



20 SEPTEMBER - DAY OF OILMEN OF AZERBAIJAN
20 СЕНТЯБРЯ - ДЕНЬ НЕФТЯНИКОВ АЗЕРБАЙДЖАНА

CASPIAN ENERGY®

INTERNATIONAL ANALYTICAL JOURNAL • AUGUST-SEPTEMBER 2007 5 (46) •



AZERBAIJAN - EU

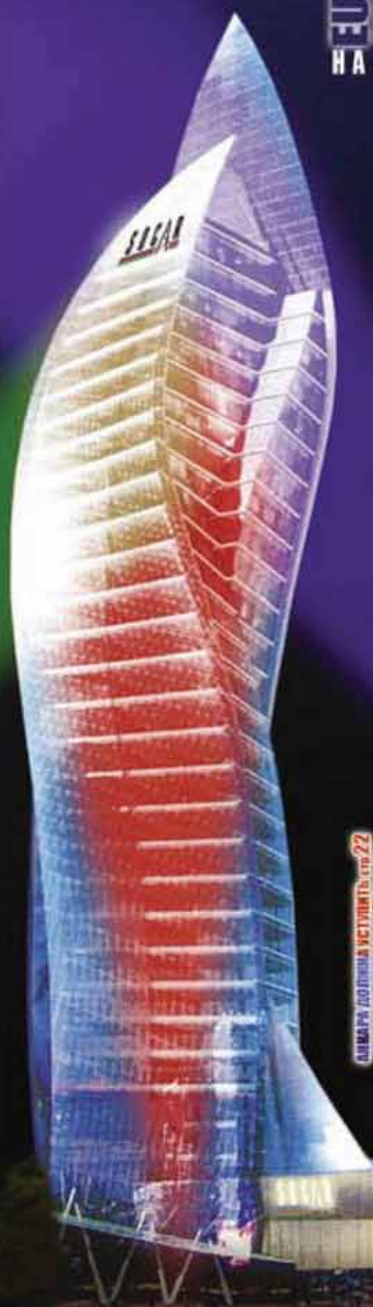


Exclusive interview with
President of Lithuania
VALDAS ADAMKUS

**IT IS IMPORTANT TO CREATE
STRONG AND COMMON
EU ENERGY POLICY**

НЕОБХОДИМО СОЗДАТЬ СИЛЬНУЮ ОБЩУЮ ЭНЕРГЕТИЧЕСКУЮ ПОЛИТИКУ ЕС

EUROPE BETWEEN ASIA КЕИ ГИЕН АЗИ НА СТЫКЕ ЕВРОПЫ И АЗИИ



**ANKARA
MUST
CONCEDE**



GENERAL PARTNER



4 760038 400017

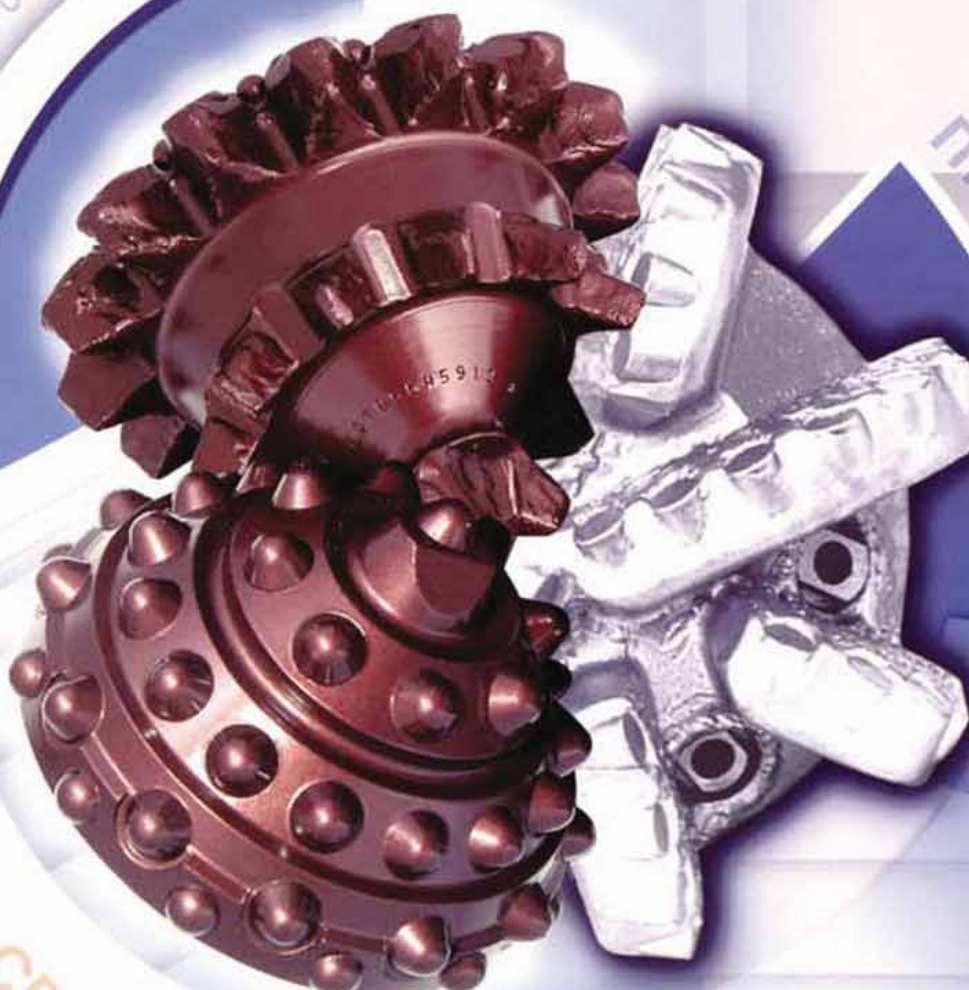


Волгабурмаш - Азербайджан Буровые долота

КАЧЕСТВО

ПРОФЕССИОНАЛИЗМ

СЕРВИС



**Поздравляем Нефтяников Азербайджана
с профессиональным праздником!**

Центральный офис ОАО "Волгабурмаш"
ул. Грозненская, 1, г. Самара, 443004, Россия
Тел: (846) 330-30-70
Факс: (846) 330-27-52
www.vbmbits.com

Официальное представительство
ОАО "Волгабурмаш" в Азербайджане
пр. Бабека 16, Баку, Азербайджан
Тел: (+994 12) 490 61 72 / 74 / 75 / 76
(+994 12) 496 75 27
Факс: (+994 12) 496 75 26
www.vbmbits.com



Bank of Azerbaijan

Bir
AZƏRBAYCAN
Bankı



	AZN (illik)	ABŞ (illik)	Avro (illik)
tələb olunanadək	7%	7%	6%
6 ay	15%	15%	15%
12 ay	17%	17%	15%
24 ay	18%	18%	16%
36 ay və ya daha çox müddətə	19%	19%	17%

MINİMAL MƏBLƏG YOXI

50 000 AZN, ABŞ və ya Avro-ya kimi olan əmanət sahiblərinə bank tərəfindən VISA CLASSİK kartı təqdim edilir, bu məbləğdən yuxarı olan əmanət sahiblərinə isə bank tərəfindən VISA GOLD kartı hədiyyə edilir.

VIP müştərilərə yönəlmiş aksiya.

Belə ki, 100 000 AZN, ABŞ və ya Avro-dan yuxarı olan əmanət sahiblərinə bank tərəfindən VISA GOLD kartı pulsuz olaraq təqdim edilir və yerləşdirilən məbləğin 20%-i həcmində faizsiz kredit xətti açılır.

Adres: S.Vurgun küç. 3, Bakı, AZ 1001, Azərbaycan
Tel: (+99412) 498 02 45, 498 02 47, 498 02 49. Faks: (+99412) 498 02 50
E-mail: info@bank.az URL: www.bank.az



WWW.SOCAR.AZ

S O C A R



C O N T E N T

ACCENT •

BETWEEN EUROPE AND ASIA	12
ANKARA MUST CONCEDE	18

EXCLUSIVE • LITHUANIA

IT IS IMPORTANT TO CREATE STRONG AND COMMON EU ENERGY POLICY - Valdas Adamkus, President of Lithuania	28
"PROJECTS TO CREATE THE CENTRAL ASIA-SOUTH CAUCASUS-EUROPE CORRIDOR SHOULD BECOME A COMMON INTEREST Petras Vaitiekunas, Minister of Foreign Affairs, the Republic of Lithuania	36
"LITHUANIA ACTIVELY SEEKING DIVERSIFICATION OF NATURAL GAS IMPORT SOURCES" - Vitas Navickas, Minister of Economy, the Republic of Lithuania	44
"NABUCCO PROJECT - IMPORTANT STEP TO ENERGY DIVERSIFICATION" - Kestutis Kudzmanas, Ambassador Extraordinary and Plenipotentiary of the Republic of Lithuania to the Republic of Azerbaijan	54

EXCLUSIVE • RUSSIA

THERE IS MORE HOPE TODAY FOR SOLUTION TO CASPIAN PROBLEM THAN SIX MONTHS AGO - Vassili Istratov, Ambassador Extraordinary and Plenipotentiary of the RF to the Republic of Azerbaijan	62
--	----

EXCLUSIVE • USA

"USA PLANS TO SHOW AVAILABILITY OF ALTERNATIVE GAS SUPPLY SOURCE TO EUROPE" - Matthew Bryza, Deputy Assistant Secretary of State for European and Eurasian Affairs, USA	70
--	----

EXCLUSIVE • EU

THE EU ENERGY SECURITY IS IN DIVERSIFICATION OF NEW ENERGY SOURCES - Marius-Eugen Opran, Member, European Economic and Social Committee	74
CASPIAN GAS PIPELINE PROJECT NOT TO IMPEDE TRANS-CASPIAN GAS PIPELINE- Hartmut Schneider, Deputy Director General Energy Policy, Ministry of Economics and Technology of Germany	76

AZERBAIJAN • OIL & GAS

SOCAR - TOWARDS NEW ACHIEVEMENTS	78
HEYDAR ALIYEV BAKU OIL REFINERY - PROGRESSIVE POSITIONS IN OIL REFINING INDUSTRY	82
"AZNEFT" PA INTENSIFYING OIL PRODUCTION IN AZERBAIJAN	86
HEYDAR ALIYEV BDP ENHANCES PRODUCTION TO SATISFY CONTEMPORARY MARKET REQUIREMENTS	94

TURKEY • OIL & GAS

AZERI-CHIRAG-GUNESHLI A WORLDCLASS PROJECT...	98
---	----

AZERBAIJAN • OIL & GAS

"AZERBAIJAN'S GAS MARKET LIBERALIZATION CAN BE CONSIDERED IN TERMS OF OVERALL PRIVATIZATION"	100
--	-----

AZERBAIJAN • OIL & GAS SERVICES

RAPID FLUID POWER SOLUTIONS	108
-----------------------------	-----

CIBC •

AZERBAIJANI MINISTRY OF TAXES ABOUT TO START NATION-WIDE SUBMISSION OF INCOME STATEMENTS	110
SCC OF AZERBAIJAN AND CIBC FORM A COORDINATION BOARD ON COOPERATION	114
MEETING OF CASPIAN CONSTRUCTION CLUB WITH THE CASPIAN INTEGRATION BUSINESS CLUB RESULTED IN DRAFT OF AZERBAIJAN'S QUALITY CONSTRUCTION PROGRAM	118
AZERBAIJAN COMPLETELY GASIFIED BY THE END OF 2007	120

AZERBAIJAN • INDUSTRY

PREPARING FOR NEW INTERNATIONAL PROJECTS	126
--	-----

AZERBAIJAN • CONSTRUCTION

AZERKORPU OJSC COMMITTED TO INTERNATIONAL STANDARDS	130
MINING, PRODUCING, DESIGNING, BUILDING	134

AZERBAIJAN • COMMUNICATION

AZERCELL TELECOM JV - HIGH-TECH AND INNOVATIVE APPROACH	136
---	-----

inşaat



sənaye



istehsal



layihələndirmə



AKKORD

ŞİRKƏTLƏR Qrupu

Azerbaijan, AZ 1073, Baku city., Yasamal Reg., Azizbekov Ave., 520 dist., H.20

Tel: +994 12 564 06 11, Fax: +994 12 564 07 11

e-mail: akkord@akkord.az

www.akkord.az

СОДЕРЖАНИЕ

ACCENT •

НА СТЫКЕ ЕВРОПЫ И АЗИИ	16
АНКАРА ДОЛЖНА УСТУПИТЬ	22
EXCLUSIVE • LITHUANIA	
НЕОБХОДИМО СОЗДАТЬ СИЛЬНУЮ ОБЩУЮ ЭНЕРГЕТИЧЕСКУЮ ПОЛИТИКУ ЕС - Президент Литвы Валдас Адамкус	32
"ПРОЕКТЫ ПО СОЗДАНИЮ КОРИДОРА СРЕДНЯЯ АЗИЯ - ЮЖНЫЙ КAVKAZ - ЕВРОПА ДОЛЖНЫ СТАТЬ ОБЩЕЙ ЦЕЛЬЮ" - Министр иностранных дел Литовской Республики Пятрас Вайтекунас	40
"ЛИТВА ВЕДЕТ АКТИВНЫЙ ПОИСК ВОЗМОЖНОСТЕЙ ПО ДИВЕРСИФИКАЦИИ ИСТОЧНИКОВ ИМПОРТА ПРИРОДНОГО ГАЗА" - Министр экономики Литовской Республики Витас Навицкас	48
"ПРОЕКТ НАВУССО ЯВЛЯЕТСЯ ВАЖНЫМ ШАГОМ К ЭНЕРГЕТИЧЕСКОЙ ДИВЕРСИФИКАЦИИ" - Чрезвычайный и Полномочный Посол Литовской Республики в АР Кястутис Кудзманас	58
EXCLUSIVE • RUSSIA	
"СЕЙЧАС ЕСТЬ БОЛЬШЕ НАДЕЖД НА РЕШЕНИЕ ПРОБЛЕМЫ СТАТУСА КАСПИЯ, ЧЕМ ПОЛГОДА НАЗАД" - Чрезвычайный и Полномочный Посол Российской Федерации в АР Василий Истратов	66
EXCLUSIVE • USA	
"США ХОТЯТ ПОКАЗАТЬ НАЛИЧИЕ АЛЬТЕРНАТИВНОГО ИСТОЧНИКА ПОСТАВОК ГАЗА В ЕВРОПУ" - заместитель помощника госсекретаря США по вопросам Европы и Евразии Метью Брайза	72
EXCLUSIVE • EU	
БУДУЩЕЕ ЭНЕРГЕТИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ СТРАН ЕВРОСОЮЗА ЗАКЛЮЧАЕТСЯ В ДИВЕРСИФИКАЦИИ ИСТОЧНИКОВ И ПРОДВИЖЕНИИ НОВЫХ ВИДОВ ЭНЕРГИИ - Член комитета Европейского Союза по экономике и социальной политике Мариус-Эуген Опран	75
ПРОКЛАДКА ПРИКАСПИЙСКОГО ГАЗОПРОВОДА НЕ БУДЕТ ПРЕПЯТСТВОВАТЬ ОСУЩЕСТВЛЕНИЮ ТКГ - заместитель министра федерального министерства экономики и технологий Германии Хартмурт Шнайдер	77
AZERBAIJAN • OIL & GAS	
SOCAR - НЕ ОСТАНАВЛИВАЯСЬ НА ДОСТИГНУТОМ	80
БАКИНСКИЙ НЕФТЕПЕРЕРАБАТЫВАЮЩИЙ ЗАВОД ИМЕНИ ГЕЙДАРА АЛИЕВА - ПРОГРЕССИВНЫЕ ПОЗИЦИИ НЕФТЕПЕРЕРАБАТЫВАЮЩЕЙ ПРОМЫШЛЕННОСТИ	84
ПО "АЗНЕФТЬ" НАРАЩИВАЕТ ДОБЫЧУ НЕФТИ И ГАЗА В АЗЕРБАЙДЖАНЕ	89
НПЗ "АЗЕРНЕФТЬЯГ" ПРОИЗВОДСТВО ВЧЕРАШНЕГО, СЕГОДНЯШНЕГО И ЗАВТРАШНЕГО ДНЯ	92
БЗГО ИМ. ГЕЙДАРА АЛИЕВА РАСШИРЯЕТ ПРОИЗВОДСТВО СОГЛАСНО ТРЕБОВАНИЯМ СОВРЕМЕННОГО РЫНКА	96
ВОПРОС ЛИБЕРАЛИЗАЦИИ ГАЗОВОГО РЫНКА АЗЕРБАЙДЖАНА МОЖЕТ РАССМАТРИВАТЬСЯ В ОБЩЕМ КОНТЕКСТЕ ПРИВАТИЗАЦИИ	102
AZERBAIJAN • OIL & GAS SERVICE	
ОПЫТНО-ПРОМЫШЛЕННЫЙ ЗАВОД ИНХП НАНА ВНЕДРЯЕТ ПРОГРЕССИВНЫЕ НАУЧНЫЕ РАЗРАБОТКИ	104
AZERBAIJAN • POWER ENERGY	
"БАКЫЭЛЕКТРИКШЕБЕКЕ" МОДЕРНИЗИРУЕТ ЭНЕРГОСИСТЕМУ	106
SIBС •	
МИННАЛОГОВ АЗЕРБАЙДЖАНА ЗАВЕРШАЕТ ПОДГОТОВКУ К ПЕРЕХОДУ НА ОБЩЕНАЦИОНАЛЬНУЮ ПОДАЧУ ДЕКЛАРАЦИЙ О ДОХОДАХ	112
ГТК АЗЕРБАЙДЖАНА И SIBС СОЗДАЛИ КООРДИНАЦИОННЫЙ СОВЕТ ПО СОТРУДНИЧЕСТВУ	116
ПО РЕЗУЛЬТАТАМ ЗАСЕДАНИЯ CASPIAN CONSTRUCTION CLUB КАСПИЙСКОГО ИНТЕГРАЦИОННОГО ДЕЛОВОГО КЛУБА РАЗРАБОТАН ПРОЕКТ ПРОГРАММЫ ОБЕСПЕЧЕНИЯ КАЧЕСТВЕННОГО СТРОИТЕЛЬСТВА В АЗЕРБАЙДЖАНЕ	119
ДО КОНЦА 2007 ГОДА АЗЕРБАЙДЖАН ПОЛНОСТЬЮ БУДЕТ ГАЗИФИЦИРОВАН	122
RUSSIA • INDUSTRY	
ВОЛГАБУРМАШ - ВЫСОКОКАЧЕСТВЕННЫЕ ДОЛОТА ПО МЕЖДУНАРОДНЫМ СТАНДАРТАМ	124
AZERBAIJAN • INDUSTRY	
СРС - ГОТОВИТСЯ К НОВЫМ МЕЖДУНАРОДНЫМ ПРОЕКТАМ	126
СОВРЕМЕННАЯ АВИАТЕХНИКА НПП "ИГЛИМ"	128
AZERBAIJAN • CONSTRUCTION	
ОАО "AZERKORPU" ПРИДЕРЖИВАЕТСЯ МЕЖДУНАРОДНЫХ СТАНДАРТОВ	131
АККОРД АКТИВНО ВНЕДРЯЕТ НА СТРОИТЕЛЬНОМ РЫНКЕ АЗЕРБАЙДЖАНА ЖИЛИЩНЫЕ СЕРТИФИКАТЫ	132
ДОБЫВАЕМ, ПРОИЗВОДИМ, ПРОЕКТИРУЕМ, СТРОИМ	135
AZERBAIJAN • COMMUNICATION	
СП "AZERCELL TELEKOM" ВЫСОКИЕ ТЕХНОЛОГИИ И НОВАТОРСКИЙ ПОДХОД	138



ДОБЫВАЕМ



ПРОИЗВОДИМ



ПРОЕКТИРУЕМ



СТРОИМ

Address: Narimanov district,
quarter 2135 / 2136
Khalglar Dostlugu Khiyabani 11
Tel: +994 (12) 511 13 08
+ 994 (12) 511 13 09
Fax: +994 (12) 448 00 00



www.caspenergy.com

Хəzər İntegrasiya İgğəzər Klubu
**CASPIAN INTEGRATION
BUSINESS CLUB**



Каспийский Интеграционный Деловой Клуб

www.cibcgroup.com

FOR THOSE
WHO RULES
MILLIONS...



WWW.CASPIANENERGY.AZ



WWW.TELECOMJOURNAL.AZ
WWW.TELECOM.CASPENERGY.COM



WWW.INVESTOR.CASPENERGY.COM



WWW.CIBCGROUP.COM



WWW.AWARD.CASPENERGY.COM



WWW.BRANDAWARD.AZ

**OIL & GAS
AZERBAIJAN**
WWW.OIL-GAS.AZ



WWW.BUSINESSCLASS.AZ



WWW.CONSTRUCTION.CASPENERGY.COM



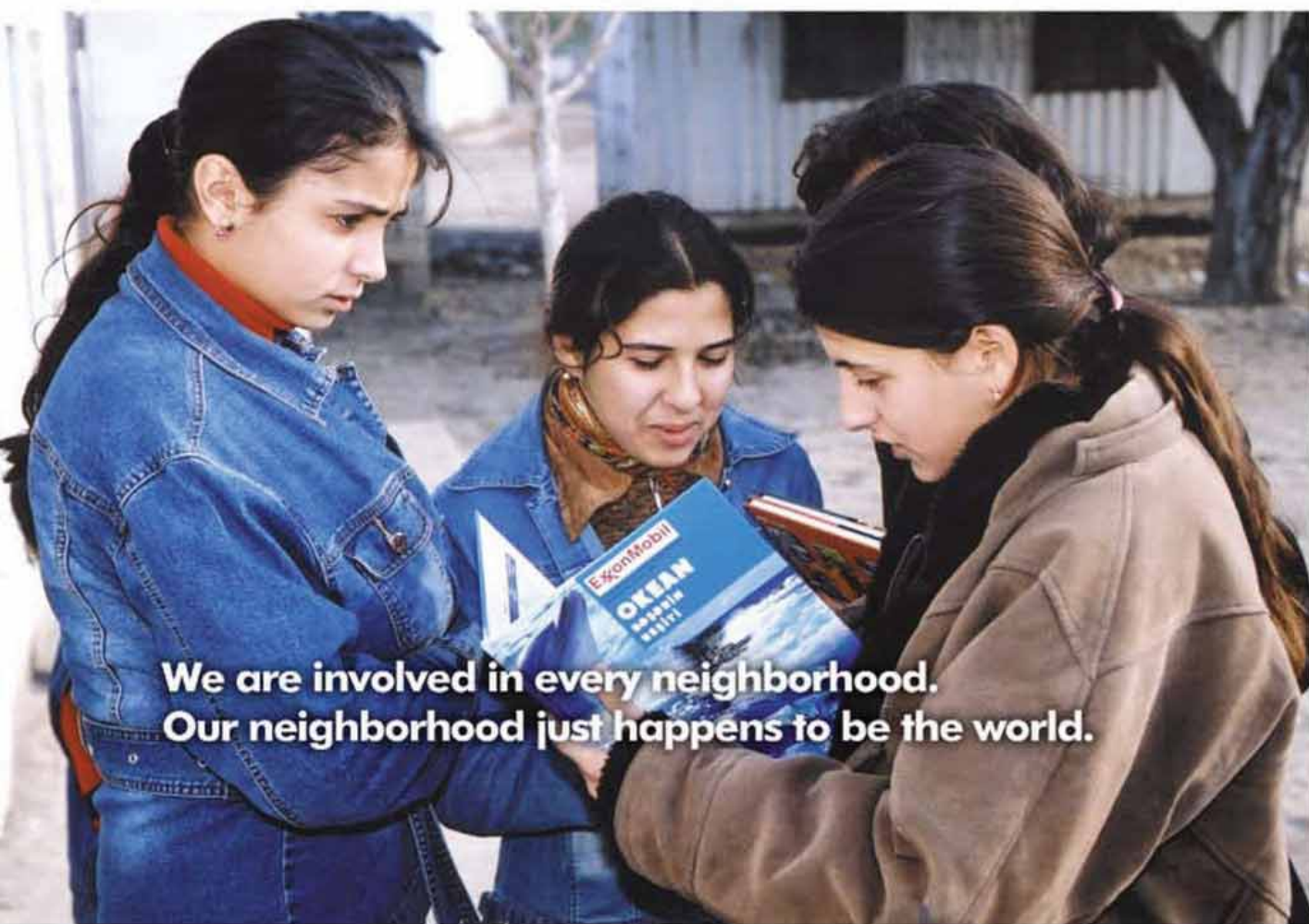
WWW.FINANCE.CASPENERGY.COM

The largest

**INFORMATION
FIELD**

THE EDITORIAL OFFICE ADDRESS

6-th floor, International Trade Centre,
95, H.Aliyev ave., Az1033, Baku, Azerbaijan
Tel./Fax: (+99412) 447-21-86/87, 447-02-36/38, 447-22-71
E-mail: arg@caspenergy.com, pr@caspenergy.com



**We are involved in every neighborhood.
Our neighborhood just happens to be the world.**

At, ExxonMobil, we take the industry's challenge of meeting the world's growing energy needs very seriously. Which is why we are continually exploring innovative energy solutions that support economic growth and an improved standard of living – from advanced exploration technologies to lower emission fuels. But that's not the only challenge we face. We also encounter issues at the community level – from the assistance to refugees in Azerbaijan to the need for improved science-related education around the world. And, every day, we work to contribute to positive solutions. Because this isn't just where we work, this is where we live.

ExxonMobil

Taking on the world's toughest energy challenges.™



BEYNÖLXALQ NÖSRIYYAT EVI
CASPIAN ENERGY
МЕЖДУНАРОДНОЕ НЕФТЕГАЗОВОЕ ДОВОД

www.caspenergy.com

Xəzər İntegrasiya İşgüzar Klubu
**CASPIAN INTEGRATION
BUSINESS CLUB**

Каспийский Интеграционный Деловой Клуб



www.cibcgroup.com

FOR THOSE
WHO RULES
MILLIONS...

CASPIAN ENERGY
WWW.CASPIANENERGY.AZ

TELECOM
WWW.TELECOMJOURNAL.AZ
WWW.TELECOM.CASPIANENERGY.COM

**CASPIAN ENERGY
INVESTOR**
WWW.INVESTOR.CASPIANENERGY.COM

CIBC NEWS
INFORMATION
AGENCY

WWW.CIBCGROUP.COM

**CASPIAN ENERGY
AWARD**
WWW.AWARD.CASPIANENERGY.COM

**BRAND
AWARD
ZERBAIJAN**
WWW.BRANDAWARD.AZ

**OIL & GAS
AZERBAIJAN**
WWW.OIL-GAS.AZ

**BUSINESS CLASS
AZERBAIJAN**
WWW.BUSINESSCLASS.AZ

**CASPIAN ENERGY
CONSTRUCTION**
WWW.CONSTRUCTION.CASPIANENERGY.COM

**CASPIAN ENERGY
FINANCE**
WWW.FINANCE.CASPIANENERGY.COM

The largest

INFORMATION
FIELD

THE EDITORIAL OFFICE ADDRESS

6-th floor, International Trade Centre,
95, H. Aliyev ave., Az1033, Baku, Azerbaijan
Tel./Fax: (+99412) 447-21-86/87, 447-02-36/38, 447-22-71
E-mail: arg@caspenenergy.com, pr@caspenenergy.com

Rapid Solutions

Leading provider of integrated solutions
for electrical, control systems and
instrumentation, telecommunication
and fluid power services
to the Oil & Gas industry



ELECTRICAL

**INSTRUMENTATION
& CONTROLS**

**TELECOMMUNICATION
SERVICES / IT SUPPORT**

**FLUID POWER
SERVICES**

**MOTOR OVERHAUL &
REPAIR**

BUILDING SERVICES

MANPOWER SUPPLY

Address: 2, Khanlar str., Ballov AZ1003, Baku, Azerbaijan
Tel: (+99412) 497 77 70 Fax: (+99412) 497 77 81
E-mail: enquiries@rsi.az URL: www.rapid.solutions.net

Between Europe and Asia

TURKMENISTAN JOINING MULTIVERSION ENERGY SECURITY SYSTEM

According to Heydar Aliyev (September 20, 1994) "Azerbaijan lies between Europe and Asia and, thus, has to establish good relations with the countries of Europe and Asia and all countries across the globe".

These words spoken by Azerbaijan's national leader Heydar Aliyev at the ceremony of signing the Contract of the Century in Baku were taken as a cornerstone for follow-up implementation of the strategy of a multiversion hydrocarbons export from the Caspian region to global markets. Azerbaijan was the first country in the world that pondered upon its vital security and independence inseparably linked to the energy constituent, and demonstrated the reality of alternative thinking in this utterly traditional and stereotype area of the global economy to the entire world.

Having arranged Azerbaijani oil deliveries to global markets through three oil export routes, Azerbaijan and its Shah Deniz project partners are now successfully negotiating export opportunities of both Azerbaijani and Middle Asian gas towards the European market.

"Nowadays a gas factor is crucial for ensuring energy security and energy independence in the countries worldwide", says President of Azerbaijan Ilham Aliyev. Putting aside such notion as "resource nationalism", which finally brings only losses, Azerbaijan that commissioned the Heydar Aliyev Baku-Tbilisi-Ceyhan oil pipeline has all chances for one more strategic success to become the most stable and beneficial gas transit hub from such energy rich countries like Turkmenistan and Kazakhstan, and probably Uzbekistan that might join the project in the future.

Transcaspian project

Many people believe that construction of the Transcaspian export system from Turkmenistan to Baku will settle the Caspian Sea status problem. However, this concern has already shifted to the realm of bilateral relations between neighbouring states and is not a number one obstacle on the way of the project's implementation. Thus, Russia and Kazakhstan, Azerbaijan and Russia have agreed about the demarcation line and division of fields.

- On July 6th, 1998 Russia and Kazakh-

stan concluded the Agreement on Seabed Demarcation in the northern area of the Caspian Sea so as to take advantage of sovereign rights to subsoil use. This agreement divides the seabed and resources on the basis of the modified centerline principle.

- The "Joint Declaration on Cooperation Principles in the Caspian Sea" was signed on January 9th, 2001 through the RF President Vladimir Putin's visit to Baku.

Under the provisions of the Joint Declaration, division of the Caspian Sea "shall be implemented on the basis of the principle of a demarcation line drawn with consideration equidistant spots and modified on the basis of decisions of the parties, generally acknowledged principles of the international law and the established practice in the Caspian Sea". Declaration's Paragraph 5 runs as following: "Other elements of the legal status of the Caspian Sea shall be discussed through follow-up stages".

Following these decisions, 3 out of 5 countries, which are Azerbaijan, Russia and Kazakhstan, have already reached a first consensus to divide the sea and its resources on the basis of the modified demarcation line principle taking into consideration generally acknowledged principles of the international law and the established practice in the Caspian Sea.

- On November 29th, 2005, Moscow, Kazakhstan and Azerbaijan signed the Agreement on Division of the Caspian Sea bed. The document sets the principle of the Caspian Sea division into national sectors along the demarcation line. Its geographical description and coordinates shall be fixed in the special protocol. The agreements do not concern division of sovereign territories of states and refer to implementation of economic activities on the seabed for exploration, development and utilization of mineral resources within national sectors of the sea.

The representative of the Kazakhstan's Foreign Ministry said the Agreement on the Caspian Sea division did not cover biological resources and utilization of the Caspian Sea for shipping. The parties also called upon the Caspian states to conclude a convention on the Caspian Sea legal status, as soon as possible, on the basis of a common consent.

The major problem of the future Transcaspian gas pipeline is its provision of resources as the current gas production

In mid summer the International Energy Agency (IEA) published the report with notifications about the risk of "resource nationalism" or measures targeting a tough control by governments and state-owned corporations over the energy sector and worsening work conditions for foreign investors.

Investors that envisage such dictation of crude hydrocarbons owners reduce their presence in these countries, while consuming countries are working hard on supplies diversification and are in a strong search of alternative energy sources. Under the pressure of the government ConocoPhillips was forced to cease its activity in Venezuela, while in Russia Shell and BP handed a major part of their successful and perspective projects to Gazprom.

Soon the Russian government is going to fix juridically the already established practice of discrimination of foreign companies willing to obtain access to development of large crude hydrocarbons fields. In Iran such a "patriotic" approach has been carried to extreme. Here foreigners are completely deprived of any rights to subsoil use.

Such attitude towards foreign investors in Iran originated in 1952, when on the surge of peoples' claims the oil branch was nationalised and the Constitution was supplemented by one more paragraph prohibiting any foreign concessions. In 1979 this paragraph was included in the Constitution of the Islamic Republic of Iran without changes.

STATOIL – A LEADING ENERGY COMPANY



Baku, capital of Azerbaijan, has played an important role for centuries in the trade and culture of the south-eastern Caucasus. It now occupies a key position as the starting point for a new energy corridor to Europe.

Headquartered in Norway, we have presence in more than 30 countries. Strong company values, high ethical standards, concern for the environment and a broad society perspective are fundamental drivers in all our activities.

We operate the world's largest gas subsea pipeline systems and are a major supplier to the European market, with a strong commitment to future gas supplies to Europe and the US. We are the world's third largest net seller of crude oil, and have more than 2,000 service stations in Northern Europe. As a major upstream partner in Azeri-Chirag-Gunashli, Shah Deniz and Alov we are one of the biggest foreign investors in Azerbaijan. Statoil is the Operator of the Azerbaijan Gas Supply Company responsible for the gas sales

from Shah Deniz to Azerbaijan, Georgia and Turkey, and the Commercial Operator of the South Caucasus Pipeline. Statoil is also a major shareholder in the BTC oil export pipeline that goes from Azerbaijan through Georgia to Turkey. Statoil's international production is growing strongly, and the value chains that start in Azerbaijan are of great importance to the companies involved, as well as to the host countries and the world markets. We are proud to play a major role in these developments.





in Turkmenistan has been contracted by Russia's Gazprom for a forthcoming decade (read the previous issues of Caspian Energy), while the rest onshore fields have been handed to the Chinese investors. The Turkmenistan's representatives have already reported that no new contracts on onshore E&P activities would be concluded.

The government's number one task is a large-scale development of hydrocarbon resources in the Turkmen sector of the Caspian Sea and its coastal area. Here the matter concerns 6.5 trillion m³ of reserves. Heads of such transnational oil-and-gas holdings as Chevron, Total, Shell and others have already paid visits

In early September President of Turkmenistan Gurbanguly Berdimuhammedov invited China's corporation CNPC to develop the right shore of the Amu Darya River. The investor obtained the license on E&P activities at Bagtiyarlyk field in the eastern area of Turkmenistan located at the territory of over 500 km².

The expected reserves of Samandepe, Yalguya and Bot fields handed to the Chinese investors are evaluated as much as 1.3 trillion m³ of gas. These resources will be a base to feed to the future Turkmenistan-China gas pipeline with the capacity of 30 billion m³ by 2015.

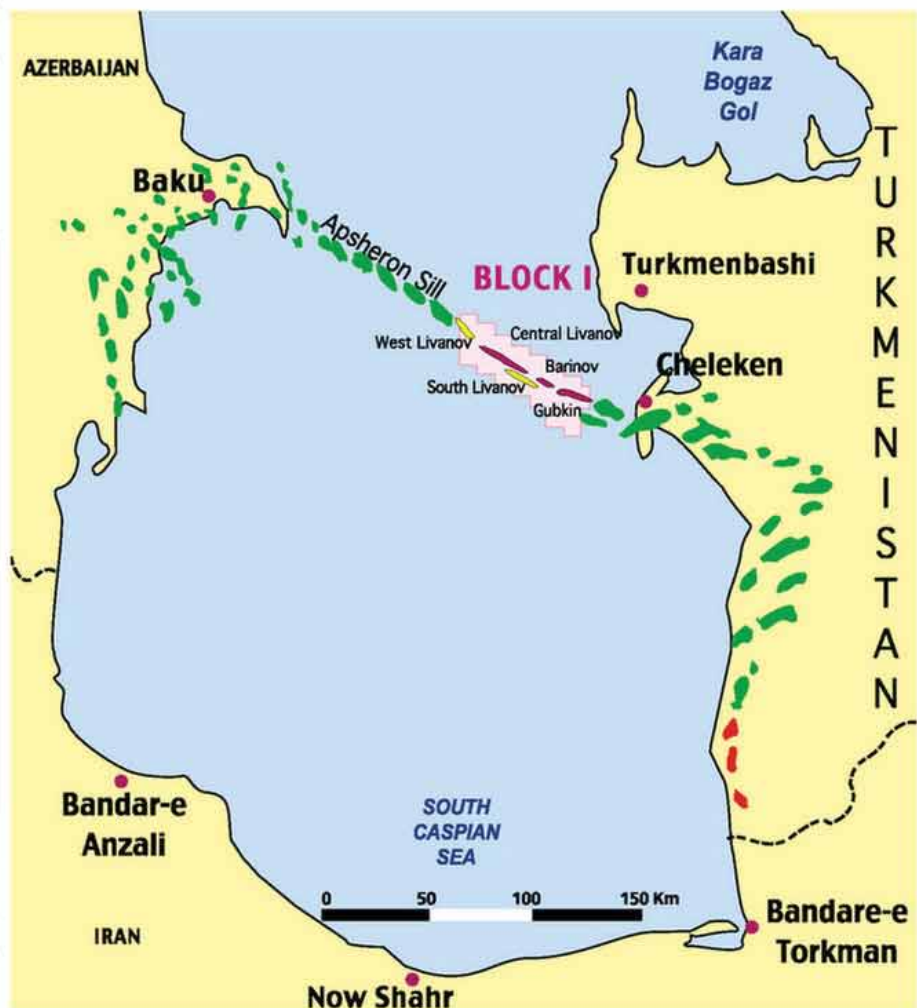
to Turkmenistan. Russian, Kazakh and Uzbek companies have also received invitations to work on the shelf. The negotiation process with Azerbaijan got intensified. In turn, Azerbaijan vigorously commenced on settling the old problem

of the border-line Serdar-Kapaz field on the diplomatic level. At the press-briefing Azerbaijan's Industry & Energy Minister Natig Aliyev did not exclude the possibility of concluding an agreement on this border-line deposit. Reaching a consensus between the two countries is logical not only from the viewpoint of law, as the precedent in the person of Russia and

Kazakhstan already exists (in 2006 the companies of the two countries agreed about development of Kurmangazy (Kazakhstan) and Tsentralnaya (Russia) fields following the 50/50 principle. However, from the business point of view, the Azerbaijan gas infrastructure is located at the distance on only 50 km from the Turkmen sector. In this regard, the concern of the field's jurisdiction also seems to be not so principal as the price for final sales markets (read Caspian Energy №4(45).

At the same time, the President of Turkmenistan is strongly motivated to "come down to history as a leader who opened the sea for the Turkmen", said the source from the government that wished to remain unknown.

That is why one may assume that G. Berdimuhammedov will prefer to intensify the investment attractiveness of the oil-and-gas sector of the country by promoting alternative export routes like Azerbaijan did 13 years ago. And already in the near future one may expect a breakthrough in the development of the Transcaspian Gas Pipeline Project like Russia's in May and Chinese's in September. Anyhow, all necessary preconditions for that are already available now.



Dear Oil Industry Workers!



CASPIAN OIL & GAS

On behalf of the organisers of the
Caspian Oil&Gas Exhibition and Conference
we congratulate you on the occasion of the
Oil workers' day
and wish you success and high achievements
in your profession!

На стыке Европы и Азии

ТУРКМЕНИСТАН ПОДКЛЮЧАЕТСЯ К МНОГОВАРИАНТНОЙ СИСТЕМЕ ЭНЕРГЕТИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ

«Азербайджан находится на стыке Европы и Азии, и это обязывает его установить добрые отношения со странами и Европой и Азии, со всеми странами мира» - Гейдар Алиев (20 сентября 1994 г.)

Эти слова, сказанные общенациональным лидером Азербайджана Гейдаром Алиевым на церемонии подписания контракта века в Баку, стали основополагающими для последующей стратегии многовариантного экспорта энергоносителей из каспийского региона на мировые рынки. Задумавшись впервые в мире о своей жизненной безопасности и независимости, неразрывно связанной с энергетической, Азербайджан показал миру реальность альтернативного мышления в этой крайне традиционалистской и стереотипной сфере мировой экономики.

После вывода азербайджанской нефти с использованием трех нефтеэкспортных маршрутов на мировые рынки, Азербайджан со своими партнерами по проекту «Шхх Дениз» ведет довольно успешные переговоры по экспорту не только своего, но и среднеазиатского газа на европейский рынок.

«Сегодня газовый фактор является основным в обеспечении энергетической безопасности и энергетической независимости стран мира», - говорит президент Азербайджана Ильхам Алиев. Не обремененный таким понятием, как «ресурсный национализм», который в конечном итоге приносит таким странам одни убытки, после запуска нефтепровода Баку-Тбилиси-Джейхан имени Гейдара Алиева, Азербайджан имеет все шансы на еще один стратегический успех – стать самым стабильным и прибыльным узлом транзита газа из таких потенциально богатых энергоресурсами стран, как Туркменистан и Казахстан, в будущем к этому проекту, возможно, подключится и Узбекистан.

Транскаспийский проект

Сооружение транскаспийской экспортной системы из Туркменистана в Баку, многие связывают с разрешением вопроса статуса Каспия, но эта проблема давно уже перешла в плоскость двусторонних отношений между соседними государствами и не является основополагающим препятствием для осуществления этого проекта. Так, о срединной линии и разделе

месторождений давно договорились между собой Россия и Казахстан, Азербайджан и Россия.

• 6 июля 1998 года между Россией и Казахстаном было заключено соглашение о разграничении дна северной части Каспия, в целях осуществления суверенных прав на недропользование. Это соглашение предусматривает раздел дна и недр моря на основе принципа модифицированной срединной линии.

• 9 января 2001 года, в ходе визита президента Российской Федерации Владимира Путина в Баку, было подписано «Совместное заявление о принципах сотрудничества на Каспийском море».

В тексте Совместного заявления сказано о методике раздела дна моря «на основе метода срединной линии, проводимой с учетом равноудаленности точек и модифицированной по договоренности сторон, а также с учетом общепризнанных принципов международного права и сложившейся практики на Каспии». Пункт 5 Заявления гласит: «Другие элементы правового статуса Каспия предполагается обсудить на последующих этапах».

Из этих договоренностей вытекает, что 3 из 5 стран – Азербайджан, Россия и Казахстан уже пришли к первому консенсусу – разделу дна и недр моря на основе принципа модифицированной срединной линии с учетом общепризнанных принципов международного права и сложившейся практики на Каспии.

• Казахстан и Азербайджан подписали соглашение о разграничении дна Каспийского моря в Москве 29 ноября 2005 года. Документ устанавливает принципы разграничения дна Каспия на национальные сектора по срединной линии, географическое описание и координаты которой будут содержаться в отдельном протоколе. Договоренности не касаются разграничения суверенных государственных территорий и относятся к осуществлению хозяйственно-экономической деятельности на дне в целях разведки, разработки и управления ресурсами дна и недр национальных секторов моря. Как подчеркнул представитель казахстанского МИД, разграничение дна моря не распространяется на биологические ресурсы и использование Каспия в целях судоходства. Стороны также призвали прикаспийские государства к скорейшему заключению на основе их

Международное энергетическое агентство (IEA) выпустило в середине лета доклад с предупреждением об опасности «ресурсного национализма», то есть мер по установлению жесткого контроля правительств и государственных корпораций над энергетическим сектором и ухудшению условий работы для иностранных инвесторов.

Сталкиваясь с таким диктатом владельцев сырьевых ресурсов, инвесторы сокращают присутствие в этих странах, а страны-потребители работают над диверсификацией поставок и интенсивно ищут альтернативные источники энергии. Под давлением властей в Венесуэле прекратила работу корпорация ConocoPhillips, а в России Shell и BP отдали значительную часть своих успешных и перспективных проектов «Газпрому».

Российское правительство намерено в ближайшее время законодательно закрепить уже сложившуюся практику дискриминации иностранных компаний, желающих получить доступ к разработке крупных залежей сырья. В Иране точно такой «патриотический» подход доведен до крайности. Здесь иностранцы вообще лишены каких-либо прав на недропользование.

Начало такому отношению к иностранным инвесторам в Иране было положено еще в 1952 году, когда на волне народных выступлений нефтяная отрасль была национализирована, а в конституцию вошел пункт о недопущении каких-либо иностранных концессий. Этот пункт в 1979 году без изменений переключал и в конституцию Исламской Республики Иран.



общего согласия конвенции о правовом статусе Каспийского моря.

Основной проблемой будущего транскаспийского газопровода является его ресурсо-обеспеченность, поскольку текущая добыча газа в Туркменистане законтирована российским Газпромом на десятилетие вперед (чит. предыдущие номера Caspian Energy), а остальные месторождения суши отданы китайцам. Туркменские представители уже сообщили, что новых контрактов на освоение углеводородных запасов суши не будет. А приоритетной задачей правительства определено полномасштабное освоение углеводородных ресурсов туркменского сектора Каспия и его прибрежной зоны, здесь речь идет о 6,5 трлн. запасов. Туркменистан уже посетили главы мировых нефтегазовых холдингов, приглашение на шельф получили также российские, казахстанские и узбекские компании. Интенсифицировался переговорный процесс с Азербайджаном, который со своей стороны на дипломатичес-

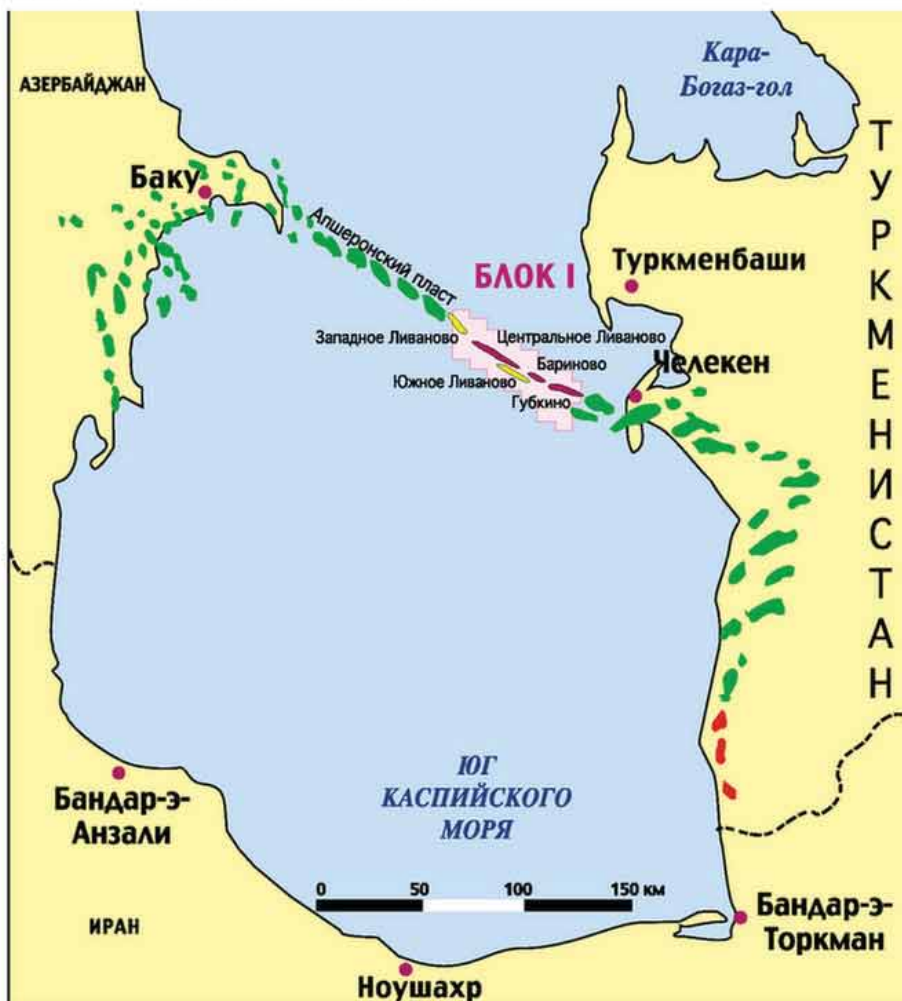
ком уровне не менее решительно взялся за решение застарелой проблемы приграничного месторождения «Сердар-Кяпаз». Министр промышленности и энергетики Азербайджана Натиг Алиев в беседе с журналистами не исключил возможности достижения договоренности по этому приграничному месторождению. Достижение консенсуса между двумя странами является логическим не только с право-

вой точки зрения, поскольку прецедент в лице России и Казахстана уже есть (по принципу 50/50 компании двух стран в 2005-2006 гг. договорились о разработке «Курмангазы» (Казахстан) и блока «Центральная» (Россия), но и с хозяйственной – азербайджанская газовая инфраструктура удалена от туркменского сектора всего на 50 км. Вопрос юрисдикции месторождения по сравнению с ценой вопроса для конечных рынков сбыта (чит. Caspian Energy №4(45) также не кажется столь принципиальным.

Кроме того, президент Туркменистана решительно настроен «войти в историю как лидер, который открыл для туркмен море», сказал пожелавший остаться неизвестным источник в правительстве.

Поэтому можно предположить, что Г.Бердымухаммедов предпочтет усилить инвестиционную привлекательность нефтегазового сектора своей страны путем развития альтернативных экспортных направлений, как это сделал 13 лет назад Азербайджан. И уже в ближайшее время можно ожидать, аналогично майскому российскому и сентябрьскому китайскому, прорыва в развитии проекта транскаспийского газопровода, во-всяком случае для этого уже созрели все предпосылки.

В начале сентября президент Туркменистана Гурбангулы Бердымухаммедов пригласил к разработке Правобережья реки Амударья китайскую корпорацию CNPC. Инвестор получил лицензию на разведку и разработку договорной территории «Багтыярлык» в восточной части Туркменистана площадью более 500 кв. км. Предполагаемые запасы переданных китайцам Самандепе, Ялгуйи, Бота оцениваются почти в 1.3 трлн куб. м. газа. Эти ресурсы станут основой для заполнения будущего газопровода Туркменистан – Китай мощностью 30 млрд куб. м. в год к 2015 году.



ANKARA MUST CONCEDE

Analytical group of
CASPIAN ENERGY



Caspian gas in Europe?

In 8 years since when the world largest gas condensate field, Shah Deniz, was discovered in the Azerbaijan sector of the Caspian Sea, Caspian gas has paved its way to Europe. "Central and South Europe are impatiently waiting for Azerbaijani gas", says one of the European officials. Early this year president of the legislative body of Italy, national electricity and gas regulator, Alessandro Otris said to Caspian Energy "with regard to gas, Europe should be aiming to create at least two or three gas hubs, one in Italy for south and central Europe". These worlds became a reality in quite a short period of time.

Late July Turkey, Greece and Italy signed the intergovernmental agreement on construction of a gas pipeline, which in particular provides formation of a governmental coordination group to control and promote development of the Turkey-Greece-Italy gas corridor. The source of supplies is Azerbaijani gas mega-field, Shah Deniz, Middle Asia and Near East countries.

A new corridor will consist of 3 sections: the Turkish national pipeline grid, the Turkey-Greece gas pipeline with the capacity of 11.5 billion m³ per annum, which is projected to come on stream this year, and the gas intersection be-

tween Greece and Italy (GI) with the capacity of 8 billion m³ a year to be constructed in 2012. The major section of the 800-km GI will be built at the Greece's coast by Depa. The Turkish-Greek section has already been built. However, Caspian gas exported via Azerbaijan will arrive in the gas pipeline as soon as all legal, financial, transit provisions are coordinated and a quadripartite interstate agreement is signed to regulate details of natural gas transportation from the Caspian region to Europe.

Head of Italy's company Edison Umberto Guadrino said this agreement, the re-gasification terminal in Rovigo and the projected Galsi pipeline from Algeria to Italy would promote security of the European system and diversification of supplies.

Italian market

The issue of energy security is particularly hot in Italy because of the country's heavy relevance on natural gas (Fig.3), which is also due to a 1987 decision abandoning nuclear power (despite four nuclear power plants operating at that moment) and its reluctance to

increase the share of coal in electricity generation.

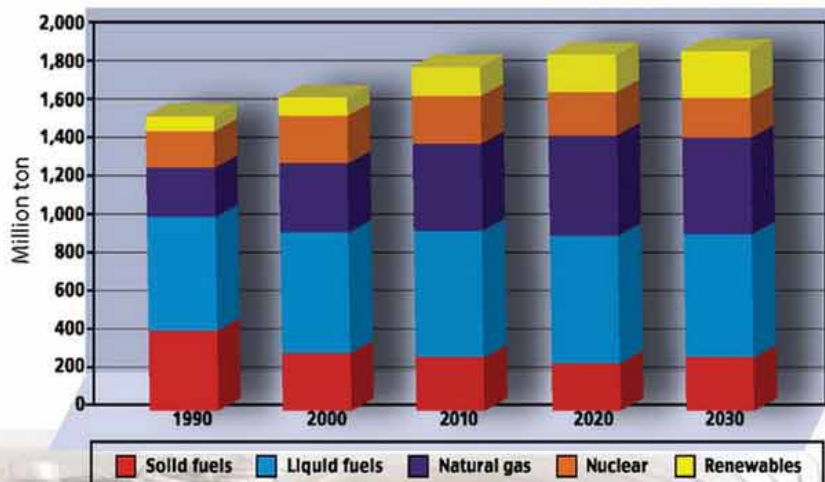
At the same time, Italy's demand of natural gas has grown so rapidly that new import capacity must be built.

Companies operating throughout Italy are pursuing this goal both by increasing pipeline capacities and by creating new LNG terminals.

As the Italy's in-country gas production is modest (13 billion m³ p.a.) and trends to decline from year to year (to 8 billion m³ in 2010 from more than 15.3 billion m³ in 1973), the country's dependence upon imported gas exceeds 66.2 billion m³ (the 2004 level). The total gas consumption in Italy in 2006 reached 86 billion m³. In 2004 the share of gas import grew up to 84% from 12% in 1973 and will amount to 92% by 2010.

Since early 2000s the country had envisaged the sequence of electricity and gas crises caused by the poor energy grid, lack of generating capacities and insufficient import capabilities. Today officials of regulation bodies and manufacturers hope to enjoy soft winter and gas demand kept on a low level. Virtually, everybody admits the necessity to ramp up import capacities by either creating new LNG terminals and laying additional pipelines, or expanding the

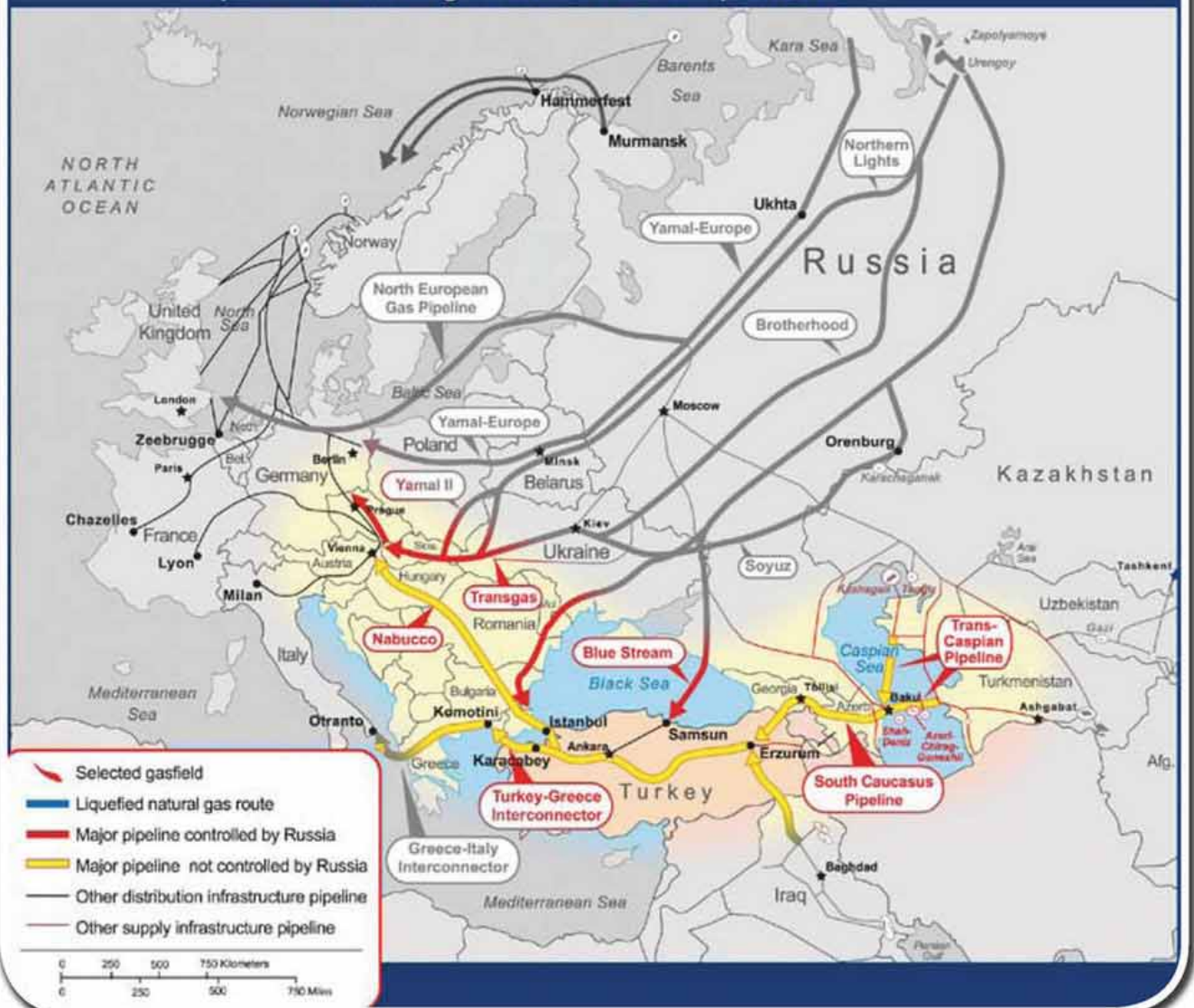
Fig. 1 PRIMARY ENERGY DEMAND IN EU 25



Source: European Commission, Oil & Gas Journal

On December 23, 2003 BOTAS and DEPA signed the agreement on natural gas transportation. Under the contract, the two parties undertook commitments to construct a pipeline at their territories. The pipeline gets start in Bursa, runs across the Sea of Marmara, enters the Greece's territory in Ipsal, and ends in Komotene. The pipeline's total length is 300 km, with 209 km in Turkey.

Eurasian Energy Cooperation: Gasfields and Pipelines Delivering Natural Gas to Europe in 2020



capacities of the existing routes.

There is only one re-gasification plant for gas liquefaction. It is operated by Eni SPA; its capacity is 4 billion m³ p.a. 11 LNG projects are in the process of being approved, while two authorizations on construction of terminals in Rovigo and Brindisi have been already released and four projects are waiting for the final approval.

The process of obtaining authorization for Rovigo project started in 1997, when the terminal was projected to be constructed onshore. However, the strong opposition of the local population forced the company responsible for the project, Edison Gas SPA, to remove the projected facility offshore. Later Edison set up a joint stock company (Edison – 10%, Exxon Mobil Corp. – 40%, Qatar Petroleum Co. – 40%) to construct and manage the terminal.

The local authorities are sure, writes O&G journal, that the terminal is hazard-

ous to environment and local economy, particularly to tourism. Lawsuits are currently underway, though actually the companies involved have already won and launched the terminal's construction. Because of high court costs and increased expenses caused by the necessity to construct a terminal offshore, the value of the project grew by more than twice from EUR 400 million to EUR 800 million and then to EUR 1 billion (the last assessment). As in regards of terms, almost 10 years were spent to obtain authorization on the terminal construction that will last 2 years. If no further obstacles occur, the terminal might come on stream in 2008. Unfortunately, when the re-gasification plant being built in Spain was half-ready, the construction was suspended on September 18th, 2006 because of obvious absence of authorization on secondary temporary construction and a new juridical action got start.

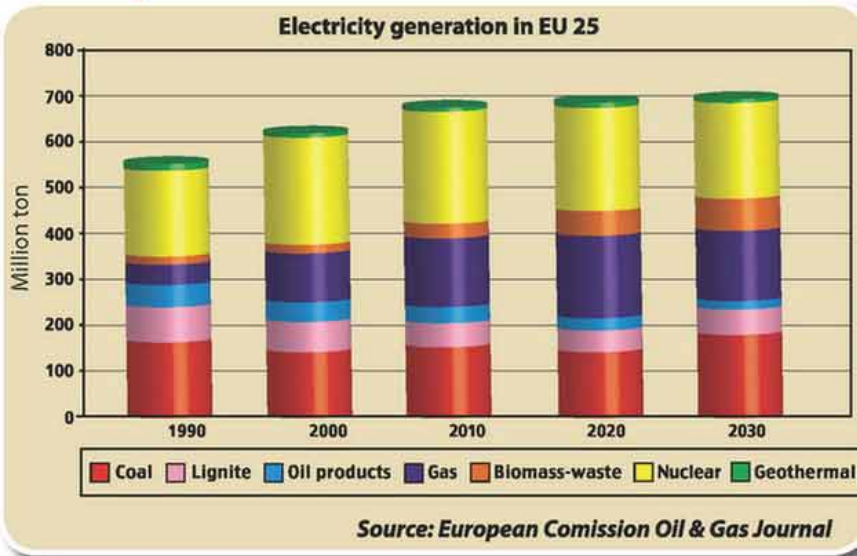
That is why Italy is interested now as never before in additional pipeline gas supplies. By 2010 the aggregate supply of natural gas domestically produced, LNG, and imported via pipeline might be as high as 206-219 billion m³, with a demand of 95-100 billion m³.



Taking the advantage

However, Italy can fail to draw a significant share of supplies from this expected flow to its market. Having contracted the major part of today's and future supplies to European market, Turkey does not hurry to make transit concessions to numerous suppliers and does its best to maximum protect her own interests. Speaking to Reuters Energy Minister Hilmi Guler depicted Turkey's ambitions as following: "thanks to the Azerbaijani project Turkey for the first time in its history will start trading in gas." Under the contract

Fig. 2



between Turkey and Azerbaijan, we supply natural gas from Shah Deniz to Turkey to be used for in-country needs. Gas delivered to Turkey should not be re-exported to other countries”, Elshad Nasirov, Vice-President, Investments & Marketing Department, SO-CAR said to Caspian Energy.

Earlier in his interview to Caspian Energy H. Guler speaking about the opportunity of free transit lead conversation to a diplomatic phrase: “There will never be unsettled concerns between Azerbaijan and Turkey”. But, as practice shows, they can be settled not in favour of Azerbaijan. Anyhow, Azerbaijan negotiators entrusted quite a hard mission to raise a gas price from today’s USD 120 to market USD 240 and ensure free access to the final consumer. The cost of this concern for Azerbaijan and its partners on Shah Deniz is tremendous. All future transit business of the country depends upon how Azerbaijan protects its interests today because Baku is going to become a major export hub for Middle Asia’s countries. According to E. Nasirov, “advantages to be obtained with Middle Asia’s countries through gas supply via Azerbaijan is the direct access

to Europe on market prices without middlemen, the opportunity to purchase shareholding in the future export infrastructure to the European market, as well as tariff benefits”.

Ankara does not hurry to compromise. In 2007 Turkey plans to buy approximately 21 billion m3 in Russia, from 2 to 10 billion m3 in Egypt, 8-10 billion m3 in Iran, 0.8 billion m3 in Azerbaijan. Following the words of Turkey’s pipeline company, Botas, Saleh Pashaoglu, Turkey will use 40% of gas to meet in-country needs and resell 60% to Europe. Most probably, it follows the same proportion at the negotiations with Baku.

All suppliers envisaged a disadvantageous position as Iran has been supplying gas to Turkey since 1999 but yet cannot reach the design capacity of 10 billion m3. Russia, with its Blue Stream, was not allowed to the European market and thus had to reduce supply volumes and refuse from contracted “take

or pay” principle. Azerbaijan was supposed to start gas export in 2003 and then in 2006; however, the Turkey’s section of the South Caucasian Gas Pipeline was not handed in time

But the Ankara’s negotiation reserve is declining as “such situation cannot be constant and finally will draw gas flows to other markets”, as it was said by one of the participants of the negotiation process.

Russia is redirecting its export flows from Turkey to Bulgaria. The Blue Stream’s second pipe branch will run to Europe-Italy not via Turkey as provided by the project but through Bulgaria. On June 23 Gazprom and ENI signed the Memorandum on South Stream Project. Under the Memorandum, Russia shall supply the European Union (EU) with 30 billion m3 per annum. Earlier it was projected to construct the Blue Stream’s second pipe branch, with the capacity of 8 billion m3, to Turkey.

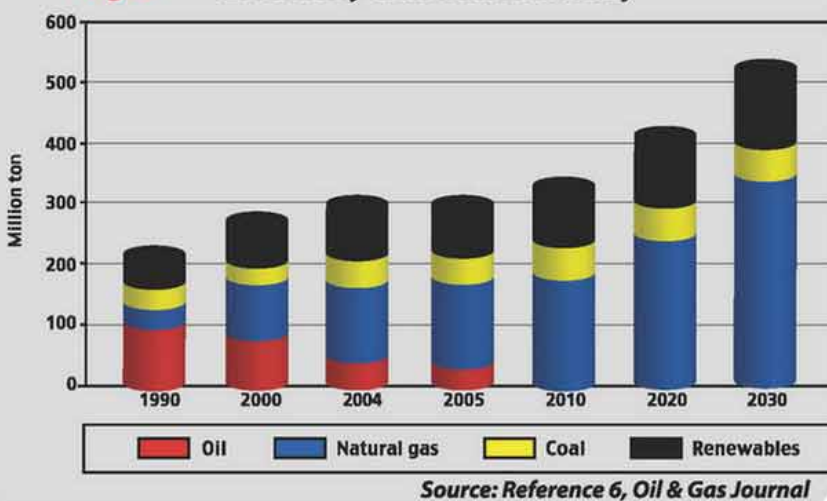
Thus,



Moscow made it clear that any time blue stream might smoothly flow into southern.

Azerbaijan can act in the same way. In late May at the Krakow Summit presidents of Azerbaijan, Georgia, Ukraine and Poland declared the opportunity of constructing a new gas pipeline for Caspian gas through Georgia to Ukraine and further to European gas networks. The international expert group has been already working on this project. The appropriate agreement is due to be signed in September in Vilnius. Thus, strategic for Turkey Caspian gas might be carried away by another flow. In response Ankara brisks up negotiations with Baku which proved to be a stable and reliable partner through cooperation on other strategic export projects. Therefore, Ankara has to yield as further dragging of the negotiation process is of no interest.

Fig. 3 Electricity Generation in Italy





YAXŞI YOL



AZPETROL

Ünvan: Mirzə Mensur küçəsi 63/65,

Az1004, Baku, Azərbaycan

Tel: (99412) 497 69 75, 497 69 74

Fax: (99412) 497 68 64

E-mail: azpetrol@azpetrol.com

www.azpetrol.com

АНЖАР ДОЛЖНА УСТУПИТЬ

Аналитическая группа
«CASPIAN ENERGY»



Каспийский газ в Европе?

Через восемь лет после обнаружения в азербайджанском секторе Каспия крупнейшего в мире газоконденсатного месторождения «Шах Дениз», каспийский газ проложил себе дорогу в Европу. «Центральная и Южная Европа с не-

терпением ждут азербайджанский газ», говорит один из европейских чиновников. А президент законодательного органа Италии – национальный регулятор по электричеству и газу Алессандро Ортис в начале этого года сказал Caspian Energy, «что касается газа, Европа должна создать, по крайней мере, два или три газовых центра, и при этом один в Италии для южной и центральной Европы». Эти слова ста-

ли реальностью за достаточно короткое время.

В конце июля между Турцией, Грецией и Италией на межправительственном уровне было подписано соглашение о строительстве газопровода, которое, в частности, предусматривает создание правительственной координационной группы для контроля и содействия развитию газового коридора Турция-Греция-Италия. Источник пос-

Евразийское энергетическое сотрудничество: Газовые месторождения и ведущие в Европу газопроводы в 2020 г.



www.neftegaz-expo.ru

ufi
Approved
Event



12-я международная выставка

НЕФТЕГАЗ

23-27 июня 2008

Оборудование и технологии для нефтегазового комплекса

Организаторы:

ЗАО «Экспоцентр» (Россия)

«Мессе Дюссельдорф ГмбХ» (Германия)

 ЭКСПОЦЕНТР


Messe
Dusseldorf

Генеральный
информационный
партнер:

**ТЕРРИТОРИЯ
НЕФТЕГАЗ**

ЦВК «Экспоцентр»

123100, Россия, Москва,

Краснопресненская наб., 14,

дирекция №1 «Выставки по машино-технической тематике»

Тел.: (495) 255-37-61, 255-29-29, 255-37-99, 255-39-46

Факс: (495) 205-60-55

E-mail: neftegaz@expocentr.ru



Соглашение о транспортировке природного газа между турецкой BOTAS и DEPA было подписано 23 декабря 2003 года. Согласно контракту обе страны взяли на себя обязательство по постройке трубопровода на своей территории. Трубопровод начинается из Бурсы, проходит по дну Мраморного моря, выходит на территорию Греции в Ипсале и завершается в Комотины. Общая протяженность трубопровода составляет 300 км, 209 км из которых приходятся на долю Турции.

тавок – азербайджанское газовое месторождение «Шах Дениз», страны Центральной Азии и Ближнего Востока.

Новый коридор будет состоять из 3 секций: турецкой национальной трубопроводной сети, газового трубопровода Турция-Греция, мощностью

газопровод после согласования всех юридических, финансовых, транзитных условий и подписания четырехстороннего межгосударственного соглашения, посредством которого будут и впоследствии регулироваться детали транспортировки природного газа из Каспия в Европу.

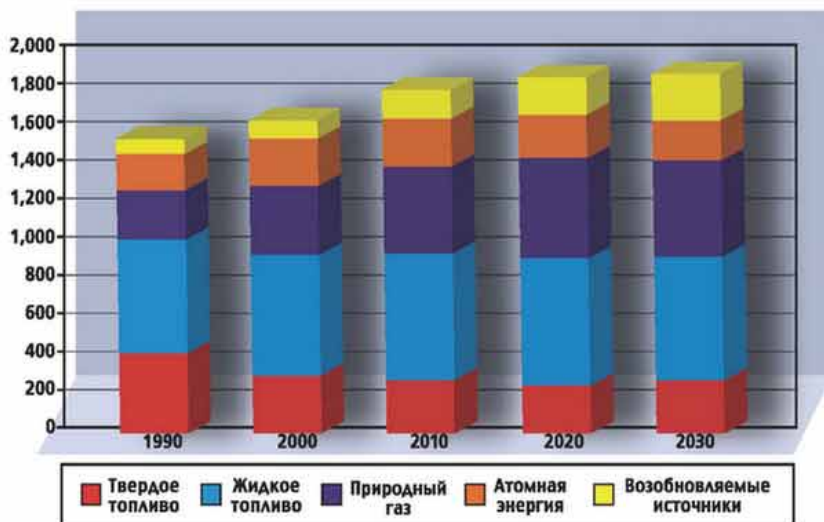
Глава итальянской компании Edison Умберто Гуадрино сказал, что это соглашение, а также терминал по регазификации в Ровиго, а также предполагаемый трубопровод Галси из Алжира в Италию будут содействовать безопасности Европейской системы и диверсификации поставок.



Итальянский рынок

Проблема энергетической безопасности очень злободневна в Италии из-за огромной зависимости страны от природного газа (рис. 3). Эта зависимость также обусловлена решением об отказе от ядерного топлива (несмотря на четыре действующие атомные станции на тот период), принятом в 1987 году, и нежеланием увеличивать долю угля в производстве энергии.

Рис. 1 ОСНОВНОЕ ПОТРЕБЛЕНИЕ ЭНЕРГИИ В ЕС-25



Источник: European Comission, Oil & Gas Journal

в 11,5 млрд. кубических метров в год, который собираются пустить в ход в этом году; и планируемой газовой перемычки между Грецией и Италией (GI), мощностью в 8 млрд. кубометров газа в год, которая будет построена в 2012 году. Большая часть 800-километрового трубопровода GI будет сооружена в прибрежье Греции компанией Дера. Турецко-греческий участок уже построен, но каспийский газ, экспортируемый через Азербайджан поступит в

Кроме того, потребности Италии в природном газе возросли настолько, что существует необходимость в строительстве новых экспортных мощностей.

Компании, работающие в Италии, решают эту проблему путем расширения трубопроводных мощностей и строительства новых СПГ-терминалов.

Поскольку добыча газа в Италии невелика (13 млрд. куб. м / год) и снижается с каждым годом (до 8 млрд. куб. м в 2010

году с более, чем 15,3 млрд. куб. м в 1973 году), страна зависит от импортируемого газа в объеме свыше 66,2 млрд. куб. м (уровень 2004 года). В 2004 году доля импортируемого газа возросла до 84% с 12% в 1973 году и достигнет 92% к 2010 году. Общее потребление природного газа в стране в 2006 году достигло 86 млрд. куб. м.

С начала 2000-х гг страна прошла череду электрических и газовых кризисов, связанных со слабостью энергетической сети, нехваткой вырабатываемых мощностей и недостаточными импортными возможностями. Чиновники регулятивных органов и промышленники надеются сегодня на мягкую зиму и сохранение потребности в газе на низком уровне. В действительности, все согласны, что необходимо наращивать импортные мощности путем строительства терминалов для сжиженного природного газа и прокладки дополнительных трубопроводов, либо расширения мощностей существующих ниток.

В Италии есть всего одна регазификационная установка для сжиженного природного газа. Она управляется компанией Eni SPA, ее мощность 4 млрд. куб. м / год. На утверждение было представлено 11 проектов по СПГ-терминалам, на два из которых – строительство терминалов в Ровиго и Бриндизи – уже выданы разрешения и еще четыре ждут окончательного утверждения.

Процесс получения утверждения проекта строительства у Ровиго стартовал в 1997 году, когда планировалось построить терминал на берегу. Однако протест местных жителей оказался столь силен, что ответственной за строительство терминала компании Edison Gas SPA пришлось перенести проектируемый объект в море. Через некоторое время Edison сформировал акционерное общество (Edison – 10%, Exxon Mobil Corp. – 40%, Qatar Petroleum Co. – 40%) для строительства и управления терминалом.

Местные органы управления все еще придерживаются мнения, пишет O&G Journal, что терминал вреден для окружающей среды и местной экономики, в частности для туризма. Судебные тяжбы продолжаются, хотя вовлеченные компании уже победили и строительство терминала уже начато. Из-за высоких судебных издержек и возросших расходов, связанных с необходимостью строить терминал в море, стоимость терминала возросла более чем вдвое – с 400 млн евро до 800 млн и затем до 1 млрд евро (последняя оценка). Что касается сроков, понадобилось почти десятилетие для получения разрешений на терминал, строительство которого

BEKO dnyanın ən sürətli paltaryuyan maşınıni təqdim edir!

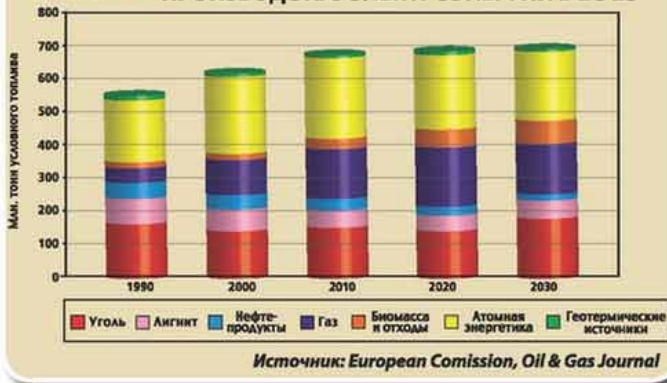
7 kq paltarı 30 dəqiqəyə, 2kq paltarı isə
15 dəqiqədən az bir vaxta yuyur. Bu növ
paltaryuyan maşınların ən sürətli.*



*Yuma vaxtları azacıq kirlənmiş paltarlar
üçün nəzərdə tutulub (bir gün geyilmiş köynəklər)

BEKO

| yeni bir sən üçün

Рис. 2 ПРОИЗВОДСТВО ЭЛЕКТРОЭНЕРГИИ В ЕС-25

займет 2 года. При отсутствии дальнейших препятствий терминал должен был стать полностью работоспособным в 2008 году. К сожалению, когда регазификационная установка, которая строилась в Испании, была наполовину готова, строительство было остановлено 18 сентября 2006 года в связи с очевидным отсутствием разрешений на вторичную временную конструкцию, и началась новая судебная тяжба.

Поэтому Италия сегодня как никогда заинтересована в дополнительных трубопроводных газовых поставках. Ожидается, что к 2010 году совокупное предложение импортного объема природного газа - производимого на внутреннем рынке, СПГ и импорта достигнет 206-219 млрд. м³, а спрос 95-100 млрд. м³.



С ВЫСОТЫ ПОЛОЖЕНИЯ

Однако Италия может недополучить значительную часть из этого ожидаемого потока на свой рынок. Турция, законтрактовав значительную часть сегодняшних и будущих поставок на европейский рынок, не торопится идти на транзитные уступки многочисленным поставщикам, стараясь максимально обеспечить свои интересы. Амбиции Турции обозначил Reuters министр энергетики и природных

ресурсов Хилми Гюлер «благодаря азербайджанскому проекту Турция впервые в истории займется продажей природного газа». «Согласно контракту между Турцией и Азербайджаном, мы поставляем газ с месторождения «Шах Дениз» в Турцию исключи-

тельно для ее внутреннего использования. Газ, который поставляется в Турцию, не должен быть реэкспортирован в иные страны», - ответил Caspian Energy вице-президент ГНКАР по инвестициям и маркетингу Эльшад Насиров. Ранее в интервью Caspian Energy Х.Гюлер, говоря о возможности свободного транзита, ограничился лишь дипломатической фразой, «между Азербайджаном и Турцией никогда не будет нерешенных проблем». Но, как показывает практика, они могут решаться не в пользу Азербайджана, во всяком случае, на азербайджанских переговорщиков возложена довольно сложная миссия - поднять цену на газ с сегодняшних \$120 до рыночных \$240, и обеспечить свободный доступ к конечному потребителю. Цена вопроса для Азербайджана и его партнеров по проекту «Шах Дениз» огромна, от того, насколько он сможет защитить свои интересы сегодня, зависит последующий транзитный бизнес страны, ведь Баку готовится стать главным экспортным узлом для стран Средней Азии. По словам Э.Насирова, «преимущества, которые будут достигнуты среднеазиатскими странами посредством поставок газа через Азербайджан - непосредственный доступ к Европе по рыночным ценам без участия посредников, возможность приобретения долевого участия в будущей экспортной инфраструктуре на европей-

ский рынок, а также тарифные преференции».

Анкара не спешит навстречу. В 2007 году Турция собирается купить ориентировочно 21 млрд. м³ газа в России, от 2 до 10 млрд. м³ в Египте, 8-10 млрд. в Иране, 0,8 млрд. м³ в Азербайджа-

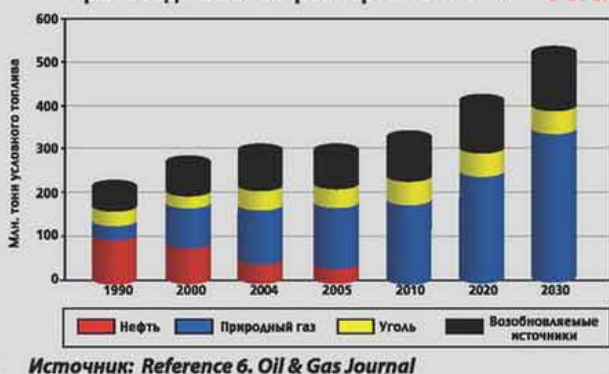
не. По словам представителя турецкой трубопроводной компании Botas Салеха Пашаоглу, 40% газа Турция будет использовать для себя, а 60% перепродавать в Европу. Возможно, такой же пропорции она придерживается и на переговорах с Баку.

В невыигрышном положении оказались все поставщики, так Иран поставляет в Турцию газ с 1999 года, но до сих пор не может выйти на проектную мощность 10 млрд. куб. м., Россия со своим Голубым потоком не была допущена на европейский рынок, поэтому снизила объемы поставок и вынуждена была отказаться от законтрактованного принципа «бери - или - плати». Азербайджан должен был начать экспорт газа с 2003 года, затем 2006 г., но турецкая часть газопровода Баку-Тбилиси-Эрзурум не была сдана в срок.

Между тем, переговорный резерв у Анкары уменьшается, «такая ситуация не может быть константой и в конечном итоге уведет газовые потоки на другие рынки», делится наблюдениями один из участников переговорного процесса.

РФ разворачивает свой экспорт с Турции на Болгарию - вторая ветка Голубого потока пойдет в Европу - Италию не через Турцию, как планировалось по проекту, а через Болгарию. 23 июня Газпром и ENI подписали Меморандум о строительстве газопровода «Южный поток», по которому из России в Европейский Союз (ЕС) будет поступать 30 млрд. куб. м в год. Ранее в Турцию планировалось протянуть вторую ветку Голубого потока мощностью 8 млрд. куб. м., т.е. Москва дала понять, что голубой поток в любой момент может плавно перетечь в южный.

Аналогично может поступить и Азербайджан, в конце мая на краковском саммите президентами Азербайджана, Грузии, Литвы, Украины и Польши было объявлено о возможности строительства нового газопровода для каспийского газа - через Грузию на Украину далее в европейские газовые сети. Международная экспертная группа уже работает над этим маршрутом, в октябре в Вильнюсе планируется подписание соглашения по данному маршруту. Таким образом, стратегический для Турции каспийский газ может быть унесен другим потоком. В ответ Анкара активизирует переговоры с Баку, который за время сотрудничества по другим стратегическим экспортным проектам показал себя стабильным и надежным партнером. И, если Турция далее будет настаивать на своих реэкспортных правах, ее начнут сравнивать с известным российским газовым монстром, которого так боятся сегодня в Европе. Поэтому Анкара должна уступить, поскольку дальнейшее затягивание переговорного процесса не в ее интересах.

Рис. 3 Производство электроэнергии в Италии

INTERNATIONAL EXHIBITIONS IN AZERBAIJAN

2007

**WEST
AZERBAIJAN
Infrastructure**

1st International
**WEST AZERBAIJAN
INFRASTRUCTURE EXHIBITION**
19-21 SEPTEMBER

mebel
CASPIAN-2007 expo

5th Anniversary Caspian International
**FURNITURE, INTERIORS
AND DESIGN EXHIBITION**
2-5 OCTOBER

**EDUCATION
& CAREER**

1st Azerbaijan International
**EDUCATION AND CAREER
EXHIBITION AND CONFERENCE**
27-29 SEPTEMBER

ufi
Approved
Event
BIHE
2007

13th Azerbaijan International
HEALTHCARE EXHIBITION
6-9 NOVEMBER

ufi
Approved
Event

BakuBuild

13th Azerbaijan International
CONSTRUCTION EXHIBITION
2-5 OCTOBER

ufi
Approved
Event
**AZERBAIJAN
STOMATOLOGY**
2007

2nd Azerbaijan International
STOMATOLOGY EXHIBITION
6-9 NOVEMBER

INTERNATIONAL TRADE EXHIBITIONS

AzRealty

2nd Azerbaijan International
REAL ESTATE EXHIBITION
2-5 OCTOBER

Beauty
AZERBAIJAN

1st Azerbaijan International
BEAUTY & HEALTH EXHIBITION
6-9 NOVEMBER

CEM
AZERBAIJAN

3rd Azerbaijan International
**CONSUMER ELECTRONICS
AND HOUSEHOLD APPLIANCES
EXHIBITION**
2-5 OCTOBER

ufi
Approved
Event
Bakutel

13th Azerbaijan International
**TELECOMMUNICATIONS AND
INFORMATION TECHNOLOGIES
EXHIBITION AND CONFERENCE**
21-24 NOVEMBER

ORGANISERS

ITE GROUP PLC

Iteca

Tel.: +994 12 447 47 74; Fax: +994 12 447 89 98
E-mail: office@iteca.az

www.iteca.az
www.caspianworld.com

ufi
Member

IT IS IMPORTANT TO CREATE STRONG AND COMMON EU ENERGY POLICY

President of Lithuania
VALDAS ADAMKUS



«Lithuania

shows big attention to South Caucasus region and political-economic cooperation with Azerbaijan. I would like to note that after the Krakow Energy Summit Azerbaijan-Lithuanian relations were enriched by one more very important aspect. Odessa-Brody-Plotsk-Gdansk oil pipeline is one of the most significant oil supply alternatives not only for participating countries but also for the whole EU. Therefore, if this project is fully implemented, relations between Lithuania and Azerbaijan will significantly intensify», – said Valdas Adamkus, President of Lithuania, in his exclusive interview with Caspian Energy Investor.



Caspian Energy (CE): Mr. Adamkus, how would you evaluate the current development of Lithuania as a part of the European economic space?

Valdas Adamkus, President of Lithuania: There is no doubt that Lithuania is successfully taking advantage of its integration in the European economic space. When Lithuania started the negotiations with EU, its GDP level per capita accounted for slightly more than a third of EU15 level. Now its GDP level per capita is close to 2/3 of EU 27 level. However, more efforts need to be taken to complete the economic convergence with the old EU Member States.

In terms of financial policies, I am very pleased to see that the specific action has been finally taken to reduce taxes in 2006. It is a step that I started to advocate strongly several years ago. It is crucial to reduce labor taxation, eliminate bureaucratic barriers thus improving investment environment in order to attract more foreign direct investment to Lithuania.

In statistical terms, the real growth of the Lithuanian GDP this year continues to be one of the highest at above 8%. Despite such rapid growth, our country has demonstrated

the best results in terms of inflation control among the Baltic States and is expected to join the Eurozone in 2010. In the World Bank Doing Business report, measuring the overall regulatory burden for business, Lithuania was granted the 16th place in the world.

CE: What reforms should be carried out in the country in order to avoid being "a state with the unused potential" as you mentioned in your annual report in April 2007?

Valdas Adamkus: From the very beginning of my term of office, I have repeatedly underlined that if we wish to reform our social system and create an economy based on qualified labor force, knowledge,

and advanced technologies, we need to reform Lithuania's system of higher education and studies.

We also need more dynamic efforts of the State to attract foreign investment and tourists to Lithuania and to present Lithuanian culture to the world community. A new stage of programming EU structural funds for 2007-2013 begins this year. We are facing a unique opportunity to achieve the strategic goal of catching up with Europe in economic terms – a task that I had put forth earlier – by coordinating EU structural support with domestic reforms.

CE: What perspectives is Lithuania going to envisage after its accession to the EU? What do you

expect from the new stage of programming the EU structural aid for 2007-2013 launched this year?

Valdas Adamkus: For more than three years now Lithuania has been a full-fledged member of the European Union. Summarizing this period, I would say that we have successfully integrated into the EU activities.

It is important that together with other countries we address various EU issues

CE: Today, energy security-related issues are brought to the foreground across the globe. What are preconditions for ensuring energy security of Lithuania and the European Union as a whole?

Valdas Adamkus: One of the main preconditions for ensuring energy security of Lithuania is diversification of energy import sources and routes. In our case, it would enable us to change our undesirable status of "an energy island" by connecting Lithu-

rope and the "energy island" where Lithuania is currently located will depend on our ability to work together.

The European Union stands for a single market, be it products, services, or energy. Therefore, we aim to fully integrate the Lithuanian energy market into the EU space. This can be done by connecting our electricity system with Sweden, covering a very efficient Scandinavian energy market, and Poland, a strategic partner in many areas.

Last year, many positive changes were effected in this field, including the successful sale of Mažeikių Nafta to the European partners, agreements with Poland on connecting natural gas and power grids, and plans of Lithuania, Poland, Latvia and Estonia to build jointly a new nuclear power plant. In autumn, the feasibility study of electricity connection between Lithuania and Sweden is to be unveiled which I hope will give a green light for the commencement of actual construction.

Joint projects with neighboring countries, which will help to diversify our energy sources, are on top of Lithuania's list of priorities for both energy sector and foreign policy agenda.

CE: How unanimous are the views of the EU Member States? Do they have common views on energy security-related issues?

Valdas Adamkus: A decisive step was taken last March when the European leaders agreed on the action plan to implement a single European energy policy which, I hope, will lead to an integrated internal market. I hope that decisions taken will help to coordinate priority projects more efficiently at the EU level and design effective mechanisms for energy crisis management and that together we will seek for energy supply diversification, combat climate change, and attain other energy security goals.

The European leaders reached an agreement on maintaining more intense cooperation ties with Central Asian and Caspian regions, and the last June they approved a new EU strategy for Central Asia. It demonstrates that the European Union can coordinate the interests of all Member States and agree on unified policy guidelines. On the other hand, it is evident that there is more work to be done if we wish to fulfill common tasks that we have set forth.

CE: How would you evaluate the new level of the relations between Azerbaijan and Lithuania after the Krakow Energy Summit? What directions should be assigned high priority?

Valdas Adamkus: Lithuania shows big attention to South Caucasus region and political-economic cooperation with Azerbaijan. I would like to note that after the Krakow Energy Summit Azerbaijan-Lithu-



as equal partners, including global international matters, budget, economy, and many other questions. Lithuania's proposals on some issues are heard and valued, e.g. EU relations with the Eastern neighbors (Russia, Ukraine, Moldova, and Caucasus countries) and common EU energy policy. I was delighted to make personal contribution to resolving the protracted debate over the EU institutional reform at the European Council meeting in June.

EU support and funds assist our economic growth and domestic reforms. In 2007-2013, Lithuania will receive a total of 6.6 billion euros in structural support and up to 2.8 billion euros in agricultural support. We plan to invest EU structural support funds in human resources, knowledge society, competitiveness, innovations, infrastructure, and regional development.

anian electricity and gas markets to the EU energy network.

Regarding the energy security of the EU, it is important to create strong and common EU energy policy and act as a one player in global arena. Here, solidarity inside the EU members is of vital importance.

However, trust and confidence among the main energy producers, consumers and transit countries is a universal condition ensuring energy security in all cases.

CE: Is there a potential to diversify energy supply sources to Lithuania? What directions will be regarded as primary ones?

Valdas Adamkus: Our ability to attain strategic energy goals greatly depends on efficient cooperation with neighboring countries. Building a bridge between Eu-



anian relations were enriched by one more very important aspect. Delegates of both countries are taking part in the intergovernmental working group to build a corridor—Odessa-Brody-Plock-Gdansk pipeline—for the transportation of Caspian oil to the European and world markets. Odessa-Brody-Plotsk-Gdansk oil pipeline is one of the most significant oil supply alternatives not only for participating countries but also for the whole EU. Therefore, if this project is fully implemented, relations between Lithuania and Azerbaijan will significantly intensify.

CE: What are the prospects of the forthcoming Energy Summit in Vilnius? What prospects do the EU countries expect from creation of a new energy corridor? What is the probable extent of the Summit enlargement?

Valdas Adamkus: Vilnius Energy Summit will be devoted to issues of the external EU energy policy towards Eastern neighbors. The main idea of the summit is to find the most appropriate means for successful and mutually beneficial cooperation among the main energy producers, consumers and transit countries. Therefore, we have the ambition to expand the event from regional to a broader European level by including issues of transatlantic cooperation in energy field. Leaders of Germany, France, Spain, UK, Portugal, the Caspian, Black Sea and Baltic Sea regions, Scandinavian countries, Russia as well as President of European Commission and delegates from the USA are invited to participate in this important high-level energy summit.

CE: How feasible is that Lithuania would purchase Caspian gas?

Valdas Adamkus: Lithuania is willing to be able to choose a gas import source. At the moment, the connection of the Lithuanian and Polish natural gas systems seems to be the most probable project. In this case, Lithuania could gain direct access to

Caspian gas via Nabucco pipeline if it was extended to Poland. Therefore, Lithuania strongly supports the fastest possible way of Nabucco project implementation.

CE: What is the Lithuania's attitude towards GUAM? Does Lithuania plan to join this international organization?

Valdas Adamkus: We welcome and enthusiastically support the determination of Azerbaijan, Georgia, Moldova and Ukraine to consolidate democracy, stability and prosperity in the region and to work closely through coordinated and united efforts to achieve these aims.

Lithuania appreciates its involvement in the activities of GUAM since the organization tackles questions that are vital to Lithuania and the whole Europe, for example, consolidation of democracy, energy security, development of transport networks, "frozen conflicts" and others. Furthermore, Lithuania is glad to see that GUAM's work and current reforms in your countries, bring the EU and GUAM closer to each other.

Lithuania actively tries to ensure that the EU would be open for tourism, business, different exchanges for citizens of such countries as GUAM. Visa facilitation agreements, EU financial support amounting to billions of euros, reduced trade barriers provide an added value for people. GUAM countries should also actively promote these principles. If you retain momentum and vigorously continue on the path of reforms, then the EU will further enhance and deepen its relations. You can count on our full support in this matter.

I am pleased to note that today GUAM serves as a model for all countries in the region.

CE: What do you expect from the Lithuania's presidency in the European Union in 2013? What tasks should the country face in relation to this matter? How successful was the Lithuania's presidency in the Council for Economic and Social Af-

airs of the United Nations Organizations this year?

Valdas Adamkus: It is yet difficult to forecast future developments. However, as the time approaches for Lithuania's presidency of the EU in 2013, we can foresee heated discussions on the EU enlargement (e.g. Turkey, the Balkan countries), EU institutional changes (expected), newly formed Commission, newly elected European Parliament, new EU budget starting from 2014, and new Government of Lithuania after the parliamentary elections in 2012. I would also guess that we will have to participate more actively in presenting the EU position in its relations with the third world countries (Asia, Africa, and Latin America).

It is a major challenge to our country but also it is an excellent opportunity to create a favorable image of Lithuania and promote its name around the world. We have already started preparations for the EU presidency. At the moment, with six years to go before Lithuania's presidency of the EU, we are focused on building adequate infrastructure and preparing civil servants to meet the required performance standards. We are trying to take over the experience of our partners in the EU.

Speaking about Lithuania's presidency of the United Nations Economic and Social Council (ECOSOC), we will start appraising the results only at the end of this year and probably we will see the actual significance the work done only in the further future. Presently, the Council is undergoing a process of reforms and Lithuania faces a challenge of finding the most efficient way to carry out relevant reforms. The ECOSOC should evolve into a forum of lively topical debates and useful practical recommendations and it should gain more power in the implementation of decisions.

We would like the ECOSOC to play a more significant role in ensuring long-term sustainable development in post-conflict countries. We are trying to ensure that the international community paid more coordinated and consistent attention to climate



change. Our long-term commitment to reduce consequences of climate change and ensure ecologically sustainable economic growth is our responsibility for future generations.

CE: What are the outcomes of the agreement between Lithuania and Poland regarding joint gas and electricity supply systems?

Valdas Adamkus: On the 2nd of March 2007, Prime Ministers of Lithuania and Poland signed a communiqué on cooperation in the energy field. In addition to other questions, the importance of the Lithuanian-Polish Electricity Bridge and indication of possible Lithuanian gas system connection with the Polish network were mentioned.

I am pleased to say that these projects are moving forward smoothly. The feasibility study on the Lithuanian-Polish Electricity Bridge is already done and a company for the joint project will be established in September 2007. We believe that this project will be implemented without any delay because electricity bridge with Poland has not only geostrategic but also economic benefits. Moreover, it is vital for the new NPP project as well as for the Baltic States in joining the UCTE.

Regarding the Lithuanian-Polish gas pipeline connection we also seek for constructive cooperation. In June 2007, we agreed to set up a working group to analyze economic and technical aspects of the project. The first meeting is scheduled to take place September 2007. I believe they will find answers to the questions of concern in the nearest future.

CE: What obstacles should be removed for Lithuania to agree to accept the EU Constitution?

Valdas Adamkus: Lithuania was the first EU member state to ratify the Treaty on the Constitution for Europe in 2004. After constitutional referendums in the Netherlands and France failed, heated discussions started on the relevance of this treaty.

I am delighted that an important decision acceptable to all 27 member states was reached at the European Council in June. They decided to convene an inter-governmental conference for the treaty amendments. I hope that the conference will work smoothly and effectively and that it will complete its tasks by the end of 2007 so that the new treaty could enter into force before the elections to the European Parliament scheduled for June 2009.

CE: How successful was the sale of Mazeikiu Nafta Concern?

Valdas Adamkus: I mentioned this in my State of the Union and continue to regard the sale of Mazeikių Nafta as a successful transaction. We acquired a solid strategic partner which continues to imple-

ment the modernization program of the plant and has ambitious growth plans. The received funds from the sale made it possible to deliver financial commitments assumed by the State to its citizens and take a major step towards greater energy security of Lithuania. Nevertheless, we have to continue working consistently and pursue other strategic energy projects.

CE: Is Lithuania planning to develop alternative power industry?

Valdas Adamkus: In 2005, Lithuania produced 11% of its energy from renewable energy resources. Pursuant to the new energy strategy, Lithuania aims to reach 20% of renewable in the energy mix by 2025.

This is very a ambitious but achievable target. The sectors of forestry and agriculture need to upgrade their infrastructure which would allow current production waste to be transported and used for energy production. Wind and hydro energy is also to be developed. However, the most environmentally friendly policy means that you should not use energy if you can. Thus, energy conservation is very important, and Lithuania has big potential to reduce energy consumption, especially in the central heating sector. The Government recently passed a number of legal acts pursuant to which would a state subsidy amounting to 50% could be given for insulation of old houses which would help to reduce energy amount needed to heat houses up to 4 times.

Thank you for the interview



НЕОБХОДИМО СОЗДАТЬ СИЛЬНУЮ ОБЩУЮ ЭНЕРГЕТИЧЕСКУЮ ПОЛИТИКУ ЕС

Президент Литвы
ВАЛДАС АДАМКУС



Caspian Energy (CE): *Господин Адамкус, как Вы оцениваете сегодняшний уровень развития Литвы, как части европейского экономического пространства?*

Президент Литвы Валдас Адамкус: Нет сомнений, что Литва пользуется всеми преимуществами интеграции в европейское экономическое пространство. Когда Литва начала переговоры с ЕС, ее ВВП на душу населения чуть превышал треть уровня ЕС-15. Теперь же ее ВВП на душу населения приближается к 2/3 уровня ЕС-27. Однако нужно больше работать над сокращением разрыва со старыми странами-членами ЕС.

Что касается финансовой политики, мне приятно отметить, что для снижения налогов в 2006 году были приня-

ты определенные меры. Я выступал за эту политику еще несколько лет назад. Необходимым является сокращение трудового налогообложения, бюрократических барьеров и улучшение инвестиционной среды с целью привлечения больших прямых инвестиций в Литву.

В статистическом отношении реальный рост ВВП Литвы в этом году все еще один из самых высоких, более 8%. Несмотря на такой быстрый рост, наша страна показала наилучшие результаты в борьбе с инфляцией среди прибалтийских стран и мы ожидаем, что в 2010 году она войдет в Еврозону. В отчете Всемирного банка «Doing Business» по благоприятности среды для ведения бизнеса, Литва находится на 16-м месте в мире.

«Литва

демонстрирует большой интерес к южно-кавказскому региону и политико-экономическому сотрудничеству с Азербайджаном. Я хотел бы отметить, что после Краковского энергетического саммита отношения между Азербайджаном и Литвой обогатились одним немаловажным аспектом. Нефтепровод Одесса-Броды-Плоцк-Гданьск – одна из существенных альтернатив поставок нефти не только для участвующих стран, но также и для всего ЕС. Поэтому если этот проект будет полностью осуществлен, литовско-азербайджанские отношения существенно укрепятся», – заявил в эксклюзивном интервью Caspian Energy Investor Президент Литвы Валдас Адамкус.

CE: *Какие реформы необходимы в стране, чтобы не стать «государством неиспользованных возможностей», как Вы отметили в своем годовом докладе в апреле 2007 года?*

Валдас Адамкус: С самого начала моего президентства я постоянно подчеркивал, что если мы хотим реформировать нашу социальную систему и создать основанную на квалифицированной рабочей силе, знании и передовых технологиях экономику, то нам нужно реформировать литовскую систему высшего образования и обучения.

Правительство должно прилагать усилия для привлечения иностранных инвестиций и туристов в Литву и представления литовской культуры в мировое сообщество. В этом году на-



чинается новый этап распределения структурных фондов ЕС на 2007-2013 гг. Нам представляется уникальная возможность достичь стратегической цели – догнать европейскую экономику, эту задачу я выдвигаю уже давно – путем координации структурной поддержки ЕС с местными реформами.

СЕ: Какие перспективы открылись перед Литвой в ЕС? Что следует ожидать от начавшегося в этом году нового этапа программирования структурной помощи Евросоюза на 2007 – 2013 годы?

Валдас Адамкус: Уже более трех лет Литва полноправный член Евросоюза. Обобщая этот период, я хочу сказать, что мы успешно влились в ЕС.

Важно, что вместе с другими странами на правах равных партнеров мы решаем различные проблемы ЕС, включая глобальные международные вопросы, бюджет, экономику и многие другие. Предложения Литвы по некоторым вопросам выслушиваются и ценятся, как, например, по отношениям ЕС с восточными соседями (Россия, Украина, Молдова и кавказские страны) и по общей энергетической политике ЕС. Мне было приятно внести личный вклад в разрешение затянувшегося июньского спора об институциональной реформе ЕС в Совете Европы.

Поддержка и фонды ЕС обеспечивают наш экономический рост и местные реформы. В 2007-2013 гг. Литва получит 6,6 млрд. евро в качестве структурной

поддержки и до 2,8 млрд. евро на сельское хозяйство. Мы планируем вложить выделенные ЕС на структурную поддержку средства в человеческие ресурсы, общество знаний, конкурентоспособность, инновации, инфраструктуру и региональное развитие.

СЕ: Вопросам энергетической безопасности сегодня во всем мире уделяется первостепенное значение. Каковы предпосылки обеспечения энергетической безопасности Литвы, и в целом Европейского Союза?

Валдас Адамкус: Одной из основных предпосылок обеспечения энергетической безопасности Литвы является диверсификация источников и маршрутов импорта энергии.

В нашем случае это поможет избавиться от положения «энергетического острова», подключив электрические и газовые рынки Литвы к европейской энергетической сети.

Что касается энергетической безопасности ЕС, то необходимо создать сильную общую энергетическую политику ЕС и выступать на мировой арене с единой позиции. В данном аспекте солидарность в странах-членах ЕС является вопросом первостепенной важности.

Однако доверие между основными производителями энергии, потребителями и транзитными странами является универсальным условием обеспечения энергетической безопасности.

СЕ: Существуют ли реальные возможности диверсификации поставок энергоресурсов в Литву? Каким направлениям будет отдаваться первостепенное значение?

Валдас Адамкус: Наша способность достигать стратегических целей в энергетике сильно зависит от рационального сотрудничества с соседними странами. Строительство моста между Европой и «энергетическим островом», где на данный момент находится Литва, будет зависеть от нашей способности работать вместе.

Европейский Союз выступает за единый рынок, относится ли это к продуктам, услугам или энергии. Поэтому мы намерены полностью интегрировать литовский энергетический рынок в европейское пространство. Это можно сделать, соединив нашу электрическую систему со Швецией и охватив таким образом эффективный скандинавский рынок, и с Польшей, нашим стратегическим партнером во многих сферах.

В прошлом году в этой сфере произошло много позитивных изменений, включая успешную продажу Mažeikių Nafta европейским партнерам, соглашения с Польшей по объединению газовых и энергетических сетей, а также планы Литвы, Польши, Латвии и Эстонии по совместному строительству новой атомной электростанции. Осенью будет опубликовано ТЭО электрического соединения между Литвой и Швецией, которое, я надеюсь, даст зеленый свет реальному строительству.

Совместные проекты диверсификации наших источников энергии, осуществляемые вместе с соседними странами, находятся на первом месте в списке приоритетов Литвы как в сфере энергетики, так и политики.

СЕ: Насколько совпадают взгляды европейских стран внутри ЕС, выработана ли общая точка зрения в вопросах энергетической безопасности?

Валдас Адамкус: Решительный шаг был сделан в марте, когда европейские лидеры договорились по поводу плана действий по внедрению единой европейской энергетической политики, которая, я надеюсь, приведет к интегрированному внутреннему рынку. Я надеюсь, что принятые решения помогут более эффективно координировать приоритетные проекты на уровне ЕС и разрабатывать эффективные механизмы по управлению энергетическими кризисами, и что мы вместе будем добиваться диверсификации поставок энергии, бороться с изменением климата и реализовывать другие цели политики энергетической безопасности.

Европейские лидеры достигли соглашения о поддержке более интенсивного сотрудничества со среднеазиатским и каспийским регионами, и в июне утвердили новую стратегию ЕС по Средней Азии. Она показывает, что ЕС может координировать интересы всех своих стран-членов и оговаривать инструкции по единой политике. С другой стороны, очевидно, что для решения поставленных нами общих задач нам все еще нужно многое сделать.

СЕ: Как Вы оцениваете новый уровень азербайджано-литовских отношений, в частности, после Энергетического Саммита в Кракове? Каким направлениям следует уделять первоочередное значение?

Валдас Адамкус: Литва демонстрирует большой интерес к южно-кавказскому региону и политико-экономическому сотрудничеству с Азербайджаном. Я хотел бы отметить, что после Краковского энергетического саммита отношения между Азербайджаном и Литвой обогатились одним немаловажным аспектом. Делегаты от обеих стран принимают участие в межгосударственной рабочей группе по строительству трубопроводного коридора Одесса-Броды-Плоцк-Гданьск с целью транспортировки каспийской нефти на европейский и мировой рынки. Нефтепровод Одесса-Броды-Плоцк-Гданьск – одна из существующих альтернатив поставок нефти не только для участвующих стран, но также и для всего ЕС. Поэтому если этот

проект будет полностью осуществлен, литовско-азербайджанские отношения существенно укрепятся.

СЕ: Каковы перспективы Энергетического Саммита предстоящего в Вильнюсе? Каковы границы расширения Саммита?

Валдас Адамкус: Энергетический саммит в Вильнюсе будет посвящен вопросам внешней энергетической политики ЕС по отношению к восточным соседям. Основной идеей саммита является поиск приемлемых мер для обеспечения успешного и взаимовыгодного сотрудничества между основными производителями энергии, потребителями и транзитными странами. Поэтому мы хотим из регионального сделать это мероприятие общеевропейским, включив в повестку вопросы трансатлантического сотрудничества в энергетической сфере. Лидеры Германии, Франции, Испании, Великобритании, Португалии, а также каспийских, черноморских и прибалтийских регионов, скандинавских стран, России, а также президент Еврокомиссии и делегаты из США приглашены на этот важный энергетический саммит высокого уровня.

СЕ: Каковы реальные перспективы закупок каспийского газа Литвой?

Валдас Адамкус: Литва намерена сохранять право выбора источника импорта газа. На данный момент соединение литовской и польской газовых систем является наиболее вероятным проектом. В этом случае у Литвы будет прямой доступ к каспийскому газу через трубопровод Nabucco, если он будет продолжен до Польши. Таким образом, Литва однозначно поддерживает наискорейший возможный путь реализации проекта Nabucco.

СЕ: Каково отношение Литвы к ГУАМ, планирует ли страна вступить в эту международную организацию?

Валдас Адамкус: Мы приветствуем и с энтузиазмом поддерживаем решимость Азербайджана, Грузии, Молдовы и Украины укреплять демократию, стабильность и процветание в регионе и осуществлять совместные действия для достижения этих целей.

Литва ценит свое участие в деятельности ГУАМ, так как эта организация занимается важными для Литвы и всей Европы вопросами, например укреплением демократии, энергетической безопасности, развитием транспортных сетей, “замороженными конфликтами” и т.д. Более того, Литва рада видеть, что работа ГУАМ и текущие реформы в нашей стране сближают ЕС и ГУАМ.

Литва активно старается обеспечить открытость ЕС для туризма, бизнеса и различного рода обменов для граждан таких стран, как ГУАМ. Соглашения об облегчении визового режима, много-миллиардная финансовая поддержка ЕС и сниженные торговые барьеры имеют дополнительную ценность для людей. Страны ГУАМ также должны активно продвигать эти принципы. Если Вы сохраните импульс и продолжите свой путь реформ, то отношения с ЕС будут и далее расти и углубляться. Вы можете рассчитывать на нашу полную поддержку в этом аспекте.

Мне приятно заявить, что сегодня ГУАМ служит образцом для всех стран региона.

СЕ: Что Вы ожидаете от председательствования Литвы в Европейском Союзе в 2013 году? Какие задачи вытекают из этого положения? Каковы успехи председательствования Литвы в Совете по экономическим и социальным делам Организации Объединенных Наций в нынешнем году?

Валдас Адамкус: Пока что развитие событий предсказывать сложно. Однако по мере приближения председательствования Литвы в ЕС мы можем прогнозировать жаркие дебаты о расширении ЕС (например, Турция, балканские страны), институциональных изменениях ЕС (ожидаемых), новой Комиссии, только что избранном Европарламенте, новом бюджете ЕС с 2014 года, а также новом правительстве Литвы после парламентских выборов 2012 г. Я бы также предположил, что нам нужно более активно представлять позицию ЕС в отношениях Союза со странами третьего мира (Азией, Африкой и Латинской Америкой).

Это трудная задача для нашей страны, но в то же время и великолепный шанс создать выгодный образ Литвы и продвигать его по всему свету. Мы уже начали приготовления к председательству в ЕС. Сейчас, за шесть лет до председательствования Литвы в ЕС, мы концентрируемся на строительстве соответствующей инфраструктуры и подготовке чиновников с целью соответствия требуемому уровню эффективности труда. Мы стараемся перенять опыт наших партнеров по ЕС.

Что касается председательствования Литвы в Экономическом и социальном совете ООН (ЭКОСОС), мы собираемся начать оценку результатов только в конце года; возможно мы увидим реальную значимость проделанной работы только в будущем. На данный момент Совет находится в процессе реформ и перед Литвой стоит задача найти наиболее рациональный путь осуществления соответствующих реформ. ЭКОСОС дол-



жен превратиться в форум с открытыми актуальными дебатами и полезными практическими рекомендациями; он также должен иметь больше полномочий при внедрении решений.

Мы бы хотели, чтобы ЭКОСОС играл более существенную роль в обеспечении долгосрочного устойчивого развития в постконфликтных странах. Мы стараемся сделать так, чтобы подход международного сообщества к изменению климата был более скоординированным и последовательным. Наша долгосрочная приверженность принципам смягчения последствий изменения климата и обеспечения экологически устойчивого экономического роста является нашей ответственностью перед будущими поколениями.

СЕ: Каковы результаты соглашения Литвы с Польшей об объединении систем поставок газа и электричества?

Валдас Адамкус: 2 марта 2007 г. премьер-министры Литвы и Польши подписали коммюнике по сотрудничеству в энергетической сфере. В дополнение к другим вопросам, была отмечена важность энергетического моста Литва-Польша и указано на возможность соединения литовской газовой системы с польской сетью.

Приятно, что эти проекты нормально продвигаются. ТЭО по энергетическому мосту Литва-Польша уже завершено и совместная проектная компания будет образована в сентябре. Мы считаем, что этот проект будет осуществляться без задержек, так как энергетический мост с Польшей несет не только геостратегические, но и экономические выгоды. Более того, он крайне важен для нового проекта атомной электростанции, а

также для вступления прибалтийских стран в ЕСКПЭ.

Что касается соединения газопроводов между Литвой и Польшей, мы также рассматриваем конструктивное сотрудничество и в этой сфере. В июне 2007 г. мы договорились создать рабочую группу для анализа экономических и технических аспектов проекта. Первое собрание группы назначено на сентябрь 2007 г. Я думаю, что она найдет ответы на интересующие нас вопросы в ближайшем будущем.

СЕ: Какие преграды следует устранить в вопросе принятия Литвой конституции ЕС?

Валдас Адамкус: Литва была первым государством-членом ЕС, которое ратифицировало Договор по Европейской конституции в 2004 г. Жаркие дебаты об уместности этого договора начались после провала референдумов о конституции в Нидерландах и Франции.

Мне приятно, что на Совете Европы в июне было достигнуто приемлемое для всех 27 членов ЕС важное решение. Они решили созвать межгосударственную конференцию по дополнению к договору. Я надеюсь, что конференция пройдет эффективно и без проблем и что она выполнит свои задачи к концу 2007 г. так, чтобы новый договор вступил в силу перед назначенными на июнь 2009 г. выборами в Европарламент.

СЕ: Насколько успешна продажа концерна «Мажейкю нафта»?

Валдас Адамкус: Я указал это в своем послании «О положении страны», и продолжаю считать продажу Mažeikių Nafta успешной транзакцией. Мы получили надежного стратегического партнера, который продолжает внедрение

программы модернизации завода и имеет амбициозные планы роста. Полученные от продажи средства позволили выполнить финансовые обязательства государства перед гражданами и сделать большой шаг вперед к большей энергетической безопасности Литвы. Тем не менее, мы должны продолжить последовательную работу по продвижению других стратегических энергетических проектов.

СЕ: Планирует ли Литва развивать альтернативную энергетику?

Валдас Адамкус: В 2005 г. Литва производила 11% энергии из возобновляемых источников. В соответствии с новой энергетической стратегией Литва к 2025 г. намерена увеличить долю возобновляемой энергии в своей энергетике до 20%.

Это амбициозная, но достижимая цель. Секторам лесоводства и сельского хозяйства нужна модернизация инфраструктуры с целью транспортировки производственных отходов и их использования в производстве энергии. Кроме того, нужно развивать ветряную и гидроэнергетику. Однако природоохранная политика означает, что вы не должны использовать энергию, если можете. Таким образом, энергосбережение очень важно и Литва обладает большим потенциалом снижения энергопотребления, особенно в центральном отопительном секторе. Недавно правительство приняло несколько законов, в соответствии с которыми 50-процентные государственные субсидии будут направляться на теплоизоляцию старых домов, что поможет снизить необходимую для обогрева домов энергию почти в 4 раза.

Благодарю Вас за интервью.

«PROJECTS
TO CREATE
THE
CENTRAL
ASIA
▼
SOUTH
CAUCASUS
▼
EUROPE
CORRIDOR
SHOULD
BECOME A
COMMON
INTEREST»



**Minister of Foreign Affairs the
Republic of Lithuania,**

**PETRAS
VAITIEKŪNAS**

Caspian Energy (CE): Mr. Vaitiekūnas, how would you evaluate the efforts of Lithuania's diplomacy in reinforcing its positions to the international community?

Petras Vaitiekūnas, Minister of Foreign Affairs the Republic of Lithuania: Rapid and successful democratic transition from the Soviet past to modern and pro-

gressive state, successful implementation of reforms, achievements in economy and consolidation of Lithuanian state increased Lithuania's self confidence in international arena. Today's Lithuania is a democratic and liberal state, open to outside world, which deservedly enjoys being a trustworthy member of the international community.

Lithuanian diplomacy has been working hard to reach the position of a reliable, committed and active partner in international environment – to be a member of the European Union, NATO or other international organizations. Our relatively small country can afford making national contributions to international peace and stability.

Membership in the EU and NATO has transformed Lithuania's engagement in regional and international affairs. Today Lithuania's foreign policy is focused on increasing country's profile internationally by building on the experience of the EU and NATO membership as well as on the development of good neighbourly relations and strong transatlantic link.

CE: The European Union today lacks a broad and principal identity. Which steps are taken to relieve this matter?

Petras Vaitiekūnas: As you know, the EU comprises 27 member states and its motto is "united in diversity". The EU embraces many different nations and cultures, its nature is multinational. This diversity makes EU identity unique – it is based on "being together" since 1957, when this European project began.

The EU identity is also formed by shared values of its members – democracy, liberty, respect for human rights and fundamental freedoms, and the rule of law. Though due to the historical circumstances Lithuania was not able to participate in this project from the very beginning, there is already our important contribution to it as Lithuania became member of the EU on the 1st of May, 2004.

I would not agree with a statement that a country loses its identity after becoming EU member. On the contrary, each member state participates in the creation of common canons, expresses and promotes its interests and identifies itself as a unique part in the wider context of the Union.

I would like to stress that the so called EU identity is getting even stronger as the time is passing by. As a good example I would like to recall the last European Council (June 2007) where EU leaders agreed that solidarity should be one of the key principles of the Union, underlined the importance of talking in "one European voice". The background for smooth strengthening of the European identity is being laid down.

CE: Which directions is Lithuania building its foreign policy to? How did these priorities alter upon its accession to the EU? Does the country pay attention to the mutual relations with European partners and the countries of South Caucasus?

Petras Vaitiekūnas: First of all, Lithuania seeks to establish its firm position within the EU and NATO and to develop partnerships with NATO and EU member states. We see the membership in the EU as a unique opportunity to secure sustainable development and achievement of prosperity and high living standards. Lithuanian diplomacy seeks that the EU as a whole would be able to perform more cohesive and stronger Common Foreign and Security Policy, to formulate Common European Energy Policy, i.e. to achieve Europe that speaks with one voice to shield core values and basic interests of all member states of the EU. Therefore Lithuania promotes further integration of the EU Member States.

Second Lithuania's priority is to expand area of stability, good governance, rule of law, free market and democracy eastwards as a vital prerequisite for good neighbourly relations and successful development of Lithuania in long term. Therefore we assist our neighbours to carry out economical and social reforms, promote development and strengthening of civil societies, rule of law, respect of human freedoms and rights. Lithuania shares its unique experience of democratic transition from communist past to current modern and progressive country. In this regard I would like to stress that Lithuanian diplomacy advocates for keeping European perspective and NATO's doors open for those European countries, which see their future in closer cooperation with the EU and NATO.

Lithuania places a high attention to good relations with its EU neighbors. Strategic cooperation between Lithuania and Poland is being developed for more than decade. It has helped our countries to achieve the EU and NATO membership. The Baltic partnership has experienced different stages and has gone through from a symbolic phase of political solidarity to a day-to-day practical cooperation as it is now. Lithuania promotes a constructive dialogue with Russia based on pragmatic economic interests and universal values. Lithuania maintains the policy of "selective contacts" vis-à-vis Belarus. Lithuania carefully follows developments in Belarus and is interested in the process of democratisation in the country. We continue supporting democracy and civil society in Belarus.

Lithuania pays a close attention to South Caucasus region as we consider it being an important part of our common neighbourhood. Situation in this region is closely linked to the stability and security of the whole Europe. Our vision for South Caucasus is a prospering, Europe-oriented and having good relations with neighbouring countries region. The

maintaining support for ongoing reforms in the three countries is essential for fulfilling such a vision; therefore we welcome started implementation of the ENP Action plans for South Caucasus. These Action plans provide appropriate ground for substantial EU support in most important areas. For the moment so called "frozen" conflicts remain the greatest obstacle to the development of all South Caucasus countries. It is obvious that the word "frozen" concerns not the conflicts themselves but their resolution. In our view the EU should play a bigger role in resolving frozen conflicts in the region and all interested parties and international players should show more political willingness to solve these conflicts.

CE: What will be the principles and norms Lithuania will be adhered to during its 2013 presidency in the EU?

Petras Vaitiekūnas: Lithuania will hold the EU Presidency in 2013, which will be the first such experience for our country. Despite the fact that we still have 6 years ahead, we have already started the preparatory work in order to successfully meet this challenge. At the moment we are concentrating our attention on the following goals: planning of personnel, improvement of administrative capacities and strengthening of presidency capacities, learning of foreign languages, creation of infrastructure, accumulation of expertise from other member states.

We hope to be well prepared to undertake the workload of the presidency. The principles on which we pursue to organize our work are: competence, effectiveness, transparency, impartiality and dialogue with all member states. European solidarity on important issues is crucial. Lithuania is seeking for a united Europe that is able to find consensus and to speak in one voice.

I believe that Lithuania will be ready to ensure the effective functioning of the EU and to adopt well balanced decisions for the issues that will be on the EU agenda.

CE: Could you provide detail on cooperation between Lithuania and Azerbaijan? Which fields of cooperation should be paid the higher attention in both countries?

Petras Vaitiekūnas: I would like to emphasize that in addition to the historical ties existing years back, social and cultural links, mutual sympathy between Lithuanian and Azerbaijanis nations, we have strong and pragmatic pre-conditions for the development of bilateral relations. Those would include Azerbaijan's European orientation, institutionalization of Azerbaijan's relations with EU and NATO through ENP's Action Plan and NATO I-PAP, as well as Lithuania's aim to actively

contribute into this cooperation with European and Euro-Atlantic structures by sharing its reforms and integration experience. Growing Azerbaijan's role as energy resources' provider to Europe also ought to be mentioned.

Indeed, recent two years could be marked as the intensification of our bilateral relations, first of all on political level. Last year Lithuanian President Mr. Adamkus paid first official visit to Azerbaijan, followed by Lithuanian-Azeris business forum. Azerbaijan's Prime Minister Mr. Rasizade attended Vilnius Conference "Common Vision for Common Neighbourhood", we had numerous meetings with Azeris representatives in the margins of international events. Recently Azerbaijan's President Ilham Aliyev has paid his first official visit to Lithuania.

This year both countries strengthen diplomatic representation – Lithuania has opened an embassy in Baku and appointed the ambassador to Azerbaijan, Mr. Kudzmanas. In turn, Azerbaijan has opened an embassy in Vilnius and appointed the ambassador in Lithuania, Mrs. Naira Shakhtakhtinskaya.

Lithuania and Azerbaijan share common views on importance of regional cooperation – especially in the fields of European and Euro-Atlantic integration, energy security, strengthening of democracy. In this regard Lithuania strongly supports GUAM's activities; this was demonstrated by Mr. Adamkus's attendance to GUAM summit in Baku this June. On our hand, we are looking forward to Mr. Aliyev participation in the summit on energy issues, to be held this October in Vilnius. As well, EU's Black Sea synergy initiative, including enhanced cooperation with the countries of Black-Caspian seas region, opens new perspectives for Lithuanian and Azerbaijan relations on regional level.

The bilateral cooperation could and should be intensified – first of all I would mention economic relations. The trade turnover is still relatively low (due to objective reasons – huge distance complicated transport communication, different business conditions...). But I think our economic cooperation has great potential because of growing economies in both countries and regional developments. As well, already having some notification from Lithuanian businessmen on concrete interests, we consider that the active political cooperation should be directed towards opening possibilities and fields of common interest in economic sphere.

Culture could be mentioned as one more perspective field of the cooperation – Lithuania and Azerbaijan are countries with rich cultural heritage and I don't see any obstacles for exploring

the exchange of this, possibly taking on board other Baltic and South Caucasus countries – as it was already done in a very nice UNESCO's and Lithuanian MFA's project „Bridges of Fairytales“, which resulted the books with fairy tales from all six countries.

As well, it is a pleasure to note that our President's role in enhancement of cultural links was appreciated by giving him an award of "Ilias Efendiev" international fund.

CE: Which details in terms of energy security are concerning Lithuania on the eve of the Energy Summit in this country? How would you evaluate the results of Krakow Summit?

Petras Vaitiekūnas: Speaking in a broad sense, depleting traditional energy resources, growing energy prices, substantially increased global demand for energy resources due to the ongoing growth of developing markets as well as challenges of climate change related to the excessive use of traditional fossil fuels are crucial factors in shaping the new global energy approach. We are capable to cope with these challenges only trying to do our best in a spirit of cooperation. Therefore, the main idea of Vilnius Energy Summit 2007 is to find the most appropriate means towards successful and mutually beneficial cooperation among main energy producers, consumers and transit countries.

Participants of Krakow Summit – namely Azerbaijan, Georgia, Kazakhstan, Lithuania, Poland and Ukraine – now are developing project of building the Odessa-Brody-Plock-Gdansk corridor for the transportation of Caspian oil to European and world markets. It was agreed to prepare a feasibility study as well as to establish a project development company. It must be said that Krakow Summit in May 2007 laid good ground initiating cooperation process between states of Central Asia, Caspian and Black Sea Regions and European countries.

CE: What are the principles to form the basis of Lithuania's energy security in the outlook?

Petras Vaitiekūnas: In January 2007 Lithuania adopted new National Energy Strategy, where integration of our energy sector to the common EU networks as well as diversification of energy supply and energy mix are the key elements. Strategic goals to start exploitation of the new NPP until 2015 as well as operation of electricity interconnections with Poland and Scandinavia until 2012 are identified in the Strategy. We are also planning to increase significantly the

share of renewables in our energy mix and energy efficiency.

Today we have a relatively good balanced energy mix. But after the closure of Ignalina Nuclear Power Plant by the end of 2009, the share of gas in our energy mix would increase significantly. Therefore, at the moment Lithuania pays a lot of attention to solve problem of energy supply diversification. We have intensive discussions with Poland regarding gas pipelines interconnection. We are also thinking about the building of LNG terminal as well as new gas storage in the region. Adding to it, Lithuania strongly supports position to strengthen our and EU cooperation with Central Asia, Caspian and Black Sea region with the view to create new oil and gas routes to Europe. In our view, Central Asia as well as the Caspian and Black Sea region could be the good alternative in seeking the energy supply diversification in the Baltic States.

CE: Is Lithuania planning to extend its energy and economic cooperation with countries of the Caspian region? Which projects are the most attractive?

Petras Vaitiekūnas: Taking into account the increasing dependence of the EU on a limited number of energy sources, suppliers and transport routes, diversification should be considered as one of the most important pillars of external EU energy policy. In this context Caspian Sea region have a strategic importance. Lithuania is strongly encouraging the EU to intensify energy dialogue with the region.

Projects to create the Central Asia-South Caucasus-Europe corridor should become a common interest. In this context two important projects are to be underlined: Nabucco pipeline and Odessa-Brody-Plock-Gdansk project.

In 2007, European Commission put Nabucco project among four energy infrastructure priority projects where European coordinators will be appointed to speed up their implementation. At this stage it is important to secure the supply of gas to the project and the Caspian Sea region will play the central role in this field (Azerbaijan, Kazakhstan, Turkmenistan could supply significant amount of gas). It is also worth to consider possible extension of the project to other Central and Eastern Europe countries (Poland and the Baltic States).

As to oil supply, today Odessa-Brody-Plock-Gdansk oil pipeline is the most realistic oil diversification project for the EU in Eastern direction. Implementation of this project will allow transporting Caspian oil to the EU. In this case it

is important to secure engagement of Kazakhstan and Azerbaijan authorities and oil companies to shift part of their oil export through the new extended Odessa-Brody-Plock pipeline.

CE: In Lithuania's opinion, which components shall form the basis of the intergovernmental agreement to govern participation of governments and companies in Caspian oil transportation corridor project?

Petras Vaitiekūnas: As you know, during the Krakow energy conference in May 2007 the delegations agreed to create an intergovernmental working group to prepare an intergovernmental agreement regulating the participation of states and companies in the project to build a corridor for the transportation of Caspian oil to European and world markets (Odessa-Brody-Plock-Gdansk pipeline). Lithuania has appointed state company "Klaipėdos Nafta" to participate in the starting stage of the project, in which feasibility study will be prepared. According to its results, main components for intergovernmental agreement will be drawn.

CE: What are the principles Lithuania observes on the EU expansion? What

does the government think of Turkey's joining the Union?

Petras Vaitiekūnas: The EU enlargement was and still is the most successful EU policy, which promoted stability and security along the Union's borders. Therefore we need to maintain this policy.

As to the enlargement process – it was already significantly improved in the last years – Copenhagen criteria, principles of rigorous but fair conditionality and judgment of each country on its own merits should be the key elements.

Lithuania supports Turkey's EU perspective. Turkey is important for the EU in many respects: strategic, political, economic and cultural. Turkey also plays a strategic role in building the stability and security in the Middle East, Black Sea and Caspian regions. If we take European energy security and diversification seriously, energy cooperation with Turkey is of strategic value. Europe-oriented and modern Turkey, which is motivated to continue its reforms, is the interest of the EU.

We want to have a European Turkey in the EU as a member state but a European Turkey must comply with the European obligations and values.

CE: How is Lithuania and the EU as whole going to build relations with Russia?

Petras Vaitiekūnas: To start with, I want to stress that Lithuania and Russia are neighbours. We do not have other alternatives, but to develop good relations with Russia. We have big hopes to maintain these relations with Russia based on democratic values and mutually beneficial cooperation. However, a goodwill and recognition that practices of "zero sum" game is a straight highway to deadlock of relationship are the main conditions for the success of both of the EU/Russia strategic partnership and the EU member states relations and cooperation with Russia.

On the other hand, the EU should answer to itself: what kind of cooperation with Russia do we want and what kind of Russia do we want to cooperate with? The time is right to initiate inside the EU broader revision of the relations with Russia for better evaluation of our aims and efficiency of existing instruments of cooperation in the light of Russian internal developments. We need to be sure that on the EU side we have done everything we could for ensuring mutual quality of future EU – Russia relations.

Thank you for the interview.

Məhdud Məsuliyyətli Cəmiyyət "AZVİRT"
Gesellschaft mit beschränkter Haftung "ASWIRT"



AzVirt



**We are working
for your safety...**

Ünvan: "Azvirt" MMC, AZ1026,
Bakı şəhəri, Nobel prospekti 2231-2232;
Tel./faks: 00 994 12 / 4902698; 4902946;
4904671; 4905543
E-mail: office@azvirt.com

«ПРОЕКТЫ ПО СОЗДАНИЮ КОРИДОРА СРЕДНЯЯ АЗИЯ- ЮЖНЫЙ КАВКАЗ-ЕВРОПА

ДОЛЖНЫ СТАТЬ ОБЩЕЙ ЦЕЛЮ»

**Министр
иностраннх
дел Литовской
Республики
ПЯТРАС ВАЙТЕКУНАС**

Caspian Energy (CE): Господин Вайтекунас, как Вы оцениваете усилия принципиальной дипломатии Литвы по укреплению позиций в международном сообществе?

Министр иностранных дел Литовской Республики Пятрас Вайтекунас: Быстрый и успешный переход от советского прошлого к современному и прогрессивному государству, успешное проведение реформ, экономические достижения и консолидация Литвы как государства повысили ее статус на международной арене. Сегодня Литва – демократическое и либеральное государство, которое открыто для внешнего мира и заслужено является равноправным членом международного сообщества.

Литовские дипломаты непрестанно работают над тем, чтобы добиться положения надежного, преданного и активного партнера на международной арене как члена Европейского Союза, НАТО и других международных организаций. Наша относительно маленькая страна может позволить себе сделать национальный вклад в достижение мира и стабильности в международном сообществе.

Членство в ЕС и НАТО изменило степень вовлеченности Литвы в региональные и международные дела. Сегодня внешняя политика Литвы сконцентрирована на повышении профиля страны на международном уровне, построена на основе опыта членства в ЕС и НАТО, а также развития добрососедских отношений и трансатлантических связей.

CE: Сегодня на пространстве Европейского Союза больше всего недостает более широкой, основополагающей идентичности. Какие шаги предпринимаются для решения этого вопроса?

Пятрас Вайтекунас: Как вы знаете, ЕС состоит из 27 стран-членов и его девизом является “объединенное многообразие”. ЕС – множество различных народов и культур, его природа многонациональна. Это разнообразие делает идентичность ЕС уникальной – с 1957 года, когда начался этот европейский проект, он основывался на «совместном существовании». Идентичность ЕС также формируется разделяемыми ценностями его членов – демократией, свободой, уважением к правам человека, основным свободам и верховенству закона. Хотя по историческим причинам Литва не могла участвовать в этом проекте с самого начала, наш вклад в него был значителен, так как Литва стала членом ЕС с 1 мая 2004 г.

Я не согласен с утверждением, что страна, становясь членом ЕС, теряет свою идентичность. С другой стороны, каждая страна-член ЕС участвует в создании общих канонов, выражает и продвигает свои интересы и идентифицирует себя как уникальная часть в более широком контексте Союза.

Я бы хотел подчеркнуть, что по прошествии времени так называемая идентичность ЕС становится только сильнее. В качестве примера приведу последний Европейский совет (июнь 2007г.), где лидеры ЕС согласились с тем, что солидарность должна стать одним из основных принципов Союза, и подчеркнули важность «единого европейского голоса». Основа для нормального усиления европейской идентичности была заложена.

CE: В каких направлениях сегодня строится внешнеполитическая деятельность Литвы? Насколько она изменилась после вступления в ЕС? Какое внимание уделяется взаимоотношениям с европейски-

ми партнерами и странами Южного Кавказа?

Пятрас Вайтекунас: Прежде всего, Литва стремится укрепить свои позиции в ЕС и НАТО и развивать партнерство со странами-членами ЕС и НАТО. Для нас членство в ЕС – уникальная возможность обеспечить устойчивое развитие, процветание и высокий уровень жизни. Литовские дипломаты считают, что ЕС как единое целое сможет проводить более сплоченную и сильную политику по внешним отношениям, безопасности, формулировать общеевропейскую энергетическую политику, т.е. стать Европой, которая в один голос выступает в защиту базовых ценностей и интересов всех стран-членов Союза. Таким образом, Литва выступает за дальнейшую интеграцию стран-членов ЕС.

Вторым приоритетом Литвы является расширение зоны стабильности, надлежащего управления, верховенства закона, свободного рынка и демократии на восток как важной предпосылки добрососедских отношений и успешного развития Литвы в долгосрочной перспективе. Поэтому мы помогаем нашим соседям проводить экономические и социальные реформы, развивать и укреплять гражданское общество, верховенство закона, уважение к правам и свободам людей. Литва делится своим уникальным опытом демократического перехода от коммунистического прошлого к положению современной и прогрессивной страны. В этом отношении я бы хотел подчеркнуть, что литовские дипломаты выступают за европейские перспективы и открытые двери НАТО для тех европейских стран, которые видят будущее в тесном сотрудничестве с ЕС и НАТО.

Литва придает большое значение хорошим отношениям с европейскими соседями. Стратегическое сотрудничество между Литвой и Польшей развивается уже больше десяти лет. Это помогло нашим странам стать членами ЕС и НАТО. Балтийское партнерство прошло несколько этапов, от символической солидарности до повседневного практического сотрудничества. Литва ведет конструктивный диалог с Россией на основе прагматических экономических интересов и универсальных ценностей. Литва ведет политику “селективных контактов” по отношению к Беларуси. Литва внимательно следит за процессами в Беларуси и заинтересована в ее демократизации. Мы продолжаем поддерживать демократию и гражданское общество в Беларуси.

Литва уделяет большое внимание

Южно-Кавказскому региону, который, мы считаем, является важной частью нашего общего соседства. Обстановка в данном регионе тесно связана со стабильностью и безопасностью всей Европы. В нашем видении Южный Кавказ – процветающий, ориентированный на Европу и поддерживающий хорошие отношения с соседними странами регион. Поддержка продолжающихся реформ в трех странах важна для претворения этого видения в жизнь; по этой причине мы приветствуем внедрение планов действий Программы европейского добрососедства по Южному Кавказу. Эти планы действий подводят основу для существенной поддержки, оказываемой со стороны ЕС в ключевых сферах. На данный момент так называемые замороженные конфликты остаются самым крупным препятствием для развития Южно-Кавказских стран. Очевидно, слово “замороженные” относится не к самим конфликтам, а к их разрешению. Мы считаем, что ЕС должен играть большую роль в разрешении замороженных конфликтов в регионе, а заинтересованные стороны и международные игроки – демонстрировать большее политическое желание разрешить их.

СЕ: Каких принципов и норм будет придерживаться Литва в период председательства в ЕС в 2013 году?

Пятрас Вайтекунас: Литва будет председателем ЕС в 2013 году – это первый опыт подобного рода для нашей страны. Несмотря на то, что до этого еще осталось 6 лет, мы уже начали подготовительные работы, чтобы успешно выполнить эту задачу. На данный момент мы концентрируемся на следующих целях: планирование персонала, повышение и усиление наших административных и председательских возможностей, изучение иностранных языков, создание инфраструктуры, накопление опыта других стран-членов ЕС.

Мы надеемся, что будем хорошо подготовлены к бремени председательства. Принципы, на которых мы собираемся строить свою работу, следующие: компетентность, эффективность, прозрачность, объективность и диалог со всеми странами-членами. Европейская солидарность по важным вопросам очень важна. Литва заинтересована в объединенной Европе, способной находить консенсус и выступать в один голос.

Я считаю, что Литва будет готова обеспечивать эффективное функционирование ЕС и принимать сбалан-

сированные решения по вопросам на повестке ЕС.

СЕ: Как бы Вы могли охарактеризовать сотрудничество между Литвой и Азербайджаном, каким направлениям сотрудничества следует уделять особое внимание в двух странах?

Пятрас Вайтекунас: Я бы хотел отметить, что, в дополнение к многолетним историческим, социальным и культурным связям, взаимной симпатии между литовским и азербайджанским народами, у нас есть сильные и прагматичные предпосылки к развитию взаимных отношений. Они включают ориентацию Азербайджана на Европу, институционализацию его отношений с ЕС и НАТО путем внедрения плана действий ЕПД и NATO I-PAP. А также цель Литвы вносить активный вклад в это сотрудничество с европейскими и евро-атлантическими структурами, разделяя опыт в реформах и интеграции. Также достойна упоминания растущая роль Азербайджана как поставщика энергетических ресурсов в Европу.

Действительно, последние два года отмечены как период интенсификации наших двусторонних отношений, прежде всего на политическом уровне. В прошлом году президент Литвы Адамкус совершил свой первый официальный визит в Азербайджан, за которым последовал литовско-азербайджанский бизнес-форум. Премьер-министр Азербайджана Расизаде принял участие на Вильнюсской Конференции “Общее видение общего соседства”. Кроме того, мы неоднократно встречались с азербайджанскими представителями в рамках международных мероприятий. На днях состоялся первый официальный визит азербайджанского президента Ильхама Алиева в Литву.

В этом году обе наши страны укрепляют дипломатическое представительство – Литва открыла посольство в Баку и назначила послом в Азербайджане Кястутиса Кудзмана, а Азербайджан открыл посольство в Вильнюсе и назначил послом в Литве Наиру Шахтахтинскую.

Литва и Азербайджан разделяют общие взгляды на региональное сотрудничество, особенно в сфере европейской и евро-атлантической интеграции, энергетической безопасности и укрепления демократии. В этом отношении Литва решительно поддерживает действия ГУАМ, что было продемонстрировано участием В.Адамкуса на июньском саммите ГУАМ в Баку. С нашей стороны, мы ожидаем участия И.Алиева в октябрьском энергетическом саммите

в Вильнюсе. Таким же образом синергетические инициативы ЕС по черноморскому региону, включая усиленное сотрудничество с каспийско-черноморским регионом, открывает новые перспективы для литовско-азербайджанских отношений на региональном уровне.

Двустороннее сотрудничество может и должно быть интенсифицировано, и, в первую очередь, упомяну экономические отношения. Торговый оборот все еще относительно невелик (по объективным причинам – большое расстояние затрудняет транспортное сообщение, трудные условия бизнеса и т.д.). Но я думаю, что наше экономическое сотрудничество имеет хороший потенциал в связи с растущей экономикой в обеих странах и региональным развитием.

Еще одной из перспективных сфер сотрудничества считается культура – Литва и Азербайджан являются странами с богатым культурным наследием, и я не вижу никаких препятствий к изучению возможностей культурного обмена, к которому можно подключить другие прибалтийские и южно-кавказские страны; нечто подобное уже было сделано в проекте ЮНЕСКО и министерства иностранных дел Литвы «Сказочные мосты», в результате которого были выпущены книги со сказками всех шести стран.

Кроме того, мне приятно отметить, что роль нашего президента в укреплении культурных связей была отмечена наградой Международного фонда «Ильяс Эфендиев».

СЕ: Какие нюансы интересуют Литву с точки зрения энергетической безопасности в преддверии Энергетического Саммита в Литве? Какова Ваша оценка результатам Саммита в Кракове?

Пятрас Вайтекунас: В широком смысле, истощающиеся традиционные энергоресурсы, растущие цены на энергию, а также сильно возросшее в связи с продолжающимся ростом развивающихся рынков мировое потребление энергоресурсов, а также изменение климата в связи с чрезмерным потреблением традиционного ископаемого топлива, являются ключевыми факторами создания нового мирового энергетического подхода. Только работая вместе, мы можем справиться с этими трудностями. Поэтому основной идеей Вильнюсского энергетического саммита-2007 является поиск соответствующих средств успешного и взаимовыгодного сотрудничества среди основных производителей энергии,

потребителей и транзитных стран.

Участники Краковского саммита: Азербайджан, Грузия, Казахстан, Литва, Польша и Украина – сейчас разрабатывают проект по строительству коридора Одесса-Броды-Плоцк-Гданьск для транспортировки каспийской нефти на европейские и мировые рынки. Участники договорились составить ТЭО и учредить проектную компанию. Необходимо сказать, что Краковский саммит в мае 2007г. заложил основу для сотрудничества между странами Средней Азии, каспийского и черноморского регионов со странами Европы.

СЕ: На основе каких принципов Литва в перспективе будет укреплять свою энергетическую безопасность?

Пятрас Вайтекунас: В январе 2007 года Литва приняла новую национальную энергетическую стратегию, в которой интеграция нашего энергетического сектора в общие энергосети ЕС, а также диверсификация поставок и структуры энергетики позиционируются как ключевые аспекты. Стратегические цели, указанные в документе, включают начало эксплуатации новой атомной электростанции до 2015 года и соединение энергосистем с Польшей и Скандинавией до 2012 года. Также, мы планируем значительное увеличение доли возобновляемых источников энергии в структуре энергетики и энергоэффективности. Однако, после закрытия атомной электростанции Игналина к концу 2009 года, доля газа в нашей структуре энергетики значительно возрастет. Таким образом, на данный момент Литва уделяет большое внимание проблеме диверсификации поставок энергоносителей. Мы ведем интенсивные переговоры с Польшей относительно соединения сетей газопроводов. Также, мы планируем строительство СПГ-терминала и нового газохранилища в регионе. Кроме того, Литва оказывает большую поддержку интенсификации сотрудничества между Лит-



вой, Евросоюзом, Центральной Азией и Каспийско-Черноморским регионом с целью создания новых нефтяных и газ-

зовых маршрутов в Европу. Мы полагаем, что Центральная Азия и Каспийско-Черноморский регион могут служить хорошей альтернативой для диверсификации поставок в страны Балтии.

СЕ: Планирует ли Литва расширять энергетическое и экономическое сотрудничество со странами каспийского региона, какие проекты наиболее привлекательны?

Пятрас Вайтекунас: Принимая во внимание растущую зависимость ЕС от ограниченного количества источников энергии, поставщиков и маршрутов транспортировки, диверсификация должна рассматриваться как одна из наиважнейших столпов внешней энергетической политики ЕС. В этом контексте, Каспийский регион стратегически важен. Литва всячески побуждает Евросоюз интенсифицировать энергетический диалог с регионом.

Проекты по созданию коридора Центральная Азия - Южный Кавказ - Европа должны стать общей целью. В этом плане можно выделить два важных проекта: трубопровод «Nabucco» и Одесса-Броды-Плоцк-Гданьск.

В 2007 году Европейская Комиссия отнесла проект «Nabucco» к числу четырех приоритетных энергетических инфраструктурных проектов, в которых будут назначены европейские координаторы для наращивания темпов их реализации. На этом этапе очень важно гарантировать объемы газа под проект, и в этом плане центральная роль будет принадлежать Каспийскому

региону (Азербайджан, Казахстан, Туркменистан могли бы поставлять значительные объемы газа). Необходимо отметить возможное расширение проекта в направлении других стран Центральной и Восточной Европы (Польша и Балтийские страны).

Что касается нефти, сегодня нефтепровод Одесса-Броды-Плоцк-Гданьск представляется наиболее реалистичным проектом по диверсификации нефтяных поставок в направлении восточных стран ЕС. Реализация этого проекта даст возможность транспортировать каспийскую нефть в ЕС. В этом случае, важно получить согласие правительств Казахстана и Азербайджана, нефтяных компаний направить часть своего экспорта через новый расширенный трубопровод Одесса-Броды-Плоцк.

СЕ: Какие составляющие с точки зрения Литвы должны составить основу межправительственного соглашения, которое будет регулировать участие государств и компаний в проекте использования коридора для транспортировки каспийской нефти на европейский и мировой рынки?

Пятрас Вайтекунас: Как Вы знаете, в ходе энергетического саммита в Кракове, который состоялся в мае этого года, делегации одобрили создание межправительственной рабочей группы для разработки межправительственного соглашения, которое регулировало бы участие государств и компаний в проекте по созданию коридора для транспортировки каспийской нефти на европейские и мировые рынки (Одесса-Броды-Плоцк-Гданьск).

Правительство Литвы поручило государственной компании Klaipėdos Nafta принять участие в начальной стадии проекта, в рамках которой будет подготовлено технико-экономическое обоснование.

На его основании будут сформированы основные положения межправительственного соглашения.

СЕ: Каких принципов придерживается Литва в вопросе расширения границ ЕС? Какова позиция государства в направлении вступления Турции в ЕС?

Пятрас Вайтекунас: Расширение ЕС было и остается наиболее успешной составляющей политики Евросоюза, которая обеспечила стабильность и безопасность на его границах. Поэтому, мы должны оказывать содействие этой политике.

В отношении процесса расширения я могу сказать, что за последние годы он значительно улучшился. Копенгагенские критерии, принципы жесткой, но честной условности и изучение кандидатуры каждой страны на основании ее собственных заслуг должны быть ключевыми элементами.

Литва поддерживает вступление Турции в ЕС. Турция важна для Евросоюза во многих аспектах: стратегических, политических, экономических и культурных. Это государство играет стратегическую роль в обеспечении стабильности и безопасности на Ближнем Востоке и Каспийско-Черноморском регионе. Энергетическое сотрудничество с Турцией стратегически важно, если серьезно рассматривать европейскую энергетическую безопасность и диверсификацию. Современная и ори-

ентированная на Европу Турция, которая стремится продолжить реформы, интересна для ЕС.

Мы хотим видеть европейскую Турцию членом ЕС, но европейская Турция должна соответствовать европейским обязательствам и ценностям.

СЕ: Как будет в дальнейшем строиться свои отношения Литва и в целом ЕС с Россией?

Пятрас Вайтекунас: Для начала я хотел бы заметить, что Литва и Россия соседи. Нам не нужны никакие другие альтернативы, помимо развития хороших отношений с Россией. Мы очень надеемся, что эти отношения будут развиваться на базе демократических ценностей и взаимовыгодного сотрудничества. Однако, добрая воля и понимание того, что «игра с нулевой суммой» - это прямой путь в тупик, являются основными условиями успеха стратегического партнерства ЕС-Россия, а также отношений и сотрудничества стран ЕС с Россией.

С другой стороны, Евросоюз должен определить для себя, какого рода сотрудничество с Россией он ожидает, и с какой Россией он готов сотрудничать? Сейчас самое время для проведения тщательного пересмотра отношений с Россией внутри ЕС для того, чтобы максимально точно определить наши цели и обеспечить эффективность существующих механизмов сотрудничества в свете внутреннего развития России. Мы должны быть уверены, что со своей стороны ЕС сделал все необходимое для создания качественных отношений между Россией и ЕС в будущем.

Благодарим Вас за интервью.



«LITHUANIA ACTIVELY SEEKING DIVERSIFICATION OF NATURAL GAS IMPORT SOURCES» -

Vitas Navickas, Minister of Economy, the Republic of Lithuania

Caspian Energy (CE): Mr. Navickas, how successful are economic reforms in Lithuania?

Vitas Navickas, Minister of Economy, the Republic of Lithuania: Following the EU's putting forward in 2000 its ambitious goals to become the world's most competitive region, the economic reforms plan called Lisbon Strategy has been launched. In this respect it was planned to achieve until 2010 the social and economic changes and significant alterations in environmental protection. Over a decade the EU shall turn into the 'most competitive, dynamic and knowledge-based economy in the world to combine harmonic economic development, a higher and quality level of employment and stronger social unity».

The Ministry of Economy has drawn and is implementing the National

Lisbon Strategy Implementation Program 2005-2008 with actions enabling the rapid growth of economy, increase of economy competitiveness and encouragement of employment and investments in human capital.

The economy growth in Lithuania remained fast through the last 4 years (GDP was growing more than by 7% per annum) also owing to good results of structural reforms. To the greatest extent this growth was provided by structural reforms in energy, pension reforms, and development of countryside and agriculture and, certainly, EU funds that helped fuel most of said reforms. This has helped to grow the demand.

The influence of economic cycle on Lithuanian economy growth is obvious. One of the most important factors of this cycle creating a precondition for internal demand is a low percentage rate and banking credits.

Lithuanian economy is developing as a part of common EU market. It is actively trading with third countries and participates in various interconnection systems within global economy.

Significant structural changes took place in construction and industry: production clusters successfully competing in international markets are forming in many sectors, we have qualified specialists, workforce price is competitive, physical infrastructure is sufficient, we possess scientific potential

tiveness of industry and construction sector. Our managers have a unique experience of work in the CIS and Western markets.

CE: How would you assess Lithuania's economic development? What are the prospects of the country's further macro-economic policy?

Vitas Navickas: During 2006, actual GDP grew by 7.5% and in during the first 6 months of 2007 by 8.1%. The core factor of the country's development is internal demand stimulated by booming nominal revenues. Gross average monthly salary and end consumption of home economies in 2006 rose 17.6 and 12.4 % over year, respectively.

In 2007 the highest growth displayed the sectors representing internal services: construction, internal trade, financial brokerage, realty and other entrepreneurial activities. During 1Q2007, amount of construction operations was 43% more compared to the previous year. Added value in construction sector grew by 26.2%. It has displayed the fastest growth for the sixth consecutive quarter.

The direct foreign investments in Lithuania as of January 1, 2007 amounted to 28.7738 bn Lt (€8,300mio), displaying a growth of 20.4% over year. Direct investments from EU27 and the CIS countries amounted to 24.3 (84.4%) and 1.9bn Lt (6.5%), respectively. Over a third of all accumulated direct foreign investments are in processing industry.

In 2006 export rose by 18.7% over year. Lithuania is mainly exporting mineral resources, machines and electric equipment, transportation vehicles and equipment, textile and items, as well as chemicals and related products. This signifies a good external competitiveness of Lithuanian producers. Most goods Lithuania exported to Russia (12.7% of total export), Latvia (11.1%), Germany (8.6%). Trade between Lithuania and Azerbaijan is relatively small: in 2006 Lithuanian export and import amounted to Lt 24.1 and 11.2 million, respectively.

Lithuania's labor market is integrating with the common EU labor market. Number of unemployed and their percentage in the population of working age is gradually decreasing. In the end of 2006 registered unemployed totaled 3.7%, compared to 4.1% a year before.

Lithuania is forecasted to remain one of rapidly growing economies within the EU.



to be used to develop and strengthen the competi-

EU-supported fiscal stimulation of economy and reduction of tax burden shall keep the population's trust in such rapid growth of economy. GDP is expected to grow by 8.0% in 2007, nearly 5-6% in 2008, compared to 2.9 and 2.7 in the EU27 countries.

In 2007–2009 internal demand, just like in previous periods, will further strongly influence the growth of economy. The internal demand in 2007 and 2008 is expected to grow by 8.7 and 4.8%, respectively. Such additional momentum to demand in 2007–2008 will give rise to salary (in average 15% per annum through 2007–2008), boost reduction of unemployment and taxation of labor revenues and an access to opening RC labor markets. An important factor will be consumers' exclusively optimistic expectations about economy development. End consumption cost shall rise in average by 11% in 2007–2008.

The change of net export shall remain quite favorable. Its growth shall be stimulated by reviving EU market. Export is expected to grow in 2007 and 2008 by 6.8 and 7.8%, respectively.

If preserving investors' trust in economic stability, investments fraction in GDP shall be growing up. In 2010 the fraction of total basic capital shall make up to 29.4% of GDP.

CE: How favourable are the conditions in the country for business activities? What steps are being taken for strengthening entrepreneurship initiatives carried forward by the businessmen? Has Lithuania's joining the EU common European economic zone influenced economic development and growth of investments into the economy of the country?

Vitas Navickas: Lithuania is open to all investors as defined in the Investments Act dated July 7, 1999 of the Republic of Lithuania. The Act sets forth the terms of investments in the Republic of Lithuania, rights of investors and protection of all kinds of investments. It is stated by the Act that Lithuanian and foreign investors are guaranteed equal rights for their activities. Rights and legal interests of investors are protected by the regulatory of the Republic of Lithuania.

According to investors, Lithuania is an attractive country for several reasons. One of them is its membership in NATO and EU, advantageous situation between Western and Eastern markets, favorable business climate (it is very easy to launch business compared to other Baltic countries), rapid and sustainable economic growth, low inflation, reducing unemployment, diversified and market oriented economy and in particular industry, as well as EU's financial support, transparent and stable governmental and economic policy. For example, national laws have been adapted to the EU. Alongside, there are relatively low taxes, advantageous situation and logistics infrastructure in Lithuania alongside good qualified workforce number/cost ratio, tax stimulation in two

free economic zones; 7 industrial parks are rapidly developing.

It is planned to improve investment climate through the draft of Investment Attraction Program.

CE: Does Lithuania intend to develop the onshore infrastructure, including the port infrastructure?

Vitas Navickas: Lithuania is situated near the Baltic Sea and part of its economy is linked to it. Onshore infrastructure is developing with an account for needs and further development of Klaipeda seaport, nearly \$0.5 billion have been invested since 1999: its gates have been reconstructed, its entry fairway dug to the depth of 15 meters, piers for berth of various large carriers and cruise liners reconstructed and upgraded. A seaport of Šventoji near Klaipeda is being designed. More than 100 countries of the world have their investments in Lithuania with direct investments as of January 1, 2007 amounting to nearly €8.3 billion, of which 39.9% are invested in production, 16% in financial brokerage, 10.9% in transportation and communications and 22.5% in other economic activities. Most investors are from Poland and Nordic countries like Denmark, Sweden, Finland; Russia invested nearly \$700 million.

The trans-European roads network is developed (see Fig.1)

Good qualified workforce number/cost ratio:

- Nearly 20% of high-school students are receiving higher engineering education;
- One can receive Bachelor's and Master's Degree in engineering (automatics, electric engineering, electronics, telecommunications, electrical engineering and so on) in universities of five main cities of Lithuania: Vilnius, Kaunas, Klaipeda, Siaulai and Panevezys;
- More than 20,000 students obtain high education diplomas each year;
- Average monthly salary – \$615
- Salary of industrial employees – \$449
- Governmental officials – \$677
- It-specialists – \$728
- Engineering personnel – \$566
- Low Taxes
- Profit tax 15%; for small-size companies 13%;
- VAT 18% (and lower);
- Dividends 15%;
- Income tax 27% (to be reduced to 24% in the yearend 2007).

Zones (industrial parks) for Greenfield investments are developing. There are 7 such zones in Lithuania, apart from two free economic zones (FEZ): in Klaipeda – 205 ha and in Kaunas – 534 ha.

Companies operating within FEZ are profit tax exempted for a period of 6 years, and later they shall pay just a half of this tax. No VAT, excise or customs duties (see Table 1).

Table 1. Industrial parks

	Total Area	Distance from Vilnius Airport	Distance from Port of Klaipeda
Siaulai	138 ha	214 km	161 km
Kedainai	135 ha	139 km	208 km
Visaginas	33 ha	158 km	453 km
Panevezys	49 ha	135 km	240 km
Marijampole	67 ha	139 km	231 km
Alytus	60 ha	105 km	294 km
Акмьяне	32 ha	290 km	166 km

CE: What programs are implemented in the country within the framework of the Lithuania's membership in the EU? How is the problem with the Lithuanian economy's shifting to the common European currency (€) being solved?

Vitas Navickas: In 2006 our progress in implementing Lisbon Strategy was highly appraised by the European Commission. Lithuania was praised for its pension and tax reform, active policy in labor market, upgrade of transportation infrastructure, approval of updated energy strategy, and modernization of elementary education and teaching.

The Government is engaged in implementation of the Convergence Programme of Lithuania for 2006, which was worked out on the basis of the Stability and Growth Pact, as well as the EU United Landmarks of Economic Growth and Opening of New Jobs. The program was targeted on carrying out economic policy that would ensure price stability and authorities' funds in order to keep up high credibility toward the continuity of the Currency Governing Principles in Lithuania and successful participation in the second mechanism of exchange rates. Being implemented in accordance with tough regulations of the Stability and Growth Pact, the fiscal policy will enable us to sequentially reduce authorities' debts, while governmental money become capable to ensure stable putting into effect the Maastricht Agreement commitments without leaving firm social guarantees. The Convergence Programme will be prepared every year until Lithuania joins the EU zone.

Lithuania adheres strictly fixed course of the national currency of lit to euro and seeks joining the EU zone as soon as the country meets economic criteria of the convergence. In 2007 the Government approved the National Plan for Introduction of Euro that provided for key measures to be taken to introduce euro that ensure protection of consumers' interests, gradual exchanging lit to euro and informing the publicity. According to the data available, the most timely period for Lithuania to join the EU zone will begin not later than 2010. At the end of 2007

and in 2007 the inflation rate in the country is envisaged not to exceed 4%. After the period of acceleration of inflation, oil and gas prices stabilization and completion of concordance of excises in accordance with the EU standards, as well as increasing interest rates and reducing credit increments, the Lithuanian inflation will approach to EU zone rates again.

CE: What are the principles on which Lithuania, as an EU member, builds principles of its energy security?

Vitas Navitskas: To increase the energy stability of Lithuania, we are to unite the Lithuania high-voltage power transmission network with those ones of Poland (Lithuania-Poland, junction – 1,000 MW) and Sweden (Lithuania –Sweden, junction – up to 1,000 MW) until 2012; launch operation of a new nuclear power plant and prepare for joining UCTE (Union for the Coordination of Transmission of Electricity) not later than 2015; arrange underground gas storages, which total payload volume intended for Lithuanian consumers must be not less than 1 billion m³; prepare for studying about possibilities of construction of regional liquid gas import terminals in the Baltic jointly with Latvia, Estonia and Poland in 2007; develop geological exploration of domestic oil fields on the territory and shelf of Lithuania; work out a new programme for speeding up use of local and renewable power sources; work out and implement a programme targeted on production of biological fuel in order to increase its share in the total transport fuel balance by 20% until 2025; develop distributed electric power generation; work out a programme intended for the development of atomic energy; apply up-to-date analytical techniques in order to optimize future strategic solutions in the field of reliability of power supply to estimate the degree of risk of various possible factors, as well as their economic, social and political outcomes.

CE: Is Lithuania ready to become an independent from monopolistic power raw stock deliveries? How should they settle the issue of oil supplies via Druzhba pipeline?

Vitas Navitskas: In the National Energy Strategy we have envisaged an aspiration that a share of gas supplied from one country to generate electric power must make up not more than 30% in Lithuania's annual fuel balance.

We resumed oil importation by tankers via the terminal of Butinge when Russia's oil transportation giant Transneft suspended oil supplies to the oil refinery plant and terminal in Butinge via the pipeline.

We managed to increase the production and use of biological fuel in order to partially replace oil by materials of biological origin. In 2006 such kind of materials made only 1.7% out of the total fuel. We have approved requirements that stipulated 5%-content

of renewable materials of biological origin (bioethanol, fatty acid methylether) in the content of gasoline and diesel fuel. Hence the share of biological origin material used in fuel will increase.

We also seek a way, which allows us to increase the share of renewable power sources in the country's total balance of primary energy in 2025 by 25%.

CE: How efficient is the operation of Mazheyku Nafta Concern after its sale? Have sources of oil supplies to the Lithuanian oil refinery plant been determined yet?

Vitas Navitskas: Poland's oil concern PKN Orlen bought most part of shares of Mazheyku Nafta JSC in December, 2006, and we should admit that the last six months were not so easy for the new holder of Mazheyku Nafta. The lack of oil in Druzhba pipeline and a fire broke out in the deep black oil refining complex caused reduction in the enterprise's capacity that resulted inconsiderable losses for the first six months of 2007. However, need in oil products was met both in 2006 and 2007. The second quarter of 2007 will turn out to be profitable for the company. The share of the Mazheyku Nafta JSC production in the Lithuanian consumer market was about 87%. The company imported 13% of oil products.

CE: What is the structure of consuming gas, oil and oil products in Lithuania? What do you think about the structure of power consumption increasing until 2025?

Vitas Navitskas: Growth of need in gas in the total balance of primary energy in 2025 will depend on implementation of the project on construction of a new nuclear power plant. After the nuclear power plant is closed down in 2009, gas in initial power expenditures will make 45%, with 35% falling at oil products.

Gas in initial power expenditures presently makes 29%, with 31% falling at oil products.

Use of light oil products is expected to raise most of all in the transport sector and will reach about 2.2 million tons per year until 2025, that means it will grow approximately by 50%. The need of households in liquid gas will inconsiderably increase in the future, while the use of this fuel in transport (about 200,000 tons annually) will only grow.

The total domestic power expenditures will increase approximately up to 18.2 TW/h until 2025.

CE: How seriously do you view the Caspian region as a energy resources supplier to Europe?

Vitas Navitskas: The pipeline of Odessa-Brody, which was put into commission in 2002, was laid to the Ukrainian town of Brody, which is situated not far from the Polish borders. The extension of the existing pipe to the town of Plotsk would enable us to be

supplied with oil produced from the Caspian and Black Sea fields and create an alternative to oil supplies from Russia. For laying the pipeline, Poland and Ukraine established Sarmatia JV. Lithuania's company specialized in oil shipment Klaipedos Nafta, as well as enterprises representing Georgia and Azerbaijan will join Sarmatia this year.

Due to the implementation of the mentioned project, the Odessa-Brody-Plotsk-Gdansk pipeline is planned to be the first one that links the Caspian and Black Sea region with Baltic states and become a new transit alternative.

CE: How would you say about the perspectives of cooperation between Azerbaijan and Lithuania in non-oil sector? Which directions are of prime attention? How would you evaluate the present-day situation with Azerbaijani-Lithuanian economic relations in general?

Vitas Navitskas: Regarding trade and economic cooperation between Lithuania and Azerbaijan, I would note that according to the Statistics Department of Lithuania, the commodity turnover between the two countries in 2006 reached € 10.2 million (that makes up 0.04% out of Lithuania's total foreign trade turnover). The export made up €7.0 million (0.06%), with the import being at the rate of €3.2 million (0.02%) correspondingly. If in 2005 we observed the growth of foreign trade indicators between Lithuania and Azerbaijan, in 2006 and the beginning of this year we can state a considerable decrease in the commodity circulation (through the first four months of 2007 this indicator fell by 34%, with the export decreased by 28%, and import – by 57.2%). The reduction in the export of chemical industry products (40.4%), textile (23.9%), machinery and equipment (14.0%), as well as fall in the import of products of vegetable origin (51.2%), textile (99.9%) and chemical production (100.0%) were principal factors affecting the commodity turnover. Through the first four months of 2007 Azerbaijan was just on the 76th place among 167 trade partners of Lithuania, 64th place according to export and 74th according to import. The Lithuanian Statistics Department reported that the direct Azerbaijani investments put into the country's economy were €86,000. No Lithuanian investments were fixed in Azerbaijan.

I think that these figures can make glad none of the parties. To brisk and develop bilateral trade and economic cooperation, first of all it is expedient to promote development of cooperation between associated commercial organization of both countries, expand contract and legal base (for example: agreement on mutual promotion and protection of investments can have a positive effect on expansion of mutual investments and economic development of both countries).

CE: What actual possibilities of business with Azerbaijan does Lithuania, as an EU member, consider?

Vitas Navitskas: It is quite difficult for us to discuss concrete actual possibilities to expand trade operations with Azerbaijan without keeping necessary information about business interest of Azerbaijani companies. Anyway, Lithuanian Republic is interested in alternative oil and gas supply sources and probably some other materials, as well as promotion of export of Lithuanian goods like any other country.

CE: Does Lithuania consider issues concerned with possible gas import from Azerbaijan in the future?

Vitas Navitskas: Lithuania seeks possible alternatives on diversification of gas import sources. We consider Nabucco Project as one of such alternatives. The Lithuanian National Energy Strategy provides for preparation for studying possibilities of linking up gas pipelines of Poland and Lithuania and the gas transportation network of Baltic states to diversified gas supply routes of Central Europe coming from the basins of the Caspian Sea, Central Asia and North Africa, particularly from Nabucco, as well as other alternative gas supply sources until 2011 in order to ensure safe, efficient and reliable gas supply. Taking part in the process of building the EU energy policy, Lithuania will strive for EU's active support in cooperation and dialogue with Azerbaijan and other countries in the field of energy.

CE: What will be the perspectives of gas consumption growth in Lithuania in a short-term outlook? Which possibilities are being viewed to diversify gas supplies?

Vitas Navitskas: The gas consumption in Lithuania has recently been stable and does not change considerably in general. In 2006 the country consumed 3031.0 million m³, with 3061.7 million m³ of gas in 2005.

We expect that through 2007-2008 the gas consumption to satisfy the population's needs and generated electricity will remain stable. The increase in import will be stipulated by growing needs of some Lithuanian enterprises (for example: Akhema JV – the largest fertilizer producer). When the Ignalin Nuclear Power Plant is shut down in 2010, we expect that the country will consume about 4,900 million m³ per year. As to diversification possibilities, the National Energy Strategy provides for the new liquid gas terminal in the Baltic to considerably lower dependence on the only available Russian gas source. Moreover, we have envisaged that Lithuania will get a possible alternative way to be supplied with gas as soon as the country's and Poland's gas transportation networks are linked up.

CE: Does the installation of the North European Pipeline concern Lithuanian inter-

ests? What is the EU stand on this issue?

Vitas Navitskas: The laying of a new gas pipeline to Europe via the bottom of the Baltic Sea (as they plan the North European Pipeline) bypassing the territory of Baltic States is one of the key factors that impact the stable energy activity in Lithuania. After getting acquainted with the programme on assessment of possible negative influence on environment within the project on laying the North European Pipeline via the bottom of the Baltic Sea, Lithuania laid its criticism down and insisted on consideration of other alternatives of the mentioned pipeline. Lithuania stated their position on this issue during meeting with representatives of different EU offices and agencies: during the Council of Ministers of Transport, Telecommunications and Energy of EU that took place on February 15, 2007 in Brussels, the Economy Minister of the country expressed our concern about the North European Pipeline project, which, in the view of Lithuania, does not increase the security of Baltic states.

The position of EU countries toward the project is quite complex; anyway, Lithuania strives for observation of EU common policy in the field of energy and similar position on key energy issues.

CE: Does the country have possibilities to create strategic reserves to fulfill the EU directive?

Vitas Navitskas: The National Energy Strategy provides for ensuring reliability of gas supplies through piling up gas reserves in special storages. It is necessary to carry out test and evaluation works, prepare for research on storage equipment in the possible place intended for the construction of a gas storage in Sinderay. We can technically equip the underground gas storage only after the feasibility study of the project is concluded.

EU directives requires a member to possess state reserve of oil and oil products for not less than 90 days in accordance with the annual daily consumption registered last year. Lithuania is obliged to carry out this commitment until July 31, 2009.

CE: To what extent the Green Book adopted by EU has become a guideline for Lithuania?

Vitas Navitskas: On June 22, 2005 the Commission of European Communities approved the Green Book on the efficiency of use of energy or how one should save more energy for less expenditure. The document is intended for the stimulation and promotion to increase the efficiency of energy utilization. On March 8, 2006 the organization acknowledged the Green Book as the Strategy for the Stable, Competitive and Safe Energy of EU, in which requirements, standards and regulations of stable, competitive and safe energy of

EU were laid down. The provisions of such books were very important for Lithuania during determination of national strategic aims for energy sector.

On the basis of the regulations of the mentioned Green Books, we have determined strategic aims for Lithuania's energy that are common to all EU member-states. These are the energy security, stable development of energy sector, competitiveness and efficient use of energy.

Lithuania links its energy security with the integration of energy systems of the country with those ones of EU and carrying out efficient national policy in the field of energy, as well as EU policy in this field that will ensure energy security to the country, which must be equivalent to that one of other EU member-states.

In order to put into effect targets stipulated by the National Energy Strategy, it is necessary to increase a share of renewable power sources in the country's energy mix by not less than 20% until 2025; raise a share of electricity generated by heat-setting stations during heating season in the electricity generation total balance until 2025; increase a share of biological fuel considered for transport in the market by 15% until 2020 and up to 20% until 2025; save 9%-content final energy versus the level of final utilization of energy power registered in 2005 within 9 years starting from January 8, 2007.

The regulations of the Green Books were estimated in the National Programme for the Enhancement of Efficient Use of Energy considered for 2006-2010, in which organizational, legal, economic measures to be taken were stipulated along with that ones intended for the improvement and introduction of technologies, applied scientific researches, education and public awareness.

We have also approved the Energy Efficiency Action Plan. This action plan was worked out in accordance with the requirements of Directive of the European Parliament and Council 2006/32/EB on efficiency of final energy consumption in energy conditions, which was adopted on April 5, 2006. Due to the implementation of the action plan, starting from 2008 and within nine years on we shall save 9% of final energy against the level of utilization of this energy registered in 2005. The plan has already been submitted to the European Commission for further consideration.

In addition, in order to increase the efficiency in use of energy and informing consumers, we introduce Directive of the European Parliament and Council to Lithuanian legal enactments. The regulations of the directive determine the system of setting requirements on ecological projecting for power consuming products.

Thank you for the interview.

«ЛИТВА ВЕДЕТ АКТИВНЫЙ ПОИСК ВОЗМОЖНОСТЕЙ ПО ДИВЕРСИФИКАЦИИ ИСТОЧНИКОВ ИМПОРТА ПРИРОДНОГО ГАЗА» -

Министр экономики Литовской Республики Витас Навицкас

Caspian Energy (CE): *Господин министр, насколько успешно осуществляются в Литве экономические реформы?*

Министр экономики Литовской Республики Витас Навицкас: После того, как весной 2000 г. Европейским Союзом были выдвинуты амбициозные цели стать самым конкурентоспособным регионом в мире, началось осуществление плана экономических реформ, известного под названием Лиссабонской стратегии. В этом плане предусмотрено достичь до 2010 г. заметных социальных, экономических перемен и значительных изменений в области охраны окружающей среды. Европейский Союз в течение десяти лет должен превратиться в «самую конкурентоспособную и динамичную, растущую на основе знаний экономику в мире, которая соединила бы в себе гармоничное экономическое развитие, более высокий и качественный уровень занятости и более крепкую социальную сплоченность». Министерством хозяйства была подготовлена и претворяется в жизнь Национальная программа по осуществлению Лиссабонской стратегии на 2005-2008 г., предусматривающая меры для быстрого роста экономики, повышения конкурентоспособности хозяйства, а также поощрения занятости и инвестиций в человеческий капитал.

Темпы развития экономики Литвы в течение последних 4 лет остались быстрыми (ВВП рос более чем на 7% в год) также благодаря хорошим результатам осуществления структурных реформ. В наибольшей мере рост обусловили структурные реформы энергетики, проводимая пенсионная реформа, развитие села и сельского хозяйства и, конечно, денежные средства из фондов ЕС, которые помогли финансировать большую часть упомянутых реформ. Это заметно повышало спрос.

Влияние экономического цикла на рост экономики Литвы, конечно, присутствует. Одним из важнейших факторов цикла, создающим предпосылку для роста внутреннего спроса, являлась невысокая процентная ставка и предоставляемые банками кредиты. Экономи-

ка Литвы развивается как часть общего рынка ЕС. Ведется активная торговля с третьими странами, и принимается участие в различных системах связи мирового хозяйства.

Произошли значительные структурные преобразования в области промышленности и строительства, во многих секторах имеются успешно конкурирующие на международных рынках предприятия, начинают формироваться производственные кластеры, есть квалифицированные специалисты, цена рабочей силы конкурентоспособна, физическая инфраструктура достаточна, мы обладаем научным потенциалом, который может быть использован для развития и укрепления факторов конкурентоспособности промышленности и строительства. У руководителей предприятий есть уникальный опыт работы на рынках СНГ и достаточный опыт работы на Западных рынках.

CE: *Как Вы оцениваете экономическое развитие Литвы, каковы перспективы дальнейшей макроэкономической политики страны?*

Витас Навицкас: В 2006 году реальный ВВП увеличился на 7,5%, а в 1 полугодии 2007 г. – на 8,1%. Основным фактором развития хозяйства – внутренний спрос, стимулируемый быстро растущими номинальными доходами. Средняя месячная заработная плата брутто в 2006 г. по сравнению с 2005 г. возросла на 17,6%, конечное потребление домашних хозяйств – на 12,4%.

В 2007 г. особенно быстро росли сектора, предоставляющие внутренние услуги: строительство, внутренняя торговля, финансовое посредничество, недвижимое имущество и другая предпринимательская деятельность. В 1 квартале 2007 г. строительных работ было выполнено на целых 43% больше чем за соответствующий период 2006 г. Добавленная стоимость в секторе строительства выросла на 26,2%. Добавленная стоимость в строительстве растет быстрее всех уже шестой квартал подряд.

Прямые иностранные инвестиции в Литве на 1 января 2007 года составля-

ли 28773,8 млн. Лт (8300 млн. Евро) и по сравнению с состоянием на 1 января 2006 г. увеличились на 20,4%. Прямые инвестиции 27 стран ЕС составляли 24,3 млрд. Лт (84,4%), из стран СНГ – 1,9 млрд. Лт (6,5%) всех прямых иностранных инвестиций. Более трети всех накопленных прямых иностранных инвестиций приходится на обрабатывающую промышленность.

В 2006 г. по сравнению с 2005 г. экспорт увеличился на 18,7%. Большую часть экспорта Литвы составили минеральные ресурсы, машины и электрооборудование, транспортные средства и оборудование, текстильные материалы и изделия, а также продукция химической промышленности и её отраслей. Это указывает на неплохую внешнюю конкурентоспособность литовских производителей. Больше всего товаров экспортировано из Литвы в Россию (12,7% от общего экспорта Литвы), Латвию (11,1%), Германию (8,6%). Оборот внешней торговли Литвы с Азербайджаном невысок: в 2006 г. объем экспорта Литвы составил 24,1 млн. Лт, импорта – 11,2 млн. Лт.

Рынок труда Литвы всё более интегрируется в общий рынок труда ЕС. В стране уменьшается число безработных и их доля среди населения работоспособного возраста. В конце 2006 г. доля зарегистрированных безработных среди населения работоспособного возраста составляла 3,7%, а в 2005 г. она достигала 4,1%.

Прогнозируется, что Литва и в дальнейшем останется одной из стран с наиболее быстро развивающейся экономикой в Европейском Союзе. Вызванный поддержкой ЕС фискальный стимул хозяйства и уменьшение налогового бремени должны сохранить доверие населения Литвы к быстрому развитию литовского хозяйства. Предусматривается, что рост ВВП в 2007 году составит 8,0%, в 2008 году – около 5-6%, в то время как в 27 странах ЕС прогнозируется рост ВВП в 2007 году на 2,9%, в 2008 году – на 2,7%.

В 2007–2009 годах внутреннее потребление, как и в предыдущие периоды, далее будет оказывать сильное воздействие на рост экономики. Предусматривается, что внутренний спрос в 2007

г. возрастет на 8,7%, в 2008 г. – на 4,8%. Дополнительный импульс потреблению в 2007–2008 годах придаст ускорение роста заработной платы (в среднем в год в 2007–2008 годах будет расти по 15%), уменьшающаяся безработица, уменьшение налогообложения трудовых доходов и открывающиеся рынки труда ЕС. Очень важным фактором будут также исключительно оптимистичные ожидания потребителей в отношении развития экономики. Стоимость расходов конечного потребления в 2007–2008 годах в среднем вырастет на 11%.

Довольно благоприятными останутся изменения чистого экспорта. Рост экспорта будет стимулировать оживший рынок ЕС. Предусматривается, что в 2007 году экспорт вырастет на 6,8%, в 2008 году – на 7,8%.

При сохранении веры инвесторов в стабильность хозяйства инвестиции будут составлять всё большую часть ВВП. В 2010 г. доля формирования общего основного капитала будет достигать около 29,4% ВВП.

СЕ: Насколько благоприятны условия для ведения бизнеса в стране? Какие шаги предпринимаются на пути укрепления предпринимательской инициативности бизнесменов? Повлияло ли вступление Литвы в единое европейское экономическое пространство ЕС на экономическое развитие и рост инвестиций в экономику страны?

Витас Навицкас: Литва открыта всем инвесторам и это установлено в законе Литовской Республики „Об инвестициях“ от 7 июля 1999 г. Настоящим Законом определяются условия инвестирования в Литовской Республике, права инвесторов и меры по защите инвестиций для всех видов инвестиций. Установлено, что Литовским и иностранным инвесторам в соответствии с настоящим и другими законами гарантируются равные условия деятельности. Права и законные интересы инвесторов защищаются законодательством Литовской Республики.

Литва, по мнению инвесторов, привлекательна по ряду причин, среди которых можно назвать членство в ЕС и НАТО, удобное расположение между Западным и Восточным рынками, благоприятный климат для бизнеса (очень легко заниматься коммерцией по сравнению с другими Балтийскими странами), быстрый и устойчивый экономический рост, маленькая инфляция, снижающийся уровень безработицы, экономика и в частности промышленность диверсифицирована и развивается согласно рыночным законам, существует финансовая поддержка ЕС, прозрачная и стабильная государственная и экономическая поли-

тика. К примеру, национальные законы адаптированы к ЕС *acquis*. Вместе с тем, в Литве сравнительно низкие налоги, превосходное месторасположение и инфраструктура для деятельности в сфере логистики, хорошее соотношение квалифицированной рабочей силы и её стоимости, имеются налоговые стимулы в двух свободных экономических зонах, быстро развиваются 7 промышленных парков.

Намечается улучшение инвестиционного климата – подготовлен проект программы Привлечения инвестиций в Литву.

СЕ: Планирует ли Литва развивать прибрежную инфраструктуру, в том числе портовую?

Витас Навицкас: Литва расположена у Балтийского моря и часть экономики связана с морем. Прибрежная инфраструктура развивается для нужд и дальнейшего развития Клайпедского морского порта – с 1999 года инвестировано около 0,5 млрд. дол. США: закончена реконструкция ворот морского порта, углублен канал входа в порт до 15 метров, реконструированы и обновлены набережные.

В Литву инвестировали более 100 стран мира, прямые иностранные инвестиции которых на 1 января 2007 г. составили около 8,3 млрд. евро, из них инвестировано в производство 39,9 проц., финансовое посредничество – 16 проц., транспортировку и коммуникации – 10,9 проц. и в другую экономическую деятельность – 22,5 проц. Основные инвесторы из Польши, скандинавских стран – Дания, Швеция, Финляндия, из России инвестировано около 700 млн. дол. США.

Хорошее соотношение квалифицированной рабочей силы и её стоимости:

- Приблизительно 20% студентов высших школ получают высшее инженерное образование;
- Степень бакалавра и магистра инженерного образования (автоматика, электроинженерия, электроника, телекоммуникации, электротехника и т.д.) можно получить в университетах пяти главных городов Литвы: в Вильнюсе, Каунасе, Клайпедде, Шяуляй и Паневежисе;
- Более чем 20 000 студентов получают дипломы высшего образования каждый год;
- Средняя ежемесячная зарплата – 615 дол. США
- Промышленным рабочим – 449 дол. США
- Чиновникам – 677 дол. США
- Специалистам по инф. технологиям – 728 дол. США
- Инженерному составу – 566 дол. США

Низкие налоги

- Налог на прибыль 15%; для маленьких компаний 13%;
- НДС 18% (и меньше);
- Дивиденды 15%;
- Подоходный налог 27% (уменьшится до 24% в конце 2007 года).

Развиваются территории (промышленные парки) для инвестиций “чистого поля” (по англ. – “Greenfield”). Таких территорий в Литве определено 7 и две свободные экономические зоны (СЭЗ): в Клайпедде – 205 га и в Каунасе – 534 га.

Компании в СЭЗ освобождаются от налога на прибыль на 6 лет, который позже уменьшается на 50 процентов. Никаких НДС, акцизов и таможенных пошлин (см. таб.1).

Таб. 1. Промышленные парки

	Полная территория	Расстояние от Вильнюсского аэропорта	Расстояние от Клайпедского морского порта
Шяуляй	138 га	214 км	161 км
Кедайнай	135 га	139 км	208 км
Висагинас	33 га	158 км	453 км
Паневежис	49 га	135 км	240 км
Мариямполе	67 га	139 км	231 км
Алитус	60 га	105 км	294 км
Акмяне	32 га	290 км	166 км

СЕ: Какие программы реализуются в стране в рамках членства Литвы в ЕС, как решается вопрос перехода литовской экономики на единую европейскую валюту евро?

Витас Навицкас: В 2006 г. прогресс в осуществлении Национальной Лиссабонской стратегии был положительно оценен Европейской Комиссией. Было получено одобрение осуществляемой пенсионной и налоговой реформы, активной политики в области рынка труда, обновлению транспортной инфраструктуры, утверждению обновленной энергетической стратегии, модернизации системы начального образования и обучения.

Правительством осуществляется Программа конвергенции Литвы на 2006 год, которая была подготовлена на основании Пакта о стабильности и росте, а также Объединенных вех роста экономики и создания рабочих мест ЕС. Программа предназначена для осуществления экономической политики, гарантирующей стабильность цен и финансов сектора власти, с целью сохранения высокого доверия к преемственности Принципов ва-

лютного правления в Литве и успешного участия во II механизме валютных курсов. Осуществляемая в соответствии с жесткими регламентами Пакта о стабильности и росте фискальная политика позволит последовательно уменьшать долг власти, пока финансы власти станут способными обеспечить устойчивое претворение в жизнь обязательств по Маастрихтскому договору без отказа от твердых социальных гарантий. Программа конвергенции будет подготавливаться каждый год до вступления Литвы в еврозону.

Литва придерживается строго фиксированного курса лита по отношению к евро и стремится присоединиться к еврозоне, как только будет соответствовать экономическим критериям конвергенции. В 2007 г. Правительство утвердило Национальный план по введению евро, в котором предусмотрены основные меры по введению евро, обеспечивающие защиту интересов потребителей, плавный обмен лита на евро и информирование общественности. По имеющимся данным, наиболее благоприятный период для вступления Литвы в еврозону начнется после 2010 года. Предусматривается, что инфляции

в конце 2007 года и в 2008 году превысит 4%. После периода ускорения инфляции, стабилизации цен на нефть и газ и завершения согласования акцизов в соответствии с нормами ЕС, повышения процентных ставок и уменьшения прироста кредитов инфляция в Литве опять приблизится к уровню еврозоны.

СЕ: На каких принципах Литва, как член Евросоюза, строит принципы своей энергетической безопасности?

Витас Навицкас: В целях повышения энергетической безопасности Литвы предусмотрено до 2012 г. соединить высоковольтную сеть передачи электроэнергии Литвы с сетями Польши (Литва – Польша, соединение в 1000 МВт) и Швеции (Литва – Швеция, соединение до 1000 МВт); не позднее чем в 2015 г. начать эксплуатацию новой атомной электростанции и подготовиться к присоединению к УСТЕ (Союз по координации передачи электроэнергии); в интегрированной системе газоснабжения Балтийских стран оборудовать подземные хранилища для природного газа, общий полезный объем которых, предназначенный для литовских потре-

бителей, составлял бы не менее 1 млрд м³; совместно с Латвией, Эстонией и Польшей в 2007 г. подготовить исследование возможностей по строительству в Балтийском регионе региональных терминалов импорта сжиженного природного газа; развивать на территории и шельфе Литвы геологическую разведку местной нефти; подготовить новую программу по ускорению использования местных и возобновляющихся источников энергии; подготовить и осуществить программу по производству биотоплива в целях увеличения их доли в общем балансе транспортного топлива в 2025 г. до 20%; развивать распределенное производство электроэнергии; подготовить программу по развитию ядерной энергетики; применить современные аналитические методики, чтобы будущие стратегические решения в области надежности подачи энергии были оптимальными и оценили степень риска различных возможных факторов и их экономические, социальные и политические последствия.

СЕ: Насколько Готова ли Литва стать независимой от монопольных поставок энерго сырья? Как следует



решить вопрос поставок нефти по трубопроводу «Дружба»?

Витас Навицкас: Национальная энергетическая стратегия предусматривает стремление к тому, чтобы доля поставляемого из одной страны природного газа, используемого для производства энергии в годовом топливном балансе Литвы составляла не более 30%.

После того, как в конце июля 2006 г. Российская нефтетранспортная компания «Транснефть» прекратила поставку нефти по трубопроводу на нефтеперерабатывающее предприятие и нефтяной терминал в Бутинге, был возобновлен импорт нефти танкерами через терминал Бутинге.

Увеличилось производство и использование биотоплива в целях частичной замены нефти материалами биологического происхождения. В 2006 г. материалы биологического происхождения в топливе составляли около 1,7%. Были приняты требования, согласно которым с 1 января 2007 г. в состав бензина и дизельного топлива должно входить 5% возобновляемых материалов биологического происхождения (биоэтанола, метилэфира жирных кислот). Таким образом, увеличивается доля используемых в топливе материалов биологического происхождения.

Прилагаются усилия к тому, чтобы доля возобновляющихся источников энергии в общем балансе первичной энергии страны в 2025 году увеличилась до 20%.

СЕ: Насколько эффективна деятельность концерна «Мажейку нафта» после ее продажи? Определены источники поставок нефти на литовский НПЗ?

Витас Навицкас: Польский нефтяной концерн «PKN Orlen» большую часть акций АО «Мажейку нафта» приобрел в декабре прошлого года, и необходимо признать, что последнее полугодие для нового хозяина «Мажейку нафта» было нелегким – не идет нефть по нефтепроводу «Дружба», а после возникшего в октябре 2006 г. на предприятии «Мажейку нафта» пожара в комплексе глубокой переработки мазута снизились мощности общества. Это и определило незначительные убытки общества в 1 полугодии 2007 г. Однако потребности потребителей в нефтепродуктах и в 2006 году, и в нынешнем году полностью удовлетворены, а 2 квартал 2007 г. уже был для компании прибыльным. Доля продукции АО «Мажейку нафта» на потребительском рынке Литвы составляла около 87%, было импортировано и ввезено 13% нефтепродуктов.

СЕ: Какова структура потребления природного газа, нефти и нефтепродуктов в Литве, структура роста энергопотребления до 2025 года?

Витас Навицкас: Увеличится ли потребность в природном газе в общем балансе первичной энергии в 2025 г. будет зависеть от того, будет ли построена новая атомная электростанция. После закрытия атомной электростанции в 2009 г. природный газ в первичных затратах энергии будет составлять около 45%, нефтепродукты – 35%.

В настоящее время природный газ в первичных затратах энергии составляет около 29%, нефтепродукты – около 31%.

Предусматривается, что использование легких нефтепродуктов больше всего увеличится в транспортном секторе и в 2025 г. будет достигать около 2,2 млн. тонн в год – увеличится примерно на 50%. Потребность домашних хозяйств в сжиженном нефтегазе в будущем будет расти незначительно, а его использование для транспорта (используется около 200 тыс. тонн в год) и в дальнейшем будет увеличиваться.

Общие внутренние затраты электроэнергии в 2025 г. вырастут примерно до 18,2 ТВтч.

СЕ: Насколько серьезно рассматривается Каспийский регион в качестве поставщика энергоресурсов в Европу?

Витас Навицкас: Завершенный в 2002 году нефтепровод Одесса–Броды проходит до украинского города Броды, который находится недалеко от границы с Польшей. Продление нефтепровода до Плоцка позволило бы осуществлять обеспечение нефтью из месторождений в Каспийском и Черном морях и создало бы альтернативу поставкам нефти из России. Для прокладки нефтепровода было учреждено польско-украинское общество «Sarmatia», к которому в нынешнем году присоединяется литовское общество по погрузке нефтепродуктов «Клайпедос нафта», а также грузинские и азербайджанские предприятия.

Намечено, что в результате осуществления данного проекта Одесса–Броды–Плоцк–Гданьск станет первым нефтепроводом, который соединит регион Каспийского и Черного морей со странами региона Балтийского моря и станет новым транзитным путем.

СЕ: Как Вы оцениваете перспективы сотрудничества Азербайджана и Литвы в ненефтяном секторе? Каким направлениям следует уделять особое внимание? Какова Ваша оценка сегодняшнего состояния двусторонних азербайджано-литовских экономических отношений в целом?

Витас Навицкас: Что касается торгово-экономического сотрудничества между Литвой и Азербайджаном можно отметить, что по данным Департамента статистики Литвы, товарооборот в 2006 г. составил 10,2 млн. € (это составило 0,04% от всего внешнеторгового оборота Литвы), соответственно экспорт 7,0 млн. € (0,06%), импорт – 3,2 млн. € (0,02%). Если до 2005 г. отмечался рост показателей внешней торговли между Литвой и Азербайджаном, то в 2006 г. и в начале этого года отмечается заметный спад товарооборота (за 4 месяца 2007 г. оборот упал на 34%, экспорт на 28%, а импорт на 57,2%). На уменьшение товарооборота сильное влияние оказало уменьшение экспорта продуктов химической промышленности (40,4%), текстиля (23,9%), машин и механизмов (14,0%) и уменьшение импорта продуктов растительного происхождения (51,2%), текстиля (99,9%) и химической промышленности (100,0%). Среди 167 торговых партнеров Литвы по данным 4 мес. 2007 г. Азербайджан по товарообороту был на 76 месте, по экспорту на 64, а по импорту на 74 месте. По данным департамента статистики Литвы, прямые азербайджанские инвестиции в Литве составляет 86,0 тыс. €. Литовских инвестиций в Азербайджане не зафиксировано.

Такие показатели, полагаю, не радуют ни одну сторону. В целях оживления и развития двустороннего торгово-экономического сотрудничества, в первую очередь целесообразно поощрять развитие сотрудничества между ассоциированными коммерческими структурами обеих стран, расширять договорно-правовую базу (например, соглашение о взаимном поощрении и охране инвестиций положительно повлияло бы на расширение взаимных инвестиций и экономическое развитие обеих стран).

СЕ: Рассматривает ли Литва в перспективе вопросы импорта природного газа из Азербайджана?

Витас Навицкас: Литва ведет активный поиск возможностей по диверсификации источников импорта природного газа. В качестве одной из них рассматривается проект «Набукко». В Национальной энергетической стратегии Литвы предусмотрено, что в целях обеспечения безопасной, действенной и надежной поставки природного газа необходимо до 2011 г. подготовить исследование возможностей соединения газопроводов Польши и Литвы и присоединения сети транспортировки газа Балтийских государств к диверсифицированным маршрутам поставки газа Центральной Европы из бассейнов Каспия, Средней Азии и Северной Африки, особенно из

Набукко, а также других альтернативных источников поставки газа.

Принимая участие в процессе создания энергетической политики ЕС, Литва будет стремиться к активной поддержке Европейским Союзом сотрудничества и диалога с Азербайджаном и другими странами в области энергетики.

СЕ: Каковы перспективы роста потребления газа в Литве на ближайшую перспективу? Какие возможности по диверсификации поставок газа рассматриваются?

Витас Навицкас: В последние годы потребление природного газа в Литве является стабильным и, по сути, не изменяется. В 2006 г. в стране было потреблено 3031,0 млн. м³, в 2005 г. – 3061,7 млн. м³ природного газа.

Прогнозируется, что в 2007–2008 г. потребление природного газа для удовлетворения потребностей населения и производства энергии останется стабильным, а рост импорта будет обусловлен растущими потребностями некоторых литовских предприятий (например: АО «Ахема» – крупный производитель удобрений). В 2010 г. после закрытия Игналинской атомной электростанции прогнозируется потребление около 4900 млн. м³ природного газа в год. Что же касается возможностей диверсификации, то в Национальной энергетической стратегии предусмотрено, что новый терминал сжиженного природного газа в Балтийском регионе значительно уменьшил бы зависимость от единственного источника природного газа из России. Также предусмотрено, что после соединения газопроводных сетей Литвы и Польши Литва приобрела бы возможности альтернативной поставки газа.

СЕ: Затрагивает ли интересы Литвы прокладка северо-европейского газопровода? Какова позиция стран ЕС по этому вопросу?

Витас Навицкас: Прокладка нового газопровода в Европу не через территории Балтийских государств, а по дну Балтийского моря (каким планируется Северо-европейский газопровод) является одним из основных факторов, влияющих на стабильную энергетическую деятельность в Литве. После ознакомления с программой оценки возможного влияния на окружающую среду планируемого к прокладке по дну Балтийского моря Северо-европейского газопровода Литва изложила свои замечания и потребовала рассмотреть также другие альтернативы данного газопровода. О позиции Литвы говорится и во время встреч с представителями различных органов ЕС: Министр хозяйства на Совете Министров транспорта, телекомму-

никаций и энергетики ЕС, состоявшемся в Брюсселе 15 февраля 2007 г., выразил озабоченность по поводу проекта Северо-европейского газопровода, который, по мнению Литвы, не повышает безопасности Балтийских стран.

Позиция стран ЕС относительно данного проекта является неоднозначной, тем не менее, Литва стремится к тому, чтобы соблюдалась общая политика ЕС в области энергетики, и по важным энергетическим вопросам все говорили в один голос.

СЕ: Существуют ли возможности создания стратегических резервов страны для исполнения директивы ЕС?

Витас Навицкас: В Национальной энергетической стратегии предусмотрено обеспечение надежности поставки газа путем накопления запасов газа в хранилищах. На потенциальном месте для хранилища в Сидерях необходимо провести исследовательские работы, подготовить исследование по оборудованию хранилища, а затем оборудовать технические и экономически обоснованное подземное газохранилище.

Директивы Европейского Союза требуют обладать государственным резервом нефтепродуктов и нефти не менее чем на 90 дней по среднему ежедневному уровню потребления прошлого года. Литва обязана осуществить данное обязательство до 31 июля 2009 г.

СЕ: Насколько принятая ЕС «зеленая книга» стала ориентиром для Литвы?

Витас Навицкас: 22 июня 2005 г. комиссия Европейских Сообществ утвердила Зеленую книгу об эффективности использования энергии или о том, каким образом с меньшими затратами сэкономить больше энергии, с помощью которой преследуется цель стимулирования повышения эффективности использования энергии. А 8 марта 2006 г. подтвердила Зеленую книгу Стратегией устойчивой, конкурентоспособной и безопасной энергетики Европейского Союза, в которой сформулированы требования и положения устойчивой, конкурентоспособной и безопасной энергетики Европейского Союза. Положения данных книг стали важными для Литвы при определении национальных стратегических целей для энергетического сектора.

На основании положений упомянутых Зеленых книг в Национальной энергетической стратегии определены общие со всеми странами ЕС стратегические цели энергетики Литвы – энергетическая безопасность; устойчивое развитие энергетического сектора; конкурентоспособность и эффективное использование

энергии.

Литва связывает свою энергетическую безопасность с интеграцией энергетических систем страны в энергетические системы Европейского Союза и с действенной национальной политикой в области энергетики, а также с политикой Европейского Союза в данной области, которые должны обеспечить Литве равноценную с другими членами Европейского Союза энергетическую безопасность.

Согласно Национальной энергетической стратегии одной из важнейших задач является увеличение доли возобновляемых источников энергии в общем балансе первичной энергии страны в 2025 г. не менее чем до 20%; увеличение доли электроэнергетики, произведенной на термофикационных электростанциях в течение отопительного сезона, в общем балансе производства электроэнергии в 2025 г. до 35%; увеличение доли биотоплива, предназначенного для транспорта на рынке в 2020 г. до 15%, а в 2025 г. – до 20%; экономия с 1 января 2008 г. в течение 9 лет 9% конечной энергии по сравнению с уровнем конечного использования энергии в 2005 г.

Положения Зеленых книг были оценены в утвержденной правительством Национальной программе по повышению эффективности использования энергии на 2006–2010 гг., в которой предусмотрены организационные, правовые, экономические меры, а также меры усовершенствования и внедрения технологий, прикладных научных исследований, просвещения и информирования общества.

Утвержден План действий по эффективности энергии. Данный план был подготовлен согласно требованиям директивы Европейского Парламента и Совета 2006/32/ЕВ от 5 апреля 2006 г. об эффективности конечного потребления энергии и энергетических услугах. В ходе осуществления данного плана действий в течение девяти лет с 2008 г. будет сэкономлено 9% конечной энергии по сравнению с уровнем использования конечной энергии в 2005 г. Данный план действий представлен Европейской Комиссии.

Кроме того, в целях повышения эффективности использования энергии и информирования потребителей в правовые акты Литвы переносятся директива Европейского Парламента и Совета 2005/32/ЕВ, определяющая систему установления требований экологического проектирования для потребляющих энергию изделий.

Благодарим Вас за интервью.

uninet

Ваш вход в Интернет

✓ **Интернет-карты**
unicard

✓ **ADSL каналы**

STREAM
speed · quality · reliability

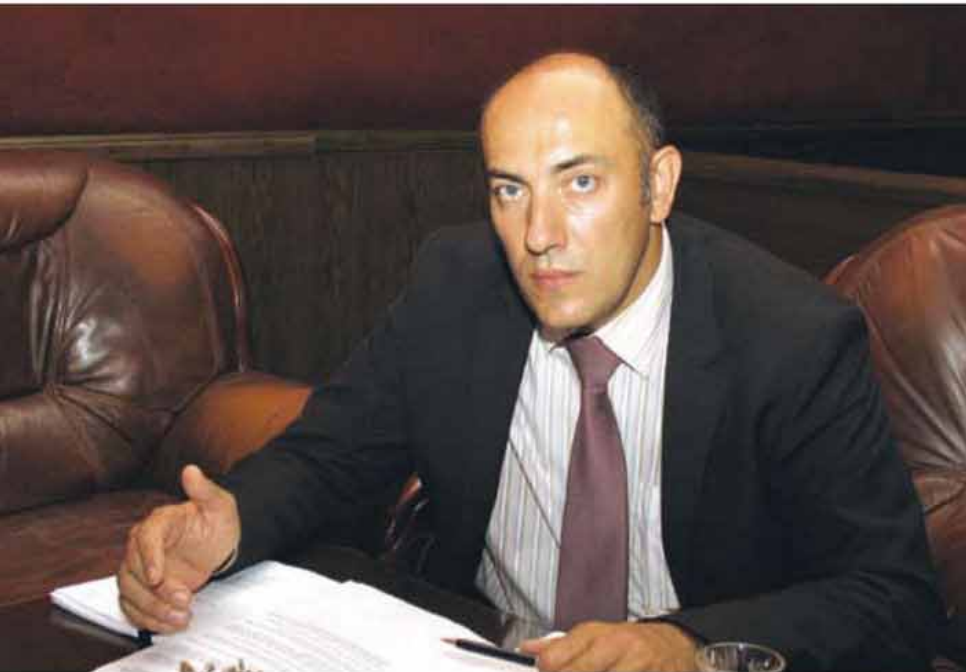
✓ **Цифровые выделенные каналы**

✓ **Электронная почта**

✓ **Веб-дизайн и хостинг**

«NABUCCO PROJECT – IMPORTANT STEP TO ENERGY DIVERSIFICATION» –

KĘSTUTIS KUDZMANAS



Caspian Energy (CE): Mr Kudzmanas, how would you estimate the current level of Azerbaijani-Lithuanian relations? How did mutual visits of President of Azerbaijan Ilham Aliyev and President of Lithuania Valdas Adamkus influence our mutual relations?

Kęstutis Kudzmanas, the Ambassador Extraordinary and Plenipotentiary of the Republic of Lithuania to Azerbaijan: In terms of trade relations between Azerbaijan and Lithuania, over the last two or three years the trade between our countries rose in 3-4 times and reached \$10mln. Regardless of small economic commodity turnover, there are some technical issues linked to transportation;

the commodity turnover is growing up and it is giving hopes as the cooperation potential is not depleted yet. The growth of trade relations is mostly boosted by mutual high official visits: visit of Lithuanian President Valdas Adamkus to Azerbaijan in June 2006 and the recent return visit of Azerbaijan's President Ilham Aliyev to Vilnius this September.

CE: What directions are Lithuania and Azerbaijan extending their economic ties to? Could you provide detail on the structure of export and import operations, trade between the countries and trends of its growth?

Kęstutis Kudzmanas: Lithuania is in-

teresting to Azerbaijan both as a strategic partner and a country that successfully and quickly learned how to access huge markets of the EU it has joined in 2004. With this purpose in a short time we successfully introduced new standards, eliminated tariff barriers and so on. Specialists in these fields mastered the work in major markets. Indeed, one can say Lithuania managed to redirect its economy to export over a few years. From this point of view, Lithuania's experience in regulatory reforms and adapting EU's standards and norms could be interesting for Azerbaijan.

Existing is a whole range of opportunities for mutual cooperation that is now being filled. Our experts and managers can implement new management systems at Azerbaijani enterprises. Our relations can include extension of development between customs, border guard and tax agencies.

Lithuania, having quickly entered the EU, successfully used its assistance in developing administrative capacities in both private and state sectors, and it is ready to share this experience with Azerbaijan; this, I think, can become one of the directions of further economic, political and technical relations. It is quite important to understand the quality of relations, so Lithuania for Azerbaijan is not just cooperation with one partner, but a niche for accessing the huge regional market with 300-million population. If you entered Lithuanian market, then you, with your production and interests entered the EU. Lithuania can be interesting for Azerbaijan as a country lobbying the latter's interests at EU level. Today our relations with Azerbaijan are growing rapidly and we understand each other.

On with economic cooperation, I would say Lithuania is interested in various investments in Azerbaijan, including those in tourism, realty, trade, financial services, process industry, light industry, food industry and so.

Over the last four years Lithuania quadrupled its export to Azerbaijan. Azerbaijan chiefly delivers plastic items, petrochemical products, fruits, vegetables, nuts and so, and Lithuania responds with ATMs, digital data processing devices, pharmacology products.

This year Lithuania launched export of

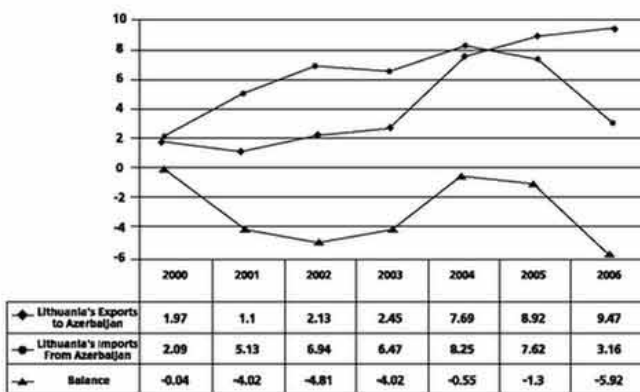
Table 1. Core Macroeconomic Parameters of Lithuania

	2006	2007, I quarter
GDP growth	7.5 %	8.3 %
GDP per 1 person	24157 Lt (6996 €)	
Export	38.8 billions Lt (11.2 billions €)	9.6 billions Lt (2.8 billions €)
Export growth	18.3 %	6.5 %
Import	53.1 billions Lt (15.4 billions €)	13.5 billions Lt (3.9 billions €)
Import growth	22.9 %	13.8 %

Table 2. Core Macroeconomic Parameters of Lithuania

	2006
Inflation	3.7 %
Unemployment	5.6 %
Budget deficit	0.3 %
Direct foreign investments	28.8 billions Lt (8.4 billions €) (2007 01 01)
State debt	18.3 % from GDP

Commodity Turnover between Azerbaijan and Lithuania
In 2000 - 2006 (M USD)



digital systems to Azerbaijan (CCTV and recording), ATMs, and printed production. Regardless of low diversification of commodity turnover structure itself, the interest of businesspeople from both countries will, I believe, allow to pass to the higher level, in particular in industry and scientific and technical sphere.

Our scope of cooperation is very broad. The year 2007 is a year of qualitative and quantitative development of intergovernmental relations. And in this respect Lithuania is a platform to be used to sound Azerbaijan's interests within the EU, i.e. the niche Azerbaijan can use to lobby its interests in the EU, international organizations, specially in terms of energy.

Azerbaijan and Lithuania can actively cooperate in energy sector as well. Lithuania is one of initiators of the EU's uniform energy policy intended to eliminate the reliance on one supplier. The energy security means diversification of supplies to consumers, but on the other hand energy security for suppliers means diversification of energy resource supplies via different routes to different countries.

CE: What are the tasks to be solved during the Energy Summit in Vilnius?

Kęstutis Kudzmanas: The Summit in Krakow with participation of Lithuania, Poland, Ukraine, Georgia, Azerbaijan and Kazakhstan is a new qualitative turn of energy dialog among producing, transiting and consuming countries.

The primary objective of Vilnius Summit is a joint search for mutually beneficial interests of producers and suppliers of electric energy, on one hand, and their consumers on the other.

Cooperation in the energy field has become an inseparable part of the European and international political agenda. Europe faces new challenges and opportunities in shaping the global and European energy landscape of the 21st century. It is clear that global problems need global solutions.

Therefore, Lithuania in co-operation

with Poland has taken an initiative to organize a high level energy summit in Vilnius on 10-11 October 2007. The summit will address the issues of the EU external energy policy, with particular attention to its Eastern dimension, and the search for new ways of mutually beneficial cooperation among main energy producers, consumers and transit countries. Lithuania will provide for the platform to major actors in the energy field for an open debate on a broad range of global and regional energy issues.

Leaders of the EU countries, Russia, the United States, Central Asia, Caspian and Black Sea regions as well as President of European Commission are invited to participate in this important event.

Within Vilnius Energy Summit, several events shall take place. The energy dialog will be continued with participation of Krakow Summit attendants. The meeting of EU energy security correspondent network established in 2006 will take place; the purpose of this network is to monitor energy supplies to the EU countries and use this monitoring as an energy-related problems preventing tool. Ukraine initiated one more meeting of energy experts with consultations under Odessa-Brodi-Plock-Gdansk project. The fourth meeting includes consultations with a consulting company. It concerns future events for representatives of energy companies of EU countries and companies of energy supplying countries.

The Summit suggests solving tasks concerning diversification of energy resource supplies and mutual cooperation between producing, consuming and transiting countries; developing the future strategy and transparency.

As I said already, the discussion on implementation of energy projects will go

on in Vilnius with main attention to Odessa-Brodi-Plock oil pipeline with possible extension to Baltic countries. In case the pipeline is extended to Gdansk, crude can be carrier in tankers to Lithuania as well. For this purpose we have a necessary infrastructure, a 12MTa capacity terminal in Butinga (a facility of Mazeikiai Nafta refinery), which can both receive and deliver crude. Following the acquisition of control stock in Mazeikiu Nafta refinery by PKN Orlen of Poland, we and Poland are sharing interest in supply of energy resources to our countries. The coordination of interests between Lithuania and Caspian oil supplying countries enabled to work out the unified position on energy issues.

Another 15MTa of Russian crude was transhipped via another port of Lithuania, Klaipeda. I would say we are going to use this port's capacities to get it engaged in TRACECA project in order to link Caspian and Black Sea to Baltic ports with a uniform transportation corridor.

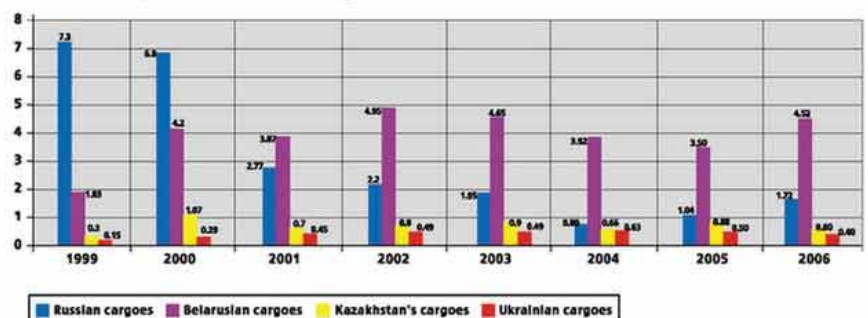
CE: How is Lithuania, as a EU member, going to solve its energy security issues?

Kęstutis Kudzmanas: The EU is the biggest energy importer and the second biggest consumer in the world. We should not forget that Europe is an economic giant, but a dwarf in terms of energy resources. Europe's energy resources are depleting, and its dependence on energy imports is growing dramatically fast, as you can see from this slide. It is projected that in just 20 years' time, Europe will have to import 90 per cent of its oil and 80 per cent of its natural gas. In my view, the European Energy Policy is facing four major challenges:

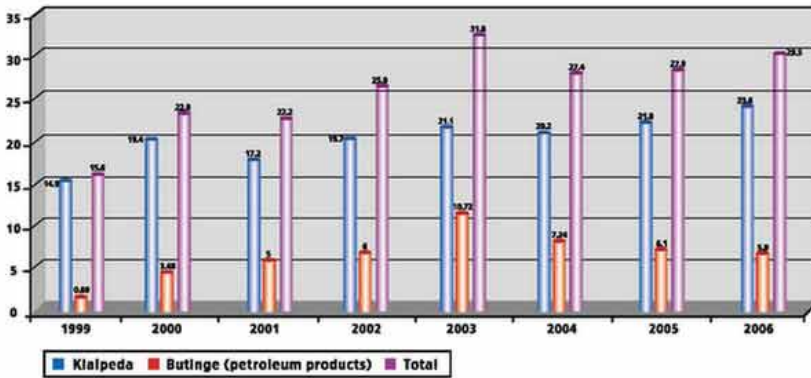
1. To create a flexible single EU energy market;
2. To ensure diversification;
3. To ensure solidarity;
4. To tackle the climate change problem.

The Caspian Sea and Central Asia regions, rich in oil and natural gas, are waiting for Europe. But competition for energy resources in the region is growing, and Europe is still not an obvious winner here. New oil pipelines that have been mentioned (Baku-Tbilisi-Ceyhan, etc) and

Transshipment of Transit Cargoes, 1999-2006 (MT)



Transshipment of Cargoes in ports of Lithuania, 1999-2006 (MT)



the already famous but still virtual gas pipeline from the Caspian Sea Region into Central Europe, the so-called Nabucco project, are all important steps to energy diversification.

Azerbaijan, Turkmenistan and Kazakhstan could supply a significant amount of gas. But this route will not be a competitive alternative without Iran, the country holding the second-largest gas reserves after Russia.

In the gas sector, I would like to stress the importance of the Nabucco gas pipeline, which was also mentioned by the previous speaker. It will go through Turkey, Bulgaria, Romania, Hungary and Austria. The Nabucco pipeline is crucial for Europe in the long term. Moreover, there are discussions about the Nabucco pipeline's future extension to other countries (Scandinavia, Poland). In this case, further extension from Poland to the Baltic may come true. But Europe needs real diversification. We need new suppliers in Europe; a new supply route is not enough. Another stream in southern Europe is not a good solution for Europe. The so-called Blue Stream, a project envisioned by Gazprom in parallel with the European Nabucco project to deliver Russian and Central Asian gas to Central Europe bypassing Ukraine, would not increase the energy security of Europe. I think we have to understand that. In this regard, I would like to raise a rhetorical question: would Russia be able to meet the growing European demand in the future by investing only in new pipelines but not in the development of new gas fields? If not, who will pay for that? Local Russian consumers, or neighbouring countries, by cutting gas supplies? Or all the consumers, by increased gas prices? This is a rhetorical question.

In the oil sector, I would like to mention the Odessa-Brody pipeline. The recently resumed Polish-Ukrainian dialogue about the pipeline extension is good news. We also need the deep engagement of the Kazakhstan and Azerbaijan authorities and oil companies to shift part of their

oil exports to the newly extended Odessa—Brody pipeline. It's our hope that the agreement Ukraine and Russia reached recently to expand the volume of oil transit through the Odessa-Brody pipeline substantially, from five million tonnes to nine million tonnes in 2007, will not change Ukraine's primary goal, and in a few years Europe will get Caspian oil via Ukraine.

Transit security is an inseparable part of energy security. In this respect, Turkey occupies a unique position as it is a centerlink for Caspian energy carriers. Because Europe's energy security relies on Turkey to a great extent, Europe can reach the Caspian through Turkey. I believe that the EU and Turkey should stand together and jointly implement strategic energy projects in this region, which has a great potential for the future. God has blessed Russia with huge energy resources. Besides, Russia is an important energy transit country. We need to convince our Russian friends to ratify the Energy Charter and sign the Transit Protocol. In my view, Russia's opening up to free access and transit of Caspian oil and gas to the European market is crucial.

The Baltic States are energy islands. They have no energy interconnections with the rest of the EU. A single European energy market will be created only when all the energy islands are integrated into the European Energy Network. And it is not only a commercial issue. It is also a security issue. What we need in this matter is European solidarity helping us to solve this difficult problem. We need relevant financial mechanisms, which would implement projects which lack commercial attraction but are of vital importance to our energy security and the creation of a single EU energy market. Speaking of energy security and diversification of supplies, I should note that when oil&gas were supplied from Russia we were performing as a transit country, but yet that time we were saying we did not want to depend on one energy supplier. And when Russian crude pipeline supply to Lithuania stopped, ter-

minal in Butinga that once had shipped crude was switched to receiving crude for Mazeikiai Nafta refinery.

Today, Lithuania receives 100% of its oil, gas and nuclear fuel from Russia. We are producing some 1MTa ourselves, and use alternative resources like hydroelectric power plants and biofuel.

We are seeking the opportunity to diversify supplies of energy resources to our country. This interest is shared by Lithuania and EU countries. An alternative shall always exist. It is not aimed against Russia as the latter is also seeking diversification of its supplies and considering China and the USA as alternative sales areas. Lithuania views diversification of energy supplies in a diversity of routes and suppliers.

CE: What long-term economic programmes is Lithuania implementing now?

Kęstutis Kudzmanas: Already now Lithuania complies with the criteria on Euro introduction in the country. Lithuania's Litas are pegged to Euro and, thus, we are sure this is a technical procedure that will change nothing. Sure there are psychological factors. Euro is stronger than Lita (EUR 1= Lt 3.4528). Any currency aggregation process results in a price jump like it was in the EU countries when Euro was set as a common currency. Then prices increased almost twice. However, the inflation level in Lithuania is low and makes 1%-2% a year, while GDP growth is nearby 8%. This is a very good indicator throughout the European Union member states.

The investment climate in Lithuania upon our accession to the EU got much improved, though even before we had created quite attractive triggers, three free economic zones incorporating Klaipeda (with sea access), Kaunas (crossroad of railways and highways), and Siaulai (airport).

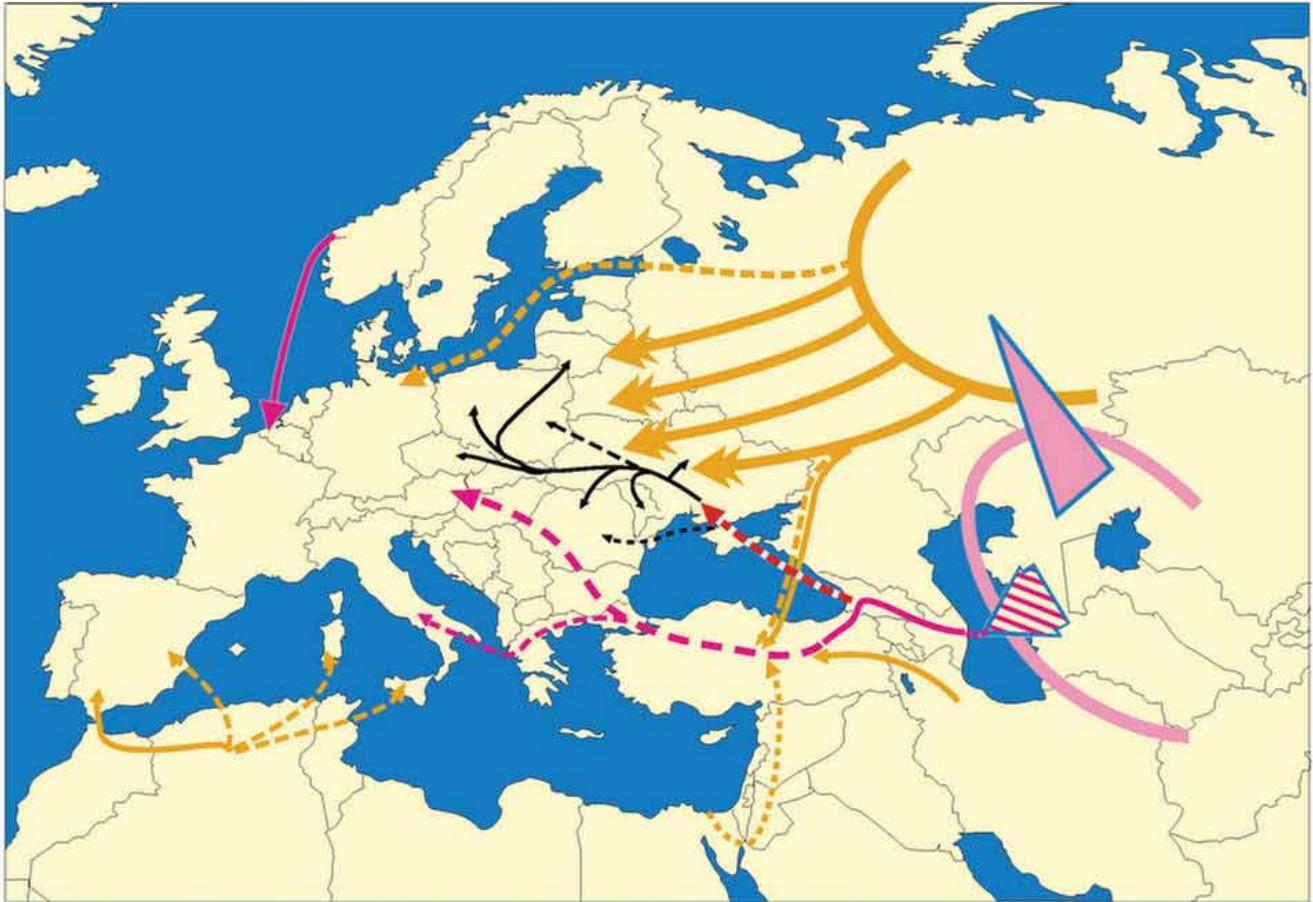
Lithuania signed investment protection agreements with many countries. Thus, the stable climate and the possibility to enter the EU through Lithuania attract companies from around the world. For Azerbaijan companies Lithuania might be interesting as a country for investing.

We have approved a special development strategy with the energy format as its component. We want to reduce the share of hydrocarbons consumption, to preserve nuclear power, to expand the share of generated renewables (hydro and wind power stations, biofuel).

We are going to use high-tech products. The essence of the strategy is to redirect the country's economy to export production.

CE: What is Lithuania's position re-

Existing and Designed Gas Transfer Networks



guarding construction of the North Stream Gas Pipeline? How will Lithuania built up its relations with Russia in this regard?

Kęstutis Kudzmanas: We support the efforts of the EU to talk to energy suppliers in one voice. In this area, the EU-Russia partnership is very important. Lithuania maintains that such a partnership should be based on principles of reciprocity, fair competition and non-discrimination. The preparation of a new Partnership and Cooperation Agreement between the EU and Russia opens up the possibility to talk about common energy problems. We think that the ratification of the Energy Charter and the Transit Protocol in Russia is one of the cornerstones of EU-Russian cooperation.

Just like the other Baltic States, Lithuania seeks integration into the European energy markets, especially that of electricity. Let me mention some positive changes, such as the projects for power links to Poland and Sweden, that are under preparation. We are approaching the construction of a new reactor at the Ignalina Nuclear Power Plant, where all three Baltic States and, possibly, other European partners are expected to cooperate. In the field of gas supplies, we are seeking alternatives to Russian sources in Western and

northern Europe, as well as on the global markets.

Some persistent problems in the field of energy exports remain a matter of concern both to us and to the EU. For example, the cutoff of the oil supply to the Mazeikiiai refinery via the pipeline from Russia has lasted for several months, and has clearly demonstrated that we cannot completely rely on long-established oil supply systems due to political reasons. The North Stream gas pipeline between Russia and Germany, laid along the Baltic Sea bed to bypass Lithuania, Latvia and Estonia, undermines political and environmental security. Lithuania does not consider the possibility of joining this pipeline: this would resolve neither the need for gas import diversification, nor the related environmental and political problems.

A recent crisis in electricity, gas and oil supplies in Europe demands greater attention in order to minimize the risk of supply interruptions. At the moment, Lithuania faces the problem of such a disruption in a pipeline with a symbolic name, "Friendship", with Russia. The Maieikiiai oil refinery was forced to change its usual supply source. They have explained that this is only a technical disruption, and we want to believe that it is not a politically

motivated decision. Unfortunately, I must admit that transparency and predictability have not prevailed in this particular case. Undoubtedly, we all are interested in seeing Russia as a reliable and predictable energy partner. It is also in the interests of Russia itself. I think that we have to continue addressing this view within the framework of the EU-Russia relationship.

Only by standing unified will we be able to resist the temptation of a third country to use energy as political leverage against the EU, which is one of the world's largest consumers of energy resources, and therefore capable of controlling demand.

In response to your question I would say that, being a transit country, we are interested in and supported the gas pipeline's expansion through Lithuania to the Kaliningrad Region. We extend no support to the North Stream Gas Pipeline rather because of environmental reasons than being kept aside from the game of the RF and Germany. There are toxic substances buried in the Baltic Sea in containers and barges after the World War II. The gas pipeline crosses the places of burials. In case of an accident at the gas pipeline, the sea will get poisoned that might lead to an environmental accident.

Thank you for the interview

«ПРОЕКТ НАБУССО ЯВЛЯЕТСЯ ВАЖНЫМ ШАГОМ К ЭНЕРГЕТИЧЕСКОЙ ДИВЕРСИФИКАЦИИ»

- КЯСТУТИС КУДЗМАНАС

Caspian Energy (CE): *Господин Польша, Как Вы оцениваете сегодняшний уровень азербайджано-литовских отношений? Насколько повлияли на динамику двусторонних отношений обоюдные визиты президентов Азербайджана Ильхама Алиева и Валдаса Адамкуса в Вильнюс и Баку?*

Чрезвычайный и Полномочный Посол Литовской Республики в Азербайджанской Республике Кястутис Кудзманас: Если рассматривать динамику развития торговых отношений между Азербайджаном и Литвой, то за последние два-три года торговый оборот между нашими странами увеличился в 3-4 раза и достиг \$10 млн. Несмотря на то, что объемы экономического товарооборота пока небольшие и существуют технические проблемы, связанные с неудобной транспортировкой, динамика роста товарооборота положительная, и это радует, поскольку потенциал сотрудничества далеко не исчерпан. Росту торговых отношений в первую очередь способствовали взаимные государственные визиты на высоком уровне – визит президента Литвы Валдаса Адамкуса в Азербайджан в июне 2006 года и недавний ответный визит в Вильнюс в сентябре текущего года азербайджанского президента Ильхама Алиева.

CE: *В каких направлениях Азербайджан и Литва могут наращивать двусторонние экономические отношения? Какова структура экспортно-импортных операций?*

Кястутис Кудзманас: Литва интересна для Азербайджана не только как стратегический партнер, но и как страна, которая очень успешно и быстро овладела инструментами вхождения в большие рынки стран Евросоюза (ЕС), членом ко-

торого стала в 2004 году. С этой целью в кратчайшие сроки мы успешно внедрили новые стандарты, устранили тарифные барьеры и т.д. Специалисты в этих областях успешно освоили механизм работы на больших рынках. И действительно, можно говорить, что Литва за несколько лет сумела переориентировать свою экономику на экспорт. С этой точки зрения опыт Литвы в области правовых реформ, принятия стандартов и нормативов ЕС, может быть интересен для Азербайджана.

Существует целый спектр возможностей двустороннего сотрудничества, который сейчас заполняется. Наши эксперты и менеджеры могут внедрить новые системы управления в азербайджанские предприятия. Существуют возможности расширения сотрудничества таможенных, пограничных, налоговых служб.

Литва, быстро вошедшая в ЕС, успешно использовала помощь Евросоюза в развитии административных способностей как в частном, так и государственном секторах. И, готова передать этот опыт Азербайджану, это я думаю, может стать одним из направлений дальнейшего развития экономических, политических и технических взаимоотношений. Очень важно понимать качество отношений, т.е. Литва для Азербайджана – это не просто сотрудничество с одним партнером, это ниша вхождения на крупнейший рынок региона с 300-миллионным населением. Если вошли на рынок Литвы, то значит вошли и в ЕС, с Вашей продукцией, с Вашими интересами.

2007 год - год качественного и количественного развития межгосударственных отношений. И в этом контексте, Литва – платформа, которую можно использовать для озвучивания интересов Азербайджана в рамках ЕС, т.е. ниша для

Азербайджана, которую можно успешно использовать для лоббирования интересов Азербайджана в ЕС, международных организациях, особенно в энергетическом контексте.

Сегодня у нас с Азербайджаном отношения динамично развиваются, и мы понимаем друг друга на всех уровнях.

Продолжая тему экономического сотрудничества, отмечу, что Литва интересуется возможными инвестициями в Азербайджан в различных сферах, в частности, в области туризма, недвижимости, торговли, финансовых услуг, обрабатывающей, легкой и пищевой промышленности.

Касаясь структуры наших торговых отношений, следует заметить, что за последние четыре года Литва увеличила свой экспорт в Азербайджан в 4 раза. Азербайджан в основном поставляет пластиковые изделия (в основном полиэтилен), продукты нефтехимии, фрукты, овощи, орехи, а из Литвы в Азербайджан поставлялись банкоматы, приборы обработки цифровых данных, продукты фармакологии.

В этом году Литва начала экспорт в Азербайджан цифровых систем (наблюдения и видеозаписи), банкоматов, печатной продукции. Несмотря на то, что сама структура товарооборота не очень диверсифицирована, интерес который проявляется со стороны предпринимателей двух стран, думаю, позволит перейти на более высококачественный уровень, в частности в области промышленности и научно-технической сфере. Спектр сотрудничества широкий.

Азербайджан и Литва могут активно сотрудничать и в энергетической сфере. Литва является одним из инициаторов создания единой энергетической политики ЕС. Цель этой политики – устранение зависимости от одного поставщика. Сегодня энергетическая безопасность означает диверсификацию поставок для потребителей, но с другой стороны, энергетическая безопасность для поставщиков означает диверсификацию поставок энергоресурсов по разным маршрутам и в разные страны.

CE: *Какие задачи предстоит решить в ходе Энергетического Саммита в Вильнюсе?*

Кястутис Кудзманас: Саммит в Кракове с участием Литвы, Польши, Украины, Грузии, Азербайджана и Казахстана - новый качественный виток энергетического

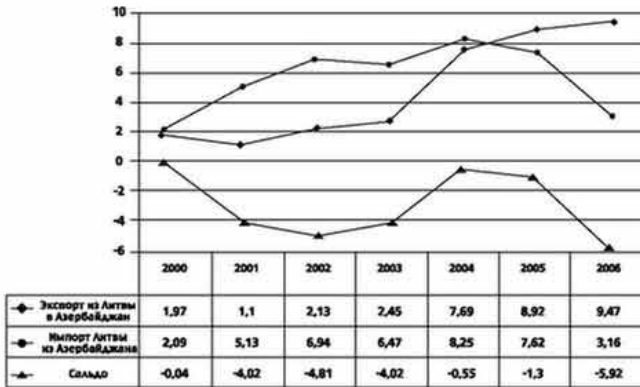
Таб.1. Основные макроэкономические показатели Литвы

	2006 г.	I квартал 2007 г.
Рост ВВП	7,5 %	8,3 %
ВВП на душу населения	24157 лит (6996 €)	
Экспорт	38,8 млрд. лит (11,2 млрд. €)	9,6 млрд. лит (2,8 млрд. €)
Рост экспорта	18,3 %	6,5 %
Импорт	53,1 млрд. лит (15,4 млрд. €)	13,5 млрд. лит (3,9 млрд. €)
Рост импорта	22,9 %	13,8 %

Таб.2. Основные макроэкономические показатели Литвы

	2006 г.
Инфляция	3,7 %
Безработица	5,6 %
Дефицит бюджета	0,3 %
Прямые зарубежные инвестиции	28,8 млрд. лит (8,4 млрд. €) (на 1 янв. 2007 г.)
Государственный долг	18,3 % ВВП

Динамика товарооборота между Азербайджаном и Литвой в 2000 - 2006 гг. (в \$ млн.)



диалога между странами потребителями, поставщиками и транзитными странами.

Основная цель Вильнюсского энергетического саммита - совместный поиск возможностей усиления взаимовыгодных интересов с одной стороны производителей и поставщиков энергоресурсов, с другой - их потребителей.

Сегодня сотрудничество в сфере энергетики стало неотъемлемой частью повестки дня европейской и международной политики. Создавая глобальный и европейский ландшафт 21-го века, Европа сталкивается с новыми трудностями и возможностями. Ясно, что для решения глобальных проблем нужны глобальные решения.

Поэтому Литва в сотрудничестве с Польшей высказала инициативу по проведению энергетического саммита на высоком уровне в Вильнюсе 10-11 октября 2007г. Саммит будет решать вопросы внешней энергетической политики ЕС, уделяя особое внимание его восточному измерению, а также заниматься поиском новых путей взаимовыгодного сотрудничества основных производителей энергии, потребителей и транзитных стран. Литва предоставит сцену крупным игрокам энергетического сектора для открытых дебатов по широкому кругу вопросов глобальной и региональной энергетики.

Лидеры стран ЕС, России, США, Средней Азии, каспийского и черноморского регионов, а также президент Еврокомиссии приглашены на это важное мероприятие.

В рамках Вильнюсского энергетического саммита пройдет несколько мероприятий. С участием стран Краковского саммита будет продолжен энергетический диалог саммита. Пройдет заседание сети корреспондентов энергетической безопасности ЕС, созданной в 2006 году, основная цель которой заключается в осуществлении мониторинга поставок энергоресурсов в страны ЕС, использование этого мониторинга как системы опережения проблем в энергетической сфере. Украина инициировала еще одно

заседание энергетических экспертов, где пройдут консультации по проекту Одесса-Броды-Плоцк-Гданьск. Четвертое заседание - консультации с консалтинговой компанией. Саммит предполагает решение задач по диверсификации поставок энергоресурсов, взаимную кооперацию между производителями и потребителями

и транзитными странами, разработку стратегии на будущее, развитие прозрачности, чтобы энергия не стала рычагом политики. Среди основных тем Вильнюсского энергетического саммита - решение глобальных задач в сфере энергетики; перспективы трансатлантического энергетического сотрудничества; энергетическая политика для Европы и ее внешнее «измерение»; энергетический диалог с Россией - навстречу взаимовыгодному сотрудничеству; энергетическое сотрудничество с Центральной Азией и каспийским регионом: возможности и задачи; расширение договора о юго-восточном сообществе: навстречу широкому энергетическому рынку; энергетическая стратегия стран Прибалтики.

Как я уже отметил, в Вильнюсе будет продолжена дискуссия по реализации энергетических проектов, основное внимание при этом будет уделяться нефтепроводу Одесса-Броды-Плоцк с возможностью его продления на страны Балтики. Если трубопровод будет продлен по Гданьска, далее танкерами будут осуществляться поставки энергоресурсов и в Литву. Для этого у нас есть необходимая инфраструктура, терминал в Бутинге (относящийся к НПЗ «Мажейку Нафта») мощностью 12 млн. тонн в год способен как принимать, так и отдавать нефть. После приобретения контрольного пакета акций НПЗ Mazeikiu Nafta («Мажейку Нафта») польской компанией PK Orlen у нас с Польшей появился об-

щий интерес в области поставок энергоресурсов в наши страны. Координация интересов стран-поставщиков нефти из каспийских стран и наших интересов, как покупателей позволяет выработать взаимные энергетические интересы.

Еще 15 млн. тонн в год российской нефти пропускались через другой литовский порт - Клайпеда. Сразу отмечу, что мы намерены использовать возможности порта Клайпеда для подключения ее к проекту TRACECA с тем, чтобы каспийские и черноморские порты были соединены с балтийскими портами единым транспортным коридором.

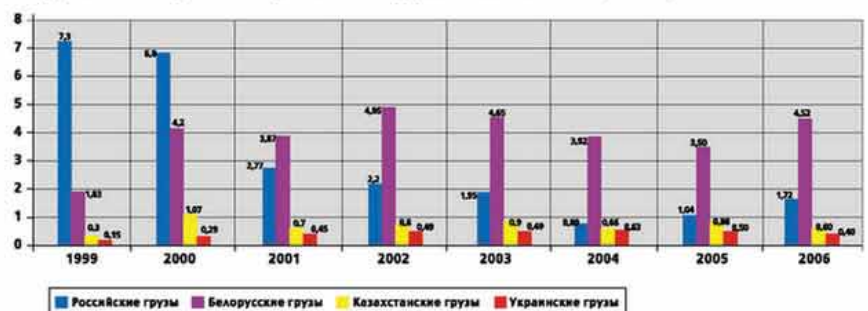
СЕ: Как Литва, как член ЕС, будет решать вопросы обеспечения своей энергетической безопасности?

Кястутис Кудзманас: ЕС - крупнейший импортер и второй крупнейший потребитель энергии в мире. Мы не должны забывать, что Европа - экономический гигант, но запасы энергоресурсов в Европе невелики. Европейские энергоресурсы истощаются, и ее зависимость от импорта растет быстрыми темпами. Ожидается, что через 20 лет Европе придется импортировать 90% нефти 80% газа. Сегодня у европейской энергетической политики есть четыре основные задачи - создание гибкого единого энергетического рынка в ЕС; обеспечение диверсификации; обеспечение солидарности; решение проблемы изменения климата.

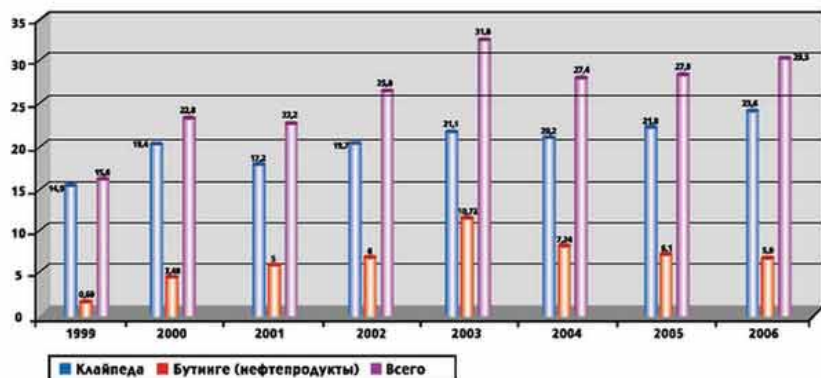
Европу ждут каспийский и среднеазиатский регионы, богатые нефтью и природным газом. Но конкуренция за энергоресурсы в регионе накаляется и здесь Европа пока что не очевидный победитель. Новые нефтепроводы, в том числе Баку-Тбилиси-Джейхан имени Гейдара Алиева и уже известный, но пока только на бумаге, газопровод из каспийского региона в центральную Европу, так называемый проект Nabucco, являются важным шагом к энергетической диверсификации.

Азербайджан, Туркменистан и Казахстан могут поставлять большие объемы газа. Но этот маршрут должен учитывать поставки газа из Ирана, который владеет вторыми после России запасами газа. В газовом секторе я бы хотел отметить

Динамика перевалки транзитных грузов 1999-2006 гг. (млн. т)



Динамика перевалки грузов в портах Литвы в 1999-2006 гг. (в млн. т.)



важность газопровода Nabucco. Он будет проходить через Турцию, Болгарию, Румынию, Венгрию и Австрию. Трубопровод Nabucco в долгосрочной перспективе очень важен для Европы. Более того, ведутся дискуссии о дальнейшем продолжении Nabucco в другие страны (Скандинавия, Польша). В этом случае дальнейшее продолжение трубопровода из Польши в прибалтийские страны тоже может стать реальностью. Еще один газовый поток из России в Южную Европу не является хорошим решением для Европы. Так называемый Голубой Поток, разрабатываемый Газпромом проект по поставке российского и среднеазиатского газа в Центральную Европу в обход Украины, не увеличит энергетическую безопасность Европы. Я думаю, нам нужно понять это. В этой связи я бы хотел задать риторический вопрос: сможет ли Россия удовлетворить растущий спрос Европы в будущем, инвестируя только в новые трубопроводы, а не в разработку новых газовых месторождений? Если нет, то кто будет за это платить? Российские потребители и соседние страны, путем урезания поставок газа им? Или все потребители, путем увеличения цен на газ? Это риторический вопрос.

В нефтяном секторе я упомяну трубопровод Одесса-Броды. Недавно возобновившийся польско-украинский диалог о продолжении трубопровода – это хорошая новость. Нам также нужна вовлеченность казахского и азербайджанского правительств и нефтяных компаний для перенаправления части своего экспорта нефти в направлении трубопровода Одесса-Броды. Мы надеемся, что недавно достигнутое между Украиной и Россией соглашение о существенном увеличении объема транзита нефти через трубопровод Одесса-Броды (с 5 млн т до 9 млн т в 2007г), не изменит первоначальных целей Украины и через несколько лет Европа будет получать каспийскую нефть через Украину.

Транзитная безопасность является неотъемлемой частью энергетики. В этой связи положение Турции уникально,

поскольку Турция является центральным звеном для каспийских энергоносителей. Я считаю, что ЕС и Турция должны держаться вместе и совместно осуществлять стратегические энергетические проекты в этом регионе, что может в будущем дать большую отдачу. В России огромные запасы энергоресурсов. Кроме того, Россия является важной энерго-транзитной страной. Нам нужно убедить Россию ратифицировать Энергетическую хартию и подписать Транзитный протокол. Я думаю, для европейского рынка крайне важна открытая для свободного доступа и транзита каспийские нефть и газ на европейских рынках.

Прибалтийские страны являются энергетическими островами. У них нет энергетических подключений с остальным Евросоюзом. Единый европейский энергетический рынок будет создан только тогда, когда все энергетические острова будут интегрированы в единую европейскую энергетическую сеть. И это не только вопрос коммерции. Это также и вопрос безопасности. В данном аспекте необходима солидарность Европы для решения этой сложной проблемы, нужны соответствующие финансовые механизмы для осуществления проектов, которым не хватает коммерческой привлекательности, но которые крайне важны для нашей энергетической безопасности и создания единого энергетического рынка ЕС.

Говоря об энергетической безопасности, диверсификации поставок, следует подчеркнуть, что когда поставки нефти и газа осуществлялись из России, мы выступали в качестве транзитной страны, но уже тогда мы говорили о том, что не хотим зависеть от одного поставщика энергоресурсов. И когда российская нефть перестала поступать в Литву по трубопроводу из России, терминал в Бутинге, некогда отдававший нефть стал принимать нефть для нужд НПЗ «Мажейкю Нафта».

В настоящее время Литва получает нефть, газ и ядерное топливо на 100% из России. Мы сами добываем около 1 млн.

тонн нефти в год, имеем альтернативные ресурсы – гидроэлектростанции и используем биотопливо.

Мы ищем возможности, чтобы диверсифицировать поставки энергоресурсов в страну. Это интерес не только Литвы, но и интерес стран Европы. Всегда должна быть альтернатива. Это не направлено против России, потому что, Россия также ищет возможности диверсификации своих поставок, рассматривает Китай и США в качестве альтернативных рынков сбыта. Литва видит диверсификацию поставок энергоресурсов в наличии разных маршрутов и поставщиков.

СЕ: Какие долгосрочные экономические программы реализуются в Литве?

Кястутис Кудзмана: Уже сейчас Литва соответствует критериям для внедрения евро в Литве, литовская валюта лит привязана к евро, и мы считаем, что это техническая процедура, которая уже ничего не изменит. Конечно, есть и психологические факторы, поскольку евро крупнее, чем лит (1 евро равен 3,4528 лита), и когда осуществляется укрупнение валюты, происходит скачок цен. Так было и в странах ЕС, когда вводили евровалюту, иногда цены увеличивались почти в 2 раза. Но в Литве инфляция на низком уровне - 1%-2% в год. При этом рост ВВП страны составляет около 8%, и это очень хороший показатель в странах Евросоюза.

Инвестиционный климат в Литве после вступления в ЕС стал более привлекательным, хотя и до этого были созданы очень привлекательные механизмы, три свободные экономические зоны – Клайпеда (с выходом на море), Каунас (перекресток железных и автодорог), Шауляй (аэропорт).

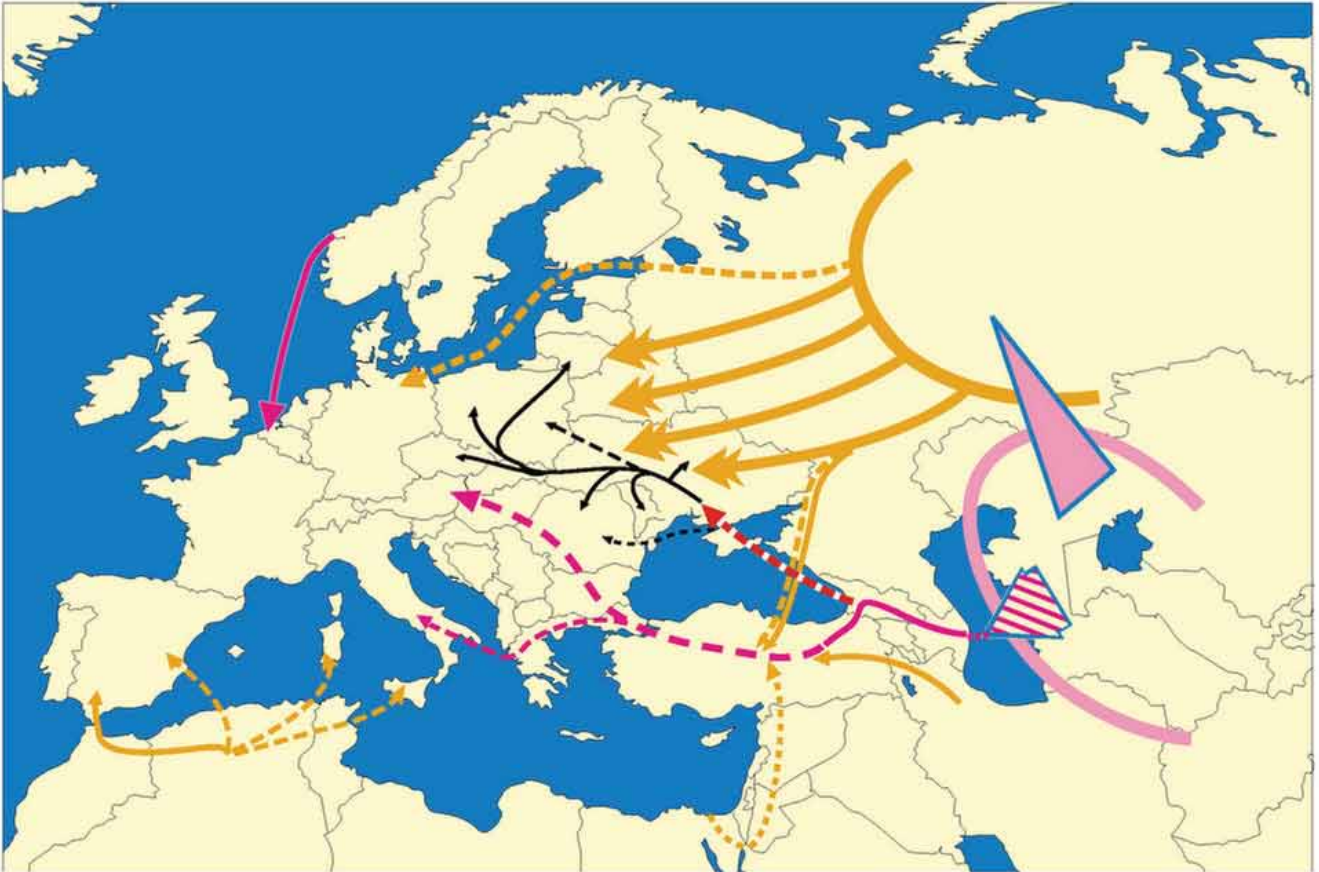
Литва подписала соглашения о защите инвестиций со многими странами. Таким образом, стабильный климат и возможность вхождения через Литву в рынок ЕС привлекает компании со всего мира. Для компаний Азербайджана – Литва может быть интересна и как страна для инвестирования.

Нами принята отдельная стратегия развития, где присутствует энергетический формат – мы хотим уменьшать долю потребления углеводородов, сохранить атомную энергетику, увеличить долю выработки возобновляемых энергоресурсов (ГЭС, ветро, биотопливо).

Будут использоваться высокотехнологические продукты. Суть стратегии заключается в ориентации экономики страны на экспортную продукцию.

СЕ: Каково отношение Литвы к строительству северо-европей-

Существующие и проектируемые газотранспортные сети



кого газопровода? Как будут строиться в этом аспекте отношения с Россией?

Кястутис Кудзманас: Мы поддерживаем усилия ЕС вести переговоры с поставщиками энергии с позиции «одного голоса». В данной сфере партнерство ЕС-Россия очень важно. Литва считает, что такое сотрудничество должно основываться на принципах взаимности, честной конкуренции и отсутствия дискриминации. Подготовка нового соглашения о партнерстве и сотрудничестве между ЕС и Россией открывает возможность переговоров об общих энергетических проблемах. Мы считаем, что ратификация Энергетической хартии и Транзитного протокола Россией является одним из краеугольных камней сотрудничества Россия-ЕС.

Так же как и другие прибалтийские страны, Литва рассматривает интеграцию в европейские энергетические рынки, особенно в рынок электричества. Я укажу несколько позитивных изменений, таких как проекты энергетической связи с Польшей и Швецией, сейчас они в процессе подготовки. Мы движемся навстречу строительству нового реактора на Игналинской АЭС, в котором будут участвовать все три прибалтийских государства, и, возможно, другие европейские партнеры. В сфере поставок газа мы ищем альтернативу российскому газу в

западной и северной Европе, а также на мировых рынках.

Некоторые постоянные проблемы в сфере экспорта энергии остаются заботой и для нас, и для ЕС. Например, отключение Мазейкяйского НПЗ от нефтепровода из России продолжалось несколько месяцев и ясно показало нам, что по политическим причинам мы не можем полностью рассчитывать на долгосрочные системы поставки нефти. Газопровод North Stream между Россией и Германией, проложенный по дну Балтийского моря в обход Литвы, Латвии и Эстонии, вредит политической и экологической безопасности. Литва не рассматривает возможность присоединения к проекту газопровода: это не решило бы вопрос диверсификации поставок газа, ни связанные с этим экологические и политические проблемы.

Недавний кризис поставок электричества, газа и нефти в Европе требует большего внимания с целью снижения риска прекращения поставок до минимума. Литва наткнулась на проблему такого рода с трубопроводом, носящим символическое название «Дружба». НПЗ «Мажейкю Нафта» был вынужден сменить свой обычный источник поставок. В качестве причины приводятся технические нарушения, и мы хотели бы верить, что это не политически мотивированное решение. К сожалению, я должен признать, что

прозрачность и предсказуемость в этом конкретном случае не превалировали. Без сомнения, все мы заинтересованы в том, чтобы видеть Россию надежным и предсказуемым энергетическим партнером. Это и в интересах самой России. Я думаю, что мы должны продолжить работу с этим вопросом в рамках отношений ЕС-Россия.

Только вместе мы сможем противостоять искушению третьих стран использовать энергетику как политический рычаг против ЕС, одного из крупнейших потребителей энергоресурсов в мире, и таким образом контролировать спрос.

Отвечая на Ваш вопрос отмечу, что как транзитная страна мы были заинтересованы и поддерживали расширение газопровода через Литву в Калининградскую область. Мы не поддерживаем северо-европейский газопровод не потому, что остаемся в стороне от игры РФ и Германии, но есть моменты, которые нас волнуют по экологии Балтийского моря. В Балтийском море после II мировой войны были захоронены ядовитые вещества, их затапливали контейнерами в баржах. И газопровод проходит по местам их захоронения. В случае аварии на газопроводе, это может отравить все море, и станет экологической катастрофой.

Благодарим Вас за интервью

«THERE IS MORE HOPE TODAY FOR SOLUTION TO CASPIAN PROBLEM THAN SIX MONTHS AGO» -

AMBASSADOR EXTRAORDINARY AND PLENIPOTENTIARY OF THE RF TO THE REPUBLIC OF AZERBAIJAN



Caspian Energy (CE): Mr. Istratov, what could you say about present mutual relations between Azerbaijan and Russia? Which sectors of mutual cooperation are the matters of top priority?

Vassili Istratov, the Ambassador

Extraordinary and Plenipotentiary of the Russian Federation to the Republic of Azerbaijan: Evaluating the state of mutual relations between Russia and Azerbaijan, I would have to cite Presidents of Azerbaijan and Russia Ilham Aliyev and Vladimir Putin repeat-

edly saying our relations today are very positive and experiencing a sustainable growth. Presidents of Azerbaijan and Russia said there were no serious problems in the relations between the two countries because our countries are neighbors, close to each other, and we

Bərabər.az

Tarif paketi

0,10

AZN/1dəq

Azərbaycan daxilində bütün zənglərə **BƏRABƏR** qiymət!

10
AZN

Qoşulma
haqqı

0
AZN

Aylıq abunə
haqqı

0,10
AZN

Azərbaycan
daxilində bütün
zənglər, 1 dəq.

0,10
AZN

Mobil
Internet, 1 Mb

have much in common and try to build our relations on a good neighborhood basis.

In terms of the top priority spheres of cooperation between the countries, I deliberately steer clear of such an answer: we do not need to advance in one predetermined direction and all sectors of cooperation are vital. We actively cooperate in politics, economics, and humanitarian sectors and each field contains considerable reserves. Considering specifics of the Caspian Energy Journal, I can say one of the important cooperation fields is economic ties that could have progress faster, I believe.

CE: In your opinion, what is preventing their development?

Vassili Istratov: Today the government as such is laying only a certain framework to develop economic ties. We set no comparative parameters for mutual trade, so, for example, nobody demands grain or woodwork production be delivered in a certain quantity from Russia to Azerbaijan; moreover, we have neither the State Planning Committee nor the Ministry of Foreign Economic Relations to plan and monitor all this. The trade between our countries is progressing to a great degree independently and over the last years it kept growing up. The simplest example: starting this year our mutual turnover lacks one component, gas, which made up 30% of our total export to Azerbaijan in 2006. Despite this missing 30%, the turnover is equal, even slightly higher, than that of 2006. This means that the loss in mutual trade has been compensated for.

Particularly, agricultural production is a significant column in Azerbaijan's export to Russia. That is understood in view of local vegetable-growing and earlier harvest compared to Russia's regions. But it is not the only field we are building our ties upon. What Russia sells to Azerbaijan is chiefly machines, equipment and machinery-building production as whole.

Back to the essence of your question, I would say we do not have any serious problems but the cross-border issues that are widespread in other regions as well. However, these issues I regularly face in my capacity of Ambassador are drawing quite unfavorable background for mutual relations. Certainly, in some cases the goods cannot cross the border so easily. Some problems, I hope, can be solved through construction of new checkpoints to eliminate overloading.

CE: Recently, President of Russia Vladimir Putin has established a State Commission to prepare for the Olympic Games in Sochi. In view of geographic closeness of two countries, are you plan-

ning to involve Azerbaijani capital or relevant companies?

Vassili Istratov: That would be a good idea and I would support such process. The main question is that we still do not have any certain decision. But it is not a secret that many will be wishing to participate in this process. It is well known that in the nearest outlook Azerbaijan must get a chance to become one of the investors in this region of the RF. Moreover, Azerbaijan got her own plans regarding the Olympic Games and her participation in the projects of the kind would be undoubtedly interesting.

I have already met Azerbaijani officials handling Azerbaijan's application for the Summer Olympic Games in 2016; we are eager to provide them our full support proceeding from our experience, though not necessarily positive, like our repeated failing to present Russia as a host for the Olympic Games. However, those failures have constituted the success. Our experience was not limited to running our candidate for the Olympic Games and winning at once. Unfortunately, this happens neither in economy nor in sports. But I think we have some perspectives in this respect and we shall develop them; Azerbaijan must be the first to display her initiatives for Sochi or Moscow authorities would not go across the world asking 'would you mind to help us?'. The offers should come from Baku and be quite specific, something like we-are-ready-to-do-this-and-this.

CE: Azerbaijan can participate in terms of energy, there is such project as an energy exchange...

Vassili Istratov: In fact this is an existing region-banding project and people in RAO UES of Russia told me it is already underway. But there are still some unsolved questions here, as against the situation in technology respect.

CE: How would you evaluate the potential of energy cooperation as a whole? What are the opportunities arising with the startup of gas production at Shah Deniz?

Vassili Istratov: LUKOIL of Russia holds 10% stake in Shah Deniz Consortium. The main question is that the very company was staking in other projects. It has sold its stake in Azeri-Chirag-Guneshli so far, but this is its own decision.

CE: What about Kapaz field, where Russian companies used to partake?

Vassili Istratov: As far as I know, Kapaz is a disputed field and Russian companies will not be partaking in the project at all until the two countries decide who the field will be belonging to.

In Russia, even the companies with control stock held by the government are making their decisions in terms of economic feasibility. So, in case there are real free resources for sale in Azerbaijan, we will certainly be interested. No new projects, no new participation.

CE: So do you think there are no attractive oil&gas projects in Azerbaijan?

Vassili Istratov: There are, but without any free space in. All projects are different in terms of attractiveness. I think through the depletion of resources within Russia and other regions the said projects will get more and more attractive, it is clearly understood.

In terms of energy cooperation, I would say it has always been real for our countries. It is enough to mention the USSR's oil industry having started namely from Azerbaijan, wherefrom the relevant experience passed to Russia, resulting in 'second Baku', 'third Baku' and so. Qualified personnel and technology also came from Baku, and it will never be forgotten.

Our countries are often spoken of as energy rivals, but it is generally not so. Our countries really can collaborate and the rivalry is but a fact, just a speculation. Speaking of Shah Deniz Project, as I said above, there is Russian participation in this project and it is intended to be continued. In terms of how we can further collaborate under Shah Deniz Project, it is still early to say. One should wait the field to start producing really big amounts of export gas and only then speak of deliveries, including those to Russia. Theoretically it is possible, though not a matter of tomorrow or a distant future. Moreover, there is an existing operating gas pipeline connecting Azerbaijan and Russia.

CE: Is it a fact that Russia is ready to purchase Azerbaijani gas at world prices?

Vassili Istratov: Each billion of cubic meters of gas counts in the world today. All depends on economic situation in each individual case. Gazprom earlier showed its interest in reconstruction and temporary use of Azerbaijan's gasholders. This is a quite possible project, but, still, everything is up to economic interests of Azerbaijan and Russia.

CE: How will the unresolved legal status of the Caspian Sea (in five-side format) affect the Russian Caspian Energy Strategy?

Vassili Istratov: It has already been the second decade we are solving the problem of legal status of the Caspian Sea, and still we hope for the soonest breakthrough. There is more hope today for solution of Caspian problem than, say, six months ago.

I do not deny that no final decision on the legal status of the Caspian Sea is a factor for solving any problems covering economic activities in the Caspian, but I assume that political issues can be resolved much faster than the problems not existing today in energy relations between Azerbaijan and Russia, including Trans-Caspian projects. So if we talk of Trans-Caspian projects, we mean the years 2012-2015. And we hope to settle the Caspian Sea status issue much sooner.

CE: What is your attitude towards probable implementation of Trans-Caspian projects?

Vassili Istratov: Nobody will join a project for political reasons. Today's major concern is ensuring a resource base of supplies, their commercial attractiveness. The project must leave the theoretical realm of discussions. Finally, I think Kazakhstan and Turkmenistan, the owners of energy resources, will determine directions of energy flows.

CE: Mr. Istratov, at the USSR times neighbouring republics applied the principle of complementarity between enterprises to building up the industrial area. Has this potential been exhausted in the relations between Azerbaijan and Russia?

Vassili Istratov: In some regions of Russia the industrial sector remained unchanged, while in others it underwent fundamental changes as some branches ousted the others. However, there is one more concern to be taken into account - overloaded capacities in Russia and the full dealing portfolio. The representatives from the Ural plants have recently visited Baku. Their dealing portfolios are filled rapidly, so the plants cannot fit into the terms of these projects' implementation. The Ural region consumes more energy than in 1987, the peak consumption year. It means the industry is operating at full load and, thus, new orders might result in problems with terms of fulfillment.

CE: What is the North South Project for Russia?

Vassili Istratov: The wide circle of countries, both inside and outside of the region, is interested in the project as it is economically expedient, politically profitable and opens up marvelous perspectives. However, there are concerns related to neither Azerbaijan nor Russia, which drag the project's implementation. Let us hope they will be settled in the near future.

CE: What will be the follow-up steps in this route's implementation?

Vassili Istratov: At first we have to repair the railroad. I many times heard the responsible representatives of Azerbaijan saying "we are ready". I have no grounds to cast doubts on their words.

CE: What about a seaway ...

Vassili Istratov: The seaway is currently in operation, which, however, could have been much better. It is much easier to deal with the railroad as it already exists. The most important thing is the readiness of Russian Railways to extend real promotion to the route's repair.

CE: How would you evaluate the work of the Azerbaijan-Russian Intergovernmental Economic Commission?

Vassili Istratov: I think the timeout in the commission's work has been taking too long. Soon we are going to surpass a record on dragging the commission's work. Partially this is explained by staff changes first in Azerbaijan, then in Russia.

But now, following the successful visit of Russian Co-Chair Sergey Naryshkin to Baku, we are positive to have the next 11th meeting of the Intergovernmental Commission in Moscow until the year-end 2007.

Thank you for the interview

IDEAL DIZAYN

ofis mebel



Ünvan:
I Salon: Azərbaycan, Bakı şəh.,
F. X. Xoyski küç, 106
Tel./faks: (99412) 564 81 22;
(99412) 465 27 47;
(99412) 564 70 70
Email: office@idealdizayn.az
www.idealdizayn.az

II Salon: Azərbaycan, Bakı şəh.,
Tbilisi pr. 43
Tel.: (99412) 418 05 76;
(99412) 418 44 92
Tel./faks: (99412) 510 25 01
Email: office@idealdizayn.az
www.idealdizayn.az

III Salon: Azərbaycan, Bakı şəh.,
H. Əliyev küç, 12
Tel./faks: (99412) 447 44 84
(99412) 596 44 15
(99412) 596 44 25
Tel.: (99412) 418 44 62
Email: office@idealdizayn.az
www.idealdizayn.az

«СЕЙЧАС ЕСТЬ БОЛЬШЕ НАДЕЖД НА РЕШЕНИЕ ПРОБЛЕМЫ СТАТУСА КАСПИЯ, ЧЕМ ПОЛГОДА НАЗАД» -

Чрезвычайный и Полномочный Посол РФ в АР, Василий Истратов



Caspian Energy (CE): Василий Николаевич, как Вы оцениваете двусторонние отношения между Азербайджаном и Россией с позиции сегодняшнего дня? Какие сферы двустороннего сотрудничества являются наиболее приоритетными?

Чрезвычайный и Полномочный посол Российской Федерации в Азербайджанской Республике Василий Истратов: Характеризуя ситуацию в двусторонних отношениях между Азербайджаном и Россией нельзя не процитировать президентов Азербайджана Ильхама Алиева

и России Владимира Путина, неоднократно отмечавших, что наши отношения в настоящее время носят очень позитивный характер, развиваются стабильно и по нарастающей. Президенты Азербайджана и России неоднократно говорили, что в двусторонних отношениях между Азербайджаном и Россией серьезных проблем нет, поскольку наши страны - соседи, у нас много общего, и мы стараемся строить свои отношения на основе добрососедства.

Что касается приоритетных сфер сотрудничества между двумя страна-

ми, то я неизменно ухожу от такого вопроса, поскольку нам не нужно развиваться только в одном определенном направлении, все сферы сотрудничества для нас важны. Мы активно сотрудничаем и в области политики, и в экономической сфере, и в гуманитарной области, и в каждой из этих сфер имеются существенные резервы. С учетом специфики журнала Caspian Energy могу сказать, что одним из важных направлений сотрудничества являются экономические связи, которые могли бы, с нашей точки зрения, развиваться и динамичнее.

СЕ: Что Вы имеете в виду, что мешает их развитию?

Василий Истратов: В настоящее время государство, как таковое, создает лишь определенные рамочные условия для развития экономических связей. Никаких контрольных цифр по направлениям в двусторонней торговле у нас не устанавливается, никто не ставит условием, что зерно

варооборот находится примерно на том же уровне, что и в 2006 году, даже иногда опережая этот показатель. Это означает, что двусторонняя торговля компенсировала потери.

Если говорить более подробно, то в экспорте Азербайджана в Россию продукция сельского хозяйства занимает довольно заметное место, что понятно, хотя бы с точки зрения развития здесь овощеводства и раннего сбора урожая, в сравнении с регионами России. Но не только на этом строятся наши взаимоотношения. Если посмотреть на то, что Россия в целом продает Азербайджану - это в основном станки и оборудование, продукция машиностроения.

Возвращаясь к сути Вашего вопроса, хочу сказать, что каких-либо серьезных проблем за исключением достаточно распространенных, и не только в этом регионе, затруднений на границе, у нас в общем-то нет. Хотя эти затруднения, с которыми я теперь как посол сталкиваюсь регулярно, создают не совсем удачный фон двусторонним отношениям. Часть проблем может быть решена, и, надеюсь, будет решена, за счет строительства новых таможенных пунктов, которые позволят снять проблемы "перегрузки".

СЕ: Недавно Президент России Владимир Путин создал госкомиссию по подготовке будущей Олимпиады в Сочи. В связи с географической близостью двух стран, не планируете ли Вы привлечь азербайджанский капитал, соответствующие компании?

Василий Истратов: Это было бы правильным, и я бы активно поддерживал этот процесс. Главный вопрос заключается в том, что пока еще никаких конкретных решений по данному вопросу не принято, и не секрет, что число желающих участвовать в этом процессе будет значительным. Известно, что у Азербайджана в ближайшей перспективе появится ряд возможностей, в том числе и стать одним из инвесторов данного региона РФ. Помимо этого, у Азербайджана есть свои собственные планы по проведению Олимпийских Игр и участие в подобного рода проектах

выглядело бы бесспорно интересным.

Я уже встречался с азербайджанскими деятелями, которые занимаются вопросами заявки Азербайджана на летние олимпийские игры 2016 года, мы готовы им оказывать всяческую поддержку, поскольку опыт у нас есть, правда добавлю, что опыт есть обязательно позитивный, были и неудачи в плане представления кандидатуры России на проведение Олимпийских Игр. Но из этих неудач, складывались и успехи. Наш опыт не заключается в том, что мы выставляем свою кандидатуру на проведение Олимпийских Игр и сразу побеждаем. Так, к сожалению, не бывает ни в экономике, ни в спорте. Но я считаю, что перспективы в этом отношении есть, надо их развивать, но инициатива должна быть прежде всего за Азербайджаном, поскольку Сочи или Москва не будут приезжать во все страны и спрашивать «чем вы можете нам помочь?». Предложения должны исходить из Баку и быть конкретными: «мы готовы сделать вот это».

СЕ: Участие Азербайджана может быть и в энергетическом плане, есть такой проект как обмен энергией...

Василий Истратов: На самом деле этот проект, окольцовывания региона, существует и в РАО ЕЭС России мне подтверждали, что он есть. Но есть нерешенные вопросы, но в технологическом плане, я думаю, проблем нет.

СЕ: Как Вы оцениваете возможности энергетического сотрудничества в целом, какие перспективы открывается с началом добычи газа в Азербайджане с «Шах Дениз»?

Василий Истратов: В Консорциуме по "Шах Дениз" российская компания "ЛУКОЙЛ" владеет 10% долевого участия. Главный вопрос заключается в том, что раньше эта же компания присутствовала и в других проектах. В настоящее время она свою долю в проекте «Азери»-«Чыраг»-«Гюнешли» продала, но это ее собственное решение.

СЕ: Но есть еще месторождение «Кяпаз», где некогда участвовали российские компании?

Василий Истратов: Насколько мне известно «Кяпаз» - спорное месторождение и я думаю, пока два государства не решат, кому принадлежит это месторождение российские компании не будут участвовать в этом проекте от кого бы он не исходил.

В России, даже те компании, контрольный пакет которых принадлежит



или продукцию деревообработки Россия должна поставить в Азербайджан в определенном количестве, нет ни Госплана, ни министерства внешнеэкономических связей, которые бы все это планировали и контролировали. Двусторонняя торговля между нашими странами развивается в значительной степени самостоятельно, и, в последние годы, по восходящей. Простейший пример, с этого года в нашем двустороннем товарообороте отсутствует один компонент – газ, который в 2006 году составлял 30% объема всего экспорта России в Азербайджан. Но, несмотря на отсутствие этих 30%, то-

государству, принимают решение исходя из экономической целесообразности. Поэтому, если в Азербайджане будут реально свободные ресурсы, и они будут предлагаться на продажу, то конечно мы будем заинтересованы.. Но пока практически никто не предлагает новые проекты, поэтому нет и нового участия.

СЕ: Т.е., Вы считаете, что в Азербайджане нет привлекательных нефтегазовых проектов?

Василий Истратов: Есть, но нет свободного места в крупных проектах. Все проекты разные в плане своей привлекательности. Я думаю, что по мере исчерпания ресурсов внутри России и других регионах дойдут и до них, это точно и совершенно понятно.

Касаясь энергетического сотрудничества, подчеркну, что оно для наших стран реально всегда существовало и будет существовать. Достаточно напомнить, что нефтяная отрасль в бывшем СССР начиналась именно с Азербайджана, а потом уже именно из Азербайджана этот опыт распространялся в Россию, и открывались «второй Баку», «третий Баку». Кадры и технологии поступали тоже из Баку. Этого никто забыть не может.

Часто говорят о наших странах, как о соперницах в энергетической сфере, что, в общем, не справедливо. Наши страны вполне реально могут сотрудничать, и их соперничество часто является домыслом, а не реальным фактом жизни. Что касается проекта «Шах Дениз», как я уже успел отметить, то здесь есть и российское участие, и оно будет продолжаться. Что касается того, как мы можем дальше сотрудничать в области освоения «Шах Дениз», то пока об этом рано говорить. Необходимо дожидаться того, чтобы месторождение стало давать реально большие объемы экспортного газа, тогда мы возможно и заговорим о поставках, в том числе в Россию. Теоретически, это возможно, может это дело не завтрашнего дня, но и не слишком отдаленного будущего. Тем более, что газопровод, соединяющий Азербайджан и Россию существует.

СЕ: Т.е. Россия готова закупать азербайджанский газ по мировым ценам?

Василий Истратов: Сейчас в мире подсчитывается каждый миллиард запасов газа. Все зависит от конкретной экономической ситуации в каждом отдельном случае. «Газпром» ранее проявлял интерес к реконструкции и временному использованию имеющихся у АР резервуаров для хранения

газа. Это тоже вполне возможный проект, но опять-таки все будет зависеть от экономических интересов России и Азербайджана.

СЕ: Как отразится на реализации российско-каспийской энергетической стратегии нерешенность юридического статуса Каспийского водоема в пятистороннем формате?

Василий Истратов: Проблема юридического статуса Каспия решается уже второе десятилетие, и пока мы можем надеяться, что прорыв в ближайшее время произойдет. У нас есть сейчас больше надежд на достижение консенсуса, чем скажем пол года назад.

Я не отрицаю, что отсутствие окончательного решения вопроса юридического статуса Каспия есть фактор в решении любых вопросов, касающихся хозяйственной деятельности на Каспии, но я исхожу из того, что политические вопросы могут быть решены гораздо быстрее, чем проблемы, которых сегодня реально не существует в энергетических взаимоотношениях России и Азербайджана, в том числе по транскаспийским проектам. Т.е. если мы говорим о транскаспийских проектах, мы подразумеваем 2012-2015 годы. А урегулировать статус Каспия мы надеемся намного раньше.

СЕ: Каково Ваше отношение к возможности реализации Транскаспийских проектов?

Василий Истратов: Никто не будет участвовать в проекте по политическим соображениям. Главный вопрос сегодня в ресурсном обеспечении поставок, их коммерческой привлекательности. Проект должен выйти из теоретической плоскости обсуждений. В конечном итоге, я думаю, Казахстан и Туркмения - владельцы энергетических ресурсов сами определят куда направить свой поток энергоресурсов.

СЕ: Г-н Посол, в советские времена промышленность работала согласно принципу взаимодополняемости предприятий соседних республик, исчерпан ли сегодня этот ресурс в отношениях Азербайджана и России?

Василий Истратов: В некоторых регионах России промышленность удалось сохранить почти в неизменном виде, а в некоторых произошли существенные перемены - вытеснение одних отраслей другими. Есть еще один момент, который надо учитывать - существует перегрузка мощностей в России, укомплектованность портфе-

ля заказов. Недавно приезжали в Баку представители уральских заводов - портфель заказов у них наполняется быстрее, чем они могут его реализовать. В Уральском регионе электроэнергии используется больше, чем в 1987 году, а в 1987 году был пик ее производства. Это означает, что промышленность работает на полную мощность, поэтому с новыми заказами могут появиться проблемы со сроками их исполнения.

СЕ: Какое внимание уделяется проекту Север-Юг?

Василий Истратов: В этом проекте заинтересована целая группа стран, как в регионе, так и за его пределами. Этот проект экономически обоснован, политически выигрышен и имеет потрясающие перспективы, но тем не менее существуют не связанные ни с Азербайджаном, ни с Россией проблемы, которые пока его сдерживают. Будем надеяться, что в ближайшее время они будут сняты.

СЕ: Какими будут дальнейшие шаги в реализации этого маршрута?

Василий Истратов: Для начала с обеих сторон надо железную дорогу восстановить. Я неоднократно слышал от весьма ответственных представителей Азербайджана, что «мы готовы». И у меня нет оснований им не верить.

СЕ: А морской путь...

Василий Истратов: Морской путь работает, но должен работать лучше, с железнодорожным проще, он уже существует и главное, чтобы российские железные дороги готовы были оказать реальное содействие в восстановлении маршрута.

СЕ: Как Вы расцениваете работу азербайджано-российской межправительственной комиссии по экономическим вопросам

Василий Истратов: Я считаю, что пауза в работе комиссии затянулась дальше некуда, скоро мы будем бить рекорды по затягиванию работы комиссии. Это отчасти связано с кадровыми переменами, которые произошли сначала в Азербайджане, потом в России.

Но сейчас, после успешного визита в Баку вице-преьера правительства Российской Федерации, сопредседателя азербайджано-российской межправительственной комиссии (МПК) по экономическому сотрудничеству Сергея Нарышкина, у нас есть уверенность, что следующее 11-ое заседание МПК пройдет в Москве до конца нынешнего года.



Dell Latitude



Azərbaycanda
rəsmi partnyor

Tel.: (+994 12) 465 19 19

Easy as



«USA PLANS TO SHOW AVAILABILITY OF ALTERNATIVE GAS SUPPLY SOURCE TO EUROPE» - MATTHEW BRYZA

"I believe overall the Caspian Sea legal status does not hinder laying the Trans-Caspian gas pipeline. If two countries like Azerbaijan and Turkmenistan decide to construct a pipeline across the Caspian Sea and if we know that such a pipeline will cross the territories of these states without being aware of frontiers, this decision will be left up to these two countries", Matthew Bryza, Deputy Assistant Secretary of State for European and Eurasian Affairs, USA said in the exclusive interview to Caspian Energy.

Caspian Energy (CE): Mr. Bryza, to what extent is the US Government ready to support the Trans-Caspian gas pipeline project's implementation?

Matthew Bryza, Deputy Assistant Secretary of State for European and Eurasian Affairs, USA: We are ready to back up the construction of the Trans-Caspian Gas Pipeline (TCGP) as much as the governments of Turkmenistan, Kazakhstan and Azerbaijan are ready to do the same. As far as we know, at the moment the governments of Azerbaijan and Turkmenistan are about to enter negotiations. We support this negotiation process.

CE: Is it planned to draw US investments in Turkmenistan?

Matthew Bryza: It is too early to speak about it now because the governments of Azerbaijan, Turkmenistan and the companies are still negotiating. However, if there are US investors or if such a project appears, we are likely to support it, whereas now we do not have such intentions.

CE: Does the USA plan to invest in TCGP?

Matthew Bryza: It is early to discuss this question at the moment as well. Perhaps, the US government will make some investments in the project. However, this is just the start of negotiations between Azerbaijan, Turkmenistan and the companies. I do not say we are not going to invest in the Trans-Caspian Gas Pipeline project. But I do not know how the talks will progress as these are still preliminary assessments.

CE: How would you comment on the document signed by Turkmenistan, Kazakhstan and Russia to regulate construction of the Caspian Littoral Gas Pipeline from Turkmenistan?

Matthew Bryza: I consider it as the statement of intentions. So, according to the statement, the RF is ready to invest funds in this project.

CE: Do you regard the Caspian Littoral Gas Pipeline as a competitor to TCGP?

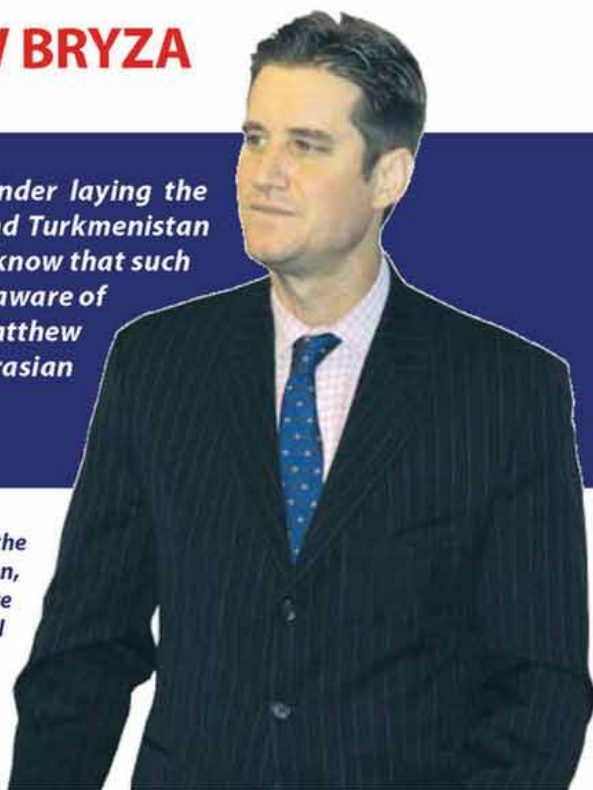
Matthew Bryza: I regard it as a competitor but not as an obstacle for construction of the Trans-Caspian Gas Pipeline. Competition is good. There should be as much as possible competition in the region.

CE: Do you agree that the talks on the TCGP construction should be intensified to some extent?

Matthew Bryza: These talks are progressing quite well. I believe we do need to worry about the TCGP project as the document signed by the Presidents of Turkmenistan, Kazakhstan and Russia is a political statement, which concerns other fields in Turkmenistan rather than those that could be involved in the project to ensure natural gas transportation through the TCGP.

CE: Do you regard the unsettled Caspian Sea legal status as an obstacle for the TCGP construction?

Matthew Bryza: I believe overall the Caspian Sea legal status does not hinder laying the Trans-Caspian gas pipeline. If two countries like Azerbaijan and Turkmenistan decide to construct a pipeline

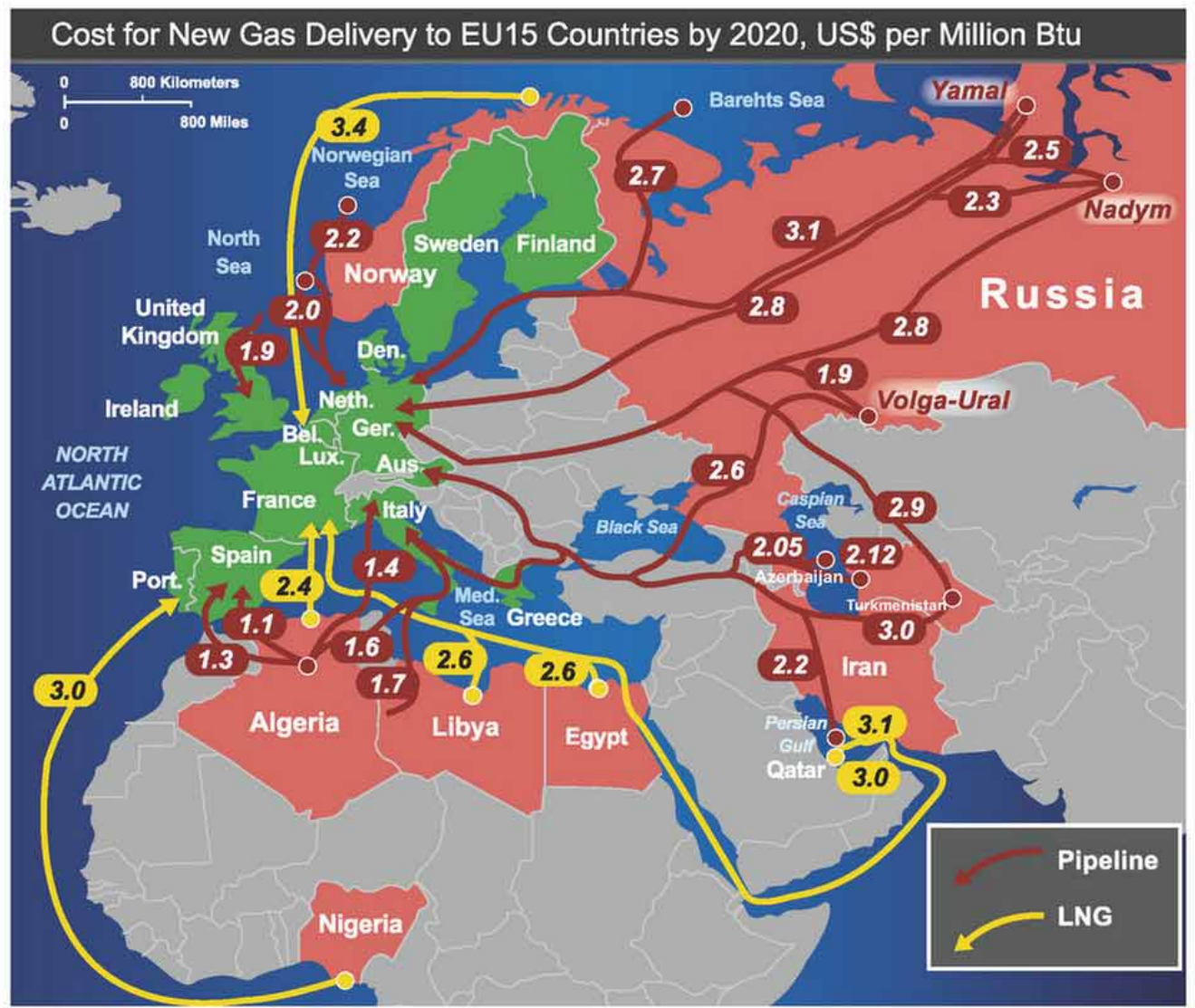


across the Caspian Sea and if we know that such a pipeline will cross the territories of these states without being aware of frontiers, this decision will be left up to these two.

CE: What do you think about the possibilities to recommence gas supplies from Iraq so as to join the Nabucco project? What activities do you plan to carry out with the countries across the region in this regard?

Matthew Bryza: We are interested in Iraq's joining the Nabucco pipeline. Now we are pursuing a certain policy in Iraq to settle this issue. First if all, we need time to achieve the target. We want to interest investors to invest in the Iraq's infrastructure. Afterwards we plan to draw up a programme to ensure development of the power industry in the country. At the moment we are consulting with Turkey. For instance, the tripartite meeting between the representatives of the USA, Turkey and Iraq was held in March 2007 to identify what should be done to implement it. More meetings are due to be held in the near future. It is necessary to involve international companies in operating in Iraq.

However, one should not say the Iraq's infrastructure is destroyed. It just requires investments to get improved as



there are some problems related to safety of the Iraq's energy infrastructure.

We also welcome the intentions of the Russian companies to work as partners in Iraq. The key objective today is to establish such cooperation.

CE: What is your opinion about possible routes of Middle Asian gas transportation to Europe?

Matthew Bryza: Following the assessments of international companies, the cost of transportation of 1 million BTU (from editors: British Thermal Unit (BTU) is the amount of heat required to raise the temperature of one pound of water (453.59 grams) by one degree Fahrenheit) of Middle Asian gas from Azerbaijan to Europe via Nabucco is by 20% more efficient than through Blue Stream (see the map).

Speaking of gas transportation from Turkmenistan to the RF and from there via Blue Stream to Turkey including Nabucco, gas export through Azerbaijan appears to be economically more expedient (by 50%). In other words, the

operation of the South Caucasian Gas Pipeline (SCP) and its connection to the Nabucco project in view of ensuring gas transportation to Europe is economically expedient and has a very important role from the point of view of ensuring energy security of Europe. In figures, transportation of 1 million BTU the operation of the South Caucasian Gas Pipeline (SCP) and its connection to the Nabucco project in view of ensuring gas transportation to Europe is economically expedient and has a very important role from the point of view of ensuring energy security of Europe. In regard of figures, transportation of 1 million BTU of Middle Asian gas from Azerbaijan to Austria will come to \$2.5, whereas transporting gas to Europe through the Caspian littoral pipeline and from there via the Blue Stream pipeline operated by Gazprom grows by 20% and comes to \$3", said Matthew J. Bryza. "This is a very good margin, why not using it?"

Favourable conditions for competition will be created after launching Azerbaijani gas export through the Baku-Tbilisi-Erzurum gas pipeline along with ap-

pearing of new gas exporters to Europe, including those from Iran, Turkmenistan and Kazakhstan. However, it does not mean we want to push Gazprom out of Europe. I mean just meeting the growing gas demand in Europe. We target good market relations with Russia and plan to achieve it through commercial competition.

The USA has no intentions to compare any countries. The USA just wants to show availability of an alternative gas supply source to Europe. We do not want any confrontation with Russia and Gazprom. We want the parties to cooperate through competition. We do not push out anybody from the market, we just show the advantage of diversified routes.

Now Gazprom is the main and reliable gas supplier for Europe. Gazprom has been one of the major gas suppliers to Europe for 20 years. Now there is a necessity to upgrade this network as it has not been convenient for the consumers of this system.

Thank you for the interview

«США ХОТЯТ ПОКАЗАТЬ НАЛИЧИЕ АЛЬТЕРНАТИВНОГО ИСТОЧНИКА ПОСТАВОК ГАЗА В ЕВРОПУ» - МЕТЬЮ БРАЙЗА

«Я считаю, что статус Каспия не является препятствием для проекта прокладки транскаспийского газопровода вообще. Связано это с тем, что если две страны, в частности Азербайджан и Туркменистан, решат, что они хотели бы построить по дну Каспия трубопровод, и если мы знаем, что такой трубопровод пройдет только через их территории, не зная, где будет находиться граница, по нашему мнению – это дело этих двух стран», – заявил в эксклюзивном интервью Caspian Energy заместитель помощника государственного секретаря США по вопросам Европы и Евразии Метью Брайза.

СЕ: Планируется ли привлечение американских инвестиций в Туркменистан?

Метью Брайза: Сейчас говорить об этом очень рано. Связано это с тем, что правительства Азербайджана и Туркменистана вместе с компаниями находятся на стадии переговоров. Но если будут американские инвесторы, или если такой проект возникнет, тогда возможно мы будем их поддерживать, но пока таких намерений нет.

СЕ: Планирует ли США вкладывать инвестиции в ТКГ?

Метью Брайза: Об этом говорить сейчас тоже слишком рано. Возможно, что правительство США вложит инвестиции в этот проект. Однако это только начало переговоров между Азербайджаном, Туркменистаном и компаниями. Я не говорю, что мы не будем вкладывать инвестиции в проект прокладки транскаспийского газопровода, но я не знаю, что будет происходить в дальнейшем, сейчас это все пока предварительные оценки.

СЕ: Как Вы прокомментируете подписание Туркменистаном, Казахстаном и Россией документа, регламентирующего прокладку прикаспийского газопровода из Туркменистана?

Метью Брайза: Я расцениваю это, как заявление о намерениях. И согласно заявлению, РФ готова инвестировать средства в этот проект.

СЕ: Вы считаете прикаспийский газопровод конкурентом ТКГ?

Метью Брайза: На самом деле, считая конкурентом, но не препятствием для прокладки транскаспийского газо-

Заместитель помощника государственного секретаря США по вопросам Европы и Евразии Метью Брайза:

Мы готовы поддерживать проект прокладки транскаспийского газопровода (ТКГ) по дну моря до такой степени, какой будут поддерживать этот проект правительства Туркменистана, Казахстана и Азербайджана. И сейчас, насколько мы знаем, правительства Азербайджана и Туркменистана начинают вести переговоры по данному вопросу. И мы поддерживаем этот переговорный процесс.

Caspian Energy (CE): Г-н Брайза, какую степень поддержки готово оказать правительство США проекту прокладки транскаспийского газопровода?



провода. Конкуренция – это хорошо, в регионе должно быть как можно больше конкуренции.

СЕ: Не считаете ли вы, что надо как-то ускорить переговоры по прокладке ТКГ?

Метью Брайза: Эти переговоры ведутся в нормальном русле. Я считаю, что мы должны быть спокойными относительно проекта ТКГ, поскольку документ, подписанный главами Туркменистана, Казахстана и России – это политическое заявление, которое касается других месторождений в Туркменистане, а не тех, которые могут быть вовлечены в проект для прокачки природного газа по ТКГ.

СЕ: Насколько нерешенность правового статуса Каспия является препятствием для прокладки ТКГ?

Метью Брайза: Я считаю, что статус Каспия не является препятствием для данного проекта вообще. Связано это с тем, что если две страны, в частности Азербайджан и Туркменистан, решат, что они хотели бы построить по дну Каспия трубопровод, и если мы знаем, что такой трубопровод пройдет только через их территории, не зная, где будет находиться граница, по нашему мнению – это дело этих двух стран.

СЕ: Как Вы оцениваете возможность реабилитации поставок иракского газа с целью подключения к проекту Nabucco? Какие мероприятия планируются в данном направлении со странами региона?

Метью Брайза: Мы заинтересованы

в подключении Ирака к трубопроводу Nabucco, и на сегодняшний день ведем политику в Ираке для решения этого вопроса. В первую очередь для достижения этой цели необходимо время. Мы стремимся к тому, чтобы у инвесторов появилось желание вкладывать средства в инфраструктуру Ирака, после чего планируем составить схему развития энергетической сферы этой страны. По этому вопросу консультации ведутся в настоящее время с Турцией. К примеру, в марте текущего года состоялась трехсторонняя встреча представителей США, Турции и Ирака с целью определить, что необходимо сделать, чтобы это стало возможным. В ближайшее время планируется проведение ряда подобных встреч. Необходимо привлечь международные компании для работы в Ираке.

Тем не менее, сегодня нельзя говорить, что инфраструктура в Ираке разрушена, но следует инвестировать и улучшить ее, поскольку существуют некоторые проблемы, касающиеся безопасности энергетической инфраструктуры Ирака.

Мы также приветствуем намерение российских компаний работать в качестве партнера в Ираке. Главная цель сегодня заключается в том, чтобы такое партнерство было.

СЕ: Как Вы оцениваете возможные маршруты поставок среднеазиатского газа в Европу?

Метью Брайза: Согласно оценкам международных компаний, стоимость перекачки 1 млн. британских термальных единиц (от ред. British Thermal Unit

(BTU) – количество тепла, необходимое для повышения температуры 1 фунта (453.59 грамма) воды на 1 градус Фаренгейта) среднеазиатского газа из Азербайджана в Европу посредством Nabucco на 20% более эффективна, чем поставки по проекту «Голубой поток» (см. карту).

Если мы говорим о транспортировке природного газа из Туркменистана в РФ и далее через «Голубой поток» в Турцию с подключением в Nabucco, тогда экспорт газа через Азербайджан является на 50% экономически более эффективным маршрутом транспортировки. Другими словами, использование Южно-Кавказского газопровода (ЮКТ) и подключение его к проекту NABUSSO для транспортировки газа в Европу экономически выгодно и имеет очень важную роль с точки зрения обеспечения энергетической безопасности Европы. Если говорить в цифрах, то транспортировка 1 млн. британских термальных единиц среднеазиатского газа через Азербайджан в Австрию обойдется в \$2,12, а если использовать прикаспийский газопровод и далее трубопровод «Голубой Поток» с целью экспорта газа в Европу посредством Турции и проекта Nabucco, стоимость вырастает почти до \$3. Это очень хорошая маржа, почему бы ею не воспользоваться?

С началом экспорта азербайджанского газа по газопроводу Баку-Тбилиси-Эрзурум, появлением других экспортных газопроводов в Европе, в том числе из Ирана, Туркменистана, Казахстана, будут созданы условия для конкуренции. Однако это не означает, что мы хотим вытеснить «Газпром» из Европы. Речь идет об удовлетворении растущего спроса в Европе на природный газ. Мы стремимся к нормальным рыночным отношениям с Россией и собираемся к этому прийти через коммерческую конкуренцию.

США ни в коем случае не желает противопоставлять какие-либо страны друг другу, США лишь хотят показать наличие альтернативного источника поставок газа в Европу. Наша цель – не конфронтация с Россией и «Газпромом». Мы хотим, чтобы стороны пришли к сотрудничеству через конкуренцию. Мы никого не выталкиваем с рынка, а показываем выгоду многовариантных маршрутов.

Сегодня «Газпром» – основной и надежный поставщик газа в Европу. «Газпром» в течение 20 лет является одним из главных поставщиков газа в Европу. Теперь же существует необходимость в обновлении этой сети, так как для потребителей этой системы она не была идеальной.

Благодарим Вас за интервью.



THE EU ENERGY SECURITY IS IN DIVERSIFICATION OF NEW ENERGY SOURCES

Member, European Economic and Social Committee,
Marius-Eugen Opran

Caspian Energy (CE): Mr. Opran, how would you evaluate the prospects of cooperation between the EU and GUAM countries?

Marius-Eugen Opran, Member, European Economic and Social Committee: The European Commission allotted available funds from EU in amount of €5-12 billion for the European neighborhood and partnership instruments. In the first stage they decided to do the financial programming for the period of 2007-2010. For this period there are €5.6 billion available, 73% of this money will go to support implementation by their partners of their neighborhood policy plan.

Between EU and each country from eastern European partners there is an individual action plan, like with Azerbaijan, another one for Georgia, for Ukraine and there is allocation for each country. For Azerbaijan it is €92 million, Georgia €120 million, Moldova €209 million and for Ukraine €494 million.

And if we are moving forward, you can see that we have certain priorities: on each action plan there are priorities which were agreed between European commission and Azeri government. And similar plan we have for Moldova, Georgia, and there will be a joint committee between EU and each of these countries which will decide how to proceed further with steps of implementation. It is a very serious program and also we hope you to support us in the process of integration of your country and all countries in some EU programs and finally having you as the members of the EU.

CE: Have these funds been allotted for energy projects alone?

Marius-Eugen Opran: This kind of program deals more or less with the strengthening of the institutional capacity, but also based on this energy you can do the feasibility study of new big pipeline, you can do a project to produce biodiesel, the fuel

for the cars without emission of CO₂, but this is under discussion with each country and is done by specialized General Director of the European Commission.

CE: How is the situation with the negotiations on implementation of these plans by the EU?

Marius-Eugen Opran: The necessary documents have already been signed. I can tell you that regarding Azerbaijan, the results have been approved by CE on 26 October 2006, Communication 637 of the CE.

CE: How would you assess the possibility of Azerbaijan's joining Nabucco Project?

Marius-Eugen Opran: We hope Nabucco project will be implemented. I myself was very glad when your president declared few days ago that initial estimations of Shah Deniz capacity were wrong in twice, which means Azerbaijan will become one of the largest gas suppliers in both the region and the world.

CE: Does the EU support Azerbaijan regarding gas transit via Turkey?

Marius-Eugen Opran: We support all alternative routes. At the moment there is only one route. The EU is supporting the idea of the second route and trying to push forward to start N. and another project like the one between Georgia and Ukraine and further to the EU (GUEU). We are also thinking of another possible pipeline as a back-up to Nabucco between Turkey (Zonguldak) to Constanta. If we have more possibilities to move the energy from Caspian region to Europe it will be better as we will have competition and the price will be normalized

CE: How realistic is delivery of energy carriers from Turkmenistan within corridor via Azerbaijan to the EU countries?

Marius-Eugen Opran: At the moment

«The EU is supporting the idea of the second route and trying to push forward to start N. and another project like the one between Georgia and Ukraine (GUEU). We are also thinking of another possible pipeline as a back-up to Nabucco between Turkey (Zonguldak) to Constanta. If we have more possibilities to move the energy from Caspian region to Europe it will be better as we will have a competition and the price will be normalized», said Marius-Eugen Opran, Member, European Economic and Social Committee, in his exclusive interview with Caspian Energy.

we are observing the situation and we hope Turkmenistan will join the big pull of countries trying to build the energy corridors to EU.

CE: In the future, how will the EU build its energy security policy?

Marius-Eugen Opran: The future of the energy security is to diversify the source, to promote new types of energy. We try to promote open supply, like visit of the President of Poland and talks on the extension of the oil pipeline from Brodi to Plotsk is a good idea. We should use Turkey as a stability factor, and we should use Poland, Ukraine and Moldova as transit countries.

CE: How does the EU suggest to support the energy projects across the Caspian?

Marius-Eugen Opran: EU suggests multinational companies that are ready to participate in these plans and finance, like EIB. The problem is not in money, but how to find the proper quantity of gas. You cannot invest €5 billion and transfer small quantities, there shall be efficiency from the source.

Thank you for the interview.

«БУДУЩЕЕ ЭНЕРГЕТИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ СТРАН ЕВРОСОЮЗА ЗАКЛЮЧАЕТСЯ В ДИВЕРСИФИКАЦИИ ИСТОЧНИКОВ И ПРОДВИЖЕНИИ НОВЫХ ВИДОВ ЭНЕРГИИ»

Член комитета Европейского Союза по экономике и социальной политике
Мариус-Эуген Опран

«ЕС поддерживает идею создания второго маршрута и старается ускорить старт NABUCCO и других проектов, таких как маршрут между Грузией, Украиной и ЕС (GU-EU). Кроме того, мы думаем о другом возможном трубопроводе, который будет дублировать NABUCCO – от Зонгулдака (Турция) до Констанцы. Если у нас будет больше возможностей транспортировать энергоносители из Каспийского региона в Европу, то конкуренция возрастет, и у нас будут нормальные цены», – заявил в эксклюзивном интервью Caspian Energy член комитета Европейского Союза по экономике и социальной политике Мариус-Эуген Опран.

Caspian Energy (CE): Г-н Опран, каковы перспективы сотрудничества ЕС со странами ГУАМ?

Член комитета Европейского Союза по экономике и социальной политике Мариус-Эуген Опран: Еврокомиссия выделила из резервов Евросоюза (ЕС) €5-12 млрд. на реализацию программы европейского добрососедства и сотрудничества. На первой стадии было решено заложить финансовые средства на период с 2007 по 2010 год. На данный период выделено €5,6 млрд. и 73% данной суммы будет направлено на реализацию программы политики добрососедства с их партнерами.

ЕС и все страны из числа восточноевропейских партнеров подписывают с нами план действий, отдельно это предусмотрено для Азербайджана, Грузии, Украины. Данный проект предусматривает выделение средств для каждой страны. Для Азербайджана эта цифра оставляет €92 млн., для Грузии €120 млн., для Молдовы €209 млн. и для Украины €494 млн.

Далее, мы установили приоритеты по плану действий, оговоренному между Еврокомиссией и азербайджанским правительством. Точно такие же приоритеты мы установили для Молдовы, Грузии. Кроме того, мы создаем комитеты между ЕС и этими странами, и эти комитеты будут решать, как продолжать реализацию этих программ. Это очень серьезная программа и мы надеемся, что Вы будете рядом в процессе интеграции Вашей страны и всех стран ГУАМ в программы ЕС и, наконец, станете членами ЕС.

CE: Эти финансовые средства предназначены только для реализации энергетических проектов?

Мариус-Эуген Опран: Этот тип программы более или менее связан с усилением институциональных мощностей, но он также основан на энергетике. Вы вправе составить ТЭО по новому большому трубопроводу, можете внедрить проект

по производству биотоплива, то есть топлива для автомобилей без выброса CO₂, но все это обсуждается с каждой страной отдельно и этим занимается специальный представитель Еврокомиссии.

CE: На какой стадии находятся переговоры по реализации этих планов ЕС?

Мариус-Эуген Опран: Эти программы уже подписаны. Подписанный с Азербайджаном документ был утвержден Евросоюзом 26 октября 2006 года (письмо ЕС №637).

CE: Как Вы оцениваете возможность подключения Азербайджана к проекту NABUCCO?

Мариус-Эуген Опран: Мы надеемся, что проект NABUCCO будет реализован. Я был очень рад, когда президент Азербайджана Ильхам Алиев недавно объявил, что первоначальные оценки запасов азербайджанского газоконденсатного месторождения "Шах Дениз" были занижены вдвое – это означает, что Азербайджан станет одним из крупнейших экспортеров газа как в регионе, так и в мире.

CE: Поддерживает ли ЕС Азербайджан в плане транзита газа по территории Турции?

Мариус-Эуген Опран: Мы поддерживаем все альтернативные маршруты. На данный момент, как Вы знаете, есть только один маршрут поставок энергоносителей. ЕС поддерживает идею создания второго маршрута и старается ускорить старт NABUCCO и других проектов, таких как маршрут между Грузией, Украиной и ЕС (GU-EU).

Кроме того, мы думаем о другом возможном трубопроводе, который будет дублировать NABUCCO – от Зонгулдака (Турция) до Констанцы. Если у нас будет больше возможностей транспортировать энергоносители из Каспийского

региона в Европу, то конкуренция возрастет, и у нас будут нормальные цены.

CE: Каковы возможности поставок энергоносителей из Туркменистана в рамках коридора через Азербайджан в страны Евросоюза?

Мариус-Эуген Опран: На данный момент мы ожидаем дальнейших событий и надеемся, что Туркменистан присоединится к движению стран, строящих энергетический коридор в ЕС.

CE: Как будет ЕС строить в дальнейшем политику энергетической безопасности?

Мариус-Эуген Опран: Будущее энергетической безопасности стран Евросоюза заключается в диверсификации источников и продвижении новых видов энергии. Мы стараемся продвигать открытые поставки энергоносителей. На мой взгляд, это была очень хорошая идея, когда президент Польши Лех Качиньский приехав в Азербайджан, заявил о продлении трубопровода от Брод до Плоцка. Мы должны использовать Турцию как фактор стабильности, а Польшу, Украину и Молдову как транзитные страны.

CE: Каковы формы поддержки энергетических проектов из каспийского региона со стороны ЕС?

Мариус-Эуген Опран: В странах ЕС действуют мультинациональные компании, готовые участвовать в этих планах и предоставлять финансирование, такие как Европейский инвестиционный банк. Проблема не в финансовых средствах, а в том, чтобы найти необходимые объемы газа. Вы не можете инвестировать €5 млрд. и транспортировать малые объемы газа. В проектах такого рода должна быть рациональность, основанная на источнике энергии.

Благодарим Вас за интервью.

CASPIAN GAS PIPELINE PROJECT NOT TO IMPEDE TRANS-CASPIAN GAS PIPELINE

HARTMUT SCHNEIDER - Deputy Director General Energy Policy, Ministry of Economics and Technology of Germany



Caspian Energy (CE): Mr. Schneider, how would you estimate the perspectives for German companies operating in the Caspian?

Hartmut Schneider, Deputy Director General Energy Policy, Ministry of Economics and Technology of Germany: Germany has a few oil-producing companies. And our companies are not as big as, for example, ExxonMobil or BP. On the other hand, we believe that technologically our companies are quite fine and they should be given a chance.

At the moment this happens in Azerbaijan where Wintershall is joining the oil&gas projects or is waiting to join them. The same applies to other littoral states. In particular, KazMunayGaz NC JSC is interested about cooperation with German companies.

The Caspian region today is in the center of international attention. The meeting between President Ilham Aliyev of Azerbaijan and Germany's Chancellor Angela Merkel evidence Germany's high interest in Azerbaijan. Azerbaijan's economy is growing up and the country is extending its cooperation with Germany and the EU. The world's interest in the Caspian region is mainly related to its huge oil&gas deposits. Germany wants to become Azerbaijan's partner in energy issues.

Azerbaijan is efficiently using its increasing oil revenues. Since Germany attaches high priority to energy and transportation security, we would like to develop our ties with Azerbaijan.

"We can see that in the context of the EU Germany is supplied with gas from Russia but we always stood by diversified supplies and diversified transportation routes. We are concerned about NABUCCO Project. During our presidency in the EU, the Union identified NABUCCO project as a priority issue within the Trans-European energy network. Thus, the project is supported politically but finally one can ask about when the pipeline will be filled with gas and become economically viable", said Hartmut Schneider, Deputy Director General Energy Policy, Ministry of Economics and Technology of Germany, in his interview with Caspian Energy.

CE: What offshore fields are being discussed?

Hartmut Schneider: I cannot tell you. I just provide political support to German companies wishing to join projects within the Caspian.

CE: What is your opinion on Azerbaijani gas delivery under NABUCCO Project?

Hartmut Schneider: We see that in the context of the EU Germany is supplied with Russian gas but we always stood by diversified supplies and diversified transportation routes.

Thus, we are concerned about NABUCCO Project. During our presidency in the EU; the Union identified NABUCCO project as a priority issue within the Trans-European energy network. Thus, the project is supported politically but finally one can ask about when the pipeline will be filled with gas and become economically viable. In these conditions the alternative southern route is also strongly supported.

CE: How can Turkey participate in Caspian gas transit?

Hartmut Schneider: Undoubtedly, Turkey will play a big part. It is well known that Turkey will play a big part in transit issues and we would like to have Turkey involved in alternative route consideration.

CE: Is the EU supporting the Trans-Caspian Gas Pipeline project (TCGP)?

Hartmut Schneider: It is not much left to complete this project and I totally agree with American politicians saying that this pipeline is crucial. I also hope the future

agreement between Russia, Kazakhstan and Turkmenistan will not impede the Trans-Caspian Project. This is a competition and question of amounts and directions of gas supply. And I share the opinion that the Caspian pipeline installation will not impede the Trans-Caspian pipeline project.

CE: How successful is the cooperation of the EU with Germany and Turkmenistan?

Hartmut Schneider: It would be better to ask Wintershall about the oil&gas cooperation prospects in Turkmenistan. Certainly we all hope for this company entering Turkmenistan's oil&gas sector in view of political changes in this country.

I do not have many details on negotiations with Turkmenistan. Germany's authorities are working on this issue, our Foreign Minister Mr. Steinmeier has already visited littoral countries and established contacts. I can not say much about how successful the cooperation is in energy sector.

CE: Why are German companies so low profile in Azerbaijan's market?

Hartmut Schneider: The problem is that our oil producing companies are relatively small. Therefore, they cannot successfully compete with such giants as Statoil, for example.

Small companies like Wintershall must set their priorities of work in the Caspian region. They cannot be all over the area so they should be more active in Azerbaijan. Therefore, the opportunities depend on SO-CAR's management. This time they shall be more specific.

Thank you for the interview.

«ПРОКЛАДКА ПРИКАСПИЙСКОГО ГАЗОПРОВОДА НЕ БУДЕТ ПРЕПЯТСТВОВАТЬ ОСУЩЕСТВЛЕНИЮ ТКГ» -

ХАРТМУРТ ШНАЙДЕР - Заместитель министра федерального министерства экономики и технологий Германии

«Мы видим, что в контексте Евросоюза, Германия надежно обеспечена поставками газа из России, но мы всегда поддерживали диверсифицированные поставки и диверсифицированные маршруты его транспортировки. Мы заинтересованы в реализации проекта Nabucco и в период нашего председательства в ЕС, Евросоюз определил проект Nabucco приоритетным в рамках трансевропейской энергетической сети. Тем самым, оказывается политическая поддержка проекту, но, в конечном счете, возникает вопрос - когда трубопровод будет заполнен газом и станет ли он экономически жизнеспособным», - заявил в эксклюзивном интервью Caspian Energy заместитель начальника отдела по энергетическим вопросам федерального министерства экономики и технологий ФРГ Хартмут Шнайдер.

Caspian Energy (CE): Г-н Шнайдер, как Вы оцениваете перспективы работы германских компаний в нефтегазовой области в каспийском регионе?

Заместитель министра федерального министерства экономики и технологий Германии Хартмут Шнайдер: У нас не много нефтедобывающих компаний в Германии. Однако наши компании не такие крупные, как, например, ExxonMobil, BP. Но с другой стороны мы считаем, что технологически они имеют достаточно высокий потенциал и им нужно предоставить такую возможность. На данный момент она предоставлена в Азербайджане, где германская компания Wintershall находится на пути вступления в реализацию нефтегазовых проектов или ожидает вступления в игру. То же самое касается других прикаспийских стран. В частности, АО НК «КазМунайГаз» выразила заинтересованность в сотрудничестве с германскими компаниями.

Каспийский регион в настоящее время находится в центре международного внимания. Встречи президента Азербайджана Ильхама Алиева и канцлера Германии Ангелы Меркель подтверждают большой интерес Германии к Азербайджану. Экономика Азербайджана растет, расширяется сотрудничество с Германией и Европейским Союзом. Каспийский регион привлекает внимание всего мира, что, в первую очередь, связано с запасами нефти и газа. Германия хочет стать партнером Азербайджана по энергетическим вопросам.

Азербайджан эффективно использует поступающие от нефти доходы. Германия придает особое значение энергетической и транспортной безопасности, и мы намерены активизировать наши связи с Азербайджаном в данном направлении.

CE: О каких месторождениях на Каспии идет речь?

Хартмут Шнайдер: Я пока не могу

ответить на этот вопрос. Я поддерживаю в политическом плане участие германских компаний в проектах в каспийском регионе.

CE: Как Вы оцениваете поставки азербайджанского газа в рамках проекта Nabucco?

Хартмут Шнайдер: Мы видим, что в контексте Евросоюза, Германия надежно обеспечена поставками газа из России, но мы всегда поддерживали диверсифицированные поставки и диверсифицированные маршруты его транспортировки.

Таким образом, мы заинтересованы в реализации проекта Nabucco и в период нашего председательства в ЕС, Евросоюз определил проект Nabucco приоритетным в рамках трансевропейской энергетической сети. Тем самым, нами оказывается политическая поддержка проекту, но, в конечном счете, возникает вопрос - когда трубопровод будет заполнен газом и станет экономически жизнеспособным. В этих условиях сильная поддержка также оказывается альтернативному южному маршруту.

CE: Как Вы оцениваете роль Турции в транзите каспийского газа?

Хартмут Шнайдер: Да, несомненно, Турция будет играть большую роль. Общепризнанно, что Турция может иметь большое значение в вопросах транзита и, несомненно, мы бы хотели вовлечь Турцию в обсуждении альтернативного маршрута.

CE: Поддерживает ли ЕС прокладку транскаспийского газопровода (ТКГ)?

Хартмут Шнайдер: Осталось совсем немного для реализации этого проекта, и я полностью согласен со словами американских политиков о том, что иметь такой трубопровод - дело огромной важности. Я также надеюсь, что будущее соглашение между Россией, Туркменистаном и Казахстаном не будет препятс-

твовать дальнейшему продвижению транскаспийского проекта. Это всего лишь конкуренция, вопрос объемов газа и его направлений. И я разделяю мнение о том, что прокладка прикаспийского газопровода не будет препятствовать осуществлению проекта прокладки транскаспийского газопровода.

CE: На какой стадии находятся перспективы наращивания сотрудничества ЕС и Германии с Туркменистаном?

Хартмут Шнайдер: О перспективах нефтегазового сотрудничества в Туркменистане лучше спросить в компании Wintershall. Конечно, в свете политических изменений в этой стране мы надеемся на большие возможности вхождения этой компании в их нефтегазовый сектор.

На данном этапе мало можно сказать о переговорах с Туркменистаном. Германские официальные лица уже работают в данном направлении, наш министр иностранных дел г-н Штайнмайер совершил визит в страны каспийского региона и налаживал контакты. Я не в курсе, как обстоят дело в сфере тесного сотрудничества в энергетическом секторе.

CE: Почему низка активность германских компаний на азербайджанском рынке?

Хартмут Шнайдер: Проблема в том, что наши добывающие компании относительно невелики. Поэтому им трудно успешно конкурировать с такими гигантами, как Statoil.

Небольшие компании такие, как Wintershall, должны установить для себя приоритеты работы в каспийском регионе. У них нет возможности быть везде и сразу, но они должны более активно идти в Азербайджан. Поэтому определение возможностей зависит от руководства ГНКАР. Считаю, что в этот раз они будут более конкретными.

Благодарим Вас за интервью.



TOWARDS NEW ACHIEVEMENTS



**Rovnag Abdullayev, President,
State Oil Company of Azerbaijan**

Oil is the greatest wealth of Azerbaijan and it is going to remain so for many years. Today, when Azerbaijan is an independent country, the national wealth promotes its development. This is the locomotive of our economy that has provided unmatched rates of economic development for the last years. If one were to refer back to the statistics of several previous years, it would reveal the growth of the Azerbaijan's state budget from \$1 billion to today's \$8 billion for only 3-4 years.

Commercial oil production in Azerbaijan was launched in 1848 and already in 1901 the half of world oil recovery accounted for Azerbaijan. To date Azerbaijan has produced over 1.5 billion tons of oil. In 2007 the total oil output in Azerbaijan is projected to make 43 million tons, whereas by 2010 it will be brought to 65 million tons. The State Oil Company of Azerbaijan is the key driving force that promotes increasing oil production in Azerbaijan through development of its own fields and active participation in the development of contract areas. In addition, SOCAR keeps expanding its presence in the region and Europe. The company is implementing its first foreign pilot projects in Georgia, Turkey and Romania where it has already had its representations. Now the State Oil Company of Azer-

baijan is carrying out some projects to ramp up gas production in the country.

Record level

At the moment there are 34 oil & gas companies in Azerbaijan that represent 15 countries. This number includes 28 joint ventures and 4 alliances established by either SOCAR or its subsidiaries that cover almost all branches of the oil-and-gas industry.

The Baku-Tbilisi-Ceyhan main export pipeline (BTC), and the South Caucasian Pipeline (SCP), which is targeting to introduce Azerbaijan's valuable hydrocarbons to global markets, have been on stream since mid-2006. As soon as these projects are accomplished, Azerbaijan will turn into one of the key countries ensuring Europe's energy security. BTC is a new stage in global oil pipelines' diversification process. Yet being a corner stone in creation of the Europe-Asia Transport Corridor, it also enables to supply daily 1 million barrels of oil to global markets. Over 28 million tons of oil has already been transported through the pipeline since when it was commissioned. The design capacity of the Baku-Tbilisi-Erzurum Gas Pipeline (BTE) is evaluated as much as 20 billion m³ per annum.

Remarkably that the measures implemented jointly with foreign companies during 13 years that followed signing the Contract of the Century resulted in the oil production brought to 22.2 million tons in 2005 and 32.2 million tons in 2006. Thus, the record level at 23.5 million tons achieved in 1941 was regained in 65 years.

This year oil production growth rates keep on increasing. At the moment Azerbaijan produces more than 120,000 tons of oil per day not only because of intensive development of Azeri and Chirag fields but also due to implementation of additional geotechnical activities at old worksites, construction of new facilities and structures, reconstruction, repair and improvement of the existing infrastructures and communications. Hence, this year Azerbaijan is expected to produce over 43 million tons of oil.

In 2006 gas production also stood at the record level of 5.9 billion m³, where 3.8 billion m³ account for SOCAR. The key role in achieving such success belongs to the operations implemented within the State Gas Programme. As is known, since 2000 Azerbaijan had been purchasing per 4.5 billion m³ of natural gas a year from the Russian Federation but was forced to cease import in late 2006. In this connection SOCAR was commis-

sioned to meet in-country gas needs.

SOCAR has developed a new programme of complex measures enabling to ensure energy security of the country and a part of Europe's energy needs in future.

Under the programme, in 2008 SOCAR will transfer 8 billion m³ of gas. By now the State Oil Company's daily gas output has already exceeded 15 million m³. Apart from its status of an oil exporter, the implemented works enabled Azerbaijan to join the number of gas exporters as well.

Export potential

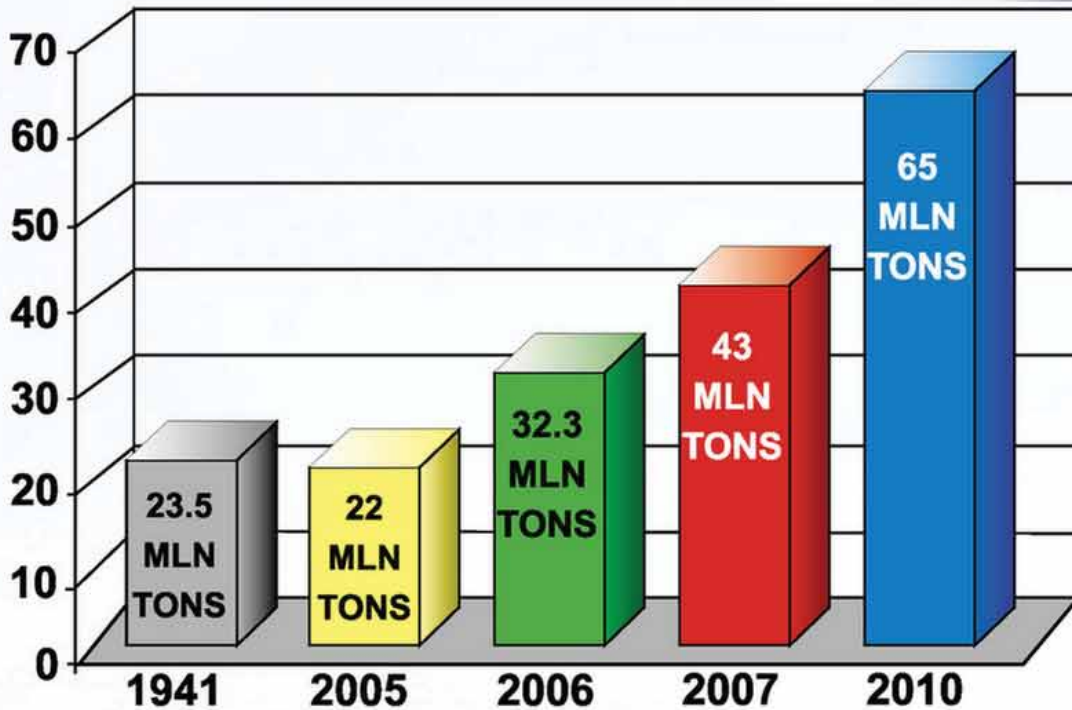
Gas production at one of the world largest gas condensate fields, Shah Deniz, started last year. Gas is delivered to the network of distribution gas pipelines of Azerbaijan and Georgia. In July first gas arrived at BOTAS-run gas transportation system through the South Caucasian Pipeline (SCP) crossing the territories of Azerbaijan and Georgia. At present Shah Deniz gas (Stage 1) is sold to Azerbaijan, Georgian Oil & Gas Corporation (Georgia), BOTAS and BTC Co.

Furthermore, SOCAR plans to ramp up the refining capacity of Azerbaijan Gas Processing Plant JSC (AzGPP) in connection with the enhanced gas production schedule in Azerbaijan. This year Azerbaijan Gas Processing Plant JSC was withdrawn from the privatization programme and returned to the balance of SOCAR. At present AzGPP daily produces 9 million m³ of gas.

Enhanced volumes and the expanded geography of crude oil export occurred in recent years also prove successful development of the Azerbaijan's oil industry. At present Azeri Light brand oil is exported to almost all regions worldwide including Europe, Asia, North and South America, and Far East.

The Azerbaijan's oil refining facility also has wide opportunities. SOCAR is able to fulfill its commitments on refining, production and export of petrochemicals as well as bringing these processes in compliance with the European standards. Upgrading of ELOU-AVT-6, gradual coking and catalytic cracking plants is currently underway. Furthermore, the construction of a modern technological plant that will produce high-octane components from liquefied gas, is expected.

The new target is to process oil transported through the BTC. SOCAR intends to construct a new contemporary oil-refining plant in Turkey's port of Ceyhan with the capacity of 10 million tons a year. Its oil products will be supplied to the markets of Turkey and other Europe's countries. In future SOCAR plans to



*Petroleum Production in Azerbaijan, 1941 through 2010
Forecast for 2007 and 2010*

build an oil-refining plant in Kulevi. Last year SOCAR purchased the Kulevi terminal being constructed in the Georgia's water area of the Black Sea. Its throughput capacity is projected to make 10 million tons of oil per annum.

On the whole, SOCAR is about to launch direct exchange sales of Azerbaijan's oil. The matter concerns establishment of a SOCAR-run trading company, which will sell oil, freight vessels and ensure oil delivery to consumers.

At the international arena

The State Oil Company of Azerbaijan is now efficiently working at the international arena and implementing large-scale projects of high importance for Azerbaijan's economy. They are carried out through subsidiaries established in different countries where they represent SOCAR's interests. Last year SOCAR set up its representations in Romania, Turkey and Georgia, which are currently dealing with oil & gas marketing.

The official opening of the SOCAR-run office in Romania with participation of representatives of the Romania's government, heads of petroleum companies, members of the Azerbaijan Diaspora took place on July 12. In general, Romania assigns high priority to the relations with Azerbaijan, in particular, in the field of ensuring energy security of the European Union. "I am ready to create all conditions for the activity of the State Oil Company of Azerbaijan in Romania", said Romania's President Traian Basescu when receiving (July 12th) SOCAR President Rovnag Abdullayev.

The Company is going to create such subsidiaries in some European countries in future.

Furthermore, SOCAR and KazMunayGas

are viewing the possibility to construct a pipeline from Baku to the Black Sea to deliver Kazakh oil to world markets and, at the same time, considering on the BTC capacity expansion project.

At the same time, SOCAR is setting up a joint venture on a par with KazMunayGas to deal with creation of the Trans-Caspian System. The basis of the Trans-Caspian Project's implementation was laid down during President of Azerbaijan Ilham Aliyev's official visit to Kazakhstan in August 2007. SOCAR and KazMunayGas NC JSC signed the bilateral documents on the project's implementation. These are the Agreement on Strategic Cooperation in the oil-and-gas branch and the Memorandum on joint implementation of the Trans-Caspian Project.

The signed agreement sets the intentions of the parties to continue mutually beneficial cooperation in the oil-and-gas branch and contains the appropriate provisions on transportation and transit of Kazakh oil, oil refining and petrochemistry as well as joint operation of the SOCAR's oil-and-gas infrastructure.

Under the Memorandum, the parties plan to jointly implement the Trans-Caspian Project that will include oil-discharge terminals at the Kazakh coast of the Caspian Sea, tankers and vessels, oil-loading terminals at the Azerbaijani coast of the Caspian Sea and junction facilities to the Baku-Tbilisi-Ceyhan system.

To carry out plans on energy supplies, on August 16th, 2007 the State Oil Company of Azerbaijan and the United States Trade and Development Agency signed the Grant Agreement on drawing up a feasibility study of the Trans Caspian Pipeline Project.

Azerbaijan's Foreign Minister Elmar Mammadyarov and Assistant Secretary for

Economic, Energy and Business Affairs, Co-Chairman of American-Azerbaijani Intergovernmental Commission for Economic Affairs Daniel Sullivan signed the document as witnesses.

Having characterized the Grant Agreement as the continuation of energy cooperation between USA and Azerbaijan, R. Abdullayev stressed the aim was to transport energy carriers from Central Asia to Azerbaijan.

Perspective growth

However, the State Oil Company does not rest on laurels and plans to work independently at perspective structures in the Azerbaijan sector of the Caspian Sea as well as join the oil-and-gas offshore projects of neighbouring countries. The outstanding plans include completion of prospecting and starting commercial development of Ashrafi and Garabagh fields, and restarting exploration activities at such perspective fields as Nakhchivan, Babek and Umid.

"We target to make SOCAR a modernized, complete, strong company that meets all international standards", Rovnag Abdullayev, President, SOCAR says. To achieve this aim SOCAR underwent some structural changes to ensure operative management and promote development of the company's appropriate units.

The State Oil Company is carrying out works to improve ecology and protect environment at oil fields, and train professional personnel.

The Company helps to solve social & economic problems in the regions and contributes much to the construction of healthcare facilities.



НЕ ОСТАНАВЛИВАЯСЬ НА ДОСТИГНУТОМ

Нефть – главное богатство Азербайджана, и так будет еще многие годы. Сегодня, когда Азербайджан является независимой страной, национальное богатство служит развитию государства. Это ведущая отрасль нашей страны, за счет которой в последние годы азербайджанская экономика развивается темпами, не имеющими аналогов в мире. Если обратиться к статистике последних лет, то можно увидеть, что всего лишь за 3-4 года госбюджет Азербайджана увеличился с \$1 млрд. до нынешних \$8 млрд.

Добыча нефти промышленным способом в Азербайджане ведется с 1848 года, и уже в 1901 году половина общемирового объема добычи нефти приходилась на долю Азербайджана. На сегодняшний день в Азербайджане извлечено свыше 1,5 миллиарда тонн нефти. В 2007 году общая нефтедобыча в Азербайджане составит 43 млн. тонн, а в 2010 году будет доведена до 65 млн. тонн. Госнефтекомпания Азербайджана является основным локомотивом роста нефтедобычи в Азербайджане за счет разработки собственных месторождений и акционерного участия в разработке контрактных площадей. Более того, ГНКАР расширяет свое присутствие в регионе и Европе. Свои первые проекты за рубежом ГНКАР осуществляет в Грузии, Турции и Румынии, где открыла свои представительства. Сегодня Госнефтекомпания реализует ряд проектов для увеличения газодобычи в стране.

Рекордный уровень

В настоящее время в Азербайджане работают 34 нефтяных и газовых компаний, представляющие 15 стран мира. В том числе успешно работают учрежденные ГНКАР и ее структурными подразделениями и охватывающие почти все отрасли нефтегазовой промышленности 28 совместных предприятий и 4 альянса.

С середины 2006 года введены в эксплуатацию Основной экспортный нефтепровод Баку-Тбилиси-Джейхан (БТД), а в 2007-м году – Южно-Кавказский газопровод, которые призваны вывести ценные углеводороды Азербайджана на мировые рынки. С завершением этих проектов Азербайджан превратился в одного из авторитетных участников обеспечения энергетической безопасности стран Европы. БТД – это но-

вый этап в диверсификации нефтепроводов мира, и являясь фундаментальным камнем в создании транспортного коридора Европа-Азия, дает возможность поставлять на мировые рынки в сутки один миллион баррелей нефти. С момента ввода его в эксплуатацию по нему уже транспортировано 28 млн. тонн нефти. Проектная мощность газопровода Баку-Тбилиси-Эрзурум (БТЭ) оценивается в 20 миллиардов кубометров газа в год.

Следует отметить, что в результате осуществленных совместно с иностранными компаниями мер за истекшие после подписания «Контракта века» 13 лет добыча нефти в 2005 году доведена до 22,2 млн. тонн, а в 2006 году – до 32,3 млн. тонн. Тем самым рекордный уровень 23,5 млн. тонн, достигнутый в 1941 году, был обновлен спустя 65 лет.

Темпы роста добычи нефти и в этом году идут по нарастающей. В настоящее время в Азербайджане добывается свыше 120 тысяч тонн нефти в сутки, и это было достигнуто не только за счет интенсивной разработки месторождений «Азери», «Чыраг», но также благодаря реализации дополнительных геолого-технических мероприятий на старых площадях, строительству новых объектов и сооружений, реконструкции, ремонту и совершенствованию существующих инфраструктур и коммуникаций. Поэтому ожидается, что до конца года в Азербайджане будет добыто свыше 43 млн. тонн нефти.

В 2006 году добыча газа также дошла до рекордного уровня – 5,9 млрд. кубометров, 3,8 млрд. кубометров из которых приходится на долю ГНКАР. В достижении такого успеха особая роль принадлежит осуществленным мероприятиям в рамках реализуемой газовой программы. Как известно, начиная с 2000 года, Азербайджан из Российской Федерации импортировал по 4,5 млрд. кубометров природного газа в год, от которых Азербайджан был вынужден отказаться в конце прошлого года. В связи с этим перед ГНКАР была поставлена задача по обеспечению внутренних потребностей в природном газе.

ГНКАР разработала новую программу комплексных мер, позволяющую в будущем обеспечить энергетическую безопасность своей страны и часть потребностей Европы в энергоносителях.

Согласно этой программе, ГНКАР в 2008 году будет сдавать 8 млрд. кубометров газа. Уже сегодня Государственная нефтяная компания впервые перешла планку ежесуточной добычи газа в 15 млн. ку-

бометров. В результате осуществляемых работ Азербайджан наряду со статусом экспортера нефти, также вошел в число стран-экспортеров газа.

Экспортный потенциал

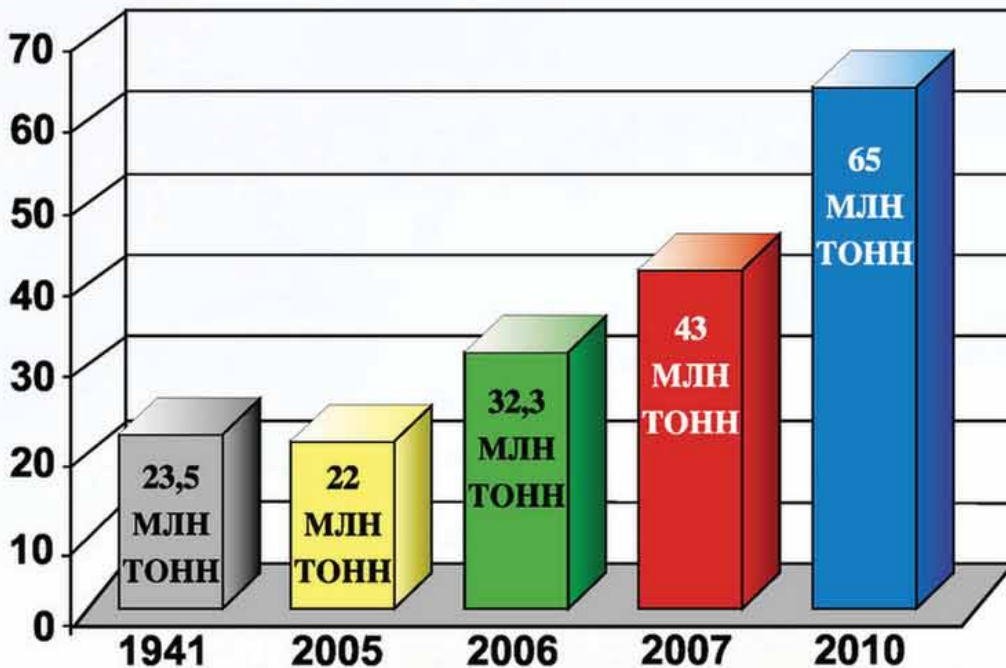
Уже с прошлого года началась добыча газа на одном из крупных газоконденсатных месторождений мира – «Шах Дениз». Газ доставляется в сеть распределительных газопроводов Азербайджана и Грузии. В июле первый газ начал поступать в систему транспорта газа BOTAS по Южно-Кавказскому трубопроводу (ЮКТ), проходящему по территории Азербайджана и Грузии. В настоящее время газ с месторождения «Шах Дениз» (Стадия 1) продается в Азербайджан, Грузинской нефтегазовой корпорации (Грузия), BOTAS и компании BTC Co.

Вместе с тем, ГНКАР планирует увеличить мощность переработки АО «Азербайджанский газоперерабатывающий завод» (АзГПЗ) в связи с планируемым повышением добычи газа в Азербайджане. В этом году АО «Азербайджанский газоперерабатывающий завод» был снят с программы приватизации и возвращен на баланс ГНКАР. В настоящее время АзГПЗ перерабатывает 9 млн. кубометров газа в сутки.

Увеличение в последние годы объема и расширение географии экспорта сырой нефти – еще одно проявление успешного развития нефтяной промышленности Азербайджана. Сегодня нефть Azeri light экспортируется почти во все регионы мира – в страны Европы, Азии, Северной и Южной Америки, Дальнего Востока.

Нефтеперерабатывающий комплекс Азербайджана также имеет широкие возможности. ГНКАР в силах достойно выполнить обязательства, взятые в связи с переработкой нефти, производством и экспортом нефтепродуктов, а также доведением их до европейских стандартов. Уже модернизируются установки ЭЛОУ-АВТ-6, постепенного коксования, каталитического крекинга. Наряду с этим, на заводе ожидается строительство современного технологического комплекса, который предназначен для получения высокооктановых компонентов из произведенного сжиженного газа.

Взяв курс и на переработку транспортируемой по БТД нефти, ГНКАР намерена построить в турецком порту Джейхан новый современный нефтеперерабатывающий завод мощностью 10 млн. тонн в год, нефтепродукты которого будут поставляться на рынки Турции и других стран



Европы. В будущем ГНКАР намерена построить нефтеперерабатывающее предприятие и в Кулеви. Еще в минувшем году, ГНКАР приобрела в грузинской акватории Черного моря Кулевийский терминал с пропускной способностью 10 млн. тонн нефти в год.

В целом, ГНКАР планирует начать прямые биржевые продажи нефти Азербайджана. Речь идет о создании трейдинговой компании ГНКАР, которая будет продавать нефть, фрахтовать суда и обеспечивать доставку нефти до потребителя.

На международной арене

Государственная нефтяная компания сегодня эффективно работает на международной арене, реализует крупные проекты, имеющие большую значимость для экономики Азербайджанской Республики. Они осуществляются через дочерние предприятия, созданные в различных странах и представляющие интересы ГНКАР. В прошлом году были учреждены представительства ГНКАР в Румынии, Турции, Грузии, которые в настоящее время проводят целенаправленную работу по маркетингу экспортируемых нефти и газа.

Церемония открытия офиса ГНКАР в Румынии, на которой приняли участие представители правительства Румынии, руководители нефтяных компаний, члены азербайджанской диаспоры состоялась 12 июля. В целом, Румыния придает большое значение отношениям с Азербайджаном, особенно в свете обеспечения энергетической безопасности Евросоюза. «Я готов создать все условия для деятельности Госнефтекомпании Азербайджана в Румынии», - заявил президент Румынии Траян Басеску принимая (12 июля) президента ГНКАР Ровнага Абдуллаева.

В перспективе планируется создание подобных представительств в ряде стран Европы.

ГНКАР рассматривают совместно с «КазМунайГаз» возможность строительства в будущем трубопровода от Баку до Черного моря для транспортировки казахстанской нефти на мировые рынки. Параллельно рассматривается и проект по увеличению мощности БТД.

Вместе с тем, ГНКАР создает на паритетных началах с «КазМунайГаз» совместное предприятие по созданию Транскаспийской системы. В рамках официального визита президента Азербайджана Ильхама Алиева в Казахстан в августе 2007 года была заложена основа реализации Транскаспийского проекта. Двусторонние документы по реализации этого проекта были подписаны между ГНКАР и АО НК «КазМунайГаз» - Соглашение о стратегическом сотрудничестве в нефтегазовой отрасли и Меморандум о совместной реализации Транскаспийского проекта.

Подписанное соглашение декларирует обоюдные намерения сторон продолжать взаимовыгодное сотрудничество в нефтегазовой отрасли и содержит соответствующие договоренности по транспортировке и транзиту казахстанской нефти, нефтепереработке и нефтехимии, а также совместному использованию нефтегазовой инфраструктуры ГНКАР.

В соответствии с подписанным Меморандумом стороны намерены совместно реализовать Транскаспийский проект, в состав которого войдут нефтесливные терминалы на казахстанском побережье Каспийского моря, танкеры и суда, нефтеналивные терминалы на азербайджанском побережье Каспийского моря и соедини-

тельные сооружения до системы Баку-Тбилиси-Джейхан.

Для реализации планов по поставкам энергоресурсов 16 августа сего года между Госнефтекомпанией Азербайджана и Департаментом торговли и развития США было подписано грантовое соглашение о подготовке технико-экономического обоснования проекта Транскаспийского трубопровода.

Министр иностранных дел Азербайджана Эльмар Мамедъяров и советник государственного секретаря США по вопросам экономики и бизнеса, сопредседатель Американско-Азербайджанской межправительственной комиссии по экономическому сотрудничеству Даниэль Салливан подписали документ в качестве свидетелей.

Охарактеризовав грантовое соглашение как продолжение сотрудничества между США и Азербайджаном в энергетической сфере, Р.Абдуллаев подчеркнул, что цель заключается в транспортировке энергоносителей Средней Азии через Азербайджан.

Перспективный рост

Но Госнефтекомпания не довольствуется достигнутым, и планирует в дальнейшем самостоятельно работать на перспективных структурах в Азербайджанском секторе Каспия, а также участвовать в реализации нефтегазовых проектов, осуществляемых в морских секторах соседних стран. К числу предстоящих планов можно отнести завершение доразведки и начало промышленной разработки месторождений «Ашрафи», «Гарабаг», восстановление поисково-разведочных работ на перспективных структурах «Нахчыван», «Бабек» и «Умид».

«Цель - превратить ГНКАР в модернизированную, конкурентоспособную, сильную и отвечающую всем международным требованиям структуру», - считает президент ГНКАР Ровнаг Абдуллаев. Для достижения этой цели в ГНКАР проведены определенные структурные изменения, что приведет к оперативному управлению компанией, окажет положительное воздействие на развитие соответствующих участков в самой ГНКАР.

Госнефтекомпания ведет работы по улучшению экологии и охраны окружающей среды на нефтепромыслах, по подготовке профессиональных кадров, участвует в решении социально-экономических проблем регионов республики, особенно в строительстве объектов здравоохранения.

HEYDAR ALIYEV BAKU OIL REFINERY - PROGRESSIVE POSITIONS IN OIL REFINING INDUSTRY



The oil&gas strategy of Azerbaijan was laid by the Contract of the Century, on September 20, 1994. Further, that day was celebrated as a Day of Oilman. Its contribution to the strategy launched by Azerbaijan's national leader Heydar Aliyev and continued by President of Azerbaijan Ilham Aliyev, is making the team of Heydar Aliyev Baku Oil Refinery. The international HSE certificates enable the plant to supply the local market's

demand and deliver its production abroad.

The plant formation is closely tied to the name of Azerbaijan's national leader Heydar Aliyev. Under his constant supervision, process units have been erected and commissioned in the late 1970s. Currently running catalytic reforming unit that triggered a breakthrough in gasoline quality, as well as the 6MT/year capacity ELOU-AVT-6 crude distillation plant, were successfully installed at the refinery that time.

Upon Heydar Aliyev's return to power,

the construction of the state-of-the-art Q-103-43M catalytic cracking facility launched at his personal initiative has been completed with his direct support.

During his office, Heydar Aliyev was keeping in the center of his attention and attaching high significance to development of petroleum industry, especially our Refinery. While on top, he visited the refinery more than 20 times, met with employees, asked about their problems and concerns and gave his suggestions and directions.

Despite his treatment in Cleveland, USA, Azerbaijan's national leader Heydar Aliyev paid his attention to employees of the Refinery and on the eve of its 50th jubilee awarded outstanding employees with medals and orders issued by President Ilham Aliyev when he attended the refinery on May 5, 2004. At the Refinery, President Ilham Aliyev in his speech emphasized the work of oil refining men and said that yet during his Vice-Presidency with SOCAR he always was attaching special importance to operation and development of this enterprise. Familiarizing with the refinery and appraising the results, he said: «Social problems are solved here, the salary is growing up and it makes me glad».

At the request of the refinery's team it was named after great ruler Heydar Aliyev that contributed immeasurably to the formation and development of the Refinery; a museum was opened up and a bust monument of national leader installed at the plant alongside Heydar Aliyev's Center created to study his rich heritage: the lessons on his activity both in oil industry and all spheres of the country's life are given here.

The current policy of Azerbaijan's President Ilham Aliyev enabled to country to achieve the world-unmatched economic figures. Currently observed rates of Azerbaijan's economy growth are inseparable from the country's oil industry progress. The role of oil processing industry leader, Heydar Aliyev BOR, is quite significant in economic strength of the country and growth of its industrial capacities.

The last years' events arranged at the refinery are a small part the refinery's team could grant in return for the long care and attention from the national leader.

With their high professionalism, the refinery employees overfulfilled the assigned tasks and, achieving high results, gained more economic strength for the enterprise. The team of the refinery, in a worthy manner maintaining traditions laid by national leader Heydar Aliyev, made a basic stress on the increase of production volume and compliance with international standards. In witness of that, during the first half-year 2007 the team of the Refinery managed to increase production figures significantly over year. During the reported period, they refined 2.4694MT of crude, 160,900 ton of straight-run gasoline fraction, and 115,900 ton of black oil. Refined crude during 6 months of 2007 displayed an increase of 498,800 ton (22.2%) over year.

This year's production figures for the reported period displayed a significant increase over year. In other words, amount of refined crude during the reported period rose over year owing to a number of actions taken by the Refinery team. So, total production of gasoline rose by 220,300 ton, including 105,900ton of motor gasoline, 46,900 ton of jet-propulsion fuel, 99,200 ton of diesel fuel, 18,900 ton of liquefied gas and 48,900 ton of black oil. In general, the production increase at the plant was 411,500 ton versus 6 months of 2006a.

Today, the source of growth of economic potential, increase of revenue fund, creation of new workplaces and tailoring to meet world standards is development of new production capacities. To achieve this goal, Heydar Aliyev Baku Oil Refinery, guided by 2005-2015 State FEC Development Program, is performing a number of important operations. In this respect, the plant named after national leader Heydar Aliyev is going to make high-quality production using the up-to-date technology.

The Refinery is working to implement advanced technology and equipment, state-of-the-art units and automated process management systems. In particular, such process management system was applied at G-43-107M facility (catalytic cracking).

Aiming at increase of production and obtaining of additional fuel oil and various black oils, the Refinery suggests joint refining of heavy petroleum fractions using coking and viscosity breaking. In the future it is planned to implement a new automated process management system (TDC-3000) at the delayed coking unit and rehabilitate gas-fractionation and gasoline harmonization unit.

Further it is planned to launch the design of implementation of said automated process management system at the catalytic reforming unit for heavy gasoline fractions.

ELOU-AVT-6 crude distillation plant launched in November 1976 is still working orderly. However, the Refinery is planning its reconstruction to raise its capacity to 7.5MT of crude per annum and obtain high-quality products in compliance with international standards.

The Refinery produces motor gasoline satisfying the requirements of AZS standard (Azerbaijan) and almost satisfying European requirements.

Due to the suspension of work of TS-1 kerosene refining units at Azereftiyag ORP, Heydar Aliyev BOR in 2007 erected and commissioned a new alkali purification unit for kerosene distillate.

Last time the Refinery produces pollution-free diesel fuel of a very high quality, due to the low content of total and mercaptan sulfur. This was achieved through hydrotreatment of diesel distillate using new generation hydrotreating catalyst.

Following this, in order to improve environmental background of Baku and the entire republic in the long-term outlook, the Refinery has scheduled the construc-

tion of units to purify fuel gas and condensate from sulfides and obtain total sulfur using MEROX technology.

Economic success of the enterprise created the opportunity to solve social problems of people working at Heydar Aliyev BOR. It was always the Refinery's priority to care of well-being and decent leisure of employees. The management of the plant always followed the recommendations and instructions of national leader concerning improvement of employees welfare and resolution of their housing problems. The practice of employees provision with apartments was continued through 2007. An example is the construction of a 12-storey building with 60 apartments at G.Garayev Avenue to provide apartments to oil refining men as well as martyrs' families and disabled veterans. At the same Avenue, two 17-storey buildings with 85 and 68 apartments will be commissioned this year and during 1Q2008, respectively. In 2007, 650 employees of the plant have been provided a free-of-charge vacation in Nabran. Furthermore, 700 families spent their vacations in various recreation areas. Solution of communal problems of the refinery employees are also a success.

Material and social support of employees and assistance in solving their problems is always in the center of refinery management's attention.

Heydar Aliyev BOR, proudly bearing the national leader's name, is determined to firmly hold the flag of a leader of Azerbaijan's oil refining industry and contribute to Azerbaijan's transformation into a rich and powerful state.



БАКИНСКИЙ НЕФТЕПЕРЕРАБАТЫВАЮЩИЙ ЗАВОД ИМЕНИ ГЕЙДАРА АЛИЕВА - ПРОГРЕССИВНЫЕ ПОЗИЦИИ НЕФТЕПЕРЕРАБАТЫВАЮЩЕЙ ПРОМЫШЛЕННОСТИ



О снова нефтегазовой стратегии Азербайджана была заложена с подписанием контракта века 20 сентября 1994 года. Впоследствии этот день стал отмечаться как День нефтяника. Свой вклад в стратегию, основанную общенациональным лидером Азербайджана Гейдаром Алиевым, и продолжаемую президентом Азербайджана Ильхамом Алиевым, вносит и коллектив Бакинского Нефтеперерабатывающего Завода имени Гейдара Алиева. Международные сертификаты по качеству, экологии и безопасности, позволяют заводу не только удовлетворять потребностям местного рынка в обеспечении нефтепродуктами, но и поставлять продукцию на экспорт.

Становление завода неразрывно связано с именем общенационального лидера Азербайджана Гейдара Алиева. Под его пристальным вниманием в 70-х годах были построены и сданы в эксплуатацию технологические установки. Находящиеся ныне в эксплуатации установка каталитического риформинга, создавшая перелом в качестве автомобильных бензинов, и установка по первичной переработке нефти ELOU-AVT-6 производительностью 6 млн. тонн в год, были успешно внедрены на Заводе в этот период.

После повторного возвращения к власти Гейдара Алиева, начавшееся в свое время по его личной инициативе строительство отвечающего совре-

менным требованиям комплекса каталитического крекинга Q-103-43M было завершено при его же непосредственной поддержке.

Следует отметить, во все годы нахождения у власти Гейдар Алиев держал в центре внимания и уделял особое место развитию нефтяной промышленности и особенно, нашего Завода. В период своего правления он более 20 раз побывал на Заводе, встречался с нефтепереработчиками, интересовался их проблемами и заботами, давал свои предложения и наставления.

Несмотря на лечение в США (Кливленд), общенациональный лидер Азербайджана Гейдар Алиев уделил внимание нефтепереработчикам и в канун 50-тилетия завода отметил отличившихся сотрудников предприятия орденами и медалями, которые были вручены президентом Ильхамом Алиевым во время его посещения завода 5 мая 2004 г. Побывав на Заводе, президент Ильхам Алиев особо отметил труд нефтепереработчиков в своей речи и подчеркнул, что еще будучи первым вице-президентом ГНКАР всегда оказывал особое внимание процессу производства и развития этого предприятия. Ознакомившись с деятельностью Завода и высоко оценив достигнутые результаты, он сказал: «Здесь нашли свое разрешение и социальные проблемы, растет заработная плата и это меня радует. Забота о людях, помощь в разрешении их социальных проблем является одним из направлений нашей политики».

По просьбе коллектива Завода этому предприятию было присвоено имя великого руководителя Гейдара Алиева, внесшего особую лепту в историю становления и развития Завода, на современном уровне организован музей, установлен бюст общенациональному лидеру, и для изучения его богатого наследия на Заводе был создан «Центр Гейдара Алиева», где проводятся заня-

тия, связанные с его деятельностью не только в нефтяной промышленности, но и во всех сферах жизни страны.

Сегодняшняя политика президента Азербайджана Ильхама Алиева позволила стране добиться огромных, не имеющих аналогов в мире экономических показателей. Наблюдаемые темпы экономического роста Азербайджана неразрывно связаны с развитием нефтяной промышленности страны. В усилении экономической мощи страны, росте его промышленного потенциала незаменима роль лидера нефтяной переработки – БНПЗ имени Гейдара Алиева.

Мероприятия, осуществляемые в последние годы на Заводе являются малой долей, которую мог бы отплатить коллектив завода за многолетнее внимание и заботу со стороны общенационального лидера.

Демонстрируя высокий профессионализм, нефтепереработчики добились перевыполнения поставленных задач и, достигнув высоких показателей, улучшили экономическое положение предприятия. Коллектив завода, достойно продолжая традиции, заложенные общенациональным лидером Гейдаром Алиевым, основной акцент в работе сделал на повышение уровня производства и соответствие выпускаемой продукции международным стандартам. В подтверждение этому, за I полугодие 2007 года коллективу Завода удалось значительно улучшить производственные показатели по сравнению аналогичным периодом 2006 года. За отчетный период переработано 2469,4 тыс. тонны нефти, 160,9 тыс. тонн прямой бензиновой фракции, 115,9 тыс. тонн мазута. Объем переработанного сырья за 6 месяцев текущего года превысил показатели за аналогичный период 2006 года на 498,8 тыс. тонн или 22,2%. Таким образом, производственные показатели за отчетный период по сравнению с тем же периодом 2006 года значительно улучшились. Другими словами объем переработанного сырья за отчетный период по сравнению с 6 месяцами 2006 года увеличился благодаря применению ряда мероприятий коллективом Завода. Так, увеличился общий объем выпуска бензинов

на 220,3 тыс. тонн, в том числе автомобильного бензина - на 105,9 тыс. тонн, топлива для реактивных двигателей - на 46,9 тыс. тонн, дизельного топлива - на 99,2 тыс. тонн, сжиженного газа - на 18,9 тыс. тонн и печного мазута - на 48,9 тыс. тонн. В целом, по Заводу за отчетный период произведено нефтяной продукции на 411,5 тыс. тонн больше, чем за 6 месяцев 2006 года.

В современных условиях основным источником роста экономического потенциала предприятия, повышения прибыльного фонда, создания новых рабочих мест и приближения к международным стандартам является создание новых производственных мощностей. Для достижения этого Бакинский нефтеперерабатывающий завод им. Гейдара Алиева согласно государственной программе развития топливно-энергетического комплекса на 2005-2015 гг. проводит ряд важных мероприятий. В связи с этим, предприятие, носящее имя общенационального лидера Гейдара Алиева, намеревается производить высококачественную продукцию на основе новейших технологий.

На Заводе широким фронтом ведутся работы по применению передовых технологий и оборудования, новейших установок, и применения автоматизированных систем управления процессами. В частности, на комплексе Г-43-107М (каталитического крекинга) внедрена автоматическая система управления технологическими процессами.

С целью получения дополнительного количества печного топлива и различных мазутов на Заводе предусматривается совместное проведение процессов висбрекинга и замедленного коксования тяжелых нефтяных фракций. На установке замедленного коксования также предусматривается применение новой системы автоматического управления технологическими процессами (ТДС-3000) и реконструкция блока газодифракционирования и стабилизации бензина.

В дальнейшем планируется начать проектирование внедрения системы автоматического управления процессами на установке каталитического риформинга тяжелых бензиновых фракций.

Установка по первичной переработке нефти ELOU-AVT-6, пущенная в эксплуатацию в ноябре 1976 года по сей день работает ритмично. Однако на Заводе предусмотрено провести ее реконструкцию с целью увеличения мощности установки до 7,5 млн. тонн в год нефти, получению высококачественных продуктов в соответствии с международными стандартами, эффективной утилизации тепла дымовых газов.

На Заводе выпускаются автомобильные бензины в соответствии с требованиями AZS (Азербайджан), которые по качественным показателям почти не уступают требованиям европейских стандартов.

В связи с выводом из эксплуатации мощностей по очистке авиакеросина ТС-1 на НПЗ «Азернефтьяг», в 2007 году на Заводе сооружен и введен в эксплуатацию новый узел щелочной очистки керосинового дистиллята.

В последнее время на Заводе производится дизельное топливо очень высокого качества, которое относится к экологически чистому топливу, что связано с низким содержанием общей и меркаптановой серы. Достижение этого на Заводе за счет внедрения процесса гидроочистки дизельного дистиллята с применением катализатора гидроочистки нового поколения.

Вслед за этим, в перспективе в целях улучшения экологического фона города Баку, и в целом по Республике, на Заводе планируется строительство установок по очистке топливных газов и конденсата от сернистых соединений и получения элементарной серы по технологии MEROX.

Экономические успехи предприятия создали возможности для разрешения социальных проблем работников БНПЗ имени Г.Алиева. Забота о благосостоянии и достойном отдыхе работников всегда была приоритетом в политике Завода. Руководство предприятия всегда следовало советам и наставлениям общенационального лидера, направленным на улучшение материального положения работников, разрешения их жилищных проблем. Так, практика обеспечения работников квартирами была продолжена и в 2007 г. Примерами этому могут служить сдача в эксплуатацию 12-тиэтажного здания из 60 квартир на проспекте

Г.Гараева, где были обеспечены жильем нефтепереработчики, а также и семьи шехидов, инвалиды Гарабагской войны. По тому же адресу ожидается сдача в этом году еще одного 17-тиэтажного здания, состоящего из 85 квартир, а в первом квартале 2008 года - 17-тиэтажного здания, состоящего из 68 квартир. В 2007 г. был обеспечен бесплатный отдых 650 работников Завода в Набрани. Кроме этого, 700 семей отдохнули в различных зонах отдыха. Бытовые проблемы нефтепереработчиков также успешно решаются.

Материальная и социальная поддержка работников, помощь в разрешении их проблем - всегда в центре внимания руководства предприятия.

БНПЗ имени Гейдара Алиева и в будущем, гордо нося имя общенационального лидера, намерен твердо держать флаг одного из лидеров азербайджанской индустрии и вносить свой вклад в дело преобразования Азербайджана в богатую и могущественную страну.



“AZNEFT” PA INTENSIFYING OIL PRODUCTION IN AZERBAIJAN

Caspian Energy (CE): How would you evaluate the development of Azerbaijan's oil industry, and how do you see the perspectives of its further development?

Sabuhi Ahmadov, Director General of Azneft Production Association (PA):

The oil industry is one of the key fields of Azerbaijan Republic, which is a strong base and guarantee of the strength of the social, economic and political independence of the country. Due to the fact that nationwide leader Heydar Aliyev paid so much attention to the development of the oil industry, the end of the 20th century – beginning of the 21st is considered to be the epoch that fortified the statehood of the country and provided acknowledgement of its authority on the international arena, as well as gave an incentive to the dynamic development of Azerbaijan's economy.

Those social and economic reforms and new oil strategy, which were elaborated by Azerbaijan's nationwide leader Heydar Aliyev, are being presently successfully implemented. The Contract of the Century signed on September 20, 1994 furthered the implementation of the new oil strategy and played a unique role in the development of the social and economic base of Azerbaijan. The successful introduction of requirements of the Contract of the Century gave an impetus not only to the development of the oil industry, but also the whole economy of the country. Large-scale construction-and-assembling operations within the Contract are still underway, with the oil production up. In 1998 our country launched piping Azerbaijani oil via the northern route to the Russian oil terminal of Novorossiysk. In December, 1998 we put into commission another line to carry oil – Baku-Supsa, and in March, 1999 the first Azerbaijani oil reached the Georgian terminal of Supsa.

The Main Export Pipeline Baku-Tbilisi-Ceyhan (BTC) named after Heydar Aliyev, which was fully put into commission last year was the triumph of the new oil strategy, which was the outset of growth of Azerbaijan's authority both regionally and internationally.

Over \$30 billion invested into Azerbaijan's oil sector triggered radical changes in improvement of



the infrastructure potential of the oil industry that is one of the key fields of the country's economy. Due to that, we managed to increase oil production in the country. Only through the first six months of 2007, the oil production made up 21,000,274 tons that is by 46,8% up compared the corresponding period of last year. By the end of 2007 the country's oil production will exceed 40 million tons that will become a new top in the history of the national oil industry. I would like to point out that this figure is not a limit. This figure will be just beginning. Azerbaijan will soon bring the oil production by its maximum, i.e. this indicator will exceed 60-65 million tons. All that will facilitate not only the fortification of the country's economic strength, but also development of the other industries, and improve living conditions of our people.

The successor of the political course of Heydar Aliyev, President of the country Ilham Aliyev defines all implemented and future activities in this field as following: "Existing oil contracts allow us to create conditions to improve oil and gas deposits. This is a very crucial issue. The agreements associated with Heydar Aliyev will further the increase in oil export up to 40-50 million tons and 10 billion m3 of gas that make our country one of the largest oil-exporting countries in the world market."

It is well known that Azerbaijan has always been considered as the land of oil. However, due to the discovery of gas deposits in the offshore field of

Shah-Daniz in the Caspian sector of Azerbaijan, as well as development of this gas-bearing source jointly with foreign investors, our country has turned into a gas-exporting one.

In 2006 we put into commission the BTC oil export pipeline, while in the first quarter of 2007, another historical event took place – Azerbaijan launched the transportation of the gas produced from Shah-Daniz deposit via the Baku-Tbilisi-Erzurum Pipeline. Some calculations claim 1.2 billion m3 of gas reserved in the deposit.

Due to the recent presidency of Ilham Aliyev, who successfully continues carrying the line of political and economic transformations of nationwide leader Ilham Aliyev, Azerbaijan has managed to achieve the acceleration of the all-round development of the country. Particularly it is pleasant for us to mark new achievements in the field of development of oil strategy. Owing to the purposeful policy of Ilham Aliyev, a new epoch in all fields of the economy of the country, particularly in the oil and gas industry, began. The development is particularly felt in the operation of Azneft PA that is a department of the State Oil Company of Azerbaijan (SOCAR). I would like to particularly mark that all proposals and directions of President of the country Ilham Aliyev are being successfully put into force in order to turn SOCAR into a well-known international oil company. SOCAR presently has representative offices in a number of countries and

takes all necessary steps to provide their normal activity. On account of purposeful activity of President of SOCAR Rovnag Abdullayev, all departments of the state-run company operate according to world standards.

CE: What are the resources the PA intends to utilize for intensifying oil production volumes in Azerbaijan? Does Azneft PA have plans to launch to commercial development of newly-discovered deposits in the Caspian at its own?

Mr. Ahmadov: To develop hydrocarbon resource remains, Azneft PA has determined main orientations of further exploration work in the country both onshore and offshore.

One of such perspectives areas is Turkmen, a part of the Absheron oil and gas zone, in which we have launched drilling an exploratory well to determine oil and gas volumes.

Oil inflows of commercial significance were discovered as a result of drilling wells in the southern and northern sections of Pirallahy Adasy and were later transferred to the operating well stock.

Carrying out exploratory drilling to study the pay section to determine availability of hydrocarbons is considered to be expedient.

We have received commercial oil inflows from the exploratory wells drilled on Zeyva section of the Siyazan monocline. Calculations indicate that the field is filled with additional oil volumes. Therefore, we consider that it is necessary to keep on drilling exploratory wells in this area.

We also have intentions to carry exploratory drilling works on Cahandar section situated in the western part of Azerbaijan this year. Presently we are carrying preparatory works to launch drilling wells.

At the same time we plan to resume drilling works on a suspended oil well in the northern-west wing (Shaftahal section) of Muradkhanly deposit this year.

We are carrying large-scale preparatory works for carrying out drilling works in order to study the oil-bearing capacity and tectonics of a vast section in the northern-west pericline of Alat-Daniz field.

In order to determine the oil-bearing capacity of the sixth reservoir of the oil-bearing section of the southern-east pericline of Bulla-Daniz deposit, we are carrying out preparatory works for exploratory drilling.

Taking into consideration the country's need in gas, we have included prospecting and drilling works on Babek area into

the State Programme. In this regard we intend to carry out preparatory works for launching drilling wells this year.

We also have intentions to carry out prospecting and drilling works for studying the oil- and gas-bearing capacity of reservoirs on the structure of Bahar-2.

In order to make more precise the reserves on the perspective oil-bearing areas of Garabagh and Ashrafi, where gas condensate of commercial significance was found in lower reservoirs of their oil-bearing section as a result of the prospecting and drilling works carried out by foreign companies. Presently Azneft PA continues carrying out survey work there as well.

In addition, in the future Azneft PA intends to launch commercial development of the offshore field of West Absheron at its own, but only after necessary construction-and-assembling operations will be carried out and all necessary equipment will be installed.

CE: How efficient is the production on old deposits presently? Does the PA have intentions to modernize the equipment on these fields?

Mr. Ahmadov: Taking into account corresponding domestic prices, the prime cost of one ton of the oil produced from old wells by Azneft PA is AZN 198.5 on average. It is well-known that the price on energy carriers in the world market is too high. One barrel of oil costs more than \$72. Taking into account both the prices and the country's economy being dependent on the oil sector, the oil production from old wells is of current importance. At the same time I would like to point out that in order to reduce the prime cost of the oil produced from old wells, oil and gas production departments of the PA are engaged in specific works to modernize oil equipment, as well as improve production conditions.

We plan to widely use and introduce screw pumps into the operation of Azneft PA. The use of screw pumps helps in increasing of well interrepair cycles, reduces in dead cycle times and repair costs, as well as oil production growth. The power consumption of these pumps is by 3-5 times less than the currently-operating centrifugal and deep-well sucker-rod pumps.

For example, the utilization of screw pumps by the Hajji Zeynalabdin Taghiyev Oil and Gas Production Department (OGPD) allowed them to increase oil production and interrepair cycle, as well as reduce power consumption.

Due to the enhancement of gaslift and airlift techniques, we plan to

construct new gas-compressor stations and repair existing ones in the future.

In this context I would like to particularly mark the current program works on rehabilitation of Bibiheybatneft OGPD and Balakhanyneft OGPD that will trigger an increase in oil and gas production.

CE: Does the PA have intentions to construct and use new oil and gas infrastructure (platforms and other constructions) to increase oil and gas production?

Mr. Ahmadov: In order to increase oil and gas production, Azneft PA intends to construct 15 new fixed-site marine platforms. As these platforms are completed and put into commission, we plan to drill 55 wells on 5 fixed-site offshore units (FSOU) on Darwin Bankasy deposit, 4 wells on FSOU 55 and FSOU 57 on West Absheron field, 68 wells on Neft Dashlary (Oil Rocks), and 3 on FSOU 82 and FSOU 83 on Bulla-Daniz deposit.

Moreover, in order to increase gas production, we plan to drill 27 wells within the implementation of the new gas programme, therefore, FSOU 3, FSOU 4, FSOU 11, FSOU 13, FSOU 14, FSOU 15 and FSOU 19 will be extended for these purposes. To pipe both high- and low-pressure gas produced from Gunashli deposit, we have already launched laying underwater gas pipelines.

CE: What are the preliminary results of the implementation of the gas programme? What else are to be done within the mentioned programme?

Mr. Ahmadov: In order to put into effect concrete instructions to increase gas production, which were given by Azerbaijan's President Ilham Aliyev, SOCAR's President Rovnag Abdullayev gave commissions to Azneft PA to elaborate a relevant programme. Expedient utilization of technical, geological and financial resources, re-equipment of existing technical systems applying advanced theoretical and practical experience, modernization of production area, as well as putting into operation new wells and units that will further an increase in gas production by Azneft PA are among the chief aims of the programme. It provides for improvement of the gas transportation and storing systems, implementation of additional repair and construction works, as well as wide spectrum of measures to be put into operation in both new and existing gas wells.

Presently the gas reserves of Gunashli deposit, which make 60% out of the total gas production by Azneft PA, are 65 billion m³. Some 41.5 billion m³ of

gas has been produced from the field till date. 22 gas wells are currently being operated by Azneft PA on the deposit, in other words the daily gas production rate is 6.317 million m³ of gas. In addition, consumers are supplied with the associated gas at a volume of 4.403 million m³ per day, which was produced from oil wells. Thus, the daily gas flow rate from this field makes up over 11.700 million m³. The new programme provides for drilling of 17 wells additionally to the other six ones, drilling of which was approved earlier. As soon as the new wells are put into operation, the average daily gas production rate will reach 5.650 million m³.

The programme also provides for uninterrupted, reliable and safe gas transportation from Neft Dashlary (Oil Rocks) deposit to onshore. It provides for the extension of Gas-Compressor Station 2, increase in its daily gas production by 3.6 million m³, as well as laying of a high-pressure gas pipeline from Neft Dashlary (Oil Rocks) deposit to Bahar field. As all these plans are implemented, in 2008 the annual gas production rate from Gunashli deposit will reach 6.9 billion m³.

Another important orientation of the gas programme is to increase gas production and delivery on the gas condensate fields of Bahar, 8 Mart and Bulla-Daniz at the expense of drilling new wells in accordance with up-to-date technical and production requirements and use of the existing infrastructure. Recent calculations say that the gas reserves of Bulla-Daniz deposit makes up some 10.5 billion m³, with the same figure on 8 Mart field and 2.105 billion m³ on Bahar.

The technical state, operating conditions and potential of the existing communications and pipelines in all the three fields create favourable conditions to increase gas production and delivery in great volumes. Taking into consideration the fact that the deposits need deep water drilling, the gas programme provides for applying state-of-the-art technologies and equipment, advanced world experience, as well as establishment of mutually beneficial relations with foreign companies during the development.

The gas programme provides for drilling 27 gas wells on Gunashli deposit. The daily gas production rate from these wells is expected to reach 5.350 million m³. Construction-and-assembling operations on the FSOU 11, intended for drilling of six gas wells, are over to date. We plan to launch drilling Well 78 and Well 59 from a platform until the end of 2007. The daily gas production rate from these wells will reach 700,000

m³. In addition, we have intensions to return eight wells from the Pereryv Suite to other gas units. The expected daily gas production rate will reach 2,000 m³.

The total gas production rate of the four wells, put into operation on FSOU 4 on Gunashli deposit, has reached 1,150 m³ and 102 tons of gas condensate per day. Due to transferring to other reservoirs of Well 112 and Well 197 on Gunashli field, their daily production rate has reached 590,000 m³ gas and 24 tons of gas condensate. At the same time, we have put into operation Well 88 with the daily production rate of 265,000 m³ of gas and 66 tons of gas condensate on Alat-Daniz deposit, Well 205 with the daily production rate of 140,000 m³ and 20 tons of gas condensate, Well 167 with the daily production rate of 45,000 m³ of gas and 2 tons of gas condensate on Bahar field.

CE: What do you think about the results of the PA's activity the beginning of the year, and over the last five years in general? What will be the forecasts and expectations of increase in oil and gas production in the coming years?

Mr. Ahmadov: A very important and urgent task was given to Azneft PA – to increase oil and gas production. Inspired by overall economic achievements of the country, as well as perspectives of development of the oil strategy, employees of our field year by year achieve improvements of all indicators on oil and gas production. In this context the achievements of oil industry employees over the first seven months of the year can be considered as positive ones. Being guided with instructions given by SOCAR's President Rovnag Abdullayev, as well as due to taking complex measures through January-July, 2007, the PA managed to achieve high economic indicators. The oil production program was exceeded expectation, i. e. the "black gold" production by the oil and gas production departments (OGPD) through the first seven months of the year made up 4,000,447 tons. Thereby, the plan was exceeded by 26,326 tons or by 0.6 %. In the reporting period the PA delivered 4,419,461 tons of oil to the state.

We observe serious progress in the gas industry of the country as well. The crisis that caught the field for a long time has been held up. Being guided by instructions and recommendations given by the President of Azerbaijan in this field, oil men regularly improve their activity on gas production. Taking into account the population's permanent need in "blue fuel", oil men have recently managed to achieve a serious positive

change in the field of gas production. It sufficient to say that through January-July, 2007 the PA's departments managed to produce 3,190,850,000 m³ of gas versus the forecast at 3,170,200 million m³ that exceed the target by 0.6%, and the corresponding period of last year by 41.5%.

The figure on gas delivery was positive too. Departments subjected to the PA delivered "blue fuel" to the state at a volume of 2.809.273 million m³. In other words the production program exceeded by 2.6%, i. e. compared to the corresponding period of last year over fulfillment is 47.4%.

Putting into operation new wells, as well as maintenance and repair of old ones and returning them into operation are among the key priorities to increase oil and gas production volumes.

Improvement of procurement has recently allowed us to restore the out-of-operation well stock and put them into operation that will essentially influence increase in oil and gas production volumes. In 2007 we drilled 62 new wells, operation of which allowed us to produce 109,015 tons of oil. The current repair and overhaul program is being implemented. We put into operation 104 wells, which were in the out-of-operation well stock not long so ago. 39,406 tons of oil were produced from these wells.

The optimally-efficient operation and maintenance of the producing well stock, which consisted of 4,895 wells was one of the principal achievements on increasing of oil and gas production. As a result of geological and technical measures, we managed to produce 238,000 tons of oil.

I would like to note that we have elaborated the programme for complex activities for stabilization and partial increase in oil and gas production by oil and gas production departments of Azneft PA.

In order to increase oil and gas production, we are taking measures on laying off old wells and drilling new ones at Bibiheybatneft OGPD, carrying out large-scale construction-and-assembling operations to increase oil production at Absheronneft OGPD, construction a new gas-compressor station at Balakhanyneft OGPD, modernization of the gas-compressor station at the Hajji Zeynalabdin Taghiyev OGPD, as well as putting into operation new wells at Neft Dashlary (Oil Rocks) OGPD.

Based upon the cited examples, I can state with confidence the fact that Azneft PA will successfully implement all programs approved by SOCAR, while oil and gas production will continue intensifying year by year.

ПО «АЗНЕФТЬ» НАРАЩИВАЕТ ДОБЫЧУ НЕФТИ И ГАЗА В АЗЕРБАЙДЖАНЕ

Caspian Energy (CE): Как Вы оцениваете развитие нефтегазовой отрасли Азербайджана, и каковы перспективы ее дальнейшего развития?

Генеральный директор ПО «Азнефть» Госнефтекомпании Азербайджана Сабухи Ахмедов: Нефтяная промышленность, которая является основной ведущей отраслью Азербайджанской Республики, служит сильной базой и гарантией мощи социально-экономической и политической самостоятельности нашей страны. Благодаря оказанному вниманию развитию нефтяной промышленности общенациональным лидером Азербайджана Гейдаром Алиевым, конец XX - начало XXI века считается эпохой укрепления государственности страны, признанием авторитета на международной арене, а также толчком к динамическому развитию экономики Азербайджана.

Социально-экономические преобразования и новая нефтяная стратегия, разработанные общенациональным лидером Азербайджана Гейдаром Алиевым сегодня успешно претворяются в жизнь. Подписанный 20 сентября 1994 года «Контракт века» послужил реализации новой нефтяной стратегии и сыграл исключительную роль в развитии социально-экономической базы Азербайджана. Успешное внедрение требований «Контракта века» является толчком развития не только нефтяной отрасли, но и всей экономики республики. В рамках «Контракта века» продолжают масштабные строительные-монтажные работы, растет добыча нефти. В 1998 году наша республика начала транспортировку азербайджанской нефти в северном направлении к Новороссийскому терминалу. В декабре 1998 года сдана в эксплуатацию очередная линия транспортировки нефти Баку-Супса и в марте 1999 года в терминал Супса была доставлена первая азербайджанская нефть.

Сданный в полную эксплуатацию год назад Основной экспортный трубопровод Баку-Тбилиси-Джейхан им. Гейдара Алиева является торжеством новой нефтяной стратегии, что само по себе является началом роста авторитета Азербайджана не только в регионе, но и во всем мире.

Направленные более 30 млрд. долларов инвестиций в нефтяной сектор

Азербайджана способствовали коренному улучшению инфраструктурных возможностей нефтяной промышленности, которая является ведущей отраслью экономики страны. Благодаря этому удалось увеличить добычу нефти в республике. Только в первом полугодии 2007 года добыча нефти составила 21 млн. 274 тонны, что на 46,8% превышает аналогичный показатель за рассматриваемый период прошлого года. К концу текущего года добыча нефти по стране превысит 40 млн. тонны, что станет новым рекордным показателем в истории нефтяной отрасли нашего отечества. Хочу отметить, что этот показатель не является окончательным, - это только начало. В ближайшем будущем добыча нефти в Азербайджане будет доведена до максимальной величины, т.е. она превысит объем 60-65 млн. тонн. Все это послужит не только укреплению экономической мощи страны, но и развитию других отраслей промышленности, улучшению и обеспечению жизненных условий нашего народа.

Последователь политического курса Гейдара Алиева, нынешний президент республики Ильхам Алиев характеризует все реализованные и планируемые к выполнению работы в данной сфере следующим образом: «Нефтяные соглашения позволяют на базе современной техники и технологий создавать условия для благоустройства нефтяных и газовых залежей. Это очень важный вопрос. Контракты, связанные с именем Гейдара Алиева послужат в будущем для увеличения ежегодного экспорта нефти до 40-50 млн. тонн и газа до 10 млрд. кубометров, благодаря чему наша республика станет крупным экспортером нефти и газа на мировом рынке».

Общеизвестно, что Азербайджан с древних времен считается страной нефти. Но, благодаря открытию газовых залежей на месторождении «Шах Дениз» в азербайджанском секторе Каспия и разработке этого богатого газом источника совместно с иностранными инвесторами, наша страна превратилась в экспортера газа.

Если в 2006 году был сдан в эксплуатацию трубопровод экспорта нефти Баку-Тбилиси-Джейхан, то в первом квартале 2007 года произошло другое историческое событие - начата транспортировка газа с месторождения «Шах

Дениз» по газопроводу Баку-Тбилиси-Эрзурум. Согласно подсчетам, резервы месторождения достигают 1 трлн. 200 млрд. кубометров газа.

В последние годы под руководством президента Азербайджана Ильхама Алиева, успешно продолжающего линию политических и экономических преобразований общенационального лидера Азербайджана Гейдара Алиева, достигнуто ускорение общего развития страны, особенно отрядно отметить новые достижения в области развития нефтяной стратегии. Благодаря целенаправленной политики Ильхама Алиева начата новая эра развития во всех сферах экономики страны, особенно в нефтегазодобывающей области. Это развитие особенно чувствуется в деятельности ПО «Азнефть», которое является структурным подразделением Госнефтекомпании Азербайджана. Хочу особенно отметить, что все предложения и указания президента республики Ильхама Алиева в целях превращения ГНКАР в авторитетную международную нефтяную компанию успешно реализуются. ГНКАР в настоящее время имеет представительства в некоторых иностранных государствах и делается все необходимое для их нормального функционирования. Благодаря целенаправленной деятельности президента ГНКАР Ровнага Абдуллаева все структуры этой компании функционируют на уровне требований мировых стандартов.

CE: За счет каких ресурсов ПО планирует наращивать объемы нефтедобычи в Азербайджане? Планирует ли ПО «Азнефть» приступить к освоению новых залежей на Каспии собственными силами?

Сабухи Ахмедов: ПО «Азнефть» в целях освоения остатков углеводородных ресурсов определило основные направления геологоразведочных работ как на суше, так на море республики.

Одним из них является участок «Тюркан» Абшеронского нефтегазового района, где в текущем году начато бурение разведочной скважины с целью уточнения объемов нефти и газа. В настоящее время продолжают работы по бурению скважин.

Нефтяные притоки промышленного значения найдены в результате бурения скважин в южной и северной части

месторождения "Пираллахы Адасы", и переданы в эксплуатационный фонд.

Считается целесообразным проведение разведочного бурения в целях изучения продуктивной толщи на наличие нефти и газа на участке "Говсаны".

Получены промышленные потоки нефти из разведочных скважин, пробуренных в различные годы на участке "Зейве" Сиязанской моноклинали. Как показывают расчеты, в недрах данного месторождения сосредоточены дополнительные объемы нефти. Считаем необходимым продолжение бурения разведочных скважин в этом районе.

В текущем году запланировано разведочное бурение на участке "Джахандар", расположенном в западной части Азербайджана. В настоящее время ведутся подготовительные работы для начала бурения скважин.

Наряду с этим, в текущем году запланировано возобновление буровых работ на законсервированной разведочной скважине в северо-западном крыле (участок Шафтахал) месторождения «Мурадханлы».

Ведутся масштабные подготовительные работы для проведения в ближайшее время буровых работ, в целях изучения нефтеносности и тектоники большого участка северо-западной периклинали месторождения «Алят-Дениз».

С целью определения нефтегазоносности восьмого горизонта продуктивной толщи юго-восточной периклинали месторождения «Булла-море» ведутся подготовительные работы к проведению разведочного бурения.

Учитывая нужду Республики в природном газе, разведочно-буровые работы на участке «Бабек» были включены в «Государственную Программу», в связи с чем планируется проведение подготовительных работ для начала бурения скважин в 2007 году.

Планируется проведение разведочно-буровых работ для изучения нефтегазоносности пластов на структуре «Бахар-2».

С целью уточнения запасов на площадях «Гарабаг» и «Ашрафи», где в результате проведенных иностранными компаниями разведочно-буровых работ в нижних слоях продуктивной толщи был обнаружен газоконденсат промышленного значения, ПО «Азнефть» продолжает изыскательские работы.

Наряду с этим, в перспективе после проведения необходимых строительно-монтажных работ и установки необходимого оборудования ПО «Азнефть» планирует за счет собственных средств начать промышленную разработку морского месторождения «Западный Абшерон».

СЕ: Насколько эффективна сегодня добыча на старых месторождениях? Планируется ли модернизация оборудования на этих месторождениях?

Сабухи Ахмедов: Себестоимость 1 тонны нефти добываемой ПО «Азнефть» со старых скважин с учетом внутриреспубликанских цен составляет в среднем 198,5 манат. Известно, что в настоящее время цена энергоносителей на мировом рынке очень высокая, цена 1 барреля нефти превышает 72 доллара. С учетом роста цен, а также учитывая, что экономика страны зависит от нефтяного сектора, добыча нефти со старых скважин актуальна и на сегодняшний день. Одновременно хочу отметить, что в целях снижения себестоимости добываемой нефти из старых скважин в Нефтегазодобывающих Управлениях ПО ведутся конкретные работы по модернизации нефтяного оборудования, а также по совершенствованию условий эксплуатации.

Планируется широкое использование и внедрение винтовых насосов в деятельности ПО «Азнефть». Применение винтовых насосов способствует увеличению межремонтных циклов скважин, уменьшению простоев и расходов на ремонт, а также росту добычи нефти. Расход электроэнергии этих насосов в 3-5 раз меньше, чем находящихся в настоящее время в эксплуатации центробежных или глубинных штанговых насосов.

Например, применение винтовых насосов в НГДУ им. Г.З.Тогиева позволило увеличить добычу нефти и межремонтный цикл, а также уменьшить расход электроэнергии.

В результате совершенствования газлифтного или эрлифтного методов в будущем планируется строительство новых газокomppressorных станций (ГКС) и восстановление работ существующих ГКС.

В этом аспекте хочу особо отметить проводимые программные работы по реабилитации НГДУ «Бибиэйбатнефть» и «Балаханнефть», что приведет к увеличению добычи нефти и газа.

СЕ: Планируется ли строительство и использование новой нефтегазовой инфраструктуры (платформ и др. сооружений) для наращивания нефтегазодобычи?

Сабухи Ахмедов: В целях увеличения добычи нефти и газа ПО «Азнефть» планирует строительство 15 новых стационарных морских оснований. В результате завершения и ввода в эксплуатацию этих платформ на 5 стационарных морских основаниях (СМО) месторождения «Дарвин банкасы» планируется бурение 55 скважин, на СМО №56 и №57

месторождения «Западный Абшерон» планируется бурение 4 скважин, на месторождении «Нефт Дашлары» - 68 скважин, на СМО №82 и №83 месторождения «Булла-море» - 3 скважин.

В рамках реализации газовой программы на мелководной части месторождения «Гюнешли» с целью увеличения добычи газа планируется бурение 27 скважин, в этих целях будут расширены СМО №3, 4, 11, 13, 14, 15, и 19. Для транспортировки газа низкого и высокого давления с месторождения «Гюнешли», начато строительство подводных газопроводов.

СЕ: Каковы предварительные результаты реализации газовой программы? Что еще предстоит сделать в рамках данной программы?

Сабухи Ахмедов: В целях выполнения конкретных указаний президента Азербайджана Ильхама Алиева по увеличению добычи газа президентом ГНКАР Ровнагом Абдуллаевым даны распоряжения ПО «Азнефть» разработать соответствующую программу. Основной целью данной программы является целесообразное использование существующих технических, геологических и финансовых ресурсов, перевооружение существующих технических систем с использованием передового научно-практического опыта, модернизация производственных участков, ввод в эксплуатацию новых скважин и объектов, которые в конечном итоге послужат увеличению добычи газа по ПО «Азнефть». Согласно программе на месторождении «Гюнешли» в целях увеличения добычи и сдачи газа предусматривается совершенствование систем транспортировки и хранения газа, осуществление дополнительных работ по реконструкции и новому строительству, а также широкий спектр мероприятий по вводу в эксплуатацию новых и существующих газовых скважин.

В настоящее время запасы газа месторождения «Гюнешли», обеспечивающего 60% добычи газа по ПО «Азнефть», составляют 65 млрд. кубометров. На сегодняшний день с этого месторождения добыто 41,5 млрд. кубометров газа. В данное время на месторождении ПО «Азнефть» эксплуатируются 22 газовые скважины, иными словами ежедневная производительность составляет 6 млн. 317 тыс. кубометров газа. Кроме этого, потребителям передается попутный газ в объеме 4 млн. 403 тыс. кубометров в сутки, добываемый с нефтяных скважин. Таким образом, ежедневный объем добываемого газа с этого месторождения составляет более 11 млн. 700 тыс. кубометров. Согласно новой программе на данной площади планируется

ся бурение дополнительно 17 скважин к 6 скважинам, бурение которых уже было утверждено ранее. Ежедневный средний объем добычи газа с новых скважин после ввода их в эксплуатацию составит 5 млн. 650 тыс. кубометров.

Согласно программе предусмотрена бесперебойная и надежная транспортировка газа с «Нефт Дашлары» на берег. С этой целью предусматривается расширение газокомпрессорной станции №2 и увеличение ее ежедневной производительности на 3,6 млн. кубометров, а также строительство газопровода высокого давления с «Нефт Дашлары» до месторождения «Бахар». В результате претворения в жизнь всех этих мероприятий в 2008 году добыча газа на месторождении «Гюнешли» достигнет 6,9 млрд. кубометров.

Другое важное направление газовой программы – увеличение добычи и сдачи газа на газоконденсатных месторождениях «Бахар», «8 Марта» и «Булларморе» за счет бурения новых скважин в соответствии с современными технико-технологическими требованиями и использования существующей инфраструктуры. По последним подсчетам запасы газа на месторождении «Булларморе» составляют 10,5 млрд. кубометров, месторождении «8 Марта» - 10,5 млрд. кубометров, месторождении «Бахар» - 2 млрд. 105 млн. кубометров.

Техническое состояние и возможности существующих коммуникаций по всем трем месторождениям создают условия для дополнительного увеличения добычи и сдачи газа в больших объемах. Учитывая, что на этих месторождениях требуется глубоководное бурение, при их освоении согласно газовой программе предусматривается использование современных технологий и техники, передового мирового опыта, а также налаживание взаимовыгодных отношений с иностранными компаниями.

Согласно газовой программе предусмотрено бурение 27 газовых скважин на месторождении «Гюнешли». Ежедневная добыча газа с этих скважин ожидается в объеме 5350 тыс. кубометров. В настоящее время завершены строительные-монтажные работы на СМО №11 для бурения 6-ти газовых скважин. До конца 2007 года с платформы планируется начать бурение скважин №78 и №59. Ежедневная добыча газа с этих скважин составит 700 тыс. кубометров. Кроме этого, планируется возвращение 8 скважин со Свиты Перерыва на другие газовые объекты. Ожидаемый ежедневный дебит газа с этих скважин составит 2000 тыс. кубометров.

Общий дебит сданных в эксплуатацию 4-х скважин на СМО №4 на месторождении «Гюнешли» достиг 1150

тыс. кубометров газа и 102 тонны конденсата в сутки. В связи с переходом на другие горизонты скважин №112 и №197 на месторождении «Гюнешли», их ежедневный дебит достиг 590 тыс. кубометров газа и 24 тонны конденсата. Наряду с этим, сданы в эксплуатацию на месторождении «Алят-море» - скважина №88 с ежедневным дебитом 265 тыс. кубометров газа и 66 тонны конденсата, на месторождении «Бахар» - скважина №205 с ежедневным дебитом 140 тыс. кубометров газа и 20 тонн конденсата и скважина №167 с ежедневным дебитом 45 тыс. кубометров газа и 2 тонны конденсата.

СЕ: Как Вы оцениваете результаты деятельности ПО с начала текущего года, и в целом за последние 5 лет? Каковы прогнозы увеличения нефтегазодобычи на предстоящие годы?

Сабухи Ахмедов: Перед ПО «Азнефть» поставлена важная и безотлагательная задача по увеличению добычи нефти и газа. Вдохновленные общими экономическими достижениями страны, а также перспективами развития нефтяной стратегии, работники нашей отрасли из года в год добиваются улучшения всех показателей по добыче нефти и газа. В этом аспекте можно считать положительными достижения работников нефтяной отрасли за 7 месяцев текущего года. Руководствуясь указаниями президента ГНКАР Ровнага Абдуллаева в ПО благодаря проведению комплексных мероприятий за период январь – июль 2007 года достигнуты высокие экономические показатели. План по добыче нефти и газа перевыполнен, т.е. добыча «черного золота» Нефтегазодобывающими Управлениями за 7 месяцев текущего года составила 4 млн. 447 тыс. тонны, и план перевыполнен на 26 326 тонн или на 0,6%. За отчетный период ПО сдало нефти государству в объеме 4 млн. 419 тыс. 461 тонну.

Наблюдаются серьезные продвижения и в сфере газовой промышленности страны. Продолжающийся длительное время кризис в этой области приостановлен. Руководствуясь указаниями и рекомендациями президента Азербайджана в этой области, нефтяники систематически совершенствуют свою деятельность по добыче газа. Учитывая постоянную потребность населения и экономики в «голубом топливе», в последние годы нефтяникам удалось добиться серьезного перелома в области добычи газа. Достаточно отметить, что предприятиями ПО за январь – июль текущего года вместо планируемых 3 млрд. 170 млн. 200 тыс. кубометров газа добыто 3 млрд. 190 млн. 850 тыс.

кубометров, что превышает плановый показатель - на 0,6%, а аналогичный показатель за рассматриваемый период минувшего года – на 41,5%.

Показатели по сдаче газа также являются положительными. Предприятия подчиненные ПО сдали «голубого топлива» в объеме 2 млрд. 809 млн. 273 тыс. кубометров, иными словами план перевыполнен на 2,6%, перевыполнение по сравнению с аналогичным периодом прошлого года составляет 47,4%.

Одним из приоритетных направлений по увеличению объема добычи нефти и газа является бурение и сдача в эксплуатацию новых скважин, а также ремонт и восстановление старых скважин, и возвращение их в эксплуатацию.

Улучшение снабжения в последние годы позволяет восстановить бездействующий фонд скважин и обеспечить их сдачу в эксплуатацию, что существенным образом окажет влияние на увеличение объема добычи нефти и газа. В 2007 году были пробурены 62 новые скважины, эксплуатация которых позволила добыть 109 тыс. 15 тонн нефти. Выполняется и план по текущему и капитальному ремонту скважин. После ремонта сданы в эксплуатацию из бездействующего фонда 104 скважины, добыча которых составила 39 тыс. 406 тонн нефти.

Одной из немаловажных достижений по увеличению добычи нефти и газа в 2007 году стала оптимально-эффективная эксплуатация действующего фонда скважин, составляющего 4895 скважины. В результате проведенных 3328 геолого-технических мероприятий было добыто 238 тыс. тонн нефти.

Хочу отметить, что разработана программа комплексных мероприятий по стабилизации и частичному увеличению добычи нефти и газа Нефтегазодобывающими Управлениями ПО «Азнефть».

С целью увеличения нефтегазодобычи осуществляются мероприятия по снятию с производства старых и бурению новых скважин на НГДУ «Бибиэбатнефть», широкомасштабные строительные-монтажные работы по увеличению нефтедобычи на НГДУ «Абшероннефть», строительство новой газокомпрессорной станции на НГДУ «Балаханнефть», модернизация компрессорной станции на НГДУ им. Г.З. Тагиева, а также ввод в эксплуатацию новых скважин на НГДУ «Нефт Дашлары».

Основываясь на приведенных примерах, могу с уверенностью констатировать, что ПО «Азнефть» успешно выполнит утвержденные ГНКАР программы, и добыча нефти и газа будут ежегодно наращиваться.

НПЗ «АЗЕРНЕФТЬЯГ» – ПРОИЗВОДСТВО ВЧЕРАШНЕГО, СЕГОДНЯШНЕГО И ЗАВТРАШНЕГО ДНЯ



Caspian Energy (CE): Г-н Гаджиев, как вы оцениваете роль НПЗ «Азернефтьяг» в экономике суверенного Азербайджана?

Директор Нефтеперерабатывающего Завода (НПЗ) «Азернефтьяг» Акбер Гаджиев: НПЗ «Азернефтьяг» являясь одним из структурных подразделений ГНКАР, занимает исключительное место в сфере нефтеперерабатывающей промышленности, и считается предприятием-флагманом азербайджанской экономики. Все это основывается на огромном производственном потенциале завода, производстве продукции не только для внутреннего рынка, но и для экспорта. Накопленные десятилетиями традиции и опыт, слаженный кадровый потенциал и производственные мощности завода создали предпосылку для успешной реализации любого задания. В настоящее время НПЗ выпускает продукцию 20 наименований, в т.ч. бензин первичной переработки, моторное топливо марки ТС-1, дизельное топливо марки Л-62, керосин (белая нефть) марки ЕО-20, смазочные масла различных марок, мазутный битум и строительный битум.

Реализация этих продуктов для нужд республики приносит большую прибыль предприятию, продажи на экспорт приносят огромную сумму в валютах, которая необходима для экономики страны.

НПЗ «Азернефтьяг» более 128 лет занимает свое заслуженное место на промышленной карте Азербайджана, и является одним из самостоятельных производственных единиц всего неф-

теперерабатывающего комплекса. Парк производственного оборудования систематически обновляется. Отрадно отметить, что на нашем заводе функционирует несколько установок большой мощности с применением современных технологий, естественно все это увеличило конкурентоспособность НПЗ.

СЕ: Хотелось бы, что бы об этом, рассказали более подробно. Как оцениваете современные возможности предприятия-старожила?

Акбер Гаджиев: Естественно, говоря о сегодняшнем дне необходимо вспомнить весь исторический период развития предприятия. Путь достижения громадного производственного уровня, позволяющего достичь стабильной конкурентоспособности, состоит из нескольких этапов развития. Одним из них является период руководства республикой общенационального лидера Гейдара Алиева как в Советское время, так и в период становления нашей родины суверенным государством. Общеизвестно, что великий государственный деятель, используя свой огромный опыт руководителя ум, талант, авторитет делал возможное и невозможное для развития всей республики, особенно в сфере нефтяной промышленности. Благодаря титанической деятельности, дальновидности Гейдара Алиева в республике были созданы сильная материальная база, которая позволила увеличить политико-экономическую мощь страны и превратить цветущую Азербайджанскую Республику в равноправный член

стран мирового сообщества. Идеи внедрения новых современных технологий принадлежат Г. Алиеву. В 1970 году будучи зам. председателя Совмина СССР Г.Алиеву удалось добиться утверждения плана «Новая перестройка нефтеперерабатывающей промышленности в Азербайджане». Это имело важное стратегическое значение производства конечной продукции из сырой нефти в Азербайджане. В 1981 году введена в эксплуатацию установка ЭЛОУ-АВТ-6 ежегодной производительностью 6 млн. тонн нефти, что позволило уменьшить потери, улучшить качество производства и снизить выброс вредных веществ в атмосферу. Достаточно отметить факт демонтажа старых установок, загрязняющих атмосферу, огромные территории столицы. Была приостановлена деятельность морально устаревших установок завода им. А.Караева.

Модернизация, строительство и монтаж современных установок, новые технологии и т.д. были внедрены и в период приобретения Азербайджаном суверенитета.

После возвращения к власти в 1993 году Г.Алиева, им в кратчайшие сроки был разработан план новой нефтяной стратегии. Нефтяная доктрина была рассчитана на развитие ведущего направления экономики страны в комплексной форме, где были заложены предпосылки укрепления материально-технической базы, модернизации и увеличения производственных мощностей нефтеперерабатывающей промышленности. И все это не случайно, потому что решается вопрос расширения возможностей увеличения выпуска конечной продукции, которое имеет огромное значение для Республики.

Подписанный Г.Алиевым «Контракт века», автором разработки которого является он сам, заложил новое начало функционирования нефтеперерабатывающей области. Были восстановлены традиции совершенствования производственных технологий для выпуска продукции на уровне мировых стандартов. Политическая стабильность в республике привела к тому, что иностранные предприниматели начали выделять инвестиции в развитие нефтедобычи, и все это привело к успешной реализации нефтяных проектов в стране. В 1994-95 годах с помощью компаний «Petrofac» и «Lucky engineering» на заводе были введены в строй две установки нового

поколения ЭЛОУ-АВТ-2. Использование новых установок позволило не только увеличить производительность, предприятие начало выпускать светлые нефтепродукты соответствующие мировым стандартам.

Внедренная с участием Г. Алиева в 2000 году на нашем заводе установка «Bituroks» позволяет выпускать в течение года битума в объеме 250 тыс. т., из которого 200 тыс. т. является дорожным и 50 тыс. т. строительным. Данная установка работает без загрязнения окружающей среды. Максимальное использование возможностей установки позволяет решить все проблемы инфраструктуры дорог. Усилилась конкурентоспособность нашей продукции на мировом рынке, это подтверждается высоким оценками и премиями, присужденными продукции НПЗ на международных конкурсах.

СЕ: Какие мероприятия планируются для совершенствования выпускаемой продукции на НПЗ?

Акбер Гаджиев: Вам известно, что основными принципами рыночной экономики являются конкурентоспособность и динамика развития. Ограничиваться сегодняшними достижениями может стать самообманом. Производитель обязан идти в ногу со временем, должен использовать новые пути для выхода на новые рынки сбыта. Для этого необходимо постоянно внедрять и совершенствовать современные технологии в производстве.

На основе прогнозов и исследований специалистами нашего завода подготовлены новые проекты развития производственных мощностей. Хочу отметить, что правительство Республики и ГНКАР высоко ценит подобные мероприятия. Планируется в ближайшем будущем реализация проектов по щелочной очистке дизельного и реактивного топлива, а также перестройка процесса получения дистиллированных нефтяных кислот по технологии «Фибер-Филм». Выполнение этих работ повысит качество выпускаемой продукции, поможет решению экологических проблем. Завершено технико-экономическое обоснование проекта и ведутся переговоры с американской компанией «Мерикем» для осуществления монтажа соответствующей установки на предприятии.

Предприятие ставит перед собой задачу также начать производство смазочных масел согласно требованиям мировых стандартов. Для этого выбирается технологическая схема нового масляного блока, ведутся переговоры с иностранными компаниями для реализации этого проекта.

Основанная общенациональным лидером Гейдаром Алиевым новая нефтяная стратегия планомерно и последовательно выполняется президентом республики

Ильхамом Алиевым. Подписанная им «Государственная Программа Развития топливно-энергетического комплекса Азербайджанской Республики (на 2005 – 2015 годы)» открывает новые перспективы перед нашим предприятием. НПЗ «Азербайджан» гордится своими достижениями и понимает, что каждый успех укрепляет экономику страны в целом.

СЕ: Кстати, какими показателями завершили первую половину текущего года нефтепереработчики?

Акбер Гаджиев: Начав текущий год с большим энтузиазмом нефтепереработчики ставят перед собой задачи достижения рекордных высот в области производства продукции путем улучшения качества выполнения всех работ. Снабжение предприятия сырьем за 6 месяцев текущего года составило 1400,6 тысячи тонн нефти. Несмотря на то, что этот объем меньше запланированного, нам удалось выполнить прогнозы по производству отдельных продуктов с перевыполнением. За 6 месяцев текущего года получено топлива для реактивных двигателей марки ТS-1 на 24 тысячи тонн больше предусмотренного планом, производство первичной переработки бензина выполнено на 109%, керосина - на 112,1%. Произведено битума выполнено на 112,9%. Получено светлых нефтепродуктов - 754,2 тысячи тонн, против плана 724,7 тысяч тонн, и в связи с увеличением выпускаемой продукции получено дополнительной продукции - 58,3 тысячи тонн. Выпуск товарной продукции за 6 месяцев составил 237448,1 тысяч манат, что превысило прогноз на 5217,3 тысячи манат. Балансовая прибыль за отчетный период составила 184914,1 тысячи манат. В первой половине текущего года проведены капитальные и текущие ремонты на установках и производственных участках завода.

СЕ: Хотелось бы в конце нашей беседы получить информацию о проводи-

мых мероприятиях по социальной защите работников.

Акбер Гаджиев: Социальная защита нефтепереработчиков является для нас приоритетной задачей. И это не случайно. Общеизвестно, что проводимая целенаправленная политика в стране, президентом Ильхамом Алиевым базируется на принципах социальной защищенности. Для улучшения уровня жизни народа государством производятся необходимые мероприятия и преобразования.

НПЗ «Азнефтяг» также делает все возможное, чтобы улучшить социальную защищенность своих работников. Средняя зарплата по заводу превышает 300 манат и это не предел. Улучшение экономических показателей и увеличение прибыли завода позволит улучшить жизненные условия наших работников.

За первое полугодие текущего года выделено коллективу завода 568947 маната на питание. Работники, работающие во вредных сферах производства систематически обеспечиваются спецмолоком. Функционируют 5 столовых количеством мест до 400 человек, выделены продукты семьям шахидов, участникам Чернобыльской трагедии, инвалидам Афганского и Гарабагского войн и ветеранам труда. Только на праздники Гурбан, Рамазан и в день солидарности азербайджанцев мира распределено продуктов питания на сумму 2662,60 манат. В честь праздника 8 марта выделены денежные средства 1182 женщинам, Новруз Байрамы – всем 2949 работникам завода выделены средства в размере 30 манат на каждого.

В летние периоды организовываются поездки работников на престижные зоны отдыха за счет предприятия. Только для этих целей израсходованы 500 тысяч манат. В целях социальной защиты нефтепереработчиков аналогичные мероприятия будут систематически продолжаться.



HEYDAR ALIYEV BPDP ENHANCES PRODUCTION TO SATISFY CONTEMPORARY MARKET REQUIREMENTS



The unprecedented economic growth and the active integration of Azerbaijan into Europe allot new tasks before the industrial segment of the country, i.e. to start enterprises according to the world standards. It requires contemporary market conditions that will let Azerbaijani enterprises to compete with the leading European and other international producers. Heydar Aliyev Baku Plant of Deep-Water Platforms (H. Aliyev BPDP) is one of such home industrial plants. Saphikhan Mammadov, the director BPDP shared his views about the perspectives of further development of the enterprise with our readers.

The production facilities of H. Aliyev BPDP permit to produce deep-water platforms intended for the depth of about 200 meters; the productive capacity of the plant comprising 60,000 tons of metal constructions a year which permit to assemble 4-5 blocks of deep-water platform according to the depth of the sea.

The idea of establishing a Plant of Deep-Water Platforms in Baku belongs to Heydar Aliyev, the national leader of Azerbaijan. The government of the former Union intended to build the plant in Russia, when the issue about establishing infrastructure for development of oil-extraction in the Caspian Sea was raised in 1970s. However, the plant was founded in Baku in 1978 due to Heydar Aliyev's volition and determination.

design capacity. Totally, more than 12 sea platforms able to function at the depth of about 141 meters in the sea have been produced at the factory's own expenses and put into water since the beginning of the activity in the staples of BPDP (4 staples at 420 m length each) intended for assembling and putting the bearing blocks of the sea stationary platforms (SSP) into water.

The plant was launched in April 1984. The first jacket of the deep-water platform was put into water from the staple of the plant and sent to the point in August, 1985. From 1986 the factory worked to

Since 1995, Heydar Aliyev BDWJF was partaking in the operations under the Contract of the Century signed September 20, 1994.

Today BPDP remains a leader in this field in the entire Caspian-Black Sea region without doubt due to its rich work experience in the oil-and-gas industry.

H. Aliyev BPDP is performs the following operations for its customers:

- SSPs for working at the depth of about 200 m.
- Metal constructions for construction, including farms - bearings, logs for the bases of cranes, riggers, junctions between the logs, cross-beams, bunkers, bridge constructions, T-beams, ail-shaped units of different measures, logs of the form of boxes and silos.
- Storage constructions at the volume of about 105,000 m³.
- Vessels of any volume.
- Oil and gas separators intended for 100 atmospheres pressure.
- Metallic pipes with the diameter from 500 mm to 4,500 mm and the density of the wall of about 90 mm.

During 7 months of 2007 the following was fabricated and delivered to customers:

- Frames for car and railway bridges at the length of 72 m each for Georgia.
- Preparation of the frame for the suspension bridge, the construction of which is planned over the Tala River in Zakatala region.
- At the request of foreign companies the company fabricated metal tees and spurs at the diameter of 2,000 mm for construction of Oguz-Gabala-Baku water-pipeline.
- 2 bearing blocks and topsides (total weight 2,674ton) were made in Oil Stones field for SSP #2387 in 2006-2007.



• In total 8,282 tons of steel constructions were produced in the workshops for 7 months of 2007 and delivered to customers.

It is planned to make 13,500 tons of still constructions in 2007.

The integration of independent Azerbaijan with Europe makes the factory's transition to international standards inevitable, it is a core requirement of today. Application of the up-to-date management systems creates real opportunities for the further progress of the plant and achievement of

standard of work in all its structural subunits, processes, work conditions of its employees for improving the quality of products, ecologic safety of its production according to the international standards.

10 new buses have been purchased recently in compliance with ISO standards by BPDP for the convenience of the factory's employees to travel to their working places.

In order to implement SOCAR's action plan drawn on the basis of Azerbaijan's State FEC Development Program 2005-2015, H. Aliyev BPDP purchased an up-to-standard



the international level in this field.

H. Aliyev BPDP is collaborating with the world-famous companies, so it was necessary to introduce ISO systems.

The factory has already been certified by the Russian Register under the following ISO international systems:

- ISO 9001:2000 – quality management system;
- ISO 14001:2004 – environment management system;
- OHSAS 18001:1999 – HSE management system;

• Registered in IQNET, the International Certification Register, which facilitates operations on services and purchase and sale in over 37 countries worldwide covered by IQNET International Certification Register

The Russian Register is a member of IQNET and in 2004 was certified at IAF (International Accreditation Forum).

Early this year the factory revised the stan-

device for ultrasonic and magnetic particle non-destructive testing of welds. The factory's employees pursued courses and received international certificates.

Under the Phase 1, 2 and 3 of the Contract of the Century, huge platforms were built at the premises of BDWJF. The jackets were made together with BosShelf and topsides with McDermott Caspian Contractors Inc. Using highly qualified welders and fitters who gained experience through the work with foreign specialists, the factory timely and in a quality manner fabricated, launched offshore and commissioned jackets for Central Azeri and West Azeri, 14,000 ton each, and a 17,000 ton jacket for East Azeri alongside their respective topsides. Re-

cently the factory fabricated and launched offshore the 15,656 ton topsides of Deepwater Guneshli. A bit earlier, on April 9, 2007 a 190m high jacket with weight 14,500 ton for this platform was delivered to the site.

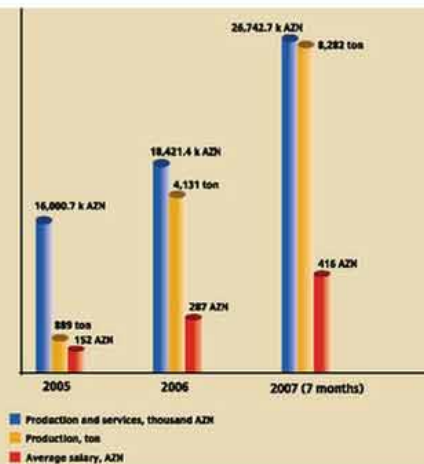
From the outset of 2007, BPDP fabricated and launched offshore support jackets and other structures for platforms at Absheron Bankasi, Oil Rocks and Darwin Bankasi.

The Plant has started producing welding electrodes of QE 51.01 E 7018 and QE 43.01 E 6013 brands since the beginning of 2007. During 7 months of the year it produced 217 ton of electrodes. 48.8 tons of electrodes have been used for internal needs. The annual production capacity of the workshop is 2,000 tons per annum.

The financial indicators of the plant show the tendency towards growth as well. The cost of the production volume has made 26.7 million manats for 7 months of 2007, against forecasted 20.1 million manats.

Over 1,500 people are working at the enterprise. The administration of SOCAR renders them all-sided assistance for solution of all problems standing before our plant. The salaries and financial support to shehids' (martyrs') families and underprivileged families are increasing every year.

A great attention is given to the sport-cultural leisure of the employees, and the volleyball team of BPDP has taken the first place in the championship among the enterprises of oil-and-gas industry and during the competition among the laborers of Baku. And it is planned to build a mini sport-complex in the territory of the enterprise.



БЗГО ИМ. ГЕЙДАРА АЛИЕВА РАСШИРЯЕТ ПРОИЗВОДСТВО СОГЛАСНО ТРЕБОВАНИЯМ СОВРЕМЕННОГО РЫНКА



Небывалый экономический рост и активная интеграция Азербайджана в Европу ставят перед промышленным комплексом страны новые задачи – начало функционирования предприятий по мировым стандартам. Этого требуют современные рыночные условия, которые и позволяют азербайджанским предприятиям конкурировать с ведущими европейскими и мировыми производителями. К таким отечественным промышленным производствам относится и Бакинский Завод Глубоководных Оснований имени Гейдара Алиева (БЗГО им. Г. Алиева). О перспективах дальнейшего развития предприятия поделитесь с нашими читателями Сафихан Мамедов, директор Бакинского Завода Глубоководных Оснований (БЗГО) имени Гейдара Алиева.

Мощности Бакинского Завода Глубоководных Оснований (БЗГО) имени Гейдара Алиева позволяют производить глубоководные основания, рассчитанные на глубины моря до 200 метров, производственная мощность завода, составляющая 60 тыс. тонн металлоконструкций в год, позволяет собирать 4-5 блоков глубоководных оснований в зависимости от глубин моря.

В апреле 1984 года завод начал работу. Первый опорный блок глубоководной платформы был спущен со стапеля завода и отправлен на точку в августе 1985 года. С 1986 года завод вышел на проектную мощность. В целом, с нача-

ла производственной деятельности на стапелях БЗГО (4 стапеля длиной по 420 м каждая), предназначенных для сборки и спуска на воду опорных блоков морских стационарных платформ (МСП), своими силами изготовлены и спущены на воду свыше 12 морских платформ, способных работать на глубине моря до 141 метра.

Начиная с 1995 года, БЗГО имени Гейдара Алиева участвовал в работах по «контракту века», подписанному 20 сентября 1994 года.

Идея создания в Баку Завода Глубоководных Оснований принадлежит общенациональному лидеру Азербайджана Гейдару Алиеву. Когда в 1970-х гг. поднимался вопрос о создании инфраструктуры для развития нефтедобычи на Каспии, правительство бывшего Союза намеревалось построить этот завод в России. Однако воля и решительность Гейдара Алиева позволила заложить фундамент этого завода именно в Баку. В 1978 году был заложен фундамент БЗГО.

Богатый опыт работы в нефтегазовой промышленности позволяет БЗГО сегодня оставаться бесспорным лидером

в своей сфере во всем каспийском регионе.

Бакинский Завод Глубоководных Оснований (БЗГО) им. Г. Алиева выполняет следующие работы для заказчиков:

- Стационарные морские основания, рассчитанные для работы на глубине моря до 200 м.

- Металлоконструкции для строительства, в том числе ферм, - стойки, балки для оснований кранов, ригелей, соединения между стойками, бункера, мостовые конструкции, двухтавры различных размеров, стойки формы коробок и силосы.

- Резервуарные конструкции объемом до 105 тыс. куб. м.

- Емкости любого объема.

- Нефтяные и газовые сепараторы, рассчитанные на давление 100 атмосфер.

- Металлические трубы диаметром от 500 мм до 4500 мм и толщиной стенки до 90 мм.

За 7 месяцев текущего года изготовлено и отправлено заказчиком:

- Конструкции для автомобильных и железнодорожных мостов каждая длиной 72 м для республики Грузия.

- Подготовка конструкции подвесного моста, строительство которого предусмотрено над рекой Тала Закатальского района.

- По заказу изготовлены металлические тройники и отводы диаметром 2000 мм для строительства водопровода Огуз – Гябаля – Баку.

- В 2006-07 гг. на месторождении «Нефтяные Камни» для стационарного морского основания №2387 изготовле-

ны 2 опорных блока и верхние строения в объеме 2674 тонн.

• В целом по цехам металлоконструкций изготовлено и сдано заказчикам за 7 месяцев 2007 года 8282 тонн металлоконструкций.

В 2007 году планируется изготовление металлоконструкций в объеме 13500 тонн.

Интеграция независимого Азербайджана в Европу делает неизбежным переход предприятия на международные стандарты, что является одним из требований современной эпохи. Применение современных систем управления, создает реальные возможности для дальнейшего развития предприятия и достижения уровня мировых лидеров в этой сфере деятельности.

БЗГО имени Гейдара Алиева сотрудничает с известными мировыми компаниями. В связи с чем возникла необходимость во внедрении систем ISO.

Завод уже сертифицирован со стороны сертификационной организации «Российский Регистр» по следующим международным системам ISO:

- ISO 9001:2000 - система менеджмента качества;
- ISO 14001:2004 - система менеджмента окружающей среды;
- OHSAS 18001:1999 - система менеджмента в области безопасности труда и здоровья;
- Зарегистрированы в Международном Реестре Сертификации (MPC) IQNET, что позволяет упростить операции по предоставлению услуг и купле-продаже в более 37 странах мира, которые охватывает сеть MPC IQNET.

«Российский Регистр» является членом Международной Сети Сертификации IQNET, а в 2004 году прошел аккредитацию в Форуме Международного Аккредитования IAF.

В начале этого года предприятие пересмотрело стандарты работы всех своих структурных подразделений, технологических процессов, условий работы своих сотрудников с целью улучшения качества производимой продукции, согласно международным стандартам.

Для удобства работников в соответствии с требованиями ISO недавно БЗГО были закуплены 10 новых автобусов для доставки работников предприятия.

В целях реализации рабочего плана ГНКАР, составленного на основе «Государственной Программы развития топливно-энергетического комплекса (2005-2015гг.) Азербайджанской Республики» Бакинским Заводом Глубоководных Оснований (БЗГО) имени Гейдара Алиева был приобретен аппарат для проверки сварочных швов, от-

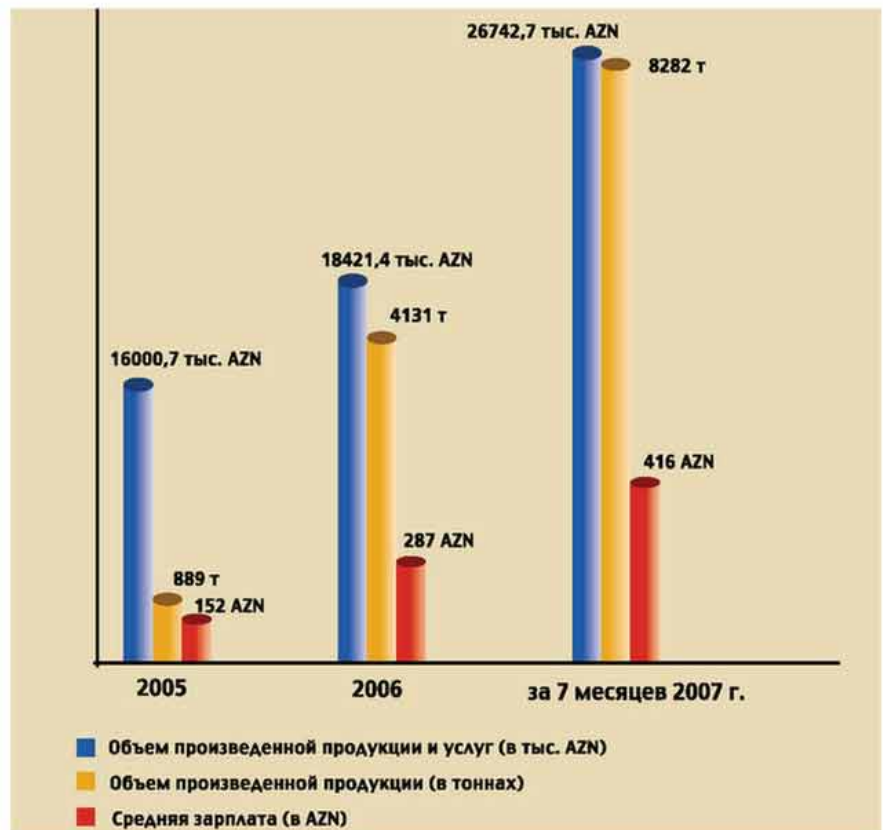
вечающий современным стандартам, с ультразвуком и магнитным порошком. Сотрудники завода обучались на курсах и получили международные сертификаты.

Согласно Фазам 1, 2 и 3 «контракта века» началось строительство грандиозных установок на двух участках БЗГО. Строительство блоков осуществлялось совместно с компанией «BosShelf», верхних модулей платформ – совместно с компанией «McDermott». Силами высококвали-

«Абшерон банкасы», «Нефт Дашлары», «Дарвин Банкасы».

С начала 2007 года Завод начал выпускать сварочные электроды марки QE 51.01 E 7018 и QE 43.01 E 6013. За 7 месяцев текущего года изготовлено электродов различных размеров в объеме 217 тонн. Для внутренних нужд использовано электродов в количестве 48,8 тонн. Производственная мощность данного цеха – 2000 тонн в год.

Финансовые показатели завода так-



фицированных сварщиков и монтажников, набиравшими опыт совместно с иностранными специалистами на протяжении долгих лет, в настоящее время и высококачественно были построены, установлены в море и сданы в эксплуатацию блоки «Центральный Азери» и «Западный Азери» весом по 14 тыс. тонн каждый, блок «Восточный Азери» весом 17 тыс. тонн, а также соответствующие им верхние модули. Недавно на заводе были изготовлены и отправлены в море верхние модули платформ для глубоководного «Гюнешли» весом 15 тыс. 656 тонн. Немногом ранее 9 апреля 2007 года со ступеней завода в море был отправлен изготовленный на БЗГО опорный блок данной платформы весом 14,5 тыс. тонн и высотой 190 метров.

С начала 2007 года БЗГО изготовлены и отправлены в море опорные блоки и другие конструкции для стационарных платформ месторождений

же показывают тенденцию к росту. В целом за 7 месяцев 2007 года стоимость объема производства составила 26,7 млн. манатов, против прогнозируемой 20,1 млн. манатов.

На предприятии сегодня работают свыше 1500 человек. Руководство ГНКАР оказывает повседневную помощь для решения всех проблемных вопросов, стоящих перед нашим заводом. Год из года растет заработная плата, а также материальные пособия семьям шахидов и нуждающимся семьям предприятия.

Огромное внимание уделяется спортивно-культурному досугу работников предприятия, недавно волейбольная команда БЗГО заняла первое место в первенстве среди предприятий нефтегазовой промышленности и на соревновании между трудящимися города Баку. Планируется строительство на территории предприятия спортивного мини-комплекса.



Azeri-Chirag-Guneshli; A Worldclass Project...

In 1994, the joint Development and Production sharing agreement for ACG project was signed in Baku among the State oil company of the Azerbaijan Republic (SOCAR) and the consortium constituted by the foreign companies including TPAO. Considering the technical complexity and export routes, it was a challenging project for even such a group of international experienced major companies, however, the milestones which has been achieved by the consortium with Socar is fascinating until now.

Azeri Chirag Guneshli project is celebrating its 13th anniversary and Azerbaijan is enjoying the outcomes of such a worldwide oil development project as a country.

The oil industry of Azerbaijan has the history of 150 years. Nevertheless, the people of Azerbaijan were only able to begin a wide-scale utilization of these reserves in the late 20th century. As the result of the global, wide-scale and comprehensive policy conducted wisely by the national leader Heydar Aliyev, deep belief and resoluteness and purposefully and consequently oil serving its master -the Azerbaijani people, aims to ensure

the political independence, economic prosperity and people's welfare to date. Azerbaijan has emerged as the main focus of upstream oil and gas investment in the Caspian region, especially considering stability and the improving business environment. Huge amount of upstream investment commitments were in place by the end of the millennium.

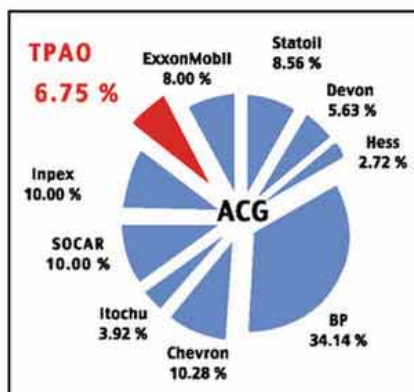
In 1994, the joint Development and Production sharing agreement for ACG project was signed in Baku among the State oil company of the Azerbaijan Republic (SOCAR) and the consortium constituted by the foreign companies including TPAO. Considering the technical complexity and export routes, it was a challenging project for even such a group of international experienced major companies, however, the milestones which has been achieved by the consortium with Socar is fascinating until now. The first oil was produced from Chirag platform in 07 November 1997 (Early Oil Project), followed by Central Azeri at 14 February 2005 (Phase I), West Azeri at 01 January 2006 (Phase II) and East Azeri at 21 October 2006 (Phase III). The last production target remained is the Deep Water Guneshli (Phase III) production, which is planned in 2Q 2008. Throughout the ACG project having 5.4 billion barrels reserve average daily production by the end of August was around 740.000 b/d and is foreseen to reach 1.1 million b/d in 2010.



It is worth to express gratitude to international institutions and community and the contributing oil companies for their support to achieve these and TPAO is proud to be one of them.

As national oil and gas company of Turkey, TPAO has significant shares in both upstream and midstream projects in the region; including Azeri-Chirag-Guneshli oil field, Shahdeniz Gas field, BTC main export pipeline and SCP gas pipeline in Azerbaijan and intensively dedicated to take its vital role in joining and supporting all the sincere efforts taken place and ongoing for the development of the Caspian region especially in Azerbaijan which we have the historical and cultural ties.

Signature of PSA	: Sep 20, 1994
Ratified by Parliament	: Nov 28, 1994
Effective Date	: Dec 12, 1994
PSA Period	: 30 Years



2-5 October 2007

Almaty, Kazakhstan



KIOGE

15th Anniversary of the
Kazakhstan International
Exhibition and Conference

OIL & GAS

Organisers:



ITE Group Plc (London) : Tel: +44 (0)20 7596 5000; Fax: + 44 (0)20 7596 5106; julia.romanenko@ite-exhibitions.com

Iteca (Almaty): Tel.: +7 (327) 258 34 34; Fax: +7 (327) 258 34 44; olessya.makarenko@iteca.kz

ITE LLC (Moscow) : Tel.: +7 095 9357350; Fax: +7 095 9357351; oil-gas@ite-expo.ru

GIMA (Hamburg): Tel: +49 (0) 40 235 24 201 ; Fax: +49 (0) 40 235 24 410; freckmann@gima.de

Supported by:



Ministry of Energy and
Mineral Resources of the
Republic of Kazakhstan



КазМұнайГаз
NATIONAL COMPANY PUBLIC CORPORATION

"AZERBAIJAN'S GAS MARKET LIBERALIZATION CAN BE CONSIDERED IN TERMS OF OVERALL PRIVATIZATION"

Alihan Malikov, Chairman Azerigaz CJSC



Caspian Energy (CE): Mr. Malikov, what can you say about Azerbaijan's gas transfer system and gasification of the country's regions?

Alihan Malikov, Chairman, Azerigaz CJSC: As of 2007, the existing gas transfer system of the country, including trunk gas pipelines, distribution network, instrumentation, gas distribution and metering stations and its inseparable part, subsurface gasholders, is in operable conditions and, depending on gas volumes, supply the growing demands.

The current state of the gas transfer system, its technical capacities and performance resulted from the attention and development policy led by our government. The last years' orders of President of Azerbaijan Ilham Aliyev and government's resolutions enable Azerigaz's team to implement large-scale projects covering upgrade and reconstruction of the system and gasification of individual regions across the country.

All these actions chiefly resulted in enlarged capacity of subsurface gasholders (SG), up to 1.2-1.4 billion m³ of active gas, restored supply of gas to Nakhchi-

van Autonomous Republic, gasification of Lerik and Yardimli regions, extended and improved physical infrastructure of gas industry as a whole and, as a result, increased number of physical consumers to 1.1 million in 2006 from 851,000 in 2004.

CE: How did gas supply to Azerigaz's system increase due to development of oilfields? How do you use this gas? What would be the gas supply in the outlook?

Alihan Malikov: To answer this question objectively and correctly, one should compare amounts of gas supplied to gas transfer system of the country and take the last reporting period, the year 2006, as a basis. In 2006 we received just 5,907.8 million m³ of gas from oilmen. As defined in the approved Fuel and Energy Balance, we shall receive 9.1494 in 2007 and (by initial assessment) 12.127 billion m³ of gas in 2008; in 2009-2011 this amount will be growing in average by 10-15% per annum and by 2011 shall make over 15.0650 billion m³ of gas.

As you can see, according to preliminary and, one can say, conservative assessments, we have a clear tendency of

received gas amount increase in terms of gas amount change.

As to the second part of your question, increased amounts of gas are firstly used to generate electricity and fully supply the demand of population.

Furthermore, such increased amounts of received gas can already enable us to pump in subsurface gasholders not 600-700 mcm as half a decade away, but 1.0-1.2 billion m³; naturally, that enables us to fully supply the demand for gas in the fall and winter period.

CE: How far did you advance enlarging Azerbaijan's subsurface gasholders? How much is the project cost estimate? How realistic is it for Gazprom to use these capacities?

Alihan Malikov: I must say that subsurface gasholders in all countries where they are located and operated are the important and inseparable part of the gas transfer system, i.e. apart from the transfer system they are just holders. Why it is so important: because even having considerable amounts of gas, unless we operate subsurface gasholders, we fail to use extra gas in efficient way in summer and suffer its shortage in winter.

Therefore, taking into consideration that normal gas supply, especially in fall and winter period, is vital for us, we had to tailor technical capacities of subsurface gasholders to meet increased amounts of received gas, and we did so.

We have already prepared several versions of feasibility study regarding SG reconstruction; the project cost can be considered quite high, calling for significant investments, which, in their turn, require a responsible approach for the version selection. In terms of using SG capacities following the reconstruction, the authorization for their use, i.e. gas storage by non-Azeri companies shall be issued only by the government (for it is a strategic facility) and, in general, this issue shall be considered only after the reconstruction.

CE: Are there any preconditions for the country's gas market liberalization?

Alihan Malikov: In principle, taking into account that Azerbaijan, like all other

post-Soviet republics, entered the international market and now it is a country with developing market relations, the issue of liberalization of our gas market can also be considered in terms of privatization.

However, I would say that both the country's energy complex as a whole and its component, gas industry, calls for a careful and through approach when solving the questions of liberalization and privatization in common, as it is the issue of the country's energy security after all.

Therefore, these issues are, in terms of scope and period of solution, the sole power of the government of the country; so they shall be solved, I think, both with consideration of national interests and elimination of energy dependence on third parties.

CE: What shall be done to improve the gas supply in the country (to reduce gas transfer losses, improve gas supply to power plants, maintain consumed gas register, etc.)? How are you preparing for the winter season?

Alihan Malikov: The issues concerning improvement of the country's gas supply, uninterrupted and regular gas supply to power plants and annual preparation to the fall and winter season constitute our continuous work that includes core parameters of gas supply.

For the fullest supply of gas demand, each year we draw the action plan with the following basic components:

- collecting applications for required amounts of gas from large consumers, especially from power engineers;
- performance of all operations to en-

sure gas supply to subsurface gasholders and gas extraction from them;

- preparation of gas transfer system as such for work in fall and winter period, including full inventory of gas supply facilities, readiness checkup and the population;

- finally, acceptance of forecasted amounts of gas to be supplied during the next year and drawing gas balance plan to be included in the country's Fuel and Energy Balance for the planned year.

To maintain the accurate account of gas consumed by various groups as per the approved schedule, all instrumentation is checked, combined by dates, pass the re-check, if necessary, which constitutes the basis for their accurate work.

SƏHMDAR CƏMİYYƏTİ
CE: How efficient was the pilot project on introduction of new Smart-card type gas meters that enable prepayment for consumed gas?

Alihan Malikov: I would like to say Smart-card gas meter system working by 'pay and use' principle is very effective and we were taking in account this factor while implementing this project.

However, the operation principle of meters, though at the first glance effective, calls for the opportunity to prove it.

Therefore, authorized by the government, we drew the technical documentation and feasibility study of this pilot project to be implemented in Ganja; this project was approved and is being successfully implemented. Some 3,000 meters have been installed in Ganja so far. This year we are planning to proceed with these operations in full scope, i.e. to

create conditions to transform the pilot project into a larger project, for which we are purchasing additional meters. This is substantiated by the fact that collection of payments from the population with such counters is 100%. There have been no complaints from the population so far and I think we are going right way.

CE: What is Azerbaijan's demand for gas, consumption forecasts and actual consumption today?

Alihan Malikov: It should be mentioned that in terms of actual demand for gas in the country one should account for the demand as such and also 'cut his coat according to the cloth', i.e. make certain actions allowing effective use of actual volume of gas.

Therefore, while making the calculation by consumers, we mainly take the year 1991 as a reference point as namely then the demand of all gas consumer groups was supplied.

At the same time, one should remember that today our country is developing in a sustainable way, which, naturally, strongly increases the gas demand and calls for our full supply of this demand.

Today, by our preliminary calculations, the power engineers (as stated in their requests) require an annual average of some 6.0-7.0, population 3.0 and other consumers nearly 1.0 billion m³, which makes a total of 10.0-11.0 billion m³ per annum.

As to the actual gas consumption, during 2006 all consumers were sold 4.3279 and in the first half of 2007 3.4821 billion m³ of gas.



“ВОПРОС ЛИБЕРАЛИЗАЦИИ ГАЗОВОГО РЫНКА АЗЕРБАЙДЖАНА МОЖЕТ РАССМАТРИВАТЬСЯ В ОБЩЕМ КОНТЕКСТЕ ПРИВАТИЗАЦИИ”

Председатель АОЗТ «Азеригаз» Алихан Меликов



Caspian Energy (CE): *Господин Меликов, как Вы характеризуете состояние газотранспортной системы Азербайджана, газификации регионов страны?*

Председатель АОЗТ «Азеригаз» Алихан Меликов: По состоянию на 2007 год существующая газотранспортная система страны, которая включает в себя магистральные газопроводы, распределительную сеть, измерительное оборудование, газораспределительные и газорегулирующие станции, а также его неотъемлемую часть - подземные газохранилища, находятся в состоянии, которое позволяет их эксплуатировать и в зависимости от объемов газа обеспечивать растущие потребности.

Сегодняшнее состояние газотранспортной системы, ее технические возможности и эксплуатационные показатели являются результатом внимания и политики по ее развитию, которое постоянно претворяет в жизнь руководство страны. Принятые в последние годы распоряжения президента страны Ильхама Алиева, а также постановления правительства позволяют коллективу АОЗТ «Азеригаз» выполнять крупномасштабные проекты по модернизации, реконструкции систе-

мы, а также газификации отдельных регионов страны.

Результатом всех этих мероприятий является в первую очередь расширение возможностей подземных хранилищ газа (ПХГ) до 1,2-1,4 млрд. кубометров активного газа, восстановление подачи газа в Нахчыванскую Автономную Республику, газификация районов Лерик и Ярдымлы, расширение, улучшение материально-технической базы газового хозяйства в целом, и в конечном итоге, увеличение количества абонентов населения с 851 тысячи в 2004-ом году до 1,1 миллиона в 2006-ом году.

CE: *Насколько увеличилась подача газа в систему ЗАО «Азеригаз» за счет разработки нефтяных контрактов, и в каких направлениях он использует? Каковы прогнозы увеличения поступления газа на перспективу?*

Алихан Меликов: Для того чтобы объективно и правильно ответить на этот вопрос необходимо конечно сравнить объемы газа, подаваемые в газотранспортную систему страны, взять за базу для сравнения последний отчетный год - т.е. 2006 год. В 2006-ом году мы получили от нефтяников всего 5907,8 млн. кубомет-

ров газа. В 2007-ом году согласно утвержденному Топливо-энергетическому балансу мы получим 9149,4 млн. кубометров газа, в 2008-ом году по первичной оценке - 12127,0 млн. кубометров газа, в 2009-2011 годах этот объем будет иметь тенденцию к увеличению в среднем на 10 - 15% по сравнению с предыдущим годом и к 2011 году составит свыше 15065,0 млн. кубометров газа.

Как видите, по предварительным и, скажем так, по самым «осторожным» оценкам, мы в динамике изменения объемов газа имеем четко выраженную тенденцию к постоянному увеличению получаемого газа.

Что касается другой части Вашего вопроса, то увеличение объемов газа в первую очередь, конечно же, используется для наиболее полного удовлетворения потребностей для выработки электроэнергии и нужд населения.

Кроме того, увеличение объемов получаемого газа уже позволяет нам закачивать в подземные газохранилища не 600 - 700 млн. кубометров газа как 5 лет назад, а 1,0-1,2 млрд. кубометров газа, что естественно позволяет нам в осенне-зимний период наиболее полно удовлетворять колебания по спросу газа.

CE: *На какой стадии находится проект расширения подземных газохранилищ Азербайджана, и какова предварительная оценка стоимости этих проектов? Насколько реально использование «Газпром»-ом этих мощностей?*

Алихан Меликов: Должен отметить, что подземные газохранилища во всех странах, где они имеются и эксплуатируются, являются важной и неотъемлемой частью газотранспортной системы, т.е. сами по себе в отрыве от системы транспортировки они являются просто емкостью. Почему важно это подчеркнуть, поскольку даже при наличии достаточно больших объемов газа, если мы не сможем использовать подземные газохранилища, то в летнее время мы будем не достаточно эффективно использовать излишки газа, а в зимнее время - ощущать его острую нехватку.

Поэтому, учитывая, что нормальное газоснабжение и особенно в осенне-зимний период для нас очень важно, необходимо было привести технические возможности подземных газохранилищ в

соответствие с увеличивающимися объемами принимаемого газа, что и было нами сделано.

Уже готово ТЭО реконструкции ПХГ в нескольких вариантах, стоимость этих проектов, скажем так, достаточно высока, т.е. требуемый объем инвестиций значителен, что в свою очередь требует очень ответственного подхода при выборе варианта. Что касается использования мощностей ПХГ после их реконструкции, то разрешение на их использование, т.е. хранение газа не азербайджанскими компаниями может дать только руководство страны (учитывая, что это стратегический объект) и этот вопрос будет рассматриваться только после реконструкции.

СЕ: Существуют ли предпосылки для либерализации газового рынка страны?

Алихан Меликов: В принципе, по большому счету, учитывая, что Азербайджан, как и другие постсоветские республики вступил в международный рынок, т.е. является страной с развивающимися рыночными отношениями, вопрос либерализации газового рынка страны тоже может рассматриваться в общем контексте приватизации.

Однако хочу отметить, что как в целом энергетический комплекс страны, так и являющийся его составной частью газовый сектор при решении вопросов либерализации и в целом приватизации, т.е. независимо от их формы требует очень осторожного и взвешенного подхода, т.к. в конечном счете, стоит вопрос об энергетической безопасности страны.

Поэтому эти вопросы как по их объему, охвату, так и по времени решения являются прерогативой руководства страны, и будут решаться, я думаю, как с учетом национальных интересов, так и устранения какой-либо энергозависимости от третьих сторон.

СЕ: Какие работы следует реализовать в целях улучшения газоснабжения страны (с целью сокращения потерь при транспортировке газа, улучшении подачи газа на электростанции, ведении точного учета потребляемого газа и т.д.), как ведется подготовка к зимнему сезону?

Алихан Меликов: Вопросы улучшения газоснабжения страны, бесперебойной и нормальной подачи газа на электростанции, а также ежегодной подготовки к осенне-зимнему периоду - это наша постоянная работа и она включает в себя основные показатели газоснабжения.

Для наиболее полного удовлетворения потребностей в газе ежегодно нами составляется план мероприятий, основными составляющими которого являются:

- получение заявок на требуемое ко-

личество газа от крупных потребителей и особенно от энергетиков;

- выполнение всех работ для обеспечения закачки газа в подземные хранилища и работ по отбору газа из этих хранилищ;

- подготовка самой газотранспортной системы к работе в осенне-зимний период, которая включает в себя полную инвентаризацию объектов газоснабжения, проверки их готовности к работе, а также населения;

- и, наконец, получение прогнозируемых объемов поставки газа на очередной год и составление проекта баланса газа для включения его в Топливо-энергетический баланс страны на планируемый год.

Для ведения точного учета газа, потребляемого разными группами согласно заранее утвержденному графику, все измерительные приборы проверяются, комбинируются по срокам, проходят при необходимости повторную госпроверку, что является основанием для их точной работы

СЕ: Насколько эффективным оказался пилотный проект по внедрению новых газовых счетчиков типа «Смарт-карт», обеспечивающих предоплату потребляемого газа?

Алихан Меликов: Хочу отметить, что сама по себе система газовых счетчиков "Smart-kart", т.е. с предоплатой стоимости потребляемого газа ввиду указанных принципов - "сначала плати - потом используй" является очень эффективной и поэтому при их внедрении мы учитывали именно этот фактор.

Однако заложенный в работу этих счетчиков принцип, хотя потенциально и является на первый взгляд эффективным, требует наличия возможностей использовать этот механизм.

Поэтому мы с разрешения руководства страны в целях апробирования этих счетчиков разработали документацию и технико-экономическое обоснование на реализацию пилотного проекта по внедрению этих счетчиков в городе Гянджа,

который был принят и в настоящее время претворяется в жизнь. На сегодняшний день в городе Гяндже уже установлено около 3000 таких счетчиков. Мы планируем в этом году в полном объеме продолжить эти работы, т.е. создать условия для перехода пилотного проекта в массовый, для чего дополнительно закупаем счетчики. Это обосновывается тем, что собираемость у населения, обеспеченного такими счетчиками составляет 100%. Пока жалоб со стороны населения нет, и поэтому я считаю, что мы находимся на правильном пути.

СЕ: Каковы реальные потребности Азербайджана в газе, прогнозы потребления на будущее, и его фактическое потребление сегодня?

Алихан Меликов: Следует отметить, что, говоря о реальных потребностях газа в стране, следует учитывать не только саму по себе потребность, но как говорится, "протягивать ножки по одеялу", т.е. проводить необходимые мероприятия, которые позволяют эффективно использовать фактический объем газа.

Поэтому при выполнении расчетов по потребителям мы в основном берем за точку отсчета 1991-ый год, в котором наиболее полно удовлетворялись потребности всех групп потребителей газа.

В то же время следует учесть, что сегодня наша страна находится на стадии стабильного динамичного развития, что естественно очень сильно увеличивает потребности в газе, а также требует от нас наиболее полного удовлетворения этих потребностей.

Сегодня по нашим первичным расчетам, в среднем в год энергетикам (по их заявкам) необходимо около 6,0-7,0, населению - 3,0 прочим потребителям - около 1,0 млрд. кубометров газа, т.е. в целом - 10,0-11,0 млрд. кубометров газа в год.

Что касается фактического потребления газа, то в 2006-ом году всем потребителям было продано 4327,9 млн. кубометров, а за I половину 2007-го года уже 3482,1 млн. кубометров газа.



ОПЫТНО-ПРОМЫШЛЕННЫЙ ЗАВОД ИНХП НАНА ВНЕДРЯЕТ ПРОГРЕССИВНЫЕ НАУЧНЫЕ РАЗРАБОТКИ



**Директор ОПЗ ИНХП НАНА
Нариман Джавадов**

Основной задачей Опытного промышленного завода (ОПЗ) Института нефтехимических процессов (ИНХП) Национальной академии наук Азербайджана (НАНА) является освоение в опытном и опытно-промышленном масштабе новых технологий, снятие проектных показателей технологических процессов для дальнейшего проектирования и строительства, изготовление и реализация по прямым договорам опытных партий различных видов химической и нефтехимической продукции, строительство и монтаж новых установок, их реконструкция, модернизация, изготовление нестандартного оборудования и другие работы, для чего имеется соответствующая производственная база и квалифицированный кадровый потенциал.

Являясь научной базой Института Нефтехимических процессов НАНА, завод с самого основания занимается внедрением в производство прогрессивных научных разработок ученых этого института. Почти все основные процессы переработки нефти, внедренные на нефтеперерабатывающих заводах г. Баку (холодная депарафинизация, селективная, кислотно-контактная, гидроочистка, каталитические превращения: каталитический крекинг нефтепродуктов в сквозном и полусквозном кипящем слое катализатора и т. д.) сначала были апробированы на пилотных и опытно-промышленных установках этого завода.

В середине 80-х годов на ОПЗ согласно разработкам ученых ИНХП были построены две опытно-промышленные установки

по спецзаказу бывшего Министерства обороны СССР. Первая - по получению суперпластификатора НКНС-40-03 - добавки к бетонным изделиям с целью улучшения их эксплуатационных свойств. Суперпластификатор, изготовленный из недефицитного нефтехимического сырья и внедренный на ОПЗ, при добавлении к бетону делает его раствор очень пластичным, более прочным и увеличивает его текучесть. Вторая - по производству синтетического олигодивинил-стирольного лака, заменяющего натуральную олифу. Этим продуктом завод обеспечивал предприятия по производству лакокрасочных материалов ряда республик бывшего Союза.

В первые годы независимости, в связи с развалом Союза и хаосом, существующим в республике, были прерваны почти все связи с бывшими партнерами, и завод оказался на грани банкротства. Но, несмотря на все трудности, верный своему делу коллектив завода не покинул его, сохранив свой научно-технический потенциал. Оказавшись в трудной финансовой ситуации, завод смог репродуцировать свое производство на выпуск моторных масел и пластических смазок.

В течение короткого времени на заводе был построен ряд опытных установок по производству малотоннажных продуктов, таких как смазочные масла (моторные, трансмиссионные, гидравлические, железнодорожные и т. д.) и пластичные смазки (солидолы, графитные, литол-24, ЦИАТИМ-201, флоран и т. д.).

Совместно с экологической компанией "Ecoservices LTD", занимающейся сбором и утилизацией нефтяных отходов, ОПЗ создал совместное производство по утилизации различных промышленных отходов. В короткое время были построены участки по утилизации нефтяных шламов, образующихся при транспортировке нефти по магистральному трубопроводу; твердых горючих отходов, путем обжига в печах-инсертаторах с последующим обезвреживанием отходящих газов; отработанных вспомогательных буровых растворов; сточных вод, образующихся в бурении при обслуживании морских месторождений; а также отработанных масел и полимерных материалов.

Пуск в действие этих участков и установок позволил заводу рассчитаться со всеми своими 7-миллиардными долгами в госбюджет, и, наконец, с 2003 г. завод впервые начал работать с прибылью.

Благодаря активной поддержке прези-

дента Национальной академии наук Азербайджана академика М. Керимова, расширилась научная деятельность и укрепилась научно-технические связи ОПЗ. В настоящее время завод сотрудничает более чем с 20-ю научно-исследовательскими институтами и высшими учебными заведениями республики и стран СНГ.

Примерами могут служить совместное внедрение фундаментальных процессов регенерации отработанных индустриальных и энергетических масел до первичного состояния; получения низкотемпературной гидравлической жидкости МГАЗ-10А (аналог АМГ-10); получение полиэфируретанового заливочного компаунда, который используется для электрохимической и механической защиты в судостроении, подводных установках, антеннах гидроакустических аппаратов и в других областях, разработан совместно с



учеными Национальной Академии Авиации под руководством академика А.М. Пашаева.

Институтом Химических проблем Национальной Академии Наук Азербайджана разработана технология получения микроудобрений на основе продукта окисления полиэтилена азотной кислотой.

Опытная партия этих удобрений была использована при выращивании хлопчатника на экспериментальном участке ОПЗ. Полученные результаты превзошли ожидания.

Одним из актуальных направлений являются совместные исследования ОПЗ с Институтом материаловедения НАН Украины и Азербайджанской Национальной академией Авиации с целью получения фуллеренсодержащей полиуретановой композиции - сверхматериалов, используемых в авиатехнике, судостроении и других областях.

В настоящее время сотрудниками завода рассматриваются перспективы сотрудничества с химическим концерном ХАДО (Украина) по использованию ревитализантов в промышленности.





7th Turkish International Oil & Gas Conference and Showcase



www.turoge.com



TUROGE

18-20 March 2008

ANKARA, TURKEY

Organisers:



ITE (London)
EUF (Istanbul)
GIMA (Hamburg)
ITE (Moscow)

Tel: + 44 (0) 20 7596 50 78
Tel: + 90 212 2918311 (ext.119)
Tel: + 49 (0) 40 2 35 24 201
Tel: + 7 495 935 7350

Fax: + 44 (0) 20 7596 51 06
Fax: + 90 212 2404381
Fax: + 49 (0) 40 2 35 24 410
Fax: + 7 495 935 7351

E-mail: oilgas@ite-exhibitions.com
E-mail: gunay@ite-turkey.com
E-mail: freckmann@gima.de
E-mail: oil-gas@ite-expo.ru

Co-organisers:





БАКИ ELEKTRİKŞƏVƏKƏ МОДЕРНИЗИРУЕТ ЭНЕРГОСИСТЕМУ

В Азербайджане существует такое выражение, «чтоб всегда был свет». Обычно крылатая фраза вспоминается, когда кто-то включает свет. Надо констатировать, что это желание людей исполнялось не всегда. Бывало, что жители столицы по различным причинам проводили ночи во мраке. В целях искоренения этого явления и обеспечения населения бесперебойным электроснабжением президент Азербайджана Ильхам Алиев 10 августа 2006 года подписал соответствующее Распоряжение, что послужило возобновлению деятельности АО «Бакыэлектрикшебеке». На сегодняшний день население является свидетелем положительных изменений, вытекающих из данного Распоряжения.

АО «Бакыэлектрикшебеке» в целях организации новой структуры управления, реконструкции и усиления работы вновь принятых

электрических сетей в кратчайшие сроки разработал Инвестиционную программу и соответствующий план технических мероприятий. В кратчайшие сроки было приобретено необходимое оборудование и материалы, машины и механизмы, были анализированы техническая вооруженность сетей и начаты широкомасштабные работы по строительству-ремонтным и монтажным работам электроустановок. Руководство «Бакыэлектрикшебеке» считает, что правильное проведение кадровой политики и приобретение необходимых материалов и оборудования является гарантом устранения негативных проблем в электрических сетях.

С начала своей деятельности «Бакыэлектрикшебеке» было построено 65 новых трансформаторных пунктов (ТП) оснащенных современным оборудованием, капитально отремонтированы 110 ТП. В настоящее время ведется строительство

33 ТП, осуществляется капитальный ремонт 80 ТП. За период с октября 2006 г. по сентябрь 2007 г. уложены 690 км подземной кабельной линии, проведены новые воздушные линии напряжением различных номиналов протяженностью 800 км, а также в настоящее время осуществляются работы по усилению воздушных линий (ВЛ) напряжением 110 кВ, питающих столицу от Ясамальского и Бинагадинского районов. Особое внимание уделяется освещению зданий, имеющих архитектурную и историческую ценности. Все это делает ночной пейзаж Баку фантастически красивым.

Наряду с планами технических мероприятий и приобретением оборудования и материалов, все ресурсы специалистов АО мобилизованы на выполнение объема программных задач. Для успешного проведения осенне-зимнего периода 2006-2007 в поселках и селениях столицы были установлены 220 комплектов ТП.



На 55 ТП напряжением 35 кВ, работающих с перегрузкой в разных районах г. Баку трансформаторы заменены на более мощные, а также установлены дополнительные трансформаторы.

В электросетях регулярно ведутся профилактический, текущий и капитальный ремонт оборудования. На подстанциях напряжением 35 кВ установлены 62 вакуумных выключателя, произведены текущие ремонты на 80 подстанциях напряжением 35/10 кВ. Наряду с этим, осуществлен текущий ремонт на 56 воздушных линиях, напряжением 35 и 110 кВ и 36 масляных выключателях напряжением 35 кВ. В период деятельности АО отремонтированы кабельные линии напряжением 6/10 кВ в количестве 350 единиц и 225 единиц напряжением 0,4 кВ.

С целью увеличения надежности электроснабжения столицы на 100 ТП трансформаторы заменены на более мощные. Для повышения качества электроэнергии и уменьшения потерь 13 ТП напряжением 6/0,4 кВ заменены на ТП напряжением 10/0,4 кВ. Отремонтированы капитально крыши 370 зданий ТП.

Целевым направлением использования средств, предусмотренных госбюджетом Азербайджана на 2007 год в дополнение к Распоряжению Кабинета министров от 19 февраля 2007 года за №425, является одной из важных задач, стоящих перед АО. Выделенные государством 27,9 млн. манатов АО «Бакыэлектрикшебеке» используются для строительства энергообъектов «Загульба», «Амбуран» и расширения подстанций (ПС) «Бильгах», «Маштага», а также на перевооружение ПС «ВТЕК», ремонт воздушной линии напряжением 110 кВ Хырдалан – «ВТЕК», строительство ПС «Сабунчи» и др.

Монтаж и прокладка двухцепной новой кабельной линии напряжением 35/6 кВ между ПС «Саллагханы-1» напряжением 110-35/10 кВ и ПС №120 позволит значительно улучшить электроснабжение Ясамальского, Насиминского и Сабайльского районов Баку. Новые строительные объекты Ясамальского района будут обеспечены электричеством посредством строительства этих линий.

После ПС «Шых» на плато «Бадмадар» мощностью 2х40 МВА и напряжением 110/35/10кВ будет улучшено энергоснабжение Сабайльского и Карадагского районов. В настоящее время в этих районах наблюдается дефицит электроэнергии. Строительство данной ПС позволит обеспечить бесперебойное электроснабжение инфраструктуры этих районов.

В центре столицы планируется строительство ПС «Ичери Шахар», для этой цели Исполнительная Власть г. Баку выделила земельный участок.

Установка и монтаж заказанных на Запорожском трансформаторном заводе (Украина) новых трансформаторов различной мощности напряжением 110/35/10 кВ на существующих подстанциях, позволит увеличить запас прочности электроснабжения районов и столицы республики. Планируется также установка 30 единиц двухтрансформаторных ПС напряжением 10/0,4 кВ, которые будут установлены по технологии французской компании «Шнейдер», что заложит основу внедрения прогрессивных технологий в городе Баку.

С целью осуществления правильных расчетов и определения баланса электроэнергии, закупается

го у ОАО «Азербэнеджи» заключен договор с германской компанией «Елстер» для установки новой системы. Данная система управляется на расстоянии посредством GSM-связи. В настоящее время уже осуществляются пуско-наладочные работы. Внедрение новой системы позволит ускорить получение информации о показаниях счетчиков и другой информации. В дальнейшем планируется установить эту систему для энергоемких потребителей.

Наряду с новыми проектами, АО продолжает установку электронных счетчиков в Баку. В связи с этим, заключены контракты с 8 компаниями для установки счетчиков, и в настоящее время уже установлены 95015 единиц счетчиков.

Наряду с этим, планируется замена 40 морально устаревших подстанций напряжением 6/0,4 кВ, построенных в 1940-50 гг., на новые ПС, оснащенные современным оборудованием. В электросетях напряжением 6, 10 и 0,4 кВ будут полностью заменены старые изношенные контрольные кабели, в селениях и поселках будут установлены 250 единиц трансформаторных комплексов напряжением 6/0,4 кВ и 10/0,4 кВ мощностью 630 кВА, что обеспечит население качественным напряжением.

В результате внедрения инвестиционной программы, Баку будет обеспечен бесперебойным электроснабжением, что позволит значительно снизить уровень потерь энергии в электросетях. В настоящее время АО «Бакыэлектрикшебеке» полностью усовершенствовало техническую деятельность и намерено развивать ее и в дальнейшем.



RAPID FLUID POWER SOLUTIONS



Extraordinary history of Azerbaijani oil took a new meaning with signing of the Contract of Century in 1994. From now on oil and gas industry moved fast towards the most advanced technologies known to the modern world. Many foreign and national companies made this possible by bringing know how technologies and training specialists in the process.

Rapid Solutions Ltd. was one of the first service firm arrived in Baku. The British company founded in 1996, it initially offered Power Engineering services to Oil and Gas companies. Recognizing the needs of the industry in fast and effective solutions in the different spheres Rapid Solutions Ltd. in the following years successfully integrated Power Engineering with other services, such as Telecommunications, Information Technologies, Control and Instrumentation, Fluid Power and Motors Repair into the business portfolio that company offers to the market today.

While all divisions are success stories thanks to the highly experienced people working in the company, this article is actually about one that installs the systems to move platforms and do other aqua magic tricks.

The beginning of its story started in June 2002 with the team of skillful hydraulics engineers. The following 5 years the division provided wide spectrum of Hydraulic services to the Marine, Offshore and Petrochemical Industry, which included:

- design, upgrade, installation and commissioning of hydraulic systems,
- installation of hydraulic and instrumentation pipe works,
- pressure testing and hot oil flushing services,
- jacking, push pull, skidding, BOP, pipe handling systems, hydraulic power units, riser tension systems,
- supply of hydraulic components/supply of power units
- upgrade of existing filtration systems.

Today among the major customers in Marine are BUE Caspian, Western Geophysi-

cal, Tide Water, Swift Engineering, Thales, in Offshore and Construction industry - BOS Shelf, MCCI, Bentec Drilling, KCA Deutag, GS Hydro, AMEC, AIOC, Maersk, Maritime Hydraulics, Schlumberger and in Petrochemical - BTC and SCP pipeline. The Division has offices and working teams on two Construction Sites of Baku Deep Water Jacket Factory - Star Gulf and MCCI.

Rapid Solutions Ltd Fluid Power Division has provided hydraulic services to all phases of the ACG Field development at the Bos Shelf and MCCI yards. In addition to these notable successes Fluid Power Division has undertaken several major hydraulic projects : on semi submersible drilling rigs Dada Gorgud and Istiglal in Azerbaijan, Chirag platform, BTC/SCP pipe line (Ball Valve Station/ Pumping station hydraulic installations and commissioning support). For Technip Rapid Solutions hydraulic engineers installed TPG 500 well controls system and break out box and carried pre commissioning. They per-



formed SSVI testing and pre commissioning, HIPPS valve pre commissioning, pig launcher hydraulic unit pre commissioning, CA/WA/EA well controls system hydraulic installations and pre commissioning. Other major hydraulic projects included DUQ and PCWU jacket upend control system/gripper activation system installation, pre commis-

sioning and commissioning vendor support for Star Gulf and complete drilling package hydraulics piping installation, pre commissioning and commissioning for GS-Hydro for ACG project.

JACKET upend control system/gripper activation system.

ACG(Azeri/Chirag/Gunashli) Project consisted of 6 jackets in 3 phases:

- Phase 1- Central Azeri and CA & CWP.
- Phase 2- East Azeri and West Azeri.
- Phase 3- DUQ and PCWU.

All of these jackets were installed using upend control system which provided stability to bring the jacket to verticality and provided complete and excellent control during the final settle down of jacket on the sea bed. Pre installed pin piles in some cases were used. Installation of jackets in the deep seas requires complicated technology, where hydraulics system is used to control the ballasting of compartment by using flooding and venting system that provides required buoyancy of jacket. All the legs of jackets were air tight and made like a compartment; during the launch a positive pressure is maintained in these compartments and also in the two flotation tanks which has a same buoyancy system (one on each side). Required buoyancy is calculated to overcome jacket weight. This makes the jacket buoyant once it is launched. Once the jacket is launched in the water and comes to near verticality, hydraulic engineers use upend control center (UCC) which consists of complete set of direction control valves, for actuating flood and vent valves, display panels to define the compartment pressure and monitor flood and vent valve position and pre charged accumulators to operate critical valves to get the stability to the jacket immediately after the floating. Ballast engineers/hydraulic engineers work in coordination with installation team, so ballasting and





upending of jacket is done in a controlled manner. Simultaneously required flooding and ballasting of flotation tanks are done by using of the support vessels. Normally initial upending is done about a mile away from actual installation area to avoid any damage to drill template and pre-drilled wells. Once the bottom of jacket is approximately 12 meter above the sea bed, jacket is towed to the actual installation area (where template is installed) and final upending and settle down of the jacket is done in a controlled manner by using upend control system.

The second hydraulic system used for jackets is Pile Gripper System.

Pile gripper provides means for temporarily securing a jacket to its driven piles while permanent connection is made. Pile grippers are mounted at the top of jacket pile sleeve during the fabrication. After the foundation piles are driven, grippers are actuated to grip the pile, securing the structure while the leveling operation continues and selected structure can be secured and permanent connections are made. This improves grouting results, when grouting grippers prevent any movement of the jacket while the grout cures. Grippers are also used in case of storm to secure the jacket if derrick barge is forced to go off the location.

Two types of grippers were used in ACG project: Phase 1&2 - Skirt Pile Gripper and phase 3 - Pin Pile Grippers, serving almost the same purpose.

Gripper activation is done by means of hydraulic power operated from the top of the jacket or using a support vessel mostly using manual activation control. In case of any failure of this, a back up ROV interface system is also included in the system.

ACG project drilling package hydraulics with GS-Hydro

For over four years Rapid Solutions Ltd has the partnership with GS Hydro Norway, subcontractor of BP for the drilling hydraulics piping package for ACG Platforms. This project involves all hydraulic piping, pre-commissioning, commissioning and also support to the integrated drilling team for four platforms - West Azeri, East Azeri, Central Azeri, Deep Water Gunashli.

A modern drilling rig consists of equip-

ment that uses advanced hydraulic equipments and control systems which require highly clean and leak free reliable hydraulic piping system. These are provided by GS Hydro with its specialized piping systems. GS-Hydro's innovative flange-based pipe connecting systems allow piping systems with high and low working pressures to be assembled without welding – fast and easy with the highest possible quality and reliability, completely leak-free, with high levels of joint integrity and in the most cost efficient manner. This is called piping without welding and it is successfully applied by Rapid Solutions Fluid Power Division team for the whole drilling package. All Rapid Solutions hydraulic engineers and technicians are well trained in fabrication and installation of GS Hydro flange piping system. Rapid Solutions engineers also carry out the procurement, hot oil flushing and installation of hydraulic and utility hoses for the complete drilling package. The hoses and fittings are supplied by Hydrasun Rapid Solutions Ltd, a joint venture partner of Rapid Solutions Ltd. in Azerbaijan.

Apart from the main scope of work which included installation of pipe work, pressure testing and commissioning of pipe-work, Rapid Solutions Ltd. Fluid Power Division works as a hydraulic supporter for various vendors, like Varco for BOP Systems, Maritime Hydraulics for the complete drilling

package, Dynamic Equipment Company (DEC) for rigs skidding system, supporting their installation and all operations on platform.

In spite of the fact that Rapid Solutions Fluid Power Division have contract only for hydraulic piping system, Rapid Solutions project team participates in each and every job in the drilling construction and commissioning of BP integrated drilling team. The exemplary performance of Rapid Solutions project team resulted in the extension of contract by AIOC/BP till the end of ACG project.

Currently Rapid Solutions technical expertise and equipments are being used by KCA Deutag, AMEC Oil & Gas and other offshore service companies for shutdown jobs and also for all upgrade field projects on drilling and production platforms operated by BP in Azerbaijan.

The success of Rapid Solution Fluid Power Division solely depends on its national and foreign staff with core specialist knowledge in marine, oil & gas and industrial sectors allowing it to deliver high quality solutions across a broad spectrum of the market. The success has been built on our principles of understanding of our customer needs, providing sound fit for purpose technical solutions and delivering a package that provides customer with best value.



AZERBAIJANI MINISTRY OF TAXES ABOUT TO START NATION-WIDE SUBMISSION OF INCOME STATEMENTS

"The Caspian Integration Business Club (CIBC) cooperates in the integration of relations between various governmental bodies and entrepreneurs up to the partnership level", said today (July 18) Fazil Mammadov, Minister of Taxes of the Republic of Azerbaijan. He also said CIBC was one of the largest organizations bringing businesspeople together.

Fazil Mammadov provided details on the activities of the Ministry of Taxes and spoke about future prospects of the body.

The Minister said government pays special attention to the entrepreneurship development policy in Azerbaijan, each year funds are allotted from the state budget for development of business, a direct evidence of support President Ilham Aliyev provides to the private sector.

Speaking at the sitting, Mr. Mammadov said one of the primary objectives of the government is transition to nation-wide income statements. He said this process calls for a major preparatory work, making amendments to the present regulatory and passing new acts, including "Amnesty of Incomes" in order to legalize real assets within the country's economy. In this respect Azerbaijani es is about to com-

plete preparatory works for transition to nation-wide submission of income statements. He said the preparatory process is technically complete, which is evidenced by revisions and amendments to the Tax Code of Azerbaijan concerning electronic submission of declarations. "The legal aspect of the process is being handled now. However, in 2008 it will be not possible to perform this transition as both the ministry and taxpayers shall get ready for it", said Mr. Mammadov.

Speaking on the growth of tax delinquency, Mr. Mammadov said the governmental agencies are the main ones who do not pay taxes. According to him, legal entities are more accurate in paying taxes than governmental bodies. It is remarkable, said Minister, that governmental agencies hope to cover tax delinquency through possible restructuring.

"Twice the government wrote off their tax delinquencies. However, now the latter shall finally get used to market conditions and get rid of tax delinquency restructuring practice. This will not happen for sure in 3-5 years", said Mr. Mammadov.

Minister said tax delinquency issue shall be solved as soon as non-payments cease among large legal entities.

Fazil Mammadov said the last examination of excise duty stamps is not a temporary campaign. "The Ministry of Taxes was assigned to exercise full control in this respect and we are confident we can handle this", said the Minister.

«This program is getting more and more serious, we are raiding across sales points and warehouses and confiscate goods with incompliant labeling», said Mr. Mammadov.

Alongside, the Ministry has been checking cash registers for more than half a year. "All cash operations in Azerbaijan shall be performed through cash registers and all alcoholic beverages and tobacco production shall be labeled using excise duty stamps as defined by present regulatory", said the Minister.

"Today Azerbaijan is progressing rapidly, the process of capital accumulation in business-sphere initiated, and the relevant regulatory shall work like in other civil states», Mr. Mammadov went on.

He also



dwelt upon the issue of replacement of value added tax (VAT) with some other tax. Minister said such a replacement is not reasonable. Mr. Mammadov said no country in the world had ever cancelled VAT. Speaking on this issue, Minister clarified the registration as VAT payer. "From the beginning of 2007 we cancelled 6,000 taxpayer registrations due to non-payment of tax or performance of suspicious operations, so we call taxpayers to pay taxes in a sustainable manner to reinforce the country's state budget", said the Minister.

Today some countries in the Eastern Europe and the CIS also face the problem with collection of VAT, but Azerbaijan is modernizing this process. Mr. Mammadov said 95% of cases worked by Tax Crime Department with the Ministry of Taxes are those linked to non-payment of VAT.

"The maximum state policy today is to minimize tax exemptions and subsidy, from state budget, spheres that need support", said Minister.

He said Azerbaijan's present Tax Code is quite liberal as it does not let Ministry of Taxes apply tough measures for non-payment of taxes. Fazil Mammadov opined that prosecution of people defaulting in payments in arrears shall be toughened. According to the present Tax Code, debtors shall be brought to accountability not by the Ministry, but the courts. Minister also did not rule out the discussion of this issue during the fall session of the parliament.

"New revisions to the Tax Code of Azerbaijan ensure more responsible approach to tax payment, which is a good measure to combat VAT evasion", Mr. Mammadov went on. "New revisions were made as some firms normally declare tax debts but do not have any owner or are registered in refugees'



names. Moreover, millions of tax debts are not attributed to owners", said the Minister.

Natig Amirov, Deputy Minister of Taxes, answered the questions pertaining to the Ministry's transition to international standards. He said from 2001 the Ministry passed to international standards of tax collection.

"In the nearest future tax officials and businesspeople are going to establish a joint board involving the heads of CIBC and the Ministry of Taxes. Later on this board will be solving the problems arising between businesspeople and tax agency officials", said in his speech Telman Aliyev, President and CEO, CIBC.

He said among the primary objectives of the Club is establishment of business-government dialog and involving of oil

revenues into the non-oil sector of the country.

The CIBC session was continued behind closed doors. CIBC member-companies discussed a number of issues about work of tax agencies. In particular, they spoke of tax rates reduction, creation of control mechanisms that help prevent tax evasion, revision of income tax grid, implementation of e-declarations and so on.

Fazil Mammadov answered the numerous questions of CIBC member-companies. During the session, Minister of Taxes of the Republic of Azerbaijan Fazil Mammadov was handed the CIBC Honorary Member Certificate.

The companies from Azerbaijan, Georgia, Kazakhstan, Turkey, Russia, Ukraine, Lithuania, Iran and other countries participated in CIBC session.



Минналогов Азербайджана ЗАВЕРШАЕТ ПОДГОТОВКУ К ПЕРЕХОДУ НА ОБЩЕНАЦИОНАЛЬНУЮ ПОДАЧУ ДЕКЛАРАЦИЙ О ДОХОДАХ

«Каспийский Интеграционный Деловой Клуб (СІВС) способствует интеграции отношений различных государственных органов с предпринимателями вплоть до уровня партнерства», - заявил (18 июля) министр налогов Азербайджанской Республики Фазиль Мамедов. По его словам, СІВС является одной из самых крупных организаций, объединяющих деловых людей.

Фазиль Мамедов представил компаниям-членам Каспийского Интеграционного Делового Клуба информацию о деятельности министерства налогов и рассказал о перспективах дальнейшей деятельности данного ведомства.

Министр подчеркнул, что государство уделяет особое внимание политике в области развития предпринимательства в Азербайджане, ежегодно из государственного бюджета выделяются средства на развитие бизнеса, что является прямым следствием поддержки, оказываемой президентом Ильхамом Алиевым частному сектору.

Выступая на заседании, Фазиль Мамедов заявил, что одной из важных задач, стоящих сегодня перед правительством является переход на общенациональное декларирование доходов. По его словам, этот процесс требует объемной подготовительной работы, внесения соответствующих поправок в действующее законодательство.

принятия новых законов, в том числе «Об амнистии доходов» с целью легализации реальных средств в экономике страны. В этом отношении министерство налогов Азербайджана завершает подготовительные работы к переходу на общенациональную подачу деклараций о доходах. По его словам, подготовительный процесс с технической точки зрения завершен, и доказательством тому служат принятые изменения и дополнения в Налоговый Кодекс Азербайджана по принятию деклараций в электронной форме. «Сейчас решается юридическая сторона процесса. Однако в 2008 году осуществить этот переход будет невозможно, поскольку к этому должно быть готово не только министерство, но и налогоплательщики», - подчеркнул Ф.Мамедов.

Касаясь роста налоговых задолженностей, Ф.Мамедов заявил, что основными неплательщиками являются государственные организации. По его словам, частные структуры уделяют больше внимания выплате налогов, нежели государственные организации. Примечательно, считает министр, что государственные организации рассчитывают на получение возможности реструктуризации налоговых задолженностей. «Дважды государство шло навстречу госструктурам и списало их долги по налоговым выплатам. Теперь госструктуры должны приспособиться к рыночным условиям и отвыкнуть от практики реструктуризации налоговых задолженностей. В ближайшие 3-5 лет этого точно не будет», - заявил Ф.Мамедов.

По мнению министра, вопрос налоговых задолженностей решится как только завершится процесс платежей между крупными хозяйствующими субъектами.

Фазиль Мамедов заявил, что проводимые в последнее время проверки акцизных марок не носят характер временной кампании. «Перед министерством налогов поставлена задача - осуществлять полный контроль в этом направлении, и министерство уверено, что справится с этой задачей», - подчеркнул министр.



«Эта программа приобретает все более серьезный характер, рейды проводятся в пунктах продажи и на складах, несоответствующие маркировке товары изымаются из оборота», - заявил Ф.Мамедов.

Наряду с этим, министерство осуществляет проверку использования кассовых аппаратов, и эти мероприятия в стране продолжаются более шести месяцев. «Все наличные операции в Азербайджане должны проходить через кассовые аппараты, все спиртные напитки и табачная продукция должны маркироваться акцизными марками в соответствии с действующим законодательством», - подчеркнул министр.

«В настоящее время Азербайджан развивается стремительными темпами, начался процесс сбора капитала в бизнес-сфере, и как и в других цивилизованных государствах законодательство должно работать», - продолжил Ф.Мамедов.

Он также коснулся вопроса замены налога на добавленную стоимость (НДС) другим видом налогов. По мнению министра, замена НДС каким-либо другим видом не является целесообразным. Ф.Мамедов подчеркнул, что никакая страна в мире не отменяла уплаты НДС. Касаясь этого вопроса, Ф.Мамедов внес ясность в вопрос регистрации в качестве плательщиков НДС. «С начала года у 6 тыс. налогоплательщиков была ликвидирована регистрация по причине неуплаты налога или ведения подозрительных операций, и мы призываем налогоплательщиков к стабильной выплате налогов для укрепления госбюджета страны», - подчеркнул министр.

Сегодня в странах Восточной Европы и СНГ также наблюдается проблемы сбора НДС, однако в Азербайджане этот процесс совершенствуется. По словам Ф.Мамедова, 95% уголовных дел департамента налоговых преступлений министерства налогов составляют дела, связанные с неуплатой НДС.

«Максимальная политика государства сегодня заключается в снижении освобождений от выплаты налогов до минимума, и субсидировании из госбюджета сфер, которым необходима поддержка», - подчеркнул министр.

По его словам, действующий в Азербайджане Налоговый Кодекс либерален, он не позволяет министерству налогов применять жесткие меры за неуплату налогов. Фазиль Мамедов считает, что в данный момент важно ужесточить меры в отношении уклоняющихся от уплаты налогов лиц. Согласно действующему Налоговому кодексу, должников привлекает к ответственности не министерство, а судебные органы. Министр также не исключил обсуждение этого вопроса в парламенте в ходе осенней сессии.

«Новые изменения в «Уголовный Кодекс» Азербайджана способствуют бо-

лее ответственному подходу к выплате налогов, и это будет эффективным мероприятием по борьбе с отклонениями от выплаты НДС», - продолжил Ф.Мамедов. «Новые поправки связаны с тем, что некоторые фирмы нормально показывают долги по налогам, но у них нет собственника, или они зарегистрированы на имена беженцев. И миллионы налоговых долгов не имеют собственника», - подчеркнул министр.

Заместитель министра налогов Азербайджана Натиг Амиров ответил на вопросы связанные с переходом минналогов на международные стандарты. По его словам, с 2001 года минналогов перешло на международные стандарты сбора налогов.

«В ближайшем будущем будет создан совместный Совет налоговиков и бизнесменов, куда войдут руководители CIBC и министерства налогов. Этот совет будет решать в дальнейшем проблемы, возникающие между предпринимателями и налоговиками», - отметил в своем выступлении президент и главный исполнительный директор CIBC Тельман Алиев.

Далее заседание CIBC проходило в закрытом режиме. Компании-члены CIBC обсуждали ряд вопросов, связанных с деятельностью налоговых органов. В частности, рассматривались вопросы снижения уровня налоговых ставок, создания контрольных механизмов с целью пресечения возможностей уклонения от выплаты налогов, пересмотра шкалы подоходного налога, внедрения электронных деклараций и т.д.





SCC OF AZERBAIJAN

AND CIBC FORM A COORDINATION BOARD ON COOPERATION

«The Customs

Code currently used in Azerbaijan was approved in 1997. The new version of the Customs Code of the Republic of Azerbaijan based on the requirements of the international conventions has been drawn up with the financial backing up of the European House. The draft law currently undergoes editing and is due to be submitted to the Presidential Administration and further to Milli Majlis (the Parliament) for consideration within the next few months", Aydin Aliyev, the Chairman of the State Customs Committee of the Republic of Azerbaijan said (June 01) at the meeting with CIBC member-companies.

Aydin Aliyev informed the member-companies of the Caspian Integration Business Club (CIBC) about the activities of the State Customs Committee since its very formation and covered the follow-up outlooks.

According to Aydin Aliyev, CIBC is one of the largest organizations uniting business-people.

"One of the key objectives of the State Customs Committee is to speed up the trade turnover and implement the fiscal policy of the state", A. Aliyev said.

The State Customs Committee (SCC) of the Republic of Azerbaijan was established on January 30, 1992, though 3 customs sta-

tions (the Baku Sea Port, customs posts in Astara and Julfa) have operated since the FSU times.

The Azerbaijan's customs service has been stepwise progressing since 1992 and now the number of customs officers in Azerbaijan exceeds 2,300 people. At the moment there are nearly 20 various customs departments formed in Azerbaijan that are subdivided on the principles of frontiers, territories and registration of goods of various nomenclature. There are SCC-run special departments to deal with registration of motor transport, oil and oil products, excise goods.

The core objectives the SCC faces now are fixed in the State Programme on Customs Authorities Development in Azerbaijan approved by President of Azerbaijan, Mr. Ilham Aliyev on February 1, 2007.

This year the SCC is due to provide collection and transfer of taxes and dues to the state budget of Azerbaijan in the amount of 770 million AZN (approximately \$900 million). "For instance, in 1992 budget revenues from the foreign trade made only \$900,000, whereas the state budget of Azerbaijan totaled \$391 million", A. Aliyev told.

The SCC is implementing an active struggle against violators of customs norms and rules. The second regional training centre in the world was set up in 2003 with participation of Michel Danet, Secretary General World Customs Organization. The canine service was opened on the same year at the expense of the off-budget funds received from struggle against contraband and violations of the customs rules during two years.

Under the terms of the agreement signed with the United Nations Development Pro-

gramme (UNDP), the SCC has launched implementation of the fourth stage of this programme. All customs services in Azerbaijan are available on-line. Thus, today any SCC-run service immediately receives the information about motor transport or cargo crossing the frontier.

The SCC cooperates with the customs services of the neighbouring states as well as with the customs authorities of USA, China, South Korea and other countries that signed the range of interstate and intergovernmental agreements, bipartite memorandums and protocols, the SCC Head said.

Since June 1992 the SCC of Azerbaijan has been the member of the World Customs Organization (WCO). Over this period the



SCC of Azerbaijan has been represented in the WCO-run Fiscal Committee, twice in the Political Committee of WCO and since April 2007 in the WCO-run Audit Committee (the WCO-run supreme control authority that supervises over funds consumption and identifies the primary areas of financing customs authorities). For instance, out of the European countries only Azerbaijan and Belgium are represented in the WCO-run Audit Committee (totally 7 countries are represented in the Audit Committee).

According to A. Aliyev, the SCC of Azerbaijan constantly reveals problems in the customs procedures so as to eliminate them.

In response to the questions of the journalists A. Aliyev laid emphasis on the fact the SCC of Azerbaijan had been operating for 15 years, whereas the WCO was set up in 1952. He said one of the two subdivisions of the ICO established in first days of work was the Tariff Agency performing the tariff valuation. "This is one of the most important work for Azerbaijan and international customs agencies. Taking into account Azerbaijan's imports and duty-free goods articles, this year the SCC was assigned to transfer AZN 140 million in addition to the 2007 forecast in amount of AZN 630 million, during June-December 2007", said Aliyev. He refuted the opinion that SCC subdivisions underestimate the goods price during the valuation as it is not likely in view of toughened requirements for the SCC. He said according to experts review only 1% of all complaints today are related to customs agencies operation.

Of AZN 140 million to be additionally transferred to the budget, 104 million shall be the VAT incomes, said Aliyev. A certain part of collections is related to the road tax agreed upon with Iran and brought into effect since March 10, 2007. The expenses of

vehicles transporting cargoes to Nakhchivan via Iran will be covered by government. The remaining part of requirements for the SCC for the current year will be covered through excise taxes for import of cars and alcoholic beverages. The alcoholic beverage excise tax has come in effect since April 1, 2007.

Aliyev said over 70,000 cars were imported to Azerbaijan last year. Taking into account the effective excise tax for cars, by the results of first 4 months of 2007 (24,000 cars imported versus 21,000 a year before) one may forecast over 60,000 cars to be imported throughout 2007. The total excise tax collection of 2007 is expected in amount of AZN 8-15 million.

SCC head said also the intensive work is performed on Azerbaijan's entering the World Trade Organization (WTO). In this respect, serious attention is paid to customs authorities.

Touching upon the proposals on liberalization of capital flow upon Azerbaijan's entering the WTO, First Deputy Chairman of SCC Safar Mehtiyev said the SCC is working to create a tariff bank. "In this aspect the higher duties will be set for the goods currently produced in Azerbaijan and also on those produced in the future", said Mehtiyev. The initial version of the tariff bank has already been submitted to the Azerbaijani government.

During the construction of the tariff bank, the SCC was guided by the principles of domestic market protection, government's fiscal policy and creation of conditions for domestic industry development.

Furthermore, the documents on methods of estimation and determination of manufacturer in compliance with WTO requirements have been submitted to the government.

Aliyev said over 4 months of 2007 the

import statement in Azerbaijan's turnover increased by 20%. From the early 2007 the most imported goods were alcoholic beverages, electric appliances, cars, and raw stock for producing aluminum and sugar. While in 2007 the goods exempted from fees due to oil projects made 65-70%, this year their fraction dropped to 45%.

Rizvan Mustafayev, Chief of Internal Security with SCC, answered the questions regarding applications and complaints. He said the problems chiefly concern the illegal carriage of goods. In such cases these people are explained the norms of effecting Customs Code of the Republic.

"In the nearest future we are going to establish the joint Board of Customs and businesspeople that will bring together heads of CIBC and representatives of the Customs Committee. This Board will be solving problems arising between businesspeople and customs", said in his speech Telman Aliyev, President and CEO, CIBC.

Further the CIBC session was held behind closed door. CIBC member-companies discussed a number of issues related to customs work. In particular, they spoke of new Customs Code, protection of domestic market, implementation of e-declarations, creation of free customs storage terminals, operation of petroleum companies and related issues, problems with export of software, upgrading of customs checkpoints and so on.

Aydin Aliyev answered the numerous questions of CIBC member-companies. During the session, Chairman of the State Customs Committee (SCC) of Republic of Azerbaijan Aydin Aliyev was handed the CIBC Honorary Member Certificate.

The companies from Azerbaijan, Georgia, Kazakhstan, Turkey, Russia, Ukraine, Lithuania, Iran and other countries took part in CIBC session.





ГТК АЗЕРБАЙДЖАНА И СІВС СОЗДАЛИ КООРДИНАЦИОННЫЙ СОВЕТ ПО СОТРУДНИЧЕСТВУ

«Сегодня»

в Азербайджане функционирует Таможенный Кодекс, принятый в 1997 году. При поддержке Европейского Дома был подготовлен новый Таможенный Кодекс Азербайджана с учетом требований международных конвенций. В настоящее время законопроект находится на стадии редактирования и в течение ближайших месяцев новый Таможенный Кодекс будет представлен на рассмотрение Администрации президента Азербайджана, а затем - в Милли Меджлис (парламент) страны», - заявил (1 июня) председатель Государственного Таможенного Комитета (ГТК) Азербайджанской Республики Айдын Алиев на встрече с компаниями-членами СІВС.

Айдын Алиев представил компаниям-членам Каспийского Интеграционного Делового Клуба информацию о деятельности Государственного Таможенного Комитета с момента создания данной структуры и

рассказал о перспективах дальнейшей деятельности ГТК.

По словам Айдына Алиева, СІВС является одной из самых крупных организаций, объединяющих деловых людей.

«Одна из основных целей Государственного Таможенного Комитета - ускорение товарооборота и реализация фискальной политики государства», - подчеркнул А.Алиев.

Государственный таможенный комитет Азербайджана был создан 30 января 1992 года, хотя 3 таможенных поста (Бакинский морской порт, таможенно-пропускные переходы в Астаре и Джульфе) работали и в период бывшего Союза.

Начиная с 1992 года, в Азербайджане поэтапно развивалась таможенная служба и сегодня численность офицеров ГТК Азербайджана превышает 2300 человек. В Азербайджане создано около 20 различных таможенных управлений, которые подразделяются по принципу границ, территорий, оформлению товаров различной номенклатуры. Созданы и специфические управления ГТК для оформления автотранспорта, нефти и нефтепродуктов, акцизных товаров.

В настоящее время основные задачи, стоящие перед ГТК оформлены в Гос-

программе развития таможенных органов Азербайджана, утвержденной президентом Азербайджана Ильхамом Алиевым 1 февраля 2007 года.

В текущем году ГТК предписано обеспечить сбор и перечисление в госбюджет Азербайджана налогов и пошлин в размере 770 млн. манатов (около \$900 млн.). «К примеру, в 1992 году бюджетные поступления от внешней торговли составили всего \$900 тыс., а общий размер госбюджета Азербайджана составлял \$391 млн.», - подчеркнул А.Алиев.

ГТК ведет также активную борьбу с нарушителями таможенных норм и правил. В 2003 году с участием генерального секретаря Всемирной таможенной организации Мишеля Дана в Азербайджане был открыт второй в мире региональный учебный центр и создана кинологическая служба, финансирование которых осуществлялось за счет внебюджетных средств, полученных от борьбы с контрабандой и от нарушения таможенных правил в течение двух лет. В рамках подписанного соглашения с Программой развития ООН, ГТК приступило к реализации четвертого этапа реализации данной программы. В Азербайджане все таможенные управления функционируют



в режиме online. Так, сегодня любое управление ГТК моментально получает информацию об автотранспорте или грузе, переходящем границу.

ГТК сотрудничает с таможенными структурами соседних государств, а также таможенными органами США, Китая, Южной Кореи и других стран, подписаны ряд межгосударственных и межправительственных договоров, двусторонних меморандумов и протоколов, - подчеркнул глава ГТК.

С июня 1992 года ГТК Азербайджана является членом Международной таможенной организации (МТО). За этот период ГТК Азербайджана был представлен в финансовом комитете МТО, дважды - в политическом комитете МТО, а с апреля текущего года ГТК представлен в комитете аудита (самый высокий контрольный орган МТО, который отслеживает не только расходование финансовых средств, но и определяет приоритетные области финансирования таможенных органов). К примеру, из европейских стран помимо Азербайджана в комитет аудита МТО входит только Бельгия (всего в комитете аудита представлены 7 стран мира).

Отвечая на вопросы журналистов, А.Алиев подчеркнул, что если ГТК Азербайджана функционирует 15 лет, то МТО был создан в 1952 году. По его словам, одно из двух подразделений МТО, созданных в первые дни работы, стало Тарифное управление, в функции которого входило правильное ведение таможенной оценки. «Это одно из самых важных направлений таможенных органов Азербайджана и всего мира. Учитывая импорт Азербайджана и статьи товаров, освобожденных от уплаты таможенных пошлин, в текущем году ГТК было предписано перечислить в госбюджет дополнительно к существующим прогнозам на текущий год в объеме 630 млн. манатов еще 140 млн. манатов в период июнь-декабрь 2007 года», - подчеркнул А.Алиев. Он опроверг мнения о том, что органы ГТК занижают стоимость товаров при таможенной оценке, поскольку это нереально в условиях увеличения таможенных предписаний к ГТК. По его словам, сегодня по оценке международных экспертов только 1% всех жалоб связан с деятельностью таможенных органов. Из предписанных 140 млн. манатов дополнительных выплат в госбюджет, 104 млн. манат составят поступления по налогу на добавленную стоимость (НДС), - заявил А.Алиев. Часть сборов связана

с дорожным налогом, согласованных с Ираном и внедренных с 10 марта 2007 года. При этом расходы автомобилей, занимающихся перевозками в Нахчыван по территории Ирана, будут покрываться за счет государства. Оставшаяся часть предписаний к ГТК на текущий год будет покрываться за счет акцизов на ввоз автомобилей и спиртные напитки. Акциз на ввоз спиртных напитков вступил в силу с 1 апреля 2007 года.

По словам А.Алиева, импорт автомобилей в Азербайджан в минувшем году превысил 70 тыс. Учитывая введение акцизов на ввоз автомобилей в Азербайджане, по итогам первых 4 месяцев 2007 года (введено 24 тыс. единиц против 21 тыс. за тот же период 2006 года) можно прогнозировать, что в 2007 году импорт автомобилей превысит 60 тыс. Общая сумма сборов по акцизам в 2007 году прогнозируется в объеме 8-15 млн. манатов.

Глава ГТК также подчеркнул, что сегодня в стране ведется активная работа по вхождению Азербайджана во Всемирную торговую организацию (ВТО). В этом аспекте серьезное внимание уделяется деятельности таможенных органов.

Касаясь предложений по либерализации движения капитала при вступлении Азербайджана в ВТО, первый заместитель председателя ГТК Сафар Мехтиев отметил, что ГТК работает в направлении создания банка тарифов.

«В этом аспекте, на товары, которые производятся и могут производиться в Азербайджане, будут установлены более высокие таможенные пошлины», - подчеркнул С.Мехтиев. Первоначальный вариант банка тарифов представлен на рассмотрение правительства Азербайджана.

При подготовке банка тарифов ГТК руководствовались принципами защиты внутреннего рынка, осуществления фискальной политики государства и создания условий для развития местного производства.

Помимо этого, в правительство Азербайджана представлены документы по методам оценки и правилам определения источника производства товара в соответствии с требованиями ВТО.

По словам А.Алиева, за 4 месяца 2007 года импорт в товарообороте Азербайджана увеличился на 20%. С начала года рост импортируемых товаров наблюдался по спиртным напиткам, электрическим

товарам, автомобилям, сырью для производства алюминия и сахара. При этом, если в 2007 году товары, освобожденные от выплаты таможенных пошлин в связи с реализацией нефтяных проектов составляли 65-70%, то в текущем году их доля снизилась до 45%.

Начальник Управления внутренней безопасности ГТК Ризван Мустафаев ответил на вопросы, связанные с заявлениями и жалобами. По его словам, проблемы охватывают в основном вопросы незаконного провоза товаров со стороны ряда граждан. В этих случаях, гражданам разъясняются нормы действующего Таможенного Кодекса страны.

«В ближайшем будущем будет создан совместный Совет таможенников и бизнесменов, куда войдут руководители CIBC и представители таможенного комитета. Этот совет будет решать в дальнейшем проблемы, возникающие между предпринимателями и таможенниками», - отметил в своем выступлении президент и главный исполнительный директор CIBC Тельман Алиев.

Далее заседание CIBC проходило в закрытом режиме. Компании-члены CIBC обсуждали ряд вопросов, связанных с деятельностью таможенных органов. В частности, рассматривались вопросы по новому Таможенному Кодексу, защиты внутреннего рынка, внедрения электронных деклараций, создания свободных таможенных складских терминалов (мини СЭЗ), деятельности нефтяных компаний и связанных с ними вопросов, проблем с экспортом программного обеспечения, модернизацией таможенно-пропускных пунктов и ряд других вопросов.

Айдын Алиев ответил на многочисленные вопросы компаний-членов CIBC. На заседании председателю Государственного Таможенного Комитета (ГТК) Азербайджанской Республики Айдыну Алиеву был вручен сертификат почетного члена CIBC. Он выразил уверенность, что на предстоящих встречах в рамках Клуба будут обсуждаться дальнейшие перспективы развития таможенных органов и предпринимательства. «Мы готовы поднимать вопросы на уровне правительства Азербайджана и готовы к открытому диалогу с бизнесменами», - подчеркнул А.Алиев.

В заседании CIBC принимали участие компании из Азербайджана, Грузии, Казахстана, Турции, России, Украины, Латвии, Ирана и других стран.



MEETING OF CASPIAN CONSTRUCTION CLUB WITH THE CASPIAN INTEGRATION BUSINESS CLUB RESULTED IN DRAFT OF AZERBAIJAN'S QUALITY CONSTRUCTION PROGRAM



The problems in construction sector were discussed today (September 4) during the meeting of Caspian Construction Club with the Caspian Integration Business Club (CIBC).

"Today's meeting of the Caspian Integration Business Club (CIBC) is taking place in terms of enforcing the Decree of President of Azerbaijan Ilham Aliyev on reinforcement of control in construction industry. The primary objective of the meeting was to listen to opinions of construction companies and organizations related to this segment of market. By the results of five-day meeting and consultation among managers of Azerbaijan's state and private-owned enterprises and organizations operating in construction industry the proposals package will be prepared to submit to the Cabinet of Ministers and other state agencies with the purpose of having them account for the private sector opinion", said President and CEO with CIBC Telman Aliyev.

He said the companies represented in the Club have worked in Azerbaijan's construction sector over 10-15 years and it would not be right to judge the whole construction sector of Azerbaijan by one company.

Speaking at the meeting, President Caspian Construction Club and Chairman of Board with AzRosPromInvest Natig Shirinzadeh said CIBC approached the events taking place in the country most efficiently and objectively.

Speaking of problems, he said the country's construction sector faced several problems, such as a lack of qualified personnel and deviation from standards in use of construction materials.

Mr. Shirinzadeh said the market today faces lack of cement, and Azeri government is considering three projects of cement plants to compensate for it. He said annual demand for cement in the internal market is 4MT and the cement plant in Garadagh can produce some 1MT per annum. The remaining ce-

ment is produced from processed clinker delivered from Russia or imported directly from Georgia or Russia, which, in turn, supply the internal markets demand at 60% and 80%, respectively.

Speaking in the meeting, Vice-President Caspian Finance Club and Chairman of Board with MBASK Insurance Company Jamil Malikov stated the necessity in insurance at all stages of construction, from design to erection. He said insurance companies were eager to assess and accept construction risks, including third party liability risks. "Experts will be invited to assess risks correctly", he said. Insurance companies shall be allowed to monitor the work of construction companies.

In general, said Mr. Malikov, the companies engaged in construction shall realize their responsibility. Today all kinds of insurance are available in Azerbaijan's market, including that of professional liability, which will enable to avoid problems in construction sector.

Vice-President of CIBC and Representative Director of Kron Shipping Abulfaz Hajiyev underlined the importance of compliance with safety standards during the construction. "It is necessary to create a safety control system", he said. According to him, the professional liability insurance shall reduce the losses of construction market.

Shirin Shirinov, Deputy Chief of Machinery-Building and Energy Department with the Cabinet of Ministers of Azerbaijan, stated the necessity in solving the problems in construction sector and importance of topics discussed at CIBC meetings. He said the analysis of such topic at CIBC meetings with participation of specialists would allow solve a number of problems in construction sphere.

Tehran Iskanderov, Chief of Construction Material Quality Control Department, State Agency for Standardization, Metrology and Patents, said the State Agency performed onsite checkup of construction materials produced in the country and did not reveal any

noncompliance. He said the change in concrete quality occurs during the transportation and grouting.

Orkhan Hasanov, Head of Basak-Inam Insurance Company, said this type of insurance is not profitable. For his company, he said, this statement was at a loss as it had to make big payments on two insurance events in construction sector, a fire and an accident.

Isfandiyyar Akhundov, Head of Sharur Inshaat Construction Company, said Azerbaijan's insurance companies did not offer any profitable transactions and, therefore, construction companies had to decline such services. He also said his company had special equipment enabling to determine concrete grade and it was ready to give it to authorized authorities in order to perform checkups at newly erected buildings.

Elvin Bayramov, General Director, Rapid Solutions LLC, suggested arranging a special meeting of Club members that are by any means involved in construction business, in order to ensure uniform application of advanced standards and enforce construction work quality. He also said his company started solving the common problem for Azerbaijani business related to professional staff. In this respect, it has already launched trainings for students of Azerbaijan State Oil Academy. "The company's plans include opening up of its own Training Center. We expect to implement these plans during 2008", said Mr. Bayramov. Still, students are involved on the basis of two-month short-term contracts in summertime.

By the results of the meeting, in order to ensure quality construction and avoid negative trends, the Club members put forward a program of five statements:

- Mandatory certification of construction companies personnel by appropriate state agency at authorization stage;
- Provision of highly qualified personnel to construction sector through creation of network of specialized professional and technical schools;
- Mandatory examination and standardization of construction materials;
- Reinforcement of control and responsibility for compliance with standards of use of machinery and mechanisms, equipment and units during the construction;
- Mandatory testing of construction materials in authorized labs and insurance of construction activities.

The members of the Club also advocated adopting the Law on "Mandatory Insurance of Civil Liability during Construction Operations" and enforcing international safety systems for construction operations.

ПО РЕЗУЛЬТАТАМ ЗАСЕДАНИЯ CIBC CASPIAN CONSTRUCTION CLUB КАСПИЙСКОГО ИНТЕГРАЦИОННОГО ДЕЛОВОГО КЛУБА РАЗРАБОТАН ПРОЕКТ ПРОГРАММЫ ОБЕСПЕЧЕНИЯ КАЧЕСТВЕННОГО СТРОИТЕЛЬСТВА В АЗЕРБАЙДЖАНЕ

Проблемы, существующие в строительном секторе, обсуждались на заседании (4 сентября) Caspian Construction Club Каспийского Интеграционного Делового Клуба (Caspian Integration Business Club - CIBC).

«Сегодняшнее заседание Каспийского Интеграционного Делового Клуба (CIBC) организовано в русле претворения в жизнь Указа президента Азербайджана Ильхама Алиева об усилении контроля в области строительства. Основная цель мероприятия – выслушать мнения строительных компаний и организаций, близких к данному сегменту рынка. По результатам пятидневной встречи и консультаций представителей государственных и частных азербайджанских предприятий и организаций, работающих в строительной сфере будет подготовлен пакет предложений для представления в Кабинет министров и другие госструктуры с целью учета мнения частного сектора», - заявил президент и главный исполнительный директор CIBC Тельман Алиев.

По его словам, компании, представленные в Клубе, работают в строительном секторе Азербайджана на протяжении 10-15 лет, и было бы неправильным судить по деятельности одной компании обо всем строительном секторе Азербайджана.

Выступая на заседании, президент Caspian Construction Club, председатель совета директоров AzRosPromInvest Натиг Ширинзаде подчеркнул, что CIBC предельно оперативно и объективно подходит к событиям, происходящим в жизни страны. Говоря о проблемах, он подчеркнул, что строительный сектор страны столкнулся с несколькими проблемами – нехваткой квалифицированных кадров и отклонениями от стандартов при использовании строительных материалов.

Как подчеркнул Н. Ширинзаде, сегодня на рынке сложился дефицит цемента, для покрытия которого в правительстве Азербайджана рассматриваются три проекта строительства цементных заводов. По его словам, ежегодная потребность в цементе на внутреннем рынке составляет 4 млн. тонн, а цементный завод в Гарадаге способен производить порядка 1 млн. тонн. Остальной объем цемента покрывается за счет обработки клинкера, поставляемого из России и прямых поставок цемента из Грузии и России, которые удовлетворяют потребности своих рынков лишь на 60% и 80% соответственно.

Выступая на заседании, вице-президент Caspian Finance Club, председатель прав-

ления страховой компании MBASK Джамиль Меликов подчеркнул необходимость страхования на всех этапах строительства с момента проектирования зданий и их сооружения. По его словам, страховые компании готовы оценить и принять риски при строительстве, в том числе и риски ответственности перед третьими лицами. «Для правильной оценки риска будут приглашены эксперты», - подчеркнул он. Страховщикам следует разрешить проведение контроля над работой строительных организаций.

В целом, считает Джамиль Меликов, компании, занимающиеся строительством, должны осознавать свою ответственность. Сегодня все виды страхования доступны на азербайджанском рынке, в том числе и страхование профессиональной ответственности, что позволит избежать проблем в строительстве.

Вице-президент CIBC, директор представительства Kron Shipping в Азербайджане Абульфаз Гаджиев подчеркнул важность соблюдения норм техники безопасности при строительстве. «Необходимо наладить систему контроля в сфере безопасности», - подчеркнул он. По его словам, страхование профессиональной ответственности сократит потери строительного рынка.

Заместитель заведующего отделом машиностроения и энергетики Кабинета министров Азербайджана Ширин Ширинов отметил важность решения проблем в строительном секторе и подчеркнул актуальность тем, решаемых на заседаниях CIBC. По его словам, анализ данной тематики на заседании CIBC с участием специалистов позволит решить ряд накопившихся проблем в строительной сфере.

Начальник отдела контроля качества строительных материалов Госагентства по стандартизации, метрологии и патентам Азербайджана Техран Искендеров подчеркнул, что Госагентство проверяет на местах качество выпускаемых в стране стройматериалов, и не обнаружило факты отклонения от норм. По его словам, изменение качества бетона происходит при транспортировке и заливке бетона.

Выступивший глава страховой компании Basak-Inam Орхан Гасанов заявил о непривлекательности этого вида страхования. По его словам, эта статья для компании оказалась убыточной, поскольку компания по итогам минувшего года осуществила крупные выплаты сразу по двум случаям страхования в строительстве – от пожара и в связи с несчастным случаем.

Глава строительной компании «Шерур Иншаат» Исфендияр Ахундов заявил, что

страховые компании Азербайджана не предлагают выгодных сделок и поэтому строительные компании отказываются от таких услуг. По его словам, компания оборудована специальным оборудованием, определяющим марку бетона и готова предоставить это оборудование соответствующим органам с целью проверки марки бетона построенных новостроек.

Генеральный директор ООО Rapid Solutions Эльвин Байрамов предложил провести специальную встречу членов Клуба, которые тем или иным образом вовлечены в строительный бизнес, для обеспечения солидарного применения передовых норм и обеспечения качества строительных работ. По его словам, компания начала решение общей для азербайджанского бизнеса проблемы дефицита профессиональных кадров. В связи с этим, уже начала привлечение к стажировкам студентов Азербайджанской государственной нефтяной компании. «В планах компании – открытие собственного Учебного центра. Мы рассчитываем реализовать эти планы в 2008 году», - сказал Э.Байрамов. Пока студенты привлекаются на основе двухмесячных краткосрочных контрактов в летние месяцы.

По итогам заседания с целью обеспечения качественного строительства и во избежание существующих негативных тенденций члены Клуба предложили программу из 5 пунктов:

- обязательная аттестация со стороны соответствующего государственного органа персонала строительных компаний на этапе предоставления разрешений на ведение строительных работ;
- обеспечение строительного сектора высококвалифицированными кадрами путем создания сети специализированных профессионально-технических лицеев;
- обязательная проверка и стандартизация строительных материалов;
- усиление контроля и ответственности по соблюдению норм использования машин и механизмов, оборудования и установок при ведении строительных работ;
- считать обязательным испытание стройматериалов в аккредитованных лабораториях и страхование строительного процесса.

Члены клуба также высказались за принятие закона «Об обязательном страховании гражданской ответственности при проведении строительных работ», внедрение в деловую практику международных систем безопасности при осуществлении строительных работ.

AZERBAIJAN COMPLETELY GASIFIED BY THE END OF 2007



"Azerbaijan fully meets its domestic gas needs and has a technical potential to prolong gas supplies to Georgia. Imported gas was replaced by gas produced at Shah Deniz and Azeri fields and by SOCAR. At present Azerigaz CJSC receives on daily basis 13 million m³ from SOCAR, 7 million m³ from Azeri field and 5 million m³ from Shah Deniz. Out of the total amount, 10 million m³ is daily supplied to Azerenergy OJSC", Alikhan Malikov, Chairman, Azerigaz CJSC said today (May 30) at the meeting of the Caspian Integration Business Club (CIBC).

At the meeting with the member-companies of the Caspian Integration Business Club Alikhan Malikov spoke about the activity of the joint-stock company and follow-up outlooks.

According to Alikhan Malikov, natural gas has a special role in the fuel-energy complex, dynamic economic growth and social conditions of the Azerbaijan's population.

Pursuant to the Decree "On implementation of measures targeted to improve energy carriers supply to the population and the country's economy" signed by National Leader of Azerbaijan Heydar Aliyev in 2000, Azerigaz CJSC was commissioned to implement the range of measures on FEC development in the country, Alikhan Malikov stressed. In particular, he said, the matter concerned reconstruction of the gas

economy, reduction of losses during gas transportation, improvement of gas supply to power stations, keeping accurate record of consumed gas, etc. At the moment the company keeps on working on tasks meeting demands of this document.

From November 2000 to 2007 Azerbaijan imported over 25 billion m³ of Russian gas to provide energy supply to power stations of the country. As a result, saved black oil was sold at the global markets and brought additional benefits to the state treasury, stated the Chairman of Azerigaz CJSC.

On the other hand, Azerigaz CJSC continues gasifying the Azerbaijani regions. Thus, since November 2001 the company has ensured gas supply to 32 regional centers, i.e. to more than 120,000 consumers.

Over the recent years, stressed A. Malikov,

Azerigaz CJSC has actively worked in line with the Enactments targeted at intensified social-economic development of the country's regions, improved gas supply to settlements around Baku, development of Azerbaijan's FEC for 2005-2015 and installation of gas metres in residential areas of the country.

In 2005 gas supply to Nakhchivan AR was recommenced after the 14-year break. In 2005-2006 the company restored gas supply to Imishli, Lerik and Yardamly. "Two more regions, Adjabedi and Beylagan, will be gasified before the end of this year", said A. Malikov.

According to him, over the recent years SOCAR has trended to enhance gas supplies. In 2004 Azerigaz CJSC received 4 billion m³, whereas in 2005 this figure reached 4.2 billion m³ and 4.3 billion m³ in 2006. In 2007 this indicator is projected to be brought to 4.9 billion m³. In total, before the end of 2007 the Azerigaz's system will receive 10 billion m³ of gas including supplies from Azeri and Shah Deniz fields.

"By the end of the gas extraction season there were only 350 million m³ of gas left in the gasholders. Since April 1 170 mln m³ has been pumped into the underground Garadag and Galmaz gasholders", A. Malikov said. 5.5 million m³ of gas is annually pumped into the gasholders. By the end of the season over 1 billion m³ of gas will be pumped into underground gas storages. "This volume enables to meet gas needs of the country in winter", A. Malikov stressed.

The today's capacity of the Garadagh gas storage makes 450-500 million m³, Galmaz



gasholder - 750-800 million m³. In future the Garadagh gas storage's capacity is projected to be enhanced up to 2.3 billion m³, Galmaz - 800-1,000 million m³. Thus, stressed he, construction of the third gas storage is unnecessary in Azerbaijan as the total volume of the rest two gasholders will reach 3.2-3.5 billion m³.

Speaking about the cancelled tender on the Garadagh Gasholder Expansion Project, A. Malikov stressed it was related to the decision to back the project at the expense of internal funds and refuse from external financing. The State Oil Company of Azerbaijan will finance reconstruction the Garadagh gas storage, A. Malikov continued. According to him, the Gas Storage Expansion Project will come to nearly \$150-160 million.

Following the results for the four months of 2007, SOCAR provided 3.5 billion m³ of gas. Out of this volume, exclusive of Azerenerji OJSC, consumers were handed over 1.8 billion m³.

One of the major problems faced by Azerigaz CJSC now is collection of payments for the consumed gas. Thus, since early 2007 the scope of payment for consumed gas collected from the population has comprised nearly 48%, which is considered to be too less. "However, the enhanced collection of payments for consumed gas is obvious. For instance, in April 2007 this figure made

60%", A. Malikov noted.

Some changes have been introduced to the tariffs on supplied gas since January 1, 2007. Thus, for the population this tariff comprised 47.2 AZN for 1,000 m³ and 100 AZN for 1,000 m³ for the other consumer groups. The wholesale price on gas sold by SOCAR also underwent certain changes and comprised 42 AZN for 1,000 m³.

At the meeting A. Malikov mentioned installation of meters for the population. According to him, to date 980,000 consumers already have gas meters (96-97%). It enabled to remove problems with registration of consumed gas and motivated rational use of natural gas.

The Smart-Card Type Meters Installation Pilot Project is being implemented in Ganja City. The gas meter of smart-card type gives the opportunity to make prepayments for the consumed gas. "There are no problems in the project's implementation. If we receive positive results, the project will be extended to Baku and Sumgayit", A. Malikov stressed. According to him, the meters already installed in Baku and Sumgayit might be used in other regions of the country.

The serious work is carried out to eliminate losses in the process of gas transportation. As per the Chairman of Azerigaz CJSC, in 2000 technological losses exceeded 10-11%, whereas today this figure does not exceed 5%.

This year the Shah Deniz field is projected to supply Azerigaz CJSC with 1.8 billion m³ of gas, which will be mainly pumped into underground gas storages.

As A. Malikov underlined at the CIBC meeting, Azerbaijan keeps on supplying Georgia with gas. Gas is sold to Georgia at the price of \$120 per 1,000 m³. According to him, Azerbaijan has the technical potential to prolong gas supplies for the coming months.

At the meeting representatives of production businesses requested to introduce the notification system in Azerigaz CJSC to make consumers aware of probable cutoffs by various reasons.

The representatives of CIBC member-companies also reached understanding about construction of separate gas pipelines for production entities.

As per Telman Aliyev, President and Chief Executive Director, CIBC, the meeting was held within the framework of the range of events to be arranged as preparation for the meeting of CIBC member-companies with President of Azerbaijan, Mr. Ilham Aliyev.

The Club's core objectives are to maintain a business-to-government dialogue and shifting petrorevenues to the development of the non-oil sector of the country, Telman Aliyev, President and Chief Executive Director, CIBC said at the meeting.

ДО КОНЦА 2007 ГОДА АЗЕРБАЙДЖАН ПОЛНОСТЬЮ БУДЕТ ГАЗИФИЦИРОВАН

«Азербайджан полностью обеспечивает собственные потребности в природном газе и имеет технические возможности для пролонгации поставок газа в Грузию и дальнейшего экспорта в Европу. Импортный газ был заменен природным газом с месторождений «Шах Дениз», «Азери» и собственной добычей ГНКАР. В настоящее время ЗАО «Азеригаз» получает от ГНКАР ежесуточно 13 млн. кубометров газа, с месторождения «Азери» - 7 млн. кубометров, с месторождения «Шах Дениз» - 5 млн. кубометров. Из общего объема ежесуточно ОАО «Азерэнерджи» передается 10 млн. кубометров», - заявил (30 мая) на заседании Делового Клуба (CIBC) председатель ЗАО «Азеригаз» Алихан Меликов.

Он представил компаниям-членам Каспийского Интеграционного Делового Клуба информацию о деятельности Акционерного общества и рассказал о перспективах дальнейшей деятельности ЗАО «Азеригаз».

По словам Алихана Меликова, природный газ играет особую роль в топливно-энергетическом комплексе, динамичном развитии экономики и социально-бытовом положении населения Азербайджана.

Согласно Указу, подписанному общенациональным лидером Азербайджана Гейдаром Алиевым в 2000 году «О реализации мер по улучшению обеспечения населения и экономики страны энергоносителями», ЗАО «Азеригаз» было поручено осуществление ряда мероприятий по развитию ТЭК страны, - подчеркнул А.Маликов. В частности, отметил он, речь идет о реконструкции газового хозяйства, сокращения потерь при транспортировке газа, улучшении подачи газа на электростанции, ведении точного учета потребляемого газа и т.д. В настоящее время ЗАО продолжает решать задачи, вытекающие из этого документа.

Начиная с ноября 2000 года по 2007 год, Азербайджан импортировал свыше 25 млрд. кубометров газа из России для энергообеспечения электростанций страны. Как результат, сэкономленный мазут продавался на мировых рынках и приносил дополнительный доход в государственную казну, констатировал глава «Азеригаз».

С другой стороны, ЗАО «Азеригаз» продолжает работать в направлении газификации регионов Азербайджана. Таким образом, начиная с ноября

2001 года, была восстановлена подача газа в 32 районных центра, или свыше 120 тыс. абонентам.

В последние годы, подчеркнул А.Меликов, ЗАО «Азеригаз» активно работает в рамках Распоряжений по ускорению социально-экономического развития регионов страны, улучшению обеспечения природным газом поселков вокруг города Баку, по развитию ТЭК Азербайджана на 2005-2015 гг., установке счетчиков в жилых комплексах страны.

В 2005 году после 14-летнего перерыва была восстановлена подача газа в Нахчыванскую АР. В 2005-2006 гг. была восстановлена подача газа в Имишли, Лерик, Ярдымлы. «До конца текущего года будут газифицированы еще два района - Агджабеди и Бейлаган», - подчеркнул А.Маликов.

По его словам в последние годы наблюдается увеличение подачи газа со стороны ГНКАР. Если в 2004 году ЗАО «Азеригаз» было передано 4 млрд. кубометров, в 2005 году - 4,2 млрд. кубометров, 2006 году - 4,3 млрд. кубометров, то в 2007 году прогнозируется довести этот показатель до 4,9 млрд. кубометров. В целом, до конца 2007 года в систему ЗАО «Азеригаз» будет передано 10 млрд. кубометров



газа, включая поставки с месторождения «Азери» и «Шах Дениз».

«К концу сезона отбора газа, в газохранилищах оставалось 350 млн. кубометров. И, начиная с 1 апреля, в подземные газохранилища Гарадаг и Галмаз было закачано 170 млн. кубометров», - продолжил А.Меликов. Ежедневно в газохранилища закачивается 5,5 млн. кубометров газа. К концу сезона закачки газа в подземных газохранилищах будет собрано свыше 1 млрд. кубометров газа. «Этот объем газа позволяет обеспечивать страну газом в зимний период», - подчеркнул А.Маликов.

В настоящее время мощность Гарадагского газохранилища составляет 450-500 млн. кубометров, Галмазского - 750-800 млн. кубометров. Предполагается, что в перспективе мощность Гарадагского газохранилища будет доведена до 2,3 млрд. кубометров, а Галмазского - до 800-1000 млн. кубометров. Таким образом, подчеркнул он, не будет необходимости в строительстве третьего газохранилища в Азербайджане, поскольку суммарный объем двух газохранилищ достигнет 3,2-3,5 млрд. кубометров газа.

Касаясь отмены тендера по проекту расширения Гарадагского подземного газохранилища, А.Маликов подчеркнул, что это связано с решением о финансировании этого проекта за счет внутренних средств и отказа от внешнего финансирования. Расходы на реконструкцию Гарадагского газохранилища будут осуществляться за счет Госнефтекомпании Азербайджана, - продолжил А.Маликов. По его словам, стоимость расширения газохранилища составляет порядка \$150-160 млн.

По итогам 4 месяцев 2007 года из ГНКАР было получено 3,5 млрд. кубометров газа, из которых за вычетом

ОАО «Азербэргэжи» потребителям было передано 1,8 млрд. кубометров газа.

Одна из основных проблем, стоящих перед ЗАО «Азербэргэжи», является проблема оплаты со стороны населения потребляемого газа. Так, с начала текущего года оплата со стороны населения за потребляемый газ составила около 48%, что считается низким уровнем. «Однако наблюдается растущая динамика оплаты за потребляемый газ. К примеру, по итогам апреля 2007 года этот показатель составил 60%», - отметил А.Маликов.

С 1 января 2007 года произошли некоторые изменения в тарифах на поставляемый газ. Так, для населения тариф составил 47,2 манат за 1 тыс. кубометров, для остальных категорий - 100 манат за 1 тыс. кубометров. Определенные изменения коснулись и оптовых цен на газ, продаваемый со стороны ГНКАР, который составил 42 маната за 1 тыс. кубометров.

А.Маликов на заседании коснулся вопроса обеспечения абонентов счетчиками. По его словам, на сегодняшний день, счетчиками обеспечены 980 тыс. абонентов (96-97%), что позволило устранить проблемы с учетом продаваемого газа, и повлияло на экономное использование природного газа.

В городе Гянджа осуществляется пилотный проект по внедрению новых газовых счетчиков типа «смарт-карт», обеспечивающих предоплату потребляемого газа. «Пока никаких проблем с реализацией проекта не наблюдается, и в случае положительного результата этот проект будет расширен на города Баку и Сумгайыт», - подчеркнул А.Маликов. При этом, отметил он, уже установленные счетчики в городах Баку и Сумгайыт будут использованы в других регионах страны.

Серьезная работа продолжается в направлении устранения потерь газа при его транспортировке. По словам главы ЗАО «Азербэргэжи», если в 2000 году технологические потери превышали 10-11%, то сегодня этот показатель составляет до 5%.

С месторождения «Шах Дениз» в текущем году предполагается подача в систему ЗАО «Азербэргэжи» 1,8 млрд. кубометров газа, который в основном будет закачан в подземные газохранилища.

Как подчеркнул А.Меликов на заседании CIBC, Азербайджан продолжает поставки газа в Грузию. Продажа газа в Грузию осуществляется по цене \$120 за 1 тыс. кубометров. По его словам, Азербайджан имеет технические возможности для пролонгации поставок газа на следующие месяцы.

После обращения представителей производственных компаний на заседании CIBC был поднят вопрос о введении в ЗАО Азербэргэжи системы оповещения о возможных отключениях абонентов газа по тем или иным причинам.

Представители компаний CIBC также достигли договоренности о строительстве отдельных газопроводов для производственных предприятий.

Президент и главный исполнительный директор CIBC Тельман Алиев подчеркнул, что встреча проходила в формате подготовки к встрече компаний-членов CIBC с президентом Азербайджана г-ном Ильхамом Алиевым.

Среди основных целей Клуба - налаживание диалога бизнес-власть и привлечение доходов от нефтяного сектора в развитие ненефтяного сектора страны, отметил в своем выступлении президент и главный исполнительный директор CIBC Тельман Алиев.





Волгабурмаш – ВЫСОКОКАЧЕСТВЕННЫЕ ДОЛОТА ПО МЕЖДУНАРОДНЫМ СТАНДАРТАМ

ОАО Волгабурмаш призвано обеспечить качественное и высокопроизводительное удовлетворение возрастающих потребностей человечества в одном из главнейших источников развития цивилизации - энергетических и топливных ресурсах.

подчинена деятельность всех структурных подразделений Компании.

Такова стратегия ОАО Волгабурмаш на сегодняшний день и перспективу.

Профессионализм

Профессиональный корпоративный менеджмент наиболее полно раскрывает потенциал ОАО Волгабурмаш во всех сферах его деятельности.

Техническая революция в технологии производства буровых долот потребовала подготовки высококвалифицированных кадров принципиально новой формации. Именно с этой целью на базе Самарского Государственного Технического Университета создан Центр подготовки кадров для Волгабурмаш - ВБМ-Центр.

Обучение и профессиональную переподготовку специалистов по бурению всех звеньев ведет Учебный Центр «Волгабурмаш» с целью оказания методической и практической помощи по актуальным вопросам применения бурового инструмента в регионах. Программа семинаров и конференций охватывает широкий спектр специализированных вопросов: анализ

“Мы входим в число ведущих мировых долотных фирм. Это не красивые слова, это реальные факты, подтвержденные сравнительными испытаниями. Изготавливаем долота по полному циклу, не имитируя создания «с миру по нитке». Поэтому сегодняшние конструкции и качество долот соответствуют высокому уровню.”

условий бурения, включая тип разбуриваемой породы, свойства промывочной жидкости, возможности буровой установки, действия буровой бригады, а также любые специальные задачи, решаемые в ходе бурения, для выбора оптимального долота и обеспечения максимальной эффективности его работы.

Традиции и современность

На предприятии создано более 260 изобретений в области долотостроения,



Гавриленко Михаил Викторович
Председатель Совета Директоров ОАО «Волгабурмаш»

Стратегия

Производство бурового инструмента для нефтяной и газовой промышленности - вклад Компании в развитие мировой экономики.

Востребованность на мировом рынке нашей продукции - современных буровых долот - обусловлена их качеством, конкурентным по отношению к показателям других производителей.

Мощный производственный потенциал Компании, полномасштабное сервисное обеспечение продукции, современный маркетинговый менеджмент, раскрытие данных аспектов, подчеркивает критерии Вашего выбора в пользу буровых долот марки Волгабурмаш (ВБМ).

Сегодня когда Азербайджан и Россия вышли на новый уровень экономического развития, существенно возросла потреб-

ность в продукции Волгабурмаш в Азербайджане.

По результатам II-го азербайджано-российского экономического форума, прошедшего 22 февраля 2006 года в Баку во Дворце «Гюлистан» в рамках Года России в Азербайджане, руководством Компании после проведения ряда встреч с руководителями государственных структур Азербайджанской Республики, было принято решение об открытии в Баку представительства ОАО Волгабурмаш – Волгабурмаш-Азербайджан.

В целом, репутация торговой марки Волгабурмаш построена на высоких эксплуатационных показателях и надежности продукции, качественного пакета сервисных услуг, предлагаемых нашим партнерам.

Именно через эту призму взаимовыгодного партнерства рассматривается и ей

часть из них используется в серийно выпускаемых конструкциях долот, обеспечивая патентную чистоту.

Деятельность кандидатов и три доктора наук защитили диссертации и получили в Высшей Аттестационной Комиссии дипломы ученых степеней, занимаясь исследованиями проблем долотостроения.

Высокопрофессиональный коллектив инженеров-конструкторов располагает самым мощным программным обеспечением, существующим в мире и комплексами AutoCAD, SolidEdge, UniGraphics, Bitex. Они дают возможность объемного проектирования и проработки технологии изготовления детали на станке, обеспечивая высокое качество и скорость процесса. Волгабурмаш может в короткий срок специально разработать и поставить потребителям необходимые им новые типоразмеры долот для любых способов и условий бурения.

Системность и тотальность

Целью деятельности ОАО Волгабурмаш в области качества является выполнение требований заказчиков, обеспечение удовлетворения их потребностей, и формирование у них доверия к нашей продукции.

С этой целью на предприятии разработана и внедрена Система управления качеством, выполненная и сертифицированная в соответствии с требованиями стандартов Международной организации по стандартизации ISO 9001 и ISO/TS 29001 и спецификации Американского нефтяного института спес Q1 API. Буровые долота сертифицированы на соответствие требованиям спецификации спес 7-1 API. По техническим параметрам долота Волгабурмаш соответствуют требованиям международного стандарта ISO 10424-1.

Система качества Волгабурмаш - это комплексный подход к организации производственного менеджмента, жестко регламентирующий все аспекты жизнедеятельности предприятия от заключения контрактов на изготовление продукции до отгрузки ее потребителю.

Волгабурмаш осуществляет планирование качества на долгосрочной основе с учетом постоянного его повышения, и, в сочетании с оперативными действиями, такая стратегия дает возможность компании быть лидером в области качества.

На предприятии большое внимание уделяется охране окружающей среды и безопасности производства. Понимая свою ответственность перед обществом, руководство Компании приняло решение о внедрении системы управления охраны окружающей среды, безопасности и здоровья персонала в соответствии с международными стандартами ISO 14001 и системы безопасности OHSAS 18001. Система предполагает достижение баланса между эффективной и безопасной



Путин Игорь Александрович,
Заместитель председателя Совета Директоров ОАО "Волгабурмаш"

работой предприятия, созданием оптимальных условий труда и поддержанием экологической обстановки в пределах допустимых норм.

Эффективность и интеграция коммуникаций

Принцип эффективности всесторонних обратных связей с потребителями продукции положен в основу деятельности маркетинговой политики Волгабурмаш.

Сложившийся в последние годы подход комплексного удовлетворения спроса на высокоэффективную продукцию позволяет нашим партнерам в кратчайшие сроки получить буровые долота, спроектированные под конкретные условия бурения и требования заказчика.

По объему продаж компания занимает лидирующую позицию на отечественном рынке долот, а также значительная часть продукции (около 40% от годового объема производства) экспортируется в ближнее и дальнее зарубежье (Страны СНГ, США, Страны Южной Америки, Австралия, ЮАР, ОАЭ, Сирия, Оман, и ряд других стран).

Сеть региональных представителей, работающих с заказчиком от поступления заявки до отработки пробной партии долот, является связующим звеном между всеми подразделениями - от конструкторского бюро по долотам до Сервисной компании «ВБМ-Сервис». Работа, проводимая специалистами исследовательской группы непосредственно на буровых, доказывает потребителю преимущества продукции марки Волгабурмаш, в сравнении с конкурентной, способствует внесе-

нию оперативных коррективов в конструкцию и технологию производства долота.

Широкая сеть официальных торговых представительств и дилерских организаций по всему миру обеспечивают оперативность в поставке необходимой номенклатуры буровых долот, гарантируют качество и сервисную поддержку.

Опыт, гарантия, качество

Технологическое сопровождение буровых долот Волгабурмаш осуществляет дочернее предприятие - сервисная компания «ВБМ-Сервис», охватывающая все нефтегазодобывающие регионы на территории России.

Основными задачами ее высококвалифицированного коллектива является разработка долотной, гидравлических программ, коммерческих предложений.

Специалисты компании проводят инженерно-технологическое сопровождение на всем протяжении "жизненного" цикла долота. По завершении бурения скважины делается полный анализ показателей работы долот с выдачей рекомендаций по их эффективному использованию.

Непрерывное сопровождение проектов, позволяющее приближать время пуска объекта в эксплуатацию, дает возможность сократить материальные и финансовые расходы клиентов Компании. Этому в немалой степени способствуют опыт специалистов Компании в сфере технологии бурения скважин, наличие исчерпывающей информации о новых конструкциях долот, гибкая система предоставляемых услуг.



Introduction

Caspian Pipe Coatings (CPC) LLC (formerly named as EUPEC PipeCoatings Azerbaijan) was established in Azerbaijan in 2002, and during 5 years has been producing Anti-corrosion coating (CC) and concrete weight

coating (CWC) for offshore and onshore pipelines used in oil, gas and water development projects in line with the international standards.

Location and logistics

CPC is based in the industrial area of Baku on the shore of the Caspian Sea with convenient infrastructure for sea, rail and land transports. The area covers approximately 250,000 m² in total including a railway connection with capacity of up to 45 wagons and also a jetty that allow for effective and safe load-in and load-out operations. The area of the company also provides also temporary storage of bare and coated pipes.

Coating facility

At the present time the company has launched one of the most modern coating facilities in the world. CPC offers Fusion Bonded Epoxy, 3-layer Polyolefin (Polyethylene and Polypropylene), de-scaling, internal Flow Coat and Concrete Weight Coating. The company also offers Custom Coatings for small diameter pipes, bends and risers utilized in offshore and onshore pipeline industries, as well as field joint installation and cathodic protection with the strategic partner EUPEC France.

CPC considers safe pipe handling operations one of the key goals to succeed. Therefore, the company has purchased pipe lifting equipment / cranes especially equipped to facilitate unmanned lifting operations with bare and

coated pipes. Thus all pipe handling operations in the area with anti-corrosion-coated pipes are done with cranes equipped with vacuum lifters, while all operations for handling of concrete coated pipes with hydraulic spreader bars.

With around 2.5 million lifts per annum CPC is considered to be the company with the largest number of lifting operations in Azerbaijan. This result is achieved due to availability of the most sophisticated, modern, reliable and safest lifting equipment.

Projects

CPC has successfully coated over 1400 km. onshore and offshore pipelines under various projects so far. During project implementation the company always cooperated with the prestigious companies like Azerbaijan International Operations Company (AIOC), State Oil Company of the Republic of Azerbaijan (SOCAR), British Petroleum (BP) and MacDermott Corporations Inc (MCCI).

First half of 2007, CPC accomplished coating of 14 inch pipes up to 190 km. for AIOC Produce Water Pipeline (PWP) Project, part of ACG Project.

Today CPC has launched a new SOCAR Project "Bahar – Neft Dashlary" (Bahar - Oil Rocks), the implementation period of which, is supposed to cover approximately three months. Within the intended timeframe of project implementation CPC will apply 56 mm concrete coating on 20 inch pipes with total length of about 68 km.

Perspectives

Today CPC is the only company throughout the Caspian Region capable to render such a wide range of pipe coating services. Therefore the company seeks for potential clients not only in oil, gas, and water industries of Azerbaijan, but also intends to cooperate with the above-listed sectors of other Caspian countries, in particular, with Russia, Kazakhstan and Turkmenistan.



PREPARING FOR NEW INTERNATIONAL PROJECTS

ГОТОВИТСЯ К НОВЫМ МЕЖДУНАРОДНЫМ ПРОЕКТАМ

Введение

ООО "Caspian Pipe Coatings" (CPC) (бывшее название компании "EUPEC PipeCoatings Azerbaijan") функционирующее в Азербайджане с 2002-го года уже 5 лет оказывает услуги отвечающие международным стандартам по антикоррозионному покрытию и бетонированию морских и наземных труб для нефтяных, газовых и водных проектов.

Территория и материально-техническая база

Компания находится в промышленной части города Баку на берегу Каспийского моря, где имеется благоприятная инфраструктура морского, сухопутного и железнодорожного транспорта. Рабочая площадка охватывает примерно 250,000 квадратных метров, имеет собственное железнодорожное соединение, способное принять 45 железнодорожных вагонов и собственную пристань, обеспечивающие эффективное осуществление разгрузочных и погрузочных работ. На территории компании также имеются возможности временного хранения труб с покрытием и без покрытия.

Оборудование для покрытия труб

В настоящее время компания располагает одним из самых современных в мире оборудованием для покрытия труб. CPC предлагает покрытия труб методом эпоксидного сплава, трехслойного полиолефина (полиэтилен или полипропилен), внутреннего покрытия (изоляция), наносимого поливом и бетонного покрытия. Компания также предлагает услуги по особому покрытию труб (для труб малого диаметра, а также изгибов и вертикальных труб с особым покрытием, такие как винил эпоксидный, стеклянный изгиб и полихлоропрен для зон заплеска волн), требуемые для морской и наземной трубопроводной промышленности, а также по покрытию сварочных швов и катодной защите посредством стратегического партнера "EUPEC France".

Возможность безопасной погрузки труб-заготовок и разгрузки труб является одним из основных целей компании CPC, и Компания использует установленные краны и подъемные устройства, специально разработанные и приспособленные для автоматизированных операций по подъему труб. В результате, все операции по подъему труб-заготовок и труб с антикоррозионным покрытием на площадке выполняются кранами, оснащенными оборудованием вакуумного подъема, в то время как гидравлические приспособления используются для операций

с трубами покрытыми бетоном. Со средним объемом подъемов 2,5 млн. в год, CPC является компанией с самым высоким показателем подъемов в Азербайджане. Этот результат достигнут благодаря наличию самого современного, надежного, эффективного и безопасного спускоподъемного оборудования доступного на мировом рынке.

Проекты

На сегодняшний день компания CPC успешно произвела изоляцию более чем 1400 километров морских и наземных труб по разным проектам и в рамках этих проектов сотрудничал и продолжает сотрудничать с такими компаниями как Азербайджанская Международная Операционная Компания (АМОК), Государственная Нефтяная Компания Азербайджанской Республики (ГНКАР), "British Petroleum" (BP), "MacDermott Corporations Inc" (MCCI).

Совсем недавно CPC успешно завершила изоляцию 14 дюймовых труб до 190 км по Проекту транспортировки пластовых вод для АМОК, фазу Проекта АСГ. На данный момент компания CPC начала осуществлять Проект ГНКАР "Бахар – Нефт Дашлары". Проект охватывает примерно трехмесячный период осуществления. В течение этого периода предусматривается 56 мм бетонирование 20- дюймовых труб длиной 68 км.

Перспективы

На сегодняшний день компания CPC является единственным предприятием в Прикаспийском регионе, способным предоставить услуги по изоляции труб. В настоящее время CPC видит своих потенциальных клиентов не только в нефтяной, газовой и водной индустрии Азербайджана, а также в вышеуказанных секторах России, Казахстана и Туркменистана.





WIDE RANGE OF PIPE COATING SERVICES



Caspian Pipe Coatings LLC, 36, Nobel Avenue, AZ 1025, BAKU, AZERBAIJAN
Tel: (+994 12) 496 51 62
Fax: (+994 12) 496 51 63
E-mail: office@cpc.az

СОВРЕМЕННАЯ АВИАТЕХНИКА НПП «ИГЛИМ»



**Директор НПП «Иглим»
Салахаддин Аскеров**

Стремительный рост экономики Азербайджана сопровождается развитием отечественного производства. Одним из передовых предприятий страны сегодня является научно-производственное предприятие (НПП) «Иглим» (ранее - Бакинское авиационное производственное объединение «Иглим»), основанное в 1961г., когда на базе цеха кондиционеров Кишлинского машиностроительного завода был создан Бакинский завод кондиционеров, который впервые в бывшем СССР начал выпускать бытовые комнатные кондиционеры воздуха. Марка кондиционеров «Азербайджан» и «Абшерон» широко была известна в 60-е – 70-е годы многим жителям южных районов бывшего Союза.

Предприятие входило в систему министерства авиационной промышленности бывшего СССР и наряду с производством бытовых кондиционеров производило сложные изделия авиационно-технического назначения - аэродромные кондиционеры для наземного обслуживания летательных аппаратов (ЛА) как гражданского, так и военного назначения, кухонно-буфетное оборудование ЛА, бортовую технику для систем кондиционирования (влагоотделители, осушители воздуха, бортовые вентиляторы, воздухо-воздушные радиаторы), гидросистемы ЛА и авиационных двигателей (топливно-масляные теплообменники и радиаторы), другую авиатехнику специального назначения.

Когда создавался многоэтапный космический корабль «Буран», предприятие «Иглим» приняло непосредственное участие в изготовлении оборудования для наземного обслуживания корабля – транспортно-технологических агрегатов, агрегатов для транспортирования отсеков корабля, установок термостатирования (агрегатов охлаждения и обог-

рева) для обслуживания корабля «Буран» по возвращению его из космоса.

За годы, прошедшие со дня основания, коллективом предприятия был пройден большой и славный путь – выпущено несколько тысяч единиц аэродромной техники более двух десятков наименований, десятки тысяч единиц бортовой авиатехники, более двух десятков тысяч изделий специального назначения.

Агрегаты, произведенные на предприятии можно найти практически на каждом летательном аппарате, как гражданского, так и военного назначения.

Гейдар Алиев, будучи первым секретарем ЦК компартии Азербайджана, регулярно посещал «Иглим», деятельность предприятия всегда была под его контролем, коллектив постоянно ощущал его поддержку в решении различных производственных и социальных вопросов и проблем, требующих обращения в различные правительственные органы бывшего Союза.

Сегодня НПП «Иглим» - это хорошо оснащенное, современное предприятие, являющееся одним из флагманов машиностроительного комплекса Азербайджана. Предприятие входит в состав министерства оборонной промышленности (МОП) Азербайджанской Республики и участвует в выполнении Госзаказа по производству техники различного назначения по заданию МОП.

Несмотря на огромные потери, связанные с падением производства авиационной техники в 1990-е годы, предприятие не потеряло ни одного из основных

направлений своей производственной деятельности. Это стало возможным благодаря заключенному при содействии президента Азербайджанской Республики Гейдара Алиева межправительственному соглашению между Российской Федерацией и Азербайджанской Республикой, в результате чего НПП «Иглим» сумел сохранить свои позиции на рынке производства авиационных комплектующих в России и других стран СНГ.

Сегодня партнерами и потребителями продукции НПП «Иглим» являются ведущие авиационные фирмы и предприятия России, Украины, Узбекистана, других стран СНГ. Авиационные агрегаты и комплектующие производства НПП «Иглим» приобретают такие известные предприятия и фирмы как ОАО «ГосМКБ «Вымпел» (Москва), Иркутский, Новосибирский, Комсомольский-на-Амуре и Самарский авиационные заводы, Ташкентское авиационное производственное объединение им. В.Чкалова, Харьковский авиазавод, авиадвигателестроительные предприятия Москвы, Перми, Уфы, Самары, Омска и т.д. Изделия НПП «Иглим» устанавливаются на самолеты ОКБ Сухого (Су-24, -25, -27, -30, -34), МиГ (МиГ-23, -27, -29, -31), Туполева (Ту-22, -95, -154, -160, -204, -214), Ильюшина (Ил-38, -62, -76, -96, -114, -112), Антонова (Ан-24, -32, 74, 140).

После длительного перерыва предприятие совместно с ОАО «Горизонт» (Москва) возобновило производство многоцелевых аэродромных кондиционеров АК-0,4 для нужд военной авиации.

В 2006-м году Система менеджмента

Аэродромный кондиционер АК-0,4 УК



качества предприятия была сертифицирована Институтом Испытаний и Сертификации Вооружений и Военной Техники (Москва) на соответствие требованиям международных стандартов качества ISO-9001. Это позволит НПП «Иглим» более уверенно смотреть в будущее, выпускать продукцию, соответствующую мировому уровню, а потребителям быть уверенными в надлежащем качестве продукции.

Производственная деятельность НПП «Иглим» многогранна. Основные направления деятельности предприятия следующие:

- разработка и серийное изготовление аэродромной техники для наземного обслуживания самолетов и объектов авиационной техники, как военного, так и гражданского назначения;
- серийное изготовление бортовой авиационной техники для гидросистем ЛА и авиационных двигателей, элементов бортовых систем кондиционирования самолетов;
- производство в кооперации с предприятиями России авиационной техники спецназначения;
- изготовление изделий и товаров народного потребления и гражданской продукции.

В настоящее время предприятие проводит маркетинговые исследования рынка аэродромных кондиционеров для обслуживания воздушных судов (ВС) гражданской авиации. В прежние годы БАПО «Иглим» было единственным предприятием на территории бывшего СССР, которое разрабатывало и изготавливало аэродромные кондиционеры для гражданских ВС. Однако в 1990-е годы прошлого века, когда в странах СНГ практически прекратилось не только производство самолетов, но также и производство комплектующих, средств наземного обслужи-

вания, рынок кондиционеров был, к сожалению, утерян. И сегодня, когда в авиации начался подъем, НПП «Иглим» намерено вновь вернуться на него, теперь уже на совершенно новом уровне. Исследования показали, что рынок аэродромных кондиционеров гражданского назначения в СНГ практически пуст, имеющаяся потребность организаций, эксплуатирующих авиационную технику, практически не удовлетворяется. НПП «Иглим» ставит задачу – заполнить пустующую нишу данного сегмента рынка. На предприятии разрабатываются кондиционеры нового поколения с микропроцессорной системой автоматизированного управления, существенно облегчающей работу и обслуживание ВС. На НПП «Иглим» уверены, что разработки найдут применение также и в родной Национальной авиакомпании AZAL для улучшения качества обслуживания пассажиров ВС, поскольку применение аэродромных кондиционеров во время посадки пассажиров в самолет позволяет не только создать для них комфортные условия на борту ВС, но и существенно экономить запасы дорогого авиационного топлива, сохранять ресурс агрегатов системы кондиционирования самолета, следовательно, и продлевать его жизненный цикл.

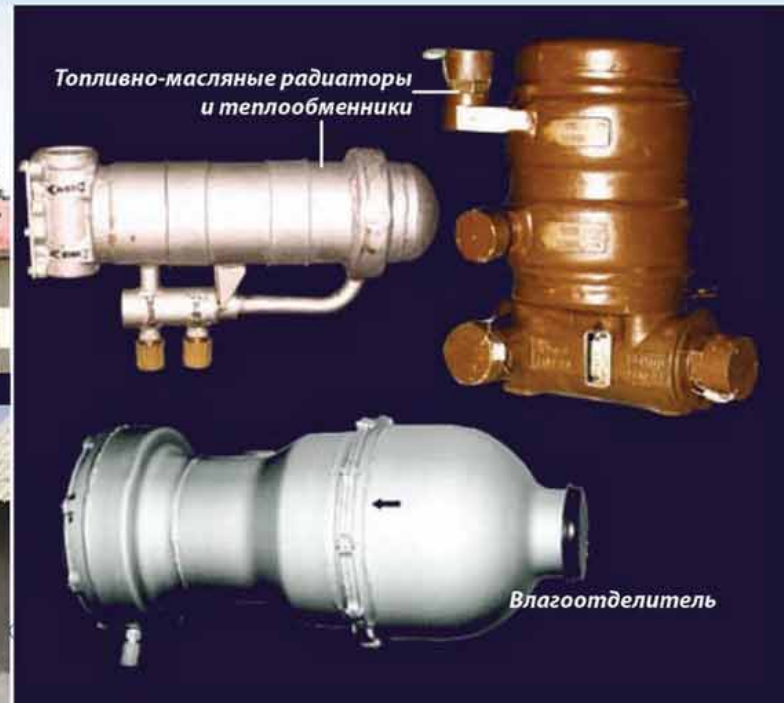
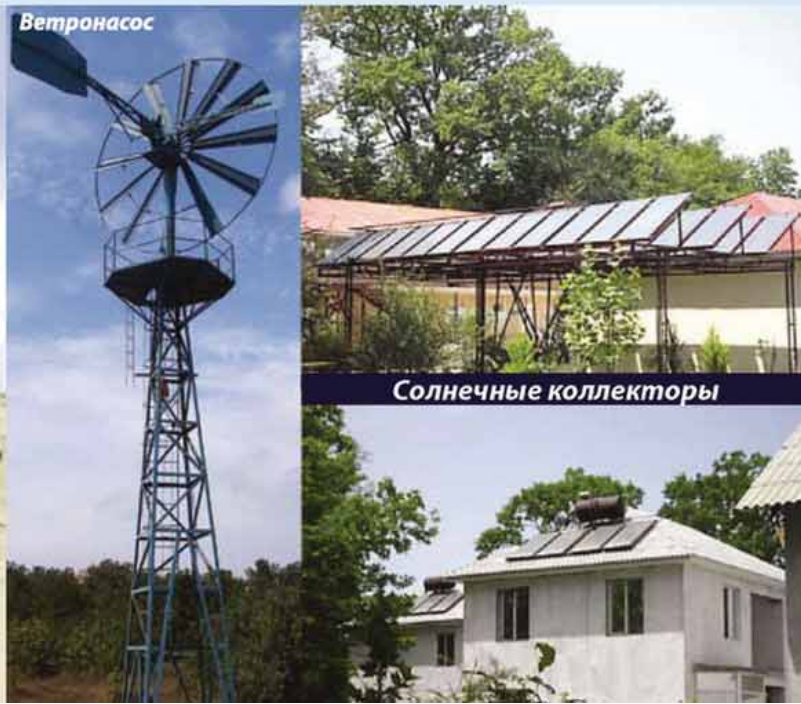
Учитывая реалии сегодняшнего дня, НПП «Иглим» энергично включилось также в разработку техники, использующей альтернативные, возобновляемые источники энергии. На предприятии разработаны и серийно изготавливаются солнечные коллекторы для получения горячей воды с помощью солнечной энергии. Сегодня установками НПП «Иглим» оснащены многие базы отдыха в самых живописных местах республики, цеха промышленных предприятий. В конструкторском бюро (КБ) предприятия разработаны также вет-

ронасосные установки, в которых сила ветра используется для подъема воды из артезианских скважин.

Новый этап в жизни предприятия начался, когда Указом президента Азербайджанской Республики Ильхама Алиева было создано министерство оборонной промышленности АР, в состав которого вошли предприятия оборонного комплекса Республики, в том числе и НПП «Иглим».

Благодаря существенной помощи государства на предприятии началась реконструкция производства, приобретаются новые современные станки и оборудование, современные технологии. За короткое время были приобретены высокопроизводительные станки с числовым программным управлением (ЧПУ) производства Тайваня, Швейцарии, ФРГ, идет их успешное освоение. Приобретены механообрабатывающие станки производства России, Белоруссии. перевооружение производства резко увеличило возможности предприятия по выпуску сложной современной техники различного назначения, увеличило производительность труда, возросли объемы производства, что в свою очередь привело к значительному увеличению заработной платы работников предприятия. По итогам 8-ми месяцев текущего года объем произведенной продукции увеличился более чем в 5 раз по сравнению с тем же периодом прошлого года. Средняя зарплата работников на предприятии составляет сегодня 260 манатов.

Достигнутый уровень производства для НПП «Иглим» не предел. Сегодня коллектив предприятия нацелен на выполнение любых задач, которые будут поставлены перед ним руководством отрасли - министерством оборонной промышленности Азербайджана.



AZERKORPU OJSC COMMITTED TO INTERNATIONAL STANDARDS



**Ismayil Efendi,
Chairman of the Board**

Azerkorpu is one of Azerbaijan's leading construction organizations. Today, Azerkorpu is focused on construction of bridges and roads, hydrotechnical and amelioration structures, energy facilities, residential and civil and industrial structures, piled and deep foundations, as well as fabrication and installation of steel structures for different purposes.

At present the company is employing over 2,000 people, training young professionals and equipping its technical base with state-of-the-art items. So, everything is kept up to date. The enterprise satisfies all contemporary requirements and standards

Azerkorpu provides successful services in designing and building bridges, highways, hydrotechnical and amelioration structures, energy facilities, residential and civil and industrial structures, piled and deep foundations, as well as fabricating and installing steel structures for different purposes and so.

The company today attached a high priority to technical development and is developing rapidly using new and state-of-the-art machines, mechanisms and equipment from leading Western countries. The company is equipped with more than 400 pieces of specialized units to perform all kinds of construction operations.

Clients of the company are both local and foreign companies: Yolnaglyyatservis Department, Amelioration and Water Industry open JSC, Azerbaijan State Railways, Agency for Reconstruction and Rehabilitation of Territories of Azerbaijan, BTC, Tekfen, Petrofac, Technip, Washington International Inc., Keppel (Kazakhstan) and many others. As known, major customers and the world's leading companies pay special attention to the work compliance with safety standards and international requirements and norms. Compliance with these requirements is a top priority for Azerkorpu. The enterprise fully satisfies all global requirements of today and gives a good run to foreign rivals.

Over the last years Azerkorpu has implemented a lot of significant projects in

The construction market of Azerbaijan is experiencing upturn. The official statistics says its annual growth exceeds 40%. Annual investments in basic capital are growing in average by 15%, including those in non-industrial buildings and structures by 40-50%. According to the forecasts, the similar rates are expected both this and next year. To improve the road infrastructure, bridge and road junction projects are implemented. A special part in these projects plays Azerkorpu open JSC.

highway;

- construction of Khanarkh canal (Phase I and II);
- reconstruction of ferry terminal in port of Aktau, the Republic of Kazakhstan;
- design of Baku-Tbilisi-Ceyhan pipeline: construction of PSA2 pump station in Yevlakh District and intermediate purification station in Kurdamir District;
- reconstruction of piers #4 and 5 in Aktau Trade Seaport;
- Shah Deniz Project: reconstruction of ports of Zyk-3 and Zyk-4 in Baku.
- reconstruction and rehabilitation of Shamkir-Gazah highway section;
- construction of a sump at Samur-Absheron canal, Phase 1 and 2.

According to the Decree of President of Azerbaijan «Action Plan for Modernization of Transportation System of Baku», the company is performing the construction of junctions in the capital. Near Azizbekov subway station, on the corner of Z.Bunyatov Street and H.Aliyev Avenue, the work is performed to erect multilevel road junctions. The total length of flyovers is 2.6km and approach roads 3km. according to the plan, the work shall be completed in May 2008.

Using the state-of-the-art process solutions, modern equipment and machines, the company's specialists are spending a very short time erecting bridges and flyovers. Nowadays flyovers from Azerkorpu are combining good engineering knowledge, comfort and safety.

Today, the company's activities run far beyond the borders of Azerbaijan. Extending its geography, Azerkorpu open JSC is implementing projects in Kazakhstan, Turkey and Ukraine and is planning to access markets in Russia.



and can handle very sophisticated projects.

The company takes an active part in implementation of very sophisticated projects in various spheres of industry, transportation and civil construction.

various spheres of economy:

- construction of bridges at Mil-Mugan Collector (Phase I and II);
- construction of Alat-Gazimammad



AZERKORPU

ОАО «AZERKORPU» ПРИДЕРЖИВАЕТСЯ МЕЖДУНАРОДНЫХ СТАНДАРТОВ

Строительный рынок Азербайджана переживает сейчас настоящий бум. По официальной статистике, его ежегодный рост превышает 40%. Ежегодные инвестиции в основной капитал растут в среднем на 15%, в том числе инвестиции в здания и сооружения непроизводственного значения - на 40-50%. По прогнозам, такие же темпы ожидаются и в этом, и в следующем году. В целях улучшения дорожной инфраструктуры реализуются проекты по строительству мостов и развязок. Особая роль в реализации этих проектов принадлежит Открытому Акционерному Обществу «Azerkorpu».

«Azerkorpu» является одним из ведущих строительных организаций Азербайджана. Сегодня «Azerkorpu» специализируется в сфере строительства мостов и дорог, гидротехнических и мелиоративных сооружений, объектов энергетики, жилищно-гражданских и промышленных сооружений, свайных фундаментов и фундаментов глубокого заложения, изготовления и монтажа металлических конструкций различного назначения.

В настоящее время в компании трудится более 2000 человек, идет активная работа по подготовке молодых кадров и оснащению технической базы компании самым современным оборудованием. То есть все идет в ногу со временем. Предприятие отвечает всем современным требованиям и нормам и в состоянии справиться с очень сложными в исполнении проектами.

Компания принимает активное участие в реализации очень сложных проектов в различных областях промышленности, транспорта и гражданского строительства. АО «Azerkorpu» успешно оказывает услуги в сфере проектирования и строительства мостов, автодорог, гидротехнических и мелиоративных сооружений, энергетических сооружений, гражданских и промышленных сооружений, портов, свайных фундаментов, фундаментов глубоко заложения, а также в сфере производства и монтажа металлоконструкций и т.д.

Сегодня компания придает особое значение техническому развитию и развивается динамично с помощью использования новейших и современных машин и механизмов, оборудования ведущих западных стран. Компания оснащена свыше четырехсот единиц специ-

ализированных установок для всех видов строительных работ.

Клиентами компании являются как отечественные, так и зарубежные фирмы: Департамент «Йолнаглийатсервис», ОАО Мелиорации и водного хозяйства, Азербайджанская государственная железная дорога, Агентство по восстановлению и реконструкции территорий Азербайджана, BTC, Tekfen, Petrofac, Technip, Washington International Inc., Keppel (Kazakhstan) и многие другие. Как известно крупные заказчики и ведущие фирмы мира особое внимание обращают на соответствие качества выполняемых работ требованиям техники безопасности, нормам и международным стандартам. Все эти требования являются приоритетом в деятельности «Azerkorpu». Предприятие полностью отвечает всем современным мировым требованиям и составляет достойную конкуренцию иностранным фирмам.

За последние годы «Azerkorpu» превратило в жизнь множество проектов в различных сферах народного хозяйства, имеющих большую важность:

- строительство мостов на Миль-Муганском Коллекторе (I-фаза и II-фаза);
- строительство автомобильной дороги Алят - Газимагомед;
- строительство канала Ханарх (I-фаза и II-фаза);
- реконструкция паромного терминала Актауского порта, Республика Казахстан;
- проект трубопровода Баку-Тбили-

тельной станции IPA1 в Кюрдамирском районе;

- реконструкция причалов №4 и 5 Актауского морского торгового порта;
- проект «Шах Дениз»: реконструкция порта Зых-3, Зых-4 в г. Баку.
- реконструкция и реабилитация участка автомобильной дороги Шамкир-Газзах;
- строительство отстойного бассейна на Самур-Абшеронском канале, 1 и 2 фазы.

В рамках указа президента Азербайджана «О плане мероприятий по усовершенствованию транспортной системы г. Баку», компания осуществляет строительство транспортных развязок в столице страны. В районе станции метро «Азизбеков» на пересечении улицы З. Буниятова и проспекта Г. Алиева идут работы по созданию транспортных пересечений на разных уровнях. Суммарная длина или протяженность путепроводных эстакад равна 2,6 км, а подходов дорог - 3 км. Согласно плану, срок завершения строительства май 2008 года.

Применяя самые последние технологические решения, современное оборудование, машины, специалисты компании строят мосты и путепроводы за очень короткое время. Современные путепроводы в исполнении «Azerkorpu» сочетают в себе грамотную инженерную мысль, комфорт и безопасность.

В настоящее время деятельность компании вышла далеко за пределы Азербайджана. Расширяя географию своей деятельности. ОАО «Azerkorpu» в настоя-



си-Джейхан: строительство насосной станции PSA2 в Евлахском районе и строительство промежуточной очист-

щее время претворяет в жизнь ряд проектов в Казахстане и Турции, Украине и планирует выход на рынок России.



ŞİRKƏTLƏR QRUPU

AKKORD АКТИВНО ВНЕДРЯЕТ НА СТРОИТЕЛЬНОМ РЫНКЕ АЗЕРБАЙДЖАНА ЖИЛИЩНЫЕ СЕРТИФИКАТЫ



Caspian Energy (CE): *Господин Гаджиев, по нашим сведениям возглавляемая Вами компания начала интегрироваться в мировую экономику. На чем основаны принципы этой интеграции?*

Генеральный директор группы Компаний «Аккорд» Ниджат Гаджиев: Со времени основания Группы Компаний «Аккорд», мы стараемся организовать деятельность компании в соответствии с международными стандартами управления. На наш взгляд, равноправная интеграция в мировую экономику возможна только путем внедрения международных стандартов. Предполагаемое вступление Азербайджана во Всемирную Торговую Организацию (ВТО) откроет беспрепятственный путь для зарубежных компаний на местный рынок. В результате большая часть продукции и услуг местных компаний ввиду несоответствия их международным стандартам не сможет выдержать конкуренцию и потеряет внутренний рынок. Кроме того, местным компаниям станет труднее выходить на зарубежные рынки, поскольку возник-

нут сложности при участии в тендерах по купле-продаже продукции и оказанию услуг, связанные с отсутствием у местных предприятий и организаций сертификата подтверждающего их соответствие международным стандартам управления ISO 9001-2000.

Соответствие систем управления Группы компаний «Аккорд» международным стандартам, в том числе систем управления и контроля участков проектирования и строительства уже подтверждено соответствующими сертификатами. Ведущие аудиторы сертификационной компании SGS провели ревизию на предприятиях Группы компаний «Аккорд» и 14 июля текущего года приняли решение вручить Группе компаний «Аккорд» сертификат ISO 9001-2000. Наша компания удостоена сертификата ISO 9001-2000 в сферах производства бетона и кирпича, строительства мостов, проектирования и строительства гражданских сооружений. Следует отметить, что проверка компании осуществлялась шведским офисом компании SGS. Это означает, что врученный нам сертификат действителен в 140 странах мира.

Международная практика показывает, что внедрение стандартов ISO 9001-2000 наряду с формированием эффективной системы управления на предприятиях, способствует повышению конкурентоспособности и расширению инвестиционных возможностей. Получив сертификат ISO 9001-2000, Группа Компаний «Аккорд» в очередной раз подтвердила, что достойна равноправной интеграции в мировую экономику.

CE: *Отличительной особенностью крупных компаний является присущее им наличие инициативного и прогрессивного руководства, и трудового коллектива с присущими руководству особенностями. Насколько удалось построить эту систему в группе компаний «Аккорд»?*

Ниджат Гаджиев: Группа компаний «Аккорд» стремится использовать в своей деятельности положительный опыт современных передовых строительных компаний.

Сегодня компания охватывает сразу несколько сфер деятельности. Для собственного развития мы вкладываем инвестиции в интеллектуальные ресурсы, поддерживаем экономическое развитие Азербайджана, создавая условия для использования передовых знаний, современных технологий, трудового опыта, внося тем самым свою посиль-



ную лепту в достижение целей в рамках экономической политики страны.

Наш бизнес сосредоточен в строительной промышленности в широком смысле этого слова. Мы работаем, удовлетворяя спрос корпоративных клиентов в целом на строительные материалы, нерудные строительные материалы, строительные сегменты и сегменты услуг.

Другая положительная особенность нашего бизнеса заключается в том, что мы предоставляем гражданам Азербайджана экономически выгодные как по ценовым, так и по временным параметрам, жилые площади в новостройках.

И, наконец, мы в стремимся к успехам и высокой профессиональности в гражданском строительстве общественных объектов государственного значения, а также в возведении и капитальном ремонте автомобильных магистралей.

СЕ: Насколько эффективно использование жилищных сертификатов для граждан, приобретающих жилье в зданиях, построенных «Аккорд»?

Ниджат Гаджиев: Создание прочного имиджа компании является одним из главных приоритетов руководства Группы Компаний «Аккорд». Сегодня говоря «Аккорд», подразумевается скорость, качество и гарантия. Для достижения абсолютного доверия между клиентом и нашей компанией мы всю работу строим на юридической основе. Отношения, построенные на юридической основе

являются лучшей гарантией для доверия. В конце июля строительно-промышленное общество с ограниченной ответственностью «Аккорд», действующее при Компании сделало еще один шаг в этом направлении. Уже выдаются сертификаты на квартиры строящихся домов. Сегодня статус жилищных сертификатов юридически закреплён в законодательстве Азербайджана как ценные бумаги. Мы приступили к изучению позитивных юридических результатов европейской практики внедрения жилищных сертификатов и начали их использовать в Азербайджане.

Отмечу, что согласно законодательству Азербайджана жилищные сертификаты считаются ценными бумагами. Основная привилегия жилищных сертификатов заключается в том, что для приобретения пустых жилищных сертификатов необходимо сначала обратиться в Госкомитет по ценным бумагам при президенте Азербайджанской Республики, затем Госкомитет регистрирует сертификаты, изучив финансовое состояние, трудовой опыт, деловое влияние компании, а также ее способность своевременного погашения сертификатов. Жилищные сертификаты могут использоваться только после того, как пройдут госрегистрацию. Кроме того, нелегальное изготовление пустых бланков жилищных сертификатов преследуется Уголовным кодексом Азербайджанской Республики. Этот факт повышает надежность сертификатов, а с другой стороны Госкомитет официально регистрируя квартиры, признает все ее юридические документы и при любых спорных ситуациях становится гарантом того, что квартира принадлежит владельцу сертификата.

СЕ: Какие гарантии получает лицо, приобретая жилищный сертификат?

Ниджат Гаджиев: Физические и юридические лица, купив жилищные сертификаты в строительно-промышленном ООО «Аккорд» будут обладать определенными гарантиями в соответствии с законодательством Азербайджана.

Одной из самых основных привилегий этого документа является то, что он подтверждает право на имущество согласно договору о купле-продаже между клиентом и строительно-промышленным ООО «Аккорд» лица, получившего этот сертификат, как ценную бумагу:

1. Сертификат имеет особый статус, так как квартира, указанная в сертификате не может быть передана или продана другому лицу кроме владельца сертификата.

2. Покупатель, владеющий сертификатом, может потребовать от строительно-промышленного ООО «Аккорд», чтобы ему сдали квартиру в сроки, оговоренные по контракту.

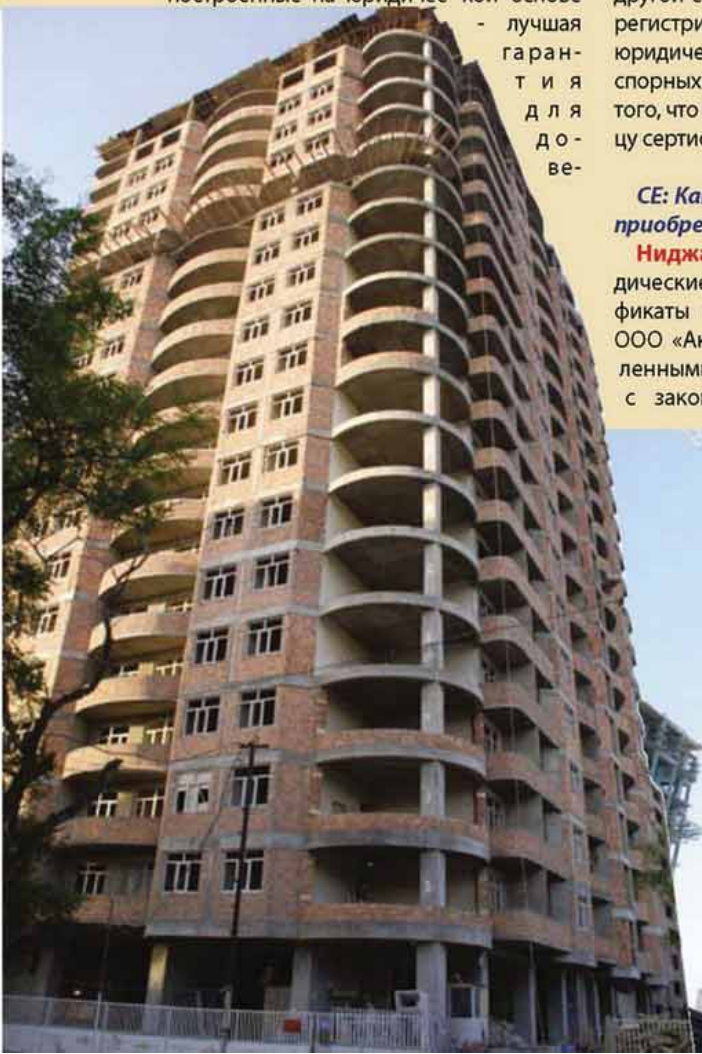
3. После того, как владелец квартиры получит сертификат, он может получить купчую на нее, предоставив в Службу государственного реестра недвижимости только сертификат и удостоверение личности, при этом ему не придется брать у продавца документы относительно квартиры, требовать у него официальной передачи этой квартиры в его собственность.

4. Если продавец откажется передать покупателю квартиру, указанную в договоре, сертификат дает последнему право расторгнуть договор, потребовать возмещения материального ущерба и дохода, которого он лишился в результате этого.

5. Покупатель имеет право регулярно получать информацию у продавца о продвижении строительства его квартиры и других обстоятельствах и т.д.

Строительно-промышленное ООО «Аккорд» признает все права покупателей, указанные в законодательстве и оценивает их на юридической основе. Сертификаты являются ценными бумагами, признанными государством и имеют защитные знаки.

И так, Группа компаний «Аккорд» дает юридическую и фактическую гарантию по жилищным сертификатам и этим призывает Вас приобретать квартиры более надежным и испытанным путем – приобретая жилищные сертификаты.



MINING, PRODUCING, DESIGNING, BUILDING



AS-Group Holding united the enterprises of industrial and construction sector in order to mobilize their work, achieve common quality control and increase holding's technical capacity as well as coordinate subsidiaries' operation and management process optimization.

Such transformations enabled the holding company to focus exclusively on resource consolidation and the development strategy of the entire holding and achieving targets. At our enterprise, along with industrial technology we are introducing technologies for business process management, financial reporting, sales, projects and team development.

As a result of reorganization, the company became more mobile and manageable. One of the core principles of our holding is trustworthy and transparent relations with our partners.

AS-Group's subdivisions include design bureaus, quarries for chip and sand, construction materials and concrete plants, which are provided with the state-of-the-art computer management system. Our enterprises control the quality at every stage of production.

AS-Group's industrial and construction sector takes into account the entire consumer service range through the organization of construction process. The company is leading the safety strategy both at the workplace and in the society.

AS-Group is engaged in production and construction of facilities, starting their design to turnkey handover.

It employs a highly professional team of specialists capable of fulfilling sophisticated engineering tasks in industrial and residential building.

Our company provides services using its high capacities, experienced employees and advanced equipment.

AS-Group's strong position as a vendor of construction material and supplier of construction services is explained by both

technical capability and, to a greater extent, meeting our consumers' demand in a clear way.

Our goal is to reinforce the trust in our production, for which we apply an individual approach to consumer in order to finally make the best decision with the highest efficiency.

We want to offer our consumers a decent and certain future through the constant improvement of our work quality.

AS-Group LLC pursues the objective to retain its leadership and contribute to the development of industrial and construction sector in Azerbaijan.



ДОБЫВАЕМ, ПРОИЗВОДИМ, ПРОЕКТИРУЕМ, СТРОИМ



Холдинговая компания «AS-Group» объединила в своем составе предприятия производственно-строительного сектора, с целью мобилизации работ, общего контроля качества и повышения технических возможностей холдинга, а также координации деятельности дочерних предприятий и оптимизации управленческих процессов.

Данные преобразования позволили, управляющей компании сосредоточиться исключительно на консолидации ресурсов, стратегии развития холдинга в целом и контроле достижения целевых показателей. У себя на предприятиях мы внедряем не только технологии производственные, но и технологии управления бизнес-процессами, финансовыми отчетами, продажами, проектами, развитием персонала.

В результате проведенной реор-

ганизации компания стала более мобильной и управляемой. Одним из основных принципов нашего холдинга являются доверительные и прозрачные отношения с нашими партнерами.

Подразделения «AS-Group» включают проектные бюро, карьеры по производству щебня и песка, предприятия по производству строительных материалов, бетонные заводы, оснащенные современной компьютерной системой управления. На наших предприятиях качество контролируется на каждом этапе производства.

Производственно-строительный сектор «AS-Group» учитывает весь потребительский спектр услуг, возникающий при организации строительного процесса. Компания осуществляет стратегию, направленную на обеспечение техники безопасности, как на рабочих местах, так и в обществе.

«AS-Group» занимается производством, строительством объектов, начиная от проектирования сооружений и заканчивая сдачей «под ключ». В нем собран высоко профессиональный коллектив специалистов, способных решать сложные инженерные задачи в промышленном и жилищном строительстве.

Наша компания предоставляет свои услуги посредством своих высокопроизводительных мощностей, опытных сотрудников и передового оборудования.

Уверенные позиции «AS-Group»

как поставщика строительного материала, так и услуг по строительству объясняются не только уровнем технических возможностей, но еще в большей мере четкой ориентацией на удовлетворение пожеланий наших потребителей.

Наша цель состоит в укреплении доверия к нашей продукции, для осуществления которой мы применяем индивидуальный подход к потребителю, с тем, чтобы в итоге вынести наиболее оптимальное решение с наивысшей результативностью. На этом основывается наш успех во всех сферах деятельности.

Мы хотим предложить нашим потребителям достойное уверенное будущее постоянным улучшением качества своей работы.

ООО «AS-Group» ставит целью сохранять лидерство, вносить свой вклад в развитие производственно-строительной отрасли в Азербайджане.



AZERCCELL TELECOM JV – HIGH-TECH AND INNOVATIVE APPROACH

One of the key objectives of Azercell Telecom JV is orientation to innovation and improvement of network and service quality. The company is implementing advanced technology in Azerbaijan's market, guided by growing demands of customers. Being an innovative company, Azercell Telecom JV increased its share in Azerbaijan's mobile communication market to more than 70%.



**Innovative approach
– MobilMail**

Azercell Telecom's innovative technology enables creating new values

the subscribers to check their email accounts, receive and send letters via mobile phones every minute without using any PC. Always taking care about its subscribers' needs, Azercell provided a permanent email account access for them. One of the privileges of this service is possibility of copying contact

MobilMail has two different editions depending on the user segments. They are MobilMail Korporativ (Enterprise edition) for the corporative segment and "Azercell MobilMail" (Internet edition) for all subscribers.

MobilMail Korporativ is available only for corporative subscribers of Azercell Telecom. Using this service the employees of a company will be able to receive emails sent to their work email accounts, on their mobile phones. To join this service the subscribers should refer to the Corporative group representative of "Azercell".

Azercell MobilMail has been launched for all subscribers. The postpaid and prepaid subscribers will be able to receive letters sent to their personal email accounts via their mobile phones. Through the MobilMail the subscribers will use all favorable conditions of e-mail. Using this service it's possible not only to read, but also respond the emails not depending on the server difference. The most popular in Azerbaijan email servers – gmail.com, mail.az, mail.ru, yandex.ru, rambler.ru and others have already been tested out.

Aiming its subscribers to keep up with the modern technologies, "Azercell" is to offer different discount tariff packages to ensure everybody's using the new service. The service user will be able to choose their preferred package. For example, the postpaid subscribers using "MobilMail" service will pay AZN 0, 70 per each 1Mb without any permanent

for its customers. Azercell Telecom JV, first in Azerbaijan, starting August 15, 2007, introduced MobilMail service to its customers. This service enables Azercell's users receive and send messages from their mailboxes using their mobile phones.

"Our major goal is to be a company for Azerbaijan to take a pride in and our future activity will focus on this goal. We are the company, which loves innovation and always brings novelties to the market." - A. Halim Ates, the General Manager of the Azercell Telecom JV said.

MobilMail" is one of such innovations. It means that e-mails will enter to the subscribers' mobile phones directly as it happens with sms, The service enables

details (phone numbers, address and etc.) and calendar from the email account of the subscriber to the mobile phone. The service will be in use via GPRS. A subscriber should refer to the Azercell Customer Care office in order

**AZERCCELL
DATAKART
SIMSIZ MOBİL İNTERNET**

to activate MobilMail service.

Gizlöt CELL+

monthly payment for GPRS/EDGE. The prepaid subscribers are to pay 1 unit per each 5 KB.

New service -DataKart

Azercell Telecom JV with its innovative technology offer to its postpaid subscribers a new service - Azercell DataKart. This service provides Azercell postpaid subscribers with a combination of speed, freedom and convenience. At home, at a client's office or waiting at the traffic jam, this service gives to customers fast, secure access to email, the web and company network from laptop, whenever they want it. Moreover, the DataKart application incorporates a powerful SMS editor and a viewer for reading SMS messages. So customer can send and receive SMS messages. Incoming and outgoing messages are listed in Outlook style directories.

In case of using GPRS/EDGE service not being connected to one of the Azercell DataKart tariff packages specified in table Standart tariff package tariffs will be applied 10 KB = 0,01 AZN (VAT exclusive). Charging step is at 10 KB for all service packages. In case of using MesajCELL and other SMS-based services the Standart tariff packages tariffs will be applied. Not used GPRS traffic of the current month will not be transferred to the next month.

Nice opportunity - GizlötCELL+

Taking into consideration its subscribers' wishes and in an effort to ensure their convenience, Azercell Telecom JV has designed GizlötCell as a SOCLIR (Subscriber Option Calling Line Identification Restriction) service.

So far, activating Azercell's "GizlötCell" service the subscribers could restrict the outgoing calls. Azercell subscribers could seize the opportunity of different versions of this service and restrict outgoing calls for one and seven days. To apply for this service the subscribers should send a blank SMS to 9001 for one day service and to 9007 for a week (7 days) service.

Now Azercell has designed more reasonable and more convenient variant for its subscribers. GizlötCell+ enables the subscribers to restrict their outgoing calls for a month. In addition, now it is easier to activate this service. It is enough to send a blank SMS to 9030. This service costs only AZN 4 (excluding VAT) for postpaid subscribers and 1,000 units for SimSim subscribers.

One of the priorities of GizlötCell+ service is that an Azercell subscriber can set this service for its friends. It is enough to text this person's number to 9030 through SMS.

Now Azercell subscribers will be able to use GizlötCell+ services at reasonable conditions not only for day or for a week, but also for a month. Offering its subscribers such a choice Azercell Telecom JV enables them to select one of the favorable services.

Azercell Telecom JV was the first company in Azerbaijan which presented SOCLIR service in the mobile communication sector.

New acquisitions

TeliaSonera AB, the leading telecommunications company in the Nordic and Baltic region, has on July 16, 2007, closed the MCT Corp. (MCT) acquisition announced on July 9. TeliaSonera acquired 100 percent of the shares in MCT, a US based company with majority controlling shareholdings in three Eurasian GSM operators in Uzbekistan and

Tajikistan and a small minority interest in the leading GSM operator in Afghanistan, for an enterprise value of approximately SEK 2.0 billion (USD 300 million).

"This transaction underlines TeliaSonera's strategy to be the leading Eurasian mobile operator and strengthens our commitment and presence in the region. Uzbekistan, Tajikistan and Afghanistan, with a combined population of approximately 67 million, growing economies and relatively low mobile penetration levels, provide an excellent growth opportunity for TeliaSonera in Eurasia", says Tero Kivisaari, Head of TeliaSonera's business area Eurasia.

The four GSM operators are:

- Uzbek-American Joint Venture Coscom LLC is the third largest mobile operator in Uzbekistan, with 393,000 subscriptions and a market share of approximately 11 percent as of May 2007. Coscom's net sales in 2006 were USD 26 million and EBITDA USD 5.8 million. MCT has a 99.97 percent interest in "Coscom". Mobile penetration in Uzbekistan is about 13 percent.

CJSC Indigo- Tajikistan and CJSC Joint Venture Somoncom combined is the second largest mobile operation in Tajikistan, with 377,000 subscriptions and a market share of approximately 27 percent as of May 2007. The combined net sales in 2006 were USD 27 million and EBITDA USD 13.7 million. MCT has 60.0 percent interest in Indigo-Tajikistan and 59.4 percent interest in Somoncom. Mobile penetration in Tajikistan is about 20 percent.

Telecom Development Company Afghanistan Limited (Roshan) is the largest mobile operator in Afghanistan, with 1,300,000 subscriptions and a market share of approximately 50 percent as of May 2007. Roshan's net sales in 2006 were USD 191 million and EBITDA USD 66.5 million. MCT has a 12.25 percent interest in "Roshan". Mobile penetration in Afghanistan is about 8 percent.

TeliaSonera AB will consolidate the operations in Uzbekistan and Tajikistan as of the closing. The operation in Afghanistan will be reported as a financial investment.

Fintur Holdings B.V. is a partnership of TeliaSonera AB (with a 58,55 percent stake) and Turkcell (41,45 percent) and has been managing the operations of TeliaSonera Group companies in Eurasia since 1996. Fintur Holdings B.V. is the majority shareholder of the leading mobile operators in Azerbaijan (Azercell), Georgia (Geocell), Kazakhstan (K'Cell) and Moldova (Moldcell).

СП «AZERCELL TELEKOM» - ВЫСОКИЕ ТЕХНОЛОГИИ И НОВАТОРСКИЙ ПОДХОД

С момента создания компании в декабре 1996 года, Совместного Предприятия (СП) "Azercell Telekom" уделяет особое внимание на новаторству и совершенствованию качества сети и услуг.



**Инновационный подход
- MobilMail**

Передовые технологии, внедряемые СП "Azercell Telekom" позволяют создавать новые ценности для клиентов. Учитывая важную роль Интернета и электронной почты в эпоху высоких

Mobil M@IL

технологий в сфере бизнеса и жизни людей СП "Azercell Telekom" впервые в Азербайджане, начиная с 15 августа 2007 года, внедрила услугу "MobilMail" для своих абонентов. Данная услуга предоставляет возможность абонентам "Azercell" в режиме реального времени посредством мобильного телефона отправлять и получать письма, приходящие на адрес электронной почты.

"Наша основная цель-стать компанией, которой будет гордиться Азербайджан. И мы будем в дальнейшем продолжать свою деятельность в этом направлении. Мы являемся приверженцами инноваций и постоянно внедряем новинки.", - сказал генеральный директор СП "Azercell Telekom" А. Халим Атеш.

Услуга "MobilMail" является одной из таких новшеств. С помощью этой услуги "e-mail", также как и "sms" без каких-либо дополнительных усилий, будет поступать прямо на телефон абонента. Абоненты которые будут пользоваться этой услугой получают возможность посредством мобильного телефона

следить за своей электронной почтой-принимать поступающие письма и отвечать на них. Таким образом, "Azercell Telekom", всегда создающий удобства для абонентов, обеспечил постоянный доступ к электронной почте.

Еще одним преимуществом этой услуги является возможность переноса на мобильный телефон имеющихся в электронной почте контактных данных: телефонный номер, адрес и т.д. и календаря. Услуга будет предоставлена посредством GPRS. Для подключения к услуге "MobilMail" следует обратиться в Абонентский отдел Azercell.

В зависимости от пользовательского сегмента услуга "MobilMail" имеет две версии: выпуск для корпоративного сегмента- "MobilMail Korporativ" \Enterprise edition\ и для всех абонентов - "Azercell MobilMail" (Internet edition).

"MobilMail Korporativ" предусмотрен только для корпоративных абонентов «Azercell». При помощи этой услуги сотрудники компании могут получать "e-mail", поступающие на рабочую электронную почту. Для подключения к "MobilMail Korporativ" абоненты должны обратиться к представителю отдела корпоративных продаж «Azercell».

Вторая версия-«Azercell MobilMail»

предусмотрен для всех абонентов. Абоненты как фактурной линии, так и SimSim, GencSim и BizdenBize могут получать прямо на мобильный телефон письма, поступающие на адрес личной электронной почты. С помощью "MobilMail" абоненты могут воспользоваться всеми возможностями электронной почты, то есть как получать письма, так и отвечать на них. Отметим, что почтовые серверы, пользующиеся наибольшей популярностью у азербайджанских пользователей Интернета - gmail.com, mail.az, mail.ru, yandex.ru, rambler.ru и др.. прошли тестовые испытания.

Зачастую, достаточно просто ответить на пришедшее на электронную почту письмо, написав просто «ДА» или «НЕТ». Однако, находясь на собрании или вне офиса нет возможности войти в электронную почту, вследствие чего дела могут выйти из-под контроля.

С помощью услуги «MobilMail» Вы сможете воспользоваться своей электронной почтой где бы Вы не находились. А это значит, что вернувшись в офис Вас не будет ждать гора непрочитанных электронных писем.

"Azercell", стремящийся обеспечить абонентов современной технологией, представит также различные льготные тарифные пакеты для использования новой услугой. Пользователи услугой могут выбрать удобный для себя пакет. Например, абоненты фактурной линии для GPRS\EDGE без фиксированной ежемесячной оплаты за каждый загруженный 1 Мб будут платить 0,70 AZN, а за каждые 5 KB, использованных абонентами нефактурной линии, будет использован 1 контур.

AZERCELL DATAKART SIMSIZ MOBIL INTERNET

Gizlät CELL+

Свободный доступ - DataKart

Используя инновационные технологии, СП "Azercell Telekom" начиная с 27 июля 2007 года предлагает абонентам Фактурной линии новую услугу - Azercell DataKart. Эта услуга дает вам комбинацию скорости, свободы и удобства. С ее помощью вы получаете быстрый и свободный доступ в Интернет, к электронной почте, корпоративным сетям и услугам - в любое время, в любом месте!

В период с 27.07.07 по 31.12.07 года пакеты Azercell DataKart предлагаются с 50% скидкой!

Кроме того, в Azercell DataKart входят: SMS - редактор и программа для просмотра и чтения SMS - сообщений. Вы можете и получать, и отправлять SMS-сообщения. Входящие и исходящие сообщения упорядочиваются в директориях типа Outlook.

Этой услугой могут пользоваться только абоненты Фактурной линии. Во время пользования DataKart входящие/исходящие звонки и услуга MMS недоступны. Дисконтные тарифы действительны только в пределах республики. GPRS- трафик, использованный за пределами страны, будет тарифицироваться согласно GPRS-роуминг тарифам. Переход с Azercell DataKart тарифа на другой тарифный пакет и наоборот осуществляется только вместе с выставлением счета. Для изменения тарифного пакета обращайтесь в Абонентский отдел.

PCMCIA – карта продается с функцией «phone lock». Azercell DataKart создан с учетом возможности дальнейшей адаптации под 3G и другие высокоскоростные Интернет технологии.

Удобная возможность - GizlätCELL+

Жизнь без мобильного телефона? Это невозможно представить. На протяжении дня мы неоднократно звоним, отправляем сообщения, решаем самые важные дела с помощью мобильного телефона. Но бывают ситуации, когда мы не хотим, чтобы наш номер высвечивался. Порой

ради этого приходится нарушать планы, откладывать важные дела.

СП «Azercell Telekom», учитывая пожелания абонентов, постоянно стремящийся к обеспечению их удобств, создало такую возможность. До сих пор абоненты «Azercell», активировав услугу «GizlätCell», при исходящих звонках могли скрывать свои номера. При этом предлагались различные варианты. Абоненты могли скрывать свой номер, как в течение дня, так и недели. Напомним, что для однодневного пользования этой услугой надо направить sms-сообщение на номер 9001, для недельного (7 дней) - на номер 9007.

Теперь «Azercell» предоставляет своим абонентам еще одну уникальную возможность от услуги «GizlätCell+». Отныне абоненты «Azercell» могут активировать услугу «GizlätCELL+» на более длительный период – 30 дней, а также подарить услугу. Достаточно направить sms-сообщение на номер 9030 для активации этой услуги. Новая услуга выгодна также тем, что ее стоимость для фактурных абонентов составляет 4 AZN (без НДС), для абонентов SimSim она обойдется в 1000 контуров. Еще одним преимуществом «GizlätCell+» является то, что любой абонент может подарить своим друзьям и знакомым возможность пользоваться этой услугой. Для этого абоненты должны вписать номер данного лица в текст sms-сообщения и направить также по номеру 9030. Это не влияет на стоимость услуги. В этом случае при активации услуги лицо, подарившее эту услугу, в соответствии со своим абонентским пакетом выплачивает деньги или контуры.

Таким образом, абоненты «Azercell» могут пользоваться услугами «GizlätCell+» на выгодных условиях не только в течение дня или недели, но и целого месяца. Отметим также, что СП «Azercell Telekom» первым в Азербайджане предоставил услугу скрытия номеров при исходящих звонках.

Новые приобретения

Компания "Fintur Holdings" является совместным предприятием компаний "Teliasonera" (58,55%) и "Turkcell" (41,45%). "Fintur" управляет операциями группы компаний "Teliasonera" в Евразии с 1996

года и "Fintur" является основным акционером ведущих мобильных операторов в Азербайджане (Azercell), Грузии (Geocell), Казахстане (K-Cell) и Молдове (Moldcell).

С целью расширения «Teliasonera», ведущая телекоммуникационная компания в Северном и Балтийском регионе, закрыла процесс приобретения «МСТ Corp.» («МСТ»). «Teliasonera» приобрела 100% акций в «МСТ», являющейся Американской компанией с основными контролирующими пакетами акций в трех Евразийских GSM операторах в Узбекистане и Таджикистане, а также с небольшим интересом в ведущем GSM операторе Афганистана. «Teliasonera» приобрела «МСТ» за 2 миллиарда шведских крон (300 миллион долларов).

"Эта сделка подчеркивает стратегию «Teliasonera» как ведущего Евразийского мобильного оператора и укрепляет наши обязательства в регионе. Общее количество населения в Узбекистане, Таджикистане и Афганистане около 67 миллиона, экономика этих стран развивается быстрыми темпами. К тому же уровень пенетрации относительно низок. Всё это является отличной возможностью развития для «Teliasonera» в Евразии", - сказал Торо Кивисаари, Глава Евразийской бизнес сферы «Teliasonera».

«МСТ» имеет долю в следующих GSM-операторах:

- Узбекско-Американское Совместное Предприятие «Coscom» ООО является третьим крупным мобильным оператором в Узбекистане. Количество абонентов 393,000 и доля рынка до 11% на май 2007 года. Чистая продажа «Coscom» в 2006 году составила 26 миллионов долларов, а доход 5.8 миллионов долларов. «МСТ» имеет 99.97% интереса в «Coscom». Мобильная пенетрация в Узбекистане составляет 13%.

- ЗАО «Indigo-Tajikistan» и Совместное Предприятие «Somocom» ЗАО являются вторым крупным мобильным оператором в Таджикистане с 377,000 абонентами и долей рынка приблизительно 27% на май 2007. Общая продажа в 2006 году составила 27 миллионов долларов, а доход 13.7 миллионов долларов. «МСТ» имеет 60.0% интереса в «Somocom». Мобильная пенетрация в Таджикистане составляет 20%.

- «Telecom Development Company Afghanistan Limited» («Roshan») является самым крупным мобильным оператором в Афганистане с 1,300,000 абонентами и долей рынка приблизительно 50% на май 2007. Чистая продажа компании «Roshan» в 2006 году составила 191 миллионов долларов, а доход 66.5 миллионов долларов. «МСТ» имеет 12.35% интереса в «Roshan». Мобильная пенетрация в Афганистане составляет 8%.



Почетным председателем CIBC с 2002 года (в то время первый вице-президент ГНКАР) является президент Азербайджанской Республики господин Ильхам Гейдар оглы Алиев.

The president of Azerbaijan Republic Ilham Heydar oglu Aliyev has been fulfilling the CIBC chairman's obligations since 2002 (as the vice-president of SOCAR at that time)

Каспийский Интеграционный Деловой Клуб (Caspian Integration Business Club) - самая крупная и динамично развивающаяся региональная организация, объединяющая в своих рядах более 500 компаний и организаций из 30 стран мира, осуществляющих свою деятельность (или имеющих намерение) на территории государств каспийско-черноморского и балтийского регионов.

На данный момент управляющей компанией, для организации работы Клуба объявлена компания Caspian Business Alliance LLC. Штаб-квартира CIBC находится в Баку - единственная прибрежная столица государства в прикаспийском регионе.

Действительными сопредседателями CIBC являются:

- с азербайджанской стороны министр промышленности и энергетики АР Натиг Агаами оглу Алиев,
- с казахстанской стороны заместитель руководителя Администрации президента РК Владимир Сергеевич Школьник,
- с российской стороны министр промышленности и энергетики РФ Виктор Борисович Христенко,
- с турецкой стороны министр энергетики и природных ресурсов Турции Хильми Гюлер,
- президентом и главным исполнительным директором CIBC является Тельман Эльдар оглу Алиев.

Основная цель CIBC это создание на информационном уровне условий для разработки общей программы по вопросам экономики, энергетики, таможни, налогов, охраны окружающей среды и т.д., реализация различных информационных проектов регионального значения и поддержка диалога между государственными структурами и частным сектором.

В составе Клуба функционируют аналогичные объединения по отраслевому признаку Caspian Energy & Industry Club, Caspian Investment & Consulting Club, Caspian IT & Communication Club, Caspian Construction & Furniture Club, Caspian Finance Club, Caspian Transport Club, Caspian Tourism Club, Caspian Agroindustry Club, Caspian Machine-Building & Metallurgy Club, и др.

Члены CIBC подразделяются на почетных, действительных и ассоциативных. Почетные члены Клуба имеют самые широкие полномочия и возможности в рамках планирования мероприятий и другой информационной деятельности Клуба. Действительные члены Клуба - компании или организации, деятельность которых не противоречит законодательствам государств, на территории которых они функционируют, вносят членский взнос, имеют право избирать и быть избранными руководителями отраслевых клубов, а также право голоса при обсуждении и принятии важных решений в рамках CIBC. Ассоциативные члены Клуба юридические или физические лица, имеющие ограниченные возможности в рамках CIBC, могут участвовать в обсуждениях, но не имеют право избирать, избираться и принимать решения. Ассоциативные члены в основном выполняют функцию наблюдателей и платят минимальную сумму членских взносов.

В рамках CIBC ежегодно проходит вручение премии **CASPIAN ENERGY INTEGRATION AWARDS**, в церемонии награждения которой, принимают участие только члены Клуба.

Деятельность CIBC освещается

- на страницах журнала **CASPIAN ENERGY**,
- на ленте агентства **CIBCNews**,
- на страницах журнала **Caspian Energy Investor**,
- на веб-странице **www.caspenenergy.com**
- на веб-странице **www.cibcgroup.com**



Caspian Integration Business Club is the largest and dynamically developing regional organization uniting over 500 companies and organizations from 30 countries around the world operating (or having intentions to work) in the Caspian-Black Sea and Baltic regions.

CIBC was established in June 2002 in association with 'Caspian Energy' International Publishing House and under support of largest oil & gas companies.

Caspian Business Alliance LLC currently functions as the managing company that arranges the activity of the Club. CIBC is headquartered in Baku, the only littoral capital in the Caspian Sea region.

CIBC Acting Co-Chairmen are:

- Natig Agami oglu Aliev, Minister of Industry and Energy, the Republic of Azerbaijan (Azerbaijan),
- Vladimir Sergeyevich Shkolnik, Deputy Head, the Administration of the President, the Republic of Kazakhstan (Kazakhstan),
- Victor Borisovich Khristenko, Minister of Industry and Energy, the Russian Federation (Russia),
- Hilmi Guler, Minister of Energy & Natural Resources, the Republic of Turkey (Turkey)
- Telman Eldar oglu Aliev, President & Chief Executive Director, CIBC



The primary objective of CIBC is to create conditions on the informational level to work out a common programme on such matters as economy, power industry, customs, taxes, environmental protection, etc., implementation of various information projects of regional significance and maintain the dialogue between government institutions and the private sector.

Caspian Energy & Industry Club, Caspian Investment & Consulting Club, Caspian IT & Communication Club, Caspian Construction & Furniture Club, Caspian Finance Club, Caspian Transport Club, Caspian Tourism Club, Caspian Agroindustry Club, Caspian Machine-Building & Metallurgy Club and others function within the Club as the similar branch associations.

The CIBC members are divided into honorary, full-fledged and associative. Honorary Club members have widest powers and authorities to plan arrangements and other information activity of the Club.

Full-fledged Club members are the companies and organizations which activity does not contradict to the legislations of states where they work. They pay membership fees, have the rights to elect and be elected heads of branch clubs, to vote during discussions and take important decisions within the Club.

Associative members of the Club are legal entities and individuals with limited powers within CIBC. They are allowed to take part in discussions, but are not eligible to elect, to be elected and make decisions. Associative members act mainly as observers and pay minimum membership fees.

CASPIAN ENERGY

INTEGRATION AWARD Prize Awarding Ceremony is annually held within CIBC, solely members of the Club are allowed to take part in the awarding ceremony.

CIBC activity is covered • on pages of CASPIAN ENERGY Journal, • on the newslines of CIBCNews Agency • on pages of Caspian Energy Investor Journal, • on URL: www.caspenergy.com • on URL: www.cibcgroup.com, etc.





CABINET OF MINISTERS OF THE REPUBLIC OF AZERBAIJAN

Prime Minister of the Republic of Azerbaijan

Artur Rasizade

Address: 68 Lermontov str. Baku
 AZ1066, Azerbaijan
Telex: 142163, BABEK
Tel.: (+99412) 498-00-08
Fax: (+99412) 492-63-88
URL: www.cabmin.gov.az



HEYDAR ALIYEV FOUNDATION



Mehriban Aliyeva

President of the Heydar Aliyev Foundation, Deputy of Milli Majlis

Official opening of Heydar Aliyev Foundation was held in May 2004. The goal of Foundation's establishing is to study Heydar Aliyev's heritage and its national-state ideas' transferring to new generation. Heydar Aliyev Foundation pays special attention to providing international public with true information about Azerbaijan and supports any programs implemented in different spheres of our life such as: education, social sphere, culture economy, health, sport, science and technique.



Address: 5 Niyazi Str., Baku AZ1000, Azerbaijan
E-mail: office@heydar-aliyev-foundation.org,

Tel/Fax: (+99412) 437-10-18,
URL: www.heydar-aliyev-foundation.org

Cabinet of Ministers of the Republic of Azerbaijan

Yaqub Eyyubov

First Deputy Prime Minister of the Republic of Azerbaijan

Address: 68 Lermontov Str., Baku AZ1066, Azerbaijan,
Tel.: (+99412) 497-00-09,
Fax: (+99412) 492-07-77
URL: www.cabmin.gov.az



Milli Majlis

Valeh Alaskarov

Deputy Chairman of Milli Majlis (MM) of the Republic of Azerbaijan, Chairman of MM Permanent Commission for Natural Resources, Energy and Ecology

Address: 1 Parliament Avenue, Baku AZ1152, Azerbaijan
Tel: (+99412) 993-18-25, 492-02-93
Fax: (+99412) 498-97-48



Cabinet of Ministers

Sayyaf İsmayilov

Head of Mechanical Engineering and Energetic Department of the Cabinet of Ministers of the Republic of Azerbaijan

Address: 68 Lermontov Str., Baku AZ1066, Azerbaijan.
Telex: 142163, BABEK
Tel: (+99412) 492-00-03
Fax: (+99412) 492-98-96
E-mail: sfismayilov@yandex.ru



Cabinet of Ministers

Rasim Dadashev

Head of Oil and Chemistry Department of the Cabinet of Ministers of the Republic of Azerbaijan, Candidate of Geology-Mineralogical Science

Address: 68 Lermontov Str., Baku AZ1066, Azerbaijan
Tel: (+99412) 492-98-64
Tel/Fax: (99412) 492-81-66



Ministry of Industry and Energy of the Republic of Azerbaijan

Natig Aliyev

Minister of Industry and Energy of the Republic of Azerbaijan

Address: 8 G.Zardabi Str., Baku AZ1012, Azerbaijan.
Tel: (+99412) 447-05-84
Fax: (+99412) 431-80-12
E-mail: mfe@mfe.az



Ministry of Economic Development of the Republic of Azerbaijan

Heydar Babayev

Minister of Economic Development of the Republic of Azerbaijan

Address: 23 Niyazi Str., Baku AZ0066, Azerbaijan;
Tel: (+99412) 490-24-30, 492-41-10
Fax: (+99412) 490-24-04., 492-91-13
E-mail: minister@economy.gov.az
URL: www.economy.gov.az



Civil Service Commission under the President of the Republic of Azerbaijan

Bahram Khalilov

Chairman of Commission of Civil Service Commission under the President of the Republic of Azerbaijan

Address: 874th quarter, K/Rahimov Street, Baku AZ1072, Azerbaijan
Tel.: (+99412) 465-87-93/94/97
Fax: (+99412) 465-87-96
Email: csc@csc.gov.az **URL:** www.csc.gov.az



Office of President

Elmir Velizade

Head of the Information Resources & Technologies Department of the Presidential Office

Address: 19, Istiqlaliyyat str., Baku, Azerbaijan
Tel/Fax: (+99412) 492-34-39,
E-mail: cirt@apparat.gov.az





Ministry of Foreign Affairs of the Republic of Azerbaijan

Elmar Mamedyarov

Minister of Foreign Affairs of the Republic of Azerbaijan

Address: 4, Shykyali Gurbanov, AZ 1009, Baku, Azerbaijan;
Tel.: (+99412) 492-68-56, 492-96-92, 492-68-42;
Fax: (+99412) 492-39-97, 498-84-80, 497-15-48;
E-mail: secretar@mfa.gov.az;
URL: www.mfa.gov.az



Ministry of Foreign Affairs of the Republic of Azerbaijan

Makhmud Mamedgulyev

Deputy Minister of Foreign Affairs of the Republic of Azerbaijan

Address: 4, Sh. Gurbanova str, Baku - AZ1009, Azerbaijan;
Tel.: (+99412) 498-01-03;
Fax: (+99412) 492-68-25
URL: www.mfa.gov.az



Ministry of Foreign Affairs of the Republic of Azerbaijan

Khalaf Khalafov

Deputy Minister of Foreign Affairs, Ambassador Extraordinary and Plenipotentiary

Address: 4, Sh. Gurbanova str., Azerbaijan, Baku - AZ1009;
Tel.: (+99412) 492-68-42;
Fax: (+99412) 497-15-48
URL: www.mfa.gov.az



Ministry of Taxes of the Republic of Azerbaijan

Fazil Mammadov

Minister of Taxes of the Republic of Azerbaijan

Address: AZ1073, 16, Landau Str., Baku, Azerbaijan Republic
Tel.: (99412) 4970611, 4389155
Fax: (99412) 4985407
Email: info@taxes.gov.az
URL: www.taxes.gov.az



Ministry of Communication & Information Technologies of the Republic of Azerbaijan

Ali Abbasov

Minister of Communication & Information Technologies of the Republic of Azerbaijan

Address: 33 Azerbaijan Avenue, Baku AZ1000, Azerbaijan;
Tel.: (+99412) 493-00-04;
Fax: (+99412) 498-79-12;
E-mail: mincom@mincom.gov.az;
URL: www.mincom.gov.az



National Bank of Azerbaijan

Elman Rustamov

Chairman of the Management Board of the NBA

Address: 32, R.Behbudov str., Baku - AZ1014, Azerbaijan
Tel.: (+99412) 493-11-22;
Fax: (+99412) 493-55-41
E-mail: mail@nba.az
URL: www.nba.az



Ministry of Ecology and Natural Resources of the Republic of Azerbaijan

Huseyngulu Baghirov

Minister of Ecology and Natural Resources of the Republic of Azerbaijan

Address: 100-a Bakhram Aghayev Str., Baku AZ1073, Azerbaijan
Tel/Fax: (+99412) 492-59-07;
E-mail: mineco@eco.baku.az



State Customs Committee of Azerbaijan Republic

Aydin Aliyev

Chairman of State Customs Committee of Azerbaijan Republic

Address: 2 Inshaatchilar Avenue, Baku AZ1073, Azerbaijan
Tel.: (+99412) 438-80-80
Fax: (+99412) 498-18-36
Email: external@customs.gov.az
URL: www.az-customs.net; www.customs.gov.az



State Social Protection Fund of the Republic of Azerbaijan

Salim Muslimov

Head of the State Social Protection Fund of the Republic of Azerbaijan

Address: 80 G. Zardabi Avenue, Baku AZ 1122, Azerbaijan
Tel.: (+99412) 434-60-18
Fax: (+99412) 434-55-78
E-mail: info@sspf.gov.az
URL: www.sspf.gov.az



State Securities Committee Under the Auspices of the President of the Republic of Azerbaijan

Gunduz Mammadov

Head of State Securities Committee under the auspices of the President of Azerbaijan

Address: 19 Bulbul Avenue, Baku, Azerbaijan;
Tel.: (+99412) 493-50-58;
Fax: (+99412) 498-25-59,
E-mail: scs@azeuro.net,
URL: www.scs.gov.az



State Agency on Standardization, Metrology and Patents of the Republic of Azerbaijan

Ramiz Hasanov

General Director of the State Agency on Standardization, Metrology and Patents of the Republic of Azerbaijan

Address: 124 Mardanov Gardashly Str., Baku AZ1078, Azerbaijan
Tel.: (+99412) 440-51-54
Fax: (+99412) 440-52-24
E-mail: smp@azerin.com
URL: www.azstand.gov.az



State Oil Fund of the Republic of Azerbaijan

Shahmar Movsumov

Executive Director of the State Oil Fund of the Republic of Azerbaijan

Address: 20 Bulbul Avenue, Baku AZ1014, Azerbaijan
Tel.: (+99412) 498-77-53 (ext. 132)
Fax: (+99412) 498-77-73 (ext. 135)
E-mail: office@oilfund.az
URL: www.oilfund.az



Milli Majlis

Chingiz Asadullayev

Chairman of the Supervisory Board of AZPROMO

Address: "The Government House" 40 U.Hajibayov Str., Baku AZ1000, Azerbaijan
Tel.: (+99412) 598-01-47/48
Fax: (+99412) 598-01-52
URL: www.azpromo.org



Mortgage Fund of Azerbaijan (MFA) under the auspices of the NBA

Faig Mammadov

MFA Executive Director

Address: 32, R.Behbudov str., Baku - AZ1014, Azerbaijan
Tel.: (+99412) 493-11-22;
Fax: (+99412) 598-20-08
E-mail: mail@amf.az
URL: www.amf.az



Embassy of the Republic of Azerbaijan in Ukraine

Talyat Aliyev

Ambassador Extraordinary and Plenipotentiary of the Republic of Azerbaijan to Ukraine

Address: 04050, Glibochitska Str., 24, Kiev, Ukraine
Tel.: (+38044) 484-69-40
Fax: (+38044) 484-69-46
E-mail: embass@faust.kiev.ua; admin@azembass.kiev.ua;
URL: www.azembassy.org.ua



Embassy of the Republic of Azerbaijan in the Republic of Kazakhstan

Latif Gandilov

Ambassador Extraordinary and Plenipotentiary of the Republic of Azerbaijan to Kazakhstan

Address: Cottage C14, Diplomatic Town, VIP, Astana 473000, the Republic of Kazakhstan;
Tel.: (+3172) 24-16-90, 24-15-81;
Fax: (+3172) 24-15-32





GOVERNMENT OF TURKEY

RECEP TAYYIP ERDOGAN

Prime Minister of Turkey

Address: Vekaletler caddesi, 06573 Bakanliklar / Ankara, Turkey

Tel: (+90312) 294-54-37 / 38 / 45 / 11, 419-15-81

Fax: (+90312) 231-13-34, 419-20-85

E-mail: bilgi@basbakanlik.gov.tr;
hiliskiler@basbakanlik.gov.tr;
bib@basbakanlik.gov.tr

URL: www.basbakanlik.gov.tr



Ministry of Energy & Natural Resources of the Republic of Turkey

Hilmi Guler

Minister of Energy & Natural Resources of the Republic of Turkey

Address: Inonu bulvari, 27, Bahceli evler, Ankara, Turkey

Tel.: (0 312) 212-41-79, 212-70-53

Fax: (0 312) 222-57-60

URL: www.enerji.gov.tr



Ministry of Industry and Trade of the Republic of Turkey

Ali Joshgun

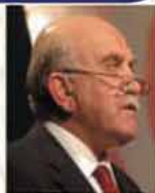
Minister of Industry and Trade of the Republic of Turkey

Address: Eskişehir Yolu, 7 km, No 154 06520 Ankara Turkey

Tel.: (+90 312) 286-47-40, 286-03-65

Fax: (+90 312) 286-60-87

URL: www.sanayi.gov.tr



Embassy of the Republic of Turkey in the Republic of Azerbaijan

Huseyn Avni Karslioglu

Ambassador Extraordinary and Plenipotentiary of the Republic of Turkey to Azerbaijan

Address: 27, Khagani str., Baku Azerbaijan

Tel: (+99412) 498-81-33/35/36

Fax: (+99412) 498-83-49

E-mail: bakube@azeronline.com

URL: www.turkbe.org.az



TELECOMMUNICATIONS INTERNET MOBILE COMMUNICATIONS BROADBAND NETWORKS COMPUTER AND INFORMATION TECHNOLOGIES
 ELECTRONICS SOFTWARE AND AUTOMATION TV AND RADIO BROADCASTING BANK AND OFFICE TECHNOLOGIES
 SECURITY SYSTEMS TELECOMMUNICATIONS INTERNET MOBILE COMMUNICATIONS BROADBAND NETWORKS COMPUTER AND INFORMATION TECHNOLOGIES
 ELECTRONICS SOFTWARE AND AUTOMATION TV AND RADIO BROADCASTING BANK AND OFFICE TECHNOLOGIES
 SECURITY SYSTEMS TELECOMMUNICATIONS INTERNET MOBILE COMMUNICATIONS BROADBAND NETWORKS
 COMPUTER AND INFORMATION TECHNOLOGIES ELECTRONICS SOFTWARE AND AUTOMATION TV AND RADIO BROADCASTING BANK AND OFFICE TECHNOLOGIES
 SECURITY SYSTEMS TELECOMMUNICATIONS INTERNET MOBILE COMMUNICATIONS BROADBAND NETWORKS
 COMPUTER AND INFORMATION TECHNOLOGIES ELECTRONICS SOFTWARE AND AUTOMATION TV AND RADIO BROADCASTING BANK AND OFFICE TECHNOLOGIES
 SECURITY SYSTEMS TELECOMMUNICATIONS INTERNET MOBILE COMMUNICATIONS BROADBAND NETWORKS
 COMPUTER AND INFORMATION TECHNOLOGIES ELECTRONICS SOFTWARE AND AUTOMATION TV AND RADIO BROADCASTING BANK AND OFFICE TECHNOLOGIES



21-24 November 2007

Baku, Azerbaijan



13



AZERBAIJAN INTERNATIONAL EXHIBITION

TELECOMMUNICATIONS AND INFORMATION TECHNOLOGIES

Sport and Concert Complex named after Heydar Aliyev

ORGANISERS:



Tel.: +994 12 447 47 74; Fax: +994 12 447 89 98
 E-mail: telecoms@iteca.az

OFFICIAL SUPPORT:



www.bakutel.az



GOVERNMENT OF GEORGIA

ZURAB NOGAIDELI
 Prime Minister of Georgia

Address: the House of Government of Georgia,
 Tbilisi, Georgia

Tel: (+99532) 99-50-02; 99-70-65

Fax: (+99532) 99-87-08

E-mail: nmeskhi@geo.gov.ge

URL: www.government.gov.ge



Ministry of Energy of Georgia

Alexander Khetaguri
 Minister of Energy of Georgia

Address: 10 Lermontov Str., Georgia

Tel./Fax: (+99532) 98-31-94

URL: www.minenergy.gov.ge



Embassy of Georgia in the Republic of Azerbaijan

Nikoloz Natbiladze
 Former Ambassador Extraordinary and
 Plenipotentiary of Georgia to Azerbaijan

Address: 24 Asef Zeynalli Str., Baku, Azerbaijan

Tel.: (+99412) 497-45-60/59

Fax: (+99412) 497-45-61



CIBC HONORABLE MEMBERS



GOVERNMENT OF MOLDOVA

VASSILE TARLEV
 Prime Minister of Moldova

Address: Republic of Moldova, MD-2033, Chisinau,
 1 Piata Marii Adunari Nationale, Government

Tel: (+37322) 250-405

E-mail: centru@cts.md

URL: www.gov.md



Ministry of Economy & Trade of the Republic of Moldova

Igor Dodon
 Minister of Economy & Trade of the Republic of
 Moldova

Address: MD-2033, mun. Chisinau,
 str. Piata Marii Adunari Nationale 1

Tel: (+37322) 237448

Fax: (+37322) 234064

E-mail: mineconcom@moldova.md

URL: www.mec.gov.md



Ministry of Industry & Infrastructure of the Republic of Moldova

Vladimir Antosiy
 Minister of Industry & Infrastructure of the
 Republic of Moldova

Address: Republic of Moldova, MD-2033, Chi-
 sinau, 1 Piata Marii Adunari Nationale,
 Government

Tel./fax: (+373 22) 250-542

E-mail: centru@cts.md

URL: www.mii.gov.md



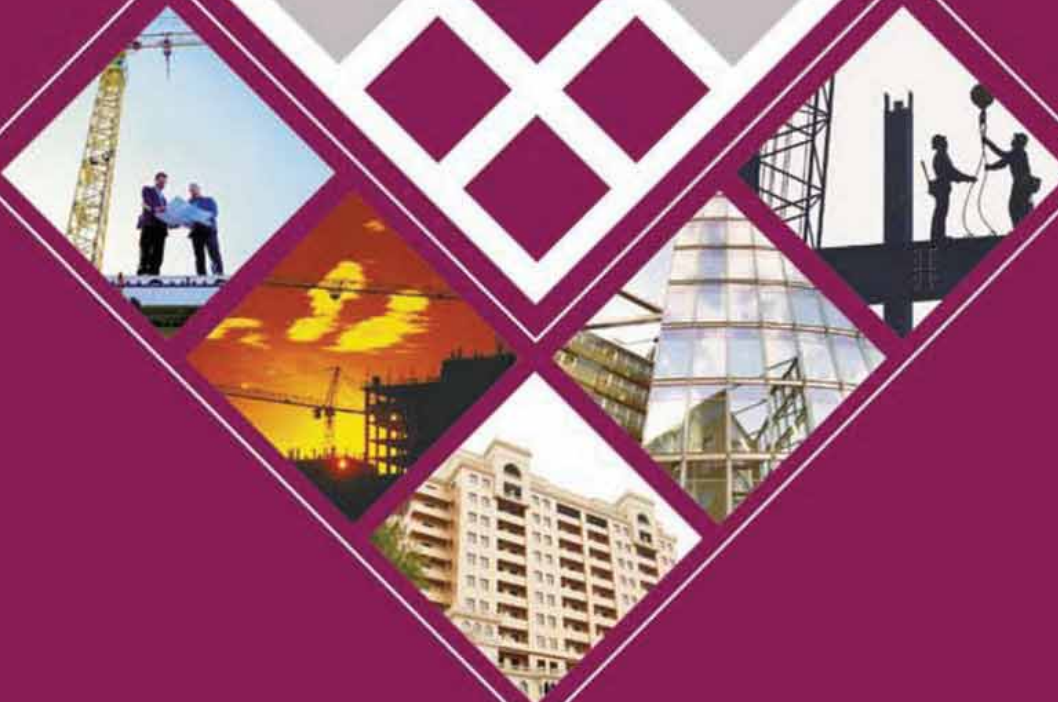
Baku Build

ufi
Approved
Event

13th Azerbaijan International Exhibition

CONSTRUCTION

www.bakubuild.az



2-5 October 2007

Sport and Concert Complex named after Heydar Aliyev

ORGANISERS:



Iteca Caspian LLC Tel.: +994 12 447 47 74; Fax: +994 12 447 89 98; E-mail: build@iteca.az
ITE Group PLC Tel.: +44 (0) 20 7596 5004; Fax: +44 (0) 20 7596 5111; E-mail: building@ite-exhibitions.com



GOVERNMENT OF THE RUSSIAN FEDERATION

Dmitriy Medvedev
 First Deputy Prime Minister
 of the RF Government

Address: 2 Krasnopresenskaya nab., Moscow,
 103274
Tel./Fax: (+7495) 937-31-70
URL: www.government.ru



GOVERNMENT OF THE RUSSIAN FEDERATION

Sergey Ivanov
 First Deputy Prime Minister
 of the RF Government

Address: 2 Krasnopresenskaya nab., Moscow,
 103274
Tel./Fax: (+7495) 937-31-70
URL: www.government.ru



Ministry of Economic Development & Trade of the Russian Federation

German Gref
 Minister of Economic Development & Trade of
 the Russian Federation

Address: 13 1st Tverskaya-Yamskaya, Moscow
 125993, Russia
Tel./Fax: (+7495) 200-03-47
E-mail: presscenter@economy.gov.ru
URL: www.economy.gov.ru



Ministry of Industry & Energy of the Russian Federation

Victor Khristenko
 Minister of Industry & Energy of the Russian
 Federation

Address: 7 Kitaygorodsky avenu, Moscow
 109074, Russia
Tel: (+7495) 710-55-00
Fax: (+7495) 710-57-22
E-mail: info@mpnt.gov.ru pr@mte.gov.ru
URL: www.miprom.gov.ru



Embassy of the Russian Federation in Ukraine

Victor Chernomyrdin
 Ambassador Extraordinary and Plenipotentiary of the
 Russian Federation to Ukraine, Special Representative of
 the President of the Russian Federation on development
 of commercial and economic relations with Ukraine

Address: 27 Vozdukhoflotsky Avenue, Kiev
 03049, Ukraine
Tel.: (+38044) 244-09-61, 244-09-63, 244-09-67,
 245-29-83, 248-06-61
Fax: (+38044) 246-34-69
E-mail: rusemb@kv.ukrtel.net **URL:** www.embrus.org.ua



Embassy of the Russian Federation in the Republic of Latvia

Viktor Kaluzhnyi
 Ambassador Extraordinary and Plenipotentiary
 of the Russian Federation to the Republic of Lat-
 via (Ex-Special Representative of the RF President
 on Caspian Staturs Regulation Affairs)

Address: 2 Antonias Str., Riga LV-1010, Latvia
Tel.: (+371) 733-21-51, 722-06-93
Fax: (+371) 783-02-09
E-mail: rusembassy@delfi.lv
URL: www.latvia.mid.ru



Embassy of the Russian Federation in the Republic of Azerbaijan

Vassili Istratov
 Ambassador Extraordinary and
 Plenipotentiary of the Russian Federation to the
 Republic of Azerbaijan

Address: 17, Bakikhanov str., Baku 370022
Tel.: (+99412) 495-53-00, 498-60-83
Fax: (+99412) 498-14-46
E-mail: embrus@azdata.net
URL: www.embrus-az.com



Trade Representation of the Russian Federation of the Republic of Azerbaijan

Yuri Shchedrin
 Trade Representative of the Russian Federation
 to the Republic of Azerbaijan

Address: 3, Sabir Str., Ichari Sheher
 (Old Baku City), Baku AZ 1000, Azerbaijan
Tel./Fax: (+99412) 497-87-36
E-mail: torgred.rfar@mail.ru





International Institute for Modern Policy (IIMP)

Dariga Nazarbayeva

Chairman of the Supervisory Board of IIMP, the Republic of Kazakhstan

Address: 11/6 Iskendirowa Str., Almaty, the Republic of Kazakhstan

Tel.: (+3272) 607-315, 607-316

Fax: (+3272) 607-309

E-mail: press@iimp.kz

URL: www.iipm.kz



KazEnergy Association

Timur Kulibayev

Chairman of KazEnergy Association

Address: 22 Kabanbay Batyr Avenue, B-15, Astana 010000, the Republic of Kazakhstan

Tel.: (+3172) 97-93-98

Fax: (+3172) 97-93-91

Email: info@kazenergy.com

URL: www.kazenergy.com



Administration of the President of the Republic of Kazakhstan

Vladimir Shkolnik

Deputy Head of the Administration of the President of the Republic of Kazakhstan

Address: Administration of the President of the Republic of Kazakhstan, Astana 010000, Kazakhstan

Tel.: (+3172) 74-41-30

Fax: (+3172) 24-33-08

URL: www.akorda.kz



Ministry of Industry and Trade of the Republic of Kazakhstan

Galim Orzabakov

Minister of Industry and Trade of the RK

Address: 47 Kabanbay Batyr Avenue, Transport Tower, Astana, the Republic of Kazakhstan

Tel.: (+3172) 29-90-00

Fax: (+3172) 29-90-00

Email: pressa@mit.kz

URL: www.mit.kz



Ministry of Energy and Mineral Resources of the Republic of Kazakhstan

Lyazzat Kiinov

Vice-Minister of Energy and Mineral Resources of the Republic of Kazakhstan

Address: Astana Kabanay Batyra, Str., 22

Tel.: (+3172) 78-68-05

Fax: (+3172) 24-29-35

E-mail: shkolnik@minenergo.kegoc.kz



Akimat of West-Kazakhstan Region

Bahtikoja Izmuhambetov

Akim of West-Kazakhstan Region

Address: 179 Dostyk Avenue, town of Uralsk 090000, the Republic of Kazakhstan

Tel.: (+31122) 51-08-82

Fax: (+31122) 51-06-26

Email: zkue@nursat.kz

URL: www.western.kz



International Institute for Modern Policy (IIMP)

Bektas Mukhamedzhanov

General Director of IIMP

Address: 11/6 Iskendirowa Str., Almaty, the Republic of Kazakhstan

Tel.: (+3272) 607-315, 607-316

Fax: (+3272) 607-309

E-mail: press@iimp.kz

URL: www.iimp.kz



Embassy of the Republic of Kazakhstan in the Republic of Azerbaijan

Andar Shukputov

Ambassador Extraordinary and Plenipotentiary of the Republic of Kazakhstan to the Republic of Azerbaijan

Address: 82 H.Aliyev Str., Baku, Azerbaijan

Tel.: (+99412) 465-65-21; 465-62-48

Fax: (+99412) 465-62-49

E-mail: embassy@azdata.net





President –
Rovnag Abdullayev
Президент –
Ровнаг Абдуллаев



The First Vice-President on Geology, Geophysics and Field Development Issues – Khoshbakht Yusifzade
Первый вице-президент по геологии, геофизике и разработке месторождений – Хошбахт Юсифзаде



Vice-President on Economic Issues – Suleyman Gasimov
Вице-президент по экономическим вопросам – Сулейман Гасымов



Vice-President on investment and marketing – Elshad Nasirov
Вице-президент по инвестициям и маркетингу – Эльшад Насиров



Vice-President on Refining Issues – David Mammadov
Вице-президент по переработке – Давид Мамедов



Vice-President – Mikayil Ismayilov
Вице-президент – Микайыл Исмаилов

State Oil Company of Azerbaijan Republic

About company: Geophysical and geological operations, exploration and production drilling, oil&gas production, oil&gas field development, oil refining, transportation of oil, gas and refined products, marketing, sale of production, external economic activity, scientific project, machinery-building and construction.

Branches and offices: Azneft Production Union, Marketing and Operations, Oil Pipeline Department, Heydar Aliyev Baku Deepwater Jacket Factory, Azerneftiyagh Oil Refinery, Heydar Aliyev Baku Oil Refinery, Investment Department, Geophysics and Geology, Security Department, Social Development Department, Gas Operations, IT and Communication Department, Ecology Department, Complex Drilling Works Trust, Oil&gas Construction Trust, Caspian Oil Fleet, Oil and Gas Projects Institute, Scientific-Researches Institute.

Established in: 1992 **Personnel:** 59,000

Address: Azerbaijan Republic 73, Neftchilar Avenue, Baku, Az1000

Tel.: +994-12-492-17-89; 492-06-85 **Fax:** +994-12-493-64-92

Email: socar1@socar.gov.az **URL:** <http://www.socar.gov.az>

Государственная Нефтяная Компания Азербайджанской Республики

О компании: Геофизические и геологические работы, разведывательное и эксплуатационное бурение, добыча нефти и газа, обустройство нефтяных и газовых месторождений, переработка нефти, транспортировка нефти, газа и продуктов их переработки, маркетинг, реализация продукции, внешняя экономическая деятельность, научные проекты, машиностроение и строительство.

Филиалы и офисы: Производственное объединение «Азнефть», Управление маркетинга и экономических операций, Управление нефтепроводов, Бакинский завод глубоководных оснований имени Гейдара Алиева, Нефтеперерабатывающий завод «Азернефтьяг», Бакинский нефтеперерабатывающий завод имени Гейдара Алиева, Управление инвестиций, Управление геофизики и геологии, Управление безопасности, Управление социального развития, Управление газовых операций, Управление информационных технологий и связи, Управление экологии, Трест комплексных буровых работ, Трест «Нефтегазстрой», Каспийский морской нефтяной флот, Институт «Нефтегазпроект», Институт научных исследований.

Год основания: 1992 **Численность работников:** 59 000

Адрес: AZ 1000, Азербайджан, Баку, просп. Нефтяников, 73

Телефоны: +994-12-492-17-89; 492-06-85 **Факс:** +994-12-493-64-92

E-mail: socar1@socar.gov.az **URL:** <http://www.socar.gov.az>

SOCAR's Azneft PA

General Director: Sabuhi Ahmadov



The primary activity: Azneft PA deals with exploration, prospecting, development, as well as oil and gas onshore and offshore field-facilities construction, current repairs and overhaul of wells. 12 oil and gas production departments, one integrated subdivision and 6 drilling departments function within Azneft PA. Totally Azneft PA includes 37 enterprises.

Address: , 39 Agha Nematulla, Baku, Azerbaijan **Tel.:** (+99412) 566-54-06; **Fax:** (+99412) 567-47-82; **URL:** www.socar.gov.az

ПО «Азнефть» ГНКАР

Генеральный директор: Сабухи Ахмадов

Основная деятельность: ПО «Азнефть» занимаются поиском, разведкой, разработкой, обустройством месторождений нефти и газа на море и суше, текущим и капитальным ремонтом скважин. В состав ПО «Азнефть» входит 12 НГДУ, одно укрупненное промысловое предприятие и 6 Буровых Управлений. В целом в состав ПО «Азнефть» входит 37 предприятий.

Адрес: Азербайджан, AZ1000, город Баку, ул. Ага Нейматулла, 39

Тел.: (+99412) 566-54-06; **Факс:** (+99412) 567-47-82; **URL:** www.socar.gov.az



15th ANNIVERSARY KAZAKHSTAN
INTERNATIONAL OIL & GAS
EXHIBITION & CONFERENCE

● 2-5 October 2007
ALMATY, KAZAKHSTAN



2nd REGIONAL MANGYSTAU
OIL & GAS EXHIBITION

● 7-9 November 2007
AKTAU, KAZAKHSTAN

MANGYSTAU OIL & GAS

new!



12th TURKMENISTAN INTERNATIONAL
OIL & GAS CONFERENCE

● 14-15 November 2007
ASHGABAT, TURKMENISTAN



7th TURKISH INTERNATIONAL OIL & GAS
CONFERENCE AND SHOWCASE

● 18-20 March 2008
ANKARA, TURKEY



7th GEORGIAN INTERNATIONAL
OIL, GAS, ENERGY & INFRASTRUCTURE
CONFERENCE & SHOWCASE

● 3-4 April 2008
TBILISI, GEORGIA



1st CHINA INTERNATIONAL OIL
AND GAS CONFERENCE
Alongside CIPPE 2008 Exhibition (April 7-9)

● 7-8 April 2008
BEIJING, CHINA



7th NORTH CASPIAN REGIONAL
EXHIBITION

● 9-11 April 2008
ATYRAU, KAZAKHSTAN

ATYRAU OIL & GAS



2nd KAZAKHSTAN PETROLEUM
TECHNOLOGY CONFERENCE

● 10-11 April 2008
ATYRAU, KAZAKHSTAN

OILTECH
KAZAKHSTAN



12th UZBEKISTAN INTERNATIONAL
OIL & GAS EXHIBITION
AND CONFERENCE

● 13-15 May 2008
TASHKENT, UZBEKISTAN



15th ANNIVERSARY INTERNATIONAL
CASPIAN OIL & GAS EXHIBITION AND
CONFERENCE INCORPORATING REFINING
AND PETROCHEMICALS

● 3-6 June 2008
BAKU, AZERBAIJAN



CASPIAN OIL & GAS



6th RUSSIAN PETROLEUM &
GAS CONGRESS

● 24-26 June 2008
MOSCOW, RUSSIA

Alongside NEFTEGAZ Exhibition



19th WORLD PETROLEUM
CONGRESS

● 29 June - 3 July 2008
MADRID, SPAIN



16th KAZAKHSTAN INTERNATIONAL
OIL & GAS
EXHIBITION & CONFERENCE

● 7-10 October 2008
ALMATY, KAZAKHSTAN



10th ANNIVERSARY MOSCOW
INTERNATIONAL
OIL & GAS EXHIBITION

● June 2009
MOSCOW, RUSSIA

2007-2009

ITE International Oil & Gas Events



ITE Group Plc:
Tel: +44 (0) 20 7596 5233;
Fax: +44 (0) 20 7596 5106;
E-mail: julia.romanenko@ite-exhibitions.com



Iteca:
Tel.: +7 727 2583434;
Fax: +7 727 2583444;
E-mail: oil-gas@iteca.kz



ITE LLC Moscow:
Tel: +7 495 935 7350;
Fax: +7 495 935 7351;
E-mail: Luniova@ite-expo.ru



GIMA (Hamburg):
Tel: +49 (0) 40 235 24 201;
Fax: +49 (0) 40 235 24 410;
E-mail: freckmann@gima.de

INTERNET: www.ite-exhibitions.com/og

REGIONAL PORTAL: caspiantworld.com



**KazMunaygaz National
 Company CJSC**

President: Uzakbay Karabalin

About the company: KazMunayGaz NC CJSC is a vertically integrated oil and gas company employing over 45 various companies and enterprises implementing a full cycle of works and services on prospecting, production, processing, transportation and sale of crude hydrocarbons, construction of oil industry structures, telecommunications, transportation.

Branches and offices: Branch companies - KazTransOil, KazMunaiTeniz, KazstroyService, Atyrau ORP, Kazakhstan Institute of Oil and Gas National Research Institute etc.

Date of establishment: February 20, 2002

Address: 22 Kabanbay-Batir Avenue, Astana, 473000, Kazakhstan
Tel/Fax: (3172) 78 60 00, 78 60 01.
URL: www.kazmunaygas.kz

**АО "НАЦИОНАЛЬНАЯ КОМПАНИЯ
 "КАЗМУНАЙГАЗ"**

Президент: Узакбай Карабалин

Основная деятельность: АО "НК "КазМунайГаз" является вертикально интегрированной нефтегазовой компанией, в составе которой насчитывается свыше 45 разнопрофильных компаний и предприятий, осуществляющих полный цикл работ и услуг по разведке, добыче, переработке, транспортировке и реализации углеводородного сырья, строительству объектов нефтяной промышленности, телекоммуникаций, перевозок.

Филиалы и офисы: Дочерние компании "КазТрансОйл", "КазМунайТениз", "Казстройсервис", "Атырауский НПЗ", НИИ "Казакский институт нефти и газа" и др. Дата создания: 20 февраля 2002 года

Адрес: Казахстан, г. Астана, 473000, пр. Кabanбай-Батыра, 22
Тел/Факс: (3172) 78 60 00, 78 60 01.
URL: www.kazmunaygas.kz



Lukoil JSC

President: Vagit Alekperov

ЛУКОЙЛ **About the company:** Companies of LUKOIL Group cover all main segments of today's oil industry including oil and gas exploration and production, transportation, refinery and sales of oil and petroleum products, petrochemistry and related fields.

Field of activity: Oil&Gas sector of economy,

Personnel: 140,000 people

Geography: Over 50 regions of Russia, 25 countries around the world in four continents including CIS, Eastern Europe, Near East, USA and others.

Address: 11 Sretenskiy boulevard, Moscow, 101000, Russia
Tel: (+7495) 928-98-41
Fax: (+7495) 625-70-16
E-mail: pr@lukoil.com
URL: www.lukoil.com

ОАО "ЛУКОЙЛ"

Президент: Вагит Алекперов

О компании: Деятельность компаний, входящих в Группу "ЛУКОЙЛ", охватывает все основные направления современного нефтяного бизнеса, включая разведку и добычу нефти и газа, транспортировку, переработку и реализацию нефти и нефтепродуктов, нефтехимию и сопряженные отрасли.

Сфера деятельности: нефтегазовый сектор экономики.

Штат: 140 000 сотрудников.

География деятельности: Более 50 регионов России, 25 стран мира на четырех континентах, в том числе страны СНГ, Восточной Европы, Ближнего Востока, США и др.

Адрес: Россия, г. Москва, 101000, Сретенский бульвар, дом 11
Тел: (+7495) 928-98-41;
Факс: (+7495) 625-70-16
E-mail: pr@lukoil.com **URL:** www.lukoil.com



Exxon Azerbaijan Limited

Azerbaijan Country Manager:
 Michael White

About the company: ExxonMobil Corporation, the world's premier petroleum and petrochemical company, works in more than 200 countries. In Azerbaijan, ExxonMobil subsidiaries participate in the Azeri-Chirag-Gunashli and Araz-Alov-Sharg projects. Exxon Azerbaijan Limited has been actively supporting educational and humanitarian programs in Azerbaijan over the years and has provided significant contributions for the development and publication of much-needed texts in the Azeri Latin alphabet and aid for refugees and internally displaced persons.

Address: 3rd Floor, Landmark, 96 Nizami Street,
 Baku AZ1010, Azerbaijan
Tel: (+99412) 498-24-60
Fax: (+99412) 498-24-68
URL: www.exxonmobil.com

Exxon Azerbaijan Limited

Менеджер по Азербайджану: Майкл Уайт

О компании: Корпорация «ЭксонМобил» - ведущая мировая нефтяная и нефтехимическая компания, работающая в более 200 странах. В Азербайджане дочерние предприятия «ЭксонМобил» участвуют в проектах «Азери»-«Чыраг»-«Гюнешли» и «Араз»-«Алов»-«Шарг». «Эксон Азербайджан Лимитед» многие годы активно поддерживает азербайджанские образовательные и гуманитарные программы и вносит существенный вклад в разработку и издание нужных учебников на латинской графике, а также оказывает помощь беженцам и вынужденным переселенцам.

Адрес: Азербайджан, AZ1010, Баку, ул. Низами 96,
 Ландмарк, 3-й этаж
Тел: (+99412) 498-24-60
Факс: (+99412) 498-24-68
URL: www.exxonmobil.com



STATOIL Azerbaijan a.s

President: Kristian B. Hausken

About the company: Norway's STATOIL, is one of the world's largest net sellers of crude oil, and a leading supplier of natural gas to Europe. Statoil is the biggest operator in Norway, and one of the largest foreign investors in Azerbaijan.

Current interests include Azeri-Chirag-Gunashli (8.6 per cent), Shah Deniz (25.5 per cent) and Alov (15.0 per cent).

Statoil also participates in the BTC oil pipeline (8.7%) and the South Caucasus gas Pipeline.

Country: Norway

Address: 96 Nizami street, Baku, AZ0010, Azerbaijan
Tel: (+994 12) 497-69-74, 497-73-40;
Fax: (+994 12) 497-79-44
E-mail: konjaga@statoil.com
URL: http.statoil.com

STATOIL Azerbaijan a.s

Президент: Кристиан Хаускен.

О компании: Норвежская компания Statoil является одним из самых крупных продавцов сырой нефти в мире и ведущим поставщиком природного газа в Европу. Statoil является крупнейшим оператором в Норвегии и самым большим инвестором в Азербайджане. Нынешнее участие компании включают Азери-Чыраг-Гюнешли (8,6%), Шах Дениз (25, 5%), Алов (15,0%). Statoil также участвует в проекте строительства трубопровода БТД (8,7%) и в строительстве Южно-Кавказского газопровода.

Адрес: Азербайджан, г. Баку, AZ0010, ул. Низами, 96
Тел: (+99412) 497-73-40
Факс: (+99412) 497-79-44;
E-mail: konjaga@statoil.com
URL: http.statoil.com





TURKIYE PETROLLERI A.O. (TPAO)

Country Manager: Ahmet Turksoy

About the company: TPAO State Oil and Gas Company established in 1954 is an important role player in the surrounding energy geography. Its operation meets the rapidly growing energy demand of Turkey.

TPAO is currently active in the Caspian region mainly in Azerbaijan, Kazakhstan, Turkmenistan, as well as in North Africa and Middle East. TPAO is one of the biggest investors in Azerbaijan (over \$2.5).

Address: ISR Plaza, 340, Nizami str., Baku AZ1000
Phones: (+994.12) 498 95 26; 493 14 98
Fax: (+994.12) 498 14 35
Email: info@tpao-az.com

TURKIYE PETROLLERI A.O. (TPAO)

Директор представительства в Азербайджане: Ахмет Турксој



О компании: Государственная Нефтегазовая Компания TPAO, основанная в 1954 году, играет очень важную роль в отрасли энергетики, ее деятельность отвечает требованию роста спроса энергоснабжения Турции. TPAO функционирует как в Каспийском регионе, в частности Азербайджане, Казахстане, Туркменистане, так и в Северной Африке и на Среднем Востоке. TPAO является одним из крупнейших инвесторов в Азербайджане (более \$ 2,5 млрд.).

Адрес: Азербайджан, г. Баку, AZ1000, ул. Низами 340, ISR Plaza
Тел.: (+994.12) 498 95 26; 493 14 98
Факс: (+994.12) 498 14 35
E-mail: info@tpao-az.com



GEORGIAN OIL AND GAS CORPORATION (GOGC)

Director General: Zurab Janjgava

About the company: "Georgian Oil and Gas Corporation" Ltd. was founded by the order of the ministry of Economy of Georgia, on March 21, 2006 with the 100% state share. In the authorized capital (100 583 400 GEL) entered state shares of joint-stock company "Georgian International Oil Corporation", "Georgian Gas International Corporation" and National Oil Company "Georgian Oil".

The company is engaged in exploration, extraction, sale, handling, transit and processing of oil and gas in Georgia and abroad.

Address: Kakheti Highway, N21, Tbilisi, Georgia
Tel: (+995 32) 244040
Fax: (+995 32) 244042
E-mail: info@gogc.ge
URL: www.gogc.ge

ГРУЗИНСКАЯ НЕФТЕГАЗОВАЯ КОРПОРАЦИЯ (GOGC)

Генеральный директор: Зураб Джанджгава

О компании: «Грузинская нефтегазовая корпорация» была создана приказом министерства экономики Грузии от 21 марта 2006 года со 100% государственным капиталом. В ее уставной капитал (100 583 400 лари) входят акции АО «Грузинская международная нефтяная корпорация», «Грузинская международная газовая корпорация» и национальной нефтяной компании «Грузинская нефть».

Компания занимается поиском, добычей, реализацией, транспортировкой, транзитом и переработкой нефти и газа в Грузии и за границей.

Адрес: Грузия, Тбилиси, Кахетинское шоссе, N21
Тел.: (+995-32) 24-40-40
Факс: (+995-32) 24-40-42
E-mail: info@gogc.ge
URL: www.gogc.ge



ConocoPhillips Azerbaijan

Baku Representative: Fidan Agayeva

About the company: ConocoPhillips is an international, integrated energy company headquartered in Houston (Texas, USA). Among non-government-controlled companies throughout the world, ConocoPhillips has the eighth-largest total of proven reserves and is the sixth-largest refiner. ConocoPhillips operates in 40 countries and has about 35,600 employees worldwide. In Azerbaijan, ConocoPhillips is a partner in the Baku-Tbilisi-Ceyhan Oil (BTC) Pipeline project (2.5%).

Address: Landmark II, 2nd floor, 45A Khagani Street, Baku AZ1010, Azerbaijan
Tel: (+99 412) 4970365
Fax: (+99 412) 4970418
URL: www.conocophillips.com

ConocoPhillips Azerbaijan

Представитель в Азербайджане: Фидан Агаева



О компании: КонокоФилипс – международная многоотраслевая энергетическая компания со штаб-квартирой в г. Хьюстоне (Техас, США). Компания находится на восьмом месте среди негосударственных компаний по общим запасам углеводородов и на шестом среди нефтеперерабатывающих компаний мира. Компания осуществляет деятельность в 40 странах мира и имеет около 35 600 работников. В Азербайджане КонокоФилипс является партнером в проекте Баку-Тбилиси-Джейхан с 2,5% долевого участия.

Адрес: Азербайджан, г. Баку, AZ1010, ул. Хагани 45А, Ландмарк II, 2 этаж
Тел: (+99 412) 4970365
Факс: (+99 412) 4970418
URL: www.conocophillips.com



Wintershall Germany

Chairman of the Board: Reinier Zwitserloot

About the company: Wintershall AG established in 1894 is the German oil and gas company specializing in exploration and production of hydrocarbons. Wintershall is a 100%-owned subsidiary of BASF. The company has been engaged in exploration and production of oil and gas for over 75 years and currently produces hydrocarbons in Germany, Russia, Netherlands, Romania, Libya, the Gulf States and Argentina.

In 2005 the company produced 112 million barrels. In 2005 the turnover comprised 8.38 billion euros.

Address: Friedrich-Ebert-Strabe 160 34119 Kassel, Germany
Tel: +49 561 301-0
Fax: +49 561 301-1702
E-mail: info@wintershall.com
URL: www.wintershall.com

Wintershall Germany

Председатель Правления: Райнир Свитсерлоот

О компании: Wintershall AG – немецкая газовая и нефтяная компания, основанная в 1894 г, специализируется в добыче и разведке углеводородов. Wintershall – 100%-ное дочернее предприятие концерна BASF, более 75 лет занимается поиском и добычей нефти и газа, ведут добычу углеводородов в Германии, России, Нидерландах, Румынии, Ливии, странах Персидского залива, Аргентине.

В 2005 компания добыла 112 млн. баррелей. Оборот в 2005 составил 8,38 млрд. евро.

Адрес: Германия, Kassel, Friedrich-Ebert-Strabe 160 34119
Тел: +49 561 301-0
Факс: +49 561 301-1702
E-mail: info@wintershall.com
URL: www.wintershall.com



MIDDLE EAST PETROLEUM Farm FZE

President: Abdolbari Goozal,

About the company: Middle East Petrol Farm FZE deals with the transit transportation of crude oil and oil products from Caspian Sea Ports to Georgian Ports at Black Sea through its own Dubendi Terminal in Azerbaijan. The Company provides smooth and integrated shipping, storage and railway transportation services to its clients by close cooperation with Caspian Shipping Company (Caspar), Azerbaijan and Georgian State Railway Companies and storage facility owners in Georgian Ports of Black Sea.

Country: UAE

Address: PO Box 61448, Jebel Ali Free Zone, Dubai, UAE
Tel / Fax: +971-4-8833950 / 8833027
E-mail: yonetim@middleeastpetrolfarm.com

MIDDLE EAST PETROLEUM Farm FZE

Президент: Абдулбари Гозал

О компании: "Middle East Petrol Farm FZE" осуществляет транзитную перевозку сырой нефти и нефтепродуктов из портов Каспийского моря до портов Грузии на Черном море через свой терминал, расположенный в Дюбенди (Азербайджан). Компания обеспечивает регулярные и интегрированные перевозки суднами, услуги по хранению и транспортировке железной дорогой при тесном сотрудничестве с КАСПАРОМ, Железнодорожными управлениями Азербайджана и Грузии, и операторами терминалов черноморских портов Грузии.
 Страна: ОАЭ



Адрес: ОАЭ, Дубай, PO Box 61448, Jebel Ali Free Zone
Тел/Факс: +971-4-8833950 / 8833027
E-mail: yonetim@middleeastpetrolfarm.com

AZPETROL LTD



AZPETROL

General Director: Huseynaga Rahimov

About the company: The oil company Azpetrol established in 1997 is a national company that owns a network of up-to-date filling and gas stations meeting the international standards.

The company offers its clients high-quality services at the fuel market of the republic. Azpetrol controls over 50% of the market and owns a source of oil supply and an autopark.

Address: 63/69 Mirza Mansur Str., Baku AZ1004, Azerbaijan
Tel.: (+994 12) 497-69-75/74
Fax: (+994 12) 497-68-64
E-mail: azpetrol@azpetrol.com,
URL: www.azpetrol.com

AZPETROL LTD

Генеральный Директор: Гусейнага Рагимов

О компании: Начиная со времени своего основания в 1997 году и по сей день, Нефтяная Компания Азпетрол является национальной компанией владеющей сетью самых современных, отвечающих международным стандартам бензозаправочных и газозаправочных станций и оказывающей высококачественные услуги своим клиентам на рынке продажи горючего в республике. Азпетрол удерживает инициативу контроля более чем 50% рынка продажи горючего в Азербайджане. Компания владеет нефтяной базой и автопарком.



Адрес: Азербайджан, г. Баку, AZ1004, ул. Мирза Мансура 63/69
Тел.: (+994 12) 497-69-75/74
Факс: (+994 12) 497-68-64
E-mail: azpetrol@azpetrol.com,
URL: www.azpetrol.com

Azerigaz CJSC



Chairman of CJSC: Alikhan Malikov

About the company: Azerigaz was set up in 1992 as a state-run company. Since 1997 the company has operated as a joint-stock company. Its primary activity concerns transportation, storage and distribution of gas. The CJSC's structure includes Azerigazhagl PA, Baku Gas Production Department, Underground Gas Storage Department, Azerbaijan Gas Research & Production Design Institute, gas-distribution regional departments, etc.

Address: 23 Y. Safarov, Baku, AZ1025, Azerbaijan
Tel.: (+994 12) 490 4252
Fax: (+994 12) 490 4255
E-mail: azer_bayramov@azerigaz.com

АОЗТ Азеригаз

Председатель АОЗТ: Аликхан Маликов

О компании: Азеригаз был создан в 1992 году в форме государственной компании. С 1997 года компания действует в форме акционерного общества. Основная деятельность компании сосредоточена в сфере транспортировки газа, ее хранения и распределения. В структуру АОЗТ входят Производственное объединение «Азеригазнегл», Бакинское управление по производству газа, управление подземного хранения газа, азербайджанское научно-производственный проектный институт по газу, газораспределительные региональные управления и др.



Адрес: Азербайджан, г. Баку, AZ1025, ул. Ю. Сафарова 23
Тел.: (+994 12) 490 4252
Факс: (+994 12) 490 4255
E-mail: azer_bayramov@azerigaz.com

Azerbaijan-P. Dussmann Ltd



General Director: Chingiz Babayev

About the company: Established in 1998, Azerbaijan-P. Dussmann Ltd is an affiliate of Dussmann Group, a famous international corporation with 26 branches worldwide. This is the only company providing a complete set of building maintenance services. Over 9 years the company cooperated with such customers as AZAL, Heydar Aliyev International Airport, Heydar Aliyev Modern Education Complex, Coca Cola, Elite Trade Center, BankStandard, British School and so.

Address: 3/32 Azadlig Avenue, Baku, Azerbaijan
Tel.: (+994 12) 598-35-49; 437-81-46
Fax: (+994 12) 598-35-49
Email: azerbaijan@dussmann.baku.az
URL: www.dussmann.de

Azerbaijan-P. Dussmann Ltd

Генеральный директор: Чингиз Бабаев

О компании: Компания "Azerbaijan-P. Dussmann Ltd" основана в 1998г, является членом "Dussmann Group" - крупнейшей международной корпорации с 26 филиалами по всему миру. Единственная компания, обеспечивающая комплексные услуги по жизнеобеспечению зданий. За 9 лет компания сотрудничала с такими предприятиями как: AZAL, Международный Аэропорт имени Гейдара Алиева, Современный учебный комплекс имени Гейдара Алиева, Coca Cola, Торговый центр Elite, BankStandard, British School и т.д.

Адрес: Азербайджан, Баку, Проспект Азадлыг 3/32
Тел.: (+994 12) 598-35-49; 437-81-46
Факс: (+994 12) 598-35-49
E-mail: azerbaijan@dussmann.baku.az
URL: www.dussmann.de



Azeri Drilling Company LLC

General director: Faig Mammadov

About the company: Azeri Drilling Company MMC JV was set up within the State Oil Company of Azerbaijan (SOCAR).

The company's primary activity is to drill deep and extra-deep onshore and offshore wells using up-to-date technology and equipment. The Company will drill wells to the depth of 5.8 - 6.5 thousand metres on these fields.

Besides, the Company drills surface, horizontal and special wells.

Address: 37/43, U.Hajibayov str., AZ1010, Baku Azerbaijan
Tel: (+99412) 598-08-95/96/97
Fax: (+99412) 598-08-94
E-mail: office@azeridrilling.com

Azeri Drilling Company MMC

Генеральный директор: Фаик Мамедов

О компании: Совместное предприятие - «Azeri Drilling Company» LLC создано в составе Государственной нефтяной компании Азербайджанской республики (ГНКАР).

Основная деятельность компании - бурение глубоких и сверхглубоких скважин на нефтегазовых месторождениях на море и суше с использованием самой современной технологии и оборудования. На этих месторождениях запланировано бурение скважин глубиной 5,8 – 6,5 тыс. метров.

Кроме этого, Компания занимается бурением поверхностных, горизонтальных и специальных скважин.

Адрес: Азербайджан, г. Баку, AZ1010, ул. У. Гаджибекова 37/43
Тел: (+99412) 598-08-95/96/97
Факс: (+99412) 598-08-94
E-mail: office@azeridrilling.com



AZERI-FUGRO

Director: Samir Aliyev

About the company: AZERI-FUGRO J.V. was founded in 1995 between the State Oil Company of Azerbaijan Republic (SOCAR) and Fugro N.V. Company of the Netherlands. Utilising local resources and involving Fugro Group of Companies. Azeri-Fugro renders geotechnical services required for hydrocarbon activity in Azerbaijan. The geotechnical lab of JV located in Baku provides laboratory testing services on high international standards. The lab is ISO 9001-2000 certified.

Address: Azeri-Fugro Ltd, Bulbul Avenue, 11, Apt. 10/9, Baku, Azerbaijan
Tel: (+994 12) 4973438
Fax: (+994 12) 4983628
URL: www.azerifugro.com

AZERI-FUGRO

Директор: Самир Алиев

О компании: СП АЗЕРИ-ФУГРО создано в 1995 г. при участии ГНКАР и Fugro N.V. (Нидерланды). Используя местные ресурсы и привлекая группу компаний Fugro, компания оказывает геотехнические услуги, связанные с углеводородной деятельностью на Каспии. Геотехническая лаборатория АЗЕРИ-ФУГРО, расположенная в Баку, предоставляет услуги по анализу образцов пород множеству компаний и консорциумов по высшим международным стандартам. Лаборатория имеет международный сертификат качества ISO 9001-2000.

Адрес: Азербайджан, г. Баку, пр. Бюльбюля 11, 10/9 Azeri-Fugro Ltd
Тел: (+994 12) 4973438
Факс: (+994 12) 4983628
URL: www.azerifugro.com



AZERI M-I DRILLING FLUIDS LTD.

Azeri M-I Drilling Company

General Manager: Michael King

About the company: As A Joint Venture Azeri M-I Drilling Fluids LTD was formed in 1997 between SOCAR (Azerbaijan Republic State Oil Company) and M-I LLC (United States of America).

The Company is committed to the supply of Drilling, Completion, Work over fluids as well as Drilling and Production Waste Management, Solids Control Equipment and Production Chemicals.

AMI has been involved in the majority of the projects, both onshore and offshore Azerbaijan, providing services to support their successful completion.

Address: 201 Murtuz Mukhtarov Street, AZ1065, Baku Azerbaijan
Tel: (+994 12) 497-42-13
Fax: (994 12) 497-22-21
Email: mking@miswaco.com

Azeri M-I Drilling Company

Генеральный Менеджер: Майкл Кинг

О компании: Как СП Azeri M-I Drilling Fluids было создано в 1997 году ГНКАР и M-I LLC (США).

Компания специализируется в производстве и поставке буровых растворов, жидкостей для завершения и ремонта скважин и хим. реагентов используемых при добыче и транспортировке нефти, оборудования по контролю качества бурового раствора и утилизации отходов бурения, а также инженерингу.

AMI участвует в большинстве проектов в Азербайджане, как на суше, так и в море, предоставляя сервис для успешного заканчивания скважин.

Адрес: Азербайджан, г. Баку, AZ1065, ул. Муртуза Мухтарова 201
Тел: (994 12) 497 42 13
Факс: (994 12) 497 22 21
Email: mking@miswaco.com



Azerigaznagl PA

General Director: Chelabiyev Zaman

About the company: Azerigaznagl PA, the largest FEC company in Azerbaijan established by Azerigaz CJSC, has been operating over 50 years. The primary activity is to receive and supply domestic or imported gas to consumers, to manage and operate the in-country main gas pipeline network. PA has the wide gas transportation infrastructure. The gas transportation network is directly connected with the gas transportation network of RF, IRI and Georgia.

Address: 6, M. Mehdizade str., Baku, AZ1025, Azerbaijan
Tel: (+99412) 490 1145
Fax: (+99412) 490 1176
E-mail: azeriqazneql@bakinter.net

Производственное объединение «Азеригазнегл»

Генеральный директор: Заман Челабиев

О компании: ПО «Азеригазнегл», учредителем которого является АОЗТ «Азеригаз», является крупнейшим предприятием ТЭК Азербайджана, функционирующим более 50 лет. Основное направление деятельности – прием и транспортировка добываемого в стране и импортируемого газа до потребителя, управление и эксплуатация магистральной газопроводной сети страны. ПО обладает широкой газотранспортной инфраструктурой. Газотранспортная сеть объединения непосредственно связана с газотранспортной сетью РФ, ИРИ и Грузии.

Адрес: Азербайджан, г. Баку, AZ1025, ул. М. Мехдизаде 6
Тел: (+99412) 490 1145
Факс: (+99412) 490 1176
E-mail: azeriqazneql@bakinter.net





AZFEN JV

General Manager:
Hamid Hasanov

About the company: AZFEN Engineering, Construction, Installation, and Manufacturing Company was founded in January 1996. AZFEN is a joint venture company between SOCAR (State Oil Company of Azerbaijan Republic) and TEKFEN (TEKFEN Construction and Installation Co. Inc.) of Turkey.

AZFEN JV is formed to perform on commercial basis any and all kind of construction, installation, manufacturing, research, transportation, distribution, engineering and project management as well as trading of construction materials.

Address: 31 Istiglaliyyat Str., Baku, Azerbaijan
Tel.: (+994 12) 492-58-35, 492-82-79
URL: www.azfen.com

СП AZFEN

Генеральный Директор: Гамид Гасанов



О компании: AZFEN Engineering, Construction, Installation & Manufacturing была основана в январе 1996 года. AZFEN является совместным предприятием, учрежденным ГНКАР (Государственная Нефтяная Компания Азербайджанской Республики) и турецкой компанией ТЕКФЕН (TEKFEN Construction & Installation Co., Inc.).

СП Азфен создан с целью выполнения на коммерческой основе всяческих строительно-монтажных, исследовательских работ, работ по изготовлению, транспортировке, инжинирингу и управлению проектом, а также реализации строительных материалов.

Адрес: Азербайджан, г. Баку, ул. Истиглалийат 31
Тел.: (+994 12) 492-58-35, 492-82-79
URL: www.azfen.com

CASPIAN PipeCoatings

General Manager: Regis Dekoker



About the company: CASPIAN PipeCoatings LLC (previously EUPEC PipeCoatings Azerbaijan LLC) was established and is operating in Azerbaijan since 2002. It is the only plant of its kind in the Caspian region. The plant is set up in Baku offering excellent facilities for coating services to the offshore and onshore pipeline projects. The site covers the area of 250,000 m2, with its own rail connection capable of receiving a rail stock of 45 railcars at once, its own jetty, which allows for efficient and cost-effective operations for pipe carrying vessels.

Address: 36 Nobel Ave., Baku, Azerbaijan
Tel.: (+994 12) 496 5162/64
Fax: (+994 12) 496 5163
E-mail: office@eupecaz.com

CASPIAN PipeCoatings

Генеральный директор: Реджис Декокер

О компании: CASPIAN PipeCoating LLC (ранее EUPEC PipeCoating Azerbaijan LLC) успешно функционирует в Азербайджане с 2002 г. Это единственное предприятие подобного рода в Каспийском регионе. Расположенный в Баку завод обладает превосходными мощностями по обеспечению морских и наземных трубопроводных проектов услугами по изоляции и покрытию труб. Территория охватывает примерно 250.000 м² с собственным железнодорожным соединением, способным принимать до 45 железнодорожных вагонов, своим пирсом для эффективного осуществления работ для трубопроводных судов.

Адрес: Азербайджан, г. Баку, проспект Нобеля 36
Тел.: (+994 12) 496 5162/64
Факс: (+994 12) 496 5163
E-mail: office@eupecaz.com

Caspian Wireline Services, Ltd.

President: Calvin Wilson



About the company: Since November 2000, Caspian Wireline Services, Ltd., CWS, has been providing wireline logging and perforating services to oil producing companies in Azerbaijan.

We specialize in providing high quality cost effective services in the Caspian Sea region. We strive to provide solutions fit for the marketplace.

CWS is currently providing Open Hole Logging, Cased Hole Logging, Perforating (both Wireline and Tubing Conveyed), Pipe Recovery, and Production Logging.

Address: 169 Tolstoy Str., Baku AZ0000, Azerbaijan
Tel.: (+99412) 402-77-02
Fax: (+99412) 402-17-81
E-mail: sales@cws.az

Caspian Wireline Services, Ltd.

Президент: Келвин Вилсон



О компании: С ноября 2000 года Компания CWS предоставляет каротажные и перфорационные услуги нефтедобывающим компаниям в Азербайджане, специализируется на предоставлении высококачественных и экономически эффективных услуг в Каспийском регионе, и стремится обеспечить решение, подходящее для местного рынка. CWS в настоящее время предоставляет каротаж обсаженной и необсаженной скважины, перфорацию (на кабеле и насосно-компрессорных трубах), извлечение труб и каротаж в эксплуатационных скважинах

Адрес: Азербайджан, г. Баку, AZ0000, ул.Толстого 169
Тел.: (+99412) 402-77-02;
Факс: (+99412) 402-17-81
E-mail: sales@cws.az

**Consolidated Contractors
 Company**

Senior Manager: Juan Boulos



About the company: CCIC is the largest Engineering, Procurement, and Construction Company in the Middle East and one of the largest in the world. CCIC currently employs more than 44.000 employees in more than 20 countries across the continents, building some of the most challenging and complex facilities. CCIC specializes in civil projects, bridges, roads, building, mechanical projects, onshore oil and gas facilities, onshore pipelines, underwater engineering, power and desalination, water network, sewage treatment and airports constructions

Country: Greece
Address: Natavan Business Center, 3 Tbilisi Ave., Baku AZ0065, Azerbaijan
Tel.: (+99412) 497-21-16
Fax: (+99412) 497-22-91; E-mail: jboulos@ccc.az
URL: www.ccc.gr

**Консолидейтид Контракторз Интернешнл
 Компани**

Главный Менеджер: Джуан Булос



О компании: CCIC является самой крупной Компанией на Ближнем Востоке и одной из крупных в мире в области инженерии, обеспечения (снабжения) и строительства. CCIC имеет более 44000 работников в 20 странах, занятых строительством сложных сооружений. CCIC специализирована в области создания гражданских проектов, нефтегазовых установок, трубопроводов, подводного инжиниринга, электрических и обессоливающих станций, водных систем, систем по очистке сточных вод, строительства аэропортов.

Страна: Греция
Адрес: Азербайджан, г. Баку, AZ0065, Натаван Бизнес Центр, Тбилисский проспект 3,
Тел.: (+99412) 497-2116;
Факс: (+99412) 497-22-91;
Email: jboulos@ccc.az **URL:** www.ccc.gr



CSM Caspian Holdings S.A

General Manager: Eduardo Carpio
Administration Supervisor: Inna Ischenko

About the company: CSM seeks to be the partner of choice for supply chain management services with oil and gas industry clients. The Company started its operations in Azerbaijan in 1996, it has Alliance partnership with SOCAR and is directed to provide to our clients:

- materials and logistics management
- inventory management
- supply bases operations
- consultancy services
- supply chain process coordination
- drilling project logistics services

Address: 2 Khanlar Str., Baku AZ0003, Azerbaijan
Tel.: (+99412) 497-70-75
Fax: (+99412) 492-11-38

CSM Каспийн Холдингс СА

Генеральный Менеджер: Эдуардо Карпио
Администратор: Инна Ищенко

О компании: КСМ стремится стать партнером в услугах по менеджменту сети снабжения для клиентов, работающих в нефтегазовой отрасли. Компания работает в Азербайджане с 1996г., имеет Альянс с ГНКАР, и направлена на предоставление следующих видов услуг:

- услуги и менеджмент материально-технического снабжения
- инвентарный менеджмент
- операции базы снабжения
- консультационные услуги
- координация процесса сети снабжения
- материально-технические услуги для буровых проектов

Адрес: Азербайджан, г. Баку, AZ0003, ул. Ханлар 2
Тел.: (+99412) 497-70-75
Факс: (+99412) 492-11-38



Heydar Aliyev Baku Deepwater Jacket Factory

Director: Safihan Mammadov

About the company: Heydar Aliyev Baku Deepwater Jacket Factory (BDWJF) was formed to fabricate support jackets for deepwater offshore platforms operated to produce oil and gas on the Caspian shelf. By the decree of President of Azerbaijan İlham Aliyev dated March 10, 2004 the BDWJF became one of four facilities in Azerbaijan named after Heydar Aliyev to eternize the name of national leader of Azerbaijan.

Address: AZ1083, Salyan Highway
Tel.: (+99412) 447-09-75, 447-06-92
Fax: (+99412) 447-92-61

Бакинский Завод Глубоководных Оснований имени Гейдара Алиева

Директор: Сафихан Мамедов

О компании: Бакинский Завод Глубоководных Оснований (ЗГО) имени Гейдара Алиева предназначен для изготовления опорных частей глубоководных морских платформ, служащих для доразведки и добычи нефти и газа шельфовой части Каспийского моря. По Указу президента Азербайджана Ильхама Алиева от 10 марта 2004 года ЗГО стал одним из четырех объектов в Азербайджане, которому в целях увековечения имени общенационального лидера Азербайджана, было присвоено имя Гейдара Алиева.

Адрес: AZ1083, Сальянское шоссе.
Тел.: (+99412) 447-09-75, 447-06-92
Факс: (+99412) 447-92-61



EMERSON Process Management

Area Sales Manager: Namig Javadov



About the company: Emerson Process Management, subdivision of Emerson, is a leader in producing equipment to automate production, processing, and distribution in the chemical, oil and gas, power, pulp and paper, food, pharmaceutical, and other industries. The company combines superior-quality products and technology with industry-specific engineering, consulting, project management and maintenance services.

Its brands include PlantWeb®; Fisher®; Micro Motion®; Rosemount®; DeltaVE; Ovation®; and AMS.
 Country: USA

Address: Caspian Business Center, Floor 9, 40 Jafar Jabbarli Str., Baku AZ0065, Azerbaijan
Tel.: (+99412) 498-24-48;
Fax: (+99412) 498-24-49
E-mail: namig.javadov@emersonprocess.com

EMERSON Process Management

Региональный Директор: Намиг Джавадов

О компании: Emerson Process Management подразделение корпорации Emerson - является ведущим мировым производителем оборудования автоматизации технологических процессов для химической, нефтегазовой, энергетической, целлюлозно-бумажной, пищевой, фармацевтической и других отраслей промышленности. Компания сочетает изделия и технологии высшего качества с промышленным инжинирингом, консалтингом, управлением проектами и сервисными услугами. Торговые марки включают PlantWeb®; Fisher®; Micro Motion®; Rosemount®; DeltaVE; Ovation®; и AMS
 Страна: США

Адрес: Азербайджан, г. Баку, AZ0065, ул. Джафара Джаббарли 40, Caspian Business Center, 9 этаж
Тел.: (+99412) 498-24-48
Факс: (+99412) 498-24-49;
E-mail: namig.javadov@emersonprocess.com



FUGRO SURVEY LTD
Managing Director: Jan Middelkoop

About the company: Fugro collects and interprets data related to the earth's surface and the soils and rocks beneath.

According to this data, the Company provides advice, mainly for purposes related to the oil and gas, the mining and the construction industry.

Fugro operates around the world at sea, on land and from the air, using professional, highly specialised staff and advanced technologies and systems, many of which have been developed in-house.

Address: ISR Plaza, 3rd floor, 340 Nizami Str., Baku AZ1000, Azerbaijan
Tel.: (+99412) 497-13-83;
Fax: (+99412) 497-11-32
E-mail: jmiddelkoop@fs-caspian.com
URL: www.fugro.com

FUGRO SURVEY LTD

Управляющий Директор: Ян Мидделкуп

О компании: Компания "Фугро" занимается сборкой и интерпретацией данных относительно поверхности земли, грунта и рифов. На основе этих данных компания предоставляет рекомендации относительно работ в нефтегазовом секторе, горной и строительной промышленности. Компания "Фугро" функционирует во всем мире и предоставляет свои услуги на море, суше и воздухе, используя высококвалифицированный персонал специалистов, современные технологии и системы, многие из которых были произведены внутри страны.

Адрес: Азербайджан, г. Баку, AZ1000, ул. Низами 340, "ISR Plaza" 3-й этаж
Тел.: (+99412) 497-13-83;
Факс: (+99412) 497-11-32;
E-mail: jmiddelkoop@fs-caspian.com;
URL: www.fugro.com





KCA DEUTAG

KCA DEUTAG

KCA DEUTAG General Manager: Rune Lorentzen

Генеральный менеджер: Руне Лоренцен

About the company: KCA DEUTAG is a leading international onshore & offshore drilling contractor, and also provides world class conceptual design, drilling facility engineering, drilling engineering and well services. The company operates in more than 20 countries and employs over 6,000 people. KCA DEUTAG has been successfully operating in Azerbaijan for 10 years, and by end- 2007 will be operating six platform rigs within ACG and Shah Deniz projects.

О компании: KCA DEUTAG - ведущий международный буровой подрядчик по сухопутным и морским проектам. Компания предоставляет концептуальные проекты мирового класса, проектирование буровых объектов, технологии бурения и ремонт скважин. Персонал компании, работающей в более чем 20 странах, превышает 6000 человек. Уже 10 лет KCA DEUTAG успешно работает в Азербайджане, и к концу 2007г. будет работать на шести платформах по проектам АЧГ и «Шах-Дениз».



Address: 340 Nizami Street, ISR Plaza,
 13th Floor, Baku AZ 1000, Azerbaijan
Tel.: 4923470
Fax: 4926990
Email: baku.office@az.kcadeutag.com
URL: www.kcadeutag.com

Адрес: Азербайджан, Баку, ул. Низами 340, ISR Plaza, 13-й этаж
Тел.: (+994 12) 4923470
Факс: (+994 12) 4926990
E-mail: baku.office@az.kcadeutag.com
URL: www.kcadeutag.com



Konteks

«Контекс»

Chairman of Board and CEO:
 Novruz Novruzov

Председатель правления, генеральный директор: Новруз Новрузов

About the company: Established in 1931, Konteks open JSC (former 1st Baku Mechanical and Installation Department with MinMontajStroy), is one of the leading Azerbaijani enterprises engaged in mechanical, installation and special construction operations. Primary activity: fabrication and installation of steel structures, pipelines and process equipment and civil construction. The company has a rich experience of work with both local and foreign companies. Slogan of the company – safety and high quality of operations.

О компании: АООТ «Контекс» (бывшее Т Бакинское Механомонтажное управление «Минмонтажстрой»), основанное в 1931 году, является одним из ведущих среди управлений Азербайджана по выполнению механомонтажных и специально-строительных работ. Основные направления: изготовление и монтаж металлоконструкции трубопроводов и технологического оборудования, общестроительные работы. Компания имеет большой опыт работ как с местными, так и с иностранными компаниями. Девиз компании – безопасность и высокое качество выполнения работ.



Address: 27 A.Jalilov Street, Baku, Azerbaijan
Tel: (+994 12) 490-54-21; 4905627
Fax: (+994 12) 490-56-30
Email: konteks@azdata.net

Адрес: Азербайджан, Баку, ул.А.Джалилова, 27
Тел.: (+994 12) 490-54-21; 4905627
Факс: (+994 12) 490-56-30
E-mail: konteks@azdata.net



MQS Ltd

MQS Ltd

Director: Rasim Mammadov

Директор: Расим Мамедов

About the company: MQS was founded in 1998 in Azerbaijan and is located in the original facility used by the Central Laboratory for Welding and Testing of Metals (CLWTM) of Kavkazenergomontaj Trust. It is a 100% Azeri based company with 400 employees. The MQS services for welding related operations include destructive and non-destructive testing, material testing, heat treatment and welder training and certification.

О компании: MQS был создан в 1998 году в Азербайджане на базе ЦЛСИМ Треста Кавказэнерго-монтаж и является 100% азербайджанской компанией с высококвалифицированным персоналом – 400 сотрудников. Услуги, связанные со сварочными работами, включают в себя деструктивное и недеструктивное тестирование, тестирование материалов, термообработку, обучение и сертификацию сварщиков. Сегодня MQS предлагает клиентам широкий спектр услуг по стальным конструкциям и трубным узлам и занимается тестированием различных материалов.



Today, MQS can now offer pipe-work fabrication & testing in most materials, structural steel fabrication in all material grades.

Address: 33a Babek Ave., Baku AZ1030, Azerbaijan.
Tel: (+99412) 470-51-05
Fax: (+99412) 420-52-17
E-mail: office@mqs.az

Адрес: Азербайджан, г. Баку, AZ1030, пр. Бабека 33а
Тел: (+99412) 470-51-05
Факс: (+99412) 420-52-17
E-mail: office@mqs.az



SOCAR «NEFTGAZLAYIHE» Institute

Институт «Нефтегазпроект» ГНКАР

Director: Ilyas Ali-zade

Директор: Ильяс Али-заде

About company: "Neftgazlayihe" Institute was established in 1949. By request of SOCAR's entities the Institute is performing designing and engineering, scientific and research work covering geology and geophysics, development and operation of oil&gas fields, and technique and process of drilling and completion of oil and gas wells. In 2006, the Institute was awarded ISO 9001:2000 Quality Management Certificate from DNV.

О компании: Институт «Нефтегазпроект» основан в 1949 году. Основная деятельность связана с выполнением заказов предприятий ГНКАР, отечественных и зарубежных компаний проектно-конструкторских и научно-исследовательских работ в области геологии и геофизики, разработки и обустройства нефтяных и газовых месторождений, техники и технологии бурения и освоения нефтяных и газовых скважин. В 2006 году институт получил сертификат качества ISO 9001:2000 от фирмы DNV.



Address: 88A Zardabi Avenue, Baku
Tel: (+994 12) 431-58-85/ 431-77-19
Fax: (+994 12) 431-87-08
Email: director@socar-gipro.az
URL: www.socar-gipro.az

Адрес: Азербайджан, Баку, Проспект Зардаби, 88А
Тел.: (+994 12) 431-58-85; 431-77-19
Факс: (+994 12) 431-87-08
E-mail: director@socar-gipro.az
URL: www.socar-gipro.az



Nobel Oil

General Manager: John Schubert

About the company: Nobel Oil is a contractor with headquarters in London that provides engineering, procurement, drilling, construction and installation services to customers in the oil & gas industry.

The Company performs engineering and design with the involvement of international engineering companies as subcontractors and procures high-quality equipment and materials.

Address: 89 Neftchilar Avenue, Baku, Azerbaijan
Tel.: (+994 12) 437 2620/ 21/ 22/ 23
Fax: (+994 12) 437 26 19
E-mail: office@nobeloil.com
URL: www.nobeloil.com

Nobel Oil

Генеральный менеджер: Джон Шуберт

О компании: Компания Nobel Oil, головной офис, которой находится в Лондоне (Великобритания), является подрядной компанией, предоставляющей инженеринговые, строительные и монтажные услуги, а также услуги в области бурения и снабжения для клиентов, работающих в сфере нефтегазовой промышленности. Компания занимается выполнением инженеринговых и дизайнерских работ, с привлечением международных инженеринговых компаний в качестве субподрядчиков, обеспечением качественными материалами и оборудованием.



Адрес: Азербайджан, Баку, пр. Нефтяников, 89
Тел.: (+994 12) 437 2620/ 21/ 22/ 23
Факс: (+994 12) 437 26 19
E-mail: office@nobeloil.com
URL: www.nobeloil.com



Oil States Industries Inc.

Representative in Azerbaijan:
 Orkhan Melikov

About the company: Oil States Industries Inc, a division of Oil States International, Inc., provides products and services for the oil and gas industry.

Oil States' FlexJoint® is an innovative solution for permitting flexible couplings for offshore applications. The company is a leader in mooring systems, winches, and Nautilus cranes and also provides products and systems, including turnkey solutions, for construction and repair of sub-sea pipelines.

Address: 1/5 F. Amirov Str., Baku AZ1000, Azerbaijan
Tel.: (+99412) 437-91-25; Fax: (+99412) 598-11-25
E-mail: orkhan.melikov@oilstates.com
URL: www.oilstates.com

Oil States Industries Inc.

Представитель в Азербайджане:
 Орхан Меликов

О компании: Oil States Industries Inc., (подразделение Oil States International Inc.) занимается производством товаров и услуг для нефтегазовой промышленности. Соединение FlexJoint® компании Oil States является инновационным решением для обеспечения гибких соединений, применяемых в морских работах. Компания является лидирующей в области швартовочных систем, лебедок, подъемных кранов для морских оснований (тип Nautilus), в производстве оборудования и систем (включая решения «под ключ») для строительства и ремонта подводных трубопроводов.

Адрес: Азербайджан, г. Баку, AZ1000, ул. Ф.Амирова 1/5
Тел.: (+99412) 437-91-25;
Факс: (+99412) 598-11-25
E-mail: orkhan.melikov@oilstates.com; **URL:** www.oilstates.com



PCH OFFSHORE PTY LTD

Director Caspian Region: Craig Dunn

About the company: PCH has been active in the multi discipline support services business in Southern Asia since 1999.

Our current and past performance on the various contracts and experience in Azerbaijan allows us to provide a well-qualified service – painting, TSA coating, fireproofing, scaffolding, rope access and rigging etc. PCH Offshore Pty Ltd is 100% owned subsidiary of the PCH Group PLC Australia, we have offices throughout Australia, South East Asia, U.A.E Azerbaijan and Kazakhstan.

Address: 24 Boyuk Gala Str., Baku AZ1004, Azerbaijan
Tel: (+99412) 497-49-02/03
Fax: (+99412) 492-11-28
E-mail: cdunn@pchaz.com
URL: www.pchgroup.com.au

PCH OFFSHORE PTY LTD

Директор по Каспийскому региону: Крейг Данн

О компании: PCH предоставляет обширный спектр услуг в различных сферах бизнеса в Южной Азии с 1999 г. Наша деятельность при выполнении различных контрактов и опыт работы в Азербайджане позволяют осуществлять высококвалифицированный сервис - покраску, облицовку, противопожарную обработку, строительство подмоостей, подъездных путей, монтажные работы. Компания является 100% дочерней компанией PCH Group PLC Australia, имеет филиалы в Австралии, Юго-Восточной Азии, ОАЭ, Азербайджане и Казахстане.

Адрес: Азербайджан, г. Баку, AZ1004, Ичери Шехер, ул. Большая Крепостная 24;
Тел.: (+99412) 497-49-02/03
Факс: (+99412) 492-11-28
E-mail: cdunn@pchaz.com;
URL: www.pchgroup.com.au



Providence Doytch Limited

Director: Akperov Jamal

About the company: Providence Doytch Limited is a commercial trading company offering wide range of products for oil, gas and other industrial fields. The company supplies such customers as British Petroleum, McDermott, Kentech, Swire Pacific Offshore, AMEC, etc with various products. Our company's business is based upon the supply of valves, pumps, pipes and spares for the oil & gas sector. PDL also offers innovative products such as different gauges.

Адрес: 6th floor, Caspian Plaza, 44 J. Jabbarli str., Baku, Azerbaijan
Тел: (+99 412) 4978945
Факс: (+99412) 4978946
E-mail: sales@pdl.az

Providence Doytch Limited

Директор: Джамал Акперов

О компании: Providence Doytch Limited – коммерческая компания занимающаяся торговлей, обладает широким видом различной продукции в нефтяной, газовой, и других сферах промышленности. Компания осуществляет поставки различных материалов таким компаниям как British Petroleum, McDermott, Kentech, Swire Pacific Offshore, AMEC и др. Основа бизнеса компании - поставка клапанов, насосов, труб, а также запасных частей для нефтяного и газового сектора. PDL предлагает также и новую продукцию - различного рода измерительные приборы.

Адрес: Азербайджан, г. Баку, ул. Дж. Джаббарлы 44, 6 этаж, "Caspian Plaza"
Тел: (+99 412) 4978945
Факс: (+99412) 4978946
E-mail: sales@pdl.az



Grunt GEO Ltd

Грунт ГЕО Лтд



GRUNT GEO Director: Fahraddin Mammadov

Директор: Фахраддин Мамедов



About the company: Grunt Geo Ltd was established in 1999. Its primary activity comprises geotechnical, hydrogeological and geo-ecological surveys and design and exploration works. The experience of highly qualified specialists-members of International geotechnical seismic-resistance-oriented societies and associations ensures high-quality implementation of sophisticated geotechnical projects. Grunt Geo Ltd operates probes and technique that meet republican and international standards.

О компании: Компания "Грунт ГЕО Лтд." создана в 1999 г. Она специализируется в основном, на проведении комплекса инженерно-геологических, гидрогеологических, геоэкологических исследований и проектно-изыскательских работ. Опыт высококвалифицированных специалистов, являющихся членами международных обществ и ассоциаций по геотехнике и сейсмостойкости, обеспечивает высококачественное выполнение сложных проектов в области инженерной геологии. Компания имеет в своем распоряжении исследовательские приборы и технику, соответствующую республиканским и международным стандартам.

Address: 63A Magomed Hadi Street, Baku AZ 1129, Azerbaijan
Tel.: (+99412) 470-68-07
Fax: (+99412) 470-68-09
Email: info@gruntgeo.az
URL: www.gruntgeo.az

Адрес: AZ 1129. г. Баку, ул. Магомеда Хади - 63 а
Тел.: (+99412) 470 68 07
Тел./Факс: (+99412) 470 68 09
E-mail: info@gruntgeo.az
URL: www.gruntgeo.az



Rapid Solutions Ltd

Regional Director: Howard Lyn

Rapid Solutions Ltd

Региональный директор: Ховард Лин



About the company: Rapid Solutions was established in 1996 to meet the challenge of providing fast, reliable electrical telecommunication services in the Caspian Region and the Middle East. Since then Rapid Solutions has grown into one of the most successful companies in the region, through the developing the following key services: Electrical; Instrumentation & Controls; Telecommunication Services/IT support; Fluid Power Services; Motor Overhaul & Repair; Building Services; Manpower Supply.

О компании: Rapid Solutions была создана в 1996 г. для решения задач по оказанию быстрых и надежных электрических и телекоммуникационных услуг в каспийском регионе и на Ближнем Востоке. Являясь одной из самых успешных компаний в регионе, компания предлагает следующие услуги: Электрические услуги; КИП и А; Телекоммуникационные услуги / ИТ-поддержка; Услуги по обслуживанию гидравлики; Техобслуживание и ремонт двигателей; Строительные услуги; Поставка рабочей силы. Rapid Solutions имеет сертификат качества ISO 9001:2000.

Rapid Solutions is ISO 9001:2000 certified.

Address: 2, Khanlar Street, Bailov, AZ1003, Baku, Azerbaijan
Tel: +99412 4977770
Fax: +99412 4977781
E-mail: enquiries@rsl.az
URL: www.rapid-solutions.net

Адрес: Азербайджан, г. Баку, AZ1003, Байыл, ул. Ханлара 2
Тел: +99412 4977770
Факс: +99412 4977781
E-mail: enquiries@rsl.az
URL: www.rapid-solutions.net



Schlumberger Oilfield Services

General Manager: Ranaa Riyami

Schlumberger Oilfield Services

Генеральный Менеджер: Ранаа Риами

About the company: The company is the world's premier oilfield services company supplying a wide range of technology services and solutions to the international oil and gas industry. Schlumberger offers a suite of services and solutions, spanning the complete spectrum of reservoir development activities, that combine best practices, safe, environmentally sound wellsite operations, and innovative technologies. The company employs people of more than 140 nationalities working in 100 countries.

О компании: Компания является одной из крупнейших сервисных компаний в мире по предоставлению широкого диапазона технологического сервиса и решений для нефтегазовой отрасли. Schlumberger предлагает полный спектр услуг и решений, охватывающих разработку залежей нефти и газа, что сочетает самую лучшую практику, безопасные и экологически надежные скважинные операции и инновационные технологии. В компании работают специалисты более чем 140 национальностей в 100 странах мира.

Address: Schlumberger House, Salyan Highway, Shikh District, Baku AZ1023, Azerbaijan
Tel: (+99412) 497-46-36
Fax: (+99412) 497-46-49
URL: www.slb.com

Адрес: Азербайджан, г. Баку, AZ1023, Сальянское шоссе, пос. Шых, Здание Шлюмберже
Тел: (+99412) 497-46-36
Факс: (+99412) 497-46-49
URL: www.slb.com



SDL Denholm Limited

Managing Director: Peter Waddel

SDL Denholm Limited

Управляющий Директор: Питер Вадел



About the company: SDL's core business in Baku centres on the provision of a range of services to the oil and gas industry both onshore and offshore in Azerbaijan.

О компании: Основная деятельность компании SDL заключается в предоставлении услуг в сфере нефтегазовой промышленности, как на прибрежных, так и морских объектах. Опыт компании в Каспийском регионе основан на изготовлении и установке несущих стальных конструкций; трубных систем включая поточные линии рассчитанные на высокое давление; суда; цистерны и другое аналогичное оборудование.

SDL's particular expertise and experience in the Caspian Region lies in the fabrication and installation of structural steelwork; pipe-work systems including high pressure flow lines; vessels; tanks and related equipment packages.

Address: 5 Sabir Str, Old City, Baku AZ1000, Azerbaijan
Tel: (+99412) 497-87-50
Fax: (+99412) 497-87-51
E-mail: peterw@sgb-denholm.az
URL: www.sgb-denholm.az

Адрес: Азербайджан, г. Баку, AZ1000, Ичери Шехер, ул. Сабира 5
Тел.: (+99412) 497-87-50
Факс: (+99412) 497-87-51
E-mail: peterw@sgb-denholm.az
URL: www.sgb-denholm.az



swift
 Technical Azerbaijan

Swift Technical Group

General Manager: Norman Young

About the company: Swift Technical group has 25 years international experience in the provision of multidiscipline management and engineering personnel to worldwide clients in the oil and gas and related industries. Swift Technical offers Engineering and Design, General Fabrication, Machine Shop Facilities, Ship Repair, Package Specialists, Project Management. Supported in country by a highly experienced Expatriate/Azeri management team.

Address: 8 A. Alizade str., 2nd floor., Baku, Azerbaijan
Tel.: (+99412) 498-33-00, 498-17-04/05, 448-09-60
Fax: (+99412) 498-17-06
Email: office@swift-technical.az
URL: www.swift-technical.com

Swift Technical Group

Генеральный Директор: Норман Янг

О компании: Swift Technical group функционирует более 25 лет и имеет немалый международный опыт в предоставлении услуг в нефтегазовых и смежных отраслях промышленности посредством дисциплинированного управления и персонала по инжинирингу. Swift Engineering предлагает следующие услуги: инжиниринг и проектирование, общее производство, цех для обслуживания техники, судоремонт, специалисты по упаковкам, управление проектом. Следует отметить также, что весь предоставляемый сервис в стране осуществляется высококвалифицированными специалистами.

Адрес: Азербайджан, Баку, ул. А.Ализаде 8, 2-й этаж
Тел.: (+99412) 498-33-00, 498-17-04/05, 448-09-60
Факс: (+99412) 498-17-06
Email: office@swift-technical.az **URL:** www.swift-technical.com



EXPERIMENTAL INDUSTRIAL PLANT OF IPCP NASA

Director: Nariman Javadov

About the company: The Experimental Industrial Plant of Institute of Petrochemical Processes of National Academy of Sciences of Azerbaijan (EIP IPCP NASA) is the unique experimental enterprise of a chemical and petrochemical structure in Azerbaijan. The factory possesses unique technical opportunities to produce small batches of various chemical and petrochemical production like special oils, lubricants, inhibitors, de-emulsifiers, super-plastifiers for concrete, polyesterurethane varnish, liquefied gases, dry ice and others. Too, the plant is implementing new processes and building pilot units.

Address: h. 9, 622 st., Ahmedli, Baku AZ10 32, Azerbaijan Republic
Tel.: (+99412) 470-29-85
Fax: (+99412) 470-96-35
E-mail: eip-ipcpc@mail.ru

ОПЫТНО-ПРОМЫШЛЕННЫЙ ЗАВОД ИНХП НАНА

Директор: Нариман Джавадов

О компании: Опытно-Промышленный Завод Института нефтехимических процессов Национальной Академии Наук Азербайджана (ИНХП НАНА) является единственным экспериментальным предприятием химического и нефтехимического профиля в Азербайджане. Завод обладает уникальными техническими возможностями для выработки небольших партий разнообразной химической и нефтехимической продукции, такой как спец.масла; смазки; ингибиторы, деэмульгаторы, суперпластификатор для бетона, полиэфируретановый лак; сжиженные газы; сухой лед и др. Завод занимается освоением новых технологических процессов, строительством пилотных установок.

Адрес: Азербайджан, г.Баку, AZ1032, ул. Ахмедлы 622 д. 9
Тел.: (+99412) 470-29-85
Факс: (+99412) 470-96-35
E-mail: eip-ipcpc@mail.ru



TEXAS NAFTA INDUSTRIES, INC.



TEXAS NAFTA INDUSTRIES, INC.

Vice-president: Yashar Latifov

About the company: Official distributor of Bornemann Pumps (Germany) - manufacturer of multiphase (combined oil and gas flow) pump systems and technology enabling field operators to pump wellhead production without initial separation, and manufacturer of liquid pump systems for crude oil terminals involving highly viscous medium. Engineering, delivery and service of multiphase / liquid pumps of Bornemann and other oil field production and drilling equipment.

Address: 33, Vlasova str., 117393 Moscow, Russian Federation
Tel.: (+7 495) 128-16-45
Fax: (+7 495) 128-16-10
Baku: (+99 450) 224-04-54
E-mail: bornemann@txnafta.com
URL: www.bornemanpumps.ru

TEXAS NAFTA INDUSTRIES, INC.

Вице-президент: Яшар Лятифов

О компании: Официальный дистрибьютер компании Bornemann Pumps (Германия) – производителя многофазных (газожидкостных) насосных систем и технологии, позволяющей операторам нефтегазоконденсатных месторождений транспортировать скважинную продукцию без необходимости предварительной сепарации; а также производителя жидкостных насосов для нефтепереработки, нефтехимии и терминальных сооружений, в том числе для перекачки высоковязких нефтей и нефтепродуктов. Проектирование, поставка и последующий сервис многофазных и жидкостных насосов Bornemann, а также другого нефтепромыслового и бурового оборудования.

Адрес: Российская Федерация, г. Москва, 117393, ул. Власова 33
Тел.: (+7 495) 128-16-45
Факс: (+7 495) 128-16-10 **Баку:** (+99 450) 224-04-54
E-mail: bornemann@txnafta.com **URL:** www.bornemanpumps.ru



VIZIR company

VIZIR Company

Director: Ramiz Valiyev

About the company: VIZIR Company was established in 1999. Since then company is a representative of FMC Measurement Solutions (USA) in the Caspian region.

VIZIR company is not only supplier of meters for crude oil, oil refinery products, gas and liquefied gas pumping via pipelines and loading/unloading of tankers, railcars, tank trucks, and accessories, but also provides large-scale services.

Address: 72 Gasimzada Str., apt. 2, Baku AZ1007, Azerbaijan
Tel.: (+99412) 440-02-74
Fax: (+99412) 449-94-67
E-mail: info@vizir.az
URL: www.vizir.az

VIZIR Company

Директор: Рамиз Велиев

О компании: Компания VIZIR создана в 1999 г. и является полномочным представителем в Каспийском Регионе корпорации FMC Measurement Solutions (США).

В Каспийском Регионе компания VIZIR является не только поставщиком средств измерений количества нефти, нефтепродуктов, газа и сжиженного газа, прокачиваемых по трубопроводам и при сливе/наливе танкеров, железнодорожных и автомобильных цистерн, а также сопутствующего оборудования, но и оказывает полный спектр сервисных услуг.

Адрес: Азербайджан, г. Баку, AZ1007, ул. Гасимзаде 72, кв. 2
Тел.: (+99412) 440-02-74
Факс: (+99412) 449-94-67
E-mail: info@vizir.az
URL: www.vizir.az



CASPIAN ENERGY & INDUSTRY CLUB
 OIL & GAS SERVICES



AZERENERJI JSC

President: Etibar Pirverdiyev

About the company: Largest energy producer of Azerbaijan, Azerenerji OJSC is the region's leader in distribution networks and extension of power lines. The company operates 10 thermal power plants, 6 hydroelectric power plants and a number of substations and module plants. OJSC's nearest plans include the construction of some new stations and substations, power transmission lines and the upgrade of existing facilities.

Address: 10 Abdulkərim Alizadə Str., Baku AZ 1005, Azerbaijan
Tel.: (+994 12) 493 7358
Fax: (+994 12) 598 5523
E-mail: azerenerji@azerenerji.com
URL: www.azerenerji.com

ОАО «AZERENERJI»

Президент: Этибар Пирвердиев

О компании: Самый крупный энергопроизводитель Азербайджана ОАО «Azerenerji» по количеству распределительных сетей и протяженности линий электропередач занимает лидирующие позиции в регионе. В распоряжении компании находятся 10 теплоэлектростанций, 6 гидроэлектростанций и ряд подстанций и модульных станций. В ближайших планах ОАО строительство ряда новых станций и подстанций, линий электропередач и модернизация существующих объектов.

Адрес: Азербайджан, г. Баку AZ 1005, ул. Абдулкерима Ализаде 10
Тел.: (+994 12) 493 7358
Факс: (+994 12) 598 5523
E-mail: azerenerji@azerenerji.com
URL: www.azerenerji.com



Siemens AG

АО Сименс



General Director and Head of Representative Office, Member of Supervisory Board of Siemens LLC: Dr.-Ing. Samir Akhundov

Генеральный директор и Глава Представительства. Член наблюдательного совета ООО Сименс: Д-р т.н. Самир Ахундов

About the company: Siemens is a global company in electrical engineering and electronics. We have over 400,000 employees around the world developing and manufacturing leading-edge products, design and install complex systems and projects, and tailor a range of individualized services. Since 1998 we are operating in Azerbaijan and the following departments are represented: Power Generation, Power Transmission and Distribution, Medical Solutions.

О компании: Сименс – ведущее в мире предприятие электронной и электротехнической промышленности. Более 400000 сотрудников Сименс разрабатывают и производят изделия, проектируют и устанавливают системы и оборудование, оказывают ориентированные на пользователей услуги. Представительство Siemens в Азербайджане открыто в 1998г., представлены следующие департаменты компании - «Производство Энергии», «Передача и распространение энергии» и «Medical Solutions».

Address: 44 J. Jabbarli Str., Caspian Plaza, Baku AZ1065, Azerbaijan
Tel.: (+99412) 497-54-58
Fax: (+99412) 497-54-57
URL: www.siemens.az

Адрес: Азербайджан, г. Баку, AZ1065, ул. Дж. Джаббарлы 44, Caspian Plaza
Тел.: (+99412) 497-54-58
Факс: (+99412) 497-54-57
URL: www.siemens.az



AZNEFTKIMYAMASH JSC

ОАО «АЗНЕФТКИМЙАМАШ»



Chairman of the Board: Ali Garakhanov

Председатель правления: Али Гараханов

About the company: Azneftkimyamash JSC consists of 18 subsidiary joint-stock companies (SJSC) and 14 plants the nomenclature of which includes over 90 names of goods and over 600 standard size oil and gas and other equipment. Azneftkimyamash JSC also includes 4 research and design institutes employing over 500 scientists and technological works.

О компании: ОАО «Азнефткимйамаш» состоит из 18 дочерних акционерных обществ (ДАО), в т.ч. из 14 заводов, производящих продукцию, в номенклатуру которых входит более 900 наименований и свыше 600 типов размеров нефтегазового и другого оборудования. ОАО «Азнефткимйамаш» также включает в себя 4 научно-исследовательских и проектных института с более 500 учеными и инженерно-техническим персоналом, занимающимся научно-технологической работой.

Address: 57, Academician G. Aliyev Str., Baku, Azerbaijan
Tel.: (+99412) 441-17-16
Fax: (+99412) 441-17-23
E-mail: azneftkimyamash@azdata.net
URL: www.azneftkimyamash.com

Адрес: Азербайджан, г. Баку, ул. акад. Г. Алиева, 57
Тел.: (+99412) 441-17-16
Факс: (+99412) 441-17-23
E-mail: azneftkimyamash@azdata.net
URL: www.azneftkimyamash.com



**Baki Fahlası Machine Building Plant
 AOJSC**

**ДАО «Машиностроительный завод
 Бакинский Рабочий»**



Chairman of the board: Islam Feyziyev

Председатель Правления: Ислам Фейзиев

About the company: Baki Fahlası Machinery-Building Plant which is an associated open joint-stock company Azneftkimyamash JSC, is a large-scale specialized enterprise producing oil field equipment, as well as consumer goods.

О компании: Дочернее Открытое Акционерное Общество (ДАОО) «Машиностроительный завод Бакинский Рабочий» ОАО «Азнефткимйамаш» - крупное специализированное предприятие по выпуску нефтепромыслового оборудования, а также товаров народного потребления. Завод основан в 1900 г. в г.Баку на базе небольших мастерских фирмы «Бенкендорф». Завод специализируется в области разработки и производства оборудования нефтехимической и нефтегазовой промышленности, а также по выпуску нужных им запасных частей и оказания сервисных услуг.

Plant was founded in 1900 in Baku on the basis of small workshops primarily owned by Benkenndorf.

The plant is specialized in development and production of equipment for petrochemical and oil-gas industry, and also produces spare parts and provides services.

Address: 10 E. Mekhdiyev Str., Baku AZ1034, Azerbaijan
Tel.: (+99412) 428-93-75, 429-59-60
Fax: (+99412) 428-93-91
E-mail: office@bf.co-az.net;
URL: www.bf.co-az.com

Адрес: Азербайджан, г. Баку, AZ1034, ул. Е.Мехдиева 1034
Тел.: (+99412) 428-93-75, 429-59-60
Факс: (+99412) 428-93-91
E-mail: office@bf.co-az.net; **URL:** www.bf.co-az.com





Baku Steel Company

Baku Steel Company



Baku Steel Company President: Paolo Parviz

Президент: Паоло Парвиз

About the company: The plant was established in 1998. It was built on the basis of the latest technologies from German Badische Stahl Engineering Co.

The plant started its operations in 2001 after the inauguration ceremony held by national leader Heydar Aliyev. The Company is the first modern and biggest steel producer in Azerbaijan. BSC produces square prime billets and reinforcing bars. Its trade center provides post-processing stage services. BSC serves the environment recycling the ferro-scrap into high quality products.

Address: 15 Mirjalal Street, Damagul highway, Baku AZ1029, Azerbaijan
Tel.: (+99412) 490-30-67/ 68 /69 /70
Fax: (+99412) 490-30-71
E-mail: office@bakusteel.com
URL: www.bakusteel.com

О компании: Сталелитейный завод построен в 1998г. с использованием новейших технологий немецкой компании Badische Stahl Engineering Co. Завод приступил к работе в 2001г. после проведения церемонии открытия общенациональным лидером Азербайджана Гейдаром Алиевым. Компания является первым современным и крупнейшим производителем стали в Азербайджане, производит арматурные стержни и квадратные бруски. Торговый центр компании предоставляет услуги, охватывающие постпроизводственную стадию. Перерабатывая металлолом в высококачественную продукцию, компания приносит пользу окружающей среде.

Адрес: Азербайджан, г. Баку, AZ1029, Дарнагюльское шоссе, ул. Мирджалала 15;
Тел.: (+99412) 490-30-67/ 68/ 69/ 70
Факс: (+99412) 490-30-71
E-mail: office@bakusteel.com;
URL: www.bakusteel.com



IGLIM Scientific and Production Enterprise (SPE)

Director: Salahaddin Asgarov

About company: The enterprise was founded in 1961. Fields of activity: design and serial production of aerodrome equipment (airfield conditioners and so) for ground maintenance of civilian and military aircrafts; serial production of airborne equipment for hydrosystems and engines of aircrafts; components of airborne HVAC systems; special purpose airborne equipment; consumer goods and civilian items.

The quality management system of the enterprise is certified according to **ISO-9001:2000**.

Address: Avenue 1349, Vishnyevka Station, Baku AZ1093, Azerbaijan
Tel.: (+99412) 453-65-40
Fax: (+99412) 453-65-42
Email: iglim@azerin.com; iglim@azdata.net

Научное производственное предприятие (НПП) «ИГЛИМ»

Директор: Салахаддин Аскеров

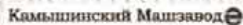
О компании: Предприятие основано в 1961г. Направления деятельности - разработка и серийное изготовление аэродромной техники (аэродромных кондиционеров и др.) для наземного обслуживания летательных аппаратов (ЛА) гражданского и военного назначения; серийное производство бортовой авиационной техники для гидросистем ЛА и авиационных двигателей, элементов бортовых систем кондиционирования самолетов; авиационной техники специального назначения; товаров народного потребления и гражданской продукции.

Система менеджмента качества предприятия сертифицирована по **ISO-9001:2000**.

Адрес: AZ1093, Азербайджан, г. Баку, станция Вишневка, пр. 1349.
Телефон: (+99412) 453-65-40
Факс: (+99412) 453-65-42
E-mail: iglim@azerin.com; iglim@azdata.net



Kamishinskiy Mashzavod OOO



Director General: Vladimir Hasanov

About the company: Kamishinskiy Mashzavod (Machine Plant) was established in 1931. Originally, it was focused on manufacture of spare parts, production and repair of agricultural technics. In 1995 the plant joined the leading enterprises of Russia. At the moment, alongside the agricultural production, the plant is one of the region's largest manufacturers of a wide range of oil-loading and fire-fighting equipment, in particular IP 330 Gerda flame detectors, VPG, GPNPS and GPKV foam generators and so on.

Address: 112 Nizhnyaya Street, Kamishin, Volgograd Region, 403886, Russian Federation
Tel.: (+84457) 48 3 40
Fax: (+84457) 40 5 38
Email: info@kmz-zavod.ru
URL: www.kmz-zavod.ru

ООО «Камышинский Машзавод»

Генеральный директор: Владимир Хасанов

О компании: Камышинский машиностроительный завод основан в 1931г. Первоначально был ориентирован на выпуск запасных частей, ремонт и производство сельхозтехники. В 1995г. завод вошел в состав ведущих предприятий России. В настоящее время, продолжая выпуск продукции сельхозназначения, завод стал одним из крупнейших в регионе производителем широкой номенклатуры нефтеналивного и противопожарного оборудования, в частности сигнализаторов пламени ИП 330-Герда, пеногенераторов ВПГ, ГПНПС и ГПКВ и т.д.

Адрес: Россия, 403886, Волгоградская обл., г. Камышин, ул. Нижняя, 112
Тел.: (+84457) 48 3 40
Факс: (+84457) 40 5 38
E-mail: info@kmz-zavod.ru **URL:** www.kmz-zavod.ru



Volgaburmash JSV



Director General,
 Official Representation in Azerbaijan:
 Kamil Alasgarov, MBA

About the company: Volgaburmash JSV, launched in 1948, today is the largest and most state-of-the-art Russian plant that manufactures oilfield drilling equipment and tools and supplies 85% of exploration and production operations in Russia and the CIS alike. The company makes 700 standard sizes of bits for different drilling operations. Volgaburmash is delivering its production to customers around the globe. In 2006, Volgaburmash JSV has opened its official representation in Azerbaijan.

Address: 16 Babak Avenue, Baku, Azerbaijan
Tel.: (+994 12) 490-61-72/73/74;496-75-27
Fax: (+994 12) 496-75-26
URL: www.vbmbits.com

ОАО «Волгабурмаш»

Генеральный директор официального представительства в Азербайджане: Камил Аласгаров, MBA

О компании: ОАО «Волгабурмаш», начав выпуск продукции в 1948 г. сегодня является крупнейшим и современнейшим предприятием России по производству нефтепромыслового бурового оборудования и бурового инструмента, обеспечивающего 85% объема разведочного и эксплуатационного бурения России и СНГ. В настоящее время компания выпускает 700 типоразмеров долот для различных видов бурения. Потребители продукции «Волгабурмаш» находятся на всех континентах. С 2006г. функционирует официальное представительство ОАО «Волгабурмаш» в Азербайджане.

Адрес: Азербайджан, Баку, пр. Бабека, 16
Тел.: (+994 12) 490-61-72/73/74;496-75-27
Факс: (+994 12) 496-75-26
URL: www.vbmbits.com



Heydar Aliyev Baku Oil Refinery

Director: Badal Badalov

About the company: Heydar Aliyev Baku Oil Refinery was founded in 1953. The enterprise produces 15 out of 20 kinds of oil products manufactured in Azerbaijan. The refinery mainly manufactures such oil products as motor gasoline, jet and diesel fuel, deficient coke and others.

The plant is unique in the oil refining branch of the CIS and Central Asia countries and has been simultaneously awarded the international certificate on quality, ecology and security.

Address: 1, O. Valiyev str., Baku AZ1060, Azerbaijan
Tel.: (+99412) 424-77-00
Fax: (+99412) 422-00-50
E-mail: bakuoilrefinery@newbor.az
URL: www.bakuoilrefinery.com

"Бакинский нефтеперерабатывающий завод имени Гейдара Алиева"

Директор: Бадал Бадалов

О компании: Бакинский НПЗ имени Гейдара Алиева был основан в 1953г. Из производимых в Азербайджане 20 видов нефтепродуктов 15 приходится на долю этого предприятия. Среди основных нефтепродуктов, производимых на Заводе - автомобильный бензин, реактивное и дизельное топливо, дефицитный кокс и др.

Завод является единственным в нефтеперерабатывающей отрасли стран СНГ и Центральной Азии, одновременно получившим международный сертификат по качеству, экологии и технике безопасности.

Адрес: Азербайджан, г. Баку, AZ1060, ул. О. Велиева 1
Тел.: +99412) 424-77-00
Факс: +99412) 422-00-50
E-mail: bakuoilrefinery@newbor.az
URL: www.bakuoilrefinery.com



Azneftiyag Oil Refinery

Director: Akbar Hajiyev

About the company: Azneftiyag oil refinery processes over 20 types of oil products, including L-62 diesel fuel, distilled gasoline like naphtha, TC-1 reactive fuel,

KO-20 kerosene, various types of lubricant oil, construction and road asphalts.

Considering the world's tendency towards ecological component, the management has developed the prospective plan of development for the period of 2005-2015. Today the entity uses up-to-date technologies to manufacture its products.

Address: 64 Nobel Ave., Baku AZ1026, Azerbaijan
Tel.: (+99412) 490-45-61/62, 490-31-42/45, 490-32-25
Fax: (+99412) 490-45-63
E-mail: director@azneftiyag.az
URL: www.azneftiyag.az

НПЗ "Азернефтьгаз"

Директор: Акбер Гаджиев

О компании: НПЗ "Азернефтьгаз" производит более 20 видов нефтепродуктов, включая дизтопливо Л-62, бензин прямой гонки - нефтя, реактивное топливо ТС-1, керосин КО-20, различные виды смазочных масел, строительный и дорожный битумы. Учитывая мировую тенденцию неуклонного роста внимания к экологической составляющей, разработан перспективный план развития НПЗ на 2005-2015гг. Сегодня продукция производится на установках предприятия, основанных на современных технологиях.

Адрес: Азербайджан, г. Баку, AZ1026, пр. Нобеля 64.
Тел.: (+99412) 490-45-61/62, 490-31-42/45, 490-32-25
Факс: (+99412) 490-45-63
E-mail: director@azneftiyag.az
URL: www.azneftiyag.az



AzEuroTel JV

General Director: Nuri Ahmedov

About the company: Azerbaijan-British JV was established in 1995 by the Ministry of Communications of the Republic of Azerbaijan and Lukoil Europe Ltd. Using its digital telephone line created on the base of SYSTEM-X technology and surface satellite station AzEuroTel provides large range of telecommunication services, such as: local, long-distance and international network, access to Internet, IP-telephony, data transfer, wireless connection like DECT, wideband, multimedia services connection - high speed Internet, IP-TV, IP and traditional telephone connection.

Address: 1 B. Sardarov Str., Baku, Azerbaijan
Tel.: (+99412) 492 65 00
E-mail: aet@azeurotel.com
URL: www.azeurotel.com

Совместное предприятие "АзЕвроТел"

Генеральный Директор: Нури Ахмедов

О компании: Азербайджано-Британское совместное предприятие было основано в 1995г. Минсвязи АР и компанией "LUKoil Europe Ltd.". Используя цифровую телефонную станцию, созданную на базе технологии "SYSTEM-X" и земную спутниковую станцию, АзЕвроТел оказывает широкий спектр телекоммуникационных услуг: местная, междугородняя и международная связь, передача данных, беспроводная связь стандарта DECT, широкополосные, мультимедийные услуги связи - высокоскоростной доступ в Интернет, IP-телефония, IP-TV, IP и традиционная телефонная связь.

Адрес: Азербайджан, г. Баку, ул. Б. Сардарова 1
Тел.: (+99412) 492 65 00
E-mail: aet@azeurotel.com
URL: www.azeurotel.com



AvirTel Ltd

Director: Esmail Shabani

About the company: AvirTel Ltd was established in 2000 by CyberNet Communications from U.S.A. to provide state-of-the-art telecommunication services in CIS countries. AvirTel has established a JV with the Ministry of Communications and Information Technologies and AzTelecom JV to provide AzteleCard calling card service. Under support of the Ministry AvirTel has introduced Toll Free 088 service in Azerbaijan. AvirTel also provides high speed internet access.

Address: 2/6 Natavan Side Street, Baku, AZ-1005, Azerbaijan
Tel.: (+94412) 498-58-39, 598-06-98, TollFree number: 088 AVIRTEL
Fax: (+99412) 430-23-00
Email: shabani_esmail@yahoo.com, info@avirtel.com
URL: www.avirtel.com, www.088tollfree.com

AvirTel Ltd

Директор: Есмаил Шабани

О компании: AvirTel Ltd была основана в 2000 г. американской компанией CyberNet Communications для предоставления современных телекоммуникационных услуг в странах СНГ. AvirTel Ltd учредила СП с Министерством связи и информационных технологий Азербайджана и ПО «AzTelecom» по предоставлению переговорных карт AzteleCard. При содействии министерства AvirTel Ltd основала службу 088 Toll Free в Азербайджане. AvirTel Ltd также представляет высокоскоростной, выгодный доступ к Интернету.

Адрес: Азербайджан, г. Баку, AZ1005, переулок Натаван 2/6
Тел.: (+94412)498-58-39, 598-06-98, TollFree number: 088 AVIRTEL
Факс: (+99412) 430-23-00
Email: shabani_esmail@yahoo.com, info@avirtel.com
URL: www.avirtel.com, www.088tollfree.com





Azercell Telecom JV

General Director: Halim Atesh

About the company: Azercell Telecom J.V. numbers over 2,000,000 subscribers, controls 80% of Azerbaijani mobile communication market, covers 74.5% territory and 98.7% population of the republic. During 9 years of its activity, operator invested \$406,872,192 in the country and paid \$230,090,582 in taxes to the state budget.

"Azercell Telecom" has 265 roaming agreements with cellular operators from 121 countries and 32 GPRS/MMS roaming agreements with 18 countries.

Address: 61a Tbilisi Ave., Baku AZ1122, Azerbaijan
Tel/Fax: (+99412) 496-70-07
E-mail: office@azercell.com
URL: www.azercell.com

Генеральный Директор: Халим Аташ

О компании: СП «Azercell Telekom» предоставляет высококачественные услуги более чем 2.000.000 абонентам, владеет 80%-ной долей рынка мобильной связи Азербайджана, охватывает 74,5% территории и 98,7% населения страны. В течение 9-летней деятельности, инвестиции компании составили \$406.872.192, выплата налогов в госбюджет - \$230.090.582.

СП имеет 265 контрактов с 121 страной в области роуминговой коммуникации, 32 контракта с 18 странами в области GPRS/MMS-роуминга.

Адрес: Азербайджан, г. Баку, AZ1122, Тбилисский пр. 61а
Тел./Факс: (+99412) 496-70-07
E-mail: office@azercell.com
URL: www.azercell.com



СП «Azercell Telekom»



AZERFON

Chief Executive Officer: John Armley

About the company: AZERFON was licensed by the Ministry of Communications and Information Technologies of the Azerbaijan Republic in December, 2005 to provide mobile services throughout the territory of Azerbaijan.

AZERFON is a new mobile operator striving to use new approach on Azerbaijan's GSM market.

AZERFON's business is based on the principles of achieving maximum customer's satisfaction and offering services based on the latest technologies and flexible solutions. These technologies will help our subscribers to use all mobile services with convenient.

Address: 2 Alatava str., Baku, Azerbaijan
Tel: +99412 433 60 60
Fax: + 99 412 431 68 52
E-mail: jarmley@azerfon.az

AZERFON

Генеральный директор: Джон Армли

О компании: В декабре 2005 г. компания AZERFON получила лицензию Министерства Коммуникаций и Информационных Технологий Азербайджанской Республики на предоставление услуг мобильной связи по всей территории Азербайджана.

AZERFON - новый оператор сотовой связи, стремящийся применить новый подход к рынку GSM в Азербайджане.

Работа AZERFON строится на принципах максимального удовлетворения пожеланий клиентов и предоставлении сервисов на основе новейших технологий и гибких решений. Эти технологии предоставят нашим абонентам возможность пользоваться услугами сотовой связи с максимальным комфортом

Адрес: Азербайджан, г. Баку, ул. Алатава, 2
Тел: +99412 433 60 60
Факс: + 99 412 431 68 52
E-mail: jarmley@azerfon.az



AZTRANK LLC

Director: İlgar Hasanov

About the company: AZTRANK LLC provides services in wireless digital communication with modern CDMA2000 technology in Azerbaijan. The Company was established in 1996 and till 2005 its main activity was providing trunk communication services. The Company stands as a CDMA service provider since March 2005. AZTRANK renders wireless communication services on the base of station manufactured by GPT, Great Britain and has been successfully used during last several years by AzEuroTel.

Address: 20 Khagani Str., Baku AZ1000, Azerbaijan
Tel.: (+99412) 492-22-27
Fax: (+99412) 437-22-27
E-mail: info@aztrank.az;
URL: www.aztrank.az

AZTRANK LLC

Директор: Ильгар Гасанов

О компании: AZTRANK - оператор услуг беспроводной цифровой телефонной связи современной технологии CDMA2000 в Азербайджане. Компания была создана в 1996г. и до 2005г. основной деятельностью ее было предоставление услуг транковой связи. Провайдером услуг стандарта CDMA компания выступает с марта 2005г. AZTRANK оказывает услуги беспроводной коммуникации на базе станции производства компании «GPT» Великобритания, и успешно эксплуатируемой в течение последних нескольких лет СП «AzEuroTel».

Адрес: Азербайджан, г. Баку, AZ1000, ул.Хагани 20
Тел: (+99412) 492-22-27
Факс: (+99412) 437-22-27
E-mail: info@aztrank.az; **URL:** www.aztrank.az



BAKCELL Ltd

Chief Executive Officer: Martin Quirke

About the company: Bakcell Ltd was founded in 1994 and was the first cellular company in Azerbaijan. Today Bakcell is the only fully privatized mobile operator in Azerbaijan serving about 1 000 000 subscribers with the main mission of bringing the latest technologies to the people of Azerbaijan and providing state of the art service to its subscribers for the most affordable prices.

Address: 24, U. Gadjibekov str., Baku AZ1000, Azerbaijan
Phone: (+99412) 498-94-44
Fax: (+99412) 498-92-55
E-mail: martin@bakcell.com;
URL: www.bakcell.com

BAKCELL Ltd

Главный Исполнительный Директор: Мартин Кверк

О компании: Компания Bakcell Ltd была основана в 1994 г. и стала первой компанией мобильной связи в Азербайджане. Сегодня Bakcell является единственным полностью приватизированным оператором мобильной связи в Азербайджане, который обслуживает около 1 000 000 абонентов. Основной задачей компании является обеспечение населения Азербайджана новейшими технологиями и предоставление своим абонентам квалифицированного сервиса по наиболее приемлемым ценам.

Адрес: Азербайджан, г. Баку, AZ1000, ул. У.Гаджибекова, 24;
Тел.: (+99412) 498-94-44;
Факс: (+99412) 498-92-55;
E-mail: martin@bakcell.com;
URL: www.bakcell.com





Business-Communication LTD

General Director: Vadim Vokryachko

Business-Communication Ltd

About company: Business-Communication Ltd has provided its services in Azerbaijan's IT market since 1996: system integration, solutions for corporate customers, building of multi-service networks. Business-partner of IBM, CISCO, Orange Group. IBM server-based solutions: System-p, System-i, System-x; storage systems, disk arrays, tape libraries; software. CISCO-based: IP-telephony, wireless networks, SmartHouse technology-based solutions.

Address: 67 Nizami str., Baku, Azerbaijan
Email: bc@azdata.net
Tel.: (+994 12) 498-09-15
Fax: (+994 12) 498-20-06

Business-Communication LTD

Генеральный директор: Вадим Вокрячко



О компании: Компания Business-Communication LTD предоставляет услуги на IT рынке Азербайджана с 1996 года. Услуги, предоставляемые компанией: системная интеграция, решения для корпоративных клиентов, построение мультисервисных сетей. Является бизнес-партнером IBM, CISCO, Orange Group. Решения на базе серверов производства IBM: System-p, System-i, System-x; системы хранения данных, дисковые массивы, ленточные библиотеки; программное обеспечение. На базе CISCO: услуги IP-телефонии, беспроводных сетей, решения на базе технологий SmartHouse.

Адрес: Азербайджан, Баку, ул. Низами 67
E-mail: bc@azdata.net
Тел.: (+994 12) 498-09-15
Факс: (+994 12) 498-20-06



**CATEL
 Caspian American
 Telecommunications LLC**

Chief Operating Officer: Sadig Humbatov

About the company: Caspian American Telecommunications LLC operates under a wireless local network (WLL) license to provide telephone connection throughout Baku and its suburbs, with the following expansion of the system to entire territory of Azerbaijan. Subscribers enjoy reliable telephone service, better voice quality, clearer fax documents and wide range of additional services.

We specialize in remoted places, where only wireless communications can succeed.

Address: 54 S. Rustam Str., Baku AZ0007, Azerbaijan
Tel.: (+99412) 448-48-00, 448-49-00
Fax: (+99412) 447-46-00
E-mail: catel@catel-az.com
URL: www.catel-az.com

CATEL Caspian American Telecommunications LLC

Главный исполнительный директор: Садиг Гумбатов



О компании: Каспий Америкэн Телекоммуникашнс ЛЛС - работает по лицензии беспроводной сети по обеспечению телефонной связи на территории Баку и его окраинах, с последующим расширением системы на остальную территорию Азербайджана. Абонентам предоставляется надежный телефонный сервис, лучшее качество разговора, четкая факсимильная связь и широкий диапазон дополнительных преимуществ. Мы специализируемся на труднодоступных районах, где телефонизация возможна только благодаря беспроводной коммуникации.

Адрес: Азербайджан, г. Баку, AZ0007, ул. С. Рустама 54
Тел.: (+99412) 448-48-00, 448-49-00
Факс: (+99412) 447-46-00
E-mail: catel@catel-az.com **URL:** www.catel-az.com

Circle International Group



Head of the Branch Office: Rustam Akhmedov

About the company: CIG specializes in construction and integration of telecommunication networks of any size and complexity.

Our priority activity areas are as following:

- * digital PBXes,
- * wireless access systems,
- * radio-relay (microwave) systems,
- * GSM 900/1800 equipment,
- * corporate voice and data transmission systems based on the Internet - technologies
- * monitoring and network-control systems.

Address: 40 J. Jabbarli Str., Caspian Plaza, Baku AZ1065, Azerbaijan
Tel.: (+99412) 497-04-46
Fax: (+99412) 497-04-49
E-mail: info@cig-az.com
URL: www.advantek.az

Circle International Group

Глава филиала: Рустам Ахмедов



О компании: Компания специализируется в интеграции и внедрении современных цифровых систем и сетей связи и предлагает проектно-исследовательские работы, комплексную поставку и обслуживание оборудования по всем отраслям связи.

Основные направления деятельности:

- * цифровые телефонные станции,
- * системы беспроводного доступа,
- * радиорелейные системы,
- * оборудование GSM 900/1800
- * корпоративные информационно – телекоммуникационные системы и системы на базе Internet – технологий,
- * система мониторинга и контроля сетей

Адрес: Азербайджан, г. Баку, AZ1065, ул. Дж. Джаббарлы 40, Caspian Plaza
Тел.: (+99412) 497-04-46;
Факс: (+99412) 497-04-49
E-mail: info@cig-az.com, **URL:** www.advantek.az

TransEuroCom LLC



General Manager: Gismet Ibrahimov

About company: Established in 2004, "TransEuroCom" Telecommunication Company is the operator of Azerbaijan part of TRACECA international fiber-optical cable line and a telephone services. "TransEuroCom" LLC is providing the following services: lease of international and trunk-line digital communication channels (2Mb/s to 155 Mb/s); local, trunk-line and international telephone services to users of ATE-499 in Baku and ATE-28 in Ganja; connection to the Internet network through the dedicated channels, using "xDSL" and "Dial-Up" technologies.

Address: D.Aliyeva st. 230, Azerbaijan State Railway building, 1st floor, Baku, AZ1010, Azerbaijan
Tel.: (+944 12) 499-63-36; 499-69-79
Fax: (+944 12) 498-22-80
Email: tec@transeurocom.az
URL: www.transeurocom.az

ООО «ТрансЕвроКом»

Генеральный директор: Гисмет Ибрагимов



О компании: ООО «TransEuroCom», основанное в 2004г., является оператором азербайджанского сегмента международной ВОЛС TRACECA и оператором проводной телефонной связи. Компания предоставляет следующие услуги связи: аренда международных и междугородных цифровых каналов связи (от 2 Мбит/с до 155 Мбит/с); услуги локальной, междугородней и международной телефонной связи абонентам ЭАТС-499 (Баку) и ЭАТС-28 (Гянджа); доступ в Интернет по выделенным каналам, с применением технологии xDSL и Dial-Up.

Адрес: Азербайджан, Баку, AZ1010, ул.Д.Алиева 230, здание АГЖД, 1 этаж
Тел.: (+944 12) 499-63-36; 499-69-79
Факс: (+944 12) 498-22-80
Email: tec@transeurocom.az **URL:** www.transeurocom.az



UNINET
 Director: Rasim Kerimov

About the company: UniNet founded in 2003 works with commercial and private users, providing a full spectrum of Internet-services (Dial-up and xDSL connections, e-mail, hosting, development of web-sites).

UniNet positions the activity as the provider with high quality services and state-of-art support of clients.

Core communication center UniNet, which round-the-clock monitoring and maintenance service are carried out by group of qualified experts, is based on Cisco Systems and Intel equipment.

Address: 13/10, Khagany str., Baku, Azerbaijan
Tel/Fax: (+99412) 493-67-67, (+99412) 493-07-07
E-mail: support@azuni.net, sales@azuni.net
URL: www.azuni.net, www.stream.az

UNINET

Директор: Расим Керимов

О компании: UniNet основан в 2003г., работает с фирмами и частными пользователями, предоставляя полный спектр Интернет-услуг (интернет по коммутируемым и выделенным линиям, электронная почта, хостинг, разработка web-сайтов).

UniNet позиционирует свою деятельность как провайдер с высоким качеством услуг и уровнем сервисного обслуживания.

Центральный узел связи UniNet, круглосуточный мониторинг и техническое обслуживание которого осуществляет группа квалифицированных специалистов, построен на оборудовании Cisco Systems и Intel.

Адрес: Азербайджан, г. Баку, ул. Хагани 13/10
Тел/Факс: (+99412) 493-67-67, (+99412) 493-07-07
E-mail: support@azuni.net, sales@azuni.net
URL: www.azuni.net, www.stream.az



SINAM
 President: Elchin Aliyev

About the company: Established in 1994 SINAM has proved itself as a reliable and respectable partner in the computer market and the ICT field. SINAM's partners are Hewlett Packard, Alcatel, Cisco Systems, Microsoft, Oracle, Redline Communications and Proxim Wireless. SINAM has founded the only enterprise in South Caucasus and Central Asia that produces 'KUR' electronic equipment in a conveyor way. This is the first company that represented Azerbaijan at CeBIT, the world's largest high-tech exhibition.

Address: 9 F. Aghayev, Baku, AZ1141, Azerbaijan
Tel: (+994 12) 510 1100
Fax: (+994 12) 439 26 33
E-mail: office@sinam.net
URL: www.sinam.net

SINAM

Президент: Эльчин Алиев

О компании: Основанная в 1994 году, компания SINAM зарекомендовала себя надежным и солидным партнером на компьютерном рынке и в области телекоммуникационных технологий. Партнеры SINAM - Hewlett Packard, Alcatel, Cisco Systems, Microsoft, Oracle, Redline Communications и Proxim Wireless. SINAM является учредителем единственного в регионе Южного Кавказа и Центральной Азии предприятия по производству электронного оборудования KUR конвейерным способом. Это первая компания, представившая Азербайджан на крупнейшей в мире выставке высоких технологий CeBIT.

Адрес: Азербайджан, г. Баку, AZ1141, ул. Ф. Агаева 9
Тел: (+994 12) 510 1100
Факс: (+994 12) 439 26 33
E-mail: office@sinam.net **URL:** www.sinam.net



Azerbaijan Electronics (AZEL) JSV
 President: Igor Yakovenko

About the company: Established in 1991, today AZEL is a leader in the market of computer and office equipment in Azerbaijan. AZEL provides a full range of products and services. Company is a leader in business of system integration, supplying software and hardware products and provides regular service support as well as complex solutions in the information technology field. AZEL is an official partner of such esteemed companies as HP, Compaq, IBM, Microsoft, Toshiba, JVC, SAP, Canon, Siemens, Samsung, and others.

Address: 65 Fizuli Street, Baku AZ0014, Azerbaijan
Tel: (+99412) 497-40-40
Fax: (+99412) 497-40-42
URL: www.azel.net

"Azerbaijan Electronics" (AZEL) JSV

Президент: Игорь Яковенко

О компании: Компания AZEL основанная в 1991 г. является лидером на рынке компьютерного и офисного оборудования Азербайджана. AZEL обеспечивает полный спектр товаров и услуг. Компания является лидером в системной интеграции, программном обеспечении и обеспечением комплектующими и обеспечивает постоянное обслуживание и комплексное решение в области информационных технологий. AZEL является официальным партнером HP, Compaq, IBM, Microsoft, Toshiba, JVC, SAP, Canon, Siemens, Samsung и других компаний.

Адрес: Азербайджан, г. Баку, AZ0014, ул. Физули 65
Тел.: (+99412) 497-40-40
Факс: (+99412) 497-40-42
URL: www.azel.net



Hewlett-Packard (HP)
 Chief Representative:
 Rufat Hajialibayov

About the company: HP focuses on simplifying technology experiences for all of its customers - from individual consumers to the largest businesses. With a portfolio that spans printing, personal computing, software, services and IT infrastructure, HP is among the world's largest IT companies.

Address: 40 J.Jabbarli Street, Caspian Plaza, Baku, Azerbaijan
Tel: (+994 12) 436-84-00
Fax: (+994 12) 436-84-00
E-mail: office@hp.com.az

Hewlett-Packard (HP)

Глава Представительства: Руфат Гаджиалибеков

О компании: Компании HP ставит своей целью упрощение работы с информационными технологиями, помогая решать задачи всех своих клиентов - от индивидуальных пользователей до крупнейших корпораций. Обширный портфель продуктов и решений HP включает в себя системы печати и обработки изображений, персональные компьютеры, программное обеспечение, услуги и инфраструктуру в области информационных технологий. HP является одной из крупнейших IT-компаний в мире.

Адрес: Азербайджан, Баку, ул. Д.Джаббарлы, 40, Caspian Plaza
Тел.: (+994 12) 436-84-00
Факс: (+994 12) 436-84-00
E-mail: office@hp.com.az



R.I.S.K. Company
 General Director: Jabir Jumshudov

About company: R.I.S.K. Company was established in August 1993 in Baku. It is the region's leading system integrator with 14 years of experience of work in information technology market. Maximum customer satisfaction and the highest level of services are the company's top priorities. R.I.S.K. is a multifunctional structure oriented to the following solutions: ICT-consulting, system integration, software development, GIS systems development and implementation.

Address: 59 Rashid Behbudov Street, Baku AZ1022, Azerbaijan
Phone: +(99412) 4973737
Fax: +(99412) 4981993
E-mail: info@risk.az
URL: www.risk.az

R.I.S.K. Company

Генеральный директор: Джабир Джумшудов

О компании: Научно-Производственная Компания R.I.S.K. основана в августе 1993г. в Баку. Компания - ведущий региональный системный интегратор с 14-летним опытом работы на рынке информационных технологий. Приоритетами компании являются достижение наивысшего уровня услуг и максимальное удовлетворение потребностей наших клиентов. R.I.S.K. - это многофункциональная структура, ориентированная на предоставление решений в области: ICT-консалтинга, системной интеграции, разработки программных приложений, разработки и внедрения ГИС - систем.

Адрес: Азербайджан, Баку, ул. Рашида Бейбутова, 59
Тел.: +(994 12) 97-37-37
Факс: +(994 12) 98-19-93
E-mail: info@risk.az
URL: www.risk.az



Smart Systems Technology
 General Director: Agakishiyev Yusif

About the company: Smart Systems Technology was established in 1999. The primary activity: automating the activities of banking and financial structures, developing complicated software complexes, projecting and creation of wide area networks, transmission services, creation and application of VOIP and video-observation systems over optic lines and WIFI technologies, system integration and installation of communication equipment. The Company is the official partner of ORACLE and has acquired the ISO 9001:2000 quality management system certificate.

Address: 14, F. Aghayev str., Baku AZ 1141, Azerbaijan
Tel/Fax: (994 12) 4-368-368; (994 12) 510-64-11
E-mail: info@smart.az
URL: www.smart.az

Smart Systems Technology

Генеральный директор: Юсиф Агакишиев

О компании: Smart Systems Technology основана в 1999 г. Основная деятельность: автоматизация деятельности банков и финансовых структур, создание сложных программных комплексов, проектирование, построение корпоративных сетей и предоставление услуг трансмиссии, внедрение услуг VOIP и систем видео-наблюдения на базе оптоволоконных каналов и беспроводных технологий, системная интеграция продаж и установка коммуникационного оборудования. Компания является официальным партнёром ORACLE и сертифицирована по системе управления качеством ISO9001: 2000.

Адрес: Азербайджан, г. Баку, AZ 1141, ул. Ф. Агаева 14.
Тел/факс: (994 12) 4-368-368; (994 12) 510-64-11
E-mail: info@smart.az **URL:** www.smart.az



Soliton Ltd
 President: Museyib Bagirov

About the company: Soliton Ltd is one of the leading companies in selling of electrical and household appliances. Company's main principle - import, sell and after-sales services of leading world brands in Azerbaijan. Soliton Ltd provides with wide choice of goods and services, including guarantee and past-guarantee equipment service. In 2002 company became BEKO's (washing machines, refrigerators, gas cooker, air conditioners, television sets, computers, cellular phones, etc.) exclusive distributor in Azerbaijan.

Address: 72 May 28 Str., Baku AZ0010, Azerbaijan
Tel.: +(99412) 493-12-69; 493-12-71
Fax: +(99412) 493-12-70
E-mail: info@soliton.az; URL: www.beko.com

Soliton Ltd

Президент: Мусейб Багиров

О компании: "Soliton Ltd" является одной из ведущих компаний по продаже электро- и бытовой техники. Основной принцип компании - импорт, продажа, сервисное обслуживание ведущих мировых марок в Азербайджане. Компания обеспечивает полный спектр товаров и услуг, включая гарантийное и послегарантийное обслуживание. В 2002г. компания стала эксклюзивным дистрибьютором марки BEKO (качественные стиральные машины, холодильники, газовые плиты, кондиционеры, телевизоры, компьютеры, мобильные телефоны и др.) в Азербайджане.

Адрес: Азербайджан, г. Баку, AZ0010, ул. 28 Мая 72
Тел.: +(99412) 493-12-69; 493-12-71
Факс: +(99412) 493-12-70
E-mail: info@soliton.az; URL: www.beko.com



SS
 Director: Parviz Nasirov

About the company: SS founded in 1997 mainly specializes in projecting, delivery and installation of security systems equipment.

The firm is the authorized representative of Apollo Security Systems (USA) in Azerbaijan; the official dealer-agent of System Sensor Fire Detectors; the representative of Azerbaijan in Elix Group of Companies and the authorized representative on use of APACS Pro and LYRIX from AAM Systems.

SS firm employs certified specialists who regularly pass professional trainings provided by foreign producers and equipment suppliers.

Address: office 118, 9, F. Aghayev str., Baku, AZ 1141, Azerbaijan
Tel.: +(99412) 439 28 04, 439 48 07
Fax: +(99412) 498 19 37
E-mail: ss@securitysystems.az
URL: www.securitysystems.az

Фирма «SS»

Директор: Парвиз Насиров

О компании: основная специализация созданной в 1997 г. «SS» - проектирование, поставка и инсталляция оборудования Систем Безопасности.

Фирма является авторизированным представителем СКУД «APOLLO Security»(USA) на территории Азербайджана; официальным дилером-представителем «System Sensor Fire Detectors»; представителем Азербайджана в Группе Компаний «ЭЛИКС»; авторизированным представителем по использованию ПО «APACS» и «LYRIX» от «AAM Systems»

Сотрудники фирмы "SS" дипломированные специалисты и регулярно проходят профессиональные стажировки у зарубежных производителей и поставщиков оборудования.

Адрес: Азербайджан, г. Баку, AZ 1141, ул. Ф. Агаева 9, офис 118
Тел.: +(99412) 4392804,4394807
Факс: +(99412) 4981937
E-mail: ss@securitysystems.az **URL:** www.securitysystems.az





ULTRA

General Director: Tahir Mirkishili

About the company: ULTRA, established in 1999, is one of the leading IT companies in Azerbaijan. The company has an authorized storehouse on Intel production and deals with production of notebooks, PCs, servers, monitors, accessories under NEXUS trade mark. ULTRA offers wide range of computer and office equipment, software, laying and administration of local networks of any scale including wireless ones.

The company has ISO 9001:2000 certificate.

Адрес: 243 D.Aliyeva Str., Baku AZ1004, Azerbaijan

Тел.: (+99412) 598-55-15, 498-83-84

Факс: (+99412) 598-55-15

E-mail: info@ultra.com.az;

URL: www.ultra.com.az; www.nexus.az;

ULTRA

Генеральный Директор: Таир Миркишили

О компании: ULTRA, основанная в 1999г, одна из ведущих IT-компаний Азербайджана, официальный поставщик решений от Intel в Азербайджане, имеет авторизованный склад по продукции Intel. Компания занимается производством ноутбуков, персональных компьютеров, серверов, мониторов, аксессуаров под азербайджанской торговой маркой NEXUS, предлагает полный спектр компьютерного и офисного оборудования, программного обеспечения, прокладку и администрирование локальных сетей любого масштаба, в том числе беспроводных.

Компания сертифицирована ISO 9001:2000.

Адрес: Азербайджан, г. Баку, AZ1004, ул. Дилары Алиевой 243

Тел.: (+99412) 598-55-15, 498-83-84

Факс: (+99412) 598-55-15

E-mail: info@ultra.com.az;

URL: www.ultra.com.az; www.nexus.az



Kron Shipping (UK) Limited

Director of the representative office in Azerbaijan:
 Abulfaz Hajiyev

About the company: Kron Shipping (UK) Limited has been founded in 2000 as a UK registered Company representing Kron Shipping Co. Ltd, established in 1995 as the first independent Azeri shipping company. After completion of a restructuring process in 2005 Kron Shipping (UK) Limited has become a London based head quarter with its representative office in Baku. The company continues to run successfully its activity in maritime business covering practically all aspects concerning this industry.

Address: 9, Suleiman Rustam Str., Baku AZ1007, Azerbaijan

Тел.: (+99412) 498-12-60, 449-93-04/07

Fax: (+99412) 498-12-84

E-mail: a_hajiyev@kronshipping.com

URL: www.kronshipping.com

Kron Shipping (UK) Limited

Директор представительства в Азербайджане:
 Абульфаз Гаджиев

О компании: Kron Shipping (UK) Limited основана в 2000г. как Компания, зарегистрированная в Великобритании и представляющая Kron Shipping Co.Ltd, учрежденной с 1995г. как первая независимая азербайджанская судоходная компания. После завершения процессов реструктуризации в 2005г. Kron Shipping (UK) Limited стала Компанией с головным офисом в Лондоне и представительством в Баку.

Компания продолжает успешно оперировать в морском бизнесе, охватывая практически все аспекты этой индустрии.

Адрес: Азербайджан, г. Баку, AZ1007, ул. Сулеймана Рустама, 9

Тел.: (+99412) 498-12-60, 449-93-04/07

Факс: (+99412) 498-12-84

E-mail: a_hajiyev@kronshipping.com

URL: www.kronshipping.com



ABAD MMC

General Director: Natig Heydarov

About the company: ABAD MMC was established in November 2002. The company was set up due to rapid growth of oil production and consumer market of oil products as well as strong demand for in-country transportations. The primary field of its operation includes transportation services and logistics both inside and outside Azerbaijan. The company also trades in oil products in the territory of Azerbaijan and intends to enter the international market in future.

Address: 42 Khagani str., Baku AZ1010, Azerbaijan

Тел: (+994 12) 493 03 90

Факс: (+994 12) 493 03 90

E-mail: abadmmc@baku.az

URL: www.abadmmc.com

ABAD MMC

Генеральный директор: Натиг Гейдаров

О компании: Компания ABAD MMC была создана в ноябре 2002 года. Идея создания компании родилась благодаря стремительному росту нефтедобычи и потребительского рынка нефтепродуктов и появлению острой необходимости во внутриреспубликанских транспортировках. Основная сфера деятельности компании включает транспортные услуги и логистику, как внутри Азербайджана, так и вне страны. Также компания занимается трейдингом нефтепродуктов на территории Азербайджана с перспективой выхода на международный рынок.

Адрес: Азербайджан, г. Баку, AZ1010, ул. Хагани 42

Тел: (+994 12) 493 03 90

Факс: (+994 12) 493 03 90

E-mail: abadmmc@baku.az

URL: www.abadmmc.com



ARAMEX

Manding Director: Aydin Mammadov

About the company: International courier company Aramex was established 25 years ago. Today, Aramex has offices in more than 200 countries all over the world. In Azerbaijan, Aramex is represented by the transportation company Pegasus that offers a wide range of services including customs brokering and international shipment. The reasonable rates, reliability and speed of dispatch mean that Aramex is a leader in the field of courier service.

Address: 3, H. Rzayeva Street, Old City, AZ 1000, Baku / Azerbaijan

Тел: +99412 4973705, +99412 4373705

Факс: +99412 4924027

E-mail: info@pegasus.az

URL: www.aramex.com

ARAMEX

Управляющий директор: Айдын Мамедов

О компании: Международная курьерная компания Агамех была основана 25 лет назад. Сегодня она имеет свои представительства в более чем 200 странах мира. В Азербайджане компанию Агамех стала представлять транспортная компания Pegasus, имеющая широкий спектр услуг, включающий таможенные брокерские услуги и международные поставки грузов. Самые приемлемые цены, надежность и скорость доставки позволили стать лидером в области курьерного сервиса.

Адрес: Азербайджан, Баку, AZ1000, Ичери Шехер, ул. Г.Рзаева 3

Тел.: (+994 12) 497-37-05, 437-37-05

Факс: (+994 12) 492-40-27

E-mail: info@pegasus.az

URL: www.aramex.com



CASPIAN IT & COMMUNICATION

CASPIAN TRANSPORT & LOGISTICS CLUB



ASIA SKY EXPRESS & OCS



**Managing Director Baku branch
 office: Rashad Abbasov**

About the company: The Company renders its services in courier and freight forwarding. A wide selection of services provides safe and stable delivery.

The Company carries out both international and domestic supplies, provides reliable and professional international service and subscription to different mass media.

The Company serves customers in 84 countries and 215 cities and offers domestic service throughout Azerbaijan.

Address: 25 U.Hajibayov Str., Baku, Azerbaijan
Tel.: (+99412) 497-37-75/76; 494-88-45
Fax: (+99412) 493-84-73
E-mail: asebaku@ase.az; ocsbaku@ocs.az;
URL: www.ase.com.tr; www.ocstracking.com; www.ocscourier.com

ASIA SKY EXPRESS & OCS

**Управляющий Директор Бакинского офиса:
 Рашад Аббасов**



О компании: Компания предоставляет услуги в сфере доставки срочной курьерской почты и грузов. Различные сервисные услуги компании гарантируют безопасную и стабильную поставку писем и грузов. Компания осуществляет как международные, так и внутренние поставки, обеспечивает надежный и профессиональный международный сервис, а также подписку на различные СМИ. Компания оказывает услуги клиентам в 215 городах из 84 стран мира, предоставляет сервис во всех регионах Азербайджана.

Адрес: Азербайджан, г. Баку, ул. У.Гаджибекова 25
Тел.: (+99412) 497-37-75/76; 494-88-45
Факс: (+99412) 493-84-73
E-mail: asebaku@ase.az; ocsbaku@ocs.az;
URL: www.ase.com.tr; www.ocstracking.com; www.ocscourier.com

AUTOLUCKS-BAKU EXPEDITION & LOGISTICS



Founder: Urfan Karimov

About the company: Autolucks-Baku Expedition & Logistics is a transport company that carries out international freight forwarding and realizes the international truck haulage from any point of Azerbaijan, Russia, Turkey, Iran, Georgia and the CIS countries to Europe and back. We are ready to create the most optimum operating conditions for you. The professional and trained team helps to set the necessary route or to improve the former. The Company offers overland, rail, sea freight, warehousing, customs clearance, and broker services.

Address: 22 Balababa Mecidov Str., Azerbaijan, Baku
Tel.: (+994 12) 418-09-49
Fax: (+994 12) 596-02-39
E-mail: avtolucks-baku@rambler.ru
URL: www.avtolucks.ru

AUTOLUCKS-BAKU EXPEDITION & LOGISTICS

Учредитель: Урфан Керимов



О компании: "Avtolucks-Baku Expedition & Logistic" является транспортной компанией, занимается международными грузоперевозками, осуществляет международные автотранспортные перевозки из Азербайджана, России, Грузии, Турции, Ирана, стран СНГ в Европу и обратно. Мы готовы создать для Вас самые оптимальные условия. Проведшая профессиональное обучение команда компании поможет Вам выбрать нужный маршрут или усовершенствовать прежний. Компания предоставляет услуги наземным, железнодорожным, водным транспортом, хранению грузов, таможенной очистки, брокерские услуги.

Адрес: Азербайджан, Баку, ул. Балабаба Меджидова, 22
Тел.: (+994 12) 418-09-49
Факс: (+994 12) 596-02-39
E-mail: avtolucks-baku@rambler.ru **URL:** www.avtolucks.ru

AZERTRANS LTD



General Director - Parviz Aliyev

About the company: Azertrans Ltd LLC was established by Azpetrol Oil Company as oil transportation and transshipment company. The Company offers freight forwarding services in relation to the transportation of oil and oil products through the transportation corridor from the Azerbaijan Caspian Sea Coast to the ports of Georgia on the Black Sea.

The Company owns and operates two crude oil/oil products transshipment terminals in Baku and Sangachal. Azertrans Ltd LLC Sangachal terminal has two interconnection pipelines linking it with the AIOC Sangachal terminal.

Address: 37 Boyuk Gala Street AZ1004, Baku, Azerbaijan
Tel.: (+994 12) 437-28-27
Fax: (+994 12) 437-19-52; 497-63-11
E-mail: office@azertrans.az

AZERTRANS LTD

Генеральный директор - Пярвиз Алиев

О компании: ООО "Azertrans Ltd" учреждена «Нефтяной Компанией Azpetrol» для предоставления услуг по транспортировке и перевалке нефти. Компания предоставляет экспедиторские услуги по транспортировке нефти и нефтепродуктов по транспортному коридору от азербайджанского берега Каспия до черноморских портов Грузии.

Компания владеет и управляет двумя нефтяными терминалами в Баку и Сангачалах. Сангачальский терминал ООО "Azertrans Ltd" связан с Сангачальским терминалом АМОК двумя трубопроводами.

Адрес: Азербайджан, Баку, AZ1004, ул. Бююк Гала 37
Тел.: (+994 12) 437-28-27
Факс: (+994 12) 437-19-52; 497-63-11
E-mail: office@azertrans.az

BERTLING



**Country Manager,
 Azerbaijan and Georgia:
 Peter Jones**

About company: Bertling is a privately owned company with a globally recognized reputation for quality of service in multi-modal transportation. Bertling has undertaken major project logistics contracts in the Caspian region since 1995. Current office locations include Aktau, Almaty, Ashkabad, Atyrau, Baku, Moscow and Tbilisi with additional satellite offices at strategic locations, all supported by our international network.

Address: 13, Gogol Street, Baku AZ 1000, Azerbaijan
Tel.: (+994 12) 497-33-05
Fax: (+994 12) 498-07-36
Email: peter.jones@bertling.com
URL: www.bertling.com

BERTLING

**Менеджер по стране (Азербайджан и Грузия):
 Питер Джонс**



О Компании: Bertling – частная компания с международной репутацией поставщика качественных услуг по мультимодальной транспортировке. С 1995 года компания Bertling выполняет контракты по материально-техническому обеспечению крупных проектов в Каспийском регионе. У компании есть офисы в Актау, Алматы, Ашхабаде, Атырау, Баку, Москве и Тбилиси, а также вспомогательные офисы в стратегических точках; все эти офисы поддерживает наша международная сеть.

Адрес: Азербайджан, г. Баку AZ 1000, ул. Гоголя 13
Тел.: (+994 12) 497-33-05
Факс: (+994 12) 498-07-36
E-mail: peter.jones@bertling.com
URL: www.bertling.com



Lider LOGISTIC

Vice-President: Yegane Malkoc

About the company: Lider

LOGISTIC is a trustworthy global logistic company located in Baku, Azerbaijan providing complete services to/from anywhere in the world.

It has established its reputation through a strong reliable staff and custom commitment with the cooperation and partnership of its Global partners like TideWater (Iran), CATONI Group of Companies (Europe), SWG (USA), Arabital (Italy), Cossutta (Italy) rendering consistent and professional international transportation services in Caspian region.

Address: 134A Tbilisi Avenue, #143, Baku, Azerbaijan
Tel.: (+994 12) 430-61-00/31/32
Fax: (+994 12) 430-61-01
E-mail: info@liderlogistic.com
URL: www.liderlogistic.com

Lider LOGISTIC

Вице-президент: Егяна Малкоц

О компании: Транспортная компания, распо-

лагающаяся в Баку, занимается предоставлением услуг по перевозкам в любую и из любой точки мира. Репутация компании сложилась благодаря надежному персоналу и индивидуализированному подходу в работе с клиентурой. Компания сотрудничает с мировыми партнерами - TideWater (Иран), CATONI Group of Companies (Европа), SWG logistics (США), Arabital (Италия), Cossutta (Италия); предоставляет стабильные и профессиональные международные транспортные услуги в Каспийском регионе.

Адрес: Азербайджан, Баку, Тбилийский проспект, 134А, офис №143
Тел.: (+994 12) 430-61-00/31/32
Факс: (+994 12) 430-61-01
E-mail: info@liderlogistic.com
URL: www.liderlogistic.com



NIKAN TARABAR

Director: Resul Shakuri

About the company: Nikan Tarabar International Transportation Company launched its operations in 1993. The company is engaged in international transportations and provision of logistic services. The company wields 40 GPS-equipped trailers and 400 transit trucks, oil-tankers, refrigerators for transportation and transit of cargos.

The company's operating geographies include China, India, Korea, UAE, Turkey, Azerbaijan, Turkmenistan, Afghanistan, and Iraq. The company also managed to obtain ISO 9001:2000 and IQNET Certificates. It is a member of ICC, ITA, FIATA organizations.

Address: 6 Shamakha Highway, town of Khyrdalan, Azerbaijan
Tel.: (+994 12) 442-52-99
Fax: (+994 12) 442-52-99
E-mail: resul.shakuri@azersun.com **URL:** www.nikantarabar.com

NIKAN TARABAR

Директор: Расул Шакури

О компании: Nikan Tarabar International Transportation Company приступила к деятельности в 1993 г. Компания занимается международной транспортировкой и логистическими услугами. На балансе компании находится 40 трейлеров, оборудованных GPS системой, и 400 грузовиков дальнего следования, нефтевозы, автомобили-холодильники для транспортировки и транзитной перевозки грузов.

География деятельности компании охватывает Китай, Индию, Корею, Сингапур, ОАЭ, Турция, Азербайджан, Туркменистан, Афганистан, Ирак. Компания обладает сертификатом ISO 9001:2000 и IQNET, является членом ICC, ITA, FIATA

Адрес: Азербайджан, г. Хырдалан, Шамахинское шоссе 6
Тел.: (+994 12) 442-52-99
Факс: (+994 12) 442-52-99
E-mail: resul.shakuri@azersun.com **URL:** www.nikantarabar.com



Panalpina Central Asia EC

Business Unit Manager: Murad Huseynov

About the company: PANALPINA provides innovative transport concepts on 6 continents. The main focus is to continue to develop its leadership position in air and sea freight services. We offer full range of services for all air, surface, sea freight, heavy lift transportation, customs clearance, warehousing and distribution. Teams of highly qualified professionals supported by best in class IT technology handling challenging project transports and implement innovative logistics systems.

Address: 44 Ataturk Avenue, Baku AZ0069, Azerbaijan
Tel.: (+99412) 562 00 49/ 11/ 16
Fax: (+99412) 465-89-90
E-mail: stefan.karlen@panalpina.com
URL: www.panalpina.com

Panalpina Central Asia EC

Глава представительства: Мурад Гусейнов

О компании: PANALPINA предлагает передовые транспортные услуги на 6 континентах. Главная задача компании - продолжительное развитие своего лидирующего положения в сфере воздушных и морских фрахтовых услуг. Компания предлагает полный спектр услуг, включая морские, сухопутные, воздушные грузоперевозки, тяжелогрузные транспортировки, таможенную очистку, хранение на складах и распределение. Команда высококвалифицированных профессионалов, использующих лучшие IT технологии, успешно справляется со сложными транспортными проектами, внедряет современные логистические системы.

Адрес: Азербайджан, г. Баку, AZ0069, пр. Атаюрка 44
Тел.: (+99412) 562 00 49/ 11/ 16;
Факс: (+99412) 465-89-90
E-mail: stefan.karlen@panalpina.com
URL: www.panalpina.com



Lufthansa

General Manager: Hakan Tin

About the company: Lufthansa German Airlines offer a global route network to 410 destinations around the world, in Europe and Germany. With more than 380 aircrafts, one of the largest fleet in the world and hundreds of flights every day, we provide first class connections from anywhere to the four corners of the earth.

Lufthansa flies from Baku to Frankfurt and Baku to Ashgabat (Turkmenistan) four times a week.

Address: 5th floor, Hyatt International Center II, 1033 Izmir str., Baku, Azerbaijan
Tel.: (+99412) 490 7050/51
Fax: (+99412) 490 7049
E-mail: bakguteam@dlh.de
URL: www.lufthansa.com

Lufthansa

Генеральный Директор: Хакан Тин

О компании: Немецкая авиакомпания Lufthansa предоставляет глобальную сеть авиалиний в 410 пунктов назначения по всему миру, в Европе и Германии. Имея один из самых больших воздушных флотов в мире - более 380 самолетов, и выполняя сотни полетов в день, мы обеспечиваем первоклассную связь из любой точки со всеми сторонами света.

Самолеты компании Lufthansa летают из Баку во Франкфурт и из Баку в Ашгабат (Туркменистан) четыре раза в неделю.

Адрес: Азербайджан, г. Баку, ул. Измир 1033, 5 этаж
Тел.: (+99412) 490 7050/51
Факс: (+99412) 490 7049
E-mail: bakguteam@dlh.de
URL: www.lufthansa.com





CASPIAN TRANSPORT CLUB

RAILWAY

Silk Road Group (Suisse) S.A. Silk Road Group (Suisse) S.A.

Chief Executive Officer: Alex Topuria

About the company: The Silk Road Group has developed oil and oil products transportation in different countries with a regional focus on the Caspian and Central Asian region.

Since 2003, the SRG has been jointly working with the Addax & Oryx Group in the trading of oil products. In 2004, the total quantities of crude oil and oil products moved by the SRG exceeded 3m MT.

SRG operates a fleet of about 3,000 rail tank cars on South and West routes.

Address: 5 rue Neuve-du-Molard 1204 Geneva, Switzerland
Tel: +41 (22) 310-66-20,
Fax: +41 (22) 310-66-23E-mail: info@silkroadgroup.net,
URL: www.silkroadgroup.net

Silk Road Group (Suisse) S.A.

Главный Исполнительный Директор: Алексей Топурия

О компании: Компания занимается транспортировкой нефти и нефтепродуктов в разных странах, с акцентом на Центрально-Азиатский и Каспийский регионы.

С 2003 г. SRG совместно со швейцарской компанией Addax & Oryx Group развила деятельность и в сфере торговли нефтепродуктами. В 2004г. общий объем перевозок сухих и нефтеналивных грузов составил 3 млн. мт.

Компания ведёт транспортные операции по разным маршрутам с железнодорожным парком численностью 3000 в/ц.

Адрес: Швейцария, г. Женева 1204, 5 rue Neuve-du-Molard
Тел: +41 (22) 310-66-20,
Факс: +41 (22) 310-66-23;
E-mail: info@silkroadgroup.net,
URL: www.silkroadgroup.net

CASPIAN TOURISM CLUB

TRAVEL

Philosophy Travel

Director: Mein Sultanova

About the company: Philosophy Travel is a multi-profile tourist agency registered in IATA. The high-qualified personnel of the company offers a wide range of tourist services worldwide, including air tickets, car rentals, transfers, sightseeing, visa support, accommodation in hotels, apartments and residencies. The company's credo is an individual approach to partners and clients, the detailed planning of tourist trails and destinations along with high standards of services.

Address: Caspian Plaza, 44 Jafar Jabbarli, Baku, AZ1065, Azerbaijan
Tel: (+99412) 4368303
Fax: (+99412) 4368305
E-mail: info@philosophy-az.com
URL: www.philosophy-az.com

Philosophy Travel

Директор: Mein Султанова

О компании: Philosophy Travel многопрофильное туристическое агентство, прошедшее регистрацию IATA. Квалифицированные сотрудники компании предлагают полный спектр туристических услуг по всему миру, а именно авиабилеты, аренда автомобилей, трансферы, экскурсионное обслуживание, визовая поддержка, проживание в отелях, апартаментах и резиденциях. Кредо компании - индивидуальный подход к партнерам и клиентам, тщательная разработка туристических маршрутов и высокая ответственность в работе.



Адрес: Азербайджан, г. Баку, AZ1065, ул. Джафар Джаббарлы 44, Caspian Plaza
Тел: (+99412) 4368303
Факс: (+99412) 4368305
E-mail: info@philosophy-az.com
URL: www.philosophy-az.com

HOTELS

Excelsior Hotel

General Director: Gert Snit

About the company: Excelsior Hotel offers 61 well-designed apartments. 'Aura' sport complex includes outdoor/covered swimming pools, run track, fitness studio, tennis court, 2 squash courts, SPA rooms, lessons of yoga and aerobics, 11 kinds of massages.

- Our restaurant and bars: Belvedere Restaurant
- L'atelier Bar
- La Patisserie Bar
- Vitality Bar
- Pool Grill Bar (in summer time)

Address: 2 Heydar Aliyev Ave., Baku, AZ-1154, Azerbaijan
Tel.: (+994 12)96 80 00
Fax: (+99412) 496 80 08
E-mail: adminoffice@excelsiorhotelbaku.az
URL: www.excelsiorhotelbaku.az

Excelsior Hotel

Генеральный Директор: Герт Снит

О компании: Excelsior Отель предлагает вашему вниманию 61 номер, оформленный со вкусом. Спортивный комплекс "Aura" включает в себя открытый/крытый бассейны, беговую дорожку, фитнес студию, теннисный корт, 2 сквош корта, SPA комнаты, уроки йоги и аэробики, 11 видов массажей.

- Наши ресторан и бары: Ресторан «Belvedere»
- «L'atelier» Бар
- «La Patisserie»
- «Vitality» Бар
- «Pool Grill» Бар (летнее время)

Адрес: Азербайджан, г. Баку, AZ 1154, пр. Г. Алиева 2
Тел: (+994 12)96 80 00
Факс: (+99412) 496 80 08
E-mail: adminoffice@excelsiorhotelbaku.az
URL: www.excelsiorhotelbaku.az



GUBA OLYMPIC COMPLEX

Manager General: Isa Musayev

About company: The "Guba Sport complex" is considered to be one of the best complexes in Azerbaijan which fully meet the worldwide standards. Guba Olympic Complex is a unique structure built up in the one of the most picturesque place of Azerbaijan Republic - Guba, and spread up on 18 hectares locating on a highway between Baku city and the region, Guba is one of the nearest district from the capital of our country. Furnished apartments and hotel with a capacity of sixty guests, small and bigger villas will provide you a real home rest and easy atmosphere.

Address: town of Guba, Azerbaijan
Tel: (+994 169) 5 15 17
Fax: (+994 169) 5 47 07
E-mail: goc@zqan.az
URL: www.gubaolympic.az

GUBA OLYMPIC COMPLEX

Генеральный менеджер: Иса Мусаев

О компании: Спорткомплекс "Губа" считается одним из лучших комплексов в Азербайджане, соответствующим мировым стандартам. Олимпийский комплекс «Губа» является уникальным сооружением, построенным в одном из самых живописных регионов Азербайджана, расположенным на площади 18 га на пути из Баку в Губу, недалеко от столицы. Меблированные комнаты и отель на шестьдесят гостей, а также большие и маленькие виллы дадут вам ощущение домашнего уюта и комфорта.

Адрес: Азербайджан, Губа
Тел: (+994 169) 5 15 17
Факс: (+994 169) 5 47 07
E-mail: goc@zqan.az
URL: www.gubaolympic.az





ISR Azeri Apart & Business Centre

General Manager: Zafer Tangil

About the company: ISR Plaza offers: • Five stars Radisson SAS hotel • Variety of exclusive modern A-class offices in the heart of Baku at very affordable prices.

- Modern sophisticated building systems meeting the most strict safety standards.
- Technical support is at our clients' service 24/7 at no additional cost
- Brightly lit offices are configured and refurbished to suit the tastes and requirements of our multiple clients at no cost to them.
- One of the biggest underground parking lots in Baku.

Address: 340 Nizami St., Baku, Azerbaijan
Tel: (+99412) 498-24-12
Fax: (+99412) 498-91-34
URL: www.isrplaza.com
E-mail: sales@isrplaza.com; ztangil@isrplaza.com

ISR Azeri Apart & Business Centre

Генеральный Директор: Зафер Тангил

О компании: ISR Plaza предлагает: • Пятизвездочный Отель Radisson SAS Plaza. • Множество исключительно современных первоклассных офисов в центре Баку по приемлемым ценам. • Современные строительные системы, обеспечивающие самые требовательные стандарты безопасности. • Техническая поддержка в распоряжении клиентов круглосуточно, без дополнительной оплаты. • Отвечающие вкусам и требованиям наших многочисленных клиентов офисы хорошо освещены, устроены и отремонтированы, без дополнительной оплаты. • Один из самых больших в Баку подземных гаражей.

Адрес: Азербайджан, г. Баку, ул. Низами 340
Тел: (+99412) 498-24-12
Факс: (+99412) 498-91-34
URL: www.isrplaza.com; **E-mail:** sales@isrplaza.com; ztangil@isrplaza.com



HOTELS

CASPIAN TOURISM CLUB



MKT ISTEHSALAT KOMMERSIYA Ltd

General Director: Ikram Sh. Karimli

About the company: MKT Istehsalat Kommersiya Ltd has been engaged in cotton growing and processing of high-quality cotton fiber, its wastes (uluk, lint and fuzz), cotton yarn of different types and numbers, including the processing of refined cotton oil. 90% of the products of the Company get exported to various countries of the world.

The Company is an associate member of the Liverpool Cotton Association since 2003. The Company warrants the high quality of own products and provides their opportune shipment

Address: 95 H. Aliyev Ave., Baku AZ1033, Azerbaijan
Tel: (+99412) 497-13-04; 497-13-07
Fax: (+99412) 497-13-08
E-mail: mkt@mktcotton.com
URL: www.mktcotton.com

ООО "МКТ ИСТЕХСАЛАТ КОММЕРСИЯ"

Генеральный Директор: Икрам Керимли

О компании: ООО "МКТ Istehsalat Kommersiya" занимается выращиванием хлопка и переработкой высококачественного хлопкового волокна, его отходов (улюк, линт и пух), хлопковой пряжи различных видов и номеров, а также производит рафинированное хлопковое масло. 90% продукции Компании экспортируется в различные страны мира. С 2003г. Компания является ассоциативным членом Ливерпульской Хлопковой Ассоциации. ООО "МКТ Istehsalat Kommersiya" гарантирует высокое качество своей продукции и обеспечивает своевременную отгрузку.

Адрес: Азербайджан, г. Баку, AZ1001, пр. Г. Алиева 95
Тел: (+99412) 497-13-04; 497-13-07
Факс: (+99412) 497-13-08
E-mail: mkt@mktcotton.com
URL: www.mktcotton.com



AGRICULTURE

CASPIAN AGRICULTURE INDUSTRY CLUB



Azer-Ilme Ltd

General Director: Vidadi Muradov

About the company: Azer-Ilme Ltd launched its activities in 1996. Alongside the revival of unique and long-forgotten carpet weavings, the company is also engaged in manufacture, sale in overseas markets and promotion of carpets. The carpets manufactured both preserve national traditions and comply with international standards by their technical characteristics. The professional staff of Azer-Ilme comprises 350 people. Developing its activity Azer-Ilme has weaver's shops in the areas regarded as ancient centers of carpet weaving located in the countryside of Baku - Nardaran, Bina, Hokumali, Lokbatan, in the flat city of Shirvan - Kurdamir and mountaneous Lerik.

Address: 2, Shamsi Rahimov str., Baku AZ1110, Azerbaijan
Tel: (+994 12) 465-90-36; 465-66-58
Fax: (+994 12) 465-90-37
E-mail: azerilme@azdata.net; azerilme@azeronline.com
URL: www.magicalknots.com

ООО «Азер-Илмэ»

Генеральный Директор: Видади Мурадов

О компании: ООО «Азер-Илмэ» начало свою деятельность в 1996 г. Наряду с возрождением уникальных, забытых ковровых композиций, предприятие также занимается производством ковров, их продажей на зарубежных рынках и достойной пропагандой. Производимые предприятием ковры, сохраняя народные традиции, по техническим параметрам отвечают международным стандартам. В «Азер-Илмэ» работают 350 сотрудников. Развивая свою деятельность, сегодня «Азер-Илмэ» имеет ткацкие мастерские в зонах издревле являющихся центрами ковроделия - бакинских пригородах - Нардаран, Бина, Хокюмали, Локбатан, в равнинном городе Ширвана - Курдамире, в горном Лерике.

Адрес: Азербайджан, г. Баку, AZ1110, ул Шамси Рагимова, 2
Тел: (+994 12) 465 9036 ; 465-66-58
Факс: (+994 12) 465 9037
E-mail: azerilme@azdata.net; azerilme@azeronline.com
URL: www.magicalknots.com



Agro-Azerinvest LLC

General Director: Vidadi Valiyev

About the company: The primary objective of Agro-Azerinvest LLC is the revival of bygone fame of Azerbaijani viticulture and wine-making. The enterprise is laying new wine-yards and fields more than 1,500 ha of grounds across the country. Agro-Azerinvest LLC's wine-growing and wine-making is split by four sectors: wine-making, cognac production, table wine-making and dried grapes (raisins) production. Italian production line enables to bottle natural dry, semi-dry and semi-sweet red wines. In the outlook it is planned to extend existing capacities in Gabala District.

Address: 34 Ye. Kerimov str., AZ3600 town of Gabala, Azerbaijan
Tel: (+994 160) 5-28-99
Fax: (+ 994 160) 5-29-99
Email: aagazinvest@mail.ru

ООО «Агро-Азеринвест»

Генеральный директор: Видади Велиев

О компании: Основным направлением деятельности ООО «Агро-Азеринвест» является возрождение былой славы азербайджанского виноградарства и виноделия. Предприятие осуществляет закладку новых виноградников и владеет свыше 1 500 га земель в регионах страны. Виноградно-винодельческое производство ООО «Агро-Азеринвест» имеет четыре основных направления: виноделие, коньячное производство, столовое виноградарство и производство сушеного винограда (изюм). На итальянском оборудовании организован розлив натуральных сухих, полусухих и полусладких красных вин. В перспективе – дальнейшее расширение существующего производства в Габалинском районе.

Адрес: Азербайджан, г. Габала, AZ3600, ул. Е. Керимова 34
Тел: (+994 160) 5-28-99
Факс: (+ 994 160) 5-29-99
Email: aagazinvest@mail.ru

FOOD INDUSTRY

CASPIAN AGRICULTURE INDUSTRY CLUB



ATROPATENA

Chairman of Board: Elshad Rasulov

About the company: Atropatena CJSC, a distributing company, was established in November 1992. Activities and vendors:

Hygiene products and household items: Kimberly-Clark, ReckittBenckiser, Henkel, GlaxoSmithKline;

Pharmaceutics: GlaxoSmithKline, Bristol-Myers, Novartis, Sanofi-Aventis, Nycomed, Reckitt Benckiser Healthcare, Berlin-Chemie;

Dairy products: Danone.

Address: 11 Teymur Aliyev Str., Baku AZ1106, Azerbaijan

Tel: (+994 12) 493 87 62

Fax: (+994 12) 440 86 95

ATROPATENA

Председатель правления:

Эльшад Расулов



О компании: дистрибьюторская компания АОЗТ «Атропатена» создана в ноябре 1992г. Направления деятельности и компании-поставщики:

Средства гигиены и товары домашнего обихода: Kimberly-Clark, ReckittBenckiser, Henkel, GlaxoSmithKline;

Фармацевтика: GlaxoSmithKline, Bristol-Myers, Novartis, Sanofi-Aventis, Nycomed, Reckitt Benckiser Healthcare, Berlin-Chemie;

Молочная продукция: Danone.

Адрес: Азербайджан, г. Баку, AZ1106, ул. Теймура Алиева 11

Тел: (+994 12) 493 87 62

Факс: (+994 12) 440 86 95



McDonalds Azerbaijan LLC

Managing Director:

Maksud Mirzoyev

About the company: McDonalds Azerbaijan LLC was registered in the Ministry of Justice of the Azerbaijan Republic on March 1, 1999 as the operating company for McDonald's Co. in Azerbaijan. The company opened three restaurants in Baku: the first on Fountain square on November 6, 1999, the second near Gyanglik metro station on December 13, 2002 and the third near N. Narimanov subway station on March 20, 2006. Employees: 250

Address: Baku AZ1065, Azerbaijan

Tel: (+99412) 497-23-08

Fax: (+99412) 497-23-07

Email: mmi@mcDonalds.az

McDonalds Azerbaijan LLC

Генеральный Директор: Максуд Мирзоев

О компании: Компания "McDonalds Azerbaijan LLC" была зарегистрирована в Министерстве Юстиции Азербайджанской Республики 1 марта 1999 года как операционная компания для "McDonald's Co." в Азербайджане. В Баку компания открыла 3 ресторана: первый был открыт на Площади фонтанов 6 ноября 1999 года, второй около станции метро Гянджлик 13 декабря 2002 года, третий – около метро Н. Нариманов 20 марта 2006 года. Численность персонала: 250.

Адрес: Азербайджан, г. Баку, AZ1065,

Тел.: +99412) 497-23-08

Факс: (+99412) 497-23-07

Email: mmi@mcDonalds.az



Titan Group

Vice President: Zemfira Ismailova

Industrial Group of Companies

About the company: Titan Group established in 1990 is the leading company in Azerbaijan specializing in production of trade-refrigeration, industrial-refrigeration and professional kitchen appliances. Titan Group also deals with various project developments such as technical project specifications, process design, etc.

Official trade representations of the Company have been successfully operating in the markets of Kazakhstan and Uzbekistan for nearly 7 years.

Address: Baku, A.Jalilov, block 689

Tel: (+99412) 441-33-33, 493-47-92

Fax: (+99412) 493-53-12

E-mail: group@titan.az

URL: www.titan.az

Titan Group

Вице-президент: Земфира Исмаилова



О компании: Компания Titan Group основанная в 1990 году, является ведущим предприятием в Азербайджане, специализирующимся на производстве торгово-холодильного, промышленно-холодильного и профессионального кухонного оборудования. Titan Group также осуществляет проектные разработки различной сложности - создание технических заданий на проект, технологический расчет и др.

Официальные торговые представительства компании успешно работают на рынках Казахстана и Узбекистана около 7-и лет.

Адрес: Азербайджан, г. Баку, ул. А.Джалилова, блок 689

Тел: (+99412) 441-33-33, 493-47-92

Факс: (+99412) 493-53-12

E-mail: group@titan.az

URL: www.titan.az



Khayal Holding LLC

General Director: Binyamin Rzayev

About the company: Khayal Holding is among top foodstuffs producers in the home market. The holding operates bakeries, entities producing alcohol-free and soft drinks, canned vegetables and meat.

The company exports its products to overseas. Khayal Holding LLC was rewarded in France for high quality of manufactured goods.

Address: 28/30 G. Heybatov str., Baku, Azerbaijan

Tel.: (+994 12) 447 20 00

Fax: (+994 12) 447 30 00

E-mail: khayal@azdata.net

URL: www.khayal.az

ООО «Хаял-Холдинг»

Генеральный директор: Биньямин Рзаев



О компании: «Хаял-Холдинг» занимает одно из первых мест на внутреннем рынке по производству продуктов питания. В состав Холдинга входят заводы по производству хлебобулочных изделий, безалкогольных напитков, овощных и мясных консервов, слабо алкогольных напитков.

Компания также поставляет свою продукцию и за рубеж. За высокое качество производимой продукции ООО «Хаял-Холдинг» был удостоен награды во Франции.

Адрес: Азербайджан, г. Баку, ул.Г. Гейбатова 28/30

Телефон: (+994 12) 447 20 00

Факс: (+994 12) 447 30 00

E-mail: khayal@azdata.net,

URL: www.khayal.az



ТЕХНИКАБАНК OJSC

Chairman of the Supervisory Board:
 Etibar Aliyev

About company: TexnikaBank OJSC founded in 1993 is a member of BICE, ABA, SWIFT, AZIPS, XONKS, Mortgage Foundation, Baku Stock Exchange, an agent bank of SFDE, a principal member of VISA International. With 27 branches and one department located in Baku and regions of Azerbaijan the bank is the largest in terms of branch network. The management system of TexnikaBank is accredited with ISO 9001:2000.

Address: 1107 Ataturk Avenue, Baku AZ1069, Azerbaijan
Tel: (+99412) 447-77-44; 493-87-11
Fax: (+99412) 447-44-22
E-mail: info@technikabank.az
URL: www.technikabank.az

ОАО «ТЕХНИКАБАНК»

Председатель Наблюдательного Совета:
 Этибар Алиев

О компании: ОАО «Техникабанк» основан в 1993г., является участником БМВБ, АБА, SWIFT, AZIPS, национальной клиринговой системы, членом и акционером БФБ, агент-банком НФПП, принципиальным членом VISA International, членом Ипотечного Фонда. Банк имеет самую широкую сеть филиалов, количество которых достигло до 27+1 отделение, расположенных в Баку и регионах Азербайджана. Система управления «Техникабанк» сертифицирована по международному стандарту ISO 9001:2000.

Адрес: Азербайджан, г. Баку, AZ1069, пр. Атаюрка 1107
Тел: (+99412) 447-77-44; 493-87-11
Факс: (+99412) 447-44-22
E-mail: info@technikabank.az
URL: www.technikabank.az



AMRAHBANK

Chairman of Board –
 Makhmud Aghamaliyev

About the company: Amrahbank was established in 1993. From 2003, the Bank is the agent of the Ministry of Economic Development. Amrahbank is a participant of Baku Stock Exchange and a co-founder of Millikart processing center. It is the member of VISA International, Mastercard and Azericard, as well as urgent money transfer systems Western Union, Migom, Bistraya Pocta, XpressMoney, Blizko.

The Bank maintains close business relations with banks of the United States, Russia, Germany, Switzerland and Baltic countries; it runs a significant network of branch offices (currently 20).

Address: 111 Nizamki str., AZ1000 Baku, Azerbaijan
Tel.: (99412) 497 88 60/61
Fax: (99412) 497 88 63
E-mail: info@amrahbank.az
URL: www.amrahbank.az

АМРАХБАНК

Председатель Правления: Махмуд Агамалиев

О компании: «Амрахбанк» основан в 1993 г. С 2003 г. банк является агентом Министерства Экономического Развития. «Амрахбанк» также участник Бакинской Фондовой Биржи и соучредитель процессингового центра «Millikart». Член платежной системы VISA International, Mastercard и Azericard, международных систем срочных денежных переводов Western Union, Migom, Bistraya Pocta, XpressMoney, Blizko.

Банк имеет тесные деловые отношения с банками США, России, Германии, Швейцарии и стран Балтии, а также широкую сеть филиалов (на сегодняшний день 20).

Адрес: Азербайджан, г. Баку, 1000, ул. Низами 111
Тел: (99412) 497 88 60/61
Факс: (99412) 497 88 63
E-mail: info@amrahbank.az URL: www.amrahbank.az



AZERIGAZBANK
 Joint-Stock Investment Bank

Chairman of the Board: Azer Movsumov

About the company: AZERIGAZBANK JS was established in 1992. Bank has large correspondent accounts' network in the following reliable banks of the world. AZERIGAZBANK is one of the two banks - agency of IFC on program financing of small and middle business (SMB), the member of the Western Union, SWIFT, Tourist Industry Association of Development in Azerbaijan, Mastercard International, VISA, has two credit lines of the European Bank for Reconstruction and Development on financing of SMB crediting, also has KWF credit line. Presently, Bank has 7 branches.

Address: 16 Landau Str., Baku AZ1073, Azerbaijan
Tel.: (+99412) 497-50-17; 403-06-50/51/52/53/54
Fax: (+99412) 498-96-15
Telex: 142360 AGB JS
E-mail: azerigazbank@azerigazbank.com
URL: www.azerigazbank.com

Акционерный Инвестиционный Банк «АЗЕРИГАЗБАНК»

Председатель Правления: Азер Мовсумов

О компании: АИБ «АЗЕРИГАЗБАНК» основан в 1992г. Банк имеет широкую сеть корреспондентских счетов в надежных банках мира. «АЗЕРИГАЗБАНК» является одним из двух банков-агентов МФК по программе финансирования МСП, членом Western Union, SWIFT, Ассоциации развития туристической индустрии в Азербайджане, Mastercard International, VISA, НФПП, АБА, имеет кредитные линии ЕБРР по финансированию и кредитованию МСП, кредитную линию KfW. На сегодняшний день функционируют семь филиалов банка.

Адрес: Азербайджан, г. Баку, AZ1073, ул. Ландау 16
Тел.: (+99412) 497-50-17; 403-06-50/51/52/53/54;
Факс: (+99412) 498-96-15
Телекс: 142360 AGB JS
E-mail: azerigazbank@azerigazbank.com;
URL: www.azerigazbank.com



Bank of Azerbaijan OJSC

Chairman of the Board:
 Muslum Mursalov

About the company: Bank of Azerbaijan JSC established in 1993 is a juridical heir of Is Bankasi Azerbaijan. Bank's estimated assets exceeding \$30,000,000. Bank of Azerbaijan JSC is included into ZQAN Group of Companies. Bank provides high quality banking services to various groups of population, takes an active part in the development of country's economy and providing loan support for entrepreneurship.

Bank owns a large network of branches. Bank is an associate member of the VISA society.

Address: 3 Samad Vurgun Str., Baku AZ1001, Azerbaijan
Tel: (+99412) 498-02-45/47/49, 498-81-30, 498-69-21
Fax: (+99412) 498-02-50
E-mail: info@bank.az
URL: www.bank.az

ОАО «Bank of Azerbaijan»

Председатель Правления: Муслум Мурсалов

О компании: ОАО «Bank of Azerbaijan» основанное в 1993г., является юридическим наследником "Is Bankasi Azerbaijan". Оцененные активы Банка превышают \$30 млн. «Bank of Azerbaijan» входит в состав Группы Компаний ZQAN. Претворяя концепцию «Банк Азербайджана», Банк оказывает высококачественные банковские услуги широким слоям населения, принимает активное участие в развитии экономики страны оказывая кредитную поддержку предпринимательству. Банк владеет крупной сетью филиалов, является ассоциативным членом VISA.

Адрес: Азербайджан, г. Баку, AZ1001, ул. Самеда Вургун 3
Тел: (+99412) 498-02-45/47/49, 498-81-30, 498-69-21
Факс: (+99412) 498-02-50
E-mail: info@bank.az
URL: www.bank.az





Bank Respublika

size faydalı

BANK RESPUBLIKA

BANK RESPUBLIKA

Chairperson of the Executive Board:
 Khadija Hasanova

Председатель правления: Хадиджа Гасанова

About the company: Bank Respublika was established in 1992. Among the shareholders of the Bank there are German financial institutions - DEG, a member of KfW group, and SIDT, a member of Sparkassen-Finanzgruppe. Bank Respublika cooperates with EBRD, ADB, FMO, DEG, BSTDB, Raiffeisen, Commerzbank, GAF, NFSE, AMF etc. Bank Respublika has ratings from Moodys, which are highest in the private banking sector of Azerbaijan. Bank Respublika has 19 branches and service points and is the only bank in Azerbaijan that serves clients 24 hours a day through the Ofis24 project.

О компании: Bank Respublika был основан в 1992 г. Среди акционеров Банка представлены финансовые институты Германии – DEG, член группы KfW, и SIDT, член группы Sparkassen-Finanzgruppe. Банк сотрудничает с EBRD, ADB, FMO, DEG, BSTDB, Raiffeisen, Commerzbank, ГАФ, НФПП, АИФ и др. Bank Respublika имеет рейтинги Moodys, являющиеся наивысшими в частном банковском секторе Азербайджана. Bank Respublika имеет 19 филиалов и отделений, а также является единственным банком в Азербайджане, круглосуточно обслуживающим клиентов по проекту Ofis24.

Address: 21 Khagani st. AZ1000 Baku, Azerbaijan
Tel: (+99412) 598 08 00
Fax: (+99412) 598 08 80
E-mail: info@bankrespublika.az
URL: www.bankrespublika.az

Адрес: Азербайджан, г. Баку, AZ 1000, улица Хагани 21
Тел: (+99412) 598 08 00
Факс: (+99412) 598 08 80
E-mail: info@bankrespublika.az
URL: www.bankrespublika.az

Bank Standard

JSC CB Bank Standard

ЗАО КБ «Банк Стандарт»

Chairman of the Board: Salim Krivan

Председатель Правления: Салим Криман

About the company: The first-rate private commercial bank in Azerbaijan. Wide range of products and services – Amex Travelers cheques, Western Union, "Bystraya Pochta", "Contact" int'l money transfer systems, ATM/debit cards, VISA, MasterCard, Diner's Club Int'l. A wide network of correspondent accounts in the leading banks worldwide, 8 branches, ATM network in Azerbaijan.

О компании: Крупнейший частный банк Азербайджана. Широкий спектр банковских продуктов, в т.ч., дорожные чеки Amex, денежные переводы по системам "Western Union", «Быстрая Почта» и «Контакт», АТМ/дебитные карты, карты международных платежных систем VISA, MasterCard, Diner's Club Int'l. Широкая сеть корреспондентских отношений с ведущими банками мира, 8 филиалов, сеть банкоматов по Азербайджану.
 Уставный капитал - 10,000,000 AZN.

Address: 4 H.Hajiyev Str., Baku AZ1005, Azerbaijan
Tel.: (+99412) 497-10-70/1
Fax: (+99412) 498-07-78
E-mail: bank@bankstandard.com
URL: www.bankstandard.com

Адрес: Азербайджан, г. Баку, AZ1005, ул. Г.Гаджиева 4
Тел.: (+99412) 497-10-70/1
Факс: (+99412) 498-07-78
E-mail: bank@bankstandard.com
URL: www.bankstandard.com



KAPITAL BANK

Kapital Bank

Капитал Банк

Chairman of the Board:
 Rauf Rzayev

Председатель правления: Рауф Рзаев

About the company: Kapital Bank is the oldest and largest bank in Azerbaijan offering services to corporate clients and individuals. It has the widest network of branches throughout Azerbaijan and actively participates in the development of real sector of the economy. It is a bank of social importance - the agent-bank of the State in major governmental programmes. The official auditor is PricewaterhouseCoopers. The bank is assigned BB- long-term rating by Fitch Ratings and Ba2/Baa2 by Moody's International rating agencies.

О компании: Капитал Банк – это самый старинный и крупный банк Азербайджана, обслуживающий как корпоративных, так и индивидуальных клиентов. Он имеет самую обширную филиальную сеть в Азербайджане, активно участвует в развитии реального сектора экономики и играет значительную социальную роль, являясь банком-агентом государства по важным госпрограммам. Официальный аудитор банка – компания "PricewaterhouseCoopers". Банку присвоен долгосрочный BB- рейтинг агентством Фитч и Ba2/Baa2 агентством Moody's International

Address: 71 Fizuli str., Baku, Azerbaijan AZ1014
Tel: (+99412) 493-66-30
Fax: (+99412) 493-73-00
E-mail: office@kapitalbank.az **URL:** www.kapitalbank.az

Адрес: Азербайджан, г. Баку, AZ1014, ул. Физули 71
Тел: (+99412) 493-66-30
Факс: (+99412) 493-73-00
E-mail: office@kapitalbank.az **URL:** www.kapitalbank.az



NBC Bank

NBCBank OJSC

ОАО NBCBank

Chairman: Surkhay Ahmadov

Председатель правления: Сурхай Ахмедов

About the company: NBCBank OJSC was established in 2002 which originally operated under Ruzu Commercial Bank.

О компании: ОАО NBCBank был создан в 2002 г. на базе коммерческого банка «Ruzu». Банк предоставляет клиентам широкий спектр услуг, активно работает на рынке пластиковых карт, кредитования малого и среднего предпринимательства, а также оказывает консалтинговые услуги. NBCBank является активным участником рынка ценных бумаг и Бакинской межбанковской валютной биржи.
 Внешний аудит банка проводит компания "Deloitte & Touche".

The bank provides a broad range of services, actively operates in the market of plastic cards and SMB crediting, and provides consulting services. NBCBank is an active participant of securities market and Baku Interbank Stock Exchange.

The bank is audited by Deloitte&Touche.
Address: 27/121 Sh. Mustafayev Str., Baku AZ1033, Azerbaijan
Tel: (+99 412) 566 68 56; 514 01 16; 514 01 17;
Fax: (+99412) 5669478
E-mail: info@nbcbank.az
URL: www.nbcbank.az

Адрес: Азербайджан, г. Баку, AZ1033, ул. Ш. Мустафаева 27/121
Тел: (+99 412) 566 68 56; 514 01 16; 514 01 17;
Факс: (+99412) 5669478
E-mail: info@nbcbank.az
URL: www.nbcbank.az





Nikoil Investment Commercial Bank

Chairman of the Board:
 Vasily Victorovich Hamaza

About the company: Bank Nikoil is a universal credit institution providing full package of services including payment, credit, settlement, card, guarantee, interbank, documentary and other banking operations in national and foreign currencies. Nikoil Commercial Investment Bank established by financial corporation Uralsib, Lukoil and ISR-Holding started its operation at the financial market of Azerbaijan in October 2002. Nikoil is actively developing its retail and corporate business.

Address: 27, U. Gadzhibekov Str., Baku AZ1000, Azerbaijan
Tel: (+99412) 498-19-81 497-29-72
Fax: (+99412) 497-33-79
E-mail: bank@nikoil.az;
URL: www.nikoil.az

Инвестиционно-Коммерческий Банк «Никоил»

Председатель Правления:
 Василий Викторович Хамаза



О компании: Банк «НИКОИЛ» - это универсальное кредитное учреждение, предоставляющее полный пакет услуг, в числе которых расчетные, кредитные, платежные, карточные, гарантийные, межбанковские, документарные и иные банковские операции, осуществляемые в национальной и иностранной валютах. ИКБ «НИКОИЛ», учредителями которого являются финансовая корпорация «УралСиб», нефтяная компания «ЛУКОЙЛ» и ISR- Холдинг, появился на финансовом рынке Азербайджана в октябре 2002г. и активно развивает розничный и корпоративный бизнес.

Адрес: Азербайджан, г. Баку, AZ1000, ул. У. Гаджибекова, 27
Тел.: (+99412) 498-19-81 497-29-72
Факс: (+99412) 497-33-79
E-mail: bank@nikoil.az; **URL:** www.nikoil.az



PAREX BANK

Parex Bank Office leader in Azerbaijan: Janis Kivkulis

About the company: Parex Bank is the largest private bank of Latvia and one of the largest banking enterprises in Baltic countries. Parex Bank Group is a leader of the regional market in the sphere of banking and insurance services. Latvia accession to the EU provided us by possibility of serving in the western countries as independence. There is planned the opening of weighty branches in Berlin, Frankfurt and Stockholm. Stability and reliability enables the Bank to become an important Link in settlements among the CIS member countries and the rest of Europe.

Address: apt.9, 18 Rashid Behbudov str., Baku AZ1000, Azerbaijan.
Tel: (+99412) 498-08-38
Fax: (+99412) 498-87-40
E-mail: parexbaku@azeurotel.com.
URL: www.parex.net

PAREX BANK

Руководитель представительства Parex Bank в Азербайджане: Янис Кивкулис

О компании: Parex Bank является крупнейшим частным банком Латвии и одним из крупнейших банковских учреждений в странах Балтии. Parex Bank Group является лидером регионального рынка в области банковских и страховых услуг. Вступление Латвии в ЕС дало возможность работать в западноевропейских странах. Запланировано открытие филиалов в Берлине, Франкфурте, Стокгольме. Стабильность и надежность позволяют банку стать важным звеном в расчетах между СНГ и Европой.

Адрес: Азербайджан, г. Баку, AZ1000, ул. Р. Бейбудова 18, аппарт. 9
Тел.: (+994 12) 498-08-38
Факс: (+99412) 498-87-40
E-mail: parexbaku@azeurotel.com.
URL: www.parex.net



Rabitabank JSCB

Supervision Committee Chairman:
 Zakir Nuriyev

About the company: Rabitabank JSCB was established in 1993. The company serves its clients as a Universal Commercial Bank involving all the fields. The Bank has been issuing plastic cards of Eurocard/ Mastercard system since 1998. A credit line aimed to small and medium business financing has been opened on behalf of IFC and ICD. Correspondent relations with more than 50 foreign and local banks have been established. The Bank is included into Western Union system. The Bank possesses 11 branches in Baku and Azerbaijan's regions.

Address: 1 B. Sardarov Str., Baku AZ0001, Azerbaijan
Tel: (+99412) 492-61-57; 492-57-61
Fax: (+99412) 497-11-01
Telex: 142453 RSKB AI
E-mail: rb@rabitabank.com

Акционерный Коммерческий Банк "Рабитабанк"

Председатель Наблюдательного Совета:
 Закир Нуриев



О компании: АКБ "Рабитабанк" создан в 1993г. Как Универсальный Коммерческий Банк оказывает клиентам все виды банковских услуг. С 1998г. выпускает пластиковые карточки системы Eurocard/Mastercard. Со стороны МФК и ИКР открыта кредитная линия с целью финансирования МСП. Налажены корреспондентские отношения более, чем с 50 иностранными и местными банками. Банк включен в систему Western Union. Действуют 11 филиалов Банка в Баку и регионах Азербайджана.

Адрес: Азербайджан, г. Баку, AZ0001, ул. Б.Сардарова 1,
Тел.: (+99412) 492-61-57; 492-57-61
Факс: (+99412) 497-11-01
Телекс: 142453 RSKB AI;
E-mail: rb@rabitabank.com



Azerbaijan Industrial Bank

Chairman of Board: Ahmet Yeman

About the company: Azerbaijan Industrial Bank was established in 1996. The Bank incorporated two associations, Azerbaijan Industrial Insurance (1997) and Azerbaijan Industrial Leasing (2004). AIB's services include the following: cashier services, all types of accounts and money transfers, acceptance of deposits, corporate and consumer crediting and plastic business.

Address: 3 Azerbaijan Avenue, Baku, Azerbaijan
Tel.: (+994 12) 493-14-16
Fax: (+994 12) 493-84-50
Email: info@asb.az
URL: www.asb.az

Азербайджанский Промышленный Банк

Председатель правления: Ахмет Йеман



О компании: Азербайджанский Промышленный Банк основан в 1996 году. Банком учреждены две структуры – Азербайджанское Промышленное Страхование (1997г.) и Азербайджанский Промышленный Лизинг (2004г.). Основные услуги, оказываемые АПБ: расчетно-кассовое обслуживание, открытие всех видов счетов и осуществление денежных переводов, прием вкладов, корпоративное и потребительское кредитование и пластиковый бизнес.

Адрес: Азербайджан, Баку, Проспект Азербайджана, 3
Тел.: (+994 12) 493-14-16
Факс: (+994 12) 493-84-50
E-mail: info@asb.az
URL: www.asb.az



Turanbank
 Chairman of Board: Nazim Sadigov

About the company: Turanbank OAO has operated in Azerbaijan's market since 1992. From 2002 the bank acts as an agent in SMB development program. Turanbank is a member of MasterCard, Western Union, Contact, «Bistraya Pochta», and Migom systems. It opened correspondent accounts in banks of Switzerland, Austria, Germany, Turkey, Kazakhstan and Russia. The limits of credit line the bank has been opened in Banque de Commerce et de Placement (BCP) have recently been extended to CHF 1,200,000.

Address: 105 Nizami str., Baku AZ 1005, Azerbaijan
Tel.: (+994 12) 497-25-11
Fax: (+994 12) 497-25-77
E-mail: turanbank@azdata.net
URL: www.turanbank.az

Turanbank

Председатель правления: Назим Садыгов

О компании: ОАО «Туранбанк» функционирует на азербайджанском рынке с 1992 г. С 2002 г. банк выступает банком – агентом в программе развития малого и среднего предпринимательства. Туранбанк – член международных платежных систем MasterCard, Western Union, Contact, «Быстрая Почта», Migom. Имеет корсчета в банках Швейцарии, Австрии, Германии, Турции, Казахстана и России. Рамки кредитной линии в Banque de Commerce et de Placement (BCP) недавно были расширены до 1200 000 швейцарских франков.

Адрес: Азербайджан, г. Баку, 1005, ул. Низами 53
Тел.: (+994 12) 497-25-11
Факс: (+994 12) 497-25-77
E-mail: turanbank@azdata.net
URL: www.turanbank.az



UNITED CREDIT BANK JSC

Chairman of the board:
 Azad Iskandarov

About the company: United Credit Bank JSC began its activity on April 30, 1996. Bank is one of the founders of BSE, member of BIBCE, ABA, participant of Collective Arrangement on Organized International Banking Credit market, member of Azerbaijan Chamber of Commerce and SWIFT. Bank renders to its customers whole services. For the first time bank, emitted the plastic cards with set microprocessor (Smart-card) in Azerbaijan. There are also operating the international payment systems such as SWIFT, WESTERN UNION, PRIVATE MONEY, and EXPRESS remittance. Bank also implements the crediting of MSB.

Address: 49 N. Rafiyev Str., Baku AZ1025, Azerbaijan.
Tel.: (+99412) 490-06-41/42
Fax: (+99412) 490-05-22
E-mail: ucb@ucb.az
URL: www.ucb.az

ОАО «Юнайтед Кредит Банк»

Председатель Правления: Азад Искандаров

О компании: ОАО «Юнайтед Кредит Банк» основан в 1996г. Банк является одним из учредителей БФБ, БМББ, член SWIFT, АБА и ТПП, участник Коллективного Соглашения по ОМКР. Банк предоставляет весь спектр банковских услуг. Банк впервые в Азербайджане эмитировал пластиковые карты со встроенным микропроцессором (Smart-карты). Также действуют такие международные платежные системы как SWIFT, WESTERN UNION, PRIVATE MONEY, EXPRESS перевод. Банк осуществляет кредитование МСП.

Адрес: Азербайджан, г. Баку, AZ1025, ул. Н. Рафиева 49
Тел.: (+99412) 490-06-41/42
Факс: (+99412) 490-05-22
E-mail: ucb@ucb.az
URL: www.ucb.az



FOREX-AZ

General Director: Elshan Guliyev

About the company: Forex-AZ, established in 2000, is one of the largest Dealing companies providing a complete range of services in financial Markets of the world.

The partner of Forex-AZ is Trendoks IMG (USA), which in turn operates through such well-known banks as Bank of America, UBS AG, Par-ex Bank, AP Bank. Forex-AZ also provides professional training courses of trading on the financial markets for retail and corporate clients.

Address: 65 Azadlig Ave., Baku AZ1010, Azerbaijan
Tel/Fax: (+99412) 441-63-93, 449-80-72, 498-1677
E-mail: info@foreks.az
Web: www.foreks.az

FOREX-AZ

Генеральный директор: Эльшан Гулиев

О компании: Компания «Forex-AZ», основанная в 2000 г., является одной из крупнейших дилинговых компаний, предоставляющей полный спектр услуг на мировых финансовых рынках. Партнером Forex-AZ является брокерская компания Trendoks IMG (USA) которая в свою очередь, работает через такие известные банки, как Bank Of America, UBS AG, Parex Bank, AP Bank. «Forex-AZ» также предлагает профессиональное обучение торговле на финансовых рынках как для частных, так и для корпоративных клиентов.

Адрес: Азербайджан, г. Баку, AZ1010, пр. Азадлыг 65,
Tel/Fax: (+99412) 441-63-93, 449-80-72, 498-1677
E-mail: info@foreks.az
Web: www.foreks.az



MBASK Joint-Stock Insurance Company

Chairman of the Board :
 Jamil Malikov

About the company: MBASK insurance company has been operating in Azerbaijan since 1992. It is licensed to provide 29 types of insurance. As the oldest insurance Company in Azerbaijan and one of the leaders in the market MBASK has a highly experienced team to meet various technical and business needs of its clients. The company has achieved the highest level of transparency of its operations and as a result, in 2005 EBRD became the shareholder of MBASK.

Address: Baku city, 80/9 H. Aslanov str.
Tel: (+ 99412) 4 98 91 90
Fax: (+ 99412) 4 98 10 62
Email: office@mbask.com
URL: www.mbask.az

Акционерная Страховая Компания «МБАСК»

Председатель правления: Джамиль Меликов

О компании: Страховая компания MBASK работает в Азербайджане с 1992 г., имеет лицензию на предоставление 29 видов страхования. Компания, долгое время работающая на страховом рынке Азербайджана и являющаяся одним из лидеров данного рынка обладает опытной командой, способной проводить специализированную экспертизу для выявления различных технических и деловых нужд корпоративных клиентов. Компания добилась наивысшего уровня прозрачности операций, и как результат, в 2005 году ЕБРР стал акционером MBASK.

Адрес: Азербайджан, Баку, ул. А.Асланова 80/9
Тел.: (+99412) 498-91-90
Факс: (+99412) 498-10-62
Email: office@mbask.com
URL: www.mbask.az





A-GROUP Insurance Company CJSC

Chairman of the Supervisory Board:
 Sabir AdnayeV

URL: www.a-group.az

A-GROUP Insurance Company CJSC

Председатель Наблюдательного Совета:
 Сабир Аднаев



About the company: A-GROUP founded in 1995 is one of the largest companies in the insurance market of Azerbaijan. Covering such fields as property, vehicle, cargo and liability insurance A-Group is regarded as a true leader in the health insurance market. The company's customers are famous international petroleum and audit companies, embassies and banks. The annual amount of insurance premiums exceeds \$5.5 million.

Address: 172, L. Tolstoy Str., Baku AZ1000, Azerbaijan
Tel.: (+99412) 498-21-82/83/84
E-mail: insurance@a-group.az

О компании: A-GROUP, основанная в 1995г., является одной из крупнейших компаний на страховом рынке Азербайджана. Работая в сфере страхования имущества, автотранспорта, грузов, ответственности, A-Group является признанным лидером на рынке медицинского страхования. Клиентами компании являются известные международные нефтяные и аудиторские компании, посольства и банки. Ежегодный объем страховых премий превышает \$5,5 млн.

Адрес: Азербайджан, г. Баку, AZ1000, ул. Л.Толстого 172
Тел.: (+99412) 498-21-82/83/84
E-mail: insurance@a-group.az
URL: www.a-group.az



Atəşgah

General Manager: İntigam Hüseynov

About the company: Established in 1996, Atəşgah Insurance Company is the leader of Azerbaijan's insurance market.

Atəşgah is the only insurance company in Azerbaijan providing the world-class services on insurance of energy risks related to exploration and development of onshore and offshore oil&gas fields. The company also provides services on various types of general and marine insurance. First in Azerbaijan, Atəşgah obtained the ISO 9001:2000 Quality Management Certificate in December 2003.

Address: 3 Sabir str., Old city, Baku, Azerbaijan
Tel/Fax: (+99412) 497-81-82
Email: ateshgah@ateshgah.com
URL: www.ateshgah.com

«Атəşгях»

Генеральный Директор: İntigam Hüseynov

О компании: Страховая компания «Атəşгях», учрежденная в конце 1996 г., является лидером страхового рынка Азербайджана.

«Атəşгях» является единственной в Азербайджане страховой компанией, предоставляющей соответствующие мировым стандартам услуги по страхованию энергетических рисков, связанных с разведкой и разработкой наземных и морских нефтегазовых операций. Компания предоставляет услуги по различным видам общего и морского страхования. «Atəşgah» первой в Азербайджане прошла сертификацию Системы Менеджмента Качества в соответствии с требованиями стандарта качества ISO 9001:2000 в декабре 2003 года.



Адрес: Азербайджан, г.Баку, Ичери Шехер, ул.Сабира,3
Тел/Факс: (994 12) 497 81 82
E-mail: ateshgah@ateshgah.com **URL:** www.ateshgah.com



**Azer-Asia
 Joint Insurance Company**

Chairman of the Board:
 Ganbar Subhanverdiyev

About the company: Azer-Asia Joint Insurance Company was established by Azersigorta State Insurance Company and Asia Insurance Company in 1997. The aim of the company is to satisfy customers in all areas. Therefore, Azer-Asia has over 20.000 customers till date.

Azer-Asia offers the following services: Motor Insurance, Cargo Insurance, Property Insurance, Liability Insurance, Life Insurance, Marine Insurance, Personal Accident Insurance, etc.

Address: 13 Sheikh Shamil Str., Baku AZ1001, Azerbaijan
Tel: (+99412) 492-25-04, 492-92-26, 492-82-74
Fax: (+99412) 497-14-67
E-mail: info@azer-asia.com
URL: www.azer-asia.com

**Совместная Страховая Компания
 "Азерб-Азия"**

Председатель Правления: Ganbar Subhanverdiyev

О компании: Совместная Страховая Компания "Азерб-Азия" была основана в 1997г. Государственной Страховой Компанией "Азерсыгорта" и Страховой Компанией "Азия". Цель компании во всех отраслях сделать все, чтобы клиенты были довольны. Поэтому на сегодняшний день "Азерб-Азия" имеет более 20.000 клиентов.

ССК "Азерб-Азия" оказывает следующие услуги: страхование автомобилей; страхование грузов; страхование имущества; страхование ответственности; страхование жизни; морское страхование; индивидуальное страхование от несчастных случаев и т.д.



Адрес: Азербайджан, г. Баку, AZ1001, ул. Шейх Шамиля 13
Тел: (+99412) 492-25-04, 492-92-26, 492-82-74
Факс: (+99412) 497-14-67
E-mail: info@azer-asia.com; **URL:** www.azer-asia.com



Azergarant

Chairman of the Supervisory Board:
 Oktay Aliyev

About the company: "Azergarant" Joint-Stock Insurance Company was founded in June 1993 and at the moment has strong positions in the insurance market of Azerbaijan. "Azergarant" has received a license for rendering insurance services in more than 20 types of insurance. We keep close partnership with well-known AXA Krankenversicherung AG (Germany) for the insurance of the medical charges in abroad. The network of branches and representatives throughout the country enabled the Company to operate effectively and prosper.

Address: 115, H.Aslanov str., Baku, Azerbaijan
Tel.: (+994 12) 598-27-54; 493-81 02;
Tel/Fax: (994 12) 598-30-21
Email: azergarant@azdata.net

Azergarant

Председатель наблюдательного совета:
 Октай Алиев

О компании: Страховое Акционерное Общество «Azergarant» было создано в 1993 г. и на сегодняшний день занимает прочные позиции на страховом рынке Азербайджана. Azergarant имеет лицензию на осуществление более 20-ти видов страхования. Занимаясь страхованием медицинских расходов лиц, выезжающих за рубеж, компания тесно сотрудничает с AXA Krankenversicherung AG (Германия), мировым лидером в этой сфере страхования. Наличие сети филиалов и представительств позволяет Azergarant максимально эффективно действовать на азербайджанском рынке.



Адрес: Азербайджан, г. Баку, ул. А.Асланова,115
Тел.: (+994 12) 598-27-54; 493-81 02;
Тел/Факс: (+994 12) 598-30-21
E-mail: azergarant@azdata.net



**BASHAK-INAM
 INSURANCE COMPANY CJSC**

General Director: Orkhan Gasanov

About the company: Bashak-Inam Insurance Company CJSC, the Azerbaijan-Turkish Insurance & Reinsurance Closed Joint-Stock Company was established in 1996. The company was the asset to development of the insurance sector of the Azerbaijan Republic. The company concluded the reinsurance agreements with such large companies as Swiss Re, Munich Re, etc. The company is targeted at providing qualified service, reliable insurance business, protection of rights and interests of clients. The company renders 28 kinds of insurance services.

Address: 15, B. Sardarov, Baku, Azerbaijan
Tel.: (+99412) 497-06-34, 492-04-88
Fax: (+99412) 493-71-82
E-mail: basakinam@azeurotel.com
URL: www.bi.com.az

**ЗАО «БАШАК-ИНАМ»
 СТРАХОВАЯ КОМПАНИЯ»**

Генеральный Директор: Орхан Гасанов

О компании: Азербайджано-Турецкое Страховое и Перестраховочное Закрытое Акционерное Общество «Башак-Инам Страховая Компания» учреждено в 1996г. Компания внесла непосредственный вклад в развитие страхового сектора Азербайджанской Республики. Компания имеет перестраховочные договора с такими крупными компаниями как Swiss Re, Munich Re и т.д. Компания считает своим долгом обеспечение качественного обслуживания, надежного осуществления страхового дела, защиты прав и интересов страхователей. Компания оказывает 28 видов страховых услуг.

Адрес: Азербайджан, г. Баку, ул. Б.Сардарова 15
Тел.: (+99412) 497-06-34, 492-04-88
Факс: (+99412) 493-71-82
E-mail: basakinam@azeurotel.com;
URL: www.bi.com.az



BE&G Insurance Company

General Director: Afgan Murtuzayev

About the company: BE&G Insurance and Reinsurance Company was established in 1998. Branches of BE&G Insurance and Reinsurance Company function in the cities of Shamakhi, Goychay, Tovuz, Lenkoran, Ganja, Sumgayit since 2002 for widening of the Company and development of insurance business.

For the volume of insurance premiums, quality services, due loss compensation our company is one of the ten leading companies of Azerbaijan. BE&G provides its customers with the large-range insurance services.

Address: 15/84 Jafarov Gardashlari Str., Baku AZ1001, Azerbaijan.
Tel.: (+99412) 437-17-01, 437-17-02, 437-17-03
Fax: (+99412) 437-17-05
E-mail: headoffice@be-g.az
URL: www.be-g.az

Страховая компания "BE&G"

Генеральный Директор: Афган Муртузаев

О компании: Страховая и Перестраховочная компания "BE&G" была основана в 1998г. В целях расширения Компании и развития страхового дела в регионах Азербайджана с 2002г. функционируют филиалы "BE&G" в городах Шамаха, Гейчай, Товуз, Лянкяран, Ганджа, Сумгайыт. По объему сбора страховых премий, оказанию качественных услуг, своевременного возмещения убытков, BE&G входит в десятку лидирующих компаний Азербайджана. "BE&G" предоставляет клиентам широкий спектр страховых услуг.

Адрес: Азербайджан, г. Баку, AZ1001, ул. Джафаров гардашлары 15/84,
Тел.: (+99412) 437-17-01, 437-17-02, 437-17-03
Факс: (+99412) 437-17-05
E-mail: headoffice@be-g.az;
URL: www.be-g.az



"ERATRANS" Insurance Company

General Director: Elshan Babayev

About the company: The Company, which has functioned at the market since 1994, is the asset to solution of numerous insurance issues both in Azerbaijan and the Caucasus. Having a powerful technical basis the company employs a highly-skilled staff. The company's activity is based on two important directions: to enhance quality of insurance work and number of corporate clients. The company renders services on 22 insurance types, 18 - voluntary, 4 - compulsory.

Адрес: 89/28 Azadlyg Avenue, Baku, Azerbaijan
Тел/Факс: (+99412) 441-28-00, 441-69-26
E-mail: info@eratrans.az
URL: www.eratrans.az

Страховая компания "ERATRANS"

Генеральный Директор: Эльшан Бабаев

О компании: Функционирующая на рынке с 1994г., компания принимает участие в решении множества страховых вопросов, как в Азербайджане, так и во всем Кавказе. Обладая мощной технической базой компания объединила в свои ряды профессиональные кадры. Деятельность компании основана на двух важных направлениях – повышение качества страховых работ и количества корпоративных клиентов. Компания оказывает услуги по 22 видам страхования, 18 из которых добровольные, 4 – обязательные.

Адрес: Азербайджан, г. Баку, пр. Азадлыг 89/28
Тел/Факс: (+99412) 441-28-00, 441-69-26
E-mail: info@eratrans.az **URL:** www.eratrans.az



Standard Insurance
 sizə qoruyun sigorta

**"Standard Insurance"
 Insurance Company**

General Manager: Kamal Ibrahimov

About the company: One of the leaders of the insurance market in Azerbaijan. More than 25 types of insurance. ISO 9001-2000 Certificate since 2005. Inscribed to the Security List of AON broker of Lloyd's. Acknowledged by U.S. Market Security Department (Chicago) and International Market Security Department (London).

Authorized capital stock AZN 2,000,000.

Address: 94 Sh. Badalbeyli Str., Baku AZ1014, Azerbaijan
Tel.: (+99412) 497-37-60,
Mob: (+99450) 225-75-15
Fax: (+99412) 498-51-02
E-mail: office@standardinsurance.az
URL: www.standardinsurance.az

Страховая Компания "Standard Insurance"

Генеральный Директор: Камал Ибрагимов

О компании: Один из лидеров страхового рынка Азербайджана. Более 25 видов страхования. В 2005 году «Standard Insurance» получила международный сертификат качества ISO 9001-2000. Включена в «Security List» (перечень надежных компаний) одного из крупнейших брокеров «Lloyds» – «AON». Официально признана Департаментом Обеспечения Надежности Рынка США (Чикаго) и Международным Департаментом Надежности Рынка (Лондон). Уставный капитал - AZN 2,000,000.

Адрес: Азербайджан, г. Баку, AZ1014, ул. Ш.Бадалбейли 94
Тел.: (+99412) 497-37-60
Моб: (+99450) 225-75-15
Факс: (+99412) 498-51-02
E-mail: office@standardinsurance.az
URL: www.standardinsurance.az





Thames Insurance Group

General Director:
 Rufat Musayev

About the company: 'Thames Insurance Group' Joint-Stock Company with shareholders in Azerbaijan and Great Britain has operated in the home market for over 10 years. In 2005 the company was awarded ISO 9001:2000 International Standard Certificate for Quality System of Management. Thames Insurance offers over 20 types of insurance and so that continues to improve its services. Along with the head office the company has branches in Ganja, Sheki, Shamkir. In addition the company has a dedicated Customer Service Department in Baku.

Address: 56 J. Jabbarli str., Baku, Azerbaijan
Tel: (+994 12) 497-35-20, 497-32-20, 497-37-20
Fax: (+994 12) 497-30-20
E-mail: ins@tig.az
URL: www.tig.az

Thames Insurance Group

Генеральный директор: Руфат Мусаев

О компании: Совместная англо-азербайджанская компания Thames Insurance Group осуществляет деятельность на местном рынке более 10 лет. В 2005 Компания получила сертификат Качества Системы Управления ISO 9001:2000. Год за годом компания предлагает все больший спектр страховых услуг, и сегодня Thames Insurance Group предоставляет более 20 видов страхования. Помимо основного офиса, компания имеет филиалы в Гяндже, Шеки и Шамкире, а так же функционирует Отдел по услугам клиентам в Баку.

Адрес: Азербайджан, г. Баку, ул. Дж. Джаббарлы 56
Тел: (+994 12) 497-35-20, 497-32-20, 497-37-20
Факс: (+994 12) 497-30-20
E-mail: ins@tig.az
URL: www.tig.az



INSURANCE

CASPIAN FINANCE CLUB



Parex Leasing & Factoring LLC

Director General: Ainis Soms

About the company: Parex Leasing & Factoring LLC is the subsidiary of Parex Banka AO of Latvia, which is in top four Baltic banks by amount of assets (€3bn). Having operated in Baku since March 25, 2005, the company managed to establish a significant leasing portfolio over a short time. The company offers a wide range of services linked to lease of cars and trucks, buses, special technique and equipment on good terms and with minimum formalities.

Address: 44 Jafar Jabbarli str., Caspian Plaza, 5th floor, Baku AZ1065, Azerbaijan
Tel.: (+994 12) 598-09-31/32, 436-81-63/64
Fax: (+994 12) 436-81-62
E-mail: office@parexleasing.az
URL: www.parexleasing.az

ООО « Parex Leasing & Factoring »

Генеральный директор: Айнис Сомс

О компании: ООО «Parex Leasing & Factoring» является дочерней компанией латвийского АО «Parex Banka», входящего по величине активов в 3 млрд. евро в четверку крупнейших коммерческих банков Балтии. Функционируя в Баку с 25 марта 2005 года, за короткий срок компания успела создать значительный лизинговый портфель. Компания предлагает широкий спектр услуг, связанных с приобретением в лизинг легковых и грузовых автомобилей, автобусов, спецтехники и оборудования - на выгодных условиях и с минимальными формальностями.

Адрес: Азербайджан, г. Баку, ул. Джафара Джаббарлы, 44 AZ1065, бизнес центр "Caspian Plaza", 5-ый этаж
Тел: (+994 12) 598-09-31/32, 436-81-63/64
Факс: (+994 12) 436-81-62
E-mail: office@parexleasing.az **URL:** www.parexleasing.az



LEASING



Azinshaat Holding

President: Natig Shirinzade

About the company: Azinshaat Holding was established in 2000, with a strategic purpose to replace the imported goods with local manufacture, delivery of new technologies in the country, developing of an occupation level of the population, use of potentials of local raw deposits and increasing of economic turnover on the basis of this potential. The structure of Holding engages 8 enterprises in manufacturing of construction materials. Productions: roof-tiles, gravel, rubble, flooring tiles, asphalt-concrete, bentonitic clay.

Address: 4th Kondalan str. 1, Kishly settlement, Baku AZ1031, Azerbaijan
Tel: (+99412) 514-21-88, 514-22-99
Fax: (+99412) 514-20-99
E-mail: azinshaat@azdata.net, bpsdazinshaat@yahoo.com
URL: www.azinshaat.com

«Азиншаат Холдинг»

Президент: Натиг Ширинзаде

О компании: «Азиншаат Холдинг» был основан в 2000 г. Стратегической целью Холдинга является вытеснение импортируемых товаров продукцией местного производства, поставка новых технологий в страну, подъем уровня занятости населения, использование потенциалов местных сырьевых запасов и на основе этого потенциала ускорение экономического оборота. В структуру Холдинга входят 8 предприятий, функционирующих в сфере строительства. Выпускаемая продукция: натуральная черепица, гравий, щебень, облицовочные, напольные плиты, асфальто-бетон, бентонитовая глина.

Адрес: Азербайджан, г. Баку, AZ1031, поселок Кешля, 4-я Поперечная улица 1
Тел: (+99412) 514-21-88, 514-22-99
Факс: (+99412) 514-20-99
E-mail: azinshaat@azdata.net, bpsdazinshaat@yahoo.com
URL: www.azinshaat.com



CONSTRUCTION

CASPIAN CONSTRUCTION CLUB



A+A Group of companies

President: Rauf Aliyev

About the company: A+A Company, which started its activity in 1991 as a goods supplier, is a leading many-functional company providing different types of services in the Azerbaijan market. The company's structure includes A+A CONSTRUCTION, A+A SECURITY, A+A GARDEN, A+A DESIGN, A+A TRADING, etc. A+A Group of Companies offers the services in the field of low-rise constructions - designing and construction of wooden country houses and cottages of any area and complexity.

Address: 31 Rashid Behbudov AZ1014, Baku, Azerbaijan
Tel/Fax: (+99412) 497-32-82, 497-78-76, 497-46-95
E-mail: office@aainter.com
URL: www.aainter.com

A+A Group of companies

Президент: Рауф Алиев

О компании: Компания A+A, приступившая к деятельности в 1991 г. в качестве поставщика товаров, является ведущей многофункциональной компанией, предоставляющей различные услуги на азербайджанском рынке. В структуру Холдинга входят A+A CONSTRUCTION, A+A SECURITY, A+A GARDEN, A+A DESIGN, A+A TRADING и др. Группа компаний A+A предлагает услуги в сфере строительства невысоких зданий - проектирование и строительство деревянных загородных домов и коттеджей в любой местности и любой степени сложности.

Адрес: Азербайджан, г. Баку, AZ1014, ул. Рашида Бехбудова
Тел/Факс: (+99412) 497-32-82, 497-78-76, 497-46-95
E-mail: office@aainter.com
URL: www.aainter.com





ADEN International LLC

General Director: Azer Seidov

About the company: ADEN was set up in 1993 in Turkey. Baku-based ADEN International LLC established in the second half of 2005 produces and installs aluminum and PVC windows and doors opening inside and outside, keeping warmth, opening automatically, movable, circular and accordion, VASISTOS, PIVOT, PANIK systems, polycarbonate roofing SKYLIGHT, opening basin systems. The company applies up-to-date materials and production technologies.

Address: 109/20 Lermontov Str., Baku, Azerbaijan
Tel.: (+994 12) 447-74-81 / 83
Fax: (+994 12) 447-74-82
E-mail: aden.baki@gmail.com

ООО «ADEN» International

Генеральный директор: Азер Сеидов

О компании: Фирма «ADEN» была создана в 1993г. в Турции. Созданная во второй половине 2005г. в Баку фирма ООО «ADEN» International осуществляет производство и установку окон и дверей - алюминиевых и PVC, открывающихся вовнутрь и наружу, сохраняющих тепло, автоматически открывающихся, передвижных, круговых и аккордиальных, систем VASISTOS, PIVOT, PANIK, поликарбонатных покрытий кровли SKYLIGHT, открывающихся бассейновых систем, применяя современные материалы и технологии производства.

Адрес: Азербайджан, Баку, ул. Лермонтова 109/20
Тел.: (+994 12) 447-74-81 / 83
Факс: (+994 12) 447-74-82
E-mail: aden.baki@gmail.com



**Akkord Industrial -
 Construction LLC.**

General Director: Nijat Hajiyev

About the company: "Akkord SDI Group of Company" has established in 2005. One of its branches is called "Akkord Industrial - Construction" LLC. The activity sphere of "Akkord SDI Group of Companies" includes the construction of living building, relax and sport centers, bridges and underground garages and passages. All the construction materials that are in need of construction process are taken into consideration by our Company.

Address: Azerbaijan, AZ1073, Baku, Yasamal reg, Azizbekov Ave, 520 dstr., H.20
Тел.: (+994 12) 564 06 11
Факс: (+994 12) 564 07 11
E-mail: akkord@akkord.az
URL: www.akkord.az

**Аккорд Строительно -
 Промышленная компания**

Генеральный директор: Ниджат Гаджиев

О компании: Группа компаний «Аккорд» сформировалась в 2005 году. Одним из его подразделений является ООО «Аккорд Строительно - Промышленная компания». В сферу деятельности входит производство строительных материалов, проектирование, строительство жилых и спортивных комплексов, мостов, подземных гаражей и переходов. Производственный сектор в компании учитывает весь потребительский спектр услуг, возникающий при организации строительного процесса.

Адрес: Азербайджан, г. Баку, пос. Ясамал, пр. Азизбекова 520
Тел.: (+994 12) 564 06 11
Факс: (+994 12) 564 07 11
E-mail: akkord@akkord.az
URL: www.akkord.az



ANT INSHAAT



Chairman of Board: Azad Ibrahimov

About the company: ANT-INSHAAT is a leading and one of the biggest construction companies in Azerbaijan, with the largest capital turnover. The constructed apartments differ with ultramodern planning and unique architectural approach. Presently the company is building four elite residential buildings in Baku and has big plans for future.

The company also deals with construction and design of country houses and villas, design and repair of flats and provides after-sales service of premises.

Address: 121 Y.Vezirov Str., Baku, Azerbaijan.
Тел.: (+99412) 493-14-71, 464-36-76
Факс: (+99412) 465-19-95
International Fax: 1-212-208-2486
E-mail: ant_inshaat@yahoo.com
URL: www.ant-inshaat.com

ANT INSHAAT

Председатель Правления: Азад Ибрагимов

О компании: «ANT-INSHAAT» является ведущей и одной из крупных строительных компаний в Азербайджане, с наибольшим оборотом средств по капиталу. Квартиры отличаются ультрасовременной планировкой, уникальными архитектурными решениями. В данный момент компания строит новые элитные жилые высотные здания в городе Баку и имеет обширные планы на будущее. Компания занимается также строительством и дизайном дачных домов и вилл, дизайном и ремонтом квартир, сервисным обслуживанием недвижимости.

Адрес: Азербайджан, г. Баку, ул. Ю.Везирова 121;
Тел.: (+99412) 493-14-71, 464-36-76
Факс: (+99412) 465-19-95
Международный Факс: 1-212-208-2486
E-mail: ant_inshaat@yahoo.com
URL: www.ant-inshaat.com



AS Group LLC

President: Kamal Hajiyev



About company: AS Group Holding Company comprised the enterprises of production and construction sector aiming at work mobilization, common quality control and increase of the holding's technical capacity as well as coordination of subsidiaries operation and management process optimization. The holding's industrial and construction sector takes into account the entire consumer service range formed through the organization of construction process. One of the core principles of holding is trustworthy and transparent relations with its partners.

Address: 2135/2136, block, Narimanov District, Xalqlar Dostlugu avenue
Тел.: (+994 12) 511-13-08/09
Факс: (+994 12) 448-00-00
Email: marketing@asgroup.az

ООО AS Group

Президент: Камал Гаджиев

О компании: Холдинговая компания AS Group, объединила в своем составе предприятия производственно-строительного сектора, с целью мобилизации работ, общего контроля качества и повышения технических возможностей холдинга, а также координации деятельности дочерних предприятий и оптимизации управленческих процессов. Производственно-строительный сектор холдинга учитывает весь потребительский спектр услуг, возникающий при организации строительного процесса. Один из основных принципов холдинга - доверительные и прозрачные отношения с партнерами.

Адрес: Азербайджан, Баку, Аллея Дружбы Народов, квартал 2135/2136
Тел.: (+994 12) 511-13-08/09
Факс: (+994 12) 448-00-00
Email: marketing@asgroup.az



AS LTD

AS LTD

Director: Ali Sahib Jafarov

Директор: Али Сахиб Джафаров

"ASLTD" MMC

About the company: AS Ltd is a manufacturer of ASCOAT and KRAFT type paint and lacquer materials. It distributes in Azerbaijan's market high-tech production from Henkel (Germany), Loctite & Teroson, Akzo Nobel (the Netherlands), Sikkens, Lesonal, Dynacoat, Sadolin. The products delivered represent a wide range of high-tech industrial and car materials. AS Ltd is selling only certified and quality production and maintains competitive prices.

О компании: Компания "AS LTD" является производителем лако-красочной продукции ASCOAT и KRAFT. Компания представляет на рынке Азербайджана и Грузии высокотехнологичные продукты концернов Henkel (Germany), продукция Loctite & Teroson, и Akzo Nobel (Holland), продукцию Sikkens, Lesonal, Dynacoat, Sadolin. Поставляемая продукция - широкий ассортимент высокотехнологичных промышленных и автомобильных материалов. "AS LTD" осуществляет продажу только сертифицированной качественной продукции с поддержанием конкурентоспособных цен.

Address: 76/10 H.Aliyev Avenue, Baku, Azerbaijan

Tel.: (+994 12) 437-90-41

Fax: (+994 12) 436-79-10

E-mail: info@asltd.az

URL: www.asltd.az

Тел.: (+994 12) 437-90-41

Факс: (+994 12) 436-79-10

E-mail: info@asltd.az

URL: www.asltd.az



Azerkorpu JSC

ОАО «Azerkorpu»

General Director: Afandi Ismiyev

Генеральный Директор: Эфэнди Исмиев

About the company: Established in 1968 on the basis of Mostotryad-100, Azerkorpu OJSC is actively participating in most important projects of power, transport, civil and agricultural industry.

О компании: Созданное в 1968 году на базе «Мостотряда-100» ОАО «Azerkorpu», активно участвует в реализации самых сложных проектов в энергетической отрасли, в промышленном, транспортном, гражданском и мелиоративном строительстве.

In its work OJSC is using the state-of-the-art equipment from advanced foreign companies, progressive engineering solutions and construction methods. The company is also implementing a number of projects in Kazakhstan and Turkey.

В своей деятельности АО использует современное оборудование передовых зарубежных фирм. В работах, отмеченных высоким качеством и сжатыми сроками исполнения, применяются передовые технологии, прогрессивные инженерные решения и методы строительства. Компания также выполняет ряд проектов в Казахстане и Турции.

Address: 4 Ismail Qutqashenli st., Baku, AZ1006, Azerbaijan

Tel.: (+99412) 510-47-21 / 22 / 23

Fax: (+99412) 497-34-85

E-mail: mail@azerkorpu.com

URL: www.azerkorpu.com

Адрес: Азербайджан, г. Баку, AZ1006, ул. Исмаил Гутгашенли 4

Тел.: (+99412) 510-47-21 / 22 / 23

Факс: (+99412) 497-34-85

E-mail: mail@azerkorpu.com

URL: www.azerkorpu.com



AZWIRT LLC

ООО AZWIRT

Director: Kamil Aliyev

Директор: Камил Алиев

About the company: Established in 1995, AZWIRT LLC is mainly engaged in designing, building and repairing of motor roads and airports, and in production of road-building materials. The enterprise is applying the most progressive technologies, the modern technique and equipment of foreign production in its activity. Main contractor in all major infrastructural projects, including reconstruction of H. Aliyev International Airport and Ganja Airport, reconstruction and upgrade of Shamkir-Gazakh motor-road and etc.

О компании: AZWIRT основана в 1995г. Специализируется на проектировании, строительстве и ремонте автомобильных дорог, мостов и аэродромов. В своей работе предприятие использует самые передовые технологии, современную технику и оборудование зарубежного производства. Генеральный подрядчик таких проектов как: реконструкция международного аэропорта имени Г.Алиева, аэропортов в Гяндже, Ленкоране, Закатале, реконструкция и улучшение автомагистрали Шамкир-Казах, строительство автомобильной дороги от Азизбековского круга до аэропорта имени Гейдара Алиева.

Address: AZWIRT LLC, AZ1026; 2231-2232, Nobel Avenue, Baku;

Tel.: (+994 12) 490-26-98; 490-29-46

Fax: (+994 12) 490-46-71; 490-55-43

E-mail: office@azwirt.com

URL: www.azwirt.com

Адрес: Азербайджан, Баку, пр. Нобеля 2231-2232

Тел.: (+994 12) 490-26-98; 490-29-46

Факс: (+994 12) 490-46-71; 490-55-43

E-mail: office@azwirt.com URL: www.azwirt.com



Baki Demir Beton-7 open JSC

ОАО «Баку Дамир-Бетон-7»

Chairman of Board: Galib Yuzbashev

Председатель правления: Галиб Юзбашев

About the company: The company was incorporated on April 20, 1998. Core activity: production of custom concrete. Since 2003 the company has replaced outdated equipment, upgraded and changed communications, commissioned new capacities and purchased the state-of-the-art equipment and technique. The company's raw meal silos enable storing up to 1,600 ton of cement at once. The concrete mix is prepared with compliance to the required quality standards of cement, aggregates and additives.

О компании: Предприятие было основано 20 апреля 1998г. Основное направление - производство товарного бетона. С 2003г. и по настоящее время проводится ликвидация устаревшего оборудования, обновление и замена коммуникаций, ввод в действие новых мощностей, приобретение современных оборудования и техники. Предприятие обладает возможностью одновременного хранения в силосах 1600 тонн цемента. Бетонная смесь готовится с соблюдением требуемых норм по качеству цемента, заполнителей и добавок.

Address: 2A D.Aslan Street, town of Kishli, Baku, Azerbaijan

Tel.: (+994 12) 496-62-93

Fax: (+994 12) 496-62-94

E-mail: bdb@azerin.com

Адрес: Азербайджан, Баку, поселок Кишлы, ул.Д.Аслана, 2А

Тел.: (+994 12) 496-62-93

Факс: (+994 12) 496-62-94

E-mail: bdb@azerin.com



CASPIAN CONSTRUCTION CLUB



BakMehQur LLC

President: Nasimi Allahverdiyev

About the company: BakMehQur LLC offers its services in the field of design, preparation and installation of steel structures. Various types of steel structures are manufactured at the production plant of the enterprise and meet the requirements of GOST. All facilities are provided with the state-of-the-art equipment that meets world standards. The company offers the services of installation of all types of steel structures, telecommunication masts and posts with maximum height of 100m, reservoirs with the capacity of up to 50,000 m³, fabrication and assembling of a 72 metres wide farm for sport complexes along with pipelines and processed steel structures for petrochemical, light and food industry and so on.

Address: 28 Nakhchivani Str., Baku, Azerbaijan
Tel: (+994 12) 536 2876
Факс: (+994 12) 561 4351
E-mail: bmq_mmc@mail.ru **URL:** www.bakmexqur.com

ООО «BakMehQur»

Президент: Насими Аллахвердиев

О компании: ООО «BakMehQur» предлагает свои услуги в сфере проектирования, подготовки и монтажа металло-конструкций. Металлоконструкция различного вида изготавливается на производственной базе предприятия и отвечает требованиям ГОСТ-а. Сферы производства снабжены современным оборудованием, отвечающим мировым стандартам. Компания предлагает монтаж всех видов металлоконструкций, резервуаров объемом до 50000 м³, изготовление и монтаж фермы для спортивных комплексов шириной 72 м, вышки и столбов до 100 м., трубопроводов и технологических металлоконструкций в нефтехимической, легкой и пищевой промышленности и др.

Адрес: Азербайджан, г. Баку, ул. Нахчывани 28
Тел: (+994 12) 536 2876
Факс: (+994 12) 561 4351
E-mail: bmq_mmc@mail.ru **URL:** www.bakmexqur.com



CASPIAN SERVICE

Chairman of the Board:
 Rahim Sultanov

About the company: Caspian Service has operated in the real estate market since 2001 and is one of the most rapidly progressing construction companies in Azerbaijan.

The Company erected over 30 kinds of various objects embodying the elements of the national architecture.

The Company's geography covers Kazakhstan and Russia. Caspian Service completes negotiating projects in Georgia, Ukraine, Afghanistan and Hungary.

Caspian Service's credo is to implement brave projects, to perfect itself and the world around.

Address: 10, Z. Ahmedbekov, Baku AZ 1009, Azerbaijan
Tel: (+99412) 598-00-91
Fax: (+99412) 598-00-91
E-mail: caspianservice@azeurotel.com
URL: www.caspianservice.com

CASPIAN SERVICE

Председатель Совета директоров:
 Рагим Султанов

О компании: Caspian Service на рынке недвижимости с 2001 г. Является одной из наиболее развивающихся строительных компаний в Азербайджане.

Компания построила около трех десятков объектов различного назначения, концентрирующих в себе элементы национального зодчества.

География деятельности компании охватывает Казахстан, Россию, завершается обсуждение проектов в Грузии, Украине, Афганистане, Венгрии. Реализовывать смелые проекты, совершенствоваться самим и совершенствовать мир вокруг себя – кредо Caspian Service.

Адрес: Азербайджан, г. Баку, AZ 1009, ул. З.Ахмедбекова, 10
Тел: (+99412) 598-00-91
Факс: (+99412) 598-00-91
E-mail: caspianservice@azeurotel.com
URL: www.caspianservice.com



Dizayn-Cenay Azerbaijan LTD

General Manager: Dervish Dag

About the company: Established in 1987 in Turkey, Dizayn Group is engaged in manufacture of polyethylene and polypropylene pipes. The company runs 6 plants. It is exporting its products to 72 countries and possessing 34 patents for upgraded production. The company is also certified by international organizations. Dizayn - Cenay Azerbaijan MMC established in Sumgayit is specialized in manufacture of pipes (water, drain and gas pipes) that meet international standards.

Address: 76, district, Sumgait city, Azerbaijan
Tel: (+994 12) 447-02-52
 (+994 1864) 48-45-61 / 62
Fax: (+994 12) 447-02-52
E-mail: mahira@dizayncenay.com
URL: www.dizayngrup.com

ООО «Dizayn-Cenay Azerbaijan»

Генеральный Директор: Дервиш Даг

О компании: «Dizayn Group», основанный в 1987 г. в Турции занимается производством полиэтиленовых и полипропиленовых труб. В распоряжении компании находятся 6 заводов. Компания, экспортирующая товар в 72 страны, обладает 34 патентами на усовершенствованную продукцию. Компания обладает различными сертификатами международных организаций. Открытая в Сумгайте «Dizayn - Cenay Azerbaijan» MMC, специализируется на выпуске соответствующих международным стандартам труб. Основная область их применения – водяные, канализационные трубы и трубы для природного газа.

Адрес: Азербайджан, г. Сумгайт, квартал 76
Тел: (+994 12) 447-02-52
 (+994 1864) 48-45-61 / 62
Факс: (+994 12) 447-02-52
E-mail: mahira@dizayncenay.com **URL:** www.dizayngrup.com



Sharur Inshaat

Director: Isfandiyyar Akhundov

About the company: Sharur Inshaat was established in the early 1990s. This is a multi-profile firm recognized in Azerbaijan and outside the country. The enterprise comprises two concrete-mixing plants, gravel plant, quarry, and factories that produce plastic doors and windows. The company's plants are located in different regions of the country. Throughout its operation Sharur Inshaat built and put in operation 30 dwelling houses, and more than 50 buildings are under construction today.

Address: 3067, Nakhchivanski st., Baku Azerbaijan
Tel: (+99412) 562-12-03, 562-56-85

Шарур Иншаат

Директор: Исфандияр Ахундов

О компании: Шарур Иншаат был основан в начале 90-х годов. Это многопрофильная фирма, известная не только в пределах Азербайджана. Предприятие объединяет в себе два бетонных завода, завод по выпуску гравия, карьер, фабрик по выпуску пластиковых окон и дверей. Заводы компании расположены в различных регионах страны. За время своей деятельности Шарур Иншаат построил и сдал в эксплуатацию 30 жилых домов, более 50 зданий находятся в данный момент на стадии строительства.

Адрес: Азербайджан, г. Баку, ул. Нахчывански 3067,
Тел: (+99412) 562-12-03, 562-56-85



CASPIAN CONSTRUCTION CLUB



the first step to successful business

OFFICE SYSTEMS

General Manager: Aziz Mammadov

About the company: OFFICE SYSTEMS is a group of companies, which has been working in the Azerbaijan market since 1991. The company has successfully proven to be a reliable supplier of office furniture and equipment. Service includes product guarantee but also free design, delivery and installation. Designers help to customers in setting of the most comfortable working place. Only this company provides opportunity to select colors and upholstery of office chairs along with 3 years guarantee.

Address: 9 A.Rajabli Str., Baku, Azerbaijan
Tel: (+99412) 448-44-11
E-mail: os@azeri-arts.com
Web: www.azeri-arts.com

OFFICE SYSTEMS

Генеральный Менеджер: Азиз Мамедов

О компании: "OFFICE SYSTEMS" это группа компаний, работающих на азербайджанском рынке с 1991 г. Компания успешно зарекомендовала себя, как надежный партнер и поставщик офисной мебели и офисного оборудования. Сервис включает в себя бесплатный дизайн, доставку, сборку и установку. Дизайнеры помогают заказчиком укомплектовать максимально удобное рабочее место. И только эта компания в Азербайджане предоставляет возможность выбора цвета и обивки офисных кресел и 3 года гарантии

Адрес: Азербайджан, г. Баку, ул. А.Раджабли 9
Тел: (+99412) 448-44-11
E-mail: os@azeri-arts.com
Web: www.azeri-arts.com



FURNITURE



AZALSAN Ltd.

General Director: Ismayilov Fazil Najaf oglu

About the company: AZALSAN started its operation in Azerbaijan's market in 2001 as a joint venture with participation of Altas of Turkey. Since 2002 the company became an independent entity with 100% Azerbaijani capital. The primary objective of the company is to produce aluminum sections as a construction and structural material. Over a short period of activity, the enterprise mastered production of quality materials, obtained ISO 9001:2000 Quality Management Certificate and is enlarging its production capacities each year.

Address: 2078th Quarter, Darnagul settl., Baku AZ1029, Azerbaijan
Tel. 496-86-39/41
Fax: 496-86-38
E-mail: info@azalsan.com
URL: www.azalsan.com

AZALSAN Ltd.

Генеральный директор: Исмайлов Фазиль Наджаф оглу

О компании: AZALSAN начала работать на азербайджанском рынке с 2001 года в качестве совместного предприятия с турецкой фирмой "Алтас". Начиная с 2002 года, компания стала самостоятельным предприятием со стопроцентным азербайджанским капиталом. Основная цель предприятия - производство алюминиевого профиля, как строительного конструкционного материала. За короткий период работы предприятие наладило выпуск качественной продукции, получило сертификат управления качеством ISO 9001:2000, и ежегодно наращивает производственные мощности.

Адрес: Азербайджан, г. Баку, Az 1029, пос. Дарнагуль, квартал 2078
Тел. 496-86-39/41
Факс: 496-86-38
E-mail: info@azalsan.com **URL:** www.azalsan.com



CASPIAN CONSTRUCTION CLUB



ANI Paintwork factory TOO
 Trademark «Derzhava»

General Director: Nairman Mamedov

About the company: ANI TOO with its trademark «Derzhava» is Kazakhstan's leading manufacturer of paint and lacquer materials, such as pentaerythritol-modified phthalic varnishes, drying oil, coal-tar varnish, waterdispersed paints, primer, PVA glue. Furthermore, our enterprise is the first and the only one in Kazakhstan manufacturing PVA-dispersion, base component for PVA glue.

The whole range of ANI TOO's production has been certified in accordance with ISO 9001-2000 quality management standard system. At present the production under trademark "Derzhava" is delivered to all regions of Kazakhstan and outside the country.

Address: 105A, Angarskaya Str., 050014 Almaty, Republic of Kazakhstan
Tel/fax: 7(327) 298-93-63, 298-92-98, 296-50-50
E-mail: derzhava-market@mail.ru **URL:** www.derzhava.kz

TOO «АНИ» Лакокрасочный завод
 Торговая марка «Держава»

Генеральный директор: Мамедов Нариман

О компании: TOO «АНИ» с торговой маркой «Держава» является ведущим казахстанским производителем лакокрасочной продукции, такой как, пентафталевые лаки, олифа, кузбасс-лак, водно-дисперсионные краски, грунтовки, клей ПВА. Кроме того, наше предприятие первое и единственное в Казахстане, выпускающее основную компонент для производства клея ПВА – дисперсию ПВА.

Вся продукция, выпускаемая TOO «АНИ» сертифицирована по системе менеджмента качества ISO 9001-2000. Сегодня продукция торговой марки «Держава» поставляется во все регионы Казахстана и за его пределы.

Адрес: Республика Казахстан, 050014 г. Алматы, ул. Ангарская, 105А
Тел/факс: 7(327) 298-93-63, 298-92-98, 296-50-50
E-mail: derzhava-market@mail.ru **URL:** www.derzhava.kz



AZERSUN HOLDING

President: Abdulbari Gozal

About the company: Azersun Holding established in 1991 is the leading producer and supplier of wide range of foodstuffs and packing materials to home and foreign markets. The well-run operation enabled the company to expand the delivery zone of high-quality and available goods. Final, Super Sun, Blendo, Pasha, Azercay, Aysun, etc are well-known trade brands dominating in home and foreign markets.

Address: 94, H. Aliyev ave., Baku, Azerbaijan
Tel: (+99412) 4966614
Fax: (+99412) 4966888
E-mail: info@azersun.com
URL: www.azersun.com

АЗЕРСУН ХОЛДИНГ

Президент: Абдулбари Гозал

О компании: Основанный в 1991 г. Azersun Holding является сегодня ведущим производителем и поставщиком широкого ассортимента продовольственных товаров и упаковочных материалов на местные и зарубежные рынки. Скоординированная работа позволила компании расширить зону поставок товаров, общеизвестных высоким качеством и доступностью. Наиболее известными торговыми марками компании являются Final, Super Sun, Blendo, Pasha, Azercay, Aysun и др., занимающие лидерские позиции на местных и зарубежных рынках.

Адрес: Азербайджан, г. Баку, пр. Г. Алиева, 94
Тел: (+99412) 4966614
Факс: (+99412) 4966888
E-mail: info@azersun.com
URL: www.azersun.com



HOLDINGS

CASPIAN INVESTMENT & CONSULTING CLUB



AB Standard
 GROUP OF COMPANIES

"AB Standard" Group of Companies

President: Oruj Heydarov

About the company: A leading private financial-industrial group in Azerbaijan. The Group has three major activity areas, namely, finance, industry and non-manufacturing.

At present time "AB Standard Group" includes fourteen companies including "Bank Standard", "Standard Insurance", "AB Siyazan Karpic" Bricks Factory, "AB Darnagul Boru" Polymer Pipes Production Plant, "AB Pro" Food Processing Company, "AB Travel", "AB Skybell Communications", "AB Qala" Hotel etc.

Address: 4 H.Hajiyev Str., Baku AZ1005, Azerbaijan
Tel.: (+99412) 437-17-50/1
Fax: (+99412) 493-25-11
E-mail: office@abstandard.com

"AB Standard" Group of Companies

Президент: Орудж Гейдаров

О компании: Крупнейшая финансово-промышленная группа Азербайджана. В основном, Группа занята в трех основных сферах деятельности - финансовой, промышленной и непроизводственной. В настоящее время Группа «AB Standard» объединяет 14 компаний, среди которых - «Bank Standard», «Standard Insurance», кирпичный завод «AB Siyazan Karpic», завод полимерных труб «AB Darnagul Boru», компания «AB Pro» по переработке пищевых продуктов, агентство «AB Travel», компания «AB Skybell Communications», гостиница «AB Qala» и др.

Адрес: Азербайджан, г. Баку, AZ1005, ул. Г. Гаджиева 4
Тел.: (+99412) 437-17-50/1
Факс: (+99412) 493-25-11
E-mail: office@abstandard.com



AtaHolding
 "Siyazan", for Azerbaijan

AtaHolding

Chairman of Supervisory Board:
 Ahmet Erentok

About the company: The AtaHolding OJSC was established in 2003. The company makes investments in different organizations operating in various spheres of the economy, manages financial and intellectual resources and carries out corporate management. The purpose of AtaHolding is to make effective use of Azerbaijan's physical and intellectual resources. Work of all the enterprises within the AtaHolding group of companies is based on high professionalism, new technologies and corporate management principles.

Address: 102 Sh. Badalbayli str., AZ1010, Baku Azerbaijan
Tel.: (+99412) 444-60-60
Fax: (+99412) 444-61-61
E-mail: ataholding@ataholding.az
URL: www.ataholding.az

AtaHolding

Председатель Наблюдательного Совета:
 Ахмет Эренток

О компании: АтаХолдинг основан в 2003г. Осуществляет инвестирование капитала в различные отрасли экономики, управление финансовыми и интеллектуальными ресурсами, а также корпоративное управление компанией. АтаХолдинг ставит перед собой целью эффективное использование физических и интеллектуальных ресурсов Азербайджана. Деятельность всех предприятий, являющихся хозяйственными субъектами холдинга, основана на профессионализме, внедрении новейших технологий, а также принципах корпоративного управления.

Адрес: Азербайджан, Баку AZ1010, ул. Ш.Беделбейли 102
Тел.: (+99412) 444-60-60
Факс: (+99412) 444-61-61
E-mail: ataholding@ataholding.az
URL: www.ataholding.az



CENAY

Cenay Group of Companies

President: Cengiz Güldamlasi

About the company: Cenay being founded in 1977 in Istanbul/Turkey, operates in Telecom, energy and construction fields. Cenay also owns a fiber cable plant in Turkey.

The Company started Azerbaijan activities in 1992 as one of the founding partners of Azercell together with Turkcell and the Ministry of Information and Communication Technologies. Construction business includes more than 100,000 m2 of household buildings and the prestigious Project of Embassy building of the Republic of Turkey.

Dizayn Cenay PE pipe factory in Sumgayit produces high pressure pipes.

Address: 21A, Haji Murad str., Baku AZ 1000, Azerbaijan
Tel.: (+994 12) 493 80 40, 493 57 97
Fax: (+994 12) 493 32 30
E-mail: cenay@cenay.com
URL: www.cenay.com

Cenay Group of Companies

Президент: Ченгиз Гюльдамласы

О компании: Основанная в 1977 г. в Стамбуле (Турция) компания Cenay занята в сфере телекоммуникаций, энергетики и строительства. В Турции Cenay владеет заводом по производству волоконно-оптических кабелей.

К деятельности в Азербайджане компания приступила в 1992 г. в качестве одного из основателей СП Azercell совместно с Turkcell и Министерством связи и ИТ. Строительный бизнес включает свыше 100.000 м2 жилых комплексов и престижный проект здания посольства Турции.

Завод Dizayn Cenay PE в Сумгайите производит трубы высокого давления.

Адрес: Азербайджан, г. Баку, AZ1000, ул. Гаджи Мурад, 21А.
Тел.: (+994 12) 493 80 40 493 57 97
Факс: (+994 12) 493 32 30
E-mail: cenay@cenay.com **URL:** www.cenay.com



GILAN

Gilan Holding

General Director: Jamil Muradov

About the company: The foundation was laid two years before declaration of independence in Azerbaijan. On March 2, 1992 the Company was reregistered in the Ministry of Justice and now employs over 1,000 people. Its activity covers the wide range of fields such as production of natural juices, CDs, macaroni, and hazel-nut, construction business (the brickyard, gypsum boards production), tourism and sport.

Address: 38 Azerbaijan Ave., Baku Azerbaijan
Tel.: (+99412) 493-25-02
Fax: (+99412) 437-18-55

Gilan holding

Генеральный директор: Джамиль Мурадов

О компании: Фундамент компании был заложен за два года до завоевания Азербайджаном независимости. 2 марта 1992 г. компания прошла перерегистрацию в Минюсте и сегодня состоит из более чем 1000 сотрудников. Деятельность холдинга охватывает сферы от производства натуральных соков, завода по выпуску CD, макаронного, фундукового, завода до строительного бизнеса (кирпичный завод, производство алчипана), туризма и спорта.

Адрес: Азербайджан, г. Баку, пр Азербайджана 38
Тел.: (+99412) 493-25-02
Факс: (+99412) 437-18-55





NURGUN MOTORS

President: Kemaleddin Aliyev

About the company: NURGUN Motors was established in 1996. The company is engaged in sales, guarantee and after-sales service of Nissan Infiniti, Ford, Peugeot, Land Rover cars and retail sale of spare parts and supply of custom-built items.

The company's feature is a choice of car and configuration at client's individual taste and in a shortest time. Nurgun Motors Service center is provided with the most state-of-the-art equipment meeting the highest world standards.

Address: Babek ave., 31, Baku AZ1142, Azerbaijan
Tel: (+99412) 448-38-38, 447-45-28
Fax: (+99412) 447-46-87
E-mail: info@nurgunmotors.az
URL: www.nurgunmotors.az

NURGUN MOTORS

Director: Кемаледдин Алиев

О компании: NURGUN Motors был основан в 1996 г. Компания занимается продажей, гарантийным и сервисным обслуживанием автомобилей марки Nissan Infiniti, Ford, Peugeot, Land Rover, а так же реализацией запасных частей в розницу и на заказ.

Отличительной чертой компании является возможность выбора автомобиля и комплектации нужной модели по индивидуальному вкусу клиента и в кратчайшие сроки. Сервисный центр Nurgun Motors оснащен самым современным оборудованием на уровне мировых стандартов

Адрес: Azərbaycan, Bakı AZ1142, pr. Babeka 31
Тел: (+99412) 448-38-38, 447-45-28
Факс: (+99412) 447-46-87
E-mail: info@nurgunmotors.az
URL: www.nurgunmotors.az



ZQAN HOLDING

President: Anar Mammadov

About the company: ZQAN Holding established in 2000 is a managing company of ZQAN Group of Companies. ZQAN Group of Companies is dealing with: production of construction materials, banking services, telecommunication, health and sport centers, hotel business, construction, passenger and freight transportation, manufacture of PVC doors and windows, etc. Main mission of ZQAN Holding is effective utilization of geographical and economical potential of the country for the welfare of Azerbaijan nation.

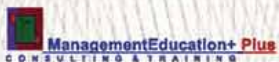
Address: 13 Kaverochkin Str., Baku AZ1022, Azerbaijan
Tel: (+99412) 441-67-84
Fax: (+99412) 440-93-40
E-mail: info@zqan.az
URL: www.zqan.az

ZQAN HOLDING

Президент: Анар Мамедов

О компании: ZQAN Holding основанный в 2000г., реализовывает свою деятельность в качестве управленческой компании группы компаний ZQAN. Основными видами деятельности является: производство строительных материалов, банковские услуги, телекоммуникация, оздоровительные и спортивные комплексы, гостиничный бизнес, строительство, пассажирские и грузовые перевозки, производство дверей и окон и т.д. Основная идея деятельности ZQAN Holding заключается в эффективном использовании географического и экономического потенциала Азербайджана для увеличения благосостояния народа.

Адрес: Azərbaycan, g. Bakı, AZ1022, ul. Kaverochkina 13;
Тел: (+99412) 441-67-84
Факс: (+99412) 440-93-40
E-mail: info@zqan.az
URL: ww.zqan.az



MEP BAKU MMC

General Director: Janan Ulku

About the company: Established in 2004 in Baku, MEP BAKU MMC offers advantageous information on management to people who seek a guaranteed job and those who want to make themselves a career. We also conduct recruitment on positions of quality management. In the interest of clients we also provide trainings and seminars at the clients' office locations. Our services will help you enter New Quality Level of Organization and Business Development and receiving International Certificates approved in the world.

Address: 2A Ataturk Av., app. 40, Baku Azerbaijan
Tel: (+99412) 447 7302
Fax: (+99412) 418 2059
E-mail: culku@mep-plus.com
URL: www.mep-plus.com

MEP BAKU MMC

Генеральный директор: Джанан Улку

О компании: Компания MEP BAKU MMC была создана в 2004 году в Баку. Предлагает выгодную информацию по управлению людям, которые ищут гарантированную работу, чтобы сделать карьеру, проводит набор на должности, связанные с управлением качеством. Кроме того, в интересах клиентов компания организует тренинги и семинары в их офисах. Услуги компании помогут подняться на новый качественный уровень организации и развития бизнеса и получить признаваемые по всему миру международные сертификаты.

Адрес: Azərbaycan, g. Bakı, pr. Ataturka 2A, kv. 40
Тел: (+99412) 447 7302
Факс: (+99412) 418 2059
E-mail: culku@mep-plus.com
URL: www.mep-plus.com



**"V.E.S. Consultancy LLC"
 Consulting Company**

President: Khagani Bashirov

About the company: "V.E.S. Consultancy LLC" is one of the leading consulting companies in Azerbaijan for the period more than 15 years.

The company provides a full spectrum of consulting services: legal services, accountancy and translation services, audit, marketing, employment, management consulting, business planning, assessment, complete information legal data base of Azerbaijan Republic and countries of Commonwealth of Independent States (CIS).

Address: 3 İnshaatchılar Ave., Bakı AZ1073, Azərbaycan
Тел: (+99412) 492-92-77
Факс: (+99412) 492-92-88
E-mail: vescc@vescc.com, eccmngt@wanadoo.fr
URL: www.vescc.com, www.vesconsultancy.com

**Консалтинговая Компания
 "V.E.S. Consultancy LLC"**

Президент: Хагани Баширов

О компании: "V.E.S. Consultancy LLC" более 15 лет является одной из ведущих консалтинговых компаний в Азербайджане.

Компания предоставляет полный спектр консалтинговых услуг: юридические услуги, ведение бухгалтерского учета и переводческие услуги, аудит, маркетинг, трудоустройство, управленческий консалтинг, бизнес-планирование, оценочная деятельность, предоставление полной информационной базы данных по законодательству Азербайджанской Республики и стран Содружества Независимых Государств (СНГ).



Адрес: Azərbaycan, g. Bakı, AZ1073, pr. İnshaatchılar 3
Тел: (+99412) 492-92-77
Факс: (+99412) 492-92-88
E-mail: vescc@vescc.com, eccmngt@wanadoo.fr
URL: www.vescc.com, www.vesconsultancy.com

CASPIAN INVESTMENT & CONSULTING CLUB HOLDINGS CONSULTING



BM INTERNATIONAL LAW FIRM

Senior Partner: Jamal N. Baghirov

About the company: BM was the first private law firm founded after declaration of independence in Azerbaijan.

BM specialists are involved in the process of privatization and creation of favorable legal framework for foreign investments. BM advises on all aspects of Azerbaijan's legislation, has unrivalled experience in assisting foreign investors in projects implementation in Azerbaijan, provides comprehensive dispute resolution before the courts and state bodies.

Total number of lawyers: 10

Address: Caspian Plaza 44 J. Jabbarly Str., Baku AZ1065, Azerbaijan
Tel.: (+99412) 497-19-14; 497-19-15
Fax: (+99412) 497-19-13
E-mail: info@bmlawaz.com
Web-site: www.bmlawaz.com

ЮРИДИЧЕСКАЯ ФИРМА БМ ИНТЕРНЕШНЛ

Старший Партнер: Джамал Багиров

О компании: «БМ» была первой частной юридической фирмой, созданной после провозглашения независимости Азербайджана. Специалисты «БМ» участвуют в процессах приватизации и создании благоприятных правовых основ для привлечения в Азербайджан иностранных инвестиций. В Азербайджане фирма предоставляет консультации по всем аспектам законодательства; имеет беспрецедентный опыт содействия иностранным инвесторам при осуществлении инвестиционных проектов; предоставляет услуги в процессе разрешения споров в судах и государственных органах.

Число юристов: 10.

Адрес: Азербайджан, г. Баку, AZ1065, ул. Дж. Джаббарлы 44, Caspian Plaza
Тел.: (+99412) 497-19-14; 497-19-15
Факс: (+99412) 497-19-13
E-mail: info@bmlawaz.com; **URL:** www.bmlawaz.com



"BUSINESS SERVICE CENTER"

Director: Ikram Mutallimov

About the company: BSC Ltd. has worked at the jurisprudence and consulting market since 1997 and is the leading company of Azerbaijan specializing in law, finances, audit, management and tourism. The company renders to individuals and businesses economic, legal and consulting services as a whole so as to foster the business activity.

BSC Ltd. is the first and only company in Azerbaijan accredited with ISO 9001:2000 in the given area.

Address: 10, F. Amirov str., Baku AZ1010, Azerbaijan
Tel.: (+994 12) 493-32-03, 493-32-05, 498-05-64
Fax: (+994 12) 498-72-97
E-mail: office@bsc-law.org; marketing@bsc-law.org
URL: www.bsc-law.org

"BUSINESS SERVICE CENTER"

Директор: Икрам Муталлимов

О компании: BSC Ltd. функционирует на рынке юриспруденции и консалтинга с 1997г. и является одной из ведущих компаний Азербайджана, специализирующейся в области права, финансов, аудита, менеджмента и туризма. С целью осуществления предпринимательской деятельности, Компания предоставляет физическим и юридическим лицам экономическую, правовую и консалтинговые услуги в комплексе.

BSC Ltd. является первой и единственной в Азербайджане компанией, сертифицированной по ISO 9001:2000 в данной области.

Адрес: Азербайджан, г. Баку, AZ1010, ул. Ф.Амирова, 10;
Тел.: (+994 12) 493-32-03, 493-32-05, 498-05-64
Факс: (+994 12) 498-72-97
E-mail: office@bsc-law.org; marketing@bsc-law.org
URL: www.bsc-law.org



GRATA

Managing partner: Farhad Hacizade

About the company: GRATA commenced operation in Azerbaijan in 2005 and now is one of the leading international law firms acting in the Azerbaijani legal market.

GRATA offers legal assistance to both foreign and Azerbaijani investors seeking for effective legal and practical advice on various queries under aviation, energy, securities, banking, anti-trust, unfair competition, insurance, real property, corporate, trade and commerce law matters.

Address: 201 M. Mukhtarov Str., Baku Azerbaijan 1065, Azerbaijan Republic
Tel/Fax: +994 (12) 436-84-42
E-mail: baku@gratanet.com
URL: www.gratanet.com

GRATA

Управляющий партнер: Фархад Гаджизаде

О компании: GRATA приступившая к деятельности в Азербайджане в 2005 г., входит в число ведущих международных юридических фирм, осуществляющих свою деятельность на правовом рынке АР.

Компания предоставляет эффективную юридическую помощь иностранным и местным инвесторам в сфере правового и практического консультирования по вопросам авиации, энергетики, ценных бумаг, банковское дело, антистратовая и недобросовестная конкуренция, страхование, недвижимость, корпоративные, торговые и коммерческие правовые вопросы.

Адрес: Азербайджан, г. Баку, AZ 1065, ул. М. Мухтарова, 201
Тел./Факс: +994 (12) 436-84-42
E-mail: baku@gratanet.com
URL: www.gratanet.com



ALP Exclusive

General Director: Afet Ahundzadeh

About the company: ALP Exclusive secures one of key positions in high service, confidently leading in design service market. The company's scope of activities is constantly extending: from corporate and VIP events, international exhibitions and festivals to children holidays. The company's specialists, high-class professionals, are providing a wide range of services: landscape and interior design and development and PR of company style, using most state-of-the-art tools, including multimedia technology.

Address: S.Guliyev Street 9, Icheri Sheher, Baku, Azerbaijan
Tel.: (+ 99412) 437-21-17, 492-86-95
Fax: (+99412) 437-21-17
Mobile: (+99455) 337-21-17
Email: office@alp-ex.com
URL: www.alp-ex.com

ALP Exclusive

Генеральный директор: Афет Ахундзаде

О компании: ALP Exclusive занимает одну из ключевых позиций в сфере высокого сервиса, уверенно лидируя на рынке дизайн-услуг. Диапазон деятельности компании постоянно расширяется: от подготовки и проведения корпоративных, VIP-мероприятий, международных выставок, фестивалей до организации детских праздников. Специалисты компаний профессионалы высочайшего класса, реализуют широкий спектр услуг: ландшафтный и интерьер дизайн, разработка и PR фирменного стиля, с использованием самых современных средств, включая мультимедийные технологии.

Адрес: Азербайджан, г. Баку, Ичери шехер, С. Гулиева 9
Тел.: (+ 99412) 437-21-17, 492-86-95
Факс: (+99412) 437-21-17
Моб: (+99455) 337-21-17
E-mail: office@alp-ex.com **URL:** www.alp-ex.com





Iteca Caspian Ltd / ITE Azerbaijan

Director: Farid Mammadov

About the company: ITE Group Plc is recognized as the leading organizer of over 200 events per year in over 20 countries in different sectors.

Iteca Caspian Ltd. is an exclusive partner of ITE Group PLC in TransCaucasus. Annually company organises more than 20 significant specialised exhibitions and conferences in Azerbaijan and Georgia. The portfolio of the company's events is being broadened.

Address: 63, Ac. Hasan Aliyev str., 5th floor., Baku AZ1110, Azerbaijan
Tel.: (+99412) 4474774
Fax: (+99412) 4478998
E-mail: office@iteca.az
URL: www.iteca.az

Iteca Caspian Ltd / ITE Azerbaijan

Директор: Фарид Мамедов

О компании: ITE Group PLC ведущий организатор 200 международных выставок и конференций в 20-ти странах с развивающимся рынком, в различных секторах экономики.

Iteca Caspian Ltd. - эксклюзивный партнер компании ITE Group PLC. в Закавказье. Ежегодно компания организует более 20 крупных специализированных выставок и конференций в Азербайджане и в Грузии. Портфолио выставок, организованных компанией расширяется.

Адрес: Азербайджан, г. Баку, AZ1110, ул. Ак. Гасана Алиева 63, 5-й этаж
Тел.: (+99412) 4474774
Факс: (+99412) 4478998
E-mail: office@iteca.az
URL: www.iteca.az



EXHIBITIONS



American Chamber of Commerce in Azerbaijan (AmCham)

Executive Director:
 Nargiz Nasrullayeva-Muduroglu

About the company: AmCham is a private, non-profit business organization supporting and promoting the interests of business in Azerbaijan. Established in 1996, AmCham is composed of over 160 Members and Associates active in every sector of the Azerbaijani economy. We represent 80% of all foreign and a significant portion of the local investment. Through our industry sector committees our members are able to share information, raise issues of common concern and propose possible solutions to government officials.

Address: 340 Nizami Street, ISR Plaza, 6th floor, Baku, Azerbaijan
Tel.: (+99412) 497-13-33
Fax: (+99412) 497-10-91
E-mail: amcham@amchamaz.org
URL: www.amchamaz.org

Американская Торговая Палата в Азербайджане (АТПА)

Исполнительный Директор:
 Наргиз Насруллаева-Мудуроглу

Основная деятельность: АТПА - частная, бесприбыльная организация, поддерживающая и развивающая бизнес в Азербайджане. Основанная в 1996г., АТПА состоит из более 160 Регулярных и Ассоциированных членов, задействованных во всех отраслях экономики Азербайджана. Мы представляем 80% иностранного и значительную часть местного капитала. Посредством комитетов, представляющих сектора промышленной деятельности, члены АТПА имеют возможность делиться информацией, поднимать интересующие членов общие вопросы, предлагать возможное их разрешение госчиновникам.

Адрес: Азербайджан, г. Баку, ул. Низами 340, ИСП Плаза, 6 этаж
Тел.: (+99412) 497-13-33
Факс: (+99412) 497-10-91
E-mail: amcham@amchamaz.org; **URL:** www.amchamaz.org



AZPROMO

President of Azerbaijan Export and Investment Promotion Foundation - Emil Majidov

About the company: Azerbaijan Export and Investment Promotion Foundation was established by the Ministry of Economic Development of the Republic of Azerbaijan. Foundation's main goal is equal sectoral and regional development of economy of country, bringing in and investment promotion for opening of new working places within the frame (with the aim) of reducing of poverty in country, in particular in regions.

Address: "The Government House" 40 U.Hajibayov Str., Baku AZ1000, Azerbaijan
Tel.: (+99412) 598-01-47/48
Fax: (+99412) 598-01-52
E-mail: emajidov@azerinvest.com
URL: www.azpromo.org

AZPROMO

Президент Фонда Поощрения Экспорта и Инвестиций в Азербайджане: Эмиль Маджидов

О компании: Фонд Поощрения Экспорта и Инвестиций в Азербайджане был основан Министерством Экономического Развития Азербайджанской Республики. Основная цель Фонда - равномерное секторальное и региональное развитие экономики страны, привлечение и поощрение инвестиций для открытия новых рабочих мест, в рамках (с целью) сокращения бедности в стране, в особенности в регионах.

Адрес: Азербайджан, г. Баку, AZ 1000 ул. У.Гаджибекова 40, "Дом правительства".
Тел.: (+99412) 598-01-47/48
Факс: (+99412) 598-01-52
E-mail: emajidov@azerinvest.com
URL: www.azpromo.org



INGO

"International movement: Caspian - Partnership for the future"

President: Dr. of international law: Rustam Mammadov

About the company: INGO "International Movement: Caspian - partnership for the future" has been registered on June 7, 2004 to help people, nations around the Caspian Sea to find a common language, do not allow disputed and conflict situations in the Caspian region in various areas. The organization tries to help the Caspian region people to respect each other, cooperate, and find common concepts which become moral values for protection of the Caspian Sea reserves.

Address: 50 Ibragimpasha Dadashov Str., Baku AZ1069, Azerbaijan
Tel.: (+99412) 436-24-20
Fax: (+99412) 436-0-45
E-mail: ingo_caspian@yahoo.com; rustam-mamedov56@box.az

МНПО

"Международное движение: Каспий - Партнерство во имя будущего"

Президент МНПО: доктор международного права Рустам Мамедов

О компании: МНПО "Международное движение: Каспий - партнерство во имя будущего" было зарегистрировано 7 июня 2004 года для того, чтобы помочь народам прикаспийских государств найти общий язык, уважать друг друга, не допустить конфликтных ситуаций в самых разных аспектах, сотрудничать находить общие понятия, которые станут нравственными ценностями для сохранения богатств Каспия:

Адрес: Азербайджан, г. Баку, AZ1069, ул. Ибрагимпаша Дадашева 50.
Тел.: (+99412) 436-24-20
Факс: (+99412) 436-0-45
E-mail: ingo_caspian@yahoo.com; rustam-mamedov56@box.az



NGO



**German-Azerbaijan
 Business Association (DAWF)**

Chairman of the Board:
 Michael Nosiadek

About the company: The German-Azerbaijan Business Association (DAWF) unites around 60 German and Azerbaijani companies and within last 8 years turned into a primary center of economic relations of the two countries. A growing number of German companies contact DAWF for getting supported in establishing a cooperation with Azerbaijani companies. DAWF provides first contacts and access to information for a market access to Azerbaijan and to Germany. DAWF also receives inquiries from Austria and Switzerland's.

Address: 10 Nizami Str., 5th Floor, Baku, Azerbaijan
Tel: (+99412) 448-39-95
Fax: (+99412) 497-80-69
E-mail: dawf@gmx.de
URL: www.dawf.com

**Германо-Азербайджанская
 Деловая Ассоциация (DAWF)**

Председатель Правления: Майкл Нозиадек

О Компании: Германо-Азербайджанская Деловая Ассоциация объединяет около 60 азербайджанских и немецких компаний и является основным центром экономических отношений в течение последних 8 лет. Число немецких компаний, обращающихся в DAWF с целью поддержки в налаживании сотрудничества с компаниями Азербайджана, растет. DAWF организует непосредственный контакт и доступ к информации по вхождению на рынки Азербайджана и Германии. DAWF получает также запросы из Австрии и Швейцарии.

Адрес: Азербайджан, г. Баку, ул. Низами 10, 5 этаж
Тел: (+99412) 448-39-95
Факс: (+99412) 497-80-69
E-mail: dawf@gmx.de **URL:** www.dawf.com



Printing Supplies

PRINTING SUPPLIES

Director – Dashqin Mursaliyev

About the company: Printing Supplies offers the wide range of services to the domestic market of polygraphic and souvenir products. Orders are performed following the top level of quality, indicated terms and all wishes of Customer. The Company that maximum accomplishes the ideas of customers proposes original design solutions. There is a flexible system of contracting depending on scope and terms of order execution. The Company ensures strict observance of provisions in the concluded contracts.

Address: 133 A. Guliyev Str. Baku, AZ1000, Azerbaijan
Tel.: (+994 12) 598-19-91, 598-19-92, 598-19-93
Fax: (+994 12) 598-19-96
E-mail: office@psco.az
URL: www.pscsco.az

PRINTING SUPPLIES

Директор - Дашгын Мурсалиев

О Компании: Printing Supplies предоставляет широкий спектр услуг на отечественном рынке производства полиграфической и сувенирной продукции. Заказы выполняются качественно, точно в установленные сроки, с учетом всех пожеланий заказчика. Компания, наряду с максимально полной реализацией идей заказчика, предлагает собственные оригинальные варианты дизайнерских решений. Предусмотрена гибкая система заключения контрактов в зависимости от объемов и сроков выполнения заказа. Компания гарантирует строгое соблюдение условий заключенных контрактов.

Адрес: Азербайджан, г. Баку AZ 1000, ул. А.Гулиева 133
Тел.: (+994 12) 598-19-91, 598-19-92, 598-19-93
Факс: (+994 12) 598-19-96
E-mail: office@psco.az **URL:** www.pscsco.az



EDUCATION ABROAD

AKI Inter LTD

Director: Kenan Jalilov

About the company: AKI Inter Company was established in 1998. Principal activity: education abroad. Annually AKI Inter Company assists with sending students abroad and gives an opportunity to all students of Azerbaijan to get education in USA, Great Britain, and European Union. Services of the company include programs: high schools, universities and colleges, academic preparation, pre-masters, masters, short-term language courses during all year and summer schools.

Address: 80 Azadlig Ave., Baku, Azerbaijan
Tel: (+994 12) 447-42-47
Fax: (+994 12) 447-41-47
Email: office@aki-inter.com
URL: www.aki-inter.com

AKI Inter LTD

Директор: Кенан Джалилов

О компании: Компания AKI Inter LTD основана в 1998 году. Основная деятельность - образование за рубежом. Компания AKI Inter LTD ежегодно оказывает содействие в отправке студентов за рубеж и предоставляет возможность студентам Азербайджана получить образование в странах США, Великобритании и Европейского Союза. В спектр услуг компании входят программы: средние школы, университеты, подготовительные программы за рубежом, магистратура, языковые курсы и летние школы.

Адрес: Азербайджан, Баку, проспект Азадлыг, 80
Тел.: (+994 12) 447-42-47
Факс: (+994 12) 447-41-47
E-mail: office@aki-inter.com
URL: www.aki-inter.com





Aura

w e l l n e s s c e n t r e

*"Aura" Wellness Center is home to Baku's most luxurious Spa facilities. "Aura's" many features include high-tech workout equipment, an indoor running track and several cardio-vascular equipments. Our professional trainers are always available to guide you through your work-out. Enjoy our indoor and outdoor pool areas for adults and children, tennis court, 2 squash courts, yoga and aerobic classes. Separate locker rooms have a relaxation area with sauna and steam rooms, adjacent massage rooms and pool entrance. Enjoy any of our Far Eastern or local masseurs who are experienced in many types of massages from Swedish to Reiki. The **Vitality Bar** opens at 8 a.m. To 10 p.m., serving; fresh squeezed juices, homemade milkshakes and healthy well balanced salads and vegetarian dishes. "Aura" hours conveniently fits all schedules from 6 a.m. to 10 p.m. daily. We are offering a variety of options for singles or couples such as 3 months, 6 months, annual, corporate and alternative memberships as well as daily entrances.*



EXCELSIOR
HOTEL BAKU

2, Heydar Aliyev Avenue, AZ 1154, Baku, Azerbaijan
Tel: (+99412) 496 8000 / Fax: (+99412) 496 8008
e-mail: auramanager@excelsiorhotelbaku.az
www.excelsiorhotelbaku.az



YAXŞI YOL

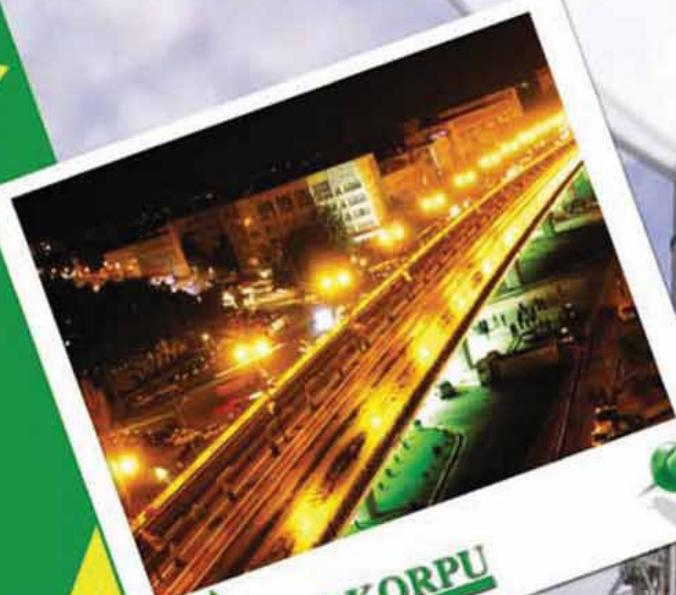


AZPETROL

Ünvan: Mirzə Mənsur küç. 63/65
Az1004, Bakı, Azərbaycan
Tel: (99412) 497 69 75, 497 69 74
Faks: (99412) 497 68 64
E-mail: azpetrol@azpetrol.com
www.azpetrol.com



ZERKORPU



ZERKORPU



ZERKORPU



ZERKORPU

Address: 4 Ismail Outqashenli st.,
Baku, AZ1006, Azerbaijan
Tel: (+99412) 510-47-21 / 22 / 23
Fax: (+99412) 497-34-85
E-mail: mail@azerkorpu.com
URL: www.azerkorpu.com

Mobil M@il

Your e-mail
on your mobile



You are away from home and office, you are waiting for an urgent e-mail, and you have no access to your computer at the moment...

No worries!
Now with **MobilMail** service you can check your e-mail account directly on your mobile!



SimSim
Öz Ritminlə Yaşa

AZERCELL

For more information:

Azercell offices in Baku
2, B.Bagirov Str., (near by State Statistics Committee)
81, G.Garayev Str., (8th km settlement)
Azercell: 490 52 52; 6565 (from mobile phone)
SimSim: 490 49 49; 2002 (from mobile phone)
wap.azercell.com
www.azercell.com