

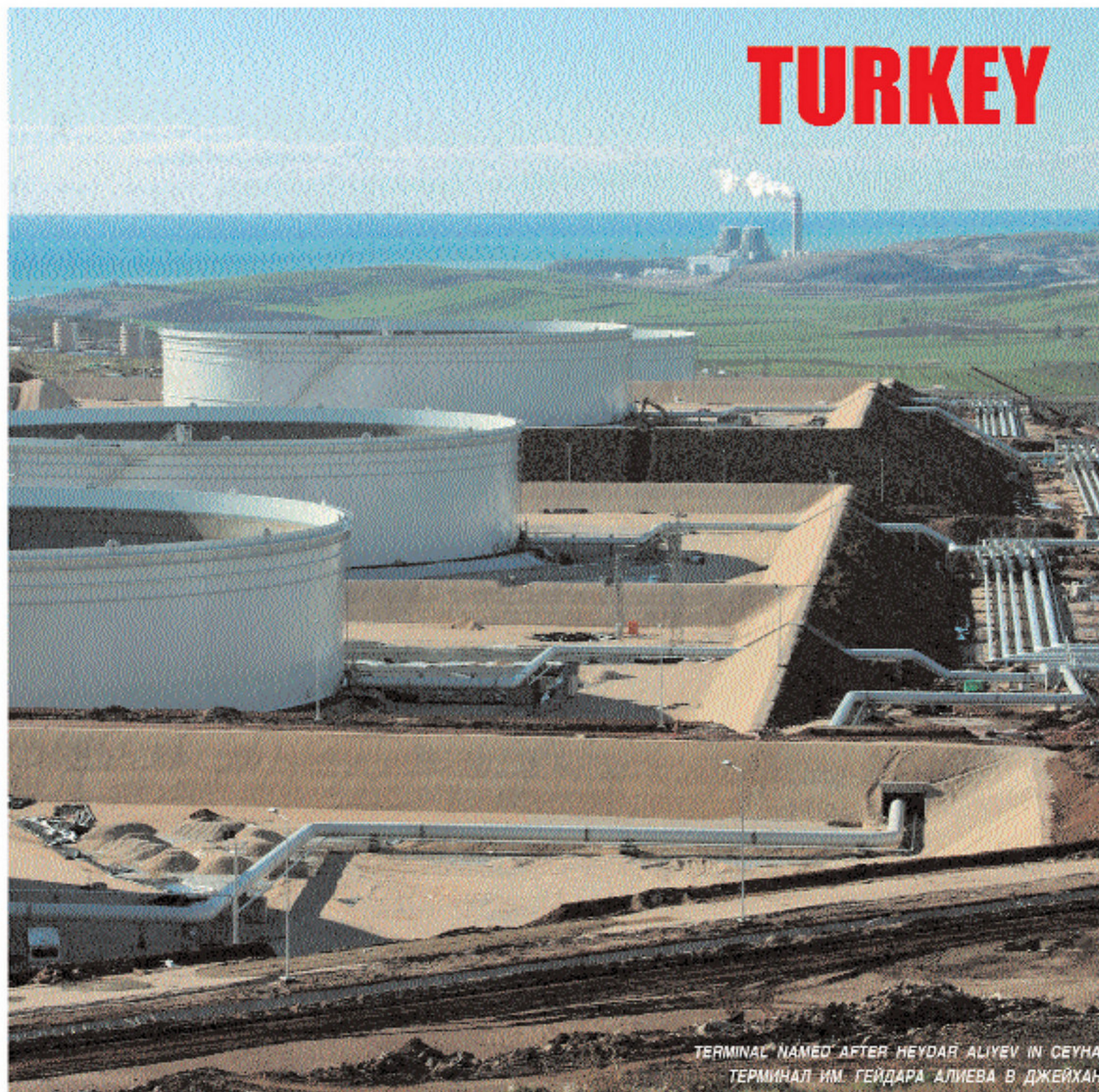
TRANSPORT CORRIDOR BAKU-TBILISI-CEYHAN NAMED AFTER HEYDAR ALIYEV HAS BEEN CONSTRUCTED TO 95%

CASPIAN ENERGY®

INTERNATIONAL ANALYTICAL JOURNAL

FEBRUARY-MARCH 1 (29) 2005

TURKEY



TERMINAL NAMED AFTER HEYDAR ALIYEV IN CEYHAN
ТЕРМИНАЛ ИМ. ГЕЙДАРА АЛИЕВА В ДЖЕЙХАН



ExxonMobil

ExxonMobil Azerbaijan Company LLC (an ExxonMobil subsidiary)

STATOIL



ATRABANK





PALMALI
GROUP OF COMPANIES



Ebulula Caddesi, Maya Siteleri
No. 1 L-Blok, Akatlar
34335 Istanbul, Turkey
Tel: +90 212 350 09 00, Fax: +90 212 350 09 09
E-mail: palmali@palmali.com

First for Africa, the

2005

18th World Petroleum Congress



PetroSA

Host Sponsor

Co-host Sponsors



National Oil Corporation Libya



Nigerian National Oil Corporation



Sonangol, Angola



Sonatrach, Algeria

Gold Sponsors



ChevronTexaco **ExxonMobil**

SASOL
reaching new frontiers



TOTAL

Official Auditor & Business Advisor

PRICEWATERHOUSECOOPERS

Official Publication

PETROLEUM ECONOMIST

Silver Sponsors



PETROBRAS



PIONEER
NATURAL RESOURCES

Official Telecommunications Partner



rentale
for yourself

Bronze Sponsors

FLUOR

FMC Technologies

KBR

HALLIBURTON



Petroleum Agency SA



ziff
ENERGY GROUP

Shaping the Energy Future: Partners In Sustainable Solutions

Johannesburg, 25 -29 September 2005

Tel: +44 207 596 5080/5000 Fax: +44 207 596 5106

Email: info@18wpc.com Website: www.18wpc.com



Xəzər İntegrasiya İcraçar Klubu

CASPIAN INTEGRATION
BUSINESS CLUB



Каспийский Интеграционный Деловой Клуб

www.caspenergy.com

www.cibcgroup.com

FOR THOSE
WHO RULES
MILLIONS...



**OIL & GAS
AZERBAIJAN**
WWW.OIL-GAS.AZ



The largest

**INFORMATION
FIELD**

THE EDITORIAL OFFICE ADDRESS

6-th floor, International Trade Centre,
95, H.Aliyev ave., Az1033, Baku, Azerbaijan
Tel./Fax: (+99412) 447-21-86/87, 447-02-36/38, 447-22-71
E-mail: arg@caspenenergy.com, pr@caspenenergy.com

Your Natural Partner

For more than 30 years the beauty of Norwegian nature has been an inspiration and a challenge for Statoil. Preserving the beauty of Norway's nature while solving huge industrial and technological challenges, has made us a leading European producer and exporter of oil and gas. Since 1992, we have put our Norwegian experience into use in the world class projects of Azerbaijan. As a major upstream partner in Azeri-Chirag-Gunashli, Shah Deniz and Alov we

are one of the biggest foreign investors in Azerbaijan. We are the Operator of the Azerbaijan Gas Supply Company responsible for the gas sales from Shah Deniz to Azerbaijan, Georgia and Turkey, and the Commercial Operator of the South Caucasus Pipeline. Statoil is also a major shareholder in the BTC oil export pipe-line to Turkey. We believe that if you can deal with the nature of Norway, you are a natural partner.





www.caspenergy.com



www.cibcgroup.com

FOR THOSE
WHO RULES
MILLIONS...



The largest

**INFORMATION
FIELD**

THE EDITORIAL OFFICE ADDRESS

6-th floor, International Trade Centre,
95, H.Aliyev ave., Az1033, Baku, Azerbaijan
Tel./Fax: (+99412) 447-21-86/87, 447-02-36/38, 447-22-71
E-mail: arg@caspenenergy.com, pr@caspenenergy.com



7-10 June 2005

Sport and Concert Complex
named after Heydar Aliyev

www.caspianoilgas.az

The 12th International CASPIAN OIL & GAS EXHIBITION AND CONFERENCE INCORPORATING REFINING AND PETROCHEMICALS

Organisers:



Co-organisers:



London (ITE):
Tel.: +44 (0) 20 7596 5233
Fax: +44 (0) 20 7596 5106
E-mail: oilgas@ite-exhibitions.com



Baku (Iteca Caspian):
Tel.: +994 12 447 47 74
Fax: +994 12 447 89 98
E-mail: oilgas@iteca.az



Moscow (ITE):
Tel.: +7 (095) 935 7350
Fax: +7 (095) 935 7351
E-mail: luniova@ite-expo

Official Airlines:



Official Support:



Ministry of Industry and
Energy of Republic
of Azerbaijan



State Oil Company of
Azerbaijan Republic

INTEGRATION TO THE EU'S ECONOMIC ZONE IS URGENT TURKISH DEMAND - PRIME MINISTER OF TURKEY REJEP TAYIB ERDOGAN

Exclusive interview to "CASPIAN ENERGY TURKEY" of Prime Minister of Turkey Mr. Rejep Tayib Erdogan



Mr. Prime Minister which events of 2004 became historical for Turkey? On which direction will be developed Turkish economy in future? Which are major priorities in foreign economy mission of the state of Turkey?

Prime Minister of Turkey, Rejep Tajib Erdogan: Since economic downturn Turkey faced during 1998-2001, GDP growth has picked-up to reach 8%, inflation came down to single digit numbers for the first time in 30 years, export receipts rose, as well as income from tourism. Moreover, Turkey embarked on a courageous structural reform program aiming at adoption of EU norms, as well as at strengthening economic stability. The December 2004 EU decision setting a date for the beginning of accession talks with Turkey is the single most important event of 2004, which not only provided Turkey with a clear perspective for foreign political and economic relations, but also increased confidence in the Turkish economy and the future of structural reforms.

In view of the economic necessities for Turkey's EU accession, a new economic program has been elaborated. This program focuses on reforms in the social security and financial areas as well as in tax policies. A longer term goal is rationalizing the agricultural sector. Even though integration to the EU's economic zone is a primordial

goal, in view of Turkey's increased trade with countries of the former Soviet Union reaching a volume of 17 billion dollars in 2004, and the presence of Turkish entrepreneurs in Russia, the Caucasus and Central Asia, economic and trade relations with this part of the world constitutes one of the main vectors of our foreign economic policy.

What do you think about today's role of Turkey in world geopolitical system of XXI, including the epoch of globalization of economy mutual relations on Eurasia economic sphere in the countries of EU? Which positive and negative tendencies affect to Turkey you can mention and how do they effect to foreign political course of Turkey?

We have to make a rational analysis of the process of globalization and interdependence which are the prevalent themes of our times. In addition to the opportunities that globalization has to offer, it also harbors a dynamic that can lead to new imbalances and inequalities. What is crucial is to be able to pursue policies from which optimal benefit can be reaped from globalization. Those to gain the most from globalization will surely be the open, democratic and free societies governed by the rule of law.

At this time of unprecedented change, negative developments occur side by side with positive ones. Non-conventional and asymmetric threats, particularly terrorism and proliferation of weapons of mass destruction, are menacing human life and civilization. We must therefore try to prevent the adverse ramifications of these threats through cooperation and collaboration.

With this understanding, Turkey perceives international and regional cooperation as a force which, in addition to its economic benefits, creates better understanding between countries and their peoples.

In today's multipolar world, Turkey's geostrategic disposition and historical-cultural ties with her vast surrounding region call for a multi-dimensional, balanced and pro-active foreign policy. Our ties with the European and Euro-Atlantic institutions constitute an

important dimension of Turkish foreign policy. In this context, the EU accession process, the NATO alliance and relations with the US have traditionally been leading items on our foreign policy agenda.

In our multi-faceted foreign policy, the Eurasian dimension also occupies an important place. Creation of new dynamics for regional cooperation, linking Europe and Asia through energy corridors and land routes are the main tenets of our Eurasian vision.

We believe that economic development and cooperation is the foundation stone of a good, solid working relationship. With this understanding, we have spearheaded the formation of the Black Sea Economic Cooperation Organization (BSECO), which can be seen as the first successful attempt to capitalize on the post-Cold War spirit. One can observe the same logic behind another regional body, the Economic Cooperation Organization (ECO), originally founded by Turkey together with Iran and Pakistan, which was expanded at Turkey's initiative to include Azerbaijan, Afghanistan and the Central Asian Republics.

We also feel compelled to encourage positive change in our region, stretching from the Black Sea to the Caucasus and the Middle East. We seek to create an environment that is conducive to cooperation, instead of tension and conflict. To this end a primary objective of our foreign policy is to contribute to the resolution of outstanding disputes in our region. Furthermore, through a peaceful foreign policy which favors cooperation and collaboration, Turkey aims to enhance its positive image and soft power as a nation that makes effective and visible contributions in regional and global affairs.

Turkey's experience proves that integration with the world is possible by bringing values and traditions in harmony with modernity.

What's your estimation of today's level of bilateral relations between Turkey and Azerbaijan, had there already been used all potential of possible coordination both in political and economic spheres?

Turkey's special approach to Azerbaijan can be described as the National leader



Heydar Aliyev said "one nation two countries". This approach finds its sources in two countries' common historical and cultural heritage. This common heritage lays the ground for a high level of cooperation between the two countries.

Turkey was the first country to recognize the independence of Azerbaijan and to develop close partnership relations with this country. We have been a staunch supporter of Azerbaijan in its efforts to overcome the difficulties it faced as a newly independent state.

Our economic cooperation is not at the same level as our political cooperation. Our bilateral commerce regressed in the first years of 2000's. But from 2003, we are in a new trend of improvement. From 2003 to 2004 our imports from Azerbaijan rose by 13,83% and our exports to Azerbaijan rose by 82,70%.

Which projects are deciding in economy mutual relations of two states, and how do you see their perspective in future?

A new promising era in economic and trade relations between Turkey and Azerbaijan has now begun. This era is characterized with more institutionalized economic links involving major Turkish companies investing in Azerbaijan. There are already major investment projects undertaken by Turkish Petroleum, ENKA Construction, Barmek and Tekfen, all important Turkish firms. These investments con-

cern mainly the development of Azerbaijan's energy sector. With major energy production and transport projects coming alive in the near future, the energy sector will be an important component of economic relations between two countries. Some of the other prospective areas of cooperation are automotive industry, construction, tourism and textile.

Mr Prime Minister, do you plan to arrive to Baku with the official visit? Which possible official papers are getting ready for signing between Turkey and Azerbaijan?

The legal framework of our relations is drawn by a number of bilateral agreements signed between the two countries. High-level contacts and reciprocal visits at different levels are being frequently realized. In this connection, I'm also planning to visit Azerbaijan in the nearest future.

What do you think about the uncertainty of the Caspian status? Does this long term geopolitical process effect to the relations' expansion of Turkey with Caspian countries?

Turkey would like to see a solution to this problem pending since 1992. We believe that the economic development of Caspian region countries is to a great extent linked to the exploitation of hydrocarbon reserves in the Caspian Sea and their transportation to the world markets. Yet, lack of a consensus on a legal document which defines the

sovereign rights of five littoral states with respect to the Caspian Sea might hinder the economic potential of the region. At least, it doesn't seem to be an incentive for foreign investments particularly in the promising energy sector. Turkey, therefore, encourages the littoral states to find a solution in the interest of all parties, as soon as possible.

There is appeared the mutual relations between Turkey and Russia in last times, which political and economy projects are major for expansion of relations? We would like to know about their future perspectives.

During the past decade, our bilateral relations with the Russian Federation have developed considerably. Mutual high level visits and dialogue have intensified. President Putin's visit to Turkey in December last year was very successful. Turkey and Russia signed the Joint Declaration on the Intensification of Friendship and Multidimensional Partnership which calls for deepening multifaceted cooperation. President Putin's visit was followed by my working visit to Russia. These visits have given a new impetus to our relations. I am planning to go to Moscow again in May to attend the 60th Anniversary of the Victory Day Commemorations of the Second World War.

Turkey considers Russia an important neighbour as well as an influential global and regional actor. We believe that Turkish-Russian cooperation will contribute to peace, stability and welfare of the whole Eurasian



region. Russia ranks as the 2nd major exporter to Turkey and as the 7th most important destination for Turkish goods. Furthermore, Turkey's investments in Russia have reached non-negligible levels, our contractors are major players in Russia's growing construction sector and 1.7 million Russian tourists visited Turkey last year alone. These factors bring Russia forward as one of the main economic partners of Turkey.

An important item on the agenda of high-level visits between the two countries in 2004 was the prospect of joint projects in Eurasian region. Among many fields of potential cooperation, transit energy is one of the most prominent areas for joint projects.

Mr. Prime Minister, today Turkey is a large transit junction of hydrocarbon raw materials in the countries of Europe, which projects are acceptable to Turkey in the field of export, namely of gas from Turkey to the countries of EU?

The Green Paper titled "Towards a European Strategy for the Security of Energy Supply" and published on November 2000 by the EU Commission put emphasis on uninterrupted flow of gas through secured and diversified external energy supplies. This Paper created new opportunities for Turkey.

The role of Turkey as an energy corridor has been recognized by the EU Commission which decided to consider the Turkey-Greece and Greece-Italy natural gas interconnections within the framework of the "Caspian Sea countries-Middle East-European Union" natu-

ral gas priority project. The realization of this project will become a crucial component of the broader project, namely, the South-European Gas Ring, that will allow the linkage of various gas sources in the Caspian Basin and the other international sources with the European region and the Balkan area, via Turkey and Greece. The pipeline is envisaged to be operational in 2006.

Another project regarding the linkage of various gas sources in the Caspian Basin and the Middle East with the Balkans, Central and Western European markets is Nabucco. This pipeline will become the second outlet for European gas imports via Turkey. For this purpose, BOTAS has signed a Protocol with Bulgargaz of Bulgaria, Transgaz of Romania, MOL of Hungary and OMV of Austria. The pipeline is expected to be operational by 2010.

The realization of these two projects will contribute to EU's energy supply security by creating another supply route called the "fourth artery" through Turkey in addition to the already existing three major supply arteries.

Will Turkey be insisting on restriction of heavy cargoes' movement through the Bosphorus and Dardanel Straits in future? Is it possible to mention ecology situation as critics?

Turkey plays an important role in terms of global energy security. The Turkish Straits connect the world's oil markets with the major energy supply resources. Approximately 3,7 % of the total amount of world's daily

oil consumption is transported through the Turkish Straits. Tanker traffic and oil transportation through the Turkish Straits have dramatically increased over the last decade. In 1996, 60 million tons of oil and oil products were transported through the Straits whereas this figure reached 143,5 million tons in 2004. Given the heavy tanker traffic as well as the physical characteristics and peculiarities of the Turkish Straits, a maritime disaster caused by a tanker carrying hazardous cargo seems inevitable and is expected to occur sooner or later.

A maritime collision and a consequent explosion may lead to the loss of thousands of lives and cause irreversible damage to the marine environment and cultural property. It is clear that the Turkish Straits are not a viable and acceptable route for transportation of hydrocarbon sources to energy consuming markets.

The solution lies at the use of alternative oil export options that by-passing the Turkish Straits. Our preference is a route which is economically viable and environmentally sustainable. Any decision in this regard should be based on economic and environmental considerations.

How does unstable price in oil world market effect to economy of Turkey?

The share of oil in Turkey's 2003 primary energy consumption is 28%. By 2020, the oil consumption is expected to increase around 50%. As a developing country, Turkey's economy is deeply affected by rippling oil prices.

ИНТЕГРАЦИЯ В ЭКОНОМИЧЕСКУЮ ЗОНУ ЕС - НАСУЩНАЯ ПОТРЕБНОСТЬ ТУРЦИИ - ПРЕМЬЕР МИНИСТР ТУРЦИИ РЕДЖЕП ТАЙИБ ЭРДОГАН

Эксклюзивное интервью "CASPIAN ENERGY TURKEY" премьер-министра Турции г-на Реджепа Тайиба Эрдогана

CASPIAN ENERGY: Г-н Премьер-Министр, какие события 2004 года стали историческими для Турции, в каком направлении будет развиваться далее экономика Турции, каковы основные приоритеты во внешнеэкономической деятельности Турецкого государства?

Премьер-министр Турции Реджеп Тайиб Эрдоган: Несмотря на общий экономический спад, в течение 1998-2001 гг. Турция в прошлом году столкнулась с ростом Внутреннего Валового Продукта, который достиг 8%, впервые за 30 лет снизилась инфляция, повысились доходы от экспорта и туризма. Кроме того, с целью интеграции в экономику ЕС, Турция приняла реформу по реструктуризации, что также позволит стабилизировать экономику. Главным событием 2004 года стало декабрьское решение ЕС, предполагающее расширение политических и экономических взаимоотношений Турции с западными странами.

Новая экономическая программа Турции предполагает проведение реформ в сфере кредитно-финансовой системы, социального обеспечения, налоговой политики.

Основная наша экономическая задача сегодня - рационализация сельского хозяйства.

Интеграция в экономическую зону ЕС является насущной потребностью Турции. Рост торгового оборота со странами бывшего Советского Союза составляет порядка 17 миллиардов долларов за 2004 год. Учитывая активность турецких предпринимателей в России, на Кавказе и странах Центральной Азии, экономические и торговые отношения с указанной частью мира представляют собой один из главных векторов нашей внешнеэкономической деятельности.

Какой Вы видите сегодняшнюю роль Турции в мировой геополитической системе XXI века, эпохе глобализации экономических взаимоотношений на евразийском экономическом пространстве, в странах ЕС? Какие позитивные и негативные тенденции, затрагивающие интересы Турции, Вы могли бы



отметить особо, как они влияют на внешнеполитический курс Турции?

Мы должны сегодня провести рациональный анализ процесса глобализации и взаимозависимости экономических систем, эти темы наиболее распространены сегодня. В дополнение к положительным результатам, которые предусматривает глобализация, она с другой стороны утаивает ту динамику, которая может привести к новым несоответствиям и неравенствам. Для того, чтобы получить больше результатов от глобализации будут, конечно же, открыты новые демократические и свободные институты, управляемые в соответствии с законом.

Необычные и асимметричные угрозы, в особенности такие факторы как терроризм и быстрое распространение оружия массового уничтожения являются угрозой не только для человеческой жизни, но и для всей цивилизации. Поэтому, мы должны предотвратить неблагоприятное распространение этих угроз путем сотрудничества и совместной работы.

Так Турция воспринимает международ-

ное и региональное сотрудничество, которое как сила в дополнение к экономическим выгодам создаст лучший климат взаимопонимания между странами и народами. В сегодняшнем многополюсном мире, геостратегическое положение Турции и исторически ее культурные связи с обширными регионами предусматривают многомерные, сбалансированные и активные внешнеполитические действия.

Наши отношения с Европейскими и Евро-Атлантическими институтами являются очень важными для Турции. В этом контексте процесс вступления в ЕС, установленные отношения с НАТО и Соединенными Штатами Америки традиционно являлись ведущими пунктами на повестке дня нашей внешней политики.

В нашей многогранной внешней политике важное место занимает Евразия. Создание новой динамики регионального сотрудничества, связывая Европу и Азию путем энергетических коридоров и наземных маршрутов - главный принцип нашего представления о Евразии.

Мы полагаем, что экономическое раз-

вители стран и сотрудничество является хорошей основой для стабильных деловых отношений. Учитывая все это, мы создали Экономическую Организацию Сотрудничества в регионе Черного моря (ЭОСЧ), которая может стать первой успешной попыткой капитализации деловых отношений вместо холодной войны. Можно наблюдать такую же ситуацию касательно другого регионального органа - Экономической Организации Сотрудничества (ЭОС), первоначально созданной Турцией с Ираном и Пакистаном, которая затем была расширена по инициативе Турции включением в нее Азербайджана, Афганистана и Центрально - Азиатских Республик.

Мы также поддерживаем положительные изменения в нашем регионе, который простирается от Черного моря до Кавказа и Ближнего Востока. Мы стремимся создать ту окружающую среду, которая способствовала бы сотрудничеству, а не была бы причиной появления напряженности и конфликта. Первичная цель нашей внешней политики состоит в том, чтобы внести весомый вклад в решение нерешенных проблем в нашем регионе.

Кроме того, путем дипломатии, которая поощряет сотрудничество и совместные усилия, Турция стремится усилить свой положительный образ и влияние как нация, которая вносит свой вклад в эффективность региональных связей и глобализации. Опыт Турции показывает возможность мировой интеграции ценностей и традиций.

Какова ваша оценка сегодняшнего уровня двусторонних отношений между Турцией и Азербайджаном, использован ли весь потенциал возможного взаимодействия, как в политической, так и экономической сферах?

Турция имеет особые отношения с Азербайджаном, которые могут быть описаны словами Общенационального Лидера Азербайджана Гейдара Алиева - "одна нация две страны". Эти отношения основаны на историческом и культурном наследии двух стран, что закладывает фундамент высокого уровня сотрудничества.

Турция была первой страной, которая признала независимость Азербайджана и начала развивать близкие дружеские отношения. Мы были верными сторонниками Азербайджана в преодолении трудностей, с которыми он столкнулся прежде, чем стать независимым государством.

Но наше экономическое сотрудничество находится не на том высоком уровне, как политическое взаимодействие. Торговля между нашими странами начала регрессировать в 2000 году. Но с 2003 года, мы обнаружили новую тенденцию

усовершенствования отношений. С 2003 до 2004 гг. импорт в Турцию из Азербайджана вырос на 13,83 %, а экспорт в Азербайджан - на 82,70 %.

Какие проекты являются определяющими в экономическом взаимодействии двух государств и какова их дальнейшая перспектива?

Таким образом, новая многообещающая эра в экономических и торговых отношениях между Турцией и Азербайджаном началась. Этот этап характеризуется более институциональными экономическими связями, привлекающими крупные турецкие компании. Действуют инвестиционные проекты компаний ТРАО, ENKA Construction, Barmek, Tekfen и т.д. Эти инвестиции касаются главным образом развития энергетического сектора Азербайджана. Учитывая в ближайшем будущем рост объема производства энергоресурсов и запуск проектов транспортировки, энергетический сектор будет играть важную роль в экономических отношениях двух стран. Другие предполагаемые области сотрудничества - автомобильная промышленность, строительство, туризм и текстиль.

Г-н премьер-министр, планируете ли Вы посетить Баку с официальным визитом, какие возможные официальные документы готовятся для подписания между Турцией и Азербайджаном?

В рамках наших официальных отношений между двумя странами, было подписано большое количество двусторонних соглашений. Двусторонние связи на высшем уровне активны, также как и взаимные визиты на различных уровнях. В этой связи, я планирую в ближайшем будущем посетить с официальным визитом Азербайджан.

Как вы относитесь к вопросу неопределенности статуса Каспия, влияет ли этот долговременный геополитический процесс на расширение отношений Турции с прикаспийскими странами?

Знаете, Турция заинтересована в скорейшем решении этой проблемы, которая появилась с начала 1992 года. Мы полагаем, что экономическое развитие Прикаспийских стран связано с эксплуатацией запасов углеводородных ресурсов в Каспийском море и их транспортировкой на мировые рынки.

Все же, пока отсутствие юридического документа, определяющего суверенные права пяти прибрежных государств на Каспии, создает препятствия росту экономического потенциала региона. По крайней мере, по моему мнению, этот фактор влияет на объем вложенных иност-

ранных инвестиций особенно в многообещающий энергетический сектор.

За последнее время наметилось видимое сближение в отношениях Турции и России, какие политические предпосылки и экономические проекты являются основополагающими для расширения отношений? Каковы их дальнейшие перспективы?

В течение прошлого десятилетия, наши двусторонние отношения с Российской Федерацией развивались. Участились взаимные визиты на высшем уровне и проведение диалогов. Следует отметить успешный визит Президента РФ Владимира Путина в Турцию в декабре прошлого года. По итогам встреч между Турцией и Россией была подписана Декларация об Укреплении Дружбы и Разностороннего Сотрудничества, которое предусматривает углубление сотрудничества. После визита в Турцию Президента Путина последовал мой официальный визит в Россию. Эти визиты придали новый стимул нашим отношениям. Я планирую еще раз посетить Москву в мае этого года и участвовать в 60-м Юбилее Празднования Победы на Второй Мировой войне.

Турция считает Россию важным соседом, а также влиятельным глобальным и региональным партнером. Мы полагаем, что турецко - российское сотрудничество принесет мир, стабильность и благополучие в Евразийский регион.

Российский экспорт занимает второе важное место в турецкой экономике. Однако турецкие инвестиции в России незначительны, но наши строительные подрядчики - главные игроки на российском строительном рынке, кроме того в прошлом году Турцию посетило 1.7 миллионов туристов из России. Эти факторы подтверждают то, что Россия является одним из главных экономических партнеров Турции.

Следует отметить, что в 2004 году в повестку дня визита на высоком уровне были включены вопросы перспективы развития новых проектов двустороннего сотрудничества в евразийском регионе. Среди многих отраслей потенциального сотрудничества, транзит энергоресурсов является одной из наиболее важных составляющих совместных проектов.

Г-н Премьер-министр, Турция сегодня является крупным транзитным узлом углеводородного сырья в страны Европы, какие проекты экспорта, в основном газа из Турции в страны ЕС наиболее приоритетны для Турции?

В документе, обозначенном как Green Paper (Зеленая карта) "По отношению к Европейской Стратегии Безопасности



Энергетических Поставок», изданном в ноябре 2000 года Комиссией ЕС, речь идет о непрерывных поставках газа по безопасным и многовекторным маршрутам. Этот документ предоставил Турции новые возможности. Роль Турции в качестве энергетического коридора была признана Комиссией ЕС, которая рассматривает экспорт природного газа по направлению Турция - Греция и Греция - Италия в рамках коридора «Прикаспийские страны - Средний Восток - Ближний Восток - Европейский Союз». Осуществление этого проекта станет очень важным фактором для реализации проекта Южно - Европейское Газовое Кольцо, которое посредством Турции и Греции позволит создать взаимодействие между различными газовыми источниками в бассейне Каспия и потребителями Европейского и Балканского регионов. Сдача в эксплуатацию этого трубопровода запланирована на 2006 год.

Другой проект - Набуко, посредством которого будет создана международная сеть объединяющая источники газа Каспийского Бассейна и Ближнего Востока с Балканскими, Центральными и Западно-европейскими рынками. Этот трубопровод станет вторым, который будет сдан в эксплуатацию и предназначен для импорта газа в Европу через Турцию. С этой целью Botas подписал Протокол с компа-

ниями «Bulgargaz» (Болгария), «Transgaz» (Румынии), MOL (Венгрии) и OMV (Австрии). Как планируется трубопровод будет сдан в эксплуатацию в 2010 году. Реализация этих двух проектов внесет большой вклад в безопасность энергетических поставок в ЕС, создавая альтернативный маршрут поставки, именуемый «четвертая ветвь» через Турцию в дополнение к уже существующим трем главным ветвям поставок.

Будет ли Турция и далее настаивать на ограничениях пропускного режима большегрузов через проливы Босфор и Дарданеллы? Можно ли экологическую ситуацию назвать критической?

Турция играет важную роль в глобальной энергетической безопасности. турецкие проливы соединяют всемирные нефтяные рынки с главными источниками энергетических поставок. Приблизительно 3,7% от общей суммы всемирного ежедневного потребления нефти транспортируется через турецкие проливы. В течение последнего десятилетия перевозка танкеров и нефтяные перевозки через проливы участились и увеличились в объеме. В 1996 году 60 миллионов тонн нефти и нефтепродуктов транспортировались через Проливы, а в 2004 году этот показатель достиг 143,5 миллионов тонн. Учитывая затрудненное передвижение

танкеров через турецкие проливы неизбежно то, что рано или поздно произойдет морское бедствие, вызванное аварией танкеров перевозящих опасный груз. Несчастный случай в море приведет к потере тысячей жизней и нанесет очень большой ущерб морской окружающей среде. Ясно, что турецкие проливы - не жизнеспособный и не приемлемый маршрут для транспортировки энергоресурсов на энергетические рынки.

Решение вопроса здесь - в появлении альтернативного маршрута для экспорта нефти, при этом не возникнет необходимость транспортировать нефть через турецкие проливы. Мы предпочитаем такой маршрут, который был бы экономически приемлемым и безопасным для окружающей среды. Любое решение в этом отношении должно рассматриваться с точки зрения экономики и окружающей среды.

Как отражается на экономике Турции нестабильность цен на мировом нефтяном рынке?

Доля первичного потребления нефти Турцией в 2003 году составила 28%. К 2020 году потребление нефти увеличится порядка на 50%. Как на развивающуюся страну, на экономику Турции сильное воздействие оказывают колебания цен на нефть.

Благодарю Вас за интервью

TURKEY'S ACCESSION WILL PROPEL THE EU TO THE FOREFRONT OF GLOBAL GEOPOLITICS, STRATEGIC AND POLICY

Exclusive interview of the Minister of Foreign Affairs of Turkey Mr. Abdullah Gul



Caspian Energy: Mr. Minister, what is your estimation of today's level of the mutual relations between Turkey and Azerbaijan?

Mr. Abdullah Gul: Turkey and Azerbaijan are two countries which share a common historical and cultural heritage. This common heritage lays the ground for a high level of cooperation between the two countries.

Turkey was the first country to recognize the independence of Azerbaijan and to develop close partnership relations with this country. We have been a staunch supporter of Azerbaijan in her efforts to overcome the difficulties it faced as a newly independent state.

Today, our relations continue to develop on the basis of mutual respect and mutual benefit. We are neighbours on a difficult geography and we share common goals and aspirations for the future. We want our people to live in a secure, stable and prosperous environment where peace and co-operation reign and where conflicts no longer exist. These common and justified aspirations bring us even closer together.

Which agreements and contracts are basic in mutual relations of two countries, and what is the perspective of relations' further development?

Turkish-Azerbaijani relations continue to develop not only in the political field but in

all spheres such as economy, trade, culture, education, military, agriculture, health, sports, science and tourism.

The legal framework of these relations is drawn by a number of bilateral agreements signed between the two countries. High-level contacts and reciprocal visits at different levels are being frequently realized.

Apart from the legal instruments laying the ground for co-operation, the Presidents of Turkey and Azerbaijan signed during Mr. Aliyev's visit to Turkey last year a Political Declaration which testifies the wide scope of relations between the two countries and which also clearly underlines the political will to further promote bilateral and regional co-operation. We attach particular importance to this Declaration.

What's perspective by integration of Turkey in EU's geopolitical sphere? Which tendencies you can mention?

The decision of the EU Heads of State and Governments to start accession negotiations with Turkey in the recent European Council meeting that was held in Brussels on the 12th of December was significant. We cannot underestimate this development.

We believe that Turkey's membership will be an asset and an advantage for the EU especially in terms of foreign, defense and security policy due to our strategic geography.

In fact, one should look at Turkey's goal of integration with Europe through a perspective of identical strategic interest.

Once we become a member of the EU, we will contribute to the Union not only with our own potential, but together with the strategic geography that we occupy. The EU will have further strategic depth and be a more active and influential global power. We will be mediators for the EU's efforts in providing a contribution beyond the Eastern Mediterranean, to securing peace, stability, security and welfare in Middle East, Caucasus and Central Asian regions. Turkey's membership to the EU will allow universally accepted Western values to be spread more easily in these regions. In fact,

Turkey's accession will propel the EU to the forefront of global geopolitics and endow it with a genuine strategic concept and policy.

Turkey's membership in the European Union will demonstrate to the world that Islam and modernity can co-exist. It will also clearly exhibit that Christians and Muslims can live under the roof of the EU, on the basis of common values and interests. Consequently, it will positively influence the way in which the Christian and Muslim worlds identify with each other and strengthen the ground for dialogue and cooperation. It will also culminate the process of defining the EU's own identity which will then be a true "unity in diversity".

Moreover, access of the EU to markets in our geography will be facilitated with the completion of the Baku-Tbilisi-Ceyhan pipeline and the secure transportation of petroleum and the natural gas of Caucasus and Central Asia to Western markets will be ensured. Thus, in terms of energy supply diversification our membership will be good news for the EU.

Policy or economy is major in co-operation with Caspian countries?

Caspian region has a growing strategic, political and economic significance. Energy projects transporting the Caspian Basin hydrocarbons to western markets will soon enhance the significance of the countries of the region.

Our policy towards these countries should be seen as part of our overall foreign policy of promoting an atmosphere of peace, co-operation and prosperity around Turkey.

We understand that there still exist differences between the countries of the Caspian Basin which hinder a wide ranging co-operation. We believe that ways and means should be sought to overcome these differences and to create an environment conducive to good-neighbourly relations. We think that the region can assume a growing political role in line with its increasing economic and strategic importance

Thanks for your interview

SAFETY CONSTRUCTION

Azfen JV was registered in January 1996 and formed by State Oil Company of the Republic of Azerbaijan (60% of the statutory fund) and TEKFEN Tesisat & Insaat AS of Turkey (40% of the statutory fund). Despite the short time lapse, today when upturn in the national economy is observed, AZFEN JV plays an important role in the development of market relations and execution of large-scale projects in Azerbaijan. Since the date of establishment, AZFEN JV started implementation of significant projects successfully competing with strong foreign companies. Over the period of its activity, AZFEN JV has participated in many tender procedures and won over 60 contracts.

Competence of employees and compliance with HSE requirements during execution of works have always been the basis of timely and successful completion of projects. HSE has always been a priority for AZFEN JV, which is working to international standards. On January 1999, for a third time, AZFEN JV was awarded for 3 million man/hours without LTIs.

In a number of projects being presently carried out AZFEN JV participates in Alliance with TEKFEN Tesisat & Insaat of Turkey. AZFEN-TEKFEN Alliance was awarded by AIOC for their achievement of 13 million man/hours without LTI within Sangachal Terminal Expansion Project in 2004. This award reflects continuous efforts of the company in HSE issues, Improvement of HSE principles is an ongoing objective for the company and this achievement helps to improve the HSE standards. This figure was brought to 17 mln man/ hours by the end of 2004. And this is another impressive achievement obtained during construction. This shows that safety principles are complied with from management level to work group level with equal selflessness regardless of work being executed. The principle of "0 resistance" to hazardous works is implemented. No safety issue is compromised.

Within Early Crude Oil Project, in alliance with TEKFEN, AZFEN JV was awarded the following contracts:

- Mechanical, Electrical & Instrumentation works at Sangachal Terminal
- Fabrication and Erection of Crude Oil Storage Tanks at Sangachal Terminal
- Baku-Supsa Oil Export Pipeline -- Azerbaijan Section
- Construction of Pumping & Pressure Reduction Stations for Baku-Supsa Oil Export Pipeline - Georgian Section
- Instrumentation Works at Supsa Terminal
- Construction of Water Injection Module for Chirag-1 Platform
- Fabrication, Construction & Installation works for facilities within Early Crude Project (Technical Service Contract)

Currently, in alliance with TEKFEN, AZFEN JV is carrying out works for the Sangachal Terminal Expansion Project within FFD/ACG Phase 1 for storage and further export of oil. Having successfully completed Preliminary Civil Works of the awarded contract, AZFEN-TEKFEN started execution of Main Civil Works at Sangachal Terminal Expansion Project. Phase 1 of this project was completed at the third quarter of 2004, currently Phase 2 is being executed. 85% of the whole project, including Phase 1 & 2, was completed by the end of 2004. In general Scope of Work includes fabrication, construction and installation. Also, project scope of work includes construction of BTC Pump Station (PSA1).

At present, pre-commissioning and commissioning phases are being implemented at PSA1, Focus is on installation of Integrated Control & Safety System, telecommunications and commissioning. PSA1 related works have been executed by 98%. Meanwhile, 60% of works related to commissioning certification has already been completed.

In 2002, AZFEN JV, in consortium (ATA) with TEKFEN (Turkey) and AMEC (UK), was awarded C&WP Topsides Fabrication Project

within FFD/ACG Phase 1. Works started on September 18, 2002. Completion of the project is scheduled for the 3-rd quarter of 2005.

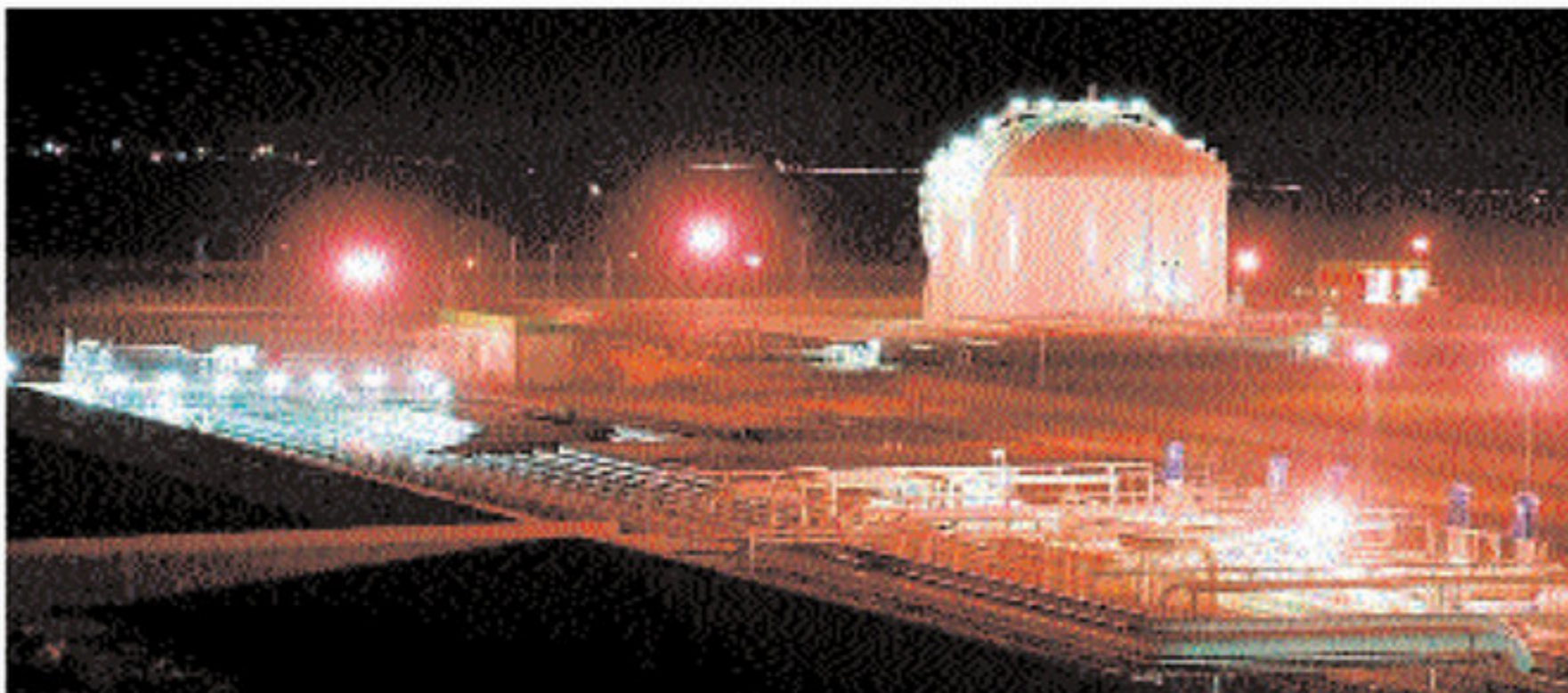
Besides, in 2004 AZFEN JV together with TEKFEN/Turkey and AMEC/England (ATA Consortium) won the PCWU Platform Topsides Fabrication Project to be installed in Guneshli Field within the Phase 3 of ACG Full Field Development Project. The Project was sanctioned on the 20th of September 2004 and will be completed for the 3-rd quarter of 2007.

One of the successful projects of 2004 is Onshore Shah Deniz Gas Terminal Construction

Project. The Project is carried out by AZFEN JV together with TEKFEN Tesisat & Insaat Company of Turkey. This Project comprises Construction, Installation, Testing, Pre-commissioning and Commissioning works. The gas produced in the Caspian Sea Shah Deniz gas field will be transported to this Terminal through underwater pipelines and then the Azeri gas will be exported to international markets through export pipeline.

Internationally experienced foreign companies have been involved in the projects being carried out by AZFEN BM. Almost all of the AZFEN JM employees are of Azeri nationality. Thanks to the AZFEN JV workforce, number of local employees and specialists is always high in the projects performed by the company. At present, 75% of general project personnel is local employees. More than 3500 local employees participated in the projects carried out by AZFEN JV in 2004. Furthermore, a number of local subcontractors were involved in the projects which, in its turn, means new work places for the local workforce.

AZFEN JV was awarded a "Company Of The Year" Prize for Construction Works in the field of Fuel-Energy Complex instituted by "Consulting & Business" Magazine for the results of the projects carried out during the year.



TURKEY IS AN IMPORTANT ENERGY PARTNER FOR CASPIAN

Exclusive interview of the State Minister of Turkey for foreign commerce Mr. Gulshat Tuzmen

Caspian Energy: Mr. Minister could you please explain of today's main priorities of foreign economy course of Turkey, which countries' relations are major to Turkey?

Gulshat Tuzmen: - During the last decade, Turkey has diversified its exports not only in products but also in terms of markets. Turkey's main trading partners during the last decade have been the EU countries. Turkey's exports to the central and eastern European countries and the CIS countries have also been increasing steadily.

In 2004, Turkey's exports reached a record-high level of 63.01 billion USD with an increase of 40,4% while our imports increased by 55,4% compared to the previous year reaching 97.34 billion USD (SIS Figures).

It is worthy to note that bilateral trade relations with EU countries have always been of utmost importance for Turkey. While the trade volume between Turkey and EU countries realized as 79.8 billion USD in 2004, our exports to EU countries have reached to 34.4 billion USD and the imports of Turkey from these countries were realized as 45.4 billion USD.

At this point, it should be pointed out that Germany, as being one of the EU countries, ranks the first place in Turkey's foreign trade. The volume of trade between Turkey and Germany has displayed an increasing trend during the last decade and reached its highest level in 2004 with a value of 21.3 billion USD. In 2004, Turkey's exports to Germany were 8.4 billion USD, reflecting an increase of 17% as compared to the previous year, while our imports from Germany were 12.5 billion USD showing an annual increase of 32%.

The U.S. has always been one of the major trading partners of Turkey ranking the third in our exports and the fifth in imports. Bilateral trade volume increased more than 30% in 2004. But the figures from US side indicate that Turkey is not an important trade partner for US: However Turkey's share of the US foreign trade is less than 0,5 %. Turkey's exports to the U.S were 3.75 billion USD and our imports from the US were about 3.5 billion USD in the year of 2003. Turkey's exports to the U.S reached to 4.8 billion and our imports from the U.S. were about 4.7 billion level in 2004. According to these figures Turkey's exports to the USA increased to 28% and

imports from the USA increased 34%. Nevertheless the trade figures have been below the real potentialities of both economies and there is a wide room to utilize the economic potentials of both countries.

In addition to the traditional markets, Turkey's aim is to focus on improving the trade relations with the neighboring and surrounding countries. In line with this objective, the "Trade Development Strategy with Neighboring and Surrounding Countries" was initiated in 2000.

This strategy involves Azerbaijan, Bulgaria, Georgia, Greece, Iran, Iraq, Romania, the Russian Federation, Syria and Ukraine as the neighboring countries, and Moldova, Albania, Algeria, Egypt, Hungary, Israel, Jordan, Kazakhstan, Kyrgyz Republic, Lebanon, Macedonia, Saudi Arabia, Tajikistan, Turkmenistan and Uzbekistan as the surrounding countries. In 2003, Hungary, Slovenia, Croatia, Bosnia-Herzegovina, Morocco, Algeria, Tunisia, Yugoslavia, Sudan, Eritrea, Ethiopia, Djibouti, Somali, Lebanon, Kuwait, Bahrain, Qatar, U.A.E, Oman, Yemen, Afghanistan, Pakistan and Belarus were added to this strategy.

Thanks to this strategy, the share of these countries in Turkey's total trade volume increased from 7% to 21% within three years. Our main aim is to raise the share of the neighboring and surrounding countries in our total trade volume to 30% in the short run.

On the other hand, the Middle East has a crucial place in Turkey's foreign relations within political and economic spheres. In 2004, the trade between Turkey and the region was recorded as 12.3 billion USD with an increase of 32% compared to 2003.

As a result of the Trade Development Strategy with the Neighboring and Surrounding Countries, Turkey is looking for new ways to enhance its trade and support a fair trading environment in the Middle East, the South Eastern Europe, the Black Sea region, the Caucasus and the Central Asia.

Turkey also initiated a strategy towards enhancing the economic relations with Africa in 2003. In line with this strategy, the trade volume between Turkey and the African countries reached 7.7 billion USD indicating an increase of 92% within two years.

What's your estimation concerning internal figures of Turkish economy development?

- Leaving the 2001 economic crises far behind, 2004 has been another flourishing year for Turkish economy.

One of the most remarkable achievements has been in the battle against inflation. The rate of increase in Consumer Price Index (CPI), which was 68,5% in year 2001, was successfully reduced to 9,3% in 2004. As for the rate of increase in Producer Price Index (PPI), which was nearly 90% in the year 2001, it was also reduced to 13,8% in 2004. The rates of increase in the indices are expected to be 8% in 2005. Turkey has welcomed New Turkish Lira, relieved from six zeros, in the beginning of 2005.

The main indicator reflecting the improvement in 2004 is interest rates. Real interest rate of domestic debt has decreased to 10,7% by December 2004 from 16,5% in December 2003. Industrial production, which increased by 9.1% in 2003 and by 9.8% in 2004, also reflects the improvement in the economy. Increase in the manufactured goods was 10.4% in 2004.

Capacity utilization rates were 78.6% in 2003 and it rose to 83.5% by June 2004. Average rate for 2004 was 81,5% that reflects the need for new investments in order to carry on the high rate of growth in the economy.

2004 is a year in which the budget performance has improved substantially. Primary surplus was 30% higher than expected. On the other hand, domestic and foreign debts continued to increase at a high rate. Foreign debt has increased to 153.2 billion dollars in the third quarter of 2004 from 145.8 billion USD in 2003.

One of the greatest impacts to the economic growth has come from exports. Compared to the previous year, exports reached a value of 62,8 billion USD by 32,8% increase.

Especially "transport vehicles and its subsidiary industries" has brought enormous dynamism to Turkey. Exports of this sector increased by nearly 60% both in two adjacent recent years and approached a value of 8.3 billion USD in 2004.

Another important sector for Turkey is undoubtedly "textiles and ready-wear", which is under growing threat of Chinese competition. The value of the exports for the sector was high at about 18 billion USD in 2004. The rate of increase, though lower than the average rate of increase, was still good for a mature industry at 15,4% and the share of the sector in total exports was 28%.

75% of "transport vehicles and its subsidiary industries" exports and 55% of total exports were to the European Union countries. Other than EU; Middle East, Commonwealth of Independent States, NAFTA and North Africa are also among the regions, to which Turkish exports rose more than 30% in 2004. England, Italy, Germany, USA, Iraq, France, Spain, Netherlands and Russia are listed in the top in the Turkish export value increases.

According to the calculations of the Undersecretariat for Foreign Trade, Turkish Lira in real terms appreciated by 10% against USD and 4% against Euro in 2004. The cumulative appreciation against USD between 1999 and 2004 has been 36,6%. It is obvious that the exchange rates have not been in favor of Turkish exporters. However, exports have increased from 27 billion USD to 63 billion USD, meaning a 136% increase, in the last five years.

There are various reasons underlying the phenomenon. Quality, customer relations and geographical advantages are among the most crucial factors. Also, as about 55% of Turkish imports are valued in dollars, cheap dollar enabled Turkish exporters to access low-priced intermediary and capital goods.

In 2004, despite the 32,8% rise in export income, current account deficit increased by 93,8% and became 15,5 billion USD. The increase mainly stems from imports.

About 85-90% of Turkish imports are composed of capital goods and intermediary goods. The composition of the imports highlights the fact that the increasing imports boosted production for domestic and foreign markets. Turkish economy grew by 9.7% in the first three quarters of 2004 after a 7.9% growth in 2002 and 5.9% in 2003. Capacity utilization ratio of the manufacturing industry supports this view, as well. Capacity utilization was on average 80% in 2004, whereas it was 72% and 75% in 2002 and 2003, respectively.

What's the perspective of development of the economy mutual relations with Caspian countries, could you please make known us about the largest projects with Azerbaijan, Russia, Kazakhstan, Turkmenistan and Iran?

- In all economically developed regions, intra-regional trade plays a pivotal role in economic development, which has been missing for a long time in the Caspian region.

We are aiming to alter this structure and enhance the intra regional trade and economic links. In this respect, the main objective of our policies has been to improve the trade relations with our neighbors and surrounding countries since 2000. Our immediate neighborhood comes as the natural trade and economic partners.

Believing that enhanced trade links in the region will also contribute to the economic and political stability in its region, Turkey attaches great importance to the bilateral and regional initiatives, for facilitating trade and for creating a fair and predictable trading environment in the Black Sea region, the Caucasus and the Caspian Sea basin.

Focus point of Turkey's trade strategy is, of course, to improve our performance and competitiveness in the fields of exports of goods and services in the immediate neighboring countries, in this regard, to our east, including but not limited to, Iran, Azerbaijan, Kazakhstan, and Turkmenistan.

We achieved quite progress in reaching out to the consumers in these countries. Let me dwell upon Iran first.

Our exports to Iran which was recorded as 158 million USD in 1999 quadrupled in 2004 and reached 803 million USD which indicates 50% increase compared to 2003.

Our imports on the other hand were realized as 1.9 billion USD in 2004, increasing by 5% compared to the same period of 2003. The trade volume was realized as 2.7 billion USD in 2004.

We set the target for bilateral trade as 4.5 million dollars for this year and 10 billion USD in the medium term.

However, I have to underline the trade deficit against Turkey in trade between Turkey and Iran. As of 2004, the trade deficit was around 1.1 billion USD. We consider our natural gas importation from Iran as the major source of the deficit. We are working on some projects to enhance our bilateral trade relations.

To achieve our medium term target in trade, we initiated negotiations with Iran on a Preferential Trade Agreement aiming at progressive reduction of tariffs and elimination of the non-tariff barriers.

We have been doing our utmost to improve infrastructure of border gates and its connecting ways. The modernization of Kapikoy Border Gate under BOT was completed in 2003. Now, we have been doing rehabilitation of Van/Kapikoy and Hakkari-Esendere border gates.

On the other hand, we have recently established Border Trade Centers on the border between Turkey and Iran namely in Sarisu, Kapikoy/Razi, and Esendere/Serow region in order to foster, support and boost the economic activities of the border and peripheral cities of both countries.

Direct investments realized by Turkish companies in Iran have increased considerably during last two years. Today, Turkey, which have invested in Iran 150 million USD, are ranked the second biggest investor country in Iran after Germany.

Similarly, during the last two years we observed also considerable increase in the activities of the Turkish contracting compa-

nies in Iran. By the end of 2004, the total amount of the projects undertaken by Turkish contracting companies in Iran reached 370 million USD.

Energy constitutes one of the significant sectors for the improvement of economic relations between Turkey and Iran. In 2002, Iran and Turkey inaugurated the natural gas pipeline link between the two countries. Now, new project on transmission of Iranian natural gas via Turkey to the European countries is on our agenda.

Now, let me turn to our relations with the Caucasus and the Central Asia.

Compared with 2003, our exports to the Caucasus and Central Asia (except Armenia) increased by almost 35% by the end of 2004 and reached 826 millions USD.

In 2000, the share of the Central Asia in our total exports was 0.9%. In 2004, it reached 1.32%. Since 2000 until 2004, our exports to Azerbaijan and Turkmenistan increased two times while in Kazakhstan, our exports grew by three times.

Compared with 2003, the Turkish companies' exports to Azerbaijan grew by 28%, reaching 400 millions USD in 2004.

Our aim is to reach 1,5 billion dollars of exports to Central Asia (except Armenia) in the next two years. But, we are striving to accomplish that in 2005.

For this purpose, I have been to Azerbaijan very recently in November. I had the opportunity to meet with Mr. Ilham Aliyev and members of the Azeri government. We set forth several proposals to increase the trade turnover, including but not limited to off-set arrangements, establishment of joint transportation companies, improving railway transportation facilities by construction of Kars-Tbilisi railroad. Accordingly, we also agreed with Azerbaijan on the development of an Economic Development Strategy.

We should also point out that our performance in the fields of construction and direct investments has been even more impressing.

Today, Turkish companies invested more than 1.6 billion dollars in various sectors of the Azerbaijani economy. There are more than 800 Turkish companies operating in Azerbaijan, and they are the biggest foreign investor in the sectors other than oil extraction and processing. Similarly, our direct investments in Kazakhstan and Turkmenistan is around 2,5 billions USD.

Concerning the construction and contracting services, the total amount of projects undertaken in Central Asia reached 12 billion dollars at the end of 2004. The Turkish companies have completed 5.5 billions USD worth of projects in Turkmenistan, 3.5 billions dollars worth of project in Kazakhstan and 1.6 billions USD worth of projects in Azerbaijan.



What does mean for Turkey the realization of mega-projects Baku-Tbilisi-Ceyhan named after Heydar Aliyev and Baku-Tbilisi-Erzurum?

- Turkey stands as an important energy partner for Caspian Sea countries, Europe and the projects being developed in the region opens a new area for cooperation for the countries.

Located at a crucial geopolitical region, Turkey will become a natural bridge between the energy rich countries of the Caspian region, Central Asia, the Middle East and the European markets. In other words, the Turkish route could be the fourth artery of natural gas for Europe after Russia, Norway and North Africa. It should be noted that EU gas demand is expected to increase by around 40% until 2020. This is a new area of cooperation between Turkey and the rest of Europe, which is looking for ways to expand and diversify its energy sources.

This is no coincidence because the gap in world's energy supply and demand is one of the key elements, which determines energy policies. With its emerging and rapidly growing economy, Turkey is facing a rising growth of its demand for energy by 8% per annum whereas the world average is 1.8%. On the other hand, the Caspian region's oil and gas potential has attracted much attention. The potential of the Caspian basin is estimated to be 179-195 billion barrels of oil and 157-186 trillion cubic meters of natural gas.

The landlocked countries of the Caspian basin aim at ensuring sustainable and continuous flow of revenues from exporting oil

and gas to finance their economic and social development. Moreover, oil consuming countries and foreign investors are searching for viable export routes for the projected production.

Turkey, straddling the Caspian basin and Europe, forms a natural energy bridge between the source-rich countries of the Caspian basin and the energy-hungry world markets. Due to its geographical location and being the biggest energy importer of the area, Turkey casts itself as an energy hub in its region. As one of the biggest investors in the region and having close historical, cultural and economic ties with the countries of the region, Turkey acts not only along with its commercial interest but also bears the responsibility for supporting these nations in their social and economic development.

The EU Commission published on November 2000 the Green Paper titled "Working towards a European strategy for the security of energy supply", which put emphasis on uninterrupted flow of gas through secured and diversified external energy. It underlined Turkey's role in this respect. Indeed, the Turkish energy strategy is to transform Turkey into a major consumption and transport terminal in the Mediterranean.

It is with these considerations that the East-West Energy Corridor project was elaborated. The East-West Energy Corridor concept is mainly based on the construction of trans-Caspian and trans-Caucasian oil and gas pipelines traversing Georgia and ending in Turkey. The East-West Energy Corridor essentially aims at transporting the

Caucasian and Central Asian energy resources to the Western markets through safe and alternative routes. The East-West Energy Corridor project mainly comprises the Baku-Tbilisi-Ceyhan (BTC) Crude Oil Pipeline, South Caucasian Natural Gas Pipeline (Baku-Tbilisi-Erzurum Natural Gas Pipeline) and Turkmenistan-Turkey-Europe Gas Pipeline projects.

The third and last phase, namely the construction stage of the BTC project was launched on 10 September 2002 and the groundbreaking ceremony took place on 18 September 2002 at Sangachal, Azerbaijan.

Another project, which constitutes an important part of the East-West Energy Corridor, is the South Caucasian Pipeline project, which is to ship Azerbaijani natural gas from the Shah Deniz field to Turkey via the Baku-Tbilisi-Erzurum route. The construction has started and natural gas will flow in 2006.

The participation of Kazakhstan and Turkmenistan to the East-West-Energy Corridor will assist the trans-Caspian states in their integration to Western economies and further contribute to regional cooperation. Turkey will in the long term become a junction for the natural gas pipelines originating from all neighboring countries. We are already delivering natural gas from Russia and Iran. Projects from Iraq, Syria and Egypt are also under consideration.

How do you see the future of Turkey's economy? What's the relations with EU's countries, which projects are fulfilled, what about their realization?

- Turkey's economic performance targets for year 2005 are as follows:

- Expected GDP growth rate is 4,8% and expected GNP growth rate is 5%. GNP is expected to reach 298,4 billion dollars and GNP per capita 4.128 dollars.

- By the end of 2005, increasing rates of both Production Price Index (PPI) and Consumer Price Index (CPI) are expected to fall to 8%.

About the foreign trade performance; exports are expected to reach 75 billion dollars while the value of expected imports are 104 billion dollars. Hence, trade volume would be about 180 billion dollars and foreign trade deficit would be about 29 billion dollars. It is expected that the ratio of current account deficit to GNP would be 3,6% in absolute value.

Turkey's economy will be one of the ten biggest economies in the world in the next 15-20 years. If Turkey grows by 6% per year, Turkey's GDP is estimated to be 1,3 trillion dollars by 2023. This target is realistic because Turkey has proved in the last 3 years that as long as structural reforms are established, the growth rate can be quite high (average growth rate for the last 20 years was 4,5%). This growth is the key to low unemployment and equal income distribution.

Foreign trade is one of the main contributors to job creation and growth. Turkey's export is estimated to be 500 billion dollars and import is estimated to be 600 billion dollars by 2023. Turkey has achieved a better performance in the last 3 years. We have many advantages to achieve this target.

These advantages can be summarized as follows:

- The production process in Turkey has been transforming through more productive and competitive techniques. This transformation is valid also for the export of Turkey. Turkey's industrial structure is highly flexible and can easily adapt to new technologies.

- With the stabilization of the economy and the accession to the EU, foreign direct investment inflow will increase substantially.

- Turkey's young and highly educated labor force is another key for high growth and structural transformation.

- Turkey is cooperating with many regional countries through regional agreements (such as Black Sea Region Economic Cooperation) and bilateral agreements.

- Turkey is geographically close to the high-income countries of EU.

- Turkey's domestic market is likely to create high demand for both domestic and foreign goods.

- Turkey is a gateway for goods and energy trade between West and East.

When it comes to EU, relations with the EU are inevitably high on our agenda.

Turkey is passing through an important period in its relations with the EU. The EU has recently decided on the launch of accession negotiations with Turkey in October 2005. We expect the screening process that will precede the negotiations to start soon.

We are definitely aware of the fact that the negotiating process will be a long and challenging one. However, I can assure you that political leadership and the administration as well as the civil society in Turkey possesses the determination and ability necessary to reach the end of this road.

A great degree of the EU experience has already been accumulated in Turkey during the course of the 41-year association relationship. I believe, Turkey's achievements as a Customs Union partner and a candidate country in the past ten years prove that Turkey is able to properly conduct the accession negotiations and successfully reach the ultimate aim of accession.

We are very pleased with what has been achieved in economic integration on both sides. The Customs Union was an ambitious target. We achieved it in 1996 without significant financial assistance from the EU. This is an indication of our ability to compete economically.

Furthermore, economic restructuring program backed by the IMF has been in place since 1999. It introduced the necessary reforms that pave the way for complying with the Maastricht criteria. We will see the economic and political stability consolidated definitively once the accession negotiations are started and are on their way.

Once accession negotiations are launched, Turkish economy will thrive even more. Foreign direct investment will improve because of the necessary implementation of EU standards and the further consolidation of Turkey's political and economic stability.

Turkish membership would one day offer tremendous opportunities to countries in its region. Turkey will be a bridge between Caucasus and Central Asia on the one part, and Europe on the other.

Ankara Agreement signed in 1963 with the EU drew the framework of Turkey-EU financial cooperation. Under this legal framework, in order to encourage Turkey's economic and social development, between 1964 to 1981, three subsequent Financial Protocols were signed and an amount of 680 million was committed to Turkey from European Investment Bank (EIB) loans and EU loans at a reduced interest rate.

Financial assistance governed by financial protocols included grants and credits that constituted mostly of the European Investment Bank resources. Financial assistance of the EU was directed to the projects related to infrastructure and industry investments. 63% of the EU assistance was used in this period.

After the establishment of the Custom Union, EU increased the funds available considering the needs of Turkey. Within the framework of the Association Council Decision no 1/95 on Customs Union; EU projected the financial support to "MEDA, grants and credits mostly from EIB) and EU budget". 33% of the EU assistance was used in this period.

In the post-Helsinki period, the European Commission has taken a number of decisions to increase the financial assistance. In this period, all funds for Turkey were considered as pre-accession oriented. In this period, Turkey's allocation has been doubled and amounts now to 899 million euro in grant aid (administered by the Commission) and 1.470 million euro in loans (administered by the EIB).

At the moment, there are several projects that are being financed by the EU funds. These projects are directed towards the adoption of the EU legislation and Turkey's compliance with the economic criteria for membership. "Development of a clustering policy for the SME's" and "Establishing a RAPEX like system for a more safer free movement of goods" are the most important two projects maintained by the Undersecretariat of Foreign Trade. Moreover, there exist another clustering project with The General Secretariat Of Istanbul Textile & Apparel Exporters' Associations (ITKIB) focusing on textile sector. The aim of both clustering projects is to increase the competitiveness of the SME's in the global world market. We also arranged for a project namely as "support of the quality infrastructure" which is coordinated with KalDer - Turkish Society for Quality.

Is there enough contract and legal base in Turkish-Azerbaijan economy cooperation?

- The legal framework of the trade and economic relations between Turkey and Azerbaijan has been completed. There are numerous agreements covering the various aspects of our bilateral relations, including trade, customs, transportation, investments, and taxation among others. We recently signed the Long Term Economic Cooperation Agreement in May 2004 and in the mean time, in accordance with this Agreement. We are communicating with the Azerbaijan government for preparing the Implementation Plan.

In the long term, in accordance with our international obligations, we also aim to conclude a free trade agreement, liberalizing completely the trade between our countries.

Therefore, the legal framework is ready and available and it is time to benefit from this framework.

Thanks for your interview.

FLEET EXPANSION IS ONE OF THE MAIN STRATEGY OBJECTS OF PALMALI GROUP OF COMPANIES



MT "Armada Navigator"

As you may recall from the article in our edition of May 2004, about 7 years "Palmali" successfully carries on its activities in ship management and construction industry.

At the present moment, it can be considered that the company occupies a significant and sustained position in the current market of bulk cargoes and remains as the exclusive operator of "Lukoil" in Black, Azov and Mediterranean Seas in transportation of crude oil and oil products.

By choosing the correct course of distribution of the transported cargo into different destinations, the management of the company is permanently focusing on profitability of the shipping line by the way of increasing the total shipment volume. All shipments from Tatyanka oil terminal, which is located in Volgograd, are being carried out by the vessels of our company which are being carefully allocated according to their techni-

cal characteristics and cargo lifting capabilities. Being one of the proprietors of the biggest dry cargo and tanker fleet, Palmali employs the group of vessels containing both dry cargo and oil tankers with the deadweight up to 4000 tons, specifically in the inner waterways of Russian Federation. A special concentration is being held upon dry cargo vessels fleet performing the voyages among Caspian, Black and Mediterranean Sea ports. Mainly, cargo is being exported from river ports of Russia and Ukraine.

Concerning the activities of our company in the Caspian Sea, it can be mentioned that the major factor of the existence of the oil trading lines both East-West and North-South were composed by tankers performing the transportation of about 300 thousand tons of crude oil per month. It is worth to say that the tanker fleet operations changed

the situation in the given region for a very short time interval. Owing to the efficient and qualified effort of regional representatives and ships crew, the company achieved a serious position in costumers profile by focusing the main objective on effectiveness of application of international requirements adopted by foreign companies and organizations.

At the end of the summer 2004, Palmali moved out the tanker fleet to the North Europe and Northland markets. Subsequent to thorough studies in the given region, management decided to operate some tankers between ports of Baltic and North Seas, as well as considering any offers of oil products transportation in whole continent at the same time.

For the transportation of bulk and general cargoes trough inner waterways of Russian Federation, as well as among Azov, Black and Mediterranean ports, the company operates a dry cargo fleet with the deadweight from 3150 to 7000 mts.

Turning the page over second half of the previous year and in the beginning of the current year, some noticeable changes in company's life occurred.

The location of the main office of "Palmali" Group of Companies, which was situated in Istanbul has been changed. Moving to a new modern five-storey building which took place in August 2004, was an important step through the development cycle of the company.

Modern design and comfortable office accommodation equipped with latest computer technology infrastructure brought together for better management of the company which in the same time gives an opportunity of organizing negotiations, meetings, conferences and etc.

One of the main objectives is attained as a renewal of the fleet by replacing vessels with new ones those are in full compliance with requirements of the major international oil companies and organizations, therefore the concentration is manly focused on ship construction and maintenance.

In the past days, another vessel constructed in accordance with the project number 006RSD05 designed by Marine Engineering Bureau of Odessa, has joined the dry cargo fleet of the company.

On 21st of August, 2004, in Volgograd Shipbuilding Plant, the company officially celebrated the launch and later, on 25th September, 2004, a multipurpose dry cargo



MV "Palmali Voyager"

carrier with a DWT of 6970 mts was delivered for exploitation. The vessel was named "Palmali Voyager".

M/v "Palmali Voyager" has been designed for transportation of bulk dry cargoes such as grain, pine logs, minerals as well as international standard containers and dangerous IMO cargoes.

The most distinctive feature of this project is the availability of rudder propellers giving a high performance with the powerful diesel engines and advanced maneuvering capability like turning 360 degrees in particular point.

Technical equipment of the vessel complies with the latest international maritime conventions and tendencies which were fulfilled in Russian Federation first time by this project.

The hull was designed for all year round exploitation in non-freezing seas, chopped iced waters of non-arctic seas. The vessel was equipped with latest navigation systems and has been classified as A1.

"Palmali Voyager", the seventh unit of the fleet has been delivered by the Volgograd Shipyard to Palmali Group of Companies during last year.

October 8th, 2004, the vessel was loaded at port of Taganrog and sent to her first commercial voyage.

At the present moment, construction process of the third and forth vessel of project 006RSD05 named as "Palmali Explorer" and "Palmali Mariner" goes on in Volgograd Shipyard. Building progress has been reached to 30 and 5 percent respectively. The delivery dates of m/v "Palmali Explorer" and m/v "Palmali Mariner" have been appointed as August and November of 2005.

The experience lying beneath the exploitation of the first two vessels of the mentioned project has approved accuracy in their concept and the satisfying efficiency level also encourages predicting the bright future of that series. Total of 6 vessels are planned to be built in near two years.

The company has also signed an agreement with the Marine Engineering Bureau in Odessa for draw up a new project of a dry cargo vessel with a DWT of 6250 mts with the first limited working area, strengthened ice-class of LU2 and A1 automation class. The deadline for the project drawing period is March, 2005.

Regarding tanker fleet of the company, during the past year the construction of the tanker vessels of project 005RST01, (the first tanker was named "Armada Leader"), kept on going in the shipyard Ada, located in Tuzla City (Turkey), which in the same time owned by Palmali. Two more vessels were delivered for exploitation and another one is planned to be launched in Mart 2005.

M/t "Armada Navigator" was launched on 30th of August, 2004 and delivered for



MT "Rirol-5"

exploitation on 20th of October, 2004, the forth tanker of the Armada series as well as the first vessel constructed in Ada Shipyard, Tuzla City.

Fifth vessel of the same series, m/t "General Hazi Aslanov" named in memory of the hero of Soviet Union, who died in II World War and in the honor of 60th anniversary of the victory of the war, was delivered 25th January, 2005.

At the present moment, the stockpile period of the sixth tanker, m/t "Dahi ByulByul", named in memory of the famous soloist and composer of Azerbaijan, is planned to be launched in March, 2005.

The exploitation of the vessels of this series is intended in areas of inner waterways of European side of Russian Federation till Volgo-Don canal as well as in permitted areas of open seas in accordance with the class restrictions, also including around Europe and Caspian, Azov, Black and Mediranean Seas. Altogether, total of 10 tankers of this series are planned to be built.

The negotiations on the construction of a tanker with a DWT of 150 000 mts are coming to the end. Recently, the fleet of the company has been enlarged by one more

tug-pusher with 1500 bhp engine. Now quantity of tug-pushers operated by the company has reached to 6 units. Tugs are going to be used in navigation of non-propelled oil barges via Volgo-Don canal for consecutive short voyages for transshipment to storage tanker.

It is worth to note, the company is broadening the areas of its activities also in other countries. During the past period, three new "Palmali" branch offices were established in Moscow (Russia), Neka (Iran) and Bourgas (Bulgaria).

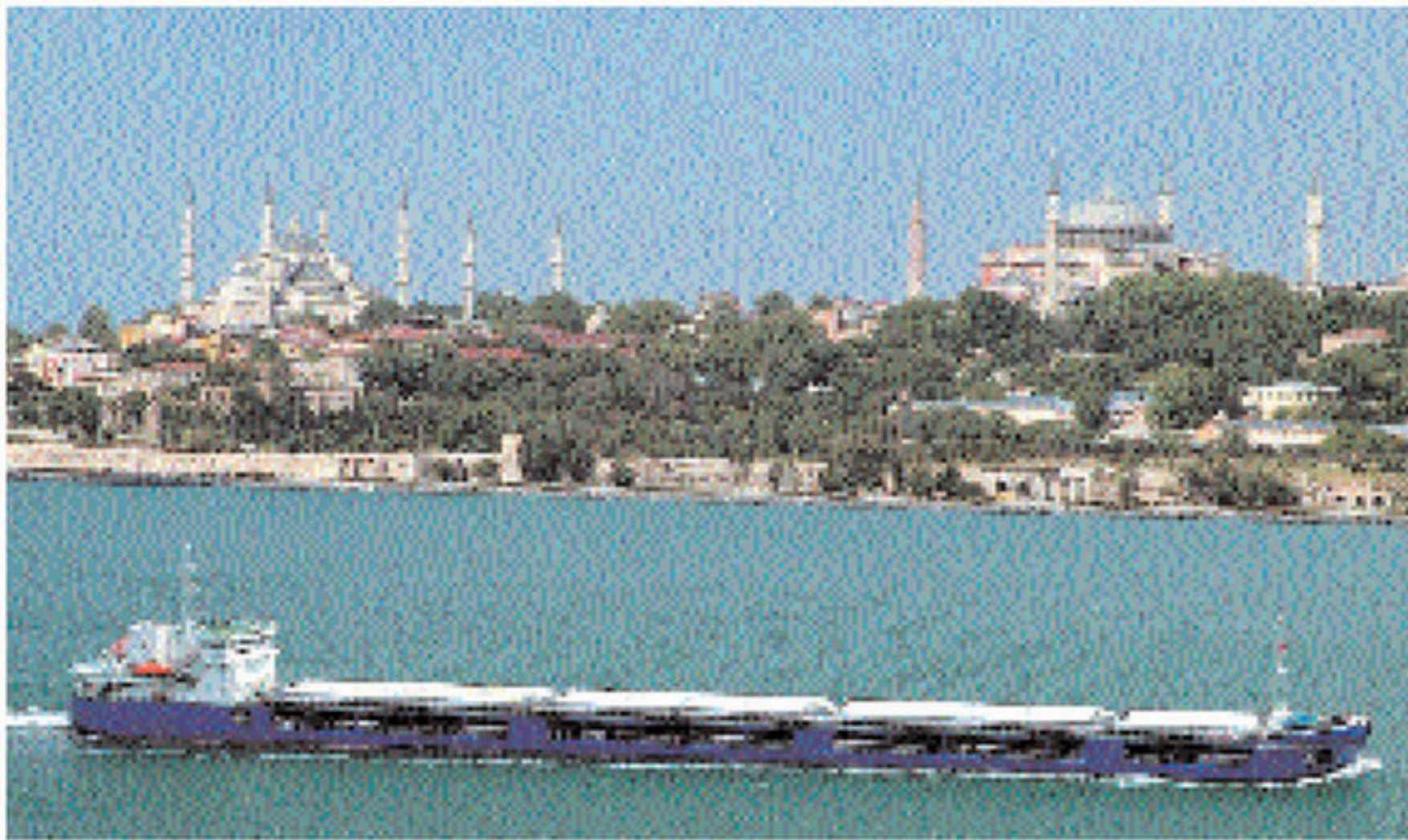
Palmali Group of Companies was successfully certified by classification society Det Norske Veritas (DNV) in accordance with the international quality standards ISO 9001:2000. Acquisition of such a certificate also means the recognition and approval of the quality of management system by one of the most important classification societies.

Severe conditions of the market and requirements of the most biggest oil companies such as Shell, BP, ChevronTexaco, Statoil, Exxon, Total and etc. demand serious and intensive work from the whole staff of Palmali Group of Companies in order to sustain high level of service quality provided by the company.



MT "Armada Leader"

РАСШИРЕНИЕ ФЛОТА - ОДНА ИЗ ГЛАВНЫХ СТРАТЕГИЧЕСКИХ ЗАДАЧ PALMALI GROUP OF COMPANIES



MV "Heydar Aliyev"

Как вы, наверное, помните из статьи в нашем майском номере за прошлый год, компания «Палмали» около семи лет успешно работает в области судоходства и судостроения.

На данный момент можно с уверенностью сказать, что она занимает весьма прочные позиции на рынке наливных грузов, являясь эксклюзивным

оператором компании «Лукойл» в Черноморско - Азовском и Средиземноморском бассейнах по транспортировке нефти и нефтепродуктов. Для перевозки навалочных и генеральных грузов по внутренним водным путям России, а также между портами Азовского, Черного и Средиземного морей, Компания располагает сухогрузными судами, дедевейтом от 3150 до 7000 тонн.

Одной из главных задач является обновление флота, пополняя его новостроями, которые отвечают международным требованиям ведущих нефтяных компаний. За прошедший год флот компании увеличился на 10 единиц, которые были сданы в эксплуатацию с Российских и Турецких судостроительных заводов.

Выбрав правильный курс в распределении перевозимых танкерами ресурсов сырой нефти из России в различных направлениях, руководство компании старается повысить рентабельность линий путем повышения вывозимого объема. Все погрузки из Волгограда с нефтяного терминала Татьяна выполняются судами нашей компании, тоннаж которых распределяется в соответствии с техническими возможностями наших танкеров под вывозимые объемы. Являясь одним из крупных собственников танкерного и сухогрузного флота смешанного плавания, «Палмали» как перевозчик не ограничивается квотой по прохождению Волго-Донского канала, сосредотачивая танкера и сухогрузы дедевейтом до 4000 тысяч преимущественно на участках внутренних водных путей Российской Федерации. Сырая нефть грузится в направлении Ирана и Кавказа с терминалов Татьяна в Волгограде и нефтяного терминала в Саратове, а нефтепродукты уходят в Керчь и Кавказ с нефтеперерабатывающих заводов для последующей перевалки через морской накопитель. Обязательства по безопасности всех выполняемых операций ложатся полностью на плечи нашей компании. На примере прошлого года компания выполняла перевозку сырой нефти и нефтепродуктов на два морских накопителя, стоящих на украинской стороне пролива в Керчи. Весь объем сырой нефти уходит без последующей перевалки в Иран танкерами нашей компании, которые выгружаются на оборудованном терминале в порту Нека, способным обрабатывать у причалов 5 танкеров одновременно. Ввиду частых скоплений в порту Нека, танкерам на-



MT "Armada Trader"

шей компании удается избежать длительных простоев благодаря высокой производительности грузовых систем, которыми оборудованы наши суда. Наряду с танкерным флотом, большое внимание уделяется сухогрузному флоту, задействованному в грузоперевозках между портами Каспийского, Черного и Средиземноморского бассейнов, выполняющему перевозки порядка 400 тысяч тонн в месяц. Преимущественно груз вывозится из речных портов России и Украины на экспорт.

Наряду с основными перевозками для нефтяной компании «Лукойл», наша компания оказывает услуги по перевозкам сырой нефти и нефтепродуктов с нефтяных терминалов Саратова и Астрахани речным путем в направлении порта Кавказ и через Каспий в порт Нека для таких ведущих компаний как «ТНК-ВР», «Татнефть», «ВР», «Витол». Деятельность нашей компании с открытием навигации 2004 года также продолжается в Каспийском бассейне, распределяя морской флот на линиях между восточным и западным берегами этого региона, выполняя перевалку до 300 тысяч тонн сырой нефти в месяц. Касательно деятельности танкерного флота нашей компании на Каспии можно отметить то, что за достаточно короткий промежуток времени, он конструктивно изменил ситуацию в данном регионе. Благодаря оперативной и качественной работе региональных представительств и экипажей судов, компания сумела завоевать расположение своих клиентов, уделяя основное внимание эффективности внедрения международных требований со стороны иностранных компаний.

В конце лета 2004 года компания «Палмали» вывела танкерный флот на рынок Северной Европы и стран Скандинавского полуострова. После тщательного его изучения руководство компании приняло решение по эксплуатации части танкерного флота между портами Балтийского и Северного морей, рассматривая также предложения по перевозкам нефтепродуктов вдоль всего континента.

Подводя итоги второй половины прошлого и начала нынешнего года, хочется отметить некоторые события в жизни компании.

Поменялось местоположение головного офиса группы компаний «Палмали», находящегося в Стамбуле. Переезд в новое современное пятиэтажное здание, который состоялся в августе 2004 г., ознаменовал собой новый этап



MT «Caspian Sprinter»

в развитии компании. Современный дизайн и комфорт офисных помещений, оснащенных самой совершенной компьютерной техникой, призваны улучшить качество управления компанией, а также расширить возможности для проведения деловых переговоров, встреч, конференций и пр..

Одна из главных стратегических задач компании на данный момент – это расширение флота, поэтому основные силы направлены на его строительство и обновление.

За истекший период сухогрузный флот компании пополнился еще одним судном, построенным по проекту 006RSD05 (проект разработан «Морским Инженерным Бюро» г.Одесса).

21 августа 2004 года на Волгоградском судостроительном заводе состоялась официальная церемония спуска на воду, а уже 25 сентября 2004 года мно-

гоцелевой сухогрузный теплоход, дедвейтом 6970 тонн, был сдан в эксплуатацию. Судно получило название «Palmali Voyager».

Т/х «Palmali Voyager» приспособлен для перевозки навалочных грузов, зерна, леса, минеральных удобрений, специальных контейнеров международного стандарта, а также опасных грузов.

Отличительной особенностью судов данного проекта является наличие винто-рулевых колонок, которые, в сочетании с мощным подруливающим устройством, позволяют судну перемещаться в любом направлении и разворачиваться на 360 градусов практически на одном месте.

Это техническое решение отвечает самым современным мировым тенденциям в судостроении и впервые реализовано при постройке судов в России.

Корпус судна спроектирован так, что



MT «General Hazi Aslanov»



MT "Armada Navigator"

он предполагает круглогодичное плавание в незамерзающих морях, в мелкобитом разреженном льду неарктических морей. Судно оснащено самым современным оборудованием и имеет класс автоматизации А1.

«Palmali Voyager» – седьмая единица флота, которая сдана «Волгоградским судостроительным заводом» компании «Палмали» в прошлом году.

8 октября 2004г судно было загружено в порту Таганрог и ушло в свой первый коммерческий рейс.

В настоящее время на «Волгоградском судостроительном заводе» продолжается строительство третьего и четвертого судов проекта 006RSD05, которые будут называться «Palmali Explorer» и «Palmali Mariner». Степень готовности указанных судов на сегодняшний день достигла 30 и 5 процентов соответственно. Сдача т/х «Palmali Explorer» запланирована на август 2005 года, а т/х «Palmali Mariner» – на ноябрь 2005 года.

Опыт эксплуатации первых двух судов данного проекта полностью подтвердил правильность их концепции и высокую рентабельность, что позволяет с уверенностью говорить о хороших перспективах для всей серии. Всего предполагается построить 6 судов в течение ближайших двух лет.

Компанией «Палмали» подписан договор с «Морским Инженерным Бюро» г.Одесса на разработку нового проекта сухогрузного судна дедвейтом 6250 тонн с первым ограниченным районом плавания, ледовыми усилениями LU2 и классом автоматизации А1. Срок окончания работ по разработке класс проекта – март 2005 года.

Что касается танкерного флота, то

за прошедший период на судостроительной верфи, принадлежащей группе компаний «Палмали» («Ada Shipyard» порт Тузла, Турция) продолжалась постройка танкеров проекта 005RST01 (головное судно «Армада Лидер»), в частности были сданы в эксплуатацию два последующих судна серии, а в марте 2005 года запланирован спуск еще одного танкера.

Т/х «Армада Навигатор» был спущен на воду 30 августа 2004 года и сдан в эксплуатацию 20 октября 2004 года – это четвертое судно серии и первое, построенное на верфи Ada Shipyard.

Пятое судно серии т/х «Генерал Ази Асланов» (назван в честь дважды Героя Советского Союза, погибшего во время Отечественной войны, и в ознаменование 60-летия Победы в Великой Отечественной войне) сдано в эксплуатацию 25 января 2005 года.

В настоящее время завершается стпельный период для шестого судна (т/х «Дахи Бюль-Бюль» назван в честь великого народного певца и композитора Азербайджана), спуск которого назначен на март 2005 года. Эксплуатация судов этой серии предусматривается как на внутренних водных путях европейской части РФ с проходом по Волго-Донскому каналу, так и в морских районах в соответствии с классом судна (ограниченный II), включая их эксплуатацию вокруг Европы, а также на линиях «Порты Европы-Каспий», «Порты Азовского и Черного Мореи-Континент» и др.

Всего предполагается строительство 10 танкеров этого проекта.

Переговоры по поводу строительства танкера дедвейтом 150 000 мт подходят к завершению.

Недавно флот Компании пополнился еще одним буксиром-толкачем с мощностью двигателя 1500 л.с. Теперь количество буксиров-толкачей, в операторстве Компании достигло 6 единиц. Буксир предназначен для буксировки нефтеналивных барж по ВДСК и осуществления рейдовых перевалок на танкер-накопитель.

Хочется отметить, что компания активно расширяет сферы деятельности в других странах. За прошедший период были открыты еще три представительства группы компаний «Палмали»: в г.Москве (Россия), г.Неке (Иран) и г.Бургасе (Болгария).

Группа компаний Палмали была успешно сертифицирована Det Norske Veritas (DNV) на соответствие требованиям Международного стандарта качества ИСО 9001:2000. Получение указанного сертификата означает признание и одобрение системы качества принятой в Компании одним из самых авторитетных в мире классификационных обществ.

Жесткие условия рынка, а также высокие требования крупнейших нефтяных компаний: Shell, BP, ChevronTexaco, Statoil, Exxon, Total и других, предполагают серьезную и напряженную работу всего коллектива группы компаний «Палмали», необходимую для поддержания высокого уровня менеджмента и высокого качества услуг, оказываемых компанией.



Head office in Istanbul

Ebulula Caddesi, Maya Siteleri
No. 1 L-Blok, Akatlar
34335 Istanbul, Turkey
Tel: +90 212 350 09 00
Fax: +90 212 350 09 09
E-mail: palmali@palmali.com

FIRST BIG OIL WAS RECEIVED IN AZERBAIJAN



Country firstly received the industrial barrels of oil at "Azeri" field located in Azerbaijan sector of the Caspian Sea. Azerbaijan International Operational Company (AIOC) which operator is BP, declared on February 14 about the beginning of oil production at Central Azeri that is a part of "Azeri"- "Chirag"- "Guneshli" field in Azerbaijan sector of the Caspian Sea. There have been begun the full development of ACG from the beginning of oil production at Azeri field. The partners on Production Sharing Agreement on the base of ACG fields are BP (operator-34,1%), Unocal (10,3%), SOCAR (10,0%), INPEX (10,0%), Statoil (8,6%), ExxonMobil (8%), TPAO (6,8%), Devon (5,6%), Itochu (3,9%) and Amerada Hess (2,7%).

New epoch

Oil production at Central Azeri (CA) located at the depth of 128 m, in 100 km to the east from Baku, began on February 13, at the first of tenth exploitation advance bores. Within 2005, the production will increase on the base of how the rest advance bores will be commissioned. The solemn ceremony of production beginning,

on the base of ACG development program visited the president of the Republic of Azerbaijan Ilham Aliyev.

"Ten years ago since signing of the contract of the century, there began new epoch in Azerbaijan. Oil and gas strategy of Heydar Aliyev began to be fulfilled. For the years, Azerbaijan mutually with foreign partners achieved many successes in development of its own oil and gas fields, also there received high results.

Today, oil production at "Azeri" field is the evidence about achievement of all given tasks. Although to all difficulties, barriers, in difficult geopolitics situation, Azerbaijan successfully operated in its national sector of the Caspian Sea", - said chief of the president of the Republic of Azerbaijan. The president mentioned successes of projects' realization on construction of Baku-Tbilisi-Ceyhan and Baku-Tbilisi-Erzurum pipelines.

More than six thousand persons studied these projects in many countries within last three and a half years.

Big oil

Addressing at the solemn ceremony dedicated to oil production from Central Azeri platform, the president of AIOC David

Woodward declared that "produced oil from the first well will have very long and memorable way. Firstly this oil will pass through the units of platform are the largest in the world. Then oil will be transported through under water pipeline with the length 187 km. to onshore Sangachal terminal. Sangachal terminal has also been enlarged and became one of the largest units.

In result, first fulfilled in the Caspian Sea of the biggest operation, there has been delivered and assembled onto the bearings blocks the unit with weight 15 thousand tons, height - 145 meter. At present, there had already been drilled 10 advance bores. According to forecasts, the production from Central Azeri in 2005 will exceed 35 mln bbl (that appropriate to 93 thousand bpd of oil) or 5,5 mln. tons of oil, in 2005-2007 the production will increase for 14,5 mln. tons and will reach 20 mln. tons. There is planned the drilling of 48 wells in platform. Till 2006, there will be fulfilled the drilling of rest 38 wells.

Remind that the most quantity of oil in Azerbaijan was produced in 1941 (23,5 mln. tons). So, from the beginning of production from "Central Azeri" platform will be received the oil necessary to BTC commissioning.

Now the drilling of production wells are carried out in the West Azeri. This year from Central Azeri will be produced of oil more than from "Chirag-1" platform. The well locating at the present time there is one of the most profitable used by BP.

The depth of the first drilled well makes 4,4 km. At present this platform is one of the most modern unit in the world. 50 percent of equipment used for its preparation refined at Baku plant of deep water basic. In its preparation for operation took part more 6 thousand persons of which 75 percent were Azeri.

AIOC oil production plan (in mln. ton per year)

2005	12.0
2006	21.3
2007	22.5
2010	35.0
2012	50.0

Source: AIOC

Central Azeri construction is designed to process 420,000 bpd of oil. For commis-

sioning of "Central Azeri" platform was invested totally 500 mln USD.

After "Central Azeri" there will be begun the works within the bounds of facilities totally 5 bn USD for launching of Western and Eastern Azeri. According to forecasts, annual volume of oil production from Western and Eastern Azeri will make 20 mln. tons.

Since 2008 on the base of Phase – 3 in Azerbaijan as expected will begun the exploitation of deep water part of "Guneshli" field. Annual oil production at this field will make 10 mln. tons.

So, at "Azeri-Chirag-Guneshli" fields within 30 years will be produced 50 mln. tons of oil for a year. The "Contract of the Century" considers at all 3 fields - 510 mln. tons of oil, at present was proved that the reserves made 710 mln. tons. According to the contract annually producing at these fields 7,5 mln. cub. meter of associated gas transferred to Azerbaijan.

Gas potential

According to David Woodward, in the nearest months, in addition to the PDQ, a compression and water injection platform (C&WP) will be installed in Central Azeri in the third quarter this year and bridge-linked to the PDQ to create a major offshore complex encompassing accommodation, drilling, production, processing, compression and re-injection facilities.

Oil from Central Azeri will be transported via a new 28" subsea pipeline to the onshore Sangachal Terminal, which has been expanded to receive the additional oil volumes from the ACG field including three newly-built crude storage tanks.

As it was mentioned in exclusive interview CE the president of "Azerigaz" Alikhan Melikov is ready to receive the gas from "Azeri" field. So, with this purpose at main units at Sangachal was held by specialists the operations on receiving of gas of high pressure. Until the end of year (beginning from July) is planned to transfer to "Azerigaz" approximately 300 mln. cub. meter of gas.

Gas produced from Central Azeri, beyond that used for reservoir pressure maintenance and fuel, will be exported via the new 28" subsea pipeline into the Sangachal Terminal gas processing facilities. From there the gas will be transported, via a newly built gas export pipeline into the Azerigaz system for domestic use.

According to account, production makes half million cub. meter of gas daily that since the evening of February 18 has been begun to ship to Sangachal, and ETA term is approximately after week. Oil transportation to terminal will take 2 weeks. After assembling of the other platform in October and November of the current year, there will

be possible to supply approximately 7 million cub. meter of gas daily.

According to account, production makes half million cub. meter of gas daily that since the evening of February 18 has been begun to ship to Sangachal. After assembling of the other platform in October and November of the current year, there will be possible to supply daily approximately 7 million cub. meter of gas.

BTC has not still commissioned

After launching of Baku-Tbilisi-Ceyhan pipeline the oil will be pumped here from the Sangachal terminal and passed the distance 1767 km. via Azerbaijan, Georgia and Turkey territories, begin to arrive to Ceyhan terminal named after Heydar Aliyev at onshore of the Mediterranean Sea.

Refined oil from Sangachal terminal will be transported to the markets through the existing export routes Baku-Supsa, Baku-Novorossiysk and Baku-Batumi, and through Baku-Tbilisi-Ceyhan (BTC) pipeline after launching. As it aware, ExxonMobil's oil will be transported by Azpetrol through railway Baku-Batumi.

For filling of Baku-Tbilisi-Ceyhan pipeline will be needed 10 mln. bbl of oil. And this process will end within 5 months. The filling of set at Sangachal terminal of oil reservoirs from the platform at "Azeri" field will take 3 weeks, after which within 1,5 month will be filled Azerbaijan part of pipeline, within 1 months Georgian, for 2-2,5 months Turkish part.

As it was mentioned previously to journalists by the president of SOCAR Natig Aliyev the construction of BTC pipeline in Azerbaijan, Georgia and Turkey delays. Oil

shipment from the first tanker loaded by Azerbaijan oil at Ceyhan terminal transported through BTC pipeline is delayed till the end of August and beginning of September 2005.

At present pipeline construction is carried out with some delays in all three countries. Previously supposed that Azerbaijan area would be ready at the end of January, Georgian and Turkish in March 2005.

Talking about construction of Azerbaijan oil pipeline area there are also delays which connected with pipeline construction via the Kura River. According to him, previously there had been planned pipeline construction via the Kura River using the technologies of horizontal drilling but we had to refuse from this plan, because of appeared problems with providing of pipeline protection. Therefore there was done some changes in the project. There is planned to build under Kura of micro tunnels. Their construction will be completed on May.

Turkish leitmotif

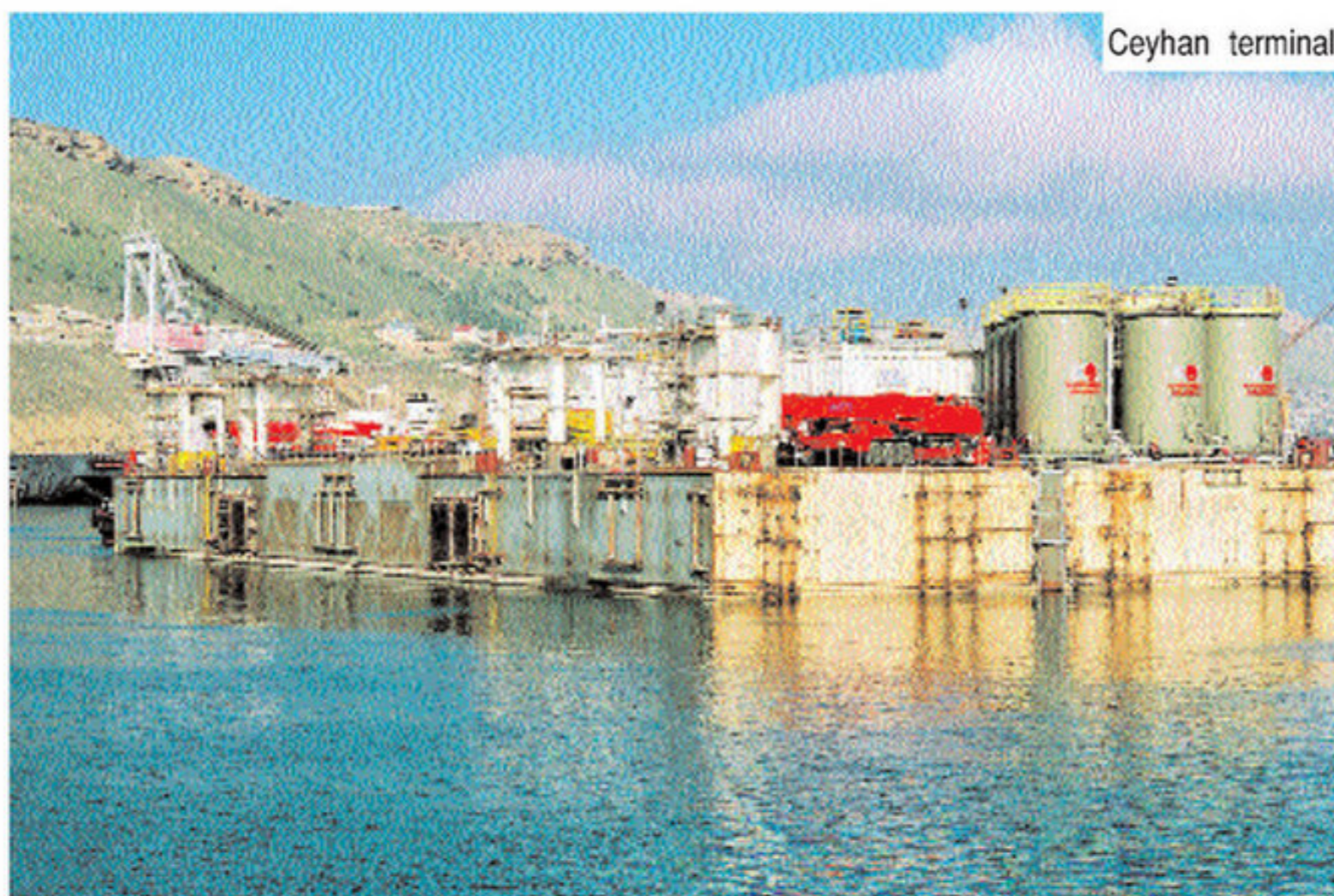
During the visit (on February 6-9) chairman of the Great National Parliament of Turkey Bulent Arindj declared to journalists, that Baku-Tbilisi-Ceyhan (BTC) construction will be completed in Turkey on May 2005. BTC pipeline will be launched within the second quarter of 2005.

Within meeting in Turkey with the government and BOTAS is general contractor of Turkish BTC construction Turkish side promised that all works' construction completion would be up to the end of June 30, 2005.

At present, at Ceyhan terminal where Azerbaijan oil will be delivered the con-



Platform at Central Azeri



Ceyhan terminal

struction works are almost completed. All seven reservoirs for storage of oil totally 71 mln bbl and one reserve reservoir for reducing of pressure in main reservoirs have been built. They had already painted and now are covered by safety materials of dig out around the oil storage trenches. These trenches will be gathered oil in case of its escape or any damages in reservoirs. And the special covering will not permit to oil entering to underground waters. There was built dam for 2,6 km. in the sea from which will be fulfilled tankers loading. Simultaneously, there is able the loading of two tankers. They will provide the oil from 6 loading branch, and through to branches will be pumped out the appearing within loading oil-gas.

Mainly, there is rest at terminal completion operations, equipment tests and creation of system of telecommunication and SKADA. Generally, Turkish territory has approximately 50% of whole line Baku-Tbilisi-Ceyhan and today the common volume of fulfilled

operations make 93,3%. Taking into account only construction works it makes 87,6%.

At the present time, there is continued hydro statistics tests which were successfully completed at two parts of Lot A, one part of Lot B and two parts of Lot C. Also, there is continued the building of fiber optic cable to 164 km, on Lot B – to 53 km and on Lot C – to 331 km. Concerning the pumping stations then we can note that their assembling have already over. The welding operations onto main line of pipeline are completed.

According to general contractor of construction of the Turkish Botas that single reason of delay from schedule of building in Turkey were weather conditions, namely in mountain areas. At the same time Botas managers express their assurance, that the terminal will be ready for receiving of the first oil from the Caspian by the middle of the year. Terminal is able to store the seven days of oil production, and for one largest tanker displacement the 300 thou-

sand tons will be need for unloading of two and a half reservoirs.

New terminal was built in the same territory where locates the commissioning terminal for Iraq oil. It was done with the aim of maximal reducing of influencing to environment. From the general area of Iraq terminal for new chose 135 ha of which 65 comes to the coast.

At the present time, oil pipeline route of the Turkish part with length 1076 km. and implemented the operations for pipes placing in lines preparation are completed, also there have been completed the welding operations to 1074 km, and trenching of pipes are over. 1041 km. of welded pipes have already trenched and to 1027 km of pipes are completed their digging. At that moment all operations regarding the automatic welding of the Turkish part pipeline were completed.

Let's remind that Board of directors of pipeline company BTC Co. (operator of construction and exploitation of Baku-Tbilisi-Ceyhan oil pipeline) approved the increasing of pipeline construction fees at +/- 10% from the initial budget of construction at \$3 bn. In 2004 the capital charge to BTC exceeded a little \$1 bn. In 2005 the fees of charge will reduce up to \$700 mln. charge for filling of the pipeline and the cost of financing free. As it was mentioned previously the cost of BTC makes \$3,6 bn, of this \$1 bn. provides by stockholders of the project, and \$2,6 bn is attracted credits. At the same time the charge for construction has been estimated at \$2,95 bn. project cost also forms the charge for purchasing of oil for filling of the pipeline totally 10 mln. bbl, the charge for negotiation by financing and debt service.

REFERENCE

The length of BTC pipeline makes 1767, of this Azerbaijan - 443 km, Georgia - 248 and Turkey - 1076 km. Carrying capacity of pipeline is 50 mln. tons of oil per year. Construction began at the beginning of 2003.

The ACG Production Sharing Agreement (PSA), signed in September 1994, covers the 30-year development of the Azeri-Chirag-Guneshli contract area. It is estimated that 5.4 billion barrels of oil will be recovered during the PSA period. The field is being developed in several phases: Chirag has been producing since 1997 as part of the Early Oil Project (EOP).

In 1997 at "Chirag" field was produced early oil. Since that time the production at "Chirag" oil is transported to Sangachal terminal and then through Baku-Supsa oil pipeline exported to world market. This was the first oil produced within the bounds of the "Contract of the Century".



Sangachal terminal

В АЗЕРБАЙДЖАНЕ ПОЛУЧЕНА ПЕРВАЯ БОЛЬШАЯ НЕФТЬ



Долгожданное событие десяти последних лет наконец-то произошло и перевернуло всю будущую историю азербайджанского государства. Страна получила первые промышленные баррели нефти с месторождения "Азери", находящемся в азербайджанском секторе Каспия.

Азербайджанская Международная Операционная Компания (АМОК), оператором которой является ВР, объявила 14 февраля о начале добычи нефти с Центрального Азери, части месторождений "Азери"- "Чираг"- "Гюнешли" в азербайджанском секторе Каспийского моря. Добычей первой нефти с Центрального Азери началось полномасштабное освоение АЧГ. Партнерами по Соглашению о долевом разделе добычи по месторождениям "Азери"- "Чираг"- "Гюнешли" выступают компании ВР (оператор – 34,1%), Unocal (10,3%), ГНКАР (10,0%), INPEX (10,0%), Statoil (8,6%), ExxonMobil (8%), ТРАО (6,8%), Devon (5,6%), Itochu (3,9%), Amerada Hess (2,7%).

Новая эра

Добыча нефти на "Центральном Азери" (ЦА), находящемся на глубине воды приблизительно 128 м, в 100 км к востоку

от Баку, началась 13 февраля на первой из десяти опережающих эксплуатационных скважин. В течение 2005 года добыча будет возрастать, по мере того как в эксплуатацию будут сдаваться остальные опережающие скважины. Торжественную церемонию начала добычи полномасштабной программы разработки "АЧГ" посетил президент Азербайджана Ильхам Алиев.

"Десять лет назад подписанием контракта века в Азербайджане началась новая эра, стала осуществляться нефтегазовая стратегия Гейдара Алиева. За эти годы Азербайджан вместе с зарубежными партнерами добился больших успехов в освоении своих нефтяных и газовых месторождений, получены высокие результаты. Добыча сегодня первой нефти на месторождении "Азери" еще раз свидетельствует о достижении всех поставленных задач. Несмотря на все трудности, препятствия, в сложном геополитическом положении Азербайджан успешно работал в своем национальном секторе Каспийского моря, все предстоящие задачи нашли свое отражение в жизни", - сказал глава азербайджанского государства. Президент особо подчеркнул успешность реализации проектов строительства трубопроводов Баку-Тбилиси-Джейхан и Баку-Тбилиси-Эрзурум.

Более шести тысяч человек работали над этим проектом в нескольких странах в течение последних трех с половиной лет.

Большая нефть

Выступая на торжественной церемонии, посвященной добыче первой нефти с платформы Центрального Азери, президент АМОК Дэвид Вудворд заявил, что "добытая из первой скважины нефть пройдет очень долгий и знаменательный путь. Сначала эта нефть проходит через установки платформы, являющиеся самыми крупными в мире установками подобного типа. Затем нефть транспортируется по подводному трубопроводу протяженностью 187 км. на береговой Сангачальский терминал". В свою очередь Сангачальский терминал был расширен и стал одним из крупнейших объектов такого типа.

В результате впервые осуществленной на Каспии самой крупной операции сюда была доставлена и сооружена на опорных блоках установка весом 15 тысяч тонн и высотой 145 метров. В настоящее время здесь уже пробурено 10 опережающих эксплуатационных скважин. Согласно прогнозам, добыча с "Центрального Азери" в 2005 году превысит 35 млн. баррелей (что соответствует 93 тыс. барре-

лей нефти в сутки) или 5,5 млн. тонн нефти, а в 2005-2007 годах добыча увеличится на 14,5 млн. тонн и достигнет 20 млн. тонн. Для этого с платформы планируется пробурить 48 скважин. До 2006 года будет осуществлено бурение остальных 38 скважин.

Напомним, что в Азербайджане больше всего нефти за год было добыто в 1941 году (23,5 миллиона тонн). Таким образом, с началом добычи с платформы "Центральный Азери" будет получена нефть, необходимая для эксплуатации трубопровода БТД.

Сейчас бурение добывающих скважин проводится на Западном Азери. В этом году с Центрального Азери будет добыто нефти больше, чем с платформы "Чираг-1". Находящаяся в эксплуатации скважина является самой продуктивной из всех используемых ВР. Ежедневно на берег отправляется 35 тысяч баррелей нефти. Глубина пробуренной здесь первой скважины составляет 4,4 километра.

В настоящее время эта платформа считается самой современной в мире установкой. 50% оборудования, использованного для ее изготовления, произведено на Бакинском заводе глубоководных оснований. В подготовке ее к работе принимали участие более 6 тыс. человек, из которых 75% – граждане Азербайджана.

Сооружения "Центрального Азери" рассчитаны на прием и обработку 420 тыс. баррелей сырой нефти/сутки. Для пуска в эксплуатацию платформы "Центральный Азери" вложены инвестиции в объеме \$500 млн.

План добычи нефти АМОК (в млн. тонн в год)

2005	12.0
2006	21.3
2007	22.5
2010	35.0
2012	50.0

Источник: АМОК

После платформы "Центральный Азери" начинаются работы в рамках вложения средств в размере \$5 млрд. для ввода в эксплуатацию платформ Западного и Восточного Азери. По прогнозам, ежегодный объем добычи нефти с Западного и Восточного Азери составит 20 миллионов тонн.

С 2008 года в рамках Фазы-3 в Азербайджане, как ожидается, начнется эксплуатация глубоководной части месторождения "Гюнешли". Ежегодная добыча нефти на этом месторождении составит 10 миллионов тонн.

Таким образом, на месторождениях "Азери"- "Чираг"- "Гюнешли" в течение 30



Платформа на Центральном Азери

лет непрерывно будет добываться 50 миллионов тонн нефти в год. Хотя "Контракт века" предусматривает по всем 3 месторождениям 510 миллионов тонн нефти, в настоящее время уже доказано, что запасы составляют 710 миллионов тонн. Согласно контракту, ежегодно добываемые на этих месторождениях 7,5 миллиона кубометров попутного газа, безвозмездно передаются Азербайджану.

Газовый потенциал

По словам Д. Вудворда, в ближайшие месяцы рядом с добывающей платформой также будет смонтирована платформа для дожима газа и нагнетания воды (ПДГНВ), которые будут соединены мостиком, что позволит одновременно осуществлять бурение, добычу, обработку, сжатие и обратную закачку. Уже установлено ее опорное основание, а в ближайшее время будут доставлены верхние модули.

Согласно контракту, любой газ, добытый на "Центральном Азери", кроме газа, используемого в качестве топлива и для поддержания пластового давления, будет экспортироваться по новому 28-ти дюймовому подводному трубопроводу на установке по подготовке газа на Сангачальском терминале. Оттуда газ будет транспортироваться по вновь построенному экспортному газопроводу ГНКАР в систему ЗАО "Азеригаз" для внутреннего использования в стране.

Как сообщил в эксклюзивном интервью Caspian Energy президент ЗАО "Азеригаз" Алихан Меликов, возглавляемое им ведомство готово принять газ, добытый с месторождения "Азери". С этой целью на главных установках в Сангачалах специалистами ЗАО были проведены определен-

ные работы по беспрепятственному приему газа высокого давления. До конца года (начиная с июля) планируется передать в систему ЗАО "Азеригаз" около 300 млн. кубометров газа.

По подсчетам, ежедневно добывается полмиллиона кубометров газа, который, начиная с вечера 18 февраля, начал транспортироваться на Сангачальский терминал. После монтажа другой платформы в октябре-ноябре этого года можно будет отправлять ежедневно 7 миллионов кубометров газа.

А БТД еще не сдан

После ввода в эксплуатацию трубопровода Баку-Тбилиси-Джейхан нефть будет закачиваться с Сангачальского терминала в этот трубопровод и, преодолев расстояние 1767 километров по территории Азербайджана, Грузии и Турции, станет поступать в Джейханский терминал имени Гейдара Алиева на берегу Средиземного моря.

К транспортировке нефти из Сангачальского терминала, полученной с Центрального Азери, АМОК приступила 4 марта. Обработанная нефть с Сангачальского терминала будет транспортироваться на рынки по существующим экспортным маршрутам Баку-Супса, Баку-Новороссийск и Баку-Батуми, а затем по трубопроводу Баку-Тбилиси-Джейхан (БТД), после его пуска в эксплуатацию позднее в этом году. Как известно, нефть компании ExxonMobil, представляющей в АМОК также и интересы другой американской компании Devon Energy, будет транспортировать нефтяная компания Azpetrol по железной дороге Баку-Батуми. На заполнение трубопровода Баку-Тбилиси-Джейхан

будет израсходовано 10 млн. барр. нефти, этот процесс завершится в течение 5 месяцев. Заполнение установленных на Сангачальском терминале резервуаров нефтью с платформы на месторождении "Азери" займет 3 недели, после чего в течение 1,5 месяца будет заполнен азербайджанский участок трубопровода, в течение 1 месяца – грузинский и за 2-2,5 месяца будет заполнен турецкий участок. Во избежание потери дополнительного времени данный процесс начнется до завершения строительных работ в Турции.

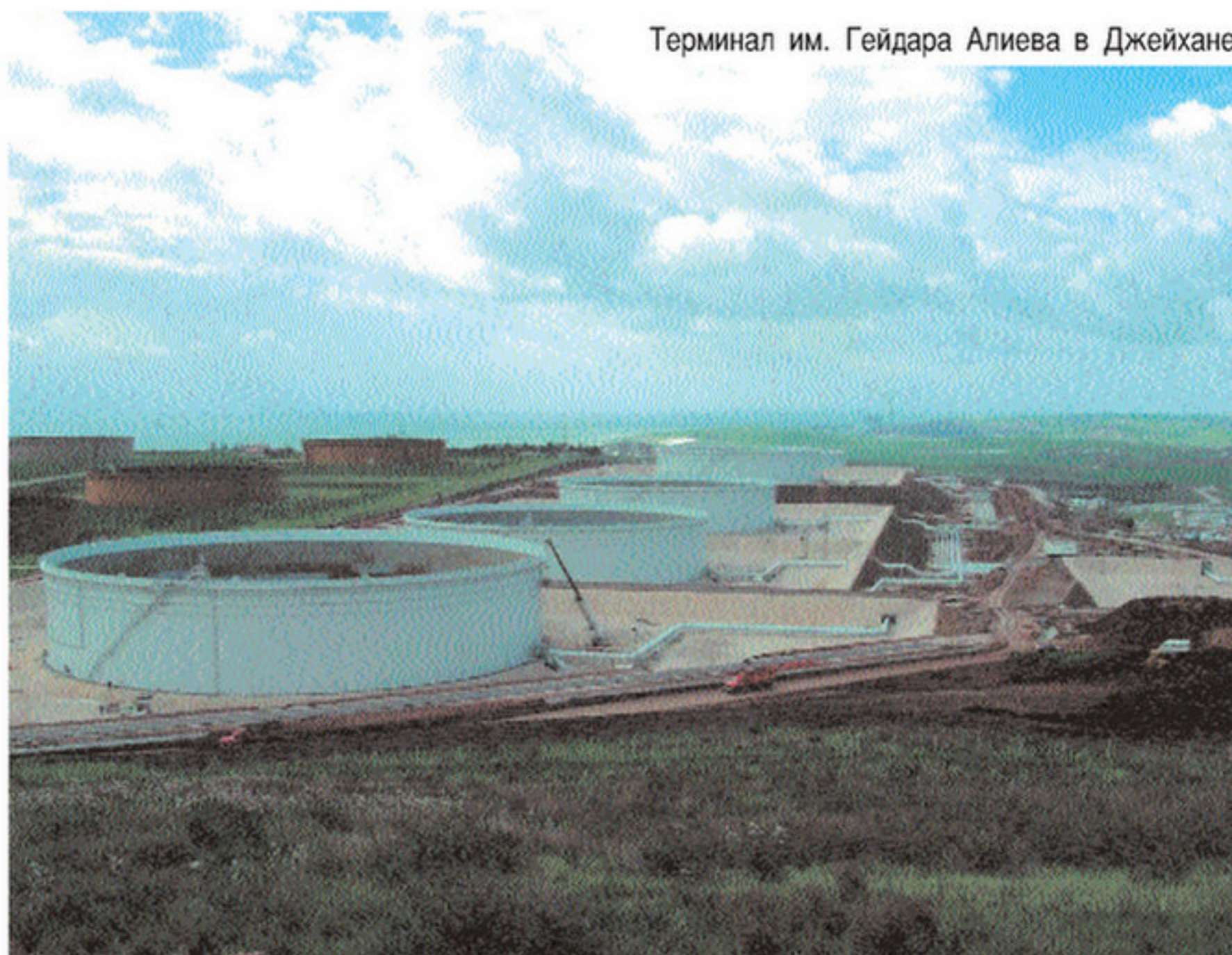
В настоящее время строительство трубопровода ведется с задержками, причем во всех трех странах - Азербайджане, Грузии и Турции. В связи с тем, что по ряду причин завершить строительство азербайджанского участка БТД, как предусматривалось, в январе этого года, а строительство и ввод в эксплуатацию грузинского и турецкого участков в марте не представляется возможным, первый танкер, груженный нефтью, отправится из порта Джейхан не в июле, а в конце августа или начале сентября этого года.

В Грузии основной причиной задержки строительства трубопровода являются большие снегопады, которые не позволяют осуществлять прокладку труб, особенно в горной местности.

При строительстве азербайджанского участка нефтепровода, также имеют место некоторые задержки, которые связаны с прокладкой трубопровода через реку Кура. Если ранее через реку Кура предполагалось прокладывать трубы с помощью технологии горизонтального бурения, но от этого плана пришлось отказаться из-за возникших проблем с обеспечением безопасности трубопровода. Поэтому были сделаны изменения в проекте. Сейчас под Курой с использованием



Нефтепровод Баку-Тбилиси-Джейхан



Терминал им. Гейдара Алиева в Джейхане

современного оборудования строятся микротоннели. Их строительство будет завершено к маю.

Турецкий лейтмотив

В ходе визита (6-9 февраля) в Азербайджан председатель Великого Национального Собрания Турции Бюлент Арындж заявил журналистам, что строительство трубопровода Баку-Тбилиси-Джейхан (БТД) завершится в Турции в мае 2005 года. Полностью трубопровод БТД будет запущен в эксплуатацию в течение второго полугодия 2005 года.

В ходе последних встреч в Турции с правительством этой страны и компанией Botas, являющейся генеральным подрядчиком строительства турецкого участка

БТД, турецкая сторона пообещала завершить все строительные работы до 30 июня 2005 года. В настоящее время на морском терминале в Джейхане, куда будет доставляться азербайджанская нефть, практически завершены строительные работы. Построены все семь резервуаров для хранения нефти общей вместимостью 71 млн. барр. нефти и один запасной резервуар для снижения давления в основных резервуарах. Они уже окрашены и сейчас вокруг них осуществляется покрытие специальными защитными материалами вырытых вокруг нефтехранилищ котлованов. В эти котлованы будет скапливаться нефть в случае утечек или повреждения резервуаров. А специальное покрытие не позволит нефти просочиться



Нефтеналивной буй в Джейхане

Нефтепровод Баку-Тбилиси-Джейхан



в грунтовые воды. На длину 2,6 км в море построена дамба, с которой будет осуществляться налив танкеров. Одновременно с него может производиться погрузка двух танкеров. Они будут подавать нефть с 6 погрузочных рукавов, а через два рукава из танкера будут откачиваться образующиеся при погрузке нефтяные газы.

В основном, на терминале остались завершающие работы, тесты оборудования и создание системы телекоммуникации и SKADA. Всего на территорию Турции приходится около 50% всей линии Баку-Тбилиси-Джейхан, и на сегодняшний день общий объем выполненных работ составляет 93,3%. С учетом только строительных работ этот показатель составляет 87,6%.

В настоящее время продолжаются гидростатические тесты, которые были успешно завершены на двух частях Лота А, одной части Лота В и двух частях Лота С. Также продолжается проводка волоконно-оптического кабеля для обеспечения коммуникаций вдоль нефтепровода. На сегодняшний день по Лоту А завершена проводка кабеля на 165 км, по Лоту В — на 53 км и по Лоту С — на 331 км. Что касается насосных станций, то уже завершены работы по их установке на заранее подготовленные фундаменты. Завершаются сварочные работы на главной линии трубопровода.

С точки зрения генподрядчика строительства, турецкой компании Botas, единственной причиной отставания от графика строительства в Турции были погодные условия, особенно на высокогорных участках. Вместе с тем, менеджеры от Botas выражают уверенность, что уже к середине года терминал будет готов к приему первой нефти с Каспия. Терминал

в состоянии хранить семидневную добычу нефти, причем на пике добычи, а для одного крупного танкера водоизмещением 300 тысяч тонн понадобится выгрузить два с половиной резервуара.

Новый терминал построен на той же территории, где размещается действующий терминал для иракской нефти. Это сделано с целью максимального снижения воздействия на окружающую среду. Из общей площади иракского терминала для нового выделено 135 гектаров, из которых 64 приходится на побережье.

В настоящее время завершена подготовка всего маршрута турецкой части нефтепровода протяженностью 1076 км и выполнены работы по расстановке труб по линии, завершены сварочные работы на 1074 км, а на 1064 км закончено рытье траншей для труб. В траншеи уже уложено 1041 км сваренных труб, а на 1027 км труб выполнена работа по их засыпке. На данный момент все работы по автоматической сварке турецкой части нефтепровода завершены.

Следует напомнить, что Совет директоров трубопроводной компании BTC Co. (оператор по строительству и эксплуатации нефтепровода Баку - Тбилиси - Джейхан) утвердил увеличение стоимости строительства трубопровода в пределах +/- 10% от первоначального бюджета строительства в \$3 млрд. В 2004 году капитальные затраты по проекту БТД немного превысили \$1 млрд. В 2005 году сумма капитальных затрат снизится до \$700 млн., не считая затрат на заполнение трубопровода и стоимость финансирования. Как сообщалось ранее, общая стоимость проекта БТД составляет \$3,6 млрд., из которых \$1 млрд. вкладывают

Терминал в Джейхане



Дома строителей терминала в Джейхане



акционеры проекта, а \$2,6 млрд. - привлеченные кредиты. При этом затраты на строительство оценивались в \$2,95 млрд. Проектную стоимость также формируют затраты за закупку 10 млн. баррелей нефти для заполнения трубопровода, затраты на переговоры по финансированию и обслуживанию долга.

СПРАВКА

Протяженность нефтепровода БТД составляет 1767 км, из них в Азербайджане - 443 км, в Грузии - 248 км, а в Турции - 1076 км. Пропускная способность трубопровода - 50 млн. тонн нефти в год. Строительные работы начались в апреле 2003 года.

Соглашение о долевом разделе добычи по месторождениям АЧГ, подписанное в сентябре 1994 г., и имеющее 30-летний срок действия, предусматривает разработку месторождений на контрактной площади "Азери"- "Чираг"- "Гюнешли". Предполагается, что в течение срока действия ССРДРД с месторождения будут извлечены 5,4 млрд. баррелей нефти. Месторождение разрабатывается по фазам: на "Чираге" добыча началась в 1997 году в рамках Проекта ранней нефти (ПРН). С этого времени добываемая на месторождении "Чираг" нефть транспортируется на Сангачальский терминал, а оттуда по нефтепроводу Баку-Супса экспортируется на мировой рынок. Это была первая нефть, добытая в рамках "Контракта века". В целом, с 1994 года по настоящее время в рамках "Контракта века" в нефтедобычу на море и сооружение платформы вложены средства в объеме \$3,4 млрд.

SOUTH - EUROPEAN GAS RING IS IMPORTANT FACTOR OF EU ENERGY SAFETY

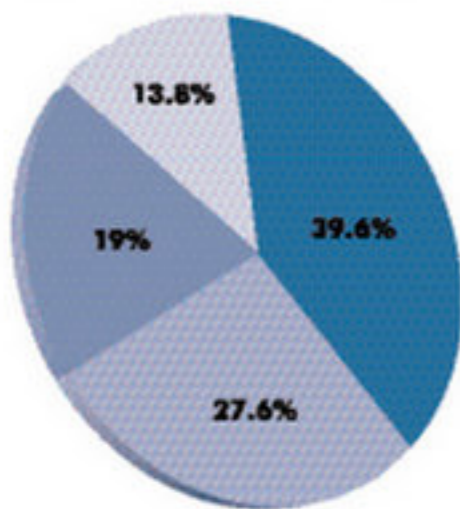


Dr. Hilmi Guler, Minister of Energy and Natural Resources, Turkey

Energy issues are directly related to the level of development of the countries and the social living standards of the communities.

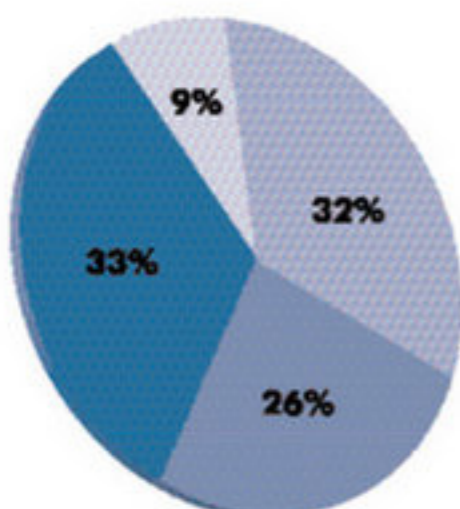
Due to the high economic growth and the new consuming attitudes developing as a result of the rising level of welfare, primary energy consumption of Turkey is also increasing at a rapid pace. However, due to the fact that energy resources of Turkey are

Graph-1 Energy resources consumption by Turkey in 2001



Oil - 39.6%,
Coal - 27.6%,
Natural gas - 19%,
Hydro and other renewables - 13.8%.

Graph-2 Energy resources consumption by Turkey in 2010



Oil - 33%
Coal - 26%
Natural gas - 32%
Hydro and other renewables - 9%

Turkey locates in two parts of the world – in Europe (Eastern Thrace or Rumelia) and Asia (Anadolu or Anatolia) which divided by important trade-economy and military-strategy international route – Bosphorus strait (Istanbul), Dardanel (Chanakkale) and the Sea of Marmara link the Black Sea with Mediterranean Sea and World Ocean. Geography feature of Turkey is the location at across of important routes from ancient which connect Europe and Asia. There are highway and railway main lines through the territory of Turkey which link Europe with many Asian countries. Turkey is surrounded by three Seas: in the North by Black, in the West by Aegean, in the South by Mediterranean. The length of maritime cast line including the cast of the Sea of Marmara, the straits and islands is 8333 km. The defined area of water's territory by-passing the coast of Turkey is set at 6 sea miles. Turkish territory is 780 thousand sq. km., the population is 64 mln. people. Turkey is the Republic. Chief of state is the president under the Constitution adopted in 1982. Legislative organ is the Great National Meeting. The capital of Turkey is Ankara. On the base of administration the country has 67 ils. Production industry has almost the main place in production industrial sector approximately 6%.

not self-sufficient for the country, we'll have to keep importing significant portion of our total primary energy demand in an increasing manner.

By the end of 2001, Turkey's primary energy consumption was about 78.1 million toe. The breakdown of this figure with respect to fuel types is: 39.6% oil, 27.6% coal, 19% natural gas, 13.8% hydro and other renewables (look at Graph 1).

Turkey's primary energy consumption will be about 153.9 million toe in 2010. (look at Graph 2) The breakdown of this figure with respect to fuel types will be: 33% oil, 26% coal, 32% natural gas, 9% hydro and other renewables. Primary energy demand will reach 282.2 million toe in the year 2020.

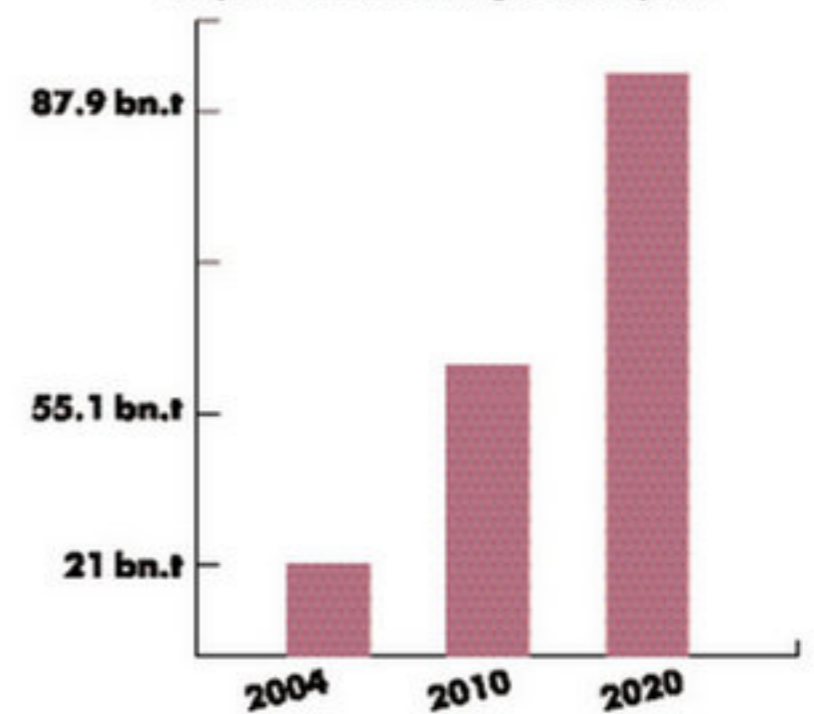
Gas energy consumption which made 21 bcm in 2004 will reach the level of 55.1 bcm, and in 2020 will make 87.9 bcm. (Look at Graph 3).

Turkey plans to increase its gas import to 73% by 2010, and then to 78% by 2020.

Turkey is the perspective economy partner not only from the point of view as country consumer, but in more level as country of transit to EU countries.

When we look at the continental Europe, at present, the European Union is one of the largest energy-consuming regions in the world and by far the largest net energy importer with a steady annual growth of 1% per

Graph-3 Turkish natural gas consumption

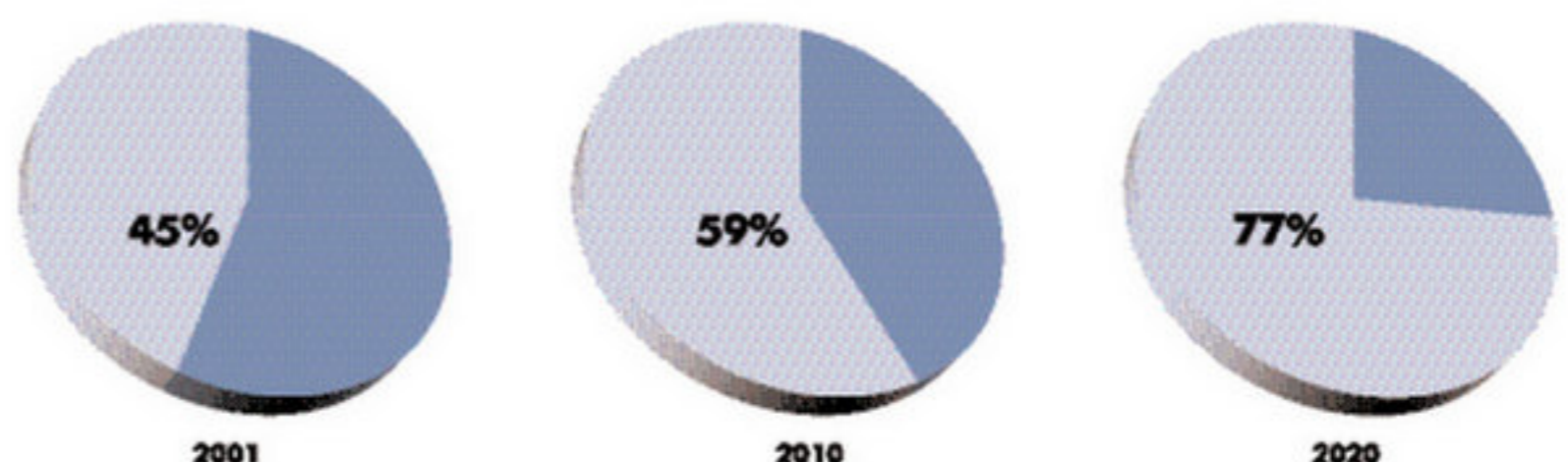


annum since 1990. According to the recent studies carried out by the European Union itself, over the next two decades, significant increase in total energy demand is expected in Europe, while natural gas will increase its share in primary energy supply as high as 4% from its current level towards the year 2010.

European Union imported in 2001 approximately 45% from the total volume of natural gas consumption. If we look to future then in 2010 is expected the increasing of import up to 59% and up to 77% in 2020. (look at Graph 4)

The EU Commission in Green Paper published in November 2000 confirmed this fact. The paper put emphasis on uninterrupted flow of gas through secured and diversified

Graph-4 EU natural gas import



external energy. The EU decided to identify a category of energy network projects which would be given priority according to European needs and which would also incorporate the candidate countries' energy networks. In this respect Turkey-Greece and Greece-Italy natural gas interconnections are considered within the framework of the "Caspian Sea countries-Middle East- European Union" natural gas priority project. The EU is expecting Turkey to play a key role for transit of gas to Europe.

In this connection, Turkey's geo-strategic location serves for the transportation of the energy sources of the Caspian basin to Europe and further to the world markets thereby leading the formation of the east-west energy corridor.

However, once again it is worthwhile to mention here that because of the already existing heavy tanker transportation through the Turkish straits, no additional volumes could be handled.

This natural water way, surrounded by 12 million population should not be used as a petroleum pipeline. Therefore reliable, safe, sustainable and environmentally conscious ways should be sought which simply call for employment of pipelines. Being a secure and stable transit country and taking advantage of its geographical location, Turkey has been supporting the realisation of pipeline projects

within the east-west energy corridor, which envisages transportation of hydrocarbons to be produced in the Caspian region via safe, cost effective, and environmentally conscious way to the world markets.

We believe that pipelines will;

• *Strengthen the independence and prosperity of the new Caspian states by ensuring the free flow of hydrocarbons to the world market,*

• *Encourage market economy and democratic developments,*

• *Stabilise the region by building the economic linkages between the countries,*

• *Help to diversify and secure the energy supply of Turkey and our partners.*

Baku-Tbilisi-Ceyhan (BTC) main export crude oil pipeline and the Baku-Tbilisi-Erzurum (BTE) natural gas pipeline projects are the two being projects of the east-west energy corridor. The progress achieved till now with the Baku-Tbilisi-Ceyhan crude oil pipeline project, which is the one of the biggest energy projects of the 21. Century gives us a happiness and real confidence.

We welcome the recent official negotiations initiated between Azerbaijan and Kazakhstan regarding the delivery of the part of Kazakh oil via the BTC project in the near future.

Moving onto gas, delivery of Azeri gas to Turkey is not only important for the Turkish internal gas market, but also for the delivery

of this gas to the European markets via Turkey and is considered as the second leg of the East West Energy Corridor.

The Baku-Tbilisi-Erzurum (BTE) or widely known as the South Caucasus natural gas pipeline project, which as you may recall, was sanctioned on February 27th. 2003 and envisaged to be operational due 2006.

We're dedicated to meet at least certain portion of non-contracted volumes of European gas demand in the upcoming years, via Turkey. For this purpose, we have it in mind that to establish a firm and preferable source alternative; we have to present reasonable conditions for gas transmission to Europe. This is not only valid for the demanding markets located in the west but also for the supply countries in the Caspian region, middle east and likely others.

To achieve this goal, it is quite noteworthy to mention here that Turkey-Greece (agreement signed between the Republic of Turkey and the Hellenic Republic on February 23, 2003) natural gas interconnector project would open the first gate for any gas to be pooled into Turkey with final destination to Europe. As you may appreciate, this project is also backed by the EU commission both conceptually and economically.

Thus, there is done next very important stage for realization of the South European gas transportation ring project.

ЮЖНО-ЕВРОПЕЙСКОЕ ГАЗОВОЕ КОЛЬЦО - ВАЖНЫЙ ФАКТОР ЭНЕРГЕТИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ ЕС

Турция расположена в двух частях света - в Европе (восточная Фракия или Румелия) и Азии (Анадолу или Анатолия), разделенных важным торгово-экономическим и военно-стратегическим международным путем - проливами Босфор (Стамбульский), Дарданеллы (Чанаккале) и Мраморным морем, соединяющим Черное море со Средиземным морем и Мировым океаном. Географическая особенность Турции - расположение на перекрестке важных путей, с древности соединяющих Европу и Азию. Сейчас через территорию Турции пролегают шоссейные и железнодорожные магистрали, связывающие Европу со многими странами Азии. Турция с трех сторон омывается морями: на севере - Черным, на западе - Эгейским, на юге - Средиземным. Протяженность морской береговой линии, включая побережье Мраморного моря, проливов и островов, 8333 км. Акватория территориальных вод вдоль побережья Турции установлена в 6 морских миль. Территория Турции - 780 тыс. кв.км, население - 64 млн. человек. Турция - республика. Глава государства - президент по Конституции 1982 года. Законодательный орган - Великое национальное собрание. Столица Турции - Анкара. В административном отношении страна делится на 67 илов. Добывающая промышленность занимает в продукции индустриального сектора весьма скромное место - около 6%.

Хилми Гюлер, Министр энергетики и природных ресурсов Турецкой Республики.

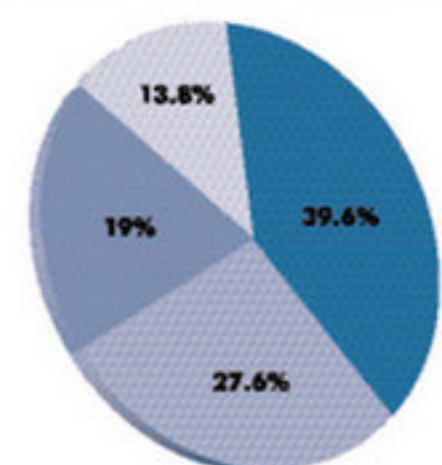
Развитие энергетики всегда напрямую связано с уровнем экономического развития страны, социально-общественным критерием.

В связи с высокой динамикой экономического роста, новой всепоглощающей моделью развития, и, как следствие, рос-

том социальной обеспеченности населения, потребление энергоресурсов в Турции растет день ото дня. Однако, учитывая тот факт, что Турция не обладает необходимым объемом собственных энергоресурсов, страна намерена расширить источники и объем импорта углеводородного сырья.

К концу 2001 года потребление энергоресурсов в Турции составило около 78.1 млн. т. в нефтяном эквиваленте. Из это-

Гр1 Потребление энергоресурсов Турцией в 2001 году.

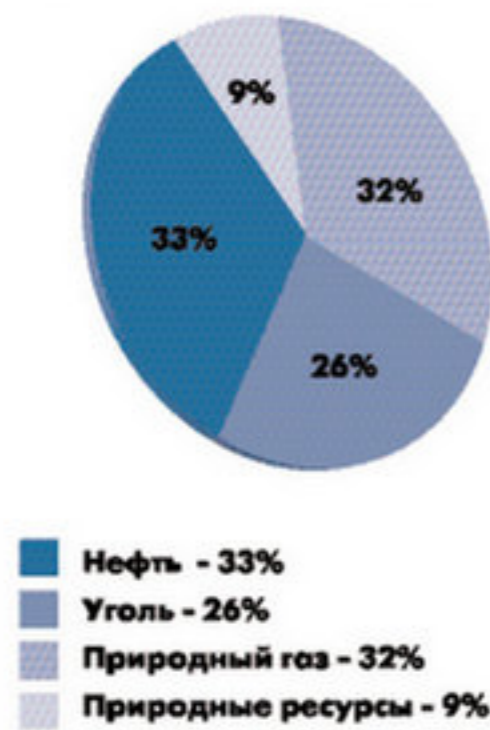


■ Нефть - 39.6%,
■ Уголь - 27.6%,
■ Природный газ - 19%,
■ Природные ресурсы - 13.8%.

го объема нефть составила - 39.6% потребления, уголь - 27.6%, природный газ - 19%, другие природные ресурсы - 13.8%. (Гр1.) Потребление энергоресурсов Турцией в 2001 году).

К 2010 году этот показатель по прогнозам министерства энергетики и природных ресурсов Турции составит 153.9 млн. т. н.э. Доля нефти в объеме потребления составит - 33%, угля - 26%, природного газа - 32%, другие природные ресурсы - 9%. (Гр2. Потребление энергоресурсов Турцией в 2010 году).

Гр2 Потребление энергоресурсов Турцией в 2010 году



Потребность Турции в энергоресурсах к 2020 году достигнет 282.2 млн. тонн н.э. Потребление природного газа, которое в 2004 году составило 21 млрд. куб.м. к 2010 году достигнет уровня 55.1 миллиардов кубических метров, а в 2020 году - 87.9 миллиардов кубических метров. (Гр3. Потребление природного газа Турции).

Импорт газа Турция планируется увеличить на 73% к 2010 году, а затем на 78% к 2020 г.

Турция перспективный экономический партнер не только с точки зрения страны - потребления, но в наибольшей степени как страны транзита в страны ЕС.

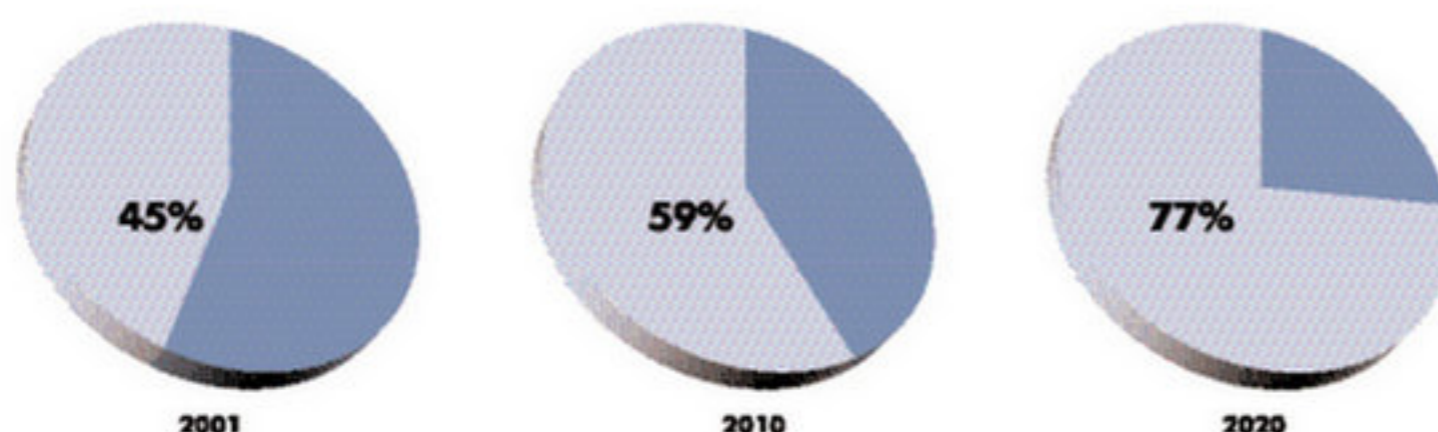
Если обратить внимание на континентальную Европу, то можно заметить, что Европейский Союз является одним из крупнейших потребителей энергоресурсов в мире - с 1990 года крупнейший импортер с показателем годового роста 1%.

Согласно данным ЕС значительный рост энергопотребления в Европе ожидается в течение ближайших 10 лет, к 2010 году природный газ увеличит свое долевое участие в потреблении энергоресурсов на 4% против сегодняшних показателей.

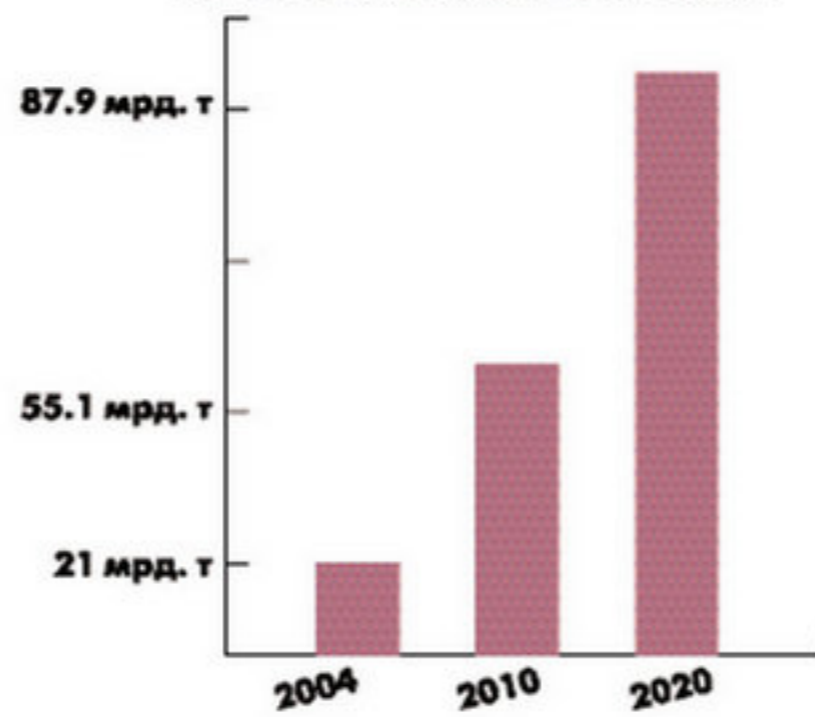
Европейский Союз импортировал в 2001 году 45% от общего объема потребления природного газа. Если посмотреть в будущее, то в 2010 г. ожидается увеличение импорта до 59% и в 2020 г. до 77%. (Гр4.) Импорт природного газа 2001, 2010, 2020 год).

В ноябре 2000 года комиссия ЕС опубликовала документ, согласно которому в целях энергетической безопасности ЕС способствует сооружению сети газопроводов, которая объединила бы всех постав-

Гр 4 Импорт природного газа ЕС



Гр 3 Потребление природного газа Турцией



щиков или потенциальных экспортеров соединительными трубопроводами Турция - Греция и Греция - Италия для транспортировки природного газа в рамках проекта "Страны Каспийского моря - Центрально-Восточный Европейский Союз". ЕС рассчитывает, что Турция сыграет ключевую роль в транзите газа в Европу.

Таким образом, геостратегическое месторасположение Турции служит для транспортировки энергоресурсов Каспия в Европу и далее на мировые рынки, тем самым, формируя главный энергетический коридор Восток-Запад.

Хотелось бы также отметить, что из-за уже существующих трудностей транспортировки танкеров через турецкие проливы нет необходимости вывода дополнительных мощностей на побережье Черного моря. Водный маршрут проливов Босфор и Дарданеллы вдоль которого располагается 12-ти миллионное население, не должен быть использован в качестве нефтепровода. Поэтому нужно выбирать более приемлемые, надежные, безопасные для окружающей среды маршруты трубопроводов.

Будучи безопасной и стабильной транзитной страной, учитывая географическое месторасположение, Турция поддерживает реализацию проектов трубопроводов и создание энергетического коридора Восток - Запад. Это направление экспорта создано для транспортировки углеводородов каспийского региона по безопасному, эффективному с точки зрения стоимости и приемлемому для окружающей среды маршруту на мировые рынки.

Мы верим, что этот маршрут будет соответствовать:

• **укреплению независимости и процветанию новых независимых прикас-**

пийских государств, обеспечению свободной транспортировки углеводородов на мировые рынки;

• **поддержанию и демократическому развитию рынка;**

• **стабильности в регионе, созданию новых экономических связей между странами;**

• **содействию в обеспечении модифицированных и безопасных энергетических поставок в Турцию и другие страны.**

Проекты строящегося газопровода Баку - Тбилиси - Эрзурум (БТЭ) и нефтепровода Баку - Тбилиси - Джейхан (БТД) имени Гейдара Алиева являются основой энергетического коридора Восток-Запад.

Строительство БТД завершится в этом году, после чего данный проект превратится в один из крупнейших энергетических проектов 21 века.

Со своей стороны мы приветствуем официальные переговоры между Азербайджаном и Казахстаном по транспортировке казахстанской нефти по нефтепроводу БТД.

Касательно газа хотелось бы отметить, что поставки азербайджанского газа в Турцию важны не только для турецких внутренних рынков газа, но также и для поставки этого газа через Турцию на европейские рынки. Его можно рассматривать как вторую ветвь энергетического коридора Восток-Запад.

Как известно, Баку - Тбилиси - Эрзурум предназначен для транспортировки природного газа с месторождения "Шах Дениз", строительство которого было начато 27 февраля 2003 года и планируется завершить в 2006 году.

В ближайшие годы Турция со своими партнерами планирует осуществить транспортировку газа в Европу транзитом через Турцию и тем самым обеспечить реэкспорт объема голубого сырья, превышающего внутренние потребности государства. В настоящее время изыскиваются наиболее приемлемые условия для подобного рода операций с реэкспортом не только каспийского, но и центрально-азиатского газа на западные рынки.

Для этих целей предназначен проект соединительного газопровода Турция - Греция (соглашение между Турецкой Республикой и Греческой Республикой было подписано 23 февраля 2003 года), который будет первым шагом для транспортировки газа из Турции в Европу. Этот перспективный проект, как уже отмечено выше, имеет большое экономическое значение и перспективу для комиссии ЕС.

Таким образом, сделан следующий очень важный шаг по реализации проекта Южно-Европейского газового транспортного кольца.



ATRABANK
Joint - Stock Commercial Bank

Address: Azerbaijan Republic, Baku - AZ1022, 77 R.Beybudov str.
Tel.: (+99412) 495-80-93; 495-78-84, Fax: (+99412) 498-12-74
E-mail: atrabank@azdata.net, <http://www.atrabank.azeri.com>

«BAKI FAHLASI» IS 105



Chairman of the board
"Baku Fahlası machine-building plant" I.A.Feyziyev

"Baki Fahlası machine-building plant" which is associated open joint-stock company of JSC "Azneftkimyamash", is a large-scale specialized enterprise producing oil field equipment, and also consumer goods.

JSC "Baku Fahlası machine-building plant" was founded in 1900 in territory of the section 101 of the Sabunchi settlement, Balakhan - Sabunchi district on the basis of small workshops the belonged to the former oil firm "Benkendorf".

During the last 105 years, the "Baku Fahlası" plant has traveled a long development road from small workshops with limited resources to large-scale enterprise making a strong contribution to economy of the Republic of Azerbaijan.

After getting status in 1926, it became as "Baku Fahlası" machine-building and began to process oil field equipment.

In Soviet period it was the first in processing of oil field machines and its production are

used not only in oil production regions of the former USSR but also exported to more than 27 countries of the world.

With purpose of liberalization of economy activity, strengthening of business undertakings and attraction of investments, according to Decree of the President of the Republic of Azerbaijan with No. 649 dated March 22, 2001 on the base of the 2nd State program of the Republic of Azerbaijan by Privatization of Property "Azneftkimyamash" had been liquidated. Then, according to Decree of the Ministry of Economy Development with No. 192 dated October 31, 2001 on the base of State company "Baku Fahlası" JSC "Azneftkimyamash" was founded "Baku Fahlası machine-building plant".

After reorganization "Baku Fahlası" machine-building plant continued its dynamic development.

JSC is able to implement the processing and repair service of the following production: loading travelling systems which are able to lift from 32 to 320 tons of

cargo, 320 tons hook blocks and crown blocks, pipes carrier PV-204 on chassis of automobile KrAz-255B and KrAz-260, AzINMAS-37 BF, TP-500, TP-600 and TP-800 heat exchanger, tank trucks which fulfill the carrier of liquefied gas on chassis of automobile as MQAC-6-130 and MQAC-10-250, bottle carrier MQBD-80-250 on chassis of automobile KrAz-250, KrAz-260, automobile gear which platforms get from 6x2.5 meter up to 8x2.5 meters, moveable techniques auto workshops set on automobiles Ural-4320 and Ural-5557, and also steel propane and gas bottles with capacity at 27 and 50 litres.

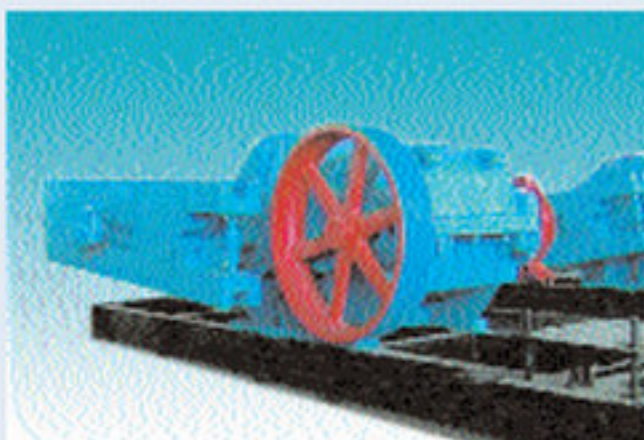
JSC is going to increase the standards and quality of processed production, and according to signed contracts has fulfilled its final production supplying on time. In latter times, the plant began to process bearings units of rocking machine with length 4,5 meter that had been used in our Republic, Russia Federation and the Republic of Kazakhstan.

JSC last year began to process the assembling as QK-60 и QK-80 which are able to drill approximately 1200 and

1500 meter and carrying out the repair operations in oil and gas wells at depth 3500 meter. These assembling will be placed on chassis of KrAz-65101 and KrAz-65053. Taking into account the increasing of depth of drilled wells in the territory of Azerbaijan and other oil regions are carried out the works by processing of loading aggregate that would be able to get 80, 100, 120 tons. The main and important principle of economy market is to increasing of production quality meets to all european and international standards.

In this connection JSC received ISO-9001:2000 certificate in 2004.

We express our readiness to create business relations to all and in hoping in mutual advantageous cooperation.



«БАКИНСКОМУ РАБОЧЕМУ» 105 ЛЕТ

Открытое Акционерное Общество "Машиностроительный завод Бакинский Рабочий" - крупное специализированное предприятие по выпуску нефтепромыслового оборудования, а также товаров народного потребления является дочерним предприятием ОАО "Азнефтехиммаш".

ОАО "Машиностроительный завод Бакинский Рабочий" был создан в 1900 г. на территории 101-го участка поселка Сабунчи Балаханы-Сабунчинского района на базе небольших мастерских бывшей нефтяной фирмы "Бенкендорф".

За прошедшие 105 лет завод "Бакинский Рабочий" прошел большой путь развития от небольших мастерских с огра-

женными возможностями до крупного машиностроительного предприятия, внесшего весомый вклад в экономику Азербайджанской Республики.

После получения предприятием статуса завода в 1926 г. он стал именоваться как машиностроительный завод "Бакинский рабочий" и стал заниматься производством нефтепромысловых станков.

В советское время по этому виду промышленной деятельности завод занимал первое место, его продукция использовалась не только в нефтедобывающихся регионах бывшего СССР, но также экспортировалась в более, чем 27 стран мира.

С целью либерализации экономической деятельности, усиления роли предпринимательства и привлечения инвестиций согласно Указу Президента Азербайджанской Республики под № 649 от 22 марта 2001 года на основе 2-й Госпрограммы Азербайджанской Республики по Приватизации Имущества был ликвидирован в прежнем виде "Азнефтехиммаш". Затем согласно Указу Министерства Экономическо-

го Развития под № 192 от 31 октября 2001 года, на базе госпредприятия "Бакинский рабочий" ОАО "Азнефтехиммаш" было создано его дочернее предприятие ОАО "Машиностроительный завод Бакинский Рабочий".

После реорганизации "Бакинский Рабочий" продолжил свое динамичное развитие.

ОАО в силах осуществить производство и предоставить сервисный ремонт следующей продукции: талевые грузоподъемные системы, мощностью от 32 до 320 тонн груза, 320-тонные крюкоблоки и краноблоки, плетевоз PV-204, расположенный на шасси автомобилей марки КрАз-255В и КрАз-260, теплообменник марки AzINMAS-37 BF, TP-500, TP-600 и TP-800, автоцистерны осуществляющие перевозку жидкого газа расположенные на шасси автомашин марки MQAC-6-130 и MQAC-10-250, баллоновоз марки MQBD-80-250 расположенный на шасси автомашин марки КрАз-250, КрАз-260, автомобильная упряжь платформа которых достигает размеров от 6х2,5 до 8х2,5 метров, передвижные технические автомастерские, установленные на автомобилях Урал-4320 и Урал-5557, а также стальные пропановые и газовые баллоны вместимостью в 27 и 50 литров.

ОАО постоянно работает над повышением качества и ассортимента производимой продукции, согласно подписанным контрактам вовремя осуществляет отгрузку готовой продукции. В последнее время завод стал производить опорные узлы станка качалки длиной 4,5 метров, которые используются в нашей Республике, Россий-



ской Федерации и Республике Казахстан.

ОАО в прошлом году начало производство установок марки QK-60 и QK-80 которые в состоянии пробурить 1200 и 1500 метров и вести ремонтные работы в нефтегазовых скважинах на глубине 3500 метров. Эти установки будут размещены на шасси автомашины КрАз-65101 и КрАз-65053.

Учитывая рост глубин пробуренных скважин на территории Азербайджана и других нефтепромысловых регионах, ведутся работы по производству грузоподъемного агрегата, который был бы в состоянии осилить 80, 100, 125 тонн.

Главный и важный принцип экономического рынка заключается в повышении качества продукции, который отвечал бы требованиям европейских и мировых стандартов.

В этой связи ОАО в 2004 году получила сертификат ISO-9001:2000.

Мы готовы наладить с Вами деловые связи на уровне взаимовыгодного двустороннего сотрудничества.



"SHAH DENIZ" ASPIRES TO NEW WORLD RECORD

THE AIM IS SUPPLYING OF THE FIRST GAS TO TURKEY ON SEPTEMBER 30, 2006

Gas export project at Azerbaijan "Shah Deniz" gas condensate field initially laid the foundations of long-term relations in the Caspian-Black region. The partners on "Shah Deniz" project are BP Azerbaijan (25,5%), Statoil (25,5%), SOCAR (10%), LUKAgip (10%), NICO (10%), Total (10%) and TPAO (9%) provide by facilities to project creation of East-West energy corridor connecting the Caspian Sea with Turkey and further with European countries. The deposits of "Shah Deniz" will provide by blue fuel not only Azerbaijan but also Georgia and Turkey.

Not much and not little

"Shah Deniz" project is the project which development and construction are continued fast. If we take into consideration the operations implemented from the opening of "Shah Deniz" field thus far, "Shah Deniz" would aspire to world record. I.e. there was no term in the world that from the opening of gas field till receiving of industrial gas stream took 7 years and 3 months. We can compare it only with "Trol" field locates in the North Sea that has been commissioned later. If "Shah Deniz" has to be commissioned on schedule it will be world record.

Unfortunately, the expenses took place on the base of BP's project charges' its fast growth, and "Shah Deniz" also plans to get one of the leading place (pls. look

at previous issue of CASPIAN ENERGY). Last year, the project became expensive in November 2004 when the partners of "Shah Deniz" project declared about increasing of project cost which estimated at that time \$3,2 bn - for 25%.

At present, the president of BP Azerbaijan Rob Kelly declared on March 11, at the first project's presentation regarding the "Shah Deniz" development that capital charges on project Stage-1 are estimated approximately at \$4,1 bn.

However, partners' experts on "Shah Deniz" project ongoing the estimation both the cost and the schedule of operations because the latter also reflects the influence to its tariff. Each partner separately study the accounts provided by BP. Final cost of Stage-1 development will be determined on next meeting of partners in March 31.

This year, the partners on "Shah Deniz" gas condensate field's development will spend up to \$1,3 bn. Totally, since the realization of project till the end of 2004 spent \$2,1 bn.

"Up stream" implementation, "Shah Deniz" field Stage - 1 development divided into four stages.

The first stage includes the drilling operations. At that moment, with the aim of industrial gas flows receiving during TPG-500 platform assembling, there were drilled three advance bores (within 2003-2004). Commonly within the frame of Stage-1 is

planned to drill 14 wells. The cost of these wells will make \$800 mln.

The second stage means by construction of TPG-500 platform. The platform constructing on design of Technip is the third platform in the world. Two previous operate in the North Sea. The cost of marine structures on project Stage-1 of "Shah Deniz" field's development including TPG-500 platform and underwater pipelines is estimated at present at \$2,2 bn.

The third is the building of three underwater pipelines with length 100 km. of each. In particular, the speech is about 26 inch pipeline, 12 inch condenser and 4 inch monoethenoid pipeline (for struggle against hydro formation). The construction of these pipelines will be begun on July 2005. And last, the fourth stage is the building of "Shah Deniz" field's area in Sangachal terminal. In this case, there is considered the construction of two complexes units.

Having in presence

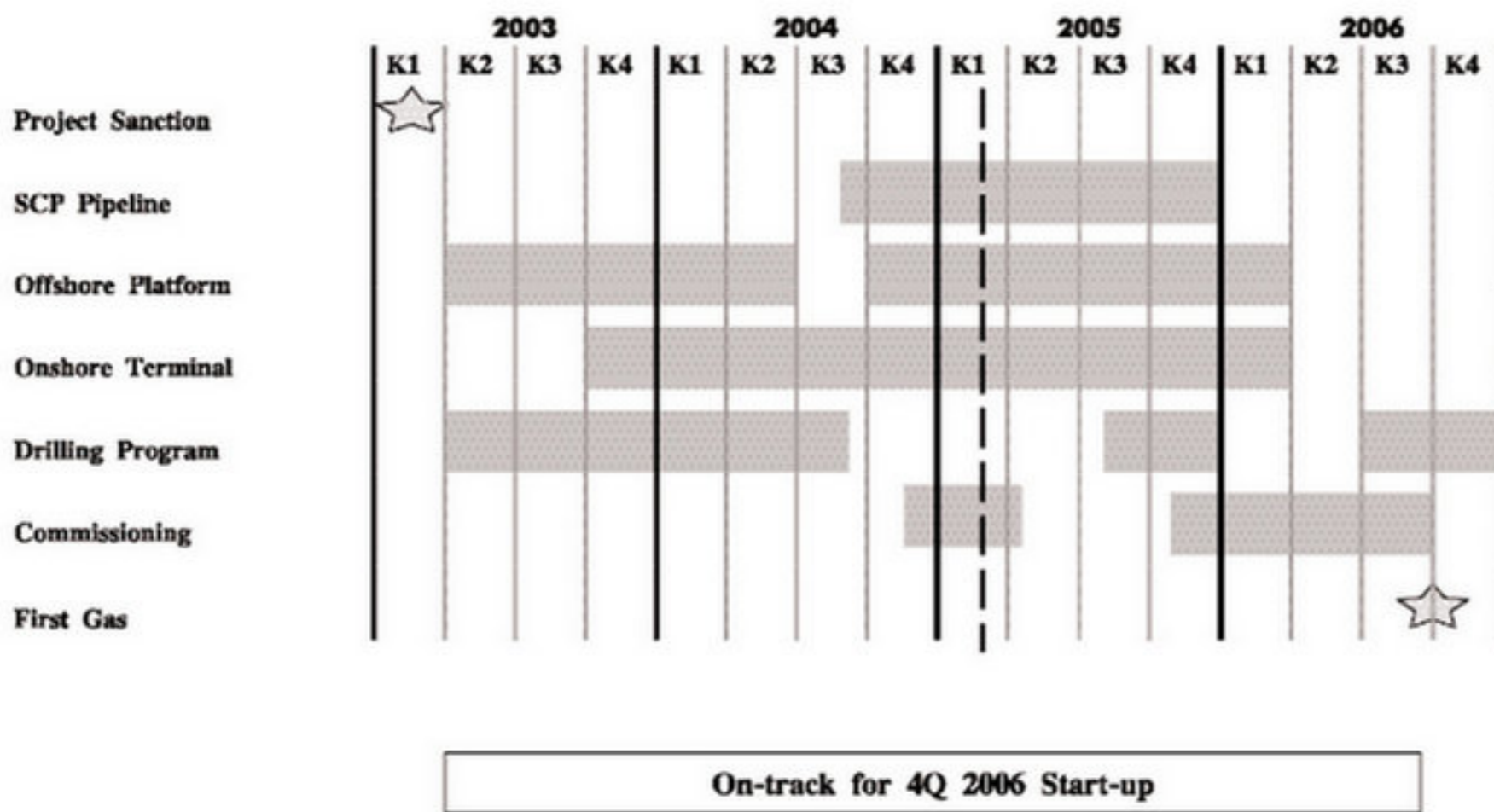
Platform TPG-500 is constructed in two building yards in Zyk (Baku suburb) and dry floating dock. "Yusif Ibrahimov" dock which owner and operator is "Caspian Shipyard Company" (SOCAR structure) is the largest dry dock in the Caspian region for supporting of marine operations. This is alone and enough big dock which is able to get the hull of TPG-500 with weight at 14 thousand tons. The programme of modernization was fulfilled by BP, and the operations on modernization has been implemented by Caspian Shipyard Company JV (SOCAR / Keppel Fels). In operation also took part 3 local subcontractors which are Building Company TML, Rigblast Energy Services Ltd (RESL) and Baku Constructing Company (BCC).

After modernization of dry floating dock "Yusif Ibrahimov" the four sections of TPG-500 platform's hull have been assembled on demanded place and united to single floating hull.

At the presentation Rob Kelly noted that the operations by docking ongoing with forestalling of the schedule to 5,5%. At the present time the assembling of whole section fulfilled for 90%, the main equipment set and carrying out the final welding before working of machine processing. On April 1, the construction will be transferred

Platform TPG-500





to building yard in Zykx for completely assembling of platform bearings and completion of upper constructions preparing.

After delivery to the main building yard by construction of platform TPG-500 in Zykx on combined hull will be set the rest dwelling blocks, drilling assembling and the rest two parts of the hull. After opening of navigation in the North Caspian, there will be delivered the rest two parts of the hull from Singapore. These are the parts where will be placed the part of equipment for initial processing work of gas and condensate recovered.

At that moment, building yards in Zykx-3 and Zykx-4 are almost ready for receiving of platform's upper constructions and their reaching up to the single integration. There had been completed the assembling of bearings and continued their rigging out in Zykx building yard. The first bearing is planned to be set on April 7.

Commissioning trials on "Shah Deniz" field are planned to period from the third quarter of 2005 to the end of the third quarter of 2006. However, the trials of drilling equipment has already carried out. At present, mechanical trials of drilling equipment have been completed, exploitation trials fulfilled to 40%. In area are continued the rigging out of dwelling blocks.

In Zykx area all operations have also fulfilled on schedule. Remarkable, the modernization of building yard meets to all international standards will be belonged to Azerbaijan after project's realization.

TPG-500 is unique and firstly platform in the Caspian Sea, and after arriving to point of destination it will sink the bearing constructions to water itself.

Concerning the area on receiving of gas at Sangachal terminal then the operations by construction are implemented with forestalling of schedule to 6%, and works by purchasing of materials and engineering operations on schedule.

At present, the foundations of all tanks completed to 100%, and the steel for con-

struction of tank is on the way. There are carried out the construction of living quarters, electrosetup, pipeline construction. In terminal needs to lay 7 thousand pipes of different diameters. The constructions of other units are continued, in particular commutation hall, assembling by utilization of waste heat. There is completed the setting of generators, air compressor, gauge component of condensate, columns' stabilization, heat exchange. There has been raised the body of economizer of hot oil (the highest construction in the area with height at 20 floors dwelling house), internal pipes and flange of chimney. The supplies of equipment are implemented from Italy, Japan, Korea, Switzerland, USA, Great Britain. At Sangachal terminal serving approximately 4 thousand persons (80% is the citizen of Azerbaijan).

SCP is not still BTE

Despite to high rhythm of the project fulfillment regarding the world standards the construction operations, which purpose is providing by gas supplying to Turkey in September 30, 2006 and it remains behind from the schedule of "Shah Deniz" project. If we take into account the expansion of the volume of the up stream constructions, drilling operations and the terms of completion of the South Caucasus Pipeline

(SCP) is possible to note that present, the progress on project makes 51% under the forecast at 52,5%. According to Rob Kelly the steps have already taken for schedule fulfillment with forestalling in the future.

The South-Caucasus Pipeline (middle stream) with length 690 km is the part of export main line Baku-Tbilisi-Erzurum and it begins from Sangachal passes through the territory of Azerbaijan and Georgia, its finish on Georgian - Turkish border that makes 690 km. Financing and construction of the pipeline are implemented by the partners on "Shah Deniz" project.

Financing and construction of other pipeline from Georgian - Turkish border to the existence gas distribution network in Erzurum (Turkey) with length 280 km. and fulfilled by Turkish state pipeline company Botas.

Regarding gas the export infrastructure should be ready earlier of producing infrastructure, and taking into consideration that SCP trenching with Baku-Tbilisi-Ceyhan pipeline on behalf of the same contractors (CCIC in Azerbaijan and Capac/Petrofac) in Georgia. The shareholders of the project are considered to save their time and to complete the construction till the end of 2005 - at the beginning of 2006.

The construction operation on SCP has already completed to 61,5%, however, at that moment, there was planned to complete the operation to 65%. SCP in Azerbaijan side (442 km) serve approximately 2 thousand persons (75% is the citizen of Azerbaijan).

Since September 30, 2004, in Azerbaijan side the quantity of passageways under the roads and rivers make 1500 unity. The passageway under the Kura River creates the most difficult problems. There was accepted a decision to build a mini tunnels. Two (one in Azerbaijan, other in Georgia) were placed under the Kura river closer to Azerbaijan-Georgian border, and one more in the West part of Georgia.

The length of pipeline in Georgia approximately 248 km., using manpower is 2800 persons (70% is the citizen of Georgia).



South-Caucasus pipeline (SCP) is the gas pipeline for its transportation from Azerbaijan via Georgia till the Turkish border

- Length – 430 km (443 km – in Azerbaijan, 345 km – in Georgia)
- Diameter – 42 inch
- Production volume at Stage-1 – 7,7 bn. of gas per year (760 mln. of standard cub. foot per day)
- Carrying capacity is 20 bn. of gas per year (depending of further investments to construction of compressor stations)
- Total amount of investments – \$1,1 bn.
- Construction beginning – III quarter of 2004
- Gas transportation readiness – IV quarter of 2005
- Charge to environment safety – \$4 mln. in Azerbaijan, \$4 mln. in Georgia
- Working places – construction: 4200 (Azerbaijan/Georgia)
- Technical operator – BP
- Commercial operator – Statoil

The most quantity of manpower busy, Rob Kelly explains the hard Passage Mountains' areas in the West part of Georgia where the units will be built more. Passageways' quantity under the roads and rivers in Georgia is 800.

SCP construction is completed by control-indicator station in Georgian-Turkish border.

The certain work in a Turkish part was done by Botas, which has wide working experience in construction of gas pipelines. As declared by Caspian Energy Rob Kelly, the route of the pipeline is chosen, the ground is bought, the document on influence on an environment is authorized. In January the contractors on construction of two Turkish sites of the pipeline till 140 km everyone were selected. At the beginning of March the third contractor on construction gas compressor station was selected.

According to the diagram, the Turkish site should be handed over in September 2006. The total cost of works changes within the limits of \$400- \$500 mln. At present, the mobilization of engineering to physical construction began, and in summer will be begun the construction operations and finished for less than after 12 month.

In searching of new consumers

Large gas condensate "Shah Deniz" field locates approximately in 70 km from the coast, in the southern part of Azerbaijan sector of the Caspian Sea. The contract on development of "Shah Deniz" field is valid till 2030 with an opportunity of prolongation for 5 years.

The field was opened in summer of 1999. The accounts which have been carried out from that time show, that field's balance stocks make about 38 trillion cub. foot of gas (approximately 1,6 trillion cub. meter) and 2,1 bn. bbl of condensate.

Within the framework of Stage - 1 proj-

ect, when on field the platform will be established, there is planned to extract about 8,5 bn. cubic metre of gas per one year or daily 140 thousand bbl of fuel equivalent, including 45 thousand barrels of condensate. In future, the volumes of produced condensate will be increased proportionally to increase of gas production. For the first year is planned to take 5 bn. cubic metre of gas. Accompany such volume to gas can about 25 thousand bpd of condensate. The latter, instead of gas will be pumped to building of Baku-Tbilisi-Ceyhan oil pipeline (BTD).

The partners have already accepted the decision on drilling in August, 2005 of the fourth outstripping well with using of "Istiglal" and sea floor template, on which the platform TPG-500 will be established.

However, Gas Purchasing and Selling Agreement for pump stations can be signed between the partners of the project "Shah Deniz" and BTC Co. pipeline company. According to Rob Kelly, before start-up in operation, Baku – Tbilisi – Ceyhan does not require this gas. And BTC Co. has an opportunity to use alternative fuel. In this occasion the negotiation proceeds.

Within the framework of Stage - 1, the project "Shah Deniz" is planned to take 12 trillion cub. foot of gas (0,3 trillion cub. meter). However, nobody excludes, that in the future of figure will change, as it was in a case with development of other sea fields in the Caspian Sea.

At once after ending of operational well's drilling, the drilling rig will proceed on other, the southeast block "Shah Deniz" for a bookmark of an estimated well SDX-4. Well will be drilled on the large depths, than outstripping to open Nadkirmakin and Podkirmakin retinue, that can allow to increase the field's forecasting reserves.

The increasing of gas reserves entails search of the new markets of its selling. Now, subcommittee, as the PSA part, considers the matters on marketing gas to Europe. "The marketing is not present, i.e. we do not negotiate with any countries, but certainly we spend the analysis of the markets to find the new consumers", - has emphasized Rob Kelly. The work is conducted to learn, where there will be a deficiency of gas in subsequent 7 years, so that further to direct there attention of the shareholders and to begin negotiation. "While negotiation to begin early, because the drilling of 4 estimated well and appraising of opportunities for Stage - 2", - has continued Rob Kelly.

Now partners under the project also consider the legal party of the project Stage - 2. The matter is fact that before gas selling to other country having the legislation, including the laws on a competition, there is necessary to take into account a legal basis in these countries. Therefore, at present there is an analysis both market and legislation of those potential countries - importers of Azeri gas.

Shareholders of the project are ready to consider all variants, Rob Kelly thinks, planning, making an estimation of extraction reserves for the subsequent stages, and only after that any negotiation on sale of new volumes of gas from "Shah Deniz" field will be possible.

Gas selling at Stage-1 ** development of "Shah Deniz" field

Contracts	Annual volumes on contracts (bn. cub. meter per year)	Annual volumes on contracts (bn. cub. foot)
Azerbaijan	1,5	63,5
Gas volume for Georgia	Approximately 0,3*	12,7
Additional gas volume for Georgia	0,5	17,8
Turkey – Gas Purchasing and Selling Agreement	6,8	285,7

* - up to 5% gas taxed.
 ** - Gas Purchasing and Selling Agreements concluded for Stage-1 are implemented and controlled by Azerbaijan Gas Company (AGC), which operator was Statoil

“ШАХ ДЕНИЗ” ПРЕТЕНДУЕТ НА НОВЫЙ МИРОВОЙ РЕКОРД

ЦЕЛЬ - ПОСТАВИТЬ ПЕРВЫЙ ГАЗ В ТУРЦИЮ 30 СЕНТЯБРЯ 2006 ГОДА

Проект экспорта газа с азербайджанского газоконденсатного месторождения “Шах Дениз” изначально закладывал основы долгосрочных отношений в Каспийско-Черноморском регионе. Партнеры по проекту “Шах Дениз” в числе компаний BP Azerbaijan (25,5%), Statoil (25,5%), Госнефтекомпания Азербайджана (10%), LUKAgip (10%), NICO (10%), Total (10%), и ТРАО (9%) вкладывают средства в проект создания нового энергетического коридора Восток-Запад, связывающего Каспийское море с Турцией и далее европейскими странами. Причем залежи “Шах Дениз” обеспечат голубым топливом не только Азербайджан, но и Грузию, и Турцию.

Ни много, ни мало

Проект “Шах Дениз” – это проект, который очень быстро развивается и строится. Если учесть работы, проведенные с момента открытия месторождения до сегодняшнего дня, “Шах Дениз” претендует на мировой рекорд. Т.е. нигде в мире с момента открытия газового месторождения до момента получения потоков промышленного газа не проходило 7 лет и 3 месяца. Сравнить можно разве что с месторождением “Трол”, находящимся в Северном море, который был сдан в эксплуатацию чуть позже. Если “Шах Дениз” будет сдан в эксплуатацию по графику – это будет мировой рекорд.

К сожалению, не обошлось без издержек, по стремительным темпам роста проекта расходов BP, «Шах Дениз» также планирует занять одно из ведущих мест (чит. предыдущий номер CASPIAN ENERGY). Последний раз в прошлом году проект подорожал в ноябре 2004 года, когда партнеры по проекту “Шах Дениз” объявили об увеличении стоимости проекта, оцениваемого тогда в \$3,2 млрд. – на 25%.

Как заявил 11 марта президент компании BP Azerbaijan по проекту разработки месторождения “Шах Дениз” Роб Келли, капитальные затраты по проекту Стадия-1 оцениваются приблизительно в \$4,1 млрд.

Судя по всему эта цифра также не последняя, партнеры по проекту “Шах Дениз” продолжают оценивать как стоимость, так и график работ, поскольку по-

следнее также оказывает влияние на его стоимость. Каждый партнер по отдельности изучает представленные BP расчеты, делает обзор проекта. Окончательная стоимость разработки Стадии-1 проекта будет уточнена на очередной встрече партнеров 31 марта.

В этом году партнеры по разработке газоконденсатного месторождения “Шах Дениз” затратят на проект до \$1,3 млрд. Всего с начала реализации проекта до конца 2004 года на него затрачено \$2,1 млрд.

Реализация “up stream” Стадии-1 разработки месторождения “Шах Дениз” делится на четыре этапа.

Первый включает в себя буровые работы. В настоящее время с целью получения промышленных притоков газа в момент установки платформы TPG-500 пробурены (в течение 2003-04 гг.) три опережающие скважины. Всего в рамках Стадии-1 планируется пробурить 14 скважин. Стоимость всех этих скважин составит \$800 млн.

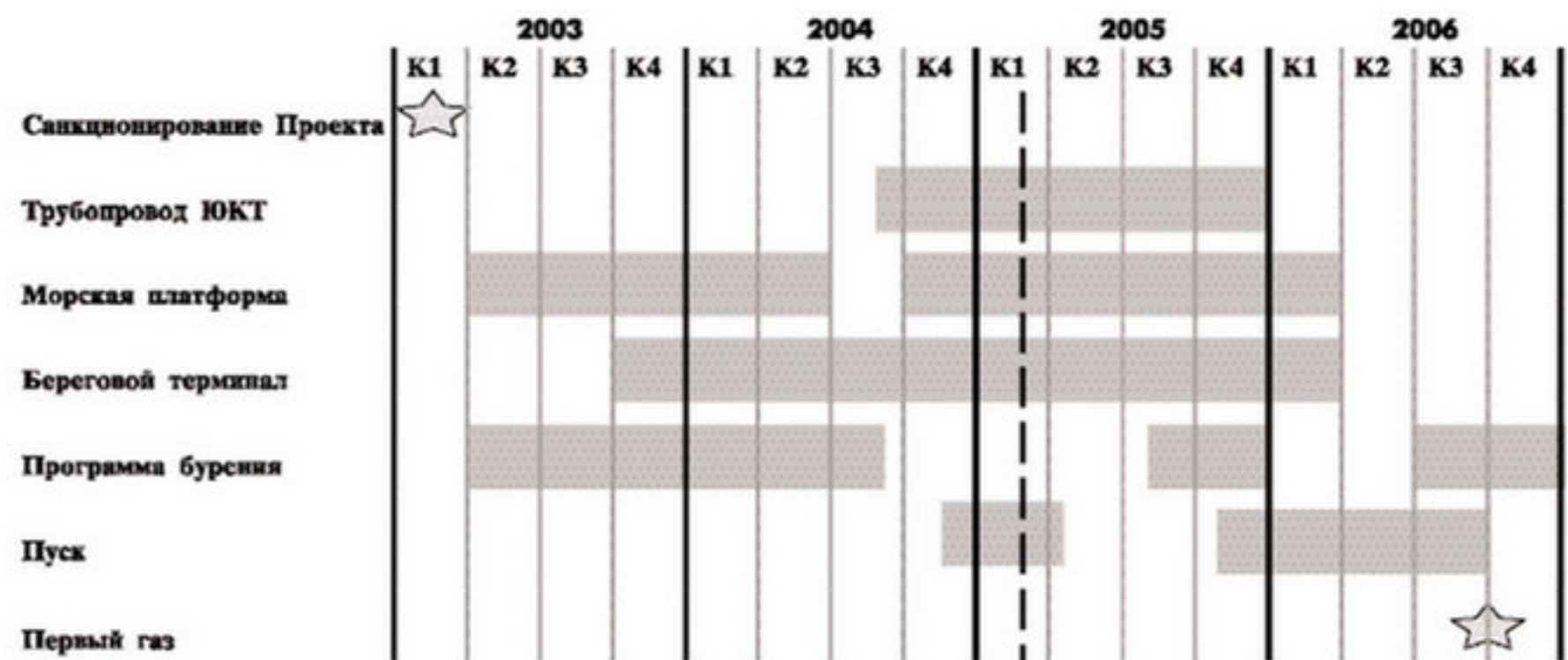
Второй этап подразумевает непосредственное строительство самой платформы TPG-500. Платформа, строящаяся по дизайну компании Technip, является третьей в мире платформой подобного типа. Два предыдущих прототипа работают в Северном море. Стоимость морских сооружений по проекту Стадия-1 разработки месторождения “Шах Дениз”, включающая строительство платформы TPG-500 и подводных трубопроводов, в настоящее время оценивается в \$2,2 млрд.

Третий – строительство трех подводных трубопроводов, протяженностью 100 км каждый. В частности, речь идет о 26-тидюймовом газопроводе, 12-тидюймовом конденсатопроводе и 4-хдюймовом моноэтиленгликолевом трубопроводе (для борьбы с гидратообразованием). Строительство этих трубопроводов начнется в июле 2005 года. И, наконец, четвертый этап – строительство участка “Шах Дениз” на Сангачальском терминале. В данном случае, подразумевается строительство двух комплексных установок.

Иметь в наличии

Платформа TPG-500 строится на двух стройплощадках в Зыхе (пригород Баку) и сухом плавучем доке. Непосредственно сам док «Юсиф Ибрагимов», владельцем и оператором которого является “Каспморнефтефлот” (структура ГНКАР) – это крупнейший сухой док в Каспийском регионе для поддержки морских операций. Причем это единственный достаточно большой док, который может вместить корпус платформы TPG-500, весом в 14 тыс. тонн. Программу модернизации здесь осуществляла компания BP, а работы по модернизации выполняло СП Caspian Shipyard Company (ГНКАР / Keppel Fels). В работе также приняли участие 3 местных субподрядчика – строительная компания TML, Rigblast Energy Services Ltd (RESL) и Бакинская строительная компания (BCC).

После модернизации плавучего сухого дока «Юсиф Ибрагимов», четыре секции



Работы идут по графику для начала в 4 квартале 2006 года

корпуса платформы TPG-500, были установлены в требуемое положение и соединены в единый плавучий корпус.

На презентации Роб Келли отметил, что работы по стыковке идут с опережением графика на 5,5%. В настоящее время сборка всех секций выполнена на 90%, установлено основное оборудование, и проводится окончательная сварка перед машинной обработкой.

1 апреля эта конструкция будет переведена на стройплощадку в Зыхе для окончательной установки опор платформы и завершения изготовления верхних строений.

После доставки на основную стройплощадку по строительству платформы TPG-500 в Зыхе собранного корпуса, на нем будут установлены остальные жилблоки, буровой модуль и остальные две части корпуса. После открытия навигации на Северном Каспии из Сингапура сюда будут доставлены оставшиеся две части корпуса. Это части, где будет располагаться часть оборудования для первоначальной обработки добытого газа и конденсата.

В настоящее время стройплощадки Зых-3 и Зых-4 практически готовы к приему верхних строений платформы и доведению их до единой комплектации. На Зыхской стройплощадке завершена сборка опор, продолжается их оснастка. Первую опору планируется установить уже 7 апреля.

Пусковые испытания по проекту "Шах Дениз" запланированы на период с третьего квартала 2005 года до конца третьего квартала 2006 года. Однако уже сейчас ведутся испытания бурового оборудования. В настоящее время механические испытания бурового оборудования завершены, эксплуатационные испытания выполнены на 40%. На участке продолжается оснастка жилблоков.

На участке в Зыхе все работы также ведутся по графику. Примечательно, что модернизированная стройплощадка, соответствующая всем мировым стандартам после реализации проекта будет принадлежать Азербайджану.

TPG-500 уникальна в своем роде - впервые на Каспии платформа, прибыв на точку установки, сама опустит опорные сооружения на воду.

Что касается участка по приему газа на Сангачальском терминале, то работы по строительству ведутся с опережением графика на 6%, а работы по закупке материалов и инженерные работы - по графику. В целом, работы по участку "Шах Дениз" планируется завершить к сентябрю 2006 года.

В настоящее время на все 100% завершено строительство фундаментов всех резервуаров, в пути сталь для строитель-

ства самих резервуаров, ведется строительство жилых помещений, электроналадка, строительство трубопроводов. На терминале еще предстоит уложить 7 тыс. труб различного диаметра. Продолжается строительство и других объектов, в частности коммутационного зала, установки по утилизации отходящего тепла. Завершены установки генератора, воздушного компрессора, замерного узла конденсата, стабилизационной колонны, теплообменника. Возведены корпус подогревателя горячей нефти (самое высокое строение на участке - высотой в 20-тиэтажный жилой дом), ячейка конвекции, внутренние трубы и фланец дымовой трубы. Поставки оборудования ведутся из Италии, Японии, Кореи, Швейцарии, США, Великобритании. На Сангачальском терминале работают около 4 тыс. человек (80% - граждане Азербайджана).

ЮКТ - еще не БТЭ

Несмотря на высокие темпы осуществления проекта относительно мировых стандартов, строительные работы, - целью которых является обеспечение поставок первого газа в Турцию 30 сентября 2006 года, - по всему проекту "Шах Дениз" все же немного отстают от графика. Если учесть расширение объема сооружений up stream, буровые работы и сроки завершения строительства Южно-Кавказского трубопровода (ЮКТ), можно сказать, что на сегодняшний день фактический прогресс по проекту составляет - 51%, при прогнозе в 52,5%. По мнению Роба Келли, уже предприняты шаги, чтобы в будущем, график выполнялся с опережением.

Южно-Кавказский трубопровод (middle stream), протяженностью 690 км, и являющийся частью экспортной магистрали Баку-Тбилиси-Эрзурум, начинается в Сангачалах, проходит по территории Азербайджана и Грузии заканчивается на грузино-турецкой границе, что составляет 690 км. Финансированием и строительством этого трубопровода занимаются партнеры по проекту "Шах Дениз".

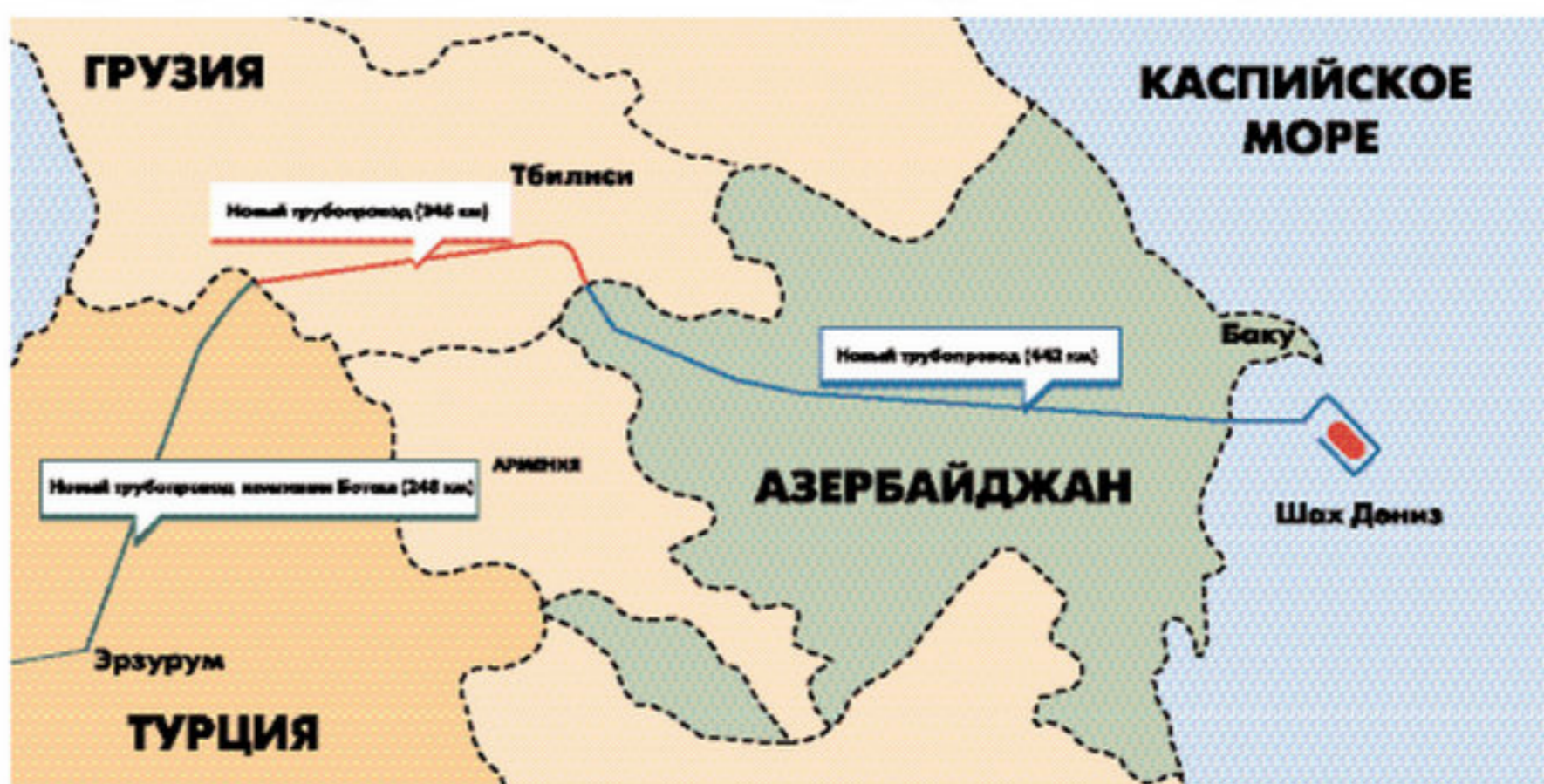
Финансированием и строительством другого трубопровода от грузино-турецкой границы до существующей газораспределительной сети в Эрзуруме (Турция), протяженностью 280 км, занимается турецкая государственная трубопроводная компания Botas.

Поскольку в случае с газом, экспортная инфраструктура должна быть готова намного раньше добывающей инфраструктуры, и учитывая, что ЮКТ укладывается в одной траншее с трубопроводом Баку-Тбилиси-Джейхан одними и теми же подрядчиками (SCIC в Азербайджане и Spie Sarac / Petrofac в Грузии), акционеры проекта рассчитывают на этом сэкономить время и завершить строительство в конце 2005 - начале 2006 года.

Строительные работы по ЮКТ завершены на 61,5%, хотя на этот момент планировалось завершить 65% работ. На азербайджанской части ЮКТ (442 км) работают около 2 тыс. человек (75% - граждане Азербайджана). С 30 сентября 2004 года на азербайджанском участке ЮКТ вырыто 220 км траншей, сварено 188 км труб (сварка в среднем 7-10 км труб в неделю). Только в Азербайджане количество переходов под дорогами и реками составляет около 1500 единиц. Проход под рекой Кура создал самые сложные проблемы. Было принято решение строить мини-тоннели. Два (один в Азербайджане, другой в Грузии) были проложены под рекой Кура вблизи от азербайджано-грузинской границы, еще один - в западной части Грузии.

Протяженность трубопровода в Грузии около 248 км, используемая рабочая сила - 2800 человек (70% - граждане Грузии). Большую численность занятой рабочей силы Роб Келли объясняет труднопроходимыми горными участками в западной части Грузии, где и объектов будет построено больше. В Грузии количество переходов под дорогами и реками - 800.

Строительство ЮКТ завершается контрольно-измерительной станцией на грузино-турецкой границе. "Определенную работу в турецкой части проделала Botas -



Южно-Кавказский трубопровод (ЮКП) — это газопровод для транспортировки газа из Азербайджана через территорию Грузии до границы с Турцией:

- Длина — 870 км (442 км — в Азербайджане, 248 км — в Грузии)
- Диаметр — 42 дюйма
- Объем добычи на Стадии-1 — 7,7 млрд. кубометров газа в год (750 млн. стандартных кубических футов в день)
- Предельная пропускная способность — 20 млрд. кубометров газа в год (гребенчатая дальневосточная энергетика в стратегическом компрессионном станция)
- Общая сумма инвестиций — \$1,1 млрд.
- Начало строительства — III квартал 2004 года
- Готовность к транспортировке газа — IV квартал 2005 года
- Затраты на охрану окружающей среды — \$4 млн. в Азербайджане, \$4 млн. в Грузии
- Рабочие места — строительство 4200 (Азербайджан/Грузия)
- Технический оператор — компания BP
- Коммерческий оператор — компания Statoil

компания имеет большой опыт строительства газопроводов. Как заявил Caspian Energy Роб Келли, выбран маршрут трубопровода, куплена земля, утвержден документ по воздействию на окружающую среду. В январе были отобраны подрядчики на строительство двух турецких участков трубопровода по 140 км каждый. В начале марта был отобран третий подрядчик на строительство газокomppressorной станции.

Согласно графику, турецкий участок должен быть сдан в сентябре 2006 года. Общая стоимость работ колеблется в пределах \$400-\$500 млн. В настоящее время началась мобилизация техники к физическому строительству, летом начнутся строительные работы и завершатся за менее чем 12 месяцев.

В поисках новых потребителей

Крупное газоконденсатное месторождение "Шах Дениз" расположено примерно в 70 км от берега в южной части азербайджанского сектора Каспийского моря. Контракт по разработке месторождения "Шах Дениз" имеет силу до 2030 года с возможностью продления еще на 5 лет. Месторождение было открыто летом 1999 года. Расчеты, проведенные с тех пор, показывают, что балансовые запасы месторождения составляют около 38 трлн. кубических футов газа (примерно 1,6 трлн. куб. м.) и 2,1 млрд. баррелей конденсата.

В рамках Стадии-1 проекта, когда на месторождении будет установлена платформа, планируется добывать около 8,5 млрд. кубометров газа в год или ежедневно 140 тыс. баррелей нефтяного эквивалента, в том числе 45 тыс. баррелей конденсата. Причем, в будущем, объемы добытого конденсата будут наращиваться пропорционально увеличению добычи газа. В первый год планируется извлечь 5 млрд. кубометров газа. Сопутствовать такому объему газу может около 25 тыс.

баррелей конденсата в сутки. Последний, в отличие от газа, будет закачиваться в строящийся нефтепровод Баку-Тбилиси-Джейхан (БТД).

Партнеры уже приняли решение о бурении в августе 2005 года четвертой опережающей скважины с использованием ППБУ "Истиглал" и донной плиты, на которой затем будет установлена платформа TPG-500.

По словам Роба Келли, соглашение о продаже газа для насосных станций может быть подписано между партнерами проекта "Шах Дениз" и трубопроводной компании BTC Co.

До пуска в эксплуатацию, трубопровод Баку-Тбилиси-Джейхан не нуждается в этом газе. Причем BTC Co. располагает возможностью использовать альтернативное топливо. По этому поводу переговоры продолжаются.

В рамках Стадии-1 проект "Шах Дениз" планируется извлечь 12 трлн. кубических футов газа (0,3 трлн. куб. м.). Однако никто не исключает, что в будущем цифры изменятся, как это было в случае с разработ-

кой других морских месторождений на Каспии. Сразу после завершения бурения эксплуатационной скважины, буровая установка перейдет на другой, юго-восточный блок "Шах Дениз" для закладки оценочной скважины SDX-4. Скважина будет буриться на большие глубины, чем опережающие с тем, чтобы вскрыть Надкирмакинскую и Подкирмакинскую свиты, что может позволить увеличить прогнозируемые сейчас резервы месторождения.

Увеличение запасов газа влечет за собой поиск новых рынков его сбыта. В настоящее время, субкомитет, как часть PSA, рассматривает вопросы по маркетингу газа в Европе. "Как такового маркетинга нет, т.е. мы не ведем переговоры с какими-то странами, но конечно мы проводим анализ рынков, чтобы найти новых потребителей", - подчеркнул Роб Келли. Работа ведется с тем, чтобы узнать, где будет дефицит газа в последующие 7 лет, с тем, чтобы в дальнейшем направить туда внимание акционеров и начать переговоры. "Пока переговоры начинать рано, потому, что должны пробурить 4 оценочную скважину и оценить возможности для Стадии-2", - продолжил Роб Келли.

Сейчас партнеры по проекту также рассматривают юридическую сторону проекта Стадия-2. Дело в том, что прежде чем продавать газ в другой стране, имеющей свое законодательство, включая законы о конкуренции, нужно учитывать правовую основу в этих странах. Поэтому сейчас идет анализ и рынка и законодательства тех потенциальных стран-импортеров азербайджанского газа.

Акционеры проекта готовы рассматривать все варианты, считает Роб Келли, планировать, составить оценку извлекаемых запасов для последующих стадий, и только после этого приступать к каким-либо переговорам по продаже новых объемов газа с месторождения "Шах Дениз".

Продажа газа на Стадии-1^а разработки месторождения "Шах Дениз"

Контракты	Годовые объемы по контрактам (млрд. м ³ в год)	Годовые объемы по контрактам (млрд. кубических футов)
Азербайджан	1,5	53,5
Объем газа, предназначенный для Грузии	Приблизительно 0,3*	10,7
Дополнительный объем газа, предназначенный для Грузии	0,5	17,3
Турция - Соглашение о купле-продаже газа	6,6	235,7

* - до 5% транзитного газа.
 ** - заключенные для Стадии-1 соглашения о продаже газа осуществляются и управляются Азербайджанской Газовой Компанией (АГК), оператором которой является компания Statoil.

EBRD EXPANSES ITS MISSION IN THE CASPIAN REGION

With the aim of new investments bringing into oil sector of Azerbaijan the Caspian Integration Business Club (CIBC) began to pay more attention to qualitative problems of business conducting, formation of bilateral relations with the representatives of international finance institutes and state officials.

Within the frame of the Club, in the current year were organized the meetings of businessmen with chief of representative of the European Bank for Reconstruction and Development in Azerbaijan Raymond Convey and general director of State Agency of the Republic of Azerbaijan on Standardization, Metrology and Patent Ms. Khalida Masimova.

Efforts in vain

The special attention, at the second congress of the Caspian Finance, Banking & Insurance Club held (on February 10, International press center) within the frame of CIBC has been paid to perspectives of local business cooperation with European Bank for Reconstruction and Development. The meeting was held under the chairmanship of the president of the Caspian Finance, Banking & Insurance Club and the chairmanship of Supervisory Board of "Rabitabank" Zakir Nuriyev, and co-president of the Caspian Finance, Banking & Insurance Club, general director of Insurance Company Most Insurance Kamal Ibrahimov.

CIBC plans this year to realize the meeting with state officials and famous businessmen as in Azerbaijan so as in Russia and Kazakhstan, declared the president and executive director of CIBC Telman Aliyev.

Within meeting with the representative of the Caspian Finance, Banking & Insurance Club, chief representative of the European Bank for Reconstruction and Development in Azerbaijan Mr. Raymond Convey told about EBRD mission in Azerbaijan and its plans to 2005.

R. Convey declared that EBRD granted the credits to Azerbaijan at \$300 mln. in 2004. These facilities were granted within the frame of 4 projects on 80 signed contracts. From the total sum of credits approximately \$200 mln directed to oil and gas sector of the country. EBRD facilities have also been directed to agricultural sector of Azerbaijan, the credits granted on the base of signed agreements with 4 local banks to develop-



ment of little and medium entrepreneur (LME). Moreover, there was signed an agreement with government on financing of construction of highway Kurdamir - Hajigabul.

Important event of last year, Mr. Convey called the participation of the President of the Republic of Azerbaijan Ilham Aliyev in London conference "Trade and investments" organized by EBRD in December 2004.

"I think that EBRD mission in Azerbaijan will be more successful in 2005", stated R. Convey, - "Taking into consideration the EBRD rating, the management of bank has not already interested the successes in 2004. And they are interested in future successes, in 2005".

According to R. Convey, there is some difference between 2005 and 2004. EBRD main goal will be concluded in reducing of Azerbaijan dependence from oil sector. To 2005, EBRD considers the three projects. The aims of these projects are consisting from improvement of economy infrastructure for business carrying out in the region of country. The first project connects with construction of highway, the second with railway project, and the third with energy project. EBRD also ready to pay attention to agricultural projects and projects in bank sector. At the present time, EBRD is interested in increasing of Azerbaijan banks' capital. In 2005, EBRD plans to continue the participation in oil and gas sector of the country, but it will be less active than in 2004.

R. Convey noted three very important aspects, which EBRD is going to get in

Azerbaijan. First of all, EBRD will aspire to render the supporting in taking down of barriers for development of business in the region of country. One of the barriers, Convey thinks that is corruption. He expressed his satisfaction by activities of the government directed to creation of some structures on struggle with corruption. The second, EBRD aspires to improvement of managing climate in the country, in particular it regards the process of business and its management construction. The third, EBRD is interested in principal "supremacy of laws". At the same time, he guesses the important of laws functioning, their effectiveness and justice.

It is interesting that chief of EBRD representative expressed his anxiety by low level of competition in bank sector. "If bank sector of Azerbaijan do not dynamically develop then the state will not be able to achieve its goals in the region", - said financier. For achievement of aims EBRD directed its efforts in the nearest three years.

At present, EBRD prepared for Azerbaijan the project of development strategy for 2-3 years, beginning from 2005. The program includes all problems with which EBRD is facing within operation in Azerbaijan.

R. Convey invited to meeting the members of the Caspian Finance, Banking & Insurance Club and other representatives of business holding in Belgrade on May dedicated to the results of 2004. At the result meeting will also be organized the business - forum where will be taking part the businessmen

from the whole world. At the conference, the president of the Finance, Banking & Insurance Club Zakir Nuriyev offered to R. Convey the possibility of EBRD participation in development of banking infrastructure of Azerbaijan. R. Convey supported this idea.

Constructive dialogue

Within the bounds of other conference, within the frame of CIBC (on March 4) were discussed the perspectives of cooperation between Caspian Construction & Furniture Club members with general director of State Agency of the Republic of Azerbaijan on Standardization, Metrology and Patent Mr. Khalida Masimova. At the meeting held under the chairmanship of the president of the Caspian Construction & Furniture Club Uwe Kokhler which is also the chairman of the board of directors of "Garadag-Cement" participated the managers of CIBC company.

Caspian Integration Business Club (CIBC) is the largest and dynamically developing organization, which unites 100 companies and organizations from 30 countries of the world implementing its mission (or having the intention) in the territory of states of the Caspian and Black Sea.

CIBC was established in 2002 by initiative of the largest international companies and International Publishing House Caspian Energy.

2002, the honourable chairman of CIBC is the President of the Republic of Azerbaijan Mr. Ilham Heydar ogli Aliyev (at that time, the first vice-president of SOCAR).

At that moment by company manager declared the Caspian Business Alliance Ltd. for organization of Club's operation. CIBC headquarters is in Baku, which is single coast capital of state in the Caspian region.

There is functioned in the staff of Club the following similar associations on branch figure: Caspian Energy, Petroleum, Gas & Service CLUB, Caspian IT & Communication Club, Caspian Construction & Furniture Club, Caspian Finance, Banking & Insurance Club, Caspian Transport Club, Caspian Auto (Sport & Business) Club, Caspian Agriculture Club.

The president and chief executive director of CIBC Telman Aliyev reminded that serving in the Caspian and Black Sea region As a result, within three years there were attracted approximately 100 companies to Club. Today, there is included to Club constructions, furniture, oils, services, banking, insurance, telecommunication and other companies and on the base of their initiative within the frame had been founded branch clubs.

T. Aliyev made known businessmen that, this year International business - award "Caspian Energy Integration Award" was

founded in 2002 by the Caspian Integration Business Club and International Publishing House Caspian Energy and it will be presented to winners at the solemn ceremony, approximately in day of independence on May 28, 2005. According to T. Aliyev, earlier CIBC declared only state officials, businessmen, winners of prize.

Further during the conference held constructive dialogue on problems in the sphere of standardization within the import-export operations, constructions and other business spheres. In particular, Kh. Masimova informed that headed by her Agency would enlarge the daily works with companies within the frame of CIBC. According to her, "today, we cannot take into account the main role of such Clubs for economy of the Republic".

State Agency was established in August 2002 by national leader of the Republic of Azerbaijan Heydar Aliyev. Differing from others State Agency had been given the operation of patenting in Azerbaijan. It means that there were created the conditions of free control mechanism after processing processes from the moment of their formation till receiving of ready production.

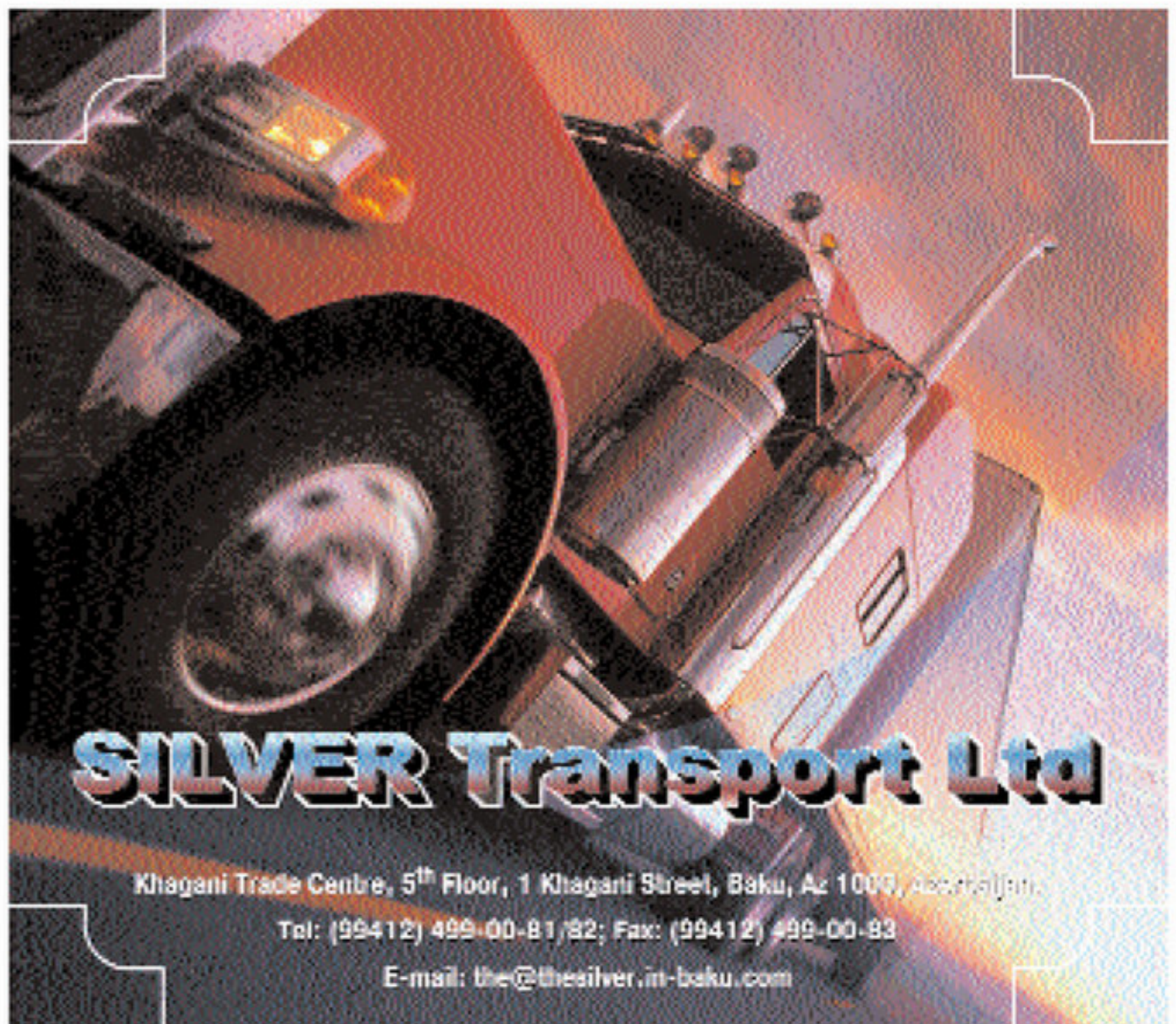
According to Masimova, the creation of such kind of mechanism should not accept as interference in processing process of the enterprises. In reality, this is a form of controlling after quality of manufacturing production. Both local and foreign companies agreed that important term of processing is saving of requirement of standards. In this connection, there have already used in Azerbaijan the working experience in business of other companies. In particular, there functioned in

Azerbaijan the laboratories founded mutually with British Institutes of Standards, 90% of International and European standards which had already used in practice and it could get make of respective staff.

At the meeting Kh. Masimova cleared the matters of appropriate standards of goods within import-export operations. With these problems are often faced the company-members of CIBC and it noted by representatives of construction company Behrud and AZEL. According to Kh. Masimova, within import of goods its certificate should be submitted to State Agency for its origin. Under necessity, if we talk about CIS countries the State Agency will be able to make an examination of imported goods. Export of local business is appreciated, said Kh. Masimova. "We are ready to make an assistance in receiving of certificates on behalf of the international institutes for goods exporting possibility to country", - she said.

According to her, to confirming at the State Agency are to be the international certificates, in particular ISO. It depends from that the same standards using in Baltic is unable to use in the Caspian Sea. It concerns to oil and service companies. Unfortunately, Kh. Masimova stated that similar situation with certification forms in finance sector.

Kh. Masimova assured CIBC members in readiness of rendering of necessity supporting with the aim of local business undertakings' development and declared that State Agency operation will continue in the purpose of reaching of Azerbaijan standards of international levels.



SILVER Transport Ltd

Khagani Trade Centre, 5th Floor, 1 Khagani Street, Baku, Az 1009, Azerbaijan.

Tel: (99412) 499-00-81/82; Fax: (99412) 499-00-83

E-mail: the@thesilver.in-baku.com

ЕБРР РАСШИРЯЕТ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ В КАСПИЙСКОМ РЕГИОНЕ

С целью способствовать привлечению новых инвестиций в нефтяной сектор Азербайджана, Каспийский Интеграционный Деловой Клуб (CIBC) в этом году стал уделять больше внимания качественным проблемам ведения бизнеса, налаживанию двусторонних контактов с представителями международных финансовых институтов и госчиновниками.

В рамках Клуба в текущем году были организованы встречи деловых людей с главой представительства Европейского Банка Реконструкции и Развития в Азербайджане Раймондом Конвейем и генеральным директором Государственного Агентства Азербайджанской Республики по Стандартизации, Метрологии и Патентам г-жой Халидой Масимовой.

Усилия не понапрасну

Особое внимание на втором заседании Caspian Finance, Banking & Insurance Club, прошедшем (10 февраля в Международном пресс-центре) в рамках CIBC, уделялось перспективам сотрудничества местного бизнеса с Европейским банком реконструкции и развития. Встреча проходила под председательством президента Caspian Finance, Banking & Insurance Club и председателя Наблюдательного совета АКБ "Работабанк" Закира Нуриева, и сопредседателя Caspian Finance, Banking & Insurance Club, генерального директора страховой компании Most Insurance Камала Ибрагимова. Как заявил на встрече президент и исполнительный директор CIBC Тельман Алиев, CIBC планирует в этом году наладить встречи с государственными чиновниками и известными бизнесменами как в Азербайджане, так в России и Казахстане. В ходе встречи с представителями Caspian Finance, Banking & Insurance Club, глава представительства Европейского Банка Реконструкции и Развития в Азербайджане г-н Раймонд Конвей рассказал о деятельности ЕБРР в Азербайджане и планах на 2005 год.

Р.Конвей заявил, что в 2004 году ЕБРР было предоставлено Азербайджану кредитов на сумму \$300 млн. Эти средства были выделены в рамках 4 проектов по 80 подписанным соглашениям. Из общей суммы кредитов, около \$200 млн. было направлено в нефтегазовый сектор



страны. Средства ЕБРР были направлены также в сельскохозяйственный сектор Азербайджана, выделены кредиты по подписанным соглашениям с 4 местными банками на развитие малого и среднего предпринимательства (МСП). Помимо этого, было подписано соглашение с правительством по финансированию строительства автодороги Кюрдамир-Гаджигабул.

Важным событием ушедшего года, Конвей назвал участие президента Азербайджана Ильхама Алиева в лондонской конференции "Торговля и инвестиции", организованной ЕБРР в декабре 2004 года.

По словам Р.Конвея 2005 год будет отличаться от 2004 года. Основная цель ЕБРР будет заключаться в уменьшении зависимости Азербайджана от нефтяного сектора. На 2005 год ЕБРР рассматривает к финансированию три проекта. Их цель заключается в улучшении экономической инфраструктуры для ведения бизнеса в регионах страны. Первый проект связан со строительством автодороги, второй – железной дороги, третий – энергетики. ЕБРР также готов уделить внимание сельскохозяйственным проектам, проектам в банковском секторе. В настоящее время ЕБРР заинтересован в открытии кредитной линии еще несколькими коммерческими банками Азербайджана, и участии в банковском капитале страны. ЕБРР заинтересован в том, чтобы капитал азербайджанских банков увели-

чивался. В 2005 году ЕБРР планирует продолжить участие в нефтегазовом секторе страны, но оно будет менее активным, чем в 2004 году.

Р.Конвей отметил три важных аспекта, к которым стремится ЕБРР в Азербайджане. Во первых, ЕБРР будет стремиться оказать поддержку в снятии преград для развития бизнеса в регионах страны, в частности, желает улучшить и усовершенствовать инвестиционный климат в стране. Одним из преград, считает Конвей, является коррупция. Во-вторых, ЕБРР стремится к улучшению управленческого климата в стране, в частности, это касается процесса строительства бизнеса и его менеджмента. В-третьих, ЕБРР заинтересован в принципах "главенства законов". При этом Р.Конвей считает важным работоспособность законов, их эффективность и справедливость.

Глава представительства ЕБРР отметил низкий уровень конкуренции в банковском секторе. "Если банковский сектор Азербайджана не будет динамично развиваться, то государство не сможет достичь своих целей в регионах", - подчеркнул финансист. На достижение этой цели ЕБРР направит свои усилия в ближайшие три года.

В настоящее время ЕБРР подготовил для Азербайджана проект по стратегии развития на ближайшие 2-3 года, начиная с 2005 г. В программе отражены все проблемы, с которыми сталкивается



ЕБРР при работе в Азербайджане. Р.Конвей пригласил членов Caspian Finance, Banking & Insurance Club и других представителей бизнеса на проводимое в Белграде в мае собрание ЕБРР, посвященное итогам 2004 года. На итоговом собрании будет также организован бизнес-форум, где будут участвовать бизнесмены со всего мира.

На заседании президент Caspian Finance, Banking & Insurance Club Закир Нуриев предложил Р.Конвею возможность участия ЕБРР в развитии банковской инфраструктуры Азербайджана. Р.Конвей, поддержал эту идею. По его словам, поскольку в бюджете ЕБРР средства на эти цели не предусмотрены, ЕБРР может организовать финансирование такого рода проектов за счет привлечения доноров.

Конструктивный диалог

В рамках другого заседания CIBC (4 марта) были обсуждены перспективы сотрудничества компаний-членов Caspian Construction & Furniture Club с генеральным директором Государственного Агентства Азербайджанской Республики по Стандартизации, Метрологии и Патентам г-жой Халидой Масимовой. На встрече, проведенной под председательством президента Caspian Construction & Furniture Club Уве Кохлера, являющегося также председателем совета директоров АО "Гарадаг-Цемент" присутствовали руководители компаний CIBC.

Каспийский Интеграционный Деловой Клуб (CIBC) – самая крупная и динамично развивающаяся организация, объединяющая в своих рядах более 100 компаний и организаций из 30 стран мира, осуществляющих свою деятельность (или имеющих намерение) на территории государств каспийско-черноморского региона.

CIBC был создан в июне 2002 года при активном участии Международного Издательского Дома «Caspian Energy» и при поддержке крупнейших нефтегазовых компаний.

2002 год - почетный председатель CIBC президент Азербайджана господин Ильхам Гейдар оглы Алиев (в то время - первый вице-президент ГНКАР).



На данный момент управляющей компанией, для организации работы Клуба объявлена компания Caspian Business Alliance Ltd. Штаб-квартира CIBC находится в Баку – единственная прибрежная столица государства в прикаспийском регионе.

В составе Клуба функционируют аналогичные объединения по отраслевому признаку - Caspian Energy, Petroleum, Gas & Service CLUB, Caspian IT & Communication Club, Caspian Construction & Furniture Club, Caspian Finance, Banking & Insurance Club, Caspian Transport Club, Caspian Auto (Sport & Business) Club, Caspian Agriculture Club.

Президент и главный исполнительный директор CIBC Тельман Алиев довел до сведения бизнесменов, что в этом году Международная бизнес-премия "Caspian Energy Integration Award", учрежденная в 2002 году Каспийским Интеграционным Деловым Клубом и Международным Издательским Домом "Caspian Energy", будет вручаться номинантам на торжественной церемонии, ориентировочно в день независимости - 28 мая 2005 года. По словам Т.Алиева, ранее CIBC ограничивался лишь объявлением государственных деятелей, бизнесменов, победивших в той или иной номинации премии.

Далее в ходе заседания состоялся конструктивный диалог по проблемам в сфере стандартизации при импортно-экспортных операциях, строительстве и др. сферах бизнеса. В частности, заверила Х.Масимова, возглавляемое ей Агентство расширит ежедневную работу с компаниями в рамках CIBC. По ее словам, "сегодня нельзя не учитывать важную роль подобных Клубов для экономики республики".

Государственное Агентство было создано в августе 2002 года общенациональным лидером Азербайджана Гейдаром Алиевым. В отличие от других стран, в Азербайджане Госагентству была передана и функция патентирования. Это означает, что в Азербайджане созданы условия беспрепятственного механизма контроля за производственными процессами с момента их зарождения до получения готовой продукции.

По мнению Масимовой, создание тако-



го механизма не должно восприниматься как вмешательство в производственный процесс предприятий. На самом деле это форма контроля за качеством выпускаемой продукции. И местные и иностранные компании согласились, что важным условием производства является сохранение требований стандартов. В связи с этим, в Азербайджане используется опыт ведения бизнеса других государств. В частности, в Азербайджане уже функционирует лаборатория, созданная совместно с Британским институтом стандартов, уже применяющая на практике 90% международных и общеевропейских стандартов и успевшая подготовить соответствующий персонал.

На встрече Х.Масимова внесла ясность в вопросы соответствия стандартам товаров при импортно-экспортных операциях. С такими проблемами, подчеркнули представители строительной компании Behrud и компании AZEL часто сталкиваются компании-члены CIBC. По словам Х.Масимовой, при импорте товаров сертификат товара должен быть представлен в Госагентство на факт его подлинности. При необходимости, если речь идет не о странах СНГ, Госагентство может провести свою экспертизу импортруемых товаров. Экспорт местного бизнеса только приветствуется, - отметила Х.Масимова. "Мы готовы помочь в получении сертификатов и со стороны международных институтов, чтобы товар попал в страну экспорта", - подчеркнула она.

По ее словам, подтверждению в Госагентстве подлежат и международные сертификаты, в частности ISO. Это связано с тем, что аналогичные стандарты, применяемые на Балтике, не могут быть задействованы на Каспии. Это в особенности касается нефтяных и сервисных компаний.

К сожалению, считает Х.Масимова, аналогичная ситуация с сертификацией складывается и в финансовом секторе.

Х.Масимова заверила членов CIBC в готовности оказать необходимую поддержку развитию местного предпринимательства и заявила, что работа Госагентства будет продолжена в русле достижения азербайджанских стандартов международного уровня.

EAST-WEST CORRIDOR ENERGY CONTRIBUTES TO PRESERVATION OF THE TURKISH STRAITS' ECOLOGY

Khakki Akil, Deputy General Director of the Department of Energy, Environment and Water Ministry of Foreign Affairs of Turkey

Today I would like to focus on the environmental impacts of energy transport on the Black Sea and the Turkish Straits. The Turkish Straits and the Black Sea have become all the more important for the maritime transportation and trade following the emergence of new independent states in the Black Sea Region, the Caucasus and Central Asia.

The newly discovered oil reserves in the Caspian and the need to transport this oil to western markets have placed the Black Sea and the Turkish Straits presented the commercially viable option for the transportation of Caspian oil.

The Black Sea:

The Black Sea plays a vital role in the lives of the six coastal nations. As a result of rapidly increasing maritime traffic, the Black Sea environment is under great pressure.

The Caspian Pipeline Consortium fulfils the export to Novorossiysk Seaport has undergone some reconstruction, adding more storage facilities for oil and petrochemicals.

As a result, the port's potential for oil export has increased to nearly 50 million tons a year. Oil also is being exported from the Tuapse and the Odessa seaports. 1999 figures are about 5 million tons for Tuapse and 10 million tons of oil for Odessa. Add to this amount the oil which may come from the North, through a possible reverse operation of the Odessa-Brody oil pipeline.

Thus the figures are grim not only for the environmental safety of the Black Sea, but also for the Turkish Straits which are one of the most difficult, crowded and dangerous waterways to navigate.

The Turkish Straits:

The Strait of Istanbul runs right across the city of Istanbul, declared as a "World Heritage" by UNESCO, with nearly 15 mil-



lion inhabitants. The vessels carrying dangerous cargo regularly approach as close as 50 meters to the inhabited areas. The Strait of Istanbul is also one of the rarest marine biological corridors of the world. It is a genetic bridge for marine life between the Black Sea and the Mediterranean.

Since the signing of the Montreux Convention, establishing the regime of the Turkish Straits in 1936, the number of vessels passing through the Straits has increased 11 times while their total tonnage has increased 25 times. For instance, while in the whole year of 1938 only 4500 vessels passed through the Straits, today this figure is around 50.000.

The ratio of oil, oil products and other dangerous and hazardous materials transported by large tankers has been rapidly increasing.

Daily internal vessel movement alone in the Strait of Istanbul is more than 2500. This figure does not include the movement of transiting ships, leisure crafts and fishing vessels. More than 2.5 million people are daily on the move at sea by intra-city ferries and other shuttle boats, crossing from one side to the other in Istanbul.

Currently, more than 5500 large tankers transporting oil, LPG or other dangerous material pass through the Turkish Straits out of 50.000 vessels per year. Over 100 million tons material are transported through the Straits. More than 150 vessels navigate through the Strait of Istanbul daily, 14 of which are oil tankers. This means a vessel passing at every 10 minutes.

Environmental impacts on the Black Sea and the Turkish Straits:

The increasing of size and tonnage of the vessels, have sharply increased the risk of maritime accidents in the Straits which could have grave consequences in terms of ecological, environmental and physical disasters. The dense maritime traffic in the Black Sea and the Turkish Straits and the consequent marine pollution, have already severely affected the environment. There is a significant decrease in the number and the variety of the surface and subsurface fish in the Straits and the Black Sea, mainly bluefish, mackerel, fauna and swordfish.

Due to the pollution mainly stemming from maritime traffic, this sensitive echo-system is now facing the threat of destabilization.



Consequently, most of the fish species are on the verge of extinction.

A collision or an environmental disaster will force the closure of the Straits for unpredictable periods as it happened several times in the past, which would affect the economics of the Black Sea countries, as well as land locked Caucasian and Central Asian States.

In this context, I would like to recall the accident of an oil tanker ERIKA in December 1999 off the Atlantic coast, which caused 10.000 tons of oil spill into the sea, polluting 400 kilometers of coastline. Following the accident, European Commission and France, whose coasts were badly polluted by the oil spill, have proposed several radical measures to strengthen shipping safety regulations. Also the recent accident of the oil tanker "Prestige" in November 2003.

In view of these facts, Turkey strongly believes that the Black Sea-Turkish Straits route is not a viable and acceptable option for the transportation of oil or dangerous and hazardous products.

East-West Energy Corridor:

The Baku-Tbilisi-Ceyhan crude oil pipeline project, the main component of the East-West Energy Corridor, derived from Turkey's environmental concerns related to the maritime route. Thus the starting point for this project was the protection of the environment.

Subsequent to the completion of the detailed engineering works on Baku-Tbilisi-Ceyhan named after Heydar Aliyev started on 19 June 2001 following the positive results of the basic engineering works, the BTC Crude Oil Pipeline project has entered as of 10 September 2002 "the land acquisition and construction phase", which is to last 32 months. The first tanker to carry Caspian oil is to be loaded from Ceyhan in the first half of 2005.



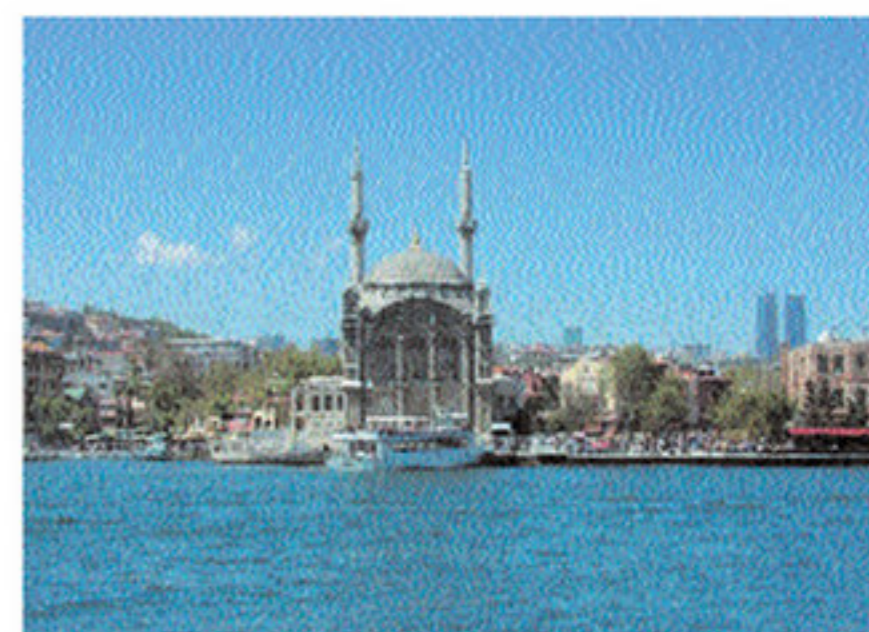
The BTC pipeline, by-passing the Black Sea and the Turkish Straits, will help to limit the environmental damage related both to the Black Sea and the Turkish Straits, will contribute to the physical security of Istanbul with its 15 million population and world cultural heritage. Also much has been achieved during the last months with regards to the

other major component of the East-West Energy Corridor: the Shah Deniz natural gas project.

The consortium members gave their green light for the development of the Shah Deniz field and the construction of the South Caucasus Natural Gas Pipeline. This will constitute the first leg of the Trans-Caspian Gas Pipeline which will carry the Turkmen gas to Western markets.

The Azeri natural gas is expected to reach the Turkish border in the third quarter of the year 2006.

As another important development, on 23 February 2003 an intergovernmental agreement was signed between Turkey and Greece with regards to the interconnection of the natural gas network systems of the two countries and the transport of Caspian



natural gas to European markets through the Turkey-Greece Interconnector. The implementation of the East-West Energy Corridor not only will contribute to the environmental safety of both the Black Sea and the Turkish Straits, but will also help Turkey becoming a crucial partner for Europe with regards to energy supply diversification.

ВОСТОЧНО-ЗАПАДНЫЙ ЭНЕРГЕТИЧЕСКИЙ КОРИДОР СПОСОБСТВУЕТ СОХРАНЕНИЮ ЭКОЛОГИИ ТУРЕЦКИХ ПРОЛИВОВ

Хаки Акил, заместитель генерального директора МИД Турции по вопросам энергетики, окружающей и водной среды.

Мне хотелось бы обратить внимание на то, как транспортировка углеводородного сырья с Черного моря и через проливы Турции может отрицательно повлиять на окружающую среду. Проливы Турции и Черное море играют важную роль в плане морской транспортировки и торгового оборота между новыми независимыми государствами в регионах Черного моря, Кавказа и Центральной Азии.

Открытие новых нефтяных резервов на Каспии, а также необходимость их транспортировки на западные рынки придают коммерческую ценность Черному морю и проливам Турции.

Черное море

Черное море играет существенную роль в жизнедеятельности шести прибрежных наций. Учитывая, быстрый рост морского судоходства, Черное море находится под большим давлением потока перевозимых грузов и это в свою очередь не может не повлиять отрицательно на его окружающую среду.

Каспийский Трубопроводный Консорциум экспортирует нефть в Новороссийский морской порт, который был реконструирован и таким образом имеет больше резервуаров для хранения нефти и нефтепродуктов. В связи с реконструкцией порта, его ежегодный экспортный потенциал

вырос приблизительно до 50 миллионов тонн нефти. Нефть также экспортируется с морских портов Туапсе и Одесса. Показатели экспорта с морского порта Туапсе в 1999 году составили около 5 млн. т. нефти, а Одесса - 10 млн. т. С этого года сюда можно добавить нефть, которая транспортируется с Севера через реверсный нефтепровод Одесса-Броды.

Таким образом, такие высокие показатели отрицательно повлияют не только на окружающую среду Черного моря, но также на турецкие проливы, что может привести к очень большому скоплению судов и оказаться опасным для водного трафика.

Проливы Турции

Пролив Стамбула расположен около города Стамбул, который имеет 15 миллионное население сообщает "World Heritage" ЮНЕСКО. Суда, перевозящие опасный груз, регулярно проходят в 50 метрах от заселенной зоны. Пролив Стамбула также является одним из редких морских биологических коридоров мира. Это генетический мост для морской жизни между Черным и Средиземным морями.

С подписанием в 1936 году Конвенции Монте устанавливающей правила перевозок в проливах Турции, количество судов в проливах увеличилось в 11 раз, тогда как их общий тоннаж возрос в 25 раз. Например, в 1938 году количество судов проходящих через проливы составляли приблизительно 4 500, сегодня их около

50 000. Наблюдается быстрое увеличение крупных танкеров, осуществляющих перевозку нефти, нефтепродуктов и других опасных материалов.

Ежедневно через пролив Стамбула проходит более чем 2500 кораблей. Показатель не включает перевозку транзитных кораблей, простых кораблей и рыболовных судов. Более чем 2.5 миллиона людей ежедневно отправляются по морю в разные концы города, и корабли тем самым плавают из одной стороны города в другую.

В настоящее время, более чем 5500 крупных танкеров транспортируют нефть, сжиженный природный газ или другие опасные материалы через проливы Турции. Более чем 150 судов ежедневно фиксируются в проливах Турции, 14 из которых нефтяные танкера.

Воздействие на окружающую среду Черного моря и проливы Турции

Рост количества и грузоподъемности судов резко увеличивает риск их столкновения в проливах, что в свою очередь может привести к разливу перевозимого груза в водную среду, а это обернется большой трагедией для окружающей среды, экологии.

Плотный морской трафик в Черном море и проливах Турции уже неоднократно вредили окружающей среде. Наблюдается существенное сокращение числа и разнообразия рыб в проливах и Черном море, главным образом голубой рыбы, макрели и меч-рыбы. Из-за большинства морских

передвижений вода загрязняется и это не может не отразиться на чувствительной системе, которая находится под угрозой дестабилизации. Следовательно, большинство разновидностей рыбы находится на грани исчезновения.

Столкновение или иное бедствие окружающей среды вынудят правительство закрыть проливы в короткие сроки, поскольку в прошлом указанные случаи происходили несколько раз.

Данная мера может отрицательно повлиять не только на экономику стран Черного моря, Кавказа и Центральной Азии.

В этом контексте, я хотел бы напомнить несчастный случай, произошедший с нефтяным танкером ERIKA в декабре 1999 на Атлантическом побережье, следствием чего стало разлитие 10.000 тонн нефти в море, тем самым 400-километровая береговая линия накрылась большим нефтяным пятном.

После несчастного случая, Европейская Комиссия и Франция, чье побережье было сплошь покрыто нефтяным пятном, предложили предпринять несколько радикальных мер, чтобы усилить правила техники безопасности отгрузки. Можно отметить также недавний разлив нефти с танкера "Престиж" произошедший в ноябре 2003 года. Ввиду этих фактов Турция

уверена, что маршрут Черное море - турецкий пролив является не приемлемым для транспортировки нефти или другой опасной продукции.

Энергетический Коридор Восток-Запад

Проект транспортировки сырой нефти по нефтепроводу Баку - Тбилиси - Джейхан является главным компонентом Энергетического Коридора Восток-Запад. Этот проект был предусмотрен к реализации специально с точки зрения безопасности окружающей среды.

Детальная работа по строительству трубопровода Баку-Тбилиси-Джейхан имени Гейдара Алиева завершилась 19 июня 2001 года после положительных результатов проведения основных инженерных работ.

Строительство БТД, рассчитанное на 32 месяца, началось 10 сентября 2002 года с приобретения земель и непосредственно строительства. Первый танкер, который будет перевозить каспийскую нефть должен быть загружен в порту Джейхан в 2005 году.

БТД в обход Черному морю и проливам Турции поможет уменьшить вред, наносимый окружающей среде и Черного моря и проливам, внесет весомый вклад в безопасность населения Стамбула и ми-

ровое культурное наследие. В течение последнего года многое было достигнуто в плане дальнейшего формирования Энергетического Коридора Восток-Запад в том числе проект разработки месторождения "Шах Дениз". Члены консорциума дали зеленый свет для разработки газового месторождения "Шаха Дениз" и строительству Южно-Кавказского газопровода. Этот проект может стать также первым шагом для сооружения транскаспийского газопровода, который будет поставлять туркменский газ на западные рынки. Азербайджанский природный газ, как ожидается, достигнет границы Турции в третьем квартале 2006 года.

23 февраля 2003 года было подписано межправительственное соглашение между Турцией и Грецией о взаимном использовании газоэкспортной системы двух стран, а также обеспечению транспортировки каспийского газа на европейские рынки через соединительный трубопровод Турция - Греция.

Осуществление проекта Энергетического Коридора Восток-Запад не только внесет весомый вклад в безопасность окружающей среды Черного моря и проливов Турции, но также поможет Турции стать важным партнером для Европы в области поставок нефти и газа.



◆ OFIS MEBELİ ◆ FƏRDI SİFARIŞ ◆

IDEAL DIZAYN



- Rəhbər dəstləri
- İşçi yerləri
- Mehmanxana mebeli
- Konfrans masaları
- Fərdi sifariş
- Məktəb mebeli
- Tibb mebeli

- Director's sets
- Working places
- Hotel furniture
- Conference tables
- Individual order
- School furniture
- Medical furniture

1st salon, 106, str. F.Khoyski, Tel/Fax.: (+99412) 447-44-84, 465-27-47
 2nd salon, 43, Tbilisi ave. Tel.: (+99412) 418-05-76, Tel/Fax.: (+99412) 510-25-01
 E-mail: office@idealdizayn.az, www.idealdizayn.az

EMBAWOO



Международный конгресс экспортеров и потребителей нефти, газа и нефтепродуктов

Остров Тенериф, Канарские острова (Испания)

Mare Nostrum Resort ★★★★★

20 – 22 апреля 2005 г.

(Вылет charterным рейсом Москва-Тенериф – 19 апреля, Тенериф-Москва – 23 апреля)

20 апреля 2005 г.

Сессия I.

Добыча нефти и газа в России и Каспийском регионе. Государственное регулирование. Экспорт нефти и газа. Ценовые тенденции. Транспортировка.

Сессия II.

Нефтепереработка и торговля нефтепродуктами. Экспорт нефтепродуктов. Торговля сжиженным природным газом.

21 апреля 2005 г.

Сессия III.

Управление ценовыми рисками. Хеджирование рисков производителей, НПЗ, трейдера и потребителей.

Сессия IV.

Инвестиции в нефтегазовую отрасль и инвестиционный климат стран СНГ. Проектное финансирование. Финансирование торговых операций.

Сессия V.

Конечные потребители. Торговля мазутом, бункерным и авиа топливом.

22 апреля 2005 г.

В рамках конференции будут также проведены параллельно несколько практических семинаров:

Семинар практикум "Управление ценовыми рисками и деривативные инструменты"

Курс IBIA "Передовой опыт бункеровочных операций"

Розничная торговля и маркетинг. Планирование и развитие сети автозаправочных станций

Докладчики и участники:

Международное энергетическое агентство, Минпромэнерго РФ, Государственная Дума РФ, Федеральная службы по финансовым рынкам РФ, Союз независимых производителей газа, Газэкспорт, КазМунайГаз, ТНК-BP, British Petroleum, Сибойл (Сибнефть), Нью-Йоркская товарная биржа (NYMEX), Koch Supply and Trading, BNP Paribas, Fortis Bank, ING Bank, Международная Ассоциация Бункеровщиков (IBIA), Deloitte & Touche и многие другие.

VOSTOCK CAPITAL

38, City Business Centre, 25 Lower Road, London, SE16 2XB, UK
tel: +44 207 394 3090, fax: +44 207 231 1600

email: registration@vostockcapital.com, web: www.vostockcapital.com

BOTAS WILL PROVIDE BY GAS SUPPLIES THE EUROPEAN MARKET

When you talk about oil and gas, the very first thing that comes to mind is the Middle East and the Caspian with all their huge hydrocarbon reserves together with a number of problematic international political issues. It's widely believed that the energy richness in some regions comes with various struggles to be overcome. But in any case, no one could deny the very promising future of the countries in question with this level of energy dependence throughout the World.

Turkey being somewhat unlucky for not having rich hydrocarbon resources is now determined to benefit her very advantageous geographical location along the way from the East to the West. This would also be a very good chance, I believe, for the abovementioned countries to be integrated in the Western energy markets.

Being an importer and trader of energy for long years, Botas, the state owned oil and gas transportation and trade company of Turkey, had to be very much involved in international relations with various countries from various regions.

From the energy map of Turkey it would easily be seen that a country-wide web of gas and oil pipelines covers Turkey. In addition to the existing oil and gas pipeline system, you could easily notice the pipelines which are about to be taken into operation or under construction. Existing 4700 kms of high pressure natural gas pipeline and 2400 kms of crude oil pipeline systems will reach to a length of some 8000 kms and nearly 3500 kms respectively with the completion of the ongoing projects and construction works.

The Baku-Tbilisi-Ceyhan Oil Pipeline named after Heydar Aliyev, which is of great importance for Turkey and the countries in the Region.

After the very well known long period of international debates on the transportation of Caspian crudes, results of a feasibility study of 1998 are regarded as strong evidences for the AIOC members producing the oil in Azerbaijan, to seriously think about the Azerbaijan-Georgia-Turkey Route.

BTC is chosen as the route and following a hard working engineering phase, the land acquisition and construction is started in September 2002. The Project is no more a dream that has been very much talked about for years. All the efforts are to make the first barrel of oil to flow through the

Main Export Pipeline within the first quarter of the year 2005. This pipeline will be our second leg after the Iraqi-Turkish Pipeline as a crude oil corridor between the East and the West.

Now I would like to turn to natural gas business which I believe that it will be the driving force for Turkey on the way to be an energy bridge.

Gas consumption in Turkey has expanded sharply beginning with the signing of the first Sales and Purchase Agreement in 1986 with Gazexport of the Russian Federation. Gas sales started at 500 million cubic meters in 1987 and reached to some 18 Billion Cubic Meters in 2002.

Dynamic economic growth, industrialization, population growth and rapid urbanization are the basic factors, which cause the surge in our energy consumption.

Demand for natural gas in the power generation sector is the major driving force of growth in gas consumption due to the increase of gas usage in base-load power plants. Therefore, the power sector dominates expected demand. In spite of the recent economic crisis, Turkey continues her industrialization process with its dynamic population about 70 million.

So far, BOTAS has signed 8 long-term sales and purchase contracts with 6 different supply sources. Our natural gas demand is currently provided by six contracts which are presently in effect: Three agreements with the Russian Federation for the plateau quantities of 6, 8 and 16 BCM per year respectively, one with Iran for 10 BCMA and the others in LNG form with Algeria for 4 BCMA and with Nigeria 1.2 BCMA.

A number of contracts are developed for gas supplying to whole Turkey: Together with our existing gas takings from Russia,



Algeria Nigeria and Iran, the works are going fast to take gas from new sources or routes.

In this regard, another important project which will connect the Central Asian natural gas resources to Turkish natural gas grid is the Shah Deniz Pipeline Project. A Natural Gas Sales and Purchase Agreement is signed in 2001 to transport Azerbaijan natural gas to Turkey. Gas deliveries are planned to start in 2006. This project is considered as the first step of Caspian-Europe natural gas supplies.

We have also an agreement with Turkmenistan to take 16 BCM of gas to Turkey and an additional 14 BCM for European demand. Depending on some points beyond our control, this Project is postponed a little bit for the moment but we strongly believe that with the completion of

NATURAL GAS, LNG SUPPLY CONTRACTS

Table 1

	Quantities in plateau period, bcm/year	Signing date	Term year
Russian Federation (West)	6	Feb. 14, 1986	25
Algeria (LNG)	4	Apr. 14, 1988	20
Nigeria (LNG)	1.2	Nov. 9, 1995	22
Iran	10	Aug. 8, 1996	25
Russian Federation (Blue Stream)	16	Dec. 15, 1997	25
Russian Federation (Turusgaz)	8	Feb. 18, 1998	23
Turkmenistan	16	May 21, 1999	30
Azerbaijan	6.6	Mar. 12, 2001	15
Total	67.8		

the Azerbaijan Project and opening of the route from the Caspian, Turkmenistan gas will follow. A Natural Gas Sales and Purchase Contract for the delivery of 4 BCM/year Egyptian natural gas to Turkey by an offshore pipeline is initialled with Egypt.

Also we have a Project to take 10 BCM gas from Iraq but the development of this project is going in line with the UN sanctions imposed on this country.

Besides all these Projects regarding the supply and transmission of the natural gas, the Turkey-Greece Natural Gas Pipeline Project has been developed to meet the European gas demand. Within the framework of the studies conducted, the first step will be the connection of natural gas networks of both countries by a pipeline, in order to form the South European Gas Ring.

This Project has begun with the meeting held by Botas, Greek gas company DEPA and the European Union itself. The Memorandum of Understanding between Botas and DEPA is signed on the 28th of March 2002. Following the construction phase, the gas is planned to be given to Greece by the year 2005.

Meanwhile we continued to search for alternatives to transport the gas to the European markets after Greece. One alternative was an off-shore interconnection to Italy. Another one would be from Greece to follow a route along the Adriatic Sea.

As a consequence, the Italian gas company Edison-Gas and DEPA of Greece has signed a memorandum at the end of July 2002 and Botas involved to this agreement upon their invitation. The studies began in September 2002 and with the finalization of the pre-feasibility report, the application is made for feasibility funding from the European Union on the 25th of April 2003. With the growing intention and support of Botas, DEPA and Edison Gas, the Interconnector Turkey-Greece Project will likely turn to be the Interconnector Turkey-Greece-Italy in the near future.

As an additional corridor, DEPA and Botas together wrote a letter to the countries along the Adriatic and Balkans Area with a proposal to study the possibility to transport gas via these countries and for their domestic market needs. The positive answers from the related gas companies are taken and on the 8th of April 2003, Botas and DEPA signed a protocol with the respective gas companies of Bosnia-Herzegovina, Croatia, Slovenia, Serbia-Montenegro, Macedonia and Albania.

Results of the studies, performed by various research institutions and energy companies, as well as the European Union itself, are giving the signals of significant amounts to be transported via Turkey to the European countries in the near future.

In February 2002 we had a tour including the Bulgarian, Romanian and Austrian gas companies. We talked about our strategy to reach European gas markets. Here the most important issue about Austria is its being a hub for gas distribution in Central Europe. Now we developed a really fruitful ground of cooperation with OMV Erdgas of Austria, MOL of Hungary, Transgaz of Romania and Bulgargaz of Bulgaria.

These meetings strongly show the Parties' mutual interest in investigating the forming of a new gas transportation route through Central and Eastern Europe. The news coming from the Austrian side was the insertion of our Project by the European Union, to the "Projects of Common Interest" section of Trans European Networks (TEN) Programme.

On the 28th of April 2003, the application for the feasibility funding from the TEN.

Botas carries on all the investment works related to the

development of the gas transmission system within the country, to provide the best grounds to serve as the completely new gas source for the European continent. As Botas, we may supply gas depending on our contracts or we may serve as the transmission leg for the companies and countries desiring to sell their gas.

We are glad to see the positive approach by the energy companies and supply countries giving all kinds of support. Our western neighbours, the transit countries, have already given their hands to us. And the European Union... With their support to all the European oriented projects that I've mentioned above, we feel ourselves much more confident in our steps towards the target.



SIX HOUSES
FIRST CLASS HOUSING
COMPLEX IN TBILISI AVENUE

HOUSE OF YOUR WISHING!

- * Flats with 3-4-5-6 rooms
- * Height is 3.60 m smooth ceiling
- * Vestibule covered by marble
- * Diploblastic aluminum windows from the floor to ceiling
- * Facing front
- * TV with cable and satellite antenna
- * Telephone cable for internet
- * Centralized heater system
- * Centralized water heating equipment
- * Centralized refrigeration system
- * Underground garage and parking
- * Securing of whole complex at night & day
- * Markets & offices at the first floors
- * Child & sport yards



DUBENDI TERMINAL 2005

PETROLEUM LOGISTICS SERVICES

Middle East Petrol Form FZE (MEP) Dubendi Terminal is located on the Caspian Sea approximately 50 kilometers northeast from Baku Azerbaijan. Dubendi Terminal presently has a trans-shipment capacity of 10 million tons per annum and is a major hub for the transit transportation of crude oil and oil products from the Caspian Region to world markets.

MEP takes the delivery of crude oil and oil products at the East Caspian Ports of Turkmenistan and Kazakhstan and arranges transportation of the cargoes for re-delivery to its clients at the Black Sea Ports of Georgia. In addition MEP provides transportation services for Azeri Origin oil products from Baku to the Black Sea. MLP is the exclusive exporter of Azeri M-10 fuel oil.



MLP has exclusive use of 2 jetties at Dubendi Port which provide 4 safe berths of draft 8.7 meters where 4 vessels can simultaneously discharge their cargoes.

DUBENDI PORT TERMINAL NATURAL BREAKWATER PROTECTED PORT

Dubendi Port can receive Caspian vessels of up to 12,000 DWT which are currently the largest tankers operating in the Caspian Sea. The sea bottom of Dubendi Port and channel is sandy & easily dredged when necessary. Present channel safe draft is 8.7 meters.

The distance of Dubendi Terminal to the city center and populated areas brings advantages in terms of environmental protection and operational safety capability.

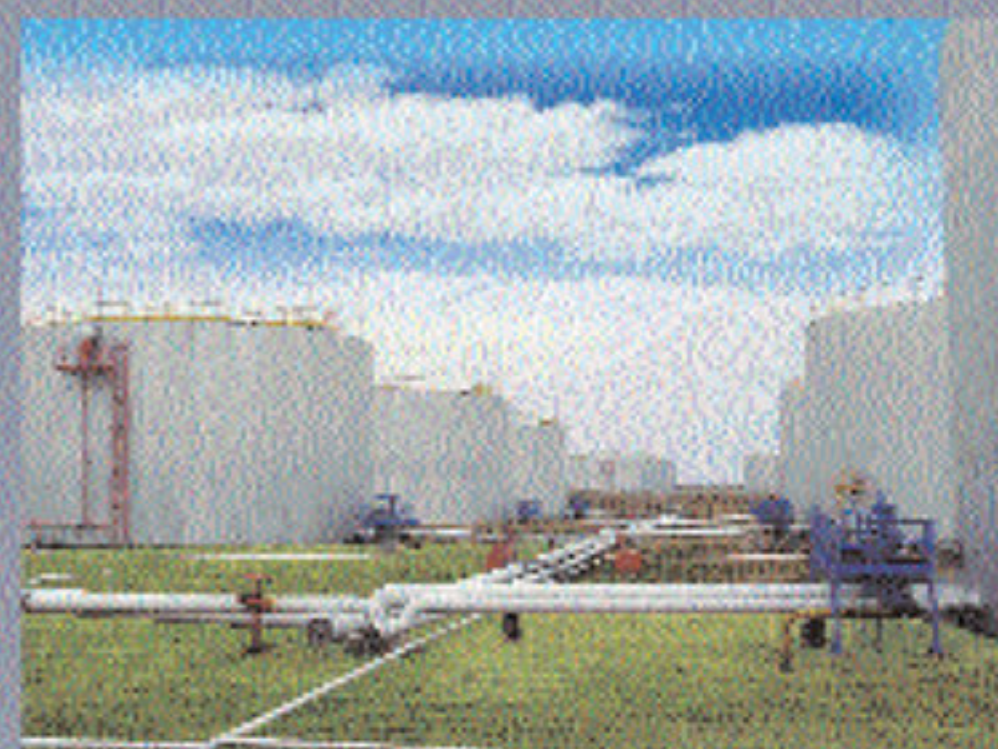
TERMINAL STORAGE & HANDLING

Dubendi Terminal Storage capacity is 195,000 m³ for clean products (Gasoline, diesel, naphtha, jet fuel etc.) which is made up of 39 tanks of 5000 m³ each divided into 5 separate tank farms and 146,000 m³ for black products (crude oil and fuel oil) which is made up of 4 by 20,000 m³ floating roof tanks, 2 by 23,000 m³ fixed roof tanks and 4 by 5000 m³ tanks in 3 separate tank farms. Combine total storage capacity is 341,000 m³. The clean product tank farm was totally refurbished and put into operation in August 2002 by MEP.

Concurrent with the investments at the Port and tank farm storage facilities, MEP doubled the capacity of the Dubendi Rail Loading Facility by building a clean product loading rack as an extension to the black oil product rack. The combined loading rack can simultaneously load 78 rail tank cars of 60 m³ capacity (55Mt) in a 2 hour period. The Rail Loading Facility is located 5 Km away from the tank farms, and is connected to the storage tanks by dedicated pipelines.

For the clean products there is a pipeline for each of naphtha, gasoline, kerosene/ Jet fuel and diesel and for the black products there are two lines for crude oil and one line for fuel oil all three of the black oil lines are insulated to allow the handling of high pour point crude and fuel oils in the winter.

All products are fully segregated during vessel discharge, storage, train loading and transportation with quality and the quantity of the crude oil and oil products being monitored at every stage of the operation by first class independent inspectors appointed by the clients.



RAIL TRANSPORTATION

MEP operates a fleet of 2000 Rail Tank Cars, 1500 on long term lease from Azeri rail and 500 of its own. MEP has a contract to purchase a further 1000 new Rail Tank Cars. All Rail Tank Cars have steam jacket installed, enabling the transportation of crude oil and oil products with high pour point all around the year.

In addition to the Head Office in Dubai (UAE) and the Operational Center in Baku, MEP has operational offices in Ashgabat (Turkmenistan), Tbilisi (Georgia) and Batumi (Georgia).

The transportation activities of MEP create significant benefits for the countries of the region in terms of crude oil and oil products exports, transportation revenues, and employment. In addition to economical benefits the transportation industry is strategically important for Azerbaijan and Georgia who are supported in the development of transportation by the European Union under the TACIS / TRACECA program.

Since taking over the management and operation of the Dubendi Terminal MEP has gained ISO 9002 and ISO 14001 approval for its trans-shipment operations and has also raised the terminal's operational and HSE practices to meet the requirements of International Major Oil Companies.



PIPELINE TRANSPORTATION

Middle East Petroleum is pro actively seeking to tie the Dubendi Terminal into the Baku-Tbilisi-Ceyhan pipeline (BTC) which will add benefit for potential Kazakh and possibly Turkmenistan crude producers who wish to access BTC as a potential crude export route.



THE STATE OIL COMPANY OF AZERBAIJAN REPUBLIC (SOCAR)

President of SOCAR: Aliyev Natig
First vice president: Khoshbakht Yusifzade

Principal activity: Exploration and development of oil fields; production, transportation and refinery of oil and gas, oil and oil-products supply to world market, manufacturing of oil-and-gas production equipment; installation of offshore platforms etc., scientific-design activity.

Branches and offices: "Azneft" PA, "Onshore Oil&Gas Production", "Azerneftiyag" P, "Azerneftyanajag" P, "Geophysics and Engineering Geology" PA, "Trunk Oil Line" PA, "Deep sea platform" P, External Economic Links Department and Foreign Investments Department.

Date of establishment: 1992. **Operating personnel:** 61000

Address: 73, Neftchilar ave., 370004, **Tel.:** (994 12) 492 07 45, 492 15 76, **Fax:** (994 12) 497 11 67, 493 64 92



ГОСУДАРСТВЕННАЯ НЕФТЯНАЯ КОМПАНИЯ АЗЕРБАЙДЖАНСКОЙ РЕСПУБЛИКИ (ГНКАР)

Президент ГНКАР: Алиев Натиг
Первый вице-президент: Хошбахт Юсифзаде

Основная деятельность: Разведка и разработка нефтяных месторождений; добыча, транспортировка и переработка нефти и газа, поставка нефти и нефтепродуктов на мировой рынок, производство нефтегазового оборудования; строительство морских платформ и др., научно-проектная деятельность.

Филиалы и офисы: Производственное объединение (ПО) "Азнефть", Завод "Азернефтяг", Завод "Азернефтянага", ПО "Геофизика и Инженерная Геология", "Завод Глубоководных оснований", Управление по Внешним Экономическим связям, Управление Иностранных Инвестиций.

Дата создания: 1992 год. **Численность работников:** 61 тыс. чел.

Адрес: 370004, пр. Нефтяников, 73, **Тел.:** (994 12) 492 07 45, 492 15 76, **Факс:** (994 12) 497 11 67, 493 64 92



JSC "LUKOIL"

President of JSC "LUKOIL": Alekperov Vagit
Representative of the president of JSC "LUKOIL" in Azerbaijan, Georgia, Turkey: Fikret Aliyev

Activity: Companies of LUKoil Group cover all main segments of today's oil industry including oil&gas exploration and production, transportation, refinery and sales of oil and petroleum products, petrochemistry and related fields.

Field of activity: Oil&Gas sector of economy, **Operating staff:** 140 000 people

Geography: Over 50 regions of Russia, 25 countries around the world in four continents including CIS, Eastern Europe, Near East, USA and others.

Legal address: 11 Sretenskiy boulevard, Moscow, 101000, Russia



ОАО "ЛУКОЙЛ"

Президент ОАО "ЛУКОЙЛ": Алекперов Вагит
Представитель президента ОАО ЛУКОЙЛ в Азербайджане, Грузии, Турции: Фикрет Алиев

Вид деятельности: деятельность компаний, входящих в Группу "ЛУКОЙЛ", охватывает все основные направления современного нефтяного бизнеса, включая разведку и добычу нефти и газа, транспортировку, переработку и реализацию нефти и нефтепродуктов, нефтехимию и сопряженные отрасли.

Сфера деятельности: нефтегазовый сектор экономики, **Штат:** 140 000 сотрудников.

География деятельности: Более 50 регионов России, 25 стран мира на четырех континентах, в том числе страны СНГ, Восточной Европы, Ближнего Востока, США и др.

Юридический адрес: Россия, 101000, Москва, Сретенский бульвар, дом 11



BP AZERBAIJAN



President, BP Azerbaijan: David Woodward
Director of Enterprise Center Azerbaijan: Azer Zeynalov

Principal activity: BP the leading operator in the South Caspian, operates four oil and gas development and exploration contracts. (1) Production from Chirag in the Azeri, Chirag and Deepwater Gunashli (ACG) field currently is 125,000 bpd. Construction work is underway on the ACG Phase 1 Project to deliver First Oil from Azeri in early 2005. (2) Work is in progress to develop Shah Deniz, a world-class gas condensate discovery. (3) Inam has yet to complete its first exploration well. (4) Technical studies continue on the Araz-Alov-Sharg prospect. In addition, BP is the operator of the Baku-Tbilisi-

Ceyhan Oil Export Pipeline project named after Heydar Aliyev to deliver of the Caspian oil to world markets via Turkey, and technical operator of the South-Caucasus gas pipeline for export of Azerbaijan gas to Turkey.

Address: Villa Petrolea, 2 Neftchilar Prospect, **Tel.:** (+994 12) 497 90 00, **Fax:** (+994 12) 497 96 02, 497 97 36, **E-mail:** bayatlif@bp.com, **URL:** www.bp.com



BP AZERBAIJAN

Президент BP Azerbaijan: Дэвид Вудворд
Директор бизнес-центра Азербайджана: Азер Зейналов

Основная деятельность: BP, является оператором четырех проектов по разведке и разработке нефтяных и газовых месторождений в южном бассейне Каспийского моря. (1) Среднесуточная добыча на месторождениях Азери-Чираг-Гюнешли (глубоководная часть) на 2005 год планируется на уровне 227 000 баррелей в день. Проводятся строительные работы по Фазе-1 АЧГ для экспорта основной нефти с месторождения Азери. (2) Продвигаются работы по разработке месторождения Шах Дениз, газоконденсатного месторождения мирового значения. (3) Готовится к разведочному бурению скважина INX-2 на месторождении Инам в 2006 году. (4) Продолжаются работы по техническому изучению на перспективных месторождениях Араз-Алов-Шарг. Кроме того, BP является оператором нефтепровода Баку-Тбилиси-Джейхан им. Гейдара Алиева для доставки каспийской нефти на мировой рынок через территорию Турции, и техническим оператором Южно-Кавказского газопровода для экспорта азербайджанского газа в Турцию.

Адрес: Проспект Нефтяников, 2, Villa Petrolea, **Тел.:** (+994 12) 497 90 00, **Факс:** (+994 12) 497 96 02, 497 97 36, **E-mail:** bayatlif@bp.com, **URL:** www.bp.com



**ExxonMobil**

Exxon Azerbaijan Operating Company LLC, an ExxonMobil subsidiary

Exxon Azerbaijan Operating
Company LLC

Exxon Azerbaijan Operating Company LLC

General Manager: - Drew Goodbread

About company: ExxonMobil Corporation, the world's premier petroleum and petrochemical company works in about 200 countries. ExxonMobil subsidiaries operate the Nakhchivan, Oguz and Zafar Mashal projects and participate in the Azeri-Chirag-Gunashli and Araz-Alov-Sharg projects.

Exxon Azerbaijan has been actively supporting educational and humanitarian programs in Azerbaijan and has provided significant contributions for the development and publication of much-needed texts in the Azerbaijani Latin alphabet.

Address: Landmark, Suite 300
96 Nizami Street, Baku, 370000, Azerbaijan
Tel.: 98-24-60/61/62
Fax: 98-24-70/72

Генеральный Менеджер: - Дрю Гудбрэд

О компании: Корпорация ЭксонМобил является ведущей нефтяной и нефтехимической компанией, которая функционирует приблизительно в 200 странах мира. Дочерние компании Корпорации ЭксонМобил являются операторами проектов Нахчыван, Огуз и Зафар Машал, а также участниками проектов Азери-Чыраг-Гюнешли и Араз-Алов-Шарг. Компания Эксон Азербайджан оказывает активную поддержку образовательным и гуманитарным программам, осуществляемым в Азербайджане, а также колоссальную помощь в подготовке и опубликовании очень необходимых изданий на азербайджанском языке на латинской графике.

Адрес: 370000, Азербайджан, Баку, ул. Низами, 96 Лендмарк
Тел.: 98-24-60/61/62
Факс: 98-24-70/72

**STATOIL**

STATOIL Azerbaijan a.s.

STATOIL Azerbaijan a.s.

President of STATOIL Azerbaijan a.s.: Georg Karl Gundersen

About company: Norway's STATOIL, is one of the world's largest net sellers of crude oil, and a leading supplier of natural gas to Europe. Statoil is the biggest operator in Norway, and one of the largest foreign investors in Azerbaijan.

Current interests include Azeri-Chirag-Gunashli (8.6 per cent), Shah Deniz (25.5 per cent) and Alov (15.0 per cent).

Statoil also participates in the BTC oil pipeline (8.7%) and the South Caucasus gas Pipeline.

Address: 96 Nizami street, Baku 370010, Azerbaijan
Switchboard: (99412) 497 73 40
General fax: (99412) 497 79 44
URL: <http://statoil.com>
Email: konjaga@statoil.com

Президент STATOIL Azerbaijan a.s.: Георг Карл Гундерсен

О компании: Норвежская компания Statoil является одним из самых крупных продавцов сырой нефти в мире и ведущим поставщиком природного газа в Европу. Statoil является крупнейшим оператором в Норвегии и самым большим инвестором в Азербайджане. Нынешнее участие компании включают Азери-Чыраг-Гюнешли (8,6%), Шах Дениз (25, 5%), Алов (15,0%). Statoil также участвует в проекте строительства трубопровода БТД (8,7%) и в строительстве Южно-Кавказского газопровода.

Адрес: ул. Низами, 96, Баку, Азербайджан 370010
Коммутатор: (99412) 497 73 40
Факс: (99412) 497 79 44
E-mail: konjaga@statoil.com
URL: [//http.statoil.com](http://http.statoil.com)

**КазМунайГаз**"KAZMUNAYGAZ NATIONAL
COMPANY" CLOSED JOINT STOCK
COMPANY (CJSC)ЗАКРЫТОЕ АКЦИОНЕРНОЕ ОБЩЕСТВО (ЗАО)
"НАЦИОНАЛЬНАЯ КОМПАНИЯ "КАЗМУНАЙГАЗ"

President of "KazMunayGaz NC" CJSC: Uzakbay Karabalin

Basic activity: "KazMunayGaz NC" CJSC has been created by the Decree of the President of Kazakhstan through amalgamation of "KazakhOil" CJSC and "Oil and Gas Transportation" CJSC and is a vertically integrated oil and gas company employing over 45 various companies and enterprises realizing a full cycle of works and services on prospecting, production, processing, transportation and sale of crude hydrocarbon, construction of oil industry objects, telecommunications, transportation.

Branches and offices: Branch companies "KazTransOil", "KazMunayTeniz", "KazstroyService", "Atirau OR", "Kazakhstan Institute of Oil and Gas" National Research Institute etc.

Date of establishment: February 20, 2002
Address: 22 Sq. Kabanbay-batira, Astana, 473000, Republic of Kazakhstan
Tel/Fax: (3172) 78 60 00, 78 60 01
URL: www.kazmunaygas.kz

Президент ЗАО "НК "КазМунайГаз": Узакбай Карабалин

Основная деятельность: ЗАО "НК "КазМунайГаз" создано Указом Президента Казахстана путем слияния ЗАО "ННК "Казахойл" и ЗАО "НК "Транспорт Нефти и Газа" и является вертикально интегрированной нефтегазовой компанией, в составе которой насчитывается свыше 45 разнопрофильных компаний и предприятий, осуществляющих полный цикл работ и услуг по разведке, добыче, переработке, транспортировке и реализации углеводородного сырья, строительству объектов нефтяной промышленности, телекоммуникации, перевозок.

Филиалы и офисы: Дочерние компании "КазТрансОйл", "КазМунайТениз", "Казстройсервис", "Атырауский НПЗ", НИИ "Казахский институт нефти и газа" и др.

Дата создания: 20 февраля 2002 года
Адрес: 473000, Республика Казахстан, г. Астана, пр. Кabanбай-батыра, 22
Тел/Факс: (3172) 78 60 00, 78 60 01
URL: www.kazmunaygas.kz

**AZPETROL**

AZPETROL OIL COMPANY

"AZPETROL" JV Нефтяная компания Азпетрол

General director: Mr. Huseynaga Rahimov

About company: Azpetrol Oil Company founded in 1997 is a national company possessing a network of the most modern gas and gasoline filling stations meeting international standards and rendering quality services to its clients in the republic's fuel sale markets. Azpetrol holds initiative of control on more than 50% of fuel sale market in Azerbaijan. The company owns fuel depot and fleet of tanker trucks equipped with modern facilities, as well as a reliable fire-control system, signaling and safety system.

Azpetrol, which is a member of Azpetrol group of companies, with its Baku and Surguchal terminals is involved in transportation of oil and oil products from Kazakhstan and Turkmenistan and carries out 70% of the total transportation in Azerbaijan. For mid 2005 it is planned to lay an 11-kilometer long oil pipeline from Surguchal Terminal to connect it with BTC pipeline. This pipeline will make Azpetrol terminal's transportation capacity even greater.

Azpetrol oil company is a co-founder of the following JV: EUPSC Pipecoatings Azerbaijan (jointly with the German EUPSC PipeCoatings GmbH) engaged in special antrax isolation pipe coating, limited liability joint venture SOPS (jointly with Semblog Orient Caspian (SOC) - a Singapore Offshore Petroleum Services affiliate) dealing with logistical support of the companies involved in oil and gas production in the Caspian region and the limited liability joint venture A&D (together with Milangaz LPG Dagitan Ticaret ve Sanayi AS.), promoting development of liquefied gas transportation and sale in Azerbaijan.

In August 2004 Azpetrol Oil Company and Turkey's Ezka Teknik signed an agreement for the establishment of Azen joint oil company. September 29, 2004 State Oil Company of the Azerbaijan Republic (SOCAR) and Azen Company signed Agreement for the Rehabilitation, Exploration and Production Sharing with respect to the territory consisting of 8 oil fields, namely Bitingadi, Gornaki, Chiraglar, Selistepe, Misazir, Fatrayi, Shubandag and Simshor.

Personnel: 3500 man
Country: Azerbaijan
Address: 37 str. Bolshaya Krepostnaya, Baku, Azerbaijan
Tel: (994 12) 497 69 74, (994 12) 497 69 75
Fax: (994 12) 497 68 64
E-mail: azpetrol@azpetrol.com

Генеральный директор: г-н Хусейнага Рахимов
О компании: Нефтяная компания Азпетрол, основанная в 1997 году является национальной компанией, владеющей сетью самых современных, отвечающих международным стандартам бензогазолинных и газопетрольных станций, и оказывающей высококачественные услуги своим клиентам на рынке продажи горючего в республике. Азпетрол осуществляет визуальный контроль более чем 50% рынка продаж горючего в Азербайджане. Компания владеет нефтяной базой и собственным автопарком для бесперебойного снабжения бензо и газопетрольных станций бензином, дизелем и сжиженным газом, оснащена самым современным оборудованием и системами безопасности.

Выходя из группы компаний Azpetrol компания Azenitina посредством двух терминалов осуществляет перевозку нефти и нефтепродуктов из Казахстана и Туркменистана реализуя 70% всех перевозок в Республике. В середине 2005 года планируется строительство 11 км-го нефтяного трубопровода от Surguchalского терминала с целью присоединения к нефтепроводу BTC. Этот нефтепровод усилит способности терминала "Azpetrol". Нефтяная компания Азпетрол является соучредителем следующих СП - "EUPSC Pipecoatings Azerbaijan" (совместно с немецкой "EUPSC PipeCoatings GmbH"), занимающейся покрытием труб специальной противокоррозийной изоляцией; "SOPS" (совместно с сингапурской Semblog Orient Caspian (SOC) - дочерней компании "Singapore Offshore Petroleum Services"), занимающейся материально-техническим обеспечением компаний коллективных в добычу нефти и газа в Каспийском регионе; "A&D" (совместно с турецкой "Milangaz LPG Dagitan Ticaret ve Sanayi AS."), способствующему развитию в Азербайджане перевозок и продаж сжиженного газа.

В августе 2004 года Нефтяная компания Азпетрол и турецкая Ezka Teknik подписали договор о создании совместной нефтяной компании "Azen". 29 сентября 2004 года между Государственной Нефтяной Компанией Азербайджанской Республики (ГНКР) и компанией "Azen" был заключен Соглашение о реабилитации, разработке и разделе добычи из блока, включающего в себя 8 нефтяных месторождений "Битингади", "Горнаки", "Чираглар", "Селистеппе", "Мисазир", "Фатраи", "Шубандаг" и "Симшор".

Персонал: 3500 человек
Страна: Азербайджан
Адрес: Азербайджан, Баку, ул. Большая Крепостная 37
Тел: (994 12) 497 69 74, (994 12) 497 69 75
Факс: (994 12) 497 68 64
E-mail: azpetrol@azpetrol.com





Middle East Petrol Farm FZE

President: Mr. Abdolbari Goozal



About Company: Middle East Petrol Farm FZE deals with the transit transportation of crude oil and oil products from Caspian Sea Ports to Georgian Ports at Black Sea through its own Dubendi Terminal in Azerbaijan. Middle East Petrol Farm FZE provides smooth and integrated shipping, storage and railway transportation services to its clients by close cooperation with Caspian Shipping Company (Caspar), Azerbaijan and Georgian State Railway Companies and storage facility owners in Georgian Ports of Black Sea.

Dubendi Terminal has 150.000m³ storage capacity of for crude oil and black products and 150.000m³ for clean products and has an annual transshipment capacity of 10 Million Tons.

Country: UAE

Address: PO Box 61448, Jebel Ali Free Zone, Dubai, UAE

Tel/Fax: +971-4-8833950 / 8833027

E-mail: yonetim@middleeastpetrolfarm.com

Middle East Petrol Farm FZE

Президент: Г-н Абдулбари Гозал

О компании: Компания "Middle East Petrol Farm FZE" осуществляет транзитную перевозку сырой нефти и нефтепродуктов из портов Каспийского моря до портов Грузии на Черном море через свой терминал, расположенный в Дюбенди, Азербайджан. Компания "Middle East Petrol Farm FZE" обеспечивает регулярные и интегрированные перевозки суднами, услуги по хранению и транспортировке железной дорогой при тесном сотрудничестве с Управлением Каспийского пароходства Азербайджанской Республики (Каспар), Железнодорожными управлениями Азербайджана и Грузии, а также операторами терминалов при грузинских портах Черного моря.

Терминал в Дюбенди имеет возможность хранения 150.000 м³ сырой нефти и темных нефтепродуктов, 150.000 м³ светлых нефтепродуктов, а также перевалочную мощность в 10 миллионов тонн в год.

Страна: ОАЭ

Адрес: PO Box 61448, Jebel Ali Free Zone, Дубай, ОАЭ

Тел/факс: +971-4-8833950 / 8833027

E-mail: yonetim@middleeastpetrolfarm.com



TURKIYE PETROLLERI A.O. (TPAO)



Country Manager: Memet Ali Kaya

About company: TURKIYE PETROLLERI A.O. (TPAO) is a State Oil and Gas Company established in 1954. The company mission is to meet the rapidly growing energy demand of Turkey by its domestic program via joint ventures to exploit the potential and became an important role player in the surrounding energy geography.

TPAO is currently active in Caspian region mainly in Azerbaijan, Kazakhstan, Turkmenistan, as well as in North Africa and Middle East. Since 1994 till 2004 TPAO has invested over \$1.5 billion and became one of the biggest investors in Azerbaijan.

TPAO-Azerbaijan projects are Azeri-Chirag-Guneshli (6.75%), BTC (6.53%), Shah Deniz (9%), SCP (9%) and Alov (10%) projects.

Address: ISR Plaza, 340, Nizami str., Baku AZ1000

Phones: (+994.12) 498 95 26; 493 14 98

Fax: (+994.12) 498 14 35

Email: info@tpao-az.com

TURKIYE PETROLLERI A.O. (TPAO)

Директор представительства в стране: Мемет Али Кая

О компании: TURKIYE PETROLLERI A.O. (TPAO) является Государственной Нефтегазовой Компанией, основанной в 1954 году. В соответствии с программой внутренней политики Турции, посредством использования потенциала совместных предприятий деятельность компании отвечает требованию роста спроса энергоснабжения этой страны. Учитывая выше сказанное, компания стала играть очень важную роль в отрасли энергии. В настоящее время TPAO функционирует как на Каспийском регионе, в частности в Азербайджане, Казахстане, Туркменистане, так и в Северной Африке и на Среднем Востоке. С 1994 г. по 2004 г. TPAO вложила более \$ 1.5 млрд. инвестиций и тем самым стала одним из крупнейших инвесторов в Азербайджане.

TPAO-Азербайджан участвует в проектах Azeri-Чираг-Гюнешли (6.75%), БТД (6.53%), Шах-Дениз (9%), SCP (9%) и Алов (10%).

Адрес: ISR Plaza, ул. Низами 340, Baku AZ1000

Тел: (+994.12) 498 95 26; 493 14 98

Факс: (+994.12) 498 14 35

E-mail: info@tpao-az.com



Azeri M-I Drilling fluids ltd.



General Manager: Mike King

About Company: Azeri M-I is a joint venture founded in 1997 between SOCAR the national oil company of Azerbaijan and M-I LLC of Houston the worlds leading provider and manufacture of drilling and completion fluids.

Azeri M-I provides a complete offering of oil, water and synthetic based drilling and drill-in fluid systems along with a full range of completion fluids, additives and filtration services.

Drilling Waste Management Services provided by Azeri M-I include the provision of shale shakers, screens, hydrocyclones, centrifuges, vacuum units and the new CleanCut pneumatic transfer system along with cuttings fixation and re-injection services.

Azeri M-I has a highly skilled and trained local workforce to ensure that projects are carried out efficiently and effectively.

Address: 48 Nazami Street 370001,

Baku, Azerbaijan

Tel: (994 12) 497 42 13

Fax: (994 12) 497 22 21

E-Mail: isanderson@azerimi.co-az.net

Azeri M-I Drilling fluids ltd.

Генеральный менеджер: Майк Кинг

О компании: Совместное предприятие Azeri M-I Drilling было основано в 1997 между государственной нефтяной компанией Азербайджана и M-I LLC (Хьюстон), крупный поставщик и производитель буровых растворов и раствор для заканчивания скважин.

Azeri M-I обеспечивает полный спектр нефтяных, водных и синтетических буровых и забуриваемых растворов, а также раствор для заканчивания скважин, добавок и услуги по фильтрации.

Drilling Waste Management Services включает вибрационное сито, сортировку, центрифугу, вакуумные установки и новую пневматическую систему перевода CleanCut и системы повторного закачивания.

Azeri M-I компания имеет высококвалифицированный и обученный местный персонал для обеспечения эффективности проекта.

Адрес: 370001, Баку, ул. Низами 48

Тел: (994 12) 497 42 13

Факс: (994 12) 497 22 21

E-Mail: isanderson@azerimi.co-az.net

AZFEN JV



General Manager: Ismail I.Mamedov

About company: AZFEN Engineering, Construction, Installation, and Manufacturing Company was founded in January 1996. AZFEN is a joint venture company by and between SOCAR (State Oil Company of Azerbaijan Republic) and TEKFEN (TEKFEN Construction and Installation Co. Inc.) of Turkey.

AZFEN JV is formed for the purpose to perform on commercial basis any and all kind of construction, installation, manufacturing, research, transportation, distribution, engineering and project management as well as trading of construction materials.

Country: Azerbaijan

Address: Istiglaliyat Str. 31, Baku, Azerbaijan

Tel: (+994-12) 492 58 35, 492 82 79

URL: www.azfen.com

СП АЗФЕН

Генеральный Директор: Мамедов Исмаил

О компании: AZFEN Engineering, Construction, Installation & Manufacturing была основана в январе 1996 года. AZFEN является совместным предприятием, учрежденным ГНКАР (Государственная Нефтяная Компания Азербайджанской Республики) и турецкой компанией ТЕКФЕН (TEKFEN Construction & Installation Co., Inc.).

СП Азфен создан с целью выполнения на коммерческой основе всяческих строительного-монтажных, исследовательских работ, работ по изготовлению, транспортировке, инжинирингу и управлению проектом, а также реализации строительных материалов.

Страна: Азербайджан

Адрес: Ул. Истиглалит 31, Баку, Азербайджан

Тел.: (+994-12) 492 58 35, 492 82 79

URL: www.azfen.com





Caspian Wireline Services, Ltd.

President: CEO Calvin Wilson

About company: Since November 2000, Caspian Wireline Services, Ltd., CWS, has been providing wireline logging and perforating services to oil producing companies in Azerbaijan. We specialize in providing high quality cost effective services in the Caspian Sea region. In conjunction with local service providers, we strive to provide solutions fit for the marketplace and deliver the services required in an efficient manner.

Through technical support from suppliers around the world, CWS is currently providing Open Hole Logging, Cased Hole Logging, Perforating (both Wireline and Tubing Conveyed), Pipe Recovery, and Production Logging.

Address: 169, Tolstoy str., Baku, Azerbaijan 370000

Tel: (994 12) 497 46 64, 497 45 90, 497 40 61

Fax: (994 12) 499 73 04

Email: sales@cws.az

Caspian Wireline Services, Ltd.

Президент: Келвин Вилсон

О компании: С Ноября 2000 года Компания Каспий Вайрлайн Сервисес, Лтд. (CWS) предоставляет каротажные и перфорационные услуги нефтедобывающим компаниям в Азербайджане. Мы специализируемся на предоставлении высококачественных и экономически эффективных услуг в Каспийском регионе. Совместно с Трестом и местными представителями услуг мы стремимся обеспечить решение подходящее для местного рынка и предоставить эффективные и требуемые услуги. Благодаря технической поддержке поставщиков во всем мире, CWS в настоящее время предоставляет Каротаж Обсаженный и Необсаженный скважины, Перфорацию (на Кабеле и Насосно-Компрессорных трубах), извлечение труб и Каротаж в Эксплуатационных скважинах.

Адрес: ул.Толстого 169, Баку, Азербайджан 370000

Тел: (994 12) 497 46 64, 497 45 90, 497 40 61

Факс: (994 12) 499 73 04

Email: sales@cws.az



Channel Energy (Poti) Ltd. - Georgia

Representative of the Company: Ali Apaydin



About company: The Company gives storage and handling services to the major oil companies in the Region. The "White Oil Products Terminal" has been operational since October 2002 within the Poti Sea Port with a capacity of 40,000 mt and the "Crude Oil & Black Oil Products Terminal" shall be opened within the year of 2003 having a capacity of 80,000 mt. We are actively looking forward to increasing our investment prospects in the area to participate in the growth prospects and strengthen our presence in the Caspian Region.

Country: Georgia

Address: 20 Str. Kipshidze, 380062 Tblisi

Phones: (+995 32) 912 437 (4 lines)

Fax: (+995 32) 912 441

E-mail: general@channelenergy.ge

Channel Energy (Poti) Ltd. - Georgia

Представитель компании: Али Апаидын

О компании: Компания представляет услуги по хранению и обработке грузов всем основным нефтяным компаниям в регионе. Терминал White Oil Product мощностью 40 000 метрически тонн действует с октября 2002 года в Потийском морском порте, терминал мощностью 80,000 метрических тонн для сырой нефти и мазута будет открыт в 2003 году. Мы активно ищем возможности увеличения капиталовложений в этой сфере чтобы участвовать в увеличении и усилении нашего присутствия в Каспийском регионе.

Страна: Грузия

Адрес: ул. Киршидзе 20, 380062 Тбилиси

Тел: (+995 32) 912 437 (4 линии)

Факс: (+995 32) 912 441

E-mail: general@channelenergy.ge



CNLC Azerbaijan Branch

General Manager: Huang Wei

About company: CNLC is a specialized service company mainly engaged in: Wire-line logging, mud logging, well testing, well completion, perforating and other relevant engineering services.

Geophysical and Geological Research & Development.

CNLC owns ECLIPS 5700, EXCELL 2000, LEAP-99, HD2500 computerized logging systems, LWD, MWD, VSP data acquisition equipment, GEO-6000, SDL-9000 CHINA mud logging system and well testing equipment, to provide comprehensive technical services.

CNLC's services centered in China and expanded to international areas. Operation Bases are now situated in China, Sudan, Iran, Kazakhstan, and Azerbaijan etc.

CNLC Azerbaijan Branch is the representative of CNLC to provide its services around the Caspian Sea.

Address: Str. Mardanov Gardashlari 6/21, Baku, Azerbaijan 37000

Tel: (+999412) 498 83 28

Fax: (+999412) 498 57 54

Email: Azerbj@cnlc.cn

Азербайджанский филиал CNLC

Генеральный Менеджер: Хуанг Вей

О компании: CNLC является специализированной сервисной компанией, занимающейся в основном:

* Каротажными диаграммами, газовым каротажем, испытанием скважин, освоением скважин, перфорированием и другим важным техническим обслуживанием в области нефтедобычи.

* Геофизическими и геологическими исследованиями и разработкой месторождений. CNLC принадлежат автоматизированные каротажные системы ECLIPS 5700, EXCELL 2000, LEAP-99, HD2500, оборудование сбора данных LWD, MWD, VSP, системы газового каротажа GEO-6000, SDL-9000 CHINA и оборудование по испытанию скважин для обеспечения комплексного технического сервиса. Сервис-центр CNLC's находится в Китае и работает по всему миру. Оперативные базы компании в настоящее время находятся в Китае, Судане, Иране, Казахстане, Азербайджане и в других странах.

Азербайджанский филиал CNLC - представитель CNLC по обеспечению сервиса в Каспийском регионе.

Адрес: Азербайджан, 37000, Баку, Ул. Марданов гардашлары, 6/21

Тел: (+999412) 498 83 28

Факс: (+999412) 498 57 54

Email: Azerbj@cnlc.cn



Consolidated Contractors Company

Senior Manager: Juan Boulos

Country: Greece



About the company: Consolidated Contractors International Company (CCIC) is the largest Engineering, Procurement, and Construction Company in the Middle East and one of the largest in the world.

CCIC currently employs more than 44,000 employees in more than 20 countries across the continents, building some of the most challenging and complex facilities.

CCIC specializes in civil projects, bridges, roads, building, mechanical projects, onshore oil and gas facilities, onshore pipelines, underwater engineering, power and desalination, water network, sewage treatment and airports.

Address: Natavan Business Center, Tbilisi Avenue 3, 370065, Baku

Tel: (AZ) +99412 497 21 16

Fax: (AZ) +99412 497 22 91

E-mail: jboulos@ccc.az

Web page: www.ccc.gr

Консолидейтд Контракторз Интернешл Компани

Главный менеджер: Джуан Булос

Страна: Греция

О компании: CCIC является самой большой Компанией на Ближнем Востоке в области инженерии, обеспечения (снабжения) и строительства. В этой области она считается одной из самых больших Компаний в мире. В настоящее время CCIC имеет более чем в 20 странах мира 44000 работников, занятых строительством сложных сооружений. CCIC специализирована в области создания гражданских проектов, нефтегазовых установок на суше, трубопроводов на суше, нефтегазовых установок на море, трубопроводов на море, подводной инженерии, электрические и обессоливающие станции, водные системы, системы по очистке сточных вод, строительства аэропортов.

Адрес: Натаван Бизнес Центр, Тбилисский проспект 3, 370065, Баку

Тел: (Az) +99412 497 21 16

Факс: (Az) +99412 497 22 91

E-mail: jboulos@ccc.az

URL: www.ccc.gr





CSM Caspian Holdings S.A

CSM Каспий Холдингс СА



General Manager: Eduardo Colmenares
Administration Supervisor: Inna Ischenko
Activities: CSM seeks to be the partner of choice for supply chain management services with oil and gas industry

clients pursuing excellence in supply chain management through people, innovation and technology.

The Company started its operations in Azerbaijan since 1996 and is directed to provide to our clients:

- logistics services
- materials and logistics management
- inventory management
- supply bases operations (currently operating two supply and marine bases in Azerbaijan and one in Kazakhstan)
- consultancy services
- supply chain process coordination
- drilling project logistics services

CSM has Alliance partnership with SOCAR.

Address: No. 2 Khanlar Street, Baku 370003

Tel: (99412) 497 70 75

Fax: (99412) 492 11 38

Генеральный Менеджер: Эдуардо Колменарес

Администратор: Инна Ищенко

Вид деятельности: КСМ стремится стать партнером в услугах по менеджменту сети снабжения для клиентов, работающих в нефтегазовой отрасли, добиваясь превосходства в менеджменте сети снабжения путем использования кадров, инноваций и технологий. Компания работает в Азербайджане с 1996 года и направлена на предоставление следующих видов услуг нашим клиентам:

- услуги по материально-техническому снабжению
- менеджмент материалов и материально-технического снабжения
- инвентарный менеджмент
- операции базы снабжения (в настоящее время КСМ оперирует двумя базами снабжения и морскими базами снабжения в Азербайджане и одной базой в Казахстане)
- консультационные услуги
- координация процесса сети снабжения
- материально-технические услуги для буровых проектов

КСМ имеет Альянс с ГНКАР.

Адрес: г. Баку, 370003, ул. Ханлара, дом 2

Тел: (99412) 497 70 75

Факс: (99412) 492 11 38

DET NORSKE VERITAS

DET NORSKE VERITAS



Caspian Area Manager: Vladimir Podlesny

About Company: Det Norske Veritas is an autonomous, independent Foundation established in 1864, with the objective of safeguarding life, property and environment. The DNV organisation comprises 300 offices in 100 countries, with a total of 5,500 employees.

As one of the world's leading maritime classification societies, Det Norske Veritas establishes Rules for the construction of ships and mobile offshore platforms; over 20% of all ships currently on order in the world will be built to DNV class.

To the landbased and offshore industries DNV provides certification of management systems, products and personnel. DNV is also a leading provider of consulting services within safety-, health-, environment-and quality management.

DNV is the third largest in management system certification body; over 40,000 companies have an ISO 9001 or 14001 certificate of compliance from DNV.

DNV is since 1991 active in Azerbaijan and has since 1997 established a representative office in Baku.

Address: Veli Mammadov str. 10/12, Baku, Azerbaijan 370004

Tel: (+994 12) 497 43 35

Fax: (+994 12) 497 43 40

E-mail: baku@dnv.com

Управляющий Каспийским Регионом: Владимир Подлесный

О компании: Det Norske Veritas (DNV) является автономным и независимым Фондом, основанном в 1864 году с целью защиты жизни, имущества и окружающей среды. Организация DNV состоит из 300 офисов в ста странах, с общей численностью работающих 5,500 человек. Как одно из ведущих мировых классификационных обществ, Det Norske Veritas устанавливает правила для строительства морских судов и платформ и более 20% всех судов заказанных в этом году мире будут построены под классом DNV.

DNV проводит сертификацию систем управления, производства и кадров для предприятий на море и на суше. DNV также является одним из ведущих провайдеров в проведении консультации по безопасности, здоровью, экологии и качеству управления. DNV занимает третье место в мире по сертификации систем управления и более 40,000 компаний имеют сертификат ISO 9001 или 14001 от DNV. С 1991 года DNV работает в Азербайджане и открыло свое представительство в Баку с 1997г.

Адрес: Азербайджан, Баку, 370004 ул. Вели Мамедова 10/12

Тел: (+994 12) 497 43 35

Факс: (+994 12) 497 43 40

E-mail: baku@dnv.com



EMERSON Process Management

EMERSON Process Management



Area Sales Manager: Namig A. Javadov

About Company: Emerson Process Management, an Emerson business, is a leader in helping businesses automate their production, processing, and distribution in the chemical, oil and gas, power, pulp and paper, food, pharmaceutical, and other industries. The company combines superior products and technology with industry-specific engineering, consulting, project management and maintenance services. Its brands include PlantWeb[®], Fisher[®], Micro Motion[®], Rosemount[®], DeltaV[™], Ovation[®], and AMS.

Country: USA

Address: Caspian Business Center, Floor 9, 40 Jafar Jabbarli Street, 370065 Baku, Azerbaijan

Phones: (+994 12) 498 24 48

Fax: (+994 12) 498 24 49

E-mail: emrfraz@artel.net.az

Региональный Директор: Намиг А.Джавадов

О компании: Emerson Process Management подразделение корпорации Emerson-является ведущим мировым производителем оборудования автоматизации технологических процессов для химической, нефтегазовой, энергетической, целлюлозно-бумажной, пищевой, фармацевтической и других отраслей промышленности. Компания сочетает изделия и технологии высшего качества с промышленным инжинирингом, консалтингом, управлением проектами и сервисными услугами. Торговые марки включают PlantWeb[®], Fisher[®], Micro Motion[®], Rosemount[®], DeltaV[™], Ovation[®], и AMS

Страна: США

Адрес: 370065, Азербайджан, Баку, ул.Джафара Джаббарлы, 40, Caspian Business Center, 9 этаж

Тел: (+994 12) 498 24 48

Факс: (+994 12) 498 24 49

E-mail: emrfraz@artel.net.az

EUPEC PipeCoatings Azerbaijan

EUPEC PipeCoatings Azerbaijan



General Manager: Regis Dekoker

About company: Anticorrosion Coating Concrete Weight Coating Services EUPEC PipeCoatings Azerbaijan was established in 2002 as a JV between EUPEC GmbH of Germany and Azpetrol Group of Azerbaijan & registered under the laws of the Republic of Azerbaijan.

It is the only plant of its kind in the Caspian Sea Region. The plant is set up in Baku offering excellent facilities for coating services to the offshore and onshore pipeline projects. The site covers the area of 260.000 m², with its own rail connection capable of receiving a rail stock of 45 railcars at once, its own jetty, which allows for efficient and cost effective load-in and load-out operations for pipe carrying vessels.

Address: 36 Nobel ave, Baku, Azerbaijan.

Tel: (+99412) 496 51 62/64

Fax: (+99412) 496 51 63

E-mail: office@eupecaz.com

Генеральный Менеджер: Реджис Декокер

О компании: Антикоррозийное покрытие, Услуги по Бетонированному Покрытию труб

EUPEC PipeCoatings Азербайджан образовано в 2002 г. Между EUPEC GmbH Германия и группой Азпетрол Азербайджан и зарегистрировано в соответствии с законами Азербайджанской Республики.

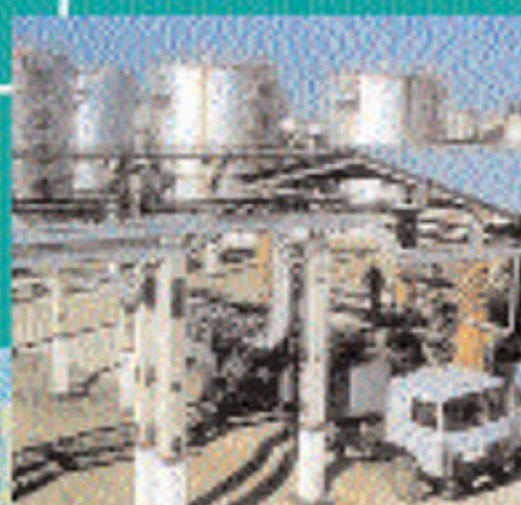
Это единственное предприятие подобного рода в регионе Каспийского моря. Завод, расположенный в Баку, обладает превосходными мощностями по обеспечению морских и наземных трубопроводных проектов услугами по изоляции и покрытию труб. Территория охватывает примерно 260.000 м² с собственным железнодорожным соединением, способным принять 45 железнодорожных вагонов, своим пирсом, для эффективного и рентабельного осуществления разгрузочных и погрузочных работ для трубопроводных судов.

Адрес: Азербайджан, Баку, проспект Нобеля 36

Тел: (+99412) 496 51 62/64

Факс: (+99412) 496 51 63

E-mail: office@eupecaz.com



Atyrau, Kazakhstan

6-8 April 2005

4th North Caspian Regional
Exhibition
Atyrau Oil & Gas

Supported by:



Ministry of Energy and
Mineral Resources of the
Republic of Kazakhstan

Akimat of Atyrau city

Akimat of Atyrau Region



КазМунайГаз
KAZMUNAYGAS

Organisers:



IIL GROUP PLC



Iteca Almaty: Tel.: +7 (3772) 58 34 34/47, fax: +7 (3772) 58 34 44,
e-mail: oil-gas@iteca.kz; Contact Person: Olessya Makarenko

Iteca Atyrau: Tel./fax: +7 (3272) 58 61 51/50,
e-mail: atyrau@iteca.kz; Contact Person: Ayazhan Kozhekova

ITE (London): Tel: +44 (0)20 7596 5000 Fax: +44 (0)20 7596 5106
E-mail: julia.romanenko@ite-exhibitions.com

www.atyrau.oil-gas.iteca.kz

**Harrington Commercial Enterprises Ltd**

General manager of represent office: Dzeabayev Arslan Muxhadiyevich
About Company: "Harrington Commercial Enterprises Ltd" was created in Great Britain in 1998.
 The founders of this company have been delivering technical equipment for oil and gas industries for foreign countries and on the territory of CIS since 1986.

The company "Harrington Commercial Enterprises Ltd" has very good long-term contacts with many manufacturers of the technical equipment in the countries of CIS and foreign countries.

For all period of activity, the company has never received any claim from the partners.

Having the close wide contacts with the manufacturers of technical equipment, the company always finds profitable alternative on quality and prices for the purchased production. The motto of the company - mutually beneficial cooperation with the Partners, strong execution of the contracts and the high quality equipment delivery according to the stipulated terms. "Harrington Commercial Enterprises Ltd" has an opportunity to deliver products at the lowest prices. We can deliver drilling derricks, rig bases, spare parts and components for drilling rigs and other metalwares manufactured at modern, well proved factories of CIS countries according to ISO-9002 standard. Using our products you can reduce considerably your costs while assembling drilling rigs.

Our product's quality is fully competitive with the equipment, manufactured in the West and all over the world. Our company can also produce equipment according to your drawings under the technical control of your technical experts.

Country of origin: Great Britain

Address (representative office): 1 F.Amirov Str., Apt.33, Baku, Azerbaijan

Phone/fax: (+994 12) 498 59 21

E-mail: muhadi-es@rambler.ru

Harrington Commercial Enterprises Ltd

Ген.директор представительства: Дзеабаев Арслан Мухадиевич

О компании: Компания "Harrington Commercial Enterprises Ltd" создана в Великобритании в 1998г.

Учредители этой компании с 1986 года занимались поставкой оборудования производственно-технического назначения для нефтегазовых отраслей республик СНГ и дальнего зарубежья.

Компания "Harrington Commercial Enterprises Ltd" имеет хорошо налаженные связи со многими производителями оборудования производственно-технического назначения в странах СНГ и дальнего зарубежья. За весь период деятельности компании не получено ни одной рекламации от партнеров. Имея тесные расширенные связи с производителями оборудования производственно-технического назначения, компания всегда находит выгодную альтернативу по качеству и ценам на поставляемую продукцию. Деятельность компании осуществляется в тесном сотрудничестве с Партнерами, строгое исполнение контрактов, поставка оборудования высокого качества в оговоренные сроки.

Компания "Harrington Commercial Enterprises Ltd" имеет возможность поставлять продукцию по самым низким ценам. Мы можем производить поставки запчастей, комплектующих для буровых установок, буровые вышки, основания буровых установок и другие металлоконструкции, производимые на современных, хорошо себя зарекомендовавших заводах стран СНГ в соответствии со стандартом ИСО-9002.

Используя нашу продукцию, вы сможете значительно снизить себестоимость при комплектации буровых установок. Качество нашей продукции легко конкурирует с оборудованием, производимым на Западе и во всем мире. Наша компания также может производить оборудование по вашим чертежам под техническим контролем наших технических специалистов.

Страна: Великобритания

Адрес (представительство): Азербайджан, Баку, ул.Ф.Амирова, 1/33

Телефон/факс: (+994 12) 498 59 21

E-mail: muhadi-es@rambler.ru

**MQS JSC / Metal-Gaynag-Sinag Joint Stock Company**

Director: Rasim Mamedov

About company: MQS was founded in 1998 in Azerbaijan and is located in the original facility used by the Central Laboratory for Welding and Testing of Metals (CLWTM) of Kavkazenergomontaj Trust. It is a 100% locally owned company with 400 employees.

The MQS services for welding related operations include destructive and non-destructive testing, material testing, heat treatment and welder training and certification.

From 2003 MQS diversified into fabrication of pipe-work, structural steelwork and installation and commissioning. In addition to the original range of services MQS can now offer pipe-work fabrication & testing in most materials (stainless steel, aluminium, carbon steel, super duplex and GRE), structural steel fabrication in all material grades, NDT services, load testing, blasting & painting, machining services and installation services both onshore & offshore using experienced personnel.

Address: Baku - AZ1030, Azerbaijan, 33 A, Babek Ave.

Tel: (+99412) 420 51 05

Fax: (+99412) 420 52 17

E-mail: office@mqz.az

АО MQS / Акционерная Компания Metal-Qaynaq-Sinag

Директор: Расим Мамедов

О компании: АО MQS было создано в 1998 году в Азербайджане на базе Центральной лаборатории сварки и испытания металлов (ЦЛСИМ) Треста Кавказэнергомонтж и является 100% азербайджанской компанией с высококвалифицированным персоналом – 400 сотрудников. Услуги MQS, связанные со сварочными работами, включают в себя деструктивное и недеструктивное тестирование, тестирование материалов, термообработку, а также обучение и сертифицирование сварщиков. Начиная с 2003 года, MQS приступила к освоению другого направления деятельности - изготовлению и монтажу металлоконструкций и трубных узлов. Сегодня производственный, монтажный и пусковой сервис MQS предлагает клиентам широкий спектр услуг по стальным конструкциям и трубным узлам. MQS занимается также тестированием различных материалов (нержавеющий металл, алюминий, углеродистая сталь, супер-дуплекс и GRE), производством стальных конструкций любого класса, оказывает услуги по неразрушающим методам контроля, тестированию тяжести, пескоструйному и покрасочному сервису, механическому и монтажному сервису как на суше, так и на море.

Адрес: Азербайджан, Баку AZ1030, пр. Бабека 33 А

Тел: (+99412) 420 51 05

Факс: (+99412) 420 52 17

E-mail: office@mqz.az

**Schlumberger Oilfield Services**

Manager Azerbaijan: Alex McKay



About company: Schlumberger Oilfield Services is the world's premier oilfield services company supplying a wide range of technology services and solutions to the international oil and gas industry. Schlumberger offers a suite of services and solutions, spanning the complete spectrum of reservoir development activities, that combine best practices, safe, environmentally sound wellsite operations, and innovative technologies. The company employs people of more than 140 nationalities working in 100 countries.

The company first came to Azerbaijan in 1929, when a contract signed with the USSR allowed the Schlumberger brothers (Conrad and Marcel) to operate in the oilfields of the Baku and Grozny areas. In addition to the Azerbaijan business operated from Baku, Schlumberger operates throughout the Caspian region and has bases in Kazakhstan, Uzbekistan, Turkmenistan and Turkey.

Address: Schlumberger House, Salyan Highway, Shikh District, 370023 Baku.

Tel: (+994 12) 497 46 36

Fax: (+994 12) 497 46 49

E-mail: mckay8@slb.com

URL: www.slb.com

Schlumberger Oilfield Services

Управляющий в Азербайджане: Алекс МакКей (Alex McKay)

О компании: Schlumberger Oilfield Services (Шлومбержер Ойлфилд Сервисиз) является одним из ведущих сервисных (обслуживающих) компаний по поставкам самого широкого ассортимента технологического сервиса и решения международных проблем для нефтяной и газовой индустрии. Шлумбержер предлагает целый набор сервиса и решений, охватывающих полный спектр строительства резервуаров, что сочетает самую лучшую практику, безопасность и экологически надежные буровые операции и инновационные технологии. Наша Компания нанимает людей более чем 140 национальностей в 100 странах мира. Впервые наша Компания прибыла в Азербайджан в 1929 году, когда контракт был подписан с СССР, который разрешил братьям Шлумбержер Конрад и Марсел (Conrad and Marcel) работать на месторождениях нефти Баку и Грозного. Дополнительно к бизнесу в Азербайджане которая управляется из Баку, Шлумбержер оперирует по всему региону Кавказа и имеет базу в Казахстане, Узбекистане, Туркменистане и Турции.

Адрес: Дом Шлумбержер, Сальянское Шоссе, Шихово, 370023 Баку

Тел: (+994 12) 497 46 36

Факс: (+994 12) 497 46 49

Email: mckay8@slb.com

URL: www.slb.com

**Trade and Industrial Closed Type Stock Company (CTSC)**

President: Aydin Aslanov

About Company: Is functioning in Azerbaijan for ten years.



Basic activities:

Repair and construction work.

Designing and construction of sophisticated installations, including hydro-technical ones.

Supply and installation of high technological industrial production.

The Company owns long-term wide experience of cooperation with AIOC in constructing and maintaining the pipelines and with SOCAR in supply of industrial production.

The Company is a member of Industrial Chamber of the Republic of Azerbaijan

Country: Azerbaijan

Address: Baku Azerbaijan 3/23 28 May str.

Tel/Fax: (+994 12) 493 23 92, 493 29 52

E-mail: office@tic.baku.az

http://www.oil-equipment.az

АОЗТ "Торгово-промышленная компания"

Президент: Айдын Г. Асланов

О компании: 10 лет на рынке Азербайджана.

Основные виды деятельности:

Ремонтно-строительные работы

Проектирование и строительство сложных, в т.ч. сложных гидротехнических сооружений

Поставка и инсталляция промышленной продукции высоких технологий

Компания имеет большой опыт работы с АИОС в строительстве и обслуживании трубопровода. Многолетнее сотрудничество с ГНКАР в поставках промышленной продукции.

Член Промышленной Палаты Азербайджанской Республики.

Страна: Азербайджан

Адрес: Азербайджан, Баку ул. 28 Мая 3/23

Тел/факс: (+994 12) 493 23 92, 493 29 52

E-mail: office@tic.baku.az

http://www.oil-equipment.az



JSC "Wireline Oilfield Services"

Chairman of the Board of Directors: Popov Vyacheslav

About company: Is a service company rendering all kinds of development services to oil and gas production and geological exploration enterprises, companies and joint ventures irrespective of their ownership and location.

Today it is a dynamically developing enterprise that has five branches throughout Kazakhstan, particularly in Atyrau, Aktobe, Kyzylorda, Zhanaozen and Uralsk. Operating departments of JSC "Wireline Oilfield Services" are equipped with modern apparatus, equipment, different software, machinery and transport, which allow conducting geophysical investigations of wells in accordance with the Customers' requirements.

Address: 2 Floor, 89, Maresyev str. Aktobe.

Postal address: 463000, Aktobe, P.B.33.

Tel.: +7 3132 54-09-38;

Fax: +7 3132 54-17-95.

Web: www.kgis.kz;

E-mail: kgis@kgis.kz

АО «Компания ГИС»

Председатель Совета Директоров: Попов Вячеслав

О компании: Акционерное общество «Компания геофизические исследования скважин» является сервисным предприятием по оказанию всех видов промыслово-геофизических услуг нефтегазодобывающим и геологоразведочным предприятиям, компаниям, совместным предприятиям независимо от форм собственности и территориальной принадлежности.

Сегодня это динамично развивающееся предприятие, имеющее пять филиалов по Казахстану в городах: Атырау, Актобе, Кызылорда, Жанаозен, Уральск. Производственные подразделения АО «Компания ГИС» оснащены современной аппаратурой, оборудованием, различным программным обеспечением, техникой и автотранспортом, которые позволяют проводить работы по геофизическому исследованию скважин, в соответствии с требованиями Заказчиков.

Адрес: г.Актобе, ул. Маресьева, 89 (2 этаж)

Для писем: 463000, г. Актобе, п/я 33

Тел.: +7 3132 54-09-38;

Факс: +7 3132 54-17-95.

Web: www.kgis.kz;

E-mail: kgis@kgis.kz



ABU Group

President: Yuriy Vasilyevich Palamarchuk

ABU Group - is one of the biggest companies in Azerbaijan.

ABU Group - is a directive company that according to existence legislation of the republic fulfills the strategic control, developing normative base and realizing united juridical, regular, marketing and advertising activity.

The sphere of company's profile extends to social, economic and corporate policy of associated companies.

In its structure are 7 associated subdivisions:

ABU Sport Club - organization and carrying out of sports, cultural measures among the masses. Entertaining and sanitary business club. Also, ABU female handball team.

ABU MedCenter - the center of aesthetics and beauty "Flavius", cosmetic microsurgery, ophthalmology, etc.

ABU Park - fulfill the construction and operation of dwelling houses, offices and administrative buildings.

ABU Petrol - wholesale and retail realization of mineral oil.

ABU Service - preparation and distribution of advertising in the mass information, providing by the broadcast numerical satellite channels (NTV+).

ABU Trading Ltd. - wholesale of auto paintwork and other auto chemical resources, official distributor of leading European companies.

All stated companies take the worthy place at economic market of our republic within few years.

ABU Group last time, regularly becomes the best, showing the high dynamic of the figures and expansion of its activity's sphere.

Address: 138, M.A.Aliyev, Baku, AZ-1009 Azerbaijan, Republic

Tel: (+994 12) 498-98-64

Fax: (+994 12) 498-98-76

Email: abu@azeurotel.com, www.abugroup.com

ABU Group

Президент: Юрий Васильевич Паламарчук

ABU Group - одна из крупнейших компаний Азербайджана.

ABU Group - управляющая компания, осуществляющая стратегическое управление, разрабатывающая нормативную базу и реализующая единую юридическую, кадровую, маркетинговую и рекламную деятельность согласно существующего законодательства республики.

Сфера деятельности компании распространяется на социальную, экономическую и корпоративную политику дочерних компаний.

В её составе 7 дочерних подразделений:

ABU Sport Club - организация и проведение спортивных, культурно-массовых мероприятий. Развлекательно-оздоровительный бизнес-клуб. А также женская гандбольная команда ABU.

ABU MedCenter - центр эстетики и красоты "Flavius", косметическая микрохирургия, офтальмология и т.д.

ABU Park - строительство, эксплуатация жилых домов, офисных и административных зданий.

ABU Petrol - оптовая и розничная реализация нефтепродуктов.

ABU Service - изготовление и размещение рекламы в средствах массовой информации, обеспечение трансляция цифровых спутниковых каналов (НТВ+).

ABU Trading Ltd. - оптовая продажа автолакокрасочных и иных автомобильных средств, официальный дистрибутор ведущих европейских компаний.

Все указанные компании уже в течение нескольких лет занимают свое достойное место на экономическом рынке нашей республики.

ABU Group постоянно растет, демонстрируя высокую динамику показателей и расширение сфер своей деятельности в последнее время.

Адрес: ул. М.А. Алиева 138, AZ-1009, Баку, Азербайджанская Республика

Tel: (+994 12) 498-98-64, Fax: (+994 12) 498-98-76

Email: abu@azeurotel.com, www.abugroup.com



Baku Steel Company

Baku Steel Company

President: Paolo Parviz

About company: Established in 1998, our steel plant was built using the latest technologies from Badische Stahl Engineering GmbH (german consultants). Plant started operation on June 23 rd, 2001, after inauguration ceremony held by national leader Heydar Aliyev.

"Baku Steel Company" is the first modern & biggest steel producer in Azerbaijan. BSC produces steel prime billets in section diameters of 120mmx120mm & 150mmx150mm. BSC's final products are construction grade bars for reinforcing of concrete structures according to international standards in diameters 8mm-32mm. Current annual production volume is 250 thousand tons of product fully compliant with TS AZ and GOST standards. At present our products have been used not only at civil and industrial construction projects, it is also successfully exported to neighboring countries.

Company employs over 1900 local citizens. BSC also provides post-manufacturing services in Sale & Service Center, including cut to length & pre-bending of bars, pre-fabrication of rebar cages & assembly prior to delivery to the customer's job-site.

Address: Azerbaijan, Baku, AZ 1029, Damagul highway, 15, Mir-Jalal Str.

Tel: (+994 12) 490 30 67/ 68 /69 /70

Fax: (+994 12) 490 30 71

E-mail: office@bakusteel.com

URL: www.bakusteel.com

Baku Steel Company

Президент: Паоло Парвиз

О компании: Сталелитейный завод был основан в 1998 г. и построен на основе использования новейших технологий немецкой компании Badische Stahl Engineering GmbH. Завод приступил к работе 23 июня 2001 г. после проведения церемонии открытия общенациональным лидером Азербайджана Гейдаром Алиевым. "Baku Steel Company" является первым современным и крупнейшим производителем стали в Азербайджане. BSC производит стальные заготовки в поперечном сечении 120-120мм и 150-150мм. Готовой продукцией BSC является строительная арматура диаметром 8-32 мм, используемая для укрепления бетонных конструкций. Годовой объем продукции составляет 250 тысяч тонн, что соответствует стандартам AZ TS и ГОСТ. В настоящее время наша продукция используется не только в гражданском и промышленном строительстве, но также успешно экспортируется в соседние страны. Количество служащих в компании превышает 1900 человек, преобладающее большинство которых являются местными гражданами. В торговом центре BSC предоставляются также услуги, охватывающие пост - производственную стадию, а именно: разрезку брусьев на необходимую длину, их предварительный загиб, предварительное изготовление арматурных клетей и их сборку, а также доставку до заказчика.

Адрес: Азербайджан, Баку, AZ1029, Дарнагольское шоссе, ул. Мир-Джалала 15

Tel: (+994 12) 490 30 67/ 68/ 69/ 70

Факс: (+994 12) 490 30 71

E-mail: office@bakusteel.com

URL: www.bakusteel.com



AOJSC "Baki Fahlası machine-building plant"

Chairman of the board: İslam A. Feyziyev

About company: "Baki Fahlası machine-building plant" which is associated open joint-stock company of JSC "Azneftkimyash", is a large-scale specialized enterprise producing oil field equipment, and also consumer goods. Plant was founded in 1900 in territory of the section 101 of the Sabunchi settlement, Balakhan - Sabunchi district on the basis of small workshops the belonged to the former oil firm "Benkendorf". The plant is specialized in development and production of equipment for petrochemical and oil-gas industry, and also produces spare parts and provides services. It is able to implement the processing of the following production such as: pumping units, bearing units and gears to them, travelling systems, heat exchangers, steel gas bottles, clamps, and also different mills, drives and carriage for invalids. The plant has also specialized in assembling of pipe carriers, tank trucks and bottle carrier on the base of automobile KrAZ and ZIL. Plant regularly operates under increasing of quality of processed production.

Address: 10, E. Mekhdiyev Str., Baku AZ 1034, Azerbaijan

Tel: (+994 12) 428 93 75, 429 59 60

Fax: (+994 12) 428 93 91

E-mail: office@bf.co-az.net

URL: www. bf.co-az.net

ДООАО "Машиностроительный завод Бакинский Рабочий"

Председатель правления: İslam Adil oğlu Feyziyev

О компании: Дочернее Открытое Акционерное Общество (ДООАО) "Машиностроительный завод Бакинский Рабочий" ОАО "Azneftkimyash" - крупное специализированное предприятие по выпуску нефтепромыслового оборудования, а также товаров народного потребления. Завод был основан в 1900 году на территории 101 участка поселка Сабунчи, Балаханов-Сабунчинского района города Баку на базе небольших мастерских бывшей нефтяной фирмы "Бенкендорф". Завод специализируется в области разработки и производства оборудования нефтехимической и нефтегазовой промышленности, а также по выпуску нужных им запасных частей и оказания сервисных услуг. В частности, производит станки-качалки, опорные узлы и редуктора к ним; талевые системы; теплообменники; стальные газовые баллоны; хомуты; а также различные мельницы, приводы и инвалидные коляски. Помимо этого, завод специализируется на сборке плетевозов, автошестерни и баллоновозов на базе автомобилей КраЗ и ЗиЛ. Предприятие постоянно работает над повышением качества производимого оборудования.

Адрес: AZ1034, Азербайджан, Баку, ул. Е.Мехдиева,1034

Tel: (+994 12) 428 93 75, 429 59 60

Факс: (+994 12) 428 93 91

E-mail: office@bf.co-az.net

URL: www. bf.co-az.net





"Barmek Azerbaijan Electricity Network" LLC



President & CEO: Mr. Huseyin ARABUL

BARMEK

About company: "Barmek Azerbaijan Electricity Network" LLC was established in 2001. The main activity of the company is the electricity distribution in Baku and Sumgayit according to the long-term management and power purchase agreements signed with the Ministry of Economic Development on 12.10.2001 for Baku and on 29.07.2002 for Sumgayit. Barmek distributes electricity to 480.000 customers in Baku and 177.438 customers in Sumgayit.

Country: Azerbaijan

Address: 20 K. Kazimzade Str., Baku, Azerbaijan

Tel: (+99412) 440 39 93

Tel/Fax: (+99412) 440 22 26

E-mail: barmek@barmek.az

URL: http://www.barmek.com.tr

"Barmek Azerbaijan Elektrik Şebekesi"
Общество с Ограниченной Ответственностью

Президент: г-н Гусейн Арабул

О компании: Общество с Ограниченной Ответственностью "Бармек Азербайджан Электрик Шебекеси" было основано в 2001 году. Основной деятельностью общества является распределение электроэнергии в Баку и Сумгаите согласно долгосрочному Договору об управлении и продаже электроэнергии, заключенном с Министерством Экономического Развития 12 октября 2001 года для города Баку и 29 июля 2002 года для города Сумгаит. "Бармек Азербайджан Электрик Шебекеси" предоставляет услуги распределения энергии 480.000 клиентам в Баку и 177.438 клиентам в Сумгаите.

Страна: Азербайджан

Адрес: Ул. К. Казимзаде 20, г. Баку, Азербайджан

Тел: (+99412) 440 39 93

Тел/Факс: (+99412) 440 22 26

E-mail: barmek@barmek.az

URL: http://www.barmek.com.tr



Kuehne&Nagel (AG & Co.) KG



Branch Manager: Dean Sankey

About company: Kuehne & Nagel is the international transport, logistics and freight forwarding company. Our company functions in 94 countries, 600 locations over the world. The basic principle of Kuehne & Nagel is to strive for absolute customer satisfaction and to provide the best possible value through reliability, efficiency and advanced technology. Our integrated management system is the evidence of our commitment to Quality, Safety and Environment for the benefit of everyone, regardless of boundary or origin.

Country: Germany

Address: 340 Nizami str., 2 ISR Plaza 4th floor / Azerbaijan, Baku

Tel: (994 12) 493 52 88; 498 78 15; 498 78 11; 493 78 84

Fax: (994 12) 498 78 17

E-mail: bak@knbaku.baku.az

URL: www.kuehne-nagel.com

Kuehne&Nagel (AG & Co.) KG

Заведующий отделением: Дин Санкей

О компании: Kuehne&Nagel - это международная транспортная, логистическая и грузовая транспортно экспедиционная компания. У нашей компании более 600 офисов в 94-х странах мира. Основные принципы Kuehne&Nagel это достижение абсолютного удовлетворения клиентов и обеспечение лучших возможных ценностей через надежность, оперативность и передовую технологию. Соблюдение Качества, Безопасности, Благополучия и Охрана Окружающей среды для пользы каждого, невзирая на происхождение является Нашей системой комплексного управления.

Страна: Германия

Адрес: Азербайджан, Баку, ул. Низами 340, ISR Plaza 4-й этаж

Тел: (994 12) 493 52 88; 498 78 15; 498 78 11; 493 78 84

Факс: (994 12) 498 78 17

E-mail: bak@knbaku.baku.az

URL: www.kuehne-nagel.com



Murphy Baku Azerbaijan



Operational Director: Rauf Mammadov

About company: Murphy Baku Azerbaijan Company was founded in 1993 and since that time Murphy Baku has become a market leader in Freight Forwarding multi-modal services.

Murphy Baku is accredited with ISO 9001:2000 as well as other offices worldwide.

Our range of services include project forwarding, warehousing and materials management, dangerous goods expertise (we have a fully qualified Dangerous Goods Safety Advisors), transportation, licensed railway forwarder, licensed customs broker (only foreign company to hold a license), export packers, movers, courier and express operators, deep sea and multi-modal service provider (Murphy is official agent of Maersk-Sealand in Baku).

Address: Garadakh Salyan highway, Baku, AZ1083, Azerbaijan

Tel: (994 12) 445-88-88,

Fax: (994 12) 445-88-87

E-mail: freight@murphy.az

Murphy Baku Azerbaijan

Операционный Директор: Рауф Мамедов

О компании: Компания Murphy Baku Azerbaijan со дня основания в 1993 году занимает лидирующее положение на рынке фрахтовых мульти-модальных услуг. Компания Murphy Baku Azerbaijan, так же как все другие международные офисы Murphy, аккредитована по стандарту ISO 9001:2001. Услуги компании Murphy Баку включают проектное экспедирование, складирование и распределение (в штате компании высококвалифицированные специалисты по отправке особо опасных грузов), транспортную перевозку, экспедирование грузов по железным дорогам, лицензированный таможенный брокераж (единственная иностранная компания, владеющая данной лицензией), экспортных упаковщиков, перевозчиков, операторов по курьерским и экспресс-отправкам. Компания также обеспечивает морские мультимодальные перевозки (Murphy Baku является официальным агентом Maersk-Sealand в Баку).

Адрес: Азербайджан, Баку, AZ1083 Гарадаг, Сальянское шоссе 28-30км.

Тел: (994 12) 445-88-88,

Факс: (994 12) 445-88-87

E-mail: freight@murphy.az



Palmali Group of Companies



About company: Palmali group of companies takes the leading positions and estimations as per volume of the shipments' transportations by water ways. The success of "Palmali" Group of Companies depends on the methods and resources, which are applied to use the fleet in the most skillful and affective manner while its permanent renewal.

"Palmali" Group of Companies operates in inner water ways of the Russian Federation; in Black, Mediterranean and Caspian Seas; and around Europe, including North-West of Europe and Baltic and North Seas. Within the 7 years of the Company's existence its working methods have changed, the number of personal and crew have increased. New branches have been established all over the important ports of Black and Caspian Seas, as well as offices in ports of Turkey and Greece. Sound relationships became stronger with big oil and shipping companies like Lukoil, BP, Vitol, ChevronTexaco, Statoil, Exxon, Total, Aston, Shell and others.

Address: Ebulula Caddesi, Maya Siteleli No.1 L-Block

Akatlar 34335 Istanbul Turkey

Tel: +90 212 350 09 00

Fax: +90 212 350 09 09

E-mail: palmali@palmali.com

Telex: 0607 - 26066 pali tr

Web: www.palmali.com

Группа Компаний «Палмали»

О компании: Группа компаний «Палмали» занимает прочные позиции и высокие показатели по объему транспортных перевозок водным путем. Успех компании объясняется умелым использованием всех возможных методов и ресурсов повышения эффективности эксплуатации флота при его постоянном обновлении.

Правильная стратегия, понимание целей, опыт и профессионализм персонала позволяют компании входить в число лидеров на мировом рынке. Деятельность группы компаний «Палмали» осуществляется на внутренних водных путях единой глубоководной системы Российской Федерации; в районах Черного, Средиземного и Каспийского морей; а также в районах Европейского побережья, включая Северное и Балтийское моря. На протяжении 7 лет существования усовершенствовались методы работы компании, увеличилось число сотрудников и плавосостава, функционируют филиалы и представительства во всех наиболее важных портах Черного и Каспийского морей, а также представительства в портах Турции и Греции. Укрепилась партнерские связи с крупнейшими нефтяными и судоходными компаниями, таковыми как Lukoil, BP, Vitol, ChevronTexaco, Statoil, Exxon, Total, Aston, Shell и др.

Адрес: Ebulula Caddesi, Maya Siteleli No.1, L-Block

Akatlar 34335 Istanbul Turkey

Тел: +90 212 350 09 00

Факс: +90 212 350 09 09

E-mail: palmali@palmali.com

Telex: 0607 - 26066 pali tr

Web: www.palmali.com



Panalpina Central Asia EC

Panalpina Central Asia EC

Head of Marketing and Sales Central Asia Area: Stefan Karlen

About company: PANALPINA provides innovative transport concepts on 6 continents. The main focus is to continue to develop its leadership position in air and sea freight services. We offer one stop shopping for all air, surface, sea freight, heavy lift transportation, customs clearance, warehousing and distribution. Teams of highly qualified professionals supported by best in class IT technology handling challenging project transports and implement innovative logistics systems. PANALPINA is a reliable partner creating value for its customers in the oil & energy industry. Small and medium sized enterprises also gain a decisive advantage with PANALPINA's transport systems.

Address: 44, Ataturk Avenue, 370069 Baku, Azerbaijan

Phone: (+994 12) 444 44 70

Fax: (+994 12) 465 89 90

Mobile: (+994 50) 222 27 55

Internet: stefan.karlen@panalpina.com www.panalpina.com

Руководитель по Маркетингу и Продажам в Центрально-Азиатском Регионе: Стефан Карлен

О компании: PANALPINA предлагает передовые транспортные услуги на 6 континентах. Главная задача компании – продолжить развитие своего лидирующего положения в сфере воздушных и морских фрахтовых услуг. Мы предлагаем полный спектр услуг, включая морские, сухопутные, воздушные грузоперевозки, тяжелогрузные транспортировки, таможенную очистку, хранение на складах и распределение. Команда высококвалифицированных профессионалов, использующих лучшие IT технологии, успешно справляется со сложными транспортными проектами и внедряет современные логистические системы. Panalpina является надежным партнером, создающим удобства для своих клиентов работающих в нефтяной и энергетической промышленности. Малые и средние предприятия также могут воспользоваться преимуществами транспортной системы Panalpina.

Address: 44, Ataturk Avenue, 370069 Baku, Azerbaijan

Phone: (+994 12) 444 44 70

Fax: (+994 12) 465 89 90

Mobile: (+994 50) 222 27 55

Internet: stefan.karlen@panalpina.com www.panalpina.com



JSC "RUSSIAN MARITIME REGISTER OF SHIPPING in AZERBAIJAN"

Managing Director: D.A. Shestakov

About Company: Russian Maritime Register of Shipping (RS) is a classification society established in 1913. Since 1969 RS is the member of the International Association of Classifications Societies (IACS). The representation in Baku is based since 1923. Reliable and comprehensive services: design technical appraisal, survey and issuing certificates and reports for ships and offshore installations as well as for ship machinery, equipment, arrangements, products, outfit and materials, refrigerating plants, cargo handling gear, containers; tonnage measurement of ships, calculations determining the tonnage of ships and offshore installations; statutory surveys and issuing of relevant certificates and other documents under the authority of Governments; certification of safety management systems for the safe operation of ships and for the pollution prevention according to requirements of the International Safety Management Code.

Address: 119, Vidadi Str., AZ1009, Baku, Azerbaijan Republic

Tel: (994 12) 498 79 87, 494 48 03

Fax: (994 12) 498 79 94

E-mail: 140azb@register.baku.az

АОЗТ "РОССИЙСКИЙ МОРСКОЙ РЕГИСТР СУДОХОДСТВА в АЗЕРБАЙДЖАНЕ"

Председатель правления: Шестаков Д.А.

О компании: Российский Морской Регистр Судостроения (РС) – классификационное общество, основанное в 1913 г. С 1969 г. РС – член Международной ассоциации классификационных обществ (МАКО). Представительство в Баку основано с 1923 года. Спектр услуг: рассмотрение технической документации, осуществление технического надзора и выдача свидетельств и актов на суда и плавучие сооружения, судовые механизмы, оборудование, устройства, снабжение и материалы, холодильные установки, грузоподъемные устройства, контейнеры; выполнение расчетов и установление вместимости судов и плавучих сооружений; осуществление технического контроля за выполнением положений международных конвенций и выдача конвенционных документов от имени правительства; сертификация систем управления безопасностью на соответствие требованиям Международного кодекса по управлению безопасной эксплуатацией судов и предотвращению загрязнения.

Адрес: Азербайджанская Республика, AZ1009, г. Баку, ул. Видади, 119

Тел.: (99-412) 498 79 87, 494 48 03

Факс: (99-412) 498 79 94

E-mail: 140azb@register.baku.az



Silk Road Group (Suisse) S.A.

Silk Road Group (Suisse) S.A.

Chief Executive Officer: Alex Topuria

About company: The Silk Road Group has developed transportation and trade activities in different countries with a regional focus on the Caspian and Central Asian region. In 2004, the total quantities of crude oil and oil products moved by the Silk Road Group exceeded 3m MT. Since 2003, the Silk Road Group has been jointly working with the Addax & Oryx Group in the trading of oil products. The Silk Road Group operates a fleet of about 3,000 rail tank cars on "South" and "West" routes.

Address: 5, rue Neuve-du-Molard
1204 Geneva, Switzerland

Tel: +41 (22) 310 66 20,

Fax: +41 (22) 310 66 23

E-mail: info@silkroadgroup.net,

URL: www.silkroadgroup.net

Silk Road Group (Suisse) S.A.

Главный Исполнительный Директор: Алексей Топурия

О компании: "Silk Road Group" занимается транспортировкой нефти и нефтепродуктов в разных странах, с акцентом на Центрально-Азиатский регион и на страны Каспийского бассейна. С 2003 года SRG развила свою деятельность и в сфере торговли нефтепродуктами, совместно со Швейцарской компанией Addax & Oryx Group. В 2004 году общий объем перевозок сухих и нефтеналивных грузов составил 3 млн. мт. "Silk Road Group" ведёт свои транспортные операции по разным маршрутам с железнодорожным парком численностью 3000 в/ц.

Адрес: 5, rue Neuve-du-Molard
1204 Женева, Швейцария

Тел: +41 (22) 310 66 20,

Факс: +41 (22) 310 66 23

E-mail: info@silkroadgroup.net,

URL: www.silkroadgroup.net

"GARADAGH"

Sement J.S.C.

"Garadagh" Sement J.S.C.

Chairman of Management Board: Uwe Koehler
Employees (permanent / subcontractors): 455/46
Products: Cement

* SEM I 50 MPa - for the production of plain and reinforced concrete structures (bridges, slippers, pipeline coating, etc);
* SEM II 40 MPa - for concrete, masonry, plastering, etc;
* SEM II 30 MPa - for bricks laying, plastering.

"Garadagh" Sement JSC is the only cement and clinker producing company in Azerbaijan. The company provides majority of domestic demand with its high-quality products, which meet both local and international standards.

Being a part of Swiss Holcim Group, the annual production capacity of the "Garadagh" Sement JSC is estimated 900000 tons of cement, produced through 4 rotary kilns.

"Garadagh" Sement JSC has established the management system to comply with ISO 9001:2000 (quality management) and ISO 14001:1996 (environmental management) standards and achieved the certification issued by Det Norske Veritas. We are proud to be the first company in non-oil sector of Azerbaijan, which obtained ISO 14001:1996 certificate.

"Garadagh" Sement JSC is well known for its support to orphanages, refugees, internally displaced persons as well as to the development of youth, sports, arts and culture of Azerbaijan.

Address: Sahil settlement, Salyan highway, Baku AZ-1083, Azerbaijan

Tel: (+994 12) 441 88 88

Fax: (+994 12) 446 18 81

E-mail: sales@garadagh.com

Web: www.garadagh.com

Consumer feedback: (+994 12) 446 29 05

АООТ "Гарадаг" Цемент

Председатель Правления: Уве Кохлер
Работники (постоянные, субподрядчики): 455/46
Продукция: Цемент

SEM I 50 MPa - для производства бетонных и железобетонных конструкций (мостов, ж/д шпал, покрытия трубопроводов)
SEM II 40 MPa - для бетона, каменной кладки, штукатурных работ
SEM II 30 MPa - для кирпичной кладки и штукатурных работ

АООТ "Гарадаг Цемент" является единственной компанией-производителем цемента и клинкера в Азербайджане. Компания обеспечивает большую часть внутреннего спроса высококачественной продукцией, которая отвечает как местным, так и международным стандартам.

Будучи частью швейцарской группы HOLCIM производственная мощность АООТ "Гарадаг Цемент" составляет 900 000 тонн цемента в год. В настоящее время действуют 4 печи.

АООТ "Гарадаг Цемент" внедрило систему управления соответствующую международному стандарту ISO 9001:2000 (управление качеством) и ISO 14001:1996 (управление окружающей среды) и получило сертификаты выданные Det Norske Veritas. АООТ "Гарадаг Цемент" является первой компанией в нефтегазовом секторе Азербайджана, получившая сертификат ISO 14001:1996.

Компания активно участвует в поддержке детям-сиротам, беженцам, вынужденным переселенцам, а также в развитии спорта и молодежи, искусства и культуры Азербайджана.

Адрес: Азербайджан, Баку AZ-1083, Поселок Сахиль, Сальянское шоссе

Тел: (+994 12) 441 88 88

Факс: (+994 12) 446 18 81

E-mail: sales@garadagh.com

Web: www.garadagh.com

Информация от потребителей: (+994 12) 446 29 05





Almara MMC

Director: Mr. Bulent Karani

About company: Almara MMC provides road safety products and services. In its plant in Dərnəgül District of Baku, Almara MMC produces standard road signs, big information signs, indoor and outdoor warning signs under the guidance of "3M". Almara MMC has European origin road marking equipment with the capability of applying both thermoplastic and cold paint on roads and by using glass-beads. In its plant in Alyat, Almara MMC produces galvanized guard-rails as per DIN standards. Alyat plant includes a modern hot-dip galvanizing plant with 6.5 meters long pot.

Almara's sister company AzerİnsaatServis MMC provides road construction services and has a big fleet of road construction machinery, asphalt plants and stone crushing equipment.

Address: 1/4 Azerbaijan Ave., apt. 60,
Baku AZ1005, Azerbaijan
Tel: (+99412) 493-34-40, 493-21-16
Fax: (+99412) 498-82-77
URL: www.almaraint.com, www.azerinsaat.com
E-mail: info@almaraint.com

Almara MMC

Директор: г-н Булент Карани

О компании: Almara MMC предоставляет товары и услуги по безопасности дорожного движения. На своем заводе в поселке Дарнагюль города Баку Almara MMC под руководством компании «3М» производит стандартные дорожные знаки, большие указатели, предупреждающие знаки для размещения внутри и снаружи строений. Almara MMC располагает оборудованием европейского производства для нанесения дорожной разметки с возможностью нанесения на асфальт как термопластичной, так и холодной краски, а также с применением стеклянных шариков. На своем заводе в Алят Almara MMC производит оцинкованные дорожные барьеры по стандартам DIN. На заводе в Алят установлено современное оборудование для оцинковки методом горячего погружения с ванной длиной 6,5 метров.

AzerİnsaatServis MMC, являющаяся дочерней компанией Almara MMC, предоставляет услуги по строительству дорог и располагает большим парком машин и механизмов для дорожного строительства, заводами по производству асфальта и камнедробильными установками.

Адрес: пр. Азербайджана 1/4, кв. 60, Баку AZ1005, Азербайджан
Тел: (+99412) 493-34-40, 493-21-16
Факс: (+99412) 498-82-77
URL: www.almaraint.com, www.azerinsaat.com
E-mail: info@almaraint.com



"Behrud"

"Behrud"

General director: İlham Hidayat oğlu Alımmammadov

About company: "Behrud" Company was established in 1996. Since establishment it serves in the field of construction. At times, company has acted as a distributor of various foreign companies in Azerbaijan. At present, it represents the following companies in Azerbaijan such as: Oduline Avrasiya, Knauf, Terraco, Omax, Fibrosan, Polidekor.

The main profile of "Behrud" is fulfillment of import, retail, wholesale and assembling of above stated companies' production.

"Behrud" cooperates with the famous companies like ENKA, EREN İNSAAT, SEREN İNSAAT, CASPIAN BUILDINGS, CASPIAN SERVICE, ATA HOLDING. Company's imported production had been used in construction of National Bank of Azerbaijan, International Airport, New Airport, Training Center of the Ministry of National Safety, National Olympiad office and many celebration halls.

Address: Azerbaijan, Baku city, AZ 1108, 3068, Jafar Xandan Str.
Tel: (+994 12) 447 25 86
Fax: (+994 12) 447 44 87
E-mail: behrud1998@mail.ru
URL: www.behrud.com

Генеральный директор: Ильхам Гидаят оглы Алыммаедов

О компании: Компания "Behrud" была создана в 1996 г. Со дня основания, компания занимается строительством. Были времена, когда компания в Азербайджане выступала дистрибутором различных иностранных компаний. В настоящий момент она представляет такие компании как Oduline Avrasiya, Knauf, Terraco, Omax, Fibrosan, Polidekor. Главная деятельность компании "Behrud" заключается в импорте, розничной и оптовой продаже, а также в установке производимой продукции выше указанных компаний.

"Behrud" сотрудничает с такими известными компаниями как ENKA, EREN İNSAAT, SEREN İNSAAT, CASPIAN BUILDINGS, CASPIAN SERVICE, ATA HOLDING. Продукция "Behrud" использовалась при строительстве Национального Банка Азербайджана, Международного Аэропорта, Нового Аэропорта, Учебного Центра Министерства Национальной Безопасности, офиса Национальной Олимпиады и многих дворцов торжеств.

Адрес: Азербайджан, г. Баку, AZ 1108, ул. Джафара Хандана 3068
Тел: (+994 12) 447 25 86
Факс: (+994 12) 447 44 87
E-mail: behrud1998@mail.ru
URL: www.behrud.com



SPARK Joint Venture

President: Ali ÇAKMAK

About Company: SPARK Joint Venture leads the ready-mixed concrete market with the latest technology and great capacity since its establishment in 1997.

Company provides a wide range of concrete mixtures conforming Azerbaijan and International standards by its fully computerized 100 m³/h production capacity, 42 experienced employees, the modern production equipment and the quality control laboratory accredited by AZS (Azerbaijan Standardization Agency).

Spark is the most reliable and futuristic concrete source for the construction industry in Baku.

Country: Azerbaijan
Address: İsaqzadə Qesebesi, 40. Rezervuar, Nərimanov - Baku
Tel: (+994 12) 497 29 37, 498 29 52
Fax: (+994 12) 466 98 36
Mobile: (+994 50) 212 34 98
E-Mail: info@sparkbeton.com
URL: www.sparkbeton.com

Совместное предприятие "СПАРК"

Президент: Али ЧАКМАК

О компании: С момента создания в 1997 году совместное предприятие "СПАРК" лидирует на рынке продаж товарного бетона, производимого с применением новейших технологий и огромной производительностью. Компания производит множество видов бетона, отвечающих требованиям как азербайджанских, так и международных стандартов. Полностью автоматизированные производственные мощности предприятия составляют 100 кубометров в час. Численность квалифицированного персонала - 42 работника. Производство на предприятии осуществляется с применением современного технологического оборудования. Функционирует лаборатория по контролю качества, аккредитованная AZS (Азербайджанским Управлением по Стандартизации). СПАРК является самым надежным и футуристическим источником бетона для строительной индустрии города Баку.

Страна: Азербайджан,
Адрес: Поселок İsaqzadə, 40. Резервуар, Нариманов Баку
Тел: (+994 12) 497 29 37, +994 12 498 29 52
Факс: (+994 12) 466 98 36
Моб.: (+994 50) 212 34 98
E-Mail: info@sparkbeton.com
URL: www.sparkbeton.com



OFFICE SYSTEMS

OFFICE SYSTEMS



General Manager: Aziz Mamedov

Генеральный Менеджер: Азиз Мамедов

About company: OFFICE SYSTEMS is a group of companies, which has worked in the Azerbaijan market since 1991. The company has successfully proven to be a reliable supplier of office furniture and equipment. Service includes product guarantee but also free design, delivery and installation.

OFFICE SYSTEMS have supplied office furniture, equipment and computers to valuable clients such as the: President's Office, Parliament, Ministry of Finance, Ministry of Foreign Affairs, the Ministry of Labor, IAD-SOCAR and the European Union, as well as few large Banks and many other private and government organization, both local and foreign.

Address: 27, Ataturk ave., Baku, Azerbaijan
Tel: (99412) 462 28 89
E-mail: os@azeri-arts.com
Web: www.azeri-arts.com

О компании: "OFFICE SYSTEMS" это группа компаний, работающих на Азербайджанском рынке с 1991 года и успешно зарекомендовавшая себя, как надежный партнер поставщик офисной мебели и офисного оборудования. На все товары дается гарантия, а сервис включает в себя бесплатный дизайн, доставку, сборку и установку. Дизайнеры помогают заказчикам укомплектовать максимально удобное рабочее место. И только эта компания в Азербайджане предоставляет возможность выбора цвета и обивки для офисных кресел и 3 года гарантии производителя на них. "OFFICE SYSTEMS" имела честь оборудовать офисной мебелью и компьютерами Президентский Аппарат, Парламент, МИД, Министерство Труда, Управление ВЭС-ГНКАР, Евросоюз и много других государственных и частных учреждений, местных и иностранных компаний, включая несколько крупных банков.

Адрес: Азербайджан, Баку, пр.Атаюрка, 27
Тел: (99412) 462 28 89
E-mail: os@azeri-arts.com
Web: www.azeri-arts.com



**RABITABANK**JOINT-STOCK COMMERCIAL BANK Supervision committee chairman:
Zakir Nuriyev

JSCB Rabitabank

Акционерный Коммерческий Банк "Рабитабанк"

Председатель наблюдательного совета: Закир Нуриев

About company: JSCB Rabitabank was established in 1993. As a Universal Commercial Bank serves to the clients involving all the fields. The Bank has been issuing plastic cards of Eurocard / Mastercard system. A credit line has been opened to the Bank by International Financial Corporation and Islamic Corporation for Development of private sector in order to finance small and medium size business. Correspondent relations with more than 50 foreign and local banks have been established. The Bank is included into Western Union system. The Bank possesses 11 branches in Baku, Sumgait, Nakhchivan, Shaki, Kurdamir, Gandja, Guba and Lankaran.

Address: 1, B.Sardarov Str., 370001, Baku, Azerbaijan

Tel: (+994 12) 492 61 57; 492 57 61

Fax: (+994 12) 497 11 01

Telex: 142453 RSKB AI

E-mail: rb@rabitabank.com

О компании: АКБ "Рабитабанк" создан в 1993 году. Как Универсальный Коммерческий Банк оказывает клиентам все виды банковских услуг. С 1998 года выпускает пластиковые карточки системы Eurocard / Mastercard.

Со стороны Международной Финансовой Корпорации и Исламской Корпорации Развития частного сектора АКБ "Рабитабанк" открыта кредитная линия с целью финансирования малого и среднего бизнеса. Налажены корреспондентские отношения более, чем с 50 иностранными и местными банками. Банк включен в систему Western Union. Действуют 11 филиалов Банка в Баку, Сумгайте, Ленкорани, Шеки, Кюрдамире, Гяндже, Губе и Нахчыване.

Адрес: ул. Б. Сардарова 1, 370001, Баку.

Тел.: (+994 12) 492 61 57; 492 57 61

Факс: (+994 12) 497 11 01

Телекс: 142453 RSKB AI

E-mail: rb@rabitabank.com

**ATRABANK**

Chairman of the board: Elmikhan Nabiyev

ATRABANK

ATRABANK

About company: Joint-Stock Bank "Atra" was found as public corporation in 1992 in Baku City.

The license for the fulfillment of bank profile was received on December 25, 1992 under the registration No. 105 on behalf of National Bank of the Republic of Azerbaijan.

Joint stock of "Atra" Bank for 01.12.2004 makes 19,8 bln. manats.

"Atra" bank represents to its customers the full complex of banking serves.

Bank has 8 branches, 5 of these locate in Baku and others in Sumgayit, Ganja and Gabala.

In 2005 the meaning of branch network for the bank will be increased and in this case bank is going to open 5 new branches.

The bank staff is professional that well introduced with the bank specific and is able to use it to each customer so, enlarging the spectrum and availability of rendered serves.

Address: Azerbaijan, Baku AZ-1022, 77, R. Beybutov Str.

Tel: (+99412) 495-80-93; 495-78-84.

Fax: (+99412) 498-12-74

E-mail: atrabank@azdata.net

URL: www.atrabank.azeri.com

Председатель Правления: Эльмихан Набиев

О компании: Акционерно-Коммерческий Банк «Атра» был основан в форме открытого акционерного общества в 1992 году в городе Баку. Лицензия на осуществления банковской деятельности была выдана Национальным Банком Азербайджанской Республики 25 декабря 1992 года за регистрационным номером 105. Совокупный капитал «Атра» банка по состоянию на 01.12.2004 составил 19,8 миллиарда манат. «Атра» банк предоставляет клиентам полный комплекс банковских услуг.

В Азербайджане банк имеет 8 филиалов, 5 из которых находятся в городе Баку, остальные – в Сумгаите, Гяндже и Габале. В 2005 году значение филиальной сети для банка еще более возрастет, банк планирует открыть 5 новых филиалов. В банке работает команда профессионалов, хорошо знающих специфику бизнеса, и умеющих применить ее индивидуально к каждому клиенту, расширяя таким образом спектр и доступность оказываемых услуг.

Адрес: Азербайджан, Баку А2-1022, ул. Р.Бейбутова 77

Тел.: (+99412) 495-80-93, 495-78-84.

Факс: (+99412) 498-12-74

E-mail: atrabank@azdata.net

URL: www.atrabank.azeri.com



Joint-Stock Investment Bank "AZERIGAZBANK"

Chairman of the Board: Azer Movsumov

About company: JS "AZERIGAZBANK" was established in 1992. Bank has large correspondent accounts' network in the following banks such as the USA, Germany, Netherlands, Belgium, Russia, including the correspondent relations' network in France, Israel, Austria, UAE, Turkey, Latvia, etc. Bank's operation builds on principles of observance

of customers' interests, responsibility after its activities, honesty, carefulness and qualified staff. Today, bank network has one head office and seven branches.

"AZERIGAZBANK" is one of the two banks - agency of IFC on program financing of small and middle business in the Republic of Azerbaijan, the member of the International system of funds transmitting Western Union, of payment system SWIFT, Tourist Industry Association of Development in Azerbaijan, fundamental member of payment system Mastercard International, associative member of VISA, has two credit lines of the European Bank for Reconstruction and Development on commerce financing and small and middle business crediting, also has Azerbaijan - Germany Fund (KWF) credit line, the member of the National Fund Assistance to Business undertaking and active member of Association Banks of Azerbaijan.

Address: 16, Landau Str., Baku, AZ 1073, Azerbaijan

Tel: (+99412) 497 50 17; 403 06 50/51/52/53/54

Fax: (+99412) 498 96 15

Telex: 142360 AGB JS

E-mail: azerigazbank@azerigazbank.com

URL: www.azerigazbank.com

Акционерный Инвестиционный Банк "АЗЕРИГАЗБАНК"

Председатель правления: Азер Мовсумов

О компании: АИБ "АЗЕРИГАЗБАНК" основан в 1992 году. Банк имеет широкую сеть корреспондентских счетов в банках США, Германии, Нидерландов, Бельгии, России, а также сеть корреспондентских отношений во Франции, Израиле, Австрии, ОАЭ, Турции, Латвии и др. Работа Банка строится на принципах соблюдения интересов клиентов, ответственности за свои действия, добросовестности, осторожности и профессионализма сотрудников. На сегодняшний день банковская сеть насчитывает один головной офис и семь филиалов.

"АЗЕРИГАЗБАНК" является одним из двух банков-агентов МФК по программе финансирования малого и среднего бизнеса в АР, членом Международной системы денежных переводов Western Union, членом международной платежной системы SWIFT, членом Ассоциации развития туристической индустрии в Азербайджане, принципиальным членом международной платежной системы Mastercard International, ассоциативным членом системы VISA, имеет две кредитные линии Европейского Банка Реконструкции и Развития по торговому финансированию и кредитованию малого и среднего бизнеса, также имеет кредитную линию Азербайджано-Германского Фонда (KWF), является членом Национального Фонда Помощи Предпринимательству, активным членом Ассоциации Банков Азербайджана.

Адрес: Азербайджан, Баку, AZ1073, ул. Ландау, 16

Тел.: (+99412) 497 50 17; 403 06 50/51/52/53/54

Факс: (+99412) 498 96 15

Телекс: 142360 AGB JS

E-mail: azerigazbank@azerigazbank.com

URL: www.azerigazbank.com



"IS BANKASI AZERBAIJAN" JOINT - COMMERCIAL BANK

Chairman of the Board: Mr. Famil Teymurov İlham oğlu

Principal activity: conveniently, extremely service in an international level to the clients, to realize the big and middle capacity projects in-based of local and foreign investments.

Expect it, Bank as a credit organization assists to developing of small and middle proprietary on delivering to the Users of the National Fund of Assist Proprietary.

There are five branches of the Bank at present and the end of this year will be increased up to ten.

The paid in capital of the Bank is \$5.600.000 and it is planned to increase up to \$10.000.000.

The assets of the Bank is \$15.000.000 for 01.09.04.

Date of establishment: 1993

Operating staff: 81

Legal address: Samad Vurgun 3; Baku - Azerbaijan

Contacts: (99412) 498 02 45/47/49

Fax: (99412) 498 02 50

E-mail: azerbaijan@is-bankasi.baku.az

Website: www.is-bankasi-azerbaycan.net

Совместный Коммерческий Банк «Иш Банкасы Азербайджан»

Председатель Правления Совместного Коммерческого Банка «Иш Банкасы Азербайджан»: Теймуров Фамиль Ильхам оглы

Деятельность: основной деятельностью банка является оказание высококачественных услуг, выгодных клиентам, основываясь на международных стандартах, и реализация крупных и средних проектов, основанных на использовании местных и иностранных средств.

Кроме этого Банк оказывает кредитную поддержку в развитии крупного и среднего предпринимательства - пользователей Национального Фонда Помощи Предпринимателям. На сегодняшний день в Баку действует 5 филиалов и до конца этого года их число возрастет до 10.

Уставной капитал Банка составляет \$5,600,000 и в течение короткого периода увеличится до \$10,000,000.

Активы Банка на 01.09.2004 года составляют \$15,000,000.

Год формирования: 1993

Количество работников: 81 человек

Юридический адрес: Самад Вургун 3, Баку - Азербайджан

Контактные телефоны: (99412) 498 02 45 / 47 / 49

Факс: (99412) 498 02 50

Email: azerbaijan@is-bankasi.baku.az

Website: www.is-bankasi-azerbaycan.net





PAREX BANK

Parex Bank Office leader in Azerbaijan: Dr. Jurijs Baltgailis

About company: Parex Bank is the largest private bank of Latvia and one of the largest banking enterprises in Baltic countries. Parex Bank Group is a leader of the regional market in the sphere of banking and insurance

Services: Latvia accession to the European Union provided us by possibility of serving in the western countries as independence. There is planned the opening of weighty branches in Berlin, Frankfurt and Stockholm. The most interesting on behalf of customers are enjoyed the storage and investments products offered by Swiss Anlage un Privatbank, which got by us in 2004.

Stability and reliability enables the Bank to become an important Link in settlements among the CIS member countries and the rest of Europe.

Address: apt.9.18 Rashid Behbudov str., Baku, AZ1000, Azerbaijan.

Tel: (994 12) 498 08 38

Fax: (994 12) 498 87 40

E-mail: parexbaku@azeurotel.com.

URL: www.parex.net

PAREX BANK

Руководитель представительства Parex Bank в
Азербайджане: Д-р. Юриис Балтгайлис

О компании: Parex Bank является крупнейшим частным банком Латвии и одним из крупнейших банковских учреждений в странах Балтии. Parex Bank Group является лидером регионального рынка в области банковских и страховых услуг. Вступление Латвии в ЕС дало нам возможность свободно работать в западноевропейских странах. Запланировано открытие полновесных филиалов в Берлине, Франкфурте и Стокгольме, значительным интересом со стороны клиентов пользуются накопительные и инвестиционные продукты, предлагаемые швейцарским Anlage un Privatbank, приобретенным нами в 2004 году. Стабильность и надежность позволяют банку стать важным связующим звеном в расчетах между странами СНГ и остальной Европой.

Адрес: Азербайджан, Баку, AZ1000, ул. Р. Бейбудова 18, апартамент 9

Тел.: (994 12) 498 08 38

Факс: (994 12) 498 87 40

E-mail: parexbaku@azeurotel.com.

URL: www.parex.net



Bank Standard

JSC CB Bank Standard

ЗАО Банк Стандарт

Chairman of the Executive Board: Farid Akhundov.

About company: The first-class private commercial bank in Azerbaijan. Founded in 1995 (previously – "Most-Bank, Azerbaijan"). Wide range of products and services – current account services, trade services, foreign exchange, a variety of lending products, savings and deposit accounts and more. Amex Traveler cheques, Western Union and "Bystraya Pochta" money transfers, ATM/debit cards, VISA, MasterCard credit cards, sole representative of Diner's Club Int'l in Azerbaijan. A wide network of correspondent accounts in the leading banks worldwide, branch and ATM network in Azerbaijan. Capital – \$12,000,000. Assets – \$ 87,500,000.

Address: 4, H. Hajiyev Str., AZ1005 Baku, Azerbaijan

Tel: (+994 12) 497 10 70/1

Fax: (+994 12) 498 07 78

E-mail: bank@bankstandard.com

URL: www.bankstandard.com

Председатель Исполнительного Правления: Фарид Ахундов

О компании: Банк Стандарт является первоклассным частным коммерческим банком в Азербайджане. Банк создан в 1995 г. (ранее именовался как "Most-Bank, Azerbaijan"). Можно указать следующий спектр продукции и обслуживания предоставляемые банком, такие как сервис текущего счета, сервис торговли, переводы векселей, различное предоставление займов, кредитов, сберегательные, депозитные счета и многое другое. Осуществляет денежные трансферы по средством Amex Traveler cheques, Western Union и "Быстрая Почта", обеспечивает платежными карточками ATM, кредитными карточками VISA, MasterCard, является единственным представителем Diner's Club Int'l в Азербайджане. Владеет большой сетью корреспондентских счетов в ведущих мировых банках, а также филиал и сеть ATM в Азербайджане. Капитал банка составляет \$12.000.000, а активы в размере \$87.500.000.

Адрес: Азербайджан, г. Баку AZ 1005, ул. Г. Гаджиева 4

Тел.: (+994 12) 497 10 70/1

Факс: (+994 12) 498 07 78

E-mail: bank@bankstandard.com

URL: www.bankstandard.com



JSC "UNITED CREDIT BANK"

Chairman of the board: Azad A. Iskandarov

About company: JSC "United Credit Bank" began its activity in April 30, 1996. Bank is one of the founders of Baku Stock Exchange, member of Baku International Banking Currency Exchange, Azerbaijan Bank Association, participant of Collective Arrangement on Organized International Banking Credit market, member of Azerbaijan Chamber of Commerce and SWIFT.

Bank renders to its customers following services: cash, L/C, providing by guarantees, documents for collection, receiving of deposits and savings, exchange and currency operations, fulfillment of plastic cards operations, etc. For the first time bank, emitted the plastic cards with set microprocessor (Smart-card) in Azerbaijan. There are also operating the international payment systems such as SWIFT, WESTERN UNION, PRIVATE MONEY, and EXPRESS remittance. Bank also implements the crediting of medium and small business undertakings and other fields

Address: 49, N. Rafiyev Str., Baku AZ 1025, Azerbaijan.

Tel: (+994 12) 490 06 41/42

Fax: (+994 12) 490 05 22

E-mail: ucb@ucb.az

URL: www.ucb.az

ОАО "Юнайтед Кредит Банк"

Председатель правления: Азад А. Искандаров

О компании: ОАО "Юнайтед Кредит Банк" начал свою деятельность 30 апреля 1996 года. Банк является одним из учредителей Бакинской Фондовой Биржи, членом Бакинской Межбанковской Валютной Биржи, входит в Ассоциацию Банков Азербайджана, является участником Коллективного Соглашения по Организованному Межбанковскому Кредитному рынку, член Торговой Палаты Азербайджана, член SWIFT-а. Банк предоставляет весь спектр банковских услуг своим клиентам, такие как: расчетно-кассовые, аккредитив, предоставление гарантий, прием депозитов и сбережений, биржевые и валютные операции, операции по пластиковым картам. Банк впервые в Азербайджане эмитировал пластиковые карты со встроенным микропроцессором (Smart-карты). Также действуют такие международные платежные системы как SWIFT, WESTERN UNION, PRIVATE MONEY, EXPRESS перевод. Банк осуществляет кредитование среднего и малого предпринимательства.

Адрес: ул. Н. Рафиева 49, г. Баку AZ 1025, Азербайджан

Тел.: (+994 12) 490 06 41/42

Факс: (+994 12) 490 05 22

E-mail: ucb@ucb.az

URL: www.ucb.az



Caspian Travel Agency

Director: Huseynova Esmira Huseyn

About the company: Caspian Travel Agency was created in 1998 and is one of leaders in sphere of tourism business in Azerbaijan. The company is a certified IATA (International Air Transport Association) and ASTA (American Society of Travel Agents) travel agency, and regional representative of Gulliver Travel association (online hotel and excursion booking all over the world).

Caspian Travel Agency is the biggest company operating in such destinations as Egypt, UAE, Spain, Italy, Turkey and Russia, etc.

Our services: reservation of air tickets to all destinations; reservation of hotel of any category in any country; organization of individual and group tours to any destination; visa support; insurance services; all kinds of transfer; organization of tours through Azerbaijan; excursion programs through Baku; rent of cars and buses belonging to agency.

Address: Nizami str., 101, Baku, AZ1000, Azerbaijan.

Tel: (99412) 498 25 08 (4 lines)

Fax: (99412) 493 38 70

URL: www.caspiantravel.com

E-mail: info@caspiantravel.com

Caspian Travel Agency

Директор: Гусейнова Эсмירה Гусейн гызы

О компании: Компания Caspian Travel Agency, основанная в 1998 году, является лидером в сфере туристического бизнеса в Азербайджане. Компания является аккредитованным членом IATA (Международная ассоциация воздушного транспорта), членом ASTA (Американской ассоциации туристических агентств), региональным представителем ассоциации Gulliver Travel (online бронирование отелей, услуг и экскурсий по всему миру). Caspian Travel Agency является ведущим туроператором по следующим направлениям: Египет, ОАЭ, Испания, Италия, Турция, Россия и др. Предоставляет следующие услуги: бронирование авиабилетов по всем направлениям, резервация отелей любой категории в любой стране мира, организация индивидуальных и групповых поездок в любую страну мира, визовая поддержка, страховые услуги, все виды трансфера, организация туров по Азербайджану, экскурсионные программы по Баку, аренда принадлежащих фирме автобусов и автомобилей.

Адрес: Азербайджан, Баку, AZ1000, Низами, 101

Тел: (99412) 498 25 08 многоканальный

Факс: (99412) 493 38 70

URL: www.caspiantravel.com

E-mail: info@caspiantravel.com





International Insurance Company LLC

Chairman of Supervisory Board: Khayal Khasay Mammadkhanli

About Company: "International Insurance Company" LLC founded by International Bank of Azerbaijan, passed state registration on 5th February, 2002, took license from Ministry of Finance on 1st April, 2002 and has begun rendering service to its customers. With chartered capital of 5 000 000 USD it is the largest company on insurance sector of Azerbaijan. The Company's management consists of local and foreign experts with particular knowledge, skills and practice in insurance.

The Company cooperating with the world's leading insurance and reinsurance companies including brokers, offers to its customers service for 25 classes of insurance such as following: motor vehicles' insurance, any kind of property insurance, personal accident insurance, cargo insurance, liability insurances, medical insurance, aircrafts and sea crafts insurance, financial risks insurance and many other classes of insurance.

Address: Baku, 370065, J.Jabbarli Str., "IIC Building"

Phone: (99412) 499 22 02

Fax: (99412) 499 22 12

Web-site: www.iic.az

E-mail: iic@iic.az

Международная Страховая Компания
Компания с Ограниченной Ответственностью

Председатель наблюдательного совета:

Хаял Хасай оглы Мамедханли

О компании: Учрежденная Международным Банком Азербайджана и прошедшая государственную регистрацию 5 февраля 2002 года Компания получила лицензию Министерства Финансов 1 апреля 2002 года и начала оказывать страховые услуги своим клиентам. С уставным капиталом в 5 млн. долларов США это самая крупная компания на страховом рынке Азербайджана. Руководство компании состоит из местных и зарубежных экспертов с особыми знаниями, способностями и опытом в страховании.

Компания сотрудничающая с ведущими страховыми, перестраховочными и в том числе брокерскими компаниями мира предлагает своим клиентам услуги по 25 видам страхования. К этим видам страхования относятся страхование транспортных средств, страхование всех видов имущества, страхование от несчастного случая, страхование грузов, страхование ответственности, медицинское страхование, страхование воздушных и морских судов, страхование финансовых рисков и многие другие виды страхования.

Адрес: г. Баку, 370065, ул. Дж. Джаббарлы, "IIC Building"

Тел.: (99412) 499 22 02

Факс: (99412) 499 22 12

Веб-страница: www.iic.az

Электронная почта: iic@iic.az



Standard Insurance Company

General Manager: Kamal Ibrahimov

Standard Insurance
sizi qoruyan sigorta

About company: One of the leaders of the local insurance market in the areas of car, cargo, property, liability, life and health insurance. Founded in 2001 (previously - MOST Insurance). Highly qualified personnel trained at major insurance institutes and companies throughout Europe. 25 types of insurance. Adequate re-insurance agreements with the world re-insurance market leaders through AON broker of Lloyd's.

Authorized capital stock AZM 10,000,000,000.

Address: 94, Sh. Badalbeyli Str., AZ 1014 Baku Azerbaijan

Tel: (+994 12) 497 37 60

Моб: (+994 50) 225 75 15

Fax: (+994 12) 498 51 02

E-mail: office@standardinsurance.az

URL: www.standardinsurance.az

Страховая Компания Standard Insurance

Генеральный директор: Камал Ибрагимов

О компании: На местном рынке Standard Insurance является одной из ведущих компаний по страхованию автомобилей, грузов, имущества, жизни и здоровья. Компания была создана в 2001 г. (ранее именовалась как MOST Insurance). Компания имеет высоко квалифицированный персонал получивший обучение в области страхования в институтах и компаниях Европы. Компания предоставляет 25 видов страхования. Страховая компания посредством AON broker of Lloyd's имеет соответствующие соглашения о перестраховании с лидерами мирового рынка перестрахования. Уставной капитал компании составляет 10,000,000,000 AZM.

Адрес: Азербайджан, Баку AZ 1014, ул. Ш.Бадалбайли 94.

Тел.: (+994 12) 497 37 60

Моб: (+994 50) 225 75 15

Факс: (+994 12) 498 51 02

E-mail: office@standardinsurance.az

URL: www.standardinsurance.az



Azer-Asia - Joint Insurance Company

Chairman of the Board: Gambar Subhanverdiev

About company: Azer-Asia Joint Insurance Company was established by Azersigorta State Insurance Company and Asia Insurance Company in October 1997. The aim of the company is to satisfy customers in all spheres. Therefore Azer-Asia has more than 20.000 customers for today.

Azer-Asia JIC offers the following insurance services:

- Motor insurance
- Cargo insurance
- Property Insurance
- Liability insurance
- Life Insurance
- Marine insurance
- Personal accident insurance, and so on.

Address: 15/4 Jafarov gardashlari Str.

Tel: (+99412) 492 25 04, 492 92 26, 492 82 74

Fax: (+99412) 497 14 67

E-mail: info@azer-asia.com

URL: www.azer-asia.com

Совместная Страховая Компания "Азер-Азия"

Председатель правления: Гамбар Субханвердиев

О компании: Совместная Страховая Компания "Азер-Азия" была основана в октябре 1997 года Государственной Страховой Компанией "Азерсыгорта" и Страховой Компанией "Азия". Цель компании во всех отраслях сделать все, чтобы клиенты были довольны. Поэтому на сегодняшний день "Азер-Азия" имеет более 20.000 клиентов.

ССК "Азер-Азия" оказывает следующие услуги:

- Страхование автомобилей;
- Страхование грузов;
- Страхование имущества;
- Страхование ответственности;
- Страхование жизни;
- Морское страхование;
- Индивидуальное страхование от несчастных случаев и т.д.

Адрес: ул.Джафаров гардашлары 15/4

Тел.: (+99412) 492 25 04, 492 92 26, 492 82 74

Факс: (+99412) 497 14 67

E-mail: info@azer-asia.com

URL: www.azer-asia.com



A-GROUP INSURANCE COMPANY

President: Sabir Adnayev



About company: A-GROUP INSURANCE COMPANY - one of the largest leading companies in Azerbaijan was established in 1995. Providing its activities in such diverse spheres as travel, liability, motor, property, ecology, aviation and medical malpractice insurance, A-GROUP is recognized as leader at the medical insurance market.

The leading international companies such as BP, EXXON, USA EMBASSY, DEVON, UNOCAL, CDC, ERNST&YOUNG, etc. have entrusted A-GROUP the health of their employees and dependants. Total annual insurance premiums of the company exceed USD 3 millions.

Address: 172 L.Tolstoy str., AZ 1000, Baku, Azerbaijan

Tel: (99412) 498 21 82 (83; 84)

E-mail: insurance@a-group.az

URL: www.a-group.az

A-GROUP INSURANCE COMPANY

Президент: Сабир Аднаев

О компании: Страховая компания A-GROUP, основанная в 1995 году, является одной из крупнейших и лидирующих компаний на страховом рынке Азербайджана. Работая в сфере страхования выезжающих за рубеж, страхования от несчастных случаев, страхования профессиональной ответственности, имущества, автотранспорта, грузов, авиационных рисков, A-Group является признанным лидером на рынке медицинского страхования. Такие известные компании как BP, EXXON, USA EMBASSY, DEVON, UNOCAL, CDC, ERNST&YOUNG и многие другие доверили A-GROUP здоровье своих сотрудников и членов их семей. Объем страховых премий компании превышает 3 миллиона долларов США в год.

Адрес: ул. Л.Толстого 172, г.Баку, Азербайджан

Тел.: (99412) 498 21 82 (83; 84)

E-mail: insurance@a-group.az

URL: www.a-group.az





"BE&G" Insurance and Reinsurance Company

General director: Elshan Babayev

About company: "BE&G" Insurance and Reinsurance Company was established in 1998 in the c. of Nakhichevan and started activity under the name of "Nakhichevan" Insurance Commercial Company. At the same time a branch of "Nakhichevan" ICC was opened in the c. of Baku.

In 2001 the "Nakhichevan" ICC was renamed into the "BE&G" Insurance and Reinsurance Company and the head office was transferred from the c. of Nakhichevan to the c. of Baku.

Branches of "BE&G" Insurance and Reinsurance Company function in the cities of Shemakhi, Goychay, Tovuz and Sumgayit since 2002 for widening of the Company and development of insurance business.

For the volume of insurance premiums, quality services, due loss compensation our company is one of the ten leading companies of Azerbaijan.

WIDE SPECTRUM OF INSURANCE

• Fire Insurance • Personal Accident Insurance • Health insurance • Voluntary Motor Third Party Liability Insurance • Compulsory Motor Third Party Liability Insurance • Motor Vehicle Insurance • Assemble insurance • Employer's Liability Insurance • Civil Liability Insurance • Valuables in Transit Insurance • Construction all of risks

Address: 89/28 Azadlig ave.,
Baku city, Azerbaijan Republic
Tel/Fax: (+99412) 41 28 00, (+99412) 41 69 26
E-mail: nicc@azeri.com
URL: www.be-g.azeri.com

Страховая и Перестраховочная компания "BE&G"

Генеральный директор: Эльшан Бабаев

О компании: Страховая и Перестраховочная компания "BE&G" была основана в 1998 году в г. Нахичевань и начала свою деятельность под названием Страховая Коммерческая Компания "Нахичевань". Одновременно в г. Баку был открыт филиал СКК "Нахичевань".

В 2001 году СКК "Нахичевань" была переименована на Страховую и Перестраховочную Компанию "BE&G" и головной офис был переведен из г. Нахичевань в г. Баку. В целях расширения Компании и развития страхового дела в регионах Азербайджана с 2002 года функционируют филиалы Страховой и Перестраховочной Компании "BE&G" в городах Шемаха, Гейчай, Товуз и Сумгаит.

По объему собраных страховых премий, оказанию качественных услуг, своевременного возмещения убытков наша компания входит в десятку лидирующих компаний Азербайджана.

ШИРОКИЙ СПЕКТР СТРАХОВАНИЯ

• Страхование имущества от пожара и др. дополнительных рисков • Страхование от несчастных случаев • Страхование здоровья • Добровольное страхование гражданской ответственности • владельцев транспортных средств • Обязательное страхование гражданской ответственности • владельцев транспортных средств • Страхование транспортного средства • Страхование монтажных рисков • Страхование ответственности работодателя • Страхование гражданской ответственности перед третьими лицами • Страхование перевозки ценных предметов • Страхование от строительных рисков

Адрес: Азербайджанская Республика,
г.Баку, пр-кт Азадлыг 89/28
Тел/Факс: (99412) 41 28 00, (99412) 41 69 26
E-mail: nicc@azeri.com
URL: www.be-g.azeri.com



"Azerbaijan Electronics" (AZEL) JSV

President: Igor Yakovenko

About company: Established in 1991 AZEL today is the leader in the market of computer and office equipment In Azerbaijan. AZEL provides a full range of products and services including guarantee and post guarantee support for all equipment. AZEL staff includes system analysts, programmers, and electronic engineers able to provide any types of information systems. Company is a leader in business of system integration, supplying software and hardware products and provides regular service support as well as complex solutions in the information technology field. AZEL is an official partner of such esteemed companies as HP, Compaq, IBM, Microsoft, Toshiba, JVC, SAP, Canon, Siemens, Samsung, and others.

Status: IT supplier, system integrator, service provider

Country: Azerbaijan

Years in business: Since 1991

Address: 65, Fizuli Street, 370014, Baku, Azerbaijan

Tel: (+99412) 497-40-40

Fax: (+99412) 497-40-42

URL: www.azel.net

"Azerbaijan Electronics" (AZEL) JSV

Президент: Игорь Яковенко

О компании: Компания AZEL основанная в 1991 году является лидером на рынке компьютерного и офисного оборудования Азербайджана. AZEL обеспечивает полный спектр товаров и услуг, включая гарантийное и послегарантийное обслуживание оборудования. Коллектив AZEL состоит из специалистов по системному анализу, программистов, электронных инженеров, способных обслуживать любые виды информационных систем. Компания является лидером в системной интеграции, программном обеспечении и обеспечением комплектующими и обеспечивает постоянное обслуживание и комплексное решение в области информационных технологий. AZEL является официальным партнером таких крупных компаний как HP, Compaq, IBM, Microsoft, Toshiba, JVC, SAP, Canon, Siemens, Samsung и другие.

Вид деятельности: Поставщик информационных технологий, системотехническое предприятие, поставщик услуг

Страна: Азербайджан

Год основания: 1991

Адрес: Азербайджан, Баку, ул.Физули 370014

Тел.: (+99412) 497 40 40; Факс.: (+99412) 497 40 42

URL: www.azel.net

CATEL
Caspian American Telecommunications
LLC

Director: Sadig Humbatov
Job Title: Chief Operating Officer.

About company: Caspian American Telecommunications LLC operates under a wireless local loop (WLL) license to provide telephone connection throughout Baku and its environs, with eventual expansion of the system to entire territory of Azerbaijan. Subscribers enjoy reliable telephone service, better voice quality, clearer fax documents and wide range of additional amenities.

We specialize in hard-to-reach places, where only wireless communications can succeed.

Address: 54 S. Rustam Str. Baku-370007, Azerbaijan

Tel: (+99412) 448 48 00, 448 49 00

Fax: (+99412) 447 46 00

E-mail: catel@catel-az.com

URL: www.catel-az.com

CATEL
Caspian American Telecommunications LLC

Руководитель: Садиг Гумбатов

Должность: Главный исполнительный директор

О компании: Каспий Америкн Телекоммуникацише ЛЛС - работает по лицензии беспроводной сети по обеспечению телефонной связи на территории Баку и его окраинах, с последующим расширением системы на остальную территорию Азербайджана. Абонентам предоставляется надежный телефонный сервис, лучшее качество разговора, четкая факсимильная связь и широкий диапазон дополнительных преимуществ. Мы специализируемся на труднодоступных районах, где телефонизация возможна только благодаря беспроводной коммуникации.

Адрес: Баку 370007, Азербайджан, ул. С. Рустамова 54

Тел: (+99412) 448 48 00, 448 49 00

Факс: (+99412) 447 46 00

E-mail: catel@catel-az.com

URL: www.catel-az.com



"Circle International Group"

Head of the Branch Office: Rustam Akhmedov

About company: "Circle International Group" company specializes in integration and maintain of modern digital network systems of any complicity.

Our priority spheres are as follows:

* digital PBXes, * wireless access systems, * radio-relay (microwave) systems, * GSM 900/1800 equipment, * corporate voice and data transmission systems based on the Internet-technologies * monitoring and network-control systems.

Tendered tools - services:

* project-research works,
* delivery of any telecommunication equipment,
* maintain works
* installation and programming equipment,
* warranty term and all-time technical support
* training of the client's personnel,
* telecommunication consulting
* the "Hot line" technical support

Address: 40, J. Jabbarli Str., "Caspian Plaza", Baku AZ 1065, Azerbaijan

Tel: (994 12) 497 04 46

Fax: (994 12) 497 04 49

E-mail: info@cig-az.com

http://www.advantek.az

"Circle International Group"

Глава филиала: Рустам Ахмедов

О компании: Компания "Circle International Group" специализируется в интеграции и внедрении современных цифровых систем и сетей связи.

Основные направления деятельности:

* цифровые телефонные станции, * системы беспроводного доступа, * радиорелейные системы, * оборудование GSM 900/1800
* корпоративные информационно - телекоммуникационные системы и системы на базе Internet - технологий, * система мониторинга и контроля сетей

Предлагаемые сервис-услуги:

* проектно-исследовательские работы
* комплексная поставка оборудования по всем отраслям связи,
* монтаж и пусконаладка оборудования, * инсталляция и программирование оборудования,
* гарантийное и послегарантийное обслуживание, * обучение и подготовка персонала заказчика,
* консалтинг,
* техническая поддержка и организация «горячей линии»

Адрес: AZ 1065, Азербайджан, г.Баку, ул. Дж. Джаббарлы 40, "Caspian Plaza"

Тел: (994 12) 497 04 46

Факс: (994 12) 497 04 49

E-mail: info@cig-az.com

http://www.advantek.az





General Director: Elnur Isayev

About company: NTC Company specializes on works in the field of designing and construction of an information infrastructure of the companies, including all elements of information system necessary for introduction of Corporate appendices and applied

decisions of the Customer.

The basic directions of activity of the company:

- Consulting in the field of creation and developments of Information Systems;
- Development and management of projects in IT area;
- The organization of deliveries of the IT equipment;
- The organization of introduction of technological decisions and training of the personnel of Customers;
- Creation of systems of complex support, service and support of Information Systems.

Within the framework of these directions the company specializes on the following decisions:

- Designing and creation of the Structured Cable Systems;
- Decisions in the field of Systems of Uninterrupted Power supplies;
- Designing and creation of Local Computer networks;
- Designing and creation territorially - distributed communication networks;
- Supply of PC and server equipment;
- Supply of high-efficiency server platforms;
- Distribution in the field of decisions on a high-efficiency seal;
- Decisions on the organization of systems of storage and reserve copying of the information;
- Service and support IT equipment of Customers;
- Designing and introduction of decisions in the field of systems of the business - analysis;
- Introduction of applied bank systems. Experts of NTC Company have a rich practical experience of successful realization of projects in these areas. NTC company deals with Dell, HP, IBM, CISCO, Senao, APC, 3COM equipment.

Address: Ziya Buniyadov Ave 1968
Tel: (+99412) 4651919 (+99412) 4221919
Fax: (+99412) 4656919
E-mail: info@ntc.az

NTC LLC

NTC LLC

Генеральный директор: Эльнур Исаев

О компании: NTC специализируется на работах в области проектирования и построения информационной инфраструктуры предприятий, включая все элементы информационной системы, необходимые для внедрения корпоративных приложений и прикладных решений заказчика.

Основные направления деятельности компании:

- Консалтинг в области создания и развития информационных систем;
- Разработка и управление проектами в области ИТ;
- Организация поставок оборудования;
- Организация внедрения технологических решений и обучение персонала заказчиков;
- Создание систем комплексной поддержки, сервисного обслуживания и сопровождения информационных систем.

В рамках этих направлений компания специализируется на следующих решениях:

- Проектирование и создание структурированных Кабельных Систем;
- Решения в области Систем Бесперебойного Электроснабжения;
- Проектирование и создание Локальных Вычислительных сетей;
- Проектирование и создание Территориально-Распределенных сетей связи;
- Поставка серверного оборудования;
- Поставка высокопроизводительных серверных платформ;
- Дистрибуция в области решений по высокопроизводительной печати;
- Решения по организации систем хранения и резервного копирования информации;
- Сервисное обслуживание и сопровождение ИТ Заказчиков;
- Проектирование и внедрение решений в области систем бизнес-анализа;
- Внедрение прикладных банковских систем.

Специалисты компании NTC имеют богатый практический опыт успешной реализации проектов в этих областях. Компания NTC продает и оказывает техническую поддержку оборудования мировых производителей таких как Dell, HP, IBM, CISCO, Senao, APC и 3COM.

Адрес: ул. Зия Бунятова 1968
Тел: (+99412) 4651919 (+99412) 4221919
Факс: (+99412) 4656919
E-mail: info@ntc.az



"MKT ISTEHSALAT KOMMERSIYA" Ltd

General Director: Ikram Sh. Karimli

About the Company: The "MKT Istehsalat Kommersiya" Ltd has been engaged in cotton growing and processing of high-quality cotton fiber for 8 years. Ninety per cent of the products of the Company get exported to various countries of the world. Over thirty thousand tons of cotton fiber

and its wastes such as lalik, lint and fuzz get produced at ginneries of the Republic per annum, and the "MKT Istehsalat Kommersiya" Ltd sells these products to the foreign countries.

The Company is able to export over two thousand tons of cotton fiber wastes. The cotton fiber processed at the cotton ginneries of the Azerbaijan Republic is medium fibrous has its own specific color with yellowish hue at it varies it, for instance, from the American cotton.

New standards of cotton fiber certified by the Liverpool Cotton Association have been applied in Azerbaijan since 1998. The "MKT Istehsalat Kommersiya" Ltd is an associative member of the Liverpool Cotton Association since 2005. Besides the above-mentioned activity the Company is also engaged in production of cotton yarns of various types and numbers successfully realized in the local and foreign markets.

The "MKT Istehsalat Kommersiya" Ltd produces about four thousand tons of refined cotton oil per annum and exports it to the CIS countries as well as the Turkish Republic.

The "MKT Istehsalat Kommersiya" Ltd warrants the high quality of own products and provides their oportune shipment.

Address: 31st Istiglalyyat str., Baku city, AZ 1001, Azerbaijan
Phone: (99 412) 497 13 04; (99 412) 497 13 07
Fax: (99 412) 497 13 08
E-mail: mkt@mktcotton.com
Website: www.mktcotton.com

ООО "MKT ISTEHSALAT KOMMERSIYA"

Генеральный Директор: Икрам Ш. Керимли

О Компании: В течение 8 лет ООО "MKT Istehsalat Kommersiya" занимается выращиванием хлопка и переработкой высококачественного хлопкового волокна. 90% продукции Компании экспортируется в различные страны мира. Ежегодно на хлопкоочистительных заводах республики производится около 30 тысяч тонн хлопкового волокна, а также его отходы - уток, лент и пух, которые ООО "MKT Istehsalat Kommersiya" продает в зарубежные страны. Компания имеет возможность экспортировать более 2000 тонн отходов хлопкового волокна. Хлопковое волокно, перерабатываемое на хлопкозаводах Азербайджанской Республики, является средневолокнистым и имеет специфический цвет с желтоватым оттенком, что отличает его, например, от американского волокна. С 1998 г. в Азербайджане применяются новые стандарты хлопкового волокна, утвержденные Ливерпульской Хлопковой Ассоциацией. С 2003 г. ООО "MKT Istehsalat Kommersiya" является ассоциативным членом Ливерпульской Хлопковой Ассоциации. Наряду с вышеуказанным, Компания занимается также производством хлопковой пряжи различных видов и номеров, которые успешно реализуются на внутреннем и внешнем рынках. Ежегодно ООО "MKT Istehsalat Kommersiya" производит до 4000 тонн рафинированного хлопкового масла и экспортирует его в страны СНГ, а также Турцию. ООО "MKT Istehsalat Kommersiya" гарантирует высокое качество своей продукции и обеспечивает своевременную отгрузку.

Адрес: Азербайджан, AZ 1001, г. Баку, ул. Истиглалыят, 31
Телефон: (99 412) 497 13 04; (99 412) 497 13 07
Факс: (99 412) 497 13 08
E-mail: mkt@mktcotton.com
Website: www.mktcotton.com



Iteca Caspian Ltd / ITE Azerbaijan

Director: Farid Mammadov

About company: Established in 1991, ITE Group Plc is recognized as the leading organizer of events in emerging markets. ITE is now involved in organizing over 200 events

per year in over 20 countries in following sectors: Oil, Gas and Power; Construction and Interiors, Furniture, Travel and Tourism, Motor and Transport, Food, Drink and Packaging Technology, Electronics & Telecommunications, Sport and Leisure, Tourism, Clothing and Fashion, Healthcare, Printing and Advertising and many others.

Iteca Caspian Ltd., the exclusive partner of ITE Group PLC is the leading exhibition and conference organiser in TransCaucasus. Annually company organises more than 20 significant specialised exhibitions and conferences in Azerbaijan and Georgia. The portfolio of the company's events has gone from strength to strength and now company organise trade fairs specialising in many sectors including: Oil and Gas Industry, Construction, Telecommunication and Information Technologies, Transport and Logistics, Automobile, Healthcare, Travel and Tourism, Sport and Leisure, Fashion, Furniture, Printing and Advertising and others.

Country: Azerbaijan
Address: Baku, 370069, Azerbaijan Ataturk, Ave. 1107
Tel: 994 12 474774
Fax: 994 12 478998
E-mail: office@iteca.baku.az
URL: www.iteca.az www.ite-exhibitions.com

Iteca Caspian Ltd / ITE Азербайджан

Директор: Фарид Мамедов

О компании: ITE Group PLC ведущий организатор 200 международных выставок и конференций в 20-ти странах с развивающимся рынком, в таких секторах, как: нефть и газ, строительство и индустрия, путешествия и туризм, транспорт, пищевая промышленность, полиграфия, реклама и упаковка, электроника и телекоммуникация, охрана, спорт и отдых, одежда и мода, здравоохранение и многие другие.

Iteca Caspian Ltd. - эксклюзивный партнер компании ITE Group PLC. в Закавказье. Ежегодно компания организует более 20 крупных специализированных выставок и конференций в Азербайджане и в Грузии. Портфолио выставок, организованных компанией расширяется; на данный момент мы организуем специализированные выставки по следующим секторам: Нефть и Газ, Строительство, Телекоммуникация и Информационные Технологии, Транспорт и Логистика, Автомобили, Здравоохранение, Путешествие и Туризм, Полиграфия и Реклама, Мебель и Интерьеры, Мода и Одежда, Спорт и Отдых и другие.

Страна: Азербайджан
Адрес: Баку, 370069, Азербайджан пр. Ататюрка, 1107
Тел: 994 12 474774
Факс: 994 12 478998
E-mail: office@iteca.baku.az
URL: www.iteca.az www.ite-exhibitions.com



Hotel IRSHAD



General Director Vugar Mirzoev

About company: Irshad hotel located in prestigious region of Baku not far from financial and governmental offices, possesses 13 rooms including 3 luxury apartments with sight of the Caspian sea and green park.

Irshad hotel rooms

- * 1 bed luxury room
 - * 2 bed luxury room * apartment room
- Conference halls of Irshad hotel
- * Eastern hall * Work shop hall * Training hall * Business center
 - Club Jasmin * Fitness hall * Sauna and water pool
 - Restaurant of Irshad hotel * European and national cuisine
 - Additional services * Car and mini bus leasing * Meeting and departure of the airport

Address: Azerbaijan AZ1007 Baku Vagif avenue 11
Tel/Fax (99412) 441 01 32/33/34
E-mail: hotel@irshad.baku.az
Web: www.irshad.in-baku.com

Отель ИРШАД

Генеральный директор: Вугар Мирзоев

О компании: Отель "Иршад", расположенный в престижном районе Баку, недалеко от финансовых и правительственных учреждений располагает 13-ю номерами, включая 3 апартаменты "люкс" с видом на Каспийское море и зеленый массив.

Номера отеля "Иршад" * Одноместные номера "люкс" * Двухместные номера "люкс"

- * Апартаменты "люкс" Залы для конференций отеля "Иршад"
- * Восточный зал * Семинарный зал * Тренинг зал * Бизнес-центр Клуб "Жасмин"
- * Тренажерный зал * Сауна и бассейн * Аэробика Ресторан "Иршад"
- * Европейская и национальная кухня Дополнительные услуги
- * Аренда автомобилей и мини-автобуса * Встреча и проводы в аэропорту

Адрес: Азербайджан AZ1007 Баку проспект Вагифа 11
Тел/Факс: (99412) 441 01 32/33/34
E-mail: hotel@irshad.baku.az
Web: www.irshad.in-baku.com

AZERBAIJAN - TURKEY RELATIONS IN RETROSPECT "WHAT THE FUTURE HOLDS?"



President SPARK J.V. Ali CAKMAK

The founder of the Republic of Turkey, Mustafa Kemal Ataturk who had a great ability to foresee the future noted in a speech he delivered at the Great Assembly of Turkey, Today the Soviet Union is our friend, neighbor and ally. We need this alliance. However, nobody can know what the future holds. Just like the Ottoman Empire and the Hapsburg Empire could the Soviet Empire as well collapse and disperse. Consequently, the republics that are tightly attached to it may scattered out and got out of the control of the Soviet Empire.

There may emerge a new world order. Turkey has to have a proper strategy to pursue then. Our sister nations with whom we share common language, identity and religion are currently under control of our ally.

When the time comes, we must be able to protect and support them. We must be ready for that decent responsibility. However, to be ready is far from being mere waiting. We have to prepare for it. How does a nation prepare for such a cause then? By maintaining strong spiritual ties with them and fortifying the cultural bridges in between. Language, religion and common history are the bridges...

We ought to go back to our roots and seek avenues to unite again despite the history which at some point managed to detach us...

One day, the Soviet Union would collapse for sure, and then Turkey would be an exemplary for those nations.

These are the reflections of a great leader who sought to establish a vision for his fellow citizens.

Toward the end of the 1980's, which witnessed the collapse of the Soviet Union, Azerbaijan declared its independence on

October 18th, 1991 and set the forth for progress in road paved by honor, dignity and difficulties as well. The Turkish nation which was dedicated to the implementation of its great leader's vision, had already prepared for such a historical moment. Just as Ataturk instructed, we should have been shoulder to shoulder with Azerbaijan in both good and bad days. We should have shared each others happiness and sorrow. It was Turkey which was the first to recognize the Republic of Azerbaijan and its independence in 1991 just as it was Turkey to do so for the Democratic Republic of Azerbaijan in 1918.

In the early years, ongoing war impeded the Azerbaijan government to undertake substantial reforms. After all, the national security and land integrity was under severe threat.

When it was 1993, it was the turn of shiny days for the Turkic nations. Just as he himself noted at every occasion, the nation which had two states once again has grown another great national leader. Azerbaijan should have been a great state. Yet it was not sufficient to be a mere state; the entire world should have recognized this great state. Nothing but this objective lies underneath the logic of the ceasefire signed with Armenia in 1994 despite the fact that twenty percent of the Azerbaijani territories was under occupation by Armenia. Eventually the world community would come to realize the righteousness of Azerbaijan in the related conflict with Armenia, and do whatever necessary to enable its to reobtain the occupied territories.

With these goals in mind, the state of Azerbaijan rapidly and decisively set forth for economic, political and social reforms. Within the same year, it signed the contract of the century with the giant oil companies. This contract was not only an economic success but also a political one. Through this initiative, Azerbaijan established strong relations with the great powers. On the other hand, it was right that Turkey was a sister nation. However, this new nation needed more friend and more allies. In addition to the Contract of the Century, the Shah Deniz agreement has fortified the already existing mutual respect and cooperation. Moreover the Christian world's spiritual leader the Pope John Paul II's visited the Muslim nation of Azerbaijan. Is it not one of the best evidence of Azerbaijan's successful

commingling with the world? Azerbaijan all of a sudden looked like an office of the United Nations. Businesses of different nations ranging from Mexico to Canada to China and Japan have flown into Azerbaijan, and have been operating effectively and confidently. Azerbaijan turned into a giant construction site.

Azerbaijani people who is in known of the historical achievements of their great leader Heydar Aliyev, would protect his heritage and strive to implement his vision. Such decent responsibility has been carried out at the foremost under the leadership of our current President Ilham Aliyev. Azerbaijan keeps gaining popularity on many states' agenda. The fact that 2005 is adopted to be the year of Azerbaijan in Russian is the best indicator of this success.

Nevertheless the relations with the sister state Turkey were never abandoned. On the 11th anniversary of the establishment of the Republic of Azerbaijan, both states signed a mutual agreement to launch Baku-Tbilisi-Ceyhan oil pipeline project on October 18th, 2002. As agreed upon, it will be completed and will start to operate this year. This project meant to be an evidence of economic interdependence between two nations which have already been connects through cultural ties. Yet there are still much to do. As I mentioned before, Turkish society has already prepared for these days. The mutual cooperation has been launched through multiple channels. The investments of the Turkish businessmen in Azerbaijan's non-oil sectors are also worth to mention.

In known of the fact that education is quintessential for a nation to rise, the Turkish entrepreneurs have pioneered to establish schools ranging from primary schools to universities. Today, about seven thousand students in these schools are receiving modern education which will enable them to further advance the Republic of Azerbaijan.

We promise that we will pursue both Azerbaijan's and the Republic of Turkey's relations with other states on the bases of our national interests. In accordance with the international agreements and laws, we will further the nations that we have inherited from you.

Long live the brotherhood of Azerbaijan and Turkey. Long live the hand-in-hand cooperation of the two nations in peace and mutual respect.



READY MIXED CONCRETE

spark
construction



Azerbaijan, Baku, Isakzade Qesebesi, 40. Rezervuar, Nerimanov

Tel: +994 12 497 29 37, 498 29 52, Fax: +994 12 466 98 36, Mobile: +994 50 212 34 98, E-Mail: info@sparkbeton.com, URL: www.sparkbeton.com

CHOOSE
ВЫБЕРИ YOUR
СВОЙ BRAND
БРЕНД

BR
A
ND
WARD
ZERBAIJAN

WWW.BRANDAWARD.AZ

**ENGINEERING, CONSTRUCTION, INSTALLATION,
MANUFACTURING**



Your Reliable Partner

Istiglaliyat Str. 31 Baku, Azerbaijan tel: (+ 994 12) 492 58 35, 492 82 79
www.azfen.com

International Exhibitions in Azerbaijan 2005

Sport and Concert Complex named after Heydar Aliyev

NEW

1st Azerbaijan International Exhibition
"CONSUMER ELECTRONICS"



10-12 March

11th Azerbaijan International Exhibition
"FOOD INDUSTRY"



25-27 May

NEW

1st Azerbaijan International Exhibition
"CHEMICAL INDUSTRY"



10-12 March

12th Azerbaijan International Exhibition and Conference
"Oil and Gas, Refining and Petrochemicals"



7-10 June

NEW

1st Azerbaijan International Exhibition
"CLEANING AND HYGIENE"



10-12 March



3rd Azerbaijan International Exhibition
"FURNITURE, INTERIORS & DESIGN"

7-10 September

2nd Azerbaijan International Exhibition
"AUTOSHOW"



16-19 March

11th Azerbaijan International Exhibition
"CONSTRUCTION"



19-22 October

4th Azerbaijan International Fair
"TRAVEL & TOURISM"



7-9 April

11th Azerbaijan International Exhibition
"TELECOMMUNICATIONS & INFORMATION TECHNOLOGIES"



26-29 October

Azerbaijan International Exhibition
"SPORT AND LEISURE"



7-9 April

11th Azerbaijan International Exhibition
"HEALTHCARE"



2-5 November

4th Azerbaijan International Exhibition
"TRANSPORT & LOGISTICS"



20-22 April

3rd Azerbaijan International Exhibition
"Printing, Stationery, Advertising and Media"



9-11 November

NEW

2nd World Exhibition and Conference
"Customs and Security of the International Trade"



19-21 May

ORGANISERS:



Tel.: +994 12 447 47 74
Fax: +994 12 447 89 98
E-mail: office@iteca.az

