

# CASPIAN ENERGY

INTERNATIONAL ANALYTICAL JOURNAL

DECEMBER-JANUARY 4 (2X) 2004-2005

## Azerbaijan Year In Russia - 2005

2005 год - Год Азербайджана в России



ExxonMobil

STATOIL



EMERSON



CASPIAN ENERGY



**We are involved in every neighborhood.  
Our neighborhood just happens to be the world.**

At ExxonMobil, we take the industry's challenge of meeting the world's growing energy needs very seriously. Which is why we are continually exploring innovative energy solutions that support economic growth and an improved standard of living – from advanced exploration technologies to lower emission fuels. But that's not the only challenge we face. We also encounter issues at the community level from the assistance to refugees in Azerbaijan to the need for improved science-related education around the world. And, every day, we work to contribute to positive solutions. Because this isn't just where we work, this is where we live.

**ExxonMobil**

Taking on the world's toughest energy challenges.

## АЗЕРБАЙДЖАНСКИЙ НАРОД ПОЧТИЛ ПАМЯТЬ СВОЕГО ВЫДАЮЩЕГОСЯ ЛИДЕРА

12 декабря 2004 года Азербайджан склонил голову перед памятью своего Лидера, Человека буквально вырвавшим в конце прошлого века свой народ из пучины хаоса и безвластия и превратившим его на пороге нового тысячелетия в одну из самых преуспевающих наций мира - прошел год с того времени, когда ушел из жизни Гейдар Алиев.

В этот день в 19.00, когда перестало биться сердце выдающегося мирового политического деятеля - на всей территории Азербайджанской Республики минутой молчания была почтена светлая память Гейдара Алиева. В это время было приостановлено движение транспорта, с судов и поездов были даны гудки.

Президент Азербайджанской Республики Ильхам Алиев и члены его семьи посетили могилу общенационального лидера Азербайджана на Аллее почетного захоронения. И. Алиев возложил венок к могиле Гейдара Алиева.

Сотни тысяч людей в этот скорбный день с глубоким уважением почтили память гениального сына Азербайджана, возложили венки и цветы к возведенному здесь величественному мемориальному комплексу, прочли молитвы за упокой души.

12 декабря президент Российской Федерации Владимир Путин позвонил президенту Азербайджанской Республики Ильхаму Алиеву и выразил ему соболезнование в связи с годовщиной кончины общенационального лидера нашего народа Гейдара Алиева, еще раз подчеркнув неопределимые заслуги нашего великого лидера перед азербайджанским народом.

9-й президент Турецкой Республики Сулейман Демирель позвонил президенту Азербайджана Ильхаму Алиеву в связи с годовщиной со дня кончины своего дорогого друга и брата, великого сына тюркского мира Гейдара Алиева и выразил ему и азербайджанскому народу соболезнования в связи с этой скорбной датой.

Телеграммы с чувством глубокой скорби к первой годовщине кончины выдающегося государственного деятеля и лидера азербайджанского народа Гейдара Алиева прислали президент Турецкой Республики Ахмет Недждет Сезер, председатель Великого Национального Собрания Турции Бюлент Арынч, заместитель премьер-министра и министр иностранных дел Турецкой Республики Абдулла Гюль, премьер-министр Турецкой Республики Реджеп Тайиб Эрдоган.

Свое глубокое соболезнование в связи с годовщиной кончины общенационального лидера азербайджанского народа Гейдара Алиева на встрече с президентом Азербайджана Ильхамом Алиевым в этот день выразил от имени президента Грузии Михаила Саакашвили и председателя парламента Нино Бурджанадзе председатель Комитета по внешним связям парламента Грузии Константин Габашвили.

Азербайджанский народ благодарен судьбе за то, что созданным Гейдаром Алиевым государством сегодня руководит его достойный преемник - снискавший авторитет во всем мире политический деятель Ильхам Алиев, который продолжает начатые общенациональным лидером дела. Стратегия социально-экономического развития, основа которой была заложена Гейдаром Алиевым, продвигаться вперед с той же решимостью и настойчивостью, меры, осуществляемые для динамичного развития экономики страны, повышение внимания к социальной сфере, с удовлетворением воспринимаются населением.

Будущее Азербайджана связано с успешно продолжаемым сегодня политическим курсом Гейдара Алиева. Мы ощущаем лишь физическое небытие Гейдара Алиева. Однако бессмертные идеи нашего великого лидера и сегодня служат нашему народу.

## AZERBAIJAN PEOPLE HONOURED THE MEMORY OF OUTSTANDING OF ITS LEADER



On December 12, 2004 Azerbaijan inclined a head before memory of Leader, of the Man literally pulled out at the end of last century of the people from abyss of chaos and anarchy, and transferred it, at the threshold of new millenium to one of the most succeeding nations of the world - passed year from that time, when Heydar Aliyev has left from this life.

This day at 19.00, when has ceased to beat heart of outstanding world political figure - in all territory of the Republic of Azerbaijan, there was honoured the light memory of Heydar Aliyev by a minute. Movement of transport at this time was suspended, and hooters.

The president of the Republic of Azerbaijan Ilham Aliyev and the members of his family visited the grave of the national leader of Azerbaijan Heydar Aliyev, on the Alley of burial place. The president of the Republic of Azerbaijan Ilham Aliyev assigned the wreath to Heydar Aliyev's grave.

Hundred thousand people, this day with deep respect honoured the memory of the ingenious son of Azerbaijan, assigned the wreaths and flowers to the erected there majestic memorial complex, prayed

for eternal peace of the outstanding person's soul.

On December 12, the president of Russian Federation Vladimir Putin called to President of the Republic of Azerbaijan Ilham Aliyev and extended him his condolences, in connection with anniversary of death of the national leader of people Heydar Aliyev, once again, emphasized the invaluable merits of our great leader before Azerbaijan people.

9th president of Turkish Republic Suleymen Demirel called to president of Azerbaijan Ilham Aliyev, in connection with anniversary of death date of dear friend and brother, the great son of Turkish world Heydar Aliyev and extended to him and to Azerbaijan people his condolences, by this mournful date.

The telegrams with feeling of deep grief, with the first anniversary of death of the outstanding state figure and leader of Azerbaijan people Heydar Aliyev, were sent by the president of Turkish Republic Ahmet Nejdhat Sezar, chairman of Great National Assembly of Turkey Bullent Arinch, deputy prime minister and minister of foreign affairs of Turkish Republic Abdulla Gul, prime minister of Turkish Republic Rejeb Tayib Erdogan.

The deep condolences in connection with anniversary of death of the national leader of Azerbaijan people Heydar Aliyev, at meetings with the president of Azerbaijan Ilham Aliyev, were extended by the president of Georgia Michael Saakashvili, chairman of parliament Nino Burjanadze and chairman of Committee on external communications of parliament of Georgia Constantine Gabashvili.

Azerbaijan people is grateful to destiny that the state created by Heydar Aliyev, today is headed by his worthy successor - got authority all over the world political figure Ilham Aliyev, which continues the affairs begun by the national leader. The strategy of social economic development, the basis was incorporated by Heydar Aliyev, to be advanced with the same determination and persistence, measures which are carried out for dynamical development of country's economy, increasing of attention to social sphere are perceived with great satisfaction by the population.

Future of Azerbaijan is connected with successful continuation today by political rate of Heydar Aliyev. We feel only physical non-existence of Heydar Aliyev. Today, the immortal ideas serve to our people.



Xəzər İntegrasiya İcraçar Klubu

CASPIAN INTEGRATION  
BUSINESS CLUB



Каспийский Интеграционный Деловой Клуб

[www.caspenergy.com](http://www.caspenergy.com)

[www.cibcgroup.com](http://www.cibcgroup.com)

FOR THOSE  
WHO RULES  
**MILLIONS...**



**OIL & GAS  
AZERBAIJAN**  
WWW.OIL-GAS.AZ



**The largest**

**INFORMATION  
FIELD**

**THE EDITORIAL OFFICE ADDRESS**

6-th floor, International Trade Centre,  
95, H.Aliyev ave., Az1033, Baku, Azerbaijan  
Tel./Fax: (+99412) 447-21-86/87, 447-02-36/38, 447-22-71  
E-mail: [arg@caspenenergy.com](mailto:arg@caspenenergy.com), [pr@caspenenergy.com](mailto:pr@caspenenergy.com)



# “AZƏRNEFTYAC” NEZ - 125





[www.caspenergy.com](http://www.caspenergy.com)



[www.cibcgroup.com](http://www.cibcgroup.com)

FOR THOSE  
WHO RULES  
**MILLIONS...**

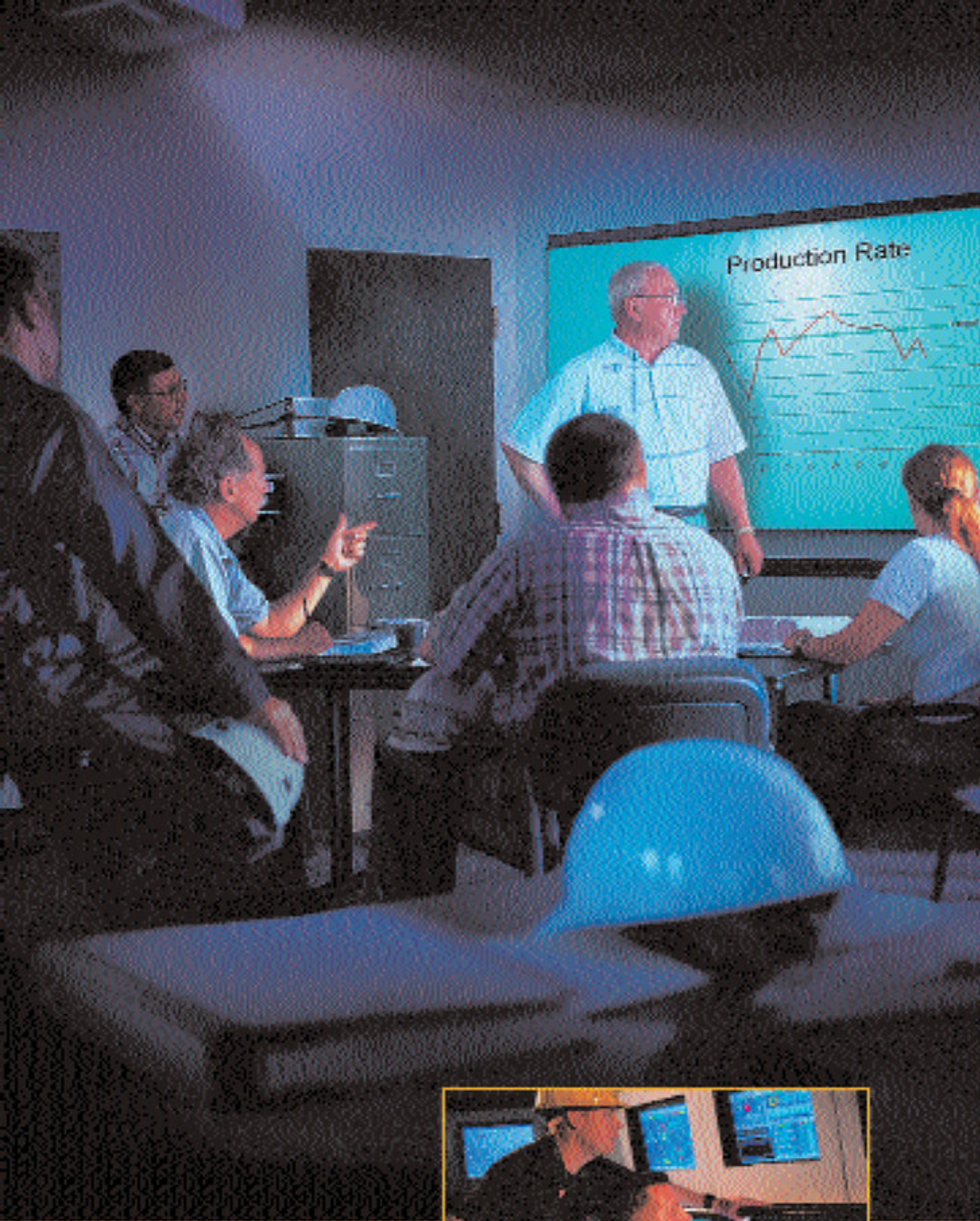


**The largest**

INFORMATION  
FIELD

**THE EDITORIAL OFFICE ADDRESS**

6-th floor, International Trade Centre,  
95, H.Aliyev ave., Az1033, Baku, Azerbaijan  
Tel./Fax: (+99412) 447-21-86/87, 447-02-36/38, 447-22-71  
E-mail: [arg@caspenenergy.com](mailto:arg@caspenenergy.com), [pr@caspenenergy.com](mailto:pr@caspenenergy.com)



## Найдите скрытые возможности Вашего предприятия

У Вашего предприятия есть скрытые дополнительные возможности. Найти их можно с помощью расширенной диагностики, которая в полном объеме обеспечивается только цифровой архитектурой PlantWeb. Применение диагностики может означать переход от незапланированных простоев к эксплуатационной готовности предприятия на уровне мирового класса. Вы можете применить ПО AMS, которое использует архитектуру PlantWeb и легко интегрируется с имеющимся автоматизированным оборудованием, превращая идею прогностического техобслуживания в реальность. Либо Вы можете еще больше расширить возможности AMS и PlantWeb, применяя АСУТП DeltaV и приборы FOUNDATION field bus фирмы Emerson, для создания предприятия будущего. В зависимости от Ваших задач — PlantWeb дает возможность выбрать требуемый Вам путь: модернизировать предприятие сразу, либо постепенно наращивать его возможности. Как использовать PlantWeb для поиска скрытых возможностей предприятия? - Ответ на этот вопрос Вы найдете на нашей странице:

<http://plantweb.emersonprocess.com/hidden/>

### Emerson Process Management AG

480057, г. Алматы, ул. Тимирязева, 42,

ЦДО "Атакант", Павильон 17

Телефон: +7 (3272) 500-903, 500-937

Факс: +7 (3272) 500-936

e-mail: info.kz@EmersonProcess.com

[www.EmersonProcess.ru](http://www.EmersonProcess.ru)

 **PlantWeb**

  
**EMERSON**  
Process Management

EMERSON. CONSIDER IT SOLVED.

# INVESTMENT BOOM

## RUSSIA-AZERBAIJAN FROM ALTERNATIVE TO ANALOGY

Expressed at the beginning of current year after his second election to the post of the president of Russia, that "art policy consist from the finding of the golden mean between the necessary and possibility". Vladimir Putin continued the beginning in last year economical transformations and according to the opinion of the major analysts he has already found in these "the golden mean". The result of this year became not "nationalization" of oil and gas sector of economy as supposed by the major of foreign investors after the problem with "YUKOS", but the attraction to the country, namely to Russian Fuel Energy Complex of new strategy investments, - the conclusion of economy to the new stage of development.

### Under the point «+»

In autumn of the current year Russia was "covered" by foreign investments. Companies holding of a state strategic rate the loyal to the underlined topping to a role of Kremlin in realization of economic policy got a chance to become a part of the world economic system and global processes of capitals, originating integration since beginning of the century; they are BP Amoco, ExxonMobil, Chevron Texaco, Conoco Phillips, Total FinaElf, etc.

In the middle of September French Total has announced about purchase for \$ 1 bln. of package with the volume of 25 % plus one stock in the largest independent gas manufacturer in Russia, which is company NOVATEK.

On September 21 "Rosneft" has signed with Korea National Oil Corporation (KNOC) the memorandum of joint development of the Venin block included to the project of "Sakhalin - 3" and located onto the Sakhalin shelf, and also with Western-Kamchatka shelf area of the Sea of Okhotsk. The licenses for both areas are owned by "Rosneft" structures. The first stage of works is planned for two and a half of one year and provides by the investments at a rate of \$ 150 mln. in geological prospecting on Kamchatka and about \$ 100 mln. on Sakhalin.

The LG International company signed an agreement with Russian "Tatneft" on designing, delivery of the equipment and con-



struction of a new oil refining and petrochemical complex to Nizhnekamsk (Tatarstan). The volume of the Korean investments will make \$ 1,7 bln.

At the same day Samsung signed an agreement with the Russian group "Alyans", which will invest a beginning to the 10-year's project of modernization Khabarovsk Oil Production Plant in amount of \$ 500 mln.

On September 29 Conoco Phillips has got on auction state packet of LUKOIL's stock in amount of 7.59 % of the authorized capital for \$ 1.988 bln. About \$ 1.5 bln. can be invested by the American company to the field development of Timano-Pechora within the bounds of JV in which LUKOIL will possess of 70 % and Conoco of 30 %. Besides the Americans till the end of the year plans to buy in addition in the market of 2.4 % of LUKOIL's stocks that will do approximately \$ 600 mln.

If the company decides to increase the portion in LUKOIL up to 20 % then its investments will exceed of \$ 6 bln. So, Conoco Phillips got approximately the equivalent of the Russian actives BP that in summer of last year has spent the same sum to purchasing at the stockholders of Tyumen Oil Complex of the portion in the Russian holdings.

After increasing of package up to 10 % Conoco will bring into the Russian company's committee of directors of its representative, and the partner will correct the charter so that Conoco got the right of the veto

on questions having the attitudes to LUKOIL's holdings.

"The high prices for oil changes a lot - make comments of events the representative of large western company that works in Russia. For Conoco the incentive is to purchase of LUKOIL's stocks became an example of BP that for the first year of the joint venture work of TOC-BP managed to return about 30 % of the investments directed to purchasing of Russian holdings. If earlier the major constraining factor for the foreigners were the high countries risks then there appear the other matter not to be late to division of Russian pie".

To the long list of concluded transactions it is possible to add the intention of Russian government in 2005 again to expose to a tender the "Sakhalin - 3" project for which in the Ministry of Natural Resources expect to receive not less than \$ 1 bln. Preparing the program of realization of tenders to the perspective blocks in East Siberia and Yakutia. The work of blocks licensing program in Barents Sea is close to end.

"Moscow skillfully uses the interest to the resources which on a background of high prices to oil and gas is shown by the foreign companies, says the representative of Western Oil Company working in Russia. And according to concluded bargains on September to this time in the Russian government is adjusted resolutely. If planned tendency gets its continuation it will advantage for both of foreign investors and



Russian budget. If the certainly the prices for oil will further promote this".

#### Graded "-"

Again YUKOS appeared at the center of events after the Federal tax service has represented the certificate of tax checking for 2002 to \$ 6.7 bln. On calculations of the IC expert "Russian investors" A. Gromadin the cumulative tax suits of Ministry of Tax and Collection to YUKOS for 2000-2002 reached more than 500 bln rubles (\$ 17.4 bln). The Oil Company has already paid the suits for 2000, transmitted \$ 3.5 bln.

So, now the YUKOS tax obligations make about \$ 14 bln. And there is still has a suit for 2003, about the quantity the participants do not have any idea. Actually the cumulative suits claims of MTC to YUKOS are at a level of market cost of the basic obtaining division of Oil Company – "Yugansneftgaz" - according to western invest banks.

"We believe, that such kind of Federal Tax Service actions informs of soon completion of "YUKOS matter", - says A. Gromadin. With such kind of quantities of company's debts by the taxes the state becomes the main creditor of Oil Company (approx. 70 % of debts). At the same time, the state is not interested in destruction of company's integrity".

According to the analyst, it is impossible to exclude that in current situation the buyer of the major YUKOS suits "Yugansneftgaz" can become one of western companies. "At guarantees of government to not pursue the Oil Company in the future any of the largest integrated companies which have not had time to get the Russian suits of (Exxon or Shell), can lay out of \$14-17 bln. for 30-40 % of all YUKOS", - Gromadin guess.

If it happens the status of Russia as a country with market economy will be saved, the resources from sale will be transferred to the state treasury, the major stockholders will lose the control over the company but they will keep the certain part of the property. Rusenergy writes about it. Thus Kremlin grades the negative consequences of artificial reorganization of the largest Russian oil holdings.

#### Vector change

The sale of Russian oil and gas suits for many observers still recently seem improbable, the analysts as well as western as Russian thought that Kremlin returns back not to destroyed at the end of last century of the Soviet system of culture but to reviewing of the result of privatization in 1990s it was shown by the following factors the proceeding tax prosecutions of YUKOS,

the strengthening of the state role within the accepting of projects abroad, the unexpected resignation on January and February in 2004 of Kasyanov's government, the aggressive policy of Gazprom in downturn of the role of independent gas producers, the occupying of lost Central Asian market in the first half of current year and the revival of highway Central Asia - Centre after disintegration of the USSR.

Appealing in Commercial and Industrial chamber on December, 2003 the Russian president Vladimir Putin has made some important applications, which can have important consequences for oil and gas branch. One of them, according to Putin in the majority of advanced countries the incomes from the minerals production are divided into 20 to 80, the 20 % remains at the companies and 80 % transfers to state. In the meanwhile in Russia this figure was established as 50 to 50. And government attempting to change this proportion for the benefit of the state invariable encountered by the counteraction of the number of fractions, including KPRF, CPC, "Yabloko" and "Yedinaya Rossiya" - is probable it happens in the result of oil industry workers participation...

In 2002 Kremlin actually was deduced LUKOIL company from the largest Caspian international project "Azeri", "Chirag", "Guneshli", where the operator is BP did not let it to participate in the strategic export project Baku - Tbilisi-Ceyhan named after Heydar Aliyev through which in middle of 2005 the Caspian oil will arrive to the world markets goes a roundabout way of Bosphorus Gulf and Dardanell. Truth in an exchange LUKOIL received a number of state preferences and "Russian operator" status onto the Caspian shelf by the confirmation of this became the signing by this company a number of new contracts on the base of structures as well as in Azerbaijan, Kazakhstan and Russian sectors on Caspian Sea.

Exception of the general news became the bargain by the BP sale of the 50 % of stocks in the joint venture TOC-BP, and under the terms of fulfillment of last exchange for lobbying by last reverse of Odessa-Brodi pipe with the purpose of the subsequent export of Russian oil to Odessa terminals. It has taken place after registration of the bargain and persistent resistance of the president of Ukraine Leonid Kuchma, which earlier planned to enable this direction for export through the territory of Ukraine to West (goes a roundabout way of Russia) of the large volumes of Caspian Oil.

Despite of the generated precise tendencies and appropriate to the analysts' prognosis on August of the current year Putin has accept-

ed not ordinary decision to change a vector of Russian Caspian policy. The first public display of Putin's new Caspian policy became displacement by him of Victor Kalujna from the post of the special representative in region at the end of August 2004. Kalujna appealed for restriction of the USA influence onto Caspian and against of all projects destroying Russian control over the hydrocarbon export from the former USSR.

Among these projects appeared BTC named after Heydar Aliyev, also Baku-Tbilisi-Erzurum, Transcaspian Oil Pipeline and Gas Pipeline for joint to Eastern-Caspian hydrocarbons to the highways directed from Azerbaijan to West. Besides Kalujna was the supporter of yield increasing of the Caspian Pipeline Consortium (CPC) for Russia at the expense of increase of the tariff, and opponent of throughput expansion without preliminary rise in price of priming cost. Against of this idea the western stockholders are exporters of the Kazakhstan oil and official Astana not to wish of taxable income's quantity reduction.

After some weeks, after a resignation of Mr. Kalujna at CPC Council Session the stockholders have accepted the decision to expanse of throughput of the pipeline from 28 up to 67 mln tons. The quantity of the tariff in \$ 26 was increased only with taking into account of inflation. At the beginning of October Russian Prime Minister Michael Fradkov has declared in Astana that Russia does not have differences from the sights of Kazakhstan on the ways of CPC project development.

#### From the alternatives to analogy

So, strengthened the positions Vladimir Putin has begun for realization of new investment policy with western inclines. Russia as a matter of fact became the third after Azerbaijan by the state in CIS within the realizing of the projects of strategic investment attraction in oil and gas branch in such scale volumes and such kind of temps. Since 1994 Azerbaijan has signed with the foreign companies 24 oil and gas contracts of elaboration and prospecting both the perspective areas and fields of the native Caspian sector. Half of these contracts were completed but 50 % of efficiency is a large success according to the accepted world standards. And is more important that for small Azerbaijan that has 1 millions refugees appearing in the result of the part of grounds occupation by Armenia, the strong push for the development of none oil industrial sector of economy.

In Russia sincerely would like to see Azerbaijan as stable, safe and economically

strong state, has declared Vladimir Putin on October within the meeting in Moscow with the president of Azerbaijan Ilham Aliyev. According to his opinion only economically independent countries can form and carry out influential independent policy that is very important for Russia. "Russia is interested namely in it", - the president noted, appealing at the second of All-Russia Azerbaijan congress. Putin has also paid attention that the efficiency of the Russian-Azerbaijan partnership directly influences to the course of positive processes in CIS. "Studied foreign policy line, uniform positions by many questions raises the authority and the importance in the world of both Russia and Azerbaijan", - was emphasized by the president of Russia.

Russia and Azerbaijan are interested in the markets of both countries, the president of Azerbaijan Ilham Aliyev declared addressing at the second of All-Russian Azerbaijan Congress. "Our countries experience the period of economic revival", - Aliyev noted. Noted "rebraidness" of the two countries' economy, the president emphasized: "Russian

market for Azerbaijan and Azerbaijan market for Russia are the priority".

So, amplifying with the connection of soon completion of the two export projects Baku - Tbilisi-Ceyhan and Baku-Tbilisi-Erzurum, Baku positions in the region attracts more partners, it is possible to note from the among of former opponents. Having advanced independent network of pipelines Azerbaijan has got the strongest positions onto Caspian Sea by the way of influence to investment appeal of the future obtaining projects, price and tariff policy of the conducting persons onto Caspian. Baku is the unique Caspian capital of the state has reserved the status of central transit unit of the Caspian raw material export in the world markets.

There was paid a little attention to that fact, that Conoco Phillips with the 2,50 % includes into the structure of the stockholders of the BTC project so, LUKOIL has got new chance to take part in this project. In interview to CASPIAN ENERGY on October 2004 the regional director of LUKOIL Overseas Holdings Ltd. under Kazakhstan

Boris Zilbermenc has not excluded an opportunity of export of the future Kazakhstan Caspian oil of LUKOIL by the direction of Aktau-Baku-Tbilisi-Ceyhan under the terms of the economic feasibility of this project.

By the participants of the BTC project named after Heydar Aliyev are: BP (30,1%); SOCAR (25,00%); Unocal (8,90%); Statoil (8,71%); TPAO (6,53%); ENI (5,00%); Itochu (3,40%); ConocoPhillips (2,50%); INPEX (2,50%), Total (5,00%) and Amerada Hess (2,36%).

So, the political opposition of CPC and BTC, also the claims of Moscow to the presence of Azerbaijan hydrocarbons in pipelines and export plans of Russia seem as a history. Probably that in the nearest months the intergovernmental agreement with Kazakhstan about transit of the Kazakhstan oil by the route Aktau (Kurik) - Baku - Tbilisi - Ceyhan. The strengthening of the attitudes is possible by way of realization of new large oil and gas projects onto Caspian Sea.

# ИНВЕСТИЦИОННЫЙ БУМ

## РОССИЯ-АЗЕРБАЙДЖАН - ОТ АЛЬТЕРНАТИВЫ К АНАЛОГИИ

**Выразив в начале этого года, после своего второго избрания на пост президента Российской Федерации мысль, что «искусство политика – это находить золотую середину между необходимым и возможным», лидер России Владимир Путин продолжил начатые экономические преобразования, и, по мнению многих аналитиков, уже нашел в них достаточно золотую середину. Итогом в нынешнем году стала не «национализация» нефтегазового сектора экономики, как предполагали многие иностранные инвесторы сразу после нашумевшего год назад «дела ЮКОСА», а привлечение в страну, в российский ТЭК новых стратегических инвестиций, - вывод экономики на новый этап развития.**

### Под знаком «+»

Осенью этого года на Россию обрушился «ливень» иностранных инвестиций. Компании, так или иначе придерживающиеся государственного стратегического курса, лояльные к подчеркнuto главенствующей роли Кремля в проведении экономической политики, получили шанс стать частью мировой экономической системы, глобальных процессов интеграции капиталов, берущих начало со времени мегаслияний начала века - BPAmoco, ExxonMobil, ChevronTexaco, ConocoPhillips, TotalFinaElf и др.

В середине сентября французская Total объявила о приобретении за \$1 млрд. пакета объемом 25% плюс одна акции в крупнейшем независимом производителе газа в России - компании НОВАТЭК.

21 сентября "Роснефть" подписала с Korea National Oil Corporation (KNOC) меморандум по совместной разработке Веннинского блока, входящего в проект "Сахалин-3" и расположенного на шельфе Сахалина, а также участка Западно-Камчатского шельфа Охотского моря. Лицензиями на оба участка владеют структуры "Роснефти". Первый этап работ рассчитан на два с половиной года и предусматривает инвестиции в размере \$150 млн. в геологоразведку на Камчатке и около \$100 млн. - на Сахалине.

Компания LG International подписала соглашение с российской "Татнефтью" на проектирование, поставку оборудования и строительство нового нефтеперерабатывающего и нефтехимического комплекса в Нижнекамске (Татарстан). Объем корей-

ских инвестиций составит \$1,7 млрд.

В этот же день Samsung подписала соглашение с российской группой "Альянс", которое положит начало 10-летнему проекту модернизации Хабаровского НПЗ стоимостью \$500 млн.

29 сентября ConocoPhillips приобрела на аукционе госпакет акций ЛУКОЙЛа в количестве 7.59% уставного капитала за \$1.988 млрд. Еще около \$1.5 млрд могут быть вложены американской компанией в освоение месторождений Тимано-Печоры в рамках СП, в котором ЛУКОЙЛу будет принадлежать 70% и Conoco - 30%. Кроме того, американцы до конца года планируют докупить на рынке еще 2.4% акций ЛУКОЙЛа, что обойдется им примерно в \$600 млн. Если же компания решит увеличить свою долю в ЛУКОЙЛе до 20%,

то ее вложения превысят \$6 млрд. Таким образом, СопосоPhillips приобрела примерно эквивалент российских активов ВР, которая летом 2003 года затратила примерно такую же сумму на покупку у акционеров ТНК доли в российских активах.

После увеличения пакета до 10%, Сопосо введет в совет директоров российской компании своего представителя, а партнер исправит устав таким образом, чтобы Сопосо получила право вето по вопросам, имеющим отношение к активам ЛУКОЙЛа.

"Высокие цены на нефть многое меняют в наших взглядах, - комментирует события представитель крупной западной компании, работающей в России. Для Сопосо стимулом к приобретению акций ЛУКОЙЛа, безусловно, стал пример ВР, которой за первый год работы совместного предприятия ТНК-ВР удалось вернуть около 30% инвестиций, направленных на покупку российских активов. Если раньше основным сдерживающим фактором для иностранцев были высокие страновые риски, то теперь появилось другое настроение - как бы не опоздать к разделу российского пирога".

К длинному списку уже свершившихся сделок можно добавить намерение российского правительства в 2005 году вновь выставить на тендер проект "Сахалин-3", за который в Министерстве природных ресурсов рассчитывают получить не менее \$1 млрд. Готовится программа проведения тендеров на перспективные блоки в Восточной Сибири и Якутии. Близка к завершению работа над программой лицензирования блоков в Баренцевом море.

"Москва умело пользуется тем очевидным интересом к своим ресурсам, который на фоне высоких цен на нефть и газ проявляют зарубежные компании, - говорит представитель западной нефтяной компании, работающей в России. - И судя по сделкам, заключенным в сентябре, на этот раз в российском правительстве настроены решительно. Если наметившаяся тенденция получит продолжение, это пойдет на пользу и зарубежным инвесторам, и российскому бюджету. Если, конечно, цены на нефть и в дальнейшем будут этому способствовать".

#### Нивелированный «-»

ЮКОС вновь оказался в центре событий после того, как Федеральная налоговая служба предъявила ему акт налоговой проверки за 2002 г. на \$6.7 млрд. По подсчетам эксперта ИК «Русские инвесторы» А. Громадина, совокупные налоговые иски МНС к ЮКОСу за 2000-2002 гг. достигли более 500 млрд. руб. (\$17.4 млрд). Из них нефтяная компания уже полностью рассчиталась с иском за 2000 г., перечислив \$3.5 млрд.



Таким образом, сейчас налоговые обязательства ЮКОСа составляют около \$14 млрд. А впереди еще иск за 2003 г., о размерах которого участникам рынка остается только гадать. Фактически совокупные претензии МНС к ЮКОСу сейчас находятся на уровне рыночной стоимости основного добывающего подразделения нефтяной компании - «Юганскнефтегаза» - по оценкам западных инвестбанков.

«Мы полагаем, что такие действия ФНС говорят о скором завершении «дела ЮКОСа», - говорит А. Громадин. - С такими размерами задолженности компании по налогам государство становится главным кредитором нефтяной компании (около 70% задолженности). В то же время, само государство не заинтересовано в разрушении целостности компании».

По словам аналитика, нельзя исключать, что в текущей ситуации покупателем основного актива ЮКОСа - «Юганскнефтегаза» - может стать одна из западных компаний. «При гарантиях правительства не преследовать нефтяную компанию в будущем любая из крупнейших интегрированных компаний, не успевшая приобрести российские нефтяные активы (Exxon или Shell), может выложить \$14-17 млрд за 30-40% всего ЮКОСа», - полагает Громадин.

Если это случится, продолжает аналитик, будет сохранен статус России как страны с рыночной экономикой, средства от продажи полностью перейдут в государственную казну, основные акционеры

лишатся контроля над компанией, но и сохраняют при этом определенную часть собственности (менее блокирующего пакета), об этом пишет веб-портал *Rusenergy*. Так Кремль нивелирует отрицательные последствия искусственной реорганизации крупного российского нефтехолдинга.

#### Смена вектора

Распродажа российских нефтегазовых активов для многих наблюдателей еще совсем недавно казалась невероятной, аналитики как западные, так и российские склонялись к мысли, что Кремль возвращается назад - пусть не к развалившейся в конце прошлого века советской системе хозяйствования, но к пересмотру итогов приватизации 90-х. Об этом еще недавно говорило все - продолжающиеся налоговые преследования ЮКОСа, усиление роли государства при выборе тех или иных проектов за рубежом, неожиданная отставка в январе-феврале 2004 года традиционно «проолигархического» правительства Касьянова, агрессивная политика Газпрома по снижению роли независимых газопроизводителей и захвату, потерянного после распада СССР центрально-азиатского рынка в первой половине этого года - возрождение магистрали Средняя Азия-Центр.

Выступая в Торгово-промышленной палате в декабре 2003 года российский президент Владимир Путин сделал сразу несколько важных заявлений, которые могут иметь далеко идущие последствия

для нефтегазовой отрасли. Вот одно из них, по словам В. Путина, в большинстве развитых стран сверхдоходы от добычи полезных ископаемых делятся в отношении 20:80, причем 20% остается у компаний и 80% отходит государству. Между тем, в России это отношение установилось на уровне 50:50. И попытки правительства изменить эту пропорцию в пользу государства неизменно наталкивались на противодействие ряда фракций, в том числе КПРФ, СПС, «Яблока» и даже части «Единой России» - вероятно, не без активного участия нефтяников...

Прежде, в 2002 году Кремль фактически вывел компанию ЛУКОЙЛ из крупнейшего каспийского международного проекта - «Азери», «Чираг», «Гюнешли», где оператором является ВР, отрезав ей путь к участию в стратегическом экспортном проекте Баку-Тбилиси-Джейхан им. Гейдара Алиева, при помощи которого в середине 2005 года каспийская нефть поступит на мировые рынки в обход проливов Босфор и Дарданеллы. Правда, ЛУКОЙЛ получил ряд государственных преференций и статус «российского оператора» на каспийском шельфе, подтверждением чему стало подписание этой компанией ряда новых контрактов по структурам как в азербайджанском, так казахстанском и российском секторах Каспия.

Исключением из общего потока новостей того времени, пожалуй, стала лишь сделка по продаже ВР 50% акций в совместном предприятии ТНК-ВР, и то, при условии осуществления последней реверса трубы Одесса-Броды с целью последующего экспорта российской нефти на терминалы Одессы. Это произошло через год после оформления сделки и упорного сопротивления президента Украины Леонида Кучмы, который планировал ранее задействовать это направление для экспорта по территории Украины на Запад (в обход России) больших объемов каспийской нефти.

И вот, несмотря на сформировавшиеся четкие тенденции и соответствующие им прогнозы аналитиков, в августе этого года, В.Путин принял достаточно неординарное решение - изменить вектор российской каспийской политики. Первым публичным проявлением новой каспийской политики В.Путина стало смещение им Виктора Калюжного с поста своего специального представителя в регионе в конце августа 2004 года. Калюжный активно выступал за ограничение влияния США на Каспии и против всех проектов, разрушающих контроль России над экспортом углеводородов из бывшего СССР.

Среди этих проектов значились БТД им. Гейдара Алиева, Баку-Тбилиси-Эрзерум, Транскаспийские нефтепровод и газопровод для подключения восточно-каспийских углеводородов к магистралям из

Азербайджана на Запад. Кроме того, В.Калюжный считается сторонником повышения доходности Каспийского трубопроводного консорциума (КТК) для России за счет увеличения тарифа, и противником расширения пропускной способности без предварительного удорожания стоимости прокачки. Против этой идеи выступали и западные акционеры - экспортеры казахстанской нефти и официальная Астана, не желающая уменьшения размера их налогооблагаемой прибыли.

Через несколько недель после отставки г-на Калюжного на заседании Совета КТК акционеры приняли решение о расширении пропускной способности трубопровода с 28 до 67 млн т. Размер же тарифа в \$26 был увеличен только с учетом инфляции. А в начале октября российский премьер-министр Михаил Фрадков заявил в Астане, что у России нет отличий от взглядов Казахстана на пути развития проекта КТК.

#### *От альтернативы к аналогии*

Таким образом, укрепив позиции, Владимир Путин приступил к реализации новой инвестиционной - политики с западным уклоном. Россия, по сути, стала третьим после Азербайджана и Казахстана государством в СНГ, реализующим проекты привлечения стратегических инвестиций в нефтегазовую отрасль в столь масштабных объемах и такими темпами. Начиная с 1994 года, Азербайджан подписал с иностранными компаниями 24 нефтегазовых контракта по разведке и разработке перспективных площадей и месторождений своего национального сектора Каспия. Из них около половины прекратили свое существование, но 50% - ная эффективность уже большой успех согласно принятым мировым стандартам. И, что более важно, - для маленького 9-ти миллионного Азербайджана с 1 миллион беженцев в результате оккупации Арменией части земель, - сильный толчок для развития ненефтяного - производственного сектора экономики.

В России искренне хотят видеть Азербайджан стабильным, безопасным и экономически сильным государством, заявил Владимир Путин в октябре встречаясь в Москве с президентом Азербайджана Ильхамом Алиевым. По его мнению, только экономически самостоятельные страны могут формировать и проводить влиятельную и, что для России важно, независимую политику. «Россия заинтересована именно в таком Азербайджане», - отметил президент, выступая на втором съезде Всероссийского азербайджанского конгресса (ВАК). Путин также обратил внимание, что эффективность российско-азербайджанского партнерства прямо влияет на ход позитивных процессов в СНГ. «Взвешенная внешнеполитическая линия,

единые позиции по многим вопросам повышают авторитет и России, и Азербайджана в мире, их значение», - подчеркнул президент России.

Россия и Азербайджан заинтересованы в рынках друг друга, заявил президент Азербайджана Ильхам Алиев, выступая на втором съезде ВАК. «Наши страны переживают период экономического возрождения», - отметил И. Алиев. Подчеркнув «переплетенность» экономик двух стран, президент подчеркнул: «российский рынок для Азербайджана и азербайджанский для России являются приоритетом».

Таким образом, усиливающиеся в связи со скорым завершением двух экспортных проектов Баку-Тбилиси-Джейхан и Баку-Тбилиси-Эрзерум, позиции Баку в регионе, привлекают все больше партнеров, можно сказать из числа бывших противников. Располагая развитой - независимой сетью трубопроводов, Азербайджан приобрел, пожалуй, самые сильные позиции на Каспии в плане влияния на инвестиционную привлекательность будущих добывающих проектов, ценовую и тарифную политику ведущих игроков на Каспии. Баку - единственная каспийская столица государства сохранила за собой статус центрального транзитного узла экспорта на мировые рынки каспийского сырья.

Мало кто обратил внимание на тот факт, что ConocoPhillips (2,50%) входит в состав акционеров проекта БТД, а значит ЛУКОЙЛ приобрел новый шанс так или иначе принять участие в этом проекте. В интервью CASPIAN ENERGY в октябре 2004 года региональный директор LUKOIL Overseas Holdings Ltd. по Казахстану Борис Зильберминц не исключил возможности экспорта будущей казахстанской каспийской нефти ЛУКОЙЛ по направлению Актау-Баку-Тбилиси-Джейхан конечно при условии экономической целесообразности данного проекта.

Участниками проекта Баку-Тбилиси-Джейхан им. Гейдара Алиева являются: ВР (30,1%); ГНКАР (25,00%); Unocal (8,90%); Statoil (8,71%); ТРАО (6,53%); ENI (5,00%); Itochu (3,40%); ConocoPhillips (2,50%); INPEX (2,50%), Total (5,00%) и Amerada Hess (2,36%).

Таким образом, политическое противостояние КТК и БТД, а также претензии Москвы на присутствие азербайджанских углеводородов в трубопроводах и экспортных планах России, похоже, уже история. Вероятнее всего, уже в ближайшие месяцы будет подписано межправительственное соглашение с Казахстаном о транзите казахстанской нефти по маршруту Актау(Курык)-Баку-Тбилиси-Джейхан (чит инт. Л. Киринова). Возможна также активизация отношений в плане реализации новых крупных нефте - и газодобывающих проектов на Каспии.

## PROJECT'S COST OF "SHAH DENIZ" INCREASED FOR 25 %

2004 is very important for Azerbaijan, the year of changes. These words, on December 14 were said by the president of the European Bank of Reconstruction and Development (EBRD) Jan Lemyer, at the conference of "Commercial and investments in Azerbaijan", carrying out within the bounds of official visit of the president of Azerbaijan Ilham Aliyev in London, Great Britain.

The presence of oil and gas is well, however these factors can bring both benefit and harm. Major countries, with rich oil and gas, are not able to achieve the progress, to bring to their people of well-being. According to the results of numerous discussions in Baku, J. Lemyer declared at the conference that Azerbaijan is going to direct of these rich resources for the boon of the people and country. Azerbaijan is rich by oil and gas, located in unique territory which is taking place between Central Asia and Europe, closer to Russia, that on the one hand is advantage, and so as there are a lot of regional problems, represents the complexity on the other.

Other matter is connected with transparency. There is paid attention the fact, that Azerbaijan joined to initiative of transparency in the mineral industry. As the result, on January, the first report will be published connected with this initiative. The third initiative is connected with structural transformations in SOCAR, that is very important element. Multi economy of problem, transparency, structural transformations in the companies, increase of work quality of the companies and other - all this is extremely important for the international institutes. As a whole, there is formed the positive, complete opinion and for useful activity of an opportunity in Azerbaijan, emphasized J. Lemyer.

The president of Azerbaijan Ilham Aliyev thinks, that the presence of resources does not mean, that the natural riches will serve to country and people, to promote strengthening of its positions and political rate. The development of oil and gas fields represented for Azerbaijan the other important sense, in particular of attraction of the investments. Using the factor of oil and gas, Azerbaijan became the country, which authority in region constantly grows. Today, there can not be carried out of any project in region without Azerbaijan, without personally participation of our country. Using the development of oil and gas sector, Azerbaijan has strengthened the economic situation, that promoted of strengthening of the political positions in country.

Alongside to multi economy profile, there is given the large meaning to improvement of daily life of the population in Azerbaijan. I. Aliyev emphasized that people should feel original changes of parameters by internal total product in the daily life. "We aspire to presenting to our people of the best life, to

solve their daily problems, to reduce their cares. At the same time, we aspire and development of an infrastructure, spheres of service. And economic potential is necessary for achievement it, we should have high image among the international public", - said I. Aliyev.

I. Aliyev thinks, that Azerbaijan should win a rank of the reliable partner among the international financial structures. The strategic way, political rate, the priorities of economic development of the country remain low. This constant policy begun by the national leader Heydar Aliyev, and current policy has proved the efficiency.

"We should create for the people the best conditions. If we not to fulfill the development of areas, development of non oil sector, we will not be able to achieve successes", - said I. Aliyev. We used the factor of oil for the successful decision of tasks appeared in agenda", - continued the president of state. Today the basic priority is all-round development of economy.

As I. Aliyev stated, "to get of trust of the foreign investors, are necessary the years, and probably decade. At the same time the unique incorrect step can all spoil. Fortunately, Azerbaijan has not undertaken erroneous steps, has made known I. Aliyev and expressed the reliance, as henceforth will not allow of mistakes. "Therefore, I once more again appeal of all potential investors to invested in all branches of Azerbaijan economy. Arrive to Azerbaijan, study of the terms, get acquainted with an economic, social, political situation. Our country is very convenient for residing of the foreigners", - the president of Azerbaijan summarized the statement.

### **Some more \$ 1,1 bn. to Shah Deniz**

At the same day, at the building of the European Bank of Reconstruction and Development under the management of the president of Azerbaijan Ilham Aliyev was held the ceremony of signing of credit agreement by the project Shah Deniz. European Bank of Reconstruction and development and SOCAR signed the credit agreement for \$ 170 mln. in London. The documents were signed, from Azerbaijan party by deputy minister Abid Sharifov and the president of SOCAR Natig Aliyev, and director of EBRD's business-group Pitter Reininger. "Loans will assistance to SOCAR in the participation in these importance projects as a commercial party", - is said in EBRD.

BP Azerbaijan and partners for "Shah Deniz" gas condensate field development were considering increasing of project estimate at 25%, stated BP Press-Service. At moment first stage and the construction of the South Caucasus gas line is estimated at \$ 4.3 bn then primary value has been amounting to \$3.2 bn. BP informed that the

reasons of rising of project price would be declared later. Besides the South Caucasus gas line, first stage of field development project involved the construction of TPG 500, subsea gas line, drilling of wells and expansion of Sangachal terminal.

EBRD had allocated a loan of \$170 m for funding of 10% participation of State Oil Company of Azerbaijan Republic (SOCAR) in "Shah Deniz" and the construction of the South Caucasus gas line. It has been lent \$110 m for financing of SOCAR participation in the project and \$60 m for the South Caucasus gas line. Overall participation of SOCAR in "Shah Deniz" with change of its estimate is amounting to \$330 m and the South Caucasus gas line - \$100 m.

Before the price of the construction of Baku-Tbilisi-Ceyhan, the main export pipeline had risen that was explained by BP with rise in price of oil price, the construction activities and materials. The rise in price of "Shah Deniz" is also connected with increasing of world energy prices and the construction materials.

The price increasing in the project of Shah Deniz also connected with the matters of world prices increasing to energy carrier and construction's materials. To construction of TPG-500 platform fabrication demanded 15,000 tons of metal. But these works were implemented before announcing rise of prices for the project at shipyards of Keppel Fels, BP contractor for fabrication of the hull and modules of topsides for the offshore platform. All the platform sections were delivered to the country in August-September of the year.

Lagging in platform fabrication project terms could also led to the project cost growth. It is linked with bad project management. Lagging in implementation also leads to cost rise.

Development contract of field "Shah Deniz" was signed on June 4, 1996 in Baku and was ratified by Milli Mejlis on October 17 of the same year. The participants of project are BP (operator - 25,5%), Statoil (25,5%), SOCAR (10%), LUKAgip (10%), NICO (10%), TotalFinaElf (10%), and TPAO (9%).

"Stage - 1" of field development "Shah Deniz" provides production of 178 bn. cube meters of gas and 34 mln. tons of condensate. Besides "Stage - 1" includes the construction of the South-Caucasian gas pipeline by extent of 690 km (442 km in the territory of Azerbaijan and 248 km in the territory of Georgia).

Today, the agreements by gas supplies within the bounds of "Stage - 1" with Turkey are made on 6,3 bn cubic metre per one year, with Azerbaijan (up to 1,5 bn. cubic metre per one year) and Georgia (up to 0,8 bn. cubic metre per one year). Field's reserves "Shah Deniz" are estimated in 625 bn. cubic metre of gas and 101 mln. tons of condensate.

# WASTES OF RAW MATERIAL DIRECTION IS THE STRATEGY OF INDUSTRIAL INNOVATION DEVELOPMENT OF KAZAKHSTAN



## VICE MINISTER OF ENERGY AND MINERAL RESOURCES OF KAZAKHSTAN REPUBLIC LAZZAT KIINOV

Kazakhstan reached of great successes in the development of oil and gas field, and it is very important to us the international experience but Kazakhstan Economy have its own specific of development and we try to reach the effective control of oil industry, of course by using of our methods and advantages.

Approximately ten years ago Kazakhstan Republic was new, unknown country for the world oil crime member. Today Kazakhstan and namely its western regions are paid attention of many leading countries of the world.

In the Republic was provided by macro economic and political stability. Kazakhstan refers to the number of countries in which the reforms fulfills more effectively and successfully. Today Kazakhstan is a country, which reached of the biggest progress in the area of restructurization of energy sector and in the creation of liberal competitive market.

**Reference:** the increasing of Electronic Field Production (EFP) with the comparison of last year is 9,2%, the value of industrial production is 8,8% more than it was in 2002. In Mineral Resource Industry the value of production with the comparison of last year increased to 8,8%, in manufacturing to 8,9%, in production and distribution of Electro Energy, gas and water to 7,1%. The increasing of production value in 2003 observed in all regions of the Republic. The

increasing of foreign investments in 2003 was – 4 595,7 mln. US dollars that more for 11% than in 2002 when this item was – 4 073,5 mln. US dollars. By condition on July 2004 the assets of National Fund of Kazakhstan Republic makes more than 3 686 bln. US dollars.

Energy resources are important question of internal and external policy. The strategy matter consists from their effectively use by the method of fast enlarging of oil and gas production with the aim of incomes receiving which will be promoted of strength economic increasing and improvement of public life.

Reference point of Kazakhstan economic policy is the energy safety, energy effectiveness and ecology safety of energy. Because the organizing of long term state energy policy based: on clear and consistent activities of Kazakhstan Republic Government by realization of energy policy, interesting in the creation of power and stable development, ready to constructive dialogue of companies; also organization of investment policy.

The major in cooperation between the government and private companies is mutual development of infrastructure and export.

Oil and gas sector became one from fast upcoming sectors of Kazakhstan economy and has the strategy sense. Oil production is one of the major dynamic upcoming field of Kazakhstan economy. Taxes incomes from the oil and gas sector provides the third part from the incoming to the budget.

Hydrocarbon potential of Kazakhstan

Republic is significant in total value of world reserves. by the confirmed reserves of Kazakhstan oil joins to a number of the leading countries of world. Kazakhstan located at the second place after Russian Federation among all CIS countries by hydrocarbon raw material reserves.

### Reserves of hydrocarbon raw material

Confirmed the derivable reserves of hydrocarbon raw material on Kazakhstan Republic includes land:

Oil - 30 bln. bbl. (4,0 bln. tons)

Gas - 3,0 trillion of cub. m

Probable reserves of KSCS - more than 124,3 bln. bbl. (17 bln. tons) of equivalent fuel.

Probable reserves of the natural gas by Kashagan field

Geological – approx. 3 trillion of cub. m

Extracted – more than 1 trillion. cub. m

Within last 2 years was declared about the opening of new large commercial oil reserves. First of all this field is Kashagan with extraction of reserves more than 1,6 bln. tons.

Then followed new commercial disclosures with less value. This is Kalamkas Sea of 100 mln. tons of reserves production, the South – Western Kashagan is 20 mln. tons, Aktoti is 210 mln. tons, Kairan is 150 mln. tons.

In result, for the shortest period the oil production of Kazakhstan Republic increased almost for twice. Kashagan field on the North of Caspian Sea takes out of Kazakhstan to a number of leading countries of this world, having the hydrocarbon resources.

By advance the value of reserves production of Kazakhstan sector in the Caspian Sea makes up more for 60,0 bln. bbl. (8,0 bln. tons). For the period since 2000 till 2003 the oil and condensate production increased more than to 50 %. In 2003 in Kazakhstan the oil production makes more for 1 mln. bpd. (51,3 mln. tons of oil condensate) and natural gas is 17 bln. cub. meter. In 2004 expecting production will be more for 1,2 mln. bpd (56 mln. tons).

#### Probable production

\* in 2005 -oil- 1,3 mln. bpd (60-61 mln. ton) -gas - 20,5 bln. cub.m.

\* in 2010 -oil - 2 ,4 mln. bpd (around 118 mln. ton) -gas -35 bln. cub. m.

\* by 2015 the level of oil production on the sea can reach of 3,0 mln. bpd (more for 150 mln. tons), and in whole on Kazakhstan – up to 3,6 mln. bpd (180 mln. tons), the total gas production and extraction will make of 40 - 45 bln. cub. m.

A probable reserve of hydrocarbon raw material only on the areas and structures make more for 2 bln. tons of oil equivalent.

Of course the perspective of value increasing of hydrocarbon production in Kazakhstan connected with the realization of State assimilation program of Kazakhstan sector in Caspian Sea.

At the beginning of current year was confirmed the plan of assimilation of Kashagan field considered the stage by stage assimilation of field.

The beginner stage considers the assimilation of the North – Eastern part of Kashagan field and the achievement of oil production level to 450 mbpd (21 mln. t /year).

The further stages connected with enlargement of Eastern and Western areas of Kashagan field's assimilation.

By 2013 the oil production on Kashagan will be brought to 900 mbpd (42 mln. t./year), and after in 2014 will be provided the achievement of oil production's stable level to 1200 mbpd (56 mln. t. /year).

#### Home consumption

It is necessary to note that in spite of the fact that the domestic consumption of Kazakhstan increase but this process not so fast. Now, in Kazakhstan the oil consumption makes around 9 mln. tons, by 2015 the value of internal request will increase to 18 mln. tons per year.

Export resources of Kazakhstan can make: 118 mln. tons – in 2010 and more for 160 mln. tons – in 2015.

The value increasing of unstripped gas production to the period to 2015 basically will reach due to Karachaganag and Tengiz fields.

In 2015 on Karachaganag field the gross output of gas will compose around 15-16 bln. cub. meter, on Tengiz approximately 15-16 bln. cub. meter, also due to assimilation of Kashagan field will be 20 bln. cub. meter. No more portions will come to other fields.

Total gas production and extraction in the republic by 2015 will compose 40-45 bln. cub. meter per year.

In the nearest future we expect the further increasing of extracted reserves of hydrocarbon raw material in Kazakhstan.

Probable value of oil production with gas condensate by 2005 appraises to 60-61 mln. tons, by 2010 approx. 90 mln. tons, and by 2015 taking into consideration the possibility of Caspian shelf more for 150 mln. tons.

#### Program of Caspian assimilation

On May 16, 2003 No. 1095 according to decree of the president of Kazakhstan Republic confirmed the State Program of Kazakhstan sector's assimilation in Caspian Sea.

This program based on the principals of international mutual acceptable cooperation and observance of the interests of Kazakhstan Republic, reducing of risks under the concluding of contracts to utilization of bosom and multiple use of natural resources; observance of international standards and providing of ecological safety of Caspian region.

#### The main objects of the Program are:

\* conclusion of extraction level to the stable high level and development of attendant infrastructure;

\* creation of production and formulated of private scientific-technology base;

\* preparation of high qualified Kazakhstan specialists and complex resources utilization of Caspian and other fields assimilation of country economy.

#### Period of assimilation divided to three stages, which works' contents are differ:

\* the 1st stage (2003-2005) – creation of the terms of integrated development;

\* the 2nd stage (2006-2010) – acceleration of assimilation;

\* the 3rd stage (2011-2015) – stabilization of extraction

Today we proceeded for program realization and we could say about of some results.

According to new projects of geological survey the works continues very successfully. National Company "KazMunayGas" began the field works according to previous signed contract on the areas of "Jambay Southern-Zaburunye the south".

There were signed the agreement by new dimensioned project: Agreement about the product division by Tub-Karagan area and Contract for prospecting of Atash area.

These projects will be realized by "KazMunayGas" jointly with LUKOIL company.

Preparation of work concerning compiling of the contract of "Kurmangazi" product structure division is continued.

Also is getting continue the preparation of the contracts regarding the prospecting and hydrocarbon production onto the Jemchuzhina, Darkhan, Kazakhstan, Abay, Isatay, Jenis and others.

On Kazakhstan sector of Caspian shelf picked out more for 200 blocks, it has already been signed an agreement by 36,5 blocks.

#### Ecological aspects.

Caspian Sea is one of the productive in fish industry, in which the concentration of sturgeon in the world gene pool defining high.

Shallow shelf zone of the North and North-Eastern of Caspian representing by the natural reproduction of fish. Therefore almost of all types of the fishes and the majority quantity of sturgeon inhabits in Kazakhstan part of Caspian and in delta of Volga and Ural rivers.

But at the present time the region has some problems that occurred due to negative effect of ecological problems, including the increasing of water level, the matters of pollution that is continuing fast far.

On the base of foreign and national specialists taking into consideration the parameters defining by the bioproductivity, at the present time Caspian Sea is in the critic condition.

In results of the requirement violation of natural conservancy legislation the utilization of old technology in production and in result of some problems in industry the total area covered by mazut of Western Kazakhstan is around 194 thousand-hectare, the value of spilled oil is approx. 5 mln. tons the majority of which is on the Caspian regions.

For all times of enterprise activity in oil and gas complex in jet was burned the one hundred and bln. of cub. meter of gas. Appearing in result the carcinogen hydrocarbon and others dangerous products of accompanying gas, pollution of atmosphere air, spreading to large distance laying on the water and shows the negative influence to soil, to flora and animal, and also to the health of population.

Kazakhstan Republic's government will set the most rigid requirements concerning the ecological safety and minimal influences to environment.

#### Transportation

In result of undertakes efforts of the Republic of Kazakhstan's government mutually with oil production companies the situation stabilized.

In 1993 there began to work the first biggest enterprise with foreign participation of "Tengizshevroil". Kazakhstan had only one



variant of oil transportation that was Atirau-Samara oil pipeline.

Since that time the situation changed:

- It was signed the long term agreement between Russia about the transit of Kazakhstan oil to export, offers the increasing the value of transit and mutually utilization of export system.

- The carrying capacity of "Atirau-Samara" oil increased for 50%;

- CPC oil pipeline was used with the carrying capacity for 28 mln. tons per year. It also planning the enlarging of oil pipeline to 67 mln. tons/year.

During the visit to Chinese People's Republic of the president of Kazakhstan Republic Nursultan Nazarbayev on May 16-18 of current year it was signed the framework agreement between the governments of Kazakhstan Republic and Chinese People's Republic regarding the development of cooperation in the region of oil and gas. And on the base of it was signed the agreement between the "KazMunayGaz" and "KNNR" regarding the construction of "Atasu-Alashankou" oil pipeline.

On September 27 was held the ceremony dedicated to the beginning of "Atasu-Alashankou" oil pipeline construction.

The construction of "Atasu-Alashankou" oil pipeline will bring to Kazakhstan so as strategy as a tactic advantages. Realization of current project has the economical interests, investments in the Republic economy will make 700 mln. US dollars. In the construction will take part more for 4500 persons, only the pipeline will provide by work approx. of 500 persons.

**Reference:** *the carrying capacity of the 1st stage (2004-2006) is 10 mln. tons of oil per year and further will be 20 mln. tons of oil per year. The length of oil pipeline is 1007,0 km.*

At the present time are carried of works by construction of system through which will be realized the transportation of Kazakhstan oil by route Aktau-Baku-Tbilisi-Ceyhan.

Both parties coordinate the project of Intergovernmental Agreement between the Republic of Kazakhstan and the Republic of Azerbaijan regarding the joint to the BTC system.

For providing of oil transportation from Aktau port and also for the further transportation through the BTC is fulfilled the construction of tankers.

The 1st of this tanker has already been built on October of current year. In 2006 will be built 6 tankers that will be able to fulfill the transportation approx. of 5,5 mln. tons of oil per year.

So, in the Republic of Kazakhstan appearing the great situation when in result of the state machinery of government and private investors works was provided the increasing of hydrocarbon reserves and creates the conditions for the transportation of oil to export. But the successfully fulfillment of plans in oil production is impossible without the creation of infrastructure in oil operations.

### **General plan of infrastructure development of the marine oil production**

Effectively fulfillment of large oil and gas operations in Kazakhstan sector of the Caspian Sea should be provided by the development of modern manufacturing and social infrastructure.

General plan of infrastructure development of the marine oil production was confirmed by the order of the Ministry of Energy and Mineral Resources of Kazakhstan Republic dated September 14, of current year with No. 218.

The aim of general plan of infrastructure development of the marine oil production is elaboration of package directed to the development of infrastructure encouragement of oil operations onto the shelf of Caspian Sea. It covers 2003-2005 at the same time to prognosis the development to 2015 and further to 2040.

We think that accepting of General plan will create the conditions for participation in the projects not only of the world companies but also of the middle and not big companies.

The needs in the infrastructure objects determining with the increasing of marine oil operations that could be divided for two categories: the straight infrastructure, which represents by the units and the services that uses by oil companies for supporting of their operations (the marine base of support, industry base of supply, marine tanker terminal, export pipeline and others); accompanied infrastructure that not only to provide by the activity of oil and gas units but also for utilization of activity of industry fields and public.

Within the passage from the one stage to the other will be appeared the necessary in additional services and infrastructure units that could offer larger value of services.

Kazakhstan sector shelf on the Caspian Sea conditionally was divided for three zones: to Northern, Central and Southern.

In the Central and Southern zones for the implementation of drilling and extraction will be used the artificial island except for structure of Abay, Kurmangazi and others where will be used the skeleton platforms.

The technology of the artificial island construction successfully assimilated under the realization of the North Caspian project.

To the period of 2040 is planned the realization of the construction of large quantity of artificial islands: in Northern zone will be constructed of 52 islands from which will be drilled of 1132 wells of differ types, in the Central zone will be 70 islands from which will be drilled 3222 wells.

The major conception of structure of under water construction for shallow areas of the North and the Central zones will be the construction of barge.

In the aim of safety providing of overseas works are expects the creation of the units of the general utilization.

First of all this is the system of vessels control which will provide the safety of the vessels in Tupkaragan Gulf in accordance with the requirements of international convention.

This system will include the coast radar guidance system and other technical equipment.

### **Necessity in overseas vessels**

Kazakhstan is intercontinental state. Except of some fishing vessels Kazakhstan had no its fleet fast far. Of course now we have a problem with the absence of shipping transport specialists.

In accordance with the plan of realization of State program by assimilation of Kazakhstan sector of the Caspian Sea the needs in marine vessels classified according to the fleet type: marine commercial, Aktau, Bautino, Kurik dock fleets.

Overseas commercial fleet by 2015 will have no less than 41 vessels, including the oil tankers, dry cargo vessel, oil barge with the big tonnage, tows.

Aktau, Bautino, Kurik dock fleets will enlarge, and the quantity of vessels will be reached to 22 pcs.

We are planning to establish the Overseas Trainer Center in Aktau City which will be preparing of specialists.

I think that in the sphere of specialists training (of navigator, ship mechanic, dock mechanization, specialists in technical services and repair of vessels and dock equipment, etc.) could be happen the effectively interactive.

### **Perspectives of oil and gas refinery**

Probable increasing of oil and gas production value so as on the elaborating fields as by the perspective projects onto the Caspian shelf is demanded of some problems solving in utilization of products.

The most important direction on investment policy of Kazakhstan defined the development of oil production power and petrochemical production.

At the present time to the number of projects are included:

- the construction of Karachagan gas-transferring complex named as "Gas project".

**Reference:** *Planning production power: the 1st stage (in 2007) – 4,3 bln. cub. meter per year; the 2nd stage (in 2010) – 8,6 bln. cub. meter per year. TES project elaborated by the company Kellogg Brown & Root.*

- the construction in industrial zone of Kashagan field of petrochemical complex. Project is on the stage of analyze and defining the potential investors and partners.

- Besides the biggest investment projects is planned the realization of some investments projects providing the creation of new production and equipment by processing of hydrocarbon raw material, also the realization of modernization and technology reequipment of petrochemical enterprises, namely:

- The construction of petrochemical enterprise in accordance to "Kazakhstan-Russia investments project" about the deliveries of gas from the projects "KazMunayGas".

- The construction of petrochemical complex in Jem City of Aktubin district for gas production in Janajol and Kenkiyak fields



with the manufacturing of petrochemical production: ethylene, fuel gas, benzole, polyethylene, polypropylene and others thermoplastics.

- The creation of technological complex by production of methanol by the method of natural or accompanying gas processing, selected of hydrocarbon field.

With the purpose of development not of raw sector and attraction of the investments in development of petrochemical manufactures the Tax Code of the Republic of Kazakhstan is complemented by clause 119-1 " the Taxation of separate organizations which are carrying out activity in a petrochemical industry ". According to it the preferential mode of taxation by corporate surtax of the investment projects of creation of petrochemical manufactures for all period of realization and within five years is entered from the date of units delivery to exploitation.

So, under the realization of the above mentioned investment projects and on the basis of entered tax preferences in Kazakhstan by 2008 will be created the real sources of raw resources for creation of new and development of the capacities of working petrochemical manufactures, and release of wide scale of petrochemical production.

About the strategy of industrial – innovation development of the Republic of Kazakhstan to 2003-2015.

At the present time is developed the plan by the government of KR regarding the realization of strategy industrial-innovation development to 2003-2015.

With the aims of long-term strategic tasks decision the special attention Kazakhstan is going to give to creation of conditions for development of science-intensive and high tech manufactures.

Overall objective of Strategy is the achievement of steady development of the country by diversification of economy branches that promoting a waste from the raw direction, preparation of conditions for transition in the long-term plan to service-technological economy.

The strategy is directed on escalating of scientific and technical, innovation and industrial potential in perspective directions of development, that should promote the reception in the future of basic competitive advantages.

#### **The basic directions of development should become:**

1. Assistance in formation high tech manufactures

2. Creation and support of activity of the modern elements scientific and innovation of infrastructure (tech

parks, national centres of science, scientific - technological zones, etc.)

3. Use of existing scientific and technical potential in the development of advanced from the point of view of the postindustrial economy branches.

At the present time actual strategic tasks of economy of Kazakhstan are development

of native science intensive manufacture, the development and elaboration of new information technologies focused on reception of the competitive production and maintenance of the interests of national economic safety due to the expense of preservation and development of industrial and scientific and technical potential of the republic.

The scientific - technological policy of Kazakhstan should be directed on activation of innovation's processes, introduction of new technological ways, development of new revisions in the manufacturing industry, also the development of national scientific and technical potential, overcoming of break between a science and manufacture, stimulation of the innovation of activity, maintenance of the real transfers of foreign advanced technology and introduction of the international standards.

Almost all of the oil exporters countries are anxious with a problem of the diversification of its own economy.

With the purposes of a mitigation influence of the change to a conjuncture on oil and oil products of the country is the largest exporters of oil on last decades realizes the measures on perfection of industrial structure of economy at the expense of redistribution of the incomes received from the export of oil.

For maintenance of the balanced development of a national economy due to the growth volumes of the native and foreign investments in priority kinds of activity the program of attraction of the direct investments in the Republic of Kazakhstan for the period of 2003-2005 will be developed.

#### **Investment climate, dynamic of investments' growth**

The significant portion in the private investments is borrowed the investments in bosom utilization, which could be render multiplicity effect on development of other branches of economy. With the goals of reception of such effect is necessary within the concluding of contracts with bosom users to stipulate the obligations of the investors by investment part of the incomes in creation and development of accompanying processing manufactures, by accommodation of the orders to equipment delivery and spare parts in the native manufacturers.

However the branches of a manufacturing industry, and innovation sector remains unattractive for the private investor. Taking it into account the task of the state is the creation of a favorable investment climate for the attraction of the private investments in a manufacturing industry.

As economic levers of stimulation for process of attraction of the private investments will be used the investment tax preferences, state location grants and some of guarantees given in accordance to the Law of the Republic of Kazakhstan "About the investments" to the investors, carrying out investments in the fixed actives of the enterprises in priority kinds of activity.

However provided by the Law the prefer-

ences are not able to render due effect on development of industrial-innovation sector branches in the incomparability of a given privileges with the comparison of commercial unattractiveness of the given branches.

During existence of the independent state the Republic of Kazakhstan - the purposeful policy on improvement of an investment climate will be carried out. The recognition of global community was expressed in increasing of a credit rating of the Republic of Kazakhstan.

For last 11 years since time of signing of the first large investment contracts, the Republic of Kazakhstan has proved the adherence of stability of the contracts and strict observance of conditions of the signed agreements. It is connected with the necessity of preservation of an attractive investment climate, as it is vitally necessary for fast development of a national economy in general, and in particular of oil and gas sector.

Among the countries - states of CIS of Kazakhstan borrows the second place after Russia by attraction of the direct foreign investments. For the period of 1993-2003 in the economy of Kazakhstan were involved 25,8 bln. US dollars.

Most attractive for an investment of the investments, still have mining sector (bosom utilization), including: of oil and gas sector of the Republic of Kazakhstan since 1998 up to 2003 the volume of the Straight Foreign Investments (SII) has increased more than to 4 times.

The investment opportunities of power sector of the Republic of Kazakhstan are defined by the prospects of the development of a given sector, which will permit to reach the impressive results by 2015.

The analysis of attraction tendency of the investments in economy of the republic testifies that in the forthcoming fifth anniversary in branch structure of the investments the priorities will be kept for oil and gas field. Today the real prospects of oil and gas production development of Kazakhstan field is connected with the Caspian shelf.

At the present time in the republic holds the politics by attraction of foreign investments.

For this purpose is developed and accepted the appropriate legislative base providing a number of privileges to the large investors (decreasing of the income tax, clearing of the ground tax, customs privileges, representation of the location grants).

Significant hydrocarbon resources of the Republic of Kazakhstan create the base for the investments in oil mechanical engineering, development of the service companies, industrial and social infrastructure, oil processing and petrochemistry.

Improvement of investment appeal we consider not only as one of set of measures carried out by us, but also as one of major mechanisms of maintenance of strategic interests of the state forward and steady development of the economy.

# ОТХОД ОТ СЫРЬЕВОЙ НАПРАВЛЕННОСТИ - СТРАТЕГИЯ ИНДУСТРИАЛЬНО- ИННОВАЦИОННОГО РАЗВИТИЯ КАЗАХСТАНА



ВИЦЕ-МИНИСТР ЭНЕРГЕТИКИ  
И МИНЕРАЛЬНЫХ РЕСУРСОВ  
РЕСПУБЛИКИ КАЗАХСТАН ЛЯЗЗАТ КИИНОВ

Казахстан достиг огромных успехов в развитии нефтегазовой отрасли, и для нас очень важен международный опыт, однако казахстанская экономика имеет свою специфику развития, и мы стремимся достичь эффективного управления нефтяной промышленностью, безусловно, используя свои методы и собственные преимущества.

Совсем недавно, чуть более десяти лет назад Республика Казахстан была новым, неизвестным для мирового нефтяного сообщества государством. Сегодня Казахстан и особенно его западные регионы являются объектом пристального внимания многих ведущих стран мира.

В республике обеспечена макроэкономическая и политическая стабильность. Казахстан относится к числу тех стран, в которых реформы осуществляются наиболее эффективно и успешно. Сегодня Казахстан - это страна, которая достигла значительного прогресса в области реструктуризации энергетического сектора, в создании либерального конкурентного рынка.

**Справка:** рост реального ВВП по сравнению с прошлым годом 9,2%, объем промышленного производства вырос на 8,8%. В горнодобывающей промышленности объем производства по сравнению с аналогичным периодом прошлого года вырос на 8,8%, в обрабатывающей на 8,9%, в производстве и распределении электроэнергии, газа и воды - на 7,1%. Рост объемов производства в 2003 г. наблюдался во всех регионах республики. Прирост иностранных инвестиций в 2003г - 4 595,7 млн. долл. США, что более чем на 11% больше чем в 2002 г. - 4 073,5 млн. долл. США. По состоянию на июль 2004 г средства Национального Фонда РК составляют более 3 686 млрд. долл. США

Энергоресурсы и доступ к ним являются важным вопросом внутренней и внеш-

ней политики, одной из значимых составляющих национальной безопасности страны. Стратегическая задача состоит в их эффективном использовании путем быстрого увеличения добычи и экспорта нефти и газа с целью получения доходов, которые будут способствовать устойчивому экономическому росту и улучшению жизни народа.

Ориентирами энергетической политики Казахстана являются энергетическая безопасность, энергетическая эффективность и экологическая безопасность энергетики.

Поэтому проведение долгосрочной государственной энергетической политики основано: на четких и последовательных действиях Правительства РК по реализации энергетической политики; заинтересованности в создании сильных и устойчиво развивающихся, готовых к конструктивному диалогу компаний; проведении предсказуемой и открытой инвестиционной политики.

Ключевыми сферами сотрудничества между Правительством и частными компаниями является также совместное развитие инфраструктуры и экспорта.

Нефтегазовый сектор стал одним из наиболее быстро развивающихся секторов экономики Казахстана и имеет стратегическое значение. Нефтедобыча является основной и наиболее динамично развивающейся отраслью экономики страны. Налоговые поступления от нефтегазового сектора обеспечивают третью часть поступлений в бюджет.

Углеводородный потенциал Республики Казахстан по оценкам является достаточно значительным в общем объеме мировых запасов.

По подтвержденным запасам нефти Казахстан входит в число ведущих стран мира. Казахстан занимает второе место после Российской Федерации среди всех республик СНГ по запасам углеводородного сырья.

## Запасы углеводородного сырья

Утвержденные извлекаемые запасы углеводородного сырья по РК, включая сушу:

Нефти - 30 млрд. барр. (4,0 млрд. тонн)

Газа - 3,0 трлн. куб. м

Прогнозные запасы КСМК - более 124,3 млрд. барр. (17 млрд. тонн) условного топлива

По месторождению Кашаган прогнозные запасы природного газа:

Геологические - около 3 трлн. куб. м

Извлекаемые - более 1 трлн. куб. м

В течение последних 2-х лет было объявлено об открытии новых крупных коммерческих запасов нефти. Прежде всего, это месторождение Кашаган с извлекаемыми запасами более 1,6 млрд. тонн.

Затем последовали новые коммерческие открытия меньшего масштаба, но от этого не менее значимые. Это: Каламкас-море со 100 млн. тонн извлекаемых запасов, Юго-западный Кашаган - 20 млн. тонн, Актоты - 210 млн. тонн, Кайран - 150 млн. тонн.

В результате, за очень короткий в историческом масштабе промежуток времени, доказанные извлекаемые запасы нефти Республики Казахстан увеличились почти в 2 раза.

Месторождение Кашаган на севере Каспийского моря выводит Казахстан в число ведущих в мире стран, обладающих углеводородными ресурсами. Уникальное открытие позволило привлечь колоссальный интерес всего мира к Каспийскому региону, повысить инвестиционную привлекательность казахстанского сектора Каспийского моря.

По предварительным оценкам объем извлекаемых запасов казахстанского сектора Каспийского моря составляет свыше 60,0 млрд. баррелей (8,0 млрд. тонн).

За период с 2000 по 2003 годы производство нефти и конденсата выросло бо-

лее чем на 50%. В 2003 году в Казахстане добыча составила более 1 млн. барр./сутки (51,3 млн. тонн нефти и конденсата) и природного газа порядка 17 млрд. куб. м. В 2004 году ожидаемая добыча более 1,2 млн. барр./с (56 млн. тонн нефти и конденсата).

#### Прогноз добычи

- в 2005г. - нефти - 1,3 млн. баррелей в сутки (60-61 млн. т), газа - 20,5 млрд. куб.м.

- в 2010 г. - нефти - 2,4 млн. баррелей в сутки (порядка 118 млн. т), газа - 35 млрд. куб.м.

- к 2015 году уровень добычи нефти на море может достичь 3,0 млн. баррелей в сутки (более 150 млн. тонн), а в целом по Казахстану - до 3,6 млн. баррелей в сутки (180 млн.тонн), общая добыча и производство газа составит 40 - 45 млрд. куб.м.

Прогнозные запасы углеводородного сырья только участков и структур, по которым начаты работы, составляют более 2 млрд. тонн нефтяного эквивалента.

Конечно, перспективы увеличения объемов добычи углеводородов Казахстана связаны с реализацией Государственной программы освоения Казахстанского сектора Каспийского моря (КСКМ).

В частности, в начале истекающего года был утвержден план освоения месторождения Кашаган, предусматривающий поэтапное освоение месторождения. Начальный этап предусматривает освоение северо-восточной части месторождения Кашаган и достижение уровня добычи нефти до 450 тыс. барр/сут (21 млн. т/год).

Дальнейшие этапы связаны с расширением восточного и западного участков освоения месторождения Кашаган.

К 2013 году добыча нефти на Кашагане будет доведена до 900 тыс. барр./сут (42 млн. т/год), а после 2014 года будет обеспечено достижение стабильного уровня добычи нефти до 1200 тыс. барр./сут (56 млн. т/год).

#### Внутреннее потребление

Необходимо отметить, что внутреннее потребление Казахстана, хотя и растет, но не настолько быстрыми темпами. Сейчас в Казахстане потребление нефти составляет порядка 9 млн. тонн нефти, к 2015 году объем внутреннего спроса вырастет до 18 млн. тонн в год.

Соответственно, экспортные ресурсы Казахстана могут составить: порядка 118 млн. тонн - в 2010 году и более 160 млн. тонн - в 2015 году.

Рост объемов добычи сырого газа в период до 2015 г. в основном будет достигнут за счет Карачаганакского и Тенгизского месторождений.

В 2015 году на Карачаганакском месторождении валовая добыча газа составит около 15-16 млрд.куб.м, на Тенгизе - около 15-16 млрд.куб.м., а также за счет освоения Кашаганского месторождения -

около 20 млрд.куб.м. Относительно небольшая доля будет приходиться на другие месторождения.

Общая добыча и производство газа (без учета объемов на обратную закачку) по республике к 2015 году составит 40-45 млрд. куб.м. в год.

В ближайшие годы мы ожидаем дальнейший рост доказанных извлекаемых запасов углеводородного сырья в Казахстане. Прогнозируемые объемы добычи нефти с газовым конденсатом к 2005 году оцениваются 60-61 млн.тонн, к 2010 году порядка 90 млн.тонн, а к 2015 году, с учетом возможностей Каспийского шельфа, более 150 млн.тонн.

#### Программа освоения Каспия

16 мая 2003 г. № 1095 в соответствии с Указом Президента Республики Казахстан утверждена Государственная Программа освоения казахстанского сектора Каспийского моря.

Программа основана на принципах международного взаимовыгодного сотрудничества и соблюдения интересов Республики Казахстан; снижении рисков при заключении контрактов на недропользование и комплексного использования природных ресурсов; соблюдении международных стандартов и обеспечении экологической безопасности Каспийского региона.

#### Основными задачами Программы является:

- выведение уровня добычи на стабильно высокий уровень и развитие сопутствующей инфраструктуры;

- создание отечественного производства и формирование собственной научно-технологической базы;

- подготовка высоко - квалифицированных казахстанских специалистов и комплексное использование ресурса освоения Каспия для развития других отраслей экономики страны.

Период освоения разделен на три этапа, отличающихся содержанием мероприятий и работ:

первый этап (2003-2005 годы) - создание условий комплексного освоения;

второй этап (2006-2010 годы) - ускоренное освоение;

третий этап (2011-2015 годы) - стабилизация добычи.

Сегодня мы активно приступили к реализации программы и уже сегодня можем сказать о некоторых результатах.

По новым проектам геологоразведки работа ведется достаточно успешно. Национальная компания «КазМунайГаз» начала полевые работы по ранее подписанным контрактам на участках «Жамбай Южный-Забурунье Южное».

Подписаны соглашения по новым масштабным проектам: Соглашения о разделе продукции по участку Тюб-Караган и Контракта на разведку по участку Аташский. Эти проекты будут реализованы «КазМунайГаз» совместно с компанией ЛУКОЙЛ.

Продолжается подготовительная работа по подготовке соглашения о разделе продукции структуры Курмангазы.

В процессе подготовки еще ряд масштабных проектов разведки и добычи углеводородного сырья на участках Жемчужины, Дархан, Казахстан, Абай, Исатай, Женис и других.

Порядок выставления блоков представляет собой комплекс процедур, направленных на поэтапное и рациональное освоение природно-производственного потенциала, включающих формирование участков недропользования и проведение конкурсов, переговоров с инвесторами. Открытость условий конкурсов обеспечивает привлечение наиболее технологичных и опытных недропользователей.

В казахстанском секторе шельфа Каспийского моря выделено более 200 блоков, по 36,5 блокам уже подписаны соглашения.

#### Экологические аспекты

Каспийское море является одним из наиболее продуктивных рыбохозяйственных водоемов планеты, в котором концентрация мирового генофонда осетровых определяется уникальными свойствами экосистемы его северной части и впадающих в него рек.

Мелководная шельфовая зона северного и северо-восточного Каспия представляет собой зону естественного воспроизводства рыб. Поэтому почти все виды рыб Каспийского моря, в том числе осетровые, обитают в казахстанских водах Каспия и дельте рек Волга и Урал.

Однако в настоящее время регион испытывает ряд трудностей, связанных с негативным влиянием экологических проблем, включая последствия подъема уровня моря, нерешенные проблемы загрязнения окружающей среды прошлых лет и текущих загрязнений, продолжающейся деградации экосистем и сокращения биологического разнообразия.

По оценкам зарубежных и национальных экспертов, в настоящее время Каспийское море находится в критическом состоянии по ряду параметров, определяющих биологическую продуктивность.

В результате нарушения требований природоохранного законодательства, применения отсталой технологии производства и вследствие промышленных аварий за продолжительный период добычи и транспортировки углеводородного сырья общая площадь замасоченных земель в Западном Казахстане составила около 194 тыс. га, объем разлитой нефти - около 5 млн. т, основная часть которых находится в прикаспийских областях.

За все время деятельности предприятий нефтегазового комплекса на факелах сожжены сотни миллиардов кубических метров газа. Выделяемые при этом канцерогенные углеводороды и другие опасные продукты сгорания попутных газов, загрязняя атмосферный воздух, переносятся на большие расстояния, оседая на поверхно-

сти морских вод, приводят к окислению воды, кроме того, оказывают негативное воздействие на почву, растительный и животный мир, а также здоровье населения.

Правительство Республики Казахстан будет устанавливать самые жесткие требования по экологической безопасности и минимальному воздействию на окружающую среду. Республикой принят принцип приоритетности защиты здоровья людей и окружающей среды перед хозяйственной деятельностью и обеспечения качества окружающей среды.

#### Транспортировка

В результате предпринимаемых Правительством Республики Казахстан совместно с нефтедобывающими компаниями усилий фундаментально улучшилась ситуация с наличием транспортных мощностей.

В 1993 году, когда начало действовать первое крупное предприятие с иностранным участием - Тенгизшевройл, у Казахстана был только один вариант транспортировки нефти на экспорт - нефтепровод Атырау-Самара, и то с крайне невысоким объемом экспортных квот.

С тех пор ситуация кардинально изменилась.

-Было подписано долгосрочное соглашение с Россией о транзите казахстанской нефти на экспорт, предполагающее увеличение объемов транзита и совместное использование как существующих, так и новых экспортных систем;

-Пропускная способность нефтепровода Атырау-Самара увеличена на 50%;

-Был введен в строй нефтепровод КТК с пропускной способностью 28 млн. тонн в год. Планируется расширение нефтепровода до 67 млн. т/г.

В ходе визита президента Казахстана Нурсултана Назарбаева в Китайскую Народную Республику 16-18 мая этого года между Правительством Республики Казахстан и Правительством КНР было подписано Рамочное соглашение о развитии всестороннего сотрудничества в области нефти и газа, на основании которого между АО «НК «КазМунайГаз» и КННК подписано Соглашение о принципах строительства нефтепровода «Атасу-Алашанькоу».

27 сентября 2004 г. прошла Торжественная церемония, посвященная началу строительства нефтепровода Атасу - Алашанькоу.

Сооружение нефтепровода Атасу - Алашанькоу принесет Казахстану как стратегические, так и тактические преимущества. Реализация данного проекта имеет также очевидные экономические выгоды - инвестиции в экономику республики составят более 700 млн. долларов США, в строительстве будут участвовать более 4500 человек, а сам нефтепровод обеспечит работой порядка 500 человек.

Пропускная способность - 1-й этап (2004-2006 годы) - 10 млн. тонн нефти в год и с последующим расширением до 20

млн. т. в год, протяженность - 1007,0 км.

В настоящее время активно ведется работа по созданию системы транспортировки казахстанской нефти по маршруту Актау-Баку-Тбилиси-Джейхан.

Обе стороны согласовывают проект Межправительственного Соглашения между Республикой Казахстан и Азербайджанской Республикой о вступлении в систему БТД.

Для обеспечения транспортировки нефти из порта Актау, в том числе для дальнейшей транспортировки по БТД осуществляется строительство танкеров.

Первый из этих танкеров построен в октябре этого года. К 2006 году в эксплуатации будет находиться 6 танкеров, способных осуществлять транспортировку не менее 5,5 млн. т. в год.

Таким образом, в Республике Казахстан формируется уникальная ситуация, когда в результате планомерной работы государственных органов управления и частных инвесторов обеспечен значительный прирост запасов углеводородного сырья и создаются условия для транспортировки нефти на экспорт. Однако успешное осуществление планов по добыче нефти невозможно без создания соответствующей инфраструктуры поддержки нефтяных операций.

*Генеральный план развития инфраструктуры морской нефтедобычи*  
Эффективное осуществление широко-



масштабных нефтегазовых операций, прежде всего в казахстанском секторе Каспийского моря, должно обеспечиваться опережающим формированием и развитием современной производственной и социальной инфраструктуры.

Генеральный план развития инфраструктуры морской нефтедобычи утвержден приказом МЭМР РК от 14 сентября т.г.

Целью Генерального плана развития инфраструктуры морской нефтедобычи является разработка комплекса мер, направленных на развитие инфраструктуры, поддержку нефтяных операций на шельфе Каспия. Он охватывает период освоения 2003-2005 гг, одновременно оценивая и прогнозируя развитие до 2015 года и далее до 2040 г.

Помимо вопросов развития морского нефтегазового комплекса на шельфе в Генеральном плане также рассматривается возможность улучшения сопутствующих объектов производственного, социального и экологического назначения.

Мы считаем, что принятие Генерального плана создаст условия для участия в соответствующих проектах не только мировых компаний, но и средних и небольших компаний.

Потребность в объектах инфраструктуры определяется ростом активности морских нефтяных операций, которые могут быть разделены на две категории: прямая инфраструктура, которая представляет собой объекты и службы, используемые преимущественно нефтяными компаниями для поддержки своих операций (морская база поддержки, промышленная база снабжения, морской танкерный терминал, экспортный трубопровод и др.); сопутствующая инфраструктура, которая не только обеспечивает деятельность нефтегазовых объектов, но и используется для поддержки и жизнеобеспечения других отраслей промышленности и общества (система энергообеспечения, дороги, железнодорожная служба, водоснабжение, жилой фонд и т.д.)

В процессе перехода от одного этапа к другому будет возникать необходимость в дополнительных службах и объектах инфраструктуры, способных предоставлять более широкий объем услуг.

Казахстанский сектор шельфа Каспийского моря условно разделен на три зоны: северную, центральную и южную.

В северной и центральной зонах для осуществления бурения и добычи предположительно будут использоваться искусственные острова, за исключением структур Абай, Курмангазы и ряда глубоководных, где будут использованы традиционные платформы каркасного типа.

В южной зоне будут использоваться преимущественно платформы каркасного типа.

Технология строительства искусственных островов успешно освоена при реализации северо-каспийского проекта.

На период до 2040 года прогнозирует-

ся строительство большого количества искусственных островов: в северной зоне - 52 островов, с которых должно быть пробурено 1132 скважины различного типа, в центральной зоне - 70 островов, с которых планируется пробурить 3222 скважины.

Основой концепции сооружения подводной несущей конструкции для мелководных участков северной и центральной зон, будет являться сооружение типа баржи, каждый составной элемент которой будет выдерживать от 1000 до 2000 т нагрузки технологического модуля. Закрепленная стальная подводная несущая конструкция каркасного типа предполагается для более глубоководных участков в центральной и южной зонах.

В целях обеспечения безопасности морских работ предполагается создание ряда объектов общего пользования.

Прежде всего, это система управления движением судов, которая будет обеспечивать безопасность судоходства в Тюб-караганском заливе в соответствии с требованиями международных конвенций.

Эта система будет включать береговую радиолокационную станцию, систему наблюдения, автоматическую идентификационную систему и другое техническое оборудование.

#### **Потребность в морских судах**

Казахстан является внутриконтинентальным государством. У Казахстана до сих пор не было своего флота, если не считать некоторого количества рыболовецких судов.

Соответственно, сейчас мы сталкиваемся с большой проблемой отсутствия специалистов морского транспорта.

В соответствии с Планом мероприятий по реализации Государственной программы освоения казахстанского сектора Каспийского моря потребность в морских судах классифицируется в зависимости от типа флота: морской торговый, портовый флот Актау, Баутино, Курык и вспомогательный флот для обслуживания морских нефтяных операций.

В частности, морской торговый флот к 2015 году будет насчитывать не менее 41 судов, включая нефтеналивные танкера, сухогрузы, крупнотоннажные нефтеналивные баржи, буксиры.

Портовый флот Актау, Баутино и Курык также будет расширяться, количество судов прогнозируется до 22 судов.

Мы планируем создать Морской учебно-тренажерный центр в г. Актау, который будет специализироваться на подготовке и переподготовке кадров.

Я считаю, что именно в сфере обучения персонала морских специальностей (судоводители, судомеханики, портовые механизаторы, специалисты по техническому обслуживанию и ремонту судов и портового оборудования, и т.п.) может быть налажено эффективное взаимодействие.

#### **Перспективы нефте- и газопереработки**

Прогнозируемый рост объемов добычи нефти и попутного газа, как на разрабатываемых месторождениях, так и по перспективным проектам на шельфе Каспия, требуют решения ряда проблемных вопросов утилизации продуктов первичной переработки.

Важнейшим направлением инвестиционной политики Казахстана определено развитие нефтеперерабатывающих мощностей и производства нефтехимической продукции.

В настоящее время в число приоритетных проектов включены:

- строительство Карачаганакского газоперерабатывающего комплекса, так называемого «Газового проекта».

**Справка:** Планируемая мощность переработки: 1 стадия (2007 год) - 4,3 млрд. куб. м./год; 2 стадия (2010 год) - 8,6 млрд. куб. м./год. ТЭО проекта разработано компанией Kellogg Brown & Root, - строительство в промышленной зоне Кашаганского месторождения нефтехимического комплекса. Проект на стадии анализа, выработки предпроектных решений и определения потенциальных инвесторов и партнеров.

Кроме названных крупных инвестиционных проектов планируется реализация нескольких инвестиционных проектов, обеспечивающих создание новых производств и установок по переработке углеводородного сырья, а также реализация мероприятий по модернизации и технологическому перевооружению действующих нефтехимических предприятий, а именно:

- строительство нефтехимического завода согласно «Казахстанско-российскому инвестиционному проекту» о поставках газа с проектов «КазМунайГаз» и, в перспективе, с Северо-Каспийского проекта для обеспечения выпуска полиэтилена, полипропилена и полистирола;

- строительство нефтехимического комплекса в г. Жем Актюбинской области для переработки газа Жанажольского и Кенкиякского месторождений с выпуском нефтехимической продукции: этилена, топливного газа, бензола, полиэтилена, полипропилена и других термопластов;

- создание технологического комплекса по производству метанола путем переработки природного или попутного газа выбранного углеводородного месторождения.

С целью развития не сырьевого сектора и привлечения инвестиций в развитие нефтехимических производств Налоговый Кодекс Республики Казахстан дополнен статьей 119-1 «Налогообложение отдельных организаций, осуществляющих деятельность в нефтехимической промышленности». Согласно данной статье вводится льготный режим обложения корпоративным подоходным налогом инвестиционных проектов создания нефтехимических производств на весь период реализации и в

течение пяти лет со дня сдачи объектов в эксплуатацию.

Таким образом, в Казахстане при реализации вышеназванных инвестиционных проектов и на базе введенных налоговых преференций к 2008 году будут созданы реальные источники сырьевых ресурсов для создания новых и развития производственных мощностей действующих нефтехимических производств и выпуску широкой гаммы нефтехимической продукции.

#### **О стратегии индустриально - инновационного развития Республики Казахстан на 2003-2015гг.**

В настоящее время Правительством РК разработан план мероприятий по реализации стратегии индустриально - инновационного развития на 2003-2015гг.

Приоритетами индустриально-инновационной политики являются развитие и создание потенциально конкурентоспособных, в том числе экспортноориентированных производств, работающих в отраслях экономики не сырьевой направленности.

В целях решения долгосрочных стратегических задач особое внимание Казахстан намерен уделять созданию условий для развития наукоемких и высокотехнологичных производств.

Главной целью Стратегии является достижение устойчивого развития страны путем диверсификации отраслей экономики, способствующей отходу от сырьевой направленности, подготовка условий для перехода в долгосрочном плане к сервисно-технологической экономике.

Стратегия направлена на наращивание научно-технического, инновационного и производственного потенциала в перспективных направлениях развития, что должно способствовать получению в будущем принципиальных конкурентных преимуществ.

#### **Основными направлениями развития должны стать:**

1. Содействие в формировании высокотехнологичных производств
2. Создание и поддержка деятельности современных элементов научной и инновационной инфраструктуры (технопарков, национальных научных центров, научно-технологических зон и т.п.)
3. Использование существующего научно-технического потенциала в развитии передовых с точки зрения постиндустриальной экономики отраслей.

Казахстан уже сегодня обладает научной базой, позволяющей развивать наукоемкие производства на основе отечественных разработок по ряду направлений.

В настоящее время актуальными стратегическими задачами экономики Казахстана являются развитие отечественного наукоемкого производства, разработка и освоение новых информационных технологий, ориентированных на получение конкурентоспособной продукции и обеспечение интересов национальной экономической безопасности за счет сохранения и

развития промышленного и научно-технического потенциала республики.

Научно-технологическая политика Казахстана должна быть направлена на активизацию инновационных процессов, освоение новых мощностей в обрабатывающей промышленности, развитие национального научно-технического потенциала, преодоление разрыва между наукой и производством, стимулирование инновационной деятельности, обеспечение реального трансферта передовой иностранной технологии и внедрение международных стандартов.

Почти все страны - экспортеры нефти озабочены проблемой диверсификации своей экономики. В мире накоплен некоторый опыт в этом направлении.

В целях смягчения влияния изменения конъюнктуры на нефть и нефтепродукты страны - крупнейшие экспортеры нефти в последние десятилетия реализуют меры по совершенствованию производственной структуры экономики за счет перераспределения доходов, получаемых от экспорта нефти.

В Казахстане благоприятной средой для диверсификации структуры экономики является увеличивающийся с каждым годом объем инвестиций в промышленность.

Для обеспечения сбалансированного развития экономики страны за счет роста объемов прямых отечественных и иностранных инвестиций в приоритетные виды деятельности будет разработана программа привлечения прямых инвестиций в Республику Казахстан на период 2003-2005 гг., одним из основных направлений которой станет развитие обрабатывающей промышленности.

#### **Инвестиционный климат, динамика роста инвестиций**

Значительную долю в частных инвестициях занимают инвестиции в недропользование, которые могли бы оказать мультипликативный эффект на развитие других отраслей экономики. В целях получения такого эффекта необходимо при заключении контрактов с недропользователями оговаривать обязательства инвесторов по вложению части доходов в создание и развитие сопутствующих перерабатывающих производств, по размещению заказов на поставку оборудования и запасных частей у отечественных производителей.

Однако отрасли обрабатывающей промышленности, и тем более инновационного сектора, сами по себе остаются непривлекательными для частного инвестора. В этой связи задачей государства является создание благоприятного инвестиционного климата для привлечения частных инвестиций в обрабатывающую промышленность.

В качестве экономических рычагов стимулирования процесса привлечения частных инвестиций будут использоваться инвестиционные налоговые преференции, государственные натурные гранты и ряд

гарантий, предоставляемых в соответствии с Законом Республики Казахстан "Об инвестициях" инвесторам, осуществляющим вложения в фиксированные активы предприятий в приоритетных видах деятельности.

Однако предусматриваемые Законом преференции не в состоянии оказать должный эффект на развитие отраслей индустриально-инновационного сектора ввиду несопоставимости предоставляемых льгот по сравнению с коммерческой непривлекательностью данных отраслей. В этой связи необходимо дополнить их мерами фискальной политики.

Среди стран-государств СНГ Казахстан занимает второе место после России по привлечению прямых иностранных инвестиций. За период 1993-2003 гг. в экономику Казахстана было привлечено 25,8 млрд. долларов США прямых инвестиций.

Наиболее привлекательным для вложения инвестиций, по-прежнему, остается горнодобывающий сектор (недропользование), в том числе: нефтегазовый сектор Республики Казахстан - с 1998 по 2003 год объем прямых иностранных инвестиций (ПИИ) увеличился более чем в 4 раза.

Инвестиционные возможности энергетического сектора Республики Казахстан в первую очередь определяются перспективами развития данного сектора, которые позволят к 2015 году достичь внушительных результатов.

Анализ тенденции привлечения инвестиций в экономику республики свидетельствует, что в предстоящем пятилетии в отраслевой структуре инвестиций приоритеты сохранятся за нефтегазовой отраслью. Сегодня реальные перспективы развития нефтегазодобывающей отрасли Казахстана, прежде всего, связаны с шельфом Каспия.

В настоящее время в республике проводится политика по привлечению иностранных инвестиций в не сырьевые сектора экономики.

Для этого разработана и принята соответствующая законодательная база, предусматривающая ряд льгот крупным инвесторам (снижение ставки подоходного налога, освобождение от земельного налога, таможенные льготы, представление натуральных грантов).

Значительные углеводородные ресурсы Республики Казахстан создают базу для инвестиций в нефтяное машиностроение, развитие сервисных компаний, производственную и социальную инфраструктуру, нефтепереработку и нефтехимию.

Улучшение инвестиционной привлекательности мы рассматриваем не только как одно из множества осуществляемых нами мероприятий, но как один из важнейших механизмов обеспечения стратегических интересов государства, поступательного и устойчивого развития экономики.

# Your Natural Partner

For more than 30 years the beauty of Norwegian nature has been an inspiration and a challenge for Statoil. Preserving the beauty of Norway's nature while solving huge industrial and technological challenges, has made us a leading European producer and exporter of oil and gas. Since 1992, we have put our Norwegian experience into use in the world class projects of Azerbaijan. As a major upstream partner in Azeri-Chirag-Gunashli, Shah Deniz and Alov we

are one of the biggest foreign investors in Azerbaijan. We are the Operator of the **Azerbaijan Gas Supply Company** responsible for the gas sales from Shah Deniz to Azerbaijan, Georgia and Turkey, and the **Commercial Operator of the South Caucasus Pipeline**. Statoil is also a major shareholder in the BTC oil export pipe-line to Turkey. We believe that if you can deal with the nature of Norway, you are a natural partner.



# "GOLDEN WELD" OF THE EAST AND WEST

*Energy corridor of the East and West is one of the most important elements of Baku – Tbilisi – Ceyhan (BTC) pipeline, which is the most important part of the world economy. Major factor of economic development and energy safety providing not only by Azerbaijan, that is major user of the system, but also transit countries.*

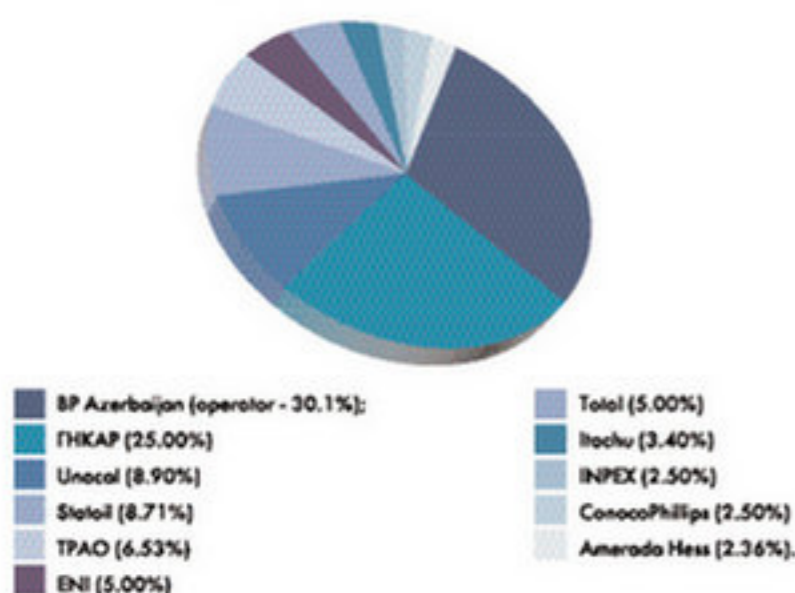
*Azerbaijan and its partners needed 10 years for the fulfillment of its wishes to construct the Major strategy export pipeline Baku – Tbilisi – Ceyhan that is one of the greatest construction and engineer projects of our time. Pipeline with the length of 1 770 km. will provide the safety and surely export from the one million barrels of oil per day from Caspian Sea, and this process will be realized without the increasing of tankers traffic density through the Bosphorus Gulf.*

#### "Guest" for 40 years

The official ceremony of "Golden Weld" held on October 16 by the BTC Co. at Azerbaijan-Georgian border, where the pipe sections connected of Azerbaijan and Georgian sites of Baku-Tbilisi-Ceyhan (BTC) main export pipeline were symbolically welded to each other by the presidents Ilham Aliyev and Michael Saakashvili. The stockholders of BTC Co. are BP Azerbaijan (operator - 30.1%); SOCAR (25.00%); Unocal (8.90%); Statoil (8.71%); TPAO (6.53%); ENI (5.00%); Total (5.00%), Itochu (3.40%); INPEX (2.50%), ConocoPhillips (2.50%) and Amerada Hess (2.36%).

The historical event took place in the Boyuk Kesik village of the Aghstafa region in Azerbaijan bordering with the Gardaban region of Georgia. To this event follows the major event that was the crest structure onto the platform of the Central Azeri (CA) were

Stockholders of BTC Co. are companies:



installed on the strong pulley of platform in the Sea. This will allow to the first oil to flow into the BTC pipeline at Sangachal within the first half of 2005. Then we will need some few months to fill the pipeline along its entire route from Azerbaijan to Turkey and to load the first tanker at Ceyhan in the second half of 2005.

BTC construction activities have made very good. The construction corridor is cleaned per 100% on the territories of three countries. More than 97% of the pipes were welded and over the 70% of the pipes had already been backfilled by soil.

Appealing at the ceremony Michael Townzend, BTC Executive Director, said: "We believe BTC has always been more than just a pipeline. And the weld that is one of 150,000 in BTC brings us a real step closer to the completion of the pipeline in the first half of 2005". He reminded that recently was signed two pcs. of five-year protocols at \$60 mln. that provide the safety, environmental protection and social problems. These protocols were signed with the attended of Georgian Prime Minister.

"We have covered Azerbaijan and Georgian borders, which is a sign of long-term liabilities for BTC we have undertaken before these countries. This is a chance given to us as guests for 40-year term and we enjoy this chance effectively", - M.Townzend summed up.



Owners and users of ground areas received the compensation for the utilization of their areas with the pipeline construction and they will be able to use of these areas after the construction completion.

In addition, the project's community investment programme is up and running in all three countries. Overall BTC together with the South Caucasus Pipeline (SCP) will spend some \$30 million on community and environmental investment in Azerbaijan, Georgia and Turkey during the construction phase.

#### Great project

"Baku-Tbilisi-Ceyhan pipeline is an integral part of the petroleum strategy of Heydar Aliyev started in Azerbaijan since 1994. Ten years ago, following signature of the Contract of the Century a new petroleum strategy began to be realized in Azerbaijan. In this period investments amounting to billions of dollars were invested in the country's economy. This extremely important event testifies of that there is a firm belief in the processes taking place in the country, in the future of Azerbaijan", - said the president Ilham Aliyev acting at the ceremony. He said, if the Contract of the Century was not signed in September 20, 1994, it would be impossible to imagine construction of new drilling rigs, creation of infrastructure and certainly, construction of



two pipelines – Baku - Novorossisk and Baku - Supsa.

As in Azerbaijan, Georgia so as in Turkey have made a great work in pipeline construction "Baku-Tbilisi-Ceyhan". Particularly he noted that this project in whole shows to world how should be realized the regional cooperation. "Baku-Tbilisi-Ceyhan", "Baku-Tbilisi-Erzurum" and the other energy projects are the greatest in the world.

I.Aliyev stressed that in the recent 10 years SOCAR as well achieved high figure, upgraded and finally, the fact that it possesses most part - 25% in construction of the Baku-Tbilisi-Ceyhan pipeline lays additional responsibility on Azerbaijan.

The activity of the CCIC and Capac-Petrofac companies running construction activities respectively from Azerbaijan and Georgian sides was highly assessed. "Certainly, it would be extremely difficult to realize all of these without participation and activity of the United States of America in this issue. From the very beginning we have felt and are feeling today this support", - marked I.Aliyev. Today Baku-Tbilisi-Ceyhan pipeline is named after Heydar Aliyev. The huge terminal being built in Ceyhan is named after Heydar Aliyev.

Meanwhile, acting at the ceremony the Georgian president Michael Saakashvili said that the recent negotiations between the BTC Co. and Georgia achieved agreement on ecological issues. As it is known, Baku-Tbilisi-Ceyhan pipelines passes through the ecological areas, which are of special importance for the future of Georgia, and the agreement achieved after the negotiations, the means to be allocated will allow carrying out significant work in the resort area of Georgia.

#### Claimed potential

"Potential of the Caspian Sea taking approximately the 10th place for its oil stocks equals to 20 bn barrels of oil and 640 trn c.m. of gas. And this makes 15% of the total global stocks", - said BTC Co chairman of the board, SOCAR president Natig Aliyev at the ceremony.

He said, Azerbaijan sector of the Caspian Sea contains big oil and gas fields possessing huge stocks. However there is no access to the Caspian region ocean, which complicates transportation of these stocks to international markets, and exactly for this reason, the creation of a new reliable system of export transportation was put to the forefront.

In the forthcoming five years Azerbaijan will achieve of strong development in the field of oil and gas production and this will take place mainly due to large-scale development of Azeri-Chirag-Gunashli (ACG) and the Shah Deniz fields. On September 20, 2004 the third stage of ACG scale

development was ratified at the solemn ceremony dedicated to 10th anniversary of the Contract of the Century. Thus, currently daily production from these fields at 140,000 barrels will reach 1 mln barrels in 2008.

Along with this, due to the development of only the first stage of the Shah Deniz field will receive over 400 bn c.m. of gas. Thus, Azerbaijan will turn to a country, which export conventional gas and mainly the Turkish market will be provided with conventional gas through the South Caucasus and Baku-Tbilisi-Erzurum export pipelines and since 2006 - the European market will receive daily 90 bn c.m. of conventional gas. At the same time, Azerbaijan and Georgia as well meet own demands.

Total sum of the investments required for realization of all these projects, including also the present investments, amount to around \$20 bn.

N.Aliyev stressed that construction of Heydar Aliyev Baku-Tbilisi-Ceyhan main

export pipeline, which will connect the Caspian with the Mediterranean Sea bypassing the Black Sea straits and will make the basis of the East-West energy transport corridor, will finish at the Sangachal terminal. Preliminary activities on oil receive have been fulfilled at more than 72%, in the Ceyhan terminal is 85%.

Creation of a reliable energy corridor opened long-term opportunities for providing the local population in the three countries with work and expansion of the sphere of services. Presently Baku-Tbilisi-Ceyhan pipeline, named after Heydar Aliyev, sites and facilities employ 21,000 men. In Azerbaijan approximately 5,000, in Georgia – 5,000 and in Turkey - 11,000 people are involved in the construction activities and of these around 80% are Azerbaijan nationals. Construction of the pipeline will provide Azerbaijan, Turkey and Georgia with long-term and reliable income flow. This will promote even more involvement of new foreign

(According to macroeconomic prognosis of Azerbaijan government)

#### Oil export from Azerbaijan

	SOCAR	AIOC	Total
2004	2,5	6,5	9,0
2005	2,5	11,1	13,6
2006	2,5	21,2	23,7
2007	2,5	37,7	40,2
2008	2,5	52,3	54,8

#### Oil production in Azerbaijan

	SOCAR	AIOC	Total
2004	8,75	6,70	15,45
2005	8,75	11,10	19,85
2006	8,75	21,20	29,95
2007	8,75	37,70	46,45
2008	8,75	52,25	61,00

#### Gas production in Azerbaijan (\*)

	SOCAR	AIOC	Total
2004	4,0	1,0	4,9
2005	3,85	1,8	5,65
2006	4,0	1,3	5,3
2007	4,0	2,8	6,8
2008	4,2	3,1	7,3

\*But in macroeconomic prognosis does not take into consideration the gas production from the fields.

"Shah Deniz" in Azerbaijan sector of Caspian, elaboration of which is planned to begin from the second half of 2006.

investments to the region, strengthening of the local potential.

### New pipe - SCP

"Baku-Tbilisi-Ceyhan project connects the region's countries with the entire world. This project has been realized for already ten years. During this time significant technical successes have been achieved. We have achieved engineering-construction successes at an extraordinary level. A pipeline of over 1700 km is being laid in accordance with the global standards", - said USA State Department Counselor for Energy Diplomacy of the Caspian pool, ambassador Steven Mann. He said, USA rendered support to realization of the project.

"Realization of Baku-Tbilisi-Ceyhan (BTC) pipeline construction project is a great achievement for Azerbaijan, Georgia and Turkey. USA is proud of that it managed to support this project", said the USA State Department Counselor for Energy Diplomacy of the Caspian pool, ambassador Steven Mann to journalists.

At the same time USA State Department rep marked that USA attaches great importance to the given project's aspects concerning the pipeline's safety. "We worry of the given pipeline's safety. However we know that both the countries and companies-hosts of the project regard this issue very seriously", - said S.Mann.

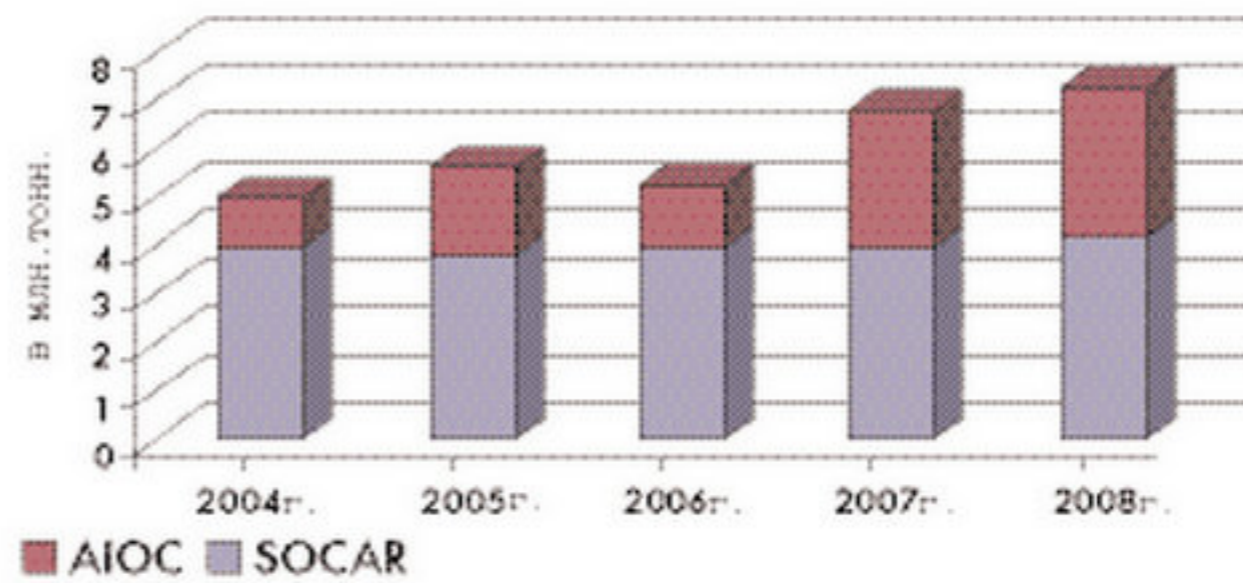
Concerning the given project's profitability without Kazakh oil, the diplomatist expressed confidence in that "even without Kazakh oil BTC will be profitable". However the diplomatist noted that he believes in Kazakhstan's participation in transportation of own oil via Baku-Tbilisi-Ceyhan pipeline.

Among other alternative routes of transportation of the Caspian oil, besides the Russian direction, S.Mann named the Kazakhstan-China pipeline. The ambassador marked that USA backs the given pipeline project. "This is a good project", - he said. "At the same time USA is always against the pipelines through Iran - this is our position", - stressed USA State Department rep.

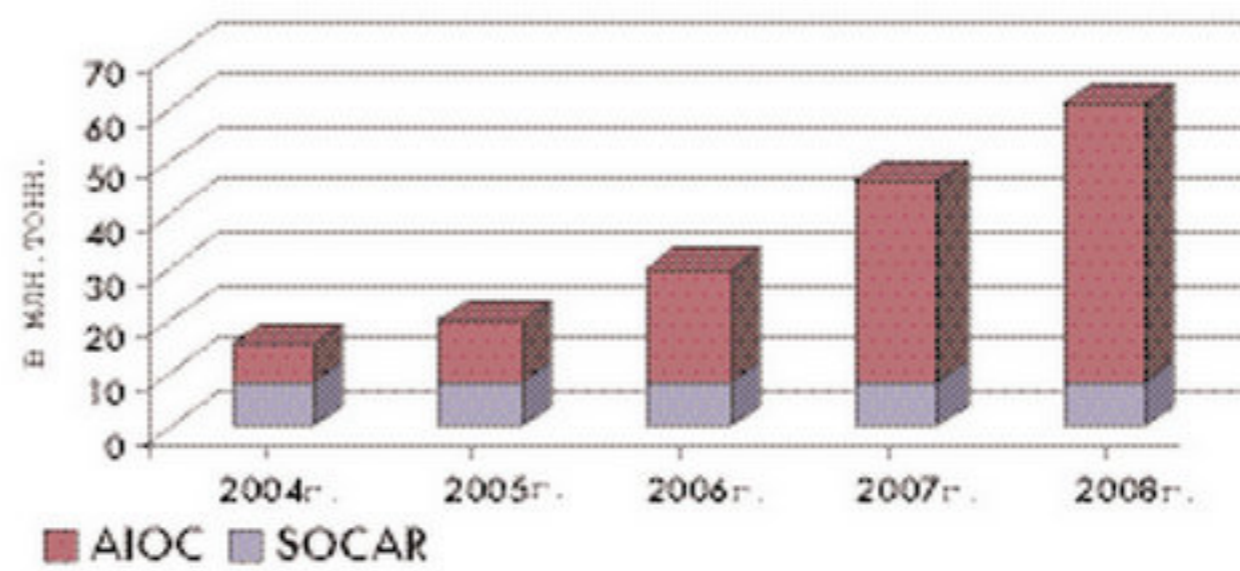
According to Ministry of Energy and Fuel of Georgia Nika Gilauri the pipeline construction "Baku-Tbilisi-Erzurum" will satisfy the needs of Georgia in gas.

BP, as Technical Operator of the South Caucasus Pipeline (SCP) gas export project, announced on behalf of the SCP partners that the project has commenced physical construction activities for the Azerbaijan section with the start of the main spread welding. This follows the completion of the main spread welding activities for the Azerbaijan section of the Baku-Tbilisi-Ceyhan (BTC) oil export pipeline. The stockholders of SCP Co. are BP (technical operator - 25.5%), Statoil (commercial operator - 25.5%), LukAgip (10%), NICO (10%), Total (10%), and TPAO (9%).

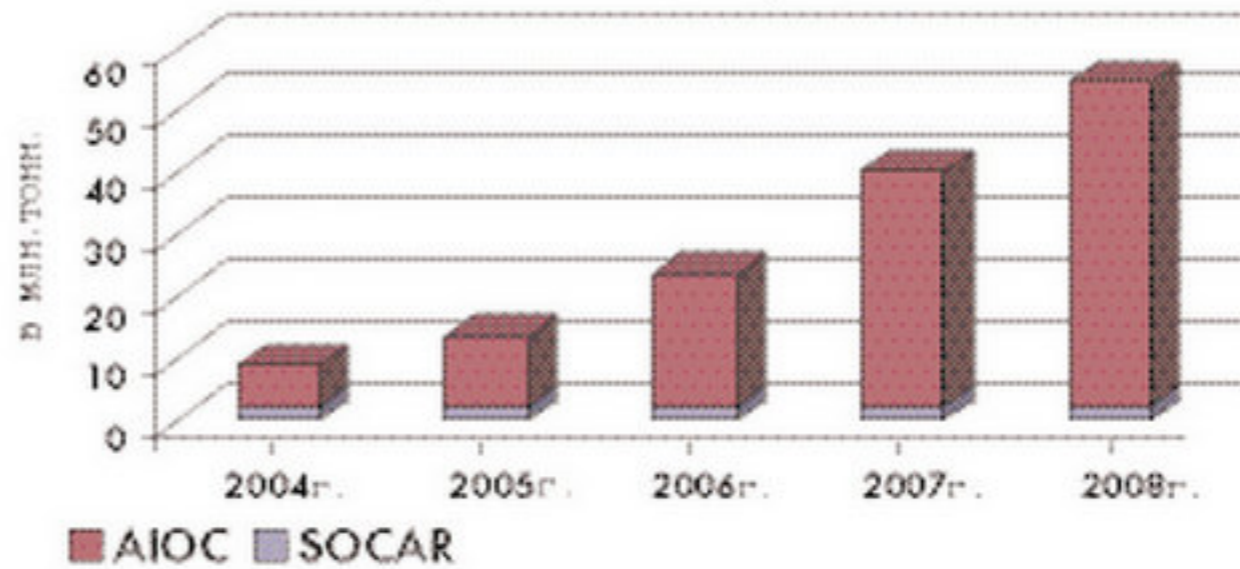
Gas production in Azerbaijan



Oil production in Azerbaijan



Oil export from Azerbaijan



SOCAR (10%), LUKAgip (10%), NICO (10%), Total (10%), and TPAO (9%).

The welding began at kilometer point 213 approximately half way between Sangachal and the Azerbaijan/Georgian border and marks the culmination of excellent efforts from teams in Azerbaijan, Georgia, Japan, Malaysia and the U.K.

The pipe lay contractor for the 443 km long Azerbaijan section of SCP, running from the Sangachal Terminal to the Georgian border, is CCIC. The remaining 250 km section of the pipeline through Georgia to the Turkish border will be constructed by the Spie Capag Petrofac Joint Venture.

The main spread welding is expected to continue for another 10 months during which approximately 39,000 joints will be welded

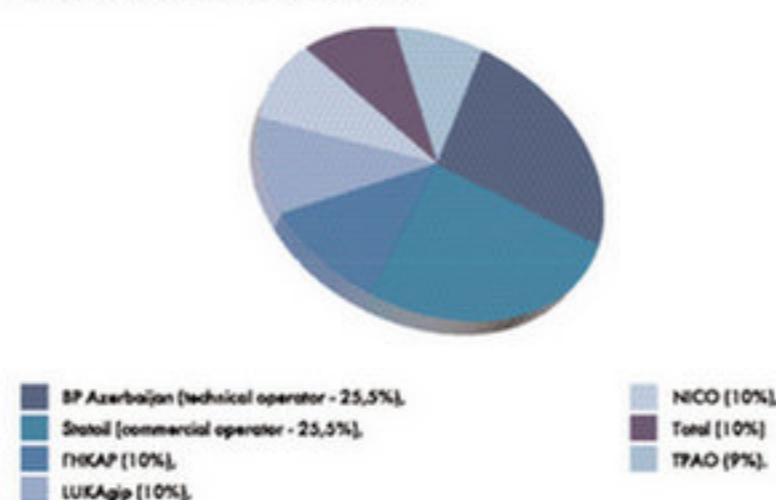
for the Azerbaijan section. The Georgian section of the SCP will require 22000 pipe joints. It is planned to complete the overall construction of the SCP by the fourth quarter of 2005.

Each pipe is 42" in diameter and 11.6 metres per joint in length. The pipe is supplied by Sumitomo Corporation, who are providing all of SCP pipe for both Azerbaijan and Georgia.

Rob Kelly, BP Vice-President for Shah Deniz, says: "A great deal of hard work is behind us starting from Japan with the manufacture of the pipe and ending in the pipe storage yards in Azerbaijan and Georgia. But there is even much harder work ahead of us to complete this important regional export pipeline on schedule to deliver First Gas to our customers in time."

The South Caucasus Pipeline (SCP) will take gas from Azerbaijan through Georgia to the Turkish border. It is being built by the same BP Project Team using the same pipe lay and facilities contractors, and in the same corridor as, Baku-Tbilisi-Ceyhan (BTC) oil export pipeline. This is to minimize the environmental and social impact and to achieve capital and operating cost saving synergies.

Stock holders, invested in UKT Co, is:





CONSOLIDATED  
SUPPLY  
MANAGEMENT

## CSM: Achieving in AZERBAIJAN

CSM is the foremost provider of in country logistics services in Azerbaijan having operated here since 1995.

Our experience in Azerbaijan and the Caspian Region, has resulted in substantial knowledge of the infrastructure capacities, and capabilities. Our ability to harness this knowledge to international standards of quality, safety and protection of the environment provides our clients with the security of knowing that their operations are supported reliably, safely and efficiently.

CSM operates BP Supply Base at Deep Water Jackets Factory comprising of:

- 3,500 m<sup>2</sup> of dedicated warehouse storage
- 40,500 m<sup>2</sup> all weather stacking area
- 21,000 m<sup>2</sup> of pipeyard
- 325 meters of quayside
- 8,000 m<sup>2</sup> of port stacking area
- Dry and liquid mud bulk plant

We also own, through our Alliance with SOCAR, Supply Base 3 and Primorsk Marine Base at Primorsk, comprising of:

- 12,700 m<sup>2</sup> industrial units providing service centre and storage facilities
- 30,000 m<sup>2</sup> of all weather stacking area
- 15,000 m<sup>2</sup> pipeyard
- 425 meters of quayside
- 18,000 m<sup>2</sup> of port stacking area
- Dry and liquid mud bulk plant

Past and present clients include: BP, AGIP, TotalFinaElf, ExxonMobil, JAOC, ChevronTexaco, CIPCO, NAOC, AIOC, UTP, ABB, Tidewater, Stolt Comex, Schlumberger, Baker Hughes, Halliburton, Transocean Sedco Forex, Franks International, BUE

Contact details: No. 2 Khanlar Street, Baidov, Baku, Azerbaijan

Telephones: (99412) 4977075

Fax: (99412) 4921138

Contact person: Eduardo Colmenares, General Manager

Web: [www.csmlogistics.com](http://www.csmlogistics.com)

# BTC PIPELINE HAS BEEN CONSTRUCTED FOR 90%



**Exclusive interview of SOCAR president NATIG ALIYEV to Caspian Energy.**

**What is your estimation of the power realization intensity of transport bridge Azerbaijan - Georgia - Turkey (East - Western)?**

- As you aware that the idea of creation of the power transport bridge the East - West arisen after signing of "Contract of the century" - of development project of the block "Azeri" - "Chirag" - "Guneshli" (ACG) fields of the Caspian sea, taking place at Azerbaijan sector. The route choice power bridge of the east - west preceded the consideration of several probable variants of oil export from Azerbaijan with final terminals in Georgia (Baku - Supsa), Russia (Baku - Novorossiysk), Turkey (Baku - Tbilisi-Ceyhan).

The analysis shown that Baku - Supsa and Baku - Novorossiysk routes were characterized by lower capital expenses, nevertheless demanded the further transportation from the Black sea that in turn, assumed the decision of a transportation question of oil through the straits Bosphorus and Dardanel or search of variants of construction around straits. One of more important question was the question of regional production in the countries of the Caspian region and probable opportunities of the countries - consumers of crude oil.

The complex of the investigated political, technical, commercial and ecological criteria of various variants of Azerbaijan oil transportation route to the world market was resulted in unequivocal choice of the power bridge of Baku - Tbilisi-Ceyhan (BTC).

For today on the base of realization of the project was fulfilled of 90 % of works. At the end of December 2004 will be completed the construction of the Azerbaijan site

of an oil pipeline, on February 2005 Georgian site will be ready. In Turkey the contractors promise to complete the construction by the end of March, but we accepting their assurances nevertheless do not exclude, that the works can be delayed for a month. So, we expect the completion of works at the Turkish site of the pipeline by the middle of May 2005. The current diagram will not affect to the terms of filling of BTC pipeline by oil, which is expected from "Azeri" field at the beginning of 2005. On January 2005 we shall get the first oil from the platform "Central Azeri". Approximately three weeks is necessary for oil achieved to the coastal Sangachal terminal, then it is necessary to fill it to tanks. Further 1,5 months are necessary for filling of the pipeline to Azerbaijan-Georgian border, even one month - for filling of the Georgian site and 2-2,5 months - of the Turkish site. For oil getting from Baku to the terminal locates in Ceyhan is necessary 5 months. So, we think that at the third quarter the first tanker with Azerbaijan oil will leave the terminal in the Ceyhan and will put the beginning of work of the power bridge of Azerbaijan - Georgia - Turkey.

**What is the prospects of signing of the intergovernmental agreement by transit through Azerbaijan territory of Kazakhstan oil with taking into account of 15% individual share in the pipeline company BTC Co. of the companies working in Kazakhstan (on "Kashagan" field)?**

- Kazakhstan purposefully studies the opportunities of hydrocarbon export to the European and Asian markets, among which there are besides BTC project such projects as "Western Kazakhstan - China" and "Kazakhstan - Turkmenistan - Iran". However route to Aktau-Baku and further to Turkish port Ceyhan for a long time is recognized by Kazakhstan as one of most perspective. The government of Kazakhstan, alongside with rendering of support to BTC project appealed to government of Azerbaijan with the request for joint to the current project.

Kazakhstan has begun the realization of economic researches and technical aspects of Aktau - BTC route, in parallel fulfilling and legal questions. On results of the carried out advices of the party have generated working groups on development of variants of the intergovernmental agreement between Kazakhstan and Azerbaijan and transit agreement concluded between the state-participant of the project and the oil companies.

We are ready to discuss with Kazakhstan the project of the intergovernmental agreement. The negotiation on this agreement goes normally, there are questions, which is discussed. Basically, as soon as Kazakhstan

will declare, that this agreement is necessary for them - we shall sign it.

The intergovernmental agreement is almost ready, there is necessary to coordinate only 1-2 items in this agreement. "In particular, the matter in the privileges, privileges of any parties, though we against it. Second is ratification of the agreement in parliament. It is very important for some companies, so as they would like to get guarantees and reliance. Kazakhstan says that there was no such kind of precedent and if he is then it would be the result that all contracts will have to be ratified.

To show the haste in a matter of documents signing it is not desirable, there is a time to the beginning of the Kazakhstan oil priming via BTC. Besides the transit system construction of oil to Aktau-Baku demands not only the acceptance of laws, preparation of tax, fiscal systems, but also adjustment of fleet system, terminals, banker's discount of oil quality. "It is the very difficult system, which is discussed and solved. He noted, that while Kazakhstan oil decides trans-ship through BTC the parties will have a time to prepare the legal documents, legal base for the investments for both in Azerbaijan and Kazakhstan.

It is necessary also to coordinate a number of questions concerning the taxation and obligations of governments of the parties - participants. We would like to establish the equal rights and obligations. Our purpose - to develop the agreements so that Kazakhstan has received not only right of transportation, but also would feel the responsibility before other participants of the project.

Azerbaijan and Kazakhstan have coordinated the basic conditions of transportation of the Kazakhstan oil via the pipeline BTC, and also basic legal aspects of the prepared agreements. The agreement on transportation of the Kazakhstan oil on the pipeline BTC should be signed between Azerbaijan, Kazakhstan and Georgia.

Speaking about transportation of the Kazakhstan oil through Azerbaijan, we would like to priority would become Baku - Tbilisi-Ceyhan direction, instead of right of use of all existing directions (Baku - Supsa or Baku - Novorossiysk). I should note, that the fundamental situation both of whole coincides. It is necessary to discuss questions connected to the existing legislation of Kazakhstan, particularly, as far as it meets the requirements the intergovernmental agreement.

Under the statements of the representatives of Kazakhstan companies, in 2010 they are able BTC direct to 500 mtpd of oil.

In Baku at the present time there is already a competition for creation of system on reception of the Kazakhstan petroleum. In particular, the company Middle East

Petroleum, being the operator Dubendi terminal, offers to adjust receipt of oil to BTC through this terminal. The same system wants to adjust the company AzPetrol on the terminal in Sangachal and negotiates with the company BTC Co (operator on construction and operation of the pipeline) on reception of access to a pipe.

I shall note, that for management of system to Aktau - Baku the special company should be created, which basic investors become the foreign companies ENI, ConocoPhillips, Inpex and Total, working both in Kazakhstan, and in Azerbaijan. The general actions of these companies in the project of development of "Kashagan" field (Kazakhstan sector of Caspian Sea) make 59 %, and pipeline company BTC Co. (15 % is engaged by construction of BTC pipeline) - 15%.

At the first stage is planned the construction transshipment system of transport system to Aktau-Baku, including new terminal in port Kurik (former Yeraliyeva) with pipelines, will ensure the transportation of 7,5 mln. tons of oil, with finishing subsequently up to project capacity 20 mln. tons of oil per one year.

By the plan and budget of development of a field "Kashagan", authorized on February 2004, the beginning of commercial production of a northeast part of a deposit is supposed in 2007-08 that will allow Kazakhstan to extract from this field 21 mln. tons of oil in 2010. In the further expansion of east site of field will allow to increase the oil production in 2013 up to 42 mln. tons per one year. A maximum level of oil production on "Kashagan" makes 56 mln. tons per one year is planned to reach in 2016.

At the present time there is not the official agreement on transportation of the Kazakhstan oil from "Kashagan" field via BTC pipeline. While the Kazakhstan oil is transported up to Azerbaijan port Dubend by tankers.

**Whether will be reflected in terms of realization of BTC project some rise in price, and backlog of construction on its Turkish site?**

- The total sum of the project made \$ 3,6 bln., the reserve totally \$ 200 mln was included in it., payment of oil cost necessary for filling of the pipeline, and other charges. Now we predict that the charges under the project will increase by \$300-350 mln, but we enclose to the project a reserve of other charges and we predict that cost of the project can increase up to \$ 4 bn. It only the general forecast, how many will be spent actually, it will be possible to tell only after complete of all works.

The rise in price of construction of the basic export pipeline Baku - Tbilisi-Ceyhan, first of all, is caused by delays, which have arisen because of the unreasonable claims of non-governmental organizations to safety BTC. Each day of BTC construction manages at \$ 2 mln. "And on trials with OP

was spent a lot of time. The special report was prepared in 1 thousand pages for bank creditors. It was necessary to employ in addition advisers there were even proceedings. Thus, work on elimination of the unreasonable claims has done without very dearly. Besides the passions were warmed up, that like were incorrectly given out indemnifications for the ground areas under a line of the pipeline, or worker on construction unreasonably underestimated the salary. All this resulted in separate areas in strikes, in promotion of the various requirements and as a whole has resulted to a delay of construction approx. 15 days", - noted N. Aliyev.

In connection with increase of cost of the civil-engineering project of Baku - Tbilisi-Ceyhan (BTC) pipeline the additional expenses of its shareholders will be made more than \$ 120 mln. As well as project, its any rise in price will be financed under the scheme 30 % (own facilities of the companies - participants of the project) on 70 % (credit resources). "When we signed the credit agreement, we expected, that will be spent to the project of \$ 2,4 bln. Proceeds of credit and about of \$ 200 mln. remained as a reserve, as "pillows of safety" on a case of probable cost growth of the project. If we use these \$ 200 of a mln., shareholders of the project should enclose about \$ 120 of a mln.

The facilities volume of SOCAR stipulated to share financing, of Azerbaijan in the BTC project in 2005 will make 105 bln. manats (\$ 21 mln.), as at government has 17,5 %. Accordingly, to SOCAR share will come of \$ 9 mln. Since beginning of BTC construction for financing of Azerbaijan share was spent totally \$ 260 mln.

The rise in price of the project is observed in all three countries - Turkey, Azerbaijan and Georgia. One of the reasons it, considers the chapter a SOCAR, - tendency of increase of the prices in the world market. Cost of a labour, electric power and fuel has increased.

N. Aliyev in this connection has reminded that there is an agreement between Azerbaijan and Turkey on BTC construction. "Turkish site, as is known, is appreciated at \$ 2,4 bln. The exchequer of Turkey has taken the obligation, that if this sum is exceeded Turkey will be ready to compensate of 250 mln. Besides if the construction is not completed in time, BOTAS (the contractor of construction of a Turkish site) will provide the payment for each delayed day BTC Co of \$ 500 thousand. But now for the sake of the project we wouldn't like to discuss about these questions", - declared N. Aliyev.

However, according to Aliyev's words in Turkey of work at tubing BTC stations will not be completely completed to ending of pipeline construction so, the temporary circuit prepares according to which the pumps and compressors will be established for reception of the first oil, and then the works at stations will be continued. In opinion of

SOCAR chapter, the first tanker loaded with Azerbaijan oil will leave Ceyhan port on June, 2005.

After completion of construction of the pipeline «Baku - Tbilisi - Ceyhan» for filling by oil is required 4 mln. bbl of crude petroleum. The loading of the pipeline will be carried out at the expense of 11 mln. tons of petroleum, which will be extracted the next year from a deposit "Azeri" - "Chirag" - "Guneshli".

**The largest bank of Italy Banca Intesa, invested of \$ 60 mln. to construction project of BTC oil pipeline sold a part of the share in financing and negotiates for sale of the rest?**

- Among the major creditors are European bank of reconstruction and development, International financial corporation, Japanese bank of the international cooperation, syndicates of commercial banks and oil companies. In the organization by financing of BTC project participated following banks ABN AMRO, Citibank, Mizuho and Societe Generale, Banca Intesa, BNP Paribas, Credit Agricole Indosuez, Dexia, HypoVereinsbank, ING, KBC, Natexis Banques Populaires, San Paolo IMI, West LB, Royal Bank of Scotland.

I guess that the left of Banca Intesa from the BTC project financing will not influence to its realization. "If they sold their share than they decided so. We should not interfere in their matter. We signed the credit arrangements with European Bank of Development and Reconstruction and International Financing Corporation, also there are 15 commercial banks, and the left of this bank from the project will not influence to it.

**Whether will join ExxonMobil and other partners of ACG to BTC project?**

- Exxon Mobile concluded the contract with the Azerbaijan company Azpetrol, providing during 5 years the transportation of 10 mln. tons of oil from "ACG" by railway through Georgia.

The current decision of the company that ExxonMobil has not achieved an arrangement with BTC Co (operator on construction and operation of BTC oil pipeline) under the tariffs to oil priming via of this pipeline. "It is connected that ExxonMobil within negotiation with BTC Co., has not reached desirable result under the tariffs, which have offered it. Nevertheless, the negotiation with BTC Co proceeds. I would like to ExxonMobil joint to BTC Co.

Presumably, average tariffs for oil priming through BTC pipeline will make \$ 3,3 - \$ 3,5 per one bbl. But these tariffs will effect only for the companies, which took part in the construction of the pipeline and have jointed to BTC Co. For the same companies, which subsequently want to oil transport via BTC, will be established the higher tariffs.

During formation of BTC Co. pipeline company from all shareholders of develop-

ment project of the contract pulley "Azeri – Chirag – Guneshli" becoming the participants of the project BTC, only ExxonMobil alongside with Devon Energy has refused enter to its structure and thereby to become one of the shareholders of this project. So, the company has lost an opportunity to receive the reduced rate to oil priming through the BTC, stipulated only for the participants of the project (on the average hardly more than \$ 3 per one bbl). For all other companies wishing to oil transportation by this oil pipeline will be established higher tariffs.

US company Devon Energy is owner 5,6 % in the project of development of offshore Azeri-Chirag-Guneshli fields, is to pump its oil via Baku-Tbilisi-Ceyhan pipeline, claimed State Oil Company of Azerbaijan (SOCAR) president Natig Aliyev. He said only one ACG project partner, ExxonMobil, declined from its oil transit via BTC pipe. But Devon, not being a partner in BTC Co. Pipeline Company, will accede to the project as a shipper.

#### **On which level are the matters with financing of SOCAR share in the project "Shah Deniz"?**

- We defined the scheme of financing of 10 % share in the project of offshore development "Shah Deniz" field. SOCAR has achieved the agreement with the European bank of reconstruction and development about attraction of the credit at a rate of \$ 170 mln. to realization of this project. The rest volume of facilities SOCAR will finance due to its own facilities. Is supposed that \$ 60 mln. of EBRD's credit facilities will be transferred for the construction of Baku – Tbilisi – Erzurum pipeline and \$ 110 mln. to financing of SOCAR share in the development of "Shah-Deniz" field. In 2003 SOCAR has directed to financing of its own share in the project approx. \$ 40 mln. from the facilities of special accounts.

In 2004 we expect the receipts to this fund in volume of \$ 41 mln. Though in view of the current prices for oil they can be more. We spend these facilities for payment of share part in the project "Shah-Deniz", -

told SOCAR chapter. In case of necessity EBRD can allocate the sum above stipulated. We asked of \$ 170 mln., but if there is a necessity, the bank will be able to enlarge of financing.

#### **ExxonMobil has the obligation to drill onto the "Zafar" - "Mashal" one more well, and one more onto the Nakhchivan?..**

I would like to note that the well onto the "Zafar-Mashal" was empty. At present Exxon Mobile interprets the results of wells' drilling, seismic, etc is continued the same work on the contract areas.

"ExxonMobil expenses to drilling of a well onto the "Zafar" – "Mashal" structure made \$ 150 mln. It is the most expensive well in the Caspian Sea. To his opinion in view of the too large charges suffered by the company to drilling of this well, because of the well has not revealed hydrocarbon reserves in result it was failure, and ExxonMobil will not agree to drill the second prospecting well onto the same area stipulated on its contract obligations. SOCAR chapter noted, that in default from the further prospecting drilling ExxonMobil should pay a SOCAR the appropriate indemnification.

ExxonMobil company interprets the data on "Nakhchivan" structure. Our represented advises to them will result the company begin to drill there one more prospecting well. As he said, the agreement with ExxonMobil is constructed so that "we lose nothing". "If the company not to drill we do not receive the information about the well, but we receive money. But we are able to drill a well and receive the information, but we will lose money, which they had to pay. Therefore agreement, which we signed, protects interests of the owner bosom.

I don't think so, because on all parameters, which at us are and under that tendency in the world (high cost oil bbl.), today any deposit represents commercial interest. We shall continue negotiation. The agreement is constructed in such a manner that Azerbaijan nothing loses. If we lose the information, in default from drilling, we receive means at a rate of cost of this

chink. But well's drilled we shall lose money, but we shall receive the large information. Therefore I think that agreement, which we signed, is especial about the prospecting period, corresponds(meets) and protects interests of the owner bosom, in this case states. Wants ExxonMobil, let to drill a well, we give them one more chance to open a deposit, does not want - should execute the obligations under indemnification that it not to give to us of the geological information, which was made in the agreement.

#### **What is SOCAR's financial position?**

- Financial condition of State Oil Company (SOCAR) can worsen because of cancellation of indirect subsidies, SCAR president Natig Aliyev thinks. The system of mutual settlements introduced last year allowed to reduce substantially SOCAR's debts to State Budget, accumulated for many years. Subsidies allocated by State Budget to three state-run organizations - Azerenerji (power), Azerigaz (gas) and Azerkimya (chemistry) were transferred to SOCAR for supplied oil, gas and electric power (purchased in Russia). At their expense SOCAR settled its oil debts before State Budget. As a result, N. Aliyev said, by the end of this year SOCAR will almost get rid of them.

"The proposals for refusal from indirect subsidizing include that next year all large recipients of SOCAR products will pay for them. But I doubt that as the situation can repeat and SOCAR can be eras in old unwrapped debts," he claimed. He added the matter is under discussion with the government.

"Since 2005 of grant for joint-stock company "Azerigaz" are not stipulated. Means that they should complete the settle with us for natural gas supplied. However in reality it won't so, if they could pay then they would pay now", - said N. Aliyev. As he said, in case of not payment of "Azerigaz" for the supplied natural gas the financial situation of SOCAR again will be worse.

## БАКУ-ТБИЛИСИ-ДЖЕЙХАН ПОСТРОЕН НА 90%

**Эксклюзивное интервью президента ГНКАР Натига АЛИЕВА**

**Господин Алиев, какова Ваша оценка интенсивности сооружения энергетического транспортного моста Азербайджан-Грузия-Турция (Восток-Запад)?**

- Вы знаете, что идея создания энергетического транспортного моста Восток – Запад возникла вскоре после подписания "Контракта века" – проекта полномасштабной разработки блока месторождений "Азери" - "Чираг" - "Гюнешли" (АЧГ), находящегося в азербайджанском секторе Каспийского моря. Выбору маршрута

энергетического моста Восток-Запад предшествовало рассмотрение нескольких возможных вариантов экспорта нефти из Азербайджана с конечными терминалами в Грузии (Баку-Супса), России (Баку-Новороссийск), Турции (Баку-Тбилиси-Джейхан).

Анализ показал, что маршруты Баку-Супса и Баку-Новороссийск, хотя и характеризовались более низкими капитальными затратами, все же требовали дальнейшей транспортировки с Черного моря, что, в свою очередь, предполагало решение вопроса транспортировки нефти через проливы Босфор и Дарданеллы, ли-

бо поиска вариантов строительства в обход проливов. Еще одним важным вопросом был вопрос региональной добычи в странах Каспийского региона и прогнозных возможностей стран-потребителей сырой нефти.

Комплекс изученных политических, технических, коммерческих и экологических критериев различных вариантов маршрута транспортировки азербайджанской нефти на мировой рынок привел к однозначному выбору энергетического моста Баку-Тбилиси-Джейхан (БТД).

На сегодняшний день в рамках реализации проекта выполнено 90% работ. В

конце декабря 2004 года завершится строительство азербайджанского участка нефтепровода, в феврале 2005 года – грузинского. В Турции подрядчики обещают завершить строительство к концу марта, но мы принимая их заверения все же не исключаем, что работы здесь могут затянуться еще на месяц. Таким образом, ожидаем полного завершения работ по турецкому участку трубопровода к середине мая 2005 года. Данный график не повлияет на сроки заполнения трубопровода БТД нефтью, которая ожидается с месторождения “Азери” в начале 2005 года. В январе 2005 года мы получим первую нефть с платформы “Центральный Азери”. Около трех недель необходимо для того, чтобы нефть достигла берегового терминала в Сангачалах, затем надо заполнить резервуары. Далее еще 1,5 месяца необходимо для заполнения трубопровода до азербайджано-грузинской границы, еще месяц – на заполнение грузинского участка и 2-2,5 месяца – на турецкий участок. Для того, чтобы нефть из Баку достигла терминала в Джейхане требуется 5 месяцев. Так что где-то в третьем квартале, по нашим расчетам, первый танкер с азербайджанской нефтью покинет терминал в Джейхане и тем самым положит начало работе энергетического моста Азербайджан – Грузия – Турция.

**Не отразится ли на сроках реализации проекта БТД некоторое удорожание, а также отставание строительства на его турецком участке?**

- Общая сумма проекта БТД составляла \$3,6 млрд., в нее был включен резерв в \$200 млн., оплата стоимости нефти, необходимой для заполнения трубопровода, и другие расходы. Сейчас мы прогнозируем, что расходы по проекту возрастут на \$300-350 млн., но мы оставляем в проекте резерв и прогнозируем, что стоимость проекта может возрасти до \$4 млрд. Это всего лишь общий прогноз, сколько же будет затрчено фактически, можно будет сказать только после полного завершения всех работ.

Удорожание строительства Основного экспортного трубопровода Баку-Тбилиси-Джейхан, прежде всего, вызвано задержками, которые возникли из-за необоснованных претензий неправительственных организаций к безопасности БТД.

Каждый день строительства БТД обходится в \$2 млн. А на разбирательства с НПО ушло довольно много времени. Был подготовлен специальный отчет в 1 тыс. страниц для банков-кредиторов. Пришлось нанять дополнительно консультантов, были даже судебные разбирательства. Таким образом, сама работа по устранению необоснованных претензий обошлась очень дорого. Кроме того, подогревались страсти, что якобы неправильно выдавались компенсации за земельные участки под трассу трубопровода, или рабочим на строительстве необоснованно занижали зарплату. Все это приводило в отдельных районах к забастовкам, к выдвиганию

различных требований и в целом привело к задержке строительства до 15 дней.

В связи с повышением стоимости проекта строительства трубопровода БТД, дополнительные затраты его акционеров составят более \$120 млн. Любое его удорожание будет финансироваться по схеме 30% (собственные средства компаний-участников проекта) на 70% (кредитные ресурсы). Когда мы подписывали кредитное соглашение, мы рассчитывали, что на проект будет затрачено \$2,4 млрд. кредитных средств и порядка \$200 млн. оставалось в качестве резерва на случай возможного роста стоимости проекта. Если мы используем эти \$200 млн., то сами акционеры проекта должны будут вложить порядка \$120 млн.

Объем средств Госнефтефонда Азербайджана, предусмотренных на финансирование доли Азербайджана в проекте БТД в 2005 году, составит 105 млрд. манатов (\$21 млн.), поскольку у правительства 17,5%. Соответственно, на долю ГНКАР придется еще \$9 млн. С начала строительства БТД на финансирование доли Азербайджана затрачено в целом \$260 млн.

Удорожание проекта наблюдается во всех трех странах - Турции, Азербайджане и Грузии. Одна из причин этого - тенденция повышения цен на мировом рынке. Возросла стоимость рабочей силы, электроэнергии и топлива.

Между Азербайджаном и Турцией существует соглашение о строительстве БТД. Турецкий участок оценен в \$2,4 млрд. Казначейство Турции взяло обязательство, что если эта сумма будет превышена, то Турция готова возместить порядка \$250 млн. Кроме того, если строительство не будет закончено в срок, то BOTAS (подрядчик строительства турецкого участка) будет выплачивать за каждый просроченный день BTC Co \$500 тыс. Но сейчас ради проекта мы не хотим обсуждать эти вопросы.

Однако в Турции работы на насосно-компрессорных станциях БТД не будут полностью завершены к окончанию строительства трубопровода, поэтому готовится временная схема, в соответствии с которой будут установлены насосы и компрессоры для приема первой нефти, а затем работы на станциях будут продолжены. По мнению главы ГНКАР, первый танкер с азербайджанской нефтью выйдет из порта Джейхан в июне 2005 года.

После завершения строительства трубопровода Баку-Тбилиси-Джейхан для заполнения его нефтью потребуется 4 млн. баррелей сырой нефти. Загрузка трубопровода будет осуществлена за счет 11 млн. тонн нефти, которые будут добыты в следующем году с месторождения “Азери”-“Чираг”-“Гюнешли”.

**Крупнейший банк Италии Banca Intesa, выделивший \$60 млн. на проект строительства нефтепровода БТД, продал часть своей доли в финансировании и ве-**

**дет переговоры о продаже оставшейся части?**

В числе основных кредиторов - Европейский банк реконструкции и развития, Международная финансовая корпорация, Японский банк международного сотрудничества, синдикаты коммерческих банков и нефтекомпаний. В организации финансирования для БТД принимали участие банки ABN AMRO, Citibank, Mizuho и Societe Generale, Banca Intesa, BNP Paribas, Credit Agricole Indosuez, Dexia, HypoVereinsbank, ING, KBC, Natexis Banques Populaires, San Paolo IMI, West LB, Royal Bank of Scotland.

Я считаю, что выход Banca Intesa из финансирования проекта БТД никак не отразится на его реализации. Если они продали свою долю, то это их собственное дело. К нам это не имеет никакого отношения. Кредитное соглашение мы подписали с ЕБРР и МФК, там есть также 15 коммерческих банков, и выход этого банка не повлияет на проект.

**Каковы сегодня перспективы подписания межправительственного соглашения по транзиту по территории Азербайджана нефти Казахстана, с учетом 15%-го долевого участия в трубопроводной компании BTC Co. компаний, работающих в Казахстане (на месторождении “Кашаган”)?**

- Казахстан целенаправленно прорабатывает возможности экспорта своих углеводородов на европейские и азиатские рынки, среди которых помимо проекта БТД, имеются такие проекты как “Западный Казахстан - Китай” и “Казахстан - Туркменистан - Иран”. Однако маршрут Актау-Баку и далее в турецкий порт Джейхан давно признан Казахстаном как один из наиболее перспективных. Правительство Казахстана, наряду с оказанием поддержки проекту БТД, обратилось к правительству Азербайджана с просьбой о присоединении к данному проекту.

Казахстан приступил к проведению исследований экономических и технических аспектов маршрута Актау-БТД, параллельно отработывая и юридические вопросы. По итогам проведенных консультаций стороны сформировали рабочие группы по выработке вариантов межправительственного соглашения между Казахстаном и Азербайджаном и транзитного соглашения, заключаемого между государством-участником проекта и нефтяными компаниями.

Мы готовы обсуждать с Казахстаном проект межправительственного соглашения. Переговоры по этому соглашению идут нормально, есть вопросы, которые обсуждаются. В принципе, как только Казахстан заявит, что это соглашение им нужно – мы его подпишем.

Межправительственное соглашение почти готово, в нем осталось согласовать всего 1-2 пункта. В частности, речь идет о привилегиях, льготах каких-либо сторон, хотя мы против этого. Второе - это ратификация соглашения в парламенте. Для каких-то компаний это очень важно, так

как они хотят гарантий и уверенности. Казахстан говорит, что прецедента такого не было и если такое будет, то это может привести к тому, что все контракты в Казахстане придется ратифицировать.

Проявлять спешку в вопросе подписания документов не желательно, поскольку до начала прокачки казахстанской нефти по БТД время еще есть. Кроме того, создание системы транзита нефти Актау-Баку требует не только принятия законов, подготовки налоговых, фискальных систем, но и налаживания системы флота, терминалов, учета банка качества нефти. Это очень сложная система, которая обсуждается и решается. Пока казахстанская нефть пойдет по БТД, мы успеем подготовить юридические документы, правовую базу для инвестиций, как в Азербайджане, так и в Казахстане.

Необходимо также согласовать ряд вопросов относительно налогообложения и обязательств правительств сторон-участниц. Мы хотим установить равные права и обязательства. Наша цель – разработать соглашения таким образом, чтобы Казахстан получил не только право транспортировки, но и чувствовал бы ответственность перед остальными участниками проекта.

Азербайджан и Казахстан уже согласовали основные условия транспортировки казахстанской нефти по трубопроводу БТД, а также основные юридические аспекты подготавливаемых соглашений. Соглашение о транспортировке казахстанской нефти по трубопроводу БТД должно быть подписано между Азербайджаном, Казахстаном и Грузией.

Говоря о транспортировке казахстанской нефти через Азербайджан, мы хотим, чтобы приоритетом стало бы направление Баку-Тбилиси-Джейхан, а не право использования всех существующих направлений (Баку-Супса или Баку-Новороссийск). Должен отметить, что фундаментальное положение обеих сторон в целом совпадает. Остается обсудить вопросы, связанные с существующим законодательством Казахстана, конкретно, насколько оно отвечает требованиям межправительственного соглашения.

По утверждениям представителей казахстанских компаний, в 2010 году они смогут направлять в БТД до 500 тыс. баррелей нефти в сутки.

В Баку уже сейчас идет конкуренция за создание системы по приему казахстанской нефти. В частности, компания Middle East Petroleum, являющаяся оператором Дюбендинского терминала, предлагает наладить поступление нефти в БТД через этот терминал. Такую же систему хочет наладить компания AzPetrol на своем терминале в Сангачалах и ведет переговоры с компанией BTC Co (оператор по строительству и эксплуатации трубопровода) по получению доступа к трубе.

Отмечу, что для управления системой Актау-Баку должна быть создана специальная компания, основными инвесторами

которой станут иностранные компании ENI, ConocoPhillips, Inpex и Total, работающие как в Казахстане, так и в Азербайджане. Общие акции этих компаний в проекте разработки месторождения "Кашаган" (казахстанский сектор Каспия) составляют 59%, а трубопроводной компании BTC Co. (занимается строительством трубопровода БТД) – 15%.

На первом этапе запланированное строительство транспортной системы Актау-Баку, включающее новый терминал в порту Курык (бывш. Ералиева), обеспечит транспортировку 7,5 млн. тонн нефти, с перспективой увеличения 20 млн. тонн нефти в год.

Планом и бюджетом освоения месторождения "Кашаган", утвержденным в феврале 2004 года, начало коммерческой добычи в северо-восточной части месторождения предполагается в 2007-08 гг., что позволит Казахстану добывать с этого месторождения 21 млн. тонн нефти в 2010 году. В дальнейшем расширение восточного участка месторождения позволит поднять добычу нефти в 2013 году до 42 млн. тонн в год. Максимальный уровень добычи на "Кашагане" – 56 млн. тонн нефти в год планируется достичь в 2016 году.

Сегодня казахстанская нефть перевозится до азербайджанского порта Дюбенди танкерами (в 2003 году транспортировано 2 млн. тонн, за первое полугодие 2004 года – 1 млн. тонн нефти).

#### **Присоединятся ли ExxonMobil и другие партнеры по АЧГ к проекту БТД?**

- Компания ExxonMobil заключила соглашение с азербайджанской компанией Azpetrol на транспортировку в течение 5 лет 10 млн. тонн нефти с АЧГ по железной дороге через Грузию.

Все это было связано с тем, что ExxonMobil ведя переговоры с трубопроводной компанией BTC Co. не достигла желаемого результата по вопросы тарифов, которые были предложены. Но тем не менее эти переговоры продолжаются, и те тарифы, которые предложили компании ExxonMobil, еще рассматриваются. Лично я за то, чтобы Exxon вошел в BTC Co. Есть некоторые трения между производителями, в частности между северокаспийскими производителями и участниками АЧГ. Мы сегодня эти вопросы обсуждаем, они находятся в рамках разъяснения того, что хотят участники BTC Co. и чего хочет ExxonMobil для того, чтобы транспортировать свою нефть по БТД. Я думаю, что мы решим этот вопрос.

Средний тариф на прокачку нефти по трубопроводу Баку-Тбилиси-Джейхан (БТД) составит \$3,3 - \$3,5 за один баррель. Но эти тарифы будут действовать только для компаний, которые принимали участие в строительстве трубопровода и вошли в BTC Co.. Для тех же компаний, которые впоследствии захотят транспортировать свою нефть по БТД, будут установлены более высокие тарифы.

В период формирования трубопровод-

ной компании BTC Co. из всех акционеров проекта разработки контрактного блока АЧГ, ставших участниками проекта БТД, только ExxonMobil наряду с Devon Energy отказалась войти в ее состав, и тем самым стать одним из акционеров этого проекта. Таким образом, компания лишилась возможности получить льготный тариф на прокачку своей нефти по трубопроводу БТД, предусмотренный только для участников проекта.

Американская компания Devon Energy, владеющая 5,6% в проекте разработки морских месторождений АЧГ будет прокачивать свою нефть по линии Баку-Тбилиси-Джейхан. Devon, не являясь участником трубопроводной компании BTC Co., присоединится к нему в качестве грузоотправителя.

#### **Как обстоят дела с финансированием доли ГНКАР в проекте "Шах Дениз"?**

- Мы определились с финансированием своей 10%-ной доли в проекте разработки оффшорного месторождения "Шах Дениз". ГНКАР достигла соглашения с Европейским банком реконструкции и развития о привлечении кредита в размере \$170 млн. на реализацию этого проекта. При этом \$110 млн. пойдет на финансирование доли Госнефтекомпании в разработке месторождения "Шах Дениз", а \$60 млн. - на строительство Южно-Кавказской газомагистрали (Баку-Тбилиси - граница с Турцией), предназначенного для экспорта газа с данного месторождения на турецкий рынок. Остальной объем средств ГНКАР профинансирует за счет собственных ресурсов. Для этого мы открыли специальный счет, где аккумулируются доходы от продажи прибыльной нефти ГНКАР в рамках разработки месторождений Азери-Чыраг-Гюнешли.

В 2004 году мы ожидаем поступлений в этот фонд в объеме \$41 млн. Хотя, с учетом нынешних цен на нефть, они могут быть больше. В настоящее время эти средства мы расходует на оплату части своей доли в проекте "Шах Дениз".

В случае необходимости ЕБРР может выделить сумму выше предусмотренной. Мы просили \$170 млн., но если появится необходимость, то банк может увеличить финансирование.

#### **ExxonMobil пробурит на "Зафар"-Машал еще одну скважину, и еще одну скважину на "Нахчыван"?**

Сразу отмечу, что на "Зафар"-Машал скважина оказалась пустая. Сейчас ExxonMobil интерпретирует результаты бурения скважин, сеймики, т.е. идет очередная аналитическая работа по контрактным площадям. Думаю, что и ExxonMobil придет к мнению, что нужно пробурить еще одну скважину.

На "Зафар"-Машал стоимость скважины составила порядка \$150 млн. – это самая дорогая скважина на Каспии. Я не думаю, что они согласятся пробурить там еще одну скважину. Согласитесь, что стоимость бурения скважины слишком высо-



кая. По мнению ExxonMobil – разрез, который они вскрыли оказался не нефтегазонасыщенным. Поэтому, я не думаю, что они пойдут на бурение еще одной скважины.

Я думаю, что наши консультации закончатся тем, что мы настаиваем на том, чтобы ExxonMobil пробурила еще одну скважину на структуре "Нахчыван". Мы считаем, что эта структура в этом отношении является более перспективной, хотя в ExxonMobil отмечают, что если при бурении второй скважины она окажется нефтегазонасыщенной, то коммерчески эта залежь для них не будет представлять интереса.

Я так не думаю, потому, что по всем показателям, которые у нас есть и по той тенденции в мире (высокая стоимость барреля нефти), сегодня любая залежь представляет коммерческий интерес. Мы будем продолжать переговоры. Соглашение построено таким образом, что Азербайджан ничего не теряет. Если мы теряем информацию, в случае отказа от бурения, то получаем средства в размере стоимости этой скважины. Но пробуравив скважину, мы потеряем деньги, но получим большую информацию. Поэтому я считаю, что то соглашение, которое мы подписывали, особенно о разведочном пе-

риоде, соответствует и защищает интересы владельца недр, в данном случае государства. Хочет ExxonMobil, пусть пробуравит скважину, мы даем им еще один шанс вскрыть месторождение, не захочет – компания должна выполнить обязательства по компенсации согласно контракту.

**Натиг муаллим: а как Вы сегодня оцениваете финансовое положение национальной нефтяной компании?**

- Знаете, финансовое положение ГНКАР в будущем году может ухудшиться из-за отмены косвенных субсидий. Введенная в 2003 году система взаимозачетов позволила значительно сократить скопившиеся за много лет долги ГНКАР перед бюджетом. Субсидии, которые выделялись бюджетом трем госструктурам – «Азербэнерго», «Азербгазу» и «Азербхимии», перечислялись ГНКАР за поставленные нефть, газ и электроэнергию (закупаемую в России). За счет них Госнефтекомпания погашала свои старые долги перед бюджетом. В результате, к концу этого года ГНКАР практически избавится от них.

Предложения же об отказе от косвенного субсидирования предполагают, что в будущем году все крупные получатели продукции ГНКАР будут с ней за это рас-

плачиваться. Но я в этом сомневаюсь, ситуация может повториться, ГНКАР вновь "погрязнет" в старых невозвратных долгах. В настоящее время этот вопрос обсуждается с правительством.

С 2005 года субсидии для АО "Азербгаз" не предусмотрены. Это означает, что они должны сами полностью расплачиваться с нами за поставляемый им природный газ.

Однако в реальности так не будет, поскольку, если бы они могли расплатиться, то расплатились бы и сейчас. В случае неоплаты со стороны "Азербгаза" за поставляемый природный газ финансовое положение ГНКАР опять может ухудшиться.

В настоящее время ГНКАР перечислила в бюджет по налогам 1 трлн. 567 млн. манатов. Доходы ГНКАР за 10 месяцев текущего года от реализации на международном и внутреннем рынке нефти и нефтепродуктов составили 8,211 трлн. манатов (\$1,675 млрд.). Мы готовы и дальше выполнять обязательства перед бюджетом. При цене барреля нефти в \$25 начисленные налоги в будущем году составят 3 трлн. манатов, что составит 38,4% средств всего госбюджета. Если же цена будет на уровне сентября (\$37) – более 4 трлн. манатов.



◆ OFIS MEBELİ ◆ FƏRDİ SİFARİS ◆

**IDEAL DIZAYN**

- Rəhbər dəstləri
- İşçi yerləri
- Konfrans masaları
- Fərdi sifariş
- Məktəb mebeli
- Tibb mebeli
- Mehmanxana



- Director's sets
- Working places
- Conference tables
- Conference tables
- Individual order
- School furniture
- Medical furniture
- Hotel furniture





**Director  
Ramiz Mirzoyev**

The history of Azerbaijan has at all stages been closely tied to production and processing of oil, while the territory of Apsheron was long famous for its "black gold" resources. Oil production was first reported in historical sources dating back to the VII – VI centuries BC. However, the history of commercial production of oil in Azerbaijan started in the beginning of the XIX century. Oil production growth was accompanied at that time by technical development. In 1898, Azerbaijan took the first place in the world for oil production rate, leaving the USA behind. Growing production of "black gold" encouraged the increase of interest to and development of oil processing sector, which in turn provided opportunities for the production of valuable oil products. The first two kerosene plants were founded by industrialist Kokorev under assistance of Russian scientist D.I. Mendeleev, in Balakhany in 1837 and in Surakhany in 1861. In 1863, a Baku technical Javad Melikov built the first oil processing plant in Baku. Thus, kerosene production in Baku totaled 100 thousand poods in 1866. Little later, Baku technician A. Tebrizov designed a process of non stop processing of oil kerosene production increased subsequently up to 847.7 thousand poods in 1875.

The oil and lubricants plant in the Black City was founded with the assistance of K.V. Bikhovsky and oil processing company A.I. Mantashov & Co, in 1879. In the same year, Nobel brothers founded a large oil company, involved into production and processing of oil in Baku. This industrial firm was established by brothers Ludvig, Robert and Alfred Nobel, as well as their friend Peter Bilderling. Ludvig Nobel, who headed the company in the end of the XIX century, was known as "oil king" in the Russian empire. In the 30s of the XX century, small oil distillation and processing plants in Baku served as the basis for establishment of Stalin's oil processing plant. In 1967 the enterprise was renamed to oil refinery and was named after "XXII Party Congress", in 1981 to "Azerneftiyag". In 1994 on the basis

## "AZERNEFTYAG" OIL PROCESSING PLANT IS 125 YEARS OLD

of plant was founded "Azerneftiyag" JV. Since March 2003 the enterprise is operating as Baku oil refinery plant "Azerneftiyag".

The plan of restoration of oil production and processing sector in Azerbaijan, was approved by national leader Heydar Aliyev in the early 70s. It was due to his far-sighted and wise policy that the foundation for development and modernization of oil processing complex in Baku, has been established. Heydar Aliyev initiated the installation of ELOU - AVT - 6 plants for initial processing of oil at Azerneftyanacag oil processing plant. A device for hydro-purification of oil was built in 1981.

Two ELOU – AVT – 2 plants for initial processing of oil were built by American company Petrofac in 1994, and South Korean company Lucky Engineering in 1995.

Among the enterprise's successes during the last few years stands out the launching of a new bitumen plant, which end production meets the international standards, in October of 2000. Built by Austrian firm Perner's technology, the plant produces 250 thousand tons of bitumen annually.

With the purpose of maintenance of conformity to international standards the basis production of the enterprise - lubricant and motor oils were considered the full reconstruction, expansion and modernization of oil block.

The care about the people continues to remain as major task of social policy of "Azerneftiyag" oil processing plant, having is more than the century history. 876 apartments by general area of 69 thousand sq. meters was built and handed to workers' instruction for the shortest time. There is extended all necessary assistance to the refugees and compelled immigrants, that taking place on care of the plant. Majors of them are provided by the appropriate work. The attention to improvement of material well being of "Azerneftiyag" oil processing plant's workers more and more amplifies, at the current stage of economic development. On balance of the enterprise are a boarding house "Dalga" ("Wave") in Mardakan, Children's sanitary area "Umid" ("Hope") in Pirshagi, sports and others. There the enterprise's workers are able to have a rest charge free.



# НПЗ "АЗЕРНЕФТЬЯГ" ИСПОЛНИЛОСЬ 125 ЛЕТ

На всех этапах истории Азербайджана жизнь страны была связана с добычей и переработкой нефти, а земля Абшерона издревне славилась запасами "черного золота". К промышленной добыче нефти в Азербайджане приступили в начале XIX века. Рост добычи нефти в тот период сопровождался техническим развитием. В 1898 году Азербайджан вышел на первое место по объему добычи нефти, оставив позади США. Рост добычи "черного золота" способствовал развитию и росту интереса к нефтепереработке, что, в свою очередь, создало возможности для производства ценных нефтепродуктов. Первые два керосиновых завода были созданы промышленником Токоревым при помощи русского ученого Д.И. Менделеева в Балаханы в 1837 г., и в Сураханы - в 1861 г. В 1863 г., бакинский техник Джавад Меликов построил первый нефтеперерабатывающий завод в Баку. И уже в 1866 г. в Баку производство керосина достигло 100 тыс. пудов. Несколько позже, в 1873 г. бакинский техник А.Табризов разработал технологию непрерывной переработки нефти, и объем производства керосина вырос в 1875 году до 847,7 тыс. пудов.

Основание нефте-масляного завода в "Черном городе" было заложено при участии К.В.Биховского и нефтеперегонной компании А.И. Манташова и общества К., в 1879 году. В том же году братьями Людвигом, Робертом и Альфредом Нобелями, а также их другом Петром Бильдерлингом была основана крупная нефтепромышленная фирма, занимающаяся производством и переработкой нефти в Баку. Людвиг Нобель, возглавлявший эту компанию в конце XIX века, был известен в Российской империи, как "нефтяной король". В 30-х годах XX века на базе мелких нефтеперегонных и нефтеобрабатывающих заводов, продолжающих работать в Баку, был основан завод имени Сталина. В 1967 году предприятие переименовано в нефтеперерабатывающий завод имени "XXII съезда партии", в 1981 году - в БНЗ "Азернефтьяг". В 1994 году на базе завода было создано ПО "Азернефтьяг". С марта 2003 года предприятие продолжает свою деятельность, как бакинский нефтеперерабатывающий завод "Азернефтьяг".

План восстановления производства и переработки нефти в Азербайджане был утвержден руководителем республики Гейдаром Алиевым еще в начале 70-х годов. Благодаря его дальновидной и мудрой политике в Баку была создана основа для развития и модернизации нефтеперерабатывающего комплекса. Именно по его инициативе были построены две установки по первичной переработке нефти ЭЛОУ-АВТ-6 на заводах "Азернефтьяг" и "Азернефтьянаджаг" с производственной



мощностью 6 млн. тонн нефти в год. В 1981 году была построена установка по гидроочистке масел.

В 1994 году на заводе "Азернефтьяг" американской компанией "Петрофак" и в 1995 году южно-корейской компанией "Яки Инжиниринг" были построены 2 установки по первичной переработке нефти ЭЛОУ-АВТ-2.

Среди успехов предприятия, достигнутых в течение последних лет, следует выделить пуск в эксплуатацию в октябре 2000 года новой битумной установки "Битурокс", производительностью 250 тыс. тонн битума в год соответствующего мировым стандартам, по технологии австрийской фирмы "Пернер".

С целью обеспечения соответствия основной продукции предприятия - смазочных и моторных масел - мировым стандартам, были предусмотрены полная реконструкция, расширение и модернизация

масляного блока.

Забота о людях продолжает оставаться важнейшей задачей социальной политики НПЗ "Азернефтьяг", имеющего белее, чем вековую историю. На короткое время было построено и передано в распоряжение работников 876 квартир общей площадью 69 тыс. кв. метров. Беженцам и вынужденным переселенцам, находящимся на попечении завода оказывается всесторонняя помощь. Многие из них обеспечены соответствующей работой. На данном этапе экономического развития, внимание к улучшению материально-технического благосостояния работников НПЗ "Азернефтьяг" все более усиливается.

На балансе предприятия находятся пансионат "Далга" ("Волна") в Мардакяне, Детская оздоровительная зона "Умид" ("Надежда") в Пиршаги, спортивные и др. учреждения. Работники предприятия отдыхают здесь бесплатно.



# CASPIAN INTEGRATION BUSINESS CLUB (CIBC) – 2004

C I B C   G A N G E D   O F   B R A N C H   C L U B S

*Advantage to facilitate of investments to oil sector and development of minor and moderate business is the main priority of Caspian Integration Business (petroleum and service) Club (CIBC) in elapsed of 2004. Intensive information supporting of different measure projects, regional integration and active constructive role of entrepreneurship is the perspective works of Caspian Integration Business (petroleum and service) Club.*



*One of the most important events of departing year, by the opinion of major business men in Azerbaijan is historically meeting on February 2, 2004 of the president of Azerbaijan Ilham Aliyev with the members of the board of entrepreneurs of the republic and business men serving in Azerbaijan market. At the meeting that is carried out only*

*resultative character took part almost all of the companies – participants of CIBC and there appeared the impulse for the further development of Club's work as well as determined directions of business activity in the country. During the ceremony of the opening of Baku business – center in last year the president of Azerbaijan I. Aliyev said again the necessity of more intensive development of an oil sector, creation of new work places and the major supporting by the representatives of state of the entrepreneurs' initiatives. The president in his action emphasized the necessity in creation of the most prosperous conditions for work of the companies with minor and moderate in the republic.*

*By the balance of the meeting in Baku business-center, was held the meeting of the Executive Commity of CIBC and accepted the decision in creation of the necessity quantity of branch clubs with the represen-*

*tatives of the state structures and chiefs of the largest companies interested in the development of the current fields. The creation of trade clubs appealed for solving of the matter given by the president. By CIBC, there was organized the tens of businessmen meetings and conferences with the representatives of business elite and states officials last year. Within the active information changes were initiated new projects and established new contacts.*

*In 2004 there was found the number of Club's substructure fields, some of them will be organized in the nearest year - Caspian Energy PGS (Petroleum, Gas and Service) Club, Caspian ITC (IT and Communication) Club, Caspian Construction and Furniture Club, Caspian Finance, Banking and Insurance Club, Caspian Transport Club, Caspian Auto Club, Caspian Tourism Club, Caspian Agriculture Club, Caspian Metallurgy and Machine-Building Club etc.*

## REFERENCE

*Caspian Integration Business (petroleum and service) Club (CIBC) is the largest and dynamic developing organisation, joining the interests of approximately 100 companies and organizations from 30 countries of the world are fulfilled their activity on the territory of Azerbaijan, Russia, Kazakhstan and other countries of Caspian – Black Sea region.*

*CIBC was found on June 2002 under supporting of the biggest oil and gas and services companies of the International Publishing House "CASPIAN ENERGY".*

*The main purpose of CIBC is advancement on the information level projects that have the major meaning for the economic development of the country of Caspian – Black Sea region. CIBC also aim at creation of facility for supporting of dialogue between states structure and private sectors, including the sterling dialogue between the largest transnational companies and representatives of minor and moderate business.*



## Measures of 2004

*On February 24, 2004 there was held the first session of CIBC members in the current year in Baku, that continued the title*

*of "Ecological aspects activity in industry, the development and transportation of power resources in the countries of the Caspian region", which was actively discussed within the bounds of CIBC in 2003. The minister of Ecology and Natural Resources of the Republic of Azerbaijan Husseyngulu Bagirov during meeting mentioned the matters of Caspian pollution by the vessels' dead weight water. He said, that 85 % of Caspian pollution regard to Volga. He has also said about conducting of monitoring researches. Concerning the ecological insurance the minister noted that in this field*

*should be done serious changes in the principles of regarding to this sphere of activity. Bagirov emphasized that nobody wants to pay the surcharges, including the largest oil and gas companies. If there is rendered a damage to ecological environment than someone should provide by the expenses, - Bagirov noted. In the second half of session the Minister of Ecology and Natural Resources of the Republic of Azerbaijan Husseyngulu Bagirov replied to all interesting questions of the businessmen, of the companies' chiefs and journalists which participated at this meeting.*



On March 4, 2004 there was held the next meeting of CIBC members devoted to the meaning of BP company in development of minor and moderate business in Azerbaijan and creation of conditions for their participation in tenders. As noted the director of the Business - Centre of

Azerbaijan Azer Zeynalov, company BP Azerbaijan carried out the analysis of spent the facilities in Azerbaijan per 2003. The purpose of the analysis consisted in revealing of facilities volume given to BP by the local companies.

According to this material, the company by all realized projects in Azerbaijan in 2003 invested of \$ 4 bn. and 100 mln. From the total sum of charges the \$ 3 bn. and 900 mln. were spent by the companies selling to company BP Azerbaijan of the various works and services.

Acting at the same session CIBC director of commercial - economic department of Israeli embassy Rafael Abbasov said about the importance of the Israeli companies and

investors in development of non-oil sector of Azerbaijan (tourism, telecommunications, infrastructure). At the end of the statement R. Abbasov represented the list of the Israeli companies with the whole package of the concrete offers about the cooperation with Azerbaijan colleagues.



On March 10, 2004 director of Baku representation of the World Bank (WB) Akhmed Jahani received CIBC members. There were

discussed the prospects of activity of the World Bank in sphere of non-oil sector development, in particular of minor and moderate business, bank sector, economy. As A. Jahani emphasized, 10 years later WB began to work in Azerbaijan from not big projects regarding the reconstruction both assistance to refugees and compelled immigrants. Subsequently WB has begun the realization of the projects in separate sectors of economy, for instance, in the field of education, agriculture, water supply, public health services. According to Mr. A. Jahani there will be rendered to the gov-

ernment of Azerbaijan the assistance in the following areas of economy in the nearest 3-4 years. The first area is the assistant to government in development of non-oil sector of the national economy. There is planned the opening of new workplaces, as their basic part will be created in non-oil sector. The second is the creation of more transparent and responsible control system. As the elements of this innovation are possible to consider the acceptance of the law on struggle with corruption, new law about business accounting, etc. The third sphere is improvement of social services quality.

On March 17, 2004 the meeting with Azerbaijan businessmen – CIBC members was carried out by the special representative of the president of Russian Federation on the Caspian region, deputy Minister of Foreign Affairs of Russia Victor Kalujniy. In the course of rather long and frank conversation with the businessmen, which have had an opportunity to introduce with the course of negotiation under the Caspian status and signing of the pentilateral Convention basi-

cally were mentioned the matters of ecology, international law and struggle with terrorism. CIBC president Telman Aliyev noted the importance of the bilateral economic development relations between the countries within the bounds of CIBC. During the meeting there also was held the press conference where Victor Kalujniy mutually with the special representatives of the president of Azerbaijan on Caspian Khalaf Khalafov and Office of the President of Azerbaijan Rustam



Mammadov replied to the numerous questions of the journalists.



On April 22, 2004 within the bounds of CIBC was held the meeting of Azerbaijan and foreign businessmen with deputy of the secretary on Europe in Commercial Department of the International Trade Administration of the USA Eric Stuart. He expressed the reliance that Azerbaijan will reach the success in the development of business. E. Stuart emphasized that the aim of his visit to Azerbaijan is the search of ways of rendering assistance on behalf of

the USA administration in solving of these matters. In particular, it concerns the ways of continuation process of the privatization in spheres of telecommunications, cargo shipments and bank profile. In Azerbaijan were discussed the matters on struggle with corruption too. At result of meeting E. Stuart had an impression that in most cases the interests of Azerbaijan and USA coincide in many areas.

On April 28, 2004 there was held the meeting of CIBC members with the extraordinary and plenipotentiary ambassador of Germany in Azerbaijan Clause Grevlikh. C. Grevlikh informed the entrepreneurs about the work are carried out in connection with expansion of Azerbaijan-German relations, said about the importance of mutual cooperation between the countries, and noted that the German companies prefer the participation in the economic life of Azerbaijan. The ambassador emphasized that in the bilateral relations of Azerbaijan and Germany the special place borrows the cooperation in the field of an industry.

Also at the current meeting was occurred the discussion of plans by creation within the bounds of CIBC - Caspian Auto Club. The president of CIBC Telman Aliyev expressed the hope in support of Germany government in this undertaking. As he said, the distinctive feature of Caspian Auto Club is the opportunity of participation in this project not only of Azerbaijan dealers, but also the countries of Caspian-Black Sea region. Invited to session dealers and distributors noted that they greeted of Club creation. Strategies of Caspian Auto Club creation are solving of problems of the automobile dealers and distributors. Within the bounds of



Club is planned the realization of a number of meetings promoting the solving of matters which by opinion of the auto dealers are most urgent.



On April 29, 2004 there was held the meeting of CIBC members with director of economic management on Eurasia and East

Europe of the Ministry of Foreign Affairs of Israel Shmuel Ravel. The title of this meeting was devoted to Azerbaijan-Israeli coop-

eration. Acting at the session, Sh. Ravel noted that "if to connect the efforts, we will reach the integration of power sector of Azerbaijan both high technologies and agriculture of Israel". "Israel is interested in the development of non-oil sector of the Azerbaijan economy, and turnover at \$ 150 mln., formed basically due to oil import of Israel is not the limit for development of mutually advantageous relations", - said Sh. Ravel. According to Israeli diplomat Azerbaijan has huge economic potential, and though the share of oil and gas sector in the development of the republic is still great, in the nearest years is necessary the development of other spheres of economy and, first of all, industries and agriculture.

On May 15, 2004 within the bounds of CIBC was held the first constitutive session of Caspian IT and Communications Club. The idea of creation of this Club appeared after long discussions with the companies working in the field of IT-technologies and communications. The basic purpose of Club is the assistance in the solving of various problems of the companies engaged in sphere of IT-technologies and communications, representation of offers and companies wishes to state authorities and other essential matters. The president of the company AZEL Igor Yakovenko, being as the president of Caspian IT and Communications

Club, told about the purposes of Club, its tasks and spheres of profile. As he said, the Club will work within the bounds of CIBC that successfully operates during many years and became integrating community of the businessmen working in the Caspian region. According to his opinion due to course of new Club will turn into influential organization, within the bounds of will be discussed, and to be solved the important questions in the field of IT-technologies and communications. The major task of Club consists from "becoming of the place, where people who engaged the information technologies, communications, vehicle for com-



munication could monthly meet", - said I. Yakovenko. Within the bounds of Club will be developed the offers for improvement of this situation, and to be discussed the important matters by their process of occurrence.



On May 20, 2004 during the traditional exhibition Trans Caspian 2004, organized by

the company Iteca Caspian (ITE Group) within the bounds of CIBC was held the first constitutive session of Caspian Transport and Logistics Club. The transport sector of the Caspian-Black Sea region actively develops, indissoluble connected to oil and gas fields, and has the large prospects of development. All of the companies working on the Caspian-Black Sea region are attracted to this new Club. There is planned that the Club will actively participate with the stand

at all exhibitions, which are organized by the company ITE in all region. The negotiation by this matter will begin with ITE Group company in the nearest times. On the base of the decision of CIBC executive committee the executive secretary of inter-governmental commission of TRACECA Zviad Kvatchantiradze was elected by the president of the Caspian Transport and Logistics Club.



On May 31, 2004 was held the meeting of CIBC members with the following officials: director of the United States Department of Defense Mr. Daniel Bloom, Trade representative, Manager of United States Commercial Department Mr. Chang Suh, Regional manager of (Turkey, Russia and Central Asia), United States Department of Defense Mr. Sam Newman and representative of the

United States Commercial Department Mr. Bakhtiyar Mammadov. There were discussed the opportunities of Azerbaijan-American business expansion cooperation in the field of development of minor and moderate business, the visitors have also answered to all interesting questions of CIBC members.

Daniel Bloom said, that during his visit in Baku were discussed the matters of devel-

opment of the American business in Azerbaijan. As he said, the United States Commercial Department renders support to the American companies all over the world, including in Azerbaijan. D. Bloom emphasized that in his work the Department tries to determine the important partners for further developing of relations with them. As the Caspian region plays the large role, "we came to a conclusion, that in the countries of Central Asia we should develop such kind of relations", - he continued.

"Our purpose is to attract the American investors to Azerbaijan. The second purpose is to adjust the trade with Azerbaijan", - Chang Suh expressed laconically.



On September 17, 2004 there was held CIBC celebratory measure in the Europe Hotel devoted to 10's anniversary signing of Contract of the Century. The certificates were entrusted to new members of Clubs by a management of Clubs' fields, organized and functions the Council Government of Club. CIBC president T. Aliyev expressed reliance, that in the process of fields' development will be developed CIBC too.

The president of the Caspian IT and Communications Club I. Yakovenko noted, that his wishes as the president of Caspian IT and Communications Club is that Azerbaijan was known in the world not only as the oil country, but also as country with

high IT-technologies development.

The vice-president of the Caspian Oil and Gas Service Club, simultaneously chief manager of the company Consolidated Contractors International Company Juan Bullas noted, that "we were very pleased by work conducting within the bounds of Club. At first, we did not trust on its profile, but by the measures of Club we exchanged the information and I have made a conclusion for myself, that the realization of sessions within the bounds of CIBC - is necessary, as it meet to the interests of working in Azerbaijan businessmen".

Some years are headed by Banks Association of Azerbaijan Zakir Nuriyev, and

Insurance Association of Azerbaijan - Khayal Mammadkhanli, which became co-presidents of the Caspian Finance, Banking and Insurance Club. According to Kh. Mammadkhanli, "Bank and Insurance Sector are driving force of financial sector, directly insurance is not necessary for the companies or state, it is necessary first of all for ourselves. Z. Nuriyev emphasized that Azerbaijan is the leader of the financial market both in Caucasian and Caspian region. "We hope, that in the nearest years Azerbaijan becomes the centre of demonstrating leading importance of Azerbaijan in financial sector of region", - he emphasized.

The president of CIBC T. Aliyev provided by the information of participants that Caspian Integration Business Club (CIBC) and the International Publishing House Caspian Energy begins to realization of new project connected with opening of new workplaces - will be created the information base, for wishing finding job, and companies wishing to receive qualified experts. More detailed information will be submitted by CIBC members. The second project is the publishing of Business Class journal. This journal will have broad opportunities, and there will be related about business and businessmen, sphere of distribution - Azerbaijan, Ukraine, Russia, Kazakhstan, EU area.



On October 15, 2004 there was held the session of Caspian IT and Communications Club organized within the bounds of CIBC. The president of Caspian IT and Communications Club I. Yakovenko mentioned a question of participation of the IT-companies at the exhibition BakuTel, which differed with a high level of organization and quantity of the participants. Taking part at the assembly the representatives of the Ministries of Communications and Information

Technologies, economic development, the number of establishments, state and non state organizations, and also the members of club spoke about the development of communication being important sphere of economy within the year. At this meeting were discussed the matters of obstacles elimination on the ways of technological development of a communication facility in Azerbaijan, experience exchange and adjustment of the contacts between the businessmen in the sphere of IT-technologies and communications on the Caspian-Black Sea region.

Technical matters adviser of the Ministry of Communications and Information Technologies of Azerbaijan Iltimas Mammadov acted with the report during the meeting with CIBC members and expressed the assurance that with the realization of state program by development of communication and IT-technologies field of

Azerbaijan, it really becomes the leader in the field of communication and IT-technologies on the Caspian.

Chief department of business development of the Ministry of Economic Development of Azerbaijan Alihussein Shaliyev said at the same session, that 74 % of Azerbaijan economy belongs to private sector, 70 % of citizens provided by job are engaged in private sector and 40 % of transferred to state budget is fulfilled due to private sector of the country. According to A. Shaliyev, today Azerbaijan economy experiences a new stage of development, which basis consists in expansion of qualitative services and development of regions. Last stated fact assumes the large-scale use of its resources. A. Shaliyev noted, that the Ministry of Economic Development of Azerbaijan is ready to render necessary support to businessmen within the bounds of CIBC.



On November 11, 2004 there was held the first session of Caspian Finance, Banking and Insurance Club with participation of Heydar Babayev, chairman of the State Committee on securities (SCS) under the president of Azerbaijan. At session were discussed the prospects of the development of equity market in Azerbaijan. The subject for discussion was chosen not casually, noted Zakir Nuriyev, the president of Caspian Finance, Banking and Insurance Club and chairman of the supervisory Council of "Rabitabank", today, first of all, the companies are interested in equity market and prospects of its development.

The purpose of the current Club is the discussion of various matters of financial character behind a round table, in particular to promote the elimination of problems in development both bank, insurance sector, and adjustment of the relations between the

companies working in the financial market too. Thinks Khayal Mammadkhanli co-president of the Caspian Finance, Banking and Insurance Club, and chairman of the supervisory council of the International Insurance Company.

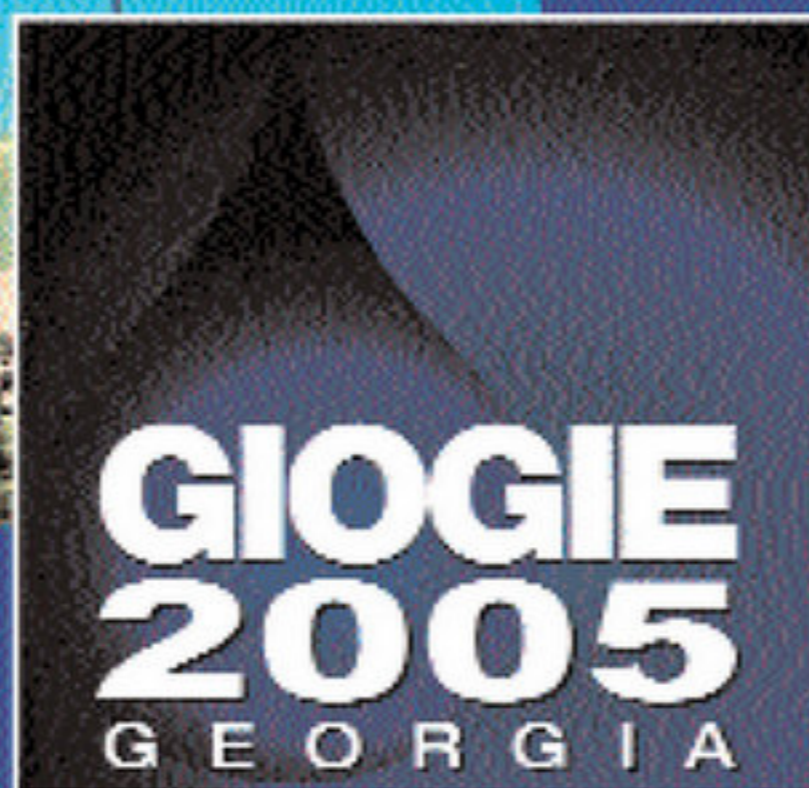
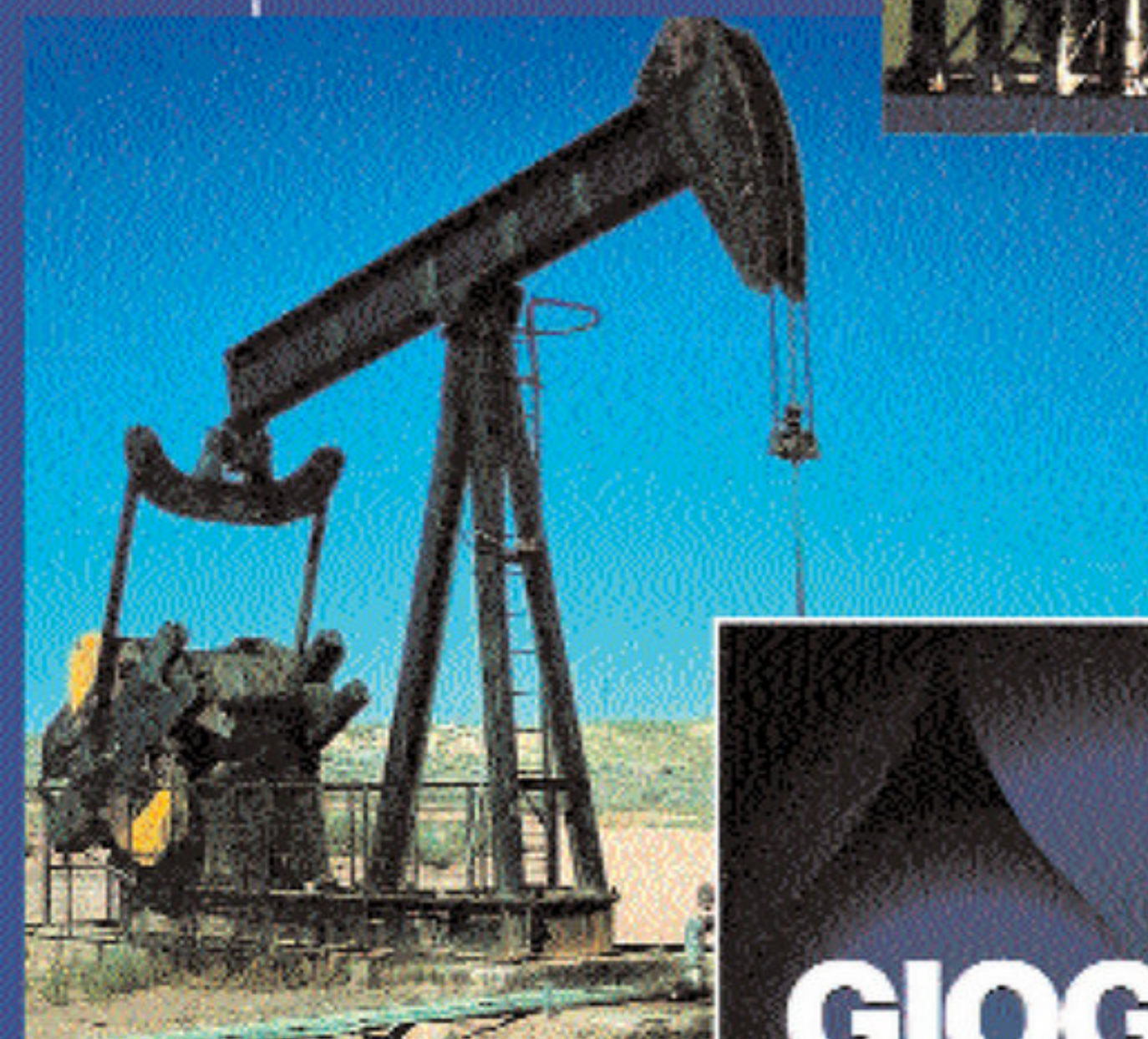
G. Babayev wished the successes to Caspian Finance, Banking and Insurance



Club and emphasized, that there was no a day when it doesn't work for 10 years history of equity market (EM) formation. However the number of essential lacks in the EM results that it lags from the general development of economy. G. Babayev thinks that EM is insufficiently transparent. Besides in the market there are state short-term bonds (SSTB) and notes, to bond by the National Bank. Both of these have the yields of 4 % per a year. The private banks bonds too, but it is not quite enough. "Our market is not interesting to foreign companies, so as its volume is quite small", - G. Babayev. At the end of the acting he answered to questions of CIBC members and journalists.







TBILISI, GEORGIA

**17-18 March 2005**

[www.caspianworld.com](http://www.caspianworld.com)

4th GEORGIAN INTERNATIONAL CONFERENCE & SHOWCASE  
OIL, GAS, ENERGY AND INFRASTRUCTURE

Supported by:



Ministry of Fuel and  
Energy of Georgia



Georgian International  
Oil Corporation

Organisers:



ITE GROUP INC.



London: Tel.: +44 (0) 20 7596 5016; Fax: +44 (0) 20 7596 5106  
E-mail: [irina.gorshkova@ite-exhibitions.com](mailto:irina.gorshkova@ite-exhibitions.com)

Georgia: Tel.: +995 32 552 130; Fax: +995 32 552 190  
E-mail: [office@iteca.ge](mailto:office@iteca.ge)

Baku: Tel.: +994 12 447 47 74; Fax: +994 12 447 89 98  
E-mail: [oilgas@iteca.az](mailto:oilgas@iteca.az)

[www.ite-exhibitions.com/og](http://www.ite-exhibitions.com/og)

# СОВРЕМЕННЫЕ ПОДХОДЫ К ПОСТРОЕНИЮ СИСТЕМ ИЗМЕРЕНИЯ КОЛИЧЕСТВА НЕФТИ, НЕФТЕПРОДУКТОВ И СЖИЖЕННОГО ГАЗА

Современные тенденции развития систем сбора, обработки информации и управления все более широко внедряются и в традиционно консервативные области измерений, каким является коммерческий учет нефти, нефтепродуктов и сжиженного газа. По существу, архитектура большинства вновь проектируемых узлов учета все еще базируется на принципах и оборудовании 70-х годов, несмотря на то, что за это время сменилось не одно поколение приборов и систем измерений.

Однако современные тенденции автоматизации диктуют и новые подходы развития измерительных систем учета жидких и газообразных углеводородов. В настоящей статье рассматривается архитектура Коммерческих Узлов Учета Нефти, нефтепродуктов и сжиженного газа (КУУН и КУУСГ) нового поколения производства компании Emerson Process Management, приводится сравнительный анализ с традиционными измерительными системами.

В разных странах при учете нефти, нефтепродуктов и газа широко применяют прямые методы, особенно при приемосдаточных операциях, при наливке в автомобильные и железнодорожные цистерны, речные и морские танкеры, а также при добыче и транспортировке нефти. В качестве примера можно привести следующие узлы учета и налива:

- Голландия, Shell - коммерческий учет нефти и дизельного топлива в трубопроводах;
- Швейцария, BP - отгрузка бензина, дизельного топлива в автоцистерны;
- Малайзия, Shell - отгрузка очищенных нефтепродуктов в танкеры;
- Саудовская Аравия, Aramco - измерения содержания чистой нефти в устье нефтяной скважины;
- Германия, DEA - отгрузка сырой нефти из танкеров и т. д.
- Россия, Лукойл. Коммерческий учет при сливе/наливе нефти и нефтепродуктов из танкеров на нефтеналивном терминале нефтебазы Высоцк.
- Казахстан, КазТрансОйл - коммерческий учет нефти при транспортировке по трубопроводам

## Традиционные системы измерения

Традиционный узел учета, состоит, как правило, из следующих блоков и элементов - блока измерительных линий, состоящего, обычно, из трех линий (рабочей, резервной и контрольной), включающих фильтры, турбинные преобразователи расхода (ТПР), прямые участки до и после ТПР, струевыпрямители, запорную арматуру, датчики давления и температуры, клапаны регулирования расхода.



- блока контроля качества, в состав которого входят по два поточных плотномера и вискозиметра, автоматические пробоотборники и пробосборники, датчики давления и температуры, насосы, термостаты, сигнализаторы загазованности и пожара и пр.

- вторичной аппаратуры и блока обработки информации,

- кроме того, в состав узла учета входят пробоотборное устройство, стационарная трубо - поршневая установка (или предусмотрено подключение передвижной ТП), сигнализатор содержания свободного газа, образцовые средства измерений для плотномеров и вискозиметров, дополнительные средства измерений.

## Современные требования к средствам и системам измерения

- Средства измерения являются "интеллектуальными" - не только измеряют, но и обрабатывают информацию, современные полевые приборы являются "серверами" данных;

- полевые приборы многофункциональны, осуществляют измерения всех необходимых параметров в одной точке;

- передача информации от полевых приборов к системе осуществляется посредством цифровых протоколов, позволяющих передавать значительные массивы информации и исключая дополнительные погрешности, связанные с передачей и преобразованием измеряемых параметров;

- система измерения должна обеспечивать возможность приема не отдельных физических сигналов от каждого средства

измерения, а получать и обрабатывать массивы информации от "интеллектуальных" приборов.

В качестве подобной системы измерения количества нефти и нефтепродуктов, отвечающей мировым тенденциям в области приборостроения и автоматизации и удовлетворяющей требованиям, предъявляемым к товарно - коммерческим операциям, приводится автоматизированный узел учета нового поколения, основанный на применении кориолисовых расходомеров Micro Motion, компакт - пружера Daniel и системы обработки информации и управления DeltaV.

Такой узел учета по сравнению с традиционным, имеет следующие преимущества.

## Многофункциональность

Кориолисовый расходомер одновременно измеряет в одном месте и выдает информацию по мгновенному и суммарному массовому расходу, мгновенному и накопленному расходу, плотности, температуре при рабочих условиях, а также диагностическую и служебную информацию. При традиционных средствах измерения точки измерения расхода и плотности разнесены и для приведения к одинаковым условиям измерения требуются дополнительные датчики давления и температуры.

## Прямое измерение массового расхода

В соответствии с действующими нормативными документами для товарно - коммерческих расчетов приемосдаточные операции осуществляются в единицах мас-

сы. Кориолисов расходомер осуществляет прямое измерение *массового* расхода, все остальные типы расходомеров (например, турбинные расходомеры и PD-метры) применяемые при коммерческом учете используют *объемный* принцип измерения расхода, т.е. метод измерения *массового* расхода является косвенным, что приводит к использованию дополнительного оборудования и, как следствие, возникновению дополнительных погрешностей измерения.

#### **Метрологические характеристики**

Суммарная погрешность узла учета по массе брутто будет определяться только погрешностью *массового* расходомера и она составит - 0,1% ± погрешности по массе брутто для модели CMF ELITE. В случае применения *объемного* расходомера (турбинного, роторного, ультразвукового) суммарная погрешность по массе брутто складывается из погрешностей расходомера, плотномера, вискозиметра, датчиков давления и температуры на измерительных линиях и в блоке качества и контролера, обеспечивающего обработку сигналов вышеназванных средств измерения и вычисление *массового* расхода. И для того, чтобы уложиться в нормируемую ГОСТ 26976-86 погрешность по массе брутто - 0,25% зачастую приходится прибегать к искусственным методам, как например, уменьшение рабочего диапазона измерения *объемного* счетчика.

Как показывает практика использования расходомеров Micro Motion серии CMF Elite, их погрешность не превышает 0,1 % при самых суровых условиях эксплуатации.

#### **Невосприимчивость к изменениям рабочей среды**

На показания кориолисового расходомера не влияют изменения вязкости, плотности, профиля скоростей по сравнению с *объемными* расходомерами.

Кориолисовые расходомеры также в меньшей степени подвержены различным отложениям (благодаря постоянной вибрации измерительных трубок). Даже при наличии отложений (парафины, битумы, смолы) кориолисовые расходомеры не требуют проведения внеочередной поверки, т.к. отложения никоим образом не влияют на коэффициент расхода (масс - фактор), а процедура калибровки расходомера занимает считанные минуты. С применением кориолисового расходомера исчезает проблема "раскрутки"- тенденция к увеличению импульс-фактора при непрерывной работе турбинного преобразователя расхода, -проблема, характерная для ТПР всех ведущих мировых производителей, в т.ч. и с геликоидным ротором.

#### **Надежность**

Кориолисов расходомер не имеет движущихся частей, попадание механических частиц и свободного газа не приводит к повреждению сенсора, как это может иметь место в случае турбинных и *объемных* расходомеров.

В связи с отсутствием дополнительного оборудования, сопутствующего *объемным* расходомерам (фильтры, струевыпрямители, плотномеры, вискозиметры и т.п.), увеличивается общее время наработки на отказ для узла учета в целом.

#### **Минимум технического обслуживания**

В связи с долговременной стабильностью нормативных метрологических характеристик, отсутствием необходимости в ремонте и в запасных частях кориолисового расходомера нет необходимости во внеочередных поверках и в периодическом монтаже - демонтаже для профилактического обслуживания.

Для рассматриваемого узла учета поверке подлежат только два расходомера.

Система верхнего уровня получает информацию по HART или Fieldbus Foundation протоколу, не использует измерительные каналы и поэтому по существу является информационно-вычислительной, а не информационно - измерительной и не вносит дополнительных погрешностей в измерение. Для стандартного же узла учета с использованием *объемного* расходомера поверке подлежит следующее оборудование - три расходомера, четыре датчика давления и четыре датчика температуры, два плотномера, два вискозиметра, один компьютер расхода.

Таким образом, использование *массовых* расходомеров существенно снижает трудоемкость и затраты, связанные с проведением поверочных работ.

#### **Минимальная стоимость дополнительного оборудования**

Отсутствует необходимость в прямых участках, струевыпрямителях, блоках качества с плотномерами, вискозиметрами, насосами, промывочным оборудованием, в датчиках давления, температуры, детекторах загазованности, пожароопасности и т.п., (см. Фото - Узел коммерческого учета товарной нефти на *массовых* расходомерах ELITE CMF400 (Кенкияк -Жанажол, ЗАО НКТН "КазТрансОйл").

Ниже приводится список дополнительного оборудования для узла учета нефти на основе турбинного расходомера или PD метра.

**Фильтры.** В отличие от *массового* кориолисового расходомера Micro Motion на работу которого не влияет наличие механических частиц вследствие отсутствия у него внутренних частей, попадание мехпримесей в турбинный расходомер (ТПР) может привести к поломке элементов крыльчатки, поэтому наличие фильтра перед турбинным расходомером обязательно.

**Струевыпрямители.** В отличие от турбинного расходомера, на работу которого существенно образом влияет профиль скоростей потока, и, поэтому требуется струевыпрямитель для сокращения прямых участков трубопровода. На метрологичес-

кие характеристики кориолисова расходомера профиль скоростей потока не влияет. Поэтому струевыпрямители не входят в комплект поставки кориолисова расходомера.

**Вискозиметр.** На характеристики кориолисова расходомера изменение вязкости не оказывает влияния, изменение вязкости влияет на значение импульс - фактора ТПР, а следовательно, и на его относительную погрешность, - в первую очередь в связи с наличием трущихся частей, поэтому вискозиметр необходим для корректировки К -фактора ТПР по текущему значению вязкости.

**Датчик наличия свободного газа.** При использовании ТПР датчик свободного газа необходим потому, что наличие свободного газа приводит к резкому раскручиванию крыльчатки ТПР, что приводит к очень большой ошибке определения расхода, т.к. его величина рассчитывается на основании скорости вращения ТПР, кроме того, при предельных скоростях вращения высока вероятность выхода ТПР из строя, свободный газ не может привести к поломке кориолисова расходомера, т.к. у него нет вращающихся частей, при соответствующей конфигурации кориолисов расходомер реагирует на изменение плотности и прекращает учет расхода при одновременном посыле сигнала на компьютер расхода о т.н. "снарядном режиме". Тем самым кориолисов расходомер в данном случае является сигнализатором наличия свободного газа в потоке. Фильтры и измерители свободного газа нужны также и для PD-метров. Кроме того, цена на запасные части для PD-метров довольно высока. Таким образом, перечисленное оборудование должно обязательно включаться в комплект узла учета на основе ТПР или PD-метра.

#### **Минимальная стоимость кабельной продукции**

В связи с отсутствием дополнительных средств измерения сопутствующих *объемным* расходомерам, а также в связи с тем, что все предлагаемые средства измерения являются интеллектуальными (имеют цифровой HART-протокол или Foundation FieldBus), то вся измерительная информация передается по одной витой паре проводов.

#### **Компакт - пружер**

Метрологическое обеспечение узла учета имеет первостепенное значение. Традиционные системы, как правило, имеют в своем составе шаровой стационарный пружер. Для узлов учета с ТПР это является необходимым условием, т.к. из-за большого количества факторов, влияющих на изменение характеристик турбинного расходомера приходится ежемесячно проводить сличения показаний с образцовой установкой. При этом должна быть решена проблема поверки стационарной ТПУ так как из-за больших объемов шарового пружера



образцовые мерники не всегда могут быть применимы. Для поверки стационарных ТПУ, как правило, используются передвижные ТПУ. С точки зрения метрологии имеется дополнительное звено при передаче стандарта, привносящее дополнительную погрешность, а организациям, на балансе которых находится узел учета и стационарная ТПУ, ежегодно приходится решать задачу - где же найти передвижной прuver.

Для узлов учета с кориолисовыми расходомерами ежемесячное сличение показаний не имеет смысла из-за практического отсутствия факторов которые могут привести к изменению характеристик на величины превышающие нормативные значения.

Таким образом, установка стационарной ТПУ не является обязательным условием. Но для возможности периодической поверки массовых расходомеров в комплектном узле учета предусматривается подключение компакт - прuverа Daniel. Небольшие габаритные размеры, вес и широкий диапазон измерений 1000:1 делают возможным установку компакт - прuverа на платформе грузовика или прицепа. Это позволяет применять один прuver для нескольких узлов учета, в т.ч. и с разными типоразмерами расходомеров. Это является особенно актуальным сейчас, когда каждое предприятие, независимо от форм собственности, вступая в товарно - коммерческие отношения, должно устанавливать узлы учета на все входящие и исходящие потоки, и приобретение отдельного прuverа для каждого узла является экономически неоправданным.

Прuver поверяется по образцовому мернику, который может приобретаться вместе с прuverом или отдельно от него. Компакт - прuver Daniel с встроенным плотномером и многопараметрическим электронным блоком позволяет проводить поверку как массовых кориолисовых расходомеров, так и объемных счетчиков с пропускной способностью до 4000 м<sup>3</sup> / час.

По требованию заказчика мы можем предоставить отдельную статью о преимуществах компакт - прuverа компании Daniel перед шаровым прuverом.

#### **Автоматический пробоотборник**

Установку автоматического пробоотборника регламентируют ГОСТы на коммерческий учет нефти. Emerson Process Management предлагает по требованию заказчика любое дооснащение автоматического пробоотборника до поточного блока качества нефти. В состав автоматического пробоотборника входит зонд пробоотборника, автоматический пробоотборник с петлей прокачки нефти и емкостями для проб. Автоматический пробоотборник устанавливается в обогреваемом шкафу.

В состав поточного блока качества нефти могут входить поточные приборы - плотномер, влагомер, солемер и другие. Блок качества выполняется в строгом соответствии с действующими в Казахстане стандартами ГОСТ и ведомственными РД.

#### **Запорная и регулирующая арматура**

На КУУН по требованию заказчика может быть установлена запорная и регулирующая арматура с различными типами привода: пневматическим, электрическим, гидравлическим и ручным. Emerson Process Management использует современные, высоконадежные клапаны и приводы к ним производства Fisher Controls и других компаний.

Для отсечки линий во время проведения сличения расходомеров используются клапаны с двойной отсечкой и контролем протечки. Регулирующие клапаны используются для установки и удержания расхода с высокой точностью в любой точке расхода для проведения процедуры сличения.

#### **Обогрев и теплоизоляция**

Оборудование Emerson Process Management работает в стандартном промышленном диапазоне температур от 40 градусов Цельсия, но на территории Казахстана есть климатические зоны, где возможны температуры до -52 градусов.

В таких случаях узел учета может поставляться с системой теплоизоляции и электрообогрева или полностью укрытым в блок-бокс с системой пожарной и газовой сигнализации и принудительной вентиляцией.

#### **Система измерения и управления DeltaV**

Система DeltaV позволяет получать информацию от массовых расходомеров посредством цифровых протоколов, обеспечивающих передачу значительных массивов информации и исключающих дополнительные погрешности, связанные с передачей и преобразованием измеряемых параметров. Система DeltaV обеспечивает управление автоматическим пробоотборником, клапанами регулирования расхода и задвижками с гарантированным перекрытием потока, архивированием данных, подготовкой приема - сдаточных отчетов и паспортов и других документов, передачей информации в АСУ предприятия. На ее базе создается автоматизированное рабочее место оператора приема - сдаточного пункта. При этом отпадает необходимость в использовании промежуточных компьютеров расхода для сбора измерительной информации и программируемых логических контроллеров для управления измерительными линиями.

Но если на предприятии уже имеются другие системы управления, ПЛК или СКАДА - системы, которые необходимо информационно объединить с DeltaV, то это осуществляется предельно просто (конечно, в случае, если эта сторонняя система открыта для интеграции).

DeltaV использует широко распространенные открытые технологии обмена данными:

- OPC DA для обмена данными реального времени
- OPC A&E для обмена событиями и алармами
- ODBC для обмена архивными параметрами
- HART, Profibus DP, DeviceNet, AS-i или Modbus RTU/ASCII для обмена с ПЛК и другими интеллектуальными устройствами (возможны и другие протоколы последовательного обмена).

Кроме того, DeltaV поддерживает интерфейсы PI-API и PI-PI для обмена с общезаводским сервером данных PI System.

#### **Модульная конструкция**

Узлы учета Emerson Process Management имеют блочно - модульную конструкцию.

Узел учета изготавливается таким образом, чтобы полностью оборудованный и смонтированный узел (или его модульные секции) помещался в стандартные транспортные контейнеры. Это значительно сокращает сроки транспортировки и установки узлов учета.

Практически все нефтегазовые компании в Казахстане ежегодно увеличивают количество добываемого углеводородного сырья, увеличение производства нефти и газа как правило связано со стоимостью сырья на международных рынках, поэтому заказчику бывает сложно определить максимальную производительность узла учета. Узлы учета Emerson Process Management имеют блочно - модульную конструкцию, что позволяет легко увеличивать производительность узла. Заказчик покупает узел учета, спроектированный под сего-

днейшний расход транспортировки нефти, а если появится необходимость в увеличении расхода, докупает модульную измерительную линию, устанавливает ее рядом с ранее установленным узлом и стыкует. Эта процедура занимает минимум времени.

#### Заключение

Таким образом применение рассматриваемой архитектуры построения систем измерения количества нефти и нефтепродуктов на основе последних достижений в мировой автоматизации предоставляет следующие преимущества владельцу системы:

- Модульность измерительной системы,
- Уменьшение общей занимаемой площади,
- Уменьшение количества обязательного оборудования,
- Сокращение производственных затрат,
- Сокращение затрат на инжиниринг,
- Сокращение затрат на транспортировку, монтаж, пуско-наладку, техническое обслуживание и метрологическое обеспечение,
- Взаимозаменяемость модулей,
- Взаимозаменяемость всех компонентов системы,
- Увеличение времени наработки на отказ,
- Уменьшение суммарной погрешности измерения системы (0,1 - 0,15 % по массе),
- Производственную и экологическую безопасность.
- Коммерческий Узел Учета Нефти выполняется в строгом соответствии с действующими в Казахстане требованиями ГОС-СТАНДАРТА и ГОСГОРТЕХНАДЗОРА, отраслевыми и ведомственными РД, а также в соответствии с международными стандартами.

• Все установленное на узле учета оборудование выполнено в соответствии с доказавшей свою эффективность цифровой архитектурой управления производством.

Отдельно стоит вопрос о сертификации РД-метров, турбин и шаровых пружин Р в то время как на кориолисовый расходомер Micro Motion получены Казахстанские сертификаты и признание Госстандартом РК первичной поверки завода-изготовителя в течение 4-х лет, имеется сертификат Госстандарта РК и на компакт - пружин компании Daniel

Emerson Process Management, поставляет как коммерческие так и технологические узлы учета товарной и сырой нефти, нефтепродуктов, сжиженного и сжатого газа в любой комплектации согласно пожеланиям заказчика.

Так же хотелось бы отметить тот факт, что на сегодняшний день на территории Казахстана уже установлено 16 узлов выполненных по идеологии, описанной в данной статье. Так же на сегодняшний день на территории Казахстана уже установлено 15 компакт - пружин компании Daniel.

Далее приведена информация по установленным в РК узлам учета нефти и пружинам производства компании Emerson Process Management.

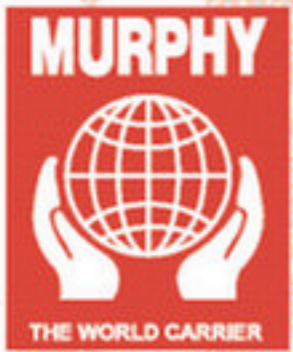
#### Перечень поставленных узлов учета нефти (УУН) производства компании Emerson Process Management (Fisher-Rosemount) в РК по состоянию на 12/05/04

№	Название организации	Город	Год поставки	Количество рабочих линий
1	Казтрансойл Павлодар	Павлодар	1999	4 x DS600
2	Казтрансойл Кенкияк	Кенкияк	1999	3xCMF400
3	Казтрансойл Орск	Орск	1999	2 x DS600
4	Шымкентнефтеоргсинтез	Шымкент	1999	3 x DS600
5	Тургай Петролеум	Кызылорда	первая очередь 1999	2xCMF300
6	Тургай Петролеум	Кызылорда	вторая очередь 1999	2xCMF300
7	Казтрансойл Прорва	Прорва	2000	2xCMF400
8	Казтрансойл Мартыши	Мартыши	2000	2xCMF400
9	Казтрансойл Каламкас	Каламкас	2000	2xDS600
10	Актобемунайгаз	Жаназол	первая очередь 2000	2xDS600
11	Актобемунайгаз	Жаназол	вторая очередь 2004	1xDS600
12	Тасбулат Ойл Корп.	Тасбулат	2002	2xCMF300
13	Мунай Тас	Атырау	2003	4xCMF400
14	Мунай Тас	Кенкияк	2003	4xDS600
15	КазахОйл Актобе	Актобе	2004	2xCMF400
16	Атырауский НПЗ	Атырау	2004	3xDS600
17	Атырауский НПЗ	Атырау	2004	2xDS600
18	КокжидеМунай	Актобе	2004	2xCMF300
19	ТолкынНефтеГаз	Мангистауская область	2004	2xCMF300
20	Петропавловская нефтебаза	Петропавловск	2004	3xCMF400

#### Перечень поставленных ТПУ Daniel Compact Prover в Казахстан по состоянию на 12/05/04

№	Название организации	Город	Год поставки	Типоразмер ТПУ
1	Шымкент нефтеоргсинтез	Шымкент	1998	18У
2	Казтрансойл Шымкент	Шымкент	1999	18У
3	Казтрансойл Павлодар	Павлодар	1999	18У
4	Казтрансойл Кенкияк	Кенкияк	1999	12У
5	Казтрансойл Орск	Орск	1999	12У
6	Казтрансойл Прорва	Прорва	2000	18У
7	Казтрансойл Мартыши	Мартыши	2000	12У
8	Казтрансойл Каламкас	Каламкас	2000	18У
9	Актобемунайгаз	Жаназол	2000	18У
10	КазИнМетр	Уральск	2003	18У
11	Мунай Тас	Атырау	2003	18У
12	Мунай Тас	Кенкияк	2003	18У
13	КазахОйл Актобе	Актобе	2003	12У
14	Тургай Петролеум	Кызылорда	2003	12У
15	Атырауский НПЗ	Атырау	2004	18У
16	ТолкынНефтеГаз	Актау	2004	12У
17	Петропавловская нефтебаза	Петропавловск	2004	12

Гурьевский Алексей Борисович  
 Региональный Директор компании Emerson Process Management по Казахстану  
 Республика Казахстан, 480057, Алматы, ул.Тимирязева, 42, ЦДС "Атакент",  
 Павильон 17  
 Тел . (3272) 500 903, 500 936  
 Факс . (3272) 500 937  
 E-mail: Alexei.Gurievsky@EmersonProcess.com



# UNIQUE DECISIONS IN THE FIELD OF TRANSPORT AND LOGISTIC



Murphy has been registered in Azerbaijan since 1993, in fact the very first overseas transportation company to become registered here.

In reality, Murphy Shipping provides a comprehensive scope of services in the field of logistics and transportation.

In 1996, Murphy Shipping became the first foreign freight forwarding company to receive an Azerbaijan Custom's Committee Declaration License, which allows in-house preparation of all Custom's Clearance related documents.

### Over the years, Murphy Shipping's Services to the Industries of Azerbaijan to name a few have included:

- International Freight movements by road-rail-sea and air
- Door-to-Door Shipping Services
- Project Cargo Movements
- Groupage and Full Load road transport movements to and from Europe and CIS
- Warehousing, Packing and Domestic Distribution
- Import / Export Clearance Services
- Ship's Agency
- Household Goods, Removals and Industrial Relocations

2004 was the year of opening of the very first International Bonded Warehouse Terminal in Azerbaijan, located just outside Baku City at Garadagh. This facility comprising 30,000 square meters has rail sidings and makes an ideal pipe storage yard.

The facility built to the very highest world wide standards and fully capable of not only meeting the requirements of better International trading for Azerbaijan but also capable of becoming the recognized gateway for the whole of the Caspian region. In addition it is very attractive for International deliveries to destinations such as Iran and Georgia, where with very competitive back haul haulage rates ex Baku becomes very attractive as a route

giving both excellent transit times as well as being very cost effective.

The Terminal will have direct railway connection by the end of 2004 and is equipped with the very latest in optic cable broadband communication capabilities.

The security arrangements are very sophisticated, using only the latest high spec Japanese equipment.

It is equipped with a 50-ton weighbridge and all the heavy lift equipment required to operate such a terminal. Floodlight throughout for nighttime working and the facility of 10 fully serviced offices for rental, making it very simple for overseas companies to become established in the region without hassle and huge initial start up costs.

Also we operate a warehouse out towards Bina Airport and have operational office close to airport.

Murphy is accredited with ISO 9001:2000 (registration No 9407001).

Our client base includes, but is not limited to the following companies:

Exxon Azerbaijan (Gen FF contract), BUE Marine, Tidewater, Keppel Fels, Caspian

Shipyard, Consolidated Contractors International Company, Shell, AP Moeller Group, Azeri MI Drilling Fluids, AzFen, Statoil etc.

During our eleven years of activity here in Baku we have worked for all the major organizations at one time or other including Saipem, BP, AIOC and McDermott and retain a reputation second to none.

Murphy as a group extends across the globe with own offices in strategic areas. With other areas where we do not have our own offices we work with dedicated project forwarding companies who have the experience to meet the high standards of the oil and gas sector. As an example in the recent past we handled together with our agent in Singapore the importation of the semi-submersible rig for Keppel Fels/Maersk Contractors. This project is unsurpassed in that such floating cargo has never been shipped through the Volga-Don canal system until today, making us pioneers of bespoke transportation solutions into this region.

Murphy Baku is an appointed Agent for Maersk Sealand in Azerbaijan.

In November 2004 Murphy Shipping has installed the Multi-Freight a modern web enabled logistical software System that give an advantage to operate with cargoes much more efficiently.

### Murphy Shipping & Commercial Services JV Limited

Garadagh district,  
Salyan Highway 28-30 km,  
AZ 1083 Baku Azerbaijan

Tel.: + 994 12 445 8888

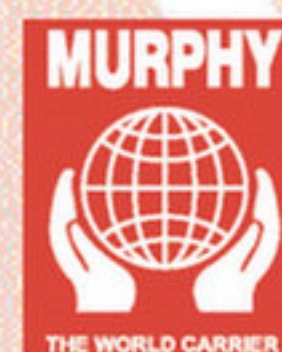
Fax: + 994 12 445 8887

E-mail: freight@murphy.az

www.murphyshipping.com



# УНИКАЛЬНЫЕ РЕШЕНИЯ В ОБЛАСТИ ТРАНСПОРТИРОВКИ И ЛОГИСТИКИ



Murphy – первая иностранная транспортная компания, начавшая свою деятельность в Азербайджане в 1993 г. Транспортная компания Murphy Shipping предоставляет целый спектр обслуживания в отрасли логистики и транспортировки.

В 1996 г. транспортная компания Murphy Shipping стала первой иностранной транспортной компанией, получившей лицензию таможенного комитета Азербайджана, что позволило ей осуществлять растаможивание товаров внутри страны.

**За время работы Murphy Shipping расширила спектр предоставляемых услуг в промышленной отрасли Азербайджана.**

**Сегодня среди услуг компании:**

- международные фрахтовые перевозки, включая транспортные, железнодорожные, морские и авиа;
- служба прямых доставок товара;
- грузовые перевозки;
- транспортные перевозки в страны СНГ и Европы, и наоборот;
- хранение товаров на складах, упаковка и внутренние дистрибуции;
- растаможивание импортируемых и экспортируемых грузов;
- морское агентство;
- перевозка и вывоз домашних вещей, промышленных изделий.

Минувший 2004 год стал годом открытия первого в Азербайджане терминала - международного товарного склада, который размещается в Гарадагском районе Баку. Площадь терминала составляет 30 тыс. кв. метров. На его территории установлены железнодорожные ветки и идеальный складской двор для хранения труб.

Помещение построено на высоком уровне, согласно международным стандартам, и отвечает всем требованиям Международной Торговли, за что оно было признано "ключом" к Каспийскому региону. Необходимо отметить, что новый терминал является приемлемым для международных поставок в такие пункты назначения, как Иран и Грузия, поскольку значительно удешевляет транзит по данным направлениям. В настоящее время ведутся работы по обеспечению терминала прямым железнодорожным сообщением, оснащенным современными средствами связи.

Безопасность перевозок грузов обеспечена современным оборудованием японских производителей.

Терминал оснащен платформой-весами, рассчитанной на 50 тонн груза, тяжелой подъемной техникой, оборудованием освещения, средствами для 10 полностью оборудованных офисов под аренду, что очень



приемлемо и удобно для иностранных компаний действующих в регионе.

Компания также использует складские помещения, расположенные в аэропорту Бина, а также офисы вблизи от него.

Транспортная компания Murphy аккредитована по стандарту ISO 9001:2000 (регистрационный номер 9407001).

Основными клиентами компании являются такие компании, как Exxon Azerbaijan (Gen FF contract), BUE Marine, Tidewater, Keppel Fels, Caspian Shipyard, Consolidated Contractors International Company, Shell, AP Moeller Group, Azeri MI Drilling Fluids, AzFen, Statoil, причем список на этом не ограничивается.

В течение 11 лет деятельности в Баку мы проработали и продолжаем также работать с такими крупными компаниями, как Saipem, BP, AIOC и McDermott.

Транспортная компания Murphy имеет свои офисы в стратегически важных точках мира. Там где офисов нет, компания работает посредством транспортных компаний, которые имеют большой опыт работы в этой области и отвечают всем требованиям стандартов нефтегазового сектора. К примеру, можем отметить, что в прошлом году совместно с представительством в Син-

гапуре мы импортировали буровую установку для компании подрядчиков Keppel Fels / Maersk. Этот проект уникален тем, что до сих пор в сфере морских перевозок грузов посредством Волго-Донского канала, такого рода перевозки не осуществлялись, что делает нас лидерами в регионе по осуществлению подобного рода операций.

Murphy Baku в Азербайджане также является уполномоченным представителем компании Maersk Sealand.

Наряду с этим, в ноябре 2004 г. Murphy Shipping установила современную многотранспортную сеть, предоставляющую систему логистического программного обеспечения, которая позволяет усовершенствовать эффективную перевозку грузов.

**Murphy Shipping & Commercial Services JV Limited**

Гарадагский район,  
28-30 км Сальянского шоссе  
AZ 1083 Баку Азербайджан

Тел.: + 994 12 445 8888  
Факс: + 994 12 445 8887  
E-mail: freight@murphy.az  
www.murphyshipping.com  
www.murphy.az





## CHANNEL ENERGY - THE ROLE MODEL PIONEERING REFINED PRODUCT STORAGE IN THE REGION AND CREATING FOR GEORGIA STRONG STRATEGIC OPTIONS AND POLICY ALTERNATIVES

**D**ue to the recent developments between Georgia and its semi-autonomous region Adjara, a lot has been said and written with a great deal of focus centred on the so-called Oil Transport Corridor extending along the Silk Road and historically terminating at the Black Sea Terminals of Poti and Batumi.

The Corridor is of great importance and of prime interest to the people in the region, not only for the rapid ongoing development but for its strategic importance and the revenues it generates for Georgia.

Moving forward, any improvements in the Corridor can only be achieved through stability and continued investment and here Channel Energy, in partnership with Poti Sea Port, is one of the largest investors in the Transit Corridor, and is striving to make Poti the "Port of the 21st century". To date, Channel's ambitious expansion plans have been realised, and these have put Poti at the forefront of refined oil product exports through the Black Sea with the Port now recognised by oil majors and traders worldwide. Moreover, Poti, with its

oil products storage capacity now approaching 170,000 cbm, will this year achieve 50% of the oil products capacity in the Corridor and parity with Batumi, and therefore Poti's oil storage capacity is here to stay, and that Poti clearly now challenges Batumi for the role of leader in the field of refined product storage and handling in Georgia.

Furthermore, with EBRD financial backing, and an environmentally friendly and completely insured clean, loss free and transparent operation, Channel Energy sets the standards for the industry, and is the Company oil exporters want to work with in partnership and harmony with Georgia.

Channel Energy has a policy of maintaining all its oil terminals to high standards of safety and environmental awareness and offers its clients a fully approved and comprehensive Oil Products handling capability.

Considering the scale of investment and vast improvements that have been made in the Port of Poti and the Poti Oil Terminal in the last three years, Channel Energy still plans further investments and intends to invest in Crude Oil and LPG facilities which

are already in the planning stage, and the next phase of the Port's development will undoubtedly put Poti (and Georgia) at the forefront of petroleum products handling and storage in the region.





4<sup>th</sup> AZERBAIJAN INTERNATIONAL  
TRANSPORT & LOGISTICS EXHIBITION



20-22 April 2005

Baku, Azerbaijan

[www.transcaspien.az](http://www.transcaspien.az)

ORGANISERS:



ITE GROUP LLC



Tel.: +994 12 447 47 74  
Fax: +994 12 447 89 98  
E-mail: [transport@iteca.az](mailto:transport@iteca.az)

# CASPIAN "BIG THREE" WITH "OIL SHIELD"

## BAKU-TBILISI-CEYHAN IS THE MOST STRATEGY CASPIAN PIPELINE, THINK RUSSIAN INVESTMENTS COMPANIES

The Caspian basin and adjacent onshore fields (henceforth the "Caspian region" or "Caspian") hold some of the largest hydrocarbon fields in the world.

BP's 2002 Statistical Review of the World Energy credits Kazakhstan, Turkmenistan and Azerbaijan are three countries bordering of the Caspian Sea which have most of their reserves located in the Caspian basin – with just 16.5 bln. bbl. of proven oil and 28.4 bln. boe of gas reserves.

Yet, the five largest Caspian projects located in Kazakhstan and Azerbaijan hold an estimated 19.2 bln. bbl. of oil and 9.3 bln. boe of gas reserves, indicating the highly conservative nature of BP's figures.

BP's analysts are antagonist and conservative so a little and think that 16,5 bln. bbl. of oil reserves belong to "Three Largest but only five major project covers 192 bln. bbl. of oil". Schedule No. 1.

Reserve estimates under national classifications put the combined oil reserves of the three countries at 48 bln. of oil and 45 bln. boe of gas. equal to around 5% of total global reserves in each commodity.

At current production rates the estimated oil reserves of Kazakhstan and Azerbaijan would last close to 100 years. Schedule No. 2.

Caspian oil production is set to grow rapidly in the future and will play an important role in meeting marginal energy demand for decades to come. In last decade, total oil production in the region doubled to the current level of around 1,5 mln. bpd; according to various estimates it

### BP says 16.5 bln. of oil reserves for Caspian "Big 3"...

Revers, bln.boe	Oil	Gas
Kazakhstan	9.0	11.1
Azerbaijan	7.0	5.1
Turkmenistan	0.5	12.2
<b>Total</b>	<b>16.5</b>	<b>28.4</b>

### ... but top five projects alone have 19.2 bln.bbls

Reserves, bln.boe	Oil	Gas
ACG	4.00	0.00
Karachaganak	2.00	3.30
Kashagan	7.00	3.00
Shah Deniz	0.85	1.75
Tengiz	5.30	1.20
<b>Total</b>	<b>19.15</b>	<b>9.25</b>

Table 1

is expected to double again to 3 mln. bpd by 2010. This would represent around 3% of the world's expected output at the time; however the Caspian region would account for about 10% of expected incremental global oil production growth.

largest Caspian projects accounted for 32% of the total new reserves the global oil industry plans to put on stream in coming years to replace the declining output at legacy fields.

Oil production doubled in last decade

### Under the national classification, reserves maybe as much as 93 bln.boe

Revers, bln.boe	Oil	Gas
Kazakhstan	33.8	17
Azerbaijan	12.5	1.8
Turkmenistan	1.7	26
<b>Total Caspian "Big 3"</b>	<b>48.0</b>	<b>44.8</b>
Total World	1047.7	942.6
<b>Caspian "Big 3" %</b>	<b>4.6%</b>	<b>4.8%</b>

Table 2

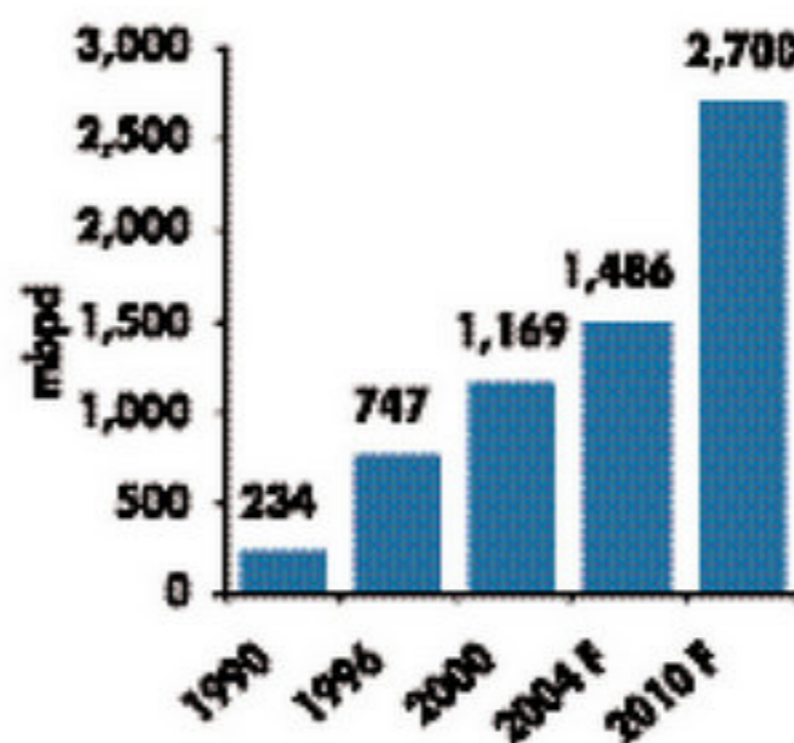
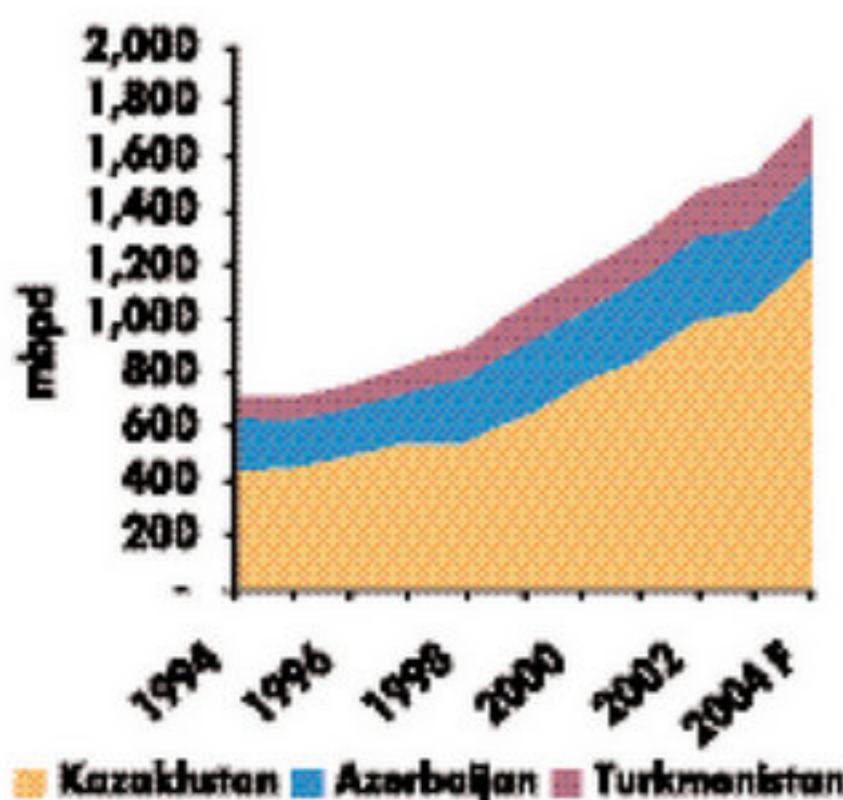
According to June 2003 report by a leading of global investment bank titled "50 projects to change the world", the five

and expected to double again by 2010.

Caspian oil reserves are on average very productive; Caspian oil is of very good quality. Wells at mature fields yield 200-400 bpd, compared to the Russian average of around 65 bpd and 100-120 bpd for industry leaders Yukos and Sibneft. At new onshore fields well flow ranges from 900 to 6.000 bpd (Tengiz), while top offshore wells produce 9.000-18.000 bpd (Dragon, ACG). It doubled to current level and made 1,5 mln. bpd.

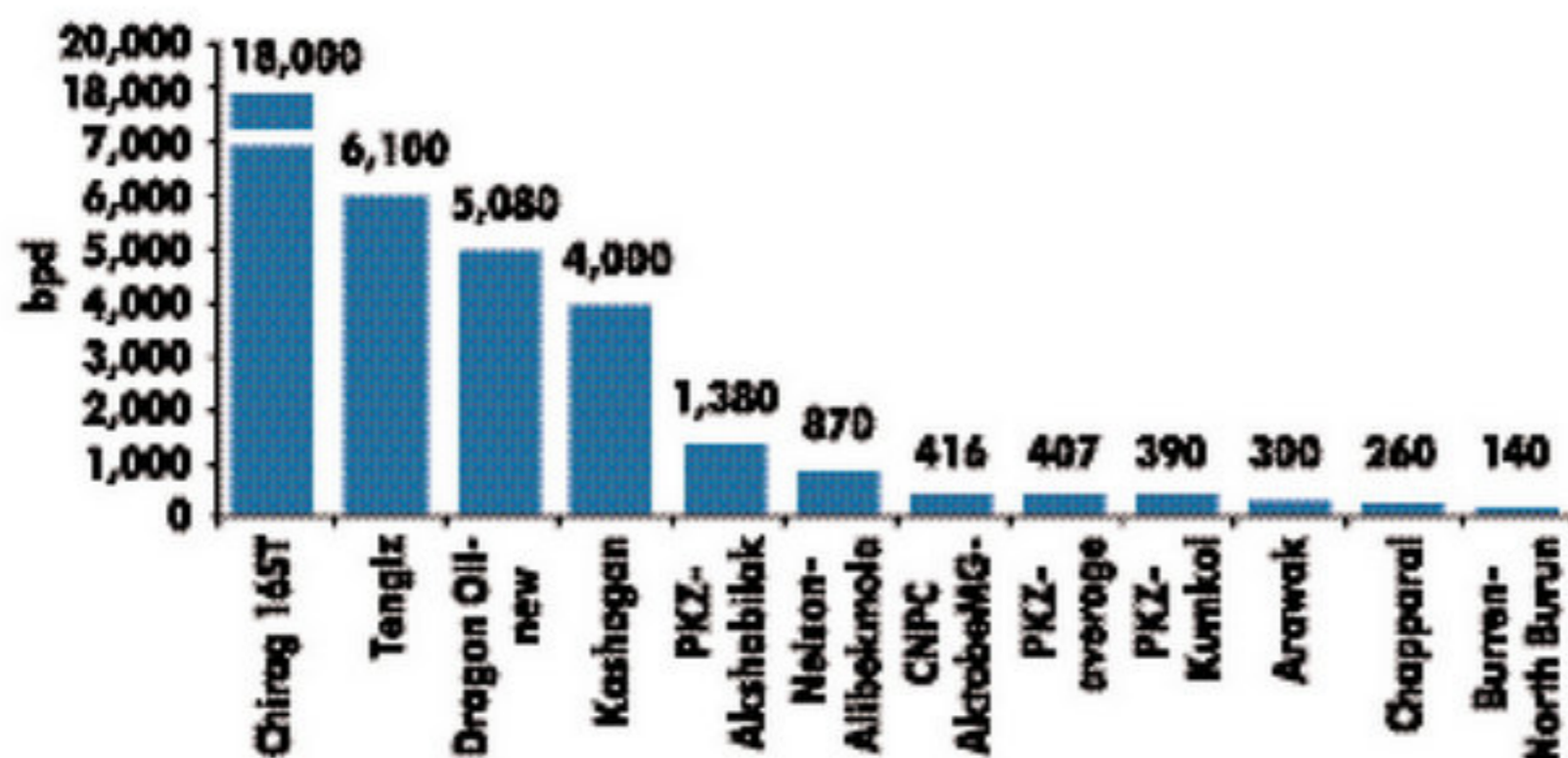
API gravity of 35-47, sulfur content of 0.1%-0.6%, compared to API of 38.5% and 0.4% sulfur content for Dated Brent and API of 31-36, sulfur content of 0.6% -1.3% for Russian crudes. This has important pricing implications as Tengiz/Azeri light crude usually sells at a \$ 0.3/bbl-\$1.2/bbl premium to Dated Brent, while Russian blends

### Oil production doubled in the last decade and is set to double again by 2010



Schedule No.1

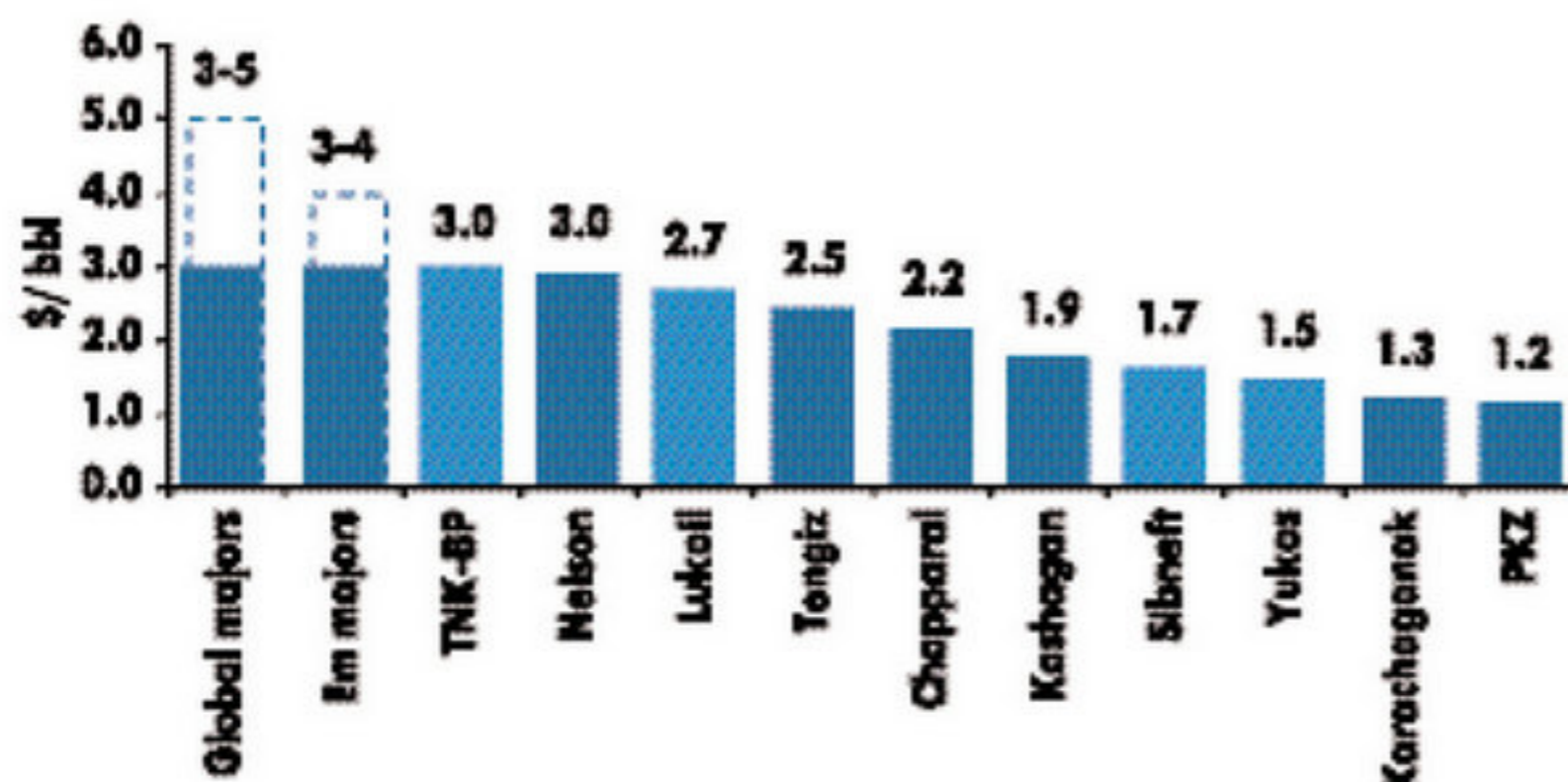
### Caspian reserves are young and thus highly productive



typically sell at a \$ 0.5/bbl-\$2.5/bbl discount.

expense for the most producers in the region ranges between \$ 3.5/bbl - \$ 4.5/bbl

### Caspian producers boast very low "lifting"...



### Geology and geography of reserves present two key challenges.

Most reserves are situated at high depths of 4 km-5 km (and even more for offshore fields); in the west of Kazakhstan deep layers of salt lie between the ground and pay zones. This results in more complex and time-consuming (and hence more expensive) drilling to develop the reserves.

Associated gas at most fields (Tengiz, Kashagan, Karachaganak) has very high H<sub>2</sub>S content (around 10 %); the required gas utilization and sulfur disposal increase capital and operating costs. Finally, weather conditions are challenging, with wide temperature swings, while shallow waters off the Kazakh coast complicate the installation of drilling rigs.

Shipping oil out of the land locked Caspian region represents an even greater challenge than finding or producing it.

Despite challenging geology and operating conditions, production ("lifting") costs are very low at \$ 1.5/bbl - \$ 2.5/bbl due to the high productivity of the reserves. Including F&D cost of around \$ 2/bbl, full cycle (finding, development and production)

per barrel, well below the \$ 7/bbl - \$ 12/bbl for developed and emerging market peers.

Since the development of Caspian reserves began in earnest in the mid-

1990s, the issue of transportation has been the main operational challenge for producers in the region. As if to balance the hydrocarbon riches of the Caspian region, nature placed them in a land locked locations, thousands of kilometers from the end market.

This is why after almost a decade of jockeying for position between the various parties involved only one major pipeline, built by the Caspian Pipeline Consortium (CPC), has been completed and was given to exploitation in 2001, and in 2005 will be ready another major oil pipeline Baku-Tbilisi-Ceyhan (BTC).

On the base of analysts the export transport costs from most Caspian producers at around \$ 4/bbl, compared to the \$ 3.3/bbl - \$ 3.6/bbl Russian producers pay to ship their crude out of Western Siberia to Baltic and Black Sea ports. Including further setbacks to Brent, Caspian producers sell their crude at \$ 6/bbl - \$ 8/bbl discount to Brent.

Thus, it is the pipeline capacity and not the cost of transporting oil that remains the biggest obstacle for most Caspian oil producers. And this is why we believe that successful completion of several new pipeline initiatives (BTC, Neka-Tehran expansion) could prove a critical catalyst for valuations re-rating of Caspian oil assets.

The expected introduction of the BTC in mid-2005 is going to add 1 mln. bpd of low-cost export capacity, an 83% increase on current installed capacity of around 1.2 mln. bpd. We estimate the region's pipeline capacity deficit at around 400 mbpd in 2003-04, so BTC's introduction will provide more than sufficient reserve capacity even if it does not operate at full capacity from the start. BTC whose construction started in late 2003 after decades of negotiations, is expected to have a tariff of around \$

#### Terms

Caspian oil and gas reserves makes 4%-5% from world production but they have not been assimilated.

Economy of prospecting and oil production in region is very acceptable with comparison of the world analogues.

Is planned to eliminate the lack of means of transport that delay the increasing of production and negatively influence to repayable prices with will be worked of two new pipelines in 2005-2006.

Probably future oil prices will increase their historical analogues.

Caspian production companies represented by the strongest alternative that rise in price and absolutely impose duty by Russian companies.

#### Perspectives for Caspian oil producers

The obvious perspective of future production increasing.

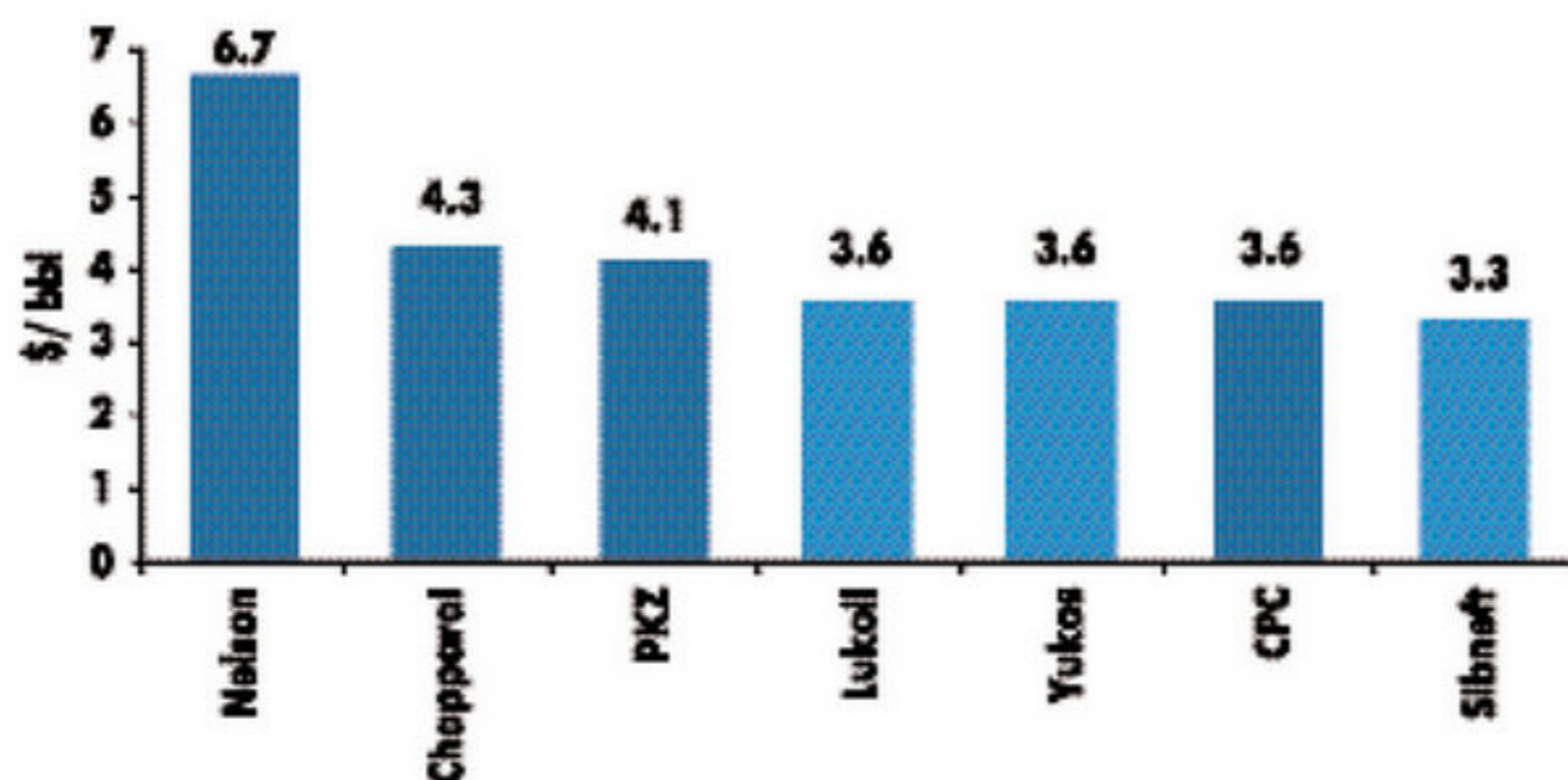
The high level of incomes under the stable prices for oil; increasing of prices influence to the biggest companies.

Increasing of revenues, repayable prices will be improved that could bring to overestimation of oil actives.

Tendency of play onto the further oil prices in the future will be strengthened due to low expenses of full cycle of the obvious perspective of volume increasing.

Caspian production companies characterized by low operation charges and expenses to prospecting and development, acceptable tax regime, and favorably differs from Russian analogues of economy prospecting and production.

### Transport costs for independent Caspian producers are relatively high



3/bbl, making it the cheapest route out of the region although the tariff for non-BTC shareholders will likely be higher. Moreover, the pipeline will terminate in Turkey's port of Ceyhan, bypassing bottlenecks in Novorossiysk and the Bosphorus Straits and shortening the distance to the Mediterranean market.

Importantly, although the primary purpose of the BTC pipeline is to accommodate output from super-major Caspian shelf projects such as ACG and Kashagan, they are not expected to reach their peak production for many years to come, which suggests spare pipeline capacity for all Caspian producers until at least the end of this decade.

We note that BTC is the most significant, but not only, pipeline project aimed at solving the bottleneck problem. In the short term, expanding capacity for the \$ 4/bbl Neka swaps from 170 mbpd to 500 mbpd (2005-2006) would facilitate greater exports out of the region.

Medium-term, the 200 mbpd Kazakhstan - China pipeline (due to come on stream in 2006-04) and CPC expansion (1.2 mln. bpd - 1.3 mln. bpd in 2008-2010 from 0.56 mln. bpd at present) would create substantial spare capacity reserve and provide an additional option to Caspian producers.

Kazakhstan is the largest oil producer in the region, shares a border with China - a country that will account for the over-

whelming share of marginal demand. At present, sales of Kazakhstan oil to China are limited to rail deliveries of around 20 mln. bbl per year; however, the Kazakhstan government said it wants to start building a 10 mln. tons (200 mbpd) pipeline to China as soon as 2004. The 998 km. pipeline is expected to coast around \$ 700 mln. to complete. In late of May 2004, Kazakhstan president Nursultan Nazarbayev will travel to China to sign the agreement on this pipeline. In result of this project should be the growth of oil and gas costs actives of Caspian region.

#### Overview of existing routes

At the present time the cheapest route for Kazakhstan oil exports via the Atyaru-Samara pipeline, which connects Kazakhstan's oil pipeline network (owned by state - owned KazTransOil) with Transneft, Russia's state-owned pipeline monopoly. The transit tariff is \$ 0.73/tons/100 km, which translates into around \$2-\$3 per bbl, assuming a 2,000 - 3,000 km. average export distance and excluding the tariff through Kazakhstan. However both the capacity of the Atyaru-Samara pipeline and the Russia - Kazakhstan government agreements limit shipments through this route to 15-17.5 mln. tons (300-350 mbpd) a year, although recently discussion were held on expanding it further. This route is

used primarily by government-owned or government-affiliated oil companies.

The second cheapest route is the CPC which carries a tariff of \$ 3.7/bbl (after a recent 3% increase). Use of CPC capacity, however, is restricted to CPC members; and while they may reassign their capacity to third parties, this requires the approval of all members of the consortium. Because of these restrictions and still insufficient production at the Tengiz field (the main intended customer of CPC), the pipeline's current capacity of 28 mln. tons (560 mbpd) was only 53% utilized in 2003, which is expected to rise to 71% in 2004.

Another alternative is for Kazakh producers are to ship oil through the western Kazakhstan ports of Aktau and across the Caspian Sea to the eastern shore ports (Baku/Makhachkala) and onwards to the Russian port of Novorossiysk or the Georgian port of Batumi. Including tanker and offloading costs, the total expense amounts to \$ 3/bbl - \$ 4/bbl, excluding transport costs inside Kazakhstan.

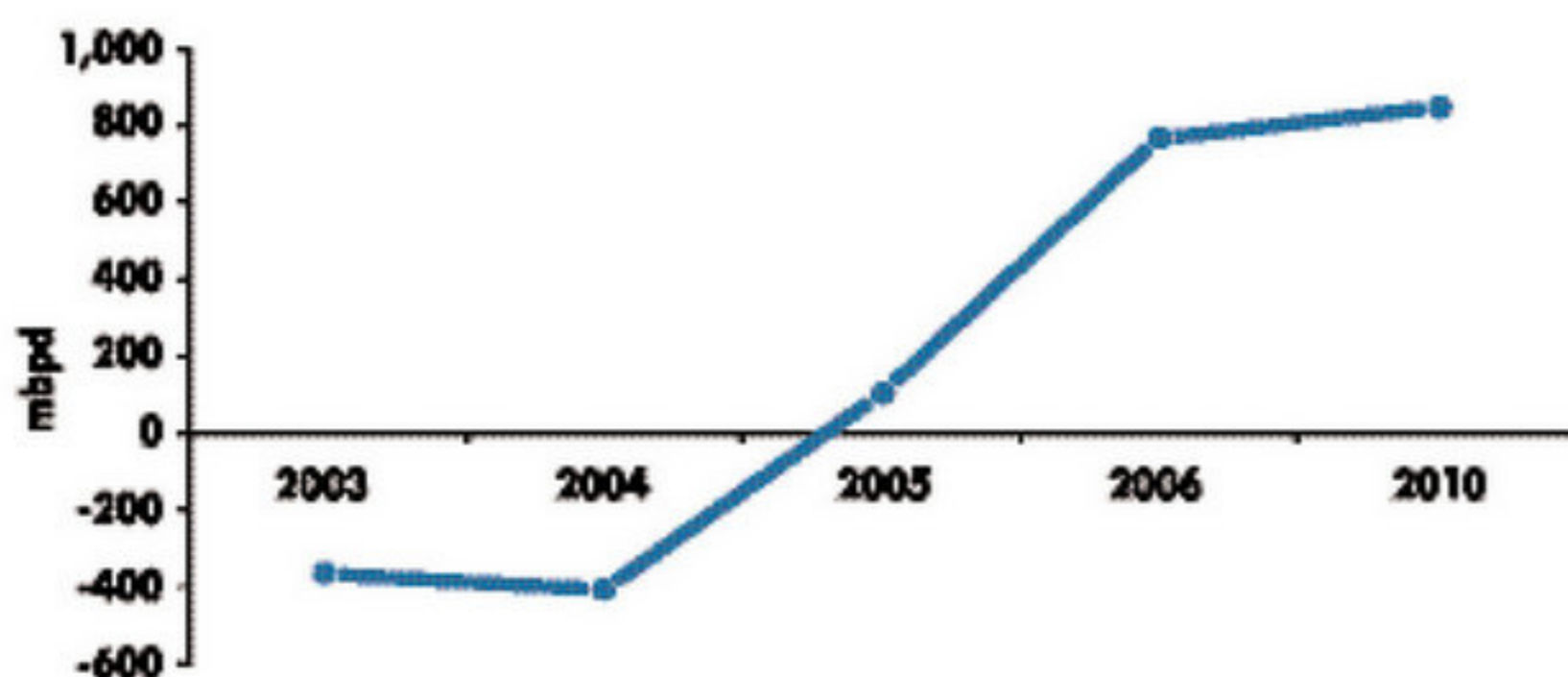
Oil swaps with Iran represent another, increasingly popular, shipment option for Caspian basin producers. In a typical swap, seller delivers oil to the port of Neka on Iran's Caspian shore and takes delivery of the same amount in the Persian Gulf port. These swaps make a lot of sense for the Iranian side considering that most of Iran's refineries and petrochemical complexes are located in the country's northern and central regions, while the key oil fields are in the south, swap deals enable them to supply these facilities at a much lower expense, while generating income for handling swap operations.

On average Iran swap costs around \$ 4/bbl, including the swap fee of around \$ 3/bbl, tanker shipments to Neka and offloading fee. Among companies covered in this report, Dragon Oil, Burren Energy and Petrokazakhstan all utilize these swaps. Moreover, LUKOIL recently announced plans to build a 3 mln tons (60 mbpd) export terminal in Astrakhan, located in the north of the Caspian Sea, with an eye to also utilizing the Neka route.

Neka is already connected to Tehran's oil refinery via an old pipeline with capacity of 40 mbpd and the new Neka - sari pipeline built by a Chinese consortium last year, which has capacity of 50 mbpd. Neka-Sari represented the first phase of the new three-phase Neka-Tehran pipeline (392 km). Following the recent further expansions, the current capacity on this route is 170 mbpd; according to NIOC, the total capacity of the Neka-Tehran pipeline will reach about 500 mbpd through the construction of additional pumping stations.

Finally, for Kazakh producers that do not have access to any of the above-mentioned routes, there is always the possibility of

### By 2005-2006, capacity deficit should turn into surplus



## Caspian export capacity at a glance

mbpd	2003	2004	2005	2006
CPC-design	560	560	560	560
CPC-actual	300	400	500	560
Baku-Supsa	130	130	130	130
Baku-Novorossiysk	100	100	100	100
Atyrau-Samara	300	300	300	300
Iran swap(Neka-Tehran)	90	170	205	475
Baku-Tbilisi-Ceyhan	0	0	500	1,000
Kazakhstan-China	0	0	0	0
<b>Total</b>	<b>920</b>	<b>1,100</b>	<b>1,735</b>	<b>2,565</b>
<b>Export potential - base case</b>	<b>1,281</b>	<b>1,486</b>	<b>1,635</b>	<b>1,798</b>
<b>Capacity call</b>	<b>-361</b>	<b>-386</b>	<b>100</b>	<b>767</b>

\*Assumes mid-year introduction/expansion

sending oil via rail through Russia to the Black Sea or Baltic ports. Although this is the most expensive route at \$ 6/bbl - \$ 7/bbl, at current oil prices this option also appears economical.

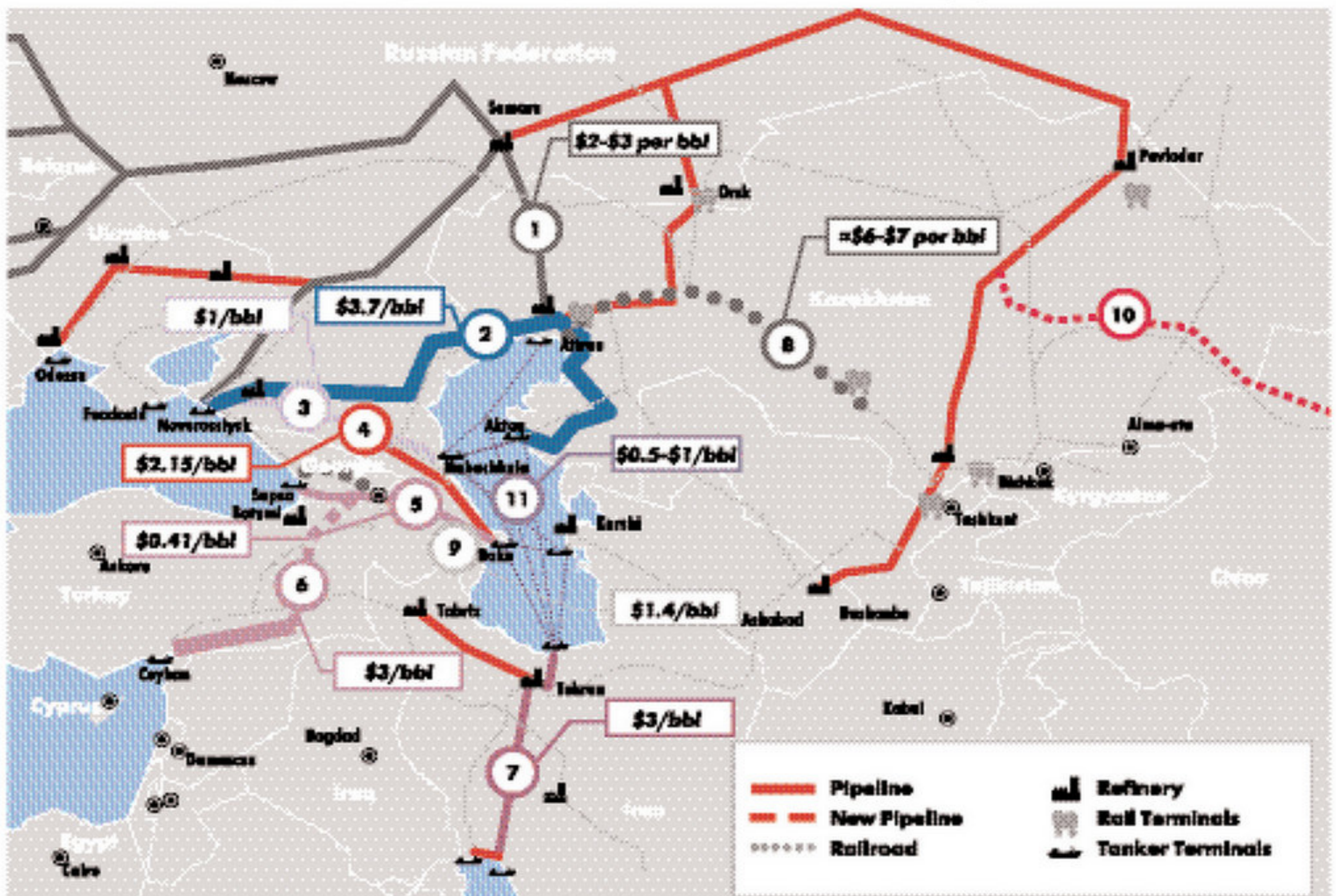
Petrkazakhstan is the most disadvantaged from the transport cost perspective since its fields are situated in central/Eastern Kazakhstan, far from the pipeline and po

infrastructure in the west of the country. As a result, PKZ has to pay \$ 6/bbl - \$ 7/bbl to ship oil by rail to the ports of Aktau and Atyrau, from where it's another \$ 4/bbl to go to Novorossiysk or for a Neka swap. Clearly, a total export cost of \$ 10/bbl - \$ 11/bbl makes PKZ very vulnerable in the event oil prices decline.

However, due to the location of its fields

Petrkazakhstan is well-positioned to ship oil eastward to China over a shorter transport distance. As mentioned earlier, total Kazakhstan oil deliveries to China amount to around 20 mln. bbl annually. Although most of China's population and refineries are situated in the eastern part of the country, far away from its western border with Kazakhstan, we note that there are three refineries - Dushanzi, Karamay and Urumqi, with combined capacity of around 220 mbpd - situated just across the border from Kazakhstan.

To summarize, the combined capacity of existing export routes is not sufficient to accommodate current, let alone future, oil production volumes. Thus, construction of the BTC pipeline coupled with the expansion of Iran swaps capacity, a Kazakhstan - China pipeline and CPC expansion are set to relieve the export capacity constraints on Caspian region producers. Thus, in turn, should accelerate the production growth and valuation re-rating of Caspian oil properties.



Route	Capacity	Price	Route	Capacity	Price
1. Atyrau - Samara - Russia	300mbpd	\$0.73/100m <sup>3</sup>	7. Iran swap	170mbpd[475mbpd]	\$3/bbl
2. CPC	560mbpd [1.34m bpd]	\$3.7/bbl	8. PKZ rail		\$6-\$7/bbl
3. Makhochikala - Novorossiysk	100mbpd	\$1/bbl	9. Baku - Batumi rail		\$1.4/bbl
4. Baku - Novorossiysk	100mbpd	\$2.15/bbl	10. Kazakhstan - China	200mbpd	N.A.
5. Baku-Supsa	130mbpd	\$0.41/bbl	11. Tanker transportation		\$0.5-\$1/bbl
6. Baku-Tbilisi-Ceyhan	1mbpd	\$3/bbl			

# “БОЛЬШАЯ ТРОЙКА” КАСПИЯ С «НЕФТЯНЫМ ЩИТОМ»

**БАКУ-ТБИЛИСИ-ДЖЕЙХАН – САМЫЙ ВЫГОДНЫЙ СТРАТЕГИЧЕСКИЙ КАСПИЙСКИЙ ТРУБОПРОВОД, СЧИТАЮТ РОССИЙСКИЕ ИНВЕСТИЦИОННЫЕ КОМПАНИИ**

Как известно, Каспий и прилегающие к нему оншорные месторождения (далее - каспийский регион) содержат ряд крупнейших углеводородных месторождений в мире.

В статистических обзорах мировых энергетических компаний, каспийскому региону придается все большее значение. В отчете ВР за 2002 год говорится, что Казахстан, Туркменистан и Азербайджан - три страны, граничащие с Каспийским морем, большая часть углеводородных запасов которых находится в Каспийском бассейне - располагают лишь 16,5 млрд. баррелей доказанных запасов нефти и 28,4 млрд. баррелей нефтяного эквивалента газа.

В то же время только пять крупнейших каспийских проектов в Казахстане и Азербайджане располагают приблизительно 19,2 млрд. барр. нефти и 9,3 млрд. барр. нефтяного эквивалента газа.

Аналитики ВР несколько противоречивы и консервативны, поскольку считают, что 16,5 млрд. баррелей нефтяных запасов принадлежит «Большой тройке», но только пять основных проекта охватывают 19,2 млрд. баррелей нефти. Табл.1

По оценкам запасов в соответствии с национальными классификациями, общие нефтяные запасы трех стран составляют 48 млрд. барр. и газа - 45 млрд. барр. нефтяного эквивалента, что соответствует всем известным 5% общемировых запасов.

При нынешних темпах добычи, расчетных нефтяных запасов Казахстана и Азербайджана могут быть израсходованы в течение приблизительно 100 лет. Табл.2

**Нефтедобыча увеличилась за последнее десятилетие, и продолжит тенденцию увеличения вплоть до 2010г.**

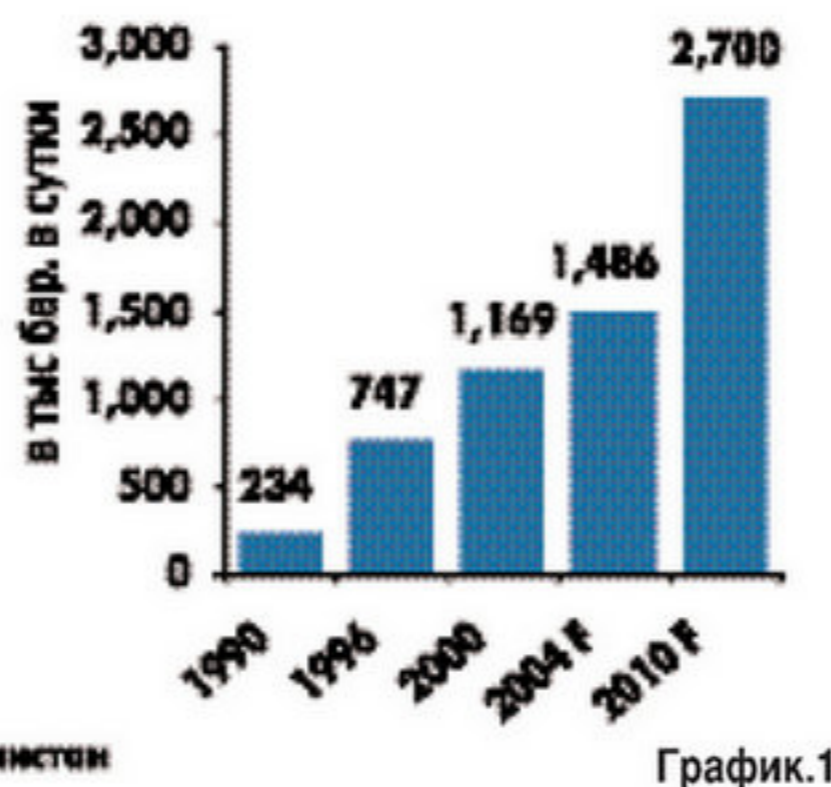
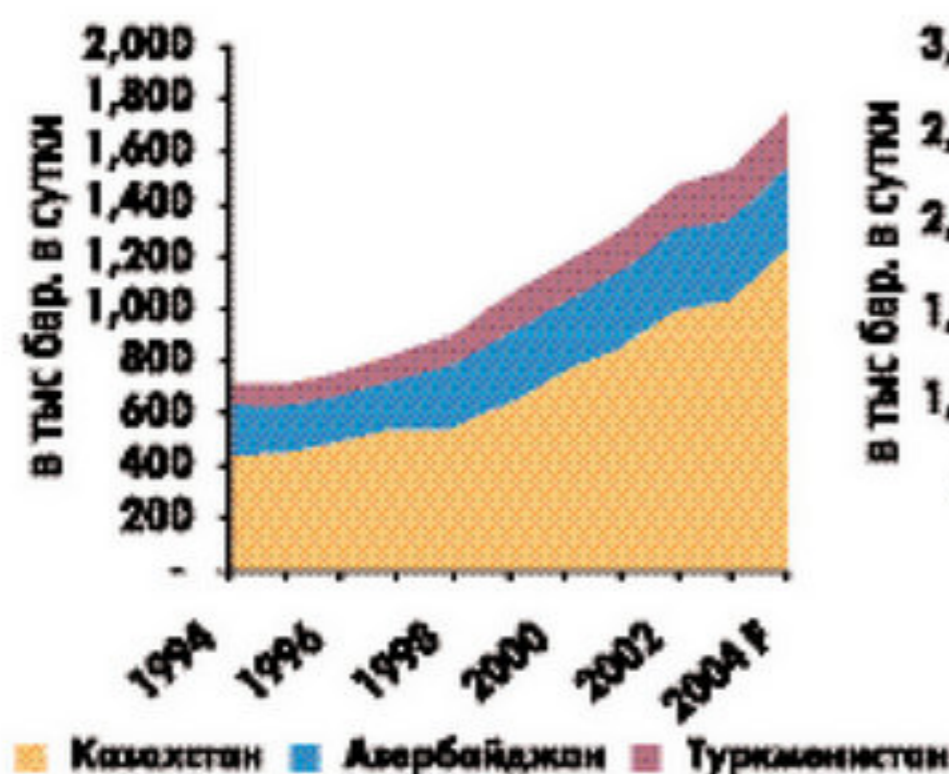


График.1

**ВР сообщает, что в Каспийском море имеется около 16.5 млрд. запаса нефти "Большой тройки"...**

Запасы, в млрд. бар.	Нефть	Газ
Казахстан	9.0	11.1
Азербайджан	7.0	5.1
Туркменистан	0.5	12.2
<b>Итого</b>	<b>16.5</b>	<b>28.4</b>

**... но в отдельности пять проектов имеют около 19.2 млрд. бар.**

Запасы, в млрд. бар.	Нефть	Газ	(Табл.1)
АЧГ	4.00	0.00	
Карачаганак	2.00	3.30	
Кашаган	7.00	3.00	
Шах Дениз	0.85	1.75	
Тенгиз	5.30	1.20	
<b>Итого</b>	<b>19.15</b>	<b>9.25</b>	

В будущем нефтедобыча на Каспии будет расти достаточно быстрыми темпами, она сыграет важную роль в обеспечении

По разным подсчетам, уровень нефтедобычи ожидает удвоиться и составить 3 млн. баррелей в день к 2010 году. Это

**По национальному определению, запасы могут составить около 93 млрд. бар.**

Запасы, в млрд. бар.	Нефть	Газ	(Табл.2)
Казахстан	33.8	17	
Азербайджан	12.5	1.8	
Туркменистан	1.7	26	
<b>Итого на Каспии по "Большой тройке"</b>	<b>48.0</b>	<b>44.8</b>	
Итого в мире	1047.7	942.6	
<b>Каспий по "Большой тройке" в %</b>	<b>4.6%</b>	<b>4.8%</b>	

предельного спроса на энергоносители в течение следующих десятилетий. В предыдущем десятилетии, общая нефтедобыча в регионе удвоилась до нынешнего уровня и составила 1,5 млн. барр. в день.

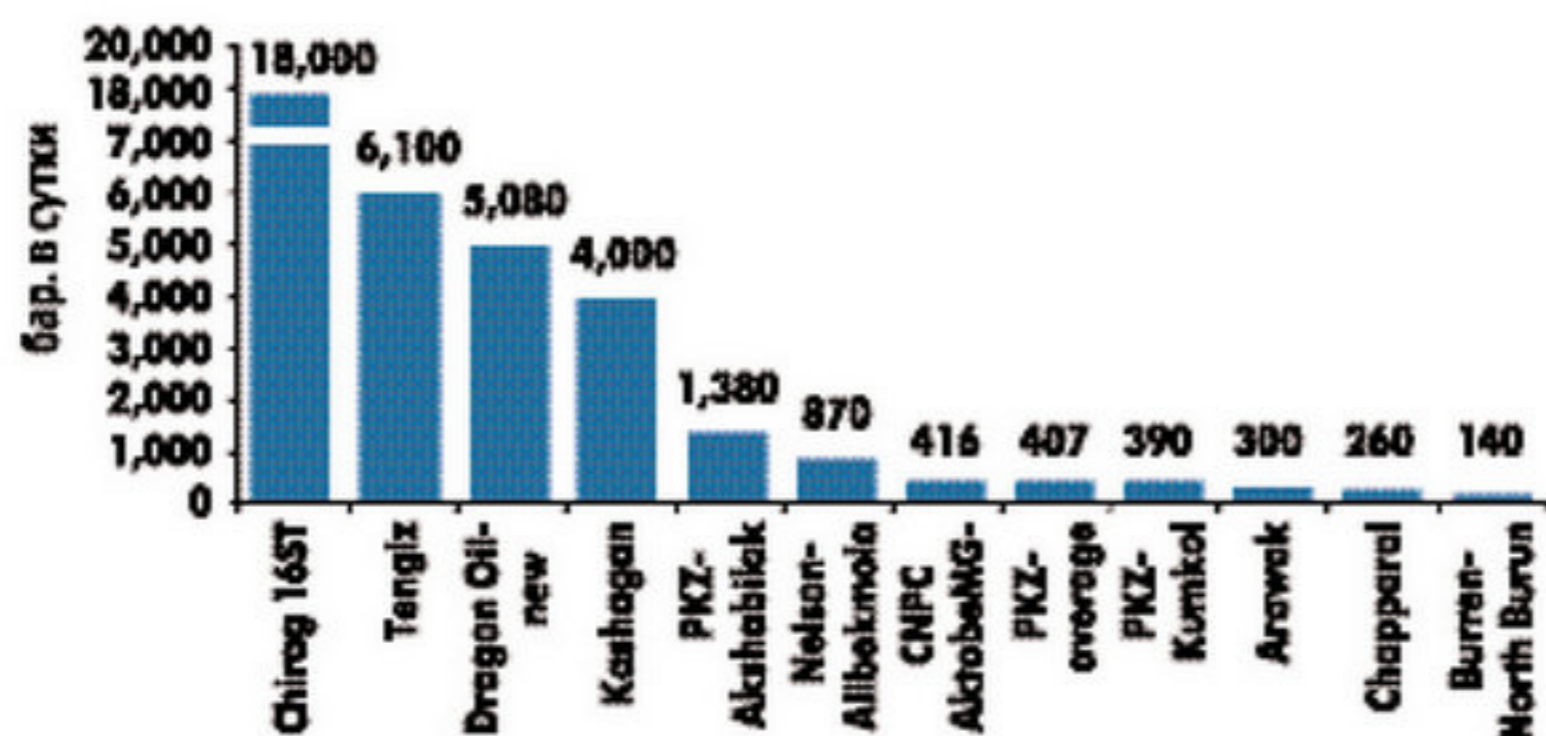
составит приблизительно 3% ожидаемой мировой добычи к тому времени. Каспийский регион обеспечит около 10% ожидаемого роста объемов мировой нефтедобычи.

По данным июньского обзора одного из ведущих мировых инвестиционных банков, названного «50 проектов, которые изменят мир», пять крупнейших Каспийских стран обеспечивали 32% запасов, которые мировая нефтяная индустрия планирует ввести в эксплуатацию чтобы устранить снижение добычи традиционных месторождений.

Нефтедобыча удвоилась в прошлом десятилетии и ожидает удвоиться вновь к 2010 году. (Гр1)

Нефтяные запасы Каспия в среднем очень продуктивны; каспийская нефть высококачественна. На скважинах в зрелых месторождениях добывается 200 - 400 барр. нефти в день по сравнению с рос-

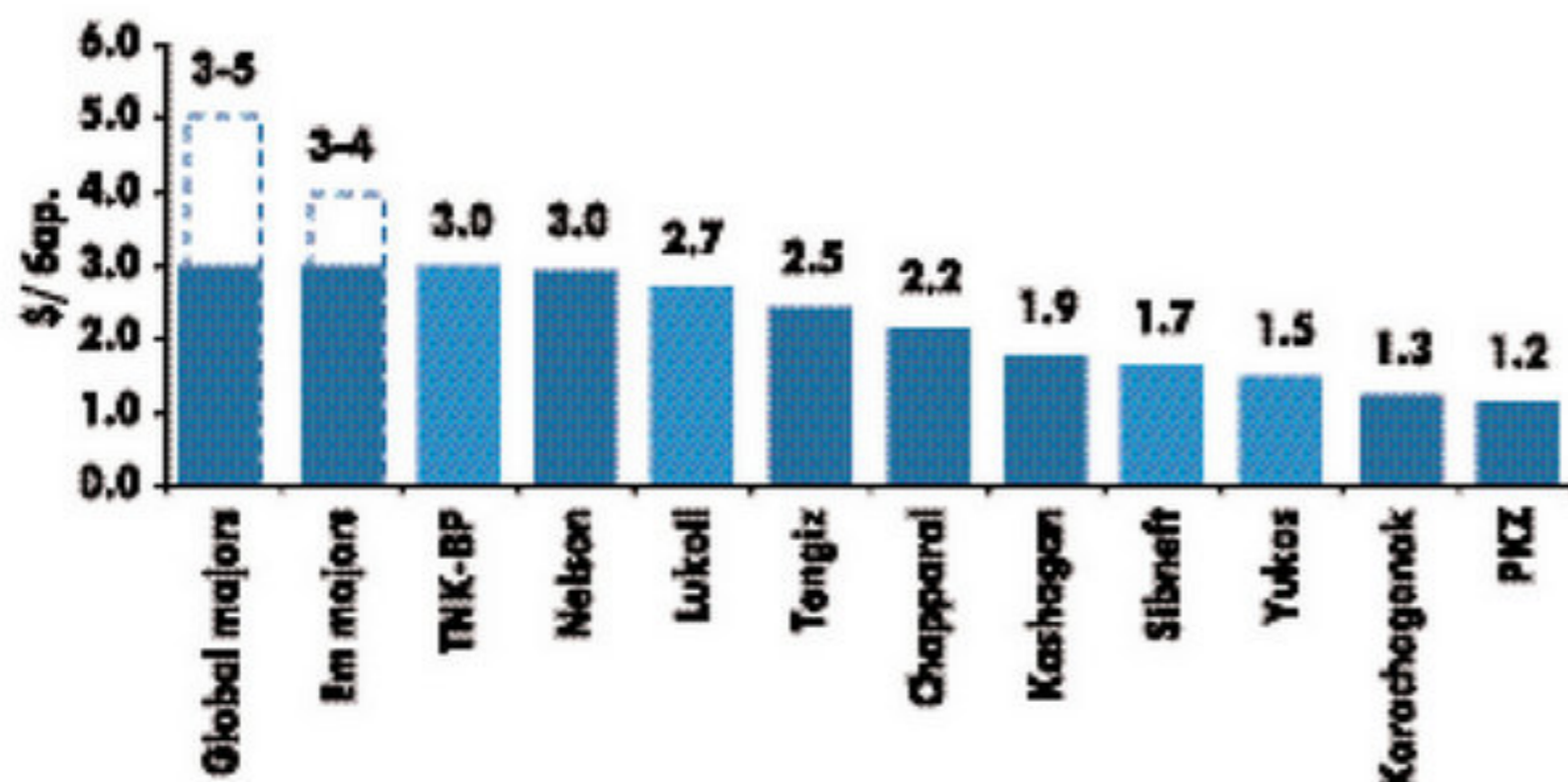
Так как запасы на Каспии ранние, то и продуктивность у них выше



сийским аналогом - 65 барр. в день. Дебит скважин на новых офшорных место-

имеет очень высокое содержание сероводорода (приблизительно 10%); необходи-

Оценка у производителей на Каспии очень низкая, но "растет"...



рождениях колеблется между 900 и 6000 баррелей нефти в день (Тенгиз), в то время как дебит основных офшорных месторождений составляет 9000-18000 баррелей в день (Драгон, АЧГ).

Плотность по API 35-47, содержание серы 0,1%-0,6% по сравнению с плотностью API 38,5 и содержанием серы 0,4% нефти марки Brent и API 31-36, содержанием серы 0,6% российской нефти. Это влечет за собой важные ценовые градации и сырая нефть Тенгиз или Azeri Light обычно торгуется с премией \$0,3-\$1,2 за баррель к сорту Brent, в то время, как российские сорта продаются, как правило, со скидкой \$0,5-\$2,5 за баррель.

**Геология и география запасов являются двумя ключевыми компонентами**

Большинство запасов сосредоточено на больших глубинах 4-5 км. (и даже больше в офшорных месторождениях); на западе Казахстана глубокие слои соли залегают между пластом и продуктивными отложениями. Это ведет к более сложному и трудоемкому (следовательно, более дорогому) бурению.

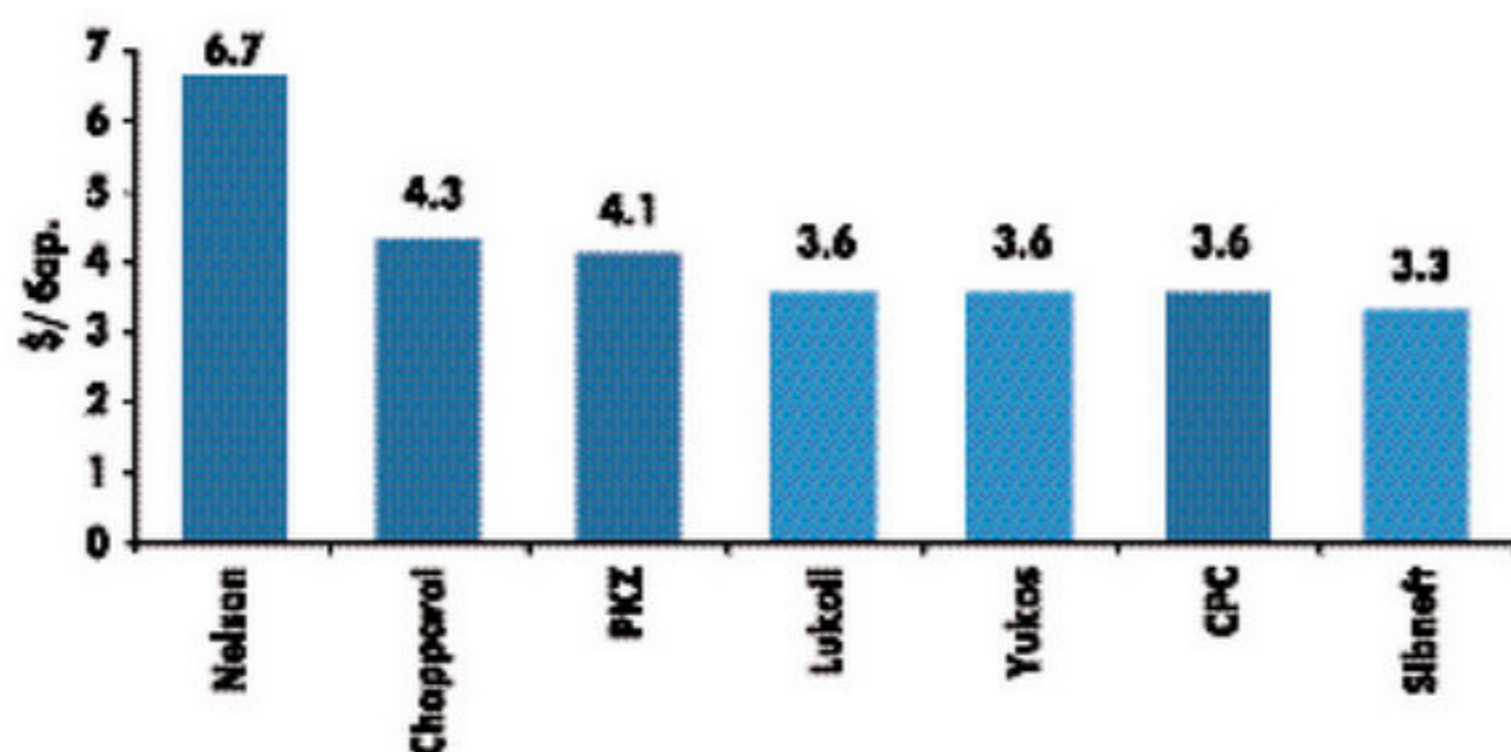
Попутный газ в большинстве месторождений (Тенгиз, Кашаган, Карачаганак)

мое использование и утилизация газа и серы увеличивают капитальные и операционные расходы проектов.

Условия	Перспективы для производителей каспийской нефти
Каспийские запасы нефти и газа составляют 4%-5% от общемировой добычи, но они все еще значительно не освоены	Очевидная перспектива будущего роста добычи
Экономика разведки и добычи нефти в регионе очень благоприятна по сравнению с мировыми аналогами	Высокие уровни прибыли, даже при нормальных ценах на нефть; рост цен влияет на крупные компании
Планируется устранить нехватку транспортных средств, долгое время сдерживающих рост добычи и негативно влияющий на возвратные цены, с введением двух новых трубопроводов в 2005-2006 гг.	Рост доходов, возвратные цены будут усовершенствоваться, что может привести к переоценке нефтяных активов
Будущие нефтяные цены, возможно, превысят свои исторические аналоги	Тенденция игры на будущих нефтяных ценах в будущем усилится благодаря низким затратам полного цикла, очевидны перспективы значительного роста объемов
Добывающие компании Каспия представляют собой сильную альтернативу дорожающим и полностью облагаемым пошлиной российским нефтяным компаниям	Добывающие компании Каспия характеризуются низкими операционными расходами и затратами на разведку и разработку, благоприятным налоговым режимом, а также выгодно отличаются от российских аналогов экономикой разведки и добычи

Источник: Атон

Транспортная стоимость для независимых производителей на Каспии относительно высокая



стратегический нефтепровод Баку-Тбилиси-Джейхан (БТД).

По подсчетам аналитиков, транспортные расходы для большинства каспийских производителей составляют \$4 за баррель по сравнению с \$3,3-\$3,6 барр, которую платят российские компании за перевозку своей сырой нефти из Западной Сибири в Балтийские и Черноморские порты. Включая последующие цены на Brent, сегодня каспийские нефтедобытчики продают свое сырье со скидкой \$6-\$8 барр. к сорту Brent.

Таким образом, транспортные расходы для независимых каспийских производителей сравнительно высокие.

Ожидаемый ввод в эксплуатацию трубопровода БТД в середине 2005 года, добавит 1 – 1,5 млн. баррелей в день дешевых экспортных мощностей, что приведет к росту нынешних установленных мощностей на 83% (приблизительно 1,2 млн. баррелей в день). По подсчетам российской инвестиционной компании Атон, нехватка трубопроводных мощностей региона составил примерно 400 тыс. барр/сут. в 2003-2004 гг. Поэтому ввод в эксплуатацию трубопровода БТД обеспечит более чем достаточную резервную мощность, даже если в первое время трубопровод не будет функционировать на полную мощность. Трубопровод БТД, строится с конца 2003 г. после десятка лет напряженных переговоров, по нему будет пе-

рекачиваться нефть по тарифу в \$3 за барр., что делает его самым выгодным маршрутом региона, несмотря на то, что тарифы для акционеров, не входящих в БТД, вероятно будут выше.

Более того, трубопровод завершится в турецком порту Джейхан, обходя пробок в Новороссийском и Босфорском заливах, сокращая расстояние до средиземноморского рынка.

Следует отметить, несмотря на то, что главная цель трубопровода БТД - обеспечение транспортными мощностями важнейших проектов шельфа Каспия – «АЧГ» и «Кашаган», пиковая добыча этих проектов ожидается с начала этого десятилетия, что предоставляет свободные трубопроводные мощности для всех каспийских производителей, в крайнем случае, до конца этого десятилетия.

Следует отметить, что БТД - самый значимый, но не единственный трубопроводный проект, направленный на разрешение проблемы пробок в турецких проливах. В краткосрочной перспективе, мощность расширения транспортного маршрута стоимостью \$4/барр. по операции SWAP в порту Нека от 170тыс. барр/сут. до 500тыс./ барр. ускорит наращивание объема экспорта из региона.

В среднесрочной перспективе, трубопровод Казахстан-Китай, минимальной пропускной способностью 200 тыс. барр. в день (планируется ввести в действие в

2006-07 гг.) и расширение трубопровода КТК (от нынешних 0,56 млн. б/д. до 1,2-1,3 млн. б/д. в 2008-10 гг.) создаст значительный объем свободных мощностей и предоставит каспийским добытчикам дополнительный вариант экспорта.

Таким образом, к 2005-2006 гг. нехватка должна превратиться в избыток мощностей.

Казахстан, как известно крупнейший производитель нефти в регионе, граничит с Китаем - страной, которая несет ответственность за подавляющую часть предельного спроса. В настоящее время, продажи казахстанской нефти в Китай ограничены железнодорожными перевозками около 20 млн. барр. в год.

Однако казахстанское правительство в сентябре этого года начало строительство трубопровода Атасу-Алашанькоу пропускной способностью приблизительно 10 млн. тонн в год (200тыс. б/д.) в Китай.

Ожидается, что строительство 988 км трубопровода будет стоить около \$700 млн. В конце мая 2004 года президент Казахстана Нурсултан Назарбаев в Китае подписал соглашение о сооружении данной трубопроводной магистрали.

Следствием этого проекта должен стать неминуемый рост стоимости нефтегазовых активов каспийского региона.

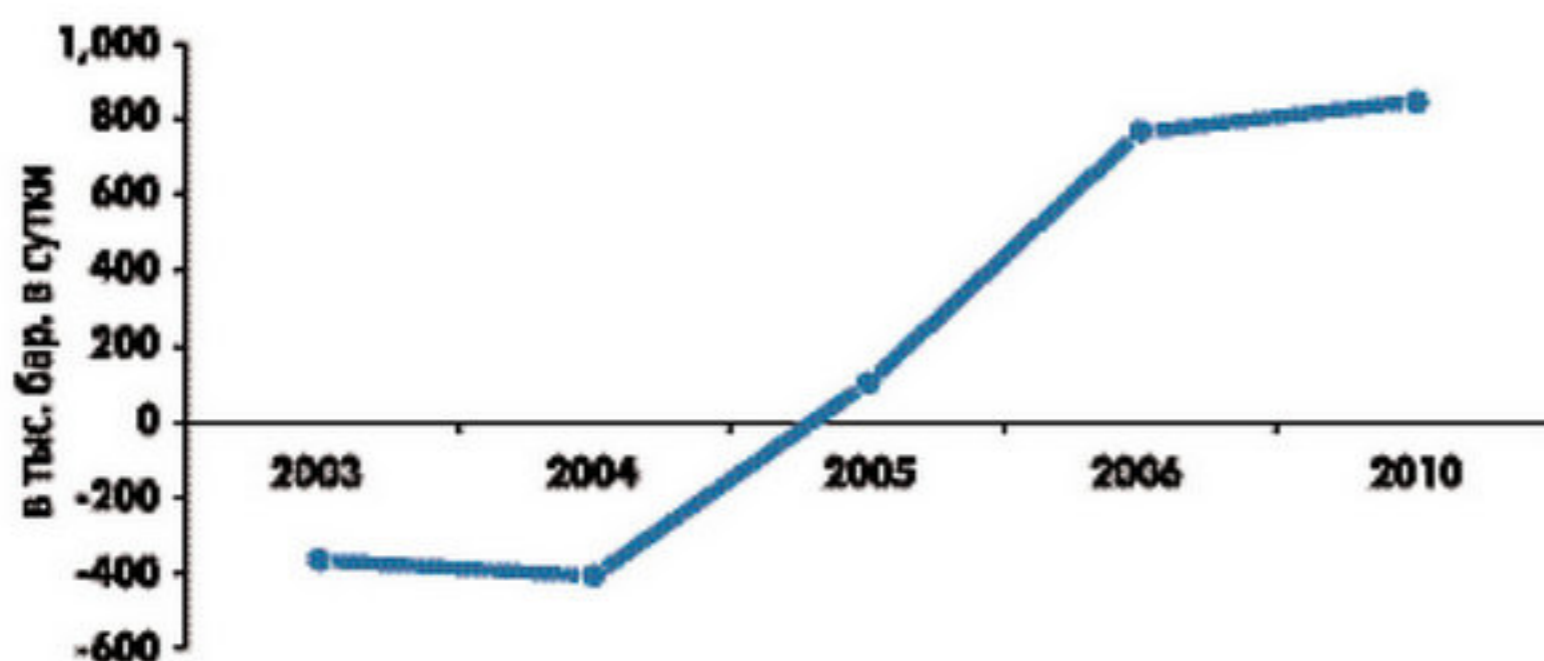
#### Обзор существующих маршрутов

В настоящее время, самый дешевый маршрут экспорта казахстанской нефти - трубопровод Атырау-Самара, соединяющий нефтепроводную сеть Казахстана (принадлежащей государственной нефтяной компании КазТрансОйл) с трубопроводами Транснефть - государственной трубопроводной монополией России. Транзитный тариф - \$0,73 за т./100 км, то есть, приблизительно \$2-\$3 за баррель, допускающий 2000-3000 км среднего экспортного расстояния, исключая тариф за транзит через Казахстан.

Однако, как мощность трубопровода Атырау-Самара, так и правительственные соглашения ограничивают перевозки по этому маршруту до 15-17,5 млн. тонн в год (300-350 тыс. б/д.). Данный маршрут используется в основном государственными нефтяными компаниями или их филиалами.

Второй маршрут - КТК, который придерживается тарифа в \$3,7 за барр. (после последнего роста на 3%). Однако только члены консорциума КТК имеют право использовать мощности трубопровода КТК и несмотря на то, что они могут перераспределить свои мощности между третьими сторонами, на это требуется согласие всех членов консорциума. Из-за этих ограничений и все еще недостаточной добычи на месторождении Тенгиз (основной намеченный заказчик КТК), нынешняя пропускная способность трубопро-

К 2005-2006 гг. дефицит экспортных мощностей исчезнет





## Объем экспорта каспийской нефти с первого взгляда

В тыс. бар.	2003	2004	2005	2006
КТК - план	560	560	560	560
КТК - текущий	300	400	500	560
Баку - Супса	130	130	130	130
Баку - Новороссийск	100	100	100	100
Атырау-Самара	300	300	300	300
Своп с Ираном (Нека - Тегеран)*	90	170	205	475
Баку-Тбилиси-Джейхан*	0	0	500	1,000
Казахстан - Китай*	0	0	0	0
<b>Итого</b>	<b>920</b>	<b>1,100</b>	<b>1,735</b>	<b>2,565</b>
<b>Экспортный потенциал - базовая комплектация</b>	<b>1,281</b>	<b>1,486</b>	<b>1,635</b>	<b>1,798</b>
<b>Разница между потенциалом и мощностью экспорта</b>	<b>-361</b>	<b>-386</b>	<b>100</b>	<b>767</b>

\*Ежегодная мощность трубопровода после полного ввода в эксплуатацию

вода 28 млн. тонн (560 тыс. б/д.) в 2003 г. составляет 53% мощности трубопровода, эта цифра будет увеличена до 71% в 2004 году.

Другая альтернатива для казахстанских производителей заключается в транзитной перевалке нефти через западно-казахстанские порты Актау и Атырау через Каспийское море на восточные береговые порты (Баку/Махачкала) и далее порт Новороссийск, или Батуми. Общие затраты составляют \$3 за баррель, включая танкерные и погрузочные затраты с исключением транспортных расходов внутри Казахстана.

Своповый обмен нефти с Ираном представляет другой, все более популярный вариант для добытчиков Каспийского бассейна. В традиционном свопе продавец доставляет нефть в порт Нека и принимает идентичный объем в порту Персидского залива. Эта операция очень важна для Ирана, так как большинство иранских перерабатывающих заводов и нефтехимических комплексов находится в северном и центральном регионах страны, в то время как основные нефтяные месторождения находятся на юге. Своповые сделки позволяют снабжать эти предприятия сырьем более низкими затратами, аккумулируя доходы от SWAP.

В среднем, иранский SWAP стоит около \$4/барр., включая взнос в приблизительно \$3 за баррель, танкерную перевозку в Нека и плату за разгрузку. Среди компаний, задействованных в этом проекте - Dragon Oil, Burren Energy и PetroKazakhstan. Кроме того, ЛУКОЙЛ недавно заявил о планах постройки экспортного терминала мощностью 3 млн. тонн (60 тыс. б/д.) в Астрахани для последующего использования маршрута в Неку.

Нека уже соединен с нефтеперерабатывающим заводом Тегерана через старый трубопровод мощностью 40 тыс. б/д. и с новым трубопроводом Нека-Сари, построенный китайским консорциумом в прошлом году мощностью 50 тыс. б/д.

Трубопровод Нека-Сари является первой фазой нового трехфазового проекта трубопровода Нека-Тегеран (392 км). В настоящее время мощность данного маршрута составляет 170 тыс. б/д. По данным NIOC, суммарная мощность трубопровода Нека-Тегеран составит около 500 тыс. б/д. путем постройки дополнительных насосных станций.

И, наконец, для казахстанских производителей, не имеющих доступ не к одному из вышеупомянутых маршрутов, всегда есть вариант отправки нефти железнодорожным транспортом через Россию в Черноморские или Балтийские порты. Несмотря на то, что это самый дорогой маршрут, - \$6-\$7 за барр., при нынешних нефтяных ценах этот вариант также экономичен.

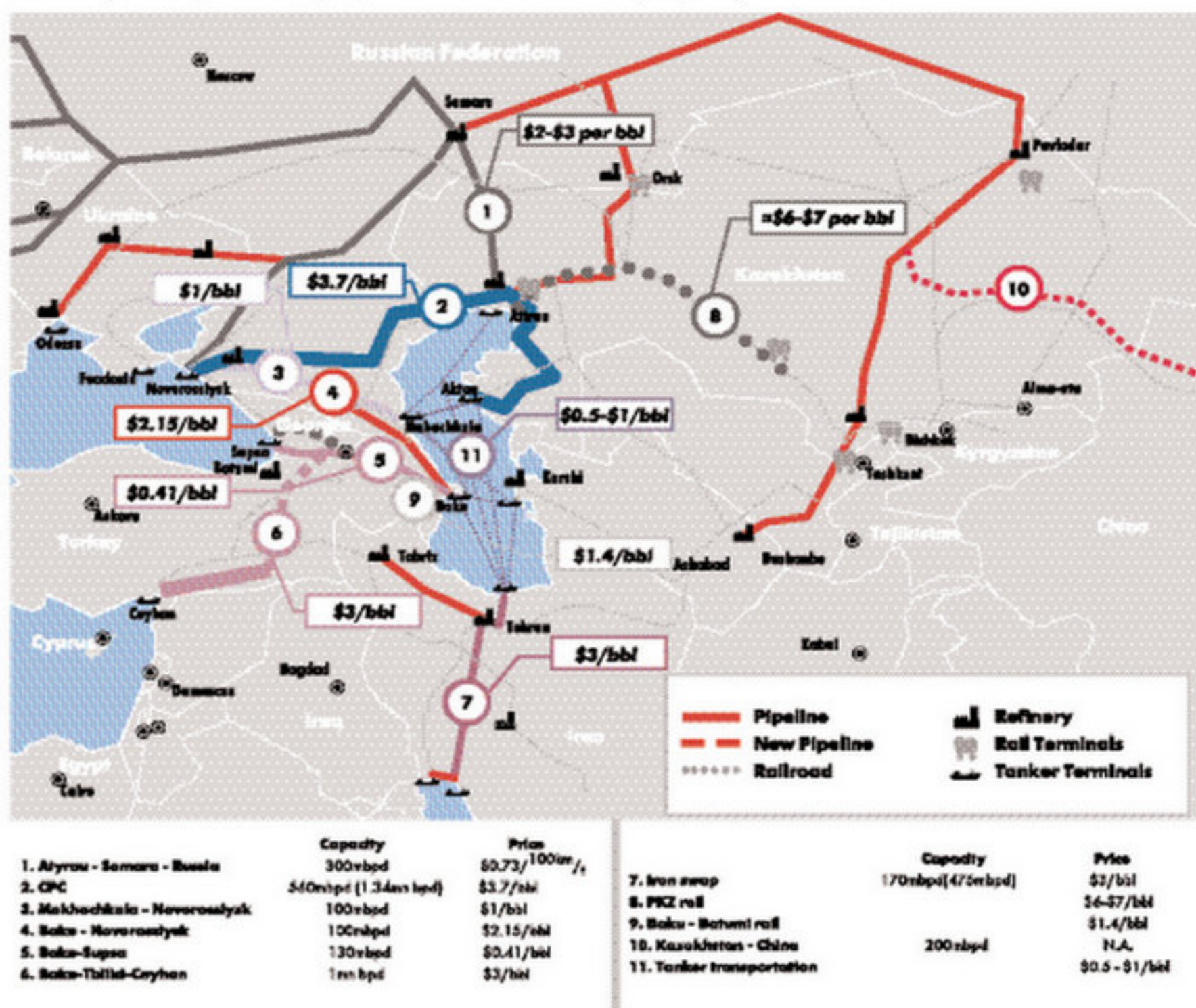
Петроказахстан находится в самом невыгодном положении из-за перспектив высоких транспортных затрат, так как его ме-

сторождения находятся в Центральном/Восточном Казахстане, далеко от трубопровода и портовой инфраструктуры на западе страны. ПКЗ должен платить \$6-\$7 за баррель, чтобы перевозить нефть железной дорогой в порты Актау и Атырау, откуда еще \$4 за баррель за перевозку в Новороссийск, или Нека. Очевидно, суммарные экспортные затраты в \$10-\$11 за баррель делает проект ПКЗ очень уязвимым в случае спада нефтяных цен.

Однако, эта компания имеет выгодную позицию для отправки своей нефти на восток в Китай коротким транспортным маршрутом. Как было отмечено раньше, общие поставки казахстанской нефти в Китай составляют около 20 млн. баррелей в год. Несмотря на то, что большая часть населения и перерабатывающие заводы Китая расположены в восточной части страны, далеко от западной границы Китая с Казахстаном, мы отмечаем, что три нефтеперерабатывающих завода - Душанзи, Карамай и Урумги, общей мощностью около 220 тыс. б/д. - почти граничат с Казахстаном.

В заключение обзора стоит отметить, что общая мощность существующих экспортных маршрутов недостаточна для размещения нынешних, не говоря уже о будущих объемах нефтедобычи.

Таким образом, строительство трубопровода БТД, вместе с расширением Иранских SWAP мощностей, а также расширение пропускной способности трубопроводов Казахстан-Китай и КТК направлены на уменьшение дефицита экспортных мощностей каспийских производителей, что, в свою очередь, должно ускорить рост добычи и переоценку каспийских активов.





**Ганбар Субханвердиев**  
**Председатель правления Совместной**  
**Страховой Компании "Азер-Асия"**

Привлечение капитала в экономику республики и его вовлечение в производство способствуют росту внутреннего производства.

Как известно, основная часть инвестиций сегодня поступает в энергетическую отрасль, а точнее в нефтегазовую промышленность. Одновременно привлечение в экономику иностранного капитала параллельно увеличивает объем внутренних инвестиций. Это не только банковские кредиты, но и совместное с Национальным Фондом Помощи Предпринимательству развитие предпринимательства в регионах.

По мере увеличения притока капитала, роль страхования, несомненно, усиливается и в параллельных секторах экономики. Конечно, любой инвестор или предприниматель прежде, чем осуществить вложения в ту или иную отрасль, прежде всего, думает о безопасности и дальнейшей перспективе стабильного роста своего капитала. Безопасность в данном случае гарантируется страховыми компаниями, которые работают в любой стране с надежной экономикой и стабильной внутренней политикой. Таким образом, страховые компании, параллельное развитие страховых рынков предоставляют требуемые инвестором гарантии. Рыночные отношения, конечно, только этим фактором не ограничиваются. Успешное развитие различных видов страхования, еще не говорит о достаточно высоком уровне его использования.

Как вы знаете, в последнее время на страховом рынке в связи с увеличением разнообразия услуг, растут и поступления от их стоимости. Но это увеличение не затронуло все отрасли страхования. Основная часть финансовых средств поступает за счет страхования автомобилей и недвижимости. Этот показатель в основном и является одним из основных факторов развития и улучшения деятельности страховых компаний на национальном рынке. Поэтому наша цель сегодня - развить и улучшить остальные отрасли страхования.

В конце XX - начале XXI века страхование инвестиций в энергетической отрасли стало для Азербайджана особенно актуальным в связи с реализацией крупномасштабных проектов в этой сфере. Сегодня, как результат успешного решения этой задачи - у республики имеются большие возможности для развития нефтегазового сектора экономики. Привлечение иностранного бизнеса приведет к усовершенствованию налоговых и таможен-

# Страховое обеспечение- капиталовложение в экономику

ных механизмов, также как и страхового обслуживания. Хотелось бы отметить, что в этой сфере - страхования инвестиций служащие нашей компании обладают достаточным опытом. Нашей компанией изучаются проекты страхования инвестиций в промышленность, сельское хозяйство, рассматриваются и принимаются риски наших клиентов. По их желанию мы перестраховываем их риски и размещаем во внутренних и западных страховых компаниях.

В мире уже создана система финансового страхования. Этим занимаются не только частные страховые компании, но и государственные. Например, США страхуют иностранные инвестиции при помощи страховой компании OPIC (Overseas Private Investment Co.). В Великобритании этот процесс выполняется компанией ECGD (Export Credits Guarantee Department). Можно сказать, что этот фактор влияет на формирование рынков в Европе, США и многих странах Азии.

Расширение нефтегазовой инфраструктуры день от дня все более способствует притоку иностранных инвестиций. Большую роль страховая компания играет в перевозке нефти железнодорожным путем, а также в прокачке ее по трубопроводам. При этом и страна, и частные компании - владельцы и перевозчики будут застрахованы от несчастных случаев, аварий и от возможных потерь, которые могут иметь место во время транспортировки груза. Для привлечения зарубежного капитала в другие сферы мы должны показать, что наши страховые компании являются надежными.

В мировой практике ответственность страхования подразделяется на нижеследующие составляющие:

- Страховка от политических рисков;
- Страховка от социальных рисков;
- Страховка от экономических рисков;
- Страховка от экологических рисков;
- Страховка от правовых рисков;

Вышеуказанное страхование осуществляется на основе рейтинга по отдельным рискам региональных инвестиций.

- Политические риски, влияние оппозиции, отношение правительства к вложению инвестиций в регионы, вмешательство правительства в экономику, полная национализация без компенсации, запрет импорта и т.д.
- Социальные риски, уровень безработицы, возможность организации каникул митингов и отношение к этому местных органов власти. Эти риски непосредственно могут выступать и в роли социально - политических рисков и как их объединение.
- Экономический риск, в свою очередь, делится на несколько отраслей. Это производство, которое состоит из заключения контрактов и их выполнения на основе всех предусмотренных обязательств компаний и фирм; фи-

нансовых вопросов, возникших в результате изменения валютного курса и процентного показателя; вопросов, основанных на переоценке инвестиционного пакета, неустойчивости прибыли, связанной с коммерческим риском, образующаяся за счет снижения производственного объема.

- Экологический риск возникает в результате эксплуатации природных ресурсов, их переработки, пожаров, наводнения, землетрясения и других природных катаклизмов.
- Правовые риски состоят из неприятных изменений в законодательстве, которые могут возникнуть во время вложения инвестиции и деятельности бизнесменов в других отраслях экономики. Эти изменения включают в себя образование нового налога, увеличение тарифов существующих налогов, ликвидация налоговых поблажек и т.д.

Помимо этого, страхование ответственности состоит из ответственности предпринимателя к своим работникам; ответственного страхования транспортного средства хозяином; ответственного страхования обязательств по контракту; ответственного страхования обязательства граждан, третьих лиц и т.д.

Вышеуказанные риски постоянно страхуются иностранными инвесторами. Но местные кредиты, которые вкладываются в экономику местными предпринимателями остаются без страховых гарантий. Впоследствии, когда возникают проблемы возврата кредита, это оказывает негативное влияние на экономику всей страны. Поэтому страхование таких кредитов и капиталовложений имеют особое значение. На национальном рынке вид этого страхования развивается и усовершенствуется с каждым днем. В этой сфере услуг наша страховая компания предлагает свои услуги банкам, НФПП и другим инвестиционным организациям.

Учитывая вышесказанное можно отметить, что ссылаясь на всемирную практику страхования, ответственность является трудной и разносторонней. Связано это с тем, что страхование ответственности имеет очень много форм и свойств. Каждое из этих свойств и форм в любой другой стране имеет свои как положительные стороны, так и недостатки.

Кроме того, продлевается большая работа по развитию предпринимательства в регионах. Этот показатель намного упрощает работу тем кто выдает и тем кто получает кредиты. В этом случае две стороны получают гарантии, что положительно влияет на развитие производственной и др. отраслей.

В заключение, можно сказать, что такая форма страхования успешно развивается, что подтверждается ростом клиентов нашей страховой компании.



WORLD CUSTOMS ORGANIZATION

# WCE 05

## EXHIBITION AND FORUM

**Baku, Azerbaijan - 19-21 May 2005**

**Securing trade through technology**



A unique opportunity to:

- **Meet** with senior Customs officials, business executives and high ranking officers from international organizations
- **Get acquainted** with WCO new rules on supply chain security and facilitation measures
- **Discover** the latest technologies available on the market
- **Compare and evaluate** the performance of the equipment on display
- **Share** experiences on the use of such machines, their importance and benefits
- **Discuss** ways in which the latest technologies can enhance international trade security

In cooperation with:



For further information on the Exhibition and Forum,  
please contact: ITE/ITECA Caspian  
Tel: +994 12 4474774, Fax: +994 12 4478998  
E-mail: [wce@iteca.az](mailto:wce@iteca.az)  
or visit the WCO Website: [www.wcoomd.org](http://www.wcoomd.org)

# НАША ЦЕЛЬ - ВАШЕ ДОВЕРИЕ



**Эльшан Бабаев**  
Генеральный директор Страховой и  
Перестраховочной Компании "BE&G"

**Caspian Energy: Г-н Бабаев, Компания "BE&G" работает на рынке более 6 лет. Оправдал ли этот период ваши надежды с точки зрения целей, которые вы поставили перед собой?**

- Благодарю Вас. Деятельность компании на протяжении длительного периода времени оставляла желать лучшего. Причиной этому являются некоторые факторы, например, недоверие граждан страхованию. Но целесообразная политика, а также оказание качественных услуг принесли свои плоды. По объему собранных страховых премий, оказанию качественных услуг, своевременного возмещения убытков наша компания входит в десятку ведущих страховых компаний Азербайджана.

Девиз компании: "НАША ЦЕЛЬ - ВАШЕ ДОВЕРИЕ". Услуги СПК "BE&G" по таким распространенным видам страхования, как страхование здоровья, от несчастных случаев, гражданской ответственности, имущества от пожаров, транспортных средств, монтажных рисков, ответственности работодателя, гражданской ответственности перед третьими лицами, перевозки ценных предметов, от строительных рисков и целому ряду других видов страхования, открыты для всех потенциальных клиентов.

Сегодня на территории Азербайджана фактически функционируют 28 страховых компаний (СК). В целях расширения компании и развития страхового дела в регионах Азербайджана, наша компания в числе немногих СК открыла новые филиалы в регионах, тем самым, планируя оказать населению страховые услуги. С 2002 года функционируют филиалы СПК "BE&G" в городах Гейчай, Товуз и Сумгаит. В этом году были открыты филиалы в Ленкоране и Гяндже. Несмотря на короткий срок деятельности, эти филиалы не смогли достигнуть определенного уровня развития. Причиной чему является, в основном недоверие граждан, проживающих за пределами столицы страхованию.

**Какие основные приоритеты развития ставит перед собой компания на перспективу?**

- В 2005 году мы планируем расширить филиальную сеть компании. В частности, планируется открытие новых филиалов в Хачмазе и Закатала-Белоканской зоне. Это, в свою очередь, позволит расширить

возможности программы по открытию новых рабочих мест в Азербайджане, которая была заложена в предвыборной платформе Президента Азербайджана господина Ильхама Алиева.

Как Вы знаете, в Азербайджане приняты законы об обязательном страховании от пожара, об обязательном экологическом страховании, об обязательном страховании пассажиров. На будущий год мы постараемся сосредоточить усилия нашей компании также на развитии этой сферы деятельности.

Касаясь обязательного страхования от пожара, отмечу, что при Союзе страховщиков Азербайджана создан страховой пул, членом которого является и наша компания. В принципе, являясь членом Союза, мы постоянно собираемся и обсуждаем проблемы по усовершенствованию страхового дела, дальнейшего развития этой области, обмениваемся мнениями, участвуем в принятии необходимых решений и передаем их на рассмотрение Минфина, который вплотную помогает страховым компаниям в решении проблем. Не так давно в рамках Союза положительно решены некоторые проблемы по аспектам страхования жизни. В настоящее время, наша компания работает над этим проектом, и, начиная с 2005 года, в плановом порядке намеревается осуществлять деятельность по предоставлению услуг по страхованию жизни. Подготовлена соответствующая программа. Однако отмечу, что для полноценного функционирования данного рынка услуг необходима база, конкретно - необходимо прийти к соглашению с банками, которые готовы открыть специальные счета для аккумуляции средств. Параллельно, готовимся к информированию общественности в этой области.

Государство дает минимальную защиту своим гражданам. Эту функцию осуществляет Госфонд Социального Обеспечения (ГФСО), где применяется обязательная форма страхования. Это - одна из форм страхования жизни. Сейчас, ГФСО обсуждает возможность перехода этой системы на индивидуальный учет. После внедрения новшества, у каждого гражданина будет свой счет, куда будут поступать средства в размере страховых выплат по обязательному страхованию, что обеспечит гражданам получение пенсий в старости. Эта система успешно работает в РФ. В частной форме услуги будут предоставляться и в добровольном порядке. Мы готовы работать и в этой области.

Наша компания активно сотрудничает с ведущими банками страны. Это дает возможность в первую очередь завоевать доверие не только финансового сектора, но и доверие физических лиц и корпоративных клиентов, также активно сотрудничающих с банками.

Ко всему вышеперечисленному следует добавить высокий уровень кадровой политики нашей компании, которой уделяется особое место. В ближайшем будущем мы

планируем обучить и подготовить профессиональные кадры, специалистов высокого уровня в сфере страхования.

Как Вы знаете с этого учебного года при Азербайджанском Государственном Экономическом Университете открыто отделение страхования, занимающееся подготовкой и обучением молодых специалистов в области страхования. Мы активно сотрудничаем с руководством Университета и привлекаем часть студентов к практике, таким образом, обеспечивая некоторых работников в будущем.

**Как Вы оцениваете итоги финансовой деятельности компании?**

- Если учесть, что наша компания работает с 1998 года, а головной офис компании переехал из г.Нахичевань в г.Баку лишь в 2000 году, показатели компании за прошедший период выглядят довольно убедительно. По итогам 2004 года сумма поступлений (страховых взносов) ожидается на уровне 9-10 млрд. манатов.

В течение трех кварталов 2004 года общая сумма страховых взносов по договорам составила 7 млрд. 846,9 млн. манат и с этим показателем наша компания вошла в список наиболее активных компаний страхового рынка Азербайджана.

Если рассматривать добровольное страхование, за рассматриваемый период 2004 года было заключено страховых договоров от пожаров на сумму 2 млрд. 749,5 млн. манатов, от аварий - 3 млрд. 19,6 млн. манатов, от несчастных случаев - 1 млрд. 397,8 млн. манатов, по транспорту (груз) - 241,0 млн. манатов, по медицинскому страхованию (здоровье) - 65 млн. манатов. Что касается обязательного страхования, то привлечено страховых взносов на сумму 614,8 млн. манатов, в основном по договорам обязательного страхования гражданской ответственности автовладельцев.

При этом выплаты по страховым обязательствам компании за январь-сентябрь 2004 года составили 1 млрд. 175,3 млн. манатов. В частности, выплаты по страхованию от пожаров составили 420,5 млн. манатов, в основном, по статье страхования строительства граждан. Помимо этого, было выплачено 530,1 млн. манатов по обязательствам от аварий, в том числе 451,9 млн. манатов по ущербу страхования транспорта (каско) и 78,1 млн. манатов - по ущербу от договоров страхования гражданской ответственности перед третьими лицами. Выплаты по договорам страхования от несчастных случаев составили 0,2 млн. манатов. Общая сумма выплат по обязательному страхованию в размере 224,5 млн. манатов составила статья обязательного страхования гражданской ответственности автовладельцев.

В заключении хочу добавить, что наша компания всегда готова надежно, оперативно и профессионально удовлетворять страховые потребности наших клиентов.

RESTAURANT

# Köhnə Şəhər

RESTORANI



## Restaurant "Old City"

*National cuisine in national conditions  
Here you may order delicious dishes of  
Azerbaijan national cuisine, prepared by  
a world class cook, the winner of the many  
competitions, Master Shab Hussein.*

## "Köhnə Şəhər" restoranı

*Milli şəraitdə milli yeməklər  
Burada bir çox müsabiqələrin qalibi  
olan dünya dərəcəli aşbaz Şah-Hüseynin  
rəhbərliyi ilə hazırlanmış milli  
Azərbaycan mətbəxinin istənilən  
ləzzət yeməklərini sifariş edə bilərsiniz.*

Az1004, Bakı, İçəri Şəhər, Vəli Məmmədov küç., 24  
24, Veli Mamedov St., Icheri Sheher, Baku, Az1004  
Tcl: +99412 492-0555. E-mail: azcxco@azcronline.com



**THE STATE OIL COMPANY OF AZERBAIJAN  
REPUBLIC (SOCAR)**

**President of SOCAR:** Aliyev Natig  
**Address:** 73, Neftchilar ave., 370004  
**Tel.:** (994 12) 92 07 45, 92 15 76  
**Fax:** (994 12) 97 11 67, 93 64 92  
**Telex:** 142187 CWET SU

**Principal activity:** Exploration and development of oil fields; production, transportation and refinery of oil and gas, oil and oil-products supply to world market, manufacture of oil-and-gas production equipment; installation of offshore platforms and etc., scientific-design activity.

**Branches and offices:** "Azneft" PA, "Onshore Oil&Gas Production", "Azerneftiyag" P, "Azerneftyanajag" P, "Geophysics and Engineering geology" PA, "Trunk Oil Line" PA, "Deep sea platform" P, External Economic Links department and Foreign Investments Department.

Date of establishment: 1992

Operating personnel: 61000

**ГОСУДАРСТВЕННАЯ НЕФТЯНАЯ КОМПАНИЯ  
АЗЕРБАЙДЖАНСКОЙ РЕСПУБЛИКИ (ГНКАР)**

**Президент ГНКАР:** Алиев Натиг  
**Адрес:** 370004, пр. Нефтяников, 73  
**Тел:** (994 12) 92 07 45, 92 15 76  
**Факс:** (994 12) 97 11 67, 93 64 92  
**Телекс:** 142187 CWET SU

**Основная деятельность:** Разведка и разработка нефтяных месторождений; добыча, транспортировка и переработка нефти и газа, поставка нефти и нефтепродуктов на мировой рынок, производство нефтегазового оборудования; строительство морских платформ и др., научно-проектная деятельность

**Филиалы и офисы:** Производственное объединение (ПО) "Азнефть", Завод "Азернефтяг", Завод "Азернефтянажаг", ПО "Геофизика и Инженерная Геология", "Завод Глубоководных оснований", Управление по Внешним Экономическим связям, Управление Иностранных Инвестиций.

Дата создания: 1992 год

Численность работников: 61 тыс. чел.

# ExxonMobil

Exxon Azerbaijan Operating Company LLC, an ExxonMobil Subsidiary



**Exxon Azerbaijan Operating  
Company LLC**

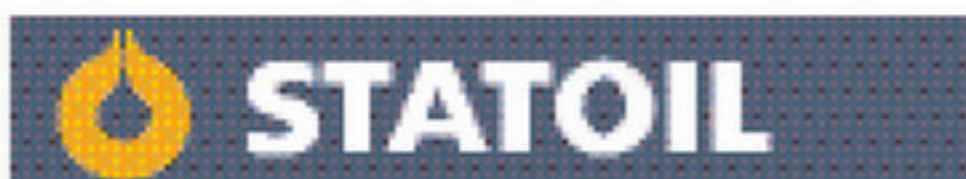
**General Manager:** - Drew Goodbread  
**Address:** Landmark, Suite 300  
 96 Nizami Street, Baku, 370000, Azerbaijan  
**Tel.:** 98-24-60/61/62  
**Fax:** 98-24-70/72

**About company:** ExxonMobil Corporation, the world's premier petroleum and petrochemical company works in about 200 countries. ExxonMobil subsidiaries operate the Nakhchivan, Oguz and Zafar Mashal projects and participate in the Azeri-Chirag-Gunashli and Araz-Alov-Sharg projects. Exxon Azerbaijan has been actively supporting educational and humanitarian programs in Azerbaijan and has provided significant contributions for the development and publication of much-needed texts in the Azerbaijani Latin alphabet.

**Exxon Azerbaijan Operating Company LLC**

**Генеральный Менеджер:** - Дру Гудбред (Drew Goodbread)  
**Адрес:** 370000, Азербайджан, Баку, ул. Низами, 96 Лендмарк  
**Тел.:** 98-24-60/61/62  
**Факс:** 98-24-70/72

**Основная деятельность:** Корпорация ЭксонМобил является ведущей нефтяной и нефтехимической компанией, которая функционирует приблизительно в 200 странах мира. Дочерние компании Корпорации ЭксонМобил являются операторами проектов Нахчыван, Огуз и Зафар Машал, а также участниками проектов Азери-Чыраг-Гюнешли и Араз-Алов-Шарг. Компания Эксон Азербайджан оказывает активную поддержку образовательным и гуманитарным программам, осуществляемым в Азербайджане, а также колоссальную помощь в подготовке и опубликовании очень необходимых изданий на азербайджанском языке на латинской графике.



### STATOIL Azerbaijan a.s.



#### President of STATOIL Azerbaijan a.s.:

Georg Karl Gundersen

**Address:** 96 Nizami street, Baku  
370010, Azerbaijan

**Switchboard:** (99412) 977340

**General fax:** (99412) 977944

**URL:** <http://statoil.com>

**Email:** [konjaga@statoil.com](mailto:konjaga@statoil.com)

STATOIL is the world's third largest net seller of crude oil and one of the leading suppliers of natural gas to Europe. The Group has operations in more than 20 countries worldwide. Since entering Azerbaijan in 1992, STATOIL has become one of the largest investors in Azerbaijan, currently holding upstream interests in Azeri-Chirag-Gunashli, Shah Deniz, and Alov projects. The company holds a 8.71% share in the BTC pipeline for export of Azerbaijani and Caspian oil from Azerbaijan, via Georgia to Turkey.

STATOIL is the Operator for the Azerbaijan Gas Supply Company responsible for gas sales to Azerbaijan, Georgia and Turkey and the Commercial Operator of the South Caucasus Pipeline Company.

### STATOIL Azerbaijan a.s.

**Президент STATOIL Azerbaijan a.s.:** Георг Карл Гундерсен

**Адрес:** ул. Низами, 96, Баку, Азербайджан 370010

**Коммутатор:** (99412) 977340

**Факс:** (99412) 977944

**E-mail:** [konjaga@statoil.com](mailto:konjaga@statoil.com)

**URL:** [//http.statoil.com](http://statoil.com)

Компания STATOIL является третьим в мире по величине продавцом сырой нефти и одним из ведущих поставщиков природного газа в Европу. Группа осуществляет свою деятельность в более чем 20 странах мира. После начала осуществления своей деятельности в Азербайджане в 1992 году STATOIL стал одним из крупнейших инвесторов в Азербайджане, став участником проектов Азери-Чыраг-Гюнешли, Шах-Дениз и Алов. Компания владеет 8,71%-ми в реализации проекта трубопровода БТД, предназначенного для экспорта Азербайджанской и Каспийской нефти из Азербайджана через Грузию в Турцию.

STATOIL является Оператором Азербайджанской Компании по Поставкам Газа, отвечающей за продажу газа в Азербайджан, Грузию и Турцию и Коммерческим Оператором Южно-Кавказской Трубопроводной Компании.



### "Azorneftlyag" Oil Processing Plant

**Director:** Ramiz Mirzoyev

**Address:** Azerbaijan Republic, Baku City, AZ1026,  
64, Nobel ave.

**Tel.:** (+99412) 490 45 61/62, 490 31 42/45,  
490 32 25

**Fax:** (+99412) 490 45 63

**E-mail:** [azorneftlyag@azerin.com](mailto:azorneftlyag@azerin.com)



**About the plant:** In 2004 "Azorneftlyag" oil processing plant was 125 years old. Today, the plant processes over 20 types of oil products, including diesel fuel L-62, straight-run gasoline - naphtha, reactive fuel TC-1, kerosene KO-20, various types of lubricant oil, construction and road asphalt.

Beginning from 1997, the plant constantly improved its parameters. Plant's profits in the following years made as stated: 28,5 bn. in 1997; 131,7 bn. in 1998; 189,7 bn. in 1999; 548 bn. in 2000; over the plan 348,2 bn. manats in 2001 and 419,3 bn. manats in 2002; 696,3 bn. in 2003 and 435,2 bn. manats at I half of 2004.

Taking into account the world tendency of steady growth of attention to ecological making oil processing plant's work, the plant management has developed the perspective plan of development to 2004 - 2013. But now the fulfillment of the processed product with the assistance of plant's technologies based on the modern techniques, being competitive, wins prizes place on competitions. Jet-propelled and diesel fuel processing at the plant, due to the high quality were awarded by the following prizes: in Switzerland by "Gold Star", in USA and Spain - "Platinum star", and in France - "International Europe".

### НПЗ "Азернефтьяг"

**Директор:** Рамиз Мирзоев

**Адрес:** Азербайджанская Республика, город Баку,  
AZ1026, Пр. Нобеля, 64.

**Тел.:** (+99412) 490 45 61/62, 490 31 42/45, 490 32 25

**Факс:** (+99412) 490 45 63

**E-mail:** [azorneftlyag@azerin.com](mailto:azorneftlyag@azerin.com)

О заводе: В 2004 году НПЗ "Азернефтьяг" исполнилось 125 лет. Сегодня завод производит более 20 видов нефтепродуктов, включая дизтопливо Л-62, бензин прямой гонки - нефтя, реактивное топливо ТС-1, керосин КО-20, различные виды смазочных масел, строительный и дорожный битум.

Начиная с 1997 года, завод постоянно улучшал свои показатели. Если в 1997 году прибыль завода составляла 28,5 млрд. манатов, то в 1998 г. - 131,7 млрд., в 1999 г. - 189,7 млрд., в 2000 г. - 548 млрд., в 2001 и 2002 годах соответственно - 348,2 млрд. и 419,3 млрд. манатов сверх плана, в 2003 г. - 696,3 млрд. и за I полугодие 2004 года - 435,2 млрд. манатов.

Учитывая мировую тенденцию неуклонного роста внимания к экологической составляющей работы НПЗ, руководство завода разработало перспективный план развития на 2004 - 2013 годы. Но уже и сегодня продукция, произведенная на установках предприятия, основанных на современных технологиях, являясь конкурентоспособной, завоевывает призовые места на конкурсах. Реактивное и дизельное топливо, производимые на заводе, благодаря своему высокому качеству в Швейцарии были удостоены "Золотой Звезды", в США и Испании - "Платиновой звезды", а во Франции - приза "Международная Европа".



The Scientific-Technological Society  
with Limited Liability "Alkan Ltd"



**Head of the Company:** Hasanov Aydin Inshalla

**Country:** Azerbaijan

**Address:** 1184/47, S.Orudjev str., Baku  
Azerbaijan, AZ0025

**Tel:** (+994 12) 490 44 01

**Tel/fax:** (+994 12) 490 18 31

**E-mail:** alkan@azevt.com; info@alkan-ltd.com;  
haydin@alkan-ltd.com

**URL:** <http://www.alkan-ltd.com>

**About company:** "Alkan Ltd" was established in 1994. Its activity is concentrated in three directions: research work, creation and implementation into industry of new chemical technologies, manufacture and supply of chemicals. At present time, demulsifiers of oil, reagents cleaning wells and underground face zones as well as reagents accelerating transportation of oil in pipelines are manufactured for oil-extracting industry. For definite purposes, polyols and polyurethanes (flexible foams) of various densities are produced as well.

**Научно-Технологическое Общество "АЛКАН Лтд"**

**Руководитель компании:** Гасанов Айдын Иншалла оглы

**Страна:** Азербайджан

**Адрес:** г.Баку, ул. С.Оруджева, 1184/47

**Тел.:** (+994 12) 490 44 01

**Тел./факс:** (+994 12) 490 18 31

**E-mail:** alkan@azevt.com; info@alkan-ltd.com;  
haydin@alkan-ltd.com

**URL:** <http://www.alkan-ltd.com>

**Деятельность компании:** "Alkan Ltd" основан в 1994 году. Деятельность сосредоточена в трех направлениях: научно-исследовательская работа, создание и внедрение в промышленность новых химических технологий, производство и поставка химических веществ. В настоящее время для нефтедобывающей промышленности производятся деэмульгаторы нефти, реагенты для очистки скважин и призабойных зон под землей, реагенты для ускорения транспортировки нефти по трубопроводам. По целевому назначению производятся также полиолы и пенополиуретаны различной плотности.



**NEPTUN Co. Ltd.**

QOMALORIN DONUZ OBYEKTLARININ TAMIRI VE RABTTO XIDMETI SIRKATI  
SHIPS, OFF-SHORE UNITS REPAIR & TELECOMMUNICATION SERVICE COMPANY

NEPTUN Co. Ltd



**General Director:** Maharramov Bahruz Shamsaddin

**Country:** Azerbaijan

**Address:** AZ1010 Baku city, Neftchilar Ave., 143/1

**Tel.:** (99412) 4982110

**Fax:** (99412) 4982111

**E-mail:** MBS@neptunco.com

neptun@azevt.com

**URL:** [www.neptunco.com](http://www.neptunco.com)

Main kinds of activity:

- Design-engineering works, repair and renovation of ships under the supervision of Russian Maritime Register of Shipping (RMRS), American Bureau of Shipping (ABS) and Det Norske Veritas (DNV), construction of small – size ships, metal structures, technical services of marine oil platforms and objects of oil industry;
- Installation, repair and commissioning of ships' deck mechanisms, mechanisms of engine room, automation, electronics systems on the ships and oil objects;
- Installation, repair and commissioning of hydraulic systems on the ships and oil objects;
- Thickness measurements of metals (with submission to RMRS, ABS, DNV);
- Modeling of environment protection systems from oil spill;
- Checking and repair of measuring gauges under the accreditation of AZGO-STANDARD;
- Installation, repair and maintenance of marine telecommunication systems (GMDSS, UAIS, VDR), equipment of the satellite telecommunication (INMARSAT-B, C, M, mini-M), electric and radio navigation equipment on the ships and other objects;
- Design, construction and repair of oil pipelines, compressor stations for oil pipelines, separator – collector stations on the onshore oil objects, concrete structures of onshore and offshore destination;
- Survey works of cargo and breakdowns;
- Supply of the equipment, mechanisms, steel of different destination, construction materials.

**Генеральный директор:** Магеррамов Бахруз Шамседдин

**Страна:** Азербайджан

**Адрес:** AZ1010 г. Баку, Проспект Нефтяников, 143/1

**Тел.:** (99412) 4982110

**Факс:** (99412) 4982111

**E-mail:** MBS@neptunco.com

neptun@azevt.com

**URL:** [www.neptunco.com](http://www.neptunco.com)

Основные виды деятельности:

- Проектно-конструкторские работы, судоремонт и реновация судов, находящихся под надзором Российского Морского Регистра Судоходства (PMPC), American Bureau of Shipping (ABS) и Det Norske Veritas (DNV), строительство маломерных судов, металлоконструкций, техобслуживание морских нефтяных платформ и объектов нефтяной промышленности;
- Установка, ремонт и ввод в эксплуатацию судовых палубных механизмов, механизмов машинного отделения, а также систем автоматики, электроники на судах и нефтяных объектах;
- Установка, ремонт и ввод в эксплуатацию систем гидравлики на судах и нефтяных объектах;
- Проведение работ по замерам остаточных толщин металла (с предъявлением PMPC, ABS и DNV);
- Моделирование систем предотвращения загрязнения нефтью и нефтепродуктами окружающей среды;
- Работы по проверке и ремонту контрольно-измерительных приборов и средств давления под аккредитацией AZGOSTANDARD;
- Установка, ремонт и обслуживание систем морской телекоммуникации (ГМССБ, УАИС, РДР), оборудования спутниковой телекоммуникации (INMARSAT-B, C, M, mini-M), радионавигации, электронавигации на судах и др. объектах;
- Проектирование, строительство и ремонт нефтяных трубопроводных линий, компрессорных станций для нефтяных трубопроводов, сепараторно - коллекторных станций на береговых нефтяных объектах, железобетонных сооружений морского и берегового назначения;
- Выполнение сюрвеерских работ по грузовым операциям и аварийным происшествиям;
- Поставка оборудования, механизмов, стали различного назначения, строительных материалов.





## Baku Steel Company

### Baku Steel Company

**President:** Paolo Parviz  
**Address:** Azerbaijan, Baku, AZ 1029,  
 Darnagul highway, 15, Mir-Jalal Str.  
**Tel.:** (+994 12) 490 30 67/ 68 /69 /70  
**Fax:** (+994 12) 490 30 71  
**E-mail:** office@bakusteel.com  
**URL:** www.bakusteel.com

Established in 1998, our steel plant was built using the latest technologies from Badische Stahl Engineering GmbH (german consultants). Plant started operation on June 23 rd, 2001, after inauguration ceremony held by national leader Heydar Aliyev.

"Baku Steel Company" is the first modern & biggest steel producer in Azerbaijan. BSC produces steel prime billets in section diameters of 120mmx120mm & 150mmx150mm. BSC's final products are construction grade bars for reinforcing of concrete structures according to international standards in diameters 8mm-32mm. Current annual production volume is 250 thousand tons of product fully compliant with TS AZ and GOST standards. At present our products have been used not only at civil and industrial construction projects, it is also successfully exported to neighboring countries.

Company employs over 1900 local citizens. BSC also provides post-manufacturing services in Sale & Service Center, including cut to length & pre-bending of bars, pre-fabrication of rebar cages & assembly prior to delivery to the customer's job-site.

### Baku Steel Company

**Президент:** Паоло Парвиз  
**Адрес:** Азербайджан, Баку, AZ1029,  
 Дарнагульское шоссе, ул. Мир-Джалала 15  
**Телефон:** (+994 12) 490 30 67/ 68/ 69/ 70  
**Факс:** (+994 12) 490 30 71  
**E mail:** office@bakusteel.com  
**URL:** www.bakusteel.com

Сталелитейный завод был основан в 1998 г. и построен на основе использования новейших технологий немецкой компании Badische Stahl Engineering GmbH. Завод приступил к работе 23 июня 2001 г. после проведения церемонии открытия общенациональным лидером Азербайджана Гейдаром Алиевым.

"Baku Steel Company" является первым современным и крупнейшим производителем стали в Азербайджане. BSC производит стальные заготовки в поперечном сечении 120-120мм и 150-150мм. Готовой продукцией BSC является строительная арматура диаметром 8-32 мм, используемая для укрепления бетонных конструкций. Годовой объем продукции составляет 250 тысяч тонн, что соответствует стандартам AZ TS и ГОСТ. В настоящее время наша продукция используется не только в гражданском и промышленном строительстве, но также успешно экспортируется в соседние страны. Количество служащих в компании превышает 1900 человек, преобладающее большинство которых являются местными гражданами.

В торговом центре BSC предоставляются также услуги, охватывающие пост - производственную стадию, а именно разрезку брусков на необходимую длину, их предварительный загиб, предварительное изготовление арматурных клеток и их сборку, а также доставку до заказчика.

## AZCOT LLC

### AZCOT LLC



**General director:** Arif Mustafayev  
**Address:** Azerbaijan, Baku, 7, H. Hadjiyev Str.  
**Tel/Fax:**  
**Hotel:** +(994 12) 492 54 77, 497 25 07,  
 492 93 40, 497 77 21, 492 74 56  
**Office:** +(994 12) 492 62 73, 497 40 64,  
 497 71 26  
**URL:** WWW.AZCOT.COM  
**E-mail:** request@azcot.com

### About the company:

Azcot LLC company fulfills broad under mentioned services:

- 1) construction, design and repairing of immovable property, its after-sales service;
- 2) transport services

Company's other profile is hotel. "Azcot Guest House" hotel locates in the centre of Baku, on the Fountain square, and hotel's building was built in XIX century. There are 39 hotel rooms that equipped and furnished in according to high standards. Comfortable location and atmosphere of "Azcot Guest House" harmonize with the best service. There you will get everything, and have a good rest after hard working day.

### AZCOT LLC

**Генеральный директор:** Ариф Мустафаев  
**Адрес:** Азербайджан, Баку, ул. Г.Гаджиева,7  
**Тел/Факс:**  
**Отель:** (+994 12) 492 54 77, 497 25 07, 492 93 40, 497 77  
 21, 492 74 56  
**Офис:** (+994 12) 492 62 73, 497 40 64, 497 71 26  
**URL:** WWW.AZCOT.COM  
**E-mail:** request@azcot.com

**О компании:** Компания Azcot LLC осуществляет широкий спектр услуг:

- 1) строительство, дизайн и ремонт недвижимости, ее сервисное обслуживание;
- 2) транспортные услуги

Другим направлением деятельности компании является гостиничное дело. Отель "Azcot Guest House" расположен в самом центре Баку, на площади Фонтанов, здание которого было построено в 19 веке. Отель насчитывает 39 номеров, которые оборудованы и обставлены в соответствии с высокими стандартами. Выгодное местоположение и комфортная обстановка в "Azcot Guest House" сочетается с высококлассным обслуживанием. Здесь Вы найдете все, что Вам нужно и приятно отдохнете после рабочего дня.


**Silk Road Group (Suisse) S.A.**
**Silk Road Group (Suisse) S.A.**

**Chief Executive Officer:** ALEX TOPURIA

**Address:** 5, rue Neuve-du-Molard  
1204 Geneva, Switzerland

**Tel:** +41 (22) 310 66 20

**Fax:** +41 (22) 310 66 23

**E-mail:** info@silkroadgroup.net

**URL:** www.silkroadgroup.net

The Silk Road Group has developed transportation and trade activities in different countries with a regional focus on the Caspian and Central Asian region. In 2004, the total quantities of crude oil and oil products moved by the Silk Road Group exceeded 3m MT. Since 2003, the Silk Road Group has been jointly working with the Addax & Oryx Group in the trading of oil products.

The Silk Road Group operates a fleet of about 3,000 rail tank cars on "South" and "West" routes.

**Silk Road Group (Suisse) S.A.**

**Главный Исполнительный Директор:** АЛЕКСЕЙ ТОПУРИЯ

**Адрес:** 5, rue Neuve-du-Molard  
1204 Женева, Швейцария

**Тел:** +41 (22) 310 66 20

**Факс:** +41 (22) 310 66 23

**E-mail:** info@silkroadgroup.net

**URL:** www.silkroadgroup.net

"Silk Road Group" занимается транспортировкой нефти и нефтепродуктов в разных странах, с акцентом на Центрально-Азиатский регион и на страны Каспийского бассейна.

С 2003 года SRG развила свою деятельность и в сфере торговли нефтепродуктами, совместно со Швейцарской компанией Addax & Oryx Group. В 2004 году общий объем перевозок сухих и нефтеналивных грузов составил 3 млн. мт.

"Silk Road Group" ведёт свои транспортные операции по разным маршрутам с железнодорожным парком численностью 3000 в/ц.



**Name of the company:** Royal Express Ltd

**Head of the company:** Javanshir Hatamov

**Country:** Azerbaijan

**Address:** 189 Vidadi str., Baku

**Phones:** 497 45 05 (3 lines)

**Fax:** 499 04 95

**E-mail:** rojal@azerin.com

Royal Express Ltd is a courier service. It operates in the market since 2001 (with the license AB 000673) and for the shortest period became one of the major courier services of Azerbaijan.

Delivery is fulfilled on "hand to hand" principle for the shortest time and by competitive price and quality.

Royal Express Ltd offers the following services:

- Speedy post delivery (urgent and daily)
- Delivery of gifts, flowers, parcels, luggage
- Make masses of deliveries (invitation cards, congratulation cards, etc)
- Delivery of advertising production
- Delivery of confidential mail
- Delivery to the regions of Azerbaijan, international deliveries
- Mail box rental
- Free of charge delivery to boarding schools and orphanages

As the aim of Royal Express Ltd is to help to the orphan and disabled youth, we perform **free of charge** deliveries to the orphanages and boarding schools situated inside Baku City and Absheron area, and also to the House for Disabled People in Ramana settlement independly of the contract for both company or natural persons.

**Название компании:** Royal Express Ltd

**Глава компании:** Джаваншир Гатамов

**Страна:** Азербайджан

**Адрес:** г. Баку, ул. Видади, 189

**Тел.:** 497 45 05 (3 линии)

**Факс:** 499 04 95

**E-mail:** royal@azerin.com

Royal Express Ltd - курьерская служба Осуществляет свою деятельность на рынке с 2001 года (Лицензия АВ 000673) и за короткий период стала одной из передовых курьерских служб Азврбайджана.

Доставка осуществляется по принципу "из рук в руки" в предельно короткое время и по конкурентноспособной цене и качеству.

Royal Express Ltd предлагает широкий спектр услуг:

- Скоростная почтовая доставка (срочно и в течение дня)
- Доставка подарков, цветов, посылок, багажей
- Доставка большого количества писем (пригласительные, поздравительные и др.)
- Доставка рекламной продукции
- Доставка конфиденциальной почты
- Доставка по районам Азербайджана, международные доставки
- Аренда почтового ящика
- Бесплатные доставки по школам-интернатам и детским домам

Цель нашей организации, помочь детям-сиротам и инвалидам. Royal Express Ltd осуществляет **бесплатные доставки** по школам-интернатам и детским домам па территории г.Баку и Апшеронского полуострова, как для юридических так и для физических лиц, независимо от наличия контракта.

**KARAT.L.T.**

**General director:** Gasimov Eldeniz Teyyub ogli  
**Address:** Az1010, Baku, Azerbaijan,  
 122 str., Teymur Aliyev  
**Tel:** (994 12) 498 27 78  
**Fax:** (994 12) 498 27 79  
**E-mail:** az.karatlt@hotmail.com  
**URL:** www.karatlt.com

**PRODUCTS OF "MAXON TELECOM" COMPANY IN AZERBAIJAN**

"Karat L.T." company is an official distributor of a well-known "MAXON TELECOM" Company of the Republic of Korea in Azerbaijan.

photo and video cameras of USA production are installed in the Maxon phones, it is also easy to enter the internet, to use e-mail, to receive and send fax through these phones.

Maximum radiation is 5% in Maxon phones which are the least harmful mobile phones for human organism.

It is the first time that, Azerbaijan language will be entered the language menu in 2005.

Services centers of MAXON TELECOM functions in 3 districts of Baku city and 5 regions of the republic.

Karat L.T. Company gives 2 years guarantee for Maxon phones.

**KARAT.L.T.**

**Генеральный директор:** Гасымов Эльдениз Тейуб оглы  
**Адрес:** AZ1010, Азербайджан, г.Баку, ул.Теймура Алиева, 122  
**Тел.:** (994 12) 498 27 78  
**Факс:** (994 12) 498 27 79  
**E-mail:** freedomgm@bakililar.az  
**URL:** www.karatlt.com

Компания "Karat L.T." в Азербайджане является официальным дистрибутором известной Корейской компании "MAXON TELECOM".

В телефонах Maxon установлены фото и видео камеры производства США, возможно также подключение в интернет, использование электронной почты, получение и отправление факса.

Максимальная радиация от этого телефона 5%, что подтверждает его безопасность для человеческого организма.

Впервые Азербайджанский язык будет включен в меню телефона в 2005 году.

Центр обслуживания MAXON TELECOM действует в 3 областях города Баку и 5 регионах республики.

Компания Karat L.T. предоставляет 2 года гарантии на свои телефоны.

**maxon**  
telecom

**New Technology Corporation****NTC LLC**

**General Manager:** Elnur Isayev  
**Address:** Ziya Buniyadov Ave 1968  
**Tel:** (+99412) 4651919 (+99412) 4221919  
**Fax:** (+99412) 4656919  
**E-mail:** info@ntc.az

NTC Company specializes on works in the field of designing and construction of an information infrastructure of the companies, including all elements of information system necessary for introduction of Corporate appendices and applied decisions of the Customer.

The basic directions of activity of the company:

- Consulting in the field of creation and developments of Information Systems;
  - Development and management of projects in IT area;
  - The organization of deliveries of the IT equipment;
  - The organization of introduction of technological decisions and training of the personnel of Customers;
  - Creation of systems of complex support, service and support of Information Systems.
- Within the framework of these directions the company specializes on the following decisions:
- Designing and creation of the Structured Cable Systems;
  - Decisions in the field of Systems of Uninterrupted Power supplies;
  - Designing and creation of Local Computer networks;
  - Designing and creation territorially - distributed communication networks;
  - Supply of PC and server equipment;
  - Supply of high-efficiency server platforms;
  - Distribution in the field of decisions on a high-efficiency seal;
  - Decisions on the organization of systems of storage and reserve copying of the information;
  - Service and support IT equipment of Customers;
  - Designing and introduction of decisions in the field of systems of the business - analysis;
  - Introduction of applied bank systems.

Experts of NTC Company have a rich practical experience of successful realization of projects in these areas. NTC company deals with Dell, HP, IBM, CISCO, Senao, APC, 3COM equipment.

**NTC LLC**

**Генеральный директор:** Эльнур Исаев  
**Адрес:** ул. Зийи Буньятова 1968  
**Тел:** (+99412) 4651919 (+99412) 4221919  
**Факс:** (+99412) 4656919  
**E-mail:** info@ntc.az

Компания NTC специализируется на работах в области проектирования и построения информационной инфраструктуры предприятия, включая все элементы информационной системы, необходимые для внедрения корпоративных приложений и прикладных решений заказчика.

Основные направления деятельности компании:

- Консалтинг в области создания и развития информационных систем;
- Разработка и управление проектами в области ИТ;
- Организация поставок оборудования;
- Организация внедрения технологических решений и обучение персонала заказчиков;
- Создание систем комплексной поддержки, сервисного обслуживания и сопровождения информационных систем.

В рамках этих направлений компания специализируется на следующих решениях:

- Проектирование и создание структурированных Кабельных Систем;
- Решения в области Систем Бесперебойного Электропитания;
- Проектирование и создание Локальных Вычислительных сетей;
- Проектирование и создание Территориально-Распределенных сетей связи;
- Поставка серверного оборудования;
- Поставка высокопроизводительных серверных платформ;
- Дистрибуция в области решений по высокопроизводительной печати;
- Решения по организации систем хранения и резервного копирования информации;
- Сервисное обслуживание и сопровождение ИТ Заказчиков;
- Проектирование и внедрение решений в области систем бизнес-анализа;
- Внедрение прикладных банковских систем.

Специалисты компании NTC имеют богатый практический опыт успешной реализации проектов в этих областях. Компания NTC продает и оказывает техническую поддержку оборудования мировых производителей таких как Dell, HP, IBM, CISCO, Senao, APC и 3COM.

# ATRABANK



## ATRABANK

**Chairman of the board:** Elmikhan Nabiyev  
**Address:** the Republic of Azerbaijan, Baku  
 AZ-1022, 77, R. Beybutov Str.  
**Tel.:** (+994 12)495-80-93; 495-78-84.  
**Fax:** (+994 12)498-12-74  
**E-mail:** atrabank@azdata.net

Joint-Stock Bank "Atra" was found as public corporation in 1992 in Baku City.

The license for the fulfillment of bank profile was received on December 25, 1992 under the registration No. 105 on behalf of National Bank of the Republic of Azerbaijan.

Joint stock of "Atra" Bank for 01.12.2004 makes 19,8 bln. manats.

"Atra" bank represents to its customers the full complex of banking serves.

Bank has 8 branches and 5 of them locate in Baku, 1 in Sumgayit, 1 in Ganja and 1 more in Gabala.

In 2005 the meaning of branch net for the bank will be increased. Also bank is going to open 5 new branches.

The bank staff is professional that well introduced with the bank specific and is able to use it to each customer so, enlarging the spectrum and availability of rendered serves.

## ATRABANK

**Председатель Правления:** Эльмихан Набиев  
**Адрес:** Азербайджан, Баку А2-1022, ул. Р.Бейбутова 77  
**Телефон:** (+994 12) 495-80-93, 495-78-84.  
**Факс:** (+994 12) 498-12-74  
**E-mail:** atrabank@azdata.net

Акционерно-Коммерческий Банк «Атра» был основан в форме открытого акционерного общества в 1992 году в городе Баку.

Лицензия на осуществления банковской деятельности была получена со стороны НАЦ банка Азербайджанской Республики 25 декабря 1992 году за регистрационным номером 105.

Совокупный капитал «Атра» банка на 01.12.2004 составляет 19,8 миллиарда манат.

«Атра» банк предоставляет клиентам полный комплекс банковских услуг.

Банк имеет 8 филиалов из которых 5 находятся в городе Баку, 1 в Сумгаите, 1 в Гяндже и еще 1 в Габале.

В 2005 году значение филиальной сети для банка еще более возрастет, банк планирует открыть 5 новых филиала.

В банке работает команда профессионалов, хорошо знающих специфику бизнеса, и умеющих применить ее индивидуально к каждому клиенту, расширяя таким образом спектр и доступность оказываемых услуг.

# Azer-Asia insurance company



## Azer-Asia - Joint Insurance Company

**Chairman of the Board:** Ganbar Subhanverdiev  
**Address:** 13/20 Sheykh Shamil Str.  
**Tel:** (+99412) 492 25 04, 492 92 26, 492 82 74  
**Fax:** (+99412) 497 14 67  
**E-mail:** info@azer-asia.com  
**URL:** www.azer-asia.com

**About company:** Azer-Asia Joint Insurance Company was established by Azersigorta State Insurance Company and Asia Insurance Company in October 1997. The aim of the company is to satisfy customers in all spheres. Therefore Azer-Asia has more than 20.000 customers for today.

Azer-Asia JIC offers the following insurance services:

- Motor insurance
- Cargo insurance
- Property Insurance
- Liability insurance
- Life Insurance
- Marine insurance
- Personal accident insurance, and so on.

## Совместная Страховая Компания «Азер-Азия»

**Председатель правления:** Ганбар Субханвердиев  
**Адрес:** ул. Шейх Шамил 13/20  
**Тел:** (+99412) 492 25 04, 492 92 26, 492 82 74  
**Факс:** (+99412) 497 14 67  
**E-mail:** info@ azer-asia.com  
**URL:** www.azer-asia.com

**О компании:** Совместная Страховая Компания «Азер-Азия» была основана в октябре 1997 года Государственной Страховой Компанией «Азерсыгорта» и Страховой Компанией «Азия». Цель компании во всех отраслях сделать все, чтобы клиенты были довольны. Поэтому на сегодняшний день «Азер-Азия» имеет более 20.000 клиентов.

ССК «Азер-Азия» оказывает следующие услуги:

- Страхование автомобилей;
- Страхование грузов;
- Страхование имущества;
- Страхование ответственности;
- Страхование жизни;
- Морское страхование;
- Индивидуальное страхование от несчастных случаев и т.д.



"Symbol of power and trust"

**Azer-Turk Bank**

Chairman of the Board: Mehmet Sami Acarozmen  
 Country: Azerbaijan  
 Address: 5 str. Islam Sefarli, AZ1005 Baku, Azerbaijan  
 Tel: (+994 12) 497 43 16 (17, 18,19)  
 Fax: (+994 12) 498 37 02  
 Swift: AZRTAZ22  
 Host E-mail: atb@azerturkbank.biz



Being established in 1995, the shareholder structure of Azer Turk Bank (Azerbaijan Turkey Joint Stock Commercial

Bank) are as follows:

- |   |     |
|---|-----|
| 1. T.C. Ziraat Bankasi A.S (Turkey)                   | 46% |
| 2. Azerbaijan Republic Agrar Credit Union(Azerbaijan) | 46% |
| 3. Ziraat Bank International AG (Germany)             | 4%  |
| 4. Turan Commercial Bank(Azerbaijan)                  | 4%  |

**Services Offered By Our Bank:**

- \* Term and current deposit account opening facilities in local or foreign currency
- \* Money transfer facilities worldwide through a wide correspondent Bank network.
- \* Cash exchange operations
- \* Non-cash foreign exchange in internal and external market in all types of currencies performed by customers instructions
- \* Export / import operations
- \* Payment Execution of corporate invoices
- \* Factoring, forfaiting operations
- \* Portfolio management and consulting services.

**Our Loan Facilities (In USD / Manat Currencies)**

- \* Customer Loans (up to 24 months)
- \* Commercial loans
- \* Letters of Guarantees
- \* Letters of Credits

Our bank operates with (via our parent Bank T.C. Ziraat Bankasi A.S)

- 24 Regional Management Centers
- 3 Corporate Branches
- 5 Foreign Branches
- 3 Representative Offices
- 8 Subsidiary Banks (abroad)
- 1.140 Domestic Branches

**Azer-Turk Bank**

**Председатель правления:** Мехмет Сами Аджарозмен  
**Страна:** Азербайджан  
**Адрес:** Азербайджан, г. Баку, AZ1005 ул. Ислама Сафарлы, 5  
**Тел.:** (+994 12) 497 43 16 (17, 18 19)  
**Факс:** (+994 12) 498 37 02  
**Swift:** AZRTAZ22  
 Host **E-mail:** atb@azerturkbank.biz

Azer-Turk Bank был создан в 1995г. Акционерами "Azer-Turk Bank"а (Совместный Акционерно-Коммерческий Азербайджано-Турецкий Банк) являются нижеследующие структуры:

- |  |     |
|--|-----|
| 1. T. C. Ziraat Bank A. S (Турция)                   | 46% |
| 2. Кредитная организация "Аграр Кредит"(Азербайджан) | 46% |
| 3. Ziraat Bank International AG (Германия)           | 4%  |
| 4. Коммерческий Банк Туран(Азербайджан)              | 4%  |

**Банк предоставляет нижеследующие услуги:**

- \* Открытие текущих и депозитных счетов в местной и иностранной валюте
- \* Переводы денежных средств в любую точку мира посредством широкой сети банков- корреспондентов
- \* Наличные операции по обмену валюты
- \* Безналичная конвертация в иностранную валюту на внутреннем и внешнем рынках
- \* Операции по экспорту и импорту
- \* Оплата счетов по коммунальным услугам
- \* Операции по факторингу и форфейтингу
- \* Портфельное управление и консалтинговые услуги

**Кредитование:**

- \* Коммерческие кредиты
- \* Потребительские кредиты физическим лицам (до 24-х месяцев)
- \* Гарантийные письма
- \* Аккредитивы

Посредством одного из учредителей - Ziraat Banka наш банк взаимодействует с:

- 24 региональными центрами
- 3 корпоративными филиалами
- 5 иностранными филиалами
- 3 представительскими офисами
- 8 совместными банками за пределами Турции
- 1.140 внутренними филиалами



**General director:** Elshan Babayev  
**Address:** 89/28 Azadlig ave.,  
 Baku city, Azerbaijan Republic  
**Tel/Fax:** (+99412) 41 28 00, (+99412) 41 69 26  
**E-mail:** nicc@azeri.com  
**URL:** www.be-g.azeri.com

"BE&G" Insurance and Reinsurance Company was established in 1998 in the c. of Nakhichevan and started activity under the name of "Nakhichevan" Insurance Commercial Company. At the same time a branch of "Nakhichevan" ICC was opened in the c. of Baku.

In 2001 the "Nakhichevan" ICC was renamed into the "BE&G" Insurance and Reinsurance Company and the head office was transferred from the c. of Nakhichevan to the c. of Baku.

Branches of "BE&G" Insurance and Reinsurance Company function in the cities of Lankaran, Ganja, Goychay, Tovuz and Sumgayit since 2002 for widening of the Company and development of insurance business.

For the volume of insurance premiums, quality services, due loss compensation our company is one of the ten leading companies of Azerbaijan.

**WIDE SPECTRUM OF INSURANCE**

- \* Fire Insurance
- \* Personal Accident Insurance
- \* Health insurance
- \* Voluntary Motor Third Party Liability Insurance
- \* Compulsory Motor Third Party Liability Insurance
- \* Motor Vehicle Insurance
- \* Assemble insurance
- \* Employer's Liability Insurance
- \* Civil Liability Insurance
- \* Valuables in Transit Insurance
- \* Construction all of risks

**OUR PURPOSE - YOUR TRUST!**

**Генеральный директор:** Эльшан Бабаев  
**Адрес:** Азербайджанская Республика, г.Баку, пр-кт Азадлыг 89/28  
**Тел/Факс** (99412) 41 28 00, (99412) 41 69 26  
**E-mail:** nicc@azeri.com  
**URL:** www.be-g.azeri.com

Страховая и Перестраховочная компания "BE&G" была основана в 1998 году в г. Нахичевань и начала свою деятельность под названием Страховая Коммерческая Компания "Нахичевань". Одновременно в г. Баку был открыт филиал СКК "Нахичевань".

В 2001 году СКК "Нахичевань" была переименована на Страховую и Перестраховочную Компанию "BE&G" и головной офис был переведен из г. Нахичевань в г. Баку.

В целях расширения Компании и развития страхового дела в регионах Азербайджана с 2002 года функционируют филиалы Страховой и Перестраховочной Компании "BE&G" в городах Ленкорань, Гянджа, Гейчай, Товуз и Сумгаит.

По объему собрания страховых премий, оказанию качественных услуг, своевременного возмещение убытков наша компания входит в десятку лидирующих компаний Азербайджана.

**ШИРОКИЙ СПЕКТР СТРАХОВАНИЯ**

- \* Страхование имущества от пожара и др. дополнительных рисков
- \* Страхование от несчастных случаев
- \* Страхование здоровья
- \* Добровольное страхование гражданской ответственности владельцев транспортных средств
- \* Обязательное страхование гражданской ответственности владельцев транспортных средств
- \* Страхование транспортного средства
- \* Страхование монтажных рисков
- \* Страхование ответственности работодателя
- \* Страхование гражданской ответственности перед третьими лицами
- \* Страхование перевозки ценных предметов
- \* Страхование от строительных рисков

**НАША ЦЕЛЬ - ВАШЕ ДОВЕРИЕ!**



#### MBASK Joint-Stock Insurance Company

**Chairman of the Board:** Melikov Jamil Ahmed oglu  
**Address:** 80/9, Hazi Aslanov str., Baku, Azerbaijan  
**Tel.:** (+994 12) 498 91 90, 498 91 93,  
 498 91 97, 498 31 92  
**Fax:** (+994 12) 498 10 62  
**E-mail:** Info@mbask.com  
**URL:** www.mbask.com

**About company:** MBASK is one of the oldest and largest insurance companies in Azerbaijan. Thousands of citizens and companies trust MBASK with the insurance of their lives, property and business.

The international business experience of company is based on reinsurance through well-known brokers such as: Marsh Ltd., Heath Lambert, HSBC Gibbs, AON.

MBASK offer the following insurance products: Property, Comprehensive Motor, Marine & Cargo, Travel, Personal accident, Medical, General liability, and many others.

#### Акционерная Страховая Компания "МБАСК"

**Председатель Правления:** Меликов Джамиль Ахмед оглы  
**Адрес:** г. Баку, ул. Ази Асланова 80/9  
**Тел:** (+994 12) 498 91 90, 498 91 93,  
 498 31 92, 498 91 97  
**Факс:** (+994 12) 498 10 62  
**E-mail:** Info@mbask.com  
**URL:** www.mbask.com

**О компании:** MBASK является одной из первых и крупнейших страховых компаний в Азербайджане. Тысячи граждан и компаний доверили MBASK страхованию своих жизней, имущества и бизнеса. Международный опыт компании базируется на перестраховании через такие всемирно известных компаний: как Marsh Ltd., Heath Lambert, HSBC Gibbs и т. д.

MBASK предлагает следующие виды страховых продуктов: Имущество, Автотранспорт, Грузы, Несчастный случай, Медицинское страхование, страхование Ответственности и много других.



#### WaterMan

**General Manager:** Collin Andrew Stenhouse  
**Country of origin:** Great Britain  
**Address:** 17, Gulbala Aliyev  
 AZ1003 Baku, Azerbaijan  
**Phone:** (+994 12) 448 20 71  
**Mobile:** (+994 50) 225 38 98  
**Fax:** (+994 12) 448 20 72  
**E mail:** office@waterman.baku.az  
**URL:** www.watermanservice co.uk

#### About company:

"WaterMan Services UK Ltd" has been in Azerbaijan since 1998 providing superior drinking Water and Sewage treatment systems to commercial and industrial customers.

Owing to proven experience conforming to Western/EU standards WaterMan has become synonymous with reliability and quality making us the leading company providing the following services:

- Water Treatment Systems
- Sewage Treatment Systems
- Chemical & bacteriological analysis
- HVAC Services
- Labeling services
- Maintenance & Preventive works

#### WaterMan

**Ген.директор:** Коллин Эндрю Стенхауз  
**Страна:** Великобритания  
**Адрес:** ул. Г. Алиева, 17  
 AZ1003 Азербайджан, Баку,  
**Телефон:** (+994 12) 4482071  
**Моб номер:** (+994 50) 225 38 98  
**Факс:** (+994 12) 448 20 72  
**E mail:** office@waterman.baku.az  
**URL:** www.watermanservice co.uk

#### О компании:

"WaterMan Services UK Ltd" начала свою деятельность в Азербайджане с 1998 года. Спектр услуг: очисткой питьевой воды высшего качества и очисткой сточных вод.

Нашими клиентами являются, как и коммерческие, так и промышленные компании. Благодаря доказанному опыту соответствующему западным стандартам компания WaterMan стала синонимичной со словами надежность и качество что делает нас лидирующей компанией предоставляющей следующие услуги нашим клиентам:

- Системы обработки воды
- Системы обработки сточных вод
- Химические и Бактериологические анализы
- Услуги ОВКВ (отопление, вентиляция, кондиционирование воздуха)
- Гравировочные услуги
- Поддерживающие и предохраняющие работы



Marketing the director: Azad Hamidullazade  
 The address: Azerbaijan, Baku, street. F.X.Xoyski 106  
 The phone: (99412) 447 44 84, 464 81 22  
 Fax: (99412) 447 44 84  
 URL: [www.ideal dizayn.az](http://www.ideal dizayn.az)  
 E-mail: [office@ideal dizayn.az](mailto:office@ideal dizayn.az)

#### About the company:

The company "IDEAL DIZAYN" was created in 1999, and is one of the most conducting companies on manufacture of office furniture.

Manufacture of the company is certificated by Agency of Standardization and Metrology of Azerbaijan, and also since August month 2004 on international quality standards ISO - 9001, confirming once again quality of production let out by us.

For the company "IDEAL DIZAYN" the weighed and flexible price policy (politics) is characteristic. At us the system of discounts, a spectrum of free-of-charge services - from departure of the manager office and professional design - projects before assembly, delivery and arrangement of furniture operates.

In the company "IDEAL DIZAYN" you buy that furniture which is necessary for you complete with maximum full service.

Маркетинг директор: Азад Гамидуллазаде  
 Адрес: Азербайджан, г.Баку, ул.Ф.Х.Хойского 106  
 Тел.: (99412) 447 44 84, 464 81 22  
 Факс: (99412) 4474484  
 URL% [www.ideal dizayn.az](http://www.ideal dizayn.az)  
 E-mail% [office@ideal dizayn.az](mailto:office@ideal dizayn.az)

#### О компании:

Компания "IDEAL DIZAYN" была создана в 1999 году, и является одной из самых ведущих компаний по производству офисной мебели.

Производство компаниисертифицировано Агентством Стандартизации и Метрологии Азербайджана, а также с августа месяца 2004 года по международным стандартам качества ISO - 9001, подтверждающим лишний раз качество выпускаемой нами продукции.

Для компании "IDEAL DIZAYN" характерна взвешенная и гибкая ценовая политика. У нас действует система скидок, спектр бесплатных услуг - от выезда менеджера в офис и профессиональных дизайн-проектов до сборки, доставки и расстановки мебели.

В компании "IDEAL DIZAYN" Вы покупаете именно ту мебель, которая нужна Вам в комплекте с максимально полным сервисным обслуживанием.



#### OFFICE SYSTEMS

**General Manager:** Aziz Mamedov  
**Address:** 27, Ataturk ave., Baku, Azerbaijan  
**Tel:** (99412) - 448 44 11  
**Fax:** (+99412) - 448 31 14  
**E-mail:** [os@azeri-arts.com](mailto:os@azeri-arts.com)  
**Web:** [www.os.azeri-arts.com](http://www.os.azeri-arts.com)

OFFICE SYSTEMS is a group of companies, which has worked in the Azerbaijan market since 1991. The company has successfully proven to be a reliable supplier of office furniture and equipment. Service includes product guarantee but also free design, delivery and installation.

OFFICE SYSTEMS have supplied office furniture, equipment and computers to valuable clients such as the: President's Office, Parliament, Ministry of Finance, Ministry of Foreign Affairs, Ministry of Labor, Ministry of Taxation, IAD-SOCAR and the European Union, European Council, OSCE, United Nations, as well as few large Banks and many other private and government organization, both local and foreign.

OFFICE SYSTEMS has stable growth and it's always in first five leading companies, suppliers of the office furniture in Azerbaijan.

#### OFFICE SYSTEMS

**Генеральный Менеджер:** Азиз Мамедов  
**Адрес:** Азербайджан, Баку, пр.Ататюрка, 27  
**Тел:** (99412) - 448 44 11, 462 28 89.  
**Факс:** (+99412) - 448 31 14  
**E-mail:** [os@azeri-arts.com](mailto:os@azeri-arts.com)  
**Web:** [www.os.azeri-arts.com](http://www.os.azeri-arts.com)

OFFICE SYSTEMS это группа компаний, работающих на Азербайджанском рынке с 1991 года и успешно зарекомендовавшая себя, как надежный партнер поставщик офисной мебели и офисного оборудования. На все товары дается гарантия, а сервис включает в себя бесплатный дизайн, доставку, сборку и установку. Дизайнеры помогают заказчикам укомплектовать максимально удобное рабочее место. Только эта компания в Азербайджане предоставляет возможность выбора цвета и обивки для офисных кресел и 3 года гарантии производителя на них.

OFFICE SYSTEMS имела честь оборудовать офисной мебелью и компьютерами Президентский Аппарат, Парламент, МИД, Министерство Труда, Министерство Налогов, Управление ВЭС-ГНКАР, Евросоюз, ООН, ОБСЕ и много других государственных и частных учреждений, местных и иностранных компаний, включая несколько крупных банков.

# arash

## MEDICAL PRODUCTION



**President:** Ehtiram Farzalibeyov  
**Address:** 19, F. Ibragimbekov Str. Baku, Azerbaijan  
**Tel:** (+994 12) 497 42 16, 497 47 03, 436 96 93,  
**Fax:** (+994 12) 497 76 89  
**E-mail:** info@arash.az  
**URL:** www.arash.az

"ARASH" firm was established in 1994 and is one of the leading companies engaging in selling of various kind of medical equipment in Azerbaijan. Developed "ARASH" firm, during its activity created relations with most leading medical device's manufactures of the world and presently

is official dealer of under mentioned companies in Azerbaijan:

Septodont (France), Trophy (France), Riester (Germany), Metrax (Germany), DMG Hamburg (Germany), Noritake (Japan), Bien - Air (Switzerland), Cavex (Holland), Manfredi (Italy), Medison (Korea), Et Medical Devices (Italy), Chirana-Dental (Slovenia), Hospitex (Italy), Pentax (Japan), AGFA (Belgium), Dentsan (Turkey), Hitas (Turkey), Varitex (Turkey), Soyee (Korea), Chung - Song (Korea), Physiomed (Germany), Apoza (Taiwan), Carl Zeiss (Germany), Averon (Russia), and etc.

"ARASH" firm is able to provide the dental units and devices, including materials, used in various fields of dentistry starting from prophylaxis up to implantology.

We also organizes supply of technique and equipment, medical materials for the following fields of medicine:

- Functional diagnostics
- Surgery and reanimation
- Obstetrics and gynecology
- Physiotherapy
- Endomorphism
- Ophthalmology
- Radiology and tomography
- Cosmetology
- Laboratory

**Президент:** Эhtiрам Фарзалибеков  
**Адрес:** Азербайджан, Баку, ул. Ф. Ибрагимбекова, 19  
**Тел:** (+994 12) 497 42 16, 497 47 03, 436 96 93  
**Факс:** (+994 12) 497 76 89  
**E-mail:** info@arash.az  
**URL:** www.arash.az

Фирма "АРАШ" была основана в 1994 г. и является одной из ведущих компаний в Азербайджане, осуществляющих продажу разных видов медицинских оборудований. Фирма "АРАШ" в процессе развития своей деятельности установила контакты с мировыми производителями медицинского оборудования, и в настоящее время является официальным дилером нижеследующих компаний в Азербайджане:

Septodont (Франция), Trophy (Франция), Riester (Германия), Metrax (Германия), DMG Hamburg (Германия), Noritake (Япония), Bien - Air (Швейцария), Cavex (Голландия), Manfredi (Италия), Medison (Корея), Et Medical Devices (Италия), Chirana-Dental (Словения), Hospitex (Италия), Pentax (Япония), AGFA (Бельгия), Dentsan (Турция), Hitas (Турция), Varitex (Турция), Soyee (Корея), Chung ÷ Song (Корея), Physiomed (Германия), Apoza (Тайвань), Carl Zeiss (Германия), Averon (Россия) и т.д.

Фирма "АРАШ" осуществляет продажу стоматологических установок, оборудования и расходных материалов начиная от профилактических работ до имплантологии.

Также фирма предлагает оборудование и материалы, предназначенные для следующих областей медицины:

- Функциональная диагностика
- Операционные и реанимационные
- Акушерство и гинекология
- Физиотерапия
- Эндоскопия
- Офтальмология
- Рентгенология и томография
- Косметология
- Лаборатория



**Caspian Energy**

**Editor-in-Chief:** Natalya Aliyeva  
**Address:** 42, J. Jabbarli str. AZ1009, Azerbaijan, Baku  
**Tel:** (+99412) 447 21 86/87  
**Tel./fax:** (+994 12) 447 22 71  
**E-mail:** caspenergy@azdata.net; argcaspenergy@azdata.net  
**URL:** www.caspenergy.com

CASPIAN ENERGY journal has being published under support of the State Oil Company of Azerbaijan Republic (SOCAR) since may of 1999. From May of 2002 circulation of the CASPIAN ENERGY grew to 10000 copies in Russian and English languages to bring attention of readers across the world to the oil strategy of the Caspian regional states as well as to create conditions for devising a common Caspian program on the environment, economy, policy and energy. Periodicity - 6 issues a year. Geography - 32 countries around the world. The main topics the journal covers are connected with development of energy projects being implemented in the Caspian region. First, these are projects envisaging the energy transportation within the scope of East-West corridor, specificity of development of Caspian oil and gas reserves and so on.

**Caspian Energy**

**Главный редактор:** Наталья Алиева  
**Адрес:** Азербайджан, г. Баку, AZ1009 ул., Дж. Джаббарлы, 42  
**Тел:** (+99412) 447 21 86/87  
**Тел/Факс:** (+994 12) 447 22 71  
**E-mail:** caspenergy@azdata.net; argcaspenergy@azdata.net  
**URL:** www.caspenergy.com

Журнал CASPIAN ENERGY издается с мая 1999 года при поддержке Государственной Нефтяной Компании Азербайджанской Республики (ГНКАР). С мая 2002 тираж журнала CASPIAN ENERGY увеличился до 10 000 экземпляров. Журнал издается на русском и английском языках с целью привлечения внимания читателей к нефтегазовой стратегии стран Каспийского региона, создания условий для разработки общей Каспийской программы по вопросам охраны окружающей среды, экономики, политики и энергетики. Периодичность - 6 номеров в год. География распространения - 32 государства. Основные темы, которые освещает журнал, связаны с реализацией энергетических проектов, осуществляемых в каспийско-черноморском регионе. В основном, транспортировка энергоносителей в рамках энергетического коридора Восток-Запад, специфика разработки нефтяных и газовых ресурсов каспийского региона и т.д.





# READY MIXED CONCRETE

spark  
construction



Azerbaljan, Baku, Isakzade Qesebesi, 40. Rezervuar, Nerlmanov

Tel: +994 12 497 29 37, 498 29 52, Fax: +994 12 466 98 36, Mobile: +994 50 212 34 98, E-Mail: info@sparkbeton.com, URL: www.sparkbeton.com



# Global Oil & Gas Opportunities: China 2005

An Executive Summit

**March 22nd & 23rd, 2005  
China World Hotel, Beijing**



国务院发展研究中心



Hear From Government and Industry Leaders Including

Minister, National Development and Reform Commission of PRC (NDRC)

Secretary of Energy United States Department of Energy (DOE)

Vice President Development Research Center of the State Council of PRC (DRC)

President China National Offshore Oil Corporation (CNOOC)

Minister of Commerce PRC (MOFCOM)

Minister of Industry and Energy Russian Federation

President China National Petroleum Corporation (CNPC)

President Sinochem Corporation (SINOCHEM)

Vice President (Minister) Development Research Center of State Council of PRC (DRC)

President Organization of Petroleum Exporting Countries (OPEC)

President China Petroleum & Chemical Corporation (SINOPEC)

Governor China Development Bank (CDB)

Please return to: Adriana Amorim on Fax +44 (0)20 7878 6896 or e-mail [Adriana@C5-online.com](mailto:Adriana@C5-online.com)

YES! Please reserve \_\_\_\_\_ place(s) for *Global Oil and Gas Opportunities: China 2005* at €1500

YES! Please send further information about this event  Brochure  PDF

Name (Mr/Mrs/Ms/Miss)

Job Title

Company

Nature of Company Business

Address

Post Code

Telephone

Fax

Email

Priority Service Code: 502W05.CEJ

Please remove my details from your fax distribution list

To register call from the UK call +44 20 7878 6888... or fax +44 (0)20 7878 6896 or visit our website at [www.C5-Online.com/china](http://www.C5-Online.com/china)



# OILFIELD SERVICES MARKET IN KAZAKHSTAN

**28th & 29th April 2005  
London**

Please return to: Adriana Amorim on Fax +44 (0)20 7878 6896 or e-mail [Adriana@C5-online.com](mailto:Adriana@C5-online.com)

YES! Please reserve \_\_\_\_\_ place(s) for *Oilfield Services in Kazakhstan* at €1200

YES! Please send further information about this event  Brochure  PDF

Name (Mr/Mrs/Ms/Miss)

Job Title

Company

Nature of Company Business

Address

Post Code

Telephone

Fax

Email

Priority Service Code: 984W05.CEJ

Please remove my details from your fax distribution list

To register from the UK call +44 20 7878 6888... or fax +44 (0)20 7878 6896 or visit our website at [www.C5-Online.com](http://www.C5-Online.com)

HEAR FROM THE EXPERTS:

CERA

BG Group

AGIP KCO

Halliburton Energy Services

KazMunaiGaz

EBRD

PWX Ltd

Herbert Smith

MENR, Kazakhstan

INTSOK

Fluor Ltd

KazInvest

AMEC Oil & Gas

Macleod Dixon ELP

Denton Wilde Sapte


Assistance


# International Exhibitions in Azerbaijan 2005


Sport and Concert Complex named after Heydar Aliyev

**NEW**  
1<sup>st</sup> Azerbaijan International Exhibition  
"CONSUMER ELECTRONICS"  
 10-12 March

11<sup>th</sup> Azerbaijan International Exhibition  
"FOOD INDUSTRY"  
 25-27 May

**NEW**  
1<sup>st</sup> Azerbaijan International Exhibition  
"CHEMICAL INDUSTRY"  
 10-12 March

12<sup>th</sup> Azerbaijan International Exhibition and Conference  
"Oil and Gas, Refining and Petrochemicals"  
 7-10 June

**NEW**  
1<sup>st</sup> Azerbaijan International Exhibition  
"CLEANING AND HYGIENE"  
 10-12 March

 3<sup>rd</sup> Azerbaijan International Exhibition  
"FURNITURE, INTERIORS & DESIGN"  
7-10 September

2<sup>nd</sup> Azerbaijan International Exhibition  
"AUTOSHOW"  
 16-19 March

11<sup>th</sup> Azerbaijan International Exhibition  
"CONSTRUCTION"  
 19-22 October

4<sup>th</sup> Azerbaijan International Fair  
"TRAVEL & TOURISM"  
 7-9 April

11<sup>th</sup> Azerbaijan International Exhibition  
"TELECOMMUNICATIONS & INFORMATION TECHNOLOGIES"  
 26-29 October

Azerbaijan International Exhibition  
"SPORT AND LEISURE"  
 7-9 April

11<sup>th</sup> Azerbaijan International Exhibition  
"HEALTHCARE"  
 2-5 November

4<sup>th</sup> Azerbaijan International Exhibition  
"TRANSPORT & LOGISTICS"  
 20-22 April

3<sup>rd</sup> Azerbaijan International Exhibition  
"Printing, Stationery, Advertising and Media"  
 9-11 November

**NEW**  
2<sup>nd</sup> World Exhibition and Conference  
"Customs and Security of the International Trade"  
 19-21 May

ORGANISERS:  
 Tel.: +994 12 447 47 74  
Fax: +994 12 447 89 98  
E-mail: office@iteca.az  