



CASPIAN ENERGY®

INTERNATIONAL ANALYTICAL JOURNAL APRIL - MAY 2014 №3 (86)



SOUTHERN GAS CORRIDOR IS OF CONSIDERABLE IMPORTANCE FOR SWITZERLAND

PAGE 22

DIDIER BURKHALTER PRESIDENT OF THE SWISS CONFEDERATION

1ST CASPIAN ENERGY FORUM OFFICIALLY SUPPORTED BY



MINISTRY OF ENERGY
OF THE REPUBLIC OF AZERBAIJAN



STATE COMMITTEE ON
STANDARDIZATION, METROLOGY AND PATENT
OF THE REPUBLIC OF AZERBAIJAN



MINISTRY OF COMMUNICATIONS
AND HIGH TECHNOLOGIES
OF THE REPUBLIC OF AZERBAIJAN

PLATINUM SPONSOR



SILVER SPONSOR





2ND INTERNATIONAL
**CASPIAN
ENERGY
FORUM**
NOVEMBER 14, 2014
T B I L I S I

www.caspianenergyforum.com



State Oil Company of Azerbaijan Republic (SOCAR) is one of the largest oil companies in the world. As being integral part of rapidly developing Azerbaijan, SOCAR has always endeavored to add value to every aspect of its operations. Continues growth, social responsibility and sustainable development being major drivers of its strategy, SOCAR strives to achieve a status of global oil and gas company.

FOR THE PROSPEROUS FUTURE...
Rifahlı gələcək üçün...



10

ACCENT •



SOUTHERN HENRY HUB - EU'S CLOSEST PERSPECTIVE

54

1ST INTERNATIONAL CASPIAN ENERGY FORUM • 2014

PLATINUM SPONSOR



AKKORD CORPORATION CONTRIBUTING INTO INDUSTRY DEVELOPMENT

22

EXCLUSIVE • EU



SOUTHERN GAS CORRIDOR IS OF CONSIDERABLE IMPORTANCE FOR SWITZERLAND
DIDIER BURKHALTER, PRESIDENT OF THE SWISS CONFEDERATION

62

1ST INTERNATIONAL CASPIAN ENERGY FORUM • 2014

SILVER SPONSOR



CROSS CASPIAN: ENSURING STABILITY AND QUALITY OF THE CASPIAN-BLACK SEA CORRIDOR

36

CASPIAN • GAS



TANAP OPEN FOR OTHER PRODUCERS

70

CEIBC •



CEIBC MEMBER COMPANIES MEET WITH NATIG ALIYEV, MINISTER OF ENERGY OF THE REPUBLIC OF AZERBAIJAN

42

EXCLUSIVE • EU



DIVERSIFICATION OF GAS SUPPLIES TO EUROPE IS IMPORTANT IN ORDER TO ENSURE EUROPE'S LONG TERM SECURITY OF ENERGY SUPPLIES - RASMUS HELVEG PETERSEN, MINISTER OF CLIMATE, ENERGY AND BUILDING OF DENMARK

71

CEIBC •



CEIBC MEMBER COMPANIES MEET WITH SSPF CHAIRMAN ELMAN MEHDIYEV

72

CEIBC •



BAKU HOSTS MEETING OF CEIBC MEMBER COMPANIES WITH RAMIZ HASANOV, CHAIRMAN OF STATE COMMITTEE FOR STANDARDIZATION, METROLOGY AND PATENT OF AZERBAIJAN

46

1ST INTERNATIONAL CASPIAN ENERGY FORUM • 2014

OFFICIAL SUPPORT



SOCAR - DEVELOPING GLOBAL BUSINESS

74

CASPIAN ENERGY INTEGRATION AWARD – 2014 •



CASPIAN EUROPEAN CLUB HOSTS 10TH CASPIAN ENERGY INTEGRATION AWARD - 2014 CEREMONY

INTEGRATED TRANSPORTATION SERVICES



UNIFIED VISION

for the Caspian-Black Sea Hydrocarbons
Transshipment Corridor

for more information:
info@crosscasplan.com



СОДЕРЖАНИЕ

АПРЕЛЬ-МАЙ 2014 №3 (86)

16

ACCENT •



ЮЖНЫЙ HENRY HUB - БЛИЖАЙШАЯ ПЕРСПЕКТИВА ЕС

30

EXCLUSIVE • EU



ЮЖНЫЙ ГАЗОВЫЙ КОРИДОР ОЧЕНЬ ВАЖЕН ДЛЯ ШВЕЙЦАРИИ
ПРЕЗИДЕНТ ШВЕЙЦАРСКОЙ КОНФЕДЕРАЦИИ ДИДЬЕ БУРКУХАЛТЕР

39

CASPIAN • GAS



ТАНАР ОТКРЫТ
ДЛЯ ДРУГИХ ПРОИЗВОДИТЕЛЕЙ

44

EXCLUSIVE • EU



ДИВЕРСИФИКАЦИЯ ПОСТАВОК ГАЗА В ЕВРОПУ ИГРАЕТ ВАЖНУЮ РОЛЬ В ОБЕСПЕЧЕНИИ ДОЛГОСРОЧНОЙ ЭНЕРГОБЕЗОПАСНОСТИ
МИНИСТР КЛИМАТА, ЭНЕРГЕТИКИ И СТРОИТЕЛЬСТВА ДАНИИ РАСМУС ХЕЛЬВЕГ ПЕТЕРСЕН

50

OFFICIAL SUPPORT



SOCAR - РАЗВИВАЕТ
МЕЖДУНАРОДНУЮ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ

58

1ST INTERNATIONAL CASPIAN ENERGY FORUM • 2014

PLATINUM SPONSOR



КОРПОРАЦИЯ «АККОРД»
ВНОСИТ ВКЛАД В РАЗВИТИЕ ПРОМЫШЛЕННОСТИ

1ST INTERNATIONAL CASPIAN ENERGY FORUM • 2014

SILVER SPONSOR



64

CROSS CASPIAN: ОБЕСПЕЧЕНИЕ СТАБИЛЬНОСТИ И КАЧЕСТВА КАСПИЙСКО-ЧЕРНОМОРСКОГО КОРИДОРА

66

CASPIAN • SERVICE



PARADIQMA – НАДЕЖНОЕ СРЕДСТВО ЗАЩИТЫ ВАШЕГО ТОВАРА ОТ ПОДДЕЛКИ

68

ASTANA ECONOMIC FORUM •



БРЕТТОН-ВУДСКИЕ СОГЛАШЕНИЯ - ИСТОРИЯ МИРОВОЙ ЭКОНОМИКИ

70

CEIBC •



СОСТОЯЛАСЬ ВСТРЕЧА КОМПАНИЙ CEIBC С МИНИСТРОМ ЭНЕРГЕТИКИ АЗЕРБАЙДЖАНА НАТИГОМ АЛИЕВЫМ

71

CEIBC •



СОСТОЯЛАСЬ ВСТРЕЧА КОМПАНИЙ CEIBC С ПРЕДСЕДАТЕЛЕМ ГОСЗ АЗЕРБАЙДЖАНА ЭЛЬМАНОМ МЕХТИЕВЫМ

72

CEIBC •



В БАКУ ПРОШЛА ВСТРЕЧА КОМПАНИЙ CEIBC С ПРЕДСЕДАТЕЛЕМ ГОСКОМИТЕТА ПО СТАНДАРТИЗАЦИИ, МЕТРОЛОГИИ И ПАТЕНТАМ АЗЕРБАЙДЖАНА РАМИЗОМ ГАСАНОВЫМ

74

CASPIAN ENERGY INTEGRATION AWARD – 2014 •



CASPIAN EUROPEAN CLUB
ПРОВЕЛ ДЕСЯТУЮ ЦЕРЕМОНИЮ ВРУЧЕНИЯ ПРЕМИИ "CASPIAN ENERGY INTEGRATION AWARD - 2014"



OFFICIAL SUPPORT / ОФИЦИАЛЬНАЯ ПОДДЕРЖКА



Ministry of Energy of the Republic of Azerbaijan
Министерство Энергетики Азербайджанской Республики



State Oil Company of Azerbaijan Republic
Государственная нефтяная компания Азербайджанской Республики



State Committee on Standardization, Metrology and Patent of the Republic of Azerbaijan
Государственный комитет по стандартизации, метрологии и патентам Азербайджанской Республики



Ministry of Communications and High Technologies of the Republic of Azerbaijan
Министерство связи и высоких технологий Азербайджанской Республики



Caspian European Club

Organizers would like to extend their gratitude to all partners and sponsors for their contribution and support to the I International Caspian Energy Forum – 2014

Организаторы выражают благодарность всем партнерам и спонсорам за их вклад и поддержку 1-го Международного Caspian Energy Forum – 2014

Platinum Sponsor

Платиновый Спонсор

Silver Sponsor

Серебряный Спонсор



SƏNAYE TİKİNTİ İNVESTİSİYƏ
KORPORASIYASI



Bronze Sponsors

Бронзовые Спонсоры



Media partners

Медиа партнеры





CASPIAN ENERGY
INTERNATIONAL
MEDIA GROUP

www.caspianenergy.net

SUPPORTED BY



www.caspianenergy.org

Caspian European Club

Telman Aliyev CEO

Caspian Energy International Media Group

Natalya Aliyeva President & Editor-in-Chief

Rasim Mahmudov General Director

Caspian Energy Journal Editorial Staff

Abulfaz Hajiyev Chief Consultant

Sevil Aliyeva Chief Accountant

Jeyhun Bayramov Editor

Zeynur Babayev Chief Designer

Gunay Sadigova Senior Manager

Vafa Heydarova Senior Manager

Eldar Maqsumov Senior Manager

Emil Mammadov Senior Manager

Rena Mirzoyeva Correspondent

Ulker Mehdiyeva Correspondent

Sirdash Yusifov Correspondent

Olga Nagiyeva Translator

Sabina Jalilova Office Manager

Elnur Babayev Designer

Khanum Hasanova Coordinator

Elmira Alasgarova Coordinator

The editorial office address:

Caspian Plaza Business Center,
44 J. Jabbarly, Baku, Azerbaijan

Tel /Fax: (+99412) 447-21-86/87
(+99412) 447-02-36/38

E-mail: office@caspianenergy.net

URL: www.caspianenergy.net

The journal was registered in the Ministry of Publication and Information of the Republic of Azerbaijan.
License No. 272 dated 09.04.1999

Claimed circulation: 10 000 copies.

Distributed at exhibitions and conferences free of charge. Distributed in 50 world countries. Free-of-control price.

CASPIAN ENERGY is a registered trademark of CASPIAN ENERGY International Media Group. Registration No. 2008 1349 was issued by the State Committee for Standardization, Metrology and Patent of the Republic of Azerbaijan on 03.09.08.

The CASPIAN ENERGY trademark which belongs to the "Caspian Energy journal" MMC was registered by the World Intellectual Property Organization on March 30, 2011. According to the certificate №1092856 given by WIPO, the indications appearing in the certificate conform to the recording made in the International Register of Marks under the Madrid Agreement and Protocol. According to the certificate, CASPIAN ENERGY brand was registered in the 28 EU countries, the Russian Federation, Georgia, Turkmenistan, Turkey, Ukraine, Islamic Republic of Iran and the Republic of Kazakhstan.

Reproduction of any publications of Caspian Energy is permitted only with the agreement of the publisher. The editorial staff does not bear any responsibility for the content of advertising materials. Authors' opinion may be different from that of the editorial staff.

Pictures by

Michael Aliyeff Photographer (Caspian Energy Pictures)

Huseyin Azimzadeh Photographer

Press Office of the President of the Swiss Confederation

Press Office of the Government of Turkey

Photo on the cover page - REUTERS / Ruben Sprich



www.caspianenergy.az



www.caspianenergy.kz



www.caspianenergy.ru



www.caspianenergy.eu



www.caspianenergy.ua



www.caspianenergy.tr



www.caspianenergy.tm



www.caspianenergy.ir



www.caspianenergy.ge



www.caspianenergy.co.uk



www.caspianenergy.us



www.caspianenergy.me



investor.caspianenergy.net



www.firstclass.az



www.oil-gas.az



www.alternenergy.com



finance.caspianenergy.net



transport.caspianenergy.net



build.caspianenergy.net



it.caspianenergy.net



www.caspianenergy.tv



rating.caspianenergy.net



www.caspianenergyforum.com



www.caspianenergy.info



www.caspianenergynews.com



www.pico.az



www.award.az



www.brandaward.az
www.brandaward.ru
www.brandaward.org



www.caspianenergyforum.com



ceo.caspianenergy.net



CASPIAN OIL & GAS

21st International CASPIAN OIL & GAS Exhibition



3-6

June 2014

Baku • Azerbaijan



www.cog.az
www.caspianoil-gas.com

LEADING OIL & GAS EVENT IN CASPIAN REGION



Download the
Caspian Oil&Gas
App



www.facebook.com/CaspianOilGas

London • Baku • Moscow • Almaty • Tashkent • Atyrau • Aktau • Istanbul • Hamburg • Beijing • Poznan • Dubai

T. +994 12 404 10 00 F. +994 12 404 10 01 E. oilgas@iteca.az



CASPIAN ENERGY
INTERNATIONAL
MEDIA GROUP

www.caspianenergy.net

SUPPORTED BY



www.caspianenergy.org

Caspian European Club

Тельман Алиев Главный исполнительный директор

Caspian Energy International Media Group

Наталья Алиева Президент и главный редактор

Расим Махмудов Генеральный директор

Редакция журнала Caspian Energy

Абульфаз Гаджиев Главный консультант

Севиль Алиева Главный бухгалтер

Джейхун Байрамов Редактор

Зейнур Бабаев Главный дизайнер

Гюнай Садыгова Старший менеджер

Вафа Гейдарова Старший менеджер

Эльдар Максумов Старший менеджер

Эмиль Мамедов Старший менеджер

Рена Мирзоева Корреспондент

Улькяр Мехтиева Корреспондент

Сирдаш Юсифов Корреспондент

Ольга Нагиева Переводчик

Сабина Джалилова Офис-менеджер

Эльнур Бабаев Дизайнер

Ханум Гасанова Координатор

Эльмира Алескерова Координатор

Фотоматериалы

Майкл Алиефф Фотограф (Caspian Energy Pictures)

Гусейн Азимзаде Фотограф

Пресс-служба Президента Швейцарской
Конфедерации

Пресс-служба Правительства Турции
"Рейтерс"

Фото на обложке - Рубен Сприч / "Рейтерс"

Адрес редакции:

Азербайджан, Баку, ул. Дж. Джаббарлы 44,
Бизнес-центр Caspian Plaza

Тел./Факс: (+99412) 447-21-86/87
(+99412) 447-02-36/38

E-mail: office@caspianenergy.net

URL: www.caspianenergy.net

Журнал зарегистрирован в Министерстве Печати и Информации
Азербайджанской Республики.

Лицензия B272 от 09.04.1999

Заявленный тираж: 10 000 экземпляров

Распространяется на выставках и конференциях на бесплатной
основе. Распространяется в 50 странах мира. Цена свободная.

CASPIAN ENERGY является зарегистрированным товарным знаком Caspian
Energy International Media Group. Свидетельство о регистрации №2008 1349 от
03.09.08 выдано Государственным Комитетом по Стандартизации, Метрологии
и Патентам Азербайджанской Республики.

Бренд CASPIAN ENERGY, принадлежащий редакции журнала ООО
«Caspian Energy journal», зарегистрирован 30 марта 2011 года Всемир-
ной организацией интеллектуальной собственности (WIPO). Согласно
выданному сертификату WIPO №1092856, бренд CASPIAN ENERGY
соответствует регистрации, осуществленной в Международном
Реестре Товарных Знаков в рамках Мадридского Соглашения и Про-
токола. Согласно сертификату, бренд CASPIAN ENERGY зарегистри-
рован на территории 28 стран ЕС, Российской Федерации, Грузии,
Туркменистана, Турции, Украины, Исламской Республики Иран и
Республики Казахстан.

Перепечатка любых материалов, опубликованных в журнале
Caspian Energy, допускается только с разрешения издательства.
Редакция не несет ответственности за содержание рекламных
материалов. Мнение редакции может не совпадать с мнением
авторов.



www.caspianenergy.az



www.caspianenergy.kz



www.caspianenergy.ru



www.caspianenergy.eu



www.caspianenergy.ua



www.caspianenergy.tr



investor.caspianenergy.net



www.firstclass.az



www.oil-gas.az



www.abrenergy.com



finance.caspianenergy.net



transport.caspianenergy.net



www.investor.caspianenergy.net



www.firstclass.az



www.oil-gas.az



www.abrenergy.com



finance.caspianenergy.net



transport.caspianenergy.net



build.caspianenergy.net



it.caspianenergy.net



www.caspianenergy.tv



rating.caspianenergy.net



www.caspianenergyforum.com



www.caspianenergy.info



www.caspianenergynews.com



www.pics.az



www.award.az



www.brandaward.az
www.brandaward.ru
www.brandaward.org



www.caspianenergyforum.com



ceo.caspianenergy.net

15-19
ИЮНЯ
2014

Москва, Россия



21-й Мировой нефтяной конгресс

Главное событие мировой нефтегазовой отрасли

6 000 делегатов | 500 представителей СМИ
50 000 м² выставочных площадей

15-19 июня 2014 | Москва

www.21wpc.com

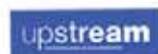
Национальные спонсоры



Платиновые спонсоры



Официальные партнёры



Золотые спонсоры



Серебряные спонсоры



SOUTHERN HENRY HUB- EU'S CLOSEST PERSPECTIVE



Photo by REUTERS / Kevin Lamarque

Confrontation of the highly strained relations between the United States and Russia over Ukraine has reached its highest peak over the past nine years. While the political passions are focusing inside and around Ukraine, the gas ring around the EU from the north (North Stream-current annual supplies of 36bn cubic meters) and south (South Stream under construction) for the export from the biggest Russian gas producer continues to narrow. On its part, by 2015 the European Union will have completed unification of internal gas networks and power grids, intensified support to constructed re-gasification terminals and switched on a 'green light' to new diversification pipeline sources of gas. The European Commission does not accept provision of over 30% supplies by one producer so that someone could dictate his price policy.

Meanwhile, Russia - the holder of the world's biggest natural gas resources, turned out unprepared to new changes on the global gas market. Russia does not want to lose old positions on the changing markets, giving preference to old rules in a new game, fighting against the rules of the third energy package of the European Commission and the hopelessly outdated form of the take-or-pay contract.

Previous Russian-Ukrainian crises of 2006 and 2009, when gas to European consumers was partially suspended, did not bring anything new to the Russian-Ukrainian relations, but taught Europeans to save gas in their gas reservoirs. The current crisis seems to be the last in its series and most part of the Europeans consider Russia a reliable supplier. At that end of 2015 the EU will receive the first large diversified supplies of liquefied natural gas from the

United States, most likely from the Iberian peninsula of Spain. Other capacities will also be launched then.

Changes around the EU were global and multi-vectoral. Over the past five years EU turned from gas importer into exporter. Azerbaijan made its strategic choice between TAP and Nabucco and signed export contracts for 250bn cubic meters with European consumers. Israel found export volumes of natural gas on its shelf and ponders over whether to direct gas from the Leviathan field (nearly 500 bn cubic meters of extractable resources) to Europe or to South Asia. Turkey lobbies connection of gas capacities of Iraq, Iran and possibly Israel to the Azerbaijani-Turkish exportation system. This will help Turkey form a specific South Henry Hub for 500-million European market.

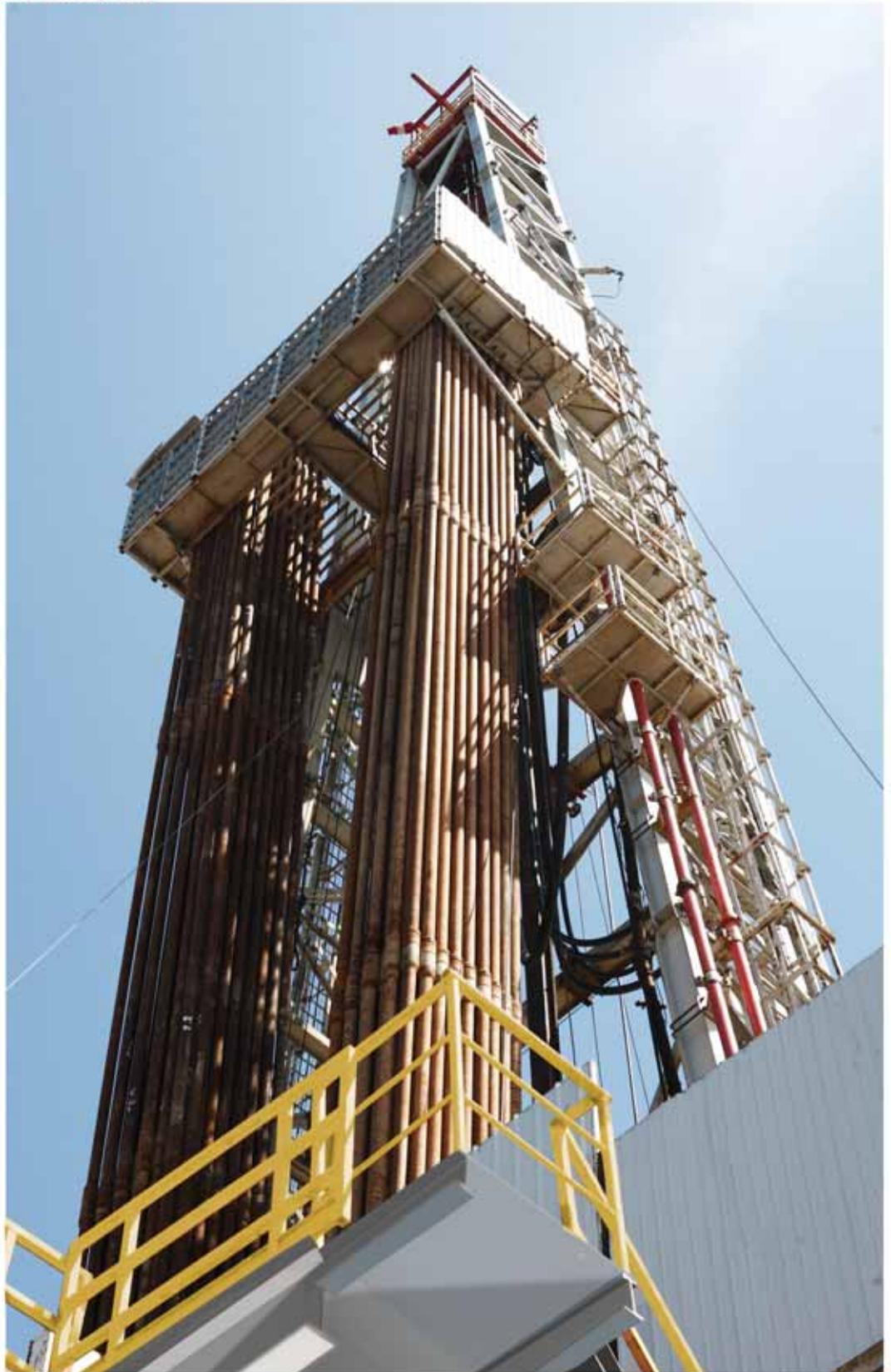
In addition, several Australian

SOCAR - AQS

Integrated Drilling and Well Services Management

Values that unite us:

- Safety
- Quality
- Integrity
- Novelty
- Frugality



Address: 10, A.Rajabli-2 street,
Baku, AZ 1075, Azerbaijan
Tel: (+994 12) 565-15-15
Fax: (+994 12) 565-15-55
E-mail: office@socar-aqs.com
URL: www.socar-aqs.com



2010



2011



2012



2013



SGS



SGS



SGS

Proud Heritage, Continuous Improvement

The South Stream gas pipeline is not a political priority for Europe as Russia insists, since even if the project might be different from Nord Stream but the supplier is still the same-Gazprom, which does not seek to accept provisions of a third energy package as a main cause for its restructure.

The statement came from chairman of the European Commission Jose Manuel Barroso, foreign media report.

EU's current energy strategy envisages fight against dependence on foreign suppliers through shifting to spot prices (compared with take-or-pay contracts on which Gazprom insists) and creation of a single system of power supply (at least 10% of electricity generated in the EU must be commonly available). "Not a single country must remain power-isolated by 2015", the official communiqué of the European Council reads. However, the demands in energy sources of a third part of the EU member-states, including Finland, Poland and Baltic states, are still met almost through Russian supplies. Russia accounts for nearly a third of gas consumed in the EU.

Import of shale gas from the United States may help change the situation. The statement came from British Premier David Cameron who urged during the EU summit to include energy into the sphere of negotiations on creation of the free trade area between the EU and the United States, which was predicted on the pages of Caspian Energy in November 2012.

The European Council plans to consider alternative ways of replacing gas consumption, including energy from renewable sources and conventional ones-nuclear power and coal. Production within EU member-states currently meets almost a third part of the demand, however, according to the forecasts of the European Commission and the International Energy Agency, this indicator will inevitably decline. "If we do not take active steps today, Russian oil and gas supplies will make up to 80% of overall consumption in EU in ten years", President of the European Council Herman Van Rompuy warned the summit participants.

projects on liquefied natural gas are expected to be launched by 2016-2017, which will raise the capacities for production of liquefied natural gas in the country from 20 mln tonnes in 2011 to 125 mln tonnes in 2017, as well as three plants to liquefy pipeline American gas of a total volume of 50-55mln tonnes of liquefied natural gas.

► STAKE BIGGER THAN GAS

The growing demand for gas in EU is primarily dictated by a decline in production (30% of consumption) in the EU countries.

In particular, gas extraction on the continental shelf of Great Britain is dropped by almost 25 bn cubic meters per year. According to representative of the German association of power economy Roland Schmidt, Germany will reduce gas extraction on its territory in the upcoming decades, compensating for this with foreign power supplies. Germany's current consumption is covered by 34% by Russia, 31% by Norway, 19% by Netherlands, while its own sources cover demand for gas by 12%.

Hopes for Norway are also not too high. In the short-term perspective we can raise gas extraction but not too significantly", Norwegian Oil and Energy Minister Tord Lien said in an interview to Handelsblatt. He reminded that country's gas extraction will be raised to 130bn cubic meters by 2020. This indicator is to make 110 bn cubic meters in 2013. A greater part of gas is directed to EU states via pipelines.

Reuters refers to the words by the Norwegian minister who said Europe may raise purchase of liquefied gas. Capacities on receipt of liquefied gas and its transportation to consumers have been expanded dramatically lately. This will expand the share of such suppliers as the United States or African countries.

The first supplies of liquefied natural gas from the United States to the European market are expected by no earlier than the end of 2015. US Energy Secretary Ernest Monis said in an interview to a Czech television.

"If we take the current cost of gas on the US market, add expenses on gas liquefaction, transportation, and, probably, construction of any gas

pipeline, the price-if this gas is supplied to the Czech Republic-will be almost the same as you are paying now. But this will be a different source of supplies and this will have a pressure on other gas suppliers", Monis said. However, according to him, in making decisions on gas export, great importance will be dedicated to geopolitical criteria. "Though the US demand for oil and gas is growing dramatically, the energy security of our friends and allies coincides with the interests of our security. And diversification of power supplies is its main tool here", the minister said.

Despite this, the main hopes of Europeans will be bound to the Southern gas corridor, US Secretary of State John

"We believe that there are no grounds for panic", Saine Berger, Press Secretary of the European Commissioner for energy told Deutsche Welle. She said Europe expects Russia to further fulfill its commitments on gas supplies. The same expectation refers to the transit commitments of Ukraine", Berger added.

In case this happens and Europe faces the threat of failure in gas supplies via Ukraine, EU will be prepared to this better than before in previous years. The heating season has passed, winter in Europe was warm and there are big volumes of gas reserves in reservoirs. "Today there are nearly 36bn cubic meters of gas in EU's gas reservoirs, which means they are almost half-filled", the spokeswoman for the European Energy Commissioner said. This is approximately the same volume which is imported from Russia by Germany-EU's largest economy. According to Ministry for Economy, Germany's gas reservoirs account for 13bn cubic meters. "This indicator is above average for this season", sources in the ministry said emphasizing that 'Germany is well prepared to possible problems with the gas transit via Ukraine'.

Through support from suppliers around the world, CWS is currently providing the services listed below:

**Open Hole Logging
 (Tucker Technologies, Inc.)**

- Phased Induction Log
- Dual Laterolog
- Micro-Laterolog
- Microlog
- Compensated Neutron
- Caliper
- Gamma Ray
- Spectral Gamma Ray
- Dipmeter
- VSP, Seismic Checkshots (Read)

Directional Survey

- Continuous Inertial Gyro

**Cased Hole Logging
 (Probe Technology Services)**

- Cement Bond Log
- Compensated Neutron
- Gamma Ray
- Caliper
- Free Point Services

Production Logging (Sondex)

- Flowmeter
- Fluid Density
- Fluid Capacitance
- Pressuer
- Temperature
- X-Y Caliper
- Gamma Ray

**Perforating (Owen Oil Tools)
 Wirelen Conveyed**

- Through Tubing
- Through Casing
- Packers and Plugs
- Pipe Recovery

**Tubing Conveyed
 Well Testing**

- 3 Phase Separator
- 15 Kpsi Choke Manifold
- Pressure Monitoring (Calscan)
 - Surface
 - Downhole
- Analysis (Kappa Engineering)

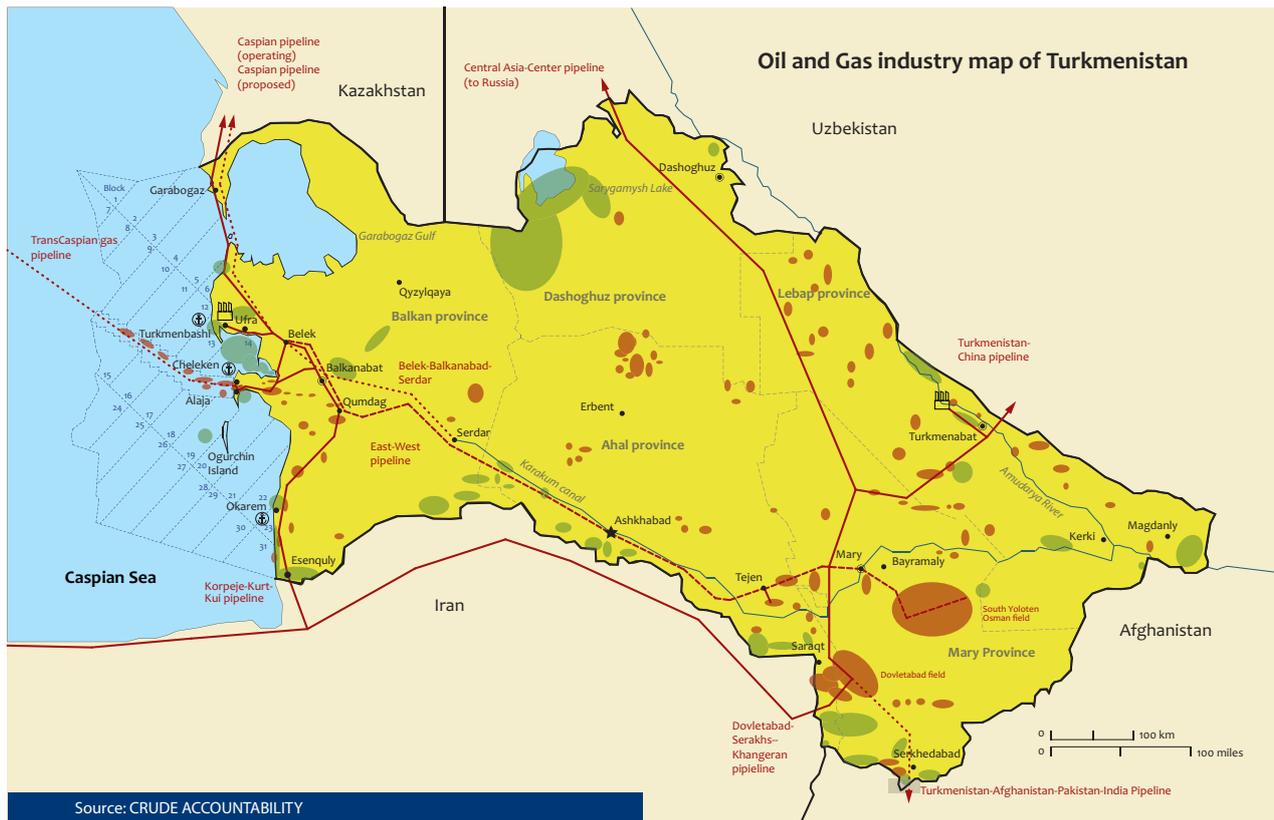
Drilling Data Logging Services (DDL)

- Drilling Data Logging Unit
- Zone 2 lab container
- Data Acquisition System
- Real time Drilling Data Monitoring
- Real time remote displays in any location required on site
- Sensors
 - Gas detection
 - Total gas
 - Gas Chromatograph
 - Mud Logging
 - Sample storage and analysis
 - Microscopic Lithology Identification
 - Fluoroscope
 - Personnel
 - Wellsitegeologists
 - Monitoring technicians
 - Sample catchers



Address: Caspian Plaza III,
 11th floor, 44 Jafar Jabbarly,
 str. Baku, AZ1065, Azerbaijan
 E-mail: sales@cws.az

Tel: +994 12 497 40 22
 Fax: +994 12 497 40 23
 www.cws.az



TANAP shareholders: SOCAR (operator) – 68%, BOTAS – 20% and BP – 12%.

Kerry said. It is noteworthy that the secretary of state of the country which is preparing to the large-scale export of its liquefied gas to the world markets urges to prioritize the question of 'how to receive more natural gas by the Southern Gas corridor transporting it from Azerbaijan to Turkey and further to Europe.

John Kerry said this during the 2 April EU-US session on energy issues in Brussels. He said there are other opportunities including construction of LNG-terminals in Europe, as well as pipelines to supply gas to consumers. This statement probably means that domestic market (see Caspian Energy #8, 2013) is a top priority for the US administration, since cheap energy sources are among the main stimulus of competitive economy and further industrial growth of the United States. In addition, the main export of the United States will likely be oriented to the Asian-Pacific countries, where gas has been traditionally more expensive. Therefore, supplies to Europe via the Atlantic will have rather a psychological impact on the market in terms of support to European partners.

The main attention will be paid to the Caspian natural gas of Azerbaijan and possibly of Turkmenistan which by 2015 will have completed construction of the East-West connecting pipeline designed for main fields.

► TURKMEN GAS FOR NABUCCO?

If the matter concerns about the consolidation of the Southern Corridor, accelerated development of nearly 3 trillion cubic meters of extractable reserves for Azerbaijan is the issue of the next 5-7 years with further increase of 30 bn cubic meters export limit after 2020. In case of Turkmenistan, this is primarily the achievement of political and intergovernmental agreements with the EU and Azerbaijan, ensuring state guarantees of supplies of definite volumes of natural gas, attracting investors and construction of respective infrastructure. Depending on possible volume of supplies, initially they are likely not to exceed 10 bn, it may be necessary to raise the project capacity of both Trans Anatolian Pipeline and launch new export capacities in Europe, since the Trans Adriatic export gas pipeline from Greece to Italy-TAP is intended for Azerbaijani gas. Probably, the matter will be about restoration of Nabucco or development of its new version, for example, the Trans-Danube project from Romania to Austria, supported by Romania and the European Commission.

According to the Minister of Oil and Gas Industry and Mineral Resources of Turkmenistan who spoke in Berlin last year, there is a plan to extract 230bn cubic meters a year and export 180 bn cubic meters annually by 2030.

Hydrocarbon reserves of the Caspian Turkmen shelf are estimated at 2bn tonnes of oil and 6.5 trl cubic meters of gas. Several contractual areas, located at medium and deep water areas were put on an international tender.

Nearly three years ago Turkmennebit started to assimilate the deepwater part of the sea.

Turkmenistan's largest fields are concentrated in the Mary province, east of the country. The overall reserves of Galkinish with surrounding fields were estimated by local geologists and British GCA at a range of 26.2 trl cubic meters.

Considering the above mentioned, intensive striving of consumers to diversify sources of supplies will inevitably lead to creation of new biggest hubs in the South: in Turkey and south-western EU (in the Pyrenees) using the example of Henry Hub in Louisiana or northern NBP (largest of EU's seven continental hubs) in Great Britain. And as a result they may lead to the conclusion of a definite part of contracts on the basis of spot deals. This will happen by 2020 and the current so-called Ukrainian spring has become the main catalyzer of the formation of free southern gas market.



100% Öz Fermamızın Sütü



ЮЖНЫЙ HENRY HUB - БЛИЖАЙШАЯ ПЕРСПЕКТИВА ЕС

Противостояние перегруженных до предела отношений США и России в Украине достигло своей наивысшей за последние 9 лет точки. Пока кипят политические страсти внутри и вокруг Украины, газовое кольцо вокруг ЕС, выстраиваемое с севера (Nord Stream – сегодняшние поставки 36 млрд куб. м. год) и юга (строящийся South Stream) для экспорта крупнейшего российско-газового производителя продолжает сжиматься. Евросоюз со своей стороны до 2015 года завершит объединение внутренних газовых и электрических сетей, усилит поддержку строящимся регазификационным терминалам и включит «зеленый свет» новым диверсификационным трубопроводным источникам голубого топлива. Для Еврокомиссии неприемлемо чтобы свыше 30% поставок обеспечивалось одним производителем и кто-бы то ни было один диктовал свою ценовую политику.

В свою очередь Россия-обладательница крупнейших в мире ресурсов природного газа оказалась не готовой к новым изменениям на мировом газовом рынке. РФ не хочет терять старые позиции на меняющихся рынках, предпочитая играть старыми правилами в новую игру сражаясь с правилами третьего энергетического пакета Еврокомиссии и за безнадежно устаревавшую форму контракта take or pay.

Предыдущие российско-украинские кризисы 2006 и 2009 года, когда частично перекрывался газ европейским потребителям, ни внес ничего нового в российско-украинские отношения, но научил европейцев экономить и запасаться впрок достаточным объемом газа в своих хранилищах. Сегодняшний кризис видимо последний в своей серии и большая часть европейцев считает Россию надежным поставщиком. Уже в конце 2015 года ЕС, скорее всего, со стороны Пиренейского полуострова Испании получит первые крупные диверсификационные поставки СПГ из США, войдут в строй другие новые мощности.

Изменения вокруг ЕС произошли глобальные и многовекторные. За минувшие 5 лет США из импортера превратились в экспортера газа, Азербайд-

Для Европы газопровод South Stream не является политическим приоритетом, как на этом настаивает Россия, ведь проект, возможно, и отличается от Nord Stream, но поставщик остался прежним – Газпром, который не хочет принимать условия третьего энергетического пакета как главный повод для своей реструктуризации.

Об этом заявил председатель Европейской комиссии Жозе Мануэль Баррозу, пишут иностранные СМИ.

Текущая энергостратегия ЕС предполагает борьбу с зависимостью от внешних поставщиков за счет перехода к спотовым ценам (в противовес контрактам take-or-pay, на сохранении которых настаивает “Газпром”) и создание единой системы энергоснабжения (в общем доступе должно оказаться как минимум 10% всей производимой в ЕС электроэнергии). “К 2015 году не должно остаться энергетически изолированных стран”, - говорится в официальном коммюнике Евросовета. Пока что, однако, потребности в энергоресурсах трети стран ЕС, включая Финляндию, Польшу и страны Балтии, обеспечиваются практически исключительно за счет российских поставок. Всего Россия поставляет порядка трети потребляемого в ЕС газа.

Изменить ситуацию поможет импорт сланцевого газа из США, считает премьер-министр Великобритании Дэвид Кэмерон, призвавший на саммите ЕС включить энергетику в сферу переговоров о создании зоны свободной торговли между Евросоюзом и США, о чем прогнозировалось на стр. Caspian Energy в ноябре 2012 года.

В Евросовете намерены рассмотреть и альтернативные способы замещения потребления газа, включая энергию из возобновляемых источников и традиционные - ядерную энергетику и уголь. Собственная добыча в странах ЕС на данный момент обеспечивает порядка трети спроса, однако этот показатель, по прогнозам Еврокомиссии и Международного энергетического агентства, будет неизбежно снижаться. “Если мы не предпримем активных действий сегодня, то через десять лет российские поставки газа и нефти будут составлять до 80% всего потребления в ЕС”, - предупредил участников саммита Президент Европейского Совета Херман Ван Ромпей.

жан сделал свой стратегический выбор между TAP и Nabucco и заключил экспортные контракты на 250 млрд. куб. м с европейскими потребителями, Израиль обнаружил на своем шельфе экспортные объемы природного газа и размышля-

ет куда отправить газ месторождения Левиатан (около 500 млрд. куб. м. извлекаемых запасов) – в Европу или Южную Азию. Турция лоббирует подключение к азербайджано-турецкой экспортной системе газовых мощностей Ирака, Ирана и

improtextravel

YOUR GUIDE IN AZERBAIJAN!



Accredited Agent



SR Group



16, S.Vurgun str., Baku
AZ 1000, Azerbaijan
Tel: (99412) 4932633
4980225

Fax: (99412) 4937520
info@improtex-travel.com
www.improtex-travel.com

- Air & Railway Tickets
- Entry Visa Support
- Hotel Reservations
- Meeting & Assistance
- Bus & Car Hire Services
- Guide & Interpreters
- Sightseeing Tours
- Cultural, Ethnographic & Eco Tours
- Silk Road Travels
- Special Adventure Programs
- Leisure & Treatment
- Conferences & Events
- VIP Packages & Corporate Programs

**Discover
Azerbaijan
with us!**

www.improtex-travel.com

возможно Израиля. Это позволит Турции сформировать своеобразный южный Henry Hub для 500-та миллионного европейского рынка.

энергоресурсов из-за рубежа. Сегодня потребление ФРГ на 34% покрывается Россией, 31% - Норвегией, 19% - Нидерландами, Германия из собственных ис-

прибавим к этому расходы на сжижение газа, транспортировку, разжижение и, возможно, еще на строительство какого-то газопровода, то цена - если этот газ будет поставлен в Чехию - будет примерно такой же, какую вы платите сейчас. Однако речь пойдет об ином источнике поставок, и это окажет давление на других поставщиков газа», - отметил Монис. По его словам, при принятии решений об экспорте газа большая важность будет придаваться геополитическим критериям. «Хотя потребность в нефти и газе в Соединенных Штатах сильно растет, энергетическая безопасность наших друзей и союзников совпадает с интересами нашей безопасности. И главным ее инструментом тут является диверсификация поставок энергоносителей», - заключил министр.

Несмотря на это основные надежды европейцев будут связаны с Южным газовым коридором, об этом заявил Государственный секретарь США Джон Керри. Примечательно, что госсекретарь страны, которая готовится к масштабному экспорту своего СПГ на мировые рынки призывает главным в повестке дня поставить вопрос «как можно больше получить природного газа по «Южному газовому коридору», транспортируя его из Азербайджана в Турцию и далее в Европу».

Об этом Джон Керри заявил в ходе заседания 2 апреля Совета ЕС-США по вопросам энергетики в Брюсселе. По его словам, есть и другие возможности, включая строительство в Европе LNG-терминалов, а также трубопроводов, при помощи которых газ будет поставляться потребителям. Видимо данное заявление означает, что главным приоритетом для американской администрации является внутренний рынок (чит. Caspian Energy №8 2013), поскольку дешевые энергоносители являются одним из основных стимулов конкурентоспособной экономики и дальнейшего промышленного роста США. Кроме того основной экспорт США скорее всего будет ориентирован на страны Азиатско-Тихоокеанского региона, где газ традиционно дороже. Поэтому поставки в Европу через Атлантику будут носить скорее психологический характер влияния на рынок в рамках поддержки своих европейских партнеров.

Основной упор будет сделан на природный газ каспийского региона - Азербайджана и возможно Туркменистана, который к 2015 году завершит строительство соединительного для основных месторождений газопровода Восток-Запад.

“С нашей точки зрения, оснований для паники нет”, - сообщила Deutsche Welle Сабине Бергер (Sabine Berger), пресс-секретарь Еврокомиссара по энергетике. По ее словам, Европа ожидает от России и в будущем выполнения своих обязательств по поставкам газа. “То же самое касается и транзитных обязательств Украины”, - добавила Бергер.

В случае, если это все-таки произойдет, и Европа окажется под угрозой срыва поставок газа через Украину, ЕС будет подготовлен к этому лучше, чем в предыдущие годы. Отопительный сезон миновал, зима в Европе была теплой и запасы газа в хранилищах велики. “На данный момент в хранилищах ЕС находится около 36 миллиардов кубометров газа, то есть они заполнены почти наполовину”, - сообщила пресс-секретарь Еврокомиссара по энергетике. Это примерно столько, сколько в год импортирует из России Германия - крупнейшая экономика ЕС. В самой Германии, по данным минэкономики, в газовых хранилищах находится 13 миллиардов кубометров газа. “Это показатель выше среднего для этого времени года”, сообщили в министерстве, отметив, что “Германия хорошо подготовлена к возможным проблемам с транзитом газа через Украину”.

Помимо этого к 2016-2017 годам ожидается запуск нескольких австралийских СПГ-проектов, которые увеличат мощности по производству СПГ в стране с 20 млн тонн в 2011 году до 124 млн тонн в 2017 году, а также трех заводов

точников покрывает свою потребность в «голубом топливе» на 12%.

Не велики надежды и на Норвегию. В краткосрочной перспективе мы сможем увеличить добычу газа, но не очень значительно», - заявил министр нефти и энергетики Норвегии Торд Льен в интервью газете Handelsblatt. Он напомнил, что к 2020 году добыча газа в стране будет увеличена до 130 миллиардов кубометров. В 2013 году этот показатель составил 110 миллиардов кубометров. Подавляющая часть газа направляется по трубопроводам в страны Евросоюза.

Агентство Reuters обращает внимание на слова норвежского министра о том, что Европа может увеличить закупки сжиженного газа. В последнее время были заметно расширены мощности по приему сжиженного газа и его транспортировки потребителям. В результате будет расширяться доля таких поставщиков, как США или африканские страны.

Первые поставки СПГ из США на европейский рынок ожидаются не раньше конца 2015 года, заявил в интервью чешскому телевидению министр энергетики США Эрнест Монис.

«Если мы возьмём современную стоимость газа на американском рынке и

Акционеры TANAP: SOCAR (оператор) – 68%, BOTAS – 20% и BP – 12%.

по сжижению трубопроводного американского газа общим объемом 50-55 млн тонн СПГ.

➤ СТАВКА БОЛЬШЕ ЧЕМ ГАЗ

Растущий спрос на газ в ЕС продиктован прежде всего падением добычи (30% потребления) в странах Евросоюза.

В частности, добыча газа на континентальном шельфе Великобритании сокращается примерно на 25 млрд. куб. м в год. Согласно данным представителя Германского объединения энергетического хозяйства Роланда Шмида, Германия в ближайшие десятилетия будет сокращать добычу газа на своей территории, компенсируя это поставками

What do you think
you will need for
success in 20 years?

Let's discuss on: www.risk.az/thinkforward

think forward





▶ ТУРКМЕНСКИЙ ГАЗ ДЛЯ NABUSSO?

Если речь идет об усилении Южного коридора, то для Азербайджана – ускорение разработки около 3 трлн. куб. м своих извлекаемых запасов – вопрос ближайших 5-7 лет с увеличением 30 млрд куб. м порога экспорта после 2020 года. В случае с Туркменистаном это прежде всего достижение политических и межправительственных договоренностей с ЕС и Азербайджаном, обес-

нение проектной пропускной способности как Трансанатолийского TANAP, так и задействование новых экспортных мощностей в Европе, поскольку Транс-адриатический экспортный газопровод из Греции в Италию - TAP рассчитан на азербайджанский газ. Возможно, речь будет идти о возрождении Nabusso или появлении его новой версии – например поддержание Румынией и Еврокомиссией Трансдунайского проекта из Румынии в Австрию.

Углеводородные ресурсы туркменского шельфа Каспийского моря оцениваются в 12 млрд. тонн нефти и 6,5 трлн. кубометров газа. Ряд контрактных территорий, расположенных на средних и больших глубинах, был выставлен на международный тендер.

Около трех лет назад «Туркменнебит» приступил к освоению мелководной части моря.

В Туркменистане крупнейшие месторождения сосредоточены в Марыйской области на востоке страны. Суммарные ресурсы «Галкыныш» с близлежащими месторождениями оценивались местными геологами и британской компанией GCA в пределах 26,2 трлн кубометров.

Учитывая все вышесказанное, усиленное стремление потребителей к диверсификации источников поставок неизбежно приведет к созданию новых крупнейших хабов на юге – в Турции и юго-западе ЕС (для СПГ на Пиренеях) на примере Henry Hub в Луизиане или северному NBP (крупнейший из 7 континентальных хабов ЕС) в Великобритании. И, как следствие – заключению определенной части контрактов на основе спотовых сделок. Произойдет это к 2020 году и главным катализатором процесса формирования свободного газового рынка послужила сегодняшняя так называемая украинская весна.



печение правительственных гарантий поставок определенных объемов природного газа, привлечение инвесторов и сооружение соответствующей инфраструктуры. В зависимости от возможного объема поставок, скорее всего, первоначально они не превысят 10 млрд. куб. м, потребуется увеличе-

По данным министра нефтегазовой промышленности и минеральных ресурсов Туркменистана, выступавшего в прошлом году в Берлине, к 2030 году из недр планируется извлекать по 230 миллиардов кубометров в год, 180 миллиардов предполагается экспортировать.



Əmlakını həmişə qoruyub, Sənə arxayınlıq və rahatlıq gətirəcəm...

SOUTHERN GAS CORRIDOR IS OF CONSIDERABLE IMPORTANCE FOR SWITZERLAND

DIDIER BURKHALTER, PRESIDENT OF THE SWISS CONFEDERATION



Photo by REUTERS

Caspian Energy (CE): Your Excellency, you characterized your presidency for 2014 as "Switzerland and Peace". What

matters such as human rights, humanitarian aid, environmental protection, work and trade. With the UN located in

in the South Caucasus, for example, is a priority for our Chairmanship.

But in answer to your question, Switzerland is not a member of any economic alliances or groupings of countries. That is why forging strategic partnerships with the most dynamic nations of today and tomorrow is vital. It is absolutely clear to me that in order to do

European energy policy must, therefore, constantly strike a subtle balance between centralised policies which are required by a single market and national circumstances.

will be your priorities for 2014? What kind of innovations do you plan to bring into cooperation of Switzerland with the leading world economies?

Didier Burkhalter, President of the Swiss Confederation: We do indeed wish to strengthen Switzerland's position as a place of peace and as an international platform which provides us with the opportunity to promote and discuss

Geneva, and given that Switzerland is neutral, belongs to no alliance and has no colonial past, it is able to achieve far more in these areas than its size would otherwise dictate. In assuming the Chairmanship of the OSCE this year, along with the added responsibility that entails, Switzerland has the opportunity to push for even greater stability and far-reaching peace in Europe. Dialogue

Switzerland has the opportunity to push for even greater stability and far-reaching peace in Europe.

that we need to have a strong presence on the ground through our network of representations abroad and a proactive foreign and economic policy. We will



1995-ci ildə yaradılmış "BestComp Group" şirkəti Cənubi Qafqazın ən nüfuzlu İKT şirkətlərindən biridir. Dünyanın aparıcı texnoloji şirkətləri ilə əməkdaşlıq edən "BestComp Group"un fəaliyyəti

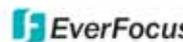
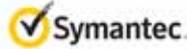
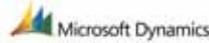
- Layihə həlləri
- Distribüsiya
- Proqram təminatının yaradılması
- Konsaltinq və servis
- Struktur kabelləşmə sistemlərinin yaradılması
- Təhlükəsizlik sistemləri
- Elektrik təchizat sistemləri
- Pərakəndə satış

kimi sahələri əhatə edir.

"BestComp Group"un Gürcüstanda, Qırğızıstanda, Özbəkistanda, Tacikistanda və Türkmənistanda biznes tərəfdaşları vardır.

"BestComp Group" Gürcüstan və Mərkəzi Asiyada müxtəlif IT layihələrin icrasında iştirak edir. "BestComp Group" şirkəti ISO 9001:2008 sertifikatına malikdir.

Tərəfdaşlar:



Əlaqə:

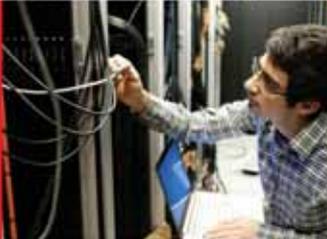
Ünvan: Aşıq Alı küç., 2A, Bakı, Azərbaycan

Tel: (+994 12) 541 4747

Faks: (+994 12) 493 4161

E-mail: office@bestcomp.net

Web: www.bestcomp.net



The southern neighbourhood of Europe is marked by enormous changes and instability...

therefore continue to negotiate specific agreements to promote free trade and protect our investments, and enter into strategic partnerships in a targeted manner with countries and regional organisations such as ASEM, ASEAN, the GCC and the Pacific Alliance. These regions and markets are very important to an export-led economy like Switzerland's. At the same time we are always mindful that our neighbours are our most important trading partners. A number of questions remain open with our neighbours – in the areas of taxation, road and air traffic, and energy – and these need to be answered.

CE: Greece, the present presiding country of the EU, declared that it attaches priority to cooperation with the countries located to the south of EU. In your opinion, which problems of the southern neighborhood of Europe need immediate solution?

Didier Burkhalter: The southern neighbourhood of Europe is marked by enormous changes and instability, with challenges for democratic transition becoming increasingly apparent. A consolidation of democratic reform in North Africa is hugely in Europe's and Switzerland's interest.

Underlining its support for North Africa, Switzerland responded rapidly to the upheavals of the "Arab Spring" by adopting, in March 2011, a strategy on developing its own substantial commitment. Our engagement focuses on democratic transition and human rights, economic development and promotion of employment, as well as migration and protection. It is conducted in partnership with both national authorities and civil society. A lot has already been done, but the "Arab Spring" is just beginning. Therefore, we are truly committed to continuing our support of North Africa.

CE: What is the position of Switzerland on cooperation with Azerbaijan, Georgia, Ukraine and Turkey?

Didier Burkhalter: With all these intertwined countries you are referring to a region which reminds me of a beautifully textured and colourful carpet. Switzerland has well established and increasingly intensive bilateral and multilateral relations with the countries mentioned.

Considering the growing importance of this region, Switzerland – also in its position as OSCE chair in 2014 – is paying due attention to the challenges which have to be addressed in order to allow these countries to live up to their potential.

Speaking in alphabetical order, our cooperation with Azerbaijan is focussed on energy policy, economic relations, cooperation within the international financial institutions of the Bretton Woods system as well as international cooperation in the areas of economic development and employment, governance and public services, human security and protection. Azerbaijan is today Switzerland's most important trading partner in the South Caucasus.

Our cooperation with Georgia is focussed on international exchanges, promoting economic development and employment, governance and public services, human security and protection. Since March 2009, Switzerland has represented Georgia's interests in Moscow and Russia's interests in Tbilisi. Based on

Security of supply through diversification is an important pillar of Switzerland's energy foreign policy.

this dual interest protecting mandate for Georgia and Russia, at the end of 2010 Switzerland was entrusted with the task of facilitating Russia's accession to the WTO.

Our cooperation with Kazakhstan is focussed on increasingly close exchanges in the fields of economic development and international finance within the Bretton Woods system.

Our cooperation with Turkey is focussed on mutual interests, including the abolition of the death penalty, work within the Human Rights Council, the protection of cultural property, and economic relations. Turkey is an important economic partner for Switzerland. We envisage close cooperation with Turkey in major events such as the 2016 World Humanitarian Summit in Istanbul, the Swiss OSCE chairmanship and the G20 summit in Turkey 2015.

Our cooperation with Turkmenistan is focussed on political and economic relations and exchanges within the international financial institutions of the Bretton Woods system.

Our cooperation with Ukraine is focussed on political, economic and cultural cooperation. In the CIS, Ukraine is the second biggest destination

for Swiss exports after Russia. In the framework of international cooperation, Swiss assistance focuses on reproductive health, local governance and public services, financial and economic sustainability as well as sustainable energy management.

CE: Which hopes does Switzerland rest on the TAP project? What will be the size of demand for energy resources in Switzerland in the coming years?

Didier Burkhalter: Security of supply through diversification is an important pillar of Switzerland's energy foreign policy. We therefore welcome the selection of TAP as the pipeline infrastructure for the southern gas corridor. Switzerland supports the Trans Adriatic Pipeline (TAP) project for the following reasons: the diversification of Swiss gas supply, strengthening Switzerland's geostrategic position and supporting the TAP company, which has its seat in Switzerland, and the Swiss electricity company AXPO, which is one of the TAP shareholders.

Switzerland's demand for energy resources is expected to grow. After the accident at the Fukushima Daiichi nuclear power plant in March 2011, the government declared that nuclear power would be gradually phased out in Switzerland. Existing nuclear power stations will continue to run as long as they are safe, but they will not be replaced. Following the phase-out decision, the government has developed a long-term energy policy ("Energy Strategy 2050") based on the revised energy outlook. It has also produced an initial package of measures aimed at securing the country's energy supply over the long term.

The European Banking Union could affect Swiss banks in two ways...

CE: Switzerland's close partner EU has overcome the crisis. How will the measures, that the European Commission and the leading European financial regulators are undertaking for limiting free bank transactions and developing the Banking Union of the EU, influence the economy of Switzerland?

Didier Burkhalter: In our understanding, the EU project of forbidding proprietary trading could be an attempt to limit free bank transactions. According to the proposal in its current form, about 30 of the 8000 banks in the EU would be concerned. Also a couple of banks of third States with branches/subsidiar-



Azersun Holding

Qida istehsalı



Kənd təsərrüfatı



Qablaşdırma və Kağız Sənaye

Satış və ticarət

Baş ofis: Heydər Əliyev prospekti 94a
Bakı, Azərbaycan, Az1029
E-mail: info@azersun.com
web: <http://www.azersun.com>

Telefon: (+99412) 496 60 01
(+99412) 496 66 14
(+99412) 447 19 80
Faks: (+99412) 447 19 06

SABİT XƏTLƏRDƏN
ZƏNGLƏR PULSUZDUR

MÜŞTƏRİ XİDMƏTLƏRİ
120

ies inside the EU would be affected, of which probably one of Switzerland's two big banks. However, the proposal has to be discussed within the EU, a process which is not likely to be started before this autumn.

The European Banking Union could affect Swiss banks in two ways: First of all, it is planned that about 130 of the largest EU banks would be directly supervised by the European Central Bank (ECB). The Swiss Financial Supervisory Authority (FINMA) exercises the consolidated supervision of the Swiss banking groups worldwide. The shift of supervision responsibility towards the ECB could cause a degree of uncertainty. We hope that in future cooperation between FINMA, as the home supervisor of Swiss banks, and the European Central Bank, as host supervisor of their subsidiaries in the eurozone, can continue profitably.

The enlargement contribution is an important part of Swiss foreign policy

Secondly the European Banking Union foresees creating a fund for saving banks that get in trouble. Such a fund would have to be financed beforehand – ex-ante – by banks in the EU. Branches of Swiss banks (or other third States) in the EU would probably be forced to participate. Concerning the framework for preventing and resolving banking crises, Switzerland opted for higher capital and liquidity requirements – comparable to Basel III and EU provisions – and not for an ex-ante financing scheme. If branches of Swiss banks have to meet the rules of both systems, they would suffer a comparative disadvantage compared to banking groups with the headquarters in a eurozone country.

CE: How do you evaluate Switzerland's contribution to strengthening of the economic and financial stability of Europe and the world in general?

Didier Burkhalter: Through its development cooperation policy, Switzerland assists the Eastern European and Balkans countries (around EUR 3.6 billion since 1991). Within this framework, Switzerland supports the 12 member states who joined the European Union in 2004 and 2007 with a contribution of about EUR 1 billion. The funded projects are helping to fulfil the following objectives in particular: economic growth and improved working conditions, social security, environmental protection, public security and safety and strengthening civil society.

The enlargement contribution is also in Switzerland's own interests. The projects promote numerous partnerships. Through this collaboration, Switzerland is not only cementing relations with the new EU member states, but also with the EU as a whole. The enlargement contribution is an important part of Swiss foreign policy in Europe and reinforces Switzerland's image abroad.

But Swiss private companies also play an important role in the EU: Over 40 per cent of Swiss direct investments abroad go to the EU. In 2011 this equals more than USD 400 billion. Swiss companies have created more than 1.28 million jobs in the EU. Hundreds of thousands of EU citizens live and work in Switzerland. And a further 260,000 EU citizens commute across the border daily to work in our country. I think this is an important contribution to the economy and stability of the EU.

CE: How will the institutional issues be solved with the EU?

Didier Burkhalter: The Swiss government adopted the mandate regarding the negotiation of an institutional agreement between Switzerland and the European Union in December 2013. The Swiss government therefore wishes to reaffirm and strengthen its commitment to the bilateral approach, and to guarantee Switzerland's continued prosperity and independence. The government has repeatedly affirmed its intention to keep following the bilateral path, fully convinced that it remains the best approach to preserving Switzerland's interests. Negotiations are to begin once the EU has adopted its own mandate. The institutional issues are an important element of the government's medium-term strategy, encompassing all of the current

The economic diversity of European countries also makes it difficult to implement some one-size-fits-all objectives...

European policy negotiations. The aim is to ensure a homogenous application of EU law incorporated in relevant bilateral agreements while fully respecting the autonomy and internal legal order of each party. The envisaged solution would provide for a homogeneous interpretation and dynamic adoption of relevant EU acquis in specific bilateral agreements, and for a role of the European Court of Justice in dispute settlement procedures. Any adoption of relevant

EU law in the agreements would remain subject to the Swiss internal legislative procedures such as referendums.

CE: Today many countries rank the energy security with the state security. Which energy security-related tasks does Switzerland face today? To what degree are they associated with the European energy system?

Regarding competitiveness as well as export success, Switzerland is still in a very comfortable position.

Didier Burkhalter: Switzerland's energy supply depends very highly (around 80 percent) on imports of fossil fuels and combustibles, and on imported nuclear fuels. Even the country's electricity supply depends on imports, at least during winter months.

This high dependence on imports, the need to guarantee security of supply and the declared sustainability objectives of Switzerland's energy policy mean that close cooperation with international energy organizations and foreign energy authorities is essential.

Switzerland maintains contacts at the highest level with neighbouring countries on a regular basis. The broad areas of cooperation range from security of supply through to the promotion of renewable energy, energy efficiency and energy research. Switzerland also has energy partnerships with countries outside the EU (Azerbaijan, Turkey, the United Arab Emirates and Russia). These partnerships serve the purpose of promoting sustainable energy sources and energy efficiency in these countries, but are also intended to help secure the southern gas corridor which is of considerable importance for Switzerland.

In discussions with the EU, Switzerland's priority is to maintain its position on the European energy market. Switzerland has been negotiating an electricity agreement with the EU since 2007. The ultimate objective of these negotiations is to conclude a comprehensive energy agreement with the EU that encompasses not only electricity, but also aspects such as energy infrastructure, energy efficiency and gas.

CE: Do you think that the EU must implement a more coordinated single energy policy?

Didier Burkhalter: The EU is completing a single energy market, has es-



AZERTEXNOLAYN



General Director:
Emruz Isgandarov

Azertexnolayn LLC was established on February 20, 2012 as an enterprise to strengthen national industry of Azerbaijan, protect local production and prevent dependence on external market.

The company's products will initially be used for meeting the requirements of the domestic market. The further step shall be export of products to such countries as Russia, Kazakhstan, Georgia, Turkmenistan, Turkey, Tajikistan, Kyrgyzstan, etc.

Manufactured products enable to secure Azerbaijan's gas and water transportation in accordance with European standards.

Modern equipment manufactured in USA, Japan and Europe was installed at production enterprises of the company. The company, that has 480 employees, is engaged in 4 production spheres.

1. Different diameter pipes, designed for transportation of water, gas, crude oil, piles, steel structures and other products are manufactured at steel pipe production plant.
2. Among mechanical products noteworthy are big diameter iron reinforcements, polyethylene sewerage pipes, different size non-rusting metal fences, plastic fittings and injection materials.
3. Hydraulic equipment plant, scheduled to be commissioned at the end of the year, will produce gas valves, water valves, stand pipes, manhole systems and roger valve covers by applying advanced technologies. Melting and casting methods will also be applied during production.
4. As far as the mechanical equipment production is concerned, noteworthy is manufacturing of different size steel structures used in construction.

The products of the company comply with world standards and have been certified in accordance with ISO:9001, ISO:18001, ISO:14001, ISO:29001, API 5L, AZS standards.



Address: 1, Chemists' Street, Sumgayit, Azerbaijan
Tel: (+99 450) 263 23 72
E-mail: info@azertexnolayn.com

www.azertexnolayn.com

tablished the world's largest emissions trading system and pursues common sustainability objectives, which, as with renewable energy, may be achieved through bloc-wide cooperation mechanisms. At the same time, important policy decisions, such as the shaping of a country's energy mix, understandably remain within the remit of member states. The economic diversity of European countries also makes it difficult to implement some one-size-fits-all objectives, such as for energy efficiency. Recent develop-

...a high degree of competitiveness can only be achieved through deep integration in the global economy

ments, such as the soaring development of renewables, have had considerable ripple effects across member states, but also Switzerland. Some states are taking measures to avert unwanted loop flows or to bolster their conventional power plants. Such steps undermine the single energy market. Finally, Europe, because of its high import dependence, needs a more concerted approach to energy imports. European energy policy must, therefore, constantly strike a subtle balance between centralised policies which are required by a single market and national circumstances which reflect political concerns.

CE: Heads of leading energy concerns of Europe have recently expressed anxiety about possible "deindustrialization" of the European economy due to its low competitiveness. Do you agree with this opinion? What do you think the way out of this situation is?

Didier Burkhalter: Deindustrialization is a common phenomenon that is occurring in all advanced economies including Switzerland and most European countries. It is a process of long-term structural change, which entails a shift of production and employment shares from manufacturing to the service sectors. In Switzerland, this process was particularly pronounced until the end of the 1990s. Since then, it has become less marked in international comparison. Regarding competitiveness as well as export success, Switzerland is still in a very comfortable position. The Swiss manufacturing sector employs only a fifth of the economically active population but this sector is responsible for two thirds of all exports and for the biggest amount of private investments in research and

development. According to studies carried out in Switzerland, but also by the IMF, the most important cause of deindustrialization is the strong productivity growth in the manufacturing sector, which cannot be achieved to the same extent in labour intensive service sectors. For this reason, the industry sector needs less workforce while a shifting of employment shares from the industry to the service sector takes place. The conclusion is that deindustrialization is not a negative phenomenon, but a natural consequence of further growth in advanced economies.

Export-oriented branches are currently experiencing transformations because of the progress made in the areas of informatics, telecommunication, transportation and logistics as well as the integration of emerging countries in the global economy. The production of goods and services occurs more and more globally and production is downsized in smaller work processes and increasingly takes place in different countries and by different producers - a phenomenon that has been described as "global value chains". This means that a high degree of competitiveness can only be achieved through deep integration in the global economy and barrier-free access to international intermediate inputs. This is true for Switzerland but also for the rest of Europe. Export development, specialisation in high quality goods and services as well as our activity structure show that Switzerland, in the industrial sector, has, so far, been able to reach an excellent position in global value chains.

CE: How do you assess the outcomes of the Davos Forum? To what extent has it turned out successful this year?

Didier Burkhalter: The annual meeting of the World Economic Forum is a very interesting event because it provides all those taking part with a good opportunity to exchange views with a wide variety of people and pick up ideas from them. It also enables hands-on politicians like myself to fit a large number of bilateral talks into a short space of time. This year in Davos, for example, I was able to meet about ten different heads of state and discuss a multitude of issues with them.

CE: What kind of contribution is Switzerland ready to make to the process of reduction of CO2 emissions?

Didier Burkhalter: The impacts of climate change are a threat to all of humankind. We have only one Earth. Switzerland's climate policy and its commitment to a rigorous reduction of its greenhouse

gas emissions are a reflection of this fact. Switzerland has committed itself - both at the national and international level - to reduce its greenhouse gas emissions by 20 percent with respect to 1990 levels by 2020.

Together with a number of countries Switzerland has sent a strong signal in adhering to a second commitment period under the Kyoto Protocol. But together, the countries committed to the Protocol account for less than 15 percent of global emissions. It is thus crucial that all countries cooperate towards the elaboration of a new global climate regime for the time period beyond 2020. It is crucial that all countries contribute their fair share to the global effort to protect our climate.

The global community shares a responsibility to preserve a healthy and liveable environment, not only for our generation, but also for our children and their children. We can only reach this goal if we pull together and all do our utmost, both at the national and the global level.

The impacts of climate change are a threat to all of humankind.

CE: The 20th anniversary of the Contract of the Century signed in Baku is going to be celebrated this year. It is noteworthy that Caspian Energy is also celebrating its 15th anniversary this year. We kindly request you to assess these events from the standpoint of their regional significance and congratulate Caspian Energy's readership in 50 countries of the world on the occasion of its jubilee.

Didier Burkhalter: It goes without saying that the "Contract of the Century" is one of the greatest chapters in Azerbaijan's modern history. The oil contract, signed 20 years ago with important international energy players, helped Azerbaijan to increase its economic independence and dynamically integrate into the world economy. Thus, Azerbaijan has rapidly become an important regional energy hub and an important supplier of Europe. I would like to take this opportunity to congratulate the Azerbaijani people on the occasion of the 20th anniversary of the "Contract of the Century" and to wish them peace and prosperity! I would also like to congratulate Caspian Energy magazine which has accompanied this success story for 15 years.

Thank you for the interview

Reduce production losses by up to 60 per cent with digital oil field solutions

Integrated information and control technologies that optimize well output and reduce OpEx while increasing energy efficiency, reliability, and security

Meet every challenge

Increasing the performance of your oil and gas fields means more than just increasing well output. You need to keep processes running and costs under control. People, assets, and the environment also need to be protected. Schneider Electric™ delivers proven, end-to-end solutions that help make the promise of digital oil field productivity, efficiency, and reliability a reality.

Reach for deeper control

Each solution is condition-rated, adaptable, and scalable to any size and type of enterprise. Intelligent integration of power, automation, security, and telecommunications enables more visibility and control over process continuity. Wireless communications and industry-standard open protocols connect every field to the head office, enabling online analysis of real-time and historical data. This will help reduce field inspection time by up to 80 per cent, reduce maintenance costs by up to 40 per cent, and improve energy efficiency by up to 20 per cent.

Unify your strategy

Modular architectures support fast access to information, empowering engineering and business stakeholders to collaborate and achieve exceptional results. All of this is possible today, and all from a single, trusted global specialist. Contact Schneider Electric to take your entire oil or gas operation to a new level of performance.



Download the **FREE** brochure
'Solutions for Oil & Gas Industries'
Visit www.SEreply.com Key Code 45834p



EcoStruxure™

Introducing EcoStruxure™ system architecture, a solutions based approach to the needs of the oil and gas industry that combines advanced technologies to holistically manage energy use and optimize processes.

Well optimization – Artificial lift protection and control increases production and extends life cycle.

Electrical management – Complete power distribution with monitoring, protection, and control ensures continuity and safety of service.

Process automation – Control and data acquisition that optimizes all processes and reduces maintenance and losses.

Energy management – EMCS analyses and controls consumption, costs, and emissions while helping improve power quality and reliability.

Security control – Access control, intrusion control, and video surveillance guard against external risks and downtime.

Make the most of your energy™

Schneider
Electric™

ЮЖНЫЙ ГАЗОВЫЙ КОРИДОР ОЧЕНЬ ВАЖЕН ДЛЯ ШВЕЙЦАРИИ

ПРЕЗИДЕНТ ШВЕЙЦАРСКОЙ КОНФЕДЕРАЦИИ ДИДЬЕ БУРКХАЛЬТЕР

Caspian Energy (CE): Г-н Буркхальтер, свое президентство на 2014 Вы охарактеризовали как «Швейцария и мир», какими будут Ваши приоритеты на этот год? Какие новые компоненты Вы планируете привнести в сотрудничество Швейцарии с ведущими мировыми экономиками?

Президент Швейцарской Конфедерации Дидье Буркхальтер: Мы действительно хотим усилить позицию Швейцарии как страны мира и международной платформы, которая дает нам возможность продвигать и обсуждать такие вопросы, как права человека, гуманитарная помощь, охрана окружающей среды, занятость и торговля. Учитывая тот факт, что в Женеве расположена региональная штаб-квартира ООН, а также благодаря тому, что Швейцария нейтральна, не принадлежит ни к какому альянсу и не имеет колониального прошлого, она может достигнуть намного больше в этих вопросах, чем в ином случае позволили бы ее территориальные размеры. Принимая во внимание председательство страны в ОБСЕ в этом году и повышенную в связи с этим ответственность, Швейцария имеет возможность обеспечить еще большую стабильность и еще больше мира в Европе. Диалог на Южном Кав-

Европейская энергетическая политика должна поддерживать хрупкий баланс между централизованной политикой, диктуемой единым рынком, и национальными обстоятельствами.

казе, к примеру, является приоритетным вопросом в рамках нашего председательства.

Что касается Вашего вопроса, Швейцария не является членом ни одного экономического союза или объеди-

нения стран. Именно поэтому крайне важно налаживать стратегическое партнерство с самыми динамичными странами на данный момент и на перспективу. Мне абсолютно ясно, что для этого мы должны обеспечить сильное присутствие нашей страны посредством сети представительств за рубежом и активной внешнеэкономической политики. Поэтому мы продолжим работу над определенными соглашениями с целью продвижения свободной торговли и защиты наших инвестиций, а

Швейцария имеет возможность обеспечить еще большую стабильность и еще больше мира в Европе.

также будем целенаправленно вступать в стратегическое партнерство со странами и региональными организациями, такими как ASEM (Форум «Азия-Европа»), ASEAN, GCC и Тихоокеанский Союз. Эти регионы и рынки очень важны для поддерживаемой экспортом экономики Швейцарии. В то же время мы не забываем о том, что наши соседи являются нашими важнейшими торговыми партнерами. Ряд вопросов, касающихся сферы налогообложения, автотранспорта и воздушного сообщения, энергетики, остается открытым с нашими соседями. И на них нужно дать ответ.

СЕ: Греция – сегодняшний председатель ЕС заявила, что ее приоритет – сотрудничество со странами к югу от ЕС? Какие проблемы южного соседства Европы требуют своего первоочередного решения, по Вашему мнению?

Дидье Буркхальтер: В странах к югу от ЕС наблюдаются огромные перемены и нестабильность. Процесс демократического преобразования становится все более и более очевидным. Европа и Швейцария крайне заинтересованы в консолидации демократической реформы в Северной Африке.

Выражая свою поддержку Северной

Африке, Швейцария быстро отреагировала на политический переворот «Арабская весна» и в марте 2011г. приняла стратегию относительно разработки наших обязательств в данном контексте. Наше участие акцентируется на демократических реформах и правах человека, экономическом развитии и продвижении занятости, а также миграции и защите. Оно осуществляется в партнерстве как с органами государственной власти, так и с гражданским обществом. Много уже было сделано, но «Арабская весна» только начинается. Поэтому мы намерены продолжать оказывать активную поддержку Северной Африке.

СЕ: Какую роль Вы отводите сотрудничеству со странами каспийско-черноморского региона – Азербайджаном, Грузией, Турцией, Казахстаном, Туркменистаном?

Дидье Буркхальтер: Регион расположения всех этих стран, о котором вы говорите, напоминает мне превосходно текстурированный красочный ковер. Швейцария наладила превосходное сотрудничество с этими странами и продолжает активно развивать двусторонние и многосторонние отношения с ними. Учитывая растущую важность этого региона, Швейцария, в том числе и как председательствующая страна в ОБСЕ в 2014 году, обращает должное внимание на проблемы, которые необходимо решить, чтобы

... к югу от ЕС наблюдаются огромные перемены и нестабильность.

страны региона могли жить в соответствии со своим потенциалом.

Если говорить в алфавитном порядке, наше сотрудничество с Азербайджаном акцентируется на энергетической политике, экономических отношениях, сотрудничестве с международными финансовыми институтами в рамках Бреттон-Вудской системы, а также международном сотрудни-

SNF VOSTOK**SNF FLOERGER**

Производственные мощности SNF представлены 4 заводами во Франции, США и Китае и более чем 20 производственными площадками, по всем континентам. Суммарная мощность - около 710 000 тонн полимера в год - более 45% мирового производства. SNF работает над строительством производства в России. В 2016 году в Саратове намечен пуск первой линии по производству анионного полиакриламида мощностью 30 000 тонн в год.

Группа компаний SNF (Холдинг SPCM S.A., Франция) – мировой лидер по производству полиакриламида, применяемого в технологиях ПНП, таких как полимерное заводнение, использование шитых полимерных систем, капсулированных полимерных систем.

Опираясь на **30-летний опыт** в полимерных технологиях ПНП и мощную научно - исследовательскую, лабораторную и инженерную группу специалистов, группа компаний SNF:

- Разрабатывает новые типы полимеров, синтезируемых под конкретные пластовые условия;
- Участвует в более чем 150 проектах по ПНП, два из которых – в ООО «ЛУКОЙЛ-Пермь» и «Салым Петролеум Девелопмент Н.В.» – реализуются на территории Российской Федерации;
- Проектирует и изготавливает станции и мобильные блоки по растворению и закачке полимеров, обеспечивающие минимизацию всех типов деструкции и увеличивающие общий КПД закачки.

**Головной офис
в Санкт-Петербурге:**
Тел.: +7(812) 643-11-77
Факс: +7(812) 458-77-88
E-mail: info@snf-group.ru

Офис в Москве:
Тел.: +7(495) 230-00-11
Факс: +7(495) 230-00-12
E-mail: moscow@snf-group.ru

Офис в Казахстане:
Тел./факс: +7(707) 701-0-702
E-mail: info@snf-group.ru

www.snf-group.ru

честве в сферах экономического развития и занятости, управления и коммунального хозяйства, человеческой безопасности и защиты. Сегодня Азербайджан является важнейшим торговым партнером Швейцарии на Южном Кавказе.

Наше сотрудничество с Грузией сконцентрировано на международном обмене, продвижении экономического развития и занятости, управлении и коммунальных услугах, человеческой безопасности и защищенности. С марта 2009 года Швейцария представляет интересы Грузии в Москве и интересы России в Тбилиси. На основании этого двойного мандата по защите интересов Грузии и России, в конце 2010 года Швейцарии было поручено содействовать вступлению России в ВТО.

Наше сотрудничество с Казахстаном сосредоточено на более активном обмене в сфере экономического развития и международных финансов в рамках Бреттон-Вудской системы.

Наше сотрудничество с Турцией сфокусировано на обоюдных интересах, включая отмену смертной казни, работу в Совете по правам человека, защиту культурных ценностей и экономические отношения. Турция является важным экономическим партнером Швейцарии. Мы планируем тесное сотрудничество с Турцией в важных событиях, таких как Всемирный гумани-

Безопасность поставок посредством диверсификации является важным приоритетом внешней энергетической политики Швейцарии.

тарный саммит в Стамбуле в 2016 году, председательство Швейцарии в ОБСЕ и саммит G20 в Турции в 2015г.

Наше сотрудничество с Туркменистаном сосредоточено на политических и экономических отношениях и обмене в рамках международных финансовых институтов, участвующих в Бреттон-Вудском соглашении.

Наше сотрудничество с Украиной сосредоточено на политическом, экономическом и культурном сотрудничестве. В СНГ Украина является второй крупнейшей страной швейцарского экспорта после России. В рамках международного сотрудничества помощь Швейцарии акцентируется на охране репродуктивного здоровья, местном управлении и коммунальных услугах, финансовой и экономической ста-

бильности и жизнеспособном управлении энергетикой.

СЕ: Какие надежды Швейцария возлагает на проект ТАР, и каковы потребности Швейцарии в энергоресурсах на ближайшую перспективу?

Дидье Буркхальтер: Безопасность поставок посредством диверсификации является важным приоритетом внешней энергетической политики Швейцарии. По этой причине мы приветствуем выбор ТАР в качестве трубопроводной инфраструктуры для Южного газового коридора. Швейцария поддерживает проект Трансадриатического трубопровода (ТАР) в силу следующих причин: диверсификация газоснабжения Швейцарии, усиление геостратегической позиции Швейцарии, поддержка компании ТАР, штаб-квартира которой находится в Швей-

Европейский банковский союз может затронуть швейцарские банки двумя способами...

царии, и швейцарская энергетическая компания АХРО, являющаяся одной из акционеров ТАР.

В Швейцарии ожидается рост спроса на энергетические ресурсы. После аварии на АЭС «Fukushima Daiichi» в марте 2011 года правительство объявило о постепенном сворачивании атомной энергетики в Швейцарии. Существующие атомные электростанции продолжат работать до тех пор, пока они безопасны, но их не будут заменять. После принятия решения о постепенном сокращении правительство разработало долгосрочную энергетическую политику («Энергетическая стратегия 2050»), основанную на пересмотренных перспективах развития энергетики. Оно также разработало первоначальный пакет мер, направленных на обеспечение энергоснабжения страны на долгосрочную перспективу.

СЕ: Ближайший партнер Швейцарии - ЕС вышел из кризиса, какое влияние на экономику Швейцарии окажут меры, предпринимаемые Еврокомиссией и ведущими европейскими финансовыми регуляторами по ограничению свободы банковских транзакций и формированию Банковского союза ЕС?

Дидье Буркхальтер: В нашем понимании законопроект ЕС, запрещающий торговые операции за счёт собственных средств, можно рассмат-

ривать как попытку ограничения свободы банковских транзакций. Предложенный законопроект в его нынешней форме затронет около 30 из 8000 банков в ЕС. Также будет затронута пара банков третьих государств с отделениями/филиалами в ЕС, в числе которых, возможно, окажется один из двух крупных банков Швейцарии. Однако законопроект необходимо обсудить в странах ЕС, а этот процесс начнется не раньше осени этого года.

Содействие расширению является важной составляющей внешней политики Швейцарии.

Европейский банковский союз может затронуть швейцарские банки двумя способами: в первую очередь, планируется, что около 130 крупнейших банков ЕС окажутся под непосредственным контролем Европейского центрального банка (ЕЦБ). Швейцарская служба по надзору за финансовыми рынками (FINMA) осуществляет консолидированный надзор за швейцарскими банковскими группами во всем мире. Передача функций надзора ЕЦБ может создать некоторую неопределенность. Мы надеемся, что в дальнейшем FINMA, как местный орган надзора за швейцарскими банками, и Европейский центральный банк, как орган надзора за их филиалами в еврозоне, смогут продолжить плодотворное сотрудничество.

Во-вторых, Европейский банковский союз предполагает создание фонда для спасения банков, столкнувшихся с проблемами. Финансирование подобного фонда должно осуществляться заблаговременно банками в ЕС. Филиалы швейцарских банков (или других третьих государств) в ЕС, вероятно, будут вынуждены в нем участвовать. Что касается законодательства по предотвращению и разрешению банковских кризисов, Швейцария предпочла более высокие требования к капиталу и ликвидности, сопоставимые с требованиями Базеля III и ЕС, схеме заблаговременного финансирования. Если бы филиалам швейцарских банков пришлось выполнять правила обеих систем, они бы оказались в невыгодном положении по сравнению с банковскими группами со штаб-квартирой в стране еврозоны.

СЕ: Как Вы оцениваете вклад Швейцарии в дело укрепления экономической и финансовой стабильности Европы и мира в целом?

Дидье Буркхальтер: Посредством политики сотрудничества в целях развития Швейцария оказывает помощь восточноевропейским и балканским странам (около 3,6 млрд. евро с 1991 г.). В рамках этой инициативы Швейцария поддерживает 12 государств-членов,

Различия экономик европейских стран также не дают возможность осуществлять универсальные общие для всех цели.

которые присоединились к Европейскому Союзу в период с 2004 по 2007 годы. Размер помощи составляет около 1 млрд. евро. Финансируемые проекты дают возможность, в частности, осуществить следующие цели: экономический рост и улучшенные условия труда, социальное обеспечение, охрана окружающей среды, государственная безопасность и усиление гражданского общества.

Содействие расширению также в интересах Швейцарии. Проекты дают возможность создавать многочисленные партнерства. Посредством этого сотрудничества Швейцария не только укрепляет отношения с новыми странами-членами ЕС, но также и в целом с ЕС. Содействие расширению является важной составляющей внешней политики Швейцарии в Европе и укрепляет имидж Швейцарии за рубежом.

Однако швейцарские частные компании также играют важную роль в ЕС: свыше 40% швейцарских прямых инвестиций за рубежом идут в ЕС. В 2011 г. этот показатель превысил \$400 млрд. Швейцарские компании создали свыше 1,28 млн. рабочих мест в ЕС. Сотни тысяч граждан ЕС живут и работают в Швейцарии. Еще 260 000 граждан ЕС ежедневно пересекают границу, направляясь на свои рабочие места в нашей стране. Я считаю это существенным вкладом в экономику и стабильность ЕС.

СЕ: Как будут решаться институциональные вопросы с ЕС?

Дидье Буркхальтер: Швейцарское правительство приняло мандат на ведение переговоров по вопросу институционального соглашения между Швейцарией и Европейским союзом в декабре 2013 года. В связи с этим, правительство Швейцарии намерено вновь подтвердить и усилить свою приверженность двустороннему подходу и обеспечить длительное процветание и независимость Швейцарии.

Правительство неоднократно подтверждало свое намерение следовать двустороннему пути, будучи всецело уверенным, что это является наилучшим подходом к соблюдению интересов Швейцарии. Переговоры должны начаться, как только ЕС примет свой собственный мандат. Институциональные вопросы являются важным элементом среднесрочной стратегии правительства, охватывающей все текущие европейские стратегические переговоры. Цель состоит в том, чтобы обеспечить единое применение закона ЕС, зафиксированного в соответствующих двусторонних соглашениях, с соблюдением полного уважения к автономии и внутреннему правопорядку каждой стороны. Ожидаемое решение предполагает единую интерпретацию и динамическое принятие соответствующего законодательства ЕС в определенных двусторонних соглашениях, а также роль Европейского суда в процедурах урегулирования спорных вопросов. Принятие любого соответствующего закона ЕС в соглашениях подлежит прохождению/подпадает под действие внутренних законодательных процедур Швейцарии, таких как референдумы.

СЕ: Энергетическая безопасность сегодня для многих стран стоит в одном ряду с государственной безопасностью, какие задачи энергетической безопасности стоят сегодня перед Швейцарией, насколько они связаны с европейской энергосистемой?

Дидье Буркхальтер: Энергоснабжение Швейцарии в большой степени зависит (приблизительно 80%) от импорта ископаемых энергоносителей и горючего минерального происхождения, а также от импорта ядерного топлива. Даже электроснабжение страны зависит от импорта, по крайней мере, в течение зимних месяцев.

Такая высокая зависимость от импорта, необходимость обеспечивать безопасность поставок и выполнять заявленные цели по устойчивому развитию энергетической политики Швейцарии говорят о том, насколько важно тесное сотрудничество с международными энергетическими организациями и властями энергетических стран.

Швейцария на регулярной основе поддерживает контакты на высшем уровне с соседними странами. Широкие сферы сотрудничества простираются от безопасности поставок до продвижения возобновляемой энергетики, энергоэффективности и исследований в области энергетиче-

ки. Кроме того, Швейцария наладила энергетическое партнерство со странами за пределами ЕС (Азербайджаном, Турцией, ОАЭ и Россией). Партнерские отношения способствуют продвижению стабильных источников энергии и энергоэффективности в этих странах, а также направлены на поддержку Южного газового коридора, который очень важен для Швейцарии.

В переговорах с ЕС приоритет Швей-

Что касается конкурентоспособности и успешного экспорта, Швейцария находится все еще в очень выгодном положении.

царии сводится к поддержке своих позиций на европейском энергетическом рынке. Швейцария ведет переговоры по соглашению об электричестве с ЕС с 2007 года. Конечная цель этих переговоров состоит в том, чтобы заключить всестороннее энергетическое соглашение с ЕС, охватывающее не только электричество, но также и другие аспекты, такие как энергетическая инфраструктура, энергоэффективность и газ.

СЕ: Считаете ли Вы, что ЕС должен проводить более скоординированную – единую энергетическую политику?

Дидье Буркхальтер: ЕС завершает создание единого энергетического рынка, создал крупнейшую в мире систему торговли квотами на выбросы и преследует общие цели по устойчивому развитию, которые, как в случае с возобновляемой энергией, можно достигнуть через механизмы сотрудничества всего блока. В то же время понятно, что важные стратегические решения, такие как формирование структуры энергетики страны, остаются в сфере компетенции государств-членов. Различия экономик европейских стран также не дают возможность осуществлять универсальные общие для всех цели, к примеру, в отношении сферы энергоэффективности. Недавние события, такие как стремительный рост возобновляемых источников энергии, породили широкий резонанс в государствах-членах, включая и Швейцарию. Некоторые государства принимают меры, чтобы предотвратить нежелательные кольцевые потоки электроэнергии или же поддерживать свои заводы по производству традиционных энергоресурсов. По-

добные шаги подрывают единый энергетический рынок. В конце концов, Европе, в силу ее высокой зависимости от импорта, необходим более согласованный подход к импорту энергоносителей. По этой причине, европейская энергетическая политика должна постоянно поддерживать хрупкий баланс между централизованной политикой, диктуемой единым рынком, и национальными обстоятельствами, которые отражают политические проблемы.

СЕ: Недавно главы ведущих энергетических концернов Европы выразили обеспокоенность возможной «деиндустриализацией» европейской экономики в связи с ее низкой конкурентоспособностью, согласны ли Вы с этим мнением и каким Вы видите выход из сложившегося положения?

Дидье Буркхальтер: Деиндустриализация - это общее явление, присущее всем развитым экономикам, включая экономику Швейцарии и большинства европейских стран. Это процесс

...высокий уровень конкурентоспособности можно достигнуть только через глубокую интеграцию в мировую экономику.

долгосрочных структурных преобразований, который влечет за собой смещение производства и занятости из производственного сектора в сектор услуг. В Швейцарии этот процесс активно продолжался до конца 1990-х. Затем он стал менее заметным на фоне других стран мира. Что касается конкурентоспособности и успешного экспорта, Швейцария находится все еще в очень выгодном положении. В производственном секторе Швейцарии занята только одна пятая экономически активного населения, однако на долю этого сектора приходятся две трети всего экспорта и самые крупные частные инвестиции в научные исследования и разработки. Согласно исследованиям, проведенным в Швейцарии, а также МВФ, основная причина деиндустриализации - это интенсивный рост производительности в промышленном секторе, который не может быть обеспечен в равной степени в трудоемкой сфере услуг. По этой причине, промышленный сектор нуждается в меньшем количестве трудовых ресурсов, в то время как происходит отток занятости из производственного сектора в сферу

услуг. Итог таков: деиндустриализация - это не отрицательное явление, а естественное следствие дальнейшего роста в развитых экономиках.

Ориентированные на экспорт сектора в настоящее время переживают преобразования благодаря успехам, достигнутым в сфере информатики, телекоммуникаций, транспортировки и логистики, а также интеграции развивающихся стран в мировую экономику. Производство товаров и услуг становится все более и более глобальным, оно разбивается на отдельные более мелкие рабочие процессы, которые все более и более осуществляются в разных странах и различными производителями. Это явление было описано как «глобальные цепочки создания ценности». Это означает, что высокий уровень конкурентоспособности можно достигнуть только через глубокую интеграцию в мировую экономику беспрепятственный доступ к международным промежуточным товарам. Это верно в отношении Швейцарии, равно как и для других стран Европы. Развитие экспорта, специализация в производстве высококачественных товаров и услуг, а также наша структура деятельности говорят о том, что на данный момент в промышленном секторе Швейцария смогла достичь превосходных позиций в глобальных цепочках создания ценностей.

СЕ: Как Вы оцениваете результаты Давосского форума? Насколько он оказался успешным в этом году?

Дидье Буркхальтер: Ежегодное собрание Всемирного экономического форума является очень интересным событием, поскольку предоставляет хорошую возможность всем участвующим провести обмен мнениями с огромным множеством людей и перенять у них идеи. Форум также дает возможность таким практичным политикам как я провести большое количество двусторонних переговоров в короткий промежуток времени. В этом году, к примеру, в Давосе я смог встретиться приблизительно с десятью различными главами государств и обсудить с ними множество вопросов.

СЕ: Какой вклад готова внести Швейцария в процесс сокращения выбросов CO₂?

Дидье Буркхальтер: Последствия изменения климата представляют угрозу для всего человечества. У нас только одна Земля. Климатическая политика Швейцарии и ее строгая приверженность сокращению выбросов парниковых газов являются отражением данного факта. Швейцария приняла

решение, как на национальном, так и международном уровне, к 2020 году сократить выбросы парниковых газов на 20% относительно уровня 1990 года.

Швейцария и ряд других стран демонстрируют пример активного выполнения второго периода обязательств по Киотскому протоколу. Однако на все страны, участвующие в соглашении, приходится менее 15% мировых выбросов. Таким образом, очень важно, чтобы все страны сотрудничали в определении нового мирового климатического режима в период после 2020 года. Крайне важно, чтобы все страны внесли свой активный вклад в глобальные усилия по защите нашего климата.

Мировое сообщество ответственно за сохранение здоровой и приемлемой для жилья окружающей среды, не

Последствия изменения климата представляют угрозу для всего человечества.

только для нашего поколения, но также и для наших детей и их детей. Мы сможем достигнуть этой цели только тогда, когда объединимся и сделаем все возможное, как на национальном, так и глобальном уровне.

СЕ: В этом году исполняется 20 лет со дня подписания Контракта века в Баку и 15 лет журналу Caspian Energy. Просим Вас оценить эти события в региональном масштабе и поздравить читателей Caspian Energy в 50 странах мира с юбилеем.

Дидье Буркхальтер: Безусловно, контракт века представляет собой одну из величайших глав в современной истории Азербайджана. Нефтяной контракт, подписанный 20 лет назад с важными мировыми энергетическими игроками, помог Азербайджану повысить свою экономическую независимость и динамично интегрироваться в мировую экономику. Тем самым Азербайджан быстро стал важным энергетическим центром региона и важным поставщиком Европы. Я хотел бы воспользоваться этой возможностью, чтобы поздравить азербайджанский народ с 20-летним юбилеем контракта века и пожелать ему мира и процветания! Я также хотел бы поздравить журнал «Caspian Energy», который на протяжении 15 лет освещает эту историю успеха.

Благодарим Вас за интервью



**Полный модельный ряд автомобилей «Урал»
Продажа автомобилей со складов дилеров
Сервисное обслуживание
Продажа автозапчастей**

www.uralaz.ru
www.gazgroup.ru



**«Урал 3255-3013-79»
цена от 2 640 тыс. руб.**

ВЫНОСЛИВОСТЬ НАДЕЖНОСТЬ ПРОХОДИМОСТЬ!



ОАО «Автомобильный завод «УРАЛ»;
тел.: (3513) 55-27-95, 55-30-64; факс (3513) 55-07-79, e-mail: info@uralaz.ru

TANAP OPEN FOR OTHER PRODUCERS

Determination in sooner implementation of Southern Corridor projects with the purpose to deliver strategic volumes of Azerbaijani gas to the world markets was expressed at the meeting of President of Azerbaijan Ilham Aliyev and Prime Minister of Turkey Recep Tayyip Erdogan. The leaders of Azerbaijan and Turkey dispersed all doubts about the energy cooperation and construction of the Trans Anatolian Natural Gas Pipeline (TANAP), assuring that the project would be commissioned in 2018.



Photo by REUTERS / Murad Sezer

STRATEGIC INVESTMENTS

The Trans Anatolian Pipeline is planned to be built from the eastern to the western borders of Turkey. The gas pipeline is a part of the Southern Gas Corridor aimed at transportation of Azerbaijani gas to Europe. During the negotiations held on April 4 in Baku, President of Azerbaijan Ilham Aliyev and Prime Minister of Turkey Recep Tayyip Erdogan declared that TANAP would have been built by 2018 which is the year when production of gas within the framework of Stage II of development of the gas condensate field Shah Deniz, located in the Azeri sector of the

Caspian sea and possessing reserves reaching 1.2 trn cubic meters, starts. Implementation of Shah Deniz Stage II will increase production on the field by 16 bcm up to 25 bcm per year.

"We are implementing major projects in the economic sphere. The issues of mutual investments are solved successfully. Azerbaijani investments are flowing to Turkey and the Turkish investments to Azerbaijan", President Ilham Aliyev said at the joint press conference with Prime Minister of Turkey Recep Tayyip Erdogan.

According to him, this process continues successfully. In the next 7-8 years, about \$20 billion of Azerbaijani

investments will be made in the Turkish economy. This is the largest investment we have made abroad," President of Azerbaijan emphasized.

The Head of Azerbaijan State noted: "There are energy projects that connect us. We are implementing them together". "Turkey and Azerbaijan are demonstrating their leading role in implementation of these projects. These projects have already gone beyond the regional framework and become global-scale projects. The Baku-Tbilisi-Ceyhan, Baku-Tbilisi-Erzurum and TANAP projects have changed the world's energy map", President Ilham Aliyev said.

He emphasized the joint activity carried out in other spheres. "Transport and energy corridors connecting us will insure benefit for our peoples and neighbors", President Ilham Aliyev said.

Energy relationship also influenced the rate of goods turnover of the two countries. "As the result of very meaningful discussions, the foundation, that the future outlooks of the two countries are based on, is strengthening day by day. The external trade turnover of the countries is reaching \$15 bln", Turkish Prime Minister Recep Tayyip Erdogan said.

According to the Head of the Turkish Government, the objectives of the Azerbaijani investments made in Turkey are big indeed. "The TANAP project is certainly the most significant among them. The Cabinet of Ministers made a decision due to the work commenced on registration of this project. Steps will Inshallah be taken in coming years, and I believe, when we reach the goals concerning TANAP in 2018, this international project will strengthen our brotherhood broadly", Prime Minister Recep Tayyip Erdogan said.

Along with it, he said, the Baku-Tbilisi-Ceyhan oil pipeline, Baku-Tbilisi-Kars railroad, Shah Deniz project are indeed the most important investments demonstrating how strong the ties uniting Azerbaijan and Turkey are.

The work on implementation of the TANAP project has already been commenced - the process of registration of the TANAP pipeline project was started upon the decision of the Cabinet of Ministers. "If we manage to complete this process, we will be able to lay the foundation of the pipeline by the end of the year. We do not worry about this issue", the Prime Minister of Turkey said.

The task is to have practical construction works commenced. "Our main goal is that bulldozers shall begin working soon and TANAP route shall be laid in a short term. Of course, all this is described in the form of project and plans. But as soon as the pipe laying process starts, the whole world will be observing it", he resumed.

The initial capacity of TANAP (on the border with the EU) is estimated at 10 bcm per year. But this volume can be increased up to 50 bcm in future. Tenders for supply of different diameter pipes have been announced for the time being.

SOUTHERN CORRIDOR – PROFITABLE PROJECT

President of Azerbaijan Ilham Aliyev has changed the system of financing of gas projects. Signing a correspond-

ing order on February 25, President of Azerbaijan Ilham Aliyev created a new company (CJSC) for efficient management of the projects on the Shah Deniz Stage II, expansion of the Southern Caucasus Pipeline Expansion Project, construction of the Trans Anatolian and Trans Adriatic gas pipelines.

According to the order, the State Oil Company of Azerbaijan has been assigned to establish a closed joint stock company (51% state owned, 49% SOCAR owned) with \$100 mln in equity capital, secure efficient management of projects and transfer the CJSC share interests in projects.

Apart from this, the State Oil Fund of the Republic of Azerbaijan was assigned to secure financing of CJSC's shares, owned by the state, and long-term investing into CJSC under condition of return of funds required for financing of project interests transferred to the company.

Besides, the income gained from all projects will be transferred to the State Oil Fund of the Republic of Azerbaijan until full return of funds invested into the CJSC.

Later, the President of Azerbaijan signed one more Executive Order to cut expenditures of the State Oil Fund of Azerbaijan (SOFAZ) by AZN 759.9 mln (about \$969 mln). The changes concern expenditures on funding the share of Azerbaijan in the Trans Anatolian Pipeline project. Originally, there was intention to extend AZN 800 mln (\$1.02bn) to fund this share. Now it was substituted for funding "state-owned shares of the closed joint-stock company established to manage Shah Deniz Stage 2, Southern Caucasus Pipeline Expansion Project, Trans Anatolian Pipeline and Trans Adriatic Pipeline projects". Scheduled spending for these purposes comprises AZN 40.1 mln (\$51.1 mln).

Thus, SOFAZ told Caspian Energy, a new company to be named Southern Gas Corridor would itself fund gas projects, drawing investments from the State Oil Fund of Azerbaijan. In turn, SOFAZ will not take part in gas projects through SOCAR, but invest into a new company. In this way, SOCAR will be free from a debt burden in its assets.

Over the next 5 years the State Oil Fund of the Republic of Azerbaijan (SOFAZ) will invest \$2-2.5 bn to the company established as a management company for Shah Deniz 2, Southern Caucasus Pipeline, Trans Anatolian Natural Gas Pipeline (TANAP) and Trans Adriatic Pipeline (TAP) projects. Earlier SOFAZ Executive Director Shakhmar Movsumov said this to journalists during the Azerbaijan Investment Summit.

He said those funds would be used to finance the operation of the company. "\$51 mln will be contributed on these purposes this year", S.Movsumov said.

SOFAZ President thinks finances, which will be channelled to fund the operation of the management company, should not be viewed as expenditures. "These are investments that will be returned as soon as the Southern Gas Corridor starts bringing profits. We expect these funds to be paid back to the SOFAZ by 2023-2024", S. Movsumov said.

OPEN PROJECT

The gas export infrastructure of Azerbaijan is drawing attention of not only future buyers, but also sellers. The possibility for Iraq to join the Trans Anatolian Pipeline (TANAP) is being considered at the moment, and a final list of project partners is being composed now. Thus, Azerbaijan has proposed access for Iraq to the Southern Gas Corridor that connects the Caspian Sea with the European Union to help Iraq with gas supply to Europe.

Agence France Presse quoted the Foreign Minister of Azerbaijan, Elmar Mammadyarov as saying this at the press conference in Baghdad.

Minister Mammadyarov said official Baghdad had already expressed interest in joining this project.

"Any other countries, which have already showed interest, including Iraq, also are welcomed to join the Southern Gas Corridor, and we are ready to start negotiations", Minister Mammadyarov said.

As to project shareholders, Turkey can raise its stake in the Trans Anatolian Pipeline project. Turkish companies TPAO and BOTAS have applied to SOCAR with the proposal to raise their shares in the TANAP project from 20 to 30%. Minister Mammadyarov said the share of Turkish companies can be increased at the cost of the stake of Statoil and, perhaps, at the cost of Total's stake. These companies refused from participation in the TANAP project, though earlier they had intended to buy 5% and 12% in the TANAP project.

The agreement on TANAP was signed on June 26, 2012 in Istanbul. The gas pipeline is to transport Azerbaijan natural gas from the Georgian-Turkish border to the western frontiers of Turkey.

The throughput capacity can be expanded in the future. The project shareholding is comprised in the following way: Azerbaijan holds 80%, and Turkey owns 20%. SOCAR intended to keep a 51% stake. As soon as BP final-

ises the process of acquisition of a 12% stake in the project, SOCAR will hold 68%, BOTAS - 20%, BP - 12%.

TAP

Azerbaijan gas will flow to Europe via the Trans Adriatic Pipeline (TAP). In early April the Trans Adriatic Pipeline (TAP) Consortium was given the green light for construction of the Albanian section of the gas pipeline. The Compound Development Permit was approved by the Albanian National Territorial Council (KKT), chaired by Prime Minister, Edi Rama, states the release placed on TAP's official website. "It is one of the most important permits granted to TAP AG by the Albanian authorities. It represents the permit which will authorise TAP AG to start its construction activities in Albania", the release runs.

According to the press release, the construction activities will start with the upgrade and construction of access roads and bridges in Albania in 2015 and this will be followed by the pipeline laying and construction of other facilities associated with this gas transportation infrastructure.

TAP will transport natural gas from the giant Shah Deniz II field in Azerbaijan to Europe. The approximately 870 km long pipeline will connect with the Trans Anatolian Pipeline (TANAP) near the Turkish-Greek border, cross Greece and Albania and the Adriatic Sea, before coming ashore in Southern Italy.

TAP's routing can facilitate gas supply to several South Eastern European countries, including Bulgaria, Albania, Bosnia and Herzegovina, Montenegro,

Croatia and others. TAP's landfall in Italy provides multiple opportunities for further transport of Caspian natural gas to some of the largest European markets such as Germany, France, the UK, Switzerland and Austria.

TAP will promote the economic development and job creation along the pipeline route; it will be a major source of foreign direct investment and it is not dependent on grants or subsidies. With first gas sales to Georgia and Turkey targeted for late 2018, first deliveries to Europe will follow approximately a year later, in 2019.

Construction of the Ionian Adriatic Gas Pipeline, which is proposed to run along the eastern coast of the Adriatic Sea and connect four Balkan countries, will spend approximately EUR 618 mln, RIA Novosti informs.

The pipeline with the capacity of 5 bcma and the approximate length of 530 km will connect Albania, Montenegro, Bosnia and Herzegovina, and Croatia. Pipeline's end points are Fiere city, Albania, and Split city, Croatia. The gas pipeline will consists of onshore and offshore sections.

Construction spending will come to approx EUR 169 mln for Albania, EUR 119 mln for Montenegro and EUR 330 mln for Croatia where the only compressor station is to be located

The financing facility for the project has not been defined yet. The feasibility study is to be finalised in the second quarter of 2014. The final version of this document will be approved at the ministerial meeting of the partnering countries to be hosted in Albania.

The IAP project is implemented with the support of the EU to gasify the region and reduce its dependence on Russian gas supplies. The Ionian Adriatic Pipeline will be connected to the new planned main gas pipeline in the south of Europe, Trans Adriatic Gas Pipeline.

TAP's shareholding is comprised of Swiss AXPO (5%), Norwegian Statoil (20%) and German E.ON Ruhrgas (9%), BP (20%), SOCAR (20%), Fluxys (16%) and Total (10%).

Partners to the Shah Deniz Production Sharing Agreement are BP (25.5%), Statoil (25.5%), SOCAR (10%), LUKOIL (10%), NICO (10%), Total (10%) and TPAO (9%). The share of Statoil will be redistributed between SOCAR (6.7%) and BP (3.3%). Total also expressed a wish to sell its stake, and the talks on this issue are still in process.



TANAP ОТКРЫТ ДЛЯ ДРУГИХ ПРОИЗВОДИТЕЛЕЙ

Решимость в скорейшей реализации проектов Южного коридора с целью вывода стратегических объемов азербайджанского газа на мировые рынки, была подтверждена в ходе встречи Президента Азербайджана Ильхама Алиева и Премьер-министра Турции Реджепа Тайипа Эрдогана. Лидеры Азербайджана и Турции развеяли все сомнения относительно энергетического сотрудничества и строительства Трансанатолийского газопровода (TANAP), заверив, что проект будет запущен в 2018 году.



СТРАТЕГИЧЕСКИЕ ИНВЕСТИЦИИ

Трансанатолийский газопровод предполагается построить от восточных до западных границ Турции. Он является частью Южного газового коридора, предназначенного для транспортировки азербайджанского газа в Европу. Президент Азербайджана Ильхам Алиев и премьер-министр Турции Реджеп Тайип Эрдоган на переговорах (4 апреля) в Баку заявили, что TANAP будет построен к 2018 году, когда начнется добыча газа в рамках второй стадии разработки газоконденсатного месторождения «Шах Дениз» в азербайджанском секторе Каспий-

ского моря с запасами 1,2 трлн. кубометров. С реализацией второй стадии «Шах Дениз» объем добычи на месторождении увеличится на 16 млрд. кубометров - до 25 млрд кубометров в год.

«Мы реализуем большие проекты в экономической сфере - успешно решается взаимное инвестирование, азербайджанские инвестиции вкладываются в Турцию, а турецкие - в Азербайджан», - заявил Президент Азербайджана Ильхам Алиев на совместной пресс-конференции с премьер-министром Турции Реджепом Тайипом Эрдоганом.

По его словам, этот процесс успешно продолжается, и в пред-

стоящие 7-8 лет в экономику Турции будет вложено около 20 миллиардов долларов азербайджанских инвестиций. «Это самые большие инвестиции, вложенные нами за рубежом», - подчеркнул глава азербайджанского государства.

Президент Азербайджана Ильхам Алиев подчеркнул, что «есть энергетические проекты, которые соединяют нас, мы совместно реализуем эти проекты». «Турция и Азербайджан демонстрируют свою лидирующую роль в реализации этих проектов. Эти проекты уже вышли за региональные рамки и стали проектами мирового масштаба. Проекты Баку-Тбилиси-Джейхан, Баку-Тбили-

си-Эрзурум и TANAP изменили энергетическую карту мира», - заявил Президент Ильхам Алиев.

Он подчеркнул, что осуществляет совместная деятельность по другим направлениям. «Связывающие нас транспортные и энергетические коридоры принесут большую пользу нашим народам, нашим соседям», - отметил Президент Ильхам Алиев.

Энергетические взаимоотношения сказались и на товарообороте двух стран. «В результате очень содержательных обсуждений фундамент, на котором строятся взгляды на будущее двух стран, внешнеторговый оборот которых приближается к 15 миллиардам долларов, с каждым днем укрепляется», - заявил премьер-министр Турции Реджеп Тайип Эрдоган.

По словам главы турецкого правительства, цели азербайджанских инвестиций в Турции действительно огромны. «Самый значимый среди них - это, естественно, проект TANAP. В связи с начавшимися работами по оформлению этого проекта принято решение Кабинета Министров. В предстоящие месяцы, Иншаллах, здесь будут предприняты шаги, и верю, что, когда в 2018 году мы достигнем целей, связанных с TANAP, этот международный проект во много раз усилит наше братство», - сказал премьер-министр Реджеп Тайип Эрдоган.

Наряду с этим, сказал он, нефтепровод Баку-Тбилиси-Джейхан, железная дорога Баку-Тбилиси-Карс, проект Шах Дениз - Эрзурум - все это действительно важнейшие инвестиции, показывающие, как сильны узы, связывающие Азербайджан и Турцию.

Работа в направлении реализации проекта TANAP уже началась - решением Кабинета Министров в настоящее время начался процесс оформления TANAP. «Если нам удастся завершить этот процесс, то до конца этого года мы сможем заложить фундамент трубопровода. У нас нет беспокойства по этому вопросу», - сказал премьер-министр Турции.

Задача сводится к тому, чтобы начались практические работы по строительству. «Наша основная цель в том, чтобы через некоторое время начали работать бульдозеры, и в короткие сроки был проложен маршрут TANAP. Естественно, все это есть в виде проекта и планов. Но как только начнется прокладка труб, весь мир уже будет наблюдать за этим», - резюмировал он.

Первоначальная мощность TANAP

(на границе с ЕС) оценивается в 10 млрд. кубометров в год, но в перспективе может быть повышена до 50 млрд. кубометров. В настоящее время объявлены тендеры на поставку труб различного диаметра.

ЮЖНЫЙ КОРИДОР – ПРИБЫЛЬНЫЙ ПРОЕКТ

Президент Азербайджана изменил систему финансирования газовых проектов. Сначала с целью эффективного управления проектами второй стадии разработки азербайджанского газоконденсатного месторождения «Шах Дениз», расширения Южно-Кавказского газопровода, строительства Трансанатолийского и Трансатриатического газопроводов Президент Азербайджана Ильхам Алиев создал новую компанию (ЗАО), подписав 25 февраля соответствующее распоряжение.

Согласно документу, Госнефтекомпания Азербайджана поручено учредив закрытое акционерное общество с уставным капиталом \$100 млн., 51% акций которого находится в государственной собственности, а 49% принадлежит ГНКАР, обеспечить эффективное управление проектами; и обеспечить передачу ЗАО долевого участия в проектах.

Кроме того, Государственному нефтяному фонду Азербайджанской Республики поручено обеспечить финансирование акций ЗАО, находящихся в прямой государственной собственности и обеспечить долгосрочное инвестирование в ЗАО с условием возврата средств, требуемых для финансирования долевого участия по Проектам, перешедших к Обществу.

Причем, до полного возвращения средств, инвестированных в ЗАО, доход, полученный ЗАО от всех проектов, будет перечисляться в Государственный нефтяной фонд Азербайджанской Республики.

Затем глава азербайджанского государства подписал еще одно распоряжение, согласно которому сокращена статья расходов Госнефтефонда Азербайджана (ГНФАР) на 759,9 млн манатов (около \$969 млн). Изменения связаны со статьей расходов на финансирование доли Азербайджана в проекте Трансанатолийского трубопровода, на которую планировалось выделить 800 млн манатов (\$1,02 млрд). Теперь она заменена на финансирование «находящихся в прямой государственной собственности акций закрытого акционерного общества,

учрежденного с целью управления второй стадией разработки газоконденсатного месторождения «Шах Дениз», расширением Южно-Кавказского трубопровода, проектами Трансанатолийского и Трансатриатического трубопроводов». На эти цели планируется потратить 40,1 млн манатов (\$51,1 млн).

Таким образом, сообщили Caspian Energy в ГНКАР, новая компания, которая будет называться «Южный газовый коридор», сама будет заниматься финансированием газовых проектов путем привлечения инвестиций из Госнефтефонда Азербайджана. Госнефтефонд, в свою очередь, не будет участвовать в газовых проектах посредством ГНКАР, а будет инвестировать в новую компанию. Таким образом, ГНКАР разгрузится от долгового бремени в своих активах.

В течение 5 лет Государственный нефтяной фонд Азербайджана (ГНФАР) инвестирует \$2-2,5 млрд. в компанию, созданную для управления газовыми проектами «Шах-Дениз-2», Южно-Кавказский трубопровод, Трансанатолийский газопровод (TANAP) и Трансатриатический газопровод (TAP). Об этом в рамках Азербайджанского инвестиционного саммита ранее заявил журналистам исполнительный директор ГНФАР Шахмар Мовсумов.

По его словам, данные средства пойдут на финансирование деятельности компании. «В текущем году на эти цели будет направлен \$51 млн.», - сказал Ш.Мовсумов.

Глава Фонда считает, что средства, которые будут направлены на финансирование деятельности управляющей компании, не следует рассматривать как расходы. «Это инвестиции, возврат которых будет обеспечен после того, как Южный газовый коридор начнет приносить прибыль. Мы рассчитываем, что к 2023-2024 гг. средства будут возвращены в ГНФАР», - сказал Ш.Мовсумов.

ОТКРЫТЫЙ ПРОЕКТ

Газоэкспортная инфраструктура Азербайджана находится в центре внимания не только будущих покупателей, но и продавцов. Рассматриваются возможности присоединения к Трансанатолийскому газопроводу (TANAP) Ирака, формируется окончательный состав участников проекта. Так, Азербайджан предложил Ираку доступ к Южному газовому коридору, соединяющему

Каспийское море с Европейским союзом, с целью помочь Ираку с поставками природного газа в Европу.

Как передает Agence France Presse,

Соглашение по проекту TANAP было подписано 26 июня 2012 года в Стамбуле. Газопровод предназначен для транспортировки азербайджан-

разрешений, выданных ТАР албанскими властями. Оно позволяет консорциуму начать строительные работы в Албании», - отмечается в сообщении.

В пресс-релизе указывается, что строительные работы в Албании начнутся в 2015 году с реконструкции и строительства подъездных дорог и мостов. Далее стартует прокладка трубопровода и строительство других объектов, связанных с газотранспортной инфраструктурой.

ТАР обеспечит транспортировку природного газа в рамках второй стадии разработки гигантского азербайджанского месторождения «Шах Дениз» в Европу. Трубопровод, протяженностью приблизительно в 870 км, соединится с Трансанатолийским трубопроводом (TANAP) около турецко-греческой границы, далее пойдет через территорию Греции, Албании и Адриатическое море к южному побережью Италии.

Маршрут ТАР может облегчить поставки газа в ряд юго-восточных европейских стран, включая Болгарию, Албанию, Боснию и Герцеговину, Черногорию, Хорватию и другие. По достижении побережья Италии ТАР создаст хорошие возможности для дальнейшей транспортировки каспийского природного газа на крупнейшие европейские рынки, такие как Германия, Франция, Великобритания, Швейцария и Австрия.

ТАР будет способствовать экономическому росту и созданию рабочих мест вдоль маршрута трубопровода. Он станет основным источником прямых иностранных инвестиций и не зависит от бюджетных средств. Поскольку первые продажи газа в Грузию и Турцию намечены на конец 2018 года, первые поставки азербайджанского газа в Европу начнутся приблизительно через год, в 2019 г.

Акционерами ТАР являются швейцарская АХРО (5%), норвежская Statoil (20%), германская E.ON Ruhrgas (9%), BP (20%), SOCAR (20%), Fluxys (16%) и Total (10%).

Участники соглашения о долевом разделе добычи «Шах Дениз»: BP (25,5%), Statoil (25,5%), SOCAR (10%), LUKOIL (10%), NICO (10%), Total (10%) и ТРАО (9%). Доля Statoil будет перераспределена между SOCAR (6,7%) и BP (3,3%). Total также выразил желание продать свою долю, переговоры по данному вопросу еще продолжаются.

Строительство нового Ионическо-Адриатического газопровода, который пройдет вдоль восточного побережья Адриатического моря и свяжет четыре страны балканского региона, обойдется примерно в 618 миллионов евро. Об этом сообщает РИА «Новости».

Труба пропускной способностью 5 миллиардов кубометров в год и длиной порядка 530 километров свяжет Албанию, Черногорию, Боснию и Герцеговину, Хорватию. Крайними точками станут албанский город Фиери и хорватский Сплит. Газопровод будет сочетать наземные и морские участки.

Расходы на строительство в Албании составят около 169 миллионов евро, в Черногории - 119 миллионов евро, в Хорватии, где будет располагаться единственная компрессорная станция, - 330 миллионов евро.

Механизм финансирования проекта еще не определен. Технико-экономическое обоснование планируется завершить во втором квартале 2014 года. Окончательная версия этого документа будет утверждена на министерской встрече стран-участниц, которую предполагается провести в Албании.

Проект IAP реализуется при поддержке ЕС в целях газификации региона и снижения его зависимости от поставок российского газа. Ионическо-Адриатический газопровод станет ответвлением от новой проектируемой на юге Европы магистральной газовой трубы - Трансадриатического газопровода.

об этом заявил министр иностранных дел Азербайджана Эльмар Мамедъяров на пресс-конференции в Багдаде.

По его словам, официальный Багдад уже выразил заинтересованность в присоединении к этому проекту.

«Любые другие страны, которые уже выразили заинтересованность, в том числе Ирак, также, если хотят, могут присоединиться к проекту Южного газового коридора, и мы готовы начать переговоры», - сказал Мамедъяров.

Касаясь акционеров проекта следует отметить, что Турция может увеличить свое долевое участие в проекте Трансанатолийского газопровода. Турецкие компании ТРАО и ВOTAS обратились к SOCAR с предложением об увеличении своей доли в проекте строительства TANAP с 20 до 30%. По его словам, доля турецких компаний может быть увеличена за счет доли компании Statoil и, возможно, за счет доли компании Total. Эти компании отказались от участия в проекте TANAP, хотя ранее планировали приобрести в проекте TANAP 5% и 12%.

ского газа от грузино-турецкой границы до западных границ Турции.

В дальнейшем возможно увеличение пропускной способности. Долевое участие в проекте распределено следующим образом: Азербайджан - 80%, Турция - 20%. SOCAR планировал оставить за собой 51% участия. После завершения в 2014 году процесса приобретения компанией BP 12%-ной доли в проекте, у SOCAR будет 68%, ВOTAS - 20%, BP - 12% участия.

ТАР

В Европу азербайджанский газ будет поступать по Трансадриатическому трубопроводу (ТАР). В начале апреля консорциум по разработке проекта Трансадриатического трубопровода (ТАР) получил разрешение на строительство албанского участка газопровода. Разрешение выдано Национальным территориальным советом Албании, возглавляемым премьер-министром страны Эди Рамой, говорится в сообщении, размещенном на официальном сайте ТАР. «Это - одно из самых важных

DIVERSIFICATION OF GAS SUPPLIES TO EUROPE IS IMPORTANT IN ORDER TO ENSURE EUROPE'S LONG TERM SECURITY OF ENERGY SUPPLIES - RASMUS HELVEG PETERSEN, MINISTER OF CLIMATE, ENERGY AND BUILDING OF DENMARK



Photo by Ulrik Jantzen

Caspian Energy (CE): Mr. Minister, Denmark possesses a self-sufficient energy system. What are the advantages and disadvantages of the today's energy security system of Denmark and EU in general?

Rasmus Helveg Petersen, Minister of Climate, Energy and Building of Denmark: The active Danish energy policy was shaped in the aftermath of the oil crises of the 1970's. A crisis which hit Denmark hard due to an energy system which was by the early 1970's almost entirely dependent on imported energy. Denmark chose early on to prioritize energy saving and a diversified energy supply in order to increase its security of supply. A broad array of notable energy-policy initiatives was launched, including a focus on combined heat and electricity production, municipal heat planning and on establishing a more or less nationwide natural gas grid. More or less simultaneously the Danish oil and gas production in the North Sea began. Furthermore, Denmark extensively improved the efficiency of energy use. The improvements of energy consumption were aimed at both industry and the household sector, among other things using green taxes as a powerful instrument. On the supply side Denmark launched support for the research, development and increased use of renewable energy as well as other environmentally friendly energy technologies.

The combination of these initiatives have meant that Denmark until recently (as the only EU member country) was a net-exporter of energy, enjoying a very high level of energy security of supply.

However in order to secure the energy supply on a European level more needs to be done. The Danish transformation of the energy system can to some extent serve as

an example of how to increase the European security of supply. The key elements are diversification of the energy supply to renewable energy resources and increasing the level of energy efficiency. Denmark will continue to encourage its fellow European countries to transform their energy systems and to push for ambitious EU targets related to both use of renewable energy and increased energy efficiency. Furthermore using these elements is in sync with reaching the long term climate goals toward 2050. Of course the increasing importance of renewable energy in the energy-mix is associated with some issues due to the variable nature of these. A continued focus on integration and liberalization of European energy markets is necessary in order to address this issue and thereby making sure that the increasing use of renewables goes hand in hand with greater energy security of supply.

CE: Will Denmark expand its shelf drilling? What are the prospects of deepwater gas projects of the North Sea?

Rasmus Helveg Petersen: Production of oil and gas from the Danish part of the North Sea peaked approximately 10 years ago, but Denmark is still net exporter of oil and natural gas. Plans have been under way for some time for a new licensing round for new licenses to explore for new oil and gas fields in the North Sea, and it will likely be opened very soon. We hope new oil and gas fields will be discovered in the future, so we can continue to be a net exporter of oil and gas for more years. Deep water gas projects are not relevant in Denmark as water depths is modest on the Danish Continental shelf.

CE: How do you manage to combine expensive energy resources and maintain the economic competitiveness?

Rasmus Helveg Petersen: Danish energy policy has for many years managed to gradually increase the use of renewable energy and maintain high economic growth. There are many reasons for this. Firstly, a number of renewable energy technologies are already today close to being cost-competitive. Secondly, Denmark has for many years actively supported investments in energy efficiency and is now one of the most energy efficient economies in the world. Energy prices are only half of the story. It is the total energy bill that matters.

The cost efficient introduction of renewable energy is supported by a well-functioning Nordic electricity market and by extensive use of highly efficient combined heat and power production combined with district heating.

Finally one of the most important factors behind the successful transition is the continuity and predictability in Danish energy policy making, which stems from a broad political consensus and long term political agreements. This is crucial for investors in long term projects and is an important feature in Danish energy policy.

Denmark chose early on to prioritize energy saving and a diversified energy supply...

CE: Which sources of energy resources, in your opinion, can promote the growth of the competitiveness of the European Economy?

Rasmus Helveg Petersen: To bolster the competitiveness of the European Economy we need to strengthen the decoupling of energy use and economic growth. In this aspect, the most important energy resources are the resources not used. There are still large potentials across Europe for cost effective efficiency measures throughout the whole chain of energy use from production through transmission and distribution to the final consumer – both private and businesses. Realizing cost-effective savings potentials will improve the competitiveness of our industries and benefit consumers. Therefore, in my opinion, promotion of growth and employment is closely linked to a strengthened focus on smarter, more efficient, use of our resources.

CE: How must the new European Commission (to be formed this year) build its energy policy?

Rasmus Helveg Petersen: I believe the future energy policy of the European Union should continue to maintain a strong focus on the current transition towards a competitive, sustainable and secure energy system. The 2020 framework is a first major step in this direction. The focus now needs to be firmly fixed on securing a strong framework for 2030 that can deliver greenhouse gas emissions reductions, a marked shift towards renewable energy sources

- Internet Backbone
- VPN Services
- IP/TDM Transit Services
- DATACENTER
- DWDM Network Infrastructure
- SDH Network Infrastructure
- Fiber Optic Network Infrastructure
- VSAT Network Infrastructure
- Metro / Carrier Ethernet Network Infrastructure

241 Sharifzadeh str., AZ 1012, Baku city, Azerbaijan Republic
 Phone: + 994 (12) 404 12 12 e-mail: office@delta-telecom.net
 Fax: + 994 (12) 431 00 65 http://www.delta-telecom.net

and higher energy efficiency. But these are not the only challenges facing us. In order for us to succeed in the transition of our energy system and achieve our long term goals with regards to 2050, a European energy policy must be able to meet all challenges of the transition including ensuring energy security, maintaining our industrial competitiveness, reducing energy poverty, and guarantee sustainability. Therefore we need to identify a 2030 framework which can deliver transition in a cost-effective manner.

CE: How do you evaluate the potential of revival of Nabucco project?

Rasmus Helveg Petersen: Diversification of gas supplies to Europe is important in order to ensure Europe's long term security of energy supplies. The main objective of the Southern Gas Corridor is diversification of the natural gas suppliers and establishment of a new transport corridor for natural gas to Europe thereby reducing the European dependence on Russian gas supplies.

However, the Nabucco project which was initiated back in 2002 has been abandoned due to the size and complexity of the project and competition from the Russian South Stream project through the Black Sea to Europe. Bringing gas to Europe from Azerbaijan and other countries

in the region through Georgia and Turkey (editorial note: bearing Nabucco project in mind) might still be a European priority but this project will require huge investments and political agreement to ensure reliability and security of gas supplies.

CE: Do you agree with the US President B. Obama's opinion that climate change is the fact? How should it be handled?

Rasmus Helveg Petersen: According to an almost unequivocal science community and the reports by the Intergovernmental Panel on Climate Change (IPCC), climate change is indeed very real and happening right now. There is according to the IPCC an overwhelming 95 pct. certainty that climate change is human-induced, and we are already beginning to see its consequences. So we need to take the threat seriously and act now. The longer we wait the worse the impacts and costs will be.

An important part of the solution is international cooperation. We need a global agreement with ambitious commitments for all parties to limit the build-up of greenhouse gas concentrations in the atmosphere.

CE: Do you agree with the opinion of the British Prime Minister who assumes that not only developed but also developing economies must pay for atmospheric emissions?

Rasmus Helveg Petersen: The new climate agreement under the UNFCCC will be applicable to all parties, and should reflect a spectrum of commitments: Mitigation commitments should differ in their level of ambition according to the parties' respective capabilities. The challenge is global by nature and so is the solution. We need to put the world on to a more climate-resilient path.

The main objective of the Southern Gas Corridor is diversification of the natural gas suppliers and establishment of a new transport corridor for natural gas to Europe...

It is also important to note that emissions reductions do not only pose a cost but also an opportunity because of the many co-benefits of climate action. Smart choices and investments to mitigate global warming can contribute to economic and social development, improved health, and environmental protection just to name a few. One very cost effective opportunity to reduce emissions and improve the economy for both developed and developing countries is to increase energy efficiency which will save money for the private sector and increase competitiveness.

Thank you for the interview

ДИВЕРСИФИКАЦИЯ ПОСТАВОК ГАЗА В ЕВРОПУ ИГРАЕТ ВАЖНУЮ РОЛЬ В ОБЕСПЕЧЕНИИ ДОЛГОСРОЧНОЙ ЭНЕРГОБЕЗОПАСНОСТИ

МИНИСТР КЛИМАТА, ЭНЕРГЕТИКИ И СТРОИТЕЛЬСТВА ДАНИИ
РАСМУС ХЕЛЬВЕГ ПЕТЕРСЕН



Photo by Ulrik Jantzen

Caspian Energy (CE): Г-н министр, Дания располагает самодостаточной энергетической системой, каковы плюсы и минусы сегодняшней системы энергетической безопасности Дании и ЕС в целом?

Министр климата, энергетики и строительства Дании Рasmus Хельвег Петерсен: Активная энергетическая политика Дании сформировалась после нефтяных кризисов 1970-х гг. Кризис сильно ударил по Дании в силу уязвимости энергетической системы страны, которая до начала 70-х гг. прошлого века почти полностью зависела от импортированных энергоресурсов. Тогда Дания принимает решение сделать ставку на оптимизацию энергопотребления и диверсификацию поставок энергоресурсов с целью повышения безопасности энергоснабжения. Был дан старт широкому спектру известных инициатив энергетической политики, включая акцент на комбинированное производство электроэнергии и тепла, муниципальное энергетическое планирование и создание газораспределительной сети, охватывающей, по возможности, всю территорию страны. Приблизительно в то же время началась добыча нефти и газа в Северном море. Кроме того, Дания значительно повысила эффективность использования энергоресурсов. Оптимизация энергопотребления затронула как промышленность, так и сектор домашних хозяйств, для чего, среди всего прочего, были применены «зеленые» налоги в качестве действенного инструмента.

В отношении поставок, Дания стала оказывать поддержку научным исследованиям, развитию и повысила использование возобновляемой энергии, а также других безвредных для окружающей среды энергетических технологий. Комбинация этих инициатив означала, что до недавнего времени Дания (единственная по этому показателю страна в ЕС) была нетто-экспортером энергии с очень высоким уровнем энергетической безопасности поставок.

Однако для того, чтобы обеспечить безопасность поставок энергоресурсов на европейском уровне необходимо сделать гораздо больше. Преобразование энергетической системы Дании может в определенной степени послужить примером того, как повысить безопасность поставок Европы. Ключевые элементы включают диверсификацию энергоснабжения за счет возобновляемых источников энергии и повышение уровня энергоэффективности. Дания и дальше будет поощрять дружественные европейские страны к преобразованию своих энергосистем и присоединению к амбициозным целям ЕС по использованию возобновляемой энергии и повышению энергоэффективности. Кроме того, использование этих элементов гармонирует с достижением долгосрочных целей климата до 2050г.

Конечно же, растущая значимость возобновляемой энергии в структуре энергетики сопряжена с некоторыми вопросами в связи с переменчивой природой возобновляемой энергии. Необходимо сосредоточение постоян-

ного внимания на интеграции и либерализации европейских энергетических рынков для решения этих вопросов, и тем самым удостовериться в том, что процесс растущего использования возобновляемых источников энергии протекает параллельно с обеспечением безопасности энергетических поставок.

Дания принимает решение сделать ставку на оптимизацию энергопотребления и диверсификацию поставок энергоресурсов...

СЕ: Будет ли Дания расширять свое шельфовое бурение, каковы перспективы глубоководных газовых проектов Северного моря?

Расмус Хельвег Петерсен: Добыча нефти и газа в датском секторе Северного моря достигла пика примерно 10 лет назад, но Дания до сих пор остается экспортером нефти и природного газа. На протяжении определенного времени рассматриваются планы о проведении нового раунда предоставления лицензий на разведку нефтегазовых месторождений на Северном море, и вероятно, что этот процесс начнется скоро. Мы надеемся на открытие новых нефтегазовых месторождений в будущем, что позволит нам экспортировать нефтегазовые ресурсы еще много лет. Глубоководные газовые проекты не представляют собой значимость в Дании, поскольку глубина воды на континентальном шельфе Дании умеренная.

СЕ: Как Вам удастся совмещать дорогие энергоисточники и поддерживать конкурентоспособность экономики?

Расмус Хельвег Петерсен: Энергетической политике Дании уже много лет удается постепенно повышать использование возобновляемой энергии и поддерживать высокий экономический рост. Это вызвано многими причинами. Во-первых, существует ряд технологий по возобновляемой энергии, которые уже близки к тому, чтобы стать конкурентоспособными в плане стоимости. Во-вторых, Дания уже много лет активно поддерживает инвестиции, вкладываемые для рационального использования энергии, и в настоящее время она обла-

дает одной из самых энергоэффективных экономик в мире. Цены на энергоресурсы являются всего лишь половиной истории. Здесь имеет значение и единое энергетическое законодательство. Материально эффективное внедрение возобновляемой энергии поддерживается прекрасно функционирующим Северным (Нордическим) рынком электроэнергии и широким использованием высокоэффективной комбинированной выработки тепла и электроэнергии в сочетании с централизованным теплоснабжением.

Наконец, одним из самых важных факторов стоящих за успешным преобразованием является продолжительность и предсказуемость осуществляемой энергетической политики Дании, исходящей из широкого политического консенсуса и долгосрочных политических соглашений. Это играет важную роль для инвесторов в плане долгосрочных проектов, а также считается важной чертой энергетической политики Дании.

СЕ: Какие источники энергоресурсов, по-Вашему мнению, могут наилучшим образом способствовать усилению конкурентоспособности европейской экономики?

Расмус Хельвег Петерсен: Для усиления конкурентоспособности европейской экономики нам следует усилить раздельное потребление энергоресурсов, а также экономический рост. В этом аспекте, самыми важными энергоресурсами являются неиспользуемые ресурсы. В Европе до сих пор существуют большие возможности для проведения экономически эффективных энергосберегающих мер по всей цепочке энергопотребления, начиная от производства вплоть до поставок и распределения между конечными потребителями (будь это частные лица или компании). Реализация возможностей по рентабельной экономии усилит конкурентоспособность отраслей нашей промышленности и будет служить на пользу потребителям. Поэтому, я считаю, что развитие роста и занятости тесно связано с повышенным вниманием к более рациональному и эффективному использованию наших ресурсов.

СЕ: Какой должна быть энергетическая политика новой Еврокомиссии, которая будет сформирована в этом году?

Расмус Хельвег Петерсен: Я считаю, что будущая энергетическая политика Европейского Союза должна продолжать сосредотачивать основное внимание на текущем переходе к конкурентоспособной, устойчивой и безопасной энергетической системе.

Стратегия-2020 является первым важным шагом в этом направлении. Сейчас необходимо твердо сосредоточить внимание на выработке новой сильной стратегии до 2030 года, которая может снизить выбросы парниковых газов, обеспечить переход на возобновляемые источники энергии и высокую энергоэффективность. Но это не единственные вопросы, которые нам предстоит решить.

Чтобы достичь успеха в вопросе преобразования нашей энергетической системы, а также наших долгосрочных целей до 2050 года, энергетическая политика Европы должна преодолеть все трудности на пути преобразований, обеспечить энергетическую безопасность, поддержать нашу промышленную конкурентоспособность, понизить уровень энергетической бедности, а также гарантировать устойчивость. Поэтому нам необходимо определить стратегию 2030, которая может обеспечить переход к эффективной с точки зрения затрат форме.

СЕ: Как Вы оцениваете потенциал возрождения проекта Nabucco?

Расмус Хельвег Петерсен: Диверсификация поставок газа в Европу играет важную роль в вопросе обеспечения долгосрочной безопасности Европы в плане поставок энергоресурсов.

Основная цель Южного газового коридора заключается в диверсификации поставщиков природного газа и создании нового транспортного коридора для Европы, чтобы снизить уровень зависимости Европы от поставок российского газа.

Тем не менее, проект Nabucco, который был инициирован еще в 2002 году, отложили в связи с масштабом и сложностью проекта, и конкуренцией с российским проектом Южный поток через Черное море в Европу. Доставка газа в Европу из Азербайджана и других стран региона через Грузию и Турцию (от ред.: имеется ввиду проект Nabucco) может все еще считаться приоритетом для Европы, но этот проект потребует колоссальных инвестиций и политических соглашений для обеспечения надежности и безопасности газовых поставок.

СЕ: Согласны ли Вы с мнением Президента США Барака Обамы, что климатические изменения – это факт? Как с этим надо бороться?

Расмус Хельвег Петерсен: Согласно определенным данным научного сообщества и отчетам межправительственного совета по борьбе с изменением климата (МСБИК), в настоящее время действительно наблюдается глобальное потепление.

Согласно версии МСБИК, существует уверенность на 95%, что изменение климата является следствием деятельности человека, и мы уже начинаем замечать последствия. Таким образом, мы должны серьезно отнестись к угрозе и начать действовать. Чем дольше мы ждем, тем хуже будут последствия и велики расходы.

Важной частью решения является международное сотрудничество. Нам необходимо заключить глобальное соглашение, предусматривающее амбициозные обязательства с тем, чтобы все стороны могли ограничить количество парниковых газовых концентраций в атмосфере.

Основная цель Южного газового коридора заключается в диверсификации поставщиков природного газа и создании нового транспортного коридора для Европы...

СЕ: Согласны ли с мнением британского премьера, что платить за выбросы в атмосферу должны не только развитые, но и развивающиеся экономики?

Расмус Хельвег Петерсен: Новое соглашение по РКИК ООН (рамочная конвенция ООН по изменению климата) будет применяться ко всем сторонам, и должно отражать ряд обязательств: обязательства по смягчению последствий изменения климата должны отличаться по уровню их амбиций согласно соответствующим возможностям сторон. Эта проблема носит глобальный характер, как и ее решение. Нам необходимо побудить страны мира переключиться на более рациональную политику в сфере климата.

Следует также отметить, что сокращение уровня выбросов предполагает не только затраты. Это также открывает различные благоприятные возможности благодаря мерам в сфере борьбы по предотвращению изменения климата. Умные решения и инвестиции направленные на смягчение последствий изменения климата могут способствовать экономическому и социальному развитию, где можно отметить улучшение качества здоровья и охраны окружающей среды.

Самый эффективный способ сократить выбросы и улучшить экономику как для развитых, так и развивающихся стран, это повышение эффективности, что позволит сэкономить средства для частного сектора и повысить уровень конкурентоспособности.

Благодарим Вас за интервью



DEVELOPING GLOBAL BUSINESS



Caspian Energy (CE): Mr. Gasimov, what activities are performed to improve the global investment grade of SOCAR?

Suleyman Gasimov, Vice-President on Economic Issues, State Oil Company of the Republic of Azerbaijan (SOCAR):

First of all, I would like to express my gratitude to the staff of Caspian Energy journal and the executives of the Caspian European Club (CEIBC) for inviting SOCAR and me as SOCAR Vice-President to take part in CEIBC events. The Club creates opportunities to inform general public and business circles participating in the Club as its members about the SOCAR's activities, operations, successes and implemented projects. I think our today's meeting does not differ from the previous ones and pursues the same objectives. With pleasure I accepted your invitation and I am ready to answer all questions that you and the society are interested in. I am ready to inform the general public about the performed works.

As far as your question about the investment grade is concerned, I would like to underscore that the global investment grade obtained by SOCAR has already brought results. As a result of the long-term cooperation with the global rating agencies Standard&Poor's, Fitch Ratings and Moody's, starting from 2008-2009 SOCAR has been obtaining global grades. We are strongly committed to improving our ratings. First of all, when we have been conferred the rating by Fitch Ratings the condition was that it should not exceed the country rating, and it was equal

to the rating of Azerbaijan. With the country's investment grade growing stably, we have applied to the agency requesting to review our rating. After the relevant analytic surveys performed, Fitch Ratings has raised the investment grade for SOCAR. It is now at -BBB, Outlook 'Stable'. This rating is considered as a rating of investment attractiveness.

It is a common knowledge that obtaining of investment attractiveness ratings is a very complex process. However, if an investment rating is obtained, it is much easier then to receive next ratings.

We continued work in this direction. It is commonly known that as minimum two credit ratings are required for implementation of investment projects. We applied to one more rating company, Moody's, and started cooperation in this direction. Some time later obtaining a rating from this company crowned our joint cooperation. Moody's announced that it had conferred to SOCAR a corporate rating and probability of default rating at Ba1, Outlook 'Stable'.

Considering the cooperation between the Ministry of Finance of Azerbaijan and Standard&Poor's rating agency, we established cooperation with this company too. At present the rating from Standard & Poor's for SOCAR is at BB+, Outlook 'Stable'.

So, today SOCAR has the ratings of all the three world-renowned rating agencies recognized by international investors. We continue cooperation with them to improve our rating. We requested the rating companies to provide us information about their methodology: which criteria and indicators they consider important in the process of estimating a company's performance. Our cooperation encouraged us to make a decision to perform works to maintain the indicators that obtained a high rating and improve the indicators with low rating. This work is now actively in process.

We hope our intensive cooperation with the rating companies will enable us to raise the rating of the company. When the rating agencies estimated our activity, they mentioned deficiency of funds in implementation of large investment projects. In turn, we submitted them a scheme of funding our shares in these

projects. These are large projects under the common name of Southern Gas Corridor, including implementation of Shah Deniz 2, Southern Caucasus Pipeline, TAN-AP, and TAP.

We also took part in the tender for acquisition of gas transition network operator Desfa. Fitch Ratings expressed worries concerning the company's liquidity if SOCAR finds funds for this transaction. We immediately informed the general public that SOCAR's participation in the tender was feasible since the funds would be provided at the expense of government investments into the equity stock of SOCAR and there was a relevant decision of the government. It removed their worries.

I would like to emphasize that on February 25, 2014 the President of the Republic of Azerbaijan, Ilham Aliyev signed the Executive Order on Some Measures for Shah Deniz Stage II and Other Projects on Creation of the Southern Gas Corridor. To fulfill the Order, a new company was established with 49% owned by SOCAR and 51% owned by the government to ensure efficient operation of Shah Deniz Stage II, Southern Caucasus Pipeline Expansion Project, Trans-Anatolian and Trans-Adriatic Pipelines. These gas projects will be funded at the expense of the funds of the State Oil Fund of Azerbaijan and a new company, Southern Gas Corridor. Fulfillment of this document is a great step ahead in future improvement of SOCAR's rating.

Oil and gas reserves also impact a rating (editorial note: their increment and discovery of new fields). As for exploration, we are working on Umid field, where SOCAR holds 80%. We hope that after the full estimation of reserves of this field, they will be added to our reserves. Hydrocarbon reserves on the fields of the State Oil Company of the Republic of Azerbaijan are estimated together with Miller&Land (USA) as required by the audit. I believe we will get these results before a release of audited financial statements.

CE: How successful were SOCAR's Eurobond issues? Are there any plans to continue attraction of funds from the stock market? What could you say about the financial stability of the Company in the international market?

Suleyman Gasimov: In general, SOCAR's securities issue in the international market is the fact that proves the financial stability of the company in the international market.

As is known, in 2012 and 2013 we issued our Eurobonds. In 2014 the government issued its securities. I think we as a state-owned company represent both the company and the government in the international financial market. In the opinion of independent financial analysts of the international market, auditing companies and rating agencies, the securities listed on the London Stock Exchange can be considered very successful securities. And the ratings conferred to the company were much helpful in this regard. Thanks to them, we were able to attract long-term funds at low interest rates.

Five-year Eurobonds worth \$500 million issued in 2012 were placed at the coupon rate of 5.45% (1% fall to US dollar risks for 5 years from US Federal Reserve System and 4.45% are company's risks in the market). One year later we placed Eurobonds to the sum of \$1bn. at the coupon rate of 4.75% (1.99-2% are US dollar risks for 10 years from FRS and 2.75% are company's risks in the market). SOCAR's risks during the second public offering of Eurobonds fell down almost two times, which is the high indicator of growth of our company's estimation.

CE: Do you intend to continue issuing securities in the future?

Suleyman Gasimov: When issuing Eurobonds, SOCAR irrespective of itself undertakes certain commitments. We should constantly inform investors, hold meetings with investors (road show) at the end of each year. At the end of 2013 we hosted meetings in London, New York, Boston, and Los Angeles. The purpose of the meetings was to inform large investors about the activity of SOCAR and set up activities regarding a next placement of Eurobonds.

Eurobonds are debt investments and these funds should be returned. But we are interested in a next issue of Eurobonds. The first securities were placed for a period of 5 years, and the second ones for 10 years. We planned to place the third issue for a longer term. In this regard, we wanted to find out interests and intentions of investors. Many of them consider that the interest rate of the FRS for the US dollar for longer terms set at 2-3% does not reflect reality. If this rate is higher, respectively investors will obtain less profits. Therefore they carefully treat long-term crediting. Nevertheless, some investors want to have long-term securities in their portfolio papers so as to safeguard profit of their clients.

Besides, issuing Eurobonds is the operation when it is necessary to begin and finalize this process within a short period of time because an audited financial report has a certain validity period, then they lose their attractiveness.

Currently the government issued its securities creating more favorable conditions for us in the future. In this regard, we did not activate an issue of securities in January-February. At the moment we will continue studying the market and demands of the company, but this question is still on the agenda. Together with the consultants we intend to place Eurobonds in the European market in the future, possibly for a longer term.

CE: What is the impact of regional risks on investment attractiveness of SOCAR?

Suleyman Gasimov: We assess regional risks first of all on the markets where we work. First of all, we are working in the market of Georgia. Many factors could influence our activities in the period of Georgian democratization. But we endeavoured to expand our activity in this country. It concerns both sales of oil products, and also gas supply to households. Risks in each state feature both positive and negative moments. For example, when the government changed in Georgia, politicians in their statements for general public called for reduction of prices for oil products. Naturally, it in a certain degree affected the income of SOCAR in this country. But, despite this, as is known, we make long-term investments in this country, which are regulated by the international law, and regardless of changes in the government each state is keen to protect foreign investments.

Our business in Ukraine is gradually expanding. The latest events in Ukraine have proved stability of our activities and raised the rating of our filling stations that operate under the brand of SOCAR. In Ukraine we buy new areas and filling stations, because when political and country risks grow and deterioration of the economic growth happens in the country, it is necessary to make investments so as to develop business in the future. With pride I would like to say that company's investments in Georgia and Ukraine are profitable and generate dividends.

In Turkey we have the largest investments. The events in Turkey have definitely affected the shares of Petkim owned by SOCAR. But due to the Azerbaijan-Turkish relations and the policy of SOCAR, it did not have a strong negative impact on our companies in Turkey.

Besides, the construction of Star oil refinery (over \$5bn of investments) is in the final stage. Difficulties were connected with the source of funding (at-

tracted funds made about \$3.5bn). But at present the hard work on this project remained behind. The purpose was to complete financial issues on March 31. But some Eximbanks (of Korea, Japan, the USA, Italy, Spain, etc., attracted investments of \$2.9bn.) are ready to complete their financial commitments by the middle of April. In this regard, the terms on fulfillment of financial commitments were a little prolonged. So, we informed all international financial institutions involved in the project and received their consent not to change financial conditions on the project. We think we will close this question soon.

The European Reconstruction and Development Banks, the IMF, WB (up to \$600 million of attracted investments) also took part in the negotiation process. But at the last moment they did not agree with Eximbanks and left the negotiations, though SOCAR supported them to the very end. Those were the issues of disagreements continued for many years between financial structures on a number of insignificant for us issues. Since we received more investments from Eximbanks, we made a decision to continue working with them. The place of the European Reconstruction and Development Bank, the IMF and the WB was filled by the alliance of Saving Bank and Denizbank (up to \$600 million of attracted investments for a period of 15-18 years). We as the project owners did not feel oppressions.

As you know, Turkish Turcas Petrol holds a 18.5% stake in this project. However, Turcas Petrol expressed an intention to sell 13.5% of shareholding and keep 5% in the project, and then sell the entire share package. This decision was made because they could not take part in such a large project as Star oil refinery with a small package of shares. SOCAR intends to buy this stake together with Turcas Petrol. We informed all financial institutions about it and do not see any financial problems. I would like to note that Turcas can sell its shares in this project only to us, in this way the oil refinery will belong fully to Azerbaijan. As is known, our state possesses 40% shares of this oil refinery. It is a good project and will show its efficiency in future.

Along with it, the Petlim (subsidiary of Petkim) commenced construction and reconstruction of the biggest and deepest container port in Turkey. In this regard, signed was a contract with the Maersk Company which will get this port for a long-term management.

Meanwhile, a contract on wind energy project was signed with the Alstom Company at the annual session of the board of Petkim. The contract was signed by SOCAR power and Alstom companies. Ac-

ording to the contract, the plants will be installed on Aliagha peninsula where Petkim is located.

CE: Which parameters does SOCAR's recently approved financial strategy envisage?

Suleyman Gasimov: We have not had such document as financial strategy before. The necessity for introduction of corporate management elements such as risk management, internal audit conduction, etc., arose as we introduced international standards. Now we are working on improvement of the internal control system.

The presence of such strategy is one of the attributes of the international company. Different strategies of international companies were grouped together as the result of researches. It was decided to adopt a strategy taking all aspects, starting from exploration right up to an end user, into account.

SOCAR's strategy has set major goals till 2025.

As we attracted certain loans to the market, certain restrictions were set on each of them, including on profits, assets, pay-back period and other requirements. On every single case of attraction of funds we applied to international consultants who assessed this process. However, no common assessment of the impact on the balance of the company was carried out. Therefore, we worked out a financial strategy of the company due to the recommendation of the Ministry of Finance. PwC was invited as a consultant to develop a strategy. They investigated impacts of all credits on the balance of the company, so we set certain restrictions for the company. A commission was created in SOCAR for achieving the set goals. The commission inspects future economic viability, sources of financing and other aspects when making investments and financing large-scale repair operations, and gives adequate recommendations. According to our strategy, internal rate of return must be above 12% in all projects. We may take credits constituting maximum 58% of cost price of all assets. All of these objectives have been approved by the management of SOCAR.

We have also been optimizing business activities for the past years. In this regard, we announced a tender won by the company Ernst&Young. First of all we optimized business activities of the "Complex Drilling Works Trust, Caspian Sea Oil Fleet department and Azneft PU. This work is currently carried out for oil pipelines' operation supervision and also oil refineries. We reconsidered a strategy after completion of optimization operations in Azneft PU. Then, they prepared an oil production strategy for us till 2025. This order is go-

ing through the registration process now. We expect SOCAR President to approve it soon. In this context, goals on oil production, refining and other parameters were determined for domestic and external markets. Internal prices were analyzed as well. Studying the structure of pricing for oil products and natural gas in the domestic market, it turned out that Azerbaijan has the lowest price in the region. However, we had the highest excise tax.

We applied to the Tariff council to reconsider the pricing structure that influenced our further financial indicators. The price increased, but the excise tax did not decline. Both the budget is receiving profits and SOCAR is getting additional profits worth 500 mln AZN per year. It is a high indicator of profits growth of SOCAR possessing assets to the sum of 22 bln AZN.

CE: What are the results of the financial activity? What could you tell about the total credit portfolio of SOCAR?

Suleyman Gasimov: According to the non-audited 2013 financial reporting of the company, if assets of the company totaled 21.8 bln AZN as of December 31, 2012, they totaled 23.1 bln AZN as of December 31, 2013. The growth of assets totaled 1.3 bln AZN.

If the net profits totaled 955 mln in 2012, this indicator reached 1 bln 167 mln in 2013. The growth totaled over 200 mln AZN. Meanwhile, the operating income totaled 3.1 bln AZN both in 2012 and 2013.

Total credit portfolio of the head office reached \$2.9 bln. Of this total, \$1.5 bln fell to the share of Eurobonds, \$500 mln (about \$750 mln) fell to the share of CBA's credit, and the rest fell to the share of small loans worth \$100-150 mln.

Considering the whole group of SOCAR, the credit portfolio of the company totals about 5 bln AZN. Of this total, 3.6 bln and 1.4 bln account for long-term and short-term debts respectively. These credits include loans on projects in Turkey (Petkim account for 1 bln AZN alone), Georgia and credit line of SOCAR Trading.

CE: How will SOCAR build its financial relations with a new company created for controlling gas projects of Azerbaijan?

Suleyman Gasimov: The order of the President of Azerbaijan provides that 49% of the new company will belong to SOCAR. The creation of the Southern Gas Corridor company is aimed at efficient management of such projects as Shah Deniz Stage II, expansion of the Southern Caucasus Pipeline Expansion Project, construction of the Trans Anatolian and Trans Adriatic gas pipelines. About \$15 bln is needed for financing Azerbaijan's share in these projects. The state

decided to finance these projects at the expense of means of the State Oil Fund of Azerbaijan. This company was created for issuing securities and selling them to SOFAZ. The abovementioned projects will be financed at the expense of this credit. The new company will return funds with interest to the State Oil Fund by means of gained profits. And only then, the profits of company will be shared on basis of 49/51 principle. It has been reflected in the order of the Head of State.

If SOCAR lent this money directly from SOFAZ, it would be reflected in our financial balance. This does not correspond to our financial strategy. This issue had been discussed for a long time. A state commission had been created whereupon a decision on creation of the company was made. The company has already started its active operation.

CE: Considering its assets in Greece, what are the opportunities for SOCAR to participate in the European market? What could you tell about the possibilities of increasing European and international assets?

Suleyman Gasimov: I would like to note that creation of the new company was associated with financial restrictions. As far as the Desfa Company is concerned, the funds will be provided from state investments into the equity capital of SOCAR.

Investments into gas pipelines of Greece have been assessed by our company and taken into account by the government of our country. These assets will play their positive role in entry of Azerbaijani gas into the Greek market. Thus, SOCAR will gain an additional access to the European market which is strictly controlled by the European Union. A company has been created for controlling these processes. It is currently involved in certain organizational procedures. We think that procedures will be completed after approval by corresponding institutions of EU (till August-September 2014).

Regarding the increase of international assets, we may get back to this issue after recovery of certain part of investments made in Turkey.

According to our oil-gas strategy, we will invest in discovery of new fields inside of the country. We are considering assets with minimum risks at international market, i.e. small packages of assets in already discovered fields that possess licenses for production in countries which we are interested in. Among them noteworthy are Kazakhstan, Iraq, Vietnam and Morocco which are offered by our consultants.

CE: Is it beneficial for Azerbaijan to sell gas on spot market or through "take or pay" long-term contracts?

Suleyman Gasimov: This issue must be considered through the prism of presence of customers and reserves. Shah Deniz gas customers have already been determined. They are European companies and corresponding agreements have been signed with them. As to country's fuel-energy balance, approved by the government, which includes gas that is produced at SOCAR fields, associated gas at Azeri-Chyrag-Guneshli (ACG) and Shah Deniz gas, gas is primarily supplied for meeting domestic needs. 60% of gas supplied to the domestic market falls to the share of Azerenergy OJSC. 40% goes to Azerigaz PU. We sell the rest volumes to Georgia and Russia. We have signed a very beneficial contract with Gazprom, where the price is determined in accordance with market requirements. Future gas volumes, to be extracted from Umid and Absheron fields, will also be sold along the Southern Gas Corridor. We are working with RF and Europe on basis of the "take or pay" principle. Long-term risks have been assessed in accordance with international formulas.

CE: Considering the statements of large oil-gas companies, what is your vision about final participation of SOCAR in TANAP project?

Suleyman Gasimov: A new company is going to become a shareholder of TANAP. SOCAR has so far owned this share. Turkish companies possess 20%. We have 80%. BP is going to buy 12% from us. The corresponding agreement has already been initialled and will be signed soon. We thought that we would retain 51% of TANAP (12% was intended to be sold to BP, 12% Statoil, 5% Total). Total also wants to sell its 10% stake in Shah Deniz project, but it has not been recorded yet. Statoil has already sold 10% out of 25% in Shah Deniz project. Statoil explained it with changes made in its strategy. They want to be broadly engaged in their water area and keep 10-15% share packages beyond it. SOCAR bought 6-7% out of a 10% stake of Statoil. The agreement has been signed and no payment has been made for this deal yet. To all appearances, the deal will be completed by a newly created company "Southern Gas Corridor". The rest part (3.3%) will be purchased by BP.

Azerbaijan is interested in construction of TANAP, and the companies' leaving the project will not affect its implementation. The new company will finance this construction. SOCAR possesses 49% of interest in the new company. This is our reality. We will pass our stake in TANAP to a new company and will participate in the project as a shareholder of this new company. A new company and state commis-



sion will determine further distribution of shares in TANAP.

CE: What could you tell about projects aimed at optimization of company's operation?

Suleyman Gasimov: We are developing different lines of domestic development. The major line is to have the internal control system developed. PwC has become a winner of the tender for this work.

Along with it, we have launched electronic circulation of documents since autumn of 2013. We started this work in the head office. Now we are deploying it in other subdivisions of the company as well. It is an advanced step in management of the company. It indicates to what degree we are becoming closer to new technologies. We have earlier introduced the treasury module that enabled to ease the work with financial institutions and apply the mechanism of control over operations. We are currently modernizing these processes as it will improve the operation of the treasury. I assume we will introduce this project in mid of this year.

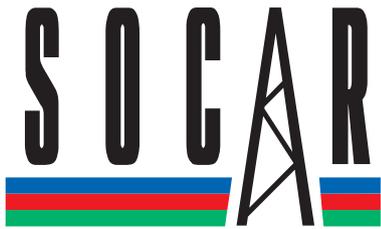
Automation of operational modules is the most important aspect. Here, the matter concerns planning of production and repair, quality control and projects

management. We have been engaged in introduction of these modules for two years and have already created a legal framework. Project decisions have already been made. Now we are working on the software of this module and plan to have it completed by mid of the year.

We will continue developing control modules in all subdivisions of the company, as well as issues of integration between modules that are being deployed. All of it promotes introduction of new control systems based on advanced technologies.

We will set operational strategic controlling over the company after introduction of these modules. About 30 strategic charts are allocated to every manager in the company. These charts undergo testing, and we are ready to introduce them. These charts will provide the top-management of the company daily report about changes of indicators and other precise data for making important and timely decisions.

I think that introduction of electronic circulation of documents and strategic charts, applied in foreign companies, will have a positive effect. We are proud of doing this work and moving toward international standards along the innovative way of development.



РАЗВИВАЕТ МЕЖДУНАРОДНУЮ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ

Caspian Energy (CE): Г-н Гасымов, какая работа ведется с целью повышения международного инвестиционного рейтинга SOCAR?

Вице-президент по экономическим вопросам Госнефтекомпании Азербайджана (SOCAR) Сулейман Гасымов:

В первую очередь я хочу выразить признательность коллективу журнала Caspian Energy и руководству Caspian European Club (CEIBC) за приглашения Госнефтекомпании и мне как вице-президенту SOCAR участвовать в мероприятиях CEIBC. Клуб создает возможности для доведения до сведения общественности и деловых кругов - членов Клуба информации о деятельности, работе, успехах и реализуемых SOCAR проектах. Я думаю, что и сегодняшняя наша встреча не отличается от предыдущих и преследует те же цели. Я с удовольствием принял Ваше приглашение и готов ответить на все вопросы, которые интересуют Вас и нашу общественность и готов довести до сведения общественности информацию о проделанной нами работе.

Возвращаясь к вопросу о рейтинге, хочу отметить, что полученный SOCAR международный инвестиционный рейтинг уже принес свои результаты. Начиная с 2008-09 гг. благодаря долгосрочному сотрудничеству с международными рейтинговыми агентствами Standard&Poor's, Fitch Ratings и Moody's, SOCAR были присвоены международные рейтинги. Мы ведем постоянную работу по росту присвоенных нам рейтингов. В первую очередь рейтинг нам был присвоен рейтинговым агентством Fitch Ratings, с условием не превышения странового он был равен рейтингу Азербайджана. С ростом инвестиционного рейтинга страны, мы обратились в агентство для пересмотра и нашего рейтинга. Проведя соответствующие аналитические исследования, Fitch Ratings повысила инвестиционный рейтинг SOCAR и сейчас он находится на уровне «BBB-», прогноз – «Стабильный». Этот рейтинг находится в ряду инвестиционной привлекательности.

Как Вам известно, выдача рейтинга инвестиционной привлекательности дается очень сложно. Но после по-

лучения инвестиционного рейтинга, получить последующие рейтинги намного легче.

Работу в данном направлении мы продолжили. Как известно, для реализации инвестиционных проектов требуется как минимум два кредитных рейтинга. Мы обратились к другой рейтинговой компании - Moody's, и приступили к сотрудничеству в данном направлении. Спустя определенное время это сотрудничество увенчалось присуждением нам рейтинга и со стороны этой компании. Moody's объявило о присвоении компании SOCAR корпоративного рейтинга и рейтинга вероятности дефолта на уровне Ba1 с прогнозом «стабильный».

Принимая во внимание сотрудничество Министерства финансов Азербайджана с рейтинговой компанией Standard&Poor's, мы наладили сотрудничество и с этой компанией. В настоящее время рейтинг Standard & Poor's присвоенный SOCAR находится на уровне «BB+», прогноз - «Стабильный».

Таким образом, сегодня SOCAR присуждены рейтинги со стороны всех трех рейтинговых агентств, признаваемых международными инвесторами. Мы продолжаем сотрудничество с ними с целью повышения нашего рейтинга. Мы также обратились к рейтинговым компаниям с просьбой раскрыть нам свою методологию – какие критерии и показатели представляют для них важность при оценке компании. В результате нашего сотрудничества было принято решение вести работу для поддержания показателей, получивших высокую оценку и работавших в направлении показателей, получивших низкую оценку. Эта работа сейчас активно продолжается.

Мы надеемся, что в результате напряженного сотрудничества с рейтинговыми компаниями, нам удастся повысить рейтинг компании. При оценке нашей деятельности рейтинговые агентства отмечали дефицит финансовых средств при реализации крупных инвестиционных проектов. В свою очередь, мы им представили схему финансирования своей доли в этих проектах. Это большие проекты под одним общим названием «Южный газовый коридор», включающие реализацию проектов «Шах

Дениз 2», Южно-Кавказский трубопровод, TANAP и TAP.

Кроме того, когда мы участвовали в тендере на покупку греческой газораспределительной компании Desfa, в рейтинговом агентстве Fitch Ratings выразили обеспокоенность тем, что если SOCAR изыщет средства для этой сделки, это отразится на ликвидности компании. Мы сразу же заявили им и общественности, что участие SOCAR в тендере обосновано - средства будут изысканы за счет государственных капиталовложений в уставной капитал SOCAR, в связи с чем есть соответствующее решение правительства. Это сняло их обеспокоенность.

Хочу отметить, что Президент Азербайджанской Республики Ильхам Алиев подписал 25 февраля 2014 года Распоряжение «О некоторых мерах, связанных со второй стадией эксплуатации газоконденсатного месторождения «Шах Дениз» и другими проектами по созданию Южного газового коридора». Согласно документу, с целью эффективного управления проектами второй стадии разработки азербайджанского газоконденсатного месторождения «Шах Дениз», расширения Южно-Кавказского трубопровода, строительства Трансанатолийского и Трансдариитического газопроводов была создана новая компания, 49% которой принадлежит SOCAR, 51% находится в государственной собственности. Путем привлечения средств Госнефтефонда Азербайджана, посредством новой компании - «Южный газовый коридор» будут профинансированы вышеупомянутые газовые проекты. Реализация этого документа является шагом вперед в будущем повышении рейтинга SOCAR.

На рейтинг также влияют нефтегазовые запасы (от ред.: их прирост и открытие новых залежей). В направлении разведки мы работаем по месторождению «Умид», где SOCAR принадлежит 80%. Мы надеемся, что после полной оценки запасов данного месторождения, они будут добавлены к нашим резервам. Оценка запасов углеводородов на месторождениях Госнефтекомпании Азербайджана ведется совместно с американской

компанией Miller&Land, что является требованием аудита. Я думаю, до выхода аудированной отчетности эти результаты мы получим.

СЕ: Насколько удачны выпуски евробондов SOCAR, планируется ли дальнейшее привлечение финансовых средств с фондового рынка? Какова финансовая устойчивость компании на международном рынке?

Сулейман Гасымов: В целом, выпуск ценных бумаг SOCAR на международном рынке уже является фактором, свидетельствующем о финансовой устойчивости компании на международном рынке.

Как известно, в 2012 и 2013 годах мы выпустили свои евробонды. В 2014 году свои ценные бумаги выпустило государство. Считаю, что мы, являясь государственной компанией, на международном финансовом рынке представляли и компанию, и государство. Размещенные на Лондонской бирже ценные бумаги, по мнению независимых финансовых аналитиков международного рынка, аудиторских и рейтинговых компаний, наших консультантов, можно считать очень успешными бумагами. Здесь, конечно же, сыграли свою роль и рейтинги, полученные компанией. Благодаря этому мы привлекли долгосрочные средства по низким процентным ставкам.

Пятилетние евробонды на сумму \$500 млн., выпущенные в 2012 году были размещены по ставке купона 5,45% (1% - риски по доллару США за 5 лет от ФРС, 4,45% - риски компании на рынке). Через год мы разместили евробонды на сумму \$1 млрд. по ставке купона 4,75% (1,99-2% - риски по доллару США за 10 лет от ФРС, 2,75% - риски компании на рынке). Риски SOCAR при повторном размещении евробондов упали почти вдвое, что является высоким показателем роста оценки нашей компании.

СЕ: Планируется ли дальнейший выпуск ценных бумаг?

Сулейман Гасымов: Выпуская евробонды, SOCAR независимо от себя берет на себя определенные обязательства. Мы постоянно должны информировать инвесторов, проводить в конце каждого года встречи с инвесторами (road-шоу). В конце 2013 года мы это сделали в Лондоне, Нью-Йорке, Бостоне, Лос-Анджелесе. Цель встреч заключалась в ознакомлении крупных инвесторов с деятельностью SOCAR и определении деятельности относительно очередного размещения евробондов.

Евробонды это долг, эти средства нужно возвращать. Но в очередном размещении евробондов мы заинтересованы. Первые бумаги были размещены сроком на 5 лет, вторые – на 10 лет, третий выпуск мы планировали размещать на более длительный срок. В связи с этим, мы хотели выяснить интересы и настроения инвесторов. Многие из них считают, что процентная ставка ФРС для американского доллара на более длинные сроки, установленная в размере 2-3%, не отражает реальности. Если этот курс будет выше, соответственно инвесторы получат меньше прибыли. Поэтому они осторожно относятся к долгосрочному кредитованию. Тем не менее, некоторые инвесторы хотят иметь у себя в портфеле именно долгосрочные бумаги, чтобы обеспечить прибыль своих клиентов.

Кроме того, выпуск евробондов - такая операция, когда нужно начинать и завершать этот процесс в короткий срок, поскольку аудированный финансовый отчет имеет определенный срок действия, после чего теряет свою привлекательность.

В настоящее время правительство выпустило свои ценные бумаги, что создает для нас более благоприятные условия в будущем. В связи с этим, мы не активизировали выпуск своих бумаг в январе-феврале. Пока мы продолжаем изучать рынок и потребности компании, но этот вопрос не снят с повестки дня. Вместе с консультантами думаем, что разместим в будущем евробонды на европейском рынке, возможно на более длительный срок.

СЕ: Как региональные риски сказываются на инвестиционной привлекательности SOCAR?

Сулейман Гасымов: Региональные риски, мы в первую очередь оцениваем на рынках, где осуществляем деятельность. В первую очередь, мы работаем на рынке Грузии. В период демократизации Грузии многие факторы могли оказать воздействие на нашу деятельность. Но мы старались, чтобы наша деятельность в этой стране расширялась, это касается как продажи нефтепродуктов, так и обеспечения населения газом. У рисков внутри каждого государства есть и положительные и отрицательные моменты. К примеру, после смены власти в Грузии, в заявлениях политиков для общественности звучали призывы к снижению цен на нефтепродукты. Естественно, это в определенной степени отразилось и на доходах SOCAR в этой стране. Но, несмотря на это, как известно, мы осуществляем в этой

стране долгосрочные инвестиции, которые регулируются международным правом, и вне зависимости от смены власти каждое государство старается защищать иностранные инвестиции.

Наш бизнес в Украине постепенно расширяется. Последние события в Украине показали устойчивость нашей деятельности и повысили рейтинг наших АЗС, функционирующих под брендом SOCAR. В Украине мы покупаем новые площади и АЗС, поскольку в период повышения политических и страновых рисков и ухудшения экономического роста страны нужно вкладывать инвестиции, чтобы в дальнейшем развивать свой бизнес. С гордостью хочу заявить, что инвестиции компании в Грузии и Украине являются прибыльными и генерируют дивиденды.

В Турции у нас самые крупные инвестиции. События в Турции определенным образом сказались на акциях Petkim, владельцем которого является SOCAR. Но в результате высокого уровня азербайджано-турецких отношений и политики SOCAR, это не оказало сильного отрицательного воздействия на наши компании в Турции.

Кроме того, на финальной стадии находится строительство НПЗ Star (свыше \$5 млрд. инвестиций). Сложности были связаны с источником финансирования (привлеченные средства около \$3,5 млрд.). Но в настоящее время напряженная работа по данному проекту осталась позади. Ставилась цель – завершить финансовые вопросы 31 марта. Но некоторые Эксимбанки (Кореи, Японии, США, Италии, Испании и т.д., привлеченные инвестиции \$2,9 млрд.) готовы завершить свои финансовые обязательства к середине апреля. В связи с этим, сроки по исполнению финансовых обязательств были немного продлены, о чем мы информировали все международные финансовые институты, задействованные в проекте, и получили их согласие не менять финансовые условия по проекту. Мы думаем, скоро мы этот вопрос закроем.

В переговорном процессе по проекту участвовали также ЕБРР, МВФ, ВБ (до \$600 млн. привлеченных инвестиций). Но в последний момент они не договорились с Эксимбанками и вышли из переговоров, хотя SOCAR поддерживала их до последнего момента. Это были вопросы разногласий, продолжающиеся на протяжении долгих лет между финансовыми структурами по ряду незначительных для нас вопросов. Поскольку от Эксимбанков мы получали инвестиций больше, мы решили продолжить работу именно с ними. Место

ЕБРР, МВФ, ВБ занял альянс Сбербанк и Денизбанка (до \$600 млн. привлеченных инвестиций сроком на 15-18 лет). Мы как владельцы проекта не почувствовали притеснений.

Как Вы знаете, турецкая Turcas Petrol владеет 18,5%-ым пакетом участия в данном проекте. Однако Turcas Petrol выразил намерение продать 13,5% доли участия и оставить за собой 5% в проекте, а затем и вовсе продать весь свой пакет акций. Связано это с тем, что они не могли с маленьким пакетом акций участвовать в таком крупном проекте как НПЗ Star. SOCAR намерен купить весь этот пакет Turcas Petrol. Об этом мы проинформировали все финансовые институты и не видим финансовых затруднений. Отмечу, что Turcas может продать свои акции в данном проекте только нам, и таким образом НПЗ станет на 100% принадлежать Азербайджану. Как известно, нашему государству принадлежит 40% акций данного НПЗ. Это хороший проект и свою эффективность он покажет в будущем.

Наряду с этим, компания Petlim (дочерняя компания Petkim), начала строительство и реконструкцию самого крупного и глубокого контейнерного порта в Турции. В связи с этим, был заключен контракт с компанией Maersk, которой и будет сдан порт в долгосрочное управление.

Вместе с тем, на ежегодном собрании правления Petkim был заключен контракт с компанией Alstom по проекту ветряной энергии. Подписали SOCAR Power и Alstom. Согласно соглашению установки будут установлены на полуострове Алиага, где размещается Petkim.

СЕ: Какие параметры предусматривает утвержденная недавно финансовая стратегия SOCAR?

Сулейман Гасымов: Ранее у нас не было такого точного документа как финансовая стратегия. По мере перехода на международные стандарты возникла необходимость внедрять элементы корпоративного управления, такие как управление рисками, обеспечение внутреннего аудита, сейчас работаем над усовершенствованием системы внутреннего контроля и т.д.

Одним из атрибутов международной компании является наличие такой стратегии. В результате исследований различные стратегии международных компаний были сгруппированы, и было решено принять стратегию, учитывающую все аспекты - от разведки до конечного потребителя.

В настоящее время стратегия SOCAR сформировала основные цели до 2025 года.

Учитывая, что мы привлекли определенные ссуды на рынке, по каждому из них были определены свои ограничения, в том числе по прибыли, активам, срокам возврата и другим требованиям. По каждому отдельному случаю привлечения средств мы привлекали международных консультантов, которые оценивали этот процесс. Но общей оценки воздействия на баланс компании не производилось, в связи с чем по рекомендации минфина мы разработали финансовую стратегию компании. PwC была привлечена в качестве консультантов для разработки стратегии, они исследовали все кредиты на предмет их воздействия на баланс компании, и мы определили для компании определенные ограничения. Для реализации поставленных целей в SOCAR была создана комиссия, которая проверяет будущую экономическую целесообразность, источники финансирования и другие аспекты при осуществлении капиталовложений и финансировании крупных ремонтных работ, и выдает соответствующие рекомендации.

Согласно нашей стратегии во всех проектах внутренняя норма доходности должна составлять свыше 12%, мы можем брать кредиты максимум до 58% от стоимости всех активов. Все эти цели утверждены руководством SOCAR.

В последние годы мы оптимизируем и хозяйственную деятельность. В связи с этим, провели тендер, который выиграл Ernst&Young. В первую очередь мы оптимизировали хозяйственную деятельность треста «Комплексные буровые работы», управления КМНФ, ПО «Азнефть». Сейчас эти работы ведутся в управлении нефтепроводов и на нефтеперерабатывающих заводах. После работ по оптимизации в ПО «Азнефть» мы пересмотрели стратегию, затем они подготовили для нас стратегию в области добычи нефти до 2025 года. Этот приказ в настоящее время оформляется, и мы ожидаем, что президент SOCAR в скором времени ее утвердит. В данном контексте были определены цели на внутреннем и внешнем рынках по нефтедобыче, переработке и другим параметрам, проанализированы внутренние цены. Изучив структуру ценообразования на нефтепродукты и природный газ на внутреннем рынке, стало ясно, что в Азербайджане цена самая низкая в регионе. Но при этом у нас был самый высокий акцизный налог. Мы обратились в тарифный совет пересмотреть структуру ценообразования, что в дальнейшем повлияло на наши финансовые показатели. Цена повысилась, но акциз не уменьшился. Теперь и бюджет получает доход и SOCAR получает дополнительно 500 млн. манатов в

год. Это высокий показатель роста прибыли для SOCAR с активами в 22 млрд. манатов.

СЕ: Каковы результаты финансовой деятельности и общий кредитный портфель SOCAR?

Сулейман Гасымов: Согласно неаудированной финансовой отчетности компании за 2013 год, если на 31 декабря 2012г. активы составляли 21,8 млрд. манатов, то на 31 декабря 2013г. - 23,1 млрд. манатов. Рост активов составил 1,3 млрд. манатов.

Если в 2012г. чистая прибыль составила 955 млн. манатов, в 2013 году - 1 млрд. 167 млн. манатов. Рост составил свыше 200 млн. манатов. При этом операционная прибыль и на 2012г, и на 2013г составила 3,1 млрд. манатов.

Общий кредитный портфель головного офиса составил \$2,9 млрд. Из них \$1,5 млрд. - евробонды, 500 млн. манатов (около \$750 млн.) - кредит МБА, остальное - небольшие займы на сумму \$100-150 млн.

Но если рассматривать всю группу SOCAR, то кредитный портфель компании составляет около 5 млрд. манатов, из которых 3,6 млрд. - долгосрочные, 1,4 млрд. - краткосрочные долги. Эти кредиты включают займы по проектам в Турции (только Petkim - 1 млрд. манатов), Грузии, кредитную линию SOCAR Trading.

СЕ: Как SOCAR будет строить финансовые отношения с новой компанией, созданной для управления газовыми проектами Азербайджана?

Сулейман Гасымов: В Распоряжении главы азербайджанского государства указано, что 49% новой компании будет принадлежать SOCAR. Цель создания компании «Южный газовый коридор» - эффективное управление проектами второй стадии разработки азербайджанского газоконденсатного месторождения «Шах Дениз», расширения Южно-Кавказского трубопровода, строительства Трансанатолийского и Трансадриатического газопроводов. Для финансирования доли Азербайджана в этих проектах требуется около \$15 млрд. Государство приняло решение финансировать эти проекты за счет средств Госнефтефонда Азербайджана. Эта компания создана для того, чтобы выпускать ценные бумаги и продавать их ГНФАР. За счет этого кредита будут финансироваться вышеупомянутые проекты. Затем за счет полученной прибыли новая компания вернет средства с процентами Госнефтефонду. И лишь потом прибыль компании будет разделена по принципу 49/51. Это отражено в распоряжении главы государства.

Если бы SOCAR напрямую заимствовал средства у ГНФАР, то эти долги нашли бы свое отражение в нашем балансе, что не соответствовало нашей финансовой стратегии. Этот вопрос долгое время обсуждался. Была создана государственная комиссия, после чего было принято решение о создании компании. В настоящее время компания начала свою активную деятельность.

СЕ: Каковы возможности участия SOCAR на европейском рынке с учетом греческих активов? Каковы возможности наращивания европейских и других международных активов?

Сулейман Гасымов: Надо отметить, что создание новой компании и было связано с финансовыми ограничениями. Если говорить о компании Desfa, то средства будут изысканы за счет государственных капиталовложений в уставной капитал SOCAR. Инвестиции в газопроводы Греции оценены нашей компанией и приняты во внимание со стороны правительства нашей страны. Эти активы сыграют свою положительную роль при выходе азербайджанского газа на греческий рынок. Таким образом, SOCAR будет иметь возможность дополнительного выхода на европейский рынок, достаточно жестко регулируемый Евросоюзом. Создана компания для управления этими процессами, в настоящее время она задействована в определенных организационных процедурах. Мы думаем, что процедуры завершатся после утверждения в соответствующих структурах ЕС (до августа-сентября 2014г.).

Что касается наращивания международных активов, то мы можем вернуться к этому вопросу после возврата определенной части вложенных в Турции инвестиций.

Согласно нашей нефтегазовой стратегии мы будем инвестировать в открытие новых месторождений внутри страны. На международных рынках мы рассматриваем активы с минимальными рисками, т.е. небольшие пакеты активов в уже открытых месторождениях с выданными на добычу лицензиями в странах, которые нам интересны. Среди них можно указать Казахстан, Ирак, Вьетнам и Марокко, которые предлагают наши консультанты.

СЕ: Выгодно ли Азербайджану продавать газ на спотовом рынке или на условиях долгосрочных контрактов «бери или плати»?

Сулейман Гасымов: Этот вопрос надо рассматривать с призмы наличия покупателей и запасов. Покупате-

ли газа с месторождения «Шах Дениз» уже определены. Это европейские компании, с которыми были заключены соответствующие соглашения. Что касается топливно-энергетического баланса страны, утвержденного правительством, куда входит газ, добываемый на месторождениях SOCAR, попутный газ с месторождений «Азери»-«Чыраг»-«Гюнешли» (АЧГ) и природный газ с месторождения «Шах Дениз», то газ в первую очередь направляется на удовлетворение внутренних нужд. 60% газа отправленного на внутренний рынок приходится на долю ОАО «Азербэнерго» и 40% - ПО «Азеригаз». Оставшиеся объемы мы продаем Грузии и России. С «Газпромом» у нас подписано очень выгодное соглашение, где цена определяется в соответствии с рынком. Будущие объемы газа с месторождений «Умид» и «Абшерон» мы тоже будем продавать по Южному газовому коридору. Мы работаем с РФ и Европой по принципу «бери или плати». Риски на долгие годы вперед тоже учтены по международным формулам.

СЕ: Каким Вам представляется финальное участие SOCAR в проекте TANAP с учетом заявлений крупных нефтегазовых компаний?

Сулейман Гасымов: Акционером TANAP становится новая компания, до сегодняшнего дня эта доля принадлежала SOCAR. У турецких компаний в проекте 20%, у нас 80%. BP покупает у нас 12%, соответствующее соглашение уже парафировано и скоро будет подписано. Мы думали, что оставим за собой 51% акций TANAP (от ред.: 12% намеревались продать BP, 12% - Statoil, 5% - Total). Total хочет продать свою долю в размере 10% в проекте «Шах Дениз», но это пока не задокументировано. Statoil уже продал 10% из имевшихся 25% в проекте «Шах Дениз». Statoil это объяснил тем, что их стратегия изменилась и они хотят работать больше в своей акватории, а за ее пределами будут оставлять пакеты в объеме 10-15%. Из 10%-ой доли Statoil 6,7% выкупил SOCAR, соглашение подписано, но сделка еще не оплачена. По всей вероятности сделку до конца доведет новосоздаваемая компания «Южный газовый коридор». Остальную часть (3,3%) приобретает BP.

Азербайджан заинтересован в строительстве TANAP и выход этих компаний никак не отразится на реализации данного проекта. Новая компания будет финансировать это строительство. SOCAR имеет 49% в новой компании. Это наша реальность. Мы передадим свою долю в TANAP новой компании и будем участвовать в проекте как акционер новой компании. Дальнейшее распределение в TANAP

будет определять новая компания и государственная комиссия.

СЕ: Какие проекты ведутся по оптимизации деятельности в самой компании?

Сулейман Гасымов: Мы развиваем различные направления для внутреннего развития. Самое крупное направление – усовершенствование системы внутреннего контроля, тендер на эти работы выиграл PwC.

Наряду с этим, с осени 2013 года мы приступили к электронному документообороту. Данную работу мы начали с головного офиса, а сейчас продолжаем и в других подразделениях компании. Это передовой шаг в управлении компанией, он говорит о том, насколько мы движемся к новым технологиям. Ранее мы внедрили модуль казначейства, благодаря чему удалось упростить отношения с финансовыми структурами и внедрить механизм контроля операций. В настоящее время мы усовершенствуем эти процессы, что позволит улучшить работу казначейства. Думаю, этот проект мы внедрим в середине текущего года.

Самый важный аспект - автоматизация операционных модулей. Здесь речь идет о планировании производства и ремонта, контроле качества, управлении проектами. Мы два года занимаемся внедрением этих модулей и уже создали нормативно-правовую базу. Проектные решения уже приняты, сейчас переводим этот модуль на программный язык и к середине года планируем его завершить.

Мы продолжим развивать модуль контроля во всех подразделениях компании, а также вопросы интеграции между внедряемыми модулями. Все это способствует внедрению новых систем управления, основанных на современных технологиях.

После внедрения этих модулей мы обеспечим оперативное стратегическое управление компанией. Каждому управляющему лицу в компании определено около 30 стратегических карт. Эти карты тестируются, и мы их уже готовы внедрять. Эти карты будут давать топ-менеджменту компании ежедневную сводку изменений показателей и другую точную информацию для принятия важных и своевременных решений.

Думаю, что внедрение электронного документооборота и стратегических карт, используемых в международных компаниях, даст свой положительный эффект. Мы гордимся, что осуществляем эту работу и движемся вперед по инновационному пути развития к международным стандартам.

AKKORD CORPORATION CONTRIBUTING INTO INDUSTRY DEVELOPMENT

Azerbaijan's economic successes promoted building a solid platform for formation of different political, economic, business initiatives and projects. Conferences, forums and exhibitions, that the country hosts, bring together representatives of governments, companies and communities from different countries. Baku will host the First International Caspian Energy Forum - 2014 on April 23, 2014. This event will be held under support of the Ministry of Energy of the Republic of Azerbaijan, State Oil Company of the Republic of Azerbaijan and Caspian European Club. Akkord Corporation, which is contributing actively to the development of the non-oil sector, is a platinum sponsor of the First International Caspian Energy Forum – 2014 as well as lends extensive support to this event.

"I am confident that such opportunities reveal very promising prospects for our Corporation, local companies and the country in general", Göksel Aybek, General Director of Akkord Industry Construction Investment Corporation OJSC, told in the interview to Caspian Energy journal on the threshold of the forum. In his interview Mr. Aybek spoke about the achievements of the company, its plans for 2014, implementation of new projects and many other issues of interest.



CE: Could you please tell about achievements, gained over the past year, and your perspective plans?

Göksel Aybek, General Director, Akkord Industry Construction Investment Corporation OJSC: A number of challenging tasks, that the company managed to successfully handle through innovative methods, were assigned to Akkord Corporation in 2013. We implemented some major projects of national scale including launching the first production line of the Gazakh Cement Plant, opening of a multi-level tunnel-type road junction in the Galaba (Victory) Square in Baku and signing the contract for the construction of a new "Khatai Hazi Aslanov-2" section of the "green" line of the Baku Metro. These three large-scale projects have lately become milestones for Akkord Corporation.

It is noteworthy that launching the Gazakh Cement Plant came in line with implementation of the "State Program for Social and Economic Development of the Regions of the Republic of Azerbaijan for 2009-2013" as it plays an important role in socioeconomic development of both Gazakh region and the country as

a whole. Besides satisfying domestic cement demand, the Corporation is aimed at expanding production volume and entering a regional market as a high-quality cement producer.

In addition, in April 2013 Akkord Corporation was awarded Best Enterprise in the Field of Construction in the South Caucasus and Central Asia at the Institute of Directors by the Europe Business Assembly in London. It points to the leading positions of the company in the field of construction within the whole region. Along with it, in mid-2013 the company became a corporate affiliate member of the International Tunnelling and Underground Space Association (ITA-AITES) and World Road Association (PIARC). Akkord Corporation is the first and the only private company from the South Caucasus that joined these highly reputable organizations.

As to our plans for 2014, we will certainly continue to develop the main activities of the company through the implementation of relevant projects both commenced and prospected.

In 2014 the Corporation plans to continue participating in the tender within the TANAP and TAP projects. The internationally recognized brand that Akkord Corporation managed to form during the years enables the company to contribute to these projects, which will have profound impact on the world energy market place.

We are striving for linking all the areas of our activity and building a sustainable business model. The size and distribution of investment reflect Akkord Corporation's policy of vertical integration. Implementation of this policy that requires investments in all sectors we are engaged in and keen to develop will be continued this year as well.

CE: You have mentioned about signing of the contract concerning the construction of the "green" line section of Baku Metro? How do you plan to develop this direction of the company's activity?

Göksel Aybek: A long-term conceptual development scheme for the Baku Metro that was prepared following the President's decree of November 10, 2008 and the "State program for the development of the Baku Metro in 2011-2015" approved by the President's decree of March 18, 2011, has laid the groundwork for the Baku metro's expansion plans. As far as the Baku Metro development project is concerned, construction of metro tunnels and underground facilities is a new line of activity for Akkord Corporation. A department for metro building was created in the Corporation to promote this direction of our activity.

Within the framework of the project aimed at fulfillment of the presidential order, Akkord Corporation established Akkord-Bouygues JV together with the French Company which is one of the largest global experts in tunneling. The contract signed on December 16, 2013, crowned our two-year joint efforts for developing the Green Line construction project.

We anticipate concluding more similar contracts in the future, as the 2030 metro development plan stipulates the construction of 50 new stations and 86km long metro lines.

CE: 2014 has been declared a Year of Industry in Azerbaijan in accordance with President's order as of January 10, 2014. How would you evaluate Company's contribution to the development of the country's industrial sector? What are the priorities when fulfilling this task?



Göksel Aybek: Being not only a construction company, but also a production and investment enterprise, nowadays Akkord Corporation continues investing heavily in production and processing of building materials.

As a leading building materials producer and supplier, Akkord Corporation is aimed at supporting the President's decision and will continue producing cement, concrete, reinforced concrete structures, asphalt, marble and granite, steel structures, gravel, sand, bricks and other

materials not only for our own needs, but also for the wider market in Azerbaijan. It will be possible due to 40 manufacturing and processing facilities that the corporation owns and operates throughout the country.

Availability of production capacities in the regions of the republic enables the company to contribute to the program on social-economic development of regions for 2014-2018 approved by President Ilham Aliyev.

The Corporation also has plans to in-

crease production of construction materials including fiber concrete at our pre-fabrication plant that will start operating in mid-2014.

In February of this year, Akkord Corporation created an industrial group, and such entities as «Gazakh Cement Plant», «Akkord Prefabrik» (precast concrete plant), «Akkord Beton» and «Garadag Marble and Granite Plant» started operating within this group.

Investing heavily in industry and production as well as applying new technolo-





gies and know-how, Akkord Corporation is making considerable contribution to the development of the production sector of the country and will keep pursuing this strategy.

CE: It is known that development of infrastructure both within Azerbaijan and beyond has been one of the priority activities of Akkord Corporation for the past years. What infrastructure projects can be mentioned to illustrate the company's solid expertise in this field?

Göksel Aybek: Besides the transport node on the Galaba Square (Baku city), the Ganja Ring Road can be considered one of the largest completed projects of Akkord Corporation in Azerbaijan. The road construction was implemented as part of the national programme for development of regions. The 37.5km-long Ganja Ring Road built in part of the Baku-Alat-Gazakh highway (East-West Corridor) passing outside the city of Ganja has been commissioned by Akkord Corporation after the major overhaul and reconstruction.

Along the entire length of the four-lane highway there are four bridges, 82 water sluices of different diameters and the lighting system installed at important sections of the road. Due to the road constructed on funds of the international financial institutions, transport vehicles can move to the highway towards Gazakh without entering Ganja.

Currently, Akkord Corporation has a very strong presence not only in Azerbaijan but also in several foreign markets, including Turkey, Georgia, Kazakhstan,





Uzbekistan, Ukraine, Germany, Russia and Albania. Success of the Corporation's international projects is largely based on cooperation with leading construction and engineering companies through varied forms of partnership.

As far as international infrastructure projects are concerned, it is noteworthy to mention that just recently the Azerbaijan-Italian Akkord-Todini-Impregilo Joint Venture has won the tender to implement road construction works under the CAREC III Corridor, Shymkent-Tashkent Project in Kazakhstan. Akkord Corporation is the main stakeholder of the JV with participating interest of 50%. The project is financed by the Asian Development Bank.

Akkord Corporation has been acting as General Contractor in 2 lots in the Kyzylorda Region, Kazakhstan, under the Western Europe-Western China International

Transit Corridor project since 2010. This project is financed by the international financial institutions while the Committee of Roads under the Ministry of Transport and Communication of the Republic of Kazakhstan is also the Contractor.

In total, the Corporation has implemented tens of high complexity large infrastructure projects across the Caspian-Black Sea region.

CE: Human resources are one of the important tools in reaching success for any large company. Do you plan to make any changes in the human resources development policy?

Göksel Aybek: As one of the major employers in Azerbaijan, Akkord Corporation is contributing significantly to formation of a positive work environment and corporate culture. The Corporation finds

human capital its most important asset for maintaining growth, and is making all efforts aimed at attracting, holding, promoting and motivating people employed by the Company. For the time being, more than 4,000 employees including specialists from the UK, Germany, Italy, France, Portugal, Ukraine, Turkey, Russia, Georgia, Uzbekistan, Kazakhstan, Iran and Bangladesh are engaged in the company's daily operations performed both domestically and abroad. The major goal of the Corporation is to choose efficient motivation tools and create the most favorable conditions that enable employees to perform at their best and to contribute in this way to the future of the company. We are working regularly for securing balance between business development and expectations of our employees whose contribution to common success does not pass unmarked and unappreciated. This year the Corporation has awarded for the first time hundreds of employees, who have worked for the Company for five years and longer, and intends to turn this ceremony into a good tradition.

Nowadays, we are heavily investing in the workforce to broadly support our image of the company hiring highly skilled personnel in every country it operates. The Corporation aspires to withdraw from a common practice of working with sub-contractors in the construction sector as we believe that development and training of own specialists will bear fruit in the long run when building a successful business, not only in terms of profits, but also culture.



КОРПОРАЦИЯ «АККОРД» ВНОСИТ ВКЛАД В РАЗВИТИЕ ПРОМЫШЛЕННОСТИ

Экономические успехи Азербайджана способствовали созданию солидной платформы для формирования различных политических, экономических, бизнес инициатив и проектов. Конференции, форумы и выставки, проводимые в стране, собирают представителей правительств, компаний и общественности из разных стран. 23 апреля 2014 года в Баку при поддержке Министерства энергетики Азербайджанской Республики, Государственной нефтяной компании Азербайджанской Республики и Caspian European Club пройдет Первый Международный Caspian Energy Forum – 2014. Корпорация «Аккорд», принимающая активное участие в развитии ненефтяного сектора, выступает в качестве платинового спонсора Первого Международного Caspian Energy Forum – 2014 и оказывает всестороннюю поддержку мероприятию.

«Я уверен, что такие возможности раскрывают многообещающие перспективы для нашей Корпорации, местных компаний и страны в целом», - подчеркнул генеральный директор ОАО «Строительно-Промышленная Инвестиционная Корпорация Аккорд» Гёксел Айбек в беседе с Caspian Energy, которая состоялась в преддверии форума. В своем интервью господин Айбек рассказал о достижениях компании, ее планах на 2014 год, реализации новых проектов и многом другом.



СЕ: Каких успехов удалось достичь Корпорации за последний год, каковы Ваши перспективные планы?

Генеральный директор ОАО «Строительно-Промышленная Инвестиционная Корпорация Аккорд» Гёксел Айбек: В 2013 году перед Корпорацией «Аккорд» был поставлен ряд сложных задач, с которыми компания успешно справилась благодаря внедрению инновационных технологий и методов работы. Мы реализовали несколько крупных проектов национального масштаба, включая запуск первой производственной линии Казахского цементного завода, открытие многоуровневой дорожной развязки тоннельного типа на площади Гялябя в городе Баку, а также подписание контракта на строи-

тельство участка «зеленой» линии Бакинского метрополитена «Хатаи - Ази Асланов-2». На сегодняшний день эти три масштабных проекта определили основные направления деятельности Корпорации «Аккорд».

Следует отметить, что запуск Казахского цементного завода является частью реализации «Государственной программы социально-экономического развития регионов Азербайджанской Республики в 2009-2013 годах» поскольку играет важную роль в социально-экономическом развитии как Казахского района, так и всей страны в целом. Более того, удовлетворяя внутренний спрос, Корпорация стремится расширить объем производства и выйти на региональный рынок в качестве

производителя высококачественного цемента.

Помимо вышеперечисленных достижений следует отметить и присуждение Корпорации «Аккорд» премии «Лучшая компания в области строительства в регионе Южного Кавказа и Центральной Азии» в апреле 2013 года в Институте Директоров в Лондоне на саммите, организованном Европейской Бизнес Ассамблеей, что говорит о лидирующих позициях компании в области строительства во всем регионе. Наряду с этим в середине 2013 года компания стала корпоративным аффилированным членом Международной ассоциации тоннелестроения и подземного пространства (ITA-AITES) и Всемирной дорожной ассоциации (PIARC). Кор-



порация «Аккорд» является первой и единственной частной компанией Южного Кавказа, которая является членом этих авторитетных организаций.

Что касается наших планов на 2014 год, безусловно, мы продолжим развивать основные направления деятельности Корпорации посредством реализации как уже начатых, так и планируемых проектов. В текущем году Корпорация планирует продолжить участвовать в тендерах в рамках проектов прокладки газопроводов TANAP и TAP. Международно признанный бренд, который удалось создать Корпорации «Аккорд» на протяжении нескольких лет интенсивной работы, позволяет компании вносить свой вклад в эти проекты, которые окажут большое влияние на мировой энергетический рынок.

Корпорация стремится связать все сферы своей деятельности и создать устойчивую модель ведения деловой деятельности. Размеры и распределение инвестиций отражают политику вертикальной интеграции Корпорации «Аккорд». Реализация этой политики, которая требует инвестиций во все сектора, в которых мы уже задействованы и намерены развивать, продолжится и в этом году.

СЕ: Вы упомянули о подписании контракта, связанного со строительством участка «зеленой» линии Бакинского метрополитена. Как Вы планируете развивать это направление деятельности компании?

Гёксел Айбек: Долгосрочная Схема концептуального развития Бакинского метрополитена, разработанная соглас-

но Указу Президента Азербайджана от 10 ноября 2008 года, а также «Государственная программа развития Бакинского метрополитена на 2011-2015 гг.», утвержденная Указом главы государства от 18 марта 2011 года, заложили основы для выработки планов расширения сети Бакинского метрополитена.

Что касается проекта развития метрополитена, прокладка тоннелей метрополитена и подземных сооружений является новым направлением деятельности для Корпорации «Аккорд», с целью развития которого в Корпорации была создана новая структура – Департамент по метростроению.

В рамках проекта, направленного на реализацию указа Президента, Корпорация «Аккорд» вместе с французской компанией Bouygues Travaux Publics, которая является одной из мировых ли-





дерев в сфере тоннелестроения, учредила совместное предприятие Akkord-Voougues. Контракт, подписанный 16 декабря 2013 года, увенчал совместную двухлетнюю работу по развитию проекта строительства «зеленой линии».

В будущем ожидается заключение большого количества такого рода контрактов, поскольку план развития метрополитена 2030 обуславливает строительство 50 новых станций и 86 км метропутьей.

СЕ: Указом Президента от 10 января 2014 года этот год в Азербайджане объявлен Годом промышленности. Как Вы оцениваете вклад компании в развитие промышленного сектора страны, и каковы приоритеты Корпорации при выполнении данной задачи?

Гёксел Айбек: Будучи не только строительной компанией, но и производственным и инвестиционным предприятием, Корпорация продолжает вкладывать крупные инвестиции в производство и переработку строительных материалов.

Как ведущий производитель и поставщик строительных материалов, Корпорация «Аккорд» в рамках поддержки решения главы государства продолжит производство цемента, бетона, железобетонных конструкций, асфальта, мрамора и гранита, металлоконструкций, гравия, песка, кирпича и других строительных материалов не только для обеспечения собственных нужд, но и для широкого рынка в Азербайджане. Это

станет возможным благодаря 40 производственным и перерабатывающим заводам, которыми Корпорация владеет и управляет на территории всей страны. Стоит отметить, что наличие производственных мощностей в регионах страны позволяет компании вносить свой вклад в реализацию программы по социально-экономическому развитию регионов на 2014-2018 годы, утвержденной Президентом Ильхамом Алиевым.

Корпорация также планирует наращивать производство строительных материалов, в том числе фибробетона на заводе по изготовлению готовых бетонных конструкций, который начнет функционировать в середине 2014 года.

В феврале этого года Корпорация «Аккорд» создала промышленную группу, в составе которой начали свою работу такие компании, как «Газахский Цементный Завод», «Аккорд Префабрик» (завод по строительству готовых железобетонных конструкций), «Аккорд Бетон» и «Гарадагский Мраморный и Гранитный Завод».

Вкладывая крупные инвестиции в промышленность и производство, а также применяя новые технологии и ноу-хау, Корпорация «Аккорд» вносит существенный вклад в развитие производственного сектора страны и продолжит придерживаться этой стратегии.

СЕ: Известно, что одним из приоритетных направлений деятельности Корпорации «Аккорд» за последние годы является развитие инфраструктуры как в Азербайджане, так и за его пределами. Какие инфраструктурные проекты могут продемонстрировать непрерывное развитие Корпорации в данной сфере?

Гёксел Айбек: Помимо транспортного узла на площади Гялябья (город Баку), одним из крупных завершённых проектов Корпорации в Азербайджане можно считать кольцевую дорогу в Гяндже. Строительство дороги осуществлялось в рамках госпрограммы по развитию регионов страны. Кольцевая дорога в Гяндже общей протяженностью 37,5 километров, построенная в части магистральной дороги Баку-Алят-Газах (коридор Восток-Запад), проходящей за пределами Гянджи, сдана Корпорацией «Аккорд» в эксплуатацию после капитального ремонта и реконструкции.

На всем протяжении четырехполосной дороги расположены четыре моста, проложены 82 водопропускные трубы различного диаметра, установлена система освещения на важных участках. Благодаря дороге, построенной на средства международных финансовых институтов, транспортные средства смогут без въезда в Гянджу беспрепятственно выходить на автомагистраль, ведущую в Газах.

В настоящее время Корпорация «Аккорд» занимает достаточно сильные позиции не только в Азербайджане, но также и на нескольких иностранных рынках, включая Турцию, Грузию, Казахстан, Узбекистан, Украину, Германию, Россию и Албанию. Успех



международных проектов Корпорации основан, главным образом, на сотрудничестве с ведущими строительными и проектными компаниями посредством различных форм партнерства.

Говоря о международных инфраструктурных проектах следует отметить, что совсем недавно азербайджано-итальянское совместное предприятие «Аккорд-Тодини-Импреджило» выиграло тендер по строительству дороги в рамках проекта коридор CAREC III «Шымкент - Ташкент» в Республике Казахстан. Корпорация «Аккорд» является основным участником СП с долей участия 50%. Проект финансируется Азиатским банком развития.

С 2010 года Корпорация «Аккорд» участвует в реконструкции международного транзитного коридора «Западная Европа - Западный Китай» в качестве генерального подрядчика по двум лотам в Республике Казахстан на территории Кызылординской области, заказчиком также является Комитет автомобильных дорог при Министерстве

транспорта и коммуникаций Республики Казахстан при финансовой поддержке международных финансовых институтов.

В целом, Корпорацией реализованы десятки крупных инфраструктурных проектов высокой сложности во всем каспийско-черноморском регионе.

СЕ: Одним из важнейших инструментов достижения успеха любой большой компании являются его людские ресурсы. Какое внимание в Корпорации уделяется подготовке высокопрофессиональных кадров, и планируете ли Вы ввести какие-либо изменения в политику развития кадровых ресурсов?

Гёксел Айбек: В качестве одного из крупнейших работодателей в Азербайджане, Корпорация «Аккорд» в значительной степени способствует формированию позитивной рабочей среды и корпоративной культуры. Корпорация считает человеческий капитал самым важным своим активом, необхо-

димым для поддержания стабильного роста и прилагает всевозможные усилия, направленные на привлечение, сохранение, продвижение и мотивацию работающих в компании людей. В настоящее время свыше 4000 сотрудников, включая специалистов из Великобритании, Германии, Италии, Франции, Португалии, Украины, Турции, России, Грузии, Узбекистана, Казахстана, Ирана и Бангладеша, задействованы в ежедневной деятельности компании как внутри страны, так и за рубежом. И основная цель Корпорации заключается в выборе действенных инструментов мотивации и создании наиболее благоприятных условий, позволяющих сотрудникам проявить себя наилучшим образом, внося тем самым свой вклад в будущее компании. Корпорация постоянно работает над тем, чтобы обеспечить баланс между развитием бизнеса и ожиданиями своих сотрудников, чей вклад в общий успех не остается незамеченным и недооцененным. В этом году Корпорация впервые провела награждение сотни сотрудников, проработавших в компании пять и более лет, и намерена сделать эту церемонию доброй традицией.

Сегодня «Аккорд» активно вкладывает инвестиции в рабочую силу, чтобы поддержать свой имидж как компании, нанимающей высококвалифицированный персонал в каждой стране, где она работает. Корпорация стремится отойти от обычной практики в строительном секторе по работе с субподрядчиками, поскольку верит, что развитие и обучение сотрудников в долгосрочной перспективе принесет свои плоды в деле построения высоко успешного бизнеса не только в плане прибыли, но и культуры.





ENSURING STABILITY AND

QUALITY OF THE CASPIAN-BLACK SEA CORRIDOR



Caspian Energy (CE): Could you please tell about the main achievements of the Company for the last year?

Dmitriy Solovyev, General Director, Cross Caspian Oil & Gas Logistics LLC:

First of all, in 2013 we were successful to prolong the contract with Tengizchevroil (TCO) for 5 years. It is the most important achievement for Cross Caspian. It is also obvious that a certain volume of transit cargo of crude oil will be reoriented to the Baku-Tbilisi-Ceyhan pipeline (BTC) because the economy here is more attractive in comparison with the railway corridor. That is why our primary objective for today is to search replacing volumes for the railway direction. And it is not always simple because we have to redirect alternative cargoes from other directions where there is already established economy and technical model.

Accordingly, we have to work out a more attractive economic model for transit of hydrocarbons by rail to the Black Sea. In this case the important role belongs to the issue of transportation costs in comparison with alternative routes. Taking into account growing tariffs of our contractors, which are included into our general transportation costs, certain difficulties emerge in this direction. Nevertheless, we are working in this direction and are going to talk with all participants of the corridor to negotiate and develop a more competitive economic model for attraction of additional volumes.

CE: What are the plans for the current year? Could you please tell about today's goals and objectives of the Company?

Dmitriy Solovyev: The key objective for 2014 mainly depends on the results of restructuring of crude oil transit in 2013. Taking into consideration that tariffs for transportation of freight by rail and by sea in the Caspian grew, our goal is to work

out a more attractive economic model for transportation of freights by rail. It has negatively affected, in some sense, the competitiveness of the corridor and we have to work with all the partners to develop a more efficient economic model for cargo shippers because freights from alternative routes to our corridor can be attracted, first of all, by the economic factor.

CE: Which transportation options can the Company offer now to cargo shippers?

Dmitriy Solovyev: In principle, the oil transportation scheme remains the same. It continues to work in a stable way as before. The matter is how to raise the economic competitiveness of the corridor.

CE: Which triggers or tools can be helpful in this regard?

Dmitriy Solovyev: Reduction of tariffs within the corridor can be helpful and tariffs should be reduced by all the players since one player cannot pay out of his pocket for the others. Apparently, it should be a result of the common policy.

In fact it is not an easy task to do and all players know it. It is a difficult issue because it requires a long-term approach. Raising attractiveness of the corridor for one type of cargo for a short-term period is not a right solution. Another tariff growth in the near future may cause the threat again.

Actually, it is difficult for the rail transport to compete with the pipeline transportation. The competition is very rigid. Nothing is impossible, but we need to take into consideration that if freight comes from Kazakhstan, it is the main potential source of growth for transit. In case with transit of crude oil volumes, which is not currently performed through the BTC pipeline system, we should compete with alternative corridors, including the Russian direction as well. To that end, we should offer more attractive transportation tariffs. It is not easy, because the number of participants of the corridor is large, including the Caspian Shipping Company, Kazmortransflot, the Georgian Railway LLC, the Azerbaijan Railways CJSC and Kazakhstan Temir Zholy JSC. Finally, attractiveness for cargo shippers does not depend only on tariffs in Azerbaijan and Georgia. It also depends on transportation costs from a location of shipping on a field towards Aktau port and on port expenditures. In general, all these aspects

influence economy and the total throughput capacity. It is certainly a difficult process because it involves quite a large amount of stakeholders.

CE: What are the opportunities for increasing the transportation volume in the corridor and expanding services rendered by the company?

Dmitriy Solovyev: The carrying capacity of the corridor makes about 12 mln tons per year by railway and about 7 mln per year through the terminals into BTC. Now we can say that the carrying capacity of the railway is high enough, though, the capacity is to grow up to 14-15 mln tons after its reconstruction. However, its full scale operation will certainly depend on the economic attractiveness of the railway corridor.

CE: Which technical innovations does the company plan to introduce and is deploying in the corridor at present?

Dmitriy Solovyev: Our main objective is to ensure stability, quality of services and minimization of any incidents because transportation of hydrocarbons requires particular control. Terminals undergo regular modernization. The equipment is changed by more advanced facilities. More updated automatic machinery is being applied. Modernization of assets is a natural process. However, the assets are launched for a long-term run as the oil transportation industry is capital-intensive and conservative. The Kulevi terminal has been commissioned quite recently and it is modern. The upgrading work was carried out at Sangachal terminal. The Garadagh terminal is under construction. Together with our partners we worked out a scheme of transportation of several sorts of oil to the point of destination in BTC. It is a sufficiently specialized technological process from the standpoint of documentation and performance of operations. The thing is that delivery of more than one sort of oil through the same terminal is an issue very strictly regulated by common operational procedures of BTC. This matter also gained the logical conclusion, so the considerable volume of different sorts of oil is delivered into BTC through the Sangachal terminal.

CE: Is all this work carried out in compliance with the international standards?

Dmitriy Solovyev: Absolutely! It is

done both in compliance with the international standards and at the same time with specific requirements of the Baku-Tbilisi-Ceyhan regulation because every pipeline system has its own quality specifications, principles and rules of nominations, principles for oil refining, control over quality and principles for placement of volumes of the third parties in available capacities. All of it must be tracked down.

CE: Which issues are regarded as of paramount importance from the standpoint of growth of attraction without taking tariffs into account?

Dmitriy Solovyev: Just like any other branch, providing certain types of services, the economic attractiveness and economic effect gained from provision of services are considered one of the most important factors. Tariffs and transportation costs are certainly direct factors in this regard. There are indirect factors like de-risking that influence the economic attractiveness.

Since the expectation of economic benefit is directly connected with the low risk, associated with transportation of hydrocarbons, it certainly requires ensuring minimum downtime of tankers and rolling stock, which are indirect costs, but are able to reduce the overall costs of such transportation. Besides, it is also stability that is of great importance for oil producing companies and oil traders. Stable provision of services in terms of quality and economic aspects enables to conduct long-term planning and ensure timely shipment of necessary volume of hydrocarbons within required timeframes. It is one of the main factors when analyzing attraction of any transport route. Noteworthy is also the necessity for ensuring safety of transportation, environmental protection and the work for prevention of any negative effects in this direction. These are factors that any serious consignor finds the most significant when evaluating a certain transportation route.

Optimization of capacity utilization is definitely one of the most important factors because the availability of sufficient capacities and their offer to clients, nevertheless, does not rule out the necessity of working over minimization of the possibility of the shift or loss of quality of different types of oil and oil products. It also requires taking of measures for minimization of natural transit losses.

Apart from this, noteworthy is also the work over flexible planning and provision of services. Despite the fact that any logistics requires a considerably diligent planning, it is obvious that the chain, which any oil producing company needs for delivery of oil products or crude oil to the world markets, is rather complicated. The

chain involves a high amount of workers. Besides, there are unforeseen factors such as weather conditions, which may hinder timely approach of tankers, as well as certain difficulties that the partners of the company may face. Accordingly, all of these moments must be taken into account. Any negative effects caused by possible deflection from scheduled transportation must be minimized. This issue is solved through optimization of the technical process of oil trans-shipment, reservation of certain capacity in case of deviations or irregular transportation. Clients find it very important as it is also one of the most significant elements of assessment of reliability of certain routes for transportation of hydrocarbons. If any transportation route can hardly keep up with the schedule it is considered a big minus in terms of real transportation. It means that the route operates either at its maximum output or has not been optimized yet. Thus, from the standpoint of the client, the risk of losses from downtime of tankers, rolling stock and disruption of the schedule is very big. On the other hand, if a transportation route is flexible that enables to minimize negative consequences of deviation from set plans it is an additional attractive factor for the client, which indirectly enhances technical and economic attractiveness of the route. One of the main factors is also the ability of a route to build up a long-term model of cooperation with a consignor of goods as it will make the work predictable for a considerably long period of time. It is very important both economically and technically since hydrocarbons are considerably large cargo transported in bigger volumes and requiring big funds for ensuring transportation. Accordingly, the planning time-frame for transportation of hydrocarbons usually takes long. Any consignor operating with more than average volumes is assessing the transportation corridor for a long-term outlook.

Nevertheless, when we speak about flexibility of provided services, we also mean the possibility of servicing consignors who would like to place volumes for a short-term period. We perfectly realize that the world market conditions may at a certain period require additional carrying capacity for a certain timeframe. If the corridor may provide such flexibility, it offers an opportunity to attract additional volumes that are placed for short-term period. It is also an important factor. The balance of interests of long-term players, engaged in the corridor, including short-term opportunities must be considered very subtly.

CE: The 20th anniversary of the Contract of the Century signed under leader-



ship of Nationwide Leader Heydar Aliyev is celebrated this year. The Caspian Energy journal, which represents an oil strategy of the Caspian countries, is also celebrating its 15th jubilee. In this regard, the Caspian European Club and Caspian Energy International Media Group are going to hold the I International Caspian Energy Forum -2014 in Baku. How would you evaluate this event?

Dmitriy Solovyev: The Contract of the Century, signed under leadership of Nationwide Leader Heydar Aliyev, paved the way for development of all economic sectors of Azerbaijan. I would like to congratulate all oilmen and readers of the journal on this significant date. Taking the opportunity, I also would like to extend my congratulations to the Caspian Energy on the occasion of the 15th jubilee. Progressing and enhancement of professional skills have helped you to almost reach a new stage, conduction of the First International Caspian Energy Forum-2014, which we hope will be held every year. I wish to congratulate your staff on this significant event, wish you creative and professional success, and extend gratitude to you for cooperation established between us. In general, it is noteworthy that the number of international forums, conferences, exhibitions and similar events, that Baku hosts, keeps constantly growing. It is not surprising since Azerbaijan, considering its development rates, is currently a leader of the region. Organization of the forum is quite a responsible task since the level of conferences and exhibitions held in Baku is growing day by day. Nevertheless, I am confident that the Caspian Energy Forum – 2014 will be organized and held on the highest level.





ОБЕСПЕЧЕНИЕ СТАБИЛЬНОСТИ И КАЧЕСТВА КАСПИЙСКО-ЧЕРНОМОРСКОГО КОРИДОРА

Caspian Energy (CE): Каковы основные успехи компании за минувший год?

Генеральный директор компании Cross Caspian Oil & Gas Logistics LLC

Дмитрий Соловьев: В 2013 году, в первую очередь, мы добились продления контракта с компанией «Тенгизшевройл» (ТШО) на последующие 5 лет. Это самое

важное достижение для Cross Caspian. Очевидно также, что определенный объем транзитного груза сырой нефти переориентируется на трубопровод Баку-Тбилиси-Джейхан (БТД), поскольку экономика здесь более привлекательна в сравнении с железнодорожным коридором. Поэтому основной задачей для нас сейчас является поиск замещающих объемов для железнодорожного направления, что не всегда просто, поскольку приходится переориентировать альтернативные грузы из других направлений, где уже сложилась своя экономика и техническая модель. Соответственно мы должны выработать более привлекательную экономическую модель для транзита углеводородов по железной дороге на Черное море. В данном случае важную роль играет вопрос затрат по транспортировке в сравнении с альтернативными маршрутами. С учетом роста тарифов со стороны наших подрядчиков, что входит в наши общие затраты по транспортировке, создаются определенные сложности в данном направлении. Но, тем не менее, мы ведем работы и будем в дальнейшем разговаривать со всеми участниками коридора относительно выработки более конкурентоспособной экономической модели для привлечения дополнительных объемов.

CE: Каковы планы на текущий год? Хотелось бы узнать, какие задачи в настоящее время ставит перед собой компания?

Дмитрий Соловьев: Основная задача на 2014 год исходит из того каким образом произошла реструктуризация транзита сырой нефти в 2013 году. Задача заключается в выработке более привлекательной экономической модели для транспортировки груза по железной дороге в связи с тем, что произошло повышение тарифов по перевозке грузов на железной дороге и на судовой фрахт в Каспийском море. Это негативно сказалось в определенном смысле на конкурентоспособности коридора и мы должны работать со всеми участниками, чтобы выработать более эффективную экономическую модель для грузоотправителей, поскольку грузы с альтерна-

тивных направлений могут быть привлечены в наш коридор, прежде всего, экономическим фактором.

CE: Какие возможности транспортировки в настоящий момент компания уже может предложить грузоотправителям?

Дмитрий Соловьев: В принципе схема транспортировки нефти не поменялась. Она по-прежнему стабильно работает. Вопрос заключается в том, чтобы повысить экономическую привлекательность коридора.

CE: За счет каких рычагов или инструментов, на Ваш взгляд, это возможно?

Дмитрий Соловьев: За счет снижения тарифов в коридоре. Причем это должны сделать все игроки, поскольку не может один игрок из своего кармана платить за остальных. Это очевидно, т.е. должна быть единая политика.

Это очень непросто, и в принципе об этом всем игрокам известно. Но это и непростой вопрос, потому что он требует долгосрочного подхода. То есть повысить привлекательность коридора по одному виду груза кратковременно, вопрос не решит. Поскольку, в недалеком будущем, если тариф опять будет повышен, угроза вновь придет.

В принципе, железной дороге с трубопроводным транспортом бороться очень трудно. Конкуренция непростая. Нет ничего невозможного, но надо учитывать, что если груз идет из Казахстана, то это основной потенциальный источник роста транзита. Если брать объемы транзита сырой нефти, которые не входят сейчас в трубопроводную систему БТД, то надо конкурировать с альтернативными коридорами, в том числе с российским направлением - для этого нужно предлагать более привлекательные транспортные тарифы. Но это не очень просто, потому что количество участников коридора значительно, это и Каспар, и КМТФ, и грузинская железная дорога, и азербайджанская железная дорога, и казахстанская железная дорога. В конечном счете привлекательность для грузоотправителя определяют не только тарифы в Азербайджане и Грузии, но транспортные расходы от точки погрузки на месторождении до порта Актау и портовые расходы. Все это в целом определяет экономику и общую пропускную способность. Это конечно сложный процесс, поскольку довольно большое количество стейкхолдеров.

CE: С технической точки зрения, каковы возможности увеличения транспортировки в коридоре и расширения услуг, предоставляемых компанией?

Дмитрий Соловьев: Пропускная способность коридора находится на уровне 12 млн. тонн в год по железной дороге и около 7 млн. тонн в год через терминалы в БТД. В настоящее время мы можем сказать, что пропускная мощность железной дороги достаточно высока, хотя после их реконструкции мощность вырастет до 14-15 млн. тонн. Но, конечно же, ее использование на полную мощность будет зависеть от экономической привлекательности железнодорожного коридора.

CE: Какие технические новшества компания предполагает внедрить и внедряет на данный момент в коридоре?

Дмитрий Соловьев: Основной целью работы является обеспечение стабильности, качества оказания услуг и минимизации любых инцидентов. Потому что перевозка углеводородов это вид транспорта, который требует особого контроля. Терминалы, естественно, непрерывно модернизируются, происходит замена оборудования на более новое технологически усовершенствованное, применяется более современная автоматика. Это естественный процесс модернизации активов. Но поскольку нефтетранспортная отрасль достаточно капиталоемкая и консервативная, то, конечно же, активы вводятся в эксплуатацию на долгосрочную перспективу. Кулевский терминал был запущен достаточно недавно в коридоре, он современен. Модернизация проведена на Сангачальском терминале. Строится Гарадагский терминал. Совместно с нашими партнерами разработана схема перевозки нескольких сортов нефти до точки доставки в БТД, что является достаточно детализированным технологическим процессом с точки зрения и документации, и выполнения операций. Дело в том, что доставка более чем одного сорта через один и тот же терминал это вопрос, который очень жестко регламентируется общими правилами эксплуатации БТД, требует очень аккуратного подхода и выполнения сложных технологических процедур. Это тоже было доведено до логического заключения, в связи с чем сейчас значительный объем различных сортов нефти доставляется в БТД через Сангачальский терминал.

СЕ: Все это происходит согласно требованиям международных стандартов?

Дмитрий Соловьев: Абсолютно! И в соответствии с международными стандартами, и в том числе в соответствии со специфическими требованиями регламента Баку-Тбилиси-Джейхан, потому что каждая трубопроводная система имеет свой банк качества, свои принципы и правила номинаций, свои принципы обработки нефти, контроля за качеством и принципы размещения объемов третьих сторон в имеющихся мощностях. Это все должно отслеживаться.

СЕ: Какие задачи ставятся во главу угла с точки зрения повышения привлекательности без учета тарифов?

Дмитрий Соловьев: Конечно, как и в любой отрасли, оказывающей определенные виды услуг, экономическая привлекательность и экономический эффект от оказания услуг являются одними из наиболее важных факторов. Конечно, тарифы и затраты на транспорт являются прямыми факторами. Существуют косвенные факторы, которые позволяют в определенном смысле влиять на экономическую привлекательность, это снижение рисков. Поскольку ожидание экономического эффекта напрямую связано с низким риском, связанным с перевозкой углеводородов, это конечно же обеспечение минимального простоя танкеров и подвижного состава, которые являются непрямыми затратами, но позволяют снизить общие затраты такой перевозки. Помимо прочего, это, конечно же, стабильность, что является для нефтедобывающих компаний и нефтетрейдеров основным фактором. Наличие стабильности в плане оказания услуг как в качественном, так и в экономическом аспектах, позволяет проводить долгосрочное планирование и обеспечить своевременный запланированный вывоз углеводородов в необходимом количестве и в необходимом промежутке времени, что является одним из основных факторов при анализе привлекательности любого транспортного маршрута.

Невозможно не сказать о необходимости обеспечения безопасности перевозок, охраны окружающей среды, работы над отсутствием любых негативных эффектов в этом направлении. Все это также является факторами, которые любой серьезный грузоотправитель выделяет как одну из самых серьезных позиций по оценке любого транспортного маршрута.

Однозначно один из важнейших моментов это оптимизация использования мощностей, потому что сам факт наличия достаточных мощностей и его предоставление клиентам, тем не менее, не исключает необходимости работы над минимизацией возможности смещения и

потери качества различных видов нефти и нефтепродуктов, а также минимизацией естественных транзитных потерь.

Кроме того, это, конечно же, работа над гибкостью планирования и оказания услуг, потому что несмотря на то, что любая логистика требует достаточно кропотливого планирования, очевидно, что цепочка, которая необходима для любой нефтедобывающей компании для доставки нефтепродуктов или сырой нефти на конечные рынки, достаточно сложная. Она включает в себя большое количество игроков. Кроме того, существуют непредвиденные факторы, такие как погодные условия, которые препятствуют своевременному подходу танкеров, определенные сложности, которые могут возникнуть у партнеров компании и соответственно все это должно учитываться. Любые негативные эффекты от возможного отклонения от планируемых перевозок должны быть минимизированы. Это достигается оптимизацией технического процесса перевалки нефти, резервированием определенной мощности на случай отклонений или неравномерности транспортировки. Для клиента это является одним из важнейших элементов оценки надежности того или иного маршрута для перевозки углеводородов. Если любой транспортный маршрут с трудом справляется с отклонениями от поставленных планов, то в условиях реальной транспортировки это большой минус. Это говорит о том, что маршрут работает на пределе своих возможностей, либо не оптимизирован. И соответственно с точки зрения клиента риски потерь от простоев танкеров, подвижного состава, срыва графиков, очень значительны. И наоборот, если транспортный маршрут обладает гибкостью, с помощью которой можно минимизировать негативные последствия от отклонений от составленных планов, то это дополнительный фактор для клиента, который повышает как техническую, так и экономическую привлекательность маршрута непрямым образом.

И, конечно же, основной фактор, который надо отметить, это способность маршрута выстроить долгосрочную модель сотрудничества с грузоотправителем, что позволит сделать работу прогнозируемой на достаточно долгий промежуток времени. Это очень важно как экономически, так и технически, поскольку углеводороды это достаточно объемный груз, транспортируется он в больших объемах и требует значительных ресурсов для обеспечения транспортировки. Соответственно горизонт планирования для перевозки углеводородов обычно достаточно длителен. Любой грузоотправитель обладающий объемами выше среднего однозначно оценивает транспортный коридор на долгосрочную перспективу.

Тем не менее, когда мы говорим о гибкости предоставляемых услуг, под этим мы еще и понимаем возможность оказания услуг грузоотправителю, которые хотели бы разместить объемы на краткосрочной основе. Мы прекрасно понимаем, что мировая конъюнктура рынка в определенный момент может востребовать дополнительную пропускную способность на определенный промежуток времени. И если коридор может обеспечить такую гибкость, то это дает возможность привлечению дополнительных объемов, которые возникают на краткосрочной основе. Это тоже важный фактор, здесь нужно очень тонко учитывать баланс интересов долгосрочных игроков в коридоре и краткосрочных возможностей.

СЕ: В этом году исполняется 20 лет контракту века подписанному под руководством Общественного лидера Гейдара Алиева. Журнал Caspian Energy, который представляет нефтяную стратегию прикаспийских стран, также празднует свой 15-ти летний юбилей. В связи с этим, Caspian European Club и Caspian Energy International Media Group проведут в Баку I Международный Caspian Energy Forum-2014. Какова Ваша оценка предстоящему событию?

Дмитрий Соловьев: Контракт века, подписанный под руководством Общественного лидера Гейдара Алиева, заложил основу развития всех секторов экономики Азербайджана. Я поздравляю всех нефтяников и читателей журнала с этой знаменательной датой. Пользуясь случаем, хотелось бы также поздравить журнал «Caspian Energy» с 15-летним юбилеем. Продолжая двигаться дальше, развиваясь как профессионалы, Вы вплотную подошли к новому этапу - проведению Первого Международного Caspian Energy Forum-2014, который, как мы надеемся, будет проходить ежегодно. Хотелось бы поздравить Ваш коллектив с этим знаменательным событием, пожелать Вам творческих и профессиональных успехов и выразить Вам благодарность за то сотрудничество, которое успешно между нами сложилось. Хотелось бы отметить, что, в целом, количество международных форумов, конференций, выставок и подобных мероприятий в Баку постоянно растет. Это неудивительно, поскольку Азербайджан в настоящее время по темпам развития однозначно лидирует в регионе. Организация форума довольно ответственная задача, поскольку уровень проводимых в Баку конференций, выставок, повышается день ото дня. Несмотря на это, я уверен в том, что Caspian Energy Forum-2014 будет организован и проведен на самом высоком уровне.

PARADIQMA – НАДЕЖНОЕ СРЕДСТВО ЗАЩИТЫ ВАШЕГО ТОВАРА ОТ ПОДДЕЛКИ



Caspian Energy (CE): Г-н Атаев, сегодня надежная защита официальной лицензионной продукции посредством голограмм занимает важное место в структуре производственных процессов. Расскажите немного о голограммах, производимых компанией.

Директор предприятия по производству голограмм Paradiqma Заур Атаев: Первичная функция голограммы - защита продукта от подделки, что особенно актуально для товаров повышенного спроса. Область применения защитных голограмм можно разделить на два направления - маркировка товаров и защита документов и ценных бумаг.

Для маркировки товаров или любого типа упаковки используются самоклеящиеся голографические этикетки или комбинированные этикетки. Любая этикетка может быть выполнена на разрушающейся основе, т.е. быть пломбой, что гарантирует защиту от вторичного использования или несанкционированного вскрытия. Области применения голографической маркировки практически неограниченны. На нашем рынке голограммы наиболее востребованы в торговле упакованной продукцией. Сюда входит фармацевтическая продукция, детские товары, спиртные и безалкогольные напитки, сигареты, чай, и другие продукты питания, аудио, видео и информационные носители и прочее. В целом же, спектр товаров в защите, которых используется голография - очень широк: продукция химической отрасли, одежда, обувь, запчасти, стройматериалы, документация, счетчики, сейфы, двери, окна, денежные знаки, акцизные марки, ценные бумаги и т.д. Производители высококачественной, завоевавшей доверие покупателей

продукции используют голографическую маркировку в целях подтверждения подлинности товара и создания барьера на пути фальсификаторов. Защита ценных бумаг, гарантийных талонов, чеков, пластиковых карточек, пропусков, бланков и других документов технологически также может быть выполнена в виде голограммы. Голограммы, по сути, изображение с элементами защиты, содержащей в себе очень сложную структуру, недоступную к повторению любыми современными средствами печати. Я думаю, нашим потребителям знакома эта самоклеящаяся этикетка, со многими визуальными эффектами разрушающаяся при попытке ее отклеить.

СЕ: Насколько высока вероятность подделки самой голограммы? Каковы ее защитные свойства?

Заур Атаев: Современные технологии позволяют вводить более шести-семи степеней защиты. Скопировать голограмму на фотоаппаратуру невозможно, достоверно воспроизвести качественную голограмму тоже крайне сложно. Каждая голограмма может быть оснащена целым рядом уникальных декоративных и защитных свойств. Среди которых - введение скрытого изображения, которое считывается только специальными идентифицирующими устройствами, создание микронадписей, видимых только с использованием оптических приборов, создание на голограмме специальных кодированных изображений. Все эти методы могут сочетаться в одной голограмме.

СЕ: Какова реальная польза использования голограмм для производителей и конечных пользователей?

Заур Атаев: Хотел бы подчеркнуть, что крупные мировые корпорации широко используют голографические метки для защиты своей продукции. В целом, производитель должен знать о том, что голограмма выделяет его продукцию, делает ее престижной и защищенной; а потребителю следует усвоить, что голограмма на упаковке является подтверждением качества и подлинности товара. Местным производителям важно не позволить попадания контрафактных продуктов в торговую сеть. Наличие голограммы на товаре является мотивацией для покупателя, что это качественный и сертифицированный товар.

СЕ: Каковы перспективы расширения деятельности и развития компании?

Заур Атаев: В результате успешно осуществляемой Президентом Ильхамом Алиевым широкомасштабной экономической политики, направленной на развитие различных отраслей местного производства растёт число местных производителей нуждающихся в сертификации и повышении конкурентоспособности своих товаров. Конечно же, этот факт обуславливает востребованность нашей продукции на местном рынке. Сегодня наше предприятие оснащено самой современной в этой индустрии техникой и оборудованием, а квалифицированные кадры компании готовы удовлетворять растущие потребности клиентов. Также мы планируем начать производство голограмм с QR-кодом.

Несмотря на то, что наша компания является молодым предприятием, нами уже накоплен достаточный опыт по работе с местными производителями. В течение трёхлетней деятельности Paradiqma наладила сотрудничество с такими компаниями и организациями как: Государственный комитет по стандартизации, метрологии и патентам Азербайджанской Республики, Государственная морская администрация Азербайджана, Duty Free Azerbaijan, холдинг Gemiqaya, Caspian Energy International Media Group, DNS kompyuters, Music Gallery, Mobitel, Caspian Crystal, Irshad Electronics, International Medical Center, Qarant Sigorta, Connect, Bank of Azerbaijan, AKI PHARM, Life PHARM, AKI Inter Ltd., KRM Grup, SS Production, Daimoni, Vinagro, Standart Plus, Patron, AGAT-R, а также Международный учебный центр. В настоящее время компания ведёт переговоры о сотрудничестве с Агентством по авторским правам Азербайджанской Республики.

Мы надеемся, что наше сотрудничество с местными компаниями будет расширяться, что позволит местным производителям повысить качество и конкурентоспособность своих товаров как в стране, так и за ее пределами.





VII КАСПИЙСКАЯ НЕФТЕГАЗОВАЯ ТОРГОВО - ТРАНСПОРТНАЯ КОНФЕРЕНЦИЯ

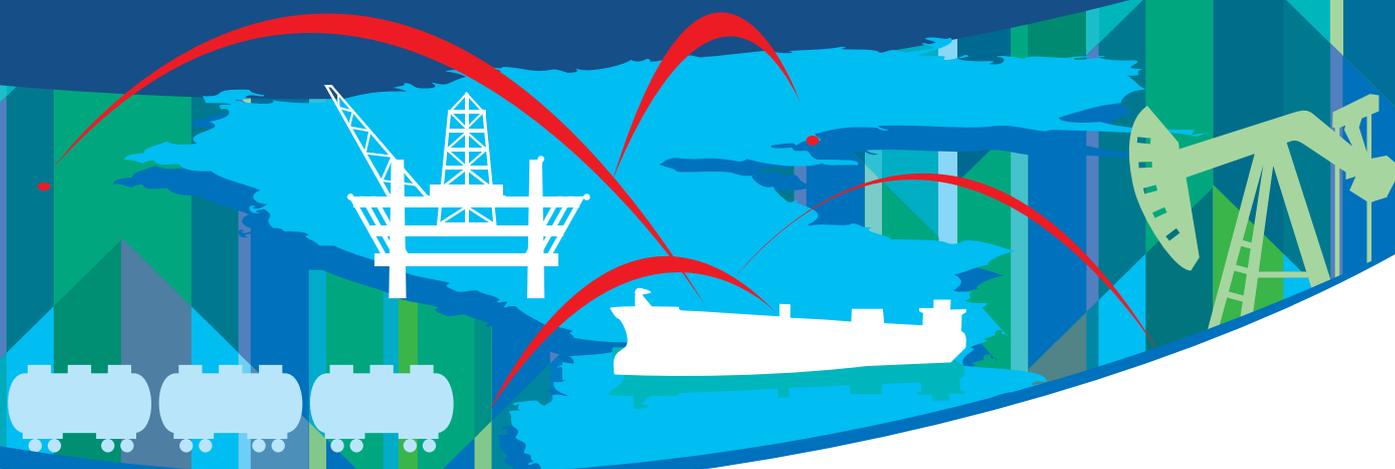
28 - 29 апреля 2014
Баку, Азербайджан

В ЦЕНТРЕ ОБСУЖДЕНИЯ КОНФЕРЕНЦИИ:

- Экспортные маршруты и рынки для каспийской нефти, нефтепродуктов и газа
- Рынки нефти и нефтепродуктов Центрально-Азиатского региона
- Перспективы развития нефтеперерабатывающей и нефтехимической промышленности
- Развитие газовых проектов в Каспийско-Черноморском бассейне
- Практические аспекты торговли энергоносителями
- Расширенный географический охват - Каспий, Причерноморье, Средиземноморские и Азиатские рынки
- Расширенная программа бизнес-встреч

+ СПЕЦИАЛИЗИРОВАННЫЙ СЕМИНАР

«Морская логистика. Обзор портовых мощностей
Каспийского и Черноморского регионов»



info@ccapital.co.uk
+44 (0) 20 8349 1999
www.ccapital.co.uk

Confidence
Capital 

БРЕТТОН-ВУДСКИЕ СОГЛАШЕНИЯ - ИСТОРИЯ МИРОВОЙ ЭКОНОМИКИ



С 21 по 23 мая этого года состоится одно из уже признанных в современном международном сообществе мероприятий, VII Астанинский экономический форум. Начиная с 2008 года АЭФ ежегодно собирает вместе глобальных лидеров, экспертов и представителей бизнес-сообщества для поиска решений по борьбе с основными экономическими и социальными вызовами современности.

Уже во второй раз, в рамках форума будет проходить Всемирная антикризисная конференция, которая в этом году приурочена к 70-летию Бреттон-Вудских соглашений. Ее темой станет «Восстановление доверия к глобальной финансовой системе, преодоление цикличности финансовых кризисов последних двух десятилетий». Но не многие сегодня знают и помнят, что же такое, Бреттон-Вудские соглашения и какую роль они сыграли в мировой экономике, для чего были приняты мировым сообществом.

Бреттон-Вудские соглашения – документ исторический. Сразу после окончания Второй мировой войны, когда практически все страны были экономически «обезвожены», требовалось кардинальное совместное усилие для возвращения мирового порядка. Тогда представителями 44 наций и было принято решение о проведении международной валютной конференции в Бреттон-Вудсе (США, штат Нью-Гэмпшир). Интересно, что делегация СССР тоже принимала участие в разработке этого документа, но в дальнейшем подписать его Советы отказались.

Мероприятие было не просто масштабным по составу участников. На нем принимались глобальные решения, некоторые из них до сих пор играют важную роль в мировой экономике. О серьезности принятых тогда соглашений говорит даже то, что это была одна из самых длинных в истории конференций, она длилась 22 дня.

Основными рассматриваемыми тогда статьями соглашений были предложения о создании двух следующих международных организаций - Международно-

го валютного фонда и Международного банка Реконструкции и Развития. А также решение об использовании, наряду с золотом, в качестве резервной валюты, доллара США.

За этими решениями стояли три основные цели. Восстановление обширной свободной торговли, установление стабильного равновесия системы международного обмена на основе системы фиксированных валютных курсов и передача в распоряжения государств ресурсов, которые позволили бы им противостоять временным затруднениям во внешнем балансе.

Создание таких, функционирующих и по сей день структур как Международный валютный фонд и Международный банк Реконструкции и Развития, должны были стать основой экономического фундамента послевоенного мирового сообщества.

Если в задачи Международного валютного фонда входила поддержка стабильных курсов валют в международной торговле, то Международный банк Реконструкции и Развития, ставший основным кредитным учреждением Всемирного банка и специализированным учреждением ООН. При этом с ООН МБРР связан только специальными договоренностями и межгосударственным инвестиционным институтом, в целом оставаясь независимым учреждением, членами которого являются 186 мировых государств.

Основные цели работы Международного банка Реконструкции и Развития заключаются в оказании финансовой помощи, направленной на реконструкцию и развитие экономик государств-членов. Его кредиты направляются на содействие частным иностранным инвестиционным процессам и содействие поддержанию равновесных платежных балансов в государствах-членах, а также сбалансированному росту международной торговли.

С момента принятия Бреттон-Вудского соглашения и вступления его в силу 31 июля 1945 года в первоначальном варианте они работали 45 лет. Первая поправка к статьям соглашения была сделана только в 1969 году и касалась она введения такого правового понятия, как «специальные права заимствования», придав ему функции резервного архива. Это позволяло Международному валютному фонду в любое время по первой заявке участника назначить получателя перевода прав, изъ-

явившего желание использовать указанные специальные права заимствования на собственном счете. Спустя еще 9 лет вступила в силу вторая поправка. Она тоже касалась МВФ и легализовала режим плавающих курсов валют, которые преобладали после отмены фиксированных курсов и паритетов. При этом фонд осуществляет контроль за выполнением устава и помогает государствам поддерживать официальные курсы валют. Также МВФ теперь может выдавать кредиты в иностранной валюте государствам, у которых из-за рыночной игры на снижение национального валютного курса произошло уменьшение валютных резервов. В случае затяжного периода нестабильности курса валют в конкретной стране, МВФ зачастую советует девальвировать валюту, разработав при этом более эффективную налоговую и валютную политику, которая бы сумела сдерживать дальнейшее обесценивание денег.

Система, установленная Бреттон-Вудскими соглашениями, по которой работала экономика большинства государств, существовала до конца 70-х годов прошлого века. В конце концов, она привела к утрате США своего абсолютного доминирующего положения в финансовом мире. Как итог реорганизации Бреттон-Вудской валютной системы, ей на смену пришла Ямайская валютная система, основанная на модели свободной конвертации валют, для которой характерно постоянное колебание обменных курсов. Но и она, в свете глобального экономического кризиса, оказалась несовершенной. При этом, выработанные в Бреттон-Вудсе экономические модели, а также такие институты как Международный валютный фонд и Международный банк реконструкции и развития продолжают работать и по сегодняшний день, но, по мнению специалистов, нуждаются в существенной редакции.

На запланированной в рамках VII Астанинского экономического форума II Всемирной антикризисной конференции мировому сообществу будет представлен проект Мирового Антикризисного Плана. Этот проект является итогом годичной работы правительств, центральных банков и экспертов в рамках следования итоговому документу I Всемирной Антикризисной Конференции, проходившей под эгидой ООН в городе Астана в мае 2013 года. Одно из его основных направлений в разделе «Мировая финансовая архитектура» как раз и будет посвящено одобрению и реализации планируемых реформ Бреттон-Вудской системы.

VII АСТАНИНСКИЙ ЭКОНОМИЧЕСКИЙ ФОРУМ



WWW.ASTANAFORUM.ORG

ВСЕМИРНАЯ АНТИКРИЗИСНАЯ
КОНФЕРЕНЦИЯ ПРИ ПОДДЕРЖКЕ ООН



WAC | WORLD
ANTI-CRISIS
CONFERENCE

МНОГОФУНКЦИОНАЛЬНАЯ
ИНТЕРНЕТ ПЛАТФОРМА



G • GLOBAL

21-23 мая 2014.г
АСТАНА



- Социальные и культурные аспекты экономического роста
- Основные перспективы энергоэкологического комплекса
- Финансово-экономическая стабильность
- Инвестиции, Инновации, Инфраструктура
- Развитие торговли и повышение конкурентоспособности
- Казахстан на пути в 30-ку развитых стран мира

Пользователи со всего мира
могут принять участие
в следующих разделах:

- Экспертные обзоры
- Задать вопрос в проекте- «ПЕРСОНА МЕСЯЦА»
- БИЗНЕС ПРОЕКТЫ
- Онлайн-конференции
- Публикации
- Дебаты
- Блоги



BG KAZAKHSTAN



CEIBC MEMBER COMPANIES MEET WITH NATIG ALIYEV,

MINISTER OF ENERGY OF THE REPUBLIC OF AZERBAIJAN

**СОСТОЯЛАСЬ ВСТРЕЧА КОМПАНИЙ CEIBC
С МИНИСТРОМ ЭНЕРГЕТИКИ АЗЕРБАЙДЖАНА НАТИГОМ АЛИЕВЫМ**



CEIBC MEMBER COMPANIES MEET WITH SSPF CHAIRMAN ELMAN MEHDIYEV

СОСТОЯЛАСЬ ВСТРЕЧА КОМПАНИЙ CEIBC С ПРЕДСЕДАТЕЛЕМ ГФСЗ АЗЕРБАЙДЖАНА ЭЛЬМАНОМ МЕХТИЕВЫМ



BAKU HOSTS MEETING OF CEIBC MEMBER COMPANIES WITH RAMIZ HASANOV, CHAIRMAN OF STATE COMMITTEE FOR STANDARDIZATION, METROLOGY AND PATENT OF AZERBAIJAN

В БАКУ ПРОШЛА ВСТРЕЧА КОМПАНИЙ CEIBC С ПРЕДСЕДАТЕЛЕМ ГОСКОМИТЕТА ПО СТАНДАРТИЗАЦИИ, МЕТРОЛОГИИ И ПАТЕНТАМ АЗЕРБАЙДЖАНА РАМИЗОМ ГАСАНОВЫМ



INTERNATIONAL EXHIBITIONS AND CONFERENCES IN AZERBAIJAN

2014



13th Azerbaijan International
TRAVEL AND TOURISM FAIR
3-5 APRIL www.aitf.az



8th Caucasus International
HOSPITALITY FAIR
3-5 APRIL www.horex.az



2nd Caspian International
**AQUA TECHNOLOGIES
EXHIBITION AND CONFERENCE**
10-12 APRIL www.catec.az



8th Baku International
MOTOR SHOW
15-17 MAY www.bims.az



1st Caspian International
BOAT AND YACHT SHOW
15-17 MAY www.cibs.az



20th Anniversary Azerbaijan International
FOOD INDUSTRY EXHIBITION
22-24 MAY www.worldfood.az



8th Azerbaijan International
AGRICULTURE EXHIBITION
22-24 MAY www.agrihort.az



Caspian International
**PACKAGING, TARE, LABEL AND PRINTING
EXHIBITION**
22-24 MAY www.ipack.iteca.az



3rd Caspian International
PLASTICS AND RUBBER EXHIBITION
22-24 MAY www.plastex.az



21st International
CASPIAN OIL AND GAS EXHIBITION
3-6 JUNE www.caspianoilgas.az



4th Caspian International
POWER AND ALTERNATIVE ENERGY EXHIBITION
3-6 JUNE www.caspianpower.az



21st International
CASPIAN OIL AND GAS CONFERENCE
4-5 JUNE www.oilgasconference.az



13th International
**TRANSPORT, TRANSIT AND LOGISTICS
EXHIBITION**
12-14 JUNE www.transcaspien.az



4th Caspian International
**ROAD INFRASTRUCTURE AND
PUBLIC TRANSPORT EXHIBITION**
12-14 JUNE www.roadtraffic.iteca.az



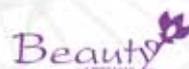
1st Azerbaijan International
DEFENCE INDUSTRY EXHIBITION
11-13 SEPTEMBER www.adex2014.com



20th Anniversary Azerbaijan International
HEALTHCARE EXHIBITION
25-27 SEPTEMBER www.bihe.az



9th Azerbaijan International
STOMATOLOGY EXHIBITION
25-27 SEPTEMBER www.stomatology.az



8th Azerbaijan International
**BEAUTY AND AESTHETIC MEDICINE
EXHIBITION**
25-27 SEPTEMBER www.beauty.iteca.az



8th Azerbaijan International
EDUCATION EXHIBITION
10-12 OCTOBER www.education.iteca.az



8th Azerbaijan International
CAREER EXHIBITION
10-12 OCTOBER www.career.iteca.az



20th Anniversary Azerbaijan International
CONSTRUCTION EXHIBITION
22-25 OCTOBER www.bakubuild.az



6th International Exhibition
**FOR HEATING, VENTILATION,
AIR-CONDITIONING, WATER SUPPLY,
SANITARY, ENVIRONMENTAL TECHNOLOGY,
SWIMMING POOL AND RENEWABLE ENERGIES**
22-25 OCTOBER www.aquatherm-baku.com



7th Caspian International
**PROTECTION, SECURITY AND RESCUE
EXHIBITION**
22-25 OCTOBER www.cips.az



Caspian: Technologies for Environment
**5th ANNIVERSARY INTERNATIONAL
ENVIRONMENTAL EXHIBITION**
19-21 NOVEMBER www.cte.az



20th Anniversary Azerbaijan International
**TELECOMMUNICATIONS AND
INFORMATION TECHNOLOGIES
EXHIBITION AND CONFERENCE**
2-5 DECEMBER www.bakutel.az

*Dates are subject to change

ORGANISERS



Tel.: +994 12 4041000; Fax: +994 12 4041001
E-mail: office@iteca.az

www.iteca.az



CASPIAN EUROPEAN CLUB HOSTS 10TH CASPIAN ENERGY INTEGRATION AWARD - 2014 CEREMONY

On March 12 JW Marriott Absheron Hotel, Baku, hosted the 10th jubilee Caspian Energy Integration Award -2014 ceremony.

Partnering the ceremony were Azerbaijan Railways CJSC, Bank Technique OJSC and SOCAR FUGRO LLC.

CASPIAN EUROPEAN CLUB ПРОВЕЛ ДЕСЯТУЮ ЦЕРЕМОНИЮ ВРУЧЕНИЯ ПРЕМИИ

“CASPIAN ENERGY INTEGRATION AWARD - 2014”

В Баку в JW Marriott Absheron Hotel 12 марта состоялась церемония вручения 10-й юбилейной международной премии “Caspian Energy Integration Award - 2014”.

Партнерами церемонии выступили ЗАО “Азербайджанские Железные Дороги”, ОАО «Bank Technique» и СП «SOCAR FUGRO LLC».





**ALI HASANOV,**HEAD OF THE PUBLIC AND POLITICAL ISSUES DEPARTMENT,
PRESIDENTIAL ADMINISTRATION OF AZERBAIJANFOR SPECIAL CONTRIBUTION TO STRENGTHENING AZERBAIJAN'S POSITIONS IN
THE INTERNATIONAL ARENA**АЛИ ГАСАНОВ,**ЗАВЕДУЮЩИЙ ОБЩЕСТВЕННО-ПОЛИТИЧЕСКИМ ОТДЕЛОМ АДМИНИСТРАЦИИ ПРЕЗИДЕНТА
АЗЕРБАЙДЖАНСКОЙ РЕСПУБЛИКИЗА ОСОБЫЙ ВКЛАД В УКРЕПЛЕНИЕ ПОЗИЦИЙ АЗЕРБАЙДЖАНА
НА МЕЖДУНАРОДНОЙ АРЕНЕ**ZIYAD SAMEDZADE,**CHAIRMAN, THE COMMITTEE FOR ECONOMIC POLICY OF
MILLI MAJLIS OF THE REPUBLIC OF AZERBAIJANFOR CONTRIBUTING TO THE DEVELOPMENT
OF THE NATIONAL ECONOMY**ЗИЯД САМЕДЗАДЕ,**ПРЕДСЕДАТЕЛЬ КОМИТЕТА ПО ЭКОНОМИЧЕСКОЙ
ПОЛИТИКЕ МИЛЛИ МЕДЖЛИСА АЗЕРБАЙДЖАНСКОЙ РЕСПУБЛИКИЗА ВКЛАД В РАЗВИТИЕ
ЭКОНОМИКИ СТРАНЫ



SULEYMAN GASIMOV,
SOCAR, VICE-PRESIDENT ON
ECONOMIC ISSUES
FOR CONTRIBUTING TO THE DEVELOPMENT
OF THE OIL-GAS INDUSTRY



СУЛЕЙМАН ГАСЫМОВ,
ВИЦЕ-ПРЕЗИДЕНТ ГОСУДАРСТВЕННОЙ НЕФТЯНОЙ
КОМПАНИИ АЗЕРБАЙДЖАНСКОЙ РЕСПУБЛИКИ
ЗА ВКЛАД В РАЗВИТИЕ
НЕФТЕГАЗОВОЙ ПРОМЫШЛЕННОСТИ



H.E. MR. HARDIJS BAUMANIS,
AMBASSADOR EXTRAORDINARY AND PLENIPOTENTIARY
OF THE REPUBLIC OF LATVIA TO THE REPUBLIC OF AZERBAIJAN
FOR CONTRIBUTING TO THE DEVELOPMENT
OF THE AZERBAIJAN-LATVIA RELATIONS



ХАРДИЙ БАУМАНИС
ЧРЕЗВЫЧАЙНЫЙ И ПОЛНОМОЧНЫЙ ПОСОЛ ЛАТВИЙСКОЙ РЕСПУБЛИКИ В
АЗЕРБАЙДЖАНСКОЙ РЕСПУБЛИКЕ
ЗА ВКЛАД В РАЗВИТИЕ
АЗЕРБАЙДЖАНО-ЛАТВИЙСКИХ ОТНОШЕНИЙ



“BANK TECHNIQUE” ASC

BANK OF THE YEAR
БАНК ГОДА



SOCAR - FUGRO LLC Birgə Müəssisəsi

COMPANY OF THE YEAR FOR GEOPHYSICAL, GEOTECHNICAL, SUBSEA INSPECTION AND SUBSEA CONSTRUCTION SUPPORT SERVICES

КОМПАНИЯ ГОДА ПО ПРЕДОСТАВЛЕНИЮ ГЕОФИЗИЧЕСКИХ, ГЕОТЕХНИЧЕСКИХ УСЛУГ И УСЛУГ ПОДВОДНЫХ ИССЛЕДОВАНИЙ И ПОДВОДНОГО СТРОИТЕЛЬСТВА



“AZƏRBAYCAN DƏMİR YOLLARI” QSC

RAILWAY COMPANY OF THE YEAR
ЖЕЛЕЗНОДОРОЖНАЯ КОМПАНИЯ ГОДА





The 10th International CASPIAN ENERGY INTEGRATION AWARD 2014[®] CEREMONY



PARTNERS



NOMINEES



ORGANIZERS





“AZƏRSU” ASC
FOR WIDE-SCALE DEVELOPMENT
OF THE WATER ECONOMY



“AZƏRSU” ASC
ЗА ШИРОКОМАСШТАБНОЕ
РАЗВИТИЕ ВОДНОГО ХОЗЯЙСТВА



“BAKI TAKSI” MMC
FOR ACHIEVEMENTS IN THE FIELD
OF TRANSPORTATION SERVICES



“BAKI TAKSI” MMC
ЗА ДОСТИЖЕНИЯ В СФЕРЕ
ТРАНСПОРТНЫХ УСЛУГ



AXA MBASK SŞ ASC
COMPANY OF THE YEAR FOR
HIGH QUALITY SERVICE

AXA MBASK SŞ ASC
КОМПАНИЯ ГОДА
ЗА ВЫСОКОЕ КАЧЕСТВО УСЛУГ



"ATENA" SÜD MƏHSULLARI
FOR ACHIEVEMENTS IN THE DEVELOPMENT
OF THE NON-OIL SECTOR

"ATENA" SÜD MƏHSULLARI
ЗА ДОСТИЖЕНИЯ В РАЗВИТИИ
НЕНЕФТЯНОГО СЕКТОРА



İDEAL DIZAYN OFİS MEBELİ ŞİRKƏTİ
OFFICE FURNITURE
COMPANY OF THE YEAR

İDEAL DIZAYN OFİS MEBELİ ŞİRKƏTİ
КОМПАНИЯ ГОДА
В СФЕРЕ ОФИСНОЙ МЕБЕЛИ



R.I.S.K. COMPANY
BEST IT SYSTEMS
INTEGRATOR OF THE YEAR

R.I.S.K. COMPANY
ЛУЧШИЙ СИСТЕМНЫЙ
ИНТЕГРАТОР ГОДА





DELTA TELECOM LTD
IT AND TELECOMMUNICATION COMPANY
OF THE YEAR



DELTA TELECOM LTD
IT И ТЕЛЕКОММУНИКАЦИОННАЯ
КОМПАНИЯ ГОДА



BAKCELL LTD
MOBILE OPERATOR
OF THE YEAR



BAKCELL LTD
МОБИЛЬНЫЙ
ОПЕРАТОР ГОДА





SOCAR "AZƏRIQAZ" İSTEHSAT BİRLİYİ
FOR PROVISION
OF GAS SUPPLY TO THE REGIONS



SOCAR "AZƏRIQAZ" İSTEHSAT BİRLİYİ
ЗА ГАЗИФИКАЦИЮ
РЕГИОНОВ



"NEFTQAZTIKINTI" TRESTI
CONSTRUCTION COMPANY
OF THE YEAR IN THE OIL-GAS SECTOR



"NEFTQAZTIKINTI" TRESTI
СТРОИТЕЛЬНАЯ КОМПАНИЯ ГОДА
В НЕФТЕГАЗОВОМ СЕКТОРЕ



GLOBAL ENERGY AZERBAIJAN
OIL COMPANY OF THE YEAR
IN THE FIELD OF ONSHORE OPERATIONS

GLOBAL ENERGY AZERBAIJAN
НЕФТЯНАЯ КОМПАНИЯ ГОДА
ПО ОПЕРАЦИОННЫМ РАБОТАМ НА СУШЕ



AZPETROL LTD
FILLING STATION NETWORK
OF THE YEAR

AZPETROL LTD
СЕТЬ АВТОЗАПРАВНЫХ
СТАНЦИЙ ГОДА



CROSS CASPIAN OIL AND GAS LOGISTICS LLC
OIL AND OIL PRODUCTS
TRANSPORTATION COMPANY OF THE YEAR

CROSS CASPIAN OIL AND GAS LOGISTICS LLC
КОМПАНИЯ ГОДА В СФЕРЕ ПЕРЕВОЗОК
НЕФТИ И НЕФТЕПРОДУКТОВ



ASE ASIA AFRIKA HIZLI CARGO A.Ş.
TRANSPORTATION COMPANY
OF THE YEAR IN THE BLACK SEA REGION

ASE ASIA AFRIKA HIZLI CARGO A.Ş.
КОМПАНИЯ ГОДА В СФЕРЕ ПЕРЕВОЗОК
В ЧЕРНОМОРСКОМ РЕГИОНЕ



ITECA CASPIAN LLC
EXHIBITION COMPANY
OF THE YEAR

ITECA CASPIAN LLC
КОМПАНИЯ ГОДА
В СФЕРЕ ОРГАНИЗАЦИИ ВЫСТАВОК



ORLI
EVENT MANAGEMENT
COMPANY OF THE YEAR

ORLI
КОМПАНИЯ ГОДА
В СФЕРЕ ОРГАНИЗАЦИИ МЕРОПРИЯТИЙ





Ilham Heydar oglu Aliyev
President of the Republic of Azerbaijan and Chairman of CEIBC

The Caspian European Club (CEIBC) is the largest and dynamically developing regional organization that brings together over 500 member companies and organizations from 50 countries around the world operating (or having intentions to work) in the Caspian, Black Sea and Baltic regions.

CEIBC was established in June 2002 in association with Caspian Energy International Media Group and under intensive support of the largest oil & gas companies operating in the Caspian-Black Sea region.

Ilham Aliyev, President of the Republic of Azerbaijan, has been a Chairman of CEIBC.

Caspian Energy journalı MMC has been announced a managing company to arrange the activity of the Club. CEIBC is headquartered in Baku, the only littoral capital in the Caspian Sea region.

Primary objectives of CEIBC are to:

- create conditions on the informational level to work out a common programme on such matters as economy, power industry, customs, taxes, environmental protection, etc.,
- implement various information projects of regional significance;
- maintain the dialogue between government institutions and the private sector;
- support and develop small and medium businesses on the informational level;
- attract oil revenues to the development of the non-oil sector;
- support and promote ecological projects as well as projects on alternative energy on the informational level;
- support projects on development and introduction of information and telecommunication technologies on the informational level;
- lobby and promote companies of the Caspian-Black Sea region in the European countries and companies of Europe in the Caspian-Black Sea region on the informational level.

The similar branch associations according to the sectors function within the Club:

- Caspian European Energy Club
- Caspian European Industry Club
- Caspian European Agroindustry Club
- Caspian European Investment Club
- Caspian European Services Club
- Caspian European IT & Communication Club
- Caspian European Construction Club
- Caspian European Finance Club
- Caspian European Tourism Club
- Caspian European Transport Club

The CEIBC members are divided into honorary, platinum, golden, silver and bronze members. Platinum and golden members have the widest powers within the Club. They take advantage of maximum discounts for placement advertisements and advertising materials in all electronic and printing media sources of Caspian Energy International Media Group. Only platinum and golden Club members are allowed to take part in meetings with Heads of State and Heads of Government. Bronze members have minimum powers within the Club, have no rights to be elected or vote to appoint heads of branch Clubs and have an observer status.

The International Caspian Energy Forum (forum.caspianenergy.net) is annually held within CEIBC in the countries of the Caspian-Black Sea and Baltic regions. Besides, CEIBC also arranges presentation of international prizes Caspian Energy Award (award.caspianenergy.net), Caspian Energy CEO Award (ceo.caspianenergy.net), Brand Award (www.brandaward.az) and the national prize Award.az.

A wide range of information projects is running under support of CEIBC. The Caspian Energy journal is published on a monthly basis. caspianenergy.net news portal, caspianenergy.org internet portal, oil-gas.az oil-gas encyclopedia, caspianenergy.info internet-catalogue, caspianenergy.tv internet-television and etc., are currently in operation.



Photos arranged randomly by computer / Последовательность фотографий расставлена компьютером случайным образом.



Президент Азербайджанской Республики, Председатель CEIBC
Ильхам Гейдар оглы Алиев

Caspian European Club (CEIBC) - самая крупная и динамично развивающаяся региональная организация, объединяющая в своих рядах более 500 компаний и организаций из 50 стран мира, осуществляющих свою деятельность (или имеющих намерение) на территории государств каспийско-черноморского и балтийского регионов.

CEIBC был создан в июне 2002 года при активном участии Caspian Energy International Media Group и при поддержке крупнейших нефтегазовых компаний, работающих в каспийско-черноморском регионе.

Председателем CEIBC является Президент Азербайджанской Республики Ильхам Алиев.

На данный момент управляющей компанией, для организации работы Клуба объявлена компания «Caspian Energy Journal» MMC. Штаб-квартира CEIBC находится в Баку - единственная прибрежная столица государства в прикаспийском регионе.

Основные цели CEIBC:

- создание на информационном уровне условий для разработки общей программы по вопросам экономики, энергетики, таможи, налогов, охраны окружающей среды и т.д.;
- реализация различных информационных проектов регионального значения;
- поддержка диалога между государственными структурами и частным сектором;
- поддержка и развитие малого и среднего бизнеса на информационном уровне;
- привлечение доходов от нефтяной отрасли на развитие ненефтяного сектора;
- поддержка и продвижение на информационном уровне экологических проектов и проектов по альтернативной энергетике;
- поддержка на информационном уровне проектов по развитию и внедрению информационных технологий и телекоммуникаций;
- лоббирование и продвижение на информационном уровне компаний каспийско-черноморского региона в странах Европы и компаний стран Европы в каспийско-черноморском регионе.

В составе Клуба функционируют аналогичные объединения по отраслевому признаку:

- Caspian European Energy Club
- Caspian European Industry Club
- Caspian European Agroindustry Club
- Caspian European Investment Club
- Caspian European Services Club
- Caspian European IT & Communication Club
- Caspian European Construction Club
- Caspian European Finance Club
- Caspian European Tourism Club
- Caspian European Transport Club

Члены CEIBC подразделяются на почетных, платиновых, золотых, серебряных и бронзовых. Наибольшими полномочиями обладают платиновые и золотые члены Клуба, которые получают максимальные скидки при размещении рекламы и рекламных материалов во всех электронных и печатных СМИ, входящих в Caspian Energy International Media Group. Также только платиновые и золотые члены Клуба могут участвовать на встречах с главами государств и правительств. Бронзовые члены Клуба обладают минимальным пакетом услуг, не могут быть избраны и не имеют права голоса на выборах руководителей отраслевых Клубов и имеют статус наблюдателя.

В рамках CEIBC в странах каспийско-черноморского и балтийского регионов ежегодно проходит международный форум Caspian Energy Forum (forum.caspianenergy.net), вручение международных премий Caspian Energy Award (award.caspianenergy.net), Caspian Energy CEO Award (ceo.caspianenergy.net), Brand Award (www.brandaward.az) и Национальной премии Award.az.

При поддержке CEIBC функционирует целый ряд информационных проектов. Ежемесячно издается журнал Caspian Energy, функционируют новостной портал caspianenergy.net, интернет-портал caspianenergy.org, нефтегазовая энциклопедия oil-gas.az, интернет-справочник caspianenergy.info, интернет-телевидение caspianenergy.tv и т.д.





AZERBAIJAN AIRLINES



President: Jahangir Asgarov

Президент: Джахангир Аскеров

Azerbaijan Airlines CJSC (AZAL)

About the company: «Azerbaijan Airlines» CJSC (AZAL) is a leader in the Caucasus region in providing of air transport services. The structure of the company includes: the national air carrier - AZERBAIJAN AIRLINES, the National Aviation Academy, six international airports (Heydar Aliyev International Airport; Nakhchivan, Ganja, Zagatala, Gabala and Lankaran), Aviation Security Department, Azeraeronavigation Air Traffic Control Department and AzalOil Department.

Aircraft fleet of the National carrier AZAL consists of Western manufacture Boeing and Airbus aircrafts: two B-767-300ER, four B-757, three A-319, seven A-320, two A340. In the third quarter of 2013 the national carrier fleet will be replenished with three Embraer aircrafts manufactured in Brazil. The airline implements flights to four cities of Azerbaijan and to 25 foreign cities in 13 countries.

In 2014 the supply of two new generation aircrafts B-787 Dreamliner (3 class layouts) is expected. Starting from 2014 it plans to open flights to Southeast Asia and USA.

Address: 11, Azadliq ave, Baku, AZ 1095, Azerbaijan

Tel.: (+994 12) 497-26-00

Fax: (+994 12) 598-52-37

E-mail: azal@az-avia.com

URL: www.azal.az

ЗАО «Азербайджанские авиалинии» (АЗАЛ)

О компании: ЗАО «Азербайджанские авиалинии» (AZAL) является лидером в кавказском регионе по предоставлению авиатранспортных услуг. В структуру ЗАО входят: Национальный авиаперевозчик – АЗАЛ, Национальная Академия Авиации, шесть международных аэропортов (Международный Аэропорт Гейдар Алиев, Нахчыван, Гянджа, Загатала, Габала и Лянкяран), Управление Авиационной Безопасности, Управление АзерАэроНавигации и Управление АзалОйл.

Парк самолетов национального авиаперевозчика АЗАЛ состоит из самолетов западного производства Боинг и Аэрбус: четыре B-757, двух B-767-300ER, трех A-319, семи A-320, двух A-340. В третьем квартале 2013-го года парк национального авиаперевозчика пополнится тремя самолётами производства Бразилии - Эмбраер. Авиакомпания осуществляет полеты в 4 города Азербайджана, 25 зарубежных городов в 13-ти странах.

В 2014-ом году ожидается поставка двух самолетов нового поколения B-787 Dreamliner (в трехклассовой компоновке). Начиная с 2014-го года планируется открытие прямых рейсов в Юго-Восточную Азию и США.

Адрес: Азербайджан, AZ 1095, Баку, пр. Азадлыг, 11

Тел.: (+994 12) 497-26-00

Факс: (+994 12) 598-52-37

E-mail: azal@az-avia.com

URL: www.azal.az



18 шагов к красоте...

КОСМЕТИКА ПО УХОДУ ЗА КОЖЕЙ И ВОЛОСАМИ

НА НАТУРАЛЬНЫХ МАСЛАХ И ЭКСТРАКТАХ





President:
Rovnag Abdullaev
Президент:
Ровнаг Абдуллаев



First Vice-President on Geology, Geophysics and Oil&Gas Fields Development
Khosrbakht Yusifzadeh

Первый вице-президент по геологии, геофизике и разработке нефтегазовых месторождений
Хошбахт Юсифзаде



Vice-President on Economic Issues
Suleyman Gasimov

Вице-президент по экономическим вопросам
Сулейман Гасимов



Vice-President on Refining Issues
David Mammadov

Вице-президент по переработке
Давид Мамедов

State Oil Company of Azerbaijan Republic

About the company: Geophysical and geological operations, exploration and production drilling, oil&gas production, oil&gas field development, refining and transportation of oil, gas and refined products, marketing, sale of production, external economic activity, scientific projects, machinery-building and construction.

Branches and offices: Azneft Production Union, Azerigaz Production Union, Azerikimya Production Union, Department for Marketing and Operations, Oil Pipeline Department, Heydar Aliyev Baku Deepwater Jackets Factory, Azerneftiyah Oil Refinery, Heydar Aliyev Baku Oil Refinery, Gas Processing Plant, Investment Department, Geophysics and Geology Department, Security Department, Social Development Department, Gas Operations Department, IT and Communication Department, Ecology Department, Complex Drilling Works Trust, Oil&gas Construction Trust, Caspian Oil Fleet, Training Education and Certification Department, Nanotechnology Research& Production Center, Neftgazelmitatigatlayihe Institute.

Established in: 1992 Personnel: over 79, 000

Address: 73, Neftchilar Avenue, Baku, Az1000, Azerbaijan
Tel.: (+994-12) 521-03-32
Fax: (+994-12)-521-03-83
Email: info@socar.az
URL: www.socar.az

Государственная Нефтяная Компания Азербайджанской Республики

О компании: Геофизические и геологические работы, разведывательное и эксплуатационное бурение, добыча нефти и газа, обустройство нефтяных и газовых месторождений, переработка и транспортировка нефти, газа и продуктов их переработки, маркетинг, реализация продукции, внешняя экономическая деятельность, научные проекты, машиностроение и строительство.

Филиалы и офисы: Производственное объединение «Азнефть», Производственное объединение «Азеригаз», Производственное объединение «Азерикимия», Управление маркетинга и экономических операций, Управление нефтепроводов, Бакинский завод глубоководных оснований имени Гейдара Алиева, Нефтеперерабатывающий завод «Азернефтьяг», Бакинский нефтеперерабатывающий завод имени Гейдара Алиева, Газоперерабатывающий завод, Управление инвестиций, Управление геофизики и геологии, Управление безопасности, Управление социального развития, Управление газовых операций, Управление информационных технологий и связи, Управление экологии, Трест комплексных буровых работ, Трест «Нефтегазстрой», Каспийский морской нефтяной флот, Управление обучения, образования и сертификации, Научно-производственный центр «Нанотехнологии», Институт «Нефтьгазэлитатигатлайиха».

Год основания: 1992 Численность работников: свыше 79 000

Адрес: Азербайджан, AZ 1000, г.Баку, просп. Нефтяников, 73
Телефоны: (+994-12) 521-03-32
Факс: (+994-12) 521-03-83
E-mail: info@socar.az
URL: www.socar.az

www.oilgas-events.com

INTERNATIONAL OIL & GAS EVENT CALENDAR

LEARNING FROM YESTERDAY
DISCUSSING TODAY
PLANNING FOR TOMORROW



MYANMAR OIL & GAS WEEK
24 – 26 February 2014 • Yangon, Myanmar



3rd ARCTIC REGION OIL & GAS CONFERENCE
4 – 5 March 2014 • Stavanger, Norway



13th GEORGIAN INTERNATIONAL OIL, GAS,
INFRASTRUCTURE & ENERGY CONFERENCE
26 – 27 March 2014 • Tbilisi, Georgia



8th ATYRAU REGIONAL PETROLEUM TECHNOLOGY CONFERENCE
1 – 2 April 2014 • Atyrau, Kazakhstan



13th NORTH CASPIAN REGIONAL ATYRAU OIL & GAS EXHIBITION
1 – 3 April 2014 • Atyrau, Kazakhstan



13th TURKISH INTERNATIONAL OIL & GAS CONFERENCE
9 – 10 April 2014 • Ankara, Turkey



18th UZBEKISTAN INTERNATIONAL OIL & GAS
EXHIBITION AND CONFERENCE 
13 – 15 May 2014 • Tashkent, Uzbekistan



5th TURKMENISTAN GAS CONGRESS
20 – 21 May 2014 • Turmenbashi, Turkmenistan



21st CASPIAN INTERNATIONAL OIL & GAS
EXHIBITION AND CONFERENCE 
3 – 6 June 2014 • Baku, Azerbaijan



6th SOUTH RUSSIA INTERNATIONAL OIL & GAS EXHIBITION
2 – 4 September 2014 • Krasnodar, Russia



2nd EAST MEDITERRANEAN OIL & GAS CONFERENCE
9 – 10 September 2014 • Paphos, Cyprus



2nd GLOBAL OIL & GAS PROFESSIONAL FORUM:
HUMAN RESOURCES
9 – 10 September 2014 • Amsterdam, Netherlands



21st ANNUAL INDIA OIL & GAS REVIEW SUMMIT
AND INTERNATIONAL EXHIBITION
10 – 11 September 2014 • Mumbai, India



22nd KAZAKHSTAN INTERNATIONAL OIL & GAS
EXHIBITION AND CONFERENCE 
30 September – 3 October 2014 • Almaty, Kazakhstan



9th MANGYSTAU REGIONAL OIL, GAS & INFRASTRUCTURE
EXHIBITION
11 – 13 November 2014 • Aktau, Kazakhstan



3rd ROMANIA OIL & GAS CONFERENCE
18 – 19 November 2014 • Bucharest, Romania



19th TURKMENISTAN INTERNATIONAL OIL & GAS
CONFERENCE
18 – 20 November 2014 • Ashgabat, Turkmenistan



SOUTH EAST EUROPE OIL & GAS FORUM
25 – 27 November 2014 • Athens, Greece



EAST AFRICA OIL & GAS EXHIBITION AND CONFERENCE
November 2014 • Dar es Salaam, Tanzania



12th RUSSIAN PETROLEUM & GAS CONGRESS
Alongside MIOGE 2015
June 2015 • Moscow, Russia



13th MOSCOW INTERNATIONAL OIL & GAS EXHIBITION
Alongside 12th RUSSIAN PETROLEUM & GAS CONGRESS 
June 2015 • Moscow, Russia



Please note: dates are subject to change





Chairman:
Gorkhalmaz Huseynov

Председатель:
Горхмаз Гусейнов

Azersu Open Joint Stock Company

About the company: Azersu Open Joint Stock Company (OJSC) was created in accordance with the order of President of the Republic of Azerbaijan in 2004. Azersu OJSC is a government body ensuring centralized drinking water supply to consumers, provision of sewerage services, design, construction and operation of water/sewerage lines and other facilities.

Azersu OJSC controls 13100 km long water pipelines as well as sewerage and storm water lines with the length of 3200 km.

Azersu OJSC supplies drinking water to 1218000 subscribers all over the country. 1177100 of them are subscribers belonging to the population category. 40900 are other consumers. 55% and 78% of the population has an uninterrupted water supply in Azerbaijan and Baku city respectively. The major objective of Azersu OJSC is to ensure an uninterrupted water supply to dwelling settlements of Absheron peninsula as well as district centers of the country.

According to the master-plan prepared till 2035, considering the perspective development and growth of the population of Baku and surrounding settlements, built will be water pipelines and sewerage lines exceeding 8000km and 6000km respectively including construction of 65 water reservoirs and 11 wastewater treatment facilities.

Meanwhile, water supply and sewerage projects are underway in 52 cities and district centers. These projects cover over 700 settlements.

A hot line "955" functioning around the clock is operating under Azersu Open Joint Stock Company in order to increase the quality of services provided to consumers and ensure on-spot solution of problems.

Address: 67 Mosow Avenue, AZ 1012 Baku, Azerbaijan

Tel: (+994 12) 431-47-67/87; 955 **Fax:** (+994 12) 430-28-87

E-mail: office@azersu.az **URL:** www.azersu.az

Открытое Акционерное Общество «Азерсу»

О компании: Открытое Акционерное Общество (ОАО) «Азерсу» создано Распоряжением Президента Азербайджанской Республики в 2004 году.

ОАО «Азерсу» является государственным органом по обеспечению в централизованном порядке снабжения потребителей питьевой водой, оказанию им канализационных услуг, обеспечению проектирования, строительства и эксплуатации водных и канализационных коммуникаций и сооружений.

На балансе ОАО «Азерсу» находятся водопроводные линии протяженностью 13100 км и линии для канализационных и ливневых вод протяженностью 3200 км.

ОАО «Азерсу» обеспечивает питьевой водой 1218000 абонентов по всей стране. Из них 1177100 относятся к категории население, 40900 - прочие потребители. В Азербайджане обеспечивается непрерывное снабжение питьевой водой 55% населения, в городе Баку - 78% населения. Основная цель ОАО «Азерсу» заключается в обеспечении непрерывного снабжения питьевой водой населенных пунктов Абшеронского полуострова, а также районных центров страны.

В соответствии подготовленному до 2035 года мастер-плану, с учетом перспективного развития и роста населения города Баку и окрестных поселков, будет проложено свыше 8000 км водопроводов и 6000 км канализационных линий, построено 65 водохранилищ и 11 установок по очистке сточных вод.

В то же время, в 52-х городах и районных центрах реализуются проекты по водоснабжению и канализации. Эти проекты также охватывают более 700 селений.

С целью повышения качества предоставляемых потребителям услуг и оперативного решения проблем при Открытом Акционерном Обществе «Азерсу» функционирует горячая линия «955», функционирующая 24 часа в сутки.

Адрес: Азербайджан, AZ 1012, г.Баку, Московский проспект, 67

Тел.: (+994 12) 431-47-67/87; 955 **Факс:** (+994 12) 430-28-87

E-mail: office@azersu.az **URL:** www.azersu.az



1st CASPIAN
INTERNATIONAL

BOAT AND YACHT SHOW

15-17 MAY
BAKU EXPO CENTER

ORGANISERS



Tel. : +99412 4041000
Fax : +99412 4041001
E-mail: boat@iteca.az



www.cibs.az



Chairman of the Board:
Baba Rzayev

Председатель правления:
Баба Рзаев

Bakielektrikshebeke OJSC

About the company: President of the Republic of Azerbaijan Ilham Aliyev signed an order dated August 10, 2006 on recovery of Bakielektrikshebeke OJSC's activity to improve the network operation, electricity supply and provide timely collection of fees for electricity consumption.

The transmission and distribution network has been fully modernized since 2006 in accordance with the direction of President Ilham Aliyev. Over 600 mln AZN was invested into this sphere. 20 units of 110kV substations and a circular supply scheme were built over the past period. It played an important role in ensuring regular, sustainable and high quality power supply to the capital and Absheron peninsula. Over 50 units of 35 kV substations have been built so far. The receiving and distribution capacity of the power grid of the capital grew almost by 80% owing to complex measures. Installed capacity of the power grid has grown from 3048 up to 5245 megavoltampere since 2006. Technical losses reduced down to 8%. A modern distribution control room was built. Bakielektrikshebeke OJSC carries out reconstruction of all its administrative buildings, attaches special importance to introduction of information-communication technologies. Though, the department for power supply had not met requirements, dictated by rapid social-economic development of the country, prior to 2006, now this balance improved as additional technical and power capacities ensuring perspective development of the country were created. In general, complex measures undertaken in the energy management of Baku and neighbor settlements indicate the role of the human factor in development of Azerbaijan and state building philosophy.

Emergency service 199 and a hot line operate within Bakielektrikshebeke OJSC's system. Consumers can receive answers to all questions they are interested in 24 hours a day and witness operative solution of technical issues concerning power supply.

Address: 13, Bakikhanov str., Baku, AZ1065, Azerbaijan
Tel.: (+994 12) 440-39-93
Fax: (+994 12) 440-22-26
E-mail: info@bes.az
URL: www.bes.az

ОАО «Бакыэлектрикшебеке»

О компании: Распоряжение о восстановлении деятельности ОАО «Бакыэлектрикшебеке» было подписано Президентом Азербайджанской Республики Ильхамом Алиевым 10 августа 2006 года в целях оздоровления деятельности сети, улучшения снабжения электроэнергией потребителей, а также обеспечения своевременного сбора денег за использованную электроэнергию.

С 2006 года началась капитальная модернизация передающей и распределительной сети столицы, в эту сферу было инвестировано более 600 миллионов манатов. За прошедший период были сооружены двадцать 110-киловольтных подстанций и схема кольцевого снабжения. Это сыграло важную роль в бесперебойном, устойчивом и качественном энергоснабжении столицы и Абшеронского полуострова. К настоящему времени сооружено свыше пятидесяти 35-киловольтных подстанций. Благодаря комплексным мерам принимающая и распределяющая способность энергосети столицы выросла почти на 80 процентов. С 2006 года установленная мощность сети увеличилась с 3048 до 5245 мегавольтампер, а технические потери сократились до 8%. Создан современный Диспетчерский центр. ОАО «Бакыэлектрикшебеке» реконструирует все находящиеся на его балансе административные здания, уделяет особое внимание внедрению информационно-коммуникационных технологий. Если до 2006 года организация энергоснабжения города Баку серьезно отставала от потребностей, диктуемых стремительным социально-экономическим развитием столицы страны, то сейчас этот баланс изменился в позитивную сторону, созданы дополнительные технические и силовые возможности, соответствующие перспективному развитию столицы. В целом, комплексные меры, осуществленные в энергохозяйстве Баку и пригородных поселков, являются реальными показателями того, что в основе модели развития Азербайджана и философии государственного строительства находится человеческий фактор.

В системе ОАО «Бакыэлектрикшебеке» функционирует «Аварийная служба 199» и «Горячая линия», с помощью которых потребители в течение 24-х часов в сутки получают ответы на все интересующие их вопросы, являются свидетелями оперативного решения технических вопросов, связанных с энергоснабжением.

Адрес: Азербайджан, AZ1065, г.Баку, ул. Бакиханова, 13
Тел.: (+994 12) 440-39-93
Факс: (+994 12) 440-22-26
E-mail: info@bes.az
URL: www.bes.az



Power Generation and Electrical Equipment



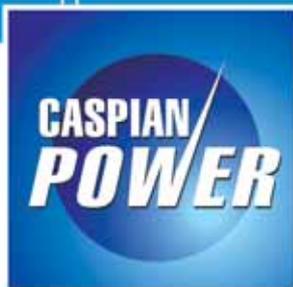
Lighting



Alternative Sources of Energy

www.CASPIANPOWER.az

3-6 JUNE 2014
BAKU, AZERBAIJAN



www.facebook.com/CaspianPower

4th CASPIAN INTERNATIONAL

POWER AND ALTERNATIVE ENERGY EXHIBITION

ORGANISERS



Tel. : +994 12 4041000
Fax : +994 12 4041001
E-mail: power@iteca.az

VENUE





Bank Technique®
Gələcəyə toxun



Chairman of the Board:
Ulvi Mansurov

Председатель Правления:
Ульви Мансуров



First Deputy Chairman of the Board:
Yashar Safarov

Первый заместитель председателя правления:
Яшар Сафаров



Deputy Chairman of the Board:
Ayaz Garay-zadeh

Заместитель председателя правления:
Аяз Гярай-заде



Member of the Board:
Jamin Hajiyev

Член правления:
Джамин Гаджиев



Member of the Board:
Orkhan Huseynov

Член правления:
Орхан Гусейнов

Bank Technique OJSC

About the company: Bank Technique OJSC has been present in the banking sector of Azerbaijan since 1994 and successfully re-branded in 2012.

Bank's concept is based on the development of modernity, technology and innovation. In its operations, the Bank stays committed to the principles of transparency and openness.

Bank Technique carries out all the major types of banking transactions in the financial services market, including private and corporate clients and asset management.

According to the key indicators Bank Technique consistently ranks among the top ten banks in Azerbaijan, and is also one of the fastest growing financial institutions. The widest network of branches helps offer services across the entire country.

International cooperation is one of Bank Technique's strategic pillars. To meet the growing demand for international payments, the Bank has correspondent banking relations with the leading banks of the Republic of Azerbaijan, the Russian Federation, Germany, UK, Austria, Switzerland, Kazakhstan, Latvia, Belgium and Turkey.

According to the strategy, the Bank is oriented at effective growth which envisages an essential increase in income along with high-quality improvement of their structure and raising efficiency of business. The main direction of the strategic plan is the innovative and technological development of the Bank, creation of the full-service branch-less banking.

Corporate Social Responsibility, which is treated in the Bank not only as welfare work, but also as contribution to the social and economic development of the country and a necessary condition for sustainable development of business, is a pillar of the Bank Technique's corporate strategy.

The head office of Bank Technique is located in Baku.

Alfa Sigorta OJSC insurance company and Technika Capital Management LLC brokerage company are the subsidiaries of Bank Technique OJSC.

Address: 16, Babek Avenue, Baku, AZ1025, Azerbaijan

Tel.: (+994 12) 447 77 44

E-mail: infobt@banktechnique.az

Fax: (+994 12) 447 44 22

URL: www.banktechnique.az

OAO "Bank Technique"

О компании: Открытое акционерное общество "Bank Technique", успешно осуществившее ребрендинг в 2012 году, присутствует на рынке банковских услуг Азербайджана с 1994 года.

Концепция развития Банка основана на современности, технологичности и инновациях. В своей работе с клиентами Банк руководствуется принципами прозрачности и открытости.

"BankTechnique" осуществляет все основные виды банковских операций, представленных на рынке финансовых услуг, включая обслуживание частных и корпоративных клиентов и управление активами.

Банк стабильно входит в число десяти крупнейших азербайджанских банков по основным показателям, а также является одним из наиболее быстро растущих финансово-кредитных учреждений. Широко разветвленная сеть обслуживания способствует оказанию услуг на всей территории страны.

Одним из стратегических приоритетов для "Bank Technique" является международное сотрудничество. В соответствии с растущим спросом на международные платежи, Банк имеет корреспондентские отношения с ведущими банками Азербайджанской Республики, Российской Федерации, Германии, Великобритании, Австрии, Швейцарии, Казахстана, Латвии, Бельгии и Турции.

В соответствии со стратегией, Банк стремится к эффективному росту, предполагающему существенное увеличение доходов на фоне качественного улучшения их структуры и повышения эффективности бизнеса. Основное направление стратегического плана – инновационно-технологическое развитие Банка, создание полнофункционального дистанционного банкинга.

Корпоративная социальная ответственность, которая оценивается в Банке не только как благотворительность, но и как вклад в социально-экономическое развитие страны и необходимое условие устойчивого развития бизнеса, является составной частью корпоративной стратегии «Bank Technique».

Головной офис Банка располагается в Баку.

Страховая компания ОАО «Alfa Sigorta» и брокерская компания ООО «Technika Capital Management» являются дочерними предприятиями ОАО "Bank Technique".

Адрес: Азербайджан, AZ1025, г.Баку, проспект Бабека 16

Тел.: (+994 12) 447 77 44

E-mail: infobt@banktechnique.az

Факс: (+994 12) 447 44 22

URL: www.banktechnique.az

Russian Oil&Gas Industry Week

NATIONAL OIL AND GAS FORUM

22-24 October 2014
World Trade Centre
Part of the Russian Business Week 2014

"The Russian oil and gas sector today stands on the threshold of new challenges and changes. We must discuss the questions linked to attracting investments in the country's oil and gas industry, the fiscal policy in this sphere, replacing our mineral and raw materials reserves, developing of a market infrastructure, and introducing innovative technologies and new engineering solutions."

Arkady Dvorkovich, Deputy Chair of the Government of the Russian Federation, Administrator, Fuel and Energy Network



"The oil and gas sector continues to play a heavy role in the Russian economy." "The share of income from oil and gas in the 2012 Russian Federation budget amounted to nearly 50%. Over 12 years, the extraction of oil in Russia has increased by more than 1,5 times, which corresponds to a level of extraction of roughly 4 million barrels of oil a day. Today, Russia has become a world leader in the extraction of oil and currently ranks sixth in reserves, extracting one of every eight barrels of oil in the world."

Alexander Novak, Minister of Energy of the Russian Federation

"I hope that not only this annual forum, but also our continual work in the period between forums will be a guarantee of good results, the successful development of the oil and gas network, and a sustainable positioning of the fuel and energy network in the global economy."

Alexander Shokhin, President of the Russian Union of Industrialists and Entrepreneurs



"Main challenges are the effective use of natural resources and effectiveness of work of the oil and gas network itself. Structural reforms implemented in the oil and gas sector in the 1990s in Mr Shafranik's words, bore fruit in the early 2000s. The network knows what competition is, and now oil and gas workers are facing the problems of re-equipment."

Yuri Shafranik, Chairman of the Committee on Energy Strategy and Development of the Fuel and Energy Complex of the Chamber of Commerce and Industry of the Russian Federation

Today, we are confronted with a range of serious tasks: developing the gas industry in Eastern Russia, opening up the Arctic shelf, strengthening collaboration with the countries of the Asia-Pacific region – exceptionally advanced markets. But the strategic goal of the country's oil and gas sector remains, undoubtedly, maintaining leadership on global energy markets.

Viktor Zubkov, Chairman of the Gazprom Board of Directors



I believe that conducting the National Oil and Gas Forum will assist in strengthening collaboration between governmental authorities and business, and will allow for clarifying perspectives on the innovative development of the domestic fuel and energy network.

Sergey Katyrin, President of the Chamber of Commerce and Industry of the Russian Federation

For an oil and gas industry that has properly performed a stabilizing role and has assured the sustainable formation of budgets at all levels in a period of recessionary economic events, the current phase of development poses a range of high-priority questions and challenges, many of which you will have to discuss as part of the Forum.

Vagit Alekperov, Chairman of the Russian Union of Industrialists and Entrepreneurs Committee on Energy Policy and Energy Efficiency



"In the near future, the oil and gas industry will define to a considerable degree not the current level of extraction, but the innovative technologies that will be employed." "The situation has now become more complicated; there is a lot of oil on the world market, but it is selling cheaply. Enough oil is being extracted on the shelves, which increases expenses. Therefore what happens in the future will depend on the development of the world economy and which countries turn out to be world leaders in extraction."

Gennady Shmal, President of the Union of Oil & Gas Producers of Russia

It is important to create the control mechanisms to improve the energy efficiency of public companies and their responsibility; under the legislative level establish the clear principles and methods of the energy saving policy in public companies, as well as the structure and content of this policy, functions and challenges undertaken by the public companies.

Pavel Zavalny, President, Chairman of the Expert Council of the Russian Gas Society, Deputy Chairman of the State Duma Committee on Energy



www.oilandgasforum.ru
tel.: 8-800-333-05-15



AGA GROUP



President of AGA Group of Companies:
Aydin Demirchi

Президент AGA Group of Companies:
Айдын Демирчи



President of Caspian Investment Company:
Raji Aghayev

Президент Caspian Investment Company:
Раджи Агаев



General Director of Demirchi Development LLC:
Hikmet Bagmanov

Генеральный директор Demirchi Development LLC:
Хикмет Багманов



General Director of Caspian Investment Company:
Rauf Aliyev

Генеральный директор Caspian Investment Company:
Рауф Алиев



General Director of AGA CENTER:
Qurban Shabanov

Генеральный директор AGA CENTER:
Гурбан Шабанов

AGA GROUP OF COMPANIES

About the company: Established in 1994, AGA Group consists of several independent companies. Caspian Investment Company is the first-born of AGA Group. Caspian Business Center which is the first building of the company was built in 1996 and launched in 1998 for provision of offices and other accompanying services. The company is one of the pioneers of foundation of Business-centers in Azerbaijan. AGA Group has started expanding its activity through construction of new buildings and extending the range of rendered services. For this purpose, Silk Way Business Center, Old Caspian Business Center, Caspian Plaza complex (consisting of 3 towers) and AGA Center buildings were launched during 2000-2010. Company's further development aims at improvement of services rendered to companies and provision of comfort conditions for them.

Address: 44, C. Cabarli str, Baku, Azerbaijan
Tel: (+99412) 436-70-00
Fax: (+99412) 436-70-07
E-mail: office@agagroup.com

AGA GROUP OF COMPANIES

О компании: Основанная в 1994 году, AGA Group состоит из нескольких независимых компаний. Первенцем компании является «Caspian Investment Company». В 1996 году компания построила и в 1998 году ввела в строй своё первое здание «Caspian Business Center» с целевым назначением по предоставлению офисных помещений и других сопутствующих услуг. Компания является одним из пионеров основания Бизнес-центров в Азербайджане. AGA Group начала расширять свою деятельность посредством строительства новых зданий и расширения предоставляемых услуг. С этой целью в 2000-2010 годах были введены в строй здания «Silkway Business Center», «Old Caspian Business Center», комплекс «Caspian Plaza» (состоящий из 3-х блоков) и «AGA Center». Дальнейшее направление своей деятельности компания видит в усовершенствовании предоставляемых услуг компаниям и создания для них комфортных условий.

Адрес: Азербайджан, г. Баку, ул. Дж.Джаббарлы 44
Тел: (+99412) 436-70-00
Факс: (+99412) 436-70-07
E-mail: office@agagroup.com



ADEX 2014

Azerbaijan Defence Exhibition

1st AZERBAIJAN INTERNATIONAL DEFENCE INDUSTRY EXHIBITION

11-13 SEPTEMBER 2014
BAKU, AZERBAIJAN
BAKU EXPO CENTER

www.adex2014.com



SUPPORT



MINISTRY OF DEFENCE OF
THE REPUBLIC OF AZERBAIJAN



MINISTRY OF THE DEFENCE INDUSTRY
OF THE REPUBLIC OF AZERBAIJAN

ORGANISING PARTNER



Tel.: +99412 404 10 00; Fax: +99412 404 10 01
E-mail: adex@iteca.az



Chairman of the Executive Board:
Farid Akhundov

Председатель Правления:
Фарид Ахундов

PASHA Bank JSCB

About the company: Founded in 2007, PASHA Bank OJSC has rapidly grown into Azerbaijan's largest commercial bank in terms of its paid-in capital volume (123.4 million AZN).

PASHA Bank works with large corporations and pays special attention to SMEs that are the backbone of the local economy. The Bank also services private accounts within its Private Banking business division. PASHA Bank is committed to establishing and developing long-term, supportive relationships with its growing customer base and delivering banking services at the highest international levels of service built on three core values of INTEGRITY, QUALITY and PROFITABILITY.

PASHA Bank has developed a modern bank model to provide services to corporate customers in Azerbaijan and to international companies looking to do business in Azerbaijan, including banking services rendered within the framework of partnerships with international financial institutions and foreign banks.

Address: 15, Yusif Mammadaliyev str., Baku, AZ1005, Azerbaijan

Tel.: (+994 12) 496-50-00

Fax: (+994 12) 496-50-10

E-mail: office@pashabank.az

URL: www.pashabank.az

ОАО "PASHA Bank"

О компании: ОАО «PASHA Bank», учрежденный в 2007 году, за короткий срок превратился в крупнейший коммерческий банк Азербайджана по объему уставного капитала (123,4 млн. манатов).

PASHA Bank работает с крупными корпорациями и уделяет особое внимание малым и средним предприятиям, составляющим основу местной экономики. Банк также обслуживает личные счета посредством отдела по обслуживанию частных клиентов. PASHA Bank привержен принципу создания и развития долгосрочных отношений с растущей клиентской базой, а также предоставления банковских услуг, соответствующих международным стандартам и основанных на трех основных ценностях: ПРОЗРАЧНОСТЬ, КАЧЕСТВО и ПРИБЫЛЬНОСТЬ.

PASHA Bank сформировал современную банковскую модель для предоставления услуг корпоративным клиентам в Азербайджане и международным компаниям, желающим осуществлять свою деятельность в стране, а также банковских услуг в рамках партнерства с международными финансовыми организациями и иностранными банками.

Адрес: Азербайджан, г. Баку, AZ1005, ул. Юсифа Маммедалиева, 15

Тел.: (+994 12) 496-50-00

Факс: (+994 12) 496-50-10

E-mail: office@pashabank.az

URL: www.pashabank.az



Chairman of the Board:
Abdolbari Goozal

Председатель правления:
Абдолбари Гоозал

Azersun Holding

About the company: Azersun Holding which has started operating in Azerbaijan since 1991 is the largest non oil holding of Azerbaijan. A group of companies includes over 20 enterprises which have international quality standard certificates ISO 9000:2001 and specialize in food industry, agriculture, packing-paper industry and trade. These are plants for production and processing of fat-and-oil products, tea-packing factories, tinned food factories, factories for production of packing and paper products, the largest sugar plant in the region and a factory for production of lump sugar, a plant for production of iodinated salt, a factory for production of bakery products, dairy, a plant for hazelnut processing, a plant for production of ethyl alcohol and fodder, as well as a broad range of agricultural enterprises engaged in raising various crops on a territory comprising about 4000 ha and equipped with the drip irrigation system that belongs to Valmont Industries Company. Today, the holding has representative offices and branches in many world countries such as Russia, UAE, Turkey, Switzerland, Sri-Lanka, Georgia, Iran, Iraq, etc. Azersun holding's activity aims not only at securing the market of the country and the region. The company also has a broad export network. Azersun Holding is also a distributor of the trans-national company Unilever in Azerbaijan. Nowadays, over 5,000 people are employed at holding's enterprises.

Azersun Holding forms a part of Intersun group. Apart from food and agriculture industry enterprises, those that are engaged in banking, construction and oil transportation sector also form a part of Intersun group.

Address: 94, H. Aliyev ave., Baku, Azerbaijan
Tel: (+99412) 496-66-14
Fax: (+99412) 496-68-88
E-mail: info@azersun.com
URL: www.azersun.com

Азерсун Холдинг

О компании: Азерсун Холдинг, начавший свою деятельность в Азербайджане в 1991 году, является крупнейшим нефтяным холдингом Азербайджана. В группу компаний входят свыше 20 предприятий, обладающих международными сертификатами стандартов качества ISO 9000:2001, специализирующихся в области пищевой промышленности, сельского хозяйства, упаковочно-бумажной промышленности и торговли. Это заводы по производству и переработке масложировой продукции, чаеупаковочные фабрики, консервные заводы, фабрики по производству упаковочной и бумажной продукции, крупнейший в регионе сахарный завод и фабрика по производству кускового сахара-рафинада, завод по производству йодированной соли, фабрика по производству хлебобулочных изделий, молочный комбинат, завод по переработке фундука, завод по производству этилового спирта и кормов для скота, а также широкий комплекс сельскохозяйственных предприятий, занимающихся выращиванием различных культур на территории около 4000 га, оснащённых системой капельного орошения компании Valmont Industries. Сегодня холдинг имеет представительства и офисы во многих странах мира, в числе которых Россия, ОАЭ, Турция, Швейцария, Шри-Ланка, Грузия, Иран, Ирак и т.д. Деятельность Азерсун Холдинг, направлена не только на обеспечение рынков страны и региона, компания имеет широкую экспортную сеть. Также Азерсун Холдинг является дистрибьютором транснациональной компании Unilever в Азербайджане. На предприятиях холдинга сегодня постоянным местом работы обеспечены свыше 5000 человек.

Азерсун Холдинг входит в группу Интерсун. Помимо предприятий пищевой и сельскохозяйственной промышленности в структуру группы Интерсун входят предприятия банковского и строительного и нефтеперевозочного сектора.

Адрес: Азербайджан, г. Баку, пр. Г. Алиева, 94
Тел: (+99412) 496-66-14
Факс: (+99412) 496-68-88
E-mail: info@azersun.com
URL: www.azersun.com



SƏNAYE TİKİNTİ İNVESTİSİYA
KORPORASIYASI



General Director:
Göksel Aybek

Генеральный директор:
Гёксел Айбек

Akkord Industry Construction Investment Corporation OJSC

About the company: Akkord Corporation is a public interest entity that managed to become a national leader in the construction business field within a short period. We are currently involved in large scale infrastructure projects of a total contract value of around \$2 billion. To date, Akkord Corporation has completed infrastructure projects with a total contract value of more than \$1.7 billion in Azerbaijan and abroad. We are currently active in several foreign markets, including Turkey, Georgia, Kazakhstan, Uzbekistan and Ukraine. In 2012 Akkord Corporation opened its representative office in Frankfurt, Germany.

Beside infrastructure construction, Akkord Corporation has been continuously developing two other lines of its core business: the construction of real estate and the production of construction materials. As an important construction materials supplier, we provide cement, concrete and precast concrete, marble, granite, steel structures, asphalt, gravel, sand, bricks and others. Akkord Corporation finalized the installation of the first production line of its brand new cement plant in the Gazakh region of Azerbaijan. In general, Akkord Corporation owns and operates 40 various plants throughout the country. Regarding real estate development, Akkord Corporation has constructed and commissioned 831.000 sqm in Baku.

One of our most recent business directions is the construction of water supply and sewerage systems in Azerbaijan. Currently, Akkord Corporation is implementing 11 such projects in six regions of the country, with a total contract value of almost \$400 million.

Akkord Corporation was given "The best enterprise in the field of construction in South Caucasus and Central Asia" award by the Europe Business Assembly in 2012, London, UK. In 2013, Akkord Corporation became a corporate affiliate member of International Tunneling and Underground Space Association (ITA-AITES) and World Road Association (PIARC).

Address: "Akkord Plaza", 1937, Aga Nematulla str., Narimanov district, Baku, AZ1033, Azerbaijan

Tel.: (+994 12) 404 77 77 **Fax:** (+994 12) 404 77 80

E-mail: info@akkord.az **URL:** www.akkord.az

ОАО «Строительно-Промышленная Инвестиционная Корпорация Аккорд»

О компании: Будучи организацией представляющей общественные интересы, Корпорации «Аккорд» удалось стать лидером в строительной сфере за короткий промежуток времени. В настоящее время мы участвуем в реализации крупномасштабных инфраструктурных проектов общей стоимостью около \$2 млрд. На сегодняшний день, Корпорации «Аккорд» удалось завершить реализацию инфраструктурных проектов общей контрактной стоимостью более \$1,7 млрд. как в Азербайджане, так и за рубежом. В настоящее время мы осуществляем деятельность на нескольких иностранных рынках, включая Турцию, Грузию, Казахстан, Узбекистан и Украину. В 2012г. Корпорация «Аккорд» открыла свое представительство во Франкфурте (Германия).

Помимо инфраструктурного строительства, Корпорация «Аккорд» продолжает непрерывно развивать два других направления своей основной деятельности: строительство недвижимости и производство строительных материалов. Будучи поставщиком важных строительных материалов, мы обеспечиваем поставку цемента, бетона, железобетонных изделий, мрамора, гранита, металлоконструкций, асфальта, гравия, песка, кирпичей и других стройматериалов. Корпорация «Аккорд» запустила первую производственную линию своего нового цементного завода в Газакском районе Азербайджана. В целом, Корпорация «Аккорд» владеет и управляет 40 различными заводами, действующими в стране. В сфере недвижимости Корпорация «Аккорд» построила и сдала 831 тыс. кв.м в Баку.

Одним из направлений нашей деятельности является строительство систем водоснабжения и канализации. В настоящее время, Корпорация «Аккорд» реализует 11 таких проектов в 6 регионах Азербайджана общей стоимостью почти \$400 млн.

В 2012г. Корпорация «Аккорд» была награждена премией «Лучшая компания года в области строительства в регионе Южного Кавказа и Центральной Азии» со стороны Европейской Бизнес Ассамблеи, Лондон, Великобритания. В 2013г. Корпорация «Аккорд» стала корпоративным аффилированным членом Международной Ассоциации Тоннелестроения и освоения Подземного Пространства (ITA-AITES), а также членом Всемирной Ассоциации Дорожного Строительства (PIARC).

Адрес: Азербайджан, AZ1033, г.Баку, Наримановский район, ул. Ага Нейматуллы, 1937, "Akkord Plaza"

Тел.: (+994 12) 404 77 77 **Факс:** (+994 12) 404 77 80

E-mail: info@akkord.az **URL:** www.akkord.az



www.grbs.com

Hasten to success



Генеральный директор:
Бахрам Гурбанов

General Director:
Bahram Gurbanov

GRBS Group of Companies

About the company: GRBS is the regional leader and innovator organization in all fields of its activity. Founded in 2004 today GRBS functions as a group of companies which incorporates 11 subsidiary companies: GRBS, Fa-Noy, Psytech Azerbaijan, International Education, Advocatus International, International Training Center, International Examination Center, International Attestation Services, International Professional Qualifications, Dragon Fighter Mixed Martial Arts Sport Club, and Baku International Vocational School.

Since 2007 the Group of Companies has been implementing the Quality Management System of the international standard ISO 9001:2008, accredited by UKAS.

GRBS is the only brand in Azerbaijan incorporating the accreditations of the international colossuses: ACCA (Association of Chartered Certified Accountants, UK), CIMA (Chartered Institute of Management Accountants, UK), IDP (International Development Programme, Australia), NCC Education (UK), NEBOSH (National Examination Board in Occupational Safety and Health, UK), PMI (Project Management Institute, USA), and University of Cambridge (UK).

In amount of the international accreditations GRBS is included in the top 5 leading organizations in the world and gains the lead in the post-Soviet space.

The mission of GRBS consists in contribution to the economic growth and welfare of the citizens and organizations all over the world by the way of rendering the high level business services by observance of high professional and ethical standards.

Address: Caspian Plaza, 44 Jafar Jabbarli Street, Baku AZ1065, Republic of Azerbaijan

Tel./Fax: (+994 12) 437 10 51, 437 10 61, 437 32 61

URL: www.grbs.com

Группа компаний GRBS

О компании: GRBS является региональным лидером и новаторской организацией по всем областям своей деятельности. Основанная в 2004 году, GRBS сегодня функционирует как группа компаний, объединяющая 11 дочерних компаний: GRBS, Fa-Noy, Psytech Azerbaijan, International Education, Advocatus International, International Training Center, International Examination Center, International Attestation Services, International Professional Qualifications, Dragon Fighter Mixed Martial Arts Sport Club и Бакинский Международный профессиональный техникум.

С 2007 года группа компаний во всех процессах бизнес управления применяет систему управления качеством международного стандарта ISO 9001:2008, аккредитованного UKAS.

GRBS является единственным в Азербайджане брендом, объединяющим в себе аккредитации таких международных гигантов, как ACCA (Association of Chartered Certified Accountants, UK), CIMA (Chartered Institute of Management Accountants, UK), IDP (International Development Programme, Australia), NCC Education (UK), NEBOSH (National Examination Board in Occupational Safety and Health, UK), PMI (Project Management Institute, USA) и University of Cambridge (UK).

По количеству международных аккредитаций GRBS входит в пятерку ведущих организаций в мире и занимает первое место на постсоветском пространстве.

Миссия GRBS заключается в способствовании экономическому росту и благосостоянию граждан и организаций во всем мире путем оказания им высококачественных бизнес услуг, соблюдая высокие профессиональные и этические нормы.

Адрес: Азербайджан, AZ1065, Баку, ул. Д.Джаббарлы, 44, Caspian Plaza

Тел./Факс: (+994 12) 437 10 51, 437 10 61, 437 32 61

URL: www.grbs.com



SOCAR Azneft PU

ПО "Азнефть" ГНКАР

About the company: Azneft PU deals with exploration, prospecting, development, as well as oil and gas onshore and offshore field-facilities construction, current and overhaul repair of wells. 9 oil and gas production departments and 2 integrated subdivisions function within the Azneft PU. Today, Azneft PU includes 20 enterprises.

In order to increase oil extraction and the number of active wells fund Azneft PU performs the following operations: increase the number of wells commissioned after drilling; increase the number of wells transferred from passive fund of wells into active; implementation of overhaul and current repair of wells qualitatively; realization of scheduled technical and geological measures plan; application of modern methods aimed at growth of oil-bed extraction; intensification of oil extraction; application of new methods and technologies in production, etc.

Address: 39, Agha Nematulla str., Baku, Azerbaijan
Tel.: (+99412) 521-10-09;
Fax: (+99412) 521-10-10;
URL: www.socar.az

О компании: ПО "Азнефть" занимается поиском, разведкой, разработкой, обустройством месторождений нефти и газа на море и суше, текущим и капитальным ремонтом скважин. В состав ПО «Азнефть» входит 9 НГДУ, два промысловых предприятия. В целом, в состав ПО "Азнефть" входит 20 предприятий. С целью увеличения нефтедобычи и действующего фонда скважин предприятие регулярно проводит нижеперечисленные работы: увеличение числа скважин сданных в эксплуатацию после бурения; увеличение числа скважин перешедших из бездействующего фонда скважин в действующий; качественная реализация капитальных и текущих ремонтных работ скважин; исполнение намеченных технических и геологических планов мероприятий; применение современных методов, направленных на увеличение добычи нефти пластов; проведение мероприятий по интенсификации нефтедобычи; применение новой техники и технологий в процессе производства и т.д.

Адрес: Азербайджан, AZ1000, город Баку, ул. Ага Нейматуллы, 39
Тел.: (+99412) 521-10-09;
Факс: (+99412) 521-10-10;
URL: www.socar.az



General Director:
Dashgin Iskenderov

Генеральный директор:
Дашгын Искендеров



SOCAR Azerigaz PU

ПО «Азеригаз» ГНКАР

About the company: Azerigaz PU was established on the basis of Azerigaz CJSC within the State Oil Company of Azerbaijan in accordance with Azerbaijan President's order dated July 1, 2009.

The production association, operating in Azerbaijan, is engaged in reception, distribution and sale of natural gas. The number of workers of PU, that has construction, transportation and design-engineering structures operating within it, exceeds 11,000 people. Azerigaz PU is supplying gas to over 1.5 mln subscribers in all the regions of the country. An optimal mechanism, managing a well-developed gas distribution system including numerous technical-process facilities, has been created for ensuring gas supply to subscribers.

Based on SOCAR's broad-scale program for modernization of industry and setting of production in compliance with modern standards, Azerigaz PU is carrying out an intensive work over new projects.

Address: 23, Y.Safarov str., Baku, AZ 1025, Azerbaijan
Phone: (+994 12) 490-43-34
Fax: (+994 12) 490-42-92
E-mail: info@azerigaz.com

О компании: Указом Президента Азербайджана от 1 июля 2009 года на базе ЗАО «Азеригаз» было создано ПО «Азеригаз» в составе Госнефтекомпании Азербайджана.

Производственное объединение осуществляет деятельность на территории Азербайджана в сфере приема, распределения и продажи природного газа. Численность работников ПО, в составе которого функционируют строительные, транспортные и проектно-конструкторские структуры, превышает 11 тыс. человек. ПО «Азеригаз» обеспечивает подачу природного газа свыше 1,5 млн. абонентам во всех регионах страны, для газообеспечения которых создан оптимальный механизм управления сложной газораспределительной системой, включающий многочисленные технико-технологические объекты.

В рамках широкой программы Госнефтекомпании Азербайджана по модернизации отрасли и организации производства в соответствии с современными требованиями, ПО «Азеригаз» ведется интенсивная работа над новыми проектами.

Адрес: Азербайджан, г. Баку, AZ1025, ул. Ю.Сафарова 23
Тел: (+994 12) 490-43-34
Факс: (+994 12) 490-42-92
E-mail: info@azerigaz.com



General Director:
Akbar Hajiyev

Генеральный директор:
Акбер Гаджиев



AZPETROL

AZPETROL LTD

About the company: Established in 1997, Azpetrol Ltd is the national oil company owning a network of the most modern petrol and gas filling stations which meet the international standards. The company offers its clients high-quality services in the fuel market of the republic. Covering the main economic zones of Azerbaijan, the company operates 76 petrol and 5 gas filling stations equipped with the most advanced technology. Azpetrol is controlling over 50% of the fuel market in Azerbaijan. It possesses an oil base and a vehicle fleet.

The main objective of the Azpetrol Company is to hold its positions in the private sector of the Azerbaijani economy as well as contribute to its further development. The company intends to keep improving its activity, covering all the regions of the republic, opening new working places, expanding the range of its services as well as applying advanced technologies.

Address: "Yeni Hayat" Business Center, 15, Nobel ave., Baku, AZ1025, Azerbaijan
Tel.: (+99412) 488 67 51, 488 67 61
Fax: (+99412) 488 67 57, 488 67 52
E-mail: azpetrol@azpetrol.com
URL: www.azpetrol.com

О компании: Начиная со времени своего основания в 1997г. и по сей день, нефтяная компания «Азпетрол» является национальной компанией владеющей сетью самых современных, отвечающих международным стандартам бензозаправочных и газозаправочных станций и оказывающей высококачественные услуги своим клиентам на рынке продажи горючего в Республике. На сегодняшний день, компания, охватывая основные экономические зоны Азербайджана, эксплуатирует 76 бензозаправочных (БЗС) и 5 газозаправочных станций (ГЗС), оснащенных самым современным оборудованием. «Азпетрол» удерживает инициативу контроля более чем 50% рынка продажи горючего в Азербайджане. Компания владеет нефтяной базой и автопарком.

Основной целью компании «Азпетрол» является сохранение своих позиций в частном секторе азербайджанской экономики, а также участие в ее дальнейшем развитии. «Азпетрол» намерена и далее совершенствовать деятельность компании, охватить всецело регионы республики, открывать новые рабочие места, расширять сферы предоставляемых услуг, а также применять передовые технологии.

Адрес: Азербайджан, г.Баку, AZ1025, пр.Нобеля, 15, бизнес-центр "Yeni Hayat"
Тел.: (+994 12) 488 67 51, 488 67 61
Факс: (+994 12) 488 67 57, 488 67 52
E-mail: azpetrol@azpetrol.com
URL: www.azpetrol.com



General Director:
Huseynaga Rahimov

Генеральный Директор:
Гусейнага Рагимов



GDF SUEZ

About the company: One of the leading energy providers in the world, GDF SUEZ is active across the entire energy value chain, in electricity and natural gas, upstream to downstream. The Group develops its businesses (energy, energy services and environment) around a responsible-growth model to take up the great challenges: responding to energy needs, ensuring the security of supply, fighting against climate change and maximizing the use of resources. GDF SUEZ relies on diversified supply sources as well as flexible and high-performance power generation in order to provide innovative energy solutions to individuals, cities and businesses. The Group employs 200,000 people worldwide and achieved revenues of €83.1 billion in 2008. Opening the Representative Offices in Baku/Azerbaijan and Astana/Kazakhstan reflects the GDF SUEZ Group's involvement and commitment to developing in the Caspian Region.

Address: 90A Nizami Street, Landmark Building III, 4th floor, Baku, AZ 1010, Azerbaijan
Phone: (+99 412) 4989788
Fax: (+99 412) 4989805
E-mail: heike.liebold@gdfsuez.az
URL: www.gdfsuez.az



GDF SUEZ Representative Azerbaijan & Kazakhstan: **Heike Liebold**

Глава Представительства в Азербайджане и Казахстане:
Хэйке Либольд

О компании: Являясь ведущим мировым поставщиком энергии, компания проводит активную деятельность в сфере электроэнергетики, газовой промышленности, разведке, добыче, транспортировке, переработке и продаже нефти. Компания очень ответственно относится к возникающим в ходе работы вопросам: сюда относится обеспечение энергетических потребностей, безопасность поставок, борьба с изменением климата, рост использования ресурсов. Компания надеется на диверсифицированные источники поставок и высокоэффективную выработку энергии, чтобы предоставлять инновационные энергетические решения для физических лиц, городов и субъектов предпринимательской деятельности. В мировом масштабе, компания насчитывает 200000 сотрудников, доходы компании в 2008г. составили 83,1 млрд. евро. Открытие представительств в Баку и Астане отражает участие и стремление компании расширять свою деятельность в Каспийском регионе.

Address: 29/1 Tauelsyzdyk Street, Diplomat Business Centre, 3rd floor, office Orenburg, Astana, 010000, Kazakhstan
Phone: (+7 7172) 55-01-35
Fax: (+7 7172) 55-01-35
E-mail: heike.liebold@gdfsuez.kz
URL: www.gdfsuez.kz



Global Energy Azerbaijan

About the company: Global Energy Azerbaijan Group (GEA) is the largest foreign onshore oil producing company in Azerbaijan. Together with its partner, the State Oil Company of Azerbaijan Republic (SOCAR), GEA is implementing five projects based on the PSA. Two of them are underway in the Apsheron Peninsula near Baku, and three in the Kura Valley region in central Azerbaijan. GEA is a wholly-owned subsidiary of GCM Global Energy, Pic, a privately-owned UK based company.

The Apsheron PSA includes Zikh and Govsan oil fields. The Binagadi PSA includes 8 oil fields located not far from Baku. The Karasu PSA envisages rehabilitation and development of Mishovdag and Kelametdin oil fields. The Shirvan PSA contains the Kyurovdag oil field. The Neftechala PSA is a project on rehabilitation and development of Neftechala and Khilly oil fields.

О компании: Global Energy Azerbaijan (GEA) является крупнейшей иностранной нефтедобывающей компанией работающей на суше Азербайджана. GEA, вместе со своим партнером по долевному участию, Госнефтекомпанией Азербайджана, согласно Соглашениям о долевым разделе добычи (СРД) осуществляет пять проектов, два из которых находятся на Апшеронском полуострове, а три - в районе Прикуринской низменности в центральной части Азербайджана. GEA является дочерней компанией, находящейся в собственности GCM Global Energy, Pic, частной компании Великобритании.

СРД компании Апшерон включает нефтяные месторождения Зых и Говсаны. СРД компании Бинагади включает восемь нефтяных месторождений, расположенных недалеко от Баку. СРД компании Карасу представляет собой проект реабилитации и разработки нефтяных месторождений Мишовдаг и Кыламетдин. СРД компании Ширван включает разработку нефтяного месторождения Кюровдаг. СРД Нефтечала - проект реабилитации и разработки, включающий нефтяные месторождения Нефтечала и Хиллы.



President:
Igor Kirdoda

Президент:
Игорь Кирдода

Address: 11th floor, ISR Plaza, 69, Nizami street, Baku, Azerbaijan
Tel.: (+99412) 437 23 60
Fax: (+99412) 437 27 16

Адрес: Азербайджан, г.Баку, ул. Низами 69, ISR Plaza, 11-й этаж
Тел.: (+99412) 437 23 60
Факс: (+99412) 437 27 16



SOCAR-AQS LLC

OOO "SOCAR-AQS"

About the company: SOCAR-AQS LLC was established in 2007 as the joint venture by parent companies SOCAR and AQS. SOCAR-AQS is an integrated drilling and well services management company, specializing in drilling of oil and gas wells, including drilling of directional and horizontal wells, cementing, pressure testing, completion, well workover and sidetracking.

In the near future, we would like to expand our activities functionally and geographically by deploying advanced drilling, completion and workover technologies. Our aim is to integrate with the front-runners of the world drilling industry, introduction of advanced drilling techniques and technologies to Azerbaijani drilling industry and gradual entry into the international markets of drilling services.

Integrated Management System (Quality Management System ISO 9001:2008, Environmental Management System ISO 14001:2004, Health and Safety Management system ISO 18001:2007) was implemented in the company. The company was awarded ISO certificates by the Swiss certification body – SGS.

О компании: Образованное в 2007 году, ООО SOCAR-AQS было создано в качестве совместного предприятия партнерами-учредителями – ГНКАР и АQS. SOCAR-AQS является компанией, предоставляющей интегрированные услуги по бурению и обслуживанию скважин, и специализируется на бурении нефтяных и газовых скважин, включая бурение наклонных и горизонтальных скважин, цементирование, опрессовку, заканчивание, капитальный ремонт скважин и боковые резки.

В ближайших планах – функциональное и географическое расширение операций путем использования передовых технологий. Мы видим нашу миссию в восстановлении былой ведущей славы роли азербайджанского бурения в современной мировой нефтяной индустрии.

В компании внедрена Интегрированная Система Управления (ISO 9001:2008 Система Управления Качеством, ISO 14001:2004 Система Управления Окружающей Средой и ISO 18001:2007 Система Управления Охраной Труда и Техникикой Безопасности) и получена сертификация по ISO со стороны швейцарского сертификационного органа – SGS.



General Director:
Ramin Isayev

Генеральный директор:
Рамин Исаев

Address: 10, A.Rajabli-2 street, Baku, AZ 1075, Azerbaijan
Tel: (+994 12) 565-15-15
Fax: (+994 12) 565-15-55
E-mail: office@socar-aqs.com
URL: www.socar-aqs.com

Адрес: Азербайджан, г.Баку, AZ 1075, ул. А.Раджабли-2, 10
Тел: (+994 12) 565-15-15
Факс: (+994 12) 565-15-55
E-mail: office@socar-aqs.com
URL: www.socar-aqs.com



Cross Caspian Oil and Gas Logistics LLC

About the company: Established as a joint venture with the State Oil Company of Azerbaijan Republic (SOCAR), Cross Caspian Oil and Gas Logistics LLC coordinates and provides integrated hydrocarbons transportation services across the Caspian Sea to the Black Sea and the Baku-Tbilisi-Ceyhan (BTC) main export pipeline entry point through marine, pipeline and railway shipments. The company is committed to operational excellence acting in a safe and environmentally responsible manner and adhering to all international standards. The company has a unified vision of the Caspian-Black Sea hydrocarbons transportation; networks all transshipment facilities across the Caspian Region; has over 1.2 million tons of crude and oil products transshipment capability per month, multimodal transportation solutions for crude oil and oil products as well as a highly professional staff steered by an experienced management team. All operations are performed strictly in accordance with international standards.



General Director:
Dmitriy Solovov

Генеральный директор:
Дмитрий Соловьев

О компании: Cross Caspian Oil and Gas Logistics LLC является совместным предприятием с Государственной нефтяной компанией Азербайджанской Республики (ГНКАР/SOCAR), координирующим и предоставляющим комплексные услуги по транспортировке углеводородов через Каспийское море на Черное море, а так же в систему основного экспортного трубопровода Баку-Тбилиси-Джейхан посредством морских, трубопроводных и железнодорожных перевозок. Компания стремится к безупречности операций, выполняя свои обязательства надежно и экологически безопасно. Компания обладает: видением единого коридора транспортировки углеводородов через Каспийское море на Черное море; координацией всех активов, задействованных в перевалке и перевозке через каспийский регион; возможностью перевозки более 1,2 млн. тонн нефти и нефтепродуктов в месяц; мультимодальными решениями по транспортировке нефти и нефтепродуктов; высококвалифицированным персоналом, управляемым группой опытных руководителей. Вся работа ведется в строгом соответствии со всеми международными стандартами.

Address: 45, Khagani str., Landmark 2, 2nd floor, Baku, AZ1010, Azerbaijan
Tel.: (+99412) 448-02-04/06
Fax: (+99412) 448-02-09
E-mail: info@crosscaspian.com
URL: www.crosscaspian.com

Адрес: Азербайджан, AZ1010, г.Баку, ул. Хагани 45, Лэндмарк 2, 2 этаж
Тел.: (+99412) 448-02-04/06
Факс: (+99412) 448-02-09
E-mail: info@crosscaspian.com
URL: www.crosscaspian.com



Bon Accord Engineering Supplies (Caspian) Ltd

About the company: Bon Accord Engineering Supplies Ltd. was established in 1997 to provide services and support to the energy related industries. Based in Baku, Azerbaijan the company is one of the main stockholders and suppliers of fluid piping material including Pipes (Carbon Steel, Stainless Steel, Duplex and Super Duplex, etc), Fittings, Flanges, Valves, Gaskets, Pipe Supports and bolting material in Caspian region. In May 2005, the company became a part of Group Genoyer, a world-wide leading manufacturing and supply company in fluid piping equipment. Group Genoyer is the owner of well known manufacturing brands: MGI, Munro & Miller, Vilmar, Wilhelm Geldbach. In 2007 Integrated Management System (certification ISO 9001, ISO 14001 and OHSAS 18001) was implemented in BAES.



General manager:
Ilgar Akhundov

Генеральный менеджер:
Ильгар Ахундов

О компании: Bon Accord Engineering Supplies Ltd (BAES) была основана в 1997г. для оказания и обеспечения услуг в энергетической сфере. Бакинское представительство компании является одним из главных поставщиков в каспийском регионе трубопроводного оборудования для транспортировки жидких углеводородов, включая трубы (из углеродистой стали, нержавеющей стали, из материалов Duplex и Super Duplex и т.д.), фитинги, фланцы, вентили, уплотнители, опоры для труб. В мае 2005 года компания стала частью группы Genoyer - международной компании-производителя и поставщика трубопроводного оборудования. Группа Genoyer является владельцем известных производственных брендов, таких как MGI, Munro & Miller, Vilmar, Wilhelm Geldbach. В 2007 году в компании была внедрена интегрированная система менеджмента (ISO 9001, ISO 14001 и OHSAS 18001).

Address: 13th km, Salyan Highway, Baku, AZ1023, Azerbaijan
Tel.: (+99412) 4474336
Fax: (+99412) 4474337
E-mail: Ilgar.Akhundov@Bonaccord.org
URL: www.genoyer.com

Адрес: Азербайджан, AZ1023, г.Баку, 13 км Сальянского шоссе
Тел.: (+99412) 447-43-36
Факс: (+99412) 447-43-37
E-mail: Ilgar.Akhundov@Bonaccord.org
URL: www.genoyer.com

OIL & GAS LOGISTICS

CASPIAN EUROPEAN ENERGY CLUB

OIL & GAS SERVICES



Caspian Wireline Services, Ltd

About the company: Since November 2000, Caspian Wireline Services LTD, CWS, has been providing wireline logging and perforating services to oil production companies in Azerbaijan. CWS is currently providing a wide range of services and supplying its clients with techniques for increasing production and reducing operating costs. Thus, the evaluation of new wells was carried out at Mishovdag field by using Drilling data Logging, Open Hole Logging and the Pulsed Neutron-Neutron Log (PNN).

Since 2005 Caspian Wireline Services LTD has started rendering Well Testing Services and applied a 15 kpsi choke manifold with fixed and variable chokes of a 3 phase separator (1440 psi).

The company provides electronic memory recorders to measure tubing pressure/temperature, casing pressure/temperature, gas flow rate, oil flow rate, water flow rate, and separator operating pressure/temperature.

The main goal of the company is to provide all necessary services to customers for solving problems they face in more efficient and cost effective manner.

Address: 11th floor, "Caspian Plaza"-3, 44, J.Jabbarli str, Baku, AZ 1065, Azerbaijan
Tel.: (+99412) 497- 40 -22
Fax: (+99412) 497- 40 -23
E-mail: sales@cws.az
URL: www.cws.az

О компании: CWS представляет каротажные и перфорационные услуги нефтедобывающим компаниям в Азербайджане с 2000г. CWS в настоящее время предоставляет широкий спектр услуг и снабжает своих клиентов техникой, необходимой для улучшения производства и сокращения эксплуатационных затрат. Так, оценка новых скважин осуществлялась на месторождении Мишовдаг посредством DDL (Программа Контроля Процессов Бурения), каротажа в необсаженной скважине и импульсного нейтронного каротажа.

С 2005г. компания начала предоставлять услуги по тестированию скважины и задействовала штуцерный манифольд (15 kpsi) с нерегулируемыми переменными штуцерами 3-фазного сепаратора (1440 psi). Компания предоставляет электронное запоминающее устройство для измерения давления в насосно-компрессорных трубах/температура, давления в межтрубном пространстве/температура, дебита газа и нефти, расхода воды и давления в сепараторе/температура.

Целью компании является предоставление всех необходимых услуг клиентам для решения возникающих проблем наиболее эффективным и рентабельным способом.

Адрес: Азербайджан, AZ 1065, Баку, ул. Дж.Джаббарлы, 44, Бизнес-центр "Caspian Plaza"-3, 11-этаж
Тел.: (+99412) 497- 40 -22;
Факс: (+99412) 497- 40 -23
E-mail: sales@cws.az
URL: www.cws.az



President:
Calvin Wilson

Президент:
Келвин Вилсон



NOBEL OIL Ltd.

About the company: Nobel Oil Group of Companies is a rapidly growing exploration & production (E&P) and integrated operating services group, active in Azerbaijan since 2005.

Since 2008, Nobel Oil Group affiliate has been participating in exploration and pilot production in the Umid offshore gas-condensate field. The Umid field was discovered in 2010. It is likely to contribute significant gas and condensate production to Azerbaijan's petroleum balance during the coming years and open new horizons for bright energy future of the country.

The Group's expertise includes drilling services, EOR, project and interface management, procurement, logistics, construction, installation supervision and commissioning support, primarily in the oil and gas industry. The Group also offers a full scope of after-sales service including spare parts supply, maintenance and training services.

Address: 89 Neftchilar Avenue, Baku, Azerbaijan
Tel.: (+994 12) 437-26-20/ 21/ 22
Fax: (+994 12) 437-26-19
E-mail: office@nobeloil.com
URL: www.nobeloil.com

О компании: Группа компаний Nobel Oil, функционирующая в Азербайджане с 2005г., является стремительно развивающейся организацией, предоставляющей услуги по разведке, добыче, а также комплексные услуги по эксплуатации.

С 2008г. дочерняя компания Группы Nobel Oil участвует в разведке и в экспериментальной добыче на морском газоконденсатном месторождении «Умид». Данное месторождение, открытое в 2010 году, внесет существенный вклад в повышение газоконденсатной добычи в Азербайджане в течение последующих лет, а также откроет новые горизонты для обеспечения надежного энергетического будущего страны.

В сферу оказываемых Группой услуг входит выполнение буровых работ, услуги по повышению нефтеотдачи, управление проектами и вопросами взаимодействия, закупка и поставка, логистика, строительство, шефмонтаж и оказание поддержки при запуске объектов в эксплуатацию, особенно в нефтегазовой промышленности. Группа также предоставляет полный объем послепродажного обслуживания, включая поставку запчастей, техническое обслуживание и услуги по обучению.

Адрес: Азербайджан, Баку, пр. Нефтяников, 89
Тел.: (+994 12) 437-26-20/ 21/ 22
Факс: (+994 12) 437-26-19
E-mail: office@nobeloil.com
URL: www.nobeloil.com



Chief Executive Officer:
Michael Wring

Главный исполнительный директор:
Майкл Ринг



DETAL HOLDING

About the company: DETAL HOLDING is a leading group of companies engaged in the non-ferrous industry of Azerbaijan and producing primary aluminum, aluminum oxide and semi-products out of bauxite and aluminum ore. DETAL HOLDING is the founder and owner of Det.AI Aluminium LLC operating within the holding. The company which signed bilateral agreements with government agencies and state-owned industrial enterprises of Azerbaijan, is also making investments within the country.

Det.AI Aluminium LLC, which operates within the holding and is a local company, possesses Ganja Aluminium Smelter and Ganja Rolling Plant (Hot rolling, Cold rolling, Coating) which is going to operate at full capacity soon.

Address: 7, S.Guliyev street, Baku, AZ 1000, Azerbaijan
Tel.: (+994 12) 497 83 59
Fax: (+994 12) 497 83 60
E-mail: office@detal-az.com
URL: www.detalholding.az

О компании: DETAL HOLDING - ведущая группа компаний в сфере цветной металлургии Азербайджана, которая производит первичный алюминий, оксид алюминия и полуфабрикаты из бокситовой и алюминиевой руды. DETAL HOLDING является основателем и владельцем акций ООО «Det.AI Aluminium», которая входит в холдинг. Компания, подписав с государственными органами и государственными промышленными предприятиями Азербайджанской Республики двусторонние договоры, осуществляет деятельность в сфере инвестиционных вложений в стране.

ООО «Det.AI Aluminium», входящая в холдинг и являющаяся местной компанией, является собственником Гянджинского завода по производству первичного алюминия и Гянджинского завода непрерывного литья металла, холодного проката и покраски, который в ближайшее время выйдет на полную производственную мощность.

Адрес: Азербайджан, AZ 1000, г.Баку, ул.С.Гулиева, 7
Тел.: (+994 12) 497 83 59
Факс: (+994 12) 497 83 60
E-mail: office@detal-az.com
URL: www.detalholding.az



General Director:
Sarkhan Babayev

Генеральный директор:
Сархан Бабаев



GAZELLI GROUP

AZERBAIJAN | EST. 1999

Gazelli Group

About the company: Gazelli Group is the first perfume and cosmetics company in Azerbaijan. Since 1999 the company has been developing and manufacturing cosmetics products based on natural bio active, unique and the finest ingredients from the wealth resources of our country.

For many years Gazelli Group has proved to be a high quality brands producer, running a chain of health and beauty centres such as Gazelli Evi, Gazelli Shuvelan, and Gazelli SPA&Wellness at Sheraton hotel.

Since 2003 the gallery of Gazelli Art House has been connected to Gazelli Evi.

In 2007 the company launched its office in London – Gazelli International UK.

In 2010 the gallery was opened in London, in October 2012 Gazelli Art House London re-launched its space in Baku.

The products by Gazelli Group are known not only in Azerbaijan but also in many European countries.

The quality of products by Gazelli Group is confirmed by national and international awards.

Address: 4/4, May 28th Street, Baku, AZ1000, Azerbaijan
Tel.: (+99412) 497-00-47
Fax: (+99412) 497-00-47
E-mail: info@gazelli-ltd.com
URL: www.gazelligroup.com

О компании: Gazelli Group - первая в Азербайджане парфюмерно-косметическая компания. Начиная с 1999 году, компания занимается разработкой и производством косметической продукции на основе натуральных, биологически активных ингредиентов, которыми богата наша земля. За многие годы компания Gazelli Group создала себе имя производителя высококачественных брендов, сетей косметических центров красоты и здоровья: Gazelli Shuvelan, Gazelli Evi, Gazelli Spa&Wellness в отеле Sheraton.

С 2003 года в структуру Gazelli Evi вошел и Gazelli Art House.

В 2007 году было открыто представительство компании в Лондоне – Gazelli International UK.

В 2010 году галерея открылась в Лондоне, а в октябре 2012 года Gazelli Art House открыл свои двери в Баку. Продукция Gazelli известна не только в Азербайджане, но и во многих европейских странах. Качество продукции Gazelli Group подтверждено национальными и международными премиями.

Адрес: Азербайджан, AZ1000, г.Баку, ул. 28 Мая, 4/4
Тел.: (+99412) 497-00-47
Факс: (+99412) 497-00-47
E-mail: info@gazelli-ltd.com
URL: www.gazelligroup.com



President:
Zarifa Hamzayeva

Президент:
Зарифа Гамзаева



Azertexnolayn

About the company: Azertexnolayn LLC was established on February 20, 2012 as an enterprise to strengthen national industry of Azerbaijan, protect local production and prevent dependence on external market.

The company's products will initially be used for meeting the requirements of the domestic market. The further step shall be its export to such countries as Russia, Kazakhstan, Georgia, Turkmenistan, Turkey, Tajikistan, Kyrgyzstan, etc. Manufactured products enable to secure Azerbaijan's gas and water transportation in accordance with European standards.

Modern equipment manufactured in USA, Japan and Europe was installed at production enterprises of the company. The company, that has 480 employees, is engaged in 4 production spheres (production of steel pipes, a plant of hydraulic equipment, production of mechanical products, manufacturing of mechanical equipment).

The products of the company comply with world standards and have been certified in accordance with ISO:9001, ISO:18001, ISO:14001, ISO:29001, API 5L, AZS standards.

Address: 1, Chemists' Street, Sumgayit, Azerbaijan
Tel: (+99 450) 263 23 72
E-mail: info@azertexnolayn.com
URL: www.azertexnolayn.com



General Director:
Emruz Isgandarov

Генеральный директор:
Эмруз Искандаров

О компании: ООО «Azertexnolayn» учреждено 20 февраля 2012г. как предприятие для укрепления национальной промышленности Азербайджана, с целью защиты местного производства и предотвращения зависимости от внешнего рынка.

Продукция компании на первом этапе будет направлена на удовлетворение потребностей внутреннего рынка, в дальнейшем планируется ее экспорт в такие страны как Россия, Казахстан, Грузия, Туркменистан, Турция, Таджикистан, Кыргызстан и т.д. Производимая продукция позволяет осуществлять транспортировку азербайджанского газа и воды на уровне европейских стандартов.

На производственных предприятиях компании установлено современное оборудование производства США, Японии и Европы. Компания, насчитывающая 480 сотрудников, осуществляет свою деятельность в четырех производственных сферах (завод стальных труб, завод гидротехнического оборудования, производство механической продукции, производство механического оборудования).

Продукция компании соответствует мировым стандартам и сертифицирована в соответствии со стандартами ISO:9001, ISO:18001, ISO:14001, ISO:29001, API 5L, AZS.

Адрес: Азербайджан, г.Сумгайыт, ул. Химиков, 1
Тел: (+99 450) 263 23 72
E-mail: info@azertexnolayn.com
URL: www.azertexnolayn.com



**Iteca Caspian LLC /
ITE Group PLC**

About the company: Iteca Caspian LLC that organises the largest exhibitions and conferences in the Caspian region and is a partner of ITE Group plc, one of the world's leading event organizers, was established in 2000. Every year, the company holds over 20 exhibitions and conferences in Azerbaijan and Georgia covering the following industries: oil and gas, construction, telecommunications and IT, security, food and drink, agriculture, transport, healthcare, health and beauty, travel and tourism, hospitality, education and careers and the environment.

Exhibitions organized in Azerbaijan pass annual audits of UFI, the Global Association of the Exhibition Industry. Caspian Oil & Gas, BakuBuild, WorldFood Azerbaijan, BIHE, BakuTel, AITF hold UFI 'Approved Event' status, testifying to the high standards of the events and the reliability of their statistics. All exhibitions are officially supported by institutions within the Azerbaijan Government.

Address: 15, Nobel avenue, Azure Business Centre,
7th floor, Baku, AZ1025, Azerbaijan
Tel.: (+994 12) 404-10-00
Fax: (+ 994 12) 404-10-01
E-mail: office@iteca.az
URL: www.iteca.az



Director:
Farid Mammedov

Директор:
Фарид Мамедов

О компании: Iteca Caspian LLC – организатор крупнейших выставок и конференций Каспийского региона, партнер одного из ведущих организаторов выставок и конференций компании ITE Group PLC, была основана в 2000г. Iteca Caspian LLC ежегодно организует более 20 выставок и конференций в Азербайджане и Грузии. Портфолио выставок организованных компанией включает: Нефть и Газ, Строительство, Телекоммуникации и Информационные Технологии, Охрана и Безопасность, Пищевая Промышленность, Сельское Хозяйство, Транспорт, Здравоохранение, Красота и Здоровье, Путешествие и Туризм, Индустрия Гостеприимства, Образование и Карьера, Экология.

Проводимые в Азербайджане выставки проходят ежегодный аудит уровня организации со стороны Всемирной ассоциации выставочной индустрии UFI. Знак «Одобрено UFI» присвоены выставкам: Caspian Oil & Gas, BakuBuild, WorldFood Azerbaijan, BIHE, BakuTel, AITF, что свидетельствует о высоком организационном уровне событий и подтверждает достоверность статистики. Выставки официально поддерживаются госструктурами Азербайджана.

Адрес: Азербайджан, г. Баку, AZ1025, пр. Нобеля, 15
Azure Business Centre, 7-й этаж,
Тел.: (+994 12) 404-10-00
Факс: (+994 12) 404-10-01
E-mail: office@iteca.az
URL: www.iteca.az



Caspian Marine Services Limited



Director:
Zamig Ismayilov

Директор:
Замиг Исмаилов

About the company: CMS has started its business in the Caspian region since September 2006. The company provides specialist services in the field of ship management for offshore oil and gas industry. The company applies ISM, ISO 9001 2000, ISO 14001, OHSAS 18001 standards and fully meets all requirements for provision of services in the oil-gas industry. Our objective is timely and safe delivery of cargoes from the port to offshore platforms along with the high level of services for our clients. Meanwhile, should our clients need new vessels of other types not available in the Caspian, our internal resources enable us to place an order for construction, or lease such vessels, and if necessary even purchase them.

О компании: CMS начал свою деятельность в Каспийском регионе в сентябре 2006-го года. Основным направлением деятельности азербайджанского филиала является предоставление услуг по управлению морскими судами, задействованными в нефтегазовых проектах. Компания работает по стандартам ISM, ISO 9001, ISO 14001, OHSAS 18001 и полностью отвечает всем требованиям по предоставлению услуг в нефтегазовой промышленности. Наша задача заключается в своевременной и безопасной доставке грузов с порта до оффшорных платформ, обеспечивая при этом высокий уровень сервиса нашим клиентам. Если клиентам понадобятся новые суда других типов, не имеющих на Каспии, наши внутренние ресурсы позволяют заказать строительство и аренду подобных судов, а в случае необходимости и приобретение их.

Address: 38A, N. Aliyev str., Khatai district, Baku, AZ1025, Azerbaijan
Tel: (+994 12) 464 15 31 / 32
Fax: (+994 12) 464 15 33
E-mail: info@caspmarine.com
URL: www.caspmarine.com

Адрес: Азербайджан, г.Баку, AZ1025, Хатаинский р-н, ул. Н.Алиева, 38А
Тел.: (+994 12) 464 15 31 / 32
Факс: (+994 12) 464 15 33
E-mail: info@caspmarine.com
URL: www.caspmarine.com



Baku Shipyard LLC

ООО «Бакинский судостроительный завод»

About the company: The shipyard is designed to accommodate all types of vessels operating in the Caspian Sea. Basically, we have to facilitate our clients operating in the Caspian Sea. The yard is equipped with latest technology or equipment to enhance productivity and quality work for our clients.

In Baku shipyard we focus on two areas: ship-repair and shipbuilding. Primarily, the intent is to have a shipbuilding yard. The shipyard is capable to produce steel output of 25,000 ton annually for various types of vessel as well as repairing 80-100 vessels per year.

The shareholders of the plant are SOCAR (65%), the Azerbaijan Investment Company (25%) and Keppel Offshore & Marine (10%).



General Manager:
David Loh

Генеральный директор:
Дэвид Ло

О компании: Судостроительный завод предназначен для обслуживания всех типов судов, плавающих в Каспийском море. В основном наша деятельность направлена на оказание содействия нашим клиентам, осуществляющим деятельность в Каспийском море. Завод обеспечен новейшими технологиями и оборудованием для улучшения качества услуг, предоставляемых нашим клиентам.

Бакинский судостроительный завод специализируется в двух направлениях: судоремонт и судостроительство. Завод способен ежегодно производить 25 000 тонн стальной продукции для различных видов судов, а также вести ремонт 80-100 судов.

Акционерами завода являются SOCAR (65%), Азербайджанская инвестиционная компания (25%) и Keppel Offshore & Marine (10%).

Address: Garadagh district, Salyan Highway 25km, Baku, AZ 1083, Azerbaijan
Tel: (+994 12) 446 49 44
Fax: (+994 12) 446 49 46
Email: marketing@bakushipyard.com

Адрес: Азербайджан, AZ 1083, г.Баку, Гарадагский район, Сальянское шоссе, 25 км
Тел.: (+994 12) 446 49 44
Факс: (+994 12) 446 49 46
Email: marketing@bakushipyard.com



Caspian Catering Service

Caspian Catering Service

About the company: Caspian Catering Service was established in 2008. Caspian Catering Service is an Azerbaijani company set up to provide professional catering services to companies that develop and operate in oil & gas fields both in Azerbaijan and abroad. The backbone of the company is a group of professionals who have over fifteen years experience and deep knowledge in field of food supply and ecological security. The company has a large professional work force, trained and certified to work offshore and onshore, be it on Supply Ships, Platforms or Work Barges. Daily task of Caspian Catering Service is to solve the everyday problems that customer-companies face so that they can concentrate on their main work. The number of consumers increases year by year due to the quality of services the company provides. The gratitude of clients is the highest assessment of company's work.

Address: 38A, Natig Aliyev Street, Baku, Azerbaijan
Tel.: (+99412) 464 15 28
Fax: (+99412) 464 15 29
Mob.: (+99450) 286 76 76; (+99455) 220 76 76
E-mail: info@caspatering.com
URL: www.caspatering.com

О компании: Caspian Catering Service основана в 2008 году. Компания Caspian Catering Service является азербайджанской компанией, созданной для обеспечения профессиональных кейтеринговых услуг компаниям, которые занимаются разработкой нефтегазовых месторождений как в Азербайджане, так и за рубежом. Основу компании составляет группа профессионалов, которая имеет более чем 15 летний опыт и глубокие знания в сфере поставок пищевых ресурсов и экологической безопасности. На компанию работает большой профессиональный коллектив, прошедший подготовку и сертифицированный для работы на суше, море, снабженческих судах, платформах и рабочих баржах. Ежедневная задача компании Caspian Catering Service сфокусирована на решении проблем, возникающих в сфере быта у компаний-заказчиков, тем самым позволяя им сконцентрироваться на своей основной работе. Численность потребителей увеличивается с каждым годом, что, несомненно, говорит о качестве предоставляемых компанией услуг. Наивысшая оценка деятельности компании - это благодарность клиентов.

Адрес: Азербайджан, г.Баку, ул. Натига Алиева, 38А
Тел.: (+99412) 464 15 28
Факс: (+99412) 464 15 29
Моб.: (+99450) 286 76 76; (+99455) 220 76 76
E-mail: info@caspatering.com
URL: www.caspatering.com



General Director:
Babashov Orkhan

Генеральный директор:
Бабашов Орхан

AVESTA
 CONCERN

Avesta Concern

Концерн "Avesta"

About the company: Avesta concern, which brings together all firms of the Concern, was established on April 18, 1996. For over 17 years of operation the Concern managed to create new standards in the field of construction by contributing to the development of the non oil sector of the country. After building and commissioning the first multi-storey building in the capital (1995) it took the Concern very little time to gain the leading positions in the construction sector and in sale of residential buildings including commercial facilities. Khazar Islands is the biggest project that the Concern, the author of many projects realized in the country, is currently engaged in.

Khazar Islands, which is built on the artificial archipelago, will consist of 55 different size islands with total area of 3350 ha. In general, the archipelago (8km long and 3km wide) will cover 35 square km. The project idea belongs to a businessman and president of Avesta Concern Haji Ibrahim Nehramli.

Address: Ataturk Avenue 67/71 T.Aliyev str., Baku, Az 1069, Azerbaijan
Tel.: (+994 12) 447-52-91
Fax: (+99412) 448-16-13
E-mail: office@avestaconcern.com
URL: www.avestaconcern.com

О компании: Концерн «Avesta», объединивший все фирмы Концерна, основан 18 апреля 1996г. За более чем 17 лет, внося свой вклад в развитие нефтяного сектора страны, Концерн смог создать новые стандарты в области строительства. Построив и сдав в эксплуатацию первое многоэтажное здание в столице (1995г.), Концерн за короткий период достиг лидирующих позиций в секторе строительства и продаж жилых домов, в т.ч. общественных объектов. В настоящее время, самым крупным проектом Концерна, являющегося автором множества проектов в городе, является проект Khazar Islands.

Khazar Islands, который строится на искусственном архипелаге, будет состоять из 55 островов различных размеров общей площадью 3350 га. В общей сложности архипелаг займет 35 кв. км, длиной 8 км и шириной 3 км. Идея проекта принадлежит руководителю Концерна «Avesta» бизнесмену Гаджи Ибрагиму Нехрямли.

Адрес: Азербайджан, AZ1069, г.Баку, пр. Ататюрка 67 / ул. Т.Алиева 71
Тел.: (+994 12) 447-52-91
Факс: (+99412) 448-16-13
E-mail: office@avestaconcern.com
URL: www.avestaconcern.com



President:
Haji Ibrahim Nehramli

Президент:
Гаджи Ибрагим Нехрямли

G O L D E N M E M B E R



ATROPATENA

About the company: Atropatena CJSC was established in November 1992. The company is the official distributor of below given leading global producers at the Azerbaijani market:

- Hygiene products: Kimberly-Clark, GlaxoSmithKline, Schwarzkopf, 3M;
- Household chemical goods: Reckitt Benckiser, Henkel;
- Pharmaceutics: GlaxoSmithKline, Reckitt Benckiser Healthcare,;
- Dairy products: Danone;
- Professional safety and hygiene products: Kimberly-Clark Professional.

By opening the largest dairy factory of Azerbaijan in 2011, Atropatena has started new phase in local production along with distribution. Atena Milk Factory which is equipped with the updated technology produces milk, yogurt, buttermilk, smetana, etc.



Chairman of the Board:
Elshad Rasulov

Председатель
правления:
Эльшад Расулов

О компании: АОЗТ «Атропатена» создано в ноябре 1992г. Компания является официальным дистрибьютором указанных ниже ведущих мировых производителей на азербайджанском рынке:

- Средства гигиены: Kimberly-Clark, GlaxoSmithKline, Schwarzkopf, 3M;
- Бытовая химия: Reckitt Benckiser, Henkel;
- Фармацевтика: GlaxoSmithKline, Reckitt Benckiser Healthcare;
- Молочная продукция: Danone;
- Профессиональные средства защиты и гигиены: Kimberly-Clark Professional.

В 2011 году компания вступила в новый этап развития, построен самый большой в Азербайджане молочный Завод Атена. Таким образом, Атропатена будет продолжать свою деятельность дистрибьютора являясь также местным производителем и экспортёром. Построенный по самым последним технологиям молочный завод «Атена» производит молоко, катык, айран, сметану и т.д.

Address: 11, Teymur Aliyev Str., Baku, AZ1106, Azerbaijan
Tel: (+994 12) 493-87-62
Fax: (+994 12) 440-86-95
E-mail: office@atropatena.az

Адрес: Азербайджан, г. Баку, AZ1106, ул. Теймура Алиева 11
Тел: (+994 12) 493-87-62
Факс: (+994 12) 440-86-95
E-mail: office@atropatena.az

G O L D E N M E M B E R



Lindab Buildings



General Director of Lindab Buildings LLC:
Pavel Korenkov

Генеральный директор
ООО «Линдаб Билдингс»:
Павел Кореньков



Sales Director Russia and CIS, Astron:
Salam Goussous

Директор по продажам
Astron в России и странах
СНГ: **Салам Гоуссуос**



Business Development Director, Astron:
Calin Anton

Директор по развитию
бизнеса Astron:
Калин Антон



Marketing Director, Astron:
Peter Chayrev

Директор по
маркетингу Astron:
Петр Чайрев



General Director of Nabucco Architecture and Construction:
Kyamaleddin Mansimov

Генеральный директор
ООО "Набукко Акиетекче
& Констракшен":
Кямаледдин Мансимов

About the company: Astron produces steel buildings for industrial and commercial use: manufacturing halls, logistic centers, warehouses, trading centers, sport facilities, show rooms, air craft hangars. We offer complete solutions for your needs. From the planning and designing to the manufacturing of the building - we look after everything.

Our structural systems, as well as our wall and roof systems meet the highest European quality demands with respect to both building physics and esthetic appearance.

Astron Buildings operates through a network of authorized Astron Builders - independent local and regional construction companies that offer complete and turnkey services.

Astron Builder's professionalism guarantees an individual approach to each project. Nabucco Architecture and Construction is our official Astron Builder in Azerbaijan.

Astron is Europe's largest manufacturer of complete steel buildings, certified with ISO 9001 quality management. Offering a range of architectural features, flexibility in planning, and high performance buildings with unique thermal solutions, Astron is a reliable partner for your needs.

Our production facilities are located in Luxembourg, the Czech Republic and the Russian Federation.

Address: 73 Pozharskogo str., Yaroslavl, RU-150066, Russia
Tel.: (+7 4852) 581 600
E-mail: info.ru@astron.biz
URL: www.astron.biz

О компании: Astron проектирует и производит полнокомплектные стальные здания промышленного и коммерческого назначения: заводы, склады, спортивные комплексы, торговые центры, автосалоны, авиационные ангары. Комплект стального здания Astron – это основные несущие конструкции, система стеновых и кровельных прогонов, кровельные и стеновые системы, аксессуары и эффективная теплоизоляция.

Здания Astron реализуются через сеть официальных партнеров-строителей: независимых региональных строительных компаний, предоставляющих услуги строительства «под ключ».

Профессионализм партнеров-строителей Astron гарантирует индивидуальный подход к каждому проекту. Компания Nabucco Architecture and Construction является официальным партнером-строителем Astron в Азербайджане.

Astron – крупнейший в Европе производитель полнокомплектных стальных зданий. Производственные центры находятся в Люксембурге, Чехии и России.

Адрес: Россия, 150066, г. Ярославль, ул. Пожарского, д. 73
Тел. (+7 4852) 581 600
E-mail: info.ru@astron.biz
URL: www.astron.biz

CASPIAN EUROPEAN AGROINDUSTRY CLUB

CASPIAN EUROPEAN CONSTRUCTION CLUB



Aral Group

About the company: Established in 1991 in the city of Konya (Turkey), Aral Group began carrying out an activity mainly in the field of import-export and construction. Managed by the Chairman of the Board of Directors Ahmet Chetin and owing to his far-seeing and innovative views aimed at development of the organization structure and high performance level, within a short period of time the Group of companies took a serious position in the field of construction both in the regional and foreign market.

During 1990-2000, simultaneously with the development of the Turkish economy, Aral Group also achieved successes through its activities in the international arena and implementation of "turnkey" projects in the field of engineering, procurement and construction, especially in Azerbaijan. As a result, the Company has taken its rightful place among international Turkish contractors.

In 2004 Aral Group started its business in Azerbaijan, in particular in the field of construction, and up to now the Company has successfully implemented grandiose projects.

Address: 59 Zarifa Aliyeva Str., Nasimi District, Baku, Azerbaijan
Tel/Fax: (+994 12) 493 95 77/78; 493 52 76/77
E-mail: info@aralgroupbaku.com
URL: www.aralgroupbaku.com

О компании: Aral Group, учрежденный 1991г. в Турции, начал свою деятельность преимущественно в сферах импорта-экспорта и строительства. Под руководством председателя Совета директоров Ахмета Четина, благодаря его дальновидным и инновационным взглядам, направленным на развитие организационной структуры и высокий уровень производительности, за короткий период Группа компаний заняла особое место в сфере строительства и торговли на региональном и мировом рынках.

В течение 1990-2000 годов, параллельно процессу развития экономики Турции, успехов достигла и Aral Group, осуществляя свою деятельность на международной арене и реализовывая проекты «под ключ» в области проектирования, поставок и строительства, в особенности в Азербайджане, и тем самым заняла достойное место среди международных турецких подрядчиков.

С 2004г. Aral Group начал деятельность в Азербайджане, в частности в строительном секторе, и за этот период компанией успешно были реализованы грандиозные проекты.

Адрес: Азербайджан, г.Баку, Насиминский район, ул. Зарифы Алиевой, 59
Тел./Факс: (+994 12) 493 95 77/78; 493 52 76/77
E-mail: info@aralgroupbaku.com
URL: www.aralgroupbaku.com



General Director:
Ahmet Tanyildiz

Генеральный директор:
Ахмет Таныльдиз



ASIA SKY EXPRESS & OCS

About the company: The ASE EXPRESS & OCS Company has been operating in the cargos transportation market of Azerbaijan since 1994 as a representative of Turkish and Japanese transport companies: ASE Express and OCS overseas courier service. ASE EXPRESS performs timely delivery of goods from Western and Eastern Europe, Central and South-East Asia, North and South America to any points in Azerbaijan as well as arranges a full range of relative services starting from cargo consolidation and insurance right up to customs registration. The company provides air transportation of small freights and cargoes within loading gauges (from door to door and to airport), express-delivery of all types of consignments and documents all over the world, cargo transportation in trucks, customs clearance, warehousing and booking of cargo, as well as control throughout the whole route. ASE EXPRESS also offers its customers private air transportation.

Address: 25, U.Hajibayov Str., Baku, Azerbaijan
Tel.: (+99412) 497-37-75/76; 494-88-45
Fax: (+99412) 493-84-73
E-mail: asebaku@ase.az; ocsbaku@ocs.az;
URL: www.ase.com.tr; www.ocstracking.com; www.ocscourier.com

О компании: Компания «ASE EXPRESS & OCS» осуществляет свою деятельность на рынке грузоперевозок Азербайджана с 1994 года, является представителем турецких и японских транспортных компаний - ASE EXPRESS, OCS и UTI. Компания обеспечивает своевременную доставку товара из Западной и Восточной Европы, Центральной и Юго-Восточной Азии, Северной и Южной Америки в любую точку Азербайджана и организует полный спектр сопутствующих услуг: от консолидации грузов и страхования до таможенного оформления. Компания предоставляет авиа-перевозки мелких и габаритных грузов "от двери до двери и до аэропорта", экспресс-доставку всех видов грузов и документов по миру, грузоперевозки на фурах в режиме "сборных грузов", таможенную очистку, складирование и бронирование груза, контроль на протяжении всего пути следования. «ASE EXPRESS» предлагает клиентам также частные авиаперевозки с выделением отдельного транспорта.

Адрес: Азербайджан, г. Баку, ул. У.Гаджибекова 25
Тел.: (+99412) 497-37-75/76; 494-88-45
Факс: (+99412) 493-84-73
E-mail: asebaku@ase.az; ocsbaku@ocs.az;
URL: www.ase.com.tr; www.ocstracking.com; www.ocscourier.com



Managing Director
Baku branch office:
Rashad Abbasov

Управляющий
 Директор
 Бакинского офиса:
 Рашад Аббасов



Azerbaijan Railways CJSC

ЗАО "Азербайджанские железные дороги"

About the company: Azerbaijan President Ilham Aliyev signed an order on establishment of Azerbaijani Railways CJSC on July 20, 2009 so that to ensure the conformity of the railroads of Azerbaijan to international standards. Azerbaijan government affirmed the charter and the structure of Azerbaijani Railroad CJSC on February 15, 2010. The works in this direction were intensified. New process of reforms envisaging the improvement and restructuring of railroad especially modernization of railroad infrastructure and rolling stock was launched. President Ilham Aliyev signed an order (July 6, 2010) on approval of the state program for the development of the railroad transportation system of Azerbaijan for 2010-2014. All major aspects ensuring future development of Azerbaijani railroads were reflected in the programme. 130th jubilee of Azerbaijani railroads was celebrated in a solemn manner in 2010. A group of railway men were given big state awards.

О компании: С целью соответствия уровня железных дорог Азербайджана международным стандартам президент Азербайджана Ильхам Алиев 20 июля 2009г. подписал Распоряжение о создании ЗАО «Азербайджанские железные дороги». Правительством Азербайджана 15 февраля 2010г. были утверждены устав и структура ЗАО "Азербайджанские железные дороги" и работы в этом направлении были ускорены. Был дан старт новому процессу реформ в направлении усовершенствования и реструктуризации железной дороги, в частности по модернизации инфраструктуры железной дороги и подвижного состава. 6 июля 2010г. президентом Ильхамом Алиевым было подписано Распоряжение об утверждении госпрограммы по развитию железнодорожной транспортной системы Азербайджана на 2010-14гг. В программе нашли отражение все основные аспекты, обеспечивающие будущее стремительное развитие железных дорог Азербайджана. В 2010 году был торжественно отмечен 130-летний юбилей Азербайджанских железных дорог, группа железнодорожников была отмечена высокими государственными наградами.



Chairman:
Arif Askerov

Председатель:
Ариф Аскеров

Address: 230, D.Aliyeva str., Baku, AZ1010, Azerbaijan
Tel.: (+99412) 498-58-75
Fax: (+99412) 498-61-93
URL: www.railway.gov.az

Адрес: Азербайджан, AZ1010, г.Баку, ул.Д.Алиевой, 230
Тел.: (+99412) 498-58-75
Факс: (+99412) 498-61-93
URL: www.railway.gov.az



Baku Metro

Бакинский метрополитен

About the company: Baku Metro started operating on November 6, 1967. The metro numbers 23 stations. The total length of lines is 34.6km. Daily passenger traffic reaches 600,000 people. The first launched section consisted of 5 stations: Icheri Shekher (Inner City), Sahil, May 28th, Ganjlik, Nariman Narimanov. Shah Ismayil Khatai, Ulduz, Koroghlu, Gara Garayev and Neftchilar stations were opened in 1968, 1970 and 1972 respectively. Nizami station was opened in 1976; Bakmil in 1979; Elmlar Akademiyasi, Inshaatchilar, January 20th and Memar Ajemi stations in 1985. Khalglar Dostlughu and Ahmadli stations were opened in 1989. Jjabarly, Azi Aslanov and Nasimi stations were opened in 1993, 2002 and 2008 respectively. The second platform of Jafar Jabarly station was opened in 2008. Azadly and Darnagul stations were opened in 2009 and 2011 respectively.

О компании: Бакинский метрополитен начал свою работу 6 ноября 1967 года. В настоящее время Бакинский метрополитен насчитывает 23 станции, общая протяжённость линий - 34,6 км, пассажиропоток за день - 600 тыс. Первый пусковой участок состоял из 5 станций: «Ичери Шехер», «Сахил», «28 Мая», «Гянджлик», «Нариман Нариманов». В 1968г. открыта станция «Шах Исмаил Хатаи», в 1970г. - «Улдуз», в 1972г. - станции «Кероглу», «Гара Гараев» и «Нефтчиляр», в 1976г. - «Низами», в 1979г. - «Бакмил», в 1985г. - «Элмляр Академиясы», «Иншаатчылар», «20 Января» и «Мэмар Аджеми», в 1989г. - «Халглар Достлугу» и «Ахмедлы», в 1993г. - «Дж.Джабарлы», в 2002г. - «Ази Асланов», в 2008г. - «Насими» и вторая платформа станции «Джафар Джаббарлы», в 2009г. - «Азадлы», а в 2011г. - «Дарнагюль».



Chairman:
Zaur Huseynov

Председатель:
Заур Гусейнов

Address: 33A, Huseyn Javid Avenue, Baku, AZ1073, Azerbaijan
Tel.: (+99412) 490-00-00/25
Fax: (+99412) 497-53-96
E-mail: mail@metro.gov.az
URL: www.metro.gov.az

Адрес: Азербайджан, AZ1073, г.Баку, пр. Гусейна Джавида, 33А
Тел.: (+99412) 490-00-00/25
Факс: (+99412) 497-53-96
E-mail: mail@metro.gov.az
URL: www.metro.gov.az



Improtex Travel Tours & Conferences

About the company: Improtex Travel Tours & Conferences, a part of the holding company Improtex Group, is the first private tour company established in sovereign Azerbaijan in 1991. 9 divisions and a tourist-information center with a guest house in the city of Gakh are operating within the company. It was the first among tour companies of Azerbaijan to pass accreditation of the International Association of Travel Agents in 1996. The company is a member of a number of such tour agencies as ASTA (USA), JATA (JAPAN), AzTA (Azerbaijan) as well as other organizations and alliances.

The Company provides such travel services as reservation and sale of air tickets in all directions, booking of hotels worldwide, provision of guide and interpreter services, tourist trips to foreign countries, reception of foreign guests, arrangement of traveling and excursion across Azerbaijan, including Silk Road Tours, servicing and arranging of international exhibitions and conferences, VIP services etc.

Address: 16, Samed Vurgun Street, Baku, AZ 1000, Azerbaijan
Tel.: (+99412) 498 10 74, 493 26 33
Fax: (+99412) 493 75 20
E-mail: info@improtex-travel.com
URL: www.improtex-travel.com

О компании: Improtex Travel Tours & Conferences - первая на территории суверенного Азербайджана частная туристическая компания, созданная в 1991г., входящая в холдинг «Improtex Group». В структуре предприятия действует 9 отделов и туристический информационный центр с гостевым домом в г.Гакх. В 1996г. предприятие первым из туристических компаний Азербайджана получило аккредитацию Международной ассоциации транспортных агентств (IATA), является членом ряда ассоциаций туристических агентств, таких как ASTA (США), JATA (Япония), AzTA (Азербайджан) и других организаций и альянсов.

Предприятие оказывает туристические услуги, такие как: бронирование и продажа авиабилетов на все направления, бронирование отелей по всему миру, предоставление услуг гидов и переводчиков, туристические поездки за рубеж, прием иностранных гостей и организация путешествий и экскурсий по Азербайджану, в т.ч. по маршрутам Великого шелкового пути, обслуживание и организация международных выставок и конференций, VIP-обслуживание и т.д.

Адрес: Азербайджан, AZ1000, г. Баку, ул.Самеда Вургуну 16
Тел.: (+99412) 498 10 74, 493 26 33
Факс: (+99412) 493 75 20
E-mail: info@improtex-travel.com
URL: www.improtex-travel.com



General Director:
Alexander Guliyev

Генеральный директор:
Александр Гулиев



Bank Standard

About the company: The closed joint-stock company, 'Bank Standard' Commercial Bank, was established in 1995.

Bank's major areas of development are retail business, small and medium business financing, cooperation with corporate clients and investors.

The Bank stays actively committed to updating its line of products and enhancing productivity of business with the goal in mind to create high-quality credit and deposit products, and offer the newest banking services for individuals and legal entities.

The Bank has 13 branches and 3 branch banks operating in Baku, Ganja, Guba and Lankaran.

Address: 4 Azerbaijan Avenue, Baku, AZ1005, Azerbaijan
Tel.: (+994 12) 158
Fax: (+994 12) 498 07 78
Telex: 142458 MOST AI
E-mail: bank@bankstandard.com
URL: www.bankstandard.com

О компании: Закрытое акционерное общество «Коммерческий Банк «Bank Standard» учреждено в 1995 году.

Основными направлениями развития Банка сегодня являются розничный бизнес, кредитование малых и средних предприятий, сотрудничество с корпоративными клиентами и инвесторами.

В настоящее время Банк активно модернизирует свою продуктовую линейку и повышает технологичность бизнеса с целью создания качественных кредитных и депозитных продуктов, предоставления самых современных банковских услуг для физических и юридических лиц.

Банк располагает 13 филиалами и 3 отделениями, действующими в городах Баку, Гянджа, Губа и Лянкран.

Адрес: Азербайджан, AZ1005, г.Баку, пр. Азербайджана, 4
Тел.: (+994 12) 158
Факс: (+994 12) 498 07 78
Телекс: 142458 MOST AI
E-mail: bank@bankstandard.com
URL: www.bankstandard.com



Chairman of the Board:
Salim Kriman

Председатель
правления:
Салим Криман



**YAPI KREDİ BANK
AZERBAIJAN**



Chairman of the Board /
General Director:
Altan Senturk

Председатель правления/
Генеральный директор:
Алтан Шентюрк

About the company: Yapı Kredi Bank Azerbaijan, which has been providing its services and products in the country since 1998, keeps carrying out an activity in the field of individual and corporate banking. The assets of the Bank totaled \$327 mln in 2013. It provides a wide range of services to 100,000 individuals, 2,545 SME and 2,471 corporate customers through a network of 15 branches, 407 employees and 24 ATMs.

In addition to Azerbaijan, Yapı Kredi maintains important international presence in subsidiary banks located in Russia and the Netherlands. Yapı Kredi Bank Moscow, with asset size of US\$ 182 million as of 31 March 2013, provides banking services mainly to corporate and commercial clients. Yapı Kredi Bank Nederland, with asset size of US\$ 2.2 billion as of 31 March 2013, offers a wide range of products in the area of retail, corporate and commercial services.

О компании: Банк Yapı Kredi Azerbaijan, предоставляющий свои услуги и продукцию в стране с 1998г., продолжает свою деятельность в сфере индивидуального и корпоративного банкинга. В 2013 году активы банка составили \$327 млн. Банк предоставляет широкий спектр услуг 100 000 физическим лицам, 2545 малым и средним предприятиям и 2471 корпоративным клиентам через сеть, состоящую из 15 филиалов, 407 сотрудников и 24 банкоматов.

Помимо Азербайджана, Yapı Kredi сохраняет важное международное присутствие в дочерних банках в России и Нидерландах. Yapı Kredi Moscow, активы которого на 31 марта 2013г. составили \$182 млн., предоставляет банковские услуги, в основном, корпоративным и коммерческим клиентам. Yapı Kredi Bank Nederland, с размером активов в \$2,2 млрд. на 31 марта 2013г., предлагает широкий спектр продукции в сфере розничных, корпоративных и коммерческих услуг.

Address: Block 628, J.Mammadguluzade Street 73 "F", Nasimi district, Baku, AZ 1078, Azerbaijan
Tel.: (+994 12) 497 77 95; 493 01 25
Fax: (+994 12) 497 02 76
E-mail: info@yapikredi.com.az
URL: www.yapikredi.com.az

Адрес: Азербайджан, AZ 1078, г.Баку, Насиминский район, 628-й квартал, ул. Дж.Мамедгулузаде, 73 "F"
Тел.: (+994 12) 497 77 95; 493 01 25
Факс: (+994 12) 497 02 76
E-mail: info@yapikredi.com.az
URL: www.yapikredi.com.az



Chairman of the Supervisory Board: **Sabir Adnaye**
Председатель Наблюдательного Совета: **Сабир Аднаев**



Chairman of Board: **Anar Bayramov**
Председатель Правления: **Анар Байрамов**

About the company: A-Group is one of the largest companies in the insurance market of Azerbaijan. Company was founded in 1995 and currently offers 14 types of voluntary insurance. Covering such fields as property, vehicle, cargo and liability insurance A-Group is regarded as a true leader in the health insurance market. Medical Department of Insurance Company is represented by highly qualified professionals; so far Insurance Company has been holding leadership in the field of medical insurance for several years by now. The Company is proud of the list of its customers, including famous international and national enterprises. The daily amount of insurance payments to the clients of A-Group is more than \$20,000! A-Group Insurance Company repeatedly assured compliance of its management system to ISO 9001 international standard. A-Group works hard towards provision of services corresponding to the highest standards to maintain its unexceptionable business reputation gained through years of activity. A-Group constantly works in the direction of acquiring new fields of business (activity) and professional development of its staff. A-Group policy holder benefits from the highest standards of personal service!

О компании: СК А-Group, является одной из крупнейших компаний на страховом рынке Азербайджана, которая успешно ведёт свою деятельность с 1995 г. Работая в сфере страхования имущества, автотранспорта, страхования грузов, ответственности, СК А-Group является лидером в области медицинского страхования. Компания гордится представительным списком своих клиентов, который включает известные международные и национальные компании. Объем ежедневных выплат застрахованным лицам превышает \$20 тыс. СК ежегодно подтверждает соответствие компании международному стандарту качества ISO 9001. Дорожа безупречной деловой репутацией, сформированной на протяжении многих лет, СК стремится выполнять все свои обязательства на самом высоком уровне. А-GROUP постоянно совершенствует свою деятельность в плане освоения новых сфер страхования, а также в плане профессионального роста своих сотрудников. А-Group дорожит своими клиентами, и своей основополагающей задачей считает сохранение их доверия!

Address: 87, R. Behbudov Str., Baku, Azerbaijan
Tel: * 0909
E-mail: insurance@a-group.az
URL: www.a-group.az

Адрес: Азербайджан, г. Баку, ул. Р. Бейбутова, 87
Тел: * 0909
E-mail: insurance@a-group.az
URL: www.a-group.az



Chief Executive Officer:
Ulviyya Jabbarova

Председатель правления:
Ульвия Джаббарова



First Deputy Chief Executive Officer
& COO: **Zaur Aliyev**

Первый заместитель
председателя правления
по операционной работе:
Заур Алиев



Deputy Chief Executive
Officer HR & Development:
Samaya Novruzova

Заместитель председателя
правления по кадрам и развитию:
Самая Новрузова



Management Board
Member & CFO:
Vugar Hajiyev

Член правления по
финансовым вопросам:
Вугар Гаджиев



Management Board
Member & CTO:
Tural Aliyev

Член правления по
техническим вопросам:
Турал Алиев

PASHA Insurance Company

**Страховая Компания
PAŞA Sığorta**

About the company: PASHA Insurance Open Joint Stock Company, is a leading organization in the insurance market of the Republic of Azerbaijan. The authorized share capital of AZN 40 million provides PASHA Insurance with the real financial power to cover its insurance liabilities and guarantees its solvency. Moreover, the sufficient funds indicate huge potential of further growth capacity of the insurance company. PASHA Insurance presents itself as a universal insurance company. The Company provides more than 31 voluntary and compulsory insurance services to both corporate and individual customers. The business processes of PASHA Insurance are based on the experience of the best Western insurance experience with consideration of the specifics of the national market. Our Company is the member of well-known organizations such as AMCHAM, Global Compact, IMIA and Azerbaijan Insurers Association.

О компании: Акционерное общество открытого типа PAŞA Sığorta является признанным лидером на рынке страховых услуг Азербайджана. На сегодняшний день величина уставного капитала компании составляет 40 миллионов AZN. Подобный уровень капитализации дает PAŞA Sığorta необходимые финансовые возможности для уверенного выполнения страховых обязательств и гарантирует ее платежеспособность. Кроме того, достаточная обеспеченность собственными средствами позволяет говорить о необходимом потенциале для дальнейшего развития страховой компании. PAŞA Sığorta позиционирует себя в качестве универсальной страховой компании. Она предлагает 31 вид услуг обязательного и добровольного страхования как для индивидуальных, так и для корпоративных клиентов. В основу бизнес-процессов PAŞA Sığorta легли механизмы лучших западных практик, скорректированные с учетом особенностей национального рынка. Компания представлена членством в таких известных организациях как AMCHAM, Global Compact, IMIA, Ассоциация Страховщиков Азербайджана.

Address: 170, L.Tolstoy street, Baku, AZ 1000, Azerbaijan
Tel.: (+99412) 598 18 03
Fax: (+99412) 598 18 07
E-mail: office@pasha-insurance.az
URL: www.pasha-insurance.az

Адрес: Азербайджан, AZ1000, Баку, ул. Л.Толстого, д. 170
Тел.: (+99412) 598 18 03
Факс: (+99412) 598 18 07
E-mail: office@pasha-insurance.az
URL: www.pasha-insurance.az



Standard Insurance
sizi qoruyan sığorta

Standard Insurance

About the company: Standard Insurance is a major company in the insurance market of Azerbaijan. Having started as a "captive insurance company" Standard Insurance focused its effort on requirements of AB Standard Group of companies of which it was a member and provided the Group with all necessary insurance covers. The second year of its operations the company showed a record-breaking growth rate hitting the list of top ten major insurance companies of the Republic.

Standard Insurance was founded with an authorized stock capital of AZN 600,000 whereas the figure has been increased to AZN 11,000,000.

After last increase in authorized capital Standard Insurance became the company with the one of the highest authorized capital among Azerbaijan insurance companies. Standard Insurance has been maintaining its liability for the full sum of eventual losses to customers owing to high financial stability, the Company's substantial funds and reliable re-insurance plans.

О компании: Страховая компания Standard Insurance является крупной компанией на страховом рынке Азербайджана. Начав как кэптивная страховая компания, Standard Insurance сосредоточила свои усилия на требованиях группы компаний AB Standard Group, членом которой она являлась и обеспечила группу всеми необходимыми видами страхования. На второй год своей деятельности компания установила рекордный рост, войдя тем самым в список десяти крупнейших страховых компаний Республики.

Standard Insurance была создана с уставным капиталом 600 тыс. AZN, тогда как впоследствии эта цифра возросла до 11 млн. AZN.

После последнего роста, замеченного в уставном капитале, Standard Insurance превратилась в компанию с одним из высоких уставных капиталов среди страховых компаний Азербайджана. Благодаря высокой финансовой устойчивости, значительным средствам компании и надежным перестраховочным планам, Standard Insurance несет ответственность за возмещение возможных убытков своих клиентов.



Chairman of the Board:
Kamal Ibrahimov

Председатель
правления:
Кямал Ибрагимов

Address: 94, Shamsi Badalbeyli Street, Baku AZ1014, Azerbaijan
Tel.: (+994 12) 930
Fax: (+994 12) 598 51 02
E-mail: office@standardinsurance.az
URL: www.standardinsurance.az; www.930.az

Адрес: Азербайджан, AZ1014, г.Баку, ул. Шамси Бадалбейли, 94
Тел.: (+994 12) 930
Факс: (+994 12) 598 51 02
E-mail: office@standardinsurance.az
URL: www.standardinsurance.az; www.930.az



Bakcell



Chief Executive Officer:
Richard Shearer
Главный исполнительный директор:
Ричард Ширер



Chief Financial Officer:
Andrew Guszca
Главный финансовый директор:
Эндрю Гусца



Chief Technology Officer:
Yigit Berktaş
Главный технический директор:
Йигит Беркташ

About the company: Bakcell, The First Mobile Operator and the Leading Mobile Internet Provider of Azerbaijan, offers a variety of products for modern mobile communications customers. Bakcell provides class leading 3G mobile internet experience in the country under the Sür@ brand name.

As one of the largest national non-oil investors, Bakcell today continues making large investments in the economy of Azerbaijan through its investments in state-of-the-art telecommunication technology and its people who service our customers.

Bakcell's network covers more than 99% of the population and 92% of the land area of the country (excluding occupied territories). Bakcell is a leader in innovation and it focuses on bringing the best of the mobile internet to Azerbaijanis through new partnerships and its Sür@ services. With 257 retail outlets and 7 Customer Service Centers operating 24x7 Bakcell provides the best customer experience to its customers.

О компании: Компания Bakcell – Первый Оператор Мобильной Связи и Ведущий Провайдер Мобильного Интернета в Азербайджане - предлагает широкий спектр продуктов и услуг для современных пользователей мобильной связи. Под торговой маркой Sür@, Bakcell предоставляет лучшие в своем классе услуги мобильного интернета 3G.

Будучи самым крупным инвестором нефтяного сектора страны, Bakcell и сегодня продолжает делать значительные капиталовложения в экономику Азербайджана, инвестируя в самые передовые технологии и людей которые обслуживают наших клиентов.

Сеть Bakcell охватывает более 99% населения и 92% территории страны (за исключением оккупированных территорий). Bakcell является лидером в сфере инноваций и посредством услуг Sür@ и создания новых партнерств фокусируется на предоставлении самого качественного мобильного интернета азербайджанским пользователям. Посредством 257 пунктов розничной продажи и семи центров по круглосуточному обслуживанию абонентов, Bakcell предлагает своим клиентам самое высокое качество обслуживания.

Address: 11th floor, Port Baku Towers, South Tower, 153 Neftchilar ave, Baku, AZ 1010, Azerbaijan
Tel: (+994 12) 498 94 44
Fax: (+994 12) 464 04 00
E-mail: info@bakcell.com
URL: www.bakcell.com

Адрес: Азербайджан, AZ 1010, г.Баку, пр. Нефтичлар, 153, Port Baku Towers, South Tower
Тел.: (+994 12) 498 94 44
Факс: (+994 12) 464 04 00
E-mail: info@bakcell.com
URL: www.bakcell.com



Simbrella Baku LLC



CEO:
Seymur Mammadov
Исполнительный директор:
Сеймур Мамедов

About the company: Simbrella Baku LLC was created in 2007 and since then has been engaged in development of innovative mobile services and applications.

The wide portfolio of services created by the company includes both internationally recognized trademarks such as SimKredit and latest developments, for example, iOS application "Historical Monuments of Azerbaijan". Simbrella services are integrated into mobile networks of 15 operators in 11 countries all over the world. The company gives out more than 1 100 000 airtime advances around the world each day which in 2012 totaled 360 000 000 advances.

Being an originally Azerbaijani company, Simbrella Baku pursues the policy of supporting local young professionals, giving them preference in all positions.

О компании: Компания "Simbrella Baku", занимающаяся разработкой мобильных сервисов и приложений, была создана в 2007 году.

Портфель продуктов компании включает в себя как сервисы уже достигшие мирового признания, такие как SimKredit, так и новейшие разработки, например, приложение для устройств на базе iOS «Исторические Памятники Азербайджана». Сервисы Simbrella интегрированы в мобильные сети 15-ти операторов, действующих в 11 странах по всему миру. Посредством продуктов компании ежедневно в мире выдается более 1 100 000 мобильных микрокредитов, что в сумме за 2012 год означает 360 000 000 кредитов.

Являясь исконно азербайджанской компанией, Simbrella Baku проводит политику поддержки местных молодых специалистов, оказывая им предпочтение на всех позициях.

Address: 5A, Abbas Sahat str., Baku, AZ1078, Azerbaijan
Tel: (+994 12) 404-31-32
Fax: (+994 12) 497-43-13
E-mail: sales@simbrella.com
URL: www.simbrella.com

Адрес: Азербайджан, AZ1078, Баку, ул. Аббаса Сахата, 5А
Тел: (+994 12) 404-31-32
Факс: (+994 12) 497-43-13
E-mail: sales@simbrella.com
URL: www.simbrella.com



STATOIL Azerbaijan a.s

President: Tanguy Cosmao

About the company: Statoil is an international energy company with operations in 40 countries. Statoil is committed to accommodating the world's energy needs in a responsible manner, applying the newest technology and creating innovative business solutions. Statoil is the biggest operator in Norway, and one of the largest foreign investors in Azerbaijan. Current interests include: Azeri-Chirag-Guneshli (8.6%) and Shah Deniz (15.5%). Statoil also has a stake in the BTC (8.7%) and the SCP (15.5%) pipelines.

Address: 96, Nizami street, Baku, AZ0010, Azerbaijan
Tel.: (+994 12) 497-69-74, 497-73-40
Fax: (+994 12) 497-79-44
E-mail: konjaga@statoil.com
URL: www.statoil.com

STATOIL Azerbaijan a.s

Президент: Танги Космао

О компании: Statoil является международной энергетической компанией с операциями в 40 странах. Statoil ответственно подходит к задаче обеспечения мировых потребностей в энергии, применяя новейшую технологию и создавая инновационные решения. Statoil является крупнейшим оператором в Норвегии и одним из крупнейших инвесторов в Азербайджане. Нынешнее участие компании включает контрактные площади Азери-Чыраг-Гюнешли (8,6%) и Шах Дениз (15,5%). Statoil имеет долю в трубопроводах БТД (8,7%) и в ЮКТ (15,5%).

Адрес: Азербайджан, г.Баку, AZ0010, ул. Низами, 96
Тел.: (+99412) 497-73-40
Факс: (+99412) 497-79-44
E-mail: konjaga@statoil.com
URL: www.statoil.com



SOCAR-FUGRO LLC

General Manager: Chris Mott

About the company: SOCAR-FUGRO's main activities in Azerbaijan involve carrying out geophysical and geotechnical surveys of the sea and the seabed for offshore oil and gas developments. We also carry out condition surveys of offshore oil & gas infrastructure as well as aerial, geophysical and geotechnical surveys onshore. Fugro has been operating here for over 20 years and is a part of the world's largest independent survey group of its kind. Local knowledge and experience combine with global reach to supply our clients with world class data on which to base their developments design and engineering.

Address: 'Chirag Plaza', 49/C, Tbilisi Ave., Baku, AZ1065, Azerbaijan
Tel.: (+99412) 497-11-31; 497-40-27
Fax: (+99412) 497-11-32
E-mail: cmott@fs-caspian.com
URL: www.fugro.com

SOCAR-FUGRO LLC

Генеральный менеджер: Кристофер Мотт

О компании: Деятельность SOCAR-FUGRO в Азербайджане заключается в проведении геофизических/геотехнических исследований моря и морского дна для разработки офшорных нефтегазовых месторождений. Мы проводим обследование состояния морской нефтегазовой инфраструктуры, аэросъемку, геофизические и геотехнические исследования на суше. Fugro работает в Азербайджане свыше 20 лет, являясь частью крупной мировой независимой исследовательской группы. Местная специфика и опыт в сочетании с обширной географией позволяют предоставлять клиентам данные мирового класса.

Адрес: Азербайджан, AZ1065, г. Баку, Тбилисский пр., 49/С, «Чыраг Плаза»
Тел.: (+99412) 497-11-31; 497-40-27
Факс: (+99412) 497-11-32
E-mail: cmott@fs-caspian.com
URL: www.fugro.com



AzMetco JSC

Chairman of the Directors Board: Shukur Aghazadeh

About the company: AzMetco Public Corporation is a specialized company, which since 1981 has been performing maintenance on adjustment, repair, installation and calibration of metering and remote-control systems, appliances and equipment used in Oil and Gas Industry. AzMetco covers a large operating area of the South Caucasus (Azerbaijan, Georgia) and Turkey, performing these service works on SOCAR oil terminals and BP export pipelines – Sangachal, Supsa, Ceyhan.

Address: 63 A.Bagirov str., Ramana settl., Baku, AZ1037, Azerbaijan
Tel.: (+994 12) 488-65-94, 451-35-66/68
E-mail: office@azmetco.az
URL: www.azmetco.az

ОАО AzMetco

Председатель Совета Директоров: Шукюр Агазаде

О компании: Открытое акционерное общество AzMetco - специализированное предприятие, с 1981-го года выполняет сервисные работы по наладке, ремонту, монтажу и калибровке измерительных и телемеханических систем, приборов и оборудования, применяемых в нефтяной и газовой промышленности. AzMetco охватывает большое рабочее пространство Южного Кавказа (Азербайджан, Грузия) и Турции, выполняя эти сервисные работы на нефтяных терминалах ГНКАР и экспортных трубопроводах ВР в Сангачалах, Супсе и Джейхане.

Адрес: Азербайджан, AZ1037, г.Баку, пос. Рамана, ул. А.Багирова, 63
Тел.: (+994 12) 488-65-94, 451-35-66/68
E-mail: office@azmetco.az
URL: www.azmetco.az



Caspian Pipe Coatings LLC

Executive Director: Azer N. Isayev

About the company: CPC is a unique company in the Caspian region. Since 2002 CPC has successfully performed coating of 2,400 kilometers of onshore and offshore oil, gas and water pipes of various diameters for such projects as "Azeri-Chirag-Gunashli", "Shah Deniz", BTC, "Chirag Oil Project", "Umid" under request of BP/AIOC and SOCAR. CPC offers a wide range of services associated with anticorrosive and concrete coating of oil, gas and water line pipes. The company holds ISO 9001:2008, ISO 14001:2004, and OHSAS 18001:2007 certificates.

Address: 36, Nobel Avenue, Baku AZ 1025, Azerbaijan
Tel.: (+994 12) 496 51 62
Fax: (+994 12) 496 51 63
E-mail: office@cpcaz
URL: www.cpc.az; www.caspianpipecoatings.com

ООО "Caspian Pipe Coatings"

Исполнительный Директор: Азер Н. Исаев

О компании: CPC - единственное в своем роде предприятие в Каспийском регионе. Начиная с 2002 года, CPC успешно произвело изоляцию 2400км морских и наземных нефтяных, газовых, водяных труб различного диаметра для таких проектов как «Азери-Чыраг-Гюнешли», «Шах Дениз», БТС, «Нефтяной Проект Чыраг», «Умид» по заказу ВР/АМОК и ГНКАР. CPC предлагает перечень услуг связанных с антикоррозийной изоляцией и бетонным покрытием нефтегазовых и водопроводных магистральных труб. Имеет сертификаты ISO 9001:2008, ISO 14001:2004, OHSAS 18001:2007.

Адрес: Азербайджан, г.Баку, AZ 1025, Пр. Нобеля, 36
Тел.: (+994 12) 496 51 62
Факс: (+994 12) 496 51 63
E-mail: office@cpcaz
URL: www.cpc.az; www.caspianpipecoatings.com





EKOL

ENGINEERING SERVICES EKOL CJSC

General Director: Ramil Aliyev

About the company: "Engineering services Ekol" CJSC was established by SOCAR (51%) and a foreign company (49%) on March 01, 2006. The company has a strong material and technical base, high qualified personnel, as well as ISO 9001, ISO 14001 and OHSAS 18001 certificates. The company is involved in purification of polluted industrial waters, refinery and utilization of oil mud, conduction of ecological monitoring, provision of laboratory services, installation of fountains, irrigation systems, planting of greenery, making chemical analyses of floor profile, etc.

Address: 10b, Babek avenue, Khatai district, Baku, Azerbaijan
Tel.: (+994 12) 464 14 35; 464 14 36; 464 14 37
Fax: (+994 12) 464 14 27
E-mail: info@ekol.az
URL: www.ekol.az

ЗАО «ИНЖЕНЕРНЫЕ УСЛУГИ ЭКОЛ»

Генеральный директор: Рамиль Алиев

О компании: ЗАО «Инженерные услуги Экол» учреждено 1 марта 2006г. ГНКАР (51%) и иностранной компанией (49%), обладает сильной материально-технической базой, высококвалифицированными кадрами, получены сертификаты ISO 9001, ISO 14001 и OHSAS 18001. Компания осуществляет очистку загрязненных промышленных вод, переработку и утилизацию нефтяного шлама, осуществляет экологический мониторинг, оказывает комплексные лабораторные услуги, занимается установкой фонтанов, оросительных систем, озеленением, снятием профиля почвы, проведением его химического анализа и др.

Адрес: Азербайджан, г. Баку, Хатаинский район, пр. Бабека, 10 б
Тел.: (+994 12) 464 14 35; 464 14 36; 464 14 37
Факс: (+994 12) 464 14 27
E-mail: info@ekol.az
URL: www.ekol.az



**EXPERIMENTAL INDUSTRIAL PLANT
OF NASA**

Director: Nariman Javadov

About the company: The Experimental Industrial Plant of Azerbaijan National Academy of Sciences (NASA) is the unique experimental enterprise of a chemical and petrochemical profile in Azerbaijan. The factory possesses unique technical opportunities to produce small batches of various chemical and petrochemical production like special oils, lubricants, inhibitors, de-emulsifiers, super-plastifiers for concrete, polyesterurethane varnish, liquefied gases, dry ice and others. Too, the plant is implementing new processes and building pilot units.

Address: h. 9, 622 st., Ahmedli, Baku AZ10 32, Azerbaijan
Tel.: (+99412) 370-29-85
Faks: (+99412) 370-96-35
E-mail: eip-ipcpc@mail.ru

**ОПЫТНО-ПРОМЫШЛЕННЫЙ
ЗАВОД НАНА**

Директор: Нариман Джавадов

О компании: Опытно-Промышленный Завод Национальной Академии Наук Азербайджана (НАНА) является единственным экспериментальным предприятием химического и нефтехимического профиля в Азербайджане. Завод обладает уникальными техническими возможностями для выработки небольших партий разнообразной химической и нефтехимической продукции, такой как спец.масла; смазки; ингибиторы, деэмульгаторы, суперпластификатор для бетона, полиэфируретановый лак; сжиженные газы; сухой лед и др. Завод занимается освоением новых технологических процессов, строительством пилотных установок.

Адрес: Азербайджан, г.Баку, AZ1032, ул. Ахмедлы 622 д. 9
Тел.: (+99412) 370-29-85
Факс: (+99412) 370-96-35
E-mail: eip-ipcpc@mail.ru



TEKFEN CONSTRUCTION AND INSTALLATION CO., INC.

**Tekfen Construction and
Installation Co., Inc.**

President & CEO:
Osman Cengiz Birgili

About the company: Tekfen Construction, the cornerstone of Tekfen Holding, was founded in 1956. As of today, Tekfen Construction has completed over 300 projects with a total project value of US\$9 billion. The Company operates in 10 countries on three continents. Apart from Turkey, Tekfen's activities concentrate on three principle regions: the Caspian Region, the Middle East, and North Africa – and includes Azerbaijan, Kazakhstan, Turkmenistan, Iraq, Saudi Arabia, Qatar, the UAE, Libya and Morocco.

Address: 18 floor, Demirchi Tower, 37 Khojaly avenue, Khatai district, Baku, Azerbaijan
Tel: (+99412) 492-08-43, 492-29-43
Fax: (+99412) 492-41-98
E-mail: business@tekfen.com.tr
URL: www.tekfenconstruction.com

**Tekfen Construction and
Installation Co., Inc.**

Президент и главный исполнительный директор:
Осман Ченгиз Биргили

О компании: Tekfen Construction - основное подразделение Tekfen Holding, основанное в 1956г. На сегодняшний день за плечами Tekfen Construction свыше 300 реализованных проектов общей стоимостью \$9 млрд. Компания работает в 10 странах на трех континентах. Помимо Турции, деятельность компании сосредоточена в трех принципиальных для компании регионах: Каспийском регионе, Ближнем Востоке и Северной Африке. Она охватывает Азербайджан, Казахстан, Туркменистан, Ирак, Саудовскую Аравию, Катар, ОАЭ, Ливию и Марокко.

Адрес: Азербайджан, г.Баку, Хатаинский район, пр. Ходжалы, 37, Demirchi Tower, 18-ый этаж
Тел.: (+99412) 492-08-43, 492-29-43
Факс: (+99412) 492-41-98
E-mail: business@tekfen.com.tr **URL:**www.tekfenconstruction.com



BOS SHELF LLC

General Director: Ikhtiyar Akhundov

About the Company: Bos Shelf is the company formed by the State Oil Company of Azerbaijan Republic and Star Gulf FZCO in 2001. The Company was awarded contracts for construction of jackets and associated structures within the framework of ACG. Most of the jacket construction works were carried out ahead of the Project schedule. Since 14 September 2012, BOS Shelf, fully Azerbaijani company and part of SOCAR, has been appointed exclusive operator of BDO yard.

Address: Salyan Highway 83, Baku, AZ 1083, Azerbaijan
Tel: (+ 994 12) 444 99 00
Fax: (+ 994 12) 444 99864
E-mail: bos-shelf@bos-shelf.com
Web: www.bos-shelf.com

ООО «BOS SHELF»

Генеральный директор: Ихтияр Ахундов

О компании: BOS Shelf была создана компаниями SOCAR и Star Gulf FZCO в 2011г. Компании были присуждены контракты для строительства оснований и вспомогательных сооружений в рамках проекта АЧГ. Большинство работ по строительству оснований было завершено с опережением графика. С 14 сентября 2012 года BOS Shelf - сто процентная азербайджанская компания и часть ГНКАР - является эксклюзивным оператором Бакинского завода глубоководных оснований.

Адрес: Азербайджан, AZ 1083, г.Баку, Сальянское шоссе, 83
Тел: (+99412) 444-99-00
Факс: (+99412) 444-98-64
E-mail: bos-shelf@bos-shelf.com
URL: www.bos-shelf.com





Weatherford

**WEATHERFORD,
WEUS HOLDING INC**
**Country Manager Azerbaijan
and Georgia:** Elnour Babaiev

About the company: Weatherford is one of the world leading oilfield services company and operates in 110 countries with more than 45000 employees. Weatherford is broadly represented in Azerbaijan providing services for clients like BP, Lukoil Overseas, Socar AQS, Absheron OC, Karasu OC and others. Weatherford is a leader in providing engineering solutions and performing qualified services for Tubular Running, Drilling, Inspection and Fishing, Intelligent Completions, Artificial Lift Systems, Expandable Tubulars and Screens, Production Optimization and Aluminum Drilling Equipment production and etc.

Address: Bakikhanov street 6, Bridge Plaza Building
9th floor, Baku, AZ1022, Azerbaijan
Tel.: (+994 12) 404-50-40
Fax: (+994 12) 404-50-43
E-mail: info.cis@eu.weatherford.com
URL: www.weatherford.com

WEATHERFORD, WEUS HOLDING INC

**Директор по Азербайджану
и Грузии:** Эльнур Бабаев

О компании: Weatherford International является одним из мировых лидеров нефтесервисного рынка, со штатом сотрудников более 45000 человек в 110 странах. Компания широко представлена в Азербайджане, работая с такими операторами, как BP, Lukoil Overseas, Socar AQS, Absheron OC, Karasu OC и др. Weatherford - ведущий провайдер инженерных решений и качественных услуг в области спуска обсадных колонн, бурения, дефектоскопии оборудования, ловильных работ, интеллектуального заканчивания скважин, систем мехдобычи, расширяемых труб и фильтров, оптимизации добычи и производства продуктов для бурения из алюминия.

Адрес: Азербайджан, Баку, AZ1022 Ул.Бакиханова
6, Bridge Plaza, 9 этаж
Тел.: (+994 12) 404-50-40
Факс: (+994 12) 404-50-43
E-mail: info.cis@eu.weatherford.com **URL:** www.weatherford.com



President: Mustafa Tayat

About the company: The Company started manufacturing export-oriented textile industry goods in 1993. Mustafa Tayat brand was created in 2002. The first shops were opened both in Turkey and abroad in the same year. The company started retail operations in Azerbaijan by opening three shops in 2008. The number of shops reached up to 20 within 5 years. The main goal of the company is to sell high quality clothes under favorable prices.

Address: 116, A.M. Juma Street, Baku, AZ 1052, Azerbaijan
Tel.: (+99412) 465-50-89
Fax: (+99412) 465-92-37
E-mail: mustafatayat@gmail.com
URL: www.mustafatayat.com

Mustafa Tayat

Mustafa Tayat

Президент: Мустафа Таят

О компании: Компания впервые начала производство экспортно-ориентированного товара текстильной промышленности в 1993 году. В 2002 году был создан бренд «Mustafa Tayat» и открыты первые магазины в Турции и за рубежом. В 2008 году компания приступила к розничным продажам в Азербайджане, открыв три магазина. В течение пяти лет компания увеличила количество магазинов до двадцати. Главной целью компании является продажа качественной одежды по приемлемым ценам.

Адрес: Азербайджан, AZ 1052, г.Баку, ул. А.М.Джума, 116
Тел.: (+99412) 465-50-89
Факс: (+99412) 465-92-37
E-mail: mustafatayat@gmail.com
URL: www.mustafatayat.com



KONSIS

Project Manager:
Sabina Asaliyeva

About the company: KONSIS provides organizational support for conferences, events, meetings and trainings with full support including written translation, consecutive and simultaneous interpretation services. KONSIS provides conference equipment rental services, including simultaneous translation equipment, booth, LCD projectors, wide screens, laptops and other audio/video equipment. KONSIS will support your event, making travel and accommodation arrangements, conference room reservation and setup, food and beverage arrangements.

Address: 3rd floor, Caspian Plaza 1,
44 Jafar Jabbarly str., Baku, AZ1065, Azerbaijan
Tel.: (+99412) 497-81-13
E-mail: info@konsis.az
URL: www.konsis.az

«КОНСИС»

Менеджер по проектам: Сабина Асалиева

О компании: «КОНСИС» оказывает организационную поддержку конференций, мероприятий, встреч и тренингов, с полным перечнем услуг, включая услуги письменного, последовательного и синхронного перевода. «КОНСИС» предоставляет услуги по аренде конференц-оборудования, включая оборудование для синхронного перевода, будки, ЖК-проекторы, широкие экраны, ноутбуки и другое аудио-видео оборудование. «КОНСИС» предоставит поддержку Вашему мероприятию, спланирует поездку и размещение, сделает резервацию и оснащение комнаты для конференции, организует еду и напитки.

Адрес: Азербайджан, AZ1065, г.Баку,
ул. Джафара Джаббарлы 44, Caspian Plaza 1, 3-й этаж
Тел.: (+99412) 497-81-13
E-mail: info@konsis.az **URL:** www.konsis.az



General manager: Irina Gvelesiani

About company: SNF Vostok LLC has been delivering polymer reagents, produced at SPCM S.A. Holding plants (SNF Group), to Russia and the CIS since 1997. Polymer reagents are widely used in various industrial sectors and in agriculture. The Company is implementing pilot projects on polymer flooding in Russia and the CIS as well as building polyacrylamide production plant in Saratov city.

Address: Office 902, Building A, Tower 2, 22 Zastavskaya str.,
Saint Petersburg 196084, Russian Federation
Tel.: (+7812) 643 11 77; (+7771) 503 22 98
Fax: (+7812) 458 77 88
E-mail: info@snf-group.ru
URL: www.snf-group.ru

ООО «СНФ Восток»

Генеральный директор: Ирина Гвелесиани

О компании: ООО «СНФ Восток» с 1997 года поставляет на рынок России и стран СНГ полимерные реагенты, производимые на заводах холдинга SPCM S.A. (группа SNF), которые широко применяются в различных отраслях промышленности и в сельском хозяйстве. Компания работает над реализацией пилотных проектов по полимерному заводнению в России и СНГ и строит в Саратове завод по производству полиакриламидов.

Адрес: Российская Федерация, 196084, г.Санкт-Петербург,
ул. Заставская, д. 22, корпус 2, литер А, офис 902
Тел.: (+7812) 643 11 77; (+7771) 503 22 98
Факс: (+7812) 458 77 88
E-mail: info@snf-group.ru
URL: www.snf-group.ru





PROMART

General Manager:
Mahira Ahmadova

About the company: Company has been specializing in printing-publishing products and promotional items for 12 years. Having worked out an own strategy and cooperating with the European countries under PROMART brand, the company gained successes in the field of promotional items. It has its own exhibition room, professional sales managers and material-technical base.

"PROMART" is unveiling subtleties of the art of present!

Address: #314, 3rd floor, Khagani TC, 1 Khagani Street, Baku, Azerbaijan
Tel.: (+994 12) 493 25 46, 408 45 73
E-mail: info@promart.az
URL: www.promart.az

PROMART

Генеральный директор: Махира Ахмедова



О компании: Компания 12 лет специализируется на печатно-издательской продукции и рекламно-подарочных предметах. Разработав собственную стратегию и сотрудничая со странами Европы под брендом «PROMART», компания добилась особых успехов в сфере рекламно-подарочных предметов. Имеет свой выставочный зал, профессиональных менеджеров по продажам, материально-техническую базу.

«PROMART» - раскрывает тонкости искусства подарка!

Адрес: Азербайджан, г.Баку, ул. Хагани 1, ТЦ «Хагани», 3-й этаж, №314
Tel.: (+994 12) 493 25 46, 408 45 73
E-mail: info@promart.az
URL: www.promart.az



Psytech Azerbaijan LLC

Director: Mahluga Khankishiyeva

About the company: Psytech Azerbaijan LLC is the first professional organization in the country, which offers services in the field of psychotechnologies. The organization offers the high level services with the 100% confidentiality associated with 4 main directions: psychometric testing, psychophysiological research, profiling and psychological counseling.

Psytech Azerbaijan also cooperates with the companies in job placement, staff training and development, their evaluation and rehabilitation. The main aim of Psytech Azerbaijan is professional facilitating the growth of the effective staff management.

Address: 7th floor, Caspian Plaza, 44 Jafar Jabbarli Street, Baku AZ1065, Republic of Azerbaijan
Tel./Fax: (+994 12) 437 10 51, 437 10 61, 437 32 61
URL: www.psy-tech.az

ООО «Psytech Azerbaijan»

Директор: Махлуга Ханкишиева



О компании: ООО «Psytech Azerbaijan» является первой в стране профессиональной организацией, предоставляющей услуги в сфере психотехнологий. Организация предоставляет высококачественные услуги со 100% конфиденциальностью по 4 основным направлениям: психометрическое тестирование, психофизиологическое исследование, профайлинг и психологическое консультирование.

Psytech Azerbaijan также оказывает содействие компаниям в отборе персонала, их тренинге и развитии, оценке и реабилитации. Основная задача Psytech Azerbaijan – профессиональное содействие росту эффективности управления персоналом.

Адрес: Азербайджан, AZ1065, Баку, ул. Д.Джаббарлы, 44, Caspian Plaza, 7 этаж
Тел./Факс: (+994 12) 437 10 51, 437 10 61, 437 32 61
URL: www.psy-tech.az



International Education LLC

Director: Parvana Aliyeva

About the company: International Education LLC offers professional services on Study Abroad and International Examinations. Being the official representative of IDP Education – the global Australian organization with more than 40 year experience - IDP Azerbaijan offers the services of sending and placing students with the aim of getting education in USA, Canada, UK, Australia and New Zealand. The organization is also the largest official IELTS Test Center in the region.

Address: 7th floor, Caspian Plaza, 44 Jafar Jabbarli Street, Baku AZ1065, Republic of Azerbaijan
Tel./Fax: (+994 12) 437 10 51, 437 10 61, 437 32 61
URL: www.i-e.az

ООО «International Education»

Директор: Парвана Алиева



О компании: ООО «International Education» предоставляет профессиональные услуги обучения за рубежом и международного экзаменования. Являясь официальным представительством IDP Education - глобальной австралийской организации с более чем 40 летним опытом IDP Azerbaijan предоставляет услуги отправки и размещения студентов с целью получения образования в США, Канаде, Великобритании, Австралии и Новой Зеландии. Также организация является самым крупным официальным IELTS Тест Центром в регионе.

Адрес: Азербайджан, AZ1065, Баку, ул. Д.Джаббарлы, 44, Caspian Plaza, 7 этаж
Тел./Факс: (+994 12) 437 10 51, 437 10 61, 437 32 61
URL: www.i-e.az



GRBS International Training Center LLC

Director: Elmar Salimov

About the company: GRBS International Training Center LLC offers the services of more than 600 professional training in different fields such as Management, Sale, Marketing, Project Management, Finances, Job Safety, Security, Behavioral Training, etc. Being accredited by the University of Cambridge, the Centre offers the services of preparation to the following international examinations: IELTS, TOEFL IBT, GRE, GMAT, SAT, KET, PET, FCE, CAE, CPE. Also the Center is accredited Tuition Partner of ACCA, CIMA, NEBOSH and PMI.

Address: 7th floor, Caspian Plaza, 44 Jafar Jabbarli Street, Baku AZ1065, Republic of Azerbaijan
Tel./Fax: (+994 12) 437 10 51, 437 10 61, 437 32 61
URL: www.grbs.com

ООО «GRBS International Training Center»

Директор: Эльмар Салимов



О компании: ООО «GRBS International Training Center» предоставляет услуги более 600 профессиональных тренингов в различных областях, таких как менеджмент, продажи, маркетинг, управление проектами, финансы, охрана труда, безопасность, поведенческие тренинги и т.д. Будучи аккредитованным Кембриджским Университетом, Центр предоставляет услуги подготовки к международным экзаменам: IELTS, TOEFL IBT, GRE, GMAT, SAT, KET, PET, FCE, CAE, CPE. Также Центр является аккредитованным Учебным партнером ACCA, CIMA, NEBOSH и PMI.

Адрес: Азербайджан, AZ1065, Баку, ул. Д.Джаббарлы, 44, Caspian Plaza, 7 этаж
Тел./Факс: (+994 12) 437 10 51, 437 10 61, 437 32 61
URL: www.grbs.com



RDS (Technical)

RDS (Technical) Ltd

General Manager: Stewart Miller

About the company: RDS was established in Azerbaijan in 1995 to carry out repairs to Marine engines. We entered a dealership agreement with SDMO and then we purchased a selection of generators and now have a rental fleet of generators from 1275 kVA to 6.5 kVA. We also entered into agreements with Cristchec Loadbanks and are a dealer for them as well. We can offer sales, service and rental for generators, loadbanks, light towers and much more.

Address: 20, Gulbala Aliyev street, Bayil settlement, AZ 1023, Baku, Azerbaijan
Tel.: (+994 12) 4914750; 4917751;
Fax: (+994 12) 4918583
E-mail: sales@rutland.az
URL: www.rutlanddiesel.com

RDS (Technical) Ltd

Генеральный директор: Стюарт Миллер

О компании: RDS основана в Азербайджане в 1995г. для осуществления ремонта морских двигателей. Мы заключили дилерское соглашение с SDMO, приобрели набор генераторов и в настоящее время располагаем арендуемым парком генераторов мощностью от 1275 кВА до 6,5 кВА. Мы также заключили соглашения с Cristchec Loadbanks и предоставляем им дилерские услуги. Мы предоставляем услуги по продаже и аренде генераторов, блоков нагрузок, маяков и много другого.

Адрес: Азербайджан, Баку, Az 1023, ул. Гюльбала Алиева 20, Байыловский поселок
Тел.: (+994 12) 4914750; 4917751;
Факс: (+994 12) 4918583
E-mail: sales@rutland.az
URL: www.rutlanddiesel.com



GROUP OF COMPANIES

A+A Group of Companies

President: Rauf Aliyev

About the company: A+A Group of Companies was established in 1991 as the premier private enterprise in Azerbaijan Republic. The Company has a status of Holding.

Company started from the position of goods supplier and now A+A Group of Companies is a leading many-functional company that owns a valuable place on the local civil and industrial construction market. The Company has been certified by TUV Thuringen e.V. - a well-know German Certification Body - for the compliance with the requirements of DIN EN ISO 9001:2008.

Address: 24b, Akhmadbay Aghaoglu str, Baku, AZ1008, Azerbaijan
Tel.: (+99412) 496 00 26
Fax: (+99412) 447 36 88
E-mail: office@aagroup.az
URL: www.aagroup.az

Группа Компаний «А+А»

Президент: Рауф Алиев

О компании: Группа Компаний «А+А» была основана в 1991г. как первое частное предприятие независимого Азербайджана. Компания является холдингом по своей структуре. Начав свою деятельность как основной поставщик мебели европейских производителей, в настоящее время компания «А+А» является одним из ведущих многопрофильных предприятий, занимающая значительное место на местном рынке гражданского и промышленного строительства. Компания сертифицирована DIN EN ISO 9001:2008 известной в мире германской сертификационной организацией TUV Thuringen e.V

Адрес: Азербайджан, AZ1008, г.Баку, ул. Ахмедбей Агаоглы, 24б
Тел.: (+99412) 496 00 26
Факс: (+99412) 447 36 88
E-mail: office@aagroup.az
URL: www.aagroup.az



ANT GROUP

ANT Group

General Director: Azad Ibrahimov

About the company: ANT Construction has been operating in the construction market of Azerbaijan since 2002. The company gained leading positions in the market owing to the reputation of the reliable construction company and the quality of the services it provides. The company performs all stages of building and assembly operations, starting from preparation of the permission documentation right up to commissioning of facilities, as well as increases the volume of works on systematical basis. The specialists of the company have experience in implementation of different projects – starting from spot building right up to construction of multifunctional complexes.

Address: 121, Yusif V.Cheminzeminli Street, Baku, AZ 1069, Azerbaijan
Tel.: (+994 12) 564 14 72
Fax: (+994 12) 465 19 95
E-mail: mail@ant.az
URL: www.ant.az

ANT Group

Генеральный директор: Азад Ибрагимов

О компании: ANT Group функционирует на строительном рынке Азербайджана с 2002г. Репутация надежной строительной компании, качество предоставляемых услуг позволили компании занять лидирующие позиции на рынке. Компания осуществляет все этапы строительно-монтажных работ, начиная от подготовки разрешительной документации до сдачи объектов в эксплуатацию, планомерно наращивая объемы работ. Специалисты компании имеют опыт в реализации различных проектов - от точечной застройки до строительства многофункциональных комплексов.

Адрес: Азербайджан, AZ 1069, г.Баку, Ул. Юсифа В.Чеминземинли, 121
Тел.: (+994 12) 564 14 72
Факс: (+994 12) 465 19 95
E-mail: mail@ant.az
URL: www.ant.az



NORM

Norm LLC

CEO: Hasan Yalchinkaya

About the company: Established in 2006 as an industrial developer, since 2008 NORM LLC has focused on implementation of "Norm Sement" Project with Technical Consultancy rendered by Holtec Consulting Private Limited (India). Majority of selected process equipment is supplied from leading German and other European manufacturers. The Plant, constructed in Garadagh district of Baku, with capacity of 2 million tons will produce a variety of Portland cement brands as well as oil-well cement.

Address: 11th floor, Demirchi Tower, 37, Khojaly ave., Baku, AZ 1025, Azerbaijan
Tel.: (+994 12) 310 10 10
Fax: (+994 12) 310 10 20
E-mail: office@norm.az
URL: www.norm.az

ООО «Норм»

Генеральный директор: Гасан Ялчинкaya

О компании: Основанное в 2006г. как промышленный девелопер, ООО «Норм» приступило к проекту «Norm Sement» в 2008 г. при техническом консалтинге, осуществляемым Holtec Consulting. Оборудование завода закуплено у ведущих производителей Германии и ЕС. Мощность строящегося в Гарадагском районе Баку завода составляет 2 млн. тонн цемента в год с ассортиментом марок портландцемента, а также тампонажного цемента.

Адрес: Азербайджан, AZ 1025, г.Баку, пр. Ходжалы, 37, Demirchi Tower, 11 этаж
Тел.: (+994 12) 310 10 10
Факс: (+994 12) 310 10 20
E-mail: office@norm.az
URL: www.norm.az



Ideal Dizayn



IDEAL DIZAYN

Director: Azad Hamidullazadeh

About the company: Ideal Dizayn, established in 2000, manufactures and sells office furniture in Azerbaijan. Ideal Dizayn is a trademark of Embawood LLC. The brand is engaged in both project and retail sales. In terms of the number of showrooms, it is one of the leading office furniture brands in Azerbaijan: two showrooms are available in Baku and one in Ganja. Ideal Dizayn, strongly committed to the philosophy of ergonomics in offices, offers the widest choice of office furniture.

Address: 40 A.Rajably str., Narimanov district, Baku, Azerbaijan
Tel.: (+99412) 480-37-55
Fax: (+99412) 564-73-04
E-mail: office@idealdizayn.az
URL: www.ideal Dizayn.az

Ideal Dizayn

Директор: Азад Гамидуллазаде

О компании: Ideal Dizayn, основанный в 2000г., занимается производством и продажей офисной мебели в Азербайджане. Ideal Dizayn является торговой маркой ООО Embawood. Бренд осуществляет как проектные, так и розничные продажи. По количеству магазинов является одним из ведущих брендов офисной мебели в Азербайджане: два магазина функционируют в Баку, один - в Гяндже. Ideal Dizayn, уделяющий большое внимание философии эргономики в офисе, предоставляет богатый ассортимент офисной мебели.

Адрес: Азербайджан, г.Баку, Наримановский район, ул. А.Раджаблы, 40
Тел.: (+99412) 480-37-55
Факс: (+99412) 564-73-04
E-mail: office@idealdizayn.az
URL: www.ideal Dizayn.az



Skandinaviya evi



Director: Nasimi Bakirov

About the company: Founded in 2006, "Skandinaviya evi" is one of the leading suppliers of furniture and domestic accessories produced in Germany, Italy, France, Turkey and Denmark. The management of the company is cooperating with leading producers of Europe, and offering its clients the most modern products.

The network of "Skandinaviya evi" shops is not simply a place for buying furniture and accessories as we provide opportunities for creating living and home conditions by preference.

Address: Babek Avenue 10, Baku, AZ 1025, Azerbaijan
Tel.: (+99412) 464-12-63
Fax: (+99412) 464-12-64
Mob.: (+99477) 713-50-50; 714-50-50; 716-50-50
E-mail: sales@scandinavianhouse.az
URL: www.scandinavianhouse.az

Skandinaviya evi

Директор: Насими Бякиров

О компании: «Skandinaviya evi», основанная в 2006г., является одним из ведущих поставщиков мебели и домашних аксессуаров из Германии, Италии, Франции, Турции и Дании. Руководство компании находится в постоянном сотрудничестве с ведущими производителями Европы, предоставляет своим клиентам самые последние производственные достижения.

Сеть магазинов «Skandinaviya evi» это не просто мебель и аксессуары, мы предоставляем возможности для создания жизненных и домашних условий на свой вкус.

Адрес: Азербайджан, AZ 1025, г.Баку, пр. Бабека, 10
Тел.: (+99412) 464-12-63
Факс: (+99412) 464-12-64
Моб.: (+99477) 713-50-50; 714-50-50; 716-50-50
E-mail: sales@scandinavianhouse.az
URL: www.scandinavianhouse.az



ACCESS TRANS LLC



General Director: Mahammad Umudov

About the company: AccessTrans company is forwarding any cargo by any means of transport all over the world. Strategic directions of activity of the company are the transport corridors Europe-Caucasus-Asia "TRACECA" and "North-South".

The purpose of Access Trans company is to make communication between consignor and consignee shortening distances by underlying out individuality and indicating our priorities to make long term relations.

Individual attitude toward each customer, long-time co-operation on mutual reliability, transparency and right business relations are the main line of our activity.

Address: 92-a, 2023, Haydar Aliyev ave., Baku, Azerbaijan
Tel.: (+994 12) 496-66-63, 447-57-41/42/43
Fax: (+994 12) 566-05-88, 567-91-89
E-mail: info@accesstrans.az
URL: www.accesstrans.az

ООО "ACCESS TRANS"

Генеральный директор: Магомед Умудов

О компании: Компания Access Trans осуществляет доставку грузов любыми средствами транспорта по всему миру. Стратегические направления деятельности компании проходят через транспортные коридоры ТРАСЕКА (Европа-Кавказ-Азия) и Север-Юг.

Цель компании заключается в установлении связи между грузоотправителем и грузополучателем, сокращении расстояния, а также в стремлении компании установить долгосрочные отношения. Индивидуальный подход каждому клиенту, долгосрочное сотрудничество на взаимном доверии, прозрачность в деловых отношениях являются главным направлением нашей деятельности.

Адрес: Баку, Азербайджан, пр. Гейдара Алиева 2023, 92-а
Тел.: (+994 12) 496-66-63, 447-57-41/42/43
Факс: (+994 12) 566-05-88, 567-91-89
E-mail: info@accesstrans.az **URL:** www.accesstrans.az



AZERTRANS LTD



General Director: Parviz Aliyev

About the company: Azertrans Ltd LLC was established by Azpetrol Oil Company as oil transportation and transshipment company. The Company offers freight forwarding services in relation to the transportation of oil and oil products through the transportation corridor from the Azerbaijan Caspian Sea Coast to the ports of Georgia on the Black Sea.

The Company owns and operates two crude oil/oil products transshipment terminals in Baku and Sangachal. Azertrans Ltd LLC Sangachal terminal has two interconnection pipelines linking it with the AIOC Sangachal terminal.

Address: 37 Boyuk Gala Street AZ1004, Baku, Azerbaijan
Tel.: (+994 12) 437-28-27
Fax: (+994 12) 437-19-52; 497-63-11
E-mail: office@azertrans.az

AZERTRANS LTD

Генеральный директор: Парвиз Алиев

О компании: ООО "Azertrans Ltd" учреждена «Нефтяной Компанией Azpetrol» для предоставления услуг по транспортировке и перевалке нефти. Компания предоставляет экспедиторские услуги по транспортировке нефти и нефтепродуктов по транспортному коридору от азербайджанского берега Каспия до черноморских портов Грузии.

Компания владеет и управляет двумя нефтяными терминалами в Баку и Сангачалах. Сангачальский терминал ООО "Azertrans Ltd" связан с Сангачальским терминалом АМОК двумя трубопроводами.

Адрес: Азербайджан, Баку, AZ1004, ул. Бейюк Гала 37
Тел.: (+994 12) 437-28-27
Факс: (+994 12) 437-19-52; 497-63-11
E-mail: office@azertrans.az





Air Astana

Representative office of Air Astana in Azerbaijan, Country Manager:
Yerbolat Baisalykov

About the company: Air Astana was registered in 2001. These shareholders remain committed partners in the airline, with the Kazakhstan Government holding a 51% share through its Samruk-Kazyna National Welfare Fund, and BAE Systems PLC holding 49%.

Today the airline operates a fleet of 26 Western aircraft, with an average age of 11 years for its aircraft, and close to 50 domestic and international routes.

Address: 2nd floor, Demirchi Tower, Khojali distr. 37, Baku, AZ1025, Republic of Azerbaijan
Tel.: (+994 12) 404-75-15
E-mail: yerbolat.baisalykov@airastana.com
URL: www.airastana.com

«Эйр Астана»

Региональный менеджер представительства «Эйр Астана» в Азербайджане: Ерболат Байсалыков

О компании: Авиакомпания «Эйр Астана» зарегистрирована в 2001 году. Авиакомпания «Эйр Астана» - совместное предприятие с долями участия правительства Казахстана 51%, принадлежащими АО «Фонд национального благосостояния «Самрук-Казына», и компании BAE Systems PLC (Великобритания) 49%.

На сегодняшний день авиапарк «Эйр Астаны» состоит из 26 самолетов западного производства, их средний эксплуатационный возраст составляет 11 лет. Маршрутная сеть включает более 50 внутренних и международных рейсов.

Адрес: Азербайджан, AZ1025, г.Баку, пр. Ходжалы 37, Demirchi Tower, 2-ой этаж.
Тел.: (+994 12) 404-75-15
E-mail: yerbolat.baisalykov@airastana.com
URL: www.airastana.com



GRAND HOTEL EUROPE

General Manager: Elgun Mammadov

About the company: Welcome to the Grand Hotel Europe - one of the major landmarks of the city, with a wonderful view to the Caspian Sea. The hotel offers 96 well decorated spacious Deluxe Guest Rooms and Suites, most of them having a marvelous view to the Caspian Sea.

The hotel guests will be impressed by the quality and variety of the international and national specialties served in our Caviar restaurant, Caspian Bar, Capones Nightclub, Olympus Health Club.

Address: Tbilisi avenue 1025/30, Baku, AZ1078, Azerbaijan
Tel.: (+99412) 490-70-90
Fax: (+99412) 490-70-96
E-mail: E.mammadov@grand-europe.com
URL: www.grand-europe.com

GRAND HOTEL EUROPE

Генеральный Менеджер: Эльгюн Мамедов

О компании: Grand Hotel Europe является одной из главных достопримечательностей города, откуда прекрасно видно Каспийское море. Отель предлагает вашему вниманию 96 Deluxe Guest комнат и номеров с прекрасно выполненной декорацией. Гости отеля будут поражены качеством и разнообразием международного и национального обслуживания со стороны нашего ресторана «Caviar», «Caspian Bar», ночного клуба «Capones», оздоровительного клуба «Olympus».

Адрес: Азербайджан, AZ1078, г.Баку, Тбилисский проспект, 1025/30
Тел.: (+99412) 490-70-90
Факс: (+99412) 490-70-96
E-mail: E.mammadov@grand-europe.com
URL: www.grand-europe.com



Access Bank

Chairman of the Management Board: Michael Hoffmann

About the bank: AccessBank was established in 2002 to provide access to financial services for Azerbaijan's low and middle-income households, micro and small businesses. The International Fitch Rating Agency has recognised AccessBank as the most reliable non-state owned bank in Azerbaijan (BB+). AccessBank is 100% foreign owned by six shareholders, consisting of: EBRD, IFC, BSTDB, KfW Development Bank, Access Microfinance Holding, and LFS Financial Systems.

Address: 3, Tbilisi ave., Baku, AZ 1065, Azerbaijan
Tel.: (+994 12) 490 80 10
Fax: (+994 12) 510 37 71
E-mail: bank@accessbank.az
URL: www.accessbank.az

AccessBank

Председатель Правления: Михаэль Хоффманн

О компании: AccessBank был создан в 2002 году с целью оказания финансовых услуг азербайджанским семьям, а также микро- и малым предпринимателям. AccessBank признан самым надежным банком среди частных банков Азербайджана международным рейтинговым агентством Fitch (BB+) и является 100%-ой собственностью шести международных финансовых институтов: EBRD, IFC, BSTDB, KfW Development Bank, Access Microfinance Holding и немецкой компании LFS Financial Systems GmbH.

Адрес: Азербайджан, AZ 1065, г.Баку, Тбилисский проспект, 3
Тел.: (+994 12) 490 80 10
Факс: (+994 12) 510 37 71
E-mail: bank@accessbank.az
URL: www.accessbank.az



AGBANK OPEN JOINT-STOCK COMPANY



Chairman of the Board: Azer Movsumov

About the company: Established in 1992, AGBank OJSC has a wide correspondent account network in the most reliable banks of the world. AGBank is one of IFC's SMB funding program agents, a member of Western Union, SWIFT, the Tourism Industry Development Union in Azerbaijan, Mastercard International, VISA, NFBS, ABA; it has EBRD's credit lines to perform funding and crediting SMBs and a credit line from KfW. Currently, the bank runs 19 branches and 4 banking facilities.

Address: 16 Landau Str., Baku AZ1073, Azerbaijan
Tel.: (+99412) 497-50-17
Fax: (+99412) 498-96-15
Telex: 142360 AGB JS
E-mail: agbank@agbank.az
URL: www.agbank.az

ОТКРЫТОЕ АКЦИОНЕРНОЕ ОБЩЕСТВО «AGBANK»

Председатель Правления: Азер Мовсумов

О компании: ОАО «AGBank», основанный в 1992г., имеет широкую сеть корреспондентских счетов в надежных банках мира. «AGBank» является одним из двух банков-агентов МФК по программе финансирования МСП, членом Western Union, SWIFT, Ассоциации развития туристической индустрии в Азербайджане, Mastercard International, VISA, НФПБ, АБА, имеет кредитные линии ЕБРР по финансированию и кредитованию МСП, кредитную линию КФВ. Сегодня функционируют 19 филиалов и 4 отделения банка.

Адрес: Азербайджан, г. Баку, AZ1073, ул. Ландау 16
Тел.: (+99412) 497-50-17
Факс: (+99412) 498-96-15
Телекс: 142360 AGB JS
E-mail: agbank@agbank.az
URL: www.agbank.az





OJSC RABITABANK

Chairman of Supervisory Board:
Zakir Nuriyev

About the company: OJSC Rabitabank was established in 1993. Rabitabank renders full range of bank services to corporate, SME and retail customers throughout 20 branches including 6 in the city of Baku and 14 in the regions of the country. The Bank has a successful history of co-operation with the international financial institutions, such as EBRD, IFC, ICD, as well as investment funds in Europe and USA.

Address: 33, 28 May str., Baku, Azerbaijan
Tel.: (+994 12) 598 - 44 - 88,
Fax: (+994 12) 497 - 11 - 01
E-mail: rb@rabitabank.com
URL: www.rabitabank.com

ОАО «РАБИТАБАНК»

Председатель Наблюдательного Совета:
Закир Нуриев

О компании: Открытое акционерное общество (ОАО) «Рабитабанк» создан в 1993г. «Рабитабанк» оказывает полный спектр финансовых услуг физическим и юридическим лицам. Банк сотрудничает с EBRD, IFC, ICD, и частными инвестиционными фондами Европы и США в сфере привлечения международных ресурсов для финансирования кредитов. В настоящее время филиальная сеть банка состоит из 20 филиалов и отделений, 6 из которых находится в Баку, а 14 – в регионах страны.

Адрес: Азербайджан, г.Баку, ул. 28 Мая, 33
Тел.: (+994 12) 598 - 44 - 88
Факс: (+994 12) 497 - 11 - 01
E-mail: rb@rabitabank.com
URL: www.rabitabank.com



BANKS



AXA MBASK

Chairman of the Board:
Yavuz Olken

About the company: MBASK Insurance Company, operating from 1992, is one of the first private insurance companies of independent Azerbaijan Republic. AXA Group, one of the largest insurance groups in the world, acquired a majority shareholding (51%) in MBASK Insurance Company through its subsidiary AXA Seguros Generales, S.A., De Seguros Y Reaseguros in 2010. MBASK's license was renewed into AXA MBASK in 2010 due to the change of the company name.

Address: Azure Business Centre, 15, Nobel Ave., Baku, Azerbaijan
Tel.: (+99412) 596 55 70
Fax: (+99412) 596 55 72
E-mail: office@axambask.az
URL: www.axambask.az

AXA MBASK

Председатель правления: Явуз Олкен

О компании: Страховая компания MBASK осуществляет свою деятельность с 1992г. и является одной из первых частных страховых компаний независимого Азербайджана. В 2010г. одна из крупнейших страховых компаний мира AXA Group посредством своей дочерней компании «AXA Seguros Generales, S.A., De Seguros Y Reaseguros» приобрела контрольный пакет акций MBASK. В 2010г. лицензия MBASK была обновлена на AXA MBASK в связи с изменением названия компании.

Адрес: Азербайджан, г.Баку, проспект Нобеля, 15, Azure Business Centre
Тел.: (+99412) 596 55 70
Факс: (+99412) 596 55 72
E-mail: office@axambask.az
URL: www.axambask.az



BANKS



Alfa Sigorta OJSC

Chairman of the Supervisory Board: Elshad Aliyev

About the company: Alfa Sigorta OJSC is one of the rapidly developing insurance companies of Azerbaijan. The company is lending services on 33 types of insurance, including 33 types of voluntary and 3 types of mandatory insurance.

Only in 2012 the company increased its authorized capital from 4.75 mln AZN up to 7.78 mln AZN. 8 regional representative offices of the agency started operating over the past year.

Address: 21, Khan Shushinski street, Baku, Azerbaijan
Tel.: (+99412) 440 07 07
Fax: (+99412) 440 07 30
E-mail: office@alfa.az
URL: www.alfa.az

ОАО «Alfa Sigorta»

Председатель Наблюдательного совета:
Эльшад Алиев

О компании: ОАО «Alfa Sigorta» - одна из быстро-развивающихся страховых компаний Азербайджана. Компания оказывает услуги по 33 видам страхования, включая 30 видов добровольного и 3 вида обязательного страхования.

Только за 2012 год компания увеличила свой уставной капитал с 4,75 млн. манатов до 7,78 млн. манатов. За прошедший год приступили к деятельности 8 региональных представительств агентства.

Адрес: Азербайджан, г.Баку, ул. Хан Шушинского 21
Тел.: (+99412) 440 07 07
Факс: (+99412) 440 07 30
E-mail: office@alfa.az
URL: www.alfa.az



INSURANCE



MEGA Insurance OJSC

Chairman of the Board:
Sevinj Gulmaliyeva

About the company: MEGA Insurance OJSC started its activity in October 2010 with the authorized capital of AZN 12,000,000. Today MEGA Insurance has 79 employees working in head office and 9 branch offices in different regions.

In 2012 MEGA Insurance got unlimited licence to carry out insurance activity in Azerbaijan and adopted ISO 9001:2008 quality standards. MEGA Insurance offers 3 compulsory and 28 voluntary insurance lines.

Address: 19A, A.Rajabli str., AZ1052, Baku, Azerbaijan
Tel.: (+994 12) 656 32 32
Fax: (+994 12) 565 45 05
E-mail: office@meqasigorta.az
URL: www.meqasigorta.az

ОАО Страховая Компания «МегаСигорта»

Председатель правления: Севиндж Гюльмалиева

О компании: ОАО Страховая Компания «МегаСигорта» приступила к деятельности 1 октября 2010г. с уставным капиталом 12 млн. манатов. В 2012г. компания получила бессрочную лицензию на осуществление страховой деятельности и внедрила стандарты качества ISO 9001:2008 в свою деятельность.

В головном офисе и в представительствах компании в регионах работают 79 сотрудников. Своим клиентам ОАО «МегаСигорта» предлагает услуги по 28 добровольным и 3 обязательным видам страхования.

Адрес: Азербайджан, AZ1052, г.Баку, ул. А.Раджабли, 19А
Тел.: (+994 12) 565 32 32
Факс: (+994 12) 565 45 05
E-mail: office@meqasigorta.az
URL: www.meqasigorta.az



INSURANCE



Technika Capital Management LLC

Director: Jafar Ibragimov

About the company: Technika Capital Management LLC, one of the biggest brokerage companies in the Azerbaijani capital market, is lending services to approx 3,000 physical and legal entities. Based on the agreement, the company provides services to clients on financial tools applied in quotations of BSE, as well as in NYSE, ISE, LSE, SE and other foreign stock exchanges.

Online operations are performed with profitable shares and other financial instruments of clients.

Address: Block 1131 (Babek Plaza), A.Guliyev street, Babek Avenue, Khatai district, Baku, AZ 1025, Azerbaijan
Tel.: (+994 12) 488 07 53
Fax: (+994 12) 488 07 54
E-mail: office@tkm.az
URL: www.tkm.az

ООО «Technika Capital Management»

Директор: Джафар Ибрагимов

О компании: ООО «Technika Capital Management» - одна из крупнейших брокерских компаний на азербайджанском рынке капитала - оказывает услуги примерно 3 тысячам физических и юридических лиц. Компания на договорной основе предоставляет клиентам услуги по финансовым инструментам, входящим в состав котировок БФБ, а также NYSE, ISE, LSE, SE и других зарубежных фондовых площадок. Обеспечивается в режиме «онлайн» проведение операций с прибыльными акциями и другими финансовыми инструментами клиентов.

Адрес: Азербайджан, AZ 1025, г.Баку, Хатаинский район, пр. Бабека, ул. А.Гулиева, квартал 1131 (Babek Plaza)
Тел.: (+994 12) 488 07 53
Факс: (+994 12) 488 07 54
E-mail: office@tkm.az **URL:** www.tkm.az



BROKERS



FINCA

FINCA Azerbaijan Non-Banking Credit Organization

CEO: Timothy Tarrant

About the company: FINCA Azerbaijan provides financial services to more than 150,000 active clients with its 65 branches across the country. Total credit portfolio of the organization is more than 200 million USD. FINCA's total disbursement amount in its 15 years operation in Azerbaijan is about 1 billion USD. According to these indicators, FINCA Azerbaijan is not only the largest microfinance organization but also ranks among the largest banks in the country.

Address: J.Jabbarli 44, Baku, AZ1065, Azerbaijan
Tel.: (+994 12) 596 33 84/85
Fax: (+994 12) 596 33 85
Call Center: *2525
E-mail: info@fincaazerbaijan.com
URL: www.fincaazerbaijan.com

Небанковская кредитная организация «FINCA Azerbaijan»

Директор: Тимоти Таррент

О компании: С помощью 65 филиалов по всей стране оказывает финансовые услуги более 150 000 активным клиентам. Общий кредитный портфель организации составляет более \$200 млн. За 15 лет своей деятельности «FINCA Azerbaijan» выдала кредиты клиентам на общую сумму около \$1 млрд. По этим показателям «FINCA Azerbaijan» является не только крупнейшей микрофинансовой организацией, но и занимает свою нишу среди крупнейших банков страны.

Адрес: Азербайджан, AZ1065, Баку, ул. Д.Джаббарлы, 44
Тел.: (+994 12) 596 33 84/85
Факс: (+994 12) 596 33 85
Информационный Центр: *2525
E-mail: info@fincaazerbaijan.com
URL: www.fincaazerbaijan.com



NON-BANKING CREDIT ORGANIZATION



Advocatus International LLC

Director: Valeh Mehraliyev

About the company: Advocatus International LLC offers professional legal services on the following directions: the services on Corporate Law, Contract Law, Tax Law and Family Law issues solution, services of registration of legal and physical persons as well as legal consultation for legal and physical persons; the service of Migratory Law issues solving, which includes issues of getting permission for staying and working by foreign citizens on the territory of Azerbaijan Republic and also citizenship issues.

Address: 7th floor, Caspian Plaza, 44 Jafar Jabbarli Street, Baku AZ1065, Republic of Azerbaijan
Tel./Fax: (+994 12) 437 10 51, 437 10 61, 437 32 61
URL: www.advocatus.az

ООО «Advocatus International»

Директор: Валех Мехралиев

О компании: ООО «Advocatus International» предоставляет профессиональные юридические услуги по следующим направлениям: услуги по решению вопросов корпоративного права, контрактного права, налогового права, семейного права, регистрации юридических и физических лиц, а также юридических консультаций как юридическим, так и физическим лицам, а также решение вопросов миграционного права, куда относятся вопросы урегулирования получения разрешения на проживание и работу иностранных граждан на территории Азербайджанской Республики, а также вопросы гражданства.

Адрес: Азербайджан, AZ1065, Баку, ул. Д.Джаббарлы, 44, Caspian Plaza, 7 этаж
Тел./Факс: (+994 12) 437 10 51, 437 10 61, 437 32 61
URL: www.advocatus.az



LAW



Azertelecom

Acting CEO: Timucin Kutar

About the company: Azertelecom LLC is a communication operator in Azerbaijan. Company was established in 2008 to work in fixed communications market by offering international fixed telephone connection, internet as well as data and voice transport. Our vision is to become first choice provider of innovative communication services for people, companies and institutions in Azerbaijan and surrounding countries. The Company is presented in all major cities of the country. Azertelecom has all licenses for providing fixed communications in the territory of the Republic of Azerbaijan.

Address: 106A, Heydar Aliyev Avenue, Baku, AZ 1029, Azerbaijan
Tel.: (+99412) 598-82-80; (+99412) 310-82-80
Fax: (+99412) 598-82-81; (+99412) 310-82-81
E-mail: info@azertelecom.az
URL: www.azertelecom.az

ООО «Azertelekom»

И.о. главного исполнительного директора: Тимучин Кутар

О компании: «Азертелеком» – оператор связи в Азербайджане. Компания создана в 2008г. для работы на рынке фиксированной связи, предлагает услуги международного фиксированного телефонного соединения, интернет трафик, передачу данных и речи. Наша цель – стать выбором №1 среди поставщиков инновационных коммуникационных услуг для частных лиц, компаний и организаций в Азербайджане и окружающих его странах. Компания присутствует во всех крупных населенных пунктах страны. «Азертелеком» владеет всеми лицензиями по предоставлению услуг фиксированной связи на территории Азербайджана.

Адрес: Азербайджан, Баку, AZ1029, проспект Гейдара Алиева, 106А
Тел.: (+99412) 598-82-80; (+99412) 310-82-80
Факс: (+99412) 598-82-81; (+99412) 310-82-81
E-mail: info@azertelecom.az **URL:** www.azertelecom.az



COMMUNICATION



Delta Telecom

General Director:
Ramazan Valiyev

About the company: Delta Telecom is the leading telecom operator in the Caucasus region. Delta Telecom owns the largest Internet backbone network in the region. The network serves to all ISPs of Azerbaijan and more than 78% of Georgia. The company's DWDM network infrastructure covers all regional centers and international gates, its interconnection capacity with neighbor countries reached tens gigabit per second. Delta Telecom's Carrier Ethernet and Metro Ethernet network infrastructure has the capability to accommodate corporate networks, DATA and professional IP/MPLS services. Delta Telecom's achievements also include the first deployment of mobile WiMAX and IMS technologies.

Address: 241 Sharifzadeh str., Baku, AZ1012, Azerbaijan
Phone : (+994 12) 4311420; 4040478
Fax : (+994 12) 4310065
E-mail: office@delta-telecom.net
URL : www.delta-telecom.net

Delta Telecom

Генеральный директор:
Рамазан Велиев

О компании: Delta Telecom – лидирующая телекоммуникационная компания в Закавказье, владеющая крупнейшим Internet backbone-ом в регионе, оказывающим услуги всем ISP Азербайджана и более 78% ISP Грузии. DWDM-инфраструктура компании со скоростью соединения с соседними странами в десятки гигабит в секунду охватывает все региональные центры и международные выходы республики. Инфраструктура сети Carrier Ethernet и Metro Ethernet способна вместить корпоративные сети, услуги передачи данных, профессиональные услуги IP/MPLS. К достижениям Delta Telecom также относится развертывание технологий мобильного WiMAX и IMS.

Адрес: Азербайджан, Баку ул. Шарифзаде 241
Тел.: (+994 12) 4311420; 4040478
Факс: (+994 12) 4310065
E-mail: office@delta-telecom.net **URL:** www.delta-telecom.net



COMMUNICATION

CASPIAN EUROPEAN IT & COMMUNICATION CLUB



SINAM

President: Elchin Aliyev

About the company: SINAM Company based in 1994, is the largest system integrator of South Caucasus and Central Asia. Over a 16 year activity, the company implemented a row of infrastructural projects by introducing high-technology solutions into the system of state management, corporate and bank sector. HP, IBM, Alcatel/Lucent, Cisco, Oracle, Microsoft, EMC, 3M, IMC and ABBYY are the partners of the SINAM Company. The company exports its products and services to the USA, Europe, and countries of the Middle East, Russia and CIS.

Address: 9 F. Aghayev, Baku, AZ1141, Azerbaijan
Tel: (+994 12) 510 1100
Fax: (+994 12) 439 26 33
E-mail: office@sinam.net
URL: www.sinam.net

SINAM

Президент: Эльчин Алиев

О компании: Основанная в 1994г., компания является крупным системным интегратором Южного Кавказа и Центральной Азии. За 16-летний период деятельности, компания реализовала ряд инфраструктурных проектов, внедряя высокотехнологичные решения в систему госуправления, корпоративного и банковского сектора. Партнерами SINAM являются HP, IBM, Alcatel/Lucent, Cisco, Oracle, Microsoft, EMC, 3M, IMC, ABBYY. Компания экспортирует свои продукты и сервисы в США, Европу, страны Ближнего Востока, Россию и СНГ.

Адрес: Азербайджан, г. Баку, AZ1141, ул. Ф. Агаева 9
Тел: (+994 12) 510 1100
Факс: (+994 12) 439 26 33
E-mail: office@sinam.net
URL: www.sinam.net



R.I.S.K. Company

General Director:
Jabir Jumshudov

About the company: R.I.S.K. Company was established in August 1993 in Baku. It is the region's leading system integrator with 19 years of work experience in information technology market. Maximum customer satisfaction and the highest level of services are the company's top priorities. R.I.S.K. is a multifunctional structure oriented to the following solutions: ICT consulting, system integration, software development, GIS systems development and implementation.

Address: 59 Rashid Behbudov Street, Baku AZ1022, Azerbaijan
Phone: (+994 12) 497 - 37 - 37
Fax: (+994 12) 498 - 19 - 93
E-mail: info@risk.az
URL: www.risk.az

R.I.S.K. Company

Генеральный директор: Джабир Джумшудов

О компании: Научно-Производственная Компания R.I.S.K. основана в августе 1993г. в Баку. Компания - ведущий региональный системный интегратор с 19-летним опытом работы на рынке информационных технологий. Приоритетами компании являются достижение наивысшего уровня услуг и максимальное удовлетворение потребностей наших клиентов. R.I.S.K. - это многофункциональная структура, ориентированная на предоставление решений в области: ИКТ-консалтинга, системной интеграции, разработки программных приложений, разработки и внедрения ГИС - систем.

Адрес: Азербайджан, Баку, ул. Рашида Бейбутова, 59
Тел.: (+994 12) 497-37-37
Факс: (+994 12) 498-19-93
E-mail: info@risk.az
URL: www.risk.az



FIND YOUR COMPANY

WWW.CASPIANENERGY.INFO



TGC 2014

Turkmenistan Gas Congress

WWW.TURKMENISTANGASCONGRESS.COM

5th Turkmenistan International Gas Congress

20-22 May 2014

Avaza, Turkmenbashi, Turkmenistan

5^й Международный Газовый Конгресс Туркменистана

20-22 мая 2014 года

Аваза, Туркменбаши, Туркменистан

ORGANISED BY | ОРГАНИЗАТОРЫ:



State Concern «Turkmengaz»
Государственный концерн «Туркменгаз»



Chamber of Commerce and Industry of Turkmenistan
Торгово-промышленная палата Туркменистана

CO-ORGANISER | СО-ОРГАНИЗАТОР

summit
TRADE EVENTS

For further information please contact
Summit Trade Events on the following details:

За более полной информацией
обращайтесь к Summit Trade Events по
следующим координатам:

In London / в Лондоне:

Tel: +44 (0) 207 328 8899

Fax: +44 (0) 207 624 9030

e-mail: info@summittradeevents.com

In Ashgabat / в Ашхабаде:

Tel: +993 12 264000

e-mail: summittradeevents@gmail.com



KIOGE

22nd Kazakhstan International **OIL & GAS** Exhibition & Conference



EXHIBITION

2014
30 Sep - 3 Oct

Almaty • Kazakhstan
Atakent IEC



CONFERENCE

2014
1-2 October

Almaty • Kazakhstan
InterContinental Almaty

www.kioge.com

CENTRAL ASIA'S LEADING OIL & GAS EVENT



For further information, please contact: Tel: +44 (0) 20 7596 5082 Email: og@ite-events.com

London • Moscow • Almaty • Baku • Tashkent • Atyrau • Aktau • Istanbul • Hamburg • Beijing • Poznan • Dubai

