



CASPIAN ENERGY[®] GE

INTERNATIONAL ANALYTICAL JOURNAL OCTOBER - NOVEMBER 2014 №8 (91)

WE HAVE A STRONG PARTNERSHIP ON ENERGY

WITH ALL COUNTRIES
IN THE **CASPIAN REGION**
JOSÉ MANUEL BARROSO

EXCLUSIVE INTERVIEW PAGE 32



Association with the EU should contribute to the
transformation of the country into a genuine European State

IRAKLI GARIBASHVILI, PRIME MINISTER OF GEORGIA

OFFICIAL SUPPORT



Administration
of the
President of Georgia



Ministry of Energy
of Georgia



Ministry of Economy
and Sustainable
Development of Georgia



SOCAR



Georgian Oil and
Gas Corporation



GOLDEN SPONSORS

SILVER SPONSOR



Cross Caspian
OIL & GAS LOGISTICS LLC

PASHA
Bank
New heights. Together.

CASPIAN WELL SERVICES GEORGIA LTD.



INTEGRATED TRANSPORTATION SERVICES



UNIFIED VISION

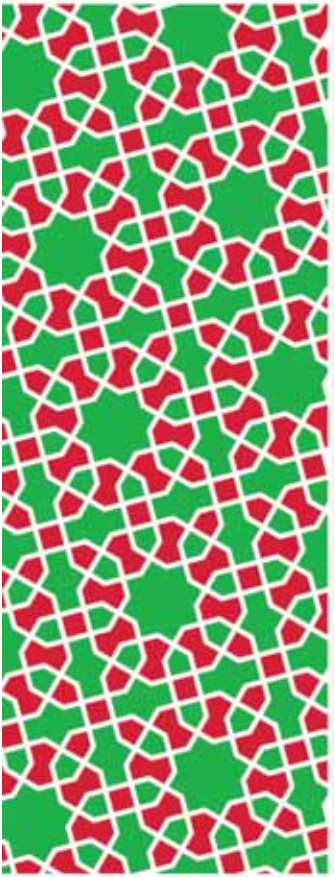
for the Caspian-Black Sea Hydrocarbons
Transshipment Corridor

for more information:
info@crosscaspian.com



PASHA
Bank

New heights. Together.



Extend the frontiers
of Your business!



- Cross-border financing
- Expert support in trade finance
- Tailor-made approach for Your business growth

(+995) 322 265 000

15, Rustaveli Avenue, Tbilisi, 0108, Georgia
www.pashabank.ge



(* 0001
WWW.SOCAR.GE





10

EXCLUSIVE • GEORGIA

ASSOCIATION WITH THE EU SHOULD CONTRIBUTE TO THE TRANSFORMATION OF THE COUNTRY INTO A GENUINE EUROPEAN STATE
PRIME MINISTER OF GEORGIA IRAKLI GARIBASHVILI



32

EXCLUSIVE • EU

AZERBAIJAN IS THE ENABLER OF THE SOUTHERN GAS CORRIDOR
JOSE MANUEL BARROSO, PRESIDENT OF THE EUROPEAN COMMISSION



24

ACCENT •

GEORGIA - PARADISE FOR INVESTORS



38

EXCLUSIVE • GEORGIA

THE SOUTHERN GAS CORRIDOR - A MAJOR ALTERNATIVE ENERGY SUPPLY CORRIDOR FOR THE EU
KAKHA KALADZE, VICE PRIME MINISTER AND MINISTER OF ENERGY OF GEORGIA



46

EXCLUSIVE • GEORGIA

GEORGIA OFFERS INVESTMENT OPPORTUNITIES
VICE PRIME MINISTER, MINISTER OF ECONOMY AND SUSTAINABLE DEVELOPMENT OF GEORGIA GEORGE KVIRIKASHVILI



54

OFFICIAL SUPPORT •

WE ARE NOT GOING TO YIELD THE PALM THIS YEAR AS WELL
DIRECTOR GENERAL OF SOCAR ENERGY GEORGIA MAHIR MAMMEDOV



60

GOLDEN SPONSOR •

CROSS CASPIAN OIL AND GAS LOGISTICS LLC - SAFE AND EFFICIENT TRANSPORTATION OF HYDROCARBONS



66

GOLDEN SPONSOR •

GEORGIA WAS THE FIRST INTERNATIONAL MARKET FOR PASHA BANK



72

SILVER SPONSOR •

CASPIAN WELL SERVICES GEORGIA LTD: WE ENABLED THE OIL COMPANIES OPERATING IN GEORGIA



76

EXHIBITIONS • CASPIAN

CASPIAN: TECHNOLOGIES FOR ENVIRONMENT 5TH ANNIVERSARY INTERNATIONAL ENVIRONMENTAL EXHIBITION



OFFICIAL SUPPORT / ОФИЦИАЛЬНАЯ ПОДДЕРЖКА



Administration of the President of Georgia
Администрация Президента Грузии



SOCAR



Ministry of Energy of Georgia
Министерство энергетики Грузии



Georgian Oil and Gas Corporation



Ministry of Economy and Sustainable
Development of Georgia
Министерство экономики и устойчивого развития Грузии



Caspian European Club

Organizers would like to extend their gratitude to all partners and sponsors for their contribution and support to the II International Caspian Energy Forum – 2014

Организаторы выражают благодарность всем партнерам и спонсорам за их вклад и поддержку 2-го Международного Caspian Energy Forum – 2014

GOLDEN SPONSORS / ЗОЛОТЫЕ СПОНСОРЫ



SILVER SPONSOR / СЕРЕБРЯНЫЙ СПОНСОР



BRONZE SPONSORS / БРОНЗОВЫЕ СПОНСОРЫ



MEDIA PARTNERS / МЕДИА ПАРТНЕРЫ





СОДЕРЖАНИЕ

ОКТАБРЬ - НОЯБРЬ 2014 №8 (91)



18

EXCLUSIVE • GEORGIA

АССОЦИАЦИЯ С ЕС БУДЕТ СПОСОБСТВОВАТЬ ПРЕОБРАЗОВАНИЮ СТРАНЫ В ПОДЛИННОЕ ЕВРОПЕЙСКОЕ ГОСУДАРСТВО

ПРЕМЬЕР-МИНИСТР ГРУЗИИ ИРАКЛИЙ ГАРИБАШВИЛИ



35

EXCLUSIVE • EU

АЗЕРБАЙДЖАН ЯВЛЯЕТСЯ ДВИЖУЩЕЙ СИЛОЙ РЕАЛИЗАЦИИ ЮЖНОГО ГАЗОВОГО КОРИДОРА

ПРЕЗИДЕНТ ЕВРОПЕЙСКОЙ КОМИССИИ ЖОЗЕ МАНУЭЛЬ БАРРОЗО



28

ACCENT •

ГРУЗИЯ - РАЙ ДЛЯ ИНВЕСТИРОВ



43

EXCLUSIVE • GEORGIA

ЮЖНЫЙ ГАЗОВЫЙ КОРИДОР - КРУПНЕЙШИЙ АЛЬТЕРНАТИВНЫЙ КОРИДОР ПОСТАВОК ЭНЕРГОРЕСУРСОВ ДЛЯ ЕС

ВИЦЕ-ПРЕМЬЕР, МИНИСТР ЭНЕРГЕТИКИ ГРУЗИИ КАХА КАЛАДЗЕ



49

EXCLUSIVE • GEORGIA

ГРУЗИЯ ПРЕДОСТАВЛЯЕТ ИНВЕСТИЦИОННЫЕ ВОЗМОЖНОСТИ

ВИЦЕ-ПРЕМЬЕР, МИНИСТР ЭКОНОМИКИ И УСТОЙЧИВОГО РАЗВИТИЯ ГРУЗИИ ГЕОРГИ КВИРИКАШВИЛИ



57

OFFICIAL SUPPORT •

НЕ СОБИРАЕМСЯ УСТУПАТЬ ПАЛЬМУ ПЕРВЕНСТВА И В ЭТОМ ГОДУ

ГЕНЕРАЛЬНЫЙ ДИРЕКТОР SOCAR ENERGY GEORGIA МАМР МАМЕДОВ



63

GOLDEN SPONSOR •

CROSS CASPIAN OIL AND GAS LOGISTICS LLC - БЕЗОПАСНАЯ И ЭФФЕКТИВНАЯ ТРАНСПОРТИРОВКА УГЛЕВОДОРОДОВ



69

GOLDEN SPONSOR •

ГРУЗИЯ СТАЛА ПЕРВЫМ МЕЖДУНАРОДНЫМ РЫНКОМ ДЛЯ PASNA BANK



74

SILVER SPONSOR •

CASPIAN WELL SERVICES GEORGIA LTD: МЫ ПРЕДОСТАВЛЯЕМ ВОЗМОЖНОСТИ НЕФТЯНЫМ КОМПАНИЯМ, РАБОТАЮЩИМ В ГРУЗИИ



77

EXHIBITIONS • CASPIAN

5-Я ЮБИЛЕЙНАЯ МЕЖДУНАРОДНАЯ ВЫСТАВКА В ОБЛАСТИ ОХРАНЫ ОКРУЖАЮЩЕЙ СРЕДЫ "КАСПИЙ: ТЕХНОЛОГИИ ДЛЯ ОКРУЖАЮЩЕЙ СРЕДЫ"

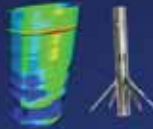
CASPIAN WELL SERVICES GEORGIA LTD.

Wireline logging and perforating services to oil production companies in Georgia.
Specialists in high quality, cost effective services in the Caspian Sea Region.



Drilling Data Logging:

- Drilling Data Logging Unit
- Sensors
- Gas detection
- Mud Logging



Cased Hole Logging:

- Cement Bond Log
- Compensated Neutron
- Gamma Ray
- Caliper
- Free Point Services
- Multifingered Imaging Tool
- Pulsed neutron neutron



Well Testing:

- 3 Phase Separator
- 15 Kpsi Choke Manifold
- Pressure Monitoring (Calscan) Surface
- Downhole Analysis (Kappa Engineering)
- Downhole Fluid Sampling



Directional Survey:

- Continuous Inertial Gyro
- Singleshot Inertial Gyro



Pipe recovery:

- Free point indicator
- String shot back off
- Circulating charges
- Radial Cutting torch
- Split shot cutter
- Jet cutter



Perforating:

- Tubing Conveyed
- Wireline Conveyed
- Through Tubing
- Through Casing
- Packers and Plugs



Slickline:

- Setting and retrieving of plugs
- Shifting of sliding sleeves
- Deploying pressure gauges
- Sand bailing
- Gauge Cutters
- Fishing



Open Hole Logging:

- Phased Induction Log
- Dual Laterolog
- Micro-Laterolog
- Microlog
- Compensated Neutron
- Caliper
- Gamma Ray
- Spectral Gamma Ray
- Dipmeter
- VSP, Seismic Checkshots



Production Logging:

- Flowmeter
- Fluid Density
- Fluid Capacitance
- Pressure
- Temperature
- X-Y Caliper
- Gamma Ray



Auxiliary Equipment:

- Pressure control
- Grease injection
- BOP lubricator
- Offshore Skid Units



Data Interpretation:

- Open hole Formation evaluation
- Table result by intervals



Address: 13 Doessi Str 0144.
Tbilisi, Georgia
E-mail: lasha@caspiawellservices.com
calvin.wilson@caspiawellservices.com

Mob: +995599722775
www.caspiawellservices.com



CASPIAN ENERGY
INTERNATIONAL
MEDIA GROUP

www.caspianenergy.net

SUPPORTED BY



www.caspianenergy.org

Caspian European Club

Telman Aliyev CEO

Caspian Energy International Media Group

Natalya Aliyeva President & Editor-in-Chief

Rasim Mahmudov General Director

Caspian Energy Journal Editorial Staff

Sevil Aliyeva Chief Accountant

Jeyhun Bayramov Editor

Zeynur Babayev Chief Designer

Vafa Heydarova Senior Manager

Gunay Sadigova Senior Manager

Eldar Maqsumov Senior Manager

Emil Mammadov Senior Manager

Sirdash Yusifov Correspondent

Teymur Maksutov Correspondent

Olga Nagiyeva Translator

Elnur Babayev Designer

Photos by

Michael Aliyeff Photographer (Caspian Energy Pictures)

Huseyin Azimzadeh Photographer

Press Office of the Government of Georgia

Press Office of the European Commission

The journal is registered in the Ministry of Publication and Information of the Republic of Azerbaijan.

License No. 272 dated 09.04.1999

Estimated circulation: 10 000 copies.

Distributed at exhibitions and conferences free of charge. Distributed in 50 world countries. Fluctuating price.

The CASPIAN ENERGY trademark which belongs to the "Caspian Energy journal" LLC was registered by the State Committee for Standardization, Metrology and Patent of the Republic of Azerbaijan on 03.09.08 (registration No. 2008 1349) and the World Intellectual Property Organization (certificate №1092856) on March 30, 2011. According to the certificate given by WIPO, the Caspian Energy trademark conforms to the recording made in the International Register of Marks under the Madrid Agreement and Protocol.

According to the certificate, the CASPIAN ENERGY trademark is registered in the Republic of Azerbaijan, 28 EU countries, the Russian Federation, Georgia, Turkmenistan, Turkey, Ukraine, the Islamic Republic of Iran, the Republic of Kazakhstan and the USA.

Reproduction of any publications of Caspian Energy is permitted only with the agreement of the publisher. The editorial staff does not bear any responsibility for the content of advertising materials. Authors' opinion may be different from that of the editorial staff.

Printed by



YOLDAŞ

The journal is reprinted as licensed throughout the Caspian-Black Sea region and EU countries.



WWW.CASPIANENERGY.CO.UK

WWW.CASPIANENERGY.EU

WWW.CASPIANENERGY.KZ

WWW.CASPIANENERGY.RU

WWW.CASPIANENERGY.AZ



www.caspianenergy.net



The 10th International CASPIAN ENERGY INTEGRATION AWARD

2014[®] CEREMONY



PARTNERS



NOMINEES



ORGANIZERS





CASPIAN ENERGY
INTERNATIONAL
MEDIA GROUP

www.caspianenergy.net

SUPPORTED BY



www.caspianenergy.org

Caspian European Club

Тельман Алиев Главный исполнительный директор

Caspian Energy International Media Group

Наталья Алиева Президент и главный редактор

Расим Махмудов Генеральный директор

Редакция журнала Caspian Energy

Севиль Алиева Главный бухгалтер

Джейхун Байрамов Редактор

Зейнур Бабаев Главный дизайнер

Вафа Гейдарова Старший менеджер

Гюнай Садыгова Старший менеджер

Эльдар Максумов Старший менеджер

Эмиль Мамедов Старший менеджер

Сирдаш Юсифов Корреспондент

Теймур Максудов Корреспондент

Ольга Нагиева Переводчик

Эльнур Бабаев Дизайнер

Фотоматериалы

Майкл Алиефф Фотограф (Caspian Energy Pictures)

Гусейн Азимзаде Фотограф

Пресс-служба Правительства Грузии

Пресс-служба Европейской Комиссии

Адрес редакции:

Азербайджан, Баку, ул. Дж. Джаббарлы 44,
Бизнес-центр Caspian Plaza

Тел./Факс: (+99412) 447-02-38

E-mail: office@caspianenergy.net

URL: www.caspianenergy.net

Журнал зарегистрирован в Министерстве Печати и Информации
Азербайджанской Республики.
Лицензия B272 от 09.04.1999

Заявленный тираж: 10 000 экземпляров
Распространяется на выставках и конференциях на бесплатной основе. Распространяется в 50 странах мира. Цена свободная.

Бренд CASPIAN ENERGY, принадлежащий ООО «Caspian Energy journal», зарегистрирован 03.09.08 Государственным Комитетом по Стандартизации, Метрологии и Патентам Азербайджанской Республики (свидетельство о регистрации №2008 1349) и 30 марта 2011 года Всемирной организацией интеллектуальной собственности (сертификат WIPO №1092856). Согласно сертификату WIPO, бренд CASPIAN ENERGY соответствует записям, содержащимся в архивах Международного Реестра Товарных Знаков в рамках Мадридского Соглашения и Протокола.

Согласно сертификату, бренд CASPIAN ENERGY зарегистрирован на территории Азербайджанской Республики, 28 стран ЕС, Российской Федерации, Грузии, Туркменистана, Турции, Украины, Исламской Республики Иран, Республики Казахстан и США.

Перепечатка любых материалов, опубликованных в журнале Caspian Energy, допускается только с разрешения издательства. Редакция не несет ответственности за содержание рекламных материалов. Мнение редакции может не совпадать с мнением авторов.

Отпечатано



Голландия

Журнал также перепечатывается по лицензии в странах
Каспийско-Черноморского региона и ЕС.



WWW.CASPIANENERGY.CO.UK

WWW.CASPIANENERGY.EU

WWW.CASPIANENERGY.KZ

WWW.CASPIANENERGY.RU

WWW.CASPIANENERGY.AZ



www.caspianenergy.net



www.award.az



www.caspianenergy.tv



www.caspianenergy.info



www.caspianenergy.photo



www.caspianenergyforum.com



www.caspianenergy.org



www.caspianenergy.gas



www.caspianenergy.ceo



www.caspianenergy.award



www.brandaward.az
www.brandaward.ru
www.brandaward.kz



www.altrenergy.com

2014-2015

ITE International Oil & Gas Events

www.oilgas-events.com
www.iteca.kz



9th MANGYSTAU REGIONAL
OIL, GAS & INFRASTRUCTURE EXHIBITION

11-13 November 2014
Aktau, Kazakhstan



19th TURKMENISTAN INTERNATIONAL
OIL & GAS CONFERENCE

18-20 November 2014
Ashgabad, Turkmenistan



13th TURKISH INTERNATIONAL
OIL & GAS CONFERENCE

18-19 March 2015
Ankara, Turkey



14th GEORGIAN INTERNATIONAL
OIL, GAS, ENERGY & INFRASTRUCTURE CONFERENCE

25-26 March 2015
Tbilisi, Georgia



14th NORTH CASPIAN REGIONAL
ATYRAU OIL & GAS EXHIBITION

14-16 April 2015
Atyrau, Kazakhstan



9th ATYRAU REGIONAL PETROLEUM
TECHNOLOGY CONFERENCE

14-15 April 2015
Atyrau, Kazakhstan



19th UZBEKISTAN INTERNATIONAL
OIL & GAS EXHIBITION AND CONFERENCE

12-14 May 2015
Tashkent, Uzbekistan



6th TURKMENISTAN GAS CONGRESS

19-20 May 2015
Turkmenbashi, Turkmenistan



22nd INTERNATIONAL CASPIAN OIL & GAS
EXHIBITION AND CONFERENCE
Incorporating REFINING & PETROCHEMICALS

2-5 June 2015
Baku, Azerbaijan



14th MOSCOW INTERNATIONAL
OIL & GAS EXHIBITION

23-26 June 2015
Moscow, Russia



12th RUSSIAN PETROLEUM & GAS CONGRESS
Alongside MIOGE 2013 Exhibition

23-25 June 2015
Moscow, Russia



7th SOUTH RUSSIA INTERNATIONAL
OIL & GAS EXHIBITION

September 2015
Krasnodar, Russia



23rd KAZAKHSTAN INTERNATIONAL
OIL & GAS EXHIBITION AND CONFERENCE

6-9 October 2015
Almaty, Kazakhstan

* Dates may be changed



London office
T + 44 (0) 20 7596 50 00
F + 44 (0) 20 7596 51 06
E oilgas@ite-exhibitions.com



Moscow office
T + 7 495 935 7350
F + 7 495 935 7351
E oil-gas@ite-expo.ru



Hamburg office
T + 49 (0) 40 235 24 201
F + 49 (0) 40 235 24 410
E energy@gima.de



Almaty office
T + 7 727 258 34 34
F + 7 727 258 34 44
E oil-gas@iteca.kz



Baku office
T + 994 12 447 47 74
F + 994 12 447 89 98
E oilgas@iteca.az



Istanbul office
T + 90 212 2918311
F + 90 212 2404381
E info@ite-turkey.com



Association with the EU should contribute to the transformation of the country into a genuine European State

Prime Minister of Georgia Irakli Garibashvili

Georgia enjoys free trade with the markets of more than 800 million consumers...

for Georgian companies, broadening the range of Georgian products accepted in the EU market, lowering the costs of products for consumers and increasing the quality of products available, attracting European direct investors who will find familiar rules and procedures in place.

We already have large European companies in our financial, construction, transport and logistics, retail and agricultural sectors, but we see growing interest from European companies in other areas as well. We expect that new opportunities will be grasped by green field investments in export oriented

Caspian Energy (CE): Your Excellency, on June 27 Georgia signed the Association Agreement with the EU. Which economic benefits did Georgia get after rapprochement with the EU? Which sectors of the Georgian economy are most attractive for European investors?

Irakli Garibashvili, Prime Minister of Georgia: We see association with the EU, including the Deep and Comprehensive Free Trade Area, as a step to ensure the irreversibility of Georgia's political and economic integration in the EU. It brings the EU-Georgia relations to a qualitatively new level of cooperation in all directions that should contribute to the transformation of the country into a genuine European State.

As a catalyst to political, economic and social reforms, AA, including DCFTA, will contribute to economic growth, integration in world markets and global supply chains, as well as to economic and political modernization.

Through DC FTA, Georgia will get better access to the EU's Internal Market, the largest and stable market in the world of 500 million. The agreement will also ensure lowering of costs of trade with the EU



SNF VOSTOK**SNF FLOERGER**

Производственные мощности SNF представлены 4 заводами во Франции, США и Китае и более чем 20 производственными площадками, по всем континентам. Суммарная мощность - около 710 000 тонн полимера в год - более 45% мирового производства. SNF работает над строительством производства в России. В 2016 году в Саратове намечен пуск первой линии по производству анионного полиакриламида мощностью 30 000 тонн в год.

Группа компаний SNF (Холдинг SPCM S.A., Франция) – мировой лидер по производству полиакриламида, применяемого в технологиях ПНП, таких как полимерное заводнение, использование сшитых полимерных систем, капсулированных полимерных систем.

Опираясь на **30-летний опыт** в полимерных технологиях ПНП и мощную научно - исследовательскую, лабораторную и инженерную группу специалистов, группа компаний SNF:

- Разрабатывает новые типы полимеров, синтезируемых под конкретные пластовые условия;
- Реализует 160 проектов по ПНП в мире, включая территории Российской Федерации и Республики Казахстан, где осуществляются проекты в ООО "Лукойл-Пермь", "Салым Петролеум Девелопмент Н.В." и АО «Мангистаунагаз»;
- Проектирует и изготавливает станции и мобильные блоки по растворению и закачке полимеров, обеспечивающие минимизацию всех типов деградации и увеличивающие общий КПД закачки.

📍 **Главной офис
в Санкт-Петербурге:**
Тел.: +7(812) 643-11-77
Факс: +7(812) 458-77-88
E-mail: info@snf-group.ru

📍 **Офис в Москве:**
Тел.: +7(495) 230-00-11
Факс: +7(495) 230-00-12
E-mail: moscow@snf-group.ru

📍 **Офис в Казахстане:**
Тел./факс: +7(707) 701-0-702
E-mail: info@snf-group.ru

www.snf-group.ru



Georgia and Azerbaijan will explore further opportunities to boost their relations in the energy sector and enhance transport and regional cooperation.

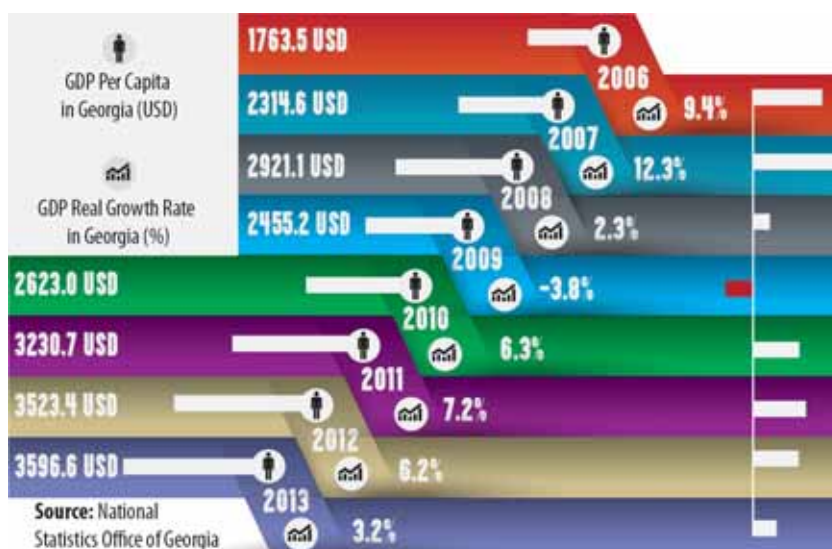
manufacturing sectors interested in gaining access to the European market.

CE: Do you support a multi-faceted development of the export policy of Georgia? Which other markets, besides the European one, are most attractive for Georgia?

Irakli Garibashvili: The diversification of export products as well as export

markets is a top priority of our trade policy. First, we want to diversify our export framework by creating favorable conditions for export oriented manufacturing in Georgia. In terms of business environment, Georgia is a leader in the region. With a view to providing additional benefits for the companies interested in launching manufacturing businesses, we are running the state program "Produce in Georgia" which is accessible equally for local and foreign investors and envisages preferential terms in privatization of state owned lands or relevant property, enhanced access to financial resources and technical assistance through government agencies.

We gained free access to the EU market...



Share of top trading partners in total exports of Georgia January - August 2014



Source: National Statistics Office of Georgia

Share of the top trading partners in total imports of Georgia January-August 2014



Source: National Statistics Office of Georgia



AZERTEXNOLAYN



General Director:
Emruz Isgandarov

Azertexnolayn LLC was established on February 20, 2012 as an enterprise to strengthen national industry of Azerbaijan, protect local production and prevent dependence on external market.

The company's products will initially be used for meeting the demand of the domestic market. The further step shall be export of products to such countries as Russia, Kazakhstan, Georgia, Turkmenistan, Turkey, Tajikistan, Kyrgyzstan, etc.

Manufactured products enable to secure Azerbaijan's gas and water transportation in compliance with European standards. Modern equipment manufactured in USA, Japan and Europe was installed at production enterprises of the company. The company, that has 480 employees, is engaged in 4 production spheres.

1. Different diameter pipes, designed for water, gas, crude oil transportation, piles, steel structures and other products are manufactured at the steel pipe production plant.

2. Steel Manufacturing Plant can implement special purpose and design projects besides all these standard steel manufacturing practices. We choose the most suitable techniques according to projects' conditions and features, and perform all of the works with possible effort, applying accurate equipment and materials.

3. Among mechanical products noteworthy are big diameter iron reinforcements, polyethylene sewerage pipes, different size non-rusting metal fences, plastic fittings and injection materials.

4. Valve Manufacturing plant, scheduled to be commissioned in mid of 2015, will produce gas valves, water valves, stand pipes, hydrants, manhole systems and roger valve covers by applying advanced technologies. Melting and casting methods will also be applied during production.

The products of the company comply with world standards and have been certified in accordance with ISO:9001, ISO:18001, ISO:14001, ISO:29001, API 5L, A2S standards.



Address: 1, Chemists' Street, Sumgayit, Azerbaijan

Tel: (+99 450) 268 86 51

(+99 450) 263 23 72

E-mail: info@azertexnolayn.com

www.azertexnolayn.com



Georgian Exports and Imports in 1995-2014 (Mil. USD)



Moody's rating agency has updated Georgia's rating from stable to positive.

In addition, through specialized state agencies, we are working on promotion of Georgian products in international markets, supporting Georgian exporters in gaining a foothold at important fairs and exhibitions and in finding partners abroad.

Neighboring and regional markets remain key markets for Georgia, though we are devoting our resources to ensure our presence in Asian and North American markets. Currently, Georgia enjoys free trade with the markets of more than 800 million consumers, but we are continuing our active works on enhancing trade regimes with other partners as well.

CE: Georgia and Azerbaijan have been energy partners for many years. How will the bilateral relations of the two countries develop? Do you see Georgia as the largest Black Sea energy hub on production and transit of LNG or other energy carriers?

Irakli Garibashvili: The strategic energy partnership between Georgia and Azerbaijan started years ago. The successful implementation of large-scale oil and gas transportation projects has served as the sound basis for the expansion of energy partnership between the two countries and the development of the South Gas Corridor, a very important alternative energy supply corridor for EU. Moreover, the Azerbaijani state company SOCAR is an important investor in the country. It owns and operates a number of assets such as gas stations, gas distribution networks, a port, etc. Georgia, as a reliable transit country, and Azerbaijan, as a major supplier of oil and gas from the Caspian Region, will definitely explore further opportunities to boost their relations in the energy sector and enhance transport and regional cooperation.

In our opinion, it is important to promote LNG trade on the Black Sea. Initiated together with Azerbaijan, Romania and Hungary, the AGRI project (Azerbaijan-Georgia-Romania Interconnector) implies the establishment of a liquefaction plant

...intergovernmental Agreement has been drafted between the Governments of Azerbaijan, Georgia, Kazakhstan and Turkey.



on the Black Sea shore and LNG transportation to Romania.

Another interesting project is the development of Euro-Asia oil transportation corridor, implying the transportation of oil

from the Caspian Region through Georgia and Ukraine to Poland. Georgia offers the shortest route to the EU market for Caspian resources, and this gives us confidence that more projects of regional and inter-

Kazakhstan, as a member of the Customs Union, and Georgia, as a country engaged in the free trade area with the EU, have additional opportunities to offer our entrepreneurs.

national importance will be implemented with the participation of our country.

CE: How would you assess the tourism and investment potential of Georgia?

Irakli Garibashvili: Further development of tourism is of strategic importance for Georgia; this sector is one of the key contributors to the country's economy, making up about 6-7 percent of Georgia's GDP every year. In 2013, the number of international arrivals to Georgia grew by 22 percent and exceeded 5 million. Thus, the mid-term demand for accommodations has already surpassed the current supply, and we expect that with investments from major hotel chains and the private sector the supply will increase further to keep pace.

As you may know, Georgia is an open market economy aiming at becoming a regional hub for trade and production. The current reforms undertaken by the Government of Georgia aim to encourage competition in the domestic market and increase the competitiveness of our private sector.

It is significant that in 2014 Georgia demonstrated over 6 percent GDP growth, which itself tells much about the effectiveness of our reform agenda. Looking at the export figures, you will see considerable growth in comparison with the previous year. I believe our economic potential will become even more evident since, a few months ago Georgia, took a historic step forward and signed the Association Agreement with the European Union, including the Deep and Comprehensive Free Trade Area (DCFTA).

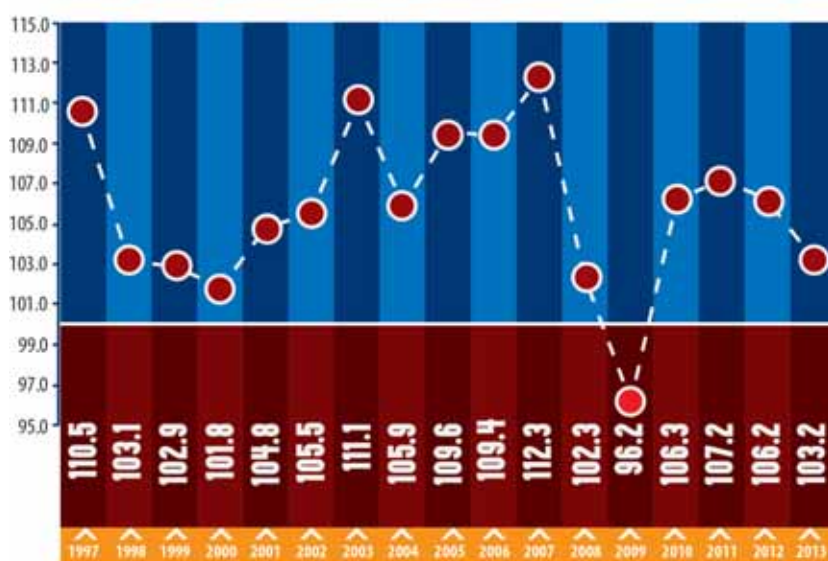
By advancing our external trade, we gained free access to the EU market that means free movement of goods and services, which in turn adds value to Georgia's strategic location. Signing DCFTA made investors once again take a closer look at Georgia and start considering using this country as a manufacturing and logistics hub. All these achievements and constant interest from investors are impressive given the current situation in our region.

Moody's rating agency has updated Georgia's rating from stable to positive, which once again indicates the level of comfort for investors who consider Geor-





Real Growth rates of gross domestic product in Georgia



Source: National Statistics Office of Georgia

Georgia as a stable country and a reliable business destination. As for our financial institutions, let me refer to the current success of our second largest bank that successfully launched Initial Public Offering on London stock exchange in June 2014, despite the situation in the region.

CE: What would you say about the plans in terms of development of cooperation with Kazakhstan?

Irakli Garibashvili: Kazakhstan is a dynamically developing country and an important partner of Georgia in the Central Asian region. For decades, friendly relations have been established between our countries.

Kazakhstan is an important trading partner of Georgia with whom we enjoy free trade regime. It is a destination for such Georgian goods as wines and spirits, mineral waters, nuts, and others. We have investments from Kazakhstan in banking, transport, tourism and other services. Kazakhstan, as a member of the Customs Union, and Georgia, as a country engaged in the free trade area with the EU, have additional opportunities to offer our entrepreneurs and promote their cooperation.

In the framework of EU TRACECA Programme, Georgia has actively supported the "Silk Wind" project initiated by Kazakhstan. The main goal of this project is to increase transit traffic on the railway lines and sea routes from China to Europe, and also optimize and further develop international transport corridors. As part of the project, an Intergovernmental Agreement has been drafted between the Governments of Azerbaijan, Georgia,

Kazakhstan and Turkey. We hope to sign the document in the near future.

CE: Is Georgia interested in the market of Turkmenistan?

Irakli Garibashvili: Trade between Georgia and Turkmenistan has been growing steadily in the past years, yet the figures of bilateral economic cooperation have yet to be satisfactory, as they do not correlate with the potential both countries have.

We see prospects for deepening our economic ties in such areas as trade and transit of energy goods, supply of agricultural products and cooperation in the light manufacturing sector. Another priority is to cooperate with Turkmenistan in the field of transit. The successful operations of TRACECA transport corridor is key for both countries. We are looking forward to improving connections between Caspian and Black Seas.

Among other spheres of cooperation, Kazakhstan and Turkmenistan are important tourism markets for Georgia. We have had considerable increase in arrivals from Kazakhstan, and we are dou-

Kazakhstan and Turkmenistan are important tourism markets for Georgia.

bling our efforts to further raise awareness about Georgia's tourism potential in these countries.

CE: What are the prospects of implementation of the Europe-Caucasus-Asia transport corridor by means of the Baku-Tbilisi-Kars railroad?

Irakli Garibashvili: The Government of Georgia strongly supports the implementation of regional infrastructure projects. The construction of the Baku-Tbilisi-Kars regional railway will encourage regional cooperation in the field of transport and trade between the Central Asia, Black Sea Region and Europe, and will attract new cargo flows. Its overall capacity will peak at 15 million tons of cargo per year. Initially, the capacity will be 5 million tons of consignments and one million passengers. As of today, 60 percent of construction works are finalized. Construction shall be completed in 2015.

CE: Is it possible to reanimate the White Stream Trans-Black Sea gas pipeline in the present context?

Irakli Garibashvili: As you know, the White Stream Trans-Black Sea gas pipeline project was initiated to transport natural gas from the Caspian Region to Romania and Ukraine. This project was included on the list of Projects of Common Interest from EU. The Georgian Government expressed its political support for this project as well. The recent events in Ukraine, as well as complexity of the project itself, and limited resources in the Caspian Region without additional gas resources from Turkmenistan require greater efforts to increase the competitiveness of this project and other alternative gas transportation projects on the Black Sea.

Thank you for the interview



improtextravel

YOUR GUIDE IN AZERBAIJAN!



Accredited
Agent



SR Group



AZERBAIJAN TOURISM ASSOCIATION

24e, S.Vurgun str., Baku
AZ 1000, Azerbaijan
Tel: (99412) 4932633,
4980225

Fax: (99412) 4937520
info@improtex-travel.com
www.improtex.travel

- Air & Railway Tickets
- Entry Visa Support
- Hotel Reservations
- Meeting & Assistance
- Bus & Car Hire Services
- Guide & Interpreters
- Sightseeing Tours
- Cultural, Ethnographic & Eco Tours
- Silk Road Travels
- Special Adventure Programs
- Leisure & Treatment
- Conferences & Events
- VIP Packages & Corporate Programs

**Discover
Azerbaijan
with us!**

www.improtex.travel



Ассоциация с ЕС будет способствовать преобразованию страны в подлинное европейское государство

Премьер-министр Грузии Ираклий Гарибашвили



Грузия и Азербайджан будут изучать возможности для дальнейшего расширения сотрудничества в энергетическом секторе, транспортной сфере и регионального сотрудничества.

Caspian Energy (CE): Г-н Гарибашвили, 27 июня Грузия подписала соглашение об ассоциации с ЕС, какие экономические преимущества получила Грузия от сближения с ЕС? Какие отрасли экономики Грузии наиболее привлекательны для европейских инвесторов?

Премьер-министр Грузии Ираклий Гарибашвили: Мы рассматриваем ассоциацию с ЕС, включая глубокую и всеобъемлющую зону свободной торговли, как шаг по направлению к необратимой политической и экономической интеграции Грузии в ЕС. Это выводит отношения ЕС и Грузии на качественно новый уровень сотрудничества по всем направлениям,

что будет способствовать преобразованию страны в подлинное европейское государство.

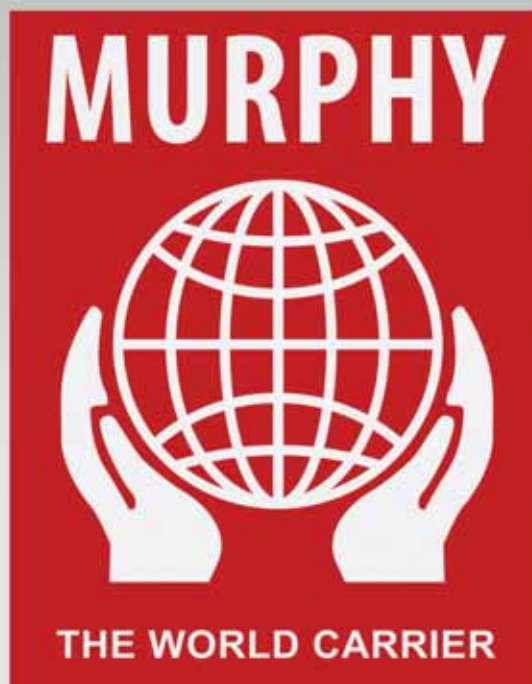
Являясь катализатором политических, экономических и социальных реформ, ассоциативное соглашение, включая глубокую и всеобъемлющую зону свободной торговли, будет способствовать экономическому росту, интеграции на мировые рынки, формированию глобальной цепи поставок, а также экономической и политической модернизации.

Благодаря глубокой и всеобъемлющей зоне свободной торговли, улучшится доступ на внутренний рынок ЕС – крупнейший и стабильный рынок в мире, насчитывающий 500 миллионов жителей. Соглашение также гарантирует снижение издержек торговли с ЕС для грузинских компаний, расширение ассортимента грузинских товаров на рынке ЕС, снижение цен на товары для потребителей и улучшение качества предлагаемой продукции, что привлекательно для прямых европейских инвесторов, поскольку действуют аналогичные правила и процедуры.

Крупные европейские компании уже работают в нашем финансовом, строительном и транспортном секторах, а также в сфере логистики, розничной торговли и сельского хозяйства, тем не менее, мы отмечаем растущий интерес европейских компаний также и к дру-

Грузия наладила режим свободной торговли с рынками, насчитывающими свыше 800 млн. потребителей ...





MURPHY SHIPPING AND COMMERCIAL SERVICES AZERBAIJAN

Global logistics projects
Multimodal transportation
Freight forwarding
Warehousing & distribution
Customs clearance
Project management

For further information, please do not hesitate to contact us:

■ **Baku Office**
■ **Tel.:** +99412 445 88 77
■ **Tel.:** +99412 445 88 88
■ **Mobile:** +99455 455 15 41
■ **E-mail:** sales@murphyshipping.co.az
■ **E-mail:** office@murphyshipping.co.az

■ **London Office**
■ **Tel.:** 00 44 (0) 208 893 2110
■ **Fax.:** 00 44 (0) 20 8890 1551
■ **E-mail:** sales@murphyshipping.com
■ **E-mail:** office@murphyshipping.com
■ **Web:** www.murphyshipping.com

■ Azerbaijan
■ UAE
■ United Kingdom
■ Georgia
■ Kazakhstan
■ Nigeria
■ Russia
■ Turkmenistan
■ USA



гим сферам. Мы планируем воспользоваться новыми возможностями за счет «зеленых» инвестиций в ориентированные на экспорт производственные сектора, заинтересованные в выходе на европейский рынок.

СЕ: Вы являетесь сторонником многовекторного развития экспортной политики Грузии, какие рынки наиболее привлекательны для Грузии помимо европейского?

Ираклий Гарибашвили: Диверсификация экспортной продукции, равно как и экспортных рынков, является ключевым приоритетом нашей торговой политики. Во-первых, мы хотим диверсифицировать нашу структуру экспорта посредством создания благоприятных условий для ориентированных на экспорт производств в Грузии. Что касается предпринимательской среды, Грузия является лидером в регионе. В целях предоставления дополнительных преимуществ компаниям, заинтересованным в создании производственных предприятий, мы реализуем государственную программу «Сделано

в Грузии», в которой могут принять участие как местные, так и иностранные инвесторы. Она предусматривает льготные условия для приватизации государственных земель или соответствующей собственности, расширенный доступ к финансовым ресурсам и технической помощи посредством госучреждений.

Кроме того, через специализированные государственные органы мы работаем над продвижением грузинской продукции на мировых рынках, оказывая поддержку грузинским экспортерам в укреплении их позиций на важных ярмарках и выставках, а также в поиске партнеров за рубежом.

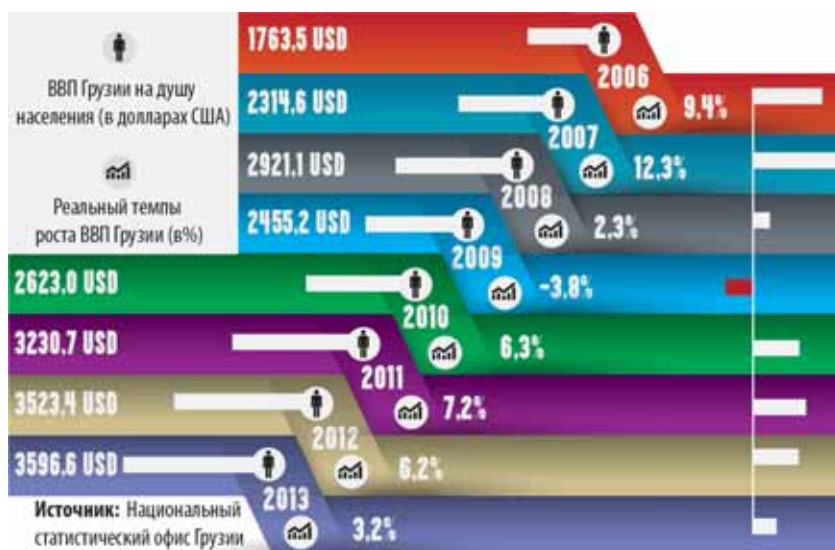
Соседние и региональные рынки остаются приоритетными для Грузии рынками и, в то же самое время, мы продолжаем работать над тем, чтобы обеспечить наше присутствие на азиатском и североамериканском рынках. В настоящее время Грузия наладила режим свободной торговли с рынками, насчитывающими свыше 800 млн. потребителей, но мы продолжаем активно работать над усилением торговых режимов и с другими партнерами.

Мы получили свободный доступ на рынок ЕС ...

Доли основных торговых партнеров в структуре общего экспорта Грузии за январь-август 2014г.



Источник: Национальный статистический офис Грузии



СЕ: Грузия и Азербайджан являются многолетними энергетическими партнерами, какой Вы видите динамику взаимоотношений двух стран? Видите ли Вы Грузию крупнейшим черноморским энергетическим хабом по производству и транзиту СПГ, других видов энергоносителей?

Ираклий Гарибашвили: Стратегическое энергетическое партнерство между Грузией и Азербайджаном зародилось несколько лет назад. Успешная реализация крупных проектов по транспортировке нефти и газа зало-



Экспорт и импорт Грузии за 1995-2014гг. (в \$млн.)



Источник: Национальный статистический офис Грузии

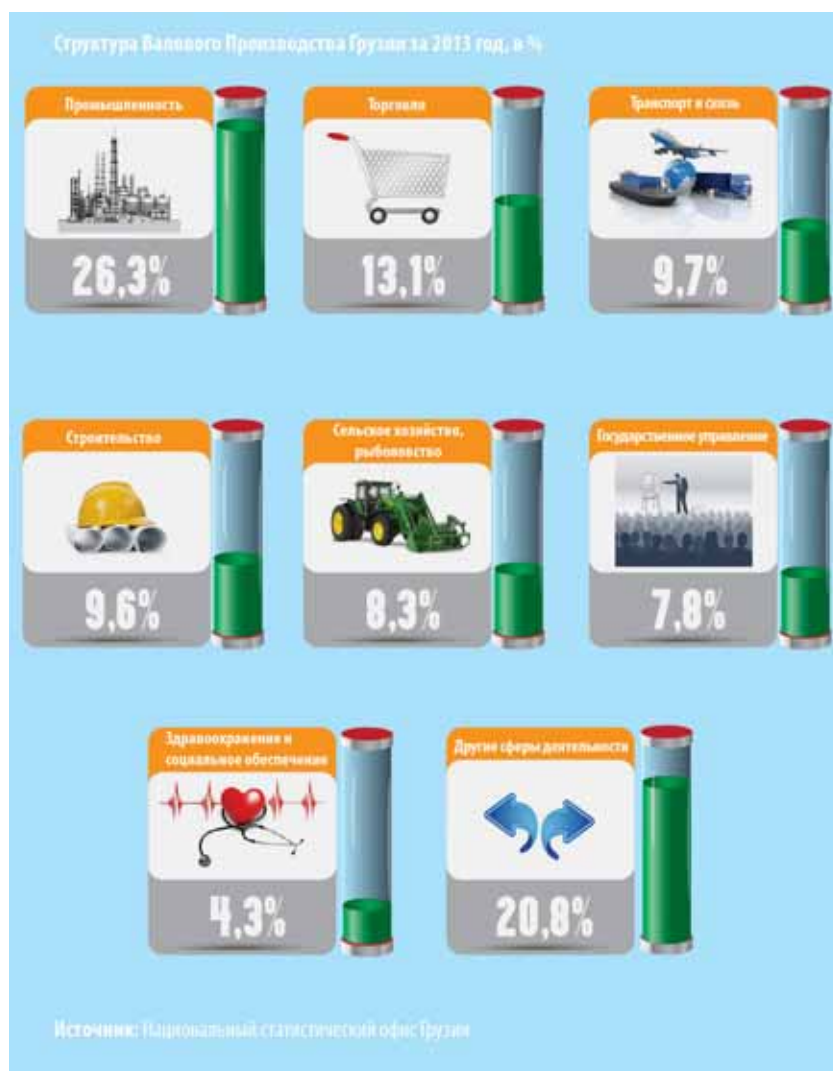
Рейтинговое агентство Moody's изменило рейтинг Грузии со стабильного на положительный.

Доли основных торговых партнеров в структуре общего импорта Грузии за январь-август 2014г.



жила прочную основу для расширения энергетического партнерства между двумя странами и развития Южного газового коридора, являющегося очень важным альтернативным коридором для поставок энергоресурсов в ЕС. Кроме того, Государственная нефтяная компания Азербайджанской Республики (SOCAR) является важным инвестором в стране. Она владеет и управляет многими активами, такими как автозаправочные станции, газораспределительные сети, порт и т.д. Безусловно, Грузия, как надежная транзитная страна, и Азербайджан, как крупный поставщик нефти и газа из Каспийского региона, будут изучать возможности для дальнейшего расширения двусторонних отношений в энергетическом секторе, транспортной сфере и регионального сотрудничества.

По нашему мнению, важно продвигать торговлю СПГ на Черном море. Проект AGRI (соединительный трубопровод Азербайджан-Грузия-Румыния), инициированный совместно с



Ираклий Гарибашвили: Дальнейшее развитие туризма представляет стратегическую важность для Грузии. Этот сектор является одним из ключевых для экономики страны, на его долю ежегодно приходится около 6-7% ВВП Грузии. В 2013 году количество иностранных посетителей в Грузии выросло на 22%, превысив 5 млн. Таким образом, в среднесрочной перспективе, спрос на проживание уже превышает нынешнее предложение, и мы ожидаем, что благодаря инвестициям крупных гостиничных сетей и частного сектора предложение увеличится еще больше, чтобы удовлетворить растущий спрос.

Вы знаете, что Грузия является открытой рыночной экономикой, ориентированной на становление региональным центром торговли и производства. Нынешние реформы, осуществляемые правительством Грузии, направлены на поощрение конкуренции на внутреннем рынке и рост конкурентоспособности грузинского частного сектора.

Примечательно, что в 2014 году в Грузии зафиксирован более чем 6-ти процентный рост ВВП, что само по себе говорит о высокой эффективности наших реформ. Нынешние экспортные показатели позволяют отметить значительный рост по сравнению с предыдущим годом. Я считаю, что наш экономический потенциал станет еще более очевидным, поскольку несколько месяцев назад Грузия сделала исторический шаг вперед и подписала ассоциативное соглашение с Европейским союзом, предусматривающее, в том числе, глубокую и всеобъемлющую зону свободной торговли (DCFTA).

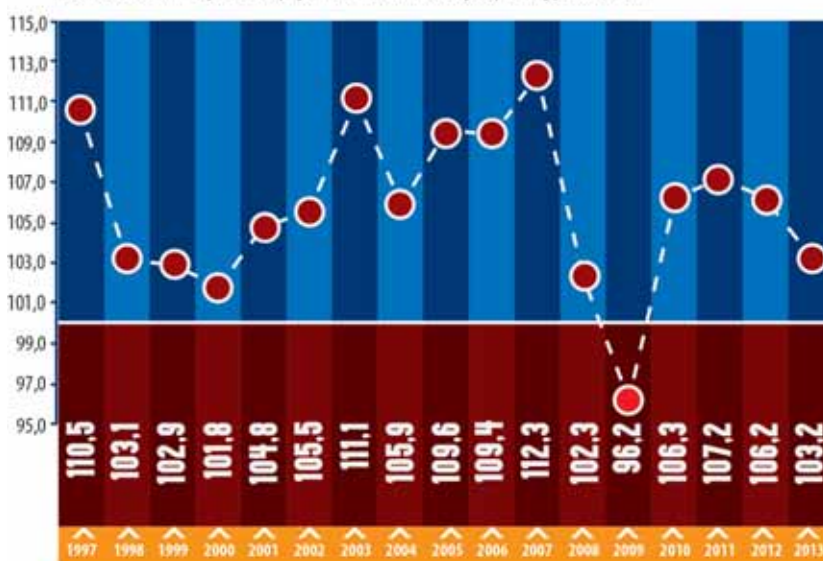
Азербайджаном, Румынией и Венгрией, предусматривает создание СПГ-завода на побережье Черного моря и транспортировку СПГ в Румынию.

Еще одним интересным проектом является развитие Евроазиатского транспортного коридора, ориентированного на транспортировку нефти из каспийского региона через территорию Грузии и Украины в Польшу. Грузия предлагает самый короткий маршрут для транспортировки каспийских ресурсов на рынок ЕС, и это дает нам уверенность, что еще больше проектов регионального и международного значения будет осуществляться с участием нашей страны.

СЕ: Как Вы оцениваете туристический и инвестиционный потенциал Грузии?

... разработан проект межправительственного соглашения между правительствами Азербайджана, Грузии, Казахстана и Турции.

Реальные темпы роста Внутреннего Валового Продукта Грузии (в %)



Источник: Национальный статистический офис Грузии

Продвигая нашу внешнюю торговлю, мы получили свободный доступ на рынок ЕС, который означает свободное перемещение товаров и услуг, что, в свою очередь, повышает ценность стратегического расположения Грузии. Подписание DCFTA стало стимулом для инвесторов еще больше присмотреться к Грузии и начать рассматривать эту страну в качестве потенциального центра логистики и производства. Все эти достижения и неослабевающий интерес инвесторов впечатляют в контексте нынешней ситуации в нашем регионе.

Рейтинговое агентство Moody's изменило рейтинг Грузии со стабильного на положительный, который еще раз демонстрирует уровень комфорта для инвесторов, которые рассматривают Грузию как стабильную страну и надежную площадку для ведения предпринимательской деятельности. Что касается наших финансовых институтов, с Вашего позволения отмечу нынешние успехи второго крупнейшего банка Грузии, который успешно начал проведение IPO на Лондонской фондовой бирже в июне 2014 года, несмотря на ситуацию в регионе.

СЕ: Каковы планы развития сотрудничества с Казахстаном?

Ираклий Гарибашвили: Казахстан является динамично развивающейся страной и важным партнером Грузии в Центрально-Азиатском регионе. Дружеские отношения между нашими странами существуют уже не одно десятилетие.

Казахстан является важным торговым партнером Грузии, с которым мы наладили режим свободной торговли. В Казахстан направляются такие грузинские товары, как вина и ликероводочные изделия, минеральные воды, орехи и другие. Инвестиции из Казахстана охватывают банковскую сферу, транспорт, туризм и прочие сферы. Казахстан, являющийся страной-членом Таможенного союза, и Грузия, как страна, вошедшая в зону свободной торговли с ЕС, могут предложить дополнительные

Казахстан, являющийся страной-членом Таможенного союза, и Грузия, как страна, вошедшая в зону свободной торговли с ЕС, могут предложить дополнительные возможности предпринимателям.



Казахстан и Туркменистан являются важными рынками для туризма Грузии.

возможности нашим предпринимателям и продвигать их сотрудничество.

В рамках программы ЕС TRACECA Грузия активно поддерживает проект Silk Wind («Шелковый Ветер»), предложенный Казахстаном. Главная цель этого проекта расширить транзит железной дорогой и морскими маршрутами из Китая в Европу, а также оптимизировать и далее развивать международные транспортные коридоры. В рамках проекта был разработан проект межправительственного соглашения между правительствами Азербайджана, Грузии, Казахстана и Турции. Мы надеемся подписать документ уже в ближайшем будущем.

СЕ: Интересен ли Грузии туркменский рынок?

Ираклий Гарибашвили: В течение последних лет наблюдается стабильный рост торговли между Грузией и Туркменистаном, и хотя показатели двустороннего экономического сотрудничества вполне удовлетворительны, они все же не соответствуют тому потенциалу, которым обладают обе страны.

Мы видим перспективы углубления сотрудничества в таких сферах, как торговля и транзит энергоресурсов, поставки сельскохозяйственных продуктов и сотрудничество в секторе легкой промышленности. Другим приоритетом является сотрудничество с Туркменистаном в сфере транзита. Успешное функционирование транспортного коридора TRACECA является приоритетом для обеих стран. Мы нацелены на улучшение связей между Каспийским и Черным морями.

Среди других сфер сотрудничества, Казахстан и Туркменистан являются важными рынками для туризма Грузии. Наблюдается значительный рост при-

бывающих из Казахстана туристов, и в настоящее время мы прикладываем большие усилия для роста осведомленности о туристическом потенциале Грузии в этих странах.

СЕ: Каковы перспективы реализации транспортного коридора Европа - Кавказ - Азия посредством железной дороги Баку-Тбилиси-Карс?

Ираклий Гарибашвили: Правительство Грузии активно поддерживает реализацию региональных инфраструктурных проектов. Строительство региональной железной дороги Баку-Тбилиси-Карс будет способствовать расширению регионального сотрудничества в сфере транспорта и торговли между Центральной Азией, черноморским регионом и Европой, а также привлечет новые грузовые потоки. Его общая мощность составит 15 млн. тонн грузов в год. Первоначально, мощность будет составлять 5 млн. тонн грузов и 1 млн. пассажиров. На сегодняшний день, 60% строительных работ по проекту завершены. Само же строительство будет завершено в 2015 году.

СЕ: Возможна ли в создавшихся условиях реанимация проекта транскаспийского газопровода White Stream?

Ираклий Гарибашвили: Как вы знаете, проект транскаспийского газопровода White Stream был инициирован с целью транспортировки природного газа из Каспийского региона в Румынию и Украину. Этот проект был включен в список Проектов общего интереса ЕС. Правительство Грузии также выразило свою политическую поддержку этому проекту. Недавние события в Украине, а также сложность самого проекта и ограниченные ресурсы в каспийском регионе без дополнительных газовых ресурсов из Туркменистана требуют огромных усилий с целью роста конкурентоспособности этого проекта и других альтернативных проектов по транспортировке газа на Черном море.

Благодарим Вас за интервью

Georgia - paradise for investors

The economic development in the modern world is particularly related to the stability of the situation followed, as a rule, by inflow of investments. In this aspect Georgia possesses big potential for development of economic sectors. Association agreement signed between Georgia and EU in 2014 fully meets the social-economic visions of the government, process of Georgia's integration into Europe and inflow of direct foreign investments.



"A qualitatively new phase, new stage commenced for Georgia after signing of the Association Agreement with the EU. It is an important stage and we are perfectly conscious of it. It requires our 24-hour work so that we are ready to face all challenges", Prime Minister of Georgia Irakli Garibashvili says. According to him, building of strong and effective democratic institutions is a permanent priority for the government.

According to the Premier, the de-

velopment of institutions based on liberally-democratic values is ongoing in Georgia. The process of ensuring of rights gained an irreversible character. The rights of absolutely all citizens are protected. The work on security and strengthening of regional positions of the country is ongoing.

"Fulfillment of obligations on the Association Agreement with the EU is one of the major directions of the internal policy of the government. Fulfillment of this agreement will touch on the

whole spectrum of social and economic life of the country. The agreement fully coincides with social-economic vision of the government. Economic policy of the government is based on principles and values of free market economy", the head of the Georgian government says.

ENERGY ASSETS

Georgia is developing generating capacities. In 2014 Paravan hydro

power plant (HPP) with a capacity of 87 MW was commissioned in Samthe-Javahetia.

"Nowadays we are about to open another extremely important facility in Samthe-Javahetia. This project was successfully implemented jointly with our Turkish partners. Paravan HPP is a step forward aimed at strengthening the economy of Georgia. Paravan HPP is another example of close cooperation between Georgia and Turkey", Prime Minister Irakli Garibashvili said in his speech. According to Irakli Garibashvili, "energy is a sphere which development is directly associated with the economic growth of the country".

"Development of the energy sector will help us to put our economy on its legs. It involves creation of new working places in the region. I would like to note that such a powerful hydropower plant was built in our country for the first time over the past 35 years. Over \$200 mln was spent on the construction of the plant, which is indeed a big investment made by our Turkish partners. Paravan HPP will increase electricity generation by 410 mln kWh. It will indeed become a progress for the energy sector of Georgia", Irakli Garibashvili says.

INVESTMENTS IN FIGURES

In IIQ 2014 direct foreign investments in Georgia amounted to \$151 million, the National Statistics Office of Georgia (GeoStat) reports.

The summary preliminary data for the first six months of 2014 made \$416 million. In IIQ 2014 the most part of investments, \$101 million, was allocated



to the transport and communications spheres, which is \$57 million up vs. IQ 2014 and \$73 million up vs. IIQ 2013. Transport and communication account for 67% of total direct foreign investments into the economy of Georgia in IIQ 2014.

For the first six months of 2014 direct foreign investments into the transport and communications sectors amounted \$145 million, which is \$81 million up vs. the similar period of 2013.

The refining industry accounts for 38.4% of total direct foreign investments into the Georgian economy for April-June 2014. This is \$58 million, which is \$12 million up vs. IQ 2014 and \$30 million up vs. IIQ 2013.

For the first half of the year 2014 investments into the refining industry of Georgia made \$104 million, which

is 136% up vs. the similar indicator of 2013 (\$44 million).

In IIQ 2014 direct foreign investments into the energy industry made \$45 million, which is \$33 million up vs. IQ 2014 and \$26 million up vs. IIQ of the last year. In April-June 2014 the energy sector accounted for 30% of the total amount of direct foreign investments in the economy of Georgia.

For the first half of the year 2014 direct foreign investments to the energy sector made \$57 million, which is \$66 million down vs. the similar period of 2013.

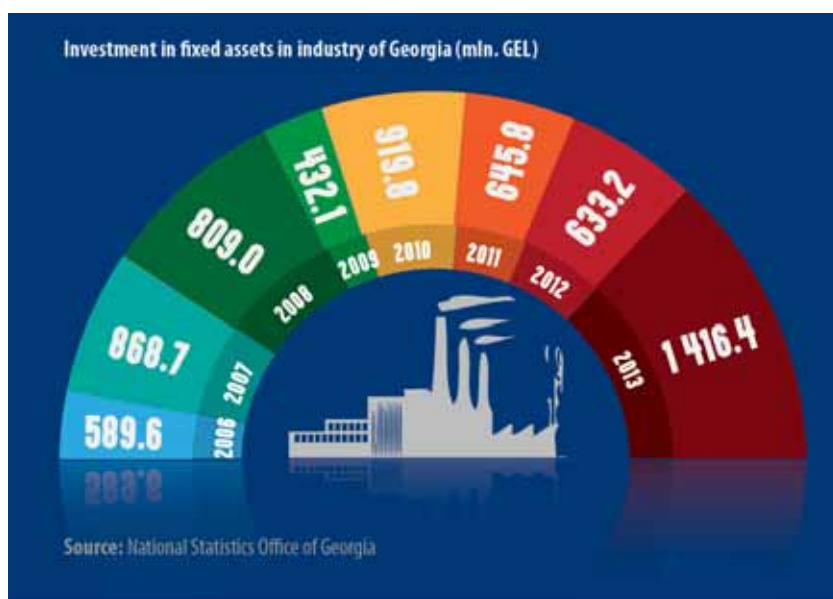
In April-June 2014 direct foreign investments in the construction sector made \$21 million, which is \$15 million up vs. IQ 2014 and \$28 million down vs. IIQ 2013.

The construction sector accounts for 14% of the total amount of direct foreign investments into the economy of Georgia in IIQ 2014.

During the first six months of 2014 direct foreign investments in the construction sector amounted \$27 million, which is \$27 million down vs. the similar period of 2013 (\$54 million).

In IIQ 2014 direct foreign investments in the real estate sector made \$41 million, \$11 million into the mining industry, \$5 million into agriculture and \$127 million into the financial sectors.

In term of investments into the economy of Georgia in IIQ 2014, Netherlands take the lead with \$93 million, which makes 62% of the total amount of direct foreign investments. It is followed by Azerbaijan with \$77 million (51%) and Luxemburg with \$48 million (32%).



Foreign direct investments by countries

Major direct investor countries in Georgia in IIQ 2014 (Million USD)



Source: National Statistics Office of Georgia

According to the volume of investments made into the economy of Georgia within the first 6 months of 2014, the Netherlands (\$174 mln), Azerbaijan (\$99.9 ml) and Luxemburg (\$59 mln) share the first three positions respectively.

According to the updated data, the volumes of foreign direct investments made in Georgia through 2013 totaled \$942 mln, which is 3.3% higher than the specified data of 2012.

The volume of direct foreign investments made in Georgia in 2012, 2011, 2010, 2009, 2008, 2007 and 2006 totaled \$912 mln, \$1.117bln, \$553.1 mln, \$658.4 mln, \$1.5 bln, \$2.01 bln and \$1.2 bln respectively.

The volume of investments made into the economy of Georgia by Azerbaijan in 2013 totaled \$95mln, National Statistics Office of Georgia reports. Total volume of direct foreign investments made into economy of Georgia through 2013 totaled \$914 mln.

The Netherlands is the first in terms of the volume of investments made into the economy of Georgia through

2013. Luxemburg (\$145 mln), China (\$98 mln) and Azerbaijan (\$95 mln) vs \$59 mln of 2012), which accounts for 10% of total investments made into the economy of Georgia, share the second, third and fourth positions respectively. It is noteworthy that Azerbaijan is the first in terms of the volume of investments (\$72 mln) made into the economy of Georgia in the fourth quarter of 2013.

According to the data of the State Statistical Committee of Azerbaijan, Azerbaijani business circles work actively in Georgia. Azerbaijan invested \$210 mln in Georgia over the past two years. Azerbaijani entrepreneurs are mainly involved in sectors of energy, tourism, construction, industry, etc. The activity of Azerbaijani companies, including SOCAR, in Georgia created conditions for opening 7,700 new working places. 150 Georgian companies are operating in Azerbaijan while there are 300 Azerbaijani entrepreneurs in Georgia.

"The goal of our government is further improvement, simplification of invest-

ment and business environment in the country", says George Kvirikashvili, Vice-Minister and Minister of Economy and Sustainable Development of Georgia.

"Baku-Tbilisi-Kars is one of the most important projects for Georgia", Kvirikashvili said.

A new 105km long section of the railway is underconstruction within the framework of the Baku-Tbilisi-Kars project. Apart from this, Akhalkalaki-Marabda-Tbilisi section of the railroad will be reconstructed in Georgia, which shall increase its carrying capacity up to 15 mln tonnes of cargo per year. The work on construction of the facility for directing trains from the Georgian gauge to the European one is underway in Akhalkalaki. The peak carrying capacity of the corridor will total 17 mln tonnes of cargoes. This indicator will at initial stage total 1 mln passengers and 6.5 mln tonnes of cargoes. Considering the implementation of the Marmara project (a tunnel under Bosphorus), an access to Europe will be provided by means of the Baku-Tbilisi-Kars railway.



FAST DELIVERY TO ANY POINT IN THE WORLD



ASE
ASIA AFRICA SKY EXPRESS

DCS
OVERSEAS COURIER SERVICE



ASE ASYA AFRICA HIZLI KARGO VE DAĞITIM A.Ş.
61B, Uzejir Hajibeyov Str.-Baku
Tel: (+99412) 497 37 75; 497 37 76
494 88 45; 498 90 00; 497 60 98
Fax: (+99412) 493 84 73
Mob: (+99450) 221 32 19
E-mail: asebaku@ase.az; www.ase.com.tr

Грузия - рай для инвесторов

В современном мире экономическое развитие связано со стабильностью ситуации в стране и как следствие притоком инвестиций. Грузия в этом аспекте имеет огромный потенциал для развития отраслевой экономики. Соглашение об ассоциации, подписанное Грузией с ЕС в 2014 году полностью соответствует социально-экономическим видениям правительства, процессу интеграции Грузии в Европу и притоку прямых иностранных инвестиций.

"С подписанием Соглашения об ассоциации с ЕС для Грузии началась качественно новая фаза, новый этап. Это очень важный этап, и мы это хорошо понимаем. Он требует от нас 24-часовой работы для того, чтобы быть готовыми ко всем вызовам", - говорит премьер-министр Грузии Ираклий Гарибашвили. По его словам, неизменным приоритетом правительства остается строительство сильных и эффективных демократических институтов.

По словам премьер-министра, в Грузии продолжается развитие основанных на либерально-демократических ценностях институтов, процесс обеспечения прав стал необратимым, защищены абсолютно все граждане, продолжается работа над безопасностью и укреплением региональных позиций страны.

"Выполнение обязательств по Соглашению об ассоциации с ЕС - одно из основных направлений внутренней политики правительства. Реализация этого соглашения затронет весь спектр социальной и экономической жизни страны. Соглашение полностью совпадает с социально-экономическим видением правительства. Экономическая политика правительства основывается на принципах и ценностях свободной рыночной экономики", - считает глава грузинского правительства.

ЭНЕРГЕТИЧЕСКИЕ АКТИВЫ

Грузия развивает генерационные мощности. В октябре 2014 года в Самцхе-Джавахеети открылась Параванская гидроэлектростанция (ГЭС) мощностью 87 МВт.

«Сегодня мы открываем в Самцхе-Джавахеети еще один крайне важный объект, этот проект был успешно реализован совместно с нашими турецкими партнерами. Параванская ГЭС - это шаг вперед, направленный на укрепление экономики Грузии. «Паравани ГЭС» является еще одним примером тесного сотрудничества между Грузией и Турцией», - заявил в своем выступлении

премьер-министр Ираклий Гарибашвили.

По оценке Ираклия Гарибашвили, «энергетика - это та сфера, развитие которой прямо связано с подъемом экономики страны».

«Развитием энергосектора мы сумеем поставить на ноги нашу экономику, это связано с созданием новых рабочих мест в регионе. Хочу отметить, что столь мощная гидроэлектростанция была построена в нашей стране впервые за последние 35 лет. В строительство станции было вложено более 200 млн. долларов, что является действительно крупной инвестицией наших турецких партнеров. Посредством «Паравани ГЭС» выработка электроэнергии возрастет на 410 млн. киловатт/час. Это действительно станет прогрессом для энергосектора Грузии», - считает Ираклий Гарибашвили.

ИНВЕСТИЦИИ В ЦИФРАХ

Во втором квартале 2014 года в Грузии объем прямых зарубежных инвестиций составил 151 миллион долларов, сообщает Национальная служба статистики Грузии "Сакстат" (Грузстат).

Суммарные предварительные данные за первое полугодие 2014 года составили 416 миллионов долларов. Больше всего инвестиций во втором квартале 2014 года было вложено в сферу транспорта и связи - 101 миллион долларов, что на 57 миллионов долларов больше по сравнению с первым кварталом 2014 года, и на 73 миллиона долларов больше по сравнению со вторым кварталом 2013 года. На долю транспорта и связи приходится 67% от общего объема прямых иностранных инвестиций, вложенных в экономику Грузии за второй квартал нынешнего года.

За первое полугодие 2014 года прямые зарубежные инвестиции в сферу транспорта и связи составили 145 миллионов долларов, что на 81 миллион долларов больше, чем за аналогичный период 2013 года.

На долю перерабатывающей промышленности приходится 38,4% от общего объема прямых иностранных инвестиций, вложенных в экономику Грузии за апрель-июнь 2014 года - 58 миллионов долларов, что на 12 миллионов долларов больше, чем за первый квартал 2014 года и на 30 млн долларов больше чем за второй квартал 2013 года.





BAKU STEEL

COMPANY

BAKU STEEL COMPANY HAVING THE PRODUCTION CAPACITY OF 1,000,000 TONS OF STEEL IS THE BIGGEST METALLURGICAL WORKS IN THE CAUCASUS.

FOR PRODUCTION PROCESS THE COMPANY APPLIES MODERN ELECTRIC ARC FURNACE AND LADLE-FURNACE MADE BY GERMAN SIEMENS VAI, AN UPDATED CONTINUOUS CASTING MACHINE BOUGHT FROM CANADIAN STEL-TEK COMPANY AND OTHER ADVANCED EQUIPMENT MANUFACTURED BY HIGH-TECH COMPANIES FROM THE USA, FRANCE, ITALY, TURKEY, INDIA AND OTHER COUNTRIES.

THE COMPANY PRODUCES BILLETS OF DIFFERENT STEEL GRADES WITH SECTION SIZES 100X100, 120X120, 125X125, 130X130, 140X140, 150X150, AND 160X160 MM, AND CONSTRUCTION RE-BARS WITH DIAMETER RANGE OF 10-32 MM. BESIDES, THE FOLLOWING STEEL PROFILES ARE ALSO AMONG THE COMPANY'S PRODUCTS: CHANNELS OF 80-160 MM, ANGLES OF 40-125 MM, DOUBLE T-IRON OF 100-160 MM, AND ROLLED WIRE OF DIAMETERS 5-9 MM.

15, MIR-JALAL STREET (DARNAGUL) AZ1029, BAKU, AZERBAIJAN TEL.: +994 (12) 4903070 FAX: +994 (12) 4903071
E-MAIL: OFFICE@BAKUSTEEL.COM

WWW.BAKUSTEEL.COM

За первое полугодие 2014 года в перерабатывающую промышленность Грузии вложено 104 миллиона долларов, что на 136% больше аналогичного показателя за 2013 год (44 млн долларов).

За второй квартал 2014 года прямые зарубежные инвестиции в сферу энергетики составили 45 миллионов долларов, что на 33 миллиона долларов больше, чем за первый квартал 2014 года и на 26 миллионов долларов больше, чем за второй квартал прошлого года. На долю энергетики приходится 30% от общего объема прямых иностранных инвестиций, вложенных в экономику Грузии за апрель-июнь нынешнего года.

За первое полугодие 2014 года прямые зарубежные инвестиции в сферу энергетики составили 57 млн долларов, что на 66 миллионов долларов меньше, чем за аналогичный период 2013 года.

За апрель-июнь 2014 года прямые зарубежные инвестиции в строительный сектор составили 21 миллион долларов, что на 15 миллионов долларов больше, чем за первый квартал 2014 года и на 28 миллионов долларов меньше, чем за второй квартал 2013 года.

На долю строительного сектора приходится 14% от общего объема прямых иностранных инвестиций, вложенных в экономику Грузии за второй квартал нынешнего года.

За первое полугодие 2014 года прямые зарубежные инвестиции в строительный сектор составили 27 миллионов долларов, что на 27 миллионов долларов меньше, чем за аналогичный период 2013 года (54 млн долларов).

Во втором квартале 2014 года прямые зарубежные инвестиции в сектор

недвижимости составили 41 млн долларов, в горнодобывающую промышленность – 11 млн долларов, в сельское хозяйство – 5 млн. долларов, а в финансовый сектор – 127 млн долларов.

По объему инвестиций, вложенных в экономику Грузии за второй квартал 2014 года, на первом месте находятся Нидерланды – 93 млн долларов, что составляет 62% от общего объема прямых зарубежных инвестиций. На втором месте находится Азербайджан – 77 млн долларов (51%), а на третьем месте Люксембург – 48 млн долларов (32%).

По объему инвестиций, вложенных в экономику Грузии за первое полугодие 2014 года, на первом месте находятся Нидерланды – 174 млн долларов, на втором месте находится Азербайджан – 99,9 млн долларов, а на третьем месте Люксембург – 59 млн долларов.

По уточненным данным в 2013 году в Грузии объемы прямых зарубежных инвестиций составили 942 миллиона долларов, что на 3,3% больше уточненных данных за 2012 год.

В 2012 году в Грузии объем прямых зарубежных инвестиций составил 912 миллионов долларов, 2011 году – 1,117 миллиарда долларов, в 2010 году – 553,1 миллиона долларов, в 2009 – 658,4 миллиона долларов, в 2008 году – 1,5 миллиарда долларов, в 2007 году – 2,01 миллиарда долларов, а в 2006 году – 1,2 миллиарда долларов.

Объем инвестиций, вложенных в экономику Грузии Азербайджаном в 2013 году, составил 95 млн. долларов, сообщает Грузстат. Суммарный объем прямых зарубежных инвестиций в экономику Грузии в 2013 году составил 914 млн. долларов. По объему

инвестиций, вложенных в экономику Грузии за 2013 год, на первом месте находятся Нидерланды – 180 млн. долларов. На втором месте Люксембург – 145 млн. долларов, на третьем месте Китай – 98 млн. долларов, а четвертое место за Азербайджаном – 95 млн. долларов (против 59 млн. долларов в 2012 году), что составляет 10% от общего объема прямых зарубежных инвестиций. Стоит отметить, что по объему инвестиций, вложенных в экономику Грузии в четвертом квартале 2013 года, Азербайджан находится на первом месте – 72 млн. долларов.

Согласно данным Госкомстата Азербайджана, азербайджанские деловые круги активно работают в Грузии. В последние два года инвестиции Азербайджана в Грузию составили 210 миллионов долларов. Азербайджанские предприниматели работают главным образом в секторах энергетики, туризма, строительства, промышленности и так далее. Деятельность азербайджанских компаний, в том числе и SOCAR в Грузии, создала условия для открытия 7700 новых рабочих мест. В Азербайджане работают 150 грузинских компаний, в Грузии же – 300 азербайджанских предпринимателей.

“Целью нашего правительства является дальнейшее улучшение, упрощение инвестиционной и бизнес – среды в стране”, – говорит вице-премьер, министр экономики и устойчивого развития Грузии Георги Квирикашвили.

“Баку-Тбилиси-Карс является одним из самых важных стратегических проектов для Грузии”, – сказал Квирикашвили.

В рамках проекта Баку-Тбилиси-Карс строится новая 105-километровая ветка железнодорожной магистрали. Помимо этого, в Грузии будет реконструирован участок железной дороги Ахалкалаки-Марабда-Тбилиси, что повысит его пропускную способность до 15 миллионов тонн грузов в год. В Ахалкалаки ведется работа по строительству пункта по переводу поездов с существующей в Грузии колеи на европейскую. Пиковая пропускная способность коридора составит 17 миллионов тонн грузов. На начальном этапе этот показатель будет находиться на уровне 1 миллиона пассажиров и 6,5 млн. тонн грузов. С учетом реализации проекта “Мармара” (тоннель под Босфором) посредством железнодорожной магистрали Баку-Тбилиси-Карс будет обеспечен выход в Европу.



УРАЛ-М

НОВЫЙ УРОВЕНЬ НАДЕЖНОСТИ



Мощность двигателя до 312 л.с.¹



Современные компоненты ведущих мировых производителей:

топливная система BOSCH, коробка передач ZF, сцепление SACHS, тормозная система WABCO, рулевое управление RBL.¹



2 топливных бака, межколесная блокировка в базовой комплектации без удорожания



Гарантия 100 000 км или 24 месяца



Межсервисный интервал 15 000 км



Ресурс и надежность трансмиссии увеличены на 50%



Стоимость от 14 тыс. руб.



Снижена стоимость владения



Ставка по фирменной лизинговой программе²

ЭКОНОМИЯ до **200 000** рублей³ !

1 – в зависимости от модификации автомобиля;

2 – лизинг с годовым удорожанием 2% возможен на условиях: аванс не менее 30%, срок лизинга не более 24 мес., график платежей дигрессивный, без учета ОСАГО и КАСКО. Период действия лизинговой программы с 10.09.2014 по 31.12.2014.

Лизинговые услуги предоставляются ООО «Элемент Лизинг».

3 – по сравнению с немодернизированными модификациями автомобилей УРАЛ; Не является публичной офертой и не обязывает ни одну из сторон к заключению сделки. Изображения автомобилей могут отличаться от конкретной модификации.

ОАО «Автомобильный завод «УРАЛ»
www.uralaz.ru, info@uralaz.ru
8-800-100-11-74 (звонок бесплатный)



Azerbaijan is the enabler of the Southern Gas Corridor

José Manuel Barroso, President of the European Commission



Caspian Energy (CE): Mr. Barroso, how do you evaluate the result of your mission and how will the EU build further relations with the Caspian countries?

José Manuel Barroso, President of the European Commission: The Caspian region is already today a major energy partner to Europe: Azerbaijan is providing today some 5% of EU's crude oil requirements and Kazakhstan close to 6%. This trade has the potential to grow significantly. We therefore maintain a very close dialogue not only with these two coun-

tries, but with all other countries in the Caspian region on our energy issues, and not only on oil and gas but on all energy sources, including renewables.

The Southern Gas Corridor is a key project in this regard. It is central to the EU's policy of supply diversification, and beneficial to all sides: to Europe because it con-

tributes to our long-term energy security and to the countries of the Caspian region in terms of gaining access to the world's largest gas market – the EU.

Azerbaijan is the enabler of the Southern Gas Corridor. I have thanked President Aliyev during my visit to Baku in June for Azerbaijan's unwavering commitment to this project, which we have been working on together for several years. The investment decision taken on the Shah Deniz II project and the planned delivery of at least 10 bcm per

The Southern Gas Corridor is a key project...

Nuclear Security Summit 2014

The Hague, the Netherlands



...this project is economically viable and commercially sound

year from that field to Europe demonstrates that this project is economically viable and commercially sound.

However, we are already looking at increasing the volumes to be shipped through the Southern Gas Corridor, from Azerbaijan and hopefully other partners. We continue to discuss with Turkmenistan and Azerbaijan regarding the construction of the Trans-Caspian Pipeline. Other countries in Central Asia, the Middle East and the Mediterranean also have the potential to contribute to the Corridor. As you see, we have already today a strong and solid partnership on energy with all countries in the region.

CE: What is your opinion about formation of the huge energy hub on southern borders of the EU, in Turkey? Do you support the Southern Corridor and TANAP projects?

José Manuel Barroso: In the Joint Declaration I signed with President Aliyev in January 2011, we already noted that the Southern Gas Corridor as a strong, reliable and dedicated infrastructure project has the potential to lead to the creation of a real energy

We continue to discuss with Turkmenistan and Azerbaijan regarding the construction of the Trans-Caspian Pipeline.

hub in the region. Turkey, as a key transit country, will of course play a leading role here.

Moreover, the expansion of the South-Caucasus Pipeline, the Trans-Anatolian Pipeline and the Trans-Adriatic Pipeline, i.e. the various "stages" of the Corridor, have been included on the EU's list of Projects of Common Interest, meaning they are an EU priority. This clearly reflects their importance for our energy policy objectives. The Trans-Ana-

The Southern Gas Corridor as a strong, reliable and dedicated infrastructure project has the potential to lead the creation of a real energy hub in the region.





Turkey is and will remain a key partner of the European Union in the development of the corridor

tolian Pipeline has also been included in the list of critical projects in the recent Communication of the European Commission on the European Energy Security Strategy.

Turkey in particular is and will remain a key partner of the European Union in the

development of the corridor. Turkey, due to its geographical position, has the ability to connect with multiple sources of gas in the Middle East, the East Mediterranean and the Caspian Area. These additional sources can be then shipped onwards to the European Union in order to increase the benefits of the corridor in terms of diversification and security of supply.

We want a common European stance towards big suppliers

Azerbaijan aims at exporting 45-50 bcm of gas per annum by 2025

CE: What is your position concerning the proposal of President of Latvia Mr. Berzins, which he expressed in exclusive interview with Caspian Energy, when he is calling the EU to implement more centralized energy policy, in particular, to sign single gas contracts?

José Manuel Barroso: The European Commission has been at the forefront of strengthening a common EU energy security policy over the last years. Therefore, we also looked into the request of some Member States regarding the opportunity of establishing a common approach for the purchase of gas from third countries.

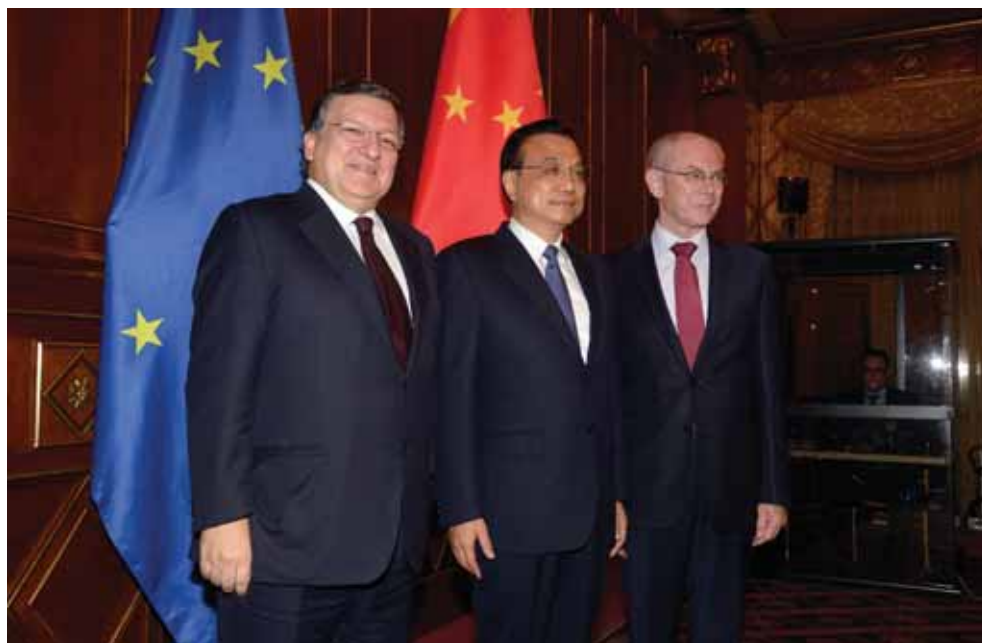
In the recent European Energy Security Strategy which the Commission proposed, we discussed this option of voluntary demand aggregation mechanisms that could increase the bargaining power of European buyers. In particular, we want a common European stance towards big suppliers. For that, we need transparency and full legality on the side of our own EU Member States. So these "common purchasing" options would need to be carefully designed, because in the end, we are talking about commercial relations based on market forces. A functioning EU energy market will lower import prices and is therefore the best cushion against external supply shocks.

CE: Is it possible to build two gas pipelines, Nabucco and TAP, in current conditions? What is necessary for their implementation?

José Manuel Barroso: The commercial decision by the investors to select TAP as the intra-EU pipeline was another important step for the Southern Gas Corridor. Still, we also need to ensure that Caspian gas supports diversification not only along the selected route but for Central and South-East Europe as a whole. Indeed, the Southern Corridor is not simply about the delivery of 10bcm/a to the European Union but about a significant enterprise for the diversification of gas supply in the EU.

For instance, we understand that Azerbaijan aims at exporting 45-50 bcm of gas per annum by 2025 and most of these volumes would be destined to the European market. This will require the development of new transport infrastructure also inside the European Union, to cater for all regional markets, especially the markets in Central- and South-East Europe.

Thank you for the interview



Азербайджан является движущей силой реализации Южного газового коридора

Президент Европейской комиссии
Жозе Мануэль Баррозо



Caspian Energy (CE): Г-н Баррозо, как Вы оцениваете результат Вашей миссии и как будут в будущем строиться отношения ЕС с прикаспийскими странами?

Президент Европейской комиссии Жозе Мануэль Баррозо: Каспийский регион уже сегодня является крупным энергетическим партнером для Европы, на данный момент Азербайджан обеспечивает около 5% спроса ЕС на сырую нефть, Казахстан обеспечивает

около 6%. И у этой торговли есть потенциал значительного роста в дальнейшем. Поэтому мы поддерживаем очень тесный диалог не только с этими двумя странами, но и со всеми странами кас-

Южный газовый
коридор является
ключевым проектом ...

пийского региона по нашим энергетическим вопросам, не только по нефти и газу, но по всем источникам энергии, включая возобновляемые источники.

Южный газовый коридор является ключевым проектом в этом отношении. Он занимает центральную позицию в политике ЕС по диверсификации поставок, и является выгодным для всех сторон - Европы, поскольку он способствует нашей долгосрочной энергетической безопасности, для стран



... проект является экономически целесообразным и коммерчески обоснованным

каспийского региона с точки зрения получения доступа на крупнейший в мире газовый рынок - рынок ЕС.

Азербайджан является движущей силой реализации Южного газового коридора. Я поблагодарил Президента Азербайджана Ильхама Алиева во время моего июньского визита в Баку за стойкую приверженность Азербайджана этому проекту, над которым мы совместно работали в течение нескольких лет. Принятие окончательного инвестиционного решения по проекту второй фазы разработки месторождения «Шах Дениз» и запланированные поставки в объеме, по меньшей мере, 10 млрд. кубометров газа в год из этого региона в Европу, говорят о том, что проект является экономически целесообразным и коммерчески обоснованным.

Однако мы уже рассматриваем возможности увеличения объемов, которые будут транспортироваться через Южный газовый коридор из Азербайджана, и надеюсь, от других партнеров. Мы продолжаем переговоры с Туркменистаном и Азербайджаном

относительно строительства Транскаспийского трубопровода. Другие страны в Средней Азии, на Ближнем Востоке и Средиземноморье также обладают потенциалом внести свой вклад в развитие коридора. Как Вы видите, уже сегодня мы имеем сильное и надежное партнерство в сфере энергетики со всеми странами региона.

СЕ: Как Вы относитесь к формированию на южных границах ЕС крупного энергетического хаба в Турции? Поддерживаете ли Вы проекты Южного коридора и TANAP?

Жозе Мануэль Баррозо: В совместном заявлении, которое я и Президент Ильхам Алиев подписали в январе 2011 года, мы отметили, что Южный газовый коридор, являющийся сильным и надежным инфраструктурным проектом, отвечающим определенным целям, располагает потенциалом

Мы продолжаем переговоры с Туркменистаном и Азербайджаном относительно строительства Транскаспийского трубопровода

Южный газовый коридор, являющийся сильным и надежным инфраструктурным проектом, отвечающим определенным целям, располагает потенциалом для создания реального энергетического хаба в регионе

для создания реального энергетического хаба в регионе. Турция, как ключевая страна транзита, будет, конечно же, играть ведущую роль.

Кроме того, расширение Южно-Кавказского газопровода, Транс-анатолийский трубопровод и Трансадриатический трубопровод, являющиеся различными «этапами» коридора, были включены в список проектов «общего интереса» ЕС, что свидетельствует об их приоритетности для ЕС. Безусловно, это отражает их важность для наших целей энергетической политики. Трансанатолийский трубопровод был также включен в список важнейших проектов Европейской комиссии в недавней публикации стратегии энергетической безопасности Европы.

В частности, Турция есть и останет-

EU - RUSSIA COUNCIL РОССИЯ - ЕС



Турция есть и останется ключевым партнером ЕС в развитии коридора

ся ключевым партнером Европейского союза в развитии коридора. Турция в силу своего географического положения может обеспечить соединение со многими источниками газа на Ближнем Востоке, восточном Средиземноморье и в Каспийском регионе. В таком случае эти дополнительные источники могут быть направлены в Европейский союз с целью расширения возможностей коридора с точки зрения диверсификации и безопасности поставок.

СЕ: Каково Ваше отношение к предложению Президента Латвии г-на Берзиньша, высказанное им в эксклюзивном интервью Caspian Energy, что ЕС должна проводить более централизованную энергетическую политику, в частности заключать единые газовые контракты?

Жозе Мануэль Баррозо: На протяжении последних лет Европейская комиссия стоит в первых рядах в деле укрепления общей политики ЕС в сфере энергетической безопасности. В связи с этим мы также изучили предложения некоторых государств-членов относительно выработки едино-

го подхода к закупкам газа из стран третьего мира.

В недавней Европейской стратегии энергетической безопасности, предложенной Еврокомиссией, мы обсудили варианты механизма добровольного объединения спроса, позволяющего улучшить рыночную позицию европейских покупателей. В частности, нам нужна общая европейская позиция по отношению к крупным поставщикам. Для этого нам нужны прозрачность и полное соблюдение законов со стороны стран-членов ЕС. Таким образом, эти варианты «единых закупок» необходимо тщательно проработать, поскольку, в конечном итоге, мы говорим о коммерческих отношениях, основанных на рыночных силах. Функционирующий энергетический рынок ЕС снизит цены на импорт и, поэтому, является наилучшей защитой против шоковых ситуаций с внешними поставками.

СЕ: Возможно ли в сегодняшних условиях создание двух газопроводов Nabucco и TAP? И что для этого необходимо?

Нам нужна общая европейская позиция по отношению к крупным поставщикам

Азербайджан стремится
экспортировать
40-45 млрд. кубометров
газа в год к 2025 году

Жозе Мануэль Баррозо: Коммерческое решение инвесторов выбрать TAP в качестве маршрута для поставок в ЕС стало еще одним важным шагом для развития Южного газового коридора. Тем не менее, нам необходимо убедиться в том, что каспийский газ поддерживает диверсификацию не только вдоль выбранного маршрута, но также для всей Центральной и Юго-Восточной Европы в целом. На самом деле, Южный газовый коридор позволит обеспечить доставку не только 10 млрд. кубометров газа в ЕС, но также и инициативу для диверсификации поставок газа в ЕС.

Например, мы понимаем, что Азербайджан стремится экспортировать 40-45 млрд. кубометров газа в год к 2025 году и большая часть этого объема придется на долю европейского рынка. Это потребует развития новой транспортной инфраструктуры также в пределах ЕС с целью обслуживания всех региональных рынков, особенно рынков в центральной и юго-восточной Европе.

Благодарим Вас за интервью



The Southern Gas Corridor - a major alternative energy supply corridor for the EU

Kakha Kaladze, Vice Prime Minister and Minister of Energy of Georgia



There is no problem to initiate new infrastructure projects...

CE: Which benefits does Georgia receive from regional energy projects? What are your expectations from implementation of future projects?

Kakha Kaladze: Implementation of large-scale regional energy projects contributes to further economic development of countries involved. What we expect is promotion of investments and employment, improved geopolitical standing, financial and security benefits. Every single successfully implemented project like South-Caucasus Gas Pipeline, Baku-Tbilisi-Ceyhan and Baku-Tbilisi-Supsa oil pipelines, new interconnections with Turkey and Azerbaijan for power exchanges creates sound precondition for future projects.

Caspian Energy (CE): Mr. Kaladze, how would you evaluate the role of Georgia in the Southern Gas Corridor, and in general in the issue of energy supply diversification? Which goals does Georgia face in this regard?

Kakha Kaladze, Vice Prime Minister and Minister of Energy of Georgia: The Southern Gas Corridor is considered as a major alternative energy supply corridor for the EU. Through realisation of this initiative Caspian resources will be transported to the EU market and definitely Georgia already proved to be a reliable transit country. Georgia, together with Azerbaijan and Turkey, is a part of the Southern Gas Corridor

and we have complimenting interests to play an important role in creating the alternative supply corridor for the largest energy market in the world.

CE: Is the country's infrastructure ready to handle large volumes of energy resources?

... Caspian resources will be transported to the EU market and definitely Georgia already proved to be a reliable transit country.



INTERNATIONAL EXHIBITIONS AND CONFERENCES IN AZERBAIJAN

2014 AUTUMN-WINTER



Caspian: Technologies for Environment
**5th ANNIVERSARY INTERNATIONAL
ENVIRONMENTAL EXHIBITION**
19-21 NOVEMBER www.cte.az



20th Anniversary Azerbaijan International
**TELECOMMUNICATIONS AND
INFORMATION TECHNOLOGIES
EXHIBITION AND CONFERENCE**
2-5 DECEMBER www.bakutel.az



22nd International
CASPIAN OIL AND GAS EXHIBITION
2-5 JUNE www.caspianoilgas.az



5th Anniversary Caspian International
**POWER AND ALTERNATIVE ENERGY
EXHIBITION**
2-5 JUNE www.caspianpower.az



22nd International
CASPIAN OIL AND GAS CONFERENCE
3-4 JUNE www.oilgasconference.az



21st Azerbaijan International
HEALTHCARE EXHIBITION
18-20 SEPTEMBER www.bihe.az



10th Anniversary Azerbaijan International
STOMATOLOGY EXHIBITION
18-20 SEPTEMBER www.stomatology.az



9th Azerbaijan International
**BEAUTY AND AESTHETIC MEDICINE
EXHIBITION**
18-20 SEPTEMBER www.beauty.iteca.az



21st Azerbaijan International
CONSTRUCTION EXHIBITION
21-24 OCTOBER www.bakubuild.az



7th International Exhibition
**FOR HEATING, VENTILATION,
AIR-CONDITIONING, WATER SUPPLY,
SANITARY, ENVIRONMENTAL TECHNOLOGY,
SWIMMING POOL AND RENEWABLE ENERGIES**
21-24 OCTOBER www.aquatherm-baku.com



8th Caspian International
**PROTECTION, SECURITY AND RESCUE
EXHIBITION**
21-24 OCTOBER www.cips.az

2015



14th Azerbaijan International
TRAVEL AND TOURISM FAIR
2-4 APRIL www.aitf.az



9th Caucasus International
HOSPITALITY FAIR
2-4 APRIL www.horex.az



2nd Caspian International
BOAT AND YACHT SHOW
2-4 APRIL www.cibs.az



14th International
**TRANSPORT, TRANSIT AND LOGISTICS
EXHIBITION**
12-14 MAY www.transcaspian.az



5th Anniversary Caspian International
**ROAD INFRASTRUCTURE AND
PUBLIC TRANSPORT EXHIBITION**
12-14 MAY www.roadtraffic.az



21st Azerbaijan International
FOOD INDUSTRY EXHIBITION
21-23 MAY www.worldfood.az



Caspian International
**PACKAGING, TARE, LABEL AND
PRINTING EXHIBITION**
21-23 MAY www.ipack.iteca.az

*Dates are subject to change

ORGANISERS



Tel.: +994 12 4041000; Fax: +994 12 4041001
E-mail: office@iteca.az

www.iteca.az





... significant oil and gas reserves are concentrated in the Black Sea...

Kakha Kaladze: Georgia has a diversified infrastructure of railways, pipeline systems, and power transmission network, which still has a capacity to handle increased volumes. There is no problem to initiate new infrastructure projects to transport even large volumes if required. South-Caucasus-Pipeline Expansion and Railway moderniza-

tion projects are the demonstration of scaling up the transportation capacities within the country.

CE: Does Georgia plan to develop or take part in LNG projects? What do you think about their economic expediency?

Kakha Kaladze: Georgia supported the initiative of developing the Azerbaijan-Georgia-Romania Interconnection (AGRI) project, which is the first initiative for LNG transportation on the Black Sea. Several Black Sea countries are also considering construction of regasifica-

tion facilities. To advance this project full-fledge feasibility study needs to be finalized and further analysis performed.

CE: What would you say about the potential of the Black Sea shelf with regard to energy exploration?

Country has the largest untapped hydro resources per capita in the world





3RD FRANKFURT GAS FORUM 2014

11 December 2014

Schlosshotel Kronberg

Hainstraße 25

61476 Kronberg in Taunus

Germany

<http://www.energystreamcmg.com/conferences/conferences-forums/3rd-frankfurt-gas-forum-2014.aspx>

The 3rd Frankfurt Gas Forum 2014 to be held on Thursday, 11th December, at the Schlosshotel Kronberg, Hainstrasse 25, 61476, Kronberg in Taunus, Germany, organized by Energy Stream CMG GmbH, is an annual commercial platform inaugurated in 2012 by the EU Commissioner for Energy Mr. Günther Oettinger. This commercial Forum aims to bring world gas business leaders, German and other European energy executives together with public policy decision makers aiming to facilitate financial and commercial agreements for the natural gas industry. The purpose of the Frankfurt Gas Forum is to promote investments and to bring oil majors and government leaders to Frankfurt, the Metropolis of German and European finance.

This year's focus will be on the new gas transportation routes and new sources of gas supplies to Europe. The European Union has intensified its efforts to diversify its natural gas routes and resources, especially in view of the crisis in Ukraine. The Frankfurt Gas Forum 2014 will address the following issues: how does the recent Shah Deniz commercial developments affect the Southern Gas Corridor? How do smaller scale gas interconnectors affect the security of gas supplies in Europe? What are the current developments of deep offshore drilling in Eastern Mediterranean?

In addition, this year's Forum will discuss investments in gas infrastructure, such as in gas transmission operators, gas storage, and LNG terminals, the impact of shale gas and LNG in the global gas markets. In particular the following questions will be addressed: what scale of investments does the EU need in order to strengthen its energy security? How does the US shale gas production influence the global gas market? How does Central Asian and Caspian gas affect the international gas markets?

For more information please visit:

<http://www.energystreamcmg.com/conferences/conferences-forums/3rd-frankfurt-gas-forum-2014.aspx>

Contact Anthony Livanios: livanios@energystreamcmg.com

Tel: +49 6172 9213 860, Fax +49 69 9750 3200



We have plans to compliment the East-West energy transportation corridor with a new product...

Kakha Kaladze: As you are probably aware exploration works are in progress on the Black Sea shelf in Turkey, Romania, Ukraine, and Russia. Georgia has not granted exploration license on its shelf so far. It is assumed that significant oil and gas reserves are concentrated in the Black Sea, and that is why major energy companies are investing heavily in this area. As for Georgia, we are in process of assessing available data, which will be followed by the announcement of international bidding for exercising exploration rights on the Georgia shelf.

CE: Do you plan to develop the alternative energy sector?

Kakha Kaladze: Promotion of utilization of alternative energy resources is the priority direction of the energy policy of Georgia. Country has the largest untapped hydro resources per capita in the world. The policy objective is to increase energy security of the country by promoting domestic production and export potential for alternative energy.

CE: How would you evaluate the possibility to create the Azerbaijan-Georgia-Turkey-EU electric power flow?

Kakha Kaladze: This is a very perspective direction. Development of interconnection lines with Turkey and Azerbaijan is definitely serving cross-border trade between the countries. We finalized already 400 KV line with Turkey and 500 KV line with Azerbaijan. We have plans to compliment the East-West energy transportation corridor with a new product – electricity.

Thank you for the interview

Gas Balance of Georgia



Source: Ministry of Energy of Georgia

Южный газовый коридор - крупнейший альтернативный коридор поставок энергоресурсов для ЕС

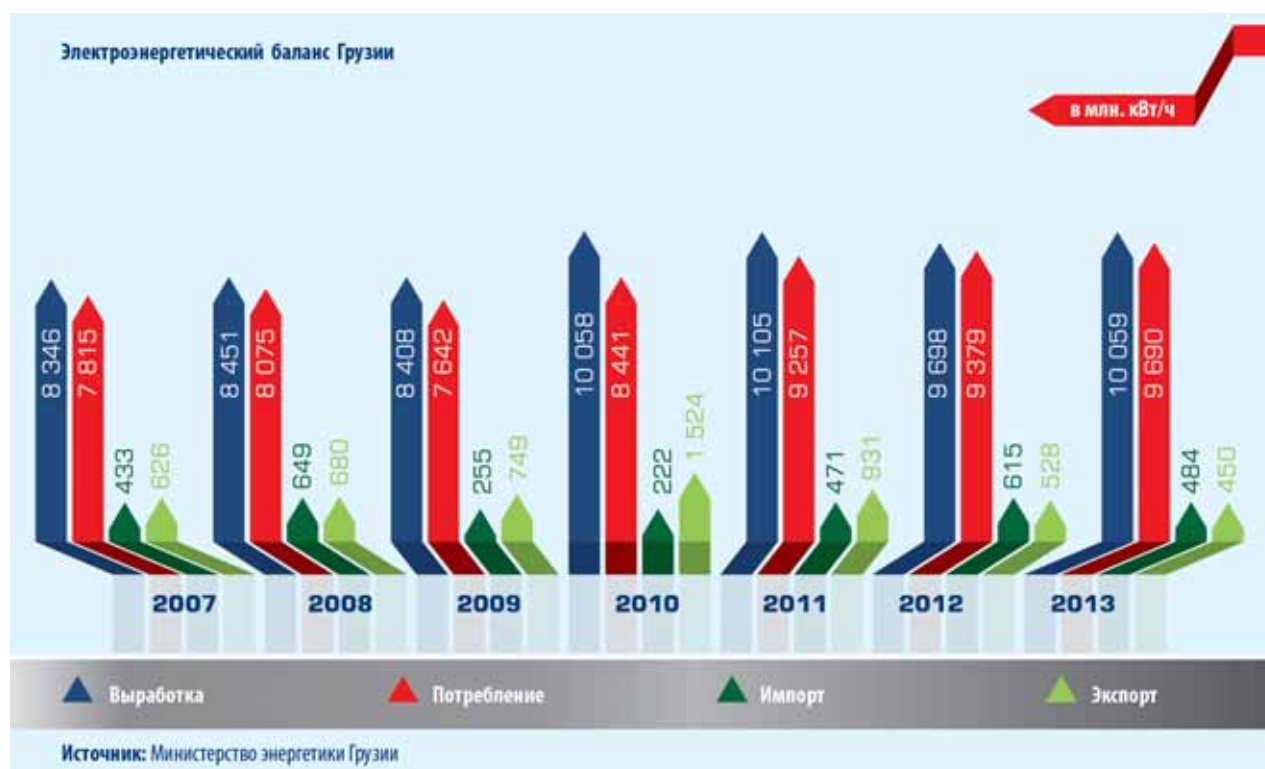
Вице-премьер, министр энергетики Грузии Каха Каладзе



Caspian Energy (CE): Г-н Каладзе, как Вы оцениваете роль Грузии в Южном газовом коридоре, в вопросе диверсификации поставок энергоресурсов? Какие задачи стоят перед Грузией в данном аспекте?

Вице-премьер, министр энергетики Грузии Каха Каладзе: Южный газовый коридор рассматривается как крупнейший альтернативный коридор поставок энергоресурсов для ЕС. Посредством реализации этой инициативы будет обеспечена транспортировка каспийских ресурсов на рынок ЕС, и Грузия, несомненно, проявила себя как надежная страна транзита. Грузия вместе с Азербайджаном и Турцией является частью Южного

Нет никаких преград для реализации новых инфраструктурных проектов ...





газового коридора, у нас есть общие интересы, которые играют важную роль в создании альтернативного коридора поставок на крупнейший энергетический рынок мира.

СЕ: Какие дивиденды приносят Грузии региональные энергетичес-

... будет обеспечена транспортировка каспийских ресурсов на рынок ЕС, и Грузия, несомненно, проявила себя как надежная страна транзита.

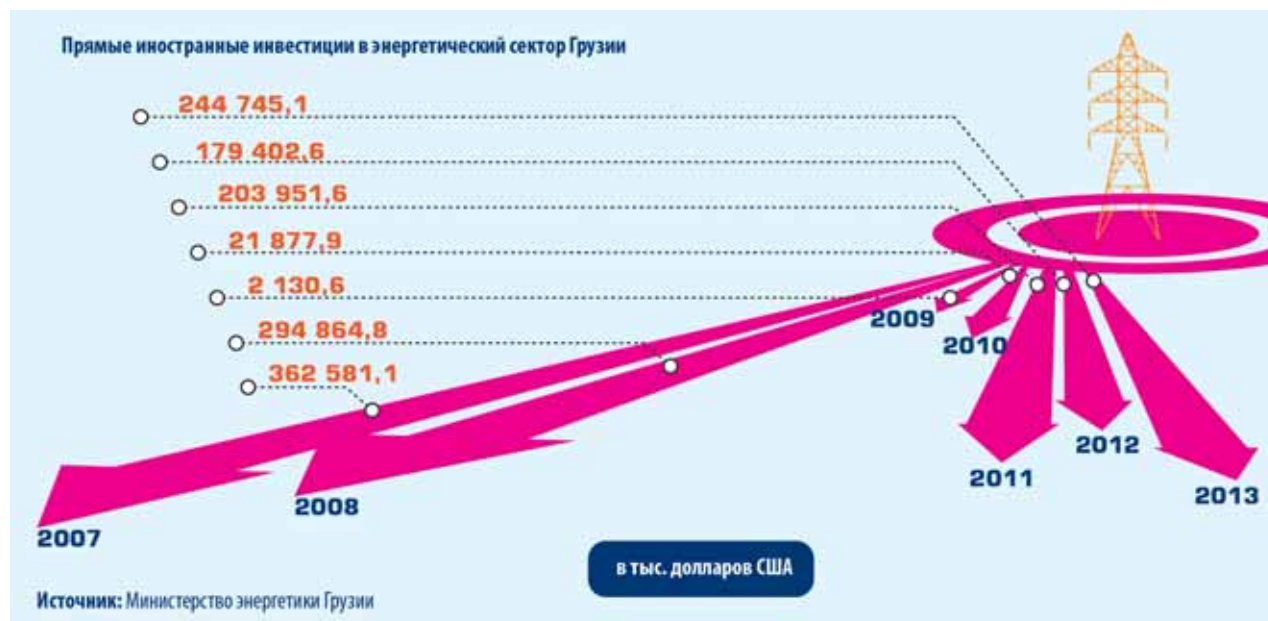
кие проекты, и каковы ожидания от реализации будущих проектов?

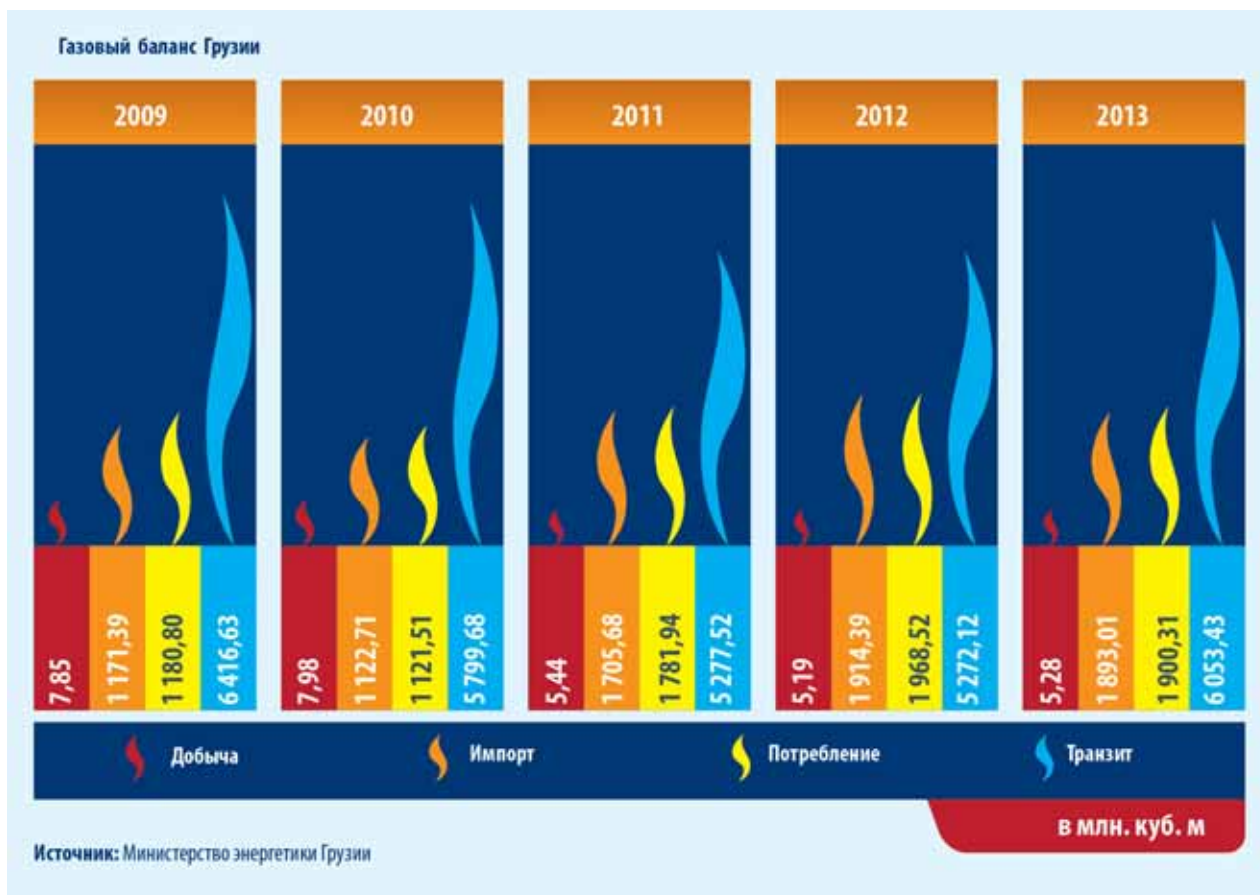
Каха Каладзе: Реализация крупномасштабных региональных энергетических проектов способствует дальнейшему экономическому развитию стран, принимающих в них участие. Наши ожидания – продвижение инвестиций и занятости, улучшение геополитического положения, финансовые поступления и безопасность. Каждый успешно реализованный проект, к примеру, Южно-Кавказский газопровод, нефтепроводы Баку-Тбилиси-Джейхан и Баку-Тбилиси-Супса, а также новые соединительные линии между Турцией и Азербайджаном для обмена электроэнергией, создает надежные предпосылки для осуществления будущих проектов.

... Черное море обладает большими запасами нефти и газа ...

СЕ: Насколько инфраструктура страны готова к перевалке крупных объемов энергоресурсов?

Каха Каладзе: В Грузии диверсифицирована инфраструктура железных дорог, трубопроводных систем и линий электропередач, обладающая потенциалом к перевалке еще больших объемов. Нет никаких преград для реализации новых инфраструктурных проектов с целью транспортировки еще более крупных объемов, если





потребуется. Расширение Южно-Кавказского трубопровода и проекты по модернизации железных дорог свидетельствуют об увеличении транспортных мощностей в стране.

СЕ: Планирует ли Грузия развивать или участвовать в проектах LNG? Как Вы оцениваете их экономическую целесообразность?

Каха Каладзе: Грузия поддержала инициативу реализации проекта соединительного трубопровода AGRI (Азербайджан-Грузия-Румыния). Это первая инициатива по транспортировке СПГ через Черное море. Некоторые черноморские страны также рассматривают возможности строительства регазификационных терминалов. Для продвижения такого проекта необходимо провести всестороннюю экономическую оценку целесообразности и последующий анализ.

В стране сосредоточены крупнейшие в мире неиспользованные гидроресурсы на душу населения.

СЕ: Каковы возможности черноморского шельфа на поиск энергоресурсов?

Каха Каладзе: Вы, очевидно, знаете о том, что на данный момент разведочные работы ведутся в турецком, румынском, украинском и российском секторах шельфа Черного моря. Грузия пока не выдала лицензию на проведение разведочных работ на шельфе. Предполагается, что Черное море обладает большими запасами нефти и газа и именно по этой причине крупнейшие энергетические компании вкладывают сюда большие инвестиции. Что касается Грузии, мы сейчас анализируем имеющиеся у нас данные, за чем последует объявление международных тендеров на проведение разведочных работ на грузинском шельфе.

СЕ: Планируется ли развивать сферу альтернативной энергетики?

Каха Каладзе: Продвижение использования альтернативных энергетических ресурсов является приоритетным направлением энергетической политики Грузии. В стране сосредоточены крупнейшие в мире неиспользованные гидроресурсы на душу населения. Основная цель сводится к тому, чтобы повысить энерге-

Мы планируем дополнить энергетический транспортный коридор Восток-Запад новым продуктом ...

тическую безопасность страны, способствуя росту внутренней добычи и экспортного потенциала альтернативной энергетики.

СЕ: Каковы перспективы создания электроэнергетического потока Азербайджан-Грузия-Турция-ЕС?

Каха Каладзе: Это очень перспективное направление. Развитие соединительных линий с Турцией и Азербайджаном, определенно, способствует развитию трансграничной торговли между странами. Мы уже завершили строительство линии электропередач напряжением 400 кВ между Грузией и Турцией, и линию электропередач напряжением 500 кВ между Грузией и Азербайджаном. Мы планируем дополнить энергетический транспортный коридор Восток-Запад новым продуктом - электричеством.

Благодарим Вас за интервью



Georgia offers investment opportunities

Vice Prime Minister, Minister of Economy and Sustainable Development of Georgia George Kvirikashvili



Caspian Energy (CE): Mr. Kvirikashvili, which sectors of Georgian economy are the most investment intensive ones? How did the investment climate change in the country after signing the EU-Georgia Association Agreement?

George Kvirikashvili, Vice Prime Minister, Minister of Economy and Sustainable Development of Georgia:

Georgia has a liberal business environment and open investment policy, supported by business friendly effective public services, tax and customs administration systems and fast developing infrastructure, which make Georgia attractive for investors in different sectors of economy.

Located at the juncture of Europe and Asia, Georgia has a potential of becoming a major hub for coordinating the regional business activities. One of the more attractive sectors, from that perspective, is the energy, wherein the country possesses huge hydro resources. Currently country utilizes only 18% of its vast hydro resources. Namely, from 2007 to 2013 year energy sector of Georgia has attracted almost USD 1,3

Located at the juncture of Europe and Asia, Georgia has a potential of becoming a major hub for coordinating the regional business activities

billion. In 2013 year the FDI to energy sector amounted to almost USD 200 million with a 10% growth on annual base. Among largest investors in this sector I can name Indian Conglomerate TATA Group, which in joint venture with the Norwegian company constructs the cascade of HPPs with the total volume of investments up to USD 600 million.

Georgian Ministry of Energy and International Organizations like USAID have conducted prefeasibility studies for about 70 sites (Several of these projects are already under way) and is developing our infrastructure so that the country is able to successfully compete with other surrounding countries which are faced with either a structural power deficit or expensive power generation.

Another sector of great potential is Tourism: In 2013 World Tourism Organization named Georgia, as a country with the most developing Tourism sector in the world and one of the top countries by the growth rate on international visitors. From 2003 to 2013 the number of international visitor arrivals to Georgia has grown at an average annual rate of 35% from 300,000 to 5.4 million.

During the last years, supply of the hospitality industry has increased at around a third of the demand growth rate, causing a widening supply-demand gap, strongly increasing occupancy rates and relatively high room rates. Thanks to strong demand growth, an increasing number of international hotel brands are expanding (like Radisson, Marriot, and Sheraton) or entering (such as Hilton, Rixos and Best Western). Outside the core markets Tbilisi and Batumi, modern supply hardly exists in Georgia, resulting in a variety of interesting regional opportunities.

Retail sector in Georgia being the important driver of the economic development offers highly attractive investment opportunities, which is among the most prospective in the country. With 17.3% of National GDP in 2013, trade is the largest economic sector in Georgia. Annual per capita retail expenditure has doubled over the past decade and tourism spending has become a substantial proportion

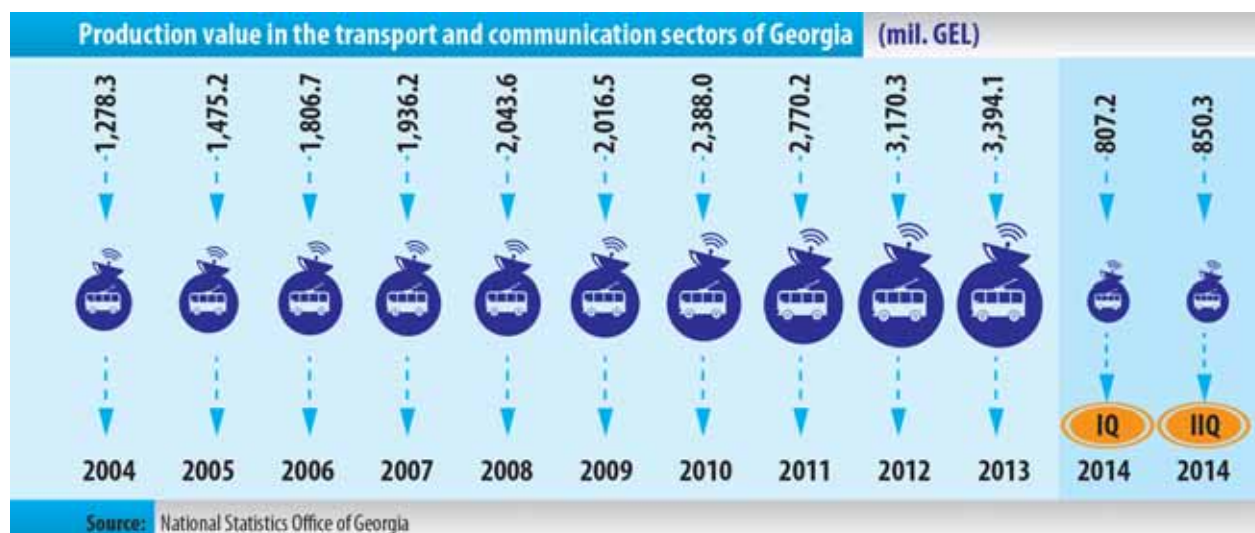
World Tourism Organization named Georgia, as a country with the most developing Tourism sector in the world

of total retail expenditures. Currently, retail development is primarily driven by the expansion of modern supermarket formats and an increasing number of fast-food retailers. Still there are number of opportunities for retail business in Georgia focused on local population as well as on regional markets and fast growing number of international visitors.

As a result of its geographic, topographic, and climatic diversity, Georgia has a great variety of ecological and climatic zones that allow for the production of most types of temperate and even sub-tropical food and agricultural products. Climate permits extension of the growing seasons which in turn allows serving markets with vegetables, potatoes, essential oils, flowers, medicinal herbs, grapes, etc. Some international brands like Ferrero Roche and Hipp have already benefited from country's agriculture and are doing business in Georgia. There are business opportunities not only in farming but also in supplying equipment and services and creating the value chain (greenhouses, storage, deep-freeze facilities, processing, packaging and other). Georgian agriculture offers foreign businesses the opportunity to invest in areas of unmet market demand, significant cost efficiencies and strong profit potential.

In addition, Georgia offers investment opportunities in manufacturing sector, which already contributes up to 12% to the Gross Domestic Product of our country. Since 2007 year, manufacturing sector has attracted more than USD 1.2 billion investments.

Georgia offers competitive utilities and labor costs, business friendly tax system, developed infrastructure and attractive trade relations. Our government has recently started program "Produce in Geor-



AA is a step which will make the process of political and economic integration of Georgia with the EU irreversible

George Kvirikashvili: Georgia has successfully worked with the previous Commission and achieved to bring relations with the EU and its member states to the qualitatively new level. This level

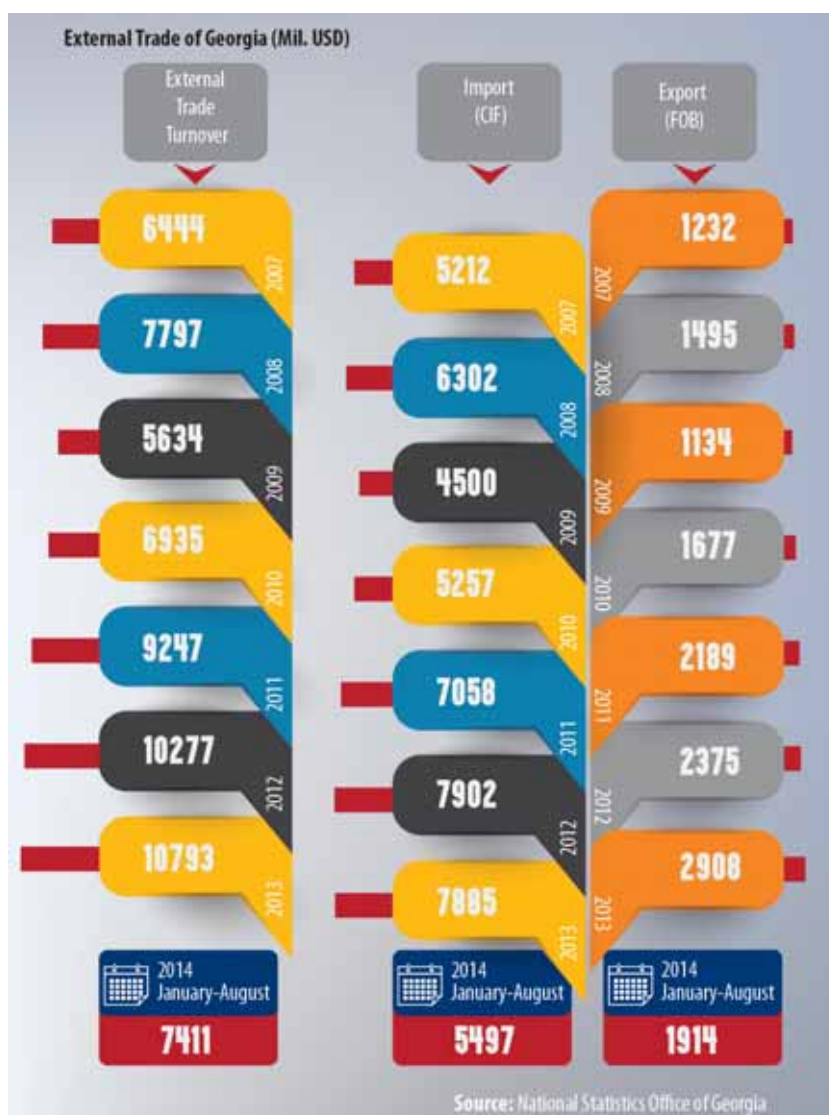
envisages legislative and institutional approximation with the EU. While opening new opportunities for political association and economic integration, AA includes commitments to introduce the

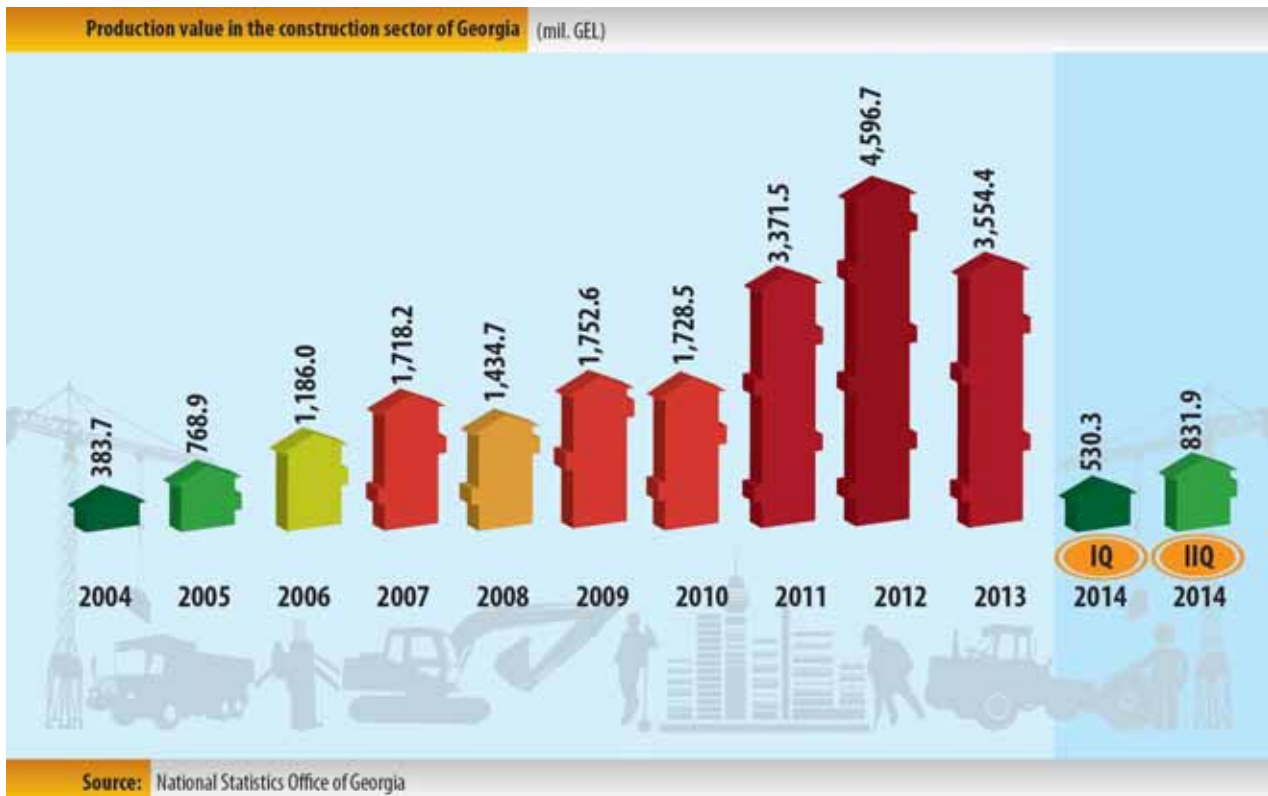
gia”, which is aimed to support new manufacturing facilities in our country through several financial schemes and technical assistance component. Moreover, for export oriented companies Georgia has special incentives like Free Industrial Zones.

This leads us into one of the major business opportunities – the Free Trade Agreement with EU. As catalyst to political, economic and social reforms AA, including DCFTA, which entered into force September 1, 2014, will contribute to economic growth, to integration with world markets and global supply chains, as well as to economic and political modernization. This agreement is a step which will make the process of political and economic integration of Georgia with the EU irreversible. It brings the EU-Georgia relations to the qualitatively new level of cooperation in all directions that should contribute to the transformation of the country into genuine European state.

Access to the EU, one of the world’s largest and richest markets, will be a powerful impetus for Georgian businesses, local production and export diversification and development. Besides, this agreement significantly increases the attractiveness of Georgia for foreign direct investment, which in turn will lead to the transfer of new technologies and “know-how”, stimulation of the emergence of competitive local production and creation of jobs.

CE: What are your expectations from the new leadership of the EU?





European norms and standards, both in the economy and in the field of democracy, human rights, judiciary, the rule of law and the strengthening of democratic institutions. Georgia is committed to implement all the reforms effectively and we expect from the new leadership of the EU that our progress will be adequately evaluated. We believe that through joint efforts with the new leadership we will continue moving forward towards rapprochement of my country with the European Union.

CE: Which countries does Georgia plan to sign free trade agreements with?

George Kvirikashvili: One of the main priorities of Georgia's trade policy is a diversification of export markets. Georgia already enjoys free trade with the markets of more than 800 million population, but we are continuing our active work on enhancement of trade regimes with other partners as well.

Signing of the Association Agreement, including the Deep and Comprehensive Free Trade Area (DCFTA) between Georgia and the EU creates a favorable background for further enhancement of cooperation with the EFTA countries. Establishment of a free trade between the EFTA countries and Georgia, we consider as a next meaningful step towards further integration of Georgia in the European trade and economic area. We are analyzing possibilities of an FTA with other regional and non-regional trade partners as well.

One of the main priorities of Georgia's trade policy is a diversification of export markets

CE: What will be the impact of rapprochement of the US and European markets within the Transatlantic Trade and Investment Partnership on the Georgian economy?

George Kvirikashvili: Rapprochement of the US and European markets will have positive impact on the global economy, and especially, the countries having established free trade areas with these largest economies will gain first. Today, we see that negotiations on multilateral arena, under WTO, are stalled, and special attention is given to regional integration processes. US and EU are not only the largest markets, but also the largest source of new standards. Convergence of those standards will create more trade and accordingly, more wealth. Georgian economy, being in the free trade area with the EU will gain from this process, as it will open new doors for the Georgian competitive exports.

CE: Which benefits did Georgia get after accession to the WTO through the prism of the recent several years? Was it helpful to protect the local business?

George Kvirikashvili: Georgia's accession to the World Trade Organization in 2000 was a significant step towards Georgian



Georgia's integration into the global market. WTO membership ensured the irreversibility of economic reforms aimed at creation of competitive market economy. Georgia is a small market and it is inefficient to develop local manufacturing under the protectionist policy. In opposite, local business should be competitive on the world scale and the government has to ensure that locally produced goods have access to larger markets.

After joining the WTO Georgia's gross domestic product in current prices increased by 350% and estimated 27 billion GEL up from 6 billion GEL. Foreign trade grew almost 11 times, from 1 billion to 11 billion USD. Further, exports rose 800% and imports increased by 1000%.

CE: How successfully are regional infrastructure projects implemented? What is the level of readiness for commissioning of the Baku-Tbilisi-Kars railroad?

... the government has to ensure that locally produced goods have access to larger markets

George Kvirikashvili: Baku-Tbilisi-Kars railroad is strategically important not only for the Government of Georgia but also for the Republic of Azerbaijan and the Republic of Turkey. The Baku-Tbilisi-Kars railway project is linking Europe and Asia, which will facilitate the transportation of cargos and passengers in both directions. The first phase is targeted for 5 mln tones freight, with the perspectives to further increase of capacity. The project will promote to attract additional transit traffic and increase the competitiveness of the TRACECA corridor, to create the new jobs and will contribute to the development of economic cooperation in the region.

In the framework of the project construction, rehabilitation and reconstruction processes on the section of the Marabda-Kartsakhi with the total length of 180-km is conducted. The first section of Marabda-Akhalkalaki (153 km) envisages rehabilitation and reconstruction while the second section of Akhalkalaki-Kartsakhi – (the border of Turkey, 27 km) foresees construction of new railway line including the railway tunnel.

At present the 60% of the works are finalized. The test train is planned to be launched at the end of 2014.

On the basis of the above mentioned, we can conclude that all operations are conducted in accordance with the existing timetable and we are making efforts to complete the construction work within the scheduled timeline (at the end of 2015).

Thank you for the interview

Грузия предоставляет ИНВЕСТИЦИОННЫЕ ВОЗМОЖНОСТИ

Вице-премьер, министр экономики и устойчивого развития Грузии Георги Квирикашвили

Caspian Energy (CE): Г-н Квирикашвили, какие отрасли экономики Грузии наиболее инвестиционно ёмкие? Как изменился инвестиционный климат в стране после подписания Соглашения об Ассоциации с ЕС?

Вице-премьер, министр экономики и устойчивого развития Грузии Георги Квирикашвили: В Грузии либеральная деловая среда и открытая инвестиционная политика, наряду с благоприятными для бизнеса эффективными государственными услугами, налоговой системой и системой таможенного администрирования, а также стремительно развивающейся инфраструктурой, что делает Грузию и самые различные сектора ее экономики привлекательными для инвесторов.

Расположенная на стыке Европы и Азии, Грузия обладает потенциалом для становления важным центром для координации предпринимательской деятельности в регионе

Расположенная на стыке Европы и Азии, Грузия обладает потенциалом для становления важным центром для координации предпринимательской деятельности в регионе. С этой точки зрения, одним из наиболее привлекательных секторов является сфера энергетики, поскольку страна обладает богатыми гидроресурсами. В настоящее время страна использует только 18% ее обширных гидроресурсов. А именно, в период с 2007 по 2013гг. инвестиции, привлеченные в энергетический сектор Грузии, составили около \$1,3 млрд. В 2013г. прямые иностранные инвестиции в энергетический сектор достигли около \$200 млн., при этом ежегодный рост составил 10%. Среди крупнейших инвесторов в этот сектор я могу назвать компанию Indian Conglomerate TATA Group, которая в рамках совместного предприятия с норвежской компанией возводит каскад гидроэлектростанций с суммарным объемом инвестиций до \$600 млн.

Министерство энергетики Грузии совместно с международными организациями, такими как Агентство США по международному развитию, провело предварительный анализ экономической целесообразности приблизительно на 70 площадях (некоторые из этих

проектов уже в процессе реализации) и развивает нашу инфраструктуру, чтобы страна могла успешно конкурировать с другими соседними странами, которые сталкиваются с проблемой структурного энергодефицита или же дорогостоящего производства электроэнергии.

Еще один сектор с богатым потенциалом – это туризм: в 2013г. Всемирная туристическая организация назвала Грузию страной с самым быстроразвивающимся туристическим сектором в мире и одной из ведущих стран по темпам роста численности иностранных туристов. С 2003 по 2013гг. показатель роста численности посещений Грузии иностранными туристами в среднем составлял 35%, увеличившись с 300 тыс. до 5,4 млн.

За последние несколько лет предложения индустрии туризма увеличились

В настоящее время страна использует только 18% ее обширных гидроресурсов



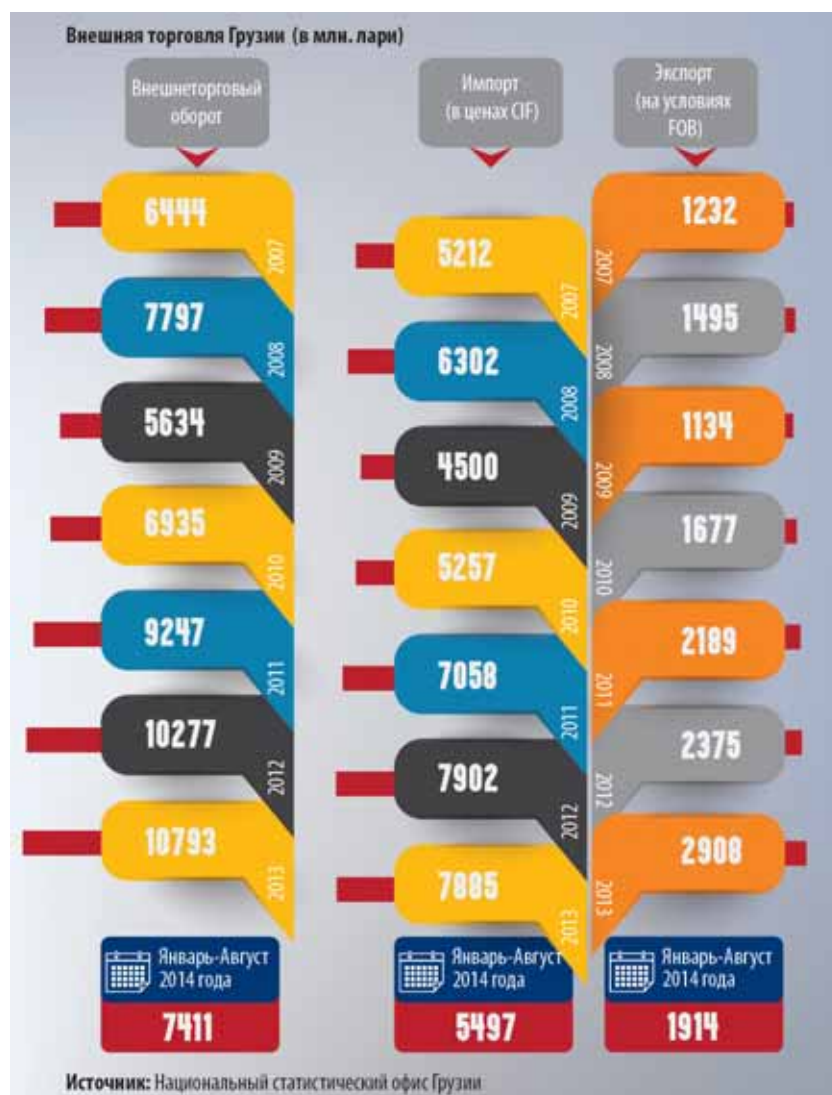
приблизительно на одну треть учитывая темпы роста спроса, что ведет к увеличению разрыва между спросом и предложением, интенсивному росту показателей заполняемости и относительно высокой стоимости номеров. Высокий рост спроса обуславливает увеличение количества международных гостиничных брендов (к примеру, Radisson, Marriot и Sheraton) или появление новых брендов (таких как Hilton, Rixos и Best Western). Помимо основных рынков в Тбилиси и Батуми, современные предложения в целом по Грузии слабо развиты, что создает множество интересных возможностей в регионах страны.

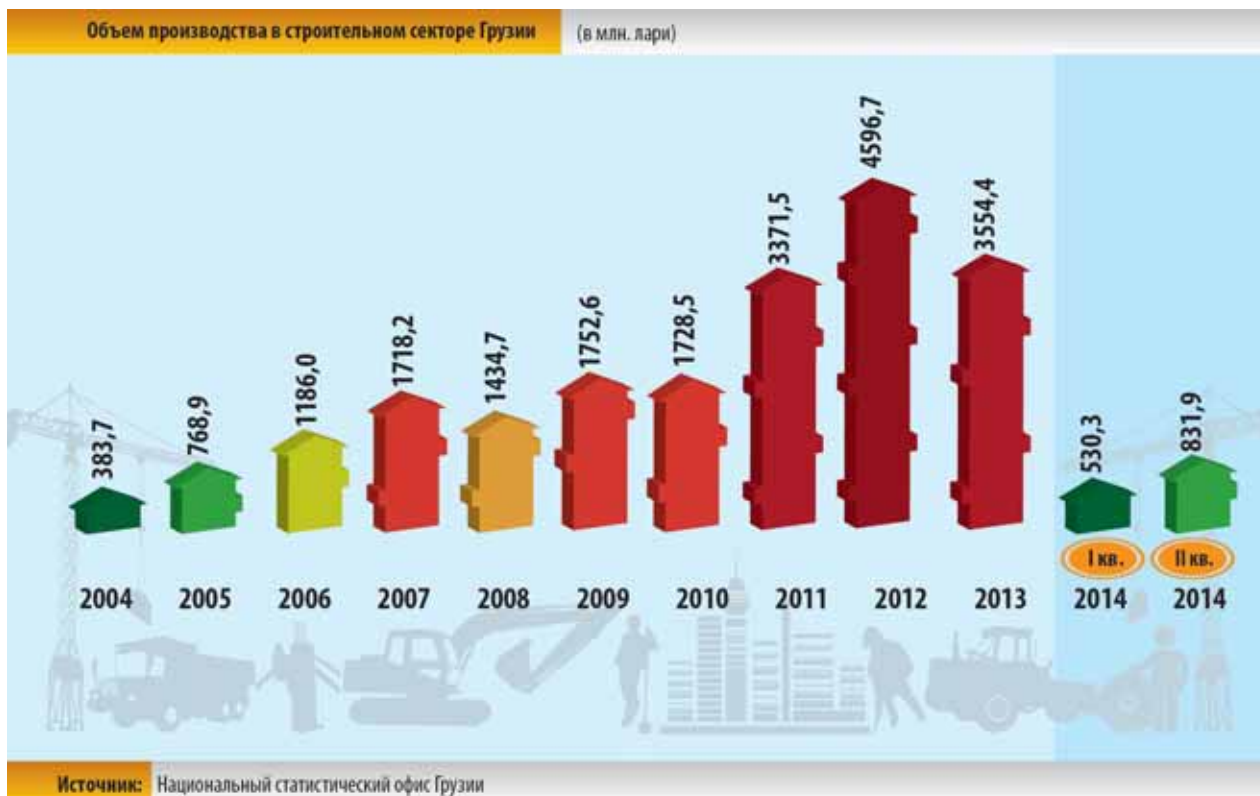
Соглашение об ассоциации придаст процессу политической и экономической интеграции Грузии с ЕС необратимый характер

Розничный сектор Грузии, вклад которого в экономическое развитие довольно значительный, предлагает очень привлекательные инвестиционные возможности, он стоит в числе наиболее перспективных в стране. Торговля, на долю которой в 2013г. пришлось 17,3% национального ВВП, является крупнейшим сектором экономики в Грузии. За прошедшее десятилетие ежегодные розничные затраты на душу населения удвоились, и затраты в сфере туризма составили значительную долю в общих розничных расходах. В настоящее время развитие розничного сектора обусловлено, главным обра-

зом, расширением современных форматов супермаркета и стремительным увеличением розничных магазинов быстрого питания. Также существуют определенные возможности для роз-

ничной торговли в Грузии, ориентированной на местное население и региональные рынки, а также нацеленной на стремительный рост численности иностранных туристов.





Одним из основных приоритетов торговой политики Грузии является диверсификация экспортных рынков

В силу географического, топографического и климатического разнообразия, в Грузии множество экологических и климатических зон, что дает возможность производить многие виды продукции умеренных и даже субтропических поясов, и сельскохозяйственные продукты. Климат позволяет увеличивать посевные сезоны, что, в свою очередь, дает возможность снабжать рынок овощами, картофелем, эфирными маслами, цветами, лекарственными травами, виноградом и т.д. Некоторые международные бренды, такие как Ferrero Roche и Hipp, уже ощутили преимущества сельского хозяйства страны и занимаются предпринимательской деятельностью в Грузии. Деловые возможности имеются не только в сфере сельского хозяйства, но и в области поставок оборудования и услуг, создания производственно-сбытовой цепи (теплицы, склады, объекты глубокого замораживания, переработки, упаковки и т.д.). Сельскохозяйственный сектор Грузии предлагает иностранным компаниям возможность инвестировать в

сферы неохваченные рынком, значительную эффективность затрат и широкие перспективы получения прибыли.

Вдобавок, Грузия предоставляет инвестиционные возможности в производственном секторе на долю, которой приходится 12% ВВП нашей страны. Начиная с 2007 года, производственный сектор привлёк инвестиций на сумму более \$1,2 млрд.

Грузия предлагает конкурентоспособные коммунальные услуги и трудовые затраты, приемлемую налоговую систему, развитую инфраструктуру и привлекательные торговые отношения. Недавно наше правительство запустило программу «Произведено в Грузии», которая направлена на поддержку новых производственных предприятий в нашей стране посредством нескольких финансовых схем и компонентов технической поддержки. Более того, для экспорто-ориентированных компаний Грузия предоставляет такие льготы как Свободные промышленные зоны.

Это ведет нас к одной из важных перспектив деловой активности – Соглашению о свободной торговле с ЕС.

Служащий как катализатор для политических, экономических и социальных реформ, Ассоциативное соглашение, включая зону углубленной и всеобъемлющей свободной торговли, которое вступило в силу 1 сентября, внесет вклад в рост экономики, интеграцию с мировыми рынками и системами поставок, а также в экономическую и полити-

ческую модернизацию. Это соглашение является шагом, который придаст процессу политической и экономической интеграции Грузии с ЕС необратимый характер. Это ведет отношения ЕС с Грузией на качественно новый уровень сотрудничества во всех направлениях, что должно внести вклад в преобразование страны в реальное европейское государство.

Доступ в ЕС, один из самых крупных и богатых рынков мира, послужит сильным стимулом для грузинских компаний, местного производства, диверсификации и развития экспорта.

Более того, это соглашение значительно увеличит привлекательность Грузии для прямых иностранных инвестиций, что в свою очередь приведет к передаче новых технологий и ноу-хау, стимулированию появления конкурентоспособного местного производства и созданию рабочих мест.

СЕ: Какие надежды Вы возлагает на новое руководство ЕС?

Георги Квирикашвили: Грузия успешно работала с предыдущей Комиссией и смогла вывести отношения с ЕС и государствами-членами на ка-

... правительство должно обеспечить доступ местной продукции на более крупные рынки

чественно новый уровень. Этот уровень предусматривает законодательное и институциональное сближение с ЕС. Открывая новые возможности для политической ассоциации и экономической интеграции, ассоциативное соглашение включает обязательства по внедрению европейских норм и стандартов, как в экономике, так и в области демократии, прав человека, судопроизводства, верховенства закона и укрепления демократических институтов. Грузия ориентирована на эффективное проведение всех реформ, и мы ожидаем, что новое руководство ЕС оценит наши успехи должным образом. Мы считаем, что посредством совместных с новым руководством ЕС усилий мы продолжим двигаться в направлении сближения моей страны с Европейским союзом.

СЕ: С какими странами Грузия планирует заключать соглашения о свободной торговле?

Георги Квирикашвили: Одним из основных приоритетов торговой политики Грузии является диверсификация экспортных рынков. Грузия уже использует преимущества свободной торговли с рынками, население которых превышает 800 млн., но мы продолжаем активно работать над улучшением торговых режимов и с другими партнерами.

Подписание ассоциативного соглашения, включая глубокую и всестороннюю зону свободной торговли между Грузией и ЕС, создает благоприятный фон для дальнейшего усиления сотрудничества со странами Европейской ассоциации свободной торговли (ЕАСТ). Учреждение зоны свободной торговли между странами ЕАСТ и Грузией мы рассматриваем как еще один важнейший шаг к дальнейшей интеграции Грузии в европейскую торговую и экономическую зону. Мы также изучаем возможности соглашения о свободной торговле с другими региональными и нерегиональными торговыми партнерами.

СЕ: Как отразится на экономике Грузии сближение американского и европейского рынков в рамках соглашения о свободной торговле и инвестиционном благоприятствовании?

Георги Квирикашвили: Сближение американского и европейского рынков окажет положительное влияние на мировую экономику, и первыми, кто ощутит на себе эти преимущества, станут страны, создавшие зону свободной торговли с этими крупнейшими экономиками. Сегодня, мы являемся

очевидцами того, что многосторонние переговоры в рамках ВТО приостановлены, и особое внимание уделяется процессам региональной интеграции. США и ЕС – это не только крупнейшие рынки, они также являются крупнейшим источником новых стандартов. Сближение с этими стандартами будет способствовать расширению торговли, что, соответственно, обеспечит больше богатств. Учреждение зоны свободной торговли с ЕС благотворно скажется на грузинской экономике, поскольку откроются новые двери для грузинского конкурентоспособного экспорта.

СЕ: Какие дивиденды получила Грузия от вступления в ВТО с призыва минувших лет? Удалось ли защитить местный бизнес?

Георги Квирикашвили: Вступление Грузии во Всемирную торговую организацию в 2000г. стало значительным шагом вперед в деле интеграции Грузии на мировой рынок. Членство в ВТО обеспечило необратимость экономических реформ, направленных на создание конкурентоспособной рыночной экономики. Грузия представляет собой небольшой рынок, и неэффективно развивать местное производство в рамках политики протекционизма. Напротив, местный бизнес должен быть конкурентоспособным в мировом масштабе, и правительство должно обеспечить доступ местной продукции на более крупные рынки.

После вступления в ВТО внутренний валовой продукт Грузии в текущих ценах вырос на 350% с 6 млрд. лари до 27 млрд. лари. Внешняя торговля увеличилась почти в 11 раз с \$1 млрд. до \$11 млрд. Более того, экспорт повысился на 800%, а импорт вырос на 1000%.

СЕ: Насколько успешно реализуются инфраструктурные проекты регионального масштаба, каков уровень готовности к запуску железнодорожной магистрали Баку-Тбилиси-Карс?

Георги Квирикашвили: Железная дорога Баку-Тбилиси-Карс является стратегически важной не только для правительства Грузии, но также и для Азербайджанской Республики и Турецкой Республики. Железнодорожная магистраль Баку-Тбилиси-Карс соединит Европу и Азию, что облегчит перевозку грузов и пассажиров в обоих направлениях. Первый этап рассчитан на перевозку грузов в размере 5 млн. тонн с возможностью дальнейшего увеличения данного показателя. Данный проект будет способствовать привлечению дополнительных тран-



зитных грузопотоков, а также повысит конкурентоспособность транспортного коридора TRACECA, поможет в создании новых рабочих мест и придаст новый импульс дальнейшему развитию экономического сотрудничества в регионе.

В рамках данного проекта производится строительство, реабилитация и реконструкция железнодорожного участка Марабда-Карцахи общей протяженностью 180 км. Работы по первому участку Марабда-Ахалкалаки (153 км) включают реабилитацию и реконструкцию, по второму участку Ахалкалаки-Карцахи – граница Турции (27 км) – строительство новой железнодорожной линии, включая железнодорожный тоннель.

На данный момент осуществлено около 60% работ. Запуск тестового поезда на железнодорожную линию запланирован на конец 2014 года.

Как Вы видите, исходя из вышесказанного, все работы ведутся в соответствии с графиком работ, и мы прилагаем все усилия для завершения строительных работ в запланированные нами сроки – к концу 2015 года.

Благодарим Вас за интервью

TRANS CASPIAN

14-я МЕЖДУНАРОДНАЯ
ВЫСТАВКА "ТРАНСПОРТ,
ТРАНЗИТ И ЛОГИСТИКА"

www.transcaspian.az

TRANSCASPIAN

12-14 МАЯ 2015
БАКУ, АЗЕРБАЙДЖАН



Организаторы



Тел.: +994 12 404 10 00
Факс: +994 12 404 10 01
E-mail: transport@iteca.az

Место
проведения

BAKU
EXPO CENTER



www.facebook.com/TransCaspian



We are not going to yield the palm this year as well

Director General of SOCAR Energy Georgia Mahir Mammedov



Caspian Energy (CE): Mr. Mammedov, how do you assess the activity of the representative office of the State Oil Company of Azerbaijan in Georgia?

Mahir Mammedov, Director General, Representative Office of the State Oil Company of Azerbaijan Republic (SOCAR) in Georgia: SOCAR's representative office in Georgia has been operating since 2006. It is SOCAR's first representative office opened beyond Azerbaijan. There is a business entity SOCAR Energy Georgia operating within the structure of the representative office that includes a number of daughter companies such as SOCAR Georgia Petroleum, SOCAR Georgia Gas, SOCAR Georgia Security and Kulevi Oil Terminal (Black Sea Terminal Ltd).

CE: Could you please speak about their activity in details?

Mahir Mammedov: SOCAR Georgia Petroleum, Ltd is an affiliate company

of SOCAR Energy Georgia, Ltd operated by the State Oil Company of Azerbaijan Republic. SOCAR Georgia Petroleum, Ltd has been operating in the Georgian market since September 2006. The goods turnover exceeds several tens of millions of US dollars. The Company has been successfully importing and selling qualitative products.

The Company has been developing its retail trade network since 2008. There are 112 stations currently operating in Georgia (105 petrol filling stations (20 combined stations providing both CNG and petrol), 6 CNG stations and 1 LPG station). The number of petrol filling stations will have been increased up to 120 by the end of 2014. Starting from 2009 SOCAR Georgia Petroleum, Ltd has introduced an integrated coupons and cards service. The present personnel of the company number over 1500 employees.

SOCAR in Georgia has been the biggest tax payer for the past 5 years.

SOCAR Georgia Gas, Ltd is the daughter company of SOCAR Energy Georgia, Ltd which was established by the State Oil Company of Azerbaijan Republic in June 2007 at the local gas market of Georgia. The company participated in and won the tender announced by the Ministry of Economic Development of Georgia for privatization of state-owned gas distribution companies (President's order #306 as of May 13, 2008). After going through all instances envisaged by the legislation, SOCAR Georgia Gas, Ltd (SGG) shall distribute gas and bear responsibility for provision of gas supply to 30 regions such as Kakheti, Mtskheta-Mtianeti, Kvemo-Kartli and Shida-Kartli, Ajaria, Guria, Imereti, Samegrelo. About 347,000 new consumers have been included into the general gas network. The total volume of investments of SOCAR Georgia Gas, Ltd reaches \$153 mln. New capacities with the total length of 3970km have already been built. The number of workers and specialists in the main staff of the company totals about 1500 people.

SOCAR Georgia Security, Ltd (SGS) is also a subsidiary company of SOCAR Energy Georgia, Ltd. It was founded on August 6, 2007 and has been functioning as an independent unit. The staff exceeds 700 people.

Security and control over petrol filling stations, terminals, offices and facilities as well as personal security is the main activity that SOCAR Georgia Security, Ltd (SGS) is dealing in. At present, the company is performing operations at over 130 facilities.

CE: Which tasks did you face when opening the representative office in



Georgia? To what extent did you manage to solve them?

Mahir Mamedov: Taking into account that I had worked for 12 years in different commercial structures of Georgia before and knew the country, peculiarities and its people well enough, it helped us to avoid the problems. Our profile task was aimed at arranging sale of oil products in the network of petrol stations and completing the construction of the Kulevi Oil Terminal. Apart from this, from the very beginning we declared that

we would create new working places, help ethnic Azerbaijanis, citizens of Georgia living mainly in Kvemo Kartli and Kaheti regions, integrate into the Georgian community and promote qualitative teaching of the Azerbaijani youth residing here.

CE: SOCAR in Georgia is the biggest tax payer...

Mahir Mamedov: SOCAR in Georgia has been the biggest tax payer for the past 5 years. Over this period we paid taxes worth over 1 bln lari (about

... we were declaring from the very beginning that we would create new working places.

\$600mln) to the state. We are not going to yield the palm this year as well – our payments to the budget of the country will total about 170 mln lari this year.

CE: What role does SOCAR Energy Georgia play in general activity that SOCAR implements in different countries?

Mahir Mamedov: I think, both chronically – though it is not our credit but the merit of SOCAR President Rovnag Abdullayev who chose Georgia to be the first place for opening the foreign representative office – and statistically, we would be leaders of such secret competition. The significance of our presence in the country is rather big. It is not a secret that Georgia gained an energy security owing to the decisions of President of Azerbaijan Ilham Aliyev. 90% of gas and considerable volume of oil products come to the country from Azerbaijan. There is no country, but Georgia, where SOCAR has ever gained such indicators.

CE: What are the results of activity of SOCAR in Georgia?

Mahir Mamedov: I will mention only





Our holding is
employing over 5500
people.

some statistical indicators. There are over 5500 people working for our holding. We already have more than 100 petrol filling stations operating all over Georgia. About 30% of the retail market of oil products belongs to us. We have commenced and continue large-scale provision of gas supply to several regions of the country. We connected and supply gas to 190,000 new subscribers...

CE: In which socially significant projects is the representative office of SOCAR involved in Georgia?

Mahir Mammedov: Company SOCAR serves as the great supporter of Georgian sport. The Company fruitfully cooperates with various national federations of Georgia and makes its relative contribution into the development of sport in Georgia.

From June 18 - July 02 the 2013-2014 women's grand prix fifth stage in chess was held at the hotel complex "Lopota Resort" situated at the Lopota Lake. Georgia was the first to host the international competition at such a high level whose general sponsor was SOCAR Energy Georgia.

The chess festival "Maiski Kavkaz" was held from May 26 to 28 in Georgia.

The author of the idea, Nana Aleksandria, has selected these dates purposefully - on May 26, 1918, the agreement of independence of Georgia was signed at the Palace of Youth of Georgia (then called the Palace of Pioneers).

This wonderful idea was implemented by company SOCAR Energy Georgia which acted as the general sponsor of the festival. The festival was held under the aegis - Champions need energy - SOCAR Energy Georgia!

Throughout one year, SOCAR has been acting as the official partner of the National Olympic Committee of Georgia and in this period it played a significant role in funding Olympic programs and projects.

On June 04, at the head office of the Representation of SOCAR in Georgia, situated in the city of Tbilisi, extension of the agreement took place between the company SOCAR and the national Olympic committee of Georgia.

We also lend support to orphanages of the country.

Since the past winter we have been supplying free of charge gas to temples and prayer halls of all religious confessions of the country, which was, by the way, highly assessed by the Georgian public, paying for education of about 800 Azerbaijani students at Higher Education Institutes, and carrying out many

other charity activities. A memorandum on provision of stipends, with an opportunity to be employed at SOCAR Energy Georgia in future, to 30 distinguished students has been recently signed with the Ministry of Education of Georgia at the initiative of Rovnag Abdullayev.

President of Azerbaijan Republic Ilham Aliyev who visited the new administrative building of the State Oil Company of Azerbaijan Republic (SOCAR) in Georgia within the framework of the working visit, highly evaluated the activity of the representative office. As it is known, construction of the new administrative building of SOCAR in Georgia started in 2009 and in 2012 it was put into commission.

... extension of the
agreement took place
between the company
SOCAR and the
national Olympic
committee of Georgia

The complex is the largest administrative building of SOCAR outside the borders of Azerbaijan. The Georgian representation of the SOCAR Energy Georgia, Ltd and other daughter companies are placed in the building.

Не собираемся уступать пальму первенства и в этом году

Генеральный директор
SOCAR Energy Georgia Маир Мамедов



Caspian Energy (CE): Г-н Мамедов, как Вы оцениваете деятельность представительства Госнефтекомпании Azerbaijan в Грузии?

Генеральный директор представительства Государственной нефтяной компании Azerbaijanской Республики (SOCAR) в Грузии Маир Мамедов: Представительство SOCAR в Грузии функционирует с 2006 года. Это первое представительство SOCAR, открытое за пределами Azerbaijan. В структуре представительства имеется коммерческая организация в лице холдинга SOCAR Energy Georgia, включающая ряд структурных подразделений, таких как SOCAR Georgia Petroleum, SOCAR Georgia Gas, SOCAR Georgia Security и Кулевский нефтяной терминал (Black Sea Terminal Ltd).

CE: Не могли бы Вы подробнее рассказать об их деятельности?

Маир Мамедов: SOCAR Georgia Petroleum, Ltd является аффилированной компанией SOCAR Energy Georgia, Ltd Государственной нефтяной компании Azerbaijanской Республики. SOCAR Georgia Petroleum, Ltd

присутствует на грузинском рынке с сентября 2006г. Товарооборот компании превышает несколько десятков миллионов долларов США. Компания успешно импортирует и реализует качественные продукты.

С 2008 года компания развивает свою сеть розничных продаж. В настоящее время на территории Грузии функционируют 112 станций (105 автозаправочных станций (20 станций объединенного типа КПП и бензин), 6 станций КПП и 1 станция LPG). К концу 2014г. число АЗС будет увеличено до 120. С 2009г. SOCAR Georgia Petroleum, Ltd внедрила интегрированное обслуживание купонов и карт. В настоящее время штат компании насчитывает свыше 1500 сотрудников.

SOCAR Georgia Gas, Ltd является дочерней компанией SOCAR Energy Georgia, Ltd (которая была основана Государственной нефтяной компанией Azerbaijanской Республики). SOCAR Georgia Gas, Ltd была основана в июне 2007 года на внутреннем рынке природного газа Грузии. Компания приняла участие и выиграла тендер,

SOCAR

в Грузии является самым крупным налогоплательщиком на протяжении последних пяти лет.

объявленный Министерством экономического развития Грузии, о приватизации газораспределительных компаний, которые были собственностью государства (Указ Президента №306 от 13 мая 2008г.). По прохождении всех шагов, предусмотренных законодательством, SOCAR Georgia Gas, Ltd (SGG) должна распределять газ и является ответственной за газификацию 30 регионов, таких как Кахетия, Мцхета-Мтианети, Квемо-Картли и Шида-Картли, Adjara, Guria, Imereti, Samegrelo. Приблизительно 347000 новых потребителей включено в общую газовую сеть. Общий объем инвестиций SOCAR Georgia Gas, Ltd составляет \$153 млн. Уже построено 3970 км новых мощностей. Число рабочих и специалистов в основном штате компании составляет около 1500 человек.

SOCAR Georgia Security, Ltd (SGS) также является дочерней компанией SOCAR Energy Georgia, Ltd. Она была учреждена 6 августа 2007 года и функционирует как независимая единица. Штат сотрудников превышает 700 человек.

Основной деятельностью SOCAR Georgia Security, Ltd (SGS) является

... с самого начала декларировали, что будем создавать новые рабочие места.



безопасность и контроль автозаправочных станций, терминалов, офисов и объектов, а также личная безопасность. На сегодняшний день компания работает на более чем 130 объектах.

СЕ: Какие задачи стояли перед Вами в момент открытия представительства в Грузии, и насколько их удалось выполнить?

Маир Мамедов: Учитывая тот факт, что я до этого в течение 12 лет работал в различных коммерческих структурах Грузии и достаточно хорошо знал страну, специфику, людей – проблем удалось избежать. Конечно, основная наша профильная задача заключалась в организации продаж

нефтепродуктов в сети автозаправок и завершение строительства нефте терминала в Кулеви. Но помимо этого мы с самого начала декларировали, что будем создавать новые рабочие места, помогать этническим азербайджанцам, гражданам Грузии, проживающим в основном в регионах Квемо Картли и Кахети, интегрироваться в грузинское общество, способствовать качественному обучению живущей здесь азербайджанской молодежи.

СЕ: SOCAR в Грузии является крупным налогоплательщиком...

Маир Мамедов: SOCAR является самым крупным налогоплательщиком

В нашем холдинге работают более 5500 человек.

на протяжении последних пяти лет в Грузии. За этот период мы заплатили в качестве налогов государству более 1 миллиарда лари (около \$600 миллионов). Не собираемся уступать пальму первенства и в этом году – наши выплаты в бюджет страны составят около 170 миллионов лари.

СЕ: Какое место отводится SOCAR Energy Georgia в общей деятельности SOCAR в различных странах?

Маир Мамедов: Думаю, и хронологически – хоть это и не наша заслуга, а президента SOCAR Ровнага Абдуллаева, по решению которого первое зарубежное представительство было открыто именно в Грузии – и статистически, мы были бы лидерами такого негласного состязания. Значимость нашего присутствия в экономике страны достаточно высока. Ни для кого не секрет, что благодаря решениям Президента Азербайджана Ильхама Алиева Грузия обрела энергетическую безопасность. 90% газа и большая часть нефтепродуктов в страну поставляется азербайджанской стороной. Ни в одной стране присутствия помимо Грузии, SOCAR таких показателей еще не достигал.



... подписано
соглашение о
продлении договора
между ГНКАР и
Национальным
олимпийским
комитетом Грузии

СЕ: Каковы результаты деятельности SOCAR в Грузии?

Маир Мамедов: Я приведу лишь некоторые статистические показатели. В нашем холдинге работают более 5500 человек. У нас уже сто с лишним автозаправочных станций по всей Грузии. Мы занимаем около 30% розничного рынка нефтепродуктов. Начали и продолжаем крупномасштабную газификацию нескольких регионов страны. Подключили и поставляем газ 190 тысячам новых абонентов...

СЕ: В каких социально значимых проектах участвует представительство SOCAR в Грузии?

Маир Мамедов: ГНКАР оказывает широкую поддержку развитию спорта в Грузии. Компания поддерживает плодотворное сотрудничество с различными федерациями Грузии, в том

числе футбольную и шахматную федерации Грузии, и вносит соответствующий вклад в развитие спорта в стране.

С 18 июня по 2 июля в 2013-2014 гг. прошел пятый этап женского Гран-при по шахматам в гостиничном комплексе Lorota Resort. Грузия стала первой страной, которая провела международное соревнование, спонсором которого выступила SOCAR Energy Georgia, на таком высоком уровне. Шахматный фестиваль "Maiski Kavkaz" состоялся в Грузии с 26 по 28 мая. Автор идеи Нана Александрия специально выбрала эти даты – 26 мая 1916 года было подписано соглашение о независимости Грузии во дворце молодежи Грузии (позже переименованный во дворец пионеров). Эта замечательная идея была реализована компанией SOCAR Energy Georgia, которая выступила генеральным спонсором фестиваля. Этот фестиваль состоялся под лозунгом «Чемпионы нуждаются в энергии - SOCAR Energy Georgia!»

В течении года ГНКАР выступает официальным партнером Национального олимпийского комитета Грузии и за этот период сыграл важную роль в финансировании олимпийских программ и проектов.

4 июня было подписано соглашение о продлении договора между ГНКАР и Национальным олимпийским комитетом Грузии в головном офисе компа-

нии расположенным в Тбилиси. Мы также помогаем детским домам страны.

С нынешней зимы мы бесплатно поставляем газ в храмы и моленные дома всех религиозных конфессий по всей стране, что, кстати, очень положительно было расценено грузинской общественностью, оплачиваем обучение в ВУЗах порядка 800 азербайджанских студентов, делаем много других добрых дел. Недавно по инициативе Ровнага Абдуллаева с Министерством образования Грузии был подписан меморандум о предоставлении 30 отличившимся в учебе студентам стипендий с перспективой их дальнейшего трудоустройства в SOCAR Energy Georgia.

Президент Азербайджанской Республики Ильхам Алиев, посетивший новое административное здание ГНКАР в рамках своего рабочего визита в Грузию высоко оценил деятельность представительства. Как известно, строительство нового административного здания ГНКАР в Грузии началось в 2009 году и сдано в эксплуатацию в 2012 году.

Комплекс является самым крупным административным зданием ГНКАР за пределами Азербайджана. Грузинское представительство SOCAR Energy Georgia, Ltd и другие дочерние компании размещены в этом здании.



CROSS CASPIAN OIL AND GAS LOGISTICS LLC - safe and efficient transportation of hydrocarbons



Established as a joint venture with the State Oil Company of the Azerbaijan Republic (SOCAR), Cross Caspian Oil and Gas Logistics LLC coordinates and provides integrated hydrocarbons transportation services across the Caspian Sea to the Black Sea and the Baku-Tbilisi-Ceyhan (BTC) pipeline entry point through marine, pipeline and railway shipments.

It is noteworthy that the company is committed to operational excellence acting in a safe and environmentally responsible manner and adhering to all international standards.

HIGHLIGHTS:

Speaking about Cross Caspian Oil and Gas Logistics LLC, noteworthy are the following moments:

- Unified Vision of the Caspian – Azerbaijan – Georgian hydrocarbons transportation corridor
- Networking all transshipment facilities across the Caspian Region

The company is committed to operational excellence acting in a safe and environmentally responsible manner and adhering to all international standards

The mission of Cross Caspian Oil and Gas Logistics LLC is to secure, effective and efficient transportation of hydrocarbons via the Caspian- Black Sea Hydrocarbons Transshipment Corridor.

for crude and oil products to the terminals

- Highly professional staff steered by an experienced management team
- Adherence to all international standards

The mission of Cross Caspian Oil and Gas Logistics LLC is to secure safe, effective and efficient transportation of hydrocarbons via the Caspian- Black Sea

- Over 1.2 million tons of crude and oil products transshipment capability per month
- Multimodal transportation solutions





Partnership based on the rigid business ethics is the very value for Caspian Oil and Gas Logistics LLC when viewing and assessing relations within customers and contractors.

Hydrocarbons Transshipment Corridor at all times via providing and coordinating provision of the transportation services to the customers while ensuring compliance with the international standards and local regulations. It must be noted that Cross Caspian Oil and Logistics LLC assesses and promotes infrastructure development projects to facilitate further qualitative development of the Caspian- Black Sea Hydrocarbons Transshipment Corridor in order to meet market requirements. The Company attracts additional volumes of hydrocarbons and thus contributes to the economic development of the region.

BUSINESS PRINCIPLES AND VALUES

The absolute value is human, which is the fundamental value at Cross Caspian Oil and Gas Logistics LLC. This principle lies in the basis of the HR policy of the company. It defines the way the team is built. Cross Caspian Oil and Gas Logistics LLC provides employees with support and confidence, while unleashing their creativity and individuality along with implementation of high professional standards to ensure their continuous self- and in-team development. This is the very value defining the way the Company does its business. Partnership based on the rigid business ethics is the very value for Caspian Oil and Gas Logistics LLC when viewing and assessing relations within customers and contractors.

It must be noted that Cross Caspian Oil and Gas Logistics LLC recognizes its global responsibility to keep transshipment operations safe in an environmentally and socially conscious manner. Following up the extensive auditing procedures, specialists of Cross Caspian Oil and Gas Logistics LLC regularly in-

spect, jointly with our customers, the transshipment facilities in Azerbaijan and Georgia to ensure their day-to-day adherence to international operational standards, including ISO 9002, ISO 18001, HSE and OHSAS, as well as their compliance with the IMO, IPIECA, OCIMF requirements and guidelines, local and international laws and regulations.

Cross Caspian Oil and Gas Logistics LLC takes great pride in being actively involved in one of the important economic sectors of the region, playing a leading role in facilitating implementation of investment projects, aimed at creation of new infrastructure facilities along with the upgrading of existing ones, creating job opportunities for the local population and ensuring future.

Cross Caspian Oil and Gas Logistics LLC takes great pride in being actively involved in one of the important economic sectors of the region...



Beginning October 2008, Cross Caspian Oil and Gas Logistics LLC started transportation of crude oil produced from the Kazakh field of Tengiz.

OPERATIONAL EXCELLENCE

Cross Caspian Oil and Gas Logistics LLC pays particular importance to improvement of its activity which includes work on a number of important principles. In particular, it is:

Long-term Strategic Investment Planning - undertaking a twenty-five year strategic view of hydrocarbons production and export in the CIS region in order to identify strategic investment opportunities to accommodate greater transshipment volumes in the future.

Transit Operations and Local Production Transshipment Management - providing guidance to the operating units and contractors, including risk-assessment and contingency planning, in order to better distribute and coordinate the transshipment capacity of the Azerbaijan-Georgia corridor between local production and transit volumes.

Infrastructure Survey and Investment Analysis - working in close cooperation with railway transporters, terminal operators and other subcontractors in both Azerbaijan and Georgia. Undertaking studies of the

current infrastructure of the corridor and seeking opportunities to further enhance its capabilities.

Quality Assurance - developing and introducing of standards, procedures, guidelines and working provisions to assist the operating units and contractors to establish local and/or regional vetting schemes to improve the management of risk associated with the usage of ports, storage plants, pipelines, oil-loading racks, railway cisterns, tracking of maritime and railway transportation.

Health, Safety and Environment - strict control over the adherence of all transshipment facilities in Azerbaijan and Georgia to the highest achievable health, safety and environmental standards.

TRANSPORTATION OF TENGIZ CRUDE OIL

Beginning October 2008, Cross Caspian Oil and Gas Logistics LLC started transportation of crude oil produced from the Kazakh field of Tengiz, operated by Tengizchevroil, a consortium including Chevron, ExxonMobil, Kazakhstan Ventures Inc., Kazakhstan's national oil-gas company KazMunayGaz and Lukarco JV. Tengizchevroil's crude is transported across the Caspian Sea by shipping companies of both Azerbaijan and Kazakhstan. In Azerbaijan, the crude is received into terminal facilities for transshipment and storage. Further, the oil is delivered either to the BTC system through the interconnection pipeline facilities and/or by rail to the Black Sea Ports of Georgia.

There is a number of the infrastructure development projects launched within the Caspian-Black Sea transshipment corridor to improve and widen range of provided service.

The geographic reach of the Cross Caspian Oil and Gas Logistics LLC covers the Caspian-Black Sea transshipment corridor which is one of the strategically important export routes for the Caspian oil. The corridor features a variety of networked marine oil terminal facilities on the shores of the Caspian and the Black Seas interconnected by the railway system thus allowing customers to deliver their hydrocarbons to the Black Sea or to the BTC system, for further redelivery to the variety of international markets.

The corridor has proved to be a competitive, reliable and flexible logistics solution for its customers. Caspian region is seen among key hydrocarbon suppliers and associated with several major existing and upcoming oil projects, which development requires existence of viable and stable export options. There is a number of the infrastructure development projects launched within the Caspian-Black Sea transshipment corridor to improve and widen range of provided service, raise the standards and introduce best industry practices, while increasing its available capacity.

CROSS CASPIAN OIL AND GAS LOGISTICS LLC - безопасная и эффективная транспортировка углеводородов

Cross Caspian Oil and Gas Logistics LLC является совместным предприятием с Государственной нефтяной компанией Азербайджанской Республики (ГНКАР), координирующим и предоставляющим комплексные услуги по транспортировке углеводородов через Каспийское море на Черное море, а также в систему трубопровода Баку-Тбилиси-Джейхан посредством морских, трубопроводных и железнодорожных перевозок.

Особо стоит отметить, что компания стремится к безупречности операций, выполняя свои обязательства надежно и экологически безопасно, соблюдая все международные стандарты.

ОСНОВНЫЕ МОМЕНТЫ:

Говоря о компании Cross Caspian Oil and Gas Logistics LLC, следует отметить следующие основные моменты.

- Общее видение коридора транспортировки углеводородов Каспий – Азербайджан – Грузия
- Координация активов, задействованных в перевалке и перевозке через каспийско-черноморский регион
- Возможность перевозки более 1,2 млн. тонн нефти и нефтепродуктов в месяц
- Мультимодальные решения по транспортировке нефти и нефтепродуктов
- Высококвалифицированный персонал, управляемый группой опытных руководителей
- Строгое соблюдение всех международных стандартов

Компания стремится к безупречности операций, выполняя свои обязательства надежно и экологически безопасно, соблюдая все международные стандарты.



Компания Cross Caspian Oil and Gas Logistics LLC свою миссию видит в обеспечении постоянной, безопасной и эффективной транспортировки углеводородов через каспийско-черноморский коридор путем координирования и предоставления транспортных услуг грузовладельцам, обеспечивая соответствие международным стандартам и действующему законодательству. Необходимо подчеркнуть, что Cross Caspian Oil and Gas Logistics LLC оценивает и поддерживает проекты по развитию инфраструктуры для содействия дальнейшему развитию каспийско-черноморского коридора с целью соответствия тре-

бованиям рынка. Компания привлекает дополнительные объемы углеводо-

Cross Caspian Oil and Gas Logistics LLC видит свою миссию в обеспечении постоянной, безопасной и эффективной транспортировки углеводородов через каспийско-черноморский коридор.



родов, таким образом, внося вклад в развитие экономики региона.

ДЕЛОВЫЕ ПРИНЦИПЫ И ЦЕННОСТИ

Важнейшее значение имеет личность, являющаяся главной ценностью для компании Cross Caspian Oil and Gas Logistics LLC. Этот принцип лежит в основе кадровой политики компании. Он и определяет то, как формируется команда. Cross Caspian Oil and Gas Logistics LLC предоставляет работникам поддержку и придает уверенность, обеспечивая свободу их креативности и индивидуальности, наряду со следованием высокопрофессиональным стандартам для обеспечения их постоянного развития, как индивидуального, так и в команде в целом. Это фундаментальная ценность, определяющая путь,

Партнерские отношения, основанные на строгой деловой этике, являются важным принципом для Caspian Oil and Gas Logistics LLC при рассмотрении и оценке отношений с клиентами и подрядчиками.

Cross Caspian Oil and Gas Logistics LLC гордится тем, что компания активно вовлечена в один из важных секторов экономики региона...

по которому компания ведет свой бизнес. Партнерские отношения, основанные на строгой деловой этике, являются важным принципом для Caspian Oil and Gas Logistics LLC при рассмотрении и оценке отношений с клиентами и подрядчиками.

Важно отметить, что Cross Caspian Oil and Gas Logistics LLC осознает свою ответственность за предоставление транспортных услуг безопасных для окружающей среды и общества. Следуя установленным процедурам аудита, специалисты Cross Caspian Oil and Gas Logistics LLC совместно с клиентами регулярно инспектируют терминалы в Азербайджане и Грузии для обеспечения их строгого соответствия международным стандартам, включая ISO 9002, ISO 18001, HSE, OHSAS, требованиям и руководящим положениям IMO, IPIECA, OCIMF, а так же действующему внутреннему и международному законодательству.

Cross Caspian Oil and Gas Logistics LLC гордится тем, что компания активно вовлечена в один из важных

секторов экономики региона, играя важную роль в содействии реализации инвестиционных проектов по созданию новых объектов инфраструктуры, наряду с модернизацией уже существующих, создавая вакансии для местного населения и укрепляя будущее.

СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

Cross Caspian Oil and Gas Logistics LLC придает особое внимание совершенствованию своей деятельности, которое включает в себя работу над рядом важных принципов. В частности, это:

Долгосрочное стратегическое инвестиционное планирование - выполнение 25-летнего стратегического анализа по добыче и экспорту углеводородов в регионе СНГ, чтобы определить возможности стратегического инвестирования для достижения больших объемов перевозок в будущем.

Начиная с 2008 года, компания Cross Caspian Oil and Gas Logistics LLC начала транспортировку сырой нефти, добываемой с казахстанского месторождения Тенгиз.



Транзитные операции и координация работы перевозчиков и операторов - направление деятельности оперативных подразделений и подрядчиков, включая оценку риска и планирование с целью минимизации эффекта непредвиденных обстоятельств, чтобы оптимизировать распределение и координировать транспортные мощности азербайджано-грузинского коридора между внутренним производством и транзитными объемами.

Анализ инфраструктур и анализ инвестиций - тесно сотрудничать с железнодорожными перевозчиками, операторами терминалов и другими субподрядчиками в Азербайджане и Грузии. А также изучение действующих объектов инфраструктуры коридора и поиск возможностей для дальнейшего увеличения их мощностей.

Гарантия качества - разрабатывать и внедрять стандарты, процедуры, инструкции и рабочие положения, чтобы содействовать оперативным подразделениям и подрядчикам в установлении местных и/или региональных схем аудита нефтетранспортных активов с целью улучшения управления рисками, связанными с использованием портов, резервуарных парков, трубопроводов, нефтеналивных железнодорожных эстакад, железнодорожных цистерн, отслеживание морских и железнодорожных перевозок.

Техника безопасности, охрана здоровья и окружающей среды - строгий контроль над соответствием всех активов, задей-

ствованных в перевалке и перевозке в Азербайджане и Грузии, всем соответствующим стандартам по охране здоровья и окружающей среды.

ТРАНСПОРТИРОВКА СЫРОЙ НЕФТИ ТЕНГИЗ

Начиная с 2008 года, компания Cross Caspian Oil and Gas Logistics LLC начала транспортировку сырой нефти, добываемой с казахстанского месторождения Тенгиз, оперируемого компанией «Тенгизшевройл» - консорциума, состоящего из компаний ChevronTexaco Overseas, ExxonMobil Kazakhstan Ventures Inc., национальной нефтегазовой компании Казахстана «КазМунайГаз» и СП LUKArco. Сырая нефть транспортируется через Каспийское море судоходными компаниями Азербайджана и Казахстана. В Азербайджане нефть доставляется в резервуары терминала для перевалки и хранения. Далее, нефть доставляется либо в систему BTC через соединительные трубопроводные сооружения, либо по железной дороге транзитом через Азербайджан в грузинские черноморские порты.

География деятельности Cross Caspian Oil and Gas Logistics LLC охватывает каспийско-черноморский транспортный коридор, который является одним из стратегически важных экспортных путей для каспийской нефти. Коридор характеризуется разнообразием взаимосвязанных морских нефтеналивных сооружений на берегах Каспийского и

Существует несколько проектов по развитию инфраструктуры, реализуемых в пределах каспийско-черноморского транспортного коридора по улучшению и расширению ассортимента предоставляемых услуг.

Черного моря, соединенных железнодорожной системой, таким образом позволяя грузовладельцам доставлять свои углеводороды на Черное море или в систему BTC, для дальнейшей доставки на международные рынки.

Коридор проявил себя конкурентоспособным, надежным и гибким логистическим решением для своих клиентов. Каспийский регион известен среди основных поставщиков углеводородов и ассоциируется с несколькими важными существующими и реализуемыми нефтяными проектами, чье развитие требует наличия эффективных и стабильных экспортных маршрутов. Существует несколько проектов по развитию инфраструктуры, реализуемых в пределах каспийско-черноморского транспортного коридора по улучшению и расширению ассортимента предоставляемых услуг, повышению стандартов и внедрению передового отраслевого опыта наряду с увеличением их доступной мощности.

Georgia was the first international market for PASHA Bank



Caspian Energy (CE): Mr. Mammadov, how would you estimate the trends of development of the Georgian banking sector?

Shahin Mammadov, CEO at PASHA Bank Georgia: Georgia boasts by far the most sophisticated banking sector in the region. Considerable steps have been taken to strengthen banking regulation and supervision with regards to meeting international standards. The NBG has introduced an advanced risk-based supervisory regime, aimed at detecting risks at an early stage and allocating supervisory resources in the most efficient and effective manner. Most of the country's lenders have relatively strong foreign owners. We found consumers very prone to technological advancements like in the majority of European countries. Meanwhile there is a room for assimilating corporate banking segment that is what Pasha Bank targets in Georgia.

CE: How does consumer behavior vary between the two neighboring countries, Azerbaijan and Georgia?

Shahin Mammadov: Banking is banking everywhere. But some features differentiate Georgia from Azerbaijan. The Georgian market is technologically driven. You can find customers who are not physically communicating with their banks at all as they are conducting all their dealings online. However, that is not our tactic. We are all about developing relationships with our customers, large corporations, and approaching them individually.

We find it hard to deal virtually. Face-to-face cooperation is preferable when referring to corporations. However, sav-

ing time is a most valuable issue so we are working on this direction. Georgian consumers are very price sensitive. They openly negotiate prices with banks. I think that this is one of the advantages of the Georgian market. Customers are aware of the terms, the costs, and it is easy to communicate with them. Rates are lower in Georgia than in Azerbaijan but still remain a point of negotiation. It is all of this that makes the Georgian market very interesting for us. As well as these factors, exchanging experiences between Georgia and Azerbaijan has been an important element for me.

We are always with our clients.

CE: What are the main goals that you would like to achieve on Georgian market and how successfully are you implementing them?

Shahin Mammadov: We started our operations in Georgia in February 2013. It has been more than a year since we entered the Georgian market. In Georgia we tried to establish the same corporate strategy which we had already developed in Azerbaijan. However, the two markets are quite different. We were focusing on corporate and investment banking and found that the stock market is not well developed in Georgia. The investment banking is one of the main business lines of PASHA Bank in Azerbaijan. We have a good practice of supporting corporations to develop and get financing for their bond issuance via underwriting and market maker services. In Azerbaijan PASHA Bank is the market leader in that area. Accordingly, we have found it to be one of the main tasks

here in Georgia. Georgian corporations are quite well developed, so attracting them and offering adequate services has been an additional task for us. Meanwhile, with our individual approach we do not find it difficult to supply all corporations with the requested services.

Establishing long term relations with our clients is our main goal.

CE: Which innovative products can PASHA Bank bring to Georgian market?

Shahin Mammadov: We found out that in Georgia like in the majority of post-Soviet countries the stock market remains a developing issue. When we first started developing the stock market in Azerbaijan we overcame the challenges by making changes in the legislation, in the education of corporations and explaining the main advantages of security issuance. Creating the first success story was the hardest but the most instrumental step in its further development. After that we achieved agreement in terms of legislation. This is the first issue that needs to be developed in Georgia. Articles relating to corporate issuance should be more concrete. These issues can be easily solved. We just need one or two cases of cooperation with large corporations. Furthermore, it will boost the market. The finance sector is also less active in Georgia in comparison to in Azerbaijan. We started from non-banking credit institutions in Azerbaijan. Later on, we made good deals with the telecommunication, oil and gas industries. In Georgia we also need to find some good partners, either financial institutions or big corporations. In terms of this we need to negotiate with the National Bank, with the Ministry of Economy and Sustainable Development and with the Ministry of Finance. One or two such cases will then be a sufficient base for its further development. Here in Georgia we do not have a fully developed investment banking team. Therefore, at the beginning we will use our resources in Azerbaijan. They have good experience and will be useful in this process. During our work here the main obstacles in this direction have been the legislation, meeting with the large corporations, and explaining the difference between lending and stock issuance. We are open to holding discussions with any financial institution in regard to this.



CE: Which business directions is PASHA Bank in Georgia targeting to support?

Shahin Mammadov: We focus on what clients need rather than on selling banking products and have developed an open-architecture system, meaning that we do not limit our clients to specific services. We are prepared to support our clients' activities inside and outside of Georgia. We are always with our clients.

The main segment of our clients is large and middle sized companies. Establishing long term relations with our clients is our main goal. Finding an individual approach of cooperation with each of our clients is the key issue for our bank's policy.

Being a very important part of the Georgian economy and we see our mission in supporting it financially and intellectually. Currently PASHA Bank in Georgia offers various bank products to its customers, including trade finance products. The trade finance products are very important for us. We plan to create a volume portfolio due to these products. In this regard, we financed a trade finance conference. Representatives of several dozen leading Georgian corporations were in attendance.

PASHA Bank which becomes a tight link of Azerbaijan-Georgia and Turkey is the best and flexible scheme for businesses.

CE: Is PASHA Bank planning to expand its shares on other markets?

Shahin Mammadov: We are equally ambitious about moving forward both regionally and internationally. Georgia was the first international market for PASHA bank. Turkey is going to be our next destination. We are ambitious to offer regional Bank for our customers. Aside from this, PASHA Bank has a number of strong international partnerships.



For example, we are corporate governance beneficiaries of the IFC programme in Azerbaijan and work with the Black Sea Trade and Development Bank. We also work with banks in Europe, the US, Southeast Asia, China, and Japan. This broad global footprint allows us to support any client who is looking to do business in different parts of the world.

We will work hard for fulfilling our internal reporting system.

CE: What are the main advantages of PASHA Bank in comparison with your competitors?

Shahin Mammadov: We are not a transaction-driven bank. Instead, we are devoted to the relationship-banking model. As I already said we focus on what clients need rather than on selling banking products and have developed an open-architecture system, meaning that we do not limit our clients to specific services. We are prepared to support our clients' activities inside and outside of Georgia, to open accounts at other banks, and to handle deposits. This is something we are promoting. For many years Georgians were more prone to developing businesses with its neighbor countries. Accordingly, PASHA Bank which becomes a tight link of Azerbaijan-Georgia and Turkey is the best and flexible scheme for businesses.





The Bank is sponsoring Georgian Panorama in line with International Film Festival.

CE: Which institutional projects are you implementing?

Shahin Mammadov: As a bank which has been established just one year back we have several ongoing projects. First we started with our technological projects. This is the very sensitive issue on that market. In accordance, in September we migrated to the new core banking system, which was the start point for the future technological development of the bank. Georgian market is technologically driven, consumers are technologically sensitive that is why the next stage will be the creation of other interfaces and programs. They promote the supply of better distance services to our clients. Internet banking and plastic card operations are going to be launched soon for our customers. These projects are expected to be finalized till the end of the current year.

Another institutional project relates to corporate governance. The bank made a good start-up point in line with that. Risk management, including internal control has been a significant issue for us. PASHA Bank in Georgia started implementation

of FATCA project. In this regard we are cooperating with Deloitte, one of the Big Four service firms.

For the next year PASHA Bank in Georgia will be more focused on creating better customer services and improving the service quality. Development of internal decision making process will remain a key issue. We will work hard for fulfilling our internal reporting system of the bank. National Bank of Georgia started and we are finalizing the implementation of ICAAP procedures according to Basel Accord requirements.

Basel project will be interconnected and will go further in order to improve the risk management and internal control system of the bank.

Baku-Tbilisi-Ceyhan pipeline is just one example that proves the abilities of successful cooperation between the two countries.

CE: Which social projects are you supporting in Georgia?

Shahin Mammadov: Despite the Bank's relatively short period of activity in the Georgian market, it has identified clear CSR aims and priorities as part of its Development Strategy. It has already successfully completed numerous projects relating to culture, ed-

ucation and sport. By implementing its CSR program, PASHA Bank in Georgia is actively supporting local communities and continuing to contribute to country's further development. Helping to develop the business environment and committing to the welfare and cultural development of society is a key point for us. We recently sponsored the annual Business Brilliance Award Ceremony with an exclusive Business Development Forum for progressive Leaders, Marketing and Communications Seniors of Georgia, and its neighboring countries. As far as it was focused to find the tools to work smarter and keep up with the fast changing marketplace, we decided to support such useful event. PASHA Bank in Georgia is also actively involved in supporting sport and cultural events in Georgia. We are glad to state that the Bank is sponsoring Georgian Panorama in line with International Film Festival.

We are quite optimistic regarding the future growth of Georgian economy and are proud to support it on this way.

CE: How would you estimate the potential of Caspian Energy Forum?

Shahin Mammadov: Caspian Energy Forum has included discussions on all aspects of energy integration of the countries of the Caspian, Black Sea and Mediterranean regions into global energy markets. It is important that the focus of speakers, delegates and forum participants was on the key role of Georgia in energy, transport and infrastructure projects, the growing upstream gas sector, the Southern Corridor projects and the resource potential of the Caspian Sea.

Azerbaijan has been blessed with abundant hydrocarbons. Meanwhile Georgia has a lot of sun and wind. Energy is the most attractive business sector for foreign investors in Georgia. Baku-Tbilisi-Ceyhan pipeline is just one example that proves the abilities of successful cooperation between two countries. Currently climate changes oblige every country to develop renewable energy resources. So, the ongoing effective collaboration of two countries is inevitable.

The Caspian European Forum, the second part of the forum, is focused on development of the non-oil sector. The issues cover the innovations into the financial, banking, insurance, leasing, telecommunication, tourism, machine-building, construction and other sectors of the non-oil industry, doing business issues and creation of a business-government dialogue. We are quite optimistic regarding the future growth of Georgian economy and are proud to support it on this way.



Грузия стала первым международным рынком для PASHA Bank



Caspian Energy (CE): Г-н Мамедов, какова Ваша оценка тенденциям развития банковского рынка Грузии?

Председатель Совета директоров PASHA Bank Georgia Шахин Мамедов: Банковский сектор Грузии, безусловно, является наиболее продвинутым в регионе. Были осуществлены важнейшие шаги с целью усиления банковского регулирования и надзора в части соответствия международным стандартам. С целью выявления рисков на ранней стадии и распределения контролирующих ресурсов самым эффективным и продуктивным способом Национальный банк Грузии внедрил современный режим контроля оценки рисков. У большинства кредитных учреждений страны имеются относительно сильные иностранные владельцы. Мы обнаружили, что потребители тяготеют к достижениям технологического прогресса, как и в большинстве европейских стран. Между тем, есть возможности для развития корпоративного банковского сегмента, сюда и устремлены взгляды PASHA Bank в Грузии.

Мы всегда с нашими клиентами.

CE: Чем отличается поведение потребителей в двух соседних странах - Азербайджане и Грузии?

Шахин Мамедов: Банковские операции везде банковские операции. Однако есть и некоторые отличительные особенности, где Грузия и Азербайджан расходятся. Работу грузинского рынка определяют технологии. Есть клиенты, которые физически вообще не общаются со своими банками, поскольку проводят все свои деловые операции в режиме онлайн. Однако мы не придерживаемся подобной тактики. Мы всячески стремимся

развивать отношения с нашими клиентами, крупными корпорациями, и к каждому применяем индивидуальный подход.

Мы считаем, что трудно работать дистанционно. В отношении корпораций, предпочтение отдается индивидуальному сотрудничеству. Однако экономия времени является самой ценной задачей, и мы работаем в этом направлении. Грузинские потребители очень чувствительны к тарифам. Они открыто договариваются по ценам с банками. Я думаю, что это является одним из преимуществ грузинского рынка. Клиенты осведомлены об условиях, затратах, и с ними легко общаться. Ставки в Грузии ниже, чем в Азербайджане, но все еще остаются предметом переговоров. Все это делает грузинский рынок очень интересным для нас. Помимо вышеперечисленных факторов, обмен опытом между Грузией и Азербайджаном также оказался важным моментом для меня.

CE: Какие задачи стоят перед PASHA Bank на банковском рынке Грузии и насколько успешны они реализуются?

Шахин Мамедов: Мы начали работать в Грузии в феврале 2013 года. Уже прошло более года с тех пор, как мы вошли на грузинский рынок. В Грузии мы постарались создать ту же самую корпоративную стратегию, которую мы уже разработали в Азербайджане. Однако эти два рынка сильно отличаются. В центр внимания мы сосредоточили корпоративные и инвестиционные банковские услуги и обнаружили, что фондовый рынок не достаточно хорошо развит в Грузии. Инвестиционно-банковская деятельность является одним из основных направлений деятельности PASHA Bank в Азербайджане. У нас хорошая практика предоставления помощи корпорациям для развития и получения финансиро-

Наша главная задача сводится к созданию долгосрочных отношений с нашими клиентами.

вания выпуска их облигаций путем услуг маркетинга и услуг андеррайтинга. В Азербайджане PASHA Bank является лидером рынка в этой сфере. Соответственно, мы обнаружили, что это представляет одну из главных задач здесь, в Грузии. Грузинские корпорации достаточно хорошо развиты, поэтому дополнительной задачей для нас стало привлечь их и предложить им соответствующие услуги. Между тем, с учетом нашего индивидуального подхода, мы не считаем затруднительным обеспечивать корпорации необходимыми услугами.

CE: Какие инновационные продукты готов PASHA Bank предложить грузинскому рынку?

Шахин Мамедов: Мы обнаружили, что в Грузии, как и в большинстве постсоветских стран, фондовый рынок находится на стадии развития. Когда мы только начали развивать фондовый рынок в Азербайджане, мы преодолели трудности, внося изменения в законодательство в части информирования корпораций и объясняя главные преимущества выпуска ценных бумаг. Создание первой истории успеха было самым сложным, но это стало важнейшим шагом в его дальнейшем развитии. После этого мы достигли договоренности касательно законодательства. Это первый вопрос, над которым нужно работать в Грузии. Статьи, касающиеся выпуска корпоративных ценных бумаг, должны быть более конкретными. Эти проблемы можно легко решить. Нам просто нужно наладить успешное сотрудничество с одной или парой крупных корпораций. В дальнейшем это укрепит рынок. Также, финансовый сектор в Грузии менее активен по сравнению с Азербайджаном. В Азербайджане

PASHA Bank обеспечивает лучшую и гибкую схему банковских операций и этим упрощает ведение бизнеса между Грузией, Азербайджаном и Турцией



Мы будем усиленно работать над реализацией нашей системы внутренней отчетности.

мы начали с небанковских кредитных организаций. Впоследствии мы заключили хорошие сделки в рамках сферы телекоммуникаций, нефтяной и газовой промышленности. В Грузии мы тоже должны найти ряд хороших партнеров, финансовые учреждения или крупные корпорации. Для этого мы должны провести переговоры с Национальным банком, с Министерством экономики и устойчивого развития и Министерством финансов. Одно или два партнерства создадут хорошее основание для дальнейшего развития этого сегмента. В Грузии у нас нет полностью развитой команды в сфере инвестиционно-банковской деятельности. Поэтому, вначале мы будем использовать наши ресурсы в Азербайджане. Они имеют хороший опыт и будут полезны в этом процессе. Когда мы начали работать здесь, главными препятствиями в этом направлении было законодательство, встречи с крупными корпорациями и объяснение различий между кредитованием и выпуском облигаций. Мы открыты для проведения обсуждений с любым финансовым учреждением по этой тематике.

СЕ: Каким направлениям бизнеса планирует оказывать поддержку PASHA Bank в Грузии?

Шахин Мамедов: Мы более ориентированы на то, что нужно клиентам, а не на продажу банковских продуктов, и разработали систему открытой архитектуры, а это значит, что мы не ограничиваем наших клиентов определенными услугами. Мы готовы поддерживать деятельность наших клиентов как на территории Грузии, так и за ее пределами. Мы всегда с нашими клиентами.

Основной сегмент наших клиентов – это крупные и средние компании. Наша главная задача сводится к созданию долгосрочных отношений с нашими клиентами. Поиск индивидуального подхода сотрудничества с каждым из наших клиентов является ключевым вопросом политики нашего банка.

Торговля является одной из основных частей грузинской экономики, и наша миссия состоит в том, чтобы оказать ей поддержку в финансовом отношении и интеллектуально. В настоящее время PASHA Bank предлагает различные банковские продукты своим клиентам, включая продукты торгового финансирования. Причем, продукты торгового финансирования особенно важны для нас. Мы планируем создать объемный портфель за счет этих продуктов. С этой целью мы профинансировали Конференцию торгового финансирования. В ней приняли участие представители нескольких десятков ведущих грузинских корпораций.

СЕ: Планирует ли PASHA Bank расширять свою деятельность, выходя на новые рынки?

Шахин Мамедов: Наши взгляды обращены как на региональные, так и международные рынки. Грузия стала первым международным рынком для PASHA Bank. Турция будет следующей страной нашего места назначения, где мы хотим развиваться. Мы стремимся предложить региональный Банк нашим клиентам. Кроме того, PASHA Bank налаживает крепкое сотрудничество с целым рядом международных партнеров. К примеру, мы являемся бенефициариями программы МФК по корпоративному управлению в Азербайджане и работаем с Черноморским банком торговли и развития. Мы также работаем с банками в Европе, США, Юго-Восточной Азии, Китае и Японии. Широкий глобальный охват дает нам возможность поддерживать любого клиента, который планирует заняться бизнесом в различных частях мира.

Банк спонсирует Грузинскую панораму наряду с Международным кинофестивалем.

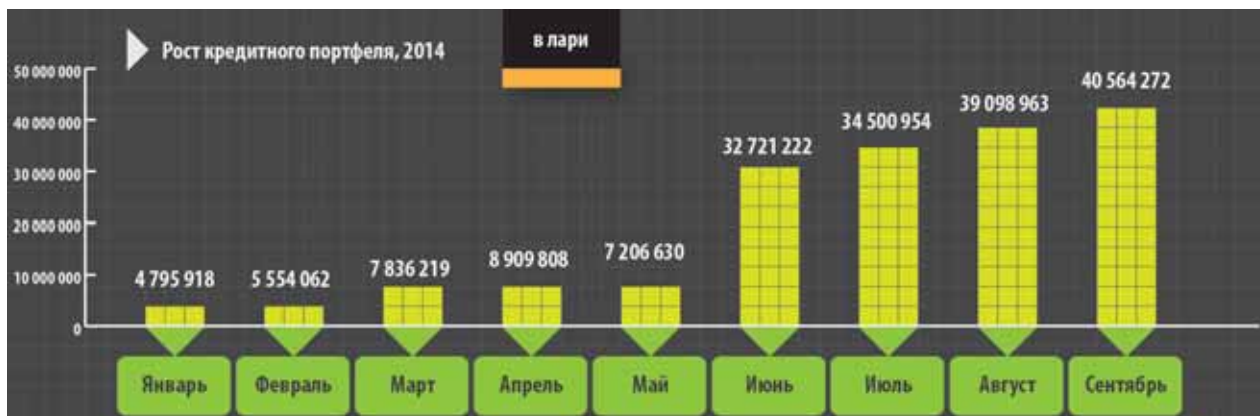
СЕ: Каковы основные преимущества услуг PASHA Bank в Грузии по сравнению с Вашими конкурентами?

Шахин Мамедов: Наоборот, мы придерживаемся модели «банковские операции на условиях партнёрства» (relationship-banking model) как в сфере банковского обслуживания корпоративных клиентов, так и банковских услуг частным клиентам. Как я уже отметил, мы более ориентированы на то, что нужно клиентам, а не на продажу банковских продуктов, и разработали систему открытой архитектуры, а это значит, что мы не ограничиваем наших клиентов определенными услугами. Мы готовы поддержать деятельность наших клиентов как на территории Грузии, так и за ее пределами, открывать счета в других банках и проводить операции с депозитами. Это – наш приоритет. На протяжении многих лет Грузия стремилась развивать деятельность с соседними государствами. Соответственно, PASHA Bank становится тесным звеном между Азербайджаном, Грузией и Турцией и является лучшей и гибкой схемой для этого.

СЕ: Какие институциональные проекты реализуются в банке?

Шахин Мамедов: Как банк, основанный всего год назад, мы реализуем целый ряд проектов. Мы начали с технологических проектов. Это довольно чувствительный вопрос на этом рынке. Соответственно, в сентябре мы перешли на новую банковскую систему, что стало точкой старта для дальнейшего технического развития банка. Работу грузинского рынка определяют технологии, потребители технологически чувствительны, и именно поэтому на следующем этапе мы будем создавать другие интерфейсы и программы. Они дают возможность предложить улучшенные дистанционные услуги нашим клиентам. Скоро мы запустим интернет-банкинг и операции с пластиковыми картами для наших клиентов. Эти проекты, как ожидается, будут завершены до конца текущего года.

Еще один институциональный проект касается корпоративного управления. Банк взял хороший старт в этом отношении. Управление рисками, включая внутренний контроль, стало важным вопросом для нас. PASHA Bank в Грузии начал реализацию проекта FATCA. В связи с этим мы сотрудничаем с компанией Deloitte, которая входит в состав «боль-



Трубопровод Баку-Тбилиси-Джейхан является всего лишь одним примером, показывающим возможности успешного сотрудничества между двумя странами.

шой четверки» - признанных лидеров на рынке профессиональных услуг.

В течение следующего года PASHA Bank в Грузии сделает акцент на создании улучшенных потребительских услуг и повышении качества обслуживания. Развитие внутреннего процесса принятия решений останется ключевым вопросом. Мы будем усиленно работать над реализацией нашей системы внутренней отчетности. Национальный банк Грузии начал, а мы завершаем внедрение процедур ICAAP согласно требованиям Базельского соглашения.

Базельский проект будет взаимосвязанным и будет продолжен с целью улучшения управления рисками и системы внутреннего контроля в банке.

СЕ: Какие социальные проекты Вы поддерживаете в Грузии?

Шахин Мамедов: Несмотря на относительно короткий промежуток деятельности банка на грузинском

рынке, он определил ясные цели и приоритеты корпоративной социальной ответственности в рамках стратегии развития. Банк уже успешно завершил многочисленные проекты в сфере культуры, образования и спорта. Реализуя свою программу корпоративной социальной ответственности, PASHA Bank активно поддерживает и продолжает вносить вклад в дальнейшее развитие страны. Оказание помощи развитию бизнес среды, внесение вклада в благосостояние и культурное развитие общества, являются ключевыми аспектами для нас. Недавно мы спонсировали ежегодную церемонию Business Brilliance Award Ceremony вместе с эксклюзивным Форумом развития бизнеса для прогрессивных лидеров, руководства сферы маркетинга и связи Грузии, а также соседних стран.

Поскольку она была направлена на поиск инструментов, призванных обеспечить организацию более интеллектуальной деятельности и соответствие быстроменяющемуся рынку, то мы решили поддержать проведение такого полезного мероприятия.

PASHA Bank в Грузии также принимает активное участие в поддержке спортивных и культурных мероприятий в Грузии. Мы рады заявить что Банк спонсирует Грузинскую панораму в рамках Международного кинофестиваля.

Мы весьма оптимистичны относительно будущего роста экономики Грузии и гордимся возможностью поддержать ее.

СЕ: Как Вы оцениваете потенциал Caspian Energy Forum?

Шахин Мамедов: Caspian Energy Forum включил обсуждения по всем аспектам энергетической интеграции стран каспийского, черноморского и средиземноморского регионов в глобальные энергетические рынки. Очень важно, что спикеры, делегаты и участники форума сосредоточили внимание на ключевой роли Грузии в энергетических, транспортных и инфраструктурных проектах, растущей газовой индустрии, проектах Южного газового коридора и ресурсном потенциале Каспийского моря.

Азербайджан одарен обильными углеводородными ресурсами. В то же время, Грузия обладает большим потенциалом в сфере солнца и ветра. Энергетика является самым привлекательным бизнес сектором для иностранных инвесторов в Грузии. Трубопровод Баку-Тбилиси-Джейхан является всего лишь одним примером, показывающим возможности успешного сотрудничества между двумя странами. В настоящее время климатические изменения заставляют каждую страну развивать возобновляемые ресурсы энергии. Таким образом, продолжающееся эффективное сотрудничество между двумя странами неизбежно.

Вторая часть Caspian European Forum посвящена развитию ненефтяного сектора. Эти вопросы охватывают инновации в финансовой, банковской, страховой, лизинговой, телекоммуникационной, туристической, машиностроительной, строительной и в других секторах ненефтяной промышленности, вопросы ведения бизнеса и создания диалога бизнес-государство. Мы весьма оптимистичны относительно будущего роста экономики Грузии и гордимся возможностью поддержать ее.



Caspian Well Services Georgia LTD: We enabled the oil companies operating in Georgia



Caspian Energy (CE): What services does CWS provide in Georgia?

Calvin L. Wilson, President/CEO, Caspian Wireline Services Ltd: Caspian Well Services Georgia LTD provides the wide range of services such as Drilling Data Logging (Drilling Data Logging Unit, Data Acquisition System, Real Time Drilling Monitoring, Sensors, Mudlogging, etc.),

Our goal is to provide operations under International Standards in a cost effective manner to support activities of companies...

Directional Survey (Continuous Inertial Gyro, Well Geometry Tool), Pipe Recovery (Free point indicator, String Shot Back Off, Radial Cutting Torch, Split Shot Cutter, Colliding Severing Tool), Open Hole Logging (Phased Induction Log, Dual Laterolog, Micro Laterolog, Compensated Neutron Log, Caliper, Gamma Ray, Spectral Gamma Ray), Cased Hole Logging (Cement Bond Log, Compensated Neutron Log, Caliper Log, Gamma Ray Log, Free Point Ser-

vices, Multifingered Imaging Tool, Pulsed Neutron-Neutron), Perforating (Tubing Conveyed, Wireline Conveyed, Pipe Recovery), Production Logging (Flow meter, Fluid Density, Fluid Capacitance, Pressure, Temperature, Caliper, Gamma-Ray), Well Testing (3 Phase Separator, 15 kpsi Choke Manifold, Pressure Monitoring, Downhole Fluid Sampling), Slickline Services (Setting and Retrieving of Plugs, Shifting of Sliding Sleeves, Deploying Pressure Gauges, Sand Bailing, Gauge Cutters, Fishing), Auxiliary Equipment (Pressure Control and other equipment), Data Interpretation (Open Hole Log Analysis, PLT Analysis, Pressure Analysis)

CE: Which goals does CWS Georgia have in Georgia?

Calvin L. Wilson: Our goal is to provide services meeting International Standards in a cost effective manner to support exploration and development activities of companies operating in the Georgian oil & gas sector, which we do believe has potential to play an important role in the country's energy security and stronger economic development. However, it is clear that the required methods for cost effective recovery are yet to be determined. Therefore, close cooperation be-

tween CWS and our clients is needed to help identify methods and products to be evaluated and then bring them into Georgia in a cost effective manner.

CE: In which projects CWS Georgia was involved?

Calvin L. Wilson: CWS has been providing services in Georgia since 2001 on an intermittent basis and a continuous presence since 2004. We have been involved in many projects on the territory of Georgia: Canargo Georgia (Ninotsminda Field, Manavi Field); Norio Oil Company (Norio Field, Satskhenisi Field); Jindal Petroleum (Okami field, Samgori field, Teleti field, Krtsanisi Field); Vectra Petroleum (Shromis Ubani field); Frontera Eastern Georgia (Mtsarekhevi field, Mirzaani field); Strait Oil and Gas (Mukhiani field); Iskander Energy (Satskhenisi field). CWS is proven to be the primary company in Georgia that is most prepared to perform services on short notice and have been available in Georgia for over 10 years.

CE: How much attention is paid to the introduction of new technologies? What innovative technologies have been used by the company in the country?

Calvin L. Wilson: We enabled the oil companies operating in Georgia to have continuous access to equipment and methods meeting the international standards in a cost effective manner. In addition to the equipment utilized and a regular basis, CWS have partners available to bring many high technology logging tools into Georgia as required by our clients. CWS continuously strives to work closely with our clients to identify products and services that should be tested and bring those products and services into Georgia in a cost effective manner.

We are always pleased to offer our clients some new technologies and methods for increasing their production and reducing costs...

Our activity is spread on the whole territory of the country where oil companies have active operations

Caspian Energy: What innovate/modern technologies are offered by the company to clients for increasing production and what are results of those offers?

Calvin L. Wilson: CWS is continuously searching services and innovative technologies based on the needs of our clients in Georgia. The fields in Georgia are geologically complex and each field has unique challenges.

In an attempt to address the mobility of hydrocarbons, the latest innovative technology currently being tested in Georgia is silicon based chemical, ERA-3, which is so far proving to change the oil wet sands to water wet which releases oil and increases the relative permeability near the wellbore. This chemical is currently being tested and more chemical is being imported to broaden the testing to additional wells and fields.

Since the breakup of the Soviet Union, approximately one billion USD has been spent in Georgia utilizing primarily conventional methods to explore, drill and produce existing wells without achieving any sustainable increases in production. Therefore, CWS is certain that new methods should be evaluated and tested in the fields to identify cost effective solutions required to produce the sizeable reserves available in Georgia. CWS would like to see improved cooperation between the operating companies and service companies in Georgia to reduce costs and assist in identifying solutions.

CE: How widely is CWS acting on the territory of Georgia? What opportunities does the company consider for expanding its activities in the country and in the whole region?

Calvin L. Wilson: Our activity is spread on the whole territory of the country where oil companies have active operations. We have been involved in operations in many regions of Georgia such as Kakheti region, Guria region, Imereti region, Shida Kartli region, Kvemo Kartli region, etc.

We believe methods of increasing production will be identified in the near future to encourage more international and local investors to be interested in the oil and gas in Georgia. These investments will help to strengthen the economy of Georgia and open up more opportunities for all companies acting in the energy sector.



Caspian Well Services Georgia LTD: Мы предоставляем возможности нефтяным компаниям, работающим в Грузии



Caspian Energy (CE): Какие услуги представляет своим клиентам Caspian Wireline Services?

Президент и главный исполнительный директор Caspian Wireline Services Ltd Келвин Уилсон: Caspian Well Services Georgia LTD предоставляет широкий спектр услуг, включая регистрацию данных бурения (устройство, регистрирующее данные бурения, система сбора данных, мониторинг бурения в режиме реального времени, датчики, геолого-технологические исследования скважин), инклинометрические измерения (гироскоп инерциального класса, профиломер), восстановление труб (индикатор положения свободной точки, развинчивание с помощью ленточной торпеды, радиальная горелка-резак, вертикальный труборез, торпеда), каротаж в открытом стволе скважины (позапный индукционный и нейтронный каротаж, боковой двухзондовый каротаж, боковой микрокаротаж, компенсационный нейтронный каротаж, кавернометрия, гамма-каротаж, спектральный гамма-каротаж), каротаж в обсаженной колонне (акустический каротаж для

определения качества цементирования, компенсационный нейтронный каротаж, регистрация диаметра скважины с помощью каверномера, гамма-каротаж, прихватометрия, многорычажный профиломер, импульсный нейтрон-нейтронный каротаж), перфорирование (перфорация на насосно-компрессорных трубах, влагометрия, восстановление труб), каротаж в эксплуатационных скважинах (расходомер, скважинный денситометр, давление, температура, кавернометрия, гамма-каротаж), опробование скважин (трехфазный сепаратор, дроссельный манифольд, рассчитанный на давление 15 тыс. футов на кв. дюйм, мониторинг давления, отбор проб скважинной жидкости), промышленное обслуживание скважин (установка и извлечение пробок, открытие/закрытие циркуляционного клапана, установка приборов для измерения давления, отбор проб желонкой, кольцевые очистительные шаблоны, ловильные работы в скважине), вспомогательное оборудование (регулирование давления и другое оборудование), интерпретация данных (анализ диаграмм каротажа в необса-

Наша цель – предоставлять рентабельные услуги на уровне международных стандартов для оказания поддержки деятельности компаний...

женном стволе скважины, анализ данных PLT, анализ давления).

CE: Какие цели ставит представительство Caspian Wireline Services в Грузии?

Келвин Уилсон: Наша цель - предоставлять рентабельные услуги на уровне международных стандартов для оказания поддержки деятельности компаний, задействованных в нефтегазовом секторе Грузии, который, как мы считаем, имеет потенциал играть важную роль в энергетической безопасности страны и способствовать экономическому развитию. Понятно, что все еще пред-

Мы всегда рады предложить нашим клиентам новые технологии и методы, способные повысить их производство и сократить затраты

стоит определиться с необходимыми для обеспечения рентабельной добычи методами. С этой целью необходимо тесное сотрудничество между CWS и нашими клиентами, которое, в свою очередь, поможет выявить методы и продукты с целью их дальнейшего изучения, а затем принести их в Грузию экономически эффективным способом.

СЕ: В реализации каких проектов было задействовано представительство в Грузии?

Келвин Уилсон: С 2001 года компания CWS предоставляла услуги в Грузии на периодической основе, и обеспечила постоянное присутствие с 2004г. Хотел бы отметить, что мы принимали участие во многих проектах в Грузии: Canargo Georgia (месторождения Ниноцминда, Манави); Norio Oil Company (месторождения Норйо, Сатхэниси); Jindal Petroleum (месторождения Оками, Самгори, Телети, Крцаниси); Vectra Petroleum (месторождение Шромис Убани); Frontera Eastern Georgia (месторождения Мцарехеви, Мирзаани); Strait Oil and Gas (месторождение Мухиани); Iskander Energy (месторождение Сатхэниси). CWS зарекомендовала себя как важная компания в Грузии, являющаяся наиболее подготовленной

оказывать услуги незамедлительно, и которая присутствует на рынке Грузии свыше 10 лет.

СЕ: Какое внимание уделяется внедрению новых технологий? Какие инновационные технологии были использованы компанией в стране?

Келвин Уилсон: Мы предоставили возможности нефтяным компаниям, работающим в Грузии, использовать на постоянной основе оборудование и методы, отвечающие международным стандартам, при оптимальных затратах. Помимо используемого на регулярной основе оборудования, у CWS есть партнеры, которые могут принести множество высокотехнологичных каротажных инструментов (приборов для проведения каротажа) в Грузию по запросу наших клиентов. Компания CWS ориентирована на более тесную работу с нашими клиентами с целью выявления продуктов и услуг, которые следует протестировать, а затем внедрить эти продукты и услуги в Грузии экономически эффективным способом.

СЕ: Какие современные методы повышения добычи предлагаются компанией? Какова их эффективность?

Келвин Уилсон: Компания находится в постоянном поиске новых услуг и инновационных технологий на основании запросов наших клиентов в Грузии. Месторождения в Грузии геологически сложные и каждое месторождение бросает свои уникальные вызовы.

Последняя инновационная технология, которая в настоящее время тестируется в Грузии с целью решения вопроса мобильности поиска углево-

Наша деятельность охватывает всю территорию страны, где нефтяные компании проводят активные работы

дородных залежей, – это химический реагент на кремниевой основе ERA-3. Он, как оказалось, преобразует нефтяные влажные пески в гидрофильные, благодаря чему высвобождается нефть и повышается относительная проходимость ствола скважины. В настоящее время этот реагент тестируется и еще больше химических реагентов импортируется с целью расширения тестирования на дополнительных скважинах и месторождениях.

С момента распада бывшего Союза около одного миллиарда долларов США было инвестировано в Грузию, где использовались преимущественно традиционные методы разведки, бурения и добычи на существующих скважинах и не было достигнуто никакого стабильного роста производства. Поэтому, компания CWS уверена в необходимости оценки и опробования новых методов на месторождениях с целью выявления экономических решений для добычи значительных ресурсов, сосредоточенных в Грузии. Компания CWS хотела бы видеть улучшение сотрудничества между операционными и сервисными компаниями в Грузии, что, в свою очередь, сократит затраты и окажет поддержку в выявлении решений.

СЕ: Насколько широко представлена компания на территории Грузии? Какие возможности рассматривает компания для расширения своей деятельности в стране, и в целом в регионе?

Келвин Уилсон: Наша деятельность охватывает всю территорию страны, где нефтяные компании проводят активные работы. Мы задействованы в операциях, которые проводятся во многих регионах Грузии: Кахетия, Гурия, Имерети, Шида Картли, Квемо Картли и др.

Мы верим, что в ближайшем будущем будут определены методы, направленные на повышение производства. Благодаря этому усилятся интерес еще большего количества международных и местных инвесторов к нефтегазовому сектору Грузии. Эти инвестиции будут способствовать усилению экономики Грузии и откроют новые возможности для всех компаний, функционирующих в энергетическом секторе.



Caspian: Technologies for Environment 5th Anniversary International Environmental Exhibition



The 5th Anniversary «Caspian: Technologies for the Environment» International Exhibition, CTE 2014, will take place from the 19th to 21st November at the Baku Expo Center. This important ecology and environmental protection event for the Caspian region and Caucasus is supported by the Ministry of Ecology and Natural Resources of the Republic of Azerbaijan and the IDEA (International Dialogue for Environmental Action) Public Association. The organisers of the exhibition are Iteca Caspian and their partners ITE Group PLC.

The Anniversary Edition of CTE will gather companies from Azerbaijan, United Kingdom, Germany, Greece, Denmark, Italy, Russia, Serbia, Turkey, Sweden and other countries. The National Stand of the Czech Republic will be at CTE for the first time. The majority of local exhibitors will be government bodies, such as the Ministry of Ecology and Natural Resources of the Republic of Azerbaijan, the Ministry of Ecology and Natural Resources of the Nakhchivan Autonomous Republic of Azerbaijan, the Ministry for Emergency Situations of the Republic of Azerbaijan, Temiz Sheher OJSC, the State Agency

for Alternative and Renewable Energy Sources, the State Aerogeodesic Enterprise, the Baku Cartographic Factory, the Scientific Production Centre of State Monitoring of the Lands of the Republic of Azerbaijan, the State Land Surveying Institute of Projects and the State Committee for Standardisation, Metrology and Patent of the Republic of Azerbaijan.

Over 40% of the exhibitors will be making their debut this year, including both local and foreign companies: Eldan Recycling, Eko Engineering 2000, GAUS Elektrik Otomasyon, MRT System International, Salvador, Santes Incinerator, Thrace Group, Waterland and many others. The debut exhibitors will present materials that resist erosion, hydro insulation systems, smoke processing systems, geotextile pipes, geosynthetic bentonite insulation, vacuum pumps, pneumatic jacks, mobile packaging systems for the transportation of powdered materials and liquids, composite coating for asphalt that reduces construction costs and extends the longevity of the material, waste incinerations systems and stainless steel equipment.



CTE 2014 will demonstrate the latest developments in the effective use of natural resources, systems for the collection and recycling of solid waste and modern developments in alternative energy equipment, attracting attention to issues in environmental protection, solutions for them and many other important subjects. The special feature of the exhibition this year is the increase in the number of foreign exhibitors showcasing technologies for purifying water from acidic mixtures and heavy metals and systems for purifying radioactive waters so that they can be used in agriculture for irrigation and in production processes. SOCAR and other leading international oil companies will also present new water purification, soil cleaning and toxic waste management technologies.

More details about CTE 2014 are available on the official exhibition website at www.cte.az

5-я юбилейная международная выставка в области охраны окружающей среды “Каспий: технологии для окружающей среды”



С 19 по 21 ноября в выставочном комплексе «Баку Экспо Центр» состоится 5-я юбилейная международная выставка в области охраны окружающей среды “Каспий: технологии для окружающей среды” CTE 2014. Это значимое событие по экологии и защите окружающей среды, проводимое в Прикаспийском и Кавказском регионах. Выставка поддерживается Министерством экологии и природных ресурсов Азербайджанской Республики и Общественным объединением IDEA (Международный диалог во имя охраны окружающей среды). Организаторами выставки выступают компания Itesa Caspian и ее партнер ITE Group PLC.

Юбилейная выставка CTE соберёт на одной площадке компании из Азербайджана, Великобритании, Германии, Греции, Дании, Италии, России, Сербии, Турции, Швеции и других стран. Впервые в азербайджанской экологической выставке принимает участие Чешский национальный стенд. Большую часть местных участников составляют государственные структуры, такие как: Министерство экологии и природных ресурсов Азербайджанской Республики, Министерство экологии и природных ресурсов Нахчыванской Автономной

Республики Азербайджана, Министерство по чрезвычайным ситуациям Азербайджанской Республики, а также ОАО «Темиз Шехер», Государственное агентство по альтернативным и возобновляемым источникам энергии, Государственное аэрогеодезическое предприятие, Бакинская картографическая фабрика, Научно-производственный центр государственного мониторинга земель Азербайджанской Республики, Государственный проектный институт по землеустройству, Государственный комитет по стандартизации, метрологии и патентам Азербайджана.

В этом году свыше 40% составят дебютанты, среди которых как местные, так и зарубежные компании: Eldan Recycling, Eko Engineering 2000, GAUS Elektrik Otomasyon, MRT System International, Salvador, Santes Incinerator, Thrace Group, Waterland и другие. Дебютанты представят материалы, противостоящие эрозионному воздействию, системы гидроизоляции, системы обработки дыма от разного вида газов, геотекстильные трубы, бентонитовые геосинтетические изоляционные материалы, вакуумные насосы, пневматические домкраты, мобильные упаковочные системы для

перевозки порошкообразного материала и жидкостей, композит для покрытия асфальта, который позволяет снизить затраты на строительство и продлить срок изнашивания материала, системы обжига отходов, приспособления из нержавеющей стали.

В целом CTE 2014 продемонстрирует новейшие разработки в области эффективного использования природных ресурсов, системы для сбора и утилизации твердого мусора, современные образцы оборудования альтернативной энергетики, привлекая внимание людей к проблемам охраны окружающей среды и их решению и многое другое. Отличием выставки этого года является увеличение иностранной экспозиции по очистке загрязненных вод от кислотной смеси и тяжелых металлов, системы очистки радиоактивных вод с дальнейшим использованием воды в сельском хозяйстве для орошения и в производстве. Также новые технологии по очистке воды, очистке почвы и управлению токсическими отходами представят SOCAR и другие ведущие международные нефтяные компании.

Более подробную информацию о выставке CTE 2014 можно получить на официальном сайте выставки www.cte.az



Ilham Heydar oglu Aliyev
President of the Republic of Azerbaijan and Chairman of CEIBC

The Caspian European Club (CEIBC) is the largest and dynamically developing regional organization that brings together over 5000 member companies and organizations from 50 countries around the world operating (or having intentions to work) in the Caspian, Black Sea and Baltic regions.

CEIBC was established in June 2002 in association with Caspian Energy International Media Group and under intensive support of the largest oil & gas companies operating in the Caspian-Black Sea region.

Ilham Aliyev, President of the Republic of Azerbaijan, has been a Chairman of CEIBC.

Caspian Energy journalı MMC has been announced a managing company to arrange the activity of the Club. CEIBC is headquartered in Baku, the only littoral capital in the Caspian Sea region.

Primary objectives of CEIBC are to:

- create conditions on the informational level to work out a common programme on such matters as economy, power industry, customs, taxes, environmental protection, etc.,
- implement various information projects of regional significance;
- maintain the dialogue between government institutions and the private sector;
- support and develop small and medium businesses on the informational level;
- attract oil revenues to the development of the non-oil sector;
- support and promote ecological projects as well as projects on alternative energy on the informational level;
- support projects on development and introduction of information and telecommunication technologies on the informational level;
- lobby and promote companies of the Caspian-Black Sea region in the European countries and companies of Europe in the Caspian-Black Sea region on the informational level.

The similar branch associations according to the sectors function within the Club:

- Caspian European Energy Club
- Caspian European Industry Club
- Caspian European Agroindustry Club
- Caspian European Investment Club
- Caspian European Services Club
- Caspian European IT & Communication Club
- Caspian European Construction Club
- Caspian European Finance Club
- Caspian European Tourism Club
- Caspian European Transport Club

The CEIBC members are divided into honorary, platinum, golden, silver and bronze members. Platinum and golden members have the widest powers within the Club. They take advantage of maximum discounts for placement advertisements and advertising materials in all electronic and printing media sources of Caspian Energy International Media Group. Only platinum and golden Club members are allowed to take part in meetings with Heads of State and Heads of Government. Bronze members have minimum powers within the Club, have no rights to be elected or vote to appoint heads of branch Clubs and have an observer status.

The International Caspian Energy Forum (forum.caspianenergy.net) is annually held within CEIBC in the countries of the Caspian-Black Sea and Baltic regions. Besides, CEIBC also arranges presentation of international prizes Caspian Energy Award (award.caspianenergy.net), Caspian Energy CEO Award (ceo.caspianenergy.net), Brand Award (www.brandaward.az) and the national prize Award.az.

A wide range of information projects is running under support of CEIBC. The Caspian Energy journal is published on a monthly basis. Caspianenergy.net news portal, caspianenergy.org internet portal, oil-gas.az oil-gas encyclopedia, caspianenergy.info internet-catalogue, caspianenergy.tv internet-television and etc., are currently in operation.





Президент Азербайджанской Республики, Председатель CEIBC
Ильхам Гейдар оглы Алиев

Caspian European Club (CEIBC) - самая крупная и динамично развивающаяся региональная организация, объединяющая в своих рядах более 5000 компаний и организаций из 50 стран мира, осуществляющих свою деятельность (или имеющих намерение) на территории государств каспийско-черноморского и балтийского регионов.

CEIBC был создан в июне 2002 года при активном участии Caspian Energy International Media Group и при поддержке крупнейших нефтегазовых компаний, работающих в каспийско-черноморском регионе.

Председателем CEIBC является Президент Азербайджанской Республики Ильхам Алиев.

На данный момент управляющей компанией, для организации работы Клуба объявлена компания «Caspian Energy Jurnal» MMC. Штаб-квартира CEIBC находится в Баку - единственная прибрежная столица государства в прикаспийском регионе.

Основные цели CEIBC:

- создание на информационном уровне условий для разработки общей программы по вопросам экономики, энергетики, таможи, налогов, охраны окружающей среды и т.д.;
- реализация различных информационных проектов регионального значения;
- поддержка диалога между государственными структурами и частным сектором;
- поддержка и развитие малого и среднего бизнеса на информационном уровне;
- привлечение доходов от нефтяной отрасли на развитие ненефтяного сектора;
- поддержка и продвижение на информационном уровне экологических проектов и проектов по альтернативной энергетике;
- поддержка на информационном уровне проектов по развитию и внедрению информационных технологий и телекоммуникаций;
- лоббирование и продвижение на информационном уровне компаний каспийско-черноморского региона в странах Европы и компаний стран Европы в каспийско-черноморском регионе.

В составе Клуба функционируют аналогичные объединения по отраслевому признаку:

- Caspian European Energy Club
- Caspian European Industry Club
- Caspian European Agroindustry Club
- Caspian European Investment Club
- Caspian European Services Club
- Caspian European IT & Communication Club
- Caspian European Construction Club
- Caspian European Finance Club
- Caspian European Tourism Club
- Caspian European Transport Club

Члены CEIBC подразделяются на почетных, платиновых, золотых, серебряных и бронзовых. Наибольшими полномочиями обладают платиновые и золотые члены Клуба, которые получают максимальные скидки при размещении рекламы и рекламных материалов во всех электронных и печатных СМИ, входящих в Caspian Energy International Media Group. Также только платиновые и золотые члены Клуба могут участвовать на встречах с главами государств и правительств. Бронзовые члены Клуба обладают минимальным пакетом услуг, не могут быть избраны и не имеют права голоса на выборах руководителей отраслевых Клубов и имеют статус наблюдателя.

В рамках CEIBC в странах каспийско-черноморского и балтийского регионов ежегодно проходит международный форум Caspian Energy Forum (forum.caspianenergy.net), вручение международных премий Caspian Energy Award (award.caspianenergy.net), Caspian Energy CEO Award (ceo.caspianenergy.net), Brand Award (www.brandaward.az) и Национальной премии Award.az.

При поддержке CEIBC функционирует целый ряд информационных проектов. Ежемесячно издается журнал Caspian Energy, функционируют новостной портал caspianenergy.net, интернет-портал caspianenergy.org, нефтегазовая энциклопедия oil-gas.az, интернет-справочник caspianenergy.info, интернет-телевидение caspianenergy.tv и т.д.





President:
Rovnag Abdullayev
Президент:
Ровнаг Абдуллаев



**First Vice-President on
Geology, Geophysics and
Oil&Gas Fields Development**
Khoshbakht Yusifzadeh

**Первый вице-президент
по геологии, геофизике и
разработке нефтегазовых
месторождений**
Хошбакт Юсифзаде



**Vice-President on
Economic Issues**
Suleyman Gasimov

**Вице-президент по
экономическим вопросам**
Сулейман Гасимов



**Vice-President on
Refining Issues**
David Mammadov

**Вице-президент по
переработке**
Давид Мамедов

State Oil Company of Azerbaijan Republic

About the company: Geophysical and geological operations, exploration and production drilling, oil&gas production, oil&gas field development, refining and transportation of oil, gas and refined products, marketing, sale of production, external economic activity, scientific projects, machinery-building and construction.

Branches and offices: Azneft Production Union, Azerigaz Production Union, Azerikimya Production Union, Department for Marketing and Operations, Oil Pipeline Department, Heydar Aliyev Baku Deepwater Jackets Factory, Azerneftiyagh Oil Refinery, Heydar Aliyev Baku Oil Refinery, Gas Processing Plant, Investment Department, Geophysics and Geology Department, Security Department, Social Development Department, Gas Operations Department, IT and Communication Department, Ecology Department, Complex Drilling Works Trust, Oil&gas Construction Trust, Caspian Oil Fleet, Training Education and Certification Department, Nanotechnology Research& Production Center, Neftgazelmitatigatlayihe Institute.

Established in: 1992 Personnel: over 79, 000

Address: 73, Neftchilar Avenue, Baku, Az1000, Azerbaijan
Tel.: (+994-12) 521-03-32
Fax: (+994-12)-521-03-83
Email: info@socar.az
URL: www.socar.az

Государственная Нефтяная Компания Азербайджанской Республики

О компании: Геофизические и геологические работы, разведывательное и эксплуатационное бурение, добыча нефти и газа, обустройство нефтяных и газовых месторождений, переработка и транспортировка нефти, газа и продуктов их переработки, маркетинг, реализация продукции, внешняя экономическая деятельность, научные проекты, машиностроение и строительство.

Филиалы и офисы: Производственное объединение «Азнефть», Производственное объединение «Азеригаз», Производственное объединение «Азерикимия», Управление маркетинга и экономических операций, Управление нефтепроводов, Бакинский завод глубоководных оснований имени Гейдара Алиева, Нефтеперерабатывающий завод «Азернефтьяг», Бакинский нефтеперерабатывающий завод имени Гейдара Алиева, Газоперерабатывающий завод, Управление инвестиций, Управление геофизики и геологии, Управление безопасности, Управление социального развития, Управление газовых операций, Управление информационных технологий и связи, Управление экологии, Трест комплексных буровых работ, Трест «Нефтегазстрой», Каспийский морской нефтяной флот, Управление обучения, образования и сертификации, Научно-производственный центр «Нанотехнологии», Институт «Нефтьгазэлмитатигатлайиха».

Год основания: 1992 Численность работников: свыше 79 000

Адрес: Азербайджан, AZ 1000, г.Баку, просп. Нефтяников, 73
Телефоны: (+994-12) 521-03-32
Факс: (+994-12) 521-03-83
E-mail: info@socar.az
URL: www.socar.az



KIOGE

23rd Kazakhstan International

OIL & GAS

Exhibition & Conference



EXHIBITION

2015
6 - 9 October

Almaty • Kazakhstan
Atakent IEC



CONFERENCE

2015
7 - 8 October

Almaty • Kazakhstan
InterContinental Almaty

www.kioge.com

CENTRAL ASIA'S LEADING OIL & GAS EVENT



Tel: +44 (0) 20 7596 5082 Email: og@ite-events.com

London • Moscow • Almaty • Baku • Tashkent • Atyrau • Aktau • Istanbul • Hamburg • Beijing • Poznan • Dubai



Chairman of the Board:
Baba Rzaev

Председатель правления:
Баба Рзаев

Bakielektrikshebeke OJSC

About the company: President of the Republic of Azerbaijan Ilham Aliyev signed an order dated August 10, 2006 on recovery of Bakielektrikshebeke OJSC's activity to improve the network operation, electricity supply and provide timely collection of fees for electricity consumption.

The transmission and distribution network has been fully modernized since 2006 in accordance with the direction of President Ilham Aliyev. Over 600 mln AZN was invested into this sphere. 20 units of 110kV substations and a circular supply scheme were built over the past period. It played an important role in ensuring regular, sustainable and high quality power supply to the capital and Absheron peninsula. Over 50 units of 35 kV substations have been built so far. The receiving and distribution capacity of the power grid of the capital grew almost by 80% owing to complex measures. Installed capacity of the power grid has grown from 3048 up to 5245 megavoltampere since 2006. Technical losses reduced down to 8%. A modern distribution control room was built. Bakielektrikshebeke OJSC carries out reconstruction of all its administrative buildings, attaches special importance to introduction of information-communication technologies. Though, the department for power supply had not met requirements, dictated by rapid social-economic development of the country, prior to 2006, now this balance improved as additional technical and power capacities ensuring perspective development of the country were created. In general, complex measures undertaken in the energy management of Baku and neighbor settlements indicate the role of the human factor in development of Azerbaijan and state building philosophy.

Emergency service 199 and a hot line operate within Bakielektrikshebeke OJSC's system. Consumers can receive answers to all questions they are interested in 24 hours a day and witness operative solution of technical issues concerning power supply.

Address: 13, Bakikhanov str., Baku, AZ1065, Azerbaijan
Tel.: (+994 12) 440-39-93
Fax: (+994 12) 440-22-26
E-mail: info@bes.az
URL: www.bes.az

ОАО «Бакыэлектрикшебеке»

О компании: Распоряжение о восстановлении деятельности ОАО «Бакыэлектрикшебеке» было подписано Президентом Азербайджанской Республики Ильхамом Алиевым 10 августа 2006 года в целях оздоровления деятельности сети, улучшения снабжения электроэнергией потребителей, а также обеспечения своевременного сбора денег за использованную электроэнергию.

С 2006 года началась капитальная модернизация передающей и распределительной сети столицы, в эту сферу было инвестировано более 600 миллионов манатов. За прошедший период были сооружены двадцать 110-киловольтных подстанций и схема кольцевого снабжения. Это сыграло важную роль в бесперебойном, устойчивом и качественном энергоснабжении столицы и Абшеронского полуострова. К настоящему времени сооружено свыше пятидесяти 35-киловольтных подстанций. Благодаря комплексным мерам принимающая и распределяющая способность энергосети столицы выросла почти на 80 процентов. С 2006 года установленная мощность сети увеличилась с 3048 до 5245 мегавольтампер, а технические потери сократились до 8%. Создан современный Диспетчерский центр. ОАО «Бакыэлектрикшебеке» реконструирует все находящиеся на его балансе административные здания, уделяет особое внимание внедрению информационно-коммуникационных технологий. Если до 2006 года организация энергоснабжения города Баку серьезно отставала от потребностей, диктуемых стремительным социально-экономическим развитием столицы страны, то сейчас этот баланс изменился в позитивную сторону, созданы дополнительные технические и силовые возможности, соответствующие перспективному развитию столицы. В целом, комплексные меры, осуществленные в энергохозяйстве Баку и пригородных поселков, являются реальными показателями того, что в основе модели развития Азербайджана и философии государственного строительства находится человеческий фактор.

В системе ОАО «Бакыэлектрикшебеке» функционирует «Аварийная служба 199» и «Горячая линия», с помощью которых потребители в течение 24-х часов в сутки получают ответы на все интересующие их вопросы, являются свидетелями оперативного решения технических вопросов, связанных с энергоснабжением.

Адрес: Азербайджан, AZ1065, г.Баку, ул. Бакиханова, 13
Тел.: (+994 12) 440-39-93
Факс: (+994 12) 440-22-26
E-mail: info@bes.az
URL: www.bes.az



Chairman:
Gorkhalmaz Huseynov

Председатель:
Горхмаз Гусейнов

Azersu Open Joint Stock Company

About the company: Azersu Open Joint Stock Company (OJSC) was created in accordance with the order of President of the Republic of Azerbaijan in 2004. Azersu OJSC is a government body ensuring centralized drinking water supply to consumers, provision of sewerage services, design, construction and operation of water/sewerage lines and other facilities.

Azersu OJSC controls 13100 km long water pipelines as well as sewerage and storm water lines with the length of 3200 km.

Azersu OJSC supplies drinking water to 1218000 subscribers all over the country. 1177100 of them are subscribers belonging to the population category. 40900 are other consumers. 55% and 78% of the population has an uninterrupted water supply in Azerbaijan and Baku city respectively. The major objective of Azersu OJSC is to ensure an uninterrupted water supply to dwelling settlements of Absheron peninsula as well as district centers of the country.

According to the master-plan prepared till 2035, considering the perspective development and growth of the population of Baku and surrounding settlements, built will be water pipelines and sewerage lines exceeding 8000km and 6000km respectively including construction of 65 water reservoirs and 11 wastewater treatment facilities.

Meanwhile, water supply and sewerage projects are underway in 52 cities and district centers. These projects cover over 700 settlements.

A hot line "955" functioning around the clock is operating under Azersu Open Joint Stock Company in order to increase the quality of services provided to consumers and ensure on-spot solution of problems.

Address: 67 Mosow Avenue, AZ 1012 Baku, Azerbaijan

Tel.: (+994 12) 431-47-67/87; 955 **Fax:** (+994 12) 430-28-87

E-mail: office@azersu.az **URL:** www.azersu.az

Открытое Акционерное Общество «Азерсу»

О компании: Открытое Акционерное Общество (ОАО) «Азерсу» создано Распоряжением Президента Азербайджанской Республики в 2004 году.

ОАО «Азерсу» является государственным органом по обеспечению в централизованном порядке снабжения потребителей питьевой водой, оказанию им канализационных услуг, обеспечению проектирования, строительства и эксплуатации водных и канализационных коммуникаций и сооружений.

На балансе ОАО «Азерсу» находятся водопроводные линии протяженностью 13100 км и линии для канализационных и ливневых вод протяженностью 3200 км.

ОАО «Азерсу» обеспечивает питьевой водой 1218000 абонентов по всей стране. Из них 1177100 относятся к категории население, 40900 - прочие потребители. В Азербайджане обеспечивается непрерывное снабжение питьевой водой 55% населения, в городе Баку - 78% населения. Основная цель ОАО «Азерсу» заключается в обеспечении непрерывного снабжения питьевой водой населенных пунктов Абшеронского полуострова, а также районных центров страны.

В соответствии подготовленному до 2035 года мастер-плану, с учетом перспективного развития и роста населения города Баку и окрестных поселков, будет проложено свыше 8000 км водопроводов и 6000 км канализационных линий, построено 65 водохранилищ и 11 установок по очистке сточных вод.

В то же время, в 52-х городах и районных центрах реализуются проекты по водоснабжению и канализации. Эти проекты также охватывают более 700 селений.

С целью повышения качества предоставляемых потребителям услуг и оперативного решения проблем при Открытом Акционерном Обществе «Азерсу» функционирует горячая линия «955», функционирующая 24 часа в сутки.

Адрес: Азербайджан, AZ 1012, г.Баку, Московский проспект, 67

Тел.: (+994 12) 431-47-67/87; 955 **Факс:** (+994 12) 430-28-87

E-mail: office@azersu.az **URL:** www.azersu.az



Chairman of the Board:
Abdolbari Goozal

Председатель правления:
Абдолбари Гоозал

Azersun Holding

About the company: Azersun Holding which has started operating in Azerbaijan since 1991 is the largest non oil holding of Azerbaijan. A group of companies includes over 20 enterprises which have international quality standard certificates ISO 9000:2001 and specialize in food industry, agriculture, packing-paper industry and trade. These are plants for production and processing of fat-and-oil products, tea-packing factories, tinned food factories, factories for production of packing and paper products, the largest sugar plant in the region and a factory for production of lump sugar, a plant for production of iodinated salt, a factory for production of bakery products, dairy, a plant for hazelnut processing, a plant for production of ethyl alcohol and fodder, as well as a broad range of agricultural enterprises engaged in raising various crops on a territory comprising about 4000 ha and equipped with the drip irrigation system that belongs to Valmont Industries Company. Today, the holding has representative offices and branches in many world countries such as Russia, UAE, Turkey, Switzerland, Sri-Lanka, Georgia, Iran, Iraq, etc. Azersun holding's activity aims not only at securing the market of the country and the region. The company also has a broad export network. Azersun Holding is also a distributor of the trans-national company Unilever in Azerbaijan. Nowadays, over 5,000 people are employed at holding's enterprises.

Azersun Holding forms a part of Intersun group. Apart from food and agriculture industry enterprises, those that are engaged in banking, construction and oil transportation sector also form a part of Intersun group.

Address: 94, H. Aliyev ave., Baku, Azerbaijan
Tel: (+99412) 496-66-14
Fax: (+99412) 496-68-88
E-mail: info@azersun.com
URL: www.azersun.com

Азерсун Холдинг

О компании: Азерсун Холдинг, начавший свою деятельность в Азербайджане в 1991 году, является крупнейшим ненефтяным холдингом Азербайджана. В группу компаний входят свыше 20 предприятий, обладающих международными сертификатами стандартов качества ISO 9000:2001, специализирующихся в области пищевой промышленности, сельского хозяйства, упаковочно-бумажной промышленности и торговли. Это заводы по производству и переработке масложировой продукции, чаеупаковочные фабрики, консервные заводы, фабрики по производству упаковочной и бумажной продукции, крупнейший в регионе сахарный завод и фабрика по производству кускового сахара-рафинада, завод по производству йодированной соли, фабрика по производству хлебобулочных изделий, молочный комбинат, завод по переработке фунда, завод по производству этилового спирта и кормов для скота, а также широкий комплекс сельскохозяйственных предприятий, занимающихся выращиванием различных культур на территории около 4000 га, оснащённых системой капельного орошения компании Valmont Industries. Сегодня холдинг имеет представительства и офисы во многих странах мира, в числе которых Россия, ОАЭ, Турция, Швейцария, Шри-Ланка, Грузия, Иран, Ирак и т.д. Деятельность Азерсун Холдинг, направлена не только на обеспечение рынков страны и региона, компания имеет широкую экспортную сеть. Также Азерсун Холдинг является дистрибьютором транснациональной компании Unilever в Азербайджане. На предприятиях холдинга сегодня постоянным местом работы обеспечены свыше 5000 человек.

Азерсун Холдинг входит в группу Интерсун. Помимо предприятий пищевой и сельскохозяйственной промышленности в структуру группы Интерсун входят предприятия банковского и строительного и нефтеперевозочного сектора.

Адрес: Азербайджан, г. Баку, пр. Г. Алиева, 94
Тел: (+99412) 496-66-14
Факс: (+99412) 496-68-88
E-mail: info@azersun.com
URL: www.azersun.com



CASPIAN ENERGY
INTERNATIONAL MEDIA GROUP
CASPIANENERGY.NET

supported by
**CASPIAN
EUROPEAN
CLUB**
www.caspianenergy.org

Annual subscription is

AVAILABLE

Now

50%

For subscription, you are kindly requested to contact us through the following email address

club@caspianenergy.net

The offer provides an annual subscription to all electronic versions of **Caspian Energy Journal** and **Caspian Energy Investor weekly** as well as placement of information about a company (a 60-word information about a company, top-manager's photo & company's logo) into a catalogue at caspianenergy.info



Chairman of the Executive Board:
Farid Akhundov

Председатель Правления:
Фарид Ахундов

PASHA Bank JSCB

About the company: Founded in 2007, PASHA Bank OJSC has rapidly grown into Azerbaijan's largest commercial bank in terms of its paid-in capital volume (123.4 million AZN).

PASHA Bank works with large corporations and pays special attention to SMEs that are the backbone of the local economy. The Bank also services private accounts within its Private Banking business division. PASHA Bank is committed to establishing and developing long-term, supportive relationships with its growing customer base and delivering banking services at the highest international levels of service built on three core values of INTEGRITY, QUALITY and PROFITABILITY.

PASHA Bank has developed a modern bank model to provide services to corporate customers in Azerbaijan and to international companies looking to do business in Azerbaijan, including banking services rendered within the framework of partnerships with international financial institutions and foreign banks.

Address: 15, Yusif Mammadaliyev str., Baku, AZ1005, Azerbaijan

Tel.: (+994 12) 496-50-00

Fax: (+994 12) 496-50-10

E-mail: office@pashabank.az

URL: www.pashabank.az

ОАО "PASHA Bank"

О компании: ОАО «PASHA Bank», учрежденный в 2007 году, за короткий срок превратился в крупнейший коммерческий банк Азербайджана по объему уставного капитала (123,4 млн. манатов).

PASHA Bank работает с крупными корпорациями и уделяет особое внимание малым и средним предприятиям, составляющим основу местной экономики. Банк также обслуживает личные счета посредством отдела по обслуживанию частных клиентов. PASHA Bank привержен принципу создания и развития долгосрочных отношений с растущей клиентской базой, а также предоставления банковских услуг, соответствующих международным стандартам и основанных на трех основных ценностях: ПРОЗРАЧНОСТЬ, КАЧЕСТВО и ПРИБЫЛЬНОСТЬ.

PASHA Bank сформировал современную банковскую модель для предоставления услуг корпоративным клиентам в Азербайджане и международным компаниям, желающим осуществлять свою деятельность в стране, а также банковских услуг в рамках партнерства с международными финансовыми организациями и иностранными банками.

Адрес: Азербайджан, г. Баку, AZ1005, ул. Юсифа Маммедалиева, 15

Тел.: (+994 12) 496-50-00

Факс: (+994 12) 496-50-10

E-mail: office@pashabank.az

URL: www.pashabank.az



"XƏZƏR: Ətraf Mühit üçün Texnologiyalar"

19-21
NOYABR
2014

5-ci Yubiley
Beynəlxalq
Ətraf Mühit
Sərgisi

 **CTE**

SPONSOR



Dəstək



Azərbaycan Respublikası
Ekologiya və Təbii Sərvətlər
Nazirliyi



International Dialogue for
Environmental Action

Təşkilatçılar



ITECA Caspian LLC
Tel.: +994 12 4041000
Faks: +994 12 4041001
E-mail: ecology@iteca.az
www.iteca.az

Keçiriləcək yer



www.cte.az





**President of AGA Group
of Companies:**
Aydin Demirchi

**Президент AGA Group
of Companies:**
Айдын Демирчи



**President of Caspian
Investment Company:**
Raji Aghayev

**Президент Caspian
Investment Company:**
Раджи Агаев



**General Director of Demirchi
Development LLC:**
Hikmet Bagmanov

**Генеральный директор
Demirchi Development LLC:**
Хикмет Багманов



**General Director of Caspian
Investment Company:**
Rauf Aliyev

**Генеральный директор
Caspian Investment Company:**
Рауф Алиев



**General Director
of AGA CENTER:**
Qurban Shabanov

**Генеральный директор
AGA CENTER:**
Гурбан Шабанов

AGA GROUP OF COMPANIES

About the company: Established in 1994, AGA Group consists of several independent companies. Caspian Investment Company is the first-born of AGA Group. Caspian Business Center which is the first building of the company was built in 1996 and launched in 1998 for provision of offices and other accompanying services. The company is one of the pioneers of foundation of Business-centers in Azerbaijan. AGA Group has started expanding its activity through construction of new buildings and extending the range of rendered services. For this purpose, Silk Way Business Center, Old Caspian Business Center, Caspian Plaza complex (consisting of 3 towers), AGA Center and "Demirchi Tower" buildings were launched during 2000-2013. Company's further development aims at improvement of services rendered to companies and provision of comfort conditions for them.

Address: 44, C. Cabarli str, Baku, Azerbaijan
Tel: (+99412) 436-70-00
Fax: (+99412) 436-70-07
E-mail: office@agagroup.com

AGA GROUP OF COMPANIES

О компании: Основанная в 1994 году, AGA Group состоит из нескольких независимых компаний. Первенцем компании является «Caspian Investment Company». В 1996 году компания построила и в 1998 году ввела в строй своё первое здание «Caspian Business Center» с целевым назначением по предоставлению офисных помещений и других сопутствующих услуг. Компания является одним из пионеров основания Бизнес-центров в Азербайджане. AGA Group начала расширять свою деятельность посредством строительства новых зданий и расширения предоставляемых услуг. С этой целью в 2000-2013 годах были введены в строй здания «Silk Way Business Center», «Old Caspian Business Center», комплекс «Caspian Plaza» (состоящий из 3-х блоков), «AGA Center» и «Demirchi Tower». Дальнейшее направление своей деятельности компания видит в усовершенствовании предоставляемых услуг компаниям и создания для них комфортных условий.

Адрес: Азербайджан, г. Баку, ул. Дж.Джаббарлы 44
Тел: (+99412) 436-70-00
Факс: (+99412) 436-70-07
E-mail: office@agagroup.com



AGA GROUP

DEMİRCHİ TOWER



37, KHOJALY AVE. BAKU, AZERBAIJAN

TEL: +994 12 488 88 88

MOBILE: +994 55 525 50 05

MOBILE: +994 55 525 50 15

E-MAIL: OFFICE@TOWER.AZ



Chairman:
Javid Gurbanov

Председатель:
Джавид Гурбанов

Azeryolservis OJSC

About the company: Azeryolservis OJSC was established by the Azerbaijan Republic President's Order dated February 22, 2007. The OJSC is a successor of the public road system enterprises that managed road facilities of Azerbaijan. Azeryolservis OJSC is engaged in implementation of projects on repair, maintenance, reconstruction and construction of public motor roads, streets and avenues, bridges, ramps, pedestrian crossings, road junctions within the Republic and in Baku. There are 108 maintenance, landscaping and protection departments and enterprises operating within Azeryolservis. The OJSC possesses a strong workforce capacity and material-technical base. The OJSC has asphalt-concrete plants as well as over 2600 units of automotive equipment, mechanisms and tools which play an important role in different areas of road infrastructure. Implementing successfully large-scale projects in the road-transport sector Azeryolservis is playing an important role in social-economic development of Azerbaijan.

Address: 72/4 Uzeyir Hajibeyov str., Baku, AZ 1010, Azerbaijan
Tel.: (+994 12) 498 94 14
Fax: (+994 12) 498 96 06
E-mail: info@azeryol.az
URL: www.azeryol.az

ОАО «Азерйолсервис»

О компании: ОАО «Азерйолсервис» создано по Распоряжению Президента Азербайджанской Республики от 22 февраля 2007г. ОАО является наследником предприятий дорожного хозяйства, которые управляли автомобильным дорожным хозяйством Азербайджана. ОАО «Азерйолсервис» занимается реализацией проектов по ремонту, сохранению, реконструкции и строительству автомобильных дорог общего пользования, улиц и проспектов, мостов, эстакад, пешеходных переходов, дорожных узлов на территории Республики, в том числе и Баку. В составе «Азерйолсервис» функционируют 108 управлений и предприятий по эксплуатации, озеленению и охране дорог. ОАО владеет сильным кадровым потенциалом и материально-технической базой. Находящиеся на балансе общества асфальтобетонные заводы, а также свыше 2600 единиц автотехники, механизмов и оборудования играют важную роль в разных сферах дорожной инфраструктуры. Успешно претворяя в жизнь крупномасштабные проекты в дорожно-транспортном секторе, «Азерйолсервис» играет важную роль в социально-экономическом развитии Азербайджана.

Адрес: Азербайджан, AZ 1010, г.Баку, ул. Узеира Гаджибекова, 72/4
Тел.: (+994 12) 498 94 14
Факс: (+994 12) 498 96 06
E-mail: info@azeryol.az
URL: www.azeryol.az

20
летний
юбилей



Bakutel

2-5 ДЕКАБРЯ 2014
БАКУ ЭКСПО ЦЕНТР

20-я Юбилейная Азербайджанская Международная
Выставка и Конференция

«ТЕЛЕКОММУНИКАЦИИ И ИНФОРМАЦИОННЫЕ ТЕХНОЛОГИИ»

www.bakutel.az

Поддержка



МИНИСТЕРСТВО СВЯЗИ И
ВЫСОКИХ ТЕХНОЛОГИЙ
АЗЕРБАЙДЖАНСКОЙ РЕСПУБЛИКИ

Организаторы



Тел. : +994 12 4041000
Факс : +994 12 4041001
E-mail: telecoms@iteca.az

Генеральный Спонсор



 www.facebook.com/BakuTel



SƏNAYE TİKİNTİ İNVESTİSİYƏ
KORPORASIYASI



General Director:
Göksel Aybek

Генеральный директор:
Гёксел Айбек

Akkord Industry Construction Investment Corporation OJSC

About the company: Akkord Corporation is a public interest entity that managed to become a national leader in the construction business field within a short period. We are currently involved in large scale infrastructure projects of a total contract value of around \$2 billion. To date, Akkord Corporation has completed infrastructure projects with a total contract value of more than \$1.7 billion in Azerbaijan and abroad. We are currently active in several foreign markets, including Turkey, Georgia, Kazakhstan, Uzbekistan and Ukraine. In 2012 Akkord Corporation opened its representative office in Frankfurt, Germany.

Beside infrastructure construction, Akkord Corporation has been continuously developing two other lines of its core business: the construction of real estate and the production of construction materials. As an important construction materials supplier, we provide cement, concrete and precast concrete, marble, granite, steel structures, asphalt, gravel, sand, bricks and others. Akkord Corporation finalized the installation of the first production line of its brand new cement plant in the Gazakh region of Azerbaijan. In general, Akkord Corporation owns and operates 40 various plants throughout the country. Regarding real estate development, Akkord Corporation has constructed and commissioned 831.000 sqm in Baku.

One of our most recent business directions is the construction of water supply and sewerage systems in Azerbaijan. Currently, Akkord Corporation is implementing 11 such projects in six regions of the country, with a total contract value of almost \$400 million.

Akkord Corporation was given "The best enterprise in the field of construction in South Caucasus and Central Asia" award by the Europe Business Assembly in 2012, London, UK. In 2013, Akkord Corporation became a corporate affiliate member of International Tunneling and Underground Space Association (ITA-AITES) and World Road Association (PIARC).

Address: "Akkord Plaza", 1937, Aga Nematulla str., Narimanov district, Baku, AZ1033, Azerbaijan

Tel.: (+994 12) 404 77 77 **Fax:** (+994 12) 404 77 80

E-mail: info@akkord.az **URL:** www.akkord.az

ОАО «Строительно-Промышленная Инвестиционная Корпорация Аккорд»

О компании: Будучи организацией представляющей общественные интересы, Корпорации «Аккорд» удалось стать лидером в строительной сфере за короткий промежуток времени. В настоящее время мы участвуем в реализации крупномасштабных инфраструктурных проектов общей стоимостью около \$2 млрд. На сегодняшний день, Корпорации «Аккорд» удалось завершить реализацию инфраструктурных проектов общей контрактной стоимостью более \$1,7 млрд. как в Азербайджане, так и за рубежом. В настоящее время мы осуществляем деятельность на нескольких иностранных рынках, включая Турцию, Грузию, Казахстан, Узбекистан и Украину. В 2012г. Корпорация «Аккорд» открыла свое представительство во Франкфурте (Германия).

Помимо инфраструктурного строительства, Корпорация «Аккорд» продолжает непрерывно развивать два других направления своей основной деятельности: строительство недвижимости и производство строительных материалов. Будучи поставщиком важных строительных материалов, мы обеспечиваем поставку цемента, бетона, железобетонных изделий, мрамора, гранита, металлоконструкций, асфальта, гравия, песка, кирпичей и других стройматериалов. Корпорация «Аккорд» запустила первую производственную линию своего нового цементного завода в Газакском районе Азербайджана. В целом, Корпорация «Аккорд» владеет и управляет 40 различными заводами, действующими в стране. В сфере недвижимости Корпорация «Аккорд» построила и сдала 831 тыс. кв.м в Баку.

Одним из направлений нашей деятельности является строительство систем водоснабжения и канализации. В настоящее время, Корпорация «Аккорд» реализует 11 таких проектов в 6 регионах Азербайджана общей стоимостью почти \$400 млн.

В 2012г. Корпорация «Аккорд» была награждена премией «Лучшая компания года в области строительства в регионе Южного Кавказа и Центральной Азии» со стороны Европейской Бизнес Ассамблеи, Лондон, Великобритания. В 2013г. Корпорация «Аккорд» стала корпоративным аффилированным членом Международной Ассоциации Тоннелостроения и освоения Подземного Пространства (ITA-AITES), а также членом Всемирной Ассоциации Дорожного Строительства (PIARC).

Адрес: Азербайджан, AZ1033, г.Баку, Наримановский район, ул. Ага Нейматуллы, 1937, "Akkord Plaza"

Тел.: (+994 12) 404 77 77 **Факс:** (+994 12) 404 77 80

E-mail: info@akkord.az **URL:** www.akkord.az



www.grbs.com

Hasten to success



Генеральный директор:
Бахрам Гурбанов

General Director:
Bahram Gurbanov

GRBS Group of Companies

About the company: GRBS is the regional leader and innovator organization in all fields of its activity. Founded in 2004 today GRBS functions as a group of companies which incorporates 12 subsidiary companies: GRBS, Fa-Noy, Psytech Azerbaijan, International Education, Advocatus International, International Training Center, International Examination Center, International Attestation Services, International Professional Qualifications, Dragon Fighter Mixed Martial Arts Sport Club, FastFood International and Baku International Vocational School.

Since 2007 the Group of Companies has been implementing the Quality Management System of the international standard ISO 9001:2008, accredited by UKAS.

GRBS is the only brand in Azerbaijan incorporating the accreditations of the international colossuses: ACCA (Association of Chartered Certified Accountants, UK), CIMA (Chartered Institute of Management Accountants, UK), IDP (International Development Programme, Australia), NCC Education (UK), NEBOSH (National Examination Board in Occupational Safety and Health, UK), PMI (Project Management Institute, USA), and University of Cambridge (UK).

In amount of the international accreditations GRBS is included in the top 5 leading organizations in the world and gains the lead in the post-Soviet space.

The mission of GRBS consists in contribution to the economic growth and welfare of the citizens and organizations all over the world by the way of rendering the high level business services by observance of high professional and ethical standards.

Address: Officers Park, 77 Samad Vurghun str., Baku AZ1022, Azerbaijan

Tel.: (+99412) 505 10 51, 505 10 61

Fax: (+99412) 437 32 61

URL: www.grbs.com

Группа компаний GRBS

О компании: GRBS является региональным лидером и инноваторской организацией по всем областям своей деятельности. Основанная в 2004 году, GRBS сегодня функционирует как группа компаний, объединяющая 12 дочерних компаний: GRBS, Fa-Noy, Psytech Azerbaijan, International Education, Advocatus International, International Training Center, International Examination Center, International Attestation Services, International Professional Qualifications, Dragon Fighter Mixed Martial Arts Sport Club, FastFood International и Бакинский Международный профессиональный техникум.

С 2007 года группа компаний во всех процессах бизнес управления применяет систему управления качеством международного стандарта ISO 9001:2008, аккредитованного UKAS.

GRBS является единственным в Азербайджане брендом, объединяющим в себе аккредитации таких международных гигантов, как ACCA (Association of Chartered Certified Accountants, UK), CIMA (Chartered Institute of Management Accountants, UK), IDP (International Development Programme, Australia), NCC Education (UK), NEBOSH (National Examination Board in Occupational Safety and Health, UK), PMI (Project Management Institute, USA) и University of Cambridge (UK).

По количеству международных аккредитаций GRBS входит в пятерку ведущих организаций в мире и занимает первое место на постсоветском пространстве.

Миссия GRBS заключается в способствовании экономическому росту и благосостоянию граждан и организаций во всем мире путем оказания им высококачественных бизнес услуг, соблюдая высокие профессиональные и этические нормы.

Адрес: Азербайджан, AZ1022, г.Баку, ул. Самеда Вургуня 77, Парк Офицеров

Тел.: (+99412) 505 10 51, 505 10 61

Факс: (+99412) 437 32 61

URL: www.grbs.com



SOCAR Azerigaz PU

ПО «Азеригаз» ГНКАР

About the company: Azerigaz PU was established on the basis of Azerigaz CJSC within the State Oil Company of Azerbaijan in accordance with Azerbaijan President's order dated July 1, 2009.

The production association, operating in Azerbaijan, is engaged in reception, distribution and sale of natural gas. The number of workers of PU, that has construction, transportation and design-engineering structures operating within it, exceeds 11,000 people. Azerigaz PU is supplying gas to over 1.5 mln subscribers in all the regions of the country. An optimal mechanism, managing a well-developed gas distribution system including numerous technical-process facilities, has been created for ensuring gas supply to subscribers.

Based on SOCAR's broad-scale program for modernization of industry and setting of production in compliance with modern standards, Azerigaz PU is carrying out an intensive work over new projects.

Address: 23, Y.Safarov str., Baku, AZ 1025, Azerbaijan

Phone: (+994 12) 490-43-34

Fax: (+994 12) 490-42-92

E-mail: info@azerigaz.com



General Director:
Akbar Hajiyev

Генеральный директор:
Акбер Гаджиев

О компании: Указом Президента Азербайджана от 1 июля 2009 года на базе ЗАО «Азеригаз» было создано ПО «Азеригаз» в составе Госнефтекомпании Азербайджана.

Производственное объединение осуществляет деятельность на территории Азербайджана в сфере приема, распределения и продажи природного газа. Численность работников ПО, в составе которого функционируют строительные, транспортные и проектно-конструкторские структуры, превышает 11 тыс. человек. ПО «Азеригаз» обеспечивает подачу природного газа свыше 1,5 млн. абонентам во всех регионах страны, для газообеспечения которых создан оптимальный механизм управления сложной газораспределительной системой, включающий многочисленные технико-технологические объекты.

В рамках широкой программы Госнефтекомпании Азербайджана по модернизации отрасли и организации производства в соответствии с современными требованиями, ПО «Азеригаз» ведется интенсивная работа над новыми проектами.

Адрес: Азербайджан, г. Баку, AZ1025, ул. Ю.Сафарова 23

Тел: (+994 12) 490-43-34

Факс: (+994 12) 490-42-92

E-mail: info@azerigaz.com



SOCAR Azneft PU

ПО «Азнефть» ГНКАР

About the company: Azneft PU deals with exploration, prospecting, development, as well as oil and gas onshore and offshore field-facilities construction, current and overhaul repair of wells. 9 oil and gas production departments and 2 integrated subdivisions function within the Azneft PU. Today, Azneft PU includes 20 enterprises.

In order to increase oil extraction and the number of active wells fund Azneft PU performs the following operations: increase the number of wells commissioned after drilling; increase the number of wells transferred from passive fund of wells into active; implementation of overhaul and current repair of wells qualitatively; realization of scheduled technical and geological measures plan; application of modern methods aimed at growth of oil-bed extraction; intensification of oil extraction; application of new methods and technologies in production, etc.

Address: 39, Agha Nematulla str.,

Baku, Azerbaijan

Tel.: (+99412) 521-10-09;

Fax: (+99412) 521-10-10;

URL: www.socar.az



General Director:
Dashgin Iskenderov

Генеральный директор:
Дашгын Искендеров

О компании: ПО «Азнефть» занимается поиском, разведкой, разработкой, обустройством месторождений нефти и газа на море и суше, текущим и капитальным ремонтом скважин. В состав ПО «Азнефть» входит 9 НГДУ, два промысловых предприятия. В целом, в состав ПО «Азнефть» входит 20 предприятий. С целью увеличения нефтедобычи и действующего фонда скважин предприятие регулярно проводит нижеперечисленные работы: увеличение числа скважин сданных в эксплуатацию после бурения; увеличение числа скважин перешедших из бездействующего фонда скважин в действующий; качественная реализация капитальных и текущих ремонтных работ скважин; исполнение намеченных технических и геологических планов мероприятий; применение современных методов, направленных на увеличение добычи нефти пластов; проведение мероприятий по интенсификации нефтедобычи; применение новой техники и технологий в процессе производства и т.д.

Адрес: Азербайджан, AZ1000,

город Баку, ул. Ага Нейматуллы, 39

Тел.: (+99412) 521-10-09;

Факс: (+99412) 521-10-10;

URL: www.socar.az



AZPETROL

AZPETROL LTD

About the company: Established in 1997, Azpetrol Ltd is the national oil company owning a network of the most modern petrol and gas filling stations which meet the international standards. The company offers its clients high-quality services in the fuel market of the republic. Covering the main economic zones of Azerbaijan, the company operates 76 petrol and 5 gas filling stations equipped with the most advanced technology. Azpetrol is controlling over 50% of the fuel market in Azerbaijan. It possesses an oil base and a vehicle fleet.

The main objective of the Azpetrol Company is to hold its positions in the private sector of the Azerbaijani economy as well as contribute to its further development. The company intends to keep improving its activity, covering all the regions of the republic, opening new working places, expanding the range of its services as well as applying advanced technologies.

Address: "Yeni Hayat" Business Center, 15, Nobel ave., Baku, AZ1025, Azerbaijan
Tel.: (+99412) 488 67 51, 488 67 61
Fax: (+99412) 488 67 57, 488 67 52
E-mail: azpetrol@azpetrol.com
URL: www.azpetrol.com

О компании: Начиная со времени своего основания в 1997г. и по сей день, нефтяная компания «Азпетрол» является национальной компанией владеющей сетью самых современных, отвечающих международным стандартам бензоаправочных и газозаправочных станций и оказывающей высококачественные услуги своим клиентам на рынке продажи горючего в Республике. На сегодняшний день, компания, охватывая основные экономические зоны Азербайджана, эксплуатирует 76 бензоаправочных (БЗС) и 5 газозаправочных станций (ГЗС), оснащенных самым современным оборудованием. «Азпетрол» удерживает инициативу контроля более чем 50% рынка продажи горючего в Азербайджане. Компания владеет нефтяной базой и автопарком.

Основной целью компании «Азпетрол» является сохранение своих позиций в частном секторе азербайджанской экономики, а также участие в ее дальнейшем развитии. «Азпетрол» намерена и далее совершенствовать деятельность компании, охватить всецело регионы республики, открывать новые рабочие места, расширять сферы предоставляемых услуг, а также применять передовые технологии.

Адрес: Азербайджан, г.Баку, AZ1025, пр.Нобеля, 15, бизнес-центр "Yeni Hayat"
Тел: (+994 12) 488 67 51, 488 67 61
Факс: (+994 12) 488 67 57, 488 67 52
E-mail: azpetrol@azpetrol.com
URL: www.azpetrol.com



General Director:
Huseynaga Rahimov

Генеральный Директор:
Гусейнага Рагимов



GLOBAL ENERGY AZERBAIJAN

Global Energy Azerbaijan

About the company: Global Energy Azerbaijan Group (GEA) is the largest foreign onshore oil producing company in Azerbaijan. Together with its partner, the State Oil Company of Azerbaijan Republic (SOCAR), GEA is implementing five projects based on the PSA. Two of them are underway in the Apsheron Peninsula near Baku, and three in the Kura Valley region in central Azerbaijan. GEA is a wholly-owned subsidiary of GCM Global Energy, Pic, a privately-owned UK based company.

The Apsheron PSA includes Zikh and Govsan oil fields. The Binagadi PSA includes 8 oil fields located not far from Baku. The Karasu PSA envisages rehabilitation and development of Mishovdag and Kelametdin oil fields. The Shirvan PSA contains the Kyurovdag oil field. The Neftechala PSA is a project on rehabilitation and development of Neftechala and Khilly oil fields.

Address: 11th floor, ISR Plaza, 69, Nizami street, Baku, Azerbaijan
Tel.: (+99412) 437 23 60
Fax: (+99412) 437 27 16

О компании: Global Energy Azerbaijan (GEA) является крупнейшей иностранной нефтедобывающей компанией работающей на суше Азербайджана. GEA, вместе со своим партнером по долевному участию, Госнефтекомпанией Азербайджана, согласно Соглашениям о долевым разделе добычи (СРД) осуществляет пять проектов, два из которых находятся на Абшеронском полуострове, а три - в районе Прикуринской низменности в центральной части Азербайджана. GEA является дочерней компанией, находящейся в собственности GCM Global Energy, Pic, частной компании Великобритании.

СРД компании Абшерон включает нефтяные месторождения Зых и Говсаны. СРД компании Бинагади включает восемь нефтяных месторождений, расположенных недалеко от Баку. СРД компании Карасу представляет собой проект реабилитации и разработки нефтяных месторождений Мишовдаг и Кяламетдин. СРД компании Ширван включает разработку нефтяного месторождения Кюровдаг. СРД Нефtechала - проект реабилитации и разработки, включающий нефтяные месторождения Нефtechала и Хилли.

Адрес: Азербайджан, г.Баку, ул. Низами 69, ISR Plaza, 11-й этаж
Тел.: (+99412) 437 23 60
Факс: (+99412) 437 27 16



President:
Igor Kirdoda

Президент:
Игорь Кирдода



SOCAR-AQS LLC

ООО "SOCAR-AQS"

About the company: SOCAR-AQS LLC was established in 2007 as the joint venture by parent companies SOCAR and AQS. SOCAR-AQS is an integrated drilling and well services management company, specializing in drilling of oil and gas wells, including drilling of directional and horizontal wells, cementing, pressure testing, completion, well workover and sidetracking.

In the near future, we would like to expand our activities functionally and geographically by deploying advanced drilling, completion and workover technologies. Our aim is to integrate with the front-runners of the world drilling industry, introduction of advanced drilling techniques and technologies to Azerbaijani drilling industry and gradual entry into the international markets of drilling services.

Integrated Management System (Quality Management System ISO 9001:2008, Environmental Management System ISO 14001:2004, Health and Safety Management system ISO 18001:2007) was implemented in the company. The company was awarded ISO certificates by the Swiss certification body – SGS.

Address: 10, A.Rajabli-2 street, Baku, AZ 1075, Azerbaijan

Tel.: (+994 12) 565-15-15

Fax: (+994 12) 565-15-55

E-mail: office@socar-aqs.com

URL: www.socar-aqs.com

О компании: Образованное в 2007 году, ООО SOCAR-AQS было создано в качестве совместного предприятия партнерами-учредителями – ГНКАР и AQS. SOCAR-AQS является компанией, предоставляющей интегрированные услуги по бурению и обслуживанию скважин, и специализируется на бурении нефтяных и газовых скважин, включая бурение наклонных и горизонтальных скважин, цементирование, опрессовку, заканчивание, капитальный ремонт скважин и боковые зарезки.

В ближайших планах – функциональное и географическое расширение операций путем использования передовых технологий. Мы видим нашу миссию в восстановлении былой ведущей славы роли азербайджанского бурения в современной мировой нефтяной индустрии.

В компании внедрена Интегрированная Система Управления (ISO 9001:2008 Система Управления Качеством, ISO 14001:2004 Система Управления Окружающей Средой и ISO 18001:2007 Система Управления Охраной Труда и Техники Безопасности) и получена сертификация по ISO со стороны швейцарского сертификационного органа – SGS.

Адрес: Азербайджан, г.Баку, AZ 1075, ул. А.Раджабли-2, 10

Тел.: (+994 12) 565-15-15

Факс: (+994 12) 565-15-55

E-mail: office@socar-aqs.com

URL: www.socar-aqs.com



General Director:
Ramin Isayev

Генеральный
директор:
Рамин Исаев



Cross Caspian Oil and Gas Logistics LLC

About the company: Established as a joint venture with the State Oil Company of Azerbaijan Republic (SOCAR), Cross Caspian Oil and Gas Logistics LLC coordinates and provides integrated hydrocarbons transportation services across the Caspian Sea to the Black Sea and the Baku-Tbilisi-Ceyhan (BTC) main export pipeline entry point through marine, pipeline and railway shipments. The company is committed to operational excellence acting in a safe and environmentally responsible manner and adhering to all international standards. The company has a unified vision of the Caspian-Black Sea hydrocarbons transportation; networks all transshipment facilities across the Caspian Region; has over 1.2 million tons of crude and oil products transshipment capability per month, multimodal transportation solutions for crude oil and oil products as well as a highly professional staff steered by an experienced management team. All operations are performed strictly in accordance with international standards.

Address: 45, Khagani str., Landmark 2, 2nd floor, Baku, AZ1010, Azerbaijan

Tel.: (+99412) 448-02-04/06

Fax: (+99412) 448-02-09

E-mail: info@crosscaspian.com

URL: www.crosscaspian.com

О компании: Cross Caspian Oil and Gas Logistics LLC является совместным предприятием с Государственной нефтяной компанией Азербайджанской Республики (ГНКАР/SOCAR), координирующим и предоставляющим комплексные услуги по транспортировке углеводородов через Каспийское море на Черное море, а так же в систему основного экспортного трубопровода Баку-Тбилиси-Джейхан посредством морских, трубопроводных и железнодорожных перевозок. Компания стремится к безупречности операций, выполняя свои обязательства надежно и экологически безопасно. Компания обладает: видением единого коридора транспортировки углеводородов через Каспийское море на Черное море; координацией всех активов, задействованных в перевалке и перевозке через каспийский регион; возможностью перевозки более 1,2 млн. тонн нефти и нефтепродуктов в месяц; мультимодальными решениями по транспортировке нефти и нефтепродуктов; высококвалифицированным персоналом, управляемым группой опытных руководителей. Вся работа ведется в строгом соответствии со всеми международными стандартами.

Адрес: Азербайджан, AZ1010, г.Баку, ул. Хагани 45, Лэндмарк 2, 2 этаж

Тел.: (+99412) 448-02-04/06

Факс: (+99412) 448-02-09

E-mail: info@crosscaspian.com

URL: www.crosscaspian.com



General Director:
Dmitriy Soloviyov

Генеральный директор:
Дмитрий Соловьев



**Bon Accord Engineering
Supplies (Caspian) Ltd**

About the company: Bon Accord Engineering Supplies Ltd. was established in 1997 to provide services and support to the energy related industries. Based in Baku, Azerbaijan the company is one of the main stockholders and suppliers of fluid piping material including Pipes (Carbon Steel, Stainless Steel, Duplex and Super Duplex, etc), Fittings, Flanges, Valves, Gaskets, Pipe Supports and bolting material in Caspian region. In May 2005, the company became a part of Group Genoyer, a world-wide leading manufacturing and supply company in fluid piping equipment. Group Genoyer is the owner of well known manufacturing brands: MGI, Munro & Miller, Vilmar, Wilhelm Geldbach. In 2007 Integrated Management System (certification ISO 9001, ISO 14001 and OHSAS 18001) was implemented in BAES.

Address: 13th km, Salyan Highway,
Baku, AZ1023, Azerbaijan
Tel.: (+99412) 4474336
Fax: (+99412) 4474337
E-mail: Ilgar.Akhundov@Bonaccord.org
URL: www.genoyer.com

О компании: Bon Accord Engineering Supplies Ltd (BAES) была основана в 1997г. для оказания и обеспечения услуг в энергетической сфере. Бакинское представительство компании является одним из главных поставщиков в каспийском регионе трубопроводного оборудования для транспортировки жидких углеводородов, включая трубы (из углеродистой стали, нержавеющей стали, из материалов Duplex и Super Duplex и т.д.), фитинги, фланцы, вентили, уплотнители, опоры для труб. В мае 2005 года компания стала частью группы Genoyer - международной компании-производителя и поставщика трубопроводного оборудования. Группа Genoyer является владельцем известных производственных брендов, таких как MGI, Munro & Miller, Vilmar, Wilhelm Geldbach. В 2007 году в компании была внедрена интегрированная система менеджмента (ISO 9001, ISO 14001 и OHSAS 18001).

Адрес: Азербайджан, AZ1023,
г.Баку, 13 км Сальянского шоссе
Тел.: (+99412) 447-43-36
Факс: (+99412) 447-43-37
E-mail: Ilgar.Akhundov@Bonaccord.org
URL: www.genoyer.com



General manager:
Ilgar Akhundov

Генеральный менеджер:
Ильгар Ахундов



Caspian Wireline Services, Ltd

About the company: Since November 2000, Caspian Wireline Services LTD, CWS, has been providing wireline logging and perforating services to oil production companies in Azerbaijan. CWS is currently providing a wide range of services and supplying its clients with techniques for increasing production and reducing operating costs. Thus, the evaluation of new wells was carried out at Mishovdag field by using Drilling data Logging, Open Hole Logging and the Pulsed Neutron-Neutron Log (PNN).

Since 2005 Caspian Wireline Services LTD has started rendering Well Testing Services and applied a 15 kpsi choke manifold with fixed and variable chokes of a 3 phase separator (1440 psi).

The company provides electronic memory recorders to measure tubing pressure/temperature, casing pressure/temperature, gas flow rate, oil flow rate, water flow rate, and separator operating pressure/temperature.

The main goal of the company is to provide all necessary services to customers for solving problems they face in more efficient and cost effective manner.

Address: 11th floor, "Caspian Plaza"-3, 44, J.Jabbarli str,
Baku, AZ 1065, Azerbaijan
Tel: (+99412) 497- 40 -22
Fax: (+99412) 497- 40 -23
E-mail: sales@cws.az
URL: www.cws.az

О компании: CWS представляет каротажные и перфорационные услуги нефтедобывающим компаниям в Азербайджане с 2000г. CWS в настоящее время предоставляет широкий спектр услуг и снабжает своих клиентов техникой, необходимой для улучшения производства и сокращения эксплуатационных затрат. Так, оценка новых скважин осуществлялась на месторождении Мишовдаг посредством DDL (Программа Контроля Процесов Бурения), каротажа в необсаженной скважине и импульсного нейтронного каротажа.

С 2005г. компания начала предоставлять услуги по тестированию скважины и задействовала штуцерный манифольд (15 kpsi) с нерегулируемыми переменными штуцерами 3-фазного сепаратора (1440 psi). Компания предоставляет электронное запоминающее устройство для измерения давления в насосно-компрессорных трубах/температура, давления в межтрубном пространстве/температура, дебита газа и нефти, расхода воды и давления в сепараторе/температура.

Целью компании является предоставление всех необходимых услуг клиентам для решения возникающих проблем наиболее эффективным и рентабельным способом.

Адрес: Азербайджан, AZ 1065, Баку, ул. Дж.Джаббарлы, 44,
Бизнес-центр "Caspian Plaza"-3, 11-этаж
Тел: (+99412) 497- 40 -22;
Факс: (+99412) 497- 40 -23
E-mail: sales@cws.az
URL: www.cws.az



President:
Calvin Wilson

Президент:
Келвин Вилсон



Heydar Aliyev Baku Oil Refinery

Бакинский нефтеперерабатывающий завод им. Гейдара Алиева

About the company: Heydar Aliyev Baku Oil Refinery which is the largest and advanced manufacturing firm of Azerbaijan was founded on July 29, 1953. The main processing route of the refinery started working in 1976 when the 6MT/year capacity ELOU-AVT-6 crude distillation plant was commissioned. The catalytic reformer designed for production of high-octane petroleum was built at the refinery in 1980. The refining capacity reached 1 mln tonnes. A delayed coking unit and catalytic cracking unit Q-43-107M were commissioned in the refinery in 1986 and 1993 respectively. Nowadays, Baku Oil Refinery fully meets Azerbaijan needs in oil products by means of these 4 units and also exports them. Considering All-National Leader's significant role in the history and development of the Baku Oil Refinery the plant has been named after Heydar Aliyev since 2004.

Address: 1, Oktay Veliyev str., Baku, AZ1060, Azerbaijan
Tel.: (+99412) 521-23-10
Fax: (+99412) 521-23-24



Director:
Elman Ismaylov

Директор:
Эльман Исмаилов

О компании: Бакинский нефтеперерабатывающий завод (БНПЗ) им. Гейдара Алиева Госнефтекомпания Азербайджана, являющийся самым крупным и передовым производственным предприятием Азербайджана был создан 29 июля 1953г. Основная технологическая схема завода заработала в 1976г, когда была введена в строй установка ELOU-AVT-6, мощностью переработки 6 млн. тонн нефти в год. В 1980г. на заводе была построена установка каталитического риформинга по производству высокооктанового бензина, мощностью переработки 1 млн. тонн. В 1986г. была введена в эксплуатацию установка замедленного коксования, а в 1993г. была пущена в строй установка каталитического крекинга Г-43-107М. В настоящее время посредством этих четырех установок БНПЗ полностью обеспечивает потребности Азербайджана в нефтепродуктах, а также отправляет их на экспорт. Учитывая значимую роль в истории и развитии БНПЗ Общенационального Лидера, с 2004г. завод стал носить имя Гейдара Алиева.

Адрес: Азербайджан, AZ1060, г.Баку, ул. Огтая Велиева, 1
Тел.: (+99412) 521-23-10
Факс: (+99412) 521-23-24



DETAL HOLDING

About the company: DETAL HOLDING is a leading group of companies engaged in the non-ferrous industry of Azerbaijan and producing primary aluminum, aluminum oxide and semi-products out of bauxite and aluminum ore. DETAL HOLDING is the founder and owner of Det.AI Aluminium LLC operating within the holding. The company which signed bilateral agreements with government agencies and state-owned industrial enterprises of Azerbaijan, is also making investments within the country.

Det.AI Aluminium LLC, which operates within the holding and is a local company, possesses Ganja Aluminium Smelter and Ganja Rolling Plant (Hot rolling, Cold rolling, Coating) which is going to operate at full capacity soon.

Address: 7, S.Guliyev street, Baku, AZ 1000, Azerbaijan
Tel.: (+994 12) 497 83 59
Fax: (+994 12) 497 83 60
E-mail: office@detal-az.com
URL: www.detalholding.az



General Director:
Sarkhan Babayev

Генеральный директор:
Сархан Бабаев

О компании: DETAL HOLDING - ведущая группа компаний в сфере цветной металлургии Азербайджана, которая производит первичный алюминий, оксид алюминия и полуфабрикаты из бокситовой и алюминиевой руды. DETAL HOLDING является основателем и владельцем акций ООО «Det.AI Aluminium», которая входит в холдинг. Компания, подписав с государственными органами и государственными промышленными предприятиями Азербайджанской Республики двусторонние договора, осуществляет деятельность в сфере инвестиционных вложений в стране.

ООО «Det.AI Aluminium», входящая в холдинг и являющаяся местной компанией, является собственником Гянджинского завода по производству первичного алюминия и Гянджинского завода непрерывного литья металла, холодного проката и покраски, который в ближайшее время выйдет на полную производственную мощность.

Адрес: Азербайджан, AZ 1000, г.Баку, ул.С.Гулиева, 7
Тел.: (+994 12) 497 83 59
Факс: (+994 12) 497 83 60
E-mail: office@detal-az.com
URL: www.detalholding.az



GAZELLI GROUP

AZERBAIJAN | EST. 1999

Gazelli Group

About the company: Gazelli Group is the first perfume and cosmetics company in Azerbaijan. Since 1999 the company has been developing and manufacturing cosmetics products based on natural bio active, unique and the finest ingredients from the wealth resources of our country.

For many years Gazelli Group has proved to be a high quality brands producer, running a chain of health and beauty centres such as Gazelli Evi, Gazelli Shuvelan, and Gazelli SPA&Wellness at Sheraton hotel.

Since 2003 the gallery of Gazelli Art House has been connected to Gazelli Evi.

In 2007 the company launched its office in London – Gazelli International UK.

In 2010 the gallery was opened in London, in October 2012 Gazelli Art House London re-launched its space in Baku.

The products by Gazelli Group are known not only in Azerbaijan but also in many European countries.

The quality of products by Gazelli Group is confirmed by national and international awards.

Address: 4/4, May 28th Street, Baku, AZ1000, Azerbaijan

Tel.: (+99412) 497-00-47

Fax: (+99412) 497-00-47

E-mail: info@gazelli-ltd.com

URL: www.gazelligroup.com



President:
Zarifa Hamzayeva

Президент:
Зари́фа Гамзаева

О компании: Gazelli Group - первая в Азербайджане парфюмерно-косметическая компания. Начиная с 1999 году, компания занимается разработкой и производством косметической продукции на основе натуральных, биологически активных ингредиентов, которыми богата наша земля. За многие годы компания Gazelli Group создала себе имя производителя высококачественных брендов, сетей косметических центров красоты и здоровья: Gazelli Shuvelan, Gazelli Evi, Gazelli Spa&Wellness в отеле Sheraton.

С 2003 года в структуру Gazelli Evi вошел и Gazelli Art House.

В 2007 году было открыто представительство компании в Лондоне – Gazelli International UK.

В 2010 году галерея открылась в Лондоне, а в октябре 2012 года Gazelli Art House открыл свои двери в Баку. Продукция Gazelli известна не только в Азербайджане, но и во многих европейских странах. Качество продукции Gazelli Group подтверждено национальными и международными премиями.

Адрес: Азербайджан, AZ1000, г.Баку, ул. 28 Мая, 4/4

Тел.: (+99412) 497-00-47

Факс: (+99412) 497-00-47

E-mail: info@gazelli-ltd.com

URL: www.gazelligroup.com



Azertexnolayn

About the company: Azertexnolayn LLC was established on February 20, 2012 as an enterprise to strengthen national industry of Azerbaijan, protect local production and prevent dependence on external market.

The company's products will initially be used for meeting the requirements of the domestic market. The further step shall be its export to such countries as Russia, Kazakhstan, Georgia, Turkmenistan, Turkey, Tajikistan, Kyrgyzstan, etc. Manufactured products enable to secure Azerbaijan's gas and water transportation in accordance with European standards.

Modern equipment manufactured in USA, Japan and Europe was installed at production enterprises of the company. The company, that has 480 employees, is engaged in 4 production spheres (production of steel pipes, a plant of hydraulic equipment, production of mechanical products, manufacturing of mechanical equipment).

The products of the company comply with world standards and have been certified in accordance with ISO:9001, ISO:18001, ISO:14001, ISO:29001, API 5L, AZS standards.

Address: 1, Chemists' Street, Sumgayit, Azerbaijan

Tel: (+99 450) 263 23 72

E-mail: info@azertexnolayn.com

URL: www.azertexnolayn.com



General Director:
Emruz Isgandarov

Генеральный директор:
Эмруз Искандаров

О компании: ООО «Azertexnolayn» учреждено 20 февраля 2012г. как предприятие для укрепления национальной промышленности Азербайджана, с целью защиты местного производства и предотвращения зависимости от внешнего рынка.

Продукция компании на первом этапе будет направлена на удовлетворение потребностей внутреннего рынка, в дальнейшем планируется ее экспорт в такие страны как Россия, Казахстан, Грузия, Туркменистан, Турция, Таджикистан, Кыргызстан и т.д. Производимая продукция позволяет осуществлять транспортировку азербайджанского газа и воды на уровне европейских стандартов.

На производственных предприятиях компании установлено современное оборудование производства США, Японии и Европы. Компания, насчитывающая 480 сотрудников, осуществляет свою деятельность в четырех производственных сферах (завод стальных труб, завод гидротехнического оборудования, производство механической продукции, производство механического оборудования).

Продукция компании соответствует мировым стандартам и сертифицирована в соответствии со стандартами ISO:9001, ISO:18001, ISO:14001, ISO:29001, API 5L, AZS.

Адрес: Азербайджан, г.Сумгайыт, ул. Химиков, 1

Тел: (+99 450) 263 23 72

E-mail: info@azertexnolayn.com

URL: www.azertexnolayn.com

G O L D E N M E M B E R



**Iteca Caspian LLC /
ITE Group PLC**

About the company: Iteca Caspian LLC that organises the largest exhibitions and conferences in the Caspian region and is a partner of ITE Group plc, one of the world's leading event organizers, was established in 2000. Every year, the company holds over 20 exhibitions and conferences in Azerbaijan and Georgia covering the following industries: oil and gas, construction, telecommunications and IT, security, food and drink, agriculture, transport, healthcare, health and beauty, travel and tourism, hospitality, education and careers and the environment.

Exhibitions organized in Azerbaijan pass annual audits of UFI, the Global Association of the Exhibition Industry. Caspian Oil & Gas, BakuBuild, WorldFood Azerbaijan, BIHE, BakuTel, AITF hold UFI 'Approved Event' status, testifying to the high standards of the events and the reliability of their statistics. All exhibitions are officially supported by institutions within the Azerbaijan Government.

Address: 15, Nobel avenue, Azure Business Centre,
7th floor, Baku, AZ1025, Azerbaijan
Tel.: (+994 12) 404-10-00
Fax: (+ 994 12) 404-10-01
E-mail: office@iteca.az
URL: www.iteca.az

О компании: Iteca Caspian LLC – организатор крупнейших выставок и конференций Каспийского региона, партнер одного из ведущих организаторов выставок и конференций компании ITE Group PLC, была основана в 2000г. Iteca Caspian LLC ежегодно организывает более 20 выставок и конференций в Азербайджане и Грузии. Портфолио выставок организованных компанией включает: Нефть и Газ, Строительство, Телекоммуникации и Информационные Технологии, Охрана и Безопасность, Пищевая Промышленность, Сельское Хозяйство, Транспорт, Здравоохранение, Красота и Здоровье, Путешествие и Туризм, Индустрия Гостеприимства, Образование и Карьера, Экология.

Проводимые в Азербайджане выставки проходят ежегодный аудит уровня организации со стороны Всемирной ассоциации выставочной индустрии UFI. Знак «Одобрено UFI» присвоены выставкам: Caspian Oil & Gas, BakuBuild, WorldFood Azerbaijan, BIHE, BakuTel, AITF, что свидетельствует о высоком организационном уровне событий и подтверждает достоверность статистики. Выставки официально поддерживаются госструктурами Азербайджана.

Адрес: Азербайджан, г. Баку, AZ1025, пр. Нобеля, 15
Azure Business Centre, 7-й этаж,
Тел.: (+994 12) 404-10-00
Факс: (+994 12) 404-10-01
E-mail: office@iteca.az
URL: www.iteca.az



Director:
Farid Mammadov

Директор:
Фарид Мамедов

G O L D E N M E M B E R



Caspian Marine Services Limited

About the company: CMS has started its business in the Caspian region since September 2006. The company provides specialist services in the field of ship management for offshore oil and gas industry. The company applies ISM, ISO 9001 2000, ISO 14001, OHSAS 18001 standards and fully meets all requirements for provision of services in the oil-gas industry. Our objective is timely and safe delivery of cargoes from the port to offshore platforms along with the high level of services for our clients. Meanwhile, should our clients need new vessels of other types not available in the Caspian, our internal resources enable us to place an order for construction, or lease such vessels, and if necessary even purchase them.

О компании: CMS начал свою деятельность в Каспийском регионе в сентябре 2006-го года. Основным направлением деятельности азербайджанского филиала является предоставление услуг по управлению морскими судами, задействованными в нефтегазовых проектах. Компания работает по стандартам ISM, ISO 9001, ISO 14001, OHSAS 18001 и полностью отвечает всем требованиям по предоставлению услуг в нефтегазовой промышленности. Наша задача заключается в своевременной и безопасной доставке грузов с порта до оффшорных платформ, обеспечивая при этом высокий уровень сервиса нашим клиентам. Если клиентам понадобятся новые суда других типов, не имеющих на Каспии, наши внутренние ресурсы позволяют заказать строительство и аренду подобных судов, а в случае необходимости и приобретение их.

Address: 38A, N. Aliyev str., Khatai district, Baku, AZ1025, Azerbaijan
Tel: (+994 12) 464 15 31 / 32
Fax: (+994 12) 464 15 33
E-mail: info@caspmarine.com
URL: www.caspmarine.com

Адрес: Азербайджан, г.Баку, AZ1025, Хатаинский р-н, ул. Н.Алиева, 38А
Тел.: (+994 12) 464 15 31 / 32
Факс: (+994 12) 464 15 33
E-mail: info@caspmarine.com
URL: www.caspmarine.com



Director:
Zamig Ismailov

Директор:
Замиг Исмаилов



Baku Shipyard LLC

ООО «Бакинский судостроительный завод»

About the company: The shipyard is designed to accommodate all types of vessels operating in the Caspian Sea. Basically, we have to facilitate our clients operating in the Caspian Sea. The yard is equipped with latest technology or equipment to enhance productivity and quality work for our clients.

In Baku shipyard we focus on two areas: ship-repair and shipbuilding. Primarily, the intent is to have a shipbuilding yard. The shipyard is capable to produce steel output of 25,000 ton annually for various types of vessel as well as repairing 80-100 vessels per year.

The shareholders of the plant are SOCAR (65%), the Azerbaijan Investment Company (25%) and Keppel Offshore & Marine (10%).



General Manager:
KC Lam

Генеральный директор:
КС Лам

О компании: Судостроительный завод предназначен для обслуживания всех типов судов, плавающих в Каспийском море. В основном наша деятельность направлена на оказание содействия нашим клиентам, осуществляющим деятельность в Каспийском море. Завод обеспечен новейшими технологиями и оборудованием для улучшения качества услуг, предоставляемых нашим клиентам.

Бакинский судостроительный завод специализируется в двух направлениях: судоремонт и судостроительство. Завод способен ежегодно производить 25 000 тонн стальной продукции для различных видов судов, а также вести ремонт 80-100 судов.

Акционерами завода являются SOCAR (65%), Азербайджанская инвестиционная компания (25%) и Keppel Offshore & Marine (10%).

Address: Garadagh district, Salyan Highway 25km,
Baku, AZ 1083, Azerbaijan
Tel.: (+994 12) 446 49 44
Fax: (+994 12) 446 49 46
Email: marketing@bakushipyard.com

Адрес: Азербайджан, AZ 1083, г.Баку, Гарадагский район,
Сальянское шоссе, 25 км
Тел.: (+994 12) 446 49 44
Факс: (+994 12) 446 49 46
Email: marketing@bakushipyard.com



Caspian Catering Service

About the company: Caspian Catering Service was established in 2008. Caspian Catering Service is an Azerbaijani company set up to provide professional catering services to companies that develop and operate in oil & gas fields both in Azerbaijan and abroad. The backbone of the company is a group of professionals who have over fifteen years experience and deep knowledge in field of food supply and ecological security. The company has a large professional work force, trained and certified to work offshore and onshore, be it on Supply Ships, Platforms or Work Barges. Daily task of Caspian Catering Service is to solve the everyday problems that customer-companies face so that they can concentrate on their main work. The number of consumers increases year by year due to the quality of services the company provides. The gratitude of clients is the highest assessment of company's work.



General Director:
Babashov Orkhan

Генеральный директор:
Бабашов Орхан

О компании: Caspian Catering Service основана в 2008 году. Компания Caspian Catering Service является азербайджанской компанией, созданной для обеспечения профессиональных кейтеринговых услуг компаниям, которые занимаются разработкой нефтегазовых месторождений как в Азербайджане, так и за рубежом. Основу компании составляет группа профессионалов, которая имеет более чем 15 летний опыт и глубокие знания в сфере поставок пищевых ресурсов и экологической безопасности. На компанию работает большой профессиональный коллектив, прошедший подготовку и сертифицированный для работы на суше, море, снабженческих судах, платформах и рабочих баржах. Ежедневная задача компании Caspian Catering Service сфокусирована на решении проблем, возникающих в сфере быта у компаний-заказчиков, тем самым позволяя им сконцентрироваться на своей основной работе. Численность потребителей увеличивается с каждым годом, что, несомненно, говорит о качестве предоставляемых компанией услуг. Наивысшая оценка деятельности компании - это благодарность клиентов.

Address: 38A, Natig Aliyev Street, Baku, Azerbaijan
Tel.: (+99412) 464 15 28
Fax: (+99412) 464 15 29
Mob.: (+99450) 286 76 76; (+99455) 220 76 76
E-mail: info@caspatering.com
URL: www.caspatering.com

Адрес: Азербайджан, г.Баку, ул. Натига Алиева, 38А
Тел.: (+99412) 464 15 28
Факс: (+99412) 464 15 29
Моб.: (+99450) 286 76 76; (+99455) 220 76 76
E-mail: info@caspatering.com
URL: www.caspatering.com



ATROPATENA

About the company: Atropatena CJSC was established in November 1992. The company is the official distributor of below given leading global producers at the Azerbaijani market:

Hygiene products: Kimberly-Clark, GlaxoSmithKline, Schwarzkopf, 3M;
Household chemical goods: Reckitt Benckiser, Henkel;
Pharmaceutics: GlaxoSmithKline, Reckitt Benckiser Healthcare;
Dairy products: Danone;
Professional safety and hygiene products: Kimberly-Clark Professional.

By opening the largest dairy factory of Azerbaijan in 2011, Atropatena has started new phase in local production along with distribution. Atena Milk Factory which is equipped with the updated technology produces milk, yogurt, buttermilk, smetana, etc.

Address: 11, Teymur Aliyev Str., Baku, AZ1106, Azerbaijan
Tel: (+994 12) 493-87-62
Fax: (+994 12) 440-86-95
E-mail: office@atropatena.az



Chairman of the Board:
Elshad Rasulov

Председатель
правления:
Эльшад Расулов

О компании: АОЗТ «Атропатена» создано в ноябре 1992г. Компания является официальным дистрибьютором указанных ниже ведущих мировых производителей на азербайджанском рынке:

Средства гигиены: Kimberly-Clark, GlaxoSmithKline, Schwarzkopf, 3M;
Бытовая химия: Reckitt Benckiser, Henkel;
Фармацевтика: GlaxoSmithKline, Reckitt Benckiser Healthcare;
Молочная продукция: Danone;

Профессиональные средства защиты и гигиены: Kimberly-Clark Professional.

В 2011 году компания вступила в новый этап развития, построен самый большой в Азербайджане молочный Завод Атена. Таким образом, Атропатена будет продолжать свою деятельность дистрибьютора являясь также местным производителем и экспортёром. Построенный по самым последним технологиям молочный завод «Атена» производит молоко, катык, айран, сметану и т.д.

Адрес: Азербайджан, г. Баку, AZ1106, ул. Теймура Алиева 11
Тел: (+994 12) 493-87-62
Факс: (+994 12) 440-86-95
E-mail: office@atropatena.az



Aral Group

About the company: Established in 1991 in the city of Konya (Turkey), Aral Group began carrying out an activity mainly in the field of import-export and construction. Managed by the Chairman of the Board of Directors Ahmet Chetin and owing to his far-seeing and innovative views aimed at development of the organization structure and high performance level, within a short period of time the Group of companies took a serious position in the field of construction both in the regional and foreign market.

During 1990-2000, simultaneously with the development of the Turkish economy, Aral Group also achieved successes through its activities in the international arena and implementation of "turnkey" projects in the field of engineering, procurement and construction, especially in Azerbaijan. As a result, the Company has taken its rightful place among international Turkish contractors.

In 2004 Aral Group started its business in Azerbaijan, in particular in the field of construction, and up to now the Company has successfully implemented grandiose projects.

Address: 59 Zarifa Aliyeva Str., Nasimi District, Baku, Azerbaijan
Tel/Fax: (+994 12) 493 95 77/78; 493 52 76/77
E-mail: info@aralgroupbaku.com
URL: www.aralgroupbaku.com



General Director:
Ahmet Tanyildiz

Генеральный
директор:
Ахмет Танийылдыз

О компании: Aral Group, учрежденный 1991г. в Турции, начал свою деятельность преимущественно в сферах импорта-экспорта и строительства. Под руководством председателя Совета директоров Ахмета Четина, благодаря его дальновидным и инновационным взглядам, направленным на развитие организационной структуры и высокий уровень производительности, за короткий период Группа компаний заняла особое место в сфере строительства и торговли на региональном и мировом рынках.

В течение 1990-2000 годов, параллельно процессу развития экономики Турции, успехов достигла и Aral Group, осуществляя свою деятельность на международной арене и реализовывая проекты «под ключ» в области проектирования, поставок и строительства, в особенности в Азербайджане, и тем самым заняла достойное место среди международных турецких подрядчиков.

С 2004г. Aral Group начал деятельность в Азербайджане, в частности в строительном секторе, и за этот период компанией успешно были реализованы грандиозные проекты.

Адрес: Азербайджан, г.Баку, Насиминский район, ул. Зарифы Алиевой, 59
Тел./Факс: (+994 12) 493 95 77/78; 493 52 76/77
E-mail: info@aralgroupbaku.com
URL: www.aralgroupbaku.com

G O L D E N M E M B E R



Lindab Buildings



General Director of Lindab Buildings LLC:
Pavel Korenkov

Генеральный директор
ООО «Линдаб Билдингс»:
Павел Кореньков



Sales Director Russia and CIS, Astron:
Salam Goussous

Директор по продажам
Astron в России и странах
СНГ: **Салам Гоуссуос**



Business Development Director, Astron:
Calin Anton

Директор по развитию
бизнеса Astron:
Калин Антон



Marketing Director, Astron:
Peter Chayrev

Директор по
маркетингу Astron:
Петр Чайрев



General Director of Nabucco Architecture and Construction:
Kyamaleddin Mansimov

Генеральный директор
ООО "Набукко Архитекче
& Констракшен":
Кямаледдин Мансимов

About the company: Astron produces steel buildings for industrial and commercial use: manufacturing halls, logistic centers, warehouses, trading centers, sport facilities, show rooms, air craft hangars. We offer complete solutions for your needs. From the planning and designing to the manufacturing of the building - we look after everything.

Our structural systems, as well as our wall and roof systems meet the highest European quality demands with respect to both building physics and esthetic appearance.

Astron Buildings operates through a network of authorized Astron Builders - independent local and regional construction companies that offer complete and turnkey services.

Astron Builder's professionalism guarantees an individual approach to each project. Nabucco Architecture and Construction is our official Astron Builder in Azerbaijan.

Astron is Europe's largest manufacturer of complete steel buildings, certified with ISO 9001 quality management. Offering a range of architectural features, flexibility in planning, and high performance buildings with unique thermal solutions, Astron is a reliable partner for your needs.

Our production facilities are located in Luxembourg, the Czech Republic and the Russian Federation.

О компании: Astron проектирует и производит полнокомплектные стальные здания промышленного и коммерческого назначения: заводы, склады, спортивные комплексы, торговые центры, автосалоны, авиационные ангары. Комплект стального здания Astron – это основные несущие конструкции, система стеновых и кровельных прогонов, кровельные и стеновые системы, аксессуары и эффективная теплоизоляция.

Здания Astron реализуются через сеть официальных партнеров-строителей: независимых региональных строительных компаний, предоставляющих услуги строительства «под ключ».

Профессионализм партнеров-строителей Astron гарантирует индивидуальный подход к каждому проекту. Компания Nabucco Architecture and Construction является официальным партнером-строителем Astron в Азербайджане.

Astron – крупнейший в Европе производитель полнокомплектных стальных зданий. Производственные центры находятся в Люксембурге, Чехии и России.

Address: 73 Pozharskogo str., Yaroslavl, RU-150066, Russia

Tel.: (+7 4852) 581 600

E-mail: info.ru@astron.biz

URL: www.astron.biz

Адрес: Россия, 150066, г. Ярославль, ул. Пожарского, д. 73

Тел.: (+7 4852) 581 600

E-mail: info.ru@astron.biz

URL: www.astron.biz

G O L D E N M E M B E R



ASIA SKY EXPRESS & OCS

About the company: The ASE EXPRESS & OCS Company has been operating in the cargos transportation market of Azerbaijan since 1994 as a representative of Turkish and Japanese transport companies: ASE Express and OCS overseas courier service. ASE EXPRESS performs timely delivery of goods from Western and Eastern Europe, Central and South-East Asia, North and South America to any points in Azerbaijan as well as arranges a full range of relative services starting from cargo consolidation and insurance right up to customs registration. The company provides air transportation of small freights and cargoes within loading gauges (from door to door and to airport), express-delivery of all types of consignments and documents all over the world, cargo transportation in trucks, customs clearance, warehousing and booking of cargo, as well as control throughout the whole route. ASE EXPRESS also offers its customers private air transportation.

О компании: Компания «ASE EXPRESS & OCS» осуществляет свою деятельность на рынке грузоперевозок Азербайджана с 1994 года, является представителем турецких и японских транспортных компаний - ASE EXPRESS, OCS и UTL. Компания обеспечивает своевременную доставку товара из Западной и Восточной Европы, Центральной и Юго-Восточной Азии, Северной и Южной Америки в любую точку Азербайджана и организует полный спектр сопутствующих услуг: от консолидации грузов и страхования до таможенного оформления. Компания предоставляет авиа-перевозки мелких и габаритных грузов "от двери до двери и до аэропорта", экспресс-доставку всех видов грузов и документов по миру, грузоперевозки на фурах в режиме "сборных грузов", таможенную очистку, складирование и бронирование груза, контроль на протяжении всего пути следования. «ASE EXPRESS» предлагает клиентам также частные авиаперевозки с выделением отдельного транспорта.



**Managing Director
Baku branch office:**
Rashad Abbasov

**Управляющий
Директор
Бакинского офиса:**
Рашад Аббасов

Address: 25, U.Hajibayov Str., Baku, Azerbaijan

Tel.: (+99412) 497-37-75/76; 494-88-45

Fax: (+99412) 493-84-73

E-mail: asebaku@ase.az; ocsbaku@ocs.az;

URL: www.ase.com.tr; www.ocstracking.com; www.ocscourier.com

Адрес: Азербайджан, г. Баку, ул. У.Гаджибекова 25

Тел.: (+99412) 497-37-75/76; 494-88-45

Факс: (+99412) 493-84-73

E-mail: asebaku@ase.az; ocsbaku@ocs.az;

URL: www.ase.com.tr; www.ocstracking.com; www.ocscourier.com



Azerbaijan Railways CJSC

ЗАО "Азербайджанские железные дороги"

About the company: Azerbaijan President Ilham Aliyev signed an order on establishment of Azerbaijan Railways CJSC on July 20, 2009 so that to ensure the conformity of the railroads of Azerbaijan to international standards. Azerbaijan government affirmed the charter and the structure of Azerbaijani Railroad CJSC on February 15, 2010. The works in this direction were intensified. New process of reforms envisaging the improvement and restructuring of railroad especially modernization of railroad infrastructure and rolling stock was launched. President Ilham Aliyev signed an order (July 6, 2010) on approval of the state program for the development of the railroad transportation system of Azerbaijan for 2010-2014. All major aspects ensuring future development of Azerbaijani railroads were reflected in the programme. 130th jubilee of Azerbaijani railroads was celebrated in a solemn manner in 2010. A group of railway men were given big state awards.

Address: 230, D.Aliyeva str., Baku, AZ1010, Azerbaijan
Tel.: (+99412) 498-58-75
Fax: (+99412) 498-61-93
URL: www.railway.gov.az



Chairman:
Arif Asgarov

Председатель:
Ариф Аскеров

О компании: С целью соответствия уровня железных дорог Азербайджана международным стандартам президент Азербайджана Ильхам Алиев 20 июля 2009г. подписал Распоряжение о создании ЗАО «Азербайджанские железные дороги». Правительством Азербайджана 15 февраля 2010г. были утверждены устав и структура ЗАО "Азербайджанские железные дороги" и работы в этом направлении были ускорены. Был дан старт новому процессу реформ в направлении усовершенствования и реструктуризации железной дороги, в частности по модернизации инфраструктуры железной дороги и подвижного состава. 6 июля 2010г. президентом Ильхамом Алиевым было подписано Распоряжение об утверждении госпрограммы по развитию железнодорожной транспортной системы Азербайджана на 2010-14гг. В программе нашли отражение все основные аспекты, обеспечивающие будущее стремительное развитие железных дорог Азербайджана. В 2010 году был торжественно отмечен 130-летний юбилей Азербайджанских железных дорог, группа железнодорожников была отмечена высокими государственными наградами.

Адрес: Азербайджан, AZ1010, г.Баку, ул.Д.Алиевой, 230
Тел.: (+99412) 498-58-75
Факс: (+99412) 498-61-93
URL: www.railway.gov.az



Toyota Center Baku LLC

About the Company: Toyota Center Baku is the only official representative office of Toyota Motors Corporation in Azerbaijan and has been operating since 2006. There are over 150 employees working for our company.

Toyota Center Baku offers its clients a number of aftersale services: technical maintenance, oil change, balance, wheel camber as well as a number of other services. The company sells yearly about 5,000 vehicles. The official service of Toyota Center Baku provides service for over 50,000 automobiles per month.

Toyota is one of the most well-known car brands of the world. The Company is producing a whole range of vehicle models. There are 246700 people working for the company in different countries. Nowadays, Toyota is the biggest car producer in the world and always in demand owing to its reliability and adequate pricing policy. But the main thing is that our company still follows the kaizen principles and keeps developing.

Address: 26, F. Bayramov str., Baku, Azerbaijan
Tel.: (+994 12) 496 70 10
Fax: (+994 12) 496 70 12
E-mail: office@toyota.az
URL: www.toyota.az



Генеральный директор:
Мустафа Аббасбейли

General Director:
Mustafa Abbasbeyli

О компании: Компания «Тойота Центр Баку» является единственным официальным азербайджанским представительством Toyota Motors Corporation, работает с 2006-го года. В нашей компании работает свыше 150 сотрудников.

«Тойота Центр Баку» предоставляет своим клиентам ряд сервисных услуг: техническое обслуживание, замена масла, баланс, развал, а также ряд других услуг. Компания ежегодно продает около 5 тысяч автомобилей, а официальный сервис «Тойота Центр Баку» ежемесячно обслуживает свыше 50 тысяч автомобилей.

«Тойота» - один из самых известных автомобильных брендов мира. Компания выпускает весь спектр моделей автомобилей, и в ней работает 246700 человек в разных странах. Сегодня «Тойота» является крупнейшим производителем автомобилей в мире и всегда пользуется спросом благодаря своей надёжности и адекватной ценовой политики. Но главное в том, что наша компания по-прежнему верна принципу кайдзен, и продолжает совершенствоваться.

Адрес: Азербайджан, г.Баку, ул. Ф.Байрамова, 26
Тел.: (+994 12) 496 70 10
Факс: (+994 12) 496 70 12
E-mail: office@toyota.az
URL: www.toyota.az



Improtex Travel Tours & Conferences

About the company: Improtex Travel Tours & Conferences, a part of the holding company Improtex Group, is the first private tour company established in sovereign Azerbaijan in 1991. 9 divisions and a tourist-information center with a guest house in the city of Gakh are operating within the company. It was the first among tour companies of Azerbaijan to pass accreditation of the International Association of Travel Agents in 1996. The company is a member of a number of such tour agencies as ASTA (USA), JATA (JAPAN), AzTA (Azerbaijan) as well as other organizations and alliances.

The Company provides such travel services as reservation and sale of air tickets in all directions, booking of hotels worldwide, provision of guide and interpreter services, tourist trips to foreign countries, reception of foreign guests, arrangement of traveling and excursion across Azerbaijan, including Silk Road Tours, servicing and arranging of international exhibitions and conferences, VIP services etc.

Address: 16, Samed Vurgun Street, Baku, AZ 1000, Azerbaijan
Tel.: (+99412) 498 10 74, 493 26 33
Fax: (+99412) 493 75 20
E-mail: info@improtex-travel.com
URL: www.improtex-travel.com

О компании: Improtex Travel Tours & Conferences - первая на территории суверенного Азербайджана частная туристическая компания, созданная в 1991г., входящая в холдинг «Improtex Group». В структуре предприятия действует 9 отделов и туристический информационный центр с гостевым домом в г.Гях. В 1996г. предприятие первым из туристических компаний Азербайджана получило аккредитацию Международной ассоциации транспортных агентств (IATA), является членом ряда ассоциаций туристических агентств, таких как ASTA (США), JATA (Япония), AzTA (Азербайджан) и других организаций и альянсов.

Предприятие оказывает туристические услуги, такие как: бронирование и продажа авиабилетов на все направления, бронирование отелей по всему миру, предоставление услуг гидов и переводчиков, туристические поездки за рубеж, прием иностранных гостей и организация путешествий и экскурсий по Азербайджану, в т.ч. по маршрутам Великого шелкового пути, обслуживание и организация международных выставок и конференций, VIP-обслуживание и т.д.

Адрес: Азербайджан, AZ1000, г. Баку, ул. Самеда Вургуня 16
Тел.: (+99412) 498 10 74, 493 26 33
Факс: (+99412) 493 75 20
E-mail: info@improtex-travel.com
URL: www.improtex-travel.com



General Director:
Alexander Guliyev

Генеральный директор:
Александр Гулиев

TRAVEL

CASPIAN EUROPEAN TOURISM CLUB



YAPI KREDİ BANK AZERBAIJAN

About the company: Yapi Kredi Bank Azerbaijan, which has been providing its services and products in the country since 1998, keeps carrying out an activity in the field of individual and corporate banking. The assets of the Bank totaled \$327 mln in 2013. It provides a wide range of services to 100,000 individuals, 2,545 SME and 2,471 corporate customers through a network of 15 branches, 407 employees and 24 ATMs.

In addition to Azerbaijan, Yapi Kredi maintains important international presence in subsidiary banks located in Russia and the Netherlands. Yapi Kredi Bank Moscow, with asset size of US\$ 182 million as of 31 March 2013, provides banking services mainly to corporate and commercial clients. Yapi Kredi Bank Nederland, with asset size of US\$ 2.2 billion as of 31 March 2013, offers a wide range of products in the area of retail, corporate and commercial services.

Address: Block 628, J.Mammadguluzade Street 73 "F", Nasimi district, Baku, AZ 1078, Azerbaijan
Tel.: (+994 12) 497 77 95; 493 01 25
Fax: (+994 12) 497 02 76
E-mail: info@yapikredi.com.az
URL: www.yapikredi.com.az

О компании: Банк Yapi Kredi Azerbaijan, предоставляющий свои услуги и продукцию в стране с 1998г., продолжает свою деятельность в сфере индивидуального и корпоративного банкинга. В 2013 году активы банка составили \$327 млн. Банк предоставляет широкий спектр услуг 100 000 физическим лицам, 2545 малым и средним предприятиям и 2471 корпоративным клиентам через сеть, состоящую из 15 филиалов, 407 сотрудников и 24 банкоматов.

Помимо Азербайджана, Yapi Kredi сохраняет важное международное присутствие в дочерних банках в России и Нидерландах. Yapi Kredi Moscow, активы которого на 31 марта 2013г. составили \$182 млн., предоставляет банковские услуги, в основном, корпоративным и коммерческим клиентам. Yapi Kredi Bank Nederland, с размером активов в \$2,2 млрд. на 31 марта 2013г., предлагает широкий спектр продукции в сфере розничных, корпоративных и коммерческих услуг.

Адрес: Азербайджан, AZ 1078, г.Баку, Насиминский район, 628-й квартал, ул. Дж.Мамедгулузаде, 73 "F"
Тел.: (+994 12) 497 77 95; 493 01 25
Факс: (+994 12) 497 02 76
E-mail: info@yapikredi.com.az
URL: www.yapikredi.com.az



Chairman of the Board /
General Director:
Altan Senturk

Председатель правления/
Генеральный директор:
Алтан Шентюрк

BANKS

CASPIAN EUROPEAN FINANCE CLUB

G O L D E N M E M B E R



**A-GROUP Insurance
Company**
**Страховая компания
A-GROUP**



Chairman of the Supervisory
Board: **Sabir Adnayevev**

Председатель
Наблюдательного Совета:
Сабир Аднаев



Chairman of Board:
Anar Bayramov

Председатель
Правления:
Анар Байрамов

About the company: A-Group is one of the largest companies in the insurance market of Azerbaijan. Company was founded in 1995 and currently offers 14 types of voluntary insurance. Covering such fields as property, vehicle, cargo and liability insurance A-Group is regarded as a true leader in the health insurance market. Medical Department of Insurance Company is represented by highly qualified professionals; so far Insurance Company has been holding leadership in the field of medical insurance for several years by now. The Company is proud of the list of its customers, including famous international and national enterprises. The daily amount of insurance payments to the clients of A-Group is more than \$20,000! A-Group Insurance Company repeatedly assured compliance of its management system to ISO 9001 international standard. A-Group works hard towards provision of services corresponding to the highest standards to maintain its unexceptionable business reputation gained through years of activity. A-Group constantly works in the direction of acquiring new fields of business (activity) and professional development of its staff. A-Group policy holder benefits from the highest standards of personal service!

О компании: СК A-Group, является одной из крупнейших компаний на страховом рынке Азербайджана, которая успешно ведёт свою деятельность с 1995 г. Работая в сфере страхования имущества, автотранспорта, страхования грузов, ответственности, СКА-Group является лидером в области медицинского страхования. Компания гордится представительным списком своих клиентов, который включает известные международные и национальные компании. Объем ежедневных выплат застрахованным лицам превышает \$20 тыс. СК ежегодно подтверждает соответствие компании международному стандарту качества ISO 9001. Дорожа безупречной деловой репутацией, сформированной на протяжении многих лет, СК стремится выполнять все свои обязательства на самом высоком уровне. A-GROUP постоянно совершенствует свою деятельность в плане освоения новых сфер страхования, а также в плане профессионального роста своих сотрудников. A-Group дорожит своими клиентами, и своей основополагающей задачей считает сохранение их доверия!

Address: 87, R. Behbudov Str., Baku, Azerbaijan
Tel: * 0909
E-mail: insurance@a-group.az
URL: www.a-group.az

Адрес: Азербайджан, г. Баку, ул. Р. Бейбутова, 87
Тел: * 0909
E-mail: insurance@a-group.az
URL: www.a-group.az

G O L D E N M E M B E R



PASHA Insurance Company
**Страховая Компания
PAŞA Sığorta**



Chief Executive Officer:
Ulviyya Jabbarova

Председатель правления:
Ульвия Джаббарова



First Deputy Chief Executive Officer
& COO: **Zaur Aliyev**

Первый заместитель
председателя правления
по операционной работе:
Заур Алиев



Management Board
Member & CFO:
Vugar Hajiyev

Член правления по
финансовым вопросам:
Вугар Гаджиев



Management Board
Member & CTO:
Tural Aliyev

Член правления по
техническим вопросам:
Турал Алиев

About the company: PASHA Insurance Open Joint Stock Company, is a leading organization in the insurance market of the Republic of Azerbaijan. The authorized share capital of AZN 50 million provides PASHA Insurance with the real financial power to cover its insurance liabilities and guarantees its solvency. Moreover, the sufficient funds indicate huge potential of further growth capacity of the insurance company. PASHA Insurance presents itself as a universal insurance company. The Company provides more than 31 voluntary and compulsory insurance services to both corporate and individual customers. The business processes of PASHA Insurance are based on the experience of the best Western insurance experience with consideration of the specifics of the national market. Our Company is the member of well-known organizations such as AMCHAM, Global Compact, IMIA and Azerbaijan Insurers Association.

О компании: Акционерное общество открытого типа PAŞA Sığorta является признанным лидером на рынке страховых услуг Азербайджана. На сегодняшний день величина уставного капитала компании составляет 50 миллионов AZN. Подобный уровень капитализации дает PAŞA Sığorta необходимые финансовые возможности для уверенного выполнения страховых обязательств и гарантирует ее платежеспособность. Кроме того, достаточная обеспеченность собственными средствами позволяет говорить о необходимом потенциале для дальнейшего развития страховой компании. PAŞA Sığorta позиционирует себя в качестве универсальной страховой компании. Она предлагает 31 вид услуг обязательного и добровольного страхования как для индивидуальных, так и для корпоративных клиентов. В основу бизнес-процессов PAŞA Sığorta легли механизмы лучших западных практик, скорректированные с учетом особенностей национального рынка. Компания представлена членством в таких известных организациях как AMCHAM, Global Compact, IMIA, Ассоциация Страховщиков Азербайджана.

Address: 170, L.Tolstoy street, Baku, AZ 1000, Azerbaijan
Tel.: (+99412) 598 18 03
Fax: (+99412) 598 18 07
E-mail: office@pasha-insurance.az
URL: www.pasha-insurance.az

Адрес: Азербайджан, AZ1000, Баку, ул. Л.Толстого, д. 170
Тел: (+99412) 598 18 03
Факс: (+99412) 598 18 07
E-mail: office@pasha-insurance.az
URL: www.pasha-insurance.az

G O L D E N M E M B E R



PASHA Life Insurance OJSC



Chairman of the Board:
Mursal Rustamov

**Председатель
правления:**
Мурсал Рустамов



**Deputy Chairman
of the Board:**
Niyaz Ismaylov

**Заместитель
председателя правления:**
Нияз Исмаилов



Member of the Board:
Dilara Babayeva

Член правления:
Дилара Бабаева

About the company: PASHA Life Insurance OJSC, with 40,250 million AZN authorized capital, is a part of PASHA Holding Group of Companies, carries out its activity on the basis of the official registration at the Ministry of Taxes of the Republic of Azerbaijan dated 24.11.2010 and the license for provision of services for life insurance dated 14.02.2011 issued by the Ministry of Finance of the Republic of Azerbaijan. PASHA Life Insurance currently provides the following classes of insurance products meeting requirements of every customer: Term Life Insurance; Endowment Life Insurance; Disability Insurance; Compulsory Insurance against disability as a result of industrial accidents and occupational diseases; Critical Illness Insurance.

In the near future, in order to strengthen its position in the insurance market on life insurance class, "PASHA Life Insurance" is planning to create new products and is already working in this direction.

О компании: Открытое акционерное общество "PAŞA Həyat Sığorta" с уставным капиталом в 40,250 млн. манатов входит в состав группы компаний "PAŞA Holding" и осуществляет свою деятельность на основе государственной регистрации в министерстве налогов Азербайджана от 24.11.2010 года и лицензии на предоставление услуг по страхованию жизни от 14.02.2011 года министерства финансов Азербайджана. "PAŞA Həyat Sığorta" в настоящее время представляет следующие классы страховых продуктов, отвечающих требованиям каждого клиента: Страхование на случай смерти; Страхование жизни; Пенсионное страхование; Страхование от критических заболеваний; Страхование от утраты трудоспособности; Обязательное страхование от утраты трудоспособности в результате несчастных случаев на производстве и профессиональных заболеваний.

В ближайшем будущем, для укрепления своих позиций на страховом рынке по классу страхования жизни, "PAŞA Həyat Sığorta" планирует создание новых продуктов и уже работает в этом направлении.

Address: 15, Mayakovsky Street, AZ1154, Baku, Azerbaijan
Tel.: (+994 12) 567 32 36 (ext. 571)
Fax: (+994 12) 567 32 39
E-mail: info@pasha-life.az
URL: www.pasha-life.az

Адрес: Азербайджан, AZ1154, г.Баку, ул. Маяковского 15
Тел.: (+994 12) 567 32 36 (доп. 571)
Факс: (+994 12) 567 32 39
E-mail: info@pasha-life.az
URL: www.pasha-life.az

G O L D E N M E M B E R



Standard Insurance



Chairman of the Board:
Aydin Rahmanov

**Председатель
правления:**
Айдын Рахманов

About the company: Standard Insurance (2002) is one of the leading insurance companies of Azerbaijan. In 2007 the company changed its legal status becoming thus an open joint-stock company. At present, the authorized stock capital of Standard Insurance totals AZN 11 mln and the company became one of the highest authorized capital among Azerbaijan insurance companies. In 2009 the company managed to open a 100% daughter company in Georgia.

Standard Insurance has a reinsurance support Treaty program and is registered in AON's list of reliable companies.

In 2010 company was officially appointed as a fronting partner of Zurich Insurance Group Ltd (Switzerland) for providing fronting services in Azerbaijan. In 2011 Standard Insurance became a network partner for RSA (UK) and QBE (UK) and from 2014 Standard Insurance starts broadening its cooperation with Allianz and HDI-Gerling Insurance. There are 28 types of insurance coverages including 3 types of compulsory insurance that are presented by the company.

О компании: Standard Insurance основана в 2002г., является одной из лидирующих страховых компаний Азербайджана. В 2007г. была преобразована в ОАО Standard Insurance. На сегодняшний день уставной капитал возрос до 11 млн. AZN и компания стала одной из лидирующих по данному показателю среди страховых компаний Азербайджана. В 2009г. компания открыла дочернюю компанию в Грузии.

Компания обладает программой облигаторной перестраховочной защиты и введена в список надежных компаний AON.

В 2010г. компания была официально назначена фронтинг партнером Zurich Insurance Group Ltd для предоставления фронтинг услуг в Азербайджане. В 2011г. компания стала сетевым партнером RSA и QBE, с 2014г. начала расширять свое сотрудничество со всемирными страховыми компаниями - Allianz Insurance и HDI-Gerling Insurance. Компания оказывает услуги по 28 видам страхования, в т.ч. по 3 видам обязательного страхования.

Address: 94, Shamsi Badalbeyli Street, Baku AZ1014, Azerbaijan
Tel.: (+994 12) 930
Fax: (+994 12) 598 51 02
E-mail: office@standardinsurance.az
URL: www.standardinsurance.az; www.930.az

Адрес: Азербайджан, AZ1014, г.Баку, ул. Шамси Бадалбейли, 94
Тел.: (+994 12) 930
Факс: (+994 12) 598 51 02
E-mail: office@standardinsurance.az
URL: www.standardinsurance.az; www.930.az

G O L D E N M E M B E R



IT Solutions LLC

About the company: IT Solutions LLC was founded in 2006. The company has achieved great success and become the leading system integrator in the field of physical security technology over the years. The key to our success lies in our team consisting of the best specialists on the implementation of safety system of any complexity, design and creation of data processing centre as well as information network of any degree of complexity.

Our GPS.AZ division is the most prosperous supplier of satellite tracking technologies and solutions and automation of control over vehicles associated with optimization and control of operating expenses.

The company has proved itself as a reliable supplier in the market of intelligent transport management systems where the innovative video-analytics and crisis management technologies were integrated for improvement of traffic safety for the last two years.

IT Solutions is certified by international organizations, including ISO 9001 quality certification.

Address: 142 Rashid Behbudov St, Baku AZ1022, Azerbaijan
Tel.: (+99412) 596 0100
Fax: (+99412) 596 0011
E-mail: office@its.az
URL: www.its.az



Director:
Anar Heydarov

Директор:
Анар Гейдаров

О компании: Компания IT Solutions начала свою деятельность в 2006г. За эти годы компания достигла многих целей и стала лидирующим системным интегратором в области технологий по физической безопасности. Наш успех заключается в нашей команде, где собрались лучшие специалисты по внедрению систем безопасности любой сложности, проектированию и созданию центров обработки данных, а также информационных сетей любого уровня сложности.

Наше подразделение GPS.AZ является самым успешным поставщиком технологий и решений спутникового слежения и автоматизации контроля над передвижением транспорта сопряженного с оптимизацией и контролем эксплуатационных расходов.

За последние два года компания себя отлично зарекомендовала на рынке интеллектуальных систем управления транспортом, где были внедрены инновационные технологии видео-аналитики и управления кризисными ситуациями для улучшения безопасности движения.

IT Solutions обладает солидным количеством международных сертификаций, включая сертификацию качества ISO 9001.

Адрес: Азербайджан, AZ1022, г.Баку, ул. Рашида Бейбутова, 142
Тел.: (+99412) 596 0100
Факс: (+99412) 596 0011
E-mail: office@its.az
URL: www.its.az

G O L D E N M E M B E R



Nar Mobile



Chief Executive Officer:
Kent McNeley

Генеральный директор:
Кент Макнили



Chief Sales Officer:
Leyla Nasrullayeva

Главный директор по продажам:
Лейла Насруллаева



Chief Information Officer:
Khayyam Hasanli

Главный директор по информационным технологиям:
Хайям Гасанлы



Chief Financial Officer:
Kenul Kerimova

Главный финансовый директор:
Кёнюль Керимова



Chief Marketing Officer:
Maxim Fyodorov

Главный директор по маркетингу:
Максим Федоров

About the company: Azerfon LLC has served its customers since March 2007 under the Nar Mobile brand name. The company became one of the leading companies in the field of telecommunications and mobile communications of the country in a short period of time. Nar Mobile brand name represents a combination of rich cultural heritage of our country and modern Azerbaijan. Nar Mobile is an innovative mobile operator which has been offering various innovative solutions to the local mobile market from the first day of its activity. Nar Mobile remained always committed to its policy of affordable prices providing an exceptional value for its customers via a variety of attractive tariff offerings.

Since its creation, the mobile operator has been carrying out large-scale social projects and has been supporting many projects in other fields. Nar Mobile spares no effort to always satisfy the needs of its customers, including employees and shareholders. The main mission of the mobile operator is to provide its customers with easy and comfortable mobile communication services.

О компании: Azerfon оказывает телекоммуникационные услуги в Азербайджане под торговой маркой Nar Mobile с 2007г. В короткие сроки компания заняла одну из лидирующих позиций в сфере телекоммуникаций и мобильной связи. Бренд Nar Mobile - сочетание богатого культурного наследия нашей страны и современного Азербайджана. Nar Mobile - инновационный мобильный оператор, предлагающий разнообразные новаторские решения для местного рынка мобильной связи с первого дня деятельности. Оставаясь приверженцем принципа доступной ценовой политики на протяжении всего периода своего существования, мобильный оператор завоевал признание абонентов благодаря предоставляемым различным выгодным тарифным планам.

С момента создания, компания реализует крупномасштабные социальные проекты и осуществляет поддержку многих проектов в других сферах.

Nar Mobile постоянно радует своих клиентов, сотрудников и акционеров. Компания представляет собой прекрасное и успешное объединение, ставящее целью обеспечение людей удобной и простой мобильной связью.

Address: 106A H.Aliyev Ave, Baku, AZ1029, Azerbaijan
Tel.: (+99412) 444 07 30
Fax: (+99412) 444 07 31
URL: www.azerfon.az

Адрес: Азербайджан, AZ1029, Баку, пр. Г.Алиева 106А
Тел: (+99412) 444 07 30
Факс: (+99412) 444 07 31
URL: www.azerfon.az



Bakcell



Chief Executive Officer:
Richard Shearer

Главный
исполнительный
директор:
Ричард Ширер



Chief Financial Officer:
Andrew Guszczka

Главный финансовый
директор:
Эндрю Гусца



Chief Technology Officer:
Yigit Berktaş

Главный технический
директор:
Йигит Беркташ

About the company: Bakcell, The First Mobile Operator and the Leading Mobile Internet Provider of Azerbaijan, offers a variety of products for modern mobile communications customers. Bakcell provides class leading 3G mobile internet experience in the country under the Sür@ brand name.

As one of the largest national non-oil investors, Bakcell today continues making large investments in the economy of Azerbaijan through its investments in state-of-the-art telecommunication technology and its people who service our customers.

Bakcell's network covers more than 99% of the population and 92% of the land area of the country (excluding occupied territories). Bakcell is a leader in innovation and it focuses on bringing the best of the mobile internet to Azerbaijanis through new partnerships and its Sür@ services. With 257 retail outlets and 7 Customer Service Centers operating 24x7 Bakcell provides the best customer experience to its customers.

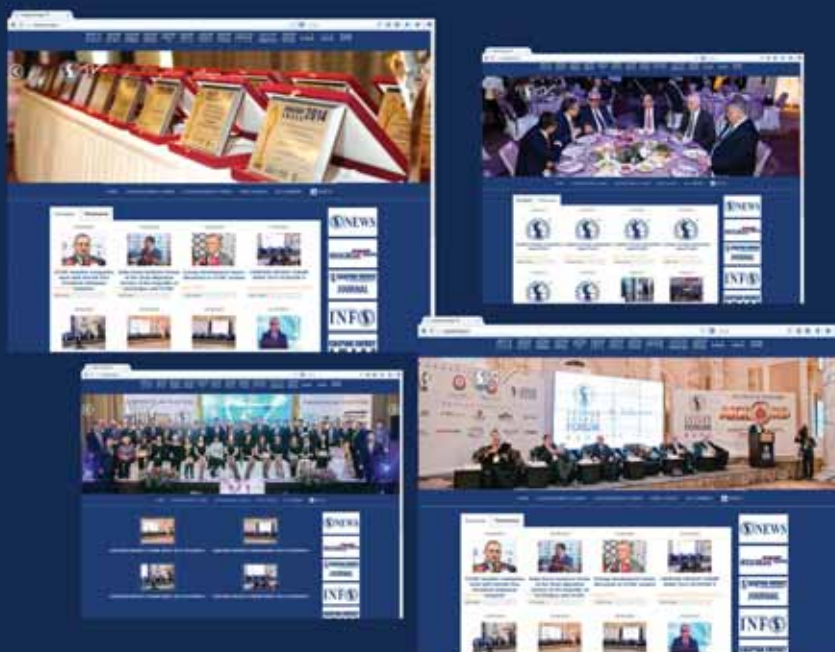
О компании: Компания Bakcell – Первый Оператор Мобильной Связи и Ведущий Провайдер Мобильного Интернета в Азербайджане - предлагает широкий спектр продуктов и услуг для современных пользователей мобильной связи. Под торговой маркой Sür@, Bakcell предоставляет лучшие в своем классе услуги мобильного интернета 3G.

Будучи самым крупным инвестором ненефтяного сектора страны, Bakcell и сегодня продолжает делать значительные капиталовложения в экономику Азербайджана, инвестируя в самые передовые технологии и людей которые обслуживают наших клиентов.

Сеть Bakcell охватывает более 99% населения и 92% территории страны (за исключением оккупированных территорий). Bakcell является лидером в сфере инноваций и посредством услуг Sür@ и создания новых партнерств фокусируется на предоставлении самого качественного мобильного интернета азербайджанским пользователям. Посредством 257 пунктов розничной продажи и семи центров по круглосуточному обслуживанию абонентов, Bakcell предлагает своим клиентам самое высокое качество обслуживания.

Address: 11th floor, Port Baku Towers, South Tower, 153 Neftchilar ave, Baku, AZ 1010, Azerbaijan
Tel: (+994 12) 498 94 44
Fax: (+994 12) 464 04 00
E-mail: info@bakcell.com
URL: www.bakcell.com

Адрес: Азербайджан, AZ 1010, г.Баку, пр. Нефтичлар, 153, Port Baku Towers, South Tower
Тел.: (+994 12) 498 94 44
Факс: (+994 12) 464 04 00
E-mail: info@bakcell.com
URL: www.bakcell.com





STATOIL Azerbaijan a.s

President: Tanguy Cosmao

About the company: Statoil is an international energy company with operations in 40 countries. Statoil is committed to accommodating the world's energy needs in a responsible manner, applying the newest technology and creating innovative business solutions. Statoil is the biggest operator in Norway. Statoil's current interests in Azerbaijan include Azeri-Chirag-Guneshli PSA (8.6%), as well as pipelines - BTC (8.7%) and TAP (20%).

Address: 96, Nizami street, Baku, AZ0010, Azerbaijan
Tel.: (+994 12) 497-69-74, 497-73-40
Fax: (+994 12) 497-79-44
E-mail: konjaga@statoil.com
URL: www.statoil.com

STATOIL Azerbaijan a.s

Президент: Танги Космао

О компании: Statoil является международной энергетической компанией с операциями в 40 странах. Statoil ответственно подходит к задаче обеспечения мировых потребностей в энергии, применяя новейшую технологию и создавая инновационные решения. Statoil является крупнейшим оператором в Норвегии. В Азербайджане в настоящее время интересы компании включают участие в Азери-Чыраг-Гюнешли (8,6%) и трубопроводах БТД (8,7%) и ТАР (20%).

Адрес: Азербайджан, г.Баку, AZ0010, ул. Низами, 96
Тел.: (+99412) 497-73-40
Факс: (+99412) 497-79-44
E-mail: konjaga@statoil.com
URL: www.statoil.com



SOCAR-FUGRO LLC

General Manager: Chris Mott

About the company: SOCAR-FUGRO's main activities in Azerbaijan involve carrying out geophysical and geotechnical surveys of the sea and the seabed for offshore oil and gas developments. We also carry out condition surveys of offshore oil & gas infrastructure as well as aerial, geophysical and geotechnical surveys onshore. Fugro has been operating here for over 20 years and is a part of the world's largest independent survey group of its kind. Local knowledge and experience combine with global reach to supply our clients with world class data on which to base their developments design and engineering.

Address: 'Chirag Plaza', 49/C, Tbilisi Ave., Baku, AZ1065, Azerbaijan
Tel.: (+99412) 497-11-31; 497-40-27
Fax: (+99412) 497-11-32
E-mail: cmott@fs-caspian.com
URL: www.fugro.com

SOCAR-FUGRO LLC

Генеральный менеджер: Кристофер Мотт

О компании: Деятельность SOCAR-FUGRO в Азербайджане заключается в проведении геофизических/геотехнических исследований моря и морского дна для разработки offshore нефтяных месторождений. Мы проводим обследование состояния морской нефтегазовой инфраструктуры, аэросъемку, геофизические и геотехнические исследования на суше. Fugro работает в Азербайджане свыше 20 лет, являясь частью крупной мировой независимой исследовательской группы. Местная специфика и опыт в сочетании с обширной географией позволяют предоставлять клиентам данные мирового класса.

Адрес: Азербайджан, AZ1065, г. Баку, Тбилисский пр., 49/С, «Чыраг Плаза»
Тел.: (+99412) 497-11-31; 497-40-27
Факс: (+99412) 497-11-32
E-mail: cmott@fs-caspian.com
URL: www.fugro.com



Maersk Drilling

Rig manager: Steven Thorley

About the company: Maersk Drilling supports oil-gas production by providing high-efficiency drilling services to oil companies around the world. In Azerbaijan Maersk Drilling owns and operates the Heydar Aliyev semisubmersible drilling rig with a maximum drilling depth of 9,140m, 18 ¾", 5 Ram, 15k BOP. The rig, contracted by the consortium, is performing drilling in Azerbaijan's largest gas-condensate field Shah Deniz.

Address: 9th floor, ISR Plaza, 69 Nizami St, Baku, AZ 1005, Azerbaijan
Tel.: (+99412) 497 84 50
Fax: (+99412) 497 84 67
E-mail: md-bakureception@maersk.com
URL: www.maersk.com

Maersk Drilling

Управляющий установки: Стивен Торли

О компании: Maersk Drilling оказывает поддержку в сфере добычи нефти и газа, предоставляя высокоэффективные услуги по бурению нефтяным компаниям по всему миру. В Азербайджане Maersk Drilling владеет и управляет полупогружной буровой установкой Гейдар Алиев с максимальной глубиной бурения 9140 м (18 ¾", 5 Ram, 15k BOP), законтрактованной консорциумом, который осуществляет бурение на крупнейшем азербайджанском газоконденсатном месторождении «Шах Дениз».

Адрес: Азербайджан AZ 1005, Баку, ул. Низами 69, ISR Plaza, 9-й этаж
Тел.: (+99412) 497 84 50
Факс: (+99412) 497 84 67
E-mail: md-bakureception@maersk.com
URL: www.maersk.com



AzMetco JSC



Chairman of the Directors Board: Shukur Aghazadeh

About the company: AzMetco Public Corporation is a specialized company, which since 1981 has been performing maintenance on adjustment, repair, installation and calibration of metering and remote-control systems, appliances and equipment used in Oil and Gas Industry. AzMetco covers a large operating area of the South Caucasus (Azerbaijan, Georgia) and Turkey, performing these service works on SOCAR oil terminals and BP export pipelines – Sangachal, Supsa, Ceyhan.

Address: 63 A.Bagirov str., Ramana settl., Baku, AZ1037, Azerbaijan
Tel.: (+994 12) 488-65-94, 451-35-66/68
E-mail: office@azmetco.az
URL: www.azmetco.az

ОАО AzMetco

Председатель Совета Директоров: Шукюр Агазаде

О компании: Открытое акционерное общество AzMetco - специализированное предприятие, с 1981-го года выполняет сервисные работы по наладке, ремонту, монтажу и калибровке измерительных и телемеханических систем, приборов и оборудования, применяемых в нефтяной и газовой промышленности. AzMetco охватывает большое рабочее пространство Южного Кавказа (Азербайджан, Грузия) и Турции, выполняя эти сервисные работы на нефтяных терминалах ГНКАР и экспортных трубопроводах BP в Сангачалах, Супсе и Джейхане.

Адрес: Азербайджан, AZ1037, г.Баку, пос. Рамана, ул. А.Багирова, 63
Тел.: (+994 12) 488-65-94, 451-35-66/68
E-mail: office@azmetco.az
URL: www.azmetco.az





Caspian Pipe Coatings LLC

Director: Azer N. Isayev

About the company: CPC is a unique company in the Caspian region. Since 2002 CPC has successfully performed coating of 2,400 kilometers of onshore and offshore oil, gas and water pipes of various diameters for such projects as "Azeri-Chirag-Gunashli", "Shah Deniz", "BTC", "Chirag Oil Project", "Umid" under request of BP/AIOC and SOCAR. CPC offers a wide range of services associated with anticorrosive and concrete coating of oil, gas and water line pipes. The company holds ISO 9001:2008, ISO 14001:2004, and OHSAS 18001:2007 certificates.

Address: 36, Nobel Avenue, Baku AZ 1025, Azerbaijan
Tel.: (+994 12) 489 07 62/64
Fax: (+994 12) 489 07 63
E-mail: office@cpc.az
URL: www.cpc.az; www.caspianpipecoatings.com

ООО "Caspian Pipe Coatings"

Директор: Азерб Н. Исаев

О компании: CPC – единственное в своем роде предприятие в Каспийском регионе. Начиная с 2002 года, CPC успешно произвело изоляцию 2400км морских и наземных нефтяных, газовых, водяных труб различного диаметра для таких проектов как «Азери-Чираг-Гюнешли», «Шах Дениз», БТД, «Нефтяной Проект Чираг», «Умид» по заказу ВР/АМОК и ГНКАР. CPC предлагает перечень услуг связанных с антикоррозийной изоляцией и бетонным покрытием нефтегазовых и водопроводных магистральных труб. Имеет сертификаты ISO 9001:2008, ISO 14001:2004, OHSAS 18001:2007.

Адрес: Азербайджан, г.Баку, AZ 1025, Пр. Нобеля, 36
Тел.: (+994 12) 489 07 62/64
Факс: (+994 12) 489 07 63
E-mail: office@cpc.az
URL: www.cpc.az; www.caspianpipecoatings.com



ENGINEERING SERVICES EKOL CJSC

General Director: Ramil Aliyev

About the company: "Engineering services Ekol" CJSC was established by SOCAR (51%) and a foreign company (49%) on March 01, 2006. The company has a strong material and technical base, high qualified personnel, as well as ISO 9001, ISO 14001 and OHSAS 18001 certificates. The company is involved in purification of polluted industrial waters, refinery and utilization of oil mud, conduction of ecological monitoring, provision of laboratory services, installation of fountains, irrigation systems, planting of greenery, making chemical analyses of floor profile, etc.

Address: 10b, Babek avenue, Khatai district, Baku, Azerbaijan
Tel.: (+994 12) 464 14 35; 464 14 36; 464 14 37
Fax: (+994 12) 464 14 27
E-mail: info@ekol.az
URL: www.ekol.az

ЗАО «ИНЖЕНЕРНЫЕ УСЛУГИ ЭКОЛ»

Генеральный директор: Рамиль Алиев

О компании: ЗАО «Инженерные услуги Экол» учреждено 1 марта 2006г. ГНКАР (51%) и иностранной компанией (49%), обладает сильной материально-технической базой, высококвалифицированными кадрами, получены сертификаты ISO 9001, ISO 14001 и OHSAS 18001. Компания осуществляет очистку загрязненных промышленных вод, переработку и утилизацию нефтяного шлама, осуществляет экологический мониторинг, оказывает комплексные лабораторные услуги, занимается установкой фонтанов, оросительных систем, озеленением, снятием профиля почвы, проведением его химического анализа и др.

Адрес: Азербайджан, г. Баку, Хатаинский район, пр. Бабека, 10 б
Тел.: (+994 12) 464 14 35; 464 14 36; 464 14 37
Факс: (+994 12) 464 14 27
E-mail: info@ekol.az
URL: www.ekol.az



ECOLAND LLC

Director: Agha Mehdi Khanlarov

About the company: The Company was established in 2010 with the aim of cleaning up lands from production wastes with the increased background radiation as well as lands polluted with oil/oil products and other chemicals to enable their reuse after rehabilitation. The Company holds the "Special license for performance of operations on radioactive wastes use" provided by the State Agency on Nuclear and Radiological Activity Regulation under the Ministry of Emergency Situations of Azerbaijan. Since when the Company was established, it has rehabilitated 49 hectares of the Baku Iodine Plant and Neftchala Iodine-Bromine Plant.

Address: ITC, office 603, 125 Heydar Aliyev Ave, Baku, AZ 1029, Azerbaijan
Tel./Fax: (+994 12) 497 29 75 / 74
E-mail: info@ecoland.az
URL: www.ecoland.az

ООО "ECOLAND"

Директор: Ага Мехти Ханларов

О компании: Компания основана в 2010г. Цель создания компании – полная очистка территорий от отходов производства с повышенным радиационным фоном, а также земель, загрязненных нефтью/нефтепродуктами и другими химическими материалами, и возвращение их в хозяйственный оборот. Компания обладает «Специальным разрешением на проведение работ по использованию радиоактивных отходов» Госагентства по регулированию ядерной и радиологической деятельности МЧС Азербайджана. За период функционирования, компанией осуществлена реабилитация 49га земель Бакинского йодного и Нефтячинского йодо-бромного заводов.

Адрес: Азербайджан, AZ 1029, г.Баку, пр. Г.Алиева, 125, ИТС, офис 603
Тел./Факс: (+994 12) 497 29 75 / 74
E-mail: info@ecoland.az
URL: www.ecoland.az



TEKFEN CONSTRUCTION AND INSTALLATION CO., INC.

Tekfen Construction and Installation Co., Inc.

President & CEO:
Osman Cengiz Birgili

About the company: Tekfen Construction, the cornerstone of Tekfen Holding, was founded in 1956. As of today, Tekfen Construction has completed over 300 projects with a total project value of US\$9 billion. The Company operates in 10 countries on three continents. Apart from Turkey, Tekfen's activities concentrate on three principle regions: the Caspian Region, the Middle East, and North Africa – and includes Azerbaijan, Kazakhstan, Turkmenistan, Iraq, Saudi Arabia, Qatar, the UAE, Libya and Morocco.

Address: 18 floor, Demirchi Tower, 37 Khojaly avenue, Khatai district, Baku, Azerbaijan
Tel.: (+99412) 492-08-43, 492-29-43
Fax: (+99412) 492-41-98
E-mail: business@tekfen.com.tr
URL: www.tekfenconstruction.com

Tekfen Construction and Installation Co., Inc.

Президент и главный исполнительный директор:
Осман Ченгиз Биргили

О компании: Tekfen Construction - основное подразделение Tekfen Holding, основанное в 1956г. На сегодняшний день за плечами Tekfen Construction свыше 300 реализованных проектов общей стоимостью \$9 млрд. Компания работает в 10 странах на трех континентах. Помимо Турции, деятельность компании сосредоточена в трех принципиальных для компании регионах: Каспийском регионе, Ближнем Востоке и Северной Африке. Она охватывает Азербайджан, Казахстан, Туркменистан, Ирак, Саудовскую Аравию, Катар, ОАЭ, Ливию и Марокко.

Адрес: Азербайджан, г.Баку, Хатаинский район, пр. Ходжалы, 37, Demirchi Tower, 18-ый этаж
Тел.: (+99412) 492-08-43, 492-29-43
Факс: (+99412) 492-41-98
E-mail: business@tekfen.com.tr **URL:** www.tekfenconstruction.com





BOS SHELF LLC

General Director: Ikhtiyar Akhundov

About the Company: Bos Shelf is the company formed by the State Oil Company of Azerbaijan Republic and Star Gulf FZCO in 2001. The Company was awarded contracts for construction of jackets and associated structures within the framework of ACG. Most of the jacket construction works were carried out ahead of the Project schedule. Since 14 September 2012, BOS Shelf, fully Azerbaijani company and part of SOCAR, has been appointed exclusive operator of BDOZ yard.

Address: Salyan Highway 83, Baku, AZ 1083, Azerbaijan
Tel.: (+994 12) 444 99 00
Fax: (+994 12) 444 99864
E-mail: bos-shelf@bos-shelf.com
Web: www.bos-shelf.com

ООО «BOS SHELF»

Генеральный директор: Ихтияр Ахундов

О компании: BOS Shelf была создана компаниями SOCAR и Star Gulf FZCO в 2001г. Компании были присуждены контракты для строительства оснований и вспомогательных сооружений в рамках проекта АЧГ. Большинство работ по строительству оснований было завершено с опережением графика. С 14 сентября 2012 года BOS Shelf - сто-процентная азербайджанская компания и часть ГНКАР - является эксклюзивным оператором Бакинского завода глубоководных оснований.

Адрес: Азербайджан, AZ 1083, г.Баку, Сальянское шоссе, 83
Тел.: (+99412) 444-99-00
Факс: (+99412) 444-98-64
E-mail: bos-shelf@bos-shelf.com
URL: www.bos-shelf.com



**WEATHERFORD,
WEUS HOLDING INC**

Weatherford

**Country Manager Azerbaijan
and Georgia:** Elnour Babaiev

About the company: Weatherford is one of the world leading oilfield services company and operates in 110 countries with more than 45000 employees. Weatherford is broadly represented in Azerbaijan providing services for clients like BP, Lukoil Overseas, Socar AQS, Absheron OC, Karasu OC and others. Weatherford is a leader in providing engineering solutions and performing qualified services for Tubular Running, Drilling, Inspection and Fishing, Intelligent Completions, Artificial Lift Systems, Expandable Tubulars and Screens, Production Optimization and Aluminum Drilling Equipment production and etc.

Address: Bakikhanov street 6, Bridge Plaza Building
9th floor, Baku, AZ1022, Azerbaijan
Tel.: (+994 12) 404-50-40
Fax: (+994 12) 404-50-43
E-mail: info.cis@eu.weatherford.com
URL: www.weatherford.com

WEATHERFORD, WEUS HOLDING INC

**Директор по Азербайджану
и Грузии:** Эльнур Бабаев

О компании: Weatherford International является одним из мировых лидеров нефтесервисного рынка, со штатом сотрудников более 45000 человек в 110 странах. Компания широко представлена в Азербайджане, работая с такими операторами, как BP, Lukoil Overseas, Socar AQS, Absheron OC, Karasu OC и др. Weatherford - ведущий провайдер инженерных решений и качественных услуг в области спуска обсадных колонн, бурения, дефектоскопии оборудования, ловильных работ, интеллектуального заканчивания скважин, систем мехдобычи, расширяемых труб и фильтров, оптимизации добычи и производства продуктов для бурения из алюминия.

Адрес: Азербайджан, Баку, AZ1022 Ул.Бакиханова
6, Bridge Plaza, 9 этаж
Тел.: (+994 12) 404-50-40
Факс: (+994 12) 404-50-43
E-mail: info.cis@eu.weatherford.com **URL:** www.weatherford.com



Mustafa Tayat

President: Mustafa Tayat

About the company: The Company started manufacturing export-oriented textile industry goods in 1993. Mustafa Tayat brand was created in 2002. The first shops were opened both in Turkey and abroad in the same year. The company started retail operations in Azerbaijan by opening three shops in 2008. The number of shops reached up to 20 within 5 years. The main goal of the company is to sell high quality clothes under favorable prices.

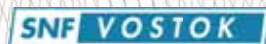
Address: 116, A.M. Juma Street, Baku, AZ 1052, Azerbaijan
Tel.: (+99412) 465-50-89
Fax: (+99412) 465-92-37
E-mail: mustafatayat@gmail.com
URL: www.mustafatayat.com

Mustafa Tayat

Президент: Мустафа Таят

О компании: Компания впервые начала производство экспортно-ориентированного товара текстильной промышленности в 1993 году. В 2002 году был создан бренд «Mustafa Tayat» и открыты первые магазины в Турции и за рубежом. В 2008 году компания приступила к розничным продажам в Азербайджане, открыв три магазина. В течение пяти лет компания увеличила количество магазинов до двадцати. Главной целью компании является продажа качественной одежды по приемлемым ценам.

Адрес: Азербайджан, AZ 1052, г.Баку, ул. А.М.Джума, 116
Тел.: (+99412) 465-50-89
Факс: (+99412) 465-92-37
E-mail: mustafatayat@gmail.com
URL: www.mustafatayat.com



SNF Vostok LLC

General manager: Irina Gvelesiani

About company: SNF Vostok LLC has been delivering polymer reagents, produced at SPCM S.A. Holding plants (SNF Group), to Russia and the CIS since 1997. Polymer reagents are widely used in various industrial sectors and in agriculture. The Company is implementing pilot projects on polymer flooding in Russia and the CIS as well as building polyacrylamide production plant in Saratov city.

Address: Office 902, Building A, Tower 2, 22 Zastavskaya str.,
Saint Petersburg 196084, Russian Federation
Tel.: (+7812) 643 11 77; (+7771) 503 22 98
Fax: (+7812) 458 77 88
E-mail: info@snf-group.ru
URL: www.snf-group.ru

ООО «СНФ Восток»

Генеральный директор: Ирина Гвелесиани

О компании: ООО «СНФ Восток» с 1997 года поставляет на рынок России и стран СНГ полимерные реагенты, производимые на заводах холдинга SPCM S.A. (группа SNF), которые широко применяются в различных отраслях промышленности и в сельском хозяйстве. Компания работает над реализацией пилотных проектов по полимерному заводнению в России и СНГ и строит в Саратове завод по производству полиакриламидов.

Адрес: Российская Федерация, 196084, г.Санкт-Петербург,
ул. Заставская, д. 22, корпус 2, литер А, офис 902
Тел.: (+7812) 643 11 77; (+7771) 503 22 98
Факс: (+7812) 458 77 88
E-mail: info@snf-group.ru
URL: www.snf-group.ru





KONSIS

Project Manager:
Sabina Asaliyeva

About the company: KONSIS provides organizational support for conferences, events, meetings and trainings with full support including written translation, consecutive and simultaneous interpretation services. KONSIS provides conference equipment rental services, including simultaneous translation equipment, booth, LCD projectors, wide screens, laptops and other audio/video equipment. KONSIS will support your event, making travel and accommodation arrangements, conference room reservation and setup, food and beverage arrangements.

Address: 3rd floor, Caspian Plaza 1,
44 Jafar Jabbarly str., Baku, AZ1065, Azerbaijan
Tel: (+99412) 497-81-13
E-mail: info@konsis.az
URL: www.konsis.az

«КОНСИС»

Менеджер по проектам: Сабина Асалиева

О компании: «КОНСИС» оказывает организационную поддержку конференций, мероприятий, встреч и тренингов, с полным перечнем услуг, включая услуги письменного, последовательного и синхронного перевода. «КОНСИС» предоставляет услуги по аренде конференц-оборудования, включая оборудование для синхронного перевода, будки, ЖК-проекторы, широкие экраны, ноутбуки и другое аудио-видео оборудование. «КОНСИС» предоставит поддержку Вашему мероприятию, спланирует поездку и размещение, сделает резервацию и оснащение комнаты для конференции, организует еду и напитки.

Адрес: Азербайджан, AZ1065, г.Баку,
ул. Джафара Джаббарлы 44, Caspian Plaza 1, 3-й этаж
Тел: (+99412) 497-81-13
E-mail: info@konsis.az **URL:** www.konsis.az



Psytech Azerbaijan LLC

Director: Mahluga Khankishiyeva

About the company: Psytech Azerbaijan LLC is the first professional organization in the country, which offers services in the field of psychotechnologies. The organization offers the high level services with the 100% confidentiality associated with 4 main directions: psychometric testing, psychophysiological research, profiling and psychological counseling.

Psytech Azerbaijan also cooperates with the companies in job placement, staff training and development, their evaluation and rehabilitation. The main aim of Psytech Azerbaijan is professional facilitating the growth of the effective staff management.

Address: 7th floor, Caspian Plaza, 44 Jafar Jabbarli Street,
Baku AZ1065, Republic of Azerbaijan
Tel./Fax: (+994 12) 437 10 51, 437 10 61, 437 32 61
URL: www.psy-tech.az

ООО «Psytech Azerbaijan»

Директор: Махлуга Ханкишиева

О компании: ООО «Psytech Azerbaijan» является первой в стране профессиональной организацией, предоставляющей услуги в сфере психотехнологий. Организация предоставляет высококачественные услуги со 100% конфиденциальностью по 4 основным направлениям: психометрическое тестирование, психофизиологическое исследование, профайлинг и психологическое консультирование.

Psytech Azerbaijan также оказывает содействие компаниям в отборе персонала, их тренинге и развитии, оценке и реабилитации. Основная задача Psytech Azerbaijan – профессиональное содействие росту эффективности управления персоналом.

Адрес: Азербайджан, AZ1065, Баку, ул. Д.Джаббарлы, 44,
Caspian Plaza, 7 этаж
Тел./Факс: (+994 12) 437 10 51, 437 10 61, 437 32 61
URL: www.psy-tech.az



International Education LLC

Director: Parvana Aliyeva

About the company: International Education LLC offers professional services on Study Abroad and International Examinations. Being the official representative of IDP Education – the global Australian organization with more than 40 year experience - IDP Azerbaijan offers the services of sending and placing students with the aim of getting education in USA, Canada, UK, Australia and New Zealand. The organization is also the largest official IELTS Test Center in the region.

Address: 7th floor, Caspian Plaza, 44 Jafar Jabbarli Street,
Baku AZ1065, Republic of Azerbaijan
Tel./Fax: (+994 12) 437 10 51, 437 10 61, 437 32 61
URL: www.i-e.az

ООО «International Education»

Директор: Парвана Алиева

О компании: ООО «International Education» предоставляет профессиональные услуги обучения за рубежом и международного экзаменирования. Являясь официальным представительством IDP Education – глобальной австралийской организации с более чем 40 летним опытом IDP Azerbaijan предоставляет услуги отправки и размещения студентов с целью получения образования в США, Канаде, Великобритании, Австралии и Новой Зеландии. Также организация является самым крупным официальным IELTS Тест Центром в регионе.

Адрес: Азербайджан, AZ1065, Баку, ул. Д.Джаббарлы, 44,
Caspian Plaza, 7 этаж
Тел./Факс: (+994 12) 437 10 51, 437 10 61, 437 32 61
URL: www.i-e.az



GRBS International Training Center LLC

Director: Elmar Salimov

About the company: GRBS International Training Center LLC offers the services of more than 600 professional training in different fields such as Management, Sale, Marketing, Project Management, Finances, Job Safety, Security, Behavioral Training, etc. Being accredited by the University of Cambridge, the Centre offers the services of preparation to the following international examinations: IELTS, TOEFL IBT, GRE, GMAT, SAT, KET, PET, FCE, CAE, CPE. Also the Center is accredited Tuition Partner of ACCA, CIMA, NEBOSH and PMI.

Address: 7th floor, Caspian Plaza, 44 Jafar Jabbarli Street,
Baku AZ1065, Republic of Azerbaijan
Tel./Fax: (+994 12) 437 10 51, 437 10 61, 437 32 61
URL: www.grbs.com

ООО «GRBS International Training Center»

Директор: Эльмар Салимов

О компании: ООО «GRBS International Training Center» предоставляет услуги более 600 профессиональных тренингов в различных областях, таких как менеджмент, продажи, маркетинг, управление проектами, финансы, охрана труда, безопасность, поведенческие тренинги и т.д. Будучи аккредитованным Кембриджским Университетом, Центр предоставляет услуги подготовки к международным экзаменам: IELTS, TOEFL IBT, GRE, GMAT, SAT, KET, PET, FCE, CAE, CPE. Также Центр является аккредитованным Учебным партнером ACCA, CIMA, NEBOSH и PMI.

Адрес: Азербайджан, AZ1065, Баку, ул. Д.Джаббарлы, 44,
Caspian Plaza, 7 этаж
Тел./Факс: (+994 12) 437 10 51, 437 10 61, 437 32 61
URL: www.grbs.com





RDS (Technical)

RDS (Technical) Ltd

General Manager: Stewart Miller

About the company: RDS was established in Azerbaijan in 1995 to carry out repairs to Marine engines. We entered a dealership agreement with SDMO and then we purchased a selection of generators and now have a rental fleet of generators from 1275 kVA to 6.5 kVA. We also entered into agreements with Cristchec Loadbanks and are a dealer for them as well. We can offer sales, service and rental for generators, loadbanks, light towers and much more.

Address: 20, Gulbala Aliyev street, Bayil settlement, AZ 1023, Baku, Azerbaijan
Tel: (+994 12) 4914750; 4917751;
Fax: (+994 12) 4918583
E-mail: sales@rutland.az
URL: www.rutlanddiesel.com

RDS (Technical) Ltd

Генеральный директор: Стюарт Миллер

О компании: RDS основана в Азербайджане в 1995г. для осуществления ремонта морских двигателей. Мы заключили дилерское соглашение с SDMO, приобрели набор генераторов и в настоящее время располагаем арендуемым парком генераторов мощностью от 1275 кВА до 6,5 кВА. Мы также заключили соглашения с Cristchec Loadbanks и предоставляем им дилерские услуги. Мы предоставляем услуги по продаже и аренде генераторов, блоков нагрузок, маяков и много другого.

Адрес: Азербайджан, Баку, Az 1023, ул. Гюльбала Алиева 20, Байыловский поселок
Тел: (+994 12) 4914750; 4917751;
Факс: (+994 12) 4918583
E-mail: sales@rutland.az
URL: www.rutlanddiesel.com



group

ATL Group

CEO: Rashad Mirzayev

About the company: Founded in 2012, ATL Group is a group of companies covering a variety of business sectors.

ATL Group, which combines a variety of activities, continues to make confident steps into the world of business in accordance with the leading standards, using innovative methods of management. Currently ATL Group includes six companies: ATL Consulting; ATL Electronics; ATL Rent a Car (rental cars); ATL Info Tech; ATL Engineering; ATL Audit.

Address: 5/7, Asad Ahmadow street, Yasamal, Baku, AZ1100, Azerbaijan
Tel./Fax: (+994 12) 404 41 70
E-mail: office@atl.az
URL: www.atl.az

ATL Group

Главный исполнительный директор:
Рашад Мирзаев

О компании: ATL Group, основанная в 2012 году, является группой компаний охватывающих различные сектора бизнеса. Сочетающая различные виды деятельности, ATL Group продолжает делать уверенные шаги в мире бизнеса в соответствии с передовыми стандартами, используя инновационные методы управления.

На данный момент ATL Group включает 6 компаний: ATL Consulting; ATL Electronics; ATL Rent a Car (аренда автомобилей); ATL Info Tech; ATL Engineering; ATL Audit.

Адрес: Азербайджан, AZ1100, г.Баку, Ясамальский р-н, ул. Асада Ахмедова, 5/7
Тел./Факс: (+994 12) 404 41 70
E-mail: office@atl.az
URL: www.atl.az



Saba OJSC

Chief Investment Officer:
Eldar Adilzade

About the company: "Devechi Broyler" OJSC (in 2014 renamed to Saba OJSC) launched the sales of its poultry products under Saba brand back in 1996. At present Saba is the major producer of poultry products in Azerbaijan. There are also dairy products, cereal crops, and semi-finished goods produced under Saba brand. The motto of companies operating within Saba group is "Leader in quality!".

Address: 1 Heydar Aliyev Ave., Khirdalan, AZ 0100, Azerbaijan
Phone (+994 12) 448 16 01
Fax (+994 12) 342 83 63
E-mail: info@saba.az
URL: www.saba.az

OAO "Saba"

Главный директор по инвестициям:
Эльдар Адильзаде

О компании: Впервые бренд "Saba" появился на куриной продукции акционерного общества «Дивичи Бройлер» (в 2014-ом году переименованного в "Saba") в 1996-ом году. В настоящее время "Saba" является основным производителем куриного мяса в стране. Также, под брендом "Saba" производится молочная продукция, зерновые и полуфабрикаты. Деятельность компаний входящих в группу "Saba" построена на лозунге «Лидер по качеству!».

Адрес: Азербайджан, AZ 0100, Хырдалан, пр. Гейдара Алиева 1
Тел.: (+994 12) 448 16 01
Факс: (+994 12) 342 83 63
E-mail: info@saba.az
URL: www.saba.az



Norm LLC

CEO: Hasan Yalchinkaya

About the company: Established in 2006 as an industrial developer, since 2008 NORM LLC has focused on implementation of "Norm Sement" Project with Technical Consultancy rendered by Holtec Consulting Private Limited (India). Majority of selected process equipment is supplied from leading German and other European manufacturers. The Plant, constructed in Garadagh district of Baku, with capacity of 2 million tons will produce a variety of Portland cement brands as well as oil-well cement.

Address: 11th floor, Demirchi Tower, 37, Khojaly ave., Baku, AZ 1025, Azerbaijan
Tel.: (+994 12) 310 10 10
Fax: (+994 12) 310 10 20
E-mail: office@norm.az
URL: www.norm.az

ООО «Норм»

Генеральный директор: Гасан Ялчинкяя

О компании: Основанное в 2006г. как промышленный девелопер, ООО «Норм» приступило к проекту «Norm Sement» в 2008 г. при техническом консалтинге, осуществляемом Holtec Consulting. Оборудование завода закуплено у ведущих производителей Германии и ЕС. Мощность строящегося в Гарадагском районе Баку завода составляет 2 млн. тонн цемента в год с ассортиментом марок портландцемента, а также тампонажного цемента.

Адрес: Азербайджан, AZ 1025, г.Баку, пр. Ходжалы, 37, Demirchi Tower, 11 этаж
Тел.: (+994 12) 310 10 10
Факс: (+994 12) 310 10 20
E-mail: office@norm.az
URL: www.norm.az



Ideal Dizayn



IDEAL DIZAYN

Director: Javid Yolchuyev

About the company: Ideal Dizayn, established in 2000, manufactures and sells office furniture in Azerbaijan. Ideal Dizayn is a trademark of Embawood LLC. The brand is engaged in both project and retail sales. In terms of the number of showrooms, it is one of the leading office furniture brands in Azerbaijan: two showrooms are available in Baku and one in Ganja. Ideal Dizayn, strongly committed to the philosophy of ergonomics in offices, offers the widest choice of office furniture.

Address: 40 A.Rajably str., Narimanov district, Baku, Azerbaijan
Tel.: (+99412) 480-37-55
Fax: (+99412) 564-73-04
E-mail: office@idealdizayn.az
URL: www.ideal Dizayn.az

Ideal Dizayn

Директор: Джавид Йолчуев

О компании: Ideal Dizayn, основанный в 2000г., занимается производством и продажей офисной мебели в Азербайджане. Ideal Dizayn является торговой маркой ООО Embawood. Бренд осуществляет как проектные, так и розничные продажи. По количеству магазинов является одним из ведущих брендов офисной мебели в Азербайджане: два магазина функционируют в Баку, один - в Гяндже. Ideal Dizayn, уделяющий большое внимание философии эргономики в офисе, предоставляет богатый ассортимент офисной мебели.

Адрес: Азербайджан, г.Баку, Наримановский район, ул. А.Раджаблы, 40
Тел.: (+99412) 480-37-55
Факс: (+99412) 564-73-04
E-mail: office@idealdizayn.az
URL: www.ideal Dizayn.az



FURNITURE



ACCESS TRANS LLC

General Director: Mahammad Umudov

About the company: Access Trans company is forwarding any cargo by any means of transport all over the world. Strategic directions of activity of the company are the transport corridors Europe-Caucasus-Asia "TRACECA" and "North-South".

The purpose of Access Trans company is to make communication between consignor and consignee shortening distances by underlying out individuality and indicating our priorities to make long term relations.

Individual attitude toward each customer, long-time co-operation on mutual reliability, transparency and right business relations are the main line of our activity.

Address: 92-a, 2023, Haydar Aliyev ave., Baku, Azerbaijan
Tel.: (+994 12) 496-66-63, 447-57-41/42/43
Fax: (+994 12) 566-05-88, 567-91-89
E-mail: info@accesstrans.az
URL: www.accesstrans.az

ООО "ACCESS TRANS"

Генеральный директор: Магомед Умудов

О компании: Компания Access Trans осуществляет доставку грузов любыми средствами транспорта по всему миру. Стратегические направления деятельности компании проходят через транспортные коридоры TRACECA (Европа-Кавказ-Азия) и Север-Юг.

Цель компании заключается в установлении связи между грузоотправителем и грузополучателем, сокращении расстояния, а также в стремлении компании установить долгосрочные отношения. Индивидуальный подход каждому клиенту, долгосрочное сотрудничество на взаимном доверии, прозрачность в деловых отношениях являются главным направлением нашей деятельности.

Адрес: Баку, Азербайджан, пр. Гейдара Алиева 2023, 92-а
Тел.: (+994 12) 496-66-63, 447-57-41/42/43
Факс: (+994 12) 566-05-88, 567-91-89
E-mail: info@accesstrans.az **URL:** www.accesstrans.az



AZERTRANS LTD

General Director: Parviz Aliyev

About the company: Azertrans Ltd LLC was established by Azpetrol Oil Company as oil transportation and transshipment company. The Company offers freight forwarding services in relation to the transportation of oil and oil products through the transportation corridor from the Azerbaijan Caspian Sea Coast to the ports of Georgia on the Black Sea.

The Company owns and operates two crude oil/oil products transshipment terminals in Baku and Sangachal. Azertrans Ltd LLC Sangachal terminal has two interconnection pipelines linking it with the AIOC Sangachal terminal.

Address: 37 Boyuk Gala Street AZ1004, Baku, Azerbaijan
Tel.: (+994 12) 437-28-27
Fax: (+994 12) 437-19-52; 497-63-11
E-mail: office@azertrans.az

AZERTRANS LTD

Генеральный директор: Парвиз Алиев

О компании: ООО "Azertrans Ltd" учреждена «Нефтяной Компанией Azpetrol» для предоставления услуг по транспортировке и перевалке нефти. Компания предоставляет экспедиторские услуги по транспортировке нефти и нефтепродуктов по транспортному коридору от азербайджанского берега Каспия до черноморских портов Грузии.

Компания владеет и управляет двумя нефтяными терминалами в Баку и Сангачалах. Сангачальский терминал ООО "Azertrans Ltd" связан с Сангачальским терминалом АМОК двумя трубопроводами.

Адрес: Азербайджан, Баку, AZ1004, ул. Бейюк Гала 37
Тел.: (+994 12) 437-28-27
Факс: (+994 12) 437-19-52; 497-63-11
E-mail: office@azertrans.az



TRANSPORT



Murphy Shipping and Commercial Services

Director: Shaig Mirzayev

About the company: Murphy Shipping and Commercial Services (MSCS) has been operating within transportation industry for more than 35 years. Over this period the Company has successfully implemented a great number of projects world-wide and become globally recognized effective solutions provider in freight forwarding service. MSCS has a license for providing brokerage service in the territory of Azerbaijan.

Address: Bridge Plaza, Bakikhanov str.24, Baku, AZ 1065, Azerbaijan
Tel.: (+99412) 499-85-10
Fax: (+99412) 499-85-11
E-mail: shaig.mirzayev@murphyshipping.co.az
office@murphyshipping.co.az
URL: www.murphyshipping.com

Murphy Shipping and Commercial Services

Директор: Шаиг Мирзоев

О компании: Murphy Shipping and Commercial Services (MSCS) работает в транспортной сфере более 35 лет. За этот период компания успешно реализовала множество проектов по всему миру и стала глобально признанным поставщиком эффективных решений в сфере транспортно-экспедиторских услуг. У MSCS имеется лицензия на предоставление брокерских услуг на территории Азербайджана.

Адрес: Азербайджан, AZ 1065, Баку, ул. Бакиханова 24, Бизнес-центр Bridge Plaza
Тел.: (+99412) 499-85-10
Факс: (+99412) 499-85-11
E-mail: shaig.mirzayev@murphyshipping.co.az
office@murphyshipping.co.az
URL: www.murphyshipping.com





BM-Logistics

Deputy Director: Murad Rahimov

About the company: Founded in 2009, BM-Logistics LLC carries out domestic and international transportation. The Company lends transportation services to well-known companies of Azerbaijan, Turkey, Georgia, Russia and other companies. It holds a leading position in the field of logistics.

BM-Logistics LLC is an official dealer of the Russian company KAMAZ and accounts for considerable amount of KAMAZ vehicles sold in the Azerbaijani market.

The Company that possesses high material-technical base and high-skilled human resources is distinguished by high-quality service it provides to clients.

Address: 125, Heydar Aliyev Avenue, Baku, AZ1029, Azerbaijan
Tel./Fax: (+99412) 497 29 95/86
E-mail: murad.rahimov@bmlogistics.az
URL: www.bmlogistics.az

BM-Logistics

Заместитель директора: Мурад Рагимов

О компании: Основанное в 2009г. ООО «BM-Logistics» осуществляет внутренние и международные перевозки. Предприятие оказывает транспортные услуги известным компаниям Азербайджана, Турции, Грузии, России и других стран, занимает ведущее место в сфере логистики.

«BM-Logistics» является официальным дилером российской компании KAMAZ, на ее долю приходится весомая доля продаж автомобилей марки KAMAZ на азербайджанском рынке.

Предприятие, обладающее высокой материально-технической базой и высококвалифицированными кадрами, отличается высококачественное обслуживание клиентов.

Адрес: Азербайджан, AZ1029, г. Баку, проспект Гейдара Алиева 125
Тел./Факс: (+99412) 497 29 95/86
E-mail: murad.rahimov@bmlogistics.az **URL:** www.bmlogistics.az



air astana

Air Astana

Representative office of Air Astana in Azerbaijan, Country Manager: Galymzhan Seylbayev

About the company: Air Astana was registered in 2001. These shareholders remain committed partners in the airline, with the Kazakhstan Government holding a 51% share through its Samruk-Kazyna National Welfare Fund, and BAE Systems PLC holding 49%.

Today the airline operates a fleet of 30 western aircrafts with an average age of 5.4 years. The network includes close to 60 domestic and international routes.

Address: 2nd floor, Demirchi Tower, Khojali distr. 37, Baku, AZ1025, Republic of Azerbaijan
Tel.: (+994 12) 404-75-15
E-mail: Galymzhan.Seylbayev@airastana.com
URL: www.airastana.com

«Эйр Астана»

Региональный менеджер представительства «Эйр Астана» в Азербайджане: Галымжан Сейлбаев

О компании: Авиакомпания «Эйр Астана» зарегистрирована в 2001 году. Компания «Эйр Астана» - совместное предприятие с долями участия правительства Казахстана 51%, принадлежащими АО «Фонд национального благосостояния «Самрук-Казына», и компании BAE Systems PLC (Великобритания) 49%.

На сегодняшний день авиапарк «Эйр Астаны» состоит из 30 самолетов западного производства, их средний эксплуатационный возраст составляет 5,4 лет. Маршрутная сеть включает около 60 внутренних и международных рейсов.

Адрес: Азербайджан, AZ1025, г.Баку, пр. Ходжалы 37, Demirchi Tower, 2-ой этаж.
Тел.: (+994 12) 404-75-15
E-mail: Galymzhan.Seylbayev@airastana.com
URL: www.airastana.com



GRAND HOTEL EUROPE

General Manager: Kemal Eratay

About the company: Welcome to the Grand Hotel Europe - one of the major landmarks of the city, with a wonderful view to the Caspian Sea. The hotel offers 96 well decorated spacious Deluxe Guest Rooms and Suites, most of them having a marvelous view to the Caspian Sea.

The hotel guests will be impressed by the quality and variety of the international and national specialties served in our Caviar restaurant, Caspian Bar, Capones Nightclub, Olympus Health Club.

Address: Tbilisi avenue 1025/30, Baku, AZ1078, Azerbaijan
Tel.: (+99412) 490-70-90
Fax: (+99412) 490-70-96
E-mail: k.eratay@grand-europe.com
URL: www.grand-europe.com

GRAND HOTEL EUROPE

Генеральный Менеджер: Кемал Эратай

О компании: Grand Hotel Europe является одной из главных достопримечательностей города, откуда прекрасно видно Каспийское море. Отель предлагает вашему вниманию 96 Deluxe Guest комнат и номеров с прекрасно выполненной декорацией. Гости отеля будут поражены качеством и разнообразием международного и национального обслуживания со стороны нашего ресторана «Caviar», «Caspian Bar», ночного клуба «Capones», оздоровительного клуба «Olympus».

Адрес: Азербайджан, AZ1078, г.Баку, Тбилисский проспект, 1025/30
Тел.: (+99412) 490-70-90
Факс: (+99412) 490-70-96
E-mail: k.eratay@grand-europe.com
URL: www.grand-europe.com



Access Bank

Chairman of the Management Board: Michael Hoffmann

About the bank: AccessBank was established in 2002 to provide access to financial services for Azerbaijan's low and middle-income households, micro and small businesses. The International Fitch Rating Agency has recognised AccessBank as the most reliable non-state owned bank in Azerbaijan (BB+). AccessBank is 100% foreign owned by six shareholders, consisting of: EBRD, IFC, BSTDB, KfW Development Bank, Access Microfinance Holding, and LFS Financial Systems.

Address: 3, Tbilisi ave., Baku, AZ 1065, Azerbaijan
Tel.: (+994 12) 490 80 10
Fax: (+994 12) 510 37 71
E-mail: bank@accessbank.az
URL: www.accessbank.az

AccessBank

Председатель Правления: Михаэль Хоффманн

О компании: AccessBank был создан в 2002 году с целью оказания финансовых услуг азербайджанским семьям, а также микро- и малым предпринимателям. AccessBank признан самым надежным банком среди частных банков Азербайджана международным рейтинговым агентством Fitch (BB+) и является 100%-ой собственностью шести международных финансовых институтов: EBRD, IFC, BSTDB, KfW Development Bank, Access Microfinance Holding и немецкой компании LFS Financial Systems GmbH.

Адрес: Азербайджан, AZ 1065, г.Баку, Тбилисский проспект, 3
Тел.: (+994 12) 490 80 10
Факс: (+994 12) 510 37 71
E-mail: bank@accessbank.az
URL: www.accessbank.az



**AGBANK OPEN JOINT-STOCK
COMPANY**



Chairman of the Board: Azer Movsumov

About the company: Established in 1992, AGBank OJSC has a wide correspondent account network in the most reliable banks of the world. AGBank is one of IFC's SMB funding program agents, a member of Western Union, SWIFT, the Tourism Industry Development Union in Azerbaijan, Mastercard International, VISA, NFBS, ABA; it has EBRD's credit lines to perform funding and crediting SMBs and a credit line from KfW. Currently, the bank runs 19 branches and 4 banking facilities.

Address: 16 Landau Str., Baku AZ1073, Azerbaijan
Tel.: (+99412) 497-50-17
Fax: (+99412) 498-96-15
Telex: 142360 AGB JS
E-mail: agbank@agbank.az
URL: www.agbank.az

ОТКРЫТОЕ АКЦИОНЕРНОЕ ОБЩЕСТВО «AGBANK»

Председатель Правления: Азер Мовсумов

О компании: ОАО «AGBank», основанный в 1992г., имеет широкую сеть корреспондентских счетов в надежных банках мира. «AGBank» является одним из двух банков-агентов МФК по программе финансирования МСП, членом Western Union, SWIFT, Ассоциации развития туристической индустрии в Азербайджане, Mastercard International, VISA, НФП, АБА, имеет кредитные линии ЕБРР по финансированию и кредитованию МСП, кредитную линию КФВ. Сегодня функционируют 19 филиалов и 4 отделения банка.

Адрес: Азербайджан, г. Баку, AZ1073, ул. Ландау 16
Тел.: (+99412) 497-50-17
Факс: (+99412) 498-96-15
Телекс: 142360 AGB JS
E-mail: agbank@agbank.az
URL: www.agbank.az



BANKS



OJSC RABITABANK

Chairman of Supervisory Board:
Zakir Nuriyev

About the company: OJSC Rabitabank was established in 1993. Rabitabank renders full range of bank services to corporate, SME and retail customers throughout 20 branches including 6 in the city of Baku and 14 in the regions of the country. The Bank has a successful history of co-operation with the international financial institutions, such as EBRD, IFC, ICD, as well as investment funds in Europe and USA.

Address: 33, 28 May str., Baku, Azerbaijan
Tel.: (+994 12) 598 - 44 - 88,
Fax: (+994 12) 497 - 11 - 01
E-mail: rb@rabitabank.com
URL: www.rabitabank.com

ОАО «РАБИТАБАНК»

Председатель Наблюдательного Совета:
Закир Нуриев

О компании: Открытое акционерное общество (ОАО) «Рабитабанк» создан в 1993г. «Рабитабанк» оказывает полный спектр финансовых услуг физическим и юридическим лицам. Банк сотрудничает с EBRD, IFC, ICD, и частными инвестиционными фондами Европы и США в сфере привлечения международных ресурсов для финансирования кредитов. В настоящее время филиальная сеть банка состоит из 20 филиалов и отделений, 6 из которых находится в Баку, а 14 – в регионах страны.

Адрес: Азербайджан, г.Баку, ул. 28 Мая, 33
Тел.: (+994 12) 598 - 44 - 88
Факс: (+994 12) 497 - 11 - 01
E-mail: rb@rabitabank.com
URL: www.rabitabank.com



CASPIAN EUROPEAN FINANCE CLUB

INSURANCE



AXA MBASK

Chairman of the Board:
Yavuz Olken

About the company: MBASK Insurance Company, operating from 1992, is one the first private insurance companies of independent Azerbaijan Republic. AXA Group, one of the largest insurance groups in the world, acquired a majority shareholding (51%) in MBASK Insurance Company through its subsidiary AXA Seguros Generales, S.A., De Seguros Y Reaseguros in 2010. MBASK's license was renewed into AXA MBASK in 2010 due to the change of the company name.

Address: Azure Business Centre, 15, Nobel Ave., Baku, Azerbaijan
Tel.: (+99412) 596 55 70
Fax: (+99412) 596 55 72
E-mail: office@axambask.az
URL: www.axambask.az

AXA MBASK

Председатель правления: Явуз Олкен

О компании: Страховая компания MBASK осуществляет свою деятельность с 1992г. и является одной из первых частных страховых компаний независимого Азербайджана. В 2010г. одна из крупнейших страховых компаний мира AXA Group посредством своей дочерней компании «AXA Seguros Generales, S.A., De Seguros Y Reaseguros» приобрела контрольный пакет акций MBASK. В 2010г. лицензия MBASK была обновлена на AXA MBASK в связи с изменением названия компании.

Адрес: Азербайджан, г.Баку, проспект Нобеля,15, Azure Business Centre
Тел.: (+99412) 596 55 70
Факс: (+99412) 596 55 72
E-mail: office@axambask.az
URL: www.axambask.az



NON-BANKING CREDIT ORGANIZATION



**FINCA Azerbaijan Non-Banking
Credit Organization**

CEO: Timothy Tarrant

About the company: FINCA Azerbaijan provides financial services to more than 150,000 active clients with its 65 branches across the country. Total credit portfolio of the organization is more than 200 million USD. FINCA's total disbursement amount in its 15 years operation in Azerbaijan is about 1 billion USD. According to these indicators, FINCA Azerbaijan is not only the largest microfinance organization but also ranks among the largest banks in the country.

Address: J.Jabbarli 44, Baku, AZ1065, Azerbaijan
Tel.: (+994 12) 596 33 84/85
Fax: (+994 12) 596 33 85
Call Center: *2525
E-mail: info@fincaazerbaijan.com
URL: www.fincaazerbaijan.com

**Небанковская кредитная организация
«FINCA Azerbaijan»**

Директор: Тимоти Таррент

О компании: С помощью 65 филиалов по всей стране оказывает финансовые услуги более 150 000 активным клиентам. Общий кредитный портфель организации составляет более \$200 млн. За 15 лет своей деятельности «FINCA Azerbaijan» выдала кредиты клиентам на общую сумму около \$1 млрд. По этим показателям «FINCA Azerbaijan» является не только крупнейшей микрофинансовой организацией, но и занимает свою нишу среди крупнейших банков страны.

Адрес: Азербайджан, AZ1065, Баку, ул. Д.Джаббарлы, 44
Тел.: (+994 12) 596 33 84/85
Факс: (+994 12) 596 33 85
Информационный Центр: *2525
E-mail: info@fincaazerbaijan.com
URL: www.fincaazerbaijan.com





Advocatus International LLC

Director: Valeh Mehraliyev

About the company: Advocatus International LLC offers professional legal services on the following directions: the services on Corporate Law, Contract Law, Tax Law and Family Law issues solution, services of registration of legal and physical persons as well as legal consultation for legal and physical persons; the service of Migratory Law issues solving, which includes issues of getting permission for staying and working by foreign citizens on the territory of Azerbaijan Republic and also citizenship issues.

Address: 7th floor, Caspian Plaza, 44 Jafar Jabbarli Street, Baku AZ1065, Republic of Azerbaijan
Tel./Fax: (+994 12) 437 10 51, 437 10 61, 437 32 61
URL: www.advocatus.az

ООО «Advocatus International»

Директор: Валех Мехралиев

О компании: ООО «Advocatus International» предоставляет профессиональные юридические услуги по следующим направлениям: услуги по решению вопросов корпоративного права, контрактного права, налогового права, семейного права, регистрации юридических и физических лиц, а также юридических консультаций как юридическим, так и физическим лицам, а также решение вопросов миграционного права, куда относятся вопросы урегулирования получения разрешения на проживание и работу иностранных граждан на территории Азербайджанской Республики, а также вопросы гражданства.



Адрес: Азербайджан, AZ1065, Баку, ул. Д.Джаббарлы, 44, Caspian Plaza, 7 этаж
Тел./Факс: (+994 12) 437 10 51, 437 10 61, 437 32 61
URL: www.advocatus.az



Delta Telecom

General Director:
Ramazan Valiyev

About the company: Delta Telecom is the leading telecom operator in the Caucasus region. Delta Telecom owns the largest Internet backbone network in the region. The network serves to all ISPs of Azerbaijan and more than 78% of Georgia. The company's DWDM network infrastructure covers all regional centers and international gates, its interconnection capacity with neighbor countries reached tens gigabit per second. Delta Telecom's Carrier Ethernet and Metro Ethernet network infrastructure has the capability to accommodate corporate networks, DATA and professional IP/MPLS services. Delta Telecom's achievements also include the first deployment of mobile WiMAX and IMS technologies.

Address: 241 Sharifzadeh str., Baku, AZ1012, Azerbaijan
Phone : (+994 12) 4311420; 4040478
Fax : (+994 12) 4310065
E-mail: office@delta-telecom.net
URL : www.delta-telecom.net

Delta Telecom

Генеральный директор:
Рамазан Велиев

О компании: Delta Telecom – лидирующая телеком-муникационная компания в Закавказье, владеющая крупнейшим Internet backbone-ом в регионе, оказывающим услуги всем ISP Азербайджана и более 78% ISP Грузии. DWDM-инфраструктура компании со скоростью соединения с соседними странами в десятки гигабит в секунду охватывает все региональные центры и международные выходы республики. Инфраструктура сети Carrier Ethernet и Metro Ethernet способна вместить корпоративные сети, услуги передачи данных, профессиональные услуги IP/MPLS. К достижениям Delta Telecom также относится развертывание технологий мобильного WiMAX и IMS.



Адрес: Азербайджан, Баку ул. Шарифзаде 241
Тел.: (+994 12) 4311420; 4040478
Факс: (+994 12) 4310065
E-mail: office@delta-telecom.net **URL:** www.delta-telecom.net



SINAM

President: Elchin Aliyev

About the company: SINAM Company based in 1994, is the largest system integrator of South Caucasus and Central Asia. Over a 16 year activity, the company implemented a row of infrastructural projects by introducing high-technology solutions into the system of state management, corporate and bank sector. HP, IBM, Alcatel/Lucent, Cisco, Oracle, Microsoft, EMC, 3M, IMC and ABBYY are the partners of the SINAM Company. The company exports its products and services to the USA, Europe, and countries of the Middle East, Russia and CIS.

Address: 9 F. Aghayev, Baku, AZ1141, Azerbaijan
Tel: (+994 12) 510 1100
Fax: (+994 12) 439 26 33
E-mail: office@sinam.net
URL: www.sinam.net

SINAM

Президент: Эльчин Алиев

О компании: Основанная в 1994г., компания является крупным системным интегратором Южного Кавказа и Центральной Азии. За 16-летний период деятельности, компания реализовала ряд инфраструктурных проектов, внедряя высокотехнологичные решения в систему госуправления, корпоративного и банковского сектора. Партнерами SINAM являются HP, IBM, Alcatel/Lucent, Cisco, Oracle, Microsoft, EMC, 3M, IMC, ABBYY. Компания экспортирует свои продукты и сервисы в США, Европу, страны Ближнего Востока, Россию и СНГ.



Адрес: Азербайджан, г. Баку, AZ1141, ул. Ф. Агаева 9
Тел: (+994 12) 510 1100
Факс: (+994 12) 439 26 33
E-mail: office@sinam.net
URL: www.sinam.net



R.I.S.K. Company

General Director:
Jabir Jumshudov

About the company: Established in 1993, R.I.S.K. Company is one of the leading IT companies in the Central Asia and Caucasus market providing solutions in IT consultancy, System Integration, IT-outsourcing, Application Development and Geographical Information Systems. R.I.S.K. offers a broad range of innovative solutions for telecom, oil & gas, government & defense, banking & finance and transport sectors. Company has active sales operations in more than 20 countries all over the world with registered offices in Azerbaijan, Tajikistan, Kazakhstan, and Georgia.

Address: 59 Rashid Behbudov Street, Baku AZ1022, Azerbaijan
Phone: (+994 12) 497-37-37
Fax: (+994 12) 498-19-93
E-mail: info@risk.az **URL:** www.risk.az

R.I.S.K. Company

Генеральный директор: Джабир Джумшудов

О компании: Основанная в 1993г. R.I.S.K. – ведущая ИТ-компания на рынках стран Восточной Европы и Кавказа. Компания предоставляет решения в области ИТ-консалтинга, системной интеграции, ИТ-аутсорсинга, разработки программных приложений и геоинформационных систем. Обладает обширным пакетом инновационных решений для государственного, финансового, телекоммуникационного, нефтегазового и транспортного секторов. Сегодня R.I.S.K. – компания регионально масштаба, постоянно расширяющая географию реализованных проектов и имеющая официальные представительства в Азербайджане, Таджикистане, Казахстане, и Грузии.



Адрес: Азербайджан, Баку, ул. Рашида Бейбутова, 59
Тел.: (+994 12) 497-37-37
Факс: (+994 12) 498-19-93
E-mail: info@risk.az **URL:** www.risk.az



**CASPIAN
OIL & GAS**

22nd International
CASPIAN OIL & GAS
Exhibition



2-5

June 2015
Baku • Azerbaijan



www.cog.az
www.caspianoil-gas.com



**LEADING
OIL & GAS EVENT
IN CASPIAN REGION**



www.facebook.com/CaspianOilGas



London • Baku • Moscow • Almaty • Tashkent • Atyrau • Aktau • Istanbul • Hamburg • Beijing • Poznan • Dubai

T. +994 12 404 10 00 F. +994 12 404 10 01 E. oilgas@iteca.az



OFFICIAL SUPPORT



Ministry of Energy
of the Republic of Azerbaijan



State Oil Company
of Azerbaijan Republic



CASPIAN EUROPEAN CLUB



www.caspianenergyforum.com