

THE CENTURY-LONG OIL CORRIDOR

CASPIAN ENERGY®

GEORGIA

INTERNATIONAL ANALYTICAL JOURNAL • APRIL-MAY 2007 3 (44)



TRANS-CASPIAN GAS PIPELINE IS A DREAM DESTINED TO HAPPEN

- Prime Minister of Georgia

ТРАНСКАСПИЙСКИЙ ГАЗОПРОВОД -
ВОПРОС ВРЕМЕНИ - Президент Азербайджана

EAST - WEST

ALTERNATIVE CORRIDOR
АЛЬТЕРНАТИВНЫЙ КОРИДОР "ВОСТОК-ЗАПАД"



THE CENTURY-LONG OIL CORRIDOR

CASPIAN ENERGY®

GEORGIA

INTERNATIONAL ANALYTICAL JOURNAL • APRIL-MAY 2007 3 (44) •



TRANS-CASPIAN GAS PIPELINE IS A DREAM DESTINED TO HAPPEN

- Prime Minister of Georgia

ТРАНСКАСПИЙСКИЙ ГАЗОПРОВОД -
ВОПРОС ВРЕМЕНИ - Президент Азербайджана

EAST - WEST

ALTERNATIVE CORRIDOR

АЛЬТЕРНАТИВНЫЙ КОРИДОР "ВОСТОК-ЗАПАД"





"MKT İstehsalat Kommersiya" MMC
İstiqlaliyyət küçəsi, 31, Bakı - AZ1001, Azərbaycan
Tel.: (+994 12) 497 13 04 /BBX/
Faks: (+994 12) 497 13 07, 497 13 08
E-mail: mkt@mktcotton.com
commerce@mktcotton.com
http://www.mktcotton.com



Bank of Azerbaijan

Bir
AZƏRBAYCAN
Bankı



	AZN (illik)	ABŞ (illik)	Avro (illik)
teleb olunanadək	7%	7%	6%
6 ay	15%	15%	15%
12 ay	17%	17%	15%
24 ay	18%	18%	16%
36 ay ve ya daha çox müddətə	19%	19%	17%

MINIMAL MƏBLƏG YOXI!

50 000 AZN, ABŞ və ya Avro-ya kimi olan əmanət sahiblərinə bank tərəfindən VISA CLASSIK kartı təqdim edilir, bu məbləğdən yuxarı olan əmanət sahiblərinə isə bank tərəfindən VISA GOLD kartı hədiyyə edilir.

VIP müştərilərə yönəlmiş aksiya.

Belə ki, 100 000 AZN, ABŞ və ya Avro-dan yuxarı olan əmanət sahiblərinə bank tərəfindən VISA GOLD kartı pulsuz olaraq təqdim edilir və yerləşdirilən məbləğin 20%-i həcmində faizsiz kredit xətti açılır.

Address: 3 S. Vurgun str., Bakı, AZ 1001, Azərbaycan
Tel: (99412) 498 02 45, 498 02 47, 498 02 49 Fax: (99412) 498 02 50
E-mail: info@bank.az URL: www.bank.az

C O N T E N T



ACCENT •

THE CENTURY - LONG OIL CORRIDOR

8

EXCLUSIVE • GEORGIA

WE ARE LAYING A SERIOUS BASIS FOR STABLE DEVELOPMENT OF GEORGIAN ECONOMY - ZURAB NOGHAI DELI , PRIME-MINISTER OF GEORGIA

16



TRANSPORTATION • SILK WAY

EAST - WEST ALTERNATIVE CORRIDOR

24

EXCLUSIVE • GEORGIA

GEORGIA'S LEAVING THE CIS WILL NOT SURPRISE ANYONE - GELA BEJUASHVILI, FOREIGN MINISTER OF GEORGIA

28



OIL & GAS • GEORGIA

TODAY GEORGIA DOES NOT DEPEND ON ANY MONOPOLIST - ALEXANDR KHETAGURI, HEAD OF THE GEORGIAN OIL&GAS CORPORATION

32

EXCLUSIVE • GEORGIA

WE ARE ON THE THRESHOLD OF NEW DECISIONS - ZURAB GUMBERIDZE

36



OIL & GAS SERVICE • CASPIAN

OUR MISSION IS TO HELP OPERATING COMPANIES IDENTIFY REQUIREMENTS AND IMPLEMENT HIGH QUALITY, COST EFFECTIVE SOLUTIONS TO OPTIMIZE PRODUCTION AND REDUCE COSTS

40

AZERBAIJAN • TELECOMMUNICATION

AZERCELL TELECOM JV LARGEST TELECOMMUNICATION COMPANY OF SOUTH CAUCASUS, REPRESENTED AZERBAIJAN AT CASPIAN TELECOMS

44

CDMA - STRENGTHENING POSITION

48

AZERBAIJAN • INSURANCE

OUR REPUTATION - TIG'S KEY OF SUCCESS

52

AZERBAIJAN • TELECOMMUNICATION

NAR - MOBILE - ENJOY COMMUNICATION

56

AZERBAIJAN • FINANCE

TEXNIKABANK - MORTGAGE CREDIT MARKET LEADER

58



 CREDIT PLASTIC CARDS

 VISA CLASSIC

 VISA GOLD

 SALARY CARD

 MORTGAGE CREDIT - 6%



Address: 1107 Atabek Ave,
Baku AZ1059, Azerbaijan

E-mail: info@texnikabank.com

URL: www.texnikabank.com

Tel: [+99412] 441 22 05, 465 06 19

[+99412] 447 77 44, 441 10 34

Fax: [+99412] 447 44 33, 440 89 01

СОДЕРЖАНИЕ

ACCENT •



НЕФТЯНОЙ КОРИДОР ДЛИНОЮ В 100 ЛЕТ

12

EXCLUSIVE • GEORGIA

МЫ ЗАКЛАДЫВАЕМ СЕРЬЕЗНУЮ ОСНОВУ СТАБИЛЬНОГО РАЗВИТИЯ ГРУЗИНСКОЙ ЭКОНОМИКИ - ПРЕМЬЕР-МИНИСТР ГРУЗИИ ЗУРАБ НОГАИДЕЛИ

20



EXCLUSIVE • GEORGIA

«ВЫХОД ГРУЗИИ ИЗ СНГ НИ ДЛЯ КОГО НЕ СТАНЕТ СЮРПРИЗОМ...»,
- УВЕРЕН ГЛАВА МИД ГРУЗИИ ГЕЛА БЕЖУАШВИЛИ

30



OIL & GAS • GEORGIA

СЕГОДНЯ ГРУЗИЯ УЖЕ НЕ ЗАВИСИТ ОТ ОДНОГО МОНОПОЛИСТА -
ГЛАВА ГРУЗИНСКОЙ НЕФТЕГАЗОВОЙ КОРПОРАЦИИ АЛЕКСАНДР ХЕТАГУРИ

34

AZERBAIJAN • NON-OIL SECTOR

ИНВЕСТИЦИИ AZERSUN HOLDING В ЭКОНОМИКУ ГРУЗИИ

38

OIL & GAS SERVICE • CASPIAN

НАША МИССИЯ СОСТОИТ В ТОМ, ЧТОБЫ ПРЕДОСТАВИТЬ ДЕЙСТВУЮЩИМ КОМПАНИЯМ КАЧЕСТВЕННЫЕ И
РЕНТАБЕЛЬНЫЕ РЕШЕНИЯ ДЛЯ ОПТИМИЗАЦИИ ПРОИЗВОДСТВА И СОКРАЩЕНИЯ ЗАТРАТ

42

AZERBAIJAN • TELECOMMUNICATION

СП "AZERCELL TELEKOM" - САМАЯ КРУПНАЯ ТЕЛЕКОММУНИКАЦИОННАЯ КОМПАНИЯ ЮЖНОГО КАВКАЗА
ПРЕДСТАВИЛА АЗЕРБАЙДЖАНА НА "CASPIAN TELECOMS"

46

CDMA - УКРЕПЛЯЕТ СВОИ ПОЗИЦИИ

50

AZERBAIJAN • INSURANCE

НАША РЕПУТАЦИЯ - КЛЮЧ УСПЕХА TIG

54

AZERBAIJAN • TELECOMMUNICATION

NAR MOBILE - УДОВОЛЬСТВИЕ ОТ ОБЩЕНИЯ

57

AZERBAIJAN • FINANCE

ТЕХНИКАВАНК - ЛИДЕР РЫНКА ИПОТЕЧНОГО КРЕДИТОВАНИЯ

59



BEYNÖLXALQ NÖSRIYYAT EVI
CASPIAN ENERGY
МЕЖДУНАРОДНОЕ ИЗДАТЕЛЬСКОЕ ДОМ

www.caspenergy.com

Xəzər İntegrasiya İşgüzar Klubu
**CASPIAN INTEGRATION
BUSINESS CLUB**



Каспийский Интеграционный Деловой Клуб

www.cibcgroup.com

FOR THOSE
WHO RULES
MILLIONS...

CASPIAN ENERGY
WWW.CASPIANENERGY.AZ

TELECOM
WWW.TELECOMJOURNAL.AZ
WWW.TELECOM.CASPENERGY.COM

**CASPIAN ENERGY
INVESTOR**
WWW.INVESTOR.CASPENERGY.COM

CIBC NEWS
INFORMATION
AGENCY

WWW.CIBCGROUP.COM

**CASPIAN ENERGY
AWARD**
WWW.AWARD.CASPENERGY.COM

**BRAND
AWARD
ZERBAIJAN**
WWW.BRANDAWARD.AZ

**OIL & GAS
AZERBAIJAN**
WWW.OIL-GAS.AZ

**BUSINESS CLASS
AZERBAIJAN**
WWW.BUSINESSCLASS.AZ

**CASPIAN ENERGY
CONSTRUCTION**
WWW.CONSTRUCTION.CASPENERGY.COM

**CASPIAN ENERGY
FINANCE**
WWW.FINANCE.CASPENERGY.COM

The largest

**INFORMATION
FIELD**

THE EDITORIAL OFFICE ADDRESS

6-th floor, International Trade Centre,
95, H. Aliyev ave., Az1033, Baku, Azerbaijan
Tel./Fax: (+99412) 447-21-86/87, 447-02-36/38, 447-22-71
E-mail: arg@caspenenergy.com, pr@caspenenergy.com

Your Natural Partner

For more than 30 years the beauty of Norwegian nature has been an inspiration and a challenge for Statoil. Preserving the beauty of Norway's nature while solving huge industrial and technological challenges, has made us a leading European producer and exporter of oil and gas. Since 1992, we have put our Norwegian experience into use in the world class projects of Azerbaijan. As a major upstream partner in Azeri-Chirag-Gunashli, Shah Deniz and Alov we

are one of the biggest foreign investors in Azerbaijan. We are the Operator of the **Azerbaijan Gas Supply Company** responsible for the gas sales from Shah Deniz to Azerbaijan, Georgia and Turkey, and the **Commercial Operator of the South Caucasus Pipeline**. Statoil is also a major shareholder in the BTC oil export pipe-line to Turkey. We believe that if you can deal with the nature of Norway, you are a natural partner.

THE CENTURY- LONG OIL CORRIDOR

100-MILLIONTH BARREL OF
AZERBAIJANI OIL IN CEYHAN

The last century saw Azerbaijan and Turkey entering into a strategic partnership. Today, when on April 5, 2007 the 100-millionth barrel of crude oil was shipped at Ceyhan Terminal in Turkey, delivered through the Baku-Tbilisi-Ceyhan pipeline, there will be few to recall the commissioning of the Baku-Batumi kerosene pipeline at the onset of the previous century, on March 26, 1907.

Centennial Way

Oil production in Absheron Peninsula commenced in the middle of the XIX century. In 1872, new regulations were approved that stipulated renting state-owned oil wells to private entities through auctions. The cancellation of the redemption system has given a boost to the entire oil industry. The oil rush to have taken place was comparable to Klondike golden rushes. An intensive development of Baku oil fields commenced, leading to an enormous inflow of capital from foreign oil companies.

Over a short period of time, offices and representations of Swedish, American, British, French, Belgian and German companies opened in Baku. The most famous among them were companies of Nobel brothers and Rothschilds.

From 1873, the 'oil belt' of Baku, known as Black City, began to develop. A while later, Baku Industrial Area appeared that included 'oil villages' Surakhani, Bibi-Eybat, Balakhany, Sabunchi. The world's first oil well was drilled in 1848 and first oil tankers were launched (1880-1885) here.

However the main obstacle to rapid growth of the oil industry in Baku was lack of developed infrastructure and means of petroleum products transportation. Up to 1880 oil was delivered by cartages to Dagestan, Iran, and Georgia, and in barrels by sailing vessels to Astrakhan.

The oil production industry in Azerbaijan gave rise to the development of pipeline transport. In 1878 the first 9km and 76mm external diameter pipeline was installed from Balakhany fields to plants of Nobel Brothers Company.

Coming to Baku in 1877, US businessman Herbert Twidle familiarized with the local oil industry and after provisional calculations offered Russian authorities a concession design for installation of Baku-Batumi pipeline that came down in history as "Twidle's Concession" to give way to overall growth of oil industry.

There was no doubt that such a major project would bring huge profits not only to the Americans. During this time, time it was supported by Dmitry Mendeleev.

Nonetheless, Twidle's suggestion raised big issues among industrialists. Twidle could not obtain authorizations due to the redtape in governmental circles. In 1877 through 1879 the concession terms were revised three times. After the next 'rejected' of several times revised design Twidle left Baku and returned to his concession just in 1883. He upgraded the design, removed all privileges but failed anew. In 1884 tsar administrators rejected the new design of concession, burying the idea that could have brought enormous profit to oil industry and Azerbaijan's economy alike. However Twidle's idea lived. Its bringing to reality was just the question of time. Installed later, Baku-Batumi oil pipeline proved correctness and actuality of American design.

By late 1890 the operations at the end station of Transcaucasian railroads were significantly revived.

For some financial reasons it was possible to commence installation of kerosene pipeline just by fall 1896, following State Board of the Russian Empire approving the design and expense estimate for the construction of pipeline

from Khasuri (Mikhailovo) to station of Batumi. On March 1, 1900 the pipeline was completed and brought online on July 2. But the experience of pipelines installation and operation has already been acquired.

Baku was producing a half of world's oil at the onset of XX century. In July 1901 it was decided to install a kerosene pipeline between Baku and Ag-Tagla to get tied up to sections of kerosene pipeline Baku-Batumi under construction: Khashuri-Batumi, Ag-Tagla-Khashuri, Baku-Eybat.

The Baku-Batumi kerosene pipeline was put into operation March 26, 1907. That was the world's largest trunk pipeline of those days.

Trunk Pipeline

Extension of field development resulted in construction of new oil infrastructure. In 1930s, 250-300mm outside diameter Baku-Yevlakh oil pipeline was designed and installed to transfer oil to oil refineries in Batumi. Baku-Batumi trunk pipeline was completed in 1935. During the World War II this pipeline was dismantled and transported as pontoons by the Caspian Sea and Volga to Stalingrad (Volgograd). These pipes were installed to transfer oil and petrochemical products from oil refineries of Kuibishev (Samara) to Stalingrad. Alibayramli-Baku and Dashgil-Putu-Baku oil pipelines were installed in 1964 to transfer oil from Shirvan field and offshore Sangachal to oil refineries of Baku.

Considerable works were performed in 1960s to stop polluting Baku Bay with oil and petrochemical products. The project was implemented in 1972 through 1974 and resulted in erection of Dubendi Oil Terminal.

Last years Russia installed Grozny-Baku oil pipeline to deliver Tumen oil to oil refineries of Baku: it was put into operation in August 1983.



During Soviet times Baku received nearly 5MT of oil per annum from the north via Baku-Tikhoretsk pipeline, but after the collapse of the Soviet Union it was shutdown.

Contemporary History

Third time in oil industry history, Baku becomes the center of international Oil Rush. Independent Azerbaijan commences a complicated process of negotiations aiming at subsoil development and on September 20, 1994 under the supervision of Azerbaijan's national leader Heydar Aliyev the Joint Development and Production Sharing Agreement on Azeri, Chirag and Deep-

From Report on Construction of Three Sections of Baku-Mikhailovo Kerosene Pipeline with Transcaucasian Railways:

The entire trunk pipeline has been installed using 8" inside diameter welded steel pipes and its full length is 839.36 verst; it cost 21,046,297 rubles (12 million rubles).

The completion of this significant facility will surely cause increased interest across the technical world as the only innovative structure not only in Europe but also in America that has already been operating pipelines of comparable length but lower throughput that are intended to transfer cheaper products like oil with permeability lower than kerosene.

The Commission concluded that Baku-Mikhailovo has been completed and all operations proved satisfactory.

water Gunashli fields was signed with a consortium of foreign companies. Three years later – first oil produced in October 1997, and on November 7, 1997 the first offshore oil was celebrated. A bit earlier, in late 1996 commenced operations for rehabilitation of a part of Sumgayit-Samurchay pipeline under the intergovernmental agreement between Azerbaijan and Russia concerning oil delivery to port of Novorossiysk. These operations were completed in October 1997.

On October 25, 1997 Azerbaijan launched crude oil export to world markets through the upgraded Baku-Grozny-Tihoretsk-Novorossiysk northern pipeline and from there via the bypass route from the Dagestan's frontier to Russia. The first tanker left Novorossiysk on December 12. The northern route was mainly intended for "early" oil transportation under the terms of the Contract of the Century.

In November 1996 AIOC issued a tender on construction of the western route, Baku-Supsa oil pipeline.

The Shah Deniz Exploration & Production Sharing Agreement was signed on June 1996 in Baku. Nine more Joint Exploration & Production Sharing Agreements (JEPSA) were signed in 1997-early 98, whereas others were still being talked. European (European companies and one Iranian company), American and Japanese consortiums emerged one after another due to the favourable geopolitical situation and maximum observance of the Azerbaijan's interests. Investors in Baku had to "accept a real battle".

The 830-km 530-mm Baku-Supsa oil pipeline was commissioned in April 1999. H.E. President of Azerbaijan Heydar Aliyev, H.E. President of Georgia Eduard Shevarnadze and H.E. President of Ukraine Leonid Kuchma solemnly started up the pipeline.

Thorny way

The enhanced oil production initiated the idea to construct a main export pipeline. Various routes of the oil pipeline's construction were under consideration at that time. National leader of Azerbaijan Heydar Aliyev took the decision to build the export main pipeline along the Baku-Tbilisi-Ceyhan route. The thorny negotiating process, low oil prices, disagreements of the AIOC shareholders were only a minor list of issues Azerbaijan had to solve that time.

The period of 1998-1999, turned to be, perhaps, one of the most difficult ones for both Azerbaijan and foreign companies. The negotiations reached a deadlock. Azerbaijan "pressed" between the two largest producers, Russia and Iran, had to show firm political will to move forward the Baku-Tbilisi-Ceyhan mega-project that had sank in the collisions of talks. On the initiative of President of Azerbaijan Heydar Aliyev on October 29, 1998 in Ankara Presidents of Azerbaijan, Georgia, Kazakhstan, Turkey and Uzbekistan signed the Ankara Declaration, which fixed the necessity to make a decision on BTC without delay.

The proved reserves of the Shah Deniz mega-field (1 trillion m³ of gas and approximately 100 million tonnes of condensate) once again attracted the attention of the world petroleum community to Azerbaijan, while SOCAR was continuing the negotiations related to BTC. Since then the negotiations on transit of large volumes of Azerbaijan oil and gas were held simultaneously.

On November 18, 1999 the interstate agreements about the construction of the BTC and the Trans-Caspian gas pipeline were signed in Istanbul.



The 1,768-km BTC pipeline will enable to safely transport one million barrels of oil per day from the Caspian region with the observance of all security measures and remove a surplus load on the overloaded Turkish Straits.

46/42/34-mm pipes were used in the pipeline's construction. 8 pumping stations and 98 closing stations were constructed in the three countries-owners of the transit territories along the pipeline's route. The pipeline crosses over 1,500 rivers and climbs to the height of 2,800 metres before returning to the sea level in Ceyhan.

BTC Co. shareholders are: BP (30.1%, operator); AzBTC (25.00%); Chevron (8.90%); Statoil (8.71%); TPAO (6.53%); ENI (5.00%); Total (5.00%), Itochu (3.40%); INPEX (2.50%), ConocoPhillips (2.50%) and Hess (2.36%).

On October 17, 2000 the government of Azerbaijan, SOCAR and the Sponsor Group of Petroleum Companies signed the Agreement about the construction of the Baku-Tbilisi-Ceyhan Main Export Pipeline (MEP) in Baku. The Azerbaijan-Turkish Intergovernmental Agreement and Gas Purchase-Sale Agreement were signed in spring 2001.

The official start of the Baku-Tbilisi-Ceyhan pipeline's construction took place on September 18, 2002. "Without will and persistence of Azerbaijan and Turkey it would have been difficult to implement such a grandiose oil project as Baku-Tbilisi-Ceyhan. We are turning this legend into a reality", Ilham Aliyev said while holding the office of Prime Minister of Azerbaijan.

The new staff of BTC Co. Pipeline Company was formed in 2003. Furthermore, 15% was handed over to the companies engaged in development activity in Kazakhstan. Kazakhstan intended to export approximately 100-150 mln tonnes of oil and some part of these volumes through the BTC.

Financing of the Baku-Tbilisi-Ceyhan main export pipeline, that afterwards defined the future potential of Azerbaijan to a great extent, come an end on February 3, 2004, President of Azerbaijan Ilham Aliyev said.

Not long before the completion of the BTC construction, the negotiations on construction of the Trans-Caspian Aktau-Baku-Tbilisi-Ceyhan system got intensified. Chevron (USA) became a full partner in exploration of the largest offshore fields, Azeri-Chirag-Gunashli after purchasing one more petroleum company, Unocal (USA).

The Baku-Tbilisi-Ceyhan pipeline's commissioning marked a significant milestone in the long history of the petroleum industry. It promised to enable to deliver large oil volumes from the Caspian region to world markets, for the first time in this century. The first tanker with products supplied through the BTC left the port of Ceyhan on June 4, 2006. It marked the start of Azerbaijan oil export via the BTC oil pipeline to world markets bypassing the Turkish Straits.

The official inauguration of the Turkish segment of the 1,076-km pipeline, the terminal in Ceyhan and the whole BTC system was held on July 13, 2006.

President of Georgia Mikhail Saakashvili called the Baku-Tbilisi-Ceyhan project a symbol of independence for Azerbaijan and Georgia. "BTC has united us all. It gave us new hopes for stability and security", stressed the President of Georgia.

On June 16, 2006 the President of Kazakhstan and Azerbaijan signed the Agreement between the Republic of Kazakhstan and the Republic of Azerbaijan where the parties fixed the intentions to support and promote oil transportation from the Republic of Kazakhstan through the Caspian Sea and the territory of the Republic of Azerbaijan to world markets via the Baku-Tbilisi-Ceyhan system.

TPG-500 platform installed at the Shah Deniz field produced first commercial gas flows on December 15, 2006. By the end of 2006 gas had been already pumped to the Baku-Tbilisi-Erzurum gas pipeline. In 2007 Azerbaijan became a country ready to export gas to Europe.

On February 6, 2007 the 100th consignment of products from the ACG fields was shipped from the Ceyhan Terminal in Turkey. On April 5, 2007 the 100-million barrel of crude oil was shipped from the Ceyhan Terminal in Turkey. 'Seaprince' tanker took abroad the 100-millionth oil barrel. This is the 130th tanker that embarked oil in Ceyhan and sailed towards Italy.

2-5 October 2007

Almaty, Kazakhstan



KIOGE

15th Anniversary of the
Kazakhstan International
Exhibition and Conference

OIL & GAS

Organisers:



ITE Group Plc (London) : Tel: +44 (0)20 7596 5100; Fax: +44 (0)20 7596 5116; julla.romanenko@ite-exhibitions.com

Iteca (Almaty): Tel.: +7 (327) 258 84 84 Fax: +7 (327) 258 84 44; aleksey.melanchuk@iteca.kz

ITE LLC (Moscow) : Tel.: +7 095 9357350; Fax: +7 095 9357351; oil-gas@ite-expo.ru

GIMA (Hamburg): Tel: +49 (0) 40 235 24 201 Fax: +49 (0) 40 235 24 410; heckmann@gima.de

Supported by:



Ministry of Energy and
Mineral Resources of the
Republic of Kazakhstan



KazMunaiGas

НЕФТЯНОЙ КОРИДОР ДЛИНОЙ 100 ЛЕТ

**В ДЖЕЙХАНЕ ОТГРУЖЕН
100 МИЛЛИОННЫЙ БАРРЕЛЬ
АЗЕРБАЙДЖАНСКОЙ НЕФТИ**

Азербайджан и Грузия являются стратегическими партнерами на протяжении последних 100 лет. С позиции сегодняшнего дня, когда 5 апреля 2007 года посредством функционирующего трубопровода Баку-Тбилиси-Джейхан «имени Гейдара Алиева» уже отгружен 100 миллионный баррель сырой нефти на терминале Джейхан в Турции, мало кто вспомнит, что и эксплуатация керосинопровода от Баку до Батуми началась с 26 марта 1907 года, 100 лет назад.

Вековой путь

Добыча нефти на Абшеронском полуострове началась еще с середины XIX века. В 1872 году были утверждены новые правила, согласно которым казенные нефтяные источники, состоявшие в откупном содержании, передавались частным лицам с торгов. Отмена откупной системы дала решительный перелом всему нефтяному делу. Начавшаяся нефтяная лихорадка была сравнима лишь с золотой лихорадкой на Клондайке. Началась интенсивная эксплуатация бакинских нефтяных месторождений, которая обеспечила большой приток капиталов иностранных нефтяных компаний.

За короткий промежуток времени в Баку обособились отделения и представители шведских, английских, французских, бельгийских, немецких, американских фирм. Наиболее известные среди них — фирмы братьев Нобель и Ротшильдов.

С 1873 года начал складываться «нефтяной пояс» Баку, известный как Черный Город. Чуть позже образовался Бакинский промышленный район, включавший «нефтяные села»: Сураханы, Биби-Эйбат, Балаханы, Сабунчи. Здесь, в 1848 году, была пробурена первая в мире нефтяная скважина, построены первые танкеры для транспортировки нефти (1880-1885 гг.).

Однако основным препятствием на пути быстрого роста нефтяной про-

мышленности Баку являлось отсутствие развитой сети дорог и острая нехватка удобных средств транспортировки нефтепродуктов. Доставка нефти в Дагестан, Иран, Грузию до 1880 года осуществлялась гужевым транспортом. Доставка в Астрахань - в бочковой таре на парусных судах.

Промышленная добыча нефти в Азербайджане положила начало развитию трубопроводного транспорта. В 1878 году прокладывается первый нефтепровод протяженностью 9 км и диаметром 76 мм от Балаханских промыслов до заводов Товарищества братьев Нобель.

Приехавший в 1877 году в Баку американский предприниматель Герберт Тведл, ознакомившись с состоянием бакинского нефтяного хозяйства и сделав предварительные расчеты, предложил российским властям проект концессии по строительству нефтепровода Баку-Батуми, вошедшей в нефтяную историю, как «Концессия Тведла», который способствовал бы общему подъему нефтяной промышленности.

Несомненно, что реализация столь широкомасштабного проекта принесла бы значительную выгоду не только американской стороне. Этот проект был поддержан Д.И.Менделеевым.

Тем не менее, среди части промышленников инициатива Тведла породила большую тревогу. Тведлу не дали разрешение, создавая в правительственных кругах искусственную волокиту. С 1877 по 1879 г. условия концессии трижды подвергались изменениям. После очередного отклонения в который раз переделанного проекта, Тведл уехал из Баку и лишь несколько лет спустя, в 1883 году, вновь вернулся к задуманной концессии. Он усовершенствовал свой проект, отказавшись от всех привилегий, но его вновь постигла неудача. В 1884 году царские чиновники отвергли новый проект концессии. Так была похоронена идея, сулившая громадные выгоды для развития не только нефтяной промышленности, но и всей экономики Азербайджана. Однако идея Твед-

ла не умерла. Ее реализация оказалась лишь делом времени. Сооруженный впоследствии нефтепровод Баку-Батуми показал правильность и актуальность американского проекта.

К концу 1890 года значительно оживилась деятельность конечного пункта Закавказских железных дорог.

Приступить к осуществлению строительства керосинопровода по соображениям финансового характера удалось лишь к осени 1896 г., после того как Государственным Советом Российской империи были утверждены проект и смета строительства керосинопровода на участке от Хашури (Михайлово) до ст. Батуми. Строительство трубопровода 1-го марта 1900 года было закончено, а со 2-го июля 1900 года началась его эксплуатация. Но опыт сооружения и эксплуатации керосинопроводов был уже приобретен.

К началу XX столетия в Баку добыва-

Из «Отчета по постройке трех участков керосинопровода Баку-Михайлово Закавказских железных дорог»:

Весь главный трубопровод уложен из железных сварных труб внутреннего диаметра 8" и в общей сложности составляет 839,36 версты и обошелся в 21046297 рублей /21 млн. рублей/.

Окончание постройки этого значительного сооружения едва ли может не вызвать к себе повышенного интереса в техническом мире как единственного по новизне и идее сооружения не только в Европе, но и в Америке, где существуют уже трубопроводы подходящей длины, но меньшей производительности и для перекачки более дешевого продукта - нефти с много меньшей пропускательностью, чем керосин.

Комиссия заключила, что керосинопровод Баку - Михайлово закончен и все работы выполнены удовлетворительно.



лась половина мировой нефтедобычи. В июле 1901 года было принято решение о необходимости сооружения керосинопровода на участке Баку-Аг-Тагля для соединения его со строящимися отрезками будущего керосинопровода Баку-Батуми - Хашури-Батуми, Аг-Тагля-Хашури, Баку-Эйбат.

Эксплуатация керосинопровода от Баку до Батуми началась с 26 марта 1907 года. Это был самый большой в то время в мире магистральный трубопровод.

Магистраль

Увеличение темпов разработки месторождений вело к строительству новых нефтепроводных систем. В 30-е годы был спроектирован и построен нефтепровод Баку-Евлах диаметром 250-300 мм для перекачки нефти на нефтеперерабатывающий завод в Батуми. В 1935 году завершилось строительство магистрального нефтепровода Баку-Батуми. Во время второй мировой войны этот нефтепровод был демонтирован и в виде понтонов перевезен по Каспийскому морю и Волге в Сталинград (Волгоград). Эти трубы были смонтированы и по ним перекачивали нефть и нефтепродукты с нефтеперерабатывающих заводов Куйбышева (Самары) в Сталинград. В 1964 году были построены нефтепроводы Али-Байрамлы-Баку и Дашгиль-Пута-Баку для перекачки нефти Ширванского месторождения и нефтей, добываемых в морских месторождениях Сангачал на бакинские нефтеперерабатывающие заводы.

В 60-х годах были начаты большие и важные работы с целью прекращения загрязнения нефтью и нефтепродуктами Бакинской бухты. Проект был осуществлен в 1972-1974 гг. - создана Дюбендинская перевалочная нефтебаза.

В последующие годы был спроектирован и построен нефтепровод Грозный-Баку для перекачки тюменской нефти и доставки ее на бакинские неф-

теперерабатывающие заводы (НПЗ), который был введен в эксплуатацию в августе 1983 года.

По нефтепроводу Баку-Тихорецк в советское время в Баку поступало с севера около 5 млн. тонн нефти в год для переработки на НПЗ. После распада СССР он перестал действовать.

Новейшая история

Баку в третий раз за историю нефтедобычи становится центром международного Нефтяного Бума. Независимый Азербайджан начинает сложный переговорный процесс с целью разработки своих недр и 20 сентября 1994 года под руководством общенационального лидера Азербайджана Гейдара Алиева подписывается Соглашение о Совместной Разработке и Долевом Распределении Добычи по месторождениям «Азери», «Чыраг» и глубоководной части «Гюнешли» с Консорциумом иностранных компаний. Проходит три года и в октябре получена первая нефть, а 7 ноября 1997 года состоялось торжественное мероприятие празднования начала добычи «ранней нефти» на море. Чуть ранее в конце 1996 года по межправительственному соглашению между Азербайджаном и Россией для доставки нефти в порт Новороссийск были начаты работы по реставрации части нефтепровода Сумгайыт-Самурчай. Работы по реконструкции нефтепровода Баку-Новороссийск закончились в октябре 1997 года.

25 октября 1997 года Азербайджан начинает экспорт сырой нефти на мировые рынки по модернизированному Северному Трубопроводному Маршруту Баку-Грозный-Тихорецк-Новороссийск, а затем по обходному маршруту через границу Дагестана в Россию. Первый танкер покинул Новороссийск 12 декабря. Северный маршрут был предназначен в основном для транспортировки «ранней» нефти в рамках «контракта века».

В ноябре 1996 года АМОК объявила тендер на строительство западного маршрута нефтепровода Баку-Супса.

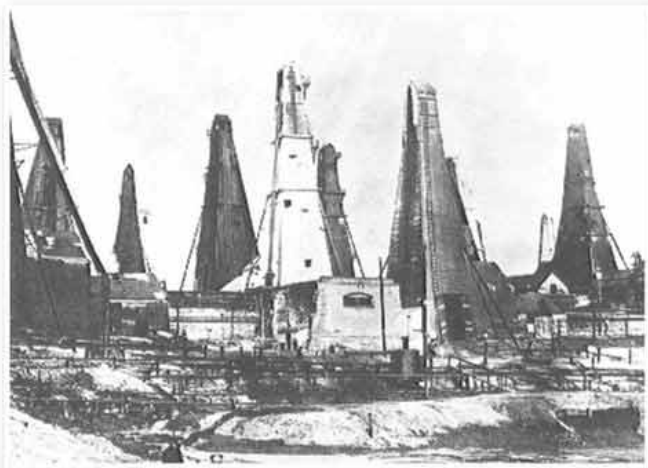
Соглашение о разделе продукции по разработке месторождения «Шах Дениз» подписано в Баку 4 июня 1996 года. В 1997- начале 98 гг. подписывается еще 9 Соглашений о Совместной Разработке и Долевом Разделе Добычи (ССРДРД), многие находятся на стадии переговоров. Один за другим с учетом современной геополитической ситуации и максимальным соблюдением интересов Азербайджана создаются европейские (состоящие из европейских компаний и иранской компании), американские, японские консорциумы. Инвесторам в Баку приходится «принимать настоящий бой».

В апреле 1999 года вводится в эксплуатацию нефтепровод Баку-Супса длиной 830 км (диаметр трубы 530 мм). В торжественной обстановке президент Азербайджана Гейдар Алиев, президент Грузии Эдуард Шеварнадзе и президент Украины Леонид Кучма запускают трубопровод.

Тернистый путь

Рост объемов нефтедобычи выдвигает вопрос о строительстве Основного экспортного трубопровода. Рассматриваются различные маршруты строительства нефтепровода. Общенациональный лидер Азербайджана Гейдар Алиев принимает решение – трасса ОЭТ пройдет по маршруту Баку-Тбилиси-Джейхан. Тернистый переговорный путь, низкие цены на нефть, разногласия акционеров АМОК – это лишь малый перечень вопросов, решаемых Азербайджаном в то время.

Период 1998-1999 годов оказался, пожалуй, одним из сложных, но основных как для Азербайджана, так и иностранных компаний. Переговоры заходят в тупик, Азербайджану, «зажатому» между двумя крупнейшими производителями – Россией и Ираном, требуется твер-



дая политическая воля чтобы «сдвинуть с места» завязший в переговорных коллизиях стратегический мега-проект Баку-Тбилиси-Джейхан. По инициативе президента Азербайджана Гейдара Алиева 29 октября 1998 года в Анкаре президентами Азербайджана, Грузии, Казахстана, Турции и Узбекистана подписывается Анкарская декларация, в которой учитывается необходимость безотлагательного принятия решения по БТД.

Подтверждение запасов мега-месторождения «Шах Дениз» (1 трлн. куб. м. газа и около 100 млн. конденсата) в очередной раз привлекло к Азербайджану внимание мировой нефтяной общественности, ГНКАР продолжает переговоры по БТД. С этого момента переговоры по транзиту больших объемов азербайджанской нефти и газа проходят параллельно.

18 ноября 1999 года в Стамбуле подписываются межгосударственные соглашения о строительстве БТД и транскаспийского газопровода. Правительство Азербайджана, ГНКАР и Спонсорская группа нефтяных компаний 17 октября 2000 года подписали в Баку соглашение о строительстве Основного экспортного трубопровода (ОЭТ) Баку-Тбилиси-Джейхан. Весной 2001 года подписывается азербайджано-турецкое межправительственное соглашение и договор о купле-продаже газа.

В Баку 18 сентября 2002 г. состоялась

торжественная церемония начала строительства Баку - Тбилиси – Джейхан. «Не будь воли, настойчивости Азербайджана и Турции, трудно было бы осуществить такой грандиозный нефтяной проект, как Баку-Тбилиси-Джейхан. Мы воплощаем эту легенду в реальность», - говорит Ильхам Алиев, будучи премьер-министром Азербайджана.

В 2003 году формируется новый состав участников трубопроводной компании BTC Co. В дальнейшем 15% акций уступает компаниям, разрабатывающим месторождения в Казахстане. Казахстан рассчитывает экспортировать в перспективе порядка 100-150 млн. тонн нефти, часть этих объемов рассчитана на экспорт по БТД.

3 февраля 2004 года – поставлена последняя точка в вопросе финансирования экспортного нефтепровода Баку-Тбилиси-Джейхан, который в огромной степени определит будущий потенциал Азербайджана, - говорит президент Азербайджана Ильхам Алиев.

С приближением даты завершения строительства БТД переговоры по созданию транскаспийской системы Актау-Баку-Тбилиси-Джейхан все более активизируются. Американская компания Chevron стала полноправным участником разработки крупных морских месторождений «Азери-Чыраг-Гюнешли» после приобретения другой американской нефтяной компании – Unocal.

Пуск в эксплуатацию трубопровода Баку-Тбилиси-Джейхан ознаменует значительный этап в долгой истории нефтяной промышленности. Он позволит поставлять крупные объемы нефти с Каспия на мировые рынки - впервые за столетие. 4 июня 2006 г. из Джейхана был отправлен первый танкер с продукцией, доставленной по трубопроводу БТД. Это ознаменовало начало экспорта азербайджанской нефти по нефтепроводу БТД на мировые рынки в обход турецких проливов. 13 июля 2006 г. состоялась официальная инаугурация турецкого участка трубопровода протяженностью 1 076 км, терминала в Джейхане и всей системы БТД.

Президент Грузии Михаил Саакашвили назвал проект Баку-Тбилиси-Джейхан символом независимости для Азербайджана и Грузии. «БТД объединил нас всех. Дал нам новые надежды на стабильность и безопасность», - подчеркнул президент Грузии.

16 июня 2006 года президентами Казахстана и Азербайджана подписан «Договор между Республикой Казахстан и Азербайджанской Республикой по поддержке и содействию транспортировке нефти из Республики Казахстан через Каспийское море и территорию Азербайджанской Республики на международные рынки посредством системы Баку-Тбилиси-Джейхан».

15 декабря 2006 года получены первые промышленные потоки газа с платформы TPG-500 на месторождении «Шах Дениз». К концу 2006 года в газопровод Баку-Тбилиси-Эрзурум уже закачан газ. В 2007 году Азербайджан становится страной, готовой экспортировать газ в Европу.

6 февраля 2007 года на терминале Джейхан в Турции отгружена 100-я партия продукции с месторождений АЧГ. 5 апреля 2007 года отгружен 100 миллионный баррель сырой нефти на терминале Джейхан в Турции. Танкер Seaprinse принял на борт 100 миллионный баррель нефти. Этот 130-й танкер, принявший азербайджанскую нефть в Джейхане, отправился в Италию.

Трубопровод БТД протяженностью 1768 км позволит экспортировать из Каспийского региона один миллион баррелей нефти в сутки, надежно и с соблюдением требований безопасности, не увеличивая при этом движение танкеров через уже перегруженные турецкие проливы.

В строительстве трубопровода использованы трубы диаметром 46/42/34". На трубопроводе построены восемь насосных станций и 98 станций задвижек в трех странах-обладательницах транзитных территорий. Трубопровод пересекает свыше 1500 рек и поднимается на высоту 2 800 метров, прежде чем снова вернуться к уровню моря в Джейхане.

Акционеры BTC Co: BP (30,1%, оператор); AzBTC (25,00%); Chevron (8,90%); Statoil (8,71%); TPAO (6,53%); ENI (5,00%); Total (5,00%); Itochu (3,40%); INPEX (2,50%), ConocoPhillips (2,50%) и Hess (2,36%).

INTERNATIONAL EXHIBITIONS IN AZERBAIJAN 2007



1st Azerbaijan International
FASHION AND ACCESSORIES FAIR
6-8 MARCH



1st Azerbaijan International
**EDUCATION AND CAREER
EXHIBITION AND CONFERENCE**
27-29 SEPTEMBER



1st Azerbaijan International
AUTOMOTIVE EXHIBITION
14-17 MARCH



15th Azerbaijan International
CONSTRUCTION EXHIBITION
2-5 OCTOBER



Azerbaijan International
**SPARE PARTS, ACCESSORIES AND
SERVICE EQUIPMENT EXHIBITION**
14-17 MARCH



2nd Azerbaijan International
REAL ESTATE EXHIBITION
2-5 OCTOBER



1st Azerbaijan International
TRAVEL AND TOURISM FAIR
18-20 APRIL



1st Azerbaijan International
**CONSUMER ELECTRONICS
EXHIBITION**
2-5 OCTOBER



1st Azerbaijan International
HOTEL BUSINESS EXHIBITION
18-20 APRIL



5th Azerbaijan International
**FURNITURE, INTERIORS
AND DESIGN EXHIBITION**
2-5 OCTOBER



1st International
**TRANSPORT, TRANSIT AND
LOGISTICS EXHIBITION**
16-18 MAY



15th Azerbaijan International
HEALTHCARE EXHIBITION
6-9 NOVEMBER



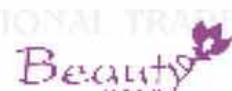
1st Azerbaijan International
FOOD INDUSTRY EXHIBITION
23-25 MAY



2nd Azerbaijan International
STOMATOLOGY EXHIBITION
6-9 NOVEMBER



1st Azerbaijan International
AGRICULTURE EXHIBITION
23-25 MAY



1st Azerbaijan International
BEAUTY & HEALTH EXHIBITION
6-9 NOVEMBER



1st International
**CASPIAN OIL AND GAS EXHIBITION
AND CONFERENCE INCORPORATING
REFINING AND PETROCHEMICALS**
5-8 JUNE



15th Azerbaijan International
**TELECOMMUNICATIONS AND
INFORMATION TECHNOLOGIES
EXHIBITION AND CONFERENCE**
21-24 NOVEMBER



1st International
**WEST AZERBAIJAN
INFRASTRUCTURE EXHIBITION**
19-21 SEPTEMBER



1st Caspian International
**SEAFOOD AND FISHERY
EXHIBITION**
AUTUMN



1st Azerbaijan
NATIONAL WEDDING FAIR
20-22 SEPTEMBER

ORGANISERS:



Tel.: (991 12) 47 47 71; Fax: (991 12) 47 89 38
E-mail: office@iteca.az

www.iteca.az
www.caspianworld.com

We are Laying

A SERIOUS BASIS FOR STABLE DEVELOPMENT OF GEORGIAN ECONOMY

PRIME-MINISTER OF GEORGIA

RUSSIA ITSELF HELPED US
DIVERSIFY EXPORT ROUTES



Zurab Noghaideli, Prime-Minister of Georgia

Caspian Energy Investor (CE): *Mr. Noghaideli, how would you evaluate the process of reforms in Georgia? Could you provide details on Government's plans for the current year?*

Zurab Noghaideli, Prime-Minister of Georgia: First of all, I would like to say it has been a second year already that Georgia was recognized by international financial institutions as one of the top reformers regarding business liberalization. Two years ago we were No.2 and in 2006 we became No.1. The speed Georgia has gained will be kept this year, first of all concerning maximum liberalization of economy. We will be going on with reforms aimed at simplification of customs, bankruptcy and other procedures related to launch, continuation or closure of business. We also have quite ambitious

plans for reformation of various social and economic sectors. In this respect I want to mention the serious reforms in health field for the following three years, such as hospital sector, followed by primary health care, health financing and so on.

Last year Georgia's economy grew in average by 10%. We believe this year it will outpace last year's indicators and reach 12%. This is a diversified growth based on virtually all fields of Georgia's economy. The agriculture is also developing at a high rate. Unfortunately, this sector still depends on specific weather conditions, but we are about to eliminate this interrelation. In general, I hope we will get a good result this year. Alongside, we are laying a serious basis for sustainable development of Georgian economy over the next few years.

CE: *How is the situation in power industry? How free is this market in Georgia?*

Zurab Noghaideli: One may say the reforms in power industry are almost complete. Over the last two years virtually everything planned for privatization in this sector was passed to private entities, and high-voltage power networks are the only item remaining in government's possession. With time all distribution and generation facilities, except for Inguri hydroelectric power plant, will be passed to the private sector. Furthermore, the government still controls several small HPSS to be privatized in a few months. Thus, this year the reforms and restructuring of power industry are to be completed.

Amount of investments in this sector is incomparable to the funds invested three years ago. Alongside the attraction of private investments, the government itself is investing in the industry. The country that used to heavily depend on electricity import is virtually turning into exporter this year. As you know, according to the energy swap contracts, we receive electric energy from Azerbaijan and Turkey in winter time and return it in summer time. This year we have already got a chance to export more than what was imported in winter.

The results achieved enable us to suppose we are following the right path. However, at the same time the reforms will continue in this sector. Georgia will be developing the hydroelectric industry to handle its neighbors' peak loads and, consequently, Azerbaijan will have no need to build additional facilities for heat power plant. I think it is the very strategy that will certainly prove as a correct one.

This year we have also launched the construction of new power plants. The



first contract on construction of relatively small 24MW wind power plant is going to be signed next week. Through the next month we are signing the contract for construction of a new HPS in South Georgia; we are also work with investors on construction of more powerful hydroelectric power stations in the northern regions. And I suggest one of them will be contracted this year, and we will sign contracts on the rest of them through the next few years. This matches the plan we are working out together with Azerbaijan in the power industry sector.

As for the gas sector, this year in cooperation with Azerbaijan we have started

diversification of gas supplies to Georgia, which came true through successful development of Azerbaijan's energy sector. We still cannot afford to refuse from Russian gas like Azerbaijan, but I think no later than next year Georgia will be receiving all its gas from Azerbaijan. Getting launched shortly Shah Deniz project brings even more optimism, thus, serving quite an important factor of strategic development of the entire South Caucasus region.

I think this year gas will be mainly supplied under Shah Deniz contract, by the end of the year Azerbaijan shall almost double its gas production and from spring 2008 the gas produced will supply the whole demand of Georgia and Azerbaijan. By that time Azerbaijan will have started selling gas from both this field and other fields. I consider implementation of all these regional projects is a very important event. As it is well known, last year the South Caucasian corridor was launched as the oil route, this year - as a gas corridor. These projects are very important, mainly for the development of Azerbaijan. But to no less extent, this is important for the security and strategic development of our countries. I mean security in its all forms. This project is important for the whole European continent as well.

CE: What are the direct threats to the security of Azerbaijan and Georgia?

Zurab Noghaideli: These are the threats of social and energy nature. However, first of all, the problem both

our countries have been faced for the last 15 years is the problem of territorial integrity. Even if economic and energy securities are important matters, restoration of territorial integrity is a paramount problem for Georgia and Azerbaijan and all others are just insignificant compared to this problem. Both Georgia and Azerbaijan are focusing their entire policy on resolving this issue and it is a correct way.

CE: Is GUAM Organization able to help restore the territorial integrity of Azerbaijan and Georgia? How efficient, you suggest, is its activity?

Zurab Noghaideli: The association of four countries – Georgia, Ukraine, Azerbaijan, and Moldova – is a very important and capable organization. GUAM member-countries repeatedly stated that the organization was not directed against anyone, it just aims at solving social, economic and political problems in these four countries. Our interaction within GUAM is very important and I think we have already started benefiting from this cooperation.

CE: Are you discussing any economic projects within this organization?

Zurab Noghaideli: At present we are working on securing the free economic zone among our countries. The countries within GUAM are anyway bound by the free trade convention within the CIS, in respect to the last events, namely the economic embargo imposed on Georgia that could be applied to other coun-



tries as well, the creation of real-time free trade regime among these countries is especially important. However, I think the project, we are currently working on, will not be the only and perhaps not even primary task for us. I am sure the projects in these four countries, especially those related to power industry, will keep on developing.

CE: What do you think about the possibility of Trans-Caspian gas pipeline? Does Georgia have any opinion on this project?

Zurab Noghaideli: For the beginning I will give the following example. When we were launching construction operations under Heydar Aliyev Baku-Tbilisi-Ceyhan pipeline project, and we were thinking about other littoral countries joining the project, anyone could hardly believe in the project itself, not mentioning of joining the project. The situation today has changed, and along with the oil being pumped through this corridor Kazakhstan has already joined it. I said all this to suppose that as soon as the South Caucasus corridor is launched as a gas route and gas will be pumped to Europe through NABUCO or any other system these countries will be seriously considering joining the existing pipeline and obtain alternative routes to deliver their oil to consumers in Eastern and Central Europe. I am absolutely sure the Trans-Caspian gas pipeline is just the question of time. As soon as we succeed in Baku-Tbilisi-Erzurum, the Central Asian countries will start considering this project as a much more serious one than today. Today we

have interest, tomorrow concrete offers, a day later designed project and then an actual gas pipeline.

CE: And what is the future of installing gas pipeline along the bed of the Black Sea to Ukraine and further to Europe?

Zurab Noghaideli: It is still early to speak about this project. I believe that in terms of sequence, we shall make the primary stress on the development of South Caucasian pipeline and work on joining Central Asian countries to the pipeline. And only later we can think of a pipeline to be installed along the Black Sea bed.

CE: What is your personal attitude towards the delay of gas production process under Shah Deniz Project?

Zurab Noghaideli: Certainly, we were interested in gas being supplied within the specified terms. Whereas we had to restructure our system and consume less gas. Last winter Georgia shifted to a strict economy regime, when three out of four heat power plants were shutdown. If the events would have turned more favorable early this year we had declined Russian gas supplies. But we understand the technical issues arisen and wait for their soonest resolution. I think by late summer gas will have already been supplied to the Turkey's system and we will be sounding more convincing to our friends-producers of gas from Central Asian countries. And we ensure full cooperation.

CE: Could you give the reasons why Baku-Supsa pipeline was shutdown?

Zurab Noghaideli: I would not put it this way. This pipeline is under repair and its outdated system is being upgraded. I should admit that strategically this pipeline has served Azerbaijani-Georgian oil corridor and done much in development of our countries. This year the demand for pipeline is still high and it will soon be restarted and operate in full. This pipeline is quite important for the Black Sea countries and states of Eastern Europe as it will transfer a serious quantity of oil to the coast of Georgia and further to Ukraine both from Azerbaijan and other Asian countries.

CE: How would you evaluate Georgia's integration with the EU? Do you consider the EU as a priority for Georgia's external policy?

Zurab Noghaideli: We are working with the EU under the European Neighborhood Program scheduled for the next three years. At the moment we are not aiming at joining this structure, it is absolutely inexpedient in this phase. Therefore we are implementing this given plan. We are doing our best to involve the EU as much as possible in negotiations concerning the restoration of the country's territorial integrity; we are working intensively on other issues with the ultimate goal to maintain trade and economic relations with the EU, and attract investments from the EU countries.

CE: Which countries are dominating in Georgia's economy regarding amount of investments?

Zurab Noghaideli: By the results



of last year, regarding amount of investments in Georgia's economy Kazakhstan and UK shared the first places, each with 17% of direct investments. British investments were allotted mainly in two fields: a very powerful consortium - Georgian manganese plants, ferroalloy plant, a well as the construction and upgrade of existing hydroelectric power plants. The Kazakhstan's investments are directed to gas distribution and tourism sector.

CE: How important are the relations with Turkey for Georgia?

Zurab Noghaideli: Our relations with Turkey are at quite a high level and now they are experiencing a period of active development. Turkish investments are intensively flowing into Georgia's economy. One of major projects is the completion of new passenger terminal in Tbilisi airport; a new airport is under construction in Batumi. Turkish investments are mainly directed to the small and medium business, which is very important. The mutual trade and economic relations are developing very intensively. Last year Turkey was No.1 among Georgia's trade partners.

CE: What are the core aspects of free trade agreement between the US and Georgia? How will the agreement influence Georgia's economy?

Zurab Noghaideli: The talks on free trade with the USA, as well as the EU and other countries are in completion phase. This should become the main direction for our external economic activity. These agreements provide tariff-

free exports and imports. They will create more export opportunities both for us and our partners. Georgia is building free economy and has no fears about trade without barriers.

CE: How did entering the WTO influence Georgia's economic situation, and what are the advantages?

Zurab Noghaideli: We have much less trade barriers with most countries, and with many countries we have none. I think it is the primary achievement that enabled us to maximum diversify our export, although at the time of our joining the WTO in late 1990s we could not use fully all advantages of this organization. As before, export was mainly oriented to the north. But further Russia with its blockage helped us to diversify our export branches. Therefore, the last year's process was running most intensively and Georgia diversified its export at full.

CE: Do you think Georgia should have no economic relations with today's Russia?

Zurab Noghaideli: Unfortunately, that is Russia's position. We are not thinking of any response measures, this would be most unwise from our side. Repeated calls for Russia's revising its economic policy towards Georgia remained unanswered. By accepting the decision of Russian ambassador's return to Georgia, we clearly stated we were waiting for more specific steps to improve mutual relations, in particular withdrawal of trade and transport embargo.

CE: How did Georgia manage to compensate for losses caused by the restriction of goods export to Russia?

Zurab Noghaideli: At the macroeconomic level we fully compensated for incurred losses; we are still working on this issue in specific fields. The Russian embargo resulted in Georgia's economy losing some 17% of its export constituent, which is a heavy loss for every country. We managed to compensate for all losses except for mineral water and wine. We are scheduling to complete compensation within the next 2 or 3 years. It is a complicated situation as 90% of wines and 75% of mineral water used to be delivered namely to Russian market. Working in unfamiliar markets calls for good marketing and advertising strategy. However, even in current state of affairs we managed to raise our share in other markets from 10 to 25-27%. Next years the wine produced in Georgia will be redirected to other markets.

CE: What is Azerbaijan for Georgia today?

Zurab Noghaideli: For Georgia Azerbaijan is one of primary political, strategic and economic partners. This year it is likely Azerbaijan will turn into one of primary investment partners of Georgia. As you already know, last year the State Oil Company of Azerbaijan purchased an onshore oil terminal on the Black Sea coast of Georgia. At the moment it performs big operations, laying a railway and building the terminal that is to be completed by the end of the year, maybe even by summer. In the long run it will be one more route for Azerbaijani oil transportation to world markets, exactly as it was anticipated. As to the construction of oil refinery plant stipulated in the project, it will enable Azerbaijan to deliver crude oil and create additional value through oil products delivery. This project will enable SOCAR to directly access Georgia's oil product market.

Another major project is, in my opinion, the opening of the representative office of the International Bank of Azerbaijan in Tbilisi. I think this will be followed by other investments in Georgia's economy that is fully open to Azerbaijani investors.

We are also working to attract Georgian investments to Azerbaijan. Many of our investors are interested in Azerbaijan and they are working with their Azeri counterparts. Georgian entrepreneurs are interested in banking sector and processing industry of Azerbaijan.

Thank you for the interview



Мы закладываем

серьезную основу стабильного развития грузинской экономики,

ПРЕМЬЕР-МИНИСТР ГРУЗИИ

РОССИЯ ПОМОГЛА НАМ В ДИВЕРСИФИКАЦИИ НАПРАВЛЕНИЙ ЭКСПОРТА



Премьер-министр Грузии
Зураб Ногаидели

Caspian Energy (CE): *Господин премьер-министр, как Вы можете охарактеризовать ход проводимых в Грузии реформ и каковы планы правительства на текущий год?*

Премьер-министр Грузии Зураб Ногаидели: В первую очередь хочу отметить, что уже второй год подряд Грузия признается международными финансовыми институтами одним из ведущих реформаторов по части либерализации бизнеса. В позапрошлом году мы были номер два, в прошлом - первыми. Темп, взятый Грузией, будет продолжен и в этом году, прежде всего по максимальной либерализа-

ции экономики. Будут продолжены реформы, направленные на упрощение таможенных процедур, процедур банкротства и других, связанных с началом, продолжением или закрытием бизнеса. У нас также довольно амбициозные планы по реформированию разных секторов социально-экономической направленности. В этой связи хочу отметить серьезные реформы в здравоохранении, рассчитанные на следующие три года – госпитальный сектор, а потом и другие – первичное здравоохранение, финансирование здравоохранения и т.д.

Темпы роста грузинской экономики составили в прошлом году около 10%. По нашим убеждениям в текущем году этот показатель предположительно превысит прошлогодний уровень и составит 12%. Это диверсифицированный рост, основанный на практически всех направлениях экономики Грузии. Сельское хозяйство также растет умеренными темпами. К сожалению, этот сектор пока еще находится в зависимости от конкретных погодных условий, но мы уже находимся на пути устранения этой взаимосвязи. В общем, я надеюсь на очень хорошие результаты в этом году. Кроме этого, мы закладываем серьезную основу стабильного развития грузинской экономики на следующие несколько лет.

CE: *Как обстоят дела в электроэнергетическом секторе, насколько либерализован этот рынок в Грузии?*

Зураб Ногаидели: Реформы в электроэнергетическом секторе, можно сказать, практически завершены. За последние два года в этом секторе практически все, что планировалось,

передано в частные руки, в государственной собственности остаются только высоковольтные сети. Со временем вся дистрибуция, вся генерация, кроме Ингурской гидроэлектростанции, будут переданы в частное правление. В настоящее время под контролем государства остаются несколько малых ГЭС, которые также будут приватизированы в течение следующих нескольких месяцев. Таким образом, в нынешнем году реформы и реструктуризация электроэнергетического сектора практически завершатся.

Объем инвестиций в этот сектор несоизмерим с тем, что было три года назад. Наряду с привлечением частных инвестиций, государство само интенсивно вкладывало средства в отрасль. Страна, которая существенно зависела от импорта электроэнергии, в этом году практически превращается в экспортера электроэнергии. Как вам известно, согласно договоренностям об энергообмене, зимой мы получаем электроэнергию из Азербайджана и Турции, летом же возвращаем ее. В нынешнем году у нас уже появилась возможность экспортировать больше, чем было импортировано в течение зимы.

Достиженные результаты позволяют предположить, что мы находимся на правильном пути. Но, вместе с тем, безусловно, реформирование этого сектора, будет продолжено. Грузия разовьет гидроэнергетику, которая будет в состоянии справиться с пиковыми нагрузками соседей и, следовательно, у Азербайджана отпадет необходимость развивать дополнительные мощности, связанные с тепловыми электростанциями. Я думаю, что



это именно та стратегия, которая обязательно оправдает себя.

В этом году мы начали также строительство новых электростанций. Первый контракт в этом направлении о строительстве относительно маленькой станции на ветряной энергетике мощностью 24МВт будет подписан уже на следующей неделе. В течение следующего месяца мы подпишем соглашение о строительстве новой ГЭС в южной Грузии, также работаем с другими инвесторами о строительстве более мощных ГЭС в северных регионах. И я думаю, что в течение этого года один из них уже законтракуем, в течение же следующих нескольких лет подпишем контракты и по остальным. Это в русле того плана, который разрабатываем совместно с Азербайджаном в электроэнергетическом секторе.

Что касается газового сектора, в этом году совместно с Азербайджаном начали диверсифицировать поставки газа в Грузию, которые стали возможны благодаря успешному развитию энергетического сектора Азербайджана. Мы пока не можем позволить себе полностью отказаться от российского газа, как это сделал Азербайджан, но думаю, что не далее как в будущем году газ в Грузию будет поставляться уже полностью из Азербайджана. Еще больше оптимизма в этот вопрос вселяет проект «Шах Дениз», который уже в ближайшее время заработает на полную мощность, что станет важным фактором для стратегического развития всего региона Южного Кавказа.

В этом году, я думаю, основной газ будет идти по контракту с «Шах Дениз», к концу года Азербайджан практически вдвое увеличит газодобычу, а с весны 2008 г. добываемый газ будет полностью покрывать нужды Грузии и

Азербайджана. К этому времени Азербайджан уже начнет продавать газ не только с этого конкретного месторождения, но и с других месторождений. Реализацию всех этих региональных проектов я считаю очень важным событием. Как известно, в прошлом году южнокавказский коридор заработал как коридор нефти, в этом году – практически как коридор газа. Эти проекты очень важны, в первую очередь, для развития Азербайджана. Но не в меньшей степени это важно для безопасности и стратегического развития наших стран. Я имею в виду безопасность во всех ее проявлениях. Этот проект также важен для всего европейского континента.

СЕ: А какие конкретные угрозы безопасности для Азербайджана и Грузии Вы видите?

Зураб Ногаидели: Это угрозы социального характера и энергетического. Но в первую очередь проблема, стоящая перед нашими странами последние 15 лет - проблема территориальной целостности. При всей важности экономической, энергетической безопасности, восстановление территориальной целостности для Грузии и Азербайджана является основной задачей, и все остальные проблемы на их фоне просто блекнут. И Грузия и Азербайджан всю свою политику концентрируют в направлении разрешения этого вопроса и это правильно.

СЕ: Организация ГУАМ в состоянии помочь в восстановлении территориальной целостности Азербайджана и Грузии? Насколько эффективным Вы считаете ее деятельность?

Зураб Ногаидели: Объединение четырех стран – Грузии, Украины,

Азербайджана и Молдовы является очень важной и дееспособной структурой. Страны – участники ГУАМ неоднократно заявляли, что организация не направлена против кого-либо, она нацелена на решение социальных, экономических и политических проблем этих четырех стран. Наше взаимодействие в рамках ГУАМ очень важно и, я думаю, что мы уже получаем определенные плоды этого сотрудничества.

СЕ: Обсуждаются ли какие-либо экономические проекты в рамках организации?

Зураб Ногаидели: В данный момент мы работаем над закреплением свободной экономической зоны между этими странами. Между странами, входящими в ГУАМ, и так существует договор о свободной торговле в рамках СНГ, но я думаю, что в связи с последними событиями, я имею в виду экономическое эмбарго Грузии, чего нельзя исключать и в отношении других стран, создание реального режима свободной торговли между этими странами особенно важно. Хотя я думаю, что этот проект, над которым в данный момент идет работа, будет и не единственной, а может и даже не главной нашей задачей. Уверен, что проекты, особенно энергетической направленности, связанные с этими четырьмя странами и дальше будут крепнуть.

СЕ: Каково Ваше отношение к возможности реализации Транскаспийского газопровода? Имеет ли Грузия свой взгляд на этот проект?

Зураб Ногаидели: Для начала приведу пример. Когда мы начинали работу по реализации проекта строительства экспортного трубопрово-

да Баку-Тбилиси-Джейхан «имени Гейдара Алиева» и зашел разговор о присоединении к этому проекту других каспийских стран, то никто даже не верил не то что к присоединению, но и реализации самого проекта. Сегодняшние же реалии таковы, что не только нефть идет по этому коридору, но и Казахстан уже присоединился к нему. Это я к тому, что как только южнокавказский коридор заработает как газовый, и через систему Набукко или другие системы начнет поступать газ в Европу, эти страны более серьезно отнесутся к возможности присоединения к существующему трубопроводу и иметь альтернативные маршруты для доставки своего газа потребителям в Восточной и Центральной Европе. Я абсолютно уверен в том, что транскаспийский газопровод – вопрос времени. Как только у нас будет успех в Баку-Тбилиси-Эрзурум, среднеазиатские страны будут рассматривать этот проект гораздо серьезнее, чем сегодня. Сегодня есть интерес, завтра будут конкретные предложения, послезавтра конкретный проект, а потом уже конкретный газопровод.

СЕ: А каково будущее проекта прокладки газопровода по дну Черного моря на Украину, далее в Европу?

Зураб Ногаидели: Об этом проекте пока преждевременно говорить. Я думаю, если говорить о последовательности, то основной акцент мы должны делать на развитие южнокавказского газопровода и работать над тем чтобы среднеазиатские страны присоединились к этому. И лишь потом уже можно думать о трубопроводе по дну Черного моря.

СЕ: Каково Ваше личное отношение к затягиванию процесса по добыче газа в рамках проекта Шах Дениз?

Зураб Ногаидели: Конечно, мы были заинтересованы в том, чтобы газ пошел в рамках указанного срока. Сейчас же нам пришлось реструктурировать свою систему, меньше потреблять. В течение этой зимы Грузия практически перешла на режим жесточайшей экономии, из четырех ТЭС три были отключены. При более благоприятном стечении обстоятельств, с начала нынешнего года мы вполне могли бы отказаться от российского газа. Но мы с пониманием относимся к наличию технических проблем и ждем их скорейшего разрешения. Думаю, к концу лета газ начнет поступать уже в турецкую систему и у нас будет гораздо больше аргументов для наших друзей газопроизводителей из центральноазиатских стран. А с нашей стороны будет полное сотрудничество.

СЕ: С чем связано протаскивание трубопровода Баку-Супса?

Зураб Ногаидели: Я бы так не сказал. Этот трубопровод находится на ремонте, идет модернизация существующей старой системы. При этом нужно признать, что этот нефтепровод стратегически уже послужил азербайджано-грузинскому нефтяному коридору и сделал немало для развития наших стран. Потребность в этом трубопроводе не отпала и в этом году этот коридор заработает на полную мощь. Немаловажное значение этот трубопровод имеет для черноморских стран и государств восточной Европы, потому что по нему на побережье Грузии будет поступать доста-

точно серьезное количество нефти как из Азербайджана, так и других азиатских стран, с дальнейшей транспортировкой в Украину.

СЕ: Как Вы оцениваете происходящие в Грузии процессы по интеграции в Европейский Союз? Считаете ли Вы ЕС внешнеполитическим приоритетом Грузии?

Зураб Ногаидели: Мы работаем с ЕС в рамках Программы Партнерства и Соседства, которая рассчитана на следующие три года. На данный момент мы не ставим перед собой задачу членства в этой структуре, это абсолютно контрпродуктивно на этом этапе. Поэтому мы ведем работу по выполнению этого конкретного плана. Мы стараемся максимально привлечь Евросоюз для переговорных процессов по восстановлению территориальной целостности страны, интенсивно работаем и по другим вопросам, основная направленность которых заключается в возможности вести торгово-экономические отношения с ЕС и привлекать инвестиции из стран Евросоюза.

СЕ: Инвестиции каких стран преобладают в грузинской экономике?

Зураб Ногаидели: По итогам прошлого года на первых местах по объему инвестиций в грузинскую экономику были Казахстан и Великобритания примерно с одинаковым показателем уровня прямых инвестиций – 17%. Британские инвестиции шли, в основном, по двум направлениям – в очень мощный консорциум – грузинский марганец, ферросплавный завод и строительство и модернизация существующих гидроэлектростанций. Структурный же состав казахстанских инвестиций – это газовая дистрибуция и туристический сектор.

СЕ: Насколько приоритетным для Грузии является развитие отношений с Турцией?

Зураб Ногаидели: Отношения с Турцией у нас на высоком уровне и они переживают период активного развития. Турецкие инвестиции интенсивно вовлечены в грузинскую экономику. Одни из крупных проектов – это завершение в этом году строительства нового терминала в аэропорту Тбилиси, строится также новый аэропорт в Батуми. Турецкие инвестиции идут в основном в малый и средний бизнес, что очень важно. Двусторонние торгово-экономические отношения развиваются очень интенсивно. В прошлом году Турция





вышла на первое место как торговый партнер Грузии.

СЕ: *Каковы основные моменты и какое влияние на грузинскую экономику окажет оформление между Грузией и США соглашения о свободной торговле?*

Зураб Ногаидели: Переговоры о свободной торговле с США, а также ЕС и другими странами региона находятся в стадии завершения. Это должно стать нашим основным направлением внешнеэкономической деятельности. Данные соглашения предусматривают бестарифный экспорт и импорт. Они создадут больше возможностей для экспорта как для нас, так и наших партнеров. Грузия строит свободную экономику и не боится безбарьерной торговли.

СЕ: *Какие преимущества получила Грузия и как отразилось на экономической ситуации в стране вступление в ВТО?*

Зураб Ногаидели: С большинством стран у нас гораздо меньше торговых барьеров, а с множеством других практически их нет. Я думаю это основное достижение, которое позволило нам максимально диверсифицировать наш экспорт, хотя в период вступления в ВТО в конце 90-х мы не смогли воспользоваться всеми преимуществами этой организации. Экспорт, как и прежде, был ориентирован, в основном, на север. Но в дальнейшем Россия сама помогла нам в диверсификации направлений экспорта со своей блокадой. И поэтому в прошлом году процесс пошел особенно интенсивно и экспортное на-

правление Грузии стало максимально диверсифицированным.

СЕ: *Вы считаете что у Грузии не должно быть экономических отношений с сегодняшней Россией?*

Зураб Ногаидели: К сожалению, позиция России сводится к этому. Мы же совершенно не думаем о каких-либо ответных мерах, это было бы глупостью с нашей стороны. Неоднократные призывы к России пересмотреть свою экономическую политику в отношении Грузии остались без ответа. Положительно восприняв решение о возвращении российского посла в Грузию, вместе с тем, мы совершенно четко отметили, что ждем более конкретных шагов для улучшения двусторонних отношений, а конкретно - снятия торгового и транспортного эмбарго.

СЕ: *Насколько удалось Грузии компенсировать потери после запрета на ввоз продукции в Россию?*

Зураб Ногаидели: На макроэкономическом уровне мы полностью компенсировали понесенные потери, что касается по конкретным областям – то еще не до конца. Результатом российского эмбарго явилась потеря грузинской экономикой где-то примерно 17% своего экспорта, что является большой цифрой для любой страны. Полностью удалось компенсировать все направления кроме минеральной воды и вина. Планируем в течение следующих 2-3 лет полностью компенсировать. Проблема усложнялась тем, что 90% вин и 75% минеральной воды шли именно на российский рынок. Работа на незнакомых рынках требу-

ет проведения умелого маркетинга и рекламной стратегии. Но даже при нынешней ситуации нам удалось увеличить свою долю на других рынках от 10 до 25-27%. В следующие годы произведенное в Грузии вино будет перенаправлено на другие рынки.

СЕ: *Кем сегодня для Грузии является Азербайджан?*

Зураб Ногаидели: Азербайджан для Грузии является одним из главных политических, стратегических и экономических партнеров. В этом году вполне возможно, что Азербайджан превратится также в один

из главных инвестиционных партнеров Грузии. Как Вы уже знаете, в прошлом году Государственная нефтяная компания Азербайджана приобрела портовый нефтяной терминал на грузинском побережье Черного моря. В данный момент там идет интенсивная работа, строится железная дорога, достраивается терминал, который до конца года, может даже к лету, будет готов. В конечном итоге это станет еще одним путем для транспортировки азербайджанской нефти на мировые рынки, как и было предусмотрено. Строительство же нефтеперерабатывающего завода, что предусмотрено проектом, позволит азербайджанской стороне поставлять не только сырую нефть, но и создать прибавочную стоимость, поставляя нефтепродукты. Реализация этого проекта создаст условия для ГНКАР по прямому выходу на рынок нефтепродуктов Грузии.

Другим крупным проектом я бы назвал открытие тбилисского представительства Международного банка Азербайджана. Я думаю, за этим последуют уже другие инвестиции в грузинскую экономику, которая полностью открыта для азербайджанских инвесторов.

Идет работа и над возможностью привлечения грузинских инвестиций в Азербайджан. У многих наших инвесторов есть интерес к Азербайджану, и они работают со своими азербайджанскими партнерами. Грузинские предприниматели проявляют интерес к банковскому сектору и перерабатывающей промышленности Азербайджана.

Благодарю Вас за интервью

EAST ↔ WEST

ALTERNATIVE CORRIDOR

BAKU-TBILISI-KARS RAILROAD: ADVANTAGES AND CAPABILITIES

The unique geography of Azerbaijan and Georgia on the border of Europe and Asia enables to employ their national transit resource. In this connection, Azerbaijan, Georgia and Turkey agreed to establish a new transportation corridor Baku-Tbilisi-Kars. However, one could only make it a reality by understanding the significance of financial and transport flows for global economy and fundamentals of evolution and development of global transit corridors.

So, one may see Asia-Pacific region formed southeast of Azerbaijan, which is distinguished by 32% of world's population, 19% of global GDP, 25% of export, and 18% of import. Due to cultural and civilization features of this region it became an encampment site for basic centers of goods production and outflow.

Consumer markets, for some reasons of cultural and historical nature, are located in Western, Eastern and Central Europe as well as Scandinavian countries. Goods flow from world's manufacture centers to the global consumption centers is growing up steadily. The sustainable economic growth in Asia, particularly in China, boosts a 6% average annual increase of international container traffics from Asia to Europe. According to expert reviews by the WTO (World Trade Organization) and UNCTAD (United Nations Conference for Trade and Development), these trends shall persist during



the nearest 15–20 years. According to the IMF (International Monetary Fund), the annual cargo turnover between Asia and Europe exceeds \$600-700 billion, and forecasts suggest this amount to rise 1.5 times by 2010.

Preconditions

The annual container turnover between Eastern Asia and Europe exceeds 12 million pieces. The main transport flows from Southeastern Asia countries to Europe are directed via the Suez Canal and container transports make a good share in the cargo flow structure. Container turnover via the Suez Canal totals some 11 million pieces per annum, in terms of weight approximately 220 MT per annum. The cargo turnover grows up by 40MT per annum. It would not be difficult to calculate that it will double to 440MT in four years. There is not much left of the Suez Canal's traffic capacity today. Only opening new transportation corridors one may maintain the growing rates of cargo turnover.

Today the logistics market is facing a

demand-outgrowing-supply-type situation which inspires a tough competition in transit market and makes its players invest in cheaper and shorter transportation corridors. It will take 30-40 days and approximately \$3,000 to deliver one 20ft container (1 TEU) from Southeastern Asia to Western Europe. The respective delivery of 11 million TEUs via Asia-Europe corridor will cost more than \$13 billion. Transit cargo flows is a significant part of transit countries' GNP. So, in Latvia transits makes one-third of GNP. Transit countries acquire direct investments in their infrastructure and become a field of state-of-the-art transportation technique and technology introduction. The national transportation system integration with the global cargo flow gives rise to regional economy and creates conditions for development of internal logistics and external trade, resolution of social issues, opening new workplaces and so.

Trans-Siberian Railroad is the second corridor for cargos delivery from Eastern Asia to Europe. More than 9,000km long



double-track electrified railroad runs from Pacific port of Vostochny to North-western ports of Russia (St Petersburg). This railroad transports some 5-6% of the cargo flow between Europe and Asia. The complete transit of container cargoes via Russia from port of Vostochny to Finnish border takes less than 13 days. The cost price of 20ft container (1 TEU) delivery via Trans-Siberian railroad is \$1,600, making this project merely vital. Not speaking of upgrade, the railroad capacity enables to transport up to 10 MT of cargoes per annum, approximately 500,000 TEU. The investments attracted will enable to raise container turnover to 1 million TEU per annum. Thus, Trans-Siberian railroad significantly shortens cargo delivery time to 11-12 days, which is quite important in light of doubled price for goods shipped from China to Europe over the last 5 years. Too, the Trans-Siberian railroad-based corridor advantage is the common regulatory, economic, customs and administrative space.

On the other hand, some problems still exist. The railroad capacity is insufficient to raise the cargo flow. Russia suggests laying a highway for backup and arranging cargo lifts between custody transfer points, which may greatly increase transit expenses. It calls for incredible expenses to lay a new line. The design of the Trans-Siberian railroad-based corridor will also

call for development of logistic center system to provide transparency and control of transport flows alongside the regulatory that governs transit activities, and an upgraded organizational and technical infrastructure.

Due to overloading of two main corridors, against the background of increasing cargo flow between Europe and Asia it comes necessary to find alternative delivery routes and the cheaper and shorter lines.

Alternative Choice

In such situation, the concern of international alliances and governments about transits resulted in TRACECA (Transport Corridor Europe Caucasus Asia) Project that brings together 13 countries. The basic conception of TRACECA Project is the restoration of the Great Silk Road. Compared to traditional marine transit through the Suez Canal it would cost \$2,500 and take 20-22 days to deliver 1 container with cargo, which makes this project a good tool for attraction of investments.

The projects and successful efforts of TRACECA member-countries achieved good results in cargo transportation, including transits through the corridor. Transportations through TRACECA exceeded 50MT by the end of 2006. The major item is oil and petroleum products

transportations, up 38 times from 1995 and still growing up at the same rate (335,000 ton in 1995 compared to over 13MT by the end of 2006).

Targeting to involve freight forwarders in alternative corridor, Azerbaijan took the initiative and submitted the action plan to the EU within the new European Neighborhood Policy: this plan states priorities of cooperation with the EU, among them the offer to European partners to support the \$400-\$450 million project of construction of Baku-Tbilisi-Kars railroad.

This haul road shall provide direct railroad communication between Asian countries and Europe through the Southern Caucasus and further through Turkey and Bosphorus tunnel to be completed shortly.

Pros and Cons

The Baku-Tbilisi-Kars railroad is supported at the governmental level of the involved countries in the given region. President of Azerbaijan Ilham Aliyev, speaking at VIII Summit of Heads of Turkic States in Antalya, expressed his confidence that 'all difficulties and artificial obstacles on the way of Baku-Tbilisi-Kars railroad project will be overcome.'

President of Turkey Ahmet Necdet Sezer said 'Turkey supports Baku-Tbilisi-Kars Project that will lead countries of region to well-being and connect East and West



by the shortest road. Turkey is interested in establishing railroad communication with Georgia and Azerbaijan.

The railroad project has not been favoured by everyone. Today the EU gives it a cool shoulder and advocates the restoration of old railroad Kars-Gyumri-Tbilisi that runs through Armenia. However, this project is not possible for one simple reason: Armenia holds 20 percent of Azerbaijani lands under occupation. The conflict resulted in nearly 1 million Azerbaijanis having become refugees and forced migrants. Azerbaijan is holding positions of having no economic relations between the two countries until Nagorno-Karabakh conflict is settled. Turkey supports Azerbaijan in this opinion.

Baku-Tbilisi-Kars railroad project is supported by the UN and the USA, but the latter does not hurry up to fund it. The Committee on Financial Services with House of Representatives of US Congress has come to unanimous decision prohibiting US-based companies to participate in funding the construction of a railroad between Turkey and Georgia round about Armenia. Analysts consider the US refusal from funding the project not significant. There are more countries and financial institutions to take part in the project. Georgia's government considers Kazakhstan and China potential donors and the talks are currently being held. The countries of

the given region do not consider US position as a final one because the decision was made by the Committee on Financial Services only, not by the Congress as a whole. Moreover, the countries of the region can fund the project on their own.

Priority Direction

Concerning Baku-Tbilisi-Kars Project, President of Azerbaijan Ilham Aliyev, President of Georgia Mikheil Saakashvili and Prime-Minister of Turkey Recep Tayyip Erdogan signed (Tbilisi, 7 February 2007) the Tbilisi Declaration on Common Vision for Regional Cooperation. Ministers of Transport of the three countries signed the Convention about New Railway Baku-Tbilisi-Kars. At the governmental level the three countries registered the agreement between Governments of Georgia and Azerbaijan on implementation of new project of Baku-Tbilisi-Kars Railway and financing rehabilitation and repairs of Maradba (on Georgian-Turkish border) – Kartsakhi section of the railroad.

In late March Azerbaijan and Georgia approved the Agreement on Baku-Tbilisi-Kars Project. Speaking at government sitting on April 13, President of Azerbaijan named Baku-Tbilisi-Kars one of the most significant events of the year 2007.

Recep Tayyip Erdogan believes that through this new project Georgia, Azerbaijan and Turkey demonstrates other

countries how the cooperation shall be developed. "I am confident that other projects will follow. Proceeding from that, our regional cooperation is bound to make progress. Through these important projects all the countries shall become a bright example of peace and solidarity. That is our message to the rest of the world", said the head of Turkey's Government.

The construction of new railway Baku-Tbilisi-Kars shall lead Georgia out of the deadlock, said President of Georgia Mikheil Saakashvili. "This is a promising design that lays a foundation for success and represents serious long-term development guarantees for each of us", he went on. "All the countries under this project will benefit. The cargoes will go to seaports. Cargoes will be transported by railroad. If previously Georgia was blocked due to cut off railroads to Russia, it will get out of the deadlock by 2010 and become a part of European railroads system".

"We had several projects in our region. Baku-Tbilisi-Ceyhan was quite a significant project, but this is the first important and useful one for ordinary people in our countries. This is a project making a geopolitical overturn in our region as the strategic line connecting our countries will be linking Asian and European countries as well and forming a solid basis for regional cooperation development", said Mr. Saa-





kashvili. "Actually, an updated version of The Great Silk Road is being created".

The project will enable to deliver cargoes to Turkey and further to the Caspian and Black Sea region from Northern Europe, Russia and Kazakhstan via Azerbaijan and Georgia. Analysts expect up to 5 to 8 MT of cargoes to be run through this route in the outlook.

Financial Factor

The issue of funding the Baku-Tbilisi-Kars project has been resolved so far. The project is being implemented and all talks of its economic expedience and attempts of external pressure remained in past.

Foreign Minister of Turkey Abdullah Gul said "in case Marmarai Project (hauling railroad under the Bosphorus Strait) is linked in the East to designed railroad and marine way between Baku and Aktau (Kazakhstan) and further to China, the BTK will become a part of ever-shortest railroad communication between Asia and Europe."

Turkey has already allotted funds for this project in 2007 budget and is commencing the construction. The country is willing to commence actual operations within its territory. Mobilization and provisional operations in Turkey have already been completed. The construction will commence this year provided that Georgia will commence its part of work within its territory.

Azerbaijan is allotting half of funds to implement Baku-Tbilisi-Kars project granting a \$200 million credit to Georgia for a period of 25 years at 1% annual interest rate. The credit shall be repaid from railroad operation revenues. Recently SOCAR's management signed the order on allocation of funds in amount of 50 million manat (\$58 million) for Baku-Tbilisi-Kars Project.

In general, the budget for project is \$422 million, and \$600 million including associated infrastructure.

Asian Development Bank announced that it is ready to allot funds for construction of Kars-Akhalkalaki section. Officials of the Ministry of Transport of Azerbaijan also reported Japanese financial institutions ready to fund the railroad construction.

This transportation corridor will be mainly running cargoes from Kazakhstan, China and Russia. Kazakhstan agreed to deliver not less than 10MT of cargoes per annum through this route, quite the same as Trans-Siberian railroad's traffic capacity allows today.

Technical Issue

The feasibility study (FS) of Baku-Tbilisi-Kars Railway drew up by Yuksel Domanik of Turkey, which spent \$1 million for this work. According to the FS, the project budget amounted to \$400-450 million. The railway length is 98km, approximately 68km in Turkey and 30km in Georgia. Some reconstruction is required at Akhalkalaki-Tbilisi section. It is suggested to make major repairs of existing 180km long section Akhalkalaki-Marabda in order to raise traffic capacity to 15 MT of cargoes per annum.

According to provisional calculations, 2-3 MT of cargoes will be transported the first year of the project operation, and later 5-8 MT per annum. Azerbaijan has already approved this FS. Irakli Ezugbaya, Director General of Georgian Railroads LLC said in Tbilisi that Georgia is having some misunderstanding regarding transportation forecasts in FS.

There are plenty of operations under the project. The Georgian phase suggests through construction operations in mountainous areas; a wheel replacement facility will be erected on Georgian-Turkish border due to the narrower wheel tracks used in Europe.

The project participants are still to approve the location of terminal in Georgia, railroad conduit replacement in Georgia, cargoes transportation, as well as project funding and involving investors, creditors and railroads of the concerned countries. It is also suggested to setup a joint venture (JSC, consortium) to jointly install and operate the said railroad.

It is suggested to commence construction operations in Georgia during 2Q2007 and complete the project in the coming two or three years. Government of Georgia will assume the obligation on construction of the railroad and acquisition of lands.

Georgia is going to establish a limited liability company to be responsible for maintenance of Georgian section of the railroad and return of the credit from revenues. "We want to establish a limited liability company as we do not want to burden Georgian Railroads LLC with such a big credit", said Giorgi Arveladze, Minister of Economic Development of Georgia.

Transportation without Transshipment

There is a 'transshipment' term in logistics. The process of transshipment when cargoes are loaded-offloaded from one type of transport to another is complicating the transportation of cargoes, resulting in extra expenses and loss of time. Today cargoes are run to Europe via Azerbaijan and Georgia, and further transhipped through the Black Sea.

Baku-Tbilisi-Kars Project implementation shall enable cargo transportation without transshipment: for example, having loaded cargo in Baku, one may offload it at European railroad terminals, which is an advantage in time and expenses alike. Taking into account that railroad transportations are much cheaper than motor transport, it becomes possible to deliver big amounts of cargoes, even aforesaid containers from China can be delivered from Southeastern Asia to Europe through Azerbaijan, Georgia and Turkey.

Moreover, as we have mentioned before, great amounts of cargoes are run by sea from China's seaports to UK. This type of transportation is cheap but most unstable and dangerous. Shippers bear huge costs for cargo insurance.

In case the onshore transportation route is created alongside removal of transshipment, huge amounts of cargoes will surely be transported via Azerbaijan, Georgia and Turkey. The first train is expected to be launched along Baku-Tbilisi-Kars route in May 2010. This railroad will actually connect London to Beijing.

GEORGIA'S LEAVING THE CIS WILL NOT SURPRISE ANYONE

- FOREIGN MINISTER OF GEORGIA



Gela Bezhushvili, Foreign Minister of Georgia

Caspian Energy Investor (CEI): Mr. Bezhushvili, could you formulate today's basic principles of Georgia's foreign economy? Which countries are priority issue for Georgia today?

Gela Bezhushvili, Foreign Minister of Georgia: Priorities of foreign economic policy reflect Georgia's intention to protect its economic interests and ensure full-scale integration with international economic processes. Thus, our foreign economic priorities represent the increase of the country's export potential and attraction of investments in order to maintain sustainable and dynamic macroeconomic growth and secure a decent place in the global transport and energy space, strengthen regional and transnational relations and cooperation with international organizations.

I would like to note that Georgia, compared to other countries, is running liberalization process, including an overall privatization, which in turn significantly boosts the formation of competitive market and ensures the country's economic sustainability.

Georgian economic diplomacy will be thoroughly using those tools, instruments and opportunities arising from its membership in WTO in order to master

and protect its relative advantages and interests in the world arena as much as possible.

At present Georgia is already using its preferential trade regimes with the EU, the USA, Canada, Switzerland, Japan and Turkey. The further Georgian export markets diversification calls for continuation of active talks in order to establish similar regimes with other large trade partners of Georgia.

Georgia is a member of free economic trade zone within GUAM (uniting Georgia, Ukraine, Azerbaijan and Moldova). Furthermore, we have a free trade regime with Armenia, Turkmenistan, Kazakhstan, and Uzbekistan. The similar agreement with the Russian Federation was suspended in a unilateral order by the latter for the reasons that did not depend on us.

Our efforts will be aimed at approval of similar mutual free trade agreements with the remaining CIS countries. The strategic importance is attached to talks on free trade agreements with Turkey, the USA and the EU.

One of priority issues of Georgia's foreign economy is attraction of foreign investments. Taking into consideration that Georgia lacks funds for major investment projects, the foreign capital

attraction is a matter of special importance for the future development of country's economy. The most attractive sectors for investors in Georgia's economy are energy, transport, tourism, construction, processing industry, agriculture. In this context one should note at this stage Georgian government created quite a favorable investment climate, firstly in regulatory and contract base concerning capital investments, as well as direct, private and 'portfolio' investments.

Large and econometrically substantiated economic designs covering the Caspian and Black Sea regions are a significant factor in opening new workplaces, accelerating economic growth and competitiveness. Georgia wields its rich experience in introduction of transnational projects and, due to this factor, it is necessary to keep on working intensively in this field. Georgia also attaches priority to such transport investment projects as Baku-Tbilisi-Kars railway and autobahn construction. It is also a priority to construct high voltage power lines linking Georgia's energy system to neighboring countries.

Based upon new realities in energy markets, the new special significance is acquired by new alternative projects of energy transportation to Georgia and European countries, first of all from the Caspian region.

CEI: How is Georgia's cooperation with Caspian countries developing?

Gela Bezhushvili: Georgian diplomacy pays special attention to developing and strengthening relations with littoral states. Investors from Caspian region have started operating in Georgia so far, and economic ties are expanding.

In particular, economic ties between Georgia and Azerbaijan have been strengthened: in 2006 Azerbaijan's investments in Georgian economy were growing up; trade turnover between the two countries increased significantly, the International Bank of Azerbaijan opened its branch office in Georgia; Azerbaijani entities invested in Georgia's food industry; the basis was laid for implementation of Baku-Tbilisi-Kars project.

Regarding investing in Georgia's economy, most proactive are Kazakh companies

that have significantly increased their interest in Georgia, in particular its energy, communications and tourism sector. Established and launched, Commission for Economic Cooperation between Georgia and Kazakhstan considerably promotes the development of trade and economic cooperation between our countries.

I have already mentioned several successful projects covering the Black Sea and Caspian regions, such as regional projects Heydar Aliyev Baku-Tbilisi-Ceyhan, Baku-Supsa, and Baku-Tbilisi-Erzurum. It is important that Kazakhstan has already joined Baku-Tbilisi-Ceyhan project. Other projects may acquire Trans-Caspian status as well.

The agreement under Baku-Tbilisi-Kars project is a key event, a kind of a milestone in deepening the cooperation between the Black Sea and Caspian regions and opening huge prospects not only to our regions. It is extremely important that this project directly forms the chain of Caspian region-Black Sea region-the EU, thus acquiring special importance, including that of diversification of sources and routes of energy transportation.

Tbilisi Declaration of Regional Cooperation signed February 7 by leaders of Azerbaijan, Georgia and Turkey in Tbilisi marks the beginning of new and intensive phase of regional cooperation and underlines the importance of joint regional projects for long-range partnership relations of the countries in the region.

One should continue mutually beneficial cooperation in the future and involve new parties in it. In light of operating projects bringing together the Black Sea and Caspian regions and with an account for actuality of diversification of sources and routes of energy transportation it would be really positive to involve Turkmenistan in such projects, and with this regard cooperation with this country will be a priority for Georgia.

Proceeding from new reality in energy markets, projects for seeking new alternative routes of energy transportation via Georgia to European countries, firstly from Caspian region, will further remain the priority for Georgia's economic diplomacy.

CEI: What is your opinion on the CIS's future? Is Georgia still going to remain in this organization? What could be done to turn this association into a viable structure?

Gela Bezhushvili: Lately the CIS member-countries, and Georgia being one of them, are really concerned about its inefficiency. We opine that membership in the Commonwealth shall benefit our citizens and our state as whole. There are many agreements in CIS format govern-

ing legal relations among the member-countries. Hasty leaving this organization will result in a regulatory vacuum in our relations with many states, including our strategic partners.

At present we are negotiating with our CIS colleagues to ensure succession of relations with our partners. Thus, in case Georgia decides to leave the CIS it will not be a surprise for anyone and least painful for trade, industry and business.

CEI: Does Georgia's membership in the CIS prevent it from integration with European and Euro-Atlantic associations?

Gela Bezhushvili: Georgia's integration with European and Euro-Atlantic associations is a systematic and steady process that in a greater extent depends on us and intensity of transformations within the country, as well as on the level of democratization and our approaching to the standards of these structures in many fields.

In 2006 we launched the Intensive Dialog with NATO (and hope to pass to the Action Plan for Preparation to Obtain Membership), and signed the Action Plan within European Neighborhood Policy. Thus, it is obvious our membership in the CIS does not prevent our progress and integration with the above mentioned associations.

CE: What kind of partner can Georgia be for the EU?

Gela Bezhushvili: By integration with European and Euro-Atlantic associations, Georgia is fortifying its democratic transformations and provides security. However, both the EU and NATO are acquiring a reliable partner that gets more and more important in view of the European and Euro-Atlantic security, an ally that, together with its partners, contributes to stability and security across the region.

The contribution of Georgia, both present and potential, to Europe's energy security is crucial as well. And, being also an important factor, in the name of Georgia NATO and the EU have a reliable partner sharing all-European values and interests. Thus, Georgia's approaching NATO and the EU is an appropriate and mutually beneficial process which, we hope, will continue to benefit all parties.

CEI: How important is Russian factor in Georgia's foreign policy?

Gela Bezhushvili: Georgia is interested in good-neighborhood, mutually beneficial, pragmatic, predictable and equal relations with the RF. This mainly means mutual respect for sovereignty and territorial integrity of our states.

Russia is our neighbor and we share common culture and history. Georgia is

open for dialog with Russia and for actually strong, friendly and neighborly relations we repeatedly spoke of. We are ready for a dialog but, naturally, not at the cost of our sovereignty, territorial integrity or the right to choose our future. Hopefully in the nearest time Russian-Georgian relations will be no more encounter economic and transportation blockades and Georgians will not be persecuted just because they are Georgians.

I also hope Russia will use its potential sagely to settle conflicts in Georgia as I am strongly convinced that stable and united Georgia is good for Russia as well as stable and democratic Russian is good for Georgia.

Recently at the conference in Sochi Russia's president Vladimir Putin said Russia would be making its adequate contribution to settlement of conflicts on South Caucasus and doing its best to solve these problems. But it is obvious that supporting aggressive separatism the RF is not promoting the conflict settlement and prevents stable development of the region.

CEI: What are you expecting from relations within GUAM?

Gela Bezhushvili: GUAM organization has a good potential boosted by coordination of its member-countries in primary fields of cooperation. GUAM aims at strengthening democracy, domination of law, protection of human rights and freedoms and economic development of member-countries, as well as at regional security. Extended cooperation in these and other areas and boosted regional integration will bring GUAM countries even closer to European and Euro-Atlantic standards.

Within GUAM special attention is attached to development of economic cooperation, in particular the projects supporting trade and transport, and utilization of free trade zone potential. The special attention is paid to the use of GUAM's transit potential for delivery of Central Asian and Caspian energy to the countries of Europe, so as to raise Europe's interest in our region and GUAM in particular.

Last time the military and political cooperation and emergency management and conflict solution issue has acquired took on special significance. The main stress is made on establishment of joint peace-making unit and civil policy forces within GUAM in order to take part in various UN and OSCE operations, both humanitarian and peacemaking. I am sure GUAM will succeed in gaining authority and reputation in this field as well.

Thank you for the interview.

«ВЫХОД ГРУЗИИ ИЗ СНГ НИ ДЛЯ КОГО НЕ СТАНЕТ СЮРПРИЗОМ...»,

- УВЕРЕН ГЛАВА МИД ГРУЗИИ

Caspian Energy (CE): Г-н Министр, не могли бы Вы сформулировать сегодняшние основные приоритеты внешнеэкономического курса Грузии, отношения с какими странами для Грузии сегодня приоритетны?

Министр иностранных дел Грузии Гела Бежуашвили: Приоритеты внешнеэкономической политики отражают стремление Грузии защитить свои экономические интересы, а также достичь полномасштабной интеграции в международные экономические процессы. Таким образом, наши внешнеэкономические приоритеты, это повышение экспортного потенциала страны и привлечение инвестиций с целью поддержания стабильного и динамичного макроэкономического развития; занять достойное место в глобальном транспортно-энергетическом пространстве; укрепление региональных и транснациональных связей, интенсивное сотрудничество с международными организациями.

Следует отметить, что Грузия по сравнению с другими странами проводит либерализацию, в том числе и через широкомасштабную приватизацию, что в свою очередь значительно содействует формированию конкурентного рынка и способствует экономической устойчивости страны.

Грузинская экономическая дипломатия будет всячески использовать те инструменты, механизмы и возможности, которые истекают из ее членства в ВТО, с целью наиболее полного освоения и защиты своих сравнительных преимуществ и интересов на международной арене.

В настоящее время Грузия уже пользуется преференциальными торговыми режимами с Европейским Союзом, США, Канадой, Швейцарией, Японией и Турцией. Дальнейшая диверсификация грузинских экспортных рынков настоятельно требует продолжения активных переговоров с целью получения аналогичных режимов от других крупных торговых партнеров Грузии.

Грузия является членом зоны свободной экономической торговли ГУАМ (объединяющей Грузию, Украину, Азербайджан и Молдову). Кроме этого, у нас установлен режим свободной торговли с Туркменистаном, Казахстаном, Узбекистаном, Арменией. Действие аналогичного соглашения с Россией приостановлено в одностороннем порядке Российской

Федерацией по независимым от нас причинам.

Наши усилия будут направлены на оформление подобных двусторонних соглашений о свободной торговле с остальными странами СНГ. Стратегически важное значение придается переговорам по поводу подписания соглашений о свободной торговле с Турцией, США и Евросоюзом.

Одним из приоритетных направлений внешнеэкономического курса Грузии является привлечение иностранных инвестиций. Учитывая тот факт, что Грузия не имеет достаточных финансовых ресурсов для крупных инвестиционных проектов, привлечение иностранного капитала имеет особое значение для будущего развития экономики страны. Основными привлекательными секторами экономики Грузии являются энергетика, транспорт, туризм, строительство, обрабатывающая промышленность, сельское хозяйство. В этом контексте следует отметить, что в Грузии на данном этапе создан весьма благоприятный инвестиционный климат, в первую очередь, в части законодательной и договорно-правовой базы касательной капиталовложений и инвестиций как прямых и частных, так и «портфельных».

Крупные и эконометрически эффективные разработанные экономические проекты, которые охватывают Каспийский и Черноморский регионы, являются значительными факторами создания в стране рабочих мест, повышения экономического роста и конкурентоспособности. Грузия имеет хороший опыт в разработке и осуществлении транснациональных проектов и, в связи с этим, необходимо продолжить интенсивную работу в указанном направлении. Для Грузии является также приоритетным осуществление таких инвестиционных проектов в сфере транспорта, как проекты строительства новой железнодорожной линии Баку-Тбилиси-Карс и региональных автобанов. Приоритетом является также строительство линий электросетей высокого напряжения, связывающих энергосистему Грузии с соседними странами.

Исходя из новых реалий на энергетических рынках, особое значение приобретает развитие проектов по поиску новых, альтернативных маршрутов транспортировки энергоносителей в Грузию и в страны Европы,

прежде всего из региона Каспийского моря.

CE: Как развивается сотрудничество Грузии со странами прикаспийского региона?

Гела Бежуашвили: Развитию и укреплению связей с прикаспийскими государствами уделяется особое внимание грузинской дипломатии. На данный момент в Грузии уже активно работают инвесторы из некоторых стран прикаспийского региона, расширяются экономические связи.

В частности, углубились экономические связи между Грузией и Азербайджаном, - в 2006 году увеличился объем азербайджанских инвестиций в грузинскую экономику, существенно возрос торговый оборот между двумя странами, в Грузии открылся филиал Международного Банка Азербайджана, были осуществлены азербайджанские инвестиции в пищевую промышленность Грузии, заложена основа для реализации проекта Баку-Тбилиси-Карс.

В плане инвестирования в экономику Грузии особенно активны казахстанские компании, интерес которых к Грузии, в частности, к сферам энергетики, коммуникации и туризма, существенно повысился. Была создана и успешно функционирует Комиссия по экономическому сотрудничеству между Грузией и Казахстаном, которая в существенной степени содействует развитию торгово-экономического сотрудничества между нашими странами.

Я уже упомянул несколько успешных проектов, охватывающих Черноморский и Каспийский регионы, таких, как региональные проекты Баку-Супса, Баку-Тбилиси-Джейхан «имени Гейдара Алиева» и Баку-Тбилиси-Эрзурум. Важно, что к проекту Баку-Тбилиси-Джейхан уже подключился Казахстан. Транскаспийский характер могут приобрести также и другие проекты. Договоренность по проекту Баку-Тбилиси-Карс - ключевое событие, своего рода веха в процессе углубления сотрудничества между Черноморским и Каспийским регионами, открывающая большие перспективы не только для наших регионов. Чрезвычайно важно то, что проект непосредственно связывает воедино цепочку Каспийский регион - Черноморский регион - Евросоюз, что придает ему особую важность, в том чис-

ле, и с точки зрения диверсификации источников и маршрутов транспортировки энергоносителей.

Тбилисская Декларация о региональном сотрудничестве, подписанная лидерами Азербайджана, Грузии и Турции 7 февраля сего года в Тбилиси знаменует начало нового, интенсивного этапа регионального сотрудничества и подчеркивает важность реализации совместных региональных проектов для долгосрочных, партнерских и предсказуемых отношений стран региона. Необходимо и в будущем продолжать взаимовыгодное сотрудничество и привлекать к нему новые стороны. В свете уже существующих проектов, объединяющих Черноморский и Каспийский регионы, а также с учетом актуальности вопроса диверсификации источников и маршрутов транспортировки энергоносителей, чрезвычайно позитивным было бы подключение Туркменистана к подобным проектам, и сотрудничество с Туркменистаном в этом аспекте будет приоритетным для Грузии.

Исходя из новых реалий на энергетических рынках, осуществление проектов по поиску новых, альтернативных маршрутов транспортировки энергоносителей через территорию Грузии в страны Европы, прежде всего из региона Каспийского моря, и в дальнейшем останется приоритетом грузинской экономической дипломатии.

СЕ: Каким Вам видится будущее СНГ, намерена ли Грузия продолжать свое членство в этой организации, что нужно сделать для превращения этой структуры в дееспособный орган?

Гела Бежуашвили: Страны-члены СНГ, в том числе и Грузия, в последнее время проявляют большую озабоченность в связи с тем, что эта организация не эффективна. Мы придерживаемся того мнения, что членство в Содружестве должно приносить пользу нашим гражданам и нашему государству. В формате СНГ существует множество соглашений, которые регулируют правовые отношения стран-членов. Поспешный выход из этой организации повлечет за собой правовой вакуум в наших отношениях со многими государствами, в том числе и с нашими стратегическими партнерами.

В настоящее время мы проводим двусторонние переговоры с нашими коллегами по СНГ с тем, чтобы обеспечить преемственность отношений с нашими партнерами. Таким образом, когда будет принято решение о выходе Грузии из СНГ, это ни для кого не станет сюрпризом и будет наименее болезненным для торговой и промышленной деятельности и бизнеса.

СЕ: Не мешает ли участие Грузии в СНГ ее планам по интеграции в евро-

пейские и евроатлантические структуры?

Гела Бежуашвили: Процесс интеграции Грузии в европейские и евроатлантические структуры - это планомерный, последовательный процесс, успех которого в большей степени зависит от нас самих, от интенсивности преобразований внутри страны, уровня демократизации и нашего приближения к стандартам этих структур во многих сферах.

В 2006 году мы начали Интенсивный Диалог с НАТО (и надеемся в скором времени перейти на План Действий по подготовке к членству), а также подписали План Действий в рамках Европейской Политики Соседства. Таким образом, очевидно, что наше членство в СНГ не мешает нашему прогрессу в интеграции в данные структуры.

СЕ: Какого партнера получит ЕС в лице Грузии?

Гела Бежуашвили: Интеграцией в европейские и евроатлантические структуры Грузия закрепляет свои демократические преобразования и свою безопасность. Но и Евросоюз и НАТО также приобретают надежного партнера в регионе, который становится все более важным с точки зрения европейской и евро-атлантической безопасности, союзника, который, в тесном сотрудничестве со своими партнерами, вносит свой вклад в укрепление стабильности и безопасности в регионе.

Важен и вклад Грузии, существующий и потенциальный, в обеспечение энергетической безопасности Европы. И наконец, что также чрезвычайно важно, НАТО и ЕС имеют в лице Грузии надежного партнера, разделяющего общеевропейские ценности и интересы. Таким образом, сближение Грузии с НАТО и ЕС - закономерный и взаимовыгодный процесс, который, как мы надеемся, продолжится и в будущем, на благо всех сторон.

СЕ: Насколько важное место уделяется российскому фактору во внешней политике Грузии?

Гела Бежуашвили: Грузия заинтересована в добрососедских, взаимовыгодных, прагматичных, предсказуемых, равноправных отношениях с РФ. В первую очередь, подразумевается взаимное уважение к суверенитету и территориальной целостности наших государств.

Россия - наш сосед, с которым нас связывает история и культура. Грузия открыта для диалога с Россией, для установления действительно крепких, дружественных, добрососедских отношений, о чем мы неоднократно заявляли. Мы готовы к диалогу, но само собой, не за счет нашего суверенитета, территориальной целостности и права определять

свою судьбу. Надеюсь, что в недалеком будущем настанет время, когда в грузино-российских отношениях не будет места экономической и транспортной блокаде и преследованиям грузин по национальному признаку.

Также надеюсь, что Россия позитивно задействует свой потенциал в деле урегулирования конфликтов на территории Грузии, так как глубоко убежден, что стабильная и единая Грузия - в интересах России, также как и в интересах Грузии - стабильная и демократическая Россия.

Недавно, на пресс-конференции в Сочи, президент России В.В. Путин заявил, что Россия будет вносить свой сильный вклад в разрешение конфликтов на Южном Кавказе и будет делать все, что в ее силах, для того, чтобы решить эти проблемы. Но, очевидно, что своей поддержкой агрессивного сепаратизма РФ не способствует решению этих проблем, а также стабильному развитию региона.

СЕ: Какие надежды Вы возлагаете на развитие отношений в рамках ГУАМ?

Гела Бежуашвили: У организации ГУАМ - большой потенциал, чему способствует согласованность интересов стран-членов по основным направлениям сотрудничества. Деятельность ГУАМ направлена на укрепление демократии, верховенства закона, защиту прав и свобод человека и обеспечение экономического развития стран-членов, а также региональной безопасности. Расширение сотрудничества в этих и других сферах, а также углубление региональной интеграции еще более приблизит страны ГУАМ к европейским и евроатлантическим стандартам.

В рамках ГУАМ особое внимание уделяется развитию экономического сотрудничества, в частности проектам, поддерживающим торговлю и транспорт и использованию потенциала единой свободной торговой зоны. Особое внимание уделяется также задействованию транзитного потенциала ГУАМ для поставок центрально-азиатских и каспийских энергоносителей в страны Европы, что еще более укрепит интерес Европы к нашему региону, и к ГУАМ в частности.

В последнее время, особую важность приобрел вопрос углубления сотрудничества в военно-политической сфере, а также в сферах управления чрезвычайными ситуациями и урегулирования конфликтов. Основной акцент делается на создание совместного миротворческого подразделения и гражданского полицейского компонента стран ГУАМ, целью которых будет участие в различных операциях ООН и ОБСЕ как гуманитарных, так и миротворческих. Уверен, что ГУАМ аккумулирует авторитет и репутацию и в этой области.

TODAY GEORGIA

DOES NOT DEPEND ON ANY MONOPOLIST

ALEXANDR KHETAGURI, HEAD OF THE GEORGIAN OIL & GAS CORPORATION



Caspian Energy (CE): Mr. Khetaguri, how would you evaluate present energy partnership between Azerbaijan and Georgia?

Aleksander Khetaguri, President of Georgian Oil & Gas Corporation: Both overall and in particular energy cooperation between Georgia and Azerbaijan is based on the centuries-long friendship and good-neighbourhood relations between the countries supplemented by numerous common traditions and lifestyle of the nations. Georgia is a motherland of many famous people including those of Azeri origin. In its turn Baku has contributed much to the formation of the Georgian engineering potential, especially in late XIX - early XX centuries.

Azerbaijan has rich energy resources but, however, lacks for a direct entry to the international energy market. Due to this reason main gas and oil pipelines along with railway and sea ports located in the territory of Georgia are more suitable to export these resources. For comparison, Azerbaijan oil's transportation through the Baku-Novorossiysk route (Russia) is several times more expensive than its export via the territory of Georgia. In addition, at the Novorossiysk terminal high-quality Azerbaijan oil blends with petroleum of lower grade supplied from Russia and Kazakhstan and, to a great extent, downplays the market value. The route towards Iran and the Persian Gulf is even less advantageous as along with enhanced transportation costs caused by

strong competition in the region, Azerbaijan oil would be sold at lower prices.

On the one hand Georgia lacks for energy resources, whereas on the other hand the country enjoys the favourable geographical location that suits well for oil/oil products and gas transportation from Azerbaijan to the world market.

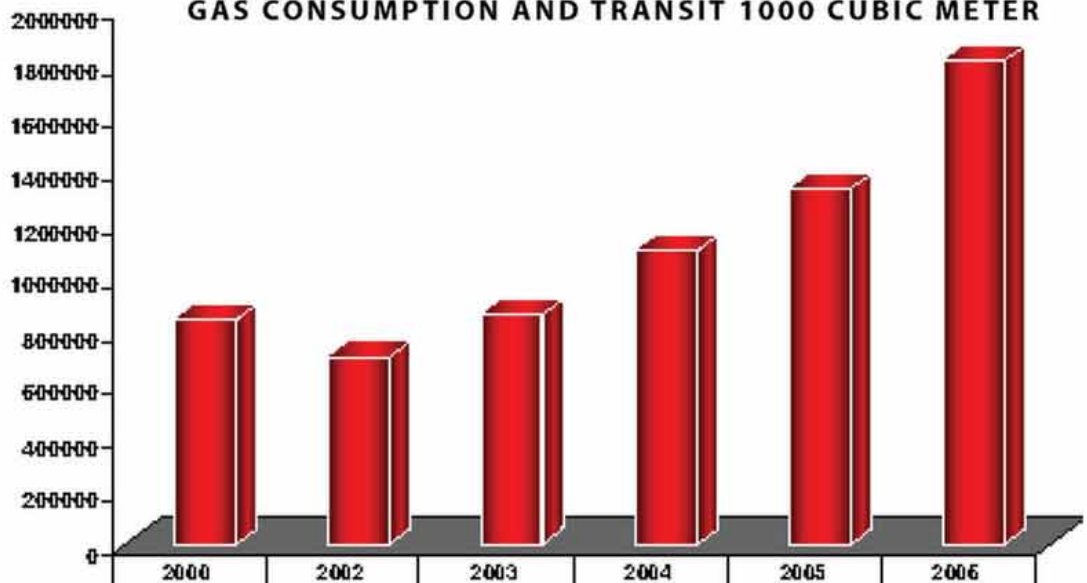
The Baku-Supsa project that transports so-called early oil of Azerbaijan through Georgia has been in operation for several years. The Baku-Tbilisi-Ceyhan oil pipeline with the throughput capacity of 50 million tonnes a year or almost 2% of all world transit was commissioned last year.

Every year the Georgian railway delivers million tonnes of oil and oil products from Azerbaijan to the Black Sea ports and from there to end consumers. At the same time, Azerbaijan products hold the largest sector in the Georgian oil products market.

The startup of Azerbaijan's Shah Deniz field and Baku-Tbilisi-Erzurum gas pipeline is especially important as it will free our countries from the unilateral dependence upon Russian monopolists who very often use energy resources for political pressure. Further development of Shah Deniz field and the South Caucasian Pipeline system (SCP) will promote rapid enhancement of energy security of Azerbaijan and Georgia and deepening of their partnership relations.

With a sincere gratitude the Georgian nation highlights Azerbaijan's friendly

GAS CONSUMPTION AND TRANSIT 1000 CUBIC METER



■ Gas Consumption and Transit	839642.1	699840.3	855811	1102485.5	1331570.209	1806383.734
-------------------------------	----------	----------	--------	-----------	-------------	-------------

assistance in the most critical situation when two main gas pipelines simultaneously exploded in the territory of Russia during the coldest period of winter 2006. Without disinterested aid of Azerbaijan the people would have faced a very heavy situation.

The same can be said about effective energy cooperation. Commercially expedient energy exchange is implemented through well-run high voltage transmission facilities connecting Azerbaijan and Georgia.

So, the general evaluation is as following: today Azerbaijan and Georgia are enjoying good-neighbourhood partnership relations based on economically beneficial principles, which can serve as an example of creation of such relations for other FSU countries.

CE: What will be the dynamics of gas consumption dynamics for Georgia? How will Georgia build up its gas import policy?

Aleksander Khetaguri: According to the existing forecasts, in future gas consumption in Georgia will grow and reach approximately 3 bcm by 2020. In his speech on January 31 the Georgian President said the country had decided to withhold development of technologies requiring intensive consumption of expensive imported gas. In energy resources, the major concern will be given to the local, primarily water-power resources, which economic potential has been developed at just 12-16%. Gas will be mainly used in communal and commercial sectors as the cheapest, available and simple in use fuel resource.

Diversified sources of gas supplies are

the corner stone of the state gas import policy. Unlike previous years when Georgia was dependent upon one monopolist, today there are 3 independent gas main pipelines that deliver gas from Azerbaijan and Russia. We also have perspectives to develop gas at our own fields.

CE: How important are perspective supplies of Azerbaijan gas via the Baku-Tbilisi-Erzurum pipeline?

Aleksander Khetaguri: The development of the Shah Deniz field and the Baku-Tbilisi-Erzurum pipeline in particular are opening up very advantageous possibilities for Georgia. Gas volumes received in exchange for transit are consistently growing and promise to reach 300 million m³ a year by 2009. In addition, under existing contracts Georgia will get from 250 to 500 million m³ of gas a year within the next 20 years.

Enhanced import volumes will be feasible in case the Trans-Caspian pipeline is installed and Kazakh or Turkmen gas is delivered to international markets via the SCP system.

At the same time, if Azerbaijan increases gas production to the level enabling to create a certain export potential, our state will be ready to receive this gas on a commercial basis.

CE: How will Georgia build up its gas import policy in 2008 in case Turkey refuses to distribute its share in the BTE project?

Aleksander Khetaguri: As I have already stated above, the Georgia's gas import policy will be built up on the principle of diversified supplies on acceptable commercial conditions.

CE: Does Georgia plan to purchase Iranian gas through the territory of Azerbaijan in future? How are the talks on this issue proceeding?

Aleksander Khetaguri: If Georgia faces a necessity to purchase gas from Iran, the country will view the possibility of such supplies, however, only on acceptable commercial conditions.

CE: Does Georgia plan to develop the system of railway routes for oil transit?

Aleksander Khetaguri: At the moment railway routes for oil/oil products transportation from Azerbaijan and Central Asia to Georgian ports operate properly. As soon as construction of the Kulevsk Port, which has become a property of the Azerbaijan investors, is completed, the scope of the above-mentioned supplies will significantly grow. Extensive reconstruction and upgrading works are underway at the Georgian railroad. The agreement about construction of the Kars (Turkey) - Akhalkalaki (Georgia) - Tbilisi - Baku railroad that may be used for transportation of certain volumes of hydrocarbons has already been signed.

CE: What are the conditions Georgia lays down on Kazakhstan's oil transit via Baku-Tbilisi-Ceyhan pipeline?

Aleksander Khetaguri: The issue regarding transit of Kazakhstan's oil or oil of other origin via the Baku-Tbilisi-Ceyhan oil pipeline (BTC) should be settled taking into consideration interests of all partners of BTC.

СВЕТЛОДЕНЬ ГРУЗИЯ

УЖЕ НЕ ЗАВИСИТ ОТ ОДНОГО МОНОПОЛИСТА

- ГЛАВА ГРУЗИНСКОЙ НЕФТЕГАЗОВОЙ КОРПОРАЦИИ АЛЕКСАНДР ХЕТАГУРИ

Caspian Energy (CE): Г-н Хетагури, как Вы оцениваете сегодняшний уровень энергетического партнерства Азербайджана и Грузии?

Президент корпорации нефти и газа Грузии Александр Хетагури: Как в целом, так и в частности в энергетическом секторе партнерство Грузии и Азербайджана основывается на многовековой дружбе и добрососедских отношениях между этими странами, чему также способствует множество общих традиций и образ жизни населения. Не случайно Грузия является родиной многих, в том числе известнейших азербайджанских деятелей. В свою очередь, Баку сыграл значительную роль в формировании грузинского инженерного потенциала, особенно в конце XIX-го и начале XX-го веков.

Азербайджан богат энергетическими ресурсами, однако не имеет прямого выхода на международный энергетический рынок. Поэтому для экспорта ресурсов из этой страны более приемлемы расположенные на территории Грузии магистральные газо- и нефтепроводы, железная дорога и морские порты. Для сравнения, транспортировка азербайджанской нефти по направлению Баку-Новороссийск (Россия), практически обходится в несколько раз дороже, нежели её экспорт по территории Грузии. Кроме того, в новороссийском терминале высококачественная азербайджанская нефть смешивается сравнительно с более низкокачественной нефтью, поставляемой из России и Казахстана, что в значительной степени уменьшает её рыночную стоимость. Ещё более невыгоден маршрут по направлению Ирана и Персидского залива. В этом случае, вместе с возрастанием расходов на транспортировку и в связи с высокой конкуренцией в данном регионе, азербайджанская нефть, должна будет продаваться по более низким ценам.

Грузия характеризуется дефицитом энергоресурсов, но с другой стороны выделяется выгоднейшим географическим расположением, что делает её практически безальтернативной транзитной страной для подачи нефти, газа и нефтепродуктов из Азербайджана на международный рынок.

Уже несколько лет с успехом функци-

онирует проект подачи азербайджанской т.н. ранней нефти через Грузию по магистрали Баку-Супса. В прошлом году вошел в эксплуатацию нефтепровод Баку-Тбилиси-Джейхан с пропускной способностью 50 млн.т. в год, что составляет почти 2% всего мирового транзитного объема.

Грузинская железная дорога каждый год осуществляет транспортировку миллионов тонн нефти и нефтепродуктов из Азербайджана до черноморских портов, откуда производится их дальнейшая доставка до потребителя. Кроме того, самый большой сектор на грузинском рынке нефтепродуктов занимает азербайджанская продукция.

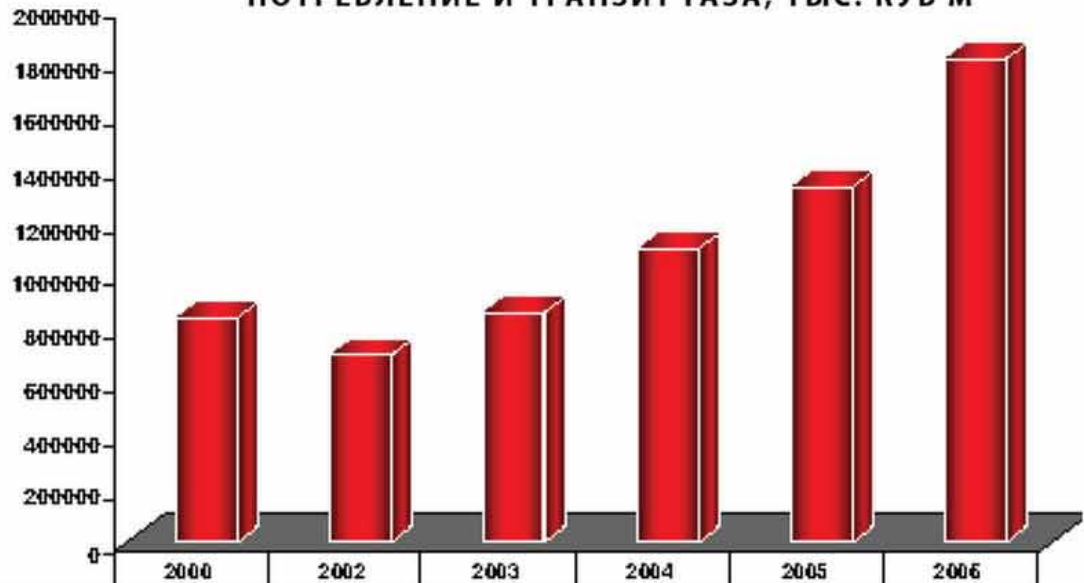
Особенно важно введение в эксплуатацию азербайджанского месторождения Шах-Дениз и системы газопровода Баку-Тбилиси-Эрзурум, после чего окончательно исчезнет односторонняя зависимость наших стран от российских монополистических поставщиков, которые часто используют энергоресурсы для политического давления. Дальнейшее развитие месторождения Шах-Дениз и Южно-кавказской системы газопровода (SCP) будет способствовать резкому повышению энергетической безопасности Азербайджана и Грузии и углублению их партнерских взаимоотношений.

Грузинский народ с особой благодарностью отмечает добрососедскую помощь, оказанную Азербайджаном в самой критической ситуации, когда зимой 2006 года, в самый холодный период, на территории России одновременно взорвались оба магистральных газопровода. Если бы не бескорыстная помощь Азербайджана, население оказалось бы в катастрофически тяжелом положении.

Не менее эффективно сотрудничество в сфере электроэнергетики. Действуют и эффективно функционируют связывающие Азербайджан с Грузией линии электропередач высокого напряжения, которыми осуществляются коммерчески обоснованный взаимобмен электроэнергией.

Итак, общая оценка такова: между Азербайджаном и Грузией на сегодняшний день установлены добрососедские, основанные на экономически взаимовыгодных принципах партнерские отношения, что может являться при-

ПОТРЕБЛЕНИЕ И ТРАНЗИТ ГАЗА, ТЫС. КУБ М



■ Потребление и транзит газа	839642.1	699840.3	856811	1102485.5	1331570.209	1806383.734
------------------------------	----------	----------	--------	-----------	-------------	-------------

мером строительства таких отношений для других стран постсоветского пространства.

СЕ: Какова динамика потребления газа в Грузии в будущем, и каким образом Грузия будет строить свою политику по импорту газа?

Александр Хетагури: Согласно существующим прогнозам, в будущем потребление газа в Грузии возрастет и предположительно к 2020 г. достигнет около 3 млрд. куб. м. В выступлении президента Грузии от 31-го января с.г. отмечалось, что страна решила воздержаться от развития технологий, требующих интенсивного потребления дорогостоящего импортного газа. В энергозапасах основное место займут собственные, в первую очередь гидроэнергетические ресурсы, экономический потенциал которых на сегодняшний день освоен только на 12-16%. А газ будет использоваться в основном в бытовом и коммерческом секторах, как самый дешевый, доступный и простой в употреблении топливный ресурс.

Краеугольным камнем государственной политики в области импорта газа останется диверсифицирование источников поставок. В отличие от прошлых лет, когда Грузия зависела от одного поставщика-монополиста, сегодня уже функционирует 3 независимые газовые магистрали, которые обеспечивают поставку газа из Азербайджана и России. Также существуют перспективы добычи газа из собственных месторождений.

СЕ: Какое место уделяется перспективным поставкам азербай-

джанского газа по трубопроводу Баку-Тбилиси-Эрзурум?

Александр Хетагури: Развитие месторождения Шах-Дениз и вообще нагрузка магистрали Баку-Тбилиси-Эрзурум создают чрезвычайно выгодные перспективы для Грузии. Постепенно возрастут объемы газа, получаемые взамен транзита, которые уже к 2009 году достигнут 300 млн. куб. м. в год. Параллельно, по уже существующим контрактам, в течении последующих 20 лет Грузия приобретёт от 250 до 500 млн. куб. м. газа в год.

Повышение объемов импорта газа станет возможным, если будет задействована транскаспийская магистраль и казахстанский и/или туркменский газ также будет подаваться на международный рынок по системе SCP.

Кроме того, если Азербайджан увеличит добычу газа до уровня, позволяющего создать определённый экспортный потенциал, наше государство готово принимать и этот газ на коммерческой основе.

СЕ: Как будет Грузия строить свою экспортную политику по газу в 2008 г. в случае отказа Турции от распределения своей доли в проекте БТЭ?

Александр Хетагури: Как уже говорилось, политика Грузии по вопросу импорта газа будет строиться на основе принципа диверсификации поставок на приемлемых коммерческих условиях.

СЕ: Планирует ли Грузия в будущем приобретать иранский газ посредством территории Азербайджана, на каком уровне находится переговорный процесс по данному вопросу?

Александр Хетагури: При возникновении необходимости получения объемов газа из Ирана, Грузия рассматривает возможность таких поставок только в случае получения приемлемых коммерческих условий.

СЕ: Планирует ли Грузия развивать систему железнодорожных маршрутов для транзита нефти?

Александр Хетагури: В настоящее время железнодорожные маршруты транспортировки нефти и нефтепродуктов из Азербайджана и Центральной Азии в порты Грузии функционируют исправно. Надо отметить, что после окончания строительства Кулевского порта, который стал собственностью азербайджанских инвесторов, объем вышеуказанных поставок значительно возрастет. На грузинской железной дороге и в портах ведутся обширные восстановительные и реконструкционные работы. Подписано соглашение о строительстве железной дороги Карс (Турция) - Ахалкалаки (Грузия) - Тбилиси - Баку, которая также может быть использована для перевозки определённого количества углеводородов.

СЕ: Какие условия Грузия выдвигает к транзиту казахстанской нефти по трубопроводу Баку-Тбилиси-Джейхан?

Александр Хетагури: Вопрос по транзиту казахстанской нефти, или нефти другого происхождения, по нефтепроводу Баку-Тбилиси-Джейхан (БТД) должен решаться с учетом интересов всех сторон участвующих в проекте БТД.

WE ARE ON THE THRESHOLD OF NEW DECISIONS

- ZURAB GUMBERIDZE



Caspian Energy (CE): How would you evaluate Azerbaijani-Georgian relations from the point of your 12-year experience of work in Azerbaijan as an ambassador?

Dr. Zurab Gumberidze, former Ambassador Extraordinary and Plenipotentiary of Georgia to Azerbaijan: The period of formation of Azerbaijani-Georgian relations was very important and interesting, and, certainly, not very easy for both the countries that just began their way as independent states both in economical and political respect. Consequently, we always were partners in this process, and we achieved good results both individually and together.

Our relations in political, economical and cultural spheres were always intensive and keep on expanding and strengthening.

Our countries signed a Convention of Strategic Partnership and called each other 'strategic partners', but even such estimation today is acquiring a new meaning and 'weight'. It is well-known that over this period of time our governments gained strong political power and the state system in our coun-

tries strengthened as well. We passed a complicated road of establishment and achieving internal stability, a level when we feel proud to say we formed the structures and entities required for an independent state in an international meaning of these words.

Having jointly passed this way, we managed to build very close economic ties between Georgia and Azerbaijan. These ties, accounting for projects to have been implemented over the last decade, are displaying, firstly, huge aspiration for results; secondly, their significance; and thirdly, great support of Azerbaijan and Georgia's nations for these projects.

We first began with an idea of transportation corridor to be the main link for reflecting the possibility of implementing major international projects between our nations. That was the TRACECA Project.

At the same time we implemented Baku-Supsa Western Route oil pipeline. Georgia is concerned about restoring historical truths: in the late XIX-early XX century the oil was transferred via Georgia to world markets, and it was namely Azerbaijani oil. Alongside, over

a short period of time we implemented new global projects, such as Heydar Aliyev Baku-Tbilisi-Ceyhan (BTC) oil pipeline and Baku-Tbilisi-Erzurum gas pipeline. Azerbaijan as the oil owner and national leader of the country Heydar Aliyev played a big role in these projects. Georgia, Turkey and all our friends that made their contribution to these projects were providing support to the initiative of Azerbaijan.

Today we are on the threshold of new decisions, and I think they will also be very important and bring serious political and economical dividends to our countries in the outlook.

CE: What are the perspectives opening to Azerbaijan and Georgia by signing document under Baku-Tbilisi-Kars Railway Project?

Dr. Zurab Gumberidze: This project shall and will be implemented. It has already commenced. We are sure this year the railroad construction will begin. Step-by-step this project will be completed. I am sure the project will bring economic profits to Georgia and other participants of the project, and I think it is a serious project that will increase cargo flow through our corridor.

We are already working with the countries to be the direct users of the railway: European and Asian countries alike, they will find an advantage in new railroad that runs cargoes to Europe.

CE: Are you suggesting any special benefits for users of the corridor?

Dr. Zurab Gumberidze: I think it is too early to say. Special benefits will depend on amount of cargoes, a final outcome of the project. The project is quite sophisticated as the route runs in mountainous area and this calls for certain efforts and expenses.

Concerning the special benefits, I suggest this will depend on types of cargoes and goods that could be run through this corridor; depending on the necessity, certain advantages or benefits might be established.



CE: Are you performing any diplomatic work on launching Baku-Supsa oil pipeline shutdown from September 2006?

Dr. Zurab Gumberidze: This issue really concerns Georgia. We are awaiting the official response from project operator on the decision. There are some issues being discussed today. One of them is oil pipeline section installed in 1960s in Georgia: in its time it was not replaced and now shall be either rehabilitated or protected from exposure which will depend on operator's decision.

We are very concerned about this issue as we know the project participants are interested in operation of Baku-Supsa as an economically effective project. The decision made will influence the shutdown time, i.e. it is possible to resume operations in a shorter time, but replacement of pipeline sections will take longer.

The point is that a 1.5km long section of the pipeline is in a landslide area. The talks on this issue are held not at diplomatic level but among concerned parties.

CE: Is Georgia intending to diversify gas imports?

Dr. Zurab Gumberidze: Georgia always stated its priorities in respect to Shah Deniz project. And this priority is to increase Azerbaijan's role as Georgia's gas supplier as much as possible. Today we are committed to this point of view. We have already concluded some good contracts, but they do not supply Georgia's demand in full. This is due to Georgia's economic growth, which is very successful process. Consequently, we hold and will be holding talks with gas sales operator to obtain additional gas, which requires a new contract.

The gas exports under Phase 1 Shah Deniz Project are growing up. Accord-

ingly, in the next phase we will proceed with talks with project operator and, probably, with Turkey on acquiring additional amounts of gas for Georgia.

We have already come to the agreement to redistribute Turkey's share between Azerbaijan and Georgia.

In general, each country must diversify its import flows of energy resources. Taking into account that we received gas from Iran via Azerbaijan, now we have only two real sources of gas supply: the Russian Federation and Azerbaijan.

Our policy is quite simple – to have stable supplies, thus boosting economy and avoiding problems in social sphere. On the other hand, for we are a transit country for Russia, we shall keep the Northern pipeline operable, and we always have some companies owing property in Georgia that would probably prefer to buy some gas from Russia. Therefore, in this case Georgia will benefit from operation of both the pipelines. On the other hand, Georgia has actual and promising contacts namely with Azerbaijan and we expect gas quantity increase through the projects implemented in Azerbaijan.

CE: What are the perspectives for Caspian oil supplies to Europe via Odessa-Brodi pipeline? Which steps are taken in this respect?

Dr. Zurab Gumberidze: Poland suggested holding a meeting at the level of heads of Azerbaijan, Georgia, Poland, Ukraine and Kazakhstan. We have an offer and in case such meeting takes place it will be very important to make a decision and involve experts to identify economic base for possible implementation of this project.

As a transit country, Georgia is ready to support such projects and contribute to them. We are ready and we are supporting such initiatives and meet-

ings, and we are interested in their outcomes.

CE: Could you provide details on trade turnover between Azerbaijan and Georgia?

Dr. Zurab Gumberidze: Our turnover exceeded \$400 million. Although petroleum products are plenty in this turnover due to high energy prices, we observe growth in other fields as well. New export-oriented production emerges in turnover structure. This is a positive issue and displays the mutual interest between the two countries and the growth of their economy alike.

CE: How could you explain the interest Azerbaijani and Kazakh companies display in Georgia's port infrastructure?

Dr. Zurab Gumberidze: I regard Azerbaijani companies' entering Georgian market quite positively. Moreover, I would like to stress that the year 2006 was quite important in view of mutual Azerbaijani-Georgian relations. The reason is that Azerbaijan has already seen itself a strong financial country, while receiving serious dividends from the project we were talking of above, and so Azerbaijan is seeking the ways to apply these funds.

And Kulevi, one of new construction sites to be shortly completed by Azerbaijan's State Oil Company, will strengthen Georgia's transit potential.

Kazakhstan's investors, in particular KazMunayGaz NC JSC, are also interested in such projects. As you know, Kazakhstan is one of the richest countries in the Caspian region and it is able to employ all available options of crude oil transportation: existing pipelines and railroad infrastructure.

Privatization process in Georgia enables any investor to access the market as openly as possible. We have been already observing positive outcomes of this work as energy-rich countries and companies possess property in Georgia, so they might be concerned in additional use of Georgia as a transit country.

Regarding infrastructure, such as oil refinery, both KMG and SOCAR are eager to perform relevant work. I think in terms of certain amounts, if erecting middle-size state-of-the-art ORPs, both Azerbaijan and Kazakhstan, as oil producers, can implement projects of the kind in Georgia, especially since the Black Sea is an open water body and it would be profitable and not very hard to sell petroleum products there.

Thank you for the interview.

ИНВЕСТИЦИИ AZERSUN HOLDING В ЭКОНОМИКУ ГРУЗИИ



Генеральный директор Группы Компаний "Azersun Holding"
Февзихан Арас

Начав свою деятельность на территории Азербайджана, руководство Группы Компаний Azersun Holding спустя короткое время приступило к реализации

ряда мероприятий по обеспечению продовольственной продукцией соседней Грузии. Эти мероприятия, начавшиеся в 1995 году, привели к созданию в Тбилиси новой компании - HA Trading Company.

На протяжении свыше 10 лет, компания HA Trading Company, действующая как филиал Группы Компаний Azersun Holding, обеспечивает большую часть ежедневных потребностей Грузии в продуктах питания. В настоящее время, HA Trading Company осуществляет в Грузии продажу сахара, риса, масла, консервированных продуктов различных марок, поставляемых из Азербайджана, Турции, Бразилии, ОАЭ и других стран. Благодаря этому HA Trading Company сегодня является одной из самых крупных компаний по продажам в Грузии.

Параллельно с расширением деятельности Группы Компаний Azersun Holding в Азербайджане, растет объем экспорта продукции в Грузию и география продаж HA Trading Company. Сегодня на терри-

тории Грузии можно встретить всю номенклатуру продукции, производимую Группой Компаний Azersun Holding в Азербайджане. С началом деятельности (26 марта 2006 г.) Сахарного завода в Имишли, сахарный песок вошел в номенклатуру экспортируемой в Грузию продукции.

Центральный офис компании HA Trading Company расположен в Тбилиси. Компания владеет торговыми депо в четырех различных частях города Тбилиси, а также в городах Марнеули, Батуми и Сенаки, общей площадью около 30 тыс. квадратных метров. Компания HA Trading Company сотрудничает с 30 оптовыми пунктами продаж, расположенными на территории вышеперечисленных городов и близлежащих регионов. Наряду с этим, компания владеет 35 распределительными машинами, задействованными в системе продаж представительства. Благодаря оптовым пунктам продаж и распределительным машинам на каждой из улиц Грузии можно встретить продукцию Группы Компаний Azersun Holding.





С экономическим развитием Грузии, в стране растет и конкуренция. В условиях здоровой конкуренции, чтобы выдержать соперничество с местной и импортируемой из многих стран мира продукцией, NA Trading Company проводит исследования рынка, знакомясь с качественными показателями и вкусом грузинского народа. В результате этих исследований в компании ведется работа над новыми возможностями на грузинском потребительском рынке.

Как результат, начиная с 2006 года на упаковке продукции, выпускаемой предприятиями Группы Компаний Azersun Holding, появились надписи и на грузинском языке. Цель данного новшества заключается в приобретении надежного потребителя, обращаясь к грузинскому народу на их родном языке.

Постоянно проводимые рыночные исследования, презентации новой продукции, участие на проводимых в Грузии выставках, рекламные кампании и промо-акции, проводимые в маркетах страны позволяют находиться в непосредственной связи с потребителями, что само по себе является прекрасной возможностью узнать, что они желают и чему отдают предпочтение. Пользуясь этими возможностями, NA Trading Company вносит незаменимый вклад в популяризацию Группы Компаний Azersun Holding на территории Грузии.

В настоящее время наши марки Maryam, Final, Teksun, Super Sun,

Blendo уже широко известны в Грузии. С уверенностью можно подчеркнуть, что эти марки находятся в числе брендов, которым грузинский народ отдает предпочтение и с удовольствием использует.

NA Trading Company, коллектив которого состоит из 200 человек, в том числе грузин, азербайджанцев и турков, только за 2006 год выплатила налогов в размере свыше 5 мил-

лионов долларов и вошла в список самых крупных налогоплательщиков страны.

Не довольствуясь только сферой торговли, NA Trading Company в то же время активно участвует в социальной жизни Грузии. Компания ежемесячно помогает детским домам, интернатам и домам для престарелых, вносит свой посильный вклад в улучшение материального и морального благополучия одиноких.

В настоящее время Группа Компаний Azersun Holding разрабатывает проекты, связанные с инвестированием в грузинскую экономику на протяжении последующих трех лет. Первые шаги в данном аспекте направлены на производство и продажу продукции непосредственно на территории Грузии, в частности на открытие производственных сфер с целью обеспечения на необходимом уровне нужд Грузии в продуктах питания. В настоящее время в Грузии уже функционируют цех по переработке сахара и фабрика по производству салфеток. Следующим шагом в данном направлении станет фабрика по производству масла, которая находится в настоящее время на стадии проектирования. Ввод в эксплуатацию фабрики по производству масла заложит основу новой сферы деятельности Группы Компаний Azersun Holding на территории Грузии.





OUR MISSION IS TO HELP OPERATING COMPANIES IDENTIFY REQUIREMENTS AND IMPLEMENT HIGH QUALITY, COST EFFECTIVE SOLUTIONS TO OPTIMIZE PRODUCTION AND REDUCE COSTS



Calvin Wilson, President & CEO of Caspian Wireline Services

Since November 2000, Caspian Wireline Services LTD, CWS, has been providing wireline logging and perforating services to oil production companies in Azerbaijan. CWS specializes in providing high quality cost effective services in the Caspian Sea region. Through sup-

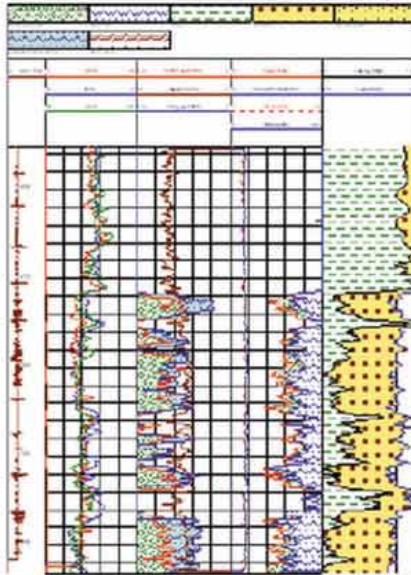
port from suppliers around the world, CWS is currently providing a wide range of services and working with clients to identify additional techniques to help increase production and reduce operating costs.

Karasu Operating Company, CWS's

primary customer, is currently drilling infield wells in the Mishovdag field to enhance the waterflood program and increase oil production. The new wells are being evaluated using Drilling Data Logging, Open Hole Logging and the Pulsed Neutron-Neutron Log (PNN). The Pulsed Neutron-Neutron has proven to be a very useful tool in monitoring the effects of the water flood in the producing wells.

In June, 2004, CWS began offering Pulsed Neutron-Neutron, PNN, logging for Karasu beginning with a three well test to determine if this tool would be able to differentiate oil and water in the Mishovdag field. In the first well, Mis-688, several zones were identified in Horizons II-IV as oil bearing and later perforated to increase the production in this well from 9 BOPD to 150 BOPD. The second well, Mis-573, was logged with the PNN and it clearly showed an interval that was being water flooded but one of the sands had a much higher oil saturation than the surrounding sands. A cement squeeze was performed on Mis-573 and the oil production increased from 7 BOPD to 98 BOPD. A third well,





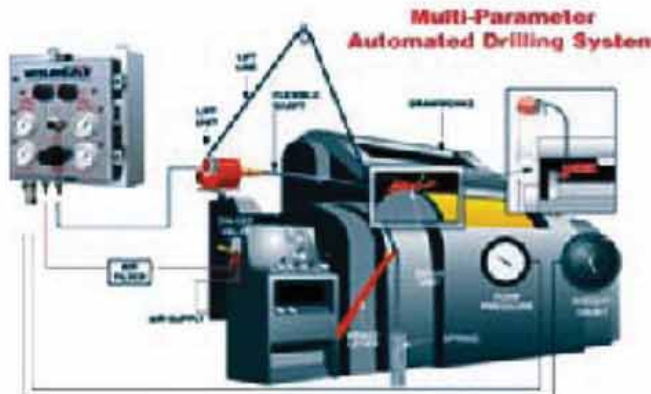
Mis-435, was logged with the PNN and several oil bearing sands were identified in Horizons I-IV. The new zones were perforated and production was increased from 18 BOPD to 250 BOPD in Mis-435. Therefore, the Development Managers

have gained confidence in the measurements provided by the PNN and have utilized this tool extensively. In 2005, Caspian Wireline Services LTD added Well Testing Services to include a 15 kpsi choke manifold with fixed and variable chokes, a 1440 psi 3 phase separator capable of flowing 3000 BOPD, 3000 BOWPD, and 30 MMCF gas through a 45 foot flare stack. CWS provides electronic memory recorders to measure tubing pressure/temperature, casing pressure/temperature, gas flow rate, oil flow rate,

water flow rate, and separator operating pressure/temperature.

Downhole memory gauges ranging from 15 kpsi, 10 kpsi, and 6 kpsi are available with over 1 million data point storage capacity. Surface readout quartz gauges along with production logging services are available as well. CWS provides slickline services to enable setting standing valves for pressure testing tubing, instrument hangers for hanging gauges, blanking plugs for isolating zones, and shifting tools for opening and closing sliding sleeves.

Caspian Wireline Services LTD strives to help our customers identify the services necessary to solve the problems they are facing and deliver these services in an efficient and cost effective manner.



CASPIAN WELL SERVICES

THROUGH SUPPORT FROM SUPPLIERS
AROUND THE WORLD,
CWS IS CURRENTLY PROVIDING THE SERVICES
LISTED BELOW:

Open Hole Logging (Tucker Technologies, Inc.)

- Phased Induction Log
- Dual Laterolog
- Micro – Laterolog
- Microlog
- Compensated Density
- Litho Density
- Compensated Neutron
- Caliper
- Gamma Ray
- Spectral Gamma Ray
- Dipmeter
- VSP, Seismic Checkshots (Read)

Cased Hole Logging (Probe Technology Services)

- Cement Bond Log
- Compensated Neutron
- Gamma Ray
- Caliper
- Free Point Services

Production Logging (Sondex)

- Flowmeter
- Fluid Density
- Fluid Capacitance
- Pressure
- Temperature

- X-Y Caliper
- Gamma Ray

Perforating (Owen Oil Tools) Wireline Conveyed

- Through Tubing
- Thru Casing
- Packers and Plugs
- Pipe Recovery

Tubing Conveyed

Pressure Surveys (Spartek)



НАША МИССИЯ СОСТОИТ В ТОМ, ЧТОБЫ ПРЕДОСТАВИТЬ ДЕЙСТВУЮЩИМ

КОМПАНИЯМ КАЧЕСТВЕННЫЕ И РЕНТАБЕЛЬНЫЕ РЕШЕНИЯ ДЛЯ ОПТИМИЗАЦИИ ПРОИЗВОДСТВА И СОКРАЩЕНИЯ ЗАТРАТ

Компания Caspian Wireline Services Ltd (CWS) предоставляет каротажные и перфорационные услуги нефтедобывающим компаниям в Азербайджане с ноября 2000 года. Компания CWS специализируется в предоставлении высококачественных и экономически рентабельных услуг в каспийском регионе.

Благодаря поддержке поставщиков со всего мира, CWS в настоящее время предоставляет широкий спектр услуг и снабжает своих клиентов техникой, необходимой для улучшения производства и сокращения эксплуатационных затрат.

Компания Karasu Operating Company, которая является основным клиентом CWS, в настоящее время осуществляет бурение промысловых скважин на месторождении Мишовдаг для более успешной реализации программы закачки и уве-

личения нефтедобычи. Оценка новых скважин осуществляется посредством регистрации данных по бурению, каротажа в необсаженной скважине и импульсного нейтронного каротажа (ИНК). Импульсный нейтронный каротаж очень эффективен в процессе наблюдения за результатами закачки в продуктивных скважинах.

С июня 2004 года CWS осуществляет импульсный нейтронный каротаж для компании Karasu, которая начала тестирование трех скважин для выявления эффективности данного метода в процессе отделения воды от нефти на месторождении Мишовдаг. В первой скважине Mis-688 были обнаружены нефтеносные горизонты II-IV, которые впоследствии были пробурены для увеличения производства нефти на этой скважине с 9 баррелей в день до 150 баррелей в день. Импульсный ней-

тронный каротаж, осуществленный на второй скважине Mis-573, четко выявил интервал, затопленный водой, а также показал, что один слой нефтеносного песка имел более высокую нефтяную насыщенность, чем прилегающие слои. Mis-573 была заполнена цементом вследствие чего производство нефти было увеличено с 7 баррелей до 98 баррелей в день. Импульсный нейтронный каротаж, осуществленный на третьей скважине Mis-435, выявил наличие нефтеносных песков в горизонтах I-IV. Перфорация новых зон повысила производительность Mis-435 с 18 баррелей в день до 250 баррелей. Менеджеры по разработке месторождений





убедились в эффективности этого каротажного метода, и нашли ему широкое применение.

С 2005 года компания Caspian Wireline Services Ltd начала предоставлять услуги по опробованию скважины и задействовала штуцерный манифольд (15 kpsi) с нерегулируемыми и переменными штуцерами, 3 фазоразделителя (1440 пси), способные пропускать 3000 баррелей в день и 30 миллионов кубических футов газа через 45-футовый факел. Компания CWS предоставляет электронное запоминающее устройство для измерения давления в насосно-компрессорных трубах/температура, давление в межтрубном пространстве/температура, дебит газа, дебит нефти, расход воды и давление в сепараторе/температура.

Возможности запоминающего устройства внутрискважинных цифровых манометров (15 kpsi, 10 kpsi, и 6 kpsi) предусматривают регистрацию более 1.000.000 результатов обработки данных.



Компания также предоставляет цифровые скважинные манометры и услуги по каротажу эксплуатационных скважин. CWS проводит канатные работы в скважине для установки всасывающих клапанов, необходимых для измерения давления в насосно-компрессорных трубах, устанавливает измерительные устройства, заглушающие пробки для изоляции зон и переключатели для открытия и закрытия отверстий скользящих муфт.

Целью компании Caspian

Wireline Services Ltd является предоставление всех необходимых услуг нашим клиентам для решения возникающих проблем наиболее эффективным и рентабельным способом.



AZERCCELL TELECOM JV

LARGEST COMPANY OF SOUTH AZERBAIJAN AT



The tradition of AZERCCELL TELEKOM JV's participation in world-scale events was continued at the 6th international conference and exhibition on telecommunications and IT for Turkey, Caspian and Black Sea regions, Central Asia and Russia - CASPIAN TELECOMS (Istanbul). This is a major international event of a high significance for professionals of telecoms sectors of countries in these regions. The general sponsor of the international conference and exhibition Caspian Telecoms part was Fintur Holdings B.V., primary shareholder in Azercell Telekom JV. The representatives from around 20 countries of the region (including Greece, Ukraine, Iran, Bulgaria) took.

Representing Azerbaijan at such events, the company, as a priority, informs its foreign counterparts of growing economic potential of Azerbaijan, creation of favorable conditions in the country for foreign investors, as well as of availability of professional and talented personnel. Partaking at the largest and most influential event across the region and advising its participants of the country's economic achievements, Azercell Telecom supports plans on turning Azerbaijan into a regional ICT center.

As it is well known, Azerbaijani government claimed information technologies one of priority fields of economy. Within the "Azerbaijan and Azerbaijanis deserve the best", Azercell Telecom, most trustworthy telecoms company in the region, is going to keep on introducing the state-of-the-art technologies in the country.

Newest Technology Introduction

The Eurasian region is the first in the world by rates of economic growth. This information was provided in his speech at aforesaid conference & exhibition

TELECOMMUNICATION CAUCASUS, REPRESENTED CASPIAN TELECOMS



by Serkan Elden, Chief Executive Officer with Fintur Holdings B.V., primary shareholder in Azercell Telecom. He called telecommunication sector development in energy resource-rich Caspian region a 'very important process'. The mobile communication market development in Azerbaijan and Kazakhstan is necessary to diversify economies in these countries and reduce their reliance on oil&gas sector. Mr. Elden listed the primary objectives required for the further development of telecoms sector: further liberalization of telecommunication market, acceleration of privatization and encouragement of state-of-the-art technologies implementation, for example 3G. Turkcell, Azercell Telecom's founder and the largest service provider in Europe and Turkey, is planning to introduce this technology in Turkey. The company has already submitted the application for tender to be announced by Turkey's Government shortly. In the early 2006 Azercell was the first company in Azerbaijan to address the Ministry of Communication and IT to obtain a 3G-license, but still unsuccessfully.

3G standard was devised by the International Telecommunication Union (ITU) and is called IMT-2000 (International Mobile Telecommunications 2000). According to IMT-2000 standard, the 'third generation mobile communication' stands for an integrated network that provides the following data transfer rate: for subscribers with high mobility (up to 120 kph) – note less than 144 kbit/sec, for subscribers with low mobility (up to 3 kph) – 384 kbit/sec, and for motionless objects at short distances – 2.048 Mbit/sec.

Fair Competition

In his speech Chief Executive Officer of Fintur Holdings BV called Azerbaijan's service providers to fair competition. He said the countries like Azerbaijan, Kazakhstan, Georgia and Moldova (where this company is the largest shareholder in four service providers: Azercell, KCell, Geocell, Moldcell) display admirable economic growth, and as a result their markets become attractive to other service providers.

«Today neither in Azerbaijan nor in other countries we are working in conditions of single provider but competing with other providers. We advocate competition in the market and we like it. At present, regardless of our control over most part of Azerbaijan's market (in person of Azercell - 76%), Georgia (Geocell), Kazakhstan (KCell), Moldova (Moldcell), we like competition but at the same time we advocate and call upon the fair competition», Mr. Elden emphasized.

Growing Investments

Today the company views its priorities in further extension of its presence in the Caspian and Black Sea regions. These plans are evidenced by the company's growing investments in these geographies.

Fintur Holdings' investments in the mobile market of Azerbaijan, Georgia, Kazakhstan and Moldova exceeded \$1.5 billion. Of the total amount of investments \$527 million was directed to Azerbaijan in person of Azercell Telecom, \$196 million for Georgia (Geocell), \$699 million for Kazakhstan (K'Cell) and \$82 million for Moldova (Moldcell). By the end of 2006 subscribers with all four providers totaled 7.4 million people, of which 2.3 million with Azercell. Revenues of the largest service provider in Turkey and second best in Europe amounted \$4.7 billion last year.

It is noteworthy that computer and IT-companies, GSM and satellite communication providers, GSM-technology producers, suppliers, financial associations, financial and investment banks, internet service providers, manufacturers of equipment and facilities for IT-industry were participating at the international conference and exhibition Caspian Telecoms. Through Caspian Telecoms exhibition the companies, alongside the demonstration of latest novelties, are establishing business contacts and setting up numerous contracts.

Interest in the Caspian Telecoms international conference and exhibition is growing every year.

СП "AZERCELL TELEKOM"

- САМАЯ КРУПНАЯ КОМПАНИЯ ЮЖНОГО АЗЕРБАЙДЖАНА



Традиция участия Совместного Предприятия "AZERCELL TELEKOM" в мероприятиях международного масштаба была продолжена на шестой международной конференции и выставке по телекоммуникациям и информационным технологиям для Турции, Каспийского и Черноморского регионов, Центральной Азии и России - "CASPIAN TELECOMS" в Стамбуле. Это крупное региональное мероприятие, имеющее важное значение для профессионалов телекоммуникационного сектора стран этих регионов. Генеральным спонсором международной конференции и выставки "Caspian Telecoms" с участием представителей из порядка 20 стран региона (в том числе, Греции, Украины, Ирана, Болгарии), выступила компания "Fintur Holdings" - основной акционер СП "Azercell Telekom".

Представляя Азербайджан на подобных мероприятиях, компания, как приоритет своей деятельности, информирует зарубежных коллег о растущем экономическом потенциале Азербайджана, создании в стране благоприятных условий для иностранных инвесторов, наличии высокопрофес-

сиональных и талантливых кадров. Принимая участие на самом крупном и авторитетном мероприятии региона и информируя участников форума как об экономических достижениях страны, "Azercell Telekom" поддерживает планы по превращению Азербайджана в региональный центр в области ИКТ.

Как известно, информационные технологии объявлены руководством Азербайджана одной из приоритетных сфер экономики. В рамках стратегии "Азербайджан и азербайджанцы достойны самого лучшего", "Azercell Telekom", как наиболее авторитетная телекоммуникационная компания региона, намерена продолжить традицию внедрения новейших технологий в стране.

Внедрение новейших технологий

Евразийский регион занимает первое место в мире по темпам экономического роста. Об этом заявил в своем выступлении на выставке-конференции Исполнительный директор компании «Fintur Holdings BV», которая является основным акционером Azercell Telekom, Серкан Элден. Развитие телекоммуникационного сектора в богатом энергетическими ресурсами каспийском регионе он назвал весьма важным процессом. Развитие рынка мобильной связи в Азербайджане и Казахстане необходимо для диверсификации экономики этих стран и уменьшения ее зависимости от нефтегазового сектора. С. Элден назвал основные цели необходимые для еще большего развития телекоммуникационной сферы. Это – углубление либерализации телекоммуникационного рынка, ускорение темпов приватизации и всяческое поощрение внедрения современных технологий, к примеру, 3G. Учредитель "Azercell Telekom" – крупнейший мобильный

ТЕЛЕКОММУНИКАЦИОННАЯ КАВКАЗА ПРЕДСТАВИЛА “CASPIAN TELECOMS”



оператор Европы и Турции компания Turkcell планирует внедрить услуги этой технологии на территории Турции. Компания уже подала заявку на участие в тендере, который будет объявлен в ближайшее время правительством Турции. В начале 2006 года для получения лицензии на 3G Azercell первым в Азербайджане обратился в министерство связи и информационных технологий, но до сих пор ждет ответа.

Стандарт 3G разработан Международным союзом электросвязи (International Telecommunication Union, ITU) и носит название IMT-2000 (International Mobile Telecommunications 2000). Согласно стандартам IMT-2000 под мобильной связью третьего поколения понимается интегрированная сеть, обеспечивающая следующие скорости передачи данных: для абонентов с высокой мобильностью (до 120 км/ч) - не менее 144 кбит/с, для абонентов с низкой мобильностью (до 3 км/ч) - 384 кбит/с, для неподвижных объектов на коротких расстояниях - 2,048 Мбит/с.

Справедливая конкуренция

В своей речи Исполнительный директор компании «Fintur Holdings BV» призвал мобильных операторов Азербайджана к справедливой конкурен-

ции. По его словам, в таких странах, как Азербайджан, Казахстан, Грузия, и Молдова (где компания является основным акционером 4-х мобильных операторов – Azercell, KCell, Geocell, Moldcell) наблюдается завидный экономический рост, вследствие чего их рынки становятся привлекательными для операторов мобильной связи.

«Сегодня в Азербайджане, а также в других странах региона, мы не работаем в условиях присутствия одного оператора, а действуем в условиях конкуренции с другими операторами. Мы за конкуренцию на рынке и любим ее. Сегодня, несмотря на то, что мы контролируем большую часть рынка в Азербайджане (в лице «Azercell» - 76%), Грузии (Geocell), Казахстане (KCell), Молдове (Moldcell), мы любим конкуренцию, но в то же время призываем и выступаем за справедливую конкуренцию», - подчеркнул Серкан Элден.

Растущие инвестиции

Сегодня своим приоритетом компания видит дальнейшее расширение присутствия в странах каспийско-черноморского региона. Растущие инвестиции компании в этих регионах являются подтверждением этих планов.

Объем инвестиций Fintur Holdings в мобильный рынок Азербайджана,

Грузии, Казахстана и Молдовы составил более \$1,5 млрд. Из общего объема инвестиций \$527 млн. пришлось на долю Азербайджана в лице Azercell Telecom, \$196 млн. - на Грузию (Geocell), \$699 млн. - на Казахстан (K'Cell) и Молдову (Moldcell) - \$82 млн. К концу прошлого года совокупное количество абонентов по четырем операторам компании составило 7.4 млн., из которых 2.3 млн. пришлось на долю Azercell. Доходы второго самого крупного мобильного оператора Европы и самого крупного в Турции составили в прошлом году 4,7 млрд. долларов.

Стоит отметить, что на международной конференции и выставке “Caspian Telecoms” были представлены компьютерные и IT-компании, операторы GSM и спутниковой связи, производители GSM-технологий, фирмы-поставщики, финансовые структуры, финансово-инвестиционные банки, интернет-провайдеры, производители оборудования и сооружений для IT-технологий. В ходе “Caspian Telecoms” компании, наряду с демонстрацией последних новинок, налаживают бизнес-контакты и заключают многочисленные договоры.

Интерес к международной конференции и выставке “Caspian Telecoms” растет из года в год.



CDMA STRENGTHENING POSITIONS



CEO, CATEL -
SADIG HUMBATOV

Mobile communication system CDMA implemented last years in Azerbaijan is getting more and more popular among users. Number of subscribers of this network in Azerbaijan already exceeded ten thousand. Today this service covers the country's areas where 45 percent of the population resides. CDMA services are provided in five regions: Absheron, Ganja, Shamakhi, Lankaran and Shamkir. First CDMA service provider in Azerbaijan is Azerbaijani-American Joint Venture CateL.

Caspian Energy (CE): Mr Humbatov, could you provide detail on the history and development of CDMA technology?

Sadig Humbatov, CEO, CateL: The scientific basis for this most interesting radio communication technology was laid yet in 1930s. However neither hardware nor software of those days allowed putting in practice all sophisticated math algorithms required to create systems with code separation of channels.

Origination of radio equipment with code separation of channels principle is

dated back to 1950s. This technology ab ovo was applied in US warfare within more than two decades. However element bases of that time, as well as imperfect software, insufficient funding of secret CDMA researches and relatively low capacities of code channel separation networks did not allow for using all advantages of new access method in full. In late 1980s, US Department of Defense declassified this technology and authorized its use in civil radio communication appliances (frequency 800 MHz). That date is considered the reference point for beginning of civil application of CDMA technology.

The broadband signal transmission method used in this technology and its unique interference immunity benefited significantly to capacity and efficiency of these radio frequencies.

The milestone in the widespread of this technology was 1989 when QUALCOMM has literally blown up the market by stating that CDMA technology enables raising analogue cellular networks capacity in 20 times. Successful field tests have proved this theory. IS-95 recommendations were embraced by Telecommunication Industry Association (TIA) and yet in 1992 turned into a standard of digital cellular radio telephone communication.

In September 1995 the world's first commercial CDMA network using base equipment from Motorola (base stations SC 9600 and switching equipment EMX 2500) and QUALCOMM's mobile phones were deployed in Hong Kong. By the end of 1996 this network incorporated 113 cells and provided services to more than 40,000 subscribers at a sole frequency channel with a bandwidth of 1.25 MHz. However these CDMA cells were overlaying existing AMPS network and mobile terminals were running in a dual mode: in case CDMA-networks failed the user terminal was automatically switched to AMPS (FDMA) network.

Apart from said standard (IS-95), its broadband version W-CDMA was developed in 1999 (Ericsson, Sweden) to operate within the range of 1,800 MHz. Due to its even greater throughput it is intended

to be used in areas with high population density.

And by the end of XX century Europe faced the problem of digitalizing existing analogue cellular communication networks operated within the range of 450 MHz. As known, demand determines supply. And here, in late 2000 one more version of CDMA technology, CDMA-450 (or CDMA-2000) was introduced by US-based Lucent Technologies. This equipment combined all advantages of CDMA-800 and a far range of 450MHz analogue standards.

CE: How easy it was to promote CDMA technology in mobile communication market?

Sadig Humbatov: It is not said to be easy at all to boost CDMA technology in mobile communication services market. This new generation equipment faced serious opponents that did their best to prove the new communication channel separation method groundless and ineffective. However despite all obstacles this technology secured a decent place in the market and is confidently extending its geography. From the recent time Azerbaijani mobile communication lovers can also take the advantage of this state-of-the-art communication.

CE: What were the distinguishing features of this new technology that enable it getting so popular in oversaturated market?

Sadig Humbatov: This technology is differing utterly from other systems. For example, CDMA ensures high speech quality and it proves the first digital technology meeting the highest international standards. By its characteristics speech transmission quality is comparable with that of fixed phones, and it features zero interference, noise background or distortions in transferred information. The built-in encoding system provides a high degree of transferred information protection from unauthorized access or eavesdropping. CDMA technology enables to send facsimile messages and provide data transfer services.



In CDMA systems each voice stream is marked with its own unique code and transferred via one channel alongside many other encoded voice streams. Receiving side uses the same code to separate the signal from noise. This code is the only difference among numerous voice streams. As a rule, the channel is very wide and each voice stream is distributed across the whole bandwidth. This system comprises a number of 1.23MHz wide channels. The voice is encoded at a rate of 8.55 kbit/sec but voice activity determination and different encoding rates can reduce the data stream rate to 1,200 bit/sec. CDMA systems establish a very sustainable and protected connections despite an extremely low signal power; theoretically, the signal may be weaker than surrounding noise.

CE: What are CDMA advantages compared to other digital technologies?

Sadig Humbatov: CDMA technology provides high quality of speech and at the same time reduction of output and noise level. The result is a constant high quality of speech and data transmission with minimum average output. With hundredfold lower output compared to other currently used standards, CDMA technology is in advantage in respect to two important factors: impact to human organism and duration of work at one charge of battery.

CDMA's capacity is ten to twenty times higher than that of analogue systems and three to six times that of other digital systems. The networks built on its basis efficiently use radio frequency resource thanks to multiple use of same frequencies in the network.

By speech transmission quality CDMA can be compared with landline channels. Since CDMA channels transfer not only voice but any other information, low or zero interference is the matter of special importance. While ordinary user, in general, does not care whether his voice at phone conversation sounds perfectly or

with some interferences, the errors in file transmission can impair integrity of, for instance, enterprise database. The "code" applied serves not only for identification of user's conversation, but is also a kind of a filter that eliminates distortions and background noise. The built-in encoding algorithm ensures the high degree of confidentiality through protection from unauthorized access and eavesdropping.

CDMA system allows shorter delay in voice message transfer than other mobile communication systems. With CDMA, one does not need to use any sophisticated means to suppress echo. The perfect error correction method efficiently suppresses the signal multipath. This feature gives additional benefits to CDMA in urban conditions of high buildings.

A subscriber does not want to stay out of range when a fax is being sent and phone busy long time. CDMA provides additional service of simultaneous voice and fax transmission via one channel. CDMA technology implements original data packaging algorithms for greater transmission speed.

CE: You said of the system security. Could you provide any detail?

Sadig Humbatov: Various studies showed that of all cellular communication technologies the most environment-friendly is CDMA.

Taking ecological and technical data of base stations, one should figure out the significant difference between performance of single base station and base station within the CDMA or GSM network. Individual sector of GSM-900 base station is able to service 7 users at once, while a standalone CDMA base station can maintain up to 61 information channels. In fact, we are having 20 to 25 talk channels. Comparing these figures with a network of any other standard where similar frequencies cannot be simulta-

neously used in adjacent cells and a frequency planning is required, CDMA network capacity proves greater in all equal conditions.

The features I mentioned are defining the main economic advantages of CDMA network: increase of coverage the cells provide at the launch and rise of network and cells capacity through planned penetration to the market. For example, "smooth switch" at least halves number of base stations deployed at the beginning of service provision, and CDMA network capacity is 3 to 5 times higher compared to TDMA (D-AMPS, GSM, DCS) and 10—20 times higher compared to analogue FDMA (AMPS, NMT).

The studies allowed for formulating the basic environmental and technical advantages of CDMA standard:

- Electromagnetic emission without voice load does not exceed that of virtually safe wireless radio telephone at the distance of up to 12 km from base station and up to 6 km with maximum sound load,
- Advantages of CDMA radio telephones are especially seen at the distance of up to 10 km where most subscribers are statistically located,
- The dynamic range of output adjustment system obtained in specific conditions of study is much higher (10 and 40 db, respectively),
- System of output adjustment by sound load level is more efficient,
- GSM radio telephone acquires full performance at the distance of 10km from base station, while CDMA phone is still fully operable at the distance of 40km.

CE: So it appears that subscriber capacity of this technology is higher?

Sadig Humbatov: Here I should note that one cannot say CDMA technology prevails by both subscriber capacity and interference immunity. Speaking strictly, these are mutually exclusive characteristics. Where one rises, the other falls and vice versa. Nevertheless, in equality of all other conditions (size of service area, number of cells, population and distribution of subscribers) said characteristics of CDMA system outpace that of existing TDMA technology. And I hope this technology will, against all odds, secure with time a decent place in Azerbaijan's telecommunication market, which is evidenced by growth of demand for our services.





CDMA УКРЕПЛЯЕТ СВОИ ПОЗИЦИИ

Внедряемая в последние годы в Азербайджане система мобильной связи CDMA становится все более популярной среди пользователей. Количество абонентов этой сети в Азербайджане уже перевалило за десять тысяч. На данный момент эта услуга охватывает территорию страны, где проживают 45% населения. Услуги CDMA оказываются в пяти регионах – Абшероне, Гяндже, Шамахи, Лянкяране и Шамкире. Первым представителем услуги CDMA в Азербайджане является совместное азербайджано-американское предприятие Catel.

Caspian Energy (CE): *Господин Гумбатов, какова история создания и становления технологии CDMA?*

Главный исполнительный директор Catel Садыг Гумбатов: Научная база для разработки интереснейших технологий в области радиосвязи была заложена еще в 30-е годы прошлого столетия. Однако в то время ни аппаратные, ни тем более программные средства еще не позволяли реализовать на практике использование тех сложных математических алгоритмов, которые были необходимы для создания систем с кодовым разделением каналов.

Впервые же появление радиооборудования, использующего кодовое разделение каналов, датируется 50-ми годами. С самого начал эта технология нашла применение в военных системах США, где успешно отработала более двух десятков лет. Однако, существующая на тот момент элементная база, несовершенное программное обеспечение, недостаточное финансирование закрытых разработок по CDMA и относительно невысокие емкости сетей с кодовым разделением каналов не позволяли в полном объеме использовать все преимущества нового метода доступа. Во второй половине 80-х годов военное ведомство США рассекретило данную технологию и разрешило ее использование в гражданских средствах радиосвязи (диапазон 800 МГц). Именно эту дату и можно, пожалуй назвать

точкой отчета в гражданском применении технологии CDMA.

Применяемый в технологии метод широкополосной передачи сигналов и уникальная устойчивость к помехам смогли дать значительный выигрыш в емкости и эффективности использования радиочастот.

Значительным периодом в распространении этой технологии стал 1989 г., когда американская фирма "QUALCOMM" буквально взорвала рынок, заявив, что использование технологии CDMA может в 20 раз увеличить емкость аналоговых сотовых сетей. Успешно проведенные полевые испытания полностью доказали правильность этой теории. Рекомендации IS-95 были приняты Ассоциацией телекоммуникационной промышленности (TIA) и уже в 1992 году превратились в стандарт цифровой сотовой радиотелефонной связи.

В сентябре 1995 года в Гонконге началось развертывание первой в мире коммерческой сети CDMA, используя базовое оборудование Motorola (базовые станции SC 9600 и коммутирующее оборудование EMX 2500) и мобильные телефоны Qualcomm. На конец 1996 года эта сеть насчитывала 113 сот, работала на одном частотном канале с полосой 1,25 МГц и обслуживала более 40.000 абонентов. Правда, соты CDMA были наложены на существующую сеть AMPS и мобильные терминалы работали в дуалмодовом режиме, т.е. при сбое в CDMA-сети абонентский терминал автоматически переключался в сеть AMPS (FDMA).

Кроме вышеназванного стандарта (IS-95) в 1999 году был разработан и широкополосный вариант - W-CDMA (Ericsson, Швеция), функционирующий в диапазоне 1800 МГц. Он предназначался для использования в районах с высокой плотностью населения, так как обладал еще большей пропускной способностью.

А к концу XX века для Европы стала актуальной проблема "цифровизации" существующих аналоговых сетей сотовой связи, действующих в диапа-

зоне 450 МГц. Спрос, как известно, порождает предложение. И вот к концу 2000 года появляется еще одна разновидность технологии CDMA - CDMA-450 (или CDMA-2000), презентованная американской компанией Lucent Technologies. Это оборудование соединило в себе все достоинства CDMA-800 и "дальнобойность" аналоговых стандартов диапазона 450 МГц.

CE: *Насколько легким можно назвать продвижение технологии CDMA на рынке мобильной связи?*

Садыг Гумбатов: Продвижение технологии CDMA на рынке услуг сотовой мобильной радиотелефонной связи нельзя назвать легким. У оборудования нового поколения нашлись серьезные оппоненты, прилагавшие немало усилий для того, чтобы доказать несостоятельность и неэффективность нового метода разделения каналов связи. Однако не смотря ни на какие преграды эта технология заняла свое достойное место на рынке и уверенно расширяет свое географическое присутствие. С недавних пор услугами этой современной связи пользуются и азербайджанские любители мобильной сети.

CE: *Какие характерные особенности новой технологии позволили ей завоевать такую популярность на и так переполненном рынке?*

Садыг Гумбатов: Эта технология во многом отличается от применяемых других систем. Например, CDMA обеспечивает высокое качество речи, и как доказательство, стала первой цифровой технологией, удовлетворяющей высоким международным стандартам. По характеристикам качество передачи речи сопоставимы с качеством проводных телефонов, при этом отличительной особенностью является отсутствие помех, акустического фона и искажений в передаваемой информации. Встроенная система кодирования обеспечивает высокую степень защиты передаваемой информации от несанкционированного доступа и прослушивания. Технология CDMA позволяет

передавать факсимильные сообщения, а также предоставлять услуги передачи данных.

В CDMA системах каждый голосовой поток отмечен своим уникальным кодом и передается на одном канале одновременно со многими другими кодированными голосовыми потоками. Принимающая сторона использует тот же код для выделения сигнала из шума. Единственное отличие между множественными голосовыми потоками это уникальный код. Канал, как правило, очень широк и каждый голосовой поток занимает целиком всю ширину диапазона. Эта система использует наборы каналов шириной 1.23МГц. Голос кодируется на скорости 8.55кбит/с, но распределение голосовой активности и различные скорости кодирования могут урезать поток данных до 1200бит/с. В системах CDMA могут устанавливаться очень прочные и защищенные соединения, несмотря на экстремально низкую величину мощности сигнала, теоретически - сигнал может быть слабее, чем уровень шума

СЕ: Что выгодно отличает CDMA от других цифровых технологий?

Садыг Гумбатов: В технологии CDMA возможно обеспечение высокого качества речи при одновременном снижении излучаемой мощности и уровне шумов. Результатом является постоянно высокое качество передачи речи и данных с минимальной средней выходной мощностью. В сотни раз меньшее значение выходной мощности в отличие от других, используемых в настоящее время стандартов - отличительное качество технологии CDMA при рассмотрении двух немаловажных факторов - воздействия на организм человека и продолжительности работы без подзарядки аккумулятора.

Емкость CDMA от десяти до двадцати раз выше, чем у аналоговых систем, и в три-шесть раз превышает емкость других цифровых систем. Сети, построенные на ее основе, эффективно используют радиочастотный ресурс, благодаря возможности многократного использования одних тех же частот в сети.

По характеристикам качества передачи речи параметры CDMA сопоставимы с качеством проводных каналов. Поскольку по каналам CDMA передается не только голос, но и любая другая информация, особую ценность имеет отсутствие помех. Если рядовой пользователь, по большому счету, безразличен к тому, звучит его голос при телефонном разговоре с безупречной чистотой или с небольшими помехами, то ошибки, допущенные при передаче

файлов, могут нарушить целостность, например, корпоративной базы данных. Применяемый "код" служит не только для идентификации разговора того или иного пользователя, но и является одновременно своеобразным фильтром, устраняющим искажения и фоновые помехи. Встроенный алгоритм кодирования обеспечивает высокую степень конфиденциальности, обеспечивая защиту от несанкционированного доступа и прослушивания.

Система CDMA обеспечивает меньшую задержку в передаче голосового сообщения, чем другие системы подвижной связи. При использовании CDMA не приходится применять изощренные средства для подавления эхосигнала. Совершенный метод коррекции ошибок позволяет эффективно бороться с многолучевым распространением сигнала. Это свойство дает дополнительные преимущества CDMA в условиях городов с высотными застройками.

Абонент не хочет оставаться без связи при пересылке факса, когда телефон длительное время занят. CDMA предоставляет дополнительный сервис, обеспечивающий одновременную передачу голоса и факса по одному каналу. В технологии CDMA реализованы оригинальные алгоритмы упаковки данных для большей скорости их передачи.

СЕ: Вы сказали о безопасности использования этой системы. Не могли бы вы конкретнее об этом?

Садыг Гумбатов: Проведенные различные исследования показали, что из всех применяемых технологий сотовой связи самой экологически безопасной является технология CDMA.

Рассматривая эколого-технические характеристики базовых станций, следует отметить значительные различия работы одиночной базовой станции и базовой станции в сети для стандартов CDMA и GSM. Отдельно расположенный сектор базовой станции GSM-900 способен одновременно обслуживать 7 абонентов. По отдельно расположенной же базовой станции CDMA может передаваться до 61 информационного канала. Реально реализуется 20 — 25 разговорных каналов. Если сравнить эти показатели с любой реальной сетью какого-нибудь другого стандарта, где нельзя использовать одинаковые частоты в соседних ячейках сети и надо заниматься частотным планированием, то при всех прочих равных условиях абонентская емкость сети CDMA получается выше.

Упомянутые мною свойства определяют основные экономические выгоды от использования CDMA — увели-

чение перекрытия, обеспечиваемого ячейками при начале обслуживания и увеличение емкости сети и ячеек при запланированном уровне проникновения на рынок. Так, например, «мягкое переключение» по меньшей мере вдвое уменьшает количество базовых станций, которые необходимо развернуть в момент на начало обслуживания, а емкость сети при технологии CDMA увеличивается в 3—5 раз по сравнению с TDMA (D-AMPS, GSM, DCS) и в 10—20 раз по сравнению с аналоговым FDMA (AMPS, NMT).

Проведенные исследования позволили сформулировать основные эколого-технические преимущества стандарта CDMA:

- Уровень электромагнитного излучения в режиме без звуковой нагрузки не превышает уровень электромагнитного излучения практически безопасного бесшнурового радиотелефона при удалении от базовой станции на расстоянии до 12 км, с максимальной звуковой нагрузкой — до 6 км.,

- Особенно проявляются преимущества радиотелефонов CDMA на расстояниях до 10 км, где по статистике расположено наибольшее количество абонентов,

- Значительно выше полученный в результате исследований при конкретных условиях измерений динамический диапазон работы системы регулировки мощности (10 дБ и 40 дБ соответственно),

- Более эффективна система регулирования мощности от уровня голосовой нагрузки,

- Радиотелефон стандарта GSM выходит на полную мощность на расстоянии 10 км от базовой станции — CDMA на расстоянии 40 км.

СЕ: Получается, что и абонентская емкость у этой технологии выше?

Садыг Гумбатов: Здесь я должен отметить, что нельзя однозначно говорить о том, что у технологии CDMA выше и абонентская емкость, и помехоустойчивость. Строго говоря, это взаимоисключающие характеристики. Выше одно — ниже другое. И наоборот. Тем не менее, при всех прочих равных условиях (размер зоны обслуживания, количество ячеек, популяция и распределение абонентов) указанные характеристики системы стандарта CDMA все же превосходят существующие стандарты технологии TDMA. И я надеюсь на телекоммуникационном рынке Азербайджана со временем, о чем говорит и рост потребления наших услуг, эта технология займет свое достойное место.


THAMES INSURANCE GROUP

OUR REPUTATION - TIG'S KEY OF SUCCESS



Caspian Energy (CE): *What successes did the Company achieve last year? What prospective plans regarding future development in Azerbaijan does the Company have?*

Rufat Musayev, General Director of Thames Insurance Group Joint Company (TIG): On the whole, in 2006 our Company implemented a lot of work. At the moment we are experiencing a rapid development of our business. Our priority is to expand our activity in Azerbaijan and set up new offices throughout the country. It was too early to go to regions 5 years ago, whereas now the insurance market requires expansion of this business segment in the regions of Azerbaijan.

Thus, in 2006 we purchased a new office place and opened a representation of our Company in Ganja where 5 of our employees have already started working. During 2006 the activity of the Ganja office exceeded our expectations and thus created a good image for the Company.

In October 2006 we opened an office in Sheki where we created all necessary conditions for well-run operation.

At the same time, on January 1, 2007 we opened a branch office in Shamkir which offers services to the western regions. These are mainly Tovuz, Aghstafa and Gazah areas.

Besides, in mid September 2006 we opened our second office in Baku. This is a service division, which sells insurance products. Actually, we removed the whole sales department from the head office. As a result,

since the second month of operation we have been experiencing a dynamic upgrade that shows high growth rates nowadays.

Last year we worked on creation of favourable conditions for our specialists. We increased salaries and introduced certain benefits. The Company assigns high priority to these processes as there is no business field which can develop without a good team. We have set up such a team. It is expanding all the time. We create all conditions for well-coordinated work of our team.

Last year we worked much on our website (www.tig.az). Formerly we offered on-line-vehicle insurance, whereas last year we added one more insurance type, that is property insurance. It provides 10-percent discount to the customers.

CE: *What priorities does the Company set for this year?*

Rufat Musayev: The number one objective is to establish a network of representative offices. We are creating a base in the regions. Thereafter we will work out concrete insurance projects. At the moment we are opening representative offices in the regions so as to be able to implement new programmes, which are currently underway. Therefore, this year we plan to do our best to expand the network of our representative offices. We are working on opening representative offices in Lankaran and plan to open offices in Guba, Nakhchivan, Gabala and Shamakhy.

CE: *How will the expanded network of regional offices influence amounts of insurance premiums?*

Rufat Musayev: We have another approach to this matter. At the moment we do not plan to enhance collection of insurance premiums. Today we are interested much in offering high-quality work and expanding our network of offices. Our priority is to offer insurance services on a higher level.

If we are on the right path and increase quality, respectively we will have enhanced amount of insurance premiums in future. I can assure that all works implemented in 2005-2006 have already brought results. It makes us sure that the level of service will get improved after creating the network of offices.

The most urgent point related to insurance premiums is that we are not interested to get more premiums. We want the existing amount to yield higher benefits. Upon collecting a certain sum it is feasible to pay the same amount. That is it should be profit-making like any other kind of business. The profit gained from the amount of collected insurance premiums rather than the amount itself shows the quality of the company's operation. At the moment we have no unprofitable types of insurance. Moreover, they are very profit-making.

CE: *What results of the overseas activity along with prospective plans outside Azerbaijan does the Company have?*

Rufat Musayev: As to our activity outside the insurance market of Azerbaijan, last year we did not find it expedient to open a representative office in Georgia taking into consideration the economic situation in this country. As the office failed to prove feasible we decided to freeze our activity in Georgia and made maximum efforts in Kyrgyzstan, though the political situation in this country left much to be desired after the last year's coup. It made us worry. But as we are not involved in politics, the coup exerted no influence on our activity and does not have any impact even nowadays. At the same time this country is experiencing some economic upturn. Taking into consideration the efforts we made in the company in 2005, I can say that in 2006 the Kyrgyz insurance company underwent a 100-percent advance in its development. In 2006 we changed the office in Kyrgyzstan. It became more spacious. We created better working conditions and formed a good team. The experience we acquired in Baku was used in Kyrgyzstan, so the businesses in both the countries were run almost simultaneously, and it gave a good result in both the locations. So I can say for sure our company has chosen the right way.

Probably, this year our Kyrgyz representation will open its branch office, slightly later than in Azerbaijan as we had to raise the company itself, and after that develop the branch activity. I think we did much over the past year, the company progressed significantly and we now consider opening a branch office in Kyrgyzstan's second largest city.

CE: Are you planning to start business in other countries?

Rufat Musayev: These plans are of a long-range nature. We are not going to do this in the nearest 5 years as we consider the development of existing network a greater priority. However, we have such an idea in a long-term outlook. Time will show.

CE: Are you going to introduce any brand new for Azerbaijan's market insurance products and extend the insurance range as whole?

Rufat Musayev: We already have a brand-new insurance product related to cars. It took us a year to develop this product, a difficult type of insurance, and it was easy to make a mistake in the very beginning. In this connection we approached this issue very carefully and involved foreign experts. Currently, we are creating a database for this type of insurance, so as to introduce it to our clients and launch it this year. This will be a surprise for our market.

Today, we are licensed to provide 17 types of insurance. We are mainly engaged in 10 of them. The remaining seven types of insurance are being worked out.

The company's nearest plans include developing insurance in agrarian industry. But this issue calls for a network we are currently expanding across Azerbaijan, following which we will be actively working in agricultural insurance.

CE: What is the overall growth dynamics of the company?

Rufat Musayev: It is quite good. In terms of denominated mantas, in 2001 insurance premiums grew by less than 200,000 manat (AZN), and in 2002 slightly more than by 250,000 AZN. In 2003, we registered a rapid double growth, resulting in collection of nearly 500,000 AZN of insurance premiums. The further the harder, we can say in 2004 we preserved the growth rate (almost 70%) and gained 740,000 AZN. The similar growth rate (70%) was registered in 2005 as well. Insurance premiums reached almost 1,194,000 AZN, whereas payments under insurance accidents amounted to 193,000 AZN.

Surely, in 2006 we could not maintain the 70% growth and now it is some 40%. In total, we collected 1.6 million AZN of insurance premiums in 2006. The payments under insured accidents amounted to 322,000 AZN.

CE: According to your insurance portfolio, what is the niche your company secured within segments of insurance market? Is there any development in medical insurance?

Rufat Musayev: There is a development in medical insurance, but, as I have already mentioned in my previous interview for



Caspian Energy, this is not a priority field for us. The priority field was liability insurance and vehicle insurance. By the results of last year, I would say most insurance premiums have been collected under voluntary vehicle insurance, fields of liability insurance and other segments of the market become more active.

CE: Are you participating in mortgage crediting?

Rufat Musayev: No, today we do not see the volumes of this market segment to be handled in the nearest future. Naturally, this issue implies gaining some significant amounts in the outlook, but we do not expect considerable repayment within the nearest 1-2 years.

Nevertheless, this year we might join mortgage crediting insurance. But in 2007 this segment is not a priority issue for us.

CE: What are the issues to be solved for the sake of further development of insurance market in Azerbaijan?

Rufat Musayev: The new law draft on insurance has recently been drawn up and submitted to Milli Majlis (Parliament) of Azerbaijan for discussion. Thus, what we talked of with you a year and half back is now coming true. This draft was issued to insurance companies to learn their opinion and vision of this process, and our company was one of those to have submitted their proposals on drawn-up draft. I hope all this will be discussed.

We are expecting the new law on insurance to be adopted. All we thought of and wanted to see in Azerbaijan is reflected in the draft. It concerns insurance and reinsurance, as well as companies' capitalization. In general, we are satisfied with the new draft.

In our opinion, one should pay more attention to reinsurance. Not with the purpose to secure maximum funds in the local market, but to increase the quality of reinsurance process as such.

At the same time, one should work to raise the quality of insurance services and products in this market.

CE: In your previous interview for Caspian Energy you mentioned about change of founders... How does TIG's stockholders structure look today?

Rufat Musayev: The history of Thames Insurance Group begins in 1996 when Anglo-Azerbaijan Insurance Company was established. The founders were Riceman Investment Limited (49%) and three natural persons of Azerbaijani origin (51%). The change in constituent structure in 2001 has resulted in change of company name. Now it is Thames Insurance Group (UK/Azerbaijan). Having purchased Riceman in early 2004, Glencarron Group (49%) became a British founder of Thames Insurance Group. Most recently, three natural persons - citizens of Azerbaijan have sold their stock to Gala Investment, the entity of Azerbaijani origin that raised its stock in Thames Insurance Group to 51%. Such a proportion of stocks (51%/49%) comply with the regulatory of Azerbaijan. I would like to outline the role and contribution of Francis Matthew, Director of TIG, in the development of the company. His rich experience helped us implement all these processes much faster. Innovations in the financial sector were quite sensible following Emil Gummatov's appointment as a Financial Director with TIG. Thus, the company's financial policy and quality of insurance work has changed. I would like to thank all employees of the company, managers, insurance specialists, insurance market managers, in particular Parvana Hajiyeva, Emin Aleskerov, Nazrin Masimova, Mehriban Allakhverdiyeva. The last year was great indeed due to great merits of the company's team.

CE: What is your vision of the company's further development?

Rufat Musayev: This time we spoke of many innovations and undertakings the basis for which had been laid several years ago. The company's strategy today is to develop all we already have as it is too early to say it meets the highest world standards. All we need is time. We are still at the stage of development. For this reason we do not want to disperse too much in our activities. We will rather work, raise the quality of all we have today, as well as to put in practice the plans we have drawn up for the coming 2-3 years.

We have drawn up a 5-year development plan and doing our best to implement it. And in case the market needs something different, we will be working to master these new areas.


THAMES INSURANCE GROUP

НАША РЕПУТАЦИЯ - КЛЮЧ УСПЕХА TIG

Caspian Energy (CE): Каких успехов достигла компания за минувший год, и каковы перспективные планы дальнейшего развития в Азербайджане?

Генеральный директор совместной страховой компании Thames Insurance Group (TIG) Руфат Мусаев: В целом в 2006 году наша компания сделала очень многое, наблюдается стремительное развитие бизнеса. Наша основная цель – расширение деятельности в Азербайджане, создание сети представительств компании по всей стране. Если лет 5 назад еще было рано идти в регионы, то сегодня сам страховой рынок требует расширения этого сегмента бизнеса в регионах Азербайджана. Так, в 2006 году в Гяндже мы приобрели новое офисное помещение и открыли представительство компании, где в настоящее время работает уже 5 человек. Причем за минувший год, представительство в Гяндже сделало больше, чем мы от них ожидали, что создало хороший имидж для компании.

В октябре 2006 года было открыто представительство в Шеки, где были созданы все условия для полноценной работы филиала.

Наряду с этим, с 1 января 2007 года открыли представительство в Шамкире, которое обслуживает западные регионы, в частности Товуз, Агстафу и Газах.

Помимо этого в сентябре 2006 года мы открыли наш второй офис в Баку, называемый сервисным отделением и занимающийся продажами страховых продуктов. Фактически мы переселили с головного офиса весь отдел продаж, и со второго месяца работы получили ощутимый подъем, продолжающийся в настоящее время высокими динамичными темпами роста.

Работали в прошлом году над созданием благоприятных условий для своих специалистов, были созданы наилучшие материальные условия для них (поднялась их зарплата, созданы льготы). Компания наблюдает за этими процессами, поскольку нет такой сферы бизнеса, где можно развиваться без хорошей рабочей команды. Мы эту команду создали, она все более расширяется, и мы создаем все условия для того, чтобы они без проблем слаженно работали.

В минувшем году мы сделали много работы относительно нашего веб-сайта

(www.tig.az). Если раньше мы предлагали online-страхование автомобилей, то в прошлом году мы добавили еще один вид страхования – страхование имущества. Это дает 10%-ную скидку клиенту.

CE: Что является приоритетом для компании на текущий год?

Руфат Мусаев: Создание сети представительств – задача номер один на этот год. Мы сейчас стараемся создать базу в регионах, после чего будут готовиться конкретные проекты по страхованию. Сейчас ведется работа над созданием в регионах наших представительств, а потом силами этих представительств мы будем претворять в жизнь новые программы, которые сейчас у нас разрабатываются. Поэтому в этом году мы очень много усилий приложим на развитие сети представительств.

Ведется работа над открытием представительств компании в Лянкаране, планируем открытие новых представительств также в Губе, Нахчыване, Габале, Шамахе.

CE: Насколько расширение сети представительств в регионах может сказаться на объемах страховых премий?

Руфат Мусаев: Мы немного иначе подходим к делу. Сейчас мы не думаем об увеличении сборов страховых премий. Для нас более интересным считается создание качественной работы и создание сети, т.е. приоритет – предоставление страховых услуг на более качественном уровне.

Если мы движемся в правильном направлении и повышаем качество, то поступление страховых премий соответственно увеличится. Я с уверенностью об этом говорю, потому что все сделанное нами в 2005-06 гг. уже показывает свои результаты. Это вселяет в нас уверенность, что с созданием сети уровень обслуживания повысится.

И самый главный вопрос, связанный со страховыми премиями, – мы не заинтересованы в том, чтобы их было больше, мы заинтересованы в том, чтобы получить больше прибыли с уже существующего объема. Собрав определенную сумму, можно и выплачивать столько же, т.е. это должно быть прибыльным, как и любой другой вид бизнеса. О качестве работы компании говорят не объемы собранных страховых премий, а прибыль, сделанная

из этих же объемов. На сегодняшний день у нас нет убыточных видов страхования, более того, они очень даже прибыльные.

CE: Каковы результаты деятельности и перспективные планы компании за пределами Азербайджана?

Руфат Мусаев: Что касается нашей деятельности за пределами азербайджанского страхового рынка, учитывая экономическую ситуацию в Грузии в минувшем году, мы посчитали нецелесообразным содержать там офис. Поскольку офис себя не окупал, мы решили заморозить свою деятельность в Грузии, и больше сил вложили в Кыргызстан, хотя политическая ситуация в этой стране в минувшем году после переворота оставляла желать лучшего. Мы опасались этого, но поскольку мы не участвуем в политике, нас это никак не коснулось и не касается до сих пор. Но в этой стране в настоящее время тоже наблюдается небольшой подъем экономики. Основываясь на те усилия, которые были вложены в эту компанию в 2005 году, сейчас я могу сказать, что кыргызская страховая компания в 2006 году сделала скачок в развитии более чем на 100%. В Кыргызстане мы тоже сменили офис в 2006 году, он стал намного просторнее, были созданы лучшие условия работы, собралась рабочая команда. Тот опыт, который у нас был в Баку, мы применили в Кыргызстане, и развивали бизнес в этой стране почти параллельно, и в обоих случаях это дало хороший результат. Поэтому я могу смело сказать, что наша компания на правильном пути.

Возможно, в этом году появится филиал у кыргызской компании, немного позже, чем в Азербайджане, поскольку там нужно было саму компанию поднимать, а потом создавать сеть филиалов. Считаю, что за минувший год сделали очень много, сама компания хорошо поднялась в развитии за короткий срок и сейчас думаем о филиале во втором большом городе Кыргызстана.

CE: Планируете строить бизнес в других странах?

Руфат Мусаев: Эти планы рассчитаны на дальнюю перспективу. В ближайшие 5 лет мы не будем этого делать, поскольку считаем важным дальнейшее развитие са-

мой компании и той сети которая появилась. Но в дальней перспективе у нас есть такая идея. Время покажет.

СЕ: Намерены ли Вы внедрять новые для азербайджанского рынка продукты страхования, расширять в целом номенклатуру страхования компании?

Руфат Мусаев: У нас сейчас уже готов новый продукт в области страхования, связанный с автомобилями. Разработка этого продукта у нас заняла один год, потому что это один из сложных видов страхования, и ошибаться на первых шагах в нем нельзя. В связи с этим мы очень внимательно подходили к нему, привлекались иностранные специалисты. В настоящее время создается компьютерная база для этого вида страхования, и в текущем году он будет представлен нашим клиентам и начнет работать. Это будет сюрприз для нашего рынка.

Сегодня мы имеем лицензию на 17 видов страхования. Из них активно работаем с 10 видами. По остальным семи направлениям ведется работа по их развитию.

В ближайших планах компании - развитие страхования в сельскохозяйственном направлении. Но для его развития сначала нужно построить сеть, которую мы сейчас строим по регионам Азербайджана, после чего и будем активно работать в области страхования сельского хозяйства.

СЕ: Какова динамика роста компании в целом?

Руфат Мусаев: Динамика роста компании хорошая. Если говорить в денонмированных манатах, то рост страховых премий в 2001 году едва достигал 200 тыс. манат (AZN), а в 2002 году - чуть больше 250 тыс. манат. В 2003 году наблюдался резкий скачок почти в 2 раза, и было собрано около 500 тыс. манат страховых премий. Поскольку чем дальше, тем бывает сложнее, можно сказать, что в 2004 году темпы роста мы сохранили (почти 70%) и собрали 740 тыс. манат. Этот рост (70%) сохранился в 2005 году, страховые премии достигли почти 1 млн. 194 млн. тыс. манатов, а выплаты по страховым случаям 193 тыс. манатов.

В 2006 году 70%-ый рост мы естественно не сохранили, сейчас мы находимся на планке 40%. В целом в 2006 году собрали 1,6 млн. манатов страховых премий. При этом выплаты по страховым случаям составили около 322 тыс. манатов.

СЕ: Если рассматривать портфель страхования, какова ниша, занимаемая компанией по сегментам страхового рынка? Развивалось ли медицинское страхование?

Руфат Мусаев: По медицинскому страхованию развитие есть, но как я уже го-

ворил в предыдущем интервью Caspian Energy, это не приоритетное направление для нас. Приоритетными направлениями были страхование ответственности и страхование автомобилей. По итогам минувшего года можно сказать, что основная часть страховых премий была собрана от добровольного страхования автомобилей, активность ощущалась в страховании ответственности и других сегментах рынка.

СЕ: Участвуете ли Вы в ипотечном кредитовании?

Руфат Мусаев: Нет, поскольку на данный момент мы не видим тех объемов, которые можно сделать в ближайшее время в этом сегменте рынка. Естественно это очень большие объемы на будущее, но на ближайшие 1-2 года мы не видим большой отдачи.

Тем не менее, может быть, в этом году мы подключимся к страхованию ипотечного кредитования. Но на текущий год этот сегмент рынка не является для нас приоритетным направлением.

СЕ: Какие вопросы следует решить для дальнейшего развития страхового рынка в Азербайджане?

Руфат Мусаев: Сейчас готов и выставлен на обсуждение в Милли Меджлисе (парламенте) Азербайджана новый законопроект «О страховании». Тем самым, то о чем мы говорили с Вами полтора года назад, сегодня осуществляется. Этот законопроект был передан страховым компаниям (СК), чтобы они выразили свое мнение и свое видение этого процесса, и наша компания - одна из тех, которая представила свои предложения по уже подготовленному проекту закона. Я надеюсь, все это будет обсуждаться.

Мы с нетерпением ждем принятия нового закона «О страховании», поскольку практически все о чем, мы думали, и большая часть того, что мы хотели бы видеть в Азербайджане - отражено в новом законопроекте. Это касается как сферы страхования, так и перестрахования, а также сферы капитализации компании. В целом, мы довольны новым проектом закона.

На наш взгляд следует больше внимания уделять перестрахованию. И не в том аспекте, чтобы удерживать максимально средств на местном рынке, а именно чтобы процесс перестрахования происходил у страховых компаний на более качественном уровне.

Параллельно надо работать над повышением качества обслуживания в сфере страхования, качества предоставления продуктов на этом рынке.

СЕ: В предыдущем интервью Caspian Energy Вы говорили о смене учредителей... Как выглядит

сегодняшний состав акционеров TIG?

Руфат Мусаев: История создания Thames Insurance Group уходит в 1996 год, когда была основана Anglo-Azerbaijan Insurance Company. Учредителями выступали английская компания Riceman Investment Limited (49%) и три физических лица Азербайджана (51%). Изменение состава учредителей в 2001 году повлияло на название компании, которая теперь стала называться Thames Insurance Group (Англия/Азербайджан). Покупкой в начале 2004 года компании Riceman, английским учредителем Thames Insurance Group стала Glencarron Group (49%). Недавно три физических лица с азербайджанской стороны продали свой пай азербайджанскому юридическому лицу - Gala Investment, которая довела свою долю участия в Thames Insurance Group до 51%. Такое соотношение (51%/49%) соответствует законодательству Азербайджана.

Я хотел бы отметить большую роль и посильный вклад в развитие компании директора TIG Френсиса Метью. Его богатый опыт помог нам скорее реализовать все эти процессы. Новшества в финансовом секторе были ощутимы в деятельности компании с приходом финансового директора TIG Эмиля Гумматова. Тем самым, поменялась финансовая политика компании и качество работы по страхованию. Я хочу поблагодарить всех работников компании, менеджеров, специалистов по страхованию, менеджеров по страховым рынкам, в частности Парвану Гаджиеву, Эмина Алескерова, Назрин Масимову, Мехрибан Аллахвердиеву. Прошлый год на самом деле был очень хорошим и в этом большая заслуга коллектива компании.

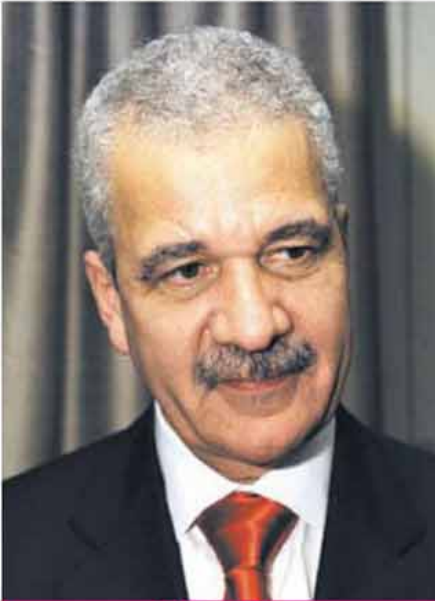
СЕ: Каково Ваше видение дальнейшего развития компании?

Руфат Мусаев: Мы сегодня говорили о многих новшествах и начинаниях, основа которых была заложена несколько лет назад. На сегодняшний день стратегия компании заключается в том, чтобы развивать то, что у нас уже есть, поскольку еще рано говорить о том, что у нас все соответствует очень высоким мировым стандартам. Т.е. нам для этого нужно время. И пока мы находимся на стадии развития. Поэтому очень сильно распылять свои силы тоже не хотим. Лучше работать и качественно поднимать то, что мы сейчас имеем, и претворять в жизнь до конца те планы, которые были у нас заложены 2-3 года назад.

Мы разработали 5-летний план развития, и будем стараться его претворить в жизнь. А если на рынке возникнет потребность в чем-то другом, мы будем стараться осваивать эти новые направления.



ENJOY COMMUNICATION



Johy Armley,
Chief Executive Officer

Azerfon, a new GSM operator functioning under Nar Mobile brand, started its commercial activity on March 21, 2007. This event can be regarded as one of the important events in the telecommunication field of Azerbaijan. The commenced activity of the third operator in the country has enhanced competitiveness in the telecommunication market and improved the quality of rendered services. Nar Mobile aims at becoming number one for cellular communication users through offering high-quality and competitive services.

The network of Nar Mobile that introduces new and up-to-date technologies is outfitted with the state-of-the-art equipment, whereas the quality of provided services meets top international GSM standards. Nar Mobile offers simple but advanced services along with unmatched tariffs and customer service.

Azerfon has entered the market under the 'Nar Mobile' brand. Why namely Nar? Nar (pomegranate) having a special status in Azerbaijan brings positive feelings and reflects rich cultural heritage. Pomegranate is a symbol of prosperity, well-being and fertility. At all times pomegranate enjoyed the fame of a king of fruits due to its "crown" and pearls of grains.

Nar Mobile introducing cutting-edge technologies implements step-by-step arrangements to expand the coverage area to the whole territory of Azerbaijan. At the moment the Nar Mobile's service network covers 80% of the country's area. At the initial stage the company will provide cover-

age through its own network and roaming inside the country. Before the end of 2007 Nar Mobile will cover 80% of the country's territory without in-country roaming. By that time the company plans to create the network capable of serving over 1,000,000 subscribers.

At the first press-conference held on March 20, 2007 in Hyatt Regency Hotel John Armley, Azerfon's General Director announced the startup of the new company's activity. He said: "The official opening of Azerfon scheduled for March 21, 2007 is a very important event in the GSM market of Azerbaijan. We, as Azerfon Company, have been looking forward to this day for one year. Within this short period we created the company, a contemporary network and a number of state-of-the-art competitive unique services. Now we have a great honour to offer various competitive tariff plans designed to provide maximum comfort for our clients. Along with accuracy and transparency our tariff plans give the opportunity to use the unified payment system".

When speaking Azerbaijan's Deputy Minister of Communication and Information Technologies Iltimas Mammadov called the activity of the third operator offering high-quality service to people as a preferable one. It is the first time when a new operator entering the telecommunication market has concluded an annual roaming contract with another operator, Bakcell, so as to create a healthy competition.

Taking into consideration interests of subscribers, Nar Mobile will provide cellular communication users with service packages to ensure choice and comfort, like the Free Management System. Subscribers that use this service can add or remove service, change tariff plans, get a monthly report about calls, to choose favourite numbers without applying to the Customer Service Centers. Subscribers may use the Free Management System through Nar Menu installed in the telephone by calling to 777 number or visiting www.NarMobile.az.

One more innovation offered to Nar Mobile subscribers is payment for calls in the national currency. It will ensure transparency of all prices and charges. Nar Cards cost 2, 5, 10, 20 or 50 AZN and can be used for all Tariff Plans. For subscribers willing to communicate with relatives or friends Nar Mobile offers the right to install two Favourite Numbers. All calls to these numbers are two times cheaper. To provide more convenience to the client, Favourite Num-

bers can be installed directly from a mobile phone through Nar Menu. At nighttime, on days off or holidays Nar Mobile offers 50 % discounts for all calls in all directions.

Another advantage of the Nar Mobile's network is the opportunity to use main roaming without prepayment. There is no need to fill balance for using roaming service as it is enough to have balance required for one call. It enables all Nar Mobile subscribers to use roaming.

To date Nar Mobile has roaming contracts signed with more than 300 GSM operators.

Azerfon Company will not use the contour system exercised by other operators. The cost of calls will depend upon the number of minutes talked.

Nar Mobile continues taking care of interests and convenience of its subscribers. Tariff Plans have been designed and currently operates according to these principles. The Tariff Plans we offer are more efficient and competitive compared to other tariffs available in the market. Each Nar Mobile subscriber has the right to choose more acceptable Tariff Plan.

At the first stage of the commercial activity the Company offers three Tariff Plans. These are 'Colourful Tastes' package with two tariff regimes and 'Towards the Goal' package. The cost of intercity calls in the Tariff Plans is 0.075 AZN, while calls to other networks start from 0.22 AZN. When a subscriber defines the most frequently used directions of calls he can select a suitable Tariff Plan. Lots of privileges and benefits are available to meet requests of subscribers.

Nar Mobile subscribers will enjoy the opportunity to use services of Nar Mobile Centers throughout Azerbaijan. At the initial stage of the commercial activity Nar Mobile Centers will operate in Baku, Ganja and Nakhchivan. In future the number of such centers will grow both in the capital and regions. The centers will work without breaks and render high-quality service 24/7. In addition, the vast sales infrastructure has been formed in Baku, Sumgayit, Ganja, Mingachevir, Ali Bayramly, Guba, Lankaran, and Nakhchivan. On the whole, over 200 Nar Mobile's shops operate throughout Azerbaijan. In Baku their number exceeds 100.

Nar Mobile promises to provide subscribers with reliable and stable communication, innovations and enjoyable communication as well!



УДОВОЛЬСТВИЕ ОТ ОБЩЕНИЯ



Новый GSM оператор Azerfon, функционирующий под торговой маркой Nar Mobile, приступил к коммерческой деятельности 21 марта этого года. Это событие можно оценить как один из важных событий в телекоммуникационном пространстве Азербайджана. Начало функционирования третьего оператора в стране означает усиление конкуренции на телекоммуникационном рынке и повышение качества предоставляемых услуг. Nar Mobile ставит целью стать выбором номер один для пользователей мобильной связи посредством предоставления качественных и конкурентоспособных услуг.

Сеть Nar Mobile, внедряющего новые и современные технологии, оснащена самым современным оборудованием, качество же оказываемых услуг соответствует международным GSM стандартам высокого уровня. Nar Mobile предлагает простые, но передовые услуги, не имеющие аналогов тарифы и клиентское обслуживание.

Как было отмечено, AZERFON вошел в рынок под торговой маркой Nar mobile. Но почему именно Nar? Nar (гранат), обладая особым статусом в Азербайджане, вызывает положительные чувства и отражает богатое культурное наследие. Гранат – символ достатка, процветания и плодородия. Во все времена гранат из-за своей «короны» и зернышек, подобных жемчужине, считался «царем фруктов».

Внедряя передовые технологии, Nar Mobile проводит поэтапные мероприятия по расширению сети охвата на всей территории Азербайджанской Республики. В настоящее время сервисная сеть Nar Mobile охватывает 80% территории страны. На начальном этапе эта сфера охвата будет состоять из собственной сети и роуминга внутри страны. До конца 2007 г. Nar Mobile охватит без внутриреспубликанского роуминга 80% территории страны. Компания поставила цель добиться к этому периоду создания сети, способной обслуживать более 1000000 абонентов.

20 марта 2007 г. во время первой пресс-конференции в отеле Hyatt Regency во вступительной речи Генеральный директор Azerfon ООО г-н Джон Армли объявил о начале коммерческой деятельности компании. Он сказал: «Запланированное на 21 марта 2007 г. официальное открытие Azerfon является важнейшим событием на GSM рынке Азербайджана. Уже год мы, как компания Azerfon, с нетерпением ждем этого дня. За этот короткий срок мы

создали компанию, современную сеть и ряд передовых, конкурентоспособных уникальных видов сервиса. Сегодня мы имеем честь представить различные конкурентоспособные тарифные планы, призванные обеспечить максимальные удобства для наших клиентов. Наряду с точностью и прозрачностью, наши тарифные планы создают возможность воспользоваться единой системой оплат.»

Во время своего выступления заместитель министра связи и информационных технологий АР Илтимас Мамедов назвал желательным использование третьего оператора, предоставляющего населению высококачественный сервис. Впервые, выходя на телекоммуникационный рынок, новый оператор в среде здоровой конкуренции, установил годовое роуминговое соглашение с другим оператором - Bakcell.

Учитывая интерес абонентов, компания Nar Mobile представит пользователям мобильной связи сервисные пакеты, направленные на обеспечение выбора и комфорта, как Система Свободного Управления. Пользуясь этим сервисом, абоненты могут внести или удалить услугу, изменить тарифные планы, получать ежемесячный отчет о звонках, определить любимые звонки, не обращаясь в Центры обслуживания клиентов. Абоненты смогут воспользоваться Системой Свободного Управления посредством установленного в телефоне Nar Menu позвонив по номеру 777 или же зайдя на страницу www.NarMobile.az

Другое новшество, предлагаемое абонентам Nar Mobile, это возможность оплаты разговоров в национальной валюте, что обеспечит прозрачность всех цен и расходов. Nar Карты стоят 2, 5, 10, 20 и 50 AZN и могут быть использованы для всех Тарифных Планов. Для абонентов, желающих часто общаться с родственниками или друзьями, Nar Mobile предоставляет право на установку двух Любимых Номеров, звонки на них в два раза дешевле обычных. Для удобства абонентов Любимые Номера могут устанавливаться непосредственно с мобильного телефона посредством Nar Menu. В ночное время суток, выходные и праздничные дни Nar Mobile предоставляет для своих абонентов 50 % скидки на звонки по всем направлениям.

Другое преимущество сети Nar Mobile – возможность использования основного роуминга без предварительной оплаты. Нет необходимости пополнения балан-

са для использования услуги роуминга, достаточно обладать балансом, достаточным для звонка. Это дает возможность всем абонентам Nar Mobile пользоваться роумингом.

В настоящее время Nar Mobile подписал роуминг контракты с более чем 300 GSM операторами.

Компания Azerfon не будет пользоваться контурной системой, используемой другими операторами. Стоимость разговоров будет определяться поминутно.

Nar Mobile постоянно думает об интересах и удобстве своих абонентов. Тарифные Планы созданы и применяются на основе этих принципов. Предлагаемые нами Тарифные Планы более эффективны и конкурентоспособны по сравнению с существующими на рынке другими тарифами. Каждый абонент Nar Mobile вправе выбирать наиболее приемлемый для него Тарифный План.

На первом этапе коммерческой деятельности компания предлагает три Тарифных Плана. Это – имеющий два тарифных режима “Разнообразные Вкусы” и “К цели”. Стоимость внутривыездных звонков в Тарифных Планах составляет 0.075 AZN, звонки в другие сети начинаются с 0.22 AZN. Определив самое часто используемое направление звонков, абонент может выбрать соответствующий Тарифный План. Учитывая пожелания абонентов, применяется множество льгот и привилегий.

Клиенты Nar Mobile получают возможность воспользоваться услугами Центров Nar Mobil на всей территории Азербайджана. На начальном этапе коммерческой деятельности Центры Nar Mobile будут функционировать в Баку, Гяндже и Нахчыване. Для обеспечения удобств абонентов в будущем количество этих центров будет расти как в столице, так и регионах. Центры будут работать без перерывов и оказывать высококачественное обслуживание 7 дней в неделю по 24 часа. Кроме этого, в Баку, Сумгайите, Гяндже, Мингячевире, Али Байрамлы, Губе, Лянкяране и Нахчыване создана широкая инфраструктура по продажам. В целом, по Азербайджану функционируют более 200 пунктов продаж Nar Mobile. Только в Баку их количество превышает 100.

Nar Mobile обещает абонентам надежную и стабильную связь, постоянное обновление, а также получение удовольствия от общения!

TEXNIKABANK – MORTGAGE CREDIT MARKET LEADER



Caspian Energy (CE): Mr. Guluzadeh, could you share the history of Texnikabank? How would you evaluate the bank's current state and place in Azerbaijan's financial market?

Khagani Guluzadeh, First Deputy Chairman of Board, Texnikabank OJSC: Texnikabank OJSC with its successful and rapid progress mechanism has commenced its operations back in 1993. The advanced experience and up-to-date technology in a short time resulted in the bank's huge success in creation of favorable conditions for national financial

market and banking system, as well as in attraction of investments and provision of high-quality services to clients. According to the recent ranking of top hundred banks in the CIS (with assets exceeding \$100mln as of January 1, 2007), Texnikabank secured 55th place by "assets growth rate".

Texnikabank operates the most branched network among private-owned banks of Azerbaijan (30 branch offices and 3 subdivisions), which mostly simplifies the work for the population. The regional presence expansion is one of main activities of the bank. We were the first bank in Azerbaijan to go to regions. This was necessitated by both care of enterprise clients and presence in regions for creation of relevant institutions providing high-quality banking services. The work on branch network expansion will go on this year. Moreover, we have already started thinking about functioning outside Azerbaijan. And the first step in this direction will be the subsidiary in Moscow to be opened up by the end of 2007.

CE: What are bank's basic financial indicators this year?

Khagani Guluzadeh: The bank's assets are growing up steadily, they amounted to \$161 million as of April 1, up 6% over the quarter. The credit portfolio grew by 24% and amounted to \$108.6 million. We managed to increase population's deposits significantly. This indicator displayed a 13% growth to \$42.4 million. Attracted interbank credits amounted to \$19.8 million as of April 1, increasing more than a half over the quarter. By the results of this quarter, the bank's net profit amounted to \$2.3 million and capital is \$28 million. For comparison I will say the bank's net profit in the early 2007 amounted to \$5 million and capital was \$23.5 million.

CE: What is the bank's international policy? Which international financial institutions are among Texnikabank's regular partners?

Khagani Guluzadeh: Having correspondent relations with foremost world banks, as well as the banks of Kazakhstan, Russia and Georgia, Texnikabank OJSC is also actively cooperating with international financial institutions like the Black Sea Trade and Development Bank, the European Bank of Reconstruction and Development, World Bank, implementing various projects with the latter.

We took an active part at international conferences and workshops. For example, on June 28-29, 2007 Baku will be hosting IV CIS & Baltic States Bond Congress where Texnikabank is a general sponsor. This is the fourth congress in a row, previous ones were held in Riga, Moscow and Kiev. Around 300 companies will be presented

at the conference, including banks, investment foundations, and financial associations from Russia, Kazakhstan, Ukraine, Georgia, Baltic countries and UK. Etibar Aliyev, Chairman of Supervisory Board with Texnikabank, will be presenting the bank's development strategy at the conference.

CE: How successful is the bank in the equities market?

Khagani Guluzadeh: We have been working in equities market for quite a long time. In terms of figures, I will note that total amount of market operations during 1Q was 85.345 million manat. Operations on short-term state bonds amounted to 4.477 million manat and enterprise bonds to 2 million manat. Texnikabank performed 19% of all operations in the national equities market. By the results of 1Q Texnikabank's operations in equities market grew almost 6 times. Amount of bank's IPOed bonds is \$3 million and 2 million manat. By the end of the year we are going to IPO bonds in amount of \$3 million. Profitability on bank's currency bonds is 15% annual interest, manat bonds 14%, and circulation 5 years (novelty in Azerbaijani market). We have already deployed 2 million manat and \$1 million for this period of time. I would mention foreign institutions displaying big interest in our bonds which evidences a stable economic situation in the country. This year we also issued shares in amount of 15 million manat, 4.136 million of which have been purchased by shareholders. By the end of the year we shall complete this process, which in turn will raise the charter capital to 26.912 million manat.

Our subsidiary, Texnika Capital Management LLC, acts as an underwriter to the placement of the bank's bonds. It owns 11.1% in the Baku Stock Exchange and is the most active participant of this market. The image the company holds among broker companies allows it to work with famous European and American companies.

CE: What achievements does your subsidiary, Texnikalizing LTD, enjoy in the market?

Khagani Guluzadeh: Texnikalizing LTD offers various leasing products on profitable conditions. This company, with the portfolio of \$3 million, started its activity in 2005. Its primary activity is the financial leasing. 70% of the company's operations account for the construction and transport sectors. By the end of the year the company intends to double its portfolio. In addition, by the end of the year we plan to extend the period of leasing contracts to 36 months instead of current 24. The company cooperates with international financial institutions, attracts funds from abroad, and gets technical assistance within the Leasing Support Programme implemented by IFC. Texnikalizing's clients are the local largest construction companies and the representative offices of foreign financial institutions.

CE: What are the programmes Texnikabank participates that are directed at improving social conditions for population?

Khagani Guluzadeh: We keep on promoting programmes aimed to improve social conditions of the population. In this respect the bank is out of competition in the mortgage lending market. To date the amount of mortgage credits extended by the bank makes approximately 8.5 million manats, whereas the number of provided credits is 262. We do our best to make mortgage lending acceptable for people and our interest rates (general - 6%, social - 4%) prove that. Texnikabank has no limitations on extending mortgage lending. We are ready to render assistance and offer our services to each citizen of our country who has decided to take all advantages of the expedient and precise policy followed by President Ilham Aliyev.

In its future strategy the bank assigns a high importance to extension of the mortgage lending.

In conclusion I would like to say that in future Texnikabank will keep on following its main principle, which is to become closer to its customers, to enhance prosperity of those who trusts their capitals to us. Texnikabank, with its reliability and accuracy, will adhere to its principles and follow the strategy aimed at saving the gained trust of people, rendering high-quality services and, mostly important, making its own contribution to the development of the banking sector of the Republic of Azerbaijan.

ТЕХНИКАБАНК - ЛИДЕР РЫНКА ИПОТЕЧНОГО КРЕДИТОВАНИЯ

Caspian Energy (CE): *Господин Гулузаде, какова история становления Техникабанк и как Вы оцениваете нынешнее состояние банка и его место на финансовом рынке Азербайджана?*

Первый заместитель председателя правления ОАО «Техникабанк» Хагани Гулузаде: Начало деятельности отличающегося успешным и стремительным механизмом развития ОАО «Техникабанк» датируется 1993 годом. В результате внедрения передового опыта работы и современных технологий банк за короткий срок функционирования достиг огромных успехов в создании благоприятных условий для становления отечественного финансового рынка и развития банковской системы, привлечения инвестиций и оказания высококачественных услуг клиентам. По результатам обнародованного недавно рейтинга сотни самых быстрорастущих банков СНГ, активы которых на 1 января 2007 года превышают \$100 млн., Техникабанк по критерию «темпа роста активов» разместился на 55-м месте.

Техникабанк обладает самой разветвленной филиальной сетью среди частных банков (30 филиалов и 3 отделения), что упрощает, прежде всего, работу населения. Расширение регионального присутствия является одним из основных направлений деятельности банка. Мы были первым банком в Азербайджане, обратившим свои взоры в регионы. Этому обязывала как забота о корпоративных клиентах, так и необходимость присутствия в регионах для создания соответствующих институтов, предоставляющих высококачественные банковские услуги. Работы по расширению филиальной сети будут продолжены и в этом году. Более того, мы уже обратили свои взоры за пределы Азербайджана. И первым шагом в этом направлении будет дочернее представительство в Москве, открытие которого ожидается к концу 2007 года.

CE: Каковы основные финансовые показатели банка на этот год?

Хагани Гулузаде: Активы банка неизменно растут, на 1 апреля этого года они составили \$161 млн., что на 6% превышает показатели начала года. Кредитный портфель вырос за этот срок на 24% и достиг \$108,6 млн. Удалось добиться значительного роста показателя по вкладам населения. При росте в 13% его объем составил 42,4 млн. долларов. Объем привлеченных межбанковских кредитов составил на 1 апреля \$19,8 млн., увеличившись с начала года более чем на половину. По итогам первых трех месяцев этого года чистая прибыль банка составила \$2,3 млн., капитал – \$28 млн. Для сравнения отмечу, что чистая прибыль банка на начало года составляла \$5 млн., капитал банка – \$23,5 млн.

CE: Какова международная политика банка? Какие международные финансовые институты входят в число постоянных партнеров Техникабанк?

Хагани Гулузаде: Банк имеет корреспондентские отношения с передовыми европейскими и американскими банками, а также банками Казахстана, России и Грузии (Bank of Georgia). Техникабанк активно сотрудничает и с международными финансовыми институтами – Черноморским банком развития, Европейским банком реконструкции и развития, Всемирным банком, с которыми идет работа в рамках различных проектов.

Мы принимаем активное участие на международных конференциях, семинарах. 28-29 июня текущего года, например, в Баку будет проведен Конгресс по облигациям стран СНГ и Балтии, генеральным спонсором которого является Техникабанк. Это четвертый по счету конгресс, до этого он проводился в Риге, Москве и Киеве. В работе конференции примут участие около 300 компаний – банков, инвестиционных фондов, финансовых структур из России, Казахстана, Украины, Грузии, стран Балтики и Великобритании. Председатель наблюдательного совета Техникабанк Этибар Алиев представит на конференции стратегию развития нашего банка.

CE: Насколько успешно банк функционирует на рынке ценных бумаг? Каков объем размещенных облигаций?

Хагани Гулузаде: Мы достаточно приличный срок работаем

на рынке ценных бумаг. Говоря о цифрах, отмечу, что общий объем операций на рынке на первый квартал этого года составил 85,345 млн. манатов. Операции по ГКО были проведены на 4,477 млн. AZN, по корпоративным облигациям – на 2 млн. На долю Техникабанк приходится 19% общих операций отечественного рынка ценных бумаг. По итогам первого квартала объем операций Техникабанк на рынке ценных бумаг вырос почти в 6 раз. Объем размещенных банком собственных облигаций составляет \$3 млн. и 2 млн. AZN. До конца года мы намерены разместить на рынке облигации на сумму \$30 млн. Доходность по валютным облигациям банка определена на уровне 15% годовых, манатным – 14%, а срок обращения – 5 лет (нововведение на азербайджанском рынке). 2 млн. AZN и \$1 млн. уже размещены на этот срок. Отмечу, что большой интерес к нашим облигациям проявляют зарубежные институты, что говорит о стабильной экономической ситуации в стране. В текущем году нами также проведена эмиссия акций на сумму 15 млн. AZN, 4,136 млн. из которой уже приобретено самими акционерами. До конца года мы намерены завершить этот процесс, что в свою очередь повысит и уставной фонд банка до 26,912 млн. AZN.

В роли андеррайтера размещения облигаций банка выступит наше дочернее предприятие – Technika Capital Management MMC. Эта компания владеет 11,1% акций Бакинской фондовой биржи и является наиболее активным участником данного рынка. Завоеванный компанией имидж среди брокерских компаний, позволяет ей работать с известными европейскими и американскими компаниями.

CE: Каких успехов достигла на рынке ваша дочерняя компания - Technikalizing LTD?

Хагани Гулузаде: Technikalizing LTD предоставляет различного рода лизинговую продукцию на выгодных условиях. Эта компания, с портфелем в \$3 млн., приступила к деятельности в 2005 г., основная ее направленность – финансовый лизинг. 70% операций компании приходится на строительный и транспортный сектора. К концу года портфель компании планируется увеличить в два раза. Мы также планируем к концу года увеличить срок лизинговых договоров до 36 месяцев вместо существующих сейчас 24-х. Компания сотрудничает с международными финансовыми институтами, привлекает средства из-за рубежа, получает техническую помощь в рамках программы поддержки лизинга, проводимого МФК. Клиентами Technikalizing являются крупнейшие строительные компании страны, представительств зарубежных финансовых институтов.

CE: В каких программах, направленных на улучшение социальных условий населения, участвует Техникабанк?

Хагани Гулузаде: Мы продолжаем вносить свою лепту в программы, направленные на улучшение социальных условий населения. И по этой причине банк вне конкуренции на рынке ипотечного кредитования. Объем выданных банком ипотечных кредитов составляет на сегодня около 8,5 млн. AZN, количество же выданных кредитов составляет 262. Мы стремимся сделать ипотеку как можно приемлемой для населения, и наши проценты (общая – 6%, социальная – 4%) тому доказательство. Никаких ограничений на то, чтобы воспользоваться ипотечным кредитом в Техникабанк нет. Мы готовы помочь и обслужить любого гражданина нашей страны, решившего воспользоваться всеми преимуществами той продуманной и четкой экономической политики, проводимой президентом страны Ильхамом Алиевым.

В дальнейшей стратегии банка расширению ипотечного кредитования уделяется особое значение.

И в заключение хочу отметить, что Техникабанк и в дальнейшем намерен следовать своему основному принципу – стать ближе к клиентам, повысить благосостояние тех, кто доверил нам свои капиталы. Выделяющийся своей надежностью и точностью Техникабанк, оставаясь верным своим принципам, будет и впредь проводить политику, направленную на сохранение завоеванного доверия населения, оказание им высококачественных услуг и самое главное – внесение собственного вклада в развитие банковского сектора Азербайджанской Республики.



Почетным председателем CIBC с 2002 года (в то время первый вице-президент ГНКАР) является президент Азербайджанской Республики господин Ильхам Гейдар оглы Алиев.

The president of Azerbaijan Republic Ilham Heydar oğlu Aliyev has been fulfilling the CIBC chairman's obligations since 2002 (as the vice-president of SOCAR at that time)

Каспийский Интеграционный Деловой Клуб (Caspian Integration Business Club) - самая крупная и динамично развивающаяся региональная организация, объединяющая в своих рядах более 300 компаний и организаций из 32 стран мира, осуществляющих свою деятельность (или имеющих намерение) на территории государств каспийско-черноморского региона.

На данный момент управляющей компанией, для организации работы Клуба объявлена компания Caspian Business Alliance LLC. Штаб-квартира CIBC находится в Баку - единственная прибрежная столица государства в прикаспийском регионе.

Действительными сопредседателями CIBC являются:

- с азербайджанской стороны министр промышленности и энергетики АР Натиг Агаами оглу Алиев,
- с казахстанской стороны заместитель руководителя Администрации президента РК Владимир Сергеевич Школьник,
- с российской стороны министр промышленности и энергетики РФ Виктор Борисович Христенко,
- президентом и главным исполнительным директором CIBC является Тельман Эльдар оглу Алиев

Основная цель CIBC это создание на информационном уровне условий для разработки общей программы по вопросам экономики, политики, энергетики, таможни, налогов, охраны окружающей среды и т.д., реализация различных информационных проектов регионального значения и поддержка диалога между государственными структурами и частным сектором.

В составе Клуба функционируют аналогичные объединения по отраслевому признаку Caspian Energy & Industry Club, Caspian Investment & Consulting Club, Caspian IT & Communication Club, Caspian Construction & Furniture Club, Caspian Finance Club, Caspian Transport Club, Caspian Tourism Club, Caspian Agroindustry Club, Caspian Machine-Building & Metallurgy Club, и др.

Члены CIBC подразделяются на почетных, действительных и ассоциативных. Почетные члены Клуба имеют самые широкие полномочия и возможности в рамках планирования мероприятий и другой информационной деятельности Клуба. Действительные члены Клуба - компании или организации, деятельность которых не противоречит законодательствам государств, на территории которых они функционируют, вносят членский взнос, имеют право избирать и быть избранными руководителями отраслевых клубов, а также право голоса при обсуждении и принятии важных решений в рамках CIBC. Ассоциативные члены Клуба юридические или физические лица, имеющие ограниченные возможности в рамках CIBC, могут участвовать в обсуждениях, но не имеют право избирать, избираться и принимать решения. Ассоциативные члены в основном выполняют функцию наблюдателей и платят минимальную сумму членских взносов.

В рамках CIBC ежегодно проходит вручение премии

CASPIAN ENERGY INTEGRATION AWARDS, в церемонии награждения которой, принимают участие только члены Клуба.

Деятельность CIBC освещается

- на страницах журнала CASPIAN ENERGY,
- на ленте агентства CIBCNews,
- на страницах журнала Caspian Energy Investor,
- на веб-странице www.caspenenergy.com
- на веб-странице www.cibcgroup.com



Caspian Integration Business Club is the largest and dynamically developing regional organization uniting over 300 companies and organizations from 32 countries around the world operating (or having intentions to work) in the Caspian-Black Sea region.

CIBC was established in June 2002 in association with 'Caspian Energy' International Publishing House and under support of largest oil & gas companies.

Caspian Business Alliance LLC currently functions as the managing company that arranges the activity of the Club. CIBC is headquartered in Baku, the only littoral capital in the Caspian Sea region.

CIBC Acting Co-Chairmen are:

- Minister of Industry and Energy of the Republic of Azerbaijan Natig Agami oglu Aliev from the side of Azerbaijan,
- Deputy Head of the Administration of the President of the Republic of Kazakhstan Vladimir Sergeyevich Shkolnik from the side of Kazakhstan,
- Minister of Industry and Energy of the Russian Federation Victor Borisovich Khristenko from the side of Russia,
- Telman Eldar oglu Aliev is the President & Chief Executive Director of CIBC



The primary objective of CIBC is to create conditions on the informational level to work out a common programme on such matters as economy, politics, power industry, customs, taxes, environmental protection, etc., implementation of various information projects of regional significance and maintain the dialogue between government institutions and the private sector.

Caspian Energy & Industry Club, Caspian Investment & Consulting Club, Caspian IT & Communication Club, Caspian Construction & Furniture Club, Caspian Finance Club, Caspian Transport Club, Caspian Tourism Club, Caspian Agroindustry Club, Caspian Machine-Building & Metallurgy Club and others function within the Club as the similar branch associations.

The CIBC members are divided into honorary, full-fledged and associative. Honorary Club members have widest powers and authorities to plan arrangements and other information activity of the Club.

Full-fledged Club members are the companies and organizations which activity does not contradict to the legislations of states where they work. They pay membership fees, have the rights to elect and be elected heads of branch clubs, to vote during discussions and take important decisions within the Club.

Associative members of the Club are legal entities and individuals with limited powers within CIBC. They are allowed to take part in discussions, but are not eligible to elect, to be elected and make decisions. Associative members act mainly as observers and pay minimum membership fees.

CASPIAN ENERGY

INTEGRATION AWARD Prize Awarding Ceremony is annually held within CIBC, solely members of the Club are allowed to take part in the awarding ceremony.

CIBC activity is covered

- on pages of CASPIAN ENERGY journal,
- on the newslines of CIBCNews Agency
- on pages of Caspian Energy Investor journal,
- on URL: www.caspenergy.com
- on URL: www.cibcgroup.com, etc.





CABINET OF MINISTERS OF THE REPUBLIC OF AZERBAIJAN

Prime Minister of the Republic of Azerbaijan
 Artur Rasizade

Address: 68 Lermontov str. Baku
 AZ1066, Azerbaijan
Telex: 142163, BABEK
Tel.: (+99412) 498-00-08
Fax: (+99412) 492-63-88
URL: www.cabmin.gov.az



HEYDAR ALIYEV FOUNDATION



Mehriban Aliyeva

President of the Heydar Aliyev Foundation, Deputy of Milli Majlis

Official opening of Heydar Aliyev Foundation was held in May 2004. The goal of Foundation's establishing is to study Heydar Aliyev's heritage and its national-state ideas' transferring to new generation. Heydar Aliyev Foundation pays special attention to providing international public with true information about Azerbaijan and supports any programs implemented in different spheres of our life such as: education, social sphere, culture economy, health, sport, science and technique.



Address: 5 Niyazi Str., Baku AZ1000, Azerbaijan
E-mail: office@heydar-aliyev-foundation.org,

Tel/Fax: (+99412) 437-10-18,
URL: www.heydar-aliyev-foundation.org

CIBC HONORABLE MEMBERS

Cabinet of Ministers of the Republic of Azerbaijan

Yaqub Eyyubov

First Deputy Prime Minister of the Republic of Azerbaijan

Address: 68 Lermontov Str., Baku AZ1066, Azerbaijan,
Tel.: (+99412) 497-00-09,
Fax: (+99412) 492-07-77
E-mail:
URL:



Milli Majlis

Valeh Alaskarov

Deputy Chairman of Milli Majlis (MM) of the Republic of Azerbaijan, Chairman of MM Permanent Commission for Natural Resources, Energy and Ecology

Address: 1 Parliament Avenue, Baku AZ1152, Azerbaijan
Tel: (+99412) 993-18-25, 492-02-93
Fax: (+99412) 498-97-48



Cabinet of Ministers

Sayyaf Ismayilov

Head of Mechanical Engineering and Energetic Department of the Cabinet of Ministers of the Republic of Azerbaijan

Address: 68 Lermontov Str., Baku AZ1066, Azerbaijan,
Telex: 142163, BABEK
Tel: (+99412) 492-00-03
Fax: (+99412) 492-98-96
E-mail: sfismayilov@yandex.ru



Cabinet of Ministers

Rasim Dadashev

Head of Oil and Chemistry Department of the Cabinet of Ministers of the Republic of Azerbaijan, Candidate of Geology-Mineralogical Science

Address: 68 Lermontov Str., Baku AZ1066, Azerbaijan
Tel: (+99412) 492-98-64
Tel/Fax: (99412) 492-81-66



Cabinet of Ministers

Ogtay Akhverdiyev

Head of Economy and Finance-Credit Policy Department of the Cabinet of Ministers of the Republic of Azerbaijan

Address: 68 Lermontov Str., Baku AZ1066, Azerbaijan,
Tel: (+99412) 492-17-79
Tel/Fax: (+99412) 492-74-15



Office of President

Elmir Velizade

Head of the Information Resources & Technologies Department of the Presidential Office

Address: 19, Istiqlaliyyat str., Baku, Azerbaijan
Tel/Fax: (+99412) 492-34-39,
E-mail: cirt@apparat.gov.az





Ministry of Industry and Energy of the Republic of Azerbaijan

Natig Aliyev

Minister of Industry and Energy of the Republic of Azerbaijan

Address: 8 G.Zardabi Str., Baku AZ1012, Azerbaijan.
 Tel: (+99412) 447-05-84
 Fax: (+99412) 431-80-12
 E-mail: mfe@mfe.az



Ministry of Economic Development of the Republic of Azerbaijan

Heydar Babayev

Minister of Economic Development of the Republic of Azerbaijan

Address: 23 Niyazi Str., Baku AZ0066, Azerbaijan;
 Tel: (+99412) 490-24-30, 492-41-10
 Fax: (+99412) 490-24-04, 492-91-13
 E-mail: minister@economy.gov.az
 URL: www.economy.gov.az



Ministry of Foreign Affairs of the Republic of Azerbaijan

Elmar Mamedyarov

Minister of Foreign Affairs of the Republic of Azerbaijan

Address: 4, Shykyali Gurbanov, AZ 1009, Baku, Azerbaijan;
 Tel: (+99412) 492-68-56, 492-96-92, 492-68-42;
 Fax: (+99412) 492-39-97, 498-84-80, 497-15-48;
 E-mail: sekretar@mfa.gov.az;
 URL: www.mfa.gov.az



Ministry of Foreign Affairs of the Republic of Azerbaijan

Makhmud Mamedgulyev

Deputy Minister of Foreign Affairs of the Republic of Azerbaijan

Address: 4, Sh. Gurbanova str, Baku - AZ1009, Azerbaijan;
 Tel: (+99412) 498-01-03;
 Fax: (+99412) 492-68-25



Ministry of Foreign Affairs of the Republic of Azerbaijan

Khalaf Khalafov

Deputy Minister of Foreign Affairs, Ambassador Extraordinary and Plenipotentiary

Address: 4, Sh. Gurbanova str., Azerbaijan, Baku - AZ1009;
 Tel: (+99412) 492-68-42;
 Fax: (+99412) 497-15-48



Ministry of Ecology and Natural Resources of the Republic of Azerbaijan

Huseyngulu Baghirov

Minister of Ecology and Natural Resources of the Republic of Azerbaijan

Address: 100-a Bakhram Aghayev Str., Baku AZ1073, Azerbaijan
 Tel/Fax: (+99412) 492-59-07;
 E-mail: mineco@eco.baku.az



Ministry of Communication & Information Technologies of the Republic of Azerbaijan

Ali Abbasov

Minister of Communication & Information Technologies of the Republic of Azerbaijan

Address: 33 Azerbaijan Avenue, Baku AZ1000, Azerbaijan;
 Tel: (+99412) 493-00-04;
 Fax: (+99412) 498-79-12;
 E-mail: mincom@mincom.gov.az;
 URL: www.mincom.gov.az



National Bank of Azerbaijan

Elman Rustamov

Chairman of the Management Board of the NBA

Address: 32, R.Behbudov str., Baku - AZ1014, Azerbaijan
 Tel: (+99412) 493-11-22;
 Fax: (+99412) 493-55-41
 E-mail: mail@nba.az
 URL: www.nba.az



State Social Protection Fund of the Republic of Azerbaijan

Salim Muslimov

Head of the State Social Protection Fund of the Republic of Azerbaijan

Address: 80 G. Zardabi Avenue, Baku AZ 1122, Azerbaijan
 Tel: (+99412) 434-60-18
 Fax: (+99412) 434-55-78
 E-mail: info@sspf.gov.az
 URL: www.sspf.gov.az



State Securities Committee Under the Auspices of the President of the Republic of Azerbaijan

Gunduz Mammadov

Head of State Securities Committee under the auspices of the President of Azerbaijan

Address: 19 Bulbul Avenue, Baku, Azerbaijan;
 Tel: (+99412) 493-50-58;
 Fax: (+99412) 498-25-59,
 E-mail: scs@azeuro.net,
 URL: www.scs.gov.az



State Agency on Standardization, Metrology and Patents of the Republic of Azerbaijan

Ramiz Hasanov

General Director of the State Agency on Standardization, Metrology and Patents of the Republic of Azerbaijan

Address: 124 Mardanov Gardashly Str., Baku AZ1078, Azerbaijan
 Tel: (+99412) 440-51-54
 Fax: (+99412) 440-52-24
 E-mail: smp@azerin.com
 URL: www.azstand.gov.az



State Oil Fund of the Republic of Azerbaijan

Shahmar Movsumov

Executive Director of the State Oil Fund of the Republic of Azerbaijan

Address: 20 Bulbul Avenue, Baku AZ1014, Azerbaijan
 Tel: (+99412) 498-77-53 (ext. 132)
 Fax: (+99412) 498-77-73 (ext. 135)
 E-mail: office@oilfund.az
 URL: www.oilfund.az



Milli Majlis

Chingiz Asadullayev

Chairman of the Supervisory Board of AZPROMO

Address: "The Government House" 40 U.Hajibayov Str., Baku AZ1000, Azerbaijan
 Tel: (+99412) 598-01-47/48
 Fax: (+99412) 598-01-52
 URL: www.azpromo.org



Mortgage Fund of Azerbaijan (MFA) under the auspices of the NBA

Faig Mammadov

MFA Executive Director

Address: 32, R.Behbudov str., Baku - AZ1014, Azerbaijan
 Tel: (+99412) 493-11-22;
 Fax: (+99412) 598-20-08
 E-mail: mail@amf.az
 URL: www.amf.az



Embassy of the Republic of Azerbaijan in Ukraine

Talyat Aliyev

Ambassador Extraordinary and Plenipotentiary of the Republic of Azerbaijan to Ukraine

Address: 04050, Glibochitska Str., 24, Kiev, Ukraine
 Tel: (+38044) 484-69-40
 Fax: (+38044) 484-69-46
 E-mail: embass@faust.kiev.ua; admin@azembass.kiev.ua;
 URL: www.azembassy.org.ua



Embassy of the Republic of Azerbaijan in the Republic of Kazakhstan

Latif Gandilov

Ambassador Extraordinary and Plenipotentiary of the Republic of Azerbaijan to Kazakhstan

Address: Cottage C14, Diplomatic Town, VIP, Astana 473000, the Republic of Kazakhstan;
 Tel: (+3172) 24-16-90, 24-15-81;
 Fax: (+3172) 24-15-32





GOVERNMENT OF TURKEY

RECEP TAYYIP ERDOGAN
Prime Minister of Turkey

Address: Vekaletler caddesi, 06573 Bakanliklar / Ankara, Turkey

Tel: (+90312) 294-54-37 / 38 / 45 / 11, 419-15-81

Fax: (+90312) 231-13-34, 419-20-85

E-mail: bilgi@basbakanlik.gov.tr;
hiliskiler@basbakanlik.gov.tr;
bib@basbakanlik.gov.tr

URL: www.basbakanlik.gov.tr



Ministry of Energy & Natural Resources of the Republic of Turkey

Hilmi Guler
Minister of Energy & Natural Resources of the Republic of Turkey

Address: Inonu bulvarı, 27, Bahceli evler, Ankara, Turkey

Tel.: (0 312) 212-41-79, 212-70-53

Fax: (0 312) 222-57-60

URL: www.enerji.gov.tr



Ministry of Foreign Affairs of the Republic of Turkey

Abdullah Gul
Minister of Foreign Affairs of the Republic of Turkey

Address: Dish Ishleri Bakanligi, Doktor Sadik Ahmet Str., Ankara, Turkey

Tel: (0 312) 292-10-00

Fax: (0 312) 287-88-11

URL: www.mfa.gov.tr



Ministry of Industry and Trade of the Republic of Turkey

Ali Joshgun
Minister of Industry and Trade of the Republic of Turkey

Address: Eskişehir Yolu, 7 km, No 154 06520 Ankara Turkey

Tel.: (+90 312) 286-47-40, 286-03-65

Fax: (+90 312) 286-60-87

URL: www.sanayi.gov.tr



Embassy of the Republic of Turkey in the Republic of Azerbaijan

Huseyn Avni Karslioglu
Ambassador Extraordinary and Plenipotentiary of the Republic of Turkey to Azerbaijan

Address: 27, Khagani str., Baku Azerbaijan

Tel: (+99412) 498-81-33/35/36

Fax: (+99412) 498-83-49

E-mail: bakube@azeronline.com

URL: www.turkbe.org.az



FONEX
GSM

☎ 448-77-00
www.fonex.az

Bərabər.az

Tarif paketi

0,10
AZN/1dəq

Azərbaycan daxilində bütün zənglərə BƏRABƏR qıymət

10
AZN

Qoşulma
həqiqi

0
AZN

Ayda abunə
həqiqi

0,10
AZN

Azərbaycan
daxilində bütün
zənglər 1 diaq.

0,10
AZN

Mobil
Internet 1 Mb

CATEL
AZERBAIJAN TELECOM



GOVERNMENT OF GEORGIA

ZURAB NOGAIDELI
 Prime Minister of Georgia

Address: the House of Government of Georgia,
 Tbilisi, Georgia

Tel: (+99532) 99-50-02; 99-70-65

Fax: (+99532) 99-87-08
E-mail: nmeskhi@geo.gov.ge
URL: www.government.gov.ge



Ministry of Energy of Georgia

Nika Gilauri
 Minister of Energy of Georgia

Address: 10 Lermontov Str., Georgia
Tel./Fax: (+99532) 98-31-94
URL: www.minenergy.gov.ge



Embassy of Georgia in the Republic of Azerbaijan

Zurab Gumberidze
 Former Ambassador Extraordinary and
 Plenipotentiary of Georgia to Azerbaijan

Address: 24 Asef Zeynalli Str., Baku, Azerbaijan
Tel.: (+99412) 497-45-60/59
Fax: (+99412) 497-45-61



GOVERNMENT OF MOLDOVA

VASSILE TARLEV
 Prime Minister of Moldova

Address: Republic of Moldova, MD-2033, Chisinau,
 1 Piata Marii Adunari Nationale, Government

Tel: (+37322) 250-405

E-mail: centru@cts.md

URL: www.gov.md



Ministry of Economy & Trade of the Republic of Moldova

Igor Dodon
 Minister of Economy & Trade of the Republic of
 Moldova

Address: MD-2033, mun. Chisinau,
 str. Piata Marii Adunari Nationale 1
Tel: (+37322) 237448
Fax: (+37322) 234064
E-mail: mineconcom@moldova.md
URL: www.mec.gov.md



Ministry of Industry & Infrastructure of the Republic of Moldova

Vladimir Antosiy
 Minister of Industry & Infrastructure of the
 Republic of Moldova

Address: Republic of Moldova, MD-2033, Chi-
 sinau, 1 Piata Marii Adunari Nationale,
 Government
Tel./fax: (+373 22) 250-542
E-mail: centru@cts.md
URL: www.mii.gov.md



2007-2008

ITE International Oil & Gas Events



11th UZBEKISTAN INTERNATIONAL OIL & GAS EXHIBITION AND CONFERENCE

15-17 May 2007
TASHKENT, UZBEKISTAN



11th AFRICA OIL AND GAS, TRADE & FINANCE CONFERENCE & EXHIBITION

23 -25 May 2007
NAIROBI, KENYA



CASPIAN OIL & GAS

14th INTERNATIONAL CASPIAN OIL & GAS EXHIBITION AND CONFERENCE INCORPORATING REFINING AND PETROCHEMICALS

5-8 June 2007
BAKU, AZERBAIJAN



MIOGE

9th MOSCOW INTERNATIONAL OIL & GAS EXHIBITION

26-29 June 2007
MOSCOW, RUSSIA



RPGC

5th RUSSIAN PETROLEUM & GAS CONGRESS
Alongside MIOGE 2007 Exhibition

26-28 June 2007
MOSCOW, RUSSIA



KIOGE

15th KAZAKHSTAN INTERNATIONAL OIL & GAS EXHIBITION & CONFERENCE

2-5 October 2007
ALMATY, KAZAKHSTAN



MANGYSTAU OIL & GAS

2nd REGIONAL MANGYSTAU OIL & GAS EXHIBITION

7-9 November 2007
AKTAU, KAZAKHSTAN



GIDGIE

7th GEORGIAN INTERNATIONAL OIL, GAS, ENERGY & INFRASTRUCTURE CONFERENCE & SHOWCASE

20-21 March 2008
TBILISI, GEORGIA



TURGIE

7th TURKEY AND BLACK SEA OIL & GAS EXHIBITION AND CONFERENCE

25-27 March 2008
ANKARA, TURKEY



ATYRAU OIL & GAS

7th NORTH-CASPIAN REGIONAL EXHIBITION

9 -11 April 2008
ATYRAU, KAZAKHSTAN



19th WORLD PETROLEUM CONGRESS

29 June - 3 July 2008
MADRID, SPAIN



ITE Group Plc
Tel: +44 (0) 20 7576 3333
Fax: +44 (0) 20 7576 3100
E-mail: info@ite-exhibitions.com



Iteca
Tel: +92 300 7534436
Fax: +92 300 7534440
E-mail: iteca@iteca.com



ITE LLC Moscow
Tel: +7 (495) 261 1985
Fax: +7 (495) 261 7307
E-mail: info@ite-exhibitions.com



GMA (UK) Ltd
Tel: +44 (0) 40 230 24 20
Fax: +44 (0) 40 230 24 111
E-mail: freeman@gma.co.uk



Iteca Caspian LLC (RUS)
Tel: +995 12 447 47 54
Fax: +995 12 447 80 58
E-mail: ite@iteca.com





GOVERNMENT OF THE RUSSIAN FEDERATION

Dmitriy Medvedev
 First Deputy Prime Minister
 of the RF Government

Address: 2 Krasnopresenskaya nab., Moscow,
 103274
Tel./Fax: (+7495) 937-31-70
URL: www.government.ru



Ministry of Industry & Energy of the Russian Federation

Victor Khristenko
 Minister of Industry & Energy of the Russian
 Federation

Address: 7 Kitaygorodsky avenu, Moscow
 109074, Russia
Tel: (+7495) 710-55-00
Fax: (+7495) 710-57-22
E-mail: info@mpnt.gov.ru pr@mte.gov.ru
URL: www.miprom.gov.ru



Ministry of Economic Development & Trade of the Russian Federation

German Gref
 Minister of Economic Development & Trade of
 the Russian Federation

Address: 13 1st Tverskaya-Yamskaya, Moscow
 125993, Russia
Tel./Fax: (+7495) 200-03-47
E-mail: presscenter@economy.gov.ru
URL: www.economy.gov.ru



Ministry of Economic Development & Trade of the Russian Federation

Andrey Sharonov
 Deputy Minister of Economic Development &
 Trade of the Russian Federation

Address: 13 1st Tverskaya-Yamskaya, Moscow
 125993, Russia
Tel./Fax: (+7495) 200-03-47
E-mail: presscenter@economy.gov.ru
URL: www.economy.gov.ru



Embassy of the Russian Federation in Ukraine

Victor Chernomyrdin
 Ambassador Extraordinary and Plenipotentiary of the
 Russian Federation to Ukraine, Special Representative of
 the President of the Russian Federation on development
 of commercial and economic relations with Ukraine
Address: 27 Vozdukhoflotsky Avenue, Kiev
 03049, Ukraine
Tel.: (+38044) 244-09-61, 244-09-63, 244-09-67,
 245-29-83, 248-06-61
Fax: (+38044) 246-34-69
E-mail: rusemb@kv.ukrtel.net **URL:** www.embrus.org.ua



Embassy of the Russian Federation in the Republic of Latvia

Viktor Kaluzhnyi
 Ambassador Extraordinary and Plenipotentiary
 of the Russian Federation to the Republic of Lat-
 via (Ex-Special Representative of the RF President
 on Caspian Staturs Regulation Affairs)
Address: 2 Antonias Str., Riga LV-1010, Latvia
Tel.: (+371) 733-21-51, 722-06-93
Fax: (+371) 783-02-09
E-mail: rusembassy@delfi.lv
URL: www.latvia.mid.ru



Embassy of the Russian Federation in the Republic of Azerbaijan

Vassili Istratov
 Ambassador Extraordinary and
 Plenipotentiary of the Russian Federation to the
 Republic of Azerbaijan
Address: 17, Bakikhanov str., Baku 370022
Tel.: (+99412) 495-53-00, 498-60-83
Fax: (+99412) 498-14-46
E-mail: embrus@azdata.net
URL: www.embrus-az.com



Trade Representation of the Russian Federation of the Republic of Azerbaijan

Yuri Shchedrin
 Trade Representative of the Russian Federation
 to the Republic of Azerbaijan
Address: 3, Sabir Str., Ichari Sheher
 (Old Baku City), Baku AZ 1000, Azerbaijan
Tel./Fax: (+99412) 497-87-36
E-mail: torgred.rfar@mail.ru





Dell Latitude

 **NTC**
New Technology
Corporation

Azərbaycanda
rəsmi partnyor

Tel.: (+994 12) 485 19 18

Easy as





International Institute for Modern Policy (IIMP)

Dariga Nazarbayeva
 Chairman of the Supervisory Board of IIMP, the Republic of Kazakhstan



Address: 11/6 Iskendirowa Str., Almaty, the Republic of Kazakhstan
Tel.: (+3272) 607-315, 607-316
Fax: (+3272) 607-309
E-mail: press@iimp.kz
URL: www.iipm.kz

Administration of the President of the Republic of Kazakhstan

Vladimir Shkolnik
 Deputy Head of the Administration of the President of the Republic of Kazakhstan



Address: Administration of the President of the Republic of Kazakhstan, Astana 010000, Kazakhstan
Tel.: (+3172) 74-41-30
Fax: (+3172) 24-33-08
URL: www.akorda.kz

Ministry of Energy & Mineral Resources of the Republic of Kazakhstan

Bahtikoja Izmuhambetov
 Minister of Energy & Mineral Resources



Address: 22 Kabanay Batyra, Astana, Kazakhstan
Tel.: (+73172) 97-68-73
Fax: (+73172) 97-68-72
E-mail: gulsum@memr.kz
URL: www.minenergo.kz

International Institute for Modern Policy (IIMP)

Bektas Mukhamedzhanov
 General Director of IIMP



Address: 11/6 Iskendirowa Str., Almaty, the Republic of Kazakhstan
Tel.: (+3272) 607-315, 607-316
Fax: (+3272) 607-309
E-mail: press@iimp.kz
URL: www.iimp.kz

Ministry of Energy and Mineral Resources of the Republic of Kazakhstan

Lyazzat Kiinov
 Vice-Minister of Energy and Mineral Resources of the Republic of Kazakhstan



Address: Astana Kabanay Batyra, Str., 22
Tel.: (+3172) 78-68-05
Fax: (+3172) 24-29-35
E-mail: shkolnik@minenergo.kegoc.kz

Embassy of the Republic of Kazakhstan in the Republic of Azerbaijan

Andar Shukputov
 Ambassador Extraordinary and Plenipotentiary of the Republic of Kazakhstan to the Republic of Azerbaijan



Address: 82 H.Aliyev Str., Baku, Azerbaijan
Tel.: (+99412) 465-65-21; 465-62-48
Fax: (+99412) 465-62-49
E-mail: embassy@azdata.net

uninet

Ваш вход в Интернет

✓ **Интернет-карты**
unicard

✓ **ADSL каналы**

STREAM
speed · quality · reliability

✓ **Цифровые выделенные каналы**

✓ **Электронная почта**

✓ **Веб-дизайн и хостинг**



Rovnag Abdullayev,
President

Президент:
Ровнаг Абдуллаев



Khoshbakht Yusifzade,
First Vice-President of Geology,
Geophysics and Mining

**Первый вице-президент
по геологии, геофизике и
разработке месторождений:**
Хошбахт Юсифзаде



Elshad Nasirov,
Vice-President on
Investments and Marketing

**Вице-президент по
инвестициям и маркетингу:**
Эльшад Насиров



Davud Mammadov,
Vice-President on Procession

**Вице-президент по
переработке:** Давуд Мамедов



Mikayil Ismayilov,
Vice-President for Common
Affairs

**Вице-президент по общим
вопросам:** Микаил Исмаилов

THE STATE OIL COMPANY OF AZERBAIJAN REPUBLIC (SOCAR)

About the company: Exploration and development of oil deposits, production, transportation and procession of oil and gas, oil/oil products supply to the world market, manufacture of oil-and-gas equipment, construction of offshore platforms, scientific activity, etc. Branches and offices: Azneft PA, Marketing & Economic Operations Department, Foreign Investment Department, Pipeline Department, Geophysics and Geology Department, H. Aliyev Baku Oil Refinery, Azerneftiyagh refinery, H. Aliyev Deep-Water Platforms Plant, Azerneftiyagh refinery, Social Development Department and Security Department.

Date of establishment: 1992; Number of employees: 59,000

Address: 73 Neftchilar Ave., Baku AZ0004, Azerbaijan **Tel.:** (+99412) 492-07-45, 492-15-76, **Fax:** (+99412) 497-11-67, 493-64-92;
E-mail: socar1@socar.gov.az, **URL:** www.socar.gov.az

ГОСУДАРСТВЕННАЯ НЕФТЯНАЯ КОМПАНИЯ АЗЕРБАЙДЖАНСКОЙ РЕСПУБЛИКИ (ГНКАР)

О компании: Разведка и разработка нефтяных месторождений, добыча, транспортировка и переработка нефти и газа, поставка нефти и нефтепродуктов на мировой рынок, производство нефтегазового оборудования, строительство морских платформ, научно-проектная деятельность и др. Филиалы и офисы: Производственное объединение "Азнефть", Управление маркетинга и экономических операций, Управление иностранных инвестиций, Управление магистральных нефтепроводов, Управление геофизики и геологии, Бакинский Нефтеперерабатывающий Завод имени Гейдара Алиева, Нефтеперерабатывающий Завод "Азнефтьяг", Завод глубоководных оснований имени Гейдара Алиева, Управление социального развития, Управление по охране. Дата создания: 1992; Численность работников: 59000

Адрес: Азербайджан, Баку AZ0004, пр. Нефтяников 73
Тел.: (+99412) 492-07-45, 492-15-76 **Факс:** (+99412) 497-11-67, 493-64-92
E-mail: socar1@socar.gov.az, **URL:** www.socar.gov.az

SOCAR's Azneft PA

Sabuhi Ahmadov General Director

The primary activity: Azneft PA deals with exploration, prospecting, development, as well as oil and gas onshore and offshore field-facilities construction, current repairs and overhaul of wells. 12 oil and gas production departments, one integrated subdivision and 6 drilling departments function within Azneft PA. Totally Azneft PA includes 37 enterprises.

Address: , 39 Agha Nematulla, Baku, Azerbaijan **Tel.:** (+99412) 566-54-06; **Fax:** (+99412) 567-47-82; **URL:** www.socar.gov.az

ПО "Азнефть" ГНКАР

Генеральный директор: Сабухи Ахмадов

Основная деятельность: ПО "Азнефть" занимается поиском, разведкой, разработкой, обстройством месторождений нефти и газа на море и суше, текущим и капитальным ремонтом скважин. В состав ПО "Азнефть" входит 12 НГДУ, одно укрупненное промысловое предприятие и 6 Буровых Управлений. В целом в состав ПО "Азнефть" входит 37 предприятий.

Адрес: Азербайджан, AZ1000, город Баку, ул. Ага Нейматулла, 39
Тел.: (+99412) 566-54-06; **Факс:** (+99412) 567-47-82; **URL:** www.socar.gov.az

SOCAR's Marketing & Operations Department

Zuleikha Alekperova Head of HR and Business Trips Department

The primary activity: The Marketing & Economic Operations Department sells oil and oil products in home and foreign markets, purchases foreign equipment for SOCAR, along with procurement of instruments and materials.

Address: 28, Sabit Orujev Str., Baku, AZ1025, Azerbaijan
Tel.: (+99412) 498-66-53; **Fax:** (+99412) 493-36-38; **E-mail:** mail@socarmo.az; **URL:** www.socarmo.az



Управление маркетинга и экономических операций (УМЭО) ГНКАР

Начальник отдела кадров и командировок: Зулейха Алекперова

Основная деятельность: Управление маркетинга и экономических операций занимается продажей нефти и нефтепродуктов внутри республики и за ее пределами, закупками иностранного оборудования для нужд ГНКАР, а также закупкой инструментов и материалов.

Адрес: Азербайджан, AZ1025, город Баку, ул. Сабита Оруджева, 28
Тел.: (+99412) 498-66-53; **Факс:** (+99412) 493-36-38; **E-mail:** mail@socarmo.az; **URL:** www.socarmo.az

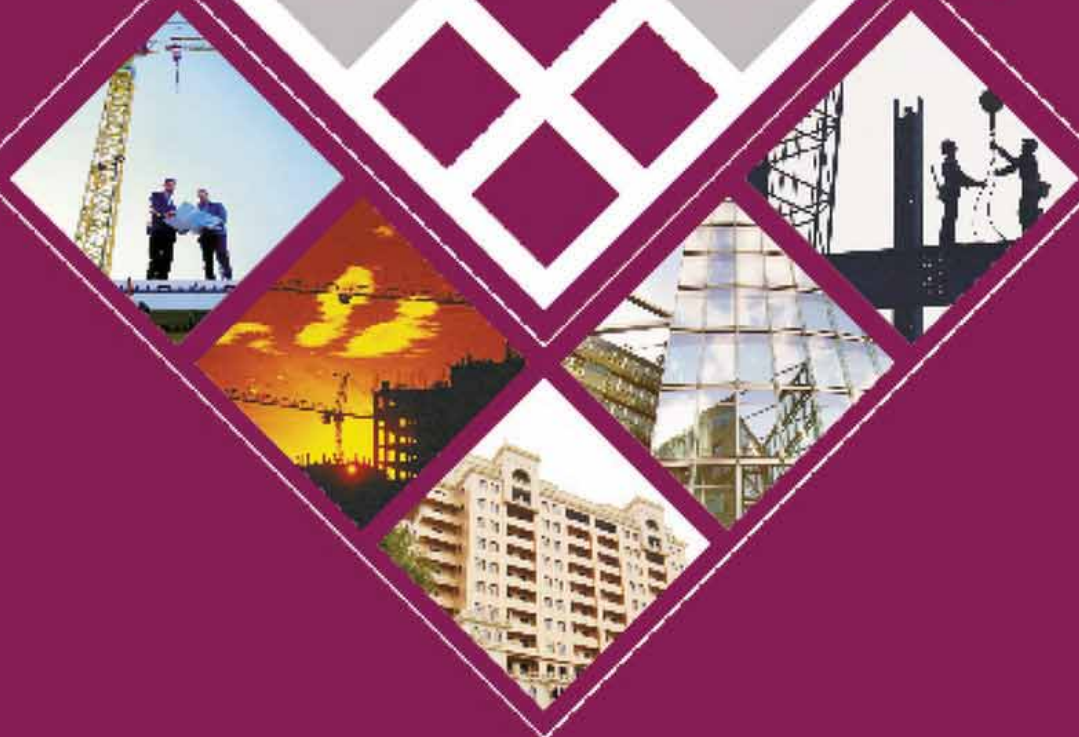
BakuBuild

ufi
Approved
Event

13th Azerbaijan International Exhibition

CONSTRUCTION

www.bakubuild.az



2-5 October 2007

BAKU, AZERBAIJAN

ORGANISERS:



Iteca Caspian LLC Tel.: +994 12 447 4774; Fax: +994 12 447 8998; E-mail: build@iteca.az

ITE Group PLC Tel.: +44 (0) 20 7 596 5004; Fax: +44 (0) 20 7 596 5111; E-mail: building@ite-exhibitions.com



KazMunaygaz National Company CJSC

President: Uzakbay Karabalin

About the company: KazMunayGaz NC CJSC is a vertically integrated oil and gas company employing over 45 various companies and enterprises implementing a full cycle of works and services on prospecting, production, processing, transportation and sale of crude hydrocarbons, construction of oil industry structures, telecommunications, transportation.

Branches and offices: Branch companies - KazTransOil, KazMunaiTeniz, KazstroyService, Atyrau ORP, Kazakhstan Institute of Oil and Gas National Research Institute etc.

Date of establishment: February 20, 2002

Address: 22 Sq. Kabanbay-Batira, Astana, 473000, Kazakhstan

Tel/Fax: (3172) 78 60 00, 78 60 01.

URL: www.kazmunaygas.kz

АО "НАЦИОНАЛЬНАЯ КОМПАНИЯ "КАЗМУНАЙГАЗ"

Президент: Узакбай Карабалин

Основная деятельность: АО "НК "КазМунайГаз" является вертикально интегрированной нефтегазовой компанией, в составе которой насчитывается свыше 45 разнопрофильных компаний и предприятий, осуществляющих полный цикл работ и услуг по разведке, добыче, переработке, транспортировке и реализации углеводородного сырья, строительству объектов нефтяной промышленности, телекоммуникаций, перевозок.

Филиалы и офисы: Дочерние компании "КазТрансОйл", "КазМунайТениз", "Казстройсервис", "Атырауский НПЗ", НИИ "Казакский институт нефти и газа" и др. Дата создания: 20 февраля 2002 года

Адрес: Казахстан, г. Астана, 473000, пр. Кabanбай-Батыра, 22

Тел/Факс: (3172) 78 60 00, 78 60 01.

URL: www.kazmunaygas.kz



ЛУКОЙЛ

Lukoil JSC

President: Vagit Alekperov

About the company: Companies of LUKOIL Group cover all main segments of today's oil industry including oil and gas exploration and production, transportation, refinery and sales of oil and petroleum products, petrochemistry and related fields.

Field of activity: Oil & Gas sector of economy,

Personnel: 140,000 people

Geography: Over 50 regions of Russia, 25 countries around the world in four continents including CIS, Eastern Europe, Near East, USA and others.

Address: 11 Sretenskiy boulevard, Moscow, 101000, Russia

Tel: (+7495) 928-98-41

Fax: (+7495) 625-70-16

E-mail: pr@lukoil.com

URL: www.lukoil.com

ОАО "ЛУКОЙЛ"

Президент: Вагит Алекперов

Деятельность: Деятельность компаний, входящих в Группу "ЛУКОЙЛ", охватывает все основные направления современного нефтяного бизнеса, включая разведку и добычу нефти и газа, транспортировку, переработку и реализацию нефти и нефтепродуктов, нефтехимию и сопряженные отрасли.

Сфера деятельности: нефтегазовый сектор экономики.

Штат: 140 000 сотрудников.

География деятельности: Более 50 регионов России, 25 стран мира на четырех континентах, в том числе страны СНГ, Восточной Европы, Ближнего Востока, США и др.

Адрес: Россия, г. Москва, 101000, Сретенский бульвар, дом 11

Тел: (+7495) 928-98-41;

Факс: (+7495) 625-70-16

E-mail: pr@lukoil.com

URL: www.lukoil.com



Exxon Azerbaijan Limited

Business Services Manager: Elizabeth Goodner



About the company: ExxonMobil Corporation is one of the world's leading petroleum and petrochemical companies, operating in about 200 countries. ExxonMobil subsidiaries operating the Nakhchivan, and Zafar Mashal projects and participate in the "Azeri", "Chirag" and Deepwater "Gunashli" and "Araz", "Alov", "Sharq" projects. Exxon Azerbaijan has been actively supporting educational and humanitarian programs in Azerbaijan and has provided significant contributions for the development and publication of much-needed texts in the Azerbaijani Latin alphabet.

Address: The Landmark, 96 Nizami Street, Baku, AZ1010, Azerbaijan

Tel.: (+99412) 498-24-60/61/62

Fax: (+99412) 498-24-70/72

Exxon Azerbaijan Limited

Финансовый менеджер: Элизабет Гуднер

О компании: Корпорация ЭксонМобил является одной из ведущих нефтяных компаний, осуществляет свои операции примерно в 200 странах мира. Дочерние компании Корпорации ЭксонМобил являются операторами проектов "Нахчыван", и "Зафар", "Машал", а также участниками проектов "Азери", "Чираг", "Гюнешли" и "Араз", "Алов", "Шарг". Компания Эксон Азербайджан оказывает активную поддержку образовательным и гуманитарным программам, осуществляемым в Азербайджане, а также помощь в подготовке и публикации учебников на азербайджанском языке.

Адрес: Азербайджан, г. Баку, AZ1010, ул. Низами, 96, Лендмарк

Тел.: (+99412) 4-98-24-60/61/62

Факс: (+99412) 4-98-24-70/72



STATOIL Azerbaijan a.s

President: Kristian B. Hausken



About the company: Norway's STATOIL is one of the world's largest net sellers of crude oil, and a leading supplier of natural gas to Europe. Statoil is the biggest operator in Norway, and one of the largest foreign investors in Azerbaijan.

Current interests include Azeri-Chirag-Gunashli (8.6 per cent), Shah Deniz (25.5 per cent) and Alov (15.0 per cent).

Statoil also participates in the BTC oil pipeline (8.7%) and the South Caucasus gas Pipeline.

Country: Norway

Address: 96 Nizami street, Baku, AZ0010, Azerbaijan

Tel: (+994 12) 497-69-74, 497-73-40;

Fax: (+994 12) 497-79-44

E-mail: konjaga@statoil.com

URL: http.statoil.com

STATOIL Azerbaijan a.s

Президент: Кристиан Хаускен.

О компании: Норвежская компания Statoil является одним из самых крупных продавцов сырой нефти в мире и ведущим поставщиком природного газа в Европу. Statoil является крупнейшим оператором в Норвегии и самым большим инвестором в Азербайджане. Нынешнее участие компании включают Azeri-Чираг-Гюнешли (8,6%), Шах Дениз (25,5%), Алов (15,0%). Statoil также участвует в проекте строительства трубопровода БТД (8,7%) и в строительстве Южно-Кавказского газопровода.

Адрес: Азербайджан, г. Баку, AZ0010, ул. Низами, 96

Тел.: (+99412) 497-73-40

Факс: (+99412) 497-79-44;

E-mail: konjaga@statoil.com

URL: http.statoil.com





TURKIYE PETROLLERI A.O. (TPAO)

Country Manager: Ahmet Turksoy

About the company: TPAO State Oil and Gas Company established in 1954 is an important role player in the surrounding energy geography. Its operation meets the rapidly growing energy demand of Turkey.

TPAO is currently active in the Caspian region mainly in Azerbaijan, Kazakhstan, Turkmenistan, as well as in North Africa and Middle East. TPAO is one of the biggest investors in Azerbaijan (over \$2.5).

Address: ISR Plaza, 340, Nizami str., Baku AZ1000
Phones: (+994.12) 498 95 26; 493 14 98
Fax: (+994.12) 498 14 35
Email: info@tpao-az.com

TURKIYE PETROLLERI A.O. (TPAO)

**Директор представительства в
 Азербайджане:** Ахмет Турксој



О компании: Государственная Нефтегазовая Компания ТРАО, основанная в 1954 году, играет очень важную роль в отрасли энергетики, ее деятельность отвечает требованию роста спроса энергоснабжения Турции. ТРАО функционирует как в Каспийском регионе, в частности Азербайджане, Казахстане, Туркменистане, так и в Северной Африке и на Среднем Востоке. ТРАО является одним из крупнейших инвесторов в Азербайджане (более \$ 2,5 млрд.).

Адрес: Азербайджан, г. Баку, AZ1000, ул. Низами 340, ISR Plaza
Тел.: (+994.12) 498 95 26; 493 14 98
Факс: (+994.12) 498 14 35
E-mail: info@tpao-az.com



ConocoPhillips Azerbaijan

Baku Representative: Fidan Agayeva

About the company: ConocoPhillips is an international, integrated energy company headquartered in Houston (Texas, USA). Among non-government-controlled companies throughout the world, ConocoPhillips has the eighth-largest total of proven reserves and is the sixth-largest refiner. ConocoPhillips operates in 40 countries and has about 35,600 employees worldwide. In Azerbaijan, ConocoPhillips is a partner in the Baku-Tbilisi-Ceyhan Oil (BTC) Pipeline project (2.5%).

Address: Landmark II, 2nd floor, 45A Khagani Street, Baku AZ1010, Azerbaijan
Tel: (+99 412) 4970365
Fax: (+99 412) 4970418
URL: www.conocophillips.com

ConocoPhillips Azerbaijan

Представитель в Азербайджане:
 Фидан Агаева



О компании: КонокоФилипс – международная многоотраслевая энергетическая компания со штаб-квартирой в г. Хьюстоне (Техас, США). Компания находится на восьмом месте среди негосударственных компаний по общим запасам углеводородов и на шестом среди нефтеперерабатывающих компаний мира. Компания осуществляет деятельность в 40 странах мира и имеет около 35 600 работников. В Азербайджане КонокоФилипс является партнером в проекте Баку-Тбилиси-Джейхан с 2,5% долевого участия.

Адрес: Азербайджан, г. Баку, AZ1010, ул. Хагани 45А, Ландмарк II, 2 этаж
Тел.: (+99 412) 4970365
Факс: (+99 412) 4970418
URL: www.conocophillips.com



Wintershall Germany

Chairman of the Board:
 Reinier Zwitserloot

About the company: Wintershall AG established in 1894 is the German oil and gas company specializing in exploration and production of hydrocarbons. Wintershall is a 100%-owned subsidiary of BASF. The company has been engaged in exploration and production of oil and gas for over 75 years and currently produces hydrocarbons in Germany, Russia, Netherlands, Romania, Libya, the Gulf States and Argentina.

In 2005 the company produced 112 million barrels. In 2005 the turnover comprised 8.38 billion euros.

Address: Friedrich-Ebert-Strabe 160 34119 Kassel, Germany
Tel: +49 561 301-0
Fax: +49 561 301-1702
E-mail: info@wintershall.com
URL: www.wintershall.com

Wintershall Germany

Председатель Правления: Райнир Свитсерлоот

О компании: Wintershall AG с немецкая газовая и нефтяная компания, основанная в 1894 г. специализируется в добыче и разведке углеводородов. Wintershall – 100%-ное дочернее предприятие концерна BASF, более 75 лет занимается поиском и добычей нефти и газа, ведут добычу углеводородов в Германии, России, Нидерландах, Румынии, Ливии, странах Персидского залива, Аргентине.

В 2005 компания добыла 112 млн. баррелей. Оборот в 2005 составил 8,38 млрд. евро.

Адрес: Германия, Kassel, Friedrich-Ebert-Strabe 160 34119
Тел.: +49 561 301-0
Факс: +49 561 301-1702
E-mail: info@wintershall.com
URL: www.wintershall.com

**MIDDLE EAST PETROLEUM
 Farm FZE**

President: Abdolbari Goozal.



About the company: Middle East Petrol Farm FZE deals with the transit transportation of crude oil and oil products from Caspian Sea Ports to Georgian Ports at Black Sea through its own Dubendi Terminal in Azerbaijan. The Company provides smooth and integrated shipping, storage and railway transportation services to its clients by close cooperation with Caspian Shipping Company (Caspar), Azerbaijan and Georgian State Railway Companies and storage facility owners in Georgian Ports of Black Sea.

Country: UAE

Address: PO Box 61448, Jebel Ali Free Zone, Dubai, UAE
Tel / Fax: +971-4-8833950 / 8833027
E-mail: yonetim@middleeastpetrolfarm.com

MIDDLE EAST PETROLEUM Farm FZE

Президент: Абдулбари Гозал



О компании: "Middle East Petrol Farm FZE" осуществляет транзитную перевозку сырой нефти и нефтепродуктов из портов Каспийского моря до портов Грузии на Чёрном море через свой терминал, расположенный в Дюбенди (Азербайджан). Компания обеспечивает регулярные и интегрированные перевозки суднами, услуги по хранению и транспортировке железной дорогой при тесном сотрудничестве с КАСПАРом, Железнодорожными управлениями Азербайджана и Грузии, и операторами терминалов черноморских портов Грузии.

Страна: ОАЭ

Адрес: ОАЭ, Дубай, PO Box 61448, Jebel Ali Free Zone
Тел/Факс: +971-4-8833950 / 8833027
E-mail: yonetim@middleeastpetrolfarm.com



AZPETROL

General Director:
 Huseynaga Rahimov

About the company: The oil company Azpetrol established in 1997 is a national company that owns a network of up-to-date filling and gas stations meeting the international standards.

The company offers its clients high-quality services at the fuel market of the republic. Azpetrol controls over 50% of the market and owns a source of oil supply and an autopark.

Address: 63/69 Mirza Mansur Str., Baku AZ1004, Azerbaijan
Tel.: (+99412) 497-69-75/74
Fax: (+99412) 497-68-64
E-mail: azpetrol@azpetrol.com
URL: www.azpetrol.com

AZPETROL LTD

AZPETROL LTD

Генеральный Директор: Гусейнага Рагимов



О компании: Начиная со времени своего основания в 1997 году и по сей день, Нефтяная Компания Азпетрол является национальной компанией владеющей сетью самых современных, отвечающих международным стандартам бензозаправочных и газозаправочных станций и оказывающей высококачественные услуги своим клиентам на рынке продажи горючего в республике. Азпетрол удерживает инициативу контроля более чем 50% рынка продажи горючего в Азербайджане. Компания владеет нефтяной базой и автопарком.

Адрес: Азербайджан, г. Баку, AZ1004, ул. Мирза Мансура 63/69
Тел.: (+99412) 497-69-75/74
Факс: (+99412) 497-68-64
E-mail: azpetrol@azpetrol.com
URL: www.azpetrol.com



Azerigaz CJSC
Chairman of CJSC: Alikhan Malikov

About the company: Azerigaz was set up in 1992 as a state-run company. Since 1997 the company has operated as a joint-stock company. Its primary activity concerns transportation, storage and distribution of gas. The CJSC's structure includes Azerigazhagl PA, Baku Gas Production Department, Underground Gas Storage Department, Azerbaijan Gas Research & Production Design Institute, gas-distribution regional departments, etc.

Address: 23 Y. Safarov, Baku, AZ1025, Azerbaijan
Tel.: (+994 12) 490 4252
Fax: (+994 12) 490 4255
E-mail: azer_bayramov@azerigaz.com

Azerigaz CJSC

АОЗТ Азеригаз

Председатель АОЗТ: Алихан Маликов



О компании: Азеригаз был создан в 1992 году в форме государственной компании. С 1997 года компания действует в форме акционерного общества. Основная деятельность компании сосредоточена в сфере транспортировки газа, ее хранения и распределения. В структуру АОЗТ входят Производственное объединение «Азеригазнегл», Бакинское управление по производству газа, управление подземного хранения газа, азербайджанское научно-производственный проектный институт по газу, газораспределительные региональные управления и др.

Адрес: Азербайджан, г. Баку, AZ1025, ул. Ю. Сафарова 23
Тел.: (+994 12) 490 4252
Факс: (+994 12) 490 4255
E-mail: azer_bayramov@azerigaz.com



Azeri Drilling Company LLC
General director: Faig Mammadov

About the company: Azeri Drilling Company MMC JV was set up within the State Oil Company of Azerbaijan (SOCAR).

The company's primary activity is to drill deep and extra-deep onshore and offshore wells using up-to-date technology and equipment. The Company will drill wells to the depth of 5.8 - 6.5 thousand metres on these fields.

Besides, the Company drills surface, horizontal and special wells.

Address: 37/43, U.Hajibayov str., AZ1010, Baku Azerbaijan
Tel.: (+99412) 598-08-95/96/97
Fax: (+99412) 598-08-94
E-mail: office@azeridrilling.com

Azeri Drilling Company LLC

Azeri Drilling Company MMC

Генеральный директор: Фаик Мамедов

О компании: Совместное предприятие - «Azeri Drilling Company» LLC создано в составе Государственной нефтяной компании Азербайджанской республики (ГНКАР).

Основная деятельность компании - бурение глубоких и сверхглубоких скважин на нефтегазовых месторождениях на море и суше с использованием самой современной технологии и оборудования. На этих месторождениях запланировано бурение скважин глубиной 5,8 - 6,5 тыс. метров.

Кроме этого, Компания занимается бурением поверхностных, горизонтальных и специальных скважин.

Адрес: Азербайджан, г. Баку, AZ1010, ул. У. Гаджибекова 37/43
Тел.: (+99412) 598-08-95/96/97
Факс: (+99412) 598-08-94
E-mail: office@azeridrilling.com



AZERI-FUGRO
Director: Samir Aliyev

About company: AZERI-FUGRO J.V. was founded in 1995 between the State Oil Company of Azerbaijan Republic (SOCAR) and Fugro N.V. Company of the Netherlands. Utilising local resources and involving Fugro Group of Companies, Azeri-Fugro renders geotechnical services required for hydrocarbon activity in Azerbaijan. The geotechnical lab of JV located in Baku provides laboratory testing services on high international standards. The lab is ISO 9001-2000 certified.

Address: Azeri-Fugro Ltd, Bulbul Avenue, 11, Apt. 10/9, Baku, Azerbaijan
Tel.: (+994 12) 4973438
Fax: (+994 12) 4983628
URL: www.azerifugro.com

AZERI-FUGRO

AZERI-FUGRO

Директор: Самир Алиев



О компании: СП АЗЕРИ-ФУГРО создано в 1995 г. при участии ГНКАР и Fugro N.V. (Нидерланды). Используя местные ресурсы и привлекая группу компаний Fugro, компания оказывает геотехнические услуги, связанные с углеводородной деятельностью на Каспии. Геотехническая лаборатория АЗЕРИ-ФУГРО, расположенная в Баку, предоставляет услуги по анализу образцов пород множеству компаний и консорциумов по высшим международным стандартам. Лаборатория имеет международный сертификат качества ISO 9001-2000.

Адрес: Азербайджан, г. Баку, пр. Бюльбюля 11, 10/9 Azeri-Fugro Ltd
Тел.: (+994 12) 4973438
Факс: (+994 12) 4983628
URL: www.azerifugro.com

CASPIAN ENERGY & INDUSTRY CLUB
 OIL & GAS SERVICES



Azeri M-I Drilling Company

General Manager: Michael King

About Company: As A Joint Venture Azeri M-I Drilling Fluids LTD was formed in 1997 between SOCAR (Azerbaijan Republic State Oil Company) and M-I LLC (United States of America).

The Company is committed to the supply of Drilling, Completion, Work over fluids as well as Drilling and Production Waste Management, Solids Control Equipment and Production Chemicals.

AMI has been involved in the majority of the projects, both onshore and offshore Azerbaijan, providing services to support their successful completion.

Address: 201 Murtuz Mukhtarov Street, AZ1065, Baku Azerbaijan
Tel: (+994 12) 497-42-13
Fax: (994 12) 497-22-21
Email: mking@miswaco.com

Azeri M-I Drilling Company

Генеральный Менеджер: Майкл Кинг

О компании: Как СП Azeri M-I Drilling Fluids было создано в 1997 году ГНКАР и M-I LLC (США).

Компания специализируется в производстве и поставке буровых растворов, жидкостей для завершения и ремонта скважин и хим. реагентов используемых при добыче и транспортировке нефти, оборудования по контролю качества бурового раствора и утилизации отходов бурения, а также инженерингу.

AMI участвует в большинстве проектов в Азербайджане, как на суше, так и в море, предоставляя сервис для успешного заканчивания скважин.

Адрес: Азербайджан, г. Баку, AZ1065, ул. Муртуза Мухтарова 201
Тел: (994 12) 497 42 13
Факс: (994 12) 497 22 21
Email: mking@miswaco.com



Azerigaznagl PA

General Director: Chelabiyev Zaman

About the company: Azerigaznagl PA, the largest FEC company in Azerbaijan established by Azerigaz CJSC, has been operating over 50 years. The primary activity is to receive and supply domestic or imported gas to consumers, to manage and operate the in-country main gas pipeline network. PA has the wide gas transportation infrastructure. The gas transportation network is directly connected with the gas transportation network of RF, IRI and Georgia.

Address: 6, M. Mehdizade str., Baku, AZ1025, Azerbaijan
Tel: (+99412) 490 1145
Fax: (+99412) 490 1176
E-mail: azeriqazneql@bakinter.net

Производственное объединение «Азеригазнегл»

Генеральный директор: Заман Челабиев

О компании: ПО «Азеригазнегл», учредителем которого является АОЗТ «Азеригаз», является крупнейшим предприятием ТЭК Азербайджана, функционирующим более 50 лет. Основное направление деятельности – прием и транспортировка добываемого в стране и импортируемого газа до потребителя, управление и эксплуатация магистральной газопроводной сети страны. ПО обладает широкой газотранспортной инфраструктурой. Газотранспортная сеть объединения непосредственно связана с газотранспортной сетью РФ, ИРИ и Грузии.

Адрес: Азербайджан, г. Баку, AZ1025, ул. М. Мехдизаде 6
Тел: (+99412) 490 1145
Факс: (+99412) 490 1176
E-mail: azeriqazneql@bakinter.net



AZFEN JV

General Manager: Hamid Hasanov

About the company: AZFEN Engineering, Construction, Installation, and Manufacturing Company was founded in January 1996. AZFEN is a joint venture company between SOCAR (State Oil Company of Azerbaijan Republic) and TEKFEN (TEKFEN Construction and Installation Co. Inc.) of Turkey.

AZFEN JV is formed to perform on commercial basis any and all kind of construction, installation, manufacturing, research, transportation, distribution, engineering and project management as well as trading of construction materials.

Address: 31 Istiglaliyyat Str., Baku, Azerbaijan
Tel: (+99412) 492-58-35, 492-82-79
URL: www.azfen.com

СП AZFEN

Генеральный Директор: Гамид Гасанов

О компании: AZFEN Engineering, Construction, Installation & Manufacturing была основана в январе 1996 года. AZFEN является совместным предприятием, учрежденным ГНКАР (Государственная Нефтяная Компания Азербайджанской Республики) и турецкой компанией ТЕКФЕН (TEKFEN Construction & Installation Co. Inc.).

СП Азфен создан с целью выполнения на коммерческой основе всяческих строительного-монтажных, исследовательских работ, работ по изготовлению, транспортировке, инженерингу и управлению проектом, а также реализации строительных материалов.

Адрес: Азербайджан, г. Баку, ул. Истиглалийат 31
Тел.: (+99412) 492-58-35, 492-82-79
URL: www.azfen.com



AZLAB

General Manager: Rafiga Huseinzadeh

About the company: Azlab executes a whole complex of termodinamical, geochemical and core analysis, which are performed according to international standards.

In 2005 AzLab has expanded its activities and at the moment services include but not limited to mud and isotopic analysis of the gas. Now AzLab is the unique laboratory in the whole Caspian Region which is performing analysis mentioned above. In the same year Azlab has established the branch laboratory at Dubendi terminal. The scope of work there is the inspection of the oil both for local and foreign companies.

Address: 3 Shimal Corpusu, Baku AZ 1003, Azerbaijan
Tel.: (+994 12) 497-45-48/86
Fax: (+994 12) 497-45-49
E-mail: azlab@azlab.baku.az

AZLAB

Генеральный Менеджер: Рафига Гусейнзаде

О компании: "Азлаб" осуществляет целый ряд термодинамических, геохимических и ядерных анализов в соответствии с международными стандартами.

В 2005 "Азлаб" расширил сферу деятельности и на сегодняшний день сервис включает, но не сводится только к изотопическому анализу газа. На сегодняшний день "Азлаб" является уникальной лабораторией на территории всего Каспийского региона, которая занимается вышеуказанным анализом. В этом же году "Азлаб" открыл филиал своей лаборатории на терминале в Дубенди. На этой точке "Азлаб" осуществляет контроль над качеством нефти как для местных, так и для иностранных компаний.

Адрес: Азербайджан, г. Баку, AZ 1003, Северная пристань 3
Тел.: (+994 12) 497-45-48/86
Факс: (+994 12) 497-45-49
E-mail: azlab@azlab.baku.az





Bayil Limani

Head: Farhad Mammadov



About the company: Bayil Limani Offshore Exploration Drilling Unit has been operating at all fields of Azerbaijan since 1949. 85 percent of offshore drilling in Azerbaijan is covered by Bayil Limani. The 2007 drilling plan is 40,000m. The Unit will perform production drilling operations at Guneshli, 8 March, Alat-Sea, Neft Dashlari, West Absheron, Bulla Island and Sangachal-Sea fields

Address: 3 Vishechnaya str., North Wharf, Baku, Azerbaijan
Tel: (+994 12) 497 4580
Fax: (+994 12) 447 0580

Bayil Limani

Начальник: Фархад Мамедов



О компании: Морское Управление Разведочного Бурения «Байыл Лиманы» с 1949 г. ведет буровые работы на всех месторождениях Азербайджана. 85% морского бурения в Азербайджане осуществляется силами «Байыл Лиманы». План бурения на 2007 г. составляет 40 тыс. метров. Эксплуатационное бурение в 2007 г. будет осуществляться на месторождениях «Гюнешли», «8 марта», «Алят море», «Нефт Дашлары», «Западный Абшерон», остров «Булла» и «Сангачал-море».

Адрес: Азербайджан, г. Баку, Северная пристань, ул. Вышечная 3.
Тел: (+994 12) 497 4580
Факс: (+994 12) 447 0580

Caspian Drilling Company Ltd. (CDC)

General Manager: Shaik Bakirov



About the company: CDC is a joint venture operating in Azerbaijan. The partnership is comprised of SOCAR and Global Santa Fe Corporation. CDC has upgraded and operated the semi-submersible Dada Gorgud and Istiglal.

It has worked for AIOC, BP, Exxon Mobile, Agip, Chevron, NAOC and CIPCO. The primary goal of CDC is to perform work in the safest practical manner in compliance with applicable regulations and consistent with recognized good industry practices.

Address: 3 Vishechnaya Str., North Wharf, Baku AZ0003, Azerbaijan
Tel: (+99412) 497-46-12
Fax: (+99412) 497-46-10
E-mail: sbakirov@gfsdrill.com

Каспийская буровая компания Лтд. (КБК)

Генеральный Менеджер: Шаик Бакиров



О компании: КБК является совместным предприятием, функционирующим в Азербайджане. КБК находится в партнерских отношениях с ГНКАР и Global Santa Fe. КБК реконструировала и эксплуатировала ППБУ «Дада Горгуд» и «Истиггал», выполняла работы для АМОК, ВР, ExxonMobil, Agip, Chevron, NAOC и CIPCO. Основной целью КБК является выполнение работ в самом безопасном режиме, в соответствии с допустимыми правилами, согласующимися с общепринятой доброкачественной практикой промышленности.

Адрес: Азербайджан, г. Баку, AZ0003, Северная пристань, ул. Вышечная 3
Тел: (+994 12) 497-46-12
Факс: (+994 12) 497-46-10
E-mail: sbakirov@gfsdrill.com

Caspian Wireline Services, Ltd.

President: Calvin Wilson



About the company: Since November 2000, Caspian Wireline Services, Ltd., CWS, has been providing wireline logging and perforating services to oil producing companies in Azerbaijan.

We specialize in providing high quality cost effective services in the Caspian Sea region. We strive to provide solutions fit for the marketplace.

CWS is currently providing Open Hole-Logging, Cased Hole Logging, Perforating (both Wireline and Tubing Conveyed), Pipe Recovery, and Production Logging.

Address: 169 Tolstoy Str., Baku AZ0000, Azerbaijan
Tel: (+99412) 402-77-02
Fax: (+99412) 402-17-81
E-mail: sales@cws.az

Caspian Wireline Services, Ltd.

Президент: Келвин Вилсон



О компании: С ноября 2000 года Компания CWS предоставляет каротажные и перфорационные услуги нефтедобывающим компаниям в Азербайджане, специализируется на предоставлении высококачественных и экономически эффективных услуг в Каспийском регионе, и стремится обеспечить решение, подходящее для местного рынка. CWS в настоящее время предоставляет каротаж обсаженной и необсаженной скважины, перфорацию (на кабеле и насосно-компрессорных трубах), извлечение труб и каротаж в эксплуатационных скважинах

Адрес: Азербайджан, г. Баку, AZ0000, ул. Толстого 169
Тел: (+99412) 402-77-02;
Факс: (+99412) 402-17-81
E-mail: sales@cws.az

**Consolidated Contractors
 Company**

Senior Manager: Juan Boulos



About the company: CCIC is the largest Engineering, Procurement, and Construction Company in the Middle East and one of the largest in the world. CCIC currently employs more than 44,000 employees in more than 20 countries across the continents, building some of the most challenging and complex facilities. CCIC specializes in civil projects, bridges, roads, building, mechanical projects, onshore oil and gas facilities, onshore pipelines, underwater engineering, power and desalination, water network, sewage treatment and airports constructions

Country: Greece
Address: Natavan Business Center, 3 Tbilisi Ave., Baku AZ0065, Azerbaijan
Tel: (+99412) 497-21-16
Fax: (+99412) 497-22-91; E-mail: jboulos@ccc.az
URL: www.ccc.gr

**Консолидейтид Контракторз Интернешнл
 Компани**

Главный Менеджер: Джуан Булос



О компании: CCIC является самой крупной Компанией на Ближнем Востоке и одной из крупных в мире в области инженерии, обеспечения (снабжения) и строительства. CCIC имеет более 44000 работников в 20 странах, занятых строительством сложных сооружений. CCIC специализирована в области создания гражданских проектов, нефтегазовых установок, трубопроводов, подводного инжиниринга, электрических и обессоливающих станций, водных систем, систем по очистке сточных вод, строительства аэропортов.

Страна: Греция
Адрес: Азербайджан, г. Баку, AZ0065, Натаван Бизнес Центр, Тбилисский проспект 3.
Тел: (+994 12) 497-2116;
Факс: (+994 12) 497-22-91;
Email: jboulos@ccc.az **URL:** www.ccc.gr



CSM Caspian Holdings S.A

General Manager: Eduardo Carpio
Administration Supervisor: Inna Ischenko

About the company: CSM seeks to be the partner of choice for supply chain management services with oil and gas industry clients. The Company started its operations in Azerbaijan in 1996, it has Alliance partnership with SOCAR and is directed to provide to our clients:

- materials and logistics management
- inventory management
- supply bases operations
- consultancy services
- supply chain process coordination
- drilling project logistics services

Address: 2 Khanlar Str., Baku AZ0003, Azerbaijan
Tel: (+99412) 497-70-75
Fax: (+99412) 492-11-38

CSM Каспий Холдингс СА

Генеральный Менеджер: Эдуардо Карпио
Администратор: Инна Ищенко

О компании: КСМ стремится стать партнером в услугах по менеджменту сети снабжения для клиентов, работающих в нефтегазовой отрасли. Компания работает в Азербайджане с 1996г., имеет Альянс с ГНКАР, и направлена на предоставление следующих видов услуг:

- услуги и менеджмент материально-технического снабжения
- инвентарный менеджмент
- операции базы снабжения
- консультационные услуги
- координация процесса сети снабжения
- материально-технические услуги для буровых проектов

Адрес: Азербайджан, г. Баку, AZ0003, ул. Ханлар 2
Тел: (+99412) 497-70-75
Факс: (+99412) 492-11-38

EMERSON Process Management



Area Sales Manager: Namig Javadov

About the company: Emerson Process Management, subdivision of Emerson, is a leader in producing equipment to automate production, processing, and distribution in the chemical, oil and gas, power, pulp and paper, food, pharmaceutical, and other industries. The company combines superior-quality products and technology with industry-specific engineering, consulting, project management and maintenance services.

Its brands include PlantWeb®, Fisher®, Micro Motion®, Rosemount®, DeltaV®, Ovation®, and AMS.
 Country: USA

Address: Caspian Business Center, Floor 9, 40 Jafar Jabbarli Str., Baku AZ0065, Azerbaijan
Tel: (+99412) 498-24-48;
Fax: (+99412) 498-24-49
E-mail: namig.javadov@emersonprocess.com

EMERSON Process Management

Региональный Директор: Намиг Джавадов

О компании: Emerson Process Management подразделение корпорации Emerson - является ведущим мировым производителем оборудования автоматизации технологических процессов для химической, нефтегазовой, энергетической, целлюлозно-бумажной, пищевой, фармацевтической и других отраслей промышленности. Компания сочетает изделия и технологии высшего качества с промышленным инжинирингом, консалтингом, управлением проектами и сервисными услугами. Торговые марки включают PlantWeb®, Fisher®, Micro Motion®, Rosemount®, DeltaV®, Ovation®, и AMS
 Страна: США

Адрес: Азербайджан, г. Баку, AZ0065, ул. Джафара Джаббарлы 40, Caspian Business Center, 9 этаж
Тел.: (+99412) 498-24-48
Факс: (+99412) 498-24-49;
E-mail: namig.javadov@emersonprocess.com

CASPIAN PipeCoatings



General Manager: Regijs Dekoker

About the company: CASPIAN PipeCoatings LLC (previously EUPEC PipeCoatings Azerbaijan LLC) was established and is operating in Azerbaijan since 2002. It is the only plant of its kind in the Caspian region. The plant is set up in Baku offering excellent facilities for coating services to the offshore and onshore pipeline projects. The site covers the area of 250,000 m2, with its own rail connection capable of receiving a rail stock of 45 railcars at once, its own jetty, which allows for efficient and cost-effective operations for pipe carrying vessels.

Address: 36 Nobel Ave., Baku, Azerbaijan
Tel.: (+994 12) 496 5162/64
Fax: (+994 12) 496 5163
E-mail: office@eupecaz.com

CASPIAN PipeCoatings

Генеральный директор: Реджис Декокер

О компании: CASPIAN PipeCoating LLC (ранее EUPEC PipeCoating Azerbaijan LLC) успешно функционирует в Азербайджане с 2002 г. Это единственное предприятие подобного рода в Каспийском регионе. Расположенный в Баку завод обладает превосходными мощностями по обеспечению морских и наземных трубопроводных проектов услугами по изоляции и покрытию труб. Территория охватывает примерно 250.000 м² с собственным железнодорожным соединением, способным принимать до 45 железнодорожных вагонов, своим портом для эффективного осуществления работ для трубовочных судов.

Адрес: Азербайджан, г. Баку, проспект Нобеля 36
Тел.: (+994 12) 496 5162/64
Факс: (+994 12) 496 5163
E-mail: office@eupecaz.com

FUGRO SURVEY LTD



Managing Director: Jan Middelkoop

About the company: Fugro collects and interprets data related to the earth's surface and the soils and rocks beneath.

According to this data, the Company provides advice, mainly for purposes related to the oil and gas, the mining and the construction industry.

Fugro operates around the world at sea, on land and from the air, using professional, highly specialised staff and advanced technologies and systems, many of which have been developed in-house.

Address: ISR Plaza, 3rd floor, 340 Nizami Str., Baku AZ1000, Azerbaijan
Tel.: (+99412) 497-13-83;
Fax: (+99412) 497-11-32
E-mail: jmiddelkoop@fs-caspian.com
URL: www.fugro.com

FUGRO SURVEY LTD

Управляющий Директор: Ян Мидделкуп

О компании: Компания "Фугро" занимается сборкой и интерпретацией данных относительно поверхности земли, грунта и рифов. На основе этих данных компания предоставляет рекомендации относительно работ в нефтегазовом секторе, горной и строительной промышленности. Компания "Фугро" функционирует во всем мире и предоставляет свои услуги на море, суше и воздухе, используя высококвалифицированный персонал специалистов, современные технологии и системы, многие из которых были произведены внутри страны.



Адрес: Азербайджан, г. Баку, AZ1000, ул. Низами 340, "ISR Plaza" 3-й этаж
Тел.: (+99412) 497-13-83;
Факс: (+99412) 497-11-32;
E-mail: jmiddelkoop@fs-caspian.com;
URL: www.fugro.com

CASPIAN ENERGY & INDUSTRY CLUB
OIL & GAS SERVICES



MQS Ltd

Director: Rasim Mammadov

About the company: MQS was founded in 1998 in Azerbaijan and is located in the original facility used by the Central Laboratory for Welding and Testing of Metals (CLWTM) of Kavkazenergomontaj Trust. It is a 100% Azeri based company with 400 employees. The MQS services for welding related operations include destructive and non-destructive testing, material testing, heat treatment and welder training and certification.

Today, MQS can now offer pipe-work fabrication & testing in most materials, structural steel fabrication in all material grades.

Address: 33a Babek Ave., Baku AZ1030, Azerbaijan.
Tel: (+99412) 470-51-05
Fax: (+99412) 420-52-17
E-mail: office@mq.s.az

MQS Ltd

Директор: Расим Мамедов

О компании: MQS был создан в 1998 году в Азербайджане на базе ЦЛСИМ Треста Кавказэнергоонтаж и является 100% азербайджанской компанией с высококвалифицированным персоналом – 400 сотрудников. Услуги, связанные со сварочными работами, включают в себя деструктивное и недеструктивное тестирование, тестирование материалов, термообработку, обучение и сертификацию сварщиков. Сегодня MQS предлагает клиентам широкий спектр услуг по стальным конструкциям и трубным узлам и занимается тестированием различных материалов.



Адрес: Азербайджан, г. Баку, AZ1030, пр. Бабека 33а
Тел: (+99412) 470-51-05
Факс: (+99412) 420-52-17
E-mail: office@mq.s.az

NATIONAL OILWELLVARCO

NATIONAL OILWELLVARCO



General Manager: Ramiz İmamkuliyeв

Генеральный Менеджер: Рамиз Имамгулиев

About the company: National Oilwell Varco is a worldwide leader in the design, manufacture and sale of equipment and components used in oil and gas drilling and production, the provision of oilfield inspection and other services, and supply chain integration services to the upstream oil and gas industry.

By constantly developing new technologies and improving quality to better serve the vast array of customer requirements, National Oilwell Varco will continue to be the primary single source for diversified oilfield products and services.

Address: National Oilwell (U.K.) Limited/Baku Branch, 340 Nizami Street, ISR Plaza, 9th Floor, Baku, AZ1000, Azerbaijan
Tel: (+99412) 497-73-66
Fax: (+99412) 497-73-67
E-mail: saida.aliyeva@natoil.com
URL: www.nov.com

О компании: Компания является мировым лидером в области дизайна, изготовления, реализации оборудования, комплектующих деталей, применяемых в бурении и добыче, проводит исследования для нефтегазовой промышленности в сфере разработки и добычи.

Благодаря постоянному внедрению новейших технологий и улучшению качества сервиса для удовлетворения широких запросов клиентов, компания сохранит позиции и услуги для нефтегазовых месторождений.

Адрес: Азербайджан, г. Баку, AZ1000, ул. Низами 340, ISR Plaza, 9 этаж, Бакинское представительство National Oilwell (U.K.) Limited
Тел: (+99412) 497-73-66
Факс: (+99412) 497-73-67
E-mail: saida.aliyeva@natoil.com **URL:** www.nov.com



Oil States Industries Inc.

Representative in Azerbaijan:
 Orkhan Melikov

Oil States Industries Inc.

Представитель в Азербайджане:
 Орхан Меликов

About the company: Oil States Industries Inc., a division of Oil States International, Inc., provides products and services for the oil and gas industry.

'Oil States' FlexJoint™ is an innovative solution for permitting flexible couplings for offshore applications. The company is a leader in mooring systems, winches, and Nautilus cranes and also provides products and systems, including turnkey solutions, for construction and repair of sub-sea pipelines.

Address: 1/5 Address: 1/5 F. Amirov Str., Baku AZ1000, Azerbaijan
Tel.: (+99412) 437-91-25; Fax: (+99412) 598-11-25
E-mail: orkhan.melikov@oilstates.com
URL: www.oilstates.com

О компании: Oil States Industries Inc., (подразделение Oil States International Inc.) занимается производством товаров и услуг для нефтегазовой промышленности. Соединение FlexJoint™ компании Oil States является инновационным решением для обеспечения гибких соединений, применяемых в морских работах. Компания является лидирующей в области швартовочных систем, лебедок, подъемных кранов для морских оснований (тип Nautilus), в производстве оборудования и систем (включая решения «под ключ») для строительства и ремонта подводных трубопроводов.

Адрес: Азербайджан, г. Баку, AZ1000, ул. Ф.Амирова 1/5
Тел: (+99412) 437-91-25;
Факс: (+99412) 598-11-25
E-mail: orkhan.melikov@oilstates.com; **URL:** www.oilstates.com

PCH OFFSHORE PTY LTD

Director Caspian Region: Craig Dunn

PCH OFFSHORE PTY LTD

Директор по Каспийскому региону: Крейг Данн

About the company: PCH has been active in the multi discipline support services business in Southern Asia since 1999.

Our current and past performance on the various contracts and experience in Azerbaijan allows us to provide a well-qualified service – painting, TSA coating, fireproofing, scaffolding, rope access and rigging etc. PCH Offshore Pty Ltd is 100% owned subsidiary of the PCH Group PLC Australia, we have offices throughout Australia, South East Asia, U.A.E Azerbaijan and Kazakhstan.

Address: 24 Boyuk Gala Str., Baku AZ1004, Azerbaijan
Tel: (+99412) 497-49-02/03
Fax: (+99412) 492-11-28
E-mail: cdunn@pchaz.com
URL: www.pchgroup.com.au

О компании: PCH предоставляет обширный спектр услуг в различных сферах бизнеса в Южной Азии с 1999 г. Наша деятельность при выполнении различных контрактов и опыт работы в Азербайджане позволяют осуществлять высококвалифицированный сервис – покраску, облицовку, противопожарную обработку, строительство подмостей, подъездных путей, монтажные работы. Компания является 100% дочерней компанией PCH Group PLC Australia, имеет филиалы в Австралии, Юго-Восточной Азии, ОАЭ, Азербайджане и Казахстане.

Адрес: Азербайджан, г. Баку, AZ1004, Ичери Шехер, ул. Большая Крепостная 24;
Тел.: (+99412) 497-49-02/03
Факс: (+99412) 492-11-28
E-mail: cdunn@pchaz.com;
URL: www.pchgroup.com.au





Providence Doytch Limited

Director: Akperov Jamal

About the company: Providence Doytch Limited is a commercial trading company offering wide range of products for oil, gas and other industrial fields. The company supplies such customers as British Petroleum, McDermott, Kentech, Swire Pacific Offshore, AMEC, etc with various products. Our company's business is based upon the supply of valves, pumps, pipes and spares for the oil&gas sector. PDL also offers innovative products such as different gauges.

Адрес: 6th floor, Caspian Plaza, 44 J. Jabbarli str., Baku, Azerbaijan
Тел: (+99 412) 4978945
Факс: (+99412) 4978946
E-mail: sales@pdl.az

Providence Doytch Limited

Директор: Джамап Акперов

О компании: Providence Doytch Limited коммерческая компания занимающаяся торговлей обладает широким видом различной продукции в нефтяной, газовой, и других сферах промышленности. Компания осуществляет поставки различных материалов таким компаниям как British Petroleum, McDermott, Kentech, Swire Pacific Offshore, AMEC и др. Основа бизнеса компании – поставка клапанов, насосов, труб, а также запасных частей для нефтяного и газового сектора. PDL предлагает также и новую продукцию - различного рода измерительные приборы.

Адрес: Азербайджан, г. Баку, ул. Дж. Джаббарлы 44, 6 этаж, "Caspian Plaza"
Тел: (+99 412) 4978945
Факс: (+99412) 4978946
E-mail: sales@pdl.az



Rapid Solutions Ltd

Regional Director: Howard Lyn

About Company: Rapid Solutions was established in 1996 to meet the challenge of providing fast, reliable electrical, telecommunication services in the Caspian Region and the Middle East. Since then Rapid Solutions has grown into one of the most successful companies in the region, through the developing the following key services: Electrical; Instrumentation & Controls; Telecommunication Services/IT support; Fluid Power Services; Motor Overhaul & Repair; Building Services; Manpower Supply.

Rapid Solutions is ISO 9001:2000 certified.

Address: 2, Khanlar Street, Bairov, AZ1003, Baku, Azerbaijan
Тел: +99412 4977770
Факс: +99412 4977781
E-mail: enquiries@rsl.az
URL: www.rapid-solutions.net

Rapid Solutions Ltd

Региональный директор: Ховард Лин

О компании: Rapid Solutions была создана в 1996 г. для решения задач по оказанию быстрых и надежных электрических и телекоммуникационных услуг в каспийском регионе и на Ближнем Востоке. Являясь одной из самых успешных компаний в регионе, компания предлагает следующие услуги: Электрические услуги; КИП и А; Телекоммуникационные услуги / ИТ-поддержка; Услуги по обслуживанию гидравлики; Техобслуживание и ремонт двигателей; Строительные услуги; Поставка рабочей силы. Rapid Solutions имеет сертификат качества ISO 9001:2000.

Адрес: Азербайджан, г. Баку, AZ1003, Байыл, ул. Ханлар 2
Тел: +99412 4977770
Факс: +99412 4977781
E-mail: enquiries@rsl.az
URL: www.rapid-solutions.net



Schlumberger Oilfield Services

General Manager: Ranaa Riyamy

About the company: The company is the world's premier oilfield services company supplying a wide range of technology services and solutions to the international oil and gas industry. Schlumberger offers a suite of services and solutions, spanning the complete spectrum of reservoir development activities, that combine best practices, safe, environmentally sound wellsite operations, and innovative technologies. The company employs people of more than 140 nationalities working in 100 countries.

Address: Schlumberger House, Salyan Highway, Shikh District, Baku AZ1023, Azerbaijan
Тел: (+99412) 497-46-36
Факс: (+99412) 497-46-49
URL: www.slb.com

Schlumberger Oilfield Services

Генеральный Менеджер: Ранаа Риамы

О компании: Компания является одной из крупнейших сервисных компаний в мире по предоставлению широкого диапазона технологического сервиса и решений для нефтегазовой отрасли. Schlumberger предлагает полный спектр услуг и решений, охватывающих разработку залежей нефти и газа, что сочетает самую лучшую практику, безопасные и экологически надежные скважинные операции и инновационные технологии. В компании работают специалисты более чем 140 национальностей в 100 странах мира.

Адрес: Азербайджан, г. Баку, AZ1023, Сальянское шоссе, пос. Шых, Здание Шлюмберге
Тел: (+99412) 497-46-36
Факс: (+99412) 497-46-49
URL: www.slb.com



SDL Denholm Limited

Managing Director: Peter Waddel

About the company: SDL's core business in Baku centres on the provision of a range of services to the oil and gas industry both onshore and offshore in Azerbaijan.

SDL's particular expertise and experience in the Caspian Region lies in the fabrication and installation of structural steelwork; pipe-work systems including high pressure flow lines; vessels; tanks and related equipment packages.

Address: 5 Sabir Str, Old City, Baku AZ1000, Azerbaijan
Тел: (+99412) 497-87-50
Факс: (+99412) 497-87-51
E-mail: peterw@sgb-denholm.az
URL: www.sgb-denholm.az

SDL Denholm Limited

Управляющий Директор: Питер Вадел

О компании: Основная деятельность компании SDL заключается в предоставлении услуг в сфере нефтегазовой промышленности, как на прибрежных, так и морских объектах. Опыт компании в Каспийском регионе основан на изготовлении и установке несущих стальных конструкций; трубных систем включая поточные линии рассчитанные на высокое давление; суда; цистерны и другое аналогичное оборудование.

Адрес: Азербайджан, г. Баку, AZ1000, Ичери Шехер, ул. Сабира 5
Тел: (+99412) 497-87-50
Факс: (+99412) 497-87-51
E-mail: peterw@sgb-denholm.az
URL: www.sgb-denholm.az





TEXAS NAFTA INDUSTRIES, INC.



About the company: Official distributor of Bornemann Pumps (Germany) - manufacturer of multiphase (combined oil and gas flow) pump systems and technology enabling field operators, to pump wellhead production without initial separation, and manufacturer of liquid pump systems for crude oil terminals involving highly viscous medium. Engineering, delivery and service of multiphase / liquid pumps of Bornemann and other oil field production and drilling equipment.

Address: 33, Vlasova str., 117393 Moscow, Russian Federation
Tel: (+7 495) 128-16-45
Fax: (+7 495) 128-16-10
Baku: (+99 450) 224-04-54
E-mail: bornemann@txnafta.com
URL: www.bornemanpumps.ru

TEXAS NAFTA INDUSTRIES, INC.

Vice-president: Yashar Latifov

TEXAS NAFTA INDUSTRIES, INC.

Вице-президент: Яшар Лятифов

О компании: Официальный дистрибьютер компании Bornemann Pumps (Германия) – производителя многофазных (газожидкостных) насосных систем и технологии, позволяющей операторам нефтегазоконденсатных месторождений транспортировать скважинную продукцию без необходимости предварительной сепарации; а также производителя жидкостных насосов для нефтепереработки, нефтехимии и терминальных сооружений, в том числе для перекачки высоковязких нефтей и нефтепродуктов. Проектирование, поставка и последующий сервис многофазных и жидкостных насосов Bornemann, а также другого нефтепромыслового и бурового оборудования.



Адрес: Российская Федерация, г. Москва, 117393, ул. Власова 33
Тел.: (+7 495) 128-16-45
Факс: (+7 495) 128-16-10 **Баку:** (+99 450) 224-04-54
E-mail: bornemann@txnafta.com **URL:** www.bornemanpumps.ru



Ukrtransnafta OJSC

Chairman of Board: Igor Kiryushin

About the company: Ukrtransnafta provides oil transportation to oil refineries of Ukraine, transit to Europe, promotes integration of the Ukrainian oil pipeline system into All-European network.

The company operates Drujba, Dnieper Odessa-Brody oil pipelines, Pivdenniy marine oil-loading terminal. The pipelines are 4,569 km long, the throughput capacity of the system is 114.5 million tons a year at the entry, 70 million tons a year at the output. The company's strategy is aimed at increasing of the oil transit through implementation of the European-Asian oil transport corridor.

Address: 60, Artem Str., Kiev 04050, Ukraine.
Tel: (+38 044) 201-57-08/12
Fax: (+38 044) 201-57-78; **E-mail:** office@ukrtransnafta.com
URL: www.ukrtransnafta.com

ОАО «Укртранснафта»

Председателя Правления: Игорь Кирушин

О компании: «Укртранснафта» обеспечивает транспортировку нефти на украинские НПЗ, транзит в Европу, содействует интеграции нефтепроводной системы Украины в общеевропейскую. В составе предприятия – Магистральные нефтепроводы «Дружба», «Приднепровские магистральные нефтепроводы», нефтепровод «Одесса-Броды», морской нефтеперевалочный терминал «Пивденный».

Протяженность нефтепроводов – 4569 км, пропускная способность системы на входе – 114,5 млн.тонн/год, на выходе – 70 млн.тонн/год. Стратегия компании направлена на увеличение транзита нефти путем реализации Евро-Азиатского нефтетранспортного коридора.

Address: Украина, г. Киев, 04050, ул. Артема 60
Tel: (+38 044) 201-57-08/12
Fax: (+38 044) 201-57-78; **E-mail:** office@ukrtransnafta.com
URL: www.ukrtransnafta.com



Uralgrit JSC Azerbaijan Representative Office

Country Director: Fatulla Movsumov

About the company: For more than 15 years the enterprise has been producing and selling abrasive materials for different branches of industry. Lots of oil and gas companies from Russia and Near Foreign successfully use our production. Abrasive grits are used for cleaning different surfaces before painting in shiprepairing industry, gas and oil industry, production and repair of metallic constructions, production and repair of rolling stock of the Railway Ministry.

Quality system ISO 9001: 2000 of the International Standards Organization

Address: 59 Suleyman Rustam St., Baku, Azerbaijan
Tel.: (+99412) 418-07-98
Fax: (+99412) 440-50-41
E-mail: fatulla@bakinter.net; **URL:** www.uralgrit.com

Азербайджанское Представительство ОАО «Уралгрит»

Региональный Директор: Фатулла Мовсумов

О компании: Более 15 лет предприятие занимается производством и продажей абразивных материалов для различных отраслей промышленности. Нашу продукцию успешно применяют многие предприятия нефтяной и газовой промышленности России и Ближнего Зарубежья. Наши абразивные порошки применяют для очистки поверхностей различных материалов перед окраской в судоремонтной и нефтегазовой промышленности, при изготовлении и ремонте металлоконструкций и подвижного состава МПС. Система менеджмента качества сертифицирована по ISO 9001:2000.

Адрес: Азербайджан, г. Баку, ул. Сулеймана Рустама 106,
Тел.: (+99412) 418-07-98;
Факс: (+99412) 440-50-41;
E-mail: fatulla@bakinter.net; **URL:** www.uralgrit.com



VIZIR Company

Director: Ramiz Valiyev

About the company: VIZIR Company was established in 1999. Since then company is a representative of FMC Measurement Solutions (USA) in the Caspian region.

VIZIR company is not only supplier of meters for crude oil, oil refinery products, gas and liquefied gas pumping via pipelines and loading/unloading of tankers, railcars, tank trucks, and accessories, but also provides large-scale services.

Address: 72 Gasimzada Str., apt. 2, Baku AZ1007, Azerbaijan
Tel.: (+99412) 440-02-74
Fax: (+99412) 449-94-67
E-mail: info@vizir.az
URL: www.vizir.az

VIZIR Company

Директор: Рамиз Велиев

О компании: Компания VIZIR создана в 1999 г. и является полномочным представителем в Каспийском Регионе корпорации FMC Measurement Solutions (США).

В Каспийском Регионе компания VIZIR является не только поставщиком средств измерений количества нефти, нефтепродуктов, газа и сжиженного газа, прокачиваемых по трубопроводам и при сливе/наливе танкеров, железнодорожных и автомобильных цистерн, а также сопутствующего оборудования, но и оказывает полный спектр сервисных услуг.

Address: Азербайджан, г. Баку, AZ1007, ул. Гасымзаде 72, кв. 2
Тел.: (+99412) 440-02-74
Факс: (+99412) 449-94-67
E-mail: info@vizir.az
URL: www.vizir.az





Wireline Oilfield Services JSC

Chairman of the Board of Directors:
Vyacheslav Popov

About the company: The company renders various development services to oil and gas production and geological exploration enterprises, companies and joint ventures irrespective of their ownership and location.

Today it is a dynamically developing enterprise that has five branches throughout Kazakhstan, particularly in Atyrau, Aktope, Kyzylorda, Zhanaozen and Uralsk. Operating departments of JSC are equipped with modern equipment, different software, machinery and transport, which allow conducting geophysical investigations of wells in accordance with the Customers' requirements.

Address: 2 Floor, 89 Maresyev Str., Aktope, Kazakstan
Postal address: 463000, Aktope, PB.33
Tel.: +7 3132 54-09-38;
Fax: +7 3132 54-17-95.
E-mail: kgis@kgis.kz **URL:** www.kgis.kz

АО «Компания ГИС»

Председатель Совета Директоров: Вячеслав Попов

О компании: АО «Компания геофизические исследования скважин» является сервисным предприятием по оказанию всех видов промышленно-геофизических услуг нефтегазодобывающим и геологоразведочным предприятиям. Сегодня это динамично развивающееся предприятие, имеющее пять филиалов по Казахстану в городах: Атырау, Актобе, Кызылорда, Жанаозен, Уральск. Производственные подразделения АО оснащены современной аппаратурой, оборудованием, различным программным обеспечением, техникой и автотранспортом, позволяющим проводить работы по геофизическому исследованию скважин, в соответствии с требованиями Заказчиков

Адрес: Казахстан, г. Актобе, ул. Маресьева 89 (2 этаж)
Для писем: 463000, г. Актобе, п/я 33;
Тел.: +7 3132 54-09-38;
Факс: +7 3132 54-17-95;
E-mail: kgis@kgis.kz **URL:** www.kgis.kz



OIL & GAS SERVICES

CASPIAN ENERGY & INDUSTRY CLUB

ENERGY

MACHINEBUILDING AND METALLURGY



AZERENERJI JSC

President: Etibar Pirverdiyev

About the company: Largest energy producer of Azerbaijan, Azerenerji OJSC is the region's leader in distribution networks and extension of power lines. The company operates 10 thermal power plants, 6 hydroelectric power plants and a number of substations and module plants. OJSC's nearest plans include the construction of some new stations and substations, power transmission lines and the upgrade of existing facilities.

Address: 10 Abdulkерim Alizadeh Str., Baku AZ 1005, Azerbaijan
Tel.: (+994 12) 493 7358
Fax: (+994 12) 598 5523
E-mail: azerenerji@azerenerji.com
URL: www.azerenerji.com

ОАО «АЗЕРЕНЕРЖИ»

Президент: Этибар Пирвердиев

О компании: Самый крупный энергопроизводитель Азербайджана ОАО «Azərenerji» по количеству распределительных сетей и протяженности линий электропередач занимает лидирующие позиции в регионе. В распоряжении компании находятся 10 теплоэлектростанций, 6 гидроэлектростанций и ряд подстанций и модульных станций. В ближайших планах ОАО строительство ряда новых станций и подстанций, линий электропередач и модернизация существующих объектов.

Адрес: Азербайджан, г. Баку AZ 1005, ул. Абдулкерима Ализаде 10
Тел.: (+994 12) 493 7358
Факс: (+994 12) 598 5523
E-mail: azerenerji@azerenerji.com
URL: www.azerenerji.com



Siemens AG

General director and Head of Representative Office: Member of Supervisory Board of Siemens LLC: Dr.-Ing. Samir Akhundov

About the company: Siemens is a global company in electrical engineering and electronics. We have over 400,000 employees around the world developing and manufacturing leading-edge products, design and install complex systems and projects, and tailor a range of individualized services. Since 1998 we are operating in Azerbaijan and the following departments are represented: Power Generation, Power Transmission and Distribution, Medical Solutions.

Address: 44 J. Jabbarli Str., Caspian Plaza, Baku AZ1065, Azerbaijan
Tel.: (+99412) 497-54-58
Fax: (+99412) 497-54-57
URL: www.siemens.az

АО Сименс

Генеральный директор и Глава Представительства. Член наблюдательного совета ООО Сименс: Д-р т.н. Самир Ахундов

О компании: Сименс – ведущее в мире предприятие электронной и электротехнической промышленности. Более 400000 сотрудников Сименс разрабатывают и производят изделия, проектируют и устанавливают системы и оборудование, оказывают ориентированные на пользователей услуги. Представительство Siemens в Азербайджане открыто в 1998г., представлены следующие департаменты компании – «Производство Энергии», «Передача и распространение энергии» и «Medical Solutions».

Адрес: Азербайджан, г. Баку, AZ1065, ул. Дж. Джаббарлы 44, Caspian Plaza
Тел.: (+99412) 497-54-58
Факс: (+99412) 497-54-57
URL: www.siemens.az



AZNEFTKIMYAMASH JSC

Chairman of the Board: Ali Garakhanov

About company: Azneftkimyamash JSC consists of 18 subsidiary joint-stock companies (SJSC) and 14 plants the nomenclature of which includes over 90 names of goods and over 600 standard size oil and gas and other equipment. Azneftkimyamash JSC also includes 4 research and design institutes employing over 500 scientists and technological works.

Address: 57, Academician G.Aliyev Str., Baku, Azerbaijan
Tel.: (+99412) 441-17-16
Fax: (+99412) 441-17-23
E-mail: azneftkimyamash@azdata.net
URL: www.azneftkimyamash.com

ОАО «АЗНЕФТКИМИАМАШ»

Председатель правления: Али Гараханов

О компании: ОАО «Азнефткимиамаш» состоит из 18 дочерних акционерных обществ (ДАО), в т.ч. из 14 заводов, производящих продукцию, в номенклатуру которых входит более 900 наименований и свыше 600 типов размеров нефтегазового и другого оборудования. ОАО «Азнефткимиамаш» также включает в себя 4 научно-исследовательских и проектных института с более 500 учеными и инженерно-техническим персоналом, занимающимся научно-технологической работой.

Адрес: Азербайджан, г. Баку, ул. акад. Г.Алиева, 57
Тел.: (+99412) 441-17-16
Факс: (+99412) 441-17-23
E-mail: azneftkimyamash@azdata.net
URL: www.azneftkimyamash.com





Baku Steel Company President: Paolo Parviz

About the company: The plant was established in 1998. It was built on the basis of the latest technologies from German Badische Stahl Engineering Co.

The plant started its operations in 2001 after the inauguration ceremony held by national leader Heydar Aliyev. The Company is the first modern and biggest steel producer in Azerbaijan. BSC produces square prime billets and reinforcing bars. Its trade center provides post-processing stage services. BSC serves the environment recycling the ferro-scrap into high quality products.

Address: 15 Mirjalal Street, Darnagul highway, Baku AZ1029, Azerbaijan.
Tel.: (+99412) 490-30-67/ 68 /69 /70
Fax: (+99412) 490-30-71
E-mail: office@bakusteel.com
URL: www.bakusteel.com

Президент: Паоло Парвиз

О компании: Сталелитейный завод построен в 1998г. с использованием новейших технологий немецкой компании Badische Stahl Engineering Co. Завод приступил к работе в 2001г. после проведения церемонии открытия общенациональным лидером Азербайджана Гейдаром Алиевым. Компания является первым современным и крупнейшим производителем стали в Азербайджане, производит арматурные стержни и квадратные бруски. Торговый центр компании предоставляет услуги, охватывающие постпроизводственную стадию. Перерабатывая металлолом в высококачественную продукцию, компания приносит пользу окружающей среде.

Адрес: Азербайджан, г. Баку, AZ1029, Дарнагульская шоссе, ул. Мирджалала 15;
Тел.: (+99412) 490-30-67/ 68/ 69/ 70
Факс: (+99412) 490-30-71
E-mail: office@bakusteel.com;
URL: www.bakusteel.com



**Baki Fahlası Machine Building Plant
 AÖJSC**

Chairman of the board: İslam Feyziyev

About the company: Baki Fahlası Machinery-Building Plant which is an associated open joint-stock company Azneftkimyamash JSC, is a large-scale specialized enterprise producing oil field equipment, as well as consumer goods.

Plant was founded in 1900 in Baku on the basis of small workshops primarily owned by Benkendorf.

The plant is specialized in development and production of equipment for petrochemical and oil-gas industry, and also produces spare parts and provides services.

Address: 10 E. Mekhdiyev Str., Baku AZ1034, Azerbaijan
Tel.: (+99412) 428-93-75, 429-59-60
Fax: (+99412) 428-93-91
E-mail: office@bf.co-az.net;
URL: www.bf.co-az.com

**ДОО "Машиностроительный завод
 Бакинский Рабочий"**

Председатель Правления: İslam Feyziyev

О компании: Дочернее Открытое Акционерное Общество (ДОО) "Машиностроительный завод Бакинский Рабочий" ОАО "Азнефтхимямаш" - крупное специализированное предприятие по выпуску нефтепромышленного оборудования, а также товаров народного потребления. Завод основан в 1900 г. в г.Баку на базе небольших мастерских фирмы "Бенкендорф". Завод специализируется в области разработки и производства оборудования нефтехимической и нефтегазовой промышленности, а также по выпуску нужных им запасных частей и оказания сервисных услуг.

Адрес: Азербайджан, г. Баку, AZ1034, ул. Е.Мехдиева 1034
Тел.: (+99412) 428-93-75, 429-59-60
Факс: (+99412) 428-93-91
E-mail: office@bf.co-az.net; **URL:** www.bf.co-az.com



Aznefttyag Oil Processing Plant

Director: Akbar Hajiyev

About the company: Aznefttyag oil processing plant processes over 20 types of oil products, including L-62 diesel fuel, distilled gasoline like naphtha, TC-1 reactive fuel,

KO-20 kerosene, various types of lubricant oil, construction and road asphalts.

Considering the world's tendency towards ecological component, the management has developed the prospective plan of development for the period of 2005-2015. Today the entity uses up-to-date technologies to manufacture its products.

Address: 64 Nobel Ave., Baku AZ1026, Azerbaijan
Tel.: (+99412) 490-45-61/62, 490-31-42/45, 490-32-25
Fax: (+99412) 490-45-63
E-mail: aznefttyag@azerin.com

НПЗ "Азернефтьяг"

Директор: Акбер Гаджиев

О компании: НПЗ "Азернефтьяг" производит более 20 видов нефтепродуктов, включая дизтопливо Л-62, бензин прямой гонки - нефтя, реактивное топливо ТС-1, керосин КО-20, различные виды смазочных масел, строительных и дорожных битумы. Учитывая мировую тенденцию неуклонного роста внимания к экологической составляющей, разработан перспективный план развития НПЗ на 2005-2015гг. Сегодня продукция производится на установках предприятия, основанных на современных технологиях.

Адрес: Азербайджан, г. Баку, AZ1026, пр.Нобеля 64.
Тел.: (+99412) 490-45-61/62, 490-31-42/45, 490-32-25
Факс: (+99412) 490-45-63
E-mail: aznefttyag@azerin.com



**Baku Oil Refinery after named
 Heydar Aliyev**

Director: Badal Badalov

About the company: Baku Oil Refinery after named Heydar Aliyev was founded in 1953. The enterprise produces 15 out of 20 kinds of oil products manufactured in Azerbaijan. The refinery mainly manufactures such oil products as motor gasoline, jet and diesel fuel, deficient coke and others.

The plant is unique in the oil refining branch of the CIS and Central Asia countries and has been simultaneously awarded the international certificate on quality, ecology and security.

Address: 1, O. Valiyev str., Baku AZ1060, Azerbaijan
Tel.: (+99412) 424-77-00
Fax: (+99412) 422-00-50
E-mail: bakuoilrefinery@newbor.az
URL: www.bakuoilrefinery.com

**"Бакинский нефтеперерабатывающий завод
 имени Гейдара Алиева"**

Директор: Бадал Бадалов

О компании: Бакинский НПЗ имени Гейдара Алиева был основан в 1953г. Из производимых в Азербайджане 20 видов нефтепродуктов 15 приходится на долю этого предприятия. Среди основных нефтепродуктов, производимых на Заводе - автомобильный бензин, реактивное и дизельное топливо, дефицитный кокс и др.

Завод является единственным в нефтеперерабатывающей отрасли стран СНГ и Центральной Азии, одновременно получившим международный сертификат по качеству, экологии и технике безопасности.

Адрес: Азербайджан, г. Баку, AZ1060, ул. О. Велиева 1
Тел.: +99412) 424-77-00
Факс: +99412) 422-00-50
E-mail: bakuoilrefinery@newbor.az
URL: www.bakuoilrefinery.com





AzEurotel JV

General Director: Nuri Ahmedov

About the company: Azerbaijan-British JV was established in 1995 by the Ministry of Communications of the Republic of Azerbaijan and Lukoil Europe Ltd. Using its digital telephone line created on the base of SYSTEM-X technology and surface satellite station AzEuroTel provides large range of telecommunication services, such as: local, long-distance and international network, access to Internet, IP-telephony, data transfer, wireless connection like DECT, wideband, multimedia services connection - high speed Internet, IP-TV, IP and traditional telephone connection.

Address: 1 B. Sardarov Str., Baku, Azerbaijan
Tel: (+99412) 492 65 00
E-mail: aet@azeurotel.com
URL: www.azeurotel.com

Совместное предприятие "АзЕвроТел"

Генеральный Директор: Нури Ахмедов

О компании: Азербайджано-Британское совместное предприятие было основано в 1995г. Минсвязи АР и компанией "Lukoil Europe Ltd.". Используя цифровую телефонную станцию, созданную на базе технологий "SYSTEM-X" и земную спутниковую станцию, АзЕвроТел оказывает широкий спектр телекоммуникационных услуг: местная, междугородняя и международная связь, передача данных, беспроводная связь стандарта DECT, широкополосные, мультимедийные услуги связи - высокоскоростной доступ в Интернет, IP-телефония, IP-TV, IP и традиционная телефонная связь.

Адрес: Азербайджан, г. Баку, ул. Б. Сардарова 1
Тел: (+99412) 492 65 00
E-mail: aet@azeurotel.com
URL: www.azeurotel.com



CATEL Caspian American Telecommunications LLC

Chief Operating Officer: Sadig Humbatov

About the company: Caspian American Telecommunications LLC operates under a wireless local network (WLL) license to provide telephone connection throughout Baku and its suburbs, with the following expansion of the system to entire territory of Azerbaijan. Subscribers enjoy reliable telephone service, better voice quality, clearer fax documents and wide range of additional services.

We specialize in remoted places, where only wireless communications can succeed.

Address: 54 S. Rustam Str., Baku AZ0007, Azerbaijan
Tel: (+99412) 448-48-00, 448-49-00
Fax: (+99412) 447-46-00
E-mail: catel@catel-az.com
URL: www.catel-az.com

CATEL Caspian American Telecommunications LLC

Главный исполнительный директор: Садиг Гумбатов

О компании: Каспийн Америкэн Телекоммуникайшнс ЛЛС - работает по лицензии беспроводной сети по обеспечению телефонной связи на территории Баку и его окраинах, с последующим расширением системы на остальную территорию Азербайджана. Абонентам предоставляется надежный телефонный сервис, лучшее качество разговора, четкая факсимильная связь и широкий диапазон дополнительных преимуществ. Мы специализируемся на труднодоступных районах, где телефонизация возможна только благодаря беспроводной коммуникации.

Адрес: Азербайджан, г. Баку, AZ0007, ул. С. Рустама 54
Тел: (+99412) 448-48-00, 448-49-00
Факс: (+99412) 447-46-00
E-mail: catel@catel-az.com **URL:** www.catel-az.com



"Azercell Telecom" J.V.

General Director: Halim Atesh

About the company: Being on the eve of 10-th anniversary, "Azercell Telecom" J.V. numbers over 2,000,000 subscribers, controls 80% of Azerbaijani mobile communication market, covers 74.5% territory and 98.7% population of the republic. During 9 years of its activity, operator invested \$406,872,192 in the country and paid \$230,090,582 in taxes to the state budget.

"Azercell Telecom" has 265 roaming agreements with cellular operators from 121 countries and 32 GPRS/MMS roaming agreements with 18 countries.

Address: 61a Tbilisi Ave., Baku AZ1122, Azerbaijan
Tel/Fax: (+99412) 496-70-07
E-mail: office@azercell.com
URL: www.azercell.com

СП «Azercell Telecom»

Генеральный Директор: Халим Атеш

О компании: Накануне своего 10-летия, СП «Azercell Telecom» предоставляет высококачественные услуги более чем 2.000.000 абонентам, владеет 80%-ной долей рынка мобильной связи Азербайджана, охватывает 74,5% территории и 98,7% населения страны. В течение 9-летней деятельности, инвестиции компании составили \$406.872.192, выплата налогов в госбюджет - \$230.090.582.

СП имеет 265 контрактов с 121 страной в области роуминговой коммуникации, 32 контракта с 18 странами в области GPRS/MMS-роуминга.

Адрес: Азербайджан, г. Баку, AZ1122, Тбилисский пр. 61а
Тел./Факс: (+99412) 496-70-07
E-mail: office@azercell.com
URL: www.azercell.com



AvirTel Ltd

Director: Esmail Shabani

About the company: AvirTel Ltd was established in 2000 by CyberNet Communications from U.S.A. to provide state-of-the-art telecommunications services in CIS countries. AvirTel has established a JV with the Ministry of Communications and Information Technologies and AzTelecom JV to provide AzteleCard calling card service. Under support of the Ministry AvirTel has introduced Toll Free 088 service in Azerbaijan. AvirTel also provides high speed internet access.

Address: 2/6 Natavan Side Street, Baku, AZ-1005, Azerbaijan
Tel.: (+94412) 498-58-39, 598-06-98, TollFree number: 088 AVIRTEL
Fax: (+99412) 430-23-00
Email: shabani_esmail@yahoo.com, info@avirtel.com
URL: www.avirtel.com, www.088tollfree.com

AvirTel Ltd

Директор: Есмаил Шабани

О компании: AvirTel Ltd была основана в 2000 г. американской компанией CyberNet Communications для предоставления современных телекоммуникационных услуг в странах СНГ. AvirTel Ltd учредила СП с Министерством связи и информационных технологий Азербайджана и ПО «AzTelecom» по предоставлению переговорных карт AzteleCard. При содействии министерства AvirTel Ltd основала службу 088 Toll Free в Азербайджане. AvirTel Ltd также предоставляет высокоскоростной, выгодный доступ к Интернету.

Адрес: Азербайджан, г. Баку, AZ1005, переулок Натаван 2/6
Тел.: (+94412) 498-58-39, 598-06-98, TollFree number: 088 AVIRTEL
Факс: (+99412) 430-23-00
Email: shabani_esmail@yahoo.com, info@avirtel.com
URL: www.avirtel.com, www.088tollfree.com



CASPIAN IT & COMMUNICATION CLUB



AZERFON

Chief Executive Officer: John Armley

About the company: AZERFON was licensed by the Ministry of Communications and Information Technologies of the Azerbaijan Republic in December, 2005 to provide mobile services throughout the territory of Azerbaijan.

AZERFON is a new mobile operator striving to use new approach on Azerbaijan's GSM market.

AZERFON's business is based on the principles of achieving maximum customer's satisfaction and offering services based on the latest technologies and flexible solutions. These technologies will help our subscribers to use all mobile services with convenient.

Address: 2 Alatava str., Baku, Azerbaijan
Tel.: +99412 433 60 60
Fax: + 99 412 431 68 52
E-mail: jarmley@azerfon.az

AZERFON

Генеральный директор: Джон Армли



О компании: В декабре 2005 г. компания AZERFON получила лицензию Министерства Коммуникаций и Информационных Технологий Азербайджанской Республики на предоставление услуг мобильной связи по всей территории Азербайджана.

AZERFON - новый оператор сотовой связи, стремящийся применить новый подход к рынку GSM в Азербайджане.

Работа AZERFON строится на принципах максимального удовлетворения пожеланий клиентов и предоставлении сервисов на основе новейших технологий и гибких решений. Эти технологии предоставят нашим абонентам возможность пользоваться услугами сотовой связи с максимальным комфортом

Адрес: Азербайджан, г. Баку, ул. Алатава, 2
Тел.: +99412 433 60 60
Факс: + 99 412 431 68 52
E-mail: jarmley@azerfon.az



AZTRANK LLC

Director: Ilgar Hasanov

About the company: AZTRANK LLC provides services in wireless digital communication with modern CDMA2000 technology in Azerbaijan. The Company was established in 1996 and till 2005 its main activity was providing trunk communication services. The Company stands as a CDMA service provider since March 2005. AZTRANK renders wireless communication services on the base of station manufactured by GPT, Great Britain and has been successfully used during last several years by AZEuroTel.

Address: 20 Khagani Str., Baku AZ1000, Azerbaijan
Tel.: (+99412) 492-22-27
Fax: (+99412) 437-22-27
E-mail: info@aztrank.az;
URL: www.aztrank.az

AZTRANK LLC

Директор: Ильгар Гасанов

О компании: AZTRANK - оператор услуг беспроводной цифровой телефонной связи современной технологии CDMA2000 в Азербайджане. Компания была создана в 1996г. и до 2005г. основной деятельностью ее было предоставление услуг транковой связи. Провайдером услуг стандарта CDMA компания выступает с марта 2005г. AZTRANK оказывает услуги беспроводной коммуникации на базе станции производства компании «GPT» Великобритании, и успешно эксплуатируемой в течение последних нескольких лет СП «AZEuroTel».

Адрес: Азербайджан, г. Баку, AZ1000, ул.Хагани 20
Тел.: (+99412) 492-22-27
Факс: (+99412) 437-22-27
E-mail: info@aztrank.az; **URL:** www.aztrank.az



BAKCELL Ltd

Chief Executive Officer: Martin Quirke

About the company: Bakcell Ltd was founded in 1994 and was the first cellular company in Azerbaijan. Today Bakcell is the only fully privatized mobile operator in Azerbaijan serving about 700000 subscribers with the main mission of bringing the latest technologies to the people of Azerbaijan and providing state of the art service to its subscribers for the most affordable prices.

Address: 24, U. Gadhibekov str., Baku AZ1000, Azerbaijan
Phone: (+99412) 498-94-44
Fax: (+99412) 498-92-55
GSM: (+99455) 510-00-55
E-mail: martinq@bakcell.com;
URL: www.bakcell.com

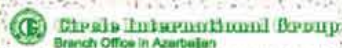
BAKCELL Ltd

Главный Исполнительный Директор: Мартин Кверк



О компании: Компания Bakcell Ltd была основана в 1994 г. и стала первой компанией мобильной связи в Азербайджане. Сегодня Bakcell является единственным полностью приватизированным оператором мобильной связи в Азербайджане, который обслуживает около 700000 абонентов. Основной задачей компании является обеспечение населения Азербайджана новейшими технологиями и предоставление своим абонентам квалифицированного сервиса по наиболее приемлемым ценам.

Адрес: Азербайджан, г. Баку, AZ1000, ул. УГаджибекова, 24;
Тел.: (+99412) 498-94-44;
Факс: (+99412) 498-92-55;
GSM: (+99455) 510-00-55;
E-mail: martinq@bakcell.com;
URL: www.bakcell.com



Circle International Group

Head of the Branch Office: Rustam Akhmedov

About the company: CIG specializes in construction and integration of telecommunication networks of any size and complexity.

Our priority activity areas are as following:

- * digital PBXes,
- * wireless access systems,
- * radio-relay (microwave) systems,
- * GSM 900/1800 equipment,
- * corporate voice and data transmission systems based on the Internet - technologies
- * monitoring and network-control systems.

Address: 40 J. Jabbarli Str., Caspian Plaza, Baku AZ1065, Azerbaijan
Tel.: (+99412) 497-04-46
Fax: (+99412) 497-04-49
E-mail: info@cig-az.com
URL: www.advantek.az

Circle International Group

Глава филиала: Рустам Ахмедов



О компании: Компания специализируется в интеграции и внедрении современных цифровых систем и сетей связи и предлагает проектно-исследовательские работы, комплексную поставку и обслуживание оборудования по всем отраслям связи.

- Основные направления деятельности:
- * цифровые телефонные станции,
 - * системы беспроводного доступа,
 - * радиорелейные системы,
 - * оборудование GSM 900/1800
 - * корпоративные информационно - телекоммуникационные системы и системы на базе Internet - технологий,
 - * система мониторинга и контроля сетей

Адрес: Азербайджан, г. Баку, AZ1065, ул. Дж. Джаббарлы 40, Caspian Plaza
Тел.: (+99412) 497-04-46;
Факс: (+99412) 497-04-49
E-mail: info@cig-az.com, **URL:** www.advantek.az



UNINET

Director: Rasim Kerimov

About the company: UniNet founded in 2003 works with commercial and private users, providing a full spectrum of Internet-services (Dial-up and xDSL connections, e-mail, hosting, development of web-sites).

UniNet positions the activity as the provider with high quality services and state-of-art support of clients.

Core communication center UniNet, which round-the-clock monitoring and maintenance service are carried out by group of qualified experts, is based on Cisco Systems and Intel equipment.

Address: 13/10, Khagani str., Baku, Azerbaijan
Tel./Fax: (+99412) 493-67-67; (+99412) 493-07-07
E-mail: support@azuni.net, sales@azuni.net
URL: www.azuni.net, www.stream.az

UNINET

Директор: Расим Керимов

О компании: UniNet основан в 2003г., работает с фирмами и частными пользователями, предоставляя полный спектр Интернет-услуг (интернет по коммутируемым и выделенным линиям, электронная почта, хостинг, разработка web-сайтов).

UniNet позиционирует свою деятельность как провайдер с высоким качеством услуг и уровнем сервисного обслуживания.

Центральный узел связи UniNet, круглосуточный мониторинг и техническое обслуживание которого осуществляет группа квалифицированных специалистов, построен на оборудовании Cisco Systems и Intel.

Адрес: Азербайджан, г. Баку, ул. Хагани 13/10
Тел./Факс: (+99412) 493-67-67, (+99412) 493-07-07
E-mail: support@azuni.net, sales@azuni.net
URL: www.azuni.net, www.stream.az



SINAM

President: Elchin Aliyev

About the company: Established in 1994 SINAM has proved itself as a reliable and respectable partner in the computer market and the ICT field. SINAM's partners are Hewlett Packard, Alcatel, Cisco Systems, Microsoft, Oracle, Redline Communications and Proxim Wireless. SINAM has founded the only enterprise in South Caucasus and Central Asia that produces 'KUR' electronic equipment in a conveyor way. This is the first company that represented Azerbaijan at CeBIT, the world's largest high-tech exhibition.

Address: 9 F. Aghayev, Baku, AZ1141, Azerbaijan
Tel: (+994 12) 510 1100
Fax: (+994 12) 439 26 33
E-mail: office@sinam.net
URL: www.sinam.net

SINAM

Президент: Эльчин Алиев

О компании: Основанная в 1994 году, компания SINAM зарекомендовала себя надежным и солидным партнером на компьютерном рынке и в области телекоммуникационных технологий. Партнеры SINAM - Hewlett Packard, Alcatel, Cisco Systems, Microsoft, Oracle, Redline Communications и Proxim Wireless. SINAM является учредителем единственного в регионе Южного Кавказа и Центральной Азии предприятия по производству электронного оборудования KUR конвейерным способом. Это первая компания, представившая Азербайджан на крупнейшей в мире выставке высоких технологий CeBIT.

Адрес: Азербайджан, г. Баку, AZ1141, ул. Ф. Агаева 9
Тел: (+994 12) 510 1100
Факс: (+994 12) 439 26 33
E-mail: office@sinam.net **URL:** www.sinam.net



ULTRA

General Director: Tahir Mirkishili

About the company: ULTRA, established in 1999, is one of the leading IT companies in Azerbaijan. The company has an authorized storehouse on Intel production and deals with production of notebooks, PCs, servers, monitors, accessories under NEXUS trade mark. ULTRA offers wide range of computer and office equipment, software, laying and administration of local networks of any scale including wireless ones.

The company has ISO 9001:2000 certificate.

Адрес: Азербайджан, г. Баку AZ1004, ул. Дилары Алиевой 243
Тел.: (+99412) 598-55-15, 498-83-84
Факс: (+99412) 598-55-15
E-mail: info@ultra.com.az;
URL: www.ultra.com.az;www.nexus.az

ULTRA

Генеральный Директор: Таир Миркишили

О компании: ULTRA, основанная в 1999г, одна из ведущих IT-компаний Азербайджана, официальный поставщик решений от Intel в Азербайджане, имеет авторизованный склад по продукции Intel. Компания занимается производством ноутбуков, персональных компьютеров, серверов, мониторов, аксессуаров под азербайджанской торговой маркой NEXUS, предлагает полный спектр компьютерного и офисного оборудования, программного обеспечения, прокладку и администрирование локальных сетей любого масштаба, в том числе беспроводных.

Компания сертифицирована ISO 9001:2000.

Адрес: Азербайджан, г. Баку, AZ1004, ул. Дилары Алиевой 243
Тел.: (+99412) 598-55-15, 498-83-84
Факс: (+99412) 598-55-15
E-mail: info@ultra.com.az;
URL: www.ultra.com.az; www.nexus.az



Azerbaijan Electronics (AZEL) JSV

President: Igor Yakovenko

About the company: Established in 1991, today AZEL is a leader in the market of computer and office equipment in Azerbaijan. AZEL provides a full range of products and services. Company is a leader in business of system integration, supplying software and hardware products and provides regular service support as well as complex solutions in the information technology field. AZEL is an official partner of such esteemed companies as HP, Compaq, IBM, Microsoft, Toshiba, JVC, SAP, Canon, Siemens, Samsung, and others.

Address: 65 Fizuli Street, Baku AZ0014, Azerbaijan
Tel: (+99412) 497-40-40
Fax: (+99412) 497-40-42
URL: www.azel.net

"Azerbaijan Electronics" (AZEL) JSV

Президент: Игорь Яковенко

О компании: Компания AZEL основанная в 1991 г. является лидером на рынке компьютерного и офисного оборудования Азербайджана. AZEL обеспечивает полный спектр товаров и услуг. Компания является лидером в системной интеграции, программном обеспечении и обеспечением комплектующими и обеспечивает постоянное обслуживание и комплексное решение в области информационных технологий. AZEL является официальным партнером HP, Compaq, IBM, Microsoft, Toshiba, JVC, SAP, Canon, Siemens, Samsung и других компаний.

Адрес: Азербайджан, г. Баку, AZ0014, ул.Физули 65
Тел.: (+99412) 497-40-40
Факс: (+99412) 497-40-42
URL: www.azel.net



COMMUNICATION

CASPIAN IT & COMMUNICATION CLUB
 INFORMATION TECHNOLOGIES



ELDAN GROUP
 President: Eldaniz Gasymov

ELDAN GROUP

Президент: Эльдениз Гасымов

About the company: KARAT L.T. was established in 2004. Omni Tel Company, the master of the CDMA operator's distributor, was also founded in 2004.

In 2006 the company changed its name for Eldan Group. Two more companies Academy Production, the professional studio on audio and video production, and Karat Organization, organizes all possible arrangements, have been established within the framework of the company.

Address: 122 T. Aliyev str., Baku AZ1065, Azerbaijan
Tel.: (+994 12) 418 08 79
Fax: (+994 12) 564 27 79
E-mail: office@eldangroup.az

О компании: В 2004 году была создана компания «KARAT L.T.» В том же 2004 году была создана компания – «Omni Tel» - Мастер дистрибьютора оператора CDMA.

В 2006 году, компания сменила название на «Eldan Group» и в её рамках были созданы ещё две компании – «Academy Production» - профессиональная студия по производству аудио и видео продукции, «Karat Organization» - организация любого рода мероприятий.

Адрес: Азербайджан, г. Баку, AZ1065, ул. Т. Алиев 122;
Тел.: (+994 12) 418 08 79
Факс: (+994 12) 564 27 79
E-mail: office@eldangroup.az



Microsoft Azerbaijan



Country Manager:
 Volodymyr Chaykovskyy

About the company: Established in 1975 Microsoft Corporation is the world leader in software production, service provisioning and development of Internet technologies for PCs and servers. Microsoft develops and produces a wide range of software products, which have been translated into over 45 languages and are sold in 80 countries worldwide. Over the time of its activities in CIS countries Microsoft has created a wide network of partners providing efficient and high-quality support locally.

Address: ISR Plaza, 340, Nizami Str., Baku AZ1000, Azerbaijan
Tel.: (+99412) 437-38-00
Fax: (+99412) 437-38-05
E-mail: ms-azerb@microsoft.com
URL: www.microsoft.com

Microsoft Azerbaijan

Глава представительства:
 Владимир Чайковский

О компании: Основанная в 1975 году, корпорация Microsoft является мировым лидером в производстве программного обеспечения, предоставлении услуг и разработке Интернет-технологий для персональных компьютеров и серверов. Microsoft разрабатывает и выпускает широкий спектр программных продуктов, которые продаются в 80 странах, переведены более чем на 45 языков. За время деятельности Microsoft в СНГ корпорацией создана широкая сеть партнеров, обеспечивающих оперативную и качественную поддержку на местах.

Адрес: Азербайджан, г. Баку, AZ1000, ул. Низами, 340, ISR Plaza
Тел.: +99412) 437-38-00
Факс: (+99412) 437-38-05
E-mail: ms-azerb@microsoft.com **URL:** www.microsoft.com



NTC LLC



General Director: Elnur Isayev

About the company: NTC Company specializes on designing and construction of an information infrastructure of the companies, including all elements of information system necessary for introduction of Corporate additional programs and applied decisions of the Customer. The basic directions of activity of the company: Consulting, Development, Delivery and Management of the IT equipment, etc. NTC company deals with Dell, HP, IBM, CISCO, Senao, APC, 3COM equipment.

Address: 60 S.Vurgun str., Baku, Azerbaijan
Tel.: (+99412) 465-19-19; 422-19-19
Fax: (+99412) 465-69-19
E-mail: info@ntc.az

NTC LLC

Генеральный Директор: Эльнур Исаев

О компании: NTC специализируется в области проектирования и построения информационной инфраструктуры предприятия, включая все элементы информационной системы, необходимые для внедрения корпоративных приложений и прикладных решений заказчика. Основные направления деятельности компании включают консалтинг, разработку, поставку и управление проектами в области ИТ и т.д. Компания NTC продает и оказывает техническую поддержку оборудования мировых производителей таких как Dell, HP, IBM, CISCO, Senao, APC и 3COM.

Адрес: Азербайджан, г. Баку, ул. С.Вургун 60
Тел.: (+99412) 465-19-19; 422-19-19
Факс: (+99412) 465-69-19
E-mail: info@ntc.az



ROBERTSON & BLUMS CORPORATION



Regional Director: Zaur Ibragimov

About company: RBC is one of the leading providers of state-of-the-art accounting and management systems in Azerbaijan, CIS countries, Baltic's and the East Europe. Leading activities of RBC are: distribution of enterprise management and financial software, training and business planning, consulting, software maintenance, up-grades, technical support; software development, localization kits, interfaces to in-house software and client specific systems.

Address: 44, C.Cabbarli str., Caspian Plaza 10th floor, Baku-AZ1065, Azerbaijan
Tel.: (+99412) 497-79-12, 447-43-13
Fax: (+99412) 497-79-13
E-mail: baku@robertsonblums.az
URL: www.robertsonblums.com.

ROBERTSON & BLUMS CORPORATION

Региональный Директор: Заур Ибрагимов

О компании: RBC является одним из лидирующих поставщиков бухгалтерского и управленческого программного обеспечения в страны СНГ, Балтии и Восточной Европы. Приоритетными направлениями деятельности корпорации являются: продвижение управленческих и финансовых систем, оказание консультационных услуг, направленных на их внедрение; поддержка программ, установка новых версий, обучение персонала, полная локализация и адаптация продуктов для локальных рынков, услуги в области консалтинга и дополнительных разработок «под клиента».

Адрес: Азербайджан, г. Баку, AZ1065, ул. Дж.Джаббарлы 44, «Caspian Plaza»
Тел.: (+99412) 497-79-12, 447-43-13
Факс: (+99412) 497-79-13
E-mail: baku@robertsonblums.az **URL:** www.robertsonblums.com





Smart Systems Technology

General Director: Agakishiyev Yusif

About the company: Smart Systems Technology was established in 1999. The primary activity: automating the activities of banking and financial structures, developing complicated software complexes, projecting and creation of wide area networks, transmission services, creation and application of VOIP and video-observation systems over optic lines and WIFI technologies, system integration and installation of communication equipment. The Company is the official partner of ORACLE and has acquired the ISO 9001:2000 quality management system certificate.

Address: 14, F. Aghayev str., Baku, AZ 1141, Azerbaijan
Tel/Fax: (994 12) 4-368-368; (994 12) 510-64-11
E-mail: info@smart.az
URL: www.smart.az

Smart Systems Technology

Генеральный директор: Юсиф Агакишиев

О компании: Smart Systems Technology основана в 1999 г. Основная деятельность: автоматизация деятельности банков и финансовых структур, создание сложных программных комплексов, проектирование, построение корпоративных сетей и предоставление услуг трансмиссии, внедрение услуг VOIP и систем видео-наблюдения на базе оптоволоконных каналов и беспроводных технологий; системная интеграция продаж и установка коммуникационного оборудования. Компания является официальным партнером ORACLE и сертифицирована по системе управления качеством ISO9001:2000.

Адрес: Азербайджан, г. Баку, AZ 1141, ул. Ф. Агаева, 14.
Тел/факс: (994 12) 4-368-368; (994 12) 510-64-11
E-mail: info@smart.az **URL:** www.smart.az



Soliton Ltd



President: Museyb Bagirov

About the company: Soliton Ltd is one of the leading companies in selling of electrical and household appliances. Company's main principle – import, sell and after-sales services of leading world brands in Azerbaijan. Soliton Ltd provides with wide choice of goods and services, including guarantee and past-guarantee equipment service. In 2002 company became BEKO's (washing machines, refrigerators, gas cooker, air conditioners, television sets, computers, cellular phones, etc.) exclusive distributor in Azerbaijan.

Address: 72 May 28 Str., Baku, AZ0010, Azerbaijan
Tel.: (+99412) 493-12-69; 493-12-71
Fax: (+99412) 493-12-70
E-mail: info@soliton.az; URL: www.beko.com

Soliton Ltd

Президент: Мусейб Багиров

О компании: "Soliton Ltd" является одной из ведущих компаний по продаже электро- и бытовой техники. Основной принцип компании – импорт, продажа, сервисное обслуживание ведущих мировых марок в Азербайджане. Компания обеспечивает полный спектр товаров и услуг, включая гарантийное и послегарантийное обслуживание. В 2002г. компания стала эксклюзивным дистрибьютором марки BEKO (качественные стиральные машины, холодильники, газовые плиты, кондиционеры, телевизоры, компьютеры, мобильные телефоны и др.) в Азербайджане.

Адрес: Азербайджан, г. Баку, AZ0010, ул. 28 Мая 72
Тел: (+99412) 493-12-69; 493-12-71
Факс: (+99412) 493-12-70
E-mail: info@soliton.az; URL: www.beko.com



SS

Director: Parviz Nasirov

About the company: SS founded in 1997 mainly specializes in projecting, delivery and installation of security systems equipment.

The firm is the authorized representative of Apollo Security Systems (USA) in Azerbaijan; the official dealer-agent of System Sensor Fire Detectors; the representative of Azerbaijan in Elix Group of Companies and the authorized representative on use of APACS Pro and LYRIX from AAM Systems.

SS firm employs certified specialists who regularly pass professional trainings provided by foreign producers and equipment suppliers.

Address: office 118, 9, F. Aghayev str., Baku, AZ 1141, Azerbaijan
Tel: (+99412) 439 28 04, 439 48 07
Fax: (+99412) 498 19 37
E-mail: ss@securitysystems.az
URL: www.securitysystems.az

Фирма «SS»

Директор: Парвиз Насиров

О компании: основная специализация созданной в 1997 г. «SS» - проектирование, поставка и инсталляция оборудования Систем Безопасности.

Фирма является авторизованным представителем СКУД «APOLLO Security»(USA) на территории Азербайджана; официальным дилером-представителем «System Sensor Fire Detectors»; представителем Азербайджана в Группе Компаний «ЭЛИКС»; авторизованным представителем по использованию ПО «APACS» и «LYRIX» от «AAM Systems».

Сотрудники фирмы "SS" дипломированные специалисты и регулярно проходят профессиональные стажировки у зарубежных производителей и поставщиков оборудования.

Адрес: Азербайджан, г. Баку, AZ 1141, ул. Ф. Агаева 9, офис 118
Тел: (+99412) 4392804,4394807
Факс: (+99412) 4981937
E-mail: ss@securitysystems.az **URL:** www.securitysystems.az



Kron Shipping (UK) Limited



Director of the representative office in Azerbaijan:
 Abulfaz Hajiyev

About the company: Kron Shipping (UK) Limited has been founded in 2000 as a UK registered Company representing Kron Shipping Co. Ltd, established in 1995 as the first independent Azeri shipping company. After completion of a restructuring process in 2005 Kron Shipping (UK) Limited has become a London based head quarter with its representative office in Baku. The company continues to run successfully its activity in maritime business covering practically all aspects concerning this industry.

Address: 9, Suleiman Rustam Str., Baku, AZ1007, Azerbaijan
Tel.: (+99412) 498-12-60, 449-93-04/07
Fax: (+99412) 498-12-84
E-mail: a_hajiyev@kronshipping.com
URL: www.kronshipping.com

Kron Shipping (UK) Limited

Директор представительства в Азербайджане:
 Абулфаз Гаджиев

О компании: Kron Shipping (UK) Limited основана в 2000г. как Компания, зарегистрированная в Великобритании и представляющая Kron Shipping Co.Ltd, учрежденной с 1995г. как первая независимая азербайджанская судоходная компания. После завершения процессов реструктуризации в 2005г. Kron Shipping (UK) Limited стала Компанией с головным офисом в Лондоне и представительством в Баку.

Компания продолжает успешно оперировать в морском бизнесе, охватывая практически все аспекты этой индустрии.

Адрес: Азербайджан, г. Баку, AZ1007, ул.Сулеймана Рустама, 9
Тел.: (+99412) 498-12-60, 449-93-04/07
Факс: (+99412) 498-12-84
E-mail: a_hajiyev@kronshipping.com
URL: www.kronshipping.com





ASIA SKY EXPRESS & OCS

**Managing Director Baku branch
 office:** Rashad Abbasov

About the company: The Company renders its services in courier and freight forwarding. A wide selection of services provides safe and stable delivery.

The Company carries out both international and domestic supplies, provides reliable and professional international service and subscription to different mass media.

The Company serves customers in 84 countries and 215 cities and offers domestic service throughout Azerbaijan.

Address: 25 U.Hajibayov Str., Baku, Azerbaijan
Tel.: (+99412) 497-37-75/76; 494-88-45
Fax: (+99412) 493-84-73
E-mail: asebaku@ase.az; ocsbaku@ocs.az;
URL: www.ase.com.tr; www.ocstracking.com; www.ocscourier.com

ASIA SKY EXPRESS & OCS

Управляющий Директор Бакинского офиса:
 Рашад Аббасов

О компании: Компания предоставляет услуги в сфере доставки срочной курьерской почты и грузов. Различные сервисные услуги компании гарантируют безопасную и стабильную поставку писем и грузов. Компания осуществляет как международные, так и внутренние поставки, обеспечивает надежный и профессиональный международный сервис, а также подписку на различные СМИ. Компания оказывает услуги клиентам в 215 городах из 84 стран мира, предоставляет сервис во всех регионах Азербайджана.



Адрес: Азербайджан, г. Баку, ул. У.Гаджибекова 25
Тел.: (+99412) 497-37-75/76; 494-88-45
Факс: (+99412) 493-84-73
E-mail: asebaku@ase.az; ocsbaku@ocs.az;
URL: www.ase.com.tr; www.ocstracking.com; www.ocscourier.com



Arya Logistics

Managing Director: Mustafa Mammadov

About the company: Arya Logistics is one of the fast growing international freight forwarding and logistics companies based in Baku-Azerbaijan, with offices in Astara, Tehran, Bandar Abbas and Dubai. The company renders such services as overland, rail, sea freight, air freight, multimodal transportation, project handling, warehousing, customs clearance, freight management and freight consultancy.

Address: Caspian Plaza, 12th floor,
 44, J.Jabbarly str., Baku, Azerbaijan
Tel.: (+99412) 437-21-66/67/68
Fax: (+99412) 437-21-65
E-mail: info.baku@aryalogistics.com
URL: www.aryalogistics.com

Arya Logistics

Управляющий Директор: Мамедов Мустафа

О компании: Arya Logistics, с головным офисом в Баку (Азербайджан) и с региональными офисами в Астаре, Тегеране, Бендер-Аббасе и в Дубаи является одним из самых быстро развивающихся международных компаний предоставляющих транспортные и экспедиторские услуги. В услуги компании входят сухопутные перевозки, железнодорожные перевозки, морские перевозки, авиаперевозки, мультимодальные перевозки, морские перевозки, авиаперевозки, оперирование транспортных проектов, хранение грузов, услуги таможенного брокера, менеджмент и консультации транспортников по всему миру.



Адрес: Азербайджан, Баку, ул. Дж. Джаббарлы 44,
 Caspian Plaza, 12-й этаж
Тел.: (+99412) 437-21-66/67/68
Факс: (+99412) 437-21-65
E-mail: info.baku@aryalogistics.com **URL:** www.aryalogistics.com

ABAD MMC



General Director: Natig Heydarov

About the company: ABAD MMC was established in November 2002. The company was set up due to rapid growth of oil production and consumer market of oil products as well as strong demand for in-country transportations. The primary field of its operation includes transportation services and logistics both inside and outside Azerbaijan. The company also trades in oil products in the territory of Azerbaijan and intends to enter the international market in future.

Address: 42 Khagani str., Baku AZ1010, Azerbaijan
Tel.: (+994 12) 493 03 90
Fax: (+994 12) 493 03 90
E-mail: abadmmc@baku.az
URL: www.abadmmc.com

ABAD MMC

Генеральный директор: Натиг Гейдаров

О компании: Компания ABAD MMC была создана в ноябре 2002 года. Идея создания компании родилась благодаря стремительному росту нефтедобычи и потребительского рынка нефтепродуктов и появлению острой необходимости во внутриреспубликанских транспортировках. Основная сфера деятельности компании включает транспортные услуги и логистику, как внутри Азербайджана, так и вне страны. Также компания занимается трейдингом нефтепродуктов на территории Азербайджана с перспективой выхода на международный рынок.

Адрес: Азербайджан, г. Баку, AZ1010, ул. Хагани 42
Тел.: (+994 12) 493 03 90
Факс: (+994 12) 493 03 90
E-mail: abadmmc@baku.az
URL: www.abadmmc.com

Lider LOGISTIC

Director: Yegane Malkoc



About the company: Lider LOGISTIC is a trustworthy global logistic company located in Baku, Azerbaijan providing complete services to/from anywhere in the world.

It has established its reputation through a strong reliable staff and custom commitment with the cooperation and partnership of its Global partners like TideWater (Iran), CATONI Group of Companies (Europe), SWG (USA), Arabital (Italy), Cossutta (Italy) rendering consistent and professional International transportation services in Caspian region.

Address: 44 Jafar Jabbarli Str., Caspian Plaza, Baku, Azerbaijan
Tel/Fax: (+99412) 436-81-80/78
E-mail: info@liderlogistic.com
URL: www.liderlogistic.com

Lider LOGISTIC

Директор: Егяна Малкоч

Lider LOGISTIC - надежная транспортная компания, располагающаяся в Баку (Азербайджан), занимается предоставлением услуг по перевозкам в любую и из любой точки мира. Репутация компании сложилась благодаря надежному персоналу и индивидуализированному подходу в работе с клиентурой.

Компания сотрудничает с мировыми партнерами - TideWater (Иран), CATONI Group of Companies (Европа), SWG logistics (США), Arabital (Италия), Cossutta (Италия); предоставляет стабильные и профессиональные международные транспортные услуги в Каспийском регионе.

Адрес: Азербайджан, г. Баку, ул. Дж. Джаббарлы 44, Caspian Plaza
Тел./Факс: (+99412) 436-81-80/78
E-mail: info@liderlogistic.com
URL: www.liderlogistic.com





**Murphy Shipping and Commercial
 Services Ltd**

Manager: Asim Bakhshiyev

About the company: The Company since its establishment in 1993 has become a market leader in Freight Forwarding multi-modal services. Our range of services include project forwarding, warehousing and materials management, dangerous goods expertise (we have a fully qualified Dangerous Goods Safety Advisors), transportation, licensed railway forwarder, licensed customs broker (only foreign company to hold a license), export packers, movers, courier and express operators, deep sea and multi-modal service provider.

Address: Garadakh, Salyan highway, Baku AZ1083, Azerbaijan
Tel: (+99412) 445-88-88,
Fax: (+99412) 445-88-87
E-mail: freight@murphy.az

Murphy Shipping and Commercial Services Ltd

Менеджер: Асим Бахшиев

О компании: Компания со дня основания в 1993 г. занимает лидирующее положение на рынке фрахтовых мульти-модальных услуг. Услуги компании включают проектное экспедирование, складирование и распределение (в штате компании высококвалифицированные специалисты по отправке особо опасных грузов), транспортировку, экспедирование грузов по железным дорогам, лицензированный таможенный брокераж (единственная иностранная компания, владеющая данной лицензией), экспортных упаковщиков, перевозчиков, операторов по курьерным и экспресс-отправкам. Компания обеспечивает морские мультимодальные перевозки

Адрес: Азербайджан, г. Баку AZ1083, Гарадаг, Сальянское шоссе 28-30 км.,
Тел: (+99412) 445-88-88,
Факс: (+99412) 445-88-87,
E-mail: freight@murphy.az



NIKAN TARABAR

Director: Resul Shakuri

About the company: Nikan Tarabar International Transportation Company launched its operations in 1993. The company is engaged in international transportations and provision of logistic services. The company wields 40 GPS-equipped trailers and 400 transit trucks, oil-tankers, refrigerators for transportation and transit of cargos.

The company's operating geographies include China, India, Korea, UAE, Turkey, Azerbaijan, Turkmenistan, Afghanistan, and Iraq. The company also managed to obtain ISO 9001:2000 and IQNET Certificates. It is a member of ICC, ITA, FIATA organizations.

Address: 6 Shamakha Highway, town of Khyrdalan, Azerbaijan
Tel: (+994 12) 442-52-99
Fax: (+994 12) 442-52-99
E-mail: resul.shakuri@azersun.com **URL:** www.nikantarabar.com

NIKAN TARABAR

Директор: Расул Шакури

О компании: Nikan Tarabar International Transportation Company приступила к деятельности в 1993 г. Компания занимается международной транспортировкой и логистическими услугами. На балансе компании находится 40 трейлеров, оборудованных GPS системой, и 400 грузовиков дальнего следования, нефтевозы, автомобили-холодильники для транспортировки и транзитной перевозки грузов.

География деятельности компании охватывает Китай, Индию, Корею, Сингапур, ОАЭ, Турция, Азербайджан, Туркменистан, Афганистан, Ирак. Компания обладает сертификатом ISO 9001:2000 и IQNET, является членом ICC, ITA, FIATA

Адрес: Азербайджан, г. Хырдалан, Шамахинское шоссе 6
Тел: (+994 12) 442-52-99
Факс: (+994 12) 442-52-99
E-mail: resul.shakuri@azersun.com **URL:** www.nikantarabar.com



Panalpina Central Asia EC

**Head of Marketing and Sales
 Central Asia Area:** Stefan Karlen

About the company: PANALPINA provides innovative transport concepts on 6 continents. The main focus is to continue to develop its leadership position in air and sea freight services. We offer full range of services for all air, surface, sea freight, heavy lift transportation, customs clearance, warehousing and distribution. Teams of highly qualified professionals supported by best in class IT technology handling challenging project transports and implement innovative logistics systems.

Address: 44 Ataturk Avenue, Baku AZ0069, Azerbaijan
Tel: (+99412) 562 00 49/ 11/ 16
Fax: (+99412) 465-89-90
E-mail: stefan.karlen@panalpina.com
URL: www.panalpina.com

Panalpina Central Asia EC

**Руководитель по Маркетингу и Продажам в
 Центральном-Азиатском Регионе:** Стефан Карлен

О компании: PANALPINA предлагает передовые транспортные услуги на 6 континентах. Главная задача компании - продолжительное развитие своего лидирующего положения в сфере воздушных и морских фрахтовых услуг. Компания предлагает полный спектр услуг, включая морские, сухопутные, воздушные грузоперевозки, тяжелогрузные транспортировки, таможенную очистку, хранение на складах и распределение. Команда высококвалифицированных профессионалов, использующих лучшие IT технологии, успешно справляется со сложными транспортными проектами, внедряет современные логистические системы.

Адрес: Азербайджан, г. Баку, AZ0069, пр. Ататюрка 44
Тел: (+99412) 562 00 49/ 11/ 16;
Факс: (+99412) 465-89-90
E-mail: stefan.karlen@panalpina.com **URL:** www.panalpina.com



Lufthansa

General Manager: Hakan Tin

About the company: Lufthansa German Airlines offer a global route network to 410 destinations around the world, in Europe and Germany. With more than 380 aircrafts, one of the largest fleet in the world and hundreds of flights every day, we provide first class connections from anywhere to the four corners of the earth.

Lufthansa flies from Baku to Frankfurt and Baku to Ashgabat (Turkmenistan) four times a week.

Address: 5th floor, Hyatt International Center II, 1033 Izmir str., Baku, Azerbaijan
Tel: (+99412) 490 7050/51
Fax: (+99412) 490 7049
E-mail: bakguteam@dlh.de
URL: www.lufthansa.com

Lufthansa

Генеральный Директор: Хакан Тин

О компании: Немецкая авиакомпания Lufthansa предоставляет глобальную сеть авиалиний в 410 пунктов назначения по всему миру, в Европе и Германии. Имея один из самых больших воздушных флотов в мире - более 380 самолетов, и выполняя сотни полетов в день, мы обеспечиваем первоклассную связь из любой точки со всеми сторонами света.

Самолеты компании Lufthansa летают из Баку во Франкфурт и из Баку в Ашгабат (Туркменистан) четыре раза в неделю.

Адрес: Азербайджан, г. Баку, ул. Измир 1033, 5 этаж.
Тел: (+99412) 490 7050/51
Факс: (+99412) 490 7049
E-mail: bakguteam@dlh.de
URL: www.lufthansa.com





Silk Road Group (Suisse) S.A. Silk Road Group (Suisse) S.A.

Chief Executive Officer: Alex Topuria

About the company: The Silk Road Group has developed oil and oil products transportation in different countries with a regional focus on the Caspian and Central Asian region.

Since 2003, the SRG has been jointly working with the Addax & Oryx Group in the trading of oil products. In 2004, the total quantities of crude oil and oil products moved by the SRG exceeded 3m MT.

SRG operates a fleet of about 3,000 rail tank cars on South and West routes.

Address: 5 rue Neuve-du-Molard 1204 Geneva, Switzerland
Tel: +41 (22) 310-66-20
Fax: +41 (22) 310-66-23E-mail: info@silkroadgroup.net
URL: www.silkroadgroup.net

Silk Road Group (Suisse) S.A.

Главный Исполнительный Директор: Алексей Топурия

О компании: Компания занимается транспортировкой нефти и нефтепродуктов в разных странах, с акцентом на Центрально-Азиатский и Каспийский регионы.

С 2003 г. SRG совместно со швейцарской компанией Addax & Oryx Group развила деятельность и в сфере торговли нефтепродуктами. В 2004г. общий объем перевозок сухих и нефтеналивных грузов составил 3 млн. мт.

Компания ведёт транспортные операции по разным маршрутам с железнодорожным парком численностью 3000 в/ц.

Адрес: Швейцария, г. Женева 1204, 5 rue Neuve-du-Molard
Тел: +41 (22) 310-66-20
Факс: +41 (22) 310-66-23
E-mail: info@silkroadgroup.net
URL: www.silkroadgroup.net

CASPIAN TRAVEL AGENCY

Director: Huseynova Esmira Huseyn

About the company: Caspian Travel Agency was created in 1998 and is one of leaders in sphere of tourism business in Azerbaijan. The company is a certified IATA and ASTA travel agency, and regional representative of Gulliver Travel association. The Company operates in such destinations as Egypt, UAE, Spain, Italy, Turkey and Russia, etc.

Our services: reservation of air tickets to all destinations; reservation of hotel of any category in any country; arrangement of tours to any destination and so on.

Address: 101 Nizami str., Baku AZ1000, Azerbaijan.
Tel: (+99412) 498-25-08
Fax: (+99412) 493-38-70
URL: www.caspiantravel.com
E-mail: info@caspiantravel.com

Caspian Travel Agency

Директор: Гусейнова Эсмירה Гусейн гызы

О компании: Caspian Travel Agency, основанная в 1998г., является лидером в сфере туристического бизнеса Азербайджана. Компания является аккредитованным членом IATA, ASTA региональным представителем ассоциации Gulliver Travel, туроператором по направлениям: Египет, ОАЭ, Испания, Италия, Турция, Россия и др. Предоставляет следующие услуги: бронирование авиабилетов по всем направлениям, резервация отелей любой категории в любой стране мира, организация поездок в любую страну мира и многое другое.

Адрес: Азербайджан, г. Баку, AZ1000, ул. Низами 101;
Тел: (+99412) 498-25-08
Факс: (+99412) 493-38-70
URL: www.caspiantravel.com
Email: info@caspiantravel.com



Philosophy Travel

Director: Mein Sultanova

About the company: Philosophy Travel is a multi-profile tourist agency registered in IATA. The high-qualified personnel of the company offers a wide range of tourist services worldwide, including air tickets, car rentals, transfers, sightseeing, visa support, accommodation in hotels, apartments and residencies. The company's credo is an individual approach to partners and clients, the detailed planning of tourist trails and destinations along with high standards of services.

Address: Caspian Plaza, 44 Jafar Jabbarli, Baku, AZ1065, Azerbaijan
Tel: (+99412) 4368303
Fax: (+99412) 4368305
E-mail: info@philosophy-az.com
URL: www.philosophy-az.com

Philosophy Travel

Директор: Mein Султанова

О компании: Philosophy Travel многопрофильное туристическое агентство, прошедшее регистрацию IATA. Квалифицированные сотрудники компании предлагают полный спектр туристических услуг по всему миру, а именно авиабилеты, аренда автомобилей, трансферы, экскурсионное обслуживание, визовая поддержка, проживание в отелях, апартаментах и резиденциях. Кредо компании - индивидуальный подход к партнерам и клиентам, тщательная разработка туристических маршрутов и высокая ответственность в работе.

Адрес: Азербайджан, г. Баку, AZ1065, ул. Джафар Джаббарлы 44, Caspian Plaza
Тел: (+99412) 4368303
Факс: (+99412) 4368305
E-mail: info@philosophy-az.com
URL: www.philosophy-az.com



EXCELSIOR HOTEL BAKU

General Director: Gert Snit

About the company: Excelsior Hotel offers 61 well-designed apartments. Aura sport complex includes outdoor/covered swimming pools, run track, fitness studio, tennis court, 2 squash courts, SPA rooms, lessons of yoga and aerobics, 11 kinds of massages.

- Our restaurant and bars: Belvedere Restaurant
- «L'atelier Bar»
- «La Patisserie Bar»
- «Vitality Bar»
- «Pool Grill Bar» (in summer time)

Address: 2 Heydar Aliyev Ave., Baku, AZ-1154, Azerbaijan
Tel.: (+994 12) 96 80 00
Fax: (+99412) 496 80 08
E-mail: adminoffice@excelsiorhotelbaku.az
URL: www.excelsiorhotelbaku.az

Excelsior Hotel

Генеральный Директор: Герт Снит

О компании: Excelsior Отель предлагает вашему вниманию 61 номер, оформленный со вкусом. Спортивный комплекс «Aura» включает в себя открытый/крытый бассейны, беговую дорожку, фитнес студию, теннисный корт, 2 сквош корта, SPA комнаты, уроки йоги и аэробики, 11 видов массажей.

- Наши ресторан и бары: Ресторан «Belvedere»
- «L'atelier» Бар
- «La Patisserie»
- «Vitality» Бар
- «Pool Grill» Бар (летнее время)

Адрес: Азербайджан, г. Баку, AZ 1154, пр. Г. Алиева 2
Тел: (+994 12) 96 80 00
Факс: (+99412) 496 80 08
E-mail: adminoffice@excelsiorhotelbaku.az
URL: www.excelsiorhotelbaku.az





ISR Azeri Apart & Business Centre

General Manager: Zafer Tangil

About the company: ISR Plaza offers: • Five stars Radisson SAS hotel • Variety of exclusive modern A-class offices in the heart of Baku at very affordable prices.
 • Modern sophisticated building systems meeting the most strict safety standards.
 • Technical support is at our clients' service 24/7 at no additional cost
 • Brightly lit offices are configured and refurbished to suit the tastes and requirements of our multiple clients at no cost to them.
 • One of the biggest underground parking lots in Baku.

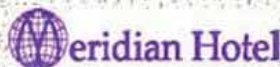
Address: 340 Nizami St., Baku, Azerbaijan
Tel: (+99412) 498-24-12
Fax: (+99412) 498-91-34
URL: www.isrplaza.com
E-mail: sales@isrplaza.com; ztangil@isrplaza.com

ISR Azeri Apart & Business Centre

Генеральный Директор: Зафер Тангил

О компании: ISR Plaza предлагает: • Пятизвездочный Отель Radisson SAS Plaza. • Множество исключительно современных первоклассных офисов в центре Баку по приемлемым ценам. • Современные строительные системы, обеспечивающие самые требовательные стандарты безопасности. • Техническая поддержка в распоряжении клиентов круглосуточно, без дополнительной оплаты. • Отвечающие вкусам и требованиям наших многочисленных клиентов офисы хорошо освещены, устроены и отремонтированы, без дополнительной оплаты. • Один из самых больших в Баку подземных гаражей.

Адрес: Азербайджан, г. Баку, ул. Низами 340
Тел: (+99412) 498-24-12
Факс: (+99412) 498-91-34
URL: www.isrplaza.com; **E-mail:** sales@isrplaza.com; ztangil@isrplaza.com



MERIDIAN HOTEL

General Manager: Vugar Khudiyev

About the company: Meridian Hotel is ideally located in the historic and business center of the capital Icheri Sheher (Old City, Baku). There are 15 luxury rooms with marvelous sea view and exclusive design. It is equipped in the latest achievements of high technologies and stile, satisfy desires of guests appreciating the comfort and hospitality. I believe Meridian hotel is definitely the right choice for discriminating travellers. 24 hours operating according to the highest world service standards. The restaurant offers international, Japanese and Azeri cuisine. Meridian Hotel is a formula of your success and the recipe of beautiful life.

Address: Meridian Hotel, 39 Asef Zeynalli str., Icheri Sheher, Baku, Azerbaijan
Tel: (+99412) 497 08 09
Fax: (+99412) 497 07 02

ОТЕЛЬ "MERIDIAN"

Генеральный Менеджер: Вугар Худиев

О компании: "Meridian" отличается удачным расположением в деловом и историческом центре столицы - Ичери Шехер. В отеле 15 люкс номеров с видом на море, отличающихся эксклюзивным дизайном. Оборудован по последним достижениям техники. Изысканный вкус интерьера удовлетворит желания гостей, ценящих уют и красоту жизни. 24 часа сервиса по высочайшим мировым стандартам услуг. Круглосуточно функционирует ресторан с международной, японской и местной кухней. Отель "Meridian" - это формула вашего успеха и рецепт красивой жизни.

Адрес: Азербайджан, г. Баку, Ичери Шехер, ул. Асафа Зейналлы 39
Тел: (+99412) 497 08 09
Факс: (+99412) 497 07 02



Park Inn Azerbaijan Hotel

General Manager: David Moris

About the company: Park Inn Hotel opened its doors for guests on January 1, 2006. The Hotel has 248 beautifully decorated guest rooms, a restaurant, a bar and a coffee shop, fully-equipped business center and open air parking. The guest rooms are equipped with high-tech interactive flat screen television sets and wireless Internet. The Hotel has 5 conference-rooms, Ball-room, free transport from/to the airport (minivan) and a room for sports work out equipped with modern facilities.

Address: 1 Azadlig Avenue, Baku AZ1000, Azerbaijan
Tel: (+99412) 490-60-00
Fax: (+99412) 496-89-00
Email: thomas.stene@rezidorparkinn.com; zarifa.mirzoyeva@rezidorparkinn.com;
URL: www.parkinn.com

Park Inn Azerbaijan Hotel

Генеральный Менеджер: Давид Морис

О компании: Park Inn открыла свои двери в Азербайджане для гостей 1 января 2006г. Отель предоставляет 248 красочно украшенных номеров, ресторан, бар, кафе, полностью оборудованный бизнес-центр, открытую площадку для парковки. Номера оборудованы высокотехнологичными интерактивными телевизорами с плоскими экранами, беспроводным Интернетом. В отеле пять конференц-залов, Ball Room, имеется бесплатный транспорт в/с аэропорта (минивэн) и комната для занятий спортом, оснащенная современными тренажерами.

Адрес: Азербайджан, г. Баку, AZ1000, пр. Азадлыг.1
Тел: (+99412) 490-60-00
Факс: (+99412) 496-89-00
Email: thomas.stene@rezidorparkinn.com; zarifa.mirzoyeva@rezidorparkinn.com;
URL: www.parkinn.com



MKT ISTEHSALAT KOMMERSIYA Ltd

General Director: Ikram Sh. Karimli

About the company: MKT Istehsalat Kommersiya Ltd has been engaged in cotton growing and processing of high-quality cotton fiber, its wastes (uluk, lint and fuzz), cotton yarn of different types and numbers, including the processing of refined cotton oil. 90% of the products of the Company get exported to various countries of the world.

The Company is an associative member of the Liverpool Cotton Association since 2003. The Company warrants the high quality of own products and provides their opportune shipment

Address: 31 Istiglalyyat Str., Baku AZ1001, Azerbaijan
Tel: (+99412) 497-13-04; 497-13-07
Fax: (+99412) 497-13-08
E-mail: mkt@mktcotton.com
URL: www.mktcotton.com

ООО "МКТ ISTEHSALAT KOMMERSIYA

Генеральный Директор: Икрам Керимли

О компании: ООО "MKT Istehsalat Kommersiya" занимается выращиванием хлопка и переработкой высококачественного хлопкового волокна, его отходов (улюк, линт и пух), хлопковой пряжи различных видов и номеров, а также производит рафинированное хлопковое масло. 90% продукции Компании экспортируется в различные страны мира. С 2003г. Компания является ассоциативным членом Ливерпульской Хлопковой Ассоциации. ООО "MKT Istehsalat Kommersiya" гарантирует высокое качество своей продукции и обеспечивает своевременную отгрузку.

Адрес: Азербайджан, г. Баку, AZ1001, ул. Истиглалийат 31
Тел: (+99412) 497-13-04; 497-13-07
Факс: (+99412) 497-13-08
E-mail: mkt@mktcotton.com
URL: www.mktcotton.com





Azer-Ilme Ltd

General Director: Vidadi Muradov

About company: Azer-Ilme Ltd launched its activities in 1996. Alongside the revival of unique and long-forgotten carpet weavings, the company is also engaged in manufacture, sale in overseas markets and promotion of carpets. The carpets manufactured both preserve national traditions and comply with international standards by their technical characteristics. The professional staff of Azer-Ilme comprises 350 people. Developing its activity Azer-Ilme has weaver's shops in the areas regarded as ancient centers of carpet weaving located in the countryside of Baku - Nardaran, Bina, Hokumali, Lokbatan, in the flat city of Shirvan - Kurdamir and mountainous Lerik.

Address: 2, Shamsi Rahimov str., Baku AZ1110, Azerbaijan
Tel: (+994 12) 465-90-36; 465-66-58
Fax: (+994 12) 465-90-37
E-mail: azerilme@azdata.net; azerilme@azeronline.com
URL: www.magicalknots.com

ООО «Азерб-Илме»

Генеральный Директор: Видади Мурадов

О компании: ООО «Азерб-Илме» начало свою деятельность в 1996 г. Наряду с возрождением уникальных, забытых ковровых композиций, предприятие также занимается производством ковров, их продажей на зарубежных рынках и достойной пропагандой. Производимые предприятием ковры, сохраняя народные традиции, по техническим параметрам отвечают международным стандартам. В «Азерб-Илме» работают 350 сотрудников. Развивая свою деятельность, сегодня «Азерб-Илме» имеет ткацкие мастерские в зонах издревле являющихся центрами ковроделия - бакинских пригородах - Нардаран, Бина, Хокюмали, Локбатан, в равнинном городе Ширвана - Курдамире, в горном Лерике.



Адрес: Азербайджан, г. Баку, AZ1110, ул. Шамси Рагимова, 2
Тел: (+994 12) 465 9036; 465-66-58
Факс: (+994 12) 465 9037
E-mail: azerilme@azdata.net; azerilme@azeronline.com
URL: www.magicalknots.com



AZERSUN HOLDING

President: Abdulbari Gozal

About the company: Azersun Holding established in 1991 is the leading producer and supplier of wide range of foodstuffs and packing materials to home and foreign markets. The well-run operation enabled the company to expand the delivery zone of high-quality and available goods. Final, Super Sun, Blendo, Pasha, Azercay, Aysun, etc. are well-known trade brands dominating in home and foreign markets.

Address: 94, H. Aliyev ave., Baku, Azerbaijan
Tel: (+994 12) 4966614
Fax: (+994 12) 4966888
E-mail: info@azersun.com
URL: wwwazersun.com

АЗЕРСУН ХОЛДИНГ

Президент: Абдулбари Гозал

О компании: Основанный в 1991 г. Azersun Holding является сегодня ведущим производителем и поставщиком широкого ассортимента продовольственных товаров и упаковочных материалов на местные и зарубежные рынки. Скоординированная работа позволила компании расширить зону поставок товаров, общеизвестных высоким качеством и доступностью. Наиболее известными торговыми марками компании являются Final, Super Sun, Blendo, Pasha, Azercay, Aysun и др., занимающие лидерские позиции на местных и зарубежных рынках.



Адрес: Азербайджан, г. Баку, пр. Г. Алиева, 94
Тел: (+994 12) 4966614
Факс: (+994 12) 4966888
E-mail: info@azersun.com
URL: wwwazersun.com



Agro-Azerinvest LLC

General Director: Vidadi Valiyev

About company: The primary objective of Agro-Azerinvest LLC is the revival of bygone fame of Azerbaijani viticulture and wine-making. The enterprise is laying new wine-yards and fields more than 1,500 ha of grounds across the country. Agro-Azerinvest LLC's wine-growing and wine-making is split by four sectors: wine-making, cognac production, table wine-making and dried grapes (raisins) production. Italian production line enables to bottle natural dry, semi-dry and semi-sweet red wines. In the outlook it is planned to extend existing capacities in Gabala District.

Address: 34 Ye. Kerimov str., AZ3600 town of Gabala, Azerbaijan
Tel: (+994 160) 5-28-99
Fax: (+ 994 160) 5-29-99
Email: aagazinvest@mail.ru

ООО «Агро-Азербинвест»

Генеральный директор: Видади Велиев

О компании: Основным направлением деятельности ООО «Агро-Азербинвест» является возрождение былой славы азербайджанского виноградарства и виноделия. Предприятие осуществляет закладку новых виноградников и владеет свыше 1 500 га земель в регионах страны. Виноградно-винодельческое производство ООО «Агро-Азербинвест» имеет четыре основных направления: виноделие, коньячное производство, столовое виноградарство и производство сушеного винограда (изюм). На итальянском оборудовании организован розлив натуральных сухих, полусухих и полусладких красных вин. В перспективе - дальнейшее расширение существующего производства в Габалинском районе.

Адрес: Азербайджан, г. Габала, AZ3600, ул. Е. Керимова 34
Тел: (+994 160) 5-28-99
Факс: (+ 994 160) 5-29-99
Email: aagazinvest@mail.ru



McDonalds Azerbaijan LLC

Managing Director: Maksud Mirzoyev

About the company: McDonalds Azerbaijan LLC was registered in the Ministry of Justice of the Azerbaijan Republic on March 1, 1999 as the operating company for McDonald's Co. In Azerbaijan. The company opened three restaurants in Baku: the first on Fountain square on November 6, 1999, the second near Gyanglik metro station on December 13, 2002 and the third near N. Narimanov metro station on March 20, 2006. Employees: 250

Address: Baku AZ1065, Azerbaijan
Tel: (+994 12) 497-23-08
Fax: (+994 12) 497-23-07
Email: mmi@mcDonalds.az

McDonalds Azerbaijan LLC

Генеральный Директор: Максуд Мирзоев

О компании: Компания "McDonalds Azerbaijan LLC" была зарегистрирована в Министерстве Юстиции Азербайджанской Республики 1 марта 1999 года как операционная компания для "McDonald's Co." в Азербайджане. В Баку компания открыла 3 ресторана: первый был открыт на Площади фонтанов 6 ноября 1999 года, второй около станции метро Гянджлик 13 декабря 2002 года, третий - около метро Н. Нариманов. 20 марта 2006 года. Численность персонала: 250.

Адрес: Азербайджан, г. Баку, AZ1065,
Тел.: +994 12) 497-23-08
Факс: (+994 12) 497-23-07
Email: mmi@mcDonalds.az

AGRICULTURE
 FOOD INDUSTRY
 CASPIAN AGRICULTURE CLUB



Titan Group

Vice President: Zemfira Ismailova

Industrial Group of Companies

About the company: Titan Group established in 1990 is the leading company in Azerbaijan specializing in production of trade-refrigeration, industrial-refrigeration and professional kitchen appliances. Titan Group also deals with various project developments such as technical project specifications, process design, etc.

Official trade representations of the Company have been successfully operating in the markets of Kazakhstan and Uzbekistan for nearly 7 years.

Address: Baku, A.Jalilov, block 689
Tel.: (+99412) 441-33-33, 493-47-92
Fax: (+99412) 493-53-12
E-mail: group@titan.az
URL: www.titan.az

Titan Group

Вице-президент: Земфира Исмаилова

О компании: Компания Titan Group основанная в 1990 году, является ведущим предприятием в Азербайджане, специализирующимся на производстве торгово-холодильного, промышленно-холодильного и профессионального кухонного оборудования. Titan Group также осуществляет проектные разработки различной сложности - создание технических заданий на проект, технологический расчет и др.

Официальные торговые представительства компании успешно работают на рынках Казахстана и Узбекистана около 7-и лет.

Адрес: Азербайджан, г. Баку, ул. А.Джалилова, блок 689
Тел.: (+99412) 441-33-33, 493-47-92
Факс: (+99412) 493-53-12
E-mail: group@titan.az
URL: www.titan.az



Khayal Holding LLC

General Director: Binyamin Rzayev

About the company: Khayal Holding is among top foodstuffs producers in the home market. The holding operates bakeries, entities producing alcohol-free and soft drinks, canned vegetables and meat.

The company exports its products to overseas. Khayal Holding LLC was rewarded in France for high quality of manufactured goods.

Address: 28/30 G. Heybatov stl., Baku, Azerbaijan
Tel.: (+994 12) 447 20 00
Fax: (+994 12) 447 30 00
E-mail: khayal@azdata.net
URL: www.khayal.az

ООО «Хаял-Холдинг»

Генеральный директор: Биньямин Рзаев

О компании: «Хаял-Холдинг» занимает одно из первых мест на внутреннем рынке по производству продуктов питания. В состав Холдинга входят заводы по производству хлебобулочных изделий, безалкогольных напитков, овощных и мясных консервов, слабоалкогольных напитков.

Компания также поставляет свою продукцию и за рубеж. За высокое качество производимой продукции ООО «Хаял-Холдинг» был удостоен награды во Франции.

Адрес: Азербайджан, г. Баку, ул.Г. Гейбатова 28/30
Телефон: (+994 12) 447 20 00
Факс: (+994 12) 447 30 00
E-mail: khayal@azdata.net
URL: www.khayal.az



ATROPATENA

Chairman of Board: Elshad Rasulov

About the company: Atropatena CJSC, a distributing company, was established in November 1992. Activities and vendors:

Hygiene products and household items: Kimberly-Clark, ReckittBenckiser, Henkel, GlaxoSmithKline;
 Pharmaceuticals: GlaxoSmithKline, Bristol-Myers, Novartis, Sanofi-Aventis, Nycomed, Reckitt Benckiser Healthcare, Berlin-Chemie;
 Dairy products: Danone.

Address: 11 Teymur Aliyev Str., Baku AZ1106, Azerbaijan
Tel.: (+994 12) 493 87 62
Fax: (+994 12) 440 86 95

ATROPATENA

Председатель правления:
 Эльшад Расулов

О компании: дистрибьюторская компания АОЗТ «Атропатена» создана в ноябре 1992г. Направления деятельности и компании-поставщики:

Средства гигиены и товары домашнего обихода: Kimberly-Clark, ReckittBenckiser, Henkel, GlaxoSmithKline; Фармацевтика: GlaxoSmithKline, Bristol-Myers, Novartis, Sanofi-Aventis, Nycomed, Reckitt Benckiser Healthcare, Berlin-Chemie; Молочная продукция: Danone.

Адрес: Азербайджан, г. Баку, AZ1106, ул. Теймура Алиева 11
Тел.: (+994 12) 493 87 62
Факс: (+994 12) 440 86 95



ТЕХНИКАБАНК OJSC

Chairman of the Supervisory Board:
 Etibar Aliyev

About company: TexnikaBank OJSC founded in 1993 is a member of BICE, ABA, SWIFT, AZIPS, XONKS, Mortgage Foundation, Baku Stock Exchange, an agent bank of SFDE, a principal member of VISA International. With 27 branches and one department located in Baku and regions of Azerbaijan the bank is the largest in terms of branch network. The management system of TexnikaBank is accredited with ISO 9001:2000.

Address: 1107 Ataturk Avenue, Baku AZ1069, Azerbaijan
Tel.: (+99412) 447-77-44; 493-87-11
Fax: (+99412) 447-44-22
E-mail: info@technikabank.az
URL: www.technikabank.az

ОАО «ТЕХНИКАБАНК»

Председатель Наблюдательного Совета:
 Этибар Алиев

О компании: ОАО «Техникабанк» основан в 1993г., является участником БМББ, АБА, SWIFT, AZIPS, национальной клиринговой системы, членом и акционером БФБ, агент-банком НФПГ, принципиальным членом VISA International, членом Ипотечного Фонда. Банк имеет самую широкую сеть филиалов, количество которых достигло до 27+1 отделение, расположенных в Баку и регионах Азербайджана. Система управления «Техникабанк» сертифицирована по международному стандарту ISO 9001:2000.

Адрес: Азербайджан, г. Баку, AZ1069, пр. Ататюрка 1107
Тел.: (+99412) 447-77-44; 493-87-11
Факс: (+99412) 447-44-22
E-mail: info@technikabank.az
URL: www.technikabank.az





AMRAHBANK

Chairman of Board –
 Makhmud Aghamaliyev

About the company: Amrahbank was established in 1993. From 2003, the Bank is the agent of the Ministry of Economic Development. Amrahbank is a participant of Baku Stock Exchange and a co-founder of Millikart processing center. It is the member of VISA International, Mastercard and Azericard, as well as urgent money transfer systems Western Union, Migom, Bistraya Posta, XpressMoney, Blizko.

The Bank maintains close business relations with banks of the United States, Russia, Germany, Switzerland and Baltic countries; it runs a significant network of branch offices (currently 20).

Address: 111 Nizamki str., AZ1000 Baku, Azerbaijan
Tel.: (99412) 497 88 60/61
Fax: (99412) 497 88 63
E-mail: info@amrahbank.az
URL: www.amrahbank.az

AMRAHBANK

Председатель Правления: Махмуд Агамалиев



О компании: «Амрахбанк» основан в 1993 г. С 2003 г. банк является агентом Министерства Экономического Развития. «Амрахбанк» также участник Бакинской Фондовой Биржи и соучредитель процессингового центра «Millikart». Член платежной системы VISA International, Mastercard и Azericard; международных систем срочных денежных переводов Western Union, Migom, Bistraya Posta, XpressMoney, Blizko.

Банк имеет тесные деловые отношения с банками США, России, Германии, Швейцарии и стран Балтии, а также широкую сеть филиалов (на сегодняшний день 20).

Адрес: Азербайджан, г. Баку, 1000, ул. Низами 111
Тел: (99412) 497 88 60/61
Факс: (99412) 497 88 63
E-mail: info@amrahbank.az **URL:** www.amrahbank.az



AZERIGAZBANK
 Joint-Stock Investment Bank

Chairman of the Board: Azer Movsumov

About the company: AZERIGAZBANK JS was established in 1992. Bank has large correspondent accounts network in the following reliable banks of the world. AZERIGAZBANK is one of the two banks - agency of IFC on program financing of small and middle business (SMB), the member of the Western Union, SWIFT, Tourist Industry Association of Development in Azerbaijan, Mastercard International, VISA, has two credit lines of the European Bank for Reconstruction and Development on financing of SMB crediting, also has KfW credit line. Presently, Bank has 7 branches.

Address: 16 Landau Str., Baku AZ1073, Azerbaijan
Tel.: (+99412) 497-50-17; 403-06-50/51/52/53/54
Fax: (+99412) 498-96-15
Telex: 142360 AGB JS
E-mail: azerigazbank@azerigazbank.com
URL: www.azerigazbank.com

Акционерный Инвестиционный Банк "АЗЕРИГАЗБАНК"

Председатель Правления: Азер Мовсумов

О компании: АИБ "АЗЕРИГАЗБАНК" основан в 1992 г. Банк имеет широкую сеть корреспондентских счетов в надежных банках мира. "АЗЕРИГАЗБАНК" является одним из двух банков-агентов МФК по программе финансирования МСП, членом Western Union, SWIFT, Ассоциации развития туристической индустрии в Азербайджане, Mastercard International, VISA, НОПП, АБА, имеет кредитные линии ЕБРР по финансированию и кредитованию МСП, кредитную линию КФВ. На сегодняшний день функционируют семь филиалов банка.

Адрес: Азербайджан, г. Баку, AZ1073, ул. Ландау 16
Тел.: (+99412) 497-50-17; 403-06-50/51/52/53/54;
Факс: (+99412) 498-96-15
Телекс: 142360 AGB JS
E-mail: azerigazbank@azerigazbank.com;
URL: www.azerigazbank.com



Bank of Azerbaijan OJSC

Chairman of the Board:
 Mamed Hasanli

About the company: Bank of Azerbaijan JSC established in 1993 is a juridical heir of Is Bankasi Azerbaijan. Bank's estimated assets exceed \$30,000,000. Bank of Azerbaijan JSC is included into ZQAN Group of Companies. Bank provides high quality banking services to various groups of population, takes an active part in the development of country's economy and providing loan support for entrepreneurship.

Bank owns a large network of branches. Bank is an associate member of the VISA society.

Address: 3 Samad Vurgun Str., Baku AZ1001, Azerbaijan
Tel: (+99412) 498-02-45/47/49, 498-81-30, 498-69-21
Fax: (+99412) 498-02-50
E-mail: info@bank.az
URL: www.bank.az

ОАО "Bank of Azerbaijan"

Председатель Правления: Мамед Гасанлы



О компании: ОАО "Bank of Azerbaijan" основанное в 1993 г., является юридическим наследником "Is Bankasi Azerbaijan". Оцененные активы Банка превышают \$30 млн. "Bank of Azerbaijan" входит в состав Группы Компаний ZQAN. Претворяя концепцию «Банк Азербайджана», Банк оказывает высококачественные банковские услуги широким слоям населения, принимает активное участие в развитии экономики страны оказывая кредитную поддержку предпринимательству. Банк владеет крупной сетью филиалов, является ассоциативным членом VISA.

Адрес: Азербайджан, г. Баку, AZ1001, ул. Самеда Вургунна 3
Тел: (+99412) 498-02-45/47/49, 498-81-30, 498-69-21
Факс: (+99412) 498-02-50
E-mail: info@bank.az
URL: www.bank.az

Bank Respublika

size faydalı

BANK RESPUBLIKA

Chairperson of the Executive Board:
 Khadija Hasanova

About the company: Bank Respublika was established in 1992. Among the shareholders of the Bank there are German financial institutions - DEG, a member of KfW group, and SIDT, a member of Sparkassen-Finanzgruppe. Bank Respublika cooperates with EBRD, ADB, FMO, DEG, BSTDB, Raiffeisen, Commerzbank, GAF, NFSE, AMF etc. Bank Respublika has ratings from Moodys, which are highest in the private banking sector of Azerbaijan. Bank Respublika has 19 branches and service points and is the only bank in Azerbaijan that serves clients 24 hours a day through the Ofis24 project.

Address: 21 Khagani st. AZ1000 Baku, Azerbaijan
Tel: (+99412) 598 08 00
Fax: (+99412) 598 08 80
E-mail: info@bankrespublika.az
URL: www.bankrespublika.az

BANK RESPUBLIKA

Председатель правления: Хадиджа Гасанова

О компании: Bank Respublika был основан в 1992 г. Среди акционеров Банка представлены финансовые институты Германии - DEG, член группы KfW, и SIDT, член группы Sparkassen-Finanzgruppe. Банк сотрудничает с EBRD, ADB, FMO, DEG, BSTDB, Raiffeisen, Commerzbank, GAF, НОПП, АИФ и др. Bank Respublika имеет рейтинги Moodys, являющиеся наивысшими в частном банковском секторе Азербайджана. Bank Respublika имеет 19 филиалов и отделений, а также является единственным банком в Азербайджане, круглосуточно обслуживающим клиентов по проекту Ofis24.

Адрес: Азербайджан, г. Баку, AZ 1000, улица Хагани 21
Тел: (+99412) 598 08 00
Факс: (+99412) 598 08 80
E-mail: info@bankrespublika.az
URL: www.bankrespublika.az



JSC CB Bank Standard

ЗАО КБ «Банк Стандарт»

Chairman of the Board: Salim Kriman

Председатель Правления: Салим Криман

About the company: The first-rate private commercial bank in Azerbaijan. Wide range of products and services – Amex Travelers cheques, Western Union, "Bystraya Pochta", "Contact" int'l money transfer systems, ATM/debit cards, VISA, MasterCard, Diner's Club Int'l. A wide network of correspondent accounts in the leading banks worldwide, 8 branches, ATM network in Azerbaijan.

Authorized capital stock 10,000,000 AZN.

Address: 4 H.Hajiyev Str., Baku AZ1005, Azerbaijan
Tel.: (+99412) 497-10-70/1
Fax: (+99412) 498-07-78
E-mail: bank@bankstandard.com
URL: www.bankstandard.com

О компании: Крупнейший частный банк Азербайджана. Широкий спектр банковских продуктов, в т.ч., дорожные чеки Amex, денежные переводы по системам "Western Union", «Быстрая Почта» и «Контакт», АТМ/дебитные карты, карты международных платежных систем VISA, MasterCard, Diner's Club Int'l. Широкая сеть корреспондентских отношений с ведущими банками мира, 8 филиалов, сеть банкоматов по Азербайджану. Уставный капитал - 10,000,000 AZN.

Адрес: Азербайджан, г. Баку, AZ1005, ул. Гаджиева 4
Тел.: (+99412) 497-10-70/1
Факс: (+99412) 498-07-78
E-mail: bank@bankstandard.com
URL: www.bankstandard.com



Kapital Bank

Капитал Банк

Chairman of the Board:
Rauf Rzayev

Председатель правления: Рауф Рзаев

About the company: Kapital Bank is the oldest and largest bank in Azerbaijan offering services to corporate clients and individuals. It has the widest network of branches throughout Azerbaijan and actively participates in the development of real sector of the economy. It is a bank of social importance - the agent-bank of the State in major governmental programmes. The official auditor is PricewaterhouseCoopers. The bank is assigned BB- long-term rating by Fitch Ratings and Ba2/Baa2 by Moody's International rating agencies.

Address: 71 Fizuli str., Baku, Azerbaijan AZ1014
Tel.: (+99412) 493-66-30
Fax: (+99412) 493-73-00
E-mail: office@kapitalbank.az **URL:** www.kapitalbank.az

О компании: Капитал Банк – это самый старинный и крупный банк Азербайджана, обслуживающий как корпоративных, так и индивидуальных клиентов. Он имеет самую обширную филиальную сеть в Азербайджане, активно участвует в развитии реального сектора экономики и играет значительную социальную роль, являясь банком-агентом государства по важным госпрограммам. Официальный аудитор банка – компания "PricewaterhouseCoopers". Банку присвоен долгосрочный BB- рейтинг агентством Фитч и Ba2/Baa2 агентством Moody's International

Адрес: Азербайджан, г. Баку, AZ1014, ул. Физули 71
Тел.: (+99412) 493-66-30
Факс: (+99412) 493-73-00
E-mail: office@kapitalbank.az **URL:** www.kapitalbank.az



Nikoil Investment Commercial Bank

Инвестиционно-Коммерческий Банк
«Никойл»

Chairman of the Board:
Vasily Victorovich Hamaza

Председатель Правления:
Василий Викторович Хамаза

About the company: Bank Nikoil is a universal credit institution providing full package of services including payment, credit, settlement, card, guarantee, interbank, documentary and other banking operations in national and foreign currencies. Nikoil Commercial Investment Bank established by financial corporation Uralsib, Lukoil and ISR-Holding started its operation at the financial market of Azerbaijan in October 2002. Nikoil is actively developing its retail and corporate business.

Address: 27, U. Gadzhibekov Str., Baku, AZ1000, Azerbaijan
Tel.: (+99412) 498-19-81 497-29-72
Fax: (+99412) 497-33-79
E-mail: bank@nikoil.az
URL: www.nikoil.az

О компании: Банк «НИКОйл» - это универсальное кредитное учреждение, предоставляющее полный пакет услуг, в числе которых расчетные, кредитные, платежные, карточные, гарантийные, межбанковские, документарные и иные банковские операции, осуществляемые в национальной и иностранной валютах. ИКБ «НИКОйл», учредителями которого являются финансовая корпорация «УралСиб», нефтяная компания «ЛУКОЙЛ» и ISR- Холдинг, появился на финансовом рынке Азербайджана в октябре 2002г. и активно развивает розничный и корпоративный бизнес.

Адрес: Азербайджан, г. Баку, AZ1000, ул. У. Гаджибекова, 27
Тел.: (+99412) 498-19-81 497-29-72
Факс: (+99412) 497-33-79
E-mail: bank@nikoil.az; **URL:** www.nikoil.az



NBCBank OJSC

ОАО NBCBank

Chairman: Surkhay Ahmadov

Председатель правления: Сурхай Ахмедов

About the company: NBCBank OJSC was established in 2002 which originally operated under Ruzu Commercial Bank.

The bank provides a broad range of services, actively operates in the market of plastic cards and SMB crediting, and provides consulting services. NBCBank is an active participant of securities market and Baku Interbank Stock Exchange.

The bank is audited by Deloitte&Touche.

Address: 27/121 Sh. Mustafayev Str., Baku AZ1033, Azerbaijan
Tel.: (+99412) 566 68 56; 514 01 16; 514 01 17;
Fax: (+99412) 5669478
E-mail: info@nbcbank.az
URL: www.nbcbank.az

О компании: ОАО NBCBank был создан в 2002 г. на базе коммерческого банка «Ruzu». Банк предоставляет клиентам широкий спектр услуг, активно работает на рынке пластиковых карт, кредитования малого и среднего предпринимательства, а также оказывает консалтинговые услуги. NBCBank является активным участником рынка ценных бумаг и Бакинской межбанковской валютной биржи. Внешний аудит банка проводит компания "Deloitte & Touche".

Адрес: Азербайджан, г. Баку, AZ1033, ул. Ш. Мустафаева 27/121
Тел.: (+99412) 566 68 56; 514 01 16; 514 01 17;
Факс: (+99412) 5669478
E-mail: info@nbcbank.az
URL: www.nbcbank.az





PAREX BANK

**Parex Bank Office leader
 in Azerbaijan:** Jurijs Baltgailis

About the company: Parex Bank is the largest private bank of Latvia and one of the largest banking enterprises in Baltic countries. Parex Bank Group is a leader of the regional market in the sphere of banking and insurance services. Latvia accession to the EU provided us by possibility of serving in the western countries as independence. There is planned the opening of weighty branches in Berlin, Frankfurt and Stockholm. Stability and reliability enables the Bank to become an important Link in settlements among the CIS member countries and the rest of Europe.

Address: apt.9, 18 Rashid Behbudov str., Baku AZ1000, Azerbaijan.
Tel: (+99412) 498-08-38
Fax: (+99412) 498-87-40
E-mail: parexbaku@azeurotel.com.
URL: www.parex.net

PAREX BANK

**Руководитель представительства Parex Bank
 в Азербайджане:** Юрий Балтгайлс



О компании: Parex Bank является крупнейшим частным банком Латвии и одним из крупнейших банковских учреждений в странах Балтии. Parex Bank Group является лидером регионального рынка в области банковских и страховых услуг. Вступление Латвии в ЕС дало возможность работать в западноевропейских странах. Запланировано открытие филиалов в Берлине, Франкфурте, Стокгольме. Стабильность и надежность позволяют банку стать важным звеном в расчетах между СНГ и Европой.

Адрес: Азербайджан, г. Баку, AZ1000, ул. Р.Бейбудова 18, апарта. 9
Тел.: (+99412) 498-08-38
Факс: (+99412) 498-87-40
E-mail: parexbaku@azeurotel.com.
URL: www.parex.net



Rabitabank JSCB

Supervision Committee Chairman:
 Zakir Nuriyev

About the company: Rabitabank JSCB was established in 1993. The company serves its clients as a Universal Commercial Bank involving all the fields. The Bank has been issuing plastic cards of Eurocard/ Mastercard system since 1998. A credit line aimed to small and medium business financing has been opened on behalf of IFC and ICD. Correspondent relations with more than 50 foreign and local banks have been established. The Bank is included into Western Union system. The Bank possesses 11 branches in Baku and Azerbaijan's regions.

Address: 1 B. Sardarov Str., Baku AZ0001, Azerbaijan
Tel: (+99412) 492-61-57; 492-57-61
Fax: (+99412) 497-11-01
Telex: 142453 RSKB Al
E-mail: rb@rabitabank.com

**Акционерный Коммерческий Банк
 "Рабиабанк"**

Председатель Наблюдательного Совета:
 Закир Нуриев



О компании: АКБ "Рабиабанк" создан в 1993г. Как Универсальный Коммерческий Банк оказывает клиентам все виды банковских услуг. С 1998г. выпускает пластиковые карточки системы Eurocard/Mastercard. Со стороны МФК и ИКР открыта кредитная линия с целью финансирования МСП. Налажены корреспондентские отношения более, чем с 50 иностранными и местными банками. Банк включен в систему Western Union. Действуют 11 филиалов Банка в Баку и регионах Азербайджана.

Адрес: Азербайджан, г. Баку, AZ0001, ул. Б.Сардарова 1.
Тел.: (+99412) 492-61-57; 492-57-61
Факс: (+99412) 497-11-01
Телекс: 142453 RSKB Al
E-mail: rb@rabitabank.com



Turanbank

Chairman of Board: Nazim Sadigov

About company: Turanbank OAO has operated in Azerbaijan's market since 1992. From 2002 the bank acts as an agent in SMB development program. Turanbank is a member of MasterCard, Western Union, Contact, «Bistraya Pochta», and Migom systems. It opened correspondent accounts in banks of Switzerland, Austria, Germany, Turkey, Kazakhstan and Russia. The limits of credit line the bank has been opened in Banque de Commerce et de Placement (BCP) have recently been extended to CHF 1,200,000.

Address: 105 Nizami str., Baku AZ 1005, Azerbaijan
Tel.: (+994 12) 497-25-11
Fax: (+994 12) 497-25-77
E-mail: turanbank@azdata.net
URL: www.turanbank.az

Turanbank

Председатель правления: Назим Садыгов



О компании: ОАО «Туранбанк» функционирует на азербайджанском рынке с 1992 г. С 2002 г. банк выступает банком – агентом в программе развития малого и среднего предпринимательства. Туранбанк – член международных платежных систем MasterCard, Western Union, Contact, «Быстрая Почта», Migom. Имеет корсчета в банках Швейцарии, Австрии, Германии, Турции, Казахстана и России. Рамки кредитной линии в Banque de Commerce et de Placement (BCP) недавно были расширены до 1200 000 швейцарских франков.

Адрес: Азербайджан, г. Баку, 1005, ул. Низами 53
Тел.: (+994 12) 497-25-11
Факс: (+994 12) 497-25-77
E-mail: turanbank@azdata.net
URL: www.turanbank.az



UNITED CREDIT BANK JSC

Chairman of the board:
 Azad Iskandarov

About the company: United Credit Bank JSC began its activity on April 30, 1996. Bank is one of the founders of BSE, member of BIBCE, ABA, participant of Collective Arrangement on Organized International Banking Credit market, member of Azerbaijan Chamber of Commerce and SWIFT. Bank renders to its customers whole services. For the first time bank, emitted the plastic cards with set microprocessor (Smart-card) in Azerbaijan. There are also operating the international payment systems such as SWIFT, WESTERN UNION, PRIVATE MONEY, and EXPRESS remittance. Bank also implements the crediting of MSB.

Address: 49 N. Rafiyev Str., Baku AZ1025, Azerbaijan.
Tel.: (+99412) 490-06-41/42
Fax: (+99412) 490-05-22
E-mail: ucb@ucb.az
URL: www.ucb.az

ОАО "Юнайтед Кредит Банк"

Председатель Правления: Азад Искандаров

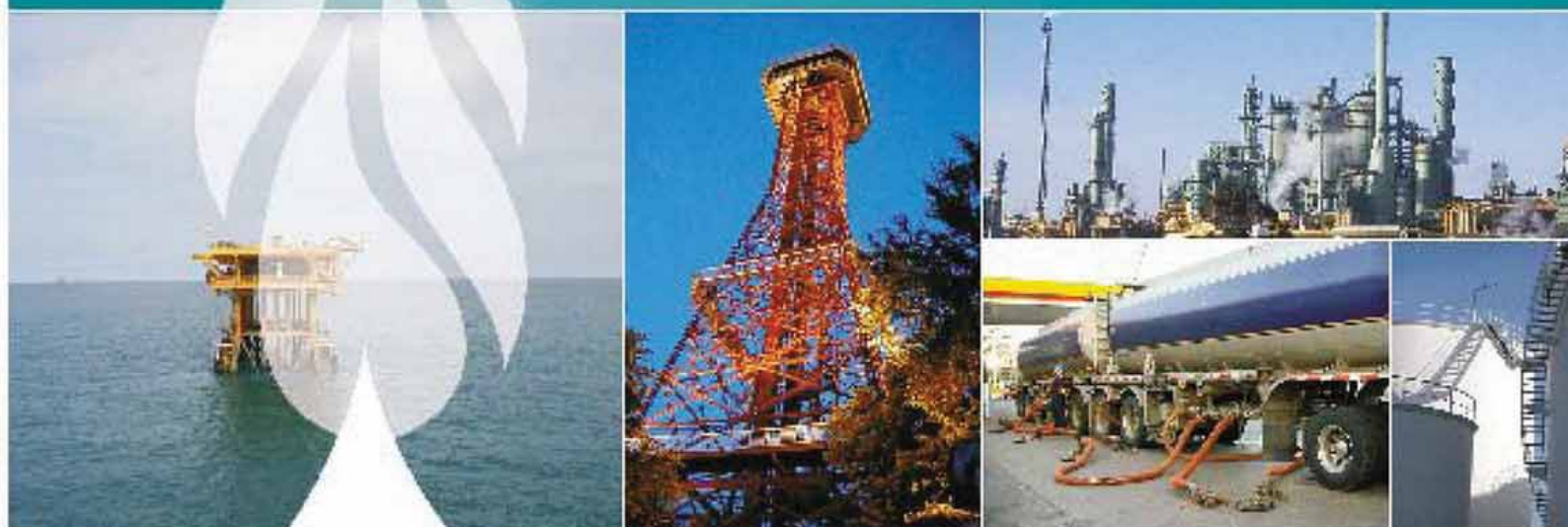


О компании: ОАО "Юнайтед Кредит Банк" основан в 1996г. Банк является одним из учредителей БФБ, БМВБ, член SWIFT, АБА и ТПП, участник Коллективного Соглашения по ОМКР. Банк предоставляет весь спектр банковских услуг. Банк впервые в Азербайджане эмитировал пластиковые карты со встроенным микропроцессором (Smart-карты). Также действуют такие международные платежные системы как SWIFT, WESTERN UNION, PRIVATE MONEY, EXPRESS перевод. Банк осуществляет кредитование МСП.

Адрес: Азербайджан, г. Баку, AZ1025, ул. Н. Рафиева 49
Тел.: (+99412) 490-06-41/42
Факс: (+99412) 490-05-22
E-mail: ucb@ucb.az
URL: www.ucb.az

9-11 April 2008

Atyrau, Kazakhstan



ATYRAU OIL & GAS

**7th North Caspian
Regional Exhibition
ATYRAU OIL & GAS**

Organisers:



ITEcs (Austria): Tel.: +7 (327) 268 84 34; Fax: +7 (327) 268 84 44; E-mail: clayssys.makarenko@iteca.kz

Itreca (Alyrau): Tel./Fax: +7 (3122) 56 60 87/ 56 61 50; e-mail: maslika.makimchay@itreca.kz

ITE (London): Tel: +44 (0)20 7596 6000; Fax: +44 (0)20 7596 6106; E-mail: l.j.la.romanenko@ite-exhibitions.com

GIMA (Hamburg): Tel.: +49 (0) 40 235 21 201 ; Fax: +49 (0) 40 235 21 410; E-mail: freckmann@gima.de

www.ite-exhibitions.com/og • www.oil-gas.kz



Standard Insurance
 sizi qoruyan sığortası

About the company: One of the leaders of the Insurance market in Azerbaijan. More than 25 types of insurance. ISO 9001-2000 Certificate since 2005. Inscribed to the Security List of AON broker of Lloyd's. Acknowledged by U.S. Market Security Department (Chicago) and International Market Security Department (London).

Authorized capital stock AZN 2,000,000.

Address: 94 Sh. Badalbeyli Str., Baku AZ1014, Azerbaijan
Tel.: (+99412) 497-37-60,
Mob: (+99450) 225-75-15
Fax: (+99412) 498-51-02
E-mail: office@standardinsurance.az
URL: www.standardinsurance.az

**"Standard Insurance"
 Insurance Company**

General Manager:
 Kamal Ibrahimov

Страховая Компания "Standard Insurance"

Генеральный Директор: Камал Ибрагимов



О компании: Один из лидеров страхового рынка Азербайджана. Более 25 видов страхования. В 2005 году «Standard Insurance» получила международный сертификат качества ISO 9001-2000. Включена в «Security List» (перечень надежных компаний) одного из крупнейших брокеров «Lloyds» – «AON». Официально признана Департаментом Обеспечения Надежности Рынка США (Чикаго) и Международным Департаментом Надежности Рынка (Лондон).
 Уставный капитал - AZN 2,000,000.

Адрес: Азербайджан, г. Баку, AZ1014, ул. Ш.Бадалбейли 94
Тел.: (+99412) 497-37-60
Моб: (+99450) 225-75-15
Факс: (+99412) 498-51-02
E-mail: office@standardinsurance.az
URL: www.standardinsurance.az



A-GROUP Insurance Company CJSC

Chairman of the Supervisory Board:
 Sabir Adnayev

About the company: A-GROUP founded in 1995 is one of the largest companies in the insurance market of Azerbaijan. Covering such fields as property, vehicle, cargo and liability insurance A-Group is regarded as a true leader in the health insurance market. The company's customers are famous international petroleum and audit companies, embassies and banks. The annual amount of insurance premiums exceeds \$5.5 million.

Address: 172, L.Tolstoy Str., Baku AZ1000, Azerbaijan
Tel.: (+99412) 498-21-82/83/84
E-mail: insurance@a-group.az
URL: www.a-group.az

A-GROUP Insurance Company CJSC

Председатель Наблюдательного Совета:
 Сабир Аднаев



О компании: A-GROUP, основанная в 1995г., является одной из крупнейших компаний на страховом рынке Азербайджана. Работа в сфере страхования имущества, автотранспорта, грузов, ответственности, A-Group является признанным лидером на рынке медицинского страхования. Клиентами компании являются известные международные нефтяные и аудиторские компании, посольства и банки. Ежегодный объем страховых премий превышает \$5,5 млн.

Адрес: Азербайджан, г. Баку, AZ1000, ул. Л.Толстого 172
Тел.: (+99412) 498-21-82/83/84
E-mail: insurance@a-group.az
URL: www.a-group.az



Ateshgah

General Manager: Intigam Huseynov

About the company: Established in 1996, Ateshgah Insurance Company is the leader of Azerbaijan's insurance market.

Ateshgah is the only insurance company in Azerbaijan providing the world-class services on insurance of energy risks related to exploration and development of onshore and offshore oil&gas fields. The company also provides services on various types of general and marine insurance. First in Azerbaijan, Ateshgah obtained the ISO 9001:2000 Quality Management Certificate in December 2003.

Address: 3 Sabir str., Old city, Baku, Azerbaijan
Tel/Fax: (+99412) 497-81-82
Email: ateshgah@ateshgah.com
URL: www.ateshgah.com

«Атэшгях»

Генеральный Директор: Интигам Гусейнов



О компании: Страховая компания «Атэшгях», учрежденная в конце 1996 г., является лидером страхового рынка Азербайджана.

«Атэшгях» является единственной в Азербайджане страховой компанией, предоставляющей соответствующие мировым стандартам услуги по страхованию энергетических рисков, связанных с разведкой и разработкой наземных и морских нефтегазовых операций. Компания предоставляет услуги по различным видам общего и морского страхования. «Атэшгях» первой в Азербайджане прошла сертификацию Системы Менеджмента Качества в соответствии с требованиями стандарта качества ISO 9001:2000 в декабре 2003 года.

Адрес: Азербайджан, г.Баку, Ичери Шехер, ул.Сабира,3
Тел/Факс: (994 12) 497 81 82
E-mail: ateshgah@ateshgah.com **URL:** www.ateshgah.com



**Azer-Asia
 Joint Insurance Company**

Chairman of the Board:
 Ganbar Subhanverdiyev

About the company: Azer-Asia Joint Insurance Company was established by Azersigorta State Insurance Company and Asia Insurance Company in 1997. The aim of the company is to satisfy customers in all areas. Therefore, Azer-Asia has over 20,000 customers till date.

Azer-Asia offers the following services: Motor Insurance, Cargo Insurance, Property Insurance, Liability Insurance, Life Insurance, Marine Insurance, Personal Accident Insurance, etc.

Address: 13 Sheikh Shamil Str., Baku AZ1001, Azerbaijan
Tel: (+99412) 492-25-04, 492-92-26, 492-82-74
Fax: (+99412) 497-14-67
E-mail: info@azer-asia.com
URL: www.azer-asia.com

**Совместная Страховая Компания
 "Азер-Азия"**

Председатель Правления: Ганбар Субханвердиев



О компании: Совместная Страховая Компания «Азер-Азия» была основана в 1997г. Государственной Страховой Компанией «Азерсыгорта» и Страховой Компанией «Азия». Цель компании во всех отраслях сделать все, чтобы клиенты были довольны. Поэтому на сегодняшний день «Азер-Азия» имеет более 20.000 клиентов.

ССК «Азер-Азия» оказывает следующие услуги: страхование автомобилей; страхование грузов; страхование имущества; страхование ответственности; страхование жизни; морское страхование; индивидуальное страхование от несчастных случаев и т.д.

Адрес: Азербайджан, г. Баку, AZ1001, ул. Шейх Шамиля 13
Тел: (+99412) 492-25-04, 492-92-26, 492-82-74
Факс: (+99412) 497-14-67
E-mail: info@azer-asia.com; **URL:** www.azer-asia.com

CASPIAN FINANCE CLUB INSURANCE



Azergarant

Chairman of the Supervisory:
 Oktay Aliyev

About the company: "Azergarant" Joint-Stock Insurance Company was founded in June 1993 and at the moment has strong positions in the insurance market of Azerbaijan. "Azergarant" has received a license for rendering insurance services in more than 20 types of insurance. We keep close partnership with well-known AXA Krankenversicherung AG (Germany) for the insurance of the medical charges in abroad. The network of branches and representatives throughout the country enabled the Company to operate effectively and prosper.

Address: 115, H.Aslanov str., Baku, Azerbaijan
Tel.: (+994 12) 598-27-54; 493-81 02;
Tel/Fax: (994 12) 598-30-21
Email: azergarant@azdata.net

Azergarant

Председатель наблюдательного совета:
 Октай Алиев

О компании: Страховое Акционерное Общество «Azergarant» было создано в 1993 г. и на сегодняшний день занимает прочные позиции на страховом рынке Азербайджана. Azergarant имеет лицензию на осуществление более 20-ти видов страхования. Занимаясь страхованием медицинских расходов лиц, выезжающих за рубеж, компания тесно сотрудничает с AXA Krankenversicherung AG (Германия), мировым лидером в этой сфере страхования. Наличие сети филиалов и представительств позволяет Azergarant максимально эффективно действовать на азербайджанском рынке.

Адрес: Азербайджан, г. Баку, ул. А.Асланова, 115
Тел.: (+994 12) 598-27-54; 493-81.02;
Тел/Факс: (+994 12) 598-30-21
E-mail: azergarant@azdata.net



**BASHAK-INAM
 INSURANCE COMPANY CJSC**

General Director: Orkhan Gasanov

About the company: Bashak-Inam Insurance Company CJSC, the Azerbaijan-Turkish Insurance & Reinsurance Closed Joint-Stock Company was established in 1996. The company was the asset to development of the insurance sector of the Azerbaijan Republic. The company concluded the reinsurance agreements with such large companies as Swiss Re, Munich Re, etc. The company is targeted at providing qualified service, reliable insurance business, protection of rights and interests of clients. The company renders 28 kinds of insurance services.

Address: 15, B. Sardarov, Baku, Azerbaijan
Tel.: (+994 12) 497-06-34, 492-04-88
Fax: (+994 12) 493-71-82
E-mail: basakinam@azeurotel.com
URL: www.bi.com.az

**ЗАО «БАШАК-ИНАМ
 СТРАХОВАЯ КОМПАНИЯ»**

Генеральный Директор: Орхан Гасанов
О компании: Азербайджано-Турецкое Страховое и Перестраховочное Закрытое Акционерное Общество «Башак-Инам Страховая Компания» учреждено в 1996г. Компания внесла непосредственный вклад в развитие страхового сектора Азербайджанской Республики. Компания имеет перестраховочные договоры с такими крупными компаниями как Swiss Re, Munich Re и т.д. Компания считает своим долгом обеспечение качественного обслуживания, надежного осуществления страхового дела, защиты прав и интересов страхователей. Компания оказывает 28 видов страховых услуг.

Адрес: Азербайджан, г. Баку, ул. Б.Сардарова 15
Тел.: (+99412) 497-06-34, 492-04-88
Факс: (+99412) 493-71-82
E-mail: basakinam@azeurotel.com;
URL: www.bi.com.az



BE&G Insurance Company

General Director: Jabbar Khudiyev

About the company: BE&G Insurance and Reinsurance Company was established in 1998. Branches of BE&G Insurance and Reinsurance Company function in the cities of Shamakhi, Goychay, Tovuz, Lenkoran, Ganja, Sumgayit since 2002 for widening of the Company and development of insurance business.

For the volume of insurance premiums, quality services, due loss compensation our company is one of the ten leading companies of Azerbaijan. BE&G provides its customers with the large-range insurance services.

Address: 15/84 Jafarov Gardashlarl Str., Baku AZ1001, Azerbaijan.
Tel.: (+99412) 437-17-01, 437-17-02, 437-17-03
Fax: (+99412) 437-17-05
E-mail: headoffice@be-g.az
URL: www.be-g.az

Страховая компания "BE&G"

Генеральный Директор: Джаббар Худиев

О компании: Страховая и Перестраховочная компания "BE&G" была основана в 1998г. В целях расширения Компании и развития страхового дела в регионах Азербайджана с 2002г. функционируют филиалы "BE&G" в городах Шамаха, Гейчай, Товуз, Лянкяран, Гянджа, Сумгайит. По объему сбора страховых премий, оказанию качественных услуг, своевременного возмещения убытков, BE&G входит в десятку лидирующих компаний Азербайджана. "BE&G" предоставляет клиентам широкий спектр страховых услуг.

Адрес: Азербайджан, г. Баку, AZ1001, ул. Джафаров гардашлары 15/84,
Тел.: (+99412) 437-17-01, 437-17-02, 437-17-03
Факс: (+99412) 437-17-05
E-mail: headoffice@be-g.az
URL: www.be-g.az



"ERATRANS" Insurance Company

General Director:
 Elshan Babayev

About the company: The Company, which has functioned at the market since 1994, is the asset to solution of numerous insurance issues both in Azerbaijan and the Caucasus. Having a powerful technical basis the company employs a highly-skilled staff. The company's activity is based on two important directions: to enhance quality of insurance work and number of corporate clients. The company renders services on 22 insurance types, 18 - voluntary, 4 - compulsory.

Адрес: Азербайджанская Республика, г.Баку, пр-кт Азадлыг 89/28
Тел/Факс: (+99412) 441-28-00, 441-69-26
E-mail: info@eratrans.az
URL: www.eeratrans.az

Страховая компания "ERATRANS"

Генеральный Директор: Эльшан Бабаев

О компании: Функционирующая на рынке с 1994г., компания принимает участие в решении множества страховых вопросов, как в Азербайджане, так и во всем Кавказе. Обладая мощной технической базой компания объединила в свои ряды профессиональные кадры. Деятельность компании основана на двух важных направлениях - повышение качества страховых работ и количества корпоративных клиентов. Компания оказывает услуги по 22 видам страхования, 18 из которых добровольные, 4 - обязательные.

Адрес: Азербайджан, г. Баку, пр. Азадлыг 89/28
Тел/Факс: (+99412) 441-28-00, 441-69-26
E-mail: info@eratrans.az **URL:** www.eeratrans.az





THAMES INSURANCE GROUP

Thames Insurance Group

General Director:
Rufat Musayev

Thames Insurance Group

Генеральный директор: Руфат Мусаев



About the company: 'Thames Insurance Group' Joint-Stock Company with shareholders in Azerbaijan and Great Britain has operated in the home market for over 10 years. In 2005 the company was awarded ISO 9001:2000 International Standard Certificate for Quality System of Management. Thames Insurance offers over 20 types of insurance and so that continues to improve its services. Along with the head office the company has branches in Ganja, Sheki, Shamkir. In addition the company has a dedicated Customer Service Department in Baku.

О компании: Совместная англо-азербайджанская компания Thames Insurance Group осуществляет деятельность на местном рынке более 10 лет. В 2005 Компания получила сертификат Качества Системы Управления ISO 9001:2000. Год за годом компания предлагает все больший спектр страховых услуг, и сегодня Thames Insurance Group предоставляет более 20 видов страхования. Помимо основного офиса, компания имеет филиалы в Гяндже, Шеки и Шамкире, а так же функционирует Отдел по услугам клиентам в Баку.

Address: 56 J. Jabbarli str., Baku, Azerbaijan
Tel: (+994 12) 497-35-20, 497-32-20, 497-37-20
Fax: (+994 12) 497-30-20
E-mail: ins@tig.az
URL: www.tig.az

Адрес: Азербайджан, г. Баку, ул. Дж. Джаббарлы 56
Тел: (+994 12) 497-35-20, 497-32-20, 497-37-20
Факс: (+994 12) 497-30-20
E-mail: ins@tig.az
URL: www.tig.az



Parex Leasing & Factoring LLC

ООО «Parex Leasing & Factoring»

Director General: Ainis Soms

Генеральный директор: Айнис Сомс



About the company: Parex Leasing & Factoring LLC is the subsidiary of Parex Banka AO of Latvia, which is in top four Baltic banks by amount of assets (€3bn). Having operated in Baku since March 25, 2005, the company managed to establish a significant leasing portfolio over a short time. The company offers a wide range of services linked to lease of cars and trucks, buses, special technique and equipment on good terms and with minimum formalities.

О компании: ООО «Parex Leasing & Factoring» является дочерней компанией латвийского АО «Parex Banka», входящего по величине активов в 3 млрд. евро в четверку крупнейших коммерческих банков Балтии. Функционируя в Баку с 25 марта 2005 года, за короткий срок компания успела создать значительный лизинговый портфель. Компания предлагает широкий спектр услуг, связанных с приобретением в лизинг легковых и грузовых автомобилей, автобусов, спецтехники и оборудования - на выгодных условиях и с минимальными формальностями.

Address: 44 Jafar Jabbarli str., Caspian Plaza, 5th floor, Baku AZ1065, Azerbaijan
Tel: (+994 12) 598-09-31/32, 436-81-63/64
Fax: (+994 12) 436-81-62
E-mail: office@parexleasing.az
URL: www.parexleasing.az

Адрес: Азербайджан, г. Баку, ул. Джафара Джаббарлы, 44 AZ1065, бизнес центр "Caspian Plaza", 5-ый этаж
Тел: (+994 12) 598-09-31/32, 436-81-63/64
Факс: (+994 12) 436-81-62
E-mail: office@parexleasing.az **URL:** www.parexleasing.az



FOREX-AZ

General Director: Elshan Guliyev

FOREX-AZ

Генеральный директор: Эльшан Гулиев



About company: Forex-AZ, established in 2000, is one of the largest Dealing companies providing a complete range of services in financial Markets of the world. The partner of Forex-AZ is Trendoks IMG (USA), which in turn operates through such well-known banks as Bank of America, UBS AG, Parex Bank, AP Bank. Forex-AZ also provides professional training courses of trading on the financial markets for retail and corporate clients.

О компании: Компания «Forex-AZ», основанная в 2000 г., является одной из крупнейших дилинговых компаний, предоставляющей полный спектр услуг на мировых финансовых рынках. Партнером Forex-AZ является брокерская компания Trendoks IMG (USA) которая в свою очередь, работает через такие известные банки, как Bank Of America, UBS AG, Parex Bank, AP Bank. «Forex-AZ» также предлагает профессиональное обучение торговле на финансовых рынках как для частных, так и для корпоративных клиентов.

Address: 65 Azadlig Ave., Baku AZ1010, Azerbaijan
Tel/Fax: (+99412) 441-63-93, 449-80-72, 498-1677
E-mail: info@foreks.az
Web: www.foreks.az

Address: Азербайджан, г. Баку, AZ1010, пр. Азадлыг 65,
Tel/Fax: (+99412) 441-63-93, 449-80-72, 498-1677
E-mail: info@foreks.az
Web: www.foreks.az



Azinshaat Holding

President: Natig Shirinzade

«Азиншаат Холдинг»

Президент: Натиг Ширинзаде



About the company: Azinshaat Holding was established in 2000, with a strategic purpose to replace the imported goods with local manufacture, delivery of new technologies in the country, developing of an occupation level of the population, use of potentials of local raw deposits and increasing of economic turnover on the basis of this potential. The structure of Holding engages 8 enterprises in manufacturing of construction materials. Productions: roof-tiles, gravel, rubble, flooring tiles, asphalt-concrete, bentonitic clay.

О компании: «Азиншаат Холдинг» был основан в 2000 г. Стратегической целью Холдинга является вытеснение импортируемых товаров продукцией местного производства, поставка новых технологий в страну, подъем уровня занятости населения, использование потенциалов местных сырьевых запасов и на основе этого потенциала ускорение экономического оборота. В структуру Холдинга входят 8 предприятий, функционирующих в сфере строительства. Выпускаемая продукция: натуральная черепица, гравий, щебень, облицовочные, напольные плиты, асфальто-бетон, бентонитовая глина.

Address: 4th Kondalan str. 1, Kishly settlement, Baku AZ1031, Azerbaijan
Tel: (+99412) 514-21-88, 514-22-99
Fax: (+99412) 514-20-99
E-mail: azinshaat@azdata.net, bpsdazinshaat@yahoo.com
URL: www.azinshaat.com

Адрес: Азербайджан, г. Баку, AZ1031, посёлок Кешлы, 4-я Поперечная улица 1
Тел: (+99412) 514-21-88, 514-22-99
Факс: (+99412) 514-20-99
E-mail: azinshaat@azdata.net, bpsdazinshaat@yahoo.com
URL: www.azinshaat.com

INSURANCE
LEASING
DEALING
CONSTRUCTION

CASPIAN FINANCE CLUB

CASPIAN CONSTRUCTION CLUB



A+A Group of companies

President: Rauf Aliyev

About the company: A+A Company, which started its activity in 1991 as a goods supplier, is a leading many-functional company providing different types of services in the Azerbaijan market. The company's structure includes A+A CONSTRUCTION, A+A SECURITY, A+A GARDEN, A+A DESIGN, A+A TRADING, etc. A+A Group of Companies offers the services in the field of low-rise constructions - designing and construction of wooden country houses and cottages of any area and complexity.

Address: 31 Rashid Behbudov AZ1014, Baku, Azerbaijan
Tel/Fax: (+99412) 497-32-82, 497-78-76, 497-46-95
E-mail: office@aainter.com
URL: www.aainter.com

A+A Group of companies

Президент: Рауф Алиев

О компании: Компания A+A, приступившая к деятельности в 1991 г. в качестве поставщика товаров, является ведущей многофункциональной компанией, предоставляющей различные услуги на азербайджанском рынке. В структуру Холдинга входят A+A CONSTRUCTION, A+A SECURITY, A+A GARDEN, A+A DESIGN, A+A TRADING и др. Группа компаний A+A предлагает услуги в сфере строительства невысоких зданий - проектирование и строительство деревянных загородных домов и коттеджей в любой местности и любой степени сложности.

Адрес: Азербайджан, г. Баку, AZ1014, ул. Рашида Бехбудова
Тел/Факс: (+99412) 497-32-82, 497-78-76, 497-46-95
E-mail: office@aainter.com
URL: www.aainter.com



ANT INSHAAT

Chairman of Board: Azad Ibrahimov

About the company: ANT-INSHAAT is a leading and one of the biggest construction companies in Azerbaijan, with the largest capital turnover. The constructed apartments differ with ultramodern planning and unique architectural approaches. Presently the company is building four elite residential buildings in Baku and has big plans for future.

The company also deals with construction and design of country houses and villas, design and repair of flats and provides after-sales service of premises.

Address: 121 Y.Vezirov Str., Baku, Azerbaijan.
Tel.: (+99412) 493-14-71, 464-36-76
Fax: (+99412) 465-19-95
International Fax: 1-212-208-2486
E-mail: ant_inshaat@yahoo.com
URL: www.ant-inshaat.com

ANT INSHAAT

Председатель Правления: Азад Ибрагимов

О компании: «ANT-INSHAAT» является ведущей и одной из крупных строительных компаний в Азербайджане, с наибольшим оборотом средств по капиталу. Квартиры отличаются ультрасовременной планировкой, уникальными архитектурными решениями. В данный момент компания строит новые элитные жилые высотные здания в городе Баку и имеет обширные планы на будущее. Компания занимается также строительством и дизайном дачных домов и вилл, дизайном и ремонтом квартир, сервисным обслуживанием недвижимости.

Адрес: Азербайджан, г. Баку, ул. Ю.Везирова 121;
Тел.: (+99412) 493-14-71, 464-36-76
Факс: (+99412) 465-19-95
Международный Факс: 1-212-208-2486
E-mail: ant_inshaat@yahoo.com
URL: www.ant-inshaat.com



Azerkorpu JSC

General Director: Afandi Ismiyev

About the company: Established in 1968 on the basis of Mostotryad-100, Azerkorpu OJSC is actively participating in most important projects of power, transport, civil and agricultural industry.

In its work OJSC is using the state-of-the-art equipment from advanced foreign companies, progressive engineering solutions and construction methods. The company is also implementing a number of projects in Kazakhstan and Turkey.

Address: 4 Ismail Qutqashenli st., Baku, AZ1006, Azerbaijan
Tel: (+99412) 510-47-21 / 22 / 23
Fax: (+99412) 497-34-85
E-mail: mail@azerkorpu.com
URL: www.azerkorpu.com

ОАО «Azerkorpu»

Генеральный Директор: Эфэнди Исмиев

О компании: Созданное в 1968 году на базе «Мостотряда-100» ОАО «Azerkorpu», активно участвует в реализации самых сложных проектов в энергетической отрасли, в промышленном, транспортном, гражданском и мелиоративном строительстве.

В своей деятельности АО использует современное оборудование передовых зарубежных фирм. В работах, отмеченных высоким качеством и сжатыми сроками исполнения, применяются передовые технологии, прогрессивные инженерные решения и методы строительства. Компания также выполняет ряд проектов в Казахстане и Турции.

Адрес: Азербайджан, г. Баку, AZ1006, ул. Исмаил Гутгашенли 4
Тел: (+99412) 510-47-21 / 22 / 23
Факс: (+99412) 497-34-85
E-mail: mail@azerkorpu.com
URL: www.azerkorpu.com



AS LTD

Director: Ali Sahib Jafarov

About company: AS Ltd is a manufacturer of ASCOAT and KRAFT type paint and lacquer materials. It distributes in Azerbaijan's market high-tech production from Henkel (Germany), Loctite & Teroson, Akzo Nobel (the Netherlands), Sikkens, Lesonal, Dynacoat, Sadolin. The products delivered represent a wide range of high-tech industrial and car materials. AS Ltd is selling only certified and quality production and maintains competitive prices.

Tel.: (+994 12) 437-90-41
Fax: (+994 12) 436-79-10
Email: info@asltd.az
URL: www.asltd.az

AS LTD

Директор: Али Сахиб Джафаров

О компании: Компания «AS LTD» является производителем лако-красочной продукции ASCOAT и KRAFT. Компания представляет на рынке Азербайджана и Грузии высокотехнологичные продукты концернов Henkel (Germany), продукция Loctite & Teroson, и Akzo Nobel (Holland), продукцию Sikkens, Lesonal, Dynacoat, Sadolin. Поставляемая продукция - широкий ассортимент высокотехнологичных промышленных и автомобильных материалов. «AS LTD» осуществляет продажу только сертифицированной качественной продукции с поддержанием конкурентоспособных цен.

Тел.: (+994 12) 437-90-41
Факс: (+994 12) 436-79-10
E-mail: info@asltd.az
URL: www.asltd.az





**Akkord Industrial –
 Construction LLC.**

General Director: Hajiyev Nijat
About company: "Akkord SDI Group of

Company" has established in 2005. One of its branches is called "Akkord Industrial – Construction" LLC. The activity sphere of "Akkord SDI Group Of Companies" includes the construction of living building; relax and sport centers, bridges and underground garages and passages. All the construction materials that are in need of construction process are taken into consideration by our Company.

Address: Azerbaijan, AZ1073, Baku, Yasamal reg.,
 Azizbekov Ave, 520 dstr, H.20
Tel: (+994 12) 564 06 11
Fax: (+994 12) 564 07 11
E-mail: akkord@akkord.az
URL: www.akkord.az

**Аккорд Строительно –
 Промышленная компания**

Генеральный директор: Гаджиев Ниджат

О компании: Группа компаний «Аккорд» сформировалась в 2005 году. Одним из его подразделений является ООО «Аккорд Строительно – Промышленная компания». В сферу деятельности входит производство строительных материалов, проектирование, строительство жилых и спортивных комплексов, мостов, подземных гаражей и переходов. Производственный сектор в компании учитывает весь потребительский спектр услуг, возникающий при организации строительного процесса.

Адрес: Азербайджан, г. Баку, пос. Ясамал, пр. Азизбекова 520
Tel: (+994 12) 564 06 11
Fax: (+994 12) 564 07 11
E-mail: akkord@akkord.az
URL: www.akkord.az



BakMexQuR LLC

President: Nasimi Allahverdiyev

About the company: BakMexQur LLC offers its services in the field of design, preparation and installation of steel structures. Various types of steel structures are manufactured at the production plant of the enterprise and meet the requirements of GOST. All facilities are provided with the state-of-the-art equipment that meets world standards. The company offers the services of installation of all types of steel structures, telecommunication masts and posts with maximum height of 100m, reservoirs with the capacity of up to 50,000 m³, fabrication and assembling of a 72 metres wide farm for sport complexes along with pipelines and processed steel structures for petrochemical, light and food industry and so on.

Address: 28 Nakhchivani Str., Baku, Azerbaijan
Tel: (+994 12) 536 2876
Fax: (+994 12) 561 4351
E-mail: bmq_mmc@mail.ru **URL:** www.bakmexqur.com

ООО «BakMexQuR»

Президент: Насими Аллахвердиев

О компании: ООО "BakMexQur" предлагает свои услуги в сфере проектирования, подготовки и монтажа металло-конструкций. Металлоконструкция различного вида изготавливается на производственной базе предприятия и отвечает требованиям ГОСТ-а. Сферы производства снабжены современным оборудованием, отвечающим мировым стандартам. Компания предлагает монтаж всех видов металлоконструкций, резервуаров объемом до 50000 м³, изготовление и монтаж фермы для спортивных комплексов шириной 72 м, вышки и столбов до 100 м., трубопроводов и технологических металлоконструкций в нефтехимической, легкой и пищевой промышленности и др.

Адрес: Азербайджан, г. Баку, ул. Нахчывани 28
Tel: (+994 12) 536 2876
Fax: (+994 12) 561 4351
E-mail: bmq_mmc@mail.ru **URL:** www.bakmexqur.com



EI&EN

President: Elbay Kasimzade

About the company: EL&EN Architecture Firm was established in August 1998 by renowned architect of Azerbaijan, active member of the International Academy of Architecture of Eastern Countries Elbay Kasimzade and Master in International Law Enver Kasimzade.

EL&EN employs experienced architects who won numerous awards at various contests and international architecture congresses in Chicago, Lausanne, Beijing, Barcelona and other cities.

The creative team has built a number of important buildings in Azerbaijan.

Address: Kermur Plaza, 615 quarter, Basti Bagirova Str., Baku, AZ1001, Azerbaijan
Tel: (+99412) 436-66-02
Fax: (+99412) 436-66-01
E-mail: contact@elanden.org
URL: www.elanden.org

EI&EN

Президент: Эльбай Касимзаде

О компании: Архитектурная фирма EL&EN основана в августе 1998 г. заслуженным архитектором Азербайджана, действительным членом Международной академии архитектуры Стран Востока Эльбаем Касимзаде и магистром международного права Энвером Касимзаде. В фирме EL&EN работают опытные архитекторы, являющиеся неоднократными лауреатами международных конкурсов и участниками Всемирных конгрессов архитекторов в Чикаго, Лозанне, Пекине, Барселоне и других городах мира.

В Азербайджане творческим коллективом компании выполнен ряд важных объектов.

Адрес: Азербайджан, г. Баку, AZ1001, ул. Басти Багировой, квартал 615 "Кермур" - Плаза;
Tel: (+99412) 436-66-02;
Fax: (+99412) 436-66-01
E-mail: contact@elanden.org;
URL: www.elanden.org



BARAMA

Managing Director: Arif Hajiyev

About the company: BARAMA Production Enterprise established in 1991 specializes in industrial and civil construction. The company renders engineering services. The Company maintains a policy aimed at safe environment both at the work site and in the community. The Company cares of health, safety and welfare of its employees, protection of assets and environment.

Address: 110/110, F. Khoyski Av., 370072, Baku, Azerbaijan
Tel: (+99412) 465-69-28
Fax: (+99412) 465-22-42
GSM: (+994 50) 225-60-70

BARAMA

Генеральный директор: Ариф Гаджиев

О компании: BARAMA Production Enterprise, основанная в 1991 г., специализируется в области предоставления услуг по промышленному и гражданскому строительству, предоставляет инженерные услуги, занимается реконструкцией, профилактическим обслуживанием, инспектированием, проводит контроль и испытания. Компания осуществляет стратегию, направленную на обеспечение техники безопасности, как на рабочих местах, так и в обществе. Девизом компании является забота о здоровье и безопасности сотрудников, обеспечение их благополучия, охрана окружающей среды.

Адрес: Азербайджан, г. Баку, ул. Ф. Хойски 110/110.
Tel: (+99412) 465-69-28
Fax: (+99412) 465-22-42
GSM: (+994 50) 225-60-70





CASPIAN SERVICE

Chairman of the Board:
 Rahim Sultanov

About the company: Caspian Service has operated in the real estate market since 2001 and is one of the most rapidly progressing construction companies in Azerbaijan.

The Company erected over 30 kinds of various objects embodying the elements of the national architecture.

The Company's geography covers Kazakhstan and Russia. Caspian Service completes negotiating projects in Georgia, Ukraine, Afghanistan and Hungary.

Caspian Service's credo is to implement brave projects, to perfect itself and the world around.

Address: 10, Z. Ahmedbekov, Baku AZ 1009, Azerbaijan
Tel: (+99412) 598-00-91
Fax: (+99412) 598-00-91
E-mail: caspianservice@azeurotel.com

CASPIAN SERVICE

Председатель Совета директоров:
 Рагим Султанов

О компании: Caspian Service на рынке недвижимости с 2001 г. Является одной из наиболее развивающихся строительных компаний в Азербайджане.

Компания построила около трех десятков объектов различного назначения, концентрирующих в себе элементы национального зодчества.

География деятельности компании охватывает Казахстан, Россию, завершается обсуждение проектов в Грузии, Украине, Афганистане, Венгрии.

Реализовывать смелые проекты, совершенствоваться самим и совершенствовать мир вокруг себя – кредо Caspian Service.

Адрес: Азербайджан, г. Баку, AZ 1009, ул. З.Ахмедбекова, 10
Тел: (+99412) 598-00-91
Факс: (+99412) 598-00-91
E-mail: caspianservice@azeurotel.com



Dizayn-Cenay Azerbaijan LTD

General Manager: Dervish Dag

About the company: Established in 1987 in Turkey, Dizayn Group is engaged in manufacture of polyethylene and polypropylene pipes. The company runs 6 plants. It is exporting its products to 72 countries and possessing 34 patents for upgraded production. The company is also certified by international organizations. Dizayn - Cenay Azerbaijan MMC established in Sumgayit is specialized in manufacture of pipes (water, drain and gas pipes) that meet international standards.

Address: 76, district, Sumgayit city, Azerbaijan
Tel: (+994 12) 447-02-52
 (+994 1864) 48-45-61 / 62
Fax: (+994 12) 447-02-52
E-mail: mahira@dizayncenay.com
URL: www.dizayngrup.com

ООО "Dizayn-Cenay Azerbaijan"

Генеральный Директор: Дервиш Даг

О компании: "Dizayn Group", основанный в 1987 г. в Турции занимается производством полиэтиленовых и полипропиленовых труб. В распоряжении компании находятся 6 заводов. Компания, экспортирующая товар в 72 страны, обладает 34 патентами на усовершенствованную продукцию. Компания обладает различными сертификатами международных организаций. Открытая в Сумгайте "Dizayn - Cenay Azerbaijan" MMC, специализируется на выпуске соответствующих международным стандартам труб. Основная область их применения – водяные, канализационные трубы и трубы для природного газа.

Адрес: Азербайджан, г. Сумгайт, квартал 76
Тел: (+994 12) 447-02-52
 (+994 1864) 48-45-61 / 62
Факс: (+994 12) 447-02-52
E-mail: mahira@dizayncenay.com **URL:** www.dizayngrup.com



**SHARUR
 I N S A A T**

Sharur Inshaat

Director: Isfandiyar Akhundov

About the company: Sharur Inshaat was established in the early 1990s. This is a multi-profile firm recognized in Azerbaijan and outside the country. The enterprise comprises two concrete-mixing plants, gravel plant, quarry, and factories that produce plastic doors and windows. The company's plants are located in different regions of the country. Throughout its operation Sharur Inshaat built and put in operation 30 dwelling houses, and more than 50 buildings are under construction today.

Address: 3067, Nakhchivanski st., Baku Azerbaijan
Tel: (+99412) 562-12-03, 562-56-85

Шарур Иншаат

Директор: Исфандияр Ахундов

О компании: Шарур Иншаат был основан в начале 90-х годов. Это многопрофильная фирма, известная не только в пределах Азербайджана. Предприятие объединяет в себе два бетонных завода, завод по выпуску гравия, карьер, фабрику по выпуску пластиковых окон и дверей. Заводы компании расположены в различных регионах страны. За время своей деятельности Шарур Иншаат построил и сдал в эксплуатацию 30 жилых домов, более 50 зданий находятся в данный момент на стадии строительства.

Адрес: Азербайджан, г. Баку, ул. Нахчивански 3067,
Тел: (+99412) 562-12-03, 562-56-85



OFFICE SYSTEMS

General Manager: Aziz Mammadov

About the company: OFFICE SYSTEMS is a group of companies, which has been working in the Azerbaijan market since 1991. The company has successfully proven to be a reliable supplier of office furniture and equipment. Service includes product guarantee but also free design, delivery and installation. Designers help to customers in setting of the most comfortable working place. Only this company provides opportunity to select colors and upholstery of office chairs along with 3 years guarantee.

Address: 9 A.Rajabli Str., Baku, Azerbaijan
Tel: (+99412) 448-44-11
E-mail: os@azeri-arts.com
Web: www.azeri-arts.com

OFFICE SYSTEMS

Генеральный Менеджер: Азиз Мамедов

О компании: "OFFICE SYSTEMS" это группа компаний, работающих на азербайджанском рынке с 1991 г. Компания успешно зарекомендовала себя, как надежный партнер и поставщик офисной мебели и офисного оборудования. Сервис включает в себя бесплатный дизайн, доставку, сборку и установку. Дизайнеры помогают заказчикам укомплектовать максимально удобное рабочее место. И только эта компания в Азербайджане предоставляет возможность выбора цвета и обивки офисных кресел и 3 года гарантии.

Адрес: Азербайджан, г. Баку, ул. А.Раджабли 9
Тел: (+99412) 448-44-11
E-mail: os@azeri-arts.com
Web: www.azeri-arts.com





ANI Paintwork factory TOO
 Trademark «Derzhava»

General Director: Nairman Mamedov

About the company: ANI TOO with its trademark «Derzhava» is Kazakhstan's leading manufacturer of paint and lacquer materials, such as pentaerythritol-modified phthalic varnishes, drying oil, coal-tar varnish, water-dispersed paints, primer, PVA glue. Furthermore, our enterprise is the first and the only one in Kazakhstan manufacturing PVA-dispersion, base component for PVA glue.

The whole range of ANI TOO's production has been certified in accordance with ISO 9001-2000 quality management standard system. At present the production under trademark "Derzhava" is delivered to all regions of Kazakhstan and outside the country.

Address: 105A, Angarskaya Str., 050014 Almaty, Republic of Kazakhstan
Tel/fax: 7(327) 298-93-63, 298-92-98, 296-50-50
E-mail: derzhava-market@mail.ru **URL:** www.derzhava.kz

ТОО «АНИ» Лакокрасочный завод
 Торговая марка «Держава»

Генеральный директор: Мамедов Нариман

О компании: ТОО «АНИ» с торговой маркой «Держава» является ведущим казахстанским производителем лакокрасочной продукции, такой как, пентафталевые лаки, олифа, кузбасс-лак, водно-дисперсионные краски, грунтовки, клей ПВА. Кроме того, наше предприятие первое и единственное в Казахстане, выпускающее основной компонент для производства клея ПВА – дисперсию ПВА.

Вся продукция, выпускаемая ТОО «АНИ» сертифицирована по системе менеджмента качества ISO 9001-2000. Сегодня продукция торговой марки «Держава» поставляется во все регионы Казахстана и за его пределы.

Адрес: Республика Казахстан, 050014 г. Алматы, ул. Ангарская, 105А
Тел/факс: 7(327) 298-93-63, 298-92-98, 296-50-50
E-mail: derzhava-market@mail.ru **URL:** www.derzhava.kz



General Director: Mammad Valiyev

About the company: AZALSAN started its operation in Azerbaijan's market in 2001 as a joint venture with participation of Altas of Turkey. Since 2002 the company became an independent entity with 100% Azerbaijani capital. The primary objective of the company is to produce aluminum sections as a construction and structural material. Over a short period of activity, the enterprise mastered production of quality materials, obtained ISO 9001:2000 Quality Management Certificate and is enlarging its production capacities each year.

Address: 2078th Quarter, Darnagul settl., Baku AZ1029, Azerbaijan
Tel: 496-86-39/40/41
Fax: 496-86-38
E-mail: info@azalsan.com
URL: www.azalsan.com

AZALSAN Ltd.

Генеральный директор: Мамед Велиев

О компании: AZALSAN начала работать на азербайджанском рынке с 2001 года в качестве совместного предприятия с турецкой фирмой "Алтас". Начиная с 2002 года, компания стала самостоятельным предприятием со стопроцентным азербайджанским капиталом. Основная цель предприятия - производство алюминиевого профиля, как строительного конструкционного материала. За короткий период работы предприятие наладило выпуск качественной продукции, получило сертификат управления качеством ISO 9001:2000, и ежегодно наращивает производственные мощности.

Адрес: Азербайджан, г. Баку, Az 1029, пос. Дарнагуль, квартал 2078
Тел: 496-86-39/40/41
Факс: 496-86-38
E-mail: info@azalsan.com **URL:** www.azalsan.com



"AB Standard" Group of Companies

President: Oruj Heydarov

About the company: A leading private financial-industrial group in Azerbaijan. The Group has three major activity areas, namely, finance, industry and non-manufacturing.

At present time "AB Standard Group" includes fourteen companies including "Bank Standard", "Standard Insurance", "AB Siyazan Karpic" Bricks Factory, "AB Darnagul Boru" Polymer Pipes Production Plant, "AB Pro" Food Processing Company, "AB Travel", "AB Skybell Communications", "AB Qala" Hotel etc.

Address: 4 H.Hajiyev Str., Baku AZ1005, Azerbaijan
Tel.: (+99412) 437-17-50/1
Fax: (+99412) 493-25-11
E-mail: office@abstandard.com

"AB Standard" Group of Companies

Президент: Орудж Гейдаров

О компании: Крупнейшая финансово-промышленная группа Азербайджана. В основном, Группа занята в трех основных сферах деятельности - финансовой, промышленной и непроизводственной. В настоящее время Группа «AB Standard» объединяет 14 компаний, среди которых - «Bank Standard», «Standard Insurance», кирпичный завод «AB Siyazan Karpic», завод полимерных труб «AB Darnagul Boru», компания «AB-Pro» по переработке пищевых продуктов, агентство «AB Travel», компания «AB Skybell Communications», гостиница «AB Qala» и др.

Адрес: Азербайджан, г. Баку, AZ1005, ул. Г. Гаджиева 4
Тел.: (+99412) 437-17-50/1
Факс: (+99412) 493-25-11
E-mail: office@abstandard.com



ATA HOLDING

Chairman of Supervisory Board:
 Ahmet Erentok

About the company: AtaHolding maintains investment across Azerbaijan through the activities of more than 10 companies under its corporate umbrella. Partially consisting of foreign capital these companies operate in the fields of financial services, construction, industrial production, tourism, legal assistance, auditing, insurance, information technology, and security services. AtaHolding plans to increase the variety of services and believes these additional services will assist Azerbaijan to develop the economy, and also contribute to the social welfare of its people.

Address: 102 S.Bedelbeyli Str., Baku AZ1010, Azerbaijan
Tel.: (+99412) 444-60-60
Fax: (+99412) 444-61-61
E-mail: ataholding@ataholding.az
URL: www.ataholding.az

ATA HOLDING

Председатель Наблюдательного Совета:
 Ахмет Эренток

О компании: «AtaHolding» включает инвестиции в различные сектора экономики, управляет финансовыми средствами и осуществляет корпоративное управление посредством более чем 10 организаций. Эти средства, частично состоящие из иностранного капитала, направлены в такие отрасли как финансы, строительство, производственная промышленность, туризм, страхование, право, аудит, информационные технологии и сервис безопасности. «AtaHolding» планирует расширить сферу деятельности и верит, что внесет весомый вклад в социальное благосостояние своего народа.

Адрес: Азербайджан, г. Баку, AZ1010& ул. С.Беделбейли 102
Тел.: (+99412) 444-60-60
Факс: (+99412) 444-61-61
E-mail: ataholding@ataholding.az
URL: www.ataholding.az





Cenay Group of Companies

President: Cengiz Güldamlaş

About the company: Cenay being founded in 1977 in Istanbul/Turkey, operates in Telecom, energy and construction fields. Cenay also owns a fiber cable plant in Turkey.

The Company started Azerbaijan activities in 1992 as one of the founding partners of Azercell together with Turkcell and the Ministry of Information and Communication Technologies. Construction business includes more than 100,000 m² of household buildings and the prestigious Project of Embassy building of the Republic of Turkey.

Dizayn Cenay PE pipe factory in Sumgayit produces high pressure pipes.

Address: 41, Azerbaijan Ave Baku AZ 1000, Azerbaijan
Tel: (+994 12) 493 80 40, 493 57 97
Fax: (+994 12) 493 32 30
E-mail: cenay@cenay.com **URL:** www.cenay.com

Cenay Group of Companies

Президент: Ченгиз Гюльдамласы

О компании: Основанная в 1977 г. в Стамбуле (Турция) компания Cenay занята в сфере телекоммуникаций, энергетики и строительства. В Турции Cenay владеет заводом по производству волоконно-оптических кабелей.

К деятельности в Азербайджане компания приступила в 1992 г. в качестве одного из основателей СП Azercell совместно с Turkcell и Министерством связи и ИТ. Строительный бизнес включает свыше 100.000 м² жилых комплексов и престижный проект здания посольства Турции.

Завод Dizayn Cenay PE в Сумгайте производит трубы высокого давления.

Адрес: Азербайджан, г. Баку, AZ1000, пр. Азербайджана, 41.
Тел.: (+994 12) 493 80 40 493 57 97
Факс: (+994 12) 493 32 30
E-mail: cenay@cenay.com **URL:** www.cenay.com



Gilan Holding

General Director: Jamil Muradov



About the company: The foundation was laid two years before declaration of independence in Azerbaijan. On March 2, 1992 the Company was reregistered in the Ministry of Justice and now employs over 1,000 people. Its activity covers the wide range of fields such as production of natural juices, CDs, macaroni, and hazel-nut, construction-business (the brickyard, gypsum boards production), tourism and sport.

Address: 38 Azerbaijan Ave., Baku Azerbaijan
Tel: (+99412) 493-25-02
Fax: (+99412) 437-18-55

Gilan holding

Генеральный директор: Джамиль Мурадов

О компании: Фундамент компании был заложен за два года до завоевания Азербайджаном независимости. 2 марта 1992 г. компания прошла перерегистрацию в Минюсте и сегодня состоит из более чем 1000 сотрудников. Деятельность холдинга охватывает сферы от производства натуральных соков, завода по выпуску CD, макаронного, фундукового, завода до строительного бизнеса (кирпичный завод, производство алчипана), туризма и спорта.

Адрес: Азербайджан, г. Баку, пр. Азербайджана 38
Тел: (+99412) 493-25-02
Факс: (+99412) 437-18-55



NURGUN MOTORS

President: Kemaleddin Aliyev



About company: NURGUN Motors was established in 1996. The company is engaged in sales, guarantee and after-sales service of Nissan Infiniti, Ford, Peugeot, Land Rover cars and retail sale of spare parts and supply of custom-built items.

The company's feature is a choice of car and configuration at client's individual taste and in a shortest time. Nurgun Motors Service center is provided with the most state-of-the-art equipment meeting the highest world standards.

Address: Babek ave., 31, Baku AZ1142, Azerbaijan
Tel: (+99412) 448-38-38, 447-45-28
Fax: (+99412) 447-46-87
E-mail: info@nurgunmotors.az
URL: www.nurgunmotors.az

NURGUN MOTORS

Director: Кемаледдин Алиев

О компании: NURGUN Motors был основан в 1996 г. Компания занимается продажей, гарантийным и сервисным обслуживанием автомобилей марки Nissan Infiniti, Ford, Peugeot, Land Rover, а так же реализацией запасных частей в розницу и на заказ.

Отличительной чертой компании является возможность выбора автомобиля и комплектации нужной модели по индивидуальному вкусу клиента и в кратчайшие сроки. Сервисный центр Nurgun Motors оснащен самым современным оборудованием на уровне мировых стандартов.

Адрес: Азербайджан, Баку AZ1142, пр. Бабека 31
Тел: (+99412) 448-38-38, 447-45-28
Факс: (+99412) 447-46-87
E-mail: info@nurgunmotors.az
URL: www.nurgunmotors.az

ZQAN HOLDING

President: Anar Mammadov



About the company: ZQAN Holding established in 2000 is a managing company of ZQAN Group of Companies. ZQAN Group of Companies is dealing with: production of construction materials, banking services, telecommunication, health and sport centers, hotel business, construction, passenger and freight transportation, manufacture of PVC doors and windows, etc. Main mission of ZQAN Holding is effective utilization of geographical and economical potential of the country for the welfare of Azerbaijan nation.

Address: 13 Kaverochkin Str., Baku AZ1022, Azerbaijan
Tel: (+99412) 441-67-84
Fax: (+99412) 440-93-40
E-mail: info@zqan.az
URL: www.zqan.az

ZQAN HOLDING

Президент: Анар Мамедов

О компании: ZQAN Holding основанный в 2000г., реализовывает свою деятельность в качестве управленческой компании группы компаний ZQAN. Основными видами деятельности является: производство строительных материалов, банковские услуги, телекоммуникация, оздоровительные и спортивные комплексы, гостиничный бизнес, строительство, пассажирские и грузовые перевозки, производство дверей и окон и т.д. Основная идея деятельности ZQAN Holding заключается в эффективном использовании географического и экономического потенциала Азербайджана для увеличения благосостояния народа.

Адрес: Азербайджан, г. Баку, AZ1022, ул. Каверочкина 13;
Тел: (+99412) 441-67-84
Факс: (+99412) 440-93-40
E-mail: info@zqan.az
URL: www.zqan.az



"V.E.S. Consultancy LLC"
 Consulting Company

President: Khagani Bashirov

Консалтинговая Компания
 "V.E.S. Consultancy LLC"

Президент: Хагани Баширов



About the company: "V.E.S. Consultancy LLC" is one of the leading consulting companies in Azerbaijan for the period more than 15 years. The company provides a full spectrum of consulting services: legal services, accountancy and translation services, audit, marketing, employment, management consulting, business planning, assessment, complete information legal data base of Azerbaijan Republic and countries of Commonwealth of Independent States (CIS).

Address: 3 Inshaatchilar Ave., Baku AZ1073, Azerbaijan
Tel: (+99412) 492-92-77
Fax: (+99412) 492-92-88
E-mail: vescc@vescc.com, eccmngt@wanadoo.fr
URL: www.vescc.com, www.vesconsultancy.com

О компании: "V.E.S. Consultancy LLC" более 15 лет является одной из ведущих консалтинговых компаний в Азербайджане.

Компания предоставляет полный спектр консалтинговых услуг: юридические услуги, ведение бухгалтерского учёта и переводческие услуги, аудит, маркетинг, трудоустройство, управленческий консалтинг, бизнес-планирование, оценочная деятельность, предоставление полной информационной базы данных по законодательству Азербайджанской Республики и стран Содружества Независимых Государств (СНГ).

Адрес: Азербайджан, г. Баку, AZ1073, пр.Иншаатчылар 3
Тел: (+99412) 492-92-77
Факс: (+99412) 492-92-88
E-mail: vescc@vescc.com, eccmngt@wanadoo.fr
URL: www.vescc.com, www.vesconsultancy.com

BM INTERNATIONAL LAW FIRM



Senior Partner: Jamal N. Baghirov

About the company: BM was the first private law firm founded after declaration of independence in Azerbaijan.

BM specialists are involved in the process of privatization and creation of favorable legal framework for foreign investments. BM advises on all aspects of Azerbaijan's legislation, has unrivalled experience in assisting foreign investors in projects implementation in Azerbaijan, provides comprehensive dispute resolution before the courts and state bodies.

Total number of lawyers: 10

Address: Caspian Plaza 44 J. Jabbarly Str., Baku AZ1065, Azerbaijan
Tel: (+99412) 497-19-14; 497-19-15
Fax: (+99412) 497-19-13
E-mail: info@bmlawaz.com
Web-site: www.bmlawaz.com

ЮРИДИЧЕСКАЯ ФИРМА БМ ИНТЕРНЕТШЛ

Старший Партнер: Джамал Багиров

О компании: «БМ» была первой частной юридической фирмой, созданной после провозглашения независимости Азербайджана. Специалисты «БМ» участвуют в процессах приватизации и создании благоприятных правовых основ для привлечения в Азербайджан иностранных инвестиций. В Азербайджане фирма предоставляет консультации по всем аспектам законодательства; имеет беспрецедентный опыт содействия иностранным инвесторам при осуществлении инвестиционных проектов; предоставляет услуги в процессе разрешения споров в судах и государственных органах. Число юристов: 10.

Адрес: Азербайджан, г. Баку, AZ1065, ул. Дж. Джаббарлы 44, Caspian Plaza
Тел: (+99412) 497-19-14; 497-19-15
Факс: (+99412) 497-19-13
E-mail: info@bmlawaz.com; **URL:** www.bmlawaz.com



"BUSINESS SERVICE CENTER"



Director: Ikram Mutallimov

About the company: BSC Ltd. has worked at the jurisprudence and consulting market since 1997 and is the leading company of Azerbaijan specializing in law, finances, audit, management and tourism. The company renders to individuals and businesses economic, legal and consulting services as a whole so as to foster the business activity.

BSC Ltd. is the first and only company in Azerbaijan accredited with ISO 9001:2000 in the given area.

Address: 10, F. Amirov str., Baku AZ1010, Azerbaijan
Tel.: (+994 12) 493-32-03, 493-32-05, 498-05-64
Fax: (+994 12) 498-72-97
E-mail: office@bsc-law.org; marketing@bsc-law.org
URL: www.bsc-law.org

"BUSINESS SERVICE CENTER"

Директор: Икрам Муталлимов

О компании: BSC Ltd. функционирует на рынке юриспруденции и консалтинга с 1997г. и является одной из ведущих компаний Азербайджана, специализирующейся в области права, финансов, аудита, менеджмента и туризма. С целью осуществления предпринимательской деятельности, Компания предоставляет физическим и юридическим лицам экономическую, правовую и консалтинговые услуги в комплексе.

BSC Ltd. является первой и единственной в Азербайджане компанией, сертифицированной по ISO 9001:2000 в данной области.

Адрес: Азербайджан, г. Баку, AZ1010, ул. Ф.Амирова, 10;
Тел.: (+994 12) 493-32-03, 493-32-05, 498-05-64
Факс: (+994 12) 498-72-97
E-mail: office@bsc-law.org; marketing@bsc-law.org
URL: www.bsc-law.org



GRATA



Managing partner: Farhad Hacizade

About the company: GRATA commenced operation in Azerbaijan in 2005 and now is one of the leading international law firms acting in the Azerbaijani legal market.

GRATA offers legal assistance to both foreign and Azerbaijani investors seeking for effective legal and practical advice on various queries under aviation, energy, securities, banking, anti-trust, unfair competition, insurance, real property, corporate, trade and commerce law matters.

Address: 201 M. Mukhtarov Str., Baku Azerbaijan 1065, Azerbaijan Republic
Tel/Fax: +994 (12) 436-84-42
E-mail: baku@gratanet.com
URL: www.gratanet.com

GRATA

Управляющий партнер: Фархад Гаджизаде

О компании: GRATA приступившая к деятельности в Азербайджане в 2005 г., входит в число ведущих международных юридических фирм, осуществляющих свою деятельность на правовом рынке АР.

Компания предоставляет эффективную юридическую помощь иностранным и местным инвесторам в сфере правового и практического консультирования по вопросам авиации, энергетики, ценных бумаг, банковское дело, антистросвая и недобросовестная конкуренция, страхование, недвижимость, корпоративные, торговые и коммерческие правовые вопросы.

Адрес: Азербайджан, г. Баку, AZ 1065, ул. М. Мухтарова, 201
Тел./Факс: +994 (12) 436-84-42
E-mail: baku@gratanet.com
URL: www.gratanet.com





American Chamber of Commerce in Azerbaijan (AmCham)

Executive Director:
Nargiz Nasrullayeva-Muduroglu

Американская Торговая Палата в Азербайджане (АТПА)

Исполнительный Директор:
Наргиз Насруллаева-Мудуроглу

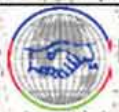


About the company: AmCham is a private, non-profit business organization supporting and promoting the interests of business in Azerbaijan. Established in 1996, AmCham is composed of over 160 Members and Associates active in every sector of the Azerbaijani economy. We represent 80% of all foreign and a significant portion of the local investment. Through our industry sector committees our members are able to share information, raise issues of common concern and propose possible solutions to government officials.

Address: 340 Nizami Street, ISR Plaza, 6th floor, Baku, Azerbaijan
Tel.: (+99412) 497-13-33
Fax: (+99412) 497-10-91
E-mail: amcham@amchamaz.org
URL: www.amchamaz.org

Основная деятельность: АТПА - частная, бесприбыльная организация, поддерживающая и развивающая бизнес в Азербайджане. Основанная в 1996г., АТПА состоит из более 160 Регулярных и Ассоциированных членов, задействованных во всех отраслях экономики Азербайджана. Мы представляем 80% иностранного и значительную часть местного капитала. Посредством комитетов, представляющих сектора промышленной деятельности, члены АТПА имеют возможность делиться информацией, поднимать интересующие членов общие вопросы, предлагать возможное их разрешение госчиновникам.

Адрес: Азербайджан, г. Баку, ул. Низами 340, ИСР Плаза, 6 этаж
Тел.: (+99412) 497-13-33
Факс: (+99412) 497-10-91
E-mail: amcham@amchamaz.org; **URL:** www.amchamaz.org



AZPROMO

President of Azerbaijan Export and Investment Promotion Foundation
- Emil Majidov

About the company: Azerbaijan Export and Investment Promotion Foundation was established by the Ministry of Economic Development of the Republic of Azerbaijan. Foundation's main goal is equal sectoral and regional development of economy of country, bringing in and investment promotion for opening of new working places within the frame (with the aim) of reducing of poverty in country, in particular in regions.

Address: "The Government House" 40 U.Hajibayov Str., Baku AZ1000, Azerbaijan
Tel.: (+99412) 598-01-47/48
Fax: (+99412) 598-01-52
E-mail: emajidov@azerinvest.com
URL: www.azpromo.org

AZPROMO

Президент Фонда Поощрения Экспорта и Инвестиций в Азербайджане: Эмиль Маджидов

О компании: Фонд Поощрения Экспорта и Инвестиций в Азербайджане был основан Министерством Экономического Развития Азербайджанской Республики. Основная цель Фонда - равномерное секторальное и региональное развитие экономики страны, привлечение и поощрение инвестиций для открытия новых рабочих мест, в рамках (с целью) сокращения бедности в стране, в особенности в регионах.

Адрес: Азербайджан, г. Баку, AZ 1000 ул. У. Гаджибекова 40, "Дом правительства".
Тел.: (+99412) 598-01-47/48
Факс: (+99412) 598-01-52
E-mail: emajidov@azerinvest.com
URL: www.azpromo.org



INGO

"International movement: Caspian - Partnership for the future"

President: Dr. of International law:
Rustam Mammadov

Primary activity: INGO "International Movement: Caspian - partnership for the future" has been registered on June 7, 2004 to help people, nations around the Caspian Sea to find a common language, do not allow disputed and conflict situations in the Caspian region in various areas. The organization tries to help the Caspian region people to respect each other, cooperate, and find common concepts which become moral values for protection of the Caspian Sea reserves.

Address: 50 Ibragimpasha Dadashov Str., Baku AZ1069, Azerbaijan
Tel.: (+99412) 436-24-20
Fax: (+99412) 436-0-45
E-mail: ingo_caspian@yahoo.com; rustam-mamedov56@box.az

МНПО

"Международное движение: Каспий - Партнерство во имя будущего"

Президент МНПО: доктор международного права Рустам Мамедов

О компании: МНПО "Международное движение: Каспий - партнерство во имя будущего" было зарегистрировано 7 июня 2004 года для того, чтобы помочь народам прикаспийских государств найти общий язык, уважать друг друга, не допустить конфликтных ситуаций в самых разных аспектах, сотрудничать находить общие понятия, которые станут нравственными ценностями для сохранения богатств Каспия.

Адрес: Азербайджан, г. Баку, AZ1069, ул. Ибрагимпаша Дадашева 50.
Тел.: (+99412) 436-24-20
Факс: (+99412) 436-0-45
E-mail: ingo_caspian@yahoo.com; rustam-mamedov56@box.az



German-Azerbaijani Business Association (DAWF)

Chairman of the Board:
Michael Nosiadek

Primary activity: The German-Azerbaijani Business Association (DAWF) unites around 60 German and Azerbaijani companies and within last 8 years turned into a primary center of economic relations of the two countries. A growing number of German companies contact DAWF for getting supported in establishing a cooperation with Azerbaijani companies. DAWF provides first contacts and access to information for a market access to Azerbaijan and to Germany. DAWF also receives inquiries from Austria and Switzerland's.

Address: 10 Nizami Str., 5th Floor, Baku, Azerbaijan
Tel.: (+99412) 448-39-95
Fax: (+99412) 497-80-69
E-mail: dawf@gmx.de
URL: www.dawf.com

Германо-Азербайджанская Деловая Ассоциация (DAWF)

Председатель Правления: Майкл Нозиадек

Основная деятельность: Германо-Азербайджанская Деловая Ассоциация объединяет около 60 азербайджанских и немецких компаний и является основным центром экономических отношений в течение последних 8 лет. Число немецких компаний, обращающихся в DAWF с целью поддержки в налаживании сотрудничества с компаниями Азербайджана, растет. DAWF организует непосредственный контакт и доступ к информации по вхождению на рынки Азербайджана и Германии. DAWF получает также запросы из Австрии и Швейцарии.

Адрес: Азербайджан, г. Баку, ул. Низами 10, 5 этаж
Тел.: (+99412) 448-39-95
Факс: (+99412) 497-80-69
E-mail: dawf@gmx.de **URL:** www.dawf.com





EDUCATION ABOARD

AKI Inter

Director: Kenan Jallilov

About the company: Youth for Understanding-Azerbaijan that represents YFU Inc. was established in 1998 to deal with the students exchange programme. When YFU Inc. started to act as YFU USA in November 2001, YFU Azerbaijan was registered and started to act in Azerbaijan as AKI INTER Ltd.

Today AKI Inter administers the YFU, Study Group, CIEE, ASPECT programs all over the world.

Address: 80 Azadlig ave. Baku, Azerbaijan
Tel.: (+99412) 447-42-47
Fax: (+99412) 447-41-47
E-mail: office@aki-inter.com
URL: www.aki-inter.com

AKI Inter

Руководитель: Кенан Джалилов

О компании: С целью осуществления программы по обмену студентами в 1998 году в Азербайджане была основана компания "Youth for Understanding-Azerbaijan", представляющая YFU Inc. В ноябре 2001 после того, как YFU Inc. стала функционировать как YFU USA, YFU Azerbaijan была зарегистрирована в Азербайджане как AKI INTER Ltd.

В настоящее время AKI Inter представляет такие программы, как YFU USA, Study Group, CIEE, ASPECT, ACES.

Адрес: Азербайджан, г. Баку, пр. Азадлыг 80
Тел.: (+99412) 447-42-47
Факс: (+99412) 447-41-47
E-mail: office@aki-inter.com
URL: www.aki-inter.com



Iteca Caspian Ltd / ITE Azerbaijan

Director: Farid Mammadov

About the company: ITE Group PLC is recognized as the leading organizer of over 200 events per year in over 20 countries in different sectors.

Iteca Caspian Ltd. is an exclusive partner of ITE Group PLC in TransCaucasus. Annually company organises more than 20 significant specialised exhibitions and conferences in Azerbaijan and Georgia. The portfolio of the company's events is being broadened.

Address: 1107 Ataturk Ave., Baku AZ1069, Azerbaijan
Tel.: (+99412) 447-47-74
Fax: (+99412) 447-89-98
E-mail: office@iteca.baku.az
URL: www.iteca.az www.ite-exhibitions.com

Iteca Caspian Ltd / ITE Azerbaijan

Директор: Фарид Мамедов

О компании: ITE Group PLC ведущий организатор 200 международных выставок и конференций в 20-ти странах с развивающимся рынком, в различных секторах экономики.

Iteca Caspian Ltd. - эксклюзивный партнер компании ITE Group PLC в Закавказье. Ежегодно компания организует более 20 крупных специализированных выставок и конференций в Азербайджане и в Грузии. Портфолио выставок, организованных компанией расширяется.

Адрес: Азербайджан, г. Баку, AZ1069, пр.Ататюрка1 1107
Тел.: (+99412) 447-47-74
Факс: (+99412) 447-89-98
E-mail: office@iteca.baku.az
URL: www.iteca.az www.ite-exhibitions.com



CASPIAN ENERGY
 KAZAKHSTAN

KAZAKHSTAN

CIBC and CASPIAN ENERGY IIPH would like to invite companies to take part in publishing of the special issue of CASPIAN ENERGY KAZAKHSTAN, the annual traditional project dedicated to economics, the geopolitical context of development, and global strategic projects of this Caspian state. The issue is going to include exclusive interviews of top-rank officials of the country, heads of leading ministries and departments and presidents of largest international oil & gas companies.

As an information partner, CASPIAN ENERGY KAZAKHSTAN will be presented at KIOGE-2007 and all oil & gas and other exhibitions and conferences held in the states of EU, CIS and Baltics. The publication of the issue is scheduled for late September 2007.

СИБС и МИД «CASPIAN ENERGY» предлагают компаниям принять участие в ежегодном традиционном проекте - издании специального номера CASPIAN ENERGY KAZAKHSTAN, посвященного экономике, геополитической составляющей развития и глобальным энергетическим проектам этого прикаспийского государства.

В номере публикуются эксклюзивные интервью ведущих лиц страны, руководителей ведущих компаний-экспертов и экспертов, глав крупнейших международных нефтегазовых компаний. CASPIAN ENERGY KAZAKHSTAN будет представлен на KIOGE-2007, как информационный партнер и на всех нефтегазовых и других тематических выставках и конференциях в странах ЕС, СНГ и Балтии. Выход номера намечен на конец сентября 2007 года.



5-8 June 2007

Baku, Azerbaijan



CASPIAN OIL & GAS

14th INTERNATIONAL
CASPIAN OIL & GAS
EXHIBITION AND CONFERENCE
INCORPORATING REFINING
AND PETROCHEMICALS

Official Support:



Ministry of Industry and
Energy of Republic
of Azerbaijan



State Oil Company of
Azerbaijan Republic

Organisers:



ITE (London) Tel: +44 (0) 20 7596 3233; Fax: +44 (0) 20 7596 5106;

E-mail: julia.romanenko@ite-exhibitions.com

Iteca Caspian (Baku) Tel: +994 12 447 47 74; Fax: +994 12 447 89 98; E-mail: itgas@iteca.az

ITE (Moscow) Tel: +7 495 9257250; Fax: +7 495 9257351; E-mail: Luniova@ite-expo.ru

GIMA (Hamburg) Tel: +49 (0) 40 235 24 203; Fax: +49 (0) 40 235 24 410;

E-mail: treckmann@gima.de

EUF (Istanbul) Tel: +90 212 291 83 10; Fax: +90 212 240 43 81; E-mail: gunay@ite-turkey.com

www.caspianoilgas.az • www.ite-exhibitions.com/og



AURA

w e l l n e s s c e n t r e

"Aura" Wellness Center is home to Baku's most luxurious Spa facilities. "Aura's" many features include high-tech workout equipment, an indoor running track and several cardio vascular equipments. Our professional trainers are always available to guide you through your work-out. Enjoy our indoor and outdoor pool areas for adults and children, tennis court, 2 squash courts, yoga and aerobic classes. Separate locker rooms have a relaxation area with sauna and steam rooms, adjacent massage rooms and pool entrance. Enjoy any of our Far Eastern or local masseurs who are experienced in many types of massages from Swedish to Reiki. The **Vitality Bar** opens at 8 a.m. to 10 p.m., serving fresh squeezed juices, homemade milkshakes and healthy well balanced salads and vegetable dishes. "Aura" hours conveniently fits all schedules from 6 a.m. to 10 p.m. daily. We are offering a variety of options for singles or couples such as 3 months, 6 months annual, corporate and alternative memberships as well as daily entrances.



EXCELSIOR
HOTEL BAKU

2, Heydar Aliyev Avenue, AZ 100, Baku, Azerbaijan
Tel.: (+99412) 496 8000 / Fax: (+99412) 496 8001
e-mail: info@excelsiorhotelbaku.az
www.excelsiorhotelbaku.az



AZERSUN HOLDING

- Производство сахара
- Торговля и дистрибуция
- Производство картонных изделий
- Производство и фасовка чая
- Производство мясных и овощных консервных изделий
- Производство и упаковка растительных масел
- Производство металлической упаковки
- Переработка ореха-фундука
- Производство сахара-рафинада



PASHA
SUGAR



Final



AYSUN

Blendo
TEA



MARYAM
TEA

Marjan

Richmond

AZERSUN HOLDING

Главный Офис

Пр. Г. Алиева, 94

Баку, Азербайджан

Тел: (+994 12) 4966001

(+994 12) 4966350

Факс: (+994 12) 4966888

Email: info@azersun.com

Web: www.azersun.az



optimist

no monthly
fee!!!

the more you talk
the less you pay

new tariff

**10th**
AZERCELL

**AZERCELL**

For more information

Phone: 490 52 52; mobile: 6565
AzerCell Ekspres network
www.azercell.com