



TM



CASPIAN ENERGY AWARD BAKU - APRIL 2016

CASPIAN ENERGY CEO AWARD BAKU - APRIL 2016

CASPIAN ENERGY®

INTERNATIONAL ANALYTICAL JOURNAL NOVEMBER - DECEMBER 2015 №4 (96)



PREMIUM PROJECT DREAMLAND COUNTRY & LIFE

ABDOLBARI GOOZAL, Chairman of the Supervisory Board, Azersun Holding





SATIŞ MƏRKƏZİ
+994 12 404 74 74
www.dreamland.az


DREAMLAND
COUNTRY & LIFE



6 **ACCENT •**
2016 COULD BECOME A STRATEGIC YEAR FOR CHINA IN AZERBAIJAN

20 **EXCLUSIVE • LATVIA**
ENERGY MATTER IS OF IMPORTANCE IN TTIP PROJECT,
DANA REIZNIECE-OZOLA,
MINISTER OF ECONOMY OF THE REPUBLIC OF LATVIA

26 **OIL MARKET •**
GEOPOLICY POOLING OIL BACKWARDS

32 **EXCLUSIVE • IRAN**
WE SHOULD TRY TO REMOVE THE BUDGET
DEPENDENCE ON PETRODOLLARS,
ALI TAYYEBNIA,
MINISTER OF ECONOMIC AFFAIRS AND
FINANCE OF THE ISLAMIC REPUBLIC OF IRAN

38 **EXCLUSIVE • ICELAND**
THE EU IS ICELAND'S MOST IMPORTANT TRADE PARTNER,
BJARNI BENEDIKTSSON,
MINISTER OF FINANCE AND ECONOMIC AFFAIRS OF ICELAND

44 **EXCLUSIVE • EU**
SAFETY AND PRECISION -
MAJOR CRITERIA OF ENDRESS+HAUSER AG

54 **CONFERENCE • AZERBAIJAN**
BAKU CSR CONFERENCE SUMMING UP
RESULTS OF DEBUT EXHIBITION AND CONFERENCE

12 **EXCLUSIVE • EU**
THE EUROPEAN COMMISSION IS PREPARING A
COMPREHENSIVE LNG STRATEGY,
MAROŠ ŠEFČOVIČ,
EUROPEAN COMMISSION VICE-PRESIDENT FOR ENERGY UNION

22 **EXCLUSIVE • AZERBAIJAN**
UPSTREAM - FROM ARCTIC TO THE CASPIAN,
NATIG ALIYEV, MINISTER OF ENERGY OF AZERBAIJAN

28 **EXCLUSIVE • GREECE**
THE ENERGY MARKET COULD NOT HAVE
REMAINED UNTOUCHED BY THE CRISIS,
PANOS SKOURLETIS,
MINISTER OF ENVIRONMENT AND ENERGY OF THE HELLENIC REPUBLIC

36 **EXCLUSIVE • ICELAND**
TO REDUCE THE EMISSIONS WE HAVE INCREASINGLY
PROMOTED THE USE OF RENEWABLE ENERGY,
ÓLÖF NORDAL,
MINISTER OF THE INTERIOR OF ICELAND

40 **INFRASTRUCTURE • AZERBAIJAN**
PREMIUM PROJECT
DREAMLAND COUNTRY & LIFE

50 **TRANSPORT • AZERBAIJAN**
BAKU AND SUMGAYIT BECAME EVEN CLOSER

8 **ACCENT •**
2016 ГОД МОЖЕТ СТАТЬ СТРАТЕГИЧЕСКИМ
ДЛЯ КИТАЯ В АЗЕРБАЙДЖАНЕ

42 **INFRASTRUCTURE • AZERBAIJAN**
DREAMLAND COUNTRY & LIFE
ЯВЛЯЕТСЯ PREMIUM-ПРОЕКТОМ

52 **TRANSPORT • AZERBAIJAN**
БАКУ И СУМГАЙТ СТАЛИ ЕЩЕ БЛИЖЕ

16 **EXCLUSIVE • EU**
ЕВРОПЕЙСКАЯ КОМИССИЯ ГОТОВИТ
ВСЕОБЪЕМЛЯЮЩУЮ СТРАТЕГИЮ СПГ,
ВИЦЕ-ПРЕЗИДЕНТ ЕВРОКОМИССИИ ПО ЭНЕРГОСОЮЗУ
МАРОШ ШЕФЧОВИЧ

47 **EXCLUSIVE • EU**
БЕЗОПАСНОСТЬ И ТОЧНОСТЬ -
ОСНОВНЫЕ КРИТЕРИИ ENDRESS+HAUSER AG



12th I N T E R N A T I O N A LTM
**CASPIAN
ENERGY
AWARD** 2015
M A R C H 11
B A K U C E R E M O N Y



OFFICIAL SUPPORT



Government of the Republic of Azerbaijan



STATE OIL COMPANY OF AZERBAIJAN REPUBLIC



Caspian European Club

GOLDEN SPONSORS



SILVER SPONSORS



BRONZE SPONSORS



NOMINEES



TOYOTA BAKU LLC





CASPIAN ENERGY INTERNATIONAL MEDIA GROUP

www.caspianenergy.net

SUPPORTED BY



www.caspianenergy.org

Caspian European Club

Telman Aliyev CEO

Caspian Energy International Media Group

Natalya Aliyeva President & Editor-in-Chief

Rasim Mahmudov General Director

Caspian Energy Journal Editorial Staff

Sevil Aliyeva Chief Accountant

Jeyhun Bayramov Editor

Zeynur Babayev Chief Designer

Vafa Heydarova Senior Manager

Gunay Sadigova Senior Manager

Eldar Maqsumov Senior Manager

Emil Mammadov Senior Manager

Sirdash Yusifov Correspondent

Olga Nagiyeva Translator

Elnur Babayev Designer

Sabina Mammadova Coordinator

The journal is registered in the Ministry of Publication and Information of the Republic of Azerbaijan.

License No. 272 dated 09.04.1999

Estimated circulation: 10 000 copies.

Distributed at exhibitions and conferences free of charge. Distributed in 50 world countries. Fluctuating price.

The CASPIAN ENERGY trademark which belongs to the "Caspian Energy jurnal" LLC was registered by the State Committee for Standardization, Metrology and Patent of the Republic of Azerbaijan on 03.09.08 (registration No. 2008 1349) and the World Intellectual Property Organization (certificate №1092856) on March 30, 2011. According to the certificate given by WIPO, the Caspian Energy trademark conforms to the recording made in the International Register of Marks under the Madrid Agreement and Protocol.

According to the certificate, the CASPIAN ENERGY trademark is registered in the Republic of Azerbaijan, 28 EU countries, the Russian Federation, Georgia, Turkmenistan, Turkey, Ukraine, the Islamic Republic of Iran, the Republic of Kazakhstan and the USA.

Reproduction of any publications of Caspian Energy is permitted only with the agreement of the publisher. The editorial staff does not bear any responsibility for the content of advertising materials. Authors' opinion may be different from that of the editorial staff.

Photos by

Michael Aliyeff Photographer (Caspian Energy Pictures)

Press office of the European Commission

Printed by



Sagol

The editorial office address:

Caspian Plaza Business Center,
44 J. Jabbarly, Baku, Azerbaijan

Tel /Fax: (+99412) 447-02-38

E-mail: office@caspianenergy.net

URL: www.caspianenergy.net

The journal is reprinted as licensed throughout
the Caspian-Black Sea region and EU countries.



WWW.CASPIANENERGY.CO.UK

WWW.CASPIANENERGY.EU

WWW.CASPIANENERGY.RU

WWW.CASPIANENERGY.AZ

WWW.CASPIANENERGY.KZ



www.caspianenergy.net



www.award.az



www.caspianenergy.tv



www.caspianenergy.org



www.oil-gas.az



www.caspianenergy.ceo



www.caspianenergy.info



www.caspianenergy.photo



www.caspianenergyforum.com



ceo.award.az



www.brandaward.az



www.caspianenergy.net



MARCH 2016

BAKU - AZERBAIJAN



TM

13th INTERNATIONAL

CASPIAN
ENERGY
AWARD

MARCH 2016

BAKU

www.caspianenergyaward.com



1st INTERNATIONAL

CFA
AWARD

MARCH 2016

BAKU

www.award.ceo

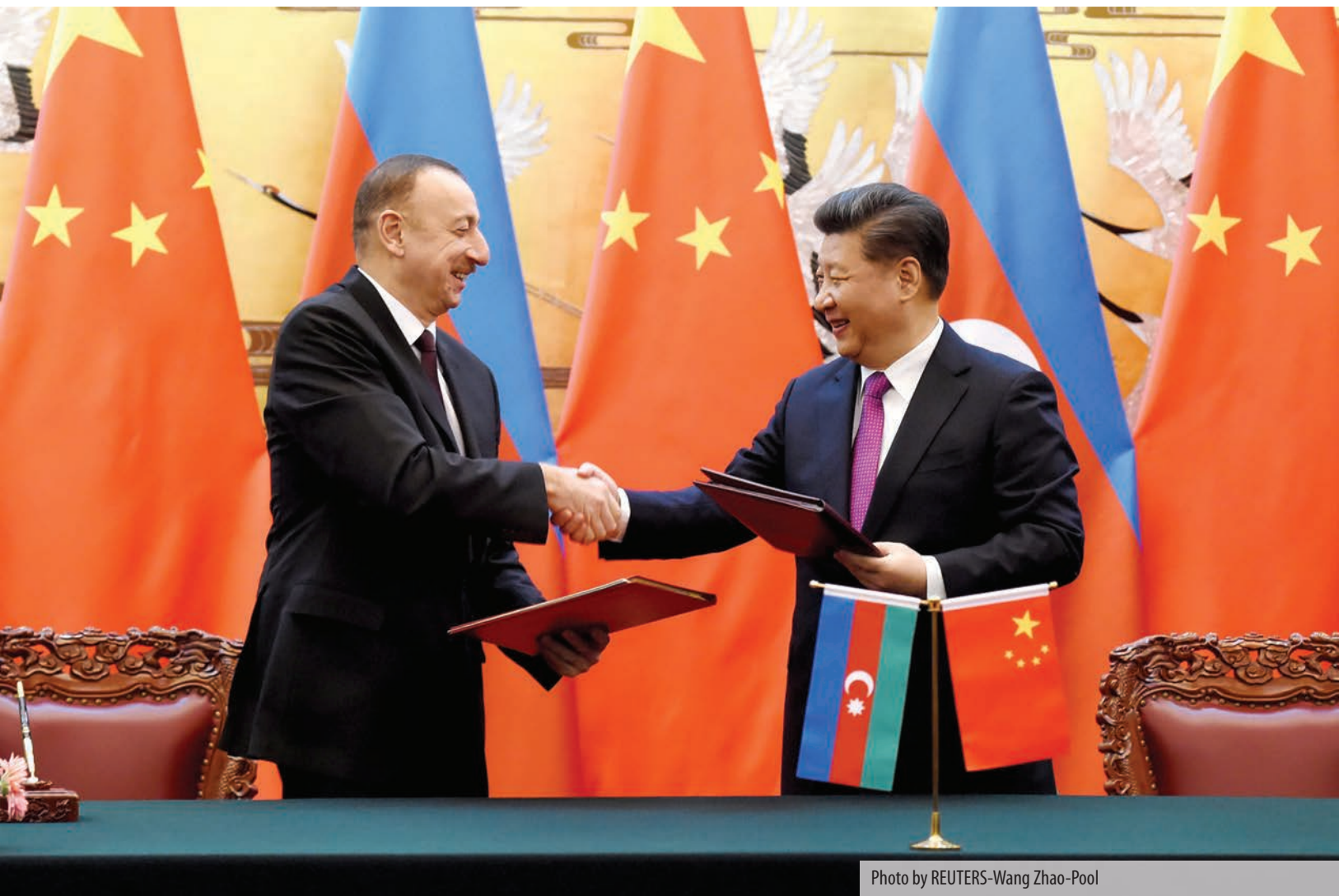


Photo by REUTERS-Wang Zhao-Pool

2016 could become a strategic year for China in Azerbaijan

Despite the negative developments in the markets due to oil prices plummeting to seven-year lows, the outgoing 2015 will be remembered as a year of great opportunities formed for national producers of the Silk Road Economic Belt partners - China-Kazakhstan-Azerbaijan-Georgia-Turkey-EU.



EASTERN VECTOR – CHINA

The third container train consisting of 21 wagons and moving on the Trans-Caspian international transport route

(China-Kazakhstan-Azerbaijan-Georgia-Turkey), which departed from the Chinese province of Lianyungang, arrived in Azerbaijan on December 11 and in Georgia on December 13.

The first test container train moving on the Shihezi (China)-Dostyk-Aktau-Alat route, arrived in the Baku International Sea Trade Port on August 3, 2015. The second container train consisting of 44 cars, which departed from the Alashankou export station of the Xinjiang-Uyghur Autonomous Region of the People's Republic of China, moved through Azerbaijan and in 8 days reached

the Tbilisi Central station in Georgia in late September. It is almost a two-fold cut in travel time unlike other routes.

"There are good prospects for cooperation in the transport sector. We are fully supporting President Xi Jinping's initiative to establish the Silk Road Economic Belt. The Azerbaijan's geographical location makes our country a hub for transit of goods from Europe to Asia and from Asia to Europe. Currently, we are contributing investment to the modernization of the railways, construction of the largest port in the Caspian region

and the railway connection between Azerbaijan and Europe, which I hope will become operational next year", President Ilham Aliyev said at the meeting with President of China Xi Jinping on December 11. At the same time, once constructed, the Baku-Tbilisi-Kars railway will link Asia and Europe and put in place a missing rail link to create a historic Silk Road. This transport route will be the shortest way to deliver goods from China to Europe and from Europe to China, Ilham Aliyev stressed. The official visit of the President of Azerbaijan to China resulted in signing of 10 documents, and Azerbaijan also became a dialogue partner of the Shanghai Cooperation Organization.

The establishment of the SCO was announced on June 15, 2001. The SCO member countries are China, Russia, Kazakhstan, Kyrgyzstan, Tajikistan, Uzbekistan (together account for 16.1% of global GDP). Mongolia, Iran and Afghanistan enjoy the observer status holders. Dialogue partners are Belarus, Azerbaijan, Turkey and Sri Lanka.

In the summer 2015, China put forward the initiative to create a free trade zone within the framework of the SCO.

If summarized, the results of meetings enable to suggest that the 2016 year is going to be not only a year of commissioning of the Baku-Tbilisi-Kars international transport railway connection, but also a year of inflowing strategic Chinese investment to Azerbaijan. "We are hopeful to see more Chinese companies operating in our country, especially in the field of industrial production, information technologies, high techs, agriculture and many other areas. With the close and friendly relations between our countries taken as a basis, we should add a very important economic component to them", said President Ilham Aliyev.

In turn, Xi Jinping expressed his willingness "to strengthen working ties in order to maintain a constant high growth in the development of the bilateral relations". Xi Jinping stressed his support to Azerbaijan's activities in the project for creating of the Silk Road Economic Belt. According to him, Azerbaijan has good possibilities in the logistics system and international transport, and in this regard could play an important transit role between China and Europe. The Chinese President stressed the importance of cooperation with the Asian Infrastructure Investment Bank, as well as the possibility of expanding relations in the field of transport and manufacturing industry.

The Asian Infrastructure Investment Bank was created in 2014 upon the initiative of China. In October 2014, 21 countries signed the agreement to establish the AIIB. The bank with a focus on financing of infrastructure projects in the Asia-Pacific region will be headquartered in Beijing. The equity capital will be \$100bn. To date, the bank brings together 57 member countries. In late June, the representatives of 50 countries signed the Articles in Beijing. China, India and Russia are the largest members of the financial institution. It is expected that the AIIB would be operational by the end of December 2015.

WESTERN VECTOR – CHINA

Taking into consideration that in early October Azerbaijan was invited to take advantage of the infrastructure of the Panama Canal (at the meeting of Azerbaijan Foreign Minister Elmar Mammadyarov with acting Minister of Commerce and Industry of Panama Nestor Gonzales) and on

October 5 the United States and 11 other Pacific Rim nations reached an agreement to establish the Trans-Pacific Partnership (TPP), one can suggest a more global continuation of the Trans-Caspian international transport route. It is commonly known that Panama is a leading country in Central and South America in terms of economic growth, and the Panama Canal generates the bulk of the country's income. The Panama Canal, in turn, had an incredible impact on economic development in the West and around the world, which predefined its extremely high geopolitical importance.

It is known that the TPP deal's ambition is to create a free trade zone in the Asia-Pacific region with the participation of 12 countries: Australia, Brunei, Vietnam, Canada, Malaysia, Mexico, New Zealand, Peru, Singapore, the US, Chile and Japan. The deal is expected to cover about 40% of world trade. The countries, which together account for more than a third of global GDP, establish a free trade zone with zero duties, consolidate the rules for intellectual property turnover and control on export, and perhaps an agreement on monetary policy.

With the start-up of the Baku-Tbilisi-Kars railway link in 2016 the Silk Road Economic Belt will get even greater incentive to enhance a turnover.

At the same time the United States and the EU have a similar project on the agenda, namely the Transatlantic Trade and Investment Partnership (TTIP). As you know, in late October the sides held another round of talks to establish a free trade zone between the US and the EU. The US is likely to contribute all its efforts to foster the TTIP deal and sign an agreement before the term of office of incumbent President Barack Obama expires in the end of 2016. This is despite the fact that the TTIP 'took a back seat' in terms of timing due to the situation with migrants. However, if combined in the future, the global opportunities of TPP and TTIP would enable to speak about new conditions of international trade. Taken together, these two areas will account for 86% of world GDP. So, Azerbaijan producers along with the transit partners of Azerbaijan and Turkey will not only benefit from new emerging opportunities of an open global market, but also become one of its central parts.



Photo by REUTERS-Wang Zhao-Pool

2016 год может стать стратегическим для Китая в Азербайджане

Несмотря на негатив, сформировавшийся на рынках в связи с обрушением нефтяных котировок до семилетних минимумов, уходящий 2015 год запомнится и как год формирования больших возможностей для национальных производителей стран-участниц Экономического пояса Шелкового пути – Китая-Казахстана-Азербайджана-Грузии-Турции-ЕС.

ВОСТОЧНЫЙ ВЕКТОР - КИТАЙ

Следующий по Международному Транскаспийскому транспортному маршруту (Китай-Казахстан-Азербайджан-Гру-

зия-Турция) третий контейнерный поезд из 21 вагона, отправившийся из китайской провинции Ляньюньган, прибыл 11 декабря в Азербайджан, 13 декабря – в Грузию.

Первый тестовый контейнер, следовавший по маршруту «Шихэцзы (Китай) – Достык-Актау-порт Алят», прибыл в Бакинский международный морской торговый порт 3 августа этого года. Второй контейнерный поезд, состоящий из 44-х вагонов, отбывший из экспортной станции Алашанькоу Синьцзян-Уйгурского автономного района Китайской Народной Республики транзитом через территорию Азербайджана в течение 8 дней, в конце сентября, достиг станции Тбилиси Узловая Грузии. Это почти двукратное

сокращение времени доставки по сравнению с другими маршрутами.

«Существуют прекрасные перспективы для сотрудничества в транспортно-логистической сфере. Мы полностью поддерживаем выдвинутую Председателем Си Цзиньпином инициативу создания Экономического пояса Шелкового пути. Географическое положение Азербайджана превращает нашу страну в центр транзита товаров из Европы в Азию и из Азии в Европу. В настоящее время мы вкладываем инвестиции в модернизацию железных дорог, строительство крупнейшего порта в каспийском регионе и железнодорожное сообщение между Азербайджаном и Европой, которое, надеюсь, начнет действовать в следующем



Oil & Gas Events

Connecting
your business
to the world

Learning
from yesterday,
discussing today,
planning
for tomorrow

www.global-oilgas.com

12 Countries
16 Events



ITE
Oil & Gas



@iteoilgas



ITE Oil & Gas

AZERBAIJAN

CASPIAN OIL & GAS
1 – 4 June 2016 | Baku

EGYPT

GLOBAL OIL & GAS
MIDDLE EAST
AND NORTH AFRICA
27 – 29 Jan 2016 | Cairo

GREECE

GLOBAL OIL & GAS
BLACK SEA AND
MEDITERRANEAN
28 – 29 Sep 2016 | Athens

INDIA

IORS
9 – 10 Sep 2016 | Mumbai

KAZAKHSTAN

KIOGE
4 – 7 Oct 2016 | Almaty

MANGYSTAU OIL & GAS
8 – 10 Nov 2016 | Aktau

GLOBAL OIL & GAS
ATYRAU
12 – 14 April 2016 | Atyrau

MYANMAR

GLOBAL OIL & GAS
MYANMAR
October 2016 | Yangon

RUSSIA

RPGC
27 – 29 June 2016 | Moscow

MIOGE

27 – 30 June 2017 | Moscow

SOUTH AFRICA

AFRICA OIL WEEK
31 Oct – 4 Nov 2016 |
Cape Town

TURKEY

GLOBAL OIL & GAS
TURKEY
May 2016 | Istanbul

TURKMENISTAN

TGC
19 – 20 May 2016 |
Turkmenbashi

OGT

15 – 17 Nov 2016 |
Ashgabat

UNITED KINGDOM

AFRICA INDEPENDENTS
FORUM
24 – 25 May 2016 | London

UZBEKISTAN

OGU
18 – 20 May 2016 | Tashkent



году», говорит Президент Азербайджана Ильхам Алиев в ходе встречи с председателем КНР Си Цзиньпином 11 декабря. При этом строительство железной дороги Баку-Тбилиси-Карс соединит Азию и Европу, наладит недостающее железнодорожное сообщение для создания исторического Шелкового пути. Этот транспортный маршрут станет кратчайшим путем для доставки товаров из Китая в Европу и из Европы в Китай, подчеркнул И.Алиев. По итогам государственного визита Президента Азербайджана в Китай всего было подписано 10 документов, Азербайджан также стал партнером по диалогу в рамках Шанхайской организации сотрудничества.

О создании ШОС было объявлено 15 июня 2001 года. Членами ШОС являются Китай, Россия, Казахстан, Кыргызстан, Таджикистан, Узбекистан (всего 16,1% от мирового ВВП). Статус наблюдателей имеют Монголия, Иран и Афганистан. Партнерами по диалогу являются Беларусь, Азербайджан, Турция и Шри-Ланка.

Летом 2015 года Китай выступил с предложением о создании зоны свободной торговли в рамках ШОС.

И, если суммировать итоги встреч, то можно предположить, что 2016 год станет не только годом пуска в эксплуатацию международного транспортного железнодорожного маршрута Баку-Тбилиси-Карс, но и годом притока в Азербайджан стратегических китайских инвестиций. «Мы надеемся увидеть больше китайских компаний, работающих в нашей стране, в особенности, в области промышленного производства, информационных технологий, сельского хозяйства и во многих других сферах, так как, беря за основу тесные дружественные отношения между нашими странами, мы должны добавить к ним и очень важный экономический компонент», сказал Президент Ильхам Алиев.

В свою очередь Си Цзиньпин выразил готовность «активизировать рабочие связи с тем, чтобы сохранить

постоянную высокую динамику в развитии двусторонних отношений». Си Цзиньпин подчеркнул, что поддерживает деятельность Азербайджана в реализации проекта создания Экономического пояса Шелкового пути. По его словам, Азербайджан располагает хорошими возможностями в системе логистики и международного транспорта и может играть в этой сфере важную транзитную роль между Китаем и Европой. Председатель Китайской Народной Республики подчеркнул значение сотрудничества с Азиатским банком инфраструктурных инвестиций, а также возможность расширения связей в области транспорта и промышленности.

Азиатский банк инфраструктурных инвестиций был создан в 2014 году по инициативе Китая. В октябре 2014 года соглашение о его основании подписала 21 страна. Штаб-квартира банка, ориентированного на финансирование инфраструктурных проектов в Азиатско-Тихоокеанском регионе, разместится в Пекине. Уставный капитал составит 100 миллиардов долларов. К настоящему моменту количество участников банка достигло 57 стран. В конце июня представители 50 стран в Пекине подписали устав банка. Китай, Индия и Россия являются крупнейшими участниками финансового института. Ожидается, что АБИИ начнет работать в конце декабря 2015 года.



ЗАПАДНЫЙ ВЕКТОР - США

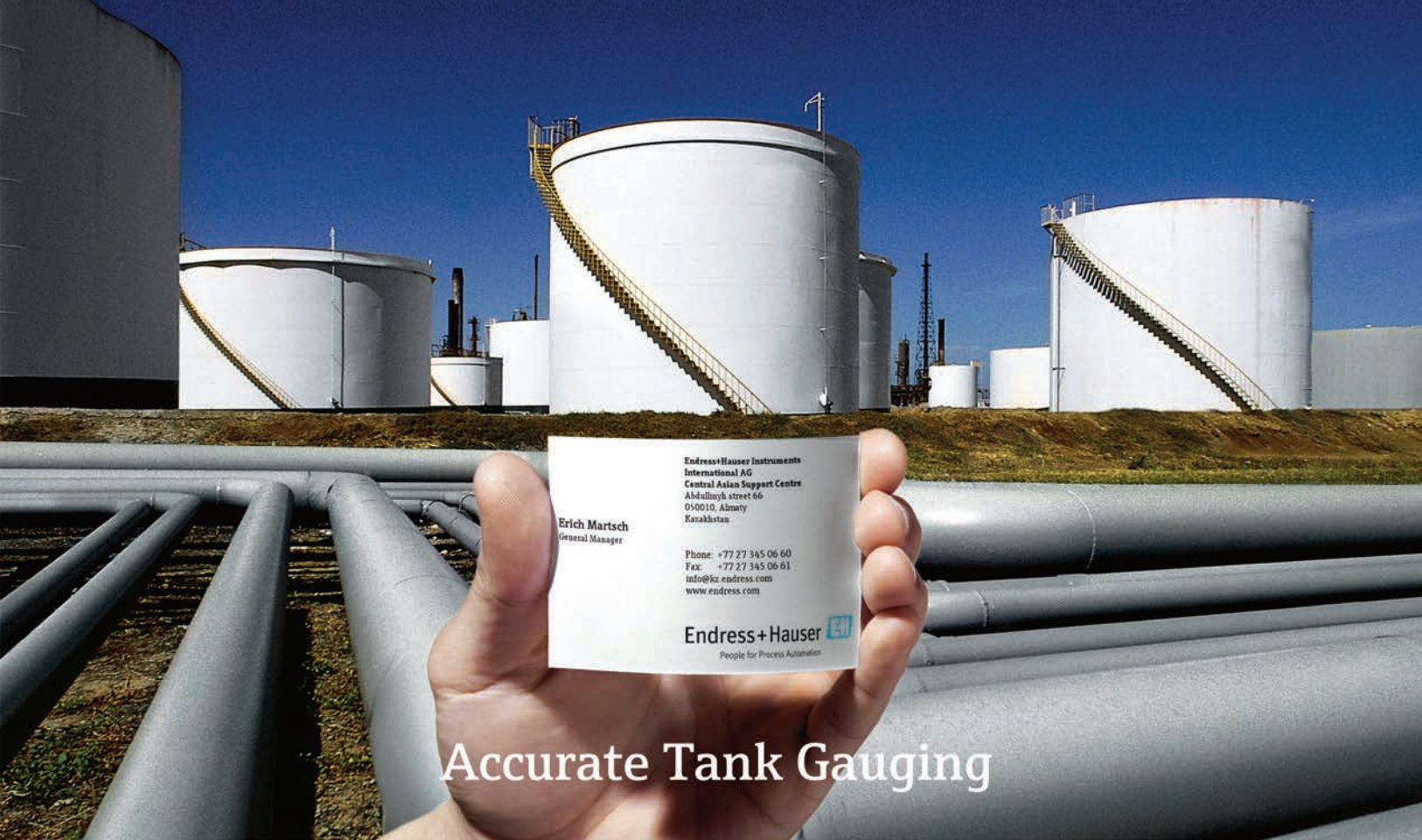
Если принять во внимание, что в начале октября Азербайджан пригласили воспользоваться инфраструктурой Панамского канала (на встрече министра иностранных дел Азербайджана Эльмара Мамедъярова с и.о. министра торговли и промышленности Панамы Нестором Гансалесом), а 5 октября США и 11 странами Тихоокеанского региона было заключено соглашение по созданию Транс-Тихоокеанского партнерства (TPP), то

можно говорить о наличии еще более глобального продолжения международного Транскаспийского транспортно-маршрута. Как известно Панама представляет собой ведущее государство Центральной и Южной Америки по показателям экономического роста, и основная часть доходов страны поступает от Панамского канала. Панамский канал в свою очередь оказал бесценное влияние на развитие экономики на Западе и во всем мире, что предопределило его чрезвычайно высокое геополитическое значение.

Известно, что целью подписания договора о TPP является создание зоны свободной торговли в Азиатско-Тихоокеанском регионе с участием 12 государств: Австралии, Брунея, Вьетнама, Канады, Малайзии, Мексики, Новой Зеландии, Перу, Сингапура, США, Чили, Японии. По оценкам, договор охватит примерно 40% объема мировой торговли. Страны, представляющие более трети мирового ВВП, создают зону свободной торговли с нулевыми пошлинами, объединяют правила оборота интеллектуальной собственности и контроля при экспорте, возможно, и соглашение по валютной политике.

Учитывая пуск в эксплуатацию в 2016 году железнодорожного маршрута Баку-Тбилиси-Карс, Экономический пояс Шелкового пути получит еще больший стимул для увеличения товарооборота.

В то же время на повестке дня у США и ЕС аналогичный проект – Трансатлантическое торгово-инвестиционное партнерство (TTIP). Как известно, в конце октября стороны провели очередной раунд переговоров по созданию зоны свободной торговли между США и ЕС. США, скорее всего, направит все силы на форсирование событий, чтобы успеть подписать соглашение до окончания конца срока правления действующего Президента Барака Обамы - до конца 2016 года, несмотря на то, что TTIP и отошел на второй план по срокам, в связи ситуацией с мигрантами. Но в будущем, если глобальные возможности TPP и TTIP объединятся, то можно будет говорить о новых условиях международной торговли, вместе на эти две зоны придется до 86% от мирового ВВП. И у азербайджанских производителей, также как и у транзитных партнеров Азербайджана и Турции, появится возможность не просто воспользоваться формирующимися новыми возможностями открытого глобального рынка, но и стать одним из его центральных звеньев.



Accurate Tank Gauging



In Good Hands

Endress+Hauser is one of the major providers of instrumentation and inventory management systems to monitor and control liquids during manufacturing, transport and storage. At your terminal or tank farm, the company also assists you in any questions concerning design, production, installation and service for instrumentation, data acquisition and control systems. Endress+Hauser has the largest installed base of instruments in tank farms, depots and terminals worldwide.

www.endress.com/tank-gauging

Endress+Hauser
Instruments International AG
Central Asian Support Centre
Abdullinyh street 66
050010, Almaty
Kazakhstan

Phone: +77 27 345 06 60
Fax: +77 27 345 06 61
info@kz.endress.com
www.endress.com

Endress+Hauser 
People for Process Automation

The European Commission is preparing a comprehensive LNG strategy,

Maroš Šefčovič, European Commission Vice-President for Energy Union



Caspian Energy (CE): Mr. Šefčovič, what impact will the huge flow of migrants from the Middle East to the EU have on the programs to be implemented by the newly established Energy Union? Will the EU continue developing the integration networks and gas pipelines connecting the Iberian Peninsula and the EU, the Balkans and the Baltic states until 2020?

Maroš Šefčovič, European Commission Vice-President for Energy Union: First, we know that geopolitical challenges will not go away and that the best way how to challenge them is to be on top of them. On 18 November I presented the first ever State of Energy Union which acknowledged importance of several important challenges and opportunities for the progress in implementation of the Energy Union such as the ongoing conflict between Russia and Ukraine, persistently low oil prices, new initiatives for additional supply infrastruc-

ture for natural gas from Russia or deal with Iran. Together with the State of Energy Union, I presented an updated roadmap for the Energy Union where we outlined all legislative and non-legislative proposals, which we want to adopt in 2016.

We take note of unpredicted geopolitical circumstances, but my responsibility as Vice-President in charge of the Energy Union – is to focus on the roadmap and follow up as much as in line with it. The Energy Union is one of the ten political priorities of the European Commission and we are deeply committed to deliver its foundations by the end of 2019. We need to continue pushing for the diversification of energy sources, routes and suppliers, e.g. through the very first in the European Union history EU Strategy for Liquefied Natural Gas and Gas Storage, which we will present in February. We need to continue discussions with third countries, in particular those in our immediate neighbor-

The European Union is committed to ensure the success of both the Southern Gas Corridor and the Trans-Caspian pipeline projects

hood, and especially in Energy Community countries, not only on security aspects in a narrow sense but also on issues such as renewables and energy efficiency. And – an issue to which I want to pay special attention in 2016 – we need to speed up work on infrastructure projects.

CE: Do not you foresee the EU governments to cut subsidies into the renewable energy sector in the EU member states?

Maroš Šefčovič: Dedicated support schemes to renewable energies are one of the EU success stories as they have dramatically brought down the costs of these technologies. Some renewable energy technologies such as on-shore wind or large scale solar – are coming close to grid parity. This means they can increasingly stand on their own economic feet. This means that fewer subsidies should be needed in the future: after 2020, we would hope that with a properly designed and functioning energy market, much more investment would be financed from market revenues like in any other normal business. At the same time, we have a situation where each Member State runs its own national support scheme for renewable energies with different characteristics and incentives that only apply to renewable energy installations of one country. In response to the fragmentation of renewable support schemes, the European Commission will continue pushing for cooperation between Member States on developing more renewables in their energy mix and for the convergence of national sup-

The Energy Union is one of the ten political priorities of the European Commission

port schemes in the context of the Energy Union project.

For the period after 2020, binding national targets (20% by 2020 and 10% of the final energy consumption in transport) will be replaced by a binding EU-level target of at least 27% renewable energy in final energy consumption by 2030. Given that the renewable energy target for 2030 is binding on the EU as a whole, the European Commission will need to have means to ensure that this target is met in a sustainable and cost-effective way. Currently, we are preparing a revised renewable energy directive, which will be a part of the autumn legislative package on new electricity market design in 2016.

CE: How did the security risks for energy grids of the EU grow? Does the European Commission intend to intensify the security of both currently being built and existing grids?

Maroš Šefčovič: While Member States are primarily responsible for the protection of energy facilities such as power plants and transmission lines, energy disruptions can be felt across their national borders and therefore one of the objective of the Energy Union is to ensure smooth cross-border flow of energy.

Ensuring a resilient energy system is particularly important since it is arguably the most complex and critical infrastructure that other sectors depend upon to deliver essential services. Intensifying the security of energy grids relies upon ensuring that they are able first, to absorb energy - particularly renewables like wind or solar - in greater or sudden volumes and second, to better interconnect EU Member States in order to avoid bottlenecks and to prevent oversupply/undersupply in various regions of the European Union. In a true Energy Union, there is no room for energy islands and electricity has to be able to flow freely across borders.

The inauguration of the electricity cable between Italy and Malta in April 2015 ended the energy isolation of the Maltese electricity grid. The com-



... we are preparing a revised renewable energy directive

pletion of Eastlink between Finland and Estonia, and Nordbalt between Lithuania and Sweden enabled Baltic States to participate in the NordPool electricity market this year. Another example is interconnection between Poland and Lithuania (LitPolLink) which became operational this December. There was also an inauguration of Franco-Spanish electricity interconnector that officially linked Iberian Peninsula to the rest of Europe.

The European Commission will support the implementation of major infrastructure projects, particularly the Projects of Common Interest, through the available financial means, e.g. the Connecting Europe Facility, the European Structural and Investment Funds and the future European Fund for Strategic Investments to leverage the necessary private and public funding. Targeted funding will ensure that existing grids are modernised and new ones are built, where and when needed.

CE: What do you think of the energy cooperation with Iran?

Maroš Šefčovič: The European Commission welcomes the deal with Iran which, of course, opens a potential for growing cooperation between the EU and Iran, including on energy matters. Iran holds the world's fourth largest

crude oil reserves and world's second largest natural gas reserves. We have always said that when the conditions are right, the European Commission would foresee the launch of a high level dialogue on energy. In this respect preparatory work is on-going subject to full implementation of the Joint Comprehensive Plan of Action which will be positive for regional peace and stability and for energy security, considering Iran's vast oil and gas resources.

CE: How would you evaluate the effects of the expanded Suez Canal in Egypt, where ENI has recently discovered a large gas field, on the EU's energy security?

Maroš Šefčovič: Both the new discoveries of gas deposits in the vicinity of the European continent and new or expanded routes to deliver the gas may increase the potential of the Mediterranean region to contribute to Europe's energy security. Egypt and Europe have been partners in energy matters for a long time. Egypt is an important exporter of oil and gas to the EU markets, and plays a vital role through the operation of the Suez-canal and the Suez-Mediterranean pipeline.

Targeted funding will ensure that existing grids are modernised and new ones are built, where and when needed

... 36 bcm/a of gas comes through the Suez Canal to the EU

Egypt can be an important partner in the context of the Energy Union priorities; 36 bcm/a of gas comes through the Suez Canal to the EU, mostly from Qatar. The utilization of the Egyptian LNG capacities for export of gas (produced either in Egypt or piped from other countries such as Israel or Cyprus) can be further developed.

The importance of the Mediterranean region has been recently confirmed through the establishment of three Euro-Med platforms on gas, the regional electricity market, and the promotion of renewable energy and energy efficiency.

CE: What could you say about establishing of a consortium joining international companies for implementation of the Trans Caspian gas pipeline project from Turkmenistan?

Maroš Šefčovič: As part of a revitalised European energy and climate diplomacy, the EU will use all its foreign policy instruments to establish strategic energy partnerships with increasingly important producing and transit countries or regions such as Azerbaijan and Turkmenistan, the Middle East, Africa and other potential suppliers.

The European Commission is in contact with Turkmenistan, Azerbaijan and Turkey. Parties in Ashgabat earlier this year (May 2015, Declaration on the development of cooperation in the field of energy between Turkmenistan, the Republic of Azerbaijan, the Republic of Turkey and the European Union) acknowledged the significance of the initiative on establishing the Caspian Development Corporation and welcomed the consultations carried out with gas companies in the context of the study to define the appropriate modalities and parameters for establishing and efficient functioning of such corporation.

The Caspian Development Corporation is a concept that has been designed in order to enable Turkmenistan to sell large volumes of natural gas for delivery to Europe, helping to diversify European gas supply. Discussions with the Parties continue.

We welcome Turkmenistan's active role in the area of energy governance and security of transit, notably with the

UN and the Energy Charter Treaty. We understand the complex geopolitical environment of Turkmenistan in terms of energy exports and the challenges linked to the Caspian Sea and Iran. I would like to mention that the European Union is committed to ensure the success of both the Southern Gas Corridor and the Trans-Caspian pipeline projects through a strong and constant dialogue with all partners (with Azerbaijan and Turkmenistan for the Trans-Caspian pipeline, and also with Turkey and Georgia for the Southern Corridor).

Turkmenistan can play an important role in the Southern Gas Corridor, as regards the EU's energy supply diversification policy. At the same time, the EU believes that it is now time for the private sector to be involved in talks on energy cooperation including on the South Energy Corridor.

We understand the complex geopolitical environment of Turkmenistan in terms of energy exports...

CE: Will the EU support transit of Kazakh (Kashagan) oil via the Baku-Tbilisi-Ceyhan pipeline?

Maroš Šefčovič: The Baku-Tbilisi Ceyhan (BTC) pipeline is operational and vessels Azeri oil to the EU. Whether the same pipeline should also transport Kazakh oil is primarily a commercial matter to be sorted out by the private consortium and the respective governments – thus Azerbaijan and Kazakhstan.

CE: When will the first LNG supplies from the USA start? What will be their contribution to the situation with energy supply to the EU?

Maroš Šefčovič: First LNG exports from the United States are expected in 2016. The EU is the largest energy importer in the world, and we are monitoring the global LNG markets very closely.

The LNG from the United States would certainly contribute to our energy security priorities, such it would provide additional flexibility to liquidity of the European gas markets and trading hubs.

The European Commission will explore the full potential of LNG, including as a back-up in crisis situations

The European Commission is preparing a comprehensive LNG strategy

when insufficient gas is coming into Europe through the existing pipeline system. Increases in LNG trade will help to bring world natural gas prices closer together. LNG prices have over recent years been higher compared to pipeline gas due in particular to high liquefaction, regasification and transportation costs and demand in Asia.

In order to address these issues, the European Commission is preparing a comprehensive LNG strategy, due to be presented in February 2016, which will also look into the necessary transport infrastructure linking LNG access points with the internal market. The potential of gas storage in Europe and the regulatory framework needed to ensure sufficient gas in storage for winter will also be addressed in this context.

CE: What will be the influence of the expanded Panama Canal on the swap gas market?

Maroš Šefčovič: Expansions of waterways create more potential routes for the LNG cargos to arrive to Europe. It is, however, for market players to decide what route they wish to take when moving energy commodities by vessels. The impact of any new route on gas markets depend on capacities of the LNG liquefaction terminals in the gas exporting countries and regasification terminals in Europe, availability of LNG cargo boats and demand in Europe.

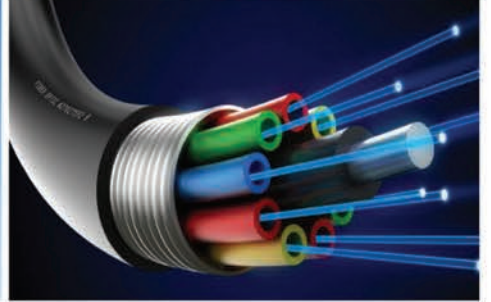
CE: Does the European Commission study the Arctic way for delivery of energy resources from the countries in the Oceania considering that it takes 5 days less than compared to the route through the Suez Canal?

Maroš Šefčovič: The European Commission always contemplates all the existing and potential opportunities to deliver energy to the consumers and to do it in the cheapest but environmentally friendly way. Yet it is for market players to decide what route they wish to take when moving energy commodities by ship if they comply with environmental aims and do not harm biodiversity.

Thank you for the interview

"hayatın her alanına dokunuyoruz"

İnsana saygılı ve çevreye duyarlı üretim teknolojisiyle, kültürel, sosyal ve ekonomik hayata katkıda bulunuyor, Türkiye'nin gurur kaynağı olmaya ve ülke ekonomisine değer katmaya devam ediyoruz.



Европейская комиссия готовит всеобъемлющую стратегию СПГ,

Вице-президент Еврокомиссии по Энергосоюзу Марош Шефчович



ЕС намерен обеспечить успех как проекта Южного газового коридора, так и Транскаспийского трубопровода

одним из 10 политических приоритетов Еврокомиссии, и мы намерены реализовать его основы к концу 2019г. Мы должны продолжать стремиться к диверсификации энергосурсов, маршрутов и поставщиков, к примеру, посредством самой первой в истории Европейского союза Стратегии ЕС по хранению СПГ и природного газа, которую мы представим в феврале. Нам следует продолжать обсуждения с третьими странами, в частности, с теми, которые являются нашими непосредственными соседями, а также со странами входящими в энергетическое сообщество, не только аспектов безопасности, но и вопросов возобновляемых источников энергии и энергоэффективности. И вопрос, которому я хотел бы уделить особое внимание в 2016г., это необходимость ускорения работы по инфраструктурным проектам.

Caspian Energy (CE): Г-н Шефчович, как отразится огромный миграционный поток с Ближнего Востока в ЕС на реализации программ недавно созданного Энергетического Союза? Будет ли продолжаться развитие интеграционных сетей и газопроводов между Пиренейским полуостровом и ЕС, на Балканах и Балтике до 2020 года?

Вице-президент Еврокомиссии по Энергосоюзу Марош Шефчович: Во-первых, мы знаем, что геополитические проблемы не закончатся, и самый лучший способ их решения это не терять контроля над ними. Я представил 18 ноября первый когда-либо доклад об Энергетическом союзе, который признал значимость нескольких важных проблем и возможностей достижения успеха в создании Энергетического союза, к которым можно

отнести продолжающийся конфликт между Россией и Украиной, постоянно низкий уровень цен на нефть, новые инициативы относительно дополнительной инфраструктуры для поставок природного газа из России или соглашение с Ираном. Наряду с докладом по Энергетическому союзу, я представил обновленную дорожную карту Энергетического союза, в которой мы подчеркнули все законопроектные и законодательные предложения, которые мы хотим принять в 2016г.

Мы принимаем во внимание непредвиденные геополитические обстоятельства, но моя обязанность, как вице-президента по Энергетическому союзу, заключается в сосредоточении внимания на дорожной карте и продолжении работы в соответствии с ней. Энергетический союз является

CE: Не опасаетесь ли Вы уменьшения субсидий правительств ЕС на развитие возобновляемых источников энергии в странах ЕС?

Марош Шефчович: Специальные проекты поддержки возобновляемым источникам энергии являются одними из показательных успехов ЕС, поскольку они существенно снизили издержки этих технологий. Некоторые технологии возобновляемой энергии, такие как наземные ветро-станции или крупные солнечные

Энергетический союз
является одним из
10 политических
приоритетов
Еврокомиссии

станции вплотную приближаются к сетевому паритету. Это означает, что они могут быть экономически самодостаточными и в будущем потребуются меньше субсидий: после 2020г., мы надеемся, что имея правильно спроектированный и функционирующий энергетический рынок, большая часть инвестиций будет обеспечиваться за счет рыночных доходов, как и в любом другом нормальном бизнесе. В то же время, у нас такое положение, когда каждый член союза реализует свой собственный план поддержки возобновляемым источникам энергии с различными характеристиками и стимулами, которые применимы к установкам возобновляемой энергии одной страны. В ответ на разбиение проектов поддержки источников возобновляемой энергии, Еврокомиссия продолжит настаивать на сотрудничестве между странами-членами в целях более широкого развития возобновляемых источников в структуре их энергопотребления, и на сближении национальных планов поддержки в контексте проекта Энергетического союза.

После 2020г. установленные объемы (20% к 2020г. и 10% конечного энергопотребления в транспортном секторе) будут заменены обязательными целями ЕС, предусматривающими доведение доли источников возобновляемой энергии, по крайней мере, до 27% в конечном энергопотреблении к 2030г. Учитывая то, что нормы возобновляемой энергии, установленные до 2030г., обязательны для всего ЕС, Еврокомиссии придется найти средства для обеспечения достижения данных показателей устойчивым и экономически эффективным способом. В настоящее время мы готовим обновленную директиву по возобновляемой энергии, которая станет частью осеннего законодательного пакета по структуре нового электроэнергетического рынка в 2016г.

СЕ: Насколько усилились риски безопасности энергетических систем ЕС? Не планирует ли Евроко-



миссия усилить меры безопасности как строящихся, так и существующих систем?

Марош Шефчович: В то время как страны члены в основном несут ответственность за защиту энергетических объектов, таких как солнечные станции и линии электропередач, перебои в поставках энергии могут ощущаться на их государственных

способности, избыточных или недостаточных поставок в различных регионах ЕС. В реальном Энергетическом союзе не предусмотрены энергетические острова, а электроэнергия должна свободно курсировать через границы.

Инаугурация электроэнергетического кабеля между Италией и Мальтой в апреле 2015г. покончила с энергетической изоляцией электросети Мальты. Завершение проектов Eastlink по прокладке подводного электрокабеля между Финляндией и Эстонией, а также электрокабеля Nordbalt между Литвой и Швецией, позволило балтийским странам принять в этом году участие в электроэнергетическом рынке NordPool. Другим примером служит интерконнектор между Польшей и Литвой (LitPolLink), который запустили в эксплуатацию в декабре этого года. Состоялась также инаугурация электроэнергетического интерконнектора между Францией и Испанией, которая официально соединила пиренейский полуостров с оставшейся частью Европы.

Еврокомиссия окажет поддержку реализации главных инфраструктурных проектов, в частности проектов общего интереса, за счет доступных средств, например программы «Соединяя Европу», Европейского структурного и инвестиционного фонда, и будущего Европейского фонда стратегических инвестиций с целью привлечения необходимых частных и государственных средств. Адресное финансирование обеспе-

... мы готовим
обновленную
директиву по
возобновляемой
энергии

границах, в связи с чем одной из основных целей Энергетического союза является обеспечение непрерывного трансграничного потока энергии. Обеспечение устойчивой работы энергосистемы особенно важно, поскольку она, вероятно, самая сложная и важная инфраструктура от которой зависят другие сектора для предоставления важных услуг. Усиление безопасности энергетических сетей опирается, во-первых, на обеспечение их способности поглощать энергию в больших объемах, в частности такие возобновляемые источники энергии как энергия солнца и ветра, во-вторых, на установление более сильной взаимосвязи между странами-членами ЕС с целью предотвращения ограничений в пропускной

чит модернизацию действующих и строительство новых сетей в нужное время и в нужном месте.

СЕ: Каким Вы видите энергетическое сотрудничество с Ираном?

Марош Шефчович: Еврокомиссия приветствует соглашение с Ираном, которое открывает потенциал для роста сотрудничества между ЕС и Ираном, включая по энергетическим вопросам. Иран четвертая страна в мире по объему запасов нефти и вторая по объему запасов газа. Мы всегда заявляли, что при наличии соответствующих условий, Еврокомиссия предусмотрит начало ведения энергетического диалога на высоком уровне. В этой связи продолжается подготовительная работа при условии полной реализации совместного всеобъемлющего плана мероприятий, который положительно повлияет на обеспечение мира, стабильности и энергетической безопасности в регионе, учитывая обширные нефтегазовые запасы Ирана.

СЕ: Как повлияет на энергетическую безопасность ЕС расширение Суэцкого канала в Египте, где недавно ENI открыла крупное газовое месторождение?

Марош Шефчович: Как новые открытия газовых месторождений вокруг европейского континента, так и новые и расширенные маршруты поставок газа, могут повысить потенциал вклада средиземноморского региона для обеспечения энергетической безопасности Европы. Египет и Европу уже давно связывают партнерские отношения в области энергетики. Египет является важным экспортером нефти и газа на рынки ЕС и играет важную роль посредством эксплуатации Суэцкого канала и Суэцко-Средиземноморского трубопровода.

Египет может стать важным партне-

ром в контексте приоритетов Энергетического союза; через Суэцкий канал в Европу поступает 36 млрд. кубометров газа в год, поставляемого в основном из Катар. В перспективе возможно и использование мощностей СПГ для экспорта египетского газа (добываемого либо в Египте или поставляемого из других стран, таких как Израиль или Кипр).

Важность средиземноморского региона недавно было подтверждена путем создания трех евро-средиземноморских газовых платформ, регионального рынка электроэнергии и продвижения возобновляемой энергии и энергоэффективности.

СЕ: Как обстоят дела с формированием консорциума международных компаний для реализации транскаспийского газового проекта из Туркменистана?

Марош Шефчович: В рамках восстановленной европейской дипломатии в сфере энергетики и климата, ЕС использует все свои внешнеполитические инструменты для установления стратегического энергетического партнерства со все более важными добывающими и транзитными странами или регионами, такими как Азербайджан и Туркменистан, Ближний Восток, Африка и другими потенциальными поставщиками.

Еврокомиссия поддерживает связь с Туркменистаном, Азербайджаном и Турцией. В начале этого года, стороны в Ашхабаде (май 2015г. – декларация о развитии сотрудничества в сфере энергетики между Туркменистаном, Азербайджанской Республикой, Турцией и ЕС) подтвердили значимость инициативы создания каспийской корпорации развития и приветствовали консультации, проведенные с газовыми компаниями в контексте исследования соответствующих способов и параметров для установления и эффективного функционирования такого рода корпорации.

Каспийская корпорация развития является концепцией, разработанной с целью предоставления возможности Туркменистану продавать крупные объемы газа в Европу, оказывающей поддержку в процессе диверсификации газовых поставок в Европу. Обсуждения между сторонами продолжаются.

Мы приветствуем активную роль Туркменистана в сфере управления энергоресурсами и безопасности

... через Суэцкий канал в Европу поступает 36 млрд. кубометров газа в год

транзита, особенно в рамках ООН и Договора Энергетической Хартии.

Мы понимаем сложное геополитическое положение Туркменистана в плане экспорта энергоресурсов и проблем, касающихся Каспийского моря и Ирана. Я хотел бы отметить, что ЕС намерен обеспечить успех как проекта Южного газового коридора и Транскаспийского трубопровода путем поддержания сильного и постоянного диалога со всеми партнерами (с Азербайджаном и Туркменистаном по Транскаспийскому трубопроводу, а также с Турцией и Грузией по Южному газовому коридору).

Туркменистан может сыграть важную роль в Южном газовом коридоре в отношении политики диверсификации энергетических поставок. В то же время, ЕС считает, что настало время для частного сектора принять участие в переговорах по энергетическому сотрудничеству, включая Южный газовый коридор.

СЕ: Будет ли ЕС поддерживать транзит казахстанской (кашаганской) нефти через систему Баку-Тбилиси-Джейхан?

Марош Шефчович: Баку-Тбилиси-Джейхан эксплуатируется и поставляет азербайджанскую нефть в ЕС. Должен ли данный трубопровод поставлять казахстанскую нефть является главным образом коммерческим вопросом, который должен решаться частным консорциумом и соответствующими правительствами – то есть Азербайджана и Казахстана.

СЕ: Когда планируются первые поставки в ЕС американского СПГ? Как они повлияют на ситуацию с энергоснабжением?

Мы понимаем сложное геополитическое положение Туркменистана в плане экспорта энергоресурсов...

Адресное финансирование обеспечит модернизацию действующих и строительство новых сетей в нужное время и в нужном месте

Еврокомиссия готовит всеобъемлющую стратегию СПГ

Марош Шефчович: Первые экспортные поставки СПГ из США ожидаются в 2016г. ЕС является самым крупным импортером энергоресурсов в мире, и мы очень внимательно проводим мониторинг мировых рынков СПГ.

СПГ США, безусловно, внесет вклад в наши приоритеты энергетической безопасности, таким же образом он предоставит дополнительную гибкость ликвидности газовых рынков и торговых узлов ЕС.

Еврокомиссия будет исследовать весь потенциал СПГ, в том числе в качестве аварийного плана в кризисных ситуациях, когда в Европу поступает недостаточный объем газа по существующим трубопроводным системам. Рост торговли СПГ позволит сблизить мировые цены на газ. За последние годы цены на СПГ были выше трубопроводного газа, в частности, ввиду высокой стоимости сжижения, регазификации, транспортных расходов и спроса в Азии.

С целью решения этих вопросов, Еврокомиссия готовит всеобъемлющую стратегию СПГ, которую планируется представить в феврале 2016г., которая также будет рассматривать необходимую инфраструктуру, связывающую точки доступа к СПГ с местным рынком. В данном контексте будет также рассматриваться потенциал хранения газа в Европе и законодательная база, необходимая для обеспечения достаточного объема газа в хранилищах на зиму.

СЕ: Насколько увеличится динамика спотового газового рынка после расширения Панамского канала?

Марош Шефчович: Расширение водных путей создает больше потенциальных маршрутов для прибытия СПГ-грузов в Европу. Однако именно игрокам рынка решать, каким маршрутом они желают воспользоваться для транспортировки энергетических товаров на судах. Влияние любого нового маршрута на газовые рынки зависит от мощностей терминалов сжижения СПГ в странах экспортирующих газ, терминалов регазификации в Европе, наличия грузовых СПГ-судов и спроса в Европе.

СЕ: Изучается ли Еврокомиссией Арктический путь доставки энергоносителей из государств Океании, поскольку он короче, чем через Суэцкий канал на 5 дней?

Марош Шефчович: Еврокомиссия всегда рассматривает все существующие и потенциальные возможности для поставок энергоресурсов потребителям приемлемым по цене и экологически безопасным способом. Опять же, именно участникам рынка решать, какой путь использовать при перемещении энергоресурсов на корабле, при условии соблюдения экологических норм и не причинения ущерба биологическому разнообразию.

Благодарим Вас за интервью



Professional telecom services

INTERNET BACKBONE

DWDM NETWORK

INFRASTRUCTURE

SDH NETWORK INFRASTRUCTURE

IP/TDM TRANSIT SERVICE

VPN SERVICES

FIBER OPTIC NETWORK

INFRASTRUCTURE

METRO/CARRIER ETHERNET
NETWORK INFRASTRUCTURE

DATACENTER

VSAT NETWORK

INFRASTRUCTURE

 **DELTA**

TELECOM LTD

national telecommunication operator

241 Sharifzadeh str., AZ 1012, Baku city, Azerbaijan
Republic

Phone: +994(12) 404 12 12 Fax: +994(12) 431 00 65

Email: office@delta-telecom.net

URL: <http://delta-telecom.net>

Energy matter is of importance in TTIP project,

Dana Reizniece-Ozola, Minister of Economy of the Republic of Latvia



Caspian Energy (CE): Ms. Minister, how has the economic structure of Latvia, as part of the European Union, changed?

Dana Reizniece-Ozola, Minister of Economy of the Republic of Latvia: Latvia has a small open economy. The structure of the economy itself has strongly changed over the past 10 years as the volume and diversity of export increased. The number of trade partners of the country has grown as well. As early as 10 years ago we sold non-treated wood while now wood accounts for inconsiderable share in the export structure, in other words we add value, which means we are able not only sell our products but also make money, moreover good money. If we compare the rate of development with the European and eurozone countries, our development rates are much better. Our annual GDP growth will total

Our annual GDP growth will total 2.5% this year and already 3% next year.

2.5% this year and already 3% next year. Comparing with the Eurozone countries, where this indicator totals approx 1.3% or 1.5%, we see that we are developing twice faster. Of course, the living condition has been still rather behind the middle level in the Europe Union, it makes about 60% of the middle level in the Eurozone. Thus, we have goals to reach.

CE: What is Latvia's vision about the development of the Trans-Atlantic trade and investment partnership (TTIP) of the EU and USA?

Dana Reizniece-Ozola: Latvia supports this agreement. As I have already mentioned, we have a small open economy and it will provide new opportunities to our medium and small business. If such a big market as the USA works in accordance with the same conditions that Europe does, it will become considerably clearer for our market. Nevertheless, there are many issues to solve. For instance, as the EU country, we would like TTIP to be a separate part dedicated to energy. It involves LNG as an additional resource of energy supply to the European Union. But we know,

As the EU country, we would like TTIP to be a separate part dedicated to energy

our presidency has recently ended in the EU, that the agreement on this issue does not progress just the way the European Union desires it. It has been one of the most important issues that we were working on.

CE: The Ministers of Energy of the EU countries have met lately? Did they discuss this issue at the negotiations?

Dana Reizniece-Ozola: I will speak both on behalf of Latvia, the EU and the former President of the European Union. In general, the European Union believes Azerbaijan to be a very important partner, strategic partner to expand power supply capacities. Europe is dependent on import and at present we are importing 56% of energy resources. Of this total, 36% falls to the share of Russia. It relates to the EU on the whole. As far as Latvia is concerned, we are dependent on a single source when it comes to gas supply and for this reasons for many years we have been paying prices considerably exceeding the market ones. We are currently actively working on the opening of our gas market in order to provide an opportunity, though a rather theoretical for now, to buy gas from other sources, for instance from the USA.

CE: Which initiatives does Latvia put forward concerning creation of the Energy Union? What is your position toward implementation of the single energy policy in EU?

Dana Reizniece-Ozola: We were initiators to create such a strategy. The European Commission even calls it Riga process because we commenced it in Riga. We started promoting the idea to create the strategy of the Energy

Europe is dependent on import and today we import 56% of energy resources

Union at a big conference held in Riga on February 6, 2014. I think during our presidency we did a lot to create an Energy Union. It is very important that the European countries are ready to actively work on creation of the infrastructure for strengthening the domestic market. We can talk much about the possibility for the European countries to support one another in crisis situations, say, in case one country has disagreements with a supplier, the others should be able to help, provided they have infrastructure for that, otherwise it will be impossible.

The principle of solidarity and single vote of the EU is certainly of big importance. We witness EU hesitating often, especially in recent years, when it comes to make tough decisions in relation to different issues concerning the third countries. Sometimes, individual interests of certain states do prevail over common interests and I think that it is extremely important to maintain solidarity in the field of energy.

CE: What are the prospects for development of the LNG market in Latvia? What are the forecasts of development of the country's market?

Dana Reizniece-Ozola: I would say that Lithuania is a very good example. Before they found alternative liquid gas supplies, they paid for gas approx by 20% higher compared to Latvia. A new LNG terminal started operating in Lithuania last year and now they pay by 20% less than we do. They buy the same Russian gas, but already at more favourable prices. Gas molecules have no nationality. The price and stability of supplies are of importance. Lithuania now covers approx one third of needs by gas supplied from Norway and other sources, consumes liquid gas while the rest volumes are bought from Gazprom. We think it is an optimal structure and are moving toward it.

CE: To what extent can the current situation at the global market of ener-

Gas molecules have no nationality



gy resources reflect on macroeconomic forecasts of Latvia?

Dana Reizniece-Ozola: This situation has already been reflecting. Expenditures on production and inflation are already falling. We are becoming more competitive. We are a country importing energy resources. We do not sell them. We realize that economic development depends on two factors – domestic consumption and export. The rate of export is increasing now.

Azerbaijan is our strategic partner in this region

CE: In your opinion, what energy price is favourable for development of Latvian economy?

Dana Reizniece-Ozola: The current prices, certainly have positive impact on development of our economy.

CE: Can the relations between Russia and Turkey somehow change an energy balance between EU and Russia?

Dana Reizniece-Ozola: I think, not decisively, because Russia also depends on the EU's energy consumption. It is a big policy, and energy has been an important part of this policy. In the situation when prices for energy resources are so low, the projects in the direction of China are not also implemented fast and well enough as Russia would want it. I believe the price are unlikely to change much.

CE: Which projects does Latvia offer in order to connect railway arteries of the Baltic and Caspian countries?

Dana Reizniece-Ozola: We already enjoy a good developed infrastructure. We have Zubr and other projects. But now we are working on a new project

called Real Baltic, which is to connect Helsinki with Berlin through Tallinn, Riga, Vilnius and Warsaw.

CE: What are the opportunities for cooperation of Latvia with the countries of the Caspian region? What are the results of recent meeting with President of Azerbaijan Ilham Aliyev?

Dana Reizniece-Ozola: We have long-standing good political relations. Heads of our states meet actively. Discussions are also held on the level of heads of different ministries and departments. The relations have been established and there is a wish to cooperate. But we would like to achieve much better results of the cooperation in the field of business since our trade turnover makes just 33 mln EUR, which is not really a very high figure. Azerbaijan is our strategic partner in this region. We spoke to the head of state of Azerbaijan, heads of relevant ministries, highlighted priority industries where we are going to cooperate in future. Basically, it is agriculture, transport sector. Development of the Baku-Tbilisi-Kars project is of importance for us so that it also reaches Baltic countries across Turkey. We have good link-ups and we can be a good part of the new Silk Road. It will be the right Silk Road because we have seen many versions that are called Silk Road.

In general, I can say that my visit to Baku turned out very fruitful. But I would like to add that I am already waiting for the next year in order to return to Baku when a global chess contest will be held here. I am going to take part in this contest and represent our country, not as minister but as a grandmaster.

CE: Good luck to you.

Thank you for the interview

UPSTREAM - from Arctic to the Caspian,

Natig Aliyev, Minister of Energy of Azerbaijan



Caspian Energy (CE): *Dear Minister, Azerbaijan has gained a unique experience and a reputation of a reliable partner and, considering these advantages, does it plan to further expand its upstream component by means of foreign investments?*

Natig Aliyev, Minister of Energy of Azerbaijan: Two policy lines are to be distinguished here. The first is to go on working with foreign companies in the upstream sphere. As examples of such policy we can cite PSA contracts on Absheron, Nakhichevan, and Araz-Alov-Sharq structures. Also, North-Absheron archipelago projects are being considered in joint venture with Statoil Company. We are in the process of drafting an agreement with BP on deepgas – ACG oil field prolongation, which, as you know, is to be completed in 2024, in line with the Contract of the Century. SOCAR portfolio contains many new

proposals which are being considered. My opinion on the matter is unchanged from the start – all projects covering geo-exploration and discovery of new oil fields, et cetera, must be carried out via attracting foreign investment due to the highest risks linked to the oil field discovery. In case of discovery, negotiations may be launched on oil field exploration. We have had such instances in the past, and the experience has been quite rewarding.

Presently, exploration has become a much too costly process. Absheron and Nakhichevan oil rigs cost us 140 mln \$ each. For this reason, as we speak of PSA, one must strictly delineate the periods of geo-exploration and other stages of oil reserve probing after stating its commercial estimates. We are currently working on this, as the Azerbaijani oil sector contains a sufficient number of geological structures, approximately 144 which need studying. Earlier it boasted more promising ones, that is, geological, geo-physical proved reserves of oil and gas. Many of these have been repeatedly under geological and geo-physical exploration, but methods undergo changes, continuously improving. Therefore, we must initially infuse entirely new, modern types

of geo-physical filming of all these structures, before drilling is launched.

Thus, our prospects are bright, and work is to go on. However, we shall not impose it, but rather determine our course based on the market forces, reserves, study the demands for increased oil extraction, all of which in turn depend on marketing, geo-conditions and oil prices, availability of transportation infrastructure. This is a mutually co-related process. Therefore, each company is guided by its own policy in the expansion of geo-exploration works. As you know, when oil prices are rather low, this instantly brings about the dwindling of geo-exploration, companies curtail exploration, research, security costs, et cetera. The situation becomes quite different in case the prices rise. Drilling, geo-physical filming, research, reserve accumulation, et cetera, are under ongoing development.

CE: *Some oil companies received a permission to drill in the shelves of the Arctic seas where the drilling of one well exceeds \$300mln. How do you think, why do majors prefer northern latitudes to the Caspian Sea of Azerbaijani as well as Turkmen and Kazakh sectors?*

Natig Aliyev: There is a well known saying "Devil is in detail" while in the oil gas industry it is in the reserves.

Why has the Arctic become so attractive today? Why is a big competition observed there and everybody wants to have it developed? The answer is its incredible reserves. Many experts say that when they speak about a gas province or a system, which involve gas production, it will be linked to the Arctic shelf. For now there are only probable reserves discovered there, comparable perhaps with all the proven reserves existing in the world. Therefore, the one who reaches these reserves first who starts exploring and proves their presence down there, will do doubt gain big advantages. Secondly, no matter how high it costs, new technologies are tested there. As I have mentioned, considering production, exploration and ice situation in severe climate conditions, it certainly affects the cost of wells, which

Azerbaijani sector boasts a sufficient number of geological structures in need of exploration

arises from these unavoidable factors. Nevertheless, the companies are running the risk. Turkmen or Azerbaijani sectors are explored well enough. For this reason, the companies perfectly assess the probability of discovering new reserves here. I don't think that the Caspian reserves are comparable exactly with those (the Arctic) that we talk about with you. Serious gas fields can certainly be discovered here, but no field like Shah Deniz was discovered here over the past 20 years (Shah Deniz agreement was signed in summer 1996). The volumes lying within huge Absheron field reach 350-400 bcm. When it comes to the Arctic shelf, it involves tens of trillions of cubic meters of gas. Therefore, companies assess all these advantages and short-comings, geological-geophysical data, specifications, prospects for creation of the single base for performing oil-gas operations. It is certainly better to create a technical base at once and keep increasing it in future. It will cost high in the short term future. But I think it will justify itself in the long-term future.

WORLD MARKETS

CE: You underlined the role of the market. What are your forecasts on present price crisis? To what extent is it long-term?

Natig Aliyev: I always said that making predictions is rather thankless, for there were many such rises and declines in our history. There was such price volatility in the global oil market when many experts assumed that crisis would last for 3, 5 years, etc., while just 6 months later everything turned out opposite. The price was increasing and even exceeding the pre-crisis level. Nevertheless, each expert draws conclusions on basis of the facts, information, trends, geopolitics, development of global economy, regions, etc. The more factors one assesses, the more is the probability of getting closer to the real state of affairs. In my opinion, the rate of development of the global economy did not play the major role in this current crisis since if we consider an average annual difference of its growth from 2008-2010 it does not look so unpredictable and volatile.

Secondly, if we talk about development of the regions, the rising trends in previous years were maintained on average by 15% economic growth rates of China, India and other countries of the South-East Asia. But the 7-8% increase of these countries cannot cardinaly influence the markets.

I think it is geopolitical aspects which influenced broadly on global prices

Geopolitics is certainly the third factor. It is mainly events which took place in North Africa, Near East and now are developing in Syria, Libya and other countries. Plus, the last thing is the case of Russia and Ukraine. I think it is these geopolitical aspects, the related policy of OPEC and large players of the global market, which influenced broadly on the global prices.

Of course, there is one more factor that should be taken into account. Many experts, with whom I agree, find it one of the main reasons that caused demand decline. As the oil prices had been high for a long period, many developed countries attempted to diversify their structure and energy consumption balance. They implemented programs aimed at resources saving, power saving, use of all types of energy resources they possess and succeeded in this. Secondly, they started attaching more attention to developing of an alternative energy. It is quite a separate topic today.

No matter whether we will talk about shale resources today or not, unlike USA, Canada and China, these developments are not that popular in Europe and Azerbaijan, though we possess big reserves of this raw material.

Therefore, there are many factors today which influence on oil market prices. How long will this situation last? Considering the decision made this summer and concerning the cancellation of sanctions imposed on Iran, I think this factor will be taken into account by the market. Though, I have my own opinion regarding it, Iran is a member of OPEC, therefore the basket of OPEC will remain the same in the market. Thanks to Iran the production will not go beyond the OPEC basket. They are going to regulate production quotas inside of the cartel. But it seems like that OPEC has determined an average scale for itself. According to it, the oil price should range between \$55 up to \$65 per barrel. There will be fluctuations but it will last until the above-mentioned geopolitical contradictions are solved. No traces of stable growth will show up in the global economy, perhaps it will be then when the oil price starts increasing. The longer is the period of decline the higher is the de-

crease of investments into exploration and oil production, which leaves producers on a considerably flimsy ground as the cost price of production is rising – it is an objective factor. There will be a decline of investments into a geological survey, science, environmental protection, including exhaustion of old fields. All of it will lead to the situation when we are not able to offset the oil production decline in the world. As soon as this critical line has been passed, the growth of prices will resume. But it is hard to tell when it is going to happen. OPEC has strong control levers over oil production volumes. The world consumes 90.5-91 mln barrels per day, while the supply of oil makes 92-92.5 mln barrels. These excessive volumes certainly keep prices on the lower rate.

OPEC possesses strong control over oil production volumes

IRANIAN FACTOR

CE: Which opportunities does the energy cooperation with Iran open?

Natig Aliyev: Iran is our close neighbour, which is why we are happy to have new opportunities of cooperation with this country. We really would like Iran, possessing huge oil-gas resources, to be broadly involved both in the economy of the region and in the large energy projects of the region. I think all parties will gain certain dividends from such cooperation.

Iran is one of the richest countries abounding with gas reserves, but it does not have export opportunities yet. Iran is importing gas from Turkmenistan in order to meet domestic demand. About 2-3 bcm of gas flows to Turkey at times. At present Iran does not have own resources to boost an export potential. Attraction of foreign technologies and investments will start after embargo and sanctions have been cancelled. Iran will start production but it usually takes 10 years from the moment of discovery until the launch of the operation of the field. Therefore, Iran, just like Russia, is not a competitor for us since we conduct our own policy. We have guaranteed contracts on gas supply for 25 years. If a country possesses certain reserves, it enters markets, creates its export corridor and sells its energy resources.

Iran, just like Russia, is not a competitor for us

SOUTHERN GAS CORRIDOR

CE: Official representatives of these countries do not rule out a possibility of joining the Southern gas corridor.

Natig Aliyev: Investments into expansion of the carrying capacity, reaching agreement on technical, legal and other aspects of the possible transit of current hypothetical volumes are necessary today in order to join such a scaled project. For now it is only words, I would say the game of journalists and different experts. Turkey and Azerbaijan are building TANAP gas pipeline to export Azerbaijani gas and no negotiations, concerning other volumes, are held today.

CE: Are not you concerned with instability in one of the key countries-participants of the Corridor – Greece? What kind of risks does it cause?

Natig Aliyev: First of all, when we think of any corridor, we assess all risks both in terms of political security and occurring conflicts. All risks are certainly assessed. And when we speak about Greece, Italy, Turkey or even Georgia, we made assessment of risks that could arise within the territory of this country. Therefore, after thorough assessment we made sure that our intergovernmental and interstate agreements contain certain principles that make a country, which signed such document, bear responsibility for all terms and principles included into the document. The similar agreements have been signed between all countries – participants of the project. Secondly, the document also includes commercial principles which imply a financial liability for non fulfillment of certain obligations. There are contracts, international contracts between contractors of the project and if a government makes a decision contradicting previous obligations it bears a responsibility about it. Therefore, now it is early to forespeak about any concerns and problems. Greece is solving its matter with the European Union. Therefore, this issue has nothing to do with the Southern Gas Corridor. Thirdly, the Europeans themselves are more interested in this corridor since we are to supply a product which is presently required both for

the development of Greece and Italy as well as other European states. Apart from this, both USA and EU pledged a political support for this project, which makes us sure that this project will advance successfully.

As you remember, we had many options to export our gas - NabuccoWest, TAP, ITGI and CEE. The TAP project, which was shorter and cheaper compared to other routes, was selected in June 2013. We have a potential to supply about 16 bcm per year to the markets of Greece, Albania and Italy where the distribution of these volumes is to be carried out. Running ahead, I would say that

The Europeans themselves are more interested in this corridor

50% of operations on SGC and Shah Deniz project will have been fulfilled by the end of the year. We are ahead of schedule in TANAP project as well. The construction of TAP will be commenced at the beginning of the next year. We faced a problem regarding the environmental protection and were offered to move the pipeline's entry point in Italy toward the north. But we proved that the connection point was not chosen by coincidence and that we do observe all environmental and other regulations of the EU and Italy. As a result, the government of Italy submitted us a license for construction. In other words, I would say that all issues have found their solution. Every project, especially if it is urgent like this one, always has supporters and opponents. But no project would be implemented if we focused on such problems from the very beginning. We faced problems in Georgia while building BTC, western oil pipeline Baku-Supsa and also Baku-Tbilisi-Erzurum. It is the closest country which, we dare say, is the most interested or even directly dependent on these flows today. And after all this you wish to see no opposition in Greece and Italy. It certainly does exist and there always will be such things. But I repeat again that we should not focus on it.

CE: Will the issue of sale of DESFA be solved in the same manner?

Natig Aliyev: We won the tender, signed an agreement on purchase of 66% of DESFA and submitted this docu-

ment to the European Commission for its approval and checking its conformity with the regulations of the third energy package of the EU, which concerns demonopolization of the gas market. As we are concerned, we think that we are not violating competitive regulations of the EU since SOCAR owns neither the transported gas nor the export gas pipeline.

The government of Azerbaijan will approve it once it is approved by the European Commission. This project is neither decisive for us, nor it has any impact on the performance rates of SGC and Shah Deniz.

CE: Don't you think that the third energy package is a major inhibiting factor in the process of ensuring energy security of Europe?

Natig Aliyev: I would not say so. As you know, when developing an energy policy line, the EU proceeds from its democratic principles. The major of the mare freedom, competition and demonopolization of the market. To possess, produce, transport and distribute resources is certainly a strong lever, which can easily turn into a political lever. We do witness such attempts. Therefore, it is such levers that the third energy package is mainly aimed at. So, any party can enter or become an active participant of

Both USA and EU pledged a political support for this project

their market. They welcome you in the market where you can try yourself but only in one sphere. But they don't wish to see you controlling all segments of the market, which would mean management of resources, production, transit, consumption and distribution as well. Therefore, I don't consider it to be an inhibiting factor. It is what the principles of the EU energy resource policy is most likely based on – to make sure that neither a company, no matter how big it is, nor a country, no matter how powerful she is, has political pressure levers.

CE: Is the possibility to expand the Southern Gas Corridor foreseen technically for new exporters?

Natig Aliyev: First of all, the construction of TANAP involves several stages. When installing any pipeline, we take a

In September 2013 the consortium for the development of the gas condensate field Shah Deniz, located in the Azeri sector of the Caspian Sea, signed long-term contracts (25 years) on gas supply with 9 European companies.

Contracts on sale of gas within the framework of Stage 2 of Shah Deniz were signed in Baku with the following companies Shell, Bulgargaz, DEPA, Gas Natural Fenosa, EON, Gaz de France, Hera, Enel, Axpo. First gas volumes are to flow to Turkey and Europe in 2018 and 2019 respectively.

The contract for development of the offshore Shah Deniz field, which has proven reserves reaching 1.2 trillion cubic meters of gas, was signed on June 6, 1996.

Shah Deniz project partners are AzSD (10%), SGC Upstream (6.7%), British BP (28.8%), Malaysian Petronas (15.5%), Iranian NICO (10%), Russian LUKoil (10%), Turkish TPAO (19%). TAP shareholders: BP (20%), SOCAR (20%), Statoil (20%), Fluxys (19%), Enagas (16%) and AXPO (5%).

pipe diameter into account so that to be able to increase its carrying capacity in future by several times. It is possible, but it does not mean that it is a momentary process. If any party intends to join in the project, there should be negotiations held first, which usually last for

about 3 days. Then, investments into the expansion of the carrying capacity are made (construction of new compressor stations, additional safety measures, etc). Any statements made in this regard are simply words without this process.

CE: Has the situation with the Trans-Caspian gas pipeline changed?

Natig Aliyev: Last time the negotiations on the Trans-Caspian gas pipeline were held with participation of Azerbaijan, Turkey, Turkmenistan and the European Commission in Ashgabat on May 1. We discussed the situation on the level of Ministers of Energy, enjoyed the negotiations and the atmosphere itself. Turkmenistan made a big step forward aspiring to deliver Turkmen gas to Europe. For now, the question is how to implement it. It was stated that the construction of the East-West gas pipeline from Dovletabad to the eastern coast of the Caspian Sea would have been completed by end of the year. But one thing remains unclear. The pipeline already exists and is capable to deliver 30 bcm of gas to the Caspian Sea shore. What is next? There was an option to build the Caspian gas pipeline in the northern direction, toward Russia, as an alternative for the outdated Central Asia – Center system. There is a project of the Trans-Caspian gas pipeline but its implementation faces a number of challenges bearing either political character or a liquefaction plant will have to be built, which certainly requires big investments. Considering the present position of Turkmenistan, it is hard to keep moving ahead because they offer to buy 30 bcm on their shore. This poses a question. Who will build a system, ensure guarantee of supplies, sign agreements with suppliers, transit parties and customers. It is when the idea to create a Caspian corporation consisting of big European companies, who shall address all aspects of implementation of this project, arises.

CE: Is there a market for these volumes?

Natig Aliyev: I assume there can be a market. There used to be a Nabucco project that we always talked about. It is certainly more attractive for Central Europe. Because gas delivery to the Austrian Baumgarten or even to Germany practically means supply of the entire Europe, considering the interconnection program they are implementing now. In other words, all states and mem-

ber-countries of the EU have to be interconnected with one another by means of such network system. Therefore, it is important for them. As far as Azerbaijan is concerned, I have always stated and keep stating as a specialist that in order to have the Trans-Caspian gas pipeline project implemented, we are going to do everything within the territory of Azerbaijan. But we should not build or invest in it. It should be done by Turkmenistan if it wants to export its gas to the European markets. The EU should ensure political and financial support via its banks. We in our turn are ready to help them and lend assistance - we are your companions, partners, but we are neither way major initiators nor executors.

CE: To what extent is it real to implement a project of supplies to Turkey and further Europe via Iran?

Natig Aliyev: We intend to support this initiative as well. But it will require to build a gas pipeline through the whole Iran and Turkey, then choose a route and once again to build a pipeline to the markets of EU. Supply of resources to Iran to meet the needs of this country is another case while export of Turkmen gas to Europe is quite another strategy and concept. Theoretically a gas pipeline to Yakutia can be built if desired. Any idea lacking a concept of project, economic prerequisites, serious technical analysis, negotiations, many other factors remains simply an idea. Turkmenistan has an excellent access to the East – China, further India with its huge consumption basket can guarantee supplies for 100 years ahead.

CE: Do you think it is possible to revive Nabucco now?

Natig Aliyev: I think we should be engaged in the implementation of the Southern Gas Corridor. We should implement our own economic policy which would provide us big dividends in future so that to reform, transform and develop our economy. We should consider real projects. Once it is available, let's start it and see how the wind blows...

When we have an 80 bcm gas production, we will think of Nabucco, AGRI and other projects. First we had to find a place for our "bride – Shah Deniz II", and we did it. If we have another "daughter", we will find a "fiancé" for her as well.

Thank you for the interview

Geopolitics pooling oil backwards

MAJORS

Not the prices in themselves are most important, but rather their fluctuation over a lengthy period of time which, in turn, affects productivity and replacement of depleting oil deposits under extraction, this statement by the President of one of the largest European oil&gas companies addressed Caspian Energy's inquiry regarding oil price prognosis. The today's volatility looks more like a turbulence which is checking all market participants for strength without an exception.

Oil companies fell rather well, with their accumulated technological assets and financial flexibility developed over a period of more than ten years of a «high season» for soaring oil prices on the international market. Despite financial losses - a legacy of the crisis carrying on for another year - no significant structural changes will follow in this field, unlike mergers and acquisitions of the 1998 - early 1999, when Amoco, Unocal, Elf, Texaco, Mobil and many other companies left the market. Since expectations are not too high in regards to dwindling investments and even a 40% drop on major revenues this year resulting in decreased extraction, new technologies rise to the challenge of lowering the net cost of deep-water drilling, thus reducing expenditures year by year. Regardless of oil prices, companies distinctly prefer deep-water deposit investment, covering SPG production within the area stretching from the Arctic belt (Shell) up to the shelf waters of Australia, Papua-New Guinea and Mozambique (Exxon, BG). Sub-oceanic extraction systems and sub-aquatic gas processing and compression (Statoil), designed to increase layer yielding and bring down CAPEX, will allow shelf project engineers to adjust accordingly to low energy prices set on the world markets. A wide spectrum of projects, from floating plants on SPG production to application of GTL technologies to brand new thistle oil-based polyethylene bio-production complexes in the EU, all carry a substantial investment potential for Majors and other oil&gas companies.

In the meantime, profits of Exxon fell by 6% in 2014. However, the company plans to take advantage of the situation and acquire deepwater gas blocks in Australia.

Chevron's stocks reduction totaled 33% last year compared to a 21% depreciation of shares of Exxon and Shell. This summer the companies announced that low oil prices make them revise their expenditures downwards on average by 30%. Thus, ConocoPhillips, Pioneer and Linn Energy reduced expenditures by 20%, 21% and 53% respectively.

Earlier, in his interview with the Caspian Energy Executive Director of Exxon Rex Tillerson stated that global prices for oil collapsed because of the slowdown of demand growth in China and other countries, but at the same time, oil supply from the USA "comes as a cargo train". According to him, a company can grow but spend less owing to lower prices for drilling rigs and other services as well as at the expense of much cheaper steel.

"Because of low oil prices, the income of oil companies has reached the rates observed for the last time in mid of 1980s.

But it can overcome the lower floor this year", Nil Beverage, Senior Analyst of Bernstein Research, says. According to him, peak of profitability of oil companies was observed in 2006-2007 when it was close to 30%. But since then it has fallen down and can fall below 5% this year. At the same time, a profitability of oil companies always recovers in spite of the price environment, and though the terms of this revival remain uncertain, there are grounds to assume that 2015 will be the year of lower point. "The increase of prices and deflation of expenditures should lead to increase of return on capital as early as 2016", Beverage says.

MARKET

The market today is under pressure caused by uncertainty of a number of geopolitical issues, the shift of the sanction axis from Iran toward Russia on the one hand and the lack of an answer to many questions on the other hand. How will the sanction policy continue? What will happen to so called "Arab spring" situation? What policy will the next 45th administration of the USA follow after 2016?

These questions turned out too many for global commodity and stock markets which will keep contracting or growing caused also by uncertainties in the geopolitics. It is ironic that if the geopolitical conflict occurred in Georgia in summer 2008 and the preceding explosion of the strategic Azerbaijani oil pipeline Baku-Tbilisi-Ceyhan marked, though a short-term price decline in 2008-2009, a period of high oil prices till July 2014, nowadays we are observing the reverse situation. The geopolitics wins back positions pending the uncertainties of the end of 2016. If the price level, starting right from the commencement of the system global financial crisis in USA, has been maintained before - growth of liquidity at the expense of the FRS's monetary policy on quantitative easing, debt increase of the

biggest world economy, industrial revolution in China as well as reduction of OPEC production, then today these factors have been leveled.

QE2 led to the growth of the stock market as early as the second half of 2010, which in its turn led to the growth of consumption and strengthening of the US economy late in 2010.

Completion of the QE program in the USA and latest events in global currency wars, it is certainly a part of the oil price decline history. But there is still a long way to go till the establishment of the balance and the beginning of the new cyclical market. It is also observed in OPEC's policy which moved aside waiting and hopeful of maintaining its market positions no matter what oil price it will require.

OPEC has partially ceded its regulative functions to the US oil reserves which keep impacting on oil prices. The low oil prices is favorable for the US consumer market, but not for a long timeframe, since it slows investment flow which can affect GDP growth prospects expected at the rate of 2.4% in 2016 - the year of elections.

EXPECTATIONS OF INVESTORS

Pushed by forecasts about inconsiderable GDP growth of the American and European economies, Asia - China, India, 6 ASEAN countries, which in its turn implies prospects of the following cycle of high prices for energy resources, oil companies are waiting for the appearance of the favorable price corridor in the oil market in order to start investing in oil-gas provinces of the Arctic and Iran, Mexico and Oceania.

China continues increasing oil import because own production of the country grows slower than demand. According to the estimates of the American Energy Information Administration (EIA), demand for oil in China will reach about 11 mln barrels per day (about 550 mln tonnes per year) this year. In 2016 it will grow up to 11.34 mln barrels.

China's own production totals 4.61 mln barrels per day or 230.5 mln tonnes per year (estimates of EIA for 2015). Production in China grows considerably slower than demand: production totaled 3.99 mln barrels per day in 2008 (about 199.5 mln tonnes per year).

In this way, oil production rate in China increased by 15.5% over the past 7 years while the demand increased by over 38%.

Gas demand in India will increase almost by one third in 2018-2019 - by

29%, State Minister of Oil and Gas Dharma Pradhan said.

According to the written reply of the minister to the request of the upper chamber of the Indian parliament, the working group for oil and gas is forecasting increase of demand from 405 mln standard cubic feet per day (in 2014-2015) up to 523 mln standard cubic feet per day in 2018-2019.

India currently imports up to 75% of its energy needs. The country aspires to diversify supplies of energy resources. In particular, India shows interest in LNG of Iran.

Investors' expectations are also strengthened by the ongoing growth of global oil demand. According to the August report of OPEC, this year it will increase by 1.38 mln barrels. It is 90,000 barrels higher than the figure of the previous forecast of OPEC. Apart from this, OPEC has not changed the previous forecast of the global oil demand increase by 1.34 mln barrels in 2016, while global oil consumption will reach record 94.04 mln barrels per day. In spite of the growth of demand, OPEC thinks that surplus of oil supply in the global market totaled 2.87 mln barrels per day in the second quarter.

IEC, which in its August report says that this year's oil demand increase will total 1.6 mln barrels per day while 200,000 barrels per day growth figure was reported earlier, is more optimistic. Next year this growth may reach 1.4 mln barrels a day.

According to the agency, the decline of oil price below \$50 per barrel from a three-digit level, observed a year ago, triggered a much quicker response of demand rather than supply. Many players of the oil industry have adopted a new slogan in this context", IEA says.

MAJOR PLAYERS

The United States preponed the date of entry of its oil into the world markets after lifting a 40 year oil export ban late in 2015. Long-term efforts of the American companies have been justified. If the ban is lifted, by 2025 the USA will have exported 2.4 mln barrels per day, the report of IEA says. These volumes will make the country the fourth among oil exporters.

According to Ryan Lance, Chairman of the Board of Directors of ConocoPhillips, lifting of oil export ban will lead to the decline of petrol prices and strengthen stability of energy supplies.

"USA can become a net LNG exporter in 2016. Together with Canada it will have become net exporters of oil by 2020. At the same time, oil export will stimulate additional production of 3 mln barrels per day", he says. Therefore, R.Lance called to seriously consider a new energy policy.

Barack Obama's administration has earlier permitted limited supply of crude oil to Mexico. Formally, it is not an export: US, in exchange, receives heavy oil from Mexico.

Crude oil export ban, which has been in force since mid of 1970s, has been slowly eroded for over a year.

The first step was the decision made by the US Trade Department in June 2014 to admit minimally processed superlight oil (gas condensate) as an oil product and the ban does not refer to it. As a response to rapid decline of oil prices, in December the government announced about the increase of the quantity of companies which have a right to export condensate without special permission. A tanker loaded with 400,000 barrels of light oil headed from the USA to South Korea on July 30 of this year.

The necessity to bypass the ban arose because of the rapid growth of oil production after the shale revolution in the USA. In 2013, the USA, for the first time after 1988, produced more oil than it imported. This year the country has become the first world producer, leaving Russia and Saudi Arabia behind. According to forecasts of EIA, production can reach 9.4 mln barrels per day in 2015 (maximum rate since 1972).

Increasing export and maintaining import, the USA turns out both the biggest producer and importer, purchasing 7 mln barrels per day (half of import falls on supplies from Canada). However, its leader, Saudi Arabia, had to yield part of the American market, reaching about 1 mln barrels, and redirect this volume to China and India where it faced the competition with Iran and Russia. OPEC increased oil production rate in July 2015 and has set a new production record since 2012.

Saudi Arabia reduced production by 202.7 thou barrels per day – down to 10.36 mln barrels per day, a minimum production rate for the country since August 2014.

Saudi Arabia raised oil production volume by 230.9 thou barrels per day (up to 10.564 mln barrels per day) in June 2015. In general, OPEC raised its share in global production from 33% up to 33.4% in June of 2015.

At the same time, Saudi Arabia has issued state obligations for the first time since 2007. Final volumes of the auction are not announced. However, earlier Saudi Arabia was going to attract about \$5.3 bln. The reason for the country's entry into the debt market is the decline of oil price. This year the budget deficiency of Saudi Arabia can total about \$110 bln because of that. Saudi Arabia could avoid economic challenges by maintaining high oil prices.

However, such decision would be unbeneficial for the country in the long-term future.

According to Rosstat, Russia produced 10.036 mln barrels per day in June.

In May this figure totaled 10.331 mln barrels per day vs 10.187 mln barrels per day in Saudi Arabia.

According to Rosstat, oil export from Russia increased by 9.8% in the first half of 2015 compared to the same period of 2014 – up to 120.5 mln tonnes.

OUTCOME

Considering the constantly growing forecasts of global oil demand, even during the period of decline of Brent oil price below \$43 per barrel late in August, and later below \$40 per barrel after December 14, we still witness the oversupply in the market caused by low prices and stagnation of OPEC production, even though real OPEC export figures usually outrun all official indicators. It means that emerging positive macroeconomic price maintenance factors have not firmed up yet and do not cardinaly influence on global prices. The geopolitical factor helps them in this process as well. Physical lifting of sanctions from Iran is expected early in 2016 while the technological sanctions imposed on the Russian oil industry will not allow to boost production in the foreseeable future. Geopolitics of Near East and North Africa still leaves much to be desired.

No serious price increase is going to occur if the market, just like in period of August decline, will keep laying major regulating role on quantitative indicators of the reserve oil fund of the USA and cooperation of the American and Chinese economies. Even the positive statistics of growth of the Eurozone markets will have no serious impact on the price since the western market is no longer in need of upper level of oil price to maintain a necessary investment rate.

Effectiveness and technologies will strengthen, economy of upstream projects will shrink, low oil prices will support the growth of the global economy (IMF's Executive Director Christine Lagard stated). Any toughening of the monetary policy of the US FRS will lower liquidity at markets and slowdown the oil price increase, which is beneficial for the European economists as well. It results in an endless circle for customers in the market, which can be changed, for instance, by an environmental factor restraining, for the time being, a global shale production or the following, preferably, industrial revolution, somewhere in China, India, BRICS countries in general. And of course, if new cheap energy resource shows up in the market, which will lead to the following collapse of the oil market.

The energy market could not have remained untouched by the crisis,

Panos Skourletis, Minister of Environment and Energy of the Hellenic Republic



Caspian Energy (CE): Mr. Skourletis, what hopes does Greece rest on the implementation of the TAP project? Is the country going to change the conditions for transit of Azeri gas to other countries of Europe?

Panos Skourletis, Minister of Environment and Energy of the Hellenic Republic: The Trans Adriatic Pipeline is a project of strategic importance, contributing to energy diversity and securing energy safety for both Greece and the EU. After extensive talks with representatives of the pipeline's company, we managed to bring the project into the next implementation phase. I've already signed the amended ESIA - Environmental and Social Impact Assessment, concerning changes on the pipeline's pass through and the European Commission is expected to be notified of the State Aid Exemption. We expect next steps to be taken

All of Greece's efforts to turn into an energy hub and enhance its power supplies are part of the same goal of securing energy safety for the whole of EU countries

shortly and without any further obstacle. There is, thus, a positive stance with regards to the pipeline, with no surprises from our side.

CE: Implementation of TANAP and TAP projects will turn Greece into a key gas hub of Europe. What contribution is the country ready to make into strengthening of the energy security of the EU states?

Panos Skourletis: All of Greece's efforts to turn into an energy hub and enhance its power supplies are part of of the same goal of securing energy safety for the whole of EU countries. These efforts are not limited by solely implementing the TAP project on our ground. I believe that the IGB natural gas pipeline from Bulgaria to Greece, the creation of a hub trading station in Northern Greece, which will receive LNG reserves from the Eastern Mediterranean, Israel, Cyprus, Egypt and perhaps the USA and the East Med Corridor pipeline will further strengthen energy safety. Cross-border connection between Greece and Italy via the TAP project, among others, is also part of our energy strategic plan, in order to bring Northeastern Europe Regional Initiative for the full use of natural gas pass through, into completion. We believe that multiple energy sources are the key to a balanced relationship between Europe and energy providing countries.

CE: Which economic changes are expected to be introduced in the energy system of Greece in coming years?

Panos Skourletis: Greece's energy system is an integral part of the broader European one and thus follow the latter's growth plan. Necessary adjustments will be adopted within the context of the 3rd Energy Package for both electricity and natural gas. We recently took legislative

measures concerning natural gas market, that will from now on enable companies to engage, without restrictions, also in imports and trade, transmission and distribution to domestic, commercial and industrial users.

CE: Does Greece support creation of the Energy Union? Which aspects are to form the basis of this new union?

Panos Skourletis: Greece's main consideration is for the energy area to be beneficial to the Greek people, in parallel with contributing to the development of all European people. Our energy priorities are guided by these considerations. Practically speaking, multiple energy sources, with new pipelines and additional infrastructure that will facilitate natural gas transportation, as well as electricity interconnectors between the islands and the mainland, are important and necessary foundations for the future.

CE: Will the policy of denationalization of the Greek energy market change in accordance with the regulations of the European Commission? Will Greece introduce any corrections in the agreements signed earlier and concerning the acquisition of assets of Greek DESFA by SOCAR?

Panos Skourletis: Greece is implementing the existing agreement of DESFA's privatization. In the Greek energy sector, there will be no further privatization. However, public companies can cooperate with the private

... multiple energy sources are the key to a balanced relationship between Europe and energy providing countries

What do you think
you will need for
success in 20 years?

Let's discuss on: www.risk.az

think forward



RISK
COMPANY

Greece's main consideration is for the energy area to be beneficial to the greek people, in parallel with contributing to the development of all European people

sector (joint ventures), with beneficial terms for both parties.

CE: How do you see the energy dialogue with Caspian countries – Kazakhstan, Azerbaijan and Turkmenistan?

Panos Skourletis: Greece supports diversity in energy sources and pipelines pass through network. Clearly, this goal can be initially facilitated by engaging these states in a dialogue conducted in good faith on energy issues, as well as through developing co-operations that enhance energy sources diversity.

CE: Considering certain crisis processes in Greece, to what extent is this sector of the Greek economy financially solvent at present?

Panos Skourletis: The energy market could not have remained untouched by the crisis which has affected the whole economic activity in our country. It is positive that, nonetheless, it remains resilient, confirming a long tradition of stability in this sector. However, the government intends to implement a comprehensive plan to keep the country not only afloat, but also to return as an equal player in all markets. The first steps have already been made, most of them in consultation with EU authorised representatives. The government's plans go a step further, directed to the reconstruction of production. The Greek economy will change its orbit and the energy market will gain momentum.

CE: Do you find Greece's energy sector attractive from the standpoint of investments?

Panos Skourletis: Yes indeed. Greece promotes the wide use of RES (Renewable Energy Sources). We strongly believe that the growth potential, particularly in RES is very important, especially in areas such as Wind, Solar, Geothermal and Biomass/Biofuels which, among others, are ex-

pected to contribute increasingly as transport fuel. All of the above mentioned sources seem to be a very attractive prospect for our islands, which are not energetically connected to the mainland, given that their energy needs are multiplied, for many months each year, especially during the summer, because of tourism. We view this possibility as a promising activity that can be developed in co-operation with our local authorities. In addition, the electrical connections, for example between Crete and Peloponnese, both in terms of construction and opportunities that they will create for the connection and the transmission of electricity, will also lay the grounds for a significant investment activity and productive reconstruction.

CE: Does the EU intend to purchase gas on the border with Turkmenistan, as the latter offers it?

Panos Skourletis: Plurality in energy sources is of great interest to all EU member-states. The position regarding this issue will be drafted by the competent EU working bodies.

CE: Do you support the Trans-Caspian gas pipeline project?

Panos Skourletis: This issue is directly related to the EU's supply of natural gas from Turkmenistan. As a result, answering that question is up to how the developments are going to be in that issue, concerning EU's key priorities related to these policies. We will wait for the final official statements.

CE: Do you support binding of gas pricing to the spot market?

Panos Skourletis: Until now, Greece has been supplied with gas under long-term contracts which are bound to oil prices. In the past, Greece was trapped into non-competitive gas prices, compared to the rest of Europe; today, the exact opposite holds. However, the future definitely lies in binding long-term gas supply contracts to

The energy market could not have remained untouched by the crisis which has affected the whole economic activity in our country



Greece promotes the wide use of renewable energy sources

spot market prices, so that the gas supplied will always be competitive in the prevailing market conditions. Besides, the same happens with oil, of which long term prices are by-and-large determined by its own spot prices in international commodity exchanges.

CE: Which sources and kinds of energy resources are more attractive for the Greek economy?

Panos Skourletis: The natural wealth and resources of Greece, not only in minerals but especially in sun and wind, is widely recognized, and something which has allowed us to achieve rapid growth regarding our Renewable Energy. Especially in Solars, which have already exceeded EU targets for 2020. Lignite power remains the cheap domestic energy source with a significant contribution to our energy independence, but for environmental reasons we are moving towards to a progressive reduction. Additionally, we have important geothermal fields, with efficient geothermal energy.

In the recent years we have seen positive developments in the hydrocarbons sector and we are fully aware of the difficulties, and the current economic situation, which do not favor encourage major investments in hydrocarbons, but we believe that the prospects are favorable and that this is going to be reflected in the near future with concrete results.

Thank you for the interview




В САМОМ СЕРДЦЕ ЕВРАЗИИ

ВОРОТА В АЗИЮ

Мы предлагаем регулярные рейсы из Баку в Алматы и Астану три раза в неделю. Воспользуйтесь привлекательными тарифами для перелетов в Куала-Лумпур через Казахстан от 660 манат. Для наших транзитных пассажиров предоставляется бесплатное проживание в отелях г. Алматы.

Тел: +994 12 404 7515
E-mail: gyd.reservations@airastana.com

airastana.com

 air astana



We should try to remove the budget dependence on petrodollars,

Ali Tayyebnia, Minister of Economic Affairs and Finance of the Islamic Republic of Iran



Caspian Energy (CE): Mr. Minister, what are the major development principles of the Iranian economy? Which areas of development in Iran should especially be prioritized?

Ali Tayyebnia, Minister of Economic Affairs and Finance of the Islamic Republic of Iran: During my tenure, I have repeatedly made references to Iran Economic Development Initiatives Plan as a boon for Iran's sustainable development. The plan, has been developed according to the Islamic Republic of Iran's General Policies, the Twenty-Year Outlook Document, the Strategy & Planning Guidelines of President Rouhani's Administration of Hope & Prudence and the Fifth Five-Year Socio-Economic Development Plan. It sets out seven interlinked priorities which will be the focus of the policy approach in 14 departments of the Ministry of Economy, with the quantitative objectives and key measures having been laid out in a document. Performance evaluation rooted in quantitative goals enables an accurate assessment of the degree how success-

Fluctuations in crude price greatly influenced the Iranian economy

fully a certain plan has worked out over a certain period of time. I would rather call Economic Development Initiatives Plan, a strategic management process which started to take shape from my earliest days at the Ministry of Economic Affairs and Finance and will continue until the last day of my time in there. From day one, I invited all departments, deputies and sub-committees to let us know of their challenges and ongoing concerns.

Then, in a 100-day period, we managed to set up a preliminary draft which was developed in accord with the Islamic Republic of Iran's General Policies, the Twenty-Year Outlook Document, the ethical charter of the 11th Administration and the Fifth Development Plan. All the clauses and terms of the document, and the overall seven-fold priorities, are in full compliance with upstream documents of the Government and its policies and practices. The seven-fold priorities are: the expansion of national wealth-creation capacity to strengthen national production, exploring secure & sustainable financing models to reduce dependence on oil revenues; creating distributed operational database management systems; promoting an active public participation in policymaking; enhancing fiscal and administrative transparency, financial health and

Promotion of Tehran-Baku relations and co-operation would benefit both capitals as well as all regional states

discipline; targeted administrative and human resource development; and improving intra-organizational synergy and inter-organizational collaboration.

CE: How does Iran, affected by challenging external factors, manage to achieve a growth of GDP? What are your macroeconomic expectations for coming years?

Ali Tayyebnia: Approaches of the new Government of I.R. Iran, which took the office in August 2013 with a strategy of tact and hope, have set an agenda for collaboration with international community, enhancement of economic transactions in the international arena and constructive interaction with international monetary and financial organizations. Internal entities release more realistic estimations about the country's economic performance than international bodies. I would like to mention that unilateral economic sanctions imposed on I.R. Iran, especially in oil and gas sectors, have seriously challenged the fragile global economy and while creating instability and lack of transparency in the markets, have made equal and universal access to these vital commodities inefficient. We predict an economic growth rate of 3 to 4 percent for the next fiscal year. The figure is at least 5 times more than optimistic estimations released by international bodies. We have published statistics about the first half of the year. The growth rate was 4 percent in the first half of the fiscal year. We predict an economic growth rate of 3 to 4 percent for the next fiscal year.

CE: What is the share of the fuel and energy complex in the economy of Iran? Does the country intend to get rid of oil dependence? Which steps are taken in this regard?



24 saat



AZPETROL

7 gün



Ünvan: Nobel prospekti 15, "Yeni Heyat" Biznes Mərkəzi, 27-28-ci mərtəbələr, AZ1025, Bakı, Azərbaycan
Tel.: (99412) 488 67 51/61, Faks: (99412) 488 67 52/57, E-mail: azpetrol@azpetrol.com, www.azpetrol.com

Iran can play a role in supplying Azerbaijani goods via the railways to the Persian Gulf countries

Ali Tayyebnia: Reducing dependency on oil revenues and transferring to private sector the executive role of Government in regard to delivering public and infrastructural projects are among fundamental economic reforms incorporated in the country's strategic plans. To achieve this main goal, the role of Government, as a main regulator, should be gradually revised through creation of mutual dialogue with non-governmental sectors and civil societies in order to set the ground for monetary and financial reforms minimizing existing systematic risks of the country's monetary and financial sectors which in turn provides an appropriate outlook for a stable and sustainable growth for the business owners and enterprises. As I said one of the structural challenges of Iranian economy is the reliance of Government budget on oil revenues. This has caused the Iranian economy and economic growth in particular; to be greatly influenced by the fluctuations in crude price. So logically we should try to cut back and remove the budget dependence on petrodollars and replace them with revenues coming from other sources than the oil revenues. Tax revenues could be the best alternative. Fortunately we have experienced a significant growth in tax revenues in recent years. However, it is worth mentioning that this increase has not been due to a rise in tax rates but thanks to expansion of tax bases and improvement of taxation and tax collection infrastructures.

CE: What is the Government solution to finding an alternative to the main source of revenues for the Annual Budget (oil revenues) and adjusting the tax rates at the time of recession? As an influential economic policy maker, what is your evaluation of Iran's economic conditions future?

Ali Tayyebnia: I am quite optimistic and positive about the economic developments in the future. One of the greatest achievements of Rouhani administration is that it managed to restore and win people's trust; trust in the Government's rational and wise attitude toward economic and political issues. I am quite hopeful that the Government's policies in

regard to economy, domestic affairs and foreign policy will help us reach our economic goals as set by our upstream documents such as the Fifth and Sixth Socio-Economic Development Plan.

CE: How is the recession in the Iranian stock market related to the Government's policies?

Ali Tayyebnia: All of the Government's economic policies are aimed at strengthening the Iranian capital market and promoting its role in providing long-term financial resource for businesses. However, we should not forget the fact that the Iranian stock market, just like the stock markets in other countries, is affected by and reacts to the investors' expectations and projections about the future economic developments. These expectations could be formed by a right or wrong evaluation of the country's economic and foreign policies. The Government is doing its best to provide the public and the investors with accurate and transparent information about these developments so as to help them form more accurate expectations and projections. Furthermore, we are in need of structural reforms aimed at unifying and coordinating all the policies related to the capital and money markets. Therefore, all the governmental officials and the parliamentarians should be aware of the effects of their decisions on different markets.

CE: What are the prospects for development of economic and energy relations with Azerbaijan?

Ali Tayyebnia: Promotion of Tehran-Baku relations and cooperation would benefit both capitals as well as all regional states. At present economic ties between Iran and Azerbaijan are not as good as their political relations, the volume of bilateral economic exchange stood at \$500 million which can be multiplied to suit the political relations of the two neighboring countries. Tehran and Baku can have useful cooperation in the field of health tourism and banking activities. I welcome the boost trade, and similarly proposed that a list of goods tradable between two countries be prepared by Azerbaijan. The private sector capabilities in manufacturing and engineering fields such as construction of roads, dams, power plants, as Iran's investment options in northern neighbor. Currently Iran is already carrying out foreign trade settlements in national currencies with a number of countries and is interested in expanding this tendency with others with which it is cooperating in different fields. We offer Azerbaijan using national

currencies in the calculations in mutual trade of the two countries. We have not yet discussed this issue with the Azerbaijani government, but the negotiations in this area should be carried out by the central banks of the two countries. The economic opportunities and the potential of the two countries contribute to the further development of ties and increasing

Iran is a proper route for transit of goods from Azerbaijan to the Persian Gulf states

their trade significantly. The Iranian companies have extensive experience in engineering and technology; they can take part in major projects and construction works implemented in Azerbaijan. Iran can play a role in supplying Azerbaijani goods via the railways to the Persian Gulf countries; Iran is a proper route for transit of goods from Azerbaijan to the Persian Gulf states. About Azerbaijani investments in Iran, I have to say in recent years, the Azerbaijani investors in the Islamic country have been investing mainly in the oil and petrochemical branches of industry, in housing construction and production of building materials. There are no obstacles in the way of development of relations between Azerbaijan and Iran, Azerbaijani investors in Iran can take advantage of the significant potential existing in the industry, mines and other areas. But I think there is no accurate data on the capital of Azerbaijani investors in Iran, however, Azerbaijani investors have recently interested in investing in Iran, in particular, in the «Aras» free economic zone, located on the border with Azerbaijan and «Maku» free trade zone. My country is ready to help better fulfillment of development projects in Azerbaijan by sharing Tehran's significant technical experiences with Baku. Some of bilateral agreements in effect during past years including agreement to encourage investment, customs cooperation, and avoiding double taxation schemes and Islamic Republic of Iran is willing to update and improve all agreements. I also welcome a proposal on tripartite cooperation of Iran, Azerbaijan, and Turkey, and I hope that necessary agreements would be made in the near future. I also propose Iran and Azerbaijan cooperate in transit of food staffs and fruits, and other agricultural products to Russian Federation.

Thank you for the interview



ЭНЕРГЕТИКА И ЭЛЕКТРОТЕХНИКА



ОСВЕЩЕНИЕ

WWW.CASPIANPOWER.AZ



АЛЬТЕРНАТИВНЫЕ ИСТОЧНИКИ

1-4 ИЮНЯ 2016
БАКУ ЭКСПО ЦЕНТР



6-Я КАСПИЙСКАЯ МЕЖДУНАРОДНАЯ ВЫСТАВКА

«ЭНЕРГЕТИКА И АЛЬТЕРНАТИВНАЯ ЭНЕРГИЯ»



ОРГАНИЗАТОРЫ



ТЕЛ. : +994 12 4041000
ФАКС : +994 12 4041001
E-MAIL : POWER@ITECA.AZ



www.facebook.com/CaspianPower

To reduce the emissions we have increasingly promoted the use of renewable energy,

Ólöf Nordal, Minister of the Interior of Iceland



Caspian Energy (CE): Ms. Nordal, how successful is this year going to be for Iceland's transportation sector and telecommunications industry in the light of the severest challenges faced now by the world economy?

Ólöf Nordal, Minister of the Interior of Iceland: During the economic boom public expenditure on infrastructure was high as there were many feasible projects pending to connect municipalities in an otherwise sparsely populated country. Then after the economic crash in October 2008 we have been forced to retract from plans for some projects

while others have been carried out such tunnels in the north and east Iceland and concentrate our efforts on service and maintenance as much as possible within our financial limits. On this year's agenda are also 4 relatively large projects corresponding to fast increasing tourism. Due to the blooming tourism our main gateway to the world, Keflavik Airport is now self-sustaining and Cruise ships are increasingly generating income for some key harbours.

The telecommunications are market driven with only a few exceptions in the most sparsely populated areas where there is a market failure. Iceland is a world leader in internet access and smartphones are used by most, creating a healthy competitive market.

CE: In Iceland, the transportation sector as a whole and separate means of transport in particular, is well-developed. Which projects are given high priority now?

Ólöf Nordal: New challenges related to the fast growing tourism on projects that relate to tourism have had primary focus, while simultaneously concentrating on service and maintenance. We have also especially in the capital area focused on public transport and alternative transport. But there are important projects pending all over the country in all transport sectors. Attention is also drawn to the possibilities of joint financing, like PPP's of larger projects.

CE: Which innovative technologies will be involved during their implementation?

Ólöf Nordal: We rely more and more on the use of ICT in our transport system and have for example installed web cameras and weather

Iceland is a world leader in internet access,

stations in key locations across the country to enable travellers to choose the best.

CE: Transportation systems are the major sources of GHG emissions. Which measures are taken in Iceland to address this urgent challenge of the modern world?

Ólöf Nordal: In Iceland approximately 20% of our greenhouse gas emissions are due to the transport sector. To reduce the emissions we have increasingly promoted the use of renewable energy such as electricity from hydroelectric power plants by making such vehicles excepted from taxes and tolls and by doing so in 2 years the number of electric, twin, hybrid and methane fuelled cars has risen at an escalating rate from vertically none to more than 6% of cars registered in so far this October.

Regarding ships we have supported a number of initiatives promoting the use of alternative fuels focusing on better energy efficiency, decreasing soot for cleaner emissions and even the development an electric driven propeller.

CE: The growing traffic on roads is the challenging matter of many countries. How does Iceland tackle the problem of traffic jams?

Ólöf Nordal: On a global scale Iceland does not have any real traffic

We rely more and more on the use of ICT in our transport system...

jams, the delay counting in minutes in the early morning and afternoon rush hours in the capital. Never the less we have been supporting alternative travel modes by creating a safe, separate infrastructure for bicycling and walking and in recent years the national transport plan is supporting public transport in the capital area, both have resulted in a fast growing use of alternative transport.

CE: The International Telecommunications Union, ITU, published the 'Measuring the Information Society Report 2014', where Iceland is ranked as one of the leading countries in terms of the ICT Development Index. What did the country do to achieve such high figures? Which interesting projects, in your opinion, are now implemented in this sector to improve even more the achieved results?

Ólöf Nordal: There are few important facts that have helped to make Iceland one of the leading countries in terms of ICT Development Index. The society is small and transparent, we have rather stable economic and political environment. We must credit the people of Iceland for such success as already at the turn of the century most homes and work places had internet access and here the most important factor is probably the high educational level and what we could explain as "technology culture" meaning that citizens are interested and willing to spend both money and time on new technologies and IT for communication and accessing service daily.

The focus is now on open and easy access to non-personal information and files kept by the State or municipalities; improvements concerning security of public information, websites and IT-systems; to exploit information technology to achieve greater automation and overall economy, higher quality in business and services and the pooling of useful information; to adopt transparent, efficient and open consultative procedures and portal for open consultation to ensure that both business



enterprises and the general public can easily express their points of view during the policymaking phase and when regulations are issued and decisions are taken; and the last but not least: to develop sophisticated eS-services so individuals and businesses shall be able to handle affairs related to State and municipal administration anytime, anywhere and without delay.

CE: Could you please tell about special features of the new National Cyber Security Strategy of Iceland for 2015-2018?

Ólöf Nordal: The new Icelandic National Cyber Security Strategy 2015 – 2026 provides both a long term vision on cyber security for Iceland and a plan of action for 2015 – 2018. The action plan focuses on strengthened legislation, tackling cybercrime, capacity building and increased resilience. The government has the prime responsibility

concerning the first two factors. The legislation must meet international obligations such as those by the Budapest Convention on Cybercrime and it must be compatible with legislation in neighbouring countries. The police must be able to investigate cases of cybercrime and participate in international cooperation as needed. The last two factors, capacity building and increased resilience, require wide range cooperation and in order to achieve this a special Cyber Security Council has been established for coordinating governmental work in this field and a Cyber Security Forum, which is a collaborative venue for representatives of public bodies who sit on the Cyber Security Council and of private entities, e.g. responsible for the management of the society's critical infrastructures, health services, information technology and research.

Thank you for the interview

On a global scale Iceland does not have any real traffic jams...

The EU is Iceland's most important trade partner,

Bjarni Benediktsson, Minister of Finance and Economic Affairs of Iceland



Caspian Energy (CE): Mr. Benediktsson, how would you describe the macroeconomic situation in the financial market of Iceland? What are your forecasts for coming 3-5 years?

Bjarni Benediktsson, Minister of Finance and Economic Affairs of Iceland: Iceland is experiencing strong growth and a relatively good external and internal balance. The economy has surpassed its pre-crisis levels and is expected to grow by around 4% this year and 3% in 2016, driven by rising private consumption and investment. We expect relatively strong growth for the forecast period, but uncertainties remain considerable, both due to international and domestic factors.

CE: Is Iceland ready to join the eurozone and use euro as a currency? What is Iceland's position on this issue?

Bjarni Benediktsson: Iceland has no intentions to join the European Union or to take up the euro. The rapid improvement in the government's finances will soon put Iceland in a favourable fiscal position compared to most other European economies. Iceland already fulfils the fiscal balance rule of the Maastricht criteria and with the ongoing reduction of government debt it will soon be

Iceland has no intentions to join the European Union or to take up the euro

within the reach of its debt criterion. According to the fiscal rules proposed in a bill for a new organic budget law presented to Parliament and now in the final stages of deliberation the objective is for total surplus to be positive over any five year period, total deficit in a single year can never exceed 2.5% of GDP and for debt to GDP ratio to drop below 30%. This development will make Iceland fulfill the obligations of the Maastricht Treaty regarding fiscal policy.

CE: What will be the effect of the EU-US Transatlantic Trade and Investment Partnership on the financial and economic system of Iceland?

Bjarni Benediktsson: Iceland is a member of EEA (European Economic Area) and EFTA (European Free Trade Association). With the exception of agriculture and fisheries, the EEA extends the Single Market legislation to the European Economic Area countries. In 2013 Iceland signed a Free Trade Agreement with China. The Agreement is in essence similar to other FTAs that Iceland, as a member of European Free Trade Association (EFTA), has already concluded. It covers trade in goods and services, rules of origin, trade facilitation, intellectual property rights, competition and investment. The central aim of the Iceland-China Free Trade Agreement is to promote trade by abolishing tariffs on imports and to further enhance economic ties between the two countries. The EU is Iceland's most important trade partner, followed by Norway and the US.

If this treaty between EU and US will be finalised it will likely have positive impact on the Icelandic economic system.

CE: What are the main aspects of the currently developed comprehensive strategy for capital account liberalisation? Does it mean that the Government of Iceland intends to weaken the state control over the capital market?

Bjarni Benediktsson: The strategy aims at reducing sufficiently the negative effects certain transactions can have on the balance of payments and financial stability should they be abolished over night. The most recent announcement by the authorities stresses the willingness for a consensual agreement to this effect but has a strong backstop in the form of a stability tax to be levied at those estates of failed banks that do not seek such a solution.

Public interest demands that the capital controls be lifted without jeopardising economic and financial stability. The objectives of the current liberalisation strategy are based on the fundamental principle that the controls must be lifted in stages without upsetting the balance of the economy and without imposing additional financial burdens on the Treasury or Icelandic citizens.

Apart from the controls on capital flows, the framework for the capital market in Iceland is similar to any member state of the European Economic Area (EEA), that includes the European Union, Iceland, Norway and Liechtenstein.

CE: Is the Government of Iceland interested in simplification of taxation for businesses?

Bjarni Benediktsson: Since the year 2013 one of the government's main goal has been to review the tax policy with a view to increasing efficiency and

If the treaty between EU and US is finalised, it will likely have positive impact on the Icelandic economic system

The VAT reform is ongoing until the year 2017

a reduction of its distortionary effects for the benefit of both businesses and individuals. Several steps have already been taken in this direction and the next steps are being prepared.

In January 2014 amendments were made to corporate income tax legislation i.e. by changing and simplifying rules on taxation of salaries, dividends and derivatives. The same year a new and simplified legislation on stamp duties entered into force. Pursuant to the new rules stamp duties are only levied on deeds for real estates and vessels but abolished on all kinds of loan documents.

In 2014 a total reform of the VAT and commodity tax system was launched which will cover most aspects in that field. The first phase of this work was done in cooperation with the IMF which published a report on the modernisation of the Icelandic VAT system in May 2014. The VAT reform is ongoing until the year 2017. To this date the review has already led to changes being made to the VAT legislation. In January 2015 the wide gap between the very high 25.5% general VAT rate and the lower rate of 7% was reduced and the general VAT rate is now 24% and the lower rate is 11%. At the same time the general commodity tax on i.e. building products, appliances, sugar and electronic appliances was abolished.

By January 2016 the VAT tax base will broaden. Amendments to the VAT legislation have already been made to include tourist transport and some other tourist services like the service of travel agencies in the VAT regime. They are now VAT exempt.

In the coming months the Government not only intends to review tariff legislation on clothing and industrial products but also the rules on fees and commodity and excise taxes on automobiles and other vehicles.

The EEA Agreement has helped Iceland's economy and society to become more closely integrated with Europe...



In addition to the above mentioned issues it is the general aim of the Government to improve the tax administration in all possible ways i.e. by promoting electronic tax compliance.

CE: Which steps were instrumental to bring the economy back to the stable levels after the financial and economic crisis (in 2007 the debts of private banks of Iceland comprised 900% of GDP)? How would you assess the situation with foreign loans? How successfully does the Government make payments on the loans borrowed that time?

Bjarni Benediktsson: The Icelandic Treasury's net liabilities were near zero before the crisis in 2008. Because performance was strong during the pre-crisis period, the Treasury was in a stronger position to take on the extra debt burden in the wake of the crisis, with general government gross debt reaching 95% of GDP in 2011 (126.6% including pension liabilities and accounts payable). The gross debt level had already been reduced to 82.4% of GDP at end-2014. The majority of the added domestic debt was due to the recapitalisation of the Central Bank and the financial institutions, as well as the funding of the fiscal deficit. Focus on low debt levels before the crisis, a strong fiscal adjustment, both on the revenue and expenditure sides, and strong economic growth have all played important roles in the rapid reduction of government debt as a percentage of GDP.

The foreign loans taken at the time of the crisis were used to expand the Central Bank's foreign exchange reserves. The majority of the Treasury's debt is domestic or 72%. Foreign loans, concluded within the framework of the economic recovery programme between the Icelandic govern-

ment and the IMF were used to strengthen the foreign exchange reserves of the Central Bank. The Treasury was granted loan facilities from Denmark, the Faroe Islands, Finland, Poland and Sweden, while the Central Bank received loans from the IMF and Norway. For the past couple of years an effort has been made to replace the program related funding with market debt. In July 2014, Treasury pre-paid the rest of the outstanding loans from the Nordic countries with the proceeds of an issuance of a 750 million Eurobond. In December, the Central bank pre-paid most of the 2015 maturities of the IMF loan and the majority of what is left is due in late 2015 and the first half of 2016. Last May, Treasury pre-paid the rest of what was left on Treasury's balance sheet of the program loans which was a small facility from Poland.

CE: How do you see the future relations between the European Free Trade Association (EFTA), where Iceland is a member state, and the European Union?

Bjarni Benediktsson: The EEA Agreement has helped Iceland's economy and society to become more closely integrated with Europe in terms of trade and in other important developments and that experience has been mainly positive. I see no reason why the EEA Agreement shouldn't survive another twenty years or more, but of course it may be tested by internal and external factors over which Iceland has perhaps little influence. The key issue is that as long as the Agreement continues to be positive for Iceland's interest, Iceland will within EFTA continue to strengthen the relationship with EU in the future.

Thank you for the interview

Premium project Dreamland Country & Life



Caspian Energy (CE): How has the idea of creating the Dreamland Country & Life project started up?

Abdolbari Goozal, Chairman of the Supervisory Board, Azersun Holding: The two projects, one that I saw in Dubai (the United Arab Emirates) and Legacy Village in the USA, which I had seen, made me feel inspired and dream. The ideas framed within these two grandiose projects encouraged me to undertake this step. Trade centers, cafes and restaurants in Legacy Village, golf links, villas and apartments in Dubai, aroused the idea of combining them within one project. So, an idea came into my mind to establish a new lifestyle in Azerbaijan.

CE: In your opinion, what does the Dreamland Country & Life project feature?

Abdolbari Goozal: Though the Dreamland Country & Life project is generally recognized in developed countries of the world, for Azerbaijan it is quite a new gated community project representing a new lifestyle interpreted as an "enclosed safe city". It is not simply a project offering the sale of villas and apartments. It is a space where people can enjoy a modern lifestyle. It is a city of sports and clean

air as well. Dreamland Country & Life is a small town where people, without leaving the area, have all necessary infrastructure at their disposal.

Sabis Sun international school complex, a golf course, which can host international golf tournaments, golf academy and training zones, sport and health centers, cafes and restaurants, commercial facilities, villas and apartments, put on sale, constitute a component part of the Dreamland Country & Life project. In addition to the above-mentioned, medical and business centers, "Asan Xidmət" center and other vitally important organizations are to be arranged here in future. The project, covering 330 hectares, is close to the city center but still far away from the stress of urban life.

Greenery covers over 2 mln square meters of the area while blue lakes account for 80,000 square meters. This place is considered the most ecologically clean area of Baku. It has its microclimate generated by rare exotic flora.

CE: How long does it take to have such a broad-scale project implemented? What importance is attached to the quality of used construction and other materials?

Abdolbari Goozal: Improvement and development of the project idea which arose in 2006 has certainly taken some time. Major construction opera-

tions started in 2013. Issues concerning long-term projection, feasibility preparation and detailed engineering had been solved prior to the construction. Considering the scale and assigned tasks, it was necessary to form a skilled team for this project. One of the major conditions was to conduct necessary trainings. Project managers, professional and skilled specialists had been involved in the project before the construction operations began. Such approach can be assessed as fulfillment of half of the work.

Greenery covers over 2 mln. square meters of the area while blue lakes account for 80,000 square meters

Dreamland Country & Life is a premium project. Products, used in the construction, have been selected very carefully. Investors of the Dreamland Country & Life project have worked out a quality policy as the most well-known and high quality construction materials are used during the erection of facilities. Therefore, the list of companies cooperating with us includes those which are famous for their high-quality operations.



... it is a space where people can enjoy a modern and different lifestyle

... Dreamland Country & Life project shapes new lifestyle concept

CE: Which achievements are noteworthy over the period of operation of the Dreamland project?

Abdolbari Goozal: First of all it stands to mention that the Dreamland Country & Life project shapes a new lifestyle concept. It can be assessed as already gained success. Golf has become a part of life of Baku. Nowadays one can see small Azeri children taking golf classes in the academy of golf, which opens the door to see Azerbaijan in international golf tournaments in near future. It is also a contribution to the development of sports. Sabis Sun International School Complex has introduced the Sabis system in Azerbaijan, which is recognized in over 60 countries of the world. Our country has also entered this list.

The Dreamland project along with its subdivisions and their activity has created a platform for Azerbaijan's recognition all over the world, and we are certainly proud of it.

CE: When will life begin in Dreamland Country & Life? What are the terms of payment?

Abdolbari Goozal: Dreamland Country & Life has been operating thanks to Sabis Sun international school complex, Dreamland golf club, cafes and restaurants. Guests are being hosted on a high level here.

2016 has been announced a year of life start in Dreamland Country & Life. It means that everyone, who pur-



chases an apartment or villa from the next year, will be able to move to a new residence. The entire infrastructure is planned to be commissioned by that time.

Very acceptable sale terms are being offered at present. There are conditions for making beneficial initial payment maturing in 5 years, under low interest rates. A sales center, where clients can have answers for all questions that interest them as well as get familiarized with an area of location of apartments and villas, is operating. The goal of the operation of the center is to give clients a complete idea of the grandiosity of the project.

The concept of a 5-6 storied Golf Villa Aparts with a broad terrace fascinates all visitors. There are social sections,

2016 has been announced year of life start in Dreamland Country & Life

gardens with a special landscape as well as playgrounds for children. It is noteworthy that there is a beautiful view to the golf yards from each apartment of these buildings which have indoor and outdoor parking lots. Golf Villa Aparts apartments are put on sale fully renovated. Apart from this, furniture and necessary equipment is placed in apartments and bath rooms. The interior of these apartments is being developed by skilled designers.



Dreamland Country & Life

является premium-проектом



Caspian Energy (CE): Как возникла идея создания проекта Dreamland Country & Life?

Председатель Наблюдательного Совета Azersun Holding Абдолбари Гоозал:

Вдохновением на пути к созданию новой мечты послужили два известных проекта, с которыми мне посчастливилось познакомиться – в Дубае в Объединенных Арабских Эмиратах и Legasy Village в США. Мы постарались сфокусироваться на сильных сторонах каждого проекта, к примеру, идею торговых центров, кафе и ресторанов переняли из Legasy Village, а вдохновение к созданию гольф полей, площадок, а также вилл и апартаментов – в Дубае. Сумев объединить две идеи в одно целое – мы создали в Азербайджане совершенно новый продукт и предложили особенный стиль жизни.

CE: Что по-Вашему, воплощает в себе Dreamland Country & Life?

Абдолбари Гоозал: Основа проекта Dreamland Country & Life отражает давно известное за границей и часто

... это город,
открывающий людям
иной, особенный стиль
жизни

используемое, но совершенно новое для Азербайджана понятие “gated community”, смысл которого можно охарактеризовать таким термином, применяемым на нашем языке, как “огороженный, охраняемый городок”. В этом проекте, людям предоставляется возможность приобрести не просто виллы со своим большим садом или квартиры с прекрасным видом, это новый город, предоставляющий жителям особенный стиль жизни, объединяющий в себе качественный и здоровый образ жизни. Dreamland Country & Life является небольшим городом, но со своей полноценной инфраструктурой. Международная школа Sabis Sun, гольф поля, позволяющие принимать международные соревнования по гольфу, академия гольфа и зона обучения, где у каждого есть возможность научиться играть в гольф с нуля, центры спорта и здоровья, кафе и рестораны, коммерческие объекты, виллы и квартиры, уже выставленные на продажу, являются неотъемлемой частью проекта Dreamland Country & Life. При этом, проект не завершается вышеперечисленным. Мы планируем открытие медицинских и бизнес-центров, центра “Asan Xidmət” и других полезных для жителей организаций. Несмотря на то, что наш проект, охва-

Более 2 миллионов квадратных метров территории покрыто зелеными насаждениями, 80 тысяч квадратных метров образуют голубые озёра

тывающий территорию общей площадью 330 га, находится недалеко от центра столицы, он совершенно далек от городской суеты и шума. Вас окружают более 2 миллионов квадратных метров зелёных насаждений, 80 тысяч квадратных метров образуют голубые озёра. Благодаря удачному расположению в экологически чистой зоне Абшеронского полуострова и созданной экзотической флоре, в Dreamland присутствует особенный микроклимат, способствующий ведению здорового и качественного образа жизни.

CE: Какой период времени Вам потребовался, чтобы реализовать столь широкомасштабный проект? Какое внимание уделяется качеству используемых строительных и других материалов?

Абдолбари Гоозал: Естественно, претворение в жизнь проекта, идея создания которого возникла в 2006 году, требовало определенного времени, сил и долгих обсуждений. К основным строительным работам мы приступили в 2013 году. В период, предшествовавший строительству, были решены вопросы долгосрочного проектирования, подготовки документации и детального инжиниринга. Учитывая масштабы, размах проекта и поставленные перед собой цели, нам необходимо было набрать опытную команду профессионалов и обеспечить условия для проведения необходимых тренингов. К работе были привлечены руководители успешных проектов, профессиональные и опытные спе-

... проект Dreamland Country & Life способствует ведению здорового и качественного образа жизни

циалисты, что уже само по себе составляет половину работы на пути к достижению успеха.

Dreamland Country & Life является premium-проектом. Мы используем только тщательно отобранные строительные материалы. Со стороны инвесторов проекта Dreamland Country & Life отчётливо продумана политика качества. При строительстве используются высококачественные строительные материалы, предоставляемые известными мировыми компаниями. Поэтому в списке партнёров, сотрудничающих с нами, вы увидите названия компаний давно зарекомендовавших себя как профессионалов на рынке.

СЕ: Каких успехов удалось достичь за период функционирования проекта?

Абдолбари Гоозал: В первую очередь, хочется отметить тот приятный факт, что проект Dreamland Country & Life открывает жителям Азербайджана совершенно новый образ жизни, характеризующий ее качество и стиль. Приехав в Dreamland Country & Life, у каждого гостя есть уникальный шанс сделать первые шаги в гольфе, а благодаря неуклонному росту интереса к гольфу со стороны наших граждан, в нашей гольф академии проводятся занятия для всех желающих прочувствовать особенный мир гольфа. Сегодня немало азербайджанских детей, обучающих-



ся гольфу в Академии гольфа, что является предпосылкой к подготовке будущих спортсменов, представляющих Азербайджан на международных турнирах по гольфу. В Азербайджане теперь наряду с более чем 60 странами мира, функционирует Международная школа Sabis Sun. Благодаря входящим в структуру проекта Dreamland подразделениям и их деятельности, мы создали сильную платформу для признания Азербайджана по всему миру.

СЕ: Когда планируется заселение в Dreamland Country & Life? Каковы условия оплаты?

Абдолбари Гоозал: В Dreamland Country & Life уже функционируют Международная школа Sabis Sun, гольф-клуб Dreamland, кафе и рестораны. Каждый гость, пришедший сюда для нас очень важен, и мы принимаем их на высоком уровне.

Благодаря тому, что 2016 год объявлен годом начала жизни в Dreamland

2016 год - начало жизни в Dreamland Country & Life

Country & Life, каждый гражданин, который приобретает квартиру или виллу, сможет переехать на новое место жительства уже в наступающем году. К этому времени планируется сдача в эксплуатацию всей необходимой инфраструктуры.

Наш центр продаж предлагает очень удобные условия приобретения недвижимости с выгодной первичной оплатой, сроком погашения за 5 лет и низкой процентной ставкой (5%-7%). В центре продаж вам ответят на все интересующие вас вопросы, ознакомят со всей территорией, где расположены квартиры и виллы, что поможет каждому ощутить всю грандиозность и масштабы проекта.

Одно из направлений жилой части города - концепция 5-6-ти этажного Golf Villa Apartments с широкой террасой и видом на весь проект - не оставляет равнодушным ни одного посетителя. Оборудованы парки, сады с ландшафтным дизайном, детские игровые площадки, открытые и закрытые автостоянки. Самым примечательным является то, что с окон каждой квартиры открывается великолепная панорама на площадки для гольфа или на всю озеленённую часть проекта. Стоит отметить также тот факт, что квартиры Golf Villa Apartments выставляются на продажу полностью отремонтированные, включающие в себя обставленные ванные комнаты и кухню.



Safety and precision - major criteria of Endress+Hauser AG



Caspian Energy (CE): Mr. Ziese, how does the current global market condition impact the business of Endress+Hauser, especially considering the low oil price?

Michael Ziese, Chief Operations Director, Endress+Hauser AG:

In the moment the market condition is mixed, so to say. Of course low oil price is slowing down the business in all oil producing countries, particularly in the oil-gas upstream business. We have significant turndown in the business. On the other hand, the upstream oil-gas business for Endress+Hauser is roughly 15% of Endress+Hauser, therefore is not heavily impacting our results, it is simply slowing down. And we have to see now how the oil price will develop further. It is very difficult to predict. The downstream side is still sizable business. It is noteworthy that low oil prices

promote attraction of investments into the downstream sector, which preconditions the growth of the industrial sector of economy, for instance in the USA. So it is a problem but I would not call it a crisis what we have. It is simply a slowdown in the business, so from that point of view it is not really impacting our engagement here in Azerbaijan and other oil producing countries. It is a name of the game that markets are going up and down.

CE: What values and principles are applied by Endress+Hauser when elaborating process solutions for the customers?

Michael Ziese: First of all and most important - listen to the customer. I think that is very important. We always see our relation to the customer as a dialogue and the listening is even more important than

Endress+Hauser 
People for Process Automation

the talking. That is sometimes not so easy because sales people try to talk a lot but listening is very important. Of course it needs competencies in engineering particularly, in project management, project execution and it needs technologies. The heart of good process solutions are always advanced technology. As an example I can take our Coriolis Mass Flow Meters that is surely one of the leading technologies in the world and by means of that one can establish highly accurate loading, unloading applications, for instance, for crude oil, and even do custody transfer where requires high accuracy. So, dialogue, listening to the customer, competencies in people, and technology, I would say that are key ingredients for good process solutions.

CE: Which services is Endress+Hauser now ready to offer its customers around the globe?

Michael Ziese: Well all services need it to keep process automation and instrumentation equipment modern and healthy throughout the lifecycle and the lifecycle of plants of our customers today, that are 20, 30 even 40 years. So all what is necessary, to keep these installations in good shape. Services in that direction are currently provided. So,

Dialogue, listening to the customer, competencies in people, and technology are key ingredients for good process solutions



what kind of services are they? They start with engineering services in order to have the right design in the solution. It involves supervision of construction services, start up and commissioning services, documentation and project management services, and it is ending with all kinds of after sales services. Take as an example recalibration services because instruments undergo recalibration after a certain period of time in order to set full accuracy. So, we provide all kinds of services to our customers.

CE: What is the difference between your and other companies' services, provided at the market?

Michael Zieseimer: Well, it is starting of course with the qualification of people. So we do this with our own service people. They are particularly trained on a regular basis. We care a lot about health and safety compliance rules of these people. The further point, which is important of course, is the right tooling. When I say tools, I don't talk about a screw-driver or a hammer, I mean software tools. Basically all of our instruments have micro-computer inside, which make a self-diagnosis of certain instruments. Our service people have these IT tools to get the information out of instrument and interpret it. So, good service today has to do a lot with IT. Apart from this, it is possible to improve quality of services by extracting precise data by means of latest technologies and their appropriate maintenance.

CE: Which are the key industries of Endress+Hauser? How important are the sectors as oil, gas, energy?

Michael Zieseimer: Fundamen-

tally, we want to serve all the different sectors of process industries. So by purpose we don't limit ourselves just to one sector. Why is it so? There are two reasons. Number one: to focus on the totality of the process industries gives us the best scale effect so that we can increase the volume of instruments we produce. So customers in all sectors are benefiting because of that. Second point is stability because not all sectors are in crisis in the same time, so we focus on the different sectors. So, specifically to your question, if you take oil and gas, and chemical and petrochemical together it is 40% of our business.

Oil and gas, and
chemical and petro-
chemical together it is
40% of our business

CE: Which solutions can be in demand in the Caspian region, given its geographical features and climate patterns?

Michael Zieseimer: Well, fundamentally, the oil-gas industry is a global industry today. So the solutions here in the Caspian region from our point of view do not differ fundamentally from the solutions we provide in other regions of the world into the oil-gas industry. Now what are other demands of customers specifically: I would like to mention safety as one point. I think safety is of importance. It is noteworthy that emergency shutdown systems where process automation instrumentation plays a very fundamental role for ensuring functional safety and environmental protection. Think about the danger of spills when oil is getting into the ground water or getting into the soil. Now what can the process automation do in that instance. For instance we supply for many years overflow prevention systems which independently monitor all kinds of containers. When the level in the container is reaching certain volumes, the operation of a facility automatically

shuts down. So, safety is very important project.

Further one is of course accuracy, because today very often we have not just one company but a number of companies working in the supply chain of oil. So ownership of products is changing. For instance when you pump crude from the land into a ship, it can change an ownership and if you think about the price of barrel of oil, it is quite important if you have an accuracy of 1% or 0.1%. So the precision of all kinds of metering is the second subject we see.

As a further one I would mention operational costs, particularly now with lower oil prices. All operators are under stress by means of operational costs.

So we try to help customers by getting earlier and more appropriate information on maintenance so that they can do the maintenance pinpointed on the needs. Again, better information out of the plant by means of sensors and instrumentation is going to help them.

So I think safety, precision of metering solutions, improvement of operational costs are important goals of our customers where we can lend them support by means of automation and instrumentation.

CE: Which products and solutions would you offer for lowering system risks upon oil-gas production?

Michael Zieseimer: Of course now when it comes to the accident which currently happened in the Caspian, we have to wait for evaluation which will be done by the authorities so that we really can pinpoint solutions on that. But fundamentally you can say a safe installation today is an installation which on one hand is well done from the engineering point of



We have to conduct risk assessment and then pinpoint solutions for all kinds of risks

view. It is all starting with the proper engineering, a then proper supervision of all kinds of risks. Solutions have to be developed out of the risk assessment. As an example, we can take again spills. Basically, you have to know gradation of all kinds of fluids which are dangerous and where do we need now supervisory systems which can be used to shut down, maybe not the total operation, but the operation in the certain part of the plant.

Also more generally, today when we develop and produce products, safety integrity level is inherent in the instrument. So today when you take one of our pressure transmitters or level meters, there is an inherent safety in that. So that when you use that in a safety shutdown application that you can be sure that this instrument is fulfilling task. But of course, at the end of the day we have to conduct, as I said, risk assessment and then pinpointed solutions for all kinds of risks.

CE: You have been working in Kazakhstan for a long time. What success have you achieved throughout this period?

Michael Zieseimer: Of course when we talk about Kazakhstan, maybe my colleagues from Almaty can say even more about that. When we started our support in Kazakhstan, fundamentally the point was that we saw a necessity to support our customers in a better way. We know that even today if you have internet you can get information, local support, local service, be close to the customer, speak the language of the customer as the language is not always English. There are other languages as well. This was important. And in the meantime we got a number of sizable projects not just in Kazakhstan, but in the total region, also here in Azerbaijan. In the meantime we have a good installed base.

CE: What kind of new developments can customers expect in the next years? Which trends are considered being important for Process Automation?

Michael Zieseimer: Of course there are a number of trends. But let's take just a few. Number 1: internet of things. We see that internet technologies are travelling more and more into process automation. It means that more and more internet communication is used. For instance, more and more we see wireless instruments. So we are a wi-fi communication. We also see certain functions of process automation are travelling into the cloud. So cloud applications, cloud computing becomes more important. Data analysis, big data applications become more and more important. So that is one trend I would say. Internet of things, internet technologies, travelling into process, automation is that we continue in the next years.

For two years we have been applying spectroscopy technology to determine composition of molecules

Second trend which I think is important more advanced analytics. Very often we measure and automate what we can measure. So we measure pressure, flow rate, temperature, but very often the real goal is to see certain molecule, for instance in the refinery. So, basically you want to know what is the composition of the different molecules in the mixture in your process. It was impossible to measure that in the past. It was necessary to take a sample, bring it to the lab, there you have an analytical equipment, and you find out the composition of the molecules and then you go back to your process and adjusting the accordance, which will take hours. What we need is technology detecting such molecules both during the technological process and online. For two years we have been applying spectroscopy technology where you can measure with



a laser beam from outside through a glass window into the process and you can find out the composition of molecules. In the past it was possible to do only in the lab. Now we can do it more and more in the process itself. So spectroscopic principles are travelling into process control and other what we call advanced analytical systems as well. So not just measuring process conditions, and also controlling process conditions (like temperature, pressure) but also direct measurement of quality, content, composition of molecules. That is also a very important trend. So more and more optical systems will be applied, and Romans spectroscopy is one example for that.

CE: Which projects does the company find priority in Azerbaijan?

Michael Zieseimer: Well I think Azerbaijan will get in future more importance for Endress+Hauser group. We see the country in a position where it can play even more important role in the world. We see a lot of investments of SOCAR in other countries, for instance in Turkey. We are also working on the SOCAR projects in Turkey. We see that SOCAR in the meantime is becoming a global company, it is not anymore a company just in Azerbaijan. So but also when we see the downstream activities, more and more petrochemicals are used. So all that is indicating that this country in the concert of oil-gas producing countries will play a more important and more dominant role. And of course we want to support and gain out of this development. So that is a reason why we are here and we will strengthen our engagement for the industry in Azerbaijan.

Безопасность и точность - основные критерии Endress+Hauser AG

Endress+Hauser 
People for Process Automation

Caspian Energy (CE): Г-н Сиземер, как нынешние условия глобального рынка влияют на деятельность компании Endress+Hauser, в частности, низкие цены на нефть?

Главный операционный директор Endress+Hauser AG Майкл Сиземер: Нынешняя ситуация на рынке нестабильная. Конечно же, низкие цены на нефть способствуют спаду деловой активности в нефтегазодобывающих странах, особенно в секторе нефтегазовой разведки и добычи (upstream). В нашей деятельности наблюдается значительный спад. Но с другой стороны, сектор нефтегазовой добычи и разведки составляет примерно 15% всей деятельности компании Endress+Hauser, поэтому он не сильно влияет на наши показатели, а всего лишь замедляет темп развития. Нам же остается только ждать, как будут вести себя цены на нефть дальше. Очень трудно делать прогнозы. Сектор переработки нефти и нефтепродуктов до сих пор остается широкой сферой. Следует обратить внимание на то, что низкие цены на нефть способствуют привлечению инвестиций в сектор downstream, что обуславли-

вает рост промышленного сектора экономики, к примеру в США. Так что, я бы не стал называть кризисом проблему, с которой мы сейчас столкнулись. Это всего лишь спад деловой активности, что незначительно влияет на работу, которую мы осуществляем в Азербайджане и в других нефтедобывающих странах. Это игра, которая называется спадом и ростом рынков.

CE: Какими ценностями и принципами руководствуется компания в процессе подготовки решений для клиентов?

Майкл Сиземер: Самым важным, прежде всего, является понимание клиента. Я считаю это очень важным. Мы всегда строим отношения с клиентом на основе диалога. Понимание клиента куда важнее, чем ведение беседы. Иногда это дается не так легко, поскольку люди, занимающиеся продажей, стараются больше говорить, но понимание представляет особую значимость. Разумеется, необходимо владеть высокими профессиональными качествами, в частности в инжиниринге, управлении проектами, реализации проектами, а также владеть технологиями. Наличие передовой технологии всегда способствовало предоставлению хороших технологических решений. В качестве примера могу привести массовый расходомер Кориолиса, который является одной из ведущих технологий в мире, с ее помощью можно установить точные параметры погрузки или выгрузки, например сырой нефти, а также осуществить приемку и сдачу нефтепродуктов, где также требуется высокая точность. Таким образом, я бы сказал, что диалог, понимание клиента, квалификация рабочей силы, а также технологии, это ключевые элементы для предоставле-



ния хороших технологических решений.

CE: Какие услуги готова сегодня предложить своим клиентам по всему миру компания Endress+Hauser?

Майкл Сиземер: Автоматизацию технологического процесса и контрольно-измерительные приборы нужно поддерживать в современном и хорошем состоянии в течение всего эксплуатационного срока, а срок эксплуатации нашего оборудования составляет 20, 30 и даже 40 лет. Таким образом, необходимо держать эти установки в хорошем состоянии. Услуги в данном направлении сейчас предоставляются. Вы спросите, что это за услуги? Они начинаются с инжиниринговых услуг, предусматривающих выработку правильного проектного решения. Сюда также относится контроль над оказанием услуг в сфере строительства, услуги по запуску операций, составлению документации, управлению проектами, а также все виды сервисных услуг. В качестве примера можно привести услуги повторной калибровки, которую проводят над приборами после определенного периода времени с целью установления наибольшей точности. Таким образом, мы предоставляем все виды услуг нашим клиентам.

Диалог, понимание клиента, квалификация рабочей силы, а также технологии, это ключевые элементы для предоставления хороших технологических решений

На долю секторов нефти и газа, химии и нефтехимии приходится 40% нашей деятельности

СЕ: В чем заключается отличие услуг компании от аналогичных на рынке?

Майкл Сиземер: Все начинается с квалификации сотрудников. В своих услугах мы задействуем наш технический персонал. Они постоянно проходят тренинги. Мы также заботимся о состоянии их здоровья и соблюдении правил безопасности. Последующим также значимым моментом является выбор соответствующего инструмента. Говоря об инструментах, я не имею в виду отвертку или молоток, я имею в виду инструменты программного обеспечения. В основном, большинство наших инструментов представляют из себя микрокомпьютеры, осуществляющие самодиагностику определенных системных приспособлений. В свою очередь наш технический персонал располагает ИТ-средствами для последующей расшифровки и интерпретации данных. Таким образом, для обеспечения хороших услуг необходимо задействовать ИТ-средства. Наличие таких средств позволяет повысить продуктивность услуг. Кроме того, можно улучшить качество услуг, извлекая точные данные путем применения новейших технологий и их соответствующего обслуживания.

СЕ: Какие сферы экономики являются ключевыми для компании? Какую важность представляют секторы нефти, газа, энергетики?

Майкл Сиземер: Фундаментально, мы хотим обслуживать различные сектора перерабатывающей промышленности. Мы не ограничиваемся участием всего лишь в одном секторе. Существуют две причины. Первое, сосредоточение на всех секторах перерабатывающей промышленности позволяет извлечь масштабный эффект, а так-

же увеличить количество инструментов и объем услуг, которые мы выполняем и производим. Таким образом, выгоду от этого получают клиенты всех секторов. Вторая причина это стабильность, потому что не все сектора находятся одновременно в кризисе. Таким образом, мы сосредотачиваемся на различных секторах. Относительно вашего вопроса, на долю секторов нефти и газа, химии и нефтехимии приходится 40% нашей деятельности.

СЕ: Какие решения компании могут быть востребованы в каспийском регионе с учетом географических и климатических особенностей?

Майкл Сиземер: В общем, нефтегазовая промышленность является мировой промышленностью. Следовательно, с нашей точки зрения решения, предлагаемые на Каспии, не сильно отличаются от тех, которые мы предоставляем для нефтегазовой промышленности в остальных регионах мира. Среди основных требований клиентов, прежде всего, хотел бы отметить безопасность. Считаю, что безопасность играет важную роль. Следует отметить системы аварийного отключения, где оснащение производственного процесса соответствующим оборудованием представляет значимость для обеспечения функциональной безопасности и защиты окружающей среды. Представьте угрозу утечек, когда нефть проникает в грунтовые воды или в почву. Что может сделать автоматизация технологического процесса в данном случае? Например, мы уже много лет поставляем системы защиты от переполнения, которые независимо контролируют все виды контейнеров. Когда уровень в контейнере достигает определенного объема, функционирование объекта автоматически останавливается. Таким образом, безопасность - очень важная тема.

Далее следует точность, потому что в настоящее время мы работаем ни с одной, а с несколькими компаниями, занятыми в системе поставок нефти. Таким образом, право собственности на продукцию меняется. Например, в случае если вы качаете нефть с суши на

Нам предстоит проводить оценку риска и вырабатывать решения для всех видов рисков

танкер, это может сменить право собственности, и если вы задумываетесь о цене одного барреля нефти, необходимо предоставлять точность до 1% или 0,1%. Таким образом, точность всех видов измерений является второй темой для нас.

Далее я отметил бы операционные расходы, особенно при низких ценах на нефть. Все операторы сталкиваются с нагрузкой операционных расходов.

Мы помогаем клиентам, получая своевременные и соответствующие данные о техническом обслуживании с тем, чтобы они в случае необходимости могли осуществлять ремонт. Точная информация, получаемая от оборудования с помощью сенсоров и приборов, окажет им поддержку.

Таким образом, безопасность, точность в решениях по учету, улучшение операционных расходов являются важными целями наших клиентов, где мы можем оказать им поддержку посредством систем автоматизации и контрольно-измерительных приборов.

СЕ: Какие разработки компания может предложить для снижения системных рисков в нефтегазодобыче на Каспии?

Майкл Сиземер: Конечно, сейчас, когда произошла авария на Каспии, нам следует подождать процесса оценки властей для того, чтобы выработать соответствующие решения. По существу, безопасным можно назвать то сооружение, которое хорошо установлено с инженерной точки зрения. Все начинается с тщательного конструирования и дальнейшего контроля всех типов рисков. Решения должны разрабатываться на основе оценки риска. В качестве примера, мы опять же можем сослаться на разливы. В общем, надо знать о градации всех видов опасных жидкостей, а также

Мы уже два года как применяем технологию спектроскопии, позволяющей определять состав молекул

все участки, где следует установить системы контроля, которые можно использовать для остановки операций, может и не всех операций, а функционирования определенной части оборудования. Сегодня, когда мы разрабатываем и производим продукты, полнота безопасности является неотъемлемой частью оборудования. Если сегодня взять один из наших датчиков давления или измерителей уровня, то им присуще свойство внутренней безопасности. Используя их в качестве приложения для аварийного отключения, можно не сомневаться в том, что оно выполнит свою задачу. В конечном счете, нам предстоит проводить оценку риска и вырабатывать решения для всех видов рисков.

СЕ: Какие решения компании удалось реализовать в Казахстане?

Майкл Сиземер: Конечно, когда речь заходит о Казахстане, думаю, мои коллеги из Алматы могут сказать даже больше чем я. Когда мы начали свою деятельность в Казахстане, то изначально стали свидетелями необходимости оказания поддержки нашим клиентам более лучшим способом. Мы знаем, что даже сегодня, имея доступ к интернету, можно получить информацию, местную поддержку, местные услуги, поддерживать тесную связь с клиентом, говорить на языке клиента, поскольку английский не всегда оказывается языком общения. Существуют также и другие языки. В то же время, мы получили немало масштабных проектов не только в Казахстане, но и во всем регионе, включая Азербайджан. Следует отметить, что у нас имеется хорошо сформированная база.

СЕ: Какие новые разработки

будут представлены клиентам в ближайшие годы? Какие тенденции считаются важными для автоматизации процессов?

Майкл Сиземер: Конечно, существует ряд тенденций. Но давайте затронем некоторые из них: первое это Интернет. Мы видим как все больше интернет-технологий внедряются в процессы автоматизации. Это означает, что объем применения интернет-связи растет все больше и больше. Например, мы все больше становимся свидетелями использования беспроводных инструментов. Следует также отметить связь wi-fi. Мы также видим, как определенные функции процесса автоматизации выполняются посредством облачных приложений. Таким образом, облачные вычисления также становятся все более важными. Все большую значимость обретает анализ данных и информационных приложений. Я бы назвал это одной из тенденций. Интернет, интернет-технологии, их проникновение в процесс автоматизации, это все, что мы продолжим использовать в последующие годы.

Вторым важным трендом я считаю передовые средства анализа данных. Очень часто мы измеряем и автоматизируем то, что мы можем измерять. Таким образом, мы измеряем давление, скорость потока, температуру, но очень часто реальной целью является обнаружение определенной молекулы, например во время переработки. В основном, вы хотите определить состав различных молекул в смеси во время технологического процесса. Это было невозможно делать в прошлом. Для этого требовалось взятие проб, их доставка в лабораторию, где состав молекул определялся посредством аналитического оборудования. Далее, возвращались к технологическому процессу и осуществляли корректировку, на что уходили часы. Мы же нуждаемся в технологиях, обнаруживающих данные молекулы как во время процесса, так и онлайн. Сегодня мы уже два года как применяем технологию спектроскопии, позволяющей посредством лазерных лучей, направляемых в технологический процесс через стекло, определять состав молекул.



кул. В прошлом, это можно было делать только в лаборатории. Сейчас же, мы можем это осуществлять во время самого процесса. Таким образом, спектроскопические системы и принципы внедряются в процессы контроля технологических процессов. Мы можем назвать это передовыми аналитическими системами. Так что, мы можем не только проводить измерение или контроль над технологическими процессами (например, температуры или давления), но и осуществлять точное измерение качества содержимого, как например, состава молекул. Это также является одним из важных трендов. Таким образом, будут применяться все больше и больше оптических систем, одной из которых является романская спектроскопия.

СЕ: Какие проекты рассматривает компания в качестве приоритетных в Азербайджане?

Майкл Сиземер: Думаю, в будущем, Азербайджан будет представлять большую значимость для группы Endress+Hauser. Мы считаем, что в будущем страна будет играть более важную роль в мировом масштабе. SOCAR вкладывает большие инвестиции в других странах, например в Турции. Мы также участвуем в проектах SOCAR в Турции. В то же время, она постепенно превращается в глобальную компанию, это больше не компания, функционирующая только в пределах Азербайджана. Учитывая объем операций по переработке углеводородов и нефтепродуктов, можно сказать, что страна будет играть важную и преобладающую роль среди нефтегазодобывающих стран. Мы же хотим оказать поддержку и извлечь выгоду от данного развития. По этой причине мы здесь, и мы продолжим расширять нашу деятельность в промышленности Азербайджана.

Baku and Sumgayit became even closer



Azerbaijani Railways JSC has commissioned express carriages of Stadler Rail Group for more convenient, faster and safer passenger transportation between Baku and Sumgayit. Each electric train consisting of four carriages accommodates 919 passengers, while the number of seats amounts to 396. The two-storey electric carriages also offer 84 business-class seats. Over 100,000 passengers have been transported through this route within a short period of time.



The September 12 ceremony of launching the first passenger train at the Baku-passenger station via route Baku-Sumgayit was attended by President of Azerbaijan Ilham Aliyev. President of Azerbaijani Railways JSC JavidGurbanov informed the head of state about the work carried within the Baku-Bilajary-Sumgayit railway project.

The road extends to 84 km. The passenger stations of Baku, Keshla, Bilajary, Khirdalan, Guzdek, Sumyagit, 10th

and 6th block-posts-dividing points are located along the route. 106 sets of switch throws have been installed at the backbones of stations and dividing points. The last repair works at the section were held in 1985.

Four new platforms were built as part of reconstruction of the Baku-passenger station. One of them extends to 310 km and the rest to 254 km. Major repair was conducted at the four of the ways at the station intended for receipt and departure of carriages, the contact network and signal equipment were upgraded as well. The 17-storey hotel 'Vokzal' with a total area of 8,000 square meters and a passengers' waiting hall are currently undergoing over-

haul repair. The five-storey building of the Sumgayit railway station covering an area of 10,000 square meters was in a useless state, for this reason it was demolished. Construction of a new building started in its place.

Tickets can be bought both in automatic booths and cash-desks. 55 tourniquets and 10 booths have been installed for the project. It will be possible

The new carriages are provided with air conditioning and wi-fi.

Each electric train consisting of four carriages accommodates 919 passengers

The time en route between Baku and Sumgayit has dropped to 48 minutes

to use a single payment card BakiKart currently applied in the buses of BakuBus and underground and buy tickets via payment terminals and mobile phones.

The express trains of Stadler Rail Group are operated for more convenient, faster and safer passenger transportation on this route. These are 3 KISS-brand electric carriages, manufactured at the Stadler Minsk plant of Stadler Rail Group. The trains consist of four carriages. Two more two-storey trains will be delivered to the country at the end of the year, thus raising the number of two-storey trains on this line to five. In addition, the new trains are equipped with air conditioning and wi-fi.

Each electric train consisting of four carriages accommodates 919 passengers, while the number of seats amounts to 396. The two-storey electric trains also have 84 seats in business class. Trains move from Sumgayit to Baku and back with various intervals. The time-schedule may vary depending on the number of passengers. Wide-scale construction and installation, as well as maintenance works were launched on route Baku-Sumgayit for the purpose of ensuring high-speed and comfortable passenger transportation. An underground pedestrian pass, high platforms and modern posts at the crossings were built at the section and major repair of railroads was launched. 60 kilometers of roads have undergone major repair so far. Owing to this, the time on route between Baku and Sumgayit has been reduced to 48

km. In the coming future the time will be reduced down to 40 minutes.

"Such wonderful carriages must provide excellent services. I am sure that so it will be. Azerbaijani railroad has been improving its quality. It must be on an even higher level and respond to the modern standards. There are all opportunities for this. New wonderful trains were bought, railroads are being constructed, and new lines are launched. I am sure that the citizens of Azerbaijan will see these positive changes in the nearest future. Azerbaijani railways develop in line with the overall development of the country. This sphere has a great need for reforms. This is a very important sphere. Thousands of people work in the railway system. Our lines must be renewed," President Ilham Aliyev said at the ceremony while meeting with personnel of the new trains. The

Electric trains operate 20 rail runs a day



The 100,000th passenger of electric trains was announced on November 13

Baku-Sumgayit line has been built within a short period of time and is commissioned today. The lines have been renewed and the modern carriages have started travelling at a higher speed.

The passenger trains follow the route from Baku railway station to the Sumgayit passenger station via Keshla, Bilajary, Khirdalan, and Guzdek.

At the next stage the electric trains at Baku-Khirdalan-Sumgayit passenger section will move by the ring railroad, as the route from Sumgayit, covering Saray, Horadil, Fatmai, Pirshagi, Kurda-khany, Zabrat, Sabunchu, Bakikhanov will be commissioned gradually, thus turning the Baku-Sumgayit railway into a ring railroad.

Changes were introduced to the time-schedule of electric trains on route Baku-Sumgayit beginning from October 18. Considering the density of passen-



ger flow and passengers' proposals, the frequency of electric train movement was intensified, that is the intervals between the rail runs were reduced. Thus, the electric trains operate 20 rail runs a day-10 rail runs from Baku to Sumgayit and 10 in a reverse direction.

The 100,000th passenger of the electric train, operating on route Baku-Sumgayit from September 12 of this year, came out on November 13. This means that the residents of the capital city and Sumgayit prefer the new comfortable and, most importantly, safe carriages.

Баку и Сумгайыт стали еще ближе



Azerbaycan Demir Yolları QSC

Для удобной, быстрой и безопасной перевозки пассажиров между городами Баку и Сумгайыт ЗАО «Азербайджанские Железные Дороги» ввело в эксплуатацию скоростные электропоезда компании Stadler Rail Group. Вместимость каждого электропоезда, состоящего из четырех вагонов, составляет 919 пассажиров, количество посадочных мест - 396. В двухэтажных электропоездах имеются также 84 сидения бизнес-класса. За короткий отрезок времени по маршруту было перевезено свыше 100 тыс. пассажиров.



В церемонии отправки первого пассажирского поезда на станции Баку-пассажирская, следующего по маршруту Баку-Сумгайыт 12 сентября принял участие Президент Азербайджанской Республики Ильхам Алиев. Председатель Закрытого Акционерного Общества «Азербайджанские Железные Дороги» Джавид Гурбанов проинформировал главу азербайджанского государства о проделанной работе

В новых поездах
установлена система
кондиционирования и
wi-fi

по проекту железной дороги Баку-Баладжары-Сумгайыт.

Общая протяженность дороги составляет 84 километра. Вдоль маршрута расположены пассажирские станции Баку, Кешля, Баладжары, Хырдалан, Гюздек, Сумгайыт, 10-й и 6-й блок-посты – разделительные пункты. На главных путях станций и разделительных пунктов установлены 106 комплектов стрелочных переводов. Ремонтные работы на участке последний раз проводились в 1985 году.

В рамках реконструкции станции Баку-пассажирская построены 4 новые платформы. Протяженность одной из них составляет 310, остальных – 254 метра. На станции на четырех из путей,

предусмотренных для приема и отправки поездов, выполнены капитальные ремонтные работы, обновлены контактная сеть и сигнальное оборудование. В настоящее время капитально ремонтируются также 17-этажная гостиница «Вокзал» общей площадью 8 тысяч квадратных метров и зал ожидания пассажиров. Пятиэтажное здание

Вместимость каждого
электропоезда,
состоящего из четырех
вагонов, составляет 919
пассажиров



Время движения между городами Баку и Сумгайыт сократилось до 48 минут

Сумгайытского вокзала площадью 10 тысяч квадратных метров находилось в непригодном состоянии и поэтому было снесено. На его месте начато строительство нового здания.

Билеты на поезд можно приобрести как в автоматических киосках, так и в кассах. В целом, по проекту здесь установлено 55 турникетов и 10 киосков по продаже. Здесь можно будет использовать единую платежную карту «BakiKart», которая применяется в настоящее время в автобусах «BakuBus» и метрополитене, приобретать билеты посредством платежных терминалов и мобильных телефонов.

Для удобной, быстрой и безопасной перевозки пассажиров по этому маршруту эксплуатируются скоростные электропоезда компании Stadler Rail Group. Это 3 электропоезда KISS, произведенные на заводе Stadler Minsk компании Stadler Rail Group. Поезда состоят

из четырех вагонов. В конце года в страну будут привезены еще два 2-этажных поезда и

таким образом, на данной линии будут работать пять двухэтажных поездов. Помимо этого, в новых поездах установлена система кондиционирования и wi-fi.

Вместимость каждого электропоезда, состоящего из четырех вагонов, составляет 919 пассажиров, количество посадочных мест - 396. В двухэтажных электропоездах имеются также 84 сидения бизнес-класса. Движение поездов из Сумгайыта в Баку и в обратном направлении осуществляется с различными интервалами. В зависимости от численности пассажиров в график движения могут вноситься изменения. В целях обеспечения высокоскоростных и удобных пассажироперевозок по пригородному маршруту Баку-Сумгайыт начались широкомас-

Электрички ежедневно совершают 20 рейсов

штабные строительно-монтажные и ремонтно-восстановительные работы. На участке построены подземный пешеходный переход, высокие платформы, современные посты на переездах, начался капитальный ремонт железных дорог. На сегодняшний день капитально отремонтировано 60 километров дорог. Благодаря этому время движения в пути между городами Баку и Сумгайыт сократилось до 48 минут. В ближайшем будущем это время планируется сократить до 40 минут.

«В таких прекрасных поездах должно быть отличное обслуживание. Уверен, что так оно и будет. Азербайджанская железная дорога повышает свой уровень. Она должна быть на еще более высоком уровне,

13 ноября стал известен 100-тысячный пассажир электропоезда

отвечать самым современным стандартам. Для этого есть все возможности. Приобретены новые прекрасные поезда, строятся железные дороги, открываются новые линии. Уверен, что в ближайшее время граждане Азербайджана увидят эти позитивные перемены. Азербайджанская железная дорога развивается в соответствии с общим развитием страны. В этой сфере есть большая потребность в реформах. Это очень важная сфера. В системе железной дороги работают тысячи людей. Наши линии должны обновляться», - сказал Президент Ильхам Алиев на церемонии, встречаясь с обслуживающим персоналом новых поездов.

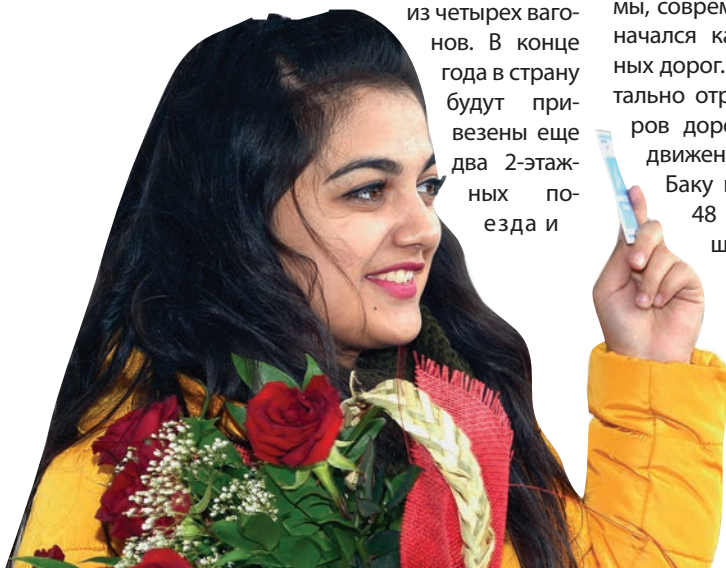
Линия Баку-Сумгайыт построена за короткий срок и сегодня уже находится в эксплуатации. Обновлены линии - современные поезда начали ездить с большой скоростью.

Отметим, что пассажирские поезда следуют по маршруту: Бакинский железнодорожный вокзал - Кешля - Баладжары - Хырдалан - Гюздяк - пассажирская станция Сумгайыт.

На очередном этапе электропоезда на пассажирском участке Баку-Хырдалан-Сумгайыт будут двигаться по кольцевой железной дороге, поскольку постепенно в эксплуатацию будет введен маршрут из Сумгайыта, охватывающий поселки Сарай, Горадил, Фатмаи, Пиршаги, Кюрдаханы, Забрат, Сабунчу, Бакиханов, и таким образом, железнодорожная линия Баку-Сумгайыт станет кольцевой.

С 18 октября в график движения электричек, следующих по маршруту Баку-Сумгайыт, были внесены изменения. С учетом плотности пассажиропотока и предложений пассажиров, была увеличена частота движения электричек, то есть сокращены интервалы между рейсами. Теперь электрички ежедневно совершают 20 рейсов - 10 рейсов электрички совершают из Баку в Сумгайыт, 10 - в обратном направлении.

13 ноября стал известен 100-тысячный пассажир электропоезда, курсирующего по маршруту Баку-Сумгайыт с 12 сентября текущего года. Это еще раз подчеркивает, что жители столицы и Сумгайыта отдали предпочтение новым комфортабельным, и в первую очередь, безопасным поездам.



Baku CSR Conference summing up results of debut exhibition and conference



In October Fairmont Baku hotel hosted the first Azerbaijani Conference on Sustainable Development and Corporate Social Responsibility - Baku CSR Conference 2015. The aim of the conference was to conduct a comprehensive assessment of the current situation in the country, as well as to increase the dialogue and cooperation between different structures, private and non-governmental organisations for the development of this sector.

The relevance of the Baku Conference is also underlined by the fact that in September 2015, 193 UN member states agreed on a new programme of sustainable development entitled 'Transforming our world: the 2030 Agenda for Sustainable Development', which lists 17 goals aimed at eradicating poverty, promoting prosperity and well-being of all people and the environment by 2030.

The necessity to raise contribution to sustainable development assigns companies complex tasks addressed within the framework of introduction of the corporate social responsibility program. Social responsibility of business or corporate social responsibility (CSR) is a new concept involving a voluntary willingness for companies to participate in the improvement of society and the environment. A number of companies in Azerbaijan have their own CSR policy,

providing solutions to socio-economic problems, improving the quality of life of local communities, striving for the common good, as well as maintaining environmental stability and the conservation of the environment.

The debut conference brought together about 300 delegates and 34 speakers and became a splendid ground to study local and foreign techniques in the field of sustainable development and corporate social responsibility. Among the delegates to the conference representatives from leading companies in Azerbaijan, such as SOCAR, Azercell, Access Bank, BP,

EY, SAP, TeliaSonera, Temiz Sheher and XalqBank can be named. The conference also was attended by representatives of various ministries and other state structures, consulting companies, international organisations and foreign experts.

The theme of the plenary session 'Sustainability. Concept, Global Trends and Standards' also attracted great attention. The following participants delivered their presentations at plenary session: Suleyman Gasimov, Vice-President of Economic Issues, SOCAR, Wayne Visser Associate Partner, Cambridge Institute for Sustainability Leadership, Chair & Professor, Gordon Institute of Business Science, Prof. Dr. Urkhan Alekberov, Rector of the National Academy of Public Administration under the President of the Republic of Azerbaijan, Vilayet Veliyev, Director, Institute of Scientific Research for Economic Reforms of the Ministry of Economy and Industry of the Republic of Azerbaijan, Bakhtiyar Aslanbeyli, Vice-President, BP.

The main topics discussed during the conference were: 'Green Economy. Sustainable Infrastructure. Public Private Partnerships (PPP). Role of Science and Innovations in Sustainable Development'; 'Effective Youth Policy as a Key Driver for Bright Future of Sustainable Development of the Country. Role of Universities in Growth of Responsible and Educated Young Generation. Part-



nership With Private Sector. Strategy, Projects, Challenges.

Addressing the session 'Agriculture Sector in Economy of Azerbaijan, Prerequisites for Sustainable Growth. Food Security. Food Safety. Value Chain Management', Head of the Department for Analysis and Statistics of the Ministry of Agriculture of Azerbaijan Firdovsi Fikretzade noted Azerbaijan's success gained in the field of agriculture. He said: "Our country managed to gain success in ensuring food security. Azerbaijan almost fully supplies itself with main food products: beef 87%, lamb 97% and poultry meat 98%. We also fully meet our needs in chicken eggs. Supply of dairy products has reached 76%. The country provides itself with grain and dairy butter by 60% and 52% respectively.

The themes of panel discussions 5 and 6 are entitled respectively as 'Business for a better society - responsible finance, responsible business' and 'CSR Activities and its Impact on the ICT Sector'. And the final 7th session was 'Sustainable Development of Public, Corporate and Non-Governmental Sectors'.

Furthermore, the exhibition dedicated to the Baku CSR Conference 2015 was held with participation of such companies and organizations as Azercell, AccessBank, ASAN Khidmet, EY, FAO, SOCAR, the National Academy of Sciences of Azerbaijan, as well as a number of youth and non-governmental organisations (NGOs).

Visitors had the chance to be acquainted with the organisations' activities and projects in the field of sustainable development and corporate social responsibility at participants' stands. NGOs, youth organisations and start-ups presented topical projects to potential investors and participants within the framework of the exhibition.

The debut conference and exhibition were a good platform for discussing significant problems of the modern society such as eradicating poverty, promoting prosperity and well-being of all people and the environment.

Honorable guests, who attended the conference, managed to exchange their knowledge, discuss important projects that will be to play a big role in further cooperation and expansion of dialogue in this direction. Besides, during the coffee-break the guests managed to establish trust-based and long-term relations as well as useful business contacts.



In this way, the Baku CSR Conference provides a unique opportunity for the study and comparative analysis of local and international experience in the field of sustainable development and corporate social responsibility. All these reports have been published in the e-collection of the conference materials at the official website of the event www.csrconference.az. To ensure availability and comfort, a special mobile application, sponsored by Access Bank, was developed for CSR Conference. The conference will be an additional impetus for further actions in the field of sustainable development in Azerbaijan.

The General Sponsor of the 1st Azerbaijan Conference on Sustainable Development and Social Responsibility is SOCAR, the bronze sponsor is Access Bank and the conference's consulting partner is EY. Official support for the conference is provided by the United Nations' Development Programme, UNDP Azerbaijan.

The conference is held under the

initiative and organisation of Caspian Event Organisers, CEO. Thus, the conference has been arranged for November 2-3, 2016.

Opinions of CSR Conference's participants

Suleyman Gasymov, Vice President of the State Oil Company of the Republic of Azerbaijan (SOCAR): "This particular conference reflects ways of effective economic growth of Azerbaijan, environmental protection and increase of social responsibility. Sustainable development of all sectors of economy of the country can be obtained at the expense of the capital from the oil sector.

Bahtiyar Aslanbeyli, Vice President of BP: "We have been seeking every opportunity in order to support sustainable development. We wish this conference success and hope that together we will make a big joint contribution to the sustainable development of the economy".





Ilham Heydar oglu Aliyev
 President of the Republic of Azerbaijan and Chairman of the Caspian European Club

The Caspian European Club is the largest and dynamically developing regional organization that brings together over 5000 member companies and organizations from 50 countries around the world operating (or having intentions to work) in the Caspian, Black Sea and Baltic regions.

The Caspian European Club was established in June 2002 through active involvement of Caspian Energy International Media Group and under support of the largest oil & gas companies operating in the Caspian-Black Sea region.

Ilham Aliyev, President of the Republic of Azerbaijan, is a Chairman of the Caspian European Club.

“Caspian Energy jurnalı” MMC has been announced a managing company to arrange current activity of the Caspian European Club. The Caspian European Club is headquartered in Baku, the only littoral capital in the Caspian Sea region.

Primary objectives of the Caspian European Club are to:

- create conditions on the informational level to work out a common programme on such matters as economy, power industry, customs, taxes, environmental protection, etc.;
- implement various information projects of regional significance;
- maintain the dialogue between government institutions and the private sector;
- support and develop small and medium businesses on the informational level;
- attract oil revenues from the oil industry into the development of the non-oil sector;
- support and promote ecological projects as well as projects on alternative energy on the informational level;
- support projects on development and introduction of information technologies and telecommunications on the informational level;
- lobby and promote companies of the Caspian-Black Sea region in the European countries and companies of Europe in the Caspian-Black Sea region on the informational level.

The similar branch associations according to the sectors function within the Caspian European Club:

- | | | |
|--|--|---|
| <ul style="list-style-type: none"> • Caspian European Energy Club • Caspian European Industry Club • Caspian European Investment Club | <ul style="list-style-type: none"> • Caspian European ICT Club • Caspian European Construction Club • Caspian European Finance Club | <ul style="list-style-type: none"> • Caspian European Tourism Club • Caspian European Transport Club • Caspian European Medical Club |
|--|--|---|

The Caspian European Club members are divided into honorary, platinum, golden, silver and associate members. Platinum and golden members have the widest powers within the Caspian European Club. They take advantage of maximum discounts for placement of advertisements and advertising materials in all electronic and printing media sources of Caspian Energy International Media Group. Only platinum and golden Caspian European Club members are allowed to take part in meetings with Heads of State and Heads of Government. Associate members of the Caspian European Club have a minimum package of services, they have no rights to be elected or vote to appoint heads of the branch clubs, have an observer status and attend events on a paid basis.

The International Caspian Energy Forum (www.caspianenergyforum.com) is annually held within the Caspian European Club in the countries of the Caspian-Black Sea and Baltic regions. Besides, the Caspian European Club also arranges presentation of international prizes Caspian Energy Award (www.caspianenergyaward.com), Caspian Energy CEO Award (www.caspianenergy.ceo), Brand Award (www.brandaward.az) and the national prize Award.az.

A wide range of information projects is running under support of the Caspian European Club. The Caspian Energy (www.caspianenergy.co.uk) and CEO (www.caspianenergy.ceo) journals are published on a monthly basis. A news portal www.caspianenergy.net, an internet portal www.caspianenergy.org, an oil-gas encyclopedia www.oil-gas.az, an internet-catalogue www.caspianenergy.info, an internet-television www.caspianenergy.tv, a photosite www.caspianenergy.photo, a marketing research service www.caspianenergy.marketing and others are currently in operation.

CATEC

caspian aqua technologies exhibition and conference

3-я Каспийская Международная Выставка и Конференция «Технологии для Водоподготовки и Обработки Воды»

Баку Экспо Центр

14-16 АПРЕЛЯ | 2016

www.catec.az



Поддержка:



Организатор:



Тел.: +994 12 4474774
Факс: +994 12 4478558
E-mail: catec@ceo.az
www.ceo.az





Chairman:
Rauf Valiyev

Председатель:
Рауф Велиев

Azerbaijan Caspian Shipping Closed Joint-Stock Company

About the company: Azerbaijan Caspian Shipping Company is the largest shipping company in the Caspian, with the history lasting for over 150 years. Azerbaijan Caspian Shipping CJSC consists of a merchant fleet, offshore support fleet, shipyards and Azerbaijan State Maritime Academy. The CJSC is operating 285 vessels and employing about 9,000 people.

Azerbaijan Caspian Shipping Company performs cargo transportation in the basins of the Caspian, Black and Mediterranean Seas, and plays a connecting role in the Transport Corridor Europe-Caucasus-Asia (TRACECA).

The merchant fleet consists of 97 vessels, including 33 tankers, 13 ferries, 14 universal dry-cargo, 2 Ro-Ro ships as well as 35 engineering, support and auxiliary ships.

The CJSC's offshore support fleet performs operations on full provision of offshore services covering oil-gas production in the sea. The offshore support fleet is comprised of 188 vessels, including 21 crane, 22 supply and tug, 29 passenger, 2 pipe lay, 7 firefighting, 5 geological, 11 diving support, and 91 of service and auxiliary vessels.

The shipping company has two shipyards where about 1600 people are working. These shipyards meet own needs of the CJSC as well as provide ship-repair services to other organizations.

The human resources policy is one of the priority directions of development of Azerbaijan Caspian Shipping Company. Azerbaijan State Maritime Academy and the Center for Training and Certification of Sailors, recognized by the International Maritime Organizations, are engaged in training of high-skilled specialists. These educational institutions also train specialists for other companies, including foreign companies, engaged in maritime transport.

Address: 5, M.A. Rasulzada Street, Baku, AZ1005, Azerbaijan
Tel.: (+994 12) 404 37 00 **Fax:** (+99 412) 404 38 00
E-mail: contact@acsc.az **URL:** www.acsc.az

ЗАО «Азербайджанское Каспийское Морское Пароходство»

О компании: Азербайджанское Каспийское Морское Пароходство - крупнейшая судоходная компания на Каспии с более чем полуторавековой историей. В состав ЗАО «Азербайджанское Каспийское Морское Пароходство» входят транспортный флот, нефтепромысловый флот, судоремонтные заводы и Азербайджанская Государственная Морская Академия. АКМП оперирует 285 судами, численность работников около 9 тысяч человек.

Азербайджанское Каспийское Морское Пароходство занимается грузоперевозками в бассейне Каспийского, Черного и Средиземного морей, выполняет роль связующего звена в транспортном коридоре Европа-Кавказ-Азия (ТРАСЕКА). Транспортный флот состоит из 97 судов, в том числе 33 танкеров, 13 паромов, 14 универсальных сухогрузов, 2 судов типа Ro-Ro, а также 35 технических и служебно-вспомогательных судов.

Нефтепромысловый флот АКМП выполняет работы по полному обеспечению оффшорных услуг, охватывающих процессы добычи нефти и газа на море. В состав нефтепромыслового флота входят 188 судов, в том числе 21 крановое, 22 буксирно-снабженческих, 29 пассажирских, 2 трубоукладывающих, 7 пожарных, 5 инженерно-геологических, 11 водолазных, 91 служебных и вспомогательных судов.

В структуру Пароходства входят также два судоремонтных завода с общей численностью сотрудников около 1600 человек. Эти заводы обеспечивают собственные потребности АКМП, а также оказывают судоремонтные услуги сторонним организациям.

Кадровая политика одна из приоритетных направлений развития АКМП. Подготовкой специалистов занимаются Азербайджанская Государственная Морская Академия и Центр Подготовки и Сертификации Моряков, признанные Международной Морской Организацией. Эти учебные заведения готовят специалистов также для других компаний, связанных с морским транспортом, в том числе и зарубежных.

Адрес: Азербайджан, AZ1005, г.Баку, ул. М. А. Расулзаде, 5
Тел.: (+994 12) 404 37 00 **Факс:** (+99 412) 404 38 00
E-mail: contact@acsc.az **URL:** www.acsc.az

Caspian Oil&Gas



23rd International
Caspian Oil & Gas Exhibition

1 - 4 June 2016
Baku Expo Center

Find out more at
www.oilgas-events.com
www.cog.az

LEADING
OIL & GAS EVENT
IN THE
CASPIAN REGION





Chairman of the Supervisory Board:
Abdolbari Goozal

Председатель Наблюдательного Совета:
Абдолбари Гоозал

Azersun Holding

About the company: Azersun Holding which has started operating in Azerbaijan since 1991 is the largest non oil holding of Azerbaijan. A group of companies includes over 20 enterprises which have international quality standard certificates ISO 9000:2001 and specialize in food industry, agriculture, packing-paper industry and trade. These are plants for production and processing of fat-and-oil products, tea-packing factories, tinned food factories, factories for production of packing and paper products, the largest sugar plant in the region and a factory for production of lump sugar, a plant for production of iodinated salt, a factory for production of bakery products, dairy, a plant for hazelnut processing, a plant for production of ethyl alcohol and fodder, as well as a broad range of agricultural enterprises engaged in raising various crops on a territory comprising about 4000 ha and equipped with the drip irrigation system that belongs to Valmont Industries Company. Today, the holding has representative offices and branches in many world countries such as Russia, UAE, Turkey, Switzerland, Sri-Lanka, Georgia, Iran, Iraq, etc. Azersun holding's activity aims not only at securing the market of the country and the region. The company also has a broad export network. Azersun Holding is also a distributor of the trans-national company Unilever in Azerbaijan. Nowadays, over 5,000 people are employed at holding's enterprises.

Azersun Holding forms a part of Intersun group. Apart from food and agriculture industry enterprises, those that are engaged in banking, construction and oil transportation sector also form a part of Intersun group.

Address: 94, H. Aliyev ave., Baku, Azerbaijan
Tel: (+99412) 404-19-19
Fax: (+99412) 496-68-88
E-mail: info@azersun.com
URL: www.azersun.com

Азерсун Холдинг

О компании: Азерсун Холдинг, начавший свою деятельность в Азербайджане в 1991 году, является крупнейшим ненефтяным холдингом Азербайджана. В группу компаний входят свыше 20 предприятий, обладающих международными сертификатами стандартов качества ISO 9000:2001, специализирующихся в области пищевой промышленности, сельского хозяйства, упаковочно-бумажной промышленности и торговли. Это заводы по производству и переработке масложировой продукции, чаеупаковочные фабрики, консервные заводы, фабрики по производству упаковочной и бумажной продукции, крупнейший в регионе сахарный завод и фабрика по производству кускового сахара-рафинада, завод по производству йодированной соли, фабрика по производству хлебобулочных изделий, молочный комбинат, завод по переработке фундука, завод по производству этилового спирта и кормов для скота, а также широкий комплекс сельскохозяйственных предприятий, занимающихся выращиванием различных культур на территории около 4000 га, оснащённых системой капельного орошения компании Valmont Industries. Сегодня холдинг имеет представительства и офисы во многих странах мира, в числе которых Россия, ОАЭ, Турция, Швейцария, Шри-Ланка, Грузия, Иран, Ирак и т.д. Деятельность Азерсун Холдинг, направлена не только на обеспечение рынков страны и региона, компания имеет широкую экспортную сеть. Также Азерсун Холдинг является дистрибьютором транснациональной компании Unilever в Азербайджане. На предприятиях холдинга сегодня постоянным местом работы обеспечены свыше 5000 человек.

Азерсун Холдинг входит в группу Интесун. Помимо предприятий пищевой и сельскохозяйственной промышленности в структуру группы Интесун входят предприятия банковского и строительного и нефтеперевозочного сектора.

Адрес: Азербайджан, г. Баку, пр. Г. Алиева, 94
Тел: (+99412) 404-19-19
Факс: (+99412) 496-68-88
E-mail: info@azersun.com
URL: www.azersun.com

Global Oil&Gas

15th North Caspian
Regional Atyrau Oil&Gas
exhibition and conference

12-14 April 2016
Atyrau Sports Complex
Atyrau, Kazakhstan

Find out more at
www.oil-gas.kz

ORGANISED BY ITECA



PART OF THE ITE GROUP





President: Jahangir Asgarov

Президент: Джахангир Аскеров

Azerbaijan Airlines CJSC (AZAL)

About the company: Azerbaijan Airlines (AZAL) is a major air carrier and one of the leaders of the aviation community of the CIS countries. Total route network of the airline is 40 destinations in 19 countries. Azerbaijan Airlines transported more than 1.8 million people in 2014.

Azerbaijani civil aviation fully meets the standards of the International Civil Aviation Organization (ICAO), and AZAL is a member of the most prestigious civil aviation association - the International Air Transport Association (IATA).

In June 2015 AZAL received a prestigious "4 Stars" from the leader in air transport research, world-famous British consulting company Skytrax. At the same time, Azerbaijani national carrier was nominated for the award established by Skytrax agency - the "World Airline Awards" in the global category "World Airline that achieved most progress", taking its second place of honor.

AZAL has one of the newest airplane fleet that consists of 25 airplanes. AZAL headquarters is in Baku, at Heydar Aliyev International Airport that meets international standards (it was awarded "4 Stars" rating in December 2014).

Heydar Aliyev International Airport has become the number one in the post-Soviet space and Eastern European countries due to its revolutionary modernization.

Address: 11, Azadliq ave, Baku, AZ 1095, Azerbaijan

Tel.: (+994 12) 497-26-00 **Fax:** (+994 12) 598-52-37

E-mail: azal@az-avia.com **URL:** www.azal.az

ЗАО «Азербайджанские авиалинии» (АЗАЛ)

О компании: «Азербайджанские авиалинии» (AZAL) – крупный авиаперевозчик и один из лидеров авиационного сообщества стран СНГ. Совокупная маршрутная сеть авиакомпании насчитывает 40 пунктов в 19 странах. В 2014 году «Азербайджанские авиалинии» перевезли более 1,8 миллиона пассажиров.

Самолеты гражданской авиации Азербайджана полностью соответствуют стандартам Международной организации гражданской авиации (ICAO), а AZAL является членом самого престижного объединения гражданской авиации - Международной ассоциации воздушного транспорта (IATA).

В июне 2015 года наиболее влиятельная в сфере оценки качества сервиса авиакомпаний британская консалтинговая Skytrax присвоила AZAL престижный рейтинг «4 Звезды».

Кроме того, национальный авиаперевозчик Азербайджана был номинирован на учрежденную агентством Skytrax премию World Airline Awards в глобальной номинации "Авиакомпания мира, добившаяся наибольшего прогресса" и занял второе почетное место.

AZAL обладает одним из самых молодых самолетных парков, который насчитывает 25 воздушных судов. Штаб-квартира AZAL расположена в Баку, в Международном аэропорту Гейдар Алиев, который отвечает требованиям международных стандартов (в декабре 2014 года он был удостоен рейтинга «4 Звезды»).

Благодаря революционной модернизации Международный аэропорт Гейдар Алиев стал номером один в постсоветском пространстве и странах Восточной Европы.

Адрес: Азербайджан, AZ 1095, Баку, пр. Азадлыг, 11

Тел.: (+994 12) 497-26-00 **Факс:** (+994 12) 598-52-37

E-mail: azal@az-avia.com **URL:** www.azal.az

Global Oil&Gas

ufi
Approved
Event

24th Kazakhstan International Oil & Gas Exhibition and Conference

4-7 October 2016
Atakent, Almaty, Kazakhstan

Find out more at
www.kioge.kz





Azərbaycan Dəmir Yolları QSC



Chairman:
Javid Gurbanov

Председатель:
Джавид Гурбанов

Azerbaijan Railways CJSC

About the company: The construction of the 20km long Baku-Surakhany-Sabunchu line, the first railway in Azerbaijan, began in 1878. The construction was completed on January 20, 1880. Oil transportation in cisterns has been launched for the first time in the world. This day went down in history as the date of creation of the railway in Azerbaijan.

Azerbaijan President Ilham Aliyev signed an order on establishment of Azerbaijan Railways CJSC on July 20, 2009 so that to ensure the conformity of the railroads of Azerbaijan to international standards. Azerbaijan government affirmed the charter and the structure of Azerbaijan Railways CJSC on February 15, 2010. The works in this direction were intensified. New process of reforms envisaging the improvement and restructuring of railroad especially modernization of railroad infrastructure and rolling stock was launched. President Ilham Aliyev signed an order (July 6, 2010) on approval of the state program for the development of the railroad transportation system of Azerbaijan for 2010-2014. All major aspects ensuring future development of Azerbaijan railroads were reflected in the program. 135th jubilee of the Azerbaijan railroads was celebrated in 2015.

Currently, the total length of main roads is 2,932 km; the operational length is 2,117 km, including 815 km of bilateral roads. The road consists of 176 stations, two of them - Shirvan and Bilajari are large automated sorting stations using the hill. 12 stations include container platforms, equipped with the necessary equipment and machinery, 3 stations (Keshla, Ganja, Khirdalan) have the ability to conduct large-scale container operations.

Address: 230, D.Aliyeva str., Baku, AZ1010, Azerbaijan
Tel.: (+99412) 498-58-75
Fax: (+99412) 498-61-93
URL: www.railway.gov.az

ЗАО "Азербайджанские железные дороги"

О компании: Прокладка первой железной дороги в Азербайджане, линии Баку - Сураханы - Сабунчи, протяженностью 20 км началась в 1878 году. Строительство было завершено 20 января 1880 года. Впервые в мире нефть начали перевозить в цистернах. Этот день попал в историю, как дата создания железной дороги в Азербайджане.

С целью соответствия уровня железных дорог Азербайджана международным стандартам Президент Азербайджана Ильхам Алиев 20 июля 2009г. подписал Распоряжение о создании ЗАО «Азербайджанские железные дороги». Правительством Азербайджана 15 февраля 2010г. были утверждены устав и структура ЗАО "Азербайджанские железные дороги" и работы в этом направлении были ускорены. Был дан старт новому процессу реформ в направлении усовершенствования и реструктуризации железной дороги, в частности по модернизации инфраструктуры железной дороги и подвижного состава. 6 июля 2010г. Президентом Ильхамом Алиевым было подписано Распоряжение об утверждении госпрограммы по развитию железнодорожной транспортной системы Азербайджана на 2010-14гг., где нашли отражение все основные аспекты, обеспечивающие будущее стремительное развитие железных дорог Азербайджана. В 2015 году был отмечен 135-летний юбилей Азербайджанских железных дорог.

В настоящее время протяженность главных дорог составляет 2932 км, эксплуатационная протяженность составляет 2117 км, из них 815 км дорог двусторонние. Дорога состоит из 176 станций, две из них - Баладжары и Ширван являются большими автоматизированными станциями сортировки с холма. 12 станций включают контейнерные площадки, оснащенные необходимой техникой и механизмами, 3 станции (Кишлы, Гянджа, Хырдалан) имеют возможность проводить широкомасштабные контейнерные операции.

Адрес: Азербайджан, AZ1010, г.Баку, ул.Д.Алиевой, 230
Тел.: (+99412) 498-58-75
Факс: (+99412) 498-61-93
URL: www.railway.gov.az

KEY INDUSTRY EVENTS UNDER ONE ROOF



Russian Oil & Gas Industry Week

NATIONAL OIL & GAS FORUM

19-20 April 2016
Expocentre Fairgrounds
Moscow

www.oilandgasforum.ru

16th International Exhibition

NEFTEGAZ-2016



18-21 April 2016
Expocentre Fairgrounds
Moscow

www.neftegaz-expo.ru

Advertising

12+





Chairman of the Board:
Baba Rzaev

Председатель правления:
Баба Рзаев

Azerishig OJSC

About the company: Bakielektrikshebeke OJSC has been transformed into Azerishig OJSC in accordance with the order of President of the Republic of Azerbaijan Ilham Aliyev, dated February 10. Purchasing electricity in the Republic of Azerbaijan, Azerishig OJSC is supplying electricity to consumers in reliable, safe and efficient manner, applying new technologies in this area, upgrades a material-technical base and its efficient use as well as doing other work aimed at development of this area.

6 units of 110kV substations and a circular supply scheme have been built in the city of Baku since 2006. It played an important role in ensuring regular, sustainable and high quality power supply to the capital and Absheron peninsula. Over 70 units of 35 kV substations have been built so far. The receiving and distribution capacity of the power grid of the capital grew almost by 105% owing to complex measures. Installed capacity of the power grid has been increased twice as much since 2006. Technical losses reduced down to 8%. A modern distribution control room was built. Azerishig OJSC carries out reconstruction of all its administrative buildings, attaches special importance to introduction of information-communication technologies. Though, the department for power supply had not met requirements, dictated by rapid social-economic development of the country, prior to 2006, now this balance improved as additional technical and power capacities ensuring perspective development of the country were created. In general, complex measures undertaken in the energy management of Baku and neighbor settlements indicate the role of the human factor in development of Azerbaijan and state building philosophy.

Emergency service 199 and a hot line operate within Azerishig OJSC's system. Consumers can receive answers to all questions they are interested in 24 hours a day and witness operative solution of technical issues concerning power supply.

Address: 13, Bakikhanov str., Baku, AZ1065, Azerbaijan

Tel.: (+994 12) 440-39-93

Fax: (+994 12) 440-22-26

E-mail: info@azerishiq.az **URL:** www.azerishiq.az

ОАО «Азеришыг»

О компании: Распоряжением Президента Азербайджанской Республики Ильхама Алиева от 10 февраля Открытое акционерное общество «Бакыэлектрикшебеке» преобразовано в Открытое акционерное общество «Азеришыг». ОАО «Азеришыг», закупая электроэнергию на территории Азербайджанской Республики, в надежной, безопасной и эффективной форме осуществляет снабжение потребителей электроэнергией, выполняет применение новых технологий в данной области, модернизацию материально-технической базы и ее эффективное использование, а также другие работы, связанные с развитием данной области.

С 2006 года в городе Баку были сооружены двадцать шесть 110-киловольтных подстанций и схема кольцевого снабжения. Это сыграло важную роль в бесперебойном, устойчивом и качественном энергоснабжении столицы и Абшеронского полуострова. К настоящему времени сооружено свыше семидесяти новых 35-киловольтных подстанций. Благодаря комплексным мерам принимающая и распределяющая способность энергосети столицы выросла почти на 105 процентов. С 2006 года установленная мощность сети увеличилась в два раза, а технические потери сократились до 8%. Создан современный Диспетчерский центр. ОАО «Азеришыг» реконструирует все находящиеся на его балансе административные здания, уделяет особое внимание внедрению информационно-коммуникационных технологий. Если до 2006 года организация энергоснабжения города Баку серьезно отставала от потребностей, диктуемых стремительным социально-экономическим развитием столицы страны, то сейчас этот баланс изменился в позитивную сторону, созданы дополнительные технические и силовые возможности, соответствующие перспективному развитию столицы. В целом, комплексные меры, осуществленные в энергохозяйстве Баку и пригородных поселков, являются реальными показателями того, что в основе модели развития Азербайджана и философии государственного строительства находится человеческий фактор.

В системе ОАО «Азеришыг» функционирует «Аварийная служба 199» и «Горячая линия», с помощью которых потребители в течение 24-х часов в сутки получают ответы на все интересующие их вопросы, являются свидетелями оперативного решения технических вопросов, связанных с энергоснабжением.

Адрес: Азербайджан, AZ1065, г.Баку, ул. Бакиханова, 13

Тел.: (+994 12) 440-39-93

Факс: (+994 12) 440-22-26

E-mail: info@azerishiq.az **URL:** www.azerishiq.az

Caspian Oil & Gas

23rd International
Caspian Oil & Gas
Conference

2-3 June 2016
JW Marriott Absheron Baku
Baku, Azerbaijan

Find out more at

www.caspianoil-gas.com
www.oilgasconference.az



Tel.: +99 412 404 10 00
Fax: +99 412 404 10 01
E-mail: conference@iteca.az



www.facebook.com/CaspianOilGasConference



**President of AGA Group
of Companies:**
Aydin Demirchi

**Президент AGA Group
of Companies:**
Айдын Демирчи

AGA GROUP OF COMPANIES

About the company: Established in 1994, AGA Group consists of several independent companies. Caspian Investment Company is the first-born of AGA Group. Caspian Business Center which is the first building of the company was built in 1996 and launched in 1998 for provision of offices and other accompanying services. The company is one of the pioneers of foundation of Business-centers in Azerbaijan. AGA Group has started expanding its activity through construction of new buildings and extending the range of rendered services. For this purpose, Silk Way Business Center, Old Caspian Business Center, Caspian Plaza complex (consisting of 3 towers), AGA Center and "Demirchi Tower" buildings were launched during 2000-2013. Company's further development aims at improvement of services rendered to companies and provision of comfort conditions for them.

Address: 44, C. Cabarli str, Baku, Azerbaijan
Tel: (+99412) 436-70-00
Fax: (+99412) 436-70-07
E-mail: office@agagroup.com

AGA GROUP OF COMPANIES

О компании: Основанная в 1994 году, AGA Group состоит из нескольких независимых компаний. Первенцем компании является «Caspian Investment Company». В 1996 году компания построила и в 1998 году ввела в строй своё первое здание «Caspian Business Center» с целевым назначением по предоставлению офисных помещений и других сопутствующих услуг. Компания является одним из пионеров основания Бизнес-центров в Азербайджане. AGA Group начала расширять свою деятельность посредством строительства новых зданий и расширения предоставляемых услуг. С этой целью в 2000-2013 годах были введены в строй здания «Silk Way Business Center», «Old Caspian Business Center», комплекс «Caspian Plaza» (состоящий из 3-х блоков), «AGA Center» и "Demirchi Tower". Дальнейшее направление своей деятельности компания видит в усовершенствовании предоставляемых услуг компаниям и создания для них комфортных условий.

Адрес: Азербайджан, г. Баку, ул. Дж.Джаббарлы 44
Тел: (+99412) 436-70-00
Факс: (+99412) 436-70-07
E-mail: office@agagroup.com



AGA GROUP

DEMİRCHİ TOWER



37, KHOJALY AVE. BAKU, AZERBAIJAN

TEL: +994 12 488 88 88

MOBILE: +994 55 525 50 05

MOBILE: +994 55 525 50 15

E-MAIL: OFFICE@TOWER.AZ



Chairman of the Executive Board:
Taleh Kazimov

Председатель Правления:
Талех Кязимов

PASHA Bank OJSC

About the company: PASHA Bank is one of Azerbaijan's leading corporate banks. Established in 2007, we offer all major financial services, including investment banking, trade financing and asset management to a range of clients, from large corporates to small and medium enterprises. The Bank works particularly closely with companies operating in the non-oil sectors of the economy, including agriculture, transportation, construction and retail, which are vital for helping Azerbaijan to diversify its economy.

Today, PASHA Bank is an international team of about 300 people and members of our team speak a total of 14 languages. As one of Azerbaijan's youngest but largest banks, we constantly keep abreast of financial and technological innovations. We work hard to keep ahead of market trends and adopt international experience and state-of-the-art technology to ensure that we provide the best possible service to our customers.

Address: 13, Yusif Mammadaliyev str., Baku, AZ1005, Azerbaijan

Tel.: (+994 12) 496-50-00

Fax: (+994 12) 496-50-10

E-mail: office@pashabank.az

URL: www.pashabank.az

ОАО "PASHA Bank"

О компании: Основанный в 2007 году, PASHA Bank является ведущим корпоративным банком Азербайджана. Мы предоставляем все основные виды финансовых услуг, включая инвестиционный банкинг, торговое финансирование, управление активами, а также полный сервис услуг для малого и среднего предпринимательства. Банк обслуживает ключевые отрасли ненефтяной экономики – агробизнес, транспорт, строительство, торговлю и другие сферы, вносящие вклад в диверсификацию азербайджанской экономики.

PASHA Bank сегодня – это интернациональная команда, в которую входят свыше 300 квалифицированных сотрудников, разговаривающих на 14 языках мира. Являясь одним из самых молодых, и в то же время, крупнейших банков Азербайджана, мы постоянно держим «руку на пульсе» финансовых и технологических перемен. Шагая в ногу с современными тенденциями рынка, мы уверенно перенимаем международный опыт и новейшие технологии для еще большего обеспечения удовлетворения предпочтений своих клиентов.

Адрес: Азербайджан, г. Баку, AZ1005, ул. Юсифа Маммедалиева, 13

Тел.: (+994 12) 496-50-00

Факс: (+994 12) 496-50-10

E-mail: office@pashabank.az

URL: www.pashabank.az



**SƏNAYE TİKINTİ İNVESTİSİYƏ
KORPORASIYASI**



General Director:
Göksel Aybek

Генеральный директор:
Гёксел Айбек

Akkord Industry Construction Investment Corporation OJSC

About the company: Akkord Corporation is a public interest entity that managed to become a national leader in the construction business field within a short period. We are currently involved in large scale infrastructure projects of a total contract value of around \$2 billion. To date, Akkord Corporation has completed infrastructure projects with a total contract value of more than \$1.7 billion in Azerbaijan and abroad. We are currently active in several foreign markets, including Turkey, Georgia, Kazakhstan, Uzbekistan and Ukraine. In 2012 Akkord Corporation opened its representative office in Frankfurt, Germany.

Beside infrastructure construction, Akkord Corporation has been continuously developing two other lines of its core business: the construction of real estate and the production of construction materials. As an important construction materials supplier, we provide cement, concrete and precast concrete, marble, granite, steel structures, asphalt, gravel, sand, bricks and others. Akkord Corporation finalized the installation of the first production line of its brand new cement plant in the Gazakh region of Azerbaijan. In general, Akkord Corporation owns and operates 40 various plants throughout the country. Regarding real estate development, Akkord Corporation has constructed and commissioned 831.000 sqm in Baku.

One of our most recent business directions is the construction of water supply and sewerage systems in Azerbaijan. Currently, Akkord Corporation is implementing 11 such projects in six regions of the country, with a total contract value of almost \$400 million.

Akkord Corporation was given "The best enterprise in the field of construction in South Caucasus and Central Asia" award by the Europe Business Assembly in 2012, London, UK. In 2013, Akkord Corporation became a corporate affiliate member of International Tunneling and Underground Space Association (ITA-AITES) and World Road Association (PIARC).

Address: "Akkord Plaza", 224, Aga Nematulla str., Narimanov district, Baku, AZ1052, Azerbaijan

Tel.: (+994 12) 404 77 77 **Fax:** (+994 12) 404 77 80

E-mail: info@akkord.az **URL:** www.akkord.az

ОАО «Строительно-Промышленная Инвестиционная Корпорация Аккорд»

О компании: Будучи организацией представляющей общественные интересы, Корпорации «Аккорд» удалось стать лидером в строительной сфере за короткий промежуток времени. В настоящее время мы участвуем в реализации крупномасштабных инфраструктурных проектов общей стоимостью около \$2 млрд. На сегодняшний день, Корпорации «Аккорд» удалось завершить реализацию инфраструктурных проектов общей контрактной стоимостью более \$1,7 млрд. как в Азербайджане, так и за рубежом. В настоящее время мы осуществляем деятельность на нескольких иностранных рынках, включая Турцию, Грузию, Казахстан, Узбекистан и Украину. В 2012г. Корпорация «Аккорд» открыла свое представительство во Франкфурте (Германия).

Помимо инфраструктурного строительства, Корпорация «Аккорд» продолжает непрерывно развивать два других направления своей основной деятельности: строительство недвижимости и производство строительных материалов. Будучи поставщиком важных строительных материалов, мы обеспечиваем поставку цемента, бетона, железобетонных изделий, мрамора, гранита, металлоконструкций, асфальта, гравия, песка, кирпичей и других стройматериалов. Корпорация «Аккорд» запустила первую производственную линию своего нового цементного завода в Газахском районе Азербайджана. В целом, Корпорация «Аккорд» владеет и управляет 40 различными заводами, действующими в стране. В сфере недвижимости Корпорация «Аккорд» построила и сдала 831 тыс. кв.м в Баку.

Одним из направлений нашей деятельности является строительство систем водоснабжения и канализации. В настоящее время, Корпорация «Аккорд» реализует 11 таких проектов в 6 регионах Азербайджана общей стоимостью почти \$400 млн.

В 2012г. Корпорация «Аккорд» была награждена премией «Лучшая компания года в области строительства в регионе Южного Кавказа и Центральной Азии» со стороны Европейской Бизнес Ассамблеи, Лондон, Великобритания. В 2013г. Корпорация «Аккорд» стала корпоративным аффилированным членом Международной Ассоциации Тоннельного строительства и освоения Подземного Пространства (ITA-AITES), а также членом Всемирной Ассоциации Дорожного Строительства (PIARC).

Адрес: Азербайджан, AZ1052, г.Баку, Наримановский район, ул. Ага Нейматуллы, 224, "Akkord Plaza"

Тел.: (+994 12) 404 77 77 **Факс:** (+994 12) 404 77 80

E-mail: info@akkord.az **URL:** www.akkord.az



Managing Director:
Rustam Gasimov

**Исполнительный
директор:**
Рустам Гасимов



CFO:
Sevda Mammadova

**Финансовый
Директор:**
Севда Мамедова



Head of Sales:
Jeyhun Huseynov

**Руководитель
отдела продаж:**
Джейхун Гусейнов

ABB

About the company: ABB is a global leader in power and automation technologies. Based in Zurich, Switzerland, the company employs 145,000 people and operates in approximately 100 countries. The firm's shares are traded on the stock exchanges of Zurich, Stockholm and New York. ABB's business is comprised of five divisions that are in turn organized in relation to the customers and industries they serve.

The group is particularly proud of its record for innovation - widely recognized through countless awards and scientific accolades. Many of the technologies we take for granted today, from ultra efficient high-voltage direct current power transmission to a revolutionary approach to ship propulsion, were developed or commercialized by ABB.

Today ABB is the largest supplier of industrial motors and drives, the largest provider of generators to the wind industry and the largest supplier of power grids in the world.

ABB provides electrical, instrumentation, control and telecoms systems, lifecycle services and consultancy. Our broad portfolio of systems and services improves plant productivity, minimize costs throughout the complete lifecycle and extend equipment or asset life. ABB is your partner in safe, reliable, efficient operations for today and tomorrow. We are committed to a high standard of integrity which is expected of every employee and in every country where we do business.

Address: 12th floor, Bridge Plaza Business Center, 6 Bakikhanov Street, Baku, AZ1065, Azerbaijan

Tel.: (+99412) 404-52-00

Fax: (+99412) 404-52-05

E-mail: firuzahmadova@az.abb.com

URL: www.abb.com

ABB

О компании: Компания ABB является мировым лидером в сфере автоматизированных и энергетических технологий. Общая численность людей, работающих на компанию, штаб-квартира которой находится в швейцарском городе Цюрих, составляет 145000 сотрудников. Компания осуществляет деятельность приблизительно в 100 странах. Акции компании торгуются на фондовых биржах Цюриха, Стокгольма и Нью-Йорка. В составе компании функционируют пять подразделений, которые в свою очередь организуют работу в зависимости от запросов клиентов и отраслей, которые они обслуживают.

Группа особо гордится своим вкладом в сферу инноваций, которые оценены многочисленными научными премиями и наградами. Большинство технологий, начиная от ультра-эффективной электропередачи постоянного тока до революционного подхода к судовой силовой установке, были разработаны и выведены на коммерческую основу компанией ABB. На сегодняшний день компания ABB является крупным поставщиком промышленных двигателей и приводов, генераторов предназначенных для ветроэнергетики, а также крупным мировым поставщиком для распределительных электрических систем.

Компания ABB предоставляет электрооборудование, контрольно-измерительные системы, системы связи и консультационные услуги. Широкий ассортимент систем и услуг способствует росту производительности установок и снижению их затрат в течение всего жизненного цикла, а также продлению эксплуатационного срока оборудования и установок. Как сегодня, так и завтра компания является вашим партнером в процессе осуществления безопасной, надежной деятельности. Мы стремимся к высоким стандартам единого целого в каждой стране, которой работаем и ожидаем выполнения этих требований от каждого сотрудника.

Адрес: Азербайджан, AZ1065, г.Баку, ул. Бакиханова 6, Бизнес-центр Bridge Plaza, 12 этаж

Тел.: (+99412) 404-52-00

Факс: (+99412) 404-52-05

E-mail: firuzahmadova@az.abb.com

URL: www.abb.com

МЕЖДУНАРОДНЫЕ ВЫСТАВКИ И КОНФЕРЕНЦИИ В АЗЕРБАЙДЖАНЕ

2016



15-я Юбилейная Азербайджанская
Международная Выставка
«ТУРИЗМ И ПУТЕШЕСТВИЯ»
7-9 АПРЕЛЯ www.aitf.az



10-я Юбилейная Кавказская
Международная Выставка
**«ВСЕ ДЛЯ ОТЕЛЕЙ, РЕСТОРАНОВ И
СУПЕРМАРКЕТОВ»**
7-9 АПРЕЛЯ www.horex.az



3-я Каспийская Международная Выставка
«КАТЕРА И ЯХТЫ»
7-9 АПРЕЛЯ www.cibs.az



15-я Юбилейная Каспийская
Международная Выставка
**«ЖЕЛЕЗНОДОРОЖНАЯ ИНФРАСТРУКТУРА
И ПОДВИЖНОЙ СОСТАВ, МОРСКАЯ
ИНДУСТРИЯ, АВИАЦИЯ И
ТРАНСПОРТНО-ЛОГИСТИЧЕСКИЕ УСЛУГИ»**
11-13 МАЯ www.transcaspian.az

**road
& traffic**

6-я Каспийская Международная Выставка
**«ДОРОЖНАЯ ИНФРАСТРУКТУРА И
ОБЩЕСТВЕННЫЙ ТРАНСПОРТ»**
11-13 МАЯ www.roadtraffic.az



22-я Азербайджанская
Международная Выставка
«ПИЩЕВАЯ ПРОМЫШЛЕННОСТЬ»
19-21 МАЯ www.worldfood.az



Каспийская Международная Выставка
**«УПАКОВКА, ТАРА, ЭТИКЕТКА И
ПОЛИГРАФИЯ»**
19-21 МАЯ www.ipack.iteca.az



23-я Международная Выставка
«НЕФТЬ И ГАЗ КАСПИЯ»
1-4 ИЮНЯ www.caspianoilgas.az



6-я Каспийская Международная Выставка
**«ЭНЕРГЕТИКА И АЛЬТЕРНАТИВНАЯ
ЭНЕРГИЯ»**
1-4 ИЮНЯ www.caspianpower.az



23-я Международная Конференция
«НЕФТЬ И ГАЗ КАСПИЯ»
2-3 ИЮНЯ www.oilgasconference.az



22-я Азербайджанская
Международная Выставка
«ЗДРАВООХРАНЕНИЕ»
19-21 СЕНТЯБРЯ www.bihe.az



11-я Азербайджанская
Международная Выставка
«СТОМАТОЛОГИЯ»
19-21 СЕНТЯБРЯ www.stomatology.az



10-я Юбилейная Азербайджанская
Международная Выставка
**«КРАСОТА И ЭСТЕТИЧЕСКАЯ
МЕДИЦИНА»**
19-21 СЕНТЯБРЯ www.beauty.iteca.az



22-я Азербайджанская
Международная Выставка
«СТРОИТЕЛЬСТВО»
19-22 ОКТЯБРЯ www.bakubuild.az



9-я Международная Выставка
**«ОТОПЛЕНИЕ, ВЕНТИЛЯЦИЯ,
КОНДИЦИОНИРОВАНИЕ,
ВОДОСНАБЖЕНИЕ, САНТЕХНИКА,
ТЕХНОЛОГИИ ПО ОХРАНЕ
ОКРУЖАЮЩЕЙ СРЕДЫ, БАССЕЙНЫ И
ВОЗОБНОВЛЯЕМАЯ ЭНЕРГИЯ»**
19-22 ОКТЯБРЯ www.aquatherm.az



9-я Каспийская Международная
Выставка
**«ОХРАНА, БЕЗОПАСНОСТЬ И
СРЕДСТВА СПАСЕНИЯ»**
19-22 ОКТЯБРЯ www.cips.az



22-я Азербайджанская Международная
Выставка и Конференция
**«ТЕЛЕКОММУНИКАЦИИ И
ИНФОРМАЦИОННЫЕ ТЕХНОЛОГИИ»**
30 НОЯБРЯ-3 ДЕКАБРЯ www.bakutel.az

*Даты могут быть изменены

ОРГАНИЗАТОРЫ



Тел.: +994 12 4041000; Факс: +994 12 4041001
E-mail: office@iteca.az

www.iteca.az





SOCAR Azerigaz PU

ПО «Азеригаз» ГНКАР

About the company: Azerigaz PU was established on the basis of Azerigaz CJSC within the State Oil Company of Azerbaijan in accordance with Azerbaijan President's order dated July 1, 2009.

The production association, operating in Azerbaijan, is engaged in reception, distribution and sale of natural gas. The number of workers of PU, that has construction, transportation and design-engineering structures operating within it, exceeds 11,000 people. Azerigaz PU is supplying gas to over 1.5 mln subscribers in all the regions of the country. An optimal mechanism, managing a well-developed gas distribution system including numerous technical-process facilities, has been created for ensuring gas supply to subscribers.

Based on SOCAR's broad-scale program for modernization of industry and setting of production in compliance with modern standards, Azerigaz PU is carrying out an intensive work over new projects.

Address: 23, Y.Safarov str., Baku, AZ 1025, Azerbaijan
Phone: (+994 12) 490-43-34
Fax: (+994 12) 490-42-92
E-mail: info@azerigaz.com

О компании: Указом Президента Азербайджана от 1 июля 2009 года на базе ЗАО «Азеригаз» было создано ПО «Азеригаз» в составе Госнефтекомпании Азербайджана.

Производственное объединение осуществляет деятельность на территории Азербайджана в сфере приема, распределения и продажи природного газа. Численность работников ПО, в составе которого функционируют строительные, транспортные и проектно-конструкторские структуры, превышает 11 тыс. человек. ПО «Азеригаз» обеспечивает подачу природного газа свыше 1,5 млн. абонентам во всех регионах страны, для газообеспечения которых создан оптимальный механизм управления сложной газораспределительной системой, включающий многочисленные технико-технологические объекты.

В рамках широкой программы Госнефтекомпании Азербайджана по модернизации отрасли и организации производства в соответствии с современными требованиями, ПО «Азеригаз» ведется интенсивная работа над новыми проектами.

Адрес: Азербайджан, г. Баку, AZ1025, ул. Ю.Сафарова 23
Тел: (+994 12) 490-43-34
Факс: (+994 12) 490-42-92
E-mail: info@azerigaz.com



General Director:
Akbar Hajiyev

Генеральный директор:
Акбер Гаджиев



AZPETROL LTD

About the company: Established in 1997, Azpetrol Ltd is the national oil company owning a network of the most modern petrol and gas filling stations which meet the international standards. The company offers its clients high-quality services in the fuel market of the republic. Covering the main economic zones of Azerbaijan, the company operates 81 petrol and 5 gas filling stations equipped with the most advanced technology. Azpetrol is controlling over 50% of the fuel market in Azerbaijan. It possesses an oil base and a vehicle fleet.

The main objective of the Azpetrol Company is to hold its positions in the private sector of the Azerbaijani economy as well as contribute to its further development. The company intends to keep improving its activity, covering all the regions of the republic, opening new working places, expanding the range of its services as well as applying advanced technologies.

Address: "Yeni Hayat" Business Center, 15, Nobel ave., Baku, AZ1025, Azerbaijan
Tel.: (+99412) 488 67 51, 488 67 61
Fax: (+99412) 488 67 57, 488 67 52
E-mail: azpetrol@azpetrol.com
URL: www.azpetrol.com

О компании: Начиная со времени своего основания в 1997г. и по сей день, нефтяная компания «Азпетрол» является национальной компанией владеющей сетью самых современных, отвечающих международным стандартам бензоаправочных и газозаправочных станций и оказывающей высококачественные услуги своим клиентам на рынке продажи горючего в Республике. На сегодняшний день, компания, охватывая основные экономические зоны Азербайджана, эксплуатирует 81 бензоаправочную (БЗС) и 5 газозаправочных станций (ГЗС), оснащенных самым современным оборудованием. «Азпетрол» удерживает инициативу контроля более чем 50% рынка продажи горючего в Азербайджане. Компания владеет нефтяной базой и автопарком.

Основной целью компании «Азпетрол» является сохранение своих позиций в частном секторе азербайджанской экономики, а также участие в ее дальнейшем развитии. «Азпетрол» намерена и далее совершенствовать деятельность компании, охватить всецело регионы республики, открывать новые рабочие места, расширять сферы предоставляемых услуг, а также применять передовые технологии.

Адрес: Азербайджан, г.Баку, AZ1025, пр.Нобеля, 15, бизнес-центр "Yeni Hayat"
Тел: (+994 12) 488 67 51, 488 67 61
Факс: (+994 12) 488 67 57, 488 67 52
E-mail: azpetrol@azpetrol.com
URL: www.azpetrol.com



General Director:
Jeyhun Mammadov

Генеральный директор:
Джейхун Мамедов

G O L D E N M E M B E R



Global Energy Azerbaijan

About the company: Global Energy Azerbaijan Group (GEA) is the largest foreign onshore oil producing company in Azerbaijan. Together with its partner, the State Oil Company of Azerbaijan Republic (SOCAR), GEA is implementing five projects based on the PSA. Two of them are underway in the Apsheron Peninsula near Baku, and three in the Kura Valley region in central Azerbaijan. GEA is a wholly-owned subsidiary of GCM Global Energy, Pic, a privately-owned UK based company.

The Apsheron PSA includes Zikh and Govsan oil fields. The Binagadi PSA includes 8 oil fields located not far from Baku. The Karasu PSA envisages rehabilitation and development of Mishovdag and Kelametdin oil fields. The Shirvan PSA contains the Kyurovdag oil field. The Neftechala PSA is a project on rehabilitation and development of Neftechala and Khilly oil fields.

Address: 11th floor, ISR Plaza, 69, Nizami street, Baku, Azerbaijan
Tel.: (+99412) 437 23 60
Fax: (+99412) 437 27 16



President:
Igor Kirdoda

Президент:
Игорь Кирдода

О компании: Global Energy Azerbaijan (GEA) является крупнейшей иностранной нефтедобывающей компанией работающей на суше Азербайджана. GEA, вместе со своим партнером по долевному участию, Госнефтекомпанией Азербайджана, согласно Соглашениям о долевым разделе добычи (СРД) осуществляет пять проектов, два из которых находятся на Апшеронском полуострове, а три - в районе Прикуринской низменности в центральной части Азербайджана. GEA является дочерней компанией, находящейся в собственности GCM Global Energy, Pic, частной компании Великобритании.

СРД компании Апшерон включает нефтяные месторождения Зых и Говсаны. СРД компании Бинагади включает восемь нефтяных месторождений, расположенных недалеко от Баку. СРД компании Карасу представляет собой проект реабилитации и разработки нефтяных месторождений Мишовдаг и Кяламетдин. СРД компании Ширван включает разработку нефтяного месторождения Кюровдаг. СРД Невтечала - проект реабилитации и разработки, включающий нефтяные месторождения Невтечала и Хилли.

Адрес: Азербайджан, г.Баку, ул. Низами 69, ISR Plaza, 11-й этаж
Тел.: (+99412) 437 23 60
Факс: (+99412) 437 27 16

G O L D E N M E M B E R



SOCAR Marketing and Operations

Управление маркетинга и экономических операций SOCAR

About the company: SOCAR Marketing and Operations was established to ensure effective sale of oil and petroleum products in Azerbaijan and the global market in accordance with the interests of SOCAR.

SOCAR MO is also engaged in sale of hydrocarbons of operating companies functioning on basis of production sharing and joint venture agreements.

SOCAR MO seeks to carry out effective supply of oil and oil products to customers and tap new markets. Oil export is carried out via three pipelines: Baku-Tbilisi-Ceyhan, Baku-Supsa, Baku-Novorossiysk. Azeri Light oil produced at Azeri-Chirag-Guneshli fields is exported along the Baku-Tbilisi-Ceyhan and Baku-Supsa pipelines. Crude oil produced at SOCAR fields is exported along the Baku-Novorossiysk pipeline.

SOCAR MO also exports motor gasoline, diesel fuel and jet fuel.

Address: 28, Sabit Orujov Str., Baku, AZ1025, Azerbaijan
Tel.: (+99412) 521-04-51
Fax: (+99412) 496-73-43
E-mail: office.mo@socar.az
URL: www.socar.az/mo



Director:
Adnan Ahmadzade

Начальник:
Аднан Ахмедзаде

О компании: Управление маркетинга и экономических операций создано с целью эффективной продажи нефти и нефтепродуктов в Азербайджане и на мировом рынке в соответствии с интересами SOCAR.

Управление также участвует в операциях продажи углеводородов операционных компаний, функционирующих на основании соглашений о разделе продукции и договоров о совместных предприятиях. УМЭО преследует цели эффективных поставок нефти и нефтепродуктов покупателям и освоения новых рынков. Экспорт нефти осуществляется по трем трубопроводам: Баку-Тбилиси-Джейхан, Баку-Супса, Баку-Новороссийск. По трубопроводам Баку-Тбилиси-Джейхан и Баку-Супса экспортируется нефть марки Azeri Light, добытая на месторождениях «Азери»-«Чыраг»-«Гюнешли». Сырая нефть, добытая с месторождений SOCAR, экспортируется по трубопроводу Баку-Новороссийск.

УМЭО SOCAR также осуществляет экспорт автомобильного бензина, дизельного топлива и топлива для реактивных двигателей.

Адрес: Азербайджан, AZ1025, г.Баку, улица Сабита Оруджева, 28
Тел.: (+99412) 521-04-51
Факс: (+99412) 496-73-43
E-mail: office.mo@socar.az
URL: www.socar.az/mo



Black Sea Terminal LLC

ООО «Терминал Чёрного моря»

About the company: Black Sea Terminal LLC is an oil and oil products transshipment marine terminal and port in Kulevi, Georgia. The terminal is built to the highest international standards, and offers modern infrastructure. The terminal has 16 storage tanks with a total 320,000 m3 of storage capacity. The terminal's storage tanks are distributed as follow: 4 storage tanks for the storage of high-viscous oil products (80,000 m3); 8 storage tanks for the storage of low-viscous oil products (160,000 m3); 4 storage tanks for storage of light oil products (80,000 m3).

There are three operating berths at the terminal. Two of them are used for the loading of tankers, and the third one is used for the docking of the auxiliary fleet. The terminal is able to receive AFRAMAX-class tankers with a DWT of up to 105,000 tons. There are 4 line trestles for offloading operations, which makes it possible for the simultaneous discharge of 168 railway tank cars. In addition, the terminal has a separate import trestle for the loading of 10 rail tank cars directly from the vessel.

Address: Khobi, Kulevi, 5800, Georgia
Tel.: (+995 32) 224-38-38
Fax: (+995 32) 224-38-39
E-mail: info@bst.socar.az
URL: www.kulevioilterminal.com



General Director:
Karim Guliyev

Генеральный директор:
Карим Гулиев

О компании: Black Sea Terminal LLC - морской терминал и порт по перевалке нефти и нефтепродуктов, построенный в Кулеви (Грузия) по самым высоким международным стандартам. Терминал построен в соответствии с высочайшими стандартами и предоставляет современную инфраструктуру. Резервуарный парк общей емкостью 320000 кубометров состоит из 16 резервуаров. Резервуары распределены следующим образом: 4 резервуара для хранения высоковязких нефтепродуктов (80000 кубометров); 8 резервуаров для хранения маловязких нефтепродуктов (160000 кубометров); 4 резервуара для хранения легких нефтепродуктов (80000 кубометров).

На терминале функционируют три причала. Два из них используются для загрузки танкеров, а третий для стыковки дополнительного флота. Терминал способен принимать танкера класса AFRAMAX с дедейтмом до 105000 тонн. На 2-х эстакадах по 4 линии каждая возможна одновременная разгрузка 168 железнодорожных цистерн. Вдобавок, на терминале действует отдельный эстакадный комплекс для загрузки 10 железнодорожных цистерн прямо с танкера.

Адрес: Грузия, г.Кулеви, Хоби, 5800
Тел.: (+995 32) 224-38-38
Факс: (+995 32) 224-38-39
E-mail: info@bst.socar.az **URL:** www.kulevioilterminal.com



Cross Caspian Oil and Gas Logistics LLC

About the company: Established as a joint venture with the State Oil Company of Azerbaijan Republic (SOCAR), Cross Caspian Oil and Gas Logistics LLC coordinates and provides integrated hydrocarbons transportation services across the Caspian Sea to the Black Sea and the Baku-Tbilisi-Ceyhan (BTC) main export pipeline entry point through marine, pipeline and railway shipments. The company is committed to operational excellence acting in a safe and environmentally responsible manner and adhering to all international standards. The company has a unified vision of the Caspian-Black Sea hydrocarbons transportation; networks all transshipment facilities across the Caspian Region; has over 1.2 million tons of crude and oil products transshipment capability per month, multimodal transportation solutions for crude oil and oil products as well as a highly professional staff steered by an experienced management team. All operations are performed strictly in accordance with international standards.

Address: 45, Khagani str., Landmark 2, 2nd floor, Baku, AZ1010, Azerbaijan
Tel.: (+99412) 448-02-04/06
Fax: (+99412) 448-02-09
E-mail: info@crosscaspian.com
URL: www.crosscaspian.com



General Director:
Dmitriy Soloviyov

Генеральный директор:
Дмитрий Соловьев

О компании: Cross Caspian Oil and Gas Logistics LLC является совместным предприятием с Государственной нефтяной компанией Азербайджанской Республики (ГНКАР/SOCAR), координирующим и предоставляющим комплексные услуги по транспортировке углеводородов через Каспийское море на Черное море, а так же в систему основного экспортного трубопровода Баку-Тбилиси-Джейхан посредством морских, трубопроводных и железнодорожных перевозок. Компания стремится к безупречности операций, выполняя свои обязательства надежно и экологически безопасно. Компания обладает видением единого коридора транспортировки углеводородов через Каспийское море на Черное море; координацией всех активов, задействованных в перевалке и перевозке через каспийский регион; возможностью перевозки более 1,2 млн. тонн нефти и нефтепродуктов в месяц; мультимодальными решениями по транспортировке нефти и нефтепродуктов; высококвалифицированным персоналом, управляемым группой опытных руководителей. Вся работа ведется в строгом соответствии со всеми международными стандартами.

Адрес: Азербайджан, AZ1010, г.Баку, ул. Хагани 45, Лэндмарк 2, 2 этаж
Тел.: (+99412) 448-02-04/06
Факс: (+99412) 448-02-09
E-mail: info@crosscaspian.com
URL: www.crosscaspian.com



SOCAR Gas Export Department

Управление "Газ Экспорт" SOCAR

About the company: The Gas Export Department receives gas produced by operating companies at the Shahdeniz and ACG fields, markets SOCAR's gas in foreign countries, fulfills agreements, promotes Azerbaijan in the international energy market, ensures dependable and steady supplies to gas-importing countries, diversifies export routes, and expands gas supplies to new markets.

In performing its assigned duties, the Gas Export Department ensures the safe and economical gas supply to Georgia, the Islamic Republic of Iran, and Russian Federation, and at the same time ensures reliable imports of gas via the Islamic Republic of Iran to the Nakhchivan Autonomous Republic (swap), and delivers and accepts gas at delivery points. Associated gas from the ACG fields and gas from the Shah Deniz field are received at the gas terminal of the Sangachal Facilities and transferred to the transportation systems of importing countries via international gas metering stations.

Address: 19, Rovshan Aliyev Str., Baku, AZ1025, Azerbaijan
Tel.: (+99412) 521 07 00
Fax: (+99412) 521 07 47
E-mail: office.gas@socar.az
URL: www.socar.az



General Manager:
Gaghamali Seyfullayev

Начальник:
Гагамали Сейфуллаев

О компании: Управление "Газ Экспорт" SOCAR обеспечивает приёмку газа, добываемого операционными компаниями на месторождениях "Шах Дениз" и АЧГ, его реализацию на внешних рынках и исполнение заключённых договоров, способствует укреплению роли Азербайджана на мировом топливно-энергетическом рынке, обеспечивает стабильное газоснабжение государств-импортеров, диверсификацию экспортных маршрутов и расширение географии сбыта природного газа.

В рамках своих обязанностей Управление "Газ Экспорт" обеспечивает безопасную и экономичную транспортировку газа в Грузию, Исламскую Республику Иран, Российскую Федерацию. Кроме того, Управление обеспечивает надежный импорт газа через территорию Исламской Республики Иран в Нахчыванскую Автономную Республику (на основе договоров по обмену/swap), его транспортировку и приёмку на пунктах приема-сдачи. Попутный газ с блока месторождений АЧГ и газ с месторождения "Шах Дениз" транспортируется на Сангачальские головные установки и далее в транспортные системы стран-импортеров посредством международных газоизмерительных станций.

Адрес: Азербайджан, AZ1025, г.Баку, ул. Ровшана Алиева, 19
Тел.: (+99412) 521 07 00
Факс: (+99412) 521 07 47
E-mail: office.gas@socar.az
URL: www.socar.az



SOCAR Transportation Department

Управление транспорта SOCAR

About the company: The Transportation Department under the State Oil Company of the Republic of Azerbaijan (SOCAR) was established in line with the decree of the President of the Republic of Azerbaijan on improvements across the structure of the State Oil Company of the Republic of Azerbaijan dated 24 February 2014.

The Transportation Department offers transport services and transport-technological services to all firms and organisations under SOCAR across the Republic of Azerbaijan. The new machinery and technologies have enabled the SOCAR Transportation Department to develop into a structure directly involved in oil and gas production operations, as well as drilling and workover operations. In order to increase the technical competence coefficient of brand-new vehicles, the cutting-edge and sophisticated technology is used in the process of manufacturing parts and rigs.

The operation of the Transportation Department is organized in accordance with the international standards, in particular in accordance with the standards TS EN ISO 9001:2008 (Quality Management System), ISO 14001:2004 (Environmental Management System) and OHSAS 18001:2007 (Occupational Health and Safety Management System).

Address: 7 S.Vazirov Str., Baku, Azerbaijan
Tel.: (+99412) 496-51-73
Fax: (+99412) 496-71-64
E-mail: office@socar.az
URL: www.socar.az



Director:
Elchin Zulfugarov

Начальник:
Эльчин Зульфугаров

О компании: Управление транспорта Госнефтекомпании Азербайджана (SOCAR) было создано в соответствии с Распоряжением Президента Азербайджанской Республики «Об усовершенствовании структуры Государственной нефтяной компании Азербайджанской Республики» от 24 февраля 2014г.

Управление транспорта оказывает транспортные и технологические транспортные услуги всем предприятиям и организациям SOCAR на территории Азербайджанской Республики. Благодаря внедрению новой техники и технологий Управление транспорта превратилось в структуру, которая непосредственно занимается добычей нефти и газа, бурением и ремонтом нефтегазовых скважин. Для повышения коэффициента технической подготовки современных транспортных средств при изготовлении деталей и агрегатов используются самые высокие и сложные технологии. Деятельность Управления транспорта организована в соответствии с международными стандартами, в частности, в соответствии со стандартами TS EN ISO 9001:2008 (система управления качеством), ISO 14001:2004 (система управления охраной окружающей среды) и OHSAS 18001:2007 (система управления охраной труда и техникой безопасности).

Адрес: Азербайджан, г.Баку, улица С.Везирова 7
Тел.: (+99412) 496-51-73
Факс: (+99412) 496-71-64
E-mail: office@socar.az
URL: www.socar.az



**Complex Drilling Works Trust
of SOCAR**

**Трест «Комплексные буровые
работы» SOCAR**

About the company: Established on March 12, 2007 in line with the Executive Order of President of the Republic of Azerbaijan Ilham Aliyev #539 dated March 7, 2007, over the years of operation the Trust has positioned itself as a reliable partner. At present the Complex Drilling Works Trust operates six production units (Bulla-8 March-Umid PU, Gunashli PU, Neft Dashlary PU, Garadagh-Galmaz PU, Absheron PU and Siazan PU), Gazmaservis and Logistics Unit, Backfill Unit and Storage Facilities Unit.

The Trust does not just rest on laurels and stays strongly committed to improving its operation. In particular, in order to conduct exploratory drilling aimed at maintenance of stable oil production in the republic, the Trust tightly cooperates with the SOCAR departments, which possess a big scientific potential. Currently, the Trust is involved in drilling of exploratory and production wells for SOCAR, both offshore and onshore.

Address: 1222 Alasgar Gayibov Str., Baku AZ1029, Azerbaijan
Tel.: (+994 12) 521 32 10
Fax: (+994 12) 521 32 00
E-mail: office.cdwt@socar.az
URL: www.socar.az

О компании: Созданный 12 марта 2007г. Указом Президента Азербайджана Ильхама Алиева за №539 от 7 марта 2007 года трест за годы деятельности зарекомендовал себя как надежный партнер. В настоящее время в составе треста «Комплексные буровые работы» функционируют шесть Производственных подразделений (ПО «Булла-8 Марта-Умид», ПО «Гюнешли», ПО «Нефтяные камни», ПО «Гарадаг-Галмаз», ПО «Абшерон» и ПО «Сиязань»), подразделение «Газмасервис и Логистика», Тампонажное подразделение и подразделение Складского хозяйства.

Трест не останавливается на достигнутом и проводит постоянную работу в направлении совершенствования своей деятельности. В частности, с целью проведения поисково-разведочных буровых работ для поддержания стабильной нефтедобычи в республике, трест тесно сотрудничает с управлениями, входящими в структуру SOCAR, которые располагают огромным научным потенциалом. В настоящее время трест занимается бурением поисково-разведочных и эксплуатационных скважин SOCAR на море и суше.

Адрес: Азербайджан, AZ1029, г.Баку, ул. Алясгара Гайыбова, 1222
Тел.: (+994 12) 521 32 10
Факс: (+994 12) 521 32 00
E-mail: office.cdwt@socar.az
URL: www.socar.az



**Head of the Trust:
Iskandar Shirali**

Управляющий:
Искендер Ширали



SOCAR-AQS LLC

ООО "SOCAR-AQS"

About the company: SOCAR-AQS LLC was established in 2007 as the joint venture by parent companies: SOCAR and AQS.

SOCAR-AQS is an integrated drilling and well services management company, specializing in drilling of oil and gas wells, including drilling of directional and horizontal wells, cementing, pressure testing, completion, well workover and sidetracking.

SOCAR-AQS has an Integrated Management System that meets the requirements of ISO 9001:2008 Quality Management System, ISO 14001:2004 Environmental Management System and OHSAS 18001:2007 Occupational Health and Safety Management System. The company's Integrated Management System was successfully certificated based on the requirements of the above standards. At present, SOCAR-AQS is carrying out the works on implementation and subsequent certification of its system based on the requirements of API Spec Q2.

Address: 10, A.Rajabli-2 street, Baku, AZ 1075, Azerbaijan
Tel: (+994 12) 565-15-15
Fax: (+994 12) 565-15-55
E-mail: office@socar-aqs.com
URL: www.socar-aqs.com

О компании: ООО SOCAR-AQS было образовано в 2007 г в качестве совместного предприятия партнерами-учредителями – SOCAR и AQS.

SOCAR-AQS является компанией, предоставляющей интегрированные услуги по бурению и обслуживанию скважин, и специализируется на бурении нефтяных и газовых скважин, включая бурение наклонно-направленных и горизонтальных скважин, цементирование, опрессовку, заканчивание, капитальный ремонт и резки боковых стволов.

В SOCAR-AQS внедрена Интегрированная система управления, отвечающая требованиям ISO 9001:2008 (Система управления качеством), ISO 14001:2004 (Система управления охраной окружающей среды) и OHSAS 18001:2007 (Система управления охраной труда и техникой безопасности). Интегрированная система управления компании была успешно сертифицирована на базе вышеупомянутых стандартов. В настоящее время SOCAR-AQS ведет работы по внедрению и последующей сертификации на базе требований API Spec Q2.

Адрес: Азербайджан, г.Баку, AZ 1075, ул. А.Раджабли-2, 10
Тел: (+994 12) 565-15-15
Факс: (+994 12) 565-15-55
E-mail: office@socar-aqs.com
URL: www.socar-aqs.com



**General Director:
Ramin Isayev**

Генеральный
директор:
Рамин Исаев



Caspian Marine Services Limited

About the company: The Azerbaijan Branch of CMS started its operations in Azerbaijan in the early 2006. CMS provides a professional ship management services in a competent and cost effective manner in order to meet the requirements of its customers. Realizing the necessity of meeting customers' demands, our company is committed to continual improvement of its services and the quality and effectiveness of its management system. In its work CMS is always applying the best industry practices and striving to maintain high standards across all aspects of the business. The Company operates a fully integrated safety, environmental and quality management system (SEQMS) which has been externally verified by American Bureau of Shipping (ABS) System as being compliant to the requirements of ISO 9000:2008, ISO 14001:2004, OHSAS 18000:2007 and the ISM Code. As an ongoing commitment to maintaining the standards set, the Company SEQMS is externally audited and certified.

Address: 38A, N. Aliyev str., Khatai district, Baku, AZ1025, Azerbaijan
Tel.: (+994 12) 464 15 31 / 32
Fax: (+994 12) 464 15 33
E-mail: info@caspmarine.com
URL: www.caspmarine.com

О компании: Азербайджанский филиал компании CMS начал свою деятельность в Азербайджане в начале 2006г. CMS предоставляет профессиональные услуги по управлению морскими судами на должном уровне и с надлежащей эффективностью для удовлетворения требований клиентов. Осознавая необходимость удовлетворения требований клиентов, компания привержена постоянному совершенствованию уровня предоставляемых услуг и эффективности системы управления. В своей деятельности CMS всегда применяет примеры наилучшего опыта в индустрии и стремится поддерживать высокие стандарты во всех аспектах своей деятельности. Компания внедрила систему комплексной безопасности, охраны окружающей среды и контроля качества, которая одобрена системой Американского Бюро Судостроительства на соответствие стандартам ISO 9000:2008, ISO 14001:2004, OHSAS 18000:2007 и Международному кодексу по управлению безопасностью. Проводится внешняя проверка и аттестация системы комплексной безопасности, охраны окружающей среды и контроля качества компании с целью поддержания установленных стандартов.

Адрес: Азербайджан, г.Баку, AZ1025, Хатаинский р-н, ул. Н.Алиева, 38А
Тел.: (+994 12) 464 15 31 / 32
Факс: (+994 12) 464 15 33
E-mail: info@caspmarine.com
URL: www.caspmarine.com



Acting Director:
Brian Garrad

И.о. директора:
Брайан Гаррад

SHIP REPAIR

CASPIAN EUROPEAN OIL & GAS SERVICES



Bon Accord Engineering Supplies (Caspian) Ltd

About the company: Bon Accord Engineering Supplies Ltd. was established in 1997 to provide services and support to the energy related industries. Based in Baku, Azerbaijan the company is one of the main stockholders and suppliers of fluid piping material including Pipes (Carbon Steel, Stainless Steel, Duplex and Super Duplex, etc), Fittings, Flanges, Valves, Gaskets, Pipe Supports and bolting material in Caspian region. In May 2005, the company became a part of Group Genoyer, a world-wide leading manufacturing and supply company in fluid piping equipment. Group Genoyer is the owner of well known manufacturing brands: MGI, Munro & Miller, Vilmar, Wilhelm Geldbach. In 2007 Integrated Management System (certification ISO 9001, ISO 14001 and OHSAS 18001) was implemented in BAES.

Address: 13th km, Salyan Highway, Baku, AZ1023, Azerbaijan
Tel.: (+99412) 4474336
Fax: (+99412) 4474337
E-mail: Ilgar.Akhundov@Bonaccord.org
URL: www.genoyer.com

О компании: Bon Accord Engineering Supplies Ltd (BAES) была основана в 1997г. для оказания и обеспечения услуг в энергетической сфере. Бакинское представительство компании является одним из главных поставщиков в каспийском регионе трубопроводного оборудования для транспортировки жидких углеводородов, включая трубы (из углеродистой стали, нержавеющей стали, из материалов Duplex и Super Duplex и т.д.), фитинги, фланцы, вентили, уплотнители, опоры для труб. В мае 2005 года компания стала частью группы Генoyer - международной компании-производителя и поставщика трубопроводного оборудования. Группа Genoyer является владельцем известных производственных брендов, таких как MGI, Munro & Miller, Vilmar, Wilhelm Geldbach. В 2007 году в компании была внедрена интегрированная система менеджмента (ISO 9001, ISO 14001 и OHSAS 18001).

Адрес: Азербайджан, AZ1023, г.Баку, 13 км Сальянского шоссе
Тел.: (+99412) 447-43-36
Факс: (+99412) 447-43-37
E-mail: Ilgar.Akhundov@Bonaccord.org
URL: www.genoyer.com



General manager:
Ilgar Akhundov

Генеральный менеджер:
Ильгар Ахундов

OIL & GAS EQUIPMENT SUPPLIES

KERUI

Kerui Group

About the company: Kerui Petroleum has been taking the lead in offering total solutions on oilfields in the world, and its business scope covers the entire industrial chain, involving oil gas exploration and development, drilling and production, increasing production, gathering and delivering, treatment and engineering construction. On the strength of modern technology, practical products and excellent service and pursuing sustainable development over the years, Kerui has successfully established business connections with some 600 clients in more than 80 countries of the world. For more information about Kerui, please visit the website in www.keruigroup.com/en.

Address: No. 233 Nan'er RD Dong Ying city,
Shandong province, P.R. China 257067
Tel: +86-546-8179179
Email: sales@keruigroup.com
URL: www.keruigroup.com



Chairman of the Board:
Yang Xian

Председатель
правления:
Ян Сянь



President:
He Shicong

Президент:
Хэ Шицун

О компании: Kerui Petroleum занимает ведущие позиции в предложении комплексных решений на нефтяных месторождениях по всему миру. Сфера деятельности компании охватывает всю производственную цепочку, включая разведку и добычу нефти и газа, бурение и добычу, наращивание производства, сбор и поставки, переработку, проектирование и строительство. На базе современных технологий, практической продукции и превосходного обслуживания компания Kerui Petroleum, ориентированная на протяжении многих лет на устойчивое развитие, успешно наладила деловые контакты приблизительно с 600 клиентами в более чем 80 странах мира. Для получения дополнительной информации о Kerui, пожалуйста, посетите сайт: www.keruigroup.com/en.

Адрес: КНР, пров. Шаньдун, г.Дуньин, ул.Наньэрлу, 233
Тел. +86-546-8179179
Email: sales@keruigroup.com
URL: www.keruigroup.com

VOSTOK SERVICE

Vostok-Service Baku CJSC

ЗАО «Восток-Сервис Баку»

About the company: Vostok-Service CJSC is the official representative of Vostok-Service group of companies - the leader of Russian and European labor protection market, the leading developer, producer and supplier of workwear, safety footwear, individual ppe and other accompanying goods.

Vostok-Service is well known for its sourcing, development and introduction of innovative products and technologies in occupational safety and health. The company works in close cooperation with the world leading PPE companies. Our specialists find modern materials for the manufacture of protective equipment, the most efficient technologies, products and solutions.

Vostok-Service is an international holding company incorporating such assets as Cerva Export Import a.s. (Czech Republic), Cerva Slovakia (Slovakia), Cerva Poland (Poland), Vektor Kft. (Hungary), a shoe company Panda Sport srl. (Italy) and Cerva India (India). Russian assets of Vostok-Service comprise unique production facilities, a powerful network of regional representative offices, and an extensive retail network in Russia, Belarus, Ukraine, Kazakhstan, and Azerbaijan.

Address: 87A Hasan bay Zardabi Ave., Baku, Azerbaijan
Tel./Fax: (+994 12) 465 81 85, (+994 50) 274 31 97, 347 99 41
E-mail: info@az.vostok.ru
URL: www.az.vostok.ru



General Director:
Elvin Bayramov

Генеральный директор:
Эльвин Байрамов

О компании: ЗАО «Восток-Сервис» - официальный представитель группы компаний «Восток-Сервис», который является лидером российского и европейского рынка средств по охране труда, ведущим разработчиком, производителем и поставщиком спецодежды, спецобуви, СИЗ, сопутствующих товаров и услуг.

«Восток-Сервис» - поиск, разработка и внедрение инновационных продуктов и технологий в сфере охраны труда. Компания находится в тесном сотрудничестве с ведущими на мировом рынке СИЗ-компаниями. Наши специалисты находят современные материалы для производства СИЗ, самые эффективные технологии, продукты и решения.

«Восток-Сервис» - международный холдинг, в состав которой входят такие компании, как Cerva Export Import a.s. (Чехия), Cerva Slovakia (Словакия), Cerva Poland (Польша), Vektor Kft. (Венгрия), обувная компания Panda Sport srl. (Италия), Cerva India (Индия). Российские активы «Восток-Сервис» - собственная уникальная производственная база, мощная сеть региональных представительств, разветвленная розничная сеть в России, Беларуси, Украине, Казахстане, Азербайджане.

Адрес: Азербайджан, г.Баку, пр. Гасан бека Зардаби 87А
Тел./Факс: (+994 12) 465 81 85, (+994 50) 274 31 97, 347 99 41
E-mail: info@az.vostok.ru
URL: www.az.vostok.ru

G O L D E N M E M B E R



**НОВЫЕ
ТЕХНОЛОГИИ**

New technologies JSC

АО «Новые технологии»

About the company: New technologies JSC is the service engineering company, providing technical services in the field of oil and gas transportation, such as: welding-assembling works (including works are made without interruption of product transport); in-line pipes diagnostics, extension pipelines lifetime.

Also, we provide services for cleaning and repair of the containers, vessels and railway cisterns; as well as processing and recycling of oil sludge (from soil).

We keep the leading positions in the field of "hot tapping" works on existing pipelines upon their repair, building and re-construction; as well as in the highly effective chemical cleaning of pipelines.

Our emerging business areas are as follows: production of modular complexes for processing of associated gas, seawater desalination and cleaning of produced water.

We operate both in the RF, and Eurasian Economic Union territory.

Address: P.O.B. 804, 5 Building, 1 Tower, 22 Kaspiyskaya str., Moscow, 115304, Russia
Tel./Fax: (+7 495) 215-16-13
E-mail: info@zao-nt.com
URL: www.zao-nt.com

О компании: АО «Новые технологии» - сервисная инженерная компания, специализирующаяся на оказании технических услуг, СМР (в т.ч. по безостановочной врезке в трубопроводы), по реконструкции, капитальному ремонту, очистке (механическая и химическая), внутритрубной диагностике и повышению надежности трубопроводов. Также компания предоставляет услуги по механизированной очистке РВС и ремонту РВС, очистке и утилизации замазученного грунта.

Мы входим в число лидеров нефтегазового рынка в области работ по безостановочной врезке на действующих трубопроводах при их ремонте, строительстве и реконструкции, в области высокоэффективной химической очистки внутренней полости трубопроводов.

Перспективными направлениями деятельности компании являются производство блочно-модульных комплексов для переработки попутного газа, опреснения морской воды и очистки пластовых вод.

География проведенных работ АО «Новые технологии» обширна и охватывает как территорию России, так и Евразийского экономического союза.

Адрес: Россия, 115304, г.Москва, ул. Каспийская, д.22, к.1, стр.5 (а/я 804)
Тел./Факс: (+7 495) 215-16-13
E-mail: info@zao-nt.com
URL: www.zao-nt.com



**General Director:
Rafis Muhametshin**

**Генеральный директор:
Рафис Мухаметшин**

ENGINEERING

CASPIAN EUROPEAN OIL & GAS SERVICES CLUB

G O L D E N M E M B E R



Heydar Aliyev Oil Refinery

**Нефтеперерабатывающий завод
им. Гейдара Алиева**

About the company: Heydar Aliyev Oil Refinery which is the largest and advanced manufacturing firm of Azerbaijan was founded on July 29, 1953. The main processing route of the refinery started working in 1976 when the 6MT/year capacity ELOU-AVT-6 crude distillation plant was commissioned. The catalytic reformer designed for production of high-octane petroleum was built at the refinery in 1980. The refining capacity reached 1 mln tonnes. A delayed coking unit and catalytic cracking unit Q-43-107M were commissioned in the refinery in 1986 and 1993 respectively. Nowadays, the Oil Refinery fully meets Azerbaijan needs in oil products by means of its units and also exports them. Considering All-National Leader's significant role in the history and development of the Oil Refinery the plant has been named after Heydar Aliyev since 2004.

Address: 1, Oktay Veliyev str., Baku, AZ1060, Azerbaijan
Tel.: (+99412) 521-23-10
Fax: (+99412) 521-23-24

О компании: Нефтеперерабатывающий завод (НПЗ) им. Гейдара Алиева Госнефтекомпании Азербайджана, являющийся самым крупным и передовым производственным предприятием Азербайджана был основан 29 июля 1953г. Основная технологическая схема завода заработала в 1976г., когда была введена в строй установка ELOU-AVT-6, мощностью переработки 6 млн. тонн нефти в год. В 1980г. на заводе была построена установка каталитического риформинга по производству высокооктанового бензина, мощностью переработки 1 млн. тонн. В 1986г. была введена в эксплуатацию установка замедленного коксования, а в 1993г. была пущена в строй установка каталитического крекинга Г-43-107М. В настоящее время посредством своих установок НПЗ полностью обеспечивает потребности Азербайджана в нефтепродуктах, а также отправляет их на экспорт. Учитывая значимую роль в истории и развитии НПЗ Общественного лидера, с 2004г. завод стал носить имя Гейдара Алиева.

Адрес: Азербайджан, AZ1060, г.Баку, ул. Оттая Велиева, 1
Тел.: (+99412) 521-23-10
Факс: (+99412) 521-23-24



**Director:
Elman Ismaylov**

**Директор:
Эльман Исмаилов**

OIL PROCESSING

CASPIAN EUROPEAN INDUSTRY CLUB

G O L D E N M E M B E R



SOCAR Polymer LLC

About the company: SOCAR Polymer LLC is a petrochemical company incorporated on July 16, 2013. It was established on a Public-Private-Partnership basis with the involvement of SOCAR and Pasha, Gilan and Azersun Holdings.

The Project consists of construction of two facilities for production of 200KT of Polypropylene ("PP") and 120KT of High Density Polyethylene ("HDPE") within Sumgait Chemical Industrial Park. PP production will start in 2017 and HDPE in 2018.

More than 70% of the production volume will be exported to the Western and Central Europe, as well as Turkey and Russia. The rest is planned to have import replacement effect for domestic market.

Leading global engineering companies, such as Fluor and Tecnimont, are engaged in the project to set international practices and methodologies for project management.

Address: 13th floor, Sapphire Plaza, 1/3 Nizami Street, Baku AZ-1001, Azerbaijan
Tel: (+994 12) 599 08 30
Fax: (+994 12) 497 04 36
E-mail: project@socarpolymer.az
URL: www.socarpolymer.az



General Manager:
Farid Jafarov

Генеральный директор:
Фарид Джафаров



Deputy General Manager:
Emil Eminov

Заместитель
генерального директора:
Эмиль Эминов

О компании: ООО «SOCAR Polymer» является нефтехимической компанией, зарегистрированной 16 июля 2013 года. Компания была создана на основе государственно-частного партнерства, с привлечением SOCAR и холдингов Pasha, Gilan и Azersun.

Проект включает в себя строительство двух объектов для производства 200 кт полипропилена и 120 кт полиэтилена высокой плотности на территории Сумгайтского химико-промышленного парка. Производство полиэтилена начнется в 2017 году, а полиэтилена высокой плотности в 2018 году.

Более 70% объема производства будет экспортироваться в Западную и Центральную Европу, а также в Турцию и Россию. Планируется, что остальной объем будет способствовать импортозамещению на внутреннем рынке.

Ведущие мировые инжиниринговые компании, такие как Fluor и Tecnimont, вовлечены в проект, с целью создания международной практики и методологии управления проектом.

Адрес: Азербайджан, AZ-1001, г.Баку, ул. Низами 1/3, Sapphire Plaza, 13-й этаж
Тел.: (+994 12) 599 08 30
Факс: (+994 12) 497 04 36
E-mail: project@socarpolymer.az
URL: www.socarpolymer.az



DETAL HOLDING

About the company: DETAL HOLDING is a leading group of companies engaged in the non-ferrous industry of Azerbaijan and producing primary aluminum, aluminum oxide and semi-products out of bauxite and aluminum ore. DETAL HOLDING is the founder and owner of Det.Al Aluminium LLC operating within the holding. The company which signed bilateral agreements with government agencies and state-owned industrial enterprises of Azerbaijan, is also making investments within the country.

Det.Al Aluminium LLC, which operates within the holding and is a local company, possesses Ganja Aluminium Smelter and Ganja Rolling Plant (Hot rolling, Cold rolling, Coating) which is going to operate at full capacity soon.

Address: 53 Yevlakh Highway, Ganja AZ 2005, Azerbaijan
Tel.: (+994 22) 257 95 63
Fax: (+994 22) 257 72 81
E-mail: office@detalholding.az
URL: www.detalholding.az



General Director:
Sarkhan Babayev

Генеральный директор:
Сархан Бабаев

О компании: DETAL HOLDING - ведущая группа компаний в сфере цветной металлургии Азербайджана, которая производит первичный алюминий, оксид алюминия и полуфабрикаты из бокситовой и алюминиевой руды. DETAL HOLDING является основателем и владельцем акций ООО «Det.Al Aluminium», которая входит в холдинг. Компания, подписав с государственными органами и государственными промышленными предприятиями Азербайджанской Республики двусторонние договора, осуществляет деятельность в сфере инвестиционных вложений в стране.

ООО «Det.Al Aluminium», входящая в холдинг и являющаяся местной компанией, является собственником Гянджинского завода по производству первичного алюминия и Гянджинского завода непрерывного литья металла, холодного проката и покраски, который в ближайшее время выйдет на полную производственную мощность.

Адрес: Азербайджан, AZ 2005, г.Гянджа, Евлахское шоссе, 53
Тел.: (+994 22) 257 95 63
Факс: (+994 22) 257 72 81
E-mail: office@detalholding.az
URL: www.detalholding.az

G O L D E N M E M B E R



ATROPATENA

About the company: Atropatena CJSC was established in November 1992. The company is the official distributor of below given leading global producers at the Azerbaijani market:

Hygiene products: Kimberly-Clark, GlaxoSmithKline, Schwarzkopf, 3M;
Household chemical goods: Reckitt Benckiser, Henkel;
Pharmaceutics: GlaxoSmithKline, Reckitt Benckiser Healthcare;
Dairy products: Danone;
Professional safety and hygiene products: Kimberly-Clark Professional.

By opening the largest dairy factory of Azerbaijan in 2011, Atropatena has started new phase in local production along with distribution. Atena Milk Factory which is equipped with the updated technology produces milk, yogurt, buttermilk, smetana, etc.

Address: 11, Teymur Aliyev Str., Baku, AZ1106, Azerbaijan
Tel: (+994 12) 493-87-62
Fax: (+994 12) 440-86-95
E-mail: office@atropatena.az



Chairman of the Board:
Elshad Rasulov

**Председатель
правления:**
Эльшад Расулов

О компании: АОЗТ «Атропатена» создано в ноябре 1992г. Компания является официальным дистрибьютором указанных ниже ведущих мировых производителей на азербайджанском рынке:

Средства гигиены: Kimberly-Clark, GlaxoSmithKline, Schwarzkopf, 3M;
Бытовая химия: Reckitt Benckiser, Henkel;
Фармацевтика: GlaxoSmithKline, Reckitt Benckiser Healthcare;
Молочная продукция: Danone;

Профессиональные средства защиты и гигиены: Kimberly-Clark Professional.

В 2011 году компания вступила в новый этап развития, построен самый большой в Азербайджане молочный Завод Атена. Таким образом, Атропатена будет продолжать свою деятельность дистрибьютора являясь также местным производителем и экспортёром. Построенный по самым последним технологиям молочный завод «Атена» производит молоко, катык, айран, сметану и т.д.

Адрес: Азербайджан, г. Баку, AZ1106, ул. Теймура Алиева 11
Тел: (+994 12) 493-87-62
Факс: (+994 12) 440-86-95
E-mail: office@atropatena.az



Good Food, Good Life

Nestlé Azerbaijan LLC

ООО «Нестлэ Азербайджан»

About the company: Nestlé, the world's leading Health, Nutrition and Wellness Company, is committed to bringing good food and good life to consumers everywhere.

Nestlé's roots date back to 1866. In that year, Henri Nestlé, out of a desire to help address the high incidence of infant mortality, invented his Milk Food (Farine Lactée Nestlé), a milk-based infant cereal that was the world's first infant formula.

From those roots, Nestlé's product range has expanded to include over 8,000 different food products sold across five continents.

The Company's representative office - Nestlé Azerbaijan LLC was established on May, 2012.

Today, the company delivers the wide product range on the market of Azerbaijan: coffee and beverages, cocoa, culinary products, infant foods, ice cream, chocolate products, breakfast cereals, pet foods and other products.

Address: 12th Floor, Caspian Plaza 3, 44, Jafar Jabbarly Street., Baku, AZ1065, Azerbaijan
Tel.: (+99412) 437 31 01
Fax: (+99412) 437 28 93
E-mail: contact@az.nestle.com
URL: www.nestle.com



General Director:
Jeyhun Bakhtiyarli

Генеральный директор:
Джейхун Бахтиярлы

О компании: «Нестлэ» — крупнейшая в мире компания-производитель продуктов питания и напитков, эксперт в области правильного питания и здорового образа жизни. Кредо «Нестлэ» — делать жизнь лучше, предлагая потребителям только качественные и полноценные продукты.

История «Нестлэ» уходит корнями в 1866г. Именно в том году Генри Нестлэ, решив побороть детскую смертность, изобрел молочную смесь Farine Lactée и приступил к ее производству.

С тех пор ассортимент продукции «Нестлэ» постоянно расширяется и в настоящее время насчитывает свыше 8000 торговых марок продуктов питания, которые знают потребители на всех пяти континентах.

Представительство компании - ООО «Нестлэ Азербайджан» - было открыто в мае 2012г.

Сегодня компания поставляет на рынок Азербайджана широкий ассортимент продукции: кофе и кофейные напитки, какао, кулинарные продукты, детское питание, мороженое, шоколадные изделия, готовые завтраки и другие продукты.

Адрес: Азербайджан, AZ1065, г.Баку, ул. Дж.Джаббарлы, 44, Caspian Plaza 3, 12 этаж
Тел.: (+99412) 437 31 01
Факс: (+99412) 437 28 93
E-mail: contact@az.nestle.com
URL: www.nestle.com



*Caspian Catering
Service*

Caspian Catering Service

About the company: Caspian Catering Service was established in 2008. Caspian Catering Service is an Azerbaijani company set up to provide professional catering services to big companies that develop and operate in oil & gas fields both in Azerbaijan and abroad. The company applies ISO 9001:2008, ISO 14001:2004, OHSAS 18001:2007 standards and fully meets all requirements for provision of services in the oil-gas industry. The company has a large professional work force, trained and certified to work offshore and onshore, be it on Supply Ships, Platforms or Work Barges. Daily task of Caspian Catering Service is to solve the everyday problems that customer-companies face so that they can concentrate on their main work. The number of consumers increases year by year due to the quality of services the company provides. The gratitude of clients is the highest assessment of company's work.

Address: 38A, Natig Aliyev Street, Baku, Azerbaijan
Tel.: (+99412) 464 15 28
Fax: (+99412) 464 15 29
Mob.: (+99450) 286 76 76
E-mail: office@caspatering.com
URL: www.caspatering.com

О компании: Caspian Catering Service основана в 2008 году. Компания Caspian Catering Service является азербайджанской компанией, созданной для обеспечения профессиональных кейтеринговых услуг крупным компаниям, которые занимаются разработкой нефтегазовых месторождений как в Азербайджане, так и за рубежом. Компания работает по стандартам ISO 9001:2008, ISO 14001:2004, OHSAS 18001:2007 и полностью отвечает всем требованиям по предоставлению услуг в нефтегазовой промышленности. На компанию работает большой профессиональный коллектив, прошедший подготовку и сертифицированный для работы на суше, море, снабженческих судах, платформах и рабочих баржах. Ежедневная задача компании Caspian Catering Service сфокусирована на решении проблем, возникающих в сфере быта у компаний-заказчиков, тем самым позволяя им сконцентрироваться на своей основной работе. Численность потребителей увеличивается с каждым годом, что, несомненно, говорит о качестве предоставляемых компанией услуг. Наивысшая оценка деятельности компании - благодарность клиентов.

Адрес: Азербайджан, г.Баку, ул. Натига Алиева, 38А
Тел.: (+99412) 464 15 28
Факс: (+99412) 464 15 29
Моб.: (+99450) 286 76 76
E-mail: office@caspatering.com
URL: www.caspatering.com



Director:
Mahir Musayev

Директор:
Махир Мусаев



Iteca Caspian LLC / ITE Group PLC

About the company: Iteca Caspian LLC that organises the largest exhibitions and conferences in the Caspian region and is a partner of ITE Group plc, one of the world's leading event organizers, was established in 2000. Every year, the company holds over 20 exhibitions and conferences in Azerbaijan and Georgia covering the following industries: oil and gas, construction, telecommunications and IT, security, food and drink, agriculture, transport, healthcare, health and beauty, travel and tourism, hospitality, education and careers and the environment.

Exhibitions organized in Azerbaijan pass annual audits of UFI, the Global Association of the Exhibition Industry. Caspian Oil & Gas, BakuBuild, WorldFood Azerbaijan, BIHE, BakuTel, AITF hold UFI 'Approved Event' status, testifying to the high standards of the events and the reliability of their statistics. All exhibitions are officially supported by institutions within the Azerbaijan Government.

Address: 15, Nobel avenue, Azure Business Centre, 7th floor, Baku, AZ1025, Azerbaijan
Tel.: (+994 12) 404-10-00
Fax: (+ 994 12) 404-10-01
E-mail: office@iteca.az
URL: www.iteca.az

О компании: Iteca Caspian LLC – организатор крупнейших выставок и конференций Каспийского региона, партнер одного из ведущих организаторов выставок и конференций компании ITE Group PLC, была основана в 2000г. Iteca Caspian LLC ежегодно организует более 20 выставок и конференций в Азербайджане и Грузии. Портфолио выставок организованных компанией включает: Нефть и Газ, Строительство, Телекоммуникации и Информационные Технологии, Охрана и Безопасность, Пищевая Промышленность, Сельское Хозяйство, Транспорт, Здравоохранение, Красота и Здоровье, Путешествие и Туризм, Индустрия Гостеприимства, Образование и Карьера, Экология.

Проводимые в Азербайджане выставки проходят ежегодный аудит уровня организации со стороны Всемирной ассоциации выставочной индустрии UFI. Знак «Одобрено UFI» присвоены выставкам: Caspian Oil & Gas, BakuBuild, WorldFood Azerbaijan, BIHE, BakuTel, AITF, что свидетельствует о высоком организационном уровне событий и подтверждает достоверность статистики. Выставки официально поддерживаются госструктурами Азербайджана.

Адрес: Азербайджан, г. Баку, AZ1025, пр. Нобеля, 15
 Azure Business Centre, 7-й этаж,
Тел.: (+994 12) 404-10-00
Факс: (+994 12) 404-10-01
E-mail: office@iteca.az
URL: www.iteca.az



Director:
Farid Mammadov

Директор:
Фарид Мамедов

G O L D E N M E M B E R



Caspian Event Organisers LLC

ООО «Caspian Event Organisers»

About the company: Caspian Event Organisers LLC offers wide range of services for congresses, conferences and meetings.

Being a partner of the group with global network of over 1,000 full-time event professionals in more than 20 offices worldwide, allows Caspian Event Organisers to produce, promote and sell events that are valued and respected marketplaces for business.

The team earned reputation of the reliable partner by the long term and close cooperation with the government structures, international organisations and corporations.

Asian Development Bank Annual Meeting, Arts and Jewels of the World Exhibition, Azerbaijan International Defence Exhibition and Conference ADEX, Baku CSR Conference, Caspian Agro Exhibition, Internet Governance Forum, OIC Labour Ministers Meeting, SOCAR OGPC Forum are some events from the company's portfolio.

Address: 7th floor, Azure Business Centre, 15, Nobel avenue, Baku, AZ1025, Azerbaijan
Tel.: (+994 12) 447 47 74
Fax: (+994 12) 447 85 58
E-mail: office@ceo.az
URL: www.ceo.az



Executive Director:
Bahruz Hidayatzadeh

Исполнительный директор:
Бахруз Гидаятзаде

О компании: ООО «Caspian Event Organisers» (CEO) предлагает широкий спектр услуг по проведению конгрессов, конференций и мероприятий.

Будучи партнером группы компаний, включающей более 1000 профессионалов по организации мероприятий в 20 офисах по всему миру, «CEO» имеет все ресурсы для создания, продвижения, продажи событий, которые являются профессиональными площадками для ведения бизнеса.

Наша команда заработала репутацию надежного партнера, благодаря долгосрочному тесному сотрудничеству с государственными структурами, международными организациями и корпорациями.

Среди мероприятий, организованных нашей компанией: 48-й Съезд Азиатского Банка Развития, Выставка «Arts and Jewels of the World», Азербайджанская международная оборонная выставка ADEX, Азербайджанская международная конференция «Устойчивое развитие и корпоративная социальная ответственность», Азербайджанская международная выставка «Сельское хозяйство» Caspian Agro, Форум по управлению интернетом, Конференция министров труда стран-членов Организации Исламского Сотрудничества, SOCAR OGPC Форум и многие другие.

Адрес: Азербайджан, AZ1025, г.Баку, пр.Нобеля 15, Бизнес-центр Azure, 7-й этаж
Тел.: (+994 12) 447 47 74
Факс: (+994 12) 447 85 58
E-mail: office@ceo.az **URL:** www.ceo.az

EVENT MANAGEMENT

CASPIAN EUROPEAN SERVICES CLUB

G O L D E N M E M B E R



Lindab Buildings

About the company: Astron produces steel buildings for industrial and commercial use: manufacturing halls, logistic centers, warehouses, trading centers, sport facilities, show rooms, air craft hangars. We offer complete solutions for your needs. From the planning and designing to the manufacturing of the building - we look after everything.

Our structural systems, as well as our wall and roof systems meet the highest European quality demands with respect to both building physics and esthetic appearance.

Astron Buildings operates through a network of authorized Astron Builders - independent local and regional construction companies that offer complete and turnkey services.

Astron Builder's professionalism guarantees an individual approach to each project. Nabucco Architecture and Construction is our official Astron Builder in Azerbaijan.

Astron is Europe's largest manufacturer of complete steel buildings, certified with ISO 9001 quality management. Offering a range of architectural features, flexibility in planning, and high performance buildings with unique thermal solutions, Astron is a reliable partner for your needs.

Our production facilities are located in Luxembourg, the Czech Republic and the Russian Federation.

Address: 73 Pozharskogo str., Yaroslavl, RU-150066, Russia
Tel.: (+7 4852) 581 600
E-mail: info.ru@astron.biz
URL: www.astron.biz



General Director of Lindab Buildings LLC:
Pavel Korenkov

Генеральный директор
 ООО «Линдаб Билдингс»:
Павел Кореньков



Sales Director Russia and CIS, Astron:
Salam Goussous

Директор по продажам
 Astron в России и странах
 СНГ: **Салам Гоуссуус**



General Director of Nabucco Architecture and Construction:
Kyamaleddin Mansimov

Генеральный директор
 ООО «Набукко Акитекче
 & Констракшен»:
Кямаледдин Мансимов

О компании: Astron проектирует и производит полнокомплектные стальные здания промышленного и коммерческого назначения: заводы, склады, спортивные комплексы, торговые центры, автосалоны, авиационные ангары. Комплект стального здания Astron – это основные несущие конструкции, система стеновых и кровельных прогонов, кровельные и стеновые системы, аксессуары и эффективная теплоизоляция.

Здания Astron реализуются через сеть официальных партнеров-строителей: независимых региональных строительных компаний, предоставляющих услуги строительства «под ключ».

Профессионализм партнеров-строителей Astron гарантирует индивидуальный подход к каждому проекту. Компания Nabucco Architecture and Construction является официальным партнером-строителем Astron в Азербайджане.

Astron – крупнейший в Европе производитель полнокомплектных стальных зданий. Производственные центры находятся в Люксембурге, Чехии и России.

Адрес: Россия, 150066, г.Ярославль, ул. Пожарского, д. 73
Тел.: (+7 4852) 581 600
E-mail: info.ru@astron.biz
URL: www.astron.biz

CONSTRUCTION

CASPIAN EUROPEAN CONSTRUCTION CLUB

G O L D E N M E M B E R



Azeryolservis OJSC

About the company: Azeryolservis OJSC was established by the Azerbaijan Republic President's Order dated February 22, 2007. The OJSC is a successor of the public road system enterprises that managed road facilities of Azerbaijan. Azeryolservis OJSC is engaged in implementation of projects on repair, maintenance, reconstruction and construction of public motor roads, streets and avenues, bridges, ramps, pedestrian crossings, road junctions within the Republic and in Baku. There are 108 maintenance, landscaping and protection departments and enterprises operating within Azeryolservis. The OJSC possesses a strong workforce capacity and material-technical base. The OJSC has asphaltconcrete plants as well as over 2,600 units of automotive equipment, mechanisms and tools which play an important role in different areas of road infrastructure. Implementing successfully large-scale projects in the road-transport sector Azeryolservis is playing an important role in social economic development of Azerbaijan.

Address: 134 Uzeyir Hajibeyli str., Baku, AZ 1010, Azerbaijan
Tel.: (+994 12) 498 94 14
Fax: (+994 12) 498 96 06
E-mail: info@azeryol.az
URL: www.azeryol.az



**Acting Chairman:
Saleh Mammadov**

**Временно исполняющий
обязанности председателя:
Салех Мамедов**

О компании: ОАО «Азерйолсервис» создано по Распоряжению Президента Азербайджанской Республики от 22 февраля 2007г. ОАО является наследником предприятий дорожного хозяйства, которые управляли автомобильным дорожным хозяйством Азербайджана. ОАО «Азерйолсервис» занимается реализацией проектов по ремонту, сохранению, реконструкции и строительству автомобильных дорог общего пользования, улиц и проспектов, мостов, эстакад, пешеходных переходов, дорожных узлов на территории Республики, в том числе и Баку. В составе «Азерйолсервис» функционируют 108 управлений и предприятий по эксплуатации, озеленению и охране дорог. ОАО владеет сильным кадровым потенциалом и материально-технической базой. Находящиеся на балансе общества асфальтобетонные заводы, а также свыше 2600 единиц автотехники, механизмов и оборудования играют важную роль в разных сферах дорожной инфраструктуры. Успешно претворяя в жизнь крупномасштабные проекты в дорожно-транспортном секторе, «Азерйолсервис» играет важную роль в социально-экономическом развитии Азербайджана.

Адрес: Азербайджан, AZ 1010, г.Баку, ул. Узеира Гаджибеяли, 134
Тел.: (+994 12) 498 94 14
Факс: (+994 12) 498 96 06
E-mail: info@azeryol.az
URL: www.azeryol.az

G O L D E N M E M B E R



RR Group of Companies

Группа компаний RR



**General Director:
Rafiq Garayev**

**Генеральный директор:
Рафик Гараев**



**Deputy Director
for Construction:
Javanshir Karimov**

**Заместитель директора
по строительству:
Джаваншир Каримов**



**Deputy Director for Trade
and Foreign Affairs:
Ramin Guliyev**

**Заместитель директора по
торговле и международным
отношениям:
Рамин Гулиев**



**Deputy Director
for Finance:
Tarana Asgarova**

**Заместитель директора
по финансовым вопросам:
Тарана Асгарова**



**Head of the Legal
Department:
Oktay Kamalov**

**Начальник
юридического отдела:
Огтай Кямалов**

About the company: RR Group of Companies started operating in October 2006. The company is engaged in the construction sector. However, investments helped the Company to strengthen its presence in other economic sectors as well.

Over the years of operation, the company built a number of high-storied buildings in Baku and its suburbs, a 9-floor building consisting of three units in Zagatala, regional building of the Central Bank of the Republic of Azerbaijan in Ganja, took part in other big and small tenders.

Apart from this, the structure of the company includes Agrovest fruit-vegetable base, BUTA 2015 international service of overland, sea and air cargo transportation, Darnagul construction materials market and a concrete plant.

Developing every day, the Company is working over new promising projects.

О компании: Группа компаний RR начала деятельность в октябре 2006 года. Компания функционирует в строительном секторе, однако благодаря инвестициям, компания укрепила свои позиции и в других секторах экономики. За годы деятельности компания построила ряд многоэтажных зданий в Баку и его пригородах, 9-ти этажное 3-х блочное здание в Загатале, региональное здание Центрального банка Азербайджанской Республики в Гяндже и участвовала в других крупных и мелких тендерах.

Помимо этого, в структуру компании входят фруктово-овощная база Agrovest, международная служба сухопутных, морских и воздушных грузоперевозок BUTA 2015, рынок стройматериалов Дярнягуль и бетонный завод.

Ежедневно развиваясь, компания работает над новыми перспективными проектами.

Address: 9, Gulara Gadirbeyova Street, Baku, AZ1008, Azerbaijan
Tel./Fax: (+994 12) 496-97-93
E-mail: info@rrgroup.az
URL: www.rrgroup.az

Адрес: Азербайджан, AZ1008, г.Баку, ул. Гюлары Гадирбековой, 9
Тел./Факс: (+994 12) 496-97-93
E-mail: info@rrgroup.az
URL: www.rrgroup.az

G O L D E N M E M B E R



ASIA SKY EXPRESS & OCS

About the company: The ASE EXPRESS & OCS Company has been operating in the cargos transportation market of Azerbaijan since 1994 as a representative of Turkish and Japanese transport companies: ASE Express and OCS overseas courier service. ASE EXPRESS performs timely delivery of goods from Western and Eastern Europe, Central and South-East Asia, North and South America to any points in Azerbaijan as well as arranges a full range of relative services starting from cargo consolidation and insurance right up to customs registration. The company provides air transportation of small freights and cargoes within loading gauges (from door to door and to airport), express-delivery of all types of consignments and documents all over the world, cargo transportation in trucks, customs clearance, warehousing and booking of cargo, as well as control throughout the whole route. ASE EXPRESS also offers its customers private air transportation.

Address: 25, U.Hajibayov Str., Baku, Azerbaijan
Tel.: (+99412) 497-37-75/76; 494-88-45
Fax: (+99412) 493-84-73
E-mail: asebaku@ase.az; ocsbaku@ocs.az;
URL: www.ase.com.tr; www.ocstracking.com; www.ocscourier.com

Адрес: Азербайджан, г. Баку, ул. У.Гаджибекова 25
Тел.: (+99412) 497-37-75/76; 494-88-45
Факс: (+99412) 493-84-73
E-mail: asebaku@ase.az; ocsbaku@ocs.az;
URL: www.ase.com.tr; www.ocstracking.com; www.ocscourier.com



**Managing Director
Baku branch office:**
Rashad Abbasov

**Управляющий
Директор
Бакинского офиса:**
Рашад Аббасов

О компании: Компания «ASE EXPRESS & OCS» осуществляет свою деятельность на рынке грузоперевозок Азербайджана с 1994 года, является представителем турецких и японских транспортных компаний - ASE EXPRESS, OCS и УТИ. Компания обеспечивает своевременную доставку товара из Западной и Восточной Европы, Центральной и Юго-Восточной Азии, Северной и Южной Америки в любую точку Азербайджана и организует полный спектр сопутствующих услуг: от консолидации грузов и страхования до таможенного оформления. Компания предоставляет авиа-перевозки мелких и габаритных грузов "от двери до двери и до аэропорта", экспресс-доставку всех видов грузов и документов по миру, грузоперевозки на фурах в режиме "сборных грузов", таможенную очистку, складирование и бронирование груза, контроль на протяжении всего пути следования. «ASE EXPRESS» предлагает клиентам также частные авиаперевозки с выделением отдельного транспорта.



Toyota Baku LLC

About the Company: Toyota Baku Company is the only official representative office of Toyota Motors Corporation in Azerbaijan and has been operating since 2006. There are over 150 employees working for the company. Toyota Baku Company sells yearly about 5,000 vehicles. The official service of Toyota Baku provides service for over 50,000 automobiles per year.

Toyota is one of the most well-known car brands of the world. The Company is producing a whole range of vehicle models. There are 246700 people working for the company in different countries. Nowadays, Toyota is the biggest car producer in the world and has always been in demand owing to its reliability and adequate pricing policy. But the main thing is that our company still follows the kaizen principles and keeps developing.

Address: 26, F. Bayramov str., Baku, Azerbaijan
Tel.: (+994 12) 496 70 10
Fax: (+994 12) 496 70 12
E-mail: office@toyota.az
URL: www.toyota.az; www.toyota-baku.az

О компании: Компания «Тойота Баку» является единственным официальным азербайджанским представительством Toyota Motors Corporation, работает с 2006-го года. В компании работает свыше 150 сотрудников. Компания «Тойота Баку» ежегодно продает около 5 тысяч автомобилей, а официальный сервис «Тойота Баку» ежегодно обслуживает свыше 50 тысяч автомобилей.

«Тойота» - один из самых известных автомобильных брендов мира. Компания выпускает весь спектр моделей автомобилей, и в ней работает 246 700 человек в разных странах. Сегодня «Тойота» является крупнейшим производителем автомобилей в мире и всегда пользовалась спросом благодаря своей надежности и адекватной ценовой политике. Но главное в том, что наша компания по-прежнему верна принципу кайдзен, и продолжает совершенствоваться.

Адрес: Азербайджан, г.Баку, ул. Ф.Байрамова, 26
Тел.: (+994 12) 496 70 10
Факс: (+994 12) 496 70 12
E-mail: office@toyota.az
URL: www.toyota.az; www.toyota-baku.az



Генеральный директор:
Мустафа Аббасбейли

General Director:
Mustafa Abbasbeyli

LOGISTICS

AUTO DEALER

CASPIAN EUROPEAN TRANSPORT CLUB

G O L D E N M E M B E R



Boulevard Hotel Baku

About the company: Set along Baku's seafront promenade with close proximity to major city attractions, Boulevard Hotel Baku offers 818 comfortable bedrooms and suites. Being the largest conference hotel in Transcaucasia, Boulevard Hotel Baku features the finest facilities to suit a variety of occasions and functions of different sorts. Boulevard Hotel Baku offers one of the most comprehensive fitness and spa facilities with a 25-meter indoor swimming pool and state-of-the-art fitness facilities. Unique with its concept dining venues – Black City Cafe, Green House Kitchen and White City Bar & Lounge offer a diversified culinary experience.

Address: Khagani Rustamov street 4C, Baku, AZ1010, Azerbaijan
Tel.: (+994 12) 310 00 10
Fax: (+994 12) 310 00 11
E-mail: boulevard.reservations@absheronhotelgroup.com
URL: www.boulevardhotelbaku.com



**General Manager:
Clive Smith**

Генеральный Менеджер:
Клайв Смит



**Hotel Manager:
Valentin Osolos**

Менеджер Отеля:
Валентин Осолос

О компании: Расположенный вдоль набережной города Баку в непосредственной близости к основным столичным достопримечательностям, Boulevard Hotel Baku предлагает 818 удобных спальных комнат и люкс-номеров.

Будучи самой крупной гостиницей в Закавказье, обладающей возможностями для проведения приемов, Boulevard Hotel Baku располагает самой приемлемой инфраструктурой для проведения различных мероприятий.

Boulevard Hotel Baku предлагает один из самых современных спа и фитнес-центров с 25-метровым закрытым бассейном и современным тренажерным залом. Различные виды кулинарии предлагаются в Black City Cafe, Green House Kitchen и White City Bar & Lounge, функционирующих в отеле.

Адрес: Азербайджан, AZ1010, г.Баку, ул. Хагани Рустамова 4С
Тел.: (+994 12) 310 00 10
Факс: (+994 12) 310 00 11
E-mail: boulevard.reservations@absheronhotelgroup.com
URL: www.boulevardhotelbaku.com

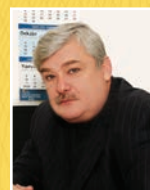


Improtex Travel Tours & Conferences

About the company: Improtex Travel Tours & Conferences, a part of the holding company Improtex Group, is the first private tour company established in sovereign Azerbaijan in 1991. 9 divisions and a tourist-information center with a guest house in the city of Gakh are operating within the company. It was the first among tour companies of Azerbaijan to pass accreditation of the International Association of Travel Agents in 1996. The company is a member of a number of such tour agencies as ASTA (USA), JATA (JAPAN), AzTA (Azerbaijan) as well as other organizations and alliances.

The Company provides such travel services as reservation and sale of air tickets in all directions, booking of hotels worldwide, provision of guide and interpreter services, tourist trips to foreign countries, reception of foreign guests, arrangement of traveling and excursion across Azerbaijan, including Silk Road Tours, servicing and arranging of international exhibitions and conferences, VIP services etc.

Address: 16, Samed Vurgun Street, Baku, AZ 1000, Azerbaijan
Tel.: (+99412) 498 10 74, 493 26 33
Fax: (+99412) 493 75 20
E-mail: info@improtex-travel.com
URL: www.improtex-travel.com



**General Director:
Alexander Guliyev**

Генеральный директор:
Александр Гулиев

О компании: Improtex Travel Tours & Conferences - первая на территории суверенного Азербайджана частная туристическая компания, созданная в 1991г., входящая в холдинг «Improtex Group». В структуре предприятия действует 9 отделов и туристический информационный центр с гостевым домом в г.Баку. В 1996г. предприятие первым из туристических компаний Азербайджана получило аккредитацию Международной ассоциации транспортных агентств (IATA), является членом ряда ассоциаций туристических агентств, таких как ASTA (США), JATA (Япония), AzTA (Азербайджан) и других организаций и альянсов.

Предприятие оказывает туристические услуги, такие как: бронирование и продажа авиабилетов на все направления, бронирование отелей по всему миру, предоставление услуг гидов и переводчиков, туристические поездки за рубеж, прием иностранных гостей и организация путешествий и экскурсий по Азербайджану, в т.ч. по маршрутам Великого шелкового пути, обслуживание и организация международных выставок и конференций, VIP-обслуживание и т.д.

Адрес: Азербайджан, AZ1000, г. Баку, ул.Самеда Вургун 16
Тел.: (+99412) 498 10 74, 493 26 33
Факс: (+99412) 493 75 20
E-mail: info@improtex-travel.com
URL: www.improtex-travel.com

G O L D E N M E M B E R



Azər Türk Bank OJSC

ОАО "Azər Türk Bank"

About the company: Azər Türk Bank OJSC, founded in 1995 (75% belongs to Azerbaijan), has entered into a new stage of development. The major mission of the Bank is to lend strong support to the real sector of the economy in accordance with the common development concept of the country, and as a universal bank to meet requirements of individual and corporate clients for bank products and services.

At present Azər Türk Bank is developing rapidly to reach its strategic goals and strengthening its positions on the financial market of the country.

Introducing modern standards, bank technologies and innovations as well as owing to existing potential and own corporate values, Azər Türk Bank OJSC intends to take its place among leading financial institutions of the country and the region within a short period of time.

Address: 85, 192/193, Jalil Mammadguluzade Str., Baku, Azerbaijan
Tel: (+99412) 404 14 45/49
Fax: (+99412) 599 10 11
E-mail: atb@azerturkbank.az
URL: www.azerturkbank.az

О компании: Открытое Акционерное Общество "Azər Türk Bank", основанное в 1995 году (75% акций принадлежат азербайджанскому государству), вступило в новый этап развития. На данном этапе основная миссия Банка заключается в активной поддержке реального сектора экономики в соответствии с общей концепцией развития страны, и будучи универсальным банком - в обеспечении на самом высоком уровне потребностей индивидуальных и корпоративных клиентов в банковских продуктах и услугах.

Сегодня "Azər Türk Bank" стремительно развивается в направлении своих стратегических целей и все больше укрепляет позиции на финансовом рынке страны.

С внедрением современных стандартов, банковских технологий и инноваций, благодаря имеющимся возможностям и собственным корпоративным ценностям, Открытое Акционерное Общество "Azər Türk Bank" решительно настроено занять свое место среди ведущих финансовых институтов страны и региона в самые кратчайшие сроки.

Адрес: Азербайджан, г.Баку, улица Джагила Мамедгулузаде 85, 192/193
Тел.: (+99412) 404 14 45/49
Факс: (+99412) 599 10 11
E-mail: atb@azerturkbank.az
URL: www.azerturkbank.az



Chairman of the Executive Board:
Farhad Adigozalov

Председатель правления:
Фархад Адыгёзалов



Bank of Baku OJSC

ОАО "Bank of Baku"

About the company: Bank of Baku has been adhering to a number of fundamental lines of its activity since its creation in 1994. The Bank supports retail business, medium and small entrepreneurship, big corporate business and strives for raising the customer service quality. Retail sector is the main niche of operations of Bank of Baku. Growth rates of the consumer loans in the country serve as a stimulus for the development of the bank. The motto of the bank – "Banking Services Close to You" – conveys the entire philosophy of the bank – we strive to be as close to customers and to their daily needs as possible. Bank of Baku is a pioneer in introduction of many banking products and services on the local market, as well as in application of the most up to date overseas banking experience. In 2011 Bank of Baku launched the first, in Azerbaijan, credit card project - Bolkart oriented upon huge number of ordinary consumers. 145 Customer Care Line accepts requests from a customer in real time and informs about the latest products and services offered by the bank.

Address: 42 Ataturk Ave, Baku, Azerbaijan
Tel: (+994 12) 447 00 55
Fax: (+994 12) 498 82 78
E-mail: info@bankofbaku.com
URL: www.bankofbaku.com

О компании: «Bank of Baku», с момента своего создания в 1994г. придерживается ряда фундаментальных направлений своей деятельности. Банк поддерживает розничный бизнес, малое и среднее предпринимательство, крупный корпоративный бизнес и нацелен на повышение качества обслуживания клиентов. Розничный сектор – основная ниша деятельности «Bank of Baku». Динамика роста потребительских кредитов в стране является стимулом развития банка. Девиз банка «Sizə yaxın bankçılıq», передает всю философию банка – быть как можно ближе к клиентам и их повседневным нуждам. «Bank of Baku» является «пионером» в привнесении многих банковских продуктов на азербайджанский рынок, привлечении передового западного банковского опыта. В 2011г. «Bank of Baku» запустил первый в Азербайджане массовый проект Bolkart, нацеленный на огромное количество рядовых потребителей. Справочная Служба 145 оперативно принимает запросы клиентов и информирует клиентов о последних новинках банка.

Адрес: Азербайджан, г.Баку, пр. Атаюрка, 42
Тел.: (+994 12) 447 00 55
Факс: (+994 12) 498 82 78
E-mail: info@bankofbaku.com
URL: www.bankofbaku.com



Chairman of the
 Supervisory Board:
Elchin Isayev

Председатель
 Наблюдательного Совета:
Эльчин Исаев

G O L D E N M E M B E R



**YAPI KREDİ BANK
AZERBAIJAN**

About the company: Yapi Kredi Bank Azerbaijan, which has been providing its services and products in the country since 2000, keeps carrying out an activity in the field of individual and corporate banking. The assets of the Bank totaled \$451 mln according the end of 2014. It provides a wide range of services to 181,000 individuals, 4,626 SME and 3,056 corporate customers through a network of 18 branches, 463 employees and 27 ATMs.

Yapi Kredi Bank Azerbaijan has been serving its Retail and Corporate customers with a wide range of products and services since the last 15 years. As a member of banking conglomerate group UniCredit, Yapi Kredi Bank Azerbaijan is providing international access to Corporate companies to grow their business. Yapi Kredi Bank Azerbaijan is offering its extensive experience and internationally acknowledged experience in banking sector to every segment in Azerbaijan market.

Address: Block 628, J.Mammadguluzade Street 73 "F", Nasimi district, Baku, AZ 1078, Azerbaijan
Tel.: (+994 12) 497 77 95
Fax: (+994 12) 497 02 76
E-mail: info@yapikredi.com.az
URL: www.yapikredi.com.az

О компании: Yapi Kredi Bank Azerbaijan, предоставляющий банковские услуги и продукты в стране с 2000г., осуществляет деятельность в сфере обслуживания физических лиц и корпоративных клиентов. К концу 2014г. активы банка составили \$451 млн. Он предоставляет широкий спектр услуг 181000 физическим лицам, 4626 малым и средним предприятиям, а также 3056 корпоративным клиентам посредством 18 филиалов, 463 сотрудников и 27 банкоматов. В течение последних 15 лет Yapi Kredi Bank Azerbaijan предоставляет широкий спектр услуг и продуктов клиентам розничного бизнеса, а также корпоративным клиентам. Будучи членом банковского конгломерата UniCredit, Yapi Kredi Bank Azerbaijan предоставляет корпоративным компаниям международный доступ для расширения их деятельности. Yapi Kredi Bank Azerbaijan предлагает свой широкий и признанный на международном уровне опыт в банковской сфере каждому сегменту рынка Азербайджана.

Адрес: Азербайджан, AZ 1078, г.Баку, Насиминский район, 628-й квартал, ул. Дж.Мамедгулузаде, 73 "F"
Тел.: (+994 12) 497 77 95
Факс: (+994 12) 497 02 76
E-mail: info@yapikredi.com.az
URL: www.yapikredi.com.az



Chairman of the Board /
General Director:
Cenk Yuksel

Председатель правления/
Генеральный директор:
Дженк Йуксель



A-GROUP Insurance Company

Страховая компания A-GROUP

About the company: A-Group is one of the largest companies in the insurance market of Azerbaijan. Company was founded in 1995 and currently offers 14 types of voluntary insurance. Covering such fields as property, vehicle, cargo and liability insurance A-Group is regarded as a true leader in the health insurance market. Medical Department of Insurance Company is represented by highly qualified professionals; so far Insurance Company has been holding leadership in the field of medical insurance for several years by now. The Company is proud of the list of its customers, including famous international and national enterprises. The daily amount of insurance payments to the clients of A-Group is more than \$20,000! A-Group Insurance Company repeatedly assured compliance of its management system to ISO 9001 international standard. A-Group works hard towards provision of services corresponding to the highest standards to maintain its unexceptionable business reputation gained through years of activity. A-Group constantly works in the direction of acquiring new fields of business (activity) and professional development of its staff. A-Group policy holder benefits from the highest standards of personal service!

Address: 87, R. Behbudov Str., Baku, Azerbaijan
Tel: * 0909
E-mail: insurance@a-group.az
URL: www.a-group.az

О компании: СК A-Group, является одной из крупнейших компаний на страховом рынке Азербайджана, которая успешно ведёт свою деятельность с 1995 г. Работая в сфере страхования имущества, автотранспорта, страхования грузов, ответственности, СК A-Group является лидером в области медицинского страхования. Компания гордится представительным списком своих клиентов, который включает известные международные и национальные компании. Объем ежедневных выплат застрахованным лицам превышает \$20 тыс. СК ежегодно подтверждает соответствие компании международному стандарту качества ISO 9001. Дорожа безупречной деловой репутацией, сформированной на протяжении многих лет, СК стремится выполнять все свои обязательства на самом высоком уровне. A-GROUP постоянно совершенствует свою деятельность в плане освоения новых сфер страхования, а также в плане профессионального роста своих сотрудников. A-Group дорожит своими клиентами, и своей основополагающей задачей считает сохранение их доверия!

Адрес: Азербайджан, г. Баку, ул. Р. Бейбутова, 87
Тел: * 0909
E-mail: insurance@a-group.az
URL: www.a-group.az



Chairman of the Supervisory
Board: **Sabir Adnaye**

Председатель
Наблюдательного Совета:
Сабир Аднаев



Chairman of Board:
Anar Bayramov

Председатель
Правления:
Анар Байрамов

G O L D E N M E M B E R



PASHA Insurance Company

**Страховая Компания
PAŞA Sığorta**

About the company: PASHA Insurance Open Joint Stock Company, is a leading organization in the insurance market of the Republic of Azerbaijan. The authorized share capital of AZN 50 million provides PASHA Insurance with the real financial power to cover its insurance liabilities and guarantees its solvency. Moreover, the sufficient funds indicate huge potential of further growth capacity of the insurance company. PASHA Insurance presents itself as a universal insurance company. The Company provides more than 31 voluntary and compulsory insurance services to both corporate and individual customers. The business processes of PASHA Insurance are based on the experience of the best Western insurance experience with consideration of the specifics of the national market. Our Company is the member of well-known organizations such as AMCHAM, Global Compact, IMIA and Azerbaijan Insurers Association.

Address: 170, L.Tolstoy street, Baku, AZ 1000, Azerbaijan
Tel.: (+99412) 598 18 03
Fax: (+99412) 598 18 07
E-mail: office@pasha-insurance.az
URL: www.pasha-insurance.az



Chairman of the Management Board:
Ulviyya Jabbarova

Председатель правления:
Ульвия Джаббарова



First Deputy Chairman of the Management Board:
Ali Bayramov

Первый заместитель председателя правления:
Али Байрамов



Deputy Chairman of the Management Board:
Tural Aliyev

Заместитель председателя правления:
Турал Алиев



Management Board Member:
Murad Suleymanov

Член правления:
Мурад Сулейманов



Management Board Member:
Aygun Malikova

Член правления:
Айгюн Меликова

О компании: Акционерное общество открытого типа PAŞA Sığorta является признанным лидером на рынке страховых услуг Азербайджана. На сегодняшний день величина уставного капитала компании составляет 50 миллионов AZN. Подобный уровень капитализации дает PAŞA Sığorta необходимые финансовые возможности для уверенного выполнения страховых обязательств и гарантирует ее платежеспособность. Кроме того, достаточная обеспеченность собственными средствами позволяет говорить о необходимом потенциале для дальнейшего развития страховой компании. PAŞA Sığorta позиционирует себя в качестве универсальной страховой компании. Она предлагает 31 вид услуг обязательного и добровольного страхования как для индивидуальных, так и для корпоративных клиентов. В основу бизнес-процессов PAŞA Sığorta легли механизмы лучших западных практик, скорректированные с учетом особенностей национального рынка. Компания представлена членством в таких известных организациях как AMCHAM, Global Compact, IMIA, Ассоциация Страховщиков Азербайджана.

Адрес: Азербайджан, AZ1000, Баку, ул. Л.Толстого, д. 170
Тел.: (+99412) 598 18 03
Факс: (+99412) 598 18 07
E-mail: office@pasha-insurance.az
URL: www.pasha-insurance.az

G O L D E N M E M B E R



PASHA Life Insurance OJSC

About the company: PASHA Life Insurance OJSC, with 40,250 million AZN authorized capital, is a part of PASHA Holding Group of Companies, carries out its activity on the basis of the official registration at the Ministry of Taxes of the Republic of Azerbaijan dated 24.11.2010 and the license for provision of services for life insurance dated 14.02.2011 issued by the Ministry of Finance of the Republic of Azerbaijan. PASHA Life Insurance currently provides the following classes of insurance products meeting requirements of every customer: Term Life Insurance; Endowment Life Insurance; Disability Insurance; Compulsory Insurance against disability as a result of industrial accidents and occupational diseases; Critical Illness Insurance.

In the near future, in order to strengthen its position in the insurance market on life insurance class, "PASHA Life Insurance" is planning to create new products and is already working in this direction.

Address: 15, Mayakovsky Street, AZ1154, Baku, Azerbaijan
Tel.: (+994 12) 567 32 36 (ext. 571)
Fax: (+994 12) 567 32 39
E-mail: info@pasha-life.az
URL: www.pasha-life.az



Chairman of the Board:
Mursat Rustamov

Председатель правления:
Мурсат Рустамов



Deputy Chairman of the Board:
Niyaz Ismaylov

Заместитель председателя правления:
Нияз Исмаилов



Member of the Board:
Dilara Babayeva

Член правления:
Дилара Бабаева

О компании: Открытое акционерное общество "PAŞA Həyat Sığorta" с уставным капиталом в 40,250 млн. манатов входит в состав группы компаний "PAŞA Holding" и осуществляет свою деятельность на основе государственной регистрации в министерстве налогов Азербайджана от 24.11.2010 года и лицензии на предоставление услуг по страхованию жизни от 14.02.2011 года министерства финансов Азербайджана. "PAŞA Həyat Sığorta" в настоящее время представляет следующие классы страховых продуктов, отвечающих требованиям каждого клиента: Страхование на случай смерти; Страхование жизни; Пенсионное страхование; Страхование от критических заболеваний; Страхование от утраты трудоспособности; Обязательное страхование от утраты трудоспособности в результате несчастных случаев на производстве и профессиональных заболеваний.

В ближайшем будущем, для укрепления своих позиций на страховом рынке по классу страхования жизни, "PAŞA Həyat Sığorta" планирует создание новых продуктов и уже работает в этом направлении.

Адрес: Азербайджан, AZ1154, г.Баку, ул. Маяковского 15
Тел.: (+994 12) 567 32 36 (доп. 571)
Факс: (+994 12) 567 32 39
E-mail: info@pasha-life.az
URL: www.pasha-life.az



Standard Insurance
sizi qoruyan sığorta

Standard Insurance

About the company: Standard Insurance (2002) is one of the leading insurance companies of Azerbaijan. In 2007 the company changed its legal status becoming thus an open joint-stock company. At present, the authorized stock capital of Standard Insurance totals AZN 11 mln and the company became one of the highest authorized capital among Azerbaijan insurance companies. In 2009 the company managed to open a 100% daughter company in Georgia.

Standard Insurance has a reinsurance support Treaty program and is registered in AON's list of reliable companies.

In 2010 company was officially appointed as a fronting partner of Zurich Insurance Group Ltd (Switzerland) for providing fronting services in Azerbaijan. In 2011 Standard Insurance became a network partner for RSA (UK) and QBE (UK) and from 2014 Standard Insurance starts broadening its cooperation with Allianz and HDI-Gerling Insurance. There are 28 types of insurance coverages including 3 types of compulsory insurance that are presented by the company.

Address: 94, Shamsi Badalbeyli Street, Baku AZ1014, Azerbaijan

Tel.: (+994 12) 930

Fax: (+994 12) 598 51 02

E-mail: office@standardinsurance.az

URL: www.standardinsurance.az; www.930.az

О компании: Standard Insurance основана в 2002г., является одной из лидирующих страховых компаний Азербайджана. В 2007г. была преобразована в ОАО Standard Insurance. На сегодняшний день уставной капитал возрос до 11 млн. AZN и компания стала одной из лидирующих по данному показателю среди страховых компаний Азербайджана. В 2009г. компания открыла дочернюю компанию в Грузии.

Компания обладает программой облигаторной перестраховочной защиты и введена в список надежных компаний AON.

В 2010г. компания была официально назначена фронтинг партнером Zurich Insurance Group Ltd для предоставления фронтинг услуг в Азербайджане. В 2011г. компания стала сетевым партнером RSA и QBE, с 2014г. начала расширять свое сотрудничество со всемирными страховыми компаниями - Allianz Insurance и HDI-Gerling Insurance. Компания оказывает услуги по 28 видам страхования, в т.ч. по 3 видам обязательного страхования.

Адрес: Азербайджан, AZ1014, г.Баку, ул. Шамси Бадалбейли, 94

Тел.: (+994 12) 930

Факс: (+994 12) 598 51 02

E-mail: office@standardinsurance.az

URL: www.standardinsurance.az; www.930.az



Chairman of the Board:
Aydin Rahmanov

Председатель
правления:
Айдын Рахманов



**Azərbaycan Respublikası
Dövlət Sığorta
Kommersiya Şirkəti**



The State Insurance Company AZERSIGORTA

**Государственная страховая
компания AZERSIGORTA**

About the company: The State Insurance Company AZERSIGORTA was formed in 1991 on the basis of former State Insurance Inspection of the Azerbaijan SSR. The Company has 90 branches in all areas and regions of Azerbaijan. We render services to legal entities and population by 30 kinds of insurance. The authorized capital of "Azersigorta" makes 9.6 million US dollars and assets 43.36 million US dollars.

The State Insurance Company closely cooperates with leading local and foreign insurance and reinsurance companies in the field of insurance and reinsurance. Among them are "INQOSSTRAXH", "AzRe", "BELQOSSTRAXH", "ASIYA" and etc.

Company has a licence to provide nonlife insurance services on all classes of insurance. Core business lines are property, liability, medical insurance, personal accident and motor insurance.

Address: 60 I.Dadashov Street, Baku, Azerbaijan

Tel./Fax.: (+99412) 561 68 81 / 41, 561 29 85, 561 26 17, 561 28 87

E-mail: office@azersigorta-az.com

URL: www.azersigorta-az.com

О компании: Государственная страховая компания AZERSIGORTA была создана в 1991 году на базе бывшей Государственной страховой инспекции Азербайджанской ССР. Компания имеет 90 филиалов во всех регионах республики. Компания предлагает более 30 видов страховых услуг юридическим и физическим лицам. Уставной капитал составляет 9,6 млн. долларов США, а активы компании около 43,36 млн. долларов США.

Компания тесно сотрудничает с местными и зарубежными страховыми и перестраховочными компаниями в сфере страхования и перестрахования. Среди них "ИНГОССТРАХ", "АзРе", "БЕЛГОССТРАХ", "АЗИЯ" и др.

Компания имеет лицензию на реализацию всех видов страхования, не связанных со страхованием жизни. При этом, приоритетными направлениями являются страхование ответственности, медицинское страхование, страхование от несчастных случаев, ОСАГО и т.д.

Адрес: Азербайджан, г. Баку, ул. И.Дадашева 60

Тел./Факс: (+99412) 561 68 81 / 41, 561 29 85, 561 26 17, 561 28 87

E-mail: office@azersigorta-az.com

URL: www.azersigorta-az.com



Chairman of the Board:
Mammad Mammadov

Председатель правления:
Мамед Мамедов

G O L D E N M E M B E R



Gəlin birlikdə
böyüək

Nar Mobile



Chief Executive Officer:
Kent McNeley

Генеральный директор:
Кент Макнили



Chief Information Officer:
Khayyam Hasanli

Главный директор по
информационным
технологиям:
Хайям Гасанлы



Chief Financial Officer:
Kenul Kerimova

Главный финансовый
директор:
Кёнюль Керимова



Chief Marketing Officer:
Maxim Fyodorov

Главный директор по
маркетингу:
Максим Федоров

About the company: Azerfon LLC has served its customers since March 2007 under the Nar Mobile brand name. The company became one of the leading companies in the field of telecommunications and mobile communications of the country in a short period of time. Nar Mobile brand name represents a combination of rich cultural heritage of our country and modern Azerbaijan. Nar Mobile is an innovative mobile operator which has been offering various innovative solutions to the local mobile market from the first day of its activity. Nar Mobile remained always committed to its policy of affordable prices providing an exceptional value for its customers via a variety of attractive tariff offerings.

Since its creation, the mobile operator has been carrying out large-scale social projects and has been supporting many projects in other fields. Nar Mobile spares no effort to always satisfy the needs of its customers, including employees and shareholders. The main mission of the mobile operator is to provide its customers with easy and comfortable mobile communication services.

О компании: Azerfon оказывает телекоммуникационные услуги в Азербайджане под торговой маркой Nar Mobile с 2007г. В короткие сроки компания заняла одну из лидирующих позиций в сфере телекоммуникаций и мобильной связи. Бренд Nar Mobile – сочетание богатого культурного наследия нашей страны и современного Азербайджана. Nar Mobile – инновационный мобильный оператор, предлагающий разнообразные новаторские решения для местного рынка мобильной связи с первого дня деятельности. Оставаясь приверженцем принципа доступной ценовой политики на протяжении всего периода своего существования, мобильный оператор завоевал признание абонентов благодаря предоставляемым различным выгодным тарифным планам.

С момента создания, компания реализует крупномасштабные социальные проекты и осуществляет поддержку многих проектов в других сферах.

Nar Mobile постоянно радует своих клиентов, сотрудников и акционеров. Компания представляет собой прекрасное и успешное объединение, ставящее целью обеспечение людей удобной и простой мобильной связью.

Address: 106A H.Aliyev Ave, Baku, AZ1029, Azerbaijan
Tel.: (+99412) 444 07 30
Fax: (+99412) 444 07 31
URL: www.azerfon.az

Адрес: Азербайджан, AZ1029, Баку, пр. Г.Алиева 106А
Тел.: (+99412) 444 07 30
Факс: (+99412) 444 07 31
URL: www.azerfon.az

G O L D E N M E M B E R



Guven Hospital

About the company: Guven Hospital is a leader in the healthcare field of Turkey. Private clinic Güven, founded in 1974 to provide world level medical service, meets the requirements of the modern medicine owing to its long-standing experience and high quality service. From 2008 to 2014 the clinic was accredited four times by JCI, Joint Commission International – independent and global accreditation organization (USA).

The trust that our patients put in us is of big importance to us. We do not forget it and keep doing our job.

The best specialists, high skilled professors and doctors are working for our clinic.

The clinic offers unique treatment programs, broad range of medical services, solution of hard tasks in the field of therapy, surgery, organ transplantation and genetics. Our doctors will help to do screening on over 70 recessive genetic disorders. Safe DNA Lockbox is available.

Professional arrangement of conservative, surgical treatment enables to guarantee a 100% control over quality of offered services. The official certified representative office in Azerbaijan can arrange the visit.

Address in Azerbaijan: 5th floor, Caspian Plaza III,
Baku, 44 Jafar Jabbarly Street, Baku, Azerbaijan
Tel.: (+99412) 492-94-66, (+99477) 277-22-61
Address in Turkey: Şimşek Street, No:29 06540 Kavaklıdere, Ankara, Turkey
Tel.: (+90 312) 457-25-25
E-mail: guven@guven.com.tr
URL: www.guven.com.tr



General Director:
Aylin Yaman

Генеральный директор:
Айлин Яман



Head of the representative
office in Azerbaijan:
Kamala Guliyeva

Директор представительства
в Азербайджане:
Кямаля Гулиева

О компании: Guven Hospital – лидер в области услуг здравоохранения Турции. Основанная в 1974г., в целях обеспечения медицинского обслуживания мирового уровня, частная клиника Güven, в сочетании с многолетним опытом работы и высококачественного обслуживания соответствует требованиям современной медицины. С 2008г. по 2014г. клиника четыре раза аккредитована JCI – Объединенной международной комиссией – независимой и глобально принятой аккредитационной организацией (США).

В клинике работают лучшие специалисты, профессора и врачи высочайшей квалификации. Клиника предлагает уникальные авторские программы лечения, расширенный спектр медицинских услуг, решения сложнейших задач в области терапии, хирургии, трансплантации органов, генетики. Врачи могут провести скрининг по более 70 рецессивным генетическим нарушениям. Имеется Безопасный ДНК Сейф – DNA Lockbox™. Профессиональная организация консервативного, хирургического лечения позволяет гарантировать 100%-ный контроль качества предоставляемых услуг. Подготовку визита может организовать официально сертифицированное представительство клиники в Азербайджане.

Адрес в Азербайджане: Азербайджан, г.Баку, ул. Джафара Джабарлы 44, Caspian Plaza III, 5 этаж
Тел.: (+99412) 492-94-66, (+99477) 277-22-61
Адрес в Турции: Турция, 06540, г.Анкара, Каваклыдере, ул. Шимшек 29
Тел.: (+90 312) 457-25-25
E-mail: guven@guven.com.tr **URL:** www.guven.com.tr



SOCAR-FUGRO LLC

General Manager: Chris Mott

About the company: SOCAR-FUGRO's main activities in Azerbaijan involve carrying out geophysical and geotechnical surveys of the sea and the seabed for offshore oil and gas developments. We also carry out condition surveys of offshore oil & gas infrastructure as well as aerial, geophysical and geotechnical surveys onshore. Fugro has been operating here for over 20 years and is a part of the world's largest independent survey group of its kind. Local knowledge and experience combine with global reach to supply our clients with world class data on which to base their developments design and engineering.

Address: 'Chirag Plaza', 49/C, Tbilisi Ave., Baku, AZ1065, Azerbaijan
Tel.: (+99412) 497-11-31; 497-40-27
Fax: (+99412) 497-11-32
E-mail: c.mott@fugro.com
URL: www.fugro.com

SOCAR-FUGRO LLC

Генеральный менеджер: Кристофер Мотт

О компании: Деятельность SOCAR-FUGRO в Азербайджане заключается в проведении геофизических/геотехнических исследований моря и морского дна для разработки оффшорных нефтегазовых месторождений. Мы проводим обследование состояния морской нефтегазовой инфраструктуры, аэросъемку, геофизические и геотехнические исследования на суше. Fugro работает в Азербайджане свыше 20 лет, являясь частью крупной мировой независимой исследовательской группы. Местная специфика и опыт в сочетании с обширной географией позволяют предоставлять клиентам данные мирового класса.

Адрес: Азербайджан, AZ1065, г. Баку, Тбилисский пр., 49/С, «Чыраг Плаза»
Тел.: (+99412) 497-11-31; 497-40-27
Факс: (+99412) 497-11-32
E-mail: c.mott@fugro.com
URL: www.fugro.com



AzMetco JSC

Chairman of the Directors Board:
Shukur Aghazadeh

About the company: AzMetco Public Corporation is a specialized company, which since 1981 has been performing maintenance on adjustment, repair, installation and calibration of metering and remote-control systems, appliances and equipment used in Oil and Gas Industry. AzMetco covers a large operating area of the South Caucasus (Azerbaijan, Georgia) and Turkey, performing these service works on SOCAR oil terminals and BP export pipelines – Sangachal, Supsa, Ceyhan.

Address: 63 A.Bagirov str., Ramana settl., Baku, AZ1037, Azerbaijan
Tel.: (+994 12) 488-65-94, 451-35-66/68
E-mail: office@azmetco.az
URL: www.azmetco.az

ОАО AzMetco

Председатель Совета Директоров: Шукюр Агазаде

О компании: Открытое акционерное общество AzMetco - специализированное предприятие, с 1981-го года выполняет сервисные работы по наладке, ремонту, монтажу и калибровке измерительных и телемеханических систем, приборов и оборудования, применяемых в нефтяной и газовой промышленности. AzMetco охватывает большое рабочее пространство Южного Кавказа (Азербайджан, Грузия) и Турции, выполняя эти сервисные работы на нефтяных терминалах ГНКАР и экспортных трубопроводах BP в Сангачалах, Супсе и Джейхане.

Адрес: Азербайджан, AZ1037, г.Баку, пос. Рамана, ул. А.Багирова, 63
Тел.: (+994 12) 488-65-94, 451-35-66/68
E-mail: office@azmetco.az
URL: www.azmetco.az



BOS SHELF LLC



General Director: Ikhtiyar Akhundov

About the Company: Bos Shelf is the company formed by the State Oil Company of Azerbaijan Republic and Star Gulf FZCO in 2001. The Company was awarded contracts for construction of jackets and associated structures within the framework of ACG. Most of the jacket construction works were carried out ahead of the Project schedule. Since 14 September 2012, BOS Shelf, fully Azerbaijani company and part of SOCAR, has been appointed exclusive operator of BDOZ yard.

Address: Salyan Highway 83, Baku, AZ 1083, Azerbaijan
Tel: (+ 994 12) 444 99 00
Fax: (+ 994 12) 444 99864
E-mail: bos-shelf@bos-shelf.com
Web: www.bos-shelf.com

ООО «BOS SHELF»

Генеральный директор: Ихтияр Ахундов

О компании: BOS Shelf была создана компаниями SOCAR и Star Gulf FZCO в 2001г. Компании были присуждены контракты для строительства оснований и вспомогательных сооружений в рамках проекта АЧГ. Большинство работ по строительству оснований было завершено с опережением графика. С 14 сентября 2012 года BOS Shelf - стопроцентная азербайджанская компания и часть ГНКАР - является эксклюзивным оператором Бакинского завода глубоководных оснований.

Адрес: Азербайджан, AZ 1083, г.Баку, Сальянское шоссе, 83
Тел: (+99412) 444-99-00
Факс: (+99412) 444-98-64
E-mail: bos-shelf@bos-shelf.com
URL: www.bos-shelf.com



Caspian Pipe Coatings LLC

Director: Azer N. Isayev

About the company: CPC is a unique and entirely local company that delivers a wide range of services on anti-corrosion and concrete weight coatings of oil and gas pipelines in the Caspian region. Coating of more than 2,500 kilometers of onshore and offshore oil, gas and water pipes of various diameters has been successfully performed since 2002 for "Azeri-Chirag-Gunashli", "Shah Deniz", BTC, "Chirag Oil Project", "Umid" and "Shah Deniz-2" projects under request of BP/AIOC and SOCAR.

Address: 36, Nobel Avenue, Baku AZ 1025, Azerbaijan
Tel: (+994 12) 489 07 62/64
Fax: (+994 12) 489 07 63
E-mail: office@cpc.az
URL: www.cpc.az; www.caspianpipecoatings.com

ООО "Caspian Pipe Coatings"

Директор: Азер Н. Исаев

О компании: CPC - уникальная и стопроцентно местная компания, которая предоставляет широкий спектр услуг по антикоррозийной изоляции и бетонному покрытию нефтегазовых труб в каспийском регионе. С 2002г. успешно произведена изоляция более 2500 км морских и наземных нефтяных, газовых и водяных труб различного диаметра для проектов «Азери-Чыраг-Гюнешли», «Шах Дениз», БТД, «Нефтяной Проект Чыраг», «Умид» и «Шах Дениз-2» по заказу BP/АМОК и SOCAR.

Адрес: Азербайджан, г.Баку, AZ 1025, Пр. Нобеля, 36
Тел.: (+994 12) 489 07 62/64
Факс: (+994 12) 489 07 63
E-mail: office@cpc.az
URL: www.cpc.az; www.caspianpipecoatings.com





EKOL

ENGINEERING SERVICES EKOL CJSC

General Director: Ramil Aliyev

About the company: "Engineering services Ekol" CJSC was established by SOCAR (51%) and a foreign company (49%) on March 01, 2006. The company has a strong material and technical base, high qualified personnel, as well as ISO 9001, ISO 14001 and OHSAS 18001 certificates. The company is involved in purification of polluted industrial waters, refinery and utilization of oil mud, conduction of ecological monitoring, provision of laboratory services, installation of fountains, irrigation systems, planting of greenery, making chemical analyses of floor profile, etc.

Address: 10b, Babek avenue, Khatai district, Baku, Azerbaijan
Tel.: (+994 12) 464 14 35; 464 14 36; 464 14 37
Fax: (+994 12) 464 14 27
E-mail: info@ekol.az
URL: www.ekol.az

ЗАО «ИНЖЕНЕРНЫЕ УСЛУГИ ЭКОЛ»

Генеральный директор: Рамиль Алиев

О компании: ЗАО «Инженерные услуги Экол» учреждено 1 марта 2006г. ГНКАР (51%) и иностранной компанией (49%), обладает сильной материально-технической базой, высококвалифицированными кадрами, получены сертификаты ISO 9001, ISO 14001 и OHSAS 18001. Компания осуществляет очистку загрязненных промышленных вод, переработку и утилизацию нефтяного шлама, осуществляет экологический мониторинг, оказывает комплексные лабораторные услуги, занимается установкой фонтанов, оросительных систем, озеленением, снятием профиля почвы, проведением его химического анализа и др.

Адрес: Азербайджан, г. Баку, Хатаинский район, пр. Бабека, 10 б
Тел.: (+994 12) 464 14 35; 464 14 36; 464 14 37
Факс: (+994 12) 464 14 27
E-mail: info@ekol.az
URL: www.ekol.az



Tekfen Engineering

**Azerbaijan Branch Office
 Manager:** Bayram Erdogan

About the company: Tekfen Engineering was founded in 1984 and became a global services provider delivering high quality technical and management services in oil&gas, power, industrial plants, transportation, pipelines, motorways/highways and harbor/offshore areas.

Tekfen Engineering is a multidisciplinary engineering company provides all aspects of engineering services with the power of 3D design which provides us a perfect coordination between disciplines and more feasible design.

Address: 5th floor, Demirchi Tower, 37 Khojaly ave, Baku, AZ1025, Azerbaijan
Tel./Fax: (+ 99412) 488-80-25
E-mail: info@tekfenengineering.com
URL: www.tekfenengineering.com

Tekfen Engineering

Глава филиала в Азербайджане:
 Байрам Эрдоган

О компании: Tekfen Engineering был основан в 1984г и стал мировым поставщиком услуг, предоставляя высококачественные технические и управленческие услуги в сфере нефти и газа, а также в направлении электроэнергетики, промышленных установок, транспортировки, трубопроводов, автомагистралей/шоссе и портов/морских участков.

Tekfen Engineering многопрофильная инженеринговая компания предоставляющая все аспекты технических услуг с помощью 3D проектирования, что представляет прекрасную координацию между профилем деятельности и наиболее приемлемым дизайном.

Адрес: Азербайджан, AZ1025, Баку, пр. Ходжалы 37, Demirchi Tower, 5 этаж
Тел./Факс: (+ 99412) 488-80-25
E-mail: info@tekfenengineering.com
URL: www.tekfenengineering.com



TEKFEN CONSTRUCTION AND INSTALLATION CO., INC.

**Tekfen Construction and
 Installation Co., Inc.**

President & CEO:
 Osman Cengiz Birgili

About the company: Tekfen Construction, the cornerstone of Tekfen Holding, was founded in 1956. As of today, Tekfen Construction has completed over 300 projects with a total project value of US\$9 billion. The Company operates in 10 countries on three continents. Apart from Turkey, Tekfen's activities concentrate on three principle regions: the Caspian Region, the Middle East, and North Africa – and includes Azerbaijan, Kazakhstan, Turkmenistan, Iraq, Saudi Arabia, Qatar, the UAE, Libya and Morocco.

Address: 9th floor, Demirchi Tower, 37 Khojaly avenue, Khatai district, Baku, Azerbaijan
Tel: (+99412) 404 76 41/42/43
Fax: (+99412) 404 83 59
E-mail: business@tekfen.com.tr
URL: www.tekfenconstruction.com

**Tekfen Construction and
 Installation Co., Inc.**

Президент и главный исполнительный директор:
Осман Ченгиз Биргили

О компании: Tekfen Construction - основное подразделение Tekfen Holding, основанное в 1956г. На сегодняшний день за плечами Tekfen Construction свыше 300 реализованных проектов общей стоимостью \$9 млрд. Компания работает в 10 странах на трех континентах. Помимо Турции, деятельность компании сосредоточена в трех принципиальных для компании регионах: Каспийском регионе, Ближнем Востоке и Северной Африке. Она охватывает Азербайджан, Казахстан, Туркменистан, Ирак, Саудовскую Аравию, Катар, ОАЭ, Ливию и Марокко.

Адрес: Азербайджан, г.Баку, Хатаинский район, пр. Ходжалы, 37, Demirchi Tower, 9-ый этаж
Тел.: (+99412) 404 76 41/42/43
Факс: (+99412) 404 83 59
E-mail: business@tekfen.com.tr **URL:** www.tekfenconstruction.com



Weatherford

**WEATHERFORD,
 WEUS HOLDING INC**

**Country Manager Azerbaijan
 and Georgia:** Elnour Babaiev

About the company: Weatherford is one of the world leading oilfield services company and operates in 110 countries with more than 45000 employees. Weatherford is broadly represented in Azerbaijan providing services for clients like BP, Lukoil Overseas, Socar AQS, Absheron OC, Karasu OC and others. Weatherford is a leader in providing engineering solutions and performing qualified services for Tubular Running, Drilling, Inspection and Fishing, Intelligent Completions, Artificial Lift Systems, Expandable Tubulars and Screens, Production Optimization and Aluminum Drilling Equipment production and etc.

Address: Bakikhanov street 6, Bridge Plaza Building 9th floor, Baku, AZ1022, Azerbaijan
Tel.: (+994 12) 404-50-40
Fax: (+994 12) 404-50-43
E-mail: info.cis@eu.weatherford.com
URL: www.weatherford.com

WEATHERFORD, WEUS HOLDING INC

**Директор по Азербайджану
 и Грузии:** Эльнур Бабаев

О компании: Weatherford International является одним из мировых лидеров нефтесервисного рынка, со штатом сотрудников более 45000 человек в 110 странах. Компания широко представлена в Азербайджане, работая с такими операторами, как BP, Lukoil Overseas, Socar AQS, Absheron OC, Karasu OC и др. Weatherford - ведущий провайдер инженерных решений и качественных услуг в области спуска обсадных колонн, бурения, дефектоскопии оборудования, ловильных работ, интеллектуального заканчивания скважин, систем мехдобычи, расширяемых труб и фильтров, оптимизации добычи и производства продуктов для бурения из алюминия.

Адрес: Азербайджан, Баку, AZ1022 Ул.Бакиханова 6, Bridge Plaza, 9 этаж
Тел.: (+994 12) 404-50-40
Факс: (+994 12) 404-50-43
E-mail: info.cis@eu.weatherford.com **URL:** www.weatherford.com





Weir Oil & Gas

General Manager:
James Gordon Simpson

About the company: Weir Group PLC, provides specialized engineering solutions worldwide. It operates in three segments: Minerals, Oil & Gas, and Power & Industrial within 70 countries. The Oil & Gas segment designs and manufactures pumps, valves, wellheads and ancillary equipment, as well as providing specialist repair and field service for the upstream and downstream offshore, marine, and onshore oil and gas markets.

Address: 31 km Salyan Highway,
Supply Base-3 Sahil, Baku, AZ-1083, Azerbaijan
Tel.: (+994 12) 446 65 15
Fax: (+994 12) 446 65 19
E-mail: info@weirservices.com
URL: www.weiroilandgas.com

Weir Oil & Gas

Генеральный менеджер:
Джеймс Гордон Симпсон

О компании: Weir Group PLC предоставляет специализированные решения в сфере машиностроения. Компания осуществляет деятельность по трем сегментам в 70 странах: нефтегазовый сектор, электроэнергетика и промышленный сектор. Для нефтегазового сектора разрабатываются и производятся насосы, клапаны, оборудование для применения на устьях скважин, вспомогательное оборудование, предоставляются услуги по ремонту и эксплуатационному обслуживанию для оффшорных секторов upstream и downstream, а также услуги в рамках оншорных нефтегазовых рынков.

Адрес: Азербайджан, AZ1083, г.Баку,
База-3 Приморск, 31 км Сальянского шоссе
Тел.: (+994 12) 446 65 15
Факс: (+994 12) 446 65 19
E-mail: info@weirservices.com
URL: www.weiroilandgas.com



RAHAT Supermarket Chain

Managing Partner:
Jalal Balakishiyev

About the company: Health, moral and financial state of people is above own commercial interests of the RAHAT supermarket chain. A group of companies for operation of the RAHAT supermarket chain was established in 2009 to support economic and social development of the region and the country where we work. Our ambition is to create and support a chain of supermarkets affordable for all categories of customers, regardless of their race, religion, nationality, gender and age.

Address: 118a F.Khoyski Ave, Baku, Azerbaijan
Tel./Fax: (+99412) 465 31 18
E-mail: info@rahat-az.com
URL: www.rahatmarket.az; www.rahat.az

Сеть супермаркетов RAHAT

Управляющий партнер: Джалал Бабакишиев

О компании: Здоровье, моральное и материальное положение населения для сети супермаркетов RAHAT превыше собственных коммерческих интересов. С целью поддержания экономического и социального развития региона и республики, в которой мы работаем, в 2009 году создана группа компаний для обеспечения деятельности сети супермаркетов RAHAT. Наша цель – создание и поддержание сети доступных супермаркетов для всех категорий покупателей вне зависимости от расы, вероисповедания, национальности, пола и возраста.

Адрес: Азербайджан, г.Баку, пр. Ф.Хойского, 118а
Тел./Факс: (+99412) 465 31 18
E-mail: info@rahat-az.com
URL: www.rahatmarket.az; www.rahat.az

Eastern Chemical
Company-Baku Ltd.

General Director: Emil Guliyev

About the company: Eastern Chemical Company-Baku Ltd., which has been operating since 2010, is considered to be one of the largest traders of chemical products in Azerbaijan. The Company specializes in sale of products of chemical plants.

The Company supplies all sorts of caustic soda, synthetic and inhibited hydrochloric acid, Soda ASH of brand A and brand B, Sulfuric and Nitric acid, Formaldehyde, Ammonia liquor and other chemical products to Azerbaijan. ECC Ltd is developing dynamically, regularly increasing the range of its products and expanding the markets.

Address: 4th floor, 11 Topchubashov Street, Baku AZ 1022, Azerbaijan
Tel: (+99 412) 595-00-57
Fax: (+99 412) 595-00-58
E-mail: info@vxx.az
URL: www.vxx.az

ООО «Восточная Химическая
Компания-Баку»

Генеральный директор: Эмиль Гулиев

О компании: ООО «Восточная Химическая Компания-Баку», созданная в 2010 году, является одним из крупнейших трейдеров химической продукции на азербайджанском рынке. Компания специализируется на продаже продукции химических заводов.

Компания поставяет в Азербайджан все виды каустической соды, кислоту соляную синтетическую и ингибированную, кальцинированную соду марки А и марки Б, серную и азотную кислоты, формалин, аммиачную воду и другие химические продукты. Компания динамично развивается, постоянно увеличивая ассортимент поставляемой продукции и расширяя рынки сбыта.

Адрес: Азербайджанская Республика,
AZ 1022, г.Баку, ул. Топчубашова 11, 4-этаж
Тел: (+99 412) 595-00-57
Факс: (+99 412) 595-00-58
E-mail: info@vxx.az **URL:** www.vxx.az



Procter & Gamble Azərbaycan Servisləri

Director: Taygun Gunay

About the company: P&G is a global consumer goods company. The Company is operating with the purpose of touching and improving lives now and for the generations to come. The P&G community includes operations in approximately 70 countries worldwide.

P&G Azerbaijan has over 20 brands including Pampers®, Tide®, Ariel®, Head & Shoulders®, Always®, Pantene®, Fairy®, Blend-a-med®, Oral-B®, Gillette®, Safeguard®, Lenor®, Dreft®, etc.

Address: 4th floor, Landmark III, 90A, Nizami str.,
Baku, AZ1010, Azerbaijan
Tel: (+99412) 598 07 11
Fax: (+99412) 598 02 10
E-mail: office@pg.com
URL: www.pg.com

Procter & Gamble Azərbaycan Servisləri

Директор: Тайгун Гюнай

О компании: P&G является мировым производителем потребительских товаров. Деятельность компании направлена на улучшение жизни людей в настоящее время и будущих поколений. P&G ведет деятельность приблизительно в 70 странах по всему миру.

P&G Azerbaijan предлагает свыше 20 брендов, включая Pampers®, Tide®, Ariel®, Head & Shoulders®, Always®, Pantene®, Fairy®, Blend-a-med®, Oral-B®, Gillette®, Safeguard®, Lenor®, Dreft® и т.д.

Адрес: Азербайджан, AZ1010, г.Баку, ул. Низами 90А,
Landmark III, 4 этаж
Тел.: (+99412) 598 07 11
Факс: (+99412) 598 02 10
E-mail: office@pg.com
URL: www.pg.com





**Caspian International
Investment Company**

General Manager:
Elvin Ashirov

About the company: Caspian International Investment Company (CIIC) is a private equity investment firm founded in 2008. CIIC's shareholders are Azerbaijan Investment Company; Saham Holding Company, investment fund from Kuwait; Al-Ahmar Group from Yemen; ICD and IDB, supranational development focused organizations. The main goal of CIIC is to serve as an investment vehicle in order to receive exposure to the growing Azerbaijani economy.

Address: Yeni Hayat Plaza, 55, Z.Aliyeva street,
Baku, AZ1000, Azerbaijan
Tel.: (+994 12) 499 77 21/87
Fax: +994 12 499 78 21
E-mail: info@ciic.az
URL: www.ciic.az

**Каспийская Международная
Инвестиционная Компания**

Генеральный менеджер:
Эльвин Аширов



О компании: Каспийская Международная Инвестиционная Компания (CIIC) – это инвестиционная компания, созданная в 2008-ом году. Акционерами CIIC являются Азербайджанская Инвестиционная Компания; Saham Holding Company – инвестиционный фонд из Кувейта; Al-Ahmar Group – компания из Йемена; Исламский Банк Развития и Исламская Корпорация по Развитию Частного Сектора. Основной целью CIIC являются инвестиции в частный сектор, способствующие развитию экономики Азербайджана.

Адрес: Азербайджан, AZ1000, г.Баку, улица З.Алиевой, 55,
Yeni Hayat Plaza
Тел.: (+994 12) 499 77 21/87
Факс: (+994 12) 499 78 21
E-mail: info@ciic.az **URL:** www.ciic.az



KONSIS

Project Manager:
Sabina Asaliyeva

About the company: KONSIS provides organizational support for conferences, events, meetings and trainings with full support including written translation, consecutive and simultaneous interpretation services. KONSIS provides conference equipment rental services, including simultaneous translation equipment, booth, LCD projectors, wide screens, laptops and other audio/video equipment. KONSIS will support your event, making travel and accommodation arrangements, conference room reservation and setup, food and beverage arrangements.

Address: 3rd floor, Caspian Plaza 1,
44 Jafar Jabbarly str., Baku, AZ1065, Azerbaijan
Tel.: (+99412) 497-81-13
E-mail: info@konsis.az
URL: www.konsis.az

«КОНСИС»

Менеджер по проектам: Сабина Асалиева



О компании: «КОНСИС» оказывает организационную поддержку конференций, мероприятий, встреч и тренингов, с полным перечнем услуг, включая услуги письменного, последовательного и синхронного перевода. «КОНСИС» предоставляет услуги по аренде конференц-оборудования, включая оборудование для синхронного перевода, будки, ЖК-проекторы, широкие экраны, ноутбуки и другое аудио-видео оборудование. «КОНСИС» предоставит поддержку Вашему мероприятию, спланирует поездку и размещение, сделает резервацию и оснащение комнаты для конференции, организует еду и напитки.

Адрес: Азербайджан, AZ1065, г.Баку,
ул. Джафара Джаббарлы 44, Caspian Plaza 1, 3-й этаж
Тел.: (+99412) 497-81-13
E-mail: info@konsis.az **URL:** www.konsis.az



ACCESS TRANS LLC

General Director: Mahammad Umudov

About the company: Access Trans company is forwarding any cargo by any means of transport all over the world. Strategic directions of activity of the company are the transport corridors Europe-Caucasus-Asia "TRACECA" and "North-South".

The purpose of Access Trans company is to make communication between consignor and consignee shortening distances by underlying out individuality and indicating our priorities to make long term relations.

Individual attitude toward each customer, long-time co-operation on mutual reliability, transparency and right business relations are the main line of our activity.

Address: 92-a, 2023, Haydar Aliyev ave., Baku, Azerbaijan
Tel.: (+994 12) 496-66-63, 447-57-41/42/43
Fax: (+994 12) 566-05-88, 567-91-89
E-mail: info@accesstrans.az
URL: www.accesstrans.az

ООО "ACCESS TRANS"

Генеральный директор: Магомед Умудов



О компании: Компания Access Trans осуществляет доставку грузов любыми средствами транспорта по всему миру. Стратегические направления деятельности компании проходят через транспортные коридоры ТРАСЕКА (Европа-Кавказ-Азия) и Север-ЮГ.

Цель компании заключается в установлении связи между грузоотправителем и грузополучателем, сокращения расстояния, а также в стремлении компании установить долгосрочные отношения. Индивидуальный подход каждому клиенту, долгосрочное сотрудничество на взаимном доверии, прозрачность в деловых отношениях являются главным направлением нашей деятельности.

Адрес: Баку, Азербайджан, пр. Гейдара Алиева 2023, 92-а
Тел.: (+994 12) 496-66-63, 447-57-41/42/43
Факс: (+994 12) 566-05-88, 567-91-89
E-mail: info@accesstrans.az **URL:** www.accesstrans.az



AZERTRANS LTD

General Director: Parviz Aliyev

About the company: Azertrans Ltd LLC was established by Azpetrol Oil Company as oil transportation and transshipment company. The Company offers freight forwarding services in relation to the transportation of oil and oil products through the transportation corridor from the Azerbaijan Caspian Sea Coast to the ports of Georgia on the Black Sea.

The Company owns and operates two crude oil/oil products transshipment terminals in Baku and Sangachal. Azertrans Ltd LLC Sangachal terminal has two interconnection pipelines linking it with the AIOC Sangachal terminal.

Address: 37 Boyuk Gala Street AZ1004, Baku, Azerbaijan
Tel.: (+994 12) 437-28-27
Fax: (+994 12) 437-19-52; 497-63-11
E-mail: office@azertrans.az

AZERTRANS LTD

Генеральный директор: Пярвиз Алиев



О компании: ООО "Azertrans Ltd" учреждена «Нефтяной Компанией Azpetrol» для предоставления услуг по транспортировке и перевалке нефти. Компания предоставляет экспедиторские услуги по транспортировке нефти и нефтепродуктов по транспортному коридору от азербайджанского берега Каспия до черноморских портов Грузии.

Компания владеет и управляет двумя нефтяными терминалами в Баку и Сангачалах. Сангачальский терминал ООО "Azertrans Ltd" связан с Сангачальским терминалом АМОК двумя трубопроводами.

Адрес: Азербайджан, Баку, AZ1004, ул. Бейюк Гала 37
Тел.: (+994 12) 437-28-27
Факс: (+994 12) 437-19-52; 497-63-11
E-mail: office@azertrans.az

BM-Logistics



Deputy Director: Murad Rahimov

About the company: Founded in 2009, BM-Logistics LLC carries out domestic and international transportation. The Company lends transportation services to well-known companies of Azerbaijan, Turkey, Georgia, Russia and other companies. It holds a leading position in the field of logistics.

BM-Logistics LLC is an official dealer of the Russian company KAMAZ and accounts for considerable amount of KAMAZ vehicles sold in the Azerbaijani market.

The Company that possesses high material-technical base and high-skilled human resources is distinguished by high-quality service it provides to clients.

Address: 2nd floor, entry point 2Altes Plaza, 507/511 block, Ismayilbey Gutgashinly str., Baku, AZ 1006, Azerbaijan
Tel.: (+99412) 497-29-95; 497-29-85; 448-10-88
Fax: (+99412) 497-29-86

E-mail: murad.rahimov@bmlogistics.az
URL: www.bmlogistics.az

BM-Logistics

Заместитель директора: Мурад Рагимов

О компании: Основанное в 2009г. ООО «BM-Logistics» осуществляет внутренние и международные перевозки. Предприятие оказывает транспортные услуги известным компаниям Азербайджана, Турции, Грузии, России и других стран, занимает ведущее место в сфере логистики.

«BM-Logistics» является официальным дилером российской компании КАМАЗ, на ее долю приходится весомая доля продаж автомобилей марки КАМАЗ на азербайджанском рынке.

Предприятие, обладающее высокой материально-технической базой и высококвалифицированными кадрами, отличает высококачественное обслуживание клиентов.

Адрес: Азербайджан, AZ 1006, г.Баку, ул. Исмайлыбей Гутгашинлы, квартал 507/511, Altes Plaza, блок А, этаж 2

Тел.: (+99412) 497-29-95; 497-29-85; 448-10-88

Факс: (+99412) 497-29-86

E-mail: murad.rahimov@bmlogistics.az **URL:** www.bmlogistics.az



LOGISTICS GROUP



Globalink Logistics Group

Branch Manager:
 Mir Junaid Ahmed

About the Company: Globalink is a single source for worldwide freight forwarding and project logistics services. Our strength is the "one stop solution" and "global network". No matter how great or small your transportation and logistics needs are, you can always trust Globalink to take the load off your mind. Our global network extends across 65 countries. This means we have people on the ground in every major market ready to serve you.

Address: Globalink Logistics Group, Representative office in Baku, 25 A, Mamed Araz Street, Baku, AZ 1130, Azerbaijan
Tel.: (+99412) 447-31-11

Fax: (+99412) 447-30-16
E-mail: baku@globalinkllc.com
URL: www.globalinkllc.com

Globalink Logistics Group

Менеджер филиала: Мир Джунаид Ахмед

О компании: Глобалинк – универсальный партнер в сфере международной транспортной логистики. Работа компании основана на принципах «Единого решения» и «Глобальной сети». Вы можете доверить нам транспортировку любого груза вне зависимости от масштабов проекта. Наша глобальная сеть охватывает 65 стран. Это означает, что у нас есть представители на ведущих мировых рынках, готовые оказать содействие развитию Вашего бизнеса.

Адрес: Азербайджан, AZ 1130, г.Баку, ул. Маameda Араза, 25А, представительство Globalink Logistics Group в Баку
Тел.: (+99412) 447-31-11

Факс: (+99412) 447-30-16
E-mail: baku@globalinkllc.com
URL: www.globalinkllc.com



Murphy Shipping and Commercial Services

Director: Shaig Mirzayev

About the company: Murphy Shipping and Commercial Services (MSCS) has been operating within transportation industry for more than 35 years. Over this period the Company has successfully implemented a great number of projects world-wide and become globally recognized effective solutions provider in freight forwarding service. MSCS has a license for providing brokerage service in the territory of Azerbaijan.

Address: Bridge Plaza, Bakikhanov str.24, Baku, AZ 1065, Azerbaijan
Tel.: (+99412) 499-85-10

Fax: (+99412) 499-85-11
E-mail: shaig.mirzayev@murphyshipping.co.az
office@murphyshipping.co.az
URL: www.murphyshipping.com

Murphy Shipping and Commercial Services

Директор: Шаиг Мирзоев

О компании: Murphy Shipping and Commercial Services (MSCS) работает в транспортной сфере более 35 лет. За этот период компания успешно реализовала множество проектов по всему миру и стала глобально признанным поставщиком эффективных решений в сфере транспортно-экспедиторских услуг. У MSCS имеется лицензия на предоставление брокерских услуг на территории Азербайджана.

Адрес: Азербайджан, AZ 1065, Баку, ул. Бакиханова 24, Бизнес-центр Bridge Plaza

Тел.: (+99412) 499-85-10

Факс: (+99412) 499-85-11

E-mail: shaig.mirzayev@murphyshipping.co.az
office@murphyshipping.co.az
URL: www.murphyshipping.com



Air Astana



Representative office of Air Astana in Azerbaijan, Country Manager:
 Daken Shemet

About the company: Air Astana was registered in 2001. These shareholders remain committed partners in the airline, with the Kazakhstan Government holding a 51% share through its Samruk-Kazyna National Welfare Fund, and BAE Systems PLC holding 49%.

Today the airline operates a fleet of 30 western aircrafts with an average age of 5.4 years. The network includes close to 60 domestic and international routes.

Address: 2nd floor, Demirchi Tower, Khojali distr. 37, Baku, AZ1025, Republic of Azerbaijan
Tel.: (+994 12) 404-75-15
E-mail: Daken.Shemet@airastana.com
URL: www.airastana.com

«Эйр Астана»

Региональный менеджер представительства «Эйр Астана» в Азербайджане: Дакен Шемет

О компании: Авиакомпания «Эйр Астана» зарегистрирована в 2001 году. Компания «Эйр Астана» совместное предприятие с долями участия Правительства Казахстана 51%, принадлежащими АО «Фонд национального благосостояния «Самрук-Казына», и компании BAE Systems PLC (Великобритания) 49%.

На сегодняшний день авиапарк «Эйр Астаны» состоит из 30 самолетов западного производства, их средний эксплуатационный возраст составляет 5,4 лет. Маршрутная сеть включает около 60 внутренних и международных рейсов.

Адрес: Азербайджан, AZ1025, г.Баку, пр. Ходжалы 37, Demirchi Tower, 2-ой этаж
Тел.: (+994 12) 404-75-15
E-mail: Daken.Shemet@airastana.com
URL: www.airastana.com





BAKU ITS Center
General Director: Rufat Imanov

About the company: Intelligent Transport Management Center (ITMC) is a body established in 2011 by the order of President Ilham Aliyev in order to regulate traffic and eliminate problems on roads. The center uses the most modern technology and is one of the leading centers in the region. The main objective of the Intelligent Transport Management Center is to create the city traffic management system in order to solve, by applying the most advanced technologies, the growing problems arising in the movement of transport vehicles which are rapidly increasing in Baku.

Address: 105, Heyder Aliyev ave. Baku, AZ1029, Azerbaijan
Tel.: (+994 12) 404 41 20 (4176)
Fax: (+ 994 12) 404 41 27
E-mail: info@bakuits.gov.az
URL: www.bakuits.gov.az; www.niim.az

**Центр интеллектуального управления
транспортом города Баку**
Генеральный директор: Руфат Иманов



О компании: Центр интеллектуального управления транспортом (ЦИУТ) создан в 2011г. согласно Указу Президента Ильхама Алиева в целях регулирования движения транспорта и устранения проблем на дорогах. В центре используются самые передовые технологии, он является одним из ведущих центров в регионе. Основная задача ЦИУТ - создание системы управления транспортом с применением самых современных технологий в целях решения проблем, возникающих в процессе перемещения растущего количества транспортных средств в Баку.

Адрес: Азербайджан, AZ1029, г.Баку, пр. Гейдара Алиев, 105
Тел.: (+994 12) 404 41 20 (4176)
Факс: (+ 994 12) 404 41 27
E-mail: info@bakuits.gov.az
URL: www.bakuits.gov.az; www.niim.az



Excelsior Hotel & Spa Baku
General Manager: Turhan H. Poyraz

About the company: The Excelsior Hotel & Spa Baku is a beautiful 5 star hotel in Baku city. The hotel is furnished with a mélange of classical architecture and contemporary design elements. It is a hotel with a unique ambiance and distinctive service, enhanced by modern technology.

Located near the cosmopolitan downtown of Baku, the Hotel offers easy access to business, shopping and entertainment centers, while the Airport being 25 minutes away.

Address: 2, Heydar Aliyev Avenue, Baku, AZ 1154, Azerbaijan
Tel.: (+994 12) 496 80 00
Fax: (+994 12) 496 80 08
E-mail: info@excelsior.az
URL: www.excelsior.az

Excelsior Hotel & Spa Baku
Генеральный директор: Турхан Пойраз



О компании: Отель Excelsior Hotel & Spa Baku - великолепный пятизвездочный отель в городе Баку. Меблировка отеля представляет собой сочетание классической архитектуры и современных элементов дизайна. Это отель с уникальной атмосферой и превосходным сервисом, поддерживаемым современными технологиями.

Отель, расположенный недалеко от центра города, дает возможность легко добраться до предприятий, торговых и развлекательных центров, а аэропорт находится в 25 минутах езды от отеля.

Адрес: Азербайджан, AZ 1154, г.Баку, пр.Гейдара Алиева, 2
Тел.: (+994 12) 496 80 00
Факс: (+994 12) 496 80 08
E-mail: info@excelsior.az
URL: www.excelsior.az



Four Seasons Hotel Baku
General Manager: Ricardo Acevedo

About the company: On the waterfront promenade, close to major business and diplomatic addresses and Old City, Four Seasons Hotel Baku is the epicenter for business and social life, bridging Baku's rich past with its limitless future.

Zafferano and Kaspia restaurants re-defined urban dining scene in Baku.

Jaleh Spa continue to set the standards for upper scale spa, gym and pool experience for Bakuivians.

Address: 1 Neftchilar Avenue, Baku, AZ1095, Azerbaijan
Tel.: (+994 12) 404 24 24
Fax: (+994 12) 404 24 25
E-mail: reservations.bku@fourseasons.com
URL: www.fourseasons.com/baku

Four Seasons Hotel Baku
Генеральный менеджер: Рикардо Асеведо



О компании: Расположившийся вблизи побережья, в нескольких шагах от крупных деловых и дипломатических резиденций и «Старого города», Four Seasons Hotel Baku является центром деловой и общественной жизни, мостом, соединяющим богатое прошлое Баку с его безграничным будущим.

Рестораны Zafferano и Kaspia внесли новую ноту в ресторанный бизнес в Баку.

Jaleh Spa продолжают устанавливать стандарты, предлагая бакинцам услуги спа, тренажерного зала и бассейна на высочайшем уровне.

Адрес: Азербайджан, AZ1095, г.Баку, ул. Нефтяников 1
Тел.: (+994 12) 404 24 24
Факс: (+994 12) 404 24 25
E-mail: reservations.bku@fourseasons.com
URL: www.fourseasons.com/baku



GRAND HOTEL EUROPE
General Manager: Kemal Eratay

About the company: Welcome to the Grand Hotel Europe - one of the major landmarks of the city, with a wonderful view to the Caspian Sea. The hotel offers 96 well decorated spacious Deluxe Guest Rooms and Suites, most of them having a marvelous view to the Caspian Sea.

The hotel guests will be impressed by the quality and variety of the international and national specialties served in our Caviar restaurant, Caspian Bar, Capones Nightclub, Olympus Health Club.

Address: Tbilisi avenue 1025/30, Baku, AZ1078, Azerbaijan
Tel.: (+99412) 490-70-90
Fax: (+99412) 490-70-96
E-mail: k.eratay@grand-europe.com
URL: www.grand-europe.com

GRAND HOTEL EUROPE
Генеральный Менеджер: Кемал Эратай



О компании: Grand Hotel Europe является одной из главных достопримечательностей города, откуда прекрасно видно Каспийское море. Отель предлагает вашему вниманию 96 Deluxe Guest комнат и номеров с прекрасно выполненной декорацией. Гости отеля будут поражены качеством и разнообразием международного и национального обслуживания со стороны нашего ресторана «Caviar», «Caspian Bar», ночного клуба «Capones», оздоровительного клуба «Olympus».

Адрес: Азербайджан, AZ1078, г.Баку, Тбилисский проспект, 1025/30
Тел.: (+99412) 490-70-90
Факс: (+99412) 490-70-96
E-mail: k.eratay@grand-europe.com
URL: www.grand-europe.com

Access Bank



Chairman of the Management Board: Michael Hoffmann

About the bank: AccessBank was established in 2002 to provide access to financial services for Azerbaijan's low and middle-income households, micro and small businesses. The International Fitch Rating Agency has recognised AccessBank as the most reliable non-state owned bank in Azerbaijan (BB+). AccessBank is 100% foreign owned by six shareholders, consisting of: EBRD, IFC, BSTDB, KfW Development Bank, Access Microfinance Holding, and LFS Financial Systems.

Address: 3, Tbilisi ave., Baku, AZ 1065, Azerbaijan
Tel.: (+994 12) 490 80 10
Fax: (+994 12) 510 37 71
E-mail: bank@accessbank.az
URL: www.accessbank.az

AccessBank

Председатель Правления: Михаэль Хоффманн

О компании: AccessBank был создан в 2002 году с целью оказания финансовых услуг азербайджанским семьям, а также микро- и малым предпринимателям. AccessBank признан самым надежным банком среди частных банков Азербайджана международным рейтинговым агентством Fitch (BB+) и является 100%-ой собственностью шести международных финансовых институтов: EBRD, IFC, BSTDB, KfW Development Bank, Access Microfinance Holding и немецкой компании LFS Financial Systems GmbH.

Адрес: Азербайджан, AZ 1065, г.Баку, Тбилисский проспект, 3
Тел.: (+994 12) 490 80 10
Факс: (+994 12) 510 37 71
E-mail: bank@accessbank.az
URL: www.accessbank.az



OJSC RABITABANK



Chairman of Supervisory Board: Zakir Nuriyev

About the company: OJSC Rabitabank was established in 1993. Rabitabank renders full range of bank services to corporate, SME and retail customers throughout 20 branches including 6 in the city of Baku and 14 in the regions of the country. The Bank has a successful history of co-operation with the international financial institutions, such as EBRD, IFC, ICD, as well as investment funds in Europe and USA.

Address: 33, 28 May str., Baku, Azerbaijan
Tel.: (+994 12) 598 - 44 - 88,
Fax: (+994 12) 497 - 11 - 01
E-mail: rb@rabitabank.com
URL: www.rabitabank.com

ОАО "РАБИТАБАНК"

Председатель Наблюдательного Совета: Закир Нуриев

О компании: Открытое акционерное общество (ОАО) «Рабитабанк» создан в 1993г. «Рабитабанк» оказывает полный спектр финансовых услуг физическим и юридическим лицам. Банк сотрудничает с EBRD, IFC, ICD, и частными инвестиционными фондами Европы и США в сфере привлечения международных ресурсов для финансирования кредитов. В настоящее время филиальная сеть банка состоит из 20 филиалов и отделений, 6 из которых находится в Баку, а 14 – в регионах страны.

Адрес: Азербайджан, г.Баку, ул. 28 Мая, 33
Тел.: (+994 12) 598 - 44 - 88
Факс: (+994 12) 497 - 11 - 01
E-mail: rb@rabitabank.com
URL: www.rabitabank.com



AXA MBASK



Chairman of the Board: Selchuk Adiguzel

About the company: MBASK Insurance Company, operating from 1992, is one the first private insurance companies of independent Azerbaijan Republic. AXA Group, one of the largest insurance groups in the world, acquired a majority shareholding (51%) in MBASK Insurance Company through its subsidiary AXA Seguros Generales, S.A., De Seguros Y Reaseguros in 2010. MBASK's license was renewed into AXA MBASK in 2010 due to the change of the company name.

Address: Azure Business Centre, 15, Nobel Ave., Baku, Azerbaijan
Tel.: (+99412) 596 55 70
Fax: (+99412) 596 55 72
E-mail: office@axambask.az
URL: www.axambask.az

AXA MBASK

Председатель правления: Селчук Адыгезел

О компании: Страховая компания MBASK осуществляет свою деятельность с 1992г. и является одной из первых частных страховых компаний независимого Азербайджана. В 2010г. одна из крупнейших страховых компаний мира AXA Group посредством своей дочерней компании «AXA Seguros Generales, S.A., De Seguros Y Reaseguros» приобрела контрольный пакет акций MBASK. В 2010г. лицензия MBASK была обновлена на AXA MBASK в связи с изменением названия компании.

Адрес: Азербайджан, г.Баку, проспект Нобеля, 15, Azure Business Centre
Тел.: (+99412) 596 55 70
Факс: (+99412) 596 55 72
E-mail: office@axambask.az
URL: www.axambask.az



FINCA Azerbaijan Non-Banking Credit Organization



CEO: Timothy Tarrant

About the company: FINCA Azerbaijan provides financial services to more than 150,000 active clients with its 65 branches across the country. Total credit portfolio of the organization is more than 200 million USD. FINCA's total disbursement amount in its 15 years operation in Azerbaijan is about 1 billion USD. According to these indicators, FINCA Azerbaijan is not only the largest microfinance organization but also ranks among the largest banks in the country.

Address: J.Jabbarli 44, Baku, AZ1065, Azerbaijan
Tel.: (+994 12) 596 33 84/85
Fax: (+994 12) 596 33 85
Call Center: *2525
E-mail: info@fincaazerbaijan.com
URL: www.fincaazerbaijan.com

Небанковская кредитная организация «FINCA Azerbaijan»

Директор: Тимоти Таррент

О компании: С помощью 65 филиалов по всей стране оказывает финансовые услуги более 150 000 активным клиентам. Общий кредитный портфель организации составляет более \$200 млн. За 15 лет своей деятельности «FINCA Azerbaijan» выдала кредиты клиентам на общую сумму около \$1 млрд. По этим показателям «FINCA Azerbaijan» является не только крупнейшей микрофинансовой организацией, но и занимает свою нишу среди крупнейших банков страны.

Адрес: Азербайджан, AZ1065, Баку, ул. Д.Джаббарлы, 44
Тел.: (+994 12) 596 33 84/85
Факс: (+994 12) 596 33 85
Информационный Центр: *2525
E-mail: info@fincaazerbaijan.com
URL: www.fincaazerbaijan.com





Azerbaijan Leasing Company LLC

ООО «Азербайджанская Лизинговая Компания»

About the company: Azerbaijan Leasing Company LLC, established by the Islamic Corporation for the Development of the Private Sector (ICD) in 2008, is engaged in leasing activity under the ANSAR Leasing trademark. The charter capital of ANSAR Leasing makes 5 mln AZN which is at present the highest one among the leasing companies operating in Azerbaijan. The services are provided both to corporate clients and physical individuals in different spheres of the economy of the country.

О компании: Созданное Исламской Корпорацией по Развитию Частного Сектора (ИКЧС) в 2008г. ООО «Азербайджанская Лизинговая Компания» занимается лизинговой деятельностью под торговой маркой ANSAR Leasing. Уставной капитал ANSAR Leasing – 5 млн. манатов - на сегодняшний день самый высокий среди лизинговых компаний, действующих на территории Азербайджана. Услуги осуществляются в двух направлениях – как для корпоративных клиентов, так и для физических лиц в различных сферах экономики страны.

Address: 90 A, Academician Hasan Aliyev str., Narimanov district, Baku, Azerbaijan
Tel: (+994 12) 404 54 54
Fax: (+994 12) 404 54 55
E-mail: office@ansar.az
URL: www.ansar.az

Адрес: Азербайджан, г.Баку, Наримановский район, ул. академика Гасана Алиева, 90А
Тел: (+994 12) 404 54 54
Факс: (+994 12) 404 54 55
E-mail: office@ansar.az
URL: www.ansar.az



BBTV Communication

Chief Operating Officer:
Anvar Huseynov

About the company: BBTV Communication company was established in 1997 and began to render wireless-cable broadcasting of radio and television channels with analogue method for the first time in Azerbaijan. Since April 2007, BBTV Communication has been presenting to its subscribers digital wireless-cable broadcasting for the first time in South Caucasus in Azerbaijan. The company, which has become a pioneer for the third time in Azerbaijan in the area of wireless-cable broadcasting, presents HDTV (High-Definition Television) service to its subscribers.

BBTV Communication

Главный операционный директор:
Анвар Гусейнов

О компании: BBTV Communication основан в 1997г. и впервые в Азербайджане начал предоставлять услуги аналоговой эфирно-кабельной трансляции радио- и телеканалов. Начиная с апреля 2007г. компания впервые на Южном Кавказе в Азербайджане начала предоставлять услуги цифрового эфирно-кабельного вещания радио- и телеканалов. Компания в третий раз становясь пионером в области эфирно-кабельного телевидения в Азербайджане начала предоставлять своим абонентам услугу HDTV (телевидение высокой четкости).



Address: 2, Inshaatchilar Ave., Baku, Azerbaijan
Tel.: (+99412) 179
Fax: (+99412) 440-83-29
E-mail: office@bbtv.az
URL: www.bbtv.az

Адрес: Азербайджан, г.Баку, пр. Иншаатчылар 2
Тел.: (+99412) 179
Факс: (+99412) 440-83-29
E-mail: office@bbtv.az
URL: www.bbtv.az



Delta Telecom

General Director:
Ramazan Valiyev

About the company: Delta Telecom is the leading telecom operator in the Caucasus region. Delta Telecom owns the largest Internet backbone network in the region. The network serves to all ISPs of Azerbaijan and more than 78% of Georgia. The company's DWDM network infrastructure covers all regional centers and international gates, its interconnection capacity with neighbor countries reached tens gigabit per second. Delta Telecom's Carrier Ethernet and Metro Ethernet network infrastructure has the capability to accommodate corporate networks, DATA and professional IP/MPLS services. Delta Telecom's achievements also include the first deployment of mobile WiMAX and IMS technologies.

Delta Telecom

Генеральный директор:
Рамазан Велиев

О компании: Delta Telecom – лидирующая телеком-муникационная компания в Закавказье, владеющая крупнейшим Internet backbone-ом в регионе, оказывающая услуги всем ISP Азербайджана и более 78% ISP Грузии. DWDM-инфраструктура компании со скоростью соединения с соседними странами в десятки гигабит в секунду охватывает все региональные центры и международные выходы республики. Инфраструктура сети Carrier Ethernet и Metro Ethernet способна вместить корпоративные сети, услуги передачи данных, профессиональные услуги IP/MPLS. К достижениям Delta Telecom также относится развертывание технологий мобильного WiMAX и IMS.



Address: 241 Sharifzadeh str., Baku, AZ1012, Azerbaijan
Phone: (+994 12) 4311420; 4040478
Fax: (+994 12) 4310065
E-mail: office@delta-telecom.net
URL: www.delta-telecom.net

Адрес: Азербайджан, Баку ул. Шарифзаде 241
Тел.: (+994 12) 4311420; 4040478
Факс: (+994 12) 4310065
E-mail: office@delta-telecom.net **URL:** www.delta-telecom.net



BestComp Group

General Manager: Rauf Hasanov

About the company: BestComp Group founded in 1995, is one of the leading IT companies in the region. Cooperating closely with almost 30 world's leading companies in the ICT sphere, BestComp Group focuses on project solutions, networking, communication, software development and IT services as well as distribution and retail sales. "BestComp Group" is ISO9001:2008 certified.

BestComp Group

Генеральный менеджер: Рауф Гасанов

О компании: BestComp Group, созданная в 1995г., является одной из ведущих ИКТ компаний в регионе. Сотрудничая более чем с 30-ю ведущими мировыми компаниями в ИКТ области, BestComp Group занимается активной дистрибуторской деятельностью, проектированием и осуществлением бизнес критических ИКТ решений для корпоративных заказчиков, установкой коммуникационных сетей, систем бесперебойного питания, а также розничной продажей компьютерной техники. Компания удостоена сертификата соответствия международным стандартам ISO 9001:2008.



Address: 2A, Ashig Ali str., Baku, Azerbaijan
Tel.: (+994 12) 541-47-47
Fax: (+994 12) 493-41-61
E-mail: office@bestcomp.net
URL: www.bestcomp.net

Адрес: Азербайджан, г.Баку, ул. Ашыга Алы, 2А
Тел.: (+994 12) 541-47-47
Факс: (+994 12) 493-41-61
E-mail: office@bestcomp.net
URL: www.bestcomp.net


KoçSistem Azerbaijan LLC
Executive Director: Ali B. Kutvan

About the company: KoçSistem as a member company of Koç Group and a pioneering organization of ICT sector in Turkey founded in 1945 and is celebrating its 70th anniversary this year. KoçSistem, offers special technological solutions according to specific needs of its customers with its business model, consultant company vision, human resources and technological infrastructure. KoçSistem has been serving ideal technology to the business world for 70 years and gives companies competitive advantage and efficiency. KoçSistem Azerbaijan MMC was established in 2012 as it's the first international Office.

Address: Demirchi Tower, Khojaly Avenue, Baku, AZ1025, Azerbaijan
Tel.: (+99412) 488 80 40
Fax: (+99412) 488 80 44
E-mail: office@kocsistem.com.tr
URL: www.kocsistem.com.tr

ООО «KoçSistem Азербайджан»
Исполнительный директор: Али Кутван

О компании: KoçSistem является членом группы Koç, а также первой организацией в секторе ИКТ Турции. Компания учреждена в 1945г. Используя свою модель ведения бизнеса, видение консалтинговой компании, кадровые ресурсы и технологическую инфраструктуру, KoçSistem предлагает специальные технологические решения. 70 лет KoçSistem обслуживает мир бизнеса идеальными технологиями, предоставляет компаниям преимущества в конкуренции и эффективности. ООО «KoçSistem Азербайджан» учреждено как первое представительство компании за рубежом в 2012г.

Адрес: Азербайджан, AZ1025, г.Баку, пр. Ходжалы, Demirchi Tower
Тел.: (+99412) 488 80 40
Факс: (+99412) 488 80 44
E-mail: office@kocsistem.com.tr **URL:** www.kocsistem.com.tr



think forward

R.I.S.K. Company
General Director: Jabir Jumshudov

About the company: Established in 1993, R.I.S.K. Company is one of the leading IT companies in the Central Asia and Caucasus market providing solutions in IT consultancy, System Integration, IT-outsourcing, Application Development and Geographical Information Systems. R.I.S.K. offers a broad range of innovative solutions for telecom, oil & gas, government & defense, banking & finance and transport sectors. Company has active sales operations in more than 20 countries all over the world with registered offices in Azerbaijan, Tajikistan, Kazakhstan, and Georgia.

Address: 59 Rashid Behbudov Street, Baku AZ1022, Azerbaijan
Phone: (+994 12) 497-37-37
Fax: (+994 12) 498-19-93
E-mail: info@risk.az **URL:** www.risk.az

R.I.S.K. Company
Генеральный директор: Джабир Джумшудов

О компании: Основанная в 1993г. R.I.S.K. – ведущая ИТ-компания на рынках стран Восточной Европы и Кавказа. Компания предоставляет решения в области ИТ-консалтинга, системной интеграции, ИТ-аутсорсинга, разработки программных приложений и геоинформационных систем. Обладает обширным пакетом инновационных решений для государственного, финансового, телекоммуникационного, нефтегазового и транспортного секторов. Сегодня R.I.S.K. – компания регионально масштаба, постоянно расширяющая географию реализованных проектов и имеющая официальные представительства в Азербайджане, Таджикистане, Казахстане, и Грузии.

Адрес: Азербайджан, Баку, ул. Рашида Бейбутова, 59
Тел.: (+994 12) 497-37-37
Факс: (+994 12) 498-19-93
E-mail: info@risk.az **URL:** www.risk.az


SINAM
President: Elchin Aliyev

About the company: SINAM Company based in 1994, is the largest system integrator of South Caucasus and Central Asia. Over a 20 year activity, the company implemented a row of infrastructural projects by introducing high-technology solutions into the system of state management, corporate and bank sector. HP, IBM, Alcatel/Lucent, Cisco, Oracle, Microsoft, EMC, 3M, IMC and ABBYY are the partners of the SINAM Company. The company exports its products and services to the USA, Europe, and countries of the Middle East, Russia and CIS.

Address: 9, B. Vahabzadeh str., Baku AZ1141, Azerbaijan
Tel: (+994 12) 510 1100
Fax: (+99 412) 497 51 96
E-mail: office@sinam.net
URL: www.sinam.net

SINAM
Президент: Эльчин Алиев

О компании: Основанная в 1994г., компания является крупным системным интегратором Южного Кавказа и Центральной Азии. За более чем 20-летний период деятельности, компания реализовала ряд инфраструктурных проектов, внедряя высокотехнологические решения в систему госуправления, корпоративного и банковского сектора. Партнерами SINAM являются HP, IBM, Alcatel/Lucent, Cisco, Oracle, Microsoft, EMC, 3M, IMC, ABBYY. Компания экспортирует свои продукты и сервисы в США, Европу, страны Ближнего Востока, Россию и СНГ.

Адрес: Азербайджан, AZ1141, г.Баку, ул. Б.Вахабзаде, 9
Тел: (+994 12) 510 1100
Факс: (+99 412) 497 51 96
E-mail: office@sinam.net
URL: www.sinam.net


Norm LLC
CEO: Hasan Yalchinkaya

About the company: Established in 2006 as an industrial developer, since 2008 NORM LLC has focused on implementation of "Norm Sement" Project with Technical Consultancy rendered by Holtec Consulting Private Limited (India). Majority of selected process equipment is supplied from leading German and other European manufacturers. The Plant, constructed in Garadagh district of Baku, with capacity of 2 million tons will produce a variety of Portland cement brands as well as oil-well cement.

Address: 11th floor, Demirchi Tower, 37, Khojaly ave., Baku, AZ 1025, Azerbaijan
Tel.: (+994 12) 310 10 10
Fax: (+994 12) 310 10 20
E-mail: office@norm.az
URL: www.norm.az

ООО «Норм»
Генеральный директор: Гасан Ялчинкяя

О компании: Основанное в 2006г. как промышленный девелопер, ООО «Норм» приступило к проекту «Norm Sement» в 2008 г. при техническом консалтинге, осуществляемом Holtec Consulting. Оборудование завода закуплено у ведущих производителей Германии и ЕС. Мощность строящегося в Гарадагском районе Баку завода составляет 2 млн. тонн цемента в год с ассортиментом марок портландцемента, а также тампонажного цемента.

Адрес: Азербайджан, AZ 1025, г.Баку, пр. Ходжалы, 37, Demirchi Tower, 11 этаж
Тел.: (+994 12) 310 10 10
Факс: (+994 12) 310 10 20
E-mail: office@norm.az
URL: www.norm.az





PolyMart

Director: Rashad Mammadov

About the company: The main business direction of a company is to provide the sales of goods which are required in water, gas and sewage systems and also provide sales of various products which are required in construction and building sector in Azerbaijan and abroad (Russia, Georgia and Kazakhstan).

Company predominantly provides the sales of national goods. Along with this company also is an official distributor of certain foreign producers from Holland, Germany, Turkey and Russia.

Address: 4th floor, Adore Plaza, Haji Murad street, Baku, AZ1075, Azerbaijan
Tel./Fax: (+994 12) 464 83 70
E-mail: support@polymart.az
URL: www.polymart.az

PolyMart

Директор: Рашад Мамедов

О компании: Основное направление деловой деятельности компании - обеспечение продаж продукции для водоснабжения, газоснабжения и канализационных систем, а также различных товаров для строительного сектора как в Азербайджане, так и за рубежом (Грузия, Россия, Казахстан).

Компания преимущественно занимается сбытом товаров местного производства. Вместе с этим, компания является официальным дистрибьютором некоторых зарубежных производителей из Голландии, Германии, Турции и России.

Адрес: Азербайджан, AZ1075, г.Баку, ул. Гаджи Мурада, Адоре Плаза, 4 этаж
Тел./Факс: (+994 12) 464 83 70
E-mail: support@polymart.az
URL: www.polymart.az



Ideal Dizayn



IDEAL DIZAYN

Director: Javid Yolchuyev

About the company: Ideal Dizayn, established in 2000, manufactures and sells office furniture in Azerbaijan. Ideal Dizayn is a trademark of Embawood LLC. The brand is engaged in both project and retail sales. In terms of the number of showrooms, it is one of the leading office furniture brands in Azerbaijan: two showrooms are available in Baku and one in Ganja. Ideal Dizayn, strongly committed to the philosophy of ergonomics in offices, offers the widest choice of office furniture.

Address: 40 A.Rajably str., Narimanov district, Baku, Azerbaijan
Tel.: (+99412) 480-37-55
Fax: (+99412) 564-73-04
E-mail: office@idealdizayn.az
URL: www.idealdizayn.az

Ideal Dizayn

Директор: Джавид Йолчуев

О компании: Ideal Dizayn, основанный в 2000г, занимается производством и продажей офисной мебели в Азербайджане. Ideal Dizayn является торговой маркой ООО Embawood. Бренд осуществляет как проектные, так и розничные продажи. По количеству магазинов является одним из ведущих брендов офисной мебели в Азербайджане: два магазина функционируют в Баку, один - в Гяндже. Ideal Dizayn, уделяющий большое внимание философии эргономики в офисе, предоставляет богатый ассортимент офисной мебели.

Адрес: Азербайджан, г.Баку, Наримановский район, ул. А.Раджаблы, 40
Тел.: (+99412) 480-37-55
Факс: (+99412) 564-73-04
E-mail: office@idealdizayn.az
URL: www.idealdizayn.az



"Sağlam Ailə" Medical Center



About the company: "Sağlam Ailə" (Healthy Family) Medical Center, which has a general accredited laboratory, has been providing services to the population since 2003. The clinic is also popular with the youth for introduction of the prenatal medical check-up.

The work of the laboratory is accredited against ISO 15189:2012 and ISO 9001:2008 standards.

The medical center does preclinical research for its patients. Different types of checkup services are offered for each age group here.

The motto of the clinic is "Today's check-up means healthy family in future".

Address: 10 A.Rajabli Street, AZ1075, Azerbaijan
Tel.: (+99412) 910
Fax: (+99412) 541-55-32
E-mail: info@saglamaile.az
URL: www.saglamaile.az

Медицинский центр "Sağlam Ailə"

О компании: Медицинский центр "Sağlam Ailə" с аккредитованной лабораторией широкого профиля предоставляет населению услуги с 2003 года. Клиника также известна среди молодежи внедрением новой культуры «добрых» обследований.

Деятельность лаборатории аккредитована согласно стандартам ISO 15189:2012 и ISO 9001:2008.

Медицинский центр предоставляет своим пациентам профилактические услуги и различные виды обследований типа "check up" для любой возрастной группы.

Девиз клиники «Сегодняшнее обследование – здоровая семья будущего».

Адрес: Азербайджан, AZ1075, ул. А.Раджаблы, 10
Тел.: (+99412) 910
Факс: (+99412) 541-55-32
E-mail: info@saglamaile.az
URL: www.saglamaile.az





HEYDAR ALIYEV
INTERNATIONAL AIRPORT

WE ARE CREATED FOR YOU!

Silkway
travel

126A Nizami str, Baku AZ1095 Azerbaijan
Call Center: 994 12 59 8888 0
e-mail: info@swtravel.az
www.swtravel.az