



FRANCE - AZERBAIJAN PAGE 22

TM "WE HAVE ESTABLISHED EFFICIENT, PERFECT COOPERATION", PRESIDENT ILHAM ALIYEV

CASPIAN ENERGY®

INTERNATIONAL ANALYTICAL JOURNAL MAY - JUNE 2014 №4 (87)



CASPIAN
OIL & GAS

EXHIBITION AND CONFERENCE,
THE KEY OIL & GAS INDUSTRY EVENT



THERE IS UNITY IN DIVERSITY IN THE EU
AND IT IS TO THE GREAT IMPORTANCE

MILOŠ ZEMAN PRESIDENT OF THE CZECH REPUBLIC

PAGE 10





Your partner of choice

Our Bank is committed to its core values of integrity and transparency. We are dedicated to building long-lasting partnerships, because the better we know each other, the better we can contribute to each other's success and help our businesses develop. We believe these are the reasons we are the leading investment and corporate bank in Azerbaijan.

www.pashabank.az



**PASHA
Bank**

New heights. Together.



(+994 12) 496 50 00
Yusif Mammadaliyev str. 15
Baku, AZ1005, Azerbaijan
www.pashabank.az

SOCAR



Rifahlı gələcək üçün...
FOR THE PROSPEROUS FUTURE...



WWW.SOCAR.AZ





BAKI ELEKTRİKŞƏBƏKƏ

AÇIQ SƏHMDAR CƏMİYYƏTİ



WWW.BES.AZ

BAKIXANOV küç. 13, BAKI, AZ1065, AZƏRBAYCAN
TEL.: (+994 12) 440-39-93 FAX: (+994 12) 565-05-72



CONTENTS

MAY-JUNE 2014 №4 (87)

10	EXCLUSIVE • EU		THERE IS UNITY IN DIVERSITY IN THE EU AND IT IS TO THE GREAT IMPORTANCE, MILOŠ ZEMAN, PRESIDENT OF THE CZECH REPUBLIC	22	ACCENT •		FRANCE-AZERBAIJAN "WE HAVE ESTABLISHED EFFICIENT, PERFECT COOPERATION", PRESIDENT ILHAM ALIYEV
30	WORLD • MARKET		INTERNATIONAL COMPANIES REMAIN DRIVERS OF ENERGY MARKET	40	CASPIAN OIL & GAS EXHIBITION • 2014		CASPIAN OIL & GAS - CELEBRATION OF OIL STRATEGY OF AZERBAIJAN
44	CASPIAN OIL & GAS EXHIBITION • 2014		ITECA CASPIAN EXHIBITIONS - MIRROR OF THE NATIONAL ECONOMY	50	OIL & GAS • AZERBAIJAN		SOCAR ACTIVELY POSITIONING ITSELF AT FOREIGN MARKETS
54	OIL & GAS • AZERBAIJAN		NATURAL GAS FROM THE CASPIAN DEEP WATERS - GREAT PROSPECTS AND WEALTH OF AZERBAIJAN	90	GAS INDUSTRY • AZERBAIJAN		GAS PROCESSING PLANT EXPANDING OUTPUT
60	GAS INDUSTRY • AZERBAIJAN		AZERIGAZ PU ENHANCING GAS SUPPLY QUALITY	92	GAS EXPORT • AZERBAIJAN		OUR AIM IS TO ENSURE CONTINUOUS, SAFE AND RELIABLE OPERATION OF GAS TRANSPORTATION SYSTEM
64	OIL & GAS • EDUCATION		BHOS GAINS SERIOUS REPUTATION IN TRAINING OF HUMAN RESOURCES FOR OIL INDUSTRY	96	FINANCE • AZERBAIJAN		PASHA BANK - A RELIABLE AND STRONG FINANCIAL PARTNER FOR AN ENTREPRENEUR
68	OIL & GAS • ECOLOGY		SOCAR ENVIRONMENTAL DEPARTMENT IMPLEMENTING IMPORTANT ECOLOGICAL PROJECTS	100	ENERGY • AZERBAIJAN		BAKIELEKTRIKSHEBEKE OJSC: GRID UPGRADE
72	DOWNSTREAM • AZERBAIJAN		HEYDAR ALIYEV BAKU OIL REFINERY MODERNIZING PROCESSING UNITS	104	TRANSPORTATION • AZERBAIJAN		AZERBAIJANI RAILWAYS EXPERIENCING NEW STAGE OF DEVELOPMENT
76	OIL & GAS SERVICE • AZERBAIJAN		COMPLEX DRILLING WORKS TRUST PERFORMING DRILLING OPERATIONS SUCCESSFULLY	110	OIL & GAS SERVICE • CASPIAN		SOCAR-FUGRO PLANNING TO INTRODUCE INNOVATIVE INDUSTRIAL TECHNOLOGIES
80	OIL & GAS • MARKETING		EXPANDING THE EXPORT GEOGRAPHY TOWARDS DYNAMIC DEVELOPMENT	112	OIL & GAS SERVICE • WORLD		ONE IN A MILLION!
84	OIL & GAS • TRANSPORTATION		OIL PIPELINES DIVISION MEETS UP-TO-DATE OIL TRANSPORT QUALITY STANDARDS	114	OIL & GAS SERVICE • CASPIAN		EKOL ENGINEERING SERVICES CJSC KEEPS SUCCESSFULLY IMPLEMENTING PRIORITY ENVIRONMENTAL PROJECTS
88	OIL & GAS SERVICES • AZERBAIJAN		OIL AND GAS CONSTRUCTION TRUST CONTINUOUS SUCCESSFUL SERVICE OPERATION TO OIL-GAS PROJECTS	116	HOTELS • AZERBAIJAN		OLYMPUS KEEPS PLEASING GRAND HOTEL EUROPE VISITORS WITH VARIETY OF SERVICES
				118	1ST INTERNATIONAL CASPIAN ENERGY FORUM •		CASPIAN REGION ENERGY RESOURCES TO INCREASE TWICE AS MUCH
				134	OIL & GAS • HISTORY		OUR WORK PRODUCED A MULTIMILLION ECONOMIC EFFECT FOR THE STATE - SHAMIL SULEYMANOV, FORMER EMPLOYEE OF THE "T" DEPARTMENT OF THE FCD OF KGB, USSR



2ND INTERNATIONAL
**CASPIAN
ENERGY
FORUM**
NOVEMBER 2014
T B I L I S I



2ND INTERNATIONAL
**CASPIAN
EUROPEAN
FINANCIAL
FORUM**
NOVEMBER 2014
T B I L I S I



2ND INTERNATIONAL
**CASPIAN
EUROPEAN
IT
FORUM**
NOVEMBER 2014
T B I L I S I



2ND INTERNATIONAL
**CASPIAN
EUROPEAN
INDUSTRY
FORUM**
NOVEMBER 2014
T B I L I S I



2ND INTERNATIONAL
**CASPIAN
EUROPEAN
INFRASTRUCTURE
FORUM**
NOVEMBER 2014
T B I L I S I

www.caspianenergyforum.com



СОДЕРЖАНИЕ

МАЙ-ИЮНЬ 2014 №4 (87)

- 16** **EXCLUSIVE • EU**

СУЩЕСТВУЕТ ЕДИНСТВО В РАЗНООБРАЗИИ ЕС, И ЭТО ОЧЕНЬ ВАЖНО, ПРЕЗИДЕНТ ЧЕШСКОЙ РЕСПУБЛИКИ МИЛОШ ЗЕМАН
- 25** **ACCENT •**

ФРАНЦИЯ-АЗЕРБАЙДЖАН «МЫ НАЛАДИЛИ ЭФФЕКТИВНОЕ, ПРЕКРАСНОЕ СОТРУДНИЧЕСТВО», ПРЕЗИДЕНТ ИЛЬХАМ АЛИЕВ
- 34** **WORLD • MARKET**

МЕЖДУНАРОДНЫЕ КОМПАНИИ ОСТАЮТСЯ ДРАЙВЕРАМИ ЭНЕРГЕТИЧЕСКОГО РЫНКА
- 42** **CASPIAN OIL & GAS EXHIBITION • 2014**

CASPIAN OIL & GAS - ТОРЖЕСТВО НЕФТЯНОЙ СТРАТЕГИИ АЗЕРБАЙДЖАНА
- 47** **CASPIAN OIL & GAS EXHIBITION • 2014**

ВЫСТАВКИ ITESA CASPIAN - ЗЕРКАЛО ЭКОНОМИКИ СТРАНЫ
- 52** **OIL & GAS • AZERBAIJAN**
SOCAR АКТИВНО ПОЗИЦИОНИРУЕТСЯ НА МЕЖДУНАРОДНЫХ РЫНКАХ
- 56** **OIL & GAS • AZERBAIJAN**
ПРИРОДНЫЙ ГАЗ ГЛУБОКОВОДЬЯ КАСПИЯ - БОЛЬШИЕ ПЕРСПЕКТИВЫ И БОГАТСТВО АЗЕРБАЙДЖАНА
ПЕРВЫЙ ВИЦЕ-ПРЕЗИДЕНТ ПО ГЕОЛОГИИ, ГЕОФИЗИКЕ И РАЗРАБОТКЕ МЕСТОРОЖДЕНИЙ ГНКАР, АКАДЕМИК ХОШБАХТ ЮСИФЗАДЕ
- 62** **GAS INDUSTRY • AZERBAIJAN**
ПО «АЗЕРИГАЗ» ПОВЫШАЕТ КАЧЕСТВО ГАЗОСНАБЖЕНИЯ
- 65** **OIL & GAS • EDUCATION**
БВШН ЗАВОЕВАЛА СЕРЬЕЗНЫЙ ИМИДЖ В ПОДГОТОВКЕ КАДРОВ ДЛЯ НЕФТЯНОЙ ИНДУСТРИИ
- 70** **OIL & GAS • ECOLOGY**
УПРАВЛЕНИЕ ЭКОЛОГИИ ГНКАР РЕАЛИЗУЕТ ВАЖНЫЕ ЭКОЛОГИЧЕСКИЕ ПРОЕКТЫ
- 74** **DOWNSTREAM • AZERBAIJAN**
БАКИНСКИЙ НЕФТЕПЕРЕРАБАТЫВАЮЩИЙ ЗАВОД ИМЕНИ ГЕЙДАРА АЛИЕВА МОДЕРНИЗИРУЕТ ТЕХНОЛОГИЧЕСКИЕ УСТАНОВКИ
- 78** **OIL & GAS SERVICE • AZERBAIJAN**
ТРЕСТ «КОМПЛЕКСНЫЕ БУРОВЫЕ РАБОТЫ» УСПЕШНО ВЫПОЛНЯЕТ БУРОВЫЕ РАБОТЫ В АЗЕРБАЙДЖАНЕ
- 82** **OIL & GAS • MARKETING**
РАСШИРЕНИЕ ГЕОГРАФИИ ЭКСПОРТА - КЛЮЧ К ДИНАМИЧНОМУ РАЗВИТИЮ
- 86** **OIL & GAS • TRANSPORTATION**
УПРАВЛЕНИЕ «НЕФТЕПРОВОДЫ» СООТВЕТСТВУЕТ СОВРЕМЕННЫМ СТАНДАРТАМ КАЧЕСТВА ТРАНСПОРТИРОВКИ НЕФТИ
- 89** **OIL & GAS SERVICES • AZERBAIJAN**
ТРЕСТ «НЕФТГАЗТИКИНТИ» ПРОДОЛЖАЕТ ОБЕСПЕЧИВАТЬ УСПЕШНОЕ ОБСЛУЖИВАНИЕ НЕФТЕГАЗОВЫХ ПРОЕКТОВ
- 91** **GAS INDUSTRY • AZERBAIJAN**
ГАЗОПЕРЕРАБАТЫВАЮЩИЙ ЗАВОД НАРАЩИВАЕТ ОБЪЕМЫ ВЫПУСКА ПРОДУКЦИИ
- 94** **GAS EXPORT • AZERBAIJAN**
НАША ЦЕЛЬ - ОБЕСПЕЧИТЬ БЕСПРЕРЫВНУЮ, БЕЗОПАСНУЮ И НАДЕЖНУЮ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ ГАЗОТРАНСПОРТНОЙ СИСТЕМЫ
- 98** **FINANCE • AZERBAIJAN**
RASHA BANK - НАДЕЖНЫЙ И СИЛЬНЫЙ ФИНАНСОВЫЙ ПАРТНЕР ДЛЯ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЯ
- 102** **ENERGY • AZERBAIJAN**
ОАО «БАКЫЭЛЕКТРИКШЕБЕКЕ»: МОДЕРНИЗАЦИЯ СЕТИ
- 106** **TRANSPORTATION • AZERBAIJAN**
АЗЕРБАЙДЖАНСКИЕ ЖЕЛЕЗНЫЕ ДОРОГИ: НОВЫЙ ЭТАП РАЗВИТИЯ
- 108** **TRANSPORTATION • CASPIAN**
ЗАО «АЗЕРБАЙДЖАНСКОЕ КАСПИЙСКОЕ МОРСКОЕ ПАРОХОДСТВО» СОХРАНИЛО ВЕДУЩИЕ ПОЗИЦИИ НА КАСПИИ
- 111** **OIL & GAS SERVICE • CASPIAN**
SOCAR-FUGRO ПЛАНИРУЕТ ВНЕДРЯТЬ ИННОВАЦИОННЫЕ ПРОМЫШЛЕННЫЕ ТЕХНОЛОГИИ
- 113** **OIL & GAS SERVICE • WORLD**
ОДИН НА МИЛЛИОН!
- 117** **HOTELS • AZERBAIJAN**
“OLYMPUS” ПРОДОЛЖАЕТ РАДОВАТЬ ПОСЕТИТЕЛЕЙ
“GRAND HOTEL EUROPE” РАЗНООБРАЗИЕМ УСЛУГ
- 119** **1ST INTERNATIONAL CASPIAN ENERGY FORUM •**
ЭНЕРГОРЕСУРСЫ КАСПИЙСКОГО РЕГИОНА ВЫРАСТУТ ВДВОЕ
- 138** **OIL & GAS • HISTORY**
НАША РАБОТА ПРИНОСИЛА ГОСУДАРСТВУ МНОГОМИЛЛИОННЫЙ ЭКОНОМИЧЕСКИЙ ЭФФЕКТ - СОТРУДНИК БЫВШЕГО УПРАВЛЕНИЯ «Т» ПГУ КГБ СССР ШАМИЛЬ СУЛЕЙМАНОВ



**CASPIAN
OIL & GAS**

**22nd International
CASPIAN OIL & GAS
Exhibition**



2-5

June 2015

Baku • Azerbaijan



www.cog.az
www.caspianoil-gas.com

**LEADING
OIL & GAS EVENT
IN CASPIAN REGION**



www.facebook.com/CaspianOilGas

London • Baku • Moscow • Almaty • Tashkent • Atyrau • Aktau • Istanbul • Hamburg • Beijing • Poznan • Dubai

T. +994 12 404 10 00

F. +994 12 404 10 01

E. oilgas@iteca.az



CASPIAN ENERGY INTERNATIONAL MEDIA GROUP

www.caspianenergy.net

SUPPORTED BY



www.caspianenergy.org

Caspian European Club

Telman Aliyev CEO

Caspian Energy International Media Group

Natalya Aliyeva President & Editor-in-Chief

Rasim Mahmudov General Director

Caspian Energy Journal Editorial Staff

Sevil Aliyeva Chief Accountant

Jeyhun Bayramov Editor

Zeynur Babayev Chief Designer

Vafa Heydarova Senior Manager

Gunay Sadigova Senior Manager

Eldar Maqsumov Senior Manager

Emil Mammadov Senior Manager

Rena Mirzoyeva Correspondent

Ulker Mehdiyeva Correspondent

Sirdash Yusifov Correspondent

Olga Nagiyeva Translator

Sabina Jalilova Office Manager

Elnur Babayev Designer

Elmira Alasgarova Coordinator

Photos by

Michael Aliyeff Photographer (Caspian Energy Pictures)

Huseyin Azimzadeh Photographer

Press Office of the President of the Czech Republic

Photo on the cover page - Reuters - David W Cerny

The editorial office address:

Caspian Plaza Business Center,
44 J. Jabbarly, Baku, Azerbaijan

Tel /Fax: (+99412) 447-21-86/87
(+99412) 447-02-36/38

E-mail: office@caspianenergy.net

URL: www.caspianenergy.net

The journal was registered in the Ministry of Publication and Information of the Republic of Azerbaijan.

License No. 272 dated 09.04.1999

Claimed circulation: 10 000 copies.

Distributed at exhibitions and conferences free of charge. Distributed in 50 world countries. Free-of-control price.

CASPIAN ENERGY is a registered trademark of CASPIAN ENERGY International Media Group. Registration No. 2008 1349 was issued by the State Committee for Standardization, Metrology and Patent of the Republic of Azerbaijan on 03.09.08.

The CASPIAN ENERGY trademark which belongs to the "Caspian Energy journal" MMC was registered by the World Intellectual Property Organization on March 30, 2011. According to the certificate №1092856 given by WIPO, the indications appearing in the certificate conform to the recording made in the International Register of Marks under the Madrid Agreement and Protocol. According to the certificate, CASPIAN ENERGY brand was registered in the 28 EU countries, the Russian Federation, Georgia, Turkmenistan, Turkey, Ukraine, Islamic Republic of Iran, the Republic of Kazakhstan and USA.

Reproduction of any publications of Caspian Energy is permitted only with the agreement of the publisher. The editorial staff does not bear any responsibility for the content of advertising materials. Authors' opinion may be different from that of the editorial staff.

Printed by



Vimpel-S Ltd

The journal is reprinted in accordance with the granted license in the Caspian-Black Sea region and EU countries.



www.caspianenergy.net

WHEN **CAPABILITY** COUNTS...



...COUNT ON **FUGRO**

For the safe, reliable and efficient development and operation of onshore and offshore facilities, count on Fugro.

Our life-of-field solutions streamline oil and gas projects through the acquisition and interpretation of geological, geophysical, metocean, environmental, survey and geotechnical engineering data.

Through our global network, we provide expertise and technology to deliver multi-disciplined solutions where and when you need them. Contact us to find out how we can assist you.

Fugro - Local Support - Global Reach.

Fugro Survey Ltd (Caspian)

Republic of Azerbaijan

Tel: +994 12 497 11 31

Email: info@fs-caspian.com

www.fugro.com





CASPIAN ENERGY
INTERNATIONAL
MEDIA GROUP

www.caspianenergy.net

SUPPORTED BY



www.caspianenergy.org

Caspian European Club

Тельман Алиев Главный исполнительный директор

Caspian Energy International Media Group

Наталья Алиева Президент и главный редактор

Расим Махмудов Генеральный директор

Редакция журнала Caspian Energy

Севиль Алиева Главный бухгалтер

Джейхун Байрамов Редактор

Зейнур Бабаев Главный дизайнер

Вафа Гейдарова Старший менеджер

Гюнай Садыгова Старший менеджер

Эльдар Максумов Старший менеджер

Эмиль Мамедов Старший менеджер

Рена Мирзоева Корреспондент

Улькяр Мехтиева Корреспондент

Сирдаш Юсифов Корреспондент

Ольга Нагиева Переводчик

Сабина Джалилова Офис-менеджер

Эльнур Бабаев Дизайнер

Эльмира Алескерова Координатор

Адрес редакции:

Азербайджан, Баку, ул. Дж. Джаббарлы 44,
Бизнес-центр Caspian Plaza

Тел./Факс: (+99412) 447-21-86/87

(+99412) 447-02-36/38

E-mail: office@caspianenergy.net

URL: www.caspianenergy.net

Журнал зарегистрирован в Министерстве Печати и Информации
Азербайджанской Республики.

Лицензия B272 от 09.04.1999

Заявленный тираж: 10 000 экземпляров

Распространяется на выставках и конференциях на бесплатной
основе. Распространяется в 50 странах мира. Цена свободная.

CASPIAN ENERGY является зарегистрированным товарным знаком Caspian Energy International Media Group. Свидетельство о регистрации №2008 1349 от 03.09.08 выдано Государственным Комитетом по Стандартизации, Метрологии и Патентам Азербайджанской Республики.

Бренд CASPIAN ENERGY, принадлежащий ООО «Caspian Energy journal», зарегистрирован 30 марта 2011 года Всемирной организацией интеллектуальной собственности (WIPO). Согласно выданному сертификату WIPO №1092856, бренд CASPIAN ENERGY соответствует регистрации, осуществленной в Международном Реестре Товарных Знаков в рамках Мадридского Соглашения и Протокола. Согласно сертификату, бренд CASPIAN ENERGY зарегистрирован на территории 28 стран ЕС, Российской Федерации, Грузии, Туркменистана, Турции, Украины, Исламской Республики Иран, Республики Казахстан и США.

Перепечатка любых материалов, опубликованных в журнале Caspian Energy, допускается только с разрешения издательства. Редакция не несет ответственности за содержание рекламных материалов. Мнение редакции может не совпадать с мнением авторов.

Отпечатано



ООО «Vimpel-S»

Журнал также перепечатывается по лицензии в странах
Каспийско-Черноморского региона и ЕС.



www.caspianenergy.net

SNF VOSTOK**SNF FLOERGER**

Производственные мощности SNF представлены 4 заводами во Франции, США и Китае и более чем 20 производственными площадками по всем континентам. Суммарная мощность - около 710 000 тонн полимера в год - более 45% мирового производства. SNF работает над строительством производства в России. В 2016 году в Саратове намечен пуск первой линии по производству анионного полиакриламида мощностью 30 000 тонн в год.

Группа компаний SNF (Холдинг SPCM S.A., Франция) – мировой лидер по производству полиакриламида, применяемого в технологиях ПНП, таких как полимерное заводнение, использование сшитых полимерных систем, капсулированных полимерных систем.

Опираясь на **30-летний опыт** в полимерных технологиях ПНП и мощную научно - исследовательскую, лабораторную и инженерную группу специалистов, группа компаний SNF:

- Разрабатывает новые типы полимеров, синтезируемых под конкретные пластовые условия;
- Участвует в более чем 150 проектах по ПНП, два из которых – в ООО «ЛУКОЙЛ-Пермь» и «Салым Петролеум Девелопмент Н.В.» – реализуются на территории Российской Федерации;
- Проектирует и изготавливает станции и мобильные блоки по растворению и закачке полимеров, обеспечивающие минимизацию всех типов деструкции и увеличивающие общий КПД закачки.

📍 **Главной офис
в Санкт-Петербурге:**
Тел.: +7(812) 643-11-77
Факс: +7(812) 458-77-88
E-mail: info@snf-group.ru

📍 **Офис в Москве:**
Тел.: +7(495) 230-00-11
Факс: +7(495) 230-00-12
E-mail: moscow@snf-group.ru

📍 **Офис в Казахстане:**
Тел./факс: +7(707) 701-0-702
E-mail: info@snf-group.ru

www.snf-group.ru



THERE IS UNITY IN DIVERSITY IN THE EU AND IT IS TO THE GREAT IMPORTANCE,

MILOŠ ZEMAN, PRESIDENT OF THE CZECH REPUBLIC



Photo by David W Cerny, Reuters

Caspian Energy (CE): Your Excellency, Czechia lies in the very heart of Europe. How is “the heart” of Europe beating now? Which problems of EU’s internal organisation or disarrangement disturb the President of the Czech Republic most of all?

Miloš Zeman, President of the Czech Republic: The EU stands right now in front of the new elections to the European Parliament that means this year will be probably crucial for the future direction of the EU and functioning of the Union institutions as well. I believe, the EU has

to concentrate right now on boosting the economic growth, creating new jobs and not on new bureaucratic directives like light bulbs regulation. Being European federalist, I can imagine enhanced powers of the European Parliament and democratically elected EU government that



EKOL

ÜNVAN: Bakı şəhəri, Xətai rayonu,
Bakı prospekti 10B

WWW.EKOL.AZ

TEL.: (+994 12) 464 14 35
(+994 12) 464 14 36
(+994 12) 464 14 37
Faks: (+994 12) 464 14 27



Photo by David W Cerny, Reuters

would replace today's bureaucratic Commission. In regards of current development in Ukraine, we need strong Europe which would be self-sufficient in areas of security, defence, economy and finance, innovations. In other words the EU needs further integration and the Czech Republic is ready to support that.

CE: Do you think that unanimity of opinions and views of the EU member states on major domestic and external challenges can be considered as a major disadvantage of the European Union?

Miloš Zeman: If we talk about unanimity in views, I think it makes the EU stronger. In the globalized World, EU Member States must work closely more than ever. We need strong common policies in foreign affairs, defence and fiscal area. If you ask me about the legislative process where the unanimity is needed, then I agree it is a disadvantage for the decision-making process. For this reason I support common policies in the mentioned areas. On the other hand, in other areas such as energy policy we have to take into account different conditions of Member States.

The diversity of opinions and ideas within the EU should not be considered harmful of as a thread, but advantage. There is unity in diversity in the EU and it is to the great importance.

CE: How will the situation in Ukraine influence the energy security of the EU and Czechia?

Miloš Zeman: In terms of the gas industry, diversification of sources was achieved with liberalization of gas market by which most of gas suppliers purchase gas in the EU countries with total of 35%,

thus the share of Russian gas (supplied from Russia through Ukraine and Slovakia) dropped to 63%. The remaining gas is supplied from Norway. A new GAZELLE pipeline connected to the Nord Stream, put in operation in January 2013, contributed significantly to the diversification of supply routes.

Therefore, we do not expect the situation in Ukraine to have any significant impact on the gas supply to customers in the Czech Republic. It should be stated that during January 2009 gas crisis which lasted 2 weeks the gas supply to customers in the Czech Republic was not decreased or disrupted and since then many changes to improve the security of gas supply have been made. In addition, three interconnection projects (Stork II, BACI and Oberkappel) were included in the EU list of Projects of common interest.

As for crude oil supplies, its sources of the Czech Republic have been diversified since 1996 through two independent crude oil pipelines Družba and IKL. The most of crude oil supplies come to refineries in our country from Russia (it is about 63%) and other supplies (about 31%) come from Caspian region, especially Republic of Azerbaijan and Kazakhstan. The Czech Republic has considerable crude oil reserves, up to 120 days of consumption. It is clear from what has been set, that the Czech Republic is well prepared for possible crises situation.

CE: At the meeting with the Prime Minister of Canada Frau Merkel said that "the entire energy policy of the European Union will be given a new consideration". Will you support Germany in these undertakings? What changes should be made first of all, in your opinion?

Miloš Zeman: Energy sector is crucial for competitiveness of the whole EU and it is true that high energy prices in Europe put the EU companies in a very difficult situation vis-à-vis their competitors from other parts of the world. Given that the loss of competitiveness is a big topic in the EU, it is logical that considerations concerning new energy policy arise. Although Germany is one of the strongest players in the EU, it will be the EU as a whole, meaning individual member states that will decide whether or not a new energy policy will be implemented. Germany is a vital partner for the Czech Republic; therefore we will support such a decision that will have the potential to increase competitiveness of the Germany, the EU, and of course, of our country. Given such a complex sector, many points have to be thoroughly considered, from infrastructure and transit routes to support to green energy, with proper impact assessment of all the suggested steps.

CE: What are your expectations from the EU Summit to be hosted in June?

Miloš Zeman: The EU- Russia Summit that should be held in June has been postponed due to the current crisis in Ukraine. During the last Summit, the European Commission was tasked by the Member States to propose a plan for decreasing energy dependency of the EU on Russia and it should be presented during next Summit. Germany and other Member States have expressed their opinion that the EU should considerably decrease its energy dependency on Russia. Whether the plan of the Commission will be solid enough to convince other Member States remains to be seen.

CE: Do you support signing of the EU-

Drilling Data Logging Services (DDL)

- Drilling Data Logging Unit - Zone 2 lab container
- Data Acquisition System
- Real time Drilling Data Monitoring
- Real time remote displays in any location required on site
- Sensors
 - Gas detection
 - Total gas
 - Gas Chromatograph

Directional Survey:

- Continuous Inertial Gyro

Pipe recovery:

- Free point indicator
- String shot back off
- Circulating charges
- Radial Cutting torch
- Split shot cutter
- Jet cutter

Auxiliary Equipment:

- Pressure control
- Grease injection
- BOP lubricator
- Offshore Skid Units

Data Interpretation

- Mud Logging
- Sample storage and analysis
- Microscopic Lithology Identification
- Fluoroscope
- Personnel
- Wellsite geologists
- Monitoring technicians
- Sample catchers

Open Hole Logging:

- Phased Induction Log
- Dual Laterolog
- Micro-Laterolog
- Microlog
- Compensated Neutron
- Caliper
- Gamma Ray
- Spectral Gamma Ray
- Dipmeter
- VSP, Seismic Checkshots (Read)

Slickline:

- Setting and retrieving of plugs
- Shifting of sliding sleeves
- Deploying pressure gauges
- Sand bailing
- Gauge Cutters
- Fishing

Cased Hole Logging:

- Cement Bond Log
- Compensated Neutron
- Gamma Ray
- Caliper
- Free Point Services
- Multifingered Imaging Tool
- Pulsed neutron neutron

Perforating (Owen Oil Tools)

- Tubing Conveyed
- Wireline Conveyed
- Through Tubing
- Through Casing
- Packers and Plugs

Production Logging:

- Flowmeter
- Fluid Density
- Fluid Capacitance
- Pressuer
- Temperature
- X-Y Caliper
- Gamma Ray

Well Testing

- 3 Phase Separator
- 15 Kpsi Choke Manifold
- Pressure Monitoring (Calscan)
- Surface
- Downhole
- Analysis (Kappa Engineering)
- Downhole Fluid Sampling



Address: Caspian Plaza III,
 11th floor, 44 Jafar Jabbarly,
 str. Baku, AZ1065, Azerbaijan
 E-mail: sales@cws.az



Tel.: +994 12 497 40 22
 Fax: +994 12 497 40 23



www.cws.az



US Comprehensive Economic and Trade Agreement? What advantages and disadvantages do you see in this rapprochement for the economies of the EU and Czechia?

Miloš Zeman: The TTIP if concluded could be one of the milestones in the trade policy, not only for the EU and US, but for the worldwide trade community. The Agreement would set the rules of non-tariff barriers to trade in two world major trading partners and it is foreseen it would have an impact on the WTO trade rules as well, thus it would influence the world's trading system. For instance, harmonisation of EU and US technical standards could provide a benchmark for the rest of the World.

The United States are one of the most important trade partners of the EU and second trade partner outside the EU for the Czech Republic. I fully support this partnership. Signing the TTIP with the US could be overlapped, in the best case scenario into an increase of the Czech GDP by 2.6%. More realistic scenarios expect a smaller increase; however, the benefits of the TTIP are evident. The aim of the partnership is to abolish tariff and non-tariff barriers. For instance customs for motor-vehicles still represent around 25% and 350% for tobacco. But the most important improvement is expected in the area of non-tariffs barriers such as access to public procurements, investment and standards recognition. This is an important moment which gives us the opportunity to align regulatory environment. TTIP is drafted to bring mutual benefits and for this reason it has to bring the same advantages for both economies.

CE: You are not among most active supporters of Turkey's accession to the EU. However, Turkey is currently becoming the largest gas hub for the EU. Is it possible to suggest that the chances of Turkey to become a EU member state have significantly grown?

Miloš Zeman: Turkey is right now definitely fast growing economy. Having seen their total GDP more than double in the past decade, many Turks do not feel that they need the European Union anymore. As for economic relations, EU has tight connections with Turkey already as it is part of the customs union with the EU and it has adopted a large part of EU law.

In terms of further enlargement of the EU we need to consider the differences not only economic ones, but also political and cultural of the partners. There is still the question of Cyprus, human rights and political culture not conducive to pluralism. At the same time, we also have to listen to EU citizens. For the moment only around twenty percent is being in favour of Turkey's accession. Before looking fur-



ther, first we should focus on countries which are closer to us such as West Balkans.

CE: Do you consider that the EU should strengthen investment and trade relations not only with the USA and Canada, but also with the closest partners such as Azerbaijan, Georgia and also other Caspian littoral states - Turkmenistan, Kazakhstan, and Uzbekistan?

Miloš Zeman: The Czech Republic fully supports the Eastern dimension of the European Neighborhood Policy which is focused on Azerbaijan, Georgia and other countries. The launching of the Eastern Partnership was one of the top priorities in the domain of external relations of the Czech EU presidency in the first half of 2009. In the occasion of the 5th Anniversary we commemorated this Jubilee by the High Level Meeting of the presidents of respective countries at the Prague Castle on 24-25 April this year. I am very pleased that the President of Azerbaijan was present as well.

The Czech foreign policy has been traditionally oriented towards states of this region and I am firmly convinced that cooperation between the EU and mentioned countries should be strengthened in all fields. We support the Association Agreement between EU and Georgia which is going to be signed in June this year and we hope that Azerbaijan will successfully continue in the negotiations on WTO accession and Association Agreement with the EU as well.

In the past, the EU has negotiated so called Partnership and Cooperation Agreements with all of Central Asian countries. Furthermore, the EU has strengthened its relationship with the region since the adoption of "The EU and Central Asia: Strategy for a New Partnership" in 2007. The strategy enhances relations in all areas of cooperation, including through the reinforcement of EU-Central Asia political dialogue with regular meetings of EU and Central Asian Foreign Ministers, reinforce-

ment of dialogue on human rights, cooperation in the areas of education, energy and transport, environment and water, common threats, and trade and economic relations. The strategy is supported by a significant increase in EU assistance.

CE: What are your expectations from the Southern Corridor projects - TANAP, TAP?

Miloš Zeman: Generally, we welcome other gas sources for EU. The TANAP and TAP projects when completed will contribute to the diversification of gas supplies and increase security of gas supply in Southeast Europe. As such they will increase energy security of this region which is in line with the EU's strategy in this field. In case other gas resources became available in the Caspian, Middle East or East Mediterranean TANAP and TAP pipelines in the future could be used in the future to transport gas from these regions to Europe.

CE: Do you plan to visit Baku in the short run?

Miloš Zeman: My visit to Azerbaijan, which I am really looking forward, is definitely on the list, but the particular days are yet to be set.

CE: The 20th anniversary of the Contract of the Century signed in Baku is going to be celebrated this year. It is noteworthy that Caspian Energy Journal is also celebrating its 15th anniversary this year. How do you evaluate these events in terms of their regional significance?

Miloš Zeman: It is to my great pleasure to address readers of the Caspian Energy Journal in occasion of the 20th anniversary of the Contract of the Century and 15th anniversary of the Caspian Energy Journal. This deal is to significant importance in the region. I wish to the Caspian Energy Journal another 15 years and more of existence.

Thank you for the interview



GRAND HOTEL EUROPE

BAKU

★ ★ ★ ★ ★

FOR THE BEST MEMORIES



CAVIAR RESTAURANT
NIGHT CLUB CAPONE'S
CASPIAN BAR
COFFEE CORNER



BANQUET &
CONFERENCE ROOMS
AZERBAIJAN SALON
BAKU BALLROOM
KURA ROOM
ARAZ ROOM

20 Tbilisi ave., Baku, AZ 1078, Azerbaijan
Tel.: +994 12 490 70 90 497 33 85

WWW.GRAND-EUROPE.COM



СУЩЕСТВУЕТ ЕДИНСТВО В РАЗНООБРАЗИИ ЕС, И ЭТО ОЧЕНЬ ВАЖНО,

ПРЕЗИДЕНТ ЧЕШСКОЙ РЕСПУБЛИКИ МИЛОШ ЗЕМАН



Photo by Herbert Slavík

Caspian Energy (CE): Г-н Президент, Чехия находится в центре – сердце Европы, как бьется сегодня «сердце» ЕС? Какие проблемы внутреннего устройства или неустойчивости ЕС больше всего беспокоят сегодня Президента Чехии?

Президент Чешской Республики Милош Земан: Сейчас ЕС стоит на пороге новых выборов в Европейский парламент, а это говорит о том, что нынешний год станет, вероятно, очень важным для будущего направления ЕС и также для функционирования институтов Евросоюза. Я верю, что на данный момент ЕС должен сделать акцент на продвижение экономического роста, создание новых рабочих мест, но никак не на новых бюрократических директивах, таких как регулирование использования электрических ламп накаливания. Будучи европейским федералистом, я могу представить повышенные полномочия Европейского парламента и демократически избранное правительство ЕС, которое заменит нынешнюю бюрократическую Комиссию. Что касается текущего развития событий в Украине, нам нужна сильная Европа, способная быть самостоятельной в сферах безопасности, обороны, экономики, финансов и инноваций.

Другими словами, ЕС необходима дальнейшая интеграция, и Чешская Республика готова ее поддержать.

CE: Считаете ли Вы, что разнообразие мнений и взглядов членов ЕС на основные как внутренние, так и внешние вызовы – главный минус Евросоюза?

Милош Земан: Если говорить о единстве взглядов, я думаю, что оно делает ЕС сильнее. В глобализованном мире страны-члены ЕС должны сотрудничать еще теснее, чем когда-либо. Нам необходима сильная общая политика в сфере международных отношений, обороны и финансово-бюджетной сфере. Если Вы спросите меня о законодательном процессе, где необходимо единство взглядов, то я соглашаюсь, что это недостаток для процесса принятия решений. Поэтому я поддерживаю общую политику в упомянутых сферах. С другой стороны, в других сферах, таких как энергетическая политика, мы должны учитывать различные условия государств-членов.

Разнообразие мнений и идей в ЕС нельзя считать опасным, скорее его нужно рассматривать как преимущество. Существует единство в разнообразии ЕС, и это очень важно.

CE: Как ситуация в Украине отразится на энергетической безопасности ЕС и Чехии?

Милош Земан: С точки зрения газовой промышленности, диверсификация источников была достигнута за счет либерализации газового рынка. В результате большинство поставщиков газа закупает газ в странах-членах ЕС, и на их долю приходится в целом 35%. Таким образом, доля российского газа (поставляемого из России через территорию Украины и Словакии) понизилась до 63%. Оставшиеся объемы газа поставляются из Норвегии. Новый трубопровод GAZELLE, соединенный с «Северным потоком», который был запущен в эксплуатацию в январе 2013 года, значительно способствовал диверсификации маршрутов поставок.

По этой причине, мы не считаем, что ситуация в Украине окажет сколь-нибудь существенное влияние на снабжение газом потребителей в Чешской Республике. Следует отметить, что во время газового кризиса в январе 2009 года, который продлился 2 недели, газоснабжение потребителей Чешской Республики не было ни сокращено, ни прекращено, с тех пор было произведено множество изменений, направленных на улучшение безопасности поставок газа. Кроме того, три проекта соединительных трубопроводов («Stork II», BACI и «Oberkappel») были включены в список проектов общего интереса ЕС.

Что касается поставок сырой нефти, ее источники в Чешской Республике являются диверсифицированными с 1996 года благодаря двум независимым нефтепроводам «Дружба» и IKL. Большая часть объемов нефти поступает на наши нефтеперерабатывающие заводы из России (приблизительно 63%), другие поставки (около 31%) осуществляются из каспийского региона, особенно из Азербайджанской Республики и Казахстана. Чешская Республика располагает значительными запасами сырой нефти, рассчитанными на период до 120 дней потребления. Из всего вышесказанного ясно, что Чешская Республика хорошо подготовлена к возможной кризисной ситуации.

CE: Фрау Меркель на встрече с премьером Канады сказала, что «будет по-новому рассмотрена вся энергетическая политика Евросоюза», будете ли Вы поддерживать Германию в этих начинаниях, и что следует изменить по Вашему мнению в первую очередь?

Милош Земан: Энергетический сектор крайне важен для конкурентоспособности всего ЕС, и верно то, что высокие цены на энергоносители в Европе ставят компании ЕС в очень трудное положение по сравнению с их конкурентами из других стран мира. Поскольку потеря конкурентоспособности является важной темой в ЕС, логично, что возникают сообра-

What do you think
you will need for
success in 20 years?

Let's discuss on: www.risk.az/thinkforward

think forward



RISK
COMPANY



жения относительно новой энергетической политики. Хотя Германия является одним из сильнейших игроков в ЕС, ЕС в целом, а именно государства-члены будут решать осуществлять или нет новую энергетическую политику. Германия - крайне важный партнер Чешской Республики, поэтому мы поддержим такое решение, которое обладает потенциалом повысить конкурентоспособность Германии, ЕС и, конечно же, нашей страны. Учитывая всю сложность этого сектора, необходимо тщательно рассмотреть множество вопросов, начиная от инфраструктуры и маршрутов транзита до поддержки зеленой энергетики, и провести надлежащую оценку воздействия всех предложенных шагов.

СЕ: Какие надежды Вы возлагаете на июньский Саммит ЕС?

Милош Земан: Саммит ЕС-Россия, запланированный на июнь месяц, был отложен из-за нынешнего кризиса в Украине. На последнем саммите государства-члены поручили Европейской комиссии предложить план по сокращению энергетической зависимости ЕС от России и представить его на следующем заседании Саммита. Германия и другие государства-члены высказали мнение, что ЕС должен значительно сократить свою энергетическую зависимость от России. Будет ли план Еврокомиссии достаточно обстоятельным, чтобы убедить другие государства-члены пока неизвестно.

СЕ: Поддерживаете ли Вы подписание всеобъемлющего экономического и торгового соглашения между ЕС и США, какие плюсы и минусы Вы видите в этом сближении для экономики ЕС и Чехии?

Милош Земан: Если Трансатлантическое торговое и инвестиционное партнерство (ТТИП) состоится, оно войдет в число важных событий в торговой политике, и не только для ЕС и США, но и для всего международного торгового сообщества. Соглашение установит правила тарифных барьеров для ведения торговли на территории двух крупнейших торговых партнеров мира и, предположительно, также окажет влияние на правила торговли ВТО. Тем самым, оно окажет влияние на мировую торговую систему. К примеру, гармонизация технических стандартов ЕС и США может стать ориентиром для других стран мира.

Соединенные Штаты являются одним из важнейших торговых партнеров ЕС и вторым торговым партнером Чешской Республики за пределами ЕС. Я всецело поддерживаю это парт-



нерство. После подписания ТТИП с США в лучшем варианте развития событий рост чешского ВВП может составить 2,6%. Более реалистичные сценарии предполагают несколько меньший рост, однако преимущества ТТИП очевидны. Цель партнерства состоит в том, чтобы упразднить тарифные и нетарифные барьеры. К примеру, таможенные пошлины на автотранспортные средства все еще на уровне около 25% и 350% на табак. Но самые важные улучшения ожидаются в сфере нетарифных барьеров, таких как доступ к государственным закупкам, инвестициям и признанию стандартов. Это - важный момент, который дает нам возможность выровнять нормативно-правовое регулирование. ТТИП задуман с целью обеспечения обоюдной выгоды, и по этой причине оно должно создать равные преимущества для обеих экономик.

СЕ: Вы являетесь не самым активным сторонником вступления Турции в ЕС, но Турция сегодня становится крупнейшим газовым хабом для ЕС, можно ли предположить, что шансы Турции стать членом ЕС значительно возросли?

Милош Земан: Сейчас Турция определенно является быстрорастущей

экономикой. Являясь очевидцами более чем двукратного роста общего объема ВВП за последнее десятилетие, большинство турецких граждан чувствуют, что Европейский Союз им больше не нужен. Что касается экономических отношений, у ЕС налажено тесное сотрудничество с Турцией, поскольку Турция является частью таможенного союза ЕС, и уже переняла большую часть законодательства ЕС.

С точки зрения дальнейшего расширения ЕС, мы должны учитывать не только экономические, но также политические и культурные отличия наших партнеров. Вопрос Кипра, прав человека и политической культуры пока не способствует плюрализму. В то же время мы также должны прислушиваться к гражданам ЕС. В настоящий момент только около двадцати процентов выступают за вступление Турции. Прежде чем дальше продвигаться в этом вопросе, сначала мы должны сосредоточиться на странах, которые ближе к нам, таких как Западные Балканы.

СЕ: Считаете ли Вы, что ЕС надо усилить инвестиционные и торговые отношения не только с США и Канадой, но и ближайшими партнерами – Азербайджаном, Грузией,

the LARGEST foreign
ONSHORE OIL PRODUCER
in Azerbaijan





а также другими прикаспийскими странами - Туркменистаном, Казахстаном, Узбекистаном?

Милош Земан: Чешская Республика полностью поддерживает Восточное направление «политики соседства» Евросоюза, которая охватывает Азербайджан, Грузию и другие страны. Реализация программы «Восточное партнерство» стала одним из важнейших приоритетов в сфере внешних связей президентства Чешской Республики в ЕС в первой половине 2009 года. По случаю 5-летия мы ознаменовали этот юбилей встречей на высшем уровне президентов соответствующих стран в Пражском Замке 24-25 апреля в этом году. Я очень рад, что Президент Азербайджана также присутствовал на этой встрече.

Внешняя политика Чешской Республики традиционно ориентирована на государства этого региона, и я твердо убежден, что необходимо усилить сотрудничество между ЕС и упомянутыми странами во всех областях. Мы поддерживаем соглашение об ассоциации между ЕС и Грузией, которое будет подписано в июне этого года, и надеемся, что Азербайджан также успешно продолжит переговоры относительно вступления в ВТО и соглашения об ассоциации с ЕС.

В прошлом ЕС договорился о заклю-

чении так называемого соглашения о партнерстве и сотрудничестве со всеми странами Центральной Азии. Кроме того, ЕС усилил свои отношения с регионом после принятия стратегии «ЕС и Центральная Азия: Стратегия нового партнерства» в 2007 году. Стратегия повышает уровень отношений во всех сферах сотрудничества, в том числе и посредством усиления политического диалога ЕС-Средняя Азия в формате регулярных встреч глав внешнеполитических ведомств ЕС и Центральной Азии, усиления диалога по правам человека, по сотрудничеству в сфере образования, энергетики транспорта, окружающей среды и водного хозяйства, по общим угрозам, а также по вопросам торговли и экономических отношений. Стратегия поддерживается значительным ростом помощи ЕС.

СЕ: Какие надежды Вы возлагаете на проекты Южного коридора – TANAP, TAP?

Милош Земан: Как правило, мы приветствуем другие источники газа для ЕС. По завершении реализации проекты TANAP и TAP будут способствовать диверсификации поставок газа и повышению безопасности поставок газа в Юго-Восточную Европу. По сути, они повысят энергетическую

безопасность этого региона, что соответствует стратегии ЕС в этой сфере. Если появятся другие ресурсы газа в каспийском регионе, на Ближнем Востоке или Восточном Средиземноморье, трубопроводы TANAP и TAP могли бы использоваться в будущем для транспортировки газа из этих регионов в Европу.

СЕ: Планируете ли Вы посетить Баку в ближайшее время?

Милош Земан: Мой визит в Азербайджан, которого я действительно жду с большим нетерпением, уже запланирован, но конкретную дату все еще предстоит назначить.

СЕ: В этом году исполняется 20 лет со дня подписания контракта века в Баку и 15 лет журналу Caspian Energy. Как Вы оцениваете эти события в региональном масштабе?

Милош Земан: С большим удовольствием хочу обратиться к читателям журнала Caspian Energy в связи с 20-летним юбилеем контракта века и 15-летием журнала Caspian Energy. Это соглашение очень важно для региона. Я желаю журналу Caspian Energy еще 15 и более лет деятельности.

Благодарим Вас за интервью

2014/2015

LEARNING FROM YESTERDAY
DISCUSSING TODAY
PLANNING FOR TOMORROW



ITE Oil & Gas

INTERNATIONAL EVENTS CALENDAR



21st WORLD PETROLEUM CONGRESS
15 – 19 June 2014 • Moscow, Russia



6th SOUTH RUSSIA INTERNATIONAL OIL & GAS EXHIBITION
2 – 4 September 2014 • Krasnodar, Russia



2nd EAST MEDITERRANEAN OIL & GAS CONFERENCE
9 – 10 September 2014 • Paphos, Cyprus



2nd GLOBAL OIL & GAS PROFESSIONAL FORUM: HUMAN RESOURCES
23 – 24 September 2014 • Aberdeen, Scotland



21st ANNUAL INDIA OIL & GAS REVIEW SUMMIT AND INTERNATIONAL EXHIBITION
10 – 11 September 2014 • Mumbai, India



22nd KAZAKHSTAN INTERNATIONAL OIL & GAS EXHIBITION AND CONFERENCE
30 Sep – 3 Oct 2014 • Almaty, Kazakhstan



9th MANGYSTAU REGIONAL OIL, GAS & INFRASTRUCTURE EXHIBITION
11 – 13 November 2014 • Aktau, Kazakhstan



3rd ROMANIA OIL & GAS CONFERENCE
18 – 19 November 2014 • Bucharest, Romania



19th TURKMENISTAN INTERNATIONAL OIL & GAS CONFERENCE
18 – 20 November 2014 • Ashgabat, Turkmenistan



SOUTH EAST EUROPE OIL & GAS EXHIBITION AND CONFERENCE
25 – 27 November 2014 • Athens, Greece



2nd MYANMAR OIL & GAS WEEK
9 – 12 March 2015 • Yangon, Myanmar



14th GEORGIAN INTERNATIONAL OIL, GAS, INFRASTRUCTURE & ENERGY CONFERENCE
25 – 26 March 2015 • Tbilisi, Georgia



4th ARCTIC REGION OIL & GAS CONFERENCE
March 2015 • Stavanger, Norway



14th TURKISH INTERNATIONAL OIL & GAS CONFERENCE
March 2015 • Ankara, Turkey



EAST AFRICA OIL & GAS EXHIBITION AND CONFERENCE
March 2015 • Dar es Salaam, Tanzania



9th ATYRAU REGIONAL PETROLEUM TECHNOLOGY CONFERENCE
14 – 15 April 2015 • Atyrau, Kazakhstan



14th NORTH CASPIAN REGIONAL ATYRAU OIL & GAS EXHIBITION
14 – 16 April 2015 • Atyrau, Kazakhstan



19th UZBEKISTAN INTERNATIONAL OIL & GAS EXHIBITION AND CONFERENCE
12 – 14 May 2015 • Tashkent, Uzbekistan



6th TURKMENISTAN GAS CONGRESS
May 2015 • Turmenbashi, Turkmenistan



22nd CASPIAN INTERNATIONAL OIL & GAS EXHIBITION AND CONFERENCE
2 – 5 June 2015 • Baku, Azerbaijan



12th RUSSIAN PETROLEUM & GAS CONGRESS
Alongside MIOGE 2015
23 – 25 June 2015 • Moscow, Russia



13th MOSCOW INTERNATIONAL OIL & GAS EXHIBITION
Alongside 12th RUSSIAN PETROLEUM & GAS CONGRESS
23 – 26 June 2015 • Moscow, Russia



www.oilgas-events.com

Please note: dates are subject to change

FRANCE-AZERBAIJAN

“WE HAVE ESTABLISHED EFFICIENT, PERFECT COOPERATION”, PRESIDENT ILHAM ALIYEV



Photo by Pool New, Reuters

The visit of the President of the French Republic, François Hollande to Azerbaijan on the threshold of the historical elections in the European Parliament against the background of the ongoing geopolitical processes within the European Union and beyond it, economic challenges of France, testify not only energy but also comprehensive high importance of Azerbaijan and the entire Caspian-Black Sea region for stability on the European continent.

Tired of the wars of the last century Europe does not want new conflicts.

The policies of the EU's two leading economies Germany and France prove it. Also colourful is the phrase from the speech of one of the candidates for presidency in the European Com-

mission, the aksakal, wise man of the European policy and the founder of the all-European currency Euro Jean-Claude Juncker "but those who are criticizing EU for softness (towards the Ukraine crisis) want the war to start".

That is why the EU is starting a new stage of the historical development. The economic crisis, high energy costs that reduce competitiveness of economies have become a real threat to the unity of the EU. Radical national movements and far left-wing parties are becoming more frequent in France, Greece, Spain and Italy, and the voices of eurosceptics are heard louder and louder. Eurocentrists should overcome not only contradiction and dissonance among the EU 28 member countries, but also carry

out reappraisal of values in the relations with the major partners - Russia (in connection with the Ukrainian crisis and the deepening relations with China) and the reinforcing economic power of the USA in the negotiations on a comprehensive trade and investment agreement.

The competitiveness of the growing European economy depends on the unity and the active international economic and investment policy aimed at maximum rapprochement with economically self-sufficient energy centers such as Azerbaijan. France understands it perfectly.

"Azerbaijan is the important partner for France, especially in the energy sector", President of France François Hollande said at the joint press con-



ference with President of Azerbaijan Ilham Aliyev on May 12.

"From this point of view I do realize the work to be done to ensure energy security of Europe. I have expressed my will on this issue and held a fair

Azerbaijan since Azerbaijan is the large natural gas producer and in the future Azerbaijan can become even larger oil and gas producer. "French companies are actively involved in your big projects, they also participated in the dis-

tion with you. In particular I mean the new Absheron field, in which Total and GDF-Suez participate. I know these two large French companies intend to make more from the point of view of investments to achieve a larger profitability of projects", he said.

The Minister of Foreign Affairs of Germany, Frank-Walter Steinmeier in April took part in the session of the French government, runs the information from the Élysée Palace.

Earlier President of France François Hollande proposed to invite the German minister to this event.

In this way Frank-Walter Steinmeier has become the first in the history Foreign Minister of Germany allowed to participate in the session of the Council of Ministers in France.

The French Ministry of Foreign Affairs said that the initiative illustrated the high degree of trust between Paris and Berlin.

In response, Frank-Walter Steinmeier on the eve of the 100-year anniversary of the beginning of the World War I (on July 28, 1914) promised that German artists would reconstruct seven stained-glass windows in the French church destroyed during the war in memory of victims, as a token of friendship.

"You also want diversification of energy supply routes. You have the oil and gas reserves sufficient for 100, 150 years. Yes, we still do not know whether it will be for 100 or 150 years. However we already have such confidence. If we do not use other resources, the situation will be like this. Our country has no reserves. Thus, we have to diversify energy sources, diversify routes and we have to plan work in advance. In that case we are ready to render help to Azerbaijan and with our technologies to foster your energy development, even your progress in the field of nuclear energy, renewable energy", President François Hollande said.

President of France also marked cooperation in the space industry as one of the major directions: "We reached very important agreement in space industry". He particularly touched upon cooperation in the field of urban development, agriculture and tourism.

"The work that has been done is only a first stage. Both we and structures of our countries can together implement a strategy of cooperation develop-

discussion with our major partners in Europe, saying that in the forthcoming years we have to diversify our energy sources. This is the way to ensure energy security of Europe", President of France François Hollande emphasized.

According to him, in Baku the counterparts discussed many projects, which France is implementing together with

covery of fields to be developed in the forthcoming years", he continued.

He said Azerbaijan plays a strategic role from both economic and political points of view. It concerns the issue of energy supply of Europe, its energy security. "That is why I invited here French companies that have been involved in this sector for years for a closer coopera-

ment between France and Azerbaijan for the coming ten years", President François Hollande emphasized.

In his statement, President François Hollande emphasized that Azerbaijan and France also follow single position in EU's concept called "Eastern Partnership". "This partnership is not directed against any certain party. It is to provide rapid development, exchanges, investments and finally stability", he said.

"The purpose of the visit is to strengthen relations between Europe, France and the partners which are independent nowadays", he said.

A number of documents including a memorandum of understanding on cooperation between the Ministry of Energy of Azerbaijan and the Ministry of Ecology, Sustainable Development and Energy of France were signed following the outcomes of the visit to Baku. This memorandum provides new prospects for cooperation between the two countries in terms of global and regional energy security.

"We are closely cooperating with France in this sphere as well, Azerbaijan is making efforts for enhancing energy security of Europe", President of Azerbaijan Ilham Aliyev said at the press conference held jointly with President of France François Hollande.

According to him, documents signed at the end of the past year will promote supply of Azerbaijani gas to Europe. He expressed confidence that realization of this project would make Azerbaijan's relationship with Europe much closer.



Photo by Stefanie Loos, REUTERS

"The Contract of the 21st Century was signed last year. It consists of three components: production, transportation and sale. The significance of relations between the European Union and Azerbaijan are in the foreground", President of Azerbaijan noted. "Shah Deniz, Trans Anatolian and Trans Adriatic projects are the largest infrastructure projects of Europe", President of Azerbaijan emphasized. According to him, the size of planned investments totals almost \$45 bln. "As a result of

implementation of this project, all parties – both Azerbaijan, transit-states and European consumers will only benefit since this project meets interests of every party", President of Azerbaijan emphasized. "We certainly invite French companies to take part in these projects. I am confident that cooperation in this area will secure our joint interests as well as create splendid business opportunities. In this way, the French-Azerbaijani friendship will keep developing successfully", he noted.

"In the Caspian basin Azerbaijan continues remaining a leader in supply of energy resources to the world markets including Europe. It is evident that the matters of energy security became as important as national security issues of every state. Both large oil-gas resources, the operating and under construction transport infrastructure of Azerbaijan have broadly changed the energy map of Europe", President of Azerbaijan Ilham Aliyev said.

In reply to the questions of journalists, President of Azerbaijan emphasized that initiatives put forward by Azerbaijan and concerning energy security are supported by European structures. "We managed to establish very efficient and perfect cooperation", President of Azerbaijan said and noted that "no other external party can influence our steps taken in foreign and internal policy". "Azerbaijan is an independent state, considers independence first and enjoys its benefits very efficiently", Ilham Aliyev said.

French companies are participating in implementation of such large oil-gas projects of Azerbaijan as Shah Deniz (Total -10%) and Absheron (Total – 40%, GDF Suez – 20%). Moreover, the French Company Total has a 10% stake in South-Caucasus pipeline (SCP) and 10% in Trans Adriatic gas pipeline (TAP). Meanwhile, Azerbaijan can buy out Total's stake in Shah Deniz project. As Vice President for Economic Affairs of the State Oil Company of Azerbaijan Republic Suleyman Gasimov said in reply to the question of journalists at Caspian Energy Forum, the Total Company announced about its wish to sell its 10% stake in Shah Deniz project. As is known, 10% interest sold by Statoil has been distributed between SOCAR and BP (6.7% and 3.3% respectively). The Total Company announced about its plans to sell its shares, but it has not been registered officially yet. The negotiations on this issue are possibly underway and all the project participants including SOCAR will manage to acquire this stake. Our company certainly wants to buy this share but everything will depend on availability of the source of financing and rather funds of the state budget since Turkey is also interested in acquisition of 10% stake of Total", Gasimov said. The present share holding in Shah Deniz project is as follows: SOCAR 16.7%, BP – 28.8%, Statoil 15.5%, LUKOIL, Total and NICO – 10% each, and TPAO (Turkey) – 9%.

ФРАНЦИЯ-АЗЕРБАЙДЖАН

«МЫ НАЛАДИЛИ ЭФФЕКТИВНОЕ, ПРЕКРАСНОЕ СОТРУДНИЧЕСТВО», ПРЕЗИДЕНТ ИЛЬХАМ АЛИЕВ

Визит Президента Франции Франсуа Олланда в Азербайджан накануне исторических выборов в Европарламент, на фоне активно

развивающихся геополитических процессов вокруг и внутри Евросоюза, экономических проблем самой Франции, говорят не только об энер-

гетической, но и всесторонней чрезвычайной важности Азербайджана и всего каспийско-черноморского региона для стабильности на европейском континенте.

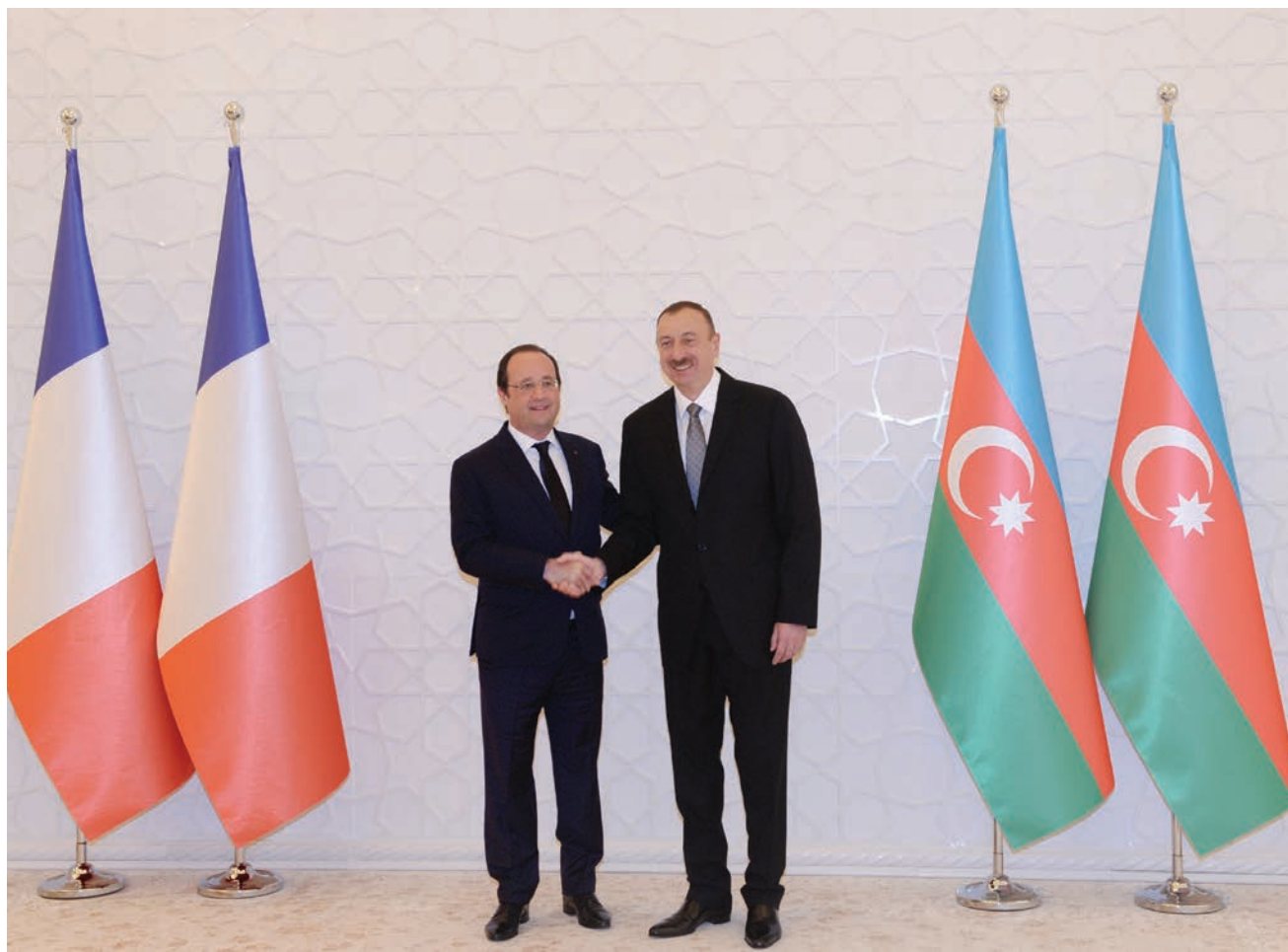
Уставшая от войн прошлого века Европа не хочет больше конфликтов.

Об этом говорит политика двух ведущих экономик ЕС – Германии и Франции, красноречива и цитата из речи одного из кандидатов на пост

Министр иностранных дел ФРГ Франк-Вальтер Штайнмайер в апреле принял участие в заседании французского правительства, сообщили в Елисейском дворце. С предложением об участии немецкого министра в этом мероприятии ранее выступил Президент Франции Франсуа Олланд. Таким образом, Ф.-В. Штайнмайер стал первым в истории главой МИД ФРГ, допущенным на заседание совета министров во Франции. Во французском МИД отметили, что данная инициатива иллюстрирует высокую степень доверия между Парижем и Берлином. В ответ Ф.-В. Штайнмайер накануне 100-летнего юбилея начала первой Мировой войны (28 июля 1914 года) пообещал в память о жертвах, в знак дружбы, воссоздать немецкими художниками семь витражей в разрушенной в результате войны французской церкви.

главы Еврокомиссии, аксакала европейской политики, основателя общеевропейской валюты Евро, Жана-Клода Юнкера «тот, кто критикует ЕС за мягкость (к украинскому кризису), хочет войны».

Photo by Philippe Wojazer, REUTERS



Поэтому ЕС сегодня переходит на новый этап исторического развития. Экономический кризис, высокие цены на энергоносители, снижающие конкурентоспособность экономик стали настоящей угрозой единству ЕС. Во Франции, Греции, Испании, Италии, усиливаются радикальные национальные движения, крайне левые партии, все слышнее голоса евроскептиков. Евроцентристам приходится преодолевать не только разноречивость и разногласия среди 28 членов, но и проводить переоценку ценностей в отношениях с важнейшими партнерами - Россией (в связи с украинским кризисом и углубляющимися отношениями с Китаем) и нарастающей экономической мощью США в переговорах по всеобъемлющему торговому и инвестиционному соглашению.

Поэтому от единства и активной международной экономической и инвестиционной политики, направленной на максимальное сближение с экономически самодостаточными энергетическими центрами, такими как Азербайджан зависит конкурентоспособность растущей европейской экономики.

Во Франции это хорошо понимают.

«Азербайджан – важный партнер для Франции, особенно это относится к энергетической сфере», - заявил 12 мая Президент Франции Франсуа Олланд на совместной пресс-конференции с Президентом Азербайджана Ильхамом Алиевым.

«С этой точки зрения я прекрасно осознаю работу, которую мы проделаем для обеспечения энергетической безопасности Европы. Я выразил свою волю по этому вопросу и провел откровенную беседу с нашими основными партнерами в Европе, что в предстоящие годы мы должны диверсифицировать наши источники энергии. Тем самым будет обеспечена энергетическая безопасность Европы», - подчеркнул Президент Франции Франсуа Олланд.

По его словам, в Баку были рассмотрены многие проекты, которые Франция осуществляет вместе с Азербайджаном, так как Азербайджан – это крупный производитель природного газа, а в будущем может стать еще более крупным производителем нефти и газа. «Французские компании активно участвуют в ваших больших проектах, они также участвовали в открытии месторождений, которые будут разра-

батываться в предстоящие годы», - продолжил он.

По его словам, Азербайджан играет стратегическую роль как с экономической, так и политической точек зрения. Это касается вопроса энергоснабжения Европы, ее энергетической безопасности. «Поэтому я пригласил сюда французские компании, годами работающие в данном секторе, для более тесного сотрудничества с вами. Я, в частности, имею в виду новое месторождение «Абшерон», в котором участвуют компании Total и GDF-Suez. Мне известно, что эти две крупные французские компании намерены сделать больше с точки зрения вложения инвестиций с тем, чтобы добиться большей доходности проектов», - сказал он.

«Вы также желаете диверсификации маршрутов поставок энергоносителей. Вы обладаете запасами нефти и газа, которых хватит на 100, 150 лет. Да, пока мы не знаем, 100 или 150 лет. Однако такая уверенность у нас уже есть. Если мы не будем использовать другие ресурсы, то так оно и будет. У нашей страны своих запасов нет. Таким образом, мы должны диверсифицировать энергетические



Baku – Almaty
3 times a week

Baku – Astana
3 times a week

Kazakhstan

6 ✈️
a week

Best Airline in Central and South Asia, Skytrax World Airline Awards 2012, 2013

Fly to Almaty and Astana 6 times a week on Embraer 190 with modern business and economy classes. Air Astana offers convenient connections and competitive fares to international destinations across Eurasia such as Bangkok, Kuala Lumpur, Seoul, Urumqi, Delhi, Bishkek and domestically via Almaty and Astana.

Convenient connections to:

Urumqi	from 400 AZN*
Bishkek	from 400 AZN*
Delhi	from 590 AZN*
Bangkok	from 690 AZN*
Kuala Lumpur	from 760 AZN*
Seoul	from 790 AZN*

*price for economy class round trip including all taxes and surcharges except for the service commission

Baku, Azerbaijan
Khojali distr.37, Demirchi Tower
Tel: (+994-12) 497 49 96,
E-mail: gyd.reservations@airastana.com

 **air astana**
from the heart of eurasia

источники, диверсифицировать направления, так как всегда надо планировать работу заранее. В таком случае мы готовы оказать Азербайджану помощь и своими технологиями обеспечить ваше энергетическое развитие и даже ваш прогресс в области ядерной энергии, возобновляемой энергии», - заявил Президент Франсуа Олланд.

Президент Франции обозначил в качестве основных направлений также сотрудничество в космической области: «Мы достигли очень важных до-

инвестициям и, наконец, стабильности», - сказал он.

«Цель визита – укрепить отношения между Европой, Францией и партнерами, которые сегодня являются независимыми», - сказал он.

По итогам визита в Баку был подписан ряд документов, в том числе меморандум взаимопонимания о сотрудничестве между министерством энергетики Азербайджана и министерством экологии, устойчивого развития и энергетики Франции в области энергетики, который открывает

Французские компании участвуют в реализации таких крупных азербайджанских нефтегазовых проектов как «Шах Дениз» (Total - 10%) и «Абшерон» (Total - 40%, GDF Suez – 20%). Кроме того, французская Total имеет 10% в Южно-Кавказском трубопроводе (ЮКТ) и 10% в Трансадриатическом газопроводе (TAP).

Между тем, Азербайджан может выкупить долю компании Total в проекте разработки газоконденсатного месторождения «Шах Дениз». Как заявил вице-президент по экономическим вопросам Государственной нефтяной компании Азербайджана (SOCAR) Сулейман Гасымов отвечая на вопросы журналистов на Caspian Energy Forum, компания Total объявила о желании продать свое участие (10%) в проекте «Шах Дениз».

«Как известно, проданные компанией Statoil 10% участия были распределены между компаниями SOCAR и BP (6,7% и 3,3% соответственно). Компания Total объявила о планах продажи своей доли, но это пока официально не зарегистрировано. Возможно, сейчас идут переговоры в этом направлении, и все участники проекта, в том числе SOCAR, смогут приобрести эту долю. Наша компания, конечно же, хочет выкупить эту долю, но всё будет зависеть от наличия источника финансирования, точнее средств в госбюджете, так как Турция тоже заинтересована в покупке 10-процентной доли Total», - сказал С.Гасымов.

В настоящее время долевое участие по проекту «Шах Дениз» выглядит следующим образом: SOCAR 16,7%, BP – 28,8%, Statoil 15,5%, у LUKOIL, Total и NICO по 10% участия, а у ТРАО (Турция) – 9%.

говоренностей в космической сфере». Особо он коснулся вопросов сотрудничества в области городского развития, сельского хозяйства, туризма.

«Проделанная работа – это лишь первый этап, и мы, структуры наших стран можем вместе реализовать общую стратегию развития сотрудничества между Францией и Азербайджаном на предстоящие десять лет», - подчеркнул Президент Франции Ф.Олланд

В своем заявлении Президент Франсуа Олланд подчеркнул, что Азербайджан и Франция выступают с единой позиции и в концепции Европейского Союза под названием «Восточное партнерство». «Это партнерство не направлено против кого-либо, оно должно служить более стремительному развитию, обменам,

новые перспективы для развития сотрудничества между двумя странами в сфере обеспечения глобальной и региональной энергетической безопасности.

«Мы тесно сотрудничаем с Францией и в этой области, Азербайджан прилагает усилия для энергетической безопасности Европы», - заявил Президент Азербайджана Ильхам Алиев на совместной пресс-конференции с Президентом Франции Франсуа Олландом.

По его словам, подписанные в конце прошлого года документы будут способствовать поставкам азербайджанского газа на европейское пространство. Он выразил уверенность, что после реализации этого проекта связи Азербайджана с Европой станут еще более тесными.

«В минувшем году был подписан контракт XXI века. Он состоит из трех компонентов: добыча, транспортировка и реализация. На переднем плане здесь находится значение связей между Европейским Союзом и Азербайджаном», - отметил глава азербайджанского государства. «Проекты «Шах Дениз», Трансанадолийский и Трансадриатический проекты – это самые крупные инфраструктурные проекты Европы», - подчеркнул глава азербайджанского государства. По его словам, объем намеченных инвестиций находится на уровне почти 45 миллиардов долларов. «В результате реализации этого проекта все стороны – и Азербайджан, и страны-транзитеры, и европейские потребители увидят лишь пользу, поскольку этот проект слугит интересам каждой из сторон», - подчеркнул глава азербайджанского государства. «Мы, конечно, приглашаем французские компании принять участие в этих проектах. Уверен, что сотрудничество в этой области обеспечит наши совместные интересы, а также создаст прекрасные бизнес-возможности, таким образом, франко-азербайджанская дружба будет успешно развиваться и впредь», - отметил он.

«Азербайджан продолжает свою функцию лидера в каспийском бассейне в поставках энергоресурсов на мировые рынки, в том числе в Европу. Разумеется, вопросы энергетической безопасности стали вопросами национальной безопасности каждой страны, и богатые нефтегазовые ресурсы, действующая и создаваемая транспортная инфраструктура Азербайджана намного изменила энергетическую карту Европы», - сказал Президент Азербайджана Ильхам Алиев.

Отвечая на вопросы журналистов, глава азербайджанского государства подчеркнул, что выдвинутые Азербайджаном инициативы, связанные с энергетической безопасностью, поддерживаются европейскими структурами. «Мы наладили очень эффективное, прекрасное сотрудничество», - сказал глава азербайджанского государства, отметив, что «никакая внешняя сторона не может повлиять на наши шаги, связанные с нашей внешней или внутренней политикой». «Азербайджан – независимое государство, которое ставит независимость превыше всего и очень эффективно пользуется ее возможностями», - подчеркнул Ильхам Алиев.

During
17
years:

22
International and local awards

45
Partnership support to
International and local sport events

81
Petrol and gas filling stations
put into operation

3060
Employees

4400
Business customers

2013

2012

2011

2010

2009

2008

2007

2006

2005

2004

2003

2002

2001

2000

1999

1998

1997



AZPETROL

Address: Nobel ave.15,
"Yeni Hayat" Business Center
27-28 floors

AZ1025, Azerbaijan, Baku
Tel.: (99412) 488 67 51; 488 67 61
Fax: (99412) 488 67 57; 488 67 52
E-mail: azpetrol@azpetrol.com
www.azpetrol.com

INTERNATIONAL COMPANIES REMAIN DRIVERS OF ENERGY MARKET

EUROPE PREPARING TO FACE DEFICIENCY OF CONVENTIONAL ENERGY RESOURCES

Growing domestic demand in countries producing both conventional and non-conventional energy resources, a resource nationalism, high depletion level of fields, lack of access to new technologies, high political sensitiveness of regions, abounding in hydrocarbons, like Russia and Iran, and finally a low level of investments of national oil-gas companies into prospecting and exploration operations, will lead limiting of supply at traditional markets as early as in coming 5 years. International oil-gas companies still remain major drivers of the market since their technical competence and innovative developments are the factors determining the resource policy of the states - main market participants and owners of hydrocarbon reserves. The price at oil markets will exceed \$100 while new efficient technologies, applied in the field of alternative energy supply, try to reduce dependence on conventional energy resources and geopolitical contradictions become stronger. Any change observed in these two factors will pull the price toward different sides from the psychological price barrier set by the market.

Even a probable reaching of the full agreement about the **Iranian** nuclear program between Iran and 6 UN Security Council member states (Russia, China, Great Britain, France and Germany) will not allow it immediate changing article #81 of the Constitution of the Islamic Republic of Iran, "that strictly forbids any concessions to foreigners...", which in its turn minimizes chances for other states to sign traditional production sharing agreements. Though the Iranian government has recently been demonstrating certain openness, it offered India in September 2013 to sign a production sharing agreement (PSA) on gas field Farsi within 3 months. Besides, Tehran was ready to receive a 100% payment for this agreement in Indian rupees. It was considered a solitary step taken in the market.

Iran declares about big oil-gas production plans that will also require attraction of foreign technologies and investments. Minister of Industry, Mines and Trade of the Islamic Republic of Iran Mohammed Reza Nematzade said in his interview with Handelsblatt: "In future we would like to play much bigger role in the global gas market. Nowadays, Iran possesses the biggest natural gas reserves in the world. We are working over a large-scale project aimed at construction of the gas pipeline that would deliver "blue fuel" from south of Iran to the north-west (borders of Turkey). From there we could export an energy resource to the Western countries", the Minister said.

He reminded that Tehran had already signed contracts with the Swiss

and Spanish companies as well as with Shell. However, international sanctions hindered their realization.

The USA and the European Union are discussing a possibility of imposing ban on supply of the most advanced technologies and equipment for Russian oil-gas companies. The Financial Times has recently reported. Such ban may be imposed in the USA as a new additional licensing of export, just like the way it has been done in the field of supply of military technologies. Sanctions may bypass existing projects, however, the new ones will undergo additional control or be blocked, the newspaper runs. Sanctions are planned to be imposed in case if the western countries assume that Moscow is trying to frustrate presidential elections in Ukraine.

In order to maintain own oil-gas production in future, countries, possessing state companies, such **China, Argentine, Brazil and Russia** will aspire to ensure access to discovered reserves and cooperate with international oil companies in order to apply their experience and technologies for increasing the recovery rate at old fields.

For instance, the Chinese government has approved the production sharing contract between Royal Dutch Shell PLC and the Chinese National Petroleum Corporation (CNPC) aimed at development of shale gas reserves of China. Conditions, permitting national oil companies to possess controlling interests in projects in future, have already been included into Chinese PSAs.

Example – signing of contracts within the framework of PSA between CNOOC

and Chevron. According to these contracts, the national oil company possesses controlling shares (51%) in any commercial fields discovered in the region while all exploration expenditures shall be covered by a foreign partner.

Growing demand for energy resources in China in terms of ensuring energy security will enable the country to preserve the status of one of the biggest centers of demand, the report of Deloitte says. Demand for natural gas in China is expected to grow by over 300% in coming 20 years. It will exceed the supply growth expected from development of shale gas fields in the country.

Brazilian national oil company (Petrobras), announced late in 2013 about \$236.7 bln it is going to invest in coming 5 years into development of large oil-gas fields discovered over the past 10 years. The company will initially need a technical support of foreign companies to implement capital-intensive projects. The country has already softened the conditions of PSA by reducing the size of the minimum interest of NOC from 45% down to 30% and preserving the operatorship for it.

Considering privatization of YPF and growing demand for energy resources, **Argentina** will broadly use PSAs. The company has recently signed a contract with Chevron and Bidas for exploration and development of shale resources.

Russian national companies Gazprom and Rosneft have been recently making considerable efforts for attraction of foreign companies.

- Internet Backbone
- VPN Services
- IP/TDM Transit Services
- DATACENTER
- DWDM Network Infrastructure
- SDH Network Infrastructure
- Fiber Optic Network Infrastructure
- VSAT Network Infrastructure
- Metro / Carrier Ethernet Network Infrastructure



241 Sharifzadeh str., AZ 1012, Baku city, Azerbaijan Republic
Phone: + 994 (12) 404 12 12 e-mail: office@delta-telecom.net
Fax: + 994 (12) 431 00 65 <http://www.delta-telecom.net>

In 2013 Rosneft continued working for strengthening strategic cooperation with foreign partners.

The company signed final agreements with ExxonMobil, Eni and Statoil for cooperation in the shelf of RF.

The partners created a number of operating companies in order to realize joint projects. An agreement for cooperation within the framework of implementation of projects in the Okhotsk Sea shelf has also been signed with Inpex.

Construction of the "Sila Sibiri" (Strength of Siberia) gas pipeline will enable to attract independent gas producers, capable to produce 25 bcm of gas per year, to the development of the field, say the materials of the Ministry of Energy of RF.

The carrying capacity of the gas pipeline is estimated at about 60 bcm of gas per year. "Construction of the "Sila Sibiri" gas pipeline will enable to draw develop not only Kovyktin and Chayadina fields into development, but also those that belong to independent gas producers operating along the pipeline route and are capable to additionally produce up to 25 bcm per year", say the materials of the ministry.

"Sila Sibiri" is a gas pipeline project

from Eastern Siberia to the Far East. The date of commissioning is no earlier than 2019. Russia also plans to provide access to gas export for different players of the market and in this way end up with the monopoly of Gazprom.

Libya will also aspire toward inter-

national partnership to reach the pre-crisis production rate. Production volume in Libya possessing the biggest oil reserves in the African continent has reduced almost by 80% since the beginning of rebel against Muammar Kaddafi in 2011. Nowadays, oil supply

Innovation budget of PetroChina and Petrobras totals 0.7% and 1% of their income. In money equivalent, the 2012 expenditures of the Chinese company, Brazilian company, Gazprom and Rosneft are estimated at \$2 bln, almost \$1.5 bln, 8 bln RUB (0.16% of income) and 9.2 bln RUB respectively. Global oil-gas companies will increase investments into exploration and production of hydrocarbons by 6.1% (approx up to \$723 bln) in 2014 compared to 2013, Reuters agency brings results of the poll held by the Barclays bank among representatives of over 300 companies. According to the information of the credit organization, the upstream investments of the oil-gas companies beyond North America will probably be 6% higher in 2014 compared to those of 2013. The total sum of investments will reach record \$524bln. The growth of investments totaled 10% in 2013.

Funds that oil-gas companies are planning to spend on exploration and production of hydrocarbons in North America will be 7% higher in 2014. The growth indicator totaled 2% in 2013.

As Barclays reports, the companies drew up their 2013 investment budget on basis of the prices for Brent (\$98), WTI (\$89) oil and prices (\$3.66 per 1 mln BTU) for gas in the USA.

from the country fell down to 235 thousand barrels per day that is the lowest indicator within OPEC.

Traditional oil-gas producing centers such as Saudi Arabia will preserve previous approach by increasing financial and technological potential of the national Saudi Aramco company. Possessing free volumes of additional oil producing capacities that reach 2 mln barrels per day, Saudi Arabia will keep freely drifting within the framework of export policy of OPEC.

Based on Qatar's state strategy of development till 2030, the country plans to lower the speed of natural resources development. The government finds the development of hydrocarbons to be a "great expansion" that can lead to exhaustion of natural resources in absence of due control. Meanwhile, the lack of technical knowledge and need for big investments in Qatar LNG production projects will result in limiting of toughening of resource policy measures.

Increase of financing by Asian companies in **Kazakhstan** will secure flow of investments into those projects that are abandoned by IOC. Thus, the Indian company ONGC Videsh bought out a 8.4% stake of ConocoPhillips in the project on development of the North-Caspian field Kashagan for \$5bln. The Chinese energy companies invested in Kazakhstan about \$14 bln within the period from 2005 to 2012; in 2009 the export-import bank of China appropriated a credit worth about \$10 bln to the state company KazMunayGas.

Last year **Iraq** signed a preliminary agreement with Iran about construction of the pipeline to provide supply of Iranian gas to power plants in the Iraqi province Basra. The ongoing internal conflicts and big risks associated with acts of terror on export pipelines will limit the speed of exploration and development of huge Iraqi reserves by foreign investors. However, considering the interests of Asian state oil companies, Iraq will preserve the present model of mutual relationship with investors and continue active using of agreements on maintenance service for fields that are under development.

Venezuela is currently supporting PSA in which a 60% share holding belongs to the state company PDVSA and the rest 40% belongs to foreign NOC. Possessing considerable oil reserves of over 200 bln barrels, Venezuela may in future toughen measures for participation of foreign companies in its PSAs. However, it will remain investment-attractive for NOC from Latin America and Asia.

Iran is one of the leading gas producing countries in the world. Average daily gas production in the country is expected to reach up to 1.2 bcm by 2016 after the launch of 12 new sections of the South Pars field. Total volume of proved gas reserves is estimated at 33.6 trillion cubic meters, that makes the country the first in the world on this indicator. The sanctions hindered the sale of the Iranian fuel for a long period and made Tehran to build gas storages. Thus, commissioned were the facilities with the capacity of 1.2 bcm and 4.6 bcm.

According to estimates of the International Energy Agency (IEA), Iran, on average, exported 1 mln 70 thousand barrels per day in 2013. However, according to the official statistics of Tehran, it was only once over the past 17 years when the volumes of supply were below 1.5 mln barrels per day. A new agreement on softening of sanctions in exchange for restriction of the nuclear program of Iran was signed in November which resulted in inconsiderable decline of oil prices. Based on this agreement, the present customers of Iranian oil – China, Taiwan, Japan, South Korea, India and Turkey – were allowed to continue importing crude from the Islamic Republic in previous volumes. No requirements for new reduction of the volumes were made. According to analysts' forecasts, Brent oil prices will fall by 5% this year. The average gas price will total \$103. One of the factors is the growth of supplies from Libya and Iran.

It would be naive to assume that even such countries as the **USA, Canada and Australia** that are open for investments via concessional form of cooperation (it is more beneficial for an investor than a production sharing agreement since it sets much lower rate of fiscal charges in comparison with other countries) have no notion of resource nationalism. Despite provision of full access to oil-gas resources when signing concessional contracts, **USA** will remain a big center for oil demand and continue limiting export of crude oil. As far as natural gas is con-

cerned, USA will follow the strategy of exporting part of produced gas as LNG, setting, however, much stricter requirements by introducing export duties or raising license payments. It was in January 2012 when the US Internal Affairs Department offered to increase license payments for mainland fields from 12.5% up to 20%.

However, a decision to adjourn this offer was made as the domestic price for gas resources is much lower than those of foreign markets. Growth of the Mineral Extraction Tax (up to 40% of profits), starting from 2012, for developed mainland oil fields may serve as an example of toughening of the resource regime in **Australia**. It is not ruled out that this step may be taken at stage of growth of the market interest toward Australian LNG.

Bitumen sands in Canada remain in the center of attention of investors. However, after acquisition of two large Canadian companies by foreign investors (Malaysian Petronas and Chinese CNOOC) as early as 2012, Prime Minister of Canada Stephen Harper said: "The federal government states that the Nexen deal will be the last in the course of acquisition of Canadian oil sands by foreign state companies".

According to the outcomes of 2013, securities of American companies ConocoPhillips, ExxonMobil, Hess as well as European brands of BP and Total rose in prices more intensive than others. Price decline was fixed in shares of Chinese energy resource producers PetroChina, Sinopec, Brazilian Company Petrobras and Rosneft.

More and more states are nowadays trying to arouse interest of investors by unconventional methods of production of hydrocarbons. According to the information of FT, last year the highest price growth was fixed in shares of those companies which are actively developing shale fields of fuel resources in the USA. In particular, the matter concerns Pioneer Natural Resources, Continental Resources and EOG Resources.

Considerable quotation growth was registered in securities of service companies Halliburton, Baker Hughes, Schlumberger practicing production of hard-to-recover reserves of hydrocarbons.

Considering the cost situation observed in the global oil market in the first half of the year, the similar situation will remain in 2014 as well. International innovation companies will be the most popular with investors while the national companies will aspire to attract investments in order to develop hard-to-recover reserves and ramp up a resource base.

Dedicated to your local and global projects

**As Caspian Branch of Group Genoyer
with 50 years experience
in worldwide sourcing and manufacturing
of high quality piping products.**



- Expertise in commercial and industrial projects
- 29 commercial offices and Logistics platforms all around the world
- Supply of a complete piping solution and project management service
- Presence in Azerbaijan since 1997
- Facility built to purpose
- Local Stock of Piping Products in Baku, Azerbaijan
- Experienced staff

Bon-Accord Engineering Supplies (Caspian) Ltd.
13km Salyan Highway - AZ1023 Baku, Azerbaijan
Tel.: +99412 4474336 - Fax: +99412 4474337
Web: www.genoyer.com

МЕЖДУНАРОДНЫЕ КОМПАНИИ ОСТАЮТСЯ ДРАЙВЕРАМИ ЭНЕРГЕТИЧЕСКОГО РЫНКА

ЕВРОПА ГОТОВИТСЯ К ДЕФИЦИТУ ТРАДИЦИОННЫХ ЭНЕРГОРЕСУРСОВ

Растущий внутренний спрос в странах – производителях как традиционных, так и нетрадиционных энергоресурсов, ресурсный национализм, высокий уровень выработанности месторождений, отсутствие доступа к новым технологиям, высокая политическая чувствительность регионов богатых углеводородами, таких как Россия и Иран, наконец, низкий уровень вложений национальных нефтегазовых компаний в поисковые и разведочные работы, будут способствовать ограничению предложения на традиционных рынках уже в ближайшие 5 лет. Основными драйверами рынка по-прежнему остаются международные нефтегазовые компании, поскольку их техническая компетенция и инновационные разработки, остаются факторами, определяющими ресурсную политику государств – основных участников рынка и владельцев углеводородных запасов. Пока новые эффективные технологии в альтернативном энергообеспечении стараются сократить зависимость от традиционных энергоресурсов, а геополитические противоречия усиливаются, цена на нефтяных рынках будет превышать \$100, любое изменение этих двух факторов будет толкать цену в разные стороны от установленного рынком психологического барьера цен.

Даже вероятное достижение Ираном всеобъемлющего соглашения по иранской ядерной программе с «шестеркой» стран СБ ООН (Россия, США, Китай, Великобритания, Франция, Германия) не позволит ему одномоментно изменить статью № 81 Конституции Исламской Республики Иран по которой «категорически запрещается предоставление концессий иностранцам...», а это минимизирует какую-либо возможность заключения традиционных для других государств соглашений о разделе продукции. Хотя в последнее время иранское руководство демонстрирует определенную открытость, в сентябре 2013 года Иран предложил Индии подписать контракт о разделе продукции типа СРП по газовому месторождению "Фарси" в течение трех месяцев, причем Тегеран готов был принять стопроцентную оплату в этой связи в индийских рупиях. Этот шаг был оценен рынком как единичный.

Иран заявляет о больших планах по добыче газа, что также потребует привлечения иностранных технологий и инвестиций – в интервью Handelsblatt министр промышленности, рудников и торговли Исламской республики Иран Мохаммад Реза Нематзаде заявил, «мы хотим в будущем играть все большую роль на мировом газовом рынке. Иран сегодня располагает самыми большими запасами природного газа в мире. Мы работаем над масштабным проектом по строительству газопровода, посредством которого "голубое топливо" с юга ИРИ поставлялось бы на северо-запад, к границам Турции. Уже оттуда мы могли бы экспортировать энергоноситель в страны Запада», – сказал министр.

Инновационный бюджет PetroChina составляет 0,7% выручки, а Petrobras — 1%. В денежном эквиваленте расходы в 2012 году китайской компании оцениваются в \$2 млрд, бразильской — почти в \$1,5 млрд, "Газпрома" — в 8 млрд руб. (0,16% прибыли), "Роснефти" – в 9,2 млрд руб.

Мировые нефтегазовые компании увеличат инвестиции в разведку и добычу углеводородов в 2014 году на 6,1% по сравнению с 2013 годом – приблизительно до 723 миллиардов долларов, приводит агентство Reuters результаты проведенного банком Barclays опроса представителей более чем 300 компаний.

Нефтегазовые компании за пределами Северной Америки, по данным кредитной организации, вероятно, вложат в свою деятельность в сфере upstream в 2014 году на 6% больше, чем в 2013 году. Общая сумма инвестиций составит рекордные 524 миллиарда долларов. В 2013 году рост объема инвестиций составил 10%.

В 2014 году в Северной Америке нефтегазовые компании потратят на разведку и добычу углеводородов на 7% больше. В 2013 году рост показателя составил 2%.

Как сообщает Barclays, компании рассчитывали свой инвестиционный бюджет на 2013 год, исходя из стоимости нефти марки Brent на уровне 98 долларов за баррель, WTI – 89 долларов и стоимости газа в США на уровне 3,66 доллара за миллион БТЕ.

Он напомнил, что у Тегерана уже были заключены контракты с швейцарской и испанской компаниями, а также с Shell, однако их так и не удалось реализовать из-за международных санкций.

США и Евросоюз обсуждают возможность введения запрета на поставку наиболее современных технологий и оборудования для российских нефтегазовых компаний, сообщила недавно The Financial Times. В США такой запрет может быть введен в виде нового дополнительного лицензирования экспорта — аналогично тому, как это уже сделано в сфере поставок военных технологий. Существующие нефтегазовые проекты могут оградить от санкций, однако новые, вероятно, будут или подвергнуты дополнительному контролю, или заблокированы, пишет газета. Ввести санкции предполагается в случае, если западные страны сочтут, что Москва пытается сорвать президентские выборы на Украине.

Для поддержания своей нефтегазовой добычи в будущем, страны, имеющие госнефтекомпании такие, как **Китай, Аргентина, Бразилия и Россия** будут стремиться обеспечить доступ к открытым запасам и для повышения коэффициента извлекаемости на старых месторождениях - международных нефтяных компаний с целью применения их опыта и технологий.

Китайское правительство, например, одобрило контракт о разделе продукции для Royal Dutch Shell PLC и Китайской национальной нефтегазовой корпорации (CNPC) по разработке запасов сланцевого газа Китая. В китайские СРП уже включены положения, позволяющие

SAFETY AND QUALITY

“NMSC “Kazmortransflot” LLP is a modern and intensively developing shipping company which takes an active participation informing of the sea trade fleet of the Republic of Kazakhstan.



KMTF is the following:

- Safe and reliable sea transportations
- High technological level of vessels
- Provision of constant control of safe vessel operation for prevention of accidents and incidents.
- Compliance with the requirements of the international safety standards
- Highly professional staff team

Main types of activity

- Oil and oil products transportation in the Caspian and open seas;
- Services of the support service fleet;
- Transportation of general and bulk cargoes;
- Towing of vessels and facilities;
- Technical management;
- Chartering of vessels, brokerage services;
- Transport and forwarding services;
- Agency service for vessels;
- Professional consulting on customs and tax laws, export-import operations on maritime transportation;
- Training of specialists on seafaring.

Fleet composition: 21 fleet units including 8 tankers fitted with the modern equipment and complying with the international standards and 13 units of the marine operations support fleet.

Status: National Sea Carrier.

KMTF development strategies

- Increase of the KMTF share in the market of various cargoes transportation in the Caspian Sea;
- Increase in volumes of oil and oil products transportation, controlled by KazMunayGas companies group in the Open seas, by way of increasing the number of its own large-capacity oil fleet;
- Creation and development of a competitive ferry fleet flying the flag of the Republic of Kazakhstan;
- Expanding the range of services and increasing the number of its own support fleet to maintain marine oil projects in the Kazakhstan Sector of the Caspian Sea (specialized supply vessels, rescueships, ice breakers, etc.)

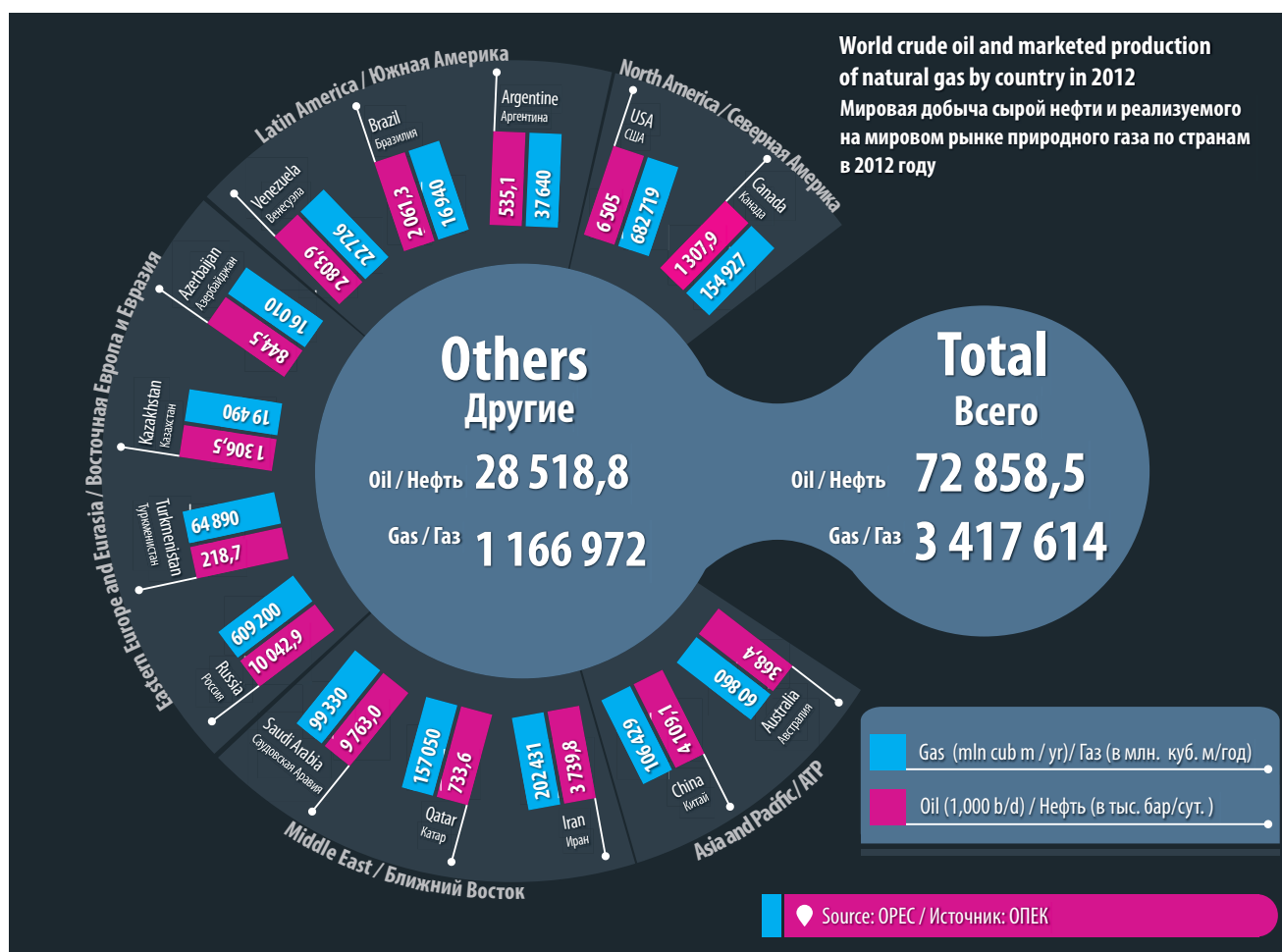
“NMSC “Kazmortransflot” LLP

Republic of Kazakhstan 130000, Aktau,
13 microdistrict 55 building, Business Centre
Tel.: +7 (7292) 535-890
Fax: +7 (7292) 535-888
E-mail: info@kmtf.kz

Representative office in Astana

28A, Kabanbay Batyr ave.
Tel.: +7 (7172) 793-553
Fax: +7 (7172) 793-552

www.kmtf.kz



щие ННК в будущем иметь контрольную долю участия в проектах.

Как пример - заключение двух соглашений в рамках СРП между CNOOC и Chevron, согласно которым ННК имеет контрольную долю участия в размере 51% в любых открытых коммерческих месторождениях в регионе, при этом все расходы по разведке ложатся на иностранного партнера.

Растущие потребности Китая в энергоресурсах в условиях обеспечения энергетической безопасности, пишет в отчете Deloitte, позволяют стране сохранить статус одного из крупнейших центров спроса. В течение ближайших 20 лет прогнозируется увеличение спроса со стороны Китая на природный газ более чем на 300%, что превысит прирост предложения, ожидаемого за счет разработки месторождений сланцевого газа в стране. **Бразильской национальной нефтяной компании (Petrobras)**, которая в конце 2013 года объявила о начале инвестирования в ближайшие 5 лет \$236,7 млрд. в развитие крупных нефтегазовых месторождений, открытых за последние 10 лет. На первоначальном этапе также потребуется техническая поддержка зарубежных компаний в освоении капиталоемких проектов. Страна уже смягчила условия СРП, сократив долю

минимального участия ННК до уровня 30% с 45%, сохранив за ней функции оператора.

Аргентина, учитывая приватизацию YPF и растущий спрос на энергоресурсы – будет шире использовать соглашения PSA, компания недавно заключила договор с Chevron и Bidas на разведку и освоение сланцевых ресурсов.

Российские национальные компании «Газпром» и «Роснефть» в последнее время прилагают немало усилий для привлечения иностранных компаний.

В 2013 году «Роснефть» продолжила работу по укреплению стратегического сотрудничества с зарубежными партнерами.

Компания подписала окончательные соглашения с ExxonMobil, ENI и Statoil по сотрудничеству на шельфе РФ.

В целях реализации совместных проектов партнерами был создан ряд операционных компаний.

Также подписано соглашение о сотрудничестве с компанией Inpex по проектам на шельфе Охотского моря.

Строительство газопровода «Сила Сибири» позволит вовлечь в разработку месторождения независимых производителей газа с общей добычей 25 миллиардов кубометров в год, говорится в материалах Минэнерго РФ.

Пропускная способность газопро-

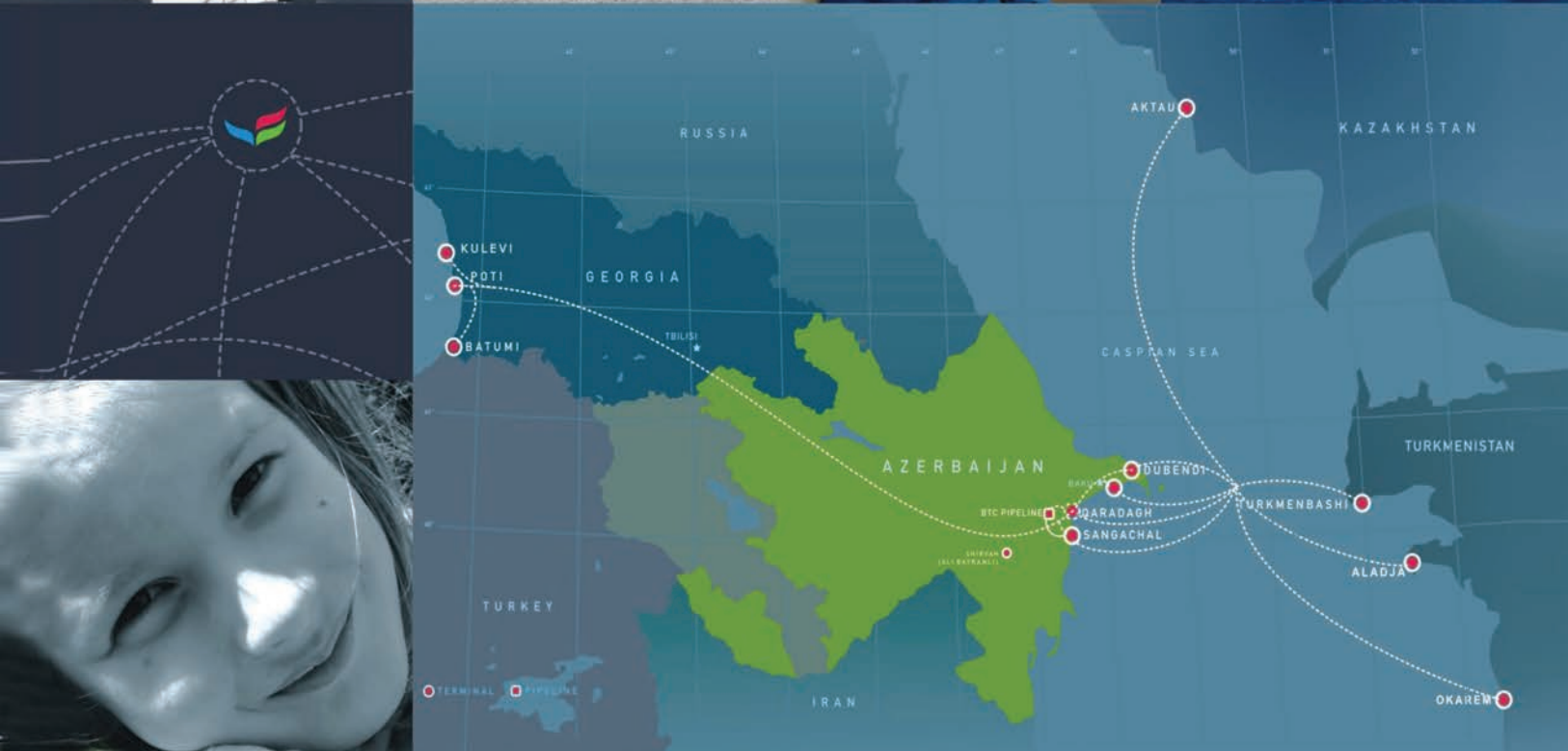
вода планируется на уровне порядка 60 миллиардов кубометров газа в год. «Строительство трубопровода «Сила Сибири» позволит вовлечь в разработку не только Ковыктинское и Чаяндинское месторождения, но и месторождения, принадлежащие независимым производителям газа, располагающиеся вдоль трассы трубопровода, с дополнительной суммарной добычей до 25 миллиардов кубических метров в год», говорится в материалах Минэнерго РФ.

«Сила Сибири» - проект газопровода из Восточной Сибири на Дальний Восток, срок ввода — не ранее 2019 года. Россия также планирует открыть доступ к экспорту газа для различных игроков рынка, тем самым покончив с монополией Газпрома.

Ливия также будет стремиться к международному партнерству чтобы нарастить докризисный уровень добычи. Производство в Ливии, являющейся обладательницей крупнейших нефтяных запасов на Африканском континенте, сократилось почти на 80% с начала восстания против Муаммара Каддафи в 2011 году. Ныне поставки нефти из страны сократились до 235 тыс. барр./сут., а это наименьший показатель в ОПЕК.

Традиционные центры нефтегазодобычи такие как Саудовская Аравия сохраняют прежний подход увеличивая

INTEGRATED TRANSPORTATION SERVICES



UNIFIED VISION

for the Caspian-Black Sea Hydrocarbons
Transshipment Corridor

for more information:
info@crosscaspian.com

Иран - одна из ведущих стран мира по добыче природного газа. С вводом в строй 12 новых участков месторождения "Южный Парс" среднесуточная добыча газа в стране, как ожидается, будет доведена к 2016 году до 1,2 млрд кубометров. Общий объем доказанных запасов оценивается в 33,6 трлн кубометров, что выводит страну на первое место в мире по этому показателю.

Из-за санкций иранское топливо долгое время не находило сбыта, и Тегеран был вынужден строить газовые хранилища - введены в строй объекты емкостью 1,2 млрд и 4,6 млрд кубометров.

По подсчетам Международного энергетического агентства (МЭА), в 2013г. Иран в среднем экспортировал 1 млн 70 тыс. барр./день, но согласно официальной статистике Тегерана, объемы поставок только один раз за последние 17 месяцев падали ниже 1,5 млн барр./день.

В ноябре было заключено соглашение о смягчении санкций в обмен на ограничение ядерной программы Ирана, которое привело к незначительному падению цен на нефть. В рамках этого договора, текущим покупателям иранской нефти - Китаю, Тайваню, Японии, Южной Корее, Индии и Турции, было разрешено продолжать импортировать сырье из Исламской республики в прежних объемах - от них не потребовали новых сокращений объемов. По прогнозам аналитиков, цены на нефть марки Brent в этом году упадут на 5%, средняя цена за год составит 103 долл. И один из факторов - это рост поставок из Ливии и Ирана.

финансовый и технологический потенциал национальной Saudi Aramco. Располагая свободными объемами дополнительных мощностей по добыче нефти в объеме 2 млн. барр. сут., Саудовская Аравия продолжит и дальше свободно дрейфовать в рамках экспортной политики ОПЕК.

В рамках государственной стратегии развития Катара до 2030 года в данной стране предполагается снизить темп разработки природных ресурсов. Разработка углеводородов рассматривается правительством страны как «великая экспансия», способная в отсутствие должного контроля привести к истощению природных ресурсов. В то же время дефицит технических знаний и потреб-

ность в крупных капиталовложениях по катарским проектам по производству СПГ приведут к ограничению ужесточения мер ресурсной политики.

В Казахстане увеличение объемов финансирования со стороны азиатских компаний обеспечит приток инвестиций в те проекты, из которых выходят МНК. Так, индийская компания ONGC Videsh выкупила 8,4%-ную долю участия ConocoPhillips в проекте по разработке северо-каспийского месторождения Кашаган за 5 млрд. долларов США. За период с 2005 по 2012 годы китайские энергетические компании инвестировали в Казахстан порядка \$14 млрд; в 2009 году компания CNPC совместно с Экспортно-импортным банком Китая предоставили государственной компании «КазМунайГаз» кредит на сумму около \$10 млрд.

Ирак в прошлом году подписал с Ираном предварительное соглашение о строительстве трубопровода для поставок иранского газа на электростанции в иракской провинции Басра. Сохраняющиеся внутренние противоречия и большие риски, связанные с терактами на экспортных трубопроводах, будут ограничивать темпы разведки и разработки иностранными инвесторами огромных иракских запасов. Но учитывая интересы азиатских госнефтекомпаний, Ирак сохранит текущую модель взаимоотношений с инвесторами и продолжит активное использование соглашений о техническом обслуживании разрабатываемых месторождений.

Венесуэла на данный момент придерживается модели СПГ, согласно которой 60%-ная доля участия принадлежит государственной компании PDVSA, а остальные 40% - зарубежным ННК.

Имея значительные запасы нефти свыше 200 млрд. баррелей, Венесуэла может в будущем ужесточить меры относительно иностранного участия в своих СПГ, оставаясь при этом инвестиционно привлекательной для ННК из Латинской Америки и Азии.

Было бы наивным предполагать, что даже такие открытые для инвестиций концессионной формой сотрудничества (более выгодны для инвестора, чем соглашения о разделе продукции, поскольку устанавливают более низкий уровень фискальных отчислений по сравнению с другими странами) страны как **США, Канада и Австралия**, лишены понятия ресурсного национализма. Несмотря на предоставление полного доступа к нефтегазовым ресурсам при заключении концессионных контрактов, **США** останутся крупным центром спроса на нефть и продолжат ограничивать экспорт сырой нефти. Что касается природного газа, то США будут придерживаться стратегии экспорта части добытого газа в виде СПГ, однако предвзято к нему более строгие

требования с возможностью введения экспортных пошлин или повышения лицензионных платежей. В январе 2012 года Министерством внутренних дел США уже было предложено увеличение ставок лицензионных платежей по материковым месторождениям с 12,5% до 20%, однако было принято решение отложить данное предложение в связи с тем, что цена на газовые ресурсы в стране более низкая по сравнению с международными рынками. Примером ужесточения ресурсного режима **в Австралии** может служить повышение с 2012 года уровня налога на добычу полезных ископаемых (до 40% от прибыли) по разрабатываемым материковым нефтяным месторождениям, не исключено, что это может быть сделано на стадии роста интереса рынка к австралийским СПГ.

Битумные пески в Канаде остаются в центре внимания инвесторов, но еще в 2012 году после приобретения двух крупных канадских компаний зарубежными инвесторами - малайзийской Petronas и китайской CNOOC, премьер-министр Канады Стивен Харпер заявил: «Федеральное правительство заявляет, что сделка Nexen будет последней в череде приобретения канадских нефтяных песков, сделанных зарубежными государственными компаниями».

По итогам 2013 года интенсивнее других дорожали ценные бумаги американских компаний ConocoPhillips, ExxonMobil, Hess, а также европейских брендов BP и Total. Акции китайских производителей энергосырья PetroChina, Sinopec, бразильской компании Petrobras и «Роснефти» потеряли в цене.

Все больше государств сегодня стараются заинтересовать инвесторов нетрадиционными методами добычи углеводородов. По данным FT, наибольшую интенсивность роста в прошлом году показали акции тех предприятий, которые активно разрабатывают сланцевые месторождения топливных ресурсов на территории Соединенных Штатов Америки. В частности, речь идет о Pioneer Natural Resources, Continental Resources и EOG Resources.

Значительный рост котировок продемонстрировали бумаги сервисных компаний Halliburton, Baker Hughes, Schlumberger, практикующих добычу трудноизвлекаемых запасов углеводородов.

Согласно ценовой ситуации на мировом нефтяном рынке в первом полугодии, подобная ситуация сохранится и в 2014 году. Наибольшей популярностью инвесторов будут пользоваться инновационные международные компании, национальные компании будут стремиться к привлечению инвестиций с целью разработки трудноизвлекаемых запасов и наращиванию своей ресурсной базы.

**Полный модельный ряд
автомобилей «Урал»**

**Продажа автомобилей
со складов дилеров**

Сервисное обслуживание

Продажа автозапчастей



Клиентская служба «АЗ «УРАЛ»
8-800-100-11-74 (звонок бесплатный)
hot-line@uralaz.ru



**Автотопливозаправщик
«АТЗ-11-2Б» на шасси
«Урал-5557-4112-80М»**

— 6х6;
— вместимость цистерны 11 куб.м.;
— ЯМЗ-53642 312 л.с. (Евро-4).

www.uralaz.ru
www.gazgroup.ru

ВЫНОСЛИВОСТЬ НАДЕЖНОСТЬ ПРОХОДИМОСТЬ

ОАО «Автомобильный завод «УРАЛ»;

тел.: (3513) 55-27-95, 29-11-06; факс (3513) 55-07-79, e-mail: info@uralaz.ru

**ОАО «Автомобильный завод «УРАЛ» с 14.04.2014 по
30.06.2014 проводит акцию по снижению цен
на 38 наименований запасных частей.**

**По вопросам приобретения запасных частей
обращаться по телефонам:**

(3513) 55-53-11, 55-53-77



CASPIAN OIL & GAS - CELEBRATION OF OIL STRATEGY OF AZERBAIJAN



On June 3-6 Baku will host the 21st largest event of the energy sector of the Caspian region - Caspian Oil and Gas Exhibition and Conference (Caspian Oil & Gas 2014). The international exhibition company ITE Group PLC and its local partner company Iteca Caspian are the organizers of the exhibition and conference.

The Iteca Caspian LLC is annually organizing over 20 exhibitions and conferences in Azerbaijan and Georgia. The portfolio of exhibitions organized by the company includes oil and gas, construction, telecommunication and information technologies, safety and security, food industry, agriculture, transport, healthcare, beauty and health, travelling and tourism, industry of hospitality, education and career, ecology.

Owing to its informative richness, color and diversity, Caspian Oil & Gas, one of the major exhibitions and conferences of the region, has traditionally been in the center of attention of oil-gas industry leaders and has become a main industrial forum from the standpoint of its significance. Here, noteworthy is also the role of the fact that Caspian Oil & Gas is annually bringing together global leading

specialists and leaders of the oil industry for demonstrating advanced technologies in the field of oil-gas production and refining, transportation and logistics, and maintenance services.

Traditional attendance of President of the Republic of Azerbaijan Ilham Aliyev as well as representatives of government agencies at the opening ceremony strengthens high status of the Caspian Oil & Gas.

The first Caspian Oil & Gas exhibition was held in 1994 on the threshold of the milestone event that took place in the energy sector. In September of the same year the Contract of the Century, which determined basic directions of broad-scale development of hydrocarbons resources of the Caspian basin and opened a new epoch in history of the oil sector of the Republic of Azerbaijan, was signed.

After the commencement of implementation of this grandiose project, Azerbaijan, led by Nationwide Leader Heydar Aliyev, became a symbol of global cooperation for many world countries and companies. The Contract of the Century was not only the first agreement in the

whole Caspian region but also a prime example of successful cooperation of Azerbaijan with big foreign investors. This event predetermined major directions of broad-scale development of hydrocarbon resources of the Caspian Sea and paved a way to a new epoch in the oil-gas production history of Azerbaijan.

At that period no one was able to assess the importance of the Caspian Oil & Gas exhibition for Azerbaijan better than Heydar Aliyev who supported the initiative of conduction of the first specialized oil-gas exhibition in Azerbaijan as he considered it a "good platform for attracting global oil-gas companies to develop oil-gas sector of the country". Since then Caspian Oil & Gas has been a place for meeting of leading professionals representing oil, gas and energy fields as well as signing of memorandums, agreements and contracts for further cooperation. The Ministry of Energy of the Republic of Azerbaijan and State Oil Company of Azerbaijan Republic (SOCAR) have been lending inestimable support to the Caspian Oil & Gas exhibition throughout all years of its conduction.

The exhibition switched to a new level of development after Ilham Aliyev was elected President in 2003. If the exhibition and conference focused attention only on development of oil-gas industry initially, now it covers such areas as oil refining, petrochemistry, other related and auxiliary industries. Addressing the solemn opening ceremony of the 20th exhibition, Ilham Aliyev congratulated participants, guests and organizers on the significant jubilee. "Over 20 years Azerbaijan has overcome a long way and gained successes in the energy sector", the head of state said and emphasized that it is hard to overestimate the importance of the exhibition amid the development of the oil-gas industry of Azerbaijan. "Naming the agreement, signed in 1994, the Contract of the Century was not by coincidence. Nowadays we may also call it the contract of the two centuries because the agreement on "Azeri-Chyrag-Guneshli" fields is still significant nowadays... In this regard, we must note another important merit of the Caspian Oil and Gas which managed to embody realities of the two centuries in its expositions and became a symbol of historical transformations of the country", the head of state noted.

Over the years of its operation, the Caspian Oil & Gas exhibition and conference became a visiting card for achievements of the oil sector of the region as well as a platform for setting of business relations and new perspectives aimed at mutual cooperation. The number of participants which is growing year by year indicates that the project not only has maintained its significance after passing of over 20 years but also keeps earning more popularity. The exhibition keeps maintaining the status of the business-forum where companies demonstrate special presentation of new products and new projects.

As a leading event of the energy sector and important platform for discussion of significant oil-gas industry issues of the whole region, Caspian Oil & Gas annually brings together leading specialists and leaders of the oil industry. There are participants of the Contract of the Century as well as permanent participants of the exhibition and conference: State Oil Company of Azerbaijan Republic (SOCAR), BP, Statoil, OMV, Total, Petkim, TPAO, RWE and many others.

The State Oil Company of Azerbaijan Republic (SOCAR) has been a general sponsor of Caspian Oil & Gas 2014 for the second year in a row. BP Azerbaijan and Baker Hughes are golden sponsors of the event. Nobel Oil LTD and Caspian Drilling Company are silver sponsors. Ballast pipelines SVAP is a bronze sponsor. Azfen J.V., Azeri MI Drilling Fluids, Bos Shelf, RussNeft, Caspian Marine Services, Tekfen Construc-

tion and Installation Co., INC, SNF VOSTOK are also among sponsors of the exhibition. Toyota is an official automobile of the exhibition to be held this year.

For the second year in a row partners on Azeri-Chyrag-Guneshli (ACG), Baku-Tbilisi-Ceyhan (BTC), Shah Deniz and South-Caucasus pipeline (SCP) will hold an event under the "Meet the buyer" slogan within the framework of the exhibition. The event will be attended by local companies dealing in operational sphere, engineering work, construction, material and technical support, collection and elimination of wastes, provision of different business services, etc.

Caspian Energy International Media Group is a general media-partner of exhibition and conference.

Despite a solid period of conduction, traditional Caspian Oil & Gas conference, which accompanies the exhibition every year, is still relevant. Over 500 delegates are expected to attend the conference to be held on June 4-5. Over 50 leading players of the oil-gas industry are expected to address the event this year. The jubilee of the historical event, signing of the Contract of the Century, will be the major topic of the Caspian Oil & Gas exhibition and conference. The subjects of the conference are "Ensuring sustainable development of big oil and gas projects: gas pricing and long-term contracts", "Diversification of oil and gas transportation from the Caspian region", "International cooperation for securing production growth and diversification of supplies", "Geological exploration and potential of growth of the hydrocarbon resource base of Azerbaijan", "Role of Azerbaijan in securing energy supplies", "Enhance-

ment of standards of ecological and environmental security of Eurasia", "Review of petrochemistry and oil refining in Azerbaijan as well as prospects of development", etc. International cooperation for securing growth of production and diversification of supplies, innovations in construction of offshore platforms, drilling machines and offshore pipelines, new projects concerning extractive industry and transportation of oil-gas resources in the Caspian region will be broadly discussed at the conference. Full information about the conference is available at www.oilgasconference.az. The State Oil Company of Azerbaijan Republic (SOCAR) is a general sponsor of the conference. BP Azerbaijan and Baker Hughes are golden sponsors. RWE is a silver sponsor of the event. Other sponsors are Caspian Geophysical JV, Conoco Phillips, Cross Caspian Oil and Gas Logistics, Inpex, Nobel Oil., Ballast pipelines SVAP, Statoil, Dentons, TAP, Total, Schlumberger Logel co inc. Ukrainian International Airlines (UIA) are the official airways of the conference.

Thus, the exhibition and conference offer almost unlimited opportunities for business cooperation and professional communication. In the Year of Industry, announced by President of the Republic of Azerbaijan, the exhibition and conference will certainly give an additional incentive to development of traditional industry sectors of the country. Immense flow of information, experience and innovative technologies that the Caspian Oil & Gas exhibition and conference is to bring in will once again create an information ground promoting investment activity in Azerbaijan.



CASPIAN OIL & GAS - ТОРЖЕСТВО НЕФТЯНОЙ СТРАТЕГИИ АЗЕРБАЙДЖАНА



С 3 по 6 июня в Баку в 21 раз пройдет крупнейшее мероприятие энергетического сектора Прикаспийского региона - Выставка и Конференция Нефть и Газ Каспия (Caspian Oil & Gas 2014). Организаторами выставки и конференции являются международная выставочная компания ITE Group PLC и его местный партнер компания Itasca Caspian.

Компания Itasca Caspian LLC ежегодно организывает более 20 выставок и конференций в Азербайджане и Грузии. Портфолио выставок организованных компанией включает: нефть и газ, строительство, телекоммуникации и информационные технологии, охрана и безопасность, пищевая промышленность, сельское хозяйство, транспорт, здравоохранение, красота и здоровье, путешествие и туризм, индустрия гостеприимства, образование и карьера, экология.

Благодаря своей информационной насыщенности, колориту и разнообразию, одна из главных выставок и конференций региона Caspian Oil & Gas, традиционно находится в центре внимания лидеров нефтегазовой отрасли, завоевав значение главного отраслевого форума. Этому способствует и тот факт, что ежегодно Caspian Oil &

Gas собирает ведущих специалистов и лидеров нефтяной индустрии со всего мира для демонстрации передовых технологий, в области добычи и переработки нефти и газа, транспортировки и логистики, сервисных услуг.

Высокий статус Caspian Oil & Gas подкрепляет традиционное участие в церемонии открытия Президента Азербайджанской Республики Ильхама Алиева, а также представителей государственных структур.

Первая выставка Caspian Oil & Gas была проведена в 1994 году, в преддверии знакового для энергетического сектора Азербайджана события - подписания в сентябре того же года контракта века, определившего основные направления широкомасштабного освоения углеводородных ресурсов каспийского бассейна и открывшего новую эпоху в истории нефтяного сектора Азербайджанской Республики. С началом реализации этого грандиозного проекта для многих стран и компаний мира, Азербайджан стал символом глобального сотрудничества, основателем которого является Общенациональный лидер Гейдар Алиев. Контракт века стал не только первым во всем каспийском регионе, но и показательным

примером успешного сотрудничества Азербайджана с крупнейшими иностранными инвесторами. Это событие предопределило основные направления широкомасштабного освоения углеводородных ресурсов Каспийского моря и открыло новую эпоху в истории нефтегазодобычи Азербайджана.

Роль выставки Caspian Oil & Gas для Азербайджана и всего региона в тот период никто не смог оценить лучше, чем сам Гейдар Алиев, который поддержал инициативу проведения первой специализированной выставки в нефтегазовой области в Азербайджане, посчитав выставку «хорошей площадкой для привлечения мировых нефтегазовых компаний в развитие нефтегазовой отрасли страны». С тех пор Caspian Oil & Gas является местом встречи ведущих профессионалов в области нефти, газа и энергетики, где подписываются меморандумы, соглашения и контракты о дальнейшем сотрудничестве. Неоценимую поддержку проекту Caspian Oil & Gas на протяжении всех лет его проведения оказывают Министерство энергетики Азербайджанской Республики и Государственная нефтяная компания Азербайджанской Республики (SOCAR).

После избрания в 2003 году Прези-

дентом Азербайджана Ильхама Алиева, выставка перешла на качественно новую ступень развития. Если в первые годы на выставке и конференции речь шла только о развитии нефтяной и газовой индустрии, то теперь она охватывает сферы нефтепереработки, нефтехимии и других сопутствующих и вспомогательных отраслей.

Выступивший на торжественной церемонии в честь открытия юбилейной двадцатой по счету выставки Президент Ильхам Алиев поздравил участников, гостей и организаторов со знаменательным юбилеем. «За 20 лет Азербайджан преодолел большой путь, достигнуты успехи в энергетическом секторе», - сказал глава государства, подчеркнув, что трудно переоценить значение выставки на фоне развития нефтегазовой отрасли Азербайджана. «Не случайно подписанный в 1994 году контракт был назван контрактом века. А сегодня - в 21-веке, мы можем говорить о том, что данный документ стал контрактом двух веков. Потому, что соглашение по месторождениям «Азери»-«Чыраг»-«Гюнешли» и сегодня не теряет актуальности... И в этом контексте – еще одна важная заслуга Caspian Oil & Gas, сумевшей воплотить в своих экспозициях реалии двух веков, ставшей символом исторических преобразований страны», - отметил глава государства.

За годы своей деятельности выставка и конференция Caspian Oil & Gas стали визитной карточкой достижений нефтяного сектора региона и платформой для налаживания деловых связей и новых перспектив для взаимного сотрудничества. Растущий год от года состав участников свидетельствует о том, что проект не только не теряет своей актуальности по прошествии более 20 лет, но и продолжает набирать все большую популярность. Выставка продолжает поддерживать статус бизнес-форума, специально для которого компании готовят презентации новой продукции и новых проектов.

Являясь ведущим мероприятием энергетического сектора и значимой платформой для обсуждения актуальных вопросов нефтегазовой отрасли всего региона, Caspian Oil & Gas ежегодно собирает на это событие ведущих специалистов и лидеров нефтяной индустрии. Среди них есть участники контракта века, а также постоянные участники выставки и конференции: Государственная нефтяная компания Азербайджанской Республики (ГНКАР), BP, Statoil, OMV, Total, Petkim, ТРАО, RWE и многие другие.

Второй год подряд генеральным спонсором Caspian Oil & Gas 2014 вы-

ступает Государственная нефтяная компания Азербайджана (SOCAR), золотыми спонсорами являются компании BP Azerbaijan и Baker Hughes, серебряными спонсорами являются Nobel Oil LTD и Caspian Drilling Company, бронзовый спонсор - «Балластные трубопроводы - СВАП». Среди спонсоров выставки также компании Azfen J.V., Azeri MI Drilling Fluids, Bos Shelf, RussNeft, Caspian Marine Services, Tekfen Construction and Installation Co., INC, SNF VOSTOK, официальный автомобиль выставки этого года Toyota.

Второй год подряд в рамках выставки состоится мероприятие под лозунгом «Знакомьтесь с покупателем - Meet the buyer» от партнеров по проектам «Азери»-«Чыраг»-«Гюнешли» (АЧГ), Баку-Тбилиси-Джейхан (БТД), Шах Дениз (ШД) и Южно-Кавказского трубопровода (ЮКТ). В мероприятии примут участие местные компании, специализирующиеся в области эксплуатационного обеспечения, инженерно-технических работ, строительства, материально-технического обеспечения, организации сбора и удаления отходов, оказания различных деловых услуг и т.д.

Генеральным медиа-партнером выставки и конференции выступает Caspian Energy International Media Group.

Традиционная конференция Caspian Oil & Gas, которая ежегодно сопровождает выставку, несмотря на солидный срок проведения, по-прежнему актуальна. На конференции, которая пройдет с 4 по 5 июня, ожидается свыше 500 делегатов. В этом году ожидаются выступления свыше 50 ведущих игроков нефтегазовой отрасли. Центральное место в тематике выставки и конференции Caspian Oil & Gas займет юбилей исторического события – подписания контракта века. Так, темами конференции являются: «Обеспечение устойчивого развития крупных нефтяных и газовых проектов: формирование цен на газ и долгосрочные контракты», «Диверсификация транспортировки нефти и газа из Каспийского региона», «Международное сотрудничество в обеспечении роста добычи и диверсификации поставок», «Геологические изыскания и потенциал расширения углеводородной ресурсной базы Азербайджана», «Роль Азербайджана в обеспечении энергетических поставок», «Повышение стандартов экологической и промышленной безопасности Евразии», «Обзор нефтехимии и нефтепереработки в Азербайджане и перспективы развития» и ряд других. Большому обсуждению будут посвящены международное сотрудничество в обеспече-

нии роста добычи и диверсификации поставок, инновации в строительстве морских платформ, бурильных установок и морских трубопроводов, новые проекты как в добывающей промышленности, так и транспортировке нефтегазовых ресурсов в прикаспийском регионе. В полном объеме с программой конференции можно будет ознакомиться на сайте www.oilgasconference.az. Генеральным спонсором конференции выступает Государственная нефтяная компания Азербайджана (SOCAR), золотыми спонсорами являются компании BP Azerbaijan и Baker Hughes, серебряным спонсором является компания RWE. Среди спонсоров также компании Caspian Geophysical JV, Conoco Phillips, Cross Caspian Oil and Gas Logistics, Inpex, Nobel Oil, Балластные трубопроводы "СВАП", Statoil, Dentons, TAP, Total, Schlumberger Logel co inc. Официальными авиакомпаниями конференции являются Украинские Авиалинии (UIA).

Таким образом, выставка и конференция предлагает почти неограниченные возможности для делового сотрудничества и профессионального общения. В Год промышленности в Азербайджане, объявленный Президентом Республики, выставка и конференция, несомненно, придаст дополнительный импульс развитию традиционных для страны видов промышленного хозяйства. Необъятный поток информации, опыта и новейших технологий, которые принесет с собой выставка и конференция Caspian Oil & Gas в очередной раз создадут информационное поле, способствующее инвестиционной активности в Азербайджане.



ITECA CASPIAN EXHIBITIONS - MIRROR OF THE NATIONAL ECONOMY

Today exhibitions and conferences are the main platform for industry leaders from all over the world to gather, drawing the world community's attention to Azerbaijan. The exhibition industry in Azerbaijan has already become a part of the economic life. It is the information platform that fosters progress and promotes the investment activity in different economic sectors. Obviously, the care of the country's leadership to the exhibition industry along with the economic upturn and sustainable business environment contribute much to boost such performance. ITE Group and Iteca Caspian stood at the origins of the exhibition business in Azerbaijan. They are also the organisers of the largest regional exhibition and conference, Caspian Oil & Gas, which this year will be hosted on June 3-6. Over the years, the exhibition and conference has developed into a main branch forum. We requested Farid Mammadov, Executive Director of Iteca Caspian, to tell us about the future prospects of the exhibition industry in Azerbaijan and what new features we would enjoy at Caspian Oil & Gas 2014.



Caspian Energy (CE): How has the exhibition industry changed over the 10-15-year period?

Farid Mammadov, Executive Director, Iteca Caspian LLC: The exhibition industry of Azerbaijan is very young. It has existed for a bit over 20 years. However, we were able to achieve a great success over this time. A lot of things have changed. Almost all the participants of the exhibition processes, including exhibitors, organisers and visitors, changed much.

Local companies take more active part in exhibitions now, undoubtedly due to the economic reforms in the country. Many players of the local market, which at that time just started their business, matured and entered the group of leaders of not only domestic business but also the global business on a number of positions. Azerbaijan companies more often participate in exhibitions abroad. Foreign companies more and more often come here as national groups. For example, just last year national groups from 37 countries visited the exhibitions hosted by Iteca Caspian. Big changes occurred in the exhibition business after the Baku

Expo Center was opened in 2010. The modern exhibition complex meets all international standards to host exhibitions. The local exhibition company, Iteca Caspian, was established in Azerbaijan 15 years ago. Participation of the local office in the exhibition process of any country always gives a bright individuality to an exhibition. There are projects that have become the "face of Baku" in the exhibition world. The exhibitions like Caspian Oil & Gas, BakuBuild, BakuTel, AITF and others are known well far outside the country. Thanks to the Baku Expo Center and such projects Baku has become the recognized regional exhibition center.

CE: Could you please tell about the main features and trends of the exhibition business in Azerbaijan?

Farid Mammadov: The important fact explaining why exhibitions are so successful in Azerbaijan is that the country's leadership actively supports hosting exhibitions domestically. The first in Azerbaijan specialized exhibition and conference, Caspian Oil & Gas, can serve as the bright example of such care. We are proud that the dedicated inspirer and nationwide leader of Azerbaijan Heydar Aliyev stood at the origins of the Caspian Oil & Gas Exhibition and that President Ilham Aliyev continues this tradition. President Aliyev attends this and some other exhibitions, including AITF Tourism Fair, Bakutel, WorldFood Azerbaijan, etc.

I believe that hosting exhibitions has strongly needs the government support because exhibitions are the mirror of economy. Exhibitions develop one or another sector of economy and at the same time, when hosted in any country, they are improving the country's image. The influence of information forums on the development of economy, their contribution to GDP of participating countries is difficult to estimate precisely. The fact that Europe has been the world's true leader in organisation and hosting exhibitions and

conferences for many years seems to have played the important role in the development of the economic strength of the European community.

As for trends, I would like to point out the two ones. The first is that the mutual penetration of the exhibition and congress business will strengthen even more. This trend appeared already in the second half of the 90s, first in Europe and then on other continents. According to the ICCA data (International Congress and Convention Association), up to 70% of congresses and conventions are accompanied by exhibitions of the same topic. In turn, almost each exhibition is accompanied with a conference for specialists, workshops and presentations for potential consumers, consultations of distributors, etc. The second trend of the exhibition business development is that specialized exhibitions will dominate increasingly.

CE: With the development of Internet, many companies have the opportunity to create virtual space to establish contacts and promote their services. Do not you think that such technologies can limit the need for exhibition areas?

Farid Mammadov: The necessity for explanations on many types of products is still growing and the wide choice complicates decision making. I strongly believe that the virtual communication will never be able to replace the real one. For this reason the traditional form of participation in the exhibition process will be still popular for many years since a consumer is interested to see a product at work or have the opportunity to touch it. Contacts should be established and maintained and exhibitions are the best platform for that. The tough competition in many areas is more obviously seen at specialized international exhibitions, which sometimes bring together the entire global market. That is why the necessity of thorough preparation for participation in an exhibition is so apparent, and we always tell this to



participants of exhibitions. However, I do not deny that such technologies can be helpful in organisation of exhibitions and optimize the work of exhibition operators.

CE: Which innovation technologies and novelties are used in the exhibition industry?

Farid Mammadov: More and more new technologies, thousands of ideas, innovations, programs and applications appear in the world and they are able not only facilitate the work of event organizers, but also open up many new possibilities. Each organiser should follow new products and trends to do his job even better. Currently, we are actively developing mobile applications of our exhibitions. The mobile application of the Caspian Oil & Gas Exhibition is already ready and enables you to quickly obtain information about the exhibition, no matter where you are, and get registered. Also, thanks to the application it will be easier to navigate in the Baku Expo Center. The best professionals were involved in development of this application and I hope that both exhibitors and visitors will appreciate it and be able to work more efficiently at the exhibition.

Also, this year we have improved online registration. For all registered online we have introduced the Fast Track service. After receiving a code, they scan or enter it into the special terminal, which automatically sends information for printing a badge. In this way a visitor serves himself,

minimizes communication with the operator and accordingly spends more time in the pavilions. Also, we are introducing the turnstile system in the Baku Expo Centre for permanent visitors, who will be provided with a special card.

We actively use video, which you can see on the official websites of our exhibitions and also on our exhibitions channel in youtube.com. It is more comfortable than the standard text on the webpage. We make a few videos for each exhibition. We use brand-new technologies for organisation of a scene at conferences and do their shooting. We actively use social networks to provide information on our exhibitions. The life of a modern person is full of different events, and the memory has to contain a lot of information. We need to draw the attention of people. If before it was enough just to do advertising and properly organise the interior space to make an exhibition successful, now we have to do much more than that to draw peoples' attention.

CE: We now see the level and quality of organised exhibitions and conferences growing increasingly. How do you manage to keep your business successful in the market? What is the key to your success? Are there exhibitions that you as the organisers consider to be priority ones?

Farid Mammadov: Thank you very much for such a high estimate of our ac-

tivity. We do not have the concept of a priority exhibition. We do our best and put our heart and soul into each project. I believe it to be the only way to success.

In short, the formula to success of any exhibition is calculated quite simply: the successful economic policy of the country, loyal treatment of government institutions and the professional team of the exhibition organisers. However, believe this simple formula is underpinned by the tremendous labour of a great number of people.

I would like to highlight that almost all our exhibitions are united by the business model ITE, which focuses on the strong brand developed in London with responsibility for the commercial marketing and coordination of international associations. While ITE agents, who are working around the world, form national teams for different events, our team is engaged in logistics and relationships with local customers and concerned government agencies. This ITE model has been successful for many years and brings benefits to both exhibitors and the countries where they are held.

CE: How, in your opinion, is the stable many-year experience of hosting Caspian Oil&Gas exhibition influencing the investment attractiveness of the country?

Farid Mammadov: Caspian Oil & Gas Exhibition has played a considerable role in the development of the entire region.

For experts and the general public the annual start of Caspian Oil & Gas is, first of all, the sign of indefatigable attention of the international community to the oil and gas sector of the country. It shows the availability of a strong basis for business communication. So, no matter how unstable the global economic situation is, our participants know that around the same time, in the same place they will be able to see old friends and partners, establish new contacts, learn about new events of the industry and see new products available in the market. While almost the whole world is enduring the bad consequences of the economic crisis, Azerbaijan has been demonstrating enormous stability. Moreover, large infrastructure projects have been planned for implementation in the country with attracting large-scale investments in them. The international exhibitions, in particular Caspian Oil & Gas, reflect this entire process like a mirror.

CE: What are your expectations from the forthcoming Caspian Oil & Gas this year?

Farid Mammadov: This is the year of the 20th anniversary of the Contract of the Century.

As you know, Caspian Oil&Gas exhibition and conference started on the threshold of this remarkable for Azerbaijan event. The country needed investors, new technologies. That very time the market participants just were getting acquainted with Azerbaijan and nobody in 1994 could imagine that Azerbaijan would become one of the major gas suppliers, ensuring diversification of energy resources for Europe.

One more advantage of Caspian Oil&Gas exhibition was that it could present in full the oil and gas industry of Azerbaijan.

I can quote the words of nationwide leader Heydar Aliyev at the opening of the first exhibition in 1994: "I hope that visitors, exhibitors, when getting acquainted with all achievements of world's major oil companies in the field of oil production, equipment and technology of this process, will at the same time have the opportunity to familiarize with the history of the oil industry of Azerbaijan, its achievements". On the eve of signing the Contract of the Century, such a demonstration was of great importance for both Azerbaijan and foreign investors. It proved the openness of the oil and gas policy.

Today Caspian Oil & Gas is deservedly the triumph of the oil strategy of Azerbaijan founded by Heydar Aliyev and successfully continued by Ilham Aliyev. This year Caspian Oil & Gas exhibition and conference will focus on the anniversary of the Contract of the Century.

Exhibitors, including the partners to the Contract of the Century, are going to tell about the achievements for these years. The fact that these companies have been participating in the exhibition since its very establishment proved that this exhibition is necessary, it is actual and the most important thing is that it is useful to the oil and gas industry and the national economy in general. The high status is confirmed by participation of the President of the Azerbaijan Republic, Ilham Aliyev in the opening ceremony of the Caspian Oil & Gas exhibition from year to year. Throughout all years, the organization of Caspian Oil & Gas exhibition has been supported by the Ministry of Energy of the Azerbaijan Republic and the State Oil Company of the Republic of Azerbaijan (SOCAR).

Traditionally, we expect to welcome high-ranking guests from different countries at Caspian Oil&Gas. Over 400 companies are expected to take part in the exhibition. It is pleasant to say that this year the exhibition will welcome 8 national groups from the United Kingdom, Germany, Italy, China, Russia, the USA, France. For the second consecutive year the exhibition will organize

the 'Meet the buyer' event from BP and its partners to Azeri-Chirag-Gunashli (ACG), Baku-Tbilisi-Ceyhan (BTC), Shah Deniz (SD) and Southern Caucasus Pipeline (SCP) projects.

We expect to enjoy interesting speeches at Caspian Oil&Gas conference, which is always held along with the exhibition. More than 50 experts will deliver their reports on the hottest topics. This year the exhibition is to widely cover urgent issues of international cooperation in ensuring the growth of production and diversification of supplies, projects of the XXI century – Shah Deniz, TANAP and TAP, innovations in the construction of offshore projects, drill rigs and offshore pipelines, new projects both in the extractive industry and transportation of oil and gas resources in the Caspian region. The conference to be hosted at Marriott Absheron Hotel on June 4-5 is going to welcome over 500 delegates.

We are pleased that Caspian Energy International Media Group has been the general media partner of Caspian Oil&Gas exhibition and conference for two years. Taking the opportunity, I would like to thank the entire staff of Caspian Energy for support and wish all kinds of successes.



ВЫСТАВКИ ITECA CASPIAN - ЗЕРКАЛО ЭКОНОМИКИ СТРАНЫ

Сегодня выставки и конференции являются главной площадкой для места встречи лидеров индустрии с разных уголков мира, приковывая внимание мировой общественности к Азербайджану. Выставочная деятельность в Азербайджане это уже часть экономической жизни. Это информационное поле, которое способствует прогрессу, содействует инвестиционной активности в самых разных экономических сферах. Такой динамике, несомненно, способствует внимание руководства страны к выставочной деятельности, экономический рост и устойчивая бизнес-среда. Компания ITE Group и Iteca Caspian стояли у истоков выставочного бизнеса в Азербайджане. Они же являются организаторами крупной в регионе выставки и конференции Caspian Oil & Gas, которая в этом году пройдет с 3 по 6 июня. За годы проведения выставка и конференция приобрела значение главного отраслевого форума. О том, что ждет выставочную индустрию Азербайджана в будущем и что нового будет на Caspian Oil & Gas 2014, мы спросили у директора компании Iteca Caspian Фарид Мамедова.



Caspian Energy (CE): Насколько изменилась выставочная индустрия по сравнению с тем, какой она была 10-15 лет назад?

Исполнительный директор Iteca Caspian LLC Фарид Мамедов: Выставочная индустрия Азербайджана очень молода. Ей всего чуть более 20 лет. Однако нам удалось достичь больших успехов за это время. Изменилось очень многое. Практически со всеми участниками выставочного процесса, а это – экспонент, организатор и посетитель, произошли разительные перемены.

Активнее стали участвовать в выставках местные компании, что, несомненно, связано с экономическими преобразованиями в стране. Многие игроки местного рынка, которые в тот период практически только начинали свою деятельность, окрепли и вошли в лидерскую группу не только отечественного, но и по ряду позиций – мирового бизнеса. Азербайджанские компании

чаще стали участвовать в выставках за рубежом. Иностранные компании стали приезжать все чаще национальными группами. Например, только в прошлом году выставки, проводимые компанией Iteca Caspian, посетили национальные группы из 37 стран мира. Большие изменения в выставочном бизнесе произошли после ввода в эксплуатацию в 2010 году Баку Экспо Центра. Современный выставочный комплекс отвечает всем международным стандартам для проведения выставочных мероприятий. Именно 15 лет назад в Азербайджане появилась местная выставочная компания Iteca Caspian. Участие местного офиса в выставочном процессе любой страны всегда придает выставке яркую индивидуальность. Появились проекты, которые стали «лицом Баку» в выставочном мире. Такие выставки как Caspian Oil & Gas, BakuBuild, BakuTel, AITF и ряд других знают далеко за пределами страны. Благодаря Баку Экспо

Центру и таким проектам Баку является уже признанным выставочным региональным центром.

CE: Каковы основные особенности и тенденции выставочного бизнеса в Азербайджане?

Фарид Мамедов: Немаловажным фактором того, что выставки имеют такой успех в Азербайджане, является то, что руководство республики активно поддерживает их проведение. Ярким примером такого внимания может служить первая в Азербайджане специализированная выставка и конференция Caspian Oil & Gas. Мы гордимся тем, что у истоков выставки Нефть и Газ Каспия стоял идейный вдохновитель Общенациональный лидер Азербайджана Гейдар Алиев и что сегодня данная традиция продолжается со стороны Президента – Ильхама Алиева. Президент посещает и ряд других выставок, это туристическая выставка AITF, теле-



коммуникационная Bakutel, выставка пищевой промышленности WorldFood Azerbaijan.

Я уверен, что государственная поддержка выставок необходима. Ведь выставки это зеркало экономики. Кроме того, что выставки развивают тот или иной сектор экономики, сама организация выставок в той или иной стране положительно сказывается и на имидже страны. Воздействие же информационных форумов на развитие экономики, их вклад в рост ВВП стран, активно участвующих в их работе, вообще не поддается точной оценке. Представляется, что не последнюю роль в развитии экономической мощи Европейского сообщества сыграл тот факт, что Европа в течение многих лет является безусловным мировым лидером в организации и проведении выставок и конференций.

Что касается тенденций, то здесь я бы выделил две. Первая: усилится взаимопроникновение выставочного и конгрессного бизнеса. Эта тенденция началась еще во второй половине 90-х гг. сперва в Европе, а затем и на других континентах. По данным ICCA (Международной Ассоциации Конгрессов и Конференций), до 70% конгрессов и конференций сопровождаются выставками по соответствующей тематике. В рамках практически каждой выставки, в свою очередь, проводятся конференции для специалистов, семинары и презентации для потенциальных потребителей, совещания дистрибьюторов и т.п. Вторая тенденция развития выставочного бизнеса ведет к тому, что останутся как доминирующие специализированные выставки.

СЕ: С развитием интернета многие компании имеют возможность создания виртуальных площадок для налаживания контактов и продвижения своих услуг. Не думаете ли Вы, что подобные технологии могут ограничить потребность в выставочных площадях?

Фарид Мамедов: Необходимость разъяснений по поводу многих видов продукции возрастает, разнообразие выбора усложняет принятие решений. По моему твердому убеждению виртуальное общение никогда не будет в состоянии заменить реальное. Поэтому традиционная форма участия выставочного процесса будет актуальна многие годы, так как потребитель заинтересован увидеть продукцию в действии либо иметь возможность ее потрогать. Должны завязываться и поддерживаться контакты, и лучшее для этого место – выставки. Мощная конкуренция во многих областях наиболее наглядно проявляется на специализированных международных выставках, где порою представлен весь мировой рынок. Поэтому настолько очевидна необходимость тщательной подготовки к участию в выставке, о чем мы говорим всегда с участниками выставок. Но я не отрицаю, что подобные технологии могут носить вспомогательные функции в организации выставок и оптимизировать работу выставочных операторов.

СЕ: Какие инновационные технологии и новинки используются в выставочной индустрии?

Фарид Мамедов: В мире постоянно появляются новые технологии, тысячи идей, инноваций, программ и при-

ложений, которые не только способны упростить работу организаторов мероприятий, но и дают множество новых возможностей. Каждый организатор должен быть в курсе новинок и трендов, чтобы делать свою работу еще лучше. В настоящее время мы активно разрабатываем мобильные приложения наших выставок. Уже готово мобильное приложение выставки Caspian Oil & Gas, благодаря которому можно оперативно получить информацию о выставке, где бы вы не находились, пройти регистрацию. Также благодаря приложению проще будет сориентироваться в Баку Экспо Центре. К разработке этого приложения были привлечены лучшие специалисты, и, я надеюсь, что как участники, так и посетители это оценят и смогут вести работу на выставке еще эффективнее.

Также в этом году мы усовершенствовали онлайн регистрацию. Для всех зарегистрировавшихся онлайн мы ввели услугу Fast Track. Получив свой код, они сканируют или вводят его в специальный терминал, который автоматически посылает информацию для напечатания бейджа. Таким образом, посетитель сам себя обслуживает, минимизирует общение с оператором и соответственно больше времени проводит в павильонах. Также мы вводим систему турникетов в Баку Экспо Центре для тех постоянных посетителей, кому будет предоставлена специальная карта.

Еще мы активно используем видео, которые Вы можете видеть на официальных сайтах наших выставок и на нашем канале выставок в youtube.com. Это намного удобнее, чем стандартный текст на веб-странице. Мы делаем несколь-

ко видеороликов по каждой выставке. Используем новейшие технологии при организации сцены на конференциях, а также в их съемке. Активно используем социальные сети в информировании по нашим выставкам. Жизнь современного человека полна самых разных событий, память заполнена множеством информации. За внимание людей приходится бороться. Если раньше для успешного проведения выставки было достаточно сделать рекламу и правильно организовать внутреннее пространство, то сейчас, приходится делать намного больше, чтобы привлечь внимание людей.

СЕ: Сегодня мы можем наблюдать, как повышается уровень и качество проводимых выставок и конференций. Как Вам удается поддерживать успешную деятельность на рынке? В чем секрет успеха? Есть ли выставки, которые Вы как организаторы считаете для себя приоритетными?

Фарид Мамедов: Благодарим за такую оценку нашей деятельности. У нас нет такого понятия как приоритетная выставка. Мы вкладываем весь наш труд и сердце в каждый проект. По моему убеждению, только так можно добиться успеха.

Если говорить коротко, то формула успеха любой выставки вычисляется просто: успешная экономическая политика страны, лояльное отношение государственных структур и профессиональная команда организаторов выставки. Однако, поверьте, что за этим простым уравнением стоит колоссальная работа большого количества людей.

Должен отметить, что почти все наши выставки объединены бизнес моделью ITE, которая сосредоточена на сильном бренде, разработанном в Лондоне, с ответственностью за коммерческий маркетинг и координирование международных ассоциаций. В то время как агенты ITE, которые работают по всему миру, формируют национальные группы для различных событий, наша команда занимается материально-техническим обеспечением и отношениями с местными клиентами и заинтересованными государственными структурами. Эта модель ITE успешна уже много лет и приносит пользу как участникам выставки, так и странам, где они проводятся.

СЕ: Как по Вашему мнению влияет на инвестиционную привлекательность страны стабильное многолетнее проведение международной выставки Caspian Oil&Gas?

Фарид Мамедов: Выставка Caspian Oil & Gas сыграла значимую роль в раз-

витии всего региона. Ежегодный старт Caspian Oil & Gas - это, прежде всего, для экспертов и общественности признак неослабевающего внимания международного сообщества к нефтегазовому сектору страны. Это знак того, что существует устойчивый фундамент для делового общения, и как бы не была нестабильна мировая экономическая ситуация, наши участники знают, что примерно в то же время, в том же месте они увидят старых друзей и партнеров, установят новые контакты, узнают о новых событиях индустрии, увидят новую продукцию, имеющуюся на рынке. В то время как почти весь мир переживает негативные последствия экономического кризиса, Азербайджан демонстрирует колоссальную устойчивость и даже более того, в стране запланированы крупные инфраструктурные проекты, в которые инвестируются масштабные средства, и весь этот процесс как зеркало отражают международные выставки, в частности Caspian Oil & Gas.

СЕ: Что Вы ждете от предстоящего Caspian Oil & Gas в этом году?

Фарид Мамедов: В этом году контракту века исполняется 20 лет со дня подписания. Как Вы знаете, выставка и конференция Caspian Oil & Gas стартовала в преддверии этого знаменательного события для Азербайджана. Стране нужны были инвесторы, новые технологии. В то время участники рынка только присматривались к Азербайджану, и никто в 1994 году не мог предполагать, что Азербайджан станет одним из основных поставщиков газа, обеспечивающих диверсификацию энергоресурсов для Европы. Еще одним преимуществом выставки Caspian Oil & Gas было то, что здесь в полном объеме можно было представить нефтегазовую индустрию Азербайджана. Я могу привести слова Общенационального лидера Азербайджана Гейдара Алиева, который отметил на открытии первой выставки в 1994 году: «И я надеюсь, что посетители, участники выставки, знакомясь со всеми достижениями крупных нефтяных компаний мира в области добычи нефти, техники и технологии этого процесса, вместе с тем будут иметь возможность ознакомиться и с историей нефтяной промышленности Азербайджана, ее достижениями». В преддверии подписания контракта века такая демонстрация имела большое значение как для Азербайджана, так и для зарубежных инвесторов. Это было подтверждение открытости нефтегазовой политики. Сегодня Caspian Oil & Gas заслуженно является торжеством нефтяной стратегии Азербайджана, заложенной Гейдаром Алиевым и успеш-

но продолженной Ильхамом Алиевым. Юбилею контракта века будет посвящена тематика выставки и конференции Caspian Oil & Gas этого года. Компании-участники, среди которых есть также и участники контракта века, готовятся рассказать о своих достижениях за эти годы. То, что эти компании с момента основания выставки принимают в ней участие, говорит о том, что эта выставка нужна, она актуальна и самое главное полезна для нефтегазовой отрасли и экономики страны в целом. Высокий статус подтверждает ежегодное участие в церемонии открытия выставки Caspian Oil & Gas Президента Азербайджанской Республики Ильхама Алиева. На протяжении всех лет проведения поддержку Caspian Oil & Gas оказывают Министерство энергетики Азербайджанской Республики и Государственная нефтяная компания Азербайджанской Республики (SOCAR).

Традиционно на Caspian Oil & Gas мы ожидаем высокопоставленных гостей из разных стран. Всего на выставке ожидается свыше 400 компаний. Отрадно, что в этом году в выставке выступают 8 национальных групп из Великобритании, Германии, Италии, Китая, России, США, Франции. Второй год подряд в рамках выставки состоится мероприятие под лозунгом «Знакомьтесь с покупателем - Meet the buyer» от компании BP и ее партнеров по проектам «Азери»-«Чыраг»-«Гюнешли» (АЧГ), Баку-Тбилиси-Джейхан (БТД), «Шах Дениз» (ШД) и Южно-Кавказского трубопровода (ЮКТ).

От конференции Caspian Oil & Gas, которая всегда сопровождает работу выставки, мы ждем интересные выступления. Свыше 50 экспертов зачитают свои доклады на самые актуальные темы. В этом году широкому обсуждению будут посвящены актуальные вопросы международного сотрудничества в обеспечении роста добычи и диверсификации поставок, проектам XXI века «Шах Дениз - 2», TANAP и TAP, инновациям в строительстве морских платформ, бурильных установок и морских трубопроводов, новых проектов как в добывающей промышленности, так и транспортировке нефтегазовых ресурсов в прикаспийском регионе. Всего же на конференцию, которая пройдет в отеле Marriott Absheron Baku с 4 по 5 июня, ожидается свыше 500 делегатов.

Мы рады тому, что уже два года подряд Caspian Energy International Media Group является генеральным медиа-партнером выставки и конференции Caspian Oil & Gas. Пользуясь случаем, хотели бы поблагодарить весь коллектив Caspian Energy за поддержку и пожелать всяческих успехов.

SOCAR ACTIVELY POSITIONING ITSELF AT FOREIGN MARKETS

The international community and leading international organizations are unambiguously assuming that conventional energy resources will remain a major type of fuel in coming 50 years. Azerbaijan, abounding in oil-gas resources, is nowadays playing an important role in satisfying regional demand for energy resources as well as growing demands of Europe. It is the energy complex that plays an important and decisive role in the growth of economic power and international authority of Azerbaijan. This sector is experiencing intensive development. As an independent country and Caspian state, Azerbaijan was the first to start developing fields in its sector of the Caspian Sea after assigning of the Contract of the Century on September 20, 1994. The Southern Gas Corridor and its component parts "Shah Deniz", South-Caucasus pipeline, TANAP and TAP became large infrastructure projects for Europe. Big foreign and internal investments turned SOCAR into an active regional player.

The 20th anniversary of the international Contract of the Century signed under leadership of Nationwide Leader of Azerbaijan Heydar Aliyev will be celebrated solemnly this year. The implementation of the Contract enabled to build a branched network of pipelines, draw considerable investments, of which \$50 bln of spent on the oil-gas sector, into the economy of the country.

Late in January 2014 first oil was produced from a new platform "Western Chirag" commissioned within the framework of the program of full-scale development of "Azeri-Chirag-Gunashli" (ACG) offshore fields. This landmark event is considered as the following success gained in the modern oil history. The "Western Chirag" platform was set at an offshore depth of 170m. Its target capacity totals 25,000 tons of crude oil and almost 8 mln cubic meters of gas per day. Almost 8.2 mln tons of oil and 2.8 bcm of gas per annum will be produced from this platform. This platform, built on basis of new technologies, will secure maintenance of stable oil production in Azerbaijan for many years to come.

Implementation of the Southern Gas Corridor projects where Shah Deniz gas is the major source of energy resources will become the second stage of attraction of big investments, this time, into the gas sector. "Implementation of the TANAP project has already been launched. TANAP is the project of the 21st century. "Shah Deniz II", TANAP and TAP are the biggest projects of Europe", President of Azerbaijan Ilham Aliyev said in April and expressed confidence that the construction of the pipelines would be commenced in near future. The tenders for the implementation of these projects have already been announced.

These projects were launched already late in 2013. Azerbaijan is demonstrating leading characteristics in realization of the Southern Corridor projects. "I do assume and have no doubts that this project

would never be realized without our policy, energy and brave policy. Azerbaijan is the initiator of these projects and plays a major role. The country took all the risks including financial and technical risks. I am sure that we will manage to have this project realized successfully since so far

Over the past years oil&gas production in Azerbaijan grew up to 43-50 mln tons and 30 bcm per year respectively. A total of 177.2 mln tons of profit oil of Azerbaijan has been sold at the world market throughout the whole period of development of Azeri-Chirag-Guneshli (ACG) oil-gas fields. According to the results of 2013, a total of 32 mln 717 thousand tons (2.1 mln tons of crude oil up) was produced at ACG fields vs the scheduled 30mln 623 thousand tons. 7 mln 908 thousand tons of oil that is 214 thousand tons above the plan was produced in the first quarter of this year instead of 7 mln 694 thousand tons. The ACG project parties are SOCAR (11.65%), BP – 35.78%, Chevron – 11.27%, Inpex – 10.96%, Itochu – 4.3%, Exxon-Mobil (8.0006%), ONGC Videsh Ltd (2.72%), Statoil (8.56%) and TPAO (6.75%).

we managed to progress in all the energy projects that we initiated. Baku-Supsa, Baku-Tbilisi-Ceyhan, Baku-Tbilisi-Erzurum oil-gas projects have already become a reality. They have been operating for many years. Therefore, I am confident that we are implementing these projects with honor as well", President Ilham Aliyev says.

Preparatory work for making a final investment decision on the Trans Anatolian Pipeline (TANAP) is now in process. Works on TANAP project's implementation are carried out as per the set schedule. Route maps have been plotted and geological

work performed. The documents on land plots to be crossed by the pipeline were handed over to BOTAS. SOCAR is doing its best to hold the ceremony of laying a foundation of the Trans Anatolian pipeline already this year.

The TAP pipeline will transport gas from the Caspian region, across the territories of Greece, Albania and the Adriatic Sea before coming ashore in Southern Italy. In the future it will be able to supply gas to Western Europe. Construction work will be launched in 2015. At present the countries involved are granting permits for construction of the pipeline.

The Shah Deniz stockholders have chosen TAP as a route to transport Azerbaijan gas to Europe. Gas to be produced within Shah Deniz Stage II is considered as the major source for the project. TAP will initially have a capacity of 10bcm/a with possible expansion up to 20bcm/a.

Azerbaijan has worked out a new financing scheme for the Southern Gas Corridor projects. To ensure efficient management of development Stage II of the Azerbaijan gas condensate field Shah Deniz, expansion of the South Caucasian Gas pipeline and construction of the Trans Anatolian (TANAP) and Trans Adriatic (TAP) gas pipelines, President of the Republic of Azerbaijan Ilham Aliyev established a new company (CJSC) by signing the relevant Order on February 5. Under the Order, the State Oil Company of Azerbaijan was charged to establish a closed joint-stock company with the equity stock of \$100 million, where a 51-percent was to be owned by the government and a 49-percent stake owned by SOCAR, and thus ensure efficient management of the projects and involvement in the projects as a shareholder through the CJSC.

The aim of newly created company Southern Gas Corridor is efficient management of gas projects. As much as \$15bn will be required to fund the share of Azerbaijan in these projects. On April



11, 2014 the State Committee for Securities registered the initial issue of 100 registered ordinary shares of Southern Gas Corridor CJSC (the nominal value of each share is \$1 million). This loan will be used to fund the mentioned projects. Then the new company will receive funds together with interest at the cost of gained profit. Afterwards the company's income will be divided according to the principle 49/51.

Shah Deniz field, one of world's largest offshore gas fields with the recoverable reserves of not less than 1.2 trillion cubic meters of gas and 240 million tons of condensate, is the basis for the Southern Gas Corridor. At present gas produced within the Shah Deniz Stage I is exported to Georgia and Turkey. After the start of development of Shah Deniz Stage II, production from this field only in 2020 will make over 25bcm of gas. The investment decision on Shah Deniz Phase II was made in December 2013.

The last successes on Umid field (200bcm of gas and 40Mt of condensate) and Absheron field (350bcm of gas and 45Mt of condensate), and also gas reserves in the deepwater areas of Azeri-Chirag-Gunashli and others enable to say that by 2020 Azerbaijan will need an additional route for gas export. Studies to find new gas export routes are currently underway.

In Azerbaijan there are still a lot of unexplored fields, exploration work on Shafag-Asiman (jointly with BP), Nakhchyvan (jointly with RWE), Zafar, Mashal, Babek and other areas will be continued. In particular, for the purpose of accelerating these works in 2013 SOCAR signed a memorandum of understanding with Statoil (Norway) on perspective Zafar and Mashal areas. Under the memorandum, basic commercial principles and terms of the contract on development of these areas shall be worked out within one year after the signing.

SOCAR, which signed 17 PSA-type contracts with 25 companies from 15 countries, successfully represents Azerbaijan in the international arena. SOCAR has obtained the ratings from the all three world rating agencies (Standard&Poor's, Fitch Ratings, Moody's) recognized by international investors. In 2012 and 2013 SOCAR issued its Eurobonds. The five-year Eurobonds worth \$500 million issued in 2012 were placed at coupon rate of 5.45%. One year later the Company placed Eurobonds worth \$1 billion at 4.75% coupon rate. SOCAR's risks after the second public offering of Eurobonds decreased by almost twice, which is the high growth indicator of SOCAR. The first securities were placed for a 5-year period, the second ones for a 10-year period. The third issue will cover even a longer period.

At present SOCAR is implementing different projects in foreign countries, including Georgia, Turkey, Switzerland, Romania, the UAE, Ukraine and other countries. Opening of SOCAR representative offices abroad confirm the intensive development of the Company.

The largest investments of SOCAR are made in Turkey. The Company is involved in the construction of the oil refinery in Turkey, development of Petkim Holding and other investment projects. As the major shareholder of Petkim Concern, today SOCAR controls about 30% of the petrochemical market in Turkey. To supply the petrochemical complex of Petkim with raw materials, SOCAR has launched construction of a new oil refinery in Turkey. The construction of the Star Oil Refinery is in the final stage. The issues with financing sources have been resolved. Besides, Petkim company (the subsidiary of Petkim) commenced construction and reconstruction of the largest and deepest container port in Turkey. To that end the contract was signed with Maersk Company which will be managing the port for

a long-term period. At the same time preparatory work for construction of a new power station is currently underway to improve power supply of the petrochemical complex of Petkim.

Besides, SOCAR Turkey LNG has obtained the license to purchase and sell liquefied gas in the territory of Turkey for a 30-year period. The company also acquired the right to be engaged in import and export of liquefied gas. Now SOCAR is the largest foreign investor in the economy of Turkey. SOCAR implements projects in Turkey that by 2018 will have spent much over \$17 billion, taking into account the construction of the Trans Anatolian Gas Pipeline (TANAP).

In 2009-2013 SOCAR's investments into business development in Ukraine increased. 37 petrol stations under the brand of SOCAR are already operating in the country. By autumn 2014 SOCAR Energy Ukraine company plans to expand its filling stations chain in Ukraine by 50%. By the end of 2014 the number of filling stations is expected to reach 100 stations. The company is also studying the possibility of investing into other branches of the oil and gas industry. In Georgia SOCAR Energy Georgia controls about 2/3 of the oil products market. In total, SOCAR laid over 3.6 thousand

The shareholders of TANAP are SOCAR (68%), BP (12%), BOTAS (10%) and TPAO (10%). The Turkish side is negotiating with SOCAR about increasing of its share.

The shareholders of TAP are SOCAR (20%), Statoil (20%), BP (20%), Fluxys (16%), Total (10%), E.ON (9%) and Axpo (5%).

Parties of the Shah Deniz production sharing agreement: SOCAR (16.7%), BP (28.8%), Statoil (15.5%), Lukoil (10%), NICO (10%), Total (10%) and TPAO (9%).

km of gas pipelines in Georgia in 2009-2013. Now in Georgia there are 110 petrol stations and 16 gas-filling stations under the SOCAR brand. With the acquisition of Esso Switzerland the State Oil Company of the Republic of Azerbaijan received the retail network in Switzerland consisting of 170 petrol stations, and also some other divisions involved in sales of energy resources.

At present the activity of SOCAR covers the operation of 36 joint ventures and subsidiaries, and also 13 representations involved in the oil and gas sector of various countries worldwide. The prompt development of SOCAR's projects is aimed at meeting the national interests and strengthening the positions of Azerbaijan in the global energy market.

SOCAR АКТИВНО ПОЗИЦИОНИРУЕТСЯ НА МЕЖДУНАРОДНЫХ РЫНКАХ

Международное сообщество и ведущие международные организации в настоящее время однозначно полагают, что на ближайшие полвека главным видом топлива останутся традиционные энергоресурсы. Azerbaijan, богатый ресурсами нефти и газа, сегодня играет важную роль в удовлетворении региональных потребностей в энергоресурсах и растущих потребностей Европы. Энергетическому комплексу принадлежит важная и решающая роль в росте экономической мощи и международного авторитета Azerbaijan, эта отрасль переживает период интенсивного развития. Azerbaijan, как независимое государство и прикаспийская страна первым приступил к разработке месторождений в своем секторе Каспия с заключением контракта века 20 сентября 1994 года. Южный газовый коридор и его составные части «Шах Дениз», Южно-Кавказский трубопровод, TANAP и TAP стали крупнейшими инфраструктурными проектами Европы. Крупные международные и внутренние инвестиции превратили SOCAR в активного регионального игрока.

В этом году будет торжественно отмечаться 20-летний юбилей международного контракта века, подписанного под руководством Общенационального лидера Azerbaijan Гейдара Алиева. Благодаря реализации контракта удалось построить разветвленную сеть трубопроводов, привлечь в экономику страны колоссальные инвестиции, \$50 млрд. из которых были направлены в нефтегазовый сектор.

В конце января 2014 года была добыта первая нефть с новой платформы «Западный Чыраг», сданной в эксплуатацию в рамках программы полномасштабной разработки блока морских месторождений «Азери»-«Чыраг»-«Гюнешли» (АЧГ), и это знаменательное событие расценивается как очередной успех в современной нефтяной истории. Платформа «Западный Чыраг» установлена на 170-метровой глубине моря, ее проектная мощь составляет 25 тысяч тонн сырой нефти и почти 8 миллионов кубометров газа в день. В год с этой платформы будет добываться почти 8,2 миллиона тонн нефти и 2,8 миллиарда кубометров газа. Эта платформа, построенная на основе новых технологий, как установка мирового уровня, еще многие годы будет обеспечивать поддержание на стабильном уровне объема нефтедобычи в Azerbaijan.

Реализация проектов Южного газового коридора, где основным источником энергоресурсов является природный газ с месторождения «Шах Дениз», будет вторым этапом привлечения крупных инвестиций, теперь уже в газовый сектор. «Уже началась реализация проекта TANAP. TANAP – это проект XXI века. «Шах Дениз-2», TANAP и TAP являются крупнейшими инфраструктурными проектами Европы», – заявил в апреле Президент Azerbaijan Ильхам Алиев, выразив уверенность, что «в ближайшее время начнется строительство трубопроводов». В настоящее время уже объявлены тендеры на реализацию этих проектов.

Эти проекты стартовали уже в конце



2013 года. Azerbaijan демонстрирует лидерские качества в реализации проектов Южного коридора. «Считаю, абсолютно убежден и знаю, что не будь нашей политики, энергетической политики,

За последние годы добыча нефти в Azerbaijanе увеличилась до 43-50 млн. тонн, а газа – 30 млрд. кубометров в год. За весь период разработки блока нефтегазовых месторождений Азери-Чыраг-Гюнешли (АЧГ) на мировом рынке продано 177,2 млн. тонн прибыльной нефти Azerbaijanа. По итогам 2013 года с месторождений АЧГ против прогнозного показателя в 30 млн. 623 тыс. тонн было добыто 32 млн. 717 тыс. тонн или на 2,1 млн. тонн больше сырой нефти. А в первом квартале этого года вместо 7 млн. 694 тыс. тонн добыто 7 млн. 908 тыс. тонн нефти, что на 214 тыс. тонн больше предусмотренного по прогнозу. Участниками проекта АЧГ являются: SOCAR (11,65%), BP – 35,78%, Chevron – 11,27%, Inpex – 10,96%, Itochu – 4,3%, ExxonMobil (8,0006%), ONGC Videsh Ltd (2,72%), Statoil (8,56%) и TPAO (6,75%).

смелой политики, этот проект никогда не был бы реализован. Инициатором данных проектов является Azerbaijan. Основную роль также играет Azerbaijan. Azerbaijan взял на себя все риски. Azerbaijan взял на себя все финансовые, технические риски. Уверен, что мы успешно реализуем и этот проект, так как до сих пор мы добивались успехов во всех энергетических проектах, инициатором которых были. Нефтегазовые проекты Баку-Супса, Баку-Тбилиси-Джейхан, Баку-Тбилиси-Эрзурум – это уже реальность. Они функционируют уже много лет. Поэтому уверен, что мы с честью реализуем и эти крупные проекты», – говорит Президент Ильхам Алиев.

В настоящее время ведется подготовка к принятию заключительного инвестиционного решения по проекту Трансанатолийского трубопровода (TANAP). Работы по реализации проекта TANAP ведутся в соответствии с установленным графиком. Подготовлены карты трассы, проведены геологические работы. Документация по земельным участкам, по которым пройдет трубопровод, передана компании BOTAS. Усилия SOCAR направлены на то, чтобы уже в этом году состоялась церемония закладки Трансанатолийского трубопровода.

Проект TAP призван транспортировать газ из каспийского региона через Грецию, Албанию и Адриатическое море на

юг Италии с возможностью поставок в дальнейшем и в Западную Европу. Строительные работы начнутся в 2015 году. В настоящее время страны-участницы проекта выдают разрешения на строительство трубопровода.

TAP выбран акционерами «Шах Дениз» в качестве маршрута транспортировки азербайджанского газа в Европу. Газ, который будет производиться в ходе второго этапа разработки азербайджанского газоконденсатного месторождения «Шах Дениз», рассматривается в качестве основного источника для проекта. Первоначальная мощность трубопровода составит 10 млрд кубометров газа в год с возможностью расширения до 20 млрд кубометров.

Азербайджан создал и новую схему финансирования проектов Южного газового коридора. С целью эффективного управления проектами второй стадии разработки азербайджанского газоконденсатного месторождения «Шах Дениз», расширения Южно-Кавказского газопровода, строительства Трансанатолийского (TANAP) и Трансдариатического (TAP) газопроводов Президент Азербайджана Ильхам Алиев создал новую компанию (ЗАО), подписав 25 февраля соответствующее распоряжение. Согласно документу, Госнефтекомпания Азербайджана поручено учредить закрытое акционерное общество с уставным капиталом \$100 млн., 51% акций которого находится в государственной собственности, а 49% принадлежит ГНКАР, обеспечить эффективное управление проектами; и обеспечить реализацию через ЗАО своего долевого участия в проектах.

Цель создания новой компании «Южный газовый коридор» - эффективное управление газовыми проектами. Для финансирования доли Азербайджана в этих проектах требуется около \$15 млрд. ГКЦБ уже зарегистрировал 11 апреля 2014 года первоначальный выпуск 100 обыкновенных именных акций ЗАО «Южный газовый коридор» (номинальная стоимость каждой акции - \$1 млн.). За счет этого кредита будут финансироваться вышеупомянутые проекты. Затем за счет полученной прибыли новая компания вернет средства с процентами, после чего прибыль компании будет разделена по принципу 49/51.

Одно из крупнейших в мире морских газовых месторождений - «Шах Дениз», извлекаемые запасы которого составляют не менее 1,2 трлн. кубометров газа и 240 млн. тонн конденсата, является основой Южного газового коридора. В настоящее время газ, добываемый по проекту «Шах Дениз» в рамках первой стадии, экспортируется в Грузию и Турцию. С началом разработки второй стадии проекта «Шах Дениз» добыча только с этого месторождения в 2020 году составит свыше 25 млрд. кубометров газа. В декабре 2013 года принято инвестиционное решение по второй стадии проекта.

Последние успехи на месторождениях

«Умид» (200 млрд. кубометров газа и 40 млн. тонн конденсата) и «Абшерон» (350 млрд. кубометров газа и 45 млн. тонн конденсата), а также запасы газа в глубоководных частях «Азери-Чыраг-Гюнешли» и др., позволяют говорить о том, что к 2020 году Азербайджану потребуется дополнительный маршрут экспорта газа. В настоящее время уже ведутся работы по изысканию новых маршрутов экспорта газа.

В Азербайджане еще много неразведанных структур, будет продолжена разведка на площадях «Шафаг»-«Асиман» (совместно с BP), «Нахчыван» (совместно с RWE), «Зафар», «Машал», «Бабек» и др. В частности, с целью ускорения этих работ в 2013 году SOCAR подписала с норвежской компанией Statoil меморандум о взаимопонимании по перспективным структурам «Зафар» и «Машал», который предполагает в течение одного года после его подписания согласование основных коммерческих принципов и условий контракта по разработке этих площадей.

SOCAR, подписавший 17 соглашений типа PSA с 25 компаниями из 15 стран мира, успешно представляет Азербайджан на мировой арене. Сегодня SOCAR присуждены рейтинги со стороны всех трех рейтинговых агентств (Standard&Poor's, Fitch Ratings, Moody's), признаваемых международными инвесторами. В 2012 и 2013 годах SOCAR выпустило свои евробонды. Пятилетние евро-

Акционерами TANAP являются: SOCAR (68%), BP (12%), BOTAS (10%) и TPAO (10%). Турецкая сторона ведет переговоры с SOCAR об увеличении своего долевого участия.

Акционерами TAP являются: SOCAR (20%), Statoil (20%), BP (20%), Fluxys (16%), Total (10%), E.ON (9%) и Axpo (5%).

Участники соглашения о долевом разделе добычи «Шах Дениз»: SOCAR (16,7%), BP (28,8%), Statoil (15,5%), Lukoil (10%), NICO (10%), Total (10%) и TPAO (9%).

бонды на сумму \$500 млн., выпущенные в 2012 году были размещены по ставке купона 5,45%. Через год были размещены евробонды на сумму \$1 млрд. по ставке купона 4,75%. Риски SOCAR при повторном размещении евробондов упали почти вдвое, что является высоким показателем роста оценки Госнефтекомпания. Первые бумаги были размещены сроком на 5 лет, вторые - на 10 лет, третий выпуск компания планирует размещать на более длинный срок.

Сегодня SOCAR реализует различные проекты в зарубежных странах - Грузии, Турции, Швейцарии, Румынии, ОАЭ, Украине и других странах. Открытие зарубежных представительств SOCAR стало показателем интенсивного развития компании.

В Турции у SOCAR самые крупные инвестиции. В их числе такие проекты как строительство нефтеперерабатывающего завода в Турции, развитие Petkim Holding и другие инвестиционные проекты. Будучи главным акционером крупнейшего концерна Petkim, сегодня SOCAR контролирует около 30% нефтехимического рынка в Турции. С целью обеспечения сырьем нефтехимического комплекса Petkim, в Турции начато строительство нового НПЗ. Строительство НПЗ Star находится на финальной стадии. Решены вопросы с источниками финансирования. Наряду с этим, компания Petlim (дочерняя компания Petkim), начала строительство и реконструкцию самого крупного и глубокого контейнерного порта в Турции. В связи с этим, был заключен контракт с компанией Maersk, которой и будет сдан порт в долгосрочное управление. Для улучшения энергоснабжения нефтехимического комплекса Petkim одновременно ведутся подготовительные работы для строительства новой электростанции.

Кроме того, компания SOCAR Turkey LNG получила лицензию сроком на 30 лет на куплю-продажу сжиженного газа на территории Турции. Компания получила право также заниматься импортом и экспортом сжиженного газа. В настоящее время SOCAR является самым крупным иностранным инвестором в экономику Турции. SOCAR реализует в Турции проекты, инвестиции в которые до 2018 года, с учетом строительства Трансанатолийского газопровода (TANAP), составят значительно более \$17 млрд.

В 2009-2013 гг. инвестиции SOCAR в развитие бизнеса в Украине увеличились. В стране под брендом SOCAR уже действуют 37 АЗС, до осени 2014 года компания SOCAR Energy Ukraine планирует увеличить сеть своих автозаправочных комплексов (АЗК) в Украине на 50%. К концу 2014 года в рамках расширения сети АЗС планируется достичь 100 заправок, изучается возможность инвестирования в другие отрасли нефтегазовой промышленности. В Грузии SOCAR Energy Georgia контролирует около 2/3 рынка нефтепродуктов. В целом, в 2009-2013 годах в Грузии SOCAR было проложено свыше 3,6 тыс. км газопроводов. В настоящее время в Грузии функционируют 110 АЗС и 16 газозаправочных станций под брендом SOCAR. С приобретением Esso Switzerland Госнефтекомпания получила розничную сеть в Швейцарии из 170 АЗС, а также ряд других подразделений по сбыту энергоресурсов.

На данный момент деятельность SOCAR охватывает деятельность 36 совместных предприятий и дочерних компаний, а также 13 представительств, действующих в нефтегазовом секторе различных стран мира. Стремительное развитие проектов Госнефтекомпания направлено на обеспечение национальных интересов и укрепление позиций Азербайджана на мировом энергетическом рынке.

NATURAL GAS FROM THE CASPIAN DEEP WATERS - GREAT PROSPECTS AND WEALTH OF AZERBAIJAN



Academician Khoshbakht Yusifzadeh,
First Vice-President on Geology, Geophysics and
Oil&Gas Fields Development, SOCAR

The current 2014 year is a very significant year for us. In September, we will be solemnly celebrating the 20th anniversary of the signing the agreement on development and production share of Azeri, Chirag and Deepwater Gunashli in the Azerbaijan sector of the Caspian developed under the guidance of Nationwide Leader Heydar Aliyev and with participation of President of Azerbaijan Ilham Aliyev, which consequently went down in history as the Contract of the Century.

Caspian Energy Journal that introduced the Contract of the Century, Azerbaijan's new oil strategy and its brilliant results to the world, is actively involved in the anniversary offering interesting events and Caspian Energy Forum is the first step. The events dedicated to the 20th anniversary of the Contract of the Century will be remarkable even because they are to show a new point of view to the history of the oil industry development in Azerbaijan.

On September 20, 1994, a PSA on development of Azeri-Chirag-Gunashli (deep-water part) was signed between 11 famous oil companies from 7 countries - BP, Statoil, Amoco, TPAO, Itochu, ExxonMobil, Lukoil, Delta, Ramco, McDermott and Hess. This agreement was named the Contract of the Century, thus giving the start to successful implementation of the New Oil Strategy of Azerbaijan.

The Contract of the Century ranges with the major international agreements in terms of the volume of hydrocarbon reserves and investments. I would like to note the two positive aspects of this Contract.

The political significance of this Contract is that it unveiled Azerbaijan as an

independent state and a reliable partner, persuaded leading companies of the world of successful operation in this country and urged them to make investments here.

It is no coincidence that 32 more agreements were concluded with foreign companies after signing of this Contract.

Assessing the economic importance of the Contract of the Century, one can see that oil production grew from the lowest figure, fixed in history of Azerbaijan, 9 mln tons in 1997 up to 51 mln tons in 2010. In other words, oil production grew by 5.6 times. The main part of the growth of hydrocarbons production in the Republic falls to the share of ACG and Shah Deniz fields. The monthly production from wells at ACG is about 2.8 mln tons of oil and 1.1 bcm. Since the beginning of development of Azeri-Chirag-Guneshli fields the production has reached 333.6 mln tons of oil and 95.5 bcm of gas.

For 15 years, the participants of ACG project, as well as Azerbaijan have been gaining income from "profit oil". If the income gained from sale of "profit oil" used to be spent on investment maturity till 1999, starting from December of the same year tankers filled with "profit oil" of Azerbaijan have been delivering crude to foreign markets. A total of 177.2 mln tons of "profit oil" falling to the share of Azerbaijan was sold at the world markets till May 1, 2014. The volume of profit oil is growing year by year. Out of 32.7 mln tons of oil recovered at Azeri-Chirag-Guneshli fields, 68.8% or 22.5 mln tons were, alone in 2013, profit oil falling to the share of Azerbaijan. Funds gained from sales of "profit oil" are accumulated in the Oil Fund, created by Nationwide Leader Heydar Aliyev, and spent on development of the non-oil sector of the Republic of Azerbaijan as well as improvement of welfare of the people.

If Azerbaijani oil was exported to the world and European markets along the northern route (Baku-Novorossiysk) starting from 1997 and along the Western route (Baku-Supsa) starting from 1999, it was in May 2006 when the major oil pipeline Baku-Tbilisi-Ceyhan joined them.

It is noteworthy that the main export oil pipeline Baku-Tbilisi-Ceyhan, laid along the territory of Azerbaijan, Georgia and Turkey and reaching directly the Mediterranean Sea, is a unique pipeline in order of its importance. Its total length is 1769km. The carrying capacity which may be increased up to 60mln tons in future totals 50 mln tons at present.

A total of 345 mln tons of oil was exported to the world markets as of May 1, 2014, including 244.6 mln tons via the Baku-Tbilisi-Ceyhan oil pipeline, 67.7 mln tons via the Baku-Supsa oil pipeline, 11.2 mln tons via the Baku-Novorossiysk oil pipeline and 20.2 mln tons by the railway.

If the Contract of the Century once again proved to the whole world that Azerbaijan is an oil country, the discovery of giant Shah Deniz field in June 1999 and successful implementation of the Shah Deniz gas project introduced Azerbaijan to the whole world as country which has a potential to export big gas volumes to the world markets as well. The present reserves of Shah Deniz field total 1.2 trillion cubic meters of gas and 240 mln tons of condensate.

In 2013 daily gas production within the framework of Shah Deniz Stage I was planned to be 25.5 mln cubic meters, i.e. annual gas production should have totaled 9.0 bcm. However, a total of 9.8 bcm of gas and 3.1 mln cubic meters of condensate were produced last year at 6 operating wells drilled from Alfa platform. Daily production totaled on average 26.8 mln cubic meters of gas and 8.5 thousand cubic meters of condensate. A total of 51 bcm of gas and 13.3 mln tons of condensate have been produced since the beginning of development of Shah Deniz field.

Participants of the Shah Deniz project created a South-Caspian Pipeline company in 2003 and commissioned the South-Caucasian pipeline (Baku-Tbilisi-Erzurum) in July 2007. This pipeline starts from Sangachal terminal of Baku, crosses via the territories of Azerbaijan, Georgia and reaches the Turkish city of Erzurum where it joins the pipeline system of the BOTAŞ Company (Turkey).

The total length of the pipeline makes 971km. The carrying capacity is 20 bcm. Starting from the date of commissioning until May 1, 2014, a total of 3.9 bcm of gas and 27.4 bcm of gas were supplied to Georgia and Turkey respectively from Shah Deniz field.

Important steps were taken for exporting Azerbaijani gas to the European Union states on basis of the long-term agreements. Selection of the TransAdriatic pipeline (TAP) made by the consortium on June 28, 2013 in Baku for delivery of Shah Deniz II gas to Greece, Italy and consumers of the South-Eastern part of Europe was one of the important events.

It is noteworthy that the TAP project will secure supply of over 10 bcm of Azerbaijani gas to the European markets at the initial stage. The following companies are the partners of the TAP project: SOCAR, BP, Statoil, Total, Fluxys, E.ON and Axpo.

Signing of the bilateral document on construction of the Trans Anatolian gas pipeline (TANAP) between Azerbaijan and Turkey is also an important step undertaken in this direction. The length of the TANAP project, which is 56 inches in diameter, will total 1,800km.

The work on implementation of the TANAP project has already been commenced. The commissioning of the pipeline has been fixed for mid of 2018. Its primary carrying capacity will total 16 bcm and reach 23 bcm in 2023 and 31 bcm in 2026. 10bcm and 6 bcm out of 16 bcm, scheduled to be supplied at initial stage, will flow to Europe and Turkey respectively. Thus, the Southern Gas Corridor will have its idea realized fully.

The first stage of Shah Deniz II will involve Azerbaijan, Georgia, Turkey, Albania and Bulgaria. The following stage will cover also Montenegro and Croatia. During the following years it is planned to extend the pipeline in the direction of Romania, Hungary and Austria.

SOCAR will be one of the biggest investors of the 3500km long Southern Gas Corridor, covering the 6 countries - from Azerbaijan to Europe.

As President of the Republic of Azerbaijan Ilham Aliyev said while addressing the ceremony of signing of the final investment decision on Shah Deniz II project at the Heydar Aliyev Center in Baku on December 17, 2013, if the Contract of the Century is a contract of the 20th century, then the Shah Deniz II contract is the contract of the 21st century. This agreement will secure long-term development of Azerbaijan and broad cooperation of states and companies which became participants of this historical project.

Speaking about the Shah Deniz project it is relevant to note that fact that Azerbaijan possesses over 2.5 trillion cubic meters of proven gas reserves.

Here I would like to touch another issue. In the years of independence we mainly performed prospecting-exploration operations together with foreign companies. However, the new gas-condensate field "Umid" discovered in 2010 in the Caspian Sea became the first one revealed in the years of independence at the expense of internal resources of SOCAR.

A fixed platform enabling to drill 6 wells was assembled in 2009 at the north-eastern flank of the Umid field revealed as early as 1953. The depth of the sea, where the platform was installed, reached 58m. The Umid gas condensate field was dis-

covered in November 2010 right after drilling of the first well (with total depth of 6006m) from Umid-1 platform.

Two wells are currently operating on this field. Up to 345.5 mln cubic meters of gas and 57 thousand tons of condensate have been produced on the field which is currently at initial stage of development. According to primary calculations, hydrocarbon reserves of Umid field total 200 bcm of gas and 40,000 tons of condensate.

Discovery of gas-condensate field Absheron is another success gained over the past years. The Absheron structure which lies at a depth of 350-550m was revealed by Azerbaijani geophysicists as early as 1960. It was prepared for prospect drilling in 1993.

The first agreement "On exploration, development and production sharing at promising structure Absheron" was signed in 1997. The participants of this agreement started drilling the prospect well in the south flank of the field in 2000. Drilling operations were completed in 2001. However, they did not bring any results.

The French company Total, a participant of the first agreement, resumed prospecting-exploration operations at Absheron. As a result, the second agreement "On exploration, development and production sharing at the offshore block Absheron, located in the Azeri sector of the Caspian Sea," was signed. Afterwards, the French company Gas de France also joined this agreement.

On September 9, 2011 SOCAR and Total announced about discovery of new gas condensate field Absheron in the Azeri sector of the Caspian Sea.

According to primary calculations, hydrocarbon reserves of Absheron field total 350 bcm of gas and 45 mln tons of condensate.

Revealing of Absheron and Umid fields enabled to raise probability of discovery of new oil-gas fields in the Azeri sector of the Caspian Sea. The obtained information raised chances for prospectiveness in such structures as Babek, Nakhchivan, Zafar, Mashal, Asiman and Shafag.

Analyzing the path that Azerbaijan's oil and gas industry has been through over the past 20 years, I would like to note that a new oil strategy, which took its rise from signing of the Contract of the Century, has become the basis of modernization of economy of Azerbaijan, particularly its industrial and oil sectors. Broad-scale transformation was carried out along with the diversification of industry development. SOCAR is a founder of 36 joint ventures, 6 alliances, numerous subsidiaries in foreign countries and 13 representative offices operating almost in all spheres of

industry. SOCAR is successfully representing Azerbaijan in 17 PSAs signed with 25 companies representing 15 countries. Investments worth \$51.6 bln were made within the framework of PSAs into oil-gas sector of Azerbaijan through 1995-2013.

Owing to a new oil strategy of Azerbaijan, the State Oil Company turned into a modern company which is capable to implement projects requiring big investments and meeting world standards.

Nowadays, SOCAR is successfully implementing different projects beyond Azerbaijan, especially in such countries as Georgia, Turkey, Kazakhstan, etc. Along with the Trans Adriatic pipeline project noteworthy are the Kulevi terminal, commissioned in Georgia with SOCAR's investments worth \$350 mln, broad network of filling stations and gas distribution stations in this country, purchase of 51% (worth \$2bln) of Turkey's largest petrochemical complex "Petkim" within the framework of the SOCAR-Turkaz/Injaz alliance, construction of the oil refinery Star near the petrochemical complex Petkim in the city of Izmir, etc. According to the opinion of leading rating agencies, SOCAR has been among the largest 50 companies of the world starting from 2009.

Resuming the abovementioned, I would like to note that all successes gained after signing of the Contract of the Century are indisputable and invaluable merit of Nationwide Leader Heydar Aliyev who always addressed oilmen with particular care and regard.

It is our holy duty to perpetuate the name of such vivid person and genius, who was ahead of his time, in the memory of people. A new oil strategy he developed and realized after signing of the Contract of the Century promoted not only development of the economy of Azerbaijan but also countries of Europe and the world.

Nowadays, the fortune of our country is in the hands of such eminent, highly intellectual state and political figure President Ilham Aliyev, the guarantor of the statehood of Azerbaijan. He is an irreplaceable follower of the policy and diplomacy of Nationwide Leader Heydar Aliyev in the international arena. He became a big state and public figure in the period of intense struggle for strengthening political and economic independence of the Republic. President of Azerbaijan protects the interests of the republic like the apple of his eye and relies on the nation in his daily activity. Overall development of the regions is his credo and the program of his creative work. He repeatedly noted that development of regions means the development of the republic, and this process is under strict control of the President of the country.

ПРИРОДНЫЙ ГАЗ ГЛУБОКОВОДЬЯ КАСПИЯ - БОЛЬШИЕ ПЕРСПЕКТИВЫ И БОГАТСТВО АЗЕРБАЙДЖАНА

ПЕРВЫЙ ВИЦЕ-ПРЕЗИДЕНТ ПО ГЕОЛОГИИ, ГЕОФИЗИКЕ И РАЗРАБОТКЕ МЕСТОРОЖДЕНИЙ ГНКАР, АКАДЕМИК ХОШБАХТ ЮСИФЗАДЕ

Нынешний 2014 год является очень знаменательным годом для нас. В сентябре будет торжественно отмечаться 20-летие подписания Соглашения о совместной разработке и долевом распределении добычи месторождений «Азери», «Чыраг» и глубоководной части «Гюнешли» в азербайджанском секторе Каспийского моря, разработанного непосредственно под руководством Общенационального лидера Гейдара Алиева и с участием Президента Азербайджана Ильхама Алиева, которое впоследствии вошло в историю как контракт века.

Журнал Caspian Energy, ознакомивший мир с контрактом века, новой нефтяной стратегией Азербайджана и ее блестящими результатами принимает активное участие в этом юбилее своими интересными мероприятиями и Caspian Energy Forum является одним из первых таких мероприятий. Мероприятия, посвященные 20-летию контракта века, будут знаменательны и тем, что они продемонстрируют новый взгляд на историю развития нефтяной промышленности Азербайджана.

20 сентября 1994 года с целью разработки месторождений «Азери»-«Чыраг»-«Гюнешли» (глубоководная часть) было подписано «Соглашение о долевом распределении добычи» - контракт века с 11 известными нефтяными компаниями 7 стран мира, такими как BP, Statoil, Amoco, TPAO, Itochu, ExxonMobil, Lukoil, Delta, Ramco, McDermott и Hess. Таким образом, началась реализация «Новой нефтяной стратегии Азербайджана».

Контракт века относится к числу самых крупных международных соглашений, как по объему углеводородных запасов, так и по объему вложенных инвестиций. Я хотел бы отметить два положительных аспекта этого контракта.

Политическое значение договора заключается в том, что он представил Азербайджан как самостоятельное государство и надёжного партнера, убе-

дил ведущие компании мира в том, что в этой стране можно успешно работать и в эту страну можно вкладывать инвестиции. И не случайно, что после подписания этого контракта были заключены еще 32 соглашения с иностранными компаниями.

Если оценивать экономическое значение контракта века можно видеть, что добыча нефти повысилась с самого низкого уровня в истории Азербайджана 9 млн. тонн в 1997 году до 51 млн. тонн в 2010 году. Иными словами добыча нефти выросла в 5,6 раз.

Основная часть роста добычи углеводородов в республике приходится на долю месторождений «Азери»-«Чыраг»-«Гюнешли» и «Шах Дениз». В настоящее время со скважин на месторождениях «Азери», «Чыраг» и «Гюнешли» (глубоководная часть) в среднем за месяц добывается до 2,8 млн. тонн нефти и 1,1 млрд. куб. метров газа. С начала разработки месторождений «Азери»-«Чыраг»-«Гюнешли» добыто 333,6 млн. тонн нефти и 95,5 млрд. куб. метров газа.

Уже на протяжении 15 лет участники проекта разработки месторождений «Азери»-«Чыраг»-«Гюнешли», в т.ч. и Азербайджан получают доход от «прибыльной нефти». Если до 1999 года доход от продажи нефти направлялся на погашение инвестиций, то начиная с декабря того же года танкера, наполненные «прибыльной нефтью» Азербайджана выходят на зарубежные рынки. До 1 мая 2014 года на мировых рынках реализовано 177,2 млн. тонн «прибыльной нефти», приходящейся на долю Азербайджана. Объем прибыльной нефти растет с каждым годом. Только в 2013 году из добытых 32,7 млн. тонн нефти на месторождениях «Азери»-«Чыраг»-«Гюнешли», 68,8% или 22,5 млн. тонн является прибыльной нефтью, приходящейся на долю Азербайджана. Средства от продажи «прибыльной нефти» накапливаются в Нефтяном фонде, который был создан Общенациональным лидером Гейдаром Алиевым и направляют-

ся на развитие ненефтяного сектора Азербайджанской Республики и улучшение благосостояния народа.

Если начиная с 1997 года азербайджанская нефть экспортировалась на мировые и европейские рынки по Северному маршруту (Баку-Новороссийск) и с 1999 года по Западному маршруту (Баку-Супса), то в мае 2006 года к ним был добавлен основной экспортный нефтепровод Баку-Тбилиси-Джейхан.

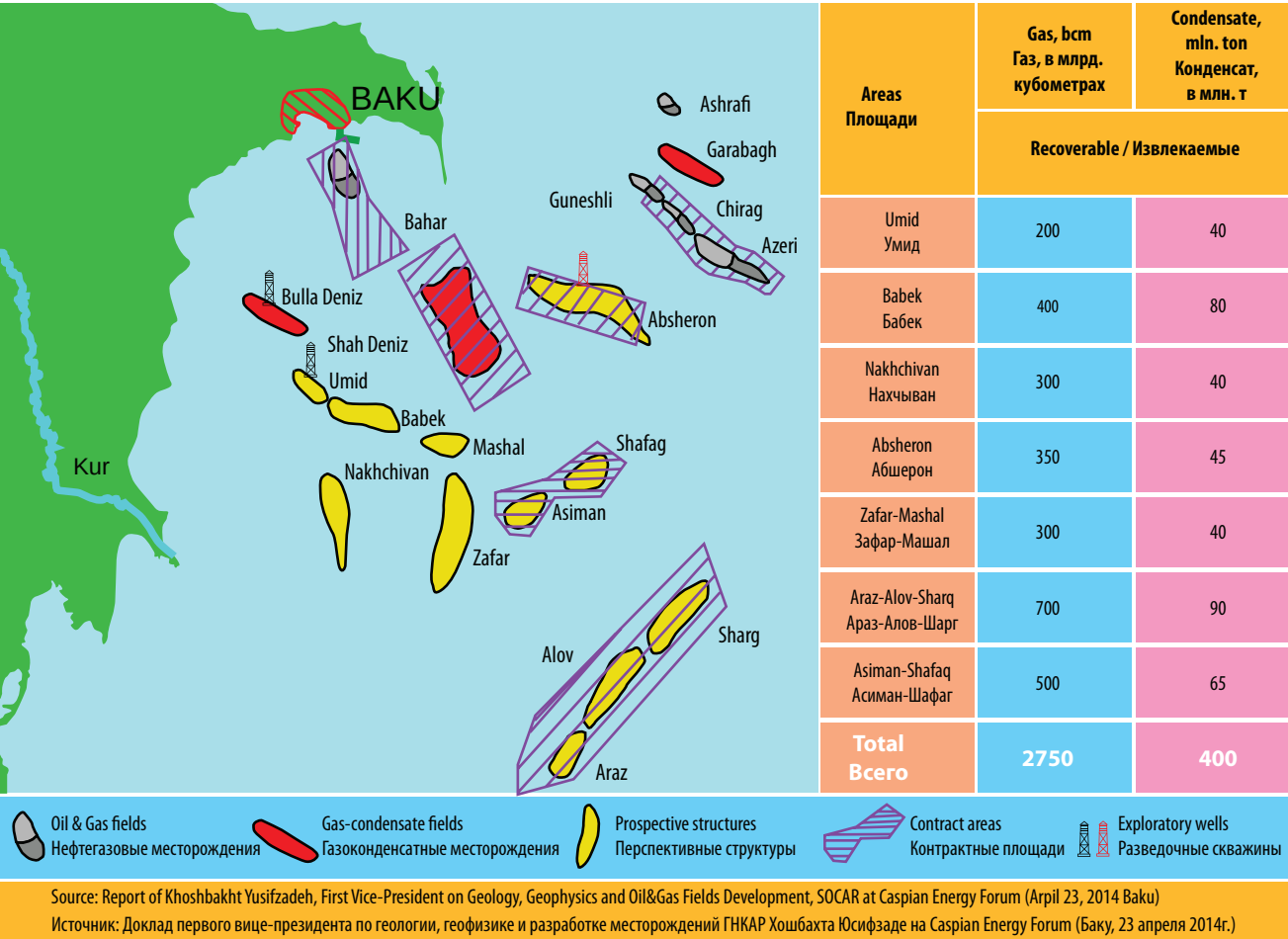
Напомним, что основной экспортный нефтепровод Баку-Тбилиси-Джейхан проложенный по территориям Азербайджана, Грузии и Турции и выходящий непосредственно в Средиземное море, по своей значимости является уникальным трубопроводом. Его общая протяженность составляет 1769 км, пропускная способность – 50 млн. тонн, которая в будущем может быть доведена до 60 млн. тонн.

До 1 мая 2014 года на мировые рынки было экспортировано 345 млн. тонн нефти, в том числе: 244,6 млн. тонн по нефтепроводу Баку-Тбилиси-Джейхан, 67,7 млн. тонн - по нефтепроводу Баку-Супса, 11,2 млн. тонн - по нефтепроводу Баку-Новороссийск и 20,2 млн. тонн - по железной дороге.

Если контракт века ещё раз доказал всему миру, что Азербайджан является нефтяной страной, то открытие в июне 1999 года гигантского месторождения «Шах Дениз» и успешная реализация газового проекта «Шах Дениз» ознакомила весь мир с Азербайджаном как со страной, имеющей возможность экспортировать на мировые рынки природный газ в огромных количествах. В настоящее время запасы месторождения «Шах Дениз» составляют 1,2 триллиона куб. метров газа и 240 млн. тонн конденсата.

В 2013 году в рамках первого этапа разработки месторождения «Шах Дениз» ежедневная добыча газа была запланирована в объеме 25,5 млн. куб. метров, т.е. годовая добыча газа должна была составить 9,0 млрд. куб. метров. Однако фактически в

EXPECTED RESERVES OF PROSPECTIVE STRUCTURES / ПРОГНОЗИРУЕМЫЕ ЗАПАСЫ ПЕРСПЕКТИВНЫХ СТРУКТУР



прошлом году с 6 эксплуатируемых скважин, пробуренных с платформы «Альфа» было добыто 9,8 млрд. куб. метров газа и 3,1 млн. куб. метров конденсата. Ежесуточная добыча в среднем составила 26,8 млн. куб. метров газа и 8,5 тыс. куб. метров конденсата. С начала разработки месторождения «Шах Дениз» было добыто 51 млрд. куб. метров газа и 13,3 млн. тонн конденсата.

Участники проекта «Шах Дениз» в 2003 году создали Южно-Каспийскую трубопроводную компанию и в июле 2007 года сдали в эксплуатацию Южно-Кавказский (Баку-Тбилиси-Эрзурум) трубопровод. Этот трубопровод берет начало с Сангачальского терминала Баку, проходит через территории Азербайджана, Грузии и доходит до турецкого города Эрзурум, где подключается к системе трубопроводов компании BOTAŞ (Турция).

Общая протяженность трубопровода составляет 971 км, пропускная способность - 20 млрд. куб. метров. Со дня сдачи в эксплуатацию и до 1 мая 2014 года с месторождения «Шах Дениз» в Грузию было поставлено 3,9 млрд. куб. метров газа, в Турцию – 27,4 млрд. куб. метров.

Были предприняты важные шаги для экспорта азербайджанского газа в страны Европейского Союза на основе долгосрочных Соглашений. Одним из важнейших событий стал выбор консорциумом 28 июня 2013 года в Баку Трансадриатического трубопровода (TAP) для доставки добываемого газа в рамках проекта «Шах Дениз - 2» в Грецию, Италию и потребителям стран юго-восточной Европы. Необходимо отметить, что в рамках проекта TAP на европейские рынки на первом этапе будет поставлено более 10 млрд. куб. м азербайджанского газа. Партнерами по проекту TAP являются такие компании как ГНКАР, BP, Statoil, Total, Fluxys, E.ON и Ахро.

Подписание двусторонних документов по строительству Трансатлантического газопровода - TANAP между Азербайджаном и Турцией также является важным шагом, принятом в этом направлении. Протяженность трубопровода TANAP диаметром 56 дюймов составит 1800 км.

Уже начаты работы по реализации проекта TANAP, сдача в эксплуатацию трубопровода планируется к сере-

дине 2018 года. Его первоначальная пропускная способность составит 16 млрд. куб. метров, в 2023 году она достигнет 23 млрд. куб. метров, а в 2026 году - 31 млрд. куб. метров. Из поставляемых на первом этапе 16 млрд. куб. метров газа в Европу поступит 10 млрд. куб. метров, в Турцию - 6 млрд. куб. метров. Таким образом, идея Южного газового коридора будет полностью реализована.

Первый этап проекта «Шах Дениз-2» будет охватывать Азербайджан, Грузию, Турцию, Грецию, Албанию и Болгарию, последующий этап охватит также Черногорию и Хорватию. В последующие годы планируется продлить трубопровод в направлении Румынии, Венгрии и Австрии.

Одним из крупнейших инвесторов Южного газового коридора, охватывающего 6 стран от Азербайджана до Европы и протяженностью 3500 км, будет SOCAR.

Как заявил Президент Азербайджанской Республики Ильхам Алиев, выступая в Центре Гейдара Алиева в Баку 17 декабря 2013 года на церемонии подписания итогового инвестиционного решения по проекту «Шах Дениз-2», если контракт века является контрак-

том XX века, то контракт "Шах Дениз-2" является контрактом XXI века. Этот договор обеспечит долгосрочное развитие Азербайджана и широкое сотрудничество государств и компаний, ставших участниками данного исторического проекта.

Говоря о проекте «Шах Дениз» уместным будет вспомнить такой факт – сегодня Азербайджан имеет более 2,5 трлн. куб. метров подтвержденных запасов газа.

Здесь я хочу затронуть еще один вопрос. В годы независимости поисково-разведочные работы в море мы проводили в основном совместно с иностранными компаниями. Но, открытое в 2010 году в Каспийском море новое газоконденсатное месторождение "Умид" стало первым открытым в годы независимости месторождением за счёт внутренних ресурсов ГНКАР.

В 2009 году на северо-восточном крыле структуры "Умид", выявленной ещё в 1953 году, на участке моря глубиной 58 м была смонтирована стационарная платформа, которая позволяла осуществлять бурение 6 скважин. С первой же скважиной, пробуренной с основания "Умид-1" на глубину 6006 метров в ноябре 2010 года было открыто газоконденсатное месторождение "Умид".

В настоящее время на этом месторождении эксплуатируются две скважины. С месторождения, которое находится в настоящее время на первичной стадии разработки, добыто до 345,5 млн. куб. метра газа и 57 тыс. тонн конденсата.

По первичным подсчетам углеводородные запасы месторождения "Умид" составляют 200 млрд. куб. метров газа и 40 тыс. тонн конденсата.

Еще одним из достижений, достигнутых за последние годы, является открытие газоконденсатного месторождения "Абшерон". Находящаяся на глубине моря 350-550м структура "Абшерон" была обнаружена азербайджанскими геофизиками еще в 1960 году, в 1993 году была подготовлена к поисковому бурению.

В 1997 году было подписано первое соглашение "О разведке, разработке и долевом распределении на перспективной структуре "Абшерон". Участники этого соглашения в 2000 году начали бурение поисковой скважины на южном крыле структуры, в 2001 году буровые работы были завершены, однако результатов они не дали.

Французская компания Total, которая была участником первого соглашения, вновь вернулась к поисково-разведочным работам на структуре

«Абшерон» и было подписано второе соглашение «О разведке, разработке и долевом распределении добычи на морском блоке месторождения Абшерон в азербайджанском секторе Каспийского моря». Впоследствии к этому соглашению присоединилась и французская компания Gas de France.

9 сентября 2011 года ГНКАР и Total объявили об открытии в азербайджанском секторе Каспийского моря нового газоконденсатного месторождения "Абшерон".

По первичным подсчетам углеводородные запасы месторождения «Абшерон» составляют 350 млрд. кубометров газа и 45 млн. тонн конденсата.

Открытие месторождений "Абшерон" и "Умид" позволило увеличить вероятность открытия новых нефтегазовых месторождений в азербайджанском секторе Каспийского моря. Полученная информация увеличила шансы на перспективность таких структур, как "Бабек", "Нахчыван", "Зафар", "Машал", "Асиман", "Шафаг".

Анализируя пройденный путь нефтяной и газовой промышленности Азербайджана за последние 20 лет, хочу особо отметить, что новая нефтяная стратегия, начавшаяся с заключения контракта века, стала основой модернизации экономики Азербайджана, особенно его промышленного и нефтяного секторов. Были проведены широкомасштабные преобразования, осуществлена диверсификация развития промышленности. В настоящее время ГНКАР является учредителем 36 совместных предприятий, 6 альянсов, многочисленных дочерних компаний в зарубежных странах и 13 представительства, деятельность которых можно сказать, охватывает все сферы нефтегазовой промышленности. ГНКАР успешно представляет Азербайджан в 17 соглашениях о долевом распределении добычи (СДРД) подписанных с 25 компаниями из 15 стран. В рамках СДРД в 1995-2013 годах в нефтегазовый сектор Азербайджана были вложены инвестиции в размере \$51,6 млрд.

Благодаря новой нефтяной стратегии Азербайджана Государственная нефтяная компания превратилась в современную компанию, которая способна реализовывать проекты, требующие крупных инвестиционных вложений и отвечающих мировым стандартам.

Сегодня ГНКАР успешно реализует самые различные проекты за пределами Азербайджана, в таких странах как Грузия, Турция, Ка-

захстан и т.д. Наравне с проектом Трансадриатического трубопровода можно указать терминал Кулеви, сданный в эксплуатацию в Грузии, в который ГНКАР вложил инвестиции в размере \$350 млн., широкую сеть автозаправочных и газораспределительных станций в этой стране, покупку в рамках альянса SOCAR-Turkaz/Injaz 51% акций крупнейшего нефтехимического комплекса Турции Petkim, стоимостью 2 млрд. долларов США, строительство нефтеперерабатывающего завода Star вблизи нефтехимического комплекса Petkim в городе Измир и т.д.

Согласно мнению ведущих рейтинговых агентств, ГНКАР начиная с 2009 года, входит в число 50 самых крупных компаний мира.

Резюмируя вышесказанное, хочу отметить, что все достигнутые успехи после подписания контракта века являются неоспоримыми и бесценными заслугами Общенационального лидера Гейдара Алиева, всегда проявляющего особое отношение и заботу к нефтяникам.

Увековечение в памяти народа столь яркой личности и гения, который опережал время, является святым долгом каждого из нас. Новая нефтяная стратегия, разработанная им и получившая путевку в жизнь, с подписанием контракта века, способствовала не только развитию экономики Азербайджана, но и стран Европы и мира.

В настоящее время судьба нашей страны находится в руках выдающегося, высокоинтеллектуального государственного и политического деятеля Президента Ильхама Алиева, являющегося гарантом государственности Азербайджана. Он является незаменимым последователем политической линии и дипломатии Общенационального лидера Гейдара Алиева на международной арене. В тяжёлые для страны времена и годы напряжённой борьбы за укрепление политической и экономической независимости республики, он превратился в крупного государственного и общественно-политического деятеля. Президент Азербайджана как зеницу ока бережёт интересы республики и в своей повседневной деятельности опирается на народ. Всестороннее развитие регионов его кредо, программа его созидательной деятельности. Он неоднократно отмечал, что развитие регионов является развитием республики в целом, и процесс развития Азербайджана находится под личным контролем Президента страны.

15-19
ИЮНЯ
2014

Москва, Россия



21-й Мировой нефтяной конгресс

Главное событие мировой нефтегазовой отрасли

6 000 делегатов | 500 представителей СМИ
50 000 м² выставочных площадей

15-19 июня 2014 | Москва

www.21wpc.com

Национальные спонсоры



Платиновые спонсоры



Официальные партнёры



Золотые спонсоры



Серебряные спонсоры



AZERIGAZ PU ENHANCING GAS SUPPLY QUALITY



Akbar Hajiyev,
General Director, Azerigaz PU

Azerbaijan managed to gain a rightful place among the world countries owing to rapid development rate that has been observed in recent years and is moving to a new development stage. Namely for this reason the republic, which has chosen a dynamic development path, is undertaking, regardless of big achievements in all the economic areas, new steps and implementing new projects to gain grandiose success. All of it puts serious commitments on SOCAR's (State Oil Company of Azerbaijan Republic) Azerigaz PU in line with other structures.

The speech President Ilham Aliyev delivered in February 2014 at the conference dedicated to implementation of programs on social-economic development of regions of the Republic of Azerbaijan assigns certain tasks to Azerigaz PU: "Large-scale work on provision of gas supply has been carried out over the past 10 years. It is both a social and economic issue since people have to consume more electricity in areas where no gas is supplied. From the economic standpoint it is very unprofitable for them since it also leads to growth in electricity demand. In this case, the preference was certainly given to projects on provision of gas supply. All cities and the majority of villages of our country have so far been supplied with gas. In general, gas supply in Azerbaijan covers almost 90%. In coming 5 years provision of gas supply must be raised up to 95-96%".

We perfectly understand that these words reflect not only the operations already performed by SOCAR Azerigaz PU but also set new tasks to us. Implement-

ing successfully the "State program of social-economic development of regions of the Republic of Azerbaijan for 2009-2013" approved by Azerbaijan President's order dated April 14, 2009 and "State program of social-economic development of Baku and its settlements for 2011-2013" approved by Azerbaijan President's order #1490 dated May 4, 2011, Azerigaz PU sets new tasks, arising from the orders of the President, and is preparing for gaining more important achievements in upcoming years. In this context I would like to note that the progress we have made so far is the result of big attention that the head of state pays to the issues concerning provision of gas supply. Confirmation of this attention and care of the head of the state toward operations on provision of gas supply was reflected in the speech that President of SOCAR Rovnag Abdullayev delivered at the above mentioned conference: "Only 49 towns, regional centers, villages and settlements located around these regional centers were supplied with gas in 2004. The rate of provision of gas supply totaled 39.8% then. Provision of gas supply has been completed in all the regional centers of the republic as well as in 663 settlements and villages where gas was not supplied even in the Soviet period. The rate of provision of gas supply reached 89.8% in 2013, including Baku (up to 99%) and regions (83.4%). The

number of real subscribers among the population was lower than 700,000 people in 2004. Now this indicator exceeds 1 mln 600,000 people. Over 4800km long main gas pipelines and different diameter lines with the length of over 25,000km were constructed for this purpose. Besides, pipelines with the length of about 8,000km underwent capital repair. 18 new gas distribution stations and 41 gas distribution units underwent reconstruction. Measuring points, equipped with the most advanced technologies, were repaired within the framework of projects on provision of gas supply".

As of April 1, 2014, the number of subscribers totaled 1 mln 686 thousand people. Azerigaz PU is committed to meet all obligations arising from the requirements of the "State program of social-economic development of the regions of the Republic of Azerbaijan for 2014-2018" and the "State program of social-economic development of the Baku city and its settlements for 2014-2016". Therefore, the production union will make all efforts for having this task done.

The main goal is to improve the level of provision of gas supply, expand the capacity of networks, and become a structure meeting requirements of international standards and securing uninterrupted, qualitative and safe gas supply to consumers.





Regarding the present tasks, I would like to note that in 2014 the production union commenced new operations which differ in content and quality. Serious measures were taken in order to secure uninterrupted and qualitative gas supply to consumers and reduce gas losses.

A total of 1,071,216,505 cubic meters of natural gas was sold to the population in the first quarter of this year. The collection of funds gained from gas sale totaled 92.44% within the abovementioned period.

Applications of legal and physical entities were considered within the first quarter of this year. As a result, gas supply to 45 multi-storey block of flats was commenced in accordance with submitted documents. In general, these activities cover 5,565 apartments.

Provision of services aimed at growth of satisfaction of clients has been commenced starting from 2014. As is known, since February 2014 the subscribers have been provided with services in the Baku center "ASAN Xidmət" #1 of the State Agency for services to citizens and social innovations under President of the Republic of Azerbaijan. 5 types of services are provided to all citizens in this center regardless of their residence places:

- 1) Restoration of lost smart card;
- 2) Provision of limits registered and approved by local gas departments to internally displaced people;
- 3) Printing a balance document and provision of debt-related information;
- 4) Making changes in personal data base of subscribers using smart cards;
- 5) Provision of information about use of smart cards.

The service of printing a balance document and provision of debt-related information can be used by all consumers, both those who use smart cards and

those with mechanical gauges. In the near future the range of these services will be expanded even more and finally they will be provided at ASAN Xidmət centres #2, 3 and 4 in Baku and then in Ganja and Sumgayit. The services currently provided will include some additional services:

- 1) Provision of new smart cards in connection with substitution of mechanical gauges with new smart gauges;
- 2) Provision of new smart cards in connection with substitution of smart gauges with similar types of gauges;
- 3) Provision of smart cards for gauges installed as a result of new gasification;
- 4) Eliminating the error occurred during payment made through any payment system irrespectively of its reason.

The continuously expanding range of services at ASAN Xidmət centers along with introduction of new services will terminate provision of such services by gas departments in Baku. All these activities are aimed at strengthening the relations between Azerigaz PU with consumers and also improving the quality of provided services. Azerigaz PU is to open an in-

dependently operating customer service office in Baku and this is to become one more step in this direction.

One of the important news is provision of free gas to all mosques, churches and other houses of worship belonging to different religious confessions. Following the instruction of the President of the Republic of Azerbaijan and the decision #63 of the SOCAR Board dated December 30, 2013, free supply of gas shall be provided to all mosques and other religious confessions within the annual limited volume. Though in 2013 the average annual gas consumption in churches and sites of pilgrimage made 1,953 cubic metres, the current decision was to set the annual limit of gas for these purposes in the volume of 5,000 cubic metres. In the future, the set limit will be provided to all Islamic mosques and other religious institutions as soon as they draw up estimate documents, construct gas lines, install gas meters and provide the corresponding approved documents about the registration.

Also, I would like to highlight that according to the data on the non-residential sector as of April 1, 2014 free supply of gas was provided to 190 mosques and churches.

One of the innovations of the current year concerns carrying out a technical inspection. Sometimes the workers of Azerigaz PU are not allowed into flats during technical inspections. As a result, even insignificant leaks in apartments can lead to unpleasant incidents. Taking into account the importance of technical inspection of indoor lines, Azerigaz PU made the decision to establish a centralized operational agency to carry out such inspections in Baku. We are sure that work we perform will even more strengthen our relations with consumers and help improve the quality of services from Azerigaz PU. For this purpose we will do our best, and in the future stay committed to properly implementing the objectives set for us.



ПО “АЗЕРИГАЗ” ПОВЫШАЕТ КАЧЕСТВО ГАЗОСНАБЖЕНИЯ

Азербайджанская Республика, заняв достойное место среди стран мира благодаря стремительным темпам развития в последние годы, переходит к новому этапу своего развития. Именно по этой причине, несмотря на достигнутые крупные достижения во всех областях в республике, которая выбрала путь динамического развития, предпринимаются новые шаги для достижения грандиозных успехов, реализуются широкомасштабные проекты. Всё это наравне с другими структурами накладывает серьёзные обязанности и на ПО “Азеригаз” Государственной нефтяной компании Азербайджанской республики (ГНКАР).

Высказанные в феврале 2014 года Президентом страны Ильхамом Алиевым слова на конференции, посвященной реализации государственных программ социально-экономического развития регионов Азербайджанской Республики, носят для ПО “Азеригаз” программный характер: “За последние десять лет была проделана большая работа по газификации. Это как социальный, так и экономический вопрос. Так как в тех местах, где нет газа, люди потребляют больше электроэнергии. Это очень нерентабельно с экономической точки зрения и для них, в то же время повышаются потребности в электроэнергии. В таком случае, конечно же, предпочтение было отдано проектам по газификации. В настоящее время газифицированы все города и большинство сел нашей страны, в целом в Азербайджане газификация обеспечена на уровне почти 90 процентов... В течение предстоящих пяти лет уровень газификации должен быть доведен до 95-96 процентов”.

Мы хорошо понимаем, что эти слова отражают не только осуществленные ПО “Азеригаз” ГНКАР работы, но и ставят перед нами новые задачи. ПО “Азеригаз” успешно претворяя требования “Государственной программы социально-экономического развития регионов Азербайджанской Республики на 2009-2013 годы”, утверждённой Указом №80 Президента Азербайджанской Республики от 14 апреля 2009 года и “Государственной программы социально-экономического развития города Баку и посёлков вокруг него на



2011-2013 годы”, утверждённой Распоряжением главы государства №1490 от 4 мая 2011 года, ставит перед собой новые задачи, вытекающие из поручений Президента Азербайджана и готовится к достижению более важных успехов в последующие годы. В данном контексте хочу особо отметить, что достигнутые на сегодняшний день результаты являются проявлением большого внимания и заботы главы государства к вопросам газификации. Подтверждением этой заботы и внимания главы государства к результатам работ по газификации является выступление президента ГНКАР Ровнага Абдуллаева на вышеуказанной конференции: “В 2004 году только 49 городов, районных центров, сел и поселков близ этих центров обеспечивались природным газом. Уровень газификации по стране составлял всего 39,8 процента. Сегодня во всех районных центрах республики, а также в 663 поселках и селах, которые не были газифицированы даже в советское время, полностью завершена газификация. В 2013 году уровень газификации был доведен до 89,8 процента, в том числе по городу Баку – до 99 процентов, по регионам – 83,4 процента. Если в 2004 году по стране число реальных абонентов среди населения было

меньше 700 тысяч человек, то сегодня оно превышает 1 миллион 600 тысяч человек. Для этого были проложены магистральные газопроводы протяженностью более 4800 километров, несущие линии различного диаметра протяженностью более 25 тысяч километров, капитально отремонтированы трубопроводные линии протяженностью около 8 тысяч километров. В рамках проектов газификации построено 18 новых газораспределительных станций, реконструирована 41 газораспределительная станция, сданы в эксплуатацию и отремонтированы измерительные узлы, которые оснащены самыми современными установками”.

По состоянию на 1 апреля 2014 года численность абонентов составила 1 млн. 685 тысяч. ПО “Азеригаз” полон решимости достойно выполнять все обязательства, вытекающие из требований “Государственной программы социально-экономического развития регионов Азербайджанской Республики на 2014-2018 годы” и “Государственной программы социально-экономического развития города Баку и посёлков вокруг него на 2014-2016 годы” и для достижения этой цели производит все свои силы.

Основной целью является повыше-

ние уровня газификации, расширение возможностей сетей, и как результат добиться превращения в структуру, отвечающую требованиям международных стандартов и обеспечивающую бесперебойное, качественное и безопасное газоснабжение потребителей.

Касаясь текущих задач, хочу отметить, что производственное объединение в 2014 году приступило к новым работам, которые отличаются по содержанию и качеству. Были выполнены важные мероприятия с целью обеспечения потребителей бесперерывным и качественным газоснабжением, и уменьшения потерь газа.

В первом квартале текущего года населению реализовано 1071216505 кубометров природного газа. Сбор средств денег от продажи газа за этот период составил 92,44%.

За первый квартал текущего года были рассмотрены обращения юридических и физических лиц, в результате чего обеспечена подача газа в соответствии с представленными документами 45 многоэтажным зданиям. В целом эти мероприятия охватывают 5565 квартир.

Начиная с 2014 года, дан старт услугам, которые служат повышению удовлетворённости клиентов. Как известно, начиная с февраля 2014 года, абонентам предоставляются услуги в Бакинском центре «ASAN xidmət» №1 Государственного агентства по услугам гражданам и социальным инновациям при Президенте Азербайджанской Республики. В этом центре всем абонентам, независимо от места проживания незамедлительно оказываются пять видов услуг:

- 1) Восстановление потерянной смарт-карты;
- 2) Предоставление лимитов вынужденным беженцам, имеющим регистрацию и утверждённых местными газопоставляющими участками (ГЭУ);
- 3) Распечатка сальдо и предоставление информации о долге;
- 4) Проведение изменений в личных данных абонентов, пользующихся счётчиками типа-смарт;
- 5) Предоставление информации, связанной с эксплуатацией счётчиков типа-смарт.

Услугой распечатки сальдо и предоставления информации о долге могут пользоваться как абоненты, использующие смарт-счётчики с предоплатой, так и абоненты, имеющие механические счётчики. В ближайшее время круг охвата этих услуг будет ещё более расширен и в итоге они будут распространены на центры услуг «ASAN Xidmət» №2, 3 и 4 в городе Баку, а также в городах Гянджа и

Сумгайыт. К оказываемым услугам абонентам также будут добавлены ряд дополнительных услуг:

- 1) Выдача новых смарт-карт в связи с заменой механических счётчиков на новые счётчики типа-смарт;
- 2) Выдача новых смарт-карт в связи с заменой счётчиков типа-смарт на аналогичные виды счётчиков;
- 3) Выдача смарт-карт для счётчиков, установленных в результате новой газификации;
- 4) Устранение ошибки в оплате проведенной любым платёжным провайдером не зависимо от ее причины.

После расширения круга охвата услуг в центрах «ASAN Xidmət» и внедрения новых видов услуг оказание подобных услуг со стороны ГЭУ в городе Баку будет прекращено. Все эти мероприятия направлены на укрепление отношений ПО «Азеригаз» с потребителями, а также улучшение качества оказываемых услуг. Ещё одним шагом в данном направлении станет открытие ПО «Азеригаз» в г. Баку самостоятельно действующего офиса клиентского обслуживания.

Одной из важных новостей года является предоставление бесплатного газа всем мечетям, церквям и другим храмам, принадлежащим различным религиозным конфессиям. Согласно поручению Президента Азербайджанской Республики Ильхама Алиева и решению №63 Совета ГНКАР от 30 декабря 2013 года запланирована безвозмездная подача природного газа всем мечетям и другим религиозным конфессиям в пределах выделенного годового лимита. Несмотря на то, что в 2013 г. среднегодовое потребление газа в храмах и

местах паломничества составляло 1953 кубометров, в настоящее время принято решение установления годового лимита газа на эти цели в объёме 5000 кубометров. В будущем, предусмотренный лимит будет внедрен для всех мечетей исламской религиозной направленности и других религиозных учреждений после составления за их счёт проектно-сметной документации, прокладки линии газопровода, установки счётчиков и предоставления соответствующей утверждённой документации о прохождении регистрации.

Хочу также отметить, что согласно информации по сектору не населения на 1 апреля 2014 года безвозмездный лимит на пользование природным газом уже предоставлен 190 мечетям и религиозным храмам.

Одно из новшеств текущего года связано с проведением технического осмотра. Иногда имеет место запрет на вход в квартиры работников ПО «Азеригаз» во время проведения технических осмотров. В итоге даже незначительные утечки в квартирах приводят к неприятным случаям. Учитывая важность технического осмотра внутриквартирных линий, ПО «Азеригаз» приняло решение о создании в ближайшее время централизованной оперативной структуры для проведения таких проверок по городу Баку. Мы уверены, что проводимые нами те или иные работы ещё более укрепят наши отношения с абонентами и послужат повышению качества оказываемых услуг со стороны ПО «Азеригаз». Для этого мы сделаем всё от нас зависящее, будем и в дальнейшем стараться достойно выполнять поставленные перед нами задачи.



BHOS GAINS SERIOUS REPUTATION IN TRAINING OF HUMAN RESOURCES FOR OIL INDUSTRY



Caspian Energy (CE): Mr. Gasymov, Baku Higher Oil School managed to enter the list of the most demanded higher education institutions of the country within a short period of time. What could you say about the initial success gained by BHOS?

Elmar Gasymov, Rector, Baku Higher Oil School (BHOS): Baku Higher Oil School (BHOS), a state-owned enterprise, established under the State Oil Company in accordance with Azerbaijan President Ilham Aliyev's order dated November 29, 2011, has for two years been holding the top position in the higher education institutions rating prepared by the State Student Commission Admission (SSCA) considering the results of admission of school-leavers to the higher education institutions of Azerbaijan. BHOS is a leader among higher education institutions on many indicators and we will make all efforts for maintaining this position.

Success of BHOS is associated with prospects of projects being implemented by SOCAR, introduction of teaching based on modern education programs and technologies. The major objective pursued while creating BHOS was to teach human resources by applying English language-based advanced teaching technologies, making them capable to work both for local and international projects of SOCAR as well as for oil-gas and chemical companies of Azerbaijan.

BHOS has established tight partnership with Heriot-Vatt University (Edinburg, Great Britain) and signed the agreement for joint training of bachelors majoring in "Oil-gas engineering" and "Chemical engineering". After leaving school, the graduates of Baku Higher Oil School are to obtain the degree of both BHOS and Heriot-Vatt University.

Participating in the meeting with first students, who entered BHOS, were President of SOCAR Rovnag Abdullayev and Rector of Heriot-Vatt University Steve Chapman. Every student was presented an iPad by SOCAR. Those who needed lodging were settled in the dormitory. Students study English, computer information-communication technologies during the first (preparatory) year. Teaching is performed through using computers, multimedia and internet-technologies.

The results of acceptance of students for the first academic year in BHOS in 2012 exceeded all our expectations. Thus, 116 out of 234 who scored over 600 points out of possible 700, while passing entrance exams, were admitted to BHOS. BHOS is the only educational institution in the country where an average indicator of points the students scored during entrance exams totals 631 points. 11 out of 102 university entrants who received a presidential stipend were the students of BHOS.

According to the results of admission of students to BHOS during 2013-2014, 120 out of 369 students who scored over 600 points out of possible 700 entered BHOS. Thus, 32.79% of university entrants chose their major in BHOS. 15 out of 100 university entrants, who entered higher education institutions and received a presidential stipend, became students of BHOS in 2013-2014.

CE: To what extent was it possible to strengthen international status of the higher education institution within the first academic year?

Elmar Gasymov: An objective of tight cooperation with foreign higher educational institutions was set upon the establishment of Baku Higher Oil School with the purpose to study their academic programs and work out own programs on their basis. Opportunities to expand cooperation with higher education institutions specialized in training of students majoring in "Oil-gas engineering" and "Chemical engineering" were also discussed during the meeting with representatives of the diplomatic corps represented in Azerbaijan.

Within two years BHOS managed to establish effective relationships with world-known higher educational institutions and companies. Cooperation agreements were signed on the highest level with the following companies with the purpose to raise the quality of human resources training: Statoil Azerbaijan, Total E&P Azerbaijan, Microsoft Azerbaijan, British Council, BP, Halliburton, Black Sea University

Networks, Federation of Universities of the Islamic World, the German Academic Exchange Service (DAAD) and other organizations. BHOS has so far established partnership relations with the following universities: Heriot-Vatt, the French Institute of Petroleum (IFP School), Stavanger (Norway), Higher School in Sladkovichovo (Slovakia), University of Science and Technologies of Norway, Dr. Assen Zlatarov University (Bulgaria), Technical University of Gabrovo (Bulgaria), Technical University of Sofia (Bulgaria), Houston University (USA) and Montan University (Leoben, Austria).

In general, BHOS has created an educational institution with a high-level training of students and a healthy competition between them. It certainly has a positive impact on mastering of the educational program by students.

Thus, BHOS has set several important parameters playing a key role in teaching process, and namely: high-skilled teaching personnel, a strong student, high material-technical base and international teaching programs. Symbiosis of all these parameters considerably distinguishes BHOS from other Higher Educational Institutions.

Meanwhile, construction of the new campus of BHOS in Bibi-Heybat (on the Caspian Sea shore) is underway. After the commissioning of the new campus (by the end of 2014), we plan to start teaching foreign students and launch Master degree program as well as expand science-research work.

CE: What are the results of the project of the Baku winter oil school?

Elmar Gasymov: Within the period from March 3 to March 15 the Baku Higher Oil School (BHOS) carried out a "Baku winter oil school" project with participation of 14 students of engineering faculties of a number of authoritative higher education institutions of Germany and 4 Azerbaijani students. The project was aimed both at raising knowledge and experience of participants as well as at introduction of Azerbaijan now playing an important role in energy security of the region and Europe.





Specialization courses about "Energy policy of Azerbaijan", "Global oil industry", "Innovations applied when drilling oil-gas wells" and "Renewable energy sources" were listened in the course of the project financed by the German Academic Exchange Service (DAAD) within the framework of the program "Toward the East".

A tour to the Sangachal terminal, mud volcanoes, Eco-park and Gobustan center for training and teaching of the State Oil Company of Azerbaijan Republic (SOCAR) was organized to study better the history and achievements of the oil industry of Azerbaijan.

The program participants were presented certificates at the event arranged in BHOS with participation of the representatives of the German Embassy in Azerbaijan and DAAD.

CE: What have been the results of activity of BHOS within the new academic year?

Elmar Gasymov: Indicators of the admission campaign of SOCAR BHOS have once again confirmed the fact that this higher educational institution is in the center of attention of those university entrants who scored high points at entrance exams.

Minimum passing scores on specialties that Baku Higher Oil School announced an admission for totaled: Oil-gas engineering specialty - 648 and 637 (on a paid basis), Process automation engineer specialty - 650, and Chemical engineering specialty - 634 points. Average points on these specialties totaled 661, 669 and 646 points respectively. In general, 656 points are to be scored to provide entering BHOS. As I already noted, this figure used to total 631 during previous year.

50% of school-leavers who entered our institution scored over 650 points. Maximum indicator on "Oil-gas engineering", "Process automation engineer" and "Chemical engineering" specialties totaled 685, 690 and 695 points respectively.

One of the two school leavers who scored the highest points (695 points) at entrance exams for admission into the first group of specialties, Gafarly Sevinj has chosen Baku Higher Oil School where she will major in "Chemical engineering".

Training of specialists (among bachelors) majoring in "Oil-gas engineering" and "Chemical engineering" has been commenced since September of this year in accordance with the study programs of Heriot-Watt University.

These indicators are associated with high belief in perspectives of the oil strategy realized by President of Azerbaijan Ilham Aliyev, with broad interest of talented youth in engineering specialties, with advantages of big projects realized by SOCAR and year by year authority growth of Baku Higher Oil School in the community.

БВШН ЗАВОЕВАЛА СЕРЬЕЗНЫЙ ИМИДЖ В ПОДГОТОВКЕ КАДРОВ ДЛЯ НЕФТЯНОЙ ИНДУСТРИИ

Caspian Energy (CE): Г-н Гасымов, Бакинской высшей школы нефти за короткий срок удалось войти в список самых востребованных ВУЗов страны. Каковы первые успехи деятельности БВШН?

Ректор Бакинской высшей школы нефти (БВШН) Эльмар Гасымов: Созданная при Госнефтекомпании Азербайджана (SOCAR) Указом Президента Азербайджана Ильхама Алиева от 29 ноября 2011 года Бакинская высшая школа нефти (БВШН) со статусом государственного учебного заведения вот уже два года возглавляет таблицу рейтингов ВУЗов, составленную Госкомиссией по приему студентов (ГКПС) по результатам приема абитуриентов в ВУЗы Азербайджана. БВШН является лидером среди высших учебных заведений по многим показателям и мы приложим все усилия, чтобы держать эту планку.

Успехи БВШН связаны с перспективами реализуемых SOCAR проектов, организацией учебного процесса на основе современных учебных программ и технологий. Ведь основная цель, которая преследовалась при создании БВШН, заключалась в подготовке на основе современных обучающих технологий на английском языке высококвалифицированных кадров, способных работать как в местных и международных проектах ГНКАР, так и на пред-



приятиях нефтяной, газовой и химической промышленности Азербайджана.

БВШН имеет тесные партнерские отношения с Университетом Хериот-Ватт (Эдинбург, Великобритания), с которым было подписано соглашение о сотрудничестве в подготовке бакалавров по специальностям «Инженер по нефти и газу» и «Инженер химик». Выпускники Бакинской высшей школы нефти по завершении обучения получают дип-

ломы как самой Школы, так и Университета Хериот-Ватт.

На встрече с первыми студентами БВШН участвовали президент ГНКАР Ровнаг Абдуллаев и ректор Университета Хериот-Ватт профессор Стив Чапман. Каждому студенту со стороны ГНКАР был преподнесен iPad, нуждающиеся в общежитии были обеспечены жильем. В первый (подготовительный) год обучения студенты изучают английский



язык, компьютерные и информационно-коммуникационные технологии. Процесс обучения проходит с использованием компьютеров, мультимедиа и интернет-технологий.

Итоги первого приема в БВШН в 2012 году превзошли все наши ожидания. Так, 116 студентов из 234, набравших на вступительных экзаменах свыше 600 баллов из 700 возможных, были приняты в БВШН. Бакинская высшая школа нефти - единственное учебное заведение, где средний показатель поступивших студентов составил 631 балл. Из 102 абитуриентов, поступивших в высшие школы и получивших Президентскую стипендию, 11 являлись студентами БВШН.

По результатам приема студентов в БВШН за 2013-14 учебный год в БВШН поступило 120 студентов из 369, набравших свыше 600 баллов из 700 возможных. Таким образом, 32,79% абитуриентов выбрали специальности БВШН. Из 100 абитуриентов, поступивших в высшие школы и получивших президентскую стипендию, 15 стали студентами БВШН в 2013-14 учебном году.

СЕ: Насколько удалось укрепить международный статус высшего учебного заведения за первый год обучения?

Эльмар Гасымов: При создании Бакинской высшей школы нефти ставилась задача тесно сотрудничать с высшими учебными заведениями зарубежных стран с целью изучения их учебных программ и построения на этой базе собственных программ подготовки.

Возможности расширения сотрудничества с высшими учебными заведениями, специализирующимися в области подготовки студентов по специальностям «Инженер по нефти и газу» и «Инженер химик», обсуждались и на встрече с представителями дипломатического корпуса, представленного в Азербайджане.

За два года БВШН удалось наладить эффективные связи с известными во всем мире ВУЗами и компаниями. С целью повышения качества подготовки кадров на самом высоком уровне были подписаны соглашения о сотрудничестве со следующими компаниями: Statoil Azerbaijan, Total E&P Azerbaijan, Microsoft Azerbaijan, British

Council, BP, Halliburton, Сеть Черноморских Университетов, Федерация Университетов Исламского мира, Служба академического обмена Германии (DAAD) и другими организациями. В настоящее время БВШН наладила партнерские отношения со следующими университетами: Хериот-Батт, Нефтяной институт Франции (IFP School), Ставангерский Университет (Норвегия), Высшая школа Сладковичево (Словакия), Университет науки и технологий Норвегии, Университет «Профессор Доктор Ассен Златаров» (Болгария), Технический Университет Габрово (Болгария), Софийский технический Университет (Болгария), Хьюстонский Университет (США), Университет Монтан (Леобен, Австрия).

В целом в БВШН создана образовательная среда с высоким уровнем подготовки студентов и здоровой конкуренцией между ними. Это благоприятно сказывается и на восприятии учебной программы со стороны студентов.

Таким образом, в БВШН сосредоточено несколько важных компонентов, необходимых для обучения, такие как высококвалифицированный педагогический состав, сильный студент, богатая материально-техническая база и учебные программы международного уровня. Симбиоз всех этих параметров значительно отличает БВШН от других ВУЗов.

Параллельно продолжается строительство нового кампуса БВШН в Биби-Эйбате на берегу Каспийского моря. После сдачи нового кампуса (до конца 2014 года) мы планируем организовать подготовку магистров и обучение иностранных студентов, а также усилить научно-исследовательские работы.

СЕ: Каковы результаты работы проекта Бакинской зимней нефтяной школы?

Эльмар Гасымов: В Бакинской высшей школе нефти (БВШН) с 3 по 15 марта был реализован проект «Бакинская зимняя нефтяная школа», в котором приняли участие 14 студентов инженерных факультетов ряда авторитетных вузов Германии и 4 азербайджанских студента. Целью проекта являлось как развитие знаний и опыта у слушателей, так и знакомство с Азербайджаном, играющим важную роль в обеспечении энергетической безопасности региона и Европы.

В ходе реализации проекта, профинансированного Службой академического обмена Германии (DAAD) в рамках программы «К Востоку», были заслушаны специализированные курсы по темам: «Энергетическая политика Азербайджана», «Глобальная нефтяная индустрия», «Новшества, применяемые при бурении нефтяных и газовых скважин» и «Возобновляемые источники энергии».

Для лучшего ознакомления с историей и успехами нефтяной индустрии Азербайджана была организована экскурсия на Сангачальский терминал, а также на грязевые вулканы, в Эко-парк и Гобустанский центр обучения и тренировки Госнефтекомпания АР (SOCAR).

Участникам программы были вручены сертификаты на мероприятии, организованном в БВШН с участием представителей посольства ФРГ в Азербайджане и DAAD.

СЕ: Каковы результаты деятельности БВШН за новый учебный год?

Эльмар Гасымов: Показатели приемной кампании Бакинской высшей школы нефти Государственной нефтяной компании Азербайджанской Республики (ГНКАР) ещё раз подтвердили тот факт, что этот ВУЗ находится в центре внимания абитуриентов, набравших высокие баллы на тестовых экзаменах.

Минимальные проходные баллы по специальностям, на которые Бакинской высшей школой нефти был объявлен прием, составили соответственно по специальности «Инженер по нефти и газу» - 648 и 637 (на платной основе), по специальности «Инженер по автоматизации процессов» - 650, по специальности «Инженер химик» - 634 балла. По этим специальностям средние баллы составили 661, 669 и 646 соответственно, а в среднем по БВШН - 656 баллов. В прошлом году этот показатель, как я отметил, составил 631.

50% из поступивших в ВУЗ являются абитуриенты, набравшие свыше 650 баллов. Максимальный показатель по специальности «Инженер по нефти и газу» составил 685, по специальности «Инженер по автоматизации процессов» - 690, по специальности «Инженер химик» - 695 баллов.

Одна абитуриентка из двух, набравших самые высокие баллы (695 баллов) на тестовых экзаменах, проведенных для приема в I группу специальностей, Гафарлы Севиндж выбрала Бакинскую высшую школу нефти и поступила на специальность «Инженер химик».

С сентября текущего года дан старт подготовке специалистов на уровне бакалавриата по специальностям «Инженер по нефти и газу» и «Инженер химик» по учебным программам Университета Хериот-Батт.

Эти показатели связаны с большой верой в перспективы нефтяной стратегии, реализуемой Президентом Азербайджанской Республики Ильхамом Алиевым, повышенным интересом талантливой молодежи к инженерным специальностям, перспективами больших проектов, реализуемых ГНКАР и повышением из года в год авторитета Бакинской высшей школы нефти в обществе.

S O C A R STATE OIL COMPANY OF AZERBAIJAN
BAKU HIGHER OIL SCHOOL



30, Khojaly ave.,
Baku, Azerbaijan AZ 1025
Tel.: (+994 12) 521 33 63
Fax: (+994 12) 521 33 65

SOCAR ENVIRONMENTAL DEPARTMENT

IMPLEMENTING IMPORTANT ECOLOGICAL PROJECTS

State Oil Company of Azerbaijan Republic (SOCAR) continues conducting successful activity in the field of environment protection by enhancing environmental safety systems in accordance with international requirements. SOCAR Environmental Department implemented important ecological projects in 2013.



Azer Aliyev,
Head of the Environmental Department, SOCAR

ECOLOGICAL MONITORING ON ONSHORE AND OFFSHORE OIL-GAS FIELDS

Ecological monitoring operations were performed in 2013 in order to solve ecological problems, conduct environment impact assessment (EIA) during onshore and offshore oil-gas field exploration and development, and check the activity of companies and organizations.

A total of 462 operations on ecological monitoring were carried out at facilities in 2013. Several parameters-based analyses of samples taken during monitoring were carried out including estimation of the pollution rate of the area. According to the relevant order of the Environmental Department, a group of specialists was appointed for conducting ecological monitoring at facilities in order to meet ecological requirements and increase focus on environment protection measures in the areas of production activity of SOCAR. Ecological monitoring has been carried out in this direction throughout a year. Proposals were worked out for removing current shortcomings.

185 ecological monitoring operations were carried out at SOCAR facilities in accordance with the order #133 "About amalgamation of the Environmental Department with the companies and organizations of SOCAR" dated 22.04.2013. The whole information obtained in 2013 after monitoring held at areas of operations of oil-gas departments in the Absheron peninsula was placed into the online-operating data base which is regularly updated. The available information is being archived.

WORK FOR PREPARATION OF ENVIRONMENTAL REGULATORY DOCUMENTS

The Environmental Department prepared the following documents for SOCAR's enterprises and organizations in 2013: "Ecological certificates", "Emission allowance allocation", "Allowable concentration rate" and "Passports of hazardous emissions".

Apart from this, the Environmental Department was also engaged in preparation of EIA documents.

Two important documents were developed during 2013 and submitted to the customer after coordination with the Ministry of Ecology and Natural Resources. The first document: Environment Impact Assessment when conducting 2D seismic survey is a component part of the contract on joint surveys to be held prior to onshore exploration in Azerbaijan, signed between SOCAR and ConocoPhillips Exploration Azerbaijan LTD. The second document: EIA of geophysical and geotechnical operations, worked out in accordance with the tender (order) of the Total E&P Absheron B.V. company.

Based on the order of Azneft PU, the Department prepared an EIA document for the deep-water offshore platform #7 to be installed at Guneshli field.

Due to the order of SOCAR, EIA documents were produced for the period of construction and operation of the Baku Olympic Stadium which is being built in Sabunchu district. These documents have been coordinated with appropriate government agencies and submitted to the customer.

GREENHOUSE GAS REDUCTION ACTIVITIES

In 2013 the Environmental Department continued purposeful work on reduction of emissions into the atmosphere caused by the production activity of SOCAR.

Besides, in an effort to control fulfillment of the "Plan on reduction of discharge of associated gas of SOCAR into the air and other projects involving SOCAR", monitoring operations were carried out throughout a year in all the organizations, included into this plan, along with the preparation of corresponding reports.

Apart from this, in order to fulfill activities mentioned in the document "The strategy of reduction of impact on climate change in SOCAR", the work on enhancement of moni-

toring system, inventory of greenhouse gases and preparation of the report on implementation of the strategy was carried out.

The work on registration of the project "on collection of low pressure associated gas at Neft Dashalary and Palchygh Pilpilesi fields" within the framework of CDM (Clean Development Mechanism) is being continued. Technical project documentation was prepared on basis of the project and submitted to the UNFCCC's (United Nations Framework Convention on Climate Change) executive board.

Operations on inventory of substances, controlled by the United Nations Stockholm convention "On persistent organic pollutants", and assessment of capabilities of utilization of substances on basis of the international experience were carried out in all the enterprises and organizations of SOCAR as well as operating companies and joint ventures. A corresponding report was prepared on basis of this work.

REDUCTION OF GAS EMISSION INTO THE ATMOSPHERE FROM MOTOR VEHICLES

The growing quantity of vehicles, operation of modern vehicles along with the old ones will result in growth of emissions into the atmosphere. All of it requires corresponding control over emissions.

According to realized ecological programs of SOCAR, two ecological measurement stations, which are currently operating successfully, were built in order to maintain fuel systems of vehicles in due conditions and comply with emission standards.

In 2013 the employees of the Center of Ecological Measurements conducted primary and repeated inspection of 5,887 motor vehicles that are on the central asset register of enterprises and departments of SOCAR. The results of inspections were submitted to enterprises and SOCAR.

Motor vehicles that do not comply with corresponding regulations underwent repeated inspection after failures in the combustion system had been eliminated.

MEASURES TAKEN FOR EMISSIONS MANAGEMENT

Wastes management is one of the global ecological problems that are of interest to the community. Practical measures aimed at resuming the operation of the Wastes Management Center.



The work on burial of wastes appearing during production in organizations and institutions of SOCAR is carried out. Besides, the project operations and selection of the equipment for expansion of the Wastes management center have been commenced. According to the order of the Environmental Department, in 2013 Oil-Gas Research and Design Institute prepared a project on "Reconstruction of the Wastes Management Center" in 2013. Capital repair-construction and assembling operations were carried out in the Center on basis of this project.

A document "Certification of the equipment designed for installation in accordance with the project on expansion of the Center" was prepared for reconstructing the Wastes Management Center in compliance with modern requirements, equipping it with new devices and equipment designed for all types of wastes, refining wastes that emerge in the areas of activities of SOCAR departments and enterprises, joint ventures and operating companies and choosing methods for managing them.

In 2013 the Wastes Management Center received 585,526 tons of production wastes.

GREENERY PLANTING WORK

Serious success on bringing environmental condition to conformity with international standards has been gained for the past years at field facilities and production sites. Certain agrotechnical services were provided over the year to green plantations planted at areas of activity of SOCAR. The work in this direction is continued.

Through 2013 the Environmental Department passed 73,389 trees and bushes of different sorts to enterprises and organizations of SOCAR. Green lines were formed on 48 enterprises. Corresponding agrotechnical services were provided to 574,434 different trees, bushes and flowering plants set on an area occupying 400ha.

ECOLOGICAL PARK PROJECT

The Eco-Park Project is one of the most important environmental projects in pro-

cess. Its key objective is to create a modern form of relations between the society and the environment, and promote environmental protection and ecological awareness. Different types of trees are planted, grown and distributed among the entities and organisations of SOCAR with the purpose to improve landscaping.

The Eco-Park hosts the environmental education activity, excursions, competitions, workshops, different quizzes and contests. In view of the growing interest to Eco-Park, the Eco-Park Expansion Project works have been commenced on the new allocated territory according to the order of the SOCAR President. Landscape gardening works were continued during the year across the territory of Eco-Park, and agrotechnical services were provided on the proper level to more than 165,000 saplings of bushes and trees.

WORK TOWARDS IMPLEMENTATION OF HYGIENIC MEASURES

The work of the Hygiene and Epidemiology Centre is organized on the basis of the Law of the Republic of Azerbaijan "On disease control and prevention" dated 10.11.1992 and the order of SOCAR #25 dated 03.02.2009.

The Centre performs laboratory researches and instrument measurements at all entities and organizations of the company, exercises control over compliance of drinking water indicators with the sanitary chemical and bacteriological standards, provides supervision in preschool, child care centres and catering facilities over the quality of products, and also controls compliance of caloric content and heat treatment of ready food to hygienic requirements.

Last year the Hygiene and Epidemiology Centre carried out work on sanitary and hygienic control at 224 facilities. Of these, 17 are municipal facilities, 135 are industrial facilities, 71 are food facilities, and 1 preschool institution.

During the year the Centre prepared a list of employees working in harmful conditions

in line with the form of requirements of the order #13 of the Ministry of Healthcare of the Republic of Azerbaijan dated 1998 and submitted it to the medical institutions for undergoing a health check.

The Centre successfully took sanitary and hygienic measures at the organizations and entities of SOCAR. During the year the public health education works were performed at the entities and organizations of SOCAR to provide information on prevention of sharp virus and food toxic infections, and also purposeful activities were carried out in preschool institutions and public catering facilities to help develop hygienic skills.

ENVIRONMENTAL AWARENESS BUILDING ACTIVITIES

Just as public, political and economic relations feature a special culture and so do the relations of humankind with the surrounding environment - the ecological relations.

Systematic work on environmental education, promotion of ecological awareness and propaganda are strongly required to create the ecological culture of the society. This system should have the objective to change the way people think, to create new stereotypes of behavior and finally should foster changing the way of life of people and form a modern ecological worldview. In this regard, one of the areas of the ecological activity of SOCAR is to carry out work on ecological education and propaganda.

Environmental Awareness Building activities are implemented together with secondary schoolchildren and students according to SOCAR's 'Environmental Awareness Promotion and Propaganda Plan' to promote environmental awareness and provide necessary information. In line with the approved annual plan, the Environmental Department has worked out a number of environmental awareness building activities and is putting them into life. Though these activities have different objectives, they are implemented together with the secondary schools, out-of-school educational institutions and organisations.

The brain ring contest Ecoerudite carried out among schoolchildren of 8-11 forms of the secondary schools and the International Environmental Project Olympiad INEPO-Eurasia traditionally organised in Baku every year can be picked out as the important ecological projects held during 2013.

During the environmental awareness promotion activities we focus on enriching the knowledge of younger generations in the field of environmental protection, forming principles of proper attitude to the environment and cultivating the environmental culture. To that end we organise excursions for schoolchildren and students to Eco-Park, round table meetings, workshops, quizzes, intellectual contests, exhibitions, etc.

УПРАВЛЕНИЕ ЭКОЛОГИИ ГНКАР

РЕАЛИЗУЕТ ВАЖНЫЕ ЭКОЛОГИЧЕСКИЕ ПРОЕКТЫ

Государственная нефтяная компания Азербайджанской Республики (ГНКАР) продолжает успешную деятельность в области охраны окружающей среды, совершенствуя системы управления экологической безопасности в соответствии с международными требованиями. Управлением экологии ГНКАР в 2013 году были реализованы важные экологические проекты.

Работы по экологическому мониторингу на оншорных и оффшорных нефтегазовых месторождениях

В 2013 году были осуществлены работы по экологическому мониторингу как в направлении решения экологических проблем и оценки воздействия на окружающую среду (ОВОС) в процессах разведки и разработки оншорных и оффшорных нефтегазовых месторождений, так и в сфере деятельности предприятий и организаций.

В целом в 2013 году на объектах было проведено 462 работы по экологическому мониторингу. Проведены анализы по нескольким параметрам взятых проб во время мониторинга и исследован уровень загрязнения зоны. Для соответствия экологическим требованиям и повышения внимания к проведению мероприятий по охране окружающей среды в области производственной деятельности ГНКАР, соответствующим приказом Управления экологии была назначена группа специалистов для проведения экологического контроля на объектах. В течение года в этом направлении были проведены работы по экологическому мониторингу, были подготовлены предложения для устранения имеющихся недостатков.

Согласно приказу №133 от 22.04.2013г. "О прикреплении специалистов Управления экологии к предприятиям и организациям ГНКАР" на объектах ГНКАР было проведено 185 экологических мониторингов. Вся информация, полученная в 2013 году в рамках проводимых мониторингов в зонах деятельности нефтегазовых управлений Абшеронского полуострова, была размещена в базе электронно-оперативной информации, которая систематически обновляется, а существующая информация архивируется.

Работы по подготовке экологических нормативных документов

Управлением экологии в 2013 году для предприятий и организаций ГНКАР были осуществлены работы по подготовке следующих документов: "Экологические паспорта", "Предел допустимых выбросов", "Предел допустимой концентрации", "Пас-

порта опасных выбросов". Помимо этого, Управление экологии выполняло работу по подготовке документов ОВОС.

В течении 2013 года были разработаны два важных документа, которые после согласования с Министерством экологии и природных ресурсов были сданы заказчику. Первый документ - Оценка воздействия на окружающую среду при проведении двухмерного (2D) сейсмологического исследования, как составная часть контракта о совместных исследованиях в рамках доразведочной деятельности на суше Азербайджана, заключённого между ГНКАР и ConocoPhillips Exploration Azerbaijan LTD. Второй документ - ОВОС геофизических и геотехнических работ, разработанный согласно тендеру (заказу) компании Total E&P Absheron B.V.

По заказу ПО "Азнефть" проведены работы по подготовке документа ОВОС для ГМО №7, которое будет установлено на месторождении "Гюнешли".

По поручению ГНКАР были разработаны документы ОВОС на период строительства и эксплуатации Бакинского Олимпийского Стадиона, строящегося на территории Сабунчинского района, эти документы согласованы с соответствующими государственными структурами и переданы заказчику.

Мероприятия по уменьшению парниковых газов

В 2013 году Управление экологии продолжило целеустремленную работу в направлении уменьшения выбросов в атмосферу в области производственной деятельности ГНКАР.

Также с целью контроля выполнения "Плана по уменьшению выбросов в атмосферу попутного газа ГНКАР и в проектах с участием ГНКАР" в течении года были проведены мониторинговые работы во всех организациях, включённых в этот план, и подготовлены соответствующие отчёты.

Кроме того, с целью выполнения мероприятий, включённых в документ "Стратегия уменьшения воздействия на климатические изменения в ГНКАР", проведены работы по усовершенствованию мониторинговой системы, по инвентаризации

парниковых газов и подготовлен отчёт о выполнении стратегии.

Продолжаются работы для осуществления регистрации в рамках МЧР (механизм чистого развития) проекта по "сбору попутного газа низкого давления на месторождениях Нефть Дашлары и Палчыг Пилпиляси". По проекту подготовлен ПТД (проектно-технический документ) и представлен в исполнительный орган Секретариата рамочной конвенции по изменению климата (UNFCCC).

Во всех предприятиях и организациях ГНКАР, также в ОК и СП проведены работы по инвентаризации веществ, регулируемых Стокгольмской конвенцией ООН "Об устойчивых органических загрязнителях", и оценке возможностей утилизации веществ на основе международного опыта, подготовлен соответствующий отчёт.

Уменьшение выбросов газа в атмосферу автомобильными средствами

Рост количества автомобилей, эксплуатация наравне с современной техникой и старых автомобилей, приводит к увеличению объема выбросов в атмосферу. Все это требует соответствующего контроля выбросов.

Согласно реализованным экологическим программам ГНКАР с целью поддержания топливной системы автомобилей в надлежащем состоянии, обеспечения соответствия нормам выбросов, были созданы две экологические измерительные станции, которые в настоящее время успешно работают. Сотрудниками Центра экологических измерений в 2013 году произведен первичный и повторный осмотр 5887 транспортных средств, находящихся на балансе предприятий и управлений ГНКАР и об их результатах был представлен отчет предприятиям и ГНКАР. Транспортные средства не соответствующие нормативам, после устранения неисправностей в системе сгорания прошли повторный осмотр.

Проводимые работы по управлению выбросами

Управление отходами является одной из глобальных экологических проблем, представляющих интерес для общества.

Для решения этой проблемы принимаются практические меры по восстановлению Центра управления отходами.

Ведутся работы по захоронению и утилизации различных типов отходов формирующихся в процессе производства в организациях и учреждениях ГНКАР, в том числе начаты проектные работы и подбор оборудования по расширению Центра управления отходами. В 2013 году согласно заказу Управления экологии со стороны “Нефтегазового научно-исследовательского проектно-решающего института” был подготовлен проект “Реконструкции Центра управления отходами” и на основании этого проекта в Центре были осуществлены капитальные ремонтно-строительные и монтажные работы.

С целью реконструкции Центра управления отходами в соответствии с современными требованиями обеспечения его новыми установками и оборудованием для всех видов отходов, переработки отходов, формирующихся в сфере деятельности управлений и предприятий ГНКАР, совместных предприятий и операционных компаний, выбора способов управления ими, был подготовлен документ “Сертификация оборудования, предусмотренного для установки в рамках проекта расширения Центра управления отходами”. В 2013 году Центр управления отходами принял 585,526 тонн производственных отходов.

Работы, связанные с озеленением

В последние годы на промышленных объектах и производственных участках достигнуты серьёзные успехи по приведению экологического состояния в соответствие с международными стандартами. В течение года были оказаны соответствующие агротехнические услуги зелёным насаждениям, посаженным на участках деятельности ГНКАР. Работы в этом направлении продолжаются и в настоящее время.

Управлением экологии в течение 2013 года были переданы предприятиям и организациям ГНКАР 73389 деревьев и кустарников различных сортов, созданы зелёные полосы на 48-ми предприятиях, оказаны соответствующие агротехнические услуги 574434 различным деревьям, кустам и цветочным растениям, посаженным на территории площадью 400 га.

Проект Экологический Парк

Одним из наиболее важных реализуемых экологических проектов является проект «Эко-Парк». Основная цель парка заключается в создании современной формы отношений общества и окружа-

ющей среды, и проведении пропаганды защиты окружающей среды и экологического образования. С целью озеленения ежегодно в «Эко-Парк» сажают, выращивают и распределяют различные виды деревьев по предприятиям и организациям ГНКАР.

В «Эко-Парк» осуществляется деятельность в целях экологического образования, проводятся экскурсии, олимпиады, семинары различные викторины и конкурсы. Учитывая растущий интерес к «Эко-Парку» в соответствии с Указом Президента ГНКАР начаты работы по проекту расширения «Эко-Парка» на новой выделенной территории. В течение года на территории «Эко-Парка» были продолжены работы по озеленению и оказаны на должном уровне агротехнические услуги более 165 тыс. саженцам кустов и деревьев.

Работы в направлении проведения санитарно-гигиенических мероприятий

Деятельность Центра гигиены и эпидемиологии организована на основании закона Азербайджанской Республики “О санитарно-эпидемиологическом здоровье” от 10.11.1992г. и приказа ГНКАР №25 от 03.02.2009г.

Центр проводит лабораторные исследования и инструментальные измерения во всех предприятиях и организациях компании, осуществляет контроль за соответствием показателей питьевой воды санитарно-химическим и бактериологическим нормативам, обеспечивает надзор в дошкольных, детских учреждениях и предприятиях общественного питания за качеством продуктов, а также контролирует соответствие калорийности и термической обработки готовой пищи гигиеническим требованиям.

В истекшем году Центр гигиены и эпидемиологии провёл работу по санитарно-гигиеническому контролю на 224 объектах, из которых 17 проведены на коммунальных объектах, 135 – на промышленных объектах, 71 – на объектах питания и 1 – в дошкольном учреждении. В течение года был составлен список работников, работающих во вредных условиях, по форме требований приказа №13 Министерства здравоохранения Азербайджанской Республики от 1998 года и представлен медицинским учреждениям для прохождения медицинских осмотров.

Со стороны центра в организациях и предприятиях ГНКАР успешно были проведены санитарно-гигиенические мероприятия. В течение года в организациях и предприятиях ГНКАР проведены работы по санитарному просвещению на темы профилактики острых вирусных и пищевых токсических инфекций, а также целенаправленные мероприятия по освоению

гигиенических навыков в дошкольных учреждениях и объектах общественного питания.

Мероприятия по экологическому просвещению

Так же как и в общественных, политических и экономических отношениях требуется особая культура, так и в отношениях человека с окружающей его средой - экологических отношениях, требуется особая культура.

Для формирования экологической культуры общества необходимо проведение системных работ по экологическому воспитанию, просвещению и пропаганде. Эта система должна быть направлена на изменение мышления населения, на формирование новых стереотипов поведения и в конечном результате должна служить причиной изменения образа жизни людей, формирования современного экологического мировоззрения. В связи с этим одним из направлений экологической деятельности ГНКАР является проведение работ по экологическому просвещению и пропаганде.

С целью проведения работ по экологическому просвещению и пропаганде, совместно с учениками и школьниками выполняются работы в направлении экологического просвещения и получения необходимой информации согласно “Плану мероприятий по экологическому просвещению и пропаганде ГНКАР”. Управление экологии в соответствии с утверждённым годовым планом подготовило ряд просветительских мероприятий экологической направленности и приводит их в жизнь. Несмотря на то, что эти мероприятия имеют различную направленность, было обеспечено их исполнение совместно с общеобразовательными школами, внешкольными учреждениями и организациями.

Среди важных экологических проектов осуществленных в течение 2013 года можно выделить конкурс по брейн-рингу “Экоэрудит” проведенный среди школьников 8-11 классов средних школ и традиционно проводимую в городе Баку ежегодную Международную проектную олимпиаду по охране окружающей среды “INEPO – Евразия”.

В процессе проведения мероприятий по экологическому просвещению основное внимание обращается на повышение знаний молодого поколения в области охраны окружающей среды, формирование принципов правильного отношения к окружающей среде, прививанию экологической культуры. С этой целью в течение года были организованы экскурсии школьников и студентов в Эко-Парк, встречи в форматах круглого стола, семинары, викторины, интеллектуальные соревнования, выставки и т.д.

HEYDAR ALIYEV BAKU OIL REFINERY

MODERNIZING PROCESSING UNITS



Caspian Energy (CE): Mr. Ismayilov, Heydar Aliyev Baku Oil Refinery is the flagship of the oil processing industry of Azerbaijan. How would you assess the development of the plant through prism of the past years?

Elman Ismayilov, Director, Heydar Aliyev Baku Oil Refinery: Heydar Aliyev Baku Oil Refinery was created in accordance with the former USSR Oil Industry Ministry's Decree issued on July 29, 1953. The main era of refinery's development along with the introduction of new technologies and production facilities is inseparably associated with the name of Nationwide Leader of Azerbaijan Heydar Aliyev who personally initiated this work in 1970s. It is noteworthy that all units currently operating at the refinery were built after 1976. Owing to the far-seeing policy of Heydar Aliyev, the 6MTA ELOU-AVT-6 plant was commissioned (in 1976) in the refinery within a short period of time; the process took only 2 years. In December 1980, he initiated construction of the catalytic reforming unit for production of high-octane petroleum on basis of the license of the American UOP Company that is considered to be a global leader in this sphere. The refining capacity of the catalytic reforming unit built in accordance with the project of the French company LITVIN totals 1mln tons.

Initially this unit was planned to be built at Moscow oil refinery, but later owing to personal interference of Heydar Aliyev this unique device was commissioned in Azerbaijan. Working in Moscow in 1980s, Heydar Aliyev kept contributing directly

to further development of the sphere. Thus, a delayed coking unit was launched at BOR in 1986. Later, the catalytic cracking unit G-43-107M was commissioned in 1993 after Heydar Aliyev's return to power.

The Contract of the Century signed on September 20, 1994 owing to a titanic labor of Nationwide Leader Heydar Aliyev gave a new impulse to the development of both oil production and oil refining in Azerbaijan.

This year we are celebrating the 20th anniversary of the Contract of the Century. Considering the important role that the Nationwide Leader played in history and development of Baku Oil Refinery, it has been named after Heydar Aliyev since 2004.

At present, Heydar Aliyev BOR is fully meeting Azerbaijan's demand for oil products and even exporting them by means of four units. The processing capacity of the refinery totals 6 mln tons of oil per year. Plans are developed for increasing the refining capacity. Motor fuel is the main product of the refinery along with all types of petrol, diesel fuel, jet fuel as well as liquid gas, coke, black oil and other oil products.

CE: We know that full-scale repair of process units of the refinery is underway now. What work is carried out and which goals is the refinery pursuing?

Elman Ismayilov: Maintenance work is being carried out almost at all processing units of the refinery. The objective is to meet growing demands of domestic and external markets with qualitative oil products. Moreover, the work on introduction of advanced technologies in production, modernization and application of automatic control systems over processes is being carried out at the refinery in order to provide rational oil refining. The main goal for the use of latest technologies in production is to reduce operating costs, energy consumption, increase the depth of processing and produce high-quality products meeting the world standards.

The aim of the repair work carried out at the Refinery is to increase the oil processing depth, reduce energy consumption, enhance productivity of oil processing units and ensure safe operation.

The scope of reconstruction and repair work was planned in advance and the

work schedule was drawn up for each unit. As per the schedule, in January of the current year we finalized the repair of the hydro-treating unit of the catalytic refining facility. The repair was carried out in connection with the problems revealed on this unit. Output lines of the compressor #111 were also cleaned during the repair work.

In February we accomplished repair of the diesel hydro-treating unit of the fluid catalytic cracking facility. The defects of the heat-exchange block were eliminated during the repair work. We substituted unsuitable to operation pipes in S-102 furnace with new ones and performed hydraulic tests in the furnace.

At the same time late in March we performed repair of the catalytic refining facility and the first line of the delayed coking unit. In early April 2014 we finalized repair of the catalytic refining unit and delayed coking unit.

Further, the operation of the main crude oil distillation unit ED-AVQ-6 and the catalytic cracking unit was suspended for repair. During the repair work the internal device of the column of the atmospheric and vacuum unit of the ED-AVQ-6 facility, transport lines and cyclonic separators were replaced inside the regenerator of the catalytic cracking facility.

Repair of both facilities, crude oil distillation unit and catalytic cracking unit, was successfully completed in May.

As you know, the most important task for now is the shift to the European quality standards. We produce petrol and diesel fuel meeting Euro-2 standard. Besides, our oil products also conform to Euro-3 standard on many parameters. The main operations are currently carried out in this direction and will find their solution soon as they are associated with the use of new technologies. We have focused our work mainly on reduction of benzol content in petrol. Its content in euro-standards makes 1%. This figure reaches 5% there. The second issue concerns reduction of sulphur content. In this regard, we hold consultations with EOP Company about Neroks units. The work on preparation of the feasibility study of the project is underway now.

Another big project is aimed at raising capacity of the catalytic cracking unit up to 3 mln tons per year. As it is known, the



demand for petrol is growing because of the growth of the automobile fleet by 50,000-100,000 vehicles per year. Our task is to meet the growing demand for fuel and bring the quality of oil products to conformity with Euro-3 and Euro-4 standards until the new oil refinery is launched in Garadagh which shall produce petrol meeting Euro-5 standards.

CE: What have been the main performance results of the oil refinery since the beginning of 2014?

Elman Ismaylov: All operating processes of the catalytic cracking, delayed coking units and other sections of the refinery have been already computerized. Overall renovation has been carried out at workshops and production sections. All necessary conditions have been created for employees including provision of special summer, winter clothes, footwear and jackets. Milk is supplied for employees engaged in jobs with harmful working conditions. All safety regulations, quality of products and ecological requirements meet international standards at the refinery.

The work that the refinery specialists perform enables to ensure high level control over production process that also leads to achievement of positive results. The control over waste of energy,

reagents and water meant for chemical purification has been increased. The percentage rate growth of output of light products after primary processing has been ensured. I.e. it is much higher than the plan. All production processes ensuring development of the refinery have been thoroughly analyzed. Appropriate organizational-technical measures have been worked out and introduced for solution of arising problems.

According to the outcomes of 4 months of 2014, the management and the staff of the refinery have successfully fulfilled all the tasks and assignments of SOCAR. As the result, high performance indicators were fixed owing to maximal use of human and technical resources in implementation of the production program.

The refinery processed 1712.9 thousand tons of crude through January-April 2014. Of this total, 1194 thousand tons and 518.9 thousand tons fell to the share of oil and external semi-finished products respectively.

Owing to optimization of work associated with the operation of the refinery, rational usage of capacities of processing units, especially catalytic cracking unit that refers to reprocessing and delayed coking processes, created were conditions for production of expensive oil products out of bright stock of heavy and

light fuel oil resources obtained during refining.

Visiting the refinery in 2004, President of Azerbaijan Ilham Aliyev expressed his high evaluation to the work of oil refinery workers and said: "You know perfectly well that the depth of oil processing is the main indicator for workers engaged in this sphere. I am pleased to note that this indicator has exceeded 60% since 2003".

Fulfilling President's recommendations, the staff of the refinery has increased the processing depth up to the highest rate since the beginning of 2014. Thus, following the order of the head of the state for maintenance of the high rate processing depth as it plays an important role in oil refining industry, we raised the processing depth up to 89% through January-April 2014. This indicator was achieved owing to the optimization of operation of production units, especially due to the growth of efficiency of oil recycling units (catalytic cracking and delayed coking).

In general, the Oil Refinery fulfilled the production plan by 101.4% during January-April 2014.

The fact that the refinery, named after Nationwide Leader Heydar Aliyev, has been actively developing is clear. All of it promotes further fruitful work of the personnel this year and fulfillment of all tasks assigned by the management of SOCAR.

БАКИНСКИЙ НЕФТЕПЕРЕРАБАТЫВАЮЩИЙ ЗАВОД ИМЕНИ ГЕЙДАРА АЛИЕВА МОДЕРНИЗИРУЕТ ТЕХНОЛОГИЧЕСКИЕ УСТАНОВКИ

Caspian Energy (CE): Г-н Исмаилов, Бакинский нефтеперерабатывающий завод имени Гейдара Алиева является флагманом нефтеперерабатывающей индустрии Азербайджана. Как Вы характеризуете развитие предприятия с призмы прошедших лет?

Директор Бакинского нефтеперерабатывающего завода им. Гейдара Алиева Эльман Исмаилов: БНПЗ имени Гейдара Алиева был основан приказом министерства нефтяной промышленности бывшего СССР от 29 июля 1953 года. Основная эра развития завода, как и внедрение новых технологий и производственных мощностей неразрывно связана с именем Общенационального лидера Азербайджана Гейдара Алиева и проводились по его личной инициативе в 1970-е годы. Следует отметить, что и ныне все функционирующие на заводе установки были построены после 1976 года. Благодаря дальновидной политике Гейдара Алиева в течение короткого периода времени (двух лет) в 1976 году была введена в строй установка ELOU-AVT-6, мощностью переработки 6 млн. тонн нефти в год. А в декабре 1980 года по его инициативе на заводе была построена установка каталитического риформинга по производству высокооктанового бензина, мощностью переработки 1 млн. тонн на основе лицензии мирового лидера в этой сфере американской компании UOP, построенная по проекту французской компании LITVIN.

Стоит отметить, что первоначально строительство данной установки предполагалось на Московском нефтеперерабатывающем предприятии, но благодаря личному вмешательству Гейдара Алиева это уникальная установка была введена в строй именно в Азербайджане. Работая в Москве в 1980-х годах, Гейдар Алиев оказывал непосредственное влияние на дальнейшее развитие отрасли. Так на БНПЗ в 1986 году была введена в эксплуатацию установка замедленного коксования, а в 1993 году после повторного возвращения к власти Гейдара Алиева была пущена в строй установка каталитического крекинга Г-43-107М.

Благодаря титаническому труду

Общенационального лидера Гейдара Алиева 20 сентября 1994 года был подписан контракт века, и нефтедобыча в Азербайджане, как и сектор нефтепереработки, получили новый импульс к развитию.

В этом году мы отмечаем 20-ти летний юбилей контракта века. Учитывая значимую роль в истории и развитии БНПЗ Общенационального лидера, с 2004 года завод стал носить имя Гейдара Алиева.

В настоящее время посредством четырех установок БНПЗ имени Гейдара Алиева полностью обеспечивает потребности Азербайджана в нефтепродуктах, а также отправляет их на экспорт. Производственная мощность переработки завода составляет 6 млн. тонн нефти в год, разрабатываются планы по ее увеличению. Основная продукция завода это моторное топливо, в том числе все виды автомобильного бензина, дизельного топлива и авиакеросина, а также жидкий газ, кокс, мазут и другие нефтепродукты.

CE: Мы знаем, что сейчас осуществляется полномасштабный ремонт технологических установок предприятия. Какие работы ведутся, и какие цели стоят перед БНПЗ?

Эльман Исмаилов: Ремонт ведется практически на всех технологических установках завода. Цель – обеспечить качественными нефтепродуктами растущие потребности внутреннего и

внешнего рынков. Кроме того, с целью обеспечения рациональной переработки нефти на заводе ведутся работы по внедрению в производство передовых технологий, модернизации, применению систем автоматического управления технологическими процессами. Основной целью применения в производстве новейших технологий является уменьшение эксплуатационных затрат, сокращение потребления энергии, увеличение глубины переработки, производство высококачественного продукта на уровне мировых стандартов.

Осуществляемые ремонтные работы на предприятии, направлены на увеличение глубины переработки нефти, сокращение энергозатрат и повышение производительности установок по переработке нефти, а также обеспечение безопасной эксплуатации.

Заранее был определен объем реконструкционных и ремонтных работ, составлен график проведения ремонтных работ по каждой установке. Согласно этому графику в январе текущего года мы завершили ремонт блока гидроочистки установки каталитического риформинга. Ремонт был проведен в связи с проблемами, возникшими в данном блоке. В ходе ремонта также была осуществлена очистка выходных линий компрессора №111.

В феврале мы завершили ремонт блока гидроочистки дизельного топлива установки каталитического крекинга. В ходе ремонтных работ были устранены



недостатки в теплообменном блоке, были заменены на новые непригодные к эксплуатации трубы в печи S-102 и проведены гидравлические испытания в печи.

В конце марта осуществлялся параллельный ремонт установок каталитического риформинга и на первом потоке установки замедленного коксования. В начале апреля 2014 года был завершен ремонт установок каталитического риформинга и замедленного коксования.

Далее на капитальный ремонт была остановлена основная установка первичной переработки нефти ED-AVQ-6 и установка каталитического крекинга. В ходе ремонтных работ были заменены внутреннее устройство колонны атмосферного и вакуумного блока установки ED-AVQ-6, а так же транспортные линии и циклонные устройства в регенераторе установки каталитического крекинга.

Ремонт обеих установок - по первичной переработке нефти и каталитического крекинга в мае был успешно завершен.

Как вы знаете, сейчас самое главное – переход на европейские стандарты качества. Мы производим бензин и дизтопливо по стандарту Евро-2. Более того, по многим параметрам наши нефтепродукты соответствуют и стандарту Евро-3. В настоящее время основные работы ведутся в этом направлении и в ближайшие годы они найдут свое решение, поскольку они связаны с применением новых технологий. Основная работа ведется в направлении уменьшения содержания бензола в бензине. Его содержание в евростандартах ограничивается 1%. У нас пока его содержание до 5%. Второй вопрос – снижение содержания серы. В этой связи мы ведем консультации с компанией UOP по установкам «Мерокс». В настоящее время идет работа над подготовкой ТЭО проекта.

Другой крупный проект – увеличение мощности установки каталитического крекинга до 3 млн. тонн в год. Как известно, растет потребность в бензинах, что связано с увеличением автомобильного парка на 50-100 тыс. автомобилей в год. Наша задача – удовлетворять растущий спрос на топливо и доведение качества нефтепродуктов до стандартов Евро-3 и Евро-4, пока не будет введен в строй новый НПЗ в Гарадаге, где планируется выпуск бензина по стандарту Евро-5.

СЕ: Каковы основные результаты деятельности предприятия с начала 2014 года?

Эльман Исмаилов: В настоящее время все технологические процессы



установки каталитического крекинга, замедленного коксования и другие участки предприятия компьютеризированы. Капитально отремонтированы цеха и производственные участки, созданы все необходимые условия для сотрудников. Все работники обеспечены специальной летней и зимней одеждой, обувью, полукуртками, работающим во вредных условиях выдается молоко и т.д. Все нормативы техники безопасности, качество продукции и экологические требования на предприятии соответствуют международным нормам.

Осуществляемые нашими специалистами работы позволяют обеспечить управление производственных процессов на высоком уровне, что дает свои положительные результаты. Усилен контроль за расходом энергии, реагентов, воды для химической очистки, обеспечен рост процентного выхода светлых продуктов после первичной переработки, т.е. намного больше, предусмотренного планом. Подробно проанализированы все технологические процессы, обеспечивающие развитие завода и для решения возникших проблем разработаны и внедрены соответствующие организационно-технические мероприятия.

По итогам четырех месяцев 2014 года руководство и коллектив завода успешно выполнили все задания и поручения ГНКАР и благодаря максимальному использованию кадрового и технического потенциала в реализации производственной программы добились высоких производственных показателей.

В январе-апреле 2014 года на заводе было переработано 1712,9 тысяч тонн сырья, из которых 1194 тысяч тонн нефти и 518,9 тыс. тонн стороннего полуфабриката.

Благодаря оптимизации работ связанных с основной деятельностью завода, рациональному использованию мощностей технологических установок,

особенно установок каталитического крекинга, относящихся к процессам повторной переработки и замедленного коксования, были созданы условия для производства дорогой нефтяной продукции из остаточных компонентов тяжелых и легких мазутных ресурсов, образовавшихся в процессе переработки.

Будучи в 2004 году на заводе Президент Азербайджана Ильхам Алиев дал высокую оценку работе нефтепереработчиков страны и сказал: «Вам хорошо известно, что основным показателем нефтепереработчиков является глубина переработки нефти. Отрядным фактом является то, что этот показатель с 2003 года превышает 60%».

Коллектив завода с начала 2014 года, выполняя рекомендации Президента страны, глубину переработки довел до высокого предела. Так, руководствуясь поручениями главы государства по поддержанию высокого уровня глубины переработки, как важного условия развития нефтеперерабатывающей промышленности, мы довели глубину переработки в январе-апреле 2014 года до 89%. Это стало возможным благодаря оптимизации на заводе деятельности технологических установок, в особенности за счет повышения эффективности установок повторной переработки нефти – каталитического крекинга и замедленного коксования.

В целом, за январь-апрель 2014 года НПЗ выполнил план по производству товарной продукции на 101,4%.

Однозначным фактором является то, что завод носящий имя Общенационального Лидера Гейдара Алиева находится на пути высокого развития. Все это способствует дальнейшей плодотворной работе трудового коллектива в текущем году и выполнению всех плановых поручений руководства Госнефтекомпании.

COMPLEX DRILLING WORKS TRUST PERFORMING DRILLING OPERATIONS SUCCESSFULLY



Isgandar Shirali,
Chief, SOCAR Complex Drilling Works Trust

The Republic of Azerbaijan has been rapidly developing and achieved high results since it regained independence. The implementation of the new oil strategy worked out under the leadership of Nationwide Leader Heydar Aliyev increased economic strength and international authority of our country considerably.

The State Oil Company of Azerbaijan Republic (SOCAR), pursuing the oil strategy set by Nationwide Leader, is currently introducing projects of regional and global importance thereby making worthy contribution to the development of the economy. Energy reserves of the country are growing thanks to discovery of new fields and their operation. In this way, export potential of Azerbaijan is also growing.

For the past years SOCAR has been carrying out important activities aimed at boosting domestic oil-gas production.

Therefore, unique onshore and offshore platforms are installed by using the most advanced techniques and technologies. Accelerated drilling work is carried out along with the launch of new oil and gas wells. In general, SOCAR turned into a modern company over the past years, i.e. the company meeting global standards. Special credit in achievement of these results should be given to selfless work of drill men who pave the way toward subsoil assets.

Complex Drilling Works Trust is currently conducting prospecting-exploration and production drilling work approximately on 25 onshore and offshore fields of the country by using new techniques and technologies meeting international standards. Besides, environmental regulations and other numerous factors are taken into account when performing the above mentioned works.

Drilling operations are carried out at Guba-Caspian shore, Lower-Kur shore, in oil bearing areas of Absheron as well as at Baku and Absheron archipelagos.

Based on the information provided by customers, the personnel of the Trust cooperates closely with departments, possessing big scientific potential and operating within SOCAR, in order to stabilize oil-gas production at operational fields and discover new fields in the areas where prospecting-exploration operations are carried out.

Special attention that SOCAR management pays to the performance of drilling operations serves as a basis for drill men to carry out much harder work aimed at development of the



oil industry and enhancement of the economic strength of the country. As a result, every passing year is remembered as the year of high achievements. In this regard, the drill men who completed the year of 2013 with high technical-economic indicators, laid basis for gaining following successes this year as well. Thus, the total volume of onshore and offshore drilling work performed by the Complex Drilling Works Trust within 4 months of 2014 reached 39,545m. Drilling of 32 wells was commenced during January-April. Drilling operations were completed on 25 wells. 26 wells were passed to customers.

Platform #122 has been recently opened at Bulla-Deniz field. Participating in this ceremony were President of SOCAR Rovnag Abdullayev and other representatives holding managerial positions within the company. A ten-block platform designed for drilling three production wells was installed at a depth of 26m. It should be noted that a well #124 (with budgeted depth of 6,000m) is planned to be drilled on one of these days at Bulla Deniz field which occupies a special place among discovered fields of the Baku archipelago in terms of presence of rich deposits and perspectiveness for conduction of prospecting-exploration operations. The well has been designed for drilling toward the 8th horizon of the productive stratum.

Apart from this, drilling of the prospect well #1 was commenced at Agburun-Deniz field by using self-lifting drilling rig Khazar-6. It should be noted for details that the well #1 was designed for drilling through the Podkirmakin suite, which is about 1250m, in order to explore Agburun-Deniz structure, conduct reservoir evaluation and estimation of the oil-gas content of the field.

The team of the Complex Drilling Works Trust continues intensive drilling operations at strategic field Guneshli. Fixed platforms #10, #14 and #19 are currently performing drilling operations on wells #341, 343 and 37 respectively. In line with these operations, it is planned to commence drilling of production well #34 from platform #8.

Besides, the team of the Trust is successfully performing drilling operations at Neft Dashlary field from platforms #1887, 2585, 2521, 2150 and 418A.

Darvin bankasi is another field where drilling operations are underway. Drilling of 20 wells at site #620 was completed over the past period. A total of 8 wells are planned

to be drilled at site #740 in future. It is planned to drill the first well #738 there in the nearest future. Umid field abounding with rich gas-condensate resources was discovered and commissioned by oilmen of Azerbaijan. It is the team of the Complex Drilling Works Trust that drilled the first well which revealed these resources.

It must be noted that commissioning of the Umid field is first of all indicating the economic strength of the country and logical completion of SOCAR's turning into the world-class company.

SOCAR built unique platform Umid-1 using its own resources. The drilling of the exploration well #10 from this platform was completed 4 months ahead the schedule, i.e. in the summer of 2012. The most advanced technique and technologies were used when drilling this well. Among these are hydrocarbon based solutions, deep-well pumps, modern hydraulic underreamers and bicentric drill bits.

The well designed and drilled down to 6400m has fully entered the 7th horizon of the productive strata. It is relevant to note that daily production on the well # 10 totaled 1 mln 200 thousand cubic meters of gas and 150 tons of condensate after conduction of perforation and development work in June 2012. Evaluation of data about Umid field confirms presence of huge hydrocarbon reserves on this field, and it once again proves that the mentioned field possesses the biggest gas reserves following Shah Deniz field. These reserves are currently estimated at 200 bcm of gas and 40 mln tons of condensate. A new gas pipeline connecting platform Umid-1 with the gas pipeline system of the country was laid over the past period. Umid is also the first field discovered after Azerbaijan regained independence. This achievement went in history as major success gained by oilmen of Azerbaijan.

Important measures have been undertaken for the past years in order to improve gas supply to the population in autumn-winter season. According to SOCAR's plan of actions, purposeful and sequential operations, aimed at increasing capacity of Galmaz and Garadagh underground gas storages operating in the country, are carried out for reaching this goal. Operations on drilling of new wells at Galmaz and Garadagh areas are currently ongoing. According to SOCAR's plan of actions, commissioned and drilled were the wells #630 and #627 at Galmaz area, and the wells #469 and #480 at Garadagh area. Drilling of



the well #636 on Galmaz area and the well #478 at Garadagh area is ongoing successfully.

For the past years SOCAR has been performing broad-scale building and assembling operations and estate maintenance work within the framework of the program of social-economic development of the regions. From this standpoint, particular importance is attached to operations aimed at urgent securing gas supply stability of Nakhchivan Autonomous Republic. Building of underground gas storages in Nakhchivan Autonomous Republic is aimed not only at substantial improvement of gas supply but also at positive solution of a number of social tasks. Exploratory drilling work was completed on wells #1 and #2 of Tumbul area in order to build underground gas storage on the base of the salt field Nehram. Drilling work is currently continued successfully at exploration well #4.

The team of the Trust applying advanced equipment, techniques and technologies in its work has mobilized all facilities for successful conduction of onshore/offshore prospecting and production drilling as well as for fulfillment of all tasks assigned for this year.

ТРЕСТ “КОМПЛЕКСНЫЕ БУРОВЫЕ РАБОТЫ” УСПЕШНО ВЫПОЛНЯЕТ БУРОВЫЕ РАБОТЫ В АЗЕРБАЙДЖАНЕ

В период после восстановления независимости Азербайджанская Республика стремительно развивалась и достигла высоких результатов. Реализация новой нефтяной стратегии, которая была разработана под руководством Общенационального лидера Гейдара Алиева, значительно повысила экономическую мощь и международный авторитет нашей страны.

Государственная нефтяная компания Азербайджанской Республики (ГНКАР), исполняющая нефтяную стратегию, автором которой является Общенациональный лидер, в настоящее время внедряет проекты регионального и глобального значений, тем самым вносит свой весомый вклад в развитие экономики страны. Благодаря открытию новых месторождений и их эксплуатации растут энергетические запасы страны, таким образом, растут и экспортные возможности Азербайджана.

В последние годы ГНКАР осуществляет внедрение особо важных мероприятий, направленных на увеличение добычи нефти и газа в стране. С этой целью на участках суши и моря устанавливаются уникальные платформы с использованием самой современной техники и технологий, проводятся ускоренные буровые работы и сдаются в эксплуатацию новые нефтяные и газовые скважины. В целом ГНКАР за последние годы превратилась в современную компанию, т.е. компанию мирового уровня и естественно среди этих достижений особая заслуга принадлежит самоотверженной работе буровиков, которые прокладывают путь к подземным богатствам.

В настоящее время Трест “Комплексные буровые работы” проводит поисково-разведочные и эксплуатационные буровые работы приблизительно на 25 оншорных и оффшорных месторождениях страны с использованием новой техники и технологий, отвечающих требованиям международных стандартов, не нанося вреда окружающей среде и учитывая другие многочисленные факторы.

Буровые работы проводятся на Кубинско-прикаспийском побережье и Нижне-Куринском побережье, в нефте-



газоносных районах Абшерона, а также на Бакинском и Абшеронском архипелагах в морской акватории.

Основываясь на информационную базу предоставляемую заказчиками, коллектив треста с целью стабилизации добычи нефти и газа на эксплуатируемых месторождениях и выявления новых месторождений в области поисково-разведочных буровых работ тесно сотрудничает с управлениями, обладающими большим научным потенциалом и входящими в структуру ГНКАР.

Особое внимание руководства ГНКАР к осуществлению буровых работ служит основой для более упорного труда буровиков во имя развития нефтяной промышленности и повышения экономической мощи страны. Результатом этого является то, что каждый минувший год запоминается как год высоких достижений. С этой точки зрения буровики, завершившие 2013 год высокими технико-экономическими показателями, заложили основу очередных достижений и в текущем году. Так, трестом “Комплексные буровые работы” за четыре месяца 2014 года на участках суши и моря проведено 39545 м буровых работ. В январе-апреле трестом начато бурение 32 скважин, на 25-ти скважинах буровые работы завершены и 26 скважин сданы заказчику.

Недавно на месторождении «Булла-Дениз» было открытие платформы №122. На этой церемонии принимали участие президент ГНКАР Ровнаг Абдуллаев и другие представители, входящие в состав руководства компании. Десятиблочное основание, предусмотренное для бурения трёх эксплуатационных скважин, установлено на глубине моря 26 метров. Необходимо отметить, что на месторождении “Булла-Дениз”, занимающем особое место среди выявленных месторождений Бакинского архипелага с точки зрения наличия богатых залежей и перспективности проведения поисково-разведывательных работ, на днях планируется бурение скважины №124 проектной глубиной 6000 метров. Скважина спроектирована для бурения на VIII горизонт продуктивной толщи.

Помимо этого, на площади “Агбурун-Дениз” с использованием самоподъемной буровой установки “Хазар - 6” начато бурение поисковой скважины №1. Для информации следует отметить, что с целью изучения структуры “Агбурун-Дениз” и оценки её коллекторских свойств и нефтегазоносности поисковая скважина №1 была спроектирована для бурения на подкирмакинскую свиту на глубину 1250 метров.

Коллектив Треста “Комплексные бу-



ровые работы" продолжает интенсивные буровые работы на месторождении стратегического значения "Гюнешли". В настоящее время со стационарных оснований №10, 14 и 19 проводятся буровые работы соответственно на скважинах №341, 343 и 37. Параллельно с этим на днях планируется начать бурение эксплуатационной скважины №34 с основания №8.

Также коллектив треста успешно ведет буровые работы на месторождении «Нефтяные Камни» с оснований №1887, 2585, 2521, 2150, 418А.

Другой площадью, где проводятся буровые работы, является месторождение "Дарвин банкасы". За истекший период на площадке №620 завершено бурение 20 скважин. В будущем планируется бурение 8 скважин на площадке №740. В самое ближайшее время здесь намечается бурение первой скважины №738.

Месторождение "Умид" с богатыми газоконденсатными залежами было открыто и сдано в эксплуатацию нефтяниками Азербайджана, и первая скважина, открывшая эти богатства, была пробурена именно коллективом Треста "Комплексные буровые работы".

Необходимо отметить, что сдача в эксплуатацию месторождения "Умид" в первую очередь является торжеством экономической мощи страны и логическим завершением превращения ГНКАР в компанию мирового уровня. ГНКАР своими силами построил уникальную платформу "Умид-1". Бурение разведочной скважины №10 с этой платформы было завершено на 4 месяца раньше срока, то есть летом 2012 года. В ходе бурения этой скважины была использована самая передовая

техника и новейшие технологии. К ним можно отнести растворы на углеводородной основе, глубинные насосы, гидравлические расширители современного типа и бицентрические долота.

Спроектированная и пробуренная скважина на глубину 6400 метра полностью вскрыла VII горизонт продуктивной толщи. К месту будет отметить, что после перфорации и освоения в июне 2012 года ежедневная добыча со скважины №10 составила 1 млн. 200 тыс. кубометров газа и 150 тонн конденсата. Анализ данных "Умид" подтверждает наличие огромных углеводородных запасов на этом месторождении, и это еще раз доказывает, что указанное месторождение обладает самыми крупными запасами газа после месторождения "Шах Дениз". В настоящее время эти запасы оцениваются в объеме 200 млрд. кубометров газа и 40 млн. тонн конденсата. За истекший период был проложен новый газопровод соединяющий платформу "Умид-1" с системой газопроводов страны. "Умид" также является первым месторождением открытым после восстановления государственной независимости Азербайджана, это достижение вошло в историю как важный успех нефтяников Азербайджана.

В последние годы проводятся важные мероприятия для улучшения обеспечения населения "голубым топливом" в осенне-зимние периоды. Для достижения этой цели, согласно подготовленной ГНКАР программе мероприятий, проводятся целенаправленные и последовательные работы по расширению функционирующих в стране подземных газовых хранилищ "Галмаз" и "Гарадаг". В настоящее время продолжают работы по бурению

новых скважин на площадях «Галмаз» и «Гарадаг». Согласно подготовленной ГНКАР с этой целью специальной программе мероприятий за 4 месяца 2014 года пробурены и сданы в эксплуатацию скважины №630 и №627 на площади "Галмаз" и скважины №469 и 480 на площади "Гарадаг". В настоящее время успешно продолжают буровые работы скважины №636 на площади "Галмаз" и №478 на площади "Гарадаг".

В последние годы ГНКАР проводит широкомасштабные строительные и монтажные работы и работы по благоустройству в рамках программы социально-экономического развития регионов. С этой точки зрения особое внимание уделяется проводимым работам по срочному обеспечению стабильности газоснабжения Нахчыванской Автономной Республики. Создание подземных газохранилищ в Нахчыванской Автономной Республике служит не только основательному улучшению газоснабжения, но и положительному решению ряда социальных задач. За истекший период с целью создания подземного газохранилища на базе солевого месторождения "Нехрам" были завершены разведочные буровые работы на скважинах №1 и №2 на площади "Тумбул". В настоящее время успешно продолжают буровые работы на разведочной скважине №4.

Коллектив треста, использующий в своей работе современное оборудование, передовую технику и новейшие технологии мобилизовал все возможности для успешного выполнения поисковых и эксплуатационных буровых работ на море и на суше страны, исполнения всех поставленных на текущий год задач.

EXPANDING THE EXPORT GEOGRAPHY TOWARDS DYNAMIC DEVELOPMENT



Adnan Ahmadzada,
General Manager, SOCAR MO

Successful development of oil and gas industry of the Republic of Azerbaijan as well as growing positions of State Oil Company of Azerbaijan Republic (SOCAR) in the global energy market are reflected on scope of activities of SOCAR Marketing and Operations (SOCAR MO). President Ilham Aliyev's policy on economical development of the country, his special attention to the oil and gas industry which is an integral part of our national economy, are key factors that determine SOCAR MO's current activities and future projects.

SOCAR MO is mainly engaged in exporting crude oil and oil products of Azerbaijan origin to the world market in accordance with the export strategy of SOCAR, arranging sales based on the country's domestic demand for oil products, conducting marketing researches, studying new export markets, implementing coordination functions on ensuring control over delivery and acceptance of hydrocarbon volumes of Joint Ventures and Operating Companies producing crude oil at SOCAR fields.

We may confidently confirm nowadays benefits and effectiveness of an energy strategy established by our national leader Heydar Aliyev in early 1990s. Azeri-Chirag-Gunashli, Shah Deniz, South-Caucasian pipeline projects and Baku-Tbilisi-Ceyhan main export oil pipeline are only some of successful examples of the implementation of the above-mentioned

strategy. Successful and consecutive implementation of the oil strategy of Azerbaijan enabled the country to reach leading positions in the world energy arena within a short period of time.

In 2013 SOCAR MO exported 24.2 million tons of crude oil within the frame of its export contracts. The more Azeri crude oil is exported, the more Department's marketing policy and strategy requires the further improvement to continue development of export operations and strengthening the position of Azeri oil in global energy market. Therefore, establishment of cooperation with new clients and large-scale refinery companies and introducing Azeri origin crude oil in new potential energy markets are of a high importance.

During past years, SOCAR MO's crude oil export network has been expanded to more than 30 countries, such as USA, Canada, United Kingdom, India, China, Thailand, Taiwan, Malaysia, Singapore, Indonesia, South Korea, Australia, Vietnam, Japan, Mediterranean and North-West European countries. Export strategy has been strengthened by concluding long-term contracts with a number of companies.

Since December 2007 Geneva based SOCAR Trading SA has been operating in the direction of strengthening SOCAR's positions in the global energy market and transforming the company to one of the biggest players. Operating for 6 years, the company expanded its activities by establishing offices in Singapore, Turkey (Istanbul), UAE (Dubai), Monaco, Egypt (Cairo), Vietnam, Nigeria (Lagos and Abuja) and Kenya.

SOCAR Trading SA has an important role in identifying potential clients for Azeri crude oil. Over a period of its activities, SOCAR Trading SA succeeded to build fruitful business relations with multinational companies in energy market, such as Total, Exxon, ERG, Petroplus, IOC, Shell, Sunoco, OMV, ConocoPhillips, ENI, Saras, Irving, PTT, Chevron, etc.

Along with this, construction of the oil products storage terminal meeting modern standards with the capacity of 665,000 cubic meters started in the port of Fujairah of the United Arab Emirates in October 2010 in accord-

ance with the agreement signed between SOCAR Trading SA and the Swiss Trading House Aurora Progress S.A. SOCAR Aurora Fujairah FZE Terminal started to operate in March 2012 (12 out of 26 commodity tanks with the capacity of 350,000 cubic meters are currently in operation). The Terminal is capable to store various oil products of different companies as well as splitting large volumes of fuel into much smaller consignments and blending oil products in commodity tanks. Moreover, the terminal may be used as loading terminal (loading oil products from tanks into vessels and transporting them to other tanks located in the area of the port).

In the meantime, SOCAR Trading Singapore signed an agreement on storage of Azeri oil in Yeosu Terminal in South Korea, which expired in September 2013. This agreement allowed the company to strengthen its positions on Asian energy market by attracting new customers. 12 million barrels of crude oil were supplied in this direction.

Along with export of crude oil SOCAR MO is also engaged in realization of Azeri origin oil products on the international market. The Department is interested in broadening the export geography. Oil products of Azerbaijan origin are exported to numerous countries such as Turkey, Georgia, Italy, Egypt, Greece, Lebanon, Kazakhstan, Vietnam, Ukraine, Cyprus, Afghanistan, Tajik-





istan, Malta, Algeria, Libya, Romania, Israel, Bahamas etc. One of the primary goals of SOCAR MO is to take an active part in global energy market which becomes more and more competitive and requires oil products of high quality to comply with modern standards. Thus, necessary surveys on recent trends are regularly conducted in order to adapt export policy and strategy to latest developments.

At the same time, with the participation of SOCAR MO, "SOCAR Overseas LLC" and "ST Overseas DMCC" Kazakh origin raw materials are delivered to the Baku Oil Refinery named after Heydar Aliyev for further refining. The refined products are further being exported.

Establishment of SOCAR Energy Georgia in 2006 was one of the most important measures undertaken to increase efficiency of export operations and strengthen SOCAR's positions in foreign markets. Since then the company is actively engaged in sale of SOCAR's oil products in Georgian market which is one of the major consumers of Azerbaijani oil products. During 2013, SOCAR MO supplied to SOCAR Energy Georgia for realization on the Georgian market 200.5 thousand tons of gasoil

L-62 (D-01), 14.3 thousand tons of motor gasoline A-92, 44.5 thousand tons of jet fuel TS-1 and about 657 tons of fuel oil.

Moreover, since 2008 the company expanded its activities by establishing 110 gas stations in Georgia and this number is expected to reach 120 by the end of the current year.

SOCAR-branded gas stations are operating not only in Georgia, but also in Ukraine (37), Romania (25), Switzerland (149) and in Azerbaijan (16).

Most part of oil products exported within the frame of contracts signed by SOCAR MO is supplied to the world markets through the SOCAR-owned Kulevi Terminal (Georgia) situated on the shore of the Black Sea. In 2013, 685 thousand tons of gasoil L-62 (D-01) (77% of total export of gasoil) has been exported to the global energy market through Kulevi Terminal.

Apart from export of crude oil and oil products of Azerbaijan origin to the world markets, SOCAR MO is also engaged in sale of oil products on the domestic market. The Department sells oil products produced at two SOCAR-owned oil refineries. The range of oil products sold domestically includes gasoline, gasoil, jet fuel, fuel oil, different types of lubricants and other oil products.

SOCAR MO sells oil products through two oil bases and meets perfectly annual projections regarding local supply of oil products. This is reflected in the sale of oil products through the mentioned bases at the domestic market which rose by 3.1% over 2013 compared with the year of 2012.

SOCAR MO and its subdivisions were successfully certified for the second

term in accordance with requirements of international health and safety (OHSAS 18001:2007), environmental protection (ISO 14001:2004) and quality management system (ISO 9001:2008) standards. Besides, international auditors positively evaluated the work performed in this direction.

No accident, breakdown, fire and environmental pollution cases were registered.

Similar to other organizations of SOCAR, all operations related to accounting, scheduled reports and financial issues have been automated starting from 2008, introduction and development of the software was launched in accordance with SAP ERP system. Several modules and components of SAP ERP were introduced for accounting purposes according to International Financial Reporting Standards. Meanwhile, corresponding courses and trainings are also arranged to raise the qualification of employees.

SOCAR MO pays special attention to training of professional staff, especially, to the employment of young talented workers. In recent years, 11 graduates of SOCAR's Study Abroad Program had opportunity to build their careers in SOCAR MO. In order to increase their proficiency, the employees of the Department along with attending the internationally recognized training courses, have possibility to get familiar with the operation principles of European sea ports, to which SOCAR's crude oil and oil products are loaded. At the moment, there are several young employees who started their career at SOCAR MO and are currently working at SOCAR's subsidiaries and representative offices abroad.



РАСШИРЕНИЕ ГЕОГРАФИИ ЭКСПОРТА - КЛЮЧ К ДИНАМИЧНОМУ РАЗВИТИЮ

Успехи Azerbaijan в сфере нефтегазовой промышленности, повседневное укрепление позиций Государственной нефтяной компании Azerbaijanской Республики (ГНКАР) на мировом энергетическом рынке находят свое отражение и в деятельности Управления маркетинга и экономических операций (УМЭО) ГНКАР. Политика, проводимая Президентом Ильхамом Алиевым в направлении развития экономики страны, оказание особого внимания развитию нефтегазовой промышленности, являющейся неразрывной частью экономики страны, являются главными критериями, определяющими курс деятельности УМЭО ГНКАР.

Основная деятельность УМЭО заключается в экспорте на мировой рынок азербайджанской сырой нефти и нефтепродуктов в соответствии с экспортной стратегией ГНКАР, организации продаж на основании внутренних потребностей страны в нефтепродуктах, проведении маркетинговых исследований, изучении новых экспортных рынков, осуществлении координационных функций по обеспечению контроля над объемами приема-сдачи углеводородов со стороны совместных предприятий и операционных компаний, осуществляющих добычу сырой нефти на месторождениях ГНКАР.

Нефтяная стратегия, основа которой была заложена Общенациональным лидером Гейдаром Алиевым в начале 1990-х годов, доказывает свою эффективность. Ярким примером данной стратегии является реализация проектов разработки месторождений Азери-Чыраг-Гюнешли и Шах Дениз, проектов Южно-Кавказского трубопровода и основного экспортного нефтепровода Баку-Тбилиси-Джейхан. Успешное и последовательное претворение в жизнь нефтяной стратегии Azerbaijan позволило стране в короткие сроки занять передовые позиции на мировой энергетической арене.

В 2013 году в рамках экспортных соглашений УМЭО было экспортировано 24,2 млн. тонн сырой нефти. Крупные объемы экспорта сырой нефти укрепляют позиции азербайджанской нефти на мировом рынке, выдвигают на передний план необходимость рациональной организации экспорта и требуют проведения в

этом направлении гибкой и сбалансированной маркетинговой политики. В этой связи актуальным вопросом является обеспечение прямых связей с покупателями нефти и крупными нефтепереработчиками, а также поставка азербайджанской нефти на новые перспективные рынки.

За последние годы азербайджанская нефть экспортировалась более чем в 30 стран мира, в том числе в США, Канаду, Великобританию, Индию, Китай, Таиланд, Тайвань, Малайзию, Сингапур, Индонезию, Южную Корею, Австралию, Вьетнам, Японию, страны Средиземноморья и Северо-Западной Европы. С рядом компаний заключены долгосрочные договора на поставку нефти.

С целью дальнейшего укрепления позиций ГНКАР на мировом рынке и становления компании в качестве одного из крупнейших игроков на рынке международных энергетических ресурсов, в декабре 2007 года в Женеве была учреждена компания SOCAR Trading SA, которая успешно функционирует на протяжении 6 лет. Расширяя деятельность, данная компания учредила свои представительства в Сингапуре, Турции (Стамбул), ОАЭ (Дубай), Монако, Египте (Каир), Вьетнаме, Нигерии (Лагос и Абуджа) и Кении.

SOCAR Trading SA проводит широкую деятельность в направлении поиска новых покупателей для сырой нефти азербайджанского происхождения. С начала своей деятельности компания SOCAR Trading SA заключила договора с такими крупными мировыми компаниями, как Total, Exxon, ERG, Petroplus, IOC, Shell, Sunoco, OMV, ConocoPhillips, ENI, Saras, Irving, PTT, Chevron и т.д.

Наряду с этим, в соответствии с соглашением о сотрудничестве, подписанным между SOCAR Trading SA и швейцарским торговым домом Aurora Progress S.A., с октября 2010 года в порту Фуджейра Объединенных Арабских Эмиратов началось строительство отвечающего современным стандартам терминала для хранения нефтепродуктов емкостью 665 тыс. кубометров. В настоящее время терминал SOCAR Aurora Fujairah Terminal FZE, начавший свою деятельность с марта 2012 года (сданы в эксплуатацию 12 из 26 товарных емкостей, объемом 350 тыс. кубометров), предоставляет возмож-

ность хранения нефтепродуктов, принадлежащих различным компаниям, а также возможность разделения крупных объемов топлива на более мелкие партии и смешивания нефтепродуктов в емкостях. Возможно осуществление погрузки нефтепродуктов из товарных емкостей терминала на танкера и транспортировка в другие емкости на территории порта.

В то же время, с целью рационального снабжения азербайджанской нефтью азиатского рынка и привлечения новых покупателей, компания SOCAR Trading Singapore заключила соглашение о хранении азербайджанской нефти на терминале порта Йосу (Южная Корея). Данное соглашение, срок которого истек в сентябре 2013 г., позволило укрепить позиции компании на азиатском рынке. В течение срока действия соглашения в указанном направлении было отправлено 12 млн. баррелей сырой нефти.

УМЭО, наряду с экспортом на мировые рынки азербайджанской нефти, занимается также реализацией на экспорт нефтепродуктов азербайджанского происхождения. Широкая география экспорта нефтепродуктов включает в себя такие страны, как Турция, Грузия, Италия, Египет, Греция, Ливан, Казахстан, Вьетнам, Украина, Кипр, Афганистан, Таджикистан, Мальта, Алжир, Ливия, Румыния, Израиль, Багамские Острова и т.д. Основной целью в процессе экспорта нефтепродуктов является обеспечение устойчивости к постоянно возрастающей на мировом рынке конкуренции и обеспечение поставки на внешний рынок нефтепродуктов, отвечающих современным требованиям качества. Управление систематически рассматривает новые экспортные направления, формирует свою внешнюю экспортную политику, анализируя изменения на мировом рынке.

В то же время, при непосредственном участии УМЭО ГНКАР, компаний SOCAR Overseas LLC и ST Overseas DMCC ведутся работы по доставке сырья из Казахстана на территорию Azerbaijanской Республики, для последующей переработки на Бакинском НПЗ имени Гейдара Алиева. Продукты, полученные в результате переработки сырья, в дальнейшем реализуются за пределами Республики.

Одним из важных шагов на пути повышения эффективности экспортных

операций и укрепления позиций ГНКАР стало учреждение в 2006 году в Грузии со стороны ГНКАР компании SOCAR Energy Georgia. С момента основания компания занималась организацией продаж нефтепродуктов ГНКАР на рынке Грузии, являющемся одним из крупнейших потребителей азербайджанских нефтепродуктов. В 2013 году со стороны УМЭО в адрес компании SOCAR Energy Georgia для реализации на грузинском рынке было отправлено 200,5 тысяч тонн дизельного топлива марки L-62 (D-01), 14,3 тысяч тонн автомобильного бензина марки А-92, 44,5 тысяч тонн топлива для реактивных двигателей TS-1 и около 657 тонн печного мазута.

Наряду с этим, с 2008 года на территории Грузии начали функционировать автозаправочные станции, открытые компанией SOCAR Energy Georgia. В настоящее время в Грузии функционирует 110 АЗС и SOCAR Energy Georgia планирует довести их количество до 120 к концу текущего года.

Наряду с Грузией, в настоящее время под брендом SOCAR функционируют 37 АЗС в Украине, 25 в Румынии, 149 в Швейцарии и 16 в Азербайджане.

Основная часть нефтепродуктов, реализуемых в рамках экспортных договоров УМЭО, поставляется на мировой рынок через принадлежащий ГНКАР черноморский терминал Кулеви в Грузии. В 2013 году посредством терминала в Кулеви на мировой рынок было экспортировано 685 тысяч тонн дизельного топлива марки L-62 (D-01), что в свою очередь составляет 77% от общего экспорта дизельного топлива.

Наряду с обеспечением выхода азербайджанской нефти и нефтепродуктов на внешние рынки, УМЭО осуществляет деятельность по продаже нефтепродуктов на внутреннем рынке Республики. Управление осуществляет продажу нефтепродуктов различного ассортимента, производимых на НПЗ ГНКАР, предприятиям и организациям, размещенным как на территории столицы, так и в регионах страны. К ним относятся: автомобильный бензин, дизельное топливо, авиационное топливо, мазут, смазочные масла разных сортов и другие нефтепродукты.

Поставка нефтепродуктов на внутренний рынок осуществляется посредством двух нефтебаз. Согласно статистике, прогнозные задания по отправке нефтепродуктов на внутренний рынок и обязательства в области сбыта, поставленные в начале года, перевыполнены. По сравнению с 2012 годом, продажа нефтепродуктов на внутреннем рынке посредством этих баз в 2013 году возросла на 3,1%.



УМЭО и его структурные подразделения были сертифицированы на второй срок в соответствии с требованиями международных стандартов по охране труда и безопасности (OHSAS 18001:2007), охране окружающей среды (ISO 14001:2004) и системе менеджмента качества (ISO 9001:2008), причем деятельность в этом направлении была положительно оценена со стороны международных аудиторов.

По управлению не было зафиксировано несчастных случаев, аварий, пожаров и случаев загрязнения окружающей среды.

Как и во всех организациях ГНКАР, в Управлении маркетинга и экономических операций начиная с 2008 года все задачи бухгалтерского учета, плановые отчеты и финансовые вопросы были автоматизированы, началось внедрение и развитие программного обеспечения согласно системе SAP ERP. В соответствии с международными стандартами финансовой отчетности (МСФО), были внедрены

различные компоненты и модули системы SAP ERP. Также, были организованы курсы по МСФО, подготовлены специализированные кадры.

УМЭО придает особое значение работе по подготовке профессиональных кадров и, в частности, вопросам трудоустройства талантливой молодежи. Так, 11 участников Стипендиатской программы ГНКАР, окончивших обучение в университетах за рубежом, были приняты на работу и получили возможность построить свою карьеру в УМЭО. С целью повышения уровня профессионализма, наряду с участием в учебно-тренинговых программах международного уровня, сотрудники ГНКАР имеют возможность ознакомиться с принципами работы европейских морских портов, в которые компания поставляет сырую нефть и нефтепродукты. В настоящее время, сотрудники, начавшие деятельность в УМЭО, задействованы в работе зарубежных представительств и дочерних структур ГНКАР.

OIL PIPELINES DIVISION MEETS UP-TO-DATE OIL TRANSPORT QUALITY STANDARDS



**Vasif Amirov, General Manager,
SOCAR Oil Pipelines Division**

The global changes, which occurred at the end of the XX century in the global political life, gave the chance to many countries, including Azerbaijan, to gain independence.

With its rich natural resources and favorable geographic position, Azerbaijan was able to draw attention of the global community from the first years of independence. Azerbaijan's oil strategy, as an element of national security, has already gained corresponding positions globally, and this in its turn poses new tasks in the field of oil transportation.

In the new oil strategy, which founda-

tion was laid by Nationwide Leader Heydar Aliyev, the oil transport system has a special value.

The requirements to quantitative and high quality export of Azerbaijan energy resources to the world markets have considerably increased.

Azerbaijan has the rich history of exploration and operation of large-scale oil and gas fields, their development, oil transport and refining. For example, the plant and the first crude oil storage tank were constructed in 1859-1870 to produce kerosene from hard oil mud in the Surakhany settlement.

In 1878 the first 12-km pipeline was constructed to connect the oil field with the refinery.

Till 1889 the length of all pipelines, which connected oil fields with Baku oil refineries, totaled 230 km. These pipelines transported up to 1 million tonnes of oil per annum.

Construction of the 833-km Baku-Batumi pipeline with the carrying capacity of 1 million tonnes per annum and with 16 pump stations was commissioned in 1897. The kerosene pipeline was completely put in operation on March 26, 1907.

In the following years, development of the oil industry along with promptly growing export of oil products from Azerbaijan set up the task to construct one more oil pipeline between Baku and Batumi. Construction of the Batumi Oil Refinery was

launched in 1927 and building of the second 254-mm oil pipeline was commenced in 1928.

Crude oil supplies via this pipeline started already in 1930. In the following years, the expanded oil transport system developed into one of the vital branches of the oil industry.

Then, the development of the oil industry in Azerbaijan along with introduction of specific features of separate transportation of different oil sorts to oil refineries created a ground to establish a separate organisation for oil transport. The Oil Pipelines Division became the last heir of the company called Oil Office. At present, the Pipelines Division has developed into the large and specialized organisation, which ensures transportation of Azerbaijan oil to Baku oil refineries as well as to the Russian Federation.

As a structural unit of the State Oil Company of the Republic of Azerbaijan (SOCAR), the Oil Pipelines Division incorporates Dubandi Production Department, Absheron Production Department, Garadagh Production Department, Export Production Department, Transportation Production Department and Storage Facilities.

The primary activity of the Division is to operate and control oil transport and intake from oil and gas production departments of SOCAR and joint ventures, and to



ensure storage, transport and delivery to consumers.

The history of the northern route dates back to the year 1983, when the Grozny-Baku oil pipeline with the diameter of 720mm and the length of 601km was constructed to transport oil from Western Siberia to Baku oil refineries. The Division serves the section of this pipeline in the territory of Azerbaijan.

The signing of the agreement on exploration, development and production sharing for Azeri-Chirag-Gunashli fields on September 20, 1994 was followed by a decision to expand the Grozny-Baku oil pipeline to the Russian port of Novorossiysk in order to transport "early oil" from these fields. Therefore, construction of a new section till the Russian port of Novorossiysk and repair of the old oil pipeline were performed in line with the agreement "On operating procedures and potential transportation capability of the pipeline" signed on February 16, 1996 between the State Oil Company of the Republic of Azerbaijan, the Azerbaijan International Operating Company (AIOC) and contractors.

At the same time a new 530mm section with the length of 57km was constructed and connected to the Baku-Novorossiysk oil pipeline to transport oil from the Sangachal terminal to the north. AIOC performed oil transport operations in the northern direction in 1996-2008, while since 2008 the Oil Pipelines Division has been successfully engaged in export operations. Since February 2014 oil export has been also performed from the Sumgait oil custody transfer point to the Sangachal terminal and then via the Baku-Tbilisi-Ceyhan pipeline.

At present the Oil Pipelines Division operates 629 km of trunk oil pipelines of different diameter, 12 oil transport sections, 2 oil custody transfer sections, export oil custody transfer section, oil metering section, oil transfer section, 66 power transformers, 8 power stations, 83km of overhead lines, 106km of cable lines, different pump units and 14 crude oil tank farms with the total capacity of 479,900 cubic metres.

In 2013 the Oil Pipelines Division received 8270.8 thousand tonnes of oil and transferred 8281.2 thousand tonnes, at that 6530.6 thousand tonnes were sent to the oil refineries and 1750.6 thousand tonnes were exported.

4 quays with the total cargo transshipment capacity of 20 mln tonnes per annum along with a bridge for serving log, towing and fire boats are operated to receive oil supplied by tankers from the Caspian states and fill storage tanks at the Dubandi Production Department.

Each bridge, in turn, is able to receive tankers from the two sides of the quay. The quays have the brand-new equipment to inject oil from tankers into reservoirs.



The Dubandi Production Department possesses 55 reservoirs in 10 crude oil tank farms with the total capacity of 347,9 thousand cubic metres to store different sorts of oil and oil products. Breathing tanks have been constructed and commissioned there to reduce maximally natural losses of light oil fractions. The tanks have steam heaters to heat light crude oil sorts with a low freezing point in the autumn-winter season. These heaters reduce viscosity and accordingly reduce resistance in the process of oil transportation in pipelines.

The Oil Pipelines Division operates the chemical analysis laboratory with the cutting-edge equipment to check compliance to quality at the oil transport section.

The automatic control system is being introduced at oil transportation and metering sections of the Oil Pipelines Division to control oil transportation via the trunk oil pipelines.

This system enables to exercise remote operational control over the process of transportation, the level of commercial oil in crude oil tank farms, operational parameters of pumps, control over temperature and pressure in oil pipelines and all gate valves.

At present the control over transportation of export oil via the Northern export pipeline is carried out by means of the automatic control system.

The specialists of the Oil Pipelines Division are introducing automation of control systems to facilitate labour of employees during oil transportation operations.

Diagnostic work is regularly carried out on the trunk oil pipelines to raise efficiency of the transportation system and prevent probable accidents. Special instruments are used to check the technical condition of the pipelines, integrity of insulation, and regular preventive measures are taken as well. 75km of pipelines of different diameter were replaced during major overhauls over the last 3 years.

The work to provide modern equipment and recover the system of elec-

trochemical protection of main oil pipelines from corrosion is now underway. Particular attention is paid to the exploitation of oil reservoirs. So, they are regularly cleaned from bottom sludge and measures are being taken to protect tanks from internal and external corrosion.

The Oil Pipelines Division attaches due importance to activities aimed at securing safety of main and industrial oil pipelines. Thus, a fire, explosion and other accidents can occur on main oil pipelines at any time of the day. Trainings are regularly held with participation of employees of the Special State Protection Service, Ministry of Emergency Situations, local executive authorities, law enforcement agencies, ambulance stations and other agencies in order to ensure timely prevention or elimination of accident consequences. All possible outcomes are considered during trainings.

Ecology, one of the most important spheres of modern life, is also in the focus of attention of the Oil Pipelines Division. Special importance is attached to advanced measures undertaken for securing environmental protection. In general, regular monitoring that is held at oil transportation sections and along the pipeline, early prediction of possible accidents and technical control over the equipment enable to prepare an action plan and secure its fulfillment.

About 3,000 trees and bushes were planted at areas of structural units of the Oil Pipelines Division and appropriate agro-technical services provided.

Employees of the Oil Pipelines Division were provided with all conditions for comfort work and rest. A number of activities were prepared for strengthening the production potential. Corresponding projects are underway in this regard.

The personnel of the Oil Pipelines Division will keep working successfully, promoting the implementation of the oil strategy of Azerbaijan.

УПРАВЛЕНИЕ «НЕФТЕПРОВОДЫ» СООТВЕТСТВУЕТ СОВРЕМЕННЫМ СТАНДАРТАМ КАЧЕСТВА ТРАНСПОРТИРОВКИ НЕФТИ



Произошедшие в конце XX века глобальные перемены в мировой политической жизни позволили многим странам, в том числе, Азербайджану, обрести независимость.

Располагая значительными природными ресурсами и выгодным географическим положением Азербайджан, с первых лет обретения независимости смог привлечь внимание мирового сообщества.

Нефтяная стратегия Азербайджана, как элемент национальной безопасности, уже завоевала соответствующие позиции в мировом масштабе, что ставит новые задачи в сфере транспортировки нефти. В новой нефтяной стратегии основа, которой заложена Общенациональным лидером Гейдаром Алиевым, системе транспортировки нефти уделяется особое значение.

Требования к количественному и качественному обеспечению экспорта азербайджанских энергоносителей на мировые рынки значительно возросли.

Азербайджан имеет богатую историю разведки и разработки крупных нефтегазовых месторождений, их освоения, транспортировки и переработки нефти. К примеру, в 1859-1870 годах для производства керосина из затвердевшей нефтяной грязи в поселке Сураханы был построен завод, а также первый резервуар для хранения нефти.

В 1878 году построен первый трубопровод длиной 12 км, который соединил нефтяное месторождение с перерабатывающим предприятием.

До 1889 года протяженность всех трубопроводов, которые соединяли неф-

тяные месторождения с Бакинскими нефтеперерабатывающими заводами, достигала 230 км. Посредством этих трубопроводов в год перекачивалось до 1 млн. т нефти.

В 1897 году началось строительство трубопровода Баку-Батуми пропускной способностью 1 млн. т в год, протяженностью 833 км, с 16 насосными станциями. Керосиновый трубопровод был полностью сдан в эксплуатацию 26 марта 1907 года.

В последующие годы, развитие нефтяной промышленности и стремительный рост экспорта нефтепродуктов из Азербайджана, обусловили необходимость строительства второго нефтепровода между Баку и Батуми.

В 1927 году началось строительство нефтеперерабатывающего завода в Батуми, а в 1928 году - строительство второго нефтепровода диаметром 254 мм. И уже в 1930 году начались поставки сырой нефти по данному нефтепроводу. В последующие годы расширенная система транспортировки нефти превратилась в одну из неотъемлемых отраслей нефтяной промышленности.

В дальнейшем, развитие нефтяной промышленности в Азербайджане, введение специфики раздельной транспортировки различных сортов нефти на нефтеперерабатывающие заводы, создавало почву созданию отдельной организации транспортировки нефти. Управление «Нефтепроводы» стало последним наследником предприятия, которое называлось «Нефтяной конторой». В настоящее время, Управление «Нефтепроводы» превратилось в

крупную и специализированную организацию, которая обеспечивает транспортировку азербайджанской нефти на Бакинские нефтеперерабатывающие заводы и в Российскую Федерацию.

Будучи структурной единицей Государственной нефтяной компании Азербайджанской Республики (SOCAR), в составе Управления «Нефтепроводы» функционируют Дюбендинское производственное подразделение, Абшеронское производственное подразделение, Карадагское производственное подразделение, Экспортное производственное подразделение, Транспортное подразделение и Складское хозяйство.

Основная деятельность Управления заключается в управлении и контроле за транспортировкой и приемом нефти от Нефтегазодобывающих управлений SOCAR, совместных предприятий, обеспечение ее хранения, транспортировки и последующей сдачи потребителям.

История северного маршрута началась в 1983 году, когда для транспортировки западносибирской нефти на Бакинские НПЗ был построен нефтепровод Грозный-Баку диаметром 720 мм и протяженностью 601 км. Управление осуществляет обслуживание участка данного трубопровода, находящегося на территории Азербайджана.

После подписания 20 сентября 1994 года соглашения о разведке, разработке и долевом распределении добычи с месторождений «Азери»-«Чыраг»-«Гюнешли» для обеспечения транспортировки «ранней нефти» с этих месторождений было принято решение продлить нефтепровод Грозный-Баку до российского порта Новороссийск. Для этого были проведены работы по строительству нового участка до российского порта Новороссийск и реконструкции старого трубопровода в соответствии с подписанным соглашением от 16 февраля 1996 года «О правилах эксплуатации и потенциальной возможности транспортировки трубопровода» между Государственной нефтяной компанией Азербайджанской Республики, Азербайджанской международной операционной компанией (АМОК) и подрядными организациями.

В то же время, для транспортировки нефти в северном направлении была построена новая линия от Сангачальского терминала длиной 57 км диаметром 530

мм и соединена с нефтепроводом Баку-Новороссийск. АМОК проводила операции по транспортировке нефти в северном направлении в 1996-2008 годы, а с 2008 года экспорт успешно реализует Управление «Нефтепроводы». С февраля 2014 года экспорт нефти также осуществляется от Сумгайытского участка сдачи нефти в направлении Сангачальского терминала, далее по трубопроводу Баку-Тбилиси-Джейхан.

В настоящее время в эксплуатации Управления «Нефтепроводы» (УН) находится 629 км различного диаметра магистральных нефтепроводов, 12 участков транспортировки нефти, 2 участка сдачи нефти, участок сдачи экспортной нефти, участок измерения нефти, участок перевалки нефти, 66 силовых трансформаторов, 8 силовых подстанций, 83 км воздушных линий электропередач, 106 км кабельных линий электропередач, различного типа насосные агрегаты и 14 резервуарных парков общей вместимостью 479 900 куб. м.

В 2013 году со стороны УН было принято 8270,8 тыс. тонн нефти, и сдано 8281,2 тыс. тонн, при этом 6530,6 тыс. тонн посредством трубопроводов было поставлено на нефтеперерабатывающие предприятия и 1750,6 тыс. тонн транспортировано на экспорт.

Для приема нефти, доставляемой посредством танкеров из прикаспийских стран и заполнения резервуаров на Дюбендинском производственном подразделении, действует 4 причала общей мощностью перевалки грузов 20 млн. тонн в год, служебный мост для обслуживания вахтенных, буксировочных и пожарных катеров. Каждый мост в свою очередь имеет возможность принимать танкера с двух сторон причала. Для закачивания нефти из танкеров в резервуары причалы оснащены самым современным оборудованием.

Для хранения разных сортов нефти и нефтепродуктов Дюбендинское производственное подразделение имеет 55 резервуаров в 10 резервуарных парках общей вместимостью 347,9 тыс. кубометров. Здесь, с целью максимального снижения естественных потерь легких фракций нефти были построены и сданы в эксплуатацию резервуары с плавающими крышами. Для подогрева парафинистых нефтей, имеющих низкую температуру замерзания в осенне-зимний период, в резервуарах установлены паровые нагреватели, которые служат для снижения вязкости и соответственно снижения сопротивления в процессе транспортировки нефти в трубопроводах.

С целью проверки соответствия стан-



дартам на участке транспортировки нефти УН действует оснащенная современным оборудованием лаборатория химического анализа.

С целью обеспечения контроля за транспортировкой нефти на магистральных нефтепроводах, на участках транспортировки нефти и замерных пунктах УН внедряется система автоматического управления. С помощью данной системы осуществляется дистанционное оперативное управление за процессом транспортировки, уровнем товарной нефти в резервуарных парках, технологическими параметрами закачивающих насосов, контроль над показателями температуры и давления в нефтепроводах и на всех технологических задвижках.

В настоящее время контроль за транспортировкой экспортной нефти по Северному экспортному нефтепроводу осуществляется посредством автоматизированной системы управления.

Специалисты УН внедряют полную автоматизацию систем управления для облегчения труда сотрудников при операциях транспортировки нефти.

С целью повышения эффективности системы транспортировки и предотвращения возможных аварий, проводятся постоянные диагностические работы на магистральных нефтепроводах. С помощью специальных приборов проверяется техническое состояние трубопроводов, целостность изоляции, и проводятся планово-предупредительные мероприятия. За последние 3 года 75 км трубопроводов различного диаметра были заменены при капитальных ремонтах.

Ведутся работы по обеспечению современным оборудованием и восстановлению системы электро-химической защиты магистральных нефтепроводов от коррозии. Особое внимание уделяется эксплуатации нефтяных резервуаров. Так, постоянно идет очистка от донных осадков и проводятся мероприятия по защите от внешней и внутренней коррозии резервуаров.

УН уделяет серьезное внимание мероприятиям по безопасности магистральных и технологических нефтепроводов. Так, в любое время суток на магистральных нефтепроводах может возникнуть пожар, взрыв и другие аварии. С целью своевременного предотвращения и ликвидации последствий с участием работающих в этой сфере работников Особой государственной службы охраны, Министерства по чрезвычайным ситуациям, местных исполнительных органов власти, правоохранительных органов, станции скорой помощи и других ведомств, постоянно проводятся учебно-тренировочные сборы для повышения их профессиональной подготовки. Во время учебно-тренировочных сборов рассматриваются все возможные варианты развития событий.

В центре внимания УН также находится одна из важных сфер современной жизни - экология. Особое место здесь занимают проводимые передовые меры в направлении обеспечения защиты окружающей среды и экологической безопасности. Проводимые мониторинги на участках транспортировки нефти и вдоль трубопроводов, раннее прогнозирование всевозможных аварий, технический контроль за оборудованием в итоге позволяет подготовить программу действий и обеспечить его исполнение.

На территории структурных отделений УН было посажено около 3 тыс. деревьев и кустов, обеспечено соответствующее агротехническое обслуживание.

Сотрудникам УН обеспечены все условия для комфортной работы и отдыха. Для усиления производственного потенциала подготовлены ряд мероприятий, осуществляются соответствующие проекты.

Коллектив Управления «Нефтепроводы» и дальше будет успешно работать, способствуя реализации нефтяной стратегии Азербайджана.

OIL AND GAS CONSTRUCTION TRUST CONTINUOUS SUCCESSFUL SERVICE OPERATION TO OIL-GAS PROJECTS



Trust Chief:
Mirkazim Abasov

The Oil and Gas Construction Trust (Trust) of the State Oil Company of Azerbaijan Republic (SOCAR) is involved in renovation of oil-gas fields, installation of process oil-gas-field equipment, construction of main oil-gas-water pipelines, asphalt-concrete cover, hydrotechnical offshore and onshore structures, jackets, offshore piers, gas compressor stations, oil reservoirs and social construction projects. Trust incorporates 14 boards of various profiles and Representative Office in Georgia. As a Contractor, Trust provides all kinds of construction services to its customers in all the regions of Azerbaijan, including "Guneshli" and "Oil Rocks" fields, Gum Adasy, Pirallahy, Chilov, Khara-Zira islands and surrounding areas, as well as Sangachal-Duvanny area and other different regions.

Trust aims to perform all operations safely, with no damage to environment and high quality level according to the international standards. Since 2012, the Oil and Gas Construction Trust has been honored a number of international certificates in different years: TSE-ISO-EN 9001, TSE-ISO-EN 14001, TS-OHSAS 18001 and TS EN ISO/IEC 17025. As of April 01, 2014, the number of Trust employees counted 5424 people including workers 4225, managers 622, specialists 534 and other employees 43. Based on final assessment as of 01.04.2014, the average monthly salary reached 962 AZN.

In the first quarter of this year, Trust has performed construction-installation operations under the main contract in amount of 79974.6 th. AZN, and completed the scope worth of 63005.5 th. AZN (104.1% growth in comparison with the indicator of 2013) by its own resources.

Out of the total volume of scopes completed under main contract, the major parts consists of repair and capital construction operations worth 23169.8 th. AZN and 56804.8 th. AZN.

In the first quarter of 2014, Oil and Gas Construction Trust completed construction and repair of number of oil-gas facilities which were commissioned and put into operation. E.g.: "Capital repair of piers #607, 1645, 2112 in "Oil Rocks" field", "Capital repair of fire protection partition coating at DWJs on Guneshli field (DWJ #6, 14)", "Capital repair of section between 73 and 74 km of Altiaghaj-Aghsu gas pipeline (1220 mm in diameter)", "Reconstruction of the Garadagh Gas Compressor Station#2", "Capital repair of 1200m long section of 700 mm in diameter Galmaz-Gazimammad gas pipeline (Line II) between 40 and 42 km, as well as other similar facilities that were commissioned in a timely manner.

The Oil and Gas Construction Trust currently continuous its successful operations at the following facilities: "Capital repair of 462 mm gas pipeline laid to Dashgil OSS located at Bulla Deniz field", "Reconstruction of transportation-collection system of Absheronneft OGPD", "Repair of compressor station#4 of Absheronneft OGPD", "Construction of high pressure water pipeline between sites 810-619 of Oil Rocks OGPD", "Transfer of 700 mm in diameter main gas pipeline Zira-Digah-Garadagh (southern) from the area around "Putu" height in Garadagh district where the Naval Forces are planned to be settled", "Construction of gas pipeline from Mingachevir gas distribution station toward Mingachevir thermal power station", "Expansion of manifold system of 5 wells in the gas distribution station of Garadagh underground gas storage", "Reconstruction of Gazimammad-Gazakh main gas pipeline 1020 mm in diameter (I line) on section 0-210 km (I complex 24km (Goychay area) and etc.

In general, in first quarter of 2014, the Oil and Gas Construction Trust installed various diameter oil-gas pipelines of with the following length: 12.2 km on piers and jackets, 3.3 km of subsea lines, 27.86 km of onshore lines, etc. Also 82 km of onshore, 0.8 km of high voltage subsea cable lines and 0.55 km Air Transmission Lines were installed. Along with that, 6551 tons of steel structures were assembled, more than 13,000 welding joints were tested, production of reinforced concrete and concrete mixture totally reached 6957m³, construction-repair operations performed

on piers with the length up to 760r.m. and site area of 3540 m², and laid asphalt cover up to 44158 m².

Trust also carries out timely and quality implementation of its commitments assumed as a part of targeted cooperation with different foreign and local companies. Such companies as McDermott, Saipem, İlk İnşaat Taahhüt Sanayi ve Ticaret Limited, Heavy Crane FZE, Nobel Oil, Caspian Pipe Coatings LLC, Georgian Oil and Gas Corporation SC, Millennium Challenge Georgian Fund and some other international companies were in close cooperation with Trust during the first quarter of 2014. Oil and Gas Construction Trust continues expanding business beyond the territory of our country. The representative office of Trust has been operating in Georgia since 2006.

Since the end of 2012, Trust has applied electric welding through automatic and semi-automatic machines for the first time in oil-gas industry of Republic. Utilization of new technologies in welding operations provides qualitative welding during construction of oil-gas pipelines, the growth of melting coefficient of welding materials, the quality and stability of mechanical properties of welded joints as well as the reduction of the physical strength of the welder (operator). Today, Trust is successfully applying electric welding through automatic and semi-automatic machines in all of its projects. The utilization of this type of welding is growing due to realization of the challenging projects.

On March 12, 2014, Caspian European Club and Caspian Energy International Media Group hosted the "International Caspian Energy Integration Award-2014" ceremony at JW Marriott Hotel Absheron Baku. Oil and Gas Construction Trust was announced as the winner in the nomination of "Construction Company of the Year in Oil-Gas Sector".



ТРЕСТ «НЕФТГАЗТИКИНТИ» ПРОДОЛЖАЕТ ОБЕСПЕЧИВАТЬ УСПЕШНОЕ ОБСЛУЖИВАНИЕ НЕФТЕГАЗОВЫХ ПРОЕКТОВ

Трест «Нефтьгазтикинти» Госнефтекомпании Азербайджана осуществляет подрядные работы по обустройству нефтегазовых месторождений, монтажу технологического оборудования для нефтяных и газовых месторождений, прокладке подводных, подземных и надземных нефтяных, газовых и водяных трубопроводов, укладке асфальтобетонных покрытий, а также работы по строительству на суше и море гидротехнических сооружений, монтажу опорных блоков, строительству и ремонту эстакад, эстакадных площадок, газокomppressorных станций, строительству нефтяных резервуаров и различных социальных объектов.

В состав треста входят 14 предприятий различного профиля, а также представительство треста в Грузии. Трест выполняет все виды строительно-монтажных работ и услуг в качестве подрядчика для заказчиков во всех регионах республики, в том числе на месторождениях «Гюнешли», «Нефть Дашлары», «Гум адасы», «Пираллахы», «Чилов», «Хара-Зиря» и других островах и вокруг них, в том числе в районе Сангачалы-Дуванны и т.д.

Трест «Нефтьгазтикинти» поставил перед собой задачу выполнять все работы в соответствии с требованиями международных стандартов с соблюдением условий безопасности, качественно и не нанося вреда окружающей среде. В различные годы, начиная с 2002 года, трест был удостоен международных сертификатов: TSE-ISO-EN 9001, TSE-ISO-EN 14001, TS-OHSAS 18001 и TS EN ISO/IEC 17025.

На 1 апреля 2014 года фактическая численность работников треста составляет 5424 человека. Из них руководящие работники составляют 622, специалисты – 534, рабочие – 4225, другие служащие – 43. Среднемесячная зарплата по тресту на 1 апреля 2014 года составила 962 маната. За первый квартал текущего года трестом выполнены работы по общему подряду на сумму 79974,6 тыс. манатов. Собственными силами выполнены строительно-монтажные работы на сумму 63005,5 тыс. манатов (104,1% в сравнении с аналогичным периодом прошлого года). Из общего подряда на долю капитального строительства приходится 56804,8 тыс. манатов, капитального ремонта – 23169,8 тыс. манатов.

Трестом «Нефтьгазтикинти» в первом квартале 2014 года завершено строительство и ремонт ряда производственных объектов нефтегазового хозяйства, которые были сданы в эксплуатацию. В качестве примера можно указать следующие объекты: «Капитальный ремонт эстакадных площадок №607, 1645, 2112 месторождения

«Нефть Дашлары», «Капитальный ремонт покрытия противопожарной перегородки на глубоководных морских основаниях (ГМО №6, 14) месторождения «Гюнешли», «Капитальный ремонт участка между 73 и 74 км газопровода Алтыгадж-Ахсу диаметром 1220 мм», «Реконструкция Гарадагской газокomppressorной станции (ГКС) №2, капитальный ремонт участка газопровода Галмаз-Газимамед» (II линия) длиной 1200 м между 40 и 42 км диаметром 700 мм», а также другие схожие объекты, своевременно сданные в эксплуатацию.

В настоящее время трест «Нефтьгазтикинти» продолжает успешное выполнение работ на следующих объектах: «Капитальный ремонт газопровода диаметром 462 мм проложенного к центральному пункту сбора нефти «Дашгиль», расположенному на месторождении «Булла-дениз»; «Реконструкция линии транспортировки сбора НГДУ «Абшероннефть»; «Ремонт компрессорной станции №4 НГДУ «Абшероннефть»; «Строительство водопровода высокого давления между площадками 810-619 на НГДУ «Нефть Дашлары»; «Перенос магистрального газопровода Зиря-Дигях-Гарадаг (южная) диаметром 700 мм с территории вокруг высоты «Пути» в Гарадагском районе, где планируется размещение военно-морских сил; «Строительство газопровода от газокomppressorной станции «Мингячевир» до теплоэлектростанции «Мингячевир»; «Расширение системы манифольда пяти скважин на газораспределительном пункте Гарадагского подземного газохранилища»; «Реконструкция магистрального газопровода Газимамед-Газах (I линия) диаметром 1020 мм на отрезке 0-210 километров (I комплекс 24 км (территория Гейчая))» и т.д.

В целом за первый квартал 2014 года трестом «Нефтьгазтикинти» проложены нефте-газо-водопроводы различного диаметра следующей протяженностью: на эстакадах и основаниях – 12,2 км, под водой – 3,3 км, на суше – 27,86 км и т.д. Также трестом были проложены кабельные линии на суше протяженностью 82,0 км и под водой – 0,8 км, а также воздушные линии электропередач протяженностью 0,55 км. В том числе была произведена сборка 6551 т металла и металлоконструкций, произведена дефектоскопия более 4200 сварочных соединений, произведено более 6957 куб. метров железобетонной продукции и товарного бетона, осуществлены строительно-ремонтные работы на 760 п/м эстакад и площадках общей площадью 3540 кв. метров, уложено асфальтового покрытия площадью 44158 кв. м.

Благодаря целенаправленному

сотрудничеству с различными местными и иностранными компаниями трест успешно, своевременно и высококачественно выполнил возложенные на него задачи. В отчетный период, такие компании, как McDermott, азербайджанские филиалы компаний Saipem и Heavy Crane FZE, ООО «Caspian Pipe Coatings», «İlk İnşaat Taahhüt Sanayi ve Ticaret Ltd», Nobel Oil, Грузинская нефтегазовая корпорация, Грузинский Фонд Вызов Тысячелетия и ряд других международных компаний тесно сотрудничали с трестом. Кроме того, трест «Нефтьгазтикинти» расширяет свою деятельность и за пределами страны. В частности, с 2006 года в Грузии функционирует представительство треста.

Начиная с конца 2012 года трестом, впервые в области нефтяной промышленности страны, был применен метод сварки на автоматических и полуавтоматических машинах. Внедрение таких новых технологий в проведении сварочных работ позволяет осуществлять качественные сварочные соединения в процессе строительства нефтегазопроводов, приводит к увеличению коэффициента плавки сварочных материалов, обеспечивает стабильность и качество механических свойств сварочных соединений и приводит к уменьшению физической нагрузки сварщика (оператора). Сварка на автоматических и полуавтоматических машинах сегодня успешно применяется на производственных участках треста, география применения этого метода расширяется по мере увеличения объема выполнения проектных работ.

12 марта 2014 года в гостинице «JW Marriott Hotel Absheron Baku» на церемонии вручения международной премии «Caspian Energy Integration Award - 2014» со стороны Caspian European Club и Caspian Energy International Media Group, трест «Нефтьгазтикинти» Госнефтекомпании Азербайджана был объявлен победителем в номинации «Строительная компания года в нефтегазовом секторе».



GAS PROCESSING PLANT EXPANDING OUTPUT



Caspian Energy (CE): Mr. Pashayev, the GPP is a flagman of the gas processing industry of Azerbaijan. Could you please tell about this year achievements?

Agshin Pashayev, Director, Gas Processing Plant (GPP): The Gas Processing Plant as one of the structural units of the State Oil Company of the Republic of Azerbaijan (SOCAR) has been operating for almost 53 years.

The main objective of the SOCAR-run Gas Processing Plant is to process produced natural gas, gas condensate and the broad fraction of light hydrocarbons using brand-new equipment and technologies aimed at production of competitive output.

This year (IQ) 903.3 million cubic metres of crude gas was sent for processing to the Gas Processing Plant (GPP). The volume of dry gas after processing amounted to 888.2 million cubic metres. Since the beginning of the current year processing losses per one thousand cubic metres of gas made 1.1 cubic metres, it is 4 times down the scheduled level. The volume of combusted fuel gas combusted per one thousand cubic metres of natural gas made 12.6 cubic metres, which complies with the norms and actual data for the correspondent similar period of the last year.

In IQ 2014 13,531 tonnes of unstable natural gasoline was produced from the total amount of crude gas supplied to the GPP for processing. Within the reported period 13,502 tonnes of unstable natural gasoline was handed for processing to produce liquid products. The amount of commercial butane and natural gasoline produced at the GPP comprised 5,818 tonnes and 7,619 tonnes respectively.

80.1% of practical processing capacity

was used during IQ 2014. In 2013 irreparable losses during the storage of end products in reservoirs made 151.3 tonnes, which is 285.7 tonnes below the estimated norm.

Serious control is exercised over systematic implementation of major repair, construction and installation works with intention to improve the condition of process units and equipment operated at the refinery and the technical condition of workrooms. In IQ the major construction work programme spent 130,000 AZN. According to this programme, construction work within the project 'Construction of a pump unit for supplying water to the cooling system' (relocation of the pump unit on the seacoast to a new site) is in process as per schedule.

CE: What kind of importance is attached at the plant to the environmental and social issues?

Agshin Pashayev: Within the framework of the environment protection measures aimed at prevention of pollution, metal structures awaiting erosion and worthless parts of old constructions are taken to a designated area whereupon they are turned in. Necessary measures are undertaken for reduction of discharge of hydrocarbon gases into the air from process furnaces, boiler flues, burning torches, ventilation facilities, joints of process lines, safety valves, etc. Sources of pollution emerging as a result of production processes are fully neutralized within the area of the plant. Measures are undertaken for sites cleaning and improvement. All production wastes are sorted and placed

on closed sites, designated in the area of the plant, in order to prevent environmental pollution by wastes emerging during production processes. Later these wastes are handed over to the "Center of wastes" of SOCAR Ecology Department.

No accident resulting in injury or an emergency case was fixed at the plant in the period under review. Due importance was attached to improvement of labor conditions, securing of appropriate control over observance of safety rules, accident-free and safe operation of running equipment, setting of safety techniques in accordance with the requirements of the "single system", upgrading of production sites, buildings and working places in accordance with world standards. All necessary measures are undertaken for prevention of accidents, injuries during production, improvement of labor conditions, reception of protective clothing, shoes and other protecting means, supply of milk to those who work in hazardous conditions.

The actual quantity of employees of the GPP totaled 696 people as of April 1, 2014. A salary worth 1.5 mln AZN was paid to the workers within three months of this year.

The issues of improvement of social conditions of workers, rational spending of their leisure time and rest are also in the center of attention.

Financial compensation worth 97.5 thousand AZN was paid to workers in the first quarter of 2014 to cover expenses on daily meals. Material aid worth 22.1 thousand AZN was paid in the period under review.



ГАЗОПЕРЕРАБАТЫВАЮЩИЙ ЗАВОД НАРАЩИВАЕТ ОБЪЕМЫ ВЫПУСКА ПРОДУКЦИИ

Caspian Energy (CE): Господин Пашаев, ГПЗ является флагманом газоперерабатывающей промышленности Азербайджана, каких успехов удалось добиться в текущем году?

Директор Газоперерабатывающего завода (ГПЗ) Агшин Пашаев: Газоперерабатывающий завод, являющийся одним из структурных подразделений Госнефтекомпания Азербайджана (SOCAR), непрерывно работает уже на протяжении почти 53 лет.

Основная цель газоперерабатывающего завода ГНКАР заключается в переработке добываемого природного газа, газового конденсата, широкой фракции легких углеводородов на базе использования передовой техники и технологий, направленной на выпуск конкурентоспособной продукции.

В текущем году (за первый квартал) на Газоперерабатывающий завод (ГПЗ) Госнефтекомпания Азербайджана для переработки было направлено 903,3 млн. кубометров сырого газа. Объем сданного сухого газа после переработки составил 888,2 млн. кубометров. С начала текущего года потери в процессе переработки каждой тысячи кубометров сырого газа составили 1,1 кубометра, что в 4 раза ниже запланированного уровня. Объем горючего газа израсходованного на переработку 1000 кубометров природного газа составил 12,6 кубометров, что соответствует нормативам и фактическим показателям за аналогичный период минувшего года.

За первые три месяца 2014 года из общего объема, поступившего на ГПЗ сырья для переработки, было произведено 13531 т нестабильного газового бензина. За отчетный период с целью производства жидкой продукции на переработку было передано 13502 т нестабильного газового бензина. Количество произведенного на ГПЗ технического бутана и газового бензина составило 5818 т и 7619 т соответственно.

В первые три месяца 2014 года было использовано 80,1% фактической производственной мощности по переработке природного газа. В 2013 году в период хранения готовой продукции в резервуарах невозмещаемые потери составили 151,3 т, что на 285,7 т ниже расчётного норматива.

С целью улучшения состояния эксплуатации на заводе технологических установок, оборудования и технического состояния рабочих комнат



ведется серьёзный контроль за плановым осуществлением капитального ремонта, строительных и монтажных работ. За первый квартал текущего года по программе капитального строительства было освоено 130 тысяч манатов. Согласно данной программе в соответствии с графиком продолжают строительные работы в рамках проекта "Строительство насосной для снабжения водой системы охлаждения" (перенос существующей на морском побережье насосной станции на новую территорию).

СЕ: Какое внимание на заводе уделяется вопросам защиты окружающей среды, социальным вопросам?

Агшин Пашаев: В рамках мероприятий по охране окружающей среды с целью предотвращения загрязнений, металлоконструкции, подлежащие коррозии и отходы старых строений собираются в специально отведённое место, после чего сдаются. Осуществляются необходимые мероприятия по сокращению выбросов в атмосферу углеводородных газов с технологических печей, дымоходов котельных, горящих факелов, вентиляционных установок, соединений технологических коммуникаций, предохранительных клапанов и прочих. На территории завода полностью устраняются источники загрязнений образованные в результате производственных процессов и принимаются меры по очистке и благоустройству. Для профилактики загрязнения окружающей среды отходами, возникающими в ходе производственных процессов, все производственные отходы сортируются и размещаются на

специально отведённых для этого закрытых площадках на территории завода. Затем эти отходы сдаются в "Центр отходов" Управления экологии ГНКАР.

За отчетный период на заводе не было зафиксировано ни одного несчастного или аварийного случая. Серьёзное внимание уделялось вопросам улучшения условий труда, обеспечению надежного контроля соблюдения правил техники безопасности, безаварийной и безопасной работе эксплуатируемого оборудования, построению работы технической безопасности в соответствии с требованиями "единой системы", модернизации производственных участков, зданий и рабочих мест в соответствии с требованиями мировых стандартов. Предпринимаются все необходимые меры для предупреждения несчастных случаев, травм на производстве, улучшения условий труда, получения спецодежды, обуви и других предохранительных средств, обеспечения молоком работающих во вредных условиях.

Фактическая численность сотрудников ГПЗ по состоянию на 1 апреля 2014 года составила 696 человек. Работникам за три месяца текущего года выплачена зарплата в размере 1,5 млн. манатов.

В центре внимания находятся и вопросы улучшения социального благосостояния работников завода, рациональной организации их свободного времени и отдыха.

В первом квартале 2014 года работникам выплачена денежная компенсация в размере 97,5 тыс. манатов для покрытия расходов на ежедневное питание. За отчетный период текущего года было выплачено 22,1 тыс. манатов в качестве материальной помощи.

OUR AIM IS TO ENSURE CONTINUOUS, SAFE AND RELIABLE OPERATION OF GAS TRANSPORTATION SYSTEM



Gaghamali Seyfullayev,
General Manager, SOCAR Gas Export Department

Transfer of main gas pipelines sections to SOCAR Gas Export Department has united the systems of natural gas export and its transportation inside the country into a single management structure. The main objective of our department is the rational control of the volumes of natural gas belonging to SOCAR, provision of gas sales on the internal and external markets and conducting technical, technological, metrological and commercial operations according to the requirements of the relevant legislative documents.

To ensure the continuous and safe provision of natural gas to the population and other consumers within the country and to meet the growing demands, large scale works have been launched since last year at the expense of revenues gained from gas export for modernization and reconstruction of the main gas pipelines sections. This is connected with the fact that the priority task for SOCAR along with oil and gas production and refining is their export and transportation. From this point the sections of oil and gas export and transportation are constantly being modernized and overhauled.

In general, conduct of large-scale works on reconstruction ensures timely fulfillment of contractual terms on gas export.

Reconstruction of main gas pipelines, renewal of outdated technical and technological equipment and gas metering units, automation of technological processes ensure safe and stable work of the existing gas transportation system and, what is the

most important, significantly reduce gas losses in process of its transportation.

Natural gas occupies an important place in the fuel and energy balance of the country. SOCAR currently exports Azerbaijani gas to Russia, Georgia and in line with a swap agreement to Iran.

The main gas pipeline sections of the Gas Export Department received 15,288.1mln cubic meters of gas into the system of main transportation in 2013, including 2,208mln from ACG, 317.4mln cubic meters from operating companies, 7,862.0mln cubic meters from Azneft PU, 4,887mln cubic meters from Shah Deniz, which were directed to the energy corridor of the country for supplies to consumers on the domestic and foreign markets.

Of the received gas, 1,375mln cubic meters were supplied to Russia, 1,037mln cubic meters to Georgia, 424mln cubic meters to Iran, 5,073mln cubic meters to Azerenerji OJSC, 4,827mln cubic meters to Azerigaz PU, 448mln cubic meters to Azneft PU and 1,972mln cubic meters of gas pumped into underground gas storages.

In line with the swap agreement, 350mln cubic meters of gas were transferred to "Nakhchivangas PU" via Iran to meet the needs of the Nakhchivan Autonomous Republic.

In 2013, in the frame of Shah Deniz-1 project, Azerbaijan received 4.8bln cubic meters of gas, Turkey-3.7bln cubic meters, Georgia-0.7bln cubic meters, BTC system – 0.13bln cubic meters.

In addition, the operating companies functioning in Azerbaijan transferred 317.4mln cubic meters of gas based on the production sharing agreement.

In the first quarter of 2014 the Gas Export Department received 4,565.5mln cubic meters of gas including 551.3mln cubic meters from AIOC, 671.7mln cubic meters from Shah Deniz, 117.2mln cubic meters from operating companies, 3,212mln cubic meters from Azneft PU, which were further transferred to the energy corridor of the country for supplies to the consumers on both the domestic and foreign markets.

Of the received volume of gas, 36.4mln cubic meters were supplied to Russia, 510.3mln cubic meters to Georgia, 129.2mln cubic meters to Iran, 1,452.9

mln cubic meters to Azerenerji OJSC, 2,234.8mln cubic meters to Azerigaz PU and 160.2mln cubic meters to Azneft PU.

According to the swap agreement, 117.5mln cubic meters were transferred to Nakhchivangas via Iran to meet the needs of the Nakhchivan Autonomous Republic.

In the first quarter of 2014, in the frame of Shah Deniz-1 project, Azerbaijan received 0.66 bln cubic meters of gas, Turkey-1.4bln cubic meters, Georgia-0.2 bln cubic meters, BTC system – 0.03bln cubic meters.

In line with the existing contracts between the Gas Export Department and SOCAR GAS EXPORT-IMPORT, SOCAR Georgia Gas, Georgian Oil and Gas Corporation, supply of natural gas to Georgia continued and volumes of export were defined for the upcoming years.

Taking into consideration the fact that, SOCAR is a member of the Gas Center of the European Economic Commission of UN, the employees of the Gas Export Department entered information about the macroeconomic indicators of Azerbaijan and SOCAR activity to the database of the center.

On May 15-16, 2013 the Gas Export Department that coordinates the cooperation of the Gas Center under the European Economic Commission of UN and SOCAR held the eighth session of the working group within the framework of the Gas Center 'Supplies, Infrastructure and Markets'. The gas potential of Azerbaijan and SOCAR's activity were stressed during the event held with participation of representatives of delegations from 12 countries, as well as famous international energy sector analysts.

The analyses conducted by the Shah Deniz consortium showed that TAP project was economically more attractive and expedient. After giving preference to the TAP project as an export route to Europe on June 28, 2013, Shah Deniz consortium estimated the prices, volumes and other contractual aspects, proposed by the buyers, whereafter 9 buyers obtained the right to purchase gas within the Shah Deniz-2 project. The remaining issues regarding financing and ensuring guarantees were fully solved with the selected buyers within the framework of agreements until mid September. Thus, on September 19, 2013

contracts on purchase of definite volumes were signed for the term of 25 years with the consumers of Shah Deniz-2 gas supplied to the European markets by TAP.

All the same, the final investment decision on supply of gas from Shah Deniz-2 to the European markets was signed on December 17, 2013.

The Gas Export Department carried out several works in 2013 for the rational use of natural gas, stability of the gas transportation system, ensuring safe receipt, transportation and distribution of gas, development of gas infrastructure.

Complex works on reconstruction of existing gas distribution system and improvement of the gas supply to population are held as part of the state programs on socio-economic development of regions, Baku and surrounding settlements. Stable and operative execution of these works is a priority task of the policy of material and technical supply of the Gas Export Department. The importance of material and technical base is defined in processes of the rational management of natural gas volumes, natural gas sales on the foreign and domestic markets and inadmissibility of failures during supplies of essential goods and materials to the relevant areas.

A new technological section (250mm) consisting of two lines was mounted on the Gazakh interstate gas metering unit for the regulation of the required mode and accurate record of natural gas export to Georgia.

The 6.2km section of the Gobustan-Shirvan main gas pipeline (530 mm in diameter) and 4km section of the Yalama-Khudat gas pipeline were replaced with new pipes and connected to existing gas pipelines.

The morally outdated gas aggregates of the Siyazan compressor station were renewed with new thus bringing the station into a serviceable state. Regulatory works were held on the Astara and Garadagh compressor stations.

69 new gas regulating facilities, 24 protective valves, 81 taps and 316 chests were installed for the regulation of pressure on gas pipelines and gas distribution stations.

5 gas separators, 3 filters and 17 gas heating ovens were installed to purify gas of liquid and solid mixtures on gas distribution stations. 66 new gas meters units have been installed and commissioned in order to ensure the accurate record of transferred gas in line with the requirements of the standard documents.

The issue of stable power supply to the objects of the main gas pipeline sections is also in focus. Thus, three gas distribution stations, two gas regulating points, two metering units have been reconstruction on the main gas pipeline sections. In addition, the energy supply of Garabaghly was



reconstructed and electricity was supplied to the objects. Necessary requirement was purchased for reconstruction of 35/10 KV substation for Siyazan.

Prophylactic repair and installation and lubrication works were held on existing linear cranes and boxes of the gas distribution stations and gas regulation points. 51 different size ball valves were purchased in general and in line with the assignments they were transferred to the sections, while 418 valves and boxes were replaced with new ones.

According to the compiled plan and schedule, works on revision and technical and metrological services were carried out in the system of the Department's gas transportation. The meters units, calculation and metering equipment, including 313 electronic flow meters and 314 transit industrial meters operated by the automatic gas distribution stations, gas distribution stations, gas regulating points, interstate gas metering stations, gas metering units between the sections underwent revision and thus passed the state inspection in line with the existing requirements of the regulatory documents. To ensure control of their proper operation, repair, maintenance, regulation and exclude external interference in line with the instruction, they are sealed with special numbers. The new metering units are installed in line with the project estimate, while 35 metering units that do not comply with the standard requirements were replaced. Due to the seasonal work, 260 constriction devices (diaphragms) were replaced with new ones on the metering units in line with the expendable parameters.

15 process-stream gas chromatographs were installed in the areas of main gas pipeline sections maintenance for factual definition of the physical and chemical features of gas and accurate record of gas

flow. Thus, the gas parameters are analyzed in the online mode, entered to the memory of electronic flow meters, thus ensuring accurate record of gas flow.

Technical and metrological maintenance of metering devices, metering and calculation equipment, process-stream gas chromatographs, pycnometers, analyzers of humidity and serum content of gas installed on five strategic points of receipt and delivery including on interstate metering units in Gazakh, Shirvanovka, Astara, Julfa and Sangachal main facilities (Azeri-Chirag-Guneshli).

Numerous gas meters units of the main gas pipelines sections were improved. All the same, new metering lines were installed, provision with calculation and metering means was ensured, reserve metering lines were restored. Consumers connected directly to the main gas pipelines were grouped between the gas distribution networks, new collectors were created for industry and population, receipt and acceptance of gas via a meter was ensured. As a result, 101 transit industrial meters were taken off the list.

The Gas Export Department pays constant attention to issues of labor protection, security and environmental protection. All works in this direction are carried out in line with the Single unit of labor protection control in oil industry of Azerbaijan, environmental legislation of the country and international quality control system.

Owing to organization of the activity complying with international management standards, raising quality of work, improvement of technical documentation and bringing them into compliance with world standards, the department has again been honored with the certificate ISO 9001 (quality management system), ISO 14001 (environmental management system) and OHSAS 18001 (labor security and Technical Security System).

НАША ЦЕЛЬ - ОБЕСПЕЧИТЬ БЕСПРЕРЫВНУЮ, БЕЗОПАСНУЮ И НАДЁЖНУЮ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ ГАЗОТРАНСПОРТНОЙ СИСТЕМЫ

Передача участков магистральных газопроводов (УМГП) в подчинение Управления "Газ Экспорт" ГНКАР (SOCAR) объединила системы экспорта природного газа и ее транспортировки внутри республики в единой структуре управления. Основной задачей нашего управления является рациональное управление объёмами природного газа принадлежащего ГНКАР, обеспечение реализации газа на внутреннем и внешнем рынках и проведение с этой целью технических, технологических, метрологических и коммерческих операций согласно требованиям соответствующих нормативных документов.

С целью непрерывного и безопасного обеспечения природным газом населения и других потребителей страны, а также удовлетворения растущих потребностей, начиная с прошлого года, за счёт получаемой от экспорта газа прибыли в управлении начаты широкомасштабные работы в направлении модернизации и реконструкции УМГП. Связано это с тем, что для ГНКАР наравне с добычей и переработкой нефти и газа, приоритетной задачей является их экспорт и транспортировка. По этой причине участки экспорта и транспортировки нефти и газа постоянно модернизируются и реконструируются.

В целом, проведение широкомасштабных работ по реконструкции обеспечивает своевременное выполнение договорных условий по экспорту газа.

Реконструкция магистральных газопроводов, обновление устаревшего технического, технологического оборудования и газоизмерительных узлов, автоматизация технологических процессов обеспечивают безопасную и устойчивую работу существующей газотранспортной системы, и что самое главное, значительно уменьшают потери газа в процессе его транспортировки.

Природный газ занимает важное место в топливно-энергетическом балансе республики. В настоящее время ГНКАР экспортирует азербайджанский газ в Россию, Грузию, и по соглашению об обмене в Иран.

Со стороны УМГП Управления "Газ Экспорт" в 2013 году в систему магистральной транспортировки было принято 15288,1 млн. кубометров газа, в том числе: от АЧГ – 2208,0 млн. куб. м; от опера-



ционных компаний – 317,4 млн. куб. м; от ПО "Азнефть" – 7862,0 млн. куб. м, от «Шах-Дениз» – 4887 млн. куб. м, которые были переданы в энергетический коридор республики для доставки потребителям на внутреннем и внешнем рынках.

Из принятого объёма газа отправлено в Российскую Федерацию – 1375 млн. куб. м, в Грузию – 1037 млн. куб. м, в Исламскую Республику Иран – 424 млн. куб. м, в ОАО "Азерэнерджи" – 5073 млн. куб. м, в ПО "Азеригаз" – 4827 млн. куб. м, в ПО "Азнефть" – 448 млн. куб. м, и в подземные газовые хранилища закачено 1972 млн. куб. м газа.

Согласно соглашению об обмене газа было передано ПО "Нахчывангаз" 350 млн. куб. м через Исламскую Республику Иран для удовлетворения нужд Нахчыванской Автономной Республики.

В 2013 году в рамках проекта «Шах Дениз - 1» Азербайджану было передано 4,8 млрд. куб. м газа, Турции – 3,7 млрд. куб. м, Грузии – 0,7 млрд. куб. м, в систему BTC – 0,13 млрд. куб. м.

Кроме того, со стороны операционных компаний (ОК), функционирующих в Азербайджанской Республике на основании соглашения о долевом разделе добычи было получено 317,4 млн. кубометров газа.

В первом квартале 2014 года Управлением "Газ Экспорт" было принято 4565,5 млн. кубометров газа, в том числе: от АМОК – 551,3 млн. куб. м; от Шах Дениз – 671,7 млн. куб. м; от операционных компаний – 117,2 млн. куб. м; от ПО "Азнефть" – 3212 млн. куб. м, которые были переданы в энергетический коридор республики для доставки потребителям на внутреннем и внешнем рынках.

Из принятого объёма газа отправлено

в Российскую Федерацию – 36,4 млн. куб. м, в Грузию – 510,3 млн. куб. м, в Исламскую Республику Иран – 129,2 млн. куб. м, в ОАО "Азерэнерджи" – 1452,9 млн. куб. м, в ПО "Азеригаз" – 2234,8 млн. куб. м, в ПО "Азнефть" – 160,2 млн. куб. м.

Из Исламской Республики Иран согласно соглашению об обмене было получено и передано ПО "Нахчывангаз" 117,5 млн. куб. м газа для удовлетворения нужд Нахчыванской Автономной Республики.

В первом квартале 2014 года в рамках проекта «Шах Дениз - 1» Азербайджану было передано 0,66 млрд. куб. м газа, Турции – 1,4 млрд. куб. м, Грузии – 0,2 млрд. куб. м, в систему BTC – 0,03 млрд. куб. м.

Согласно имеющимся договорам между Управлением "Газ Экспорт" и "SOCAR GAS EXPORT-IMPORT", "SOCAR Georgia Gas", "Georgian Oil and Gas Corporation" было продолжено снабжение Грузии природным газом и определены объёмы экспорта на предстоящие годы.

С учетом того, что ГНКАР является членом Газового центра Европейской Экономической Комиссии ООН, сотрудниками Управления "Газ Экспорт" в информационную базу этого центра была введена информация о макроэкономических показателях Азербайджана и деятельности ГНКАР.

15 – 16 мая 2013 г. управление «Газ Экспорт», координирующие сотрудничество Газового центра при европейской экономической комиссии ООН и ГНКАР, провело восьмое собрание рабочей группы в рамках Газ Центра "Поставка, Инфраструктура и Рынки". Во время мероприятия, при участии представителей делегации из 12 стран, а также известных международных аналитиков в области энергетики был отмечен газовый потен-

циал Азербайджана, а также деятельность ГНКАР.

После оценки консорциумом «Шах Дениз» проект ТАР оказался более привлекательным и целесообразным с экономической точки зрения. После выбора 28 июня 2013 года проекта ТАР в качестве экспортного маршрута в Европу, консорциумом «Шах Дениз» были оценены цены, объёмы и другие договорные аспекты, предложенные покупателями, после чего 9 покупателей получили право на закупку газа в рамках «Шах Дениз – 2». До середины сентября с отобранными покупателями в рамках соглашений были полностью завершены оставшиеся вопросы относительно вопросов финансирования и предоставления гарантий. Таким образом, 19 сентября 2013 года с покупателями газа с «Шах Дениз – 2», поставляемого на европейские рынки по маршруту ТАР, были подписаны договора на закупку определенных объемов сроком на 25 лет.

Вместе с тем, 17 декабря 2013 года было подписано итоговое инвестиционное решение по доставке газа с «Шах Дениз – 2» на европейские рынки.

С целью рационального использования природного газа, устойчивости системы транспортировки газа, обеспечения безопасного приёма, транспортировки и распределения газа, развития газовой инфраструктуры, Управлением «Газ Экспорт» в 2013 году выполнены определенные работы.

В связи с исполнением госпрограмм по социально-экономическому развитию регионов, города Баку и посёлков вокруг него проводятся комплексные работы по реконструкции существующей газораспределительной системы и улучшению газоснабжения населения. Беспрерывное и оперативное выполнение этих работ является приоритетной задачей политики материально-технического снабжения Управления «Газ Экспорт». Значение оснащённости материально-технической базы выявляется в процессах рационального управления объёмами природного газа, реализации природного газа на внешнем и внутреннем рынках и недопущении перебоев во время поставок необходимых товаров и материалов на соответствующие участки.

С целью регулирования требуемого режима и ведения точного учёта экспорта природного газа в Грузию на Газакском межгосударственном газоизмерительном узле был смонтирован новый технологический участок (250 мм), состоящий из двух линий.

Были заменены новыми трубами и подключены к существующим газопроводам участок протяженностью 6,2 км магистрального газопровода Гобустан-Ширван (диаметром 530 мм) и участок протяженностью 4,0 км магистрального газопровода Ялама-Худат.

На Сиязаньской компрессорной станции морально устаревшие газоагрегаты заменены новыми и станция приведена в рабочее состояние. Проведены регламентные работы на Астаринской и Гарадагской компрессорных станциях (КС).

С целью регулирования режима давления на газопроводах и газораспределительных станциях установлено 69 новых газорегулирующих установок, установлены 24 предохранительных клапана, 81 кран и 316 шкафов.

Для очистки газа от жидких и твёрдых примесей на газораспределительных станциях установлено 5 газовых сепараторов, 3 фильтра и 17 газонагревательных печей. С целью обеспечения точного учёта сдаваемого газа в соответствии с требованиями нормативных документов установлено и сдано в эксплуатацию 66 новых газоизмерительных узлов.

В центре внимания также находится и вопрос постоянного энергоснабжения объектов УМГП. Так, на участках магистрального газопровода реконструированы три газораспределительные станции (ГРС), два газорегулирующих пункта (ГРП), два измерительных узла (ИУ). Кроме того, реконструировано энергоснабжение КС «Гарабаглы» и на объекты подано напряжение. Приобретено необходимое оборудование для реконструкции подстанции 35/10 кВ для КС «Сиязань».

На существующих линейных кранах и шкафах находящихся в эксплуатации участках АГРС, ГРС и ГРП проведены профилактические ремонтно-наладочные и смазочные работы. В целом приобретен 51 шаровый кран различного размера и в соответствии с назначениями они переданы на участки, 418 кранов и шкафов заменены на новые.

Согласно составленному плану и графику в системе транспортировки газа Управления по назначению выполнены работы по ревизии и технико-метрологическим услугам. Находящиеся в эксплуатации на автоматических газораспределительных станциях (АГРС), газораспределительных станциях (ГРС), газорегулирующих пунктах (ГРП), межгосударственных газоизмерительных станциях, газоизмерительных узлах между участками - измерительные средства, расчётно-измерительное оборудование, в т.ч. 313 электронных расходомера и 314 транзитных счётчика промышленного типа прошли ревизию, и таким образом прошли государственную проверку согласно действующим требованиям нормативных документов. Для осуществления контроля их правильной эксплуатации, ремонта, содержания, регулирования и исключения внешнего вмешательства в соответствии с инструкцией они опломбированы специальными номерами. Новые измерительные узлы

установлены в соответствии с проектно-сметной документацией, 35 измерительных узлов, не соответствующих требованиям стандартов, заменены.

В связи с сезоном на измерительных узлах 260 сужающих устройств (диафрагм) были заменены на новые в соответствии с расходными параметрами.

На территориях обслуживания УМГП установлено 15 проточных хроматографов для фактического определения физико-химических свойств газа и точного учёта расхода газа. Таким образом, параметры газа анализируются в режиме онлайн, вводятся в память электронных расходомеров и тем самым обеспечивается точный учёт расхода газа.

Оказано техническое и метрологическое обслуживание средств измерения, измерительно-расчётного оборудования, проточных хроматографов, пикнометров, анализаторов определяющих влажность и содержание серы в составе газа установленных на пяти пунктах приема-сдачи стратегического значения, в том числе на межгосударственных измерительных узлах в Газаке, Ширвановке, Астаре, Джульфе и Сангачальских главных установках («Азери-Чыраг-Гюнешли»).

Множество газоизмерительных узлов УМГП усовершенствовано. В то же время были установлены новые измерительные линии, обеспечено снабжение расчётно-измерительными средствами, восстановлены запасные (байпас) измерительные линии. Потребители, подключенные непосредственно к магистральному газопроводу были сгруппированы на ГРС, созданы новые коллекторы для промышленности и населения, обеспечены приём-сдача газа посредством одного счётчика. В результате этого в целом с учёта снят 101 транзитный промышленный счётчик.

В центре постоянного внимания Управления «Газ Экспорт» находятся вопросы охраны труда, техники безопасности и охраны окружающей среды. Все работы в этом направлении осуществляются в соответствии с «Единой системой управления охраны труда в нефтяной промышленности Азербайджана», экологического законодательства страны и международной системы управления качеством.

Благодаря организации деятельности в соответствии с международными стандартами управления, повышения качества работы, совершенствования технической документации и приведения их в соответствие с мировыми стандартами Управление вновь удостоено сертификатов ISO 9001 (система управления качеством), ISO 14001 (система управления окружающей средой) и OHSAS 18001 (система управления техникой безопасности и охраной труда).



PASHA BANK - A RELIABLE AND STRONG FINANCIAL PARTNER FOR AN ENTREPRENEUR



Caspian Energy (CE): *PASHA Bank is Azerbaijan's largest private bank with the highest equity capital rate. In which big projects is the bank investing domestically and abroad? Which of them would you call successful?*

Taleh Kazimov, Member of the Executive Board, Chief Investment Officer, PASHA Bank: Ever since its establishment, in June 2007, PASHA Bank has set a goal to become a corporate customer oriented bank. Right from the first days of its operation the Bank has started financing and supporting a number of big projects implemented in the country. We managed to do it owing to a competent team and considerably high equity capital. We keep supporting the real sector of the economy since we see that it is in strong need of a reliable financial partner. PASHA Bank has formed an appropriate team, (relationship management) bearing responsibility for maintaining regular customer relations, in order to have this task fulfilled successfully.

As far as the private sector is concerned, during the 7-year activity we were engaged in implementation of many large projects such as construction of the milk plant in Aghjabedi, bread plant in Sumgayit; together with Azerbaijani brand we financed the enterprise producing vehicles in Turkey,

etc. Apart from this, we realized a number of agricultural projects in the regions of the country, especially in Zagatala.

Since 2013 the Bank has also been actively developing cooperation with small and medium enterprises (SME) not only for diversifying our credit risks but also for seeing this sector's big potential. However, it does not mean that we focus our attention only on SME: We continue working with big corporate customers. An active work is currently carried out over a huge syndicated loan as it is necessary to cohere with other creditors for securing successful financing offered by the commercial sector. I assume that we will be able to create the first syndicate among commercial banks of the country by the beginning of the second half-year.

PASHA Bank is positioning itself more as financial partner rather than a credit bank or credit organization. According to this principle, I would like to note with confidence that we attach more importance to success of the customer, his development and satisfaction from cooperation with us rather than to the size of the project.

CE: *What could you say about plans of the project for the present year? Which services does the bank intend to develop?*

Taleh Kazimov: This year we intend to continue developing activity lines set within the framework of the strategic plan approved for the period of 2012-2014. We have the second strategic period ending this year. In addition to the active development of SME line, I may say that we keep working at previous tempo and servicing a big corporate sector as well.

As far as the cooperation with small and medium enterprises is concerned, I may say that we have enlarged the network of service centers for SMEs. 4 business centers, providing business banking services, are already operating in Baku. We are preparing to open new centers in Ganja, Zagatala as well as offices in Guba, Lankaran and Sumgayit.

Apart from this, we are actively developing internet-banking. I may say with confidence that nowadays PASHA Bank possesses one of the most flexible and convenient remote access systems to banking services. I am confident that the future belongs to information technologies and the broader they are applied in the country the bigger will be demand for such products as mobile and internet banking. Providing customers a remote access to services, we save their time. Constant availability of services for the customers is one of the concepts of business doing of our Bank: we should be available for customers, not they for us. That is why there are few business centers operating within the structure of our Bank.

CE: *Can big banks like PASHA Bank finance oil-gas risks, for instance exploration of oil-gas fields in the Caspian and beyond Azerbaijan?*

Taleh Kazimov: Right from the first day of operation, the Bank's strategy was aimed at tight cooperation with the representatives of the non-oil sector of the economy possessing big potential, and thereby contributing to the diversification of the economy. We focused our attention on the oil-gas sector and state projects but we have never raised an issue for becoming actively involved in



them. As I have mentioned above, nowadays the state sector has high potential and broad opportunities.

CE: Which programs aimed at development of small and medium business can PASHA Bank offer in the market?

Taleh Kazimov: With the highest rating among all private banks of the country with a 100% local capital, and the second best rating among all private banks of Azerbaijan, PASHA Bank can lend cheap funds in foreign countries. With this opportunity we may offer financing under very beneficial conditions, for instance support for purchase of equipment or certain lines of production, meet demands in capital investments, etc. Along with it we offer long-term products for acquisition of commercial property, short-term products for maintenance of floating funds of the business. The SME sector is growing. Enterprises are developing and we see the need for development mainly of these directions.

CE: Do you take any measures capable to attract customers that invest in deposits to the stock market?

Taleh Kazimov: Yes, PASHA Bank is actively developing such areas as wealth management and private banking, and we actively offer these securities market products to private persons. In Azerbaijan, the bond market is rapidly developing now, and I am proud to say that a considerable merit here belongs to PASHA Bank.

As to the bond market, I would like to say it is more interesting for institutional investors, financial institutes and insurance companies to manage their liquidity and diversify assets, but represents no interest for private persons. The reason is that today interest rates on deposits are more attractive than deposits in debt securities of companies. The revenue on the latter ones is also imposed a 10% tax, making this tool even more unattractive for the general public.

It should be pointed out that PASHA Bank is actively preparing for the first in the country IPO on the Baku Stock Exchange, and those individuals, who understand perfectly what stocks are, will be a target audience for this IPO. I think there is a potential in this segment and we plan to prepare customers for conduction of the IPO by the end of the year.

In the future, if we see a strong demand, we will also attract corporate customers and institutional investors.

CE: Which criteria play a key role in choosing a partner or a customer?

Taleh Kazimov: The three pillars, three assertions, three values, which underlie the business philosophy of the Bank and make its activity successful, are Transparency, Quality and Profitability. The philosophy runs that with transparency and quality any business activity yields profit: the profit both for the Bank and a customer that applied to us. We refer the concepts of transparency and quality to everything, be it financial operations, relations between us and our partners, business processes or something else.

I have already said above that PASHA Bank is not a transaction credit organisation. We position ourselves as a financial partner for the domestic corporate sector where we are involved in. So, our key objective is not to offer financial services that our customer wants but to provide services that a customer and business need for high-quality and sustainable development.



**PASHA
Bank**

New heights. Together.

PASHA BANK - НАДЕЖНЫЙ И СИЛЬНЫЙ ФИНАНСОВЫЙ ПАРТНЕР ДЛЯ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЯ

Caspian Energy (CE): PASHA Bank является крупнейшим частным банком Азербайджана по уровню уставного капитала. В какие крупные проекты инвестирует банк в стране и за рубежом, какие из них Вы можете назвать успешными?

Член правления, Главный инвестиционный директор PASHA Bank Талех Кязимов: Со дня основания PASHA Bank, а именно в июне 2007 года, ставилась цель создания корпоративного банка, основным направлением которого станет обслуживание корпоративных клиентов. Уже с первых дней своей деятельности Банк начал финансировать и поддерживать ряд крупных проектов, реализуемых в стране, и произошло это благодаря тому, что мы имеем компетентную команду и довольно высокий уставной капитал. На сегодняшний день мы продолжаем поддерживать реальный сектор экономики, так как наблюдаем, что он очень сильно нуждается в поддержке надежного финансового партнера. Для успешного осуществления этой задачи в PASHA Bank сформирована соответствующая команда (relationship management), несущая ответственность за постоянную поддержку контакта с клиентами.

Что касается частного сектора, то за 7 лет нашей деятельности мы участвовали в реализации многих крупных проектов, к примеру, в строительстве молочного завода в Агджебеди, хлебного завода в Сумгайыте; совместно с азербайджанским брендом мы участвовали в финансировании предприятия по производству автобусов в Турции и т.д. Помимо этого, мы осуществили ряд проектов и в регионах страны в сфере сельского хозяйства, в частности, в Загатаальском районе.

С 2013 года Банк также активно развивает сотрудничество с малыми и средними предприятиями (МСП), и не

только для диверсификации своих кредитных рисков, но и вследствие того, что мы видим в этом секторе большой потенциал. Однако это не значит, что мы акцентируем внимание только на МСП: мы продолжаем работать с крупными корпоративными клиентами. В настоящее время ведется активная работа над крупным синдицированным кредитом, когда для успешного финансирования, предложенного коммерческим сектором, необходимо объединиться с другими кредиторами. Я думаю, что к началу второго полугодия мы сможем организовать первый среди коммерческих банков страны синдикат.

PASHA Bank позиционирует себя не как кредитный банк или кредитная организация, а больше характеризуя себя как финансовый партнер. Руководствуясь этим принципом, я с уверенностью хочу особо подчеркнуть, что успех для нас - это не масштаб проекта, а успехи клиента, его развитие, удовлетворение от работы с нами.

CE: Каковы планы банка на текущий год? Какие услуги Вы планируете развивать?

Талех Кязимов: В текущем году мы намерены и дальше развивать направления, принятые в рамках стратегического плана, утвержденного на период 2012-2014 гг. В этом году у нас подходит к концу второй стратегический период, и я могу сказать, что помимо активного развития направления МСП, мы продолжаем работать в прежнем темпе, обслуживая и крупный корпоративный сектор.

Что касается направления работы с малыми и средними предприятиями, могу сказать, что мы расширили сеть сервисных центров для МСП. На данный момент в Баку уже функционируют четыре Бизнес-центра, предоставляющих услуги бизнес-банкинга. Мы

готовимся к открытию новых Центров в Гяндже, Загатаале, а также планируем открывать офисы в Губе, Лянкяране и Сумгайыте.

Помимо этого, мы активно развиваем интернет-банкинг. Я с уверенностью могу сказать, что на сегодняшний день PASHA Bank обладает одним из самых гибких и удобных систем удаленного доступа к банковским услугам. Уверен, что будущее за информационными технологиями и чем шире будет их использование в стране, тем больше будут востребованы такие продукты, как мобильный и интернет-банкинг. Предоставляя клиентам удаленный доступ к услугам, мы экономим его время, да и одна из концепций ведения бизнеса в Банке - это наше присутствие у клиента, а не клиента у нас - именно поэтому в структуре нашего банка мало Бизнес-центров.

CE: Могут ли сегодня такие крупные банки, как PASHA Bank, финансировать нефтегазовые риски, к примеру, разведку нефтегазовых месторождений на Каспии и за пределами Азербайджана?

Талех Кязимов: Стратегия Банка с первого дня его деятельности заключалась в тесном сотрудничестве с представителями ненефтяного сектора экономики, обладающими большим потенциалом, тем самым внося свой вклад в диверсификацию экономики. Нефтегазовый сектор, а также государственные проекты, были в поле нашего пристального внимания, но мы никогда не ставили вопрос об активном вхождении в них. Как я отметил выше, на сегодняшний день государственный сектор обладает высоким потенциалом и широкими возможностями.

CE: Какие программы по развитию малого и среднего бизнеса PASHA Bank может предложить рынку?



Талех Кязимов: PASHA Bank, имея самый высокий рейтинг среди всех частных банков страны со 100%-ным местным капиталом, и второй лучший рейтинг среди всех частных банков Азербайджана, может заимствовать дешевые средства за рубежом. Обладая такой возможностью, мы можем предложить финансирование на очень выгодных условиях, к примеру, помощь в приобретении оборудования или каких-либо линий производства, удовлетворять потребности в капитальных вложениях и т.д. Кроме того, мы предлагаем долгосрочные продукты для приобретения коммерческой недвижимости, краткосрочные продукты для поддержания оборотных средств бизнеса. Сектор МСП растет, предприятия развиваются, и мы видим большую потребность в разработке именно этих трех направлений.

СЕ: Предпринимаете ли Вы какие-либо меры, способные привлечь на фондовый рынок клиентов, вклады- вающихся в депозиты?

Талех Кязимов: Да, PASHA Bank очень активно развивает такие направления как wealth management и private banking, и именно продукты рынка ценных бумаг мы активно предлагаем

физическим лицам. В Азербайджане на сегодняшний день динамично развивается рынок облигаций, и я с гордостью могу отметить, что в этом есть немалая заслуга PASHA Bank.

Говоря о рынке облигаций, также могу отметить, что он больше интересен для институциональных инвесторов, финансовых институтов и страховых компаний с целью управления своей ликвидностью, диверсификации своих активов и не представляет большого интереса для физических лиц. Причиной этому является тот факт, что сегодня ставки по депозитам более привлекательны, чем вклад в долговые ценные бумаги предприятий, доход по последним также облагается 10%-ным налогом, делая этот инструмент еще более непривлекательным для населения.

Нельзя не отметить, что PASHA Bank повсюду ведет подготовку к первому в стране IPO на Бакинской фондовой бирже и целевой аудиторией данного IPO выступают физические лица, хорошо понимающие, что такое акции. Я думаю, что в этом сегменте есть потенциал и мы намерены до конца года подготовить клиентов к проведению IPO. В дальнейшем, если мы будем наблюдать большой спрос, то будем привлекать

также и корпоративных клиентов, и институциональных инвесторов.

СЕ: А какие критерии играют ключевую роль при выборе того или иного партнера, клиента?

Талех Кязимов: Три столпа, три утверждения, три ценности, на которых строится бизнес-философия Банка и осуществляется его успешная деятельность – это «Прозрачность», «Качество» и «Прибыльность». Философия сводится к тому, что если в работе присутствуют прозрачность и качество, то прибыль не заставит себя ждать – причем это относится и к Банку, и к клиенту, который обратился к нам. Понятия прозрачности и качества мы относим ко всему – финансовым операциям, к отношениям между нами и партнерами, к бизнес процессам и т.д.

Как уже отмечалось выше, PASHA Bank не является транзакционной кредитной организацией, мы позиционируем себя как финансовый партнер корпоративному сектору стран, где мы представлены. И наша основная задача заключается не в предоставлении финансовых услуг, которые клиент хочет, а в предоставлении услуг, которые нужны клиенту и бизнесу для качественно- го и устойчивого развития.

BAKİELEKTRİKŞƏBƏKƏ OJSC: GRID UPGRADE



Caspian Energy (CE): Mr. Rzayev, could you please tell about the plans of Bakielektrikshebeke OJSC regarding the upgrade of the grid?

Baba Rzayev, Chairman of the Board, Bakielektrikshebeke OJSC: The foundation of today's many-sided development of the national economy of Azerbaijan was laid by Nationwide Leader Heydar Aliyev under the leadership of whom the Contract of the Century was signed. The 20-year anniversary of the Contract of the Century will be celebrated this year. It is impossible to imagine development of the national economy without modernization of the energy system, energy generation and distribution. Nowadays the energy grid of Azerbaijan is upgraded within the framework of the state programs approved in different years by the President of the Republic of Azerbaijan, Ilham Aliyev. It is developing according to the requirements of the international standards. Bakielektrikshebeke OJSC, which main objective is to provide consumers with stable and high quality electric power, specializes in the field of energy supply. It is the company with the extensive experience that has passed the long way of historical development. We support the high level of activity of the power distribution network in Baku city, staying strongly committed to providing uninterrupted supply of electricity and meeting the growing needs of the capital.

The decision of the General Assembly of the European Olympic Committee to hold the I European Games in June-July 2015 in

Baku has become a big historical event for Azerbaijan. For a worthy organisation of the Games, Bakielektrikshebeke OJSC has the objective to ensure stable and high-quality electricity supply for the sports and hotel complexes, parks and public catering facilities to be visited by the representative delegations.

An emergency response team as well as task groups on places will be created to strengthen coordination between the services of Bakielektrikshebeke OJSC.

Bakielektrikshebeke OJSC will carry out a timely technical check-up of all power supply facilities to check the technical condition of the energy supply facilities.

The substation # 204 is one of the facilities to be involved to ensure high quality electricity for the I European Games.

In total, 3 substations with the voltage 110/35/10 kV (one with the capacity of 2x50 MVA and the other with the capacity of 2x40 MVA) and 6 substations with the voltage of 35/6 kV and the capacity of 2x25 MVA each shall be constructed in 2014 to ensure electricity supply for the activities of the I European Games.

Along with it, within the framework of the Decree of the President of the Republic of Azerbaijan, Ilham Aliyev dated March 3, 2014 "On additional measures for business development", Bakielektrikshebeke OJSC has prepared proposals to introduce changes in the legislation in order to organize electronic submission of documents in the sphere of connection to the grid,

and reduce procedures, terms and expenses for the purpose of improving the state regulation of business activity and formation of a favorable business environment in the country.

CE: How successfully is Bakielektrikshebeke implementing state programmes?

Baba Rzayev: The energy industry development strategy that sets the main directions of the 10-year period of development of the power supply system of the country was determined by the State Program for Development of Fuel and Energy Complex of the Republic of Azerbaijan for 2005-2015. State programs on social and economic development of regions of the Republic of Azerbaijan and other state programs on the development of the national economy approved by the Head of State have played a stimulating role in the successful implementation of activities on modernization of the energy grid. The implementation of the requirement of these documents was an instrument to foster development of the social and economic infrastructure of Baku and its settlements. They improved the operation of services in the municipal sphere and public road system.

In connection with the implementation of the specified state programs Bakielektrikshebeke OJSC is engaged in large-scale repair works to provide the capital as well as its settlements with high quality and non-stop electricity supply, to render high-quality services to consumers and to upgrade the electric grid according to the requirements of the international standards.

CE: What work is carried out for enhancing the quality of electricity supply?

Baba Rzayev: A ring feed network was created in the capital owing to undertaken measures. The deployment of this system has enhanced security of power supply. In this regard, the investment program attaches priority attention to construction of 110 kV substations which are a part of this system. Along with it, this scheme will guarantee full satisfaction of electricity needs of the capital in future.

On September 25 President of the Republic of Azerbaijan Ilham Aliyev took part in the opening ceremony of the 110/35/6-kV substation #204 in Nizami district of Baku. Overall reconstruction of this substation is carried out within the framework of



consecutive steps taken in this sphere. This substation was built in 1980 for supplying electricity to Heydar Aliyev Oil Refinery and other industrial facilities. The service life of the substation equipment expired over the past period. The station no longer met modern requirements. Rapid social-economic development of the republic including the city of Baku, construction of Gymnastic complex, Olympic stadium, Olympic city, different road infrastructure, commissioning of new facilities at Heydar Aliyev Avenue recently increased the need for stable and uninterrupted power supply. For this purpose, a modern closed-type 110/35/6-kV substation #204 was built and commissioned instead of old 110/6kV substation. Three new 35/6kV substations Keroghlu, #208 and #217 fed by a 110/35/6-kV substation 204 were also constructed for power supply to abovementioned facilities and numerous residential buildings. These are closed-type substations with gas insulated switchgear and vacuum equipment. It is noteworthy that all these substations have been connected to the SCADA system.

If the old substation together with an open-type power distribution unit and auxiliary facilities used to occupy over a 5,000m² area before, now after an overall reconstruction the new closed-type substation occupies over 1,800m². Total area of the substation is almost 3,200m². It consists of three floors including the basement.

Different voltage cables have been laid in the basement of the substation. Central control room, 35kV and 6kV closed type dis-

tribution gears, reactors, transformers, work rooms for employees, a kitchen and other service rooms are located on the first floor. A 110kV electrical equipment has been installed on the second floor. The substation has been equipped with ventilation and fire-prevention systems.

It is not the only substation built by Bakielektrikshebeke OJSC. Just a little earlier, on January 31, 2013 President of the Republic of Azerbaijan Ilham Aliyev attended the opening of the 110/35/6kV substation in Narimanov district of the capital. Besides, by means of the video conference he also took part in the opening ceremonies of 35kV substations #117 in Nasimi district, Hovsan in Surakhany district, #207 in Binagadi district, #102 and 118 in Bibiheybat settlement of Sabayil district, administrative buildings of departments of Khazar, Surakhany, Sabunchu, Garadagh, Yasamal districts and office of the Department for Control.

In general, since the restart of operation of Bakielektrikshebeke OJSC in 2006 up to now the growth of capacity has reached 90%. The commissioned substations have the brand-new equipment, from the technical viewpoint, and a control system.

In a short period of time the joint-stock company which activity was restarted according to the Order of the President of the country August 10, 2006 constructed 23 substations with the capacity of 110 kV and 61 substations with the capacity of 35 kV, constructed and overhauled 2,000 transformer buildings (TB) and complete transformer buildings (CTB), laid electricity transmission lines with the length of over

16,000 km. In particular, the company laid 1748.4 km of cables with the voltage of 110 and 35 kV, handed over 3210.1 km of electricity transmission lines with the voltage of 10 kV and 4020.7 km of lines with the voltage of 0.4 kV, and also repaired 11153.4 km of overhead lines by means of brand-new self-supporting insulated wires. Repair and restoration work is now in process at the 110 kV and 35 kV substations. As a result of the performed activities the installed capacity of the network increased from 3,048 to 5,816.4 MVA and grew by 90% in comparison with 2006. Technical losses of the network were reduced down to 8% and cases of overloads were eliminated.

CE: To what extent did you manage to gain success in automation of network control?

Baba Rzaev: The SCADA system is being introduced in order to automate the control over our network. 26 substations have already been connected to the SCADA system. Cables are laid and equipment is installed for connecting the following 10 substations. All 110kV and 35kV substations will very soon become a component part of the SCADA system and controlled remotely.

In conclusion, I would like to note that we managed to reach a qualitatively new level of development of the energy system in the capital of Azerbaijan. All mentioned operations were performed owing to constant care and concern of President of the Republic of Azerbaijan, and guarantee an uninterrupted supply of electricity to consumers in future.



ОАО «БАКЫЭЛЕКТРИКШЕБЕКЕ»: МОДЕРНИЗАЦИЯ СЕТИ

Caspian Energy (CE): Г-н Рзаев, каковы планы «Бакыэлектрикшебеке» по модернизации сети?

Председатель правления ОАО «Бакыэлектрикшебеке» Баба Рзаев: Основа сегодняшнего многостороннего развития экономики Азербайджана была заложена Общенациональным лидером Гейдаром Алиевым, под руководством которого был подписан контракт века, 20-ти летний юбилей которого будет отмечаться в этом году. Развитие экономики страны невозможно представить без модернизации системы электроэнергетики, ее генерации и распределения. Сегодня энергосистема Азербайджана модернизируется в рамках государственных программ, утвержденных в различные годы Президентом Азербайджанской Республики Ильхамом Алиевым, и находится на стадии развития в соответствии с требованиями мировых стандартов. ОАО «Бакыэлектрикшебеке», основной целью которого является обеспечение потребителей непрерывной и качественной электроэнергией, специализируется в области энергоснабжения, является предприятием с богатым опытом и прошедшим длинный путь исторического развития. Мы поддерживаем высокий уровень деятельности распределительной сети в городе Баку, основная задача - обеспечение бесперебойной подачи электроэнергии и удовлетворение растущих потребностей столицы.

Принятие Генеральной ассамблеей Европейского Олимпийского Комитета решения о проведении в июне-июле 2015 года в Баку I Европейских игр стало большим историческим событием для Азербайджана. Для достойного проведения Игр на ОАО «Бакыэлектрикшебеке» лежит задача бесперебойного и высококачественного обеспечения электроэнергией спортивных и гостиничных комплексов, парков и объектов общественного питания, которые посетят представительные делегации.

С целью укрепления координации между услугами ОАО «Бакыэлектрикшебеке» будет создан оперативный штаб реагирования и рабочие группы на местах.

Для определения технического сос-



тояния объектов электрообеспечения, ОАО «Бакыэлектрикшебеке» будет обеспечен своевременный технический осмотр всех объектов энергоснабжения.

Подстанция №204 является одним из объектов, который будет задействован в цепи обеспечения I Европейских игр качественной электроэнергией.

В целом, в 2014 году в целях обеспечения электроэнергией мероприятий в рамках I Европейских игр нами планируется построить 3 подстанции напряжением 110/35/10 кВ (одну мощностью 2х50 МВА и две мощностью 2х40 МВА) и 6 подстанций напряжением 35/6 кВ и мощностью 2х25 МВА каждая.

Наряду с этим, в рамках Указа Президента Азербайджана Ильхама Алиева от 3 марта 2014 года «О дополнительных мерах по развитию предпринимательства», в целях усовершенствования государственного регулирования предпринимательской деятельности и формирования благоприятной бизнес-среды в стране, со стороны ОАО «Бакыэлектрикшебеке» были подготовлены предложения о внесении изменений в законодательство для организации приема в электронном порядке документов в области подключения к сети энергоснабжения, сокращения процедур, сроков и расходов.

СЕ: Насколько успешно реализуются «Бакыэлектрикшебеке» государственные программы?

Баба Рзаев: Стратегия развития энергетической отрасли, определяющая основные направления 10 летнего

периода развития энергосистемы страны была определена «Государственной программой развития топливно-энергетического комплекса Азербайджанской Республики на 2005-2015 годы». Важную стимулирующую роль в успешной реализации мероприятий, связанных с модернизацией энергосистемы сыграли утвержденные Президентом страны государственные программы социально-экономического развития регионов Азербайджанской Республики и другие государственные программы, связанные с развитием экономики страны. Благодаря внедрению в жизнь программных требований этих документов удалось добиться развития социально-экономической инфраструктуры города Баку и его поселков, они послужили толчком улучшения работы служб в коммунальной сфере и дорожном хозяйстве.

В связи с реализацией указанных государственных программ со стороны ОАО «Бакыэлектрикшебеке» проводятся широкомасштабные работы по реконструкции с целью обеспечения столицы и ее поселков качественной и непрерывной электроэнергией, оказания качественных услуг абонентам и модернизации электрической сети в соответствии с требованиями мировых стандартов.

СЕ: Какая работа ведется для повышения качества подачи электроэнергии?

Баба Рзаев: Благодаря принятым мерам в столице создана кольцевая сис-

Подстанции, строящиеся в 2014 году / Substations to be commissioned in 2014



⚡ → напряжение (кВ) / voltage (kV)
 ⚡ → мощность (МВА) / capacity (MVA)

тема электроснабжения, внедрение которой повысило надежность электроснабжения. В связи с этим приоритетное место в инвестиционной программе занимает строительство подстанций 110 кВ, входящих в эту систему. Более того, данная схема послужит гарантом полного удовлетворения потребностей столицы в электроэнергии в будущем.

Президент Азербайджанской Республики Ильхам Алиев 25 сентября участвовал в открытии 110/35/6-киловольтной подстанции №204 на территории Низаминского района Баку. Капитальная реконструкция данной подстанции является продолжением последовательных мер, осуществляемых в этой области. Эта подстанция была сооружена в 1980 году для энергоснабжения Нефтеперерабатывающего завода имени Гейдара Алиева и других промышленных объектов. За минувший период срок эксплуатации оборудования на подстанции истек. Станция уже не отвечала современным требованиям. Стремительное социально-экономическое развитие республики, в том числе города Баку, в последние годы, строительство на территории района Гимнастического комплекса, Олимпийского стадиона, Олимпийского городка, различной дорожной инфраструктуры, ввод в эксплуатацию новых объектов на проспекте Гейдара Алиева повысили потребность в устойчивом и бесперебойном энергоснабжении. С этой целью вместо старой 110/6-киловольтной подстанции была построена и сдана в эксплуатацию современная 110/35/6-киловольтная подстанция закрытого типа №204. Для энергоснабжения вышеупомянутых объектов и многочисленных жилых зданий также были сооружены три новые 35/6-киловольтные подстанции – «Кероглу», №208 и №217, питающиеся

от 110/35/6-киловольтной подстанции №204. Эти подстанции закрытого типа, где установлены оборудование элегазового и вакуумного типа, и электронная система релейной защиты. Также необходимо отметить, что все эти подстанции подключены к системе SCADA.

Если раньше старая подстанция вместе с распределительной установкой открытого типа и вспомогательными постройками охватывала территорию свыше 5 тысяч квадратных метров, то после капитальной реконструкции новая подстанция закрытого типа занимает территорию более 1800 квадратных метров. Общая площадь здания подстанции составляет почти 3200 квадратных метров, вместе с подвалом оно состоит из трех этажей.

В подвале подстанции проложены кабели разного напряжения. На первом этаже расположены Диспетчерский центр управления, 35- и 6-киловольтные закрытые распределительные устройства, реакторы, трансформаторы, рабочие кабинеты сотрудников, кухня и другие подсобные помещения. На втором этаже подстанции установлено 110-киловольтное электрооборудование. Подстанция оснащена системами вентиляции и противопожарного оповещения.

Это не единственная подстанция, построенная ОАО «Бакыэлектрикшебеке». Чуть ранее 31 января 2013 года с участием Президента Азербайджанской Республики Ильхама Алиева состоялось открытие 110/35/6-киловольтной подстанции в Наримановском районе столицы, а также посредством видеоконференции глава государства принял участие в церемониях открытия 35-киловольтных подстанций номер 117 в Насиминском районе, «Говсан» в Сураханском районе, номер 207 в Бинагадинском районе, номер 102 и 118 в поселке Бибиэйбат Сабаильского района,

административных зданий управлений Хазарского, Сураханского, Сабунчинского, Гарадагского, Ясамальского районов и офиса Департамента контроля.

В целом, со времени возобновления деятельности ОАО «Бакыэлектрикшебеке» в 2006 году по настоящее время рост мощности в сети достиг 90%. Сданные в эксплуатацию подстанции оснащены самым современным с технической точки зрения оборудованием и системой управления.

Акционерное общество, деятельность которого была восстановлена Распоряжением Президента страны от 10 августа 2006 года, за короткий срок построило 23 подстанции 110 кВ и 61 подстанцию 35 кВ, до 2000 трансформаторных пунктов (ТП) и комплектных трансформаторных пунктов (КТП) были построены и капитально отремонтированы, проложены линии электропередачи общей протяженностью свыше 16 тыс. км. В частности, было проложено 1748,4 км кабелей напряжением 110 и 35 кВ, сдано 3210,1 км линий электропередач (ЛЭП) напряжением 10кВ и 4020,7 км - напряжением 0,4 кВ, а также реконструировано 11153,4 км воздушных линий современными самонесущими изолированными проводами (СИП). В настоящее время на подстанциях 110 кВ и 35 кВ проводятся ремонтно-восстановительные и реконструкционные работы. В результате внедрения мероприятий установленная мощность сети увеличилась с 3048 до 5816,4 мегавольтампер и выросла по сравнению с 2006 годом на 90%. В итоге проведенных мероприятий технические потери сети сократились до 8%, устранены случаи перегрузок сети.

СЕ: Насколько удалось продвинуться в вопросе автоматизации управления сетями?

Баба Рзаев: С целью автоматизации управления в нашей сети распределения внедряется система SCADA. На сегодняшний день к системе SCADA подключены 26 подстанций, прокладывается кабель и устанавливается оборудование для подключения следующих десяти подстанций. В скором будущем все 110 и 35 киловольтные подстанции станут составной частью системы SCADA и будут оперативно управляться дистанционно.

В заключение хочу отметить, что нам удалось достичь качественно нового уровня развития энергосистемы в столице Азербайджана. Все указанные работы были осуществлены благодаря оказанию постоянного внимания и заботы Президента Азербайджанской Республики Ильхама Алиева и гарантируют качественное обеспечение потребителей электроэнергией в будущем.

AZERBAIJANI RAILWAYS

EXPERIENCING NEW STAGE OF DEVELOPMENT



Caspian Energy (CE): Mr. Asgarov, railways are the major arteries of the real economy. How do you evaluate the development path that Azerbaijan railways have been through in Azerbaijan?

Arif Asgarov, Chairman, Azerbaijan Railways CJSC: Nowadays Azerbaijan's economy is developing rapidly in different areas. Diversification of the economy is a major priority for the country. Independent Azerbaijan is fully engaged in implementation of international and regional projects. All of it is the result of strategy laid by Nationwide Leader Heydar Aliyev.

Infrastructure projects are underway in the country. Just like in other areas, large-scale projects are being implemented in the transport sector as well along with accelerated integration with the international community. As one of branches of the national transport system, steel highways of Azerbaijan are now at the cutting-edge of rapid development. These grandiose achievements have become reality due to the daily attention and care of the country leadership to the operation of railways.

The period of Nationwide Leader Heydar Aliyev's presidency in the country, from 1969 to 2003, can be unequivocally considered as a period of the overall and technical development of the Azerbaijani railway. For the first time the push to fundamental development and drastic changes within the railway system and other sectors of the domestic economy was fixed in 1969 after Heydar Aliyev's coming to power.

It is enough just to remind one fact as example when commissioning of very impor-

tant facilities was performed on his initiative under strict control. In those years, 14,300 methods of technical innovations covering all sectors of the railway industry were introduced in addition to the regular operation. During his leadership in the republic within 1969-1982 and also during his activity in the management of the former USSR period in 1983-1987 the Azerbaijani railways were regularly supplied with modern imported cars, mechanisms and equipment.

During that period hundreds of steel highway workers were granted awards and medals of the former USSR, and it is a proof that the National Leader always kept an eye on labor successes and achievements of railroad workers and was taking a paternal care of them. Thanks to Heydar Aliyev's direct involvement in 1970-1987 a large number of specialists were sent to receive education abroad and many of them are nowadays holding managerial positions. All the mentioned is not just a short chronology. These are conditions defining strategic development of the large system. The history has proved that each step of the national leader served to perspective strategic development of the country.

A program on development of our railway is currently being implemented including projects aimed at reconstruction of our railroad system, purchase of new carriages and electric locomotives. The relevant instructions were given by President of Azerbaijan Ilham Aliyev.

CE: Which state programs are currently being realized for improving the operation of railways?

Arif Asgarov: Accelerated development of the transport infrastructure and modernization processes are now performed even more intensively under the leadership of Ilham Aliyev. Involvement of our country in execution of international and regional transport corridors such as Baku-Tbilisi-Kars and North-South serves a good proof to this.

In general, the country leadership took important decisions and signed relevant executive orders to boost a perspective development of the railways as a component of the transport system of Azerbaijan.

For the purpose to ensure compliance

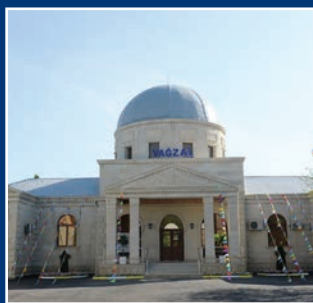
of Azerbaijan railways' level to the international standards on July 20, 2009 President of Azerbaijan Ilham Aliyev signed the executive order on creation of Azerbaijan Railways CJSC that actually became a new starting point for further development. On February 15, 2010 the Government of Azerbaijan approved the charter and structure of Azerbaijan Railways CJSC, thus accelerating work in that direction. In this way the new process of reforms started in improvement and restructuring of railways, in particular in modernization of infrastructure of the railway and rolling stock.

As a logic continuation of these operations, on July 6, 2010 President of Azerbaijan Ilham Aliyev signed the executive order, approving the State Program on Development of Railway Transport System of Azerbaijan in 2010-2014. This order became the most important document in the history of railways development. The program reflected all major aspects ensuring future prompt development of Azerbaijan's railways. According to the state program, steps are being taken for upgrading the car fleet and locomotive stock, power supply, signaling and communication facilities, overhauling railways, shifting from alternating to direct current along the Baku-Boyuk-Kasik route, modernizing technical devices as well as fulfilling other important tasks. The state program mainly focuses on increasing the transit potential and the level of services in the railway transport, ensuring fruitful operation of the transport complex via reducing transportation costs in passenger traffic.

Taking opinions and proposals of the Ministry of Justice into account, Azerbaijan Railways CJSC reconsidered a draft bill "On the rail transport of Azerbaijan" and submitted to the Ministry of Transport. This step was taken in order to define economic, legal and organizational frameworks of Azerbaijan Railways CJSC within the framework of the State Program of development of the railway transport system of Azerbaijan for 2010-2014.

CE: Which concrete projects has the Azerbaijan Railways CJSC implemented over the past years?

Arif Asgarov: Fulfillment of the state program on development of the rail system of



the Republic of Azerbaijan for 2010-2014 is continuing successfully. Repair of a 317km long Baku-Beyuk Kesik railroad was completed on December 10, 2013. The mentioned railroad section was replaced by 800m long rails.

Apart from this, a 1.9km long section is currently under construction on the 73rd km of the Salakhly-Poylu railway stage. This under construction section will run along the second bridge across Kur River which was built in 2014. The new section will extend from the Poylu station toward the 73rd km of the Salakhly-Poylu railway stage. In general, these operations will enable to increase the volume of cargo transportation along the Baku-Beyuk Kesik railroad.

According to the agreement signed between VEST QAS enterprise and Azerbaijani Railways CJSC in February 2009, 5 cars of Express train were sent to Sazvuduki plant of the Slovak Republic for an overhaul repair. Repaired cars returned to the republic on October 28, 2011. Service life of these cars comprises 28 years. Thus, they will be able to operate till 2039 at the speed 160km/h. President of Azerbaijan visited a passenger station of Baku on November 24, 2011 and checked 5 passenger cars in which overhaul reconditioning had been performed in Slovakia.

Operations on reconstruction of power supply, signaling and communication systems are at stage of commencement. Acquisition of new different purpose locomotives and cars is also on the agenda.

Corresponding procedural work is continued for purchase of 50 new cargo alternating-current locomotives within the framework of the World Bank project that envisages switch of traction system of Baku-Boyuk Kesik section to alternating voltage (25kV).

In general, a number of activities are planned to be carried out in the country with the purpose to reconstruct the car fleet. Repair of operating cars is currently being performed. Thus, 60 passenger cars have been recently sent to Dnepropetrovsk (Ukraine) and 16 to the city of Voronej (Russian Federation) for repair. After renovation was completed they were brought back to the republic and put into operation on Baku-Tbilisi and Baku-Moscow lines.

As a result of some reorganization works on reconstruction of the material base of Emergency Train LLC, the new equipment, carriages and mechanisms, materials were purchased by Emergency Train LLC for the purpose to prevent probable spills in the process of transportation and distributed between Ganja, Bilajar, Hajigabul, Imishli, Yevlakh and Shabran sections.

Among completed operations noteworthy are construction of the second new bridge across the Kur River and the branch railway line passing over the bridge on the 73rd km of the Saloglu-Poylu section as well as reconstruction of the reinforced-concrete bridge over the Valvalachay River on the 2,508th km of the Charkhy-Shirvan section and the metal bridge over the Araz River on the 98th kilometer of the Saatly-Bedzhar section.

With the purpose to maintain and repair of the railroads new maintenance machines GSM09-32, RM – 80 and UPS – 2000 were purchased from Austria. The construction of a hangar has been accomplished in the Bilajar workshop to maintain their operation on the proper level.

Within the framework of the State Program, the works on reconstruction of water-pumping and sewerage systems in the territory of the Bilajar station launched early in 2012 are at stage of completion. Production and transportation of long size rails (800m) at the rail welding train #24 in Salyan have been commenced since February 22, 2012. The second production line and the plant bunker of the Gyzyldzha Gyrmadash Plant came on stream on July 4, 2012.

CE: What could you tell about perspective plans on development of steel highways?

Arif Asgarov: Fulfilling the order of the President of the Republic of Azerbaijan to prepare the Concept of development "Azerbaijan 2020: future outlooks", Capital construction and technical control LLC fulfilled a number of important operations on implementation of projects, arising from the State Programme, and development of the feasibility study and technical documentation as well as preparation of the railway development concept until 2020.

A 10-day inspection of the railroad condition was performed in April. Inspected was

the condition of the railroad facilities and buildings as well as safe running of trains, environmental protection and safety standards at stations, institutions and organizations.

Recent years have seen the implementation of important projects aimed at improving the country's transportation system, including the railway, and organization of the passenger transportation system at the international level. As part of this policy, the construction and major overhaul of railway stations in accordance with modern standards is now under way not only in Baku but also in the regions. As part of a visit to Agdash District, President of the Republic of Azerbaijan Ilham Aliyev attended the opening ceremony of a new railway station building in Laki on May 01. The building of the Laki railway station has a modern architectural style. The area around the building has been landscaped. The new building has all the conditions for the recreation of passengers.

It was noted that the station now has a new platform. Laki is a cargo station. There are four tracks for accommodating trains, six tracks for loading and offloading operations, a track to the towing substation, a protection spur ended track, a towing track, as well as two spur ended tracks belonging to organizations adjacent to the station.

It was noted that the construction of the new station building was an important contribution to the development of railway infrastructure and was essential in terms of providing a convenient link with Baku and other districts.

Resuming the abovementioned, I would like to note that the railway employees will keep gaining higher achievements in future, applying all potential capabilities for successful implementation of tasks assigned to us by the state and the government as well as justify the trust vested to them by practical work. The State Program on development of the railroad transportation system in Azerbaijan for 2010-2014 provides broad opportunities for the railway development. The strategy predetermined by Nationwide Leader Heydar Aliyev and implemented by President Ilham Aliyev will enable Azerbaijan Railways CJSC to occupy its worthy position among the most developed railroads of the world.

АЗЕРБАЙДЖАНСКИЕ ЖЕЛЕЗНЫЕ ДОРОГИ: НОВЫЙ ЭТАП РАЗВИТИЯ



Caspian Energy (CE): Г-н Аскеров, железные дороги являются основными артериями реальной экономики. Как Вы оцениваете процесс становления стальных магистралей в Азербайджане?

Председатель ЗАО «Азербайджанские железные дороги» Ариф Аскеров: Сегодня экономика Азербайджана развивается стремительными темпами в различных направлениях, а диверсификация экономики является основным приоритетом Азербайджана. Независимый Азербайджан принимает активное участие в реализации международных и региональных проектов, и всё это является результатом борьбы, основа которой была заложена Общенациональным лидером Гейдаром Алиевым.

В стране реализуются инфраструктурные проекты. Как и в других областях, реализуются крупномасштабные проекты и в транспортном секторе, ускоряется интеграция в международное сообщество. Являясь одним из ветвей транспортной системы страны, стальные магистрали Азербайджана сейчас находятся на этапе своего стремительного развития. Эти грандиозные работы достигнуты благодаря оказанию повседневного внимания работе железной дороги со стороны руководства страны.

Периоды руководства в 1969-2003 годы страной Общенациональным лидером Гейдаром Алиевым однозначно можно считать периодом всестороннего и технического развития Азербайджанской железной дороги. Впервые, после прихода к власти в 1969 году, по личной инициативе Гейдара Алиева как и в других отраслях экономики республики, так и в системе железной дороги, был дан толчок корен-

ному развитию и основательным преобразованиям.

Достаточно привести один факт, когда особо важные объекты, сданные в эксплуатацию, осуществлялись по его инициативе и строгому контролю. В эти годы, наравне с основной деятельностью было внедрено 14300 методов технических новшеств, охватывающих все сферы железной дороги. В период его руководства республикой в 1969-1982 годы, а также в период деятельности в руководстве бывшего СССР в 1983-87 годы, Азербайджанские железные дороги снабжались современными импортными машинами, механизмами и оборудованием.

В тот период сотни работников стальных магистралей были награждены орденами и медалями бывшего СССР, и это является доказательством того, что Общенациональный лидер всегда держал в поле зрения трудовые успехи и достижения железнодорожников и оказывал им отеческую заботу. Благодаря непосредственному участию Гейдара Алиева, в 1970-1987 годах большое количество специалистов было направлено на учебу в зарубежные страны и многие из них сегодня находятся на руководящих должностях. Все это не является короткой хронологией, это условия, определяющие стратегическое развитие большой системы. История показала, что каждый шаг Общенационального лидера послужил перспективному стратегическому развитию страны.

В настоящее время реализуется Государственная программа по развитию нашей железной дороги, в том числе проекты восстановления нашей железной дороги, приобретаются новые вагоны и электровагоны. Соответствующие указания

даны Президентом Азербайджана Ильхамом Алиевым.

CE: Какие госпрограммы реализуются для усовершенствования деятельности железных дорог?

Ариф Аскеров: Ускоренное развитие транспортной инфраструктуры и процессы модернизации проводятся еще более интенсивно под руководством Ильхама Алиева, и подтверждением этого является участие нашей страны в реализации международных и региональных транспортных коридоров, таких как «Баку-Тбилиси-Карс» и «Север-Юг».

В целом, с целью перспективного развития железной дороги как составной части транспортной системы Азербайджана, со стороны руководства страны были приняты важные решения и подписаны соответствующие распоряжения.

С целью соответствия уровня железных дорог Азербайджана международным стандартам Президент Азербайджана Ильхам Алиев 20 июля 2009 года подписал Распоряжение о создании ЗАО «Азербайджанские Железные Дороги», что на самом деле послужило новой отправной точкой развития. Правительством Азербайджана 15 февраля 2010 года были утверждены Устав и структура ЗАО «Азербайджанские железные дороги» и работы в этом направлении были ускорены. Таким образом, был дан старт новому процессу реформ в направлении усовершенствования и реструктуризации железной дороги, в частности по модернизации инфраструктуры железной дороги и подвижного состава.

Как логическое продолжение данных работ, 6 июля 2010г. Президентом Азербайджана Ильхамом Алиевым было подписано Распоряжение об утверждении госпрограммы по развитию железнодорожной транспортной системы Азербайджана на 2010-14гг. Это Распоряжение стало самым весомым документом в истории развития железных дорог. В программе нашли отражение все основные аспекты, обеспечивающие будущее стремительное развитие железных дорог Азербайджана. В соответствии с Госпрограммой предпринимаются шаги в направлении обновления вагонного и локомотивного парка, капитального ремонта дорог, электроснабжения, хозяйств сигнализации и связи, перехода с переменного тока на постоянный в направлении Баку-Беюк Кярик, модернизации технических средств и выполнения других важных задач. Основ-

ной целью Госпрограммы является увеличение транзитного потенциала, повышение уровня услуг в железнодорожном транспорте, обеспечение плодотворной деятельности транспортного комплекса путем уменьшения транспортных расходов в пассажирских перевозках.

Для определения экономической, правовой и организационной основ ЗАО «Азербайджанские Железные Дороги» в рамках «Госпрограммы по развитию железнодорожной транспортной системы Азербайджана на 2010-14гг.» законопроект «О железнодорожном транспорте Азербайджана» с учётом мнений и предложений Министерства юстиции был пересмотрен в ЗАО «Азербайджанские железные дороги» и предоставлен Министерству транспорта.

СЕ: Какие конкретно проекты реализованы ЗАО «Азербайджанские железные дороги» за последние годы?

Ариф Аскеров: Продолжается успешное выполнение государственной программы по развитию железнодорожной транспортной системы Азербайджанской Республики на период 2010-2014 гг. Так, 10 декабря 2013 года был завершён капитальный ремонт дороги в направлении Баку - Беюк Кястик, протяжённостью 317 км, которая в настоящее время уже полностью заменена 800 метровыми длинными рельсами.

Кроме того, на 73 км перегона Салахлы-Пойлу ведутся работы по строительству участка железной дороги протяжённостью 1,9 км, трасса которой будет проложена по второму мосту через реку Кура, строительство которого было завершено в 2014 году. Новый отрезок дороги протянется от станции Пойлу до 73-го километра перегона Салахлы-Пойлу. В целом, эти работы позволят увеличить объёмы грузоперевозок по железной дороге Баку - Беюк Кястик.

Согласно заключённому договору между предприятием VEST QAS и ЗАО «Азербайджанские Железные Дороги» в феврале 2009 года 5 вагонов состава «Экспресс» были отправлены на завод «Sazvuduki» Словацкой Республики с целью проведения капитально-восстановительного ремонта. 28 октября 2011 года восстановленные вагоны были возвращены в республику. Эксплуатационный срок этих вагонов составляет 28 лет, иными словами при скорости 160 км/час они смогут эксплуатироваться до 2039 года. 24 ноября 2011 года Президент Азербайджана Ильхам Алиев посетил пассажирскую станцию Баку и провел осмотр 5 пассажирских вагонов, которые прошли капитально-восстановительный ремонт в Словакии.

На этапе старта находятся работы по реконструкции энергоснабжения, хозяйства сигнализации и связи. На повестке дня

находится приобретение новых локомотивов и вагонов различного назначения.

В рамках проекта Всемирного Банка по переходу тяговой системы участка Баку - Беюк Кястик на переменный ток 25 kV, продолжаются соответствующие процедурные работы по приобретению 50 новых грузовых локомотивов с переменным током.

В целом, планируется внедрение в стране ряда мероприятий с целью реконструкции существующего вагонного парка. В настоящее время проводится ремонт вагонов, находящихся в эксплуатации. Так, 60 пассажирских вагонов недавно были отправлены на ремонт в город Днепрпетровск (Украина) и 16 пассажирских вагонов в город Воронеж (Российская Федерация). После ремонта они были возвращены в республику и задействованы на железнодорожных линиях Баку-Тбилиси и Баку-Москва.

В результате ряда реорганизационных работ в направлении реконструкции материально-технической базы ООО «Поезд чрезвычайных ситуаций», с целью противодействия потенциальным разливам нефти в процессе транспортировки, для ООО «Поезд чрезвычайных ситуаций» была приобретена новая техника, машины и механизмы, материалы, которые были распределены между участками Гянджа, Баладжары, Гаджигабул, Имишлы, Евлах и Шабран.

К числу выполненных работ относятся строительство второго, нового моста над рекой Кура и железнодорожной ветки, проходящей по мосту на 73 километре участка Салоглу-Пойлу, реконструкция железобетонного моста над рекой Вялячай на 2508 километре участка Чархы-Ширван и металлического моста над рекой Араз на 98 километре участка Саатлы-Беджар.

С целью содержания и ремонта железных дорог, из Австрии приобретены новые дорожно-ремонтные машины марок GSM 09-32, RM – 80 и USP-2000. Для поддержания их деятельности на должном уровне завершено строительство ангара в Баладжарской мастерской.

В рамках плана мероприятий Госпрограммы, завершаются работы по реконструкции водоперекачивающих и канализационных систем на территории станции Баладжары, старт которым был дан в начале 2012 года. С 22 февраля 2012 года был дан старт изготовлению и перевозке рельсов длинных размеров (800 м) на рельсосварочном поезде №24 в Сальянах. 4 июля 2012 года была сдана в эксплуатацию вторая производственная линия и бункер завода «Гызылджа гырмадаш».

СЕ: Каковы перспективные планы развития стальных магистралей?

Ариф Аскеров: Выполняя Распоряжение Президента Азербайджанской Респуб-

лики о подготовке Концепции развития «Азербайджан 2020: взгляд на будущее», ООО «Капитальное строительство и технический контроль» выполнило ряд важных работ по реализации проектов, связанных с Государственной программой, разработке ТЭО и технической документации, а также по подготовке концепции развития железной дороги до 2020 года.

В апреле состоялся 10-дневный весенний осмотр состояния железной дороги. В рамках кампании было проверено состояние железнодорожного хозяйства и зданий, а также обеспечение безопасности движения, охраны окружающей среды и правил техники безопасности на станциях, в учреждениях и организациях.

В последние годы реализуются важные проекты, направленные на усовершенствование транспортной системы страны, в том числе железной дороги, организацию перевозки пассажиров на международном уровне. Как составная часть данной политики, не только в Баку, но и в регионах начались строительство и капитальный ремонт железнодорожных вокзалов по современным стандартам. 1 мая 2014 года Президент Ильхам Алиев в рамках поездки в Агдашский район принял участие в открытии нового здания железнодорожного вокзала Ляки. Здание железнодорожного вокзала Ляки построено в современном архитектурном стиле. В новом здании созданы все условия для отдыха пассажиров. На станции построена новая платформа. Здесь функционируют четыре пути для приема и отправки поездов, шесть путей для операций по погрузке и разгрузке, путь к тяговой подстанции, защитный тупик, тяговый путь, а также 2 тупиковых пути, принадлежащих смежным со станцией организациям. Строительство нового здания вокзала является важным вкладом в развитие инфраструктуры железнодорожного транспорта и имеет существенное значение с точки зрения обеспечения удобного сообщения населения с Баку и другими регионами.

Таким образом, Резюмируя вышесказанное, хочу отметить, что железнодорожники приумножат достигнутые успехи и в будущем, используют все потенциальные возможности для успешной реализации задач, поставленных перед нами государством и правительством, оправдают практическими делами оказанное им доверие. Государственная Программа о развитии железнодорожной транспортной системы в Азербайджане в 2010-2014 годах открывает широкие возможности для развития железной дороги. Предначерченная Общенациональным лидером Гейдаром Алиевым и продолжающаяся Президентом Ильхамом Алиевым стратегия позволяет ЗАО «Азербайджанские Железные Дороги» занять своё достойное место среди самых развитых железных дорог мира.

ЗАО «АЗЕРБАЙДЖАНСКОЕ КАСПИЙСКОЕ МОРСКОЕ ПАРОХОДСТВО» СОХРАНИЛО ВЕДУЩИЕ ПОЗИЦИИ НА КАСПИИ



Caspian Energy (CE): Г-н Велиев, ЗАО «Азербайджанское Каспийское Морское Пароходство» (АКМП) объединило два крупных флота в Азербайджане. Как Вы оцениваете развитие флота в Азербайджане и какие цели стоят перед АКМП?

Председатель ЗАО «Азербайджанское Каспийское Морское Пароходство» Рауф Велиев: Закрытое Акционерное Общество «Азербайджанское Каспийское Морское Пароходство» (АКМП) было создано согласно Распоряжению Президента Азербайджанской Республики от 22 октября 2013 года о создании ЗАО «Азербайджанское Каспийское Морское Пароходство» и Распоряжению Президента Азербайджанской Республики от 10 января 2014 года об организации деятельности ЗАО «Азербайджанское Каспийское Морское Пароходство» в целях продолжения институциональных реформ в экономике, повышения эффективности местных и международных перевозок в области морского судоходства, усиления конкурентоспособности и транзитного потенциала страны путём слияния двух крупнейших флотов – Азербайджанского Государственного Каспийского Морского Пароходства и Каспийского Морского Нефтяного Флота ГНКАР.

Сегодня в состав ЗАО «Азербайджанское Каспийское Морское Пароходство» входят транспортный флот, специализированный флот и судоремонтные заводы. Транспортный флот состоит из 61 торгового судна, в т.ч. 33 танкеров, 13 паромов, а также универсальных сухогрузов. Специализированный флот включает 184 судна, в т.ч. 15 крановых, 2 водолазных, 5 инженерно-геологических и 2 пассажирских судов, 19 буксиров-снабженцев, 2 трубоукладчиков и множество других судов малого водоизмещения.

Азербайджанское Каспийское Морское Пароходство, занимающее важные позиции в транспортном коридоре Европа-Кавказ-Азия (TRACECA), предоставляет услуги по перевозкам грузов и пассажиров, а также соответствующие транспортные услуги в рамках морских нефтегазовых операций.

На самом деле история этой деятельности очень богата. Причем развитие пароходства в Азербайджане тесно связано с развитием нефтяной промышленности. В XIX веке резкое увеличение добычи нефти в Баку придало огромный импульс развитию судоходства на Каспии, и как следствие, возникла необходимость в создании принципиально новых плавсредств для транспортировки нефти и нефтепродуктов. Не случайно, что первая в мире нефтяная баржа «Александр» в 1873 году эксплуатировалась именно здесь. Первый в мире железный танкер «Зороастр» (1878 г.), первое судно с двигателем внутреннего сгорания «Вандал» (1903 г.), первый теплоход с двумя реверсивными двигателями «Дело» (1908 г.) также имеют непосредственное отношение к Каспию.

Богатая история Каспийского морского пароходства начинается с создания акционерного общества «Кавказ и Меркурий» 21 мая 1858 года.

С увеличением объема грузоперевозок на берегах Каспийского моря



растет количество портов, строятся новые причалы, склады, устанавливаются краны. Развитие флота способствует созданию судоремонтной базы и в 1866 году в Баку закладывается фундамент механического завода АО «Кавказ и Меркурий». В связи с необходимостью обеспечения развивающегося флота грамотными кадрами в 1881 году в Баку организовываются Мореходные классы.

В последующие годы флот пароходства обогащается судами новых типов. Каспийские моряки получают танкера класса «река-море», сухогрузы для перевозки хлопка, древесины и т.п. В 1962 году по проекту специалистов Каспийского проектно-изыскательского и научно-исследовательского института морского транспорта вводится в эксплуатацию крупнейший в Европе того времени паромный переход Баку-Красноводск (Туркменбаши).

С 1960 года суда Каспийского Морского Пароходства получают выход в Мировой океан через Волго-Балтийский канал.

История Каспийского Морского Нефтяного Флота охватывает более чем 60-ти летний период развития, богатый славными страницами. Распоряжением Совета Министров СССР от 31 октября 1949 года «О развитии добычи нефти на Каспийском море» было создано Объединение «Азнефть» и на основании Приказа Министерства нефтяной промышленности СССР 4 ноября 1949



года в составе объединения было создано Управление Плавсредств. История Каспийского Морского Нефтяного Флота начинается именно с этой даты. На основании Приказа Министерства нефтяной промышленности СССР от 22 января 1953 года Управление Плавсредств переименовывается в управление "Каспморнефтефлот".

В настоящий момент в ЗАО «Азербайджанское Каспийское Морское Пароходство» внедрены новые корпоративные системы управления производством и трудовыми ресурсами, финансового менеджмента и управления активами, ориентированные на непрерывную оптимизацию ресурсов предприятия, а также разработаны концепция и стратегия развития, предусматривающие устойчивое развитие компании на ближайшие годы.

Сегодня Закрытое Акционерное Общество «Азербайджанское Каспийское Морское Пароходство» объединило в едином организме оба флота, функционирующие в области морского транспорта и готовые оперативно и на самом высоком уровне выполнять поставленные перед ним задачи.

СЕ: Каковы сегодняшние возможности специализированного флота?

Рауф Велиев: ЗАО «Азербайджанское Каспийское Морское Пароходство» оказывает самые различные услуги на всех этапах нефтегазодобычи на континентальном шельфе Каспийского моря, в том числе при строительстве морских оснований и эстакад, проведении географических и геологических исследований, укладке нефтегазовых трубопроводов и их ремонте в процессе эксплуатации, противопожарной охране нефтяных объектов на море, доставке нефтяников на рабочие места, а

также перевозке различных видов грузов, включая горюче-смазочные материалы, питьевую воду, метанол, различные товары, материалы, оборудование, металлические конструкции и т.д.

СЕ: Каковы успехи АКМП в сфере перевозки грузов?

Рауф Велиев: Танкерный флот ЗАО «АКМП» является одним из флотов, сохраняющих свои ведущие позиции в Каспийском море. С целью увеличения своей роли и удельного веса в перевозках в акватории Каспия флот в последние годы был заметно обновлен. Начиная с 2003 года, возможности грузоперевозок были увеличены за счет приобретения двух танкеров проекта "Профессор Азиз Алиев" грузоподъемностью 8000 тонн, одного танкера "Джаббар Гашумов" грузоподъемностью 12000 тонн и семи танкеров проекта "Президент Гейдар Алиев" грузоподъемностью 13000 тонн. Наши танкера осуществляют экспортные и импортные перевозки с портов Актау (Казахстан), Туркменбаши, Аладжа, Огузхан, Киянлы (Туркменистан), Махачкала (Россия) и Анзали, Ноушахр, Ферейдун-Кянар, Амирабад (Иран). Основная часть грузоперевозок приходится на долю нефти и нефтепродуктов в направлениях Актау-Баку (Дюбенди, Сангачал) и Туркменистан-Баку (Дюбенди, Сангачал). Восстановление Великого шелкового пути и ввод в эксплуатацию нефтепровода Баку-Тбилиси-Джейхан, ставшие результатом реализации контракта века, послужили ускоренному росту перевозок жидких грузов в упомянутых нами направлениях.

Кроме того, ЗАО «АКМП» является единственной компанией, обладающей паромным флотом в акватории Каспия. В транспортном коридоре Европа-Кав-

каз-Азия с использованием 7 паромов проекта "Дагестан" (вместимостью 28 вагонов), 4 судов проекта "Академик Зарифа Алиева" (52 вагона), 2 судов проекта "Барда" (54 вагона) и 2 судов проекта "Композитор Гара Гараев" перевозятся железнодорожные вагоны, пассажиры и автомобили в направлениях Баку-Актау-Баку и Баку-Туркменбаши-Баку. Перечень перевозимых грузов включает также продукты питания и сельского хозяйства, строительные материалы и т.д.

СЕ: Имеющийся в наличии флот требует постоянного ремонта, высокой квалификации кадров. Какое внимание в АКМП уделяется этим направлениям деятельности?

Рауф Велиев: ЗАО «АКМП» имеет большие возможности по ремонту судов, которые не охватишь в рамках одного интервью. Могу сказать, что на судоремонтных заводах "Бибиэйбат" и "Зых", обладающих доковым хозяйством и береговыми средствами для ремонта судов осуществляется высококачественный ремонт танкеров, универсальных сухогрузов, пассажирских и буксирных судов, паромов и плавучих буровых установок. Судоремонтные заводы успешно справляются с самыми сложными операциями по ремонту.

Касаясь подготовки и сертификации моряков, могу отметить, что в соответствии с требованиями Международной конвенции о подготовке, сертификации моряков и несении вахты, принятой в 1978 году, функционирует Центр подготовки и сертификации моряков. В центре по специальным программам для моряков и работников морского транспорта проводятся курсы подготовки, повышения квалификации и усовершенствования навыков.





SOCAR-FUGRO PLANNING TO INTRODUCE INNOVATIVE INDUSTRIAL TECHNOLOGIES



Caspian Energy (CE): How would you assess the activity of the recently created SOCAR-FUGRO LLC?

Christopher Mott, General Manager, SOCAR-FUGRO LLC: I am very enthusiastic about the future activities of the joint venture. Having a formal association with SOCAR is facilitating introductions to organizations and people that we hope to do significant business with in the future.

The summary annual report for the Fugro Group for 2013 states that Fugro activities continue to grow. At the end of 2013 the group employed 12,591 staff. Here in Azerbaijan we employ 40 people. The Group lists 27 important contracts carried out by Fugro in 2013 worldwide. Two of them were in Azerbaijan. Therefore in 2013 40 out of 12,591 employees generated 2 of 27 important contracts for Fugro.

CE: Will the new SOCAR-FUGRO LLC bring and deploy new equipment and technologies here?

Christopher Mott: It will do provided that there is work in Azerbaijan for these technologies to do. Under the new joint venture we have the ability to bring in any of the Fugro technologies available around the world. At the moment we are in the process of mobilizing for some work onshore in Sumgait. We are doing a geo-technical and environmental survey over a Brownfield site there, in order to evaluate its environmental conditions. It is an ex-industrial site and it is reported that there are significant levels of pollution on the site. We are arranging to bring to Azerbaijan some environmental sensors that are unique to Fugro. This new technology enables the environmental condition of the site to be quickly determined and quickly and accurately assessed at

relatively low cost. These techniques pose little or no risk to the people doing the investigation from the potentially polluted environment.

CE: Could you please provide general information about the progress of implementation of the two major contracts in Azerbaijan which you mentioned above?

Christopher Mott: One of the contracts was an offshore geophysical survey using an autonomous underwater vehicle which involved surveying a large area of the seabed for geophysical hazards. The survey was done in advance of the area being developed as a new gas field for Azerbaijan. As to the second contract, it was an onshore geophysical and geotechnical site investigation for proposed new refineries in Azerbaijan. It was a combined project and SOCAR was one of our clients.

CE: What could you tell about the work carried out within the framework of the Chirag oil project?

Christopher Mott: It is my understanding that operations on the Chirag Oil Project will be completed by the end of the May. Our involvement on the COP project involved providing services on the pipelay barge, the diving support vessel, the construction support vessel and some of the support vessels that helped the pipelay vessels to lay anchors for duration of the project. We supplied surveyors and engineers. We supplied remotely operated vehicles and ROV personnel. Our services enabled the pipelines to be placed on the seabed in the right place. We enabled the pipelines to be installed without damaging the existing pipelines. We were able to create records of exactly how they were installed on the seabed. A baseline statement of the condition of the newly installed pipelines has been created so that when they are inspected in future there will be some existing information that can be used to compare the current condition with the original condition.

CE: What plans does SOCAR-FUGRO LLC set for this year?

Christopher Mott: The plans of the company are to maintain a significant presence in Azerbaijan, to continue to

do things it did formerly as Fugro Survey Limited (Caspian) and to look for opportunities to widen its service offering and to work in new markets when the opportunities present themselves. I understand that this is a very generic statement but it is all we can say at this early stage. Speaking about opportunities in new markets, I did not mean geographical markets but technical markets and sectors of industry.

CE: What kind of social projects are you doing here?

Christopher Mott: Some of our Azeri personnel have been sent to training in UK. 10% of our local workforce has undergone training overseas in the last 12 months.

Every year we review our equipment inventory. If we have for example personal computers that are surplus to requirement or not sufficiently powerful to run our advanced software programs but are yet still serviceable, we will make those available free of charge to charities. We are supporting a charity in Azerbaijan called PCs4Kids. We donate computers to them so that they can give them to children to become computer literate.

We offer English language training to any of our employees who want it and we encourage all of our employees to utilize the online training facilities available from Fugro Academy, our global training resource. We have an ongoing safety campaign for our people. It is called iPower. "I", being I and also "eye", the "power" is the power of me watching out for myself and other people. The concept is that we do very technical work that is intrinsically hazardous and which is often done in hazardous environments. There is always the potential of injury or damage or harm to the environment. The iPower campaign is designed to raise everyone's awareness of the danger not only to themselves but to everyone they are working with. If they see something or suspect something or have any concern, they are empowered to express that fear or concern and Fugro will stop whatever it is doing and it will not start again until everyone is feeling safe to proceed with the work. We extend this empowerment not only to the people we employ but to everyone in our workspace.



Caspian Energy (CE): Как Вы оцениваете первые результаты деятельности новосозданной компании SOCAR-FUGRO LLC?

Генеральный менеджер SOCAR-FUGRO LLC Кристофер Мот: Я очень оптимистичен относительно дальнейшей деятельности совместного предприятия. Официальный союз с ГНКАР облегчает процесс нашего сотрудничества с организациями и людьми, с которыми мы надеемся вести важный бизнес в будущем.

В общем годовом отчете Fugro Group за 2013 год прогнозируется дальнейший рост деятельности Fugro. На конец 2013 года численность сотрудников Fugro Group составила 12591. Наш персонал в Азербайджане насчитывает 40 сотрудников. В 2013 году Fugro Group осуществляла реализацию 27 важных контрактов по всему миру, причем два из них в Азербайджане. Таким образом, в 2013 году 40 из 12591 наших сотрудников были задействованы в 2 из 27 важных проектов Fugro.

CE: Будет ли новосозданное SOCAR-FUGRO ввозить и внедрять новое оборудование и технологии в Азербайджане?

Кристофер Мот: Да, если в Азербайджане будет деятельность для применения этих технологий. В рамках нового совместного предприятия мы можем привнести любую из технологий Fugro, применяемых по всему миру. В данный момент мы находимся в процессе мобилизации для выполнения определенных наземных работ в Сумгайите. В настоящее время мы там проводим геотехнические и экологические исследования на ранее использованной территории (Brownfield) с целью оценки состояния окружающей среды. В прошлом это был промышленный участок и согласно отчетам на нем зафиксированы значительные объемы загрязнения. Мы собираемся привезти в Азербайджан датчики состояния окружающей среды, которые присущи только компании Fugro. Это новое оборудование позволяет за короткий промежуток времени определить экологическое состояние и осуществить точную оценку за относительно низкую стоимость. Это оборудование представляет наименьший либо нулевой риск для лиц, проводящих исследование в потенциально загрязненной среде.

CE: Не могли бы Вы подробнее рассказать о реализации двух основных проектов в Азербайджане, которые Вы упомянули выше?

Кристофер Мот: Один их контрактов

SOCAR-FUGRO ПЛАНИРУЕТ ВНЕДРЯТЬ ИННОВАЦИОННЫЕ ПРОМЫШЛЕННЫЕ ТЕХНОЛОГИИ

предусматривал проведение морского геофизического исследования, используя подводный аппарат, предназначенный для исследования широкой части морского дна в плане геофизических угроз. Исследование было проведено до того как на участке начались работы по разработке нового газового месторождения Азербайджана. Что касается второго контракта, он предусматривал проведение наземного геофизического и геотехнического исследований для нового НПЗ в Азербайджане. Это был совместный проект и ГНКАР был одним из наших клиентов.

CE: Какие работы ведутся в рамках нефтяного проекта Чыраг?

Кристофер Мот: Полагаю, работы по нефтяному проекту Чыраг завершатся к концу мая. Наше участие в нефтяном проекте Чыраг включало предоставление услуг на судне-трубоукладчике, водолажном судне, строительном судне и на судах, которые оказывали поддержку трубоукладочным судам для сброса якорей во время реализации проекта. Мы также обеспечивали исследователей и инженеров. Мы поставляли на участок дистанционно управляемое оборудование и соответствующий персонал для управления им. Наши услуги позволили обеспечить установку трубопроводов на участках морского дна, где они должны быть размещены. Мы проследили за тем, чтобы трубопроводы были установлены без нанесения вреда уже функционирующим трубопроводам. Мы также смогли создать записи точных изображений трубопроводов в момент их установки. Отчет о состоянии размещенных трубопроводов создается с целью обеспечения наличия информации для сравнения в будущем текущего состояния трубопроводов с начальным состоянием.

CE: Каковы планы компании SOCAR-FUGRO LLC на этот год?

Кристофер Мот: Планы компании направлены на поддержание значимого присутствия в Азербайджане, продолжение осуществления деятельности, которую раньше компания Fugro Survey Limited (Caspian) проводила в одиночку, а также поиск возможностей широкого предоставления услуг и осуществления деятельности на местном рынке в случае появления таких возможностей. Я понимаю, что это заявление звучит обобщенным, но это все что мы можем сказать на данном раннем этапе. Говоря о возможностях деятельнос-

ти на новых рынках, я не имею в виду географические рынки, речь идет о технических рынках и секторе промышленности.

CE: Какого рода социальные проекты Вы реализуете в стране?

Кристофер Мот: Несколько наших азербайджанских сотрудников были отправлены в Великобританию для участия в тренинге. За последний год 10% нашей местной рабочей силы приняло участие в зарубежных тренингах.

Каждый год мы проводим осмотр нашего оборудования. В случае если количество персональных компьютеров превышает требуемый нами объем или же оказывается недостаточно мощным для управления нашими усовершенствованными системами программного обеспечения, однако вполне пригодны для обслуживания, мы предоставляем их на бесплатной основе благотворительным учреждениям. В Азербайджане мы оказываем поддержку благотворительным мероприятиям, именуемым PCs4Kids (персональные компьютеры для детей). Компьютеры, которые мы передаем им, дарятся с их стороны детям для улучшения их знаний.

Мы предлагаем возможности участия на курсах английского языка любому из наших сотрудников, желающих участвовать в них, а также поощряем их участие на тренингах, организуемых академией Fugro (наше средство мирового обучения) в режиме онлайн. Мы также проводим кампанию соблюдения безопасности для наших рабочих, которая называется iPower. "I" означает «я» или же «глаз», "power" означает «сила» или же моя «способность» следить за собой и остальными людьми. Концепция заключается в том, что мы осуществляем техническую работу, которая по существу опасна и проводится на опасных участках. Всегда существует потенциал получения увечий или нанесения вреда окружающей среде. Кампания iPower направлена на увеличение осведомленности всех об опасности не только для их блага, но и блага остальных лиц, с которыми они работают. В случае если они замечают что-то неладное, подозревают или опасаются чего-либо, они уполномочены правом выражать свое опасение в ответ на что, Fugro сразу же приостановит проводимые работы. Мы расширяем применение этой программы не только по отношению к нашим рабочим, но и остальным лицам, находящимся в нашем рабочем пространстве.



ONE IN A MILLION!

Since the commissioning of the project on polymer flooding, carried out at Marmul field in February 2010, the growth of the volume of recoverable oil increased up to 1 mln cubic meters.

The important indicator was fixed late in November while operating 27 water injection and 150 recovery wells.

According to Technical Manager of the South Petroleum Corporation, Mr. Salim al-Sikaiti, achievement of such progress is an important step on the way toward success of this project and scheduled expansion of polymeric flooding application at Marmul and other fields of the PDO (Petroleum Development of Oman) company.

Expertise and know-how gained during the implementation of this pilot project are being applied in other experimental projects on use of polymers in the south as well as on other fields of PDO.

General principle of polymer flooding is to increase viscosity of injected

water by adding soluble polymer, which enables to increase the volume of heavy oil production out of oil-bearing formation. Special equipment designed for producing water, possessing certain qualities, required for simplification of the polymer injection, was installed at Marmul field in order to obtain necessary indicators.

Apart from this, a special unit designed for preparation of blend and injection of certain viscosity polymer was projected and assembled.

This project has already covered expenses and currently provides substantial profits when injecting any volumes of polymer. Oil production rate is maintained on high level owing to far-seeing planning and active regulation of development of wells and fields as well as intensive use of innovative technologies for operation inspection.

The head of Marmul-RTQ (Rahab/Thuleilat/Qaharir) Hisham Al Siabi said: "Our current level is the result of close

cooperation between the team of professionals involved in the development of the field, and their colleagues, who develop chemical substances using technologies, issues of exploitation and analysis of the chemical composition of produced oil".

Though the Marmul polymer flooding project is one of the most large-scale projects in the region, it should be developed in accordance with PDO company's interests that target further application of the enhanced oil recovery methods (EORM) in oil production. The second stage of the project is currently in process, which envisages commissioning of 19 additional injection wells, involving the existing polymer production facilities.

Also, the company plans a polymer flooding of the entire field within the framework of a larger project, using infill drilling with a denser well spacing pattern. The oil production start is scheduled for the year of 2022.

Source: al Fahal, Issue - 420, January 2014

The monthly newsletter for Petroleum Development Oman staff and its Contractors



ОДИН НА МИЛЛИОН!

С момента запуска проекта полимерного заводнения на месторождении Мармул (Marmul) в феврале 2010 года общий прирост объема добываемой нефти составил один миллион кубических метров.

Важная отметка была достигнута в конце ноября при эксплуатации 27 нагнетательных и 150 добывающих скважин.

По словам технического руководителя корпорации South Petroleum Салима аль-Сикаити, достижение данной контрольной величины является важным шагом на пути приобретения уверенности в успехе текущего проекта и планируемого расширения зоны применения полимерного заводнения на месторождении Мармул и других месторождениях компании PDO (Petroleum Development of Oman). Опыт и навыки, полученные при реализации этого расширенного пилотного проекта, используются в других экспериментальных проектах по применению полимеров на юге, а также других месторождениях PDO.

Общий принцип полимерного заводнения заключается в повышении вязкости нагнетаемой воды за счет добав-

ления к ней растворимого полимера, что позволяет увеличить объем добычи тяжелой нефти из нефтеносного пласта. Для достижения необходимых показателей на месторождении Мармул было размещено специальное оборудование для получения воды с определенными характеристиками, необходимыми для упрощения процесса закачки полимера.

Кроме того, по специальному заказу была спроектирована и собрана установка для подготовки смеси и закачки полимера определенной вязкости.

Данный проект уже окупил себя и приносит существенную прибыль при любом объеме закачиваемого полимера. Уровень добычи нефти поддерживается на высоком уровне за счет дальновидного планирования и активного регулирования процесса разработки скважин и месторождения, а также интенсивного использования инновационных технологий эксплуатационного контроля.

Руководитель группы Marmul-RTQ (Rahab/Thuleilat/Qaharir) Хишам аль-Сияби отметил: «Тот уровень, на котором мы находимся сейчас, является результатом тесного взаимодействия команды

специалистов, участвующих в разработке месторождения, и их коллег, занимающихся разработкой технологий применения химических веществ, вопросами эксплуатации и анализом химического состава добываемой нефти».

Несмотря на то, что проект полимерного заводнения на месторождении Мармул уже является одним из самых масштабных в своем регионе, проект должен развиваться в соответствии с интересами компании PDO, которые направлены на дальнейшее применение методов увеличения нефтеотдачи (МУН) при добыче нефти. На данный момент в разработке находится второй этап проекта, который подразумевает ввод в эксплуатацию 19 дополнительных нагнетательных скважин с использованием уже имеющихся мощностей по производству полимеров.

Кроме того, планируется полимерное заводнение на территории всего месторождения в рамках более широкого проекта с применением уплотняющего бурения с более плотной сеткой размещения скважин. Планируемая дата начала добычи нефти – 2022 год.

Источник: al Fahal №420, январь 2014

Ежемесячный вестник для сотрудников и партнеров Petroleum Development в Омане

EKOL ENGINEERING SERVICES CJSC KEEPS SUCCESSFULLY IMPLEMENTING PRIORITY ENVIRONMENTAL PROJECTS



Caspian Energy (CE): Mr. Aliyev, we kindly request you to provide brief information about the Ekol Engineering Services CJSC you head?

Ramil Aliyev, General Director, Ekol Engineering Services CJSC: Ekol Engineering Services CJSC was established in 2006 by the State Oil Company of Azerbaijan Republic (51%) and Lancer Environmental Consulting (49%) for addressing environmental problems in the oil industry. The CJSC started operating in the same year.

The scope of activity of the company includes purification of industrial waste waters and paraffin, refining and decantation of oil sludge, recultivation and bioremediation of oil-polluted lands, growing of green plantations and provision of agrotechnical services for plants, installation of irrigation systems, development of normative and technical documentation on ecology, conduction of environmental monitoring, provision of complex laboratory services as well as other ecological services. The Company has introduced international standards ISO 14001, ISO 9001 and OHSAS 18001 through building its activity in compliance with these standards.

Ekol Engineering Services CJSC and the Dutch Company AA Services established AAS-EKOL LLC in 2010. The company passed through state registration on February 1, 2010 and started operating in the field of wastes management.

CE: What kind of ecological projects has your company implemented throughout the period of its activity?

Ramil Aliyev: Starting from 2006 the company has implemented a number of ecological projects, mainly in the areas of SOCAR's operation, and continued the similar activity in 2014 as well. At the beginning of our activity we were mainly engaged in purification of industrial waste waters which emerged as a result of production processes, treatment and neutralization of oil sludge at Heydar Aliyev Baku Oil Refinery and Azernefttyagh Oil Refinery. Regular implementation of these projects is currently underway. In this regard, Ekol Engineering Services CJSC's Waste Treatment Department (WTD) is annually purifying 21 mln cubic meters of industrial waste waters coming from the two oil refineries. It also processes and neutralizes a total of 35-40 thousand tons of oil sludge by using the most advanced technologies. The paraffin treatment workshop meeting all modern standards also operates at the service ground of WTD. Every year this workshop separates from water and mechanical impurities about 150-200 tons of paraffin, flowing from AAS-EKOL LLC.

In following years Ekol Engineering Services CJSC also implemented a number of priority ecological projects in order to improve environmental condition in the areas of operations performed by SOCAR. Though these years the Waste Treatment Department and the Land Recovery Department have successfully completed projects on clean-up of soils polluted with oil, recultivation and bio-remediation of oil sludge at field areas of oil-gas production departments Bibiheybat, Absheronneft, Siyazanneft, Balakhanyneft, enlarged

oil field Garachukhur, H.Z.Taghiyev and A.Amirov OGPDs operating under Azneft PU. A total of 282 ha field areas were cleaned from oil pollution and remediated on basis of these projects. A total of 512 cubic meters of oil sludge was removed from project areas and undergone bioremediation during the operations. This work was carried out in full compliance with agrotechnical regulations.

Growing of plants at rehabilitated territories and conduction of land treatment work were one of the main lines of activity of the company. Attaching particular importance to this sphere, we have taken direct part in projects aimed at planting of greenery at oil-field areas rehabilitated by us. Nowadays, CJSC's Land Recovery Department is providing high level agrotechnical services for different sorts of trees and ornamental bushes at the following facilities: for 8890 units at SOCAR Gas Processing Plant area, for 14,200 units at Azneft PU's field area (Absheronneft OGPD), for 50,892 units at Bibiheybatneft OGPD and for 5,044 units at H.Z.Taghiyev OGPD. Moreover, Ekol Engineering Services CJSC together with Azneft PU conduct targeted activities for expansion of green areas.

The greenhouse commissioned by CJSC at field area of Bibiheybat OGPD last year has already started yielding positive results. Plants of different sorts of trees and ornamental bushes are grown up in this greenhouse. 10 thousand plants grown up in this greenhouse were used in greenery planting operations through 2013. Necessary measures are currently undertaken for increasing capacity of the greenhouse.



OLYMPUS KEEPS PLEASING GRAND HOTEL EUROPE VISITORS WITH VARIETY OF SERVICES

Grand Hotel Europe is one of the places of interest of Baku. Business class hotel is a few minutes drive from main business and government agencies of the capital and is located next to Heydar Aliyev Sports Complex.

The hotel is offering the guests 96 spacious and elegant rooms. Visitors have a modern fitness-club, business-center, a bar and a night club at their disposal.

Olympus sports and health club is the key advantage of the hotel. High service level and a team of professionals are one of the main components of fitness-center's success. We keep abreast of the newest trends in the world of fitness. Our visitors have always been the focus of our attention, we always work for them. We ensure stable growth and business development by satisfying their wishes and hopes.

Natural state means a well-toned fit body that can be reached only through combining physical exercises and relaxation, sports and relaxation. It enables our physical and emotional condition to harmonize each other.

It is impossible to imagine a modern man visiting no fitness-club.

After visiting our fitness club you will get full energy boost for the whole week.

Our fitness center has high quality, modern cardio and weight-lifting machines TechnoGym, a fully equipped studio for aerobics, individual workout room, sauna, steam bath and jacuzzi.

Besides, you may also use services of complex massage including Classic, relaxing massage, aromatherapy, therapeutic treatment system Naturalmoor, as well as a beauty salon where one can have hair-setting, manicure, pedicure and cosmetic services (for face and body). There

are capacious and comfortable change-rooms, an outdoor and indoor pool, as well as an outdoor pool for children.

There are always professional trainers in the fitness room who are ready to answer any questions of visitors and provide instructions before the workout session starts.

If you are in the fitness center for the first time or you have no experience in working with the weight-lifting machines, there is no need to worry! Just apply to any of our instructors and in a few months you will be able to see the results of consultations held with them.

One can have his body and soul relaxed in the sauna.

Our Finnish and Turkish sauna is the place for having a pleasant and good time. Such sauna is a perfect place for people preferring and withstanding high air temperatures.

The Finnish sauna is nowadays very popular for getting rest and treatment. Considering its healing properties, it yields to the Turkish sauna on nothing.

It has a medical effect on the whole organism and body, regulates metabolism, stabilizes blood pressure, cleans pores, etc. The Finnish sauna has been created for relaxation and pleasure. As the temperature may reach 140 degrees here, it is simply necessary to warm up the body in lying or standing position and clean the body from toxins. After hot vapor, one can get his body cooled in the pool or take a cold shower. It raises immunity and has a toning effect.

Professional cosmetician of the SPA salon will take care of your beauty in our Olympus fitness center.

One day spent in the SPA-salon of our



fitness club OLYMPUS is comparable with a one-week holiday. You will be able to feel the interior delicacy, pleasure, comfort and take care of your body. We will help you to obtain an internal harmony and serenity.

Swimming is the most popular type of sports, a unique way of physical exercises and an affective way for having one's health strengthened right from the first days of life. Those people, who systematically visit a pool, are always resistant to cold-related diseases. Positive effect can be obtained from a visit to the pool. Swimming helps to get rid of excessive weight, strengthen health, cheer up and forget different problems, defuse tension. The only thing you need is to determine the goal you are pursuing.



“OLYMPUS” ПРОДОЛЖАЕТ РАДОВАТЬ ПОСЕТИТЕЛЕЙ “GRAND HOTEL EUROPE” РАЗНООБРАЗИЕМ УСЛУГ

“Grand Hotel Europe” является одной из достопримечательностей Баку. ОТЕЛЬ класса бизнес расположен в нескольких минутах езды от главных деловых и правительственных учреждений столицы, рядом со Спортивным Комплексом им. Гейдара Алиева.

ОТЕЛЬ предлагает 96 просторных и со вкусом оформленных номеров, к услугам обитателей отеля современный фитнес-клуб, бизнес-центр, ресторан, бар и ночной клуб.

Главным преимуществом отеля является роскошный спортивно-оздоровительный клуб - “Olympus”.

Одна из основных составляющих успеха нашего фитнес-центра — это высокий уровень обслуживания и команда профессионалов. Мы держим руку на пульсе новейших трендов в мире фитнеса. В центре нашего внимания всегда находятся те, для кого мы работаем — наши посетители. Удовлетворив их желания и надежды, мы обеспечиваем стабильный рост и развитие бизнеса.

Хороший тонус - это естественное состояние. Достигнуть его можно, лишь сочетая физические упражнения и релаксацию, спорт и расслабление. Это дает возможность нашему физическому и эмоциональному состоянию находиться в гармонии друг с другом.

Невозможно представить себе современного человека без посещения фитнес-клуба.

Посетив наш тренажерный зал, Вы почувствуете полный прилив энергии и заряд бодрости на всю неделю.

Наш фитнес - центр оснащен высококачественными современными кардио- и силовыми машинами «TechnoGym», полностью оборудован-

ной студией для аэробики, индивидуальным тренажерным залом, сауной, паровой баней и джакузи.

В том числе здесь Вы можете воспользоваться услугами комплексного массажа, включающего Classic, расслабляющий, ароматерапию, терапевтическую систему лечения Naturalmoor, а также услугами салона красоты, в том числе для укладки волос и лечения, маникюра и педикюра, а также косметологическими услугами (для лица и тела). Здесь также имеются просторные и удобные раздевалки, открытый и закрытый бассейн, а также детский открытый бассейн.

Во время занятий в тренажерном зале всегда находятся профессиональные инструкторы, которые ответят на любой интересующий вас вопрос и проведут вводный инструктаж перед началом тренировочного процесса. Если Вы впервые в тренажерном зале или у вас отсутствует опыт занятий на одном из видов нашего спортивного оборудования, не стоит расстраиваться! Задайте вопрос любому из наших инструкторов, и уже через несколько месяцев Вы сможете оценить результат полученной консультации.

В сауне отеля можно отдохнуть душой и телом.

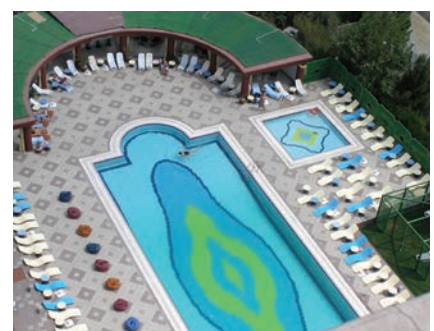
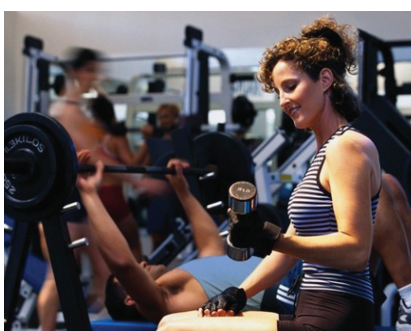
Наша финская и турецкая сауна это место, где можно приятно и с пользой провести время. Такая сауна идеально подходит для людей предпочитающих и спокойно выдерживающих высокие температуры воздуха. Финская сауна на сегодняшний день очень популярное место для отдыха и лечения. По своим целебным свойствам она ничем не уступает турецкой бане. Оказывает лечебное воздействие

на весь организм и тело, регулирует обмен веществ, нормализует кровяное давление, очищает поры и многое другое. Финская сауна создана для покоя и наслаждения. Поскольку температура в ней может достигать 140 градусов по Цельсию, здесь просто необходимо сидя или лежа прогревать тело, потя очищать свой организм от токсинов. После горячего пара можно охладить организм в бассейне или принять прохладный душ. Это способствует повышению иммунитета и оказывает тонизирующее действие.

В свою очередь, профессиональный косметолог SPA-салона в нашем фитнес-клубе “Olympus” позаботится о вашей красоте.

Один день в SPA-салоне нашего фитнес-клуба “OLYMPUS”, который Вы посвятили заботам о себе, способен заменить неделю отпуска. Вы сможете почувствовать изысканность интерьера, удовольствие и комфорт, и позаботиться о вашем теле. А также мы поможем вам обрести внутреннюю гармонию и спокойствие.

Плавание является наиболее популярным видом спорта, это уникальный вид физических упражнений, являющийся эффективным средством укрепления здоровья с первых дней жизни. Те люди, которые систематически посещают бассейн, всегда более устойчивы к простудным заболеваниям. Положительный эффект можно получить от похода в бассейн. Плавая, можно избавиться от лишнего веса и укрепить здоровье, улучшить настроение и просто отдохнуть от различных забот, снять напряжение, нужно лишь определиться, какую именно цель Вы преследуете.



CASPIAN REGION ENERGY RESOURCES TO INCREASE TWICE AS MUCH

BAKU HOSTED 1 INTERNATIONAL CASPIAN ENERGY FORUM – 2014



2014 is a very significant year for the Caspian countries. The 20th anniversary of the Contract of the Century signed in Baku on September 20, 1994 under the leadership of Nationwide Leader of Azerbaijan Heydar Aliyev will be celebrated solemnly this year.

It is noteworthy that the Caspian Energy journal which has been enlightening the oil strategy of the Caspian states on its pages is also celebrating its 15th jubilee. In this regard, Caspian European Club and Caspian Energy International Media Group organize forums demonstrating economic sectors' performance figures achieved owing to the Contract of the Century. The forums will be held quarterly in several countries of the world.

The first International Caspian Energy Forum – 2014 was held in Baku on April 23. Participation of 300 delegates from 50 countries of the world in this event proves a high status of 1 International Caspian Energy Forum. Caspian Energy International Media Group was an organizer of the forum held under support of the Cabinet of Ministers of the Republic of Azerbaijan, Milli Majlis (parliament) of the Republic of Azerbaijan, Ministry of Energy of the Republic of Azerbaijan, SOCAR (State Oil Company of Azerbaijan Republic), Ministry of Communications and Information Technologies of the Republic of Azerbaijan, State Committee for Standardization, Metrology and Patent of the Republic of Azerbaijan, State Customs

Committee of the Republic of Azerbaijan, State Migration Service of the Republic of Azerbaijan, Embassy of the United States to the Republic of Azerbaijan and Caspian European Club (CEIBC).

Akkord Industry Construction Investment Corporation OJSC is a platinum sponsor of the forum. Cross Caspian Oil & Gas Logistics LLC is a silver sponsor. Bronze sponsors are SOCAR-AQS, Caspian Wireline Services, Atropatena, Schnieder Electric, R.I.S.K. Company, Pasha Insurance, Azersun Holding, Improtex Travel (official travel agency), BestComp Group (official IT partner), Azertexnolayn and SNF Vostok LLC.

Chief Executive Officer of the Caspian European Club Telman Aliyev rendered an opening speech at the Forum.

The first and the second sessions were dedicated to oil&gas issues. The sessions covered such topics as "EU's energy security through cooperation with the Caspian-Black Sea region states", "Natural gas and unconventional natural gas – major energy carrier of the 21st century - exploration and production prospects in the Caspian", "Innovative service technologies in the Caspian – the key for successful exploration and environmentally friendly drilling". The first session was held under the chairmanship of Minister of Energy of Azerbaijan Natig Aliyev. Khoshbakht Yusifzade, First Vice-President for Geology, Geophysics and Field Development of

the State Oil Company of the Republic of Azerbaijan, chaired at the second session.

The thematic forums, Caspian European Financial Forum, Caspian European IT Forum, Caspian European Industry Forum and Caspian European Infrastructure Forum, were held within the framework of the Caspian Energy Forum in the second half of the day. Considered were such topics as "Economic globalization: advantages and disadvantages for Azerbaijan's economy", "Development of the non-oil sector: Potential of development of industry, quality infrastructure, transport and tourism in Azerbaijan", "ICT innovations of the 21st century in Azerbaijan", "Post-crisis global financial system and financial policy of Azerbaijan", "Credit and financial policy of the government and economic stability" and "Government support for projects of small and medium level businesses". These forums were chaired by Ziyad Samadzade, Chairman of the Committee on Economic Policy of Milli Majlis of the Republic of Azerbaijan.

The event held in Baku was attended by heads of governmental structures agencies, ministries, committees and departments of Azerbaijan as well as countries of the Caspian-Black Sea and Baltic regions, representatives of diplomatic missions and missions of international organizations accredited in the Republic of Azerbaijan, top managers of large international companies.

ЭНЕРГОРЕСУРСЫ КАСПИЙСКОГО РЕГИОНА ВЫРАСТУТ ВДВОЕ

В БАКУ СОСТОЯЛСЯ I МЕЖДУНАРОДНЫЙ CASPIAN ENERGY FORUM – 2014



2014 год является знаменательным для прикаспийских стран. В этом году будет торжественно отмечаться 20-ти летний юбилей контракта века, подписанного в Баку 20 сентября 1994 года под руководством Общенационального лидера Азербайджана Гейдара Алиева.

Примечательно, что журнал Caspian Energy, который освещает на своих страницах нефтяную стратегию прикаспийских стран, также празднует свой 15-ти летний юбилей. В связи с этим, Caspian European Club и Caspian Energy International Media Group организуют форумы, демонстрирующие результаты отраслей экономики, которые являются достижением контракта века. Форумы будут проходить в нескольких странах мира ежеквартально.

Первый Международный Caspian Energy Forum – 2014 состоялся в Баку 23 апреля. Высокий статус I Международного Caspian Energy Forum – 2014 подтверждает участие в нем 300 делегатов из 50 стран мира. Caspian Energy International Media Group выступил в качестве организатора форума, прошедшего при поддержке Кабинета Министров Азербайджанской Республики, Милли Меджлиса (парламента) Азербайджанской Республики, Министерства энергетики Азербайджанской Республики, SOCAR (Государственная нефтяная компания Азербайджанской Республики), Министерства связи и высоких технологий Азербайджанской Республики, Государственного комитета по стандартизации, метрологии и па-

тентам Азербайджанской Республики, Государственного таможенного комитета Азербайджанской Республики, Государственной миграционной службы Азербайджанской Республики, Посольства США в Азербайджанской Республике, Caspian European Club (CEIBC).

ОАО «Строительно-Промышленная Инвестиционная Корпорация Аккорд» выступила в качестве платинового спонсора форума. Серебряный спонсор форума - Cross Caspian Oil & Gas Logistics LLC. Бронзовые спонсоры: SOCAR-AQS, Caspian Wireline Services, Atropatena, Schnieder Electric, R.I.S.K. Company, PASHA Insurance, Azersun Holding, Improtex Travel (официальное тур агентство), BESTCOMP Group (официальный IT партнер), Azertexnolayn, ООО «СНФ Восток».

Форум открыл с приветственным словом главный исполнительный директор Caspian European Club Тельман Алиев.

Первая и вторая сессии были посвящены нефтегазовой тематике. Сессии затронули такие темы как «Энергетическая безопасность ЕС во взаимодействии с государствами каспийско-черноморского региона», «Природный газ и неконвенциональный природный газ – основной энергоноситель XXI века – перспективы разведки и добычи на Каспии», «Новейшие сервисные технологии на Каспии – залог успешной разведки и экологически чистого бурения». Первая сессия прошла под председательством министра энергетики

Азербайджана Нати́га Алиева, вторая – первого вице-президента по геологии, геофизике и разработке месторождений ГНКАР Хошба́хта Юсифзаде.

Во второй половине дня в рамках Caspian Energy Forum состоялись тематические форумы - Caspian European Financial Forum, Caspian European IT Forum, Caspian European Industry Forum и Caspian European Infrastructure Forum. Были рассмотрены такие темы как «Экономическая глобализация - плюсы и минусы для азербайджанской экономики», «Развитие ненефтяного сектора - потенциал развития промышленности, инфраструктуры качества, транспорта и туризма в Азербайджане», «Инновации ИКТ XXI века в Азербайджане», «Посткризисная мировая финансовая система и финансовая политика Азербайджана», «Кредитно-финансовая политика Правительства и стабильность экономики», «Государственная поддержка проектов малого и среднего бизнеса». Председательствовал на этих форумах председатель Комитета по экономической политике Милли Меджлиса Азербайджана Зияд Самедзаде.

На мероприятии в Баку приняли участие руководители государственных структур, министерств, комитетов и ведомств Азербайджана, а также стран каспийско-черноморского и балтийского регионов, представители дипломатических и международных миссий аккредитованных в Азербайджанской Республике, руководители крупных международных компаний.



OFFICIAL SUPPORT





OFFICIAL SUPPORT





OFFICIAL SUPPORT

State Oil Company of the Republic of Azerbaijan





OFFICIAL SUPPORT

State Oil Company of the Republic of Azerbaijan





PLATINUM SPONSOR

Akkord Industry Construction Investment Corporation OJSC





PLATINUM SPONSOR

Akkord Industry Construction Investment Corporation OJSC





BRONZE SPONSOR

Azersun Holding





BRONZE SPONSOR

SOCAR-AQS



BRONZE SPONSOR

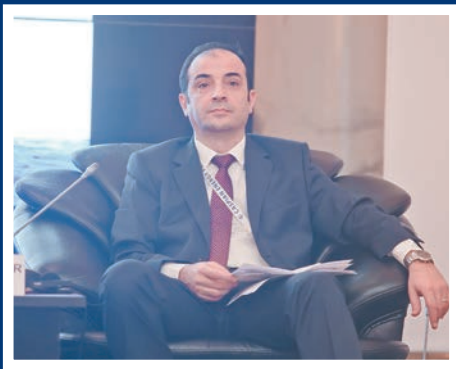
Caspian Wireline Service





BRONZE SPONSOR

Schneider Electric



BRONZE SPONSOR

SNF Vostok LLC





BRONZE SPONSOR

AZERTEXNOLAYN MMC



BRONZE SPONSOR

Atropatena CJSC





BRONZE SPONSOR

Improtex Travel



BRONZE SPONSOR

R.I.S.K. Company





BRONZE SPONSOR

PASHA Insurance Company



BRONZE SPONSOR

BESTCOMP GROUP





DELEGATES





DELEGATES



OUR WORK PRODUCED A MULTIMILLION ECONOMIC EFFECT FOR THE STATE -

SHAMIL SULEYMANOV, FORMER EMPLOYEE OF THE "T"
DEPARTMENT OF THE FCD OF KGB, USSR



Caspian Energy (CE): Mr. Suleymanov, when at the end of the 19th century slavery was abolished in the USA alongside with serfdom in Russia, Azerbaijan was already producing oil. Drilling of oil wells developed intensively along with oil production growth.

In this regard, would you please tell our journal about the history of creation of the Department for Science-Technical Intelligence of the FCD of KGB USSR, which now is explained as dealing in collection of the information about innovations of technical achievements in the world for former soviet engineering.

Colonel Shamil Suleymanov, Head of the Department for Scientific-Technical Intelligence of the First Chief Directorate, KGB of Azerbaijan SSR: The history of intelligence activities of the mankind has roots stretching back into deep antiquity. The Soviet intelligence has taken its rise from

the 20s of the past century. The intelligence in the Committee for State Security was called FCD (First Chief Directorate) in last years of the USSR, i.e. in 90s.

The history of the Department for Science-Technical Intelligence of FCD started in the post-war years. The collection of science-technical information had not been systematized until then. Stalin initiated creation of the department in 40-50s when creation of the nuclear weapon in the USA, tested afterwards in Hiroshima and Nagasaki, became known.

The bomb was created by German nuclear physicist who had emigrated to the USA. Stalin, concerned about the availability of the nuclear weapon in the USA, assigned soviet scientist Kurchatov to resume researches in this area. Meanwhile, he also ordered the MSS (Ministry of State Security) to get materials, concerning the design of the atomic bomb, by all means. This ministry managed to get to sources which provided the USSR with necessary materials. It took the intelligence the period from 1945 to 1947 to fulfill the task. Our intelligence in the USA got an access to the plants producing equipment for industrial centers engaged in creation of the bomb. USSR's efforts promoted accelerated fulfillment of the assigned task. The Soviet Union tested its first atomic bomb at polygon in Kazakhstan in 1949.

At that period the USSR was close to creation of the hydrogen bomb. These achievements put an end to imbalance observed in the field of nuclear weapon at that period.

The help of MSS turned out quite considerable. This result was an impetus for creation a special unit in the field of intelligence that was called scientific-technical intelligence department operating within FCD of KGB, USSR.

This department also has two other attributes: Directorate "T" and Directorate "X".

CE: Offshore oil production began at Neft Dashlary (Oil Rocks) field of Azerbaijan in 1949. Was it the first step taken in global offshore oil production or were there also other cases in the field of development of offshore deposits? If you know anything about it, please tell us.

Shamil Suleymanov: Oil in Azerbaijan was initially produced from excavated wells. The churn drill system of wells was adopted later. The operations were initially held in Balakhany. Then the oil production site moved to Bayil where oil beds were lying in the coastal area of the sea. In the 20s of the past century the government of the republic decided to reclaim land from the sea by filling. This operation was performed under the direction of engineer Pototsky. The wells which oil flew from were drilled on the artificial land.

It was a significant event in the history of operation of oil fields since it was considered as the beginning of the offshore oil production.

According to produced geological maps, the probability of discovering big oil deposits at a distance of 120km away from the shore was determined. However, the lack of updated techniques prevented from reaching them. The platform built on several rocks peeping out of water enabled to build a drilling rig and facilities designed for drilling.

Afterwards, this site became a starting point for building a big oil field department Neft Dashlary. This field also has a more romantic name "The Island of 7 ships".

CE: You were one of the founders of scientific-technical intelligence in KGB of Azerbaijan SSR. Could you please tell about the history of its creation and the benefit the group delivered to oilmen of the Republic over its 30-year existence?

Shamil Suleymanov: The availabil-

ity of ready, erudite, competent, high-skilled science and technical specialists with scientific degrees enabled us to apply to the Center, i.e. FCD of KGB, USSR with a request to create a line on scientific and technical intelligence in the Intelligence department of KGB of Azerbaijan. Moscow decided to accept our request after consideration. Finally, this line was created in 1963. Three people were appointed for its staff. Two of them were back up.

Only those who had a technical education and knowledge of foreign language worked for this line. The major task was to create a help staff out of young, capable, competent and perspective science workers, who worked for the Academy of Sciences, its scientific institutes and centers, institutions of Ministry of higher and secondary special education as well as for the republican industry institutes. All three units started immediate fulfilling of the task.

Early in 1963 we were informed by the source about construction and testing of semi-submersible drilling rig (SSDR) by the Americans in the Gulf of Mexico. It was a new trial in offshore oil-production. Our republic had a practice of offshore production on Neft Dashlary field. These were piles on which roads were laid. Small platforms for drilling of wells were erected on both the right and left sides of the road. However, we did not have a semi-submersible drilling rig.

Having found out about it, the oilmen of the republic assigned us to gain the necessary information that could be used for creating an own semi-submersible drilling rig.

Our group of three - Efendiyev S.B., Babayev D.I. and I sat for hours thinking over different options that could help us to receive this information. The main option envisaged conduction of talks with leading oilmen of the republic, mainly with academicians-drilling technicians. Finally, a scientist-academician, a drill man by occupation and a friend of Babayev D.I. let us know that he had heard something about it from the American scientist when the latter discussed parameters of the facility with other scientists of his country. He had splendid personal relationship with this American scientist.

We decided to use academician's resources. For this purpose an academic trip to Texas was arranged for him

where he started meeting and communicating with his American friend. As a result, he managed to persuade his friend to visit Baku and ensure him that his stay in the USSR will be held confidential.

According to the program of visit of the American, he was shown all sights of Baku and the republic. He was also taken to Goy-Gol Lake and was fascinated. However, we considered a visit to the Neft Dashlary to be the culmination of our program. A table heaped with dishes and several types of drinks was laid in the captain's cabin of Baba-zade diesel-powered ship. He preferred cognac "Ganja" and was drinking it in small sips.

An academician and we, three employees, accompanied him during the trip to Neft Dashlary. A ride on the jacket along a wood deck made a deep impression on him. He was enraptured with things he saw. We also visited the grave of Kaverochkin M.P. A tragic death at the working place filled the foreigner with astonishment. The American admired the heroic labor of oilmen but was shocked with the reply to his question hearing that the length of the jacket is reaching 100km.

On the way back to Baku, the American noted in the cabin of Baba-zade diesel driven ship that the construction of such long jacket requires considerable forces and funds.

One of the three employees asked: "Does anything similar exist in the USA?"

The foreigner admitted: we have a facility, i.e. semisubmersible drilling rig which performs drilling of wells. This unit is operating in the Gulf of Mexico. This unit is very modern, promising and interesting from the scientific standpoint. It reminds a small town.

Unlike the Neft Dashlary, which is a unique facility, our unit is mechanized, flows in the sea and is capable to move to any point and drill the well at any depth.

"Yes, it would be great to apply it in the Caspian," – the Academician said. The American agreed and added – Your brave nation could use the floating drilling rig and facilitate the work of oilmen.

The Academician had managed to persuade the American to help oilmen and obtain the design of the semisubmersible drilling rig before seeing the American off Baku.

The American who was pleased with his arrival in Baku and lack of any

notes in his passport left the Sheremetyevo airport.

A month later, while attending one of the oil congresses the foreigner passed a full design of the SSDR project called "Mokhol".

The operation was completed successfully and the document was delivered to Baku. Moscow insisted on sending the scientific-technical information we gained to them. But we rejected their request since our republic had to find an alternative for construction of expensive jacket.

Heydar Aliyev (Nationwide Leader of Azerbaijan) who used to be a Deputy Chairman of KGB of Azerbaijan at that period solved this disputable matter with Moscow. An indoor laboratory was created in accordance with the order of Gipromorneft. The "Mokhol" project was given to the laboratory for studying and creating an own but modified SSDR in order to avoid possible lawsuit that could be brought by the USA and possible detection of the source who passed the information to us.

The first soviet SSDR was constructed in Azerbaijan. The plants for construction of SSDR were built in Astrakhan and Far East in the following years.

It has been a concrete result of fruitful work carried out by the scientific-technical intelligence line of Azerbaijan KGB, which should be considered as a big contribution to the development of the national economy of the USSR by the state security agency in 70s.

Operation of old fields is continued in Azerbaijan. The flow rate of wells operating on these sites was quite inconsiderable, i.e. from 0.2 tons of oil up to 1.5 tons of oil per day. This category of wells belonged to low-yield wells. The cost price of 1 ton of oil extracted from this well was high for the state. But Azerbaijan had to produce it since it contained almost no sulfur and its processing supplied fuel and oil to missile and cosmic facilities. The scientific-technical intelligence line was assigned to help oilmen to gain information that would help them to facilitate oil production growth and reduce tangible expenditures.

Having studied the whole information that we had at our disposal, we ran into a small article – an extract from the newspaper published in the developed European country. It contained brief information about growth of production at old fields. But there

was nothing about the way they did it.

We tried to get reliable information. We chose a source who was an oil scientist, doctor of engineering sciences, fluent in English, and had a rich practical experience on operation of oil fields under his belt. We arranged him a business trip to European country that had a bearing upon the article.

While visiting the country, our scientist studied scientific and production processes, visited oil fields and communicated with oilmen. One day he took part in repair of the well and paid attention to an unusual design of operating pipes when they were lifted up. He asked the chief of the crew questions about the design of pipes and was told that one of the four bore-hole pumps operating in the well went out of action and needed to be replaced. However, all the four pumps would have to be replaced. In reply to the question of our scientist why there are four pumps instead of one, the chief of the crew said: oil is collected in the well simultaneously from four layers. Thus, a separate pump designed for every reservoir is lowered into the well. Our scientist understood that he witnessed quite a new technology of oil production. In the evening our scientist visited the chief of the crew in his office and asked him to have a look at materials about the design of pipes operating with pumps. After looking through a pile of materials, the scientist asked permission to take materials to his room where he could view the documents without any haste. The same night the scientist made a copy of all materials.

The KGB of Azerbaijan passed this information to the management of Azneft PU. According to the calculations of specialists, the annual economic effect gained from introduction of obtained scientific-technical information totaled about 430 mln RUB. At that time this sum was full enough for funding not only KGB but also other agencies of the republic for several years.

I mentioned only about two cases that helped to obtain valuable scientific-technical information for motherland. In all, the STI line in Baku had been working hard and regularly delivered our country materials that contributed to progress of science, technologies, economy, defense and space. The country gained projects and information that were ready for realization.

CE: Could not you just buy a unit or design and build a local one?

Shamil Suleymanov: Your question is pertinent and the answer could be as usual, as it is customary to say, yes, of course, but ... However, we can not say so because of this 'but'. We are speaking about the period of 1963-1965 years, when the USA wages a rabid "cold war" against the USSR not only in terms of policy, but also, mainly, the economy by using embargo on know-how. Therefore, a particular importance was attached to obtaining of scientific-technical information. This task was assigned to the Directorate "T" of FCD of KGB USSR.

However, obtained scientific materials, samples of technologies or projects accelerated their manufacture, bringing benefit to the Fatherland. The same happened to the 'Mokhol' project. The indoor lab, which delivered the soviet project of SSDR, was established in Baku.

Based on this project, the first in the USSR semi-submersible drilling rig was built in the Karadagh district on the seashore near Baku in the 70s.

The work on construction was carried out under regular control of Heydar Aliyev, the First Secretary of the Central Committee of the Communist Party of Azerbaijan.

Serial release of such facilities was started in the Soviet Union in the second half of the 70s.

CE: Compared with the scope of performed tasks, the group of the scientific and technical intelligence seems very small in number.

Shamil Suleymanov: Yes, you are absolutely right. But, please, do not forget that it was the first group created in the early 60s. The KGB of Azerbaijan did not have this line of intelligence before. But already in the first half of the 80s, this line was employing already almost 15 employees.

CE: Mr. Suleymanov, you have recently published the book "The third oldest". Could you please tell what it narrates about?

Shamil Suleymanov: The book has been co-written with Mishin V.G., the prominent Russian journalist and writer, the only holder in Azerbaijan of 'The Big Gold Medal' of the international PEGAZ contest. The novel is based on the real events that happened in the 1980s in Sweden. The line of the scientific and technical intelligence, which I headed in the

Stockholm Residency of the KGB First Chief Directorate, purposefully and consistently carried out a search of sources of information about confidential technical novelties invented and used in work by the "Main Adversary". The First Chief Directorate analysed all the information, even rumours, about foreign scientific and technical know-how. That is why, when we learnt that the CIA and FBI had a secret mobile device, RV-1500, designed by Japan by the special order of the US intelligence agencies, we were motivated to start organizing scheduled work to detect a location of this device. To that end, we first of all needed a source with real capabilities and perfect personal behaviour, where strong interpersonal skills come first. The search was successful. We chose a source, who was the Norwegian by origin. He understood the task set for him and began to search a required contact. After a while, he contacted the American, who worked at the military base deployed in the north seashore of Sweden. The source learnt that the USA had naval and land bases in this country. The secret of the world's neutral state was made public. The base had six or seven huge hangars arranged in the dug granite grottoes, namely in natural rocks. It emerged that those grottoes had existed even during the World War II and Hitlerite Germany had used them. That time Sweden had no relation to the war and externally declared neutrality, but provided its territory to the fascist aggressors.

As a result of the long contact with the American, the source managed to receive the catalog and the inventory of the equipment stored in the hangar where that American was the main and the only responsible person. The device RV-1500 was also listed in the catalog. The implementation of a combination of measures enabled allowed the source to convince the American to agree and sell these devices to the Soviet Union. After the long resistance the American through a source handed over 30 units of these devices and received a solid reward in dollars for them.

On the basis of these devices the closed institute of the Military Industrial Complex designed our Soviet device. It was upgraded and tuned to be of a higher class in terms of its technical performance.

Thank you for the interview



WWW.CASPIANENERGY.TV

НАША РАБОТА ПРИНОСИЛА ГОСУДАРСТВУ МНОГОМИЛЛИОННЫЙ ЭКОНОМИЧЕСКИЙ ЭФФЕКТ -

СОТРУДНИК БЫВШЕГО УПРАВЛЕНИЯ «Т» ПГУ КГБ СССР ШАМИЛЬ СУЛЕЙМАНОВ



Caspian Energy (CE): Г-н Сулейманов, в конце XIX века в США отменили рабство, а в России крепостное право. В этот период в Азербайджане интенсивно развивалось бурение нефтяных скважин и, естественно, росла нефтедобыча. Этому способствовало усовершенствование и создание новых образцов буровой техники, которыми интересовалась разведка.

В этой связи для нашего журнала хотелось бы выяснить период начала истории создания Управления научно-технической разведки ПГУ КГБ СССР, которое занималось, в сегодняшнем понимании, сбором нужной стране информации о новинках технических достижений в мире, бывшей советской инженерии.

Руководитель линии научно-технической разведки Первого отдела КГБ Азербайджанской ССР, полковник Шамиль Сулейманов: История разведывательной деятельности человека корнями уходит в глубокую древность. Советская внешняя разведка берет начало с кануна 20-х годов прошлого столетия.

В последние годы существования СССР, т.е. в 90-е годы в Комитете государственной безопасности разведка именовалась ПГУ - Первое Главное Управление.

История Управления научно-технической разведки ПГУ берет начало в послевоенные годы. До этого сбор научно-технической информации не носил систематизированный характер. Создание управления было инициировано Сталиным в 40-50 гг., когда стало известно о создании в США атомного оружия, которое впоследствии было испытано в Хиросиме и Нагасаки.

Создателем бомбы был немецкий физик-атомщик, эмигрировавший в США. Сталин, обеспокоенный наличием у США ядерного оружия, поручил советскому ученому Курчатову возобновить исследование в этой области. Одновременно с этим он поставил задачу и перед МГБ (Министерство госбезопасности) – во что бы то ни стало заняться добычей материалов, касающихся расчетов атомной бомбы. Это Ведомство добралось до источников, которые обеспечили СССР необходимыми материалами. На это разведке понадобился период с 1945 по 1947 годы. Нашей разведке удалось в США получить доступ к заводам, производящим оборудование для промышленных центров, занятых в сфере производства бомбы. Усилия СССР в этой области позволили ускоренными темпами приблизиться к намеченной цели. Советский Союз в 1949 году испытал свою

первую атомную бомбу на полигоне в Казахстане.

В этот же период СССР был уже близок к созданию водородной бомбы. Эти успехи положили конец существовавшему в тот период дисбалансу в области ядерного оружия.

Помощь МГБ оказалась весьма весомой. Этот результат натолкнул на мысль о необходимости создания в разведке специального подразделения, которое было названо: научно-техническое разведывательное Управление в составе ПГУ КГБ СССР.

Это же управление имеет и два других атрибута: Управление «Т» и Управление «Х»-ов.

СЕ: В 1949 году в Азербайджане началась добыча морской нефти на месторождении «Нефть Дашлары» («Нефтяные камни»). Был ли этот шаг началом морской нефтедобычи в мире или же в истории освоения морских залежей были и другие случаи? Если они Вам известны, то, пожалуйста, расскажите о них.

Шамиль Сулейманов: Первоначально нефть в Азербайджане добывалась из вырытых колодцев. Затем был осуществлен переход на бурение скважин так называемым ударным способом. Это было в Балаханах, а затем район нефтедобычи переместился на Баилово, где нефтяные пласты находились в акватории прибрежной части моря. Руководство Республики в 20-е годы прошлого столетия приняло решение отвоевать у моря участок, путем засыпки. Это намерение было претворено в жизнь под руководством инженера Потоцкого. На созданной искусственной суше были пробурены скважины, из которых фонтанировала нефть.

В истории эксплуатации нефтяных месторождений это было значительным событием, так как оно рассматривалось в качестве начала морской нефтедобычи.

По полученным геофизическим картам было известно, что в 120 км. от берега существует вероятность обнаруже-

ния крупных нефтяных залежей. Однако добраться до них не позволяла техническая отсталость. Но созданная платформа, на выглядывавших из-под воды нескольких скалах, позволила соорудить буровую вышку и необходимое для бурения скважин оборудование.

Эта точка стала отправным пунктом для создания впоследствии крупного нефтепромыслового управления «Нефтяные камни». У этого месторождения есть и более романтическое название – «Остров семи кораблей».

СЕ: Вы один из участников создания линии научно-технической разведки в КГБ Азербайджанской ССР. Поведайте журналу историю ее создания и пользу для нефтяников Республики, которую принесла группа за период 30-ти летнего своего существования.

Шамиль Сулейманов: Наличие в Республике готовых, эрудированных, грамотных и с научными степенями высококвалифицированных научных и технических специалистов позволило нам обратиться в Центр, т.е. в ПГУ КГБ СССР с просьбой создать в Разведотделе КГБ Азербайджана линию по научно-технической разведке. Москва, рассмотрев нашу просьбу, приняла решение согласиться с нами. И вот в 1963 году создается эта линия, в штат которой было выделено три единицы. Две из них – в так называемый действующий резерв.

В этом направлении работали только лица с техническим образованием и со знанием иностранного языка. Основная задача группы заключалась в создании подсобного аппарата из числа молодых, способных, грамотных, перспективных научных работников, трудившихся в Академии наук, в ее научных институтах и центрах, в институтах Министерства высшего и среднего специального образования, а также в институтах республиканской промышленности. К выполнению этой задачи все трое приступили сразу же.

В начале 1963 года нами от источника была получена информация о постройке и испытании американцами полупогружной буровой установки (ППБУ) в Мексиканском заливе. Это было новое явление в морской нефтедобыче. У нас, в республике, имелась практика морской добычи на «Нефтяных камнях». Это были сваи, на которых строилась дорога, справа и слева от которой возводились небольшие основания для буровых скважин, но ППБУ у нас не было.

Узнав об этом, нефтяники республики поставили перед нами задачу – добыть необходимую информацию, которую можно было бы использовать для создания своего ППБУ.

Наша тройка – Эфендиев С.Б., Бабаев Д.И. и я – часами просиживали, обмозговывая различные варианты, могущие помочь добраться до этой информации. Основной вариант предусматривал проведение бесед с ведущими нефтяниками республики, в первую очередь, с академиками-буровиками. И вот, наконец, друг Бабаев Д.И. ученый-академик, по специальности буровик, сообщил:

– Он что-то подобное слышал от американского ученого, с которым у него прекрасные личные отношения, когда тот обсуждал с другими учеными своей страны параметры установки.

Нами было принято решение использовать возможности академика. Для этого он был направлен в научную командировку в Техас, где стал встречаться и общаться со своим американским приятелем, в процессе которых ему удалось уговорить его поехать в Баку, с сохранением в тайне факта его нахождения в СССР.

Согласно программе пребывания американца в Азербайджане ему были показаны все достопримечательности нашего города Баку и республики. Он был вывезен и на озеро Гей-Гель, очаровавшее его. Но кульминацией программы мы считали выезд на «Нефтяные камни» и не просчитались. В капитанской каюте т/х «Баба-заде» обильно был накрыт стол с яствами и несколькими видами напитков. Он выбрал и пил малыми глотками коньяк «Гянджа».

На «Нефтяных камнях» его сопровождали академик и мы, трое сотрудников. Поездка по эстакаде по деревянному настилу к буровым скважинам оказала на него потрясающее воздействие. От удивленного он был в восторге. Посетили и могилу Каверочкина М.П. Трагическая гибель на месте трудовой деятельности повергла иностранца в изумление. Американец восхищался героическим трудом нефтяников, но был ошеломлен ответом на его вопрос, что протяженность построенной эстакады приближается к отметке – 100 км.

Возвращаясь в Баку в каюте т/х «Баба-заде» американец отметил, что само строительство эстакады подобной длины требует колоссальных сил и средств.

Один из троих присутствовавших сотрудников спросил:

– В Америке что-либо подобное существует?

Иностранец признался: у нас есть сооружение, т.е. ППБУ, с которого осуществляется бурение скважин. Эта установка работает в Мексиканском заливе. Она современна, перспективна и очень интересна с научной точки зрения. Она напоминает небольшой городок.

В отличие от «Нефтяных камней» – уни-

кального сооружения, наша установка механизирована, сама перемещается по морю, плывет в любую точку моря и бурит скважину на любой глубине.

– Да, было бы хорошо использовать ее на Каспии – сказал академик.

– Да, – согласился американец, – добавив, – Вашему мужественному народу не помешала бы плавучая установка, облегчила бы труд нефтяникам.

До проводов американца из Баку, академику удалось уговорить его помочь морским нефтяникам получить расчеты ППБУ.

Американец довольный пребыванием в Баку и отсутствием каких-либо отметок в паспорте покинул аэропорт Шереметьево.

Через месяц, иностранец на одном из нефтяных конгрессов передал полный расчет проекта ППБУ под названием «Мохо́л».

Операция была завершена успешно, а документ был доставлен в Баку. Москва, настоятельно требовала отправки им добытой нами научно-технической информации, но мы им в этом отказали, т.к. нашей республике надо было найти альтернативу строительству дорогостоящей эстакады.

Спорный с Москвой вопрос решил Алиев Гейдар Алиевич (Общенациональный Лидер Азербайджана), занимавший в то время должность заместителя председателя КГБ Азербайджана. По его предложению в «Гипроморнефти» была создана лаборатория закрытого типа, куда проект «Мохо́л» был передан для изучения и создания собственного ППБУ, но видоизмененного, во избежание иска со стороны США и возможной расшифровки источника, передавшего нам подлинник.

Первый советский ППБУ был сконструирован в Азербайджане. В последующем заводы по строительству ППБУ были сооружены в Астрахани и на дальнем Востоке.

Это конкретный результат плодотворной работы линии научно-технической разведки КГБ Азербайджана, который следует рассматривать как значительный вклад со стороны госбезопасности в развитие народного хозяйства СССР.

70-ые годы. В Азербайджане продолжается эксплуатация старых месторождений. Дебит работающих на этих площадях скважин был совсем незначительным, то есть от 0,2 т до 1,5 т в сутки. Эта категория скважин относилась к малодобитным. Себестоимость тонны этой нефти обходилась государству дорого. Но добывать ее в Азербайджане вынуждены были, так как эта нефть была почти бессернистой и ее переработка обеспечивала топливом и маслами ракетную и космическую технику. Перед

линией научно-технической разведки встала задача – помочь нефтяникам добыть информацию, которая помогла бы им облегчить вопрос увеличения добычи нефти, сократив ощутимые расходы.

Изучив имеющийся в нашем распоряжении весь информационный массив, мы обнаружили небольшую статью – вырезку из газеты, издающейся в развитой европейской стране. В ней содержалось краткое сообщение об увеличении добычи на старых месторождениях. Но каким способом – об этом ни слова.

Делаем попытку добраться до достоверной информации. Подбираем источник. Он ученый-нефтяник, доктор технических наук, прекрасно владеет английским языком, имеет практический опыт работы по эксплуатации нефтяных скважин. Готовим ему командировку в страну, имеющей отношение к статье.

Находясь за рубежом наш ученый знакомится с научными и производственными процессами, посещает нефтепромыслы, общается с нефтяниками. Однажды участвует в ремонте скважины и при подъеме труб обращает внимание на необычную конструкцию эксплуатационных труб. Интересуется у бригадира конструкцией, он поясняет, что один из четырех работающих в скважине глубинных насосов сработался и подлежит замене. Но заменить придется все четыре насоса. На вопрос нашего ученого почему в скважине четыре насоса, а не один, бригадир объясняет, что нефть отбирается в скважине одновременно с четырех пластов, следовательно для каждого пласта в скважину опускается свой насос. Ученый понял, что он имеет дело с новой технологией в нефтедобыче. Вечером наш ученый посетил бригадира в его рабочем кабинете и попросил его разрешить ему посмотреть подборку материалов на конструкцию труб с насосами. Просмотрев стопку материалов, ученый попросил на небольшое время их взять к себе в номер, чтобы в спокойной обстановке разобраться во всем. В этот же вечер ученый снял копии всех материалов.

В Азербайджане добытую информацию КГБ республики передал руководству объединения «Азнефть». По подсчетам специалистов годовой экономический эффект от внедрения добытой научно-технической информации составлял около 430 млн рублей. Этой суммой тогда было достаточно для содержания в течение нескольких лет не только КГБ, но и другие Ведомства Республики.

Я повествовал только о двух случаях, по которым для Отечества была добыта ценнейшая научно-техническая информация. А ведь линия НТР в Баку трудилась без устали и постоянно доставляла

в страну материалы, использование которых помогало и способствовало прогрессу науки, техники, экономики, обороны и космоса. Ведь страна получала проекты и информацию, готовые для внедрения в жизнь.

СЕ: А разве нельзя было просто купить установку или разработать и создать свою отечественную?

Шамиль Сулейманов: Ваш вопрос уместный и на него можно ответить, как принято говорить, не глядя – да, можно было бы, но... Мешает частица «но». Ведь период то был 1963-1965 гг., оголтелый размах «холодной войны», проводилась США против СССР не только в политике, но и, главным образом, в экономике путем использования «эмбарго» на ноу-хау. Поэтому добыче научно-технической информации уделялось особое внимание. Эта задача была закреплена за Управлением «Т» ПГУКГБ СССР.

Все добытые научные материалы, образцы техники или проекты способствовали ускорению производства, принося Отечеству огромную пользу. Так случилось и с проектом «Мохоx». В Баку создали лабораторию закрытого типа, в которой был рожден советский проект ППБУ.

А в 70-е годы по этому проекту в СССР была построена первая установка в Карадагском районе на берегу моря недалеко от города Баку.

Работы по строительству осуществлялись под постоянным контролем первого секретаря ЦК компартии Азербайджана Гейдара Алиевича Алиева.

Серийный выпуск установок ППБУ в Союзе был начат во второй половине 70-х годов.

СЕ: По сравнению с масштабом выполненных задач группа НТР выглядит малочисленной...

Шамиль Сулейманов: Да, Вы абсолютно правы. Но не забывайте, это была первая группа, созданная в начале 60-х годов. А ведь в разведотделе КГБ Азербайджана раньше не было этой линии. Но, если обратить взоры к первой половине 80-х годов, то в это время на этой линии в ее составе уже трудились почти 1,5 десятка сотрудников.

СЕ: Шамиль Касумович, Вы недавно выпустили книгу «Третья древняя», расскажите, пожалуйста, о чем она повествует?

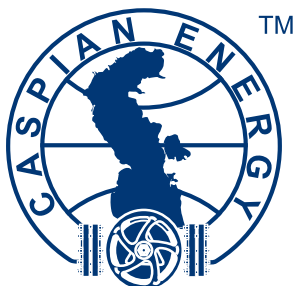
Шамиль Сулейманов: Книга написана в соавторстве с Мишиным В. Г., видным российским журналистом и писателем, единственным в Азербайджане обладателем Большой золотой медали международного конкурса «Пегаз». В основе этого романа реальные события, про-

изошедшие в 80-е годы прошлого века в Швеции. Линия научно-технической разведки, которой я руководил в Стокгольмской резидентуре ПГУ, целеустремленно и последовательно осуществляла поиск источников информации о секретных технических новинках, создаваемых и используемых в работе «Главным противником». Любая информация, даже на уровне слухов, о зарубежных научно-технических ноу-хау в ПГУ анализировалась. Поэтому полученные от источника сведения о наличии у ЦРУ и ФБР секретного малогабаритного аппарата RV-1500, созданного по специальному заказу американских спецслужб Японией, стали для нашей точки основанием для организации плановой работы, с целью установления местонахождения этого прибора. Для этого, в первую очередь, нам нужен был источник, располагающий реальными возможностями и обладающий прекрасными личными качествами, основным из которых была его коммуникабельность. Поиск завершился удачно. Мы выбрали источник, который по происхождению был норвежцем. Поставленную перед ним задачу он уяснил себе и приступил к поиску подходящего контакта. Через некоторое время он вышел на американца, работающего на военной базе, дислоцирующейся на Севере Швеции у самого берега моря. Источник выяснил, что США имеют в этой стране военно-морские и сухопутные базы. Тайна нейтральной в мире страны была предана гласности. База располагала шестью или семью огромными ангарами, устроенными в вырытых гранитных гротах, то есть в естественных скалах. Оказалось, что эти гроты существовали еще в период Второй Мировой войны и ими пользовалась гитлеровская Германия. В то время Швеция отношения к войне не имела и внешне сохраняла нейтралитет, но территорию свою предоставила фашистским захватчикам.

В результате продолжительного контакта с американцем, источнику удалось получить каталог и описание оборудования, хранившегося в ангаре, где тот был основным и единственным ответственным лицом. В каталоге значился аппарат RV-1500. Осуществление комбинации оперативных мероприятий позволило источнику склонить американца дать согласие на продажу этих аппаратов Советскому Союзу. После долгих сопротивлений американец через источник передал нам 30 штук этих приборов.

На базе этих аппаратов закрытый институт Военно-промышленного комплекса СССР создал наш советский. Он был усовершенствованным и по техническим способностям стоял гораздо выше.

Благодарим Вас за интервью



CASPIAN ENERGY
INTERNATIONAL MEDIA GROUP
CASPIANENERGY.NET

supported by
**CASPIAN
EUROPEAN
CLUB**
www.caspianenergy.org

Annual subscription is

AVAILABLE

NOW

59€

For subscription, you are kindly requested to contact us through the following email address

club@caspianenergy.net

The offer provides an annual subscription to all electronic versions of **Caspian Energy Journal** and **Caspian Energy Investor weekly** as well as placement of information about a company (a 60-word information about a company, top-manager's photo & company's logo) into a catalogue at caspianenergy.info



Ilham Heydar oglu Aliyev
President of the Republic of Azerbaijan and Chairman of CEIBC

The Caspian European Club (CEIBC) is the largest and dynamically developing regional organization that brings together over 500 member companies and organizations from 50 countries around the world operating (or having intentions to work) in the Caspian, Black Sea and Baltic regions.

CEIBC was established in June 2002 in association with Caspian Energy International Media Group and under intensive support of the largest oil & gas companies operating in the Caspian-Black Sea region.

Ilham Aliyev, President of the Republic of Azerbaijan, has been a Chairman of CEIBC.

Caspian Energy jurnalı MMC has been announced a managing company to arrange the activity of the Club. CEIBC is headquartered in Baku, the only littoral capital in the Caspian Sea region.

Primary objectives of CEIBC are to:

- create conditions on the informational level to work out a common programme on such matters as economy, power industry, customs, taxes, environmental protection, etc.,
- implement various information projects of regional significance;
- maintain the dialogue between government institutions and the private sector;
- support and develop small and medium businesses on the informational level;
- attract oil revenues to the development of the non-oil sector;
- support and promote ecological projects as well as projects on alternative energy on the informational level;
- support projects on development and introduction of information and telecommunication technologies on the informational level;
- lobby and promote companies of the Caspian-Black Sea region in the European countries and companies of Europe in the Caspian-Black Sea region on the informational level.

The similar branch associations according to the sectors function within the Club:

- Caspian European Energy Club
- Caspian European Industry Club
- Caspian European Agroindustry Club
- Caspian European Investment Club
- Caspian European Services Club
- Caspian European IT & Communication Club
- Caspian European Construction Club
- Caspian European Finance Club
- Caspian European Tourism Club
- Caspian European Transport Club

The CEIBC members are divided into honorary, platinum, golden, silver and bronze members. Platinum and golden members have the widest powers within the Club. They take advantage of maximum discounts for placement advertisements and advertising materials in all electronic and printing media sources of Caspian Energy International Media Group. Only platinum and golden Club members are allowed to take part in meetings with Heads of State and Heads of Government. Bronze members have minimum powers within the Club, have no rights to be elected or vote to appoint heads of branch Clubs and have an observer status.

The International Caspian Energy Forum (forum.caspianenergy.net) is annually held within CEIBC in the countries of the Caspian-Black Sea and Baltic regions. Besides, CEIBC also arranges presentation of international prizes Caspian Energy Award (award.caspianenergy.net), Caspian Energy CEO Award (ceo.caspianenergy.net), Brand Award (www.brandaward.az) and the national prize Award.az.

A wide range of information projects is running under support of CEIBC. The Caspian Energy journal is published on a monthly basis. caspianenergy.net news portal, caspianenergy.org internet portal, oil-gas.az oil-gas encyclopedia, caspianenergy.info internet-catalogue, caspianenergy.tv internet-television and etc., are currently in operation.





Президент Азербайджанской Республики, Председатель CEIBC
Ильхам Гейдар оглы Алиев

Caspian European Club (CEIBC) - самая крупная и динамично развивающаяся региональная организация, объединяющая в своих рядах более 500 компаний и организаций из 50 стран мира, осуществляющих свою деятельность (или имеющих намерение) на территории государств каспийско-черноморского и балтийского регионов.

CEIBC был создан в июне 2002 года при активном участии Caspian Energy International Media Group и при поддержке крупнейших нефтегазовых компаний, работающих в каспийско-черноморском регионе.

Председателем CEIBC является Президент Азербайджанской Республики Ильхам Алиев.

На данный момент управляющей компанией, для организации работы Клуба объявлена компания «Caspian Energy Jurnalı» MMC. Штаб-квартира CEIBC находится в Баку - единственная прибрежная столица государства в прикаспийском регионе.

Основные цели CEIBC:

- создание на информационном уровне условий для разработки общей программы по вопросам экономики, энергетики, таможи, налогов, охраны окружающей среды и т.д.;
- реализация различных информационных проектов регионального значения;
- поддержка диалога между государственными структурами и частным сектором;
- поддержка и развитие малого и среднего бизнеса на информационном уровне;
- привлечение доходов от нефтяной отрасли на развитие ненефтяного сектора;
- поддержка и продвижение на информационном уровне экологических проектов и проектов по альтернативной энергетике;
- поддержка на информационном уровне проектов по развитию и внедрению информационных технологий и телекоммуникаций;
- лоббирование и продвижение на информационном уровне компаний каспийско-черноморского региона в странах Европы и компаний стран Европы в каспийско-черноморском регионе.

В составе Клуба функционируют аналогичные объединения по отраслевому признаку:

- Caspian European Energy Club
- Caspian European Industry Club
- Caspian European Agroindustry Club
- Caspian European Investment Club
- Caspian European Services Club
- Caspian European IT & Communication Club
- Caspian European Construction Club
- Caspian European Finance Club
- Caspian European Tourism Club
- Caspian European Transport Club

Члены CEIBC подразделяются на почетных, платиновых, золотых, серебряных и бронзовых. Наибольшими полномочиями обладают платиновые и золотые члены Клуба, которые получают максимальные скидки при размещении рекламы и рекламных материалов во всех электронных и печатных СМИ, входящих в Caspian Energy International Media Group. Также только платиновые и золотые члены Клуба могут участвовать на встречах с главами государств и правительств. Бронзовые члены Клуба обладают минимальным пакетом услуг, не могут быть избраны и не имеют права голоса на выборах руководителей отраслевых Клубов и имеют статус наблюдателя.

В рамках CEIBC в странах каспийско-черноморского и балтийского регионов ежегодно проходит международный форум Caspian Energy Forum (forum.caspianenergy.net), вручение международных премий Caspian Energy Award (award.caspianenergy.net), Caspian Energy CEO Award (ceo.caspianenergy.net), Brand Award (www.brandaward.az) и Национальной премии Award.az.

При поддержке CEIBC функционирует целый ряд информационных проектов. Ежемесячно издается журнал Caspian Energy, функционируют новостной портал caspianenergy.net, интернет-портал caspianenergy.org, нефтегазовая энциклопедия oil-gas.az, интернет-справочник caspianenergy.info, интернет-телевидение caspianenergy.tv и т.д.





AZERBAIJAN AIRLINES



President: Jahangir Asgarov

Президент: Джахангир Аскеров

Azerbaijan Airlines CJSC (AZAL)

About the company: «Azerbaijan Airlines» CJSC (AZAL) is a leader in the Caucasus region in providing of air transport services. The structure of the company includes: the national air carrier - AZERBAIJAN AIRLINES, the National Aviation Academy, six international airports (Heydar Aliyev International Airport; Nakhchivan, Ganja, Zagatala, Gabala and Lankaran), Aviation Security Department, Azeraeronavigation Air Traffic Control Department and AzalOil Department.

Aircraft fleet of the National carrier AZAL consists of Western manufacture Boeing and Airbus aircrafts: two B-767-300ER, four B-757, three A-319, seven A-320, two A340. In the third quarter of 2013 the national carrier fleet will be replenished with three Embraer aircrafts manufactured in Brazil. The airline implements flights to four cities of Azerbaijan and to 25 foreign cities in 13 countries.

In 2014 the supply of two new generation aircrafts B-787 Dreamliner (3 class layouts) is expected. Starting from 2014 it plans to open flights to Southeast Asia and USA.

Address: 11, Azadliq ave, Baku, AZ 1095, Azerbaijan

Tel.: (+994 12) 497-26-00

Fax: (+994 12) 598-52-37

E-mail: azal@az-avia.com

URL: www.azal.az

ЗАО «Азербайджанские авиалинии» (АЗАЛ)

О компании: ЗАО «Азербайджанские авиалинии» (AZAL) является лидером в кавказском регионе по предоставлению авиатранспортных услуг. В структуру ЗАО входят: Национальный авиаперевозчик – АЗАЛ, Национальная Академия Авиации, шесть международных аэропортов (Международный Аэропорт Гейдар Алиев, Нахчыван, Гянджа, Загатала, Габала и Лянкяран), Управление Авиационной Безопасности, Управление АзерАэроНавигации и Управление АзалОйл.

Парк самолетов национального авиаперевозчика АЗАЛ состоит из самолетов западного производства Боинг и Аэробус: четырех B-757, двух B-767-300ER, трех A-319, семи A-320, двух A-340. В третьем квартале 2013-го года парк национального авиаперевозчика пополнится тремя самолётами производства Бразилии - Эмбраер. Авиакомпания осуществляет полеты в 4 города Азербайджана, 25 зарубежных городов в 13-ти странах.

В 2014-ом году ожидается поставка двух самолетов нового поколения B-787 Dreamliner (в трехклассовой компоновке). Начиная с 2014-го года планируется открытие прямых рейсов в Юго-Восточную Азию и США.

Адрес: Азербайджан, AZ 1095, Баку, пр. Азадлыг, 11

Тел.: (+994 12) 497-26-00

Факс: (+994 12) 598-52-37

E-mail: azal@az-avia.com

URL: www.azal.az



18 шагов к красоте...

КОСМЕТИКА ПО УХОДУ ЗА КОЖЕЙ И ВОЛОСАМИ

НА НАТУРАЛЬНЫХ МАСЛАХ И ЭКСТРАКТАХ





President:
Rovnag Abdullayev
Президент:
Ровнаг Абдуллаев



**First Vice-President on
Geology, Geophysics and
Oil&Gas Fields Development**
Khosbakt Yusifzadeh

**Первый вице-президент
по геологии, геофизике и
разработке нефтегазовых
месторождений**
Хошбахт Юсифзаде



**Vice-President on
Economic Issues**
Suleyman Gasimov

**Вице-президент по
экономическим вопросам**
Сулейман Гасимов



**Vice-President on
Refining Issues**
David Mammadov

**Вице-президент по
переработке**
Давид Мамедов

State Oil Company of Azerbaijan Republic

About the company: Geophysical and geological operations, exploration and production drilling, oil&gas production, oil&gas field development, refining and transportation of oil, gas and refined products, marketing, sale of production, external economic activity, scientific projects, machinery-building and construction.

Branches and offices: Azneft Production Union, Azerigaz Production Union, Azerikimya Production Union, Department for Marketing and Operations, Oil Pipeline Department, Heydar Aliyev Baku Deepwater Jackets Factory, Azerneftiyagh Oil Refinery, Heydar Aliyev Baku Oil Refinery, Gas Processing Plant, Investment Department, Geophysics and Geology Department, Security Department, Social Development Department, Gas Operations Department, IT and Communication Department, Ecology Department, Complex Drilling Works Trust, Oil&gas Construction Trust, Caspian Oil Fleet, Training Education and Certification Department, Nanotechnology Research& Production Center, Neftgazelmitatgigatlayihe Institute.

Established in: 1992 Personnel: over 79, 000

Address: 73, Neftchilar Avenue, Baku, Az1000, Azerbaijan
Tel.: (+994-12) 521-03-32
Fax: (+994-12)-521-03-83
Email: info@socar.az
URL: www.socar.az

Государственная Нефтяная Компания Азербайджанской Республики

О компании: Геофизические и геологические работы, разведывательное и эксплуатационное бурение, добыча нефти и газа, обустройство нефтяных и газовых месторождений, переработка и транспортировка нефти, газа и продуктов их переработки, маркетинг, реализация продукции, внешняя экономическая деятельность, научные проекты, машиностроение и строительство.

Филиалы и офисы: Производственное объединение «Азнефть», Производственное объединение «Азериغاز», Производственное объединение «Азерикимия», Управление маркетинга и экономических операций, Управление нефтепроводов, Бакинский завод глубоководных оснований имени Гейдара Алиева, Нефтеперерабатывающий завод «Азернефтьяг», Бакинский нефтеперерабатывающий завод имени Гейдара Алиева, Газоперерабатывающий завод, Управление инвестиций, Управление геофизики и геологии, Управление безопасности, Управление социального развития, Управление газовых операций, Управление информационных технологий и связи, Управление экологии, Трест комплексных буровых работ, Трест «Нефтегазстрой», Каспийский морской нефтяной флот, Управление обучения, образования и сертификации, Научно-производственный центр «Нанотехнологии», Институт «Нефтьгазэлмитатгигатлайиха».

Год основания: 1992 Численность работников: свыше 79 000

Адрес: Азербайджан, AZ 1000, г.Баку, просп. Нефтяников, 73
Телефоны: (+994-12) 521-03-32
Факс: (+994-12) 521-03-83
E-mail: info@socar.az
URL: www.socar.az

SOCAR OGPC FORUM

The 2nd SOCAR OIL AND GAS PROCESSING
AND PETROCHEMICAL COMPLEX
FORUM

5-6 NOVEMBER 2014

FAIRMONT BAKU · AZERBAIJAN

GENERAL SPONSOR



ORGANISERS



Tel.: +994 12 404 10 00; Fax: +994 12 404 10 01; E-mail: conference@iteca.az

www.ogpcforum.az



Chairman:
Gorkhmaz Huseynov

Председатель:
Горхмаз Гусейнов

Azersu Open Joint Stock Company

About the company: Azersu Open Joint Stock Company (OJSC) was created in accordance with the order of President of the Republic of Azerbaijan in 2004. Azersu OJSC is a government body ensuring centralized drinking water supply to consumers, provision of sewerage services, design, construction and operation of water/sewerage lines and other facilities.

Azersu OJSC controls 13100 km long water pipelines as well as sewerage and storm water lines with the length of 3200 km.

Azersu OJSC supplies drinking water to 1218000 subscribers all over the country. 1177100 of them are subscribers belonging to the population category. 40900 are other consumers. 55% and 78% of the population has an uninterrupted water supply in Azerbaijan and Baku city respectively. The major objective of Azersu OJSC is to ensure an uninterrupted water supply to dwelling settlements of Absheron peninsula as well as district centers of the country.

According to the master-plan prepared till 2035, considering the perspective development and growth of the population of Baku and surrounding settlements, built will be water pipelines and sewerage lines exceeding 8000km and 6000km respectively including construction of 65 water reservoirs and 11 wastewater treatment facilities.

Meanwhile, water supply and sewerage projects are underway in 52 cities and district centers. These projects cover over 700 settlements.

A hot line "955" functioning around the clock is operating under Azersu Open Joint Stock Company in order to increase the quality of services provided to consumers and ensure on-spot solution of problems.

Address: 67 Mosow Avenue, AZ 1012 Baku, Azerbaijan

Tel: (+994 12) 431-47-67/87; 955 **Fax:** (+994 12) 430-28-87

E-mail: office@azersu.az **URL:** www.azersu.az

Открытое Акционерное Общество «Азерсу»

О компании: Открытое Акционерное Общество (ОАО) «Азерсу» создано Распоряжением Президента Азербайджанской Республики в 2004 году.

ОАО «Азерсу» является государственным органом по обеспечению в централизованном порядке снабжения потребителей питьевой водой, оказанию им канализационных услуг, обеспечению проектирования, строительства и эксплуатации водных и канализационных коммуникаций и сооружений.

На балансе ОАО «Азерсу» находятся водопроводные линии протяженностью 13100 км и линии для канализационных и ливневых вод протяженностью 3200 км.

ОАО «Азерсу» обеспечивает питьевой водой 1218000 абонентов по всей стране. Из них 1177100 относятся к категории население, 40900 - прочие потребители. В Азербайджане обеспечивается непрерывное снабжение питьевой водой 55% населения, в городе Баку - 78% населения. Основная цель ОАО «Азерсу» заключается в обеспечении непрерывного снабжения питьевой водой населенных пунктов Абшеронского полуострова, а также районных центров страны.

В соответствии подготовленному до 2035 года мастер-плану, с учетом перспективного развития и роста населения города Баку и окрестных поселков, будет проложено свыше 8000 км водопроводов и 6000 км канализационных линий, построено 65 водохранилищ и 11 установок по очистке сточных вод.

В то же время, в 52-х городах и районных центрах реализуются проекты по водоснабжению и канализации. Эти проекты также охватывают более 700 селений.

С целью повышения качества предоставляемых потребителям услуг и оперативного решения проблем при Открытом Акционерном Обществе «Азерсу» функционирует горячая линия «955», функционирующая 24 часа в сутки.

Адрес: Азербайджан, AZ 1012, г.Баку, Московский проспект, 67

Тел.: (+994 12) 431-47-67/87; 955 **Факс:** (+994 12) 430-28-87

E-mail: office@azersu.az **URL:** www.azersu.az

20th ANNIVERSARY AZERBAIJAN INTERNATIONAL CONSTRUCTION EXHIBITION



Baku Build

22-25 October • 2014
BAKU • AZERBAIJAN

- sanitaryware
- buildtech
- building materials
- construction machinery
- design, finishing, furniture
- windows & doors
- lighting



- ceramic & stone
- country living
- woodworking
- interiors
- garden
- flooring



www.bakubuild.az



ORGANISERS



Tel. : +99412 404 10 00
Fax : +99412 404 10 01
E-mail : build@iteca.az

VENUE



GENERAL SPONSOR



GOLD SPONSOR





Chairman of the Board:
Baba Rzaev

Председатель правления:
Баба Рзаев

Bakielektrikshebeke OJSC

About the company: President of the Republic of Azerbaijan Ilham Aliyev signed an order dated August 10, 2006 on recovery of Bakielektrikshebeke OJSC's activity to improve the network operation, electricity supply and provide timely collection of fees for electricity consumption.

The transmission and distribution network has been fully modernized since 2006 in accordance with the direction of President Ilham Aliyev. Over 600 mln AZN was invested into this sphere. 20 units of 110kV substations and a circular supply scheme were built over the past period. It played an important role in ensuring regular, sustainable and high quality power supply to the capital and Absheron peninsula. Over 50 units of 35 kV substations have been built so far. The receiving and distribution capacity of the power grid of the capital grew almost by 80% owing to complex measures. Installed capacity of the power grid has grown from 3048 up to 5245 megavoltampere since 2006. Technical losses reduced down to 8%. A modern distribution control room was built. Bakielektrikshebeke OJSC carries out reconstruction of all its administrative buildings, attaches special importance to introduction of information-communication technologies. Though, the department for power supply had not met requirements, dictated by rapid social-economic development of the country, prior to 2006, now this balance improved as additional technical and power capacities ensuring perspective development of the country were created. In general, complex measures undertaken in the energy management of Baku and neighbor settlements indicate the role of the human factor in development of Azerbaijan and state building philosophy.

Emergency service 199 and a hot line operate within Bakielektrikshebeke OJSC's system. Consumers can receive answers to all questions they are interested in 24 hours a day and witness operative solution of technical issues concerning power supply.

Address: 13, Bakikhanov str., Baku, AZ1065, Azerbaijan
Tel.: (+994 12) 440-39-93
Fax: (+994 12) 440-22-26
E-mail: info@bes.az
URL: www.bes.az

ОАО «Бакыэлектрикшебеке»

О компании: Распоряжение о восстановлении деятельности ОАО «Бакыэлектрикшебеке» было подписано Президентом Азербайджанской Республики Ильхамом Алиевым 10 августа 2006 года в целях оздоровления деятельности сети, улучшения снабжения электроэнергией потребителей, а также обеспечения своевременного сбора денег за использованную электроэнергию.

С 2006 года началась капитальная модернизация передающей и распределительной сети столицы, в эту сферу было инвестировано более 600 миллионов манатов. За прошедший период были сооружены двадцать 110-киловольтных подстанций и схема кольцевого снабжения. Это сыграло важную роль в бесперебойном, устойчивом и качественном энергоснабжении столицы и Абшеронского полуострова. К настоящему времени сооружено свыше пятидесяти 35-киловольтных подстанций. Благодаря комплексным мерам принимающая и распределяющая способность энергосети столицы выросла почти на 80 процентов. С 2006 года установленная мощность сети увеличилась с 3048 до 5245 мегавольтампер, а технические потери сократились до 8%. Создан современный Диспетчерский центр. ОАО «Бакыэлектрикшебеке» реконструирует все находящиеся на его балансе административные здания, уделяет особое внимание внедрению информационно-коммуникационных технологий. Если до 2006 года организация энергоснабжения города Баку серьезно отставала от потребностей, диктуемых стремительным социально-экономическим развитием столицы страны, то сейчас этот баланс изменился в позитивную сторону, созданы дополнительные технические и силовые возможности, соответствующие перспективному развитию столицы. В целом, комплексные меры, осуществленные в энергохозяйстве Баку и пригородных поселков, являются реальными показателями того, что в основе модели развития Азербайджана и философии государственного строительства находится человеческий фактор.

В системе ОАО «Бакыэлектрикшебеке» функционирует «Аварийная служба 199» и «Горячая линия», с помощью которых потребители в течение 24-х часов в сутки получают ответы на все интересующие их вопросы, являются свидетелями оперативного решения технических вопросов, связанных с энергоснабжением.

Адрес: Азербайджан, AZ1065, г.Баку, ул. Бакиханова, 13
Тел.: (+994 12) 440-39-93
Факс: (+994 12) 440-22-26
E-mail: info@bes.az
URL: www.bes.az



JUNE 25-26 | ALMATY

CENTRAL ASIA GAS FORUM

ЦЕНТРАЛЬНО-АЗИАТСКИЙ ГАЗОВЫЙ ФОРУМ

25-26 ИЮНЯ 2014

АЛМАТЫ



+7 495 6461395 (Russia)
+44 20 3393 8816 (UK)

WWW.CENTRALASIAGAS.COM

Organized by SMARTA CONFERENCES



Bank Technique®
Gələcəyə toxun



Chairman of the Board:
Ulvi Mansurov

Председатель Правления:
Ульви Мансуров



First Deputy Chairman of the Board:
Yashar Safarov

Первый заместитель председателя правления:
Яшар Сафаров



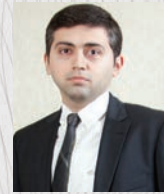
Deputy Chairman of the Board:
Ayaz Garay-zadeh

Заместитель председателя правления:
Аяз Гярай-заде



Member of the Board:
Jamin Hajiyeu

Член правления:
Джамин Гаджиев



Member of the Board:
Orkhan Huseynov

Член правления:
Орхан Гусейнов

Bank Technique OJSC

About the company: Bank Technique OJSC has been present in the banking sector of Azerbaijan since 1994 and successfully re-branded in 2012.

Bank's concept is based on the development of modernity, technology and innovation. In its operations, the Bank stays committed to the principles of transparency and openness.

Bank Technique carries out all the major types of banking transactions in the financial services market, including private and corporate clients and asset management.

According to the key indicators Bank Technique consistently ranks among the top ten banks in Azerbaijan, and is also one of the fastest growing financial institutions. The widest network of branches helps offer services across the entire country.

International cooperation is one of Bank Technique's strategic pillars. To meet the growing demand for international payments, the Bank has correspondent banking relations with the leading banks of the Republic of Azerbaijan, the Russian Federation, Germany, UK, Austria, Switzerland, Kazakhstan, Latvia, Belgium and Turkey.

According to the strategy, the Bank is oriented at effective growth which envisages an essential increase in income along with high-quality improvement of their structure and raising efficiency of business. The main direction of the strategic plan is the innovative and technological development of the Bank, creation of the full-service branch-less banking.

Corporate Social Responsibility, which is treated in the Bank not only as welfare work, but also as contribution to the social and economic development of the country and a necessary condition for sustainable development of business, is a pillar of the Bank Technique's corporate strategy.

The head office of Bank Technique is located in Baku.

Alfa Sigorta OJSC insurance company and Technika Capital Management LLC brokerage company are the subsidiaries of Bank Technique OJSC.

Address: 16, Babek Avenue, Baku, AZ1025, Azerbaijan

Tel.: (+994 12) 447 77 44

E-mail: infobt@banktechnique.az

Fax: (+994 12) 447 44 22

URL: www.banktechnique.az

ОАО "Bank Technique"

О компании: Открытое акционерное общество "Bank Technique", успешно осуществившее ребрендинг в 2012 году, присутствует на рынке банковских услуг Азербайджана с 1994 года.

Концепция развития Банка основана на современности, технологичности и инновациях. В своей работе с клиентами Банк руководствуется принципами прозрачности и открытости.

"BankTechnique" осуществляет все основные виды банковских операций, представленных на рынке финансовых услуг, включая обслуживание частных и корпоративных клиентов и управление активами.

Банк стабильно входит в число десяти крупнейших азербайджанских банков по основным показателям, а также является одним из наиболее быстро растущих финансово-кредитных учреждений. Широко разветвленная сеть обслуживания способствует оказанию услуг на всей территории страны.

Одним из стратегических приоритетов для "Bank Technique" является международное сотрудничество. В соответствии с растущим спросом на международные платежи, Банк имеет корреспондентские отношения с ведущими банками Азербайджанской Республики, Российской Федерации, Германии, Великобритании, Австрии, Швейцарии, Казахстана, Латвии, Бельгии и Турции.

В соответствии со стратегией, Банк стремится к эффективному росту, предполагающему существенное увеличение доходов на фоне качественного улучшения их структуры и повышения эффективности бизнеса. Основное направление стратегического плана – инновационно-технологическое развитие Банка, создание полнофункционального дистанционного банкинга.

Корпоративная социальная ответственность, которая оценивается в Банке не только как благотворительность, но и как вклад в социально-экономическое развитие страны и необходимое условие устойчивого развития бизнеса, является составной частью корпоративной стратегии "Bank Technique".

Головной офис Банка располагается в Баку.

Страховая компания ОАО «Alfa Sigorta» и брокерская компания ООО «Technika Capital Management» являются дочерними предприятиями ОАО "Bank Technique".

Адрес: Азербайджан, AZ1025, г.Баку, проспект Бабека 16

Тел.: (+994 12) 447 77 44

E-mail: infobt@banktechnique.az

Факс: (+994 12) 447 44 22

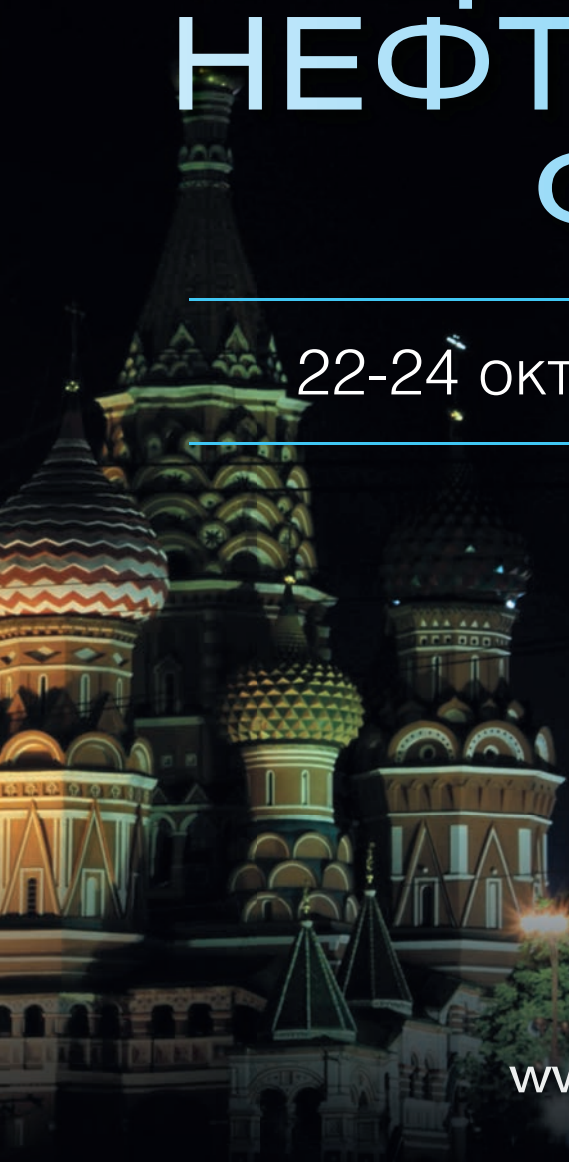
URL: www.banktechnique.az



Russian Oil&Gas Industry Week

НАЦИОНАЛЬНЫЙ
НЕФТЕГАЗОВЫЙ
ФОРУМ

22-24 октября 2014 | ЦМТ, Москва



www.oilandgasforum.ru



**SƏNAYE TİKİNTİ İNVESTİSİYƏ
KORPORASIYASI**



General Director:
Göksel Aybek

Генеральный директор:
Гёксел Айбек

Akkord Industry Construction Investment Corporation OJSC

About the company: Akkord Corporation is a public interest entity that managed to become a national leader in the construction business field within a short period. We are currently involved in large scale infrastructure projects of a total contract value of around \$2 billion. To date, Akkord Corporation has completed infrastructure projects with a total contract value of more than \$1.7 billion in Azerbaijan and abroad. We are currently active in several foreign markets, including Turkey, Georgia, Kazakhstan, Uzbekistan and Ukraine. In 2012 Akkord Corporation opened its representative office in Frankfurt, Germany.

Beside infrastructure construction, Akkord Corporation has been continuously developing two other lines of its core business: the construction of real estate and the production of construction materials. As an important construction materials supplier, we provide cement, concrete and precast concrete, marble, granite, steel structures, asphalt, gravel, sand, bricks and others. Akkord Corporation finalized the installation of the first production line of its brand new cement plant in the Gazakh region of Azerbaijan. In general, Akkord Corporation owns and operates 40 various plants throughout the country. Regarding real estate development, Akkord Corporation has constructed and commissioned 831.000 sqm in Baku.

One of our most recent business directions is the construction of water supply and sewerage systems in Azerbaijan. Currently, Akkord Corporation is implementing 11 such projects in six regions of the country, with a total contract value of almost \$400 million.

Akkord Corporation was given "The best enterprise in the field of construction in South Caucasus and Central Asia" award by the Europe Business Assembly in 2012, London, UK. In 2013, Akkord Corporation became a corporate affiliate member of International Tunneling and Underground Space Association (ITA-AITES) and World Road Association (PIARC).

Address: "Akkord Plaza", 1937, Aga Nematulla str., Narimanov district, Baku, AZ1033, Azerbaijan
Tel.: (+994 12) 404 77 77 **Fax:** (+994 12) 404 77 80
E-mail: info@akkord.az **URL:** www.akkord.az

ОАО «Строительно-Промышленная Инвестиционная Корпорация Аккорд»

О компании: Будучи организацией представляющей общественные интересы, Корпорации «Аккорд» удалось стать лидером в строительной сфере за короткий промежуток времени. В настоящее время мы участвуем в реализации крупномасштабных инфраструктурных проектов общей стоимостью около \$2 млрд. На сегодняшний день, Корпорации «Аккорд» удалось завершить реализацию инфраструктурных проектов общей контрактной стоимостью более \$1,7 млрд. как в Азербайджане, так и за рубежом. В настоящее время мы осуществляем деятельность на нескольких иностранных рынках, включая Турцию, Грузию, Казахстан, Узбекистан и Украину. В 2012г. Корпорация «Аккорд» открыла свое представительство во Франкфурте (Германия).

Помимо инфраструктурного строительства, Корпорация «Аккорд» продолжает непрерывно развивать два других направления своей основной деятельности: строительство недвижимости и производство строительных материалов. Будучи поставщиком важных строительных материалов, мы обеспечиваем поставку цемента, бетона, железобетонных изделий, мрамора, гранита, металлоконструкций, асфальта, гравия, песка, кирпичей и других стройматериалов. Корпорация «Аккорд» запустила первую производственную линию своего нового цементного завода в Газакском районе Азербайджана. В целом, Корпорация «Аккорд» владеет и управляет 40 различными заводами, действующими в стране. В сфере недвижимости Корпорация «Аккорд» построила и сдала 831 тыс. кв.м в Баку.

Одним из направлений нашей деятельности является строительство систем водоснабжения и канализации. В настоящее время, Корпорация «Аккорд» реализует 11 таких проектов в 6 регионах Азербайджана общей стоимостью почти \$400 млн.

В 2012г. Корпорация «Аккорд» была награждена премией «Лучшая компания года в области строительства в регионе Южного Кавказа и Центральной Азии» со стороны Европейской Бизнес Ассамблеи, Лондон, Великобритания. В 2013г. Корпорация «Аккорд» стала корпоративным аффилированным членом Международной Ассоциации Тоннелестроения и освоения Подземного Пространства (ITA-AITES), а также членом Всемирной Ассоциации Дорожного Строительства (PIARC).

Адрес: Азербайджан, AZ1033, г.Баку, Наримановский район, ул. Ага Нейматуллы, 1937, "Akkord Plaza"
Тел.: (+994 12) 404 77 77 **Факс:** (+994 12) 404 77 80
E-mail: info@akkord.az **URL:** www.akkord.az



KIOGE

22nd Kazakhstan International **OIL & GAS** Exhibition & Conference



EXHIBITION

2014

30 Sep - 3 Oct

Almaty • Kazakhstan
Atakent IEC

 **ufi**
Approved
Event



www.kioge.com

CONFERENCE

2014

1 - 2 October

Almaty • Kazakhstan
InterContinental Almaty



CENTRAL ASIA'S LEADING OIL & GAS EVENT



Official Airline



For further information, please contact: Tel: +44 (0) 20 7596 5082 Email: og@ite-events.com

London • Moscow • Almaty • Baku • Tashkent • Atyrau • Aktau • Istanbul • Hamburg • Beijing • Poznan • Dubai



AGA GROUP



**President of AGA Group
of Companies:**
Aydin Demirchi

**Президент AGA Group
of Companies:**
Айдын Демирчи



**President of Caspian
Investment Company:**
Raji Aghayev

**Президент Caspian
Investment Company:**
Раджи Агаев



**General Director of Demirchi
Development LLC:**
Hikmet Bagmanov

**Генеральный директор
Demirchi Development LLC:**
Хикмет Багманов



**General Director of Caspian
Investment Company:**
Rauf Aliyev

**Генеральный директор
Caspian Investment Company:**
Рауф Алиев



**General Director
of AGA CENTER:**
Qurban Shabanov

**Генеральный директор
AGA CENTER:**
Гурбан Шабанов

AGA GROUP OF COMPANIES

About the company: Established in 1994, AGA Group consists of several independent companies. Caspian Investment Company is the first-born of AGA Group. Caspian Business Center which is the first building of the company was built in 1996 and launched in 1998 for provision of offices and other accompanying services. The company is one of the pioneers of foundation of Business-centers in Azerbaijan. AGA Group has started expanding its activity through construction of new buildings and extending the range of rendered services. For this purpose, Silk Way Business Center, Old Caspian Business Center, Caspian Plaza complex (consisting of 3 towers) and AGA Center buildings were launched during 2000-2010. Company's further development aims at improvement of services rendered to companies and provision of comfort conditions for them.

Address: 44, C. Cabarli str, Baku, Azerbaijan
Tel: (+99412) 436-70-00
Fax: (+99412) 436-70-07
E-mail: office@agagroup.com

AGA GROUP OF COMPANIES

О компании: Основанная в 1994 году, AGA Group состоит из нескольких независимых компаний. Первенцем компании является «Caspian Investment Company». В 1996 году компания построила и в 1998 году ввела в строй своё первое здание «Caspian Business Center» с целевым назначением по предоставлению офисных помещений и других сопутствующих услуг. Компания является одним из пионеров основания Бизнес-центров в Азербайджане. AGA Group начала расширять свою деятельность посредством строительства новых зданий и расширения предоставляемых услуг. С этой целью в 2000-2010 годах были введены в строй здания «Silkway Business Center», «Old Caspian Business Center», комплекс «Caspian Plaza» (состоящий из 3-х блоков) и «AGA Center». Дальнейшее направление своей деятельности компания видит в усовершенствовании предоставляемых услуг компаниям и создания для них комфортных условий.

Адрес: Азербайджан, г. Баку, ул. Дж.Джаббарлы 44
Тел: (+99412) 436-70-00
Факс: (+99412) 436-70-07
E-mail: office@agagroup.com

20
years
Anniversary



Bakutel

2-5 DECEMBER 2014

Baku, Azerbaijan

20th Anniversary Azerbaijan International
**TELECOMMUNICATIONS AND
INFORMATION TECHNOLOGIES
EXHIBITION AND CONFERENCE**

www.bakutel.az

Support



The Ministry of
Communications and High Technologies
of the Republic of Azerbaijan

Organisers



Tel. : +994 12 4041000
Fax : +994 12 4041001
E-mail: telecoms@iteca.az

Venue



 www.facebook.com/BakuTel



Chairman of the Executive Board:
Farid Akhundov

Председатель Правления:
Фарид Ахундов

PASHA Bank JSCB

About the company: Founded in 2007, PASHA Bank OJSC has rapidly grown into Azerbaijan's largest commercial bank in terms of its paid-in capital volume (123.4 million AZN).

PASHA Bank works with large corporations and pays special attention to SMEs that are the backbone of the local economy. The Bank also services private accounts within its Private Banking business division. PASHA Bank is committed to establishing and developing long-term, supportive relationships with its growing customer base and delivering banking services at the highest international levels of service built on three core values of INTEGRITY, QUALITY and PROFITABILITY.

PASHA Bank has developed a modern bank model to provide services to corporate customers in Azerbaijan and to international companies looking to do business in Azerbaijan, including banking services rendered within the framework of partnerships with international financial institutions and foreign banks.

Address: 15, Yusif Mammadaliyev str., Baku, AZ1005, Azerbaijan

Tel.: (+994 12) 496-50-00

Fax: (+994 12) 496-50-10

E-mail: office@pashabank.az

URL: www.pashabank.az

ОАО "PASHA Bank"

О компании: ОАО «PASHA Bank», учрежденный в 2007 году, за короткий срок превратился в крупнейший коммерческий банк Азербайджана по объему уставного капитала (123,4 млн. манатов).

PASHA Bank работает с крупными корпорациями и уделяет особое внимание малым и средним предприятиям, составляющим основу местной экономики. Банк также обслуживает личные счета посредством отдела по обслуживанию частных клиентов. PASHA Bank привержен принципу создания и развития долгосрочных отношений с растущей клиентской базой, а также предоставления банковских услуг, соответствующих международным стандартам и основанных на трех основных ценностях: ПРОЗРАЧНОСТЬ, КАЧЕСТВО и ПРИБЫЛЬНОСТЬ.

PASHA Bank сформировал современную банковскую модель для предоставления услуг корпоративным клиентам в Азербайджане и международным компаниям, желающим осуществлять свою деятельность в стране, а также банковских услуг в рамках партнерства с международными финансовыми организациями и иностранными банками.

Адрес: Азербайджан, г. Баку, AZ1005, ул. Юсифа Маммедалиева, 15

Тел.: (+994 12) 496-50-00

Факс: (+994 12) 496-50-10

E-mail: office@pashabank.az

URL: www.pashabank.az

19th Turkmenistan International Oil & Gas Conference and Exhibition - OGT 2014

18-20 November 2014
Ashgabat, Turkmenistan



19^{ая} Международная нефтегазовая конференция и выставка Туркменистана - OGT 2014

18-20 ноября 2014
Ашхабад, Туркменистан



www.oilgasturkmenistan.com

ORGANISED BY | ОРГАНИЗАТОРЫ



Ministry of Oil and Gas Industry
and Mineral Resources of Turkmenistan
Министерство Нефтегазовой промышленности
и минеральных ресурсов Туркменистана



Chamber of Commerce and Industry of Turkmenistan
Торгово-промышленная палата Туркменистана

CO-ORGANISER | СО-ОРГАНИЗАТОР



For further information please contact
Summit Trade Events on the following details:

За более полной информацией обращайтесь к
Summit Trade Events по следующим координатам:

In London / в Лондоне:

Tel: +44 (0) 207 328 8899

Fax: +44 (0) 207 624 9030

e-mail: info@summittradeevents.com

In Ashgabat / в Ашхабаде:

Tel: +993 12 264000

e-mail: summittradeevents@gmail.com



Chairman of the Board:
Abdolbari Goozal

Председатель правления:
Абдолбари Гоозал

Azersun Holding

About the company: Azersun Holding which has started operating in Azerbaijan since 1991 is the largest non oil holding of Azerbaijan. A group of companies includes over 20 enterprises which have international quality standard certificates ISO 9000:2001 and specialize in food industry, agriculture, packing-paper industry and trade. These are plants for production and processing of fat-and-oil products, tea-packing factories, tinned food factories, factories for production of packing and paper products, the largest sugar plant in the region and a factory for production of lump sugar, a plant for production of iodinated salt, a factory for production of bakery products, dairy, a plant for hazelnut processing, a plant for production of ethyl alcohol and fodder, as well as a broad range of agricultural enterprises engaged in raising various crops on a territory comprising about 4000 ha and equipped with the drip irrigation system that belongs to Valmont Industries Company. Today, the holding has representative offices and branches in many world countries such as Russia, UAE, Turkey, Switzerland, Sri-Lanka, Georgia, Iran, Iraq, etc. Azersun holding's activity aims not only at securing the market of the country and the region. The company also has a broad export network. Azersun Holding is also a distributor of the trans-national company Unilever in Azerbaijan. Nowadays, over 5,000 people are employed at holding's enterprises.

Azersun Holding forms a part of Intersun group. Apart from food and agriculture industry enterprises, those that are engaged in banking, construction and oil transportation sector also form a part of Intersun group.

Address: 94, H. Aliyev ave., Baku, Azerbaijan
Tel: (+99412) 496-66-14
Fax: (+99412) 496-68-88
E-mail: info@azersun.com
URL: www.azersun.com

Азерсун Холдинг

О компании: Азерсун Холдинг, начавший свою деятельность в Азербайджане в 1991 году, является крупнейшим нефтегазовым холдингом Азербайджана. В группу компаний входят свыше 20 предприятий, обладающих международными сертификатами стандартов качества ISO 9000:2001, специализирующихся в области пищевой промышленности, сельского хозяйства, упаковочно-бумажной промышленности и торговли. Это заводы по производству и переработке масложировой продукции, чаеупаковочные фабрики, консервные заводы, фабрики по производству упаковочной и бумажной продукции, крупнейший в регионе сахарный завод и фабрика по производству кускового сахара-рафинада, завод по производству йодированной соли, фабрика по производству хлебобулочных изделий, молочный комбинат, завод по переработке фундука, завод по производству этилового спирта и кормов для скота, а также широкий комплекс сельскохозяйственных предприятий, занимающихся выращиванием различных культур на территории около 4000 га, оснащённых системой капельного орошения компании Valmont Industries. Сегодня холдинг имеет представительства и офисы во многих странах мира, в числе которых Россия, ОАЭ, Турция, Швейцария, Шри-Ланка, Грузия, Иран, Ирак и т.д. Деятельность Азерсун Холдинг, направлена не только на обеспечение рынков страны и региона, компания имеет широкую экспортную сеть. Также Азерсун Холдинг является дистрибьютором транснациональной компании Unilever в Азербайджане. На предприятиях холдинга сегодня постоянным местом работы обеспечены свыше 5000 человек.

Азерсун Холдинг входит в группу Интерсун. Помимо предприятий пищевой и сельскохозяйственной промышленности в структуру группы Интерсун входят предприятия банковского и строительного и нефтеперевозочного сектора.

Адрес: Азербайджан, г. Баку, пр. Г. Алиева, 94
Тел: (+99412) 496-66-14
Факс: (+99412) 496-68-88
E-mail: info@azersun.com
URL: www.azersun.com



The 10th International CASPIAN ENERGY AWARD 2014[®]

INTEGRATION CEREMONY



PARTNERS



NOMINEES



ORGANIZERS





www.grbs.com

Hasten to success



Генеральный директор:
Бахрам Гурбанов

General Director:
Bahram Gurbanov

GRBS Group of Companies

About the company: GRBS is the regional leader and innovator organization in all fields of its activity. Founded in 2004 today GRBS functions as a group of companies which incorporates 11 subsidiary companies: GRBS, Fa-Noy, Psytech Azerbaijan, International Education, Advocatus International, International Training Center, International Examination Center, International Attestation Services, International Professional Qualifications, Dragon Fighter Mixed Martial Arts Sport Club, and Baku International Vocational School.

Since 2007 the Group of Companies has been implementing the Quality Management System of the international standard ISO 9001:2008, accredited by UKAS.

GRBS is the only brand in Azerbaijan incorporating the accreditations of the international colossuses: ACCA (Association of Chartered Certified Accountants, UK), CIMA (Chartered Institute of Management Accountants, UK), IDP (International Development Programme, Australia), NCC Education (UK), NEBOSH (National Examination Board in Occupational Safety and Health, UK), PMI (Project Management Institute, USA), and University of Cambridge (UK).

In amount of the international accreditations GRBS is included in the top 5 leading organizations in the world and gains the lead in the post-Soviet space.

The mission of GRBS consists in contribution to the economic growth and welfare of the citizens and organizations all over the world by the way of rendering the high level business services by observance of high professional and ethical standards.

Address: Caspian Plaza, 44 Jafar Jabbarli Street, Baku AZ1065, Republic of Azerbaijan

Tel./Fax: (+994 12) 437 10 51, 437 10 61, 437 32 61

URL: www.grbs.com

Группа компаний GRBS

О компании: GRBS является региональным лидером и новаторской организацией по всем областям своей деятельности. Основанная в 2004 году, GRBS сегодня функционирует как группа компаний, объединяющая 11 дочерних компаний: GRBS, Fa-Noy, Psytech Azerbaijan, International Education, Advocatus International, International Training Center, International Examination Center, International Attestation Services, International Professional Qualifications, Dragon Fighter Mixed Martial Arts Sport Club и Бакинский Международный профессиональный техникум.

С 2007 года группа компаний во всех процессах бизнес управления применяет систему управления качеством международного стандарта ISO 9001:2008, аккредитованного UKAS.

GRBS является единственным в Азербайджане брендом, объединяющим в себе аккредитации таких международных гигантов, как ACCA (Association of Chartered Certified Accountants, UK), CIMA (Chartered Institute of Management Accountants, UK), IDP (International Development Programme, Australia), NCC Education (UK), NEBOSH (National Examination Board in Occupational Safety and Health, UK), PMI (Project Management Institute, USA) и University of Cambridge (UK).

По количеству международных аккредитаций GRBS входит в пятерку ведущих организаций в мире и занимает первое место на постсоветском пространстве.

Миссия GRBS заключается в способствовании экономическому росту и благосостоянию граждан и организаций во всем мире путем оказания им высококачественных бизнес услуг, соблюдая высокие профессиональные и этические нормы.

Адрес: Азербайджан, AZ1065, Баку, ул. Д.Джаббарлы, 44, Caspian Plaza

Тел./Факс: (+994 12) 437 10 51, 437 10 61, 437 32 61

URL: www.grbs.com

INTERNATIONAL EXHIBITIONS AND CONFERENCES IN AZERBAIJAN

2014



Aitf

13th Azerbaijan International
TRAVEL AND TOURISM FAIR
3-5 APRIL www.aitf.az

HOREX
CAUCASUS

8th Caucasus International
HOSPITALITY FAIR
3-5 APRIL www.horex.az

CATEC
Caspian Aqua Technologies Exhibition and Conference

2nd Caspian International
**AQUA TECHNOLOGIES
EXHIBITION AND CONFERENCE**
10-12 APRIL www.catec.az



BIMS



8th Baku International
MOTOR SHOW
15-17 MAY www.bims.az

1st Caspian International
BOAT AND YACHT SHOW
15-17 MAY www.cibs.az



worldfood
AZERBAIJAN

20th Anniversary Azerbaijan International
FOOD INDUSTRY EXHIBITION
22-24 MAY www.worldfood.az

agrihort
AZERBAIJAN

8th Azerbaijan International
AGRICULTURE EXHIBITION
22-24 MAY www.agrihort.az

ipack
CASPIAN

Caspian International
**PACKAGING, TARE, LABEL AND PRINTING
EXHIBITION**
22-24 MAY www.ipack.iteca.az

plastex
CASPIAN

3rd Caspian International
PLASTICS AND RUBBER EXHIBITION
22-24 MAY www.plastex.az



21st International
CASPIAN OIL AND GAS EXHIBITION
3-6 JUNE www.caspianoilgas.az



4th Caspian International
POWER AND ALTERNATIVE ENERGY EXHIBITION
3-6 JUNE www.caspianpower.az



21st International
CASPIAN OIL AND GAS CONFERENCE
4-5 JUNE www.oilgasconference.az



13th International
**TRANSPORT, TRANSIT AND LOGISTICS
EXHIBITION**
12-14 JUNE www.transcaspian.az



4th Caspian International
**ROAD INFRASTRUCTURE AND
PUBLIC TRANSPORT EXHIBITION**
12-14 JUNE www.roadtraffic.iteca.az



1st Azerbaijan International
DEFENCE INDUSTRY EXHIBITION
11-13 SEPTEMBER www.adex2014.com



20th Anniversary Azerbaijan International
HEALTHCARE EXHIBITION
25-27 SEPTEMBER www.bihe.az



9th Azerbaijan International
STOMATOLOGY EXHIBITION
25-27 SEPTEMBER www.stomatology.az



8th Azerbaijan International
**BEAUTY AND AESTHETIC MEDICINE
EXHIBITION**
25-27 SEPTEMBER www.beauty.iteca.az



8th Azerbaijan International
EDUCATION EXHIBITION
10-12 OCTOBER www.education.iteca.az



8th Azerbaijan International
CAREER EXHIBITION
10-12 OCTOBER www.career.iteca.az



20th Anniversary Azerbaijan International
CONSTRUCTION EXHIBITION
22-25 OCTOBER www.bakubuild.az



6th International Exhibition
**FOR HEATING, VENTILATION,
AIR-CONDITIONING, WATER SUPPLY,
SANITARY, ENVIRONMENTAL TECHNOLOGY,
SWIMMING POOL AND RENEWABLE ENERGIES**
22-25 OCTOBER www.aquatherm-baku.com



7th Caspian International
**PROTECTION, SECURITY AND RESCUE
EXHIBITION**
22-25 OCTOBER www.cips.az



Caspian: Technologies for Environment
**5th ANNIVERSARY INTERNATIONAL
ENVIRONMENTAL EXHIBITION**
19-21 NOVEMBER www.cte.az



20th Anniversary Azerbaijan International
**TELECOMMUNICATIONS AND
INFORMATION TECHNOLOGIES
EXHIBITION AND CONFERENCE**
2-5 DECEMBER www.bakutel.az

*Dates are subject to change

ORGANISERS



Tel.: +994 12 4041000; Fax: +994 12 4041001
E-mail: office@iteca.az

www.iteca.az





SOCAR Azneft PU

ПО «Азнефть» ГНКАР

About the company: Azneft PU deals with exploration, prospecting, development, as well as oil and gas onshore and offshore field-facilities construction, current and overhaul repair of wells. 9 oil and gas production departments and 2 integrated subdivisions function within the Azneft PU. Today, Azneft PU includes 20 enterprises.

In order to increase oil extraction and the number of active wells fund Azneft PU performs the following operations: increase the number of wells commissioned after drilling; increase the number of wells transferred from passive fund of wells into active; implementation of overhaul and current repair of wells qualitatively; realization of scheduled technical and geological measures plan; application of modern methods aimed at growth of oil-bed extraction; intensification of oil extraction; application of new methods and technologies in production, etc.

Address: 39, Agha Nematulla str.,
Baku, Azerbaijan
Tel.: (+99412) 521-10-09;
Fax: (+99412) 521-10-10;
URL: www.socar.az

О компании: ПО «Азнефть» занимается поиском, разведкой, разработкой, обустройством месторождений нефти и газа на море и суше, текущим и капитальным ремонтом скважин. В состав ПО «Азнефть» входит 9 НГДУ, два промысловых предприятия. В целом, в состав ПО «Азнефть» входит 20 предприятий. С целью увеличения нефтедобычи и действующего фонда скважин предприятие регулярно проводит нижеперечисленные работы: увеличение числа скважин сданных в эксплуатацию после бурения; увеличение числа скважин перешедших из бездействующего фонда скважин в действующий; качественная реализация капитальных и текущих ремонтных работ скважин; исполнение намеченных технических и геологических планов мероприятий; применение современных методов, направленных на увеличение добычи нефти пластов; проведение мероприятий по интенсификации нефтедобычи; применение новой техники и технологий в процессе производства и т.д.

Адрес: Азербайджан, AZ1000,
город Баку, ул. Ага Нейматуллы, 39
Тел.: (+99412) 521-10-09;
Факс: (+99412) 521-10-10;
URL: www.socar.az



General Director:
Dashgin Iskenderov

Генеральный директор:
Дашгын Искендеров



SOCAR Azerigaz PU

ПО «Азеригаз» ГНКАР

About the company: Azerigaz PU was established on the basis of Azerigaz CJSC within the State Oil Company of Azerbaijan in accordance with Azerbaijan President's order dated July 1, 2009.

The production association, operating in Azerbaijan, is engaged in reception, distribution and sale of natural gas. The number of workers of PU, that has construction, transportation and design-engineering structures operating within it, exceeds 11,000 people. Azerigaz PU is supplying gas to over 1.5 mln subscribers in all the regions of the country. An optimal mechanism, managing a well-developed gas distribution system including numerous technical-process facilities, has been created for ensuring gas supply to subscribers.

Based on SOCAR's broad-scale program for modernization of industry and setting of production in compliance with modern standards, Azerigaz PU is carrying out an intensive work over new projects.

Address: 23, Y.Safarov str., Baku, AZ 1025, Azerbaijan
Phone: (+994 12) 490-43-34
Fax: (+994 12) 490-42-92
E-mail: info@azerigaz.com

О компании: Указом Президента Азербайджана от 1 июля 2009 года на базе ЗАО «Азеригаз» было создано ПО «Азеригаз» в составе Госнефтекомпании Азербайджана.

Производственное объединение осуществляет деятельность на территории Азербайджана в сфере приема, распределения и продажи природного газа. Численность работников ПО, в составе которого функционируют строительные, транспортные и проектно-конструкторские структуры, превышает 11 тыс. человек. ПО «Азеригаз» обеспечивает подачу природного газа свыше 1,5 млн. абонентам во всех регионах страны, для газообеспечения которых создан оптимальный механизм управления сложной газораспределительной системой, включающий многочисленные технико-технологические объекты.

В рамках широкой программы Госнефтекомпании Азербайджана по модернизации отрасли и организации производства в соответствии с современными требованиями, ПО «Азеригаз» ведется интенсивная работа над новыми проектами.

Адрес: Азербайджан, г. Баку, AZ1025, ул. Ю.Сафарова 23
Тел: (+994 12) 490-43-34
Факс: (+994 12) 490-42-92
E-mail: info@azerigaz.com



General Director:
Akbar Hajiyev

Генеральный директор:
Акбер Гаджиев



AZPETROL

AZPETROL LTD

About the company: Established in 1997, Azpetrol Ltd is the national oil company owning a network of the most modern petrol and gas filling stations which meet the international standards. The company offers its clients high-quality services in the fuel market of the republic. Covering the main economic zones of Azerbaijan, the company operates 76 petrol and 5 gas filling stations equipped with the most advanced technology. Azpetrol is controlling over 50% of the fuel market in Azerbaijan. It possesses an oil base and a vehicle fleet.

The main objective of the Azpetrol Company is to hold its positions in the private sector of the Azerbaijani economy as well as contribute to its further development. The company intends to keep improving its activity, covering all the regions of the republic, opening new working places, expanding the range of its services as well as applying advanced technologies.

Address: "Yeni Hayat" Business Center, 15, Nobel ave.,
Baku, AZ1025, Azerbaijan
Tel.: (+99412) 488 67 51, 488 67 61
Fax: (+99412) 488 67 57, 488 67 52
E-mail: azpetrol@azpetrol.com
URL: www.azpetrol.com



General Director:
Huseynaga Rahimov

Генеральный Директор:
Гусейнага Рагимов

О компании: Начиная со времени своего основания в 1997г. и по сей день, нефтяная компания «Азпетрол» является национальной компанией владеющей сетью самых современных, отвечающих международным стандартам бензоаправочных и газоаправочных станций и оказывающей высококачественные услуги своим клиентам на рынке продажи горючего в Республике. На сегодняшний день, компания, охватывая основные экономические зоны Азербайджана, эксплуатирует 76 бензоаправочных (БЗС) и 5 газоаправочных станций (ГЗС), оснащенных самым современным оборудованием. «Азпетрол» удерживает инициативу контроля более чем 50% рынка продажи горючего в Азербайджане. Компания владеет нефтяной базой и автопарком.

Основной целью компании «Азпетрол» является сохранение своих позиций в частном секторе азербайджанской экономики, а также участие в ее дальнейшем развитии. «Азпетрол» намерена и далее совершенствовать деятельность компании, охватить всецело регионы республики, открывать новые рабочие места, расширять сферы предоставляемых услуг, а также применять передовые технологии.

Адрес: Азербайджан, г.Баку, AZ1025, пр.Нобеля, 15, бизнес-центр "Yeni Hayat"
Тел.: (+994 12) 488 67 51, 488 67 61
Факс: (+994 12) 488 67 57, 488 67 52
E-mail: azpetrol@azpetrol.com
URL: www.azpetrol.com

GDF SUEZ

GDF SUEZ

About the company: One of the leading energy providers in the world, GDF SUEZ is active across the entire energy value chain, in electricity and natural gas, upstream to downstream. The Group develops its businesses (energy, energy services and environment) around a responsible-growth model to take up the great challenges: responding to energy needs, ensuring the security of supply, fighting against climate change and maximizing the use of resources. GDF SUEZ relies on diversified supply sources as well as flexible and high-performance power generation in order to provide innovative energy solutions to individuals, cities and businesses. The Group employs 200,000 people worldwide and achieved revenues of €83.1 billion in 2008. Opening the Representative Offices in Baku/Azerbaijan and Astana/Kazakhstan reflects the GDF SUEZ Group's involvement and commitment to developing in the Caspian Region.

Address: 90A Nizami Street, Landmark Building III, 4th floor,
Baku, AZ 1010, Azerbaijan
Phone: (+99 412) 4989788
Fax: (+99 412) 4989805
E-mail: heike.liebold@gdfsuez.az
URL: www.gdfsuez.az



GDF SUEZ Representative Azerbaijan &
Kazakhstan: **Heike Liebold**

Глава Представительства в
Азербайджане и Казахстане:
Хэйке Либольд

О компании: Являясь ведущим мировым поставщиком энергии, компания проводит активную деятельность в сфере электроэнергетики, газовой промышленности, разведке, добыче, транспортировке, переработке и продаже нефти. Компания очень ответственно относится к возникающим в ходе работы вопросам: сюда относится обеспечение энергетических потребностей, безопасность поставок, борьба с изменением климата, рост использования ресурсов. Компания надеется на диверсифицированные источники поставок и высокоэффективную выработку энергии, чтобы предоставлять инновационные энергетические решения для физических лиц, городов и субъектов предпринимательской деятельности. В мировом масштабе, компания насчитывает 200000 сотрудников, доходы компании в 2008г. составили 83,1 млрд. евро. Открытие представительств в Баку и Астане отражает участие и стремление компании расширять свою деятельность в Каспийском регионе.

Address: 29/1 Tauelsyzdyk Street, Diplomat Business Centre,
3rd floor, office Orenburg, Astana, 010000, Kazakhstan
Phone: (+7 7172) 55-01-35
Fax: (+7 7172) 55-01-35
E-mail: heike.liebold@gdfsuez.kz
URL: www.gdfsuez.kz



Global Energy Azerbaijan

About the company: Global Energy Azerbaijan Group (GEA) is the largest foreign onshore oil producing company in Azerbaijan. Together with its partner, the State Oil Company of Azerbaijan Republic (SOCAR), GEA is implementing five projects based on the PSA. Two of them are underway in the Apsheron Peninsula near Baku, and three in the Kura Valley region in central Azerbaijan. GEA is a wholly-owned subsidiary of GCM Global Energy, Pic, a privately-owned UK based company.

The Apsheron PSA includes Zikh and Govsan oil fields. The Binagadi PSA includes 8 oil fields located not far from Baku. The Karasu PSA envisages rehabilitation and development of Mishovdag and Kelametdin oil fields. The Shirvan PSA contains the Kyurovdag oil field. The Neftechala PSA is a project on rehabilitation and development of Neftechala and Khilly oil fields.

О компании: Global Energy Azerbaijan (GEA) является крупнейшей иностранной нефтедобывающей компанией работающей на суше Азербайджана. GEA, вместе со своим партнером по долевному участию, Госнефтекомпанией Азербайджана, согласно Соглашениям о долевым разделе добычи (СРД) осуществляет пять проектов, два из которых находятся на Апшеронском полуострове, а три - в районе Прикуринской низменности в центральной части Азербайджана. GEA является дочерней компанией, находящейся в собственности GCM Global Energy, Pic, частной компании Великобритании.

СРД компании Апшерон включает нефтяные месторождения Зых и Говсаны. СРД компании Бинагади включает восемь нефтяных месторождений, расположенных недалеко от Баку. СРД компании Карасу представляет собой проект реабилитации и разработки нефтяных месторождений Мишовдаг и Кяламеддин. СРД компании Ширван включает разработку нефтяного месторождения Кюровдаг. СРД Нефtechала - проект реабилитации и разработки, включающий нефтяные месторождения Нефtechала и Хилли.



President:
Igor Kirdoda

Президент:
Игорь Кирдода

Address: 11th floor, ISR Plaza, 69, Nizami street, Baku, Azerbaijan
Tel.: (+99412) 437 23 60
Fax: (+99412) 437 27 16

Адрес: Азербайджан, г.Баку, ул. Низами 69, ISR Plaza, 11-й этаж
Тел.: (+99412) 437 23 60
Факс: (+99412) 437 27 16



SOCAR-AQS LLC

ООО "SOCAR-AQS"

About the company: SOCAR-AQS LLC was established in 2007 as the joint venture by parent companies SOCAR and AQS. SOCAR-AQS is an integrated drilling and well services management company, specializing in drilling of oil and gas wells, including drilling of directional and horizontal wells, cementing, pressure testing, completion, well workover and sidetracking.

In the near future, we would like to expand our activities functionally and geographically by deploying advanced drilling, completion and workover technologies. Our aim is to integrate with the front-runners of the world drilling industry, introduction of advanced drilling techniques and technologies to Azerbaijani drilling industry and gradual entry into the international markets of drilling services.

Integrated Management System (Quality Management System ISO 9001:2008, Environmental Management System ISO 14001:2004, Health and Safety Management system ISO 18001:2007) was implemented in the company. The company was awarded ISO certificates by the Swiss certification body - SGS.

О компании: Образованное в 2007 году, ООО SOCAR-AQS было создано в качестве совместного предприятия партнерами-учредителями - ГНКАР и АQS. SOCAR-AQS является компанией, предоставляющей интегрированные услуги по бурению и обслуживанию скважин, и специализируется на бурении нефтяных и газовых скважин, включая бурение наклонных и горизонтальных скважин, цементирование, опрессовку, заканчивание, капитальный ремонт скважин и боковые резки.

В ближайших планах - функциональное и географическое расширение операций путем использования передовых технологий. Мы видим нашу миссию в восстановлении былой ведущей славы роли азербайджанского бурения в современной мировой нефтяной индустрии.

В компании внедрена Интегрированная Система Управления (ISO 9001:2008 Система Управления Качеством, ISO 14001:2004 Система Управления Окружающей Средой и ISO 18001:2007 Система Управления Охраной Труда и Техники Безопасности) и получена сертификация по ISO со стороны швейцарского сертификационного органа - SGS.



General Director:
Ramin Isayev

Генеральный директор:
Рамин Исаев

Address: 10, A.Rajabli-2 street, Baku, AZ 1075, Azerbaijan
Tel: (+994 12) 565-15-15
Fax: (+994 12) 565-15-55
E-mail: office@socar-aqs.com
URL: www.socar-aqs.com

Адрес: Азербайджан, г.Баку, AZ 1075, ул. А.Раджабли-2, 10
Тел: (+994 12) 565-15-15
Факс: (+994 12) 565-15-55
E-mail: office@socar-aqs.com
URL: www.socar-aqs.com



Cross Caspian Oil and Gas Logistics LLC

About the company: Established as a joint venture with the State Oil Company of Azerbaijan Republic (SOCAR), Cross Caspian Oil and Gas Logistics LLC coordinates and provides integrated hydrocarbons transportation services across the Caspian Sea to the Black Sea and the Baku-Tbilisi-Ceyhan (BTC) main export pipeline entry point through marine, pipeline and railway shipments. The company is committed to operational excellence acting in a safe and environmentally responsible manner and adhering to all international standards. The company has a unified vision of the Caspian-Black Sea hydrocarbons transportation; networks all transshipment facilities across the Caspian Region; has over 1.2 million tons of crude and oil products transshipment capability per month, multimodal transportation solutions for crude oil and oil products as well as a highly professional staff steered by an experienced management team. All operations are performed strictly in accordance with international standards.

Address: 45, Khagani str., Landmark 2, 2nd floor, Baku, AZ1010, Azerbaijan
Tel.: (+99412) 448-02-04/06
Fax: (+99412) 448-02-09
E-mail: info@crosscaspian.com
URL: www.crosscaspian.com

Адрес: Азербайджан, AZ1010, г.Баку, ул. Хагани 45, Лэндмарк 2, 2 этаж
Тел.: (+99412) 448-02-04/06
Факс: (+99412) 448-02-09
E-mail: info@crosscaspian.com
URL: www.crosscaspian.com



General Director:
Dmitriy Solovyov

Генеральный директор:
Дмитрий Соловьев

О компании: Cross Caspian Oil and Gas Logistics LLC является совместным предприятием с Государственной нефтяной компанией Азербайджанской Республики (ГНКАР/SOCAR), координирующим и предоставляющим комплексные услуги по транспортировке углеводородов через Каспийское море на Черное море, а так же в систему основного экспортного трубопровода Баку-Тбилиси-Джейхан посредством морских, трубопроводных и железнодорожных перевозок. Компания стремится к безупречности операций, выполняя свои обязательства надежно и экологически безопасно. Компания обладает: видением единого коридора транспортировки углеводородов через Каспийское море на Черное море; координацией всех активов, задействованных в перевалке и перевозке через каспийский регион; возможностью перевозки более 1,2 млн. тонн нефти и нефтепродуктов в месяц; мультимодальными решениями по транспортировке нефти и нефтепродуктов; высококвалифицированным персоналом, управляемым группой опытных руководителей. Вся работа ведется в строгом соответствии со всеми международными стандартами.



Bon Accord Engineering Supplies (Caspian) Ltd

About the company: Bon Accord Engineering Supplies Ltd. was established in 1997 to provide services and support to the energy related industries. Based in Baku, Azerbaijan the company is one of the main stockholders and suppliers of fluid piping material including Pipes (Carbon Steel, Stainless Steel, Duplex and Super Duplex, etc), Fittings, Flanges, Valves, Gaskets, Pipe Supports and bolting material in Caspian region. In May 2005, the company became a part of Group Genoyer, a world-wide leading manufacturing and supply company in fluid piping equipment. Group Genoyer is the owner of well known manufacturing brands: MGI, Munro & Miller, Vilmar, Wilhelm Geldbach. In 2007 Integrated Management System (certification ISO 9001, ISO 14001 and OHSAS 18001) was implemented in BAES.

Address: 13th km, Salyan Highway, Baku, AZ1023, Azerbaijan
Tel.: (+99412) 4474336
Fax: (+99412) 4474337
E-mail: Ilgar.Akhundov@Bonaccord.org
URL: www.genoyer.com

Адрес: Азербайджан, AZ1023, г.Баку, 13 км Сальянского шоссе
Тел.: (+99412) 447-43-36
Факс: (+99412) 447-43-37
E-mail: Ilgar.Akhundov@Bonaccord.org
URL: www.genoyer.com



General manager:
Ilgar Akhundov

Генеральный менеджер:
Ильгар Ахундов

О компании: Bon Accord Engineering Supplies Ltd (BAES) была основана в 1997г. для оказания и обеспечения услуг в энергетической сфере. Бакинское представительство компании является одним из главных поставщиков в каспийском регионе трубопроводного оборудования для транспортировки жидких углеводородов, включая трубы (из углеродистой стали, нержавеющей стали, из материалов Duplex и Super Duplex и т.д.), фитинги, фланцы, вентили, уплотнители, опоры для труб. В мае 2005 года компания стала частью группы Genoyer - международной компании-производителя и поставщика трубопроводного оборудования. Группа Genoyer является владельцем известных производственных брендов, таких как MGI, Munro & Miller, Vilmar, Wilhelm Geldbach. В 2007 году в компании была внедрена интегрированная система менеджмента (ISO 9001, ISO 14001 и OHSAS 18001).



Caspian Wireline Services, Ltd

About the company: Since November 2000, Caspian Wireline Services LTD, CWS, has been providing wireline logging and perforating services to oil production companies in Azerbaijan. CWS is currently providing a wide range of services and supplying its clients with techniques for increasing production and reducing operating costs. Thus, the evaluation of new wells was carried out at Mishovdag field by using Drilling data Logging, Open Hole Logging and the Pulsed Neutron-Neutron Log (PNN).

Since 2005 Caspian Wireline Services LTD has started rendering Well Testing Services and applied a 15 kpsi choke manifold with fixed and variable chokes of a 3 phase separator (1440 psi).

The company provides electronic memory recorders to measure tubing pressure/temperature, casing pressure/temperature, gas flow rate, oil flow rate, water flow rate, and separator operating pressure/temperature.

The main goal of the company is to provide all necessary services to customers for solving problems they face in more efficient and cost effective manner.

Address: 11th floor, "Caspian Plaza"-3, 44, J.Jabbarli str, Baku, AZ 1065, Azerbaijan
Tel: (+99412) 497- 40 -22
Fax: (+99412) 497- 40 -23
E-mail: sales@cws.az
URL: www.cws.az



President:
Calvin Wilson

Президент:
Келвин Вилсон

О компании: CWS представляет каротажные и перфорационные услуги нефтедобывающим компаниям в Азербайджане с 2000г. CWS в настоящее время предоставляет широкий спектр услуг и снабжает своих клиентов техникой, необходимой для улучшения производства и сокращения эксплуатационных затрат. Так, оценка новых скважин осуществлялась на месторождении Мишовдаг посредством DDL (Программа Контроля Процесов Бурения), каротажа в необсаженной скважине и импульсного нейтронного каротажа.

С 2005г. компания начала предоставлять услуги по тестированию скважины и задействовала штуцерный манифольд (15 kpsi) с нерегулируемыми переменными штуцерами 3-фазного сепаратора (1440 psi). Компания предоставляет электронное запоминающее устройство для измерения давления в насосно-компрессорных трубах/температура, давления в межтрубном пространстве/температура, дебита газа и нефти, расхода воды и давления в сепараторе/температура.

Целью компании является предоставление всех необходимых услуг клиентам для решения возникающих проблем наиболее эффективным и рентабельным способом.

Адрес: Азербайджан, AZ 1065, Баку, ул. Дж.Джаббарлы, 44, Бизнес-центр "Caspian Plaza"-3, 11-этаж
Тел: (+99412) 497- 40 -22;
Факс: (+99412) 497- 40 -23
E-mail: sales@cws.az
URL: www.cws.az



NOBEL OIL Ltd.

About the company: Nobel Oil Group of Companies is a rapidly growing exploration & production (E&P) and integrated operating services group, active in Azerbaijan since 2005.

Since 2008, Nobel Oil Group affiliate has been participating in exploration and pilot production in the Umid offshore gas-condensate field. The Umid field was discovered in 2010. It is likely to contribute significant gas and condensate production to Azerbaijan's petroleum balance during the coming years and open new horizons for bright energy future of the country.

The Group's expertise includes drilling services, EOR, project and interface management, procurement, logistics, construction, installation supervision and commissioning support, primarily in the oil and gas industry. The Group also offers a full scope of after-sales service including spare parts supply, maintenance and training services.

Address: 89 Neftchilar Avenue, Baku, Azerbaijan
Tel.: (+994 12) 437-26-20/ 21/ 22
Fax: (+994 12) 437-26-19
E-mail: office@nobeloil.com
URL: www.nobeloil.com



Chief Executive Officer:
Michael Wring

Главный исполнительный директор:
Майкл Ринг

О компании: Группа компаний Nobel Oil, функционирующая в Азербайджане с 2005г., является стремительно развивающейся организацией, предоставляющей услуги по разведке, добыче, а также комплексные услуги по эксплуатации.

С 2008г. дочерняя компания Группы Nobel Oil участвует в разведке и в экспериментальной добыче на морском газоконденсатном месторождении «Умид». Данное месторождение, открытое в 2010 году, внесет существенный вклад в повышение газоконденсатной добычи в Азербайджане в течение последующих лет, а также откроет новые горизонты для обеспечения надежного энергетического будущего страны.

В сферу оказываемых Группой услуг входит выполнение буровых работ, услуги по повышению нефтеотдачи, управление проектами и вопросы взаимодействия, закупка и поставка, логистика, строительство, шефмонтаж и оказание поддержки при запуске объектов в эксплуатацию, особенно в нефтегазовой промышленности. Группа также предоставляет полный объем послепродажного обслуживания, включая поставку запчастей, техническое обслуживание и услуги по обучению.

Адрес: Азербайджан, Баку, пр. Нефтяников, 89
Тел.: (+994 12) 437-26-20/ 21/ 22
Факс: (+994 12) 437-26-19
E-mail: office@nobeloil.com
URL: www.nobeloil.com

G O L D E N M E M B E R



DETAL HOLDING

About the company: DETAL HOLDING is a leading group of companies engaged in the non-ferrous industry of Azerbaijan and producing primary aluminum, aluminum oxide and semi-products out of bauxite and aluminum ore. DETAL HOLDING is the founder and owner of Det.AI Aluminium LLC operating within the holding. The company which signed bilateral agreements with government agencies and state-owned industrial enterprises of Azerbaijan, is also making investments within the country.

Det.AI Aluminium LLC, which operates within the holding and is a local company, possesses Ganja Aluminium Smelter and Ganja Rolling Plant (Hot rolling, Cold rolling, Coating) which is going to operate at full capacity soon.

Address: 7, S.Guliyev street, Baku, AZ 1000, Azerbaijan
Tel.: (+994 12) 497 83 59
Fax: (+994 12) 497 83 60
E-mail: office@detal-az.com
URL: www.detalholding.az

Адрес: Азербайджан, AZ 1000, г.Баку, ул.С.Гулиева, 7
Тел.: (+994 12) 497 83 59
Факс: (+994 12) 497 83 60
E-mail: office@detal-az.com
URL: www.detalholding.az



General Director:
Sarkhan Babayev

Генеральный директор:
Сархан Бабаев

О компании: DETAL HOLDING - ведущая группа компаний в сфере цветной металлургии Азербайджана, которая производит первичный алюминий, оксид алюминия и полуфабрикаты из бокситовой и алюминиевой руды. DETAL HOLDING является основателем и владельцем акций ООО «Det.AI Aluminium», которая входит в холдинг. Компания, подписав с государственными органами и государственными промышленными предприятиями Азербайджанской Республики двусторонние договора, осуществляет деятельность в сфере инвестиционных вложений в стране.

ООО «Det.AI Aluminium», входящая в холдинг и являющаяся местной компанией, является собственником Гянджинского завода по производству первичного алюминия и Гянджинского завода непрерывного литья металла, холодного проката и покраски, который в ближайшее время выйдет на полную производственную мощность.

METALLURGY

CASPIAN EUROPEAN INDUSTRY CLUB

G O L D E N M E M B E R



Gazelli Group

About the company: Gazelli Group is the first perfume and cosmetics company in Azerbaijan. Since 1999 the company has been developing and manufacturing cosmetics products based on natural bio active, unique and the finest ingredients from the wealth resources of our country.

For many years Gazelli Group has proved to be a high quality brands producer, running a chain of health and beauty centres such as Gazelli Evi, Gazelli Shuvelan, and Gazelli SPA&Wellness at Sheraton hotel.

Since 2003 the gallery of Gazelli Art House has been connected to Gazelli Evi.

In 2007 the company launched its office in London – Gazelli International UK.

In 2010 the gallery was opened in London, in October 2012 Gazelli Art House London re-launched its space in Baku.

The products by Gazelli Group are known not only in Azerbaijan but also in many European countries.

The quality of products by Gazelli Group is confirmed by national and international awards.

Address: 4/4, May 28th Street, Baku, AZ1000, Azerbaijan
Tel.: (+99412) 497-00-47
Fax: (+99412) 497-00-47
E-mail: info@gazelli-ltd.com
URL: www.gazelligroup.com

Адрес: Азербайджан, AZ1000, г.Баку, ул. 28 Мая, 4/4
Тел.: (+99412) 497-00-47
Факс: (+99412) 497-00-47
E-mail: info@gazelli-ltd.com
URL: www.gazelligroup.com



President:
Zarifa Hamzayeva

Президент:
Зари́фа Гамзаева

О компании: Gazelli Group - первая в Азербайджане парфюмерно-косметическая компания. Начиная с 1999 году, компания занимается разработкой и производством косметической продукции на основе натуральных, биологически активных ингредиентов, которыми богата наша земля. За многие годы компания Gazelli Group создала себе имя производителя высококачественных брендов, сетей косметических центров красоты и здоровья: Gazelli Shuvelan, Gazelli Evi, Gazelli Spa&Wellness в отеле Sheraton.

С 2003 года в структуру Gazelli Evi вошел и Gazelli Art House.

В 2007 году было открыто представительство компании в Лондоне – Gazelli International UK.

В 2010 году галерея открылась в Лондоне, а в октябре 2012 года Gazelli Art House открыл свои двери в Баку. Продукция Gazelli известна не только в Азербайджане, но и во многих европейских странах. Качество продукции Gazelli Group подтверждено национальными и международными премиями.

PERFUME AND COSMETIC PRODUCTS



Azertexnolayn

About the company: Azertexnolayn LLC was established on February 20, 2012 as an enterprise to strengthen national industry of Azerbaijan, protect local production and prevent dependence on external market.

The company's products will initially be used for meeting the requirements of the domestic market. The further step shall be its export to such countries as Russia, Kazakhstan, Georgia, Turkmenistan, Turkey, Tajikistan, Kyrgyzstan, etc. Manufactured products enable to secure Azerbaijan's gas and water transportation in accordance with European standards.

Modern equipment manufactured in USA, Japan and Europe was installed at production enterprises of the company. The company, that has 480 employees, is engaged in 4 production spheres (production of steel pipes, a plant of hydraulic equipment, production of mechanical products, manufacturing of mechanical equipment).

The products of the company comply with world standards and have been certified in accordance with ISO:9001, ISO:18001, ISO:14001, ISO:29001, API 5L, AZS standards.

Address: 1, Chemists' Street, Sumgayit, Azerbaijan
Tel: (+99 450) 263 23 72
E-mail: info@azertexnolayn.com
URL: www.azertexnolayn.com



General Director:
Emruz Isgandarov

Генеральный директор:
Эмруз Искандаров

О компании: ООО «Azertexnolayn» учреждено 20 февраля 2012г. как предприятие для укрепления национальной промышленности Азербайджана, с целью защиты местного производства и предотвращения зависимости от внешнего рынка.

Продукция компании на первом этапе будет направлена на удовлетворение потребностей внутреннего рынка, в дальнейшем планируется ее экспорт в такие страны как Россия, Казахстан, Грузия, Туркменистан, Турция, Таджикистан, Кыргызстан и т.д. Производимая продукция позволяет осуществлять транспортировку азербайджанского газа и воды на уровне европейских стандартов.

На производственных предприятиях компании установлено современное оборудование производства США, Японии и Европы. Компания, насчитывающая 480 сотрудников, осуществляет свою деятельность в четырех производственных сферах (завод стальных труб, завод гидротехнического оборудования, производство механической продукции, производство механического оборудования).

Продукция компании соответствует мировым стандартам и сертифицирована в соответствии со стандартами ISO:9001, ISO:18001, ISO:14001, ISO:29001, API 5L, AZS.

Адрес: Азербайджан, г.Сумгайыт, ул. Химиков, 1
Тел: (+99 450) 263 23 72
E-mail: info@azertexnolayn.com
URL: www.azertexnolayn.com



Iteca Caspian LLC / ITE Group PLC

About the company: Iteca Caspian LLC that organises the largest exhibitions and conferences in the Caspian region and is a partner of ITE Group plc, one of the world's leading event organizers, was established in 2000. Every year, the company holds over 20 exhibitions and conferences in Azerbaijan and Georgia covering the following industries: oil and gas, construction, telecommunications and IT, security, food and drink, agriculture, transport, healthcare, health and beauty, travel and tourism, hospitality, education and careers and the environment.

Exhibitions organized in Azerbaijan pass annual audits of UFI, the Global Association of the Exhibition Industry. Caspian Oil & Gas, BakuBuild, WorldFood Azerbaijan, BIHE, BakuTel, AITF hold UFI 'Approved Event' status, testifying to the high standards of the events and the reliability of their statistics. All exhibitions are officially supported by institutions within the Azerbaijan Government.

Address: 15, Nobel avenue, Azure Business Centre, 7th floor, Baku, AZ1025, Azerbaijan
Tel.: (+994 12) 404-10-00
Fax: (+ 994 12) 404-10-01
E-mail: office@iteca.az
URL: www.iteca.az



Director:
Farid Mammadov

Директор:
Фарид Мамедов

О компании: Iteca Caspian LLC – организатор крупнейших выставок и конференций Каспийского региона, партнер одного из ведущих организаторов выставок и конференций компании ITE Group PLC, была основана в 2000г. Iteca Caspian LLC ежегодно организывает более 20 выставок и конференций в Азербайджане и Грузии. Портфолио выставок организованных компанией включает: Нефть и Газ, Строительство, Телекоммуникации и Информационные Технологии, Охрана и Безопасность, Пищевая Промышленность, Сельское Хозяйство, Транспорт, Здравоохранение, Красота и Здоровье, Путешествие и Туризм, Индустрия Гостеприимства, Образование и Карьера, Экология.

Проводимые в Азербайджане выставки проходят ежегодный аудит уровня организации со стороны Всемирной ассоциации выставочной индустрии UFI. Знак «Одобрено UFI» присвоены выставкам: Caspian Oil & Gas, BakuBuild, WorldFood Azerbaijan, BIHE, BakuTel, AITF, что свидетельствует о высоком организационном уровне событий и подтверждает достоверность статистики. Выставки официально поддерживаются госструктурами Азербайджана.

Адрес: Азербайджан, г. Баку, AZ1025, пр. Нобеля, 15
 Azure Business Centre, 7-й этаж,
Тел.: (+994 12) 404-10-00
Факс: (+994 12) 404-10-01
E-mail: office@iteca.az
URL: www.iteca.az



Caspian Marine Services Limited

About the company: CMS has started its business in the Caspian region since September 2006. The company provides specialist services in the field of ship management for offshore oil and gas industry. The company applies ISM, ISO 9001 2000, ISO 14001, OHSAS 18001 standards and fully meets all requirements for provision of services in the oil-gas industry. Our objective is timely and safe delivery of cargoes from the port to offshore platforms along with the high level of services for our clients. Meanwhile, should our clients need new vessels of other types not available in the Caspian, our internal resources enable us to place an order for construction, or lease such vessels, and if necessary even purchase them.

Address: 38A, N. Aliyev str., Khatai district, Baku, AZ1025, Azerbaijan
Tel: (+994 12) 464 15 31 / 32
Fax: (+994 12) 464 15 33
E-mail: info@caspmarine.com
URL: www.caspmarine.com

О компании: CMS начал свою деятельность в Каспийском регионе в сентябре 2006-го года. Основным направлением деятельности азербайджанского филиала является предоставление услуг по управлению морскими судами, задействованными в нефтегазовых проектах. Компания работает по стандартам ISM, ISO 9001, ISO 14001, OHSAS 18001 и полностью отвечает всем требованиям по предоставлению услуг в нефтегазовой промышленности. Наша задача заключается в своевременной и безопасной доставке грузов с порта до оффшорных платформ, обеспечивая при этом высокий уровень сервиса нашим клиентам. Если клиентам понадобятся новые суда других типов, не имеющих на Каспии, наши внутренние ресурсы позволяют заказать строительство и аренду подобных судов, а в случае необходимости и приобретение их.

Адрес: Азербайджан, г.Баку, AZ1025, Хатаинский р-н, ул. Н.Алиева, 38А
Тел.: (+994 12) 464 15 31 / 32
Факс: (+994 12) 464 15 33
E-mail: info@caspmarine.com
URL: www.caspmarine.com



Director:
Zamig Ismayilov

Директор:
Замиг Исмаилов

SHIP REPAIR

CASPIAN EUROPEAN SERVICES CLUB



Baku Shipyard LLC

ООО «Бакинский судостроительный завод»

About the company: The shipyard is designed to accommodate all types of vessels operating in the Caspian Sea. Basically, we have to facilitate our clients operating in the Caspian Sea. The yard is equipped with latest technology or equipment to enhance productivity and quality work for our clients.

In Baku shipyard we focus on two areas: ship-repair and shipbuilding. Primarily, the intent is to have a shipbuilding yard. The shipyard is capable to produce steel output of 25,000 ton annually for various types of vessel as well as repairing 80-100 vessels per year.

The shareholders of the plant are SOCAR (65%), the Azerbaijan Investment Company (25%) and Keppel Offshore & Marine (10%).

Address: Garadagh district, Salyan Highway 25km, Baku, AZ 1083, Azerbaijan
Tel: (+994 12) 446 49 44
Fax: (+994 12) 446 49 46
Email: marketing@bakushipyard.com

О компании: Судостроительный завод предназначен для обслуживания всех типов судов, плавающих в Каспийском море. В основном наша деятельность направлена на оказание содействия нашим клиентам, осуществляющим деятельность в Каспийском море. Завод обеспечен новейшими технологиями и оборудованием для улучшения качества услуг, предоставляемых нашим клиентам.

Бакинский судостроительный завод специализируется в двух направлениях: судоремонт и судостроительство. Завод способен ежегодно производить 25 000 тонн стальной продукции для различных видов судов, а также вести ремонт 80-100 судов.

Акционерами завода являются SOCAR (65%), Азербайджанская инвестиционная компания (25%) и Keppel Offshore & Marine (10%).

Адрес: Азербайджан, AZ 1083, г.Баку, Гарадагский район, Сальянское шоссе, 25 км
Тел.: (+994 12) 446 49 44
Факс: (+994 12) 446 49 46
Email: marketing@bakushipyard.com



General Manager:
David Loh

Генеральный директор:
Дэвид Ло

SHIP BUILDING



*Caspian Catering
Service*

Caspian Catering Service

About the company: Caspian Catering Service was established in 2008. Caspian Catering Service is an Azerbaijani company set up to provide professional catering services to companies that develop and operate in oil & gas fields both in Azerbaijan and abroad. The backbone of the company is a group of professionals who have over fifteen years experience and deep knowledge in field of food supply and ecological security. The company has a large professional work force, trained and certified to work offshore and onshore, be it on Supply Ships, Platforms or Work Barges. Daily task of Caspian Catering Service is to solve the everyday problems that customer-companies face so that they can concentrate on their main work. The number of consumers increases year by year due to the quality of services the company provides. The gratitude of clients is the highest assessment of company's work.

Address: 38A, Natig Aliyev Street, Baku, Azerbaijan
Tel.: (+99412) 464 15 28
Fax: (+99412) 464 15 29
Mob.: (+99450) 286 76 76; (+99455) 220 76 76
E-mail: info@caspatering.com
URL: www.caspatering.com



General Director:
Babashov Orkhan

Генеральный директор:
Бабашов Орхан

О компании: Caspian Catering Service основана в 2008 году. Компания Caspian Catering Service является азербайджанской компанией, созданной для обеспечения профессиональных кейтеринговых услуг компаниям, которые занимаются разработкой нефтегазовых месторождений как в Азербайджане, так и за рубежом. Основу компании составляет группа профессионалов, которая имеет более чем 15 летний опыт и глубокие знания в сфере поставок пищевых ресурсов и экологической безопасности. На компанию работает большой профессиональный коллектив, прошедший подготовку и сертифицированный для работы на суше, море, снабженческих судах, платформах и рабочих баржах. Ежедневная задача компании Caspian Catering Service сфокусирована на решении проблем, возникающих в сфере быта у компаний-заказчиков, тем самым позволяя им сконцентрироваться на своей основной работе. Численность потребителей увеличивается с каждым годом, что, несомненно, говорит о качестве предоставляемых компанией услуг. Наивысшая оценка деятельности компании - это благодарность клиентов.

Адрес: Азербайджан, г.Баку, ул. Нати́га Алиева, 38А
Тел.: (+99412) 464 15 28
Факс: (+99412) 464 15 29
Моб.: (+99450) 286 76 76; (+99455) 220 76 76
E-mail: info@caspatering.com
URL: www.caspatering.com

AVESTA
C O N C E R N

Avesta Concern

Концерн "Avesta"

About the company: Avesta concern, which brings together all firms of the Concern, was established on April 18, 1996. For over 17 years of operation the Concern managed to create new standards in the field of construction by contributing to the development of the non oil sector of the country. After building and commissioning the first multi-storey building in the capital (1995) it took the Concern very little time to gain the leading positions in the construction sector and in sale of residential buildings including commercial facilities. Khazar Islands is the biggest project that the Concern, the author of many projects realized in the country, is currently engaged in.

Khazar Islands, which is built on the artificial archipelago, will consist of 55 different size islands with total area of 3350 ha. In general, the archipelago (8km long and 3km wide) will cover 35 square km. The project idea belongs to a businessman and president of Avesta Concern Haji Ibrahim Nehramli.

Address: Ataturk Avenue 67/71 T.Aliyev str., Baku, Az 1069, Azerbaijan
Tel.: (+994 12) 447-52-91
Fax: (+99412) 448-16-13
E-mail: office@avestaconcern.com
URL: www.avestaconcern.com



President:
Haji Ibrahim Nehramli

Президент:
Гаджи Ибрагим Нехрямли

О компании: Концерн «Avesta», объединивший все фирмы Концерна, основан 18 апреля 1996г. За более чем 17 лет, внося свой вклад в развитие нефтяного сектора страны, Концерн смог создать новые стандарты в области строительства. Построив и сдав в эксплуатацию первое многоэтажное здание в столице (1995г.), Концерн за короткий период достиг лидирующих позиций в секторе строительства и продаж жилых домов, в т.ч. общественных объектов. В настоящее время, самым крупным проектом Концерна, являющегося автором множества проектов в городе, является проект Khazar Islands.

Khazar Islands, который строится на искусственном архипелаге, будет состоять из 55 островов различных размеров общей площадью 3350 га. В общей сложности архипелаг займет 35 кв. км, длиной 8 км и шириной 3 км. Идея проекта принадлежит руководителю Концерна «Авеста» бизнесмену Гаджи Ибрагиму Нехрямли.

Адрес: Азербайджан, AZ1069, г.Баку, пр. Ататюрка 67 / ул. Т.Алиева 71
Тел.: (+994 12) 447-52-91
Факс: (+99412) 448-16-13
E-mail: office@avestaconcern.com
URL: www.avestaconcern.com



ATROPATENA

About the company: Atropatena CJSC was established in November 1992. The company is the official distributor of below given leading global producers at the Azerbaijani market:

Hygiene products: Kimberly-Clark, GlaxoSmithKline, Schwarzkopf, 3M;
Household chemical goods: Reckitt Benckiser, Henkel;
Pharmaceutics: GlaxoSmithKline, Reckitt Benckiser Healthcare;
Dairy products: Danone;
Professional safety and hygiene products: Kimberly-Clark Professional.

By opening the largest dairy factory of Azerbaijan in 2011, Atropatena has started new phase in local production along with distribution. Atena Milk Factory which is equipped with the updated technology produces milk, yogurt, buttermilk, smetana, etc.



Chairman of the Board:
Elshad Rasulov

Председатель
правления:
Эльшад Расулов

О компании: АОЗТ «Атропатена» создано в ноябре 1992г. Компания является официальным дистрибьютором указанных ниже ведущих мировых производителей на азербайджанском рынке:

Средства гигиены: Kimberly-Clark, GlaxoSmithKline, Schwarzkopf, 3M;
Бытовая химия: Reckitt Benckiser, Henkel;
Фармацевтика: GlaxoSmithKline, Reckitt Benckiser Healthcare;
Молочная продукция: Danone;
Профессиональные средства защиты и гигиены: Kimberly-Clark Professional.

В 2011 году компания вступила в новый этап развития, построен самый большой в Азербайджане молочный Завод Атена. Таким образом, Атропатена будет продолжать свою деятельность дистрибьютора являясь также местным производителем и экспортёром. Построенный по самым последним технологиям молочный завод «Атена» производит молоко, катык, айран, сметану и т.д.

Address: 11, Teymur Aliyev Str., Baku, AZ1106, Azerbaijan
Tel: (+994 12) 493-87-62
Fax: (+994 12) 440-86-95
E-mail: office@atropatena.az

Адрес: Азербайджан, г. Баку, AZ1106, ул. Теймура Алиева 11
Тел: (+994 12) 493-87-62
Факс: (+994 12) 440-86-95
E-mail: office@atropatena.az



Lindab Buildings



General Director of Lindab
Buildings LLC:
Pavel Korenkov

Генеральный директор
ООО «Линдаб Билдингс»:
Павел Кореньков



Sales Director Russia and
CIS, Astron:
Salam Goussous

Директор по продажам
Astron в России и странах
СНГ: **Салам Гоуссоус**



Business Development
Director, Astron:
Calin Anton

Директор по развитию
бизнеса Astron:
Калин Антон



Marketing Director,
Astron:
Peter Chayrev

Директор по
маркетингу Astron:
Петр Чайрев



General Director of
Nabucco Architecture
and Construction:
Kyamaleddin Mansimov

Генеральный директор
ООО «Набукко Архитекте
& Констракшен»:
Кямаледдин Мансимов

About the company: Astron produces steel buildings for industrial and commercial use: manufacturing halls, logistic centers, warehouses, trading centers, sport facilities, show rooms, air craft hangars. We offer complete solutions for your needs. From the planning and designing to the manufacturing of the building - we look after everything.

Our structural systems, as well as our wall and roof systems meet the highest European quality demands with respect to both building physics and esthetic appearance.

Astron Buildings operates through a network of authorized Astron Builders - independent local and regional construction companies that offer complete and turnkey services.

Astron Builder's professionalism guarantees an individual approach to each project.

Nabucco Architecture and Construction is our official Astron Builder in Azerbaijan.

Astron is Europe's largest manufacturer of complete steel buildings, certified with ISO 9001: quality management. Offering a range of architectural features, flexibility in planning, and high performance buildings with unique thermal solutions, Astron is a reliable partner for your needs.

Our production facilities are located in Luxembourg, the Czech Republic and the Russian Federation.

Address: 73 Pozharskogo str., Yaroslavl, RU-150066, Russia
Tel.: (+7 4852) 581 600
E-mail: info.ru@astron.biz
URL: www.astron.biz

О компании: Astron проектирует и производит полнокомплектные стальные здания промышленного и коммерческого назначения: заводы, склады, спортивные комплексы, торговые центры, автосалоны, авиационные ангары. Комплект стального здания Astron – это основные несущие конструкции, система стеновых и кровельных прогонов, кровельные и стеновые системы, аксессуары и эффективная теплоизоляция.

Здания Astron реализуются через сеть официальных партнеров-строителей: независимых региональных строительных компаний, предоставляющих услуги строительства «под ключ».

Профессионализм партнеров-строителей Astron гарантирует индивидуальный подход к каждому проекту. Компания Nabucco Architecture and Construction является официальным партнером-строителем Astron в Азербайджане.

Astron – крупнейший в Европе производитель полнокомплектных стальных зданий. Производственные центры находятся в Люксембурге, Чехии и России.

Адрес: Россия, 150066, г. Ярославль, ул. Пожарского, д. 73
Тел.: (+7 4852) 581 600
E-mail: info.ru@astron.biz
URL: www.astron.biz



Aral Group

About the company: Established in 1991 in the city of Konya (Turkey), Aral Group began carrying out an activity mainly in the field of import-export and construction. Managed by the Chairman of the Board of Directors Ahmet Chetin and owing to his far-seeing and innovative views aimed at development of the organization structure and high performance level, within a short period of time the Group of companies took a serious position in the field of construction both in the regional and foreign market.

During 1990-2000, simultaneously with the development of the Turkish economy, Aral Group also achieved successes through its activities in the international arena and implementation of "turnkey" projects in the field of engineering, procurement and construction, especially in Azerbaijan. As a result, the Company has taken its rightful place among international Turkish contractors.

In 2004 Aral Group started its business in Azerbaijan, in particular in the field of construction, and up to now the Company has successfully implemented grandiose projects.

Address: 59 Zarifa Aliyeva Str., Nasimi District, Baku, Azerbaijan
Tel/Fax: (+994 12) 493 95 77/78; 493 52 76/77
E-mail: info@aralgroupbaku.com
URL: www.aralgroupbaku.com

О компании: Aral Group, учрежденный 1991г. в Турции, начал свою деятельность преимущественно в сферах импорта-экспорта и строительства. Под руководством председателя Совета директоров Ахмета Четина, благодаря его дальновидным и инновационным взглядам, направленным на развитие организационной структуры и высокий уровень производительности, за короткий период Группа компаний заняла особое место в сфере строительства и торговли на региональном и мировом рынках.

В течение 1990-2000 годов, параллельно процессу развития экономики Турции, успехов достигла и Aral Group, осуществляя свою деятельность на международной арене и реализовывая проекты «под ключ» в области проектирования, поставок и строительства, в особенности в Азербайджане, и тем самым заняла достойное место среди международных турецких подрядчиков.

С 2004г. Aral Group начал деятельность в Азербайджане, в частности в строительном секторе, и за этот период компанией успешно были реализованы грандиозные проекты.

Адрес: Азербайджан, г.Баку, Насиминский район, ул. Зарифы Алиевой, 59
Тел./Факс: (+994 12) 493 95 77/78; 493 52 76/77
E-mail: info@aralgroupbaku.com
URL: www.aralgroupbaku.com



**General Director:
Ahmet Tanyildiz**

Генеральный
директор:
Ахмет Таныйлыдыз



ASIA SKY EXPRESS & OCS

About the company: The ASE EXPRESS & OCS Company has been operating in the cargos transportation market of Azerbaijan since 1994 as a representative of Turkish and Japanese transport companies: ASE Express and OCS overseas courier service. ASE EXPRESS performs timely delivery of goods from Western and Eastern Europe, Central and South-East Asia, North and South America to any points in Azerbaijan as well as arranges a full range of relative services starting from cargo consolidation and insurance right up to customs registration. The company provides air transportation of small freights and cargoes within loading gauges (from door to door and to airport), express-delivery of all types of consignments and documents all over the world, cargo transportation in trucks, customs clearance, warehousing and booking of cargo, as well as control throughout the whole route. ASE EXPRESS also offers its customers private air transportation.

Address: 25, U.Hajibayov Str., Baku, Azerbaijan
Tel.: (+99412) 497-37-75/76; 494-88-45
Fax: (+99412) 493-84-73
E-mail: asebaku@ase.az; ocsbaku@ocs.az;
URL: www.ase.com.tr; www.ocstracking.com; www.ocscourier.com

О компании: Компания «ASE EXPRESS & OCS» осуществляет свою деятельность на рынке грузоперевозок Азербайджана с 1994 года, является представителем турецких и японских транспортных компаний - ASE EXPRESS, OCS и UTI. Компания обеспечивает своевременную доставку товара из Западной и Восточной Европы, Центральной и Юго-Восточной Азии, Северной и Южной Америки в любую точку Азербайджана и организует полный спектр сопутствующих услуг: от консолидации грузов и страхования до таможенного оформления. Компания предоставляет авиа-перевозки мелких и габаритных грузов "от двери до двери и до аэропорта", экспресс-доставку всех видов грузов и документов по миру, грузоперевозки на фурах в режиме "сборных грузов", таможенную очистку, складирование и бронирование груза, контроль на протяжении всего пути следования. «ASE EXPRESS» предлагает клиентам также частные авиаперевозки с выделением отдельного транспорта.

Адрес: Азербайджан, г. Баку, ул. Угаджибекова 25
Тел.: (+99412) 497-37-75/76; 494-88-45
Факс: (+99412) 493-84-73
E-mail: asebaku@ase.az; ocsbaku@ocs.az;
URL: www.ase.com.tr; www.ocstracking.com; www.ocscourier.com



**Managing Director
Baku branch office:
Rashad Abbasov**

Управляющий
Директор
Бакинского офиса:
Рашад Аббасов



Azerbaijan Railways CJSC

ЗАО "Азербайджанские железные дороги"

About the company: Azerbaijan President Ilham Aliyev signed an order on establishment of Azerbaijani Railways CJSC on July 20, 2009 so that to ensure the conformity of the railroads of Azerbaijan to international standards. Azerbaijan government affirmed the charter and the structure of Azerbaijani Railroad CJSC on February 15, 2010. The works in this direction were intensified. New process of reforms envisaging the improvement and restructuring of railroad especially modernization of railroad infrastructure and rolling stock was launched. President Ilham Aliyev signed an order (July 6, 2010) on approval of the state program for the development of the railroad transportation system of Azerbaijan for 2010-2014. All major aspects ensuring future development of Azerbaijani railroads were reflected in the programme. 130th jubilee of Azerbaijani railroads was celebrated in a solemn manner in 2010. A group of railway men were given big state awards.

Address: 230, D.Aliyeva str., Baku, AZ1010, Azerbaijan
Tel.: (+99412) 498-58-75
Fax: (+99412) 498-61-93
URL: www.railway.gov.az



Chairman:
Arif Askerov

Председатель:
Ариф Аскеров

О компании: С целью соответствия уровня железных дорог Азербайджана международным стандартам президент Азербайджана Ильхам Алиев 20 июля 2009г. подписал Распоряжение о создании ЗАО «Азербайджанские железные дороги». Правительством Азербайджана 15 февраля 2010г. были утверждены устав и структура ЗАО "Азербайджанские железные дороги" и работы в этом направлении были ускорены. Был дан старт новому процессу реформ в направлении усовершенствования и реструктуризации железной дороги, в частности по модернизации инфраструктуры железной дороги и подвижного состава. 6 июля 2010г. президентом Ильхамом Алиевым было подписано Распоряжение об утверждении госпрограммы по развитию железнодорожной транспортной системы Азербайджана на 2010-14гг. В программе нашли отражение все основные аспекты, обеспечивающие будущее стремительное развитие железных дорог Азербайджана. В 2010 году был торжественно отмечен 130-летний юбилей Азербайджанских железных дорог, группа железнодорожников была отмечена высокими государственными наградами.

Адрес: Азербайджан, AZ1010, г.Баку, ул.Д.Алиевой, 230
Тел.: (+99412) 498-58-75
Факс: (+99412) 498-61-93
URL: www.railway.gov.az



Baku Metro

Бакинский метрополитен

About the company: Baku Metro started operating on November 6, 1967. The metro numbers 23 stations. The total length of lines is 34.6km. Daily passenger traffic reaches 600,000 people. The first launched section consisted of 5 stations: Ichəri Shekher (Inner City), Sahil, May 28th, Ganjlik, Nariman Narimanov. Shah Ismayil Khatai, Ulduz, Koroghlu, Gara Garayev and Neftchilar stations were opened in 1968, 1970 and 1972 respectively. Nizami station was opened in 1976; Bakmil in 1979; Elmlar Akademiyasi, Inshaatchilar, January 20th and Memar Ajemi stations in 1985. Khalglar Dostluglu and Ahmadli stations were opened in 1989. J.Jabarly, Azi Aslanov and Nasimi stations were opened in 1993, 2002 and 2008 respectively. The second platform of Jafar Jabarly station was opened in 2008. Azadlyg and Darnagul stations were opened in 2009 and 2011 respectively.

Address: 33A, Huseyn Javid Avenue, Baku, AZ1073, Azerbaijan
Tel.: (+99412) 490-00-00/25
Fax: (+99412) 497-53-96
E-mail: mail@metro.gov.az
URL: www.metro.gov.az



Chairman:
Zaur Huseynov

Председатель:
Заур Гусейнов

О компании: Бакинский метрополитен начал свою работу 6 ноября 1967 года. В настоящее время Бакинский метрополитен насчитывает 23 станции, общая протяжённость линий - 34,6 км, пассажиропоток за день - 600 тыс. Первый пусковой участок состоял из 5 станций: «Ичери Шехер», «Сахил», «28 Мая», «Гянджлик», «Нариман Нариманов». В 1968г. открыта станция «Шах Исмаил Хатаи», в 1970г. - «Улдуз», в 1972г. - станции «Кероглу», «Гара Гараев» и «Нефтчиляр», в 1976г. - «Низами», в 1979г. - «Бакмил», в 1985г. - «Элмляр Академиясы», «Иншаатчылар», «20 Января» и «Мэмар Аджеми», в 1989г. - «Халглар Достлугу» и «Ахмедлы», в 1993г. - «Дж.Джабарлы», в 2002г. - «Ази Асланов», в 2008г. - «Насими» и вторая платформа станции «Джафар Джаббарлы», в 2009г. - «Азадлыг», а в 2011г. - «Дарнагюль».

Адрес: Азербайджан, AZ1073, г.Баку, пр. Гусейна Джавида, 33А
Тел.: (+99412) 490-00-00/25
Факс: (+99412) 497-53-96
E-mail: mail@metro.gov.az
URL: www.metro.gov.az

G O L D E N M E M B E R


**Improtex Travel Tours &
Conferences**

About the company: Improtex Travel Tours & Conferences, a part of the holding company Improtex Group, is the first private tour company established in sovereign Azerbaijan in 1991. 9 divisions and a tourist-information center with a guest house in the city of Gakh are operating within the company. It was the first among tour companies of Azerbaijan to pass accreditation of the International Association of Travel Agents in 1996. The company is a member of a number of such tour agencies as ASTA (USA), JATA (JAPAN), AzTA (Azerbaijan) as well as other organizations and alliances.

The Company provides such travel services as reservation and sale of air tickets in all directions, booking of hotels worldwide, provision of guide and interpreter services, tourist trips to foreign countries, reception of foreign guests, arrangement of traveling and excursion across Azerbaijan, including Silk Road Tours, servicing and arranging of international exhibitions and conferences, VIP services etc.

Address: 16, Samed Vurgun Street, Baku, AZ 1000, Azerbaijan

Tel.: (+99412) 498 10 74, 493 26 33

Fax: (+99412) 493 75 20

E-mail: info@improtex-travel.com

URL: www.improtex-travel.com

О компании: Improtex Travel Tours & Conferences - первая на территории суверенного Азербайджана частная туристическая компания, созданная в 1991г., входящая в холдинг «Improtex Group». В структуре предприятия действует 9 отделов и туристический информационный центр с гостевым домом в г.Гях. В 1996г. предприятие первым из туристических компаний Азербайджана получило аккредитацию Международной ассоциации транспортных агентств (IATA), является членом ряда ассоциаций туристических агентств, таких как ASTA (США), JATA (Япония), AzTA (Азербайджан) и других организаций и альянсов.

Предприятие оказывает туристические услуги, такие как: бронирование и продажа авиабилетов на все направления, бронирование отелей по всему миру, предоставление услуг гидов и переводчиков, туристические поездки за рубеж, прием иностранных гостей и организация путешествий и экскурсий по Азербайджану, в т.ч. по маршрутам Великого шелкового пути, обслуживание и организация международных выставок и конференций, VIP-обслуживание и т.д.

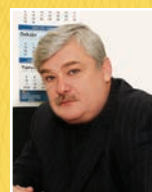
Адрес: Азербайджан, AZ1000, г. Баку, ул.Самеда Вургунга 16

Тел.: (+99412) 498 10 74, 493 26 33

Факс: (+99412) 493 75 20

E-mail: info@improtex-travel.com

URL: www.improtex-travel.com



General Director:
Alexander Guliyev

Генеральный директор:
Александр Гулиев

G O L D E N M E M B E R


Bank Standard

About the company: The closed joint-stock company, 'Bank Standard' Commercial Bank, was established in 1995.

Bank's major areas of development are retail business, small and medium business financing, cooperation with corporate clients and investors.

The Bank stays actively committed to updating its line of products and enhancing productivity of business with the goal in mind to create high-quality credit and deposit products, and offer the newest banking services for individuals and legal entities.

The Bank has 13 branches and 3 branch banks operating in Baku, Ganja, Guba and Lankaran.

Address: 4 Azerbaijan Avenue, Baku, AZ1005, Azerbaijan

Tel.: (+994 12) 158

Fax: (+994 12) 498 07 78

Telex: 142458 MOST AI

E-mail: bank@bankstandard.com

URL: www.bankstandard.com

О компании: Закрытое акционерное общество «Коммерческий Банк «Bank Standard» учреждено в 1995 году.

Основными направлениями развития Банка сегодня являются розничный бизнес, кредитование малых и средних предприятий, сотрудничество с корпоративными клиентами и инвесторами.

В настоящее время Банк активно модернизирует свою продуктовую линейку и повышает технологичность бизнеса с целью создания качественных кредитных и депозитных продуктов, предоставления самых современных банковских услуг для физических и юридических лиц.

Банк располагает 13 филиалами и 3 отделениями, действующими в городах Баку, Гянджа, Губа и Лянкяран.



Chairman of the Board:
Salim Kriman

Председатель
правления:
Салим Криман

Адрес: Азербайджан, AZ1005, г.Баку, пр. Азербайджана, 4

Тел.: (+994 12) 158

Факс: (+994 12) 498 07 78

Телекс: 142458 MOST AI

E-mail: bank@bankstandard.com

URL: www.bankstandard.com

G O L D E N M E M B E R



**YAPI KREDİ BANK
AZERBAIJAN**

About the company: Yapi Kredi Bank Azerbaijan, which has been providing its services and products in the country since 1998, keeps carrying out an activity in the field of individual and corporate banking. The assets of the Bank totaled \$327 mln in 2013. It provides a wide range of services to 100,000 individuals, 2,545 SME and 2,471 corporate customers through a network of 15 branches, 407 employees and 24 ATMs.

In addition to Azerbaijan, Yapi Kredi maintains important international presence in subsidiary banks located in Russia and the Netherlands. Yapi Kredi Bank Moscow, with asset size of US\$ 182 million as of 31 March 2013, provides banking services mainly to corporate and commercial clients. Yapi Kredi Bank Nederland, with asset size of US\$ 2.2 billion as of 31 March 2013, offers a wide range of products in the area of retail, corporate and commercial services.



Chairman of the Board /
General Director:
Altan Senturk

Председатель правления/
Генеральный директор:
Алтан Шентюрк

О компании: Банк Yapi Kredi Azerbaijan, предоставляющий свои услуги и продукцию в стране с 1998г., продолжает свою деятельность в сфере индивидуального и корпоративного банкинга. В 2013 году активы банка составили \$327 млн. Банк предоставляет широкий спектр услуг 100 000 физическим лицам, 2545 малым и средним предприятиям и 2471 корпоративным клиентам через сеть, состоящую из 15 филиалов, 407 сотрудников и 24 банкоматов.

Помимо Азербайджана, Yapi Kredi сохраняет важное международное присутствие в дочерних банках в России и Нидерландах. Yapi Kredi Moscow, активы которого на 31 марта 2013г. составили \$182 млн., предоставляет банковские услуги, в основном, корпоративным и коммерческим клиентам. Yapi Kredi Bank Nederland, с размером активов в \$2,2 млрд. на 31 марта 2013г., предлагает широкий спектр продукции в сфере розничных, корпоративных и коммерческих услуг.

Address: Block 628, J.Mammadguluzade Street 73 "F", Nasimi district,
Baku, AZ 1078, Azerbaijan
Tel.: (+994 12) 497 77 95; 493 01 25
Fax: (+994 12) 497 02 76
E-mail: info@yapikredi.com.az
URL: www.yapikredi.com.az

Адрес: Азербайджан, AZ 1078, г.Баку, Насиминский район,
628-й квартал, ул. Дж.Мамедгулузаде, 73 "F"
Тел.: (+994 12) 497 77 95; 493 01 25
Факс: (+994 12) 497 02 76
E-mail: info@yapikredi.com.az
URL: www.yapikredi.com.az

G O L D E N M E M B E R



**A-GROUP Insurance
Company
Страховая компания
A-GROUP**



Chairman of the Supervisory
Board: **Sabir Adnaye**

Председатель
Наблюдательного Совета:
Сабир Аднаев



Chairman of Board:
Anar Bayramov

Председатель
Правления:
Анар Байрамов

About the company: A-Group is one of the largest companies in the insurance market of Azerbaijan. Company was founded in 1995 and currently offers 14 types of voluntary insurance. Covering such fields as property, vehicle, cargo and liability insurance A-Group is regarded as a true leader in the health insurance market. Medical Department of Insurance Company is represented by highly qualified professionals; so far Insurance Company has been holding leadership in the field of medical insurance for several years by now. The Company is proud of the list of its customers, including famous international and national enterprises. The daily amount of insurance payments to the clients of A-Group is more than \$20,000! A-Group Insurance Company repeatedly assured compliance of its management system to ISO 9001 international standard. A-Group works hard towards provision of services corresponding to the highest standards to maintain its unexceptionable business reputation gained through years of activity. A-Group constantly works in the direction of acquiring new fields of business (activity) and professional development of its staff. A-Group policy holder benefits from the highest standards of personal service!

О компании: СК A-Group, является одной из крупнейших компаний на страховом рынке Азербайджана, которая успешно ведёт свою деятельность с 1995 г. Работая в сфере страхования имущества, автотранспорта, страхования грузов, ответственности, СКА-Group является лидером в области медицинского страхования. Компания гордится представительным списком своих клиентов, который включает известные международные и национальные компании. Объем ежедневных выплат застрахованным лицам превышает \$20 тыс. СК ежегодно подтверждает соответствие компании международному стандарту качества ISO 9001. Дорожа безупречной деловой репутацией, сформированной на протяжении многих лет, СК стремится выполнять все свои обязательства на самом высоком уровне. A-GROUP постоянно совершенствует свою деятельность в плане освоения новых сфер страхования, а также в плане профессионального роста своих сотрудников. A-Group дорожит своими клиентами, и своей основополагающей задачей считает сохранение их доверия!

Address: 87, R. Behbudov Str., Baku, Azerbaijan
Tel: * 0909
E-mail: insurance@a-group.az
URL: www.a-group.az

Адрес: Азербайджан, г. Баку, ул. Р. Бейбутова, 87
Тел: * 0909
E-mail: insurance@a-group.az
URL: www.a-group.az



PASHA Insurance Company

Страховая Компания PAŞA Sığorta

About the company: PASHA Insurance Open Joint Stock Company, is a leading organization in the insurance market of the Republic of Azerbaijan. The authorized share capital of AZN 40 million provides PASHA Insurance with the real financial power to cover its insurance liabilities and guarantees its solvency. Moreover, the sufficient funds indicate huge potential of further growth capacity of the insurance company. PASHA Insurance presents itself as a universal insurance company. The Company provides more than 31 voluntary and compulsory insurance services to both corporate and individual customers. The business processes of PASHA Insurance are based on the experience of the best Western insurance experience with consideration of the specifics of the national market. Our Company is the member of well-known organizations such as AMCHAM, Global Compact, IMIA and Azerbaijan Insurers Association.

Address: 170, L.Tolstoy street, Baku, AZ 1000, Azerbaijan
Tel.: (+99412) 598 18 03
Fax: (+99412) 598 18 07
E-mail: office@pasha-insurance.az
URL: www.pasha-insurance.az



Chief Executive Officer:
Ulviyya Jabbarova
Председатель правления:
Ульвия Джаббаровна



First Deputy Chief Executive Officer
& COO: **Zaur Aliyev**
Первый заместитель
председателя правления
по операционной работе:
Заур Алиев



Management Board
Member & CFO:
Vugar Hajiyev
Член правления по
финансовым вопросам:
Вугар Гаджиев



Management Board
Member & CTO:
Tural Aliyev
Член правления по
техническим вопросам:
Турал Алиев

О компании: Акционерное общество открытого типа PAŞA Sığorta является признанным лидером на рынке страховых услуг Азербайджана. На сегодняшний день величина уставного капитала компании составляет 40 миллионов AZN. Подобный уровень капитализации дает PAŞA Sığorta необходимые финансовые возможности для уверенного выполнения страховых обязательств и гарантирует ее платежеспособность. Кроме того, достаточная обеспеченность собственными средствами позволяет говорить о необходимом потенциале для дальнейшего развития страховой компании. PAŞA Sığorta позиционирует себя в качестве универсальной страховой компании. Она предлагает 31 вид услуг обязательного и добровольного страхования как для индивидуальных, так и для корпоративных клиентов. В основу бизнес-процессов PAŞA Sığorta легли механизмы лучших западных практик, скорректированные с учетом особенностей национального рынка. Компания представлена членством в таких известных организациях как AMCHAM, Global Compact, IMIA, Ассоциация Страховщиков Азербайджана.

Адрес: Азербайджан, AZ1000, Баку, ул. Л.Толстого, д. 170
Тел: (+99412) 598 18 03
Факс: (+99412) 598 18 07
E-mail: office@pasha-insurance.az
URL: www.pasha-insurance.az



Standard Insurance sizi qoruyan sığorta

Standard Insurance

About the company: Standard Insurance founded in 2002 is one of the leading insurance companies within Azerbaijan insurance market. In 2007 the company changed its legal status becoming thus an open joint-stock company.

Standard Insurance was founded with an authorized stock capital of AZN 600,000 and it is now on the level of AZN 11 mln. After the last increase in authorized capital the company became one of the Azerbaijan insurance companies with the highest authorized capital. In 2009 the company managed to open a 100% daughter company in Georgia.

Standard Insurance has a reinsurance support Treaty program and is registered in AON's list of reliable companies.

In 2010 company was officially appointed as a fronting partner of Zurich Insurance Group Ltd (Switzerland) for the providing fronting services in Azerbaijan.

In 2011 Standard Insurance became a network partner for RSA (UK) and QBE (UK) and from 2014 Standard Insurance starts broadening its cooperation with Allianz and HDI-Gerling Insurance.

Address: 94, Shamsi Badalbeyli Street, Baku AZ1014, Azerbaijan
Tel.: (+994 12) 930
Fax: (+994 12) 598 51 02
E-mail: office@standardinsurance.az
URL: www.standardinsurance.az; www.930.az



Chairman of the Board:
Aydin Rahmanov

Председатель
правления:
Айдын Рахманов

О компании: Standard Insurance - одна из лидирующих страховых компаний на страховом рынке Азербайджана, основана в 2002г. В 2007г. компания была преобразована в ОАО. Standard Insurance был основан с уставным капиталом в 600 тыс. AZN, а теперь капитал возрос до 11 млн. AZN. После последнего роста компания стала одной из лучших среди страховых компаний Азербайджана по капиталу. В 2009г. компания открыла дочернюю компанию в Грузии.

Компания обладает программой обязательной перестраховочной защиты и введена в список надежных компаний AON.

В 2010г. компания была официально назначена фронтинг партнером Zurich Insurance Group Ltd (Швейцария) для предоставления фронтинг услуг в Азербайджане.

В 2011г. Standard Insurance стал сетевым партнером RSA (Великобритания) и QBE (Великобритания), а с 2014г. начинает расширять свое сотрудничество с Allianz и HDI-Gerling Insurance.

Адрес: Азербайджан, AZ1014, г.Баку, ул. Шамси Бадалбейли, 94
Тел.: (+994 12) 930
Факс: (+994 12) 598 51 02
E-mail: office@standardinsurance.az
URL: www.standardinsurance.az; www.930.az

G O L D E N M E M B E R



Bakcell



Chief Executive Officer:
Richard Shearer

Главный
исполнительный
директор:
Ричард Ширер



Chief Financial Officer:
Andrew Guszczka

Главный финансовый
директор:
Эндрю Гусца



Chief Technology Officer:
Yigit Berktaş

Главный технический
директор:
Йигит Беркташ

About the company: Bakcell, The First Mobile Operator and the Leading Mobile Internet Provider of Azerbaijan, offers a variety of products for modern mobile communications customers. Bakcell provides class leading 3G mobile internet experience in the country under the Sür@ brand name.

As one of the largest national non-oil investors, Bakcell today continues making large investments in the economy of Azerbaijan through its investments in state-of-the-art telecommunication technology and its people who service our customers.

Bakcell's network covers more than 99% of the population and 92% of the land area of the country (excluding occupied territories). Bakcell is a leader in innovation and it focuses on bringing the best of the mobile internet to Azerbaijanis through new partnerships and its Sür@ services. With 257 retail outlets and 7 Customer Service Centers operating 24x7 Bakcell provides the best customer experience to its customers.

Address: 11th floor, Port Baku Towers, South Tower, 153 Neftchilar ave, Baku, AZ 1010, Azerbaijan
Tel: (+994 12) 498 94 44
Fax: (+994 12) 464 04 00
E-mail: info@bakcell.com
URL: www.bakcell.com

О компании: Компания Bakcell – Первый Оператор Мобильной Связи и Ведущий Провайдер Мобильного Интернета в Азербайджане - предлагает широкий спектр продуктов и услуг для современных пользователей мобильной связи. Под торговой маркой Sür@, Bakcell предоставляет лучшие в своем классе услуги мобильного интернета 3G.

Будучи самым крупным инвестором нефтегазового сектора страны, Bakcell и сегодня продолжает делать значительные капиталовложения в экономику Азербайджана, инвестируя в самые передовые технологии и людей которые обслуживают наших клиентов.

Сеть Bakcell охватывает более 99% населения и 92% территории страны (за исключением оккупированных территорий). Bakcell является лидером в сфере инноваций и посредством услуг Sür@ и создания новых партнерств фокусируется на предоставлении самого качественного мобильного интернета азербайджанским пользователям. Посредством 257 пунктов розничной продажи и семи центров по круглосуточному обслуживанию абонентов, Bakcell предлагает своим клиентам самое высокое качество обслуживания.

Адрес: Азербайджан, AZ 1010, г.Баку, пр. Нефтичлар, 153, Port Baku Towers, South Tower
Тел.: (+994 12) 498 94 44
Факс: (+994 12) 464 04 00
E-mail: info@bakcell.com
URL: www.bakcell.com

G O L D E N M E M B E R



Simbrella Baku LLC



CEO:
Seymur Mammadov

Исполнительный
директор:
Сеймур Мамедов

About the company: Simbrella Baku LLC was created in 2007 and since then has been engaged in development of innovative mobile services and applications.

The wide portfolio of services created by the company includes both internationally recognized trademarks such as SimKredit and latest developments, for example, iOS application "Historical Monuments of Azerbaijan". Simbrella services are integrated into mobile networks of 15 operators in 11 countries all over the world. The company gives out more than 1 100 000 airtime advances around the world each day which in 2012 totaled 360 000 000 advances.

Being an originally Azerbaijani company, Simbrella Baku pursues the policy of supporting local young professionals, giving them preference in all positions.

О компании: Компания "Simbrella Baku", занимающаяся разработкой мобильных сервисов и приложений, была создана в 2007 году.

Портфель продуктов компании включает в себя как сервисы уже достигшие мирового признания, такие как SimKredit, так и новейшие разработки, например, приложение для устройств на базе iOS «Исторические Памятники Азербайджана». Сервисы Simbrella интегрированы в мобильные сети 15-ти операторов, действующих в 11 странах по всему миру. Посредством продуктов компании ежедневно в мире выдается более 1 100 000 мобильных микрокредитов, что в сумме за 2012 год означает 360 000 000 кредитов.

Являясь исконно азербайджанской компанией, Simbrella Baku проводит политику поддержки местных молодых специалистов, оказывая им предпочтение на всех позициях.

Address: 5A, Abbas Sahat str., Baku, AZ1078, Azerbaijan
Tel: (+994 12) 404-31-32
Fax: (+994 12) 497-43-13
E-mail: sales@simbrella.com
URL: www.simbrella.com

Адрес: Азербайджан, AZ1078, Баку, ул. Аббаса Сахата, 5А
Тел: (+994 12) 404-31-32
Факс: (+994 12) 497-43-13
E-mail: sales@simbrella.com
URL: www.simbrella.com



STATOIL Azerbaijan a.s

President: Tanguy Cosmao

About the company: Statoil is an international energy company with operations in 40 countries. Statoil is committed to accommodating the world's energy needs in a responsible manner, applying the newest technology and creating innovative business solutions. Statoil is the biggest operator in Norway, and one of the largest foreign investors in Azerbaijan. Current interests include: Azeri-Chirag-Guneshli (8.6%) and Shah Deniz (15.5%). Statoil also has a stake in the BTC (8.7%) and the SCP (15.5%) pipelines.

Address: 96, Nizami street, Baku, AZ0010, Azerbaijan
Tel.: (+994 12) 497-69-74, 497-73-40
Fax: (+994 12) 497-79-44
E-mail: konjaga@statoil.com
URL: www.statoil.com

STATOIL Azerbaijan a.s

Президент: Танги Космао

О компании: Statoil является международной энергетической компанией с операциями в 40 странах. Statoil ответственно подходит к задаче обеспечения мировых потребностей в энергии, применяя новейшую технологию и создавая инновационные решения. Statoil является крупнейшим оператором в Норвегии и одним из крупнейших инвесторов в Азербайджане. Нынешнее участие компании включает контрактные площади Азери-Чыраг-Гюнешли (8,6%) и Шах Дениз (15,5%). Statoil имеет долю в трубопроводах БТД (8,7%) и в ЮКТ (15,5%).

Адрес: Азербайджан, г.Баку, AZ0010, ул. Низами, 96
Тел.: (+99412) 497-73-40
Факс: (+99412) 497-79-44
E-mail: konjaga@statoil.com
URL: www.statoil.com



SOCAR-FUGRO LLC

General Manager: Chris Mott

About the company: SOCAR-FUGRO's main activities in Azerbaijan involve carrying out geophysical and geotechnical surveys of the sea and the seabed for offshore oil and gas developments. We also carry out condition surveys of offshore oil & gas infrastructure as well as aerial, geophysical and geotechnical surveys onshore. Fugro has been operating here for over 20 years and is a part of the world's largest independent survey group of its kind. Local knowledge and experience combine with global reach to supply our clients with world class data on which to base their developments design and engineering.

Address: 'Chirag Plaza', 49/C, Tbilisi Ave., Baku, AZ1065, Azerbaijan
Tel.: (+99412) 497-11-31; 497-40-27
Fax: (+99412) 497-11-32
E-mail: cmott@fs-caspian.com
URL: www.fugro.com

SOCAR-FUGRO LLC

Генеральный менеджер: Кристофер Мотт

О компании: Деятельность SOCAR-FUGRO в Азербайджане заключается в проведении геофизических/геотехнических исследований моря и морского дна для разработки оффшорных нефтегазовых месторождений. Мы проводим обследование состояния морской нефтегазовой инфраструктуры, аэросъемку, геофизические и геотехнические исследования на суше. Fugro работает в Азербайджане свыше 20 лет, являясь частью крупной мировой независимой исследовательской группы. Местная специфика и опыт в сочетании с обширной географией позволяют предоставлять клиентам данные мирового класса.

Адрес: Азербайджан, AZ1065, г. Баку, Тбилисский пр., 49/С, «Чыраг Плаза»
Тел.: (+99412) 497-11-31; 497-40-27
Факс: (+99412) 497-11-32
E-mail: cmott@fs-caspian.com
URL: www.fugro.com



Caspian Pipe Coatings LLC

Director: Azer N. Isayev

About the company: CPC is a unique company in the Caspian region. Since 2002 CPC has successfully performed coating of 2,400 kilometers of onshore and offshore oil, gas and water pipes of various diameters for such projects as "Azeri-Chirag-Gunashli", "Shah Deniz", "BTC", "Chirag Oil Project", "Umid" under request of BP/AIOC and SOCAR. CPC offers a wide range of services associated with anticorrosive and concrete coating of oil, gas and water line pipes. The company holds ISO 9001:2008, ISO 14001:2004, and OHSAS 18001:2007 certificates.

Address: 36, Nobel Avenue, Baku AZ 1025, Azerbaijan
Tel.: (+994 12) 489 07 62/64
Fax: (+994 12) 489 07 63
E-mail: office@cpc.az
URL: www.cpc.az; www.caspianpipecoatings.com

ООО "Caspian Pipe Coatings"

Директор: Азер Н. Исаев

О компании: CPC - единственное в своем роде предприятие в Каспийском регионе. Начиная с 2002 года, CPC успешно произвело изоляцию 2400км морских и наземных нефтяных, газовых, водяных труб различного диаметра для таких проектов как «Азери-Чыраг-Гюнешли», «Шах Дениз», БТД, «Нефтяной Проект Чыраг», «Умид» по заказу ВР/АМОК и ГНКАР. CPC предлагает перечень услуг связанных с антикоррозийной изоляцией и бетонным покрытием нефтегазовых и водопроводных магистральных труб. Имеет сертификаты ISO 9001:2008, ISO 14001:2004, OHSAS 18001:2007.

Адрес: Азербайджан, г.Баку, AZ 1025, Пр. Нобеля, 36
Тел.: (+994 12) 489 07 62/64
Факс: (+994 12) 489 07 63
E-mail: office@cpc.az
URL: www.cpc.az; www.caspianpipecoatings.com



ENGINEERING SERVICES EKOL CJSC

General Director: Ramil Aliyev

About the company: "Engineering services Ekol" CJSC was established by SOCAR (51%) and a foreign company (49%) on March 01, 2006. The company has a strong material and technical base, high qualified personnel, as well as ISO 9001, ISO 14001 and OHSAS 18001 certificates. The company is involved in purification of polluted industrial waters, refinery and utilization of oil mud, conduction of ecological monitoring, provision of laboratory services, installation of fountains, irrigation systems, planting of greenery, making chemical analyses of floor profile, etc.

Address: 10b, Babek avenue, Khatai district, Baku, Azerbaijan
Tel.: (+994 12) 464 14 35; 464 14 36; 464 14 37
Fax: (+994 12) 464 14 27
E-mail: info@ekol.az
URL: www.ekol.az

ЗАО «ИНЖЕНЕРНЫЕ УСЛУГИ ЭКОЛ»

Генеральный директор: Рамиль Алиев

О компании: ЗАО «Инженерные услуги Экол» учреждено 1 марта 2006г. ГНКАР (51%) и иностранной компанией (49%), обладает сильной материально-технической базой, высококвалифицированными кадрами, получены сертификаты ISO 9001, ISO 14001 и OHSAS 18001. Компания осуществляет очистку загрязненных промышленных вод, переработку и утилизацию нефтяного шлама, осуществляет экологический мониторинг, оказывает комплексные лабораторные услуги, занимается установкой фонтанов, оросительных систем, озеленением, снятием профиля почвы, проведением его химического анализа и др.

Адрес: Азербайджан, г. Баку, Хатаинский район, пр. Бабека, 10 б
Тел.: (+994 12) 464 14 35; 464 14 36; 464 14 37
Факс: (+994 12) 464 14 27
E-mail: info@ekol.az
URL: www.ekol.az





**EXPERIMENTAL INDUSTRIAL PLANT
OF NASA**

Director: Rovshan Akhundov

About the company: The Experimental Industrial Plant of Azerbaijan National Academy of Sciences (NASA) is the unique experimental enterprise of a chemical and petrochemical profile in Azerbaijan. The factory possesses unique technical opportunities to produce small batches of various chemical and petrochemical production like special oils, lubricants, inhibitors, de-emulsifiers, super-plastifiers for concrete, polyesterurethane varnish, liquefied gases, dry ice and others. Too, the plant is implementing new processes and building pilot units.

Address: h. 9, 622 st., Ahmedli, Baku AZ10 32, Azerbaijan
Тел.: (+99412) 370-29-85
Faks: (+99412) 370-96-35
E-mail: eip-ipcp@mail.ru

**ОПЫТНО-ПРОМЫШЛЕННЫЙ
ЗАВОД НАНА**

Директор : Ровшан Ахундов



О компании: Опытно-Промышленный Завод Национальной Академии Наук Азербайджана (НАНА) является единственным экспериментальным предприятием химического и нефтехимического профиля в Азербайджане. Завод обладает уникальными техническими возможностями для выработки небольших партий разнообразной химической и нефтехимической продукции, такой как спец.масла; смазки; ингибиторы, деэмульгаторы, суперпластификатор для бетона, полиэфируретановый лак; сжиженные газы; сухой лед и др. Завод занимается освоением новых технологических процессов, строительством пилотных установок.

Адрес: Азербайджан, г.Баку, AZ1032, ул. Ахмедлы 622 д. 9
Тел.: (+99412) 370-29-85
Факс: (+99412) 370-96-35
E-mail: eip-ipcp@mail.ru



TEKFEN CONSTRUCTION AND INSTALLATION CO., INC.

**Tekfen Construction and
Installation Co., Inc.**

President & CEO:
Osman Cengiz Birgili

About the company: Tekfen Construction, the cornerstone of Tekfen Holding, was founded in 1956. As of today, Tekfen Construction has completed over 300 projects with a total project value of US\$9 billion. The Company operates in 10 countries on three continents. Apart from Turkey, Tekfen's activities concentrate on three principle regions: the Caspian Region, the Middle East, and North Africa – and includes Azerbaijan, Kazakhstan, Turkmenistan, Iraq, Saudi Arabia, Qatar, the UAE, Libya and Morocco.

Address: 18 floor, Demirchi Tower, 37 Khojaly avenue, Khatai district, Baku, Azerbaijan
Tel.: (+99412) 492-08-43, 492-29-43
Fax: (+99412) 492-41-98
E-mail: business@tektfen.com.tr
URL: www.tektfenconstruction.com

**Tekfen Construction and
Installation Co., Inc.**

Президент и главный исполнительный директор:
Осман Ченгиз Биргили



О компании: Tekfen Construction - основное подразделение Tekfen Holding, основанное в 1956г. На сегодняшний день за плечами Tekfen Construction свыше 300 реализованных проектов общей стоимостью \$9 млрд. Компания работает в 10 странах на трех континентах. Помимо Турции, деятельность компании сосредоточена в трех принципиальных для компании регионах: Каспийском регионе, Ближнем Востоке и Северной Африке. Она охватывает Азербайджан, Казахстан, Туркменистан, Ирак, Саудовскую Аравию, Катар, ОАЭ, Ливию и Марокко.

Адрес: Азербайджан, г.Баку, Хатаинский район, пр. Ходжалы, 37, Demirchi Tower, 18-ый этаж
Тел.: (+99412) 492-08-43, 492-29-43
Факс: (+99412) 492-41-98
E-mail: business@tektfen.com.tr **URL:** www.tektfenconstruction.com



BOS SHELF LLC

General Director: Ikhtiyar Akhundov

About the Company: Bos Shelf is the company formed by the State Oil Company of Azerbaijan Republic and Star Gulf FZCO in 2001. The Company was awarded contracts for construction of jackets and associated structures within the framework of ACG. Most of the jacket construction works were carried out ahead of the Project schedule. Since 14 September 2012, BOS Shelf, fully Azerbaijani company and part of SOCAR, has been appointed exclusive operator of BDOZ yard.

Address: Salyan Highway 83, Baku, AZ 1083, Azerbaijan
Tel.: (+ 994 12) 444 99 00
Fax: (+ 994 12) 444 99864
E-mail: bos-shelf@bos-shelf.com
Web: www.bos-shelf.com

ООО «BOS SHELF»

Генеральный директор: Ихтияр Ахундов



О компании: BOS Shelf была создана компаниями SOCAR и Star Gulf FZCO в 2011г. Компаниям были присуждены контракты для строительства оснований и вспомогательных сооружений в рамках проекта АЧГ. Большинство работ по строительству оснований было завершено с опережением графика. С 14 сентября 2012 года BOS Shelf - сто процентная азербайджанская компания и часть ГНКАР - является эксклюзивным оператором Бакинского завода глубоководных оснований.

Адрес: Азербайджан, AZ 1083, г.Баку, Сальянское шоссе, 83
Тел.: (+99412) 444-99-00
Fax: (+99412) 444-98-64
E-mail: bos-shelf@bos-shelf.com
URL: www.bos-shelf.com



Weatherford

**WEATHERFORD,
WEUS HOLDING INC**

**Country Manager Azerbaijan
and Georgia:** Elnour Babaiev

About the company: Weatherford is one of the world leading oilfield services company and operates in 110 countries with more than 45000 employees. Weatherford is broadly represented in Azerbaijan providing services for clients like BP, Lukoil Overseas, Socar AQS, Absheron OC, Karasu OC and others. Weatherford is a leader in providing engineering solutions and performing qualified services for Tubular Running, Drilling, Inspection and Fishing, Intelligent Completions, Artificial Lift Systems, Expandable Tubulars and Screens, Production Optimization and Aluminum Drilling Equipment production and etc.

Address: Bakikhanov street 6, Bridge Plaza Building 9th floor, Baku, AZ1022, Azerbaijan
Tel.: (+994 12) 404-50-40
Fax: (+994 12) 404-50-43
E-mail: info.cis@eu.weatherford.com
URL: www.weatherford.com

WEATHERFORD, WEUS HOLDING INC

**Директор по Азербайджану
и Грузии:** Эльнур Бабаев



О компании: Weatherford International является одним из мировых лидеров нефтесервисного рынка, со штатом сотрудников более 45000 человек в 110 странах. Компания широко представлена в Азербайджане, работая с такими операторами, как BP, Lukoil Overseas, Socar AQS, Absheron OC, Karasu OC и др. Weatherford - ведущий провайдер инженерных решений и качественных услуг в области спуска обсадных колонн, бурения, дефектоскопии оборудования, ловильных работ, интеллектуального заканчивания скважин, систем мехдобычи, расширяемых труб и фильтров, оптимизации добычи и производства продуктов для бурения из алюминия.

Адрес: Азербайджан, Баку, AZ1022 Ул.Бакиханова 6, Bridge Plaza, 9 этаж
Тел.: (+994 12) 404-50-40
Факс: (+994 12) 404-50-43
E-mail: info.cis@eu.weatherford.com **URL:** www.weatherford.com

Mustafa Tayat



President: Mustafa Tayat

About the company: The Company started manufacturing export-oriented textile industry goods in 1993. Mustafa Tayat brand was created in 2002. The first shops were opened both in Turkey and abroad in the same year. The company started retail operations in Azerbaijan by opening three shops in 2008. The number of shops reached up to 20 within 5 years. The main goal of the company is to sell high quality clothes under favorable prices.

Address: 116, A.M. Juma Street, Baku, AZ 1052, Azerbaijan
Tel.: (+99412) 465-50-89
Fax: (+99412) 465-92-37
E-mail: mustafatayat@gmail.com
URL: www.mustafatayat.com

Mustafa Tayat

Президент: Мустафа Таят

О компании: Компания впервые начала производство экспортно-ориентированного товара текстильной промышленности в 1993 году. В 2002 году был создан бренд «Mustafa Tayat» и открыты первые магазины в Турции и за рубежом. В 2008 году компания приступила к розничным продажам в Азербайджане, открыв три магазина. В течение пяти лет компания увеличила количество магазинов до двадцати. Главной целью компании является продажа качественной одежды по приемлемым ценам.

Адрес: Азербайджан, AZ 1052, г.Баку, ул. А.М.Джума, 116
Тел.: (+99412) 465-50-89
Факс: (+99412) 465-92-37
E-mail: mustafatayat@gmail.com
URL: www.mustafatayat.com



KONSIS

Project Manager:
Sabina Asaliyeva

About the company: KONSIS provides organizational support for conferences, events, meetings and trainings with full support including written translation, consecutive and simultaneous interpretation services. KONSIS provides conference equipment rental services, including simultaneous translation equipment, booth, LCD projectors, wide screens, laptops and other audio/video equipment. KONSIS will support your event, making travel and accommodation arrangements, conference room reservation and setup, food and beverage arrangements.

Address: 3rd floor, Caspian Plaza 1, 44 Jafar Jabbarly str., Baku, AZ1065, Azerbaijan
Tel: (+99412) 497-81-13
E-mail: info@konsis.az
URL: www.konsis.az

«КОНСИС»

Менеджер по проектам: Сабина Асалиева

О компании: «КОНСИС» оказывает организационную поддержку конференций, мероприятий, встреч и тренингов, с полным перечнем услуг, включая услуги письменного, последовательного и синхронного перевода. «КОНСИС» предоставляет услуги по аренде конференц-оборудования, включая оборудование для синхронного перевода, будки, ЖК-проекторы, широкие экраны, ноутбуки и другое аудио-видео оборудование. «КОНСИС» предоставит поддержку Вашему мероприятию, спланирует поездку и размещение, сделает резервацию и оснащение комнаты для конференции, организует еду и напитки.

Адрес: Азербайджан, AZ1065, г.Баку, ул. Джафара Джаббарлы 44, Caspian Plaza 1, 3-й этаж
Тел: (+99412) 497-81-13
E-mail: info@konsis.az **URL:** www.konsis.az



PROMART

General Manager:
Mahira Ahmadova

About the company: Company has been specializing in printing-publishing products and promotional items for 12 years. Having worked out an own strategy and cooperating with the European countries under PROMART brand, the company gained successes in the field of promotional items. It has its own exhibition room, professional sales managers and material-technical base.

"PROMART" is unveiling subtleties of the art of present!

Address: #314, 3rd floor, Khagani TC, 1 Khagani Street, Baku, Azerbaijan
Tel.: (+994 12) 493 25 46, 408 45 73
E-mail: info@promart.az
URL: www.promart.az

PROMART

Генеральный директор: Махира Ахмедова

О компании: Компания 12 лет специализируется на печатно-издательской продукции и рекламно-подарочных предметах. Разработав собственную стратегию и сотрудничая со странами Европы под брендом «PROMART», компания добилась особых успехов в сфере рекламно-подарочных предметов. Имеет свой выставочный зал, профессиональных менеджеров по продажам, материально-техническую базу.

«PROMART» - раскрывает тонкости искусства подарка!

Адрес: Азербайджан, г.Баку, ул. Хагани 1, ТЦ «Хагани», 3-й этаж, №314
Тел.: (+994 12) 493 25 46, 408 45 73
E-mail: info@promart.az
URL: www.promart.az



Psytech Azerbaijan LLC

Director: Mahluga Khankishiyeva

About the company: Psytech Azerbaijan LLC is the first professional organization in the country, which offers services in the field of psychotechnologies. The organization offers the high level services with the 100% confidentiality associated with 4 main directions: psychometric testing, psychophysiological research, profiling and psycho-logical counseling.

Psytech Azerbaijan also cooperates with the companies in job placement, staff training and development, their evaluation and rehabilitation. The main aim of Psytech Azerbaijan is professional facilitating the growth of the effective staff management.

Address: 7th floor, Caspian Plaza, 44 Jafar Jabbarli Street, Baku AZ1065, Republic of Azerbaijan
Tel./Fax: (+994 12) 437 10 51, 437 10 61, 437 32 61
URL: www.psy-tech.az

ООО «Psytech Azerbaijan»

Директор: Махлуга Ханкишиева

О компании: ООО «Psytech Azerbaijan» является первой в стране профессиональной организацией, предоставляющей услуги в сфере психотехнологий. Организация предоставляет высококачественные услуги со 100% конфиденциальностью по 4 основным направлениям: психометрическое тестирование, психофизиологическое исследование, профайлинг и психологическое консультирование.

Psytech Azerbaijan также оказывает содействие компаниям в отборе персонала, их тренинге и развитии, оценке и реабилитации. Основная задача Psytech Azerbaijan – профессиональное содействие росту эффективности управления персоналом.

Адрес: Азербайджан, AZ1065, Баку, ул. Д.Джаббарлы, 44, Caspian Plaza, 7 этаж
Тел./Факс: (+994 12) 437 10 51, 437 10 61, 437 32 61
URL: www.psy-tech.az





International Education LLC

Director: Parvana Aliyeva

About the company: International Education LLC offers professional services on Study Abroad and International Examinations. Being the official representative of IDP Education – the global Australian organization with more than 40 year experience - IDP Azerbaijan offers the services of sending and placing students with the aim of getting education in USA, Canada, UK, Australia and New Zealand. The organization is also the largest official IELTS Test Center in the region.

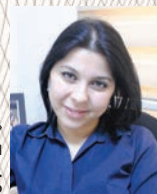
Address: 7th floor, Caspian Plaza, 44 Jafar Jabbarli Street, Baku AZ1065, Republic of Azerbaijan
Tel./Fax: (+994 12) 437 10 51, 437 10 61, 437 32 61
URL: www.i-e.az

ООО «International Education»

Директор: Парвана Алиева

О компании: ООО «International Education» предоставляет профессиональные услуги обучения за рубежом и международного экзаменирования. Являясь официальным представителем IDP Education – глобальной австралийской организации с более чем 40 летним опытом IDP Azerbaijan предоставляет услуги отправки и размещения студентов с целью получения образования в США, Канаде, Великобритании, Австралии и Новой Зеландии. Также организация является самым крупным официальным IELTS Тест Центром в регионе.

Адрес: Азербайджан, AZ1065, Баку, ул. Д.Джаббарлы, 44, Caspian Plaza, 7 этаж
Тел./Факс: (+994 12) 437 10 51, 437 10 61, 437 32 61
URL: www.i-e.az



GRBS International Training Center LLC

Director: Elmar Salimov

About the company: GRBS International Training Center LLC offers the services of more than 600 professional training in different fields such as Management, Sale, Marketing, Project Management, Finances, Job Safety, Security, Behavioral Training, etc. Being accredited by the University of Cambridge, the Centre offers the services of preparation to the following international examinations: IELTS, TOEFL IBT, GRE, GMAT, SAT, KET, PET, FCE, CAE, CPE. Also the Center is accredited Tuition Partner of ACCA, CIMA, NEBOSH and PMI.

Address: 7th floor, Caspian Plaza, 44 Jafar Jabbarli Street, Baku AZ1065, Republic of Azerbaijan
Tel./Fax: (+994 12) 437 10 51, 437 10 61, 437 32 61
URL: www.grbs.com

ООО «GRBS International Training Center»

Директор: Эльмар Салимов

О компании: ООО «GRBS International Training Center» предоставляет услуги более 600 профессиональных тренингов в различных областях, таких как менеджмент, продажи, маркетинг, управление проектами, финансы, охрана труда, безопасность, поведенческие тренинги и т.д. Будучи аккредитованным Кембриджским Университетом, Центр предоставляет услуги подготовки к международным экзаменам: IELTS, TOEFL IBT, GRE, GMAT, SAT, KET, PET, FCE, CAE, CPE. Также Центр является аккредитованным Учебным партнером ACCA, CIMA, NEBOSH и PMI.

Адрес: Азербайджан, AZ1065, Баку, ул. Д.Джаббарлы, 44, Caspian Plaza, 7 этаж
Тел./Факс: (+994 12) 437 10 51, 437 10 61, 437 32 61
URL: www.grbs.com



RDS (Technical)

General Manager: Stewart Miller

About the company: RDS was established in Azerbaijan in 1995 to carry out repairs to Marine engines. We entered a dealership agreement with SDMO and then we purchased a selection of generators and now have a rental fleet of generators from 1275 kVA to 6.5 kVA. We also entered into agreements with Cristchec Loadbanks and are a dealer for them as well. We can offer sales, service and rental for generators, loadbanks, light towers and much more.

Address: 20, Gulbala Aliyev street, Bayil settlement, AZ 1023, Baku, Azerbaijan
Tel: (+994 12) 4914750; 4917751;
Fax: (+994 12) 4918583
E-mail: sales@rutland.az
URL: www.rutlanddiesel.com

RDS (Technical) Ltd

RDS (Technical) Ltd

Генеральный директор: Стюарт Миллер

О компании: RDS основана в Азербайджане в 1995г. для осуществления ремонта морских двигателей. Мы заключили дилерское соглашение с SDMO, приобрели набор генераторов и в настоящее время располагаем арендуемым парком генераторов мощностью от 1275 kVA до 6,5 kVA. Мы также заключили соглашения с Cristchec Loadbanks и предоставляем им дилерские услуги. Мы предоставляем услуги по продаже и аренде генераторов, блоков нагрузок, маяков и много другого.

Адрес: Азербайджан, Баку, Az 1023, ул. Гюльбала Алиева 20, Байыловский поселок
Тел: (+994 12) 4914750; 4917751;
Факс: (+994 12) 4918583
E-mail: sales@rutland.az
URL: www.rutlanddiesel.com



ANT GROUP

General Director: Azad Ibrahimov

About the company: ANT Construction has been operating in the construction market of Azerbaijan since 2002. The company gained leading positions in the market owing to the reputation of the reliable construction company and the quality of the services it provides. The company performs all stages of building and assembly operations, starting from preparation of the permission documentation right up to commissioning of facilities, as well as increases the volume of works on systematical basis. The specialists of the company have experience in implementation of different projects – starting from spot building right up to construction of multifunctional complexes.

Address: 121, Yusif V. Cheminzeminli Street, Baku, AZ 1069, Azerbaijan
Tel: (+994 12) 564 14 72
Fax: (+994 12) 465 19 95
E-mail: mail@ant.az
URL: www.ant.az

ANT Group

ANT Group

Генеральный директор: Азад Ибрагимов

О компании: ANT Group функционирует на строительном рынке Азербайджана с 2002г. Репутация надежной строительной компании, качество предоставляемых услуг позволили компании занять лидирующие позиции на рынке. Компания осуществляет все этапы строительно-монтажных работ, начиная от подготовки разрешительной документации до сдачи объектов в эксплуатацию, планомерно наращивая объемы работ. Специалисты компании имеют опыт в реализации различных проектов - от точечной застройки до строительства многофункциональных комплексов.

Адрес: Азербайджан, AZ 1069, г.Баку, Ул. Юсифа В.Чеминземинли, 121
Тел: (+994 12) 564 14 72
Факс: (+994 12) 465 19 95
E-mail: mail@ant.az
URL: www.ant.az





Norm LLC
CEO: Hasan Yalchinkaya

About the company: Established in 2006 as an industrial developer, since 2008 NORM LLC has focused on implementation of "Norm Sement" Project with Technical Consultancy rendered by Holtec Consulting Private Limited (India). Majority of selected process equipment is supplied from leading German and other European manufacturers. The Plant, constructed in Garadagh district of Baku, with capacity of 2 million tons will produce a variety of Portland cement brands as well as oil-well cement.

Address: 11th floor, Demirchi Tower, 37, Khojaly ave., Baku, AZ 1025, Azerbaijan
Tel.: (+994 12) 310 10 10
Fax: (+994 12) 310 10 20
E-mail: office@norm.az
URL: www.norm.az

ООО «Норм»

Генеральный директор: Гасан Ялчинкяя



О компании: Основанное в 2006г. как промышленный девелопер, ООО «Норм» приступило к проекту «Norm Sement» в 2008 г. при техническом консалтинге, осуществляемым Holtec Consulting. Оборудование завода закуплено у ведущих производителей Германии и ЕС. Мощность строящегося в Гарадагском районе Баку завода составляет 2 млн. тонн цемента в год с ассортиментом марок портландцемента, а также тампонажного цемента.

Адрес: Азербайджан, AZ 1025, г.Баку, пр. Ходжалы, 37, Demirchi Tower, 11 этаж
Tel.: (+994 12) 310 10 10
Факс: (+994 12) 310 10 20
E-mail: office@norm.az
URL: www.norm.az



IDEAL DIZAYN

Director: Azad Hamidullazadeh

About the company: Ideal Dizayn, established in 2000, manufactures and sells office furniture in Azerbaijan. Ideal Dizayn is a trademark of Embawood LLC. The brand is engaged in both project and retail sales. In terms of the number of showrooms, it is one of the leading office furniture brands in Azerbaijan: two showrooms are available in Baku and one in Ganja. Ideal Dizayn, strongly committed to the philosophy of ergonomics in offices, offers the widest choice of office furniture.

Address: 40 A.Rajably str., Narimanov district, Baku, Azerbaijan
Tel.: (+99412) 480-37-55
Fax: (+99412) 564-73-04
E-mail: office@idealdizayn.az
URL: www.idealdizayn.az

Ideal Dizayn

Ideal Dizayn

Директор: Азад Гамидуллазаде



О компании: Ideal Dizayn, основанный в 2000г., занимается производством и продажей офисной мебели в Азербайджане. Ideal Dizayn является торговой маркой ООО Embawood. Бренд осуществляет как проектные, так и розничные продажи. По количеству магазинов является одним из ведущих брендов офисной мебели в Азербайджане: два магазина функционируют в Баку, один - в Гяндже. Ideal Dizayn, уделяющий большое внимание философии эргономики в офисе, предоставляет богатый ассортимент офисной мебели.

Адрес: Азербайджан, г.Баку, Наримановский район, ул. А.Раджаблы, 40
Tel.: (+99412) 480-37-55
Факс: (+99412) 564-73-04
E-mail: office@idealdizayn.az
URL: www.idealdizayn.az



Skandinaviya evi
Director: Nasimi Bakirov

About the company: Founded in 2006, "Skandinaviya evi" is one of the leading suppliers of furniture and domestic accessories produced in Germany, Italy, France, Turkey and Denmark. The management of the company is cooperating with leading producers of Europe, and offering its clients the most modern products.

The network of "Skandinaviya evi" shops is not simply a place for buying furniture and accessories as we provide opportunities for creating living and home conditions by preference.

Address: Babek Avenue 10, Baku, AZ 1025, Azerbaijan
Tel.: (+99412) 464-12-63
Fax: (+99412) 464-12-64
Mob.: (+99477) 713-50-50; 714-50-50; 716-50-50
E-mail: sales@scandinavianhouse.az
URL: www.scandinavianhouse.az

Skandinaviya evi

Директор: Насими Бякиров



О компании: «Skandinaviya evi», основанная в 2006г., является одним из ведущих поставщиков мебели и домашних аксессуаров из Германии, Италии, Франции, Турции и Дании. Руководство компании находится в постоянном сотрудничестве с ведущими производителями Европы, предоставляет своим клиентам самые последние производственные достижения.

Сеть магазинов «Skandinaviya evi» это не просто мебель и аксессуары, мы предоставляем возможности для создания жизненных и домашних условий на свой вкус.

Адрес: Азербайджан, AZ 1025, г.Баку, пр. Бабека, 10
Tel.: (+99412) 464-12-63
Факс: (+99412) 464-12-64
Моб.: (+99477) 713-50-50; 714-50-50; 716-50-50
E-mail: sales@scandinavianhouse.az
URL: www.scandinavianhouse.az



ACCESS TRANS LLC
General Director: Mahammad Umudov

About the company: Access Trans company is forwarding any cargo by any means of transport all over the world. Strategic directions of activity of the company are the transport corridors Europe-Caucasus-Asia "TRACECA" and "North-South".

The purpose of Access Trans company is to make communication between consignor and consignee shortening distances by underlying out individuality and indicating our priorities to make long term relations.

Individual attitude toward each customer, long-time co-operation on mutual reliability, transparency and right business relations are the main line of our activity.

Address: 92-a, 2023, Haydar Aliyev ave., Baku, Azerbaijan
Tel: (+994 12) 496-66-63, 447-57-41/42/43
Fax: (+994 12) 566-05-88, 567-91-89
E-mail: info@accesstrans.az
URL: www.accesstrans.az

ООО "ACCESS TRANS"

Генеральный директор: Магомед Умудов



О компании: Компания Access Trans осуществляет доставку грузов любыми средствами транспорта по всему миру. Стратегические направления деятельности компании проходят через транспортные коридоры ТРАСЕКА (Европа-Кавказ-Азия) и Север-ЮГ.

Цель компании заключается в установлении связи между грузоотправителем и грузополучателем, сокращении расстояния, а также в стремлении компании установить долгосрочные отношения. Индивидуальный подход каждому клиенту, долгосрочное сотрудничество на взаимном доверии, прозрачность в деловых отношениях являются главным направлением нашей деятельности.

Адрес: Баку, Азербайджан, пр. Гейдара Алиева 2023, 92-а
Тел: (+994 12) 496-66-63, 447-57-41/42/43
Факс: (+994 12) 566-05-88, 567-91-89
E-mail: info@accesstrans.az **URL:** www.accesstrans.az



AZERTRANS LTD

General Director: Parviz Aliyev

About the company: Azertrans Ltd LLC was established by Azpetrol Oil Company as oil transportation and transshipment company. The Company offers freight forwarding services in relation to the transportation of oil and oil products through the transportation corridor from the Azerbaijan Caspian Sea Coast to the ports of Georgia on the Black Sea.

The Company owns and operates two crude oil/oil products transshipment terminals in Baku and Sangachal. Azertrans Ltd LLC Sangachal terminal has two interconnection pipelines linking it with the AIOC Sangachal terminal.

Address: 37 Boyuk Gala Street AZ1004, Baku, Azerbaijan
Tel.: (+994 12) 437-28-27
Fax: (+994 12) 437-19-52; 497-63-11
E-mail: office@azertrans.az

AZERTRANS LTD

Генеральный директор: Пярвиз Алиев



О компании: ООО "Azertrans Ltd" учреждена «Нефтяной Компанией Azpetrol» для предоставления услуг по транспортировке и перевалке нефти. Компания предоставляет экспедиторские услуги по транспортировке нефти и нефтепродуктов по транспортному коридору от азербайджанского берега Каспия до черноморских портов Грузии.

Компания владеет и управляет двумя нефтяными терминалами в Баку и Сангачалах. Сангачальский терминал ООО "Azertrans Ltd" связан с Сангачальским терминалом АМОК двумя трубопроводами.

Адрес: Азербайджан, Баку, AZ1004, ул. Беюк Гала 37
Тел.: (+994 12) 437-28-27
Факс: (+994 12) 437-19-52; 497-63-11
E-mail: office@azertrans.az



Murphy Shipping and Commercial Services

Director: Shaig Mirzayev

About the company: Murphy Shipping and Commercial Services (MSCS) has been operating within transportation industry for more than 35 years. Over this period the Company has successfully implemented a great number of projects world-wide and become globally recognized effective solutions provider in freight forwarding service. MSCS has a license for providing brokerage service in the territory of Azerbaijan.

Address: Bridge Plaza, Bakikhanov str.24, Baku, AZ 1065, Azerbaijan
Tel.: (+99412) 499-85-10
Fax: (+99412) 499-85-11
E-mail: shaig.mirzayev@murphyshipping.co.az;
 office@murphyshipping.co.az
URL: www.murphyshipping.com

Murphy Shipping and Commercial Services

Директор: Шаиг Мирзоев



О компании: Murphy Shipping and Commercial Services (MSCS) работает в транспортной сфере более 35 лет. За этот период компания успешно реализовала множество проектов по всему миру и стала глобально признанным поставщиком эффективных решений в сфере транспортно-экспедиторских услуг. У MSCS имеется лицензия на предоставление брокерских услуг на территории Азербайджана.

Адрес: Азербайджан, AZ 1065, Баку, ул. Бакиханова 24, Бизнес-центр Bridge Plaza
Тел.: (+99412) 499-85-10
Факс: (+99412) 499-85-11
E-mail: shaig.mirzayev@murphyshipping.co.az;
 office@murphyshipping.co.az
URL: www.murphyshipping.com



BM-Logistics

Deputy Director: Murad Rahimov

About the company: Founded in 2009, BM-Logistics LLC carries out domestic and international transportation. The Company lends transportation services to well-known companies of Azerbaijan, Turkey, Georgia, Russia and other companies. It holds a leading position in the field of logistics.

BM-Logistics LLC is an official dealer of the Russian company KAMAZ and accounts for considerable amount of KAMAZ vehicles sold in the Azerbaijani market.

The Company that possesses high material-technical base and high-skilled human resources is distinguished by high-quality service it provides to clients.

Address: 125, Heydar Aliyev Avenue, Baku, AZ1029, Azerbaijan
Tel./Fax: (+99412) 497 29 95/86
E-mail: murad.rahimov@bmlogistics.az
URL: www.bmlogistics.az

BM-Logistics

Заместитель директора: Мурад Рагимов



О компании: Основанное в 2009г. ООО «BM-Logistics» осуществляет внутренние и международные перевозки. Предприятие оказывает транспортные услуги известным компаниям Азербайджана, Турции, Грузии, России и других стран, занимает ведущее место в сфере логистики.

«BM-Logistics» является официальным дилером российской компании КАМАЗ, на ее долю приходится весомая доля продаж автомобилей марки КАМАЗ на азербайджанском рынке.

Предприятие, обладающее высокой материально-технической базой и высококвалифицированными кадрами, отличает высококачественное обслуживание клиентов.

Адрес: Азербайджан, AZ1029, г. Баку, проспект Гейдара Алиева 125
Тел./Факс: (+99412) 497 29 95/86
E-mail: murad.rahimov@bmlogistics.az **URL:** www.bmlogistics.az



Air Astana

Representative office of Air Astana in Azerbaijan, Country Manager:
 Yerbolat Baisalykov

About the company: Air Astana was registered in 2001. These shareholders remain committed partners in the airline, with the Kazakhstan Government holding a 51% share through its Samruk-Kazyna National Welfare Fund, and BAE Systems PLC holding 49%.

Today the airline operates a fleet of 26 Western aircraft, with an average age of 11 years for its aircraft, and close to 50 domestic and international routes.

Address: 2nd floor, Demirchi Tower, Khojali distr. 37, Baku, AZ1025, Republic of Azerbaijan
Tel.: (+994 12) 404-75-15
E-mail: yerbolat.baisalykov@airastana.com
URL: www.airastana.com

«Эйр Астана»

Региональный менеджер представительства «Эйр Астана» в Азербайджане: Ерболат Байсалыков



О компании: Авиакомпания «Эйр Астана» зарегистрирована в 2001 году. Авиакомпания «Эйр Астана» - совместное предприятие с долями участия правительства Казахстана 51%, принадлежащими АО «Фонд национального благосостояния «Самрук-Казына», и компании BAE Systems PLC (Великобритания) 49%.

На сегодняшний день авиапарк «Эйр Астана» состоит из 26 самолетов западного производства, их средний эксплуатационный возраст составляет 11 лет. Маршрутная сеть включает более 50 внутренних и международных рейсов.

Адрес: Азербайджан, AZ1025, г.Баку, пр. Ходжалы 37, Demirchi Tower, 2-ой этаж.
Тел.: (+994 12) 404-75-15
E-mail: yerbolat.baisalykov@airastana.com
URL: www.airastana.com



GRAND HOTEL EUROPE

General Manager: Elgun Mammadov

About the company: Welcome to the Grand Hotel Europe - one of the major landmarks of the city, with a wonderful view to the Caspian Sea. The hotel offers 96 well decorated spacious Deluxe Guest Rooms and Suites, most of them having a marvelous view to the Caspian Sea.

The hotel guests will be impressed by the quality and variety of the international and national specialties served in our Caviar restaurant, Caspian Bar, Capones Nightclub, Olympus Health Club.

Address: Tbilisi avenue 1025/30,
Baku, AZ1078, Azerbaijan
Tel.: (+99412) 490-70-90
Fax: (+99412) 490-70-96
E-mail: E.mammadov@grand-europe.com
URL: www.grand-europe.com

GRAND HOTEL EUROPE

Генеральный Менеджер: Эльгюн Мамедов

О компании: Grand Hotel Europe является одной из главных достопримечательностей города, откуда прекрасно видно Каспийское море. Отель предлагает вашему вниманию 96 Deluxe Guest комнат и номеров с прекрасно выполненной декорацией. Гости отеля будут поражены качеством и разнообразием международного и национального обслуживания со стороны нашего ресторана «Caviar», «Caspian Bar», ночного клуба «Capones», оздоровительного клуба «Olympus».

Адрес: Азербайджан, AZ1078, г.Баку, Тбилисский проспект, 1025/30
Тел.: (+99412) 490-70-90
Факс: (+99412) 490-70-96
E-mail: E.mammadov@grand-europe.com
URL: www.grand-europe.com



Access Bank

Chairman of the Management Board: Michael Hoffmann

About the bank: AccessBank was established in 2002 to provide access to financial services for Azerbaijan's low and middle-income households, micro and small businesses. The International Fitch Rating Agency has recognised AccessBank as the most reliable non-state owned bank in Azerbaijan (BB+). AccessBank is 100% foreign owned by six shareholders, consisting of: EBRD, IFC, BSTDB, KfW Development Bank, Access Microfinance Holding, and LFS Financial Systems.

Address: 3, Tbilisi ave., Baku, AZ 1065, Azerbaijan
Tel.: (+994 12) 490 80 10
Fax: (+994 12) 510 37 71
E-mail: bank@accessbank.az
URL: www.accessbank.az

AccessBank

Председатель Правления: Михаэль Хоффманн

О компании: AccessBank был создан в 2002 году с целью оказания финансовых услуг азербайджанским семьям, а также микро- и малым предпринимателям. AccessBank признан самым надежным банком среди частных банков Азербайджана международным рейтинговым агентством Fitch (BB+) и является 100%-ой собственностью шести международных финансовых институтов: EBRD, IFC, BSTDB, KfW Development Bank, Access Microfinance Holding и немецкой компании LFS Financial Systems GmbH.

Адрес: Азербайджан, AZ 1065, г.Баку, Тбилисский проспект, 3
Тел.: (+994 12) 490 80 10
Факс: (+994 12) 510 37 71
E-mail: bank@accessbank.az
URL: www.accessbank.az



AGBANK OPEN JOINT-STOCK COMPANY

Chairman of the Board: Azer Movsumov

About the company: Established in 1992, AGBank OJSC has a wide correspondent account network in the most reliable banks of the world. AGBank is one of IFC's SMB funding program agents, a member of Western Union, SWIFT, the Tourism Industry Development Union in Azerbaijan, Mastercard International, VISA, NFBS, ABA; it has EBRD's credit lines to perform funding and crediting SMBs and a credit line from KfW. Currently, the bank runs 19 branches and 4 banking facilities.

Address: 16 Landau Str., Baku AZ1073, Azerbaijan
Tel.: (+99412) 497-50-17
Fax: (+99412) 498-96-15
Telex: 142360 AGB JS
E-mail: agbank@agbank.az
URL: www.agbank.az

ОТКРЫТОЕ АКЦИОНЕРНОЕ ОБЩЕСТВО «AGBANK»

Председатель Правления: Азер Мовсумов

О компании: ОАО «AGBank», основанный в 1992г., имеет широкую сеть корреспондентских счетов в надежных банках мира. «AGBank» является одним из двух банков-агентов МФК по программе финансирования МСП, членом Western Union, SWIFT, Ассоциации развития туристической индустрии в Азербайджане, Mastercard International, VISA, НФПП, АБА, имеет кредитные линии ЕБРР по финансированию и кредитованию МСП, кредитную линию КФВ. Сегодня функционируют 19 филиалов и 4 отделения банка.

Адрес: Азербайджан, г. Баку, AZ1073, ул. Ландау 16
Тел.: (+99412) 497-50-17
Факс: (+99412) 498-96-15
Телекс: 142360 AGB JS
E-mail: agbank@agbank.az
URL: www.agbank.az



OJSC RABITABANK

Chairman of Supervisory Board: Zakir Nuriyev

About the company: OJSC Rabitabank was established in 1993. Rabitabank renders full range of bank services to corporate, SME and retail customers throughout 20 branches including 6 in the city of Baku and 14 in the regions of the country. The Bank has a successful history of co-operation with the international financial institutions, such as EBRD, IFC, ICD, as well as investment funds in Europe and USA.

Address: 33, 28 May str., Baku, Azerbaijan
Tel.: (+994 12) 598 - 44 - 88,
Fax: (+994 12) 497 - 11 - 01
E-mail: rb@rabitabank.com
URL: www.rabitabank.com

ОАО «РАБИТАБАНК»

Председатель Наблюдательного Совета: Закир Нуриев

О компании: Открытое акционерное общество (ОАО) «Рабитабанк» создан в 1993г. «Рабитабанк» оказывает полный спектр финансовых услуг физическим и юридическим лицам. Банк сотрудничает с EBRD, IFC, ICD, и частными инвестиционными фондами Европы и США в сфере привлечения международных ресурсов для финансирования кредитов. В настоящее время филиальная сеть банка состоит из 20 филиалов и отделений, 6 из которых находится в Баку, а 14 – в регионах страны.

Адрес: Азербайджан, г.Баку, ул. 28 Мая, 33
Тел.: (+994 12) 598 - 44 - 88
Факс: (+994 12) 497 - 11 - 01
E-mail: rb@rabitabank.com
URL: www.rabitabank.com





AXA MBASK

Chairman of the Board:
Yavuz Olken

About the company: MBASK Insurance Company, operating from 1992, is one of the first private insurance companies of independent Azerbaijan Republic. AXA Group, one of the largest insurance groups in the world, acquired a majority shareholding (51%) in MBASK Insurance Company through its subsidiary AXA Seguros Generales, S.A., De Seguros Y Reaseguros in 2010. MBASK's license was renewed into AXA MBASK in 2010 due to the change of the company name.

Address: Azure Business Centre, 15, Nobel Ave., Baku, Azerbaijan
Tel.: (+99412) 596 55 70
Fax: (+99412) 596 55 72
E-mail: office@axambask.az
URL: www.axambask.az

AXA MBASK

Председатель правления: Явуз Олкен



О компании: Страховая компания MBASK осуществляет свою деятельность с 1992г. и является одной из первых частных страховых компаний независимого Азербайджана. В 2010г. одна из крупнейших страховых компаний мира AXA Group посредством своей дочерней компании «AXA Seguros Generales, S.A., De Seguros Y Reaseguros» приобрела контрольный пакет акций MBASK. В 2010г. лицензия MBASK была обновлена на AXA MBASK в связи с изменением названия компании.

Адрес: Азербайджан, г.Баку, проспект Нобеля, 15, Azure Business Centre
Тел.: (+99412) 596 55 70
Факс: (+99412) 596 55 72
E-mail: office@axambask.az
URL: www.axambask.az



Alfa Sigorta OJSC

Chairman of the Supervisory Board: Elshad Aliyev

About the company: Alfa Sigorta OJSC is one of the rapidly developing insurance companies of Azerbaijan. The company is lending services on 33 types of insurance, including 33 types of voluntary and 3 types of mandatory insurance.

Only in 2012 the company increased its authorized capital from 4.75 mln AZN up to 7.78 mln AZN. 8 regional representative offices of the agency started operating over the past year.

Address: 21, Khan Shushinski street, Baku, Azerbaijan
Tel.: (+99412) 440 07 07
Fax: (+99412) 440 07 30
E-mail: office@alfa.az
URL: www.alfa.az

ОАО «Alfa Sigorta»

Председатель Наблюдательного совета:
Эльшад Алиев



О компании: ОАО «Alfa Sigorta» - одна из быстро-развивающихся страховых компаний Азербайджана. Компания оказывает услуги по 33 видам страхования, включая 30 видов добровольного и 3 вида обязательного страхования.

Только за 2012 год компания увеличила свой уставной капитал с 4,75 млн. манатов до 7,78 млн. манатов. За прошедший год приступили к деятельности 8 региональных представительств агентства.

Адрес: Азербайджан, г.Баку, ул. Хан Шушинского 21
Тел.: (+99412) 440 07 07
Факс: (+99412) 440 07 30
E-mail: office@alfa.az
URL: www.alfa.az



MEGA Insurance OJSC

Chairman of the Board:
Sevinj Gulmaliyeva

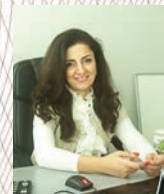
About the company: MEGA Insurance OJSC started its activity in October 2010 with the authorized capital of AZN 12,000,000. Today MEGA Insurance has 79 employees working in head office and 9 branch offices in different regions.

In 2012 MEGA Insurance got unlimited licence to carry out insurance activity in Azerbaijan and adopted ISO 9001:2008 quality standards. MEGA Insurance offers 3 compulsory and 28 voluntary insurance lines.

Address: 19A, A.Rajabli str., AZ1052, Baku, Azerbaijan
Tel.: (+994 12) 656 32 32
Fax: (+994 12) 565 45 05
E-mail: office@meqasigorta.az
URL: www.meqasigorta.az

ОАО Страховая Компания «МегаСигорта»

Председатель правления: Севиндж Гюльмалиева



О компании: ОАО Страховая Компания «МегаСигорта» приступила к деятельности 1 октября 2010г. с уставным капиталом 12 млн. манатов. В 2012г. компания получила бессрочную лицензию на осуществление страховой деятельности и внедрила стандарты качества ISO 9001:2008 в свою деятельность.

В головном офисе и в представительствах компании в регионах работают 79 сотрудников. Своим клиентам ОАО «МегаСигорта» предлагает услуги по 28 добровольным и 3 обязательным видам страхования.

Адрес: Азербайджан, AZ1052, г.Баку, ул. А.Раджабли, 19А
Тел.: (+994 12) 565 32 32
Факс: (+994 12) 565 45 05
E-mail: office@meqasigorta.az
URL: www.meqasigorta.az



Technika Capital Management LLC

Director: Jafar Ibragimov

About the company: Technika Capital Management LLC, one of the biggest brokerage companies in the Azerbaijani capital market, is lending services to approx 3,000 physical and legal entities. Based on the agreement, the company provides services to clients on financial tools applied in quotations of BSE, as well as in NYSE, ISE, LSE, SE and other foreign stock exchanges.

Online operations are performed with profitable shares and other financial instruments of clients.

Address: Block 1131 (Babek Plaza), A.Guliyev street, Babek Avenue, Khatai district, Baku, AZ 1025, Azerbaijan
Tel.: (+994 12) 488 07 53
Fax: (+994 12) 488 07 54
E-mail: office@tkm.az
URL: www.tkm.az

ООО «Technika Capital Management»

Директор: Джафар Ибрагимов



О компании: ООО «Technika Capital Management» - одна из крупнейших брокерских компаний на азербайджанском рынке капитала - оказывает услуги примерно 3 тысячам физических и юридических лиц. Компания на договорной основе предоставляет клиентам услуги по финансовым инструментам, входящим в состав котировок БФБ, а также NYSE, ISE, LSE, SE и других зарубежных фондовых площадок. Обеспечивается в режиме «онлайн» проведение операций с прибыльными акциями и другими финансовыми инструментами клиентов.

Адрес: Азербайджан, AZ 1025, г.Баку, Хатаинский район, пр. Бабека, ул. А.Гулиева, квартал 1131 (Babek Plaza)
Тел.: (+994 12) 488 07 53
Факс: (+994 12) 488 07 54
E-mail: office@tkm.az **URL:** www.tkm.az


**FINCA Azerbaijan Non-Banking
Credit Organization**

CEO: Timothy Tarrant

About the company: FINCA Azerbaijan provides financial services to more than 150,000 active clients with its 65 branches across the country. Total credit portfolio of the organization is more than 200 million USD. FINCA's total disbursement amount in its 15 years operation in Azerbaijan is about 1 billion USD. According to these indicators, FINCA Azerbaijan is not only the largest microfinance organization but also ranks among the largest banks in the country.

Address: J.Jabbarli 44, Baku, AZ1065, Azerbaijan
Tel.: (+994 12) 596 33 84/85
Fax: (+994 12) 596 33 85
Call Center: *2525
E-mail: info@fincaazerbaijan.com
URL: www.fincaazerbaijan.com

**Небанковская кредитная организация
«FINCA Azerbaijan»**

Директор: Тимоти Таррент

О компании: С помощью 65 филиалов по всей стране оказывает финансовые услуги более 150 000 активным клиентам. Общий кредитный портфель организации составляет более \$200 млн. За 15 лет своей деятельности «FINCA Azerbaijan» выдала кредиты клиентам на общую сумму около \$1 млрд. По этим показателям «FINCA Azerbaijan» является не только крупнейшей микрофинансовой организацией, но и занимает свою нишу среди крупнейших банков страны.

Адрес: Азербайджан, AZ1065, Баку, ул. Д.Джаббарлы, 44
Тел.: (+994 12) 596 33 84/85
Факс: (+994 12) 596 33 85
Информационный Центр: *2525
E-mail: info@fincaazerbaijan.com
URL: www.fincaazerbaijan.com


Advocatus International LLC

Director: Valeh Mehraliyev

About the company: Advocatus International LLC offers professional legal services on the following directions: the services on Corporate Law, Contract Law, Tax Law and Family Law issues solution, services of registration of legal and physical persons as well as legal consultation for legal and physical persons; the service of Migratory Law issues solving, which includes issues of getting permission for staying and working by foreign citizens on the territory of Azerbaijan Republic and also citizenship issues.

Address: 7th floor, Caspian Plaza, 44 Jafar Jabbarli Street, Baku AZ1065, Republic of Azerbaijan
Tel./Fax: (+994 12) 437 10 51, 437 10 61, 437 32 61
URL: www.advocatus.az

ООО «Advocatus International»

Директор: Валех Мехралиев

О компании: ООО «Advocatus International» предоставляет профессиональные юридические услуги по следующим направлениям: услуги по решению вопросов корпоративного права, контрактного права, налогового права, семейного права, регистрации юридических и физических лиц, а также юридических консультаций как юридическим, так и физическим лицам, а также решение вопросов миграционного права, куда относятся вопросы урегулирования получения разрешения на проживание и работу иностранных граждан на территории Азербайджанской Республики, а также вопросы гражданства.

Адрес: Азербайджан, AZ1065, Баку, ул. Д.Джаббарлы, 44, Caspian Plaza, 7 этаж
Тел./Факс: (+994 12) 437 10 51, 437 10 61, 437 32 61
URL: www.advocatus.az


Azertelecom

Acting CEO: Timucin Kutar

About the company: Azertelecom LLC is a communication operator in Azerbaijan. Company was established in 2008 to work in fixed communications market by offering international fixed telephone connection, internet as well as data and voice transport. Our vision is to become first choice provider of innovative communication services for people, companies and institutions in Azerbaijan and surrounding countries. The Company is presented in all major cities of the country. Azertelecom has all licenses for providing fixed communications in the territory of the Republic of Azerbaijan.

Address: 106A, Heydar Aliyev Avenue, Baku, AZ 1029, Azerbaijan
Tel.: (+99412) 598-82-80; (+99412) 310-82-80
Fax: (+99412) 598-82-81; (+99412) 310-82-81
E-mail: info@azertelecom.az
URL: www.azertelecom.az

ООО «Azertelekom»

И.о. главного исполнительного директора: Тимучин Кутар

О компании: «Азертелеком» – оператор связи в Азербайджане. Компания создана в 2008г. для работы на рынке фиксированной связи, предлагает услуги международного фиксированного телефонного соединения, интернет трафик, передачу данных и речи. Наша цель – стать выбором №1 среди поставщиков инновационных коммуникационных услуг для частных лиц, компаний и организаций в Азербайджане и окружающих его странах. Компания присутствует во всех крупных населенных пунктах страны. «Азертелеком» владеет всеми лицензиями по предоставлению услуг фиксированной связи на территории Азербайджана.

Адрес: Азербайджан, Баку, AZ1029, проспект Гейдара Алиева, 106А
Тел.: (+99412) 598-82-80; (+99412) 310-82-80
Факс: (+99412) 598-82-81; (+99412) 310-82-81
E-mail: info@azertelecom.az **URL:** www.azertelecom.az


Delta Telecom

General Director: Ramazan Valiyev

About the company: Delta Telecom is the leading telecom operator in the Caucasus region. Delta Telecom owns the largest Internet backbone network in the region. The network serves to all ISPs of Azerbaijan and more than 78% of Georgia. The company's DWDM network infrastructure covers all regional centers and international gates, its interconnection capacity with neighbor countries reached tens gigabit per second. Delta Telecom's Carrier Ethernet and Metro Ethernet network infrastructure has the capability to accommodate corporate networks, DATA and professional IP/MPLS services. Delta Telecom's achievements also include the first deployment of mobile WiMAX and IMS technologies.

Address: 241 Sharifzadeh str., Baku, AZ1012, Azerbaijan
Phone: (+994 12) 4311420; 4040478
Fax: (+994 12) 4310065
E-mail: office@delta-telecom.net
URL: www.delta-telecom.net

Delta Telecom

Генеральный директор: Рамазан Велиев

О компании: Delta Telecom – лидирующая телекоммуникационная компания в Закавказье, владеющая крупнейшим Internet backbone-ом в регионе, оказывающим услуги всем ISP Азербайджана и более 78% ISP Грузии. DWDM-инфраструктура компании со скоростью соединения с соседними странами в десятки гигабит в секунду охватывает все региональные центры и международные выходы республики. Инфраструктура сети Carrier Ethernet и Metro Ethernet способна вместить корпоративные сети, услуги передачи данных, профессиональные услуги IP/MPLS. К достижениям Delta Telecom также относится развертывание технологий мобильного WiMAX и IMS.

Адрес: Азербайджан, Баку ул. Шарифзаде 241
Тел.: (+994 12) 4311420; 4040478
Факс: (+994 12) 4310065
E-mail: office@delta-telecom.net **URL:** www.delta-telecom.net





SINAM

President: Elchin Aliyev

About the company: SINAM Company based in 1994, is the largest system integrator of South Caucasus and Central Asia. Over a 16 year activity, the company implemented a row of infrastructural projects by introducing high-technology solutions into the system of state management, corporate and bank sector. HP, IBM, Alcatel/Lucent, Cisco, Oracle, Microsoft, EMC, 3M, IMC and ABBYY are the partners of the SINAM Company. The company exports its products and services to the USA, Europe, and countries of the Middle East, Russia and CIS.

Address: 9 F. Aghayev, Baku, AZ1141, Azerbaijan
Tel: (+994 12) 510 1100
Fax: (+994 12) 439 26 33
E-mail: office@sinam.net
URL: www.sinam.net

SINAM

Президент: Эльчин Алиев



О компании: Основанная в 1994г., компания является крупным системным интегратором Южного Кавказа и Центральной Азии. За 16-летний период деятельности, компания реализовала ряд инфраструктурных проектов, внедряя высокотехнологичные решения в систему госуправления, корпоративного и банковского сектора. Партнерами SINAM являются HP, IBM, Alcatel/Lucent, Cisco, Oracle, Microsoft, EMC, 3M, IMC, ABBYY. Компания экспортирует свои продукты и сервисы в США, Европу, страны Ближнего Востока, Россию и СНГ.

Адрес: Азербайджан, г. Баку, AZ1141, ул. Ф. Агаева 9
Тел: (+994 12) 510 1100
Факс: (+994 12) 439 26 33
E-mail: office@sinam.net
URL: www.sinam.net



R.I.S.K. Company

General Director:
 Jabir Jumshudov

About the company: R.I.S.K. Company was established in August 1993 in Baku. It is the region's leading system integrator with 19 years of work experience in information technology market. Maximum customer satisfaction and the highest level of services are the company's top priorities. R.I.S.K. is a multifunctional structure oriented to the following solutions: ICT-consulting, system integration, software development, GIS systems development and implementation.

Address: 59 Rashid Behbudov Street, Baku AZ1022, Azerbaijan
Phone: (+994 12) 497 - 37 - 37
Fax: (+994 12) 498 - 19 - 93
E-mail: info@risk.az
URL: www.risk.az

R.I.S.K. Company

Генеральный директор: Джабир Джумшудов



О компании: Научно-Производственная Компания R.I.S.K. основана в августе 1993г. в Баку. Компания - ведущий региональный системный интегратор с 19-летним опытом работы на рынке информационных технологий. Приоритетами компании являются достижение наивысшего уровня услуг и максимальное удовлетворение потребностей наших клиентов. R.I.S.K. - это многофункциональная структура, ориентированная на предоставление решений в области: ИКТ-консалтинга, системной интеграции, разработки программных приложений, разработки и внедрения ГИС-систем.

Адрес: Азербайджан, Баку, ул. Рашида Бейбутова, 59
Тел.: (+994 12) 497-37-37
Факс: (+994 12) 498-19-93
E-mail: info@risk.az
URL: www.risk.az



FIND YOUR COMPANY

WWW.CASPIANENERGY.INFO

SWTravel





**AZERBAIJAN
AIRLINES**



WE ARE CREATED FOR YOU !

84 Nizami str., Baku AZ1010 Azerbaijan
Call Center: 994 12 59 8888 0
e-mail: info@swtravel.az

www.azal.az
www.swtravel.az



«AZƏRBAYCAN DƏMİR YOLLARI»
QAPALI SƏHMDAR CƏMİYYƏTİ



www.railway.gov.az

AZƏRBAYCAN RESPUBLİKASININ PREZİDENTİ İLHAM ƏLİYEV:

**“Yol həm mədəniyyətdir, həm rahatlıqdır, həm müasirlikdir,
həm də ölkənin səviyyəsini göstərir”**



230, D.Aliyeva str., Baku, AZ1010, Azerbaijan
Tel.: +994 12 498 58 75 Fax: +994 12 498 61 93