

CASPIAN ENERGY

CASPIAN INTERNATIONAL ANALYTICAL JOURNAL

JANUARY-FEBRUARY 1 (16) 2003

More than 9% of BTC
work performed

Свыше 9% работ по BTC уже выполнено

TURKEY



ExxonMobil

STATOIL



LUK



ITE

CASPIAN INTERNATIONAL ANALYTICAL JOURNAL
BUSINESS CLUB



**BETTER EDUCATION,
BETTER WORLD**

Education is the key to the future of our children. And our children are the key to the future of our world. So as we go about the business of producing energy, we also try to produce better educational opportunities for young people in the Caspian region.



**DAHA YAXŞI TƏHSİL,
DAHA YAXŞI CƏMIYYƏT**

Təhsil uşaqların gələcəyi üçün həlledici amildir. Uşaqlar isə cəmiyyətimizin gələcəyinin əsasıdır. Biz enerji istehsalı ilə məşğul olmaqla yanaşı, həm də Xəzər regionu ölkələrinin gənc nəsli üçün daha yaxşı təhsil şəraiti yaratmağa çalışırıq.

ExxonMobil



MIDDLE EAST PETROL FARM



Transportation of Crude Oil and Oil Products From Caspian Sea to Black Sea Through Dubendi Terminal



Our principles are:

- To provide first class crude oil and oil products transportation service
- To maintain the quality and the safety of the crude oil and oil products transported.
- To fulfill transportation of hydrocarbons by preserving the environment.
- To ensure customer satisfaction.

Azerbaijan Representative Office

94, Moscow Avenue, Baku - Azerbaijan
Tel: (+ 994 12) 930690
Fax: (+ 994 12) 980507
e-mail: yonetim@middleeastpetrolfarm.com

Middle East Petrol Farm FZE

Jebel Ali Free Zone,
Po Box 61448 DUBAI, UAE
Phone 00971 4 8833026
Fax 00971 4 8834808
www.middleeastpetrolfarm.com
e-mail: info@middleeastpetrolfarm.com



www.caspenergy.com



www.cibcgroup.com

FOR THOSE
WHO RULES
MILLIONS...



WWW.CASPIANENERGY.AZ



WWW.TELECOMJOURNAL.AZ
WWW.TELECOM.CASPENERGY.COM



WWW.INVESTOR.CASPENERGY.COM



WWW.CIBCGROUP.COM



WWW.AWARD.CASPENERGY.COM



WWW.BRANDAWARD.AZ

**OIL & GAS
AZERBAIJAN**
WWW.OIL-GAS.AZ



WWW.BUSINESSCLASS.AZ



WWW.CONSTRUCTION.CASPENERGY.COM



WWW.FINANCE.CASPENERGY.COM

The largest

INFORMATION FIELD

THE EDITORIAL OFFICE ADDRESS

6-th floor, International Trade Centre,
95, H. Aliyev ave., Az1033, Baku, Azerbaijan
Tel./Fax: (+99412) 447-21-86/87, 447-02-36/38, 447-22-71
E-mail: arg@caspenenergy.com, pr@caspenenergy.com

GIORGIE 2003

**2nd Georgian International Oil, Gas, Energy & Infrastructure
Conference & Showcase
Tbilisi, Georgia • 13-14 March 2003**

SUPPORTED BY:



Ministry of Fuel and Energy of Georgia

GIOC

Georgian International
Oil Corporation

GIC

Georgian International
Gas Corporation

ORGANISERS:



GROUP PLC



For further information, please contact the ITE Oil & Gas Division on:

Tel: +994 12 474774 Fax: +994 12 478998

E-mail: oilgas@iteca.baku.az

www.ite-exhibitions.com/og/giogie



www.caspenergy.com



www.cibcgroup.com

FOR THOSE
WHO RULES
MILLIONS...



The largest

**INFORMATION
FIELD**

THE EDITORIAL OFFICE ADDRESS

6-th floor, International Trade Centre,
95, H.Aliyev ave., Az1033, Baku, Azerbaijan
Tel./Fax: (+99412) 447-21-86/87, 447-02-36/38, 447-22-71
E-mail: arg@caspenergy.com, pr@caspenergy.com



**CASPIAN
OIL & GAS**

2003

10th Anniversary Event

The Tenth International
Caspian Oil and Gas
Exhibition & Conference

Incorporating Refining and Petrochemicals

3 - 6 June 2003

City of Baku Sports & Exhibition
Complex, Tbilisi Prospekt

This event attracts international industry operators, contractors, supply and service companies and trade visitors from 58 countries.

For further information please contact our local office:
Spearhead Exhibitions Ltd
48 Nizami Street, Apt.46, Baku
Tel: +994 12 930030
Fax: +994 12 938906
E-mail: spearh@azeurotel.com

**BOOK NOW
AND BE PART
OF THE REGION'S
LARGEST OIL &
GAS INDUSTRY
FORUM**

Late in January on pipe base VTS SO in Absheron district Umbaki (not far from oil terminal in Sangachal) it was held ceremony of the first consignment of pipes for pipeline BTC construction. President SOCAR Natig Aliyev took part at mentioned ceremony and vice president of BP Azerbaijan on issues of oil export Mikle Taunled. The pipes had been delivered to Baku from Georgian port Poti at Black Sea shoreline of Georgia. The first consignment consisted of 240 pieces 42-

shipments. Tubes are made in Japan Sumitomo Corporation, and their covering carried out in Malaysia. Services on delivery there were presented Azerbaijan State Rail Road. The pipes will be stored at pipe base in Umbaki, and from there they will be delivered alongside the corridor of the pipeline in the beginning of spring, when it is being planned to start refurbishing activities.

That consignment will be laid at the first 29th azerbaijan area of oil pipeline trunk,

ny informed, which is dealing with pipes laying on the territory of Azerbaijan and Georgia Gasi Anuti, the beginning of pipes to be laid in trench will be done in the end of June. "Constructional works done at azerbaijan area will be started in April and will be finished in the end of the year" - he noted. By his words minimum term of pipes exploitation will make 40 years. However under reliable technical care they will be able to serve much longer.

As President of SOCAR Natig Aliyev

EARLY IN 2005 TURKEY WILL BE READY TO RECEIVE BTC OIL

inch pipes (by 8 units in each car) had been delivered from Poti on railway carriage by German Company Kulne & Nagle, setting out as a subcontractor upon expediting services for Azerbaijanian pipeline area. Length of one pipe makes up 11,6m, width-12-19mm. The first pipe had been delivered to Poti in January 14 by ship "Kaledonya", being belonged to Britain Bertling, dealing with cargo trans-

commencing from Sangachali. The remaining part of pipes will be stored on the bases in Mugani, Kurdamir, Evlakh, Agstafa, Gandja. For Azerbaijanian area of the oil pipeline with extension of 460 km it is required approximately 39 000 sections of pipes. Pipes deliveries will be continued approximately 7 months. Each ship will deliver 25-30 km of pipes.

As representative of Greek CCIC compa-

noted, by subcontractors of BTC construction on the territory of Azerbaijan had been selected local companies Baku Engineering Azerkorpu and Rovshan.

BTC figures

"BTC Oil pipeline company announced on financial plans of project of Baku-Tbilisi-Ceyhan pipeline, particularly, on quantity of assets, which will be subsidized on different constructional works.

Nowadays, BTC Co foreseen to allotment approximately \$2.2 bln out of necessary ones for the project valued at \$2,95 bln to be realized, vice President of BP Azerbaijan on the issues of oil export Michael Taunled informed. Under his words at that sum it had already ordered the equipment, there are appropriate tenders were run and so on.

"We are expecting the financing. Each daily for the project to be realized we spend \$ 4 mln", - he noted. He emphasized that two grand banks - International financing company and EBRR will take part in financing of BTC. In August 2002 it was signed the document "list of terms" on financing the project. Since that period of time BTC Co had initiated negotiations with series of other banks - export import



Official ceremony of laying first BTC pipe section

Официальная церемония закладки первой секции трубопровода БТД

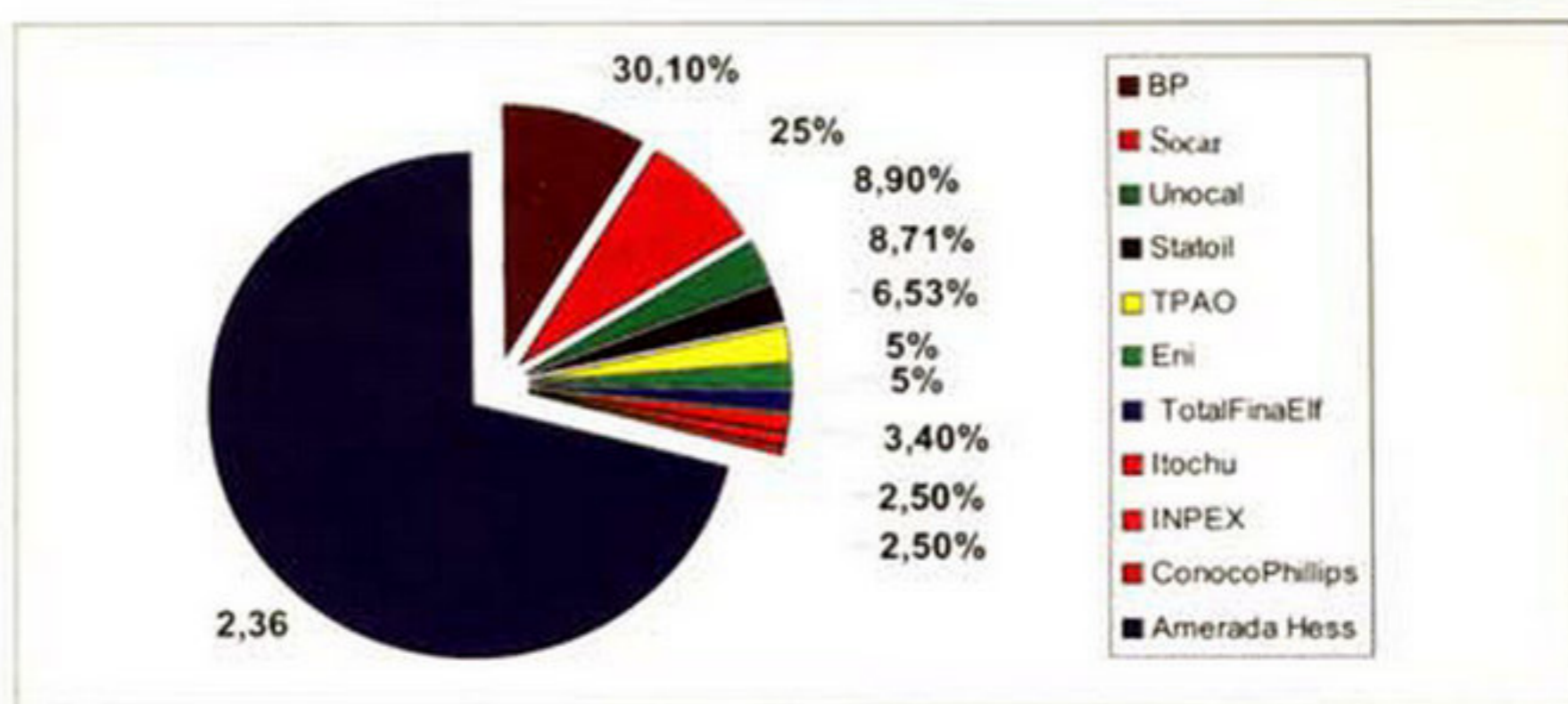
banks. "And we in conjunction with all of them are carrying negotiations parallelly. Talking is on not only on commercial terms, banks still are wishing to discuss the issues of social and ecology protection - they have appropriate demands upon those issues.

By words of M.Tauntcenda in accordance with those requirements there are being compiled documents and being discussed with them and afterwards, within 2-3 months there is revision process is completed and the said documentation is set on consideration of the society. During 120 days they are staying at the site for familiarization.

More than 9% of BTC work performed

On direct beginning of BTC construction it was announced on September 18, 2002, when in terminal in Sangachali it had passed solemn ceremony of the first pipe to be laid. By words of President SOCAR, Natig Aliyev, according to the schedule of works on construction of BTC today is already done 9% of works. "We expect that up to the end of this year it will be performed 50% of all volume of works and in the end of the following year the oil pipeline will be ready. At azerbaijan area we expect work to be completed approximately in August-September, in a month after that there Georgian area will be ready and in the beginning of 2005 Turkish party will be prepared for an amount of oil to be taken", - he noted. According to his words by main process it was lands to be purchased alongside the corridor of the route. He emphasized that already started physical works, i.e all new equipment will be ordered; it is being prepared and will be delivered to destination.

Having been concerned Kazakhstan to the BTC, the head of SOCAR noted that the above has great significance and it envisages support of the project. "But from another side without Kazakhstan such oil pipeline will be ready"- N. Aliyev said. He reminded that in London had already held another one meeting from the part of Kazakhstan party. The next one is going to be held in February or in March in



Kazakhstan. By basic issues in that trend are preparation of several documents, including interstate treaty having been signed between

Azerbaijan and Kazakhstan, the agreement between the government and companies being operated in Kazakhstan regarding issues of the infrastructure. "Following signing those documents we are able to say in which terms Kazakhstan is capable to join BTC. I think that as a minimum up to the end of the year we will work over that", - noted he.

Contracts

In frames of BTC construction it is presumed to attract many local constructional and other companies. For instance, AO Azneftkimyash had already produced and supplied for Greek Consolidated Contractors International Co (CCIC) 4 fueled tankers for technical works to be done in the frames of BTC to be refurbished on the territory of Azerbaijan Republic. Having signed with CCIC the contract is not restricted only with tankers to be produced, which will be used at BTC area.

AO at present time works less than in the half of project capacity, but production of some of types of equipment is being produced in accordance with standard API. Namely, availability of such type of certificate would had allowed Azneftkimyash to conclude signed contract with CCIC.

Each daily for the realisation of the project of main export pipeline Baku-Tbilisi-Ceyhan to be constructed it is spent \$4 mln. Such figure had been brought for journalists main executive director BTC Co. (BAKU-TBILISI-Ceyhan) Michael Taunshend. By his words out of \$2,95 bln,

being necessary for the project to be implemented; upon contracts had already distributed \$2,2 bln. M Taunshend as well as informed that since March on Azerbaijani area of the pipeline are expected to commence landing works. The first pipe will be laid in June, and fully azerbaijan area laying' will be completed in the end of 2003. However, that does not envisages that completion of constructional works, since beyond the laying will follow hydraulic testing and calibration. The laying of pipes alongside of all MEP BTC is supposed to complete in the second quarter of 2004. In the end of the same year the pipeline will be filled with oil.

Nowadays, in the frame of the project to be implemented in conjunction with pipes to be delivered in Azerbaijan and Georgia there is process is going on as to lands to be purchased, being allocated alongside the route. That work will be completed in April-May.

Branch line in Kazakhstan

Parallelly there is work to being run as to kazakhstan export capacities to be attracted. Working groups of Azerbaijan and Kazakhstan as per the discussion of the issue on Kazakhstan to be adhered to the project of construction of Main export pipeline Baku-Tbilisi-Ceyhan (BTC) again will gather in February and March, N.Aliyev noted.

By his words it is expected to work out in term Azerbaijan -KaZakhstan agreement, as well as the treaty signed between Kazakhstan and foreign oil companies having operated in that country and being shareholders of oil pipeline company BTC. Only following signing those documents it will be known the terms of joining to

Kazakhstan to the project of BTC valued at 2.95 bln Dollars and passing capacity amounted to 50 mln tones of oil a year. At discretion N. Aliyev the process of forming of those documents will be extended up to the end of the current year.

Azerbaijan Kazakhstan negotiations on that issue having been held since the end of November, 2002. The first of their round was held in Baku between the state oil company of Azerbaijan and Kazakhstan national company "KazmunayGas". Such negotiations had completed by the statement of Kazakhstan party on intention of transporting part of own oil alongside BTC.

Upon completion of negotiations the managerial manager on transported infrastructure and servicing projects "Kaz-MunayGaz" Kairgeldi Kabildin had noted that upon his assessments, Kazakhstan will be able to direct into the pipeline BTC up to 20 mln tones of oil a year. At the same time K.Kabildin emphasized that the issue

on construction of TransCaspian oil pipeline Aktau-Baku in Kazakhstan will not be discussed. By his words that is connected with "political, ecological and technical motives".

He especially noted that "without the issue to be solved on legal status of the sea beforehand to tell on pipes to be laid on the bottom of the Caspian". We do not insist on that project as well as because that we understand the significance of Caspian ecology protection". - managerial director added. From the other hand, he noted that accounts shows that expenses on the construction of the underwater oil pipeline Aktau-Baku will be purchased just in that case should volumes of transportation of Kazakhstan Oil will exceed 20 mln tones a year. "Less volumes of oil is profitable to deliver to Baku on tankers", - Kairgeldi Kabildin said.

The second round of negotiations held in London and in the latter took part special administration of the USA on issues of

energetic policy in Caspian Steven Mann. In Baku they do not exclude the fact that he will participate at regular round of negotiations so as the USA is lobbying that energy project and Kazakhstan being followed him.

Let us remind that in accordance with the statement of President of the company BP Azerbaijan Devid Woodward, passing capacity of Main Export pipeline BTC might be augmented just by 20% and brought to 60 mln tones a year. Oil extraction in the block "Azeri-Chirag-Guneshli" to 2008 will make up 50 mln tones a year and will allow fully "to load" MEP, passing capacity of which as it is known is measured namely by that figure. By the way, Kazakhstan is counted to pump on MEP 20 mln tones of oil a year, otherwise, more than MEP could take thereof, since its capacity should in that case will make up 70 mln tones a year, but not 60, as it is supposed whilst expanding passing capacity of that export pipeline.

В НАЧАЛЕ 2005 ГОДА ТУРЕЦКАЯ СТОРОНА БУДЕТ ГОТОВА ПРИНЯТЬ НЕФТЬ ВТС

В конце января на базе BTC Со. в Абшеронском поселке Умбаки (недалеко от нефтерминала в Сангичалах) состоялась церемония доставки первой партии труб для строительства трубопровода ВТС.

Они доставлены в Баку из грузинского порта Потти на черноморском побережье Грузии. Первая партия из 240 штук 42-х дюймовых труб (по 8 ед. труб в каждом вагоне) была доставлена из Потти по железной дороге германской компанией Kuhne & Nagle, выступающей субподрядчиком по экспедиторским услугам для азербайджанского участка трубопровода. Длина одной трубы составляет 11,6 м., толщина - 12-19 мм. Первая партия была доставлена в Потти 14 января на судне "Каледония", принадлежащем британской Bertling, занимающейся грузовыми перевозками. Трубы изготовлены в Японии Sumitomo Corporation, а их

антикоррозийное покрытие осуществлялось в Малайзии. Услуги по доставке первой партии предоставляются азербайджанской государственной железной дорогой. Трубы будут храниться на базе в Умбаки, откуда они будут доставляться к коридору трубопровода в начале весны, когда планируется начать строительные операции.

Эта партия будет проложена на первых 29 км. азербайджанского участка трассы нефтепровода, начиная с Сангичала. Остальная партия будет складироваться на базах в Мугани, Кюрдамире, Евлахе, Агстафе, Гяндже. Для азербайджанского участка нефтепровода протяженностью 460 км. потребуется, приблизительно 39 000 секций труб. Доставка труб будет продолжаться примерно 7 месяцев. Каждое судно будет доставлять 25-30 км. труб.

Как сообщила представитель греческой

компании ССИС которая занимается прокладкой труб на территории Азербайджана и Грузии Гази Анути (Gazi Anuti), начало закладки в траншеи придется на июнь. "Строительные работы на азербайджанском участке начнутся в апреле, и завершатся в конце года", - сказал он. По его словам, минимальный срок эксплуатации труб составляет 40 лет, однако при надежном техническом уходе они могут прослужить гораздо дольше.

По словам президента ГНКАР Натига Алиева, субподрядчиками строительства ВТС на территории Азербайджана выбраны местные компании Baku Ingeneering, Azerkorpi и Rovshan.

Цифры ВТС

Трубопроводная компания ВТС Со объявила о финансовых планах проекта трубопровода Баку-Тбилиси-Джейхан, в частности, о количестве средств, которые



суждаются с ними, потом в течение 2-3 месяцев завершается процесс рассмотрения, и эти документы выносятся на рассмотрение общественности. В течение 120 дней они остаются на сайте для ознакомления.

Свыше 9% работ по BTC уже выполнено

О непосредственном

будут выделены на различные строительные работы.

В настоящее время BTC Co предусмотрела к выделению примерно \$2,2 млрд. из необходимых для реализации проекта \$2,95 млрд., сообщила М. Таушсенд. По его словам, на эту сумму уже заказано оборудование, проведены соответствующие тендеры и т.д.

"Мы не ждем финансирования. Ежедневно для реализации проекта мы затрачиваем \$4 млн.", - сказал он. Он отметил, что два крупных банка - Международная финансовая корпорация и ЕБРР будут участвовать в финансировании BTC. В августе 2002 года был подписан документ - "список условий" по финансированию проекта. С того времени BTC Co. начала переговоры с рядом других в экспортно-импортных банков. "Мы со всеми проводим переговоры параллельно. Разговор идет не только о коммерческих условиях, банки еще хотят обсуждать сохранность экологии и социальные проблемы - у них есть соответствующие требования по этим вопросам", - сказал он.

По словам Таушсенда, согласно этим требованиям, готовятся документы, об-

суждаются с ними, потом в течение 2-3 месяцев завершается процесс рассмотрения, и эти документы выносятся на рассмотрение общественности. В течение 120 дней они остаются на сайте для ознакомления.

Свыше 9% работ по BTC уже выполнено

О непосредственном

начале строительства BTC было объявлено еще 18 сентября 2002 года, когда на терминале в Сигричалах прошла торжественная церемония закладки первой трубы BTC. По словам Н. Алиева, согласно графику по строительству BTC сегодня уже выполнено 9% работ. "Мы ожидаем, что до конца этого года будет выполнено 50% всего объема работ, и в конце следующего года нефтепровод будет готов. На азербайджанском участке мы ожидаем завершения работы примерно в августе-сентябре, через месяц после этого будет готов грузинский участок, и в начале 2005 года - турецкая сторона будет готова к приему нефти", - отметил он. По его словам, основным процессом была закупка земель на протяжении коридора маршрута. Он отметил, что уже начаты физические работы, то есть все основное оборудование заказано, оно изготавливается и будет доставлено на места назначения.

Подряды

В рамках строительства BTC предполагается привлечение многих местных строительных и других компаний. К примеру, АО Azneftkiyaslas уже изготовило

и поставило для греческой Consolidated Contractors International Co. 4 топливных резервуара для выполнения технических работ в рамках строительства BTC на территории Азербайджана. Подписанный с CCIC контракт не ограничится только изготовлением резервуаров, которые будут использоваться в ходе строительства азербайджанского участка BTC.

АО в настоящее время работает менее чем на половину своей проектной мощности, но производство некоторых видов оборудования производится по стандартам API. Именно наличие такого сертификата и позволило Azneftkiyaslas заключить подрядный контракт с CCIC.

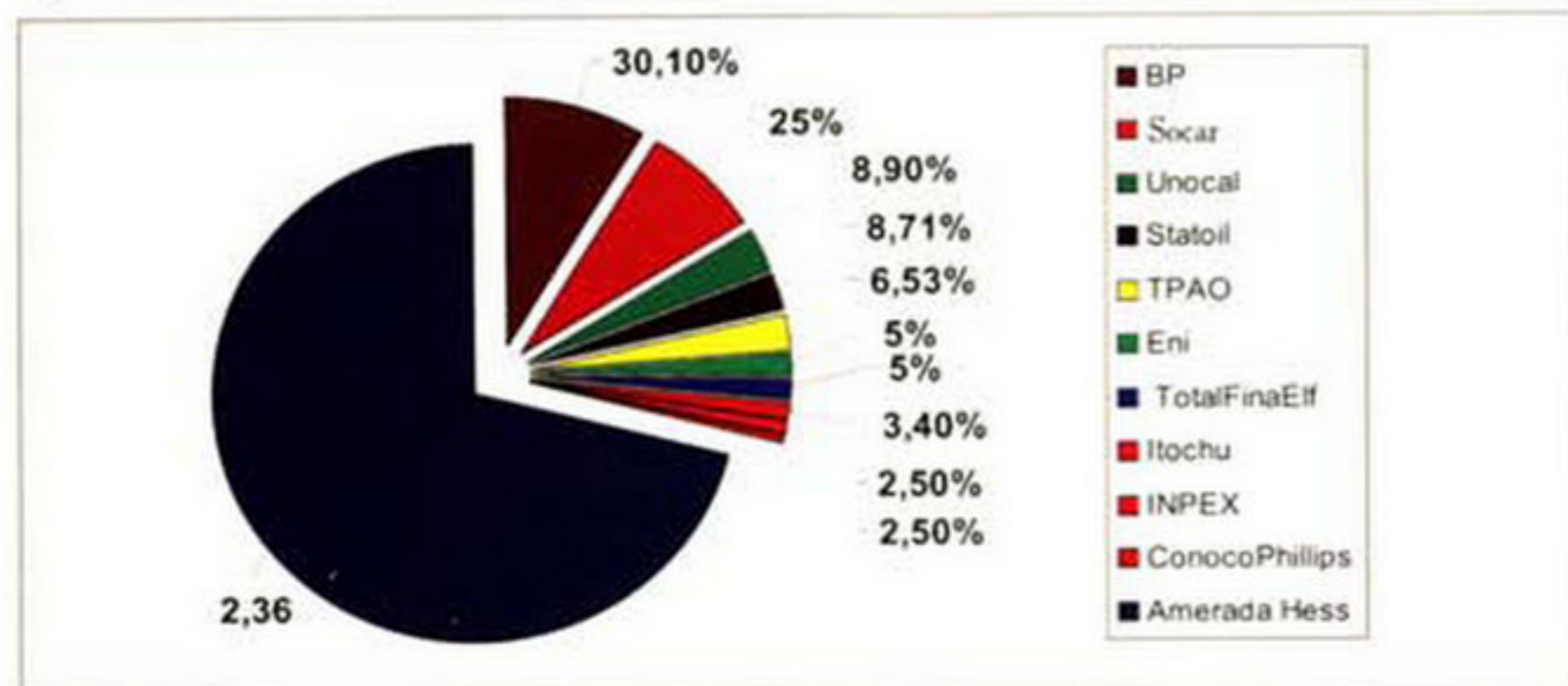
Акционерами BTC Co являются BP (30,1%), ГНКАР (25%), Unocal (8,9%), Statoil (8,71%), ТРАО (6,53%), Eni (5%), TotalFinaElf (5%), Itochu (3,4%), INPEX (2,5%), ConocoPhillips (2,5%) и Amerada Hess (2,36).

Ветка в Казахстан

Параллельно ведется работа по привлечению казахстанских экспортных мощностей. Рабочие группы Азербайджана и Казахстана по обсуждению вопроса о присоединении Казахстана к проекту строительства Основного экспортного трубопровода Баку-Тбилиси-Джейхан (БТД) вновь соберутся в феврале-марте, сказал Н. Алиев.

По его словам, предстоит разработать межправительственное азербайджано-казахстанское соглашение, а также соглашение между Казахстаном и зарубежными нефтяными компаниями, работающими в этой стране и являющимися акционерами трубопроводной компании БТД. Только после подписания этих документов станут известны условия присоединения Казахстана к проекту БТД общей стоимостью 2,95 млрд. долларов и пропускной способностью 50 млн. тонн нефти в год. По мнению Н. Алиева, процесс оформления этих документов продлится до конца текущего года.

Азербайджано-казахстанские переговоры по этому вопросу ведутся с конца ноября 2002 года. Первый их раунд состоялся в Баку между Госнефтекомпанией Азербайджана и казахстанской национальной





Тбилиси-Джейхан до 20 миллионов тонн нефти в год. В то же время К.Кабылдин отметил, что вопрос строительства транскаспийского нефтепровода Актау-Баку в Казахстане не рассматривается. По его словам, это связано с "политическими, экологическими и техническими моментами".

Он особо отметил, что "без решения вопроса о правовом статусе моря преждевременно говорить о прокладке трубопровода по дну Каспия". "Мы не

настаиваем на этом проекте также и потому, что понимаем важность защиты экологии Каспия", - добавила управляющий директор. С другой стороны, отметил он, расчеты показывают, что затраты на строительство подводного нефтепровода Актау-Баку окупятся лишь в том случае, если объемы транспортировки казахстанской нефти превысят 20 миллионов тонн в год. "Меньшие объемы

компанией "КазМунайГаз". Эти переговоры завершились заявлением казахской стороны о намерении все же транспортировать часть своей нефти по БТД. По завершении переговоров управляющий директор по транспортной инфраструктуре и сервисным проектам "КазМунайГаза" Каиргельды Кабылдин заявил, что по его оценкам, Казахстан сможет направлять в трубопровод Баку-

нефтепровод в Баку на танкерах", - сказал Каиргельды Кабылдин. Второй раунд переговоров проходил в Лондоне, и в нем принимала участие спецпредставитель администрации США по вопросам энергетической политики на Каспии Стивен Мани. В Баку не исключают, что он будет присутствовать и на очередном раунде переговоров, так как США лоббирует этот энергопроект и присоединение к нему Казахстана. Напомним, что, согласно заявлению президента компании BP Azerbaijan Дэвида Вудворда, пропускная способность Основного экспортного трубопровода (ОЭТ) Баку - Тбилиси - Джейхан может быть увеличена всего на 20% и доведена до 60 млн тонн в год. Добыча нефти на блоке "Азери - Чираг - Гюнешли" к 2008 году составит 50 млн тонн, и это позволит полностью "загрузить" ОЭТ, пропускная способность которого, как известно, измеряется именно этой цифрой. Между тем Казахстан рассчитывает прокачивать по ОЭТ 20 млн тонн нефти в год, иначе говоря, больше, чем ОЭТ сможет принять, поскольку его мощность должна в этом случае составить 70 млн тонн в год, а не 60, как предполагается при расширении пропускной способности этого экспортного трубопровода.



Каспийский Интеграционный Бизнес-Клуб (нефтяной и сервисный) Клуб

**CASPIAN INTEGRATION
BUSINESS CLUB**
ОПТОВЫЙ И РОЗНИЧНЫЙ



Услуги бесплатные
тел.: 47 22 71

Моб: 384-01-60

E-mail: argcaspenenergy@azdata.net

Департамент недвижимости
предлагает:

особняки и виллы

апартаменты в новостройках

офисные помещения

суточные квартиры



Canon

Combined within one compact body,
it's the ultimate all-in-one!

**YOU CAN COPY
YOU CAN PRINT
YOU CAN FAX
YOU CAN BE ORGANISED
YOU CAN RELAX**



Smart Base PC1270D



Smart Base MPC400



Smart Base MPC600F



Smart Base PC1210D



Smart Base PC1230D

65 Fizuli Street,
Phones: 973121, 937371 Fax: 959535

DiVi
DISTRIBUTOR COMPANY

CONSTRUCTION OF THE NEW SEMISUBMERSIBLE DRILLING RIG CONTINUES AT BAKU SHIPYARD

Baku, January 31 - Exxon Azerbaijan Operating Company, LLC (Exxon Azerbaijan), an ExxonMobil subsidiary, and Maersk Contractors announced today that assembly of the main components of the Maersk Contractors' drilling rig DSS-20 is moving forward at the Baku shipyard and construction is expected to be completed in the third quarter of 2003.

The construction of pontoons, columns, and drill floor components was completed in Singapore, and last summer these components were transported to the Baku shipyard safely and without any incidents. The work at the Baku shipyard would entail the critical step of rig component assembly. As of today, the rig hull has been completed, the drill floor has been erected, and assembly of the derrick is in progress. In addition, testing has begun on some of the installed rig equipment.

The drilling rig contract was awarded to Maersk Contractors in February 2001. Agreements have been signed between Exxon Azerbaijan, Chevron Overseas Petroleum Azerbaijan Limited, Maersk Contractors and the State Oil Company of Azerbaijan Republic (SOCAR) for the use of the rig. The first well to be drilled with this new rig will be on the Exxon Azerbaijan-oper-

ated Zafar Mashal Production Sharing Agreement (PSA).

The new semi-submersible rig will be the largest and most powerful drilling unit in the Caspian Sea, capable of operating in water depths up to one kilometer and to drill depths of more than nine kilometers. The rig will accommodate as many as 130 persons on board and will meet full international regulatory requirements.

Drew Goodbread, General Manager of Exxon Azerbaijan, said, "The new rig will significantly improve the drilling infrastructure in the Caspian and we are very proud to play a role in this outstanding effort. Most of the construction work is carried out in Baku, which provides additional employment opportunities for local specialists and companies."

About 800 Azerbaijani nationals are currently working on construction of modules at the Caspian Shipyard Company (CSC), which is a joint venture of SOCAR, Keppel FELS and LUKOIL. It is expected that approximately 1,000 people will be employed during the peak of the construction process in Baku.

Ray Watkins, Caspian Sea Area Manager of Maersk Contractors, said "The opportunities in the Caspian Sea

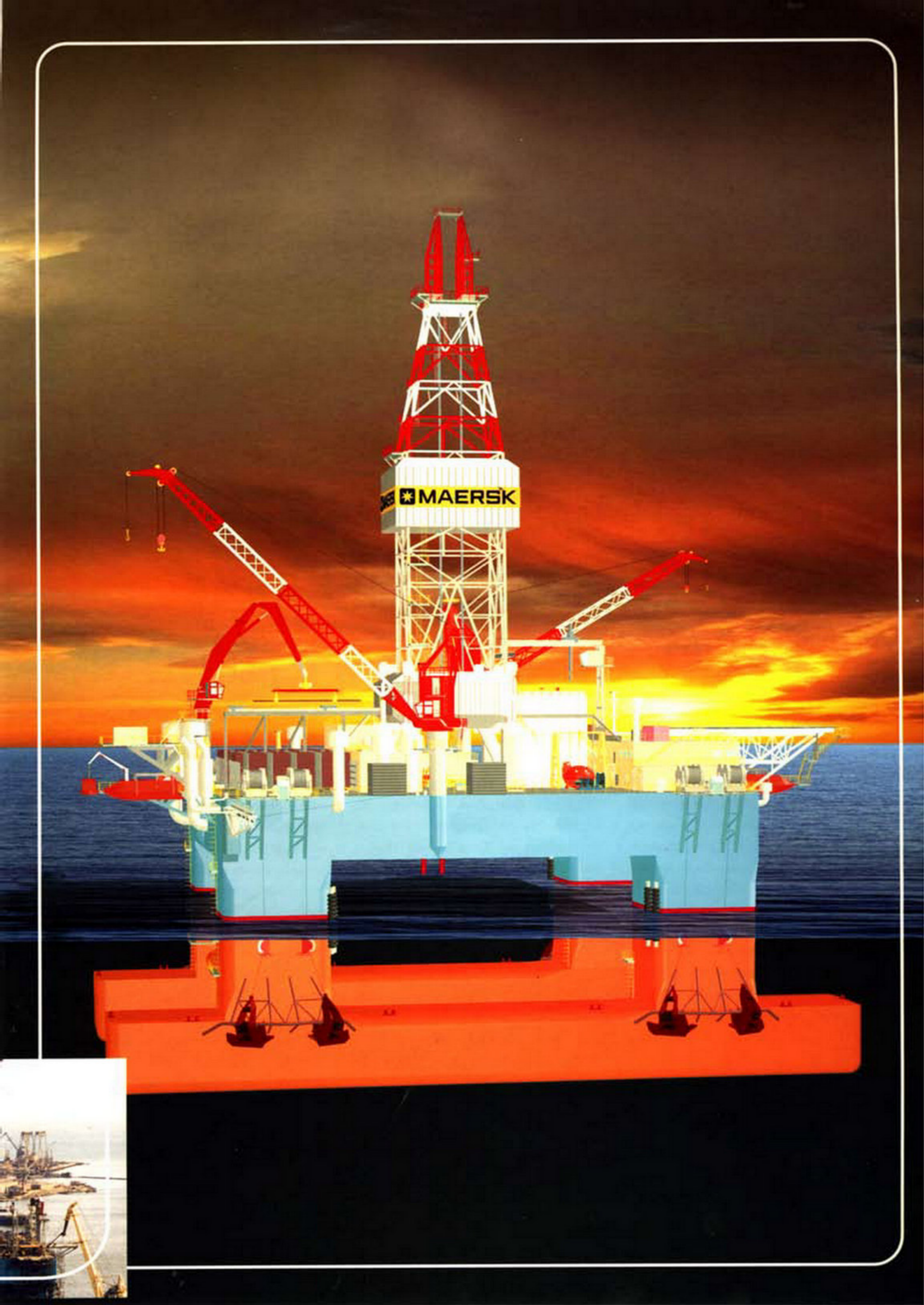
have encouraged us to move forward on the construction of this new rig, and we are pleased to work with international and Azerbaijani specialists on successful implementation of the project. The new rig will help meet drilling needs for deepwater PSA areas in the Caspian. The construction is proceeding on schedule, and all parties are cooperating in keeping up with the highest safety standards."

ExxonMobil has been active in Azerbaijan since 1995 through subsidiaries holding interests the Azeri-Chirag-Guneshli, Araz-Alov-Sharg, Zafar-Mashal, Nakhchivan and Oguz PSAs.

"We at ExxonMobil are optimistic about Azerbaijan's oil and gas potential, and look forward to continuing our long-term, mutually beneficial relationship with the Azerbaijan government and the State Oil Company," stated Mr. Goodbread.

For further information please contact:
Exxon Azerbaijan Operating
Company LLC
Maersk Contractors, Baku
Leyla Rzakulieva
Ph. 994-12-98 24 60
Ray Watkins
Ph. 994-12-97 84 51







YENİ YARIMDALMA QAZMA QURĞUSUNUN TİKİNTİSİ BAKI TƏRSANƏSİNDƏ DAVAM ETDİRİLİR

Bakı, yanvar 31 - EksonMobilin orta q şirkəti, Ekson Azərbaycan Əməliyyat Şirkəti MMM (Ekson Azərbaycan) və Maersk Kontraktors şirkətləri bu gün elan etdilər ki, Maersk Kontraktors şirkətinə məxsus olan DSS-20 qazma qurğusunun əsas hissələrinin quraşdırılması Bakı gəmi tərsanəsində davam etdirilir və tikintinin 2003-cü ilin üçüncü rübündə başa çatdırılması gözlənilir.

Pantonların, sütunların və qazma döşəməsinin tikintisi Sinqapurda başa çatdırılmış və bu hissələr keçən ilin yayında Bakı gəmi tərsanəsinə təhlükəsiz və heç bir hadisə baş vermədən gətirilmişdir. Bakı gəmi tərsanəsində aparılan işlər qurğu hissələrinin quraşdırılmasının ən vacib mərhələsi ilə bağlı olacaq. Bu günə qədər, qazma qurğusunun korpusunun tikintisi başa çatdırılmış, qazma döşəməsi qaldırılmış və vışkanın quraşdırılması işləri həyata keçirilir. Bundan başqa, quraşdırılmış bəzi qurğu avadanlıqlarının sınağına başlanmışdır.

Qazma üzrə müqavilə 2001-ci ilin fevral ayında Maersk Kontraktors şirkətinə verilmişdir. Qurğudan istifadəyə dair sazişlər Ekson Azərbaycan, Şevron Oversiz Petroleum Azərbaycan Limited, Maersk Kontraktors şirkətləri və Azərbaycan Respublikası Dövlət Neft Şirkəti (ARDNŞ) arasında bağlanmışdır. Bu qazma qurğusu ilə ilk dəfə Ekson Azərbaycan şirkətinin əməliyyatçı olduğu Zəfər Məşəl Hasilatın Pay Bölgüsü Sazişi (HPBS) sahəsində quyu qazılacaqdır.

Yeni yarım dalma qazma qurğusu Xəzər dənizində bir kilometrə qədər su dərinliyində əməliyyat keçirməyə və doqquz kilometrədən artıq dərinlikdə qazma işləri aparmağa qadir olan ən böyük və ən güclü qazma qurğusu olacaqdır. Qazma qurğusunda 130 nəfərə qədər adam yerləşdirilə biləcək və o, bütün beynəlxalq hüquqi-normativ tələblərə cavab verəcəkdir.

Ekson Azərbaycan şirkətinin baş meneceri Dru Qudbred qeyd etdi: "Yeni

qazma qurğusu Xəzər dənizində qazma infrastrukturunu əhəmiyyətli dərəcədə yaxşılaşdıracaqdır və biz belə bir qiymətli layihədə iştirak etməyimizlə fəxr edirik. Tikinti işlərinin çoxu Bakıda yerinə yetirilmişdir ki, bu da yerli mütəxəssislər və şirkətlər üçün əlavə iş yeri imkanlarını təmin edir."

Hazırda təxminən 800 nəfər azərbaycanlı vətəndaş ARDNŞ-in, Keppel FELS və LUKOIL şirkətlərinin birgə müəssisəsi olan Xəzər Gəmi Tərsanəsi Şirkətində (XGTS) modulların tikintisi üzrə işləyir. Tikinti işlərinin ən qızgın çağında Bakıda təxminən 1000 nəfər adamın işlə təmin edilməsi gözlənilir.

Maersk Kontraktors şirkətinin Xəzər regionu üzrə meneceri Rey Vatkins bildirdi ki, "Xəzər dənizindəki imkanlar bu yeni qurğunu tikməklə bağlı qərar qəbul etməkdə bizi ruhlandırdı və biz layihənin müvəffəqiyyətlə həyata keçirilişində beynəlxalq və Azərbaycanlı mütəxəssislərlə işləməkdən məmnunuq. Yeni qazma qurğusu Xəzər



dənizində dərin sulara yerləşən HPBS sahələrində qazma işləri üzrə tələbatın ödənilməsinə kömək edəcək. Tikinti işləri qrafik üzrə həyata keçirilir və bütün tərəflər təhlükəsizlik texnikası üzrə yüksək standartların təmin edilməsi sahəsində əməkdaşlıq edirlər.”

EksonMobil şirkəti 1995-ci ildən Azəri-Çıraq-Günəşli, Araz-Alov-Şərq, Zəfər-Məşəl, Naxçıvan və Oğuz strukturlarına dair HPBS-i üzrə iştirak paylarına malik orta q şirkətləri vasitəsi ilə Azərbaycanda fəaliyyət göstərir.

“EksonMobil şirkəti Azərbaycanın neft və qaz potensialına münasibətdə optimist mövqe tutur və Azərbaycan hökuməti və Dövlət neft şirkəti ilə uzun müddətli qarşılıqlı əlaqələrini

davam etdirməyə səy göstərir.” - deyə cənab Qudbred bildirdi.

Daha müfəssəl məlumatlar üçün aşağıdakı şəxslərə müraciət edə bilərsiniz:

Ekson Azərbaycan Əməliyyat Şirkəti Maersk Kontraktors,
Bakı

Leyla Rzaquliyeva

Tel. 98 24 60

Rey Watkins

Tel. 97 84 51





НА БАКИНСКОЙ СУДОСТРОИТЕЛЬНОЙ ВЕРФИ ПРОДОЛЖАЕТСЯ СТРОИТЕЛЬСТВО НОВОЙ ПОЛУПОГРУЖНОЙ БУРОВОЙ УСТАНОВКИ

Баку, 31 января - Компания Эксон Азербайджан Оперейтинг Компани ЛЛК (Эксон Азербайджан), дочерняя компания ЭксонМобил, и Маерск Контракторз объявили сегодня, что на Бакинской судостроительной верфи продолжается монтаж основных компонентов буровой установки ДСС-20 компании Маерск Контракторз, и завершение строительства предполагается в третьем квартале 2003 года.

Строительство понтонов, колонн и компонентов буровой площадки завершено в Сингапуре, и эти компоненты были благополучно и без каких-либо инцидентов доставлены на Бакинскую судостроительную верфь летом прошлого года. Работа на Бакинской судостроительной верфи будет связана с важнейшим этапом сборки компонентов буровой установки. На сегодняшний день завершено строительство корпуса буровой установки, возведена буровая площадка и ведется монтаж буровой вышки. Кроме того, начато испытание некоторого из установленного бурового оборудования.

Контракт по бурению был присужден компании Маерск Контракторз в феврале 2001 года. Соглаше-

ния на использование буровой установки были подписаны между компаниями Эксон Азербайджан, Шеврон Оверсиз Петролеум Азербайджан Лимитед, Маерск Контракторз и Государственной нефтяной компанией Азербайджанской Республики (ГНКАР). Первая скважина будет пробурена этой буровой установкой на структуре Зафар Машал по Соглашению о долевом разделе добычи (СДРД), где компания Эксон Азербайджан является оператором.

Новая полупогружная буровая установка будет самой крупной и мощной буровой установкой на Каспийском море, способной вести работы на глубине воды до одного километра и бурить на глубину более девяти километров. На буровой установке смогут размещаться 130 человек, и она будет соответствовать всем международным нормативно-правовым требованиям.

Дрю Гудбред, генеральный менеджер компании Эксон Азербайджан, отметил: "Новая буровая установка значительно улучшит буровую инфраструктуру в Каспийском регионе, и мы очень гордимся своим участием в этом беспрецедентном проекте. Большая

часть строительных работ выполняется в Баку, что предоставляет дополнительные рабочие места для местных специалистов и компаний”.

Примерно 800 граждан Азербайджана в настоящее время работают над строительством модулей в Каспийской судостроительной компании (КСК), которая является совместным предприятием ГНКАР, Кеппел Фелс и ЛУКОЙЛ. Предполагается, что примерно 1000 человек будут наняты в разгар строительных работ в Баку.

Рэй Уаткинс, менеджер Маерск Контракторз по региону Каспийского моря, заявил: “Благодаря возможностям в Каспийском море мы приняли решение вести строительство новой буровой установки, и мы рады работать с международными и азербайджанскими специалистами над успешным выполнением проекта. Новая буровая установка выполнит необходимые буровые работы на глубоководных структурах по СДРД в Каспийском море. Строительство ведется по графику, и все стороны сотрудничают в области обеспечения высочайших стандартов техники безопасности”.

Компания ЭксонМобил ведет работы в Азербайджане с 1995 г. через свои дочерние компании, имеющие долевое участие в СДРД по структурам Азери-Чыраг-Гюнешли, Араз-Алов-Шарг, Зафар-Машал, Нахчыван и Огуз.

“Компания ЭксонМобил выражает оптимизм в отношении нефтегазового потенциала Азербайджана и стремиться к продолжению наших долгосрочных, взаимовыгодных отношений с правительством Азербайджана и Государственной нефтяной компанией”, заявил г-н Гудбрэд.

За более подробной информацией обращайтесь в:
Эксон Азербайджан Оперейтинг Компани ЛЛК
– Лейла Рзакулиева
тел. 98-24-60
Маерск Контракторз, Баку
Рэй Уаткинс
тел. 97-84-51





TPAO

TÜRKİYE PETROLLERİ A.O.

IN THE CASPIAN REGION

With the break up of the former Soviet Union in early 1990's, along with the world oil companies, TPAO has adjusted to the changing world of economic situation and turned to the Central Asia Turkish Republics, which are well known for their substantial hydrocarbon potentials.



Chairman of the Board and
President of TPAO
Kenan VEZİROĞLU

Born in 1952.
Completed his university education
in 1975
(Yıldız University,
Mech. Eng. BSc.).
Attended as Deputy
Undersecretary to Ministry of
Energy
in June 2001.
Chairman of the
Board and President of TPAO
since March 2002.

TPAO, as an investor company in upstream and midstream projects, has a close watch on these developments with the responsibility and duty of reinforcing the historical and cultural ties between Turkey and Caspian Region countries.

TPAO has commenced its activities in 1991 in the Caspian Region and

amongst the countries in the Caspian Sea basin, Azerbaijan has attracted international interest in its potentially rich oil and natural gas reserves. Azerbaijan's hope for future economic growth rests with successful development of its vast oil and gas resources in the Caspian Region.

Here, emerges the role of TPAO, that TPAO is proud of the successful steps taken in all of its oil and gas projects in the Azeri sector up to date since 1993.

By its share of petroleum reserves and size of investment in five projects, TPAO is one of the major oil companies in Azerbaijan's oil and gas sector.

TPAO has become a shareholder in six capacious projects in Azerbaijan. These are Azeri-Chirag-Guneshli Project (6.75%), BTC (6.53%), Shah Deniz Project (9%), SCP (9%), Kur Dashi Project (5%) and Alov Project (10%).

Azeri-Chirag-Guneshli Project is a development project which will feed Baku-Tbilisi-Ceyhan Pipeline. TPAO

sincerely hopes that the means of transporting these huge reserves to the world markets should be economical, reliable and secure despite all the political concerns and manipulations. This pipeline will also be the backbone of the immortal friendship among Turkey, Azerbaijan, Georgia and Kazakhstan.

On the other hand, a significant natural gas discovery was realized in the second big project of the Caspian-Azerbaijan sector, that is the Shah Deniz Project. Giant Shah Deniz natural gas reserve is expected to meet a considerable part of Turkey's total natural gas demand. The natural gas export pipeline, the South Caucasus Pipeline (SCP), will be the co-router of BTC and will complete the east-west energy corridor. Both upstream and midstream gas projects plans to sanction by end of February 2003 and the first gas is targeted to reach Turkish Georgian border by the end of third quarter of 2006.

The other two projects that TPAO is involved in Azerbaijani sector are Kur Dashi and Alov projects for which the studies are underway for exploration.

Within the scope of regional master strategy of Turkey, Caspian Region is a whole and TPAO parallel to this complete and integrated regional approach follows non-discriminative investment strategy to the whole business geography. In this context, TPAO has a diversified investment portfolio from upstream, development and production, to midstream, marketing and transportation. TPAO's portfolio in Azerbaijan however, constitutes the major part of the whole. This is due to swift adaptation of Azerbaijan to international business environments.

TPAO's international mission contemplates an activity geography from North Africa to Middle East extending to Caspian Region completing the triangle. Turkey is located at the heart of this critical region where 1/3 of the global oil and gas production is taking place. In addition, Turkey is juxtaposed to Europe, which is and will be the major market for these resources as well. This situational fact more or less draws the big picture for TPAO. The bridging position along this energy geography crystallizes the role. The global oil and gas market is receiving supply primarily from the Middle Eastern resources. However, diversification in resources is vital for sustainability and regional stability. Caspian Region, after the breakup of Soviet Union has been the focus of global interest just because of the same reasoning. In fact, TPAO carries a specific mission in the Caspian Region, being the state oil company of Turkey within same concept.

TPAO keeps a balance in the investment portfolio and so while quite a large portion of her investment is flowing to development and production projects, exploration activities are also present as they are vital for future sustainability. Also involvement in both oil and gas pipeline projects completes the unity of TPAO's integrated approach and risk diversification.

Performing all its activities since 1954 with success, TPAO holds an



important position among leading private and state owned companies. Looking further ahead, TPAO has set target to be an "Energy Company" in the 21st century. With this investment abroad, TPAO roots for eminent position among world-giant petroleum companies for the next five years. TPAO's national mission is to meet our country's need of energy by means of supplying oil and natural gas economically, safely and environmentally friendly and to develop domestic hydrocarbon potential. In the face of limited domestic hydrocarbon resources and Turkey's growing energy needs, TPAO adopted a policy of investment diversification to hydrocarbon rich countries in the Caspian Region, Middle East, and North Africa. By forming joint ventures and through consortiums, TPAO plans to add reserves to its portfolio and gain access to critical technologies which in return will be used towards exploration and exploitation of domestic reserves. As TPAO, another target of ours is to be able to stand at the two edges of every pipeline crossing across our country, which will be an "energy corridor" in the 21st century. In the future, TPAO will boost its past performance with an accelerat-

ed pace as it considers and rely on its human resources as its greatest asset.



SUBSIDIARY, BRANCHES AND OFFICES:

- Turkish Petroleum Overseas Company (TPOC)
- Turkish Petroleum International Company (TPIC)
- Kazakturkmunay Ltd. Joint Company, Astana- Kazakhstan
- Turkish Petroleum BTC Ltd
- Turkish Petroleum SCP Ltd
- TPAO Turkmenistan Branch Office, Ashkabad- Turkmenistan
- TPOC Libya Branch Office, Tripoli- Libya
- TPAO/TPOC Azerbaijan Branch Office

GAS PRESSURE - "ELEPHANTS"

CONQUER EUROPEAN MARKET

Turkish market

Last summer Iranian gas delivery to Turkey started, on February 3 of this year Russia -Italy "Blue Stream" was launched, Persian countries "aim" at Turkish market. Iran has already become a first Persian Gulf country delivering gas to European market by pipeline. As far back as 1996, concluding an agreement with Turkey on delivery of natural gas within 22 years, Iran intends to export to this country from 2,3 billion cubic meters up to 30 billion cubic meters. This year according to the signed documents, Russia will deliver 6,5 million cubic meters of gas to Turkey by this pipeline. In 2007, when the gas pipeline is intended to reach full capacity, this indication will rise till 16 billion cubic meters annually. According to "Gasprom", Turkish side already completes the construction of the electric power station in the Samsun province, which will be working with Russian gas. Furthermore, low demand on natural gas of the Persian Gulf, must not mislead anybody. This region possesses a great export potential and this factor are to be taken into account. In this condition- invasion of "elephants" by pettier producer of natural gas with the lapse of time will be more difficult to find inde-

pendently the place in this such a "popular" market of "blue fuel". Particularly Turkish economy suffers crisis, from which he fails to "scramble out" for many years. Therefore, understands that he will fail to overdo with such enormous volume of "blue fuel" within the contracts in force on "purchase and sale" of gas.

During last year Turkey reduced the gas demand rate six times. On January, 2003 Turkish State Company BOTAS again reduced its rates, this time by 1,843 billion cubic meters. According to the BOTAS calculations, the country will need of 23,953 billion cubic meters in the current year, before this number was 25,796 billion cubic meters.

In 2003 he difference between the delivery and consumption will make up 1,987 billion cubic meters, that is, Turkey will need 23,953 billion cubic meters of gas, but the import volume to the country will be 25,940 cubic meters.

Scheme of events development within gas consumption during 18 years will be as follows:

In this way, from above indicated numbers it is shown that in 17 years Turkey intends to increase volume of the consumed gas to 58,832 billion cubic meters.

In January 2002 Turkey managed to pay only 80% of imported gas. That's why Ankara time and again tried to change terms and conditions of agreements with Russia and Iran on their gas purchasing, and recently liven up the attempts to re-export "blue fuel" to Europe, delivered to the country within concluded agreements. Turkey has already managed to reduce the price of supplied Iranian and Russian gas. Zeki Cakan, ex- minister of Turkish Energy and Natural Resources announced on September 11, 2002 that BOTAS and Russian company GazExport revised some terms of agreements on gas delivery from Russia within "Blue Stream" project. The

parties reach the settlement on cutting down the price for the imported gas; now it downed for 9%, so, Turkey saved \$ 280,4 million on Russian gas purchasing. It must be mentioned that Turkey once more claimed its intention on taking an active part in construction of the gas pipeline, which will length from giant Azerbaijan field "Shah-Deniz" through Tbilisi to the Turkish Erzurum and further till Ankara. After 2008 it is planed to expand this trunk line till Istanbul, as well as till Bulgaria. It is to be reminded that at the end of last year in Athens was held a discussion on re- export perspectives of Azerbaijan gas from "Shah-Deniz" which DEPA, SOCAR, Turkish BOTAS and a number of gas firms of Balkans countries representatives took part in. Moreover, according to statements of SOCAR President Natig Aliyev, Athens assure purchasing of 500 million cubic meters of Azerbaijan gas, which will be transported to Turkey. But, indeed, it is not an additional gas volume: delivery to Greece will be conducted within Azerbaijan export to Turkey (primary 2 billion cubic meters).

It also must be noted that this information was met frostily in BP-Azerbaijan Company. According to the statement of its head David Woodward, BP representatives did not participate in negotiations in Athens. "We are planning the delivery of gas to Turkish BOTAS, others - are the matters of the Turkish side: where it will transport these volumes - to domestic market or Greece. In the future, of course, we may be interested in European market" - he said. Nevertheless, such cool relationship may be explained by this fact that the marketing of the European market will be carried out by Norwegian Statoil. It will head the company which will be created by participants of the project "Shah-Deniz" for analysing scope for sale of Azerbaijani gas to Europe market. Therefore in opinion

Year	Fuel billion cubic meters	Gas billion cubic meters
2004	30,756	28,846
2005	32,196	31,752
2006	46,047	42,369
2007	47,879	48,372
2008	49,463	52,304
2009	52,117	56,804
2010	55,102	59,731
2015	67,345	54,398
2020	82,785	56,128

of a number of analysts, for transportation of gas European market is more perspective than Turkish, as it has undertaken more responsibilities on purchase of oil, and now its import indicators exceed the volume of this fuel consumption (as is seen from the above mentioned figures in the table).

"No doubt, Turkey will fulfil its obligations under already signed agreement with Azerbaijan "on purchase" of gas. And the perspectives for increase are scanty", - state the analysts. Azerbaijan also doesn't have perspectives for oil transportation to the Southern countries, as Iran. Iran is the second country in the world for its gas resources and itself is interested in sale markets.

If even Azerbaijan transports gas to the Iranian side, it will be connected only with re-export idea or with realisation of swap operations.

Turkey considers when it gets 6.6 billion gas annually from Azerbaijan till 2009, fuel can be re-exported from Turkish territory to European countries. For example, Greece at present receives from Russia 3 billion cubic meters gas annually. And till 2010 gas import must increase twice. At the same time transportation of Azerbaijani gas to Greece will be aimed not at meeting energy needs of Greece, but at transporting it further to Slovenia, Croatia and from there to Germany, Italy and France. At present European markets cover only 30-35% of its gas requirements.

According to President of State Oil Company AR (SOCAR), today European Union (EU) countries are interested in search of alternative sources of natural gas. Therefore EU intends to establish strong economic relations between Greece and Turkey. Gas girth between Turkey (Karacabey) and Greece (Kamatini) with total length 280 km will be build in 2005.

It should be stated that during negotiations in Greece between SOCAR and Greek state DEPA, the last didn't declare any volumes. "At present the matter concerns creation of new conditions for possible transportation of Azerbaijani oil to Greece and further to Europe. Caspian region is the main alternative source of

natural gas supply for Europe. Therefore in the framework of first stage, EU allocated grant to Greece for preparation of feasibility estimation of the girth between gas nets of Turkey and Greece", - stated N. Aliyev.

He thinks that girth between these countries will enable direct supply of Azerbaijani gas to Greece.

Financing of construction of pipeline Karajabey-Kamatini (Turkey - Greece) will be realised from every state's own means.

On the whole, Greece supports direct supply of Azerbaijani gas to this country and further to Central Europe. N. Aliyev stated that it's very important for Azerbaijan to provide with sale market "Stage-2" full-scale development of "Shah-Deniz" project. "Stage-1" today is fully provided with fuel supply to Turkey. Therefore at present the matter of reliable and

cubic meters and in 2009-2020 per 6.6 billion cubic meters of natural gas.

Demands of Turkey

Demands of Turkey in energy supply by 2010-2020 will rise four times. Recently, 48% of electricity was generated on oil incineration, 29% - on coal, 14% - on natural gas, 5% - on hydro electric power station and 10% from other resources. Percentage ratio of local energy supply to import falls every year. In 2020 local energy supply will make up 25%. From all imported energy supplies crude oil makes up 70% which is 20% of entire import of the country.

European market

In second five year plan of the new millennium natural gas demand, as is expect-

Dynamics and demand calculation on gas in Europe

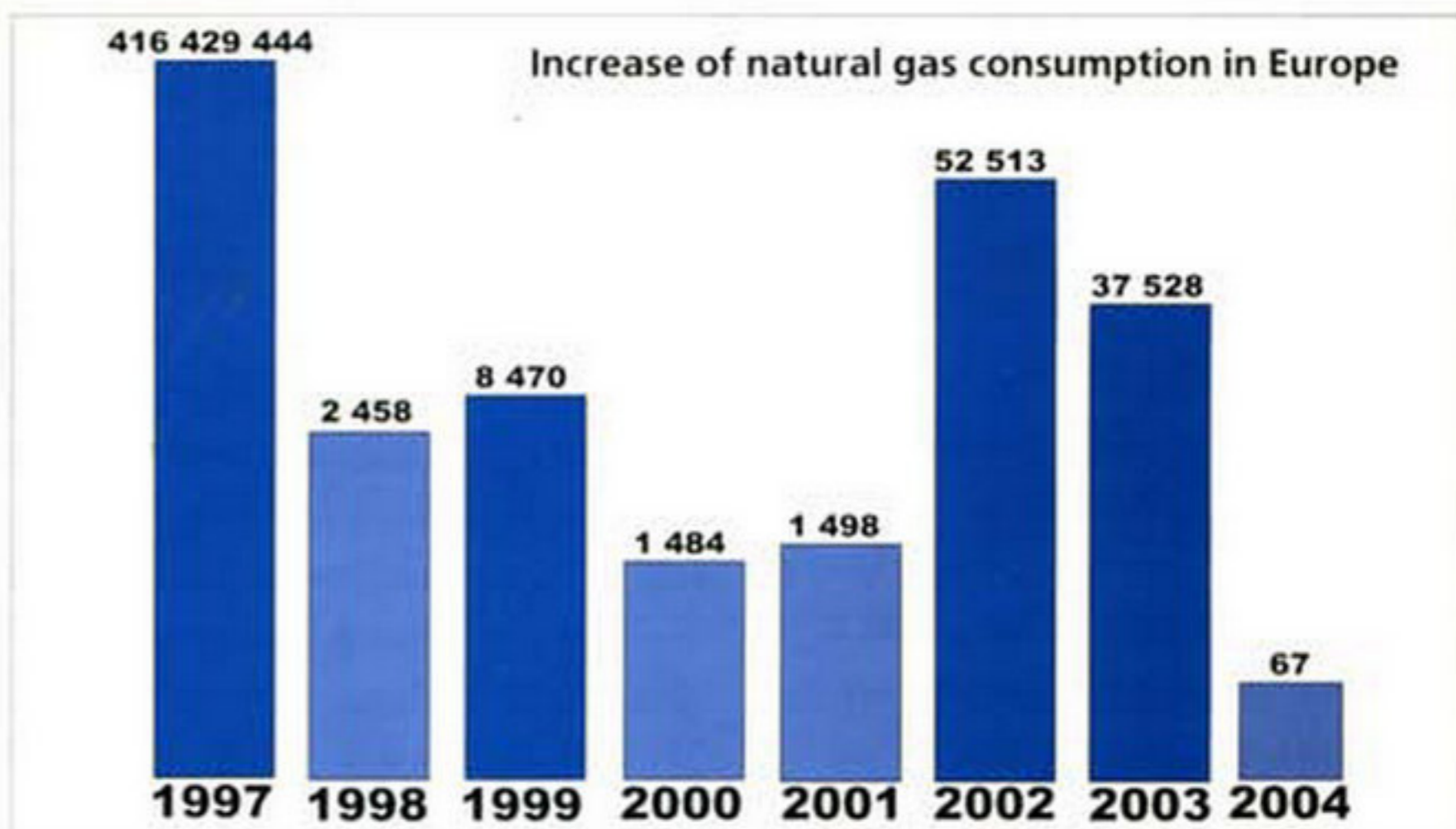
Year	1990	1995	2000	2001	2005 (estimate)	
	Fact				Moderate version	Boosted version
Demand billion cubic meters	348.5	396.9	476.7	483.9	550	570
Average annual increase for previous year	2.5%	2.8%	4.02%	1.5%	3.1%	4%

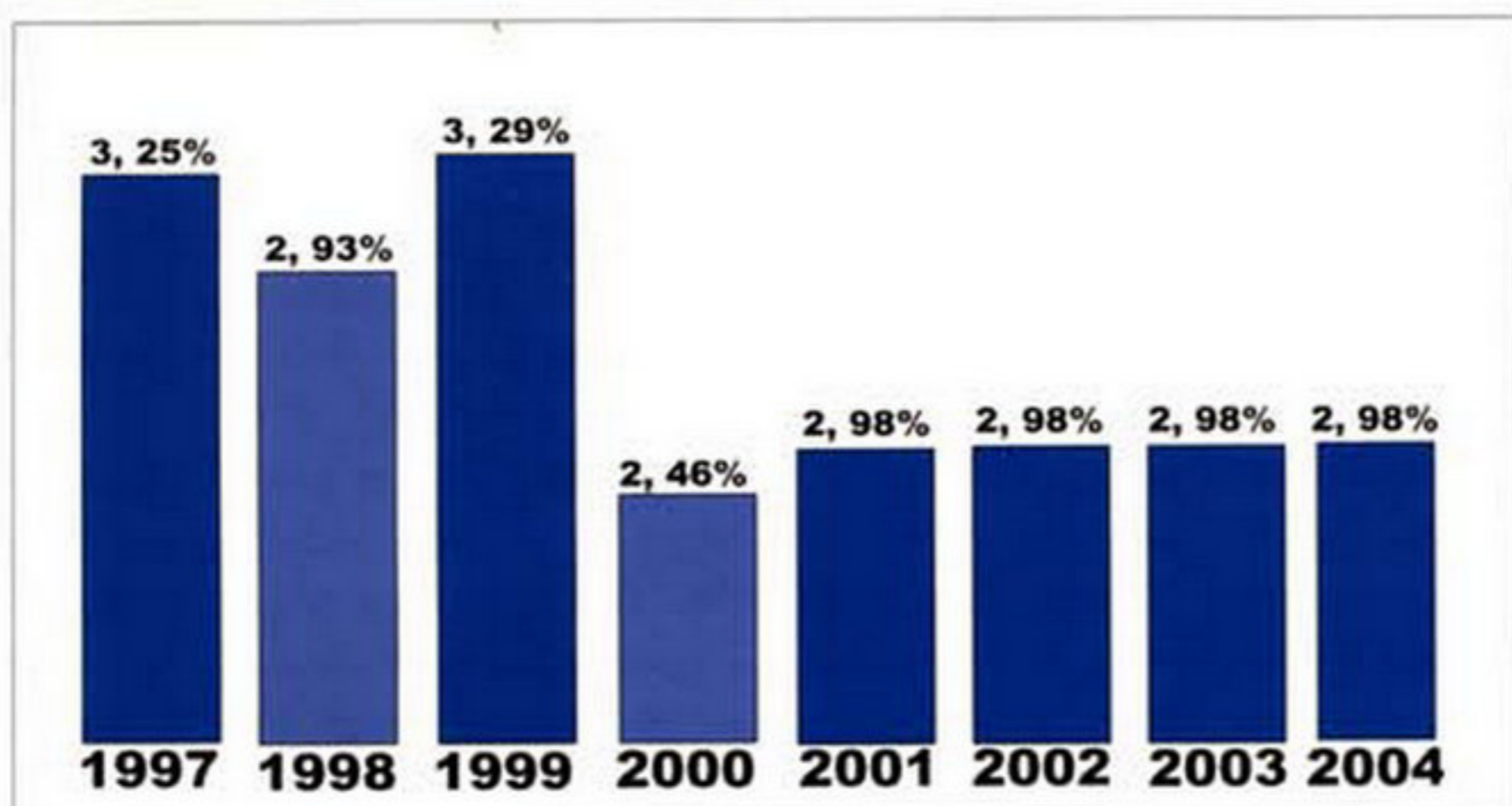
stable gas delivery, irrespective of volumes, must be settled.

Azerbaijan plans to deliver to Turkey 89.2 billion cubic meters of gas in the frame of project "Shah-Deniz" through pipeline Baku-Tbilisi-Erzurum. In 2007 the country will supply to Turkish market - 3 billion cubic meters, in 2008 - 5 billion

ing, will go on rising and its satisfy by suppliers will play an important role in providing an economic "health" of the continent and its competitiveness within world economy.

For the demand calculation let's follow the same route, used for defining its size as of 2005. calculations of American





Researchers EIA asserts that in 2010 European economy will need of, according to optimistic estimate, 640 billion cubic meters.

Keeping up the average pace of gas demand increment, in accordance with BP Statistical Review, equaling 2,98% year rate, we calculate an alternate (pessimistic) version of demand, the level of which will make up 612 billion cubic.

Let's see, the picture of the natural gas proposal in Europe as of 2010.

European supplier

Major supplier to the West European market remained Russia, Algeria and countries of North Sea basin (Norway, Great Britain, Netherlands), which proposed to European market 408 billion cubic meters or more 80% of consumed gas in Europe last year.

By 2010 with all its might three groups of new suppliers will declare about themselves in the market of the continent: African countries, Republics of former USSR, and Persian Gulf countries, which develop their gas industry actively at present. It is an advantage-ground of diversification as energy accident prevention may be accompanied by price cutting down.

In 2005 while the gas demand in Europe will be 520-570 billion cubic meters, supply, according to our calculation, will make up 580-610 billion cubic meters. In 2010 these indications can maximally make up 610-640 billion cubic meters, 670-700 billion cubic meters, accordingly.

* Great Britain:

105,8 billion cubic meters

Great Britain is in the rise of its natural gas production, apex of which according to the calculation of British energy center, falls at 2005-2006. Reserve volume of the country in continental shelf of North and Ireland sea will make up totally 730 billion cubic meters. Continental shelf deposit provided the production of 105,8 billion cubic meters, according to information of BP Statistical Review. Great Britain not only launched to self providing of natural gas but also got an opportunity to export 12.1 billion cubic meters to the continent. Taking into account the internal consumption, the share of the country in European market makes up 21,8%

* Norway

In the production of 56,6 billion cubic meters of the continental shelf deposit, Norway consumed totally 6 billion cubic meters in the domestic market, exporting the rest of the gas to European market. Main buyers of Norwegian natural gas in Europe are 5 German Companies and Ruhrgas being among them, French Company Gas de France, Netherlands - Gasunie and SEP and other firms of Spain, Austria, Belgian, Italy, Poland and Czechoslovakia. In these markets Norwegian gas compete with Russian export. Major sale market today is considered to be Germany, where the share of Norwegian gas make up approximately 30%. On the whole, Norway provided 11,6% of consumed gas in Europe in last year.

* Netherlands and rest of Europe

Today this country is the major gas exporter inside of EC, while its production for the last 5 years timely was restrained artificially. Presently, attempts are taken to find in the territory of the country new deposit of natural gas, with exploitation of which it can substitute gas field Groningen being in the stage of declining production. But special success has not been achieved, nevertheless, the country produced 61,4 billion cubic meters in 2001. In 2001 Netherlands export to other countries of EC, according to MEA, made up 48,8 billion cubic meters, and taking into account internal consumption, the country was holding 12,6% of European market.

Other producers of natural gas, among which the most maximal level of production belongs to Germany (21 billion cubic meters), do not poses a serious force in Europe. In the aggregate these countries were able to provide totally 12,3% of consumed gas in the continent in 2001, which made up 59,5 billion cubic meters.

* Algeria and Nigeria

African natural gas exporters - "traditional" Algeria and "new" Nigeria - feel themselves with confidence in the European market and first of all in South Europe, Italy and Spain. Both producers, in spite of considerable home policy problems, possess quite good chances to expand their segment in EC market. As long as, Algeria provides 11% of consumed gas in Europe, and Nigeria only 1,3%.

In 2001 Algeria provided, with the assistance of pipeline and tanker fleet, export of common and liquefied gas to Italy and Spain at the level of 53,7 billion cubic meters. According to EIA calculations, in 2002 the country reached the level 56,6 billion cubic meters. Presently, natural gas supply to South Europe, is fulfilled from major African field Xassip'Mel, reserve of which makes up, according to information of the company Sonatrach, 2,4 trillions cubic meters. As far as the growing demand in Europe market, the gas industry of Algeria will develop with up-tempo, according to the agreement on exploita-

tion of other gas province between Algeria and different majors, as well as the country's course forward to oil-gas complex liberalisation.

Nigeria, is the second African supplier, which realised with assistance of transnational companies Shell, Total Elf and Agip in 1999, project on production of liquefied natural gas in the Bonnie Island district (with total value of \$3,8 billion), "reserved" the place in European gas market, by exporting to the continent, according to BP Statistical Review, 5,6 billion cubic meters in 2000 and 6,75 billion cubic meters in 2001.

* UAE and others

Among the Persian Gulf countries the largest activity, indeed, still not comparable with independent participants of gas suppliers to Europe, in 2001, was displayed by UAE. Volume of export of this country made up 3,4 billion cubic meters, which is 2 times less than Nigerian supply. Oman and Qatar results are more decent, therefore, we do not extract them separately, but added to the category "supply from other countries". In all supply from other sources (Trinidad and Tobago, Libya, Malaysia and others) to Europe market in 2001 provided hardly more than 2% consumption of natural gas, which made up 10,55 billion cubic meters.

* Egypt

It is considered that in 2005 in Europe market will appear a new player, having power to export to the continent 14,9 billion cubic meters. This new exporting - country of liquefied gas will be Egypt which will remain the very important export corridor for oil and gas of Persian Gulf.

Foreign oil-gas companies launched more active research for seeking natural gas in the country at the early in 90's and in a short period find its large reserves in delta of Nil and West desert. By the end of 2002 production, according to EIA, will make up 31 billion cubic meters. British Gas, BP, ENI-agip, Shell have been already involved in natural gas exploring and production in the delta of Nil. Spain compa-

Dynamics and demand calculation on external import gas in Europe

Year	1990	1995	2000	2001	2005 (estimate)	
	Fact				Moderate version	Boosted version
Demand billion cubic meters	348.5	396.9	476.7	483.9	550	570
Gas production* in Europe, billion m3	216.8	247.6	289.1	292.5	310	
Demand on external import, billion m3	131.7	149.3	187.6	191.4	240	260

*saleable output, i.e. without taking into account volume loss and pumping in lay. Source: Production, import, demand, in 1990-2001 - BP Statistical Review of World Energy; 2005 year - estimate "HFB"

nies Repsol and Apache produce gas in West desert.

In 2002 a new governmental company Egyptian Natural Holding Gas Company (EGAS) has been separated from Egyptian Petroleum Company, which have to become the main partner of foreign companies on development of gas resources of the country and providing with the export to South Europe in the future. Developing gas industry, the Egyptian government considers to make it, one of the major export products. It was decided to construct the gas pipeline to Turkey with Italy assistance, which can be completed in 2003. the second export project of Egypt realises together with company Union Fenosa, signed an agreement with EGPC on July, 200 for the purchasing of liquefied gas from a new gas terminal in Damiette. Producing capacity of this enterprise, according to the plans, will be 4 billion cubic meters. Gas will be delivered to power stations of the company in Spain and will be sold to other EC consumers.

* Persian Gulf

It can be said about possible expanding the supply of natural gas from Persian Gulf territory. Total Qatar, UAE, Oman and Iran will be able to supply to European market minimum 16 15,11 billion cubic meters. By 2005 realisation of the three projects in Qatar (Qatargas, Rasgas, Dolphin), two in Oman (Xengam and Xafar) and two in UAE (Bab and Asan) will allow these countries to increase their participation in Europe, though the major exporting market for them will remain Asia-Pacific region (ATP). But, if the first

three countries have already realised several times delivery of liquefied gas to Europe, it looks as if Iran will become the first country of Persian Gulf which will supply gas to European continent through pipeline. As far back as 1996, after concluding an agreement with Turkey on gas delivery within 22 years, Iran plans to export 2,3 billion cubic meters annually to this country. Low level of consumption of Persian Gulf to Europe must not device anybody. This region possesses a huge export potential, and Russians have to take into account this factor.

* Central Asia

By 2010 Central Asia countries and, as stated above, Azerbaijan will aim at development of their gas industry and establish export policy, based on diversification of delivery to different market with the purpose to avoid excess dependence on countries, providing transit their gas to the perspective market of the world. Approximately three times growth of gas consumption to European market will be able to provide "the near" foreign countries, furthermore, in spite, whether Russia will agree to provide corridor or not. In whole they will be able to provide minimum supply to Europe at the level of 61 billion cubic meters. It will seem as follow per country.

Kazakhstan by 2010, according to the Development of Gas Line Conception till 2015, plans to export 23,85 billion cubic meters in the maximum production capacity of 70 billion cubic. It is expected the production growth in Karachaganak (till 26,8 billion), in Tengis (till 14,1 billion)

and in shelf Kashagan (till 8 billion), where it is planning to launch the production in 2004.

Deposit capacity of the field is estimated to be 450 billion cubic meters.

Possibility of export of Azerbaijani natural gas to Europe in many cases will depend on dates of realisation of the project "Shah-Deniz" with proved capacity of 700 billion cubic meters. In transportation plan, country can pursue the absolutely independent policy in contrast to Central Asian exporters, which have to consider with Russia and Iran from the point of geographical view. If Azerbaijan will manage to complete the construction of the new pipeline (with total value \$2 billion) till Erzurum with BP assistance, then, Azerbaijan will be able to realise its gas strategy, meaning to attract other suppliers for filling the gas pipeline. Potential countries consuming Azerbaijani natural gas, will besides Turkey be , Greece, Rumania and Bulgaria.

Great expectations in 2006-2010 in Turkmenistan may be tied with the project on construction of Trans-Caspian pipeline, the final aim of which is to get to the market of the North European countries through Turkey. Total value of this great project, supported by Royal Dutch/Shell, can make up \$1 billion. But Turkey, in the case of realisation of the project "Blue Stream" with Russia, can toughen its claims on transit payments. Russia in order to normalise "gas" relationship with Turkmenistan, may afford an opportunity to export by 2010 25 billion cubic, according to INEN RAN, in exchange for refusal in realisation Trans-Caspian gas pipeline project. With this purpose in Ashgabat at the middle of February head of Gazprom Aleksey Miller held negotiations. Taking into account that Turkmenistan will strive to diversify own delivery to the regional markets, one can assumed that, by this time the country will actively develop North Asia and ATR market.

In this way, exporting countries will become more, which will promote realisation of EC directives and three new market forces - African, former USSR and Persian Gulf countries, will present themselves in

full force in the struggle for European Market.

* Russian perspectives

According to the annual report of "Gazprom", total capacity of natural gas supply to Europe, both to East and West, made up 126,9 billion cubic meters which is 26,2 % of consumption. With bringing into development "Zapolyarnoe" field, it became possible temporary overcoming a negative tendency in gas production, related with real transition to the declining production stage in major fields of Gasprom - Medvedjogo and Urengoisogo, as well as in Yamburg. Russian export plays an important role in East Europe countries and possesses a stable position in EC market, however, for holding current share of the market Russia has to actively develop new gas provinces.

In whole by 2010, according to the Energy strategy project, Russia intends to produce 655 cubic meters. Drawers of this document didn't define more exactly who and in what quantity has to produce gas, didn't concretise either the role of "Gasprom" or independent producers. According to Russian analytical issue "Neftegazovaya Vertical" writings, speaking about situation in 2010, will try to proceed from the following basic backgrounds of reforming in Europe, which begin to form as early as today:

1. Russia will take attempts directed to the liberalisation of domestic gas market. This process will be accompanied by increase of prices for natural gas which will make more profitable investment in gas industry both for "Gasprom" and independent producers as well as for foreign investors.

2. Price increases, as it is expected, will promote stabilisation of natural gas consumption approximately at the level of 420 billion cubic meters. Additional factors, which can favour for stabilisation, may be programs on power supply within separate economy industry, conducted on the basis of gas consumption audit. "Gazprom" already begins taking attempts in reducing gas consumption inside the company.

3. Necessary level of gas export, pro-

duced in Russia, to CIS territory will be 40-50 billion cubic meters in 2010, if taking into consideration the potential of consumption by Byelorussia, Moldova, Georgia, Ukraine.

4. Proceeding from above mentioned calculated changes of situation in domestic market, "Vertikal" supposed that "Gasprom" will manage to stabilize its production by 2010 at the level of 500 billion cubic meters.

In this way, aggregate consumption of Russian gas in Russia in CIS will make up approximately 460-470 billion cubic meters. If take the minimal Russian export indications as a basis in 2010 at the level of the maximum reached by 2005 of 160 billion cubic meters, then it appears that Russia, have to produce total as minimum as 620 billion cubic meters but so as to feel itself with confidence in the European market before rivals, has to expand export.

It is easy to count that to hold out on the level of 2005, country will need in production of gas by independent producers of gas at the level of 120 billion cubic meters but so as to solve the second problem, independent producers must together produce 150 billion cubic meters. Not an easy problem, taking into account that presently this indication is 2 times less than current and so far, independent producers, we have already mentioned above, lack of any incentive for its substantial increase.

There is little likelihood that the first indication may be achieved at the expense of "natural" increase in production during 8 years and concrete attempts are needed to stimulate the independent producers to reach the second indication. Maximal indication of natural gas production by independent producers in 150 billion cubic meters is denoted in different calculations of West scientifically-research centers and analytical publications.

At the same time A. Miller last summer declared that by 2008 "Gasprom", taking into account Yamal program, will be able to provide export to EC countries of 175-205 billion cubic meters. Estimate is also repeated by American specialists from EIA, who calculates that annual Russian gas export to Europe by this time will make up

average 190 billion cubic meters. Now comparing the numbers of expected consumption in Russia and gas production by "Gazprom", we come to the conclusion that if the condition for attracting independent producer will lack, present monopolist will have to choose: whether to fulfil export deliveries to Europe, keeping only part of produced gas to its country, or provide supply within the country, breaking the fulfilment of export contracts.

In both cases export to Europe at the level of 175-205 billion cubic meters by 2010, as a result of efforts of sole "Gazprom", seems excessively optimistic.

General conclusions

On the whole by 2010 consumption of natural gas in renovated EC will raise nearly in 1,3 times in comparison with consumption of natural gas in Western and Eastern Europe in 2001, which will require searching of new supply sources. The market will be expanding, but dynamic changes will occur inside. Great Britain and Norway, after reaching the peak of gas production by 2005, substantially will reduce their share in providing the continent. Cutting down production in other European markets, opens perspectives for import expanding. Totally, Europe (first of all Great Britain and Norway) will be able to provide independently only 30% of their consumption in natural gas in 2010, while in 2001 this indication was 63%. Freed niches of European market will be occupied by other exporters. Russia in case of commission of additional production power and with assistance of independent producers may rise its share till 30%. Algeria, increasing the production by 2010 more than 1,5 times, will be able to provide 13% of natural gas demand in Europe.

New exporters - African, Caspian Basin, and Persian Gulf countries, actively developing their program on natural gas production - will come to other segments of the market, freed at the result of reducing production in continent. It can be supposed that Persian Gulf countries will mainly supply liquefied gas and it is their mobility. Though the major region for gas delivery from this region will be ATP, Persian Gulf

countries, first of all Qatar and Oman, will be in position with the help of tankers of a new type, if there will be an opportunity to reorient supply to Europe.

Central Asia countries and Azerbaijan can realise breakthrough in European market irrespective of Russia's will to help or to hinder this event. Governments of European countries, interested in diversification of supplies will help them. They consider gas industry development of these countries as a source of profit.

However gradually, Russia's "gas pressure" directed to co-ordination of Central Asia states' gas export plans with its own gas-transport system. Trans-Caspian project on export of gas through Azerbaijani territory is buried at present. And Azerbaijan can't launch its Baku-Erzurum gas pipeline construction. Especially since rates for Russia are very high, because these plans are almost basic components of RF gas strategy for the nearest decades. Otherwise "Russia can loose up to 20% of profit in hard currency from natural gas sale, moreover she can loose European markets". Judging from the current condition, such scenario, unfortunately, can be fully realised. Therefore, according to experts, Russia needs to leave everything as it is.

Creation of JE "KazRosGas" in Kazakhstan, production projects of Russia in Uzbekistan, supposed contract with delivery of Turkmen gas in the net of Gasprom. All these once again prove that if this year Azerbaijan doesn't launch construction Baku-Erzurum, then increasing import of gas "Itera" and further delay of "Shah-Deniz" project realisation may delay construction of Baku-Erzurum for an unknown period. An as is known good place never remains vacant, Azerbaijan place in European market can be taken by any other above-mentioned suppliers, and as practice shows to become firmly established in this market is very difficult. At the same time, dependence from Russian gas suppliers can increase ("Itera" and probably "Transnafta"). Azerbaijan extracts almost 4 billion cubic meters annually, and "Itera's" supply this year already will make up 5.5 billion cubic meters.

Supply volume of gas to Azerbaijan by

International Company Group "ITERA" in 2002 made 3.892 billion cubic meters, which is over the import in 2001 for 800 million cubic meters. "Oreanda" Agency was informed about it in Baku representation of MGK "ITERA. For the last year "ITERA" owed to State Oil Company of Azerbaijan 108 million cubic meters of gas, which will be filled out in January. Gas supplies for 2002 were coordinated by the parties at the volume of 4 billion cubic meters. At present daily gas supplies to Azerbaijan make up 15 million cubic meters.

Under the agreement with SOCAR, "ITERA" started gas supplies to Azerbaijan since the autumn of 2002, at the beginning at the price of 48\$ per 1 000 cubic meters, and then 52\$ for the same gas volume. This year "ITERA" intends to increase gas supplies to the country from 4 to 5.5 billion cubic meters.

Thus, if it continues like this, Azerbaijan will have to make "gas compromise" with Russia, as other Central-Asian republics.

Meanwhile, balance of demand and supply for natural gas in 2005 and 2010, according to some domestic and foreign scientists, can be reached due to reorientation of residual volumes of natural gas liquefaction to US and ATR. Here it is a question of Nigeria, Algeria and countries of the Middle East, which due to their geographical location can be chosen between supplies to markets of North America, ATR or Europe.

For Azerbaijan, as for other suppliers, keeping European market of natural gas is of great importance, since it can play a role of one of main sources for filling Azerbaijani budget.

For Russia, "Gasprom" will have to make room to independent companies, because without their participation, neither gas supply to Russian economy, no fulfilment of export contracts will be carried out in necessary capacity.

If today no measures for development of gas industry are taken, according to some American experts, Azerbaijan can in future loose gas-export article in its budget.

Material of BP Statistical Review of World Energy, EIA, NGV were used in the article

TUSIAB'S POINT OF VIEW TO AZERBAIJAN BY ECONOMICAL SIDE

The new independent countries, which were formed after the Soviet Union coming to end, they have opened their doors to the international capital for new investments. In the limitation of our relations with these countries, taking place in Eurasia and sharing the same language, same beliefs, and same culture and in the globalize world, the place of Turkey has increased even more. The Caucasus are taking two third of this geography and Azerbaijan is the country which is the "breath tube" of Middle Asia Turkish Republics. The unity of Azerbaijan with Turkey in every field is unavoidable after that. But the locomotive of this unity is economy.

In Azerbaijan which passed to free market economy from corroborative economy after getting its independence, negativeness lived at the beginning of revolution period has been exceeded and has been made important progresses on the aspects of gaining economic stabilization. In the country, which is full of natural resources, the prosperity had been increased, provided better conditions for work of our businessmen and started to be made new successes for our countries. Together with fast and wide comprehensive privatization programs, the reestablishing time is being continued from the beginning.

From the first date of getting its

independence, Turkey has given big consideration to developing political, economical and to different relations for helping Azerbaijan to become a single whole with the world. Trying to transfer and share all experiences on this field with Azerbaijan which owned free market economy, There has been signed many bilateral agreements.

Signing "Agreement for Mutual Encouragement and Protection of Investments" and "Agreement For Preventing Double Taxing" on the 09.02.1994, and by coming in force after being confirmed by both parliaments, the legal structure aimed to commercial and economical affairs and relations between two countries has been completed and cooperation between two countries is continued up to now.

Because of having same cultural characteristics, for our businessmen wanting to open to outside, Azerbaijan is on the attractive market location. As the external commercial capacity gets wider between both countries, on the other side, on the extension of economic and commercial relations

Turkish businessmen truly began

to commercial and production operations in Azerbaijan. Turkish entrepreneurs taking active place in Azerbaijan's economy took part in almost all fields, as telecommunication, bank and insurance, construction commitment, press - broadcast education, health, transportation, automotive, manufacturing, industry, oil and exc.

As it is known, after the meeting with the present Mr. Haydar Aliyev on 2002 may, important orders encouraging economical improvements had been signed and this shows the positive sides to economy.

As the result, nowadays when its being decided to realize Baku - Ceyhan pipe lines, there is a big obligations been put to our businessmen in Azerbaijan where it is being existed the proximity, language, religion, tradition and cultural unity



N. Kemal YAZICIOĞLU

TUSIAB

DIRECTOR OF EXECUTIVE COMMITTEE

ANŞAD PETROL IS 10 YEARS OLD

LARGEST AZERBAIJANIAN -TURKISH JV KEEPS GROWING OIL PRODUCTION



Attila DOGAN-Chairman of the Board of "Attila Dogan Group of Companies"

Oil had been known in Neftchala since the end of XIX century. First oil pit of 10-12 depth meters hand dug by inhabitants dates back to this time. That welcomed the beginning of exploration works and discovery of new oil fields. 1926 saw first industrial oil inflow. This effect was rapidly visible, over many years this field gave 6,0 million tones of oil. In 1993 the State Oil Company of Azerbaijan Republic (SOCAR) and Turkey's "Attila Dogan Petrol" Company have initiated "ANŞAD Petrol" Joint Venture on the base of former oil-and gas-related "Neftchalanefit". The Contract area extended over 2500 square kilometers. The Agreement is 20 years in

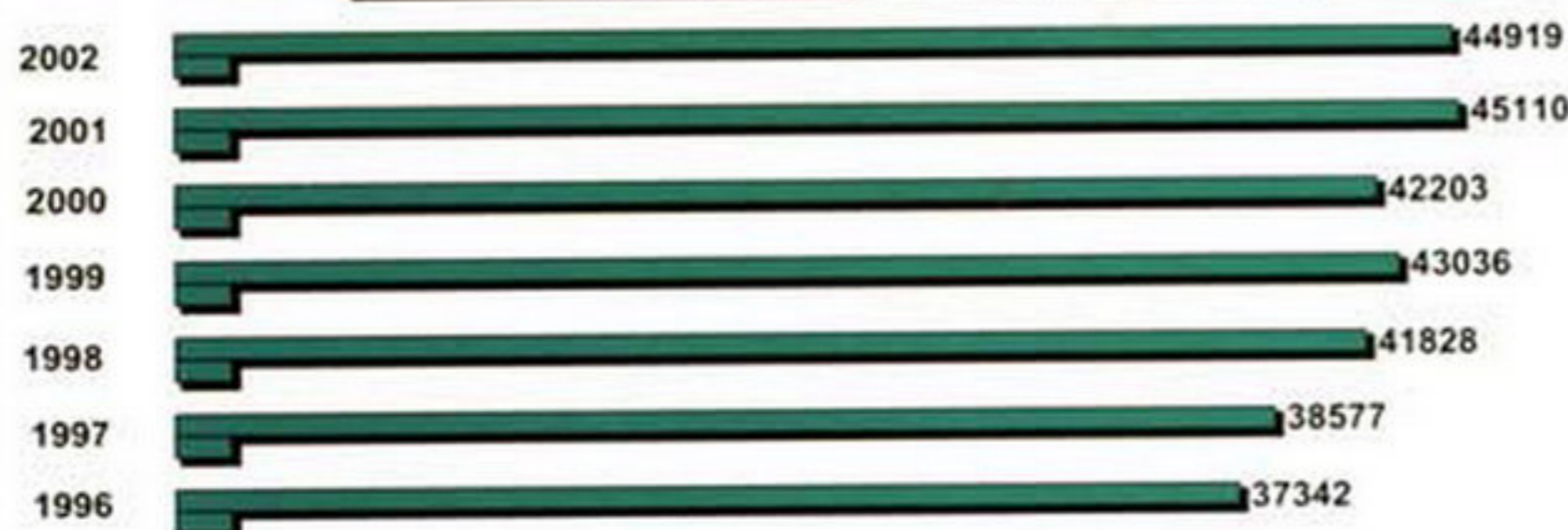
duration. The area includes production zones Neftchala and Khilly and also exploration areas Babazanan, Khashimkhanly, Azadkend, Nasimikend, Muganly, Middle Muganly and Shorsulu. Company's authorized capital stock amounts to \$50,0 mln. In 1995 the Malaysia's company "Land and General Berhad" entered the project, contributed 17,15% of "ANŞAD Petrol" JV's stake. From the beginning of "ANŞAD Petrol" JV's activity there have been carried out a range of works on Neftchala and Khilly regions. Company specialists, involved into this project, studied report compiled on active and inactive wells and drew out company's further activity. As a result many wells and idle equipment and inundated tankers were rehabilitated, special collector equipment of 17 km length has been installed. Having installed the equipment, firstly the region has been drained. As a result the roads leading to building and premises of this region became acceptable. Technologies of prime repair and exploitation works are constantly under modernization. They mainly use equipment and materials in conform to American Petroleum Institute (API). In order to bring works to world accepted standards along with local Azerbai-



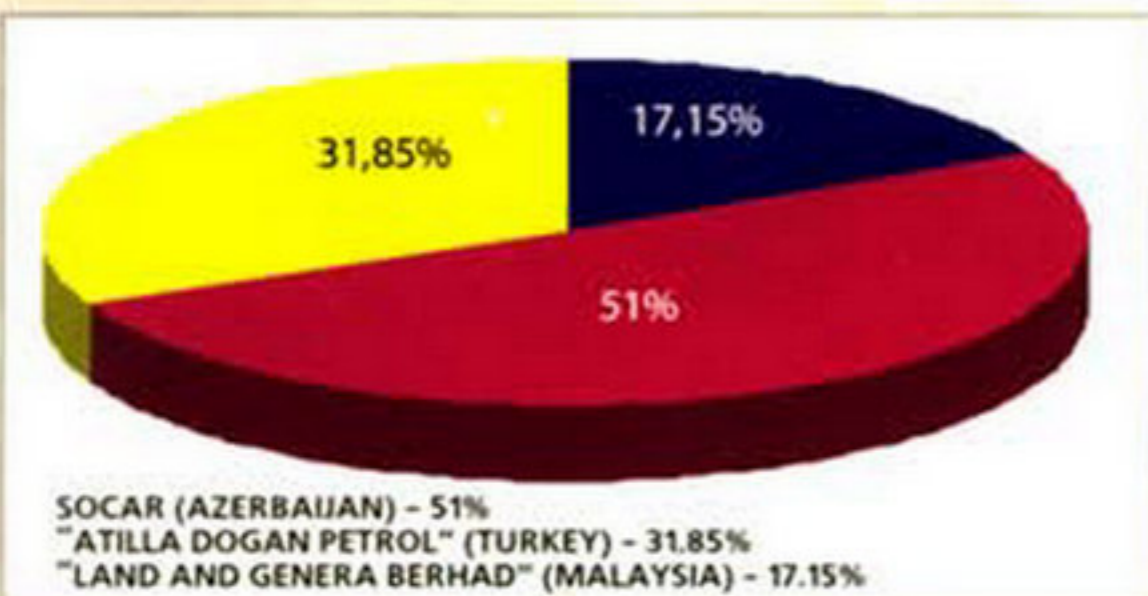
Mahammad Mustafayev
General Manager of "Anşad Petrol" JV

jan companies many foreign companies were involved into the region. As a result new technologies have been brought to Azerbaijan, and local specialists improved skills of their operating. The Joint Venture devised purposed project to convey to close loop system, oil production, shipping, gathering, treatment and sale system. Oil, produced by this system is economically safe. Application of this system was reflected in avoiding loses and environmental and soil pollutions. 23 metallic oil tankers with total capacity 36,000 m³ were put in line, over 20,000 meters of drilling columns were revamped and renovated, and nearly 35 km of new columns were installed. There were built and commissioned field offices, offices for operators, transport and special technical premises, stocks, workshops and other entities in conforms to today's standards. "ANŞAD Petrol" Joint Venture carried out a great deal to strengthening its financial-technical base. For the time being there are over 70 machines and mechanisms on the Company's balance for which operation has been formed the base for transport and

OIL PRODUCTION



special technique. In order to renovate and build new roads the asphalt plant has been built. For increasing and keeping the production rate the company carries out geological and technological activities on active wells. The Babazanan region faced geophysical surveys. During 1994-1998 realization of these works took \$22,5 million. In 1994-1996 "Attila Dogan Petrol" Company was contracted to operate the Joint Venture, but in 1997 this work has been commissioned on SOCAR. Since 1998 the JV persists with its own funds. As realization of these works the company swiftly changed from drop-



ping production level to shift up production rate. There are 155 active wells operating on the area. Daily output averages to 120 tones. In comparison with 1994 the oil output grew 31,4%. From the very beginning of JV's activity by this time the

company's total output reached nearly 313,0 thousands tones of oil and 172,3 million m³ of gas. 1999 was a year of first oil export. In 2001 oil output totaled 45110 tones of oil, 51,4% of this we have realized as JV's product. Recoverable oil reserves on the production area are estimated to be 9,3 million tones. In 2000 we have drilled 7 wells, 8 wells also have been completed in 2001. Building in 2002 has also completed 6 wells; one is on a stage of mastering. In 2003 we plan to carry out a range of works for increasing oil production. As a result of activity "ANŞAD Petrol" Joint Venture along with production problems solved social problems not only JV's personnel and also whole Neftchala region. It should be mentioned that budget of Neftchala region is mainly feed by "ANŞAD Petrol" JV. At the time being the company employees are over 740 personnel, in spite

of that, in the Agreement there considered 420. Besides, we indirectly create more job vacancies supplying orders to drilling, construction and shipping, field-geophysical enterprises. As a result of "ANŞAD Petrol" JV's activity we have obtained an



appropriate success in environmental precautions. Draining of bogs created over many years, partial liquidation of open oil storages, repair and renovating of oil pipes and other activities allowed us to solve some ecological problems. In 2003 there were made more expenses on JV's budget for solution of ecological problems. For instance, we consider purifying and injecting the sea polluted field waters. Laboratory surveys have already been carried out and placed orders for special equipment and devices in Turkey. It should be noted, that "ANŞAD Petrol" JV also meets of Neftchala region in natural gas. The JV also supplies gas Khilly region. We also finance sport base and region's kindergarten. At present production, accountant is completely computerized. We hope oilmen of Neftchala region and "ANŞAD Petrol" JV's personnel keep their customary business practice and will achieve even greater success.

“АНШАД ПЕТРОЛ” 10 ЛЕТ

КРУПНЕЙШЕЕ АЗЕРБАЙДЖАНО-ТУРЕЦКО СП ПРОДОЛЖАЕТ НАРАЩИВАТЬ НЕФТЕДОБЫЧУ

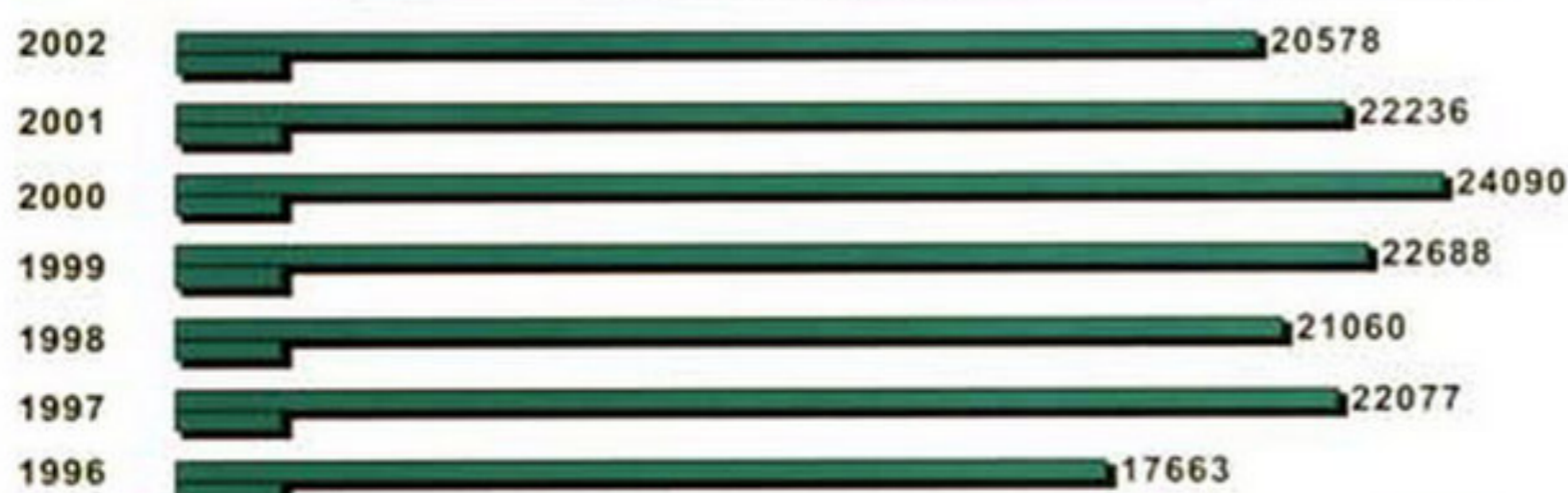
Впервые нефть на Нефтечалинской земле была добыта из скважин глубиной 10-12 метров, пробуренных местным населением вручную еще в конце XIX века. Это послужило началом проведения разведочных работ и открытия новых нефтяных месторождений. В 1926 году здесь удалось добыть промышленную нефть. В течение многих лет месторождение нефти развивалось, на нем было добыто свыше 6 млн. т. нефти.

Совместное Предприятие (СП) "АНШАД Петрол" было создано в

1993 году на основе бывшего предприятия по нефтегазодобыче "Нефтечала-нефть", его учредителями являются ГНКАР и турецкая компания "Attila Dogan Petrol". Контрактная площадь составляет 2500 км², срок соглашения - 20 лет. Территория включает производственные зоны Нефтечала и Хыллы, а также Бабазанан, Хашимханлы, Азадкенд, Насимкенд, Муганлы, Орта Муганлы и Шорсулу. Уставной фонд СП "АНШАД Петрол" составляет \$50 млн. В 1995 году малайзийская ком-

пания "Land and General Berhad" стала участником проекта, купив у СП "АНШАД Петрол" 17,15% долевого участия. С момента начала деятельности СП было проведено немало работ на Нефтечалинской и Хыллинской зонах. Специалисты, привлеченные к реализации проекта, рассмотрели данные об активных и бездействующих скважинах, определили все недостающие материалы и приступили к работе. В итоге была восстановлена деятельность бездействующего оборудования и скважин, восста-

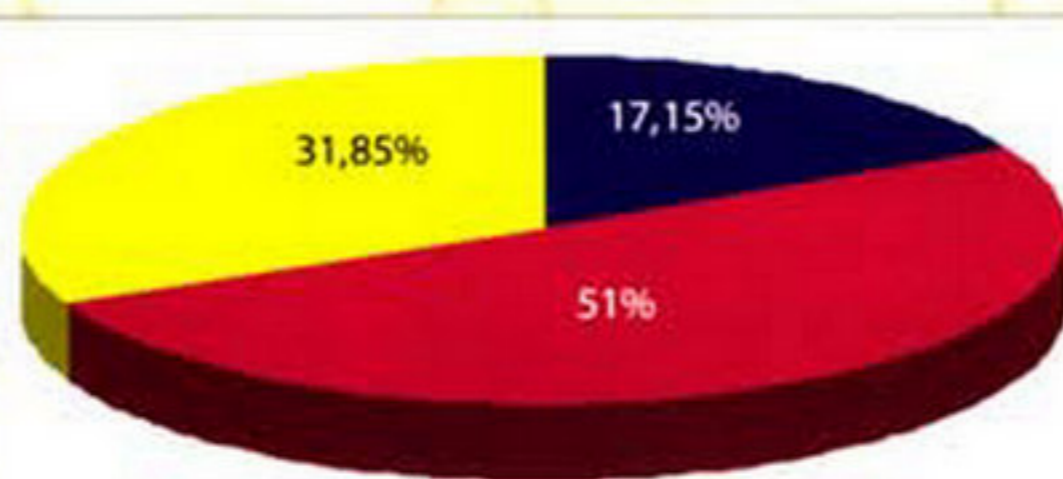
GAS PRODUCTION



новлены резервуары, которые находились под водой, сооружено специальное коллекторное оборудование длиной 17 км. Построив его, в первую очередь была осушена область. В результате были созданы условия для доступа к зданию и сооружениям. Технология ремонтных и эксплуатационных работ постоянно модернизируется. В основном у нас используются материалы и оборудование, отвечающие стандартам API.

С целью организации работ по мировым стандартам помимо азербайджанских компаний привлечено немало иностранных компаний. В Азербайджан было завезено современное оборудование, а местные специалисты усовершенствовали навыки работы на нем. "АНШАД Петрол" также подготовлен проект перехода на замкнутую систему добычи, доставки, сбора, очистки и продажи нефти. Нефть, добытая по этой системе экологически безопасна. В итоге были предотвращены потери, загрязнение окружающей среды и земель. Были построены и сданы в эксплуатацию 23 нефтяных металлических резервуара, общая вместимость которых составляет 36.000 м³, более 20 000 м. нефтяных колонн было отремонтировано и восстановлено и до 35 км. Новых колонн было уложено. Также по современным стандартам были построены и сданы в эксплуатацию офисы, комнаты для операторов, здания для транспорта и специальная техника, склады, цехи и другие объекты. СП осуществило немало мероприятий по укреплению своей финансово-технической базы. На данный момент на балансе предприятия находится более 70 машин и механизмов, и для их работы была со-

здана база для транспорта и специальной техники. С целью восстановления и прокладки новых дорог был построен асфальтовый завод. СП проводятся различные геологические и технологические мероприятия с активным фондом скважин для сохранения и повышения уровня добычи. В Бабазинской области были проведены геофизические исследования. На реализацию вышеупомянутых работ в течение 1994-1998 годов был вложен иностранный капитал в размере \$22,5 млн. В 1994-96 гг. компания "Attila Dogan Petrol" была оператором СП, но с 1997 году ГНКАР взяла эту функцию на себя. С 1998 года СП действует за счет внутренних ресурсов. За это время было предотвращено падение



ГНКАР (АЗЕРБАЙДЖАН) - 51%
"ATILLA DOGAN PETROL" (ТУРЦИЯ) - 31.85%
"LAND AND GENERA BERHAD" (МАЛАЙЗИЯ) - 17.15%

уровня производства, повысилась добыча нефти. В среднем эксплуатируется 155 скважин. Средняя суточная добыча составляет 120 тонн. По сравнению с 1994 годом, прирост добычи составил 31,4%. С момента начала деятельности СП до сих пор добыто 313 тыс. т нефти и 172, 3 млн.м³ газа. В 1999 году начался экспорт нефти.

В 2001 году добыто 45110 т. нефти. Из них 51,4% мы реализовали как собственность СП. На разрабатываемых месторождениях объемы извлекаемых запасов составляют 9,3 млн. т. В 2000 году мы пробурили 7 скважин, еще 8 закончили в 2001 году. Также 6 скважин были закончены строи-

тельством в 2002 году, одна находится на стадии освоения. В 2003 году планируем предпринять ряд мер для наращивания добычи нефти.

"АНШАД Петрол" со дня своего основания параллельно с производственными вопросами

занимается и социальными проблемами не только коллектива СП, но и всего Нефтячинского района. Хочу отметить, бюджет района в основном формируется за счет платежей "АНШАД Петрол". Сейчас на нашем предприятии трудятся 740 человек, несмотря на то, что контрактом предусмотрено 420. Помимо этого, обеспечивая заказами буровые, строительные и транспортные организации, предприятия выполняющие заказы по промысловой геофизике, мы косвенно способствуем созданию еще большего числа рабочих мест.

С созданием СП мы добились определенного прогресса и в вопросе охраны окружающей среды. Осушка годами образовавшихся замазученных луж, частичная ликвидация открытых нефтяных амбаров, ремонт и обновление нефтепроводов и другие работы, позволили нам решить некоторые экологические проблемы. На 2003 год в бюджет СП заложены еще большие затраты на решение экологических проблем. К примеру, мы планируем очистить и направить в море загрязненные промышленные воды. Уже проведены лабораторные исследования и заказаны в Турции специальное оборудование и установки.

Нужно отметить, что потребность в природном газе Нефтячинского района обеспечивается тоже со стороны "АНШАД Петрол". Газификация поселка Хылы также полностью осуществлена нашим СП. Мы взяли на себя финансирование спортивной базы и детского сада района.

Сегодня деятельность предприятия в области производства, бухгалтерии полностью компьютеризована. Мы надеемся, нефтяники Нефтячинского района и коллектив СП "АНШАД Петрол" продолжат свои традиции и достигнут еще больших успехов.

BOTAS

PETROLEUM PIPELINE CORPORATION

TURKEY'S ROLE AS A MAIN ENERGY SUPPLY CORRIDOR TO EUROPE



President of Azerbaijan H. Aliyev with Gokhan Bildaci, Chairman and General Manager of BOTAS

In an ever changing and globalizing world, our country has gained a geopolitically strategic position with all the projects it has embraced. Among all of the organizations in the energy sector, BOTAS has always held a special position. BOTAS, which operates existing crude oil and natural gas pipelines, has launched many pipeline projects that will eventually form a pipeline network throughout our Country. BOTAS continues to make a social-economic contribution to our country's welfare, and aims to continue work in this direction with all its effort.

Among BOTAS's most important targets in this new era is to combine its past experience with the latest developments of the world energy market to improve its

new energy projects, thus, carrying its 'national' organizational structure and vision to a more 'international' level in order to more effectively facilitate Turkey's integration process into the European Union.

With respect to this target, it is possible to summarize BOTAS's activities under 3 main headings: Successful operation of the existing crude oil and natural gas pipelines; construction of national and international crude oil and natural gas pipeline projects; and the new Organizational Restructuring Project.

Our Business is transportation of crude oil and natural gas ...

BOTAS currently operates the 1876 km Iraq-Turkey Crude Oil Pipeline, which transports the Kerkuk oil to our Country (where 579 km is on Iraqi soil and 1297km is on Turkish soil), along with the Batman-Dortyol, Ceyhan-Karakkale and Selmo-Batman crude oil pipelines.

To the present, BOTAS has transported 6 billion barrels of oil through pipelines with various diameters and a total pipeline length of 2297 km, with a yearly transportation capacity totaling 80.2 million tons. With the completion of our Country's pride, 'The Baku-Tbilisi-Ceyhan Crude Oil Pipeline Project' in the year 2005, BOTAS shall be operating crude oil pipelines where the yearly transportation capacity is expected to reach 130.2 million tons and the total length of the crude oil pipelines shall reach approx-

imately 3368km. To diversify our energy supply resources, the Russian Federation-Turkey Natural Gas Pipeline Project was constructed in order to transport Russian natural gas to our Country. As a result, our internal natural gas transportation system has reached 4700 km. With the completion of currently ongoing and planned future pipeline constructions, this figure will reach approximately 7500 km and all the contracted volumes will be able to be transported to the consumption points within the country. Together with that, we are working on the determination of the transit capacity of the system for planned connection to Europe through our ongoing projects.

In order to overcome the seasonal fluctuations, the offshore gas reservoir with a 1.6 BCM annual storage capacity in the Marmara Sea will be used as gas storage following the depletion. The reservoir will be the first storage facility for Turkey and expected to be taken into operation in 2005. Also, the salt caverns in the Salt Lake are planned to be used for underground storage. Following the completion of engineering studies and environmental impact evaluation report, the tender for construction is planned to be issued in mid 2003.

While the yearly consumption of natural gas in 1987 was 500 million m³; with the expansion and extension of the above mentioned pipeline the increase in the pipeline capacity has reached to some 17.6

billion m³ by the year 2002. This increase in consumption of natural gas is primarily due to its being an economically and an environmentally friendly energy resource.

The expansion of the national natural gas transmission network, taking into consideration the mid and long term projections above, is continuing at a very fast pace. In addition to increasing the transportation capability of our existing pipeline system, by the end of the year 2004, with the completion of the ongoing pipeline constructions and planned transmission and distribution lines, approximately 60 city centers shall have access to natural gas. With the widespread use of natural gas throughout the country, every year more citizens and industrialists will be able to take advantage of this economical, environmentally friendly and highly productive modern fuel.

Since 1987, when Turkey first introduced natural gas, BOTAS has purchased a total of 124 billion m³. 98 billion m³ of it came through pipelines and 26 billion m³ of it was Liquefied Natural Gas (LNG) delivered through maritime transport.

Today, Turkey is in a drastic industrialization process with its dynamic population about 70 million. Huge amount of additional investment is required in energy sector as a consequence of increase in energy demand.

Increase in energy demand has reached to some extent that, state-owned companies can not cover this additional investment so it has shown crucial importance to cover this increase by local and foreign private initiatives within the framework of sector policies.

When we look at the current consumption projections for natural gas, the estimated consumption levels will be approximately 43 BCM in 2005, 55 BCM in 2010, 67 BCM in 2015 and 83 BCM in 2020 in Turkey. However mainly due to the recently lived harsh economic crisis in Turkey we have made some revisions on the gas demand estimations for the coming years. We foresee that with the fast recovering economy, currently estimated demand figures for the future will be met, nevertheless at the end of last year, we ini-

tiated the new Turkish Market Research Study and with the coordination of the Middle East Technical University, 15 universities are conducting the study including the demand projects, for 45 city and 25 district all over the Country.

BOTAS has signed 8 long-term sales and purchase contracts with 6 different supply sources and the volume of 67.8 BCM gas has been contracted. One of these contracts was signed with SOCAR in 2001 to transport Azerbaijan natural gas to Turkey. Natural gas deliveries are planned to start in 2006 with 2 BCM. In order to integrate the Caspian natural gas to the national grid, BOTAS has developed a natural gas pipeline project from the Georgia-Turkey border to the junction point with the Eastern Anatolia Natural Gas Transmission Line. The engineering study for the Turkish Section of Baku-Tbilisi-Erzurum Line is about start.

Taking into consideration the market requirements and need for international integration and transparent competition, the new Natural Gas Market Law No. 4646 is enacted on May 2, 2001. This means that, like all the European markets we are also in a tight schedule of gas market liberalisation process.

The context of the Law can be summarized as follows,

- * **The Energy Market Regulatory Authority (EMRA) is constituted,**
- * **Import, transmission, storage and distribution of natural gas will be unbundled,**
- * **Legislation and its implementation will be regulated suitable to the European Union regulations.**

Tariffs relating the natural gas began to be determined monthly and all actions regarding the licensing and investments have been proceeded according to the Law and Regulations by EMRA since 2nd of November 2002.

In the near future, with respect to the new natural gas law, BOTAS shall compete with other organizations under free market conditions, acting as a private company, and will aim to take advantage

of the opportunities in the national and international arena.

By signing major pipeline projects, we aim to create a strong energy bridge between production centers and consumption points.

The Caspian, Middle East and Southern Mediterranean regions harbour the majority of the world's hydrocarbon reserves. Our country is seeking to use this geographical advantage by supplying the increasing need for energy through these resources and by developing pipeline projects to distribute these rich resources to the world markets.

The Baku-Tbilisi-Ceyhan Crude Oil Pipeline Project is, without doubt, one of the most important amongst these projects. This pipeline, which shall extend from Baku to Ceyhan with a total length of 1774 km (Turkish section being 1074 km), aims to transport approximately 50 million tons of crude oil produced primarily from Azerbaijan and the other areas in the region to be distributed by tanks from the Ceyhan Marine Terminal to the World Markets. With the establishment of this project, an economical and environmentally friendly transportation system shall be developed. The BTC P/L shall be completed and ready for operation by the beginning of 2005, in compliance with the project schedule and within the project budget.

As known the first phase of the BTC Project, Basic Engineering has been successfully completed in May, 2001 and subsequent to the second phase, namely the Detailed Engineering that completed in June, 2002. Main Export Pipeline (MEP) Participants has then issued the Notice to Proceed for the Land Acquisition & Construction Phase on 29th of August 2002 setting the commencement date for 32 month Phase as the 10th of September 2002. The agreements for construction and procurement were signed on the 20th of September 2002. All works regarding the construction and procurement are ongoing in line with the schedule. The first line will arrive on the 13th of February 2003 to the Iskenderun Port. As a result of the works I

have mentioned above, the construction of the pipeline will be completed by the end of 2004 and the pipeline is planned to be operational in early 2005 following the necessary testing activities.

The BTC P/L, which is the most critical pillar of the East-West Energy Corridor, will not only increase Turkey's geopolitical importance but shall also contribute to political and economical stability in Turkey, Azerbaijan and Georgia along with all other Countries belonging to the region. Above all, this project shall pioneer the other natural gas and crude oil pipeline projects in this region regarding transportation to the world markets.

In addition to our crude oil transportation targets, BOTAS plans to distribute the natural gas produced in the above mentioned region both to Turkey and via Turkey to the world markets.

Turkey and Greece are working on the integration of their natural gas systems with the realization of the Southern Europe Gas Ring, in order to transport the natural gas provided from the Caspian, Middleast and Southern Mediterranean regions and from other international resources through Greece and Turkey to the European Markets.

We have signed major agreements with our neighbouring Country, Greece, within the scope of the Turkey-Greece Natural Gas Pipeline Project. Our target is to launch gas transportation to Greece by the beginning of 2005.

Meanwhile we continued to search for alternatives to transport the gas to the European markets after Greece. One alternative was an off-shore interconnection to Italy. Another one would be from Greece to follow a route along the Adriatic Sea. As a consequence, the Italian gas company Edison Gas and DEPA of Greece has signed a memorandum at the end of July 2002 and BOTAS involved to this agreement upon their invitation. The Interconnector Turkey-Greece Project will likely turn to be the Interconnector Turkey-Greece-Italy.

According to much research, it is envisaged that starting from the year 2005, an increasing amount of gas from the

Caspian and Middleast regions shall be transported through Turkey to the West. This has led us to emphasize using more than one direction within our strategy of reaching European markets. Our initiatives with regard to this goal have been to commence studies regarding connecting suitable alternative routes to the Turkey-Austria gas systems within the framework of the documents signed between the Bulgarian, Romanian, Hungarian and Austrian gas companies. Our target is to launch the 4th and reliable gas supply source after Russia, North Africa and the North Sea in order to provide the European Union with a diversified gas supply by establishing complementary pipeline routes.

With the new legal arrangements and the Integrated Management System that we have initiated, we are targeting to increase the efficiency of our activities and our contribution to the national economy as an organization.

Recently in the Turkish Energy Sector, while liberalization of the legal infrastructure is being rapidly developed, works have concurrently been initiated which are rapidly continuing towards aligning our national energy legislation with that of the European Union legislation. As mentioned above, on May 2, 2001 the 'Natural Gas Market Law' number 4646, came into force by liberalizing the national natural gas market of Turkey for the purpose of creating a financially strong, stable and transparent environment and to independently regulate and supervise the market. BOTAS, conscious of its responsibilities within the framework of the new law, has initiated the necessary studies to conform to the free market conditions following the termination of its monopoly status.

BOTAS is doing its utmost to carry out its responsibilities within the timetables that are specified in the new law, and would like to transform its present national structure into a respectable and a very much sought after Company, operating in the international arena. To this end, BOTAS embarked upon the implementation of an Integrated Management

System at all levels of the company. International standards that have been put into practice by the BTC Crude Oil Pipeline Project Directorate as of March 21, 2001 in the area of Quality, Environment and Occupational Health and Safety, has been implemented throughout the entire BOTAS Corporation and BOTAS was awarded three very significant international certificates namely ISO 9001, ISO 14001 and OHSAS 18001 on November 29, 2002. This is a very important stepping stone for our personnel who envisage transforming BOTAS into an internationally respected and acknowledged energy company and BOTAS become an example as an energy company working in compliance with international quality, environmental and health and safety standards.

Needless to say, BOTAS is working in compliance with all international standards in this new era. In this regard, BOTAS is in the position to establish the East-West Energy Corridor and the 21st century Silk Road which is of strategic importance for the future of Turkey.

As BOTAS, we believe that the spreading of this new concept to the Turkish private and public sectors, with the strong conviction at BOTAS and with the overall support of our dedicated personnel, shall provide enormous advantage in our integration process with the European Union.

Thanks to our international standards, our accumulation of experience over the years, our vision of being a guiding organization in the sector, as well as a leader in the region and a respectable company in the world, and above all, taking advantage of the national and international cooperation opportunities, BOTAS has created an energy corridor for natural gas and crude oil activities in Turkey. As an international pipeline transportation company accepted by the energy world, we will do whatever is necessary to bring our country a bright future

MIDDLE EAST PETROL DOUBLED THE THROUGHPUT CAPACITY OF AZERBAIJAN'S DUBENDI TERMINAL



Mr. Yunus Arifoglu
Vice President - Middle East Petrol

Middle East Petrol's Dubendi Terminal is located on the Caspian Sea shore of Azerbaijan, approximately 50 kilometers northeast from Baku. With its current transshipment capacity of 10 million tons per year, Dubendi terminal acts as a major hub for transit transportation of crude oil and oil products from Caspian Region to world markets.

Middle East Petrol takes the delivery of crude oil and oil products at the East Caspian Ports of Turkmenistan and Kazakhstan and transports the cargo for re-delivery to client at the Black Sea Ports of Georgia. In addition, Middle East Petrol provides transportation services for Azeri Origin oil products from Baku to the Black Sea.

Dubendi Terminal receives the crude oil and oil products transported by tankers from other Caspian Sea Ports. Dubendi Port is a natural sea port located across Pirallahi Island, which acts as a breakwater. Pirallahi Island protects Dubendi Port from frequent strong wind and high waves of the Caspian Sea and this makes Dubendi Terminal a unique location as the receiving point of transit crude oil and oil products. The distant location of Dubendi Terminal to the city center and populated areas brings other advantages in terms of protection of the ecology and operational safe-

ty. 4 vessels can discharge their cargoes simultaneously at Dubendi Port. Dubendi Port can receive 12.000 DWT vessels of Caspian Shipping Company, which are currently the biggest tankers in Caspian Sea. The sea bottom of Dubendi Port and the channel is sandy and can easily be dredged when necessary.

The storage capacity at Dubendi Terminal is 150.000 m³ for clean products (Gasoline, diesel, naphtha, jet fuel etc.) and 150.000 m³ for black products (crude oil and fuel oil). Clean product tank farm was totally refurbished and put in operation in August 2002 by Middle East Petrol.

Full segregation of different oil products is applied during vessel discharge, storage, train loading and transportation. The quality and the quantity of the crude oil and oil products are monitored at every stage of the operation by first class independent inspectors appointed by the clients.

Parallel to the investments at the Port and storage facilities, the capacity of the Dubendi Rail Loading Facility was doubled by Middle East, by building a clean product loading rack as an extension to the black product rack. 78 rail tank cars can be loaded simultaneously within 2 hours at Dubendi.

Pinpointing lack of rail tank cars necessary for transportation of crude oil and oil products on Trans-Caucasian route, Middle East Petrol signed agreements for the purchase of 1000 rail tank cars. These rail tank cars have steam jacket installed, enabling the transportation of crude oil and oil products with high pour point all around the year.

In addition to the Head Office in

Dubai (UAE) and the Operational Center in Baku, Middle East Petrol has operational offices in Ashgabat (Turkmenistan), Tbilisi (Georgia) and Batumi (Georgia).

Transportation activities of Middle East Petrol create significant benefits to the countries of the region in terms of exports of crude oil and oil products, transportation revenues, and employment. In addition to economical benefits, transportation industry is strategically important for Azerbaijan and Georgia which are also supported on the development of transportation by European Union under TACIS / TRACECA programme.

Middle East Petrol recently signed a long term transportation agreement with major American oil company ChevronTexaco and managed to include Veba Oil (now a part of BP) as well as international trading company Glencore and several regional traders into the client portfolio.

Considering the trends and developments in Caspian Oil Industry, Middle East Petrol prepared plans and projects to utilize Dubendi Terminal as the starting point of Baku - Tbilisi - Ceyhan Pipeline due to its potential for further development and its proximity to Aktau Port of Kazakhstan.

President of Middle East Petrol, Mr. Abdolbari Goozal, states that providing first quality service, customer satisfaction, safety and protection of the ecology are their priorities. Middle East Petrol aims to speed up investments in oil industry and become one of the key players of Caspian oil industry in the near future.

REFORMS OF SOCAR

BACK TO THE FUTURE

Talks and different hearings on full or partial refurbishment of State oil company of Azerbaijan were round-ed so long time.

In accordance with President of the country PA SOCAR "Oil and gas extraction at the sea" and PA SOCAR "Oil and gas extraction on the land" will be united in the whole structure and being on their base there will be established PA "Azneft". On the base of external economic links management (EELM) and "Azneftejhzat" ("Azneftsnabjeniy") it is being established the Marketing and economical transactions management. On the base of PA "Oil trunk pipelines" it is being found "Baku plant of Deepwater platforms". On the base of PA of SOCAR "Shelproyektstroy" it is established "Baku plant of deepwater platforms". On the base of PA "Aznefteyag" - SPP "Aznefteyag", on the base of PA "Azneftynadjag" - SPP "Aznefteyandjag".

By words of president of SOCAR Natic Aliyev, the SOCAR reform is directed onto establishment of centralized management system, but does not stipulate staffs reduction. "The Decree is directed on SOCAR structure to be performed, strengthening of management and principles of marketing economy to be implemented. But definitely I declare that there no any reductions are expected; just only several leading employees will be passed to other positions, presumably, more lower ones than they were occupied before", - N.Aliyev stated

Hearings on massive dismissals commenced immediately following publication of the Decree issued by G.Aliyev in official press. The matter is that in the structure of SOCAR there exists numerous manage-

ment and departments, which duplicate its liabilities which certainly is caused to augmentation of oil and gas extraction cost price at SOCAR fields. Among them there are department of geology, exploring, development, objects to be constructed. In accordance with words of SOCAR's representatives, association of two PA companies into the joining management is "the first step onto oil and gas extraction profitability to be increased, simplifying by raw material production to be operated".

During 2002 "marine" PA SOCAR produced 7,384 mln tons of oil and 3,946 bln cub meters of gas, and "by land" PA accordingly 797,8 ths tons of oil.

Newcomers at the marketIn the Decree of President it is noted that by opening intended for privatization is announced the ones being income into staff of SOCAR, trust "Caspornefteburstruoy", trust "Casporneftsotsconstruction", and department of "Avtonaglyyat".To SOCAR and Steering committee of opened to privatization of enterprises are authorized the responsibility for managing and property keeping of those enterprises up to the moment of their privatization. To Ministry of Economic Development it is authorized directly to implement the privatization.

Let us note that SOCAR trusts being opened for privatization intended for stabilize operation in terms of marketing economy is needed to receive many certificates for operation thereof as per international standards, for instance ISO or API.

Nowadays in that enterprises there are exports who could work at economical market having been known the trusts' experience, SOCAR will provide them by relevant customers.

However, for working with foreign companies which is deemed is more economically attracted, it is not enough to possess by many years experience work. Let us remind that by the only trust, which is capable to lead operations on international standards is SOCAR "Casporneftegasstroy", which received appropriate certificate from the Turkish Institute of standards. But azerbaijanian companies this year might appear the possibility to receive such certificates, as it is said, not leaving home. Starting from this year, Britain American Business-Center is intended to enlarge services for Azerbaijan companies and will promote them to obtain international certificates for works to be carried out on international standards.

"Appearance of certificate being issued will depend upon activity of the company. In the whole, just in some of registered in the centre companies there are international rights on running the said works. Now, here it is registered more than 250 azerbaijan companies and many of them had already received relevant works from the part of Br and contractors of that companies". - the Center noted.

Main vector of SOCAR

In the text of the Decree it is said that in accordance with SOCAR, by principal goal of the company is searching, exploring, preparation and oil and gas fields to be developed, including sites at land and sea. Except for that, SOCAR will be involved in oil, gas, condense and oil products to be transported. In duty of SOCAR there are entered stable provision of consumers requirements by energy carriers, other terms and services to be implemented and obtaining revenues. The Decree of head of country says that SOCAR president, the first vice president and vice presidents are nominated and released from their posts by President of Azerbaijan.

The structure of SOCAR is as follows:

- Steering committee:
- President
- The first vice president
- Vice president on geology and geophysics and oil fields survey
- Vice president
- Department of the company
- Enterprises entering into the staff of SOCAR:
- PA "Azneft"
- PA "Geophysics and engineering geology"
- Oil pipeline management
- Marketing and economic transactions to be operated
- Foreign investments to be operated
- SPA "Aznefteyag"
- SPA "Aznefteyanajag"
- "Baku plant of deepwater platforms"



Export - import

New scheme of export and import transactions of the company is reflected in the basic provision which is subject to developed by SOCAR during month. Deprivation of status of Production amalgamation as to oil refinery enterprises of SOCAR envisages that factories soon, will be operated as productive enterprises, having been preserved by that the status of legal entity, but performance of export bargains will be imposed upon Management of economical and marketing transactions (former external economic Department).

PA "Azneftiyag" and "Azneftyanajag" rename in NPZ could deprive plants by constructional, transportation and small export-import divisions. NPZ will just produce oil products, and new management to export the production. In the whole, SOCAR and government of the country is satisfied with operation of Marketing and Economic transactions Management pursuant to which its expansion is being run. By the way, now the Management will deal with satisfaction of oil and oil products requirements and external and internal market. During 2002 Management of exter-

nal economic links exported to the world markets 2,535 mln tones of oil and 905,1356 ths tons of oil products (produced at NPZ "Azneftyanadjag"), PA "Azneftyanajag" exported 1,741 mln tons of oil products.

Today, both Azerbaijani NPZ are operating approximately by 40 % of own potential capacity. Each daily level of crude oil extraction makes up under SOCAR nearly 245 ths barrels. "Azneftiyag" is accounted on refinery of 230 ths barrels / day, but "Azneftyanajag" - 200ths bar a day.

WHEN THE ISSUE WAS MADE UP**AZERBAIJAN CAN BECOME LARGEST GAS PRODUCER OF THE CASPIAN****JAOC TO CONFIRM SHORTLY DISCOVERY OF THE LARGEST GAS CONDENSATE FIELD IN AZERBAIJANIAN SECTOR OF THE CASPIAN**

* Next week the Japanese Absheron Operating Company (JAOC) is going to confirm the discovery of largest gas condensate field in Azerbaijanian sector of the Caspian, CEW got to know from a confidential source in JAOC. Azerbaijanian experts think the said structure cannot give in for its reserve volume to Shah Deniz field, the other large Azerbaijanian field.

According to the information available, the reserves were discovered while drilling the second prospecting well at the promising Ateshgah structure. Well headway has been suspended at the mark of 5,000 meters (designed depth is 5,135 m).

JAOC is shortly to take a decision jointly with SOCAR whether they should go on with prospecting drilling. The officials of both the consortium and SOCAR yet refuse to report at least the approximate figures about the gas reserves discovered. It is noteworthy that the sinking of the 2nd well proceeded on the schedule and unlike the 1st

prospecting well without any complications. The remaining 35 meters undrilled are explained by the fact that the drillers ran across a gas reserve. The drilling was performed from Qurtulush jack up rig. It is noteworthy that the 2nd well is located 20 km away of the 1st one which was drilled at Yanan Tava field and failed to show particular results. Then the drilling was done completely and ceased at the level of 4,715 meters down (designed depth was 5,050 meters) due to geological complications. By the way, the said well happened to be one of the most hard- sunk one among those the foreign companies ever drilled in Azerbaijan. Its headway that started on October 5, 2001, was accompanied with regular stops caused by abnormally high pressure. Only the 1st well at the Muradkhanli- Cafarli- Zardob contract block can serve as an example of the kind, and it was drilled by British Ramco. The total area of the contract block consisting the Ateshgah- Yanan Tava - Mugan Deniz structures is 510 sq. km. The sea depth is varied from 20 to 100 meters and the productive layers have been revealed at the depth of from 2, 000 to 4,000 meters. The

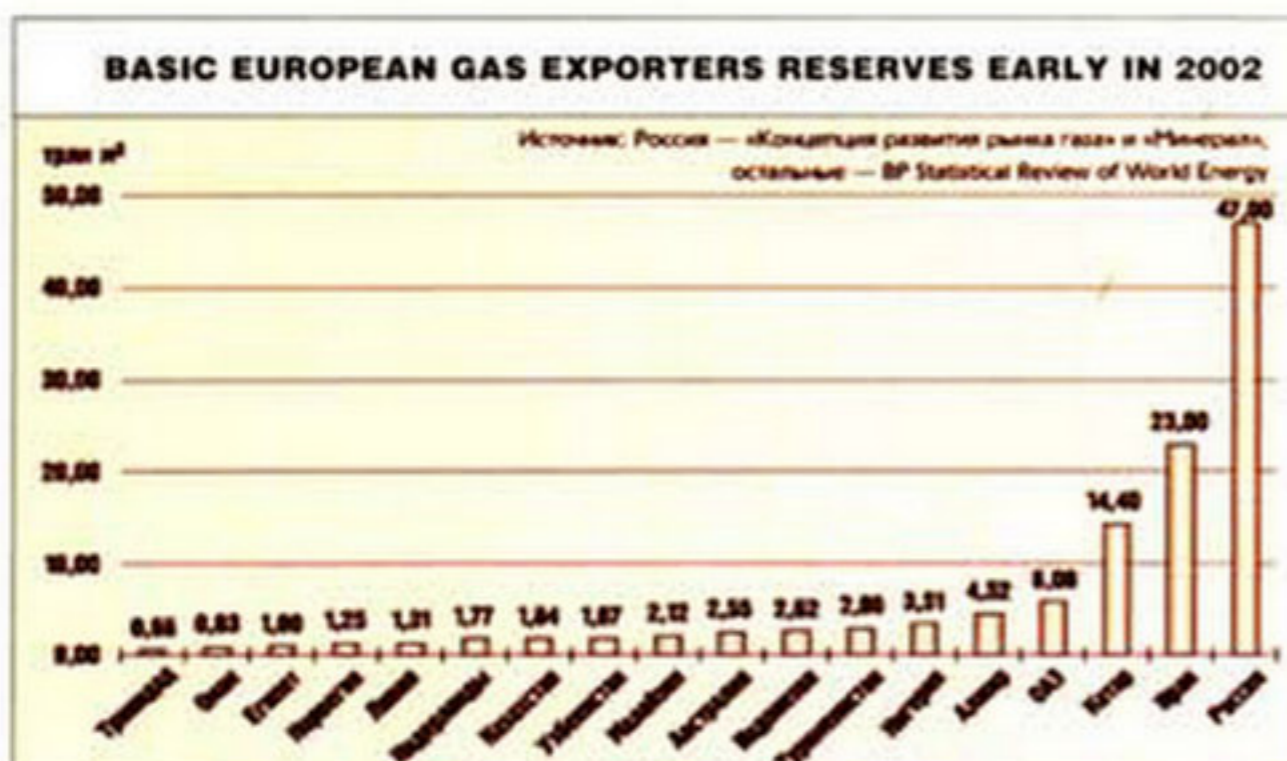
reserves of the area are estimated in 75 -90 mln tons of oil, while the required investment to the project make about \$2.3 bln. The contract on the area was signed between SOCAR which got 50% production share and the consortium of Japanese oil companies on December 25, 1998. The Japanese consortium consists of JAPEX (operator of the project, 22.5% production share), Inpex (12.5%), Teikoku (7.5%) and Itochu (7.5%). The Japanese National Oil Corporation (JNOC) came out as an organiser, risk insurance agent and financial guarantee which is to cover 50% of the consortiums expenditures. JNOC is to receive two thirds (66.6%) of the income of all Japanese companies, the participants of the consortium. The validity period of the contract is 25 years, but upon agreement with SOCAR it can be extended another 5 years.

Thus, in case, the predicted estimation is confirmed Azerbaijan gets into the line of largest potential natural gas producers. This can bring corrections in the formation of the countries gas strategy aimed today at Shah Deniz gas potential and purchase of Russian gas which have already exceeded by 20% the gas production by AzNeft (SOCAR).

As is evident from the data cited below, on the volume of recoverable reserves of the blue fuel Azerbaijan can stand in line of the countries like Uzbekistan and Turkmenistan.

The said discovery may happen to be just at the right time to push the realisation of the Shah Deniz project, as well as the construction of the Baku-Tbilisi-Erzurum gasline construction project with further extension towards the European market via Turkey and Greece to Italy. The opportunities of Azerbaijan to take a place in the market of Europe will grow even more.

Reference: Russia recovers at present more than 585 bln c/m of gas a year, Uzbekistan produces 50 bln, Turkmenistan -45 bln and Kazakhstan -10 bln c/m.



"AZTURGAZ"

EXTENDS HER TRANSPORT FACILITIES



Fikret Sujayev
General Director
of AZTURGAZ JV

Azeri-Turkish Joint Venture "Azturgaz" JV was registered in the roll of the state joint ventures in the Azerbaijan Republic in the Ministry of Finance of the Azerbaijan Republic on 16.11.1995 (registration № 973). Venture founders are State Oil Company on behalf of the Azerbaijan Republic and "Altintas Kimya ve Ticaret" Company on behalf of Turkey.

The main purpose in the venture establishment is construction of the gas-filling stations for modern 2 and 12-kg cylinders, train special personnel in this field, provide purchase of the required auto-transport facilities. At present, service in the villages, countries and working places around Baku by the order is being rendered. Number of customers already totals to 25000.

In April 1997 Joint Venture "Azturgaz" JV established its

branch in the city of Ganca investing them with money. "Ganca-Azturgaz" Production Association has been engaged in the provision of the liquid gas-cylinders to the population and the sale of the gas equipment since August 1998 up to present.

including Lankaran-Astara, Yevlax, Zaqatala-Saki, Baki-Quba. At present, many juridical and natural persons, who are engaged in the business activity, render liquid gas sale services to the population on the basis of more than 100 agreements in 52 regions and cities of the



— Along with Ganca-Qazax region, Joint Venture "Azturgaz" provides sale of the liquid gas sale in other regions of the Azerbaijan Republic,

Republic. Number of employees in this field totals to 300 persons.

With the purpose of expansion of its activity, creation of new production areas, organization of working places, Joint Venture was given 2-hectar-land area near the existing gas-filling station in Qaradag region of the city of Baku on the basis of the appropriate decision of the Executive Power of the city. Construction of the testing squares for the gas-cylinder and liquid gas transporting auto-balloons is supposed to complete by the end of this year. For the last 7 years we have specialized in service and sale of 12 and 20 LPG (gas-propane) balloons. We are the leading supplier for this article in Azerbaijan. We offer a more comprehensive service.



ДАВЛЕНИЕ ГАЗА - "СЛОНЫ" ЗАВОЕВЫВАЮТ ЕВРОПЕЙСКИЙ РЫНОК

Турецкий рынок

Летом прошлого года в Турцию начались поставки иранского газа, 3 февраля этого года запущен российско-итальянский "Голубой поток", на турецкий рынок "метят" государства Персидского залива. Иран уже стал первой страной Персидского залива, поставляющей газ на европейский континент по трубопроводу. Еще с 1996 года, заключив соглашение с Турцией о поставках природного газа сроком на 22 года, Иран намерен ежегодно экспортировать туда от 2,3 млрд м³ до 30 млрд м³. В нынешнем году, согласно подписанным документам, Россия будет ежедневно поставлять в Турцию по этому трубопроводу 6,5 млн. куб. метров газа. В 2007 году, когда газопровод должен выйти на проектную мощность, этот показатель вырастет до 16 млрд кубометров в год. По данным "Газпрома", турецкая сторона уже завершает строительство электростанций в провинции Самсун, которые будут работать на российском газе. Кроме того, никто не должен вводить в заблуждение незначитель-

ность доли потребления природного газа Персидского залива. Этот регион обладает огромным экспортным потенциалом, и следует учитывать этот фактор. В этих условиях - наступления "слонов" более мелким производителям природного газа со временем будет все сложнее находить самостоятельно место на этом столь "популярном" сегодня рынке "голубого топлива".

Тем более, турецкая экономика в настоящее время переживает кризис, из которого не может "выкарабкаться" уже много лет. Поэтому понимает, что в рамках уже действующих договоров "о купле-продаже" газа, не сможет переварить такой огромный объем "голубого топлива".

В течение прошлого года Турция шесть раз снижала свои оценки в потребностях в газе. В январе 2003 года турецкая государственная компания BOTAS опять уменьшила свои оценки. В этот раз на 1,843 млрд м³. Так по прогнозам BOTAS, в текущем году стране понадобится 23,953 млрд м³, а раньше эта цифра составляла 25,796 млрд м³ топлива.

В 2003 году разница между поставками и потреблением составит 1,987 млрд м³, то есть Турции понадобится 23,953 млрд м³, а импортировано в страну будет 25,940 млрд м³.

Схема развития событий в рамках газового потребления в течение ближайших 18 лет будет складываться следующим образом:

Таким образом, из вышеприведенных цифр видно, что через 17 лет Турция предполагает увеличить объем потребностей газа на 58,832 млрд м³.

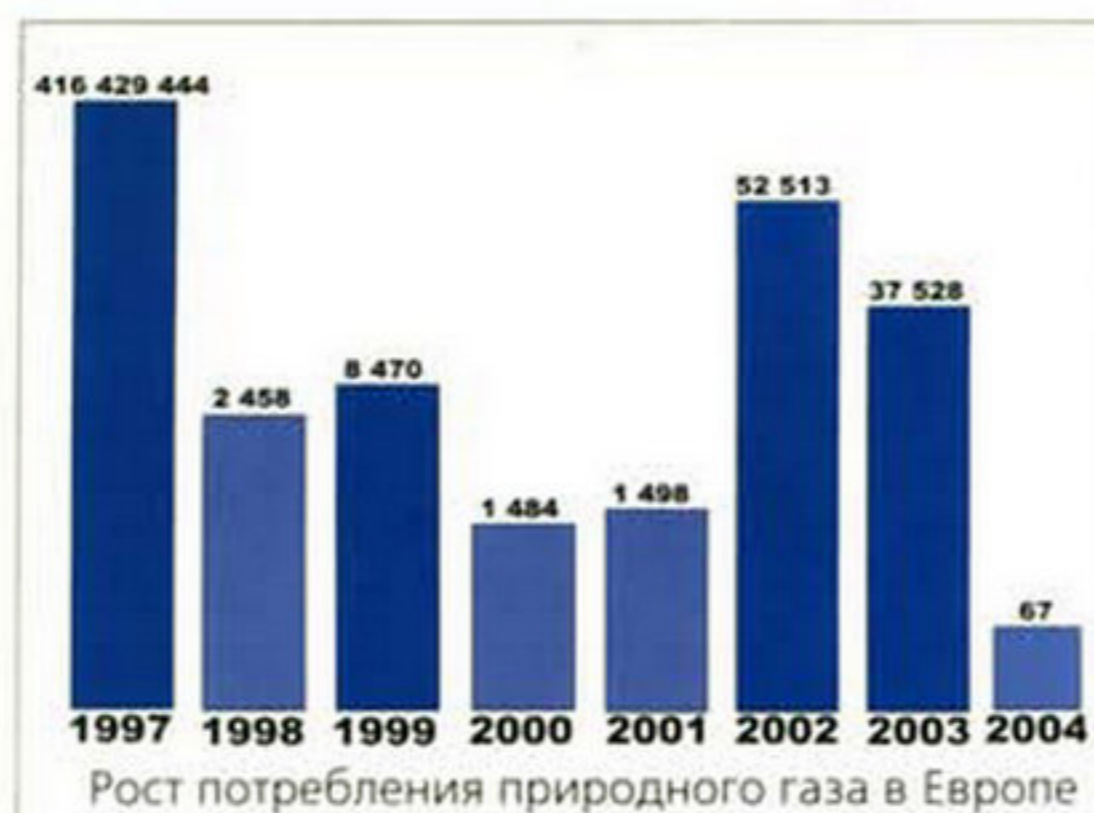
Уже в январе 2002 года Турция смогла оплатить только 80 процентов импортированного газа. Вот почему Анкара не раз пыталась изменить условия соглашений с

Россией и Ираном о закупках их газа, а в последние несколько месяцев активизирует попытки наладить реэкспорт в Европу "голубого топлива", поступающего в страну в рамках уже заключенных контрактов. Турция уже уменьшила цену поставок иранского и российского газа. Бывший министр энергетики и природных ресурсов Турции Зеки Чакан заявил 11 сентября 2002 года о том, что BOTAS и российская компания GazExport пересмотрели некоторые условия соглашения о поставках газа из РФ в рамках проекта "Голубой поток". Стороны пришли к согласию в вопросе уменьшения цены импортируемого газа; теперь она снизилась на 9 процентов, так что, Турция сэкономила \$280,4 млн. на закупках российского газа. Отметим, что Турция не раз подтверждала свои интенции активно участвовать в строительстве газопровода, который протянется с гигантского азербайджанского месторождения "Шах-Дениз" через Тбилиси в турецкий Эрзерум, и далее до Анкары. После 2008 года эту магистраль намечено продлить до Стамбула, а также довести до Болгарии. Напомним, что в конце прошлого года в Афинах состоялось обсуждение перспектив реэкспорта азербайджанского газа с "Шах-Дениза", в котором приняли участие представители DEPA, ГНКАР, турецкой BOTAS и ряда газовых фирм балканских стран. Причем, как заявлял президент ГНКАР Натиг Алиев, Афины гарантировали закупки 500 млн. кубометров азербайджанского газа, который будет поступать в Турцию. Правда, это не дополнительные объемы газа: поставки в Грецию будут выделяться в рамках азербайджанского экспорта в Турцию (первоначально в 2 млрд кубометров).

Отметим и то обстоятельство, что в компании BP-Azerbaijan довольно сдер-

Прогноз потребностей Турции в энергоносителях

Год	Топливо млрд м ³	Газ млрд м ³
2004	30,756	28,846
2005	32,196	31,752
2006	46,047	42,369
2007	47,879	48,372
2008	49,463	52,304
2009	52,117	56,804
2010	55,102	59,731
2015	67,345	54,398
2020	82,785	56,128



жанию отнеслись к этой информации. Как заявил ее глава Дэвид Вудворд, представители ВР не принимали участия в переговорах в Афинах. "Мы планируем поставки газа турецкой BOTAS, остальное - дело турецкой компании: куда она будет транспортировать эти объемы - на внутренний рынок или в Грецию. В дальнейшем же рынки Европы, естественно, могут нас заинтересовать", - сказал он. Впрочем, столь прохладное отношение можно объяснить, наверное, тем фактом, что маркетингом европейского рынка газа будет заниматься норвежская Statoil. Она возглавит компанию, которую создадут участники проекта "Шах-Дениз" для анализа возможностей продажи на европейском рынке азербайджанского газа. Поэтому, по мнению ряда аналитиков, для транспортировки газа европейский рынок является более перспективным, чем турецкий. Уже не имеет смысла увеличивать объемы поставок газа в Турцию, поскольку, она уже взяла на себя большие обязательства по закупкам, и теперь показатели ее импорта превышают объем потребностей в этом топливе (как это видно из вышеназванных цифр в таблице).

"Турция, безусловно, будет выполнять обязательства по уже подписанному соглашению с Азербайджаном "о купле-продаже" газа. Перспективы же увеличения - мизерны", - отмечают аналитики. У Азербайджана, кстати, нет также перспектив транспортировки топлива южнее страны, например, в Иран. Иран - вторая по газовым ресурсам страна в мире и сама заинтересована в рынках сбыта. Если Азербайджан и будет транспортировать газ в сторону Ирана, то это бу-

дет связано только с идеей реэкспорта или же с учетом осуществления своих операций.

Турция предполагает, что когда будет получать к 2009 году от Азербайджана 6,6 млрд м³ газа в год, топливо может реэкспортироваться через территорию Турции в европейские страны. Греция, например, в настоящее время получает из

России 3 млрд м³ газа в год. А к 2010 году импорт газа должен вырасти вдвое. Тем не менее, транспортировка азербайджанского газа в Грецию будет направлена не на покрытие энергетических нужд Греции, а на то, чтобы направить его дальше - в Словению, Хорватию, а оттуда в Германию, Италию и Францию. На сегодня европейские страны покрывают свои потребности в газе на 30-35%.

По словам президента Государственной Нефтяной Компании АР (ГНКАР), сегодня страны Европейского союза (ЕС) заинтересованы в поисках альтернативных источников природного газа и для этого ЕС намерен наладить крепкие экономические связи между Грецией с Тур-

Поэтому, в рамках первого этапа, ЕС выделит грант Греции для подготовки ТЭО перемены между газовыми сетями Турции и Греции", - сказал Н. Алиев. По его мнению, перемена между этими странами даст возможность прямых поставок азербайджанского газа в Грецию.

Финансирование строительства трубопровода Караджабей-Каматини (Турция - Греция) каждое государство будет осуществлять за счет собственных средств.

В целом, Греция поддерживает прямые поставки Азербайджаном газа в эту страну и далее в центральную Европу. Н. Алиев отметил, что Азербайджан очень важно обеспечит сегодня рынок сбыта "Стадия-2" полномасштабной разработки проекта "Шах-Дениз". "Стадия-1" сегодня полностью обеспечена поставками топлива в Турцию. Поэтому сейчас нужно решить вопрос с надежной и стабильной поставкой газа, не зависимо от объемов.

В рамках проекта "Шах-Дениз" по трубопроводу Баку-Тбилиси-Эрзурум Азербайджан планирует поставить в Турцию 89,2 млрд м³. Поставки, по прогнозу Botas, начнутся с 2006 года в объеме 2 млрд м³. В 2007 году страна поста-

Динамика и прогноз спроса на газ в Европе

Год	1990	1995	2000	2001	2005 (оценка)	
	факт				умеренный вариант	ускоренный вариант
Спрос, млрд м³	348.5	396.9	476.7	483.9	550	570
Среднегодовой рост за предшествующий период	2.5%	2.8%	4.02%	1.5%	3.1%	4%

цией. Газовая перемена между Турцией (Караджабей) и Грецией (Каматини), общей протяженностью 280 км. будет построена в 2005 году.

Отметим, что в ходе переговоров в Греции между ГНКАР и греческой государственной DEPA, со стороны последней не было заявлено каких-либо объемов. "Сейчас речь идет о создании условий для возможной транспортировки азербайджанского газа в Грецию и дальше в Европу. Каспийский регион - основной альтернативный источник поставок природного газа для Европы.

вит на турецкий рынок - 3 млрд м³, в 2008 - 5 млрд м³, и с 2009 по 2020 по 6,6 млрд м³ природного газа.

Потребности Турции

Потребности Турции в энергоресурсах к 2010 - 2020 годам возрастут в четыре раза. В последние годы 48% электроэнергии в Турции вырабатывалось на сжигаемой нефти, 29% - на угле, 14% - на природном газе, 5% получалось на гидроэлектростанциях и 10% - из других источников. Процентное соотношение местных энергоресурсов к импортируемым пада-

CONCORD

Air Conditioning and Heating Systems

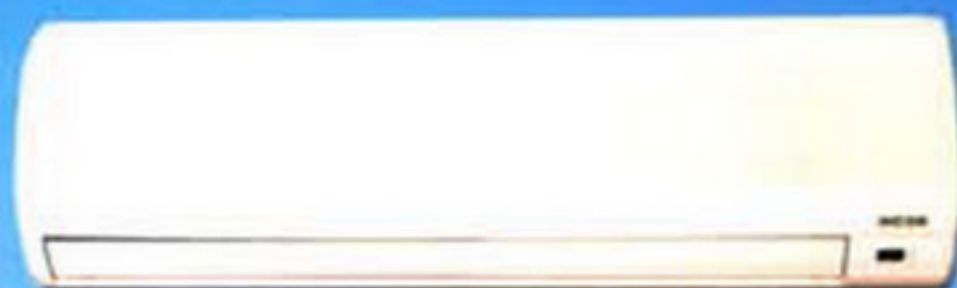
HICON[®]
AISIN
 TOYOTA Group

Selling, installation and service of world standard ventilating systems
Продажа, установка и сервис
вентиляционных систем мировых стандартов

Air conditioners of cassette type
Кондиционеры кассетного типа



Walled type air conditioners
Настенные кондиционеры

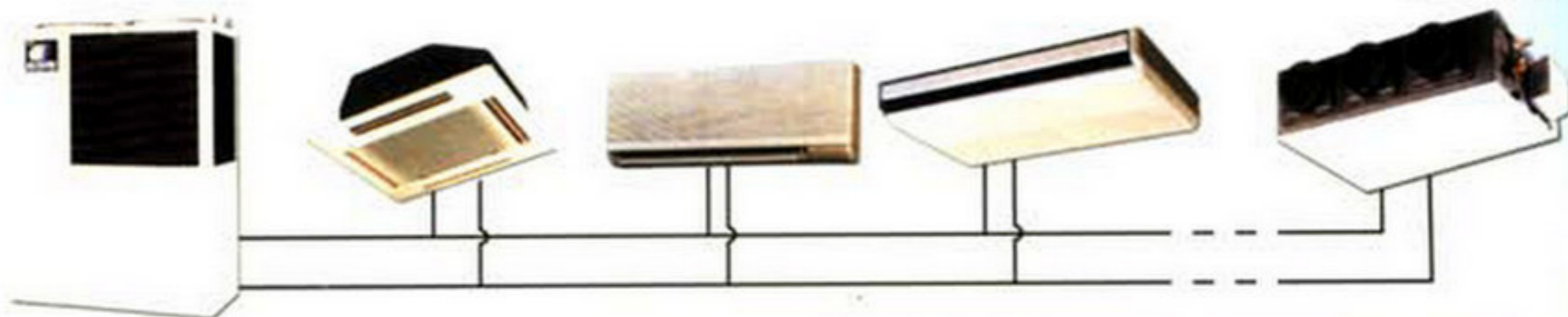


Dispensers
Диспенсеры

Saloon air conditioners
Кондиционеры
салонного типа



Heating conditioners
with natural gas
Тепловые кондиционеры
на природном газе

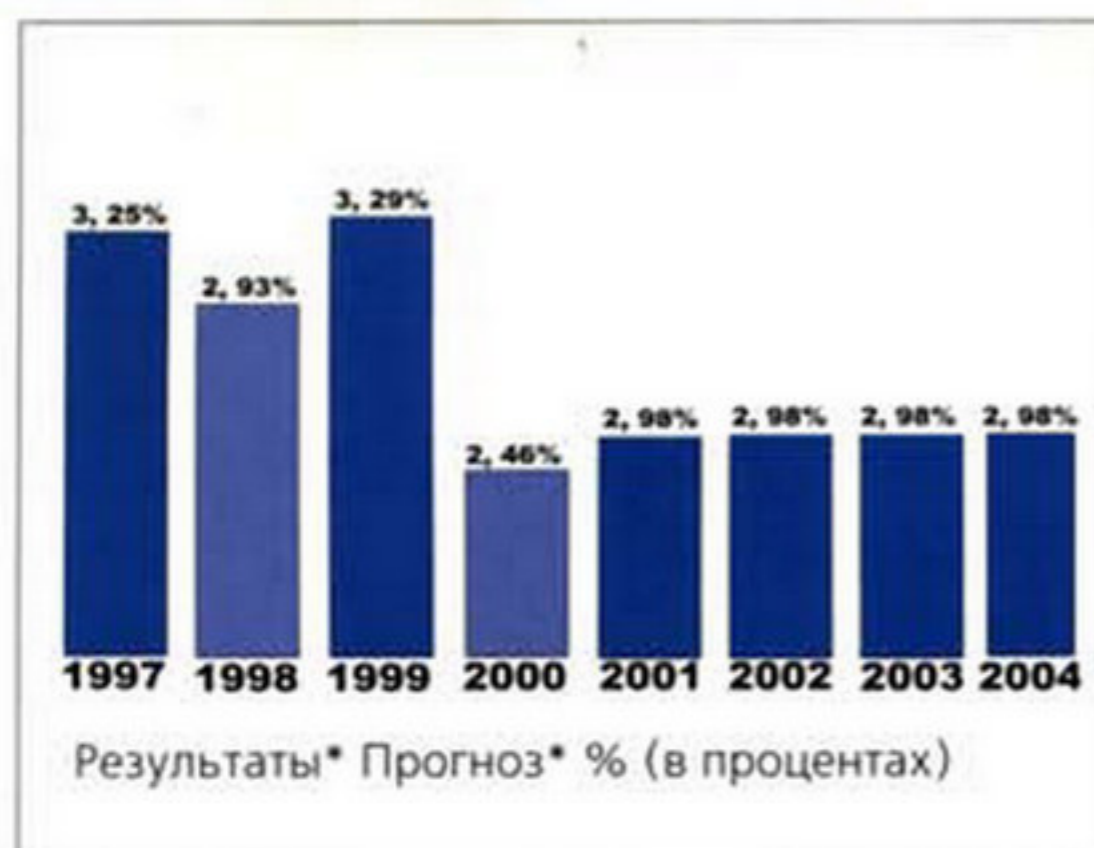


This is a unique air-conditioning system having different refrigeration capacities and working with natural gas and LPG. It can link to 16 inside units having different models and structures. Every inside units are able to work independently from each other and control afar.

Единственная система кондиционирования различных объемов охлаждения, работающая на природном газе. или LPG. Различные модели и конструкции могут соединяться 16 внутренними соединениями. Каждое внутреннее соединение работает независимо друг от друга и управляется на расстоянии.



Address: M.A.Aliyev, 243
Tel/Fax: (994 12) 94 08 65
Sell: (994 50) 323 10 13
E-mail: concord_klima@yahoo.com



ет с каждым годом. В 2020 году местные энергоресурсы составят всего 25%. Из всех импортируемых энергоресурсов сырая нефть составляет 70%, что составляет 20% общего импорта страны.

Европейский рынок

Во второй пятилетке нового тысячелетия спрос на природный газ, как представляется, будет продолжать расти и его удовлетворение со стороны поставщиков сыграет важную роль в обеспечении экономического "здоровья" континента и его конкурентоспособности в рамках мировой экономики.

Для расчета спроса повторим тот же путь, которым мы следовали при определении его величин для 2005 года. Прогноз американских исследователей EIA утверждает, что в 2010 году европейской экономике понадобится, по оптимистическому варианту, 640 млрд кубов газа.

Сохраняя средний темп прироста потребления газа, согласно BP Statistical Review равный 2,98% годовых, рассчитываем альтернативный (пессимистический) вариант спроса, уровень которого составит 612 млрд кубов.

А теперь посмотрим, какова будет картина предложения природного газа в Европе на 2010 год?

Европейские поставщики

Основными источниками поставок на рынок Западной Европы оставались Россия, Алжир и страны бассейна Северного моря (Норвегия, Великобритания, Нидерланды), которые в сумме в прошлом году предложили европейскому рынку 408 млрд кубов или более 80% потребляемого в Европе природного газа.

К 2010 году во всю мощь заявят о себе на рынке континента три группы новых поставщиков: страны Африки, республики бывшего СССР и государства Персидского залива, которые в настоящее время активно развивают свою газовую промышленность. Европейцам выгодна такая диверсификация, поскольку обеспечение энергетической безопасности

может сопровождаться и снижением цен.

В 2005 году при спросе на газ в Европе в 520-570 млрд м³ предложение, по нашим расчетам, составит 580-610 млрд м³. В 2010 году эти показатели могут максимально составить соответственно 610-640 млрд м³, 670-700 млрд м³.

* Великобритания: 105,8 млрд м³

Великобритания находится сегодня на подъеме своей добычи природного газа, пик которой, согласно прогнозу Британского центра энергетики, придется на 2005-2006 годы. Объем запасов страны на континентальном шельфе Северного и Ирландского морей составляет всего лишь 730 млрд кубов. Месторождения континентального шельфа обеспечили добычу 105,8 млрд м³, согласно данным BP Statistical Review. Великобритания пару лет назад не только полностью перешла на самообеспечение природным газом, но и получила возможность экспортировать на континент 12,1 млрд кубов. С учетом внутреннего потребления доля страны на европейском рынке составляет 21,8%.

* Норвегия

При добыче на месторождениях континентального шельфа в 56,6 млрд м³ Норвегия использовала на внутреннем рынке лишь 6 млрд кубов, экспортировав остальной газ на европейский рынок. Главными покупателями норвежского природного газа в Европе являются 5 немецких компаний и среди них Ruhrgas, французская компания Gas de France, нидерландские - Gasunie и SEP и другие фирмы из Испании, Австрии, Бельгии,

Италии, Польши и Чехии. На этих рынках норвежский газ составляет конкуренцию российскому экспорту. Главным рынком сбыта сегодня считается Германия, где доля потребления норвежского газа составляет около 30%. В целом, Норвегия обеспечивала в прошлом году 11,6% потребления природного газа в Европе.

* Нидерланды и остальная Европа

Сегодня эта страна является крупнейшим газовым экспортером внутри ЕС, хотя ее добыча за последние 5 лет временами искусственно сдерживалась. Сейчас предпринимаются попытки найти на территории страны и на ее континентальном шельфе новые запасы природного газа, разработкой которых можно было бы заменить месторождение Гронинген, находящееся в стадии падающей добычи. Однако пока особого успеха достигнуто не было, тем не менее, страна добыла в 2001 году 61,4 млрд м³. В 2001 году нидерландский экспорт в другие страны ЕС, по данным МЭА, составил 48,8 млрд м³, а страна с учетом внутреннего потребления удерживала за собой 12,6% европейского рынка.

Другие производители природного газа, среди которых максимальный уровень добычи имеет Германия (21 млрд м³), в Европе не представляют серьезной силы. В совокупности эти страны смогли обеспечить в 2001 году всего лишь 12,3% потребления природного газа на континенте, что составило 59,5 млрд кубов.

* Алжир и Нигерия

Африканские экспортеры природного газа - "традиционный" Алжир и "новая" Нигерия - уверенно чувствуют себя на европейском рынке и прежде всего в Южной Европе, в Италии и Испании. У обоих производителей, несмотря на значительные внутрисполитические проблемы, есть, как мы увидим дальше, неплохие шансы расширить свой сегмент на рынке ЕС. Пока же Алжир обеспечивает 11% потребления газа в Европе, а Нигерия лишь 1,3%.

В 2001 году Алжир обеспечивал при помощи трубопроводов и танкерного

флота экспорт обычного и сжиженного природного газа в Италию и Испанию на уровне 53,7 млрд м³. По расчетам же EIA, в 2002 году страна вышла на уровень 56,6 млрд м кубов. Сейчас подача природного газа на Южную Европу идет с крупнейшего в Африке месторождения Хасси Р'Мель, запасы которого составляют, по данным алжирской компании Sonatrach, 2,4 трлн кубов. По мере роста спроса на европейском рынке развитие газовой промышленности Алжира будет также идти довольно быстрыми темпами, о чем говорят соглашения об освоении других газовых провинций между Алжиром и различными партнерами, а также курс страны на либерализацию нефтегазового комплекса.

Нигерия, второй африканский поставщик, реализовавшая при помощи транснациональных компаний Shell, Total-FinaElf и Agip в 1999 году проект по производству сжиженного природного газа в районе Бонни Айленд (общей стоимостью в \$3,8 млрд), "забронировала" себе место на европейском рынке газа, экспортировав на континент, по данным BP Statistical Review, 5,6 млрд м³ в 2000-м и 6,75 млрд м³ в 2001 году.

* ОАЭ и другие

Среди стран Персидского залива наибольшую активность, правда, пока не сопоставимую с названными участниками поставок природного газа в Европу, в 2001 году проявили ОАЭ. Объем экспорта этой страны составил 3,4 млрд м³, что более чем в 2 раза меньше, чем нигерийские поставки. Результаты Омана и Катара выглядят еще скромнее, поэтому мы не стали выделять их отдельно, а отнесли в категорию "поставки из других стран". Всего же поставки из других источников (Тринидад и Тобаго, Ливия, Малайзия и прочие) на рынок Европы в 2001 обеспечили чуть более 2% потребления природного газа, что составило 10,55 млрд кубов.

* Египет

Как представляется, в 2005 году на рынке Европы появится новый игрок, которому по силам будет экспортиро-

Динамика и прогноз потребностей во внешнем импорте газа в Европе

Год	1990	1995	2000	2001	2005 (оценка)	
	факт				умеренный вариант	ускоренный вариант
Спрос, млрд м ³	348.5	396.9	476.7	483.9	550	570
Добыча* газа в Европе, млрд м ³	216.8	247.6	289.1	292.5	310	
Потребность во внешнем импорте, млрд м ³	131.7	149.3	187.6	191.4	240	260

*товарная добыча, т.е. без учета объемов потерь и закачка в пласт. Источник: Добыча импорт. спрос. 1990-2001г - BP Statistical Review of World Energy; 2005год-оценка "НГВ"

вать на континент 14,9 млрд кубов. Этой новой страной-экспортером сжиженного природного газа будет Египет, который также останется важнейшим экспортным коридором для нефти и газа Персидского залива.

Иностранные нефтегазовые компании начали более активные исследования для поиска природного газа в стране в начале 90-х годов и в короткий срок обнаружили его значительные резервы в дельте Нила и в Западной пустыне. К концу 2002 года добыча, по данным EIA, будет составлять 31 млрд м³. В разведку и добычу природного газа в дельте Нила уже вовлечены British Gas, BP, ENI-Agip, Shell. Испанские компании Repsol и Apache добывают газ в Западной пустыне.

В 2002 году из Egyptian Petroleum Company была выделена новая государственная компания Egyptian Natural Holding Gas Company (EGAS), которой предстоит стать в будущем основным партнером зарубежных компаний в освоении газовых ресурсов страны и в обеспечении экспорта в страны Южной Европы. Развивая газовую промышленность, египетское правительство предполагает сделать его одним из основных экспортных товаров. При помощи итальянцев было решено строить газопровод на Турцию, который может быть закончен уже в 2003 г. Второй экспортный проект Египта реализуется совместно с испанской компанией Union Fenosa, подписавшей контракт с EGPC в июле 2000 года на покупку сжиженного природного газа с нового газового терминала в Дамьетте. Производственная мощность этого предприятия, согласно пла-

нам, будет составлять 4 млрд м³. Газ будет поставляться на электростанции компании в Испании и продаваться другим потребителям в ЕС.

* Персидский залив

Можно говорить и о возможном расширении поставок природного газа из района Персидского залива. Всего Катар, ОАЭ, Оман и Иран смогут поставить на европейский рынок как минимум 16 15,11 млрд м³. К 2005 году реализация трех проектов в Катаре (Катаргаз, Рагаз и Долфин), двух в Омане (Хенгам и Хафар) и двух в ОАЭ (Баб и Асан) позволит этим странам увеличить свое присутствие в Европе, хотя основным экспортным рынком для них останется азиатско-тихоокеанский регион (АТР). Но, если первые три страны уже осуществляли несколько раз спотовые поставки сжиженного природного газа в Европу, то Иран, похоже, станет первой страной Персидского залива, которая будет поставлять газ на европейский континент по трубопроводу. Еще с 1996 года, заключив соглашение с Турцией о поставках природного газа сроком на 22 года, Иран намерен ежегодно экспортировать туда 2,3 млрд м³. Незначительность доли потребления природного газа Персидского залива в Европе никого обманывать не должна. Этот регион обладает огромным экспортным потенциалом, и россияне следуют учитывать этот фактор.

* Центральная Азия

К 2010 году страны Центральной Азии и, как указано выше, Азербайджан будут стремиться развивать свою газовую про-

мышленность и строить экспортную политику, основываясь на диверсификации поставок на различные рынки с тем, чтобы избежать чрезмерной зависимости от стран, обеспечивающих транзит их газа на перспективные рынки мира. Почти трехкратное увеличение поставок газа на европейский рынок смогут обеспечить страны "ближнего" зарубежья, причем вне зависимости от того, согласится ли Россия обеспечить им коридор или нет. В целом они смогут обеспечить минимальные поставки в Европу на уровне 61 млрд м³. По странам это будет выглядеть следующим образом.

Казахстан к 2010 году, согласно Концепции развития газовой отрасли страны до 2015 года, планирует экспортировать 23,85 млрд кубов при максимальном объеме добычи в 70 млрд кубов. Ожидается наращивание добычи на Карачаганаке (до 26,8 млрд), на Тенгизе (до 14,1 млрд) и на шельфовом Кашагане (до 8 млрд), где планируется начать добычу в 2004 г. Объем запасов на месторождении на сегодняшний день оценивается в 450 млрд м³.

Возможность экспорта азербайджанского природного газа в Европу в большей степени будет зависеть от сроков реализации проекта "Шах-Дениз" с доказанными запасами 700 млрд кубм. В плане транспортировки страна может проводить совершенно самостоятельную политику в отличие от среднеазиатских экспортеров, вынужденных с географической точки зрения считаться с Россией и Ираном. Если к 2010 году Азербайджану при помощи ВР удастся завершить строительство нового трубопровода (общей стоимостью \$2 млрд) до Эрзерума, то Азербайджан сумеет реализовать свою газовую стратегию, а значит привлечь других поставщиков для заполнения своего газопровода. Потенциальными странами-потребителями азербайджанского природного газа станут, помимо Турции, Греция, Румыния и Болгария.

Большие надежды в период с 2006 по 2010 гг. в Туркменистане могут быть связаны с проектом по созданию Транскаспийского газопровода, конечной целью которого является выход через Турцию на рынок южноевропейских стран. Общая

стоимость этого крупного проекта, поддерживаемого Royal Dutch/Shell, может составить около \$1 млрд. Но Турция, в случае реализации Россией проекта "Голубой поток", может ужесточить свои требования по транзитным платежам. Россия же для того, чтобы нормализовать "газовые" отношения с Туркменистаном может предоставить ему возможность экспортировать к 2010 году 25 млрд кубов, согласно материалам ИНЭИ РАН в обмен, например, на отказ от реализации Транскаспийского газопроводного проекта. С этой целью в Ашгабаде в середине февраля провел переговоры глава Газпрома Алексей Миллер. Учитывая то, что Туркменистан будет стремиться диверсифицировать свои поставки на региональные рынки, можно предположить, что к этому времени страна активно будет осваивать рынок Южной Азии и АТР.

Таким образом, стран-экспортеров станет больше, что будет способствовать реализации директивы ЕС и три новые рыночные силы - страны Африки, бывшего СССР и Персидского залива заявят о себе в полную мощь в борьбе за европейский рынок.

* Российские перспективы

Согласно годовому отчету "Газпрома", общий объем поставок природного газа в Европу, как Восточную, так и Западную, составил 126,9 млрд кубов, что составило 26,2% потребления. С вводом месторождения "Заполярье" стало возможным временное преодоление негативных тенденций в газодобыче, связанных с реальным переходом в стадию падающей добычи крупнейших месторождений Газпрома - Медвежьего и Уренгойского, а также предполагаемым снижением добычи на Ямбурге. Российский экспорт в настоящее время играет важнейшую роль в странах Восточной Европы и занимает стабильное положение на рынке ЕС, однако для удержания нынешней доли рынка России предстоит активно развивать новые газовые провинции.

В целом же к 2010 году, согласно проекту Энергетической стратегии, Россия предполагает добывать 655 кубов. Составители этого документа не уточнили, кто и

сколько газа должен добывать, не стали конкретизировать ни роль "Газпрома", ни роль независимых производителей. Как пишет российское аналитическое издание "Нефтегазовая Вертикаль", говоря о ситуации в 2010 году, попытается исходить из следующих базовых предпосылок реформирования в Европе и России, которые начинают складываться уже сегодня:

1. В России будут предприняты меры, направленные на либерализацию внутреннего рынка газа. Этот процесс будет сопровождаться ростом цен на природный газ, что сделает более выгодным капиталовложения в газовую отрасль и для "Газпрома" и для независимых производителей, а также для иностранных инвесторов.

2. Рост цен, как представляется, будет способствовать стабилизации потребления природного газа примерно на уровне 420 млрд м³. Дополнительными факторами, которые могут содействовать стабилизации, могут стать программы энергосбережения в рамках отдельных отраслей экономики, проведенных на основе аудита газопотребления. "Газпром" уже начинает принимать собственные меры по сокращению потребления газа внутри самой компании.

3. Необходимый уровень экспорта газа, добытого в России, на территорию СНГ будет составлять в 2010 году порядка 40-50 млрд м³, если учесть потенциал потребления Белоруссии, Молдовы, Грузии и Украины.

4. Исходя из вышеуказанных прогнозируемых изменений ситуации на внутреннем рынке "Вертикаль" предполагает, что "Газпрому" удастся стабилизировать свою добычу к 2010 году на уровне 500 млрд кубов.

Таким образом, суммарное потребление российского газа в России и СНГ будет составлять примерно 460-470 млрд м³. Если взять за основу минимальные показатели российского экспорта в 2010 году на уровне максимально достижимых к 2005 году в 160 млрд м³, то получается, что всего России надо добывать как минимум 620 млрд м³, а чтобы уверенно чувствовать себя на европейском рынке перед лицом конкурентов нужно расширять экспорт.

Легко подсчитать, что для того чтобы



2nd NORTH CASPIAN REGIONAL
OIL & GAS EXHIBITION

15-17 April 2003
Atyrau Sportcomplex



Organisers:



Almaty:
Tel.: +7 3272 58 34 29
Fax: +7 3272 58 34 44
E-mail: oil-gas@iteca.kz

Baku:
Tel: +994 12 474774
Fax: +994 12 478998
E-mail: oilgas@iteca.baku.az

Supported by:



Akimat of Atyrau Region
Ministry of Energy and
Mineral Resources



ҚазМұнайГаз
NATIONAL COMPANY PATEYIN AYNALANATYNY



удержаться на уровне 2005 года, страна будет нуждаться в добыче независимыми производителями газа на уровне 120 млрд м³, а чтобы решить вторую задачу, независимые должны вместе добывать 150 млрд м³. Непростая задача, если учесть, что сейчас этот показатель более чем в 2 раза меньше нынешнего и пока у независимых, как мы уже отмечали выше, отсутствуют какие-либо стимулы к ее значительному увеличению.

Существует небольшая вероятность того, что первый показатель может быть достигнут за счет "естественного" прироста добычи за 8 лет, а для того, чтобы выйти на второй показатель нужны конкретные меры стимулирования независимых производителей. Максимальный показатель добычи природного газа независимыми производителями в 150 млрд м³ обозначен в различных прогнозах западных научно-исследовательских центров и аналитических изданий.

В то же время А. Миллер прошлой весной заявил о том, что к 2008 году "Газпром" с учетом Ямальской программы сможет обеспечить экспорт в страны ЕС 175-205 млрд м³. Оценке вторят и ожидания американских специалистов из EIA, которые прогнозируют, что ежегодный к этому времени экспорт российского газа в ЕС будет составлять в среднем 190 млрд м³. Сейчас же, сравнив цифры предполагаемого потребления в России и добычи газа "Газпромом", приходим к выводу о том, что если не будет условий для привлечения независимых, перед нынешним монополистом станет выбор или выполнять экспортные поставки в Европу, оставляя своей стране лишь часть добытого газа,

или обеспечивать потребление в самой стране, срывая выполнение экспортных контрактов.

И в том, и в другом случае экспорт в Европу на уровне 175-205 млрд кубов к 2010 году, как результат усилий одного "Газпрома", выглядит чрезмерно оптимистичным.

Общие выводы

В целом к 2010 году потребление природного газа в странах обновленного ЕС вырастет почти в 1,3 раза по сравнению с потреблением газа в странах Западной и Восточной Европы в 2001 году, что потребует поиска новых источников поставок. Рынок будет расширяться, но и внутри него будут происходить динамичные изменения. Великобритания и Норвегия, достигнув пика добычи газа к 2005 г., существенно сократят свою долю в обеспечении континента. Снижение добычи и в других европейских странах, открывает перспективы для расширения импорта. Всего Европа (прежде всего Великобритания и Норвегия) будет в состоянии обеспечить самостоятельно лишь 30% своих потребностей в природном газе в 2010 г, тогда как в 2001 г. этот показатель составлял 63%. Освободившиеся ниши европейского рынка будут заняты другими экспортерами. России в случае введения в строй дополнительных производственных мощностей и выпуска независимых производителей удастся довести свою долю до 30%. Алжир, увеличив добычу к 2010 г. более чем в 1,5 раза сможет обеспечить 13% спроса природного газа в Европе.

На остальные сегменты рынка, освободившиеся в результате снижения добычи на континенте, как ожидается, придут новые экспортеры - страны Африки, Каспийского бассейна и Персидского залива, активно развивающие свои программы по добыче природного газа. Можно предположить, что страны Персидского залива будут в основном поставлять сжиженный природный газ, и в этом заключается их мобильность. Думается, что хотя основным регионом для поставок газа из этого региона будет АТР, страны Персидского залива, прежде всего Катар, ОАЭ и Оман, будут в состоянии, при помощи танкеров

нового типа, если представится возможность переориентировать свои поставки на Европу. Географическое положение Персидского залива дает возможность странам региона возможность таких действий с учетом потребности обоих рынков. Если же экономический рост в Европе будет более значительным, тогда потребности рынка будут существенно выше и в этом случае дефицит природного газа может быть покрыт в основном за счет расширения экспорта из Персидского залива.

Представляется, что страны Центральной Азии и Азербайджан смогут осуществить прорыв на европейский рынок вне зависимости от желания России помочь или воспрепятствовать этому явлению. В этом новом независимым государствам будут помогать правительства европейских стран, заинтересованные в диверсификации поставок, рассматривающие развитие газовой промышленности этих стран, как источник прибыли.

Однако с течением времени все сильнее ощущается "газовый напор" России, направленный на увязку газоэкспортных планов Центрально-Азиатских государств со своей газотранспортной системой, транскаспийский проект экспорта газа через территорию Азербайджана сегодня похоронен, а Азербайджан никак не может приступить к строительству своего газопровода Баку-Эрзерум. Тем более, что ставки для России достаточно высоки, поскольку эти планы являются чуть ли не основными составляющими в газовой стратегии РФ ближайшего десятилетия. Иначе "Россия может потерять до 20% доходов в свободно конвертируемой валюте от продаж природного газа, более того она может потерять европейские рынки". Судя по нынешнему состоянию дел, такой сценарий, к сожалению, вполне может стать реальностью. Для этого, считают эксперты, России просто надо оставить все как есть.

Создание СП "КазРосГаз" в Казахстане, добычные проекты России в Узбекистане, предполагаемый контракт о поставках туркменского газа в сети Газпрома. Все это лишнее подтверждение тому, что если Азербайджан в этом году не приступит к строительству Баку-Эрзерум, то увеличи-

вающийся импорт в газа "Итера" и дальнейшее затягивание реализации проекта "Шах-Дениз", могут отсрочить строительство Баку-Эрзерум на неопределенное время. А значит, как говорится "свято место пусто не бывает", место Азербайджана на европейском рынке может быть занято любыми другими вышеуказанными поставщиками, и потом, как показывает практика, утвердиться на этом рынке очень трудно. В то же время, еще более возрастет зависимость от российских газовых поставщиков ("Итера" и возможно "Транснафта"). Как известно, Азербайджан добывает сам около 4 млрд. куб. м. в год, а поставки "Итеры" уже в этом году составят 5,5 млрд. кубов.

Объем поставок газа в Азербайджан Международной группой компаний "ИТЕРА" в 2002 году составил 3,892 миллиарда кубометров, что почти на 800 миллионов кубометров больше импорта в 2001 году. Об этом сообщили агентству "Ореанда" в бакинском представительстве МГК "ИТЕРА".

За минувший год "ИТЕРА" задолжала Госнефтекомпания Азербайджана 108

миллионов кубометров газа, которые будут восполнены в январе. Поставки газа на 2002 год были согласованы сторонами в объеме 4 миллиардов кубометров. Сейчас ежедневные поставки газа в Азербайджан составляют 15 миллионов кубометров.

По договоренности с ГНКАР, "ИТЕРА" начала поставки газа в Азербайджан с осени 2000 года сначала по цене 48 долларов за 1000 кубометров, а затем за 52 доллара за тот же объем газа.

В этом году "ИТЕРА" намерена увеличить поставки газа в республику с 4 до 5,5 миллиарда кубометров.

Таким образом, если так будет продолжаться далее, Азербайджан будет вынужден идти на "газовый компромисс" с Россией, как и другие центрально-азиатские республики.

Между тем, баланс спроса и предложения природного газа в 2005 и 2010 гг., как предполагает ряд ученых, может быть достигнут за счет переориентации лишних объемов сжиженного природного газа на рынок США и АТР. В данном случае речь пойдет о Нигерии, Алжире и странах

Ближнего Востока, которым в силу своего географического положения можно выбирать между поставками на рынки Северной Америки, АТР или Европы.

Для Азербайджана, впрочем также, как и для других поставщиков, сохранение европейского рынка природного газа представляется важнейшей задачей, поскольку он в будущем может играть роль одного из главных источников пополнения азербайджанского бюджета.

Для России, "Газпрому" придется потесниться и дать место независимым компаниям, потому, что без их участия ни обеспечение газом российской экономики, ни, тем более, выполнение экспортных контрактов, не будет осуществлено в нужных объемах.

Если сегодня никаких мер по развитию газовой промышленности принято не будет, то по данным некоторых американских экспертов Азербайджан может вообще в будущем потерять газоэкспортную статью в своем бюджете.

В статье использованы материалы BP Statistical Review of World Energy, EIA, NGV - журнал Нефтегазовая Вертикаль.

УВАЖАЕМЫЕ ГОСПОДА, ПРИГЛАШАЕМ ВАС ПРИНЯТЬ УЧАСТИЕ В ВЫСТАВКАХ:

«ОРЕНБУРГ. НЕФТЬ И ГАЗ 2003» г. Оренбург	26-28 ФЕВРАЛЯ
«НОВЫЕ ТЕХНОЛОГИИ 2003» г. Якутск	26-28 МАРТА
«КОМИ. СТРОИТЕЛЬСТВО И АРХИТЕКТУРА 2003» «КОМИ. ЛЕСПРОМ 2003» г. Сыктывкар	16-18 АПРЕЛЯ
«ВЕСНА ЗАПОЛЯРЬЯ» (ТНП, продукты питания, медицина) г. Норильск	18-20 АПРЕЛЯ
«ИНДУСТРИЯ СЕВЕРА» г. Норильск	23-25 АПРЕЛЯ
«АСТРАХАНЬ. НЕФТЬ И ГАЗ. ЭНЕРГО 2003» г. Астрахань	21-23 МАЯ
«КОМИ. НЕФТЬ И ГАЗ. ЭНЕРГО 2003» г. Сыктывкар	1-3 ОКТЯБРЯ
«НИЖНЕВАРТОВСК. НЕФТЬ И ГАЗ. ЭНЕРГО 2003» г. Нижневартовск	26-28 НОЯБРЯ
«СТРОИТЕЛЬСТВО И АРХИТЕКТУРА СЕВЕРА 2003» г. Нижневартовск	3-5 ДЕКАБРЯ

Ilyicha Str., 10, r. 218-219
630090, Novosibirsk, Russia
tel./fax: (383 2) 30 42 30,
34 26 16

2003



Россия, 630090, Новосибирск
ул. Ильича, 10, к. 218-219
тел./факс: (383 2) 34 26 16,
30 42 30
e-mail: apex@online.nsk.su
http://www.nsk.su/~apex

OUR ACHIEVEMENT ARE OUR CLIENTS COMFORT



An important economic branch was formed in Azerbaijan since midst of 19th century in connection with the development of the oil industry, i.e. the insurance market. The natural insurance sector of the time bore no national features and all insurance companies of the region were only the representatives of foreign insurance companies in Azerbaijan.

For instance we can refer to the British Lloyd. Company (mainly insurance the sea vessels), the Russian Lloyd and the German Line Levant Society (insuring both vessels and cargo). According to 1912 data the number of insurance companies functioning in Azerbaijan had reached 30. Line Levant Society (insurance both vessels and cargo). According to 1912 data the number of insurance companies functioning in Azerbaijan had reached 30.

Under governmental monopoly during the Soviet regime insurance lagged behind the international standards as other branches of economy carrying distinguishing and

specific features, began to develop since 1991 when a number of laws and legislative acts were adopted. Thus, the process of formation of the insurance market meeting the mechanism of the market economy took start.

A number of insurance companies were set up in this country as an integrate part of the process. But the intensification of the market control for the last few years, increase of the minimum volume of authorized capital, perfection of the professionalism and level of servicing the companies has resulted in leaving the market by non-serious and conservative companies and arrival of new and more powerful companies to the market.

One of the new companies of the kind is our International Insurance Company (IIC). Having been registered last February and obtaining a special license to carry out insurance operations in the country our company has become the largest insurance company in Azerbaijan owing its authorized capital (\$5

mln). The IIC services on such diversified types of insurance as property, vehicles, cargo, personal accident insurance, medical insurance, liability insurance, etc. and a number of such specific types of insurance as the insurance of financial risks, valuables, cash in transit etc. in general, on 25 types of insurance are open for our clients.

Although a year is a very short period for full formation of a company we have made all efforts to reach the objective we set for ourselves. We can say with confidence, that the preparation for all kinds of insurance has come to an end, the initial personnel of the company has been formed and we have managed to buy a new office for the company. Despite the fact that we devoted last year to the market research, to preparation of new products, defining the mechanism of insurance product sales, working out the plans of marketing, etc. last year can be considered successful for the company even from the point of insurance activity. As the total amount of insurance premium of the company within a year has been approximately 4 bln manats and payments 120 mln manats.

The IIC leadership pays special attention to the problem of personnel. The Company leadership consists of the most professional and experienced local and foreign experts of up-to-date thinking. The leading experts get educated at Chartered Insurance Institute of Great Britain and their professionalism is constantly improved.

We aim at meeting reliably, operatively and professionally to any insurance requirements of our clients.

НАШЕ ДОСТИЖЕНИЕ - КОМФОРТ НАШИХ КЛИЕНТОВ

В связи с развитием нефтяной промышленности с середины XIX века в Азербайджане сформировалась важная отрасль экономики – страховой рынок. Естественно страховой сектор того периода не носил национальные черты и все страховые компании региона были лишь представителями зарубежных страховых компаний в Азербайджане. В качестве примера можно указать такие компании как английскую компанию «Ллойд» (в основном страхование морских судов), компанию «Русский Ллойд», общество «Немецкая Линия Левант» (страхование судов и грузов). По данным на 1912-ый год в Азербайджане число действующих страховых компаний достигало 30.

Страхование, как и другие отрасли экономики в период советской власти будучи в государственной монополии, отставало от мировых стандартов и носило отличительные и специфические черты. Отрасль начала развиваться с 1991-го года, был принят целый ряд законов и законодательных актов. Таким образом начался процесс формирования страхового рынка соответствующего механизму рыночной экономики.

Как составная часть этого процесса, в нашей республике был создан ряд страховых компаний. Усиление механизма контроля рынка в последние годы, увеличение минимального объема уставного капитала, повышение профессионализма и уровня обслуживания компаний обусловило уход несерьезных и консервативных компаний с рынка и приход на рынок новых сильных компаний.

Одной из таких новых компаний стала наша компания- «Международная Страховая Компания» (МСК). Компания, прошедшая государственную регистрацию в феврале прошлого года, и получившая особое разрешение (лицензию) на проведение страховых операций по своему уставному капиталу,



(5 000 000 долларов США), является самой крупной компанией на страховом рынке Азербайджана. Услуги МСК по таким распространенным видам страхования как страхование имущества, транспортных средств, грузов, страхование от несчастного случая, медицинское страхование, страхование ответственности, и по целому ряду таких специфических видов страхования как страхование финансовых рисков, ценных вещей, перевозок денежных средств и т.д, а в общем по 25 видам страхования открыты для всех клиентов.

Несмотря на то, что один год для полного формирования компании очень короткий срок, мы постарались максимально быстро достичь цели, которую поставили перед собой. Можно сказать, что подготовительные работы по всем видам страхования завершены, сформирован начальный персонал компании, куплена новый офис для компании. Несмотря на то, что прошедший период мы посвятили исследованиям рынка, подготовке новых продуктов, определению механизмов продажи страховых продуктов, выработке маркетингового плана и т.д. прошлый год с точки зрения страховой деятельности можно считать успешным для. Общая сумма собранной страховой премии за год составила примерно 4 млрд. манат, а общая сумма страховых выплат 120 млн. манат.

Руководство МСК уделяет особое внимание кадровым вопросам. Самые профессиональные и опытные, близко знакомые с международным страховым рынком, современно мыслящие местные и зарубежные специалисты представлены в руководстве компании. Ведущие специалисты получают образование в страховом институте Великобритании (Chartered Insurance Institute) и ведется постоянная работа по повышению их квалификации.

Наша цель надежно, оперативно и профессионально отвечать на любые страховые потребности наших клиентов.

CASPIAN INTEGRATION BUSINESS CLUB (PETROLEUM & SERVICE)



THE STATE OIL COMPANY
OF AZERBAIJAN REPUBLIC
(SOCAR)

President of SOCAR: Aliyev Natig

Principal activity: Exploration and development of oil fields; production, transportation and refinery of oil and gas, oil and oil-products supplies to world market, manufacturing of oil-and-gas production equipment; installation of offshore platforms and etc., scientific-design activity.

Branches and offices: "Azneft" PA, "Onshore Oil&Gas Production", "Azerneflyag" P, "Azerneflyanajag" P, "Geophysics and Engineering geology" PA, "Trunk Oil Line" PA, "Deep sea platform" P, External Economic Links department and Foreign Investments Department.

Date of establishment: 1992

Operating personnel: 61000

Address: 73, Neftchilar ave., 370004

Tel.: (994 12) 92 07 45, 92 15 76

Fax: (994 12) 97 11 67, 93 64 92

Telex: 142187 CWET SU

E-mail: dyagoobov@socaridbaku.az

ГОСУДАРСТВЕННАЯ НЕФТЯНАЯ КОМПАНИЯ
АЗЕРБАЙДЖАНСКОЙ РЕСПУБЛИКИ
(ГНКАР)

Президент ГНКАР: Алиев Натиг

Основная деятельность: Разведка и разработка нефтяных месторождений; добыча, транспортировка и переработка нефти и газа, поставка нефти и нефтепродуктов на мировой рынок, производство нефтегазового оборудования; строительство морских платформ и др., научно-проектная деятельность.

Филиалы и офисы: Производственное объединение (ПО) "Азнефть", Завод "Азернефтяг", Завод "Азернефтянаж", ПО "Геофизика и Инженерная Геология", "Завод Глубоководных оснований", Управление по Внешним Экономическим связям, Управление Иностранных Инвестиций.

Дата создания: 1992 год

Численность работников: 61 тыс. чел.

Адрес: 370004, пр. Нефтяников, 73

Тел.: (994 12) 92 07 45, 92 15 76

Факс: (994 12) 97 11 67, 93 64 92

Телекс: 142187 CWET SU

E-mail: dyagoobov@socaridbaku.az



JSC "LUKOIL"

President of JSC "LUKOIL":

Alekperov Vagit

Activity: companies of LUKoil Group cover all main segments of today's oil industry including oil&gas exploration and production, transportation, refinery and sales of oil and petroleum products, petrochemistry and related fields.

Field of activity: oil&gas sector of economy

Operating staff: 140 000 people

Geography: over 50 regions of Russia, 25 countries around the world on four continents including CIS, Eastern Europe, Near East, USA and others.

Legal address: 11, Sretenskiy boulevard, Moscow, 101000, Russia

ОАО "ЛУКОЙЛ"

Президент ОАО "ЛУКОЙЛ":

Алекперов Вагит

Вид деятельности: деятельность компаний, входящих в Группу "ЛУКОЙЛ", охватывает все основные направления современного нефтяного бизнеса, включая разведку и добычу нефти и газа, транспортировку, переработку и реализацию нефти и нефтепродуктов, нефтехимию и сопряженные отрасли.

Сфера деятельности: нефтегазовый сектор экономики

Штат: 140 000 сотрудников

География деятельности: Более 50 регионов России, 25 стран мира на четырех континентах, в том числе страны СНГ, Восточной Европы, Ближнего Востока, США и др.

Юридический адрес: Россия, 101000, Москва, Сретенский бульвар, дом 11



Georgian International Oil Corporation
(GIIOC)

President: Georgiy Chanturia

Principal activity: The Georgian International Oil Corporation (GIIOC) was created in 1995 by the President of Georgia. GIIOC is tasked to represent Georgia's interests, as well as to facilitate the development of the East-West Energy Corridor projects on the Georgian territory. In this capacity GIIOC has been involved in negotiations on project agreements and coordination of implementation of the Baku-Supsa Early Oil Pipeline Project, the Baku-Tbilisi-Ceyhan Main Export Pipeline Project (BTC) and the South Caucasus Pipeline System Project (SCP). GIIOC's activities are directly coordinated by the President of Georgia.

Address: Sanapiro st. 4, Tbilisi 380008, Georgia

Tel.: (99532) 998979, 920246

Fax: (99532) 920245

E-mail: giocdir@gioc.ge

Georgian International Oil Corporation
(GIIOC)

Президент: Георгий Чантурия

Основная деятельность: Грузинская международная нефтяная корпорация (ГМНК) основана Президентом Грузии в 1995 году. Задача ГМНК состоит в представлении интересов Грузии, а также в содействии развитию проектов "Энергетического коридора Восток-Запад" на территории Грузии. ГМНК задействована в переговорах по проектным договорам и координации осуществления проектов "Трубопровода ранней нефти Баку-Супса", "Основного экспортного трубопровода Баку-Тбилиси-Джейхан" и "Системы Южно-Кавказского газопровода". Деятельность ГМНК непосредственно координирует Президент Грузии.

Адрес: Грузия, Тбилиси, 380008, Ул. Санapiro 4

Тел.: (99532) 998979, 920246

Факс: (99532) 920245

E-mail: giocdir@gioc.ge



BP Azerbaijan

President, BP Azerbaijan: David Woodward

Principal activity: BP the leading operator in the South Caspian, operates four oil and gas development and exploration contracts. (1) Production from Chirag in the Azeri, Chirag and deepwater Gunashli (ACG) field currently is 125,000 bpd. Construction work is underway on the ACG Phase 1 Project to deliver First Oil from Azeri in early 2005. (2) Work is in progress to develop Shah Deniz, a world-class gas condensate discovery. (3) Inam has yet to complete its first exploration well. (4) Technical studies continue on the Araz-Alov-Sharg prospect. In addition, BP is the operator of the Baku-Tbilisi-Ceyhan Oil Export Pipeline project to deliver Caspian oil to world markets via Turkey.

Address: Villa Petrolea, 2 Neftchilar Prospect

Tel.: (+994 12) 97 90 00

Fax: (+994 12) 97 96 02, 97 97 36

E-mail: bayatlif@bp.com

URL: www.bp.com

BP Azerbaijan

Президент BP Azerbaijan: Дэвид Вудворд

Основная деятельность: BP является оператором четырех проектов по разведке и разработке нефтяных и газовых месторождений в южном бассейне Каспийского моря. (1) Добыча на месторождениях Азери-Чираг-глубоководная часть Гюнешли (АЧГ) составляет 125 000 баррелей в день. Проводятся строительные работы по Фазе-1 АЧГ для доставки Ранней Нефти с месторождения Азери в начале 2005 года. (2) Продвигаются работы по разработке месторождения Шах-Дениз, газоконденсатного месторождения мирового значения. (3) Проводится бурение двух скважин на месторождении Инам. (4) Продолжаются работы по техническому изучению на перспективных месторождениях Араз-Алов-Шарг. Кроме того, BP является оператором Основного Экспортного Трубопровода Баку-Тбилиси-Джейхан для доставки Каспийской нефти на мировой рынок через территорию Турции.

Адрес: Проспект Нефтяников, 2, Villa Petrolea

Тел.: (+994 12) 97 90 00

Факс: (+994 12) 97 96 02, 97 97 36

E-mail: bayatlif@bp.com

URL: www.bp.com



STATOIL

STATOIL Azerbaijan a.s.

President of STATOIL Azerbaijan a.s.: Georg Karl Gundersen

About company: Norway's STATOIL, is one of the world's largest net sellers of crude oil, and a leading supplier of natural gas to Europe. Statoil is the biggest operator in Norway, and one of the largest foreign investors in Azerbaijan.

Current interests include Azeri-Chirag-Gunashli (8,6 per cent), Shah Deniz (25,5 per cent) and Alov (15,0 per cent). Statoil also participates in the BTC oil pipeline (8,7%) and the South Caucasus gas Pipeline.

Address: 96 Nizami street, Baku 370010, Azerbaijan

Switchboard: (99412) 977340

General fax: (99412) 977944

URL: <http://statoil.com>Email: konjaga@statoil.com

STATOIL Azerbaijan a.s.

Президент STATOIL Azerbaijan a.s.: Георг Карл Гундерсен

О компании: Норвежская компания Statoil является одним из самых крупных продавцов сырой нефти в мире и ведущим поставщиком природного газа в Европу. Statoil является крупнейшим оператором в Норвегии и самым большим инвестором в Азербайджане. Нынешнее участие компании включают Azeri-Чыраг-Гюнешли (8,6%), Шах Дениз (25,5%), Алов (15,0%).

Statoil также участвует в проекте строительства трубопровода БТД (8,7%) и в строительстве Южно-Кавказского газопровода.

Адрес: ул. Низами, 96, Баку, Азербайджан 370010

Коммутатор: (99412) 977340

Факс: (99412) 977944

E-mail: konjaga@statoil.comURL: <http://statoil.com>

UNOCAL KHAZAR

Unocal Khazar

President: Mike Barnes

About Company: Unocal Khazar Ltd. is a member of the Azerbaijan International Operating Company (AIOC) and through Unocal BTC Pipeline Ltd., the Baku-Tbilisi-Ceyhan Pipeline Project (BTC). Parent company, Unocal Corporation, is a major international energy resources company and worldwide explorer and producer of crude oil, natural gas and geothermal energy. Unocal is also active in power generation and pipeline businesses.

Address: ISR Plaza, 4th floor, 340 Nizami Street, Baku

Tel: (994-12) 97-50-22

Fax: (994-12) 97-50-23

In Houston:

Tel: (281) 287-7400

Fax: (281) 287-5200

E-mail: mike.barnes@unocal.comURL: www.unocal.com

Unocal Khazar

Президент: Майк Барнес

Деятельность компании: Unocal Khazar Ltd. является членом Азербайджанской Международной Операционной Компании и в трубопроводном проекте Баку-Тбилиси-Джейхан через компанию Unocal BTC Pipeline Ltd. компания учредитель Unocal Corporation является крупной международной компанией по энергетическим ресурсам и мировой компанией по разведке и добыче нефти, природного газа и геотермальная энергии. Unocal также занимается выработкой электрической энергии и транспортировкой.

Адрес: Баку, ул. Низами 340, ISR Plaza, 4й этаж

Тел: (994-12) 97-50-22

Факс: (994-12) 97-50-23

Хьюстон:

Тел: (281) 287-7400

Факс: (281) 287-5200

E-mail: mike.barnes@unocal.comURL: www.unocal.com

"ITOCHU Oil Exploration (Azerbaijan) Inc.

Representative: Mr. Kotaro Morishita

Title: Director & General Manager



Description: Itochu Oil Exploration Co., Ltd was formed in 1972 to manage all hydrocarbon exploration and production activities within Itochu Group. Itochu has production operations in Azerbaijan, Indonesia, North Sea, U.K., as well as exploration commitments in Sakhalin, Russia and Algeria. The office in Baku opened in 1996. In Azerbaijan, Itochu is a member of the Azerbaijan International Operating Company (AIOC), Baku-Tbilisi-Ceyhan Main Export Pipeline project (BTC) and Japan Azerbaijan Operating Co. (JAOC).

Address: Hyatt Tower 2, 5th floor, Izmir 1033, Baku, 370065

Voice: 907-560 / 907-561

Fax: 907-562

Email: morishita@itochuoil.in-baku.comWeb: <http://www.itochuoil.co.jp>

ИТОЧУ Ойл Эксплорейшн (Азербайджан) Инк.

Представитель: Котаро Моришита

Должность: Директор и Генеральный Менеджер в Баку

О компании: Компания Itochu Oil Exploration Co., Ltd была создана группой Itochu в 1972 году для проведения всех нефтегазовых операций. В данный момент производственная деятельность и долевое участие компании имеется в Азербайджане, в Индонезии, в Северном море Великобритании, на Сахалине, Россия и в Алжире. Бакинский офис компании открылся в 1996 году. В Азербайджане, ИТОЧУ является членом Азербайджанской Международной Операционной Компании (АМОК), Проекта Баку-Тбилиси-Джейхан и Японской Азербайджанской Операционной Компании (ЯАОК).

Адрес: ул. Измир 1033, Hyatt Tower II, 5 этаж

Тел: 90-75-60/90-75-61

Факс: 90-75-62

Электронная почта: morishita@itochuoil.in-baku.comWeb: <http://www.itochuoil.co.jp>

AZPETROL

Azpetrol Oil Company

General Director: Ibragim Mammadov

About company: Azpetrol Oil Company offers integrated shipping and storage solutions for the handling, transportation and storage of oil and oil products facilities from Central Asia, through Azerbaijan to the Georgian ports on the Black Sea and the Western markets. Facilities include a state of the art oil transshipment terminal in the Caspian, with a fleet of rail-cars to carry oil and oil products from Baku to the Georgian ports in the Black Sea. In addition, the company owns and operates the largest network of retail gas stations in Azerbaijan with its own centralized fuel depot and fleet of tanker trucks.

Country: Azerbaijan

Address: 593 district, Zardabi ave., Baku, Azerbaijan

Tel: (+99412) 97 69 75 (74)

Fax: (+99120) 97 68 64

URL: www.azpetrol.comE-mail: azpetrol@azpetrol.az

Нефтяная Компания Азпетрол

Генеральный Директор: Ибрагим Мамедов

Деятельность компании: Компания предоставляет услуги по транспортировке, перевалке и хранению нефти и нефтепродуктов, поступающей из Центральной Азии через территорию Азербайджана в порты Грузии на Черном море и на западные рынки сбыта. Azpetrol владеет современным нефтеперевалочным терминалом на Каспии, парком железнодорожных цистерн для транспортировки нефти и нефтепродуктов из Баку в порты Грузии на Черном море. В дополнение к этому, компания обладает крупнейшей сетью автозаправочных станций на территории Азербайджана с централизованной нефтебазой и парком бензовозов.

Страна: Азербайджан

Адрес: проспект Зардаби, квартал 593, Баку, Азербайджан

Тел: (+99412) 97 69 75 (74)

Факс: (+99120) 97 68 64

URL: www.azpetrol.comE-mail: azpetrol@azpetrol.az

CASPIAN INTEGRATION BUSINESS CLUB (PETROLEUM & SERVICE) CLUB

Intertek Caleb Brett (Azerbaijan) LTD

ITS Caleb Brett (Azerbaijan) LTD

Intertek Caleb Brett

Regional Manager: Dr. N. Parkinson

About company: Intertek Caleb Brett has a network of and laboratories in strategically important locations within Azerbaijan specialised on quality and quantity control. Baku Central Laboratory is a center of excellence which is Azgosstandart certified with ISO 9001 certification in progress and is fully equipped for analysis of crude oil, petroleum (including RON and MON), petrochemical products, LPG and LNG and water (production and drinking). The facility is operated by team of 85 expertly trained inspection and survey staff with a focus on prompt and accurate service.

Country: Azerbaijan
Address: Cargo Terminal No 2
Mirza Davud street
Baku International Seaport: Baku Azerbaijan
Tel: (+994 12) 48 06 27/28
Fax: (+994 12) 48 06 29
URL: www.itscb.com
E-mail: nparkinson@caleb-brett.com

Региональный менеджер: Д-р. Н. Паркинсон

Деятельность компании: Лаборатория ITS Caleb Brett имеет сеть офисов и лабораторий в стратегически важных зонах Азербайджана, специализирующихся на оказании лабораторных и инспекционных услуг. Центральная лаборатория в Баку оснащена по последнему слову техники, аккредитована в Азгосстандарте и находится в процессе аккредитации ISO 9001, проводит анализы нефти, нефте- и нефтехимических продуктов (включая определение октанового числа), сжиженного и природного газов, а также промышленной и питьевой воды. Услуги оказываются 85 профессионально обученными специалистами и руководящим персоналом, который сосредоточен на предоставлении быстрого и качественного сервиса.

Страна: Азербайджан
Адрес: Азербайджан, Баку, ул. Мирзы Давуда, Бакинский Международный Морской Порт, Грузовой терминал №2
Тел: (+994 12) 48 06 27/28
Тел/факс: (+994 12) 48 06 29
URL: www.itscb.com
E-mail: nparkinson@caleb-brett.com



AZERI M-I DRILLING FLUIDS LTD.

Azerbaycan - Amerika Birliyi Maastriti

Azeri M-I Drilling fluids ltd.

General Manager: Iain C Sanderson

About Company: Azeri M-I is a joint venture founded in 1997 between SOCAR the national oil company of Azerbaijan and M-I LLC of Houston the worlds leading provider and manufacture of drilling and completion fluids.

Azeri M-I provides a complete offering of oil, water and synthetic based drilling and drill-in fluid systems along with a full range of completion fluids, additives and filtration services.

Drilling Waste Management Services provided by Azeri M-I include the provision of shale shakers, screens, hydrocyclones, centrifuges, vacuum units and the new CleanCut pneumatic transfer system along with cuttings fixation and re-injection services.

Azeri M-I has a highly skilled and trained local workforce to ensure that projects are carried out efficiently and effectively.

Address: 48 Nazami Street 370001, Baku, Azerbaijan
Tel: 994 12 974 213
Fax: 994 12 972 221
E-Mail: isanderson@azerimi.co-az.net

Azeri M-I Drilling fluids ltd.

Генеральный менеджер: Иан Сью Сандерсон

О компании: Совместное предприятие Azeri M-I Drilling было основано в 1997 между государственной нефтяной компанией Азербайджана и M-I LLC (Хьюстон), крупный поставщик и производитель буровых растворов и раствор для заканчивания скважин.

Azeri M-I обеспечивает полный спектр нефтяных, водных и синтетических буровых и забуриваемых растворов, а также раствор для заканчивания скважин, добавок и услуги по фильтрации.

Drilling Waste Management Services включает вибрационное сито, сортировку, центрифугу, вакуумные установки и новую пневматическую систему перевода CleanCut и системы повторного закачивания.

Azeri M-I компания имеет высококвалифицированный и обученный местный персонал для обеспечения эффективности проекта.

Адрес: 370001, Баку, ул. Низами 48
Тел: 994 12 974 213
Факс: 994 12 972 221
E-Mail: isanderson@azerimi.co-az.net



AZGERNEFT Joint Venture

General Director: Isayev Chingiz Huseyn oglu
Country: Azerbaijan

About company: Azgerneft JV has been established on the base of agreement concluded between SOCAR and Deutsche's Grunewald. The JV engages on oil production on "Ramany" field.

The company missions the rehabilitation operation of old field "Ramany".

OGPD "Balakhanyneft" has commenced its activity on 1 February of 1995.

On January 1 of 2002 recovery well stock totaled 306 units. The company employs nearly 310 personnel.

There are eight oil and gas producing shops. These are: underground and well-workover operation, oil and gas producing shop, compressor shop, transport shop, repair and engineering site, network site, oil gathering and yielding site, management.

Total area - 662 hectare

Company's activity: The JV engages on oil production on "Ramany" field. The company missions the rehabilitation operation of old field "Ramany".

Address: 7 A. Bagirov str., Ramany dist., Baku, Azerbaijan
Tel: (+994 12) 50 23 62, 50 19 47
Tel/fax: (+994 12) 93 03 28
E-mail: azgerneft@azeurotel.com

Совместное предприятие "АзГернефт"

Генеральный Директор: Исаев Чингиз Гусейн оглы
Страна: Азербайджан

Деятельность компании: СП "АзГернефт" создано на основании договора, заключенного между ГНКАР и немецкой фирмой Грюневальд. СП занимается добычей нефти на месторождении "Раманы".

Цель создания СП - реабилитация старого месторождения "Раманы".

СП "АзГернефт" приступило к работе 1 февраля 1995 года, и было создано на базе 7-го промысла НГДУ "Баллаханьнефт".

Фонд эксплуатационных скважин составляет 306 единиц на 01.01.02 г. Всего в СП работает около 310 человек.

В составе СП функционируют 8 цехов по добыче нефти и газа. К ним относятся: цех подземного и капитального ремонта скважин, цех добычи нефти и газа, компрессорный цех, транспортный цех, ремонтно-механический участок, участок сетевого района, участок сбора и сдачи нефти, аппарат управления.

Общая площадь - 662 га.

СП "АзГернефт" занимается добычей нефти и газа на месторождения "Раманы". Цель создания СП "АзГернефт" реабилитация старого месторождения "Раманы".

Адрес: Азербайджан, г.Баку, поселок Раманы, улица Амира Багирова, 7
Тел: (+994 12) 50 23 62, 50 19 47, **Тел/факс:** (+994 12) 93 03 28
E-mail: azgerneft@azeurotel.com



RAO "Rosneftegazstroy"

President: Mazur Ivan Ivanovich
Legal address: 14, Zhitnaya str., Moscow, 117970
Russian Federation

Х О З Я И Н Г **Tel:** 7(095) 933 74 11/238 67 00
Fax: 7(095) 933 74 12/239 17 75

E-mail: info@rngs.ru

General Director of RNGS Azerbaijan Ltd., Zahid Ibrahimov

Address: 31, R.Behbutov str., 370014, Baku, Azerbaijan

Tel: (+994 12) 97 46 94/95

Fax: (+994 12) 97 59 12

E-mail: rngs-az@azeurotel.com

Activity: oil&gas related and industry-civil construction, new information technologies

Operating staff: 100 thousand people

Geography: RF, CIS, Europe, Atlantic-Pacific region, Near East, over 30 branches and offices

РАО "Роснефтегазстрой"

Президент: Мазур Иван Иванович
Юридический адрес: Российская Федерация
117970 г. Москва, ул. Житная, 14

Тел: 933 74 11/238 67 00
Факс: 933 74 12/239 17 75

E-mail: info@rngs.ru

Генеральный директор RNGS Azerbaijan Ltd.:

Захид Ибрагимов

Адрес: Азербайджанская Республика, Баку, 370014, Ул. Р.Бейбутова, 31

Тел: (+994 12) 97 46 94/95

Факс: (+994 12) 97 59 12

E-mail: rngs-az@azeurotel.com

Вид деятельности: нефтегазовое и промышленно-гражданское строительство, новые информационные технологии

Штат сотрудников: 100 тыс.чел.

География деятельности: РФ, СНГ, Европа, АТР, Бл. Восток, более 30 филиалов и представительств.





KOÇBANK AZƏRBAYCAN

Kocbank Azerbaijan is a Kocbank Group IFC Joint Venture

*Your
professional
partner*

*Doing Business with market
leader has its advantages.
Bring your business to
Kocbank Azerbaijan.
Kocbank Azerbaijan is a
Kocbank Group, IFC and
Unicredito Italiano
Partnership.*



*...and contact us at
Kocbank Azerbaijan JBS,
28 may Str., 5 370014 Baku-Azerbaijan,
Phone: (+99 412) 97 77 95, Fax: (+99 412) 97 02 76,
Email: kocbank@azeronline.com; URL: <http://www.kocbank.com.az>*



CASPIAN INTEGRATION BUSINESS CLUB (PETROLEUM & SERVICE)



EMERSON

Process Management

EMERSON Process Management

Area Sales Manager: Namig A. Javadov

About Company: Emerson Process Management, an Emerson business, is a leader in helping businesses automate their production, processing, and distribution in the chemical, oil and gas, power, pulp and paper, food, pharmaceutical, and other industries. The company combines superior products and technology with industry-specific engineering, consulting, project management and maintenance services. Its brands include PlantWeb[®]; Fisher[®]; Micro Motion[®]; Rosemount[®]; DeltaV[™]; Ovation[®]; and AMS.

Country: USA

Address: Caspian Business Center, Floor 9, 40 Jafar Jabbarli Street, 370065 Baku, Azerbaijan

Phones: (+994 12) 98 24 48

Fax: (+994 12) 98 24 49

E-mail: emrfraz@artel.net.az

EMERSON Process Management

Региональный Директор: Намиг А. Джавадов

О компании: Emerson Process Management подразделение корпорации Emerson является ведущим мировым производителем оборудования автоматизации технологических процессов для химической, нефтегазовой, энергетической, целлюлозно-бумажной, пищевой, фармацевтической и других отраслей промышленности.

Компания сочетает изделия и технологии высшего качества с промышленным инжинирингом, консалтингом, управлением проектами и сервисными услугами. Торговые марки включают PlantWeb[®]; Fisher[®]; Micro Motion[®]; Rosemount[®]; DeltaV[™]; Ovation[®]; и AMS

Страна: США

Адрес: 370065, Азербайджан, Баку, ул. Джафара Джаббарлы, 40, Caspian Business Center, 9 этаж

Тел.: (+994 12) 98 24 48

Факс: (+994 12) 98 24 49

E-mail: emrfraz@artel.net.az

AZERKIMYA State Concern

President: Fikrat Sadixov

Activities: Production of Chemical and Petrochemical Produce

Geography of Activity: Azerbaijan, close and remote foreign countries

Juridical Address: 86, Samed Vurgun str, Sumgayit, 373 200

Telephone: (994164) 5 94 01, 5 73 89, 5 11 13;

Fax: (994164) 5 98 17

E-mail: root@qoch.sumgait.az

Государственный концерн "Азеркимья"

Президент: Фикрет Садыхов

Вид деятельности: производство химической и нефтехимической продукции

География деятельности: Азербайджан, страны ближнего и дальнего зарубежья

Юридический адрес: 373200, Сумгайт, ул. Самеда Вургуня 86

Тел.: (994164) 5 94 01, 5 73 89, 5 11 13;

Факс: (994164) 5 98 17

E-mail: root@qoch.sumgait.az



Azerbaijan Gas Refinery

Director: Huseynbala F. Miralamov

Legal address: Lok-Batan distr., 370063

Activity: refinery of natural gas, supplies to "Azerigaz" transport system

Geography: Azerbaijan

Tel: (+994 12) 92 76 19, 45 28 13

Азербайджанский

Газоперерабатывающий завод

Директор: Мираламов Гусейнбала Фазиль оглу

Юридический адрес: 370063, пос. Лок-Батан

Вид деятельности: переработка природного газа, поставка газа в транспортную систему "Азеригаз"

География деятельности: Азербайджан

Тел: (+994 12) 92 76 19, 45 28 13



CSM Caspian Holdings S.A

General Manager: Eduardo Colmenares

Administration Supervisor: Inna Ischenko

Activities: CSM seeks to be the partner of choice for supply chain management services with oil and gas industry clients pursuing excellence in supply chain management through people, innovation and technology. The Company started its operations in Azerbaijan since 1996 and is directed to provide to our clients:

- logistics services
 - materials and logistics management
 - inventory management
 - supply bases operations (currently operating two supply and marine bases in Azerbaijan and one in Kazakhstan)
 - consultancy services
 - supply chain process coordination
 - drilling project logistics services
- CSM has Alliance partnership with SOCAR.

Address: No. 2 Khanlar Street, Baku 370003

Tel: (99412) 977075

Fax: (99412) 921138

KCM Caspian Holdings SA

Генеральный Менеджер: Эдуардо Колменарес

Администратор: Инна Ищенко

Вид деятельности: КСМ стремится стать партнером и услуживать по менеджменту сети снабжения для клиентов, работающих в нефтегазовой отрасли, добиваясь превосходства в менеджменте сети снабжения путем использования кадров, инноваций и технологий. Компания работает в Азербайджане с 1996 года и направлена на предоставление следующих видов услуг нашим клиентам:

- услуги по материально-техническому снабжению
 - менеджмент материалов и материально-технического снабжения
 - инвентарный менеджмент
 - операции базы снабжения (в настоящее время КСМ оперирует двумя базами снабжения и морскими базами снабжения в Азербайджане и одной базой в Казахстане)
 - консультационные услуги
 - координация процесса сети снабжения
 - материально-технические услуги для буровых проектов
- КСМ имеет Альянс с ГНКАР.

Адрес: г. Баку, 370003, ул. Ханлара, дом 2

Тел: (99412) 977075

Факс: (99412) 921138

CASPIAN INTEGRATION BUSINESS CLUB (PETROLEUM & SERVICE)



Joint-Stock Company "Complex
Adjustment & Automation"

Chairman-Director: Agayev Shukur
Mirza oglu

About Company: Company is a leader in South Caucasus market of design, equipment selection, testings, arrangement, assembling, technical maintenance, metrological support of automated oil and water metering systems, technological processes and telemechanics automation systems, metering equipment, used in oil-gas-producing industry and refinery.

Company's customers are SOCAR, BP-AIOC, Georgian Pipeline Company, ShirvanOil, SalyanOil, Karasu, AzGerNeft.

Company is an independent expert and service partner of oil-gas and refinery companies and was awarded the "AzGostStandart" certificate to deal with specified services and independent expert and service partner. Company administers practical activity to purchase ISO standards certificates. At present time, service regions are Azerbaijan and Georgia.

Address: 370037, Baku, Ramana, Amir Bagirov str, 63

Tel: (+994-12) 50-10-97

Fax: (+994-12) 50-14-75

E-mail: ukna@azeurotel.com

Открытое Акционерное Общество "Комплексная
Наладка и Автоматизация"

Председатель правления - Директор: Агаев Шукор
Мирза оглы

О компании: Компания является ведущим предприятием на Южном Кавказе, производящим следующие работы: проектирование, выбор оборудования, испытание, наладка, монтаж, техническое обслуживание и метрологическое обеспечение (поверка-аттестация и калибровка) автоматизированных систем измерения количества нефти, нефтепродуктов и воды, а также систем автоматизации технологических процессов и телемеханики, контрольно-измерительного оборудования, применяемых в нефтегазодобывающей и нефтеперерабатывающей промышленности.

Заказчиками Компании являются ГНКАР, ВР-АМОК, Грузинская нефтепроводная компания, Ширванойл, Салханойл, АзГериНефт, Кара Су. Компания имеет сертификат АзГосСтандарта на проведение указанных работ и является независимым экспертным и сервисным партнером. Компания ведет практическую деятельность для приобретения сертификатов стандартов ISO. В настоящее время регион производства работ компании - Азербайджан и Грузия.

Адрес: 370037, г. Баку, пос. Рамана, ул. Амира Багирова, 63

Тел: (+994-12) 50-10-97

Факс: (+994-12) 50-14-75

E-mail: ukna@azeurotel.com



Harrington Commercial Enterprises Ltd

General manager of represent. office: Dzhabayev Arslan Muxhadiyevich

About Company: "Harrington Commercial Enterprises Ltd" was created in Great Britain in 1998.

The founders of this company have been delivering technical equipment for oil and gas industries for foreign countries and on the territory of CIS since 1986.

The company "Harrington Commercial Enterprises Ltd" has very good long-term contacts with many manufacturers of the technical equipment in the countries of CIS and foreign countries.

For all period of activity, the company has never received any claim from the partners. Having the close wide contacts with the manufacturers of technical equipment, the company always finds profitable alternative on quality and prices for the purchased production.

The motto of the company - mutually beneficial cooperation with the Partners, strong execution of the contracts and the high quality equipment delivery according to the stipulated terms.

"Harrington Commercial Enterprises Ltd" has an opportunity to deliver products at the lowest prices.

We can deliver drilling derricks, rig bases, spare parts and components for drilling rigs and other metalworks manufactured at modern, well proved factories of CIS countries according to ISO-9002 standard.

Using our products you can reduce considerably your costs while assembling drilling rigs.

Our product's quality is fully competitive with the equipment, manufactured in the West and all over the world.

Our company can also produce equipment according to your drawings under the technical control of your technical experts.

Country of origin: Great Britain

Address (representative office): 1 F. Amirov Str., Apt. 33, Baku, Azerbaijan

Phone/fax: (+994 12) 98 59 21

E-mail: arslan@artel.net.az

Harrington Commercial Enterprises Ltd

Ген. директор представительства: Джебайев Арслан Мухадиевич

О компании: Компания "Harrington Commercial Enterprises Ltd" создана в Великобритании в 1998г.

Учредителями этой компании с 1986 года занимались поставкой оборудования производственно-технического назначения для нефтегазовых отраслей республик СНГ и дальнего зарубежья.

Компания "Harrington Commercial Enterprises Ltd" имеет хорошо налаженные связи со многими производителями оборудования производственно-технического назначения в странах СНГ и дальнего зарубежья.

За весь период деятельности компании не получено ни одной рекламации от партнеров. Имея тесные расширенные связи с производителями оборудования производственно-технического назначения, компания всегда находит выгодную альтернативу по качеству и ценам на поставляемую продукцию.

Девиз компании взаимовыгодное сотрудничество с Партнерами, строгое исполнение контрактов, поставка оборудования высокого качества в оговоренные сроки.

Компания "Harrington Commercial Enterprises Ltd" имеет возможность поставить продукцию по самым низким ценам.

Мы можем производить поставки запчастей, комплектующих для буровых установок, буровые вышки, основания буровых установок и другие металлоконструкции, производимые на современных, хорошо себя зарекомендовавших заводах стран СНГ и соответствия со стандартом ИСО-9002.

Используя нашу продукцию, вы сможете значительно снизить себестоимость при комплектации буровых установок.

Качество нашей продукции легко конкурирует с оборудованием, производимым на Западе и во всем мире.

Наша компания также может производить оборудование по вашим чертежам под техническим контролем ваших технических специалистов.

Страна: Великобритания

Адрес (представительство): Азербайджан, Баку, ул. Ф. Амирава, 1/33

Телефон/факс: (+994 12) 98 59 21

E-mail: arslan@artel.net.az



AZERELECTROMASH

JSC "Yeni BEMZ"

Director: Javid Gashimov

Activity: manufacturing of industrial electric machines, repair of electric equipment, sales of production, customer service

Geography: Azerbaijan, Russian Federation, Ukraine, central Asian states, Turkey, Iran

Address: 3, The IV Kondalan str., 370029, Baku

Tel: (994 12) 47 35 83

Fax: (994 12) 47 37 20

E-mail: azema2002@rambler.ru

АЗЕРЭЛЕКТРОМАШ

ОАО "Ени БЭМЗ"

Директор: Джавид Гашимов

Вид деятельности: производство промышленных электрических машин, ремонт электрооборудования,

сбыт производимой продукции, оказание сервисных услуг

География деятельности: Азербайджан, РФ, Украина, страны Центральной Азии, Турция, Иран

Адрес: 370029, Баку, ул. IV Кондалан, 3

Тел: (994 12) 47-35-83

Факс: (994 12) 47 37 20

E-mail: azema2002@rambler.ru



"Interpipe" Corporation

Chairman of the Board of Directors: Strelnikov Alexsey
Fedorovich

About Company: "Interpipe" Corporation is a parent company dealing in pipe, metallurgy, raw, banking businesses. Production and supply of steel pipes of different purpose is

one of main businesses of the Corporation. The corporation includes:

Open JSC "Nizhnedneprovsky tube-rolling mill "

Open JSC "Novomoskovsky tube-rolling mill "

Close JSC "Nikopol weldless tubes "Niko-Tube"

"Science-Production Investment Group "Interpipe" Corporation

Address: 1a, Pisarzhevski str., Dnepropetrovsk, 49600

Tel: +38 (0562) 389-623, 389-624, 389-628, 389-641, 389-642, 389-621

Fax: + 38 (0562) 389-482, + 38 (056) 770-20-01

URL: www.interpipegroup.dp.ua

E-mail: tube@interpipe.dp.ua

Корпорация "Интерпайп"

Председатель Правления: Стрельников Алексей Федорович

О компании: Корпорация "Интерпайп" является управляющей компанией, в сферу интересов которой входит трубный, металлургический, сырьевой, банковский бизнес. Производство и поставка стальных труб различного назначения является одним из основных бизнесов Корпорации. В составе Корпорации свою деятельность осуществляют:

ОАО "Нижнеднепровский трубопрокатный завод",

ОАО "Новомосковский трубный завод",

ЗАО "Никольский завод бесшовных труб "Нико-Тьюб"

Корпорация "Научно-производственная инвестиционная группа "ИНТЕРПАЙП"

Адрес: г. Днепропетровск, 49600, ул. Писаржевского, 1а.

Тел: +38 (0562) 389-623, 389-624, 389-628, 389-641, 389-642, 389-621

Факс: + 38 (0562) 389-482, + 38 (056) 770-20-01

URL: www.interpipegroup.dp.ua

E-mail: tube@interpipe.dp.ua



TECHNIP-COFLEXIP

OFFSHORE BRANCH
CSO AKER MARITIME OFFSHORE LTD.

CSO Aker Maritime Ltd

CSO Aker Maritime Ltd

Director: Mr. Mark R. Foxworth

Директор: Гн.Марк Р.Фоксворт

Description: Technip-Coflexip, the leading global contractor for sub-sea and deepwater solutions to the offshore oil and gas industry, offers technically advanced and cost-effective services and products for the development of offshore hydrocarbon fields worldwide. From front-end engineering to field abandonment, the Group solutions in engineering, fabrication and installation are proposed on either an integrated or a segmented basis.

Address: 137/102 Nizami Str., Baku

Tel: 98 11 42/98 33 26

Fax: 98 95 80

E-mail: mrfoxworth@technip-baku.com

Web: www.technip-coflexip.com

Описание: Лидирующий мировой подрядчик в области глубоководных работ в нефтегазовой индустрии, Technip Coflexip, предлагает свои услуги и продукты для разработки углеводородных месторождений во всем мире, по конкурентноспособным ценам и с использованием передовых технологий. Весь спектр услуг от начальных инженерных работ до освоения месторождений, производства и установки оборудования предлагается как в комплексном исполнении, так и отдельными частями.

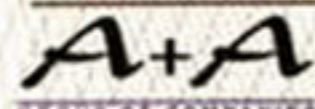
Адрес: ул. Низами 137/102, Баку

Тел.: 98 11 42/98 33 26

Факс: 98 95 80

E-mail: mrfoxworth@technip-baku.com

URL: www.technip-coflexip.com



"A+A" Group of Companies

"A+A Group of companies"

President: Alev Rauf Ramiz ogly

Президент: Алев Рауф Рамиз оглы

About Company: Construction

- project works
- design works

Деятельность компании: Строительство

- Проектные работы
- Строительно-монтажные работы, в том числе
- Общестроительные работы
- Электромонтажные работы
- Сантехнические работы
- Монтаж систем вентиляции и кондиционирования

- turnkey building of houses
- restoration & reconstruction
- construction-wiring works
- electric-wiring works
- sanitation-engineering works
- setting of airing and conditioning systems

Sale of Furniture - exclusive representative of Italian Furniture factory "Giarretta" in Azerbaijan, "Formichi", "C&D", "Leader Salotti", "Dal'Agnese", "Pescarolla".

Sale of Clothes - representative of Italian and French Houses of Fashion: Canali, Thierry Mugler, Genny, Giberre, Genny, Acffe, Ozbek, Jean Paul Gaultier.

Installation of security systems, videomonitoring, fire alarm system.

"A+A Security" is an exclusive representative of "ADEMCO" (USA).

C-TEC (UK), YOKO(Korea), R.B. Tec (Israel)

Electronic Irrigation systems, plant verdure (Ipierre) Italy, Dinamic Resorce (Bulgaria)

Cartage & Warehousing services

Strength of employment: more than 450

Address: R. Behbudov, 31, Baku -370014, Azerbaijan

Phone: (99412) 977876

Fax: (99412) 973282

E-mail: aainter@azeroil.com

URL: http://aainter.narod.ru

Продажа мебели - эксклюзивный представитель итальянских компаний по производству мебели "GIARETTA", "Formichi", "C&D", "Leader Salotti", "Dal'Agnese", "Pescarolla" в Азербайджане

Продажа одежды "A+A" является официальным дистрибутором известных Домов Мод Франции и Италии, таких как: Canali, Thierry Mugler, Genny, Giberre, Genny, Acffe, Ozbek, Jean Paul Gaultier.

Установка систем безопасности, видеонаблюдения, пожаробезопасности. Фирма "A+A Security" является официальным представителем компании "ADEMCO" (США), C-TEC (UK), Yoko (Korea)

Электронные поливочные системы, озеленение

Транспорт, складирование

Численность работников - более 450 человек.

Адрес: 370014, Азербайджан, г. Баку, ул. Р. Бейбутова, 31

Тел.: 97 78 76

Факс: 97 32 82

E-mail: aainter@azeroil.com

URL: http://aainter.narod.ru

AZFEN JV

General Manager: Ismail I.Mamedov

About company: AZFEN Engineering, Construction, Installation, and Manufacturing Company was founded in January 1996. AZFEN is a joint venture company by and between SOCAR (State Oil Company of Azerbaijan Republic) and TEKFEN (TEKFEN Construction and Installation Co., Inc.) of Turkey.

AZFEN JV is formed for the purpose to perform on commercial basis any and all kind of construction, installation, manufacturing, research, transportation, distribution, engineering and project management as well as trading of construction materials.

Country: Azerbaijan

Address: Istiglaliyat Str. 31, Baku, Azerbaijan

Tel: (+994-12) 92 58 35, 92 82 79

URL: www.azfen.com

СП АЗФЕН

Генеральный Директор: Мамедов Исмаил

Имран оглы

Деятельность компании: AZFEN Engineering, Construction, Installation & Manufacturing была основана в январе 1996 года. AZFEN является совместным предприятием, учрежденным ГНКАР (Государственная Нефтяная Компания Азербайджанской Республики) и турецкой компанией ТЕКФЕН (TEKFEN Construction & Installation Co., Inc.).

СП Азфен создан с целью выполнения на коммерческой основе всевозможных строительно-монтажных, исследовательских работ, работ по изготовлению, транспортировке, инжинирингу и управлению проектом, а также реализации строительных материалов.

Страна: Азербайджан

Адрес: Ул. Истиглалит 31, Баку, Азербайджан

Тел.: (+994-12) 92 58 35, 92 82 79

URL: www.azfen.com



Kenan Construction & Trade

Kenan Construction & Trade Co JV

President: Mustafa Senol Kirci

Президент: Мустафа Сенол Кырчи

Activity: Construction & Maintenance

About company: Kenan Construction & Trade Co is operating in the Caucasus region 1994 providing high quality building construction, maintenance and embassies. Kenan is registered as Azeri-Turkish Joint Venture Company in Baku. The company owners are also managers running day-to-day construction activities. The development of the Azeri-Chirag oil fields started in the mid 90s by the first International Oil Consortium (AIOC). Kenan has been extending its services in this consortium as well as to other oil companies since 1995 besides serving local companies and government. We seek to set the western construction standard in the region by always considering the impact of our operations on the environment, and minimizing worker and public safety and health risks.

City: Azerbaijan

Address: Baku, 370001, Azerbaijan 17/2, B.Sardarov

Tel: 994 12 973330

Fax: 994 12 970033

E-mail: kenanco@azeronline.com

URL: www.kenan-az.com

Вид деятельности: строительство, сервис, ремонт

О компании: Kenan Construction & Trade Co. - начала свою деятельность в Кавказском регионе с 1994 года, представляя услуги в области высококачественного строительства и сервисного обслуживания. Компания зарегистрирована как азербайджано-турецкое совместное предприятие в Баку. Владелец компании - также менеджеры, управляющие ежедневными делами строительства. Мы стремимся устанавливать западный стандарт строительства в регионе. Всегда рассматриваем воздействия наших действий на окружающую среду, уменьшению работ, общественной безопасности и рисков здоровья.

Страна: Азербайджан

Адрес: Баку, 370001, Азербайджан ул. Б. Сардарова 17/2

Тел: 994 12 973330

Факс: 994 12 970033

E-mail: kenanco@azeronline.com

URL: www.kenan-az.com

1st Caspian and Black sea Intermodal & Shipping Conference



RUSSIA • KAZAKHSTAN

UZBEKISTAN • TURKEY • IRAN • AZERBAIJAN • TURKMENISTAN • ARMENIA • ROMANIA • BULGARIA • UKRAINE



6-7 NOVEMBER 2002
ISTANBUL, TURKEY

Conference Key Topics:

- Strategies for the Development of Cooperation between Caspian and Black Sea States
- The Role of Railway Transport in expanding of intermodal transportation market
- Prospects for Development of Deep Sea and Inland Intermodal Issues Integration
- Ports Development and Prospects for Cooperation to increase ports cargo turnover

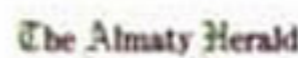
In cooperation with:



Organisers:

Iteca (Central Asia): Tel: 7 (3272) 58 34 34; Fax: 7 (3272) 58 34 44; E-mail: industrial@iteca.kz

Information Support:



CASPIAN INTEGRATION BUSINESS CLUB

(PETROLEUM & SERVICE)

"GARADAGH"

Sement J.S.C.

"Garadagh" Cement J.S.C.

Chief Executive Officer: Alex Traun
Marketing Sales & Distribution Director: Zaur Huseynov

АООТ "Гарадаг" Цемент

Главный исполнительный директор: Алекс Траун
Зам. исполнительного директора: Заур Гусейнов

Number of workers (permanent/subcontractors): 467/104

Manufacturing products: Cement mark

- Binder 20 Mpa - for lining and plastering works
- CEM II 30 Mpa (M 300) for masonry and plastering works
- CEM II 40 Mpa (M 400) - for construction
- CEM II 50 Mpa (M 500) - to produce concrete

"Garadagh" Sement J.S.C. is the only cement producing enterprise in the Azerbaijan Republic. This Azerbaijan enterprise with 86% of foreign investment is a part of Swiss "Holcim Group", "Holcim Group", one of the world leaders on cement and concrete production with affiliates in more than 70 countries on all continents of the world. "Holcim Group" owns 126 cement plants, 250 quarries and more than 600 concrete producing enterprises.

By the end of 2002 production capacity of "Garadagh" Sement will reach 800,000 tons. The plant produces cement which meets European quality standards. A unique plant laboratory for CIS, provides operative analysis of chemical structure of cement within 10-15 minutes.

The plant is well known for its charitable and sponsorship activity in the sphere of rendering assistance to refugees from Armenia and occupied territories, orphan children and support to the richest culture and finest arts of Azerbaijan.

Address: Salyan Highway, "Primorsk" settlement, Garadagh district, Baku 370083, Azerbaijan
Tel: (99412) 418888
Fax: (99412) 4188 81/45
E-mail: sales@garadagh.com
Web-page: www.garadagh.com

Кол-во сотрудников (постоянных/контрактников): 467/104

Производимый продукт: Цемент

- Раствор склеивающий 20 Mpa - для штукатурных работ
- CEM II 30 Mpa (M 300) - для кладки кирпича и штукатурных работ
- CEM II 40 Mpa (M 400) - для монтажных работ и бетонных изделий
- CEM II 50 Mpa (M 500) - для изготовления особо прочных бетонных и строительных изделий

АООТ "Гарадаг" Цемент является единственным предприятием, производящим цемент на территории Азербайджанской Республики, приватизированный швейцарской компанией "Холсим". "Холсим" Групп является одним из мировых лидеров в производстве цемента и бетона, дочерние предприятия которого расположены в более чем 70 странах мира. Компании принадлежат свыше 130 цементных заводов, 250 карьеров и более 600 предприятий по производству бетона.

"Гарадаг" Цемент планирует произвести 800,000 тонн цемента к концу 2002 года. Компании производят цементную продукцию, отвечающую мировым стандартам.

Завод славится своей широкой социальной деятельностью, оказывающей неоценимую помощь инвалидам Карабахской войны, детским домам и больницам, в поддержке культурного наследия Азербайджана.

Адрес: Баку, Азербайджан, 370083, Гарадагский район, поселок Приморск, Сальянское шоссе
Tel: (+994 12) 418888
Fax: (+994 12) 418881/45
E-mail: sales@garadagh.com
Web-page: www.garadagh.com



2M engineering Ltd.

President: Jeyhun HUSEYNOV



About company: "2M Engineering Ltd." functions in the market of sales, installation repair and upgrade of the HVAC systems since 1997. Main directions of the company's activity are system design and installation of heating ventilation, air-conditioner and water-supply systems.

Furthermore, company provides wide range of Honeywell's home & building and HVAC control productions and services to create efficient, safe, comfortable environments and HVAC control productions such as burner and boiler controllers including programming and primary control, valves pressure controls filters and communications.

Address: 53, Hagany str., 370000, Baku, Azerbaijan
Tel: (+994 12) 98 55 58
Fax: (+994 12) 98 17 46
E-mail: 2meng@azerin.com
URL: http://www.2mdd.com

2M engineering Ltd.

Президент: Джейхун ГУСЕЙНОВ

О компании: С 1997 компания "2M Engineering LTD." занимается сбытом, установкой, ремонтом и совершенствованием систем отопления, вентиляции и кондиционирования. Основная деятельность компании направлена на конструирование и установку систем отопления, кондиционирования и водоснабжения. Компания предоставляет широкий спектр контрольно-измерительных приборов систем отопления, вентиляции и кондиционирования зданий производства компании Honeywell и услуги по созданию эффективной и безопасной среды, а также контрольно-измерительные приборы систем отопления, вентиляции и кондиционирования, такие как горелки и котлы, включая программирование и основной контроль, клапанный контроль фильтров и систем передачи.

Адрес: 370000 Азербайджан, Баку, ул. Хагани 53
Tel: (+994 12) 98 55 58
Fax: (+994 12) 98 17 46
E-mail: 2meng@azerin.com
URL: http://www.2mdd.com



EUROASIATRANS

President: Sadikhov Hilal Gasan oglu



About company: "Euroasiatrans" company aims to freight forwarding service by railways of CIS member and Baltic states. We are registered as a freight agent of Azerbaijan Rail Lines, Turkmen Rail Lines and Caspian Shipping. Since 1996 we have been participating in TRACECA project, namely, in organization of the purpose-built train "Logistic-Express" to forward containers by Poty-Baku rout and onward to Central Asian countries. We also deal in port handling and shipping.

We are open for any kind of shipping and forwarding services.

Address: 6, 28 May, Baku
Tel/Fax: (99412) 93-30-42; 97-15-27; 93-96-13.
E-mail: office@euro.baku.az
URL: www.euroasiatrans.com

EUROASIATRANS

Президент: Садыхов Илал Гасан оглу

О компании: Компания "Euroasiatrans" осуществляет экспедирование грузов по железным дорогам стран СНГ и Прибалтики. Мы являемся зарегистрированным фрахтовым агентом Азербайджанской Железной Дороги, Туркменских Железных Дорог и Каспийского Морского Пароходства. С 1996 г. мы принимали участие в проекте TRACECA, в частности, в организации специального поезда "Логистик-Экспресс", по перевозке контейнеров по маршруту Поты - Баку и далее в страны Средней Азии. Также заняты в портовых перевалках и отгрузках с портов.

Мы открыты для любых предложений в области перевозок и экспедирования.

Адрес: г. Баку, ул. 28 Мая, д.6
Тел/Факс: (99412) 93-30-42; 97-15-27; 93-96-13.
E-mail: office@euro.baku.az
URL: www.euroasiatrans.com



MURPHY SHIPPING & COMMERCIAL SERVICES Ltd.

Operation Director: Rauf Mamedov

About company: In 1993, Murphy Shipping opened an office in Baku headed up by Mr. Martin Burt. Martin Burt is the current Managing Director for Murphy Shipping in Europe, the Caucasus and Central Asian Republics. Since The Baku office opened in 1993, Murphy Shipping has become a market leader in Freight Forwarding Services for companies operating in Azerbaijan. Over the past year, Murphy Shipping has been appointed as Agent for Maersk Sealand in Azerbaijan. And recently, Murphy Shipping has been appointed as Authorized Distributor for Shell Industrial Greases and Lubricants in Azerbaijan.

Address: Rasul-Rza Str. 8, 15/26, Baku, Azerbaijan
Tel: (994 12) 98 01 51, 98 34 22, 98 66 41
Fax: (994 12) 93 93 15
E-mail: freight@murphy.az



MURPHY SHIPPING & COMMERCIAL SERVICES Ltd.

Операционный менеджер: Рауф Мамедов

О компании: Мартин Берт возглавляет региональное представительство компании "Murphy Shipping" в AP. Одновременно является директором "Murphy Shipping" в Европе, на Кавказе и в Республиках Центральной Азии. Региональное представительство компании в гор. Баку открылось в 1993 г., и с тех пор компания является лидером на рынке грузоперевозок. Так "Murphy Shipping" стала агентом компании "Maersk Sealand" и авторизованным дистрибутором промышленных смазочных средств фирмы "Shell" в AP.

Адрес: Азербайджан, Баку, ул. Расула Рзы 8, 15/26
Тел: (994 12) 98 01 51, 98 34 22, 98 66 41
Факс: (994 12) 93 93 15
E-mail: freight@murphy.az



CASPIAN INTEGRATION BUSINESS CLUB (PETROLEUM & SERVICE) CLUB



Blue Water Shipping Caspian Ltd.

Managing Director: Fina Garber
About company: Blue Water Shipping Caspian Ltd. is the freight forwarding and transport company presented in the Caspian Market for six years now.

Globally Blue Water Shipping Group is the international transport, logistics and freight forwarding organization with thirty three offices in eleven countries worldwide.

In the Caspian region Blue Water Shipping provides the following services to customers:

- project logistics and heavy lifts
- airfreight, road, rail and sea freight worldwide
- multimodal transportation worldwide
- customs clearance and documentation support
- warehousing, packing and crating
- personal effects, office and house removal
- groupage, full loads and charters.

Address: Blue Water Shipping Caspian Ltd.
"Wellington Heights", Block AG 8 Shakhbazi Street
Baku 370006, Azerbaijan
Tel.: (+994 12) 975830/31/32
Fax: (+994 12) 988164,973439
E-mail: bwsf@bws.az

Blue Water Shipping Caspian Ltd.

Директор: Фина Гарбер

О компании: Blue Water Shipping Caspian Ltd. грузовая транспортно-экспедиционная компания работающая на рынке Азербайджана на протяжении 6 лет.

Blue Water Shipping Group это международная транспортная, логистическая и грузовая транспортно-экспедиционная компания имеющая 33 представительства в 12 странах мира.

В Каспийском регионе Blue Water Shipping обеспечивает клиентов следующими видами услуг:

- проектная логистика и тяжелые виды перевозок
- воздушные, автомобильные, железнодорожные и морские виды перевозок по всему миру
- различные виды перевозок по всему миру
- растаможивание и подготовка документов
- хранение, упаковка и стейтинг
- перевозка личного, офисного и домашнего имущества
- грузы, полные загрузки и чартеры

Адрес: Blue Water Shipping Caspian Ltd.
"Wellington Heights", блок AG
Азербайджан, 370006, Баку, ул. Шахбазы, 8
Тел.: (+994 12) 975830/31/32
Факс: (+994 12) 988164,973439
E-mail: bwsf@bws.az



JSC "RUSSIAN MARITIME REGISTER OF SHIPPING in AZERBAIJAN"

Managing Director: D.A. Shestakov

About Company: Russian Maritime Register of Shipping (RS) is a classification society established in 1913. Since 1969 RS is the member of the International Association of Classification Societies (IACS). The representation in Baku is based since 1923. Reliable and

comprehensive services: design technical appraisal, survey and issuing certificates and reports for ships and offshore installations as well as for ship machinery, equipment, arrangements, products, outfit and materials, refrigerating plants, cargo handling gear, containers; tonnage measurement of ships, calculations determining the tonnage of ships and offshore installations; statutory surveys and issuing of relevant certificates and other documents under the authority of Governments; certification of safety management systems for the safe operation of ships and for the pollution prevention according to requirements of the International Safety Management Code.

Address: 119, Vidadi Str., 370009, Baku, Azerbaijan Republic
Tel.: (994 12) 98-79-87, 94-48-03
Fax: (994 12) 98-79-94
E-Mail: 140rs-azb@azeri.com

АОЗТ "РОССИЙСКИЙ МОРСКОЙ РЕГИСТР СУДОХОДСТВА в АЗЕРБАЙДЖАНЕ"

Председатель правления: Шестаков Д.А.

О компании: Российский Морской Регистр Судостроения (РС) - классификационное общество, основанное в 1913 г. С 1969 г. РС - член Международной ассоциации классификационных обществ (МАКО). Представительство в Баку основано с 1923 года. Спектр услуг: рассмотрение технической документации, осуществление технического надзора и выдача свидетельств и актов на суда и плавучие сооружения, судовые механизмы, оборудование, устройства, снабжение и материалы, холодильные установки, грузоподъемные устройства, контейнеры; выполнение расчетов и установление вместимости судов и плавучих сооружений; осуществление технического контроля за выполнением положений международных конвенций и выдача конвенционных документов от имени правительства; сертификация систем управления безопасностью на соответствие требованиям Международного кодекса по управлению безопасной эксплуатацией судов и предотвращению загрязнения.

Адрес: Азербайджанская Республика, 370009, г. Баку, ул. Видадзи, 119
Тел.: (99-412) 98-79-87, 94-48-03
Факс: (99-412) 98-79-94
E-mail: 140rs-azb@azeri.com



Deugro Caspian Ltd



CIS Regional Manager: Mr. Robert Kirk
Country Manager: Ms. Katherine Zuban

About company: Deugro Caspian, a part of the worldwide International Shipping & Freight Forwarding network of deugro/ DGTL Paris, has been established in 1998, following the opening up of offices in Turkmenistan, as early 1996, making it a true pioneer in this region. Deugro Caspian's prime activity has been in the customs clearance, delivery, services field, as well as, developing cost efficient and reliable air, sea and road logistical solutions for the oil, petrol and construction industry.

Address: 37 Beyuk Gala str., Baku 370004, Azerbaijan
Tel.: (+994 12) 97 56 38, 97 56 39
Fax: (+994 12) 97 56 82
E-mail: deugro@deugro.co-az.net
URL: www.deugro.com

Deugro Caspian Ltd.

Региональный Менеджер в странах СНГ: Роберт Керк
Менеджер Филиала: Екатерина Зубань

О компании: Компания Deugro Caspian, является частью всемирной сети deugro/ DGTL Париж, специализирующихся на международных перевозках и экспедировании, была открыта в 1998 году, вслед за офисами, открытыми в Туркменистане в 1996, которые стали пионером в данном регионе.

Основная деятельность Deugro Caspian заключается в оказании услуг по таможенной очистке и доставке грузов, обслуживанию нефтяных баз, а также в предоставлении наиболее рациональных решений по перевозке грузов воздушным, морским и земным транспортом для нефтяных, промышленных и строительных компаний.

Адрес: Ул. Бейюк Гала 37, Баку 370004, Азербайджан
Тел.: (+994 12) 97 56 38, 97 56 39
Факс: (+994 12) 97 56 82
E-mail: deugro@deugro.co-az.net
URL: www.deugro.com



ASE International Express, OCS



Country: Turkey

President: Sermet Chetin

Executive director: Dilber Altuparmak
Address: 25. U.Gadjibekov str. Baku, Azerbaijan
Tel.: (+994 12) 97 37 75, 97 37 76, 94 88 45
Fax: (+994 12) 93 84 73
E-mail: asebaku@azeuro.net
URL: www.ase.com.tr
www.ocscourier.com

About company:

Offers partnership in express courier&freight forwarding services:
- A wide selection of services provides and sound delivery

- Attention to the basics has earned a high level of worldwide trust

- OCS network covers the globe
- Serves customers in 84 countries and 215 cities
- Worldwide international and domestic freight forwarding
- Customs clearance
- Worldwide services to or from any Azerbaijan city
- Forwarding by air
- Import/Export services
- Reliable and professional services worldwide
- Domestic service throughout Azerbaijan
- Door to Door services
- Global post service
- Subscription and newspaper&magazines delivery
- Packing





Nazim Samedzadeh: General Director
About Company: - receive of gas recovered in Azerbaijan and imported;
 - transportation of received gas to consumers, and once required transit to third states;
 - Exploitation of gas pipelines of high- and average pressure

"Azerigaznag" consists of 10 regional departments of gas trunk pipelines engaged in regional gas transport problems. Over 2000 highly qualified specialists work for the company.

The PA has wide gas transport net closely bind with gas communications of neighboring countries: Russia - in the north, Iran - in south, Georgia - in west. Trunk gas pipelines and branch of 100-1200 mm diameter are extended over 4000 km. Projected working pressure is up to 55 bar, throughput - 10 billion cu m a year, assembled 5 compressor stations of 174 MW capacity total.

Address: 370025, 6, A. Akhundov str., Baku, Azerbaijan
Tel.: (+994 12) 90 11 45
Fax: (+994 12) 90 11 76

Генеральный директор: Назим Самедзаде

О компании: - Прием добытого в Азербайджане и импортируемого газа;
 - Транспортировка принятого газа потребителем, а в случае необходимости его транзит третьим государствам;
 - Эксплуатация газопроводов высокого и среднего давления

В структуру "Азергазнаг" входит 10 региональных управлений магистральных газопроводов, которые решают в регионах задачи транспорта газа. В структуре работают свыше 2000 высококвалифицированных сотрудников.

Объединение обладает широкой газотранспортной сетью, тесно связанной с газовыми коммуникациями соседних государств: в северном направлении - Россия, в южном - Иран, в западном - Грузия проложены магистральные газопроводы и отступления от них диаметром от 100 до 1200 мм, общей протяженностью свыше 4000 километров, проектируем рабочим давлением до 55 бар, пропускной способностью 10 миллиардов м³ в год, установлены 5 компрессорных станций общей мощностью 174 MW.

Адрес: Азербайджан, Баку, ул. А.Ахундова, 6, 370025
Тел.: (+994 12) 90 11 45
Факс: (+994 12) 90 11 76



Middle East Petrol Farm FZE

President: Mr. Abdolbari Goozal

About Company:

Middle East Petrol Farm FZE deals with the transit transportation of crude oil and oil products from Caspian Sea Ports to Georgian Ports at Black Sea

through its own Dubendi Terminal in Azerbaijan. Middle East Petrol Farm FZE provides smooth and integrated shipping, storage and railway transportation services to its clients by close cooperation with Caspian Shipping Company (Caspar), Azerbaijan and Georgian State Railway Companies and storage facility owners in Georgian Ports of Black Sea.

Dubendi Terminal has 150.000m³ storage capacity of for crude oil and black products and 150.000m³ for clean products and has an annual transshipment capacity of 10 Million Tons.

Country: UAE
Address: PO Box 61448, Jebel Ali Free Zone, Dubai, UAE
Tel/Fax: +971-4-8833950 / 8833027
E-mail: yonetim@middleeastpetrolfarm.com

Middle East Petrol Farm FZE

Президент: Г-н Абдулбари Гозал

О компании:

Компания "Middle East Petrol Farm FZE" осуществляет транзитную перевозку сырой нефти и нефтепродуктов из портов Каспийского моря до портов Грузии на Черном море через свой терминал, расположенный в Дубенди, Азербайджан. Компания "Middle East Petrol Farm FZE" обеспечивает регулярные и интегрированные перевозки судами, услуги по хранению и транспортировке железной дорогой при тесном сотрудничестве с Управлением Каспийского пароходства Азербайджанской Республики (Каспар), Железнодорожными управлениями Азербайджана и Грузии, а также операторами терминалов при грузинских портах Черного моря.

Терминал в Дубенди имеет возможность хранения 150.000 м³ сырой нефти и темных нефтепродуктов, 150.000 м³ светлых нефтепродуктов, а также перевалочную мощность в 10 миллионов тонн в год.

Страна: ОАЭ
Адрес: PO Box 61448, Jebel Ali Free Zone, Дубай, ОАЭ
Тел/факс: +971-4-8833950 / 8833027
E-mail: yonetim@middleeastpetrolfarm.com



Trans Global Group

Baku Branch Director: Azer Aliyev

About company: Trans Global Group has an experience in full scope logistics and

multi-modal worldwide transportation. We specialize in the time-related movement by land, sea and air of shipments from anywhere to anywhere managed by TGP offices worldwide. In Caspian region TGP involves in freight management for major project such as Chirag in Azerbaijan, Karachaganak in Kazakhstan, Hazar in Turkmenistan. Our target in the region is to provide the professional service with high standard technological and HSE requirements at the most efficient manner.

TGP provides the following services:

Purchasing
 Expediting
 Packing (incl. Haz)
 Freight Management/ Heavy lifts
 Ship and Aircraft chartering
 Customs Clearance
 Storage and Warehousing
 Plant and Equipment lease

Директор Бакинского филиала: Азер Алиев
Адрес: 73 Mehdi Huseyn str., 29/30, 370006 Baku, Azerbaijan
Tel: (+994 12) 973 820, 925 115
Fax: (+994 12) 973 821, 925 056
E-mail: tgpbaiku@transglobalgroup.com; tgpbaiku@azeurotel.com
Web: www.transglobalgroup.com

Trans Global Group

Директор бакинского филиала: Азер Алиев

О компании: Trans Global Group имеет большой опыт работы в сфере полной логистики, а также мультимодальных видов международной транспортировки. Мы специализируемся на оперативной организации наземных, морских и воздушных перевозок грузов из любой точки в любую точку мира управляемые офисами TGP во всем мире. В Каспийском регионе TGP вовлечены в грузоперевозки для самых крупных проектов, таких как Чираг в Азербайджане, Карагачанак в Казахстане, Хазар в Туркменистане. Наша цель в регионе - обеспечение профессиональных услуг с самым высоким требованиями во технологии и Техника Безопасности на самый эффективный манер.

TGP предлагает следующие услуги:

Закупка
 Экспедиция
 Упаковка (включая Опасные грузы)
 Грузо перевозка / Тяжеловесы
 Морские и воздушные чартеры
 Таможенная очистка
 Хранение и складирование
 Аренда техники и рабочих площадок

Адрес: 73, ул. Мехти Гусейна, 29/30, 370006 Баку, Азербайджан
Тел: (+994 12) 97 38 20, 92 51 15
Факс: (+994 12) 97 38 21, 92 50 56
E-mail: tgpbaiku@transglobalgroup.com; tgpbaiku@azeurotel.com
URL: www.transglobalgroup.com



SAGA



SHIPREPAIR COMPANY

SAGA SHIPREPAIR COMPANY

Director: Sakin Agayev

About Company: flaw detection, repair, modernization and trials of sea going vessels and floating units. Underwater construction

and hydro-technical works. The Company's activity is approved by Classification Societies such as "American Bureau of Shipping (ABS)" and "Russian Maritime Register of Shipping". Production Quality Control System is certified by ABS QE and meets international standard ISO9002:1994. Works and engineering support is performed by 95 experienced marine engineers and workers of marine specialties. The Company performs its activity also in Kazakhstan Republic - Bautino Port, as member of Azerbaijan-Kazakhstan JV "SAUA-ATASH" where performs development of his new ship repair base.

Country: Azerbaijan
Address: 6/16, Afzaddin Jalilov str., Baku, Azerbaijan
Tel.: (+994 12) 65 82 14
Fax: (+994 12) 65 82 13
E-mail: sakin@saga.baku.az



SAGA SHIPREPAIR COMPANY

Директор: Сакин Агаев

Деятельность компании: Дефектация, ремонт, модернизация и испытание судов и плавучих сооружений. Подводно-технические и гидротехнические работы. Деятельность Компании признана классификационными обществами "American Bureau of Shipping (ABS)" и "Российский Морской Регистр Судоходства". Система управления качеством продукции сертифицирована ABS QE и отвечает международному стандарту ISO9002:1994. Работу и инженерную поддержку осуществляют 95 штатных квалифицированных морских инженеров и рабочих морских специальностей. Компания также осуществляет свою деятельность в Республике Казахстан - порт Баутино в составе Азербайджанско-Казахстанского СП "SAGA-ATASH", где СП осуществляет развитие своей новой судоремонтной базы.

Страна: Азербайджан
Адрес: Азербайджан, Баку, ул. Афизадина Джалилова, 6/16
Тел.: (+994 12) 65 82 14
Факс: (+994 12) 65 82 13
E-mail: sakinsaga.baku.az



**2nd AZERBAIJAN
INTERNATIONAL
TRANSPORT
& LOGISTICS
EXHIBITION**

TRANS CASPIAN

21-23 May 2003
Baku, Azerbaijan

Main divisions of the Exhibition:

- Road Transport
- Railways
- Maritime Transport
- Air Transport
- Combined Transport
- Freight Forwarders
- Ports / Terminals
- Manufacturers
- Logistics
- Couriers
- Insurance



For participation, please apply:



Tel.: +994 12 474774
Faks: +994 12 478998
E-mail: transport@iteca.baku.az
www.transcaspian.iteca.az

Supported by:



Azerbaijan Republic
Ministry of Transport, Azeravtonagliyat



Azerbaijan Republic
Chamber of Commerce and Industry





Kuehne&Nagel (AG & Co.) KG

Kuehne&Nagel (AG & Co.) KG

Branch Manager: Tulgay Korol

About company: Kuehne & Nagel is the international transport, logistics and freight forwarding company. Our company functions in 94 countries, 600 locations over the world. The basic principle of Kuehne & Nagel is to strive for absolute customer satisfaction and to provide the best possible value through reliability, efficiency and advanced technology. Our integrated management system is the evidence of our commitment to Quality, Safety and Environment for the benefit of everyone, regardless of boundary or origin.

Country: Germany

Address: Nizami str., 340, ISR Plaza 4th floor / Azerbaijan, Baku

Tel: (994 12) 93 52 88; 98 78 15; 98 78 11; 93 78 84

Fax: (994 12) 98 78 17

E-mail: bak@knbaku.baku.az

URL: www.kuehne-nagel.com

Заведующий отделением: Тулгай Корол

О компании: Kuehne&Nagel - это международная транспортная, логистическая и грузовая транспортно-экспедиционная компания. У нашей компании более 600 офисов в 94-х странах мира. Основные принципы Kuehne&Nagel - это достижение абсолютного удовлетворения клиентов и обеспечение лучших возможных ценностей через надежность, оперативность и передовую технологию. Соблюдение Качества, Безопасности, Благополучия и Охрана Окружающей среды для пользы каждого, невзирая на происхождение является Нашей системой комплексного управления.

Страна: Германия

Адрес: Ул. Низами 340, ISR Plaza 4-й этаж / Азербайджан, Баку

Тел: (994 12) 93 52 88; 98 78 15; 98 78 11; 93 78 84

Факс: (994 12) 98 78 17

E-mail: bak@knbaku.baku.az

URL: www.kuehne-nagel.com



ILHAM Co

Ильхам Ко

Director: Nuriyev Elshan Bilman oglu

Директор: Нуриев Эльшан Бильман оглы

About company: Transporting and Forwarding Company Engaged in world market since 1997

О компании: Транспортно-экспедиционная компания, работающая на мировом рынке с 1997. Основная деятельность нашей компании:

Basic activities of the company:

- * forwarding cargo on CIS railways
- * air, motor and sea transportations
- * custom clearance and preparation of documents
- * storage
- * packing

- экспедирования грузов по железной дороге стран СНГ
- воздушные, автомобильные и морские перевозки
- растоможивание и подготовка документов
- хранение
- упаковка

Country: Azerbaijan

Address: 72a, Uzeyir Hacıbayov str. Baku, 370010

Telephone: (994 12) 93 15 81, 47 40 87.

Fax: (99412) 93 88 02, 47 40 86

E-mail: ilhamco@ilhamco.com

Страна: Азербайджан

Адрес: 370010 г. Баку, ул. У. Гаджибекова 72/а

Телефон: (99412) 93 15 81, 47 40 87

Факс: (99412) 93 88 02, 47 40 86

E-mail: ilhamco@ilhamco.com



NEPTUN Co. Ltd

NEPTUN Co. Ltd

General Director: Maharramov Bahruz Shamseddin

NEPTUN Co. Ltd

Генеральный директор: Магеррамов Бахруз Шамседдин оглы

Основная деятельность:**Main activity:**

- Repairs of ships, offshore oil platforms, including works in electronics, electric parts, automation, mechanics, hydraulic and hull part.
- Telecommunication.
- Installation, erection of GMDSS equipment.
- Vessel inspection in accordance with SOLAS requirements.
- Construction of social, residential and industrial objects.
- Repair and test of control measurement equipment.
- Project/construction services.
- Erection of scaffolds in accordance with BS.
- Metal hull grit blasting and painting works with the usage of new painting equipment of airless spray.
- Survey works on various types of weight and transportation.
- Supply of various types of equipment and weight.

- Ремонт судов, морских нефтяных платформ, включая работы по электронике, электротехнике, автоматике, механике, гидравлике и корпусной части.
- Телекоммуникация.
- Установка, монтаж оборудования ГМССБ.
- Инспекция судов на соответствие требованиям SOLAS

Country: Azerbaijan

Address: 370010 Baku city, Neftyanic avenue 143/2

Telephone: (+994 12) 98 21 10

Fax: (+994 12) 98 21 11

E-mail: neptun@azevt.com

URL: www.neptun-ltd.com

- 74. Строительство, социальных, жилых и промышленных объектов.
- Проверка и ремонт контрольно-измерительных приборов.
- Проектно-конструкторские услуги.
- Возведение строительных лесов, согласно Британского стандарта.
- Дробеструйная очистка металлических корпусов и покрасочные работы с использованием новейшего покрасочного оборудования безвоздушного взбрызгивания.

- Сюрвейерские работы по любым видам грузов и перевозок.
- Поставка различного вида оборудования и грузов.

Страна: Азербайджан

Адрес: 370010 г. Баку, пр. Нефтяников 143/2

Телефон: (+994 12) 98 21 10

Факс: (+994 12) 98 21 11

E-mail: neptun@azevt.com URL: www.neptun-ltd.com

Iteca Caspian Ltd / ITE - Azerbaijan

Iteca Caspian Ltd ITE - Азербайджан

Director: Farid Mammadov

Директор: Фарид Мамедов

Activity: Exhibition and Conference Organizer

Вид деятельности: организация выставок и конференций Iteca Caspian Ltd.

About company: Iteca Caspian Ltd. is the exclusive partner of ITE Group PLC. In Transcaucasus, the organizer of 8 significant specialized exhibitions and conferences in Azerbaijan and Georgia. ITE Group Plc with its headquarters in London (Great Britain) is world's the most famous event organizer in emerging markets with a portfolio of over 340 exhibitions worldwide in over 25 countries with network of 32 representative offices that encompass the world. Our portfolio of events has gone from strength to strength and we now organize trade fairs specializing in many sectors including: Oil and Gas, Industry, Automobile, Transport and Logistics, Building, Telecommunication and Information, Technologies, Food Industry, Healthcare, Tourism

ITE Group Plc с головным офисом в Лондоне (Великобритания) является самым крупным в мире организатором выставок и конференций в странах с переходной экономикой и имеет в своем активе более 340 выставок в 25 странах мира и сеть из 32 представительств, охватывающих весь мир. Число выставок компании ITE Group Plc с каждым годом растет и охватывает следующие отрасли в специализации: Нефтегазовая отрасль, Автомобилестроение, Транспорт и Логистика, Строительство, Телекоммуникация и информационные технологии, пищевая промышленность, медицина, туризм.

Country: Azerbaijan

Address: Baku, 370069, Azerbaijan Ataturk, ave 1107

Tel: 994 12 474774

Fax: 994 12 478998

E-mail: office@iteca.baku.az

URL: www.iteca.az www.ite-exhibitions.com

Страна: Азербайджан

Адрес: Баку, 370069, Азербайджан пр. Ататюрка, 1107

Тел: 994 12 474774

Факс: 994 12 478998

E-mail: office@iteca.baku.az

URL: www.iteca.az www.ite-exhibitions.com

CASPIAN INTEGRATION BUSINESS CLUB (PETROLEUM & SERVICE)



MBASK Joint-Stock Insurance Company

Chairman of the Board:
Melikov Jamil Ahmed oglu

About company: MBASK is one of the oldest and largest insurance companies in Azerbaijan. Thousands of citizens and companies trust MBASK with the insurance of their lives, property and business.

The international business experience of company is based on reinsurance through well-known brokers such as: Marsh Ltd., Heath Lambert, HSBC Gibbs, AON.

MBASK offer the following insurance products: Property, Comprehensive Motor, Marine & Cargo, Travel, Personal accident, Medical, General liability, and many others.

Address: 80/9, Hazi Aslanov str., Baku, Azerbaijan
Tel: (+994 12) 98 91 90, 98 91 93, 98 91 97, 98 31 92
Fax: (+994 12) 98 10 62
E-mail: Info@mbask.com
URL: www.mbask.com

Акционерная Страховая Компания "МБАСК"

Председатель Правления:
Меликов Джамиль Ахмед оглы

О компании: MBASK является одной из первых и крупнейших страховых компаний в Азербайджане. Тысячи граждан и компаний доверили MBASK страхованию своих жизней, имущества и бизнеса. Международный опыт компании базируется на перестраховании через такие всемирно известные компании: как Marsh Ltd., Heath Lambert, HSBC Gibbs и т. д.

MBASK предлагает следующие виды страховых продуктов: Имущество, Автотранспорт, Грузы, Несчастный случай, Медицинское страхование, страхование Ответственности и много других.

Адрес: г. Баку улица Ази Асланова 80/9
Тел: 98 91 90, 98 91 93, 98 31 92, 98 91 97
Факс: 98 10 62
E-mail: Info@mbask.com
URL: www.mbask.com



International Insurance Company LLC

Chairman of the Board: Khayal Khasay Mammadkhanli

About Company: "International Insurance Company" LLC founded by International Bank of Azerbaijan, passed state registration on 5th February, 2002, took license from Ministry of Finance on 1st April, 2002 and has begun rendering service to its customers. With chartered capital of 5 000 000 USD it is the largest company on insurance sector of Azerbaijan. The Company's management consists of local and foreign experts with particular knowledge, skills and practice in insurance.

The Company cooperating with the world's leading insurance and reinsurance companies including brokers, offers to its customers service for 25 classes of insurance such as following: motor vehicles' insurance, any kind of property insurance, personal accident insurance, cargo insurance, liability insurances, medical insurance, aircrafts and sea crafts insurance, financial risks insurance and many other classes of insurance.

Address: Baku, 370065, J.Jabbarli Str., "IIC Building"
Phone: (99412) 99 22 02
Fax: (99412) 99 22 12
Web-site: www.iic.az
E-mail: iic@iic.az

Международная Страховая Компания
Компания с Ограниченной Ответственностью

Председатель правления: Хаял Хасай оглы Мамедханли

О компании: Учрежденная Международным Банком Азербайджана и прошедшая государственную регистрацию 5 февраля 2002 года Компания получила лицензию Министерства Финансов 1 апреля 2002 года и начала оказывать страховые услуги своим клиентам. С уставным капиталом в 5 млн. долларов США это самая крупная компания на страховом рынке Азербайджана. Руководство компании состоит из местных и зарубежных экспертов с особыми знаниями, способностями и опытом в страховании.

Компания сотрудничая с ведущими страховыми, перестраховочными и в том числе брокерскими компаниями мира предлагает своим клиентам услуги по 25 видам страхования. К этим видам страхования относятся страхование транспортных средств, страхование всех видов имущества, страхование от несчастного случая, страхование грузов, страхование ответственности, медицинское страхование, страхование воздушных и морских судов, страхование финансовых рисков и многие другие виды страхования.

Адрес: г. Баку, 370065, ул. Дж. Джаббарлы, "IIC Building"
Тел.: (99412) 99 22 02
Факс: (99412) 99 22 12
Веб-страница: www.iic.az Электронная почта: iic@iic.az



Joint-Stock Commercial
Bank "Respublika"

Chairman of the Board: Guliyev Elchin

About the Bank: JSCB "Respublika" was founded in 1992. Today the bank offers wide range of services both to private and corporate customers: loans, plastic cards, urgent money transfers, customer deposits, internet-banking and etc. The bank is a partner of German-Azerbaijan Fund and National Fund for Entrepreneurship Development.

Bank's branch network consists of 7 branches: 4 - in Baku, 1 - in Evlakh, 1 - in Ganja and 1 - in Divichi.

Address: 14th Daglig Str. Crossing X. Shushinski Str. 370106, Baku, Azerbaijan.
Tel: (+99412) 47 74 77/ 40 19 49
Fax: (+99412) 65 67 49
E-mail: info@bankrespublika.az
URL: www.bankrespublika.az

Акционерный Коммерческий Банк "Республика"

Председатель Правления: Эльчин Гулиев

О банке: Основанный в 1992 году, АКБ "Республика" предлагает широкий спектр услуг как физическим, так и юридическим лицам: расчетно-кассовое обслуживание, кредиты, срочные вклады, пластиковые карточки, срочные денежные переводы, интернет-банкинг, аккредитивы и т.д. АКБ "Республика" является партнером Национального Фонда Поддержки Предпринимательства и Германо-Азербайджанского фонда в рамках программы кредитования малого и среднего бизнеса.

Банк имеет 7 филиалов, из них 4 филиала в г. Баку и по одному в городах Гянджа, Евлах, Дивичи.

Адрес: г. Баку, 370106, 14 Нагорный угол, ул. Хан Шушинский
Тел.: (+99412) 47 74 77/ 40 19 49 / 65 67 48
Факс: (+99412) 65 67 49
E-mail: info@bankrespublika.az
URL: www.bankrespublika.az



PAREX BANK

Parex Bank Office leader in Azerbaijan:
Juris Baltgailis

About company: Parex Bank is the largest private bank of Latvia and one of the largest banking enterprises in Baltic countries. Parex Bank Group is a leader of the regional market in the sphere of banking and insurance.

Services: Taking into account the invitation to Latvia to join the European Economic Commonwealth and NATO in 2004 Parex Bank masters actively the international work standards.

Fifth, largest credit rating agency has repeatedly confirmed the long term credit rating of the Parex Bank in foreign currency as BB+. Stability and reliability enables the Bank to become an important link in settlements among the CIS member countries and the rest of Europe.

Address: 9/18, Rasid Behbudov str, Baku-370 000, Azerbaijan.
Tel: (994 12) 98 08 38
Fax: (994 12) 98 87 40
E-mail: parexbaku@azeurotel.com
URL: www.parex.ru

PAREX BANK

Руководитель представительства Parex Bank в
Азербайджане: Юрий Балтгайлс

О компании: Parex Bank является крупнейшим частным банком Латвии и одним из крупнейших банковских учреждений в странах Балтии. Parex Bank Group является лидером регионального рынка в области банковских и страховых услуг. Учитывая приглашение Латвии для вступления в 2004 году в Европейское экономическое сообщество и НАТО, Parex Bank активно переходит на международные стандарты работы. Крупнейшее кредитное рейтинговое агентство Fitch неоднократно подтверждало долговременный кредитный рейтинг Parex Bank в иностранной валюте как BB+. Стабильность и надежность позволяют банку стать важным связующим звеном в расчетах между странами СНГ и остальной Европой.

Адрес: Азербайджан, Баку, 370000, ул. Р. Бейбудова 18, апарт. 9
Тел.: (994 12) 98 08 38
Факс: (994 12) 98 87 40
E-mail: parexbaku@azeurotel.com URL: www.parex.ru



CASPIAN INTEGRATION BUSINESS CLUB

(PETROLEUM & SERVICE)

JSCB Rabitabank



JOINT-STOCK COMMERCIAL BANK

Supervision committee chairman:
Zakir Nuriyev

About company: JSCB Rabitabank was established in 1993. As a Universal Commercial Bank serves to the clients involving all the fields. The Bank has been issuing plastic cards of Eurocard / Mastercard system. A credit line has been opened to the Bank by IFC in order to finance small and medium size business. Correspondent relations with more than 30 foreign banks have been established. The Bank is included into Western Union system. The Bank possesses 5 branches in Baku, Sungait, Nakhchivan and Lankaran.

Address: 1 B.Sardarov Str., 370001, Baku, Azerbaijan
Tel: (+994 12) 92 61 57; 92 57 61
Fax: (+994 12) 97 11 01
Telex: 142453 RSKB AI
E-mail: rb@rabitabank.com

Акционерный Коммерческий Банк "Рабитабанк"

Председатель наблюдательного совета: Закир Нуриев

О компании: АКБ "Рабитабанк" создан в 1993 году. Как Универсальный Коммерческий Банк оказывает клиентам все виды банковских услуг. С 1998 года выпускает пластиковые карточки системы Eurocard/ Mastercard. Со стороны Международной Финансовой Корпорации банку открыта кредитная линия с целью финансирования малого и среднего бизнеса. Более чем с 30 иностранными банками налажены корреспондентские отношения. Включен в систему Western Union. Действуют 5 филиалов банка в Баку, Сумгаите, Ленкорани и Нахичевани.

Адрес: ул. Б. Сардарова 1, 370001, Баку.
Тел.: (+994 12) 92 61 57; 92 57 61
Факс: (+994 12) 97 11 01
Телекс: 142453 RSKB AI
E-mail: rb@rabitabank.com



"AzEurotel" JV



General Director: Nuru Ahmedov

Address: 1, B. Sardarov str., Baku

Activity: the whole range of telecommunication services, one of leading Internet-providers in Azerbaijan, provides high-quality communication between remote offices of customers providing data transfer by protocols X.25, Frame Relay, TCP/IP.

Geography: Azerbaijan
Tel: (+994 12) 92 11 99
Email: subi@azeurotel.com

Совместное предприятие "АзЕвроТел"

Генеральный директор: Нуру Ахмедов

Адрес: Баку, ул. Б. Сардарова, 1

Вид деятельности: реализует весь спектр телекоммуникационных услуг, является одним из ведущих Интернет-провайдеров в Азербайджане, осуществляет высококачественные постоянные соединения между удаленными офисами заказчиков, обеспечивая передачу данных по протоколам X.25, Frame Relay, TCP/IP.

География деятельности: Азербайджан
Тел: (+994 12) 92 11 99
Email: subi@azeurotel.com

CATEL
Caspian American Telecommunications LLC

Director: Sadig Humbatov

Job Title: Chief Operating Officer

About company: Caspian American Telecommunications LLC operates under a wireless local loop (WLL) license to provide telephone connection throughout Baku and its environs, with eventual expansion of the system to entire territory of Azerbaijan. Subscribers enjoy reliable telephone service, better voice quality, clearer fax documents and wide range of additional amenities. We specialize in hard-to-reach places, where only wireless communications can succeed.

Address: 54 S. Rustam Str. Baku-370007, Azerbaijan
Telephone: 48 47 00, 48 48 00, 48 49 00
E-mail: wll@catel-az.com

CATEL
Caspian American Telecommunications LLC

Руководитель: Садиг Гумбатов

Должности: Главный исполнительный директор

О компании: Каспий Америкн Телекоммуникашнз ЛЛС— работает по лицензии беспроводной сети по обеспечению телефонной связи на территории Баку и его окрестностей, с последующим расширением системы на остальную территорию Азербайджана. Абонентам предоставляется надежный телефонный сервис, лучшее качество разговора, четкая факсимильная связь и широкий диапазон дополнительных преимуществ. Мы специализируемся на труднодоступных районах, где телефонизация возможна только благодаря беспроводной коммуникации.

Адрес: Баку 370007, Азербайджан, ул. С. Рустамова 54
Телефон: 48 47 00, 48 48 00, 48 49 00
E-mail: wll@catel-az.com



"Azerbaijan Electronics" (AZEL) JSV



President: Igor Yakovenko

About company: Established in 1991 AZEL today is the leader in the market of computer and office equipment in Azerbaijan. AZEL provides a full range of products and services including guarantee and post guarantee support for all equipment. AZEL staff includes system analysts, programmers, and electronic engineers able to provide any types of information systems. Company is a leader in business of system integration, supplying software and hardware products and provides regular service support as well as complex solutions in the information technology field. AZEL is an official partner of such esteemed companies as HP, Compaq, IBM, Microsoft, Toshiba, JVC, SAP, Canon, Siemens, Samsung, and others.

Status: IT supplier, system integrator, service provider
Country: Azerbaijan
Years in business: Since 1991
Address: 65, Fizuli Street, 370014, Baku, Azerbaijan
Tel: (+99412) 97-40-40
Fax: (+39412) 97-40-42
URL: www.azel.net

"Azerbaijan Electronics" (AZEL) JSV

Президент: Игорь Яковенко

О компании: Компания AZEL основанная в 1991 году является лидером на рынке компьютерного и офисного оборудования Азербайджана. AZEL обеспечивает полный спектр товаров и услуг, включая гарантийное и послегарантийное обслуживание оборудования. Коллектив AZEL состоит из специалистов по системному анализу, программистов, электронных инженеров, способных обслуживать любые виды информационных систем. Компания является лидером в системной интеграции, программном обеспечении и обеспечении комплектующими и обеспечивает постоянное обслуживание и комплексное решение в области информационных технологий. AZEL является официальным партнером таких крупных компаний как HP, Compaq, IBM, Microsoft, Toshiba, JVC, SAP, Canon, Siemens, Samsung и другие.

Вид деятельности: Поставщик информационных технологий, системотехническое предприятие, поставщик услуг
Страна: Азербайджан
Год основания: 1991
Адрес: Азербайджан, Баку, ул.Физули 370014
Тел.: (+99412) 97 40 40; **Факс.:** (+99412) 97 40 42
URL: www.azel.net



2003

Calendar of Events for Azerbaijan Календарь выставок в Азербайджане

April
17-19 Апреля

Aitf 2003

2nd Azerbaijan International Fair
TOURISM & TRAVEL

2-я Азербайджанская Международная Ярмарка
"ТУРИЗМ и ПУТЕШЕСТВИЯ"

April
23-25 Апреля

InterFood
AZERBAIJAN

9th Azerbaijan International Exhibition
FOOD, DRINKS & PACKAGING

9-я Азербайджанская Международная Выставка
"ПРОДУКТЫ ПИТАНИЯ,
НАПИТКИ и УПАКОВКА"

May
21-23 Мая

**TRANS
CASPIAN**

2nd Azerbaijan International Exhibition
TRANSPORT & LOGISTICS

2-я Азербайджанская Международная Выставка
"ТРАНСПОРТ и ЛОГИСТИКА"

September
17-19 Сентября

BIHE
2003

9th Azerbaijan International Exhibition
HEALTHCARE

9-я Азербайджанская Международная Выставка
"ЗДРАВООХРАНЕНИЕ"

September
24-26 Сентября

**Baku
Build
2003**
Azerbaijan

9th Azerbaijan International Exhibition
BUILDING & CONSTRUCTION,
INTERIORS, HEAT & VENT

9-я Азербайджанская Международная Выставка
"СТРОИТЕЛЬСТВО и ИНТЕРЬЕР,
ОТОПЛЕНИЕ и ВЕНТИЛЯЦИЯ"

October
1-3 Октября

BAKUTEL 03

9th Azerbaijan International Exhibition
TELECOMMUNICATIONS AND
INFORMATION TECHNOLOGIES

9-я Азербайджанская Международная Выставка
"ТЕЛЕКОММУНИКАЦИИ
и ИНФОРМАЦИОННЫЕ ТЕХНОЛОГИИ"

October
1-3 Октября

AzPrintMedia

1st Azerbaijan International Exhibition
PRINT AND MEDIA

1-я Азербайджанская Международная Выставка
"ПОЛИГРАФИЯ и МЕДИЯ"

October
29-31 Октября

MEBEL
Baku

1st Azerbaijan International Exhibition
FURNITURE, INTERIORS AND DESIGN

1-я Азербайджанская Международная Выставка
"МЕБЕЛЬ, ИНТЕРЬЕР и ДИЗАЙН"

Итека
CASPIAN

Iteca Caspian Ltd.
Tel./Тел.: + 994 12 47 47 74
Fax/Факс: + 994 12 47 89 98
E-mail: office@iteca.baku.az
www.caspianworld.com

ITE GROUP PLC

ITE Group Plc
Tel: + 44 (0)207596 5000
Fax: + 44 (0)207596 5106
E-mail: info@ite-exhibitions.com
www.ite-exhibitions.com

CASPIAN INTEGRATION BUSINESS CLUB

(PETROLEUM & SERVICE)



Akhundoff Networks

President: Telman Akhundov
(takhundoff@akhundoff.com)

About company: Akhundoff Networks founded on 1995. Main fields of activity are Telecommunications and Computer Technology.

Company is GSM Payphone operator in Azerbaijan. Akhundoff Networks is Service Provider of AzerCell, AzEuroTel and exclusive distributor of Thuraya (Mobile Satellite).

Company has dealer network on all territory of Azerbaijan for providing telecom services.

Company is Authorized Representative of Hughes Network Systems (USA) in Azerbaijan for Satellite Telecommunications (VSAT).

Company has computer department (computer assembling).

Address: Apt. 14a, 3/6 S.Rustamov str., 370001, Baku, Azerbaijan
Tel: (+994 12) 92 12 42
Fax: (+994 12) 97 22 42
Email: office@akhundoff.com

Akhundoff Networks

Президент компании: Тельман Ахундов
(takhundoff@akhundoff.com)

О компании: Akhundoff Networks создана в 1995г. Область деятельности Телекоммуникация и Компьютерные технологии.

Фирма является оператором сети GSM таксофонов в Азербайджане.

Фирма является сервис провайдером AzerCell, AzEuroTel и эксклюзивным дистрибьютором Thuraya. Имеет дилерскую сеть по всей республике для оказания телекоммуникационных услуг. Фирма также является Авторизованным Представителем Hughes Network Systems (USA) в Азербайджане в области спутниковой связи. Фирма имеет отдельное подразделение для сборки компьютерной техники.

Адрес: 370001, Баку ул. С. Рустамова 3/6, кв. 14а
Тел: (+994 12) 92 12 42
Факс: (+994 12) 97 22 42
Email: office@akhundoff.com



R.I.S.K. COMPANY

R.I.S.K. Company

Full Name of representative:
Nofal Rzayev

Job Title: Marketing Director

About company: R.I.S.K. Company is one of the region's leading IT-consultancy and system integration firms providing its clients with complex solutions for their corporate needs, including advanced integration and application development services. Through authorized partnerships with IBM, HP, Dell, Cisco Systems, RAD, Microsoft, Oracle and other world ICT leaders, R.I.S.K. sells and provides full technical service support for the leading brand name IT and telecom equipment. Company operates the only in the region full service Geographic Information Service (GIS) Center. Largest government and business organizations in Azerbaijan are among R.I.S.K. Company's clients.

Number of Employees - 120.

Address: 59, Rashid Behbudov Street, Baku, 370022, Azerbaijan
Telephone (s) of the organization (994 12) 97 37 37
Fax: (994 12) 98 19 93
E-mail: info@risk.az
Web: www.risk.az

Научно-производственная компания R.I.S.K.

Руководитель: Нофал Рзаев

Должность: Директор по маркетингу

О компании: R.I.S.K. является одной из ведущих предприятий региона в областях IT-консалтинга и системной интеграции, поставляющей корпоративным заказчикам полный спектр товаров и услуг сложными решениями в области интеграции, программное обеспечение и компьютерное оборудование, являясь авторизованным бизнес-партнером IBM, HP, Dell, Cisco Systems, RAD, Microsoft, Oracle и других лидеров мирового рынка, компания R.I.S.K. осуществляет продажи и полную сервисную поддержку оборудования ведущих марок. Компания также управляет центром географических информационных услуг (GIS Center), оказывающей услуги как фирмам, так и ведущим государственным организациям. Среди клиентов R.I.S.K. ведущие частные компании и учреждения энергетического сектора. Количество сотрудников - 120.

Адрес: Улица Рашида Бейбутова 59, Баку, 370022, Азербайджан
Тел.: (994 12) 97 37 37
Факс: (994 12) 98 19 93
Email: info@risk.az
Web: www.risk.az



"SS"

Director: Parviz Nasirov

About company: The firm "SS" ("Security Systems") was founded in 1997 and showed itself as a reliable and respectable partner in the market of services in the field of technique with security and protection facilities. The experts of the firm are ready to work at any level: from the individual special order up to the large integrated system. The firm "SS" is the authorized dealer of "Samsung Aerospace", in the territory of Azerbaijan. The Samsung Techwin, Elix, Information Defense NGO, System Sensor Fire Detection companies possess an authorized certificate for the installation and maintenance of the control systems and access management to the Apollo (USA).

Address: 9, F. Agayev st., 370141, Baku Azerbaijan
Tel: 39 28 04, 39 48 07
Tel/Fax: 994 12 98 19 37
Mobile office: 994 50 223 19 37
E-mail: ss@azeri.com
URL: http://www.ss.azeri.com

"SS"

Директор: Парвиз Насиров

О компании: Фирма "SS" ("Security Systems") основана в 1997 году и зарекомендовало себя надежным и солидным партнером на рынке услуг в области технического оснащения средствами безопасности и защиты. Специалисты фирмы готовы работать на любом уровне: от индивидуального специального заказа до крупной интегрированной системы.

Фирма "SS" - является авторизованным дилером на территории Азербайджана. Компания "Samsung Techwin", "Elix", Information Defense NGO, System Sensor Fire Detection, владеет авторизованным сертификатом на установку и обслуживание на территории Азербайджана систем контроля и управления доступа "Apollo" (USA).

Адрес: Азербайджан, Баку 37 01 41, ул. Ф. Агаева 9
Тел: 39 28 04, 39 48 07
Тел/Факс: (994 12) 98 19 37
Моб. офис: (994 50) 223 19 37
E-mail: ss@azeri.com
URL: http://www.ss.azeri.com



ISR Plaza Azeri Apart & Business Center

General Manager: Zafer Tangil

Customer Relations Manager: Arzu Akhundova

About Company:

ISR Plaza offers:

- Variety of exclusive modern A-class offices in the heart of Baku at very affordable prices.
- Modern sophisticated building systems can conform to the most strict safety standards.
- Technical support is at our clients' service 24 hour 7 days a week at no additional cost
- Brightly lit offices are configured and refurbished to suit the tastes and requirements of our multiple clients at no cost to them.

• One of the biggest underground parking lots in Baku annihilates problems with which every modern city encounters.

Substantial discounts in all facilities, rendered by ISR Plaza, including:

- Radisson SAS Plaza Hotel
- Fully equipped comfortable fitness center with sizeable swimming pool and saunas
- Bars and restaurants, including famous City Light Bar and Panoramic Restaurant
- Fully equipped Conference Rooms at no cost to Building Tenants

Address: 340 Nizami St, Baku, Azerbaijan
Tel: (+994 12) 982412
Fax: (+994 12) 989134
E-mail: sales@isrplaza.com; **URL:** www.isrplaza.com





A sea of energy

Statoil ranks as one of the world's largest traders of crude oil, and a substantial supplier of natural gas. As the leading player in European offshore exploration and production, we are also the world's largest operator of subsea gas pipelines. These run to markets in continental Europe.

The Caspian Sea represents one of Statoil's core areas, and we are a partner in some of the largest hydrocarbon discoveries here. Through our expertise, experience and competitive technology, we will contribute to the future development of this region.

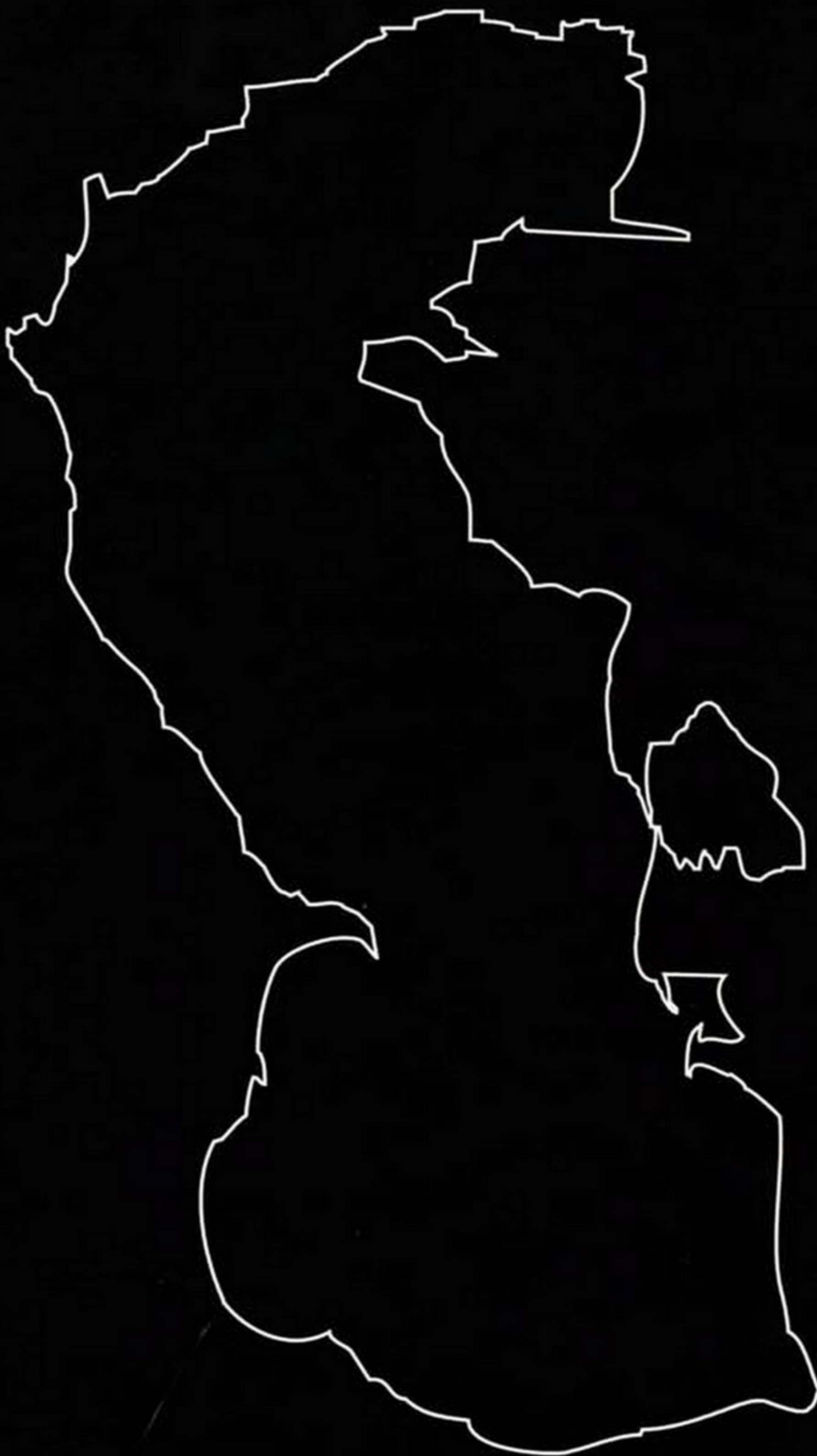
STATOIL

Statoil Azerbaijan
96 Nizami Street, 370010 Baku
The Azerbaijan Republic
Tel. +994 12 97 73 40, fax +994 12 97 73 40
Statoil head office
N-4035 Stavanger Norway
Tel. +47 51 99 00 00, fax +47 51 99 00 00
www.statoil.com

Каспийский Интеграционный Деловой (нефтяной и сервисный) Клуб

CASPIAN INTEGRATION BUSINESS CLUB (PETROLEUM & SERVICE)

CASPIAN -
THE SEA OF COOPERATION
КАСПИЙ - МОРЕ СОТРУДНИЧЕСТВА



Find details on
WWW.CASPENERGY.COM

Address: 141/14 Dilara Alieva str. 370009 Baku, Azerbaijan
Tel: (+994 12) 47 21 86/87, (+994 50) 313 60 62, 339 86 56
E-mail: argcaspenergy@azdata.net