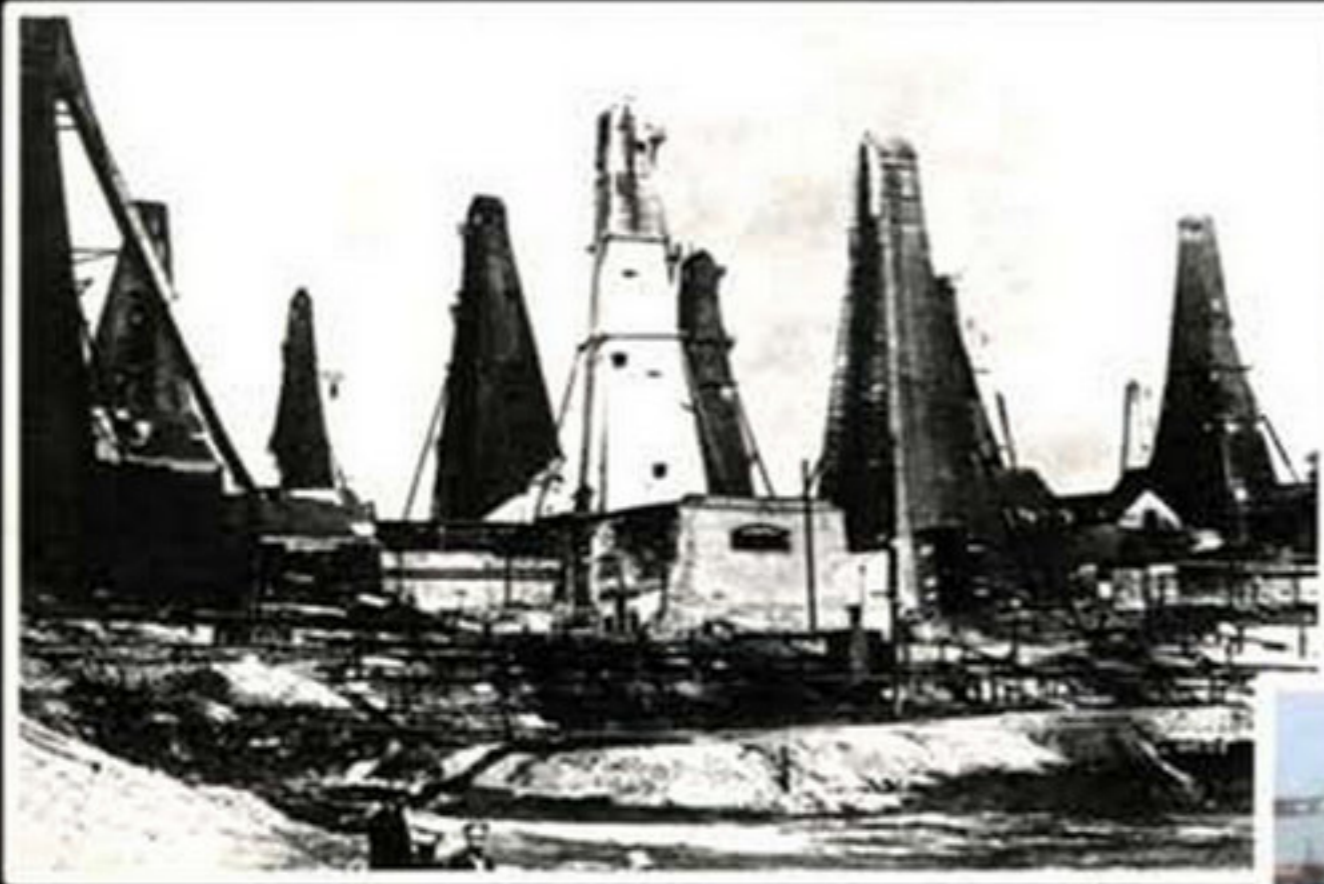


CASPIAN ENERGY

CASPIAN INTERNATIONAL ANALYTICAL JOURNAL

APRIL-JUNE 2(12) 2002



AZERBAIJAN IS FIRST WHO OPENED FOR THE WORLD THE ACCESS TO OIL RESERVES OF THE CASPIAN
АЗЕРБАЙДЖАН ПЕРВЫЙ ОТКРЫЛ МИРУ НЕФТЯНЫЕ ЗАЛЕЖИ КАСПИЯ

CASPIAN SUMMIT - HIGH HOPES ON COMPROMISE

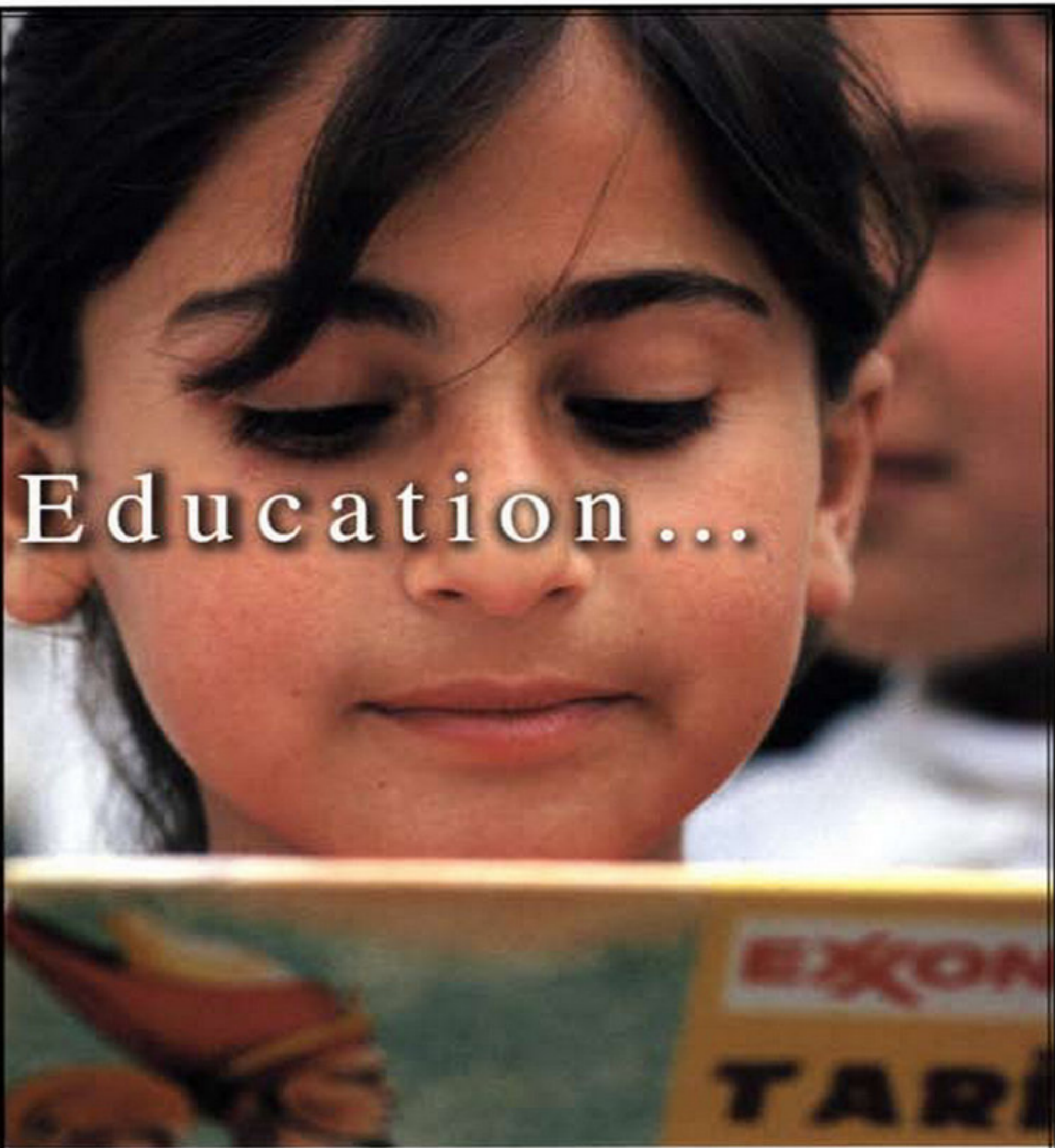
КАСПИЙСКИЙ САММИТ - С НАДЕЖДОЙ НА КОМПРОМИСС



MOUNTING PROVED HYDROCARBONS OF THE CASPIAN
ДОКАЗАННЫЕ УГЛЕВОДОРОДНЫЕ РЕСУРСЫ КАСПИЙСКОГО РЕГИОНА РАСТУТ...



Better Education...



Better World



Education is the key to the future of our children. And our children are the key to the future of our world. So as we go about the business of producing energy, we also try to produce better educational opportunities for young people in Azerbaijan.

ExxonMobil



A sea of energy

Statoil ranks as one of the world's largest traders of crude oil, and a substantial supplier of natural gas. As the leading player in European offshore exploration and production, we are also the world's largest operator of subsea gas pipelines. These run to markets in continental Europe.

The Caspian Sea represents one of Statoil's core areas, and we are a partner in some of the largest hydrocarbon discoveries here. Through our expertise, experience and competitive technology, we will contribute to the future development of this region.



Statoil Azerbaijan a.s.
96 Nizami Street, 370010 Baku
The Azerbaijan Republic
Tel. +994 12 97 73 40, fax +994 12 97 79 40
Statoil head office
N-4035 Stavanger Norway
Tel. +47 51 99 00 00, fax +47 51 99 00 50
www.statoil.com



www.caspenergy.com

Xəzər İntegrasiya İşgüzar Klubu
CASPIAN INTEGRATION
BUSINESS CLUB
Каспийский Интеграционный Деловой Клуб



www.cibcgroup.com

FOR THOSE
WHO RULES
MILLIONS...



**OIL & GAS
AZERBAIJAN**
WW.OIL-GAS.AZ



The largest

**INFORMATION
FIELD**

THE EDITORIAL OFFICE ADDRESS

6-th floor, International Trade Centre,
95, H.Aliyev ave., Az1033, Baku, Azerbaijan
Tel./Fax: (+99412) 447-21-86/87, 447-02-36/38, 447-22-71
E-mail: arg@caspenergy.com, pr@caspenergy.com

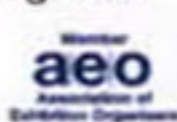
Showcasing premier international oil and gas exhibitions and conferences



ORGANISED BY:



ITE Group Plc
105 Salisbury Road,
London NW6 6RG
United Kingdom



For further information,
please contact ITE's Oil & Gas
Division on:

Tel: +44 (0)20 7596 5000

Fax: +44 (0)20 7596 5106

Email:

oilgas@ite-exhibitions.com

OR

fill in the reply slip below and fax it
back to the above number

Name: _____

Address: _____

Postcode: _____

Tel: _____

Fax: _____

E-mail: _____



5th Saudi International Oil, Gas, Petrochemical & Power Exhibition

Dhahran, Kingdom of Saudi Arabia • 4 - 7 February 2002

Please send
Exhibition
Information

Please send
Conference
Information



2nd Turkish International Upstream & Downstream Oil & Gas Exhibition & Congress

(2nd edition of Turkiog)

Istanbul, Turkey • 28 February - 2 March 2002



1st Georgian International Oil, Gas, Energy & Infrastructure Conference & Showcase

Tbilisi, Georgia • 14 - 15 March 2002



Eastern Province Chamber of Commerce & Industry: 50th Anniversary Oil & Gas Conference

Dammam, Kingdom of Saudi Arabia • 21 - 22 May 2002



6th Uzbekistan International Oil & Gas Conference & Showcase

Tashkent, Uzbekistan • 23-24 May 2002



11th Moscow International Oil & Gas Conference

Moscow, Russia • 25 - 26 June 2002

And ITE Pavilion at Neftegaz 2002 Exhibition

24 - 28 June 2002



3rd Indonesia International Oil, Gas & Energy Exhibition & Conference

Bali, Indonesia • 6 - 7 July 2002



6th African Oil & Gas, Trade & Finance Conference and Exhibition

in association with UNCTAD

Yaounde, Cameroon • 25-27 September 2002



10th Kazakhstan International Oil & Gas Exhibition & Conference

Almaty, Kazakhstan • 1 - 4 October 2002



2nd Romanian International Oil & Gas and Energy Conference and Showcase

Bucharest, Romania • 21 - 22 November 2002



Turkmenistan International Oil & Gas Exhibition & Conference

Ashgabat, Turkmenistan • TBC

www.ite-exhibitions.com/og



www.caspenergy.com



www.cibcgroup.com

FOR THOSE
WHO RULES
MILLIONS...



[WWW.CIBCGROUP.COM](http://www.cibcgroup.com)



The largest

INFORMATION FIELD

THE EDITORIAL OFFICE ADDRESS

6-th floor, International Trade Centre,
95, H.Aliyev ave., Az1033, Baku, Azerbaijan
Tel./Fax: (+99412) 447-21-86/87, 447-02-36/38, 447-22-71
E-mail: arg@caspenergy.com, pr@caspenergy.com

From the ancient time Azerbaijan is the home of oil. Oil and gas have been known here for many hundreds of years. 1848 marked history of Azerbaijan with first oil gusher.

That was seven years before the first gusher in the US's Pennsylvania in 1855. By then oil in Azerbaijan has been gathered either from natural seepages or by buckets from hand-dug pits. We must not forget this. If not these heavy days in the history of Azerbaijan when people recovered oil in such difficult terms,

Azerbaijan could not turn into the major oil country.

Fifty-three years ago Azerbaijani oilmen drilled the first oil well on the Caspian "Neft Dashlary" (Oil Rocks), oil gusher struck, discovered new oil fields on the Caspian sea.

We are pioneers of this business. Now at the end of XX-beginning of XXI Azerbaijan is first who gave the world an access to oil deposits of the Caspian Sea.

Heydar Aliyev
The President of Azerbaijan Republic



Azerbaijan является древней нефтяной страной. Сотни лет назад у нас тоже добывались нефть и газ. В 1848 году в Азербайджане ударил первый нефтяной фонтан.

В Соединенных Штатах Америки, - в Пенсильвании, - нефтяной фонтан ударил в 1855 году.

В то время нефть добывали с большим трудом. Мы никогда не должны этого забывать. Если бы люди не добывали нефть в тех тяжелых условиях, сейчас Азербайджан не стал бы большой нефтяной страной.

Азербайджанские нефтяники пятьдесят три года назад в Каспийском море на месторождении "Нефт Дашлары", тогда "Нефтяные Камни", пробурили первую нефтяную скважину, забил фонтан, затем были открыты новые нефтяные месторождения Каспия.

Мы и в этом пионеры. Сейчас в конце XX-начале XXI века, именно Азербайджан первый предоставил миру богатые нефтяные залежи Каспийского моря.

Президент Азербайджанской Республики
Гейдар Алиев

CASPIAN SUMMIT -

“LACK OF OUTCOME IS ALSO OUTCOME”

THE MOST OPTIMAL FORMAT IS “5-2”

Despite the parties failed to sign up the finalizing declaration as to the Caspian legal status in the first full Ashgabad summit of the Caspian littoral states, project for which has been prepared by experts, all summit participants named the summit talks as useful and expressed hope that this summit will become the first step on the way to solving the sea problem. The recent summit talks of the Caspian “five” have once again contoured positions of each state and laid down further course of the negotiation process to maximally make positions of parties closer in this sore



Caspian problem

The presidents agreed on holding regular annual meetings on the principles of rotation in each Caspian littoral state. Next country- summit home is expected to be Teheran.

• The president Saparmurad Niyazov reported to journalists that finalizing summit declaration prepared by experts “stipulates nothing” and “this document is not specific and idle”. He also noted that the parties came to common opinion as to the principles of parting the Caspian sea. “They propose some modified line which does not exist in existence”. But Turkmenistan supposes to draw 5-mile coastal line plus 25 miles of economic zone”, told the president adding “there must not be a common sea”.

Niyazov reminded Ashgabad's position - no country shall operate on the disputed sectors of the Caspian Sea before the status is finalized. If littoral states are not able to solve this problem they have to apply to the

International Court. He also told that Russia “has no clear attitude in this Caspian issue”, though as it is known Moscow for a long time proposes “to part the sea-bed and have the water is in common use”.

Unlike to its previous speech made on the first day of the summit when S. Niyazov had told that “Caspian sea means a blood” and that his country had “enough forces to defend its interests on the Caspian”, his last speech on the meeting had a peaceful nature: disputed issues shall be solved by negotiations and Azerbaijan is Turkmenistan's brother.

• On the summit the president of Islamic Republic Iran reaffirmed Iran's attitude: “Caspian status must base on agreements of 1921 and 1940 that stipulate common use of its resources”. Agreement, according to Iran, must base on consensus and any unilateral actions are inadmissible. He offered to refrain from any operations on 20% portions of the Caspian which according to him are Iran's minimal stake. The president of Iran Mohammed Hatami thinks that no party had expected for finalizing this matter in one day. According to him, they are willing to solve this matter but by common consent of all presidents and hold regular

meetings in the future. Therefore, Hatami thinks that the present summit was a “great success”.

• According to the president of Russia Vladimir Putin, “in the course of dialogue with the president Heydar Aliyev the heads of Russia, Kazakhstan, Turkmenistan, Azerbaijan and Iran agreed to continue consultants as to the Caspian problem”. According to him, leaders of five littoral states expressed determination to seek in the future the agreement concerned with the Caspian status. He noted that this is first time when heads of littoral states had such detailed discussion of this sore Caspian problem and all matters, including disputed, can be efficiency resolved by bilateral as well as multilateral talks. “That is the base of the summit”, told the president of Russia. According to Heydar Aliyev there is “nothing to add” to the words of the Russian president and he is fully agree with him.

• According to the president of Azerbaijan Heydar Aliyev, lack of legal status can not be a reason for sustaining operations on the Caspian sea in the already formalized national sectors.

• As far as Kazakhstan is concerned, the president of this country told that among the Caspian littoral states his country was one of those mostly supporting the principle of median line parting the Caspian sea.

So, the main result of the summit is that no party told that search of consensus by negotiations was non-efficient and the progress of this matter directly depends on change of strict and little-room compro-

mise stands of Iran and Turkmenistan. This has already brought the evident result - trilateral meeting of Russia, Azerbaijan and Kazakhstan - has already been planned for May. This meeting is aimed at signing the agreement for drawing the line on the Caspian between these states, reported to Interfax in Ashgabad Viktor Kolujny, the special envoy of the president of the Russian Federation in the Caspian region, the deputy foreign minister. Moscow and Baku had opportunity to fulfill all agreements signed between them, the Azerbaijani leader ended the bilateral talks with the president of Russia Vladimir Putin in Ashgabad after the Caspian summit has been ended.

"Relations between Russia and Azerbaijan are intensively developing in right direction, in Azerbaijan everybody happy with it," told H. Aliyev.

Saying of summit outcomes of Caspian littoral states in Ashgabad, the president of Azerbaijan told that this was a good opportunity to discuss existing problems. According to Aliyev, leaders of Caspian littoral states need regular meetings.

Anticipated summit outcomes

Working groups of foreign affairs ministers of five states met the day before the summit talks and held final consultation. The Caspian problem has not been limited by the legal status of the Caspian sea. The summit centered on such aspects like ecology security and joint use of bio-resources. But the final document - Declaration of the heads of Caspian littoral states envisaging cooperation of five littoral states in resource development, fishing, ecology has not been signed. It would be heavy mistake to regard this document as the "final paper as to the Caspian legal status since forthcoming summit must make parties closer to decision of this issue and draw exact guideline as to the manner of negotiations on this problem".

At the same time the parties did not make a secret of the fact that they were expecting comprehensive decision of open problems. So, the minister of foreign affairs of Kazakhstan Kasimjomart Tokayev told that four states - Kazakhstan, Russia, Azerbaijan and Turkmenistan - would achieve common decision as to the legal Caspian status but there "would be a lot of shades". At the same time, according to

Tokayev, Iran "keeps special position - 20% to each littoral states - for which no party agrees." Astana does not dramatize feasible disputes to be risen during the summit of the Caspian littoral states," told the minister. According to him, "Caspian legal status - is one of most actual problems of the present and there can occur serious clash of interests". Making speech on the Parliament session of Kazakhstan Tokayev noted that "even the USA is not a Caspian littoral state, this country will be boiling the climate in the region".

As it is known the USA, particularly America's oil companies, activated not only in Kazakhstan but also in Russia and Azerbaijan. The minister noted that he had not seen US' s tendency to bully Kazakhstan's policy: "We cooperate with the USA in a big way and this is brought by current and future geopolitical weight of this country and its economic potential."

Independent analysts in Kazakhstan think that such accent in the speech of the foreign affairs minister of Kazakhstan is brought by the publications recently spread in mass media about Washington's pressing on Astana and that Kazakhstan's governing head is induced to follow the US's tastes. The deputy minister of foreign affairs and special envoy of the president of Russian Federation in the Caspian region Viktor Kalujny took part on the meeting of the deputy ministers of Caspian littoral states, which were polishing final documents being prepared before the summit. The most significant outcome of the meeting of five presidents could become the memorandum on the Caspian status. Several months ago Kalujny told that this document is prepared at 90%. But Kalujny did not tell weather remaining 10 % of the document is overcome. "What the presidents came here for?" - told Kalujny replying the question of signing the memorandum.

And he immediately made a reservation, "positions of parties will be finally drawn only after the heads of five states set their hands". He also told that the finalizing document is based on the positions of Russia, Kazakhstan and Azerbaijan.

But senior Iran's government official Hamid Resa Asefi has already told "final coordinated decision as to legal status of the Caspian sea is a long-run process and requires close shave". Iran's position, according to the official of foreign affairs



ministry, remains like before and based on the equal 20% parting the seabed and water space by the principle of condominium.

Uncertainty revolving around the sea status will finally regulate development of hydrocarbon resource and export from the Caspian sea, one of those risk factors to be considered by investors operated in the region. One of main investors is the USA. Iran has impressive reasons to reject compromise solving the problem of Caspian status, reported the expert of the Harvard University Brenda Shaffer in the interview granted to Radio Liberty.

According to Brenda Shaffer, the author of research programs for Caspian region, Iran's problem does not lie in drawing necessary steps to one or another direction to solve the sore problem: "for Teheran the chief problem -is task of driving the Caspian oil to world markets to force Azerbaijan into unfavourable climate."

As it is known tens millions of ethnic Azerbaijanis, several times more than in Azerbaijan, are living in Iran. As to specialists of the America's central investigating agency over 25% of Iran's population are ethnic Azerbaijanis. And official Teheran is sure that strong and successful Azerbaijan will threat Iran's stability, thinks American analyst. "Teheran wants to be sure that Azerbaijan would not be able to grow rich and attractive for Iranian Azerbaijanis and threat politic stability in Iran," she told. Moreover, Teheran eagerly keeps close eyes

on oil reserves of the Caspian, which may affect most of OPEC member-states. As a country member of this International cartel, "Iran is too anxious with developing oil resources alternative to OPEC. This means that in the future OPEC will not be able to continue practice of dictating its prices on oil and use it as a politic press". Therefore Iran will unlikely agree on compromise on solving the Caspian status problem. So, good final of Ashgabad summit calls question, thinks the director of the research programs for the Caspian region of the Harvard Region Brenda Shaffer.

Caspian - world's largest lake

Thus, there are already signs of diffracting clouds. Each of five littoral states parting the Caspian coast knows that perspective depends on ability to solve complex of issues as mineral and territorial rights on the Caspian sea.

The Caspian Sea is nearly the size of California in areal extent and five times larger than Lake Superior. Its surface, which stretches 746 miles (1,200 km) from north to south and 270 miles (430 km) east to west, has been an important trade route since the Middle Ages.

In the 19th century, ships of the Russian and Persian empires ruled the Caspian Sea, but their captains were interested in the sea as a trade route and a source of food-not for the wealth of minerals beneath it.

After several wars, Russia and Persia (now Iran) signed treaties to fix the land borders between them and to regulate use of Caspian waters. New treaties in 1921 and 1935 established a 10-mile, exclusive fishing zone for each country, and a 1940 agreement referred to the Caspian as the "Soviet-Iranian Sea," yet none of the treaties addressed mineral rights to the seabed.

That wasn't a problem before 1991, when all of the countries around the edge of the Caspian, except Iran, were republics of the Soviet Union. After the breakup of the Soviet Union, however, Russia, Kazakhstan, Azerbaijan, and Turkmenistan became independent-and each new Caspian state wanted its share of the sea.

Connoisseurs know that the Caspian Sea contains some 90% of the world's sturgeon and all the best caviar. Economically, it remains an important trade route between the littoral states, and the Caspian is

resuming its place as the central link on the "Silk Road" between Europe and China. The biggest push now, however, is to develop the oil and gas resources. As new fields are developed, the Caspian will become an important transit route for oil and gas exports from the region and that volume could be huge. Estimates of Caspian region reserves are 179-195 billion boe.

Peaceful development of the sea, and the rational governance of it, are essential to economic development around the Caspian. This is especially true for the developing economies of Kazakhstan, Turkmenistan, and Azerbaijan.

International law

Since the early 1980s, 135 countries have signed the United Nations' Convention on the Law of the Sea (UNCLOS). The landmark agreement states that every nation bordering a sea or ocean may claim 12 miles from shore as its territorial waters and a 200-mile Exclusive Economic Zone (EEZ) beyond that. Everything farther out is considered the common property of the world's nations.

UNCLOS is an important document because it represents the best collective wisdom on laws to govern waters that are shared by two or more states. It takes into account centuries of rules developed to control international navigation, maritime borders, and the use of ocean resources. UNCLOS also addresses the role of modern technology, environmental concerns, and the need to resolve disputes in a peaceful, orderly way.

How a body of water is classified- lake, sea, inland waterway-can affect the legal regime that applies to it. UNCLOS defines the term "enclosed sea," and customary international law contains the concept of an "international lake," but here the law falls short. In the Caspian, history and international law have created a special case.

The Caspian is not an "enclosed sea" under UNCLOS because, for centuries, the countries around it have exercised exclusive control over

its use. It has no internationally navigable outlet. Although 5 major rivers and more than 100 minor ones drain into it, the Caspian has no contact with the world's oceans. Its only navigable outlets are the Volga River and a series of canals and rivers extending to the Black and Baltic seas. These, however, are long, inland-Russia waterways, unusable without Russia's permission.

On the other hand, the Caspian cannot be easily characterized as an "international lake," completely free of the international rules governing seas. It bears the oceanographic characteristics of a sea, and the number of states surrounding it makes difficulties to agreement to utilize its resources and the boundaries crossing it in comparison with the Great Lakes between Canada and the US.

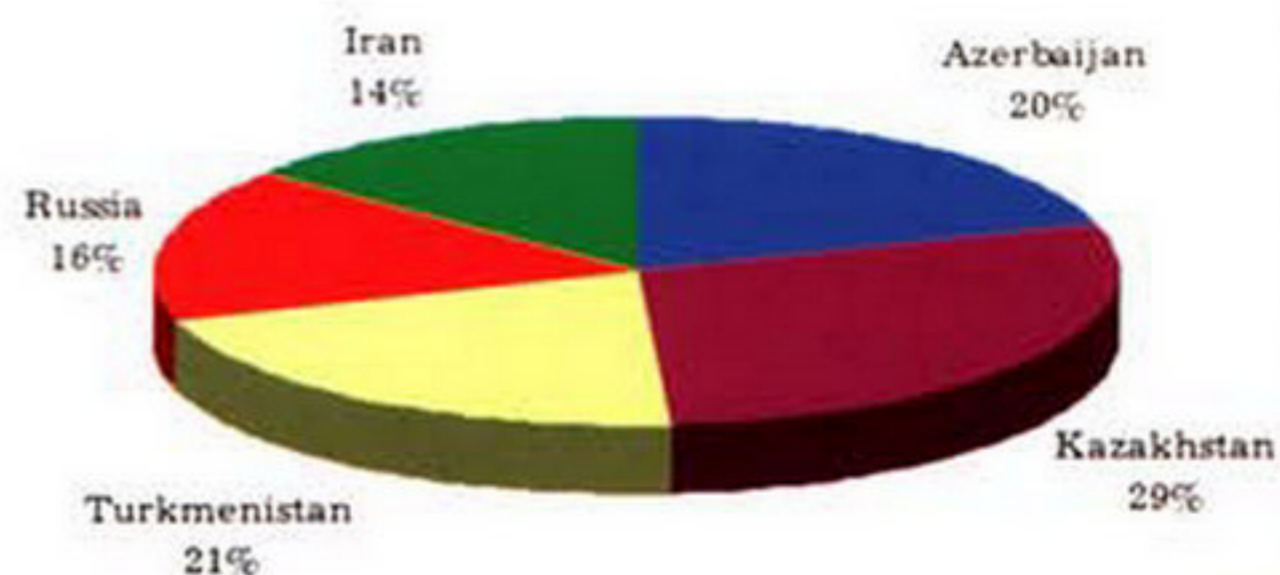
Accordingly, it is appropriate, in some respects, to view the Caspian as a sea that is subject to the international laws of the sea.

Regardless of how the Caspian is classified-sea or lake-an effective hybrid legal model can be constructed, building on the solid UNCLOS framework.

Most seems to be finding legal status of the water basin will account several international agreements and instruments including Soviet-Iran contracts. Since, Russia is the legal successor in title of USSR (present CIS), the initiative to stand up for Caspian borders shall be inherited by this country.

At that, Azerbaijan developing its offshore resources brought nothing new, like under the Soviet Union. At that time Iran did not claim for 50% interest of the Caspian resources, although the Azerbaijani shelf has faced development since 50ths of past century.

To date the main protect from Iranian accusations is the gradually growing cash flow to development and transportation of



Azerbaijani hydrocarbons (here is one more contradiction - the Iranian state-owned oil company NIOC is among investors) - this is the main guarantee for territorial inviolability of Azerbaijan.

History and alternatives

The history of Caspian policy includes a series of bilateral agreements between Russia and Iran, and since 1991, between Russia and the other former

Soviet countries. Despite these agreements, the positions of each of the littoral states have continued to evolve.

While commentators often focus on the differences between the Caspian states, a more remarkable fact is the extent to which their positions have begun to converge since the mid-1990s.

Iran started from the position that the Caspian should be treated as an international "condominium," with each of the five littoral states holding an undivided 20% share in its resources. That suited Iran, because a simple division of the sea into national sectors based on the shoreline they control would give Iran the smallest share, the deepest water, and the most speculative areas to drill. Having divided the seabed by the median line Azerbaijan will get about 20% of the total sea area, Kazakhstan-about 29%, Turkmenistan-about 21%, Russia-16% and Iran-14% of the sea area.

Other Caspian states forced the issue by proceeding to develop hydrocarbon resources on their own within the zones they would most likely get if the seabed were eventually divided.

Backing away from the condominium idea, Iran then said it would accept a territorial division of the sea, but only if it got a 20% share.

Meanwhile, Russia argued that the treaties between its predecessor, the Soviet Union, and Iran should continue to govern the Caspian. This was particularly unhelpful, because those treaties did not address the interests of the three newly created states, nor did they address mining the seabed.

In the mid-1990s, Russia shifted its position to the establishment of 20-mile territorial waters and 20-mile EEZs along the shores of the littoral states, with the center of the Caspian being subject to joint development by the five states.

Russia changed its position again in 1998 when it signed an agreement with Kazakhstan to divide the seabed along a median line without leaving a common development zone. Russia also signed a communique later with Azerbaijan based on the same principles: a division of the seabed into national sectors along a modified median line, leaving no common zone for joint development.

Since 1991, Azerbaijan and Kazakhstan have consistently maintained that the seabed should be divided into national sectors along a median line-although they have had some differences over joint fishing and navigation rights.

Turkmenistan, although initially veering between Russia's proposal for 20-mile territorial waters and 20-mile EEZs and Iran's condominium proposal, now embraces the concept of dividing the seabed into national sectors based on the median line principle.

So, all four states now agree on the principle of dividing the seabed on national sectors. The only real sticking point is Iran's insistence on a disproportionate share. In consideration of the above unlikely in the foreseen future one can expect any giving in from Iran, most likelihood that the situation will mainly depend on agreements between Teheran and Ashgabad, and Ashgabad and Astana. Central exile of the negotiation process crosses Turkmenistan. And if Astana and Ashgabad will agree on median line, as it is known Baku and Moscow and Astana are already have agreements on parting the sea by the median line. In this event Kazakh and Russian sectors will be cut off the conflict zone of the South Caspian. Iran, Turkmenistan and Azerbaijan will be induced to come to agreement by their own.

And now must be applied the version alternative to the median line. As already told in the event of using the median line Azerbaijan will get 20% of the sea area, Kazakhstan-29%, Turkmenistan-nearly 21%, Russia-16% and Iran-14%.

So, cutting off the North Caspian - nearly 45% (Russian and Kazakh seabed), remaining three states (Azerbaijan, Turkmenistan and Iran) must divide remaining 50% - this is almost the same proposal Iran had been offering. Hypothetically the seabed can be divided on equal parts. In this event Azerbaijan

loses 2% and Turkmenistan - 3%. The most favorable status, according to Iranian ideology, holds Kazakhstan, which secured one third of the sea area.

What tendency Ashgabad will prefer - Iranian or Azerbaijani-Russian-Kazakh will be the key factor ruling out the further negotiations of "five". Still, Turkmenistan's situation does not trend to any of the above versions to "make ends together" in the negotiation process.

That is not good for those states economic development of which are dependent on attracting the strategy investments, first of all for Azerbaijan and Kazakhstan. Advantage of such situation for Teheran shall not be discounted. Iran will do the best to achieve such agreement with Ashgabad in order to strengthen the latter's position in the dispute with Azerbaijan.

Although other issues remain, such as where to alter the median lines to account for special factors, the views of the littoral countries are converging on the principles of individual vs. joint control and on cooperation in environmental matters.

UNCLOS for the Caspian sea

The Caspian states should proceed to negotiate a multilateral settlement of the Caspian's legal status.

Any problem the Caspian's unique situation poses can be worked out on the principles that UNCLOS established. But these rules will be applied if Iran meets three Caspian neighbors - Russia, Kazakhstan and Azerbaijan - half way and allow prove the common consensus on the method of parting the sea by the median line. Such an agreement should include the following elements:

- Because the Caspian is not wide enough for countries on opposing coasts to have 200-mile EEZs, the lines between them must be drawn according to the median-line principle, taking into account special factors that may cause the line to deviate in certain areas. Within its EEZ, each country would have exclusive control over oil and gas development, fishing, and the management of other resources. The EEZ would not prevent free navigation, however, by the military and civilian vessels of other littoral states, nor would it prevent one state from laying pipelines or cables through the EEZ of another state.

• Because the Caspian states are environmentally and economically interdependent, any agreement between them must incorporate mechanisms for cooperation, coordination of national policies, and the settlement of disputes. A joint governing body is not likely to work in practice.

A better approach would be for the littoral states to form working groups to write model laws that could be adopted by each country individually. The adoption of uniform laws on fishing, hydrocarbon production practices, pipeline standards, and environmental issues will not only assist economic development in the region, it will also ensure that each country is required, under its own legislation, to adhere to the best environmental, safety, and conservation practices.

• The agreement should create a neutral forum for the resolution of disputes by mediation or arbitration. In the first instance, the forum could adjudicate any disputes over the drawing of the median line that cannot be settled by negotiation. In addition, any Caspian state should have the right to bring legal action against another state for failing to enforce its own laws on fishing, hydrocarbon production practices, pipeline safety, or protection of the marine environment. That is, State A could sue State B for the latter's failure to enforce State B's laws. Legal actions could also be brought in accordance with customary international law or for failing to carry out other terms of the agreement.

• Finally, the agreement should provide for joint activities in those areas where the five countries are most likely to find it in their interest to cooperate. One obvious example is emergency response to oil spills and other environmental hazards.

The Caspian is a self-contained ecosystem where pollution in any country's sector can affect another country's sector. Whether environmental regulation remains under the control of individual states or is jointly managed, cooperation between the states will be essential to the survival of the Caspian's threatened species and unique natural heritage.

The agreement therefore, also should provide for the joint training of environmentalists and game wardens. That training could be carried out under the auspices of a Caspian Coordination Center led by a neutral interna-

tional organization such as the UN Environmental Program and staffed by the nationals of all five littoral states.

If the five countries agreed to give it such powers, the coordination center could monitor and report on each country's compliance with its obligations under the agreement.

The recommended approach for the Caspian has three main advantages.

• First, it is realistic. It builds on accepted principles of international law to create a system that gives each state maximum control over its own resources. It therefore respects the natural tendency of states, especially newly independent ones, to guard their sovereignty closely.

Cooperation is accomplished through noncoercive means, focusing on issues upon which the states are most likely to agree. Because it is realistic, the proposal offers the quickest route to the solution of legal, economic, and environmental problems that must be addressed very soon.

• Second, it allows each state to maximize its own wealth while requiring each state to exhibit due regard to the interests of its neighbors.

Supported by a multilateral agreement, common legislation, collective monitoring, and provisions for resolving disputes, each state is free to pursue its own interests in an environment more stable than the current one and one that ensures the protection of collective interests.

• Third, assured national control over hydrocarbon resources and the adoption of UNCLOS rules for underwater pipelines offer greater certainty to potential investors, who would be wary of a system based on unpredictable joint-control mechanisms. This certainty is good not only for investors, but for the littoral states who need their investment.

In all likelihood, oil and gas development in the Caspian will proceed on the relatively safe assumption that the boundaries of EEZs will be drawn on lines that are already predictable.



Azerbaijan deserves credit for articulating an UNCLOS-based position that has gained increasing acceptance among the other states, whether they admit it or not.

Russia deserves credit for taking a leading role, especially in the past year, in trying to bring all the parties to the table in a spirit of cooperation based on common principles and understandings.

The need to attract investors and financiers for hydrocarbon export projects will continue to drive this process of consensus-building, but the littoral states need to be reassured that it will have a clear and mutually beneficial result.

The international community and foreign investors should use their contacts with governments in the region to give them that confidence. Although the problem of the Caspian's legal status is complicated, it is eminently solvable.

The difficult but successful task of getting 135 states to agree on UNCLOS demonstrates that nations can agree on international mechanisms to govern their most vital interests in maritime resources.

The time is right for the Caspian states to get down to serious multilateral negotiations. The rewards—in terms of increased trade, enhanced economic development, and the preservation of a precious ecological resource—are far too important to ignore.

Therefore shaky policy of any party in the matter of legal status of the Caspian basin automatically drives the trading for consensus in similar situation. Still, till better times, negotiations would be in the format 5 minus 2, like so far, - with all the ensuing consequences.

КАСПИЙСКИЙ САММИТ -

"ОТСУТСТВИЕ РЕЗУЛЬТАТА - ТОЖЕ РЕЗУЛЬТАТ"

ФОРМАТ "5-2" СЕГОДНЯ НАИБОЛЕЕ ОПТИМАЛЕН

Несмотря на то, что Ашгабадский саммит прикаспийских государств не увенчался подписанием итоговой декларации по статусу Каспийского водоема, проект которой готовился на уровне экспертов, тем не менее, все его участники назвали встречу в верхах полезной и выразили надежду, что она станет первым этапом на пути к решению проблем моря.

Прошедшая в довольно сдержанной, за некоторым исключением, обстановке встреча в верхах, еще раз очертала позиции каждой из пяти стран и наметила дальнейший ход переговорного процесса, который в конечном итоге должен максимально сблизить позиции сторон по главной каспийской проблеме.

Главы государств условились, что Каспийский саммит станет ежегодным и будет проводиться на принципах ротации в каждой из прибрежных стран. Местом проведения следующего саммита прикаспийских государств, возможно, станет Тегеран.

Мнения и комментарии

• Президент Сапармурат Ниязов заявил, что итоговая декларация саммита, подготовленная экспертами, "ничего не содержит", что это "не конкретный и пустой документ". Он отметил, что стороны не пришли к общему мнению по принципам раздела Каспия. "Предлагается некая модифицированная линия, которая в природе не существует". Туркменистан предлагает установить 5-мильную прибрежную зону плюс 25 миль экономической зоны", - отметил президент и добавил, что "общего моря не должно быть".

Ниязов напомнил позицию Ашгабада - страны, которые ведут разработку ресурсов Каспия до определения его статуса, действуют несправедливо. Если прибрежные государства не смогут решить эту проблему, то нужно обратиться в международный суд. Он также утверждал, что у России "нет четко выраженной позиции по Каспию", хотя, как известно, Москва уже давно предлагает "делить дно, а воду оставить в общем пользовании".

В отличие от предыдущей речи - во время первого дня саммита, когда С.Ниязов говорил, что "Каспий пахнет кровью" и что у его страны "достаточно сил, чтобы защитить свои интересы на Каспии", последнее его выступление на встрече носило более мирный характер: спорные вопросы должны решаться переговорами, и Азербайджан является для Туркменистана братской страной.

• Президент ИРИ Мохаммад Хатами подтвердил на саммите позицию Ирана, "статус Каспия должен базироваться на договорах от 1921 и 1940 годов и предусматривать

общее пользование его ресурсами". Соглашения, по мнению иранской стороны, должны заключаться на основе консенсуса, и любые односторонние действия недопустимы. Он предложил воздержаться от любых работ на 20 процентах зоны Каспия, которые, по его словам, являются минимальной долей Ирана. Как считает президент Ирана Мохаммад Хатами, никто и не ожидал, что за сутки можно урегулировать все вопросы по Каспию. Но все президенты, по его словам, выразили единодушное намерение урегулировать проблему и проводить подобные встречи впредь. В этой связи Хатами считает нынешний саммит "большим успехом".

• Как подчеркнул президент России Владимир Путин, "в ходе встречи с президентом Гейдаром Алиевым, главы России, Казахстана, Туркменистана, Азербайджана и Ирана договорились продолжать консультации по каспийской проблеме". По его словам, лидеры пяти прикаспийских государств выразили решимость в будущем окончательно определить правовой статус Каспия. Он отметил, что впервые главы прибрежных государств так детально обсуждали вопросы Каспия, и что они договорились о проведении подобных встреч на регулярной основе. "Мы поняли, что все вопросы, в том числе и спорные, могут быть эффективно решены как на двух, так и на многосто-





**CASPIAN
OIL & GAS**

2003

10th Anniversary Event

The Tenth International
Caspian Oil and Gas
Exhibition & Conference

Incorporating Refining and Petrochemicals

3 - 6 June 2003

City of Baku Sports & Exhibition
Complex, Tbilisi Prospekt

This event attracts international industry operators, contractors, supply and service companies and trade visitors from 58 countries.

For further information please contact our local office:

Spearhead Exhibitions Ltd
48 Nizami Street, Apt.46, Baku
Tel: +994 12 930030
Fax: +994 12 938906
E-mail: spearh@azeurotel.com

**BOOK NOW
AND BE PART
OF THE REGION'S
LARGEST OIL &
GAS INDUSTRY
FORUM**



ронней основе. Это и есть основа саммита", - отметила президент России.

По мнению Гейдара Алиева, добавить к словам российского президента "практически нечего", и он полностью с ним согласился.

• Как сказал президент Азербайджана Гейдар Алиев, отсутствие статуса не может служить основанием для прекращения работ на Каспийском море в уже сложившихся национальных секторах.

• Что касается позиций Казахстана, президент Нурсултан Назарбаев говорил о том, что все больше каспийских государств склоняется к принципу срединной линии при разделе Каспия.

Таким образом, главным результатом саммита стало то, что по его завершению ни одна из сторон не заявила, что поиск консенсуса путем переговоров бесперспективен, и что прогресс в решении этой проблемы напрямую зависит от изменения жестких и непримиримых позиций Ирана и Туркменистана.

Это уже принесло очевидный результат - на май запланирована трехсторонняя встреча Россия - Азербайджан - Казахстан для подписания договора о разграничительной линии на Каспии между ними, сразу после саммита Россия и Казахстан договорились о разделе спорных площадей. Об этом сообщила Интерфаксу в Ашгабаде спецпредставитель президента РФ по вопросам статуса Каспия, замминистра иностранных дел Виктор Калюжный.

Президент Азербайджана Гейдар Алиев выразил мнение, что у Москвы и Баку есть возможность выполнить все подписанные между сторонами соглашения. Об этом азербайджанский лидер заявил в Ашгабаде в ходе двухсторонней встречи с президентом России Владимиром Путиным по окончании каспийского саммита.

"Отношения России и Азербайджана интенсивно развиваются в хорошем направлении, в Азербайджане этому рады", - заявил Алиев.

Говоря об итогах саммита прикаспийских государств в Ашгабаде, президент Азербайджана заявил, что это была хорошая возможность обсудить имеющиеся проблемы. По

словам Алиева, у лидеров прикаспийских государств существует потребность встречаться почаще.

Результаты саммита были предвосхищены экспертами

Рабочие группы МИДов пяти государств встретились за день до встречи в верхах, и провели окончательные консультации. Каспийская проблематика не ограничилась вопросом о правовом статусе моря. Акцент был сделан на таких аспектах, как экологическая безопасность и совместное использование биоресурсов. Однако, итоговый документ - Декларация глав прикаспийских государств, предусматривающая сотрудничество пяти прикаспийских государств в области освоения ресурсов, рыболовства, защиты экологии подписан не был. Источники в российском МИДе особо отмечали, что было бы "большой ошибкой" считать этот документ "итоговым по статусу Каспия, так как предстоящий саммит призван приблизить стороны к решению этого вопроса и дать четкие указания, как дальше вести переговоры по этой проблеме".

Вместе с тем, стороны не скрывали, что не ждут от саммита всеобъемлющего решения стоящих проблем. Так, министр иностранных дел Казахстана Касым-Жомарт Токаев заявил, что четыре государства - Казахстан, Россия, Азербайджан и Туркменистан придут к единому мнению по вопросу определения статуса Каспия, но будет "очень много нюансов".

В то же время, по словам Токаева, Иран "стоит на особой позиции - определить по 20 проц дна Каспия каждому государству, с которой никто не согласен". По его мнению, "определение статуса Каспия - одна из самых актуальных проблем современности, и здесь могут произойти серьезные столкновения интересов".

Выступая на заседании парламента Казахстана, Токаев также отметил, что "хотя Соединенные Штаты, как известно, не являются прикаспийским государством, они будут оказывать некоторое влияние на ситуацию, которая развивается в регионе".

США, в особенности, американские нефтяные компании, как известно, проявляют особую активность не только в Казахстане, но и в России, и в Азербайджане. Министр подчеркнул, что не видит никакой склонности США оказывать давление на политику Казахстана: "Мы активно сотрудничаем с США и поступаем так, исходя из нынешнего и будущего геополитического веса этой страны и ее экономического потенциала".

Как считают независимые казахстанские аналитики, подобный акцент в выступлении

главы МИД Казахстана вызван тем, что в последнее время в прессе появилось много публикаций, в которых подчеркивалось, что официальный Вашингтон оказывает пресинг на Астану, и что руководство Казахстана вынуждено идти на поводу у США.

Наиболее весомым результатом встречи пяти президентов мог бы стать меморандум о статусе Каспия, считает В.Калюжный. Еще несколько месяцев назад Калюжный говорил, что этот документ находится в 90% - ной готовности. Удалось ли преодолеть оставшиеся 10%, Калюжный так и не сказал. "А для чего президенты сюда приехали?" - заявила Калюжный в ответ на вопрос, будет ли подписан меморандум.

Однако тут же оговорился, "что позиции сторон будут окончательно согласованы лишь после того, как главы государств поставят свои подписи". При этом Калюжный заверил, что в основу итогового документа будет положена позиция России, Казахстана и Азербайджана.

Но официальный представитель МИД Ирана Хамид Реза Асефи уже заявил, что "выработка окончательного согласованного решения по юридическому статусу Каспийского моря является длительным процессом и требует тщательного подхода". Позиция Ирана, по словам представителя иранского МИДа, остается прежней и базируется на равном 20% -ном делении дна и водного пространства моря по принципу condominiuma.

Неопределенность, сложившаяся вокруг статуса, в конечном счете, будет регулировать разработки углеводородных ресурсов и экспорт углеводородов с каспийского моря, что является одним из факторов риска, который должен быть учтен инвесторами, работающими в регионе. Одним из основных инвесторов являются США. У Ирана есть веские причины для отказа от компромисса при решении проблемы статуса Каспия. Об этом в интервью радио "Свобода" заявила эксперт Гарвардского университета Бренда Шаффер (Brenda Shaffer).

По словам руководителя программ исследования Каспийского региона Бренды Шаффер, проблема Ирана состоит не в том, чтобы определить, какие шаги нужно сделать в том или ином направлении для решения наиболее проблемной: "главное для Тегерана - это затруднить прокачку каспийской нефти на мировые рынки, чтобы держать Азербайджан в невыгодном положении".

В Иране, как известно, проживают десятки миллионов этнических азербайджанцев, то есть, в несколько раз больше, чем в самом Азербайджане. По оценкам американского Центрального разведывательного управления (ЦРУ), не менее 25 процентов населения ИРИ составляют этнические азербайджанцы. И официальный Тегеран убежден, что сильные и благополучный Азербайджан будет представлять угрозу для стабильности Ирана, считает американский аналитик. "Тегеран хочет быть уверенным, что Азербайджан не сможет разбогатеть и потому стать привлекательным для иранских азербайджанцев".

байджанцев, что может сказаться на политической стабильности Ирана", - заявила она.

Кроме того, Тегеран с большой ревностью отслеживает оценки нефтяных ресурсов Каспия, которые могут отразиться на многих странах ОПЕК (Организации стран - экспортеров нефти). Как страна, входящая в этот международный картель, "Иран очень обеспокоен тем, что развиваются нефтяные источники, альтернативные ОПЕК. Это означает, что в будущем ОПЕК не сможет продолжать практику навязывания своих цен на нефть и использовать ее в качестве средства политического давления". Вот почему Иран вряд ли пойдет на компромисс при решении проблемы статуса Каспия, а потому успех ашгабадского саммита сомнителен, считает директор программ исследования Каспийского региона Гарвардского университета Бренда Шаффер.

Каспий - крупнейшее озеро мира

Итак, уже появились признаки расселения облаков. Каждая из пяти стран, которая делит Каспийский берег, знает, что будущая перспектива зависит от способности решить комплекс вопросов по поводу минеральных и территориальных прав на Каспийском море. По размерам Каспийское море приближается к калифорнийскому и почти в пять раз больше озера Верхнее. Поверхность моря протяженностью 746 миль (1,200 км) с севера на юг и 270 миль (430 км) с востока на запад, еще со средних веков представляет собой важный торговый путь.

Еще в 19 веке корабли Российской и Персидской империй бороздили Каспийское море, но капитаны этих кораблей были заинтересованы в море, как в торговом пути как источнике продуктов моря - а не в минеральных ресурсах.

После нескольких войн Россия и Персия (сейчас Иран) подписали договора, регулирующие использование Каспийского бассейна. По новым договорам в 1921 и 1935 годах для каждой страны была установлена 10-ти мильная рыболовная зона, а в 1940 году заключен контракт по Каспийскому морю как "Советско-Иранскому морю", но не одно из этих соглашений не предусматривало минеральные ресурсы морского дна.

До 1991 года это не представляло собой проблемы. В то время все страны, окружающие море, кроме Ирана, являлись республиками Советского Союза. После раскола Советского Союза Россия, Казахстан, Азербайджан и Туркменистан приобрели независимость, и каждое новое каспийское государство пожелало иметь свою долю моря.

Специалисты знают, что 90% осетровых рыб и лучшей икры мира сосредоточено в Каспийском море.

В экономическом значении море остается важным торговым путем для прибрежных государств, и Каспий возвращает себе статус центрального звена "Шелкового Пути" между Европой и Китаем.

Самым сильным толчком на сегодняшний день является разработка нефтяных и газовых месторождений. Так как новые ме-

сторождения уже разрабатываются, Каспийское море станет важным транзитным путем для экспорта нефти и газа из региона, объем которых может быть достаточно большим. Оценка резервов каспийского региона приравнивается к 179-195 млрд. нефтяного эквивалента.

Мирная разработка моря и рациональное управление ими необходимы для развития экономики вокруг моря, особенно для развития экономики Казахстана, Азербайджана и Туркменистана.

Международное право

В начале 1980-х 135 стран подписали Конвенцию Организации Объединенных Наций о Законе о Море (UNCLOS). Ориентировочный документ предусматривает, что каждое государство, граничащее с морем или океаном, может требовать 12-ти мильную зону от берега своих территориальных вод, и кроме того 200-мильную Эксклюзивную Экономическую Зону (EEZ). Все остальное водное пространство, которое остается за пределами этой зоны является собственностью всех народов мира.

UNCLOS является историческим документом, представляющим собой наилучший коллективный закон, регулирующий воды, разделенные между двумя или тремя государствами. Он учитывает веками сложившиеся правила контроля международного судоходства, морских границ и использование океанских ресурсов. UNCLOS также определяет роль современной технологии, вопросы охраны окружающей среды и необходимость решения вопросов мирным путем.

То, как водные бассейны классифицированы - озеро, море, внутренние воды - может повлиять на приобретение того, или иного статуса.

UNCLOS определяет термин "закрытого моря" и традиционный международный закон "международное озеро", но в данном случае закон не достаточно широк. Случай Каспийского моря - история, и международный закон рассматривает его как особый случай.

Каспийское море является "закрытым морем" по определению UNCLOS, так как на протяжении веков прибрежные страны осуществляли исключительный контроль над его использованием. У моря нет судоходного международного выхода. Хотя 5 главных рек и более 100 малых рек впадают в него, Каспийское море не имеет связей с мировым океаном. Его судоходные выходы это - Волга и ряд каналов и рек, протянувшихся к Черному и Балтийскому морям. Так как они длинные и являются внутренними водными путями России, использование их без разрешения России невозможно.

С другой стороны Каспийское море не может быть просто охарактеризовано в качестве "международного озера" и не полно-

стью подчиняется международным правилам регулирования морей. Он несет океанографическую характеристику моря, и ряд государств, окружающих его, затрудняют соглашение по использованию ресурсов и границ, пересекающих его по сравнению с Великими озерами между Канадой и США.

Соответственно, в некотором отношении взгляд на Каспий как море, подчиняющийся



международным законам о море, целесообразен.

Независимо от того, как Каспийское море классифицировано - море или озеро - наиболее эффективный универсальный статус в твердых рамках UNCLOS должен быть определен.

И, скорее всего определение юридического статуса водоема должно учитывать не одно, а несколько международных соглашений и документов, в том числе, и советско-иранские договоры. Поскольку, юридическим правопреемником бывшего СССР (сегодняшнего СНГ) является Россия, то и она может задавать тон в отстаивании границ на Каспии, чем она и успешно занимается последние два года.

И, здесь, в принципе, Азербайджан не внес ничего нового, разрабатывая свои морские ресурсы, как это было раньше в рамках союза. Тогда Иран не настаивал на 50%-ном разделе ресурсов Каспия, хотя разработки на азербайджанском шельфе ведутся с 50-х годов прошлого столетия.

Сегодня основная защита Азербайджана от иранских нападков - объем инвестиций в разработку и транспортировку азербайджанских углеводородов, который достаточно динамично растет (здесь еще одно противоречие - среди инвесторов и иранская национальная компания ОИЕС) - это, повторимся, на сегодня главный гарант территориальной неприкосновенности Азербайджана.

История и альтернативы

История Каспия видит серию двусторонних соглашений между Россией и Ираном, а с 1991 года между Россией и другими бывшими советскими странами. Несмотря на эти соглашения, позиции каждой прибрежной страны все еще продолжают опреде-

ляться. Пока аналитики зачастую концентрируют свое внимание на различиях прикаспийских государств, наибольшее значение приобретает масштабность. По этому вопросу их позиции начали совпадать с середины 1990-х.

Первичная позиция Ирана рассматривала раздел Каспия согласно международному "кондоминиуму", когда каждая из пяти прибрежных стран должна иметь 20% ресурсов. Эта позиция подходит Ирану, потому что при простом разделе моря на национальные сектора от береговой линии, контролируемую ими, Ирану будет отведена самая меньшая, самая глубоководная и наиболее спорная зона бурения. При разделе дна по методу срединной линии Азербайджану достанется около 20% площади моря, Казахстану - порядка 29%, Туркменистану - порядка 21%, России - 16% и Ирану - 14% площади водоема.

Другие прибрежные государства настаивают на разработке своих углеводородных ресурсов в пределах тех зон, которые они, скорее всего и получат в случае, если морское дно будет разделено.

Отойдя от идеи кондоминиума, Иран заявил о приемлемости территориального раздела моря только в случае получения 20%.

В то же самое время Россия оспаривает, что соглашения между ее предшественником Советским Союзом и Ираном должны продолжать действовать в регионе. Эти соглашения совсем потеряли смысл после того, как появились независимые государства, а они не предусматривают интересов трех новых государств, также как и использование минеральных ресурсов моря.

В середине 1990-х Россия сменила свою позицию в сторону основания 20-мильной территориальной зоны и 20-мильной исключительной экономической зоны (EEZ) от берегов прибрежных государств, с центром на Каспии, который подлежит совместной разработке пятью государствами.

Еще раз Россия сменила свою позицию в 1998 году когда подписала соглашение с Казахстаном о разделе морского дна по срединной линии, не оставляя зоны для общего использования. Позже Россия также подписала соглашение с Азербайджаном о принципах раздела морского дна на национальные сектора по модифицированной срединной линии.

С 1991 года Азербайджан и Казахстан неоднократно заявляли о том, что морское дно должно быть разделено на национальные сектора по срединной линии, хотя было некоторое несоответствие мнений в вопросах прав на рыболовство и судоходство.

Туркменистан хотя с самого начала и варьировал между российским предложением о 20-мильной территориальной воде и 20-мильной EEZ и иранским предложением о кондоминиуме, затем отстаивал принцип раздела на национальные сектора, основываясь на принципе срединной линии, теперь его позиция изменилась по новой - 5 миль прибрежная зона и 25 - ти мильная EEZ.



Так, четыре прибрежных государства согласны с принципом раздела морского дна на национальные сектора - Азербайджан, Казахстан, Россия, Иран. Единственным камнем преткновения остается настойчивость Ирана по диспропорциональному делению и переменчивость Туркменистана.

С учетом вышесказанного, вряд ли на обозримый период времени можно будет ожидать каких-либо уступок от Ирана, поэтому скорее всего многое будет зависеть от договоренностей между Тегераном и Ашгабадом, а также Ашгабадом и Астаной. Центральная "ось неговорчивости" переговорного процесса сейчас проходит через Туркменистан. И, если Астана и Ашгабад договорятся по срединной линии, как известно, Баку, Москва и Астана уже имеют договоренности о разделе дна по срединной линии. В этом случае и казахский, и российский сектора окажутся отсеченными от конфликтной зоны Южного Каспия. Ирану, Туркменистану и Азербайджану придется договариваться сообща.

И здесь может быть задействован альтернативный срединному принципу вариант. Как уже упоминалось в случае применения срединного принципа, Азербайджану достанется около 20% площади моря, Казахстану - порядка 29%, Туркменистану - порядка 21%, России - 16% и Ирану - 14% площади водоема.

То есть, при отсечении Северного Каспия - порядка 45% (сектор дна России и Казахстана), между оставшимися тремя странами (Азербайджан, Туркменистан и Иран) придется делить чуть более 50% - чем в новое предложение Ирана. Гипотетически разделить можно поровну. В этом случае каждому из трех стран достанется

чуть более 18% от участка всего моря. В этом случае в минусах остаются Азербайджан (-2%) и Туркменистан (-3%). В наиболее выгодном положении, согласно иранской идеологии, остается Казахстан, за которым в итоге почти территориальная треть моря.

В какую сторону в этом случае склонится Ашгабад - иранскую или азербайджано-российско-казахскую, в таком ключе и будут в дальнейшем вестись переговоры всей пятерки. Пока же туркменская позиция не склоняется ни к одному из вариантов, что не позволяет переговорщикам свести "концы с концами" весь переговорный процесс.

Это не выгодно, прежде всего, странам, экономическое развитие которых построено на привлечении стратегических инвестиций. В первую очередь Азербайджану и Казахстану. Не исключено, что такая позиция выгодна, прежде всего, Тегерану, который постарается достичь такого согласия с Ашгабадом, которое позволит ему ужесточить свою позицию в споре с Азербайджаном.

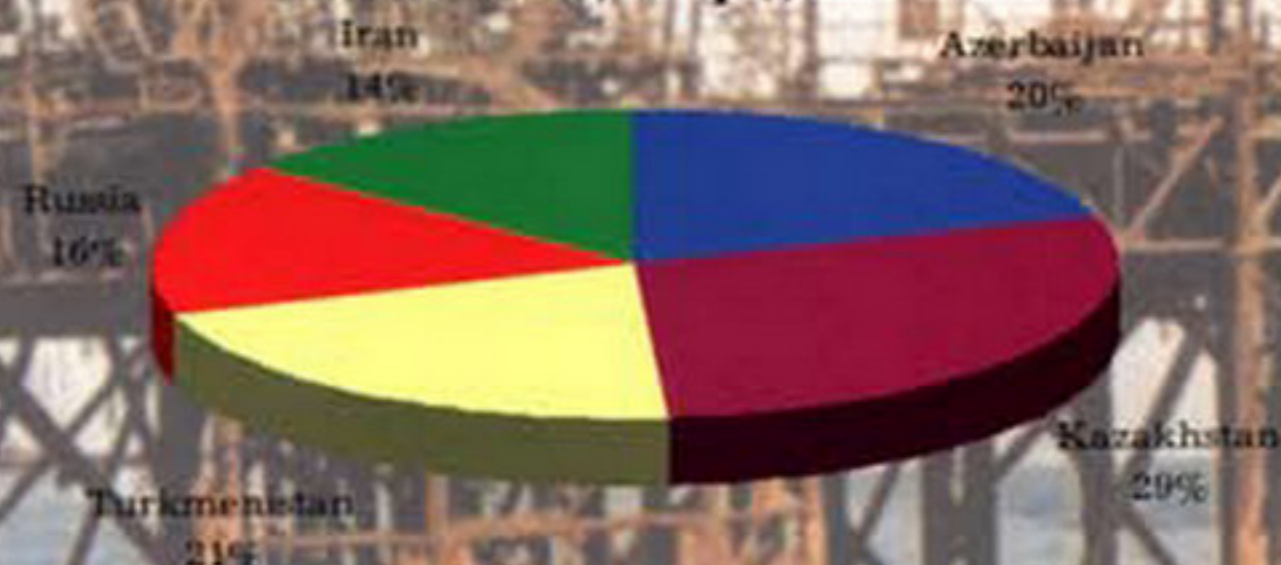
Кроме этих остаются и другие вопросы. Такие, как изменение срединной линии, для учета особых факторов, прибрежные страны придерживаются принципа индивидуального контроля, а не совместного контроля и сотрудничества в вопросах охраны окружающей среды.

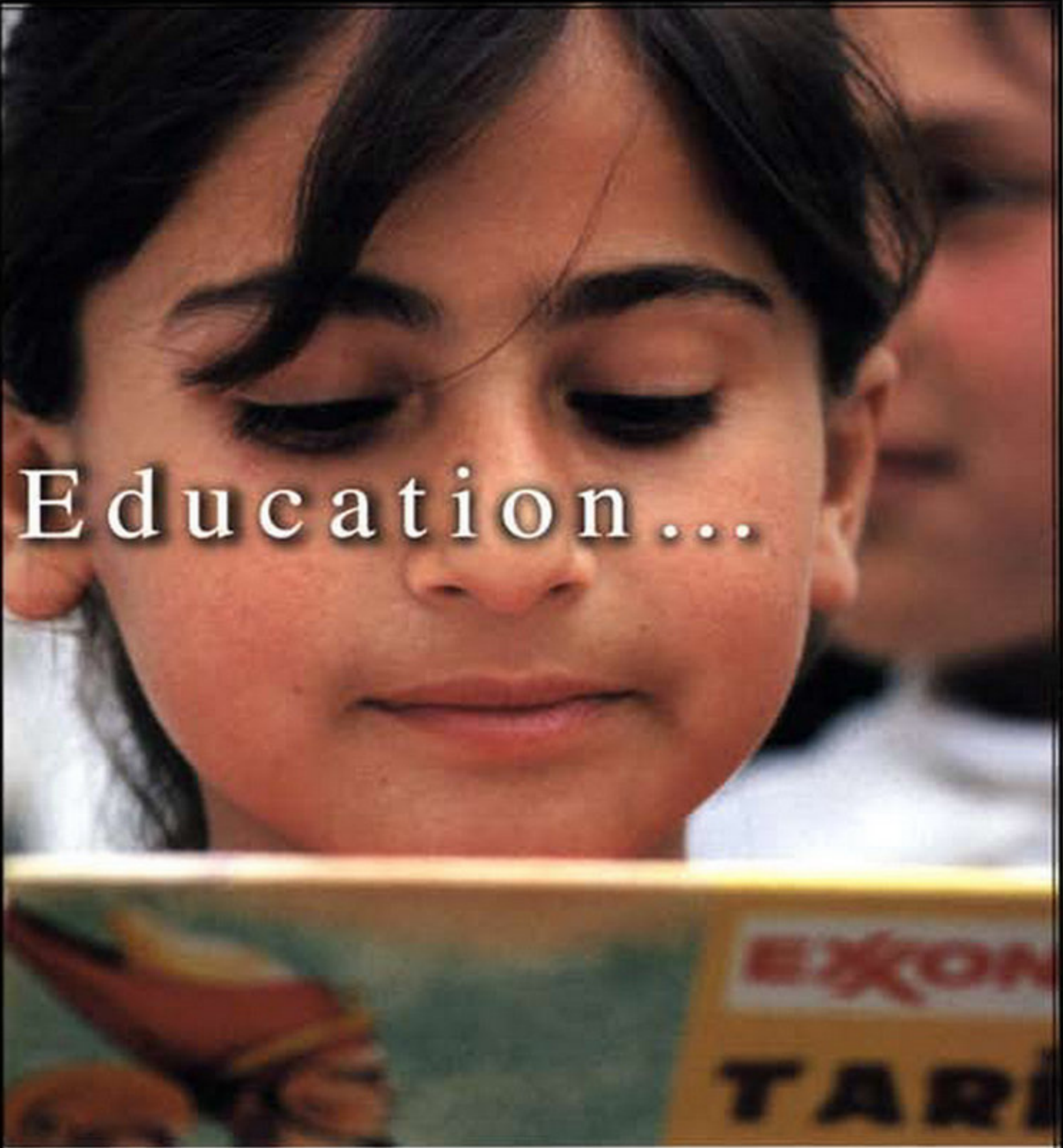
UNCLOS для Каспия

Однако, несмотря на вышесказанное, прикаспийские государства должны проводить переговоры по вопросу статуса Каспийского водоема в многостороннем формате. Любая проблема, связанная с уникальностью Каспия должна быть основана на принципах, предусмотренных UNCLOS. Однако эти правила будут применимы только в том случае, если Иран пойдет навстречу трем каспийским соседям - России, Казахстану и Азербайджану и позволит обосновать общий консенсус на разделе дна методом срединной линии. Такое соглашение должно включать в себя следующие элементы:

• Так как Каспий недостаточно широк для стран на противоположном берегу, для того, чтобы иметь 200 EEZ, линия между ними должна быть проведена согласно принципу срединной линии учитывая отклонения линии в отдельных местах. В рамках EEZ, каждая страна будет иметь исключительный контроль над разработками нефти и газа, рыболовства и управления ресурсами EEZ.

Доля государств в случае посекторального раздела Каспия методом срединной линии





Better Education....



Better World

Education is the key to the future of our children. And our children are the key to the future of our world. So as we go about the business of producing energy, we also try to produce better educational opportunities for young people in Azerbaijan.

ExxonMobil

не будет препятствовать свободному судоходству военных и гражданских судов других прибрежных государств, и не будет препятствовать никакой стране прокладывать трубопроводы или кабели через EEZ другой страны.

• Так как Прикаспийские государства экологически и экономически взаимосвязаны, то любое соглашение между ними должно объединять механизм сотрудничества, согласования национальной политики и разрешение споров. Совместный орган управления практически не приемлем.

Наилучшим достижением прибрежных стран будет создание рабочих групп для того, чтобы разработать модель законов, которые могут быть приняты каждой страной в отдельности. Принятие единых правил рыболовства, добычи углеводородов, стандартов по трубопроводам и экологическим вопросам способствует не только экономическому развитию в регионе, но и обеспечивает каждой стране, согласно ее законам, экологически безопасную защитную практику.

• Соглашение должно создать нейтральный форум для решения споров путем посредничества и арбитража. В первом случае, форум должен решать любые диспуты по вопросу проведения срединной линии, которая не может быть урегулирована переговорами.

В дополнение, любое Каспийское прибрежное государство должно иметь право проводить легальные акции против другого государства за несоблюдение законов о рыболовстве, добыче углеводородов, безопасности трубопроводов или защите экологии моря. При этом государство А может выдвинуть судебный иск против государства Б за то, что последнее не придерживается своих законов. Судебное дело может также быть выдвинуто против государства в соответствии с традиционными международными законами или за неисполнение условий по соглашениям.

• И, наконец, соглашение должно обеспечивать совместную деятельность на тех территориях, на которых пять прибрежных государств, скорее всего, найдут возможность совместного сотрудничества. Одним из очевидных примеров этого является скорая реакция на нефтяные разливы и другие вопросы окружающей среды.

Каспий является замкнутой экосистемой, где загрязнение сектора одной страны может влиять на сектор другой страны. Сотрудничество между странами необходимо для спасения ценных видов Каспийского моря и уникальных богатств, находящихся под угрозой, независимо от того остается ли регулирование вопросов охраны окружающей среды под индивидуальным контролем или под общим контролем.

Поэтому, соглашение должно предусматривать совместные тренинги специалистов по вопросам окружающей среды. Эти тренинги должны проводиться Каспийским Координационным Центром, руководимым нейтральной международной организацией, таковым является Программа ООН по Вопросам Окружающей Среды, членами которой должны стать государства пяти прибрежных стран.

Если пять государств согласятся предоставить такую власть, то координационный центр сможет проводить мониторинг и готовить отчеты о соответствии каждого



государства обязательствам, предусмотренным в соглашении.

Рекомендованные достижения для Каспия имеют три преимущества.

• Первое преимущество достаточно реалистичное. Оно построено на принятом принципе международного права о создании системы предоставляющей максимальный контроль над ресурсами. Поэтому оно относится к государствам, недавно приобретшим независимость для того, чтобы защитить их суверенитет.

Сотрудничество достигается несиловым путем, сосредотачиваясь на вопросах, по которым государства могут достичь соглашения. Так как это реалистично, предложение предполагает ускорение путей разрешения легальных, экономических и экологических проблем которые требуют скорейшего решения.

• Второе, он позволяет каждой стране преумножать свои богатства, требуя от соседних стран соблюдения интересов соседней страны.

Опираясь на многосторонний договор, общее законодательство, коллективный мониторинг и условия для решения спорных вопросов, каждая страна свободна в соблюдении своих интересов по вопросам экологии, более стабильной, чем нынешняя, и обеспечении защиты коллективных интересов.

• Третье, гарантированный национальный контроль над углеводородными ре-

сурсами и принятие правил UNCLOS для морских трубопроводов, предполагают большую определенность для потенциальных инвесторов, которые будут достаточно насторожены системой, основанной на непредсказуемом механизме совместного контроля. Это, конечно, хорошо не только для инвесторов, но и для прибрежных государств, которым нужны их инвестиции.

По всей вероятности, разработки нефтяных и газовых месторождений на Каспии будут исходить из соответствующего предположения, что границы EEZ будут проведены вдоль уже уточненных линий.

При этом Азербайджан заслуживает уважения за акцентирование на UNCLOS базе, которая принята другими государствами независимо от того, принимают они это или нет. Поэтому и с инвестициями у него обстановка гораздо лучше, чем у его соседей.

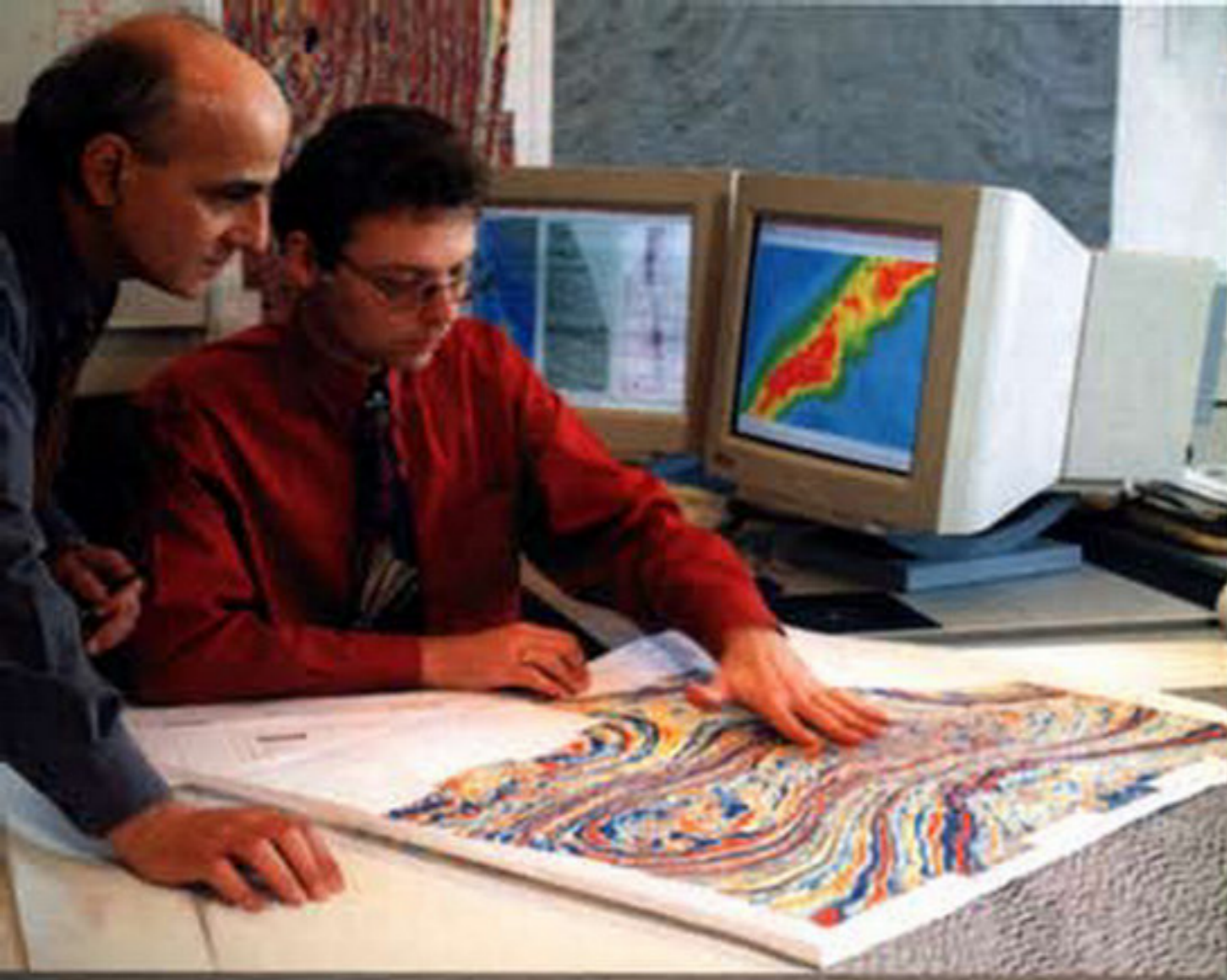
Россия заслуживает уважение за ведущую роль, которую она ведет, собирая все государства за стол переговоров в духе сотрудничества основанного на общих принципах и взаимопонимании.

Необходимость привлечения инвесторов и финансистов в проекты экспорта углеводородов будет и в дальнейшем продвигать процесс создания консенсуса, но прибрежным государствам необходимо заверение, что процесс будет иметь ясный и взаимовыгодный результат.

Международное сообщество и иностранные инвесторы должны использовать свои связи с правительствами региона для придания им уверенности. Несмотря на затрудненность проблемы статуса Каспия, вопрос решаемый.

Трудное, но удачное решение в том, что 135 государств согласились с условиями UNCLOS, является свидетельством того, что страны могут договориться о международном механизме управления своих жизненно важных интересов в вопросах морских ресурсов.

Сейчас для прикаспийских государств самое подходящее время прийти к результатам на уровне двусторонних переговоров, постепенно расширяя их формат. Вознаграждение - в условиях увеличения объемов торговли, усиленного экономического развития и сохранения ценных экологических ресурсов - очень важно, чтобы его проигнорировать. Поэтому шаткость позиций по юридическому статусу каспийского водоема одной из сторон автоматически ставит в такое же положение поиск общего консенсуса. Пока же переговоры до лучших времен будут по-прежнему вестись в формате 5 минус 2 со всеми вытекающими отсюда результатами.



Caspian Geophysical key services:

- Azerbaijan multient client data library
- 2D/3D towed streamer seismic acquisition
- 4C Multicomponent ocean bottom cable
- 3D Time-lapse (4D) reservoir monitoring
- Transition Zone – shallow water seismic
- Seismic Data processing and reprocessing

Caspian
Geophysical



The Seismic Leader in the Caspian Sea



Вице-президент ГНКАР
Х.Б. Юсифзаде

Каспийское море представляет собой величайший в мире замкнутый водоем, вытянутый в меридиональном направлении на 1280 км и имеющий наибольшую ширину 400 км. Поверхность моря составляет порядка 370 тыс. км².

По своей геолого-геофизической изученности Каспийское море несомненно занимает одно из ведущих мест среди внутренних и окраинных морей. На акватории Каспия проведен большой объем различных видов исследований, среди которых основная доля приходится на морские геофизические и буровые исследования. По существу все виды морских геофизических исследований впервые опробованы на акватории Каспийского моря, а именно в азербайджанском секторе Каспия. На протяжении более 80 лет на акватории азербайджанского сектора Каспия проводятся геолого-геоморфологические, геофизические, геохимические исследования, буровые и другие виды работ на нефть и газ.

Работы в море характеризуются своими специфическими особенностями, в то же время их анализ свидетельствует о том, что освоение морских месторождений углеводородов на всех акваториях мира включает общий цикл работ, который аналогичен общему циклу работ на суше, однако по сравнению с аналогичными работами на суше морские работы отличаются своей дороговизной, что в полной мере относится и к морским работам на нефть и газ на акватории Южного Каспия.

Поисково-разведочные работы на нефть и газ в Южном Каспии имеют свою многолетнюю историю, что позволило разработать стратегию ведения разведки, которая хотя, в основном, и совпадает с стратегией поисково-разведочных работ применяемых в других регионах мира, при проведении работ на нефть и газ, однако имеет свои отличия и особенности, которые обусловлены в первую очередь тем фактом, что Каспийский регион был, можно сказать, полигоном для внедрения отдельных разработок, как в области разведки и разработки месторождений, так и добычи нефти и газа.

АЗЕРБАЙДЖАНСКИЙ СЕКТОР КАСПИЙСКОГО МОРЯ И В ЧЕМ СЕКРЕТ УСПЕХА РАЗВЕДКИ

Из недр Азербайджана по состоянию на 1 января 2002 года извлечено порядка 1420 млн. тонн нефти с конденсатом и 470 млрд. м³ газа, в том числе порядка 481 млн. тонн нефти с конденсатом и 339 млрд. м³ газа из морских месторождений. Однако, несмотря на это, недра Азербайджана располагают еще огромными ресурсами углеводородов.

Основным нефте-газоносным комплексом Южного Каспия, и в частности азербайджанского сектора, как известно, является продуктивная толща среднего палеоцена, которая содержит 80% начальных потенциальных ресурсов нефти и порядка 90% природного газа. Несмотря на высокую степень разведанности начальных потенциальных ресурсов нефти и газа продуктивной толщи, изучения в течение более 100 лет, продуктивная толща продолжает оставаться основным перспективным нефте-газоносным комплексом Азербайджана.

Основные объемы разведанных и неразведанных запасов нефти и газа Азербайджана приходятся (фиг.1), в первую очередь, на Апшеронский архипелаг и южную часть Апшеронской области, где расположены такие крупные и всемирно известные месторождения нефти и газа, как Нефть Дашлавы, Гюнешли, Чыраг, Азери, Кыпаз, Бахар, Шах-дениз и некоторые перспективные структуры.

В пределах Бакинского архипелага запасы и ресурсы нефти и газа сосредоточены, в основном, в северной и центральной частях архипелага, где наряду с открытыми месторождениями Сангачалы-море, Дуваный-море, о.Хара-Зире, Булла-дениз, Алят-дениз выявлены перспективные структуры Нахчыван, Зафар, Машал, Умид, Бабек (Д-1) и некоторые другие.

В южной части Бакинского архипелага определенный объем неразведанных ресурсов нефти и газа приходится на перспективные структуры Аташгя, Янан Тава, Инам и некоторые другие.

В глубоководной части азербайджанского сектора Южного Каспия основные ресурсы предполагаются в зоне структур Араз, Алов, Шарг, Д-8, Д-10 и Д-11, где глубины моря достигают 750-850 метров, а глубины залегания основных продуктивных горизонтов 6500-7100 метров.

С начала поисково-разведочных работ на Каспии открыто 39 месторождений нефти и газа, из которых 35 месторождений открыты в результате работ проводимых азербайджанскими нефтяниками, в т.ч. 28 месторождений в азербайджанском секторе, 5 месторождений в туркменском секторе, 1 в казахском и 1 в рос-

СХЕМА
расположения месторождений нефти и газа
и перспективных площадей в Азербайджанском секторе
Каспийского моря



сийском секторах моря. Из 28 месторождений, открытых в азербайджанской части Каспия, 18 месторождений находятся в разработке.

Следует отметить, что достигнутая эффективность поисково-разведочных работ в азербайджанском секторе Каспия очень высока. Если в мировой практике эффективность разведки составляет 25-30%, то по Южному Каспию эта цифра достигает более 50%. По продуктивности разведочных скважин эффективность поисково-разведочных работ в азербайджанском секторе Каспия в 80-х - начале 90-х годов в среднем достигала порядка 65-70%. В эти же годы были достигнуты высокие значения по эффективности прироста запасов нефти и газа на 1 м проходки, которые составили за 1986-1990 годы в среднем 745 тонн углеводородов на 1 м проходки. За этот период было приращено 134,8 млн. тонн нефти с конденсатом и 65,7 млрд. м³ газа или 200,5 мануловых тонн углеводородов, при общем метраже в 269 тыс. метров.

Чем был обусловлен успех азербайджанских нефтяников при проведении геологоразведочных работ и как он был достигнут, какие методы разведки были применены нами при поиске залежей нефти и газа, и как они были использованы в дальнейших работах по нефти и газу?

Как известно, пути эффективного достижения поставленных задач разведки включают необходимость решения многих вопросов, и определяются в целом стратегией разведки. К таким проблемным вопросам относятся вопросы выявления зон генерации нефти и газа, путей их возможных миграций, формирования залежей углеводородов, распределения природных резервуаров и некоторые другие классические вопросы входящие в общую схему стратегии, которые исследовались раньше и изучаются и в настоящее время.

Для Южно-Каспийской впадины особенно важным является изучение региональной изменчивости фазового состояния углеводородов. В пределах отдельных антиклинальных линий, по мере их погружения по простиранию, происходит замещение чисто нефтяных залежей газонефтяными и газоконденсатными. Указанная изменчивость происходит параллельно с увеличением мощностей четвертичных отложений и соответственно связана с нисходящими движениями, где обычно преобладают газовые и газоконденсатные залежи, а в зонах относительных поднятий в четвертичное время преобладают нефтяные залежи.

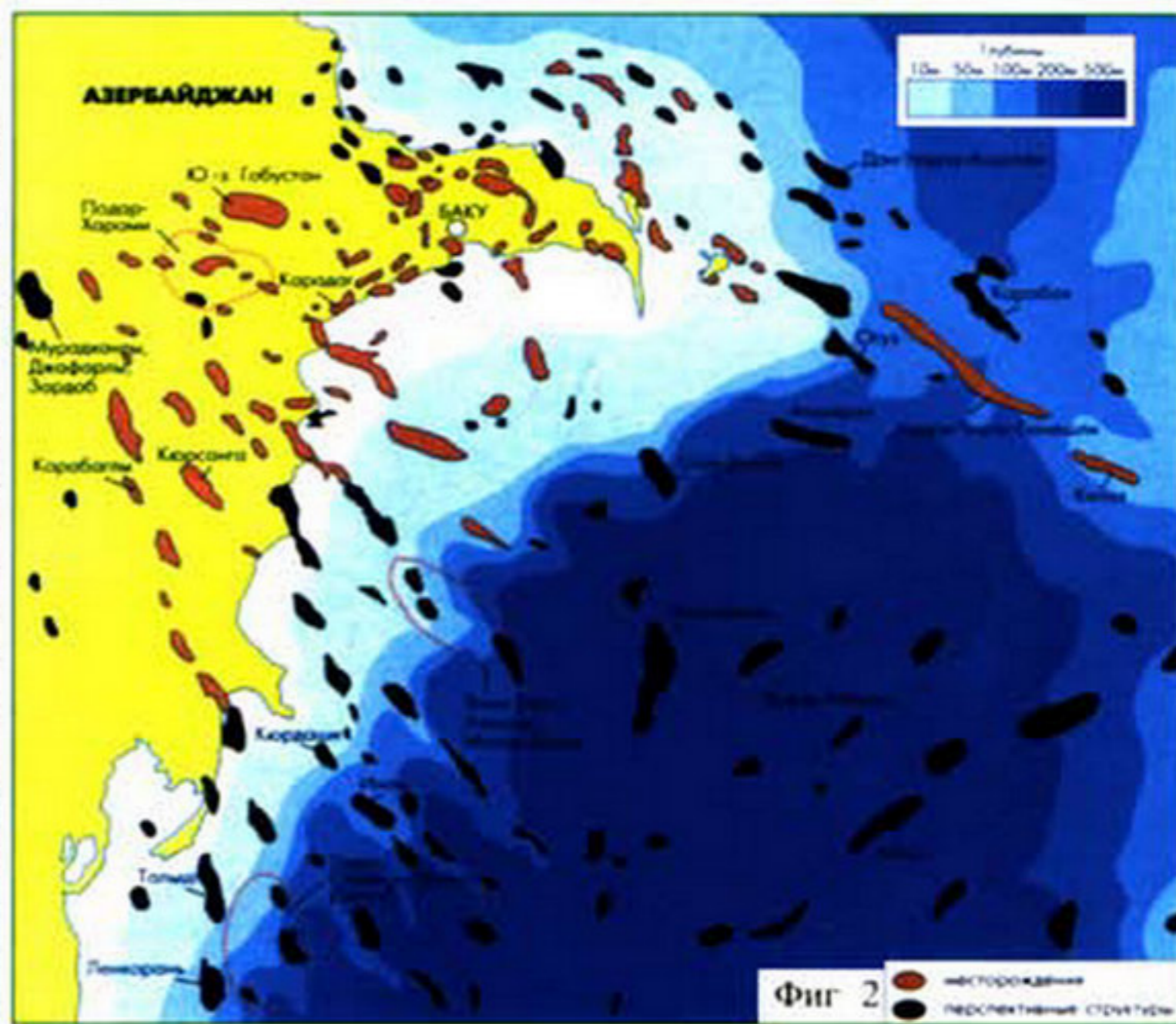
В практике поисково-разведочных работ одним из важнейших вопросов является выбор места заложения первых по-

исковых скважин. В мировой практике, в том числе и в Азербайджане, на протяжении длительного времени накопился опыт по закладке поисковых скважин в сводовых и присводовых частях антиклинальных структур. Здесь важным является и то, что при проведении работ на морских акваториях глубины моря и глубина

залегания основных базисных нефтеносных горизонтов в сводовых и присводовых частях структур более предпочтительны и выгодны, а именно тем, что в этих частях структур глубины моря и глубины скважин - наименьшие, а с другой стороны и вероятность открытия месторождений в сводовых и присводовых частях структур также намного выше. Указанным способом, т.е. заложением первых поисковых скважин в сводовых и присводовых частях структур, в Южном Каспии нами были открыты многие месторождения нефти и газа, из которых можно указать такие всемирно известные месторождения как Нефт Дашлары, Гюнешли, Чыраг, Азери, Кяпаз и некоторые другие.

Однако, указанный метод не всегда себя оправдывал. В практике работ в Южном Каспии нефтяники Азербайджана имеют опыт, когда на некоторых площадях скважины пробурены в сводовой части не дали положительных результатов. Это было связано с тем, что некоторые структуры, в частности структуры расположенные в Бакинском архипелаге, характеризуются сильно разрушенными сводами. И поэтому, на таких площадях как Сангачалы-дениз, Булла-дениз и некоторых других структурах, где сводовые части складок оказались сильно размывы и разрушены, пробуренные в сводовых частях складок скважины не дали положительных результатов. На таких структурах был в дальнейшем применен метод отхода от свода, что позволило открыть здесь крупные месторождения нефти и газоконденсата, в частности месторождения Сангачалы-дениз и Булла-дениз.

В стратегии поисково-разведочных работ в Южно-Каспийском бассейне в це-

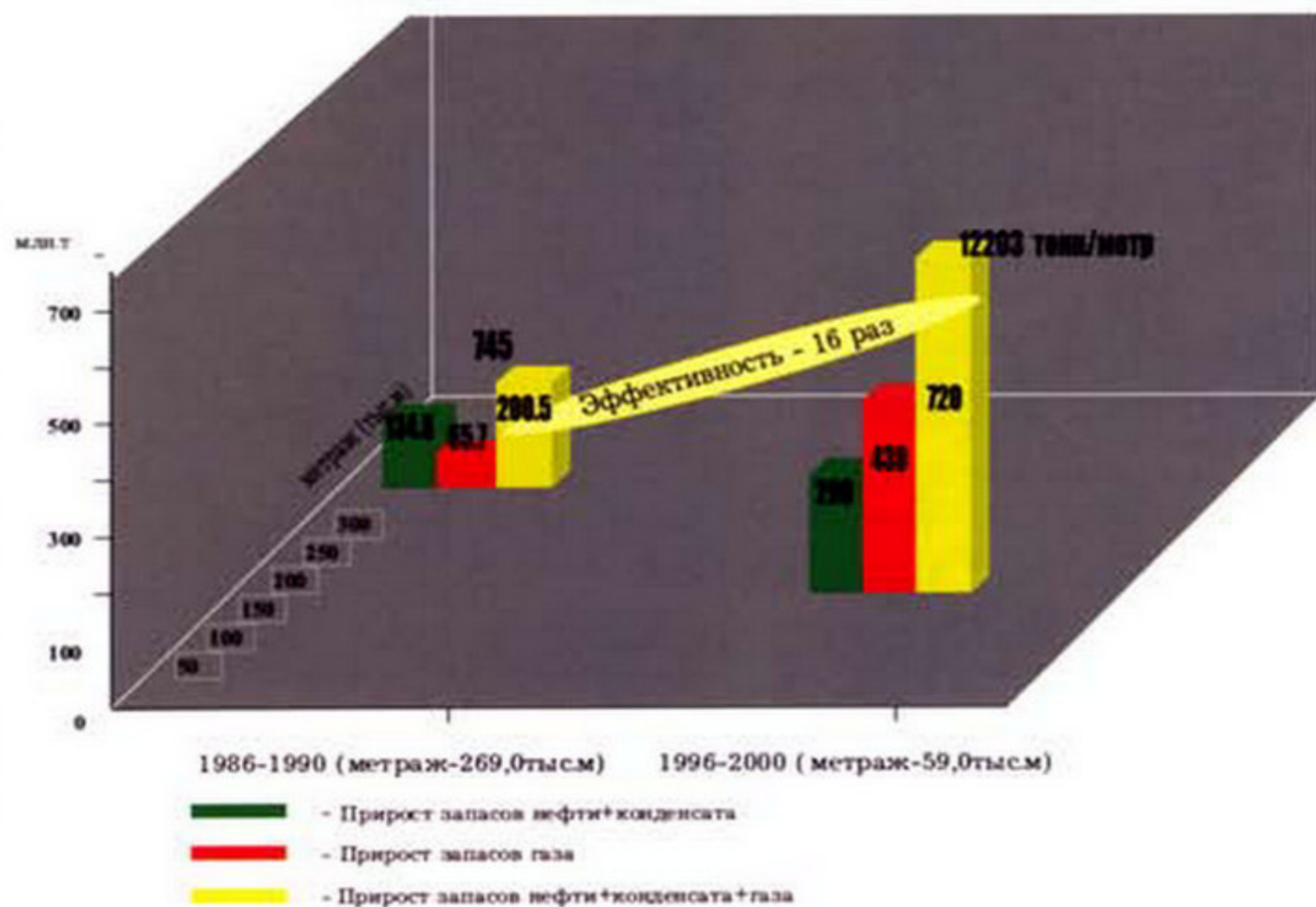


лом и, особенно, в азербайджанском секторе моря наиболее эффективным методом для достижения успеха является также правильный выбор этажности разведки.

Большинство перспективных структур Южного Каспия являются многоплатовыми. Этажность разведки играет огромную роль в морских условиях, когда требуется интенсификация поисково-разведочного бурения и выявление отдельных залежей нефти и газа. Этажная разведка месторождений осуществляется если глубина залегания последнего продуктивного горизонта находится на глубине более 4000 метров и в наличие имеются несколько продуктивных горизонтов. В зависимости от мощности продуктивной толщи, количества продуктивных горизонтов и глубины их залегания, месторождения могут быть разведаны двумя или тремя этажами. Характерными примерами месторождений, на которых применялся этажный метод разведки, могут являться месторождения Бахар, Гюнешли и некоторые другие. Впервые метод был применен на газоконденсатном месторождении Бахар, где разведка велась тремя этажами. Первый этаж - сверху до свиты "Фасиля", второй этаж - до Подкирмакинской свиты и третий этаж - до Калинской свиты. Этажность разведки помогла полностью осуществить оконтуривание залежей нефти и газа, прирастить и ввести в разработку сначала первый этаж разведки - сверху до свиты "Фасиля", а в дальнейшем и другие продуктивные объекты.

Учитывая то, что морские месторождения требуют больших капиталовложений чем месторождения расположенные на суше, традиционно применяемые на суше ме-

ЭФФЕКТИВНОСТЬ ПРИРОСТА ЗАПАСОВ НЕФТИ И ГАЗА ПО
АЗЕРБАЙДЖАНСКОМУ СЕКТОРУ ЮЖНОГО КАСПИЯ



Фиг.3

годы разведки, позволяющие сперва открыть, а затем оконтурить и после этого ввести в разработку месторождения, для морских месторождений нефти и газа, не всегда подходят. В зависимости от специфики площади нами в отдельных случаях для морских месторождений применялся метод локальной разведки и разработки.

Примером такой разведки и разработки может служить месторождение Гюнешли (глубины моря 80-350 м). На данном месторождении применен метод этажной разведки и локальной разработки. Месторождение Гюнешли было открыто в 1979 году, и разрез сверху - до свиты "Фасиля" в 1980 году уже был введен в разработку. За короткое время на месторождении были построены 13 стационарных платформ, с которых пробурены 177 скважин и в результате всего этого добыто более 100 млн. тонн нефти с конденсатом. В настоящее время месторождение Гюнешли обеспечивает 60% всей годовой добычи нефти ГНКАР.

Начиная с 1994г. в нефтяную промышленность Азербайджана началось привлечение иностранного капитала для ведения работ на нефть и газ, в первую очередь для освоения морских месторождений и перспективных структур азербайджанского сектора Каспийского моря.

На сегодня ГНКАР подписала с иностранными компаниями 15 контрактов по 33 площадям азербайджанского сектора Каспия, из которых 1 контракт подписан по 3 месторождения нефти и газа (Азери, Чыраг, Гюнешли) и остальные 14 кон-

трактов по 30 перспективным структурам (фиг.2).

Поисково-разведочные буровые работы в азербайджанском секторе Каспия совместно с иностранными компаниями впервые были начаты в 1996г. За истекший период глубокое поисково-разведочное бурение проводилось по 11 контрактам на 16 площадях. Были введены в бурение 9 новых структур (Хамдам, Ашрафи, Дан Улдузу, Тамыш-дениз, Нахчыван, Абшерон, Огуз-структурный выступ, Курдаши, Араз-дениз и на 4 структурах (Гарабаг, Инам, Шах-дениз, Янан-Тава) и 3 месторождениях эти работы были продолжены. На 14 площадях бурением и строительством закончено 20 скважин, из которых в 11 скважинах были испытаны продуктивные объекты, и на 2 площадях буровые работы по 2 скважинам пока не завершены, в настоящее время буровые работы продолжаются на структуре Янан-Тава и временно приостановлены на площади Инам.

В результате проведенных испытаний открыто 3 месторождения нефти и газа - одно крупное газоконденсатное месторождение Шах-дениз и два средних месторождения - Ашрафи и Гарабаг, и приращены запасы нефти и газа по площадям Азери-Чыраг-Гюнешли. Эффективность прироста запасов нефти и газа на 1 метр проходки в среднем за 1996-2000 годы составила более 12 тыс. тонн. За этот период было приращено 290 млн. тонн нефти с конденсатом и 430 млрд. м³ газа или 720 млн. условных тонн углеводородов, при общем

метраже в 59 тыс. метров. Таким образом, эффективность прироста запасов углеводородов на 1 метр проходки в 1996-2000 годы по сравнению с 1986-1990 годами увеличилась более чем в 16 раз (фиг.3).

Хотя эффективность по продуктивности разведочных скважин за 1996-2000 годы составила 73%, из законченных бурением и строительством за этот период 15 скважин продукция получена в 11 скважинах, что сравнимо с достигнутым уровнем в 1986-1990 гг. (порядка 70%), однако получены более высокие результаты по эффективности прироста запасов углеводородов на 1 метр проходки, т.е. меньшим метражом разведочного бурения приращено больше запасов углеводородов. Прирост запасов углеводородов в 1996-2000гг. был обеспечен в результате поисково-разведочных работ на месторождениях Азери-Чыраг-Гюнешли, Шах-дениз, Ашрафи и Гарабаг. Увеличены запасы по месторождениям Азери-Чыраг-Гюнешли более чем на 190 млн. тонн нефти, по открытому крупному газоконденсатное месторождение Шах-дениз в 400 млрд. м³ газа и 70 млн. тонн конденсата (в целом запасы по месторождению Шах-дениз оцениваются в более чем 1 трлн. м³ газа и 150 млн. тонн конденсата), а по месторождениям Ашрафи и Гарабаг составили 60 млн. тонн углеводородов.

Все это является нашим большим успехом совместных работ с иностранными компаниями.

Естественно достижению таких высоких показателей помог накопленный азербайджанскими нефтяниками опыт ведения разведочных работ, который нашел свое применение и в работе с иностранными компаниями на контрактных площадях азербайджанского сектора Каспийского моря.

Определенная роль в достижении таких высоких показателей отводится также внедрению новых технологий по проведению сейсморазведочных работ. На акватории Каспийского моря, как и во всем мире, наиболее эффективным видом геофизических исследований, является сейсморазведка. Если на Каспийском море, в целом, выявлено порядка 400 структур, то большинство из этих структур своим открытием и подготовкой к поисковому бурению обязаны сейсморазведке. Современная техника морской сейсморазведки позволяет проводить исследования Каспийского моря на любых глубинах моря с высокой точностью. Начиная с 1995г. на акватории азербайджанского сектора Каспия, начато применение трехмерной (3Д) сейсморазведки, а в последние годы на контрактной площади Азери-Чыраг-Гюнешли начато также проведение 4-компонентных (4С) и 4-мерных (4Д)

сейсморазведочных работ. Качество и детальность сейсмических исследований значительно улучшилось.

Наряду с этим совместно с иностранными нефтяными компаниями продолжаются теоретические исследования, проводимые ранее азербайджанскими нефтяниками. Получаемые результаты подтверждают наши выводы и позволяют сделать правильный выбор стратегии разведочных работ.

В той или иной форме используется накопленный опыт. Так метод заложения первых поисковых скважин в сводовых и присводовых частях структур в Южном Каспии был использован при ведении поисково-разведочных работ на структурах Ашрафи и Шах-дениз, что позволило уже первыми скважинами открыть на этих площадях месторождения нефти и газа. Особенно хотелось бы отметить площадку Шах-дениз, где первая скважина практически была заложена в месте ранее определенном геологами и геофизиками Азербайджана.

Метод отхода от свода также применяется ныне при ведении поисковых буровых работ в азербайджанском секторе Каспия. Этот метод разведочных работ находит широкое применение со стороны иностранных операционных компаний. Однако рекомендации азербайджанских специалистов не всегда в полной мере используются при проведении разведки этим методом. При выборе местоположения первых поисковых скважин на отдельных площадях, метод отхода от сводовых частей складок иностранными компаниями часто заменяется, если можно так выразиться, методом "коммерческого оконтуривания", когда скважины закладываются на далеких погружениях продуктивных горизонтов вблизи водо-нефтяных контуров. Так первые поисковые скважины на структурах Абшерон и Нахчыван были заложены на далеких погружениях продуктивных горизонтов (свита "Фасиля", X и VIII горизонты Балаханской свиты) и оказались за контуром нефтегазоносности. Если бы на структуре Шах-дениз первая поисковая скважина SDX-1 была бы пробурена не в присводовой части складки, а на месте третьей скважины SDX-3, то мы оказались бы за контуром газоносности (фиг.4) и возможно имели недостаточно уверенные перспективы по данной площади. Данные, полученные по структурам Абшерон и Нахчыван, на которых из-за "коммерческого" подхода к выбору места заложения первых скважин со стороны наших иностранных партнеров, обусловленных иной точкой зрения на ведение поисково-разведочных работ, привели к задержке открытия на этих структурах месторождений нефти и газа.

Однако мы уверены, что в ближайшие годы в результате бурения на этих перспективных структурах вторых разведочных скважин, что предусмотрено контрактными обязательствами, наш опыт будет в полной мере учтен, и на этих площадях будут открыты месторождения нефти и газа.

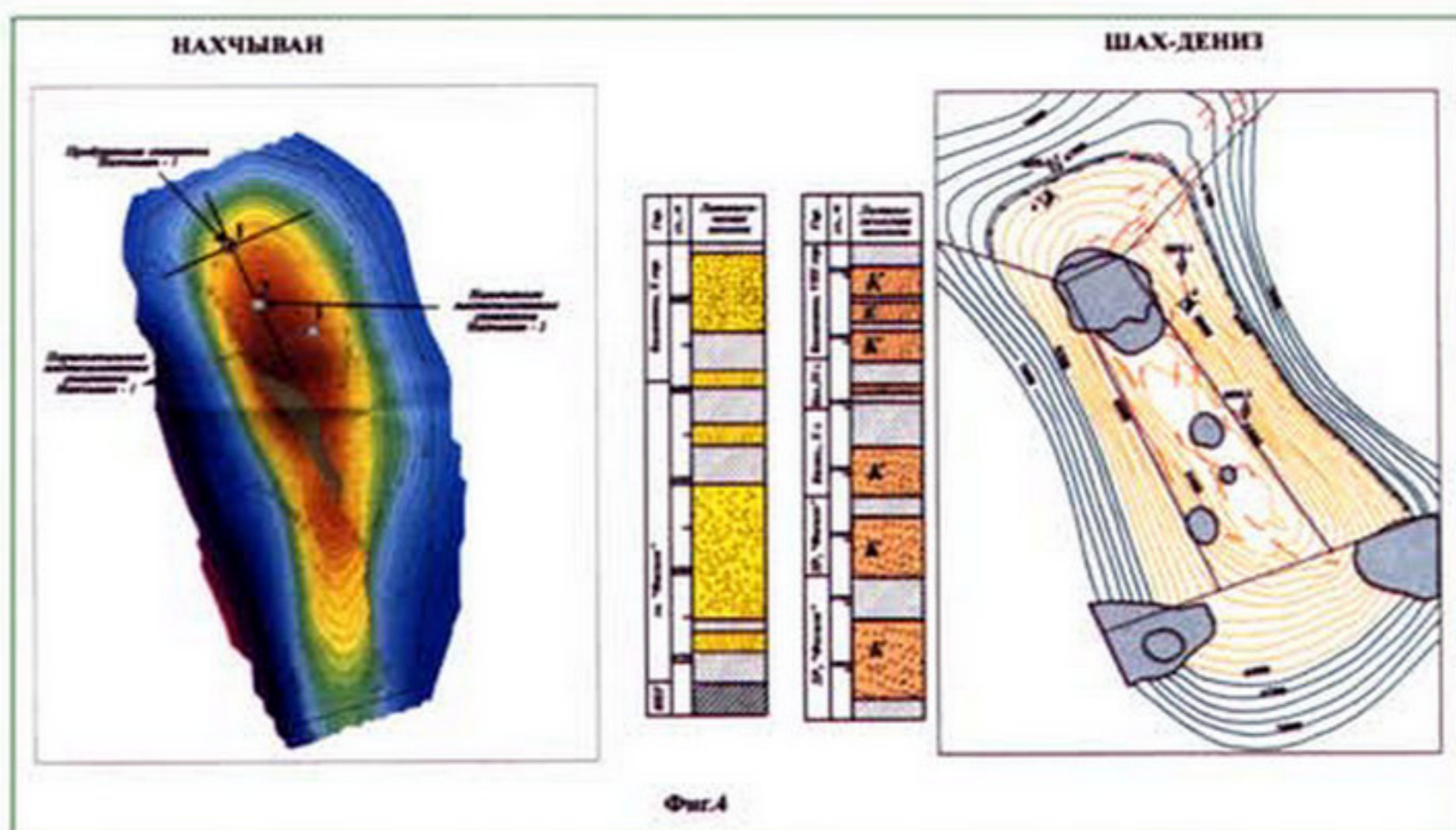
Находит свое применение при работах на контрактных площадях метод этажной разведки и локальной разработки месторождений, получивший распространение на площадях Бахар и Гюнешли. В настоящее время указанный метод применяется иностранными партнерами по контрактным площадям Азери-Чыраг-Гюнешли и Шах-дениз. Методом локальной разработки успешно осуществляется разработка месторождения Чыраг, где ведется добыча с платформы Чыраг-1. Таким же методом планируют ввести в разработку месторождения Азери и Шах-дениз.

Открытие в 1999г. крупного газоконденсатного месторождения Шах-дениз в азербайджанском секторе Каспия позволило нам не только сделать предваритель-

С учетом полученных на сегодняшний день данных, нами произведены расчеты прогноза добычи нефти и газа по Республике на ближайшие 20 лет. Выполненные расчеты показывают, что Азербайджан в состоянии на ближайшие годы значительно увеличить добычу нефти и газа, доведя ее до 80-100 млн. условных тонн углеводородов. По нашим расчетам к 2010-2011 гг. Азербайджан не только достигнет, но и превысит максимальный уровень добычи газа, полученный в 1982 г.

До 2010 года в азербайджанском секторе Каспийского моря предусмотрен ввод в разработку ряд новых крупных газоконденсатных месторождений. Уже начаты работы по вводу в разработку месторождения Шах-дениз (ориентировочно 2005 г).

Увеличение добычи, как нефти, так и газа требует, наряду с капитальной перестройкой внутреннего рынка Азербайджана, в первую очередь газового, решения задач, связанных с экспортом нефти и газа. Согласно прогнозам Азербайджан в течение ближайших



ную оценку запасов углеводородов этого месторождения, но и по-новому взглянуть на перспективы всего региона. Перспективы по газу в Южном Каспии связываются с такими структурами, как Абшерон, Нахчыван, Зафар-Машал, Араз-Алов-Шарг, где ожидается открытие крупных газоконденсатных залежей, возможно с нефтяной оторочкой.

Кроме того, в азербайджанском секторе Каспийского моря имеется ряд других перспективных структур в пределах Абшеронского и Бакинского архипелагов и глубоководной части моря, представляющие большой интерес - это такие структуры как Умид, Д-1, Д-8, Д-10, Д-11 и некоторые другие.

лет наряду с экспортом нефти будет осуществлять и экспорт газа. Экспорт нефти из Азербайджана, наряду с уже существующими маршрутами, планируется осуществлять по проектируемому нефтепроводу Баку-Тбилиси-Джейхан, а экспорт газа, возможно, по маршруту Баку-Тбилиси-Эрзурум.

Как видим, успешное проведение разведочных работ в Азербайджане и в частности в азербайджанском секторе Каспия позволяет достаточно высоко оценивать потенциальные возможности региона, и показывает, в целом, правильность и эффективность выбранных методов и направлений разведки.



DEMULSIFIERS OF "ALKAN LTD" BY THEIR QUALITY SURPASS ALL THE WORLD-KNOWN ANALOGUES

**General director
of the STS "ALKAN LTD"
Hasanov Aydin Inshalla**

The head of the Nuclear Magnetic Resonance spectroscopy group of the Institute of Petrochemical Processes of the National Academy of Sciences of the Azerbaijan Republic. The founder and general director of the scientific-technological society (STS) "ALKAN LTD". Born in 1944, graduated from the chemical faculty of the Leningrad (Saint-Petersburg) State University and post-graduated from the Institute of physical chemistry (Moscow) of the Academy of Sciences of the USSR. The author and supervisor of a number of scientific developments and technologies, which have a significant industrial importance. Has more than 100 scientific works, publications, copyright certificates, monographs and patents.

The coeval of the Azerbaijan "contract of the century" on operating of the "Azeri", "Chirag" and "Guneshli" oil-fields is the Scientific-Technological Society "ALKAN Ltd". During the period of its existence, the company had to overcome a number of difficulties of various character but it managed to become a sole manufacturer and supplier of demulsifiers - its own products - in Azerbaijan. This led to ousting of the foreign rivalry firms and let the company become a monopolist in its own country and enter the external market. For a very limited period the products of "Alkan Ltd" have turned to be acknowledged "as equal" by the world leaders in its sector of petrochemical manufacturing.

Now we'd like to offer to your attention the article of the general director of "ALKAN LTD", M-r Aydin Hasanov.

"ALKAN Ltd" was established in 1994; it is a scientific-technological society, where the scientists are engaged in various fields of research works and industrial manufacture. The activity of the firm is concentrated in three directions: - research works and creation of new chemical technologies, implementation into industry and manufacture of chemical substances as well as marketing and supply of products. Since the very beginning of its establishment the company has carried out lots of interesting works - state testing of our production, creation and development of large-tonnage industrial manufacture of components and reagents and at last their application by the State

Oil Company of Azerbaijan Republic (SOCAR). In this field, we faced the resistance of many foreign companies, which had been working here before. That is why, notwithstanding the fact that all the preparatory works had been completed by 1994, only in 1997 the delivery of the products of "ALKAN LTD" began. Within this period a number of patents were granted, a series of articles of scientific character were published as well as monographs and a reference book.

Our reagents tested in the laboratories of our competitors in Southampton (England). Similar laboratory tests were conducted in Frankfurt (Germany). These large and serious firms are the main sup-

pliers of the reagents for the oil-extracting industry of the former USSR, Azerbaijan included. Though one of these companies showed its interest in cooperation with us we did not share this interest. Our main condition was the creation of a joint manufacture of reagents in Azerbaijan based on existing Sumgait chemical plants and specialists of our republic. Though on the basis of "Alkan" products there had been elaborated some types of demulsifiers, soon we decided to refuse the services of that company and even became its direct competitors not only here in Azerbaijan, but also abroad.

Since 1997, six patents in this field have been granted to us. In addition to emulsion breakers, we have at our disposal one more realized interesting project - the reagents on pumping into the oil well, which have been used by SOCAR's Production Association (PA) "on offshore oil and gas extraction" for more than 2 years. We call this reagent "Alkan P - 2000", and the oil industry workers gave their own name - "Progress-2000". Within the period of this reagent application, the oil debit has been considerably raised in overwatered oil wells and in the

oil wells with almost zero productivity. Thanks to this reagent, the inter-repair time was prolonged in several times. To say, if these oil wells used to stop for a cleaning and repair every 30-40 days, now they are constantly operating without any repairs for more than a year. Although our reagent has been successfully used in practice for a long time, we could not advertise it much in the beginning, for we had no patent on it.

Reagent ALKAN P - 2000

- "ALKAN P - 2000" provides the cleaning of oil wells and well bore zones and increases oil debit. The reagent is pumped under the ground into the well bore zone.

- The application of "ALKAN P - 2000" provides the cleaning of underground oil bearing pores, cleaning the oil wells of sand and resin-asphaltene blockages, it increases the oil debit, prolongs the inter-repair period in 2 and more times, raises the industrial reliability, improves transporting and rheological properties of highly viscous oils.

- While developing the technology of obtaining the reagent "ALKAN P - 2000" there have been used the theoretical views and practical results concerning the ecological safety and stability of separate components and their mixtures, included in the present reagent.

- The elaboration of the reagent "ALKAN P - 2000" is a know-how, which is the property of the Scientific-Technological Society (STS) "Alkan Ltd".

The exclusive right on production of the demulsifier "ALKAN P - 2000" and its components as well as granting of this right under license belongs only to the STS "ALKAN LTD".

Further on our demulsifiers began to be used by SOCAR's PA on "oil and gas extraction". Despite the fact that PA on offshore oil and gas extraction has been successfully applying our demulsifiers for 6 years, PA on onshore on oil and gas extraction showed no interest to it. Saying gently, they were discontented when we made them offers. At last, two months ago the testing on all the oil fields of this PA were

completed and a conclusion of a commission on successful passing of the test and further use of "Alkan Ltd" products was obtained. This means that now it will not be easy for foreign companies to participate in this field. Though at present the PA on offshore oil and gas extraction has purchased some quantity of foreign production, I am of the opinion, that very soon all the oil-extracting industry will pass on to the application of the exclusively "Alkan" 's demulsifiers.

As is known, the emulsion appearing at extraction is the main cause of large oil losses, rise in price of oil transportation, increase of power consumption at refining and of course, environmental pollution. Oil emulsion consists of oil, sand, water, various salts and other mechanical admixtures. The core of oil preparation has always been the emulsion breaker, the usage of which is now the international technical standard. The use of effective demulsifier reduces the cost price of oil in 25-30 %. By ourselves we managed to create in Azerbaijan, involving our republic's manpower resources, a large-capacious industrial production of demulsifiers, the basis of which is 95 % of local raw materials. Naturally, we have some difficulties of different character, but we are successfully overcoming them.

At present time, "Alkan" is considered to be the leader in the sphere of demulsifier production in Azerbaijan. The supply of our production is organized not only within our republic but in Iran and partially in Kuwait as well. The testing of all types of oil from Iraqi oilfields has been conducted and a conclusion of Iraqi Ministry of Oil Industry on successful passing of laboratory tests has been received. As a result, we are going to conduct field tests in Iraq.

Demulsifier "Alkan DE-316A"

- Demulsifier "Alkan DE-316A" is used in oil-extracting industry and in oil-processing plants for preparation of crude oil to refining

- "Alkan DE-316A" is a complex composition of high-molecular compounds in synergetically acting mix of promoters of special purpose and a solvent. Due to these

promoters and a selected proportion of components, the demulsifier acquires high-moistening properties, it is freely absorbed on the interphase surface of oil and water and its high hydrophilic nature provides retaining of oversaturated solutions of different salts in water and extraction of mechanical admixtures out of oil bulk.

Demulsifier consumption makes 15-150 g/ton of active substance.

- By its demulsifying properties "Alkan DE-316A" surpasses not only such analogues as "Dow Chemical" (USA), BASF (Germany), SERVO (Holland), "DINO" (Norway) and Bayker Petrolight" (USA) but also recognized in the republic for a long time analogues of "Dissolvan" type produced by HOECHST/CLARIANT (Germany).

Demulsifier "Alkan DE-202B"

- Demulsifier "Alkan DE-202B" is designed for preparation of crude oil for refining at desalting, dehydrating and freeing from mechanical admixtures.

- By its qualitative and operational characteristics the demulsifier "Alkan DE-202B" satisfies the international requirements and belongs to the best world samples as it provides a complete and fast separation of water, salts, a clear division of phases, increase of industrial reliability and improvement of ecological characteristics.

- The efficiency of the demulsifier "Alkan DE-202B" was tested on stable and hard-separable oils of Azerbaijan, Kazakhstan and Turkmenistan as well as of Iran, Kuwait and Norway.

- Demulsifier consumption makes 30-150 g/ton of active substance.

Demulsifier "Alkan DE-318A "

- Demulsifier "Alkan DE-318A " is designed for preparation of crude oil for refining at desalting, dehydrating and freeing from mechanical admixtures.

- To make the manipulations simpler one can take into account the possibility of injection into the center of the gas separators on refining setting, especially for the oils with high API gravity (American Petroleum Institute).

The demulsifier is easily dispersed in crude oils and water. When injected into the wet oil, "Alkan DE-318A" tends strongly towards the oil phase due to its close affinity with hydrocarbons.

- In the treatment of oil-field emulsions, it is usually sufficient to use 25-100 g/ton (25-100 ppm) of "Alkan DE-318A". In refinery use 10-35 g/ton (10-35 ppm) provide the desalting necessary for distillation.

At present "ALKAN LTD" has at its disposal 4 types of demulsifier, a reagent for cleaning of underground wellheads and the well itself, and the reagents accelerating the transportation of oil in pipelines.

The reagent "ALKANON R-7"

- "ALKANON R-7" provides acceleration of transportation, it increases the throughput capacity of oil in pipelines, changes the surface tension and rheological properties of oil.

- The reagent "ALKANON R-7" accelerates the oil passing through the pipeline in 1,5-2 times.

- "ALKANON R-7" increases the production reliability, improves transport and rheological properties of high-viscous oils.

- The elaboration of "ALKANON R-7" is the "know-how" belonging to the STS "Alkan Ltd"

Manufacture is performed on the basis of Azerbaijan concern "Azerkimya", which produces intermediate components under the license of "Alkan Ltd". Then we produce our own reagents.

Our main aim - the use of our reagent in the project of the chief export pipeline of Azerbaijan - Baku-Tbilisi-Jeykhan. For this purpose we can offer the above-mentioned "ALKANON R-7". It provides acceleration of oil transportation. However, unfortunately we know by our own experience that foreign companies are not willing to cooperate with local producers because it is "easier" for them to use traditional products of foreign origin although these products proved to be non-competitive with ours. The thing is

that though our reagents by their price, quality and ecological characteristics surpass their foreign analogues, the latter remain more preferable. Foreign companies explain this by the fact that they purchase the reagents in a complex way. Such "complex purchase" cannot be considered as an excuse if some kind of products is almost two times more expensive and the impact on ecology is not known.

Despite this, we are proud of the fact that the largest companies - world monopolists have recognized us as a competitive firm and are willing to cooperate with us. To be more exact, a leading manufacturer offers us to make a contract on joint production of reagents in the Caspian zone. As I have already told, we studied by themselves the possibilities of application of "Alkan" products in Kazakhstan and Turkmenistan oils. And we received excellent results. In Russia there are used such demulsifiers as "Reapon -4B" and others all of Russian origin, the quality of these demulsifiers is worse than that of HOECHST/CLARIANT products, which are traditionally used on the territory of the former USSR. In our turn, stating the quality of our production we compare it with that of HOECHST/CLARIANT.

We have great plans for the future. For instance, we are planning to make new elaborations on wax depositions in pipelines and wells. In future - expanding the manufacture of reagents for oil industry as well as manufacture of products for national economy.

In particular, we have opened in Azerbaijan a completely new industrial production of polyurethane - or, simply, foam rubber. This is performed by a joint venture, the founder from the Azerbaijan side being "Alkan Ltd" and we can say that the JV operates successfully. If only recently the foam rubber has been imported from Russia, Turkey and Iran, now Azerbaijan has its own manufacture of this kind of

product, 60 % of the raw material being local.

Speaking about the social side of the activity of our firm, we can say that the realization of our plans create working places: as a result of our placing orders with the local industry, entire branches of petrochemical industry are active with plenty of people working there.

What concerns the following up the ecological and toxicological norms, we had carried the related investigations before beginning the industrial production. The reagents imported in the republic have, in the best case, an unknown effect on the ecology. Our reagents were taken through long-lasting and rigid tests on specifying their ecological and toxicological influence. The toxicological investigations were conducted by the association named "Ecology" of the Ministry of Health of the Azerbaijan republic, while the investigation of ecological influence on the environment, sea flora and fauna were held by the Institute of Physiology of the National Academy of Sciences of Azerbaijan Republic. We have the official conclusion of these organizations where it is stated that the reagents of "Alkan Ltd" comparing to the previously imported reagents are ecologically safer and do not have a considerable impact on the flora and fauna of sea. By their toxicological properties our reagents refer to the 4-th class of hazard, which refers to the insignificantly hazardous chemical products. And this is a natural thing because our major aim was a creation of ecologically safe reagents and demulsifiers, for the Caspian Sea is a closed reservoir and does not have such fast processes of self-purification as open seas and oceans have. The main thing is that our reagents contain no poisoning substances for biological organisms: they are easily degradable and assimilated by microorganisms.

КАЧЕСТВО ДЕЭМУЛЬГАТОРОВ "ALKAN LTD" ПО СВОИМ СВОЙСТВАМ ПРЕВОСХОДИТ ВСЕМИРНО ИЗВЕСТНЫЕ АНАЛОГИ



Генеральный директор
НТО "ALKAN Ltd"
Гасанов Айдын Иншалла оглы

"Руководитель группы спектроскопии Ядерного Магнитного Резонанса (Nuclear Magnetic Resonance spectroscopy) Института Нефтехимических процессов Академии наук Азербайджана, Основатель и генеральный директор научно-технологического общества (НТО) "ALKAN Ltd" Родился в 1944 году, окончил химический факультет Ленинградского (г. Санкт-Петербург) государственного университета и аспирантуру Института физической химии АН СССР (г. Москва). Является автором и руководителем ряда научных разработок и технологий, имеющих важное промышленное значение. Имеет свыше 100 научных трудов, публикаций, авторских свидетельств, монографий и патентов.

Ровесником азербайджанского "контракта века" по разработке месторождений "Азери", "Чираг" и "Гюнешли" является Научно-технологическое общество "ALKAN Ltd". За время своего существования этой производственной структуре пришлось преодолеть множество трудностей различного характера и стать единственным в Азербайджане производителем и поставщиком деэмульгаторов - собственной продукции, что позволило вытеснить иностранных конкурентов, стать монополистом у себя в стране и вывести свою продукцию на внешний рынок. Продукция "ALKAN Ltd" в считанные годы оказалась признанной "на равных" мировыми лидерами в своей области нефтехимического производства.

Сегодня мы предлагаем вниманию читателей статью генерального директора "ALKAN Ltd" г-на Айдына Гасанова.

"Alkan Ltd" основан в 1994 году и является научно-технологическим обществом, в котором заняты ученые разного профиля - в области научно-исследовательских работ и промышленного производства. Деятельность фирмы сосредоточена на трех направлениях - научно-исследовательской работе и создании новых химических технологий, внедрении в промышленность и производство химических веществ, а также маркетинге и поставке продукции. С начала нашей деятельности было проделано множество интересных работ - завершено промышленное - государственное испытание нашей продукции, создано и освоено крупнотоннажное промышленное производство компонентов и реагентов, осуществлено их внедрение в практику Государственной Нефтяной компании Азербайджанской Республики. На этом пути мы столкнулись с рядом организационных трудностей и испытали на себе сопротивление известных иностранных компаний, работающих в Азербайджане до нас. Поэтому, несмотря на то, что подготовительные работы были завершены еще в 1994 году, поставки продукции "Alkan Ltd" начались толь-

ко в 1997 году. За это время нами получено несколько патентов, опубликован ряд научных статей, изданы монографии и справочник.

Наши реагенты испытывались в лабораториях конкурирующей фирмы в Саутгемптоне (Англия). Эти испытания были проведены также во Франкфурте (Германия). Эти крупнейшие и очень серьезные фирмы являются основными поставщиками реагентов для нефтедобывающей промышленности бывшего Союза, в том числе и Азербайджана. Эти фирмы были заинтересованы в совместной работе с нами.

Самое главное - в наших реагентах нет отравляющих веществ для живых биоорганизмов, они легко разлагаются и усваиваются микроорганизмами.

Но эта заинтересованность нас не устраивала. Нашим основным условием было создание совместного производства реагентов в Азербайджане на основе существующих Сумгаитских химических комплексов и специалистов нашей Республики. Хотя, на основе продукции "Alkan" было совместно разработано несколько видов деэмульгаторов, но, вскоре мы отказались от услуг этих компаний и стали их прямыми конкурентами не только в Азербайджане, но и в других странах.

Начиная с 1997 года, нами было получено 6 патентов в данной области. Помимо деэмульгаторов сделана еще одна интересная разработка - реагенты по закачке в скважину, которые уже более 2 лет успешно применяются Производственным Объединением "по добыче нефти и газа на море" ГНКАР. Этот реагент мы называем "ALKAN P - 2000", а нефтяники дали свое название "ПРОГРЕСС-2000". За прошедшее время, благодаря применению нашего реагента, существенно увеличился дебит нефти в скважинах, которые сильно обводнились, или производительность которых упала почти до нуля. За это время значительно (в несколько раз) увеличился межремонтный период. Скажем, если раньше эти скважины, останавливались для проведения очистки и ремонта через 30-40 дней, то теперь уже более года при стабильной добыче работают без ремонта. По началу мы не могли его особо рекламировать, поскольку не располагали патентом, при этом он успешно применялся на практике длительное время.

Реагент ALKAN P-2000

- "ALKAN P - 2000" предназначен для очистки скважин и призабойных зон, увеличения нефтеотдачи. Реагент закачивается под землю в призабойную зону.

- Применение "ALKAN P - 2000" обеспечивает очистку подземных нефтеносных пор, разрушение нефтяных эмульсий, очистку скважин от песчаных и смолисто-асфальтовых пробок, увеличивает дебит нефти, продлевает межремонтный период в 2 и более раза, повышает производственную надежность, улучшает транспортные и реологические свойства высоковязких нефтей.

- При разработке технологии получения реагента "ALKAN P - 2000" использованы теоретические представления и практические результаты относительно экологической безопасности и стойкости отдельных компонентов и их смесей, вошедших в состав настоящей разработки.

- Разработка реагента "ALKAN P - 2000" представляет собой ноу-хау, которое является собственностью Научно - Технологического общества (НТО) "Alkan Ltd".

Исключительным правом производства деэмульгатора "Alkan P-2000" и его компонентов, а также предоставлении этого

права по лицензии имеет только НТО "ALKAN Ltd".

Далее наши реагенты стали осваивать и месторождения ПО "По добыче нефти и газа на суше" ГНКАР. Несмотря на то, что пошел 6-ой год успешного применения наших деэмульгаторов с ПО "По добыче нефти и газа на море", со стороны ПО "По добыче нефти и газа на суше" никакого интереса к нашим реагентам не проявлялось. Если сказать мягко - выражалось недовольство на наши предложения. Наконец-то, два месяца назад завершились испытания на всех месторождениях этого ПО, получено заключение комиссии об успешном прохождении испытаний и дальнейшему применению продукции фирмы "Alkan". То есть иностранным фирмам будет очень трудно участвовать в данных работах. Сегодня ПО на суше уже закупило небольшое количество продукции иностранного производства, но думаю в скором времени вся нефтедобывающая промышленность Азербайджана перейдет исключительно на использование деэмульгаторов "Alkan"-а.

Как известно, эмульсия, образующаяся при добыче - основная причина больших потерь нефти, загрязнения окружающей среды, удорожания ее транспортировки и увеличения энергоемкости при переработке. Нефтяная эмульсия состоит из нефти, воды, различных солей, песка и других механических примесей. Ядром подготовки нефти всегда остается деэмульгатор, применение которого в настоящее время является международным техническим стандартом. Применение эффективных деэмульгаторов на 25-30% снижает себестоимость подготавливаемой нефти. В Азербайджане своими силами и людскими ресурсами нашей республики мы сумели создать крупнотоннажное промышленное производство деэмульгаторов основа которого до 95% составляет местное сырье. Трудности конечно у нас есть различного плана, но мы их успешно преодолеваем.

В настоящее время "Alkan" является лидером в области производства деэмульгаторов в Азербайджане. Помимо нашей республики мы поставляем нашу продукцию в Иран и частично в Кувейт. Уже провели испытание всех нефтей месторождений Ирака, получили заключение Министерства нефтяной промышленности Ирака по успешному прохождению лабораторных испытаний. В настоящее время собираемся приступить к полевым испытаниям в Ираке.

Деэмульгатор "Alkan DE-316A"

- Деэмульгатор "Alkan DE-316A" предназначен для подготовки сырой нефти к переработке в нефтедобывающей промышленности и нефтеперерабатывающих заводах.

- "Alkan DE-316A" представляет собою сложную композицию высокомолекулярных соединений в синергетически действующей смеси промоторов специального назначения и растворителя. Благодаря этим промоторам и подобранному соотношению компонентов, деэмульгатор обладает высокими смачивающими свойствами, хорошо абсорбируется на межфазной поверхности нефти и воды, а его высокая гидрофильность позволяет удерживать в объеме воды пересыщенные растворы различных солей, извлекать механические примеси из объема нефти.

Расход деэмульгатора составляет 15-150 г/тону активного вещества.

- На Азербайджанских нефтях "Alkan DE-316A" по своим деэмульгирующим свойствам превосходит не только аналоги "Дау Кемикал (США), БАСФ (Германия), СЕРВО (Голландия), "ДИНО" (Норвегия) и "Бейкер Петролайт" (США), но и признанные многие годы в Республике аналоги типа "Дисован" фирмы ХЕХСТ/КЛАРЕАНТ (Германия).

Деэмульгатор "Alkan DE-202B"

- Деэмульгатор "Alkan DE-202B" предназначен для подготовки сырой нефти к переработке при обезвоживании, обессоливании и освобождении от механических примесей.

- По своим качественным и эксплуатационным характеристикам деэмульгатор "Alkan DE-202B" удовлетворяет международным требованиям и относится к лучшим мировым образцам - обеспечивает полное и быстрое отделение воды, солей, четкий раздел фаз, повышение производственной надежности и улучшение экологических характеристик.

- Эффективность деэмульгатора "Alkan DE-202B" испытана на устойчивых и трудноотделимых нефтях Азербайджана, Казахстана, Туркменистана, а также Ирана, Кувейта и Норвегии.

- Расход деэмульгатора составляет 30-150 г/тону активного вещества.

Деземulgатор "Alkan DE-318A"

• Деземulgатор "Alkan DE-318A" предназначен для подготовки сырой нефти к переработке при обезвоживании, обессоливании и освобождении от механических примесей.

• Но для облегчения манипулирования можно также учесть возможность ввода в центр газовых сепараторов на установке для обработки, особенно с нефтями высокой плотности в градусах API (амер. нефт. ин-та).

Он легко диспергируется в сырых нефтях и воде. При введении в нефть, содержащую воду, "Alkan DE-318A" сильно стремится в масляную фазу из-за высокого сродства с углеводородами.

• При обработке промысловых эмульсий обычно достаточно 25-100 г/т (25-100 ч/млн) "Алкана DE-318A". На нефтеперерабатывающих заводах использование 10-35 г/т (10-35 ч/млн) обеспечивает обессоливание необходимое для разгонки.

Производственные показатели "Alkan" на сегодняшний день - это 4 вида деземulgаторов, реагент для очистки подземных устьев скважин и ствола самой скважины, а также реагенты, ускоряющие транспортировку нефти по трубопроводам.

Реагент ALKANON R-7

• "ALKANON R-7" предназначен для ускорения транспортировки, увеличения пропускной способности нефти по трубопроводам, изменения поверхностного натяжения и реологических свойств нефти.

• Реагент ALKANON R-7 ускоряет прохождение нефти по трубопроводам почти в полтора-два раза

• "ALKANON R-7" повышает производственную надежность, улучшает транспортные и реологические свойства высоковязких нефтей.

• Разработка реагента "ALKANON R-7" представляет собою ноу-хау, которое является собственностью Научно-Технологического Общества (НТО) "Alkan Ltd"

Производство ведется на базе азербайджанского концерна "Азербайджан", который по лицензии "Alkan" выпускает промежуточную продукцию. Затем на его основании создаем свои реагенты.

Наша основная цель - применение нашей продукции в проекте основного экспортного

трубопровода Азербайджана - Баку-Тбилиси-Джейхан. Для этих целей мы можем предложить вышеупомянутый реагент "ALKANON R-7". Он предназначен для ускорения прокачки нефти. Но, к сожалению, по нашему опыту, иностранные фирмы неохотно сотрудничают с местными производителями, поскольку известный факт, что им "легче" привлечь традиционную для них продукцию иностранных фирм, которая уже не выдержала конкуренции с нашими разработками. Дело в том, что наши реагенты хотя по цене очень привлекательны, по качеству, и по своим экологическим показателям превосходят иностранные аналоги, но почему-то в большинстве случаев предпочтение отдается именно им. Иностранные фирмы свой поступок обосновывают тем, что они закупают реагенты в комплексе. "Комплексная закупка" не может служить оправданием, если какой-то определенный вид продукции завозится почти в два раза дороже и воздействия их на экологию не известны.

Несмотря на это, мы гордимся тем, что крупнейшие компании - мировые монополисты признали нашу фирму как конкурента и хотят сотрудничать с нами. К примеру, один из лидирующих производителей предлагает нам контракт о совместном производстве реагентов в прикаспийской зоне. На сегодняшний день, как я уже говорил, мы своими силами изучили возможности применения продукции "Alkan" на казахстанских, туркменских нефтях. Получили прекрасные результаты. В России же используется свой деземulgатор "Реанон -4В" и другие деземulgаторы, они по качеству значительно хуже продукции Hebst/Clariant, которая традиционно используется на территории бывшего СССР. В свою очередь, когда мы показываем качество наших реагентов и деземulgаторов, мы сравниваем их с показателями Hebst/Clariant. Планы на будущее у нас очень большие. Мы планируем заниматься новыми разработками, например, по парафиноотложениям в трубопроводах и скважинах. В перспективе - расширение производства реагентов не только для нефтяной промышленности, но и в области производства продукции для народного хозяйства.

В частности, мы сегодня создали в Азербайджане совершенно новое промышленное

производство пенополиуретана, в прошлом - поролон. Это совместное предприятие сегодня успешно работает, учредителем его с азербайджанской стороны является "Alkan". Если раньше поролон поступал в нашу страну из России, Турции, Ирана, теперь Азербайджан имеет свое производство этого вида продукции. Причем 60% используемого сырья местное производство.

Если говорить о социальной стороне деятельности нашей фирмы, то мы даем заказы местной промышленности, в результате задействованы целые подразделения нефтехимической индустрии, в которых занято большое количество людей. Таким образом, осуществление наших планов создает дополнительные рабочие места.

Что касается соблюдения экологических и токсикологических норм, эти исследования были нами проведены прежде, чем мы приступили к промышленному производству. В республику завозят реагенты, в лучшем случае, с неизвестным воздействием на нашу экологию. Наши реагенты были подвергнуты длительным и изнурительным испытаниям по токсикологии и экологии. Токсикологическое исследование проводилось ассоциацией "Экология" при Министерстве здравоохранения Азербайджана, а изучение экологического воздействия на окружающую среду, флору и фауну моря проводилось Институтом физиологии Академии Наук Азербайджана. Есть заключение этих организаций, где говорится, что реагенты фирмы "Alkan" по сравнению с теми реагентами, которые поступали до настоящего времени в Азербайджан экологически более безопасны и значительного влияния на флору и фауну моря не оказывают. По токсикологическим свойствам они относятся к 4-му классу опасности, который присуждается малоопасным химическим продуктам. Иначе и быть не могло, поскольку основной нашей целью было сделать наши реагенты и деземulgаторы экологически безопасными, ведь Каспий - закрытый водоем и не имеет столь быстрых процессов самоочищения, как открытые моря и океан. Самое главное - в наших реагентах нет отравляющих веществ для живых биоорганизмов, они легко разлагаются и усваиваются микроорганизмами.

Caspian Drilling Company

Caspian Drilling Company is a joint venture operating in Azerbaijan. The partnership is comprised of SOCAR and Santa Fe International. Caspian Drilling Company upgraded and operated the semi-submersible DaDa Gorgud over the past three years. It has worked for NAOC, AIOC, CIPCO and BP. The Istiglal was rebuilt and began work in December 1998. It is under long term contract to a consortium of Operators. CDC has drawn experience from a wide base throughout the Santa Fe organizations to put together a team of experienced professionals. Drilling wells in the Caspian Sea offers many challenges not so common in most of the world. CDC meets these challenges and maintains an excellent safety record.



It is the policy of CASPIAN DRILLING COMPANY to perform work in the safest practical manner, in compliance with applicable regulations and consistent with recognized good industry practices. The conduct of all operations shall, at all times, reflect this intention. In the event of any conflict between the progress of work and safety, the safety of employees, equipment or third parties is paramount.

Customers of Caspian Drilling Company :
Members of I Rig Club (RUG);
NAOC (North Absheron Operating Company);
CIPCO (Caspian International Petroleum Company);
AIOC (Azerbaijan International Operating Company);
BP SHAH DENIZ EXPLORATION COMPANY;
AGIP AZERBAIJAN BV;
INAM EXPLORATION OPERATING COMPANY;
EXXONMOBIL
CHEVRON OVERSEAS PETROLEUM AZERBAIJAN LIMITED



Caspian Drilling Company

CDC operation

CDC was established on 16 October 1996 with the charter of two drilling rigs: "Dada Gorgud" which has been upgraded four times (1995, 1998, 2000, 2001) and "Istiglal" - formerly Shelf-5 and completely refurbished and commissioned in 1998.

From 1997 to 2001 the company drilled over 20 exploratory wells on "Azeri", "Chirag", deepwater "Guneshli", "Ashrafi", "Dan Ulduzu", "Garabakh", "Shah-Deniz", "Kur Dashi", "Araz-Deniz", "Inam", "Absheron" and "Nakhchivan". PSA's drilling a total of

CDC - ONE OF PRINCIPAL CONTRACTORS OF EXPLORATION IN CASPIAN REGION



Shaiq Bakirov graduated from the Oil Academy in 1970 and later earned a PHD in Petroleum Engineer. He has 31 years of experience in offshore drilling, of which 6 years as Operation Manager, 16 years as General Manager, last 6 of which were as General Manager of the Azerbaijan-American Joint Venture "Caspian Drilling Company" (CDC). He is the president, as well as an executive director of the Azerbaijan Drillers Association. Has been recognized as honoraire engineer by various authorities in the Oil Industry.

over 100,000 meters. These operations played an important role in the discovery of new fields. Oil and gas content was discovered on ACG and Shah-Deniz as commercially viable. Other structures with natural resources of oil and gas content - 300 - 600 mln. barrels is a discovery for Azerbaijan as well.

CDC was established to conduct exploration of 16 existing offshore PSA on the Azerbaijan sector of the Caspian Sea and in coming 2-3 years both drilling rigs will be drilling on ACG and Shah-Deniz.

The company operates to internationally recognized standards. However, as mentioned above, in next few years we will be engaged in the projects ACG Phase-1, 2, 3 and project for development of Shah-Deniz field.

CDC is also capable to operate as a drilling contractor in all projects in the Caspian Sea. But the most feasible perspectives for us are multiple drilling, all kinds of exploratory drilling and predrilling operations (subsea production).

During operations we run into the problem of uncertain Caspian legal status, that limits available work, take for example the interruption of seismic survey on Alov structure where we cannot start drilling of the 1st exploratory well.

Delivery of premier quality services to drill wells, with production horizons, is of great importance to optimize oil-gas recovery from stratum. If horizons are drilled with excessive overbalance of hydrostatic pressure or reduce recovery due to blockage. The striking example of the good completion of CDC well is SDX-2, situat-

ed on very difficult area, but drilling was completed with quality and amazing test results.

At present CDC does not differ from other International drilling contractors, therefore there is no problem with introduction of International standards. Moreover, we do not face any problem with local state controlling organs, which mostly help us.

Ecology and technology

At present, CDC implemented all necessary activities and equipment procurement required to prevent spillage of oil and hazardous waste from the rigs. Company also works to the highest international standards to minimize environmental impact of our operations. This is large component of the cost of rig upgrades. I also may note that environmental standards of our drilling rigs are ahead of most drilling rigs operated on North Sea or in the Gulf of Mexico. I mean that the main principle of our offshore

operations is - to work without loss and environmental pollution.

In order to introduce technological improvement we must equip rigs with modern drilling, power and ship facilities. Our rigs meet all standards and used drilling technologies are one of the best in the world, therefore we succeeded to drill deep exploratory wells on the geologically difficult areas: Shah-Deniz 6.688 meters, Absheron 6.506 meters and Nakhchivan 6.746 meters.



Social programs

Social problems of local personnel

- There is a program to continue nationalizing supervisory offshore positions
- There is a medical insurance of Azeri personnel, including their families
- The program to create a separate retirement fund for all personnel
- Special program to train personnel (engineering, technical and safety engineering)
- Improved standard of life for all personnel



CASPIAN CATERING SERVICE

- CATERING ON/OFF SHORE
- DUTY FREE SHOPS/RESTAURANT & BARS
- FOOD SUPPLY AND DISTRIBUTION
- LOGISTIC SERVICES
- COMMUNICATIONS & INTERNET STATION



Baku Branch Tel/fax: +994 12 974084
 Astrakhan Branch Tel/fax: +7 8512 228708
 E-mail: caspian-catering@intrans.az

More than a century's tradition in Catering combined with the latest technology



AZFEN KEEPS ITS LEADING POSITION IN THE REGION

It has already been over 10 years as Azerbaijan Republic gained an independency and we all became witnesses of major changes passed through the country. Although, well-known Karabakh conflict and millions of refugees did not made growth route smooth, it is a true fact that presently our Republic is one of the most developed country in the Caspian region. Famous International Oil companies decided to make an investments into Oil and Gas sector of Azerbaijan that helped to bring Republic's production onto new standards and allowed to establish number of Joint Companies.

As a result of influence of world wide experience and international methods of work together with experienced and skilled personnel TEKFEN and

SOCAR established a Joint Venture by the name of AZFEN Engineering, Construction, Installation and Manufacturing in January 1996.

AZFEN JV, as a young regional company, has been very successful in adapting itself to the Azerbaijan market. Presently, AZFEN keeps both operation and business development personnel in its head office that works towards reaching the instantly transforming requirements of the Clients.

During its operation in the region AZFEN

JV successfully performed number of projects where some of them have been performed for AIOC. We are proud to announce that AZFEN has been awarded "3 million Accident Free Man-hours" by AIOC within the Early Oil "Western Route Export Pipeline" project where partially with TEKFEN took part during construction of onshore

Baku-Supsa pipeline, Sangachal terminal and Oil Tanks in Azerbaijan as well as Pump and Pressure Reducing Stations together with Supsa Terminal in Georgia. AZFEN has been also noticed by one more certificate named "AZFEN Team / For outstanding HSE performance in 2000" that was submitted to us with personal approval of AIOC President. "AIOC / Chirag-1 - Water Injection Module / Fabrication and Assembly" project proved one more time that AZFEN stays leading Regional construction company who is able to provide International Standards services.

Keeping the position of one of the leading Construction Contractor in the Region

AZFEN was selected to perform "Service" Contract signed on June 5th 2000 for 2 years to provide mainly fabrication, engineering, quality assurance and management.

Moreover, recently commenced ACG PHASE 1 Projects brought new opportunities for AZFEN JV.

We are proud to announce that AZFEN together with TEKFEN have been selected to perform:

FFD-014/1 Onshore Terminal/Preliminary Civil Works

The Contract was awarded at 26th of November, 2001 and AZFEN-TEKFEN immediately commenced mobilization and survey works long before the scheduled dates. The project includes Construction of surface bridge mats to cross import and export pipelines with heavy equipment, Cuting and Filling of the SITE to the final formation level, Construction of new access road and extend the Southern terminal road, Construction of the perimeter flood protection channel, perimeter flood protection dyke and security dyke, Construction of central drainage channel - 10m inside the fence line and 100% outside the fence and other civil works.

FFD-014/3 Onshore Terminal / Main Terminal Construction

The project covers Mechanical, Instrumentation, Electrical, Piping works as well as Equipment Installation scope. It also will be performed by AZFEN-TEKFEN Alliance whose cooperation efficiency was proved by previous projects.



AZFEN остается ведущей строительной компанией в регионе

Прошло вот уже более 10-ти лет со дня приобретения независимости Азербайджанской Республикой. За эти годы мы стали свидетелями огромных перемен в стране. Несмотря на проблемы, связанные с конфликтом в Нагорном Карабахе и наличием миллиона беженцев, нельзя отрицать тот факт, что наша республика превратилась в одно из самых развитых государств Каспийского региона. Принятие решения об инвестировании сектора нефти и газа экономики Азербайджана со стороны международных компаний позволило привести добычу в соответствие с новыми стандартами и созданию ряда совместных предприятий.

Опираясь на мировой опыт и международные методы работы, а также на свои опытные и квалифицированные кадры, ТЕКФЕН и ГНКАР в 1996 году решили создать совместное предприятие под названием **AZFEN Engineering, Construction, Installation & Manufacturing**.

Будучи молодой региональной компанией, СП AZFEN успешно приспособилось к условиям азербайджанского рынка. В настоящее время в головном офисе СП AZFEN работают специалисты по эксплуатации и экономическому развитию, которые стараются идти в ногу с постоянно меняющимися требованиями Заказчиков.

За время работы в регионе компания AZFEN успешно выполнила ряд проектов, в том числе некоторые по заказу АМОК. Мы с гордостью заявляем, что AZFEN получила

премию АМОК "За 3 миллиона человеко-часов безаварийной работы" на проекте прокладки западного экспортного трубопровода, где совместно с компанией ТЕКФЕН и самостоятельно участвовала в строительстве наземного трубопровода Баку-Супса, Сангачальского терминала и монтаже резервуаров в Азербайджане, а также в строительстве насосных станций и станций понижения давления вместе с терминалом в Супсе, Грузии. AZFEN также получила свидетельство "За отличные показатели по охране здоровья, труда и окружающей среды в 2000 году", врученное нам с личного одобрения Президента АМОК. Проект изготовления и монтажа модуля по нагнетанию воды в пласт на платформе Чираг-1 по заказу АМОК еще раз подтвердил, что AZFEN остается ведущей строительной компанией в регионе способной выполнять работы в соответствии с международными стандартами. Сохраняя ведущие позиции в регионе, 5 июня 2000 года AZFEN подписал контракт на техническое обслуживание сроком на 2 года, включающий производство, инжиниринг, гарантии качества и менеджмент.

Кроме того, недавно были начаты работы в рамках проекта АЧГ, Фаза 1, который открывает перед СП AZFEN новые возможности.

Мы гордимся тем, что AZFEN совместно с компанией ТЕКФЕН недавно была выбрана подрядчиком для выполнения следующих проектов:

Полномасштабная Разработка Месторождений -014/1- Береговой Терминал / Подготови- тельные Строительные Работы

Контракт был заключен 26 ноября 2001 года и AZFEN-ТЕКФЕН без промедления, с опережением графика приступили к выполнению работ по мобилизации персонала и топографической съемке местности. Проект включает строительство мостовых перекрытий для движения тяжелой техники через импортную и экспортную линию трубопровода, земляные работы по выемке грунта и обратной засыпке с целью приведения уровня строительной площадки до нулевой отметки, строительство подъездной дороги, и расширение южной подъездной дороги к терминалу, строительство противопоаводочного канала по периметру объекта, противопоаводочной дамбы и защитной дамбы, строительство центрального дренажного канала, расположенного в 10 м от линии ограды и полностью снаружи ограды и прочие строительные работы.

FFD-014/3 Береговой терминал/Основные работы по строительству терминала

Проект включает механические и электрические работы, монтаж КИПиА, труб, а также разного оборудования. Эти работы также будет выполнять Альянс AZFEN-ТЕКФЕН, эффективность сотрудничества которых была доказана на ранее выполненных проектах.





"ANSHAD PETROL"

OIL&GAS PRODUCTION JOINT VENTURE

Oil had been known in Neftchala since the end of XIX century. First oil pit of 10-12 depth meters hand-dug by inhabitants dates back to this time. That welcomed the beginning of exploration works and discovery of new oil fields. 1926 saw first industrial oil inflow. This effect was rapidly visible, over many years this field gave 6.0 million tones of oil.

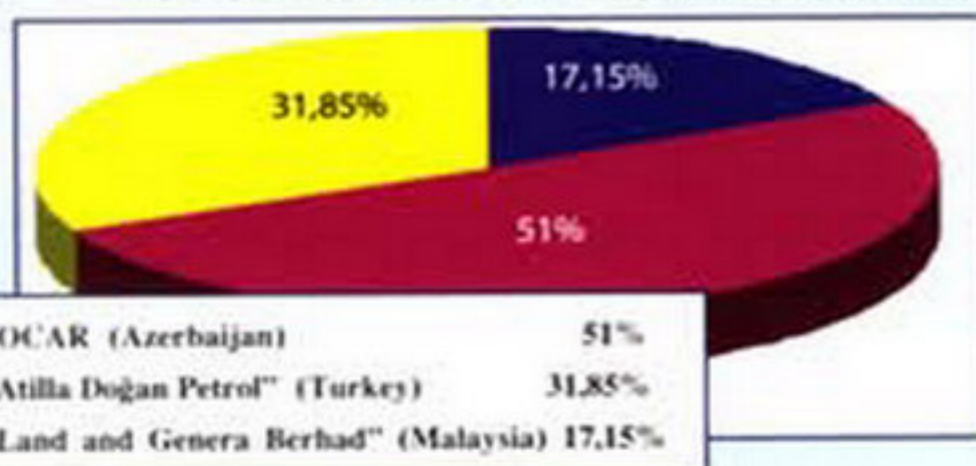
The "Anshad Petrol" JV has been initiated by the State Oil Company of Azerbaijan (SOCAR) and Turkey's "Atilla Doğan Petrol" in 1993 on the base of former oil- and gas-related "Neftchalanef".

The contract area extended over 2500 square kilometers includes production zones Neftchala and Khilly and exploration areas Babazanan, Khashimkhaly, Nasimikend, Muganly, Orta Muganly and Shorsulu. The agreement is 20 years in duration.

Company's authorized capital stock amounts to \$50,0.

1995 is marked with entering the Malaysia's company "Land and General Berhad", this company contributed 17,15% of SOCAR's stake.

Hence, today's interests in JV are as follows:



Anshad Petrol's history demonstrates its great deal on the Khilly and Neftchala regions. Company specialists, involved into this project, studied reports compiled on active and inactive wells and drew out company's further activity. As a result many wells and idle equipment and inundated tankers were rehabilitated, new comminator equipment of 17 km length has been installed. Having installed first part of this equipment the region has been drained. As a result the roads leading to buildings and premises of this region became acceptable.

Technology of prime repair and exploitation works are constantly under modernization. They mainly use equipment and materials in conforms to America's Oil Institute. Oil recovery meets world's latest requirements.

In order to bring works to world accepted standards along with local Azerbaijani companies such world known America's compa-

nies like "Baker Huges", "Ponder", "BJ Service" and "Schlumberger" (USA-Germany) were involved into the region. As a result new technologies have been brought to Azerbaijan to improve skills of the local operating personnel.

The JV devised purposed project to convey to loop oil production, shipping, gathering, treatment and sale system. Application of this system was reflected in avoiding loses and environmental and soils pollutions. Today, part of Khilly and Neftchala fields are experiencing development.

23 metallic oil reservoirs with total capacity of 36,000 cu m were put in line, over 20,000 meters of drilling columns were revamped and renovated, nearly 35 km of new columns were installed. There were built and commissioned field offices, offices for operators, transport and special technical premises, stocks, workshops and other entities in conforms to today's standards.

"Anshad Petrol" carried out a great deal to strengthen its finance-technical base. For the time being there are over 70 machines and mechanisms on the company's balance for which operation has been formed the base for transport and special technique. In order to renovate and build new roads the asphalt plant has been built.

For increasing and securing the production rate the company carries geological and technological activities on active wells. The Babazan region, the part of the contract area, faced geophysical surveys.

Realization of these works took \$22,5 million during 1994-1998. In 1994-1996 the "Atilla Doğan Petrol" company was contracted to operate the Joint Venture, but in 1997 this work has been commissioned on SOCAR.

Since 1998 the JV persists with its own funds. As realization of these works the company swiftly changed from dropping production level to shifted up production rate. There are 155 active wells operating on the area. Daily output averages to 120 tones. In comparison with 1994 when the company started its activity oil output grew by 31,4%.

From the very beginning of JV's activity by this time the company's total output reached nearly 313,0 thousand tones of oil and 172,3 million cu m of gas. 1999 was a year of first oil exports.

In 2001 oil output totaled 45110 tones with more than 23210 tones or 51,4% coming from "production growth" became company's product.

Recoverable oil reserves on the production area are estimated to be 9,3 million tones. 7 wells were commissioned in 2000 with another 7 to spud and 6 to be renovated to shift up production rate in the current year.

As a result of activity of "Anshad Petrol" JV along with production number of social-economic problems were solved in Neftchala region. The budget of Neftchala region is mainly feed by "Anshad Petrol".

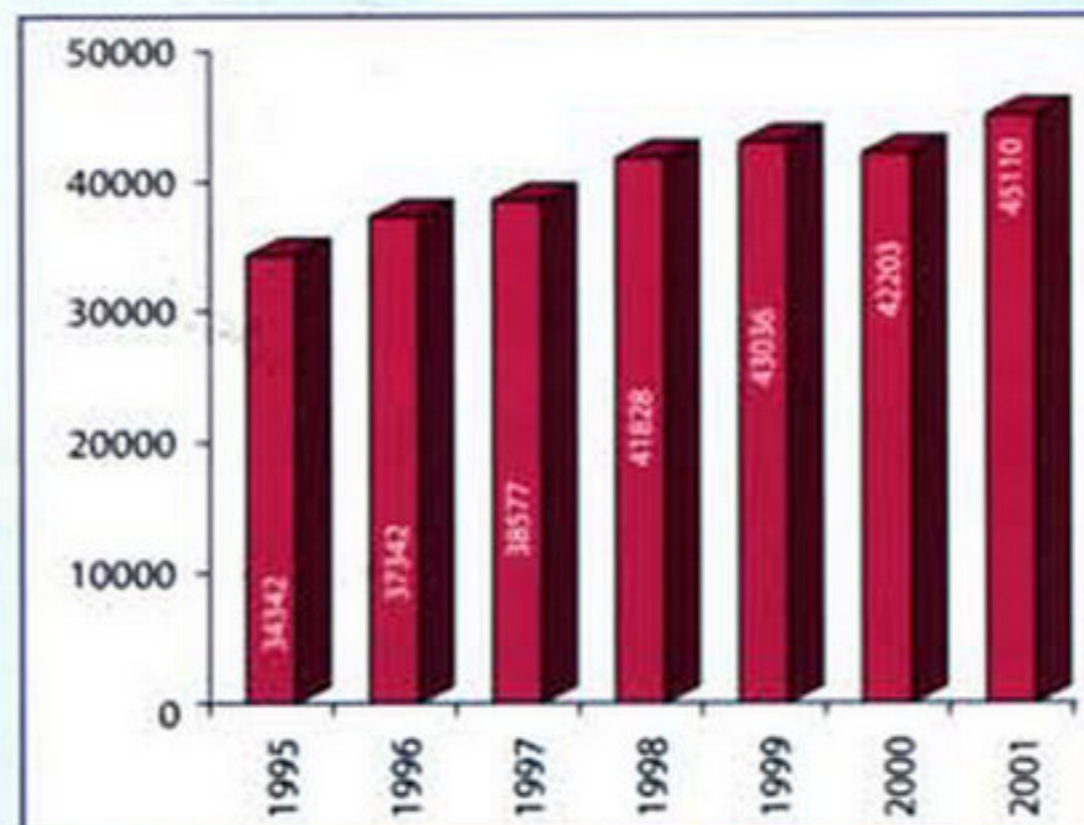
At the time being the company employs over 740 personnel. In comparison with other oil-related companies monthly wage here is by 20% higher. Drilling, construction, shipping and filed-geophysical enterprises created new job vacancies for local people.

As a result of company's activity the region saw improvements in environmental precautions. A great deal of ecological problems has been done to drain bogs and open oil storages and renovate oil pipelines.

"Anshad Petrol" JV meets needs of Neftchala and Khilly regions in natural gas and funds kindergarten for personnel's children and sport base of the region.

The managerial head of the company pays close attention to renovation of buildings and supports to young families. We can say that today most part of personnel are computer users. All production, accountant and logistic works are computerized.

We hope oilmen of Neftchala region and operating personnel of the "Anshad Petrol" JV keep their customary business practices and will achieve even greater success.



СОВМЕСТНОЕ ПРЕДПРИЯТИЕ ПО НЕФТЕ-ГАЗОДОБЫЧЕ "АНШАД ПЕТРОЛ"

Впервые нефть на Нефтечалаинской земле была добыта из скважин глубиной 10-12м, пробуренных местным населением вручную еще в конце XIX века. Это послужило началом проведения разведочных работ и открытия новых нефтяных месторождений. В 1926 здесь удалось добыть промышленную нефть. В течение многих лет месторождение нефти развивалось, на нем было добыто более 6,0 млн.тонн нефти.

Совместное Предприятие "АНШАД Петрол" было создано в 1993 г. на основе бывшего предприятия по нефте-газодобыче "Нефтечалаанефть", его учредителями являются Государственная Нефтяная Компания Азербайджанской Республики (ГНКАР) и Турецкая Компания "Attila Dogan Petrol".

Контрактная территория включает в себя территорию в 2500 км². Срок Соглашения - 20 лет. Контрактная территория включает производственные зоны Нефтечала и Хыламы и такие разведочные зоны, как Бабазанан, Хашимханлы, Азадкенд, Насимикенд, Муганлы, Орта Муганлы и Шорсулу.

Уставной фонд СП "АНШАД Петрол" составляет \$ 50,0 млн.

В 1995 году Малайзийская Компания "Land and General Berhad" стала участником проекта, купив 17,15 % от доли ГНКАР.

С момента начала деятельности СП "АНШАД Петрол" было проведено немало работ на Хылаинской и Нефтечалаинской зонах. Специалисты, привлеченные к реализации проекта рассмотрели данные об активных и бездействующих скважинах, определили все недостающие материалы и решили, какие работы необходимо претворить в жизнь. В результате была восстановлена деятельность недействующего оборудования и многих скважин, восстановлены резервуары, которые остались под водой, сооружено специальное коллекторное оборудование длиной 17 км. Построив его в первую очередь, затем была осушена область. В результате были созданы условия, для того, чтобы можно было подойти к зданиям и сооружениям, расположенным там.

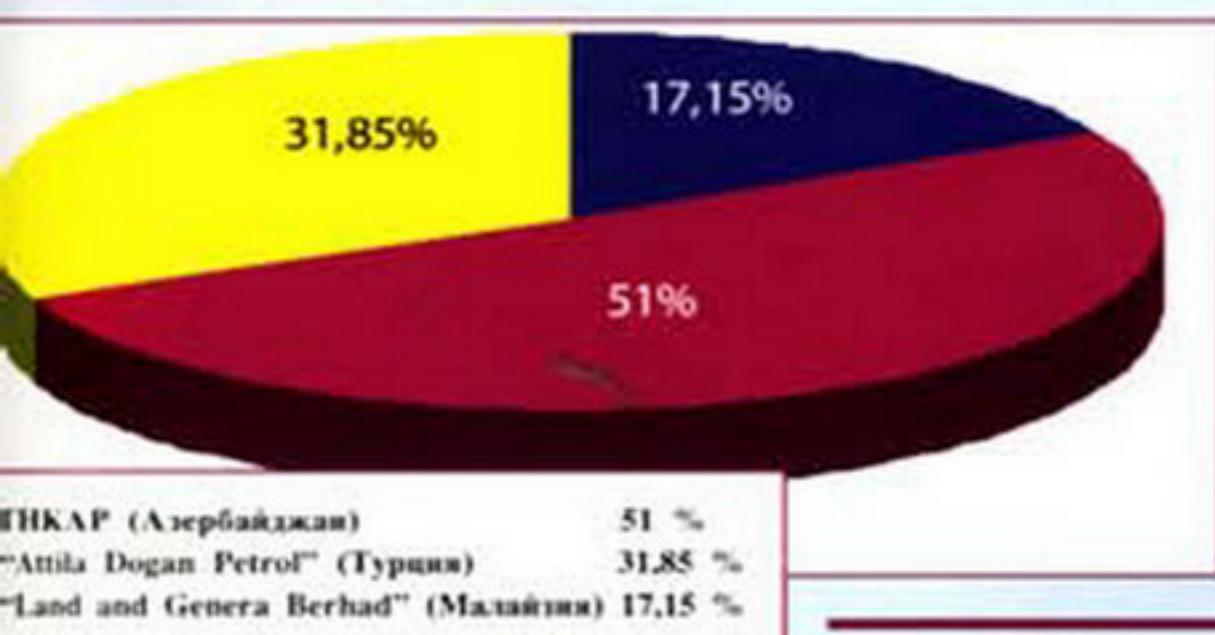
Технология основных ремонтных и эксплуатационных работ постоянно модернизируется в СП. В основном используется оборудование и материалы, отвечающие стандартам Американского Нефтяного Института. Нефтедобыча осуществляется на самом современном уровне.



С целью реализации работ на уровне мировых стандартов и достижения цели, наряду с компаниями из Азербайджана по этому профилю были привлечены такие американские компании, как "Baker Hughes", "Ponder", "BJ Services" и "Shlumberger" (США -Германия). В результате в Азербайджан была привезена новая технология, и персонал, работающий здесь, усовершенствовал навыки на этой технологии.

В СП был подготовлен специальный проект для перехода в замкнутую систему добычи, доставки, сбора, очистки и продажи нефти. Нефть, добытая при помощи этой системы экологически безопасна. В результате ее применения были предотвращены потери и загрязнение окружающей среды и земли. Сегодня часть Хылаинского и Нефтечалаинского месторождений уже эксплуатируется.

Были построены и сданы в эксплуатацию 23 нефтяных металлических резервуара, общий объем которых составляет - 36,000 м³, больше 20.000м. нефтяных колонн было отремонтировано и восстановлено, и до 35 км. новых колонн было





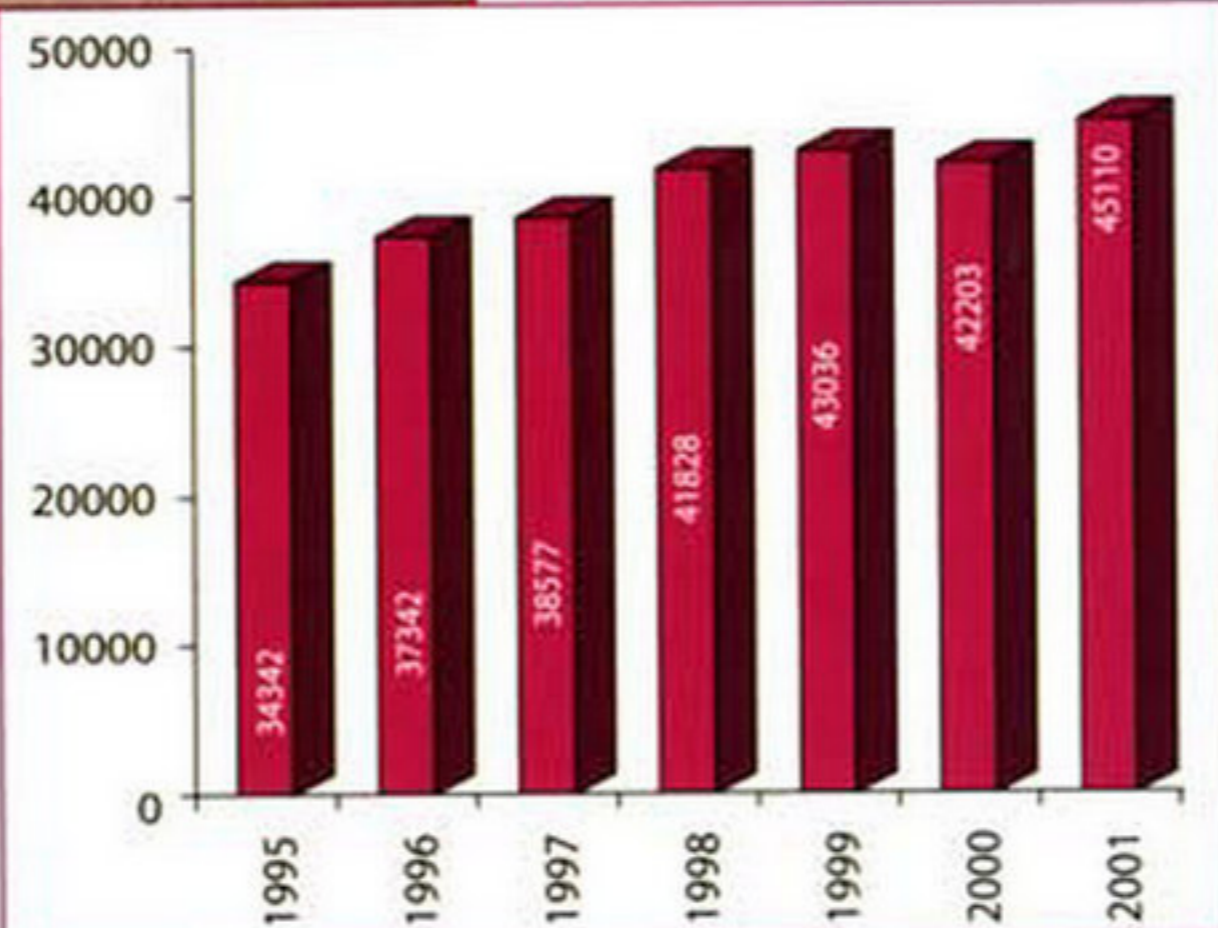
уложено. Также по современным стандартам были построены и сданы в эксплуатацию промышленные офисы, комнаты для операторов, здания транспорта и специальной техники, склады, цехи и другие объекты.

СП "АНШАД Петрол" проделало немало работы для укрепления своей финансово-технической базы. На данный момент на балансе предприятия имеется более 70 машин и механизмов, и для их работы была создана база для транспорта и специальной техники. С целью восстановления и прокладки новых дорог был построен асфальтовый завод.

Совместным Предприятием проводятся различные геологические и технологические мероприятия с активным фондом скважин с целью сохранения и повышения уровня добычи. В Бабазаннинской области, входящей в контрактную территорию, были проведены геофизические исследования.

На реализацию вышеупомянутых работ в течение 1994-1998 годов был вложен иностранный капитал в сумме \$22,5 млн. долларов. В 1994-1996 годах Компания "Attila Dogan Petrol" была оператором Совместного Предприятия, но с 1997 года ГНКАР взяла эту функцию на себя.

С 1998 года СП действует за счет своих внутренних ресурсов. В результате реализованных работ, в течение деятельно-



свою деятельность, прирост добычи составил 31,4 %.

С момента начала деятельности СП и до сих пор было добыто 313,0 тысяч тонн нефти и 172,3 млн. м³ газа. В 1999 году начался экспорт нефти.

В 2001 году было добыто 45110 тонн нефти.

23210 тонн или 51,4% от этого объема в качестве "прироста добычи" стало добычей Совместного Предприятия.

Нефтяные запасы, которые могут быть добыты с производственной зоны, составляют 9,3 млн. тонн. В 2000 году в эксплуатацию было сдано 7 скважин, в текущем году планируется проведение ряда работ для бурения 7 новых скважин, восстановления с двойным отверстием 6 скважин для последующего роста добычи.

В результате деятельности СП "АНШАД Петрол" наряду с производственны-

сти предприятия было предотвращено падение уровня производства и повысилась добыча нефти. В среднем эксплуатируется 155 скважин. Средняя ежедневная добыча составляет - 120 тонн. По сравнению с 1994 годом, когда Совместное Предприятие начало

ми вопросами в СП и Нефтечалинской зоне был решен ряд социально-экономических проблем.

Бюджет Нефтечалинского района в основном формируется за счет СП "АНШАД Петрол".

В настоящее время на Предприятии работает 740 человек. По сравнению с другими предприятиями по нефтедобыче, ежемесячная зарплата работников на 20% больше. Также были созданы условия для обеспечения работой населения на предприятиях, выполняющие буровые, строительные, транспортные, а также промышленно-геофизические работы по заказу СП и других предприятий.

В результате основания и деятельности СП "АНШАД Петрол" были достигнуты продвижения в сфере защиты природы. С целью осушения болот, возникших в течение многих лет, устранения открытого нефтяного склада, ремонта и обновления нефтепроводов было решено немало экологических проблем.

СП "АНШАД Петрол" также удовлетворяет потребности Неф-

течалинского района в природном газе. Хылаинская область также снабжается газом СП "АНШАД Петрол". СП "АНШАД Петрол" также финансирует все расходы детского сада, основанного для детей труженников, и спортивной базы района.

Руководство Совместного Предприятия уделяет огромное внимание усовершенствованию современных знаний молодыми работниками и старается во всем их поддерживать. Мы можем сказать, что сегодня значительная часть персонала может пользоваться компьютерами. Вопросы, касающиеся производства бухгалтерии и снабжения полностью компьютеризированы.

Мы надеемся, что нефтяники Нефтечалинского района и коллектив Совместного Предприятия "АНШАД Петрол" продолжат свои традиции и достигнут еще больших успехов.

TECHNO NEWS



- TODAY'S TENDENCY OF
TELECOMMUNICATION MARKET



- TODAY'S TENDENCY OF TELECOMMUNICATION MARKET



INFOCOMMUNICATION SERVICE RULES OUR FUTURE, THINKS THE HEAD OF "AZEUROTEL"

"Caspian Energy Techno-news": *Today, world's perspective developments are mainly related with development of new telecommunication tendency - infocommunication system. Could you tell of this tendency of telecommunication service?*

Nuru Ahmadov: Yes, really. Today's perspective envisages development of infocommunications - the product of integrated informational technologies and telecommunications, development of internet-service, creating of multiservice networks, further decline of tariffs on

Communication rules the world we rule the communication! This has been being the slogan of the Azerbaijan-British partnership "AzEuroTel" for 7 years. "AzEuroTel" has been jointly initiated by the Ministry of Communication of Azerbaijan Republic and LUKoil Europe Ltd. (Great Britain) in 1995. During this time "AzEuroTel" become country's leading company dealing in telecommunication.

- "AzEuroTel" JV has been operator of the modern digital dial exchange 92/97 based on "SYSTEM X" technology of the Britain's "GPT Ltd" (Marconi Communication).

- As an operator, "AzEuroTel" JV renders wide spectrum of telecommunication service: local, long-distance telephony, international traffic, multipurpose trunk NOKIA ACTIONET, wireless communication DECT, digicom with -ISDN integration, data communication. The company is one of the leading Internet-providers in Azerbaijan.

- Having its SDN transport net in Baku "AzEuroTel" JV provides high-quality connections between customer's remote offices providing data transfer by the protocols X 25, Frame Relay, TCP/IP.

Since September of 1998 "AzEuroTel" JV is a member of the International Telecommunication Union (ITU). Since this time the company has been conferred with 5 prestigious awards for quality, best trademark and best management. In 1999 ITU invited "AzEuroTel" to exhibit on the International Fair in Geneva with own stand. There were no representatives from the CIS area, but "AzEuroTel" and Russia's companies. Modern management, advanced telecommunication technology, best manufacturing equipment in Azerbaijan, personnel qualified and trained in Russia, Switzerland, England, Germany and Turkey these - are the main accents of company's activity in the country.

Today we offer our readers the exclusive interview with Nuru Ahmadov, the general director of "AzEuroTel" JV.

local, long-distance and international traffic services. Entering to the infocommunication of XXI century followed the world community with the unwitnessed expansion of telecommunication networks, new systems of broadband link and data transfer.

Internet found extensive expansion and its ideology takes root in mass awareness, people's willing to data exchange everywhere and ever is growing, regardless of used technologies and telecommunication means.

Under such terms production activity of telecommunication companies, which operating personnel is before the task of proper and timely meeting the mounting customers' demands and expansion of spectrum of rendered new service, suffers qualitative changes. Scale and rapid pace of changes on the telecommunication market do not leave time for thinking and induce top-managers and company's operating staff to take prompt decisions and keep coordinated work.

"CET": *What kind of new service will the customers receive after introduction of the infocommunications systems?*

N.A: Like any other venture, we are willing to advantageously stand out against a background of competitors offering the service oriented to customers at reasonable prices.

Service, to be in progress in the future, will bring production growth to corporate users and more comfortable and saturated living standards to those who use the same service in the private life.

Thanks to those new services, the person in the business travel can use virtual private net of his company, gain access to e-mail, initiate videoconference, use wire- or wireless means to get in touch with office, home, airport.

Telephone network existing today was not intended for all these new applications with their high requirements to the pass band and extensive use.

"CET": *How do you see the Internet's role in the technologies of future generation?*

N. A: Yet, Internet is not a proper environment for high-quality voice transmissions as well as for operation of those applications which require steady high pace of response.

Striving to realize best features of both worlds, service providers often and often pay attention to perspectives that open networks of next generation - Next Generation Networks.

Networks of new generation - is open and standard batch infrastructure enable to efficiently support whole spectrum of existing applications necessary to take future load under the IP schedule and flexibility allowing rapidly respond the market dictated wants.

Indispensable condition is the convergence - from application convergence (for example, data and speech transfers) to infrastructure convergence (for example, optic and IP).

The key to profile future will be the provider's ability to quickly hand over to end-user unique profitable service fields and give an opportunity to adapt and personalize these fields of service in conformity to its needs.

"CET": *But introduction of such up-to-date infocommunication service requires relevant economic reformist base - investor is the world accepted form of cooperation - private ownership, providing the terms for natural competition of telecommunication ventures?*

N. A: At present privatization and technology in telecommunication sector became the usual practice and most of the states apply these innovations to develop their telecommunication sectors.

The outcomes were impressing and brought to unexampled paces of development of the sector especially since the mid-90ths. Ten years ago the countries possessing the mobile cellular communication and internet-providing networks

were in the minority.

For today almost all states have the same.

For the beginning of 2002 half of the world is fully or partly privatized the existing telecommunication operators.

Moreover, most of third world states set their sights at drawing strategy investors to former monopolies and liberalization of this sector by giving licenses to foreign private operators. But no state could find prosperity with foreign investments only, actually foreign investors always just accelerate the local-internal investments.

The world practice shows that there are implicit competition pronounced by callback, roaming of cellular communication and etc. in the states where the legislation does not allow activity of several operators of international traffic, or in any way prevents to local operators who have licenses to such kind of activity.

One of priority tendencies of telecommunication policy in the problem of filling the gap between developed and less developed states regarding access to informational and communication technologies, that is so-called problem of "gap of digital technologies".

"CET": *Could you tell of service standard in the countries with different level of economic development?*

N.A: In accordance with report of world's telecommunication development for 2002, prepared by the International Union of Telecommunication in 1991, total density of communication (fixed lines plus mobile telephones) was 49,0 in developed countries, 3,3 in less developed states and some 0,3 in least developed





allow centering efforts and funds to create and introduce new technologies, for instance the Russian market begins to develop new technologies simultaneously with world's telecommunication market.

Exactly service spectrum, rather than traffic capacity, will rule out the

cation and also data and some video information.

Therefore, today the networks of this working principle yielded to networks of general use of new generation based on the principles of switching batches and protocols elaborated for data transfer which promise lower prices as well as high functionality.

It is clear that customary operators of the Telephone network of General Use can not immediately convey to the network of new generation and networks of new operators and are induced to interact with customary telephone networks and services.

Therefore, transfer to new network technology requires from new communication centers the unified interaction with transport nets based on time division of channels (TDM) and keeping service standards under new conditions provided by the intelligent network (IN) and joint use and development of these and new IN and IP services.

But the main is -introduction of the conception which provides call service against accounting and advance payment forms, tele-polling, Internet service against advanced payment.

"CET": *Thank you for interesting conversation.*

states. Ten years later these indexes were as follows: 121,1:18,7:1,1. Gap between developed and less developed countries is filled at half - from 15:1 to 6:1.

However, there are new gaps, especially regarding the Internet access. Such gaps are difficult to span, since they imply access as well as service standards.

For example, good standard of service for Internet users is bandwidth of the *international contact with Internet. The wider band, the shorter response interval.* 400000 citizens of Luxembourg are jointly using the wider band of international contact with Internet than 5 million Africa's Internet users, most of their services is limited to using of e-mail and have no opportunity to look over the whole net.

"CET": *What are today's tendencies of communication service?*

N. A: Today's communication service generally has market tendency to increase the additional service in the structure of general incomes of operators, decrease the incomes gained from fixed telephony in the European states to 50%, increase the incomes from and development of mobile communication service.

Most profitable way to overcome limitation to technology is at the expense of convergence service.

Demand on the most modern communication service standard is growing to

main income of operators.

Approach to estimation of communication technique will also change. At present, the most reasonable estimation of the station capacity - is with summary speed of digital pace of transfer (to Tbyte/s) rather than with number of ports.

In the course of improving the Telephone network of General Use (TGU) the continuous transmission gave way to digital, glass fibre and wireless transmission took copper-wire's place, manual switchboard yielded first to decade-pitch (SxS) then to coordinate (Xbar) and at last to digital automatic telephone stations with program control.

All above brought the wide multifunctioning of the Telephone network of General Use, today the company provides exchange of huge voice communi-



"АЗЕВРОТЕЛ" - О СЕГОДНЯШНИХ ТЕНДЕНЦИЯХ

ТЕЛЕКОММУНИКАЦИОННОГО РЫНКА

БУДУЩЕЕ - ЗА ИНФОКОММУНИКАЦИОННЫМИ УСЛУГАМИ, СЧИТАЕТ ГЛАВА "АЗЕВРОТЕЛ"

Связь - правит миром, мы - правим связью! Под таким девизом работает азербайджано-британское совместное предприятие "АзЕвроТел" уже 7 лет. "АзЕвроТел" было основано в 1995 году Министерством Связи Азербайджанской Республики и компанией "LUKoil Europe Ltd" (Великобритания). И, за это время СП "АзЕвроТел" стала ведущей телекоммуникационной компанией в стране.

- СП "АзЕвроТел" стало оператором современной цифровой АТС 92/97, созданной на базе технологии "SYSTEM X" британской компании "GPT Ltd" (Marconi Communication)/

- Как оператор, СП "АзЕвроТел" реализует весь спектр телекоммуникационных услуг: локальной, междугородней, международной телефонной связи, многоцелевой транковой связи NOKIA ACTIONET, услуги беспроводной связи стандарта DECT, услуги цифровой сети с интеграцией служб -ISDN, услуги передачи данных. Является одним из ведущих Интернет-провайдеров Азербайджана.

- Имея свою транспортную сеть SDN в Баку СП "АзЕвроТел" осуществляет высококачественные постоянные соединения между удаленными

офисами заказчиков, обеспечивая передачу данных по протоколам X.25, Frame Relay, TCP/IP.

С сентября 1998 года СП "АзЕвроТел" является членом Международного Телекоммуникационного Союза (ITU). С этого времени компания была удостоена 5-ью престижными международными наградами за качество, лучшую торговую марку и лучший менеджмент. Уже в 1999 году "АзЕвроТел" получает от ИТУ приглашение участвовать отдельным стендом на международной выставке в Женеве. Кроме телекоммуникационных компаний России и "АзЕвроТел", представителей СНГ на этой выставке не было. Современный менеджмент, передовые технологии связи, лучшее в Азербайджане технологическое оборудование, квалифицированные, подготовленные в телекоммуникационных компаниях России, Швейцарии, Англии, Германии, Турции специалисты - таковы основные акценты деятельности "АзЕвроТел" в республике.

Сегодня мы предлагаем нашим читателям эксклюзивное интервью с генеральным директором СП "АзЕвроТел" г-ном Нуру Ахмедовым.

"Caspian Energy Technonews": Нуру муаллим сегодняшние перспективные мировые разработки связаны в основном с развитием нового направления связи - систем инфокоммуникаций, не могли бы Вы подробнее рассказать об этом виде телекоммуникационных услуг?

Нуру Ахмедов: Да, действительно, сегодняшняя перспектива предусматривает развитие инфокоммуникаций - продукта интеграции информационных технологий и телекоммуникаций, развитие Интернет-услуг, создание мультисервисных сетей связи, дальнейшее, снижение тарифов на услуги местной, междугородной и



международной связи. Вхождение мирового сообщества в инфокоммуникационный XXI век сопровождается невиданным расширением телекоммуникационных сетей, в том числе, появлением новейших систем широкополосной связи и передачи данных.

Интернет получает повсеместное распространение и его идеология внедряется в массовое сознание, растет желание людей обмениваться информацией всегда и везде, независимо от используемых технологий и средств связи.

В этих условиях качественные изменения претерпевает и производственная деятельность телекоммуникационных компаний, перед коллективами которых стоит задача как можно более полно и своевременно удовлетворять возрастающие запросы клиентов, расширять перечень предоставляемых им новейших услуг. Масштабность и быстрота перемен, происходящих на инфокоммуникационном



Благодаря этим новым услугам находящийся в деловой поездке сотрудник сможет пользоваться виртуальной частной сетью своей компании, получать доступ к электронной почте, инициировать

всю гамму существующих приложений и услуг, одновременно обеспечивая масштабируемость, необходимую для принятия заграничной нагрузки по IP-трафику, и гибкость, позволяющую быстро реагировать на диктуемые рынком требования.

И обязательным условием является конвергенция - от конвергенции приложений (например, передачи речи и данных) до конвергенции инфраструктур (например, оптики и IP).

Ключом к прибыльности услуг завтрашнего дня будет способность провайдера быстро доводить до конечного пользователя уникальные высокодоходные виды обслуживания, а также предоставлять ему возможность адаптировать и персонализировать эти виды обслуживания согласно своим нуждам.

"СЕТ": Но для внедрения подобных передовых видов инфокоммуникационных услуг требуется соответствующая экономическая реформистская база - приняты в мировой практике формы взаимодействия инвестор - частная собственность, обеспечение государством условий для естественной конкурентоспособности телекоммуникационных предприятий?

рынке, не оставляют времени на размышления, требуют от топ-менеджеров принятия оперативных решений и согласованной работы всех сотрудников компании по их реализации

Операторам для этого потребуются механизмы, позволяющие внедрять и изменять услуги в соответствии с нуждами клиентов, а также гибкость, дающая возможность быстро расширять и углублять спектр предоставляемых услуг.

"СЕТ": Какие новые виды услуг получит пользователь в результате внедрения систем инфокоммуникаций?

Н.А.: Как всякое коммерческое предприятие оператор связи нуждается в том, чтобы выгодно выделяться на фоне конкурентов, предлагая по тщательно выверенным ценам услуги, ориентированные на клиента.

Услуги, которым суждено завоевать успех завтра, принесут с собой рост производительности для корпоративных пользователей и более комфортабельную и насыщенную жизнь для тех, кто будет использовать их в быту.

видеоконференцию, с кем бы и каким образом ему не требовалось связаться - с офисом, домом, аэропортом, по проводам или с использованием беспроводных средств.

Существующие сегодня телефонные сети не были рассчитаны на все эти новые приложения с их высокими требованиями к полосе пропускания и повсеместным распространением.

"СЕТ": Какой Вы видите роль Интернета в технологиях будущего?

Н.А.: Интернет пока еще не стал подходящей средой для высококачественной передачи речи, как и для работы приложений, требующих устойчиво высокой скорости ответа.

Стремясь реализовать лучшие качества обоих миров, поставщики услуг все чаще обращают свои взоры к перспективам, которые открывают сети нового поколения - Next Generation Networks (NGN).

Сеть нового поколения - это открытая, стандартная пакетная инфраструктура, которая способна эффективно поддерживать

Н.А.: В настоящее время приватизация и конкуренция в секторе телекоммуникации стали обычной практикой, и большинство стран применяют эти инновации для целей развития своих секторов телекоммуникаций

Результаты оказались впечатляющими и привели к беспрецедентным темпам развития отрасли, особенно с середины 90-х годов. Десять лет назад страны, обладающие сетями подвижной сотовой связи и имеющие подключение к Интернет, составляли меньшинство.

На сегодняшний день почти все страны имеют и то и другое.

К началу 2002 года в более чем половине стран мира полностью или частично приватизированы действующие операторы телекоммуникационной связи.

Кроме того, в большинстве развивающихся стран внимание сосредоточено на

привлечении стратегических инвесторов для бывших монопольных организаций и либерализации сектора путем выдачи лицензий иностранным частным операторам. Но ни одной стране не удалось прийти к благополучию благодаря лишь иностранным инвестициям, фактически иностранные инвестиции всегда служили лишь ускорителем для внутренних, местных инвестиций.

Мировая практика показывает, что в странах, где законодательно не разрешена деятельность нескольких операторов услуг по международным соединениям, или действующим операторам, имеющим лицензии, всячески препятствуют осуществлять подобного рода деятельность, существует косвенная конкуренция в форме обратного вызова, роуминга сотовой связи и т.д.

Одним из приоритетных направлений политики в области телекоммуникаций является проблема преодоления разрыва между развитыми и развивающимися странами в отношении их доступа к информационным и коммуникационным технологиям (ИКТ), то есть проблема так называемого "разрыва в цифровых технологиях".

"СЕТ": Как осуществляется качество обслуживания в странах с разным уровнем экономического развития?

Н.А: Согласно отчету о развитии всемирной телекоммуникации 2002 года, подготовленным Международным Союзом Электросвязи (МСЭ) в 1991 году общая плотность телефонной связи (фиксированные линии плюс мобильные телефоны) составляла 49,0 в развитых странах, 3,3 в развивающихся странах и всего лишь 0,3 в наименее развитых странах. Спустя 10 лет эти показатели составляли соответственно 121,1:18,7:1,1. Разрыв между развитыми и развивающимися странами сократился более чем наполовину - с 15:1 до 6:1.

Однако возникают новые разрывы, особенно в отношении доступа в Интернет. Такие разрывы измерить сложнее, поскольку они подразумевают не просто доступ, но также и качество обслуживания.

Например, хорошей мерой качества обслуживания пользователей Интернет является ширина полосы международной связи с Интернет. Чем больше ширина полосы,

чем меньше время отклика. 400 тысяч граждан Люксембурга совместно используют более широкую полосу международной связи с Интернет, чем около пяти миллионов граждан Африки пользователей сети Интернет, многие из которых ограничены лишь использованием только электронной почты и не могут иметь возможности просматривать всемирную сеть.

"СЕТ": А каковы сегодняшние тенденции в сфере услуг связи?

Н.А: Общие рыночные тенденции в сфере услуг связи на сегодняшний день - возрастание доли дополнительных услуг в структуре общих доходов операторов, снижение доли доходов от фиксированной телефонии в европейских странах до 50% и ниже, рост доходов и приоритетное развитие услуг подвижной связи.

Операторам выгодно преодолевать ограничение технологии за счет конвергенции услуг.

Спрос на самый современный уровень информационного обслуживания стремительно растет, что позволяет сконцентрировать усилия и финансы для создания и внедрения новых технологий и российский, к примеру, рынок начинает осваивать новые технологии практически одновременно с мировым телекоммуникационным рынком.

Именно от объема услуг, а не от пропущенного трафика будет зависеть в дальнейшем основной доход операторов.

Изменится также подход к оценке коммутационной техники, уже сейчас емкость станции целесообразно оценивать суммарной скоростью цифровой передачи (до Тбит/с), а не привычным количеством портов.

В процессе совершенствования Телефонной сети Общего Пользования (ТфОП) аналоговая передача уступила место цифровой, на смену медным проводам приходит стекловолокно и беспроводная связь, ручные коммутаторы уступили дорогу сначала декадно-шаговым (SxS), затем координатным (Xbar) и, наконец, цифровым АТС с программным управлением.

Все это привело к гораздо большей многофункциональности ТфОП, сегодня они поддерживают обмен огромными объема-



ми речевой информации, а также данных и до некоторой степени видеoinформации.

Поэтому сегодня на смену сетям, следующим этому принципу, приходят сети общего пользования нового поколения, основанные на принципах коммутации пакетов и протоколах, разработанных для передачи данных, которые обещают как более низкие цены, так и большую функциональность.

Разумеется, традиционные операторы ТфОП не могут сразу переключиться на сеть нового поколения, и сети новых операторов вынуждены взаимодействовать с традиционными телефонными сетями и услугами.

Именно поэтому переход к новой топологии сети требует от новых коммутационных узлов унифицированного взаимодействия с транспортными сетями, базирующимися на временном разделении каналов (TDM), а также поддержки в новых условиях услуг, предоставляемых интеллектуальной сетью (IN), и совместной эксплуатации и развития этих и новых услуг IN и IP.

Но главное - это внедрение концепции IN, которая предоставляет услугу вызова по расчетной и предоплаченной карте, телеголосования, услугу предоплаченного доступа в Интернет.

"СЕТ": Благодарю Вас за содержательную беседу.

21 марта 2002 года Компания Apple представила Apple Cinema HD Display, потрясающий полностью цифровой 23-дюймовый жидкокристаллический монитор с разрешением 1920 на 1200 точек, более чем достаточным для просмотра Телевидения Высокого Разрешения (HDTV). Новый монитор Cinema HD Display позволяет работать в пакете Apple Final Cut Pro для обработки HDTV материала в его родном разрешении.

"Cinema HD Display - это просто самый лучший компьютерный монитор на планете", - сказал Стив Джобс (Steve Jobs), CEO компании Apple. "Предлагая разрешение, даже большее, чем необходимо для просмотра Телевидения Высокого Разрешения, а также обладая превосходными характеристиками яркости, контрастности и чистоты цвета, Cinema HD Display является потрясающим решением для творческих профессионалов в любой области".

Apple Cinema HD Display оснащен активной матрицей с жидкими кристаллами и полностью цифровым интерфейсом для превосходного качества изображения. В отличие от многих других жидкокристаллических мониторов, использующих аналоговый интерфейс, Cinema HD Display демонстрирует абсолютно четкое, не подверженное искажениям изображение, которое никогда не придется подстраивать. Монитор Cinema HD Display выполнен в корпусе толщиной менее 5 сантиметров, имеет широкоформатный (форматное соотношение 16:10) экран и позволяет с легкостью работать над полным двухстраничным разворотом 28 см на 43 см или над сложной иллюстрацией. Apple Cinema HD Display является наилучшим решением для профессионалов в творческих и технических областях.

CS KOMPÜTER MƏRKƏZLƏRİ
CYBERSPACE ŞƏBƏKƏSİ

MAĞAZA

CYBERSPACE-dən
təminatlı alış-veriş!

SERVİS

CYBERSPACE-dən
Keyfiyyətli xidmət!

MƏKTƏB

CYBERSPACE-dən
müasir təhsil vasitələri!

INTERNET

CYBERSPACE-dən
döyünməz sürət!

Ünvan: Bakı ş., Nizami küç. 101
Tel., faks: 980770, 980755, 980749
Mobil: (8 50) 3251656, 3563852

Azərbaycanda 3 ölkənin təhlükəsizliyi qoruyur!

НОВЫЕ ТЕХНОЛОГИИ В ПЕЧАТИ

Caspian Supplies

**ВСЕ ВИДЫ
ПОЛИГРАФИЧЕСКИХ
УСЛУГ**

ЦЕННЫЕ БУМАГИ
ЗАЩИТА ДОКУМЕНТОВ ОТ ПОДДЕЛКИ
БЛАНКИ СТРОГОЙ ОТЧЕТНОСТИ
ВИЗИТНЫЕ КАРТОЧКИ
УДОСТОВЕРЕНИЯ
ФИРМЕННЫЕ БЛАНКИ
САМОКОПИРУЮЩИЕСЯ БЛАНКИ
ЭТИКЕТКИ
НАКЛЕЙКИ
ПЛАКАТЫ И ПОСТЕРЫ
КАЛЕНДАРИ
ОТКРЫТКИ И ПРИГЛАШЕНИЯ
ДИПЛОМЫ И ГРАМОТЫ
КОНВЕРТЫ
БЛОКНОТЫ
БУКЛЕТЫ
БРОШЮРЫ
РЕКЛАМНЫЕ ЛИСТОВКИ
ЛАЗЕРНАЯ ГРАВИРОВКА И РЕЗКА
ПЛАСТИКОВЫЕ КАРТОЧКИ
РЕЗКА ВИНИЛА
ЗНАЧКИ
ВЫМПЕЛЫ И ФЛАЖКИ
ФИРМЕННЫЕ МАЙКИ

ВАШ ПРАВИЛЬНЫЙ ВЫБОР

**МЫ ВАС!
ЖДЕМ**

Bakı, ul. A. Aclanov
Tel.: 93 45 10, Te
E-mail: azor@pr
Web: www.print.az

MOTOROLA
Authorized Dealer

professional portable radios
professional mobile & base radios
professional repeater stations
trunking systems
supplying & warranty
maintenance & repair



INTELCOM

your wave of radio-communication

tel/fax: (+994 12) 90 0
e-mail: office@intelcom.az
http://www.intelcom.az

Caspian Supplies

**качество и обслуживание
на должном уровне!**

ул. А. Асланова, 115, 370000
Баку, Азербайджан
Тел: (+994 12) 93 45 10
Тел./Факс: (+994 12) 93 45 96
E-mail: azor@print.az
office@print.az

Наша продукция:

- бланки строгой отчетности с высокой степенью защиты;
- печати и штампы с использованием лазерной технологии в течении нескольких минут;
- лазерная гравировка и резка множества различных материалов;
- пластиковые карты;
- визитные карточки, фирменные бланки, наклейки, поздравительные и приглашительные открытки, конверты;
- сувенирная продукция;
- настольные и настенные таблички и указатели;

И это не полный перечень наших услуг!

INDEX DEVELOPMENT

Финансы и кредит, аудит, страхование.

Специальное приложение журнала "**CASPIAN ENERGY**"



PRICEWATERHOUSECOOPERS 



BE&G

Insurance & Reinsurance Company

Insurance & Reinsurance Company



Our Company started its insurance activity on October 20, 1998 after receiving the license under № 029174 AB from the State Supervision of Insurance. During a short period Company has become one of the leading insurance companies of Azerbaijan.

On November 20, 2001 Insurance Company in accordance to the Ministry of Justice of Azerbaijan resolution were renamed to "BE&G" Insurance and Reinsurance Company. Our Company steadily expands the scope of its action. A data to 2001 year also show it. A total insurance premium income for a 2001 was 4,5 million USD and that is a very positive index for the Azerbaijan insurance market. At the present time the Company's authorized capital is 416 000 USD.

The basic insurance agreements have been concluded on follow insurance types: Property Damage Insurance, Accident Insurance, Liability Insurance to the Third Party, Motor Insurance and Liability Insurance.

Company has its branches in Shemaha, Sumgayit, Tavuz, and Geokchay. Our company is collaborated with such leading insurance companies as "Bashak-Inam", "Scor", "Sierra Insurance", "AON Azeri".

Наша Компания приступила к страховой деятельности на основе лицензии №029174 серия АБ от 20 октября 1998 года Государственного Страхового Надзора. В короткий срок компания стала одной из ведущих страховых компаний Азербайджанской Республики.

20 ноября 2001 года согласно постановлению Министерства Юстиции Азербайджанской Республики Страховая Компания была переименована в "BE&G" Страховую и Перестраховочную Компанию.

Наша компания постоянно расширяет сферу своей деятельности, о чем свидетельствуют данные на конец 2001 года, согласно которым сумма страховых поступлений компании составила 17,5 миллиардов манат (4,5 миллионов долларов США), что является очень хорошим показателем для азербайджанского страхового рынка. В данный момент наш уставной капитал составляет 2,000,000,000 манат (416,000 долларов США).

Основные виды страхования по заключенным договорам включают: страхование имущественных рисков, страхование от несчастных случаев, страхование ответственности перед третьими лицами, страхование автотранспорта и гражданской ответственности.

Компания имеет филиалы в городах Шамаха, Сумгаит, Тавуз и Гек-чай. Наша компания сотрудничает со многими ведущими страховыми компаниями как, "Башак-Инам", "Азерсыгорта", "Sierra Insurance", "SCOR", "AON Azeri" и продолжает искать надежных партнеров для сотрудничества.



Наша цель - Ваше доверие

BE&G предлагает широкий спектр страховых услуг:

1. Страхование гражданской ответственности владельцев транспортных средств
2. Страхование транспортных средств (каско)
3. Страхование жизни
4. Страхование здоровья
5. Страхование от индивидуального несчастного случая
6. Страхование гражданской ответственности перед третьим лицом
7. Страхование гражданской ответственности работодателя
8. Страхование имущества от пожара и других дополнительных рисков
9. Страхование от потери прибыли в результате пожара и других дополнительных рисков
10. Страхование от кражи
11. Страхование судов
12. Страхование груза
13. Страхование перевозки ценных предметов
14. Страхование сельскохозяйственных от града
15. Страхование животных
16. Страхование домашней птицы

BE&G offers the following types of insurance services:

1. Compulsory Motor Third Party Liability Insurance
2. Motor vehicle insurance
3. Life insurance
4. Health insurance
5. Personal accident insurance
6. Civil Liability to the Third Party Insurance
7. Employer's Liability Insurance
8. Fire Insurance
9. Business Interruption Insurance
10. Theft Insurance
11. Marine Insurance
12. Cargo Insurance
13. Valuable's Transport Insurance
14. Agriculture plants Insurance
15. Animals Insurance
16. Birds Insurance

Address: 89/28 Azadlig ave., 370007 Baku, Azerbaijan Republic
Tel.: (+994 12) 41 28 00, 41 69 26
E-mail: nice@azeri.com

ДВИГАТЕЛЬ ИНВЕСТИЦИЙ

Финансовый консалтинг становится ключевой отраслью для бизнеса европейских взаимных фондов. По данным английской консалтинговой фирмы Cegulli Associates, в 2000 году около 8% активов, поступивших в управление европейских фондов, предварительно прошло "через руки" финансовых консультантов. Согласно прогнозу Cegulli Associates, к 2005 году этот показатель достигнет 11%. Расширяющийся их год в год спектр предлагаемых фондами услуг наряду со сложным механизмом самого рынка заставляет желающих работать в этом сегменте экономики предварительно обращаться за помощью к специалистам. В шести европейских странах с самым емким рынком финансовых услуг (Германия, Франция, Италия, Великобритания, Испания, Швеция) доля поступлений во взаимные фонды при участии консультантов уже сегодня находится на уровне 16% и к 2005 году достигнет 20%.

Однако, несмотря на то, что рынок инвестирования в Европе имеет хорошие перспективы, его развитие тормозится из-за отсутствия общих правил, регламентирующих как получение права на работу в качестве финансового консультанта, так и саму их профессиональную деятельность. В ряде стран, например, в Италии и Франции, функции финансовых советников выполняют представители смежных про-

фессий - адвокаты, бухгалтеры и т.д., а в Испании их вообще официально не существует. В Германии, несмотря на огромное число специалистов этого профиля, квалификация многих из них оставляет желать лучшего. По существующим в этой стране правилам, зачастую достаточно в уведомитель-

ном порядке внести свою фамилию в соответствующий реестр, чтобы получить право работать в сфере инвестиционного консалтинга. В результате возникает благоприятная почва для злоупотреблений и ошибок, что негативно сказывается на развитии инвестиционного бизнеса.

Наиболее развитая система регламентации этого сектора услуг работает в Великобритании. Здесь, чтобы стать независимым (не связанным ни с каким фондом, банком или страховой компанией) финансовым советником и получить регистрацию в Financial Services Authority, требуется пройти курс обучения и сдать экзамен. Свидетельством эффективности системы финансового консалтинга в Британии является то, что доля активов британских взаимных фондов, перешедших под их управление при посредничестве независимых советников, самая большая в Европе и составляет примерно 40%. Неудивительно, что именно британцы являются главными инициаторами разработки общих правил в этой сфере в рамках Европейского Союза. (использованы материалы журнала "Эксперт")

Количество финансовых консультантов в Европейских странах.

Германия	52000
Великобритания	32000
Италия	35000*
Великобритания	32000
Испания	4000*
Франция	2200*
Швеция	1200
Швейцария	1000
Австрия	1000

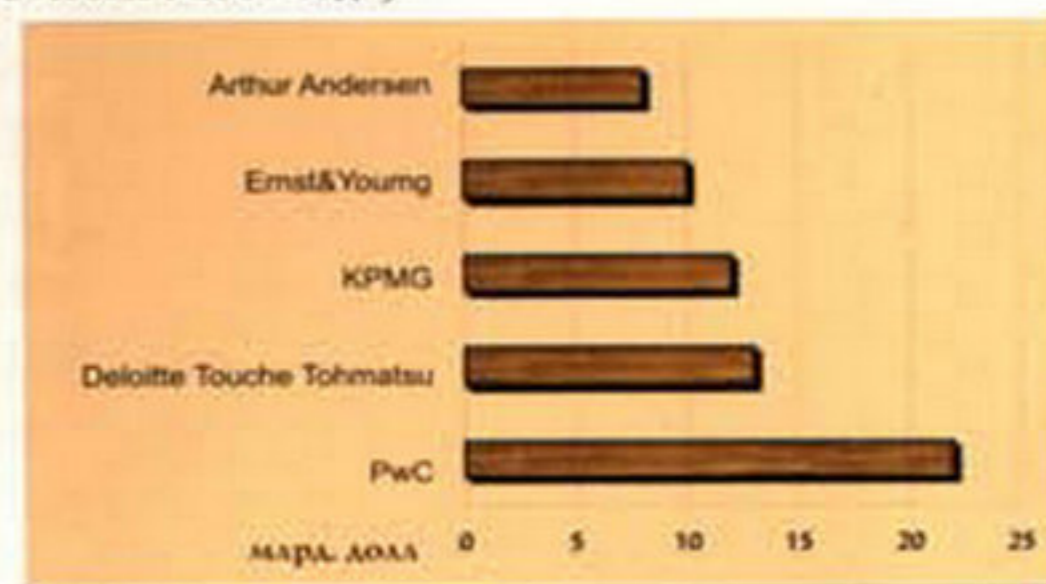
* большинство представителей смежных профессий.
Источник: The Wall Street Journal.

Новая схема работы аудиторских компаний.

Некоторые крупные компании недавно объявили о том, что впредь аудит и консалтинг у них не будет проводиться одной и той же компанией. Совмещение в одной компании функций внутреннего аудита и консалтинга вызывает у инвесторов и публики подозрения, что недостатки, выявленные при аудите внутренней бухгалтерии, будут скрываться. Прежняя практика была выгодна аудиторам, которым консультационные услуги приносят дополнительные доходы, сравнимые с доходами от проверки отчетности. Сегодня компании зарабатывают на консалтинговых услугах более 40% всех своих доходов, а аудиторские услуги зачастую идут как приложение к консалтинговым.

Крупнейшие консалтинговые компании - Arthur Andersen, PricewaterhouseCoopers, Ernst&Young и KPMG - заявили о поддержке предложений по ограничению и уточнению деятельности консалтинговых компаний.

Оборот ведущих аудиторских компаний мира (по итогам 2001 года)



PRICEWATERHOUSECOOPERS 



Business Solutions.

For more information please contact:
Zaid S. Sethi, PricewaterhouseCoopers,
Landmark building, 96 Nizami street,
5th floor, Baku 370010, Azerbaijan
Telephone: (994 12) 97 25 15
www.pwcglobal.com



essential. As an independent we take a more personal approach to our business relationships and believe that this is one of the reasons for our continued success over the last six years.

Another part of our approach is to listen and understand the requirements of the client.



globe, we provide the full range of traditional forwarding services from/to virtually any origin/destination in the world.

Project forwarding also forms a part of our capability, with access to 64 offices



In February 2002 Dialog Freight entered its seventh year of operations in Azerbaijan and, like most companies engaged in a highly competitive market, the need to stamp a defining characteristic on the way business is conducted is

Whether the client requires just a one-off shipment or a complete turnkey project operation, our highly motivated, knowledgeable and dedicated team will see the job through.

With access to over a 1,000 locations covering 140 countries of partner offices around the

around the world dedicated to managing forwarding projects for the construction, engineering, oil & gas, mining and power generation sectors as well as humanitarian aid and government agencies.



A full range of services including route studies, expediting orders with suppliers, arranging technical inspections, receiving, export packaging, preparation of all necessary shipping documentation, transport by truck, sea and air (including dangerous goods), customs clearance, delivery to site and management of material issuance at the site based on the scope of service desired. Our approach to each project

is that of a partner and not a contractor. We endeavor to analyze each service to be provided and process to be performed so that it complements the Clients objectives and goals.

Dependable transportation solutions for the Caspian region

Air, Ocean/River, Rail, Truck Project Forwarding

Planning & feasibility studies, Dedicated Project Team, Multimodal track & trace, Packing & crating, Specialised transport & loading for oversized cargo, Warehousing & storage, Air, ocean & surface charters, Customs clearance

Worldwide & Regional Coverage

1,000 locations

140 countries

US

Europe

Middle East

Africa

C.I.

Asia/Pacific

244 M. A. Aliyeva Street, Bak 370014, Azerbaijan

Tel: +994 12 98 39 5

Mobile: +994 50 215 29

Fax: +994 12 98 38

dialog@azeurotel.com

Contact: Andy Bairsto



dialog freight
the right choice

HISTORY OF BAKU -

WORLD HISTORY OF OIL

The earliest authentic records on natural oil extraction on the Absheron peninsula are described in Alban letters and date back to 17th century. Meanwhile, special oil-lamps found by archeologists during construction works on Baku fortress walls and on destinations of ancient people on different parts of our country, kir coatings of houses in Shabram city on the coast of the Caspian sea nearby Baku and many other facts- are evidencing that oil in Azerbaijan, particularly on the Absheron peninsula, had been known and used in householding from the ancient times.

There is no exact records on first oil pit. But undoubtedly the oldest hand-dug "Khalafi" in Balakhany with depth of 13-14 sazhen which daily production averaged 100 poods of oil over three centuries had been dug as far as in 16 century.

The Arabian pundit Masud Abdul Hasan ibn Huseyn who visited Baku in first half of 10th century wrote that there had been 2 main oil sources - one source had been giving yellow and white oil, another - black and dark blue oil.

The great Venetian traveller Marko Polo, who passed the region in 14 century on the travel to Central Asia, from the coast of Black sea to Chine, described that oil had

Even Peter the Great compared Baku to the main destination on the trade way between East and Russia.

been carried from Baku to neighboring lands for lighting, heating and healing. In the beginning of 17th century there were nearly 500 pits of which was extracted black and "white" oil.

In 17-18ths centuries the Deutsche diplomat-traveler A. Oleary (1636), Turkish traveler Evliya Chelebi (1647), secretary of Sweden embassy in Iran E. Kanpfer (1683), author of "Seven miracles of Baku peninsula" missionary Kater Villots (1689), employee of Russian embassy in Iran I. Lerkhe (1733), the director of English-Russian trade company I. Ganvay (1741) author of "Historic story of English trade on the Caspian sea" have visited Absheron.

They told that by then oil and gas had been used by inhabitants of Absheron for many hundreds of years to meet needs and was carried away by sea- and caravan ways

to Iran, Turkey, Iraq, Astrakhan and even to India.

From the ancient time Absheron's oil was in interest of Azerbaijan's north neighbor - tsarist Russia. The documents of Moscow State dated from 1637, the "Description of cannon stock", documents of 1640 and some military documents stipulate Baku oil which is a terrible weapon when is fired. Peter I had a special interest to the Caspian Sea and adjoining regions.

In 1715, Peter the Great initiated expedition under direction of A. Bernovich-Cherkasky for examination of eastern coast of the Caspian Sea. These expeditions culminated in construction of two fortresses on the eastern coast of the Caspian Sea - on the Tub-Karagan peninsula and on the Aleksandr Guy bay. Peter the Great also strove to fortify on the western coast of the Caspian Sea, this area for a long time had been under Iran's controlling.

At that, Peter the Great paid particular attention to Baku and considered this city as a prime destination on the Russian and East trade ways. He wrote: "We must take possession of the Caspian coastal to bar Turkish from there."

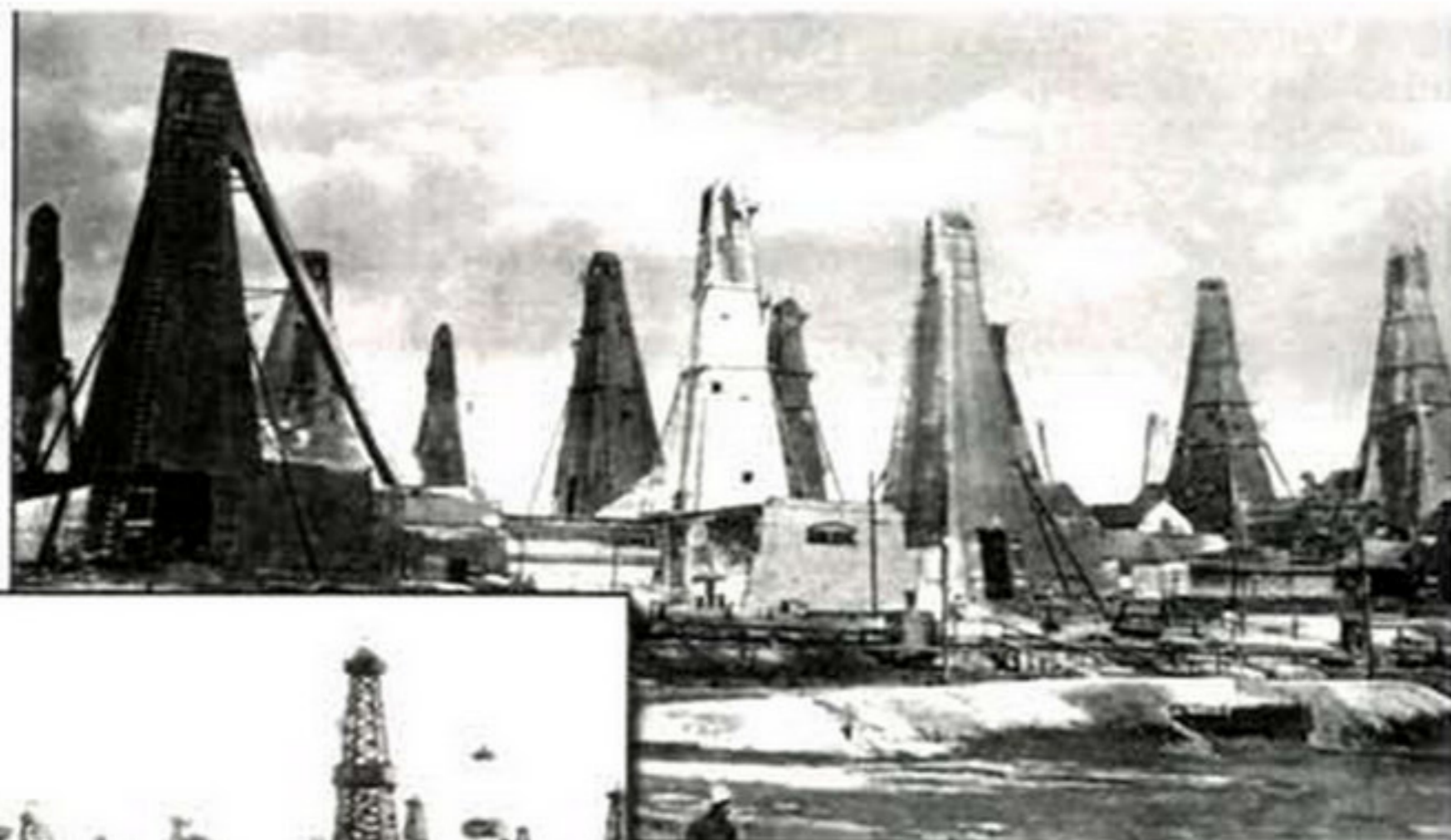
In 1722-23 after defeat of Iran the Western coast of the Caspian Sea passed under Russian control. In 1722 Azerbaijan seacoast saw first migrants.

Boosting of oil economy brought necessity of devising the general plans of Baku. The plan went ahead and in 1873 there were first steps in this direction. However, it took Caucasus governor 25 years to get a plan of the city (1899). To this time the plan of the city clearly showed three areas - industrial Black City zone, downtown and administration centers, and township Bayil.

On the upstream of development of oil

industry and mounting Baku population number of new plant appeared in the city. Those are machine building and breach, light and food industry plants. In order to cut time of oil deliveries from fields to refineries the first railway in Baku has been commissioned in 1879 to connect city center and Balakhany, a year prior to this the first oil-pipeline extended from Balakhany to the Black sea has been built. Oil from Ramany to oil refineries and sea berths was moved through 22 oil pipelines. This was the scene of lately 1870 when Baku oil was lightening the whole tsarist empire and providing it with required oil and kerosene volumes, yet simultaneously predatory attitude of businessmen to the lands brought huge wasteful oil lakes spilled on the soils dangerous because highly inflammably. Some times oil was burn to clear space to spud new wells.

Production rate in last 20 years of 19th century conditioned adequate evaluation of telecommunications. Hence, in 1880 Baku saw commence of construction of railway station, in 1883 first trunk railway in Caucasus Baku-Tbilisi has been commissioned. In 1897 began construction of first kerosene pipeline Baku-Batumi on the



Black Sea. Commissioning and operation of these thruways mounted possibilities for Baku oil to open access to the world markets. If in 70ths just 1% of Baku oil has been carried from the region, in 20th this rate went up to 90%. Baku was living in the time of drastic developments. In the period of 1850-1918 population of the city grew from 7400 to 248300, respectively. Steamship service between Baku and Astrakhan in 1840 allowed using this line for oil and kerosene shipping transported in butts. But this shipping principle was too expensive, so improving of oil shipping by sea became the barest necessity of oil industry.

World's first dedicated oil tanker "Zoroastr" (1877) to carry kerosene on the Caspian sea and further development of this kind of vessels pushed up rapid progress of fleet. At the end of 19th century Baku harbor ranked first in the world by the number of outgoing vessels loaded with goods, oil products and passengers.

In the second half of 19th century some oilmen of Azerbaijan began allotting capital into oil production sector on the eastern coast of the Caspian sea, Cheleken peninsula. However, discovery and use of limited oil reserves hold in further rapid growth of this sector.

The first half of 20 century observed exploration of Ural-Emba oil-bearing region. Development of this region followed first of all operation of salt fields and especially exploitation of two oil fields - Dossor (1911) and Makat (1915). Actually, in the pre-revolutionary period evaluation of oil industry on the eastern coast of the Caspian sea has been confined to this.

First decade of 20 century is described with further concentration of the capital and development of oil industry on the Absheron peninsula. In 1913 the oil indus-

try of Azerbaijan employed over 60 000 people. This period witnessed revive of interest to offshore fields. It is known that Azerbaijan is the home of world's first offshore oil. In the beginning of 20ths of last century first offshore wells were spudded 20-30 meters off the landfall insulated from water by felling from which oil has been recovered over several years.

In 1909 began backfill of Bibi-Eybat Bay, in 1925- nearby the Ilyich bay has been spudded first in the USSR offshore oil well.

Since the beginning of 20 century foreign capital more and more penetrated the oil industry of Azerbaijan. There were first "symptoms" of monopolization of industry. By 1920 70% of capital investments in oil industry of Azerbaijan was accounted by foreign capital. French industrialist and senator Anri Beranje told, "Who holds oil will rule out the world or hold sway over seas with heavy oil, over the air-with twice refined oil-products, the land-with benzene and lighting oils. And will be dominating over the people in economy with its fantastic wealth obtained from oil, the miracle fluid searched by everybody and the most costly than gold". This undoubtedly evidences of commitments of foreigners to buy oil fields. Hence, today the history turns back.

Oil industry of North Azerbaijan

Actuality of studying the problem of investments in oil industry of North-Azerbaijan is dictated first of all by its dominating in the country's economy in the second half of 19th century in turn grounded the general industrialization of the country. Characteristic feature of oil industry is that the thorough development requires large capitals. But in the second half of 19th century there was not such capital in the country. There were not also specialists qualified in oil industry.

It is noticeable that under terms of historic Gulistan and Turkmenchay agreements concluded between Russia and Iran North Azerbaijan passed to Russia. Therefore, all major problems (politic and economic) were solved by the orders of tsarist Russia.

Despite the pay off system has been lifted in February of 1872, the oil industry did not experiences rapid growth. This happened when large oil majors attracted by natural wealth of the country and Absheron peninsula came firmly into the Baku oil market. That was followed by improve of production facilities, refinery, oil shipping. Thanks to increase of cash flow, short after that the Baku oil obtained its strong place on domestic market as well as on foreign markets. In 1898 Azerbaijan has left behind the most known American based oil company "Standard Oil" and ranked 1 in the world with its rate of oil output.

State of oil industry in Baku

Oil has been known and used in Baku since ancient times. But beginning of development of large capitalist system coincided 1872 - the time when state monopoly has been lifted. The matter is that after Baku khanate has been passed to Russia, the oil fields were supported by pay off system existed in the period since October of 1807 to 1872 with off and on. The pay off system, giving monopoly rights to farmers for production and sales, pulled development of production forces back. All these factors put oil industry in close path to avoid any enterprise to penetrate in or any free competition following the privileges given to farmer to gain its own profits.

Tenders in lately 19th century

So, resolution of 1 February 1872 liquidated the outdated system and assisted to draw cash flow into the oil industry and its accelerating development. Based on reports on quantity and productivity of wells the special commission divided all state oil-bearing territory on 48 areas each of which was holding ten dessiatina. Two areas were exception, these areas held 9 dessiatina and 2391 square sazhen and 9 dessiatina and 2360 square sazhen, respectively. These areas were claimed by private persons, so just 46 areas with total area of 459 dessiatina were put up for sales. These areas were estimated at 552221 rubles, that means 1200 rubles per one dessiatina.

However, on the auctions held in December of 1872 prices on these lands were too swelled by buyers and treasury obtained 2980307 rubles, six-folds more against assessed value.

In short time there were drastic changes on the fields, the period of transit from manufacture to machine industry has finished. Year after year the oil industry of Baku made progress improving methods of oil recovery, shipping and refinery and significantly increasing output of oil and production of different kinds of oil products, mainly kerosene. Since the time of lifting photogen excise in February of 1871 volume of kerosene production in Baku went up seven-folds pushing down sale price 4.5 times. Therefore kerosene become accessible for meagre groups of population and due to development and reduction of ship-

ping cost, kerosene found use in Azerbaijan and Russia and year by year penetrated behind the country and was successfully on competition in the foreign markets against America's kerosene. Naturally, output of 11,6 million poods of oil in Baku fields in 1877 was followed with growth of 115 million poods in 1885.

Increase of oil production and profit gained from this sector of economy was followed by mounting value on these oil-bearing areas: if in the beginning of 70ths in 19th century one dessiatina of land costed tens of rubles, then lately 19 century these lands were estimated at hundred thousands rubles.

Market

Such rapid growth of oil output could not keep steady on the previous high level and soon after lifting the state monopoly the prices dropped uncomfortably down from 45 to 30 kopeck. Nearly the same level of prices has been witnessed till the first half of 1873 when the first famous "Vermshevsky" oil gusher struck from the well belonged to "Khalafi" venture. Oil has been struck with such force and volume that brought huge oil-lakes. The market could not stand such oil volumes and the next several months brought lower prices which dramatically dropped from 30 to 2 kopecks and since that time never returned to the previous levels.

As far as the prices on kerosene are concerned, on the Tsaritsyn market (the prices on other markets followed the prices fixed on this market) starting from 1877 when price kept 2 ruble 25 kopecks the price gradually slipped down and in 1885 was under 56 kopecks and in 1886 dropped to 43 kopecks per pood in barrel. In 1887 the price on kerosene on the above mentioned market surged in the channel of 25 - 40 kopecks, that is 45-60 kopecks for kerosene in butts.

Oil recovery

Oil in Baku was mainly produced on two areas: in Balakhany-Sabunchi, and in Bibi-Eybat.

Till 1896 oil production areas accounted nearly 544 dessiatinas. Since this time treasury began lend new areas of oil-bearing lands, at that auctions saw lands with more rich oil wealth of Balakhany and Sabunchi.

In 1885 all developed areas, state and private, on Balakhany-Sabunchi accounted nearly 420 dessiatinas, on Bibi Eybat - about 20 dessiatinas, oil was produced exceptionally from well bores, total number of these wells on both areas in 1885 was 388 and 443 in 1886. At that daily production rate of these wells surged between 430 000 and 496 000 poods of oil discounting 28 oil gushers in Balakhny-Sabunchi in 1886 and 2 gushers on Bibi Eybat.

Oil refineries

In 1885 total number of oil distilling refineries in Baku amounted to 136, five years later in 1900 they grew to 200.

Normal refining of 100 poods the Balakhany-Sabunchi oil on the most of plants gave: 30 poods of kerosene, 56-60 poods of leavings (fuel for fueling plants to distilling oil), remaining 14-10 poods were losses. Total oil utilization, when heavy lighting and lube oils and light strippants (benzene) are distilled, average outcome of distillation was as follows:

Benzene	3%
Lighting Kerosene	30%
Solar oil	15%
Lubricants	25%
Leavings	20%
Total	93%

Remaining 7% was a loss. Rich oil-bearing lands on the North Azerbaijan were drawing close attention of many businessmen interested in gaining huge profits at the expenses of indepleted oil wealth. It is noticeable that character of oil industry on the North of Azerbaijan is dissimilar. There are small group of large capitalistic companies which achieved high level of production and sales concentration and large number of small and medium size companies. Most of these companies were dealing in oil production or refinery or export of oil and oil products. At that time the new progressive form of operation was born. Today such structure is named as an integrated system. Several enterprises were operated in oil production, refinery and marketing simultaneously. This is the most progressive and firm form of organizing the production, since enterprises having their own product and sales directly get in contact with the consumer.

Since organization of production in large companies had higher level and they could be of company's interest, tsarist government supported them and followed the certain targets. So, tsarism showed general economic policy and was interested in activating foreign trade balance, to obtain currency from the sales of oil products.

Different subsidies, preferential credit terms and other regular activities aimed at providing preference of some industrial groups by expansion of participating of the government in economy. But, as time was going by, the tsarist government more and more was induced to take into consideration interests of large companies.

Play of large companies in the

economy of Northern Azerbaijan was the main driving force to development of oil industry and based on the existing factors: 1) mounting military and other state's demands on oil; 2) largest oil companies were dominating on the market; 3) it was easy to impact the market climate for highly organized oil companies.

Using of scientific and technical and organizational and capitalistic experience of western states by majors supported enlargement of oil companies. If in 1883 there was just one company in Baku which oil output totaled over 10 million poods, in the beginning of 90ths number of such companies went up to 12 prompting oil production to build up to 67%.

Crisis and market manipulations

Crisis of 1892 and 1901-1903 brought by fluctuating oil prices negatively affected development of oil industry in Azerbaijan.

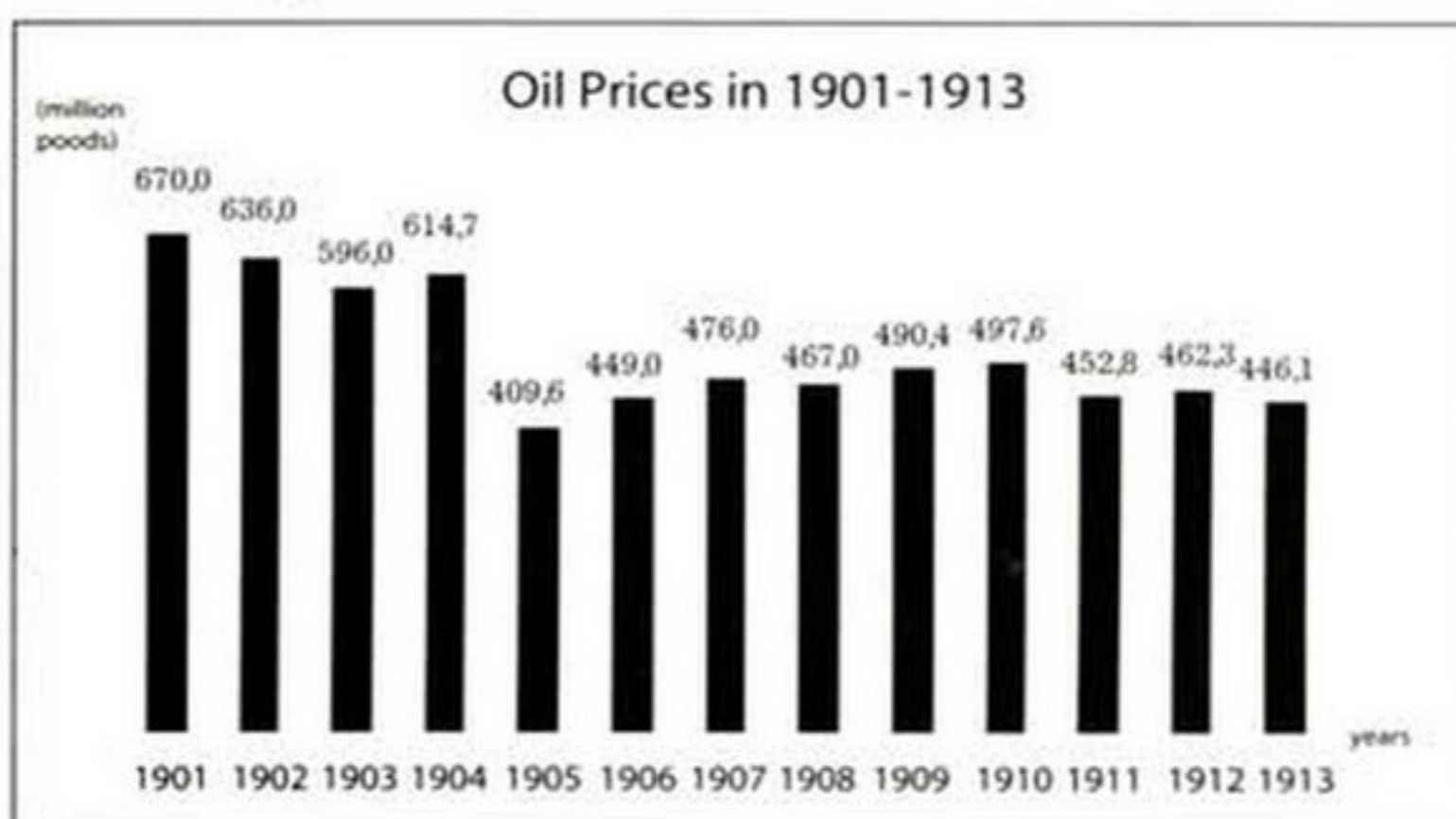
These crises were followed by dramatic halt of drilling operations and oil refinery, most of plants were closed, there was mass personnel reduction, finance-trade operations of industrialists slackened and etc. According to reports of Baku counsel of congress of oilmen, Baku oil industry ended with deficit of 5,5 million rubles.

Oil recovery slipped down from 671,9 million poods in 1901 to 596,3 million poods in 1903, about half of oil refineries were standing, 5,5 thousands of people was fired.

Purpose actions of large industrialists aimed at forcing out competitors from the market and restore whole monopoly were shown by initiated price lowering on oil and oil products. Some times large industrialists purposely lowered prices on oil in the internal market to buy the same at low prices and resell on the foreign markets getting high profits.

Drastic price drop on oil products in the stipulated period brought bankruptcy of most noncompetitive small and medium size entrepreneurs and assisted to large concentration of capital in hands of small group of majors. Shape of Baku oil industry did improve even in the post-crisis period, since waged Russian-Japan war and fires on the fields hardly stroke the economy.

In 1905 three of fourth of fields were destroyed by fires and pogroms, life in



Baku sustained for several months. Oil recovery of 615 million poods in 1904 splashed to 410 million poods in 1905. 1429 oil derricks were burned, that is a half of them.

These fires were mainly initiated with commercial purpose of large oilmen focussed on slashing production rate and price growth on oil products. Moreover, documents in our disposal are evidencing the purposeful fires. In most cases these fires were organized by English and American oil majors to get rid of interfering competition.

Dramatic picture of Baku oil industry is seen from the below stated dynamic of oil production (million poods)

As it is seen, oil output from 1901 to 1913, dropped by 32,5%. Since most of plants were standing idle or operated at half drive, kerosene outcome went down from 128,275 thousand poods in 1900 to 83,578 thousand poods in 1914, that is 42,8% in 14 years. Production of other oil products also suffered setback (price on crude oil fell from 15,9 kopecks in 1900 to 8,3 kopecks in 1901), that in turn resulted on commercial operations of oil companies.

This table shows sheet of return in large oil companies (Tab 1).

Tab 1	Capital thousands rubles	Net profit of the company (mln. rubles)	
		in 1900	in 1901
Corporation "Nobel Brothers"	15,0	8467	5542
"Caspian corporation"	2,0	2083	1373
"A. I. Mantashev and Co."	22,0	5432	1736
"Corporation Black Oil"	6,0	10,07	1213
"Baku oil corporation"	2,3	1344	628
"Volgo-Caspian corporation"	2,250	250	364

Oil export to be most promising in crisis periods

Originality of the crisis in oil industry has been shown by stabile export rate of oil products when proposal exceeded over demand. Export was not decreased but on the contrary increased. 488,2 million poods of oil products were exported from Baku in 1901, in 1903 - 494,0 million poods.

Large companies strove to compensate their losses by increase of export operations. If in 1900 just 32 million poods of oil products were exported to Europe, and 43 million poods to East, in 1903 these figures went up to 52,5 million poods and 58,7 million poods, respectively.

Domestic capital in oil industry of North Azerbaijan

New researches of scientists show that capital inflow into oil industry of Northern Azerbaijan in the period of its originating had two main sources: capital flow from other fields of Azerbaijan economy and adjoining regions of Caucasus and Trans-Caucasus (that are primarily Azerbaijani bourgeoisie) and outflow of capital from industrial regions of European regions of Russia. Both first and second groups, after named as domestic capital, were founders of large capitalistic ventures, but the first group preferred customary organizational model of ventures, second-immediately accepted the joint stock companies.

First outcomes of auctions for oil areas in December of 1872 brought rush stock-jobbing. All oil-bearing areas being put up for sales were bought by local entrepreneurs, though in terms of the law foreigners were

entitled to the same rights like inhabitance. But probably poor information of rich fields did not attracted foreign capital.

However, according to historic records, share of Azerbaijani capital in oil industry of the state was not so large. Reports show that on first auctions already (in 1872) Azerbaijani capital has been represented just by one company whose expenses amounted just to 0,1% of the total sum paid on the auc-

tions. Moreover, this company has represented mixed Azerbaijani-Armenian capital (H. Z. Tagiyev-Sarkisiv), which accounted just some 0,5% of the total sum. Lately 70ths observed some growth of the stake of the domestic capital in oil production sector of Azerbaijan. So, according to reports dating back to 1878 daily production rate of wells belonged to Azerbaijani companies was 4,2%, joint Azerbaijani-Armenian capital - 8%, Russian-Azerbaijani - 1,6%.

Weight of Azerbaijani production companies slightly shifted up at the beginning of the century and amounted to 5%. By this time Azerbaijani-Armenian company was liquidated and the only Azerbaijani-Russian company accounted 0,2% of the total oil recovery.

Oil refineries of Azerbaijan

In the beginning of 70ths Azerbaijani entrepreneurs held 25 of 46 small kerosene producing companies. In 1883 21 of 100 kerosene entrepreneurs in Baku were Azerbaijanis. In the future, positions of Azerbaijani entrepreneurs in this sector considerable weakened. Azerbaijani capitalists accounted just 21% of oil refineries, oil loading stations and berths in Baku. But these ventures gave just 8% of the total volume of oil products. Participating of Azerbaijani capitalists in oil refining in the beginning of 20th century dropped even greater. Of these plants just four really belonged to representatives of Azerbaijani capital- M. Nagiyev, Sh. Asadullayev and I. Hajinsky, volume of oil products refined on these plants totaled just some 4,7% of the made outcome in Baku region.

Cash flow

In the period of formation of oil industry in Azerbaijan there were three main sources of the domestic capital investments: trade and industrial capitals, and also holdings of servicemen and bureaucrats of the state machinery.

Trade capital in the new sector has been represented particularly by M. Nagiyev, A. Mantashev, H. Z. Tagiyev, industrial capital- V. Kokorev, P. Gubin and M. Mirzoyev, there were also investments of staff-captain K. Zubalov, retired staff-captain prince N. Bektabekov, board secretary P. Zaporozhchenko and other.

Concentration of industry and capital had also another way - establishment of joint stock companies. In 1874 there was first joint stock company - "Baku oil corporation". But there were differences between firms and joint stock companies, these differences were marked by their structure and activity form, legal and economic status. The main difference was that participating in the firm followed full property accountability of each partner in the corporation in all fields of company's activity. Participating in joint stock company envisaged just limited liabilities of shareholders within their holdings in the company's fixed capital. In the events of company's





one of directors of English bank E. Gubbard.

In addition to money, H. Z. Tagiyev at 165 thousand pounds

bankruptcy the partners could lose invested capitals as well as whole their property. Shareholders in joint stock companies bore liability for breakage only within the bounds of their shares, they did not take part in management and could execute commissioning of the partner-manager.

Therefore, the firms were made of limited number of person and their economic possibilities were not too large. Number of shareholders could be even more.

In order to meet huge demands of oil industry on capital investments, entrepreneurs for a long time borrowed funds from local credit bodies on 10% terms and even more, private persons took credits on the basis of 15-20%.

In order to clearly show stake of local capital in oil industry of Northern Azerbaijan and its play in social and culture life of the country we want to describe personal activity of prominent peoples.

Haji Zeynal-Abdin Tagiyev

Haji Zeynal-Abdin Tagiyev (1838-1924) is one of prominent capitalists whose role in development of oil industry, textile, banking and also in education and national culture is invaluable. He was *maecenas* of his time.

He was born in the family of shoemaker, but thanks to his great intellect and purposefulness he became a marked person. Having no education, but prodigy with intellect he began his career from bricklaying.

Before coming to oil industry in 1872 Tagiyev, was dealing in trade and contract works. After he built money, on the first auctions he bought an oil-bearing site. In short time a great success has found him. As far as in 1907 his property has been estimated at 16 million rubles.

Wealth of reserves of the oil-bearing area on Bibi-Eybat bought jointly with capitalist Sarkisov in 1879 and high-power gushers brought him huge profits and enabled him to obtain strong positions in some sectors of industry, shipping and trade.

Lately 1897 H. Z. Tagiyev at 5 million rubles sold his oil-bearing fields, kerosene-lube plant and vessels for shipping oil products across the Caspian sea and companies of large British capitalists headed by

sterlings obtained share holding in an English company and become one of its directors. Close relations with English capital helped him to be partner in other British based companies in Baku.

He also become one of directors of the English company, established in London in spring of 1889 - "Baku corporation of Russian oil". At 6.8 million rubles this company bought in Baku fields of Arafelov and Budagov Brothers. English capitalists used H. Z. Tagiyev's name as a screen in a dealings for buying Baku oil fields outflanking even too moderate limitations of tsarist legislation.

H. Z. Tagiyev, the faithful sun of its motherland, understood significance of science and culture for the society and its role in development and in 1882 he granted funds for building theatre.

He also funded publications of works of prominent Azerbaijani writers, opened schools and helped students educated abroad. 1898 saw construction of the school for girls (now the building of the Azerbaijan Institute of Manuscripts) fully sponsored by H. Z. Tagiyev. Moreover, he granted 150000 rubles for school needs. In 1911 H. Z. Tagiyev granted funds for construction (he also initiated this project) of the water-pipe Shollar. He paid close attention to development of technical sciences, for this aim he sponsored education of Azerbaijani youths in Russia's cities and abroad. Among these students are M. Azizbekov, C. Mehmandarov, F. Rustambekov and other.

H. Z. Tagiyev opened in Mardakan gardening school, granted 30 000 rubles for construction, on 27 September of 1894 there was opening ceremony of the school. The school was the boarding school for children of paupers.

There is a great to tell of charitable activity of H. Z. Tagiyev. Contributions of this prominent person to his nation are too huge.

Aga Musa Nagiyev

Aga Musa Nagiyev is another Baku millionaire. He was born in the family of poor man and since childhood worked as a porter. Then, having built some money he bought oil bearing land. Fortune did not bypassed him and short later oil gushers struck on the M. Nagiyev's land. Hence, from the porter M. Nagiyev turned into the large entrepreneur and millionaire. By his richness he was not left behind H. Z. Tagiyev. In 1914 his property has been assessed at 70 million rubles of gold money. M. Nagiyev possessed four oil-refineries.

At the first sight this person left some displeased effect among Baku citizens. Despite the richness M. Nagiyev has been known in the city as a well-known miser. But how truth is it? Close study of his biography and activity gives opportunity to conclude that M. Nagiyev was just economical entrepreneur who cautiously managed with his capital.

It is impossible not to admit his charity activity. He funded construction of the magnificent building "Ismayilliye" for the charity organization (at the time being this is a building of Executive power of Baku), a little way away he initiated construction of the Real school, then hospital (ex-hospital named after Semashko, now that bears Musa Nagiyev's name). He also granted funds for building the water-pipes in the city and undertook all expenses of the Real school, each year this school admitted 25 students. He funded education of most of Azerbaijani students studying in Russia's high schools. In 1899 M. Nagiyev sponsored construction of the "Winter Club" and little away the "Asteriya" hotel.

He initiated and built a lot of other architecturally magnificent buildings beautifying Baku. As we see, M. Nagiyev has been a very lavish man who did not grudge money for charity in due time.

Among other representatives of Azerbaijani capital in oil industry of our city we can mark such large entrepreneurs like Murtuzov, Mukhtarov, Shamsi Asadullayev, I. Hajinsky, G. Vezirov, L. Manafov, M. Selimkhanov and other.

The most important feature of local oilmen is that capital obtained from own local industry in Azerbaijan did not flow away from the country but was in use inside the country and positively affected country's life.

Saying of domestic capital in oil industry of North Azerbaijan we can not deprive from attention activity of the "Nobel Brothers". Founders of Nobel premium Ludwig and Robert Nobels - brothers of the well-known inventor Alfred Nobel - were originate of Sweden.

In 1837 E. Nobel, the family head, after bankruptcy, running away from credits owed by unsuccessful business left for a while his family in Sweden and moved to Petersburg where he got permission of tsarist government to found small workshop to manufacture land and sea mines. In

the future E. Nobel got from the tsarist government 25 thousand rubles and with support of the general-engineer E. I. Totleben opened small mechanical plant. In 1841 after receiving from Russian military administration 40000 rubles for land mines E. Nobel expanded production of arms on his plant. In 1842 Nobel sons, brought to Petersburg, began hardly studying Russian language.

Nobel plant in Petersburg gradually turned into quite large enterprises for those times. During Crimean war Nobel plant obtained a large orders from the government and made a good capital.

In 1874 Nobels have first come to Baku, rent oil-bearing areas and in 1875 bought small kerosene plant. In 1879 the oil plant of Nobels has been transformed to the joint stock company with 3 million rubles of capital.

As it is seen, significant part of those funds allotted in the Corporation "Nobel Brothers" was accounted by moneys earned in Russia rather than by foreign capital. Therefore all Nobel's enterprises can be introduced as Russian.

Originally, capital of this corporation funded in different sectors of oil property in 1879 accounted 62%, in 1880-81%, 1881-85%. In 1883 - 180%. In 1882 capital of corporation "Nobel Brothers" amounted to 12 million rubles.

Entering to the oil industry sector for Nobels has been encompassed by exceptionally favorable terms for large entrepreneurs, when small and medium size entrepreneurs easily experienced bankruptcy having no opportunity to set large drilling, organize shipping and oil-refinery, create branchy network of stocks and sales around the country. Capital superiority allowed making short work with small local competitors and set with them favorable cooperation.

Historic materials show that in 1908 majors in the Russian market felt themselves as strong that could dominate in fixing prices, regardless of other companies, driving the prices up and down dependent on one or other perspective of largest profits. In 1908 the corporation bought 46599 thousands poods of oil then in next 1909 they bough another 51526 thousand poods at the average price of 21 kopecks, in 1910-55043, in 1911-57443 thousands poods.

Even one pood of this oil has not been sold by Nobel brothers in next some years without considerable profits: in 1911 the company sold oil at 33 kopecks, in 1912 - 44 kopecks, in 1913-at 55 kopecks per pood.

In order to gain profits the corporation "Nobel Brothers" significantly pushed up improvement on technique of oil industry. This company set mass production of



kerosene and cheap versions of oil shipping allowing transporting large volumes of Baku kerosene to the wide markets of neighboring states.

In the 30 years long life of this corporation number of drilling wells on its fields and rate of oil output changed as like follows (Tab 2):

In 1913 the corporation "Nobel Brothers" was controlling over operation of five enterprises which produced up to 78,8 poods of oil.

Year	Operating wells	Oil output (thousands poods)
1879-80	12	919
1890	76	45,173
1900	180	850,10
1909	276	66893

As we stated above, the corporation "Nobel Brothers" having its huge capitals could easily bent in its will to small and medium size companies. Nevertheless, some of such small entrepreneurs could survive thanks to loss of some independence and turning into vassals of one or another monopolistic oligarchy, but often thanks to ability to use contradictions between these groups. These are outsiders.

Among these outsiders the most significant figure is company of Zubalov. This company has been established under the name of "Zubalov and Jakeli". Yet on the first auctions in 1872 this company spent over 18 thousand rubles and kept 2% of the Bibi-Eybat area. Zubalovs tried to form integrated company, that includes production, refinery and shipping to consumer.

Small companies are bulwarks "against" Nobel

It is interesting that oil majors led by Nobel considered reasonable to turn such companies in vassals rather run them into bankruptcy.

Large monopolistic companies were interested in securing competition between

small companies - their suppliers since this cut shipping cost.

But despite the majors were bullying, small and medium size companies found their places in Baku oil sector to keep for quite a long time. One of reasons for such a long life of these companies are relations existing between these majors.

First of all, this happened because in the fight against monopolies some of these companies could close the ranks around

such influential companies like Mantashev and Gukasov. Though domestic companies were retarded they could secure their independence. The most indicative sample is Mantashev, under his aegis there was the large group of small and medium size entrepreneurs. Moreover, there were also another oilmen in Baku like Mantashev, they are Gukasov, Trade house of Budagovs, Tagiyev and other.

Mantashev was a quite characteristic person for Baku oil business of that time. Oil areas bought by his company appeared to be promising and soon later he multiplied his fortune. Till early 90ths the trade house of Mantashev has transformed

into the joint stock company. Mantashev's company was an enterprise with own oil-refineries, pipelines and oil-storages. Annual production rate totaled 50 million poods. Some words we must also say of Gukasov, "Caspian corporation" founded in 1887 with 2 million rubles along with Mantashev's trade house was one of most largest local companies in Baku. For a while Gukasov dealt with Mantashev, but generally he kept his own way. They based on success achieved by the "Caspian corporation" in oil business as well as on the influential role of P. O. Gukasov, the company's head, in the congresses of Baku oilmen being called since 1884 - the organization of entrepreneurs which was the base for small and medium size oilmen fighting against Nobel.

Historic reports show that formation and development of oil industry in 70ths and early 80ths of 19th century is mostly related with domestic capital. Later on even though local entrepreneurs partly yielded to foreign capitalists, such majors like Nobel, Mantashev and H. Z. Tagiyev managed to secure their own places in oil industry of Northern Azerbaijan.

ИСТОРИЯ БАКУ - МИРОВАЯ ИСТОРИЯ НЕФТИ

Первые достоверные сведения о добыче нефти на Апшеронском полуострове встречаются еще в албанских письменных источниках, относящихся к VII в. н.э. Между тем, особые лампы, обнаруженные археологами при проведении строительных работ у Бакинских крепостных стен, на стоянках древних людей на различных участках республики, кировые покрытия домов древнейшего города Шабрама на берегу Каспийского моря, недалеко от Баку и многое другое свидетельствуют о том, что нефть в Азербайджане, а особенно на Апшероне применяли для хозяйственных нужд с давних времен.

Точных сведений о строительстве первого нефтяного колодца нет. Но нет сомнения, что самый старый колодец в Балаханах - "Халафи", глубиной 13-14 саженьей, был построен еще в XVI в. и действовал в течение трех столетий с суточным дебитом до 100 пудов.

Арабский ученый Масуд Абдул Гасан ибн Гусейн, посетивший Баку в первой половине X в. писал, что в Баку было 2 главных источника - из одного добывалась желтая и белая нефть, а из другого - черная и синяя.

Известный венецианский купец Марко Поло в XIV в. совершивший путешествие по Средней Азии от восточных берегов Черного моря до Китая со слов второго лица сообщает, что нефть еще в те времена вывозилась из Баку на верблюдах в соседние земли в качестве осветительного и лечебного материала. По сведениям ряда источников, в начале XVII в. на Апшероне было около 500 колодцев, из "которых добывалась черная и "белая нефть".

В XVII-XVIII вв. Апшерон посетили немецкий дипломат - путешественник А. Олеарий (1636 г.), турецкий путешественник Эвлия Челеби (1647 г.), секретарь шведского посольства в Иране Э. Кенпфер (1683 г.), написавший книгу "Семь чудес Бакинского полуострова" миссионер Катер

Вилота (1689 г.), сотрудник русского посольства в Иране И. Лерхе (1733 г.), директор англо-русской торговой компании И. Ганвэй (1741 г.), написавший сочинение "Исторический очерк об английской торговле на Каспийском море". Они отмечали, что местные жители давно уже употребляли нефть и газ для своих нужд, а также вывозили ее морским и караванным путями в Иран, Турцию, Ирак, Астрахань и даже в Индию.

Апшеронская нефть с давних пор интересовала северного соседа Азербайджана - царскую Россию. В документах Московского государства от 1637г., в "Росписи пшечных запасов" и позже, в 1640г., сре-

ди различных военных материалов упоминается и о бакинской нефти, которая в горящем виде представляла собой грозное оружие. Особый интерес к Каспийскому морю и прилегающим районам проявлял Петр I.

В 1715г. по его инициативе организуется экспедиция для изучения восточного побережья Каспия под руководством А. Берновича-Черкасского. В результате этой экспедиции на восточном берегу были заложены два укрепления - крепости - на Тюб-Караганском полуострове и у залива Александров-Гай. Петр I стремился укрепиться и на западном берегу Каспия, который долгое время оставался под властью Ирана. При этом он особое внимание уделял Баку, который считал главным пунктом в торговых делах между странами Востока и России. Вот что он писал об этом: "Нам русским крайняя нужда будет береги по Каспийскому морю овладеть, но неже турок тут допустить нам не можно".

1722-1723гг. в результате поражения иранской стороны западный берег Каспия перешел к России. В 1722г. на побережье Азербайджана появились переселенцы.

Бурное развитие нефтяной промышленности и рост населения Баку привели к появлению в городе и его районах ряда новых заводов - машиностроительных и кирпичных, предприятий легкой и пищевой промышленности. С целью сокращения времени доставки нефти от месторождений к нефтеперегонным заводам в 1879г. была сдана в эксплуатацию первая железная дорога в Баку, соединившая город с поселком Ба-

лаханы, а за год до этого был построен первый нефтепровод Балаханы-Черный город. Нефть с Раманинских площадей перекачивалась на нефтеперегонные заводы и к морским пристаням по 22 нефтепроводам.

Бакинская нефть освещала всю царскую империю, снабжала ее необходимым количеством нефти и керосина. Хищническое отношение предпринимателей к земле привело к тому, что на огромной территории были разлиты нефтяные озера. Нередко нефть в озерах сжига-

Еще Петр 1 считал Баку главным пунктом в торговых делах между странами Востока и России

лась, чтобы освободить место для бурения новых скважин.

Рост объема добычи нефти за последние 20 лет XIX века обусловило соответствующее развитие транспортных коммуникаций. Так, в 1880г. началось строительство железнодорожного вокзала в Баку, а в 1883г. была введена в строй первая магистральная железнодорожная линия в Закавказье Баку-Тифлис. В 1897г. началось строительство первого керосинопровода Баку-Батуми. Благодаря вводу в строй и эксплуатации этих транспортных артерий значительно возросли возможности



выхода Бакинской нефти на мировой рынок. Если в 70-х годах из Баку вывозилось за границу не более 1 % количества добытой нефти, то в 20-х годах эта цифра была равна 90 %.

Бурно развивался город Баку. Население города за период 1850-1918г. возросло соответственно с 7400 до 248300 человек. Открытие пароходного сообщения между Баку и Астраханью в 1840г. позволило использовать эту магистраль для перевозки нефти и керосина, которые транспортировались в бочках. Однако, этот способ перевозки был слишком дорогостоящим и поэтому усовершенствование морской перевозки нефти стало самым насущным вопросом нефтяного хозяйства.

Появление первого в мире нефтеналивного парохода "Зароастр" (1877г.) на Каспии и дальнейшее развитие этих типов судов послужило толчком к бурному росту морского флота. Так, по числу отходящих судов, вывозящих товары, нефтепродукты и пассажиров, Бакинская гавань к концу XIX века вышла на первое место в мире.

Во второй половине XIX века ряд нефтепромышленников Азербайджана начали вкладывать капитал в развитие нефтедобычи на восточном побережье Каспия, в районе полуострова Челекен. Однако открытие и использование ограниченных ресурсов нефти не позволило дальнейшему бурному развитию отрасли.

В первой половине XX века началось освоение Урало-Эмбинской нефтеносной области. Развитие этого района, связанное, в первую очередь с разработкой соляных месторождений, получило новый импульс в связи с вводом в эксплуатацию двух нефтепромыслов - Доссор (1911г.) и Макат (1915г.). Этим, по существу, и ограничилось развитие нефтяной промышленности на восточном побережье Каспия в дореволюционный период.

Первое десятилетие XX века характеризуется дальнейшей концентрацией капитала и развитием нефтяной промышленности на Апшероне. В 1913 г. в нефтедобычу Баку работало 60 тысяч человек. Вновь возобновляется интерес к морским месторождениям. Известно, что впервые в мире морская нефтедобыча была осуществлена в Азербайджане. В начале 20-х годов прошлого века в прибрежной зоне Бакинской бухты на расстоянии 20-30 м от берега были сооружены колодцы, изолированные от воды срубками, из которых в течение нескольких лет велась добыча нефти.

В 1909г. началась засыпка Биби-Эйбатской бухты, а в 1925 г. недалеко от бухты Ильича на море, на специально

созданном островке, была заложена первая в СССР морская нефтяная скважина.

С начала XX века все более усиливается проникновение иностранного капитала в нефтяную промышленность Азербайджана. Начинают проглядывать "симптомы" монополизации отрасли. Уже к 1920 году 70 % капиталовложений в нефтяную промышленность Азербайджана принадлежало иностранному капиталу. О заинтересованности иностранцев в приобретении нефтяных месторождений говорит тот факт, как расценивал это французский промышленник и сенатор Анри Беранже. "Тот, кто владеет нефтью, будет владеть миром, ибо будет господствовать над морями при помощи тяжелых нефтей, над воздухом - при помощи сугубо очищенных нефтепродуктов и над землей - при помощи бензина и осветительных масел. Сверх этого будет господствовать над своими собратьями - людьми в экономическом отношении, в силу того фантастического богатства, которое будет извлекаться ими из нефти - этого чудесного вещества, которое сейчас все ищут и которое ценнее даже золота". С этим изречением трудно не согласиться и сегодня, поскольку история повторяется.

Нефтяная промышленность Северного Азербайджана

Актуальность изучения проблемы инвестиций в нефтяную промышленность Северного Азербайджана диктуется прежде всего тем, что эта отрасль, уже во второй половине XIX века, став лидирующей в экономике, заложила базу общей индустриализации страны.

Характерной чертой нефтяной промышленности является то, что для своего всестороннего развития она требует огромных капиталовложений. Но во второй по-



ловине XIX века таких капиталов в самой стране не оказалось. Не оказалось и квалифицированных кадров в области нефтяной промышленности.

Следует отметить, что Северный Азербайджан согласно Гюмистанскому и Туркменчайскому договорам, заключенным между Ираном и Россией, оказался в составе России. В связи с этим все главные вопросы (и политические, и экономические) решались соответственно указаниям царской России.

Несмотря на отмену в феврале 1872 года откупной системы, нефтяная промышленность первоначально не получила бурного развития. Это случилось лишь после появления в Баку крупных магнатов, привлеченных сюда богатыми нефтяными залежами Апшеронского полуострова. Следствием их вмешательства стало совершенствование техники добычи, обработки, транспортировки нефтепродуктов. Благодаря увеличению инвестиций Бакинская нефть в скором времени заняла прочные позиции не только на внутреннем, но и на зарубежном рынках. Уже в 1898 году Азербайджан занимал 1-ое место в мире по объему добычи нефти, обогнав тем самым известную американскую нефтяную компанию "Стандарт Ойл".

Положение бакинской нефтяной промышленности

Несмотря на то, что в Азербайджане нефть добывается с древнейших времен, началом крупнокапиталистического пути развития принято считать 1872 г. - время отмены откупной системы. Дело в том, что после завоевания Бакинского ханства Россией нефтяные промыслы с октября 1807 г. были отданы на откупное содержание, которое небольшими перерывами существовало до 1872 г. Откупная система, предоставляя монопольные права на добычу и продажу нефти откупщику, тормозила тем самым развитие производительных сил. Все это ставило нефтяную промышленность в замкнутый круг, в который не могла проникнуть ничья другая предприимчивость, ни свободная конкуренция в торговле, вследствие привилегий, данных откупщику для обеспечения его собственных доходов.

Тендеры конца XIX века

Итак, положение от 1 февраля 1872г. ликвидировало старую систему, способствовало притоку капиталов в нефтяную промышленность и быстрому его развитию. На основании сведений о количестве и производительности колодцев особая комиссия разделила всю казенную нефтяную площадь на 48 участков по десяти десятин в каждом, за исключением двух, площадью в 9 десятин 2391 кв. сажень и 9 дес. 2360 кв. саж, на которые заявили претензии частные лица, а к распределению были назначены лишь 46 участков общим размером в 459 дес. Оценены они были в 552221 руб., т.е. в среднем 1200 руб. за десятину.

Однако на торгах, состоявшихся в декабре 1872г., цены эти были сильно вздуты претендентами на эти участки и казна выручила 2980307 руб., т.е. в 6 раз больше против оценочной суммы.

За короткое время произошли коренные изменения на промыслах, завершился переход от мануфактуры к машинной индустрии. Бакинская нефтяная промышленность делала с каждым годом все больше и больше успехов, выражавшихся,



почти на всех остальных внутренних рынках) подвергалась, начиная с 1877г., когда она была в среднем 2 руб. 25 коп. за пуд, постепенному по-



с одной стороны, в улучшении способов добычи, транспортировки и обработки нефти, а с другой стороны в значительном увеличении самой добычи нефти и выработке из нее различных продуктов, преимущественно керосина. Производство керосина в течение 10 лет, прошедших со времени отмены в феврале 1871г. фотогенового акциза, увеличилось в Баку в 7 раз, а отпускная цена его понизилась в 4,5 раза, поэтому керосин стал доступен не богатым классам населения, а вследствие развития и удешевления перевозных средств он распространился не только по всему Азербайджану и России, но и с каждым годом все более и более проникает за пределы страны и успешно конкурирует на зарубежных рынках с американским керосином. Действительно, вместо 11,6 млн. пуд. нефти, добытых в 1877 году на Бакинских промыслах, добыча ее в 1885г. возросла до 115 млн. пуд.

С увеличением нефтедобычи и прибыли от этой отрасли возрастала и ценность нефтяных участков: если одна десятина земли в начале 70-х годов XIX в. стоила десятки рублей, то в конце XIX в. она оценивалась в сотни тысяч рублей.

Рынок

При такой быстрой добыче нефти цены не могли держаться на прежнем высоком уровне и вскоре после откупа, они спустились с 45 до 30 коп. Приблизительно на таком уровне они держались до первой половины 1873г., когда забил знаменитый "Вермшевский" фонтан из скважины принадлежавшей обществу "Халафи". Нефть выбрасывалась с такой силой, и в таком количестве, что из нее образовались огромные озера. Рынок не мог вынести такого обилия нефти и цена на нее в течение нескольких месяцев с 30 коп. упала до 2 коп. и с тех пор она никогда уже не поднималась до прежнего уровня.

Что касается цены керосина, то она на царинском рынке (соответственно условиям которого устанавливались цены

ниже, и в 1885г. не превышала 56 коп., а в 1886г. упала до 43 коп. за пуд. в посуде. В течение 1887 года цена керосина на названном рынке колебалась между 25 и 40 коп., что соответствует 45 - 60 коп. за пуд. в посуде.

Добыча нефти

Что касается добычи нефти, то она главным образом осуществлялась на двух участках: на Балахано-Сабунчинской площади, и на площади Биби-Эйбат.

К 1896г. под добычу нефти было занято около 544 десятины. С этого же года начала сдавать в аренду новые участки нефтеносных земель, причем на торги поступили более богатые нефтью участки Балаханской и затем Сабунчинской площади.

На всех разрабатываемых участках как казенных, так и частных, занимавших в 1885г. на Балахано-Сабунчинской площади около 420, а на Биби-Эйбатской - около 20 дес., добыча нефти производилась исключительно буровыми скважинами, общее число которых на обеих означенных площадях определялось в 1885г. - в 388, а в 1886г. - в 443, но из них эксплуатировались в действительности: в 1885г. до 171, а в 1886г. - 178 скважин. Причем общая суточная производительность их колебалась между 430 тыс. и 496 тыс. пуд. нефти не считая фонтанов, которых действовало в 1886г. на Балахано-Сабунчинских промыслах - 38, а на Биби-Эйбатских - 2.

Нефтеперегонные заводы

Всех нефтеперегонных заводов в Бакинском районе было в 1885г. 136, а в 1900г. 200.

При обыкновенном способе переработки Балахано-Сабунчинской нефти на большинстве заводов из 100 пуд. последней получалось: 30 пуд. керосина, 56-60 пуд. остатков (в том числе топлива, расходуемая на заводах для перегонки нефти), остальные 14-10 пуд. составляли потерю. При более же полной утилизации нефти, т.е. при выгонке из нее тяжелых осветительных и смазочных масел и при собирании легких отгонов (бензина), средний выход продуктов перегонки выражался следующими цифрами:

Бензина	3 %
Осветительных продуктов керосина	50 %
Соляного масла	15 %
Смазочных масел	25 %
Остатков	20 %
Итого	93 %

Остальные 7 % составляли потерю. Богатые нефтяные земли на территории Сев. Азербайджана привлекали пристальное внимание многих предпринимателей, заинтересованных в извлечении огромных прибылей за счет нескончаемых нефтяных богатств. Следует отметить, что характерной особенностью нефтяной промышленности Сев. Азербайджана является ее неоднородная структура, сочетания в ней небольшой группы крупнокапиталистических компаний, достигших высокой степени концентрации производства и сбыта, с огромной массой мелких и средних фирм. Большинство предприятий занимались или нефтедобычей или ее переработкой, или экспортом нефти и нефтепродуктов.

Уже в то время зародилась новая - более прогрессивная форма работы, называемая сегодня вертикально-интегрированным подходом. Несколько предприятий одновременно занимались добычей нефти, ее переработкой и сбытом своих продуктов на рынках потребления. Это наиболее совершенная форма организации производства была и наиболее прочной, так как предприятия, имея свой продукт, непосредственно работали с потребителями.

Поскольку организация производства в крупных фирмах была выше, и они могли представлять интересы промышленности, царское правительство поддерживало их, что преследовало конкретные цели и являлось проявлением общей экономической политики царизма, заинтересованного в активизации внешнего торгового баланса, в необходимости извлечения валюты от торговли нефтепродуктами. Разнообразные субсидии, льготные кредиты и иные регулярные мероприятия, обеспечивавшие привилегированное положение отдельных групп производителей, обуславливались расширением непосредственного участия государства в экономической жизни. Однако царскому правительству приходилось все более считаться с крупными компаниями.

Важное значение для развития нефтяной промышленности имело увеличение роли крупных компаний в экономике Сев. Азербайджана, базирующееся на существенных факторах:

1) при увеличивавшемся спросе на нефть военных и других государственных потребителей;

2) крупнейшие нефтяные фирмы занимали лидирующее положение на рынке;

3) высокоорганизованным нефтепромышленным фирмам было легче воздействовать на ситуацию на рынке.

Использование крупными фирмами научно-технического и организационного капиталистического опыта развития западных стран обосновывало укрупнение нефтяных компаний. Если в 1883г. в Бакинском районе была только одна компания с добычей нефти свыше 10 млн. пуд, то в начале 90-х гг. насчитывалось 12 таких компаний, а доля их в общей добыче достигла 67 %.

Кризисы и рыночные манипуляции

Негативное влияние на развитие нефтяной промышленности Азербайджана оказали экономические кризисы 1892г. и 1901-1903гг., вызванные снижением цен на нефть. Кризисы имели роковые последствия для нефтяной промышленности.

Вследствие этого кризиса повсюду сокращалось бурение скважин и переработка нефти, закрывались многие заводы, производилось массовое увольнение рабочих, ослабевали финансово-торговые операции между промышленниками и т.д. По данным Бакинского совета съезда нефтепромышленников, Бакинская нефтяная промышленность закончила 1892г. с дефицитом в 5,5 млн. руб.

Добыча нефти с 671,9 млн. пуд. в 1901г. снизилась до 596,3 млн. пуд. в 1903г., почти половина нефтеперерабатывающих заводов бездействовала, с промыслов и заводов было уволено 5,5 тыс. рабочих.

В расширении кризиса и росте его последствий немалую роль сыграли преднамеренные действия крупных предпринимателей, которые для вытеснения конкурентов и восстановления полной монополии искусственно снижали цены на

нефть и нефтепродукты. Крупные предприниматели порою сами умышленно снижали цены на нефть на внутренних рынках, с тем, чтобы затем, скупив ее по дешевке перепродать за границей с высокой прибылью.

Резкое снижение цен на нефтяную продукцию в указанные годы привело к банкротству и разорению многих некогда конкурентоспособных мелких и средних предпринимателей и способствовало небывалой концентрации капитала в руках кучки магнатов. Положение Бакинской нефтяной промышленности не улучшилось и в послекризисные годы, ибо разразившаяся в это время русско-японская война и поджоги промыслов, нанесли ей новые тяжелые удары.

В 1905г. три четверти промыслов было уничтожено пожаром и погромом, на несколько месяцев жизнь в Баку прекратилась. Добыча нефти, выражавшаяся в 1904г. в 615 млн. пуд, упала в 1905г. до 410 млн. пуд. Сгорело 1429 вышек, составляющих более половины общего количества.

В организации поджогов важную роль сыграли коммерческие расчеты крупных нефтепромышленников, преследовавших цель искусственным путем добиться уменьшения производства и роста цен на нефтяные товары. Кроме того, докумен-

Насколько дорого обошлись Бакинской нефтяной промышленности указанные годы, видно из следующих изменений в динамике добычи нефти (в млн. пуд.)



Как видно, добыча нефти с 1901 по 1913 гг. включительно, снизилась на 32,5%. Ввиду того, что многие заводы бездействовали или работали с неполной нагрузкой, производство керосина с 128, 275 тыс. пуд. в 1900 году снизилось до 83,578 тыс. пуд. в 1910г. и до 73,423 тыс. пуд. в 1914г., т.е. упало за 14 лет почти на 42,8 %. В худшем состоянии находилось и производство других нефтяных продуктов.

Вызванное изменением конъюнктуры рынка падение цен на нефть (цена сырой нефти упала с 15,9 коп. за пуд. в 1900г. до 8,3 коп. в 1901г.) сказалось на коммерческих операциях нефтяных компаний.

В таблице 1 приведена ведомость о доходности операций в крупных нефтяных предприятиях.

При кризисе выгоднее экспортировать нефтепродукты

Своеобразие кризиса в нефтяной промышленности выражалось в том, что при превышении предложения нефти над ее спросом общий вывоз нефтепродуктов не только не уменьшался, но даже увеличивался. В 1901г. из Баку было вывезено 488,2 млн. пуд. всех нефтепродуктов, а в 1903г., 494,0 млн. пуд.

Крупные фирмы стремились компенсировать свои потери увеличением экспортных операций. Если в 1900г. в Европу было вывезено 32 млн. пуд. нефтепродуктов, а на восток - 43 млн. пуд., то в 1903г. в Европу было вывезено 52,5 млн. пуд., а на восток 58,7 млн. пуд.

Отечественный капитал в нефтяной промышленности Северного Азербайджана

Новейшие исследования ученых показывают, что капиталовложения в нефтяную промышленность Сев. Азербайджана в период ее зарождения имели два основных источника: перелив капитала из других отраслей народного хозяйства Азербайджана и граничивших с ним областей



ты, имеющиеся в нашем распоряжении свидетельствуют, что к организации поджогов в большей мере были причастны также английские и американские нефтяные короли, которые пытались избавиться от мешавшей им конкуренции.

Таб 1	Основной капитал в тыс. руб	Чистая прибыль Фирмы (млн. руб.)	
		в 1900г.	в 1901г.
Т-во "Бр. Нобель"	15,0	8467	5542
"Каспийское т-во"	2,0	2083	1373
"А.И. Мангашев и К"	22,0	5432	1736
"О-во Мазут"	6,0	10,07	1213
"Бакинское нефтяное общество"	2,3	1344	628
"Волжско-Каспийское т-во"	2,250	250	364

Кавказа и Закавказья (это в основном представители местной азербайджанской буржуазии) и вывоз капитала из промышленных районов Европейской России. И первая и вторая группы, именуемые как отечественный капитал, выступили учредителями крупнокапиталистических предприятий, однако, первые предпочитали привычную организационную форму торговых домов, а вторые сразу встали на путь образования акционерных обществ.

Первые итоги торгов нефтяными участками в декабре 1872 г. прошли в атмосфере сильного ажиотажа. Все нефтеносные земли, находившиеся в продаже, оказались в руках владельцев отечественного капитала, хотя по закону равные права получали и иностранцы. Но вероятно скудная информация о богатстве месторождений не привлекала интереса иностранного капитала.

Однако документ позволяет заключить, что доля чисто азербайджанского капитала в нефтяной промышленности страны была невелика. Данные показывают, что еще на первых торгах (в 1872 г. азербайджанский капитал представляла лишь одна фирма, затраты которой составляли 0,1 % из общей суммы, выплаченной на торгах) Кроме того эта фирма представляла собой смешанный азербайджано-армянский капитал (Г.З. Тагиев и Саркисов), на долю которой приходилось 0,5 % от общей суммы. Несколько увеличился размер отечественного капитала в добыче нефти в Азербайджане в конце 70-х годов. Так, по данным, относящимся к 1878 г. суточная производительность скважин у фирм, представляющих азербайджанский капитал, составляла 4,2 %, совместный азербайджано-армянский капитал - 8 %, а русско-азербайджанский - 1,6 %.

Удельный вес азербайджанских фирм по добыче к концу века увеличился незначительно и составил 5 %. Азербайджано-армянская фирма была к этому времени ликвидирована, а на долю единственной азербайджано-русской фирмы приходилось только 0,2 % общей добычи.

Нефтеперерабатывающая промышленность

В начале 70-х гг. представителям азербайджанского капитала принадлежало 25 из 46 небольших предприятий по производству керосина. В 1883 г. из 100 керосинозаводчиков в Баку азербайджанцев был 21 человек. В дальнейшем позиции азербайджанских предпринимателей в этой отрасли заметно ослабли. Среди владельцев нефтеперерабатывающих предприятий, наливных станций и пристаней азербайджанские капиталисты составляли 21%. Но на их предприятиях было выработано лишь 8 % от всего объема нефтепродуктов. Еще больше сократилось участие азербайджанских предпринимателей в нефтеперерабатывающей промышленности в первые годы XX века. В числе действующих предприятий оказались лишь 4 действительно принадлежавшие представителям азербайджанского капитала - М. Нагиеву, Ш. Асадуллаеву, М. Везирову и И. Гаджинскому, причем общее количество нефтепродуктов, выработанных на этих предприятиях составило только 4,7% общей их выработки в Бакинском районе.

байджанских предпринимателей в этой отрасли заметно ослабли. Среди владельцев нефтеперерабатывающих предприятий, наливных станций и пристаней азербайджанские капиталисты составляли 21%. Но на их предприятиях было выработано лишь 8 % от всего объема нефтепродуктов. Еще больше сократилось участие азербайджанских предпринимателей в нефтеперерабатывающей промышленности в первые годы XX века. В числе действующих предприятий оказались лишь 4 действительно принадлежавшие представителям азербайджанского капитала - М. Нагиеву, Ш. Асадуллаеву, М. Везирову и И. Гаджинскому, причем общее количество нефтепродуктов, выработанных на этих предприятиях составило только 4,7% общей их выработки в Бакинском районе.

Капиталовложения

В период зарождения нефтяной промышленности Азербайджана существовало три основных источника отечественного капиталовложения: торговый и промышленный, а также вклады военных и чиновников государственного аппарата.

Представителями торгового капитала в новой отрасли были, в частности М. Нагиев, А. Мангашев, Г.З. Тагиев, промышленного - В. Кокорев, П. Губин и М. Мирзоев, вклады сделали штабс-капитан К. Зубалов, отставной штабс-капитан князь Н. Бектабеков, коллежский секретарь П. Запороженко и др.

Концентрация производства и капитала шла и другим путем - путем образования акционерных компаний. В 1874 г. возникло первое акционерное предприятие - "Бакинское нефтяное общество". По структуре, форме деятельности, правовому и экономическому положению между торговыми домами и акционерными обществами имелись существенные различия. Главное из них заключалось в том, что участие в торговом доме влекло за собой полную имущественную ответственность каждого из товарищей по всем делам фирмы, тогда как участие в акционерной компании подразумевало лишь ограниченную ответственность акционеров в пределах их вклада в основной капитал предприятия.

В случае банкротства торгового дома товарищи могли потерять не только вложенные в предприятие капиталы, но и все свое имущество. А вкладчики акционерных обществ несли материальную ответственность только в пределах своих взносов, не участвовали в управлении делами и

могли выполнять лишь поручения товарища - распорядителя.

По причине этого торговые дома составлялись из ограниченного числа лиц, и их экономические возможности были невелики. Число же акционеров могло быть на много большим.

Для удовлетворения огромных потребностей нефтяной промышленности в капиталовложениях предприниматели долгое время брали деньги в долг в местных кредитных учреждениях из расчета 10 % и больше, частным же лицам кредит отпущался со взиманием 15-20 %.

Для того чтобы более четко показать долю отечественного капитала в нефтяной промышленности Сев. Азербайджана и его роль в общественной и культурной жизни страны, мы в отдельности рассмотрим деятельность наиболее видных его представителей.

Гаджи Зейнал-Абдин Тагиев

Одним из крупных капиталистов, сыгравшим большую роль не только в развитии нефтяной промышленности, ткачестве, банковского дела, но также в области просвещения и национальной культуры, был Гаджи Зейнал-Абдин Тагиев (1838-1924). Он был меценатом своего времени. Будучи сыном сапожника, Тагиев благодаря своему уму и устремленности стал известной личностью. Не имея никакого образования, но одаренный от природы недюжинным умом, он начал свою карьеру с профессии каменщика.

До своего прихода в нефтяную промышленность в 1872 г. Тагиев занимался торговлей и подрядными работами и, накопив капитал, на первых же торгах приобрел нефтяной участок. За короткое время он добился больших успехов. Уже в 1907 году его имущество оценивалось в 16 млн.руб.

Богатство недр, приобретенных им в 1879 году вместе с капиталистом Саркисовым нефтеносного участка на Биби-Эй-





же был и инициатором) водопровода Шоллар. Обращал особое внимание на развитие технических наук, и с этой целью обеспечивал за свой счет обучение азербайджанской молодежи в разных городах России и зарубежных стран. Среди этой молодежи были М. Азизбеков, С. Мехмандаров, Ф. Рустамбеков и др.

Г.З. Тагиев открыл в Мардакани садоводческую школу, выделена на постройку 30 тыс. руб. 27 сентября 1894 года состоялось открытие школы. Школа носила характер интерната, куда принимали детей бедняков.

Про благотворительную деятельность Г.З. Тагиева можно говорить много и мно-



го. Заслуги этой личности перед своим народом огромны.

Ага Муса Нагиев

Одним из Бакинских миллионеров был Ага Муса Нагиев. Родившись в семье бедняка, он еще с детства начал работать помощником. В дальнейшем, накопив небольшую сумму денег, он приобретает участок нефтеносной земли. Счастье не обошло его, и в скором времени на участке М. Нагиева забил фонтан нефти. Таким образом, М. Нагиев из помощника превратился в крупного предпринимателя и миллионера. По своему богатству он ничуть не уступал Г.З. Тагиеву. В 1914 году его богатство исчислялось суммой в 70 млн. рублей золотыми деньгами. М. Нагиеву принадлежало 4 нефтеперерабатывающих завода.

Про эту личность среди городского населения остались на первый взгляд несколько неприятные впечатления. Несмотря на свои богатства М. Нагиев был известен в городе своей скупостью. Но совсем ли это так. Внимательное знакомство с его биографией и деятельностью, дает возможность сделать вывод, что М. Нагиев был просто экономным предпринимателем, который бережно обходился своим капиталом.

Нельзя не заметить его благотворительную деятельность. Для благотворительного общества было построено прекрасное здание "Исмаилия" (на данный момент - это здание Исполнительной власти города Баку), немного выше было построено здание для Реальной школы, а за городом больница (раньше им. Семашко, а сейчас больница имени Мусы Нагиева), и все это

на деньги Мусы Нагиева. Он же выделена деньги на постройку водопроводов в городе, взял на себя все расходы Реальной школы, куда каждый год на подготовительные курсы поступало 25 ребят. Он финансировал обучение многих азербайджанских студентов, обучающихся в вузах России. В 1899г. на деньги М. Нагиев строится здание "Зимнего клуба", а рядом с ним гостиница "Астерия".

Было построено и много других в архитектурном отношении прекрасных зданий, что украшало Баку. Как видим, М. Нагиев был человеком щедрым, не жалеющим денег для благотворительных целей в нужный момент времени.

Среди других представителей азербайджанского капитала в нефтяной промышленности страны можно выделить таких крупных предпринимателей, как Муртузов, Мухтаров, Шамси Асадуллаев, И. Гаджинский, Г. Везиров, А. Маншифов, М. Селимханов и др.

Самое главное в деятельности местных нефтепромышленников то, что капитал, полученный из собственной нефтяной промышленности Азербайджана, не утекал за пределы страны, а находил потребление внутри, что положительно сказывалось на жизни государства.

Говоря об отечественном капитале в нефтяной промышленности Сев. Азербайджана невозможно обойти вниманием деятельность фирмы "Бр. Нобелей". Основатели Нобелевской фирмы Людвиг и Роберт Нобели, - братья известного изобретателя Альфреда были выходцами из Швеции.

В 1837г. Э. Нобель, глава семьи, разорившись из-за не всегда удачного бизнеса, оставил временно семью в Швеции и, спасаясь от кредитов, переехал в Петербург, где получив разрешение от царского правительства строит небольшую мастерскую по выпуску сухопутных и морских мин. В дальнейшем Э. Нобель, получив от царского правительства 25 тыс. рублей открывает при поддержке генерала-инженера Э.И. Тотлебена небольшой механический завод. В 1841г., получив от русского военного ведомства 40 тыс. руб. за сухопутные мины, Э. Нобель расширил на своем заводе производство вооружения. В 1842 году, привезенные к отцу в Петербург, сыновья Нобеля, стали усиленно учиться русскому языку.

Нобелевский завод в Петербурге постепенно обратился в довольно крупное по тому времени предприятие. Во время Крымской войны Нобелевский завод, получив от царского правительства много заказов, нажил себе приличный капитал.

В 1874 году Нобели впервые появляются в Баку, арендуют нефтеносные участки, и в 1875 году покупают небольшой керосиновый завод. В 1879 г. нефтяное предприятие Нобелей было преобразовано в акционерную компанию с капиталом 3 млн. руб.

Как видно, из средств вложенных в Т-во "Бр. Нобель" значительную часть пред-

бате, мощные нефтяные фонтаны принесли ему колоссальные состояния, что позволило Г.З. Тагиеву занять важные позиции и в некоторых отраслях промышленности, транспорте, торговле.

В конце 1897г. Г.З. Тагиев продал за 5 млн. руб. свои нефтяные промыслы, керосино-мелассный завод, а также суда для перевозки нефтепродуктов на Каспии, компании крупных британских капиталистов во главе с одним из директоров Английского банка Э. Губбардом.

Помимо денег, Г.З. Тагиев получил пакет акций английской компании на 165 тыс. фунтов стерлингов и стал одним из его директоров. Тесно связавшись с английским капиталом, Г.З. Тагиев принимал участие и в других фирмах, основанных в Баку британскими предпринимателями и финансистами.

Он стал одним из директоров английской фирмы, образованной весной 1898 г. в Лондоне - "Бакинского общества русской нефти", которое приобрело в Баку промысла Арафелова и братьев Будаговых за 6,8 млн. руб. Имя Г.З. Тагиева использовалось английскими капиталистами в качестве прикрытия при сделках по приобретению Бакинских нефтяных промыслов в обход даже крайне умеренных ограничений царского законодательства.

Г.З. Тагиев, как верный сын своей Родины, прекрасно понимал значение науки и культуры в обществе и оказывал содействие их развитию. В 1882 году на его средства было построено здание театра. Он финансировал публикации произведений видных азербайджанских писателей, открывал школы и помогал обучающимся за границей. В 1898 году начинается стройка школы для девушек, (здание Института Рукописей Азербайджана) - все расходы которой Г. Тагиев взял на себя. Кроме этого, на нужды школы им было выделено 150000 рублей. Г.З. Тагиев в 1911г. выделена деньги на постройку (он

ставляли не иностранные капиталы, а деньги нажитые в России. Поэтому все предприятия Нобеля вполне можно назвать русскими.

Первоначальный капитал товарищества в 1879 г. был вложен в различные виды нефтяного имущества на 62 %, в 1880 г. - на 81 %, в 1881 г. - на 85 %. В 1883 г. он оказался задействованным уже на 180 %. В 1882 г. капитал Т-во "Бр. Нобель" составлял 12 млн. руб.

Вступление Нобелей в Бакинское нефтяное дело произошло в исключительно благоприятной для крупного предпринимательства обстановке, когда мелкие и средние производители легко разорились, не имея возможности ни наладить широкое бурение, ни организовать транспортировку и переработку нефти, ни создать разветвленную по всей стране сеть складов и сбыта. Расправиться с мелкими конкурентами местного значения или наладить с ними выгодное для себя сотрудничество позволяло превосходство в капитале.

Изучение материалов показывает, что на внутрироссийском рынке уже в 1908 году заправились Товариществ чувствуют себя настолько сильными, что способны поставить перед собой задачу лидировать в ценах независимо от других фирм, снижая или вздувая цены в зависимости от того или иного варианта перспектив наибольшей прибыльности. Если в 1908 г. Товариществом было закуплено 46599 тыс. пуд. нефти, то в следующем 1909 г. им было закуплено по средней цене 21 коп. за пуд. 51526 тыс. пуд. нефти, в 1910 г. - 55043, в 1911 г. - 57443 тыс. пуд.

Ни один пуд этой нефти не был в последующие годы продан т-вом "Бр. Нобель" без значительных прибылей: в 1911 г. он продавал нефть в среднем по 33 коп., в 1912 г. по 44, в 1913 - по 55 коп. за пуд.

Ради обеспечения своих выгод Т-во "Бр. Нобель" в значительной мере содействовало развитию техники нефтяного дела. Оно налаживало массовое производство керосина и дешевые виды нефтяного транспорта, позволявшее организовать широкий вывоз Бакинского керосина на обширные рынки соседних стран.

За 30 лет существования этого товарищества количество действовавших на его промыслах буровых скважин и добывающейся из них нефти изменилось следующим образом (Таб. 2):

Годы	Количество действовавших скважин	Количество добываемой нефти (в тыс. пуд.)
1879-80	12	919
1890	76	45.173
1900	180	850.10
1909	276	66893

В 1913 г. Т-во "Бр. Нобель" контролировало работу пяти предприятий, которые добывали до 78,8 млн. пуд. нефти.



Как уже было отмечено выше, Т-во "Бр. Нобель", имея в распоряжении огромные капиталы, легко подчиняло себе мелкие и средние фирмы. Тем не менее, некоторым из таких нефтепромышленников удалось проявить живучесть за счет утраты определенной доли самостоятельности и превращения в вассалов той или иной группы монополистической олигархии, а зачастую также за счет попыток использовать противоречие между этими группами. Это были аутсайдеры.

Среди наиболее видных аутсайдеров чрезвычайно характерна фирма Зубаловых. Она возникла сначала под фирменной маркой "Зубалов и Джакели". Эта фирма еще на первых торгах 1872 года затратив немногим более 18 тыс. руб., удержало за собой 2 %-й Биби-Эйбатский участок. Зубаловы старались формировать свою фирму комплексно, т.е. не только добывать нефть, но и перерабатывать ее, а затем доставлять продукцию потребителю.

Мелкие компании - оплот борьбы "против Нобеля"

Интересен тот факт, что крупным магнатам во главе с Нобелем оказалось приемлемым не доводить предприятия такого типа до банкротства, а ограничиться превращением их владельцев в своих вассалов. Крупные монополистические фирмы были заинтересованы в сохранении конкуренции между более мелкими компаниями - своими поставщиками, поскольку это вело к уменьшению стоимости их поставок.

Но несмотря на давление со стороны крупных компаний, мелкие и средние фирмы в Бакинском нефтяном деле просуществовали довольно долго. Одной из причин этому были взаимоотношения между крупными фирмами.

Прежде всего, это происходило потому, что в борьбе против монополий часть из них смогла сплотиться вокруг таких крупных фирм, как Манташев и Гукасовы. Хо-

тя местные фирмы были более отстающими, им удалось сохранить значительное влияние. Особенно показателен в этом отношении Манташев, под эгидой которого в Баку действовала большая группа мелких и средних предпринимателей. Кроме этого, с Манташевым заодно выступали и некоторые нефтепромышленники, включая Гукасовых, торговый дом Будаговых, Тагиева и др.

Сам Манташев представлял собой довольно характерную фигуру для Бакинского нефтяного дела того времени. Нефтяные участки приобретенные его домом, оказались весьма перспективными и он быстро разбогател. К концу 90-х годов торговый дом Манташева был преобразован в акционерное общество. Фирма Манташева представляла собой предприятие с собственными заводами по переработке нефти, трубопроводами и нефтехранилищами. Ежегодная добыча нефти составляла 50 млн. пуд. Несколько слов следует сказать также о Гукасовых, "Каспийское товарищество", учрежденное в 1887 г. с капиталом в 2 млн. руб., являлось наряду с торговым домом Манташева одной из наиболее крупных местных Бакинских фирм. Гукасов не редко выступал совместно с Манташевым, но в целом держался самостоятельной линии. И здесь они опирались не только на успехи достигнутые "Каспийским товариществом" в нефтяном деле, но также и на ту роль, которую играл П. О. Гукасов, глава фирмы, в созывавшихся с 1884 г. съездах Бакинских нефтепромышленников - предпринимательской организации, которая на первых порах являлась оплотом борьбы мелких и средних нефтепромышленников против Нобеля.

Изучение материалов показывает, что становление и развитие нефтяной промышленности в 70-е - начале 80-х годов XIX в. было связано, главным образом, с отечественным капиталом. В дальнейшем, отечественные предприниматели хотя и уступали частично свое место иностранным предпринимателям, но такие гиганты как Нобель, Манташев, Г.З. Тагиев сохранили свое привилегированное положение в нефтяной промышленности Сев. Азербайджана.

KAZAKHSTAN AND AZERBAIJAN - DOMINANTS IN CASPIAN OIL PRODUCTION TILL 2015

IN CASPIAN RESERVES:

* CHEVRONTEXACO CORP. RANKS FIRST

* OAO LUKOIL RANKS AHEAD OF BP

Proved hydrocarbon reserves of the Caspian region are mounting. To date these reserves are proved to be 7,8 billion barrels, told the head of the Italy's concern ENI Gian Maria Gros-Pietro on the economic forum in Almaty. According to him, till 2010 daily output will make 3,8 million barrels that is about 60% of today's output on the

"... nothing can be compared to the Caspian region ...", think investors

North Sea. At the same time till 2010 production rate in this region will go ahead leaving behind Iran and Norway and total one and half times more than in Brasilia.

The head of ENI supposes that in 2010 proved oil reserves of the Caspian region will be half-time more than similar reserves of the Mexico Gulf. Therefore he thinks "in this term nothing can be compared to the Caspian region".

As far as Kazakhstan is concerned, deposits of this country hold 5,4 billion barrels of proved oil reserves. Gros-Pietro named the Kazakhstan field the huge oil reservoir that can be exactly appraised only by the International consortium Agip KCO who develops it (ENI - the project operator). In order to fully develop the "Kashagan" field, thinks the head of the Italy's concern, "we need

three things: time, funds and researches". Only after that we can say of export of Kazakh oil recovered from the "Tengiz" and "Kashagan" fields: to move through the CPC pipeline (Caspian Pipeline Company) and/or by the Main export pipeline Baku-Tbilisi-Ceyhan.

At the same time Gros-Pietro told that the time would come when present oil routings are insufficient and new export routs must be sought. Saying of perspectives of moving the

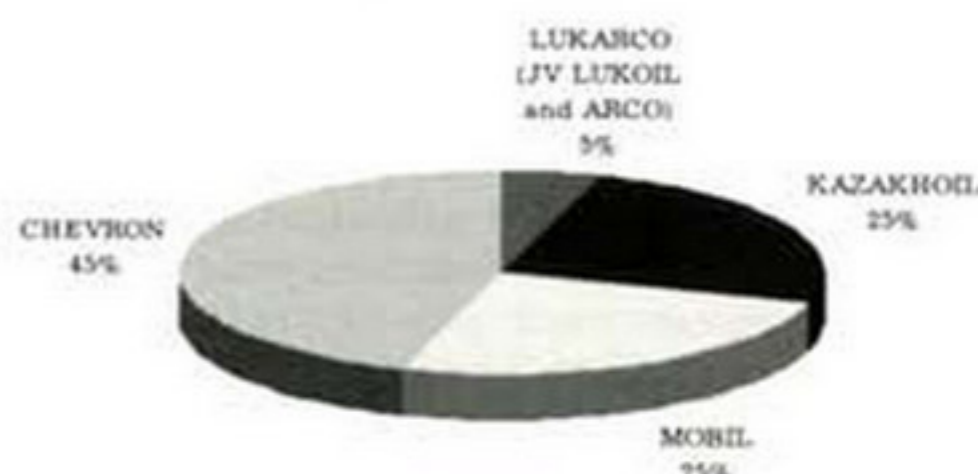
Kazakhstan oil via Iran's territory, according to him, "there

are two politic risks", "no one will allot funds in risky projects". Today Kazakhstan produces about 800 000 barrels of oil a day. As the head of the energy and natural mines minister of Kazakhstan Vladimir Shkolnik told recently, till 2010 his country will rise its output to 2 million barrels of oil a day.

As to estimations of Wood Mackenzie for 2002, total hydrocarbon reserves of five Caspian littoral states - Azerbaijan, Iran (only reserves of the Caspian sea), Kazakhstan, Russia (only reserves of the Caspian sea) and Turkmenistan - will amount to 39.4 billion barrels (Table 1).

There are six key projects Caspian region (Kashagan, Tengiz, Karachaganak, Azeri-Chirag-Guneshli (ACG), Shah-Deniz and North Block in Russia), which hold 26.9 barrels of oil or 68% of the regional deposits.

"TengizChevronOil" JV



"TengizChevronOil" JV

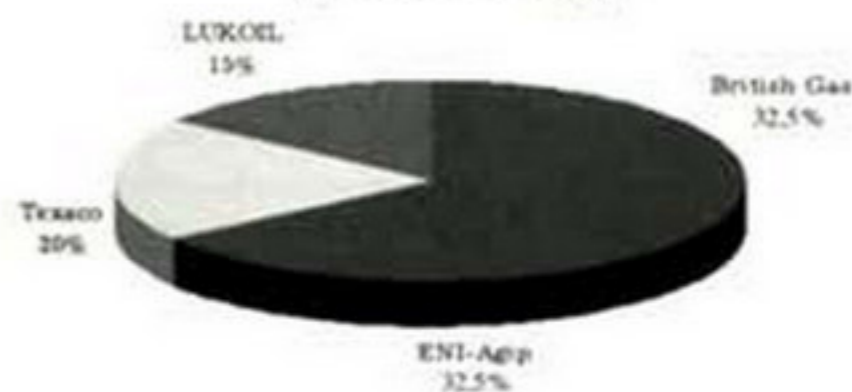
- "LUKARCO" (JV made of LUKoil and ARCO) - 5%
- "KazakhOil" - 25%
- Mobil - 25%
- Chevron - 45%

• On 18 November 1997 during the visit of the president of Kazakhstan Nursultan Nazarbayev to the USA, in Washington Kazakhstan and 4 companies (British Gas, Texaco, Agip and LUKoil) have signed up for the production sharing agreement on the project for development the Kashagan field. In compliance with this document Kazakhstan holds 80% of the field reserves, remaining 20% - are for investors.

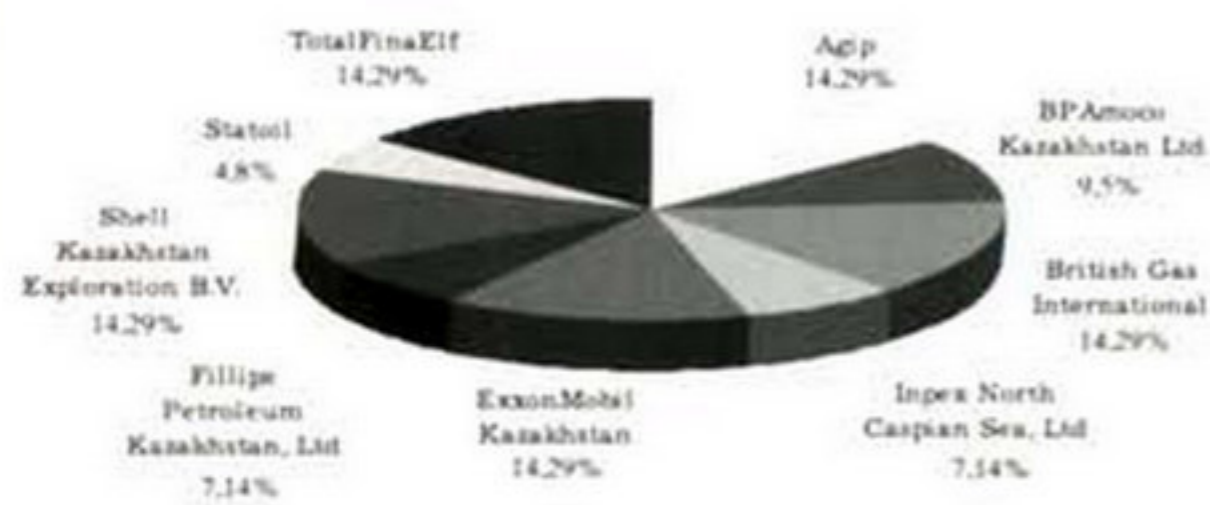
Present day of the consortium

- British Gas - 32,5%
- ENI-Agip - 32,5%
- Texaco - 20%
- LUKoil - 15%

"TengizChevronOil" JV (Present day)



Shareholders of Agip KCO



It is expected that development of the Karachaganak field requests \$10 billion, expected outcome - \$65 billion of which \$47 billion to Kazakhstan.

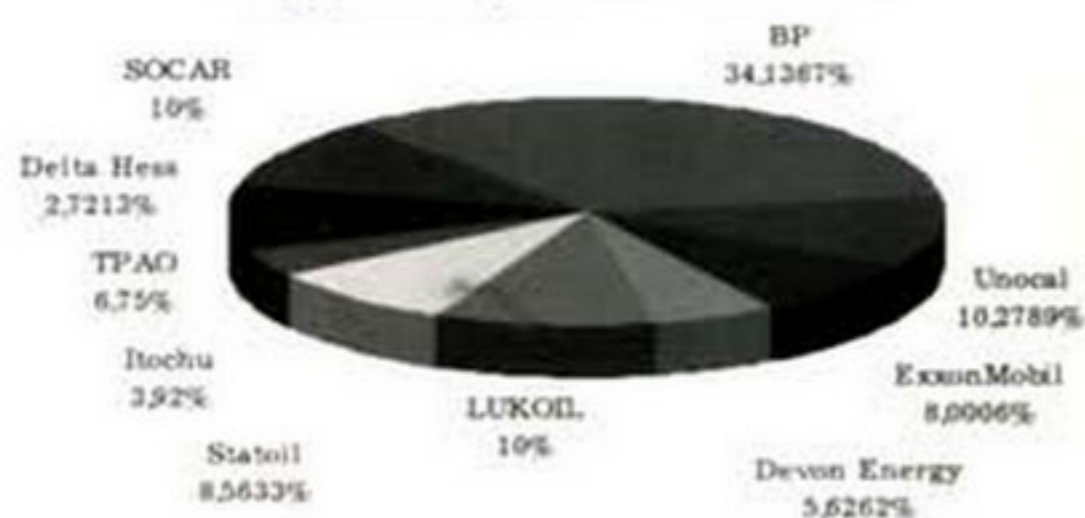
Shareholders of Agip KCO

Interests:

- Agip (14,29%)
- BP Amoco Kazakhstan Ltd. (9,5%)
- British Gas International (14,29%)
- Inpex North Caspian Sea, Ltd. (7,14%)
- ExxonMobil Kazakhstan (14,29%)
- Phillips Petroleum Kazakhstan, Ltd. (7,14%)
- Shell Kazakhstan exploration B. V. (14,29%)
- Statoil (4,8%)
- TotalFinaElf (14,29%)

In terms of SPA, Agip KCO is the operator of the consortium of international companies. That means that Agip KCO is fully responsible for implementing Working programs approved by the Managing Committee. Shareholders are controlling over the implementation of liabilities undertaken by Agip KCO in compliance with SPA Agip KCO, and each shareholder must be legally registered in Kazakhstan and be governed by laws of the Kazakhstan Republic.

Project "Azeri", "Chirag", deepwater part "Guneshli"



Project "Azeri", "Chirag", deepwater part "Guneshli"

Project shareholders

- BP - 34,1367%
- Unocal - 10,2789%
- ExxonMobil - 8,0006%
- Devon energy - 5,6262%
- LUKoil - 10%
- Statoil - 8,5633%

- Itochu - 3,92%
- TPAO - 6,75%
- Delta Hess - 2,7213%
- SOCAR - 10%

"Shah-Deniz" project

Shareholders:

- BP - 25,5%
- Statoil - 25,5%
- O.I.E.C. - 10%
- TotalFinaElf - 10%
- LukAgip - 10%
- TPAO - 9%
- SOCAR - 10%

For the purposes of this analysis, Wood Mackenzie has estimated Kashagan liquid reserves at a conservative 10 billion bbl, which represents more than 25% of the regional total. The giant discovery has strengthened Kazakhstan's regional reserve position, and it now controls about 75% of the Caspian's liquids.

Further appraisal work at Kashagan and the surrounding Agip KCO (formerly Offshore Kazakhstan International Operating Co. [OKIOC]) acreage could lead to an upward revision of the reserves in the near future, strengthening Kazakhstan's position in the region still further.

Despite the addition of 750 million bbl of reserves from the Yuri Korchagin and Khvalynskoye oil fields in the Russian sector, Azerbaijan remains firmly in the second spot with 17% (6.6 billion bbl) of the

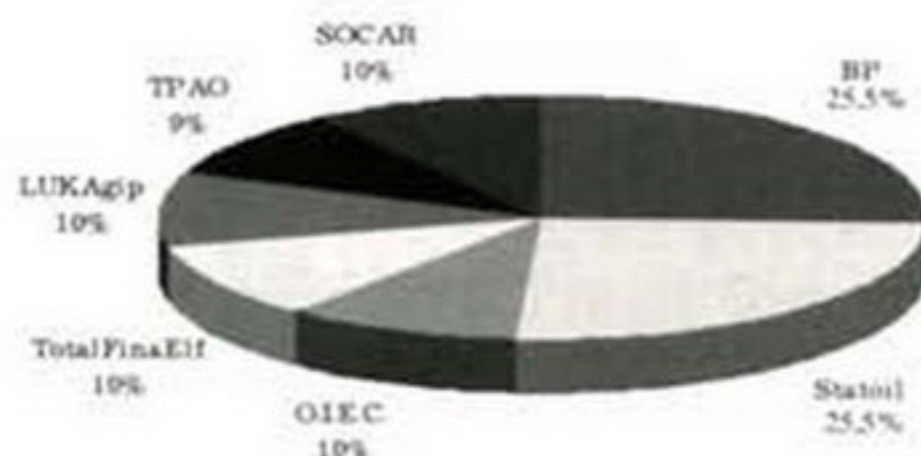
Caspian total (Table 1). Exploration drilling in Azerbaijan during 2000 and 2001 has largely been disappointing, casting serious doubt over the ultimate potential of the southern Caspian.

Turkmenistan's liquid reserves have more or less remained unchanged at 6% (2.2 billion bbl), while Iran has yet to contribute to the regional total, with exploration drilling unlikely to commence before 2004.

With estimated associated gas reserves of about 25 tcf, the Kashagan oil discovery has enhanced Kazakhstan's position as a regional gas player, bringing it in line with the vast remaining gas reserves held by Turkmenistan. Kazakhstan and Turkmenistan contribute 45% and 44%, respectively, of the Caspian's 27 tcf total remaining gas reserves (Fig 2).

Despite Kazakhstan's large, well balanced reserve portfolio, much of the gas, and in particular that at the Tengiz and

"Shah-Deniz" project



Kashagan fields, is sour and hence costly to develop. With a lack of local or regional markets willing to pay adequate gas prices, much of the Kazakh gas is likely to have negative value for some time due to the costly processing and treatment required.

Although oil currently remains more important to Azerbaijan, it contributes about 10% of the region's remaining gas reserves, primarily due to the giant Shah Daniz gas field. Despite its smaller gas volumes, Azerbaijan has a geographical advantage that has enabled it to secure a significant gas sales contract with Turkey at an international gas price. Unlike some of the other Caspian states, Azerbaijan remains relatively well positioned to gain additional gas market

share and capitalize on its gas assets in the longer term.

Due to the major contribution from gas, secure long-term gas contracts or viable gas utilization alternatives will be needed for all the major projects in order to optimize development and investment across the region.

Production

As to D. Maria Gros-Pietro's appraisal, till 2010 Kazakhstan's and Azerbaijan's fields on the Caspian can yield up to 3,8 million bbl a day. Realization of this potential will require annually \$6 billion during the coming decade. In terms of hardly forecasted inconstant world demands and investment risks the Central Asia shall provide favorable conditions to foreign investors. To date investors are anxious with new law on investments devised in Kazakhstan covering domestic investments to the prejudice of foreign investors. The former vice-president of Chevron-Texaco Corp Richard Matske anticipated optimistic perspective for Kazakhstan. If Caspian potential is realized, then till 2010 hydrocarbon production will exceed output of Iran and Norway and 2,5 times output in Brasilia. This is 50% more than production rate in Mexican gulf.

Richard Matske thinks that proved reserves of the region, including Kashagan, are comparable to Russian one and the same as North-American, including Mexico, the USA and Canada. These reserves two times more than in Western Europe, but these are just 10% of the Middle East's deposits. This is a large figure, told Matske, "but not the largest one". He added that despite comparability of the Caspian and North American liquids, the latter's output of hydrocarbons is 10

times more. "That means we must shift up production rate and think of oil deliveries to markets rather than center on discovery of new fields."

Another matter - what market is most promising one for the Caspian oil.

Most seems to be like in the coming decade the pace of development of the Asian market will be ten times rapidly than the market of the Western Europe. But all routs for the Caspian oil are oriented to West. Gros Pietro noted that since sea shipping was one of cheapest transporting means, they must seek for the most optimal sea-port. Geographically the Persian Gulf is the most attractive, but in our case the Caspian oil will be in competition with the oil brought from the Middle East. The main factor, able to draw investments into the region, is risk. As to this matter Matske, the experienced oil-businessmen, told: "We need less politic, more economy".

Wood Mackenzie anticipates that liquids production in the Caspian region could exceed 3.8 million b/d by 2015, based on existing discoveries alone - more than triple the 1.2 million b/d achieved during 2000. Kazakhstan and Azerbaijan will continue to dominate regional liquids production in the future, contributing an estimated 2.5 million b/d and 1.0 million b/d, respectively, by 2015 (Table 2).

However, based on existing discoveries alone, Caspian liquids production looks set to decline after 2015 (Fig. 3), future exploration success in the region is expected to add to the production potential presented, possibly extending the plateau of 3.5-4.0 million b/d beyond 2020.

Kazakhstan is expected to provide steady liquids output growth over the short-medium term from the production

ramp-up of Tengiz and Karachaganak, with longer-term growth coming from the Kashagan development.

Future liquids production growth in Azerbaijan depends heavily on the sanction and construction of the high-profile Baku-Tbilisi-Ceyhan (BTC) export pipeline. Providing BTC is operational by 2005, the ACG project should be able to realize its full potential, driving Azerbaijan's liquids production up nearly fourfold to more than 1.1 million b/d in 2010.

In Turkmenistan, liquids production is influenced primarily by progress at the Cheleken and Livanov contract areas. Production is expected to rise to 318,000 b/d by 2010 before going in to decline after 2015.

In the Russian sector of the Caspian, production will likely commence from the Severnyi block in 2004, initially from Yuri Korchagin field and thereafter from the phasing-in of Khvalynskoye.

Iran, which has yet to commence exploration in its sector of the Caspian, is not expected to contribute to the region's liquids production before 2010.

Based on existing discoveries alone, the Caspian region has the potential to produce about 16-17 bcfd of natural gas by 2010 (Fig. 4), with the main contributors being Turkmenistan (49%) and Kazakhstan (38%) (Table 3). The key projects driving gas production over the short-medium term in Kazakhstan are the Karachaganak, Tengiz, and Kashagan developments. In Turkmenistan, gas production will be largely driven by the production capacity of existing fields and market demand, rather than by development of new reserves.

Azerbaijan's contribution to the Caspian total will primarily be influenced by the Shah Daniz gas project and the degree to which additional gas sales contracts can be secured with Turkey or neighboring countries. Exploration success is likely to keep regional gas production on an upward trend beyond 2010. Free, sweet gas discoveries, such as Shah Daniz, are considered more likely in the southern Caspian, with significant sour, associated gas anticipated in the northern Kazakh sector.

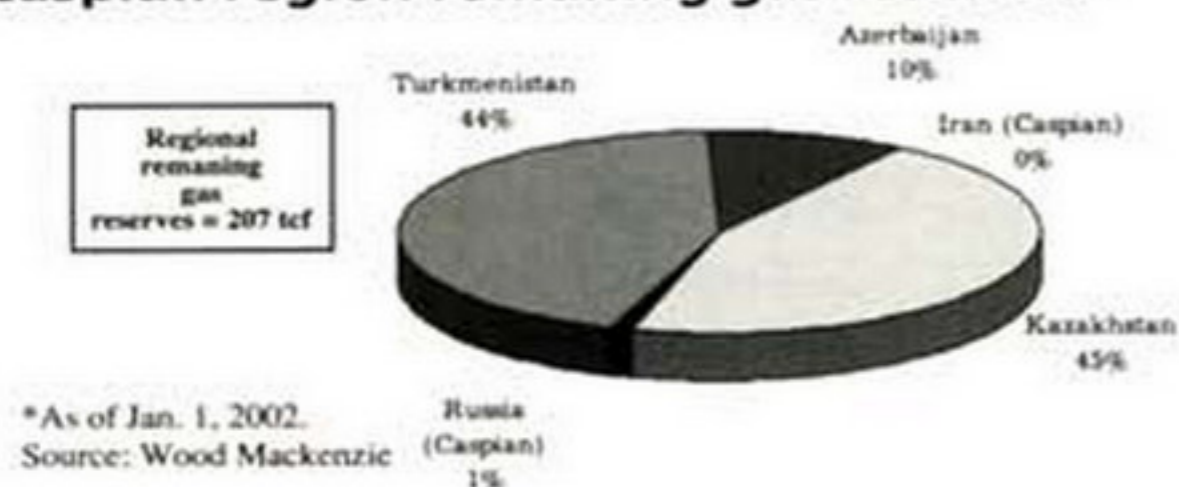
The potential growth in gas production for the Caspian is significant, although a

Export pipelines of Kazakhstan

The oil pipeline "Tengiz-Novorossiysk":

Total length	1580 km
Length within the country	590 km
Projected capacity	67 million tones of oil a year
Throughput	28,2 million tones of oil a year
Oil pipeline "Atyrau Samara"	
Length within the country	697 km
Throughput	15 million tones of oil year

Caspian region remaining gas reserves*



large proportion of the remaining gas reserves remain stranded without local, regional, or international markets. Turkmenistan and Kazakhstan gas remains subject to Russia's dominance and as a result is largely unable to reach markets willing to pay international gas prices. In a region where potential gas supply is expected to substantially outstrip demand within a decade, securing additional gas markets, obtaining the finances for export pipelines, and managing the technical and political risks remain key if the region is to realize its gas production potential.

Reserves

Using Wood Mackenzie's Path Finder database and mapping product, remaining reserves rankings have been compiled for the top 20 companies (excluding the national oil companies) operating in the Caspian region.

Despite the discovery of the giant Kashagan oil field by the OKIOC consortium during 2000, Chevron Corp. has maintained its overall position at the head of the reserves rankings due to its 50% stake in Tengiz (Fig. 5 a). Chevron and Texaco Inc. reserves have been shown separately to illustrate the relative contribution, prior to their merger to form Chevron-Texaco Corp. last October.

ExxonMobil Corp. has closed the gap significantly to within 500 million boe, with its 16.7% stake in the Kashagan discovery.

Even allowing for this upward revision of Kashagan reserves, the newly consolidated ChevronTexaco should easily be able to maintain its lead position in the Caspian.

Although initially part of the Agip KCO (former OKIOC consortium that made the Kashagan discovery), BP PLC, along with Statoil ASA, decided to sell its interests in Kashagan to the remaining partners. In doing so, BP has slipped down the reserve rankings from the third position to sixth, while OKIOC members ENI SPA and BG PLC have moved into the third and fourth spots, respectively.

OAO Lukoil has also moved ahead of BP following the discovery of Yuri Korchagin and Khvalynskoye oil fields in the Russian sector of the Caspian.

While familiar faces remain in control of the majority of the Caspian reserves, the Kashagan discovery has thrust sever-

remainder largely in the hands of state organizations.

Hydrocarbon quality

Fig. 5a highlights the remaining Caspian reserves by hydrocarbon gravity and clearly demonstrates that a large percentage of the remaining Caspian liquids are very light. The Tengiz and Kashagan fields in Kazakhstan contain very light oil (>40° API) that has moderate sulfur content but is relatively high in mercaptans. As these fields contribute a significant proportion of the region's remaining reserves, this hydrocarbon type dominates the rankings. Chevron, ExxonMobil, ENI, BG, TotalFinaElf, Shell, Inpex, and Phillips have Caspian portfolios that are dominated by this light, moderate sulfur crude. It should be noted that Kazakh crude tends to have

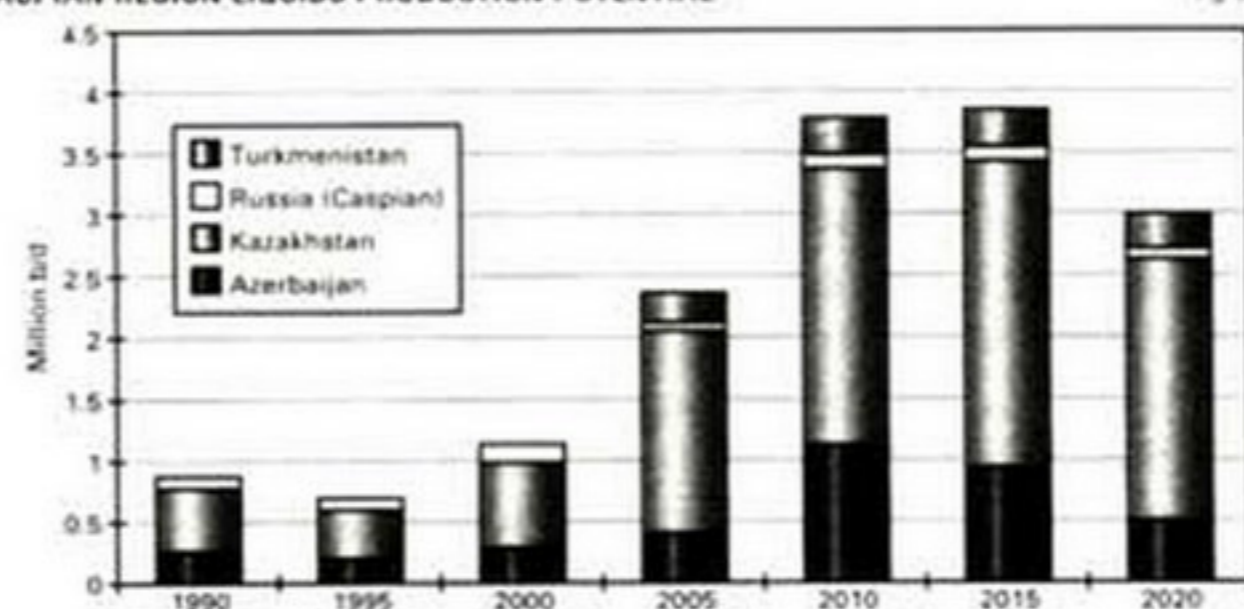
associated sour gas, which represents a significant issue in terms of the processing cost and the environmental implications for sulfur disposal.

Azeri crude tends to be slightly heavier and sweeter than that in Kazakhstan and as a result BP's Caspian portfolio is dominated by 30-35° API Azeri light, which is sulfur-free. Although associated

gas at the ACG fields is sweet and does not require expensive processing, it is required that all gas is delivered to State Oil Co. of the Azerbaijan Republic free of charge and therefore has no real value for BP.

Despite the Caspian region being dominated by various types of light crude, several companies operating in

CASPIAN REGION LIQUIDS PRODUCTION POTENTIAL



Source: Wood Mackenzie

al new companies into the reserves rankings, including TotalFinaElf SA, Royal Dutch/Shell Group, Inpex Corp., and Phillips Petroleum Co.

It is clear that the region's reserves base is very much dominated by the majors and supermajors, for which the Caspian region provides a significant part of their overall global reserve base and is likely to remain a focus for future reserve additions. The top 20 companies in Fig. 5a control about 60% of the region's remaining oil and gas reserves, with the

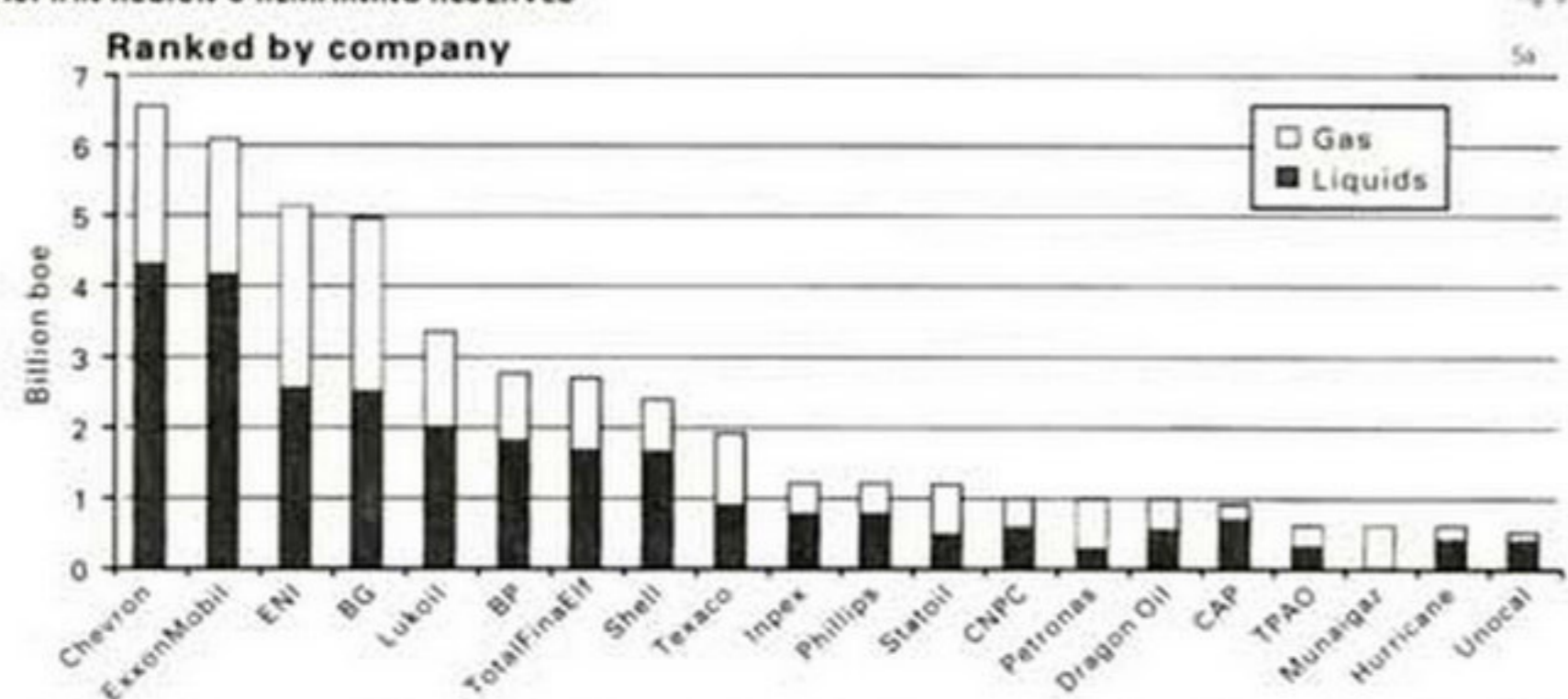
CASPIAN REGION LIQUIDS PRODUCTION POTENTIAL¹

Table 2

	1990	1995	2000	2005	2010	2015	2020
	1,000 b/d						
Azerbaijan	251	186	282	406	1,112	954	519
Kazakhstan	516	409	736	1,629	2,246	2,484	2,144
Iran ²	0	0	0	0	0	0	0
Russia ²	0	0	0	32	100	85	63
Turkmenistan	114	100	154	272	318	333	251
Total	881	695	1,172	2,339	3,786	3,856	2,977

¹Based on existing discoveries only. ²Caspian portion only

CASPIAN REGION'S REMAINING RESERVES*



Kazakhstan have portfolios that contain a significant proportion of heavy, sulphurous oil. In particular Texaco and Central Asia Petroleum (CAP), which operate North Buzachi and Kalamkas fields, respectively, on the Buzachi Peninsula, have liquids portfolios with a large percentage of <25° API, 2% sulfur crude. In addition to the added cost of extracting the heavy oil, the crude is difficult to transport and realizes a price discounted to Brent crude.

ENI's and BG's reserve portfolio is more biased towards gas than many other companies, with a 50-50 split

between liquids and gas. Much of this gas is contained within Karachaganak field and will have little direct value, as about 40% will likely be reinjected at the field to enhance liquids recovery.

Despite many companies' large gas reserve portfolios, much of this gas has little value due to the lack of a significant market, and in many cases, such as at Tengiz and Kashagan, the gas is likely to have a negative value on the project due to high processing costs in the short term. However, if full international gas prices could be secured for Caspian gas, it would have a significant economic

impact on many of the large gas and gas-condensate projects in the region in the longer term.

Production outlook

Caspian liquids production in 2001 was dominated by a handful of companies that have interests in only a few large Caspian projects (Fig. 6a).

Chevron continues to head the rankings with its 50% stake in Tengiz, while ExxonMobil's 25% interest in Tengiz and 8% interest in ACG position it in third spot. This lead will be retained for some time, with the incorporation of Texaco's production into the new ChevronTexaco.

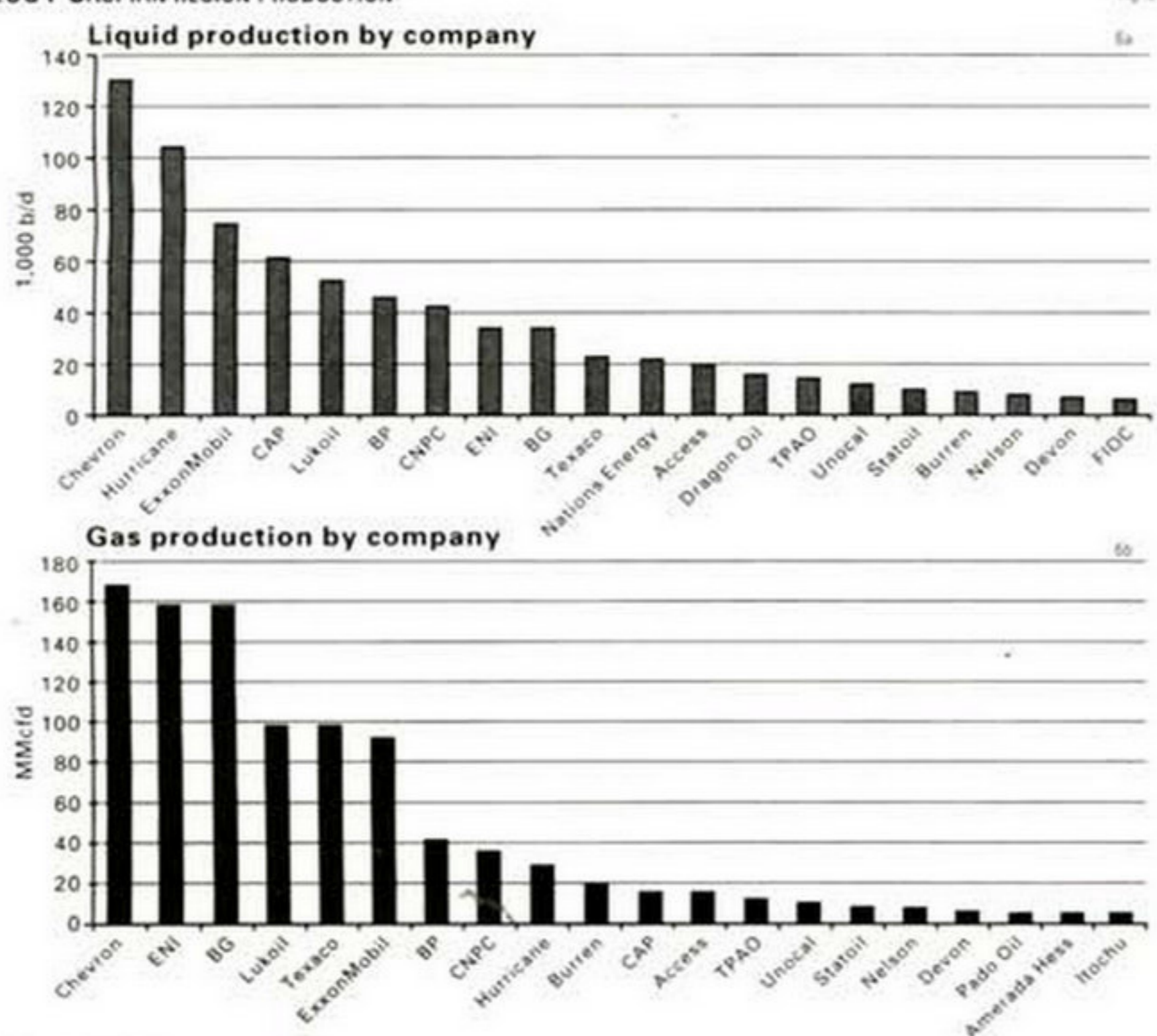
Perhaps unexpectedly, Hurricane Hydrocarbons Ltd. with estimated remaining reserves of only 520 million boe, lies in second place through its operated onshore assets in eastern Kazakhstan (Kumkol North, Kumkol South, South Kumkol, KAM, and Kazgermunai). Although Wood Mackenzie anticipates that Hurricane's net oil production will increase to about 140,000 b/d in the next couple of years, unless new reserve additions are made in the short term. Hurricane's production is likely to go into decline around 2005.

With the continued ramp-up of Tengiz production, Chevron alone is expected to head the liquids production ranking for several years to come, with net Caspian oil production estimated to reach 335,000 b/d by 2010. By 2010, it is estimated that 57% of the Caspian's liquids production will come from just four fields or complexes-Tengiz, ACG, Karachaganak, and Kashagan. The key partners in these consortia are therefore expected to dominate the liquids production rankings in the longer-term.

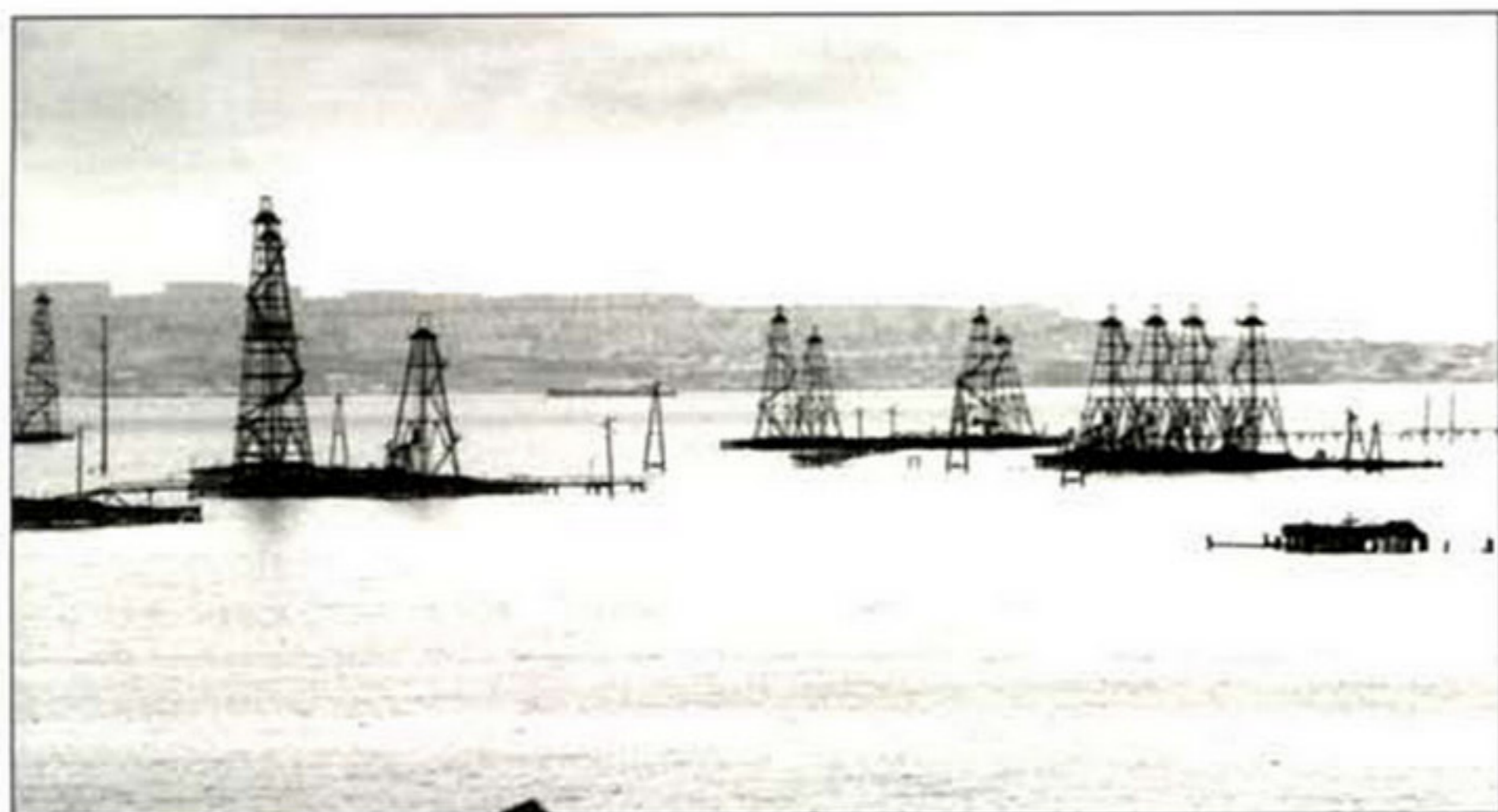
Chevron has moved ahead of BG and ENI in the gas production rankings due to its decision to acquire an additional 5% stake in the Tengiz project from the Kazakh government during 2000 (Fig. 6b).

With the inclusion of Texaco gas reserves, ChevronTexaco is set to dominate gas production in the short term.

2001 CASPIAN REGION PRODUCTION



Source: Wood Mackenzie



through the MEP, reported Media-Press agency, according to some experts will be by \$2,5-4 lower than in any other projects.

In April the sponsor group formed to fund construction of the Baku-Tbilisi-Ceyhan pipeline experienced some changes. The head of the foreign investments department to SOCAR Valeh Aleskerov told on the last press-conference, SOCAR will have 25% interest in the project out of the recently held 45% stake.

5% will be given to Italy's concern ENI, total shares of other partners will make 57,5%. Hence, at the time being there is 12,5% free in the project. Recently shares in the sponsor group were as following: SOCAR - 45%, project operator BP - 25,72%, Unocal - 7,74%, Statoil - 6,45%, TPAO - 5,08%, Itochu - 2,96%, Delta Hess - 2,05% and ENI - 5%.

Now after casting the latest interests are: SOCAR - 25%, project operator BP - 38,21%, Statoil - 9,58%, Unocal - 8,9%, TPAO - 7,55%, Itochu - 3,4%, Delta Hess - 2,36% and ENI - 5%.

Four development wells are drilled on the Russian sector of the Caspian Sea. Experts say that the North Caspian holds 10 promising structures with initial recoverable oil reserves of over 2 billion tones. Start of producing testing on first field is stated for 2002-2004.

Hence, MEP is expected to see "big" North-Caspian oil, for which exporting CPC is not quite sufficient.

Company's profit is evident: having transported liquids to world markets by the Baku-Ceyhan pipeline they can avoid doping the easy and less sulfur oil into the "Transneft" system and receiving less sulfur Urals on the pipe outlet.

But the companies' expenses for MEP construction will be justified only if they have large volumes of oil. So LUKoil who has licenses for promising fields not only on the north-western and north-eastern but also on the south-western Caspian can be set as a sample. And the company is therefore deeply interested in maximal number of reliable and economical versions for transiting the Caspian liquids to the world markets. Progress in realization of the MEP project Baku-Ceyhan - is a perfect sample of Turkish's thought-out policy to draw foreign investments. Turkey significantly surpasses its main competitor - Iran- in transiting the Caspian hydrocarbons.

Iranian version of the Caspian oil transit is less-profile than Turkish one. One of main advantages is that Iran's liquids will find access to the constantly growing Asian market rather than less developing Mediterranean. Main obstacles (with non-consideration of political) for construction of the Trans-Iran oil pipeline -is uncoordinated policies of Kazakhstan, Turkmenistan and Iran and depressing forecasts on oil reserves on the south-eastern and south parts of the Caspian sea.

Today neither these states nor investors have common attitude as to optimal export of hydrocarbons in south direction. But the task of necessity to build the oil pipelines Aktau-Turkmenbashi and Turkmenbashi-Neka and Teheran-Persian Gulf is still waits for decision. Iran proposes the companies to take part in "swap" campaigns to supply its north refineries with oil in exchange to equivalent volume of liquids from the Persian Gulf. But this version is good for smaller suppliers - to date throughput of this routing is not over 2,5 million tones of oil a year. In the future Iran plans to build up its supplies to 19 millions, but this is also insufficient to transform the "Iranian corridor" into the one of main export routings of the Caspian oil.

Probably, Transneft's efforts to export the Caspian oil across the Persian Gulf will give new impulse to talks of Kazakhstan, Turkmenistan and Iran. One of three ways to bring this project to reality envisages reverse operating of the Aktau-Turkmenbashi-Neka pipeline. Two other versions envisage using of the Omsk-Pavlodar-Chimkend-Chardjou pipeline with further install the linking pipe Jardjou-Neka. Realization of any of these projects will heighten interest of foreign investors to the Iran direction. Today there still persists uncertainty with throughput of the Iranian oil pipeline. Only export volumes of Kazakhstan oil have been finalized already, this rate can average 20 million tones in 2005 and 30 million tones in 2010. Supplies with the Russian liquids on the first phase will total 5 million tones a year to grow up to 20 million. That means that construction of the pipeline Kazakhstan-Turkmenistan-Iran-Persian Gulf is mostly dependent on perspectives of production developments on the Turkmen field Burun or rather on success of ExxonMobil's exploratory operations in this country.

ExxonMobil has already started production operations on the Turkmenian field Burun and at the same time

explores the oil-bearing block "Garashsizlig-2". The latter includes seven large fields on the Cheleken and on the Shelf. But failure to discover commercially viable oil reserves induced ExxonMobil to roll up the project.

Total hydrocarbon reserves of south-eastern sector of the Caspian sea are estimated to be 2,2-2,6 billion tones, but it is early to outlook output in the region.

Another stimulus to realization of the project for Trans-Iranian oil pipeline will be the start of developments on the fields situated on the Iranian sector of the sea. Oil recovered here will be driven to northern oil refineries, so, the "swap" scheme loses its actuality. But this can happen not earlier 2007-2009.

In 2002-2010 oil production in the Caspian region will be driven up mainly by expansion of "western" grid of pipelines that in turn positively affects first of all those companies who make appearance in several projects and at the same time have shares in as a minimum of two key consortiums for pipeline constructions.

Today, major companies that are noticeable by their compliance to these requests are only BP, Statoil, LUKoil and ENI. Probably, this lists will be added with Chevron, ExxonMobil and TotalFinaElf who are likelihood going to join the Azerbaijani MEP project.

Market trend

Most likelihood, the next turning-point in development of oil-gas production on the Caspian sea will be 2005 when first bulks of "big" Caspian oil are expected to change contours of the world market.

Till this time competition of oil suppliers moving their liquids to Mediterranean Sea will likely to peak. In 2002 this market will see blend of CPC oil, in 2005 after the MEP is commissioned the pipe is to be added with considerable volumes of Azerbaijani oil. In turn, this will drive down the prices on the expensive and heavy North-African oil.

Moreover, the refineries of Mediterranean region will curtail consume of the Russian Urals blend, think experts, which is expected to become more heavier and sulfur thanks to slash of Kazakhstan liquids moved to the "Transneft" system.

One of results of such changes will be softened USA's dependence on the imported liquids form Middle East. First - American continent will see larger supplies with the North African oil forced out from the Europe. Second - USA will consume part of Azerbaijani liquids non-handled with Mediterranean refineries. To all appearances the Northern Europe will gain, since part of the Russian and North African oil forced out from the Mediterranean market will be marketed here. Hence, even without direct politic interference G. Bush's republican administration can reap for a long time fruits of Bill Clinton's Caspian policy, think experts of the Russian internet-publication "World energy policy".

Key variables

To recap the key variables in this analysis:

- The Caspian region has reserves of 39.4 billion bbl of liquids and 207 tcf of gas (75.8 billion boe) with the potential to produce 3.8 million b/d of liquids and 16.7 bcf/d of gas in 2010.

- The majority of reserves and production potential in the Caspian region is controlled by six key projects (Kashagan, Tengiz, Karachaganak, ACG, Shah-Daniz and the Severnyi block in Russia) and relatively few companies.

- The six key projects contain over two thirds of the total liquids reserves in the region.

- Gas will play an increasingly important part in the timing and commercial success of these key projects. About 44% of the production potential of the region could be provided by gas in 2014.

- Over 60% of the reserves and production potential of the region, based on proven reserves alone, is provided by Kazakhstan.

- The top 20 companies in the region control 60% of the Caspian's oil and gas reserves.

- Chevron is the leading oil company in the Caspian, and the new merged company ChevronTexaco is well positioned to dominate oil and gas reserves and production rankings in the Caspian for several years.

- Chevron also has the lightest crude (46.9° API) due to its 50% share in massive Tengiz field. Even with the addition of Texaco's heavy (19° API) North Buzachi reserves, ChevronTexaco will still have the lightest crude in the region, hence its strong preference for use of an "oil quality bank" for transportation through the Caspian Pipeline Consortium pipeline.

- Each project is subject to varying degrees and types of risk, and those companies best able to successfully manage such risks in this volatile region will ultimately succeed and be the most profitable.

The article is prepared jointly with Oil&Gas Journal



**The President of Azerbaijan Republic -
Heydar Alirza oglu Aliyev**

OFFICE OF THE PRESIDENT

Address: 19, Istiglaliyat str., 370066
Fax: 92-35-43, 92-06-25
Telex: 142261 Lider SU

Head of the Presidential Office of the Republic - Ramiz Mehdiyev
Tel: 92-31-54

**Administrative department of the Presidential office -
Akif Muradverdiyev**
Tel: 92-43-10

Counselor to economic problems to the President - Ali Asadov
Tel: 92-28-72

Counselor to economic policy to the President - Vahid Akhundov
Tel: 92-53-31

Foreign Relations Department
Head of the department - Novruz Mamedov
Tel: 92-35-27

Economic Policy Department
Head of the department - Mail Rahimov
Tel: 92-52-29

CABINET OF MINISTERS OF AZERBAIJAN REPUBLIC

Prime-Minister - Artur Rasizade
Tel: 98-00-08, 92-41-61
Reception: 92-98-48

Assistant to the Prime-Minister - Tofik Saridjalinsky
Tel: 92-74-51

First vice-premier - Abbas Abbasov
Tel: 92-54-31

Vice-premier - Abid Sharifov
Tel: 92-93-21

Vice-premier - Elchin Efendiyev
Tel: 92-77-28

Vice-premier - Ali Hasanov
Tel: 92-84-26

Vice-premier - Eyubov Yagub
Tel: 97-00-09

Oil and Chemistry Department
Head of the department - Rasim Dadashev
Tel: 92-98-64

Energy and Machine Building Department
head of the department - Sayaf Ismayilov
Tel: 92-00-03

International Economic Relations Department - Agadai Agayev
Tel: 92-23-83

**Interregional Economic Relations Department -
Kamal Ismayilzade**
Tel: 92-78-05

**Construction, Industrial construction materials and
Construction industry Department - Shain Salakhov**
Tel: 92-54-39

Transport and Communication Department
Head of the department - Mikhail Jafarov
Tel: 92-40-70, 92-54-25

Press-secretary - Akif Maharramov
Tel: 92-54-15, 92-82-85

**Президент Азербайджанской Республики -
Гейдар Алирза оглы Алиев**

АППАРАТ ПРЕЗИДЕНТА

Адрес: 370066, ул. Истиглалият,
Факс: 92-35-43, 92-06-25
Телекс: 142261 Lider

Руководитель Аппарата Президента (АП) - Рамиз Мехтiev
Тел: 92-31-54

**Управление делами АП -
Акиф Мурадвердиев**
Тел: 92-43-10

Советник президента по экономическим вопросам - Али Асадов
Тел: 92-28-72

Государственный советник по экономической политике - Вахид Ахундов
Тел: 92-53-31

Отдел внешних связей
Заведующий - Новруз Мамедов
Тел: 92-35-27

Отдел экономической политики
Заведующий - Mail Рагимов
Тел: 92-52-29

КАБИНЕТ МИНИСТРОВ

Премьер министр - Расизаде Артур
Тел: 98-00-08, 92-41-61
Присемная: 92-98-48

Помощник премьер-министра - Тoфик Сариджалинский
Тел: 92-74-51

Первый вице-премьер - Аббас Аббасов
Тел: 92-54-31

Вице-премьер - Абид Шарифов
Тел: 92-93-21

Вице-премьер - Эльчин Эфендиев
Тел: 92-77-28

Вице-премьер - Али Гасанов
Тел: 92-84-26

Вице-премьер - Ягуб Эйюбов
Тел: 97-00-09

Отдел нефти и химии
Заведующий - Расим Дадашев
Тел: 92-98-64

Отдел машиностроения и энергетики
Заведующий - Сайяф Исмаилов
Тел: 92-00-03

Отдел международных экономических связей - Агадан Агаев
Тел: 92-23-83

**Отдел межрегиональных экономических связей -
Кямал Исмаилзаде**
Тел: 92-78-05

Отдел строительства, промстройматериалов и строительной индустрии
Шайн Салахов
Тел: 92-54-39

Отдел транспорта и связи
Заведующий - Михаил Джафаров
Тел: 92-40-70, 92-54-25

Пресс-секретарь - Акиф Магеррамов
Тел: 92-54-15, 92-82-85

**MINISTRY OF FOREIGN AFFAIRS
OF AZERBAIJAN REPUBLIC**

4, Sh. Gurbanov str., Baku
Minister - Vilayat Guliyev
 Tel. of the assistant to the minister: 92-68-56

Deputy minister - Mahmud Mamedkuliye
 Tel: 98-01-13

Deputy minister - Khalaf Khalafov
 Tel: 92-68-42

**THE MINISTRY OF ECONOMIC DEVELOPMENT
OF AZERBAIJAN REPUBLIC**

Minister - Farhad Aliyev
 Tel: 90-24-30, 90-24-08

THE STATE CONCERN "AZERKHEMIMYA"

86, S. Vurgun str., Sumgayit, 373200
President: Fikret Sadikhov
 Tel: 5-94-01; Fax: 5-98-17

THE STATE COMPANY "AZNEFTKHEMIMASH"

57, Inqilab, Baku
president - Ali Karahanov
 Tel: 41-17-16, 41-17-13; Fax: 41-17-23

Vice-president of commercial problems - Safar Gurbanov
 Tel/Fax: 62-07-18

**MINISTRY OF COMMUNICATION
OF AZERBAIJAN REPUBLIC**

33, Azerbaijan ave., Baku, 370139
Minister - Nadir Ahmedov
 Tel: 93-00-04

AzEuroTel JV

1, B. Safarov str., Baku
General director - Nuri Ahmedov
 Tel: 92-65-00, 92-33-99; Fax: 97-01-01

MINISTRY OF FINANCE

83, S. Vurgun str., Baku
Minister - Avaz Alekperov
 Tel: 93-81-03, 93-30-11
 e-mail: minfin-az@hotmail.com.
 URL: www.minfin-az.com

**STATE COMMITTEE OF SECURITIES TO
THE PRESIDENT OF AZERBAIJAN REPUBLIC**

19, Bul-Bul ave., Baku
Chairman - Babayev Heydar
 Tel: 93-50-58, 98-25-59; Fax: 98-25-59, 93-67-97
 E-mail: sindy@intrans.az
 URL: www.scs-az.com

Baku Interbank Currency Exchange (BBVB)

57, Aliyev ave., Baku
Chairman - Amirbekov Farhad
 Tel: 90-63-09, 90-63-12; Fax: 90-65-16
 E-mail: info@BBVB.org
 URL: www.BBVB.org

National Bank of Azerbaijan

32, R. Behbutov str., 370070
Chairman - Elman Rustamov
 Tel (switchboard): 93-11-22, 93-12-52, 93-52-66; Fax: 93-73-74, 93-55-41

International Bank of Azerbaijan

67, Nizami str., Baku, 370004
Chairman - Jahangir Hajiyev
 Tel: 98-85-36, 98-75-93; Fax: 93-40-91

**МИНИСТЕРСТВО ИНОСТРАННЫХ ДЕЛ
АЗЕРБАЙДЖАНСКОЙ РЕСПУБЛИКИ**

Ул. Ш.Гурбанова, 4
Министр - Виляят Гулиев
 Тел пом. министра: 92-68-56

Заместитель - Махмуд Мамедкулиев
 Тел: 98-01-13

Заместитель - Халаф Халафов
 Тел: 92-68-42

**МИНИСТЕРСТВО ЭКОНОМИЧЕСКОГО РАЗВИТИЯ
АЗЕРБАЙДЖАНСКОЙ РЕСПУБЛИКИ**

Министр - Фархад Алиев
 Тел: 90-24-30, 90-24-08

ГОСКОНЦЕРН "АЗЕРИХИМИЯ"

373200, г. Сумгайыт, ул. С. Вургун, 86
Президент - Фикрет Садыгов
 Тел: 5-94-01; Факс: 5-98-17

ГОСКОМПАНИЯ "АЗНЕФТХИММАШ"

Ул. Инглаба, 57
Президент - Али Караханов
 Тел: 41-17-16, 41-17-13; Факс: 41-17-23

Вице-президент по коммерческим вопросам - Сафар Гурбанов
 Тел/Факс: 62-07-18

**МИНИСТЕРСТВО СВЯЗИ
АЗЕРБАЙДЖАНСКОЙ РЕСПУБЛИКИ**

370139, пр. Азербайджана, 33
Министр - Надир Ахмедов
 Тел: 93-00-04

СП AzEuroTel

Ул. Б.Сардарова, 1
Генеральный директор - Нурн Ахмедов
 Тел: 92-65-00, 92-33-99; Факс: 97-01-01

МИНИСТЕРСТВО ФИНАНСОВ

Ул. Самеда Вургун, 83
Министр - Аваз Алекперов
 Тел: 93-81-03, 93-30-11
 E-mail: minfin-az@hotmail.com
 URL: www.minfin-az.com

**ГОСКОМИТЕТ ПО ЦЕННЫМ БУМАГАМ ПРИ
ПРЕЗИДЕНТЕ АЗЕРБАЙДЖАНСКОЙ РЕСПУБЛИКИ**

Пр. Бюль-Бюля, 19
Председатель - Бабаев Гейдар
 Тел: 93-50-58, 98-25-59; Факс: 98-25-59, 93-67-97
 E-mail: sindy@intrans.az
 URL: www.scs-az.com

Бакнская Межбанковская Валютная Биржа (БМВБ)

3101102, пр. Алиева, 57
Управляющий - Амирбеков Фархад
 Тел: 90-63-09, 90-63-12; Факс : 90-65-16
 E-mail: info@BBVB.org
 URL: www.BBVB.org

Национальный Банк Азербайджана

370070, ул. Р. Бейбутова, 32
Председатель - Эльман Рустамов
 Тел (коммут.): 93-11-22, 93-12-52, 93-52-66; Факс: 93-73-74, 93-55-41

Международный Банк Азербайджана

370004, ул. Низами, 67
Председатель - Джангир Гаджиев
 Тел: 98-85-36, 98-75-93; Факс: 93-40-91

**AZERBAIJAN FUEL
& ENERGY COMPLEX**

**FUEL & ENERGY MINISTRY
OF AZERBAIJAN REPUBLIC**

Fuel and Energy Minister - Mejid Kerimov

Mejid Kerimov was born in 1958 in Baku in the scientist family. He graduated from the school No.7 in Baku, the Azerbaijani Institute of Oil and Chemistry and the Azerbaijan State University. He is Doctor of Engineering Science, professor of oil and gas projects management. He is married.

Director of the secretariat - Abdullayev Rafik
Tel: 31-79-03 Fax: 31-90-05

Head of the personnel department - Efendiyev Elman
Tel: 31 79 07

Assistant to the minister - Ahmedov Panakh

Head of the clerical works and controlling department - Jafarov Nazim

Senior specialist of the foreign relations department - Abdullayev Sabig
Tel: 47-81-05

Senior specialist of the oil and gas refining department - Salehli Chingiz

Senior specialist of electroenergetics department - Bayramov Nazim

Chief accountant - Tagiyeva Jamila

Head of the electroenergetics department - Hasanov Vidadi

Head of the central directorate of fuel-energy operations - Rzabekov Idris
Tel: 31-77-36

Deputy head of the central directorate of fuel&energy operations - Islamov Islam

Head of the capital assets investments and project expertise department - Aliyev Vagif

Deputy head of the central directorate of fuel&energy operations - Abdullayev Musa

Senior specialist of the legal department - Agayev Ibrahim

Senior specialist of the energy controlling department - Ismayilov Elkhan

**THE STATE OIL COMPANY
OF AZERBAIJAN REPUBLIC
(SOCAR)**

Principal activity: Exploration and development of oil fields; production, transportation and refinery of oil and gas, oil and oil-products supplies to world market, manufacturing of oil-and-gas production equipment; installation of offshore platforms and etc., scientific-design activity.

Branches and offices: "Offshore Oil&Gas Production" PA, "Onshore Oil&Gas Production" PA, "Azorneftiyag" PA, "Azorneftyanajag" PA, "Geophysics and Engineering geology" PA, "Trunk Oil Line" PA, "Machine-building" PA, "Shellprojectstroy" PA, External Economic Links department and Foreign Investments Department.

Date of establishment: 1992

Operating personnel: 61000

Address: 73, Neftchilar ave., 370004

Tel.: (994 12) 92 07 45, 92 15 76; Fax: (994 12) 97 11 67

E-mail: dyagoobov@socarfidbaku.az

**ТОПЛИВНО-ЭНЕРГЕТИЧЕСКИЙ КОМПЛЕКС
АЗЕРБАЙДЖАНА**

**МИНИСТЕРСТВО ТОПЛИВА И ЭНЕРГЕТИКИ
АЗЕРБАЙДЖАНСКОЙ РЕСПУБЛИКИ**

Министр топлива и энергетики - Меджид Керимов

Родился в 1958 году в городе Баку в семье ученого. Закончил среднюю школу No7 города Баку, Азербайджанский Институт Нефти и Химии и Азербайджанский Государственный Университет. Доктор технических наук профессор в области управления проектами нефтяных и газовых месторождений. Женат.

Начальник секретариата - Абдуллаев Рафиг
Тел: 31-79-03 Факс: 31-90-05

Начальник отдела кадров - Эфендиев Эльман
Тел: 31-79-07

Помощник министра - Ахмедов Панах

Начальник отдела делопроизводства и контроля за исполнением - Джафаров Назим

Главный специалист отдела иностранных связей - Абдуллаев Сабиг
Тел: 47-81-05

Главный специалист отдела по переработке нефти и газа - Салехли Чингиз

Главный специалист отдела по электроэнергетике - Байрамов Назим

Главный бухгалтер - Тагиева Джамиля

Начальник отдела по электроэнергетике - Гасанов Видад

Начальник главного управления топливно-энергетических операций - Рызбеков Идрис
Тел: 31-77-36

Заместитель начальника главного управления топливно-энергетических операций - Исламов Ислам

Начальник отдела основных фондов вложений и экспертиз проектов - Алиев Вагиф

Заместитель начальника главного управления по топливно-энергетическим операциям - Абдуллаев Муса

Ведущий специалист юридического отдела - Агаев Ибрагим

Главный специалист отдела контроля за энергоносителями - Исмаилов Эльхан

**ГОСУДАРСТВЕННАЯ НЕФТЯНАЯ КОМПАНИЯ
АЗЕРБАЙДЖАНСКОЙ РЕСПУБЛИКИ
(ГНКР)**

Основная деятельность: Разведка и разработка нефтяных месторождений; добыча, транспортировка и переработка нефти и газа, поставка нефти и нефтепродуктов на мировой рынок, производство нефтегазового оборудования; строительство морских платформ и др., научно-проектная деятельность.

Филиалы и офисы: Производственное объединение (ПО) по Добыче Нефти и Газа на море, ПО по Добыче Нефти и Газа на суше, ПО "Азербнефтяг", ПО "Азербнефтянажар", ПО "Геофизика и Инженерная Геология", ПО "Магистральные Нефтепроводы", ПО "Шельфпроектстрой", Управление по Внешним Экономическим связям, Управление Иностранных Инвестиций.

Дата создания: 1992 год

Численность работников: 61 тыс. чел.

Адрес: 370004, пр. Нефтяников, 73

Тел: (99412) 920745, 921576; Факс: 971167

E-mail: dyagoobov@socarfidbaku.az

President of SOCAR - Aliyev Natig

Tel.: (+994 12) 92 07 45; Fax: 93 64 92; Telex: 142187 CWET SU

Aliyev Natig was born on 23 November 1947 in Baku. In 1965 he graduated from the secondary school and in 1970 from the Azerbaijan State Institute of Oil and Chemistry named after M. Azizbekov a qualification of "geology and exploration of oil&gas fields", mining engineer-geologist.

1974 - graduate student of Geological Institute of Academy of Sciences (Azerbaijan Republic).

1975 - candidate of geological-mineral science

Author of over 30 scientific publications.

Married, has two children.

Work experience: He started his work experience in 1970 on the production association "Kaspmorneft", then he filled the position of the head of geology department in "offshore geology and survey", the general director in Baku office of English "IPESKO INTERNATIONAL LTD".

Since 1993 - the president of SOCAR.

First vice-president of SOCAR for foreign economic relations - Aliyev Ilham

URL: www.ilham-aliyev.com

Aliyev Ilham was born on 24 December of 1961 in Baku. In 1976 he graduated from the secondary school and in 1982 from the Moscow State Institute of International Relations on qualification of International Relations.

1982-1990 - post-graduate study, degree of candidate of science, teaching at the MSIR.

Since 1994 - first vice-president of SOCAR.

Deputy of Milli Mejlis

The chairman of the National Olympic Committee.

Married, has three children.

Vice-president of SOCAR for geology, geophysical and development of fields - Yusifzadeh Khoshbakht

Tel.: 92 88 90

Yusifzadeh Khoshbakht was born on 14 January 1930 in Baku. In 1947 he graduated from the secondary school and in 1952 from the Azerbaijan Institute of Oil and Chemistry named after M. Azizbekov on qualification - "geology and exploration of oil and gas fields".

In 1987 he defended doctoral thesis.

Work experience: After graduating from the institute he started his service in Baku branch of Design Institute of Oil Ministry of USSR where he was assigned to engineer-geologist. Then he filled positions of senior geologist in the PA "Azneft", senior geologist on "Oil Rocks", deputy senior geologist and head of the geology and survey department of "Morneft" PA. For a long time worked as a senior geologist in "Caspomorneft" PA.

Since 1994 - the vice-president in SOCAR.

Over 100 scientific publications, including 8 monographs.

Awards: two orders of Labour Red Banner, order of "Honor", "Istiglal" decoration, Honored engineer of Azerbaijan Republic, honorary title of "Oil Industry Worker of the USSR", two times Laureate of the State Premium of Azerbaijan SSR.

Married, has two children.

Vice-president of SOCAR for capital construction - Zeynalov Ahmed

Tel.: 92 07 91

Zeynalov Ahmed was born on 22 April of 1935.

In 1953 he graduated from the secondary school and in 1958 graduated from the Azerbaijan Technical Institute on qualification of civil-engineer.

After graduating from the institute he started his service on the Plant for Ferroconcrete Items "Azorneftestroy" of the Oil Ministry of Azerbaijan Republic. He promoted to the position of the head of the trust, he also filled position of the general director of "CaspMorNefteGaz".

Since 1992 - the vice-president of SOCAR for capital construction.

Awards: Order of "Druzhiba Narodov", order of "Honor", Laureate of the State Premium of Azerbaijan Republic, Laureate of the Premium of the Council of Ministers of USSR.

Married, has two sons.

Президент ГНКАР - Алиев Натиг

Тел: 92-07-45 Факс: 93 64 92; Телекс: 142187 CWET SU

Родился 23 ноября 1947 году в городе Баку.

В 1965 г. окончил среднюю школу.

В 1970 году окончил Азербайджанский Институт Нефти и Химии им. М.Азизбекова (АГНА) по специальности "геология и разведка нефтяных месторождений", горный инженер-геолог.

1974 - аспирант Геологического Института Академии наук Азербайджанской Республики.

1975 - кандидат геолого-минералогических наук.

Свыше 30-ти научных публикаций.

Женат, имеет сына.

Трудовая деятельность: Трудовую деятельность начал в 1970 году в производственном объединении "Каспморнефть", также работал в "Конторе по геологии и разведке в море" на должности начальника отдела геологии, затем работал генеральным директором представительства в Баку английской фирмы "IPESKO INTERNATIONAL LTD".

С 1993 года - президент ГНКАР.

Первый вице-президент ГНКАР по внешнеэкономическим связям - Алиев Ильхам

URL: www.ilham-aliyev.com

Родился 24 декабря 1961 года в городе Баку.

В 1976 году окончил среднюю школу.

В 1982 году окончил Московский Государственный Институт Международных Отношений по специальности международные отношения.

1982-1985 гг. - аспирантура, получение степени кандидата, преподавательская деятельность в МГИМО.

С 1994 года - первый вице-президент ГНКАР.

Депутат Milli Меджлиса

Председатель Национального Олимпийского Комитета.

Женат, имеет троих детей.

Вице-президент ГНКАР по геологии, геофизике и разработке месторождений - Юсифзаде Хошбахт

Тел: 92-88-90

Родился 14 января 1930 года в г. Баку.

В 1947 окончил среднюю школу.

В 1952 году окончил Азербайджанский Институт Нефти и Химии им. М.Азизбекова (АГНА) по специальности "геология и разведка нефтяных и газовых месторождений".

В 1987 году защитил докторскую диссертацию.

Трудовая деятельность: После окончания института работал инженером-геологом в Бакинском филиале Проектного института Нефтяного Министерства СССР, гл. геологом в объединении "Азнефть", гл. геологом на "Нефтяных камнях", зам. гл. геолога и нач. отдела геологии и разведки объединения "Морнефть", длительное время работал гл. геологом ПО "Каспморнефть".

С 1994 года - вице-президент ГНКАР.

Свыше 100 научных публикаций, в т.ч. 8 монографий.

Награжден: Дважды орденом Трудового Красного Знамени, орденом "Знака почета", орденом "Истиглал", звание заслуженного инженера Азерб.ССР, звание "Почетного нефтяника СССР", дважды звание "Лауреата государственной премии Аз.ССР".

Женат, имеет двух детей.

Вице-президент ГНКАР по капитальному строительству - Зейналов Ахмед

Тел: 92-07-91

Родился 22 апреля 1935 года.

В 1953 году окончил среднюю школу.

В 1958 году окончил Азербайджанский Политехнический институт по специальности инженер-строитель.

После окончания института работал на заводе железобетонных изделий треста "Азморнефтьстрой" Министерства нефтяной промышленности АР, дошел до должности управляющего трестом, также работал на должности генерального директора "КаспМорНефтеГаз".

С 1992 года является вице-президентом ГНКАР по капитальному строительству.

Награжден: Орденами "Дружба народов", "Знак почета", является лауреатом Государственной премии АР, удостоен звания лауреата премии Совета Министров СССР.

Женат, имеет сына.

The vice-president of the SOCAR for logistic, transport and social development - Salmanov Zohrab

Tel: 92-87-94

He was born on 31 December of 1941 in Gazakh region of Azerbaijan. In 1958 he graduated from the secondary school, in 1964 - from the Baku branch of the Odessa Navy Institute on the qualification of engineer-mechanic.

He does not have a degree of science.

After graduating the institute he started service on the overhaul plant "Commune of Paris", for a long time he was director of the ship overhaul plant. He also was assigned to fill position of the deputy director of "Caspromneftegaz".

Since 1994 - the vice-president of the SOCAR.

Married, has two children.

Counselor to the president of SOCAR on economic and finance problems - Aliyev Rafik

Tel: 92-05-63

PRESIDENTIAL SECRETARIAT

Senior referent - Dashdamirova Salatyn

Tel: 93-23-12, 93-64-92

PRESS-SERVICE

Senior referent - Mirzoyev Mamed

Tel: 97 53 47

Referent - Kender Raisa

Tel: 97 53 48

Referent - Abbasova Rena

Tel: 97 53 47

PRODUCTIVE SERVICE

Senior referent - Mamedov Rafik

Tel: 92 29 54

Senior referent - Shakhbazov Eldar

Tel: 92-03-01

DRILLING SERVICE

Senior referent - Tatliyev Khaliddin

Tel: 92-43-68

SERVICE OF GEOLOGY, GEOPHYSICAL AND DEVELOPMENT OF FIELDS

Senior referent - Nazarov Arif

Tel: 92-44-62

OIL REFINERY SERVICE

Senior referent - Huseynov Vagif

Tel: 92-87-09

CAPITAL CONSTRUCTION SERVICE

Senior referent - Ahmedov Natig

Tel: 92-98-51

LOGISTIC, TRANSPORTATION AND SOCIAL DEVELOPMENT SERVICE

Senior referent - Bayramov Jumshud

Tel: 92-04-13

ENVIRONMENTAL PROTECTION, LABOUR PROTECTION AND SAFETY SERVICE

Senior referent - Sirajev Agamahmud

Tel: 92 11 30

CONTROLLING SERVICE

Senior referent - Abbasov Vagif

Tel: 92 94 66

FINANCE-ECONOMIC

Acting chief accountant - head of the economy and finance department - Huseynov Rashid

Tel: 97 13 00

ACCOUNTANT DEPARTMENT

Senior referent - Ismayilov Nazim

Tel: 92 04 63

Вице-президент ГНКАР по материально-техническому снабжению, транспорту и социальному развитию - Салманов Зохраб

Тел: 92-87-94

Родился 31 декабря 1941 года в Казахском районе.

В 1958 году окончил среднюю школу.

В 1964 году окончил Бакинский филиал Одесского института инженеров морского флота по специальности инженер-механик.

Научной степени не имеет.

После окончания института работал на ремонтном заводе "Парижской коммуны", длительное время работал на судоремонтном заводе в должности директора, работал в должности зам.директора "Каспморнефти".

С 1994 года - вице-президент ГНКАР.

Женат, имеет 2-х детей.

Советник президента ГНКАР по экономическим и финансовым вопросам - Алиев Рафик

Тел: 92-05-63

СЕКРЕТАРИАТ ПРЕЗИДЕНТА

Старший референт - Дашдамирова Салатын

Тел: 93-23-12, 93-64-92

ПРЕСС-СЛУЖБА

Старший референт - Мирзоев Мамед

Тел: 97-53-47

Референт - Кендер Раиса

Тел: 97-53-48

Референт - Аббасова Рена

Тел: 97-53-47

ПРОИЗВОДСТВЕННАЯ СЛУЖБА

Старший референт - Мамедов Рафик

Тел: 92-29-54

Старший референт - Шахбазов Эльдар

Тел: 92-03-01

СЛУЖБА БУРЕНИЯ

Старший референт - Татлыев Халиддин

Тел: 92-43-68

СЛУЖБА ГЕОЛОГИИ, ГЕОФИЗИКИ И РАЗРАБОТКИ МЕСТОРОЖДЕНИЙ

Старший референт - Назаров Ариф

Тел: 92-44-62

СЛУЖБА ПЕРЕРАБОТКИ НЕФТИ

Старший референт - Гусейнов Вагиф

Тел: 92-87-09

СЛУЖБА КАПИТАЛЬНОГО СТРОИТЕЛЬСТВА

Старший референт - Ахмедов Натиг

Тел: 92-98-51

СЛУЖБА МТС, ТРАНСПОРТА И СОЦИАЛЬНОГО РАЗВИТИЯ

Старший референт - Байрамов Джумшуд

Тел: 92-04-13

СЛУЖБА ОХРАНЫ ОКРУЖАЮЩЕЙ СРЕДЫ, ОХРАНЫ ТРУДА И ТЕХНИКИ БЕЗОПАСНОСТИ

Старший референт - Сираджев Агамахмуд

Тел: 92-11-30

ДИСПЕТЧЕРСКАЯ СЛУЖБА

Старший референт - Аббасов Вагиф

Тел: 92-94-66

ФИНАНСОВО-ЭКОНОМИЧЕСКОЕ УПРАВЛЕНИЕ

И.О. главного бухгалтера - начальник отдела экономики и финансов Гусейнов Рашид

Тел: 92-05-63

БУХГАЛТЕРСКАЯ СЛУЖБА

Старший референт - Исмаилов Назим

Тел: 92-04-63

FINANCE SERVICE

Senior referent - Humbatov Hafiz
Tel: 92 18 79

ECONOMIC PLANNING SERVICE

Senior referent - Abdullayeva Rahila
Tel: 92 00 25

TAX SERVICE

Senior referent - Shukurov Mutallim
Tel: 97 03 78

ADMINISTRATIVE DEPARTMENT

Head of the department - Mamedov Rasim
Tel: 97 53 46

I. "OFFSHORE OIL AND GAS PRODUCTION" PRODUCTION ASSOCIATION

73, Neftchilar ave., Baku, 370004
Tel: 92 52 25, 92 10 23, 92 54 42

General director - Gurbanov Rahman

Date of birth: September 11, 1946

In 1968 he graduated from the Azerbaijan Institute of Oil and Chemistry named after M. Azizbekov on qualification of "technology and comprehensive mechanization of developing oil-gas fields".

Candidate of technical science

After graduating from the institute his substantial work experience passed from operator to the head of oil-gas producing department.

Since 1994 - general director of "Offshore Oil and Gas Production" PA

Chief Engineer - Humbatov Hasan

Tel: 92-30-44

Senior geologist - Narimanov Akif

Tel: 92-35-11

Deputy general director of drilling operations and sea transport -

Medjidov Hasan

Tel: 92-16-31

Deputy general director of capital construction and transport -

Aliyev Agasaf

Tel: 92-40-21

Deputy general director of economy and logistic -

Aliyev Allahverdy

Tel: 92-84-74

Deputy general director of social problems -

Suleymanov Hasan

Tel: 92-25-44

DEPARTMENT OF GEOLOGICAL RESEARCHES OF OIL&GAS FIELDS

Head of the department - Veliyev Muslim

Tel: 92-15-81

FUNCTIONAL DEPARTMENT OF OIL&GAS PRODUCTION

Head of the department - Nuriyev Nuru

Tel: 92-51-84

FOREIGN RELATIONS DEPARTMENT

Head of the department - Alizade Ilyas

Tel: 92-48-73

OIL&GAS PRODUCTION DEPARTMENT "NEFT DASHLARY"

Address: Oil Rocks, Baku, 370068

Director of the OGPD - Shirinzade Alchin

Tel: 73-09-07

OIL&GAS PRODUCTION DEPARTMENT "28 MAY"

Address: Chilov island

Tel: 73-04-05; 72-98-56

ФИНАНСОВАЯ СЛУЖБА

Старший референт - Гумбатов Хафиз

Тел: 92-18-79

ПЛАНОВО-ЭКОНОМИЧЕСКАЯ СЛУЖБА

Старший референт - Абдуллаева Рахила

Тел: 92-00-25

НАЛОГОВАЯ СЛУЖБА

Старший референт - Шюкюров Муталлим

Тел: 97-03-78

УПРАВЛЕНИЕ ДЕЛАМИ

Начальник управления - Мамедов Расим

Тел: 97-53-46

I. ПРОИЗВОДСТВЕННОЕ ОБЪЕДИНЕНИЕ "ПО ДОБЫЧЕ НЕФТИ И ГАЗА НА МОРЕ"

370004, Баку, пр.Нефтянников, 73

Тел: 925225, 921023, 925442

Генеральный директор - Гурбанов Рахман

Родился 11 сентября 1946 года.

В 1968 году окончил Азербайджанский Институт Нефти и Химии им. М.Азизбекова (АИНА) по специальности "Технология и комплексная механизация разработки нефтегазовых месторождений".

Кандидат технических наук.

После окончания института прошел путь от оператора до начальника нефте-газодобывающего управления.

С 1994 года - генеральный директор ПО "по Добыче Нефти и Газа на Море"

Главный инженер - Гумбатов Гасан

Тел: 92-30-44

Главный геолог - Нариманов Акиф

Тел: 92-35-11

Заместитель генерального директора по бурению и морскому транспорту - Меджидов Гасан

Тел: 92-16-31

Заместитель генерального директора по капитальному строительству и транспорту - Алиев Агасаф

Тел: 92-40-21

Заместитель генерального директора по экономике и МТС -

Алиев Аллаверди

Тел: 92-84-74

Заместитель генерального директора по социальным вопросам -

Судейманов Гасан

92-25-44

ОТДЕЛ ГЕОЛОГИЧЕСКОГО ИССЛЕДОВАНИЯ НЕФТЕГАЗОВЫХ МЕСТОРОЖДЕНИЙ

Начальник - Велиев Муслим

Тел: 92-15-81

ПРОИЗВОДСТВЕННЫЙ ОТДЕЛ ПО ДОБЫЧЕ НЕФТИ И ГАЗА

Начальник - Нуриев Нуру

Тел: 92-51-84

ОТДЕЛ ВНЕШНИХ СВЯЗЕЙ

Начальник - Ализаде Ильяс

Тел: 92-48-73

НГДУ "НЕФТ ДАШЛАРЫ"

Адрес: 370068, г. Баку, Нефтяные Камни

Начальник НГДУ - Ширинзаде Алчин

Тел: 73-09-07

НГДУ "28 МАЯ"

Адрес: о-в Чилов

Тел: 73-04-05; 72-98-56

OIL&GAS PRODUCTION DEPARTMENT "NEFT ADASY"

Address: "Gum adasy", 370101
Director of the OGPD - Huseynov Vagif
 Tel: 72-52-01

OIL&GAS PRODUCTION DEPARTMENT named after N. Narimanov

Address: Sangachaly distr., Baku, 370082
Director of the OGPD - Asadov Nadir

OIL&GAS PRODUCTION DEPARTMENT "ABSHERONNEFT"

Address: Pirallahy island, Baku, 370027
Director of the OGPD - Seidov Mirjafar
 Tel: 59-66-00

OIL&GAS PRODUCTION DEPARTMENT "BULLA DENIZ"

Address: Primorsk distr., Baku, 370083
Director - Shaftiyev Khalig
 Tel: 41-94-39; 41-94-38

OFFSHORE DRILLING DEPARTMENT "BAIL LIMANY"

Address: North building - 3, Baku, 370003
Director - Mamedov Farkhad
 Tel: 97-45-80

DEPARTMENT OF EXPLORATORY-DRILLING OPERATIONS WITH DEDICATED DRILLING RIGS

Address: 3 Vishka str., North building, Baku, 370003
Director - Agamoglanov Farkhad
 Tel: 97-46-55

OFFSHORE INTEGRAL GEOLOGY-EXPLORATION DEPARTMENT

Address: North Building, Baku, 370003
Director - Hasanov Huseyn
 Tel: 91-22-53

GNTPI "GIPROMORNEFTEGAZ"

Acting director - Suleymanov Bagir
 Address: 88-Zardabi ave., Baku, 370012
 Tel: 93-02-17

"AZMORNEFTESTROY" TRUST

Address: 79, Chernyshevsky str., Baku, 370006
Director - Hasanov Rakif
 Tel: 21-17-00

"KASPMORNEFTEFLOT"

Address: 13, Telnova str., Baku, 370025
Director - Madatov Mubariz
 Tel: 90-20-35

"CASPMORNEFTEGAZSTROY" TRUST

Address: 54 Arif Aliyev str., Baku, 370060
Manager - Abdullayev Rovnag
 Tel: 21-22-84; Fax 21-42-83

SERVICE CENTER "AZERNEFTEINFORMATIKA"

Address: 113, Moscow ave., Baku, 370603
Director - Huseynov Inayat
 Tel: 67-78-04

2. "ONSHORE OIL AND GAS PRODUCTION" PRODUCTION ASSOCIATION

Address: 73, Neftchilar ave., Baku, 370004
 Tel: 926101, 922874; Fax: 923570

General director - Jamalov Yaver

Date of birth: October 17, 1949

Graduated from the Azerbaijan Institute of Oil and Chemistry named after M. Azizbekov on the qualification of technology of exploiting oil-gas fields and integral mechanization.

After graduating from the institute he started his work experience for the "Siazanefit"

Since 1995 - general director of Onshore PA

Awarded: Order "Druzhiba Narodov", Honored worker of Oil and Gas industry of Azerbaijan Republic

НГДУ "НЕФТ АДАСЫ"

Адрес: 370101 "Гум адасы"
Начальник НГДУ - Гусейнов Вагиф
 Тел: 72-52-01

НГДУ имени Н. НАРИМАНОВА

Адрес: 370082, г. Баку, пос. Сангачалы
Начальник НГДУ - Асадов Надир

НГДУ "АБШЕРОННЕФТЬ"

Адрес: 370027, г.Баку, о-в Пираллахи
Начальник НГДУ - Сеидов Мирджафар
 Тел: 59-66-00

НГДУ "БУЛЛА-ДЕНИЗ"

Адрес: 370083, г. Баку, пос. Приморск
Начальник - Оруджев Бекюкага
 Тел: 41-94-39; 41-94-38

МОРСКОЕ УПРАВЛЕНИЕ БУРОВЫХ РАБОТ "БАИЛ ЛИМАНЫ"

Адрес: 370003, г. Баку, Северный корпус - 3
Начальник НГДУ - Мамедов Фархад
 Тел: 97-45-80

МОРСКОЕ УПРАВЛЕНИЕ РАЗВЕДОЧНОГО БУРЕНИЯ СПЕЦИАЛИЗИРОВАННЫМИ ТЕХНИЧЕСКИМИ СРЕДСТВАМИ

Адрес: 370003, г. Баку, Северный корпус, ул. Вышки 3
Начальник - Агамогланов Фархад
 Тел: 97-46-55

КОМПЛЕКСНОЕ ГЕОЛОГО-РАЗВЕДОЧНОЕ УПРАВЛЕНИЕ НА МОРЕ

Адрес: 370003, г. Баку, Северный корпус
Начальник - Гасанов Гусейн
 Тел: 91-22-53

ГНТПИ институт "ГИПРОМОРНЕФТЕГАЗ"

Адрес: 370012, г.Баку, пр. Зардаби -88
И.О. директора - Сулейманов Багир
 Тел: 93-02-17

ТРЕСТ "АЗМОРНЕФТЕСТРОЙ"

Адрес: 370006, г.Баку, ул. Чернышевского 79
Начальник - Гасанов Ракиф
 Тел: 21-17-00

УПРАВЛЕНИЕ "КАСМОРНЕФТЕФЛОТ"

Адрес: 370025, г.Баку, ул. Тельнова 13
Начальник - Мадатов Мубариз
 Тел: 90-20-35

ТРЕСТ "КАСМОРНЕФТЕГАЗСТРОЙ"

Адрес: 370060, г.Баку, ул. Алифа Алиева 54
Управляющий - Абдуллаев Ровнаг
 Тел: 21-22-84; Факс: 21-42-83

ВЫЧИСЛИТЕЛЬНЫЙ ЦЕНТР "АЗЕРНЕФТЕИНФОРМАТИКА"

Адрес: 370603, г.Баку, Московский пр. 113
Директор - Гусейнов Инаят
 Тел: 67-78-04

2. ПРОИЗВОДСТВЕННОЕ ОБЪЕДИНЕНИЕ "ПО ДОБЫЧЕ НЕФТИ И ГАЗА НА СУШЕ"

370004, Баку, пр.Нефтянников, 73
 Тел: 926101, 922874; Факс: 923570

Генеральный директор - Джамалов Явер

Родился 17 октября 1949 года.

В 1972 году окончил Азербайджанский Институт Нефти и Химии им. М.Алишбекова (АГНА) по специальности "Технология и комплексная механизация разработки нефтегазовых месторождений".

После окончания института работал в управлении "Сиазанефть".

С 1995 года - генеральный директор ПО на суше.

Награжден: Орденом "Дружбы народов", Заслуженный работник Нефтяной и Газовой промышленности Азербайджанской Республики

Chief engineer - Latifov Aydin
Tel: 92-07-33

Deputy general director of drilling operations - Mamedov Malik
Tel: 92-34-68

Senior Geologist - Huseynov Ali
Tel: 92-22-07

**Deputy general director of economy and social problems -
Vezirov Suleyman**
Tel: 92-05-01

**Deputy general director for construction and logistic -
Hasanov Rasim**
Tel: 97-87-26

Assistant to the general director - Agayev Azer
Tel: 92-27-56

OIL&GAS PRODUCTION DEPARTMENT "BALAKHANYNEFT"
Address: 1, Seid-Huseyn str., Sabunchi distr., Baku, 370035
Director - Mamedov Mubariz
Tel: 50-07-50

OIL&GAS PRODUCTION DEPARTMENT named after A. AMIROV
Address: 3, Orujev str., Lokbatan distr., Baku, 370063
Director - Abdullayev Vagif
Tel: 45-25-05

OIL&GAS PRODUCTION DEPARTMENT named after H.Z. TAGIYEV
Director - Ahmedov Sabuhi
Tel: 54-38-31; 53-01-65

OIL&GAS PRODUCTION DEPARTMENT "BIBI EYBAT NEFT"
Address: 20, G. Aliyev str., Baku, 370003
Director - Zeynalov Rahman
Tel: 91-42-11

OIL&GAS PRODUCTION DEPARTMENT "SURAKHANYNEFT"
Address: Surakhany distr., Baku, 370042
Director - Nagiyev Fazil
Tel: 20-04-46

OIL&GAS PRODUCTION DEPARTMENT "BINAGADINEFT"
Address: 119, 3rd field, Binagadi distr., Baku, 370053
Director - Aliyev Israfil
Tel: 51-00-36

OIL&GAS PRODUCTION DEPARTMENT "SIAZANNEFT"
Address: 37, Azadlyg ave., Siazan, 373070
Director - Shukurov Abil
Tel: 5-06-31

**AZERBAIJAN STATE OIL, INDUSTRIAL, RESEARCH
AND DESIGN INSTITUTE**
Address: 39, Aga Neymatulla str., Baku, 370033
Director - Mehtiyev Ulvi
Tel: 66-21-69; 67-79-39

OILMEN HOSPITAL
Address: 17, Safarov str., Baku
Head physician - Javadov Fahraddin
Tel: 90-11-52; 90-11-20; Fax 90-12-45

**GEOPHYSICAL AND ENGINEER-GEOLOGICAL
PRODUCTION ASSOCIATION**
Address: 73, Tbilisi ave., Baku, 370012
General director - Kerimov Kerim
Tel: 31-00-30; Fax 98-65-41

"CASPMORNEFTEGEOFIZRAZVEDKA" TRUST
Address: 83, Moscow ave., Baku, 370033
Director - Babayev Davud
Tel: 66-24-60; Fax 66-18-43

"AZERNEFTEGEOFIZIKA" TRUST
Address: 4, Aliyeva str., Baku, 370040
Director - Yusubov Namaz
Tel: 26-74-11; fax 26-71-51

Главный инженер - Латифов Айдин
Tel: 92-07-33

Заместитель главного директора по бурению - Мамедов Малик
Tel: 92-34-68

Главный геолог - Гусейнов Али
Tel: 92-22-07

**Заместитель генерального директора по экономике и социальным
вопросам - Веширов Сулейман**
Tel: 92-05-01

**Заместитель генерального директора по строительству и материаль-
но-техническому снабжению - Гасанов Расим**
Tel: 97-87-26

Помощник генерального директора - Агаев Азер
Tel: 92-27-56

НГДУ "БАЛАХАНЫНЕФТЬ"
Адрес: 370035, г.Баку, пос. Сабуниш, ул. Сеид-Гусейна 1
Начальник НГДУ - Мамедов Мубариз
Tel: 50-07-50

НГДУ имени А. АМИРОВА
Адрес: 370063, г.Баку, пос. Локбатан, ул. Оруджева 3
Начальник НГДУ - Абдуллаев Вагиф
Tel: 45-25-05

НГДУ имени Г. З. ТАГИЕВА
Начальник НГДУ - Ахмедов Сабuhi
Tel: 54-38-31; 53-01-65

НГДУ "БИБИ ЭЙБАТ-нефть"
Адрес: 370003, г.Баку, ул. Г.Алиева 20
Начальник НГДУ - Зейналов Рахман
Tel: 91-42-11

НГДУ "СУРАХАНЫНЕФТЬ"
Адрес: 370042, г.Баку, пос. Сураханы
Начальник НГДУ - Натиев Фаиль, Мирза оглы
Tel: 20-04-46

НГДУ "БИНАГАДЫНЕФТЬ"
Адрес: 370053, г.Баку, пос. Бишагади, 3-й промышлен. дом 119
Начальник НГДУ - Алиев Ибрафил Иманли оглы
Tel: 51-00-36

НГДУ "СИАЗАНЬНЕФТЬ"
Адрес: 373070, г.Сиазань, ул. Азадлыг 37
Начальник НГДУ - Шюкюров Абиль
Tel: 5-06-31

**АЗЕРБАЙДЖАНСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ НЕФТЯНОЙ ПРОМЫШ-
ЛЕННЫЙ НАУЧНО-ИССЛЕДОВАТЕЛЬСКИЙ И ПРОЕКТНЫЙ ИНСТИТУТ**
Адрес: 370033, г.Баку, ул. Ага Нейматулла 39
Директор - Мехтиев Улви
Tel: 66-21-69; 67-79-39

ОБЪЕДИНЕННАЯ БОЛЬНИЦА НЕФТЕРАЗВЕДЧИКОВ
Адрес: г.Баку, ул. Сафарова 17
Главный врач - Джавадов Фахрадин
Tel: 90-11-52; 90-11-20; Факс 90-12-45

**ПРОИЗВОДСТВЕННОЕ ОБЪЕДИНЕНИЕ ПО
ГЕОФИЗИКЕ И ИНЖЕНЕРНОЙ ГЕОЛОГИИ**
Адрес: 370012, г.Баку, Тбилисский пр. 73
Генеральный директор - Керимов Керим
Tel: 31-00-30; факс 98-65-41

ТРЕСТ "КАСМОРНЕФТЕГЕОФИЗРАЗВЕДКА"
Адрес: 370033, г.Баку, Московский пр. 83
Заведующий - Бабayев Давуд
Tel: 66-24-60; Факс 66-18-43

ТРЕСТ "АЗЕРНЕФТЕГЕОФИЗИКА"
Адрес: 370040, г.Баку, ул. Алиева 4
Заведующий - Юсубов Намаз
Tel: 26-74-11; Факс 26-71-51

"CASPMORNEFTEGEOFIZIKA" TRUST

Address: Gum Adasy, Baku, 370101

Director - Mamedov Rafik

Tel: 26-79-00

"AZERNEFTEPROMGEOFIZIKA" TRUST

Address: 4, Aliyev str., 370040

Director - Ismayilov Enver

Tel: 26-79-00

RESEARCH INSTITUTE "AZERGEOFIZIKA"

Address: 73, Tbilisi ave., Baku, 370012

Director - Rahmanov Rahib

Tel: 31-05-68; 31-10-64

PRODUCTION ASSOCIATION "AZERNEFTYAG"

Address: 64, Nobel ave., Baku, 370026

General Director - Mirzoyev Ramiz

Tel: 90-45-61

PRODUCTION ASSOCIATION OF TRUNK OIL PIPELINES

Acting general director - Salimov Kamal

Address: 28, N. Rafiyeva str., Baku, 370025

Tel: 90-34-70, 90-39-03

PRODUCTION ASSOCIATION "AZERNEFTYANAJAG"

Address: 1, Veliyeva, Baku, 370060

General director - Seidov Zakir

Tel: 97-21-17

PRODUCTION ASSOCIATION "SHELFPROYEKTSTROY"

Address: Salyan road, Baku, 370083

General director - Mamedov Tair

Tel: 41-80-00

FOREIGN ECONOMIC RELATIONS DEPARTMENT

Address: 28, Sabit Orujev str., Baku, 370025

Head of the department - Nasirov Elshad

Tel: 98-66-53

Deputy head of the department - Babayev Mukhtar

Tel: 98-66-53

Deputy head of the department - Aliyev Akif

Tel: 98-66-53

FOREIGN INVESTMENTS DEPARTMENT

Head of the department - Aleskerov Valeh

Tel: 92-33-12

Deputy head of the department - Beylarbeyov Vitaly

Tel: 92-04-83

Deputy head of the department - Yagubov Davud

Tel: 92-81-17

Deputy head of the department - Jafarali Ali

Tel: 92-04-61

THE GROUP OF INTERNATIONAL FINANCE BODIES AND BANK RELATIONS

Manager - Huseynov Elchin

Tel: 92-04-83

Senior specialist - Ismayilova Nigar

Tel: 92-04-83

Senior specialist - Fazilova Narmina

Tel: 92-04-83

GROUP OF NORMATIVE-LEGAL BASE OF CONTRACTS

Manager - Namivar Mubariz

Tel: 92-81-17

Senior specialist - Yagubov Zaur

Tel: 92-50-93

SOFTWARE TO THE COMPUTER DEPARTMENT

Manager - Gasymov Rashid

Tel: 92-04-61

ТРЕСТ "КАСМОРНЕФТЕГЕОФИЗИКА"

Адрес: 370101, г.Баку, Гум адасы

Заведующий - Мамедов Рафик

Тел: 72-78-11

ТРЕСТ "АЗЕРНЕФТЕПРОМГЕОФИЗИКА"

Адрес: 370040, г.Баку, ул. Алиева 4

Заведующий - Исмаилов Энвер

Тел: 26-79-00

НИИ "АЗЕРГЕОФИЗИКА"

Адрес: 370012, г.Баку, Тбилисский пр. 73

Директор - Рахманов Рагиб

Тел: 31-05-68; 31-10-64

ПРОИЗВОДСТВЕННОЕ ОБЪЕДИНЕНИЕ "АЗЕРНЕФТЬЯГ"

Адрес: 370026, г.Баку, пр. Нобеля 64

Генеральный директор - Мирзоев Рамиз Шамшид оглы

Тел: 90-45-61

ПРОИЗВОДСТВЕННОЕ ОБЪЕДИНЕНИЕ МАГИСТРАЛЬНЫХ НЕФТЕПРОВОДОВ

Адрес: 370025, г.Баку, ул. Н.Рафиковой 28

И.О ген. директора - Салимов Кямал

Тел: 90-34-70, 90-39-03

ПРОИЗВОДСТВЕННОЕ ОБЪЕДИНЕНИЕ "АЗЕРНЕФТЬЯНАДЖА"

Адрес: 370060, г.Баку, ул. О. Веллева 1

Генеральный директор - Сеидов Закир

Тел: 97-21-17

ПРОИЗВОДСТВЕННОЕ ОБЪЕДИНЕНИЕ "ШЕЛЬФПРОЕКТСТРОЙ"

Адрес: 370083, г.Баку, Сальянское шоссе

Генеральный директор - Мамедов Тайр

Тел: 41-80-00

УПРАВЛЕНИЕ ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКИХ СВЯЗЕЙ

Адрес: 370025, г.Баку, ул. Сабитга Оруджева 28

Начальник - Насиров Эльшад

Тел: 98-66-53

Заместитель начальника - Бабаев Мухтар

Тел: 98-66-53

Заместитель начальника - Алиев Акиф

Тел: 98-66-53

УПРАВЛЕНИЕ ВНЕШНИХ ИНВЕСТИЦИЙ

Начальник - Алескеров Валех

Тел: 92-33-12

Заместитель начальника - Беглярбеков Виталий

Тел: 92-04-83

Заместитель начальника - Ягубов Давуд

Тел: 92-81-17

Заместитель начальника - Джафарли Али

Тел: 92-04-61

ГРУППА ПО МЕЖДУНАРОДНЫМ ФИНАНСОВЫМ ИНСТИТУТАМ И БАНКОВСКИМ ОТНОШЕНИЯМ

Руководитель группы - Гусейнов Эльчин

Тел: 92-04-83

Ведущий специалист - Исмаилова Нигяр

Тел: 92-04-83

Ведущий специалист - Фазилова Нармина

Тел: 92-04-83

ГРУППА НОРМАТИВНО-ПРАВОВОЙ БАЗЫ КОНТРАКТОВ

Руководитель группы - Намивар Мубариз

Тел: 92-81-17

Главный специалист - Ягубов Заур

Тел: 92-50-93

ГРУППА ПРОГРАММНОГО ОБЕСПЕЧЕНИЯ КОМПЬЮТЕРНОГО ОТДЕЛА

Руководитель группы - Гасымов Рашид

Тел: 92-04-61

PROJECT GROUP

Manager - Hajiyev Nuraddin
Tel: 92-50-93

THE GROUP OF MATHEMATICS-ECONOMIC MODELING OF COMMERCIAL TERMS OF CONTRACTS

Senior specialist - Manafov Ismayil
Tel: 92-04-61

THE GROUP FOR CONTROLLING CONTRACT IMPLEMENTING

Senior specialist - Abdullayev Khuraman
Tel: 92-33-12

THE GROUP FOR ANALYZE INVESTMENT DECISIONS

Senior specialist - Abdullayev Abdulla
Tel: 92-50-93

"AZDOVNEFTKIMMLI" INSTITUTE

Director - Agasiyev Rzagulu
Address: 88, Zardabi str., Baku, 370088
Tel: 30-11-20

JOINT VENTURES**"Anshad Petrol"**

General Director - Mustafayev Mohammad
Tel: 98-28-71, 39-68-76

"AZGERNEFT"

General Director - Chingiz Isayev
Tel: 50-23-62, 50-19-47

"Shirvanoil"

General Director - Elkhazim Mammedtagizade
Tel: 41-66-75

"Caspian Geophysical"

General Director - Jeffrey Corkhill
Tel: 97-04-71.81

"Azerifugro"

General Director - Shikar Ibragimov
Tel: 97-34-38, 98-46-85

"Caspian Drilling Co."

General Director - Shaig Bakirov
Tel: 97-46-12, 97-46-15

"Azturkgas"

General Director - Fikret Suchayev
Tel: 97-21-31, 97-21-41

"Azfen"

General Director - Ismayil Mamedov
Tel: 92-57-25, 92-82-79

"Azeri MI Drilling Fluids"

General Director - Ian Sandersen
Tel: 97-42-13, 97-42-15

JOINT STOCK COMPANY**"GAZ REFINERY PLANT OF AZERBAIJAN"**

Address: Iokbatan distr., Baku, 370063
Director - Miralamov Huseynbala
Tel: 92-76-19; 97-15-75

JOINT STOCK COMPANY "AZERENERJI"

President - Pirverdiyev Etibar Sinabeddin oglu
Address: 10, academic A. Alizade str., Baku, 370005
Tel: (+99412)98-45-59, 98-55-63, 92-40-11;
Fax: (+99412) 98-45-59, 98-55-63
E-mail: azer.ilk.jey@hotmail.com
Telex: 98-40-94
Scope of activity: electric energy generating and networking

JOINT STOCK COMPANY "AZERIGAZ"

President - Melikov Alikhan Suleyman oglu
Address: 23, Y. Safarov str., Baku, 370025
Tel: 90 43 34; Fax: 90 42 92

ГРУППА ПРОЕКТНЫХ ОТНОШЕНИЙ

Руководитель группы - Гаджиев Нураддин
Тел: 92-50-93

ГРУППА МАТЕМАТИКО-ЭКОНОМИЧЕСКОГО МОДЕЛИРОВАНИЯ КОММЕРЧЕСКИХ УСЛОВИЙ КОНТРАКТОВ

Главный специалист - Манафов Исмаил
Тел: 92-04-61

ГРУППА ПО КОНТРОЛЮ ЗА ИСПОЛНЕНИЕМ КОНТРАКТОВ

Главный специалист - Абдуллаева Хураман
Тел: 92-33-12

ГРУППА ПО АНАЛИЗУ И ВЫБОРУ ИНВЕСТИЦИОННЫХ РЕШЕНИЙ

Главный специалист - Абдуллаев Абдулла
Тел: 92-50-93

ИНСТИТУТ "АЗДОВНЕФТКИММЛИ"

Адрес: 370088, г.Баку, ул. Зардаби 88
Директор - Агасиев Рзагулу
Тел: 30-11-20

СОВМЕСТНЫЕ ПРЕДПРИЯТИЯ**"Аншад Петрол"**

Генеральный директор - Мустафаев Мохаммад
Тел: 98-28-71, 39-68-76

"Азгернефть"

Генеральный директор - Чингиз Исаев
Тел: 50-23-62, 50-19-47

"Ширванойл"

Ген. директор - Элахим Маммедтагизаде
Тел: 41-66-75

"Caspian Geophysical"

Ген. директор - Джеффри Корхилл
Тел: 97-04-71.81

"Azerifugro"

Ген. директор - Шикар Ибрагимов
Тел: 97-34-38, 98-46-85

"Caspian Drilling Co."

Ген. директор - Шах Бакиров
Тел: 97-46-12, 97-46-15

"Azturkgas"

Ген. директор - Фикрет Суцаев
Тел: 97-21-31, 97-21-41

"Azfen"

Ген. директор - Исмаил Мамедов
Тел: 92-57-25, 92-82-79

"Azeri MI Drilling Fluids"

Ген. директор - Иан Сандерсон
Тел: 97-42-13, 97-42-15

АО "АЗЕРБАЙДЖАНСКИЙ ГАЗОПЕРЕРАБАТЫВАЮЩИЙ ЗАВОД"

Адрес: 370063, г.Баку, пос. Локбатан
Директор - Мираламов Гусейнбала
Тел: 92-76-19; 97-15-75

АКЦИОНЕРНОЕ ОБЩЕСТВО "АЗЕРЭНЕРЖИ"

Президент - Пирвердиев Этибар Синабеддин оглы
Адрес: 370005, Баку, ул. академика А.Ализаде 10
Тел: (99412) 98-45-59, 98-55-63, 92-40-11; Факс: 98-45-59, 98-55-63
E-mail: azer.ilk.jey@hotmail.com
Телекс: 98-40-94
Сфера деятельности: производство электроэнергии и ее распределение по электросетям.

АКЦИОНЕРНОЕ ОБЩЕСТВО ЗАКРЫТОГО ТИПА "АЗЕРИГАЗ"

Президент - Меликов Алихан Сулейман оглы
Адрес: 370025, Баку, ул. Ю. Сафарова, 23
Тел: 90-43-34; Факс: 90-42-92

Telex: 142069 DIM

Scope of activity: receipt, storage, distribution of natural gas to consumers, projecting, construction and exploitation of trunk gas pipelines, gas pipeline-branches, gas grid and communications, gasification of housing blocks, domestic and industrial entities.

Телекс: 142069 DIM

Сфера деятельности: работы по приему природного газа, его хранение, распределение между потребителями, проектирование, строительство и эксплуатация магистральных газопроводов, газопроводов - отводов, газных сетей и коммуникаций, газификация жилого фонда, объектов коммунально-бытового и промышленного назначения.

FOREIGN OIL COMPANIES

AGIP AZERBAIJAN B.V.

ISR PLASA, 11th floor, 340, Nizami str., Baku, 370000
Tel: 97-22-12; Fax: 97-22-07
E-mail: naillaaslanova@agipazerbaijan.com

BP EXPLORATION CASPIAN SEA LTD.

2, Bayil, Neftchilar ave., Baku, 370003
Tel: 97-90-00; Fax: 97-96-02

CHEVRON AZERBAIJAN LIMITED

General director - John Connor
340, ISR Plaza, Baku, 370003
Tel: 97-88-17, 97-13-39; Fax: 97-13-53, 97-15-66
E-mail: ismm@chevron.com

CONOCO AZERBAIJAN

The Landmark, 6th floor, 96, Nizami, Baku, 370000
Tel: 97-03-65; Fax: 97-04-18
URL: www.conoco.com

DELTA HESS ALLIANCE

HYATT TOWER, 3th floor, 1033, Izmir str., Baku, 2370065
Tel: 97-60-81, 82; Fax: 97-23-19
E-mail: deltahess@azdata.net

EXXON AZERBAIJAN OPERATING COMPANY LLC

The Landmark, 3rd floor, Nizami str., Baku, 370000
Tel: 982460, 982461; Fax: 982472, 982470

ITOCHU OIL EXPLORATION (AZERBAIJAN) INC.

"HYATT TOWER 2", 5th floor, 1033, Izmir str., Baku, 370065
Tel: 907560, 907561; Fax: 907562
E-mail: cieco@itochuoil.baku.az

"LUKOIL - AZERBAIJAN" (RUSSIA)

13, Tagiyev str., Baku, 370000
Tel: 923235, 974102; Fax: 934830
E-mail: office@lukoil-az.com

JAOC

"NATAVAN OFFICE CENTER", 6th floor, 3, TBILISI AVE., Baku, 370065
Tel: 975962, 976209; Fax: 975963
E-mail: jaoc-baku@jaoc.net.az

OIEC (IRAN)

Caspian Business Center, 8th floor, 40, J. Jabbarly str., Baku
Representative: Seid Mustafa Mahmudzade
Tel: 97-31-29, 97-34-33; Fax: 97-32-67

SHELL BUSINESS DEVELOPMENT CENTRAL ASIA B.V.

5th floor, "HYATT TOWER 3", 1033, Izmir str., Baku, 370065
Tel: 970661, 970662; Fax: 970665
URL: www.shell.com

SHAH DANIZ EXPLORATION PROJECT

2, Bayil, Neftchilar ave., Baku, 370003
Tel: 979000; Fax: 979602

UNOCAL HAZAR

"ISR PLAZA", 4th floor, Nizami str., Baku, 370000
Tel: 975022, 976155; Fax: 975023
URL: www.unocal.com

WINTERSHALL (GERMANY)

The Landmark, 6th floor, 96, Nizami str., Baku
Acting representative - Renahi Claudu
Tel: 97-21-26, 27; Fax: 97-21-28

ИНОСТРАННЫЕ НЕФТЯНЫЕ КОМПАНИИ

AGIP AZERBAIJAN B.V.

370000, ул. Низами, 340, 11 этаж ISR PLASA
Тел: 97-22-12; Факс: 97-22-07
E-mail: naillaaslanova@agipazerbaijan.com

BP EXPLORATION CASPIAN SEA LTD.

370003, Баку, пр. Нефтянлар, 2, Баил
Тел: 97-90-00; Факс: 97-96-02

CHEVRON AZERBAIJAN LIMITED

Генеральный менеджер - Джон Коннор
Баку, ул. Низами, 340, ISR Plaza, 340
Тел: 97-88-17, 97-13-39; Факс: 97-13-53, 97-15-66
E-mail: ismm@chevron.com

CONOCO AZERBAIJAN

Баку, 370000, ул. Низами, 96, 6-ой этаж Landmark
Тел: 97-03-65; Факс: 97-04-18
URL: www.conoco.com

DELTA HESS ALLIANCE

370065, ул. Измира, 1033, 3 этаж HYATT TOWER - 2
Тел: 97-60-81, 82; Факс: 97-23-19
E-mail: deltahess@azdata.net

EXXON AZERBAIJAN OPERATING COMPANY LLC

370000, ул. Низами, 96, 3 этаж, Landmark
Тел: 982460, 982461; Факс: 982472, 982470

ITOCHU OIL EXPLORATION (AZERBAIJAN) INC.

370065, ул. Измира, 1033, 5 этаж, "HYATT TOWER 2"
Тел: 907560, 907561; Факс: 907562
E-mail: cieco@itochuoil.baku.az

"ЛУКОЙЛ-АЗЕРБАЙДЖАН", (РОССИЯ)

370000, ул. Тагиева, 13
Тел: 923235, 974102; Факс: 934830
E-mail: office@lukoil-az.com

JAOC

370065, пр. Тбилисский 3, 6 этаж,
"NATAVAN OFFICE CENTER"
Тел: 975962, 976209; Факс: 975963
E-mail: jaoc-baku@jaoc.net.az

OIEC (ИРАН)

Ул. Дж. Джаббарлы, 40, 8 эт. Caspian Business Center
Представитель - Сеид Мустафа Махмудзаде
Тел: 97-31-29, 97-34-33; Факс: 97-32-67

SHELL BUSINESS DEVELOPMENT CENTRAL ASIA B.V.

370065, ул. Измира, 1033, 5 этаж, "HYATT TOWER 3",
Тел: 970661, 970662; Факс: 970665
URL: www.shell.com

SHAH DANIZ EXPLORATION PROJECT

370003, пр. Нефтянлар 2, Баил
Тел: 979000; Факс: 979602

UNOCAL KHAZAR

370000, ул. Низами 340, 4 этаж, "ISR PLAZA"
Тел: 975022; 976155; Факс: 975023
URL: www.unocal.com

WINTERSHALL (ГЕРМАНИЯ)

ул. Низами, 96 (Landmark, 6-ой этаж)
И.О. представителя - Ренахи Клауди
Тел: 97-21-26, 27; Факс: 97-21-28



Alkan



Name of the Company: The Scientific-Technological Society with Limited Liability "Alkan Ltd"

Head of the Company: Hasanov Aydin Inshalla

Country: Azerbaijan

Address: 30, N.Rafiyev str., Baku,

Azerbaijan, 370025

Tel: (+994 12) 90 18 31

Tel/fax: (+994 12) 90 44 01

E-mail: alkan@azevt.com

URL: <http://www.alkan-ltd.com>

About company:

"Alkan Ltd" was established in 1994. Its activity is concentrated in three directions: research work, creation and implementation into industry of new chemical technologies, manufacture and supply of chemicals. At present time, demulsifiers of oil, reagents cleaning wells and underground face zones as well as reagents accelerating transportation of oil in pipelines are manufactured for oil-extracting industry. For definite purposes, polyols and polyurethanes (flexible foams) of various densities are produced as well.

Название компании: Научно-Технологическое Общество "АЛКАН Лтд"

Руководитель компании: Гасанов Айдын Иншалла оглы

Страна: Азербайджан

Адрес: г.Баку-25, ул. Н.Рафиева 30

Тел.: (+994 12) 90 18 31

Тел./факс: (+994 12) 90 44 01

E-mail: alkan@azevt.com

URL: <http://www.alkan-ltd.com>

Деятельность компании: "Alkan Ltd" основан в 1994 году. Деятельность сосредоточена в трех направлениях: научно-исследовательская работа, создание и внедрение в промышленность новых химических технологий, производство и поставка химических веществ. В настоящее время для нефтедобывающей промышленности производятся деэмульгаторы нефти, реагенты для очистки скважин и призабойных зон под землей, реагенты для ускорения транспортировки нефти по турбопроводам. По целевому назначению производятся также полиолы и пенополиуретаны различной плотности.



Name of the Company: "Anshad Petrol"

Joint Venture

General director: Muhammed Magerram oglu Mustafayev

Country: Азербайджан

Address: 16, Landau str., Baku, 370073

Tel: (+994 12) 98 28 71

Tel/fax: (+994 12) 98 15 57

About company: "Anshad Petrol" Joint Venture established in 1993 has been founded by SOCAR (51%), Turkey's "Attila Dogan Petrol" (31,85%) and Malaysian "Land and General Berhad"(17,15%). Contract area is 2500 km², contract duration - 20 years. JV is engaged in exploration, production and sales of hydrocarbons of Neftchala, Khilly, Murovdag, Babazad, Khashimkhanly, Azadkend, Nasimikent, Muganly, Orta Muganly and Shorsulu fields.

Foreign investments allotted to project realization amounts to \$22.5 million. This allowed increasing annual oil output.

"Anshad Petrol" Joint Venture has significant play in social-economic life of Neftchala region of Azerbaijan.

Название компании: Совместное предприятие "Аншад Петрол"

Генеральный директор: Мухаммед Магеррам оглу Мустафеев

Страна: Азербайджан

Адрес: Азербайджан, Баку, 370073, ул.Ландау 16

Тел.: (+994 12) 98 28 71

Тел./факс: (+994 12) 98 15 57

Деятельность компании: Совместное предприятие "Аншад Петрол" основано в 1993 году. Учредителями предприятия являются ГНКАР (51%), турецкая компания "Attila Dogan Petrol" (31,85%) и малайзийская компания "Land and General Berhad"(17,15%). Контрактная территория составляет 2 500 км², срок соглашения- 20 лет. СП занимается разведкой, добычей и реализацией углеводородов в месторождениях Нефтечал, Хылы, Муровдаг, Бабазанан, Хашымханлы, Азадкенд, Насимекенд, Муганлы, Орта Муганлы и Шорсулу.

На реализацию проекта вложен иностранный капитал в сумме 22,5 млн. долларов США. В результате удалось достигнуть определенных успехов, обеспечить ежегодное повышение добычи нефти.

Совместное предприятие играет большую роль в социально-экономической жизни Нефтечалинского района Азербайджана





ASPI
Consulting Engineers, Inc.

Name of the Company: ASPI Consulting Engineers, Inc.

Chairman of Directors' Board: Fuad Seyidaliyev

Country: Azerbaijan

Address: 54, Bul-Bul Avenue, 370014 Baku - Azerbaijan

Tel.: (+994 12) 95 11 30, 95 70 56, 95 12 47

E-mail: ats@aspi.baku.az

About company: ASPI is an independent engineering consulting company established in 1994. ASPI company is outlined the following major sectors: agriculture and rural development, energy, environment, industry, construction, urban development, water supply & sanitation, national reconstruction, financial sector. ASPI's scope of services comprises the following sectors: engineering & design, environmental impact, information systems, management, pre-investment studies, project implementation, project related studies, surveys, technical assistance, training. ASPI is registered at international organizations: World Bank, European Commission, Inter-American Development Bank, Islamic Development Bank, Asian Development Bank; obtained a membership in Expert and professional organizations: FIDIC, FCIC, INPIM, GWP. Only in Azerbaijan ASPI has executed about 50 different projects.

Название компании: ASPI Consulting Engineers, Inc.

Председатель совета директоров: Фуад Сеидалиев

Страна: Азербайджан

Адрес: Азербайджан, Баку, 370014 Пр. Бюль-Бюля 54

Тел.: (+994 12) 95 11 30, 95 70 56, 95 12 47

E-mail: ats@aspi.baku.az

Деятельность компании: АСПИ является независимой инженерной консалтинговой компанией, созданной в 1994 году. АСПИ является многопрофильной компанией. Компания АСПИ охватывает следующие важные секторы: сельское хозяйство и сельское развитие, энергетика, экология, промышленность, строительство, городское развитие, водоснабжение и санитария, национальная реконструкция, финансовый сектор. Сфера услуг АСПИ включает следующие секторы: строительство и дизайн, экологическое воздействие, информационные системы, менеджмент, преинвестиционные исследования, выполнение проекта, исследования, связанные с проектом, исследования, техническое действие и консультационные услуги, тренинг.

Компания АСПИ зарегистрирована в международных организациях: Всемирный Банк, Европейская Комиссия, Межамериканский Банк Развития, Исламский Банк Развития, Азиатский Банк Развития, получил членство в Экспертных и Профессиональных организациях: FIDIC, FCIC, INPIM, GWP. Только в Азербайджане АСПИ выполнил около 50 различных проектов.



Name of the Company: Avis, Set Auto Ltd.

Country manager: Serdar Koleli

Country:

Address:

Tel.: (+994 12) 97 54 55

Tel/fax: (+994 12) 97 55 53

E-mail: skoleli@azeronline.com

About company: Avis, Set Auto Ltd. has been operating in Azerbaijan since 1997 in transportation and car rental business.

A company vision is to bring the familiar AVIS standards of the highest level of vehicle rental services to the Baku community. Our fleet contains various groups of cars from economic Fiat Tofas up to full-size VW Passat. 4WD Jeeps are also available. All cars are brand new, well maintained, insured and completely equipped. All these make a rental from AVIS safe and pleasant.

We also have special offers for weekends and worldwide reservations.

Название компании: Avis, Set Auto Ltd.

Менеджер в стране: - Сардар Колели

Страна:

Адрес:

Тел.: (+994 12) 97 54 55

Тел./факс: (+994 12) 97 55 53

E-mail: skoleli@azeronline.com

Деятельность компании: Avis, Set Auto Ltd. работает в Азербайджане с 1997 года в сфере транспорта и аренды автомашин.

Цель компании познакомить население Баку с высокими стандартами в сфере аренды автомашин. Наш автопарк включает различные группы автомобилей начиная с экономичного Tofas и заканчивая VW Passat. У нас также есть 4WD Jeeps. Все машины новые, в хорошем состоянии, застрахованы и полностью оборудованы новой технологией. Все эти качества обеспечивают безопасность и приятность нашего сервиса.

Мы также предоставляем особые услуги на уик-энд и отдых по всему миру.





Name of the Company: Azeri Fugro
Contact person: Mukhtar Nasibov
Country: Azerbaijan
Address: 35 Azerbaijan avenue, apt. 30
 Baku, Azerbaijan Republic
Tel: (+994 12) 97 34 38
Fax: (+994 12) 93 93 65
E-mail: fugrocasp@azevt.com
URL: <http://www.fugro.nl>

Azeri Fugro is a joint venture company between the Offshore Oil and Gas Production Division of SOCAR (60%) and Fugro NV of the Netherlands (40%). Azeri Fugro provides to the Caspian Sea Oil Industry the full spectrum of survey, geotechnical and environmental services required by the hydrocarbon exploration/exploration industry, both onshore and offshore.

Название компании: Azeri Fugro
Контактное лицо: Мухтар Насибов
Страна: Азербайджан
Адрес: Азербайджан, Баку
 проспект Азербайджана 35 кв. 30
Тел.: (+994 12) 97 34 38
Факс.: (+994 12) 93 93 65
E-mail: fugrocasp@azevt.com
URL: <http://www.fugro.nl>

Деятельность компании: Azeri Fugro - это совместное предприятие созданное на базе Нефтегазо производственного объединения ГНКР и Fugro NV (Нидерланды, 40%). Azeri Fugro предоставляет полный спектр исследовательский, геологических услуг и услуг связанных с охраной окружающей среды для нефтяной промышленности Каспийского моря необходимых для разработок углеводородного сырья (для разведывательной промышленности как на море так и суше).



Name of the Company: AZFEN JV
General Manager: Ismail I.Mamedov
Country: Azerbaijan
Address: Istiglaliyat Str. 31, Baku,
 Azerbaijan
Tel: (+994-12) 92 58 35, 92 82 79
URL: www.azfen.com



About company: AZFEN Engineering, Construction, Installation and Manufacturing Company was founded in January 1996. AZFEN is a joint venture company by and between SOCAR (State Oil Company of Azerbaijan Republic) and TEKFE (TEKFE Construction and Installation Co., Inc.) of Turkey.

AZFEN JV is formed for the purpose to perform on commercial basis any and all kind of construction, installation, manufacturing, research, transportation, distribution, engineering and project management as well as trading of construction materials.

Название компании: СП АЗФЕН
Генеральный Директор: Мамедов Исмаил Имран
Страна: Азербайджан
Адрес: Ул. Истиглалият 31, Баку, Азербайджан
Тел.: (+994-12) 92 58 35, 92 82 79
URL: www.azfen.com

Деятельность компании: AZFEN Engineering, Construction Installation & Manufacturing была основана в январе 1996 год AZFEN является совместным предприятием, учрежденным ГНКР (Государственная Нефтяная Компания Азербайджанской Республики) и турецкой компанией ТЕКФЕН (TEKFE Construction & Installation Co., Inc.).

СП Азфен создан с целью выполнения на коммерческой основе всяческих строительно-монтажных, исследовательских работ, работ по изготовлению, транспортировке, инжинирингу управлению проектом, а также реализации строительных материалов.



Azərbaycan - Almaniya
Müştərək Müəssisəsi

Name of the Company: AZGERNEFT Joint Venture

General Director: Isayev Chingiz Huseyn oglu

Country: Azerbaijan

Address: 7 A. Bagirov str., Ramany dist., Baku, Azerbaijan

Tel: (+994 12) 50 23 62, 50 19 47

Tel/fax: (+994 12) 93 03 28

E-mail: azgerneft@azeurotel.com

About company: Azgerneft JV has been established on the base of agreement concluded between SOCAR and Deutsche's Grunewald. The JV engages on oil production on "Ramany" field.

The company missions the rehabilitation operation of old field "Ramany".

"AZGERNEFT" JV established on the base of 7th field of OGPD "Balakhanyneft" has commenced its activity on 1 February of 1995. On January 1 of 2002 recovery well stock totaled 306 units. The company employs nearly 310 personnel.

There are eight oil and gas producing shops. These are: underground and well-workover operation, oil and gas producing shop, compressor shop, transport shop, repair and engineering site, network site, oil gathering and yielding site, management.

Total area - 662 hectare

Company's activity: The JV engages on oil production on "Ramany" field. The company missions the rehabilitation operation of old field "Ramany".

Название компании: Совместное предприятие "АзГернефть"

Генеральный Директор: Исаев Чингиз Гусейн оглы

Страна: Азербайджан

Адрес: Азербайджан, г.Баку, поселок Раманы, улица Амира Мирза Сафарова, 7

Тел: (+994 12) 50 23 62, 50 19 47

Тел./факс: (+994 12) 93 03 28

E-mail: azgerneft@azeurotel.com

Деятельность компании: СП "АзГернефть" создано на основании договора, заключенного между ГНКАР и немецкой фирмой Грюневальд. СП занимается добычей нефти на месторождении "Раманы".

Цель создания СП - реабилитация старого месторождения "Раманы".

СП "АзГернефть" приступило к работе 1 февраля 1995 года. Было создано на базе 7-го промысла НГДУ "Балаханьнефть". Фонд эксплуатационных скважин составляет 306 единиц на 01.02 г. Всего в СП работает около 310 человек.

В составе СП функционируют 8 цехов по добыче нефти и газа. К ним относятся: цех подземного и капитального ремонта скважин, цех добычи нефти и газа, компрессорный цех, транспортный цех, ремонтно-механический участок, участок северо-восточного района, участок сбора и сдачи нефти, аппарат управления.

Общая площадь - 662 га.

СП "АзГернефть" занимается добычей нефти и газа на месторождении "Раманы". Цель создания СП "АзГернефть" - реабилитация старого месторождения "Раманы".



Name of the Company: Azer Turk Bank

General director: Lutfi Mufit Urtunc

Country: Azerbaijan

Address: 5, Islam Safarli str., 370005, Baku, Azerbaijan

Tel: (+994 12) 97 43 16, 97 43 17, 97 43 18

Tel/fax: (+994 12) 97 37 02, 97 49 38

E-mail: azerturk@artel.net.az

URL: www.azerturkbank.in.baku.com

About company: Azer Turk Bank was established by T.C. Ziraat Bank of Turkey and Agrar Senaye Bank of Azerbaijan in June 1995.

The first shareholder, T.C. Ziraat Bank of Turkey, is the State-owned Economic Organization whose capital is entirely by the state.

Ziraat is Turkey's greatest bank by any measure - a 138 years proud and successful past, having more than 1600 branches nation-wide, branches, representative offices and joint venture banks in the leading international financial centers throughout the world.

Azer Turk Bank has the largest correspondent bank network among the banks in Azerbaijan. These correspondent banks give Azer Turk Bank an edge in its widespread banking operations in the whole world.

Название компании: Azer Turk Bank

Генеральный директор: Лютфи Муфит Эртундж

Страна: Азербайджан

Адрес: Азербайджан, Баку, 370005, ул. Ислама Сафарли 5

Телефон: (+994 12) 97 43 16, 97 43 17, 97 43 18

Тел./факс: (+994 12) 97 37 02, 97 49 38

E-mail: azerturk@artel.net.az

URL: www.azerturkbank.in.baku.com

Деятельность компании: Azer Turk Bank основан в июне 1995 года на базе Т.С. Ziraat Bank в Турции и Agrar Senaye Bank в Азербайджане.

Первый акционер банка Т.С. Ziraat Bank (Турция) является Государственной Экономической Организацией с полностью принадлежащим государству капиталом.

Т.С. Ziraat Bank является крупнейшим банком Турции - 138 лет удачной деятельности, более 1600 филиалов по всей стране, отделениями, представительствами и совместными предприятиями в ведущих международных финансовых центрах по всему миру.

Azer Turk Bank имеет самую большую сеть корреспондентских счетов среди банков в Азербайджане. Эти корреспондентские банки дают возможность Azer Turk Bank проводить операции по всему миру.

AZERBAIJAN NON-TYPICAL HYDROCARBONS

REQUIRE SPECIAL TREAT



Akif Narimanov
Senior geologist of
Offshore PA of SOCAR

Caspian Energy: How do you assess, from the standpoint of geology, operation of foreign companies in Azerbaijan sector of the Caspian?

Akif Narimanov: Large oil companies, more precisely giant oil companies, will never enter the campaign or project knowing nothing of a regional geology of the area. That is not their nature to believe our experts. They wish achieving everything by their own. This credo is gained from substantial experience. That should be said, the international experience of these companies had been gained in the countries where people who have a car knew a great deal of oil, since those cars required oil products (benzene, diesel fuel, and lubes). In Azerbaijan they run into different situation. We lag behind of technology but our knowledge does not yield to future partners in this respect.

I remember 1991, first official negotiations in Houston with a group of experts out of BP, Unocal and Amoco for development of technical aspects of the deal for Azeri field. That gave break out to further promotion. Our specialists were in good light in comparison with partners quite often making them to feel ill at ease. The partners were induced to take time-outs for discussions, to look in reference, manuals and scientific books. Once, in such moment, one of our scientists (the late Faig Orujaliyev) told them: "Sirs, please take us on trust, since books you are looking in are written by us."

It should be said that foreign companies shortly made sure that from the practical standpoint Azerbaijan is very profitable for execution projects, engineering feasibility studies, for research activity both jointly with local specialists or employing an assistance of them. That increases data adequacy. But as a project operators they quite often take final decision individually remembering local experts only after facing negative results of the drilled well.

C.E.: At present, can we say our sector is studied at 100%?

A.N.: By force of objective reasons under the USSR a huge volume of onshore oil and gas output has been produced at low cost. There's no need to spend a heavy of funds to develop water basin of the country. On the Caspian, mainly in Baku, significant works were done to shot survey of the sea. But at that time we were working on the entire water basin excluding Iranian sector. Therefore, in consideration of works operated jointly with foreign partners,

Azerbaijan sector of the sea is studied only at 17,5%. Another 1,5% portion of the water basin is studied partially, 56% of the basin is not tapped at all. And only 25% of the water basin can be referred as unpromising for searching commercially viable oil and gas reserves.

C.E.: What kind of works are Azerbaijan geologists performing in this direction? What new areas do SOCAR's geologists work on? As to information we have, the work done by them (at less cost) is most successful than foreigners'.

A.N.: The existing situation shows the state-run company receded into the background for development of its resources. At that we can not say rate of study the Caspian resources are too far behind of desired. It should be understood that the process of development of the resources is concerned with high risk of failure. Therefore, after completion of several test wells total compiled data records shall be restudied to speed up further oil and gas investigation. The state-run company is too limited to technical abilities for individual investigation of new large fields. At the same time we have drawn our efforts to smaller oil units in the regions with evaluated infrastructure. For the same is referred our success gained in resuming forgotten fields Gurgan-Deniz, Hovsany (the region faced latter drilling a quarter of a century before). By our own efforts new hydrocarbons were found on the fields of Banka Darvina, Pirallahi. That enabled us to begin revival of "daying" region.

C.E.: Could you disclose reasons of that and routs of prosperous development of exploration sector of the country?

In order to decrease high-cost exploration risks on the Caspian the common data bank shall be created to include all existing geologic-geophysical records of the resources, data compiled with participation of leading oil companies are inclusive. Simultaneously there should be founded the Center for interpretation of records of regional geology with participation of representatives and consultants, supervisors of operator companies to give the center authority to employ laboratory and research facilities of the project participant-companies for investigation works in the region. I am sure that necessity is brewing. The same can be created on the base of nearly established and successfully functioning Azerbaijan Reservoir Modeling Center.

C.E.: How do you assess exploration terms of rehabilitation of shallow-water portion of "Guneshli" (the project SWG remains to be hard nut to crack for foreigners), if SOCAR is able to increase oil production on this field?

A.N.: All operations on the most important Guneshli field are under strict control of the PA. There's a certain schedule for rehabilitation operations being approved by the general director of PA. Unique methods of impacting the stratum are used on the field that allows increasing recovery from one well and from the entire field. It is appropriate to mention that the field holds 21 wells-millionaires, that is with summary production rate of over 1 million tons. That is the very good index.

In the list of questions - this is the sore one of supporting stratum energy with assistance of water injection of the required volume rather than extracted oil and gas. Over the life of the field we inject 4-5 folds less water against required volume. And for all times the shortage of funds to bring all scheduled operations under the project is the stumbling block. After the detailed integrated study we have come to very decision worthy of Solomon: with no spends for expensive facilities to create such system of water injection accredited to project terms.

Of course we face lack of cash to complete installation of platforms, up-dated drilling operations, including horizontal wells, to come to more modern level of concomitant operations. I can set a clear sample: the nearest similar field "Chirag".

We have a program for full-scale development of "Guneshli" field including new drilling operations to supply the republic with gas, since huge gas reserves are bedded there.

C.E.: How do you assess promising onshore fields and structures?

A.N.: Certainly, there's no ground to tell of huge perspectives of increasing oil recovery from existing fields. But we should not discount the joint detailed researches of Azerbaijan oil implemented in such giant centers like AMOCO, Mobil, Texaco, Exxon, Unocal show over 90% of the oil from existing fields of the republic migrated from deeper beds. What is that mean? That tells, at least one more deep-occurred oil-gas bearing floor may be bedded in more aged beds. That allows telling on necessity of the new stage of detailed search of new oil-gas bearing floor. Moreover, prior to date, all our efforts were concentrated with search of classic anticlinal cristal oil and gas accumulations. Also, untraditional hydrocarbon deposits are existing and require a special treating. Besides, one such gas reserve has been discovered on the water basin.

C.E.: What do you think, will drilling - prospecting and exploitation - operations on "Muradkhanly" field be continued?

A.N.: "Muradkhanly" field is unique by structure and birth. Prospecting works will be certainly continued but after another geophysical researches to be shot. Therefore, haphazard well drilling is a very expensive pleasure. It should be noted that this is too hard nut to crack for small companies.



**INTERDEAN
INTERCONEX**
INTERNATIONAL MOVERS

INTERDEAN. INTERCONEX, BAKU.
Shamsi Badalbeili str., 81/26, 370014 - Baku, Azerbaijan,
Tel.: (99412) 474346; Fax: (99412) 973570
E-mail: interdean@moveeasy.baku.az
www.interdeaninterconex.com

EUROPE: AMSTERDAM • ANTWERP • ATHENS • BAKU
BARCELONA • BELGRADE • BERLIN • BONN
BRATISLAVA • BREMEN • BRUSSELS
BUCHAREST • BUDAPEST • CADIZ • CHISINAU
FRANKFURT • GENEVA • KIEV • LONDON
LUXEMBOURG • LYON • MADRID
MANCHESTER • MARSEILLE • MILAN • MINSK
MOSCOW • MUNICH • PARIS • PRAGUE
ROME • SARAJEVO • SKOPJE • SOFIA
TBILISI • TIRANA • VIENNA • WARSAW
YEREVAN • ZAGREB • ZURICH

ASIA: ALMATY • ASHGABAT • BEIJING
HO CHI MINH CITY • HONG KONG • MANILA
SHANGHAI • SINGAPORE • TASHKENT

USA: CHICAGO • DALLAS/FORT WORTH
HOUSTON • LOS ANGELES • NEW YORK
RALEIGH/DURHAM • SAN FRANCISCO

Interdean.Interconex is an exceptional international moving company

Interdean.Interconex is one of the few moving organizations with offices throughout Europe, the Far East and America.

It's multi-national structure enables the company to handle relocations to any destination, and to maintain strict quality control through its own offices in over 58 locations worldwide.

Interdean.Interconex is also unique in being one of the only international moving companies with a significant presence in the Commonwealth of Independent States (CIS) and Eastern European countries.

Throughout the world, Interdean.Interconex has an established reputation for providing first-class moving services. It has modern facilities in all locations which are among the best anywhere.

Through these centres, the company controls relocations for corporate executives from the world's leading commercial organisations.

Interdean.Interconex has the knowledge and experience to handle relocations to or from any location globally. Even to the world's more remote regions, Interdean.Interconex will smooth the way, door-to-door.




Name of the Company: "AZTURGAS" JV
The general director: Sujayev Fikret Gulam oglu
Country: Azerbaijan
Address: 65, Fizuli str., Baku, 370014
Tel: (+994 12) 97 21 31, 97 21 41

Tel/fax: (+994 12) 97 15 33

E-mail: azturgaz@azdata.net

URL: www.azturgaz.azeriland.com

Principal activity: "Azturgaz" JV is dealing in sales of liquefied gas in Baku and regions of Azerbaijan. The company has gas filling station in Garadag where gas is filled in 12 and 30 kg gas-cylinders and tank-cars. The company also serves Baku population delivering liquefied gas in the special 12 and 30 kg gas-cylinders. The company has special controller service to deliver gas-cylinders around the country.

Название компании: Совместное Предприятие "АЗТУРГАЗ"

Генеральный директор: Суджаев Фикрет Гулам оглы

Страна: Азербайджан

Адрес: 370014 г.Баку, Физули / 65

Тел.: (+994 12) 97 21 31, 97 21 41

Тел./факс: (+994 12) 97 15 33

E-mail: azturgaz@azdata.net

URL: www.azturgaz.azeriland.com

Деятельность компании: СП "Азтургаз" занимается реализацией сжиженного газа в городе Баку и по районам Азербайджана. Имеет газонаполнительную станцию в Гарадагском районе, где осуществляется розлив сжиженного газа в 12, 20 кг баллоны и в автоцистерны. Обеспечивает сервисным обслуживанием населения города Баку, организуя доставку сжиженного газа в специально предназначенных для этих целей 12, 20 кг баллонах. Имеет специальную диспетчерскую службу, которая принимает заказы у населения, а также маркетинговую службу, которая качественно и успешно выполняет доставку баллонов по назначению в любую точку города Баку.



BE&G

Insurance & Reinsurance Company

Name of the Company: BE&G Insurance & Reinsurance Company

General Director: Babayev E. Z.

Country: Azerbaijan

Address: 89/28 Azadlig ave., 370007
 Baku, Azerbaijan Republic

Tel: (+994 12) 41 69 26

Tel/fax: (+994 12) 41 28 00

E-mail: nicc@azeri.com

About company: Since October of 1998 our company is dealing insurance.

On 20 November 2001 the name of our company has been renamed to "BE&G" insurance and reinsurance company.

Our company is constantly expanding the scope of its activity clear evidence of which are returns of 2001. The basic insurance agreements have been concluded on following insurance types: property damage insurance, accident insurance, liability insurance to the third party, motor insurance and liability insurance.

The company has branches in Shemakha, Sumgayit, Tovuz, and Gey-Chay. Our company's partners are such leading insurance companies as "Bashak-Inam", "Azersigorta", "Sierra Insurance", "AON Azeri".



Название компании: BE&G Insurance & Reinsurance Company

Руководитель компании: Бабаев Э. З.

Страна: Азербайджан

Адрес: Азербайджан, Баку, 370007, Пр. Азадлыг 89/28

Тел.: (+994 12) 41 28 00

Тел./факс: (+994 12) 41 69 26

E-mail: nicc@azeri.com

Деятельность компании: Наша компания занимается страховой деятельностью с октября 1998 года.

20 ноября 2001 года Страховая Компания была переименована в "BE&G" Страховую и Перестраховочную Компанию.

Наша компания постоянно расширяет сферу своей деятельности, о чем свидетельствуют данные на конец 2001 года. Основные виды страхования по заключенным договорам включают: страхование имущественных рисков, страхование от несчастных случаев, страхование ответственности перед третьими лицами, страхование автотранспорта и гражданской ответственности.

Компания имеет филиалы в городах Шамаха, Сумгаит, Тавуз и Гек-Чай. Наша компания сотрудничает со многими ведущими страховыми компаниями как, "Башак-Инам", "Азерсыгорта", "Sierra Insurance", "AON Azeri".

BON ACCORD ENGINEERING SUPPLIES (CASPIAN) LTD

Name of the Company: Bon Accord Engineering Supplies (Caspian) Ltd.

Branch Manager: Ilgar Akhundov

Address: 8 A. Nazarov Str., Lane 9, Patamdart, Baku, Azerbaijan

Tel: (+994 12) 97 20 53, 47 43 36

Tel/fax: (+994 12) 97 53 71, 47 43 37

Cel: (+994 50) 213 83 97

E-mail: bonaccord@azeri.com

About company: Bon Accord Engineering Supplies (Caspian) Ltd. was established in 1997. Bon Accord have ent from strength to strength.

We are procuring Pipe & Pipe Fittings, Pipe Supports (certified), and Studbolts, General fasteners, Spiral Wound askets, Sheet Gaskets, Hand Tools, Power Tools, Welding quipment, (Zinga) Galvanic Protection Coating, Garnet for notblasting.

We offer around the clock service.

Название компании: Bon Accord Engineering Supplies (Caspian) Ltd.

Директор филиала: Ильгар Ахундов

Адрес: Азербайджан, Баку, Патамдар, 9-й проезд, ул. Назарова, 8

Тел.: (+994 12) 97 20 53, 47 43 36

Тел./факс: (+994 12) 97 53 71, 47 43 37

Моб: (+994 50) 213 83 97

E-mail: bonaccord@azeri.com

Деятельность компании: Bon Accord Engineering Supplies (Caspian) Ltd. основан в 1997 году. Bon Accord все больше и больше набирает обороты на рынке.

В настоящее время мы поставляем трубы и трубопроводную арматуру, трубодержатели (сертифицированные), и резьбовые шпильки. Сварочное оборудование, (Zinga) проекторные защитные покрытия, гранаты для дробейной чистки.

Мы предлагаем услуги 24 часа в сутки.

**BORUSAN
MAKINA**



Name of the Company: "BORUSAN MAKINA Servis ve Ticaret A.Ş." Azərbaycan nümayəndəliyi

Territory Manager: Bahruz Mammadov

Address: Bul-bul Avenue 3, Baku, Azerbaijan

Tel: (+994 12) 98 93 48; 93 45 94

Tel/fax: (+994 12) 98 74 44

E-mail: borusan@azdata.net, behruz@borusan.com.az

About company: BORUSAN MAKINA is the CATERPILLAR Dealer; sole authorized importer and distributor of Caterpillar equipment in Azerbaijan since January 1997.

As being Caterpillar's representative in Azerbaijan, BORUSAN MAKINA is here not only to sell the CATERPILLAR systems, but also to support them with our technical capabilities and personal.

Our product line consist of Diesel Engines, Gas Engines, SOLAR Gas Turbines, Earthmoving Equipment, Power Generator Systems, Marine Propulsion Systems, Gas and Diesel Generators, Lift Trucks and Container Handling Units.

With the BORUSAN and CATERPILLAR brand names getting together, we are assuring you of our best attention at all times.

Название компании: "BORUSAN MAKINA Servis ve Ticaret A.Ş." Azərbaycan nümayəndəliyi

Территориальный менеджер: Бахруз Мамедов

Адрес: Азербайджан, Баку, пр. Бюль-Бюля 3

Тел.: (+994 12) 98 93 48, 93 45 94

Тел./факс: (+994 12) 98 74 44

E-mail: borusan@azdata.net, behruz@borusan.com.az

Деятельность компании: BORUSAN MAKINA является дилером CATERPILLAR; единственный авторизованный импортер и дистрибьютор оборудования CATERPILLAR в Азербайджане с января 1997.

Будучи представителем CATERPILLAR в Азербайджане, BORUSAN MAKINA занимается не только продажей систем CATERPILLAR, но также предоставляет техническое обслуживание и квалифицированный персонал.

Ассортимент предлагаемых нами товаров включает дизельные моторы, газовые моторы, солнечные газовые турбины, оборудование для перемещения грунта и пород, системы силовых генераторов, системы судовых двигателей, газовые и дизельные генераторы, автопогрузчики и погрузчики для перегрузки контейнеров.

С марками BORUSAN и CATERPILLAR мы предоставляем вам наилучший сервис во все времена.

Caspian Geophysical



Name of the Company: Caspian Geophysical JLLC

Director General: Jeff Corkhill

Country: Azerbaijan

Address: 37 Asaf Zeynalli str., 370004, Baku, Azerbaijan

Tel: (+994 12) 970471

Tel/fax: (+994 12) 970481

About company: Caspian Geophysical, a joint venture between State Oil Company of Azerbaijan and WesternGeco, provides 2D, 3D, 4D and 4C seismic data acquisition, processing and non-exclusive 2D data for licensing. State-of-art seismic vessel and powerful processing center gives the ability to provide international oil companies with the wide range of seismic services.

Название компании: Caspian Geophysical JLLC

Генеральный Директор: Джеф Коркхил

Страна: Азербайджан

Адрес: ул. Асафа Зейналлы 37, 370004, Баку, Азербайджанская Республика

Телефон: (+994 12) 970471

Тел./факс: (+994 12) 970481

Деятельность компании: Caspian Geophysical, совместное предприятие между Государственной Нефтяной Компанией Азербайджанской Республики и компанией WesternGeco, предоставляет услуги по сбору, обработке данных сейсморазведки 2D, 3D, 4D и 4C и 2D не-эксклюзивные данные для лицензирования. Современнейшее оборудование научно-исследовательского судна и мощный вычислительный центр дают возможность предоставлять международным нефтяным компаниям многочисленные виды услуг в области сейсморазведки.



Name of the Company: Caspian Oil Services Inc.

President of the Company: Mr. Jim Reynolds
Country: USA

Address: 6430 FM 1960 W Suite 141, Houston, Tx

Tel: (713) 208-6000

Tel/fax: (281) 440-0336

E-mail: jreynolds3@houston.rr.com

Baku office: Landmark, 4th floor, 96, Nizami str., Baku

Tel: (994-12) 97-89-23 / 24

Tel/fax: (994-12) 97-89-25;

Email: jreynolds@cos.baku.az.

About company: Mr. Jim Reynolds, President of Caspian Oil Services (COS), has opened an office and warehouse facilities in Baku in order to provide services to the oil and gas industry that are not presently available in the Caspian Region. Mr. Reynolds has 40 years of experience in the oil field service industry, including more than 30 years of international experience. He has previously opened branches in Singapore, Holland, Scotland and Columbia. Wilson Supply (a business unit of Smith International) Inc.) a major supplier of products and services to the oil and gas exploration and production industry has formed an agency agreement for the Caspian Sea region with Caspian Oil Services. In addition, Caspian Oil Services representing other suppliers with equipment necessary for drilling and workover, pipeline and gas transmission and construction



Название компании: Caspian Oil Services Inc.

Президент компании: Джим Рейнолдс

Страна: США

Адрес: 6430 FM 1960 W Suite 141, Хьюстон, штат Техас

Тел: (713) 208-6000

Тел./факс: (281) 440-0336

E-mail: jreynolds3@houston.rr.com

Представительство в Баку: Баку, ул. Низами, Landmark, 4-й этаж

Тел: (994-12) 97-89-23 / 24

Факс: (994-12) 97-89-25;

Email: jreynolds@cos.baku.az.

Деятельность компании: Джим Рейнолдс, президент компании Caspian Oil Services (COS), открыл представительство и склады в Баку для оказания услуг в нефтяной и газовой промышленности ранее не представленных в Каспийском регионе. Господин Рейнолдс имеет 40 летний опыт работы в области обслуживания нефтяного сектора, более 30 лет из которых это работа на международном рынке. Ранее он открывал офисы в Сингапуре, Голландии, Шотландии и Колумбии. Wilson Supply (подразделение Smith International Inc.), крупный поставщик товаров и услуг для нефте- и газо-разведке и добыче подписал соглашение о посредничестве с компанией Caspian Oil Services. Компания Caspian Oil Services представляя других поставщиков оборудования необходимого для бурения, ремонтных работ, трубопроводов, строительных работ.



Name of the Company: Delta Telecom Ltd.

Head of the Company: Veliyev Ramazan Ali ogli

Country: Azerbaijan

Address: 241, Sharifzadeh str. 370012 Baku, Azerbaijan

Tel: (+994 12) 31 05 97; 31 14 20

Tel/fax: (+994 12) 31 00 65

E-mail: delta@azeurotel.com

About company: Delta Telecom is the National Satellite Communication Operator. The company is the official distributor of Hughes Network Systems and Eutelsat in Transcaucasus. Using the modern VSAT technology in provision of satellite communication the company already created corporate data network for the International Bank of Azerbaijan and Customs Committee. Satcom services are fulfilled through ISBN TM (International Satellite Business Network) Hybrid hub station in Baku, working over Sesat 36° E.

Название компании: Delta Telecom Ltd.

Руководитель компании: Велиев Рамазан Али оглы

Страна: Азербайджан

Адрес: 370012, г. Баку, ул. Шарифзаде 241

Телефон: (+994 12) 31 05 97; 31 14 20

Тел./факс: (+994 12) 31 00 65

E-mail: delta@azeurotel.com

Деятельность компании: Дельта Телеком - национальный оператор спутниковой связи. Компания является официальным дистрибутором Hughes Network Systems и Eutelsat в Закавказье. Используя новейшую VSAT технологию в обеспечении спутниковой связью компания уже создала корпоративную сеть данных для Международного Банка Азербайджана и Таможенного Комитета. Услуги спутниковой связи осуществляются через ISBN TM (Интегральная Спутниковая Деловая Сеть) гибридную центральную станцию инсталлированную в Баку и работающую через спутник Sesat 36° E.



Name of the Company: IBRAKOM fze

Regional manager (Azerbaijan-Georgia): Tulgay Korol

Country: Azerbaijan

Address: 3/30 Azadlig ave. 370000, Baku, Azerbaijan

Tel: (+994 12) 93 52 88

Tel/fax: (+994 12) 98 56 50

E-mail: azerbaijan@ibrakom.com

URL: www.ibrakom.com

About company: Road Transportation
Ocean Transportation
Rail Transportation
Multimodal Transportation
Warehouse & Distribution
Chartering & Agency Services
Project Cargo
Cotton Logistics
Port & Terminal Handling
IT Systems

Offices: Mersin, Istanbul, Izmir, Dubai, Ashkhabat, Tashkent, Baku, Bishkek, Tbilisi, Bandar Abbas, Moscow, Almaty
Terminals: Mersin, Hopa, Dubai/Jebel Ali, Tashkent/Akaltin, Bandar Abbas

Название компании: IBRAKOM fze

Региональный менеджер (Азербайджан-Грузия): Тулгай Корол

Страна: Азербайджан

Адрес: Азербайджан, Баку, 370000 Пр. Азадлыг 3/30

Телефон: (+994 12) 93 52 88

Тел./факс: (+994 12) 98 56 50

E-mail: azerbaijan@ibrakom.com

URL: www.ibrakom.com

Деятельность компании: Автомобильные перевозки
Морские перевозки
Железнодорожные перевозки
Различные виды перевозок
Хранение и размещение
Фрахтование и посреднические услуги
Проектные перевозки
Обработка грузов в портах и терминалах
Информационно технологические системы
Закупка, перевозка, хранение и переработка хлопка

Представительства: Мерсин, Стамбул, Измир, Дубай, Ашгабад, Ташкент, Баку, Бишкек, Тбилиси, Бандап Аббас, Москва, Алматы

Терминалы: Мерсин, Хопа, Дубай/Джебел Али, Ташкент/Акалтын, Бандап Аббас



Name of the Company: "ITERA Holding" L.L.C.

Head of the Company: Igor Viktorovich Makarov

Since 1992 the post of the president of the IGC "ITERA" has been filled by Igor Viktorovich Makarov. He was born in 1962, graduated from the Turkmenistan State University. Since 1989 I. V. Makarov was holding leading positions in managerial heads of different business corporations.

Country: Russia

Address: 1st building, 35, Sevastopolsky ave., Moscow, Russia, 113209

Tel: (095) 258-43-78.

Tel/fax: (095) 258-43-65, 258-43-67

E-mail: inbox@itera.ru

Representative office in Azerbaijan "ITERA International Energy L.L.C.": 65, Fizuli str., Baku, Azerbaijan

Tel: (99412) 99-74-81, 99-74-82

Fax: (99412) 92-94-98

E-mail: office@itera.baku.az

URL: www.iteragroup.com

About company: The International Group of Companies "ITERA" established in 1992 operates on the gas markets of CIS and Baltic countries supplying 12 states with "blue fuel".

Since 1998 "ITERA" develops gas and gas-condense fields in Yamalo-Nenetsk Autonomous region of Russia. The International Group of Companies "ITERA" is the leader among Russia's independent gas producers. "ITERA" succeeded in gas-chemistry, metallurgy, gold-mining, construction materials.

Название компании: ООО "ИТЕРА Холдинг"

Руководитель компании: Игорь Викторович Макаров

С 1992 года Президентом МГК "ИТЕРА" является Игорь Викторович Макаров. Родился в 1962 году. Окончил Туркменский государственный университет. С 1989 года занимал руководящие посты в ряде коммерческих структур.

Страна: Россия

Адрес: Россия, 113209, Москва, Севастопольский проспект, д. 28, корп. 1

Тел.: (095) 258-43-78.

Тел./факс: (095) 258-43-65, 258-43-67

E-mail: inbox@itera.ru

Представительство "ITERA International Energy L.L.C." в Азербайджане: Азербайджан, Баку, ул. Физули, д.65

Тел.: (99412) 99-74-81, 99-74-82

Факс: (99412) 92-94-98

E-mail: office@itera.baku.az

URL: www.iteragroup.com

Деятельность компании: Образованная в 1992 году Международная группа компаний "ИТЕРА" работает на газовых рынках стран СНГ и Балтии, поставляя "голубое топливо" 12 государствам.

С 1998 года "ИТЕРА" разрабатывает газовые и газоконденсатные месторождения в Ямало-Ненецком автономном округе России. Группа компаний - лидер среди действующих в РФ независимых производителей газа. "ИТЕРА" успешно осваивает такие сферы деятельности как газохимия, металлургия, золотодобыча, производство строительных материалов.



Name of the Company: ITS Caleb Brett (Azerbaijan) LTD

Testing Director: N. Parkinson

Country: Azerbaijan

Address: Cargo Terminal No 2

Mirza Davud street

Baku International Seaport

Baku Azerbaijan

Tel: (+994 12) 90 41 52/54

Fax: (+994 12) 90 41 53

E-mail: nparkinson@cbazeri.baku.az

About company: ITS Caleb Brett has a network of and laboratories in strategically important locations within Azerbaijan specialised on quality and quantity control. Baku Central Laboratory is a center of excellence which is Azgosstandart certified with ISO 9001 certification in progress and is fully equipped for analysis of crude oil, petroleum (including RON and MON), petrochemical products, LPG and LNG and water (production and drinking). The facility is operated by team of 85 expertly trained inspection and survey staff with a focus on prompt and accurate service.



Название компании: ITS Caleb Brett (Azerbaijan) LTD

Testing Director: Н. Паркинсон

Страна: Азербайджан

Адрес: Азербайджан, Баку, ул. Мирзы Давуда,

Бакинский Международный Морской Порт,

Грузовой терминал №2

Тел.: (+994 12) 90 41 52/54

Тел./факс: (+994 12) 90 41 53

E-mail: nparkinson@cbazeri.baku.az

Деятельность компании: Лаборатория ITS Caleb Brett имеет сеть офисов и лабораторий в стратегически важных зонах Азербайджана, специализирующихся на оказании лабораторных и инспекционных услуг. Центральная лаборатория в Баку оснащена по последнему слову техники, аккредитована в Азгосстандарте и находится в процессе аккредитации ISO 9001, проводит анализы нефти, нефте- и нефтехимических продуктов (включая определение октанового числа), сжиженного и природного газов, а также промышленной и питьевой воды. Услуги оказываются 85 профессионально обученными специалистами и руководящим персоналом, который сосредоточен на предоставлении быстрого и качественного сервиса.



Name of the Company: LECON GROUP

Executive director: Firudin Guseynov

Country: Azerbaijan

Address: 97. Neftchilar ave. 370004. Baku. Azerbaijan

Tel: (+994 12) 92 62 50

Tel/fax: (+994 12) 92 35 57

E-mail: lecon@azeuro.net

About company: "LECON GROUP" is a legal firm that is specialised in qualified consultations and representational in property, investments services, banking activities and financial services, taxation, insurance, use of natural resources and environmental concerns, labour and social protection, intellectual property, transport, business organisation and conduct, defence in court.

Название компании: LECON GROUP

Исполнительный директор: Фирудин Гусейнов

Страна: Азербайджан

Адрес: Азербайджан. Баку. 370004. пр. Нефтяников 97

Телефон: (+994 12) 92 62 50

Тел./факс: (+994 12) 92 35 57

E-mail: lecon@azeuro.net

Деятельность компании: "LECON GROUP" юридическая фирма, занимающаяся оказанием квалифицированных юридических консультационных и представительских услуг в сфере имущества, инвестиции, банковской деятельности и финансовых услуг, налогообложения, страхования, природопользования и окружающей среды, труда и социального обеспечения, интеллектуальной собственности, транспорта, организации и ведении бизнеса, судебной защиты.



Name of the Company: AOZT "LUKOIL-Azerbaijan"
Representative of the president of OAO "LUKOIL" in Azerbaijan, General director of AOZT

"LUKOIL-Azerbaijan": Aliyev Fikret Aljan oglu
Aliyev Fikret Aljan oglu was born on 04 February of 1958 in Kurdamir region of Azerbaijan Republic.

Graduated from the Ufa Oil Academy on qualification of mining engineer in 1975 and awarded with medals "Labor Valour" and "Release of resource and development of the oil&gas sector of Western Siberia".

Honored worker of the Ministry of Energy of the Russian Federation.

Married with three children.

Work experience: He started his work experience in 1980 in the OGPD "Povkh-neft" PA of "Kogalymneft", since 1986 to 1991 he headed CPPD OGPD "Povkh-neft", then he was assigned the chief engineer of OGPD "Druzbbneft" PA of "Kogalymneftegaz". In 1992 he joined the OGPD "Vatyeganneftegaz" AOOT LUKOIL "Kolyneftegaz" where he held position of the director.

Since 1994 F. A. Aliyev has been appointed representative of the president of OAO "LUKOIL" in Azerbaijan, the general director of AOZT "LUKOIL-Azerbaijan".

Address: 370005, Baku, Azerbaijan

Tel: (+99412) 97 41 02, 92 32 35, **Tel/fax:** (+99412) 93 48 30

E-mail: office@lukoil-az.com

URL: www.lukoil.ru, www.lukoil.com

About company: In Azerbaijan, LUKOIL engages in all spectrum of economically sound activity from oil production to retail and wholesales of oil-products. The company has network of filling stations and fuel storages, provides the trade, transporting, insurance, telecommunication services, cashless settlements with plastic cards and active in charity.

Subsidiaries: "LUKOILOverseas Service LTD", "KLS Holding LTD", Insurance company "Ateshgakh", "AzEuroTel" JV, "LUKOIL-Inform" ZAO, "LUKOIL-Neftegazstroy" ZAO, "LUK-Inter-Cart" OAO, Baku filial of the International Charitable Organization "LUKOIL".

Date of establishment: 1993 год. Personnel: 480

Название компании: АОЗТ "ЛУКОЙЛ-Азербайджан"

Представитель Президента ОАО "ЛУКОЙЛ" в Азербайджане, Генеральный директор АОЗТ "ЛУКОЙЛ-Азербайджан": Алиев Фикрет Алжан оглы

Родился 04 февраля 1958 года в Курдамирском районе Азербайджанской Республики.

В 1975 году окончил среднюю школу.

В 1982 году окончил Уфимский Нефтяной Университет по специальности - Горный инженер.

Награжден медалью "За трудовую доблесть", "За освобождение недр и развитие нефтегазового комплекса Западной Сибири".

Заслуженный работник Минтопэнерго Российской Федерации.

Женат, имеет 3-х детей.

Деятельность компании: Трудовая деятельность: Трудовую деятельность начал в 1980 году в НГДУ "Повх - нефть" производственного объединения "Когалымнефтегаз", с 1986 год по 1991 года работал начальником ЦППД НГДУ "Повх - нефть", главным инженером НГДУ "Дружба нефть" производственного объединения "Когалымнефтегаз". С 1992 года - начальник управления НГДУ "Ватыгannefteгаз" АООТ ЛУКОЙЛ "Когалымнефтегаз".

С 1994 года Представитель Президента ОАО "ЛУКОЙЛ" в Азербайджане, генеральный директор АОЗТ "ЛУКОЙЛ - Азербайджан".

Адрес: 370005, Баку Азербайджан

Тел.: (+99412) 97 41 02, 92 32 35, **Тел./факс:** (+99412) 93 48 30

E-mail: office@lukoil-az.com

URL: www.lukoil.ru, www.lukoil.com

Основная деятельность: ЛУКОЙЛ в Азербайджане осуществляет все виды экономически целесообразной деятельности от нефтедобычи до розничной и оптовой реализации нефтепродуктов. Имеет сеть автозаправочных комплексов и топливозаправочных, предоставляет торговые, транспортные, страховые, телекоммуникационные услуги, систему безналичных расчетов с использованием пластиковых карт и осуществляет благотворительную деятельность.

Дочерние структуры: "ЛУКОЙЛ Оверсиз Сервис ЛТД", "КЛС Холдинг ЛТД", Страховая компания "АТЕШГЯХ", СП "АзЕвроТел", ЗАО "ЛУКОЙЛ-Информ", ЗАО "ЛУКОЙЛ-Нефтегазстрой", ОАО "ЛУК-Интер-Кард", Бакинский филиал международного общественного Благотворительного фонда "ЛУКОЙЛ".

Дата создания: 1993 год. Численность работников: 480.





Name of the Company: MER
Head of the Company:
 Rashid Madadzadeh
Country: Azerbaijan
Address: 236. Mirza Aga Aliyev
 (Samed Vurgun). Baku, Azerbaijan

Tel: (+994 50) 350 77 85

Tel/fax: (+994 12) 94 38 01

E-mail: merct@www.com

URL: www.merct.narod.ru

About company:

Computers, printers, scanners, notebooks, UPS.
 Wholesale and retail sales at lowest prices.
 In cash and cashless settlements
 Programming and network installation
 Cartridge servicing
 Computer and office equipment service
 All kinds of polygraphs service

Название компании: MER

Руководитель компании: Рашид Мададзаде

Страна: Азербайджан

Адрес: Азербайджан, Баку, ул. Мирза-Ага Алиева
 (Самеда Вургун) 236

Телефон: (+994 50) 350 77 85

Тел./факс: (+994 12) 94 38 01

E-mail: merct@www.com

URL: www.merct.narod.ru

Деятельность компании:

Компьютеры, принтеры, сканеры, ноутбуки, UPS.
 Оптом и в розницу по самым низким ценам.
 За наличный и безналичный расчет.
 Программирование и установка сети.
 Заправка картриджей.
 Ремонт компьютеров и оргтехники.
 А также все виды полиграфических работ.

MOST Insurance

Name of the Company: "MOST Insurance" Ltd.

Country: Azerbaijan

Address: 15. H. Cavid avenue, 370073 Baku, Azerbaijan

Tel: (+994 12) 97 37 60

Tel/fax: (+994 12) 97 33 48

E-mail: main@mostinsurance.com

About company: "MOST Insurance", the limited liability company, was established in February 2002. The shareholders are "MOST Bank Azerbaijan" and "SI Travel". Authorized capital of the company is 2 billion manat. The range of services includes:

- Motor Insurance
- Cargo Insurance
- Property Insurance
- Travel Insurance
- Financial Risks Insurance
- Liability Insurance
- Personal Accident Insurance

We will be happy to do business with you

Название компании: MOST Insurance

Страна: Азербайджан

Адрес: ул. Г.Джавида 15, 370073 Баку, Азербайджан

Телефон: (+994 12) 97 37 60

Тел./факс: (+994 12) 97 33 48

E-mail: main@mostinsurance.com

Деятельность компании: Страховая компания "MOST Insurance", учредителями которой являются "MOST Bank Azerbaijan" и компания "SI Travel", основана в феврале 2002 года. Уставный капитал составляет 2 млрд. манат.

Компания "MOST Insurance" предоставляет следующий спектр услуг:

- автомобильное страхование
- грузовое страхование
- имущественное страхование
- туристическое страхование
- страхование финансовых рисков
- страхование ответственности
- страхование от несчастных случаев

Будем рады сотрудничать с Вами



Name of the Company: Oil Electro

Executive director: Dennis Nelson

Country: UK

Address: Baku, Azerbaijan, Caspian Business Center 4th floor, Jafar Jabbarly Str., 40

Tel: (+994 12) 97 09 29

Tel/fax: (+994 12) 97 09 89

E-mail: oil@electro.baku.az

URL: www.oilelectro.az

About company:

With over 9000 Line items Stocked Locally

We have What your industry Needs

Paints, Plant Hire, Ropes, Slings, Security Systems, Cables

and Accessories, Production Lubes/Greases, Tools, Welding,

Stationary, Safety Industrial, General Consumables, Electrical

Products for the Hazardous/Non-Hazardous Areas.

Название компании: Oil Electro

Руководитель компании: Деннис Нельсон

Страна: Великобритания

Адрес: Азербайджан, Баку, ул. Джафар Джаббарлы 40, Caspian Business Center 4-й этаж

Тел.: (+994 12) 97 09 29

Тел./факс: (+994 12) 97 09 89

E-mail: oil@electro.baku.az

URL: www.oilelectro.az

Деятельность компании:

Мы предлагаем 9000 наименований товаров, необходимых для вашего производства.

У нас есть все, что необходимо вам.

Краски, веревки, канаты, системы безопасности, кабели, аксессуары, производственные масла и смазочные материалы, инструменты, сварочное оборудование, стационарное оборудование, безопасное производство, электрические овары для работы на опасных и безопасных участках.



ПЕНЗТЯЖПРОМАРМАТУРА

Name of the Company:

Penztyazhpromarmatura, JSC

General director: Alexander A. Chernyshev

Country: Russia

Address: 75-a, Pobedy Prospekt, Penza, 440028, Russia

Sales department: +7-8412-45-27-87,

45-76-46, 45-22-01

Marketing department: +7-8412-62-74-16, 62-74-18, 62-74-23, 62-74-87

E-mail: reklama@tpa.penza.com.ru

URL: www.ptpa.ru

About company: The Joint Stock Company "Penztyazhpromarmatura" is the largest producer of industrial pipeline fittings used in terminal and nuclear power engineering, chemical, petroleum, gas and other industries.

- Gate valves (cast iron valves, cast steel valves, stamp-welded valves, knife valves).

- Ball cocks.

- Check (non-return) bolts, clapper swing-check bolts, wicket bolts, disk bolts, stop valves, check valves.

- Fittings for nuclear power engineering.

- Fittings made of titanium.

- Electric drives, complete sets of mounting flanges.

All manufactured fittings are certificated by State standard of Russia, licensed and meet the requirements of standard EN ISO 9001 and all standards of safety.

Название компании: ОАО "Пензтяжпромарматура"

Генеральный директор: Александр Анатольевич Чернышев

Страна: Россия

Адрес: Россия, 440028, г. Пенза, пр-т Победы, 75а

Отдел продаж: +7-8412-45-27-87, 45-76-46, 45-22-01

Отдел маркетинга: +7-8412-62-74-16, 62-74-18,

62-74-23, 62-74-87

E-mail: reklama@tpa.penza.com.ru

URL: www.ptpa.ru

Деятельность компании: ОАО "Пензтяжпромарматура" - крупнейший производитель промышленной трубопроводной арматуры, применяемой в тепловой и атомной энергетике, химической, нефтяной, газовой и др. отраслях промышленности.

- Задвижки стальные литые, штампованные, шибберно-ножевые, чугунные.

- Краны шаровые.

- Затворы обратные, поворотные, дисковые, клапаны, вентили.

- Арматура для атомной энергетике

- Арматура из титана.

- Электроприводы, ответные фланцы, крепеж.

Вся выпускаемая арматура сертифицирована Госстандартом России, соответствует Европейскому стандарту ИСО 9001, лицензирована и отвечает всем нормам безопасности.





Name of the company: ROYAL EXPRESS Ltd

Head of the company: Javanshir Hatamov

Country: Azerbaijan

Address: 9. Topchubashev str., Baku

Phones: (+994 12) 97 45 05 (3 lines)

E-mail: royal@azerin.com

About company: Mail & Parcel Delivery service, Courier Service, Speedy Post Delivery Service (Urgent & Daily), Mass distribution, Delivery all over Azerbaijan, Overseas delivery, Confidential delivery, Cash on delivery, Goods distribution, Scheduled delivery, Promotions distribution, Mailbox service, other (License AB 000673)

Название компании: ROYAL EXPRESS Ltd

Руководитель компании: Джаваншир Гатамов

Страна: Азербайджан

Адрес: ул. Топчубашева 9, г. Баку

Тел.: (+994 12) 97 45 05 (3 линии)

E-mail: royal@azerin.com

Деятельность компании: Доставка Писем и Посылок, Курьерские Услуги, Скоростная Почтовая Доставка (срочно и в течение дня), Доставка большого количества писем (пригласительные, др.), Доставка по районам Азербайджана, Международная Доставка, Доставка конфиденциальной корреспонденции, Доставка товаров, Доставка согласно маршрута, Доставка рекламной продукции, Аренда почтового ящика, другое (Лицензия АВ 000673)



Scottish Enterprise is Scotland's main economic development agency, funded by the Scottish Executive.

Our mission is to help the people and businesses of Scotland succeed. In doing so, we aim to build a world-class economy.

Scottish Development International is new. It's a joint venture between the Scottish Executive and Scottish Enterprise.

Its vision is to fully integrate Scotland's international economic development activities.

In the past "Locate in Scotland" acted as a one-stop-shop for inward investment. Separately, "Scottish Trade International" supported exports. Both bodies achieved much, but times have changed. Scottish Development International merges these two complimentary activities with added value services. We will still actively continue to attract overseas investors into Scotland, and encourage and support Scottish companies to expand overseas, but we will provide additional services to those already offered.

Name of the Company:

Scottish Development International

Head of the Company:

Samad ABASGULIYEV

Azerbaijan Office: City Mansion, 153 Azadlig Avenue, Baku 370106 Azerbaijan

Tel.: 00 994 12 474 500

Fax: 00 994 12 908 077

E-mail: samed@azevt.com

URL: www.scottishdevelopmentinternational.com

<http://www.scottish-enterprise.com>





Name of the Company: Statoil Azerbaijan a.s.

President of the Company: Mr Georg
Karl Gundersen

Country: Norway

Address: 96 Nizami str. Baku 370010

Switchboard: (+994 12) 97 73 40

General fax: (+994 12) 97 79 44/45

URL: www.statoil.com

About company: STATOIL is the world's third largest net seller of crude oil, and one of the leading suppliers of natural gas to Europe. The Group has operations in more than 20 countries worldwide. Since entering Azerbaijan in 1992, STATOIL has become one of the biggest investors in Azerbaijan, currently holding upstream interests in Azeri-Chirag-Gunashli, Shah Deniz and Alov, as well as the BTC oil pipeline and the South Caucasus Gas pipeline.

Название компании: Statoil Azerbaijan a.s.

Руководитель компании: Георг Карл Гюндерсен

Страна: Норвегия

Адрес: Азербайджан, Баку, 370010 ул. Низами 96

Телефон: (+994 12) 97 73 40

Тел./факс: (+994 12) 97 79 44/45

URL: www.statoil.com

Деятельность компании: STATOIL третий в мире по величине продавец нефти и один ведущих поставщиков натурального газа в Европе. Группа работает более чем в 20 странах мира. С 192 года, начала деятельности в Азербайджане, STATOIL стал одним из крупнейших инвесторов в Азербайджане который имеют свои доли в проектах Azeri-Chirag-Gunashli, Шах-Дениз и Алов, а также в проекте по трубопроводу Баку-Тбилиси-Джейхан и Южно Кавказском газопроводом трубопроводе.



**TÜRKİYE PETROLLERİ A.O.
(TPAO)**

Name of the Company:
TÜRKİYE PETROLLERİ A.O. (TPAO)
Chairman of the Board and President of TPAO: Kenan VEZIROGLU

Born in 1952. Completed his university education in 1975 (Yıldız University, Mech. Eng. BSc.). Attended as Deputy Undersecretary to Ministry of Energy in June 2001.

Chairman of the Board and President of TPAO since March 2002.

Established in 1954 TPAO, the state oil company, missions to meet the rapidly growing energy demand of Turkey by its domestic program via joint ventures to exploit the potential. TPAO's diversified upstream and midstream investment portfolio abroad aims further supplying the giant domestic market and becoming an important role player in the surrounding energy geography. TPAO is currently active in Caspian mainly Azerbaijan (ACG, BTC, Shah Deniz, Alov, Kurdashi) and Kazakhstan, North Africa and Middle East.

Country: Turkey
TPAO head office: Mustafa Kemal Mahallesi 2.Cadde No:86 06520 Ankara, TURKEY

Phone: +90.312.2869100 (50 Lines)

Fax: +90.312.2869000/01

E-mail: tpaocc@petrol.tpa.gov.tr **URL:** http://www.tpa.gov.tr

AZERBAIJAN BRANCH OFFICE: Nizami Street, 370000 ISR Plaza, 4thFloor, Baku-AZERBAIJAN

Phone: +99.412.989526 **Fax:** +99.412.981435-340

About company: SUBSIDIARY, BRANCHES AND OFFICES:

- TURKISH PETROLEUM OVERSEAS COMPANY (TPOC)
- TURKISH PETROLEUM INTERNATIONAL COMPANY (TPIC)
- KAZAKTURKMUNAY LTD. JOINT COMPANY, Astana-KAZAKHSTAN
- TPAO TURKMENISTAN BRANCH OFFICE, Ashkabad - TURKMENISTAN
- TPOC LIBYA BRANCH OFFICE, Tripoli - LIBYA
- TPAO/TPOC

Название компании: TÜRKİYE PETROLLERİ A.O. (TPAO)

Председатель совета директоров и президент TPAO: Кенан Везироглу

Родился в 1952 году. В 1975 году окончил Yıldız University по специальности инженер механик.

Является заместителем секретаря Министерства Энергетики с июня 2001 года.

Председатель совета директоров и президент TPAO с Марта 2002 года.

TPAO основан в 1954 году как государственная нефтяная компания для обеспечения быстро растущих спросов Турции на энергию путем организации совместных предприятий. Диверсифицированный апстрим и мидстрим инвестиционный портфель компании за рубежом направлен на обеспечение огромного местного рынка и на возрастающую роль в энергетическом мире. В настоящее время основная деятельность TPAO в Каспийском регионе сосредоточена в Азербайджане (АЧГ, БТД, Шах-Дениз, Алов, Курдаши), а также в Казахстане, Северной Африке и Ближнем Востоке.

Страна: Турция

Адрес: Турция, Анкара, ул. Мустафы Кемала Мачаллеси 2 No:86 06520

Тел.: +90.312.2869100 (50 Линий)

Тел./факс: +90.312.2869000/01

E-mail: tpaocc@petrol.tpa.gov.tr **URL:** http://www.tpa.gov.tr

Филиал в Азербайджане: Азербайджан, Баку, ул. Низами, 370000 ISR Plaza, 4-й этаж

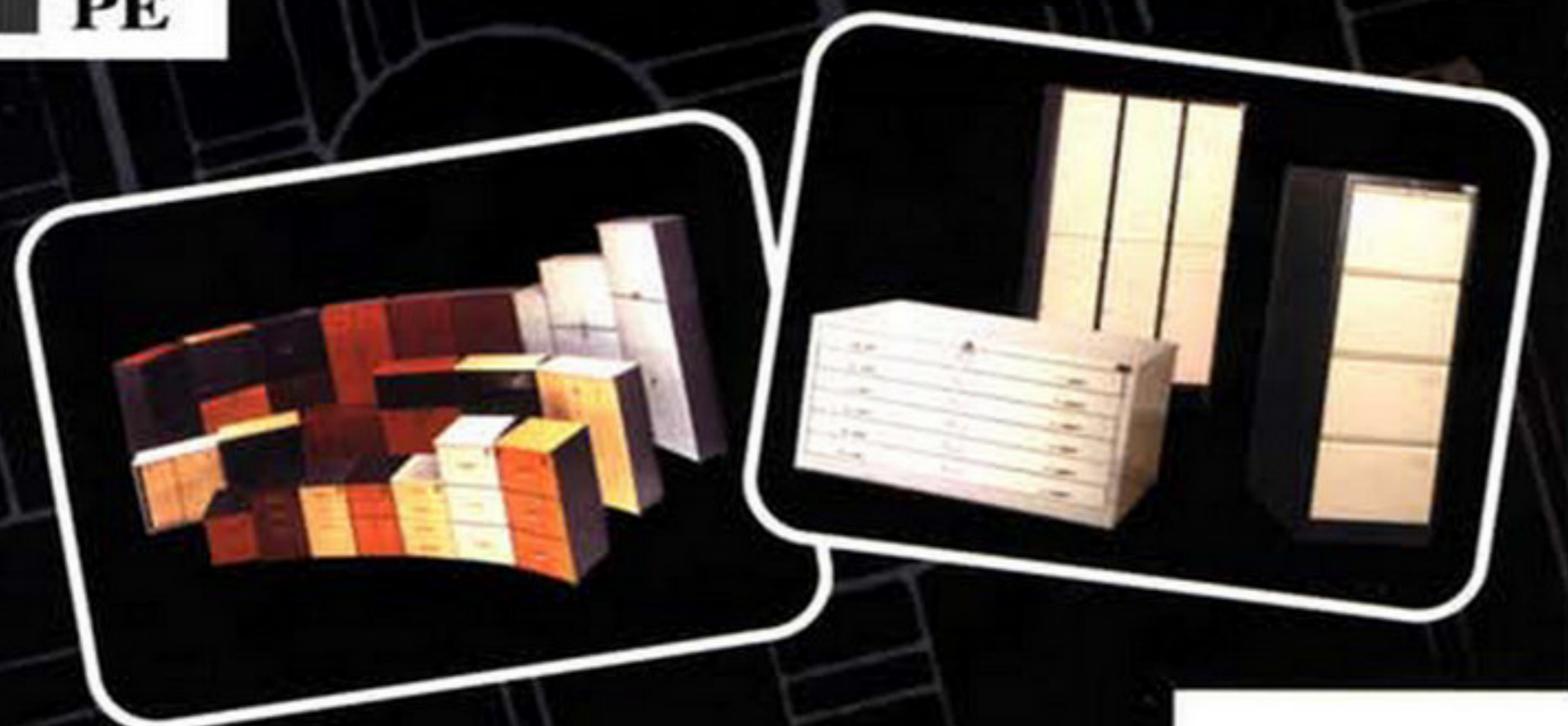
Phone: +99.412.989526 **Fax:** +99.412.981435-340

Деятельность компании: подразделения, филиалы и офисы:

- TURKISH PETROLEUM OVERSEAS COMPANY (TPOC)
- TURKISH PETROLEUM INTERNATIONAL COMPANY (TPIC)
- KAZAKTURKMUNAY LTD. JOINT COMPANY, Астана-Казахстан
- TPAO TURKMENISTAN BRANCH OFFICE, Ашхабад - Туркменистан
- TPOC LIBYA BRANCH OFFICE, Триполи - Ливия
- TPAO/TPOC

TE PE

Sales against orders and on credit



Shop: Rashid Behbutov str. 25/23, Baku/Azerbaijan Tel: (+994 12) 97 36 54
Factory: Darnagul road Tel: (+994 12) 47 18 96
E-mail: gm.mimarlik@artel.net.az

GM
MIMARLIK

SKYNET
WORLDWIDE EXPRESS

"BakEx Courier Ltd."

BRITISH-AZERBAIJAN JOINT-VENTURE

Offers its services for
delivery of your correspondence
and cargo to any place in
the world in 2-3 days



*We deliver what
other promise!*

Apt.1, 90, Mekhti Guseyn Str.,
Baku, 370001, Azerbaijan
Tel.: (99412) 924571
Tel./Fax: (99412) 922583
E-mail: bakex@azevt.com

MOTOROLA

Official dealer in Azerbaijan
Azərbaycanda rəsmi dileri

CRYPTOCOM Ltd

Professional radiostansiyalarının
və elektronika avadanlıqlarının
satışı və servisi

Sale & service of professional
radio stations & electronic
equipment

Address: 196 D. Aliyeva str.
Baku, Azerbaijan 370000
Tel: (+994 12) 98 18 22
Fax: (+994 12) 92 05 91
Cel: (+994 50) 210 74 27



MICOM-2



TPIC

a TPAO Subsidiary

Turkish Petroleum International Company Ltd.

Nizami Street, 340
ISR Plaza, 13 floor
Azerbaijan, Baku-370000
Tel: (+99412) 92 75 69, 92 47 98
Fax: (+99412) 92 84 01
E-mail: onur@tpic.baku.az

Provides high quality oilfield services since 1988

- Drilling (Rig, Coring, Fishing, Running Casing, Tubular Inspection, Mud services)
- Well Completion (Workover, Wireline Logging, Cementing, Acidizing, DST)
- Exploration (Geophysical Data Acquisition and Processing)
- Oilfield Research (Exploration and Engineering Divisions)
- Support (Transportation, Material Procurement)

dialup 56K | www.azdata.net/prices

leased lines | www.azdata.net/leasedlines

corporate solutions | www.azdata.net/corporatesolutions

domains registration | www.azdata.net/domains

hosting | www.azdata.net/hosting

web design | www.scissors.az

24x7 support | www.azdata.net/customercare

Visa InterCard | www.azdata.net/intercard

Create your own world in the Net



Just click.



Reliable
Internet Service Provider

13, Z.Tagiyev St. Baku, Azerbaijan 370005

phone: +994 12 974116
fax: +994 12 974117

e-mail: office@azdata.net
customercare@azdata.net

www.azdata.net

GIORGIE 2002 GEORGIA

**1ST GEORGIAN INTERNATIONAL
OIL, GAS, ENERGY & INFRASTRUCTURE
CONFERENCE & SHOWCASE**

14-15 March • Tbilisi, Georgia

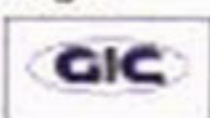
SUPPORTED BY:



Ministry of Fuel and Energy of Georgia

GIOC

Georgian International
Oil Corporation



Georgian International
Gas Corporation

ORGANISED BY:



ITE Group Plc
105 Salisbury Road,
London NW6 6RG United Kingdom

For further information, please contact ITE's Oil & Gas Division on:

Tel: +44 (0)20 7596 5000 Fax: +44 (0)20 7596 5106

Tel: +994 12 47 47 74 Fax: +994 12 47 89 98

Email: oilgas@ite-exhibitions.com

www.ite-exhibitions.com/og



CASPIAN ENERGY

РЕКЛАМА

9TH NUMBER

QUESTIONS FOR
[What it is really](#)
[Whose interview](#)

CASPIAN EN

THE ENERGY PROJECTS ARE ONLY PART OF THAT "EURASIAN BRIDGE" PROJECT GE...

INTERVIEW OF GERGIAN PRESIDENT, HIS EXCELLEN...

...of regional issue ...-Georgia", issued # "CASPIAN ENERGY" at October 2000

...Presentation of ... "Caspian Energy-... by edition of "CASPIAN ENERGY" at October 2000

...of regional issue ...-Georgia", issued # "CASPIAN ENERGY" at October 2000

...Presentation of ... "Caspian Energy-... by edition of "CASPIAN ENERGY" at October 2000

...of regional issue ...-Georgia", issued # "CASPIAN ENERGY" at October 2000

...Presentation of ... "Caspian Energy-... by edition of "CASPIAN ENERGY" at October 2000

№1 №2

№3 №4


№5 №6

№7 №8

№9

Интернет

... 1991 particular moves were taken to create conditions for development of oil on the Absheron peninsula. By a decision of the USSR Oil & Gas Industry and the Azerbaijan SSR's Council of Ministers of January 18, 1991 a decision was made for founding a joint venture, including Production Association CaspMorNeft to explore and develop the offshore oil fields. The results of the bid competition were encouraging: one of the world's major oil companies - US company Amoco won the contract for carrying out a survey at the field.



...BP/Statoil alliance, Unocal McDermott and Ramco were involved in the project. Amoco preserved the lead and held all the shares owned by western companies. As a whole, the stakes in the contract was supposed to be distributed between Azerbaijan retained a 85 percent interest in the project and the newly set up group took a 15 percent stake in the project.

...the changes in the Azerbaijan authorities upset the appercart. The spring of 1992 is marked by a struggle for power, in which the Popular Front comes to power, which decided to bring about economic reforms. Oil business was

www.caspenergy.com

самое крупное
месторождение информации



ROMPETROL



ROMPETROL

The Rompetrol Group has the ability to quickly mobilize resources for most any oil and gas project around the globe.

With its special blend of Romanian engineering expertise and international management skills, Rompetrol has built a strong reputation for quality work and products in its traditional markets of Eastern Europe, South America, North Africa and the Middle East.

As The Rompetrol Group rapidly expands, it seeks daily to reach higher levels of quality and performance.

Romp Petrol combines ambitious but attainable goals on the world market with the means and plans to shape the future development of the oil industry in the Caspian Sea region.

REFINED QUALITY

Romp Petrol Building 222 Calea Victoriei, 71104 Bucharest, Romania, Tel: +(40) 1 3030800, 3030800

Fax: +(40) 1 3122490, e-mail: office@rompetrol.com

www.rompetrol.com



© 2002 ChevronTexaco Corporation. ChevronTexaco is a trademark of ChevronTexaco Corporation.

Seeing a brighter future.

It's our partnerships across communities and cultures that make tomorrow so promising. Because mutual respect fosters mutual benefit. And different perspectives add fresh energy. Which is why diversity is a core value at ChevronTexaco.

ChevronTexaco

For more information, please visit us at chevrontexaco.com