CASPIAN ENERGY AWARD - 2016
CASPIAN BUSINESS AWARD - 2016

EST. 1999
CASPIAN ENERGY®

INTERNATIONAL ANALYTICAL JOURNAL MAY - JULY 2016 №1 (97)

Caspian Oil&Gas Azerbaijan
THE KEY OIL & GAS INDUSTRY EVENT

SOUTHERN GAS CORRIDOR
ENTERING ACCELERATED CONSTRUCTION PHASE

SOUTHERN GAS CORRIDOR - A CHANCE TO IMPROVE THE CONDITIONS OF THE OVERALL ECONOMY OF MONTENEGRO

FILIP VUJANOVIĆ
PRESIDENT OF MONTENEGRO

LITHUANIA IS INVESTIGATING THE POTENTIAL OF DEVELOPING THE TRANS-CASPIAN INTERNATIONAL TRANSPORT ROUTE

ALGIRDAS BUTKEVIČIUS
PRIME MINISTER OF THE REPUBLIC OF LITHUANIA

TANAP WILL INCREASE ECONOMIC DEVELOPMENT IN GEORGIA

GIORGI KVIRIKASHVILI
PRIME MINISTER OF GEORGIA

SPONSOR

AKKORD INDUSTRY CONSTRUCTION INVESTMENT CORPORATION
SOCAR
AZERBAIJAN AIRLINES
ITE GROUP PLC

SUPPORTED BY
CASPIAN EUROPEAN CLUB

SOCAR
FOR THE PROSPEROUS FUTURE...
Rifahlı gələcək üçün...
Continuous growth
Sosial responsibility
Sustainable development
Global oil and gas company
WWW.SOCAR.AZ

CONTENTS

MAY - JULY 2016 №1 (97)

6 ACCENT •
SGC entering accelerated construction phase

10 EXCLUSIVE •
Southern Gas Corridor - a chance to improve the conditions of the overall economy of Montenegro
President of Montenegro Filip Vujanović

12 **Lithuania is investigating the potential of developing the Trans-Caspian international transport route**
Prime Minister of the Republic of Lithuania Algirdas Butkevičius

20 **TANAP will increase economic development in Georgia**
Prime Minister of Georgia Giorgi Kvirikashvili

24 **We are able to increase carrying capacity of TANAP**
Minister of Energy of Azerbaijan Natig Aliyev

28 **Development of energy cooperation in all directions across the region does not lose value and pace**
Vice Prime Minister, Minister of Energy of Georgia Kakha Kaladze

32 **We estimate that most of gas is still yet to be found**
Minister of National Infrastructures, Energy and Water Resources of Israel Yuval Steinitz

36 **Montenegro has implemented the best international practices in order to simultaneously develop tourism and production of hydrocarbons**
Minister of Economy of Montenegro Vladimir Kavaric

38 **It is difficult to predict the future**
IFC Vice President Dimitris Tsitsiragos

42 **Pipeline gas has the edge over LNG**
Chairman of the Board of Executive Directors, Wintershall, Mario Mehren

44 **DEPA's main objective is to strengthen Greece's role as a gas hub**
Chairman of the Board, DEPA Group, George Spanoudis

46 **We abandoned upstream to focus on the metal of the future**
President of Norsk Hydro ASA Svein Richard Brandtzæg

48 **We hope for an early settlement of issues concerning the delimitation of the seabed in the central and south parts of the Caspian Sea**
Deputy Minister of Foreign Affairs of the Republic of Azerbaijan Khalaf Khalafov

50 **Unilateral action on construction of Trans Caspian pipelines is inadmissible**
Head of the Russian delegation to the multilateral talks on the Caspian Sea Igor Bratchikov

52 **Bilateral and three lateral agreements will not be effective until the five-sided agreement is signed**
Deputy Minister of Foreign Affairs of the Islamic Republic of Iran Ebrahim Rahimpour

56 SOCAR • OIL & GAS
Southern Gas Corridor - historical project of the 21st century

58 **Южный газовый коридор является историческим проектом XXI века**

60 CASPIAN ENERGY AWARD 2016 •
Azneft PU frames own work on basis of "low cost price – high effectiveness" principle
General Director of SOCAR Azneft PU Dashgin Iskenderov

62 **ПО "Азнефть" строит работу по принципу " низкая себестоимость - высокая эффективность"**
Генеральный директор ПО «Азнефть» SOCAR Дашгын Искендеров

64 SOCAR • DOWNSTREAM
The goal is to ensure motor fuel production meeting Euro-5 standard
Director of SOCAR Heydar Aliyev Oil Refinery Elman Ismayilov

66 **Цель - обеспечение производства моторных топлив в соответствии со стандартом евро-5**
Директор НПЗ им. Гейдара Алиева SOCAR Эльман Исмайлов

68 SOCAR • GAS EXPORT
Gas Export Department introducing modern control systems

70 **Управление "Газ Экспорт" внедряет современные системы управления**

72 CASPIAN ENERGY AWARD 2016 •
Development of petrochemical industry in Azerbaijan is necessary and is the need of the time
General Director of SOCAR Polymer Farid Jafarov

74 **Развитие нефтехимической отрасли в Азербайджане является необходимостью и требованием времени**
Генеральный директор SOCAR Polymer Фарид Джафаров

76 SOCAR • CHEMICAL INDUSTRY
Implementation of Carbamide (Nitrogen Fertilisers) Plant Project: Current Status and Future Perspectives

78 **Реализация проекта карбамидного завода: текущее состояние и перспективы на будущее**

80 TRANSPORT • CASPIAN
ACSC contributing to development of the regional transportation and logistics hub strategy of Azerbaijan
Chairman of the Azerbaijan Caspian Shipping CJSC Rauf Valiyev

82 **АКМП вносит вклад в развитие стратегии регионального транспортно-логистического хаба Азербайджана**
Председатель ЗАО «Азербайджанское Каспийское Морское Пароходство» Рауф Велиев

84 CASPIAN • SERVICES
Currently 14 of our ships are engaged in Shah Deniz Stage 2 operations
Director of Caspian Marine Services Brian Garrad

85 **На сегодняшний день в проекте «Шах Дениз-2» задействовано 14 наших судов**
Директор Caspian Marine Services Брайан Гаррад

86 CASPIAN ENERGY AWARD 2016 • SPONSOR
We will achieve all the objectives in view
General Director of Akkord Industry Construction Investment Corporation OJSC Goksel Aybek

89 **Мы достигнем всех поставленных целей**
Генеральный директор ОАО «Строительно-Промышленная Инвестиционная Корпорация Аккорд» Гёксел Айбек

92 CASPIAN BUSINESS AWARD 2016 •
We are strongly committed to introducing brand-new drilling technologies
General Director of SOCAR-AQS LLC Ramin Isayev

94 **Мы твердо привержены внедрению абсолютно новых буровых технологий**
Генеральный директор ООО «SOCAR-AQS» Рамин Исаев

96 CASPIAN ENERGY AWARD 2016 •
The priority is to increase production volumes
General Director of Detal Holding Sarkhan Babayev

98 **Приоритетной задачей является увеличение объёма производства**
Генеральный директор Detal Holding Сархан Бабаев

100 CASPIAN BUSINESS AWARD 2016 •
Azpetrol expanding presence in regions

102 **Azpetrol расширяет присутствие в регионах**

104 CASPIAN ENERGY AWARD 2016 •
Catering company must be responsibile for foodservice
Director of Seaport Catering LLC Namiq Hasanov

106 **Всю ответственность за питание должна нести кейтеринговая компания**
Директор ООО «Seaport Catering» Намиг Гасанов

108 **We aim to develop new products and solutions for the region**
International Sales, Group Manager, KocSistem Turkey, Cem Ocal

110 **Мы нацелены на разработку новой продукции и решений для региона**
Менеджер группы по международным продажам KocSistem Turkey Джем Очал

112 CASPIAN BUSINESS AWARD 2016 •
Cargo transportation from China to Europe and back via Azerbaijan is already twice as faster
General Director, ASE Express Azerbaijan, Rashad Abasov

114 **Уже сейчас перевозка грузов из Китая в Европу и обратно через Азербайджан вдвое быстрее**
Генеральный директор компании ASE Express в Азербайджане Рашад Абасов

116 **Only by giving best shot, it is possible to ensure successful event**
General Director of ORLI Service Lali Palagashvili

118 **Лишь вложив всю душу, можно обеспечить успех мероприятия**
Генеральный директор компании ORLI Service Лали Палагашвили

120 EXHIBITIONS • CASPIAN
Caspian Oil and Gas 2016 expanding business partnership and scientific and technical cooperation

121 **Caspian Oil and Gas 2016 расширяет сферу делового партнерства и научно-технического сотрудничества**

ORGANIZER

OFFICIAL SUPPORT

CASPIAN EUROPEAN CLUB™

13th INTERNATIONAL

CASPIAN ENERGY AWARD 2016™

JUNE 8

BAKU CEREMONY

SPONSOR

AKKORD

SƏNAYE TİKİNTİ İNVESTİSİYA KORPORASİYASI

NOMINEES

Azərbaycan Pespublikası Dövlət Sığorta Kommersiya Şirkəti

SOCAR AQS

DET·AL HOLDING

AZPETROL

RISK® COMPANY think forward

SOCAR AZNEFT PU

SOCAR POLYMER

Seaport Catering

www.seaport-catering.az

KoçSistem

"Your imagination is our strength"

ASE® ASIA SKY EXPRESS → OCS® OVERSEAS COURIER SERVICE

ORLİ SERVICE

CASPIAN ENERGY INTERNATIONAL MEDIA GROUP
www.caspianenergy.net

SUPPORTED BY
CASPIAN EUROPEAN CLUB
www.caspianenergy.org

Caspian European Club
Telman Aliyev CEO

Caspian Energy International Media Group
Natalya Aliyeva President & Editor-in-Chief
Rasim Mahmudov General Director

Caspian Energy Journal Editorial Staff

Sevil Aliyeva Chief Accountant
Jeyhun Bayramov Editor
Zeynur Babayev Chief Designer
Gunay Sadigova Senior Manager
Eldar Maqsumov Senior Manager
Emil Mammadov Senior Manager
Olga Nagiyeva Translator
Elnur Babayev Designer
Sabina Mammadova Coordinator

Photos by
Michael Aliyeff Photographer (Caspian Energy Pictures)
Press office of the President of Montenegro
Press office of the Prime Minister of the Republic of Lithuania
Press office of the Prime Minister of Georgia
Press office of the European Commission
Pictures on the cover: Reuters / David Mdzinarishvili, Lucas Jackson

The editorial office address:
Caspian Plaza Business Center,
44 J. Jabbarly, Baku, Azerbaijan
Tel /Fax: (+99412) 447-02-38
E-mail: office@caspianenergy.net
URL: www.caspianenergy.net

The journal is registered in the Ministry of Publication and Information of the Republic of Azerbaijan.
License No. 272 dated 09.04.1999

Estimated circulation: 10 000 copies.
Distributed at exhibitions and conferences free of charge. Distributed in 50 world countries. Fluctuating price.

The CASPIAN ENERGY trademark which belongs to the "Caspian Energy jurnalı" LLC was registered by the State Committee for Standardization, Metrology and Patent of the Republic of Azerbaijan on 03.09.08 (registration No. 2008 1349) and the World Intellectual Property Organization (certificate №1092856) on March 30, 2011. According to the certificate given by WIPO, the Caspian Energy trademark conforms to the recording made in the International Register of Marks under the Madrid Agreement and Protocol.

According to the certificate, the CASPIAN ENERGY trademark is registered in the Republic of Azerbaijan, 28 EU countries, the Russian Federation, Georgia, Turkmenistan, Turkey, Ukraine, the Islamic Republic of Iran, the Republic of Kazakhstan and the USA.

Reproduction of any publications of Caspian Energy is permitted only with the agreement of the publisher. The editorial staff does not bear any responsibility for the content of advertising materials. Authors' opinion may be different from that of the editorial staff.

Printed by

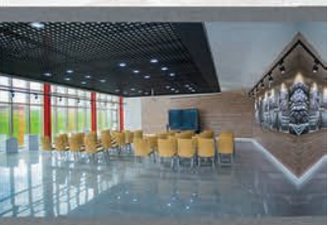
The journal is reprinted as licensed throughout the Caspian-Black Sea region and EU countries.

www.caspianenergy.news
www.caspianenergy.media
www.caspianenergy.ceo
www.caspianbusiness.club
www.caspianenergy.tv
www.caspianenergy.photo
www.oil-gas.az
www.caspianenergyforum.com
www.caspianenergy.info
www.caspianenergy.marketing
www.caspianenergyaward.com
award.ceo
www.award.az
www.brandaward.org
www.caspianenergyaward.com

AKKORD

SƏNAYE TİKİNTİ İNVESTİSİYA KORPORASİYASI

INTEGRATED APPROACH TO DEVELOPMENT



"Akkord Industry Construction
Investment Corporation" OJSC
Akkord Plaza, str. Aga Nematulla 224
Baku AZ1052, Azerbaijan
www.akkord.az

SGC entering accelerated construction phase

REUTERS/Giannis Papanikos/Pool

The beginning of construction for TAP is taking place at a pivotal time for the Greek economy and the wider region, Prime Minister of the Hellenic Republic Alexis Tsipras said at the ground breaking ceremony for the Trans Adriatic Pipeline (TAP) in Thessaloniki on May 17. From the perspective of the project's economic significance, ensuring energy supply for Europe constitutes the foundation stone of the energy strategy of Greece and Europe. According to him, TAP has been one of the biggest direct foreign investments in Greece. At the initial stage the pipeline will supply 10 billion cubic meters of Azerbaijan gas to Europe and will be crucial for ensuring Europe's energy security, the Prime Minister added. The event was attended by First Deputy Prime Minister of Azerbaijan Yagub Eyyubov, SOCAR President Rovnag Abdullayev, Minister of Energy of Azerbaijan Natig Aliyev, US State Department Coordinator for International Energy Amos Hochstein, Vice-President of the European Commission for Energy Union Maroš Šefčovič, senior officials from Albania, Italy, Bulgaria, representatives of the member companies of the consortium.

TAP will transport natural gas from the giant Shah Deniz II field in Azerbaijan (recoverable reserves at 1 trillion 200 billion cu m) to Europe. The pipeline is 878 km long. Of these, 545 km will pass via Greece, 215 km via Albania, 105 km across the Adriatic Sea, 8 km in Southern Italy. The highest point of the pipeline will be located in the mountains of Albania (1,800 m), its lowest point at the bottom of the sea

REUTERS / Murad Sezer

(820 m). First gas sales to Georgia and Turkey are scheduled for late 2018, and first deliveries of Azerbaijan gas to Europe will be commenced in 2020. TAP's shareholding is comprised of BP (20%), SOCAR (20%), Snam S.p.A. (20%), Fluxys (19%), Enagás (16%) and Axpo (5%). TANAP will be implemented in 4 stages. Its throughput capacity will reach 16 billion cu m (10 bcm for Europe and 6 bcm for Turkey) in 2020, 23 bcm in 2023, 31 bcm in 2026. The TANAP pipeline will transport Azerbaijan gas to the western borders of Turkey. The throughput capacity of the new gas pipeline for transit of Azerbaijan gas via Turkey will be at least 16 bcm.

Shareholders of TANAP: SOCAR - 58%, BOTAŞ - 30%, BP - 12%.

"The Southern Gas Corridor project is based on the efforts we together with our partners have been making here in Azerbaijan for the past 20 years, President Ilham Aliyev said at the meeting of the Southern Gas Corridor Advisory Council….. ."Without those essential elements already created in Azerbaijan and in the neighbourhood, the Southern Gas Corridor "would have sounded just like a good idea or aspiration today", Ilham Aliyev said.

In 1996, Azerbaijan and the BP-led consortium of foreign companies signed the Shah Deniz agreement. The Shah Deniz gas field is the essential resource base for the Southern Gas Corridor. The first oil was produced from the Chyrag platform in 1997. This was a record in the history of the oil industry. That is the difference in time between the signing of the contract and the first oil production comprised only three years. In 1999, the Baku-Supsa pipeline was built to connect the Caspian Sea with the Black Sea. It enabled transportation of Azerbaijan oil to the Georgian port of Supsa on the Black Sea. This was the important element of diversification. For the first time the Black and Caspian Seas were connected by the pipeline transporting crude oil. The first ever pipeline connecting Caspian and Mediterranean Seas, Baku-Tbilisi-Ceyhan, was commissioned in 2006. In 2007, the South Caucasus gas pipeline was constructed to connect Baku, Tbilisi and the Turkish city of Erzurum.

FIGHT AGAINST MONOPOLISM

But it was only the initial stage. The challenging tasks, namely the fight against monopolies to survive the winter in 2006 -2007 and ensure gas supplies not only for Azerbaijan, but for neighbouring Georgia as well, and the subsequent fight against inertia, snobbery and bureaucracy of the European Old World, were still to come.

The fact is that in 2006 Azerbaijan used to import 4.5 bcm of gas and paid a lot of money for it. So, in 2006 the price was $110. But in late 2006 the exporter selling gas to Azerbaijan suddenly increased the price by more than twice, and the price for Azerbaijan for 2007 was set at $230. "We took it as a great surprise, and immediately demonstrated our intention to start negotiations. The negotiations resulted in even a higher price", the President of Azerbaijan said in one of his speeches.

"We were told: if you do not want to buy for $230, then you will buy for $235. It was quite unacceptable approach. The approach was not compatible with any normal civilized relations, so, Azerbaijan refused of course. We took concrete and practical measures, despite the fact we had only a month or even less to have these measures in place since those negotiations began in November 2006, and we received the final reply in December. That was the reality, and Azerbaijan by mobilizing all possibilities

successfully lived through the winter 2007, moreover in 2007 it even started to transport gas to Georgia. These are our opportunities, this is the reality", Ilham Aliyev said. "Once again I highlight all these questions because they should not be forgotten. Today we meet all our electricity, oil, gas needs. Therefore, we live with a quiet life. Therefore, crisis relations of this sphere do not affect us. But we have to keep everything in mind and make conclusions", the head of state emphasized particularly.

FIGHT AGAINST INERTNESS AND BUREAUCRACY

Negotiations on the project which got an ambitious name "Nabucco" and was supposed to deliver Caspian gas from Shah Deniz field to Austrian Hub in Baumgarten have started since 2006. Negotiations over the classic version of Nabucco were held for over 7 years. Signed were 7 declarations. The same amount of conferences and summits were held for support of this project. Lack of the main export solution always postponed the investment decision about the launch of the Shah Deniz field development in the Azeri sector of the Caspian. As a result, Azerbaijan had to prolong the contract with a foreign consortium for 5 years – till 2036.

It had lasted before Azerbaijan and Turkey assumed a financial responsibility for this project in 2011. "We decided that Azerbaijan should take a leadership in this area as well, just like it did in mid of 90s by assuming all responsibility and obligations over the Baku-Tbilisi-Ceyhan project implementation", President of Azerbaijan Ilham Aliyev stated. The project was named TANAP – Trans-Anatolian gas pipeline. The length of TANAP from the Georgian-Turkish border till the Turkish-European border will total 2000km. The carrying capacity will reach up to 40 bcm per year. Investments will total $10 bln.

Made was also one more decision about competition of two routes – European branches from TANAP – Nabucco West project envisaged construction of a 1300km long pipeline (Bulgaria – 412km, Romania – 469km, Hungary- 384km, Austria – 47km) from the Turkish-Bulgarian border till Austrian Baumgarten. Another branch line is TANAP-Trans Adriatic gas pipeline (TAP). Estimated cost of the project on gas pipeline construction totaled $2.2bln.

In 2011 EU and Azerbaijan signed a joint declaration about the Southern Gas Corridor in Baku. Azerbaijan in this document is presented as a country, contributing and implementing the Southern Gas Corridor.

MAJOR STAGES OF SGC

Turkey and Azerbaijan signed a memorandum of understanding on October 25, 2011 in Izmir to establish a consortium to build a gas pipeline to supply gas from the "Shah Deniz" field to Europe through the Turkish territory.

Ministry of Energy and Natural Resources of Turkey and Ministry of Industry and Energy of Azerbaijan inked the document. The consortium will include State Oil Company of Azerbaijan (SOCAR), Turkish BOTAS and TPAO.

The governments the Republics of Azerbaijan and Turkey signed an agreement in Istanbul on June 26, 2012 about sale of natural gas to Turkey, transit of the Azerbaijani gas via the Turkish territory and construction of the independent Trans-Anatolian pipeline to transport natural gas via the territory of Turkey.

The carrying capacity of the new gas pipeline will total 16 bcm at the initial stage: 10 bcm for Europe and 6 bcm for Turkey. It is possible to increase carrying capacity up to 37 bcm in future. The width of the corridor will make 22m. According to primary estimates, total length of the TANAP pipeline will make 1700km. The parties to project are SOCAR (80%), the rest 20% belong to Turkish companies BOTAS and TPAO. The commissioning of the project has been scheduled for 2016-2017.

November 27, 2012 - President of Azerbaijan Ilham Aliyev signed a Law about ratification of the agreement signed between the governments of the Republics of Azerbaijan and Turkey about sale of natural gas to Turkey, transit of Azerbaijani gas via the territory of Turkey and construction of the independent pipeline for transportation of natural gas via the territory of Turkey.

January 17, 2013 - President of Turkey Abdullah Gul approved an intergovernmental agreement about implementation of the Trans-Anatolian gas pipeline project (TANAP).

A.Gul approved an Azerbaijani-Turkish agreement about the Trans-Anatolian gas pipeline systems and its supplements, including the agreement between the government of Turkey and The Trans Anatolian Gas Pipeline Company B.V.

January 18, 2013 – President of Azerbaijan Ilham Aliyev signed a Law about approval of the "Agreement between the government of the Republic of Azerbaijan and the government of the Republic of Turkey about Trans-Anatolian gas pipeline system.

February 13, 2013 –Athens hosted the signing of the three-sided Greek-Albanian-Italian intergovernmental agreement about construction of the Trans-Adriatic gas pipeline (Trans Adriatic Pipeline – TAP). The carrying capacity of the gas pipeline will reach from 10 up to 20 bcm per year.

Shareholders of the project are the Swiss company EGL (42.5%), Norwegian Statoil (42,5%) and German E.ON Ruhrgas (15%).

The gas pipeline is expected to be laid from the Greek city of Komotini to Albania and further to the Italian port Brindizi across the bed of the Adriatic Sea.

March 19, 2013 – The Cabinet of Ministers of Turkey approved an intergovernmental agreement with Azerbaijan about sale, purchase, transit tariffs and transit of natural gas via the territory of Turkey, as well as an intergovernmental agreement about the Trans-Anatolian Gas Pipeline System (TANAP).

March 27, 2013 – Parliament of Albania ratified an agreement about construction of the Trans-Adriatic Pipeline (TAP) signed in Athens on February 13 of this year. Construction of the pipeline via the republic will draw investments worth about $2 bln into the country.

April 8, 2013 – at the session of the Global Economic Congress, held in Baku, President of Azerbaijan Ilham Aliyev stated that the Trans-Anatolian gas pipeline (TANAP) will play a significant role in energy security provision of Europe for at least 100 years.

July 27, 2013 – a prequalification tender for production and supply of pipes with exterior and internal coating was announced within the framework of the Trans-Anatolian gas pipeline (TANAP).

September 19, 2013 - signing of agreements with the European gas customers within the framework of the second stage of development of Shah Deniz gas condensate field in the Azeri sector of the Caspian Sea took place.

The size of profits from contracts signed in Baku and envisaging supply of approx 300 bcm of Azerbaijani gas, extracted from Shah Deniz field, to Europe will make about $200bln.

In particular, German E.ON will purchase 40 bcm of Azerbaijani gas within the framework of the 25-year contract. Gas supplies will start no earlier than 2019.

According to the information of the French GDF SUEZ, the company made a contract for 2.6 bcm of Azerbaijani gas per year.

Spanish Gas Natural Fenosa will gain 1 bcm of Azerbaijani gas on annual basis, the company said.

Italian company Hera will get 300 mln cubic meters of Azerbaijani gas per year within the framework of the signed contract.

November 4, 2013 – Consortium for the construction of the Trans-Anatolian gas pipeline (TANAP) started election of lands for laying of this pipeline.

December 2 – Parliament of Greece ratified an agreement, signed in June 2013 between TAP (Trans-Adriatic pipeline) and government of Greece which is a host country. The agreement establishes rules under which the project will be implemented. It implies acquisition of lands, technical, ecological standards and safety standards.

December 5, 2013 – parliament of Italy ratified a three-sided intergovernmental agreement (IGA) signed between Italy, Greece and Albania on February 13, 2013 within the framework of the Trans-Adriatic gas pipeline (TAP).

January 7, 2014 – Trans-Adriatic Pipeline (TAP) and ICGB Company, engaged in development, financing and construction of the Greece-Bulgaria (IGGB) interconnector, signed a memorandum of understanding and cooperation.

The memorandum will let companies cooperate in order to define points of connection of pipelines near Komotini (Greece).

Creation of the necessary infrastructure will make it possible to deliver gas via the gas network of Bulgaria to the South-East European regions.

TAP project shall transport Caspian region gas via Greece, Albania and the Adriatic Sea to south of Italy and further to the Western Europe.

February 10, 2014 – Azerbaijan's Foreign Minister Elmar Mammadyarov stated at the press conference held in Bagdad that Azerbaijan had offered Iraq an access to the Southern Gas Corridor, connecting the Caspian Sea with the European Union, so that to help Iraq in supply of natural gas to Europe.

"Any other countries which have already expressed an interest, including Iraq, can join in the Southern Gas Corridor if they want it. We are ready to start negotiations", Mammadyarov said.

April 10, 2014 – The consortium for the development of the Trans-Adriatic pipeline (TAP) got permission for construction of the Albanian section of the gas pipeline.

The permission was given by a National Territorial Council of Albania headed by the Prime Minister of the country Edi Rama.

Construction operation will start in Albania in 2015 from upgrading and construction of approach roads and bridges. Then, construction of the pipeline and other facilities related to the gas transportation infrastructure will start.

April 2014 – the European Commission approved 2014-2020 program on construction of gas pipelines, including those between Spain and France which plan to receive gas from the Southern Gas Corridor.

The Connecting Europe Facility (5.85 bln euro till 2020), established by the European Commission, will ensure financing of 248 cross-border projects. These projects will be provided with an advantage in terms of accelerated planning and approval within at least 3 years, as well as effective procedures on assessment of ecological risks. It will help Europe to increase gas supply from Azerbaijan and start export from Turkmenistan and Iran (in case of lifting of sanctions).

July 24, 2014 – SOCAR created two companies within the framework of the "Southern Gas Corridor". Both companies (SOCAR Upstream Management Internatilonal and SOCAR Midstream Operations) are located in the head office of SOCAR and have an authorized capital worth 1 thou AZN.

August 28, 2014 – A credit agreement worth $1bln was signed within the framework of financing of acquisition of 10% stake of the French company TOTAL in Shah Deniz project by TPAO.

September 10, 2014 – President of the Republic of Azerbaijan Ilham Aliyev signed an order "On more effective organization of the process of getting rights for lands and other immovable property assets due to the expansion of the South-Caucasus pipeline.

September 20, 2014 – Southern Gas Corridor's foundation laying ceremony took place. President of Azerbaijan Ilham Aliyev, Prime Minister of Georgia Irakli Garibashvili, Prime Minister of Greece Antonis Samaras, President of Bulgaria Rosen Pnevneliyev and other participants of the ceremony left signatures on the first pipe which would be laid into the foundation of the Southern Gas Corridor.

February 3, 2015 – Germany's chancellor Angela Merkel stated about big hopes that Germany rests on implementations of the Trans-Anatolian gas pipeline.

February 12, 2015 – Baku hosted the first meeting of the Advisory Council of the Southern Gas Corridor project participants. The joint declaration of the Advisory Board members notes the reliable supplies and safe transportation of energy resources to world markets are important factors in provision of sustainable development. The importance of continuation of the policy aimed at diversification of routes, supply of energy resources from Azerbaijan to Europe and other markets was stressed.

February 29, 2016 - Baku hosted the second meeting of the Advisory Council of countries-participants of the Southern Gas Corridor. A declaration highlighting important and strategic role of Azerbaijan in implementation of the Southern Gas Corridor project was signed with participation of 11 states and European Commission. The declaration was signed by countries located along the pipeline route: Azerbaijan, Turkey, Greece, Bulgaria, Albania and Italy. Two more states (Croatia and Montenegro) have signed the declaration. High-ranking representatives of the governments of USA and Great Britain as well as Vice President of the European Commission were also among those who signed the declaration. "These 12 signatures mean that the Southern Gas Corridor is a reality", President of Azerbaijan Ilham Aliyev stated.

May 16, 2016 – Tbilisi hosted a ceremony dedicated to the 20th anniversary of creation of the "East-West" energy corridor. The foundation of the "East-West" energy corridor was laid by the construction of the Baku-Supsa oil pipeline.

May 17, 2016 – Thessaloniki hosted foundation laying ceremony of the Trans-Adriatic pipeline (TAP). TAP will initially supply 10 bcm of Azerbaijani gas to Europe and play an important role in provision of energy security of Europe.

Southern Gas Corridor - a chance to improve the conditions of the overall economy of Montenegro

President of Montenegro Filip Vujanović

Caspian Energy (CE): Your Excellency, in your speech from 2007 you said that the EU is one of your strategic goals. What do you see as the pros and cons of the probable accession of Montenegro to EU? How do you see the integration of Montenegro and EU? What will be the dominant sector of the economy?

Filip Vujanović, President of Montenegro: I do not see reasons against joining the EU. The great interest of Montenegro is to be a part of the European integration and we are fully dedicated to the accession negotiations. In total, so far we have opened 22 chapters, closed 2, and I expect that we will open the remaining ones during the next year. This year we have opened six chapters in the EU accession and, certainly, we are the leader in these negotiations. Important infrastructure projects are being implemented in Montenegro, valuable tourist complexes are being built, and in the past year we achieved the highest economic growth in the region of over 4%. We are very pleased that valuable tourist complex of Azerbaijani SOCAR has a projected construction dynamics and that it will certainly be one of the most attractive in the Adriatic area.

It is in the best interest of Montenegro to develop its overall potential and in that regard, tourism, energy and agriculture are of particular importance. In all of these areas there is a wide space for cooperation with Azerbaijan and our joint interest is to use it.

CE: Will you continue to develop and deepen relations with Azerbaijan and other countries from the shores of the Caspian Sea?

Filip Vujanović: Certainly. During my first official visit to Azerbaijan in September 2011, I expressed interest of Montenegro for the maximal cooperation with Azerbaijan and building a close and friendly relations in all fields. On that occasion, two fundamental treaties for economic cooperation, as well as an interstate agreement in the field of culture and tourism, were signed. Our Governments cooperate well and I am convinced that there is room to expand the partnership in all spheres, especially in economy.

CE: In recent years, an increasing number of countries are showing interest in joining the Trans Adriatic Pipeline. What are the plans of Montenegro regarding this project? Will idea that Croatia and Montenegro build a branch of TAP in 2020 come to realization? What kind of perspective do you see in that and what are the benefits for the Montenegrin economy by joining the project?

Filip Vujanović: I had the pleasure to participate in the Conference on the pipeline in December 2013, held in Baku at which the Memorandum on understanding in the implementation of the Southern Gas Corridor in South Eastern Europe was signed. This corridor provides gas supply to Albania, Montenegro, Bosnia and Herzegovina and Croatia and it is a part of intercontinental corridor which links Asia and Europe by energy exchange and it is, as President Aliyev rightly noted, historically valuable energy project. We are ready for a maximal engagement in order to secure full implementation dynamics of the southern corridor valuing it as particularly important for energy supply, investment attractiveness of Montenegro and a chance to improve the conditions of the overall economy and quality of life of the citizens of Montenegro.

CE: What could you say about the expansion and deepening the Transatlantic cooperation of EU?

Filip Vujanović: It is a strong interest of the EU in the transatlantic cooperation. It is realised through NATO Alliance since 22 members of the EU are members of NATO. Montenegro got an invitation to join NATO and it is for sure that it will be the 29-th member of this military-political alliance. The partnership and cooperation with the United States and Canada are of special value and significance. Economic relations have also special value and great interest of EU countries is to pursue transatlantic cooperation. For Montenegro, in this regard, the process of European and Euro-Atlantic integration is of a particular value that, therefore, has strategic importance for the country.

Thank you for the interview

Caspian Oil&Gas
Azerbaijan
Conference

Caspian Oil & Gas

24th International
Caspian Oil & Gas
Conference

7-8 June 2017
JW Marriott Absheron Baku
Baku, Azerbaijan

Find out more at
www.oilgasconference.az

Organisers

ITE

ITeca CASPIAN

Tel.: +99 412 404 10 00
Fax: +99 412 404 10 01
E-mail: conference@iteca.az

www.facebook.com/CaspianOilGasConference

Lithuania is investigating the potential of developing the Trans-Caspian international transport route

Prime Minister of the Republic of Lithuania Algirdas Butkevičius

> … migration crisis and possible Brexit is a matter of importance for the whole European Union rather than euro area

EU-LITHUANIA

Caspian Energy (CE): Your Excellency, Lithuania is one of the most active members of the Eurozone which faces crises – migration, probable Brexit, recession of some economies of the Eurozone. How do these problems reflect upon common economic conditions of the EU and Lithuania, in particular? What a positive scenario of the way out of the crises do you see?

Algirdas Butkevičius, Prime Minister of the Republic of Lithuania: The EU and the euro area have proven their ability to reform and adapt to the challenges in recent years. According to the latest data, the economic situation in the euro area is gradually improving, although investment remains quite weak and the recovery is still vulnerable to turbulence in the global economy. Continued efforts of fiscal consolidation have brought down government deficits in the euro area and the aggregate debt level has also started to decline. The European Commission forecasts a broadly neutral fiscal stance for the euro area as a whole in 2016.

The Lithuanian economy was able to quickly recover after the 2008–2009 crisis: fiscal policy framework has been continuously strengthened and that has finally led us towards successful introduction of the euro as of the 1st of January 2015. As a member of the euro area, Lithuania will continue responsible fiscal policy in order to keep sustainable public finances in the long-term period. According to the latest forecast economic growth in Lithuania is expected to rise from 1.6% in 2015 to around 3 % in 2016.

Close coordination of Member States' fiscal policies significantly contributes to the strength and coherence of the euro zone. However such common challenges as migration crisis and possible Brexit is a matter of importance for the whole European Union rather than euro area. Therefore the European Union as a whole should be at the centre of solutions.

CE: Which priorities can you highlight within the framework of the strategic cooperation with the EU in 2016?

Algirdas Butkevičius: We need to manage migration crisis. In this respect is necessary to strengthen security of EU external borders, fully implement readmission agreements, fight against illegal migrants traffickers. Lithuania has already started relocation process at the end of the year 2015. Ready and willing to take more refugees from Italy and Greece. At the same time we are also contributing with other measures, such as participation in Frontex, EASO.

Fully integrated Internal Energy Market, including synchronous operation of Baltic States within the Continental European Network, is important for us.

For Lithuania is important to promote employment and developing skills that match the needs of the labour market are necessary. It is important that new initiatives on social dimension contributes to well-functioning of internal market, safeguarding its fundamental freedoms.

We agree on the Netherlands Presidency attempt to start discussions at an early stage on the new Multiannual Financial Framework. The next MFF should better react to the new challenges, but the attention to the EU long-term priorities (cohesion and agriculture policy, TEN-T) as well should remain.

CE: More than a year has passed since Lithuania entered the Eurozone. How has it influenced over the economy of Lithuania? Can it be said that it helped Lithuania to avoid an inflation?

Algirdas Butkevičius: The year 2015 was exceptional for Lithuania. One of the reasons to this was the euro adoption, which, compared to the neighbouring countries, was extremely smooth: we would hardly find another country like this, for Lithuania's trust in the euro, according to the Eurobarometer, amounted to 68 per cent before the euro adoption, and reached 72 percentage points later on.

> Regionally, the euro adoption has reduced credit risk for the Baltic States

Talking of economic achievements, the country's industry has grown 4.7 per cent and totalled 17.2 billion euros this year, despite the impact of the Russian embargo. The growth of national economy was consistent: the real GDP stood at more than 9 million euros in the third quarter, and has grown by 1.7 per cent in a year. In addition, in the face of the Russian embargo, export to the EU member states has grown by 7.1 per cent, and large markets are opening up in other continents as well.

In 2015, the International Monetary Fund published its conclusion that Lithuania, who joined the Eurozone in 2015, had undergone a remarkable economic recovery over the previous five years. The growth of Lithuania's economy has been among the strongest in the EU, its real GDP has exceeded the previous highest level, and income per capita has reached 73 per cent of the EU average (by purchasing power parity). The current account has been balanced, fiscal deficit has been reduced dramatically, and there is a sound private sector balance. The euro adoption process was smooth; to this end, major policy improvements had been carried out. Closer economic integration with Europe and direct access to ECB operations, which ensure liquidity, offer special benefits to Lithuania's economy.

According to the preliminary data, the flow of foreign direct investment (FDI) grew in Lithuania in the third quarter of 2015 (similarly to the second one), and totalled 247.2 million euros, which reflects foreign investor confidence in the investment climate of Lithuania.

The growth of FDI is demonstrated by the fact that the total FDI in Lithuania increased by 307 million euros, i. e. 2.4 per cent, over the first three quarters of 2015. Last year, the FDI per capita stood at 144 euros more on average, as compared to the data of 31 December 2014. In total, FDI in Lithuania amounted to 564.3 million euros, i. e. 2 per cent of Lithuania's GDP, over the first three quarters of 2015.

In addition, Lithuania's investment grade was upgraded from BBB to A credit rating in 2014-2015. Regionally, the euro adoption has reduced credit risk for the Baltic States, access to the financial markets and opportunities for bank liquidity management have improved, economic policy has become well-defined, and there are better crisis management instruments available.

Higher investment means more jobs, growing salaries for the employees, and fuller coffers for the State. The results have also been improved by the Government's targeted policy to improve investment environment, including the Government's ambitions to adopt the new social model of the country. The business believes that the adoption of this model will create conditions to create even more jobs; therefore I trust that the Seimas will approve it in its spring session.

VIKING – TRANS-CASPIAN

CE: What do you think about prospects of joining of the Lithuanian railway project "Viking" in the Trans-Caspian international transport route? Which problems do you see and what are the advantages that Lithuanian can enjoy due to the development of the railroad transit linking East and West, and North and South?

Algirdas Butkevičius: First of all, Trans-Caspian railroad connection development would definitely open new possibilities for logistics service providers looking for different alternatives of trans-continental connections.

> We see some really good opportunities for cooperation capitalising on success of the container train "Viking"

Lithuania is investigating thoroughly the potential of developing the Trans-Caspian international transport route. We see some really good opportunities for cooperation capitalising on success of the container train "Viking".

Taking into account that Lithuanian, Belarusian, Ukrainian, Moldovian, Georgian, Romanian and Bulgarian railway companies as well as Klaipeda, Odessa and Ilichevsk seaports take part in the joint "Viking" train project as well as using the advantages of the "Viking" train expansion to Turkey and it's further development to Georgia and Azerbaijan, this project opens the possibilities of reaching further to the countries in the Middle East.

Connection of the "Viking" train to the Trans-Caspian railroad route could first of all serve as channel for distribution Chinese cargo to the Baltic sea region (Baltic states, Scandinavia, Finland) and vice versa or cargo could be directed to some big hub ports in the North Sea via port of Klaipėda.

The "Viking train" has already proven to be a really competitive alternative route in terms of time and cost which means there are all necessary conditions present for the best synergy of the route.

Moreover, the Viking connection would open more possibilities for transportation on Trans-Caspian international transport route for goods, which are embargoed from/to transiting via Russia.

And finally, I believe, this "Viking train" connection will maximise the potential and promote the movement of freight between the East and West, South and North.

TTIP

CE: How do you assess prospects of expansion of the Trans-Atlantic Trade and Investment Partnership (TTIP)?

Algirdas Butkevičius: A comprehensive and high standard TTIP agreement would bring significant benefits for Lithuanian economy and open new opportunities for our exporters. We see a window of opportunity to conclude negotiations in 2016, but we have to make sure that TTIP delivers substantial market access for goods, services and public procurement, envisages effective regulatory cooperation, and creates high-standard trade rules (especially, in the energy area) which would set a benchmark for the rest of the world.

HUB FOR ENERGY FLOWS

CE: What are the plans on development of the alternative energy amid the stoppage of operation of nuclear power plant?

Algirdas Butkevičius: After the decommissioning of the Ignalina Nuclear Power Plant (NPP) in 2009, Lithuania turned from electricity exporter to electricity importer. Electricity generation has decreased considerably in the domestic market; therefore, more than two third of the electricity consumed in Lithuania is imported from neighbouring countries, mainly from Russia. However, in a very short period we have shifted from that dependency – with new electricity links with Sweden (NordBalt) and Poland (LitPolLink) started operating this year Lithuania becomes integral part of the Nordic and Central Eastern Europe electricity market. Today over half of the electricity, or 57 %, is imported from Northern European countries, Latvia and Estonia, while 43 % of the electricity consumed is imported from third countries. These changes also bring better prices of electricity for consumers and more energy security for the whole region.

The Baltic States plan to build at least one more cable to the rest of the EU to become a full part of the European network. And full synchronization with the Continental Europe grids would mean that our countries would be more than just islands with bridges to Europe. Lithuania seeks to become a hub for energy flows among the Nordic, Baltic, West European and Russian electricity markets.

Lithuania remains among the few European countries showing stable growth in electricity consumption for years in a row. In 2015 the electricity production in Lithuania increased by 13 %. At 10.86 terawatt hours (TWh), or 1.4 % more than in 2014, electricity consumption in 2015 was at its highest since 2009. Due to the growth of local electricity production, the amount of imported electricity decreased accordingly. Power plants fired by renewable energy resources generated almost half of the total electricity produced in the country. Just over 1 TWh was produced by hydropower plants, 0.8 TWh by wind turbines, and 0.46 TWh by solar energy, biomass, biogas and other waste-fired power plants. In 2016 we will double the installed capacity of wind energy and expand our biomass exchange. Electricity interconnections that we built with Poland and Sweden will solve the problem of reliability – so crucial for energy production from renewables.

At the same time natural shift to innovative energy solutions, including the reduction of the cost of renewables is slow. A low-carbon, reliable and depoliticized energy sector remained a dream in the overwhelming majority of states. Action plans and projects must be developed, but they will be accepted by consumers only if effective and affordable technologies are in place. Therefore, there is a need to double investments into research and development that promotes effective energy consumption.

> A low-carbon, reliable and depoliticized energy sector remained a dream in the overwhelming majority of states

CE: What are the plans on expansion of investment cooperation with the Caspian countries? How will the cooperation with Iran change after lifting of sanctions?

Algirdas Butkevičius: There is an expectation that the Nuclear Agreement will open the door to a steady improvement in relations between Lithuania, other EU Member States, the EU and Iran. As of today we explore the areas which have a great potential and where Lithuania and Iran could cooperate to mutual benefit.

The Nuclear Agreement has been a good start and encourages for the future; nevertheless the quality of the deal will be proven by its full and rigorous implementation.

Thank you for the interview

CMS
CASPIAN MARINE SERVICES LIMITED

www.caspmarine.com

- Offshore support vessel services
- Passenger crew transfer services
- Marine operations
- Vessel management
- Boats and yachts management: charter and maintenance

Address: 38 A, Natig Aliyev street, Baku,AZ1025, Azerbaijan
Tel: (+994 12) 4641531/32 Fax: (+994 12) 4641533 Email: info@caspmarine.com

BIMCO ABS HSQE CERTIFIED IMCA

TANAP will increase economic development in Georgia

Prime Minister of Georgia Giorgi Kvirikashvili

Caspian Energy (CE): Mr. Prime Minister, one of the points of your program was the creation of new jobs, development of the education system, entrepreneurial initiative and European integration of Georgia's economy. Which projects will the Government of Georgia rely on in the first place? The cooperation with which countries will be prioritised?

Giorgi Kvirikashvili, Prime Minister of Georgia: The Georgian Government sets the achievement of long term economic growth as a central priority. The private sector, as you know, is the main driving force for the economic development of any country. A strong and competitive private sector not only guarantees the economic strength of the country and creation of new jobs, but also establishes a solid basis for better positioning of the country worldwide. Therefore, the Georgian Government will prioritize the creation of a strong private sector. All the initiatives in our plan serve that very purpose, with tax reform, improvement of public services offered to the private sector and more transparency in the legislative process being among the first. As for European integration, this is of course the ongoing number one priority for the Georgian Government.

> The Georgian Government will prioritize the creation of a strong private sector

CE: How do you see Georgia in 10 years?

Giorgi Kvirikashvili: My job is to move the country forward. This government's goal is to make the dream of a better life a reality for all Georgians. While we've made significant investments in the healthcare, education, and agricultural sectors that have improved people's well being, there is still more work to be done.

We seek to grow our economy to provide more jobs, while advancing European integration in order to provide concrete benefits to our people, such as visa-free travel to Europe.

I am confident that ten years from now Georgia will be a modern, dynamic European nation with strong, entrenched democratic institutions. Our growing economy and increased integration with Western institutions will provide the Georgian people a vast array of new opportunities, both personal and professional.

I believe Georgia will be prosperous country that capitalizes on its geographic location as a vital link connecting East and West, and North and South. Ten years from now, Georgia will be a major hub for trade throughout the region and a key player in global commerce.

Overall, I expect Georgia to continue to make its mark as a nation that facilitates peace among neighbors as well as commerce between continents.

CE: Will you further expand the legal framework of the relations with the EU?

Giorgi Kvirikashvili: The Association Agreement signed with the EU in June 2014 is an entirely new generation agreement. Through political association and economic integration, the agreement creates vast opportunities for development in Georgia and greater approximation with the EU in all main sectors. With this agreement Georgia has committed itself to the gradual

> The Association Agreement should enter into force in the very near future

> Commercial consumers have the option to choose their supplier based on commercial terms

introduction of European norms and standards in the political, economic, social and legislative sectors. This will contribute to improving living standards in Georgia, boost economic growth, as well as guarantee unconditional protection of political and economic freedom. The Association Agreement, once in force, will become the core legislative framework governing EU-Georgia relations. Currently, all EU member states and the European Parliament have ratified the agreement. It should enter into force in the very near future. Today, the Georgian government has the crucial task of effectively implementing the agreement and ensuring that our citizens receive the maximum benefits from the prospects opened by the document - particularly through the establishment of a Deep and Comprehensive Free Trade Area with the EU.

Georgia has also signed a number of agreements with the EU covering specific sectors of cooperation, including the Common Aviation Area Agreement which provides for the progressive liberalisation of air transport and mutual market access, a framework agreement allowing Georgia to participate in EU crisis management operations, and a Protocol on Georgia's participation in EU programs. A crucial priority on our bilateral agenda is the agreement on visa liberalization for Georgian citizens, which has finally entered into the formal stages with the proposal by the European Commission last week.

CE: What influence will the migration crisis in the EU have on deepening EU-Georgia relations?

Giorgi Kvirikashvili: Georgia has been engaged in visa dialogue with the EU since June 2012. Through tireless efforts, the Government has successfully completed and surpassed all benchmarks set out in the Visa Liberalisation Action Plan. This was recognized in the fourth and final progress report published by the European Commission last December. Through reforms Georgia has established a solid legislative policy and institutional framework for secure and well-managed migration, in full compliance with European and international standards.

For instance, we developed and are implementing the human rights strategy and action plan as well as the anti-discrimination law and a new Civil Service Law. We have taken important steps to strengthen the independence of the Prosecution service and of judges, created a Labour Inspectorate Department, improved asylum policy and migration management, launched an intensive information campaign on legal migration, etc. Thus, we do not consider that the current migration crisis will in any way affect EU-Georgia cooperation in the sphere of freedom of movement - Georgia has taken substantial measures to avoid any negative impacts and has met all technical requirements set out in the VLAP.

It should also be noted that only Georgian citizens with biometric passports, will be able to enter the EU for up to 90 days without a visa. The rule would apply to the Schengen area, but would not allow Georgians to work in the EU.

CE: Could you please tell about the investment priorities of the Georgian Government?

Giorgi Kvirikashvili: The top priority sectors for investment in Georgia are agriculture, energy, tourism and transport and logistics. I would like to emphasize in particular the energy sector, as growing energy use in our country together with the massive untapped hydro resources provide a sound basis for attracting foreign investments.

> "Georgian Railway" will ensure that the Caucasus is connected with Europe and Scandinavia

Moreover, highly developed interconnections with neighbouring countries and access to competitive export markets enable us to further develop our domestic hydro resources through simplified and transparent regulations. The Government has signed dozens of MOUs with investors, looking to develop about power plants of all sizes.

CE: TANAP's construction is starting this year. What are Georgia's expectations from the Southern Gas Corridor project?

Giorgi Kvirikashvili: Construction works for TANAP are in progress. At the initial stages of production, TANAP will increase volumes of gas transported through the Southern Gas Corridor from 6 to 22 BCM per year. As a result, an additional 0.8 BCM of gas will be available on the domestic market. The Southern Gas Corridor will be further expanded with the aim of also transporting Turkmen gas. Once the planned projects and regional initiatives are fully operational, Georgia's role as a reliable transit country will further increase, together with strengthened energy security and economic development.

In addition, this major project will in-

crease economic development in Georgia. SGC Consortium is investing millions in Georgia to upgrade the infrastructure, which creates jobs and supports widespread industrial development.

CE: What problems do you see on the way of implementation of the transport corridor from China to the EU? How would you comment on its expansion to the EU (Lithuania) and the Viking route?

Giorgi Kvirikashvili: The main challenge for implementation of the transport corridor from China to EU is to install the necessary "hardware" – transport and logistics infrastructure. In parallel, a lot of progress should be made on acquiring the "software" of international trade. This mainly concerns legislative approximation, efficient border management and customs procedures, and, last but not least, free trade agreements with our main trading partners. Moreover, it will be of utmost importance to establish clear and transparent tariffs along the whole corridor.

One of the biggest challenges for the Government of Georgia is to strengthen the transit function of the country and the formation of a logistical hub in the region. Therefore it will be crucial to ensure that transportation of additional cargo flows from China to Europe can go through Georgia without any obstacles. There is a huge potential for Georgia to capture significant volumes from various alternative routes. The current situation in the region, with various Silk Road initiatives aiming to promote trade, economic cooperation and development, is very promising.

The Government of Georgia is an active member of several international transport corridors, such as TRACECA, LAPIS LAZULI, and the Baltic Sea-Black Sea International Transport corridor, which have a key role to play in the revival of the ancient Silk Road. The Government of Georgia and the People's Republic of China agreed to cooperate on the Silk Road Economic Belt initiative.

I would like to note with satisfaction that during 2015-2016, railway freight transportations from China in the direction of Georgia were carried out on several occasions. As a result of fruitful cooperation between the Georgian, Azeri, Kazakh and Chinese railways, tariffs were introduced for the entire corridor, which created an opportunity for the transport of freight from China to the Black Sea ports of Georgia in the shortest possible time. As a result, transit time has been reduced from 40-45 to 7-9 days. Transit networks running through Georgia can bring goods from China to Europe much faster than sea routes.

There are several important advantages to the VIKING train project: its intermodal nature, its fixed schedule that allows for interoperation with other modes of transport, its competitive cost compared to alternative modes of transport, the minimum time required for paperwork and customs clearance procedures at the border, and the minimum delay for delivery of goods to their destinations.

The Georgian side signed the protocol on accession to the multilateral "Agreement of Development of cargo shipment towards Baltic Sea – Black Sea" on 15 March 2011 in Kiev (entered into force in 19.03.12). Georgian Railway became a full member of the Viking project in April 2015, with the Bulgarian navy and the Finland-based company Containerships as associate members and Gefco Company and Steveco Logistics as new operators through Turkey, Sweden and Finland. Members of the project, especially the Georgians, are interested in the accession of Azerbaijan to the VIKING project.

Joining JSC with "Georgian Railway" will ensure that the Caucasus is connected with Europe and Scandinavia as well as improve the conditions of mutual transit of goods between the participating countries of the TRACECA program and in the East-West, North – South directions. It will also create alternative transportation routes for trade between Europe and Asia.

In the framework of the Viking project, the first container train was launched from Illichivsk, Ukraine on 15 January for a test journey through Georgia, Azerbaijan and Kazakhstan to China, across the Caspian and Black seas. The test train was launched after signing a protocol on January 14, 2016 among Azerbaijan, Kazakhstan, Georgia and Ukraine on setting competitive preferential tariffs for cargo traffic via the Trans-Caspian international transport route.

CE: How will the circular economy and the alternative energy sector develop in Georgia?

Giorgi Kvirikashvili: Beyond vast hydro resources, other alternative energy resources will be developed, but it should be noted that hydro power plant projects are more competitive than wind and solar energy. Despite this, the first wind project, with a capacity of 20 MW, is currently under development and will have the potential to be expanded to up to 100 MW. Net metering regulation has been recently launched to provide incentives at the end-user level. A number of projects aimed at using biomass and geothermal resources are also being considered to provide heat to rural and off-grid settlements.

Thank you for the interview

What do you think
you will need for
success in 20 years?
Let's discuss on: www.risk.az
think forward
RISK
COMPANY

We are able to increase carrying capacity of TANAP

Minister of Energy of Azerbaijan Natig Aliyev

The oil price will grow as the global economy is developing

Caspian Energy (CE): Mr. Minister, OPEC has scheduled to hold the following meeting in June. Shall we expect the participants to reach consensus over the price regulation at this meeting? Is there a single opinion or full disunion among OPEC member states?

Natig Aliyev, Minister of Energy of Azerbaijan: First of all, I would offer to look at the oil price dynamics. As you know, oil price decline on world markets has started since mid of 2014. Unfortunately, no changes were made in November 2014 when OPEC members gathered for the first time after the decline of oil prices and everybody expected them to take some measures in order to restrain oil price decline or regulate them as they had enough levers for it. After this meeting of OPEC, when it was apparent that OPEC is going to take no preventive measures, the oil price has rapidly fallen down to $70 per barrel. Later, the price continued gradually declining throughout 2015 and finally fell below $30 per barrel early in 2016. Many experts explain this fact mainly by the influence of political factors and confrontation taking place between a number of countries. In this regard it would be enough to note the deterioration of Russia-Ukraine, Russia-Europe, Russia-Syria-Turkey relations which have serious economic consequences including the situation with price levels. It is the first reason.

The second reason lies namely in the OPEC countries. These are conflicts in North America, Syria and also the Middle East. We perfectly realize and know it. The third reason is the lifting of sanctions imposed earlier on Iran. These are three major political reasons which affected and caused an oil price collapse.

Among economic reasons concerning the oil industry noteworthy is the shale revolution in the USA – increase of shale oil production volumes. Owing to this, oil production in the USA exceeded 10 mln barrels per day. I mean annual production volume increased by 3-4 mln barrels just within 2-3 years. A set of laws, permitting the US oil export, was approved in the USA, and it definitely affected oil price decline. There are also important factors such as the situation and trends in development of the global economy. First of all, it is a decline of global economic development rates in China and India which substantially lowered its development rates and consumption of energy resources.

In this conditions OPEC was expected to take certain measures to reduce oil production rate which could have adjust market prices to certain extent. Unfortunately, it did not happen. On the contrary, in the course of sessions and meetings OPEC members noted that they have no intention to reduce oil production and export, and will not force the market. The main reason for OPEC countries' choosing this stance was a certain market segment gained by each country, especially Saudi Arabia, and none of them wished to yield it to any extent.

The situation became more complicated at OPEC's last session in Qa-

> It is too early to say with optimism that we will be able to fully meet our electricity needs at the expense of an alternative energy

We rely on our own resources

tar because of cancellation of sanctions earlier imposed on Iran which added that its share in the OPEC reference basket of crudes used to total 4 mln barrels per day in due time and no oil production limiting would be negotiable until Iran resumes the pre-sanction level. Libya, which used to hold one of the leading positions among oil exporting countries until certain events, is in the same situation. On the other hand, oil production decline is recently observed in the USA and I believe that this trend is going to continue.

Therefore, considering the current global oil production rate, in reality there are three countries which can still afford oil production increase. They are Saudi Arabia, Iran and Libya. In this regard, everything depended on the wish and stance of these three countries at the OPEC's Qatar meeting.

I would like to note that high oil prices ($100 or over per barrel) observed for a long time till mid of 2014 were not speculative. These were reasonable prices which reflected the market situation and were reached owing to an economic growth of countries, energy resource consumption and demand ratio, development of alternative and renewable energy and increase of energy efficiency.

Nowadays, it is evident to anyone that low prices observed for a long time have had a strong impact on the economies of not only energy resource producing but also consuming countries. It is abnormal when the oil price falls by 3-4 times and stays low for a long time. It became evident that something is wrong here and cannot continue just this way because all countries face losses, tremendous losses, especially producing countries.

Oil importing countries do not benefit from cheap oil prices either. We cannot observe rapid economic growth in Europe or South East Asia. Once I was told in India and China, which are big consumers of energy resources and crude oil importers, that the growth of oil price by one dollar causes additional budget deductions worth $400 bln for energy resources. But no rapid economic growth has taken place in India or China.

Therefore, Russia, Venezuela, Saudi Arabia and Qatar reached an agreement in February 2016 to either suspend or freeze oil production at the January rate of 2016. It was decided to hold a joint session of OPEC and non-OPEC countries. On the eve of the session the countries reached an agreement and were ready to sign it. However, early in the morning of the next day the meeting participants were asked to wait for a while because negotiations between Iran, Saudi Arabia and Qatar had not been completed yet. When the session finally started after a long delay, we were informed that the agreed project had been changed. A new draft agreement strongly differed from the previous one and stated that countries are ready to freeze oil production at the January rate if all the OPEC countries accept it. It was written word for word that the decision about freezing will enter into force as long as all OPEC countries join in this agreement. The matter involved Iran and Libya which did not attend this meeting. It has become clear that this clause would not work. Discussion took long. It was offered to freeze production at the rate of January. Then, suggestions were made to freeze production at the rate of 4 months of 2016, to create a working group for negotiations aimed at having Iran and Libya joined this agreement. After long unsuccessful discussions, we understood that we are not ready to adopt any declaration or agreement as there is a need for decision of all OPEC member countries without an exception. Once this is done, other non OPEC countries can joint it as well. Though, the meeting in Qatar turned out unsuccessful and I would even say very strange, it anyway managed to find out exporting countries' positions over oil prices at the global market. It turned out that the oil price is not a simple issue at all. Everybody understood that sooner or later the development of the global economy would drive prices upwards. The only factor that could hold back the price increase was an entry of Iranian oil into the market. Lifting sanctions imposed on Iran was unambiguously perceived as a real opportunity to increase oil production. However, big investments and years will be necessary to bring production rate in Iran up to the pre-sanction level. But nevertheless, the factor of lifting of sanctions from Iran has played its role.

I think that recovery of Libyan fields will make it complicated as their technical condition is not good now. But nevertheless, the tendency will be directed towards oil production increase in Libya.

CE: Do you believe that all producing countries will anyway manage to reach the compromise?

Natig Aliyev: I do not believe that countries will be able to reach any certain agreement. To all appearances Iran and Libya will stick to their positions. Saudi Arabia stated that freezing or reduction of production is not negotiable until Iran and other producers give their consent.

CE: What is your prediction about prices in future?

Natig Aliyev: Despite the fact that many people thought that prices would collapse after the Doha meeting, in reality a slight and noticeable growth of world prices up to $46-$48 per barrel is observed now. It is due to the fact that oil prices for a long time stayed at the rate of production cost in many countries. It is the reason why the price will grow as the global economy develops. I think it will be a very slow growth running with temporary declines, but in general, the trend will head towards the growth at any rate.

CE: Even in case of production growth by the above-mentioned states?

Natig Aliyev: I doubt that countries possessing a potential to raise oil production will increase production very rapidly and quickly. The trend will have remained till the end of the year and I believe it can be even stronger in the following year.

CE: How will this price situation impact on the gas prices?

Natig Aliyev: Gas prices certainly depend on prices on energy resources including oil, fuel oil and everything which helps to produce electricity. But it is not that volatile as the oil price and is reconsidered quar-

All gas projects are interconnected and there is no need to rush

terly in accordance with signed supply contracts. I doubt that gas price will increase fast in near future. It is mainly associated with a lower consumption in Europe. Though, everyone was confident 3-5 years ago that consumption in Europe would increase from current 500 bcm per year up to 750 bcm per year in 2020. But there are still other factors. Gas deficiency for Europe will be of big importance as their production is declining. Norway will never be able to cover the entire gas consumption increase in Europe. Nuclear energy issue is complicated as nuclear energy programs are being rolled back. Besides, it is evident that alternative sources of energy will not be able to take a leading position in the general energy balance at least in coming two decades.

CE: A number of European countries plan to switch to 100% of electricity generation at the expense of alternative sources by 2050, the growing demand in Europe is also covered at the expense of renewable sources of energy ...

Natig Aliyev: No matter what the plans are, firstly, the cost price of alternative sources of energy is much higher than that of the conventional electricity. Secondly, large territories are needed in order to generate electricity in such scales that we are currently talking about. Practically, significant part of the European territory will have to be occupied by these farms. Apart from this, it is not that simple from the environmental point of view because production of renewable energy affects both fauna and flora, and there are also other negative aspects.

By the way, the UN statistics does not also make any optimistic forecasts. According to the data of the UN, only 9-10% of the global energy will be generated out of alternative energy. In other words, oil, gas and coal will still share the first, second and third places in the energy balance respectively.

On the other hand, who has funds to bring the share of renewable energy up to 30-50%? Such countries as Germany, Denmark and Holland can afford it. They don't buy these technologies but export them. For instance, it is one of the main reasons that caused economic crisis in Spain. The thing is that renewable energy is being subsidized. These subsidies are a serious burden for budgets of countries which subsidize the difference between production of renewable and conventional energy. Therefore, Spain, Portugal, Greece and Malta, which have favorable conditions for development and production of alternative energy, failed to achieve high economic development rates. On the contrary, they are the weakest economic links of the EU.

I believe we should move towards the development of alternative energy, adopt experience, build pilot stations in order to gain experience in production and management of alternative energy, in full use of local and climate conditions of every region. But it is too early to say with optimism that we will be able to fully meet our electricity needs at the expense of an alternative energy.

CE: What could you tell about the progress of implementation of the Southern Gas Corridor?

Natig Aliyev: You saw the advisory council meeting hosted in Baku in February of this year. I share President of Azerbaijan Ilham Aliyev's opinion that it was held on a high level. More ministers than we expected attended this meeting. There was a very open discussion held. All countries stressed the importance of the project, expressed support including high ranking officials of the EU and USA. All of this is the sign that project is recognized and supported by the international community, meets the interests of the European Union and our region. It is a political aspect. On the other hand, we heard reports on implementation of Shah Deniz II, expansion of the Sangachal terminal and South-Caucasus gas pipeline (SCP). It was noted that projects are implemented ahead of schedule. About 70% of operations will be completed in 2016 though we still have two years ahead. Assembling of the platform (topside facilities and jackets) for the development of Shah Deniz field is also

All prospects are associated with gas condensate fields

underway ahead of schedule. Compressor stations are under construction in Georgia, trenches are being excavated, full amount of pipes have been delivered within the framework of SGC. Implementation of the Trans-Anatolian gas pipeline (TANAP) has been recently discussed in Ankara at the session of the Turkey-Azerbaijan High Level Strategic Cooperation Council with participation of President of Azerbaijan Ilham Aliyev and President of Turkey Recep Tayyip Erdogan. In the course of the session R.T.Erdogan expressed full support to the project and confidence in its timely completion. Construction of the TANAP pipeline began in March 2016 on a 1344km long section from the Georgian-Turkish border to Eskishekher. About 700km of pipes of this section are on the construction sites. Over a 500km long section has already been welded and placed into the trenches.

CE: What is the maximum carrying capacity of the TANAP pipeline?

Natig Aliyev: It is to make about 25 bcm per year. Now there are about 6.6 bcm of gas supplied to Turkey annually. Additional 16 bcm per year will be supplied at Stage 2. 6 bcm of this volume will flow to Turkey while 10 bcm will flow to Europe. In total, it makes about 22-23 bcm.

In the meantime, it is very important to note that the potential to pump about 50 bcm per year has been designed into the project from the very beginning. It means that 8 compressor stations have to be built instead of 2. Why should we build 8 compressor stations now? There are two stations under construction now. That is quite sufficient for us. But if the necessity for pumping higher volume arises due to new gas production volumes, let's say from Absheron field or other new fields are discovered, we will be able to easily increase the capacity of the gas pipeline.

CE: What stage has the implementation of the TAP project reached so far?

Natig Aliyev: As far as the Trans-

AZƏRBAYCAN RESPUBLİKASI
DÖVLƏT SIĞORTA ŞİRKƏTİ

Etibarlı təminatçıdır!

- **NƏQLİYYAT VASİTƏLƏRİN İCBARİ SIĞORTASI**
- **AVTOMOBİLLƏRİN KASKO SIĞORTASI**
- **ƏMLAKIN İCBARİ SIĞORTASI**
- **FƏRDİ QƏZA SIĞORTASI**
- **SƏYAHƏT SIĞORTASI**
- **TİBB SIĞORTASI**
- **YÜKLƏRİN SIĞORTASI**
- **MƏSULİYYƏT SIĞORTASI**

Az1108, Bakı şəhəri, İ. Dadaşov küç., 60
Tel.: +994 12 561 26 17; +994 12 561 68 41 / E-mail: office@azersigorta-az.com
www.azersigorta-az.com

Adriatic Gas Pipeline is concerned, the Host Government Agreement over the Greek section has been approved by the European Commission. All legislative issues have been solved. Foundation laying ceremony of the first pipe of this gas pipeline took place in the Greek city of Thessaloniki on May 17. The documentation on construction is fully ready in Albania. Preliminary preparation work for the physical construction is underway. At the same time, the construction of the pipeline in Italy will begin. The only problem concerns the relocation of olive gardens, which is planned to be carried out no later than October and in experts' opinion will not affect the schedule of construction operations. We try to keep the situation under control together with ministers of countries which are engaged in the project and whose governments unambiguously support TAP.

CE: How deep is Azerbaijan, as a main shareholder of TANAP, interested in getting new exporters from Egypt, Cyprus, Israel and other new Mediterranean fields involved?

Natig Aliyev: There is a fuss permanently observed around the projects bearing such importance of SGC. It can be called a competition, rumors, opinions, when everybody wants to present an opinion as the only "right thing to do" in order to cause a sensation. Therefore, some politicians and economists for example say that the Turkish Stream will somehow affect the SGC without having any idea about essence of the Turkish Stream and the way it can be realized. Or some people say that fields have been discovered in Israel and right now this country which was dependent on energy resource for rather long period of time will be able to deliver big volumes of gas right to Europe. Or they say about discovery of big fields in Georgia or in Cyprus….

We all perfectly know that field appraisal and production of energy resources takes a long time. There is a need for capital investments along with other hard work.

I can say the following: if any party has gas supply capacities for TANAP, either Iran, Iraq, Egypt, Israel or Cyprus, we are ready to expand the pipeline and transport. But it should be a long-term liability of parties. There have been no such proposals received and I think that it will not happen in coming 5-10 years.

I have always said that all projects that are implemented in Azerbaijan are based on our own resources. We never relied on others' sources and never took them into account when determining economic benefits of projects. The same happened while building BTC and during other projects. I remember in the course of implementation of BTC there were many statements made that this project would not be realized without Kazakhstan's oil or it would be unprofitable. I said it then and now I continue saying that we never count on other parties' resources. The same thing is happening now. When making economic calculations, we do not at any rate count on gas from Turkmenistan, Iran or Kazakhstan even if they have a wish to use SCP. I think relying on own resources and abstention from wishful thinking is the most reliable positions otherwise it can end up with only disappointments.

If our partners have an opportunity to export gas, we are ready to negotiate it with great pleasure and try to allocate transit capacities. If they don't have them, we will continue implementing our projects.

CE: Mr. Minister, the media sources are widely arguing whether the SGC can or cannot be commissioned before 2020. What do you think in this regard?

Natig Aliyev: Many politicians want to anticipate and claim about a possibility to construct gas pipelines ahead of schedule. However, if we build and commission them, who will need them ahead of time? ...

I believe that nobody. All SGC projects are interconnected. Let us imagine that we receive gas faster, increase capital investment and create 10,000 jobs instead of 1,000, attract additional resources and declare in 2017 that gas is available and the infrastructure is ready. But where are going to sell the gas?

If the South Caucasus gas pipeline is not extended and built on time, if TANAP is not delivered on time at least till Eskişehir, where there is a fork towards Turkey, neither Turkey nor European countries will be able to get gas on time. As of today the agreement is as follows: by the end of 2019 we are expected to supply Turkey with additional 6 billion. Up to this point we have to ensure that gas is available in this volume, the South Caucasus gas pipeline is able to take this gas, and TANAP is ready to receive gas and distribute across Turkey.

Also, TAP should be ready in 2020 so as we could supply additionally 10 billion to Europe.

Therefore, I will repeat again, all the projects are interconnected and there is absolutely no need to rush. If we change the schedule, these changes should be applied to all the projects, and it seems hardly feasible.

The main thing is to fulfill the commitments we signed in December 2013 under which we are obliged to deliver gas on time. If not, we are to pay fines for it. So, if customers are not able to take the claimed gas reserves for some reasons, they will have to pay to us. That is what our commitment implies. Therefore we do not need to deliver it sooner.

When we announce about running over the schedule, we just mean that if a delay happens somewhere tomorrow, we will have a little extra time to rectify the situation.

CE: Gas produced at Absheron field will either flow into TANAP or distributed in the domestic market that Total opposes?

Natig Aliyev: We are watching over the implementation of the Absheron project. Here much depends on the schedule of wells drilled. 1.5 year ago it was supposed that in favorable circumstances it would be possible to receive first gas volumes in 2021. However, it was linked to timely reception of the drilling rig while drilling rigs are all engaged in Shah Deniz project. As far as we know, drilling of one well at Absheron block will take about 9-10 months. Therefore, everything will depend on availability of free time, so called "window" in the time-schedule of use of drilling rigs. If the time schedule is observed, we will receive gas of Absheron in 2021-2022. If not, gas will be extracted a few years later.

Negotiations are anyway held with the drilling club now and everything will depend on the decision that parties are going to make.

DÖVLƏT SIĞORTA ŞİRKƏTİ

Azərbaycanda ən böyük filial şəbəkəsi, 95 il peşəkar iş təcrübəsi ilə əminliyinizi təmin edir!

Etibarlı təminatçıdır!

Azərbaycan Respublikası, Bakı şəhəri, İ.Dadaşov küçəsi, 260, AZ1108
Tel: (+99412) 561 68 41, (+99412) 561 26 17
www.azersigorta-az.com

CE: Oil production in Azerbaijan keeps declining. SOCAR, alone, reduced oil and gas production by 10% and 5% respectively. Which measures should be taken to maintain production? Are there plans to improve the situation with reproduction of reserves?

Natig Aliyev: The question is certainly very complicated and sensitive. The thing is that oil production is a very complicated production process. It does not depend on the wish of a producer.

The highest oil production in Azerbaijan's history was fixed in 1941 when a total of 23 mln tonnes of oil was produced whereafter production started falling. Oil production in Azerbaijan had declined down to 9 mln tonnes in Azerbaijan before the collapse of the former Soviet Union. The reason is simple – exhaustion of fields. The more you produce the lower is oil production as the formation pressure falls down. New techniques and technologies on pressure increase, including gas, water, air injection, etc., should be applied to maintain oil production. Ultimately, it leads to the increase of the recovery ratio and well flow rate. These techniques stop yielding effect in due course and decline of oil production becomes an irreversible process.

The launch of new fields has nowadays been the main compensator of natural oil production decline. Global production increases only at the expense of new fields launched. Without the launch of new fields, global oil production would reduce 64% by 2035.

We need a pragmatic approach: if we want to use border fields or not

Azeri-Chirag-Guneshli (ACG) was the last big oil field of Azerbaijan. No other oil fields are expected to be launched for now. All prospects are associated with gas condensate fields. This condensate can be referred to production of light oil.

At ACG block we produced almost 50 mln tonnes of oil per year during 2010-2012. Last year we produced only 41.5 mln tonnes from these fields. The production rate will be even lower this year.

In such conditions decisions aimed at maintenance of stable oil production should be made but not those aimed at increase of production. Here we also need technologies that our consortium partners possess.

Our geologists assume that Mesozoic oil will enable to increase production and become a second oil boom for Azerbaijan. I remember that Mesozoic oil was talked about when I was a student. Mesozoic oil was discovered at Muradlhanly field where large fountains are fixed, up to 10 thou. tonnes per day. But these are small deposits which are becoming exhausted very quickly. No new Mesozoic oil deposits have been discovered yet.

CE: What about shale oil in Gobustan? Will it be able to promote an increase in oil production?

Natig Aliyev: It is not an easy task to produce shale oil. It needs the knowledge of shale oil production technology. We have heard a lot about shale oil. However, what other country in the world besides the United States can openly claim that it produces large volumes of shale oil? The fact is that shale oil production needs a technology completely different from conventional oil production. Everything here is related to hydraulic fracturing, drilling of thousands wells across large areas since it is low pressure oil. A country must have the technological and technical strength of the United States in order to produce it, thus it is not easy.

In order to conduct shale oil production we first of all should study parameters, reserves, every possible methods of studying through exploration, production, operation of wells, etc. Learning is necessary, but it does not mean that shale oil production will enable us to increase sharply the output.

For decades Canada has been developing bituminous deposits (heavy oil) and currently produces tens of millions of tonnes. In Azerbaijan, there are also too many bituminous fields, but we have not commenced their development yet. In the FSU times the pilot exploration of heavy oil at Balakhany field was performed with the lead of Baybakov. Later the explosion occurred and the mine method for development of bituminous field was abandoned.

However, hope should not be given up - exploration continues. We are carrying out research with foreign oil companies in the northern part of the Absheron archipelago. Other searches for hydrocarbon deposits are possible as well.

Editorial note: According to preliminary studies of the Institute of Geology of Azerbaijan, revealed were over 50 formations of natural bitumen and about 60 fields and shale oil flow, including those associated with mud volcanoes, in the Eastern Azerbaijan alone. Anticipated reserves make 200 (1,5bln barrels) and 450 mln tonnes (3.375 bln barrels) of oil equivalent.

CE: What future do you predict for the border fields in the Caspian?

Natig Aliyev: If you want to know my opinion as an expert, in such issues it is necessary to recognize certain part of fields disputable, for instance Kapaz field, and start negotiations. It is possible only if both sides wish to use it.

Let us suppose that reserves reach 100 mln tonnes of oil. If we want to use them for our economies, we have to hold negotiations and find the way to split it and gain our joint dividends from it as two brothers. The same approach should be applied in case with Iran. There is simply no other option. These negotiations are certainly a rather long process. As early as 1996 National Leader of Azerbaijan Heydar Aliyev created a commission for negotiations with Turkmenistan. I was appointed the head of the commission. Later, a working group on the level of deputy ministers of foreign affairs, which is currently involved in this issue, was created to hold negotiations.

Twenty years have passed but nothing has changed unfortunately. I believe it is necessary to apply a political will, combined with a pragmatic approach if we want to use border fields or not.

Thank you for the interview

ОБЪЕДИНЕННАЯ
МЕТАЛЛУРГИЧЕСКАЯ
КОМПАНИЯ

ОМК – ваш поставщик комплексных решений

Трубы стальные электросварные прямошовные
диаметром от 15 до 1420 мм, в том числе:
- магистральные газонефтепроводные
- малого и среднего диаметра
- обсадные

Соединительные детали трубопроводов
диаметром от 57 до 1420 мм, в том числе:
- отводы
- тройники
- переходы

Трубопроводная арматура
диаметром от 50 до 800 мм, в том числе:
- Задвижки клиновые / клапаны обратные
- Предохранительная арматура
- Шаровые краны и устьевая арматура

Приглашаем посетить наш стенд №1114
на выставке CASPIAN OIL & GAS 2016 с 1 по 4 июня

Управление по продажам на рынке СНГ +7 (495) 231-77-22
e-mail: sales@omk.ru

www.omk.ru

Development of energy cooperation in all directions across the region does not lose value and pace

Vice Prime Minister, Minister of Energy of Georgia Kakha Kaladze

Caspian Energy (CE): Mr. Kaladze, are you satisfied with the level of energy security of Georgia?

Kakha Kaladze, Vice Prime Minister, Minister of Energy of Georgia: Currently, energy mix dependency of Georgia on external sources is around 75%-80%. It also possesses significant potential for developing hydro resources. Due to its high dependence on imports for hydrocarbons, the government's efforts are targeted on import diversification and maximum utilization of existing renewable energy sources.

On the one hand Georgia is challenged due to the dependence on a single supplier - Azerbaijan. The majority of the imported gas is being provided from Azerbaijan (90%), which gradually replaced Russian share since 2007 on Georgian gas market. On the other hand, a strategic interrelationship developed between two countries in terms of politics and economy is one of the key aspects of the energy security of the country.

However, Georgia will need additional capacities as demand and consumption of gas in Georgia is increasing. The gas supply structure is expected to change, when additional volumes will appear after completion of Shah-Deniz 2nd phase after 2019. This enables Georgia to construct an Underground Gas Storage. The construction works are planned to be launched this year. The storage can play a crucial role in emergency situation and regulation of seasonal supply/demand misbalance and potential price differences. Also, increased gas flows from Shah Deniz II provide Georgia with an opportunity to start adding thermal capacities to the energy system by constructing TPPs with high efficiency. In this respect, the Combined Cycle Power Plant (CCPP) with the total installed capacity of 230 MW in Gardabani has already been put into commissioning. In addition, the development of another combined cycle power plant with the capacity of 500M is in progress. To diversify the generation sources within the country coal production in Georgia can be used for power generation as well and at this stage first 135 MW coal power plant project is under development in Tkibuli.

At the same time, Georgia is actively engaged in the discussions of alternative projects (AGRI, White Stream, Trans Caspian Pipeline and etc.) in the scope of Southern Gas Corridor, targeted at delivering Caspian and Central Asian energy resources.

In the long run additional nearest resource base can be also Iran. Iran is an important country in the region with hydrocarbon resources and discussions for development of regional trade for energy goods is an interesting area for multilateral cooperation which become especially promising due to the lift of international sanctions. Beyond import diversification the Government of Georgia's target is to promote development of domestic resources, in order to reduce dependence on imported energy carriers. Utilization of untapped renewable resources (mainly hydro) is a priority direction of the energy policy. Besides developing small and medium sized HPPs, the country plans to construct large HPPs with reservoirs targeted to meet seasonal misbalance and peak demand in a most efficient way.

To sum up, there is a considerable progress already achieved by the government but a lot has to be done in future as well. I hope that we will realize our ambitious plan with the support of international energy projects, rehabilitation/expansion of strategic and other important energy infrastructure including the largest Enguri/Vardnili HPP, expanding interconnections with neighbouring countries, exploitation of domestic resources (hydro, wind and etc.) and exploration and extraction works on potential and active oil and gas fields.

CE: Georgia is located in the zone of intersection of energy and transport routes of the EEU (Eurasian Economic Union) as well as Azerbaijan, Turkey and EU. What are the advantages of such geographic location for the energy industry of Georgia?

Kakha Kaladze: One of the main directions of the state policy in energy sector of Georgia is to strengthen

Georgia's role as a transit route in the region. Georgia is a connecting corridor between Europe and Asia and has a potential to enhance its role in implementation of East-West and North-South transit projects. Effective utilization of its geopolitical location, contributes to country's energy security and economic development. Georgia is already an important transit country in the region.

Due to its favourable geographical location as a connecting bridge for the East-West and North-South energy routes in the Caucasus, Georgia is the only country which has electricity interconnections with all South Caucasus states, as well as Russia and Turkey. Despite the fact that northern and southern neighbours are EEU members while Georgia is a signatory of the Association Agreement with the EU and is aspiring to become an Energy Community contracting party, the development of energy cooperation in all directions across the region does not lose its value and pace.

Estimated large potential hydropower potential of Georgia is a promising source of supply for the neighbouring countries. Georgia's hydro potential can be used to offset part of the growing demand in Turkey, also provide with clean energy other markets.

The already existing transmission interconnections with its neighbours Georgia has a great potential to become a regional transmission 'hub' for power trade in the region.

Moreover, Georgia is a significant transit country for transportation of Caspian hydrocarbons between Western Europe and Central Asia in the scope of Southern Corridor. Currently all export volumes of gas from the Caspian region are transported through SCP passing the territory of Georgia. After the operation of the Shah Deniz II field increased supply volumes will be transported through extended pipeline - SCPX. At the Georgia-Turkish border the pipeline will link to TANAP and further downstream to the TAP pipelines. The successful realization of the above mentioned "Southern Gas Corridor" projects will strengthen Georgia's transit role in the region with the additional opportunity of diversifying supply sources (after completion of Shah-Deniz 2nd phase) and receiving USD 2 bln direct investments (within the framework of SCPX).

I hope that the process developed after the signing of Ashgabad Declaration in May, 2015 among the EU, Turkmenistan, Turkey and Azerbaijan will deliver fruitful outcomes in terms of expanding Southern Gas Corridor even further and attaching natural gas resources from Turkmenistan. If so, Georgia's position will logically be fostered to a larger extent.

CE: How do you assess the cooperation with SOCAR and recent agreements about increase of gas supply to Georgia?

Kakha Kaladze: Considering that natural gas consumption is increasing in domestic market (in 2015 natural gas consumption has increased by 19%), in the short run there will be need for additional capacities before gas will appear after completion of Shah-Deniz 2nd phase and underground gas storage project after 2019.

SOCAR is well aware of growing gas demand in Georgia and reaffirmed its commitment to expand technical capacities of the pipelines necessary for the delivery of additional volumes from Azerbaijan to Georgia. However, as long as the seasonal misbalance and technical limitation of pipelines running from Azerbaijan is a hurdle we consider that short term solutions for meeting our market demand can be found during negotiations with Russia (for the last 5 years share of Russian gas in Georgian gas market was around 10-12 %). Even though, this should not be understood as a threat to a strategic relationship with Azerbaijan. We continue working with SOCAR by establishing a joint working group to optimize supply volumes.

CE: How is AGRI project developing in Georgia? What hopes does Georgia rest on this project?

Kakha Kaladze: For Georgia AGRI is one of the most important projects. AGRI LNG project on the Black Sea allows direct access for Azerbaijani and potentially Turkmen and Iran gas to the EU market through a new entry points in Romania complements to the South Corridor Initiative objectives. It is a well-structured project incorporating producer, consumer and transit countries equally, instrumental for diversifying gas supplies sources of Eastern European countries. Also it is the shortest route between the production and consumption areas, opens a new field of LNG business development in the Black Sea basin and provides an opportunity for gas producers to gain an access to international gas market through swap arrangements. Another value of the project is that it is scalable and can be realized with different technical parameters.

It is essential to note that the project's feasibility study has been delivered to

AGRI LNG developing company, which was reviewed and approved by the Board of Directors of partner countries (Azerbaijan, Georgia, Romania and Hungary). At this stage, the participants are working on conditions to advance the project further.

CE: Construction of TANAP will start this year. What operations are currently held in Georgia on this project?

Kakha Kaladze: After the operation of Shakh Deniz II field expected to start after 2019, increased supply volumes under the Southern Corridor will be transported through SCPX. The extension works on SCP is currently underway and envisages construction of a new parallel pipeline to the existing line across Azerbaijan and Georgia, as well as two new compressor stations in Georgia. The annual volumes throughput capacity of the SCP pipeline will be increased from 6,5 (current capacity) to 22 BCM. At Georgia-Turkish border the pipeline will link to TANAP and further downstream to the TAP pipelines.

CE: Does Georgia support implementation of the Trans-Caspian gas pipeline?

Kakha Kaladze: It has been a long time that the works have been carried out for the realization of "Trans-Caspian Gas pipeline", which has a potential for supplying the region with additional gas resources from Turkmenistan.

Currently, energy mix dependency of Georgia on external sources is around 75%-80%. Due to its high dependence on imports for hydrocarbons, the government's efforts are targeted on import diversification. Therefore, Georgia is actively engaged in the discussions of alternative energy transportation projects such as Trans-Caspian pipeline in the frame of Ashgabat Declaration. As I have already noted above, this project will create additional resource base from new sites in Central Asia, through the Caspian Sea, South Caucasus and the Black Sea and increase the delivery of supply from there to markets in Europe. Thus, this is an advantage and opportunity for Georgia to grow in its importance, strengthen its energy security and push economic development within the country.

CE: What is your vision about the future of alternative energy Georgia?

Kakha Kaladze: About cooperation with EEU I already answered above. As for the second part of the question as I mentioned the country prioritizes the development of renewable energy resource as the most promising direction of the country to reduce the dependence on imported energy. Especially realization of hydropower projects are most welcomed due to considerable amount of hydro resources and economic feasibility. Also, wind, solar, biomass and geothermal potential should be taken into account.

"To achieve this goal", government's efforts are focused on the improvement of investment climate through the creation of stable, transparent and nondiscriminatory legal basis; through deepening strong and stable trading relations with neighbouring countries' energy markets; developing corresponding domestic and cross-border infrastructure and enhancing gradual approximation of Georgia's legislation with that of the EU.

Currently, there are 114 ongoing renewable projects. The total estimated installed capacity is about 4006 MW and annual generation up to 16.2 TWh. The approximated investment amount is 6.4 bln. USD. At this stage, in terms of electricity export the most favorable destination for Georgia is Turkey. However, our long term target is to provide European markets with clean power and thus contribute to EU climate change goals as well.

Companies of various origins are actively involved in the development of renewable energy projects: Georgia, Turkey, India, Norway, South Korea, USA, Austria, Bulgaria, Estonia and others. At this moment, 28 HPPs are on construction and licensing stage. Since 2012, 12 new HPPs with total installed capacity 171 MW have been commenced. Several projects are expected to be launched by the end of 2016, where one of them will be Dariali HPP (108 MW).

At this stage, 67 potential HPP projects ranging from 1 to 48 MW are offered to potential investors for further development. Memorandum of Understanding has been signed between the companies and Government of Georgia on 16 projects. There are ongoing negotiations on terms and conditions of Memorandum of Understanding with the rest announced winners.

The Ministry of Energy of Georgia together with the Georgian Energy Development Fund (GEDF) are jointly developing first pilot wind project "Kartli" with the installed capacity of 20 MW. Currently, the project is on licensing stage and according to the schedule the construction will be launched in the first quarter of 2016.

It is also important that GDEF is studying four major basins in Georgia. At this stage 48 projects have been identified to be feasible. The total installed capacity of these projects amounts to 460 MW. It is expected that they will be added to potential project list of the Ministry.

Thank you for the interview

POWER GENERATION AND ELECTRICAL EQUIPMENT

LIGHTING

ALTERNATIVE SOURCES OF ENERGY

WWW.CASPIANPOWER.AZ

6-9 JUNE 2017
BAKU EXPO CENTER

CASPIAN POWER

7TH CASPIAN INTERNATIONAL

POWER AND ALTERNATIVE ENERGY EXHIBITION

ORGANISERS

ITeca CASPIAN

ITE

TEL. : +994 12 4041000
FAX : +994 12 4041001
E-MAIL : POWER@ITECA.AZ

www.facebook.com/CaspianPower

We estimate that most of gas is still yet to be found

Minister of National Infrastructures, Energy and Water Resources of Israel Dr. Yuval Steinitz

Caspian Energy (CE): Mr. Steinitz, one of the functions of the Supreme Court of Israel is to revise its own decisions in a broader composition of the jury. How necessary is it now to reexamine the decision to ban gas developments at the Leviathan field? How feasible do you consider a possibility of its cancellation as United States Secretary of Energy Mr. Moniz recently stated in his interview?

Dr. Yuval Steinitz, Minister of National Infrastructures, Energy and Water Resources of Israel: I completely disagree with our Supreme Court's decision to make some changes in the 10-year stability commitment. In fact, the Supreme Court did approve 90% of the gas policy of the gas framework, but rejected only the stability clause. And I must tell you that although we have to respect this decision, I think it is completely wrong and full of contradictions. So, we will look for ways to disavow it. I am not enthusiastic to ask for another discussion in the Supreme Court with a broader panel of judges, because I think it will take too long. I have to fix it and move forward in few weeks, maximum in a two-month time, and if I appeal for another discussion in the Supreme Court, the whole process might take half a year or even more. So my intension now is to find a solution that will make us able to move forward, with some kind of the regulatory confidence that will be achieved.

> Israel is ready to open its economic zone off the shelf of the Mediterranean Sea for exploration and subsequent development of fields.

Despite the delay in Leviathan's development, the Leviathan Development Program has been already approved in the National Construction Committee, and we have already given the initial approval to the program. We do understand that time is ticking away, so we have to move forward. And of course in addition to Leviathan, we estimate that most of gas is still yet to be found. To this end, we hope to attract more and more international oil and gas majors with the extensive experience in offshore operations. In turn, Israel is ready to open its economic zone off the shelf of the Mediterranean Sea for exploration and subsequent development of fields.

CE: A delayed implementation of any upstream project, especially against the backdrop of the volatile oil market, usually leads to a multiple increase in its cost. How are the Israeli fields protected against such risks?

Dr. Yuval Steinitz: I think it is not a problem but an opportunity to develop Leviathan and other gas fields of Israel as costs for development of fields have nowadays considerably decreased due to the decline of oil prices and decline of gas prices. It will take several years to develop Leviathan, export supplies are about to start in 10 years and Leviathan will produce gas for approximately 70 years, if not more.

Thus, from the viewpoint of the low cost of the project, it is advisable to invest today. So I believe that from the national point of view, it is a long-term project and it should be vigorously promoted today.

CE: How would you evaluate the investment attractiveness of the energy sector of Israel?

Dr. Yuval Steinitz: I think it is very high because Leviathan and Tamar fields abound with large volumes of high quality gas and geographically we are close to the European market, which already now needs gas from the Middle East, Israel, Azerbaijan and other sources. At the same time the gas production in the North Sea is declining, so a necessity rises to offset this declination with new supplies. So I think that the energy sector of Israel is investment-attractive.

CE: How would you evaluate the situation with energy security of Israel?

Dr. Yuval Steinitz: Usually I do not think that the situation with security will really affect the energy sector. You know, despite security threats and problems in the Middle East many international companies like Google, Microsoft, Intel, Apple, Cisco, IBM and

> It will take several years to develop Leviathan, export supplies are about to start in 10 years and Leviathan will produce gas for approximately 70 years, if not more.

GATEWAY TO ASIA

Air Astana offers convenient connections and competitive fares for flights from Baku to Urumqi, Beijing, Bangkok, Delhi, Seoul, Bishkek, Dushanbe, Tashkent and others.

air astana

SKYTRAX SKYTRAX SKYTRAX SKYTRAX

Tel.: +994 12 404 7515
E-mail: gyd.reservations@airastana.com

airastana.com

Photo by Shlomi Amsalem

> We do not want to be dependent on only one route.

many others are heavily investing in Israel. They have invested in Israel for 30-40 years and always benefited and had success with the investments in Israel. I think this goes with the energy sector as well. Israel has showed itself good economically despite the security challenges. So I do not think that the security challenges of Israel and Middle East should affect the energy sector in a bad way. I believe that if you ask the general directors of big companies, you know in the high tech industries and also other industries, they will tell you that investing in Israel was one of the best investments.

> We are going to invest a lot of money in it both directly and with government guarantee to projects of energy efficiency

CE: What will be major areas of the export policy of Israel? Which routes are more economically sound?

Dr. Yuval Steinitz: We do not want to be dependent on only one route. Therefore we together with Egypt welcome the possibility of exporting Israeli gas to Egypt and also through the Egyptian LNG facilities to Europe. We and the Greek Cyprus support the possibility of building a pipeline in the Mediterranean going from Israel and Cyprus to Greece and from Greece to Europe. I hope to establish full diplomatic relations with Turkey, and we are working on it very hard. This intention was even stated at the end of the brief meeting with President of Turkey Erdogan in Washington two weeks ago. Once we establish diplomatic relations with Turkey, I think we will examine the possibility of building a gas pipeline from the Leviathan field, located in our economics water zone, to Turkey. The Turkish market is huge and through the Turkish market we can be connected to the Southern Gas Corridor going from Azerbaijan via the Caspian Sea and further to Turkey. This is another way to export Israeli gas to Europe. So we have three options to export gas. One is via Egypt, one more is via Cyprus and Greece and the third one is via Turkey, and I hope we will be able to use at least two of these options, if not three.

CE: How necessary is it to construct a nuclear power plant at a time when such countries as Germany, France, Italy and Scandinavian countries are decommissioning their nuclear reactors?

Dr. Yuval Steinitz: We don't have any concrete plan to build nuclear power station in Israel although you know from the long term we might examine it, but currently there is no specific you know immediate plan to build nuclear power station, because we have enough natural gas, that can support our electricity production system of the next 30 or 40 years.

CE: What stage has the national program on efficient electricity consumption reached? What is the volume of energy and funds that Israel will be able to save within the framework of this program?

Dr. Yuval Steinitz: We do not stop progress we made, but we are going to do much more in the future. The government has recently made a decision to allocate 800 million shekels ($212 mln), which is quite a lot, more than before in order to encourage energy efficiency. In the next few years you should see a lot of projects taking place. We are very serious about it and we want to reduce the average electricity consumption significantly. And I am confident we will be able to achieve it, and we take it very seriously. We are going to invest a lot of money in it both directly and with government guarantee to projects of energy efficiency.

It is difficult to predict, but our target for energy efficiency is about 10 percent. However I do not want to be too specific for a longer term.

> Israel has showed itself good economically …

CE: In general, to what extent is it promising for Israel to develop wind and solar energy?

Dr. Yuval Steinitz: We have entered into commitments under the Paris agreement and very soon already this year we are going to publish tenders for more than 1000 megawatt of new solar electricity production. We are moving very fast and until 2020 we want 10% of the country electricity to come from renewable energy, mainly solar. And until 2030 we will be close to 20%, so again we are going to move very fast in the next few years.

CE: Would you like to add something to what you have already said?

Dr. Yuval Steinitz: I would like to add that I was very pleased to give an interview to the international Azerbaijan journal. I think the Azerbaijan-Israel relations are very important for both sides, they are good. And they should be improved in the future. We are cooperating in many areas and the economic ties can be developed further. And I am very grateful for the opportunity to speak to your readers and I hope to see many of them visiting Israel.

Thank you for the interview

CTE

“КАСПИЙ: Технологии для Окружающей Среды”

7–я Азербайджанская Международная Выставка в Области Охраны Окружающей Среды

www.cte.az

16-18 НОЯБРЯ 2016

Баку, Азербайджан, Баку Экспо Центр

Поддержка

Министерство Экологии и Природных Ресурсов Азербайджанской Республики

Организатор

Тел.: +994 12 4474774
Факс: +994 12 4478558
E-mail: ecology@ceo.az
www.ceo.az

Montenegro has implemented the best international practices in order to simultaneously develop tourism and production of hydrocarbons

Minister of Economy of Montenegro Vladimir Kavaric

Caspian Energy (CE): Mr. Kavaric, which sectors of Montenegro's economy now ensure the highest growth rates of the domestic economy? How would you assess the investment potential of economy?

Vladimir Kavaric, Minister of Economy of Montenegro: In 2015, Montenegro recorded the GDP growth of 4.03 percent. This was mostly due to the successful tourist season, the realisation tempo for investment projects, and a favourable industrial growth. Therefore, the strengthening of macroeconomic stability will remain the focus of our Government's work. We have maintained a competitive tax environment and we have intensified credit support from the Investment and Development Fund. This growth trend should certainly be kept stable, most of all through the growth of investment activities and engagement of domestic potentials, primarily in the construction sector.

> We are expecting to start explorations in the fields of oil and gas

We shall aim to incite a strong contribution from the construction sector by including domestic companies in the construction of parts of the highway and new tourist facilities and power plants. The highway project commenced and we can expect to experience the effects in the following period. Also, it is well known that intensive activities are ongoing in the realisation of energy projects, such as the interconnection cable with Italy, along will all other activities and investments that are ongoing in our territory, including wind farms in two locations, small hydropower plants... We are expecting to start explorations in the fields of oil and gas. Also, it has been projected that we could expect a stronger contribution from the tourism sector in the operational stage of newly constructed tourist facilities, and in the complementary sectors of trade and transport. We are expecting to get a positive contribution from the agriculture sector through reducing the import of food and the increasing of food exports.

> In the Adriatic, oil and gas have been explored and produced for more than 40 years

CE: Montenegro uses the euro currency, but the country is not a part of the EU. What are the benefits and drawbacks of such situation in the financial market for the economy?

Vladimir Kavaric: We believe that access to sound money is one of the basic preconditions for a favourable business environment. Since we are in Europe, the euro has been a logical choice, since it enables macroeconomic stability and a low level of transaction costs in the economic exchange with foreign countries.

CE: In Montenegro there are al-

Access to gas, which is one of the cheapest and cleanest energy sources will certainly contribute to Montenegro's becoming an attractive investment destination

most three tourists per one citizen per year. How did you achieve such a high figure? Is it possible to say that clean environment is the most important economic resource of Montenegro?

Vladimir Kavaric: Of course, one of the key elements of our success in tourism is the beauty of Montenegro and its natural potentials. We are implementing strategic activities to guide our tourism, since this is a very important area for us. Concretely speaking, it is important to stress that we are satisfied with the progress of some of the key investments such as Porto Montenegro, the Luštica Bay tourist resort, and Portonovi. The activities to valorise the potential of the northern region have also been initiated.

CE: To what extent does the planned development of fields in the sea shelf of Montenegro fit the tourism sector? What are the estimated reserves of hydrocarbons offshore Montenegro?

Vladimir Kavaric: In the Adriatic, oil and gas have been explored and produced for more than 40 years. Currently, there are over 1500 exploration and production platforms. In the Italian part of the Adriatic, there are 1358 exploratory drills, and 133 in the Croatian part. In the Italian part, more than 110 production gas drills are active, and there are 38 active oil drills. In Croatia, there are no oil production platforms. In Croatia, there are 18 gas platforms, which are situated in the part of the Adriatic which is also an important tourist destination.

Greece is currently producing oil in Prinos Oil Field, off the island of Thasos. The platforms are situated between 8 and 18 km off the coast, in the part in which tourism is highly developed. In this area, oil industry and tourism have been functioning side by side for around 30 years. From the moment the production of oil commenced, Greece has had record numbers of visitors each year.

Therefore, almost all countries in the Adriatic are participating in this process, while being tourist destinations. In this process, Montenegro has implemented the best international practices in order to simultaneously develop tourism, production of hydrocarbons, and other related activities.

With regard to the estimated reserves, the obligation of future concessionaires is to explore whether in our part of the Adriatic this resource could be exploited commercially.

CE: How do you assess the results of the second meeting of the Southern Gas Corridor Advisory Council? What role will the SGC play in boosting the investment attractiveness of Montenegro's economy?

Vladimir Kavaric: Access to gas, which is one of the cheapest and cleanest energy sources will certainly contribute to Montenegro's becoming an attractive investment destination and to a higher standard of living. The important thing for Montenegro is that at the last ministerial conference in Baku, the importance of our country in the realisation of the Ionian Adriatic Pipeline was recognised. It was also concluded that it would be very good if Montenegro would become the contact point for its implementation and to take over any coordination required for its realisation.

The Ministry of Economy intensified communication with the Ministry of Energy and Industry of Albania in order to establish a common approach to the implementation of the Ionian Adriatic Pipeline. That is why a common application for the design of the Main IAP Project for Montenegro and Albania was prepared. This application was submitted for a technical assistance grant from the Western Balkans Investment Framework.

I would like to remind that, as part of the Western Balkans Investment Framework, the Ministry of Economy received a grant in the amount of €550,000 to develop the Master Plan for the gasification of Montenegro. The Master Plan shall give an overview of the gas market in Montenegro, and the institutional measures that need to be implemented at the level of ministries and regulators in charge of this area.

CE: What can you tell about the development of the alternative energy sector in the country?

Vladimir Kavaric: Montenegro actively started to use renewable energy resources. Currently, the realisation of 21 contracts is ongoing for the construction of 41 small hydropower plants, with total installed power of 72 MW and the planned annual production of around 244 GWh. The expected income from domestic and foreign investment based on contracts signed is around 110 million euros.

The construction of the wind farm in the northern region, with installed power of 72 MW and the investment value of more than 140 million euros, shall be implemented by the international consortium of companies from Austria and France. The construction of the wind farm commenced on 7 May 2015, with a deadline of 18 months and a contracted investment of over 140 million euros.

Access to gas, which is one of the cheapest and cleanest energy sources will certainly contribute to Montenegro's becoming an attractive investment destination

The project for the construction of the wind farm in the south, with installed power of 46 MW and contracted investment of around 65 million euros, shall be realised by "Enemalta plc" from Malta, which is majority owned by the Government of the Republic of Malta.

Therefore, Montenegro is very close to meeting its national goal of having 33 percent share of renewable energy sources in its total consumption, through the valorisation of water and wind potential. We are planning to use other potentials as well, such as solar energy, biofuel, etc.

All of these activities shall become even more attractive after the project of the interconnection undersea cable with Italy is completed, which will connect Balkan countries with the EU market.

Thank you for the interview

It is difficult to predict the future

IFC Vice President Dimitris Tsitsiragos

Caspian Energy (CE): Mr. Tsitsiragos, how successful was 2015 for IFC? What plans do you have for 2016?

Dimitris Tsitsiragos, IFC Vice President, Global Client Services: Despite the challenging environment and current volatility in many emerging markets, we made progress by staying engaged and bringing our financing, as well as global knowledge and expertise to our clients. Our financing in emerging markets in FY15 increased by 17 percent, reaching almost $18 billion. Over $7 billion of this amount was mobilized from other investors who joined us because of IFC's 60-year track record of successful results.

> Lower growth prospects, turbulence, lower commodity prices, weaker currencies, political instability and other factors continue to make our work challenging.

By investing in our private sector clients, we contributed to economic growth, new jobs, better services, improved access to finance, and mitigating climate change. By the end of calendar year 2014, our clients employed 2.5 million people (including creating 1 million new jobs in 2012-2014), generated power for 56 million customers, distributed water to 23 million people, provided gas to 35 million people, and enabled 56 million micro, small and medium enterprises (MSMEs) to get credit.

Lower growth prospects, turbulence, lower commodity prices, weaker currencies, political instability and other factors continue to make our work challenging. Despite the difficult global business environment, our financial position remains solid, demonstrating that developmental success can be achieved alongside commercial success even in challenging areas. We will continue focusing on our strategic priorities to help countries create new sustainable jobs, improve infrastructure, boost small and medium enterprises, increase access to financing, and mitigate climate change.

CE: How would you assess the impact of long-term low oil prices on the global economy and investment activity?

Dimitris Tsitsiragos: Many oil-rich developing countries are currently facing lower incomes, a weakening of their currencies against the dollar or euro, lower investment prospects and constrained growth. Brazil's economy, for example, is being hurt by the commodities slowdown. The World Bank has predicted a 3 percent contraction in its GDP this year.

While challenging, the new global economic outlook should also create incentives for these countries to change their economic growth model by diversifying their economies and developing non-extractive industries. In addition, many countries are reconsidering, and trying to rebalance, the roles of the public and private sectors in their economies. If we take Azerbaijan as an example, the country has used its oil revenues prudently – increasing social transfers, investing in infrastructure, and accumulating significant savings, and thus making remarkable progress in terms of reducing poverty and enhancing shared prosperity. However, the country didn't diversify its exports and didn't do enough to diversify its economy to increase competitiveness in the global market. With lower oil prices and a volatile regional environment, Azerbaijan's economy, like many others in the region, is facing strong headwinds in the years ahead. The country needs to develop an economic growth model that relies more on a competitive private sector and non-oil exports.

Another country that is rethinking its economic model is Uzbekistan, which recently announced plans to privatize more than 1200 state-owned companies and attract more foreign and domestic private capital. Kazakhstan has announced similar plans. Privatization is just the means to an end - to create a more efficient and competitive economy. To achieve this, it is essential that privatizations are conducted transparently, creating a level playing field for everyone, whether local or foreign investors. In certain cases, countries must ensure an appropriate institutional and legal framework is in place before beginning the process.

> … it is essential that privatizations are conducted transparently, creating a level playing field for everyone, whether local or foreign investors.

CE: Given the current low levels of investment, subdued growth rates in many parts of the global economy and low inflation in developed markets, do you expect another economic crisis?

Dimitris Tsitsiragos: It is difficult to predict the future; however, we need to be able to think about what may happen and set our goals in line with this expectation. The general consensus among economists is that current vola-

> The general consensus among economists is that current volatility and low growth are the new normal …

tility and low growth are the new normal and countries should develop their long-term strategies accordingly. As I mentioned before, many countries, especially those that centered their development on natural resources, need to reinvent themselves and become more competitive in the global economy.

I want to also highlight what the World Economic Forum calls the "fourth industrial revolution," which we believe the world is now entering. Technology is becoming the engine of transformation in society, changing the ways people learn, produce and socialize. Whether countries get trapped in the "new normal" or take advantage of the "fourth industrial revolution" will depend on their ability to adjust their economic development models. To do this successfully, they will need significant private sector development and financing so they can invest in productive assets like new technologies, as well as in infrastructure, healthcare and education.

CE: How long will the current oil crisis last? What are IFC's expectations regarding this?

Dimitris Tsitsiragos: As you know, global oil prices dropped by 35 percent in 2015. The International Energy Agency (IEA) estimates that oil prices may fall further this year because of Iran's re-entry into the market, post-sanctions. So far, major oil producers have not been able to reach an agreement on cutting production levels, which makes it unlikely that oil prices will rise in the short/mid-term.

The World Bank recently lowered its 2016 forecasts for 37 out of 46 commodity prices, including oil, which is now predicted to average $37 dollars per barrel this year. A gradual recovery in oil prices is expected over the course of the year; however, this is likely to be much smaller than the rebounds that followed the sharp drops in 2008, 1998, and 1986. Furthermore, the price outlook remains subject to considerable downside risks.

CE: What pressure does the migration crisis in Europe put on global financial markets? How will it affect the EU economy?

Dimitris Tsitsiragos: The word 'crisis' is increasingly being used for any challenging situation. Let's look at some numbers: The European Commission says 3 million refugees and migrants could arrive in Europe by the end of 2017, which sounds like a huge number. However, the Commission's assessment of the potential impact of these newcomers is that it will be "relatively small" in the medium term, with GDP rising between 0.2 percent and 0.3 percent above the baseline by 2020.

While Europe's migrant inflow is likely to put a lot of stress on the host economies in the short term, with their ageing populations and shrinking workforces, migration could also result in long-term economic benefits. I would add that it is not Europe where most of the Syrian refugees have arrived, but Turkey, Lebanon, Jordan and Iraq, which have received 4.5 million refugees from Syria. And in these developing countries, with fewer resources and little experience of dealing with refugees, the effects, so far, have not been positive.

In Lebanon, where one out of 10 residents is now a refugee, the demand for electricity has increased by 27 percent in 18 months. According to a World Bank study, the influx of Syrian refugees cost the local economy $2.6 billion between 2012 and 2014. A 2014 study by the IMF concluded the overall macroeconomic effect of refugees in Jordan has also been negative. The country's annual growth rate has declined by a percentage point, home prices and imports have risen, exports have dropped, an informal economy has been created, and inflation has increased due to surges in demand without corresponding upticks in production.

Ultimately, the effects of refugee inflow vary from country to country and from region to region. In the long run, they could add momentum to European economic growth. However, without collective efforts to integrate migrants into their host countries' economies, the current challenging situation could become more difficult.

CE: Do you think Azerbaijan's economy and financial sector deserve more attention from international financial institutions? Could there be some special support measures to boost the country's credit strength?

Dimitris Tsitsiragos: The World Bank Group developed a new Country Partnership Framework for Azerbaijan recently, in which all its members, including IBRD, IFC and MIGA, play a role in helping Azerbaijan diversify its economy, strengthen institutions and achieve sustainable and resilient economic growth. I know the EBRD, with whom we work closely in the Europe and Central Asia region, is also active in Azerbaijan. I think this is a strong signal that international institutions are ready and willing to provide help to the country.

> the price outlook remains subject to considerable downside risks.

With regard to the financial sector, the general economic slowdown is definitely reducing the appetite for new investments and contributing to lower demand for credit. But this is only part of the challenge for Azerbaijan. The penetration of domestic credit in the private sector remains relatively low, at about 30 percent of GDP, almost twice as low as the average in Europe and Central Asia. Moreover, the structure of bank lending has veered in the past few years towards consumer lending and shrinking lending to the real economy. Lending rates, at 18 percent on average, remain extremely high.

The cost of credit has to be lowered to channel credit into economy. The WBG's Systematic Country Diagnostic suggests that low competition in the banking sector is one of the factors explaining high operating costs, poor quality loans and large interest spreads. Foreign banks account for only 10 percent of total banking sector assets. While this reduces external vulnerability, it reduces healthy competition and slows down financial sector modernization and innovation.

IFC works with banks in Azerbaijan to expand access to finance for small and medium companies and thus contribute to sustainable economic growth.

> without collective efforts to integrate migrants into their host countries' economies, the current challenging situation could become more difficult.

> … the WBG's Systematic Country Diagnostic suggests that low competition in the banking sector is one of the factors explaining high operating costs, poor quality loans and large interest spreads

We provide capital, liquidity, and trade finance to well-managed private banks, prioritizing on-lending to MSMEs, along with energy efficiency and renewable energy projects. We also advise banks on corporate governance and risk management, and help them introduce new innovative banking products, like mobile money services, agri-finance and gender finance, among others.

CE: What does IFC do in terms of supporting small and medium enterprises and ensuring sustainable economic development?

Dimitris Tsitsiragos: Small and medium enterprises (SMEs) account for about 90 percent of businesses and more than 50 percent of employment worldwide. They are key engines of job creation and economic growth in developing countries.

IFC supports SMEs through a combination of strategic investment and advisory services. Projects targeting MSMEs account for over 30 percent of our outstanding portfolio, as of February 2016. Over half of our advisory program expenses support activities aimed at improving conditions for SMEs, including their access to finance, cost of doing business, and integration into value chains.

We believe increasing access to finance for SMEs is best achieved by increasing the depth and breadth of local financial markets, and boosting the competitiveness of the financial sector. To support this, IFC invests in, and provides advice to, financial intermediaries to help expand their services to SMEs. Through our programs, we also promote reforms that support the private sector and help remove barriers to SME growth.

We work with banks globally to help them introduce SME lending products. In Azerbaijan, IFC client banks multiplied SME lending with our support, which has reached over 300,000 SMEs across the country. In many countries, we support the largest retail chains and agribusiness producers, which have extensive SME links. For example, agri-producers supported by IFC in Ukraine benefited 21,000 farmers in their supply chain.

IFC is also a technical advisor to the G-20 on SME finance. This includes providing leadership to the Global Partnership for Financial Inclusion and managing the global SME Finance Innovation Fund that was announced by President Obama at the G-20 meeting in Seoul in 2010. The fund provides policy recommendations to increase access to finance for SMEs in a sustainable and scalable manner, and promote new ways to deliver financial services to SMEs.

CE: What is IFC's opinion of recycling projects in the EU, Azerbaijan and other countries in the region?

Dimitris Tsitsiragos: At IFC, we believe in doing everything we can to help improve the environment and mitigate climate change. In 2013, 3.5 million tones of solid waste were generated globally per day, and this number is expected to almost double by 2025. Poor solid waste treatment negatively impacts the environment and people's health, and results in the poor use of raw materials and energy. Landfills are associated with high greenhouse gas emissions and local water and air pollution, and also negatively impact the landscape.

Different countries have different levels of recycling. Azerbaijan, like many other Caspian countries, could learn from the experiences of the EU, where these issues have had strong attention from policymakers. EU waste policy has evolved over the last 30 years through a series of environmental action plans, and a legal framework that aims to reduce negative environmental and health impacts and create energy and resource-efficient economies. In 2012, 42 percent of treated municipal waste in the EU was recycled or composted and that share grows every year.

Globally, more and more private companies and public authorities are developing strategies for not only reducing waste, but also generating revenues from waste and recycling. IFC is looking for opportunities to support recycling initiatives with a range of products, from providing finance to helping structure public-private Partnerships and providing advisory services to municipalities willing to improve their performance in this area. We have supported waste management projects in several countries, including India, the West Bank and Gaza, and Turkey, and are very open to doing more in this area.

> Azerbaijan, like many other Caspian countries, could learn from the experiences of the EU

CE: How do you assess the impact of the Southern Gas Corridor project on investment and business activity in countries across the Caspian-Black Sea and Mediterranean? Does IFC have any plans with regard to funding this project?

Dimitris Tsitsiragos: The Southern Gas Corridor is one of the most complex gas value chains developed in the world, stretching over 3,500 kilometers, crossing seven countries and involving more than a dozen major energy companies. It needs a total investment of approximately $45 billion.

Diversified sources of gas for the region would definitely improve energy security and support sustainable growth. The World Bank Group has been asked to support the Trans-Anatolian Natural Gas Pipeline Project, which accounts for 1,825 km of the Corridor. In view of the financial structure of TANAP, WBG support is expected to be provided by IBRD and possibly also by MIGA.

Historically, IFC has been involved in other landmark regional infrastructure projects, such as the main export Baku-Tbilisi-Ceyhan pipeline. We are open to considering supporting the SGC, subject to defining the role of the private sector in the financing package and compliance with IFC's social and environmental standards.

CE: How do you assess Iran's financial market prospects, and IFC's role there?

Dimitris Tsitsiragos: We are gathering data and building our knowledge base regarding the Iranian economy. This includes the financial sector and the potential impact both on Iran and the rest of the world of lifting sanctions, in line with the recent agreement between Iran and the P5+1 (the UN Security Council's five permanent members, namely China, France, Russia, the United Kingdom, and the United States; plus Germany.)

Thank you for the interview

ВЫБЕРИТЕ ЛУЧШИХ РАБОТНИКОВ НА ВЫСТАВКЕ

Career AZERBAIJAN

10-я Юбилейная

Азербайджанская Международная Выставка

«КАРЬЕРА»

7-9 ОКТЯБРЯ 2016 Баку Экспо Центр

Организатор

ceo caspian event organisers

Тел.: +994 12 447 47 74
Факс: +994 12 447 85 58
E-mail: careerexpo@ceo.az
www.ceo.az

www.careerexpo.az

www.facebook.com/CareerAzerbaijan

Pipeline gas has the edge over LNG

Chairman of the Board of Executive Directors of Wintershall Mario Mehren

Wintershall is Germany's largest internationally active crude oil and natural gas producer. It explores and produces oil and gas in Europe, North Africa, South America, Russia, and the Middle East. Wintershall has been active for over 85 years and has a workforce in excess of about 2,000 employees from more than 50 nationalities.
As a wholly owned subsidiary of the chemical group BASF, Wintershall bases its success on technical know-how and strong international partnerships.

Caspian Energy (CE): Mr. Mehren, which new opportunities do you see for Wintershall in today's crisis in the oil market? What do you think about a long-term "ice age" in the global market for traditional energy resources, since in late March even the Rockefeller Foundation refused to invest in the global upstream market?

Mario Mehren, Chairman of the Board of Executive Directors of Wintershall Holding GmbH: The market environment is tight owing to the oil and gas prices, which are currently quite low.

However, the oil and gas market has always been turbulent. And it will remain so. Continued low oil and gas prices will, quite naturally, be reflected in our 2016 balance sheet. Nevertheless, we are sure of one thing: oil and gas do have a future! 50 percent of the world's demand for energy will still be met by oil and gas in 2040.

> …. the oil and gas market has always been turbulent. And it will remain so.

And if you look at Germany in particular, the country will have to increase its use of natural gas because the Energiewende, Germany's restructuring of the energy landscape, has developed into a costly undertaking over the years placing a burden on consumers and industry. Taxpayers are paying 25 billion euros to expand the use of green energies every year! Yet we don't even have in place sufficient infrastructure like networks or the necessary storage technologies to accommodate this. Natural gas is a climate-friendly and comparatively low-cost form of energy and must finally be given the

status it deserves as the ideal partner for renewables. Long-term natural gas will replace the other fossil fuels, especially coal, and will therefore be crucial for the success of the Energiewende in Germany and increasing the use of green energies worldwide.

CE: What are the company's expectations from the year 2016? Which new projects will be launched? Will the company enhance its assets of traditional energy resources?

Mario Mehren: We know that 2016 will be a difficult year. Overall, the planning basis in the oil and gas business has become more instable as turbulence in the global market has grown. That affects us too. We must face up to this challenge. On the one hand, we have to make savings and further optimize our cost structures. On the other, investments for future growth are vital. We are now continuing these investments with moderation and careful planning. We cannot allow the current low oil and gas prices to prevent us from laying important foundations to meet the global competition in the future.

Our company intends to further expand oil and gas production in the coming years: to 190 million boe in 2018. Specifically, we will do so by further developing the Achimgaz project in Siberia, our Norwegian activities as well as the gas project Vega Pléyade in Tierra del Fuego off the coast of Argentina, which began production in February 2016. Overall, we are planning to invest around 4.8 billion euros in expanding our oil and gas activities in the next five years.

> Long-term natural gas will replace the other fossil fuels

CE: The decommissioning of nuclear reactors in Germany, Sweden, France and the UK along with the depletion of reserves in the North Sea and a growing use of gas as a fuel could lead to a deficit of energy resources in the EU in the next 10 years. What are your expectations of the free market for LNG, the Transatlantic Partnership that envisages a significant expansion of US LNG to the European market?

Mario Mehren: Countries like the USA, Australia and Qatar liquefy their gas and ship it worldwide as LNG. However, at the moment the Asian market is sluggish and LNG supplies are thus being diverted to Europe and causing a surplus here. In the long term, LNG will primarily supply Asia.

For Europe, LNG will not be a main source of supply but an additional component. No more and no less. In general, diversifying the European energy supply is absolutely right. For Europe, however, pipelines are and will remain the backbone of the gas supply: the EU will source about two thirds of its natural gas via pipeline in future too.

In Europe, we are in the fortunate position of having a large proportion of the global gas reserves in pipeline distance. Norway and Russia have traditionally been the most important energy partners of the EU. In my view that won't change long-term. Ultimately, that is also a geological fact. Pipeline gas has the edge over LNG – both economically and ecologically!

CE: In one of your speeches you said that the oil and gas business lacks pragmatism today. How possible is pragmatism today when all the consuming countries associate energy security with national security, while any company engaged in the export of crude hydrocarbons tends towards vertically-integrated expansion? Is there a thin line of mutually acceptable cooperation between public and private oil and gas companies?

Mario Mehren: In fact, energy has become a political subject in the European discourse. The politicization of Russian-European energy relations in particular has certainly not always been conducive to an objective debate. However, a pragmatic approach in economic cooperation has proved to be effective for us.

Take our activities in Russia: over 25 years of successful cooperation with Gazprom has created strong ties between us. The projects we operate together are going well. The trust that has grown over many years provides a stable basis for this long-standing co-operation. And let's not forget: we need Russian oil and gas, and Russia needs the European sales market. Those are the hard facts. That is the market.

> In the long term, LNG will primarily supply Asia

> … a pragmatic approach in economic cooperation has proved to be effective for us

In our Achimgaz project, in West Siberia, Gazprom and Wintershall are demonstrating how cooperation can thrive despite difficult geological conditions: it is an excellent example of stability, innovative strength and effi-ciency, which can only take place if both partners take a pragmatic approach. In 2015, we were able to increase production at Achimgaz by 48 percent compared to the previous year.

Another example of our pragmatic approach you'll find in our core region Middle East. In 2012, we took over responsibility for the technical evaluation of the Shuwaihat sour gas and condensate field in Abu Dhabi as operator together with the state-run Abu Dhabi National Oil Company (ADNOC) and another partner from the private sector. Preparations are currently underway for another exploration well. Hence, here we are bringing our internationally valued technological expertise to a challenging environment, expertise that is based on more than 40 years of experience in the safe development and production of sour gas deposits.

Thank you for the interview

DEPA's main objective is to strengthen Greece's role as a gas hub

Chairman of the Board of DEPA Group George Spanoudis

Caspian Energy (CE): Mr. Spanoudis, how is the process of privatization of DEPA going? Which companies are major candidates for acquisition of 65% of the state package? Will the state preserve the control package?

George Spanoudis,Chairman of the Board of DEPA Group: As it is publicly known, the Hellenic Republic Asset Development Fund (HRADF), who is the majority shareholder of DEPA, launched the privatization of DEPA Group on February 2012. In January 2013, following the submission of indicative offers, selected bidders were qualified for the final stage of the bidding process. However, the privatization of DEPA was not completed, as there was no binding offer submitted by any of the bidders in the final stage of the process. Since then (June 2013), there have been no developments with respect to the privatisation of DEPA, which is an area of exclusive competence of the Hellenic Republic Asset Development Fund.

CE: In one of your speeches you mentioned that gas demand in Greece will increase almost by 3 times (up to 8 bcm of gas per year) in 15 years. What shall cause such growth and are there any guarantees for exporters regarding future possible gas supplies?

George Spanoudis: The Greek gas market has experienced a significant decline in demand more severe than in other European countries. However, Greece offers some structural advantages that can potentially lead to strong growth for gas, such as recovery from a deep economic crisis, low gas penetration offering large potential for increasing market size, access to diversified gas sources (pipeline and LNG) and improving connectivity in the region.

Given the uncertainty in demand evolution, DEPA has identified and assessed a number of scenarios for the Greek market. Gas demand is determined by a few key parameters, namely: global oil and gas prices, domestic gas prices and its economic attractiveness with respect to other fuels for power generation, industry, heating, transport and regulatory framework

Under favorable conditions, the Greek market has substantial growth potential in the mid-long term.

CE: Can we say that DEPA is interested in the free gas market where gas contracts will be signed on basis of spot agreements? Will there be long-term contracts or they will remain in the past?

George Spanoudis: DEPA believes that with increasing interconnectivity in the region, the share of spot contracts in DEPA's portfolio will be inevitably increased. But as a fully liquid market will take some time to be created in the region, we consider that at least in the next 5-10 years long-term contracts will continue to cover the majority of our needs.

CE: One of the major strategic lines of DEPA is to develop tanker fleet for LNG and compressed natural gas. What stage has the construction of the terminal in Alexandroupolis reached? What shall be its capacity?

George Spanoudis: One of DEPA's objectives is to develop further small scale LNG and CNG as a means to supply remote regions which do not have access to the main grid, as well as to supply gas for transport needs. In this respect DEPA is participating in and coordinating the EU co-funded POSEIDON MED II project whose aim is to facilitate the use of LNG for maritime uses and expand LNG bunkering services in the East Mediterranean. Considering the adequate LNG supply chain, several investments will be needed including possibly a small feeder vessel, but not a tanker fleet, as it is mentioned in the question.

The Alexandroupolis terminal will have a storage capacity up to 170.000 m3 and send out capacity of 700.000 m3/h (up to 6.1 bcm/y). The stakeholders are considering next steps to be taken and the establishment of the most appropriate corporate arrangements for undertaking the project's development, construction and operation.

CE: DEPA has ambitions to become a hub for gas supplies to Central Asia. How do you plan to achieve it? Will you compete with Spain as a major supplier of regasified LNG to the European grids, Italy and Croatia? Does the EU have any agreed market position regarding this issue?

George Spanoudis: Greece is geostrategically well placed between gas producing countries and European markets. Accordingly one of DEPA's main objective is to develop infrastructure which strengthens Greece's role as a potential regional gas hub. In this respect IGB and the FSRU in Alexandroupolis, as well as TAP (and possibly IGI) will contribute towards this goal and enable the flow of diversified sources of gas, in the regions (especially in South East Europe). All the above projects are included in the EU 2nd PCIlist.

CE: What role will the Trans-Adriatic gas pipeline (TAP) play in this aspect? What stage has the project implementation reached?

George Spanoudis: TAP is a project of major importance which enhances the role of Greece as the EU's gateway for gas from the Southern Corridor. DEPA does not however participate in TAP and therefore questions regarding its development should be addressed to its stakeholders.

CE: Does the company expect to develop LNG supply from the USA? What work is carried out in this direction?

George Spanoudis: DEPA's strategy is to have a secure but also diversified portfolio which is well positioned to capture synergies and opportunities from the global market dynamics.

LNG from the United States is an option which DEPA examines seriously. This and other opportunities in the area, including US LNG supply in the region, will be promoted by the availability of additional infrastructure such as the Northern Greece (Alexandroupolis) FSRU and IGB, both projects which DEPA actively supports and promotes as key to enhance competition and security of supply in our region.

Thank you for the interview

CATEC

caspian aqua technologies exhibition and conference

3-я Каспийская Международная Выставка «Технологии для Водоподготовки и Обработки Воды»

Баку, Азербайджан
Баку Экспо Центр

16-18 НОЯБРЯ | 2016

www.catec.az

Организатор:

ceo caspian event organisers

Тел.: +994 12 4474774
Факс: +994 12 4478558
E-mail: catec@ceo.az
www.ceo.az

We abandoned upstream to focus on the metal of the future

President of Norsk Hydro ASA Svein Richard Brandtzæg

Caspian Energy (CE): Many oil and gas majors are now seeking to diversify its business. What has Norsk Hydro lost, and what has the Company acquired after refusing from its upstream business in favor of aluminum recycling?

Svein Richard Brandtzæg, President and Chief Executive Officer of Norsk Hydro ASA: Norsk Hydro went into this century as a diversified industrial conglomerate with a hundred years history, with large operations in oil, gas and renewable energy, fertilizer, polymers, and the light metal aluminium. Since 2003 Hydro has demerged and listed the fertilizer business Yara (now being the world's largest producer and marketer of mineral fertilizers), sold its polymers business and in 2008 merged its oil and gas operations with Norway-based Statoil.

Going forward as a pure play aluminium company, Hydro has expanded and developed along the entire aluminium value chain. We have operations from bauxite mining, alumina refining and captive hydropower production, via primary aluminium production and value-added products (extrusion ingot, foundry alloys, sheet ingot and wire rod, in addition to rolled and extruded products), to aluminium recycling, by which we recover the energy and value from used aluminium products.

Building the primary aluminium plant Qatalum in 50/50 partnership with Qatar Petroleum in 2007 (now a 1st quartile metal plant), acquiring the upstream aluminium assets from the Brazilian company Vale in 2011, and merging our extrusion activities to form the world's leading aluminium solutions provider Sapa, owned 50/50 with our JV partner Orkla, have been transforming transactions. Today Hydro is a first tier global aluminium company, making what we regard as the metal of the future.

CE: How popular is this lightweight metal now?

Svein Richard Brandtzæg: There is nothing wrong with the demand for our products. Light, formable, corrosion resistant and infinitely recyclable, aluminium enters into ever-new applications and the demand continues to show steady growth.

The challenge is that the global supply has grown even more than demand over the last years. And long-term demand forecasts continue to convince us that aluminium is still the metal for the future.

> Economy and ecology can go hand in hand …

CE: Lots of steel and aluminum companies across Europe suffer from the market conditions for primary metals. What opportunities do you see for Norsk Hydro in the rigid price battle with, for example, Chinese producers?

Svein Richard Brandtzæg: The competition is fierce, as supply of aluminium has grown even faster than demand, especially in the years following the 2008-09 financial crisis. The world around us is shifting significantly and fast. One year ago, we experienced undersupply and record-high aluminium premiums. Shortly after, Chinese oversupply and rising exports pushed aluminium prices to 6-year lows. China has added new capacity even though domestic growth rates are leveling off.

Facing this situation, Hydro has continued its improvement efforts, starting in 2008, with undiminished intensity, giving benchmark results and improved our ability to focus on the future. These are not primitive cost-cuts, but operational enhancements with lasting effects and they are supplemented with new improvement ambitions. I am happy to acknowledge that to renew is in our organizational DNA. Lower costs, driven by lower energy prices and depreciating currencies, as well as improved efficiency now enable us to live with a price level that would be very damaging just a couple of years ago.

CE: Norsk Hydro is the most environmentally friendly company across its industry. Which technologies does the Company use, and how does it fit into the solutions of the Paris COP21 Summit?

Svein Richard Brandtzæg: Two years ago, we announced our goal of becoming carbon-neutral from a life-cycle perspective by 2020. We are still alone in our industry with such an ambitious climate target and we are on track. The main elements in our strategy is 1) to intensify efforts to reduce our own emissions, 2) to use aluminium's lightweight benefits to help our customers lower their emissions (within cars, buildings and packaging) and 3) by recycling more aluminium. Our metal can be infinitely recycled, requiring only 5 % of its initial energy need. 75 % of all aluminium ever produced is still in use today.

At the Karmøy primary aluminium plant in Norway we have started the construction of a technology pilot aiming to reduce the specific energy consumption by 15 %, reaching the lowest kWh per kilo aluminium the world has seen. This illustrates that many climate measures may go hand in hand with financial goals, as it reduces both emissions and production costs, and it is perfectly in line with the ambitions from the Paris COP21. We are doing this because we believe it is the right thing to do, but also because we believe we are building a competitive advantage for a future low-carbon economy.

CE: Economic reforms are now conducted in Azerbaijan with an aim to boost production, its environmental friendliness and efficiency. Does Norsk Hydro have intentions to work in the Caspian region?

Svein Richard Brandtzæg: Hydro is indirectly present in the markets of the Caspian region, represented by the aluminium primary foundry alloys exported from our jointly owned Qatalum metal plant, and we are welcoming economic reforms that aim to promote growth and efficiency as well as climate measures. I believe economy and ecology can go hand in hand as many cost efficiency measures can also reduce emissions and aluminium again is a part of the solution within infrastructure, buildings, packaging, and transportation on road, track, sea and air.

> The competition is fierce, as supply of aluminium has grown even faster than demand

CE: What opportunities for business does Norsk Hydro see in the field of alternative energy?

Svein Richard Brandtzæg: As an aluminium producer, Hydro has a competitive edge with 70% of our energy needs covered by our carbon free captive hydropower production, and I still see opportunities for new projects and upgrading of current assets based on improved technology. I also think it is remarkable how rapidly technology for renewable energy, e.g. solar, wind, hydrogen, batteries and thermal energy based on heat exchange, to mention some, has emerged from high cost innovations and transforming into (almost) cost competitive mass market solutions. Admittedly, I do not foresee aluminium smelters powered by solar cells in the nearby future, but I do see renewable energy as another financially viable opportunity of combining economic growth and the emergence of the low-carbon economy. Just recentely, we entered into a long term power contract based on wind power, which was deemed impossible only short time ago.

Thank you for the interview

We hope for an early settlement of issues concerning the delimitation of the seabed in the central and south parts of the Caspian Sea

Deputy Minister of Foreign Affairs of the Republic of Azerbaijan Khalaf Khalafov

Caspian Energy (CE): How would you assess the readiness of the Convention on the legal status of the Caspian Sea? Which issues require solution and political will of heads of the Caspian States?

Khalaf Khalafov, Deputy Minister of Foreign Affairs of the Republic of Azerbaijan: As is known, the negotiations on development of the legal status of the Caspian Sea are continued in the five-sided format with participation of heads of states and ministers of foreign affairs, as well as in the framework of the special working group involving deputy ministers of foreign affairs of the Caspian states.

Special working group is involved in comprehensive development and preparation of the Convention on the legal status of the Caspian Sea for signing. This working group has started operating since 1996 and held 44 meetings so far. Meanwhile, there have been 4 summits of the heads of Caspian states held since 2002 in Ashgabat, Tehran, Baku and Astrakhan, all preceded by the meetings of foreign affairs ministers.

Astrakhan hosted the last summit in 2014 where the meeting participants decided to hold the next summit in Kazakhstan. In order to conduct the following Summit, we find it necessary to consolidate efforts aimed at reaching an agreement on the basic provisions of the Draft Convention.

Agreements and political decisions, obtained within the framework of summits of heads of states, made a strong contribution to coordination of basic principles of the Convention on the legal status of the Caspian Sea and promoted acceleration of further work over the draft Convention in general. Meanwhile, there are still discussions held on provisions of the draft Convention, which concern security and strengthening of mutual trust between coastal countries. Apart from this, there are many issues concerning methods of establishment of baselines, laying of subwater cables and pipelines, as well as rights and opportunities of coastal states which have no access to other seas and the global ocean.

CE: What have been the results of the 44th session of the Special Working Group on the Caspian Sea held in Baku? What further steps should be taken to promote this issue?

Khalaf Khalafov: In the course of the 44th session of the Special Working Group held in Baku on April 5-6 of this year, the several important provisions and clauses of the draft Convention were agreed, which also concerned sovereignty, exercising of sovereign rights and jurisdiction of sides in the Caspian Sea. I would like to note that upon the agreements of all Caspian countries, the agenda of each session of the working group includes concrete themes for discussion as well as issues that remain open at the previous sessions. Meanwhile, extensive discussion of methods of establishment of baselines is carried out within the framework of the working group upon the instruction of the heads of Caspian States.

In this regard, I would say that conduct of regular meetings creates necessary conditions for bringing positions together and reaching certain results. There are no doubts that the efforts made will help to reach consensus on all provisions of the draft Convention.

CE: What documents will be put forward for signing at the Astana summit of heads of the Caspian states? When is it planned to hold a summit?

Khalaf Khalafov: It is a good question. All Caspian states share a single opinion about the necessity of making maximum efforts for final approval of the draft Convention about the legal status of the Caspian Sea until the next summit of the heads of Caspian states which is planned to be held in Kazakhstan. I hope that the Astana Summit will fix the results of the long-standing work over the draft Convention, which in its turn will create a comprehensive legal framework for interaction and cooperation of the Caspian states.

Meanwhile, I would like to note that the Agreement on cooperation in the field of security in the Caspian Sea was signed at Baku summit of heads of Caspian States and entered into force. Spheres of cooperation were determined within the framework of this agreement. Discussions are currently underway on some of those spheres. However, now it is very difficult to predict which document will be put forward for signing at the Astana summit. It will depend on the result of the negotiations over drafts of relevant documents and reached agreements.

At present, it is planned to hold sessions of the special working group in the Islamic Republic of Iran and Kazakhstan respectively. It has also been agreed to hold a meeting at the

level of foreign ministers of Caspian states in Astana. These meetings will certainly promote reaching of the required consensus over substantial matters. I hope that possible dates for holding the summit in Astana will be agreed as well.

CE: To what extent has the parties' position on the issue of laying of Trans-Caspian pipelines changed? What stance does Azerbaijan take on this issue?

Khalaf Khalafov: At present, the parties have not changed their position on the issue of laying of subwater pipelines. Based on the international maritime law and appropriate international practice, Azerbaijan, Kazakhstan and Turkmenistan keep finding it possible to lay pipelines along the Caspian Sea bed by consent and agreement between parties that have such pipeline crossing their territory. The rest countries suppose that consent of all Caspian states is needed to lay such pipelines. The discussion of this issue will be continued.

CE: To what degree have the parties brought their positions together in regard to determination of the coordinates of delimitation of the Caspian Sea bed between the Caspian states in the five sided format?

Khalaf Khalafov: As you know, there are already bilateral and trilateral agreements reached on the delimitation of the Caspian Sea bed, particularly between Azerbaijan, Kazakhstan and Russia. We attach big importance to these agreements which serve as the solid basis for determination of the legal status of the Caspian Sea. Moreover, I would like to note that Kazakhstan and Turkmenistan signed a similar agreement in 2014. We hope for an early settlement of issues concerning the delimitation of the seabed in the central and south parts of the Caspian Sea. Bilateral negotiations will be continued with Turkmenistan and Iran. I am confident that the potential of mutual relations between our countries will help to find a legal solution for this matter.

CE: Are the negotiations on joint development of border blocks (Kapaz and Alov-Araz-Sharg) in the Caspian underway?

Khalaf Khalafov: First of all, I would like to note that any type of activity in the Caspian Sea must be carried out in full compliance with universally recognized norms and principles of the international law and established practice in the Caspian Sea. In the meantime, the level of cooperation of the Caspian states makes it possible to consider all issues of mutual interest in a spirit of good neighbourly relations, mutually beneficial partnership and constructive dialogue. Solution of such issues is considered by us in the context of establishment of sovereignty and jurisdiction of parties with regard to different types of activity. In this context, bilateral negotiations are continued on different levels in order to find mutually favorable solutions.

CE: What lies in Azerbaijan's proposals concerning the opening of the permanent Secretariat of the Framework Convention in Baku?

Khalaf Khalafov: We share the common concern of coastal states over the current environmental situation of the Caspian Sea and are interested in enhancing the cooperation aimed at solution of the environmental problems of the Caspian Sea. As is known, it is planned to hold the 6th Conference of Parties of the Framework Convention for the Environmental Protection of the Caspian Sea in Baku. One of the major goals of this event will be the opening of the permanent Secretariat of the Framework Convention.

The Azerbaijani side has prepared a draft Agreement on hosting of the Secretariat in the city of Baku and expressed readiness to provide all necessary conditions for further successful work of this Secretariat.

Thank you for the interview

Unilateral action on construction of Trans Caspian pipelines is inadmissible

Head of the Russian delegation to the multilateral talks on the Caspian Sea Igor Bratchikov

The key priority is to have a ready Convention text prior to the summit

Caspian Energy (CE): What could you say about the results of the session of the joint workgroup on the Caspian Sea hosted in Baku? What are the points of the Convention where the workgroup could build a consensus? How ready is the Convention for signing?

Igor Bratchikov, Head of the Russian Delegation to the Multilateral Talks on the Caspian Sea, Ambassador-at-large of the Ministry of Foreign Affairs of the Russian Federation: The main outcomes of the 44th meeting of the Ad Hoc Working Group on the Convention on the Legal Status of the Caspian Sea at the level of Deputy Foreign Ministers of the Caspian Sea States hosted in Baku on 5-6 April this year were reflected in the official communiqué issued after the meeting. I am pleased to note that a number of important provisions and articles of the draft Convention, including those relating to sovereignty, sovereign rights and jurisdiction in the Caspian Sea, were agreed during the talks in the five-sided format. I would like to extend special thanks to the Azerbaijani side, which perfectly organised and hosted this meeting.

This year, the format of the Ad Hoc Working Group is celebrating its 20th anniversary of its establishing. Looking back, you realise how much has been done to bring together the positions of the five countries on the wide range of issues related to the Caspian Sea legal status. The resolutions of the Fourth Caspian Summit held in Astrakhan in 2014 enabled the additional push to this work. The progress made on the negotiation track over the last year and a half opens real prospects to have a ready Convention text in the very near future.

CE: How close are the sides now to the comprehensive consensus on the legal status of the Caspian Sea?

Igor Bratchikov: Many items and paragraphs of the draft Convention, from delimitation of the Caspian Sea water area to carrying out research work, have been agreed since when the Fourth Caspian Summit was held. Through joint efforts we agreed the most part of this basic document for cooperation in the Caspian Sea.

I have no doubt that with political will and mutual consideration of the interests of the parties we will be able to settle a few remaining open questions to be put on the agenda at following meetings of the joint workgroup.

CE: Which documents will be submitted during the session of the Heads of State of the Caspian Sea countries in Astana? When will this session be hosted?

Igor Bratchikov: By now, four meetings of the Heads of State the Caspian Sea states have been already hosted. The sides agreed to hold the Fifth Caspian Summit in the five-sided format in Kazakhstan. The ambitious objective of all five countries is to have a ready Convention text prior to the summit. Such task was set by the leaders of our countries at the end of the previous Astrakhan summit at the highest level held in 2014. This is our key priority for today.

The five-sided agreements aimed at enhanced cooperation in such areas as navigation safety, economy, transportation, fight against cross-border crime are well on track. The decision whether to submit some of them for the summit will be made later.

Speaking about an approximate date of the Fifth Summit will be probably possible after the Meeting of Foreign Ministers of the Caspian states which will take place this summer in Kazakhstan.

CE: What is the principled position of the Russian side on the issue of demarcation of the Caspian Sea

DELTA TELECOM LTD

- Internet Backbone
- VPN Services
- IP/TDM Transit Services
- Metro / Carrier Ethernet Network Infrastructure
- Fiber Optic Network Infrastructure
- DWDM Network Infrastructure
- SDH Network Infrastructure
- DATACENTER
- VSAT Network Infrastructure

241 Sharifzadeh str., AZ 1012, Baku city, Azerbaijan Republic
Phone: + 994 (12) 404 12 12 e-mail: office@delta-telecom.net
Fax: + 994 (12) 431 00 65 http://www.delta-telecom.net

bottom? Is a compromise on this issue with the participation of all parties admissible?

Igor Bratchikov: The Astrakhan statement of the Heads of State of the Caspian Sea countries, which was also initialled by the President of Russia, says the delimitation of the seabed and subsoil of the Caspian Sea should be carried out by agreement of the parties on the basis of the universally recognized principles and norms of international law. Actually, half of the work is already done: mining zones in the Northern Caspian Sea between Azerbaijan, Kazakhstan and Russia have been already delimited and the boundary between the Kazakh and Turkmen bottom sectors has been defined.

CE: How did the position of the parties on construction of Trans Caspian pipelines change?

Igor Bratchikov: The Russia's position on this issue is consistent and extremely open. Construction of pipelines across the Caspian Sea, which is a unique in every sense water reservoir, should be considered, first of all, through the prism of the environment and only then from the viewpoint of economy. Let those, who intend to invest in such projects, think about economy of such projects, their efficiency and financial payback. But the environmental side of the issue primarily concerns the Caspian littoral countries – each of the Caspian littoral states without exception. Here all five Caspian states have the right of vote since they bear common responsibility for the future of the Caspian Sea. Unilateral action on construction of Trans Caspian pipelines is inadmissible.

CE: What principle should serve as a basis for the Caspian littoral states to develop cross-border fields?

Igor Bratchikov: We are of the opinion that neighboring countries should develop these fields on the basis of agreements between them. A good example of interaction in this field is the cooperation between Russia and Kazakhstan.

CE: What do you think about opening of the permanent Secretariat of the Framework Convention in Baku? To what extent will it contribute to addressing the Caspian Sea status problem?

Igor Bratchikov: The Caspian Sea littoral states have made a resolution to host the Secretariat of the Framework Convention for the Protection of the Marine Environment of the Caspian Sea on a rotating basis. Baku was honoured to be the first to host the Secretariat of the Tehran Convention. We stand for opening of a representative office of this organization in the capital of Azerbaijan as soon as possible, and we hope that its operation will give an additional impetus to the implementation of one of the key five-sided documents across the Caspian. However, the work of the Secretariat and its placement in the particular geographic location has nothing to do with the status-related concerns.

Thank you for the interview

Bilateral and three lateral agreements will not be effective until the five-sided agreement is signed

Deputy Minister of Foreign Affairs of the Islamic Republic of Iran Ebrahim Rahimpour

An issue of transit and provision of assistance to the three countries of the Caspian region which have no access to the open seas and the global ocean is under discussion

Caspian Energy (CE): To what extent are you satisfied with the results of the 44th session of the special working group on the convention of legal status of the Caspian Sea in Baku?

Ebrahim Rahimpour, Deputy Minister of Foreign Affairs of the Islamic Republic of Iran and Special Representative for the Caspian Sea Affairs: Conduction of the 44th session of the special working group for the Caspian Sea in Baku means that five Caspian states have been holding negotiations on this issue for more than 20 years. However, our sessions held over the past 2-3 years became more frequent along with the breakthrough reached in these meetings. Four summits of heads of the Caspian States have been held in 4 Caspian countries. The fifth one is scheduled to be arranged in near future.

The summits took place in Ashgabat, then in Tehran, Baku and Astrakhan right in accordance with the clock hand. Astana will host the following 5th summit. It is hoped that we will complete the work on the convention of the legal status of the Caspian Sea while holding the 5th summit.

It is a big dream and we think of the way to get this dream come true in order to hold the 5th summit of the heads of Caspian states in 2016. All parties are interested in solution of this issue. But the closer we get to the finish we run into the problems which are more complicated to solve than we supposed. While holding nuclear negotiations 5+1 we followed the "mutual benefit" principle which helped us to gain success. Taking into account that present negotiations involve 5 states of our region, we find the conditions more convenient and think that we will be able to overcome all obstacles.

But, be that as it may, at the 44th session of the special group held in Baku we discussed the remained issues concerning the convention of the legal status of the Caspian Sea. In spite of the fact that the Republic of Azerbaijan faced a problem on the western border at that moment, the official Baku arranged a very good reception and we successfully continued our negotiations.

Fortunately, the Caspian Sea let the Caspian states live in peace, friendship and accord without the signing of the Convention. Fortunately, all 5 Caspian states have a big energy potential and are not dependent on the Caspian Sea resources in terms of energy. Besides, all five Caspian states have a high energy potential in the global scale. Therefore, all five states can perfectly conduct energy cooperation both in the Caspian and within their own territories as well as represent their energy interests in the international arena. The energy potential of the Caspian states lets ensure the needs of our regions for 100 years to come. Many of those countries, which possess a big energy potential now, will not have it in 100 years. Therefore, we can cooperate in this area in the long-term. I can say that the future belongs to our region and many countries will be in need of cooperation with our states. In this regard, we should think more and take care of our future generations.

CE: How do you value the readiness of the Convention on the legal status of the Caspian? Which issues are in need of solution and political will of the heads of Caspian states?

Ebrahim Rahimpour: The matter of the baseline is perhaps the main issue. The solution of this issue will also solve the issues concerning the use of subsurface resources of the Caspian Sea. The time has come to solve the issues of the economic bloc, aimed at determination of the each state's share in these issues. The issues also concern navigation, safety and legal passage of trade and warships in compliance with the maritime rules. Cooperation in the field of rational use of water biological resources of the sea is also under consideration. Apart from this, issues of cooperation in the field of security and military have not been fully solved yet. Besides, the matter of transit and provi-

sion of assistance to the three countries of the Caspian region which have no access to the open seas and global ocean has also remained unsolved. As far as environmental issues are concerned, as we already have a framework convention, a so called Tehran convention on ecology, we have already reached a breakthrough in this regard. We are waiting for the secretariat to start working on this convention. In other words, it means its creation, appointment of its secretary and commencement of its functioning. This secretariat will be involved in prevention of pollution, ecology and protection of the Caspian Sea environment. We agreed that the head office of this secretariat would be periodically changed on the principle of rotation and located in one of the 5 Caspian states.

CE: What do you think about the issue of opening a permanent Secretariat of the Framework convention in Baku? To what degree will it promote solution of the Caspian Sea legal status?

Ebrahim Rahimpour: We have no disagreements regarding this issue. We may start from establishing the headquarters of the secretariat in Azerbaijan. And then, as I said, the secretariat will move to other Caspian states on the principle of rotation.

There is also one more option: the secretariat could be based in Baku while an Iranian representative could be a secretary and head of the secretariat.

CE: What about the ensuring of interests of other Caspian states in this issue?

Ebrahim Rahimpour: Yes, the consent of all five states is needed in this regard. The thing is that not every person can hold such position because a secretary's resume must be approved on basis of the framework convention itself. Our country's candidate has a good resume. We do not mention his last name for now, but we do have a candidate.

The Caspian Summit will probably take place in the next year

CE: What documents will be put for signing at the Astana meeting of the heads of the Caspian states? When is the summit planned to be held?

Ebrahim Rahimpour: The summit of the Caspian states is scheduled to be held late in this year and early the next year. There are indeed documents which will be signed in the course of the summit. I would like to note that important agreements were reached and signed at the previous summits. And now we are working on new documents and preparing them for signing at the 5th summit. It is noteworthy that within two months Tehran and Astana will host the sessions of the special working group on the level of Deputies Ministers of Foreign Affairs. The conference of ministers of five Caspian states will be held in Astana right after those sessions. Now, we cannot tell exactly what documents will be signed at the summit of heads of states. But such agreements will certainly be prepared for signing.

CE: What documents are you currently working on?

Ebrahim Rahimpour: The agreement about economic cooperation on the Caspian Sea is the most important document that we are currently working on. We hope that it will be ready for signing. It is a very important agreement and we hope that we will manage to have it prepared by the summit.

Apart from the transit articles which will be agreed and reflected within the framework of the convention on the legal status of the Caspian Sea, we hope that we will be able to prepare a separate 5-sided agreement on transit.

CE: To what degree has the parties' position in laying of trans-Caspian gas pipelines changed? What position does Iran hold in this issue?

Ebrahim Rahimpour: As there are pipelines existing around the Caspian Sea, we mainly will promote the projects covering gas pipelines around the sea in order to get the Caspian Sea involved to a lesser extent and avoid possible damages that the sea can undergo in case of the construction of these gas pipelines. To all appearances, it is the European countries which insist more on the construction of the Trans-Caspian gas pipelines than the countries of the region. They think of their own interests and do not care about the safeguard of the Caspian Sea environment.

In the meantime, I would like to say that we have no difficulties in delivering gas via pipelines in other directions, for instance, from the south to the north of our country and vice-versa. Anyway, I think that we should be more careful with oil-gas resources in future, which means processing and getting certain products and thereby ensuring employment of the population in our region.

CE: To what extent has the rapprochement in countries' positions, concerning the determination of the coordinates of the Caspian Sea bed, been reached in the five sided format?

Ebrahim Rahimpour: The issue has not been fully solved in the five sided format. The thing is that currently discussed issues are the most important part of the convention on the legal status of the Caspian Sea. There are still further negotiations on this issue have to be held. Bilateral and three lateral agreements will not be effective until the five-sided agreement is signed. As a premise we take the signing of the document meeting the interests of all 5 sides so that all five parties can benefit from it.

CE: Does Iran still follow the principle of division of the Caspian Sea into five equal parts or has this position already been changed?

Ebrahim Rahimpour: We regularly hold negotiations and consultations with each other on this issue. I think we finally will manage to gain results. It is just the most important part of the negotiations. There is no law about it in the international arena. Therefore, we have to work out a relevant law on our own, which will regulate this issue.

Good will is the basis of negotiations on so called Sardar-e-Jangal and Araz-Alov-Sharg

Editorial note: Block of structures (in Iranian interpretation Sardar-e Jangal) is located 180km to the north-west from Astara (to the north of Astara-Hasangulu line) and 194km to the south-west from "Neft Dashlari", coordinates of structures 38°34'30»N 51°16'18»E according to http://wikimapia.org/22578491/Sardar-e-Jangal

CE: Are there negotiations held with Azerbaijan on joint develop-

ment of the so called block of fields "Sardar-e-Jangal" and others?

Ebrahim Rahimpour: We negotiated with Azerbaijan and keep negotiating not only about this block but also others in which there is no baseline determined yet. It will enable us to determine the ownership of fields. Both partners, both states are showing a good will in this issue. Good will lies in the fact that there is an intention to cooperate in the areas of location of joint facilities for exploration and production. We are currently holding negotiations on these issues.

CE: Is Iran ready to promote "unfreezing" of the Alov-Araz-Sharg project which was halted in summer of 2001?

Ebrahim Rahimpour: Yes, we do hold negotiations on this issue as well. But there have been no final results reached yet. Both of our countries have a good will which makes it possible to continue these negotiations. We will easily manage to reach an agreement with Azerbaijan and at further with Turkmenistan about these structures. It is exactly the part of the plans and the program of the future work. We proceed from the fact that there is a need to establish an economic integration between the five Caspian countries. In other words, we and 4 more Caspian countries should unite from the standpoint of the economic integration. It will be good for peace, security and collective cooperation in different spheres. For the Caspian states it is better to cooperate with each other rather than letting foreign states into this process.

There are other resources on the seabed, which are the focus of studies of the scientists now...

CE: What benefits will the countries enjoy from a co-ownership of the Caspian water area? Are there issues that still need solutions in this regard, or it is possible to argue that the consensus on the water area have been reached?

Ebrahim Rahimpour: In the matters about the Caspian Sea status the main challenge is to set a baseline. Solutions are needed to the issues related to subsoil and seabed usel.

As regards the water area, it is the capital stock of the lake itself. But usually, the water itself is not taken into account. Much is spoken about measures to preserve the quality of water and prevent its pollution. The fact is that people cannot live without air and water, and actually do not pay for them.

Also, there is no any clause, which determines a volume of water for one or another of the Caspian states. But I would like to say that the deepest part of the sea is within the Iranian section.

With regard to biodiversity, fisheries, shipping and other issues, the countries already have understanding on some of these matters, while others are still under negotiation.

I would like to note that we have some matters dedicated to the research work on the Caspian seabed. For example, there are expensive components, neither under the seabed, nor in subsoil horizons, but directly on the surface, and these components are the focus of the conducted research work. I mean algae. There are other resources on the seabed, which are the focus of studies of the scientists. Let me give the example from history. In the past Russia sold Alaska to the United States. At that time this area perhaps did not have a high value, while now it has, since Alaska is rich in materials and components capable to feed lots of people.

CE: What are Iran's expectations from the OPEC sessions?

Ebrahim Rahimpour: The sanctions have been lifted, so it is natural that we have the right to take advantage of the opening opportunities. Naturally, Saudi Arabia should reduce its oil output. Saudi Arabia, which took a step towards lower oil prices, did harm to itself and the countries across the region. Unfortunately, Saudi Arabia uses it as a weapon not only against its enemies, but also against friends. Nowadays oil bears not only economic, but also political significance. We hope that the oil market will reach a certain moderation and balance. Iran believes that once it is achieved, it will enable us to think about other solutions on this issue.

CE: What do you think about prospects of regional cooperation?

Ebrahim Rahimpour: The role of Azerbaijan is increasingly growing, so we can cooperate and complement our economies. What I want to say is that Iran, Azerbaijan and Russia can cooperate not only in oil matters, but in all other matters as well, particularly in the area of expanding cooperation in such fields as transit of goods, swap transactions and other types of economic activity. I would like to emphasize that in April Baku hosted another big event - the first-ever meeting of Foreign Ministers of Azerbaijan, Iran and Russia in the trilateral format.

Ideas about developing an even greater cooperation and integration inside the region rather than outside are getting stronger in Tehran, Baku and Moscow. If viewed from the perspective of prevailing economic cooperation, it will facilitate political issues.

Thank you for the interview

KIOGE
Kazakhstan

Global Oil&Gas

ufi Approved Event

24-я Казахстанская международная выставка и конференция “Нефть и Газ”

5-7 октября 2016

Атакент, Алматы, Казахстан

подробная информация:
www.kioge.kz

ITE GROUP

ITeca

Southern Gas Corridor - historical project of the 21st century

Energy security is of priority importance in the global economy. In this aspect, Azerbaijan, possessing huge reserves of energy resources, is recognized globally as a new source of diversification and provision of energy security principles. It is Azerbaijan, committed to the obligations it assumes, has been the initiator of the Southern Gas Corridor (SGC) projects aimed at contributing to energy security of the European countries. It was strongly exemplified in the two sessions of the SGC Advisory Council, the active phase of construction of the Trans Anatolian Natural Gas Pipeline and the groundbreaking ceremony for the Trans Adriatic Pipeline (TAP) hosted most recently. Promotion of the mentioned projects was possible due to the independent policy of Azerbaijan and active work of SOCAR in both domestic and foreign markets.

The independent policy of Azerbaijan and active work of SOCAR in both domestic and foreign markets were instrumental to promote the mentioned projects.

Rovnag Abdullayev
President, SOCAR

GAS ROUTE TO EUROPE

The Southern Gas Corridor project has been a historical project of the 21st century. This is how President of Azerbaijan Ilham Aliyev called it at the IV Global Baku Forum - Towards a Multipolar World. The SGC is one of the largest infrastructure and energy megaprojects implemented in Europe nowadays. The SGC project has been initiated by Azerbaijan, which plays a major role also as an organiser and investor as well. The total project cost is estimated at about $45bln.

The Declaration highlighting the important and strategic role of Azerbaijan in the project's implementation was signed at the second session of the Advisory Council hosted in Baku on February 29, 2016 with participation of 11 states and the European Commission. "We have established very close relations with the neighbouring countries, with many European Union member states. Today, we see a very fruitful, open and sincere cooperation. The key objective of establishing the Advisory Council format was associated with coordination since nowadays we all are the one team: Azerbaijan, Georgia, Turkey, Greece, Bulgaria, Albania, and Italy. I am very pleased to see the representatives of Croatia and Montenegro attending the today's meeting. This demonstrates that the Southern Gas Corridor is going to be even wider", President Ilham Aliyev said. He expressed appreciation to the Governments of all the countries involved and thanked the European Commission, the Government of the United States for their valuable contribution to the project.

The SGC is a project of energy security, diversification and free competition. Owing to this project, Azerbaijan for many decades is to export its natural resources and in this way diversify the European market. For Europe it means a new gas source which is really necessary.

"I believe that here within the Southern Gas Corridor project we see the perfectly balanced interests of producing countries, transit countries and consumers. I also believe that the successful implementation of our plans in the coming two or three years will show the project has an excellent potential for the future", President Ilham Aliyev said.

The corridor includes a number of independent and still strongly intertwined projects, including laying of TANAP and TAP gas pipelines, expansion of the South-Caucasus Pipeline (SCP) and Sangachal terminal as well as operations associated with the second stage of development of the Azerbaijan Shah Deniz gas condensate field in the Caspian. It is also noteworthy that all projects are based on own resources of Azerbaijan with proven reserves of 2.6 trillion cubic meters of gas.

> The Southern Gas Corridor is to ensure supply of Azerbaijan gas to Europe though three pipelines: South-Caucasus Pipeline, Trans Anatolian Natural Gas Pipeline (TANAP) and Trans Adriatic Pipeline (TAP), as well as a Bulgaria-Greece interconnector. Gas produced at the giant Shah Deniz gas field of Azerbaijan by means of the three gas pipelines with the total length of 3,500km interconnected to each other will link Baku with the European gas market.

Nowadays, projects are implemented ahead of schedule. About 70% of operations will have been completed in 2016. Assembling of a new producing platform, including topside facilities and jackets, is carried out as part of the Shah Deniz Stage 2.

The SCP Expansion Project ongoing operations include construction of compressor stations, pipe laying in Azerbaijan and Georgia, and pipes to be used for the pipeline expansion have been fully produced.

In March 2015 the Turkish city of Kars hosted the TANAP groundbreaking ceremony, which captured attention of the global community. Nowadays, about 1,170 km of pipes to be used in construction have been produced. Of these, 942 km have been delivered to the construction sites. Welding and pipe-laying operations have been ended along the

The length of the TAP, which shall transport gas to Europe from the Shah Deniz gas condensate field in the Azeri sector of the Caspian, totals about 878km. TAP will be linked with TANAP at the Turkish-Greek border at Kipoi. TAP will transport Azerbaijan gas via Greece and Albania and the Adriatic Sea, before coming ashore in Southern Italy. Then it will go the gas transmission grid of Western Europe. The initial carrying capacity of TAP, which is to be commissioned in early 2020, will comprise 10 billion cu m per year. In future, this volume is planned to be increased up to 20 billion cu m per year.

pipeline section of over 515 km. By mid 2018, TANAP will deliver the first gas to Turkey. The pipeline is scheduled to supply Turkey with 6 billion cu m per year of blue fuel for 25 years.

The implementation of TAP project will provide conditions to supply new gas volumes to the European markets. On May 17, 2016 the Greek city of Thessaloniki hosted the groundbreaking ceremony for TAP. This pipeline, which is to be linked to TANAP, will initially supply 10 billion cu m per year to Europe from 2020 onwards. The TAP pipeline was designed to enable an increase in the throughput capacity from 10 to 20 billion cu m per year with the lowest capital costs.

In future it is planned to build a Greece-Bulgaria (IGB) interconnector, which will allow expanding the range of supply of Azerbaijan gas to Europe.

Given the strategic and economic significance of the Southern Gas Corridor, the State Commission, consisting of the relevant ministries and agencies, has been established in line with the Decree of the President of Azerbaijan to provide the government support to the SGC projects. Moreover, a new company - Southern Gas Corridor CJSC - was established to secure efficient and sustainable funding of Azerbaijan's shares in the Shah Deniz Full-Scale Development Project, SCP Expansion Project, TANAP and TAP. 51% of the CJSC belongs to the state, while 49% is owned by SOCAR.

Azerbaijan that has no access to the open sea is compelled to transport its products in the most comfortable, reliable and profitable way. The pipeline transportation is the most convenient one for Azerbaijan.

As a backbone of the SGC, TANAP will link Azerbaijan with the EU markets and thus enable to meet the long-term commitments on gas supply to the market regulated by the competition laws.

It stands to mention that the 25-year gas supply contracts have been signed with the nine European buyers. These are one of the most reliable, beneficial and not subjected to any momentary conjuncture changes contract forms currently prevailing in the global gas markets.

2025 STRATEGY

Oil and gas production projects are the main line of activity of SOCAR till 2025. It reflects the key areas of future activities of the company. First of all it involves gas projects followed by oil projects implying further development of the Azeri-Chyrag-Gunashli fields, search for oil at shallow water Absheron archipelago and onshore areas. After the launch of Shah Deniz Stage 2, production on this field alone will total over 25 billion cu m by 2020.

Success at Umid field (200 billion cu m of gas and 40 million tonnes of condensate) and Absheron field (350 billion cu m of gas and 45 million tonnes of condensate), as well as gas reserves in deep-lying horizons of the Azeri-Chyrag-Gunashli fields, etc., enable to suggest that commercial gas production in Azerbaijan may have reached 40 billion cu m per year by 2025.

There are still many unexplored structures in Azerbaijan. Exploration will be continued at Shafag-Asiman (jointly with BP), Nakhchivan, Zafar, Mashal, Babek and other structures. In particular, to accelerate these operations SOCAR and Norwegian company Statoil signed an agreement in 2015 to study jointly the potential of exploration, development and resource base of the Karabakh, Ashrafi, Dan Ulduzu bloc. SOCAR, which signed 35 PSAs with transnational companies, is successfully representing Azerbaijan at the international arena. Nowadays SOCAR has been awarded ratings from the three rating agencies (Standard & Poor's, Fitch Ratings, Moody's), recognized by international investors.

The list of major lines of SOCAR's activity also includes projects in the field of oil refining and petrochemicals, including: modernisation of the Heydar Aliyev Oil Refinery and Azerkimya PU, construction of the STAR Oil Refinery in Turkey, construction of the SOCAR Polymer plant for polymers production

and construction of a new plant for carbamide production, SOCAR Carbamide. The reasons for modernisation of the Heydar Aliyev Oil Refinery are to launch a new bitumen plant by mid 2018, units for production of diesel fuel meeting Euro-5 standard in 2019 and units for production of gasoline meeting Euro-5 standard in 2020. The modernisation of Azerkimya PU aims to supply SOCAR Polymer-branded polymer grade propylene by the end of 2017 and ethylene grade polymer by mid 2018. At the same time, the negotiations are underway with potential investors to implement the project of a new oil-gas petrochemical complex (OGPC).

SOCAR is expanding its presence in many countries, starting mainly from its neighbors. Georgia was the first country that SOCAR invested in. SOCAR has become the largest tax payer of Georgia now. Investments made by the Azerbaijani side in Turkey have already exceeded those of Turkish side in Azerbaijan. Besides, there are broad-scale plans in Turkey. The TANAP pipeline will be built in Turkey until 2018. The STAR Oil Refinery is under construction. Petrochemical complex Petkim is being enlarged. The container port will be fully commissioned in the west of Turkey this year. SOCAR is expanding its presence in other countries as well. Noteworthy among them are Switzerland, Ukraine, Romania, the United Arab Emirates, Singapore, Germany, Greece, Iran, Russia and Romania. In general, vision and mission of SOCAR is to increase an oil-gas potential of the country, create close mutually beneficial relations and cooperation at international energy markets, integration and consolidation of common efforts in order to ensure better life for the people of Azerbaijan and better future of our country.

Южный Газовый Коридор является историческим проектом XXI века

Сегодня энергетическая безопасность занимает важное место в глобальной экономике. В этом аспекте, Азербайджан, обладающий крупными запасами энергоресурсов, признается во всем мире как новый источник диверсификации поставок и обеспечения принципов энергетической безопасности. Именно Азербайджан, приверженный всем взятым на себя обязательствам, является инициатором проектов «Южного Газового Коридора» (ЮГК), призванных внести вклад в обеспечение энергобезопасности европейских стран. Два заседания Консультативного Совета ЮГК, активная фаза строительства Транс-Анатолийского газового трубопровода (TANAP) и состоявшаяся на днях церемония закладки фундамента Транс-Адриатического газопровода (TAP) являются ярким тому подтверждением. Продвижение всех этих проектов стало возможным, благодаря независимой политике Азербайджана и активной деятельности SOCAR на внутреннем и международных рынках.

Южный Газовый Коридор обеспечит поставки азербайджанского газа в Европу посредством трех трубопроводов: Южно-Кавказского, Транс-Анатолийского (TANAP) и Транс-Адриатического (TAP), а также интерконнектора между Болгарией и Грецией. Газ, добываемый на гигантском газовом месторождении Азербайджана – «Шах Дениз», посредством соединенных между собой трех газопроводов общей протяженностью 3500 километров, свяжет Баку с европейским газовым рынком.

ГАЗОВЫЙ МАРШРУТ В ЕВРОПУ

Проект «Южный Газовый Коридор» является историческим проектом XXI века. Именно так охарактеризовал его Президент Азербайджана Ильхам Алиев на IV Глобальном Бакинском форуме «К многополярному миру». ЮГК – это один из крупнейших инфраструктурных и энергетических мегапроектов, реализуемых сегодня в Европе. Инициатором ЮГК является Азербайджан, который играет ведущую роль также и в качестве организатора и инвестора проекта. Общая стоимость проекта оценивается примерно в $45 млрд.

На втором заседании Консультативного Совета, состоявшемся 29 февраля 2016 года в Баку с участием 11 государств и Европейской Комиссии, была подписана Декларация, в которой подчеркнута важная и стратегическая роль Азербайджана в реализации проекта ЮГК. «Мы наладили очень тесные отношения с соседями, со многими странами Европейского Союза. Сегодня мы видим очень плодотворное, открытое и искреннее сотрудничество. Основная цель создания формата Консультативного Совета была связана с координацией, так как сегодня все мы являемся одной командой: Азербайджан, Грузия, Турция, Греция, Болгария, Албания, Италия. Очень рад, что в сегодняшней встрече принимают участие представители Хорватии и Монтенегро. Это свидетельствует о том, что «Южный газовый коридор» станет еще шире», - заявил Президент Ильхам Алиев. Он выразил признательность правительствам всех стран-участниц проекта и поблагодарил Европейскую Комиссию, правительство Соединенных Штатов за ценный вклад в реализацию данного проекта.

ЮГК – проект энергетической безопасности, диверсификации и свободной конкуренции. Благодаря данному проекту, Азербайджан в течение многих десятилетий будет экспортировать свои природные ресурсы и диверсифицировать тем самым европейский рынок. Для Европы же это означает новый источник газа, в котором она нуждается.

«Думаю, что здесь мы в рамках проекта «Южный Газовый Коридор» видим прекрасный баланс интересов между добывающими странами, странами-транзитерами, а также потребителями. Я также считаю, что успешное осуществление наших планов в предстоящие два-три года покажет, что этот проект имеет прекрасный потенциал на будущее», - сказал Президент Ильхам Алиев.

Коридор включает ряд независимых и одновременно тесно взаимосвязанных между собой проектов, включая прокладку газопроводов TANAP, TAP, расширения Южно-Кавказского трубопровода (ЮКТ) и Сангачальского терминала и непосредственно работы, связанные со второй стадией разработки азербайджанского газоконденсатного месторождения «Шах Дениз» на Каспии. И что немаловажно, все эти проекты основаны на собственных ресурсах Азербайджана, подтвержденные запасы которых составляют 2,6 трлн. кубометров газа.

Сегодня проекты реализуются с опережением графика, около 70% работ будет завершено в 2016 году. В рамках второй фазы проекта «Шах Дениз» также ведется сборка новой добывающей платформы, включая верхние строения и опорные блоки.

В рамках реализации проекта расширения ЮКТ ведется строительство компрессорных станций в Грузии, прокладка труб на территории Азербайджана и Грузии, полностью произведены трубы, которые будут использованы при расширении трубопровода.

В марте 2015 года в турецком городе Карс был заложен фундамент газопровода TANAP, привлекший внимание мирового сообщества. В настоящее время произведено около 1170 км труб, которые будут использованы при строительстве, 942 км из которых были доставлены на строительные участки, на протяженности свыше 515 км уже завершены сварочные и трубоукладочные работы. К

Протяженность трубопровода TAP, который будет транспортировать в Европу газ с газоконденсатного месторождения «Шах Дениз» в азербайджанском секторе Каспия, составляет около 878 км. TAP соединится с TANAP в пункте Кипои на границе между Турцией и Грецией. Проект TAP предусматривает транспортировку азербайджанского газа посредством Греции и Албании через Адриатическое море на юг Италии, а оттуда – в газораспределительную сеть Западной Европы. Первоначальная пропускная способность TAP, который начнет функционировать в начале 2020 года, составит 10 миллиардов кубометров в год, в дальнейшем данный объем планируется увеличить до 20 миллиардов кубометров.

середине 2018 года первый газ по TANAP будет доставлен в Турцию. Ежегодно же в Турцию по данному трубопроводу будет поставляться 6 млрд. кубометров голубого топлива в год на протяжении 25 лет.

С реализацией проекта TAP появятся условия для поставки нового газа на европейские рынки. 17 мая 2016 года в греческом городе Салоники состоялась церемония закладки фундамента TAP. По этому трубопроводу, который присоединится к TANAP на турецко-греческой границе, на первоначальном этапе, начиная с 2020 года в Европу будет транспортироваться ежегодно 10 млрд. кубометров голубого топлива. Трубопровод TAP был спроектирован с тем учетом, чтобы сделать возможным увеличение пропускной способности с 10 до 20 миллиардов кубометров газа в год с наименьшими капитальными затратами. В перспективе предполагается строительство интерконнектора Греция-Болгария (IGB), что позволит расширить ареал поставок азербайджанского газа в Европу.

Учитывая стратегическую и экономическую важность Южного Газового Коридора, Указом Президента Азербайджана с целью оказания поддержки государства в реализации проектов ЮГК была создана Государственная Комиссия, представленная профильными министерствами и ведомствами. Кроме этого, с целью эффективного и бесперебойного финансирования долей азербайджанской стороны в проектах полномасштабной разработки месторождения «Шах Дениз», расширения ЮКТ, строительства TANAP и TAP, была создана новая компания – ЗАО «Южный Газовый Коридор», 51% акций которой находятся в государственной собственности, а 49% принадлежит SOCAR.

Азербайджан, не имеющий выхода к открытому морю, должен транспортировать свою продукцию наиболее удобным, надёжным и рентабельным способом. Для Азербайджана самым удобным является транспортировка посредством трубопроводов. Являясь неотъемлемым звеном в цепочке ЮГК, TANAP соединит Азербайджан с рынками Европейского Союза, что даст возможность выполнять долговременные обязательства по поставкам газа на рынок, регулируемый законами конкуренции. Следует отметить, что с девятью европейскими покупателями подписаны 25-летние договора на поставку азербайджанского газа, что является одной из самых надежных и выгодных, не подлежащим каким-либо сиюминутным конъюнктурным изменениям, форм договоренностей, преобладающих на мировых газовых рынках.

СТРАТЕГИЯ-2025

Проекты в сфере нефте- и газодобычи являются главным направлением деятельности компании SOCAR на период до 2025 года. В ней отражены основные направления будущей деятельности компании. В первую очередь, речь идет о газовых проектах. Затем следует реализация нефтяных проектов, что включает дальнейшую разработку блока месторождений «Азери-Чыраг-Гюнешли», а также поиск нефти на мелководье Абшеронского архипелага и на суше. С началом разработки второй стадии проекта «Шах Дениз» добыча только с этого месторождения к 2022 году составит свыше 25 млрд. кубометров газа.

Успехи на месторождениях «Умид» (200 млрд. кубометров газа и 40 млн. тонн конденсата) и «Абшерон» (350 млрд. кубометров газа и 45 млн. тонн конденсата), а также запасы газа в глубокозалегающих горизонтах месторождения «Азери-Чыраг-Гюнешли» и др., позволяют говорить о том, что к 2025 году в Азербайджане коммерческая добыча газа может достичь 40 миллиардов кубометров в год.

В Азербайджане еще много неразведанных структур, будет продолжена разведка на площадях «Шафаг-Асиман» (совместно с BP), «Нахчыван», «Зафар», «Машал», «Бабек» и др. В частности, с целью ускорения этих работ в 2015 году SOCAR подписала с норвежской компанией Statoil Соглашение о совместном изучении потенциала разведки, разработки и ресурсной базы блока «Карабах», «Ашрафи», «Дан Улдузу». SOCAR, подписавший 35 соглашений типа PSA с транснациональными компаниями, успешно представляет Азербайджан на мировой арене. Сегодня SOCAR присуждены рейтинги со стороны трех рейтинговых агентств (Standard&Poor's, Fitch Ratings, Moody's), признанных международными инвесторами.

В число основных направлений деятельности SOCAR также входят проекты в сфере нефтепереработки и нефтехимии, включающих в себя: проект модернизации НПЗ имени Гейдара Алиева и ПО «Азерикимия», проект строительства НПЗ STAR в Турции, проект строительства завода по выпуску полимеров "SOCAR Polimer" и проект строительства нового завода по выпуску карбамидов «SOCAR Karbamid». Цели модернизации НПЗ имени Гейдара Алиева заключаются в запуске новой битумной установки в середине 2018 года, установок позволяющих наладить выпуск дизельного топлива по стандарту Евро-5 в 2019 году и установок по выпуску бензинов соответствующих стандарту Евро-5 в 2020 году. Цель модернизации ПО «Азерикимия» заключается в обеспечении пропиленом полимерной марки завода «SOCAR Polimer» к концу 2017 года и этиленом полимерной марки к середине 2018 года. В то же время, ведутся переговоры с потенциальными инвесторами по реализации проекта нового нефтегазоперерабатывающего и нефтехимического комплекса (OGPC).

SOCAR расширяет свое присутствие во многих странах, начиная, в первую очередь, со своих соседей. Первая страна, в которую инвестировала SOCAR, это была Грузия. Сейчас SOCAR – крупнейший налогоплательщик Грузии. В Турции инвестиции с азербайджанской стороны уже превысили инвестиции турецкой стороны в Азербайджане. Причем, планы в Турции очень обширные - до 2018-го года в Турции будет построен трубопровод TANAP, строится нефтеперерабатывающий завод STAR, расширяется нефтехимическое предприятие Petkim, в этом году будет полностью сдан в эксплуатацию контейнерный порт на западе Турции. Расширяет свое присутствие SOCAR и в других странах. Среди них можно назвать такие страны как Швейцария, Украина, Румыния, Объединенные Арабские Эмираты, Сингапур, Германия, Греция, Иран, Россия и Румыния.

В целом, видение и миссия SOCAR заключаются в наращивании нефтегазового потенциала страны, создании тесных взаимовыгодных отношений и сотрудничестве на международных энергетических рынках, интеграции и консолидации общих усилий для обеспечения лучшей жизни для азербайджанского народа и лучшего будущего для страны.

Azneft PU frames own work on basis of "low cost price – high effectiveness" principle

General Director of SOCAR Azneft PU Dashgin Iskenderov

Caspian Energy (CE): Mr. Iskenderov, what tasks is Azneft PU facing in order to ensure dynamic development of the oil-gas sector?

Dashgin Iskenderov, General Director of SOCAR Azneft PU: Certain tension has been observed all over the world, including our region, caused by the decline of oil prices. Oil prices have fallen by 4 times so far.

We, Azneft PU, are closely monitoring both the market demand and geopolitical events, setting such attributes as maintenance of the current oil production and dynamic development as a major objective for ourselves. For this purpose, we are carrying out certain work on opening and commissioning of new oil-gas fields.

At the first glance, decline of oil prices appears a serious problem. But in case of the right approach, high performance and high quality management, we can turn this problem into an advantage and carry out a successful transition to the following stage of development.

Meanwhile, in 2015 Azneft PU prepared a plan of actions covering an upcoming 4-year activity. The program provides maintenance of current production rate, expansion of areas of prospecting sites for drilling of new oil-gas wells, repair of emergency sites and construction of new platforms.

As is known, the use of conventional sources of energy usually leads to the environmental pollution. Considering the importance of the environment, we, Azneft PU, set an objective to prevent and reduce environmental pollution during oil-gas production.

Azneft PU is one of the advanced enterprises contributing to the preservation of the environment within the country. The Union annually performs activities aimed at creating of ecologically clean environment and limiting of hazardous substances into the atmosphere.

Reduction of carbon emission at four enterprises of Azneft PU, (Tagiyev OGPD, Amirov OGPD, Narimanov OGPD and Bibi-Heybat OGPD) where emission rate has been reduced to zero, is another example.

CE: To what degree was it possible to optimize the activity in conditions of low oil prices?

Dashgin Iskenderov: Amid an ongoing decline of oil prices at global markets, SOCAR in recent years has been carrying out task-oriented operations to preserve financial sustainability and optimize expenditures in compliance with the general practice in the field of international oil-gas operations.

Realizing our responsibility, we, as Azneft PU and SOCAR's major enterprise, are taking important measures to reduce and optimize expenditures in the midst of low oil prices and have already achieved positive results in this direction.

Special attention is given to the income and expenditure budget without affecting the current technological activity. In particular, the staff list of subordinate structures of Azneft PU is being reconsidered. Financial resources are directed primarily to high profitability sites at lower capital expenditures.

In this aspect, measures are taken to lower transport and communication expenditures as well. A much stricter control for electricity consumption has been maintained. Besides, the control over use of products, works and services aimed at securing stable oil-gas production, transportation and refining processes, has been increased as well.

CE: What are the prospects for development of new fields and increase of the resource potential of Azerbaijan?

Dashgin Iskenderov: Seismic survey and comprehensive engineering-geological operations are permanently carried out in this direction in order to solve the assigned tasks. Residual oil-gas reserves of developed fields are currently explored. New fields are surveyed in order to conduct drilling on them. Exploration data of prospective structures is carried out in order to start development of new fields.

Considering high volumes of recoverable reserves at producing fields now, operations on construction of new as well as enlargement of operating platforms are currently underway. Positive results have been obtained by means of determining the oil-gas bearing limit of horizons, increasing the size of geological survey and analyzing obtained data.

At present, Azneft PU is operating 18 onshore and 13 offshore oil-gas fields of the republic.

CE: Could you comment on the production volumes for the past year and since the beginning of this year? What are the forecasts of production for 2016-2018?

Dashgin Iskenderov: We produced 6 mln 778 thou tonnes of oil in 2015. Increase of gas production indicators has been observed over this period as well. Thus, over 6.1 bcm of gas was produced

last year instead of scheduled 5.7 bcm. In other words, the plan has been fulfilled by 107.6%.

Since the beginning of the year Azneft PU has produced 1 mln 57.3 thou tonnes of oil instead of 1 mln 56.8 thou tonnes of oil. The plan was fulfilled by 100.3%. Over the past three months of the period under review, gas production was also ahead of the plan. If the plan for the reporting period of 2016 aimed at producing 1 bcm 391 mln cubic meters, the real production indicator totaled 1 bln 437 mln 102 thou cubic meters of gas. The plan was fulfilled by 100.3%.

Considering Azneft PU's oil production forecast for 2016-2018, it can be stated that the oil production plan has been set as following: 6.3 mln tonnes for 2016, 6.4 mln tonnes for 2017 and 6.5 mln tonnes for 2018. Gas production is expected to total 5.6 bcm in 2016, 5.8 bcm in 2017 and 5.8 bcm in 2018.

CE: What measures are undertaken to stabilize oil production in the country? What are the possibilities of increasing production at existing offshore fields? What kind of work is carried out for increasing an oil output?

Dashgin Iskenderov: Azneft PU has prepared a plan of action for increasing and stabilizing oil production in 2016-2018. The major objective is to prevent the decline of oil and gas production and stabilize it. Therefore, a number of geological, technical, technological and organization operations are planned to be carried out at idling and producing well stock.

According to the program, it is planned to increase technical-geological activities, expand introduction of screw-shaped pumps and paraffin deposit removal plants, drill side-holes, expand sites in order to drill new oil-gas wells, conduct repair work at sites possessing dangerous hydrotechnical facilities, construct additional platforms and increase drilling points at operating platforms.

Along with geotechnical activities and modern recovery methods aimed at prevention of production decline, there are science-research operations performed in order to raise their effectiveness. Drilling and commissioning of new wells production and horizontal wells will also play a big role in increase of oil-gas production.

CE: Which innovations are introduced by the company in the process of production of hydrocarbons?

Dashgin Iskenderov: Oil-gas producing companies were only considering production increase in the period of oil prices exceeding $100 per barrel. When prices went down, companies started thinking of the way to realize an idea "low cost price – high effectiveness". As a result, intensive introduction of innovations was commenced in the course of production of hydrocarbons. Analyses showed that introduction of innovative methods enables to raise production by 5-6 times. In other words, innovations enable to produce up to 10 trillion of additional barrels of hydrocarbons per year.

Azneft PU has been engaged in introduction of innovations for a long time. These operations have been performed on regular basis prior to the decline of oil prices. Intensive work on introduction of progressive innovations in oil-gas production is still underway. In particular, new process equipment is applied intensively in construction and assembling operations, development and operation of fields. Use of environmentally friendly and energy efficient equipment is another priority task of Azneft PU.

Different innovations are also used to increase production effectiveness. As an example noteworthy is the use of wire filters applied for sand control after commissioning of wells. Introduction of these filters has a significant impact on increase of oil production. As far as innovations are concerned, introduction of the double packer protector enables to recover and prevent leakage in damaged or rusting production strings.

Moreover, in the course of well abandonment introduction of new technologies enables to perform operations on cutoff of wellheads and reliable pressurization of wellheads on the seabed. This method helps to conduct a safe well abandonment without damaging the ecology and water area. Along with this, use of the "gas-dynamic" separator helps to separate liquid from the content of produced gas.

CE: What work is carried out to improve social conditions of oil-men?

Dashgin Iskenderov: The priority task for Azneft PU is to make sure that every oilman is provided with a worth living and working place, which headlines a human factor, protection of his life and health. The Union not only ensures the protection of life and health vie economic factors but also is solving social issues that are of particular importance when fulfilling the abovementioned criteria. For this reason, Azneft PU carries out a regular work on improvement of social conditions of workers and safe labor conditions.

The concern for employees has been of paramount importance in Azneft PU. The Union not only takes care of their living conditions but also is doing everything to increase their individual growth so that they regularly attend professional trainings to enhance their working skills.

Azneft PU is implementing a project on development of the potential of young human resources for the purposes of their stimulation. Along with the young human resources, the work on promotion of distinguished skilled employees is carried out.

Different polls are held among workers throughout a year in order to improve their social well-being. Problems revealed during this poll find their solution afterwards. Every employee's opinion is considered now when undertaking advance measures.

I may assure that we will continue providing safe and sound conditions for workers on all production sites of the Union.

ПО “Азнефть” строит работу по принципу “низкая себестоимость - высокая эффективность”

Генеральный директор ПО «Азнефть» SOCAR Дашгын Искендеров

Caspian Energy (CE): Г-н Искендеров, какие задачи стоят перед ПО «Азнефть» с целью динамичного развития нефтегазового сектора?

Генеральный директор ПО «Азнефть» SOCAR Дашгын Искендеров: В связи с падением цен на нефть в мире наблюдается определённое напряжение, в том числе и в нашем регионе. В настоящее время цены на нефть упали в 4 раза.

Мы, как ПО “Азнефть”, внимательно отслеживаем как потребности рынка, так и геополитические события, ставя основной целью такие атрибуты как сохранение существующего уровня добычи и динамичное развитие. С этой целью мы выполняем определенные работы по открытию и вводу в эксплуатацию новых нефтегазовых месторождений.

Снижение цен на нефть на первый взгляд кажущееся серьёзной проблемой, но при правильном подходе, при повышении эффективности деятельности, при переходе на качественное управление, мы можем превратить ее в преимущество и осуществить успешный переход на следующий этап развития.

Вместе с тем, ПО “Азнефть” в 2015 году подготовило “план мероприятий”, охватывающий предстоящие 4 года деятельности. Программой предусматривается сохранение уровня нынешней добычи, расширение площадей перспективных участков для бурения новых нефтегазовых скважин, ремонт аварийных площадок и строительство новых оснований.

Как известно, использование традиционных источников энергии сопровождается загрязнением окружающей среды. Учитывая, что охрана окружающей среды имеет первостепенное значение, мы как ПО “Азнефть” ставим перед собой задачу недопущения загрязнения окружающей среды в процессе нефтегазодобычи.

ПО “Азнефть” является одним из передовых предприятий, которое вносит свой вклад в процесс сохранения окружающей среды в стране. Объединение ежегодно выполняет работы в направлении создания экологически чистой среды, ограничения выбросов вредных веществ в атмосферу. В качестве примера можно привести сокращение эмиссии углерода на четырех предприятиях ПО “Азнефть” (НГДУ им. Тагиева, НГДУ им. Амирова, НГДУ им. Нариманова и НГДУ «Биби-эйбат), где выбросы в атмосферу сведены “к нулю”.

CE: Насколько удалось оптимизировать деятельность в условиях низких цен на нефть?

Дашгын Искендеров: На фоне продолжающегося снижения цен на нефть на мировых рынках в последние годы SOCAR осуществляет целенаправленные работы по сохранению финансовой устойчивости и оптимизации расходов с учётом общепринятой практики в области международных нефтегазовых операций.

Мы как ПО “Азнефть”, являясь основным предприятием SOCAR, понимая всю ответственность, которая возлагается на нас, реализуем важные мероприятия в направлении уменьшения и оптимизации расходов в период низких цен на нефть и в этом направлении нами достигнуты положительные результаты.

Не нанося ущерба реализуемой в настоящее время технологической деятельности, особое внимание уделяется смете доходов и расходов, в частности пересматриваются штатные единицы подведомственных ПО “Азнефть” структур, а финансовые ресурсы направляются в первую очередь на участки высокой рентабельности при низких капитальных затратах.

В данном аспекте осуществляются мероприятия, направленные на уменьшение расходов на транспорт и связь, ведется более серьёзный контроль использования электроэнергии. Также усилен контроль за использования товаров, работ и услуг, направленных на беспрерывность технологических процессов по добыче, транспортировке и переработке нефти и газа.

CE: Каковы перспективы освоения новых месторождений и наращивания ресурсного потенциала Азербайджана?

Дашгын Искендеров: Для решения задач в данном направлении интенсивно проводятся сейсморазведка и комплексные инженерно-геологические работы. В настоящее время изучаются остаточные нефтегазовые резервы на разрабатываемых месторождениях и исследуются новые участки с целью привлечения их к бурению. Для привлечения новых месторождений к разработке анализируются разведочные данные перспективных структур и их подготовка к разработке.

Учитывая высокие объемы извлекаемых запасов разрабатываемых в настоящее время месторождений, для их полного извлечения выполняются работы по строительству новых и расширению эксплуатируемых оснований. Положительные результаты удается получить путем определения предела нефтегазоносности по горизонтам, увеличения объёма геологических исследований, анализа полученных данных.

В настоящее время ПО “Азнефть” осуществляет эксплуатацию 18 оншорных и 13 морских нефтегазовых месторождений республики.

CE: Каковы объемы добычи за минувший год и с начала текущего года? Каковы прогнозы по добыче в период 2016-2018гг?

Дашгын Искендеров: Мы добыли в 2015 году 6 млн. 778 тыс. тонн нефти. В этот период динамика роста наблюдалась также и в показателях добычи газа. Так, в минувшем году вместо запланированной добычи газа в объёме 5,7 млрд. кубометров, было добыто более 6,1 млрд. кубометров газа. Иными словами, план был выполнен на 107,6%.

С начала текущего года ПО “Азнефть” вместо запланированных 1 млн. 56,8 тыс. тонн нефти было добыто 1 млн. 57,3 тыс. тонн нефти, план был выполнен на 100,3%. За прошедшие три месяца отчётного периода добыча газа также выполнена с опережение плана. Так, если за отчетный период 2016 года было запланировано добыть газа в объёме 1 млрд. 391 млн. кубометров, то реальный показатель добычи составил

1 млрд. 437 млн. 102 тыс. кубометров газа, план был выполнен на 100,3%.

Если рассматривать прогноз по добыче нефти ПО "Азнефть" на 2016-2018 годы, можно констатировать, что план выполнения добычи нефти распределен следующим образом: на 2016 год – 6,3 млн. тонн, на 2017 год – 6,4 млн. тонн и на 2018 год - 6,5 млн. тонн. Прогноз по добыче газа ожидается следующим образом: на 2016 год – 5,6 млрд. кубометров, на 2017 год – 5,8 млрд. кубометров и на 2018 год – 5,8 млрд. кубометров.

CE: Какие шаги предпринимаются в направлении стабилизации нефтедобычи в стране? Каковы возможности увеличения добычи на существующих месторождениях в море? Какие работы ведутся для увеличения нефтеотдачи?

Дашгын Искендеров: Со стороны ПО "Азнефть" подготовлен план мероприятий для увеличения и стабилизации нефтедобычи в 2016-2018 годах. Основной целью здесь является недопущение снижения темпов добычи нефти и газа, и как результат добиться стабилизации добычи. С этой целью по действующему и бездействующему фондам скважин планируется проведение ряда геологических, технических, технологических и организационных работ.

Согласно программе по всем фондам скважин планируется увеличение технико-геологических мероприятий, расширение внедрения винтовых насосов и установок по очистке парафиновых отложений, бурение боковых стволов скважин, в т.ч. расширение площадей с целью бурения новых нефтегазовых скважин, осуществление ремонта площадок с аварийными гидротехническими сооружениями, строительство дополнительных оснований и увеличение точек бурения на существующих платформах.

С целью уменьшения темпов снижения добычи наряду с геотехническими мероприятиями и современными методами воздействия на пласты, проводятся научно-исследовательские работы с целью повышения их эффективности. В процессе увеличения добычи нефти и газа большую роль сыграют также бурение и сдача в эксплуатацию новых эксплуатационных и горизонтальных скважин.

CE: Какие новшества внедряются компанией при добыче углеводородов?

Дашгын Искендеров: В период, когда цены на нефть превышали $100 за баррель, нефтегазодобывающие компании думали только об увеличении добычи. Когда цены резко пошли вниз, компании задумались о путях реализации идеи "низкая себестоимость – высокая эффективность". В результате, в процессе добычи углеводородов начался этап интенсивного внедрения инноваций. Проведённые анализы показали, что внедрение инновационных методов позволяет увеличить добычу в 5-6 раз. Иными словами, инновации позволяют добывать ежегодно до 10 трлн. дополнительных баррелей углеводородов.

Внедрением инноваций в ПО "Азнефть" занимаются не первый день. Эти работы выполнялись постоянно в плановом порядке ещё до снижения цен на нефть. Интенсивные работы по внедрению прогрессивных новшеств в процессе добычи нефти и газа выполняются и сегодня. Особенно интенсивно новое технологическое оборудование внедряется при строительно-монтажных работах, разработке и эксплуатации месторождений. Другой приоритетной задачей ПО "Азнефть" является использование экологически чистого и энергоэффективного оборудования.

Для увеличения эффективности добычи также используются различные инновации. В качестве примера можно указать применение проволочных фильтров, применяемых для борьбы с пескопроявлениями после сдачи скважин в эксплуатацию. Внедрение этих фильтров серьезно сказывается на увеличении нефтедобычи. Если говорить о новшествах, к примеру, благодаря внедрению двухпакерного предохранителя удаётся восстановить и предотвратить утечку в повреждённых и подвергшихся коррозии эксплуатационных колоннах.

Кроме того, в процессе ликвидации скважин с внедрением новых технологий удается проводить работы по срезу и надежной герметизации устья скважин на дне моря. Данный способ позволяет осуществлять надёжную ликвидацию скважин, не нанося ущерба экологии и морской акватории. Наряду с этим, использование «газодинамического» сепаратора позволяет отделять жидкость из состава добытого газа.

CE: Какие работы ведутся в направлении улучшения социальных условий нефтяников?

Дашгын Искендеров: Первостепенным условием для ПО "Азнефть" является обеспечение каждого нефтяника достойным проживанием и рабочим местом, что выводит на передний план человеческий фактор, охрану его жизни и здоровья. Объединение обеспечивает охрану здоровья и жизни не только экономическими факторами, но также и решает социальные вопросы, которые имеют особое значение при исполнении вышеуказанных критериев. По этой причине ПО "Азнефть" ведется постоянная работа по улучшению социальных условий работников, обеспечению безопасных условий труда.

Забота о сотрудниках в ПО "Азнефть" имеет первостепенное значение. Объединение заботится не только об условиях проживания работников, одновременно делается всё для их индивидуального роста и по этой причине они направляются на профессиональные тренинги, создаются необходимые условия для их обучения.

В ПО "Азнефть" реализуется проект формирования потенциала молодых кадров для их стимулирования. Наравне с молодыми кадрами ведется работа по выдвижению отличившихся опытных сотрудников.

В процессе улучшения социального благосостояния в течение года среди работников проводятся различные опросы, где выявляются их проблемы, которые впоследствии находят свое решение. В настоящее время с целью осуществления активных опережающих мероприятий изучается мнение каждого сотрудника.

Могу заверить, что мы и впредь будем заниматься обеспечением здоровых и безопасных условий работников на всех производственных участках объединения.

The goal is to ensure motor fuel production meeting Euro-5 standard

Director of SOCAR Heydar Aliyev Oil Refinery Elman Ismayilov

Caspian Energy (CE): Mr. Ismayilov, what is the purpose of reconstruction of the Heydar Aliyev Oil Refinery and what operations are currently underway at the refinery?

Elman Ismayilov, Director of SOCAR Heydar Aliyev Oil Refinery: Reconstruction and modernization of the Heydar Aliyev Oil Refinery has been commenced according to the instruction of President of Azerbaijan Ilham Aliyev in order to ensure fuel-energy security of Azerbaijan, compliance of motor gasoline and diesel fuel with Euro-5 environmental standards, production of competitive oil products both for the internal and external markets and covering the demand for oil products in the domestic market until 2030. The work on reconstruction of already existing and erection of new units has already been assigned. First of all, as you know, the capacity of ELOU-AVT crude oil distillation unit is to increase from current 6 up to 7.5 mln tonnes per year. The output of the catalytic cracking unit will increase from 2 up to 2.5 mln tonnes annually.

> The first stage task is to build a new bitumen plant within a short period of time

The first stage task is to build a new bitumen plant within a short period of time so that to halt the operation of the existing facility in the area of former Azerneftyagh oil refinery. As is known, this activity is carried out within the framework of the White City project. The agreement on design of the bitumen plant has already been signed. The site for construction is ready. Geodesic operations have been completed. The stage of the project execution will start in near future. The purpose is to have the bitumen plant launched in 2018. The production capacity of the new plant will be higher than that of the current one. The production capacity of the old plant makes 250,000 tonnes per year while the output of the new one is planned at 400,000 tonnes per year.

In parallel, production of diesel fuel, meeting Euro-5 standard, will be established. Afterwards, motor gasoline produced here will also meet Euro-5. New units will be built within the framework of production of petrol meeting new standards. One of such units is designed for production of methyl tertiary butyl ether (MTBE) which will allow to raise an octane volume. It will be produced from liquefied hydrocarbon gas and methanol.

Apart from this, an isomerization plant is to be built as well. It will help to raise an octane volume by means of isomerization of light fraction of gasoline produced at the crude oil distillation unit. The aim is to ensure production of petrol meeting Euro-5 standard.

Modernization will have been completed till 2022. Thus, the refinery will be fully upgraded for manufacturing of oil products in compliance with modern quality standards complying with Euro-5.

CE: Could you please tell in details about the reconstruction and construction of new units at the refinery?

Elman Ismayilov: The following units are to be built at the refinery: bitumen plant, distillate hydrotreatment unit, isomerization unit, MTBE unit, merox treating unit, diethanol amine based gas sweetening unit, heavy petrol hydrotreater unit produced at the catalytic cracking unit because Euro-5 standard has tough requirements for impurities including for the sulfur content.

Catalytic cracking unit splits gasoline in two parts. Heavy gasoline undergoes hydro-treatment.

Besides, a hydrogen production unit will be built because the demand for hydrogen is rising along with the increase of hydrotreaters. Hydrogen gas currently produced at catalytic cracking unit will not suffice for all units.

There is also a plan to build a water desalting unit. It is important in the process of steam production with excessive heat emission.

Diethanolamine-based gas sweetening unit will also be built. There is already a raw material supplied to Azerkimya PU. In future it should fully comply with units which will also undergo upgrading. Dry gas is now supplied to Azerkimya as a raw material. A raw material, supplied to Azerkimya PU, in future must fully comply with plants which will also be modernized there. Dry gas is currently supplied as

C4 fraction hydrogenating plant is planned to be built additionally

a raw material to Azerkimya. Therefore, C4 fraction hydrogenating plant is planned to be built additionally, which is major raw material in petrochemistry. C4 fraction hydrogenating plant is being designed by Axens Company.

Sulfur content in petrol now totals 250ppm according to standard. It will make 10ppm with Euro-5. The same refers for diesel fuel.

Our goal is to produce export-oriented oil products. We now export up to 35% of products. It mainly includes Black Sea countries. In general, there are up to 60 countries receiving our oil products.

CE: When will the supply of equipment, based on the signed contracts for modernization, be started?

Elman Ismayilov: We will be ready for this stage by the end of the year. Initial basic engineering is currently underway. All schemes will have been prepared by the end of the year whereupon an order for plant equipment is placed at the stage of detailed engineering.

As a result of researches held for production of high quality gasoline, UOP, which has an advanced world experience, was selected by SOCAR as a licensor of units of the refinery, including CNHT, catalytic cracking unit, isomerization plant, methyl-tertiary-butyl-ether (MTBE) production, sour oxidation of unsaturated liquefied gas as well as amine treatment and oxidation of sulphides. Apart from this, contracts have been signed with the Austrian Poerner, French Axens and a number of other companies within the framework of modernization of Heydar Aliyev Oil Refinery.

CE: What could you tell about the training of human resources for operation of the new units?

Elman Ismayilov: Training of human resources is certainly of importance for us. Instructions to recruit and train human resources to work on the new plants have been given. About 12 new plants will be built at the refinery. Accordingly, we have to train human resources to work on them.

About 12 new plants to be built at the refinery

Operations in this direction are currently underway as well. Apart from this, a decision to use young human resources from the affiliated Azerneftyagh oil refinery has been made. No one will remain outside after the shutdown of this facility. All employees will be provided with work.

CE: What have been the major results of the economic performance of the refinery since the beginning of this year?

Elman Ismayilov: All operating processes of the catalytic cracking, delayed coking plants and other sections of the refinery have already been computerized. Overall renovation has been carried out at workshops as well as production sites. All necessary conditions have been created for employees. All safety regulations, quality of products and ecological requirements meet standards at the refinery.

According to the outcomes of January-April 2016, the management and the staff of the refinery have successfully fulfilled production tasks and assignments of SOCAR. We managed to implement a production program owing to a maximal use of human and technical resources.

The refinery processed 2104.3 thousand tonnes of crude over the period under review. Of this total, 2084.4 thousand tonnes and 19.9 thousand tonnes fell to the share of oil and semi-finished products respectively. External semi-finished products included 8.3 thou tonnes of natural gasoline of Garadagh GPP, 2.8 thou of pyrolysis resin of Azerkimya PU and 8.8 thou tonnes of mix of different imported products.

In spite of the fact that in the first quarter of this year the refinery operated in the "fuel oil regime" as for the task of SOCAR in order to supply Azerenerji OJSC with petcoke in winter, the work on optimization of the major activity of the refinery was carried out over the mentioned period. Owing to the staff of oil refiners, the refinery arranged a rational use of production capacities of all process units, especially reprocessing of heavy and light fractions, created conditions for production of more expensive oil products from available low-cost residual components emerged in the course of refining. In conditions of "fuel oil regime" we brought processing depth up to 81.3% which is 1.2% above the plan.

The Refinery produced 368.7 thou tonnes of petrol, 809.6 thou tonnes of jet engine fuel and diesel fuel, 53.3 thou tonnes of liquid gas, 45.8 thou tonnes of oil coke, 30.2 thou tonnes of bitumen, 29.7 thou tonnes of DT and A engine fuel, 2.2 thou tonnes of different lubricant products, 50.5 thou tonnes of hydrotreated gasoline for chemical industry, 23 thou tonnes of dry gas, 319 thou tonnes of furnace oil for Azerenerji and other organizations, as well as other oil products. In general, commercial products worth 1 bln 883.4 mln AZN were produced in 2015. 30.1% of products, manufactured at the refinery, have been exported.

Цель - обеспечение производства моторных топлив в соответствии со стандартом Евро-5

Директор НПЗ им. Гейдара Алиева SOCAR Эльман Исмайлов

Caspian Energy (CE): Г-н Исмайлов, в чем цель реконструкции НПЗ имени Гейдара Алиева и какие работы ведутся в настоящее время на предприятии?

Директор Нефтеперерабатывающего завода им. Гейдара Алиева SOCAR Эльман Исмайлов: С целью надежного обеспечения топливно-энергетической безопасности Азербайджана, соответствия автомобильного бензина и дизельного топлива экологическим стандартам Евро-5, выпуска конкурентоспособных на внутреннем и внешнем рынках нефтепродуктов, удовлетворения спроса на нефтепродукты на внутреннем рынке до 2030 года по поручению Президента Азербайджана Ильхама Алиева началась реконструкция и модернизация нефтеперерабатывающего завода имени Гейдара Алиева. В настоящее время определены работы по реконструкции существующих установок и строительству новых. В первую очередь, как Вы знаете, после модернизации производительность установки первичной переработки нефти ELOU-AVT вырастет с существующих 6 до 7,5 млн. тонн в год, а установки каталитического крекинга - с существующих 2 до 2,5 млн. тонн в год.

На первом этапе ставится цель в короткие сроки построить новую битумную установку

На первом этапе ставится цель в короткие сроки построить новую битумную установку для остановки существующей установки на территории бывшего НПЗ «Азернефтьяг». Как известно, это мероприятие проводится в рамках проекта White City. Соглашение по проектированию битумной установки уже подписано. Подготовлено место строительства, геодезические работы завершились, в ближайшее время начнется этап исполнения проекта. Цель – ввести в эксплуатацию битумную установку в 2018 году. Производственная мощность новой установки будет выше, чем у существующей. Если производительность старой установки составляет 250 тыс. тонн в год, то новая будет выдавать 400 тыс. тонн продукции в год.

Параллельно будет налажено производство дизельного топлива по стандарту евро-5, а впоследствии и выпускаемый бензин будет соответствовать стандарту Евро-5. В рамках выпуска бензина по новым стандартам будут построены новые установки. Одна из таких установок предназначена для производства метил-трет-бутилового эфира (МТБЭ), что позволит повысить октановое число. Он будет производиться из сжиженного углеводородного газа и метанола.

Помимо этого, будет построена установка изомеризации. Это позволит повысить октановое число путем изомеризации легкой фракции бензина, полученной на установке первичной переработки нефти. Цель – обеспечение производства бензинов в соответствии со стандартом Евро-5.

Модернизация будет завершена до 2022 года. Таким образом, завод будет полностью модернизирован для выпуска нефтепродуктов в соответствии с современными стандартами качества по стандарту Евро-5.

CE: Не могли бы Вы подробнее рассказать о реконструкции и строительстве новых установок на заводе?

Эльман Исмайлов: На заводе будут построены следующие установки: битумная установка, установка гидроочистки дизельного топлива, установка изомеризации, установка МТБЭ, установка «Мерокс», установка очистки газов от серы диэтаноламином, установка гидроочистки тяжелых бензинов, получаемых на установке каталитического крекинга, поскольку в стандарте Евро-5 жесткие требования к примесям, в том числе содержанию серы. На установке каталитического крекинга бензины делятся на две части, тяжелый бензин направляется на гидроочистку.

Кроме того, будут построены установка по производству водорода, поскольку с увеличением установок гидроочистки увеличивается потребность в водороде. Водородосодержащего газа, производимого сейчас на установке каталитического риформинга, не хватит для всех установок.

Вместе с тем, также планируется строительство установки деминерализации воды - это важно в процессе производства пара при избыточной теплоотдаче.

Также будет построена установка очистки газов от серы диэтаноламином. В будущем сырье, которое идет в ПО «Азеркимья», должно по качеству полностью соответствовать установкам, которые там также будут модернизированы. Сейчас сухой газ поставляется в «Азеркимью» как сырье. Поэтому дополнительно намечается строительство установки гидрирования фракции С4, которое является основным сырьем нефтехимии. Установка гидрирования фракции С4 проектируется компанией Axens.

Содержание серы в бензине сейчас согласно нормативам составляет 250 ppm, в Евро-5 будет 10 ppm. То же касается дизтоплива.

Наша цель – выпускать экспортоориентированные нефтепродукты.

Дополнительно намечается строительство установки гидрирования фракции С4

Мы сейчас до 35% продукции поставляем на экспорт. В основном это черноморские страны, а в целом до 60 стран получают наши нефтепродукты.

CE: Когда начнется поставка оборудования в рамках уже подписанных контрактов по модернизации?

Эльман Исмайлов: К этому этапу мы будем готовы к концу года. Сейчас осуществляется первичное базовое проектирование. К концу года схемы все будут подготовлены, после чего на этапе детального проектирования будет заказываться оборудование для установок.

В результате проведенных исследований для производства бензина высокого качества компания UOP, обладающая передовым мировым опытом, была выбрана SOCAR лицензиаром установок, входящих в структуру НПЗ, в том числе установок гидроочистки нафты коксования, каталитического крекинга, изомеризации, производства метилтрет-бутилового эфира, меркаптановой оксидизации ненасыщенного сжиженного газа, а также аминовой очистки и оксидизации сульфидов. Кроме того, в рамках модернизации НПЗ имени Гейдара Алиева заключены договора с австрийской Poerner, французской Axens и рядом других компаний.

CE: Какое внимание уделяется подготовке кадров для новых установок?

Эльман Исмайлов: Для нас подготовка кадров является важным вопросом. Даны поручения набрать и подготовить кадровый потенциал для работы на новых установках. На заводе будет построено около 12 новых установок, соответственно нужно подготовить кадры для работы на них.

В настоящее время и в этом направлении ведутся работы. В том числе, принято решение использовать молодые кадры с присоединенного к нашему предприятию НПЗ «Азернефтьяг». С закрытием этого завода никто без работы не остается, все сотрудники будут обеспечены рабочими местами.

CE: Каковы основные результаты экономической деятельности предприятия с начала текущего года?

Эльман Исмайлов: В настоящее время все технологические процессы установки каталитического крекинга, замедленного коксования и другие участки предприятия компьютеризированы. Капитально отремонтированы цеха и производственные участки, созданы все необходимые условия для сотрудников. Все нормативы техники безопасности, качество продукции и экологические требования на предприятии соответствуют нормам.

На заводе будет построено около 12 новых установок

По итогам января-апреля 2016 года руководство и коллектив завода добились неплохих результатов по выполнению производственного задания и поручений SOCAR. Благодаря максимальному использованию кадрового и технического потенциала мы добились реализации производственной программы.

В рассматриваемый период времени на заводе было переработано 2104,3 тыс. тонн сырья, из которых 2084,4 тыс. тонн нефти и 19,9 тыс. тонн полуфабриката. Сторонний полуфабрикат включал 8,3 тыс. тонн газового бензина Гарадагского ГПЗ, 2,8 тыс. тонн тяжелой пиролизной смолы ПО «Азеркимья» и 8,8 тыс. тонн смеси различных привозных нефтепродуктов.

Несмотря на то, что в I квартале текущего года по заданию SOCAR завод работал в «мазутном режиме» с целью обеспечения ОАО «Азеренержи» топливным мазутом в холодное время года, в этот период были проведены работы по оптимизации основной деятельности предприятия. Благодаря коллективу нефтепереработчиков на заводе было организовано рациональное использование производственных мощностей всех технологических установок, в особенности процессов повторной переработки тяжелых и легких фракций, были созданы условия для производства более дорогой нефтяной продукции из имеющихся ресурсов остаточных компонентов с менее низкой стоимостью, которое образовалось в процессе переработки. В рассматриваемый период в условиях «мазутного режима» мы довели глубину переработки до 81,3%, что было 1,2% выше установленного плана.

В январе-апреле 2016 года на НПЗ было произведено 368,7 тыс. тонн автомобильного бензина, 809,6 тыс. тонн реактивного и дизельного топлива, 53,3 тыс. тонн жидкого газа, 45,8 тыс. тонн нефтяного кокса, 30,2 тыс. тонн нефтяного битума, 29,7 тыс. тонн моторного топлива марок DT и A, 2,2 тыс. тонн смазочных масел различных марок, для химической промышленности было произведено 50,5 тыс. тонн гидроочищенного бензина, 23 тыс. тонн очищенного сухого газа, для «Азерэнержи» и других организаций 327,5 тыс. тонн топочного мазута, а так же другие нефтепродукты. В целом, за отчетный период произведено товарной продукции на сумму 553,2 млн. манатов. 30,1% произведенной на предприятии продукции отправлено на экспорт.

Gas Export Department introducing modern control systems

Efficient management of natural gas volumes as well as performance of relevant technical, technological and metrological operations in compliance with normative rules with the purpose to transport gas along the energy corridors and sell it at both local and external markets has been a major mission of Gas Export Department of the State Oil Company of the Republic of Azerbaijan (SOCAR). Depending on the season, the Department performs operations on gas injection into underground storages, implements a plan of actions on modernization and reconstruction of main gas pipelines so that to ensure stable and safe supply of gas to the population and other consumers as well as meet increasing gas demand of consumers. The Department consists of the management personnel, Absheron, Astara, Agdash, Agdam, Hajigabul, Siyazan and Gazakh sections of main gas pipelines.

Gaghamali Seyfullayev,
General Manager, SOCAR Gas Export Department

In 2015, Gas Export Department successfully implemented a number of projects in the international field. Meetings with delegations of different countries and well-known international energy analysts were arranged within the framework of SOCAR's cooperation with the Gas Center of the UNECE (United Nations Economic Commission for Europe). Together with the top management of SOCAR, specialists of Gas Export Department took part in the meetings held in the cities of Aktau, Brussels and Geneva, joined in the discussions concerning pricing and tariffs, the changes occurring in the European gas market and provided relevant information about SOCAR's activity and gas potential of Azerbaijan. The employees of the Department also attended a Gas Congress hosted in Turkmenistan. Presentation of the gas policy of SOCAR arranged at this event gained a high appreciation of the Congress participants. Based on the agreement about exchange and expansion of perspective cooperation, visits were paid to the Islamic Republic of Iran.

Commercial operations and reception of natural gas from Shah Deniz project were carried out. Employees of the Department successfully maintain SOCAR's stances concerning the solution of issues related to these contracts.

The following operations tasked by SOCAR were performed in 2015: acceptance of natural and associated gas passed to SOCAR from Azeri-Chirag-Guneshli (ACG) and Shah Deniz fields as well as from operating companies (OC), gas export to Georgia, sale of gas to Azneft PU and Azerenerji OJSC, purchase of gas from Azneft PU for its sale to subordinate consumers of Gas Export Department, fulfillment of the agreement about exchange of natural gas signed between Islamic Republic of Iran and the Republic of Azerbaijan in order to meet the gas demand of Nakhchivan AR, provision of gas transportation services for Azneft PU and Azerigaz PU, gas transportation to the oil treatment point "Kurovdag" in accordance with the agreement signed with Salyan Oil (OC), gas transportation towards the gas measuring point "Liquid gas, line 1-2", acceptance of Russian gas by Gas Export Department within the framework of the gas import agreement signed with the Russian Federation, export of gas by Gas Export Department in accordance with the gas commission contract signed with Azneft PU.

Gas Export Department completed 2015 with high performance indicators. Last year the main gas pipeline system received 14.562 bcm, including 6.332 bcm from AIOC, 0.352 bcm from operating companies and other sources, 7.770 bcm from Azneft PU and 0.108 bcm from the Russian Federation. Received gas volumes were distributed between Azneft PU, Azerenerji OJSC, Azerigaz PU and Georgia. High-pressure gas is transported on a long-term basis (till 2025) to the Islamic Republic of Iran from the Astara compressor station within the framework of the swap agreement in order to meet natural gas demand of Nakhchivan AR. Nakhchivangas PU received 0.267 bcm out of 0.287 bcm transported to the Islamic Republic of Iran last year.

Gas Export Department performs maintenance of main gas pipelines and their branch lines with the length of 3.4 thou. km, 203 gas distribution stations and 7 compressor stations.

31 cathodic protection units, one drainage unit and 546 metering stations have been installed for protection of main gas pipelines from corrosion. Reconstruction and upgrading work was carried out at all gas measuring stations, main gas pipelines and branch lines of the Main Gas Pipelines Sections department in order to ensure safe, sustainable and uninterrupted operation of main gas pipelines of the country. Out-of-date process equipments of 21 gas distributing stations and one gas measuring point underwent reconstruction and modernization in order to conduct a thorough recording of gas sold in 2015. In addition to this, fully automated new modular gas distributing units meeting international standards have been installed at gas distributing stations "Mashtaga", Mehdiabad", "5th shelf", "Mardakan baglari", "Bulgaria and Ramany" which are managed by "Absheron" Main Gas Pipeline Sections Department. 11 modern odorizing systems fully equipped by automatic control system have been installed at gas distributing stations. Along with automati-

cally controlled odorizing systems, 58 odorizing units of "OQ - 1" type and 110 underground odor capacities produced by pilot plant for cosmic instrument making of the Ministry of Defense Industry have been assembled and commissioned on gas distributing stations of the Main Gas Pipeline Sections Department. Apart from this, a gas pipeline with the length of 5,505m and 720mm in diameter, linked to the functioning system, has been built to ensure uninterrupted gas supply to Shirvan Heat Plant; a 14km long section exposed to corrosion at the section of "Kursangi-Shirvan Gas Distributing Station" gas pipeline has been replaced by a pipeline 530mm in diameter at the expense of own resources; a 1,600m long section (530mm in diameter) of "Duvanny-Shirvan Gas Distributing Station" main gas pipeline has been reconstructed at the expense of own funds in order to improve gas supply of population; pipelines with the length of 34,000m have been laid and linked to the system I and II within the framework of reconstruction of the 0-210km section of the main gas pipeline Gazimahammad-Gazakh (I line) 1020mm in diameter; a 2074 km long section of the Goychay-Ujar main gas pipeline 530mm in diameter has been repaired and commissioned; a 24,750m long section of Yevlakh-Sheki-Balakan main gas pipeline 325mm in diameter has been repaired and commissioned; a 13,083km long section of Yevlakh-Nakhchivan main gas pipeline 720mm in diameter has been replaced with a pipeline 325mm in diameter and repaired; a 10,981m long section of Azadkend-Imishli main gas pipeline 530mm in diameter has been repaired and commissioned; branch section of GDS Goranboy with a total length of 5,100m and 325mm in diameter has been repaired; operations on 7 out of 16 river unsafe crossing points of Gazimahammad-Gazakh main gas pipeline (lines I and II) have been completed in Ganja-Gazakh zone and all of these sections have been connected to the main existing system.

A 6,808m long pipeline 530mm in diameter, linked to the existing system and commissioned, has been laid in order to construct a gas pipeline 500mm in diameter, connecting Turkan Gas Distributing Station with Zira-State District Power Station "Severnaya" main gas pipeline of Zira-Digah (Yujnaya) main gas pipeline operated by Absheron Main Gas Pipeline Sections Department.

Construction of new measuring points in Chukhuryurd (43rd km of Agsu-Altiagac main gas pipeline), in Azadkend (174th km of Astara-Gazimahammad main gas pipeline), as well as on Hajigabul-Gazakh main gas pipeline and on the 255th km of Gazimahammad-Gazakh (line I) is at stage of completion.

Construction and assembling operations, carried out in accordance with the working project "Reconstruction of automatic control system of Hajigabul compressor station", were completed in 2015. New system of automatic control has been assembled on the base of "Mitsubishi Q-Series", it performs automatic operation of 4 operating gas-transmitting aggregates and includes systems for cooling, detection of ignition, protection from gas leakages and an operational system of the station.

Automatic control system (ACS) is collecting technological parameters of aggregates in the course of the technological process and indicating them on the panel of the universal operator, an integral part of ACS, as well as transmitting this data to the automated workstation in the control room by means of Ethernet. In other words, it ensures transmission to a dispatcher (SCADA). ACS is designed for fulfilling commands of a dispatcher via a panel of aggregate universal operator and APM. This system fully meets the requirements of international standards.

Among successful operations performed last year we can mention the project on reconstruction carried out by Balakhany OC for collection and transfer of the associated low pressure gas which emerges on fields. Construction and assembling operations on this project were completed at the end of the year. 2 compressor units ROW 370 GH, produced by the German company Gardner Denver Schopfheim GmbH and equipped with control-measuring devices and automatic control system meeting modern requirements, were assembled and commissioned within the framework of the project.

Gas Export Department successfully performs repair operations and productive operation of the assembly module within the CAP ERP system. Seminars and courses are regularly held in order to improve the level of knowledge and qualification of employees.

The Department also performs numerous operations on occupational safety and health. A human factor comes to the forefront on a par with production achievements. An important social principle here is to improve labor conditions of workers and ensure strict observance of safety regulations when performing operations. Therefore, workers' knowledge in the field of occupational safety and health were examined last year. Implementation of top-level activities was fully completed.

Based on the Azerbaijani legislation, the Department has built its work in compliance with the requirements of international standards ISO 9001, ISO 14001 and OHSAS 18001. Awareness raising work has been carried out for entire personnel of the head office and employees of Absheron, Agdam and Siyazan Main Gas Pipeline Sections Departments. Employees were informed about the significance of international standards and the order of their application at the enterprise.

38 employees of the company have successfully completed courses in the center of training of human resources of the Department for training, education and certification of SOCAR. They were given relevant certificates. At present, the introduction of ISO 50001 "Energy management system" is successfully running in the Department.

Управление “Газ Экспорт“ внедряет современные системы управления

Основной деятельностью Управления “Газ Экспорт” (УГЭ) Госнефтекомпании Азербайджана (SOCAR) является эффективное управление объемами природного газа и проведение соответствующих технических, технологических и метрологических операций согласно нормативным Правилам для транспортировки газа по энергетическим коридорам с целью реализации на внутреннем и внешних рынках. Управление в зависимости от сезона выполняет работы по закачке газа в подземные газохранилища, реализует план мероприятий по модернизации и реконструкции магистральных газопроводов с целью беспрерывного и безопасного обеспечения природным газом населения и других потребителей, а также удовлетворения растущих потребностей потребителей в газе. В состав структуры Управления входят: аппарат управления, Абшеронский, Астаринский, Агдашский, Агдамский, Гаджигабульский, Сиязанский и Газахский участки магистральных газопроводов.

Управление “Газ Экспорт” в 2015 году успешно реализовало ряд проектов на международной арене. В рамках сотрудничества SOCAR с Газовым центром Европейской экономической комиссии ООН были организованы встречи с делегациями различных стран и известными в области энергетики международными аналитиками. Вместе с руководством SOCAR специалисты Управления “Газ Экспорт” в городах Актау, Брюсселе и Женеве принимали участие во встречах, где обсуждались вопросы формирования цен и тарифов, а также происходящие изменения на европейском газовом рынке и представили соответствующую информацию о деятельности SOCAR и газовом потенциале Азербайджана. Сотрудники Управления принимали участие в Газовом конгрессе, который проходил в Туркменистане, где презентация газовой политики SOCAR была высоко оценена участниками конгресса. В рамках существующего Договора об обмене, а также расширения перспективного сотрудничества состоялись визиты в Исламскую Республику Иран.

Осуществлены коммерческие операции по приему природного газа по проекту «Шах Дениз». Сотрудники Управления успешно отстаивают позицию SOCAR, связанные с решением возникающих по этим контрактам вопросов.

В 2015 году по поручению SOCAR выполнены следующие работы: осуществлена приемка передаваемого SOCAR природного и попутного газа с месторождений “Азери – Чыраг - Гюнешли” (АЧГ) и “Шах Дениз” и от операционных компаний (ОК), осуществлен экспорт газа в Грузию, выполнены условия договора об обмене природным газом согласно подписанному между Исламской Республикой Иран и Азербайджанской Республикой с целью удовлетворения газовых нужд Нахчыванской АР, реализация газа ПО “Азнефть” и ОАО “Азерэнержи”, покупка газа от ПО “Азнефть” для продажи подведомственным “Газ Экспорт” потребителям, предоставление услуг транспортировки газа для ПО “Азнефть” и ПО “Азеригаз”, транспортировка газа в пункт подготовки нефти Кюровдаг согласно заключенному договору с ОК “Salyan Oil”, транспортировка газа согласно подписанному с ООО “SOCAR CNG” договору на газоизмерительной узел “Жидкий газ, линия 1-2”, приемка “Газ Экспортом” российского газа в рамках подписанного договора с Российской Федерации об импорте газа, экспорт газа “Газ Экспортом” в Грузию согласно заключенного с ПО “Азнефть” договору о комиссии газа.

Управление “Газ Экспорт” завершило 2015 год с высокими технико-экономическими показателями. Так, в прошлом году в систему магистральной транспортировки было принято газа в объеме 14,562 млрд. кубометров, в т.ч. от АМОК – 6,332 млрд. кубометров, от операционных компаний и других источников – 0,352 млрд. кубометров, от ПО “Азнефть” – 7,770 млрд. кубометров и от Российской Федерации – 0,108 млрд. кубометров. Принятые объемы газа были распределены между ПО “Азнефть”, ОАО “Азерэнержи”, ПО “Азеригаз” и Грузией. С целью обеспечения потребностей Нахчыванской АР в природном газа в рамках договора об обмене (swap) с Астаринской компрессорной станции в Исламскую Республику Иран (ИРИ) на долгосрочной основе (до 2025г.) транспортируется газ под высоким давлением. Из транспортированного в прошлом году в ИРИ газа в объеме 0,287 млрд. кубометров в ПО “Нахчывангаз” было передано 0,267 млрд. кубометров газа.

Управление “Газ Экспорт” обслуживает магистральные трубопроводы и их ответвления протяженностью 3,4 тыс. километров, 203 газораспределительные станции (ГРС) и 7 компрессорных станций (КС).

Для защиты магистральных газопроводов от коррозии установлены и сданы в эксплуатацию 31 установка катодной защиты, одна дренажная установка и 546 контрольно-измерительных пунктов.

С целью обеспечения безопасной, устойчивой и беспрерывной работы

системы магистральных газопроводов страны во всех газо-измерительных станциях, магистральных линиях и ответвлениях Участков Магистральных Газопроводов (УМГ), а также для проведения достоверного учета реализованного в 2015 году газа реконструированы и модернизированы морально устаревшие технологические части 21 газораспределительной станции и одного газо-измерительного узла. Кроме того, на газораспределительных станциях "Маштаги", "Мехтиабад", "5-й шкаф", "Мардакян баглары", "Болгария" и "Раманы", которые входят в структуру УМГП «Абшерон» установлены новые полностью автоматизированные газораспределительные установки модульного типа, отвечающие требованиям международных стандартов. На газораспределительных станциях установлены 11 современных одоризационных систем, снабженных системой автоматического управления. На газораспределительных станциях УМГ наравне с установкой одоризационных систем с автоматическим управлением также смонтированы и сданы в эксплуатацию 58 одоризационных установок типа "OQ - 1" и 110 подземных одорантных емкостей, которые выпускаются "Опытным заводом по космическому приборостроению" Министерства оборонной промышленности. Кроме того, с целью беспрерывного обеспечения газом Ширванской ТЭЦ проложен газопровод протяженностью 5505 м и диаметром 720 мм, который подключен к существующей системе, на участке магистрального газопровода "Кюрсанги – Ширван ГРС" подвергшийся коррозии участок протяженностью 14 км за счет внутренних ресурсов заменен на трубопровод диаметром 530 мм, реконструирован за счет внутренних ресурсов участок магистрального газопровода "Дуванны – Ширван ГРС" протяженностью 1600 м и диаметром 530 мм для улучшения газоснабжения населения, проложены и подключены к системе I и II комплексы трубопроводов протяженностью 34000 м в рамках реконструкции участка (0-210 км) магистрального газопровода Газимагомед-Газах (I линия) диаметром 1020 мм, завершены ремонтные работы и сдан в эксплуатацию 2074-метровый участок магистрального газопровода Гейчай-Уджар диаметром 530 мм, завершены ремонтные работы и сдан в эксплуатацию 24750-метровый участок магистрального газопровода Евлах-Шеки-Балакян" диаметром 325 мм, участок протяженностью 13083 м магистрального газопровода Евлах-Нахчыван диаметром 720 мм заменен на трубопровод диаметром 325 мм и отремонтирован, участок протяженностью 10981 м магистрального газопровода Азадкянд-Имишлы диаметром 530 мм отремонтирован и сдан в эксплуатацию, участок ветки ГРС Геранбой общей длиной 5100 м и диаметром 325 мм отремонтирован, в зоне Гянджа-Газах завершены работы на 7 из 16 аварийных речных переходах магистрального газопровода Газимагомед-Газах" (I и II линия) и все эти участки подключены к существующей системе.

В рамках строительства газопровода диаметром 500 мм, связывающего ГРС Тюркан, магистральный газопровод Зиря-ГРЭС «Северная» МГП Зиря-Дигях (Южная) Абшеронского УМГП проложена линия трубопровода протяженностью 6808 м и диаметром 530 мм, которая была подключена к существующей системе и сдана в эксплуатацию.

Завершено строительство новых измерительных узлов в Чухурюрде на 43-м км МГП Ахсу-Алтыагадж, в Азадкянде на 174-м км МГП Астара-Газымагомед, а также на МГП Гаджигабул-Газах и на 255-м км МГП Газимагомед-Газах (I линия).

В 2015 году завершены строительно-монтажные работы согласно рабочему проекту "Реконструкция систем автоматического управления на Гаджигабульской компрессорной станции". Новая система автоматического управления собрана на базе "Mitsubishi Q-Series", выполняет функции автоматического управления 4-х работающих газо-передающих агрегатов, а также включает системы: общестанционную, охлаждения, выявления возгораний, защиты от газовых утечек и операционную систему станции.

Автоматическая система управления (АСУ) занимается сбором технологических параметров агрегатов в период выполнения технологического процесса и отражает их на панели универсального оператора, которая является составной частью АСУ, также обеспечивает передачу этой информации с помощью сети Ethernet на автоматизированное рабочее место (АРМ) в диспетчерской комнате, т.е. обеспечивает передачу диспетчеру (SCADA), АСУ предусмотрена для выполнения команд диспетчера посредством панели агрегатного универсального оператора и АРМ. Данная система полностью отвечает требованиям международных стандартов.

К числу выполненных успешных работ в прошлом году можно отнести, также проект реконструкции, осуществляемый ОК "Балаханы" в направлении сбора и сдачи попутного газа низкого давления, которые образуются в месторождениях. В конце года были завершены строительно-монтажные работы по этому проекту. В рамках проекта были смонтированы и сданы в эксплуатацию 2 компрессорных агрегата марки ROW 370 GH производства германской компании Gardner Denver Schopfheim GmbH, которые снабжены отвечающими современным требованиям контрольно-измерительными приборами и системой автоматического управления.

В Управлении "Газ Экспорт" в системе CAP ERP успешно продолжается продуктивная эксплуатация ремонтно-монтажного модуля. В направлении улучшения уровня знаний и квалификации работников проводятся систематические семинары и курсы.

В Управлении также проводится многочисленные работы в направлении охраны труда и техники безопасности. Наравне с производственными успехами на передний план выдвигается человеческий фактор. Здесь важными социальными принципами являются улучшение условий труда работников и надежная охрана правил безопасности при выполнении работ. В этих целях в прошлом году была проведена проверка знаний работников в области охраны труда и техники безопасности, полностью завершено выполнение номенклатурных мероприятий.

Управление в соответствии с азербайджанским законодательством построило свою деятельность на уровне требований международных стандартов ISO 9001, ISO 14001 и OHSAS 18001. С начала года со всем персоналом аппарата и работниками УМГП «Абшерон», «Агдам», «Сиязянь» проведены просветительские работы, сотрудники были всесторонне проинформированы о значении международных стандартов и порядке их применения на предприятии.

38 работников предприятия успешно завершили курсы в Центре подготовки кадров Управления обучения, образования и сертификации SOCAR, им были присуждены соответствующие сертификаты. В настоящее время в Управлении успешно осуществляется внедрение стандарта ISO 50001 "Система энергоменеджмента".

The development of the petrochemical industry in Azerbaijan is necessary and is the need of the time

General Director of SOCAR Polymer Farid Jafarov

Caspian Energy (CE): Mr. Jafarov, in Azerbaijan there have been held reforms, which aimed at lowering of the dependence from oil sector. How did they impact the industrial sector, where the company led by you is functioning?

Farid Jafarov, General Director of SOCAR Polymer: Nowadays, many countries try to weaken dependence of economy from oil and gas sector and Azerbaijan is not an exception in this process. The government of Azerbaijan is focused on strategy of economic diversification and introduction of reforms beyond the oil sector and basis for competitive marketing is being created as well. Our company is a resident of the Sumgait Chemical Industrial Park (SCIP) created by the Order of President of the Republic of Azerbaijan Ilham Aliyev. The purpose of creation of SCIP is provision of favorable conditions in the country for the development of competitive industrial production, based on the innovative and high technologies. As a SCIP resident, SOCAR Polymer has been provided with significant tax privileges, full infrastructure support and a "single window" system for solution of all issues related to getting of permissions. On October 25, 2015 President Ilham Aliyev attended the groundbreaking ceremony of our High Density Polyethylene Plant and emphasized that, SOCAR Polymer is one of the largest investment projects of the region and must serve as a prime example. Support and approval of the project by the government of the country is a strong incentive for further successful development of the project.

CE: Import substitution is one of the goals, set by the head of Azerbaijan state. What kind of opportunities will arise in this direction after the launch of the project, implemented by the company in Sumgait?

> We will deliver to the international market products, meeting high quality standards

Farid Jafarov: Diversification of Azerbaijan economic through developing of import-substituting production is an important task assigned by the head of state for further economic development of our country. Import substitution is mainly what we aim at. Development of the petrochemical sector in Azerbaijan is a necessity and requirement of the present time. Now Azerbaijan imports polypropylene and high-density polyethylene. After completion of construction of our plants we will be able to manufacture products, not only covering local market requirement and minimizing the dependence from imported products, but also export them. 30% of the total volume, produced by SOCAR Polymer, will be enough to cover domestic demand. 70% of ready products will be exported to Turkey and Europe. We will deliver products to the international market products, meeting high quality standards. IHS company, an international marketing consultant, held researches and we assured in competitiveness of our products. Realization of SOCAR Polymer project will create a multiplicative effect for a number of important economic sectors of Azerbaijan and this way will promote the creation of a huge amount of work places. Thus, all prerequisites for a new powerful stage of economic development of the country and Sumgait in particular, have been created.

CE: At what stage is the construction of the plant? What kind of innovative technological solutions will be introduced at the company?

Farid Jafarov: A large amount of work on preparation of the construction site has been carried out by now. Operations on foundation laying and piling are underway. Construction of the lab, plant control point, warehouse and office buildings has been commenced. 20% of the work, related to project implementation has been completed so far. As far as innovative technological solutions are concerned, the fact of implementation of such project is innovative for our country in itself. The fact that the three plants (PP, HDPE, BOPP) will be managed by a crew, consisting of 500 people describes the degree of automation of the whole process. Similar old facilities used to be managed by a personnel numbering over 2000 people. LyondellBasell is our licensor on polypropylene and Ineos on polyethylene. They are leading European companies and our products will meet the highest quality standards. Advanced global inventions, ensuring practically a waste-free manufacturing cycle are used in the production. We held an Environmental and Social Impact Assessment of our facility in compliance with international standards (Golder Assosiates Company). In general, the project is based on EQUATOR Principles.

> Realization of SOCAR Polymer project will create a multiplicative effect for a number of important economic sectors of Azerbaijan

CE: What could you say about financing structure of SOCAR Polymer project?

Farid Jafarov: This is our first project, which is implemented on basis of the project financing principle within the territory of Azerbaijan. Funding makes 60/40 (60% loan capital - Gazprombank, 40% own equity - SOCAR and private investors). Borrowing structure: non-recourse financing.

CE: In his speech delivered early in 2016, President Ilham Aliyev assigned the task to increase produc-

Nowadays, Azerbaijan is conveying its entire petro-chemistry from cracking of naphtha to cracking of associated gases isolated in the course of oil refining

tion of export-oriented HVA products. How do you assess the prospects of the company in becoming a regional exporter?

Farid Jafarov: I believe that, our export products will be able to withstand the competition. It is what our project aims at. The statistics says that, plastics use has increased twenty-fold in the past half century and is expected to double again in the next 20 years. The cost price of petro-chemistry strongly depends on the type of processed raw material. There are two main sources. It is naphtha, which nowadays makes about 40% of total petrochemical production and gas chain (associated gases, isolated in the course of oil refining - propane, ethane and butane), which accounts for the rest 60%. It should be noted that, petro-chemistry produced out of naphtha costs 30-50% higher. Nowadays, Azerbaijan is conveying its entire petro-chemistry from cracking of naphtha to cracking of associated gases, isolated in the course of oil refining. We have a long term oriented activity.

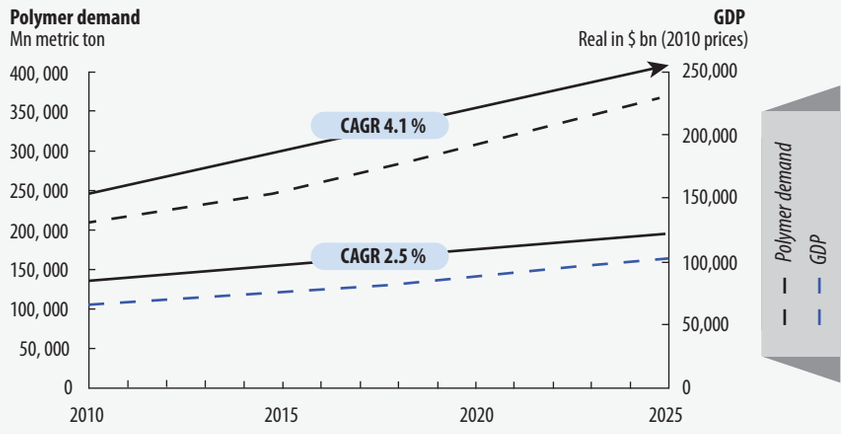
CE: What other areas does SOCAR Polymer plan to develop?

Farid Jafarov: After we have completed the construction of our polypropylene and high density polyethylene plants in 2018, we plan to build a BOPP-film (biaxial-oriented polypropylene film) production plant. The given material is also used in production of flexible packing for food and non-food products, tags and sticky tape. It is the most popular material for a high quality flexible packing. Biaxial-oriented polypropylene film features barrier, physical-mechanical properties as well as high heat stability, firmness and flexibility.

Therefore, the film is often used in packing of goods in perfumery, cosmetic, tobacco, light, paper and food industry. Combination of unique properties of the film promotes its popularity: BOPP-film starts gradually pushing other packing materials, for instance, cellophane, paper and foil.

BOPP-films are made of polypropylene through extrusion. The plant is intended to produce BOPP-film out of polypropylene, produced by polypropylene plant of SOCAR Polymer. In this way a full production cycle will be established and the problem of raw material supply will find its solution. The production volume of this plant is scheduled at 38,000 tons per year. A strong petrochemical base created in Sumgait will make this project the most innovative and successful. Implementation of our project increases a guaranteed sale of polymer materials and makes it possible to gain an additional income by producing HVA products.

PLASTICS ARE GROWING STEADILY ABOVE GDP, IRRESPECTIVE OF ECONOMIC DOWNTURN

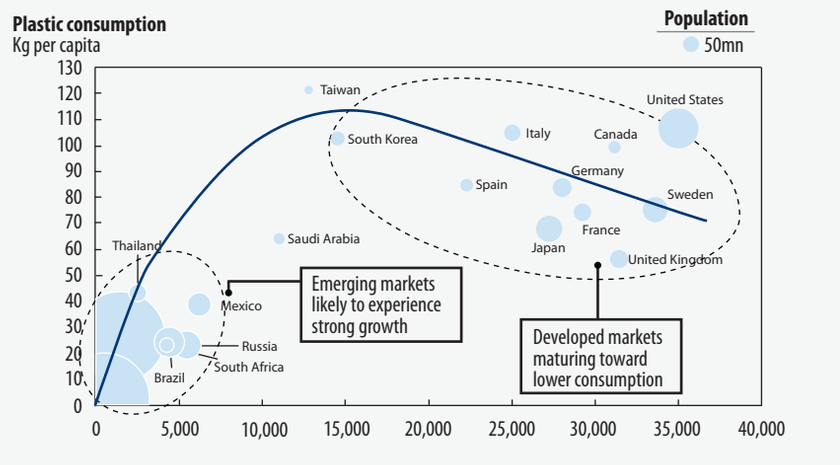


Source: *ICIS Supply and Demand, IHS Global Insight*

Prospective target market for BOPP-products:

Local market ~ 3.4 thousand tons per year
Kazakhstan, Turkmenistan and Uzbekistan ~ 5,000 tons of product per year
Iran, Russia and Turkey – 17,000 tons per year
Other markets - 1,600 tons per year

CONSUMPTION PATTERNS – COMMODITY PLASTICS



Source: *ICIS Supply and Demand, IHS Global Insight*

Развитие нефтехимической отрасли в Азербайджане является необходимостью и требованием времени

Генеральный директор SOCAR Polymer Фарид Джафаров

Caspian Energy (CE): Г-н Джафаров, в Азербайджане проводятся реформы, направленные на ослабление зависимости от нефтяного фактора. Как они отразились на промышленном секторе, где функционирует возглавляемая Вами компания?

Генеральный директор SOCAR Polymer Фарид Джафаров: В настоящее время многие страны стараются ослабить зависимость экономики от нефтегазового сектора и Азербайджан в этом плане не исключение. Правительство Азербайджана сфокусировано на стратегии диверсификации экономики и внедрении реформ за рамками нефтяной экономики, создаются основы конкурентоспособности. Наша компания является резидентом Сумгайытского Химического Промышленного Парка (СХПП), созданного Указом Президента Азербайджанской Республики Ильхама Алиева. Целью создания СХПП является создание в стране благоприятных условий для развития конкурентоспособного промышленного производства на основе инновационных и высоких технологий. Как резиденту СХПП компании SOCAR Polymer предоставляются значительные налоговые льготы, полная инфраструктура и система «одного окна» для решения всех вопросов, связанных с получением разрешений. 25 октября 2015 года Президент Ильхам Алиев принял участие в церемонии закладки фундамента нашего завода по производству полиэтилена высокой плотности и сказал о том, что проект SOCAR Polymer является одним из самых крупных инвестиционных проектов региона и должен служить показательным примером. Поддержка и одобрение проекта со стороны руководства страны является сильным стимулом для дальнейшего успешного развития проекта.

CE: Импортозамещение – одна из целей, поставленная главой азербайджанского государства. Какие возможности открываются в этом направлении с запуском реализуемого компанией проекта в Сумгайыте?

Фарид Джафаров: Диверсификация экономики Азербайджана через развитие импортозамещающих производств является очень важной задачей, поставленной главой государства для дальнейшего развития экономики нашей страны. Именно импортозамещение и является основной целью нашего проекта. Развитие нефтехимической отрасли в Азербайджане является необходимостью и требованием времени. Сейчас Азербайджан импортирует полипропилен и полиэтилен высокой плотности. По завершению строительства наших заводов мы сможем производить продукцию, которая позволит не просто покрыть потребности внутреннего рынка и минимизировать зависимость от импортной продукции, но также выведет продукцию на экспорт. Для обеспечения внутреннего спроса будет достаточно всего 30 процентов от общего объема продукции, которую будет производить SOCAR Polymer. 70 процентов готовой продукции будет экспортироваться в Турцию и Европу. Мы выведем на международный рынок продукцию соответствующую самым высоким стандартам качества. Компания IHS, международный маркетинговый консультант, провела исследования, и мы убедились в конкурентоспособности производства нашей продукции. Осуществление проекта SOCAR Polymer создаст мультипликативный эффект для ряда важных отраслей экономики Азербайджана и таким образом будет способствовать созданию большого количества новых рабочих мест. Таким образом, создаются все предпосылки для нового мощного этапа развития экономики страны и развития Сумгайыта в частности.

> Мы выведем на международный рынок продукцию соответствующую самым высоким стандартам качества

CE: На каком этапе находится строительство завода по производству пропилена? Какие инновационные технологические решения будут выстраиваться на предприятии?

Фарид Джафаров: К настоящему времени завершена большая работа по подготовке участка к строительству. Идут работы по закладке фундамента и свай. Начато строительство лаборатории, пункта управления заводом, амбара и офисных зданий. На сегодняшний день работы по осуществлению проекта завершены на 20%. Что касается вопроса инновационных технологических решений, сам факт воплощения в жизнь подобного проекта является инновационным для нашей страны. О том насколько будет автоматизирован весь процесс производства говорит тот факт, что управлять тремя заводами (PP, HDPE, BOPP) будет команда всего из 500 человек. Предприятия старого образца подобного рода управлялись командой численностью более чем 2000 человек. По полипропилену у нас лицензиар LyondellBasell, по полиэтилену – Ineos. Это ведущие европейские компании и наша продукция будет соответствовать самым высоким стандартам качества. В производстве используются передовые мировые разработки, которые поз-

> Осуществление проекта SOCAR Polymer создаст мультипликативный эффект для ряда важных отраслей экономики Азербайджана

> Сегодня Азербайджан переводит всю свою нефтехимию с крекинга нафты на крекинг попутных газов нефтепереработки

воляют осуществлять практически безотходный цикл производства. Мы провели оценку воздействия на окружающую природную и социальную среду (Environmental and Social Impact Assessment) нашего комплекса в соответствии с международными стандартами (компания Golder Assosiates) и в целом проект основывается на принципах ЭКВАТОР (EQUATOR Principles).

CE: Каким образом организовано финансирование проекта SOCAR Polymer?

Фарид Джафаров: Наш проект является первым проектом, реализуемым на принципах проектного финансирования на территории Азербайджана. Финансирование осуществляется в пропорции 60/40 (60% заёмный капитал - Газпромбанк, 40% собственный капитал - SOCAR и частные инвесторы). Структура заимствования: финансирование проекта без права регресса.

CE: Президент Ильхам Алиев в своем выступлении в начале 2016 года поставил задачу – наращивать выпуск экспортоориентированной продукции с высокой добавленной стоимостью. Как Вы оцениваете перспективы превращения компании в регионального экспортера?

Фарид Джафаров: Считаю, что наша экспортная продукция выдержит конкуренцию. На это и рассчитан наш проект. Статистика показывает, что использование пластика увеличилось в двадцать раз за последние 50 лет, и, как ожидается, удвоится в течение последующих 20 лет. Себестоимость нефтехимии очень сильно зависит от типа перерабатываемого сырья. Есть два основных источника - это нафта, на сегодняшний день это около 40% от общего производства нефтехимии, и газовая цепочка (попутные газы нефтегазопереработки

– пропаны, этаны и бутаны) составляющая оставшиеся 60%. Надо учитывать, что нефтехимия, производимая из нафты обходится на 30-50% дороже. Сегодня Азербайджан переводит всю свою нефтехимию с крекинга нафты на крекинг попутных газов нефтепереработки. То есть мы работаем на перспективу.

CE: Какие еще направления планирует развивать SOCAR Polymer?

Фарид Джафаров: После завершения строительства наших заводов по производству полипропилена и полиэтилена высокой плотности в 2018 году, в планах строительство завода по производству БОПП-пленки (англ. BOPP, биаксиально-ориентированная полипропиленовая пленка), используемой в том числе в производстве гибкой упаковки для пищевых и непищевых продуктов, этикетки и скотча. Это наиболее популярный материал для высококачественной гибкой упаковки. БОПП-пленка отличается барьерными, физико-механическими и оптическими свойствами, а также высокой термостойкостью, прочностью и гибкостью. Благодаря этому пленку часто используют при упаковке товаров в парфюмерной, косметической, табачной, легкой, бумажной и пищевой промышленности. Сочетание уникальных свойств пленки способствует росту ее популярности: БОПП-пленка постепенно начинает вытеснять другие упаковочные материалы, например, целлофан, бумагу или фольгу. БОПП-пленки производятся из полипропилена экструзионным методом. Предприятие будет производить БОПП-пленку из полипропилена, который будет выпускать полипропиленовый завод SOCAR Polymer и таким образом, будет обеспечен полный цикл производства и будет решена проблема поставок сырья. Объем производства данного завода составит 38 тыс. тонн продукции в год. Созданная в Сумгайыте мощная нефтехимическая база сделает этот проект одним из наиболее инновационных и успешных. Реализация нашего проекта увеличивает гарантированный сбыт полимерных материалов и позволяет получать дополнительный доход за счет выпуска продукции с высокой добавленной стоимостью.

Предполагаемый целевой рынок БОПП-продукции:

- **Местный рынок ~ 3,4 тыс. тонн в год**
- **Казахстан, Туркменистан и Узбекистан ~ 5 тыс. тонн продукции в год**
- **Иран, Россия и Турция – 17 тыс. тонн в год**
- **Другие рынки - 1,6 тыс. тонн в год**

Implementation of Carbamide (Nitrogen Fertilisers) Plant Project: Current Status and Future Perspectives

PROJECT BACKGROUND

As early as in the mid-XX century Azerbaijan was one of the major producers of chemicals within the territory of the former Soviet Union. The production of fertilizers had been among the primary segments of chemical industry. In this regard, Super-Phosphate Plant was built in Sumgayit to meet domestic demand as well as supply other Soviet republics with phosphate fertilizers.

After the fall of the Soviet Union the fertilizer production stopped functioning and the country became dependent on import of fertilizers from abroad. Stable domestic demand in fertilizers necessitated the construction of a new fertilizer plant. The subject project is implemented pursuant to the "State Programme on Reliable Food Supply of the Population in the Republic of Azerbaijan during 2008-2015" and "State Programme for the Development of Industry for 2015-2020" approved by the relevant Orders of the President of the Republic of Azerbaijan. These State Programmes prove the strategic importance of the Project for the whole economy of Azerbaijan.

The Engineering, Procurement and Construction (EPC) contractor for the Project was selected through an international open tender announced in August 2011. The bids were presented by major international companies as Hyundai E&C, Kawasaki Heavy Industries, Ltd., Samsung Engineering Co, Ltd., Technip Italy S.p.A., ThyssenKrupp Uhde GmbH, Toyo Engineering Corporation and the partnership of Saipem S.p.A. and Technimont S.p.A. As a result of the tender evaluation process, Samsung Engineering Co, Ltd. was selected as the EPC Contractor and the EPC Contract was concluded on 13 March 2013. Subsequently, in July-August 2013, SOCAR entered into license agreements with Haldor Topsoe (Denmark) and Stamicarbon B.V (Netherlands) – two internationally reputable process technology companies for ammonia and urea processes respectively. Upon the fulfilment of certain conditions precedent under the EPC Contract, the EPC Contractor officially commenced the implementation of the Project in February 2014.

As known, it is essential to involve a project management consultant (PMC) to effectively implement and control such a large project. In this regard, based on an international open tender, Neste Jacobs Oy (Finland) was selected as the project management consultant for the Project. The PMC and third party inspection services contract was executed between SOCAR and Neste Jacobs Oy on 11 May 2015 in Helsinki, Finland.

PROJECT PROGRESS

Up to date, approximately 71% overall Project progress has been achieved. Detailed engineering and procurement works are almost entirely accomplished and approximately 20% of the construction works have already been completed. It is worth to note that 3D Model of the Plant and piling works have been finalized, while foundation works, construction of infrastructure facilities and piping works are currently being carried out. Furthermore, 90% of long-lead items ordered for the Plant have been delivered to Azerbaijan and are being gradually transported to the construction site. The equipment and materials for the construction of the Carbamide Plant have been procured from various reputable international companies from Asia, Europe and America.

Natural gas will be the main feedstock for the production of nitrogen fertilizers. Annual gas consumption required for the production is expected to be 435,000 m3 (1320 m3/per day). In this regard, it is quite important to have uninterrupted supply of natural gas and other utilities to the Plant. Corridors for natural gas, raw and potable water pipelines to be located in the territory of Sumgait have already been determined and the engineering works for these projects have started.

As for the plans about 2500 workers will be involved in the implementation of the Project at the peak of construction works, and around 200-250 people are to be permanently employed during the operational phase. With the purposes of supply of the Plant with specialised personnel, orders related to the required specialisations were placed with the Education-Training Centres of SOCAR. The relevant orders have been placed among those following specialisations: packaging operators, operators of the automatic control systems, technological equipment operators, electricians, technicians and others. The personnel trained at the education centres are currently being recruited and their number is planned to be increased in the future.

Moreover relevant training and simulation courses are to be organized by Samsung and the licensors for the employees of the Plant. Besides, it is planned that they will participate in SOCAR-organised internship programmes at one of the carbamide plants in foreign countries. These will contribute to continuing professional development of the employees, increase of production and operation efficiency of the Plant as well as promote employment of workforce, particularly in Sumgait.

PROJECT FINANCING

The overall cost of the Carbamide Project is estimated to be approximately 900-920 million Euro (including taxes, duties and levies). This amount covers Engineering, Procurement of Equipment and Materials, Construction and Transportation costs associated with the Project. At the initial stage, the project was financed by the State Budget of Azerbaijan. Afterwards, a decision has been made to change the source of financing and currently, the project is being mainly financed through the loans received directly from Export-Import Bank of Korea or with its support from international commercial banks.

Due to the change in the source of financing, the implementation schedule of the Project has been modified. Currently, the construction of the Plant is planned to be completed at the end of 2017 and the start-up is expected to take place in early 2018.

The Plant will be located in Sumgayit city and will consist of the ammonia, liquid and granulated carbamide production sections. It will produce 1200 MTPD of Ammonia and 2000 MTPD of carbamide per day. Implementation of this project by SOCAR will render a strong support to the development of agriculture which is one of the key sectors of the state economy. In the meantime, it is planned that the nitrogen fertilizers produced at the Plant (approx. 650-660 thousand tons per year) will completely satisfy domestic demand and the surplus of the product will be exported to Turkey by railways and into the world markets through the Black Sea ports. Currently, Turkey is viewed as the main target market for the export of the carbamide. Due to lower feedstock prices and favourable proximity to the target markets, the Plant is expected to have competitive advantage against other regional nitrogen fertilizer producers. Carbamide is considered to be among the most efficient fertilisers for agriculture use due to its highest nitrogen content and water-soluble capabilities. Nearly 140 mln tons of carbamide is being produced annually, 90% of which is being used as fertiliser in the agricultural sector. In addition to the use of carbamide as a fertilizer, it can also be used as animal feed and feedstock in the manufacture of various chemicals.

Реализация проекта карбамидного завода:

текущее состояние и перспективы на будущее

ИЗ ИСТОРИИ ПРОЕКТА

Азербайджан, начиная с середины XX века, был одним из главных производителей продукции химической промышленности на территории бывшего Советского Союза. Большое значение имело производство удобрений, и для удовлетворения спроса в удобрениях Азербайджана и других республик в городе Сумгайыт был построен суперфосфатный завод.

Однако распад Советского Союза привел к остановке этого производства, и удобрения, столь необходимые в сельском хозяйстве, приходилось ввозить из зарубежа. Сохраняющийся стабильный спрос на эту продукцию химической промышленности, привел к необходимости строительства в Азербайджане нового завода по производству удобрений. Соответствующий проект был разработан и реализуется в рамках «Государственной программы надежного обеспечения населения Азербайджанской Республики продовольственными продуктами на 2008-2015 годы» и «Государственной программы развития промышленности на 2015-2020 годы», утвержденных соответствующими указами Президента Азербайджанской Республики. Строительство данного завода имеет стратегическую важность для экономики страны, что и подтверждается реализацией государственных программ.

В августе 2011 года был объявлен открытый международный тендер, в результате которого был избран подрядчик по услугам EPC (проектирование-закупка-строительство). По итогам оценки предложений, поступивших в государственную тендерную комиссию от таких крупных международных компаний как Hyundai E&C, Kawasaki Heavy Industries, Ltd., Samsung Engineering Co, Ltd., Technip Italy S.p.A., ThyssenKrupp Uhde GmbH, Toyo Engineering Corporation и партнерство Saipem S.p.A. и Technimont S.p.A, компания Samsung Engineering Co, Ltd была объявлена победителем тендера. Соответствующий контракт был заключен 13 марта 2013 года между Государственной нефтяной компании Азербайджана (SOCAR) и Samsung Engineering Co, Ltd. Также в июле-августе 2013 года SOCAR заключила лицензионные соглашения с компаниями Haldor Topsoe (Дания) и Stamicarbon B.V (Нидерланды) - известными мировыми компаниями в сфере предоставления лицензионных технологий для производства аммиака и карбамида.

После выполнения определенных предварительных условий в рамках заключенного контракта EPC подрядчик приступил к реализации проекта в феврале 2014 года. Для обеспечения успешной реализации проекта был также проведен международный открытый тендер для выбора компании, предоставляющей услуги в области консалтинга по управлению проектами (PMC), а также проведения независимой инспекции. По итогам тендера, 11 мая 2015 года был заключен соответствующий контракт между SOCAR и компанией Neste Jacobs Oy (Финляндия).

СТРОИТЕЛЬНЫЕ РАБОТЫ УСПЕШНО РЕАЛИЗУЮТСЯ

В настоящее время строительство завода продолжается. Примерно 71% работы в рамках реализации проекта уже было претворено в жизнь. В частности, практически полностью завершены работы по детальному проектированию и закупке, а также пятая часть всех строительных работ. Следует отметить, что работы по составлению 3D модели промышленного комплекса и забивке свай уже завершены, в то время как работа по строительству инфраструктурных объектов и прокладке трубопроводов все еще продолжаются. Более того, 90% оборудования и материалов с долгим сроком поставки уже доставлены в Азербайджан и постепенно перевозятся на место строительство. Оборудование и материалы для строительства карбамидного завода были приобретены у различных известных международных компаний из Азии, Европы и Америки.

Основным сырьем для производства азотных удобрений станет природный газ. Ожидается, что ежегодное потребление газа составит около 435000 м3 (1320 м3/в сутки). Очень важно обеспечить бесперебойное снабжение завода «голубым топливом» и другими энергоносителями. Коридоры для трубопроводов природного газа, воды, в том числе и питьевой, которые будут расположены на территории Сумгайыта, уже определены и инженерные работы в рамках данных проектов уже начаты.

Строительство завода обеспечит создание около 200-250 постоянных рабочих мест. При этом, непосредственно в строительных работах будут задействованы до 2,5 тыс. рабочих. Деятельность завода будет обеспечиваться квалифицированным персоналом, который будут готовить учебно-тренировочные центры SOCAR. Соответствующие заявки были размещены по следующим специальностям: операторы упаковки, операторы систем автоматического управления, операторы технологического оборудования, электрики, техники и другие. Набираемые в настоящее время сотрудники, проходят тренинги в центрах обучения, и со временем их число возрастет.

Помимо этого, соответствующие учебные курсы и занятия по симуляции производственных процессов будут организованы компанией Samsung и лицензиарами для работников завода. Более того, планируется их участие в программах стажировки, которые будут организованы SOCAR на одном из зарубежных карбамидных заводов. Это будет способствовать непрерывному профессиональному развитию сотрудников, увеличению производства и эффективности функционирования завода, а также росту занятости рабочей силы, в особенности в Сумгайыте.

ФИНАНСИРОВАНИЕ ПРОЕКТА

Общая стоимость проекта по строительству карбамидного завода оценивается примерно в 900-920 млн. евро, включая налоги, пошлины и сборы. Эта сумма охватывает проектирование, закупку оборудования и материалов, строительство и транспортные расходы, связанные с проектом. Несмотря на то, что вначале строительство завода финансировалось за счет государственного бюджета Азербайджана, впоследствии было принято решение сменить источник финансирования и в настоящее время реализация проекта, в основном, обеспечивается за счет кредитов, полученных от экспортно-импортного банка Кореи и международных коммерческих банков.

В связи с изменением источника финансирования, график реализации проекта был немного изменен. В настоящее время строительство завода планируется завершить в конце 2017 года, а запуск ожидается в начале 2018 года.

Завод будет расположен в городе Сумгайыт и будет состоять из секторов, производящих аммиак, жидкий и гранулированный карбамид. Предполагается ежесуточно производить 2 тыс. тонн карбамида и 1,2 тысячи тонн аммиака.

Посредством реализации данного проекта SOCAR окажет существенную поддержку развитию сельского хозяйства, которое, как известно, является одним из ключевых секторов экономики страны. Ожидается, что объем производимых азотных удобрений в объеме 650-660 тыс. тонн в год будут использованы для полного удовлетворения внутренних потребностей, а также для экспорта оставшихся объемов, в частности, в Турцию по железнодорожному сообщению и на мировые рынки через порты Черного моря.

В настоящее время Турция рассматривается в качестве основного целевого рынка для экспорта карбамида. В связи с низкими ценами на сырье и благоприятной близостью к рынкам планируется, что завод будет обладать конкурентным преимуществом по отношению к другим региональным производителям азотных удобрений.

Карбамид считается одним из наиболее эффективных удобрений для использования в сельском хозяйстве благодаря высокому содержанию в нем азота и способности растворяться в воде. Ежегодно в мире производится почти 140 млн. тонн карбамида, 90% из которого используется в качестве удобрения в сельском хозяйстве. Помимо использования карбамида в качестве удобрения, он также может быть использован в качестве корма для животных и сырья при производстве различных химических веществ.

ACSC contributing to development of the regional transportation and logistics hub strategy of Azerbaijan

Chairman of the Azerbaijan Caspian Shipping CJSC Rauf Valiyev

Caspian Energy (CE): Mr. Valiyev, a year has passed since our previous meeting. What success has been achieved throughout this period?

Rauf Valiyev, Chairman of the Azerbaijan Caspian Shipping Closed Joint-Stock Company (ACSC): Since its founding, ACSC has been highly prioritising the development of corporate governance, formation of a strong team and involvement of young professionals.

To improve the corporate governance, ACSC has implemented the international management system, international financial system SAP and started preparation of financial statements in accordance with the International Financial Reporting Standards.

Today ACSC has established an effective and optimal management over the fleet, got synergy from centralized management of the two fleets which makes the fleet capable of fulfilling the assigned tasks quickly and at the highest level.

One of the important goals for ACSC after its formation was to obtain international certificates and organize its activities in accordance with the requirements of these standards. To achieve this goal, ACSC started cooperation with the American Bureau of Shipping (USA) and at the beginning of this year the Azerbaijan Caspian Shipping CJSC received the certificates of conformity and application of the ISO management standards. It took us a year to get this laborious task done. It should be noted that the Integrated Quality and Safety Management System (IQSMS) has been developed at the ACSC in such areas as quality, health, occupational safety, labour protection, environmental protection and energy efficiency and applied at vessels according to the requirements of the international standards ISO 9001-2008 (Quality Management), ISO 14001-2004 (Environmental Management), ISO 50001-2011 (Energy Efficiesncy Management) and OHSAS 18001-2007 (Occupational Health & Safety Management).

To continue corporate governance improvement and to train personnel to new standards, ACSC invited business academies of the American Bureau of Shipping and EY (Ernst & Young) to conduct trainings for the management staff on such topics as the integrated quality and safety management system, energy efficiency standards, internal audit of the safety management system, the Maritime Labour Convention, effective management solutions, effective communications and productivity management.

At the same time the contract has been signed with the international rating agency, Fitch Ratings, to acquire a credit rating for ACSC. For the second year in a row international audit company EY conducts the audit of ACSC's financial reports prepared under IFRS. Sustainable Development Report is currently being prepared by ACSC which will provide respective information to shareholders and stakeholders. This is an important document to assess the commitment of our company to the principles of sustainable development. The audit of this report will also be conducted by EY.

Increase in effectiveness of international transportation, expansion of business relations with potential partners in the basin of the Caspian Sea and beyond it have been one of the priority tasks of the company. Therefore, an opening ceremony of the office of the Caspian Shipping Company LLC took place in Astrakhan (Russia) in November of the last year. The new structure will promote implementation of the strategy of efficient entry of the Azerbaijan Caspian Shipping Company to international markets and finally increase the volume of cargo transportation.

CE: One of the major preconditions for the development of shipping is increase and renewal of vessels and expanding the geography of operations. Which projects does ACSC implement in this area?

Rauf Valiyev: Along with keeping the leading positions in the Caspian Sea, ACSC today addresses such strategic tasks as re-establishing operations outside of the Caspian and fleet renewal. To this end, measures are taken on a regular basis. In 2015, three vessels of our transport fleet 'Garadagh', 'Teymur Ahmadov' and 'Maestro Niyazi' were sent to the Black Sea-Mediterranean basin.

Most recently, the Azerbaijan Caspian Shipping CJSC has purchased 6 more vessels to increase cargo transportation outside the Caspian Sea in the basins of the Black Sea and Mediterranean Sea. These vessels received the names of our outstanding people: 'Rasul Rza', 'Shair Vagif', 'Shair Sabir', 'Huseyn Javid', 'General Aslanov' and 'Gafur Mammadov'. On May 10 Turkey hosted the ceremony of raising the national flag of Azerbaijan on the general cargo vessel 'Rasul Rza'. Thus, the number of our vessels operating outside of the Caspian Sea will reach 11.

Additional work is being performed to construct new passenger vessels to deliver oilmen to oil platforms. On April 22, President Ilham Aliyev attended the ceremony of commissioning the passenger vessels 'Üfüq', 'Zəfər' and 'Turan' constructed at the Baku Shipyard for ACSC.

Currently, the negotiations are underway to construct different special purpose vessels for ACSC. These include tankers, general cargo vessels, container ship, crane vessels, firefighting vessels, supply and tug vessels.

CE: How prioritized are transit operations via Azerbaijan?

Rauf Valiyev: President Ilham Aliyev gives special attention to the development of the sea transport, improvement of the shipping infrastructure and performs significant reforms. The Azerbaijan Caspian Shipping CJSC's different special purpose vessels are holding important role in transit cargo transportation

and strengthening Azerbaijan's position as a transit country for cargo transportation between Asia and Europe.

Currently, transit cargo transportation segment is a strategically important area in the non-oil sector of the country's economy. ACSC is contributing to the development of the Azerbaijan's strategy to become a regional transportation logistics hub.

In February 2014, the Coordinating Committee of the Trans-Caspian International Transport Route (TITR) was created. The Azerbaijan Caspian Shipping CJSC is the important member of this committee. Currently, Trans-Caspian International Transport Route starts at the Kazakhstan-Chinese border and passes through Kazakhstan, the Caspian Sea, Azerbaijan, Georgia and then through Turkey and Ukraine reaches Europe. In May 2016 Ukraine and Romania also joined the Committee. At the moment, the process of joining Turkey to the Trans-Caspian route is being carried out. It has been introduced single tariff for cargo transportation through the whole route and implemented "single window" principle for cargo owners.

In August 2015 the first demonstration container train successfully completed its China-Europe journey to the final destination. TITR is the shortest route connecting Asia and Europe. On May 17, in Tbilisi in the scheduled meeting of the Coordinating Committee for TITR, committee members approved the new competitive discounted tariffs for transportation of universal containers and to attract additional container flows to the route.

It should be noted that cargo transportation between Asia and Europe via this route is performed 3 times faster compared to the traditional route via the ocean.

Once commissioned at the end of 2016 as scheduled, the Baku-Tbilisi-Kars railway is expected to increase the volume of traffic passing through TITR, particularly containers, railways wagons and other types of cargo from Asia to Europe.

CE: Which services does the ACSC offer today to the oil industry?

Rauf Valiyev: ACSC currently offers a wide range of offshore services to oil and gas industry on the Caspian continental shelf, including construction of offshore platforms and piers, performing geological and geographical researches, laying oil and gas pipelines, their repair during operation, fire protection of offshore oil facilities, delivery of oilmen to working sites, as well as transportation of different types of goods, including petroleum products and lubricants, drinking water, methanol, various goods and materials, equipment, steel structures, etc.

The specialized offshore fleet is involved in large-scale oil and gas projects in the Caspian Sea, such as Shah Deniz, Azeri-Chyrag-Gunashli and Bahar-Gum-Daniz.

ACSC's vessels also carry out operations outside the Azerbaijan sector of the Caspian Sea. During the past period ACSC's vessels towed off twice to Turkmenistan the semisubmersible drilling rig weighing 12,000 tonnes and 130 meters high belonging to the Singapore oil company.

CE: What kind of work is performed to boost a further development of the company, improve financial sustainability and quality of management?

Rauf Valiyev: In recent years, the government has been highly prioritizing the development of the shipping industry in Azerbaijan. The Decree of the Head of State dated March 9, 2016 envisages development of ACSC's activities, adoption of additional measures to improve the financial and economic activity of the company, increase in the equity capital, preparation of the 'State Program on Development of Shipping in the Republic of Azerbaijan for 2016-2020', disposal of non-core assets and directing these funds to improvement of the maritime infrastructure.

The work on the State Program is currently underway. This program envisages renewal of the transport and specialized offshore fleet, modernization of ship repair yards, continuation of the reforms launched earlier, expansion of activities outside the Caspian Sea, improvement of the academic base of marine education and other important aspects.

The Azerbaijan Caspian Shipping CJSC was established by merging and reorganising country's two largest fleets to continue fundamental structural reforms in the economy, increase domestic and international transportation in the maritime industry, enhance competitiveness and transit potential of Azerbaijan. Having 158-year long history and being established less than three years ago ACSC has developed a new strategy and conducted extensive work to have a new structure in place.

ACSC operates transport fleet and specialized offshore oil fleet comprised of 288 vessels of over 20 different types. ACSC also owns 2 ship repair yards.

ACSC's transport fleet is comprised of 92 vessels, including 34 tankers, 20 general cargo vessels, 13 ferries, 2 Ro-Ro vessels and 23 supporting ships.

ACSC's specialized offshore oil fleet is comprised of 196 vessels, including 21 crane vessels, 19 anchor handling tug supply vessels, 2 platform supply vessels, 2 supply and tug vessels, 4 port-tug boats, 11 diving vessels, 7 firefighter vessels, 5 dredging vessels, 6 barges, 5 geological survey vessels, 2 pipelayer ships, 1 cable layer ship, 29 passenger ships, 1 pile hammer ship, 4 ship repair workshops, 4 surface cleaner and fecal water collector ships, 5 tankers and 68 supporting boats which are operated to perform offshore oil production operations.

АКМП вносит вклад в развитие стратегии регионального транспортно-логистического хаба Азербайджана

Председатель ЗАО «Азербайджанское Каспийское Морское Пароходство» Рауф Велиев

Caspian Energy (CE): Г-н Велиев, с момента нашей предыдущей встречи прошел год. Каких успехов удалось добиться за этот период?

Председатель ЗАО «Азербайджанское Каспийское Морское Пароходство» (АКМП) Рауф Велиев: С момента своего основания АКМП уделяет особое внимание развитию корпоративного управления, формированию сильной команды и привлечению молодых кадров.

С целью усовершенствования корпоративного управления АКМП ввел систему международного управления, осуществил переход на международную финансовую систему SAP и подготовку финансовых отчетов в соответствии с международными стандартами финансовой отчетности.

Сегодня можно говорить, что в АКМП создана эффективная и оптимальная структура управления объединенным флотом, удалось достичь своего рода синергии управления объединенным флотом, благодаря чему флот оперативно и на самом высоком уровне выполняет поставленные задачи.

Одним из важных задач, стоявших перед АКМП после своего образования, было получение международных сертификатов и организация своей деятельности в соответствии с этими стандартами. В этом направлении АКМП начало сотрудничество с Американским Бюро Судоходства (США) и в начале этого года Азербайджанское Каспийское Морское Пароходство получило сертификаты соответствия и применения стандартов управления ISO. На эту кропотливую работу нам потребовался год. Следует отметить, что в соответствии с требованиями международных стандартов управления ISO 9001-2008 (Менеджмент качества), ISO 14001-2004 (Экологический менеджмент), ISO 50001-2011 (Менеджмент энергоэффективности) и OHSAS 18001-2007 (Менеджмент безопасности труда и охраны здоровья), в Пароходстве разработана Интегрированная система управления качеством и безопасностью (ИСУКБ) в сферах качества, здоровья, охраны труда, защиты окружающей среды и энергоэффективности, которая применяется на судах.

Для продолжения работ по усовершенствованию корпоративного управления и обучению персонала новым стандартам АКМП привлекло бизнес академии Американского Бюро Судоходства и компанию EY (Ernst&Young) в проведение тренингов руководящему персоналу по интегрированной системе управления качеством и безопасностью, стандартам энергоэффективности, внутреннему аудиту системы управления безопасностью, конвенции о труде в морской области, эффективным управленческим решениям, эффективным коммуникациям и управлению продуктивностью работы.

Наряду с этим, заключен контракт с международным агентством Fitch Ratings на получение кредитного рейтинга Пароходства. Уже второй год аудиторская компания EY проводит аудит финансовой отчетности пароходства по МСФО. В целях информирования акционеров и инвесторов готовится отчет по устойчивому развитию, который послужит важным документом, помогающим оценить приверженность нашей компании принципам устойчивого развития. Аудит этого отчета также будет проведен компанией EY.

Повышение эффективности международных перевозок, расширение деловых связей с потенциальными партнерами в бассейне Каспийского моря и за его пределами являются одними из приоритетных задач компании. В этой связи в ноябре минувшего года состоялась церемония открытия офиса ООО «Каспийское Морское Пароходство» в Астрахани (Россия). Новая структура будет способствовать реализации стратегии оперативного выхода Азербайджанского Каспийского Морского Пароходства на международные рынки и, в конечном итоге, увеличению объема грузоперевозок.

CE: Одним из основных условий развития флота является наращивание современных плавсредств и расширение ареала плавания. Какие проекты в данном направлении реализуются пароходством?

Рауф Велиев: Наряду с сохранением лидирующих позиций на Каспии, АКМП сегодня решает такие стратегические задачи, как восстановление деятельности за пределами Каспийского бассейна и обновление флота. В этом направлении предпринимаются регулярные меры. В 2015 году 3 судна нашего транспортного флота – «Карадаг», «Теймур Ахмедов» и «Маэстро Ниязи» отправлены в черноморско-средиземноморский бассейн.

Совсем недавно АКМП приобрело еще 6 судов для выполнения грузоперевозок за пределами Каспийского моря в бассейнах Черного и Средиземного морей. Этим судам присвоены имена наших выдающихся личностей: «Расул Рза», «Шаир Вагиф», «Шаир Сабир», «Гусейн Джавид», «Генерал Асланов» и «Гафур Мамедов». 10 мая в Турции состоялась церемония поднятия государственного флага Азербайджана на сухогрузе «Расул Рза». Таким образом, количество наших судов, работающих вне Каспия, достигнет 11.

Дополнительные работы ведутся в направлении строительства новых пассажирских судов предназначенных для доставки нефтяников на морские платформы. 22 апреля Президент Ильхам Алиев принял участие в церемонии сдачи в эксплуатацию пассажирских судов «Üfüq», «Zəfər» и «Turan», построенных на Бакинском Судостроительном Заводе по заказу АКМП.

В настоящее время ведутся переговоры по строительству необходимых для пароходства судов различного назначения. Сюда входят танкера, сухогрузы, контейнеровозы, крановые, пожарные, буксирные и снабженческие суда.

CE: Какое внимание уделяется транзитным перевозкам через территорию Азербайджана?

Рауф Велиев: Президент Ильхам Алиев уделяет особое внимание развитию морского транспорта, усовершенствованию инфраструктуры, связанной с судоходством, проводит значительные реформы. Суда различного назначения ЗАО «Азербайджанское Каспийское Морское Пароходство» занимают важное место в перевозке транзитных грузов и служат укреплению позиций Азербайджана как транзитной страны в грузоперевозках между Азией и Европой.

На данный момент эта сфера является стратегически важным направле-

нием в ненефтяном секторе экономики республики. Своей деятельностью АКМП вносит вклад в развитие стратегии регионального транспортно-логистического хаба Азербайджана.

В феврале 2014 года был создан Координационный Комитет развития Транскаспийского международного транспортного маршрута (ТМТМ). Азербайджанское Каспийское Морское Пароходство является важным участником этого комитета. Транскаспийский международный транспортный маршрут пролегает через казахстано-китайскую границу, Казахстан, Каспийское море, Азербайджан, Грузию и далее через Турцию и Украину - в Европу. В мае 2016-го года Украина и Румыния также присоединились к комитету. На данный момент ведутся работы по присоединению Турции к Транскаспийскому маршруту. По всему маршруту определен единый тариф для грузоперевозок и внедрен принцип «единого окна».

В августе 2015 года первый демонстрационный контейнерный поезд по маршруту Китай-Европа успешно завершил рейс до конечного пункта. ТМТМ является коротким маршрутом, соединяющим Азию и Европу. На очередном заседании Координационного комитета по развитию ТМТМ 17 мая в Тбилиси для привлечения дополнительных контейнеропотоков на ТМТМ участники утвердили конкурентоспособные комплексные ставки на перевозку универсальных контейнеров.

Следует отметить, что перевозка грузов по этому маршруту осуществляется в 3 раза быстрее по сравнению с традиционным путем через океан.

После сдачи в эксплуатацию железной дороги Баку-Тбилиси-Карс, запланированной на конец 2016 года, ожидается увеличение объемов грузопотока, в частности контейнерных, вагонных и других типов грузов, по направлению Азия-Европа.

CE: Какие услуги сегодня АКМП оказывает нефтяной промышленности?

Рауф Велиев: АКМП сегодня оказывает самые различные услуги во всех процессах добычи нефти и газа на континентальном шельфе Каспия, в том числе, в строительстве нефтяных платформ и эстакад, осуществлении геолого-географических исследований, прокладывании нефтегазопроводов, их ремонте во время эксплуатации, противопожарной защите морских нефтяных объектов, доставке нефтяников на рабочие места, а также при перевозке различного рода грузов, включая

горюче-смазочные материалы, питьевую воду, метанол, различные товары и материалы, оборудование, металлоконструкции и т.д.

Специализированный нефтяной флот АКМП вовлечен в крупномасштабные нефтегазовые проекты в бассейне Каспийского моря, такие как Шах Дениз, Азери-Чыраг-Гюнешли, Бахар-Гум-Дяниз.

Суда АКМП также осуществляют операции за пределами азербайджанского сектора Каспия. За прошедший период суда АКМП дважды отбуксировали полупогружную буровую установку весом 12 тыс. тонн и высотой 130 метров, принадлежащую Сингапурской нефтяной компании, в направлении Туркменистана.

CE: Какая работа ведется в направлении дальнейшего развития пароходства, повышения финансовой устойчивости и качества менеджмента?

Рауф Велиев: В последние годы государство уделяет особое внимание развитию пароходства в Азербайджане. Согласно Указу главы государства от 9 марта 2016 года предусматривается развитие деятельности морского пароходства, принятие дополнительных мер по оздоровлению финансово-хозяйственной деятельности АКМП, увеличению уставного капитала, подготовке «Государственной программы развития судоходства в Азербайджане на 2016-2020 годы», реализации непрофильных активов и направлению полученных средств на улучшение морской инфраструктуры.

На сегодняшний день идет подготовка государственной программы. Данная программа предусматривает обновление транспортного и специализированного нефтяного флотов, модернизацию судоремонтных заводов, продолжение начатых ранее реформ, расширение деятельности за пределами Каспийского моря, усовершенствование академической базы морского образования и другие важные направления.

С целью продолжения основательных структурных преобразований в экономике, увеличения местных и международных перевозок в области морского судоходства, повышения конкурентоспособности и транзитного потенциала страны, путем объединения и реорганизации существующих в республике двух крупных флотов было создано Азербайджанское Каспийское Морское Пароходство. Имея 158 летнюю историю и созданное меньше трех лет назад, АКМП выработало новую стратегию и провело объемную работу по становлению новой структуры.

В состав АКМП входит транспортный флот и специализированный нефтяной флот, состоящих из 288 судов более 20-ти различных типов. АКМП также располагает 2 судоремонтными заводами.

Транспортный флот АКМП состоит из 92 судов, включая 34 танкера, 20 универсальных сухогрузов, 13 паромов, 2 судна типа Ro-Ro и 23 служебно-вспомогательных судна.

Для обеспечения работ, связанных с морской добычей нефти, в специализированном нефтяном флоте АКМП имеются 196 судов, в том числе 21 крановое, 19 буксиров для обработки якорей, 2 судна для обеспечения нефтяных платформ, 2 буксирно-снабженческих, 4 портовых буксирных, 11 водолазных, 7 пожарных, 5 дноуглубительных, 6 барж, 5 инженерно-геологических, 2 трубоукладывающих, 1 кабелеукладчик, 29 пассажирских, 1 копёр, 4 плавучих мастерских, 4 судна для очистки водной поверхности от нефтяной пленки и фекалий, 5 танкеров и 68 служебных и вспомогательных судов.

Currently 14 of our ships are engaged in Shah Deniz Stage 2 operations

Director of Caspian Marine Services Brian Garrad

Caspian Energy (CE): Mr. Garrad, does the company plan to expand its fleet in the Caspian? Which possibilities does it have for that? Do you have plans to attract foreign investments?

Brian Garrad, Director of Caspian Marine Services (CMS): The fleet of our company is mainly engaged in oil and gas offshore operations off the shelf of the Caspian Sea. The deeper oil and gas fields lie below sea level and the further deep-water offshore jackets and floating facilities are located from the coastline, the more and more we start thinking about expansion of our fleet, supplementing our floating facilities with new modernized or specialized vessels equipped with brand-new marine and ship technologies.

The technical and engineering potential of our company has the widest possibilities to perform these tasks.

Naturally, customer demands and satisfaction play an important role here. Any project regardless of its scope requires adequate investment, inflows from domestic or foreign institutions. The key point is a properly built business strategy, a project successful in all respects, serving the national interests of our country.

CE: Which new incentives do the reforms declared by President Ilham Aliyev create for work of companies?

Brian Garrad: The reforms implemented by President Ilham Aliyev, in particular, in the part of further study and development of the petroleum industry in the context of gas deliveries from the Caspian to the European market also provide a big stimulus for our activity.

This is especially true for our work on development of Shah Deniz Stage 2, where 14 our ships are now engaged in operations in six areas.

Over time with the increase in offshore operations, the number of our vessels engaged in the Shah Deniz Stage 2 project will reach 16-17 units.

CE: Could you please tell in detail to what extent did you manage to cover services in Caspian projects, including Shah Deniz Stage 2?

Brian Garrad: Currently, there are different kinds of projects in the Caspian conducted by companies of the Caspian littoral states, where specialised vessels of our company take the active part. However, the most challenging and most important project for Azerbaijan is Shah Deniz Stage 2.

We take great pride to have performed successfully, timely and in a quality manner our work in accordance with the project requirements since the first day of the project. Currently, we have a good daily performance as evidenced by the feedback of our clients on maritime operations, namely on the construction of the pipeline towards the Shah Deniz gas field.

CE: Is the company ready to offer services outside the Caspian? Which works are performed to that end?

Brian Garrad: At the moment our ships are engaged in operations in the Russian sector of the Caspian Sea, where they successfully deliver services according to the standards of international companies.

At the same time we often get orders for short-term offshore towing operations from Turkmenistan and Kazakhstan.

Surely, the next phase for our company will be entrance to international markets, out of Caspian region. The work is ongoing in this direction.

CE: What do you think about the possibilities to offer new types of offshore services?

Brian Garrad: Unlike our company, there is no other marine company in the region having the same amount of specialised and technologically equipped ships to perform diving, crane and towing operations and at the same time being capable to carry out services for freight and supply operations, organise a speedy transportation of specialized staff to the platform and back to shore, provide floating living quarters with all conveniences in the marine environment. To perform the above-mentioned marine services, our clients give preference to our capabilities and, of course, to our extensive experience in this industry.

CE: Which vessels does the company plan to renovate? How successful were the similar projects performed before?

Brian Garrad: New projects or deep-water offshore operations require certain novelties and innovations, application of new technologies and standards. For example, construction of new high-speed vessels with the dynamic positioning system like Muslim Magomayev vessel or renovation of the existing vessels according to the necessary requirements, as well as increasing the number of vessels with rebuilt living quarters for specialized personnel are good examples of our experience in modernization and upgrade works conducted on our fleet units. For instance, the modernisation of the Qurban Abbasov crane vessel enabled us and our clients to successfully conduct technical maintenance at the oil platforms of the Azeri-Chyrag-Gunashli fields and enabled us to retain and increase the level of production on the mentioned fields, which in turn can be considered as valuable contribution of our company towards stability of Fuel and Energy Sector, which is still the main sector of Azerbaijan economy.

На сегодняшний день в проекте «Шах Дениз-2» задействовано 14 наших судов

Директор Caspian Marine Services Брайан Гаррад

Caspian Energy (CE): Г-н Гаррад, планирует ли компания расширять флот на Каспии? Какие возможности для этого существуют? Будут ли привлекаться иностранные инвестиции?

Директор Caspian Marine Services (CMS) Брайан Гаррад: Флот нашей компании в основном задействован на морских работах, связанных с добычей нефти и газа на шельфе Каспийского моря. Чем глубже находятся месторождения нефти или газа и чем дальше от береговой линии находятся глубоководные основания и плавучие средства, тем больше нам приходится думать о расширении нашего флота, о пополнении плавучих средств новыми или модернизированными судами специального назначения, оснащенными наиболее совершенными морскими и судовыми технологиями. Для выполнения этих задач технико-инженерный потенциал нашей компании имеет широкие возможности.

Естественно, при этом требования клиентов и удовлетворение их запросов играют очень важную роль. Любой проект, вне зависимости от его объема, требует соответствующих капиталовложений, источником которых являются местные или иностранные финансовые институты. Главное, чтобы стратегия бизнеса была правильно выстроена, проект был успешным во всех отношениях, а также служил общенациональным интересам нашей республики.

CE: Какие новые стимулы открывают к работе компаний реформы, озвученные Президентом Ильхамом Алиевым?

Брайан Гаррад: Реформы, осуществляемые Президентом Ильхамом Алиевым, в частности, касающиеся дальнейшего изучения и развития нефтегазовой отрасли, а также потребностей и задач, поставленных в рамках проектов по доставке каспийского газа на рынок Европы, дают большой стимул и для нашей деятельности. Особенно это касается нашей работы по развитию второй стадии проекта разработки азербайджанского газоконденсатного месторождения «Шах Дениз», где на сегодняшний день количество задействованных нами судов достигает 14 единиц по шести направлениям деятельности. Со временем, по мере увеличения морских операций, количество судов, задействованных по проекту «Шах Дениз-2» достигнет 16-17 единиц.

CE: Не могли бы Вы более подробно рассказать о том, насколько удалось охватить услуги в рамках каспийских проектов, включая проект «Шах Дениз-2»?

Брайан Гаррад: В настоящее время на Каспии имеются проекты разного рода, претворяемые в жизнь компаниями прикаспийских стран, где специализированные суда нашей компании принимают активное участие. Но самый сложный и наиболее важный для Азербайджана – проект «Шах Дениз-2».

Мы очень горды тем, что с первого же дня реализации проекта успешно, своевременно и качественно начали проводить работы согласно проектным требованиям. В настоящее время мы продолжаем получать хорошие результаты, что подтверждается отзывами наших клиентов о проводимых морских операциях, а если приводить частные примеры, то стоит отметить работы по прокладке трубопровода в направлении газового месторождения «Шах Дениз».

CE: Готова ли компания оказывать услуги за пределами Каспия? Какие работы с этой целью ведутся?

Брайан Гаррад: В данный момент суда нашей компании привлечены к морским работам в российском секторе Каспийского моря, где успешно оказывают услуги по стандартам международных компаний.

Кроме того, мы часто получаем заказы на кратковременные морские работы со стороны Туркменистана и Казахстана, как правило, по буксирным операциям. Следущим этапом развития для нашей компании безусловно будет являться выход на международный рынок за пределами Каспийского региона. Определенные работы в этом направлении уже ведутся.

CE: Как Вы оцениваете возможности предоставления новых видов морских услуг?

Брайан Гаррад: В отличие от нашей компании, ни одна другая из морских компаний в регионе не имеют такого количества специализированных и технологически оснащенных судов для выполнения водолазных, крановых и буксирных операций, имея при этом также возможность осуществлять услуги по грузовым и снабженческим операциям, организовывать скоростную перевозку специализированного персонала на платформы и обратно на берег, предоставлять плавучие жилые комплексы со всеми жилищными удобствами в морских условиях. Для выполнения вышеуказанных морских услуг, клиенты отдают предпочтение нашим возможностям и, конечно же, нашему большому опыту в этой отрасли.

CE: Какие суда компания планирует модернизировать и каковы успехи аналогичных проектов, осуществленных ранее?

Брайан Гаррад: Новые проекты, в частности, связанные с глубоководными морскими работами, требуют определенных новшеств и инноваций, применения новых технологий и стандартов. К примеру, строительство новых скоростных судов с системой динамического позиционирования, таких, как пассажирское судно «Муслим Магомаев», или модернизация имеющихся судов в соответствии с необходимыми требованиями, а также увеличение количества судов с переоборудованными жилыми модулями для проживания специализированного персонала, являются примерами удачного опыта модернизации и усовершенствования имеющихся единиц флота. В частности, работы по модернизации, осуществленные на крановом судне «Гурбан Абасов» в кратчайшие сроки, позволили нам и нашему клиенту успешно выполнить задание по техническому обслуживанию нефтяных платформ блока месторождений «Азери»-«Чыраг»-«Гюнешли», и это позволило сохранить и увеличить уровень добычи на перечисленных месторождениях, что в свою очередь, может расцениваться как весомый вклад нашей компании в общее дело по поддержке топливно-энергетической отрасли, которая пока еще является основной отраслью экономики Азербайджана.

We will achieve all the objectives in view

Göksel Aybek, General Director,
Akkord Industry Construction Investment Corporation OJSC

Caspian Energy (CE): Mr. Aybek, the recent speeches and reforms of President Ilham Aliyev have set new objectives for the Azerbaijan economy with a focus on the development of the non-oil sector. What impact did they have on the sector of infrastructure and industry, where the Company you lead is operating?

Göksel Aybek, General Director of Akkord Industry Construction Investment Corporation OJSC: I would like to highlight that the development of the non-oil sector in Azerbaijan is not something new. The foundation of today's achievements in this field has been laid down previously, and the government programs adopted in subsequent years are the result of the ongoing independent and sound economic policies. At the Cabinet session dedicated to the socio-economic development for the 9 months of 2015 and objectives for the future President Ilham Aliyev said that the non-oil sector in GDP accounts roughly for 70%. The economic indicators stated by the Head of State show that for 9 months the economy only increased by 3.7%. Here the share of the non-oil economy is 6.4%, industrial production accounts for 2.1% and non-oil industry for 10.2%. Naturally, these figures are quite high indicators and certainly did not arise by themselves. On their background we can notice the strong political will along with the deliberate economic strategy as well as hard work.

> ... the Corporation performed the transition to a new progressive corporate governance system

Since the first days of operation Akkord Industry Construction Investment Corporation OJSC has been committed to the domestic and foreign policy pursued by the Head of State and as one of the private sector representatives Akkord is making all efforts to contribute to the economic development in concrete areas. This can be seen in the implementation of both important government programs and social programs. This is the very reason why we are always taking the leading position in implementing objectives the Head of State sets for development of the non-oil sector. The targeted work implemented in the past years enabled the Corporation's transition to a new progressive corporate governance system. The activities of the Corporation are diversified and aligned with international standards. Extensive work has been performed to boost a growth of industrial production and export capacity. From this point of view, when choosing the proper direction for development on our chosen path, a clear position in the objectives set by the head of state and a sustainable economic strategy precisely indicating them is of great importance.

CE: What changes do you think are necessary for a further development of business?

Göksel Aybek: I think in the recent years the country' top leadership and government agencies have taken a lot of important steps to boost the development of the non-oil sector and entrepreneurship. Abandoning unreasonable and unnecessary checkups in the private sector, important changes in the field of tax policy, export promotion activities, transparent mechanisms in the areas of licensing and customs system, etc. have created perfect opportunities for the private sector. Before our eyes is the in-depth study of the progressive experience of some developed countries in various sectors and its application with a due consideration of the local situation and conditions, creation of new mechanisms of transparency, which in certain areas can serve the example for the world's nations.

President Ilham Aliyev has declared the 2016 year to be the year of deep economic reforms. Extensive work has been performed in this area since the beginning of the year. Orders and laws have been signed to improve the business environment, boost a rise in the export potential, attract foreign investment and support a growth of domestic production. The Law of the Republic of Azerbaijan "On antitrust activity", "On regulation of checkups carried out in the sphere of business and protection of entrepreneurs' interests", as well as amendments introduced to the laws and relevant legal documents on tax policy are of paramount importance in this regard.

I believe that consistent monitoring of economic policy will form a basis for instant response to changes in the global economic system and new challenges. Naturally, we will conduct our operations in the country on the basis of the overall development strategy built up in accordance with these challenges and multiply our achievements.

CE: What contribution is Akkord making to the development of the non-oil sector of the country?

Göksel Aybek: 10 years of operation of Akkord Corporation in the areas of

construction, real estate, manufacturing, engineering services, project management, services involving machinery in use in construction and industry have enabled to create a working capital measured with large sums. Since the first days of operation the Corporation has expanded its business portfolio and supplemented construction work with production, construction and engineering services. Our business structure is as follows: construction accounts for 65%, real estate for 14%, production for 12%, engineering and project management for 6%, services for rendering construction and industrial machinery for 3%.

For 10 years of operation the Corporation has completed the implementation of 17 infrastructure projects, including the country's first ever concrete road. The Corporation took part in the reconstruction of water and sewage systems in the 5 regions of the country, several of them have been successfully completed.

The Baku-Guba-the Russian border highway, the Galaba Meydani tunnel-type road junction, the tunnel-bridge complex at the intersection of Heydar Aliyev, Babak and Shah Ismayil Khatai avenues, the underpass at the intersection of Ataturk Avenue with Hasan Aliyev Street, the Zygh Circle-Heydar Aliyev International Airport highway, the Shabran bridge, the pedestrian underpass with different escalators at the intersection of Fizuli Street with Bulbul Avenue and Rashid Behbudov Avenue are only a few infrastructural projects implemented in the country.

In total, the contract value of 25 completed and ongoing infrastructure projects in Azerbaijan and abroad is $2.3 billion.

Along with infrastructure construction the Corporation has made significant progress in the production of construction materials and currently operates the cement plant with the annual production capacity of 1 million tonnes, 10 concrete plants with the annual production capacity of 2 million cubic meters, 5 asphalt plants with the production capacity of 1,000 tonnes/hour, 3 steel production plants with the annual production capacity of 22,200 tonnes, 2 brick factories with the annual production capacity of 22 million units, the marble and granite factory with the production capacity of 100,000 square meters per year, the prefab plant producing annually 76,000 cubic meters of concrete pipes and girders, and 100,000 square meters of fiberglass concrete, as well as the knitwear factories producing uniforms, men's and women's clothing. These industrial sites produce cement, concrete, fibre reinforced concrete, precast concrete structures, marble, roofing materials, light metal equipment, asphalt, brick, sand, gravel, and other sorts of construction materials.

> For 10 years of operation the Corporation has completed the implementation of 17 infrastructure projects

Akkord Corporation also has obtained the extensive experience in construction of residential buildings and other public facilities of various purposes. For 10 years the Corporation has been constructing and commissioning housing estates with over 1,000 apartments in total in the Yeni Yasamal, Khatai and Narimanov districts of Baku. The total area of flats that Akkord constructed in Azerbaijan under the implemented projects is approximately 900,000 square meters. I would like to highlight that due to the renewed activity in this area we have a lot of extended plans and, starting from this year, we will begin construction of modern residential complexes under 5 different projects as part of the Greater Baku Development Program.

CE: Which production facilities form a "backbone" of the Corporation? Do you plan to expand their activities?

Göksel Aybek: The scheduled structural changes performed in different industrial areas inside Akkord Corporation for the past two years have resulted in establishing such limited liability companies as Akkord Marble Granite LLC, Akkord Concrete LLC, Akkord Prefab LLC, Gazakh Cement Plant LLC, Akkord Steel Construction Company LLC, Akkord Hydrotechnical Construction Company LLC, Akkord Asphalt LLC, Akkord Textile LLC, Akkord Brick LLC, Akkord Transport LLC, Deutsche Fassaden Technologien LLC, Bridge Tunnel Construction LLC, Property Investments LLC, and Accopen LLC. Each of the said LLCs may be considered as an industry-leading company in its field of expertise. However, Gazakh Cement Plant LLC, Akkord Steel Construction Company LLC, Akkord Marble Granite LLC and Akkord Prefab LLC lead the pack in terms of the volume of production, turnover, number of employees.

The annual production capacity of the Cement Plant is 1 million tonnes with a potential increase up to 3 million tonnes, this figure determines its value among the other structural units of the non-oil sector.

Akkord Steel Construction Company LLC started its operation in late 2015. This company was established on the basis of 3 plants (Mingachevir Machinery Plant, Balakhani Steel Production Plant and Khyrdalan Steel Production Plant) previously operating as part of Akkord Industry Construction Investment Corporation. Of these, the Khyrdalan Steel Production Plant only occupies the area of 5.5 hectares. The company has a high potential of manufacturing products with the best quality domestically and in some areas even in the region. The plant underwent the extensive reconstruction. It is equipped with the brand-new equipment made in Turkey, US and Germany. There are three shops within the plant: the fabrication shop, the smelting shop and the facade cladding production shop. These are intended for a shift work for 450 employees. Akkord Steel Construction Company LLC with the monthly production capacity of 1,200 tonnes operates the modern cement plants, has the possibilities to produce various steel structures for the agro sector, including different silo towers, bunkers, platforms, conveyors, rollers, mesh screens, overpasses, cast steel structures of desired size and shape, protective metal meshes, concrete-framed meshes and corrugated sheets for fences. The modern laboratories available at the company secure the manufacture of top quality products.

The plant operated by Akkord Marble Granite LLC is one of the largest marble and granite producing companies not only within the Corporation, but also in the entire region.

The Zygh-based plant operated by Akkord Prefab LLC is also among the companies with the high potential for

> The export-oriented activity is one of the important lines of the strategic development

> Corporation performed 152 welding operations within a day, which has become a record indicator on TANAP project

production of bridge beams, water and sewage pipes and other reinforced concrete products.

CE: President of Azerbaijan Ilham Aliyev has set the objective to focus on export-oriented products. Are the cement plant and other Corporation-run production facilities ready to compete in the international markets? What other products is the Corporation ready to offer to the international markets?

Göksel Aybek: Since we have been widely involved in regional and international infrastructure projects for several years, in the neighboring and abroad countries we are perceived and known as a reliable transnational company. Naturally, this gives us a certain advantage of being perceived as a company of export-oriented products in the foreign market. From this perspective, we highly appreciate the export-oriented products, namely cement, prefabricates, marble, granite, and steel structures manufactured at Gazakh Cement Plant LLC, Akkord Steel Construction Company LLC, Akkord Marble Granite LLC, Akkord Prefab LLC. I would like to emphasize that against the backdrop of the serious and healthy competition between cement producers the Gazakh Cement Plant has been the first to start clinker export to Georgia.

In addition, specific prefabricated products, used when implementing infrastructure projects in Azerbaijan and Kazakhstan, have been produced at enterprise of the Corporation.

The export-oriented activity in the mentioned areas is one of the important lines of our strategic development and I hope that we will make big achievements in this area in near future.

CE: Akkord is actively engaged in TANAP project and the only Azerbaijani company which has signed an agreement on construction of the gas pipeline section. What stage have the operations, carried out within the framework of the project, reached?

Göksel Aybek: Akkord Corporation, inspired with a new strategy realized under the support of the government, has become the only Azerbaijani company among 15 participants which passed the prequalification selection to participate in the tender for implementation of energy projects TANAP and TAP bearing international importance and envisaging transportation of natural gas extracted from the Azerbaijani field Shah Deniz 2 to Europe across the territory of Turkey.

Akkord Corporation involved in the tender jointly with the Turkish company Yüksel İnşaat A.Ş. and Italian SICIM S.p.A entered into the list of tender winners, announced by TANAP Doğalqaz İletim A.Ş.

According to the agreement reached over the TANAP project, Sicim-Yüksel-Akkord" consortium plans to build a 450km long section, located between the 375th and 825th km (Erzurum-Askala-Sivas-Yildizdeli) of a 1337km long pipeline section running from the Georgian border to Eskishehir.

According to the project, Akkord has been assigned to build 1,384 crossings on a 450km long section, including 422 river crossings 15 of which are large ones, 14 highways and railway crossings, 14 blocks of shut-off stations, one unit for pipeline cleaning and other operations.

The large amount of work has been performed as part of this ambitious project, resulting in great achievements made. Under Lot 2 in early 2016 the Corporation performed 152 welding operations within a day in difficult climatic and terrain conditions, which has become a record indicator on the TANAP project and has been appreciated by the project managers.

On this occasion a poster has been prepared and now it is demonstrated in the TANAP office. For clarity, I would like to highlight that this work includes welding of the 2,048-metre pipeline within a day. In April, the Corporation together with its project partners completed the construction of the first cross-cut junction at Kr753 site, using microtunnel boring machines in the Sivas region of Turkey. Currently, work is well on track to construct 10 more similar junctions as envisaged by the project. According to the contract signed with Sicim-Yüksel-Akkord Consortium, works for the TANAP project are scheduled to be finalised by the end of 2017.

CE: How would you characterize the last year for Akkord? What plans for further development do you have?

Göksel Aybek: Last year has become the outcome of the purposeful structural reforms within the Corporation in recent years. The 2016 year has turned to be a significant year in terms of establishing a clear and precise framework strategy for further development.

Obviously, the reforms will be continued, both now and in the future as needed. Using more sophisticated and advanced forms and variations of achievements, we will try to make the most of the attention and care of the country' top leadership aimed at the development of the oil sector. This is to result in strengthening and development of the Corporation, achieving strong positions of the private sector capable to withstand any challenges of the world market and harsh competitive environment. Growing economic strength of our country, creating new jobs, increased industrial production and export capacity and improving the social well-being is our prime objective. I believe we will manage to properly fulfill the set tasks and achieve even higher goals.

Мы достигнем всех поставленных целей

Генеральный директор ОАО «Строительно-Промышленная Инвестиционная Корпорация Аккорд» Гёксел Айбек

Caspian Energy (CE): Г-н Айбек, недавние выступления и реформы Президента Ильхама Алиева поставили новые задачи перед азербайджанской экономикой – развивать ненефтяной сектор. Насколько они затронули сектор инфраструктуры и промышленности, где функционирует возглавляемая Вами компания?

Генеральный директор ОАО «Строительно-Промышленная Инвестиционная Корпорация Аккорд» Гёксел Айбек: Хочу особо отметить, что вопрос развития ненефтяного сектора в Азербайджане не является чем-то новым. Основа достигнутых сегодня успехов в этой области заложена ранее и принятые в последующие годы государственные программы являются результатом реализуемой самостоятельной и продуманной экономической политики. Президент Ильхам Алиев выступая на заседании Кабинета министров, посвящённого итогам социально-экономического развития за 9 месяцев 2015 года и предстоящим задачам отметил, что доля ненефтяного сектора в ВВП составляет около 70%. Согласно озвученным главой государства экономическим показателям мы видим, что экономика страны только за 9 месяцев выросла на 3,7%, где доля ненефтяной экономики составляет 6,4%, промышленного производства – 2,1%, ненефтяной промышленности – 10,2%. Естественно, что эти цифры являются достаточно высоким показателями, и возникли не сами по себе. За ними стоит мощная политическая воля, целенаправленная экономическая стратегия и напряжённый труд.

ОАО "Строительно-Промышленная Инвестиционная Корпорация "Аккорд" со дня создания следует курсу внешней и внутренней политики, проводимой главой государства и, являясь одним из представителей частного сектора, делает всё возможное для внесения своего вклада в развитие экономики страны по отдельным направлениям. Это проявляется как в реализации важных государственных программ, так и программ социальной направленности. Именно по этой причине мы всегда находимся в авангарде при выполнении поставленных главой государства задач по развитию ненефтяного сектора. В результате проведённых в прошлые годы целенаправленных работ обеспечен переход Корпорации на новую прогрессивную корпоративную систему управления, направления деятельности Корпорации диверсифицированы и приведены в соответствие с требованиями международных стандартов, выполнены широкомасштабные работы в направлении увеличения роста промышленного производства и экспортного потенциала. С этой точки зрения при определении верного направления к развитию на выбранном нами пути, большое значение имеет четкая позиция в поставленных главой государства целях и устойчивая экономическая стратегия, точно указывающая на них.

CE: Какие изменения необходимы, на Ваш взгляд, для дальнейшего развития бизнеса?

Гёксел Айбек: Считаю, что в последние годы со стороны высшего руководства страны и государственных органов предпринято множество значимых шагов для развития ненефтяного сектора и предпринимательства. Отмена необоснованных и ненужных проверок в частном секторе, важные преобразования в сфере налоговой политики, деятельность в направлении стимулирования экспорта, прозрачные механизмы в сферах лицензирования и таможенной системе и т.д. создали исключительные возможности для развития частного сектора. Глубокое изучение прогрессивного опыта ряда развитых стран в различных отраслях и его внедрение с учётом местной ситуации и условий, создание новых механизмов прозрачности, которые в определённых направлениях могут стать примером для мировых стран, перед глазами.

> ... обеспечен переход Корпорации на новую прогрессивную корпоративную систему управления

Президент Ильхам Алиев объявил 2016 год – годом глубоких экономических преобразований. С начала года в этом направлении проведены серьезные работы. Подписаны распоряжения и законы в направлении улучшения бизнес-климата, повышения экспортного потенциала, привлечения иностранных инвестиций, роста местного производства. Законы Азербайджанской Республики "Об антимонопольной деятельности", "О регулировании проверок, проводимых в предпринимательской сфере и защите интересов предпринимателей", а также изменения, внесенные в законы и соответствующие юридические документы относительно налоговой политики, имеют огромное значение в данном вопросе.

Считаю, что последовательное отслеживание экономической политики создаст основу для мгновенного реагирования на изменения в мировой экономической системе и новые вызовы. Естественно, мы свою деятельность в нашей стране будем осуществлять на базе общей стратегии развития, построенной в соответствии с этими призывами, будем приумножать свои достижения.

CE: Какой вклад «Аккорд» вносит в развитие ненефтяного сектора страны?

Гёксел Айбек: 10-ти летняя деятельность Корпорации "Аккорд" в сферах строительства, недвижимости, производства, предоставления услуг в сферах инженерных работ, управления проектами, услуг с использованием машин и механизмов, используемых в строительстве и промышленности,

За 10 лет своей деятельности Корпорация завершила реализацию 17 инфраструктурных проектов

позволила создать оборотные средства, измеряющийся крупными суммами. Корпорация со дня своего основания наряду со строительными работами расширила свой бизнес-портфель в направлении предоставления производственных, строительных и инженерных услуг. Наша структура бизнеса выглядит следующим образом: строительство – 65%, недвижимость – 14%, производство – 12%, инженерные работы и управление проектами – 6%, услуги предоставления строительных и промышленных машин и механизмов – 3%.

За 10 лет своей деятельности Корпорация завершила реализацию 17 инфраструктурных проектов, включая первую в стране бетонную дорогу. Корпорация участвовала в реконструкции водо-канализационных систем в 5-ти районах республики, часть из которых успешно завершена.

Дорога Баку – Губа - граница с Российской Федерацией, дорожный узел тоннельного типа "Гялябя мейданы", тоннельно-мостовой комплекс на пересечении проспектов Гейдара Алиева, Бабека и Шаха Исмайыла Хатаи, подземный автомобильный переход на пересечении проспекта Ататюрка и улицы Гасана Алиева, дорога Зыхский круг – Международный аэропорт имени Гейдара Алиева, Шабранский мост, пешеходный переход с различными эскалаторами на пересечениях улицы Физули с проспектами Бюльбюля и Рашида Бехбутова – лишь несколько инфраструктурных проектов, реализованных внутри страны.

В целом, контрактная стоимость 25 завершенных и реализуемых на сегодняшний день в Азербайджане и за рубежом инфраструктурных проектов составляет $2,3 млрд.

Наравне с инфраструктурным строительством Корпорация добилась значительных успехов в области производства строительных материалов и в настоящее время в её управлении имеются цементный завод годовой производственной мощностью 1 млн. тонн, 10 бетонных заводов годовой производственной мощностью 2 млн. кубометров, 5 асфальтовых заводов производственной мощностью 1000 тонн/час, 3 завода металлоконструкций годовой производственной мощностью 22200 тонн, 2 кирпичных завода годовым производственным объёмом 22 млн. штук, мраморный и гранитный завод производственной мощностью 100000 квадратных метров в год, завод префабричной продукции по производству железобетонных труб и тиров годовой производственной мощностью 76000 кубометров и стекловолоконных бетонов годовой производственной мощностью 100000 квадратных метров, а также трикотажные фабрики по производству униформ, мужской и женской одежды. На этих производственных участках выпускаются цемент, бетон, фибробетон, железобетонные конструкции, мрамор, кровля, лёгкое металлическое оборудование, асфальт, кирпич, песок, гравий и другие сорта строительных материалов.

Корпорация "Аккорд" также имеет большой опыт по строительству жилых зданий и других общественных объектов различного назначения. В течение 10 лет Корпорация в районах Ени Ясамал, Хатаи и Нариманов города Баку завершила строительство и сдала в эксплуатацию жилые комплексы, охватывающих более 1000 квартир. Общая площадь построенных "Аккорд" в Азербайджане квартир согласно реализованных проектов составляет примерно 900000 квадратных метров. Хочу особо отметить, что в связи обновлением деятельности в данном направлении у нас имеется множество расширенных планов и, начиная с текущего года, нами будет начато строительство жилых комплексов современного типа по 5-ти разным проектам в соответствии с программной развития Большого Баку.

CE: Какие промышленные предприятия составляют основной «костяк» Корпорации? Планируется ли расширять их деятельность?

Гёксел Айбек: В результате проводимых в различных производственных направлениях в последние два года плановых структурных изменений внутри Корпорации "Аккорд" были созданы такие дочерние общества с ограниченной ответственностью как "Akkord Mərmər Qranit", "Akkord Beton", "Akkord Prefabrik", "Qazax Sement Zavodu", "Akkord Steel Construction Company", "Akkord Hydrotechnical Construction Company", "Akkord Asfalt", "Akkord Tekstil", "Akkord Kərpic",

Экспорто-ориентированная деятельность составляет одно из важных направлений стратегического развития

"Akkord Nəqliyyat", «Deutsche Fassaden Technologien», "Körpü Tunel Tikinti", "Property Investments", "Accopen". Каждая из перечисленных компаний может считаться ведущим участником в своем направлении деятельности. Однако если учесть объёмы производства, оборот, численность рабочих мест, среди них можно особо выделить ООО "Газахский цементный завод", "Akkord Steel Construction Company", "Akkord Mərmər Qranit", "Akkord Prefabrik".

Ежегодная производственная мощность цементного завода составляет 1 млн. тонн с потенциалом производства 3 млн. тонн, что определяет значение этого предприятия среди других структурных единиц ненефтяного сектора.

ООО "Akkord Steel Construction Company" начало свою деятельность в конце 2015 года. Данная компания была создана на базе 3-х заводов (Мингячевирского машиностроительного завода, Балаханинского завода металлоконструкций и Хырдаланского завода металлоконструкций), которые ранее входили в состав ОАО «Строительно-Промышленная Инвестиционная Корпорация Аккорд». Среди них площадь только одного Хырдалинского завода металлоконструкций составляет 5,5 га. Предприятие обладает высоким потенциалом производства самой качественной продукции в стране, а по некоторым направлениям даже в регионе. На заводе проведена широкая реконструкция, он оснащён самым современным оборудованием производства Турции, США и Германии. На заводе функционируют 3 цеха – цех металлоконструкций, цех плавки и цех по производству фасадных облицовок, где имеется возможность обеспечить посменной работой 450 человек. На предприятии ежемесячной производственной мощностью 1200 тонн функционируют современные цементные заводы, имеются возможности для осуществления производства различных металлоконструкции для агро сектора, таких как различные силосы, бункера, платформы, конвейеры, ролики, сита,

надземные переходы, чугунно-стальные конструкции в желаемых размерах и форме, охранные металлические сетки, бетонно-каркасные сетки и профнастилы для заборов. Современные лаборатории, имеющиеся на заводе, позволяют производить продукцию на высококачественном уровне.

Завод, входящий в состав ООО "Akkord Mərmər Qranit" ("Аккорд Мрамор Гранит") не только одно из крупнейших предприятий Корпорации, но и всего региона по выпуску и переработке одноименной строительной продукции.

Зыхский завод продукции Prefabrik, входящий в состав "Akkord Prefabrik" также входит в число предприятий с высоким потенциалом по производству мостовых балок, водо- и канализационных труб и другой железобетонной продукции.

CE: Президент Азербайджана Ильхам Алиев поставил задачу выходить на экспортоориентированную продукцию. Цементный завод и другие производственные предприятия Корпорации готовы конкурировать на международных рынках? С какой еще продукцией Корпорация готова выходить на международные рынки?

Гёксел Айбек: В связи с осуществляемой широкой деятельностью в сфере инфраструктурных проектов регионального и международного значения на протяжении нескольких лет, в близком и дальнем зарубежье нас воспринимают и знают как надёжную транснациональную компанию. Естественно, это дает нам определённые преимущества для восприятия нас на внешнем рынке как производителя экспортоориентированной продукции. С этой точки зрения мы высоко ценим экспортоориентированную продукцию, выпускаемую на заводах ООО "Газахский цементный завод", "Akkord Steel Construction Company", "Akkord Mərmər Qranit", "Akkord Prefabrik" - цемент, префабрик, мрамор, гранит, металлоконструкции. Хочу особо отметить, что в условиях серьёзной и здоровой конкуренции среди предприятий, занимающихся производством цемента, именно Газахский цементный завод первым начал поставки клинкера на экспорт в Грузию. Помимо этого, специфическая префабричная продукция, используемая при реализации инфраструктурных проектов в Азербайджане и Казахстане, изготовлена на предприятии Корпорации.

Экспортоориентированная деятельность по перечисленным сферам составляет одно из важных направлений нашего стратегического развития, и надеюсь, что в ближайшем будущем в этой области у нас будут большие достижения.

CE: «Аккорд» является активным участником проекта TANAP, как единственная азербайджанская компания, подписавшая договор о строительстве участка газопровода. На какой стадии находятся реализуемые по проекту работы?

Гёксел Айбек: Корпорация «Аккорд», вдохновленная новой стратегией, реализуемой при поддержке правительства, стала единственной азербайджанской компанией среди 15 международных участников, прошедших предквалификционный отбор на участие в тендере по реализации энергетических проектов международного значения TANAP и TAP, которые предусматривают транспортировку природного газа с азербайджанского месторождения «Шах Дениз - 2» через территорию Турции в Европу.

Корпорация "Аккорд" принимавшая участие в тендере совместно с турецкой "Yüksel İnşaat A.Ş." и итальянской "SICIM S.p.A" вошла в список победителей тендера, объявленного компанией "TANAP Doğalqaz İletim A.Ş".

Согласно договору по проекту TANAP предусматривается строительство консорциумом "Sicim-Yüksel-Akkord" 450-километрового отрезка, расположенного между 375 и 825 километрами (Эрзурум-Аскала-Сивас-Йылдызели) 1337-километрового участка трубопровода, пролегающего от границы Грузии до Эскишехира.

Согласно проекту на 450 км участке на долю "Аккорда" в целом приходится строительство 1384 переходов, в т.ч.: 422 речных перехода, из них 15 крупных, 14 автодорожных и железнодорожных переходов, 14 блоков затворных станций, одна установка для очистки трубопровода и другие работы.

В рамках этого грандиозного проекта выполнен большой объём работ, имеются высокие достижения. Так, по 2-му лоту в начале текущего года в трудных климатических и рельефных условиях Корпорация в течение дня выполнила 152 сварочные работы, что стало рекордным показателем по проекту TANAP и было оценено менеджментом проекта. В связи с этим событием был подготовлен постер, который демонстрируется в офисе

> Корпорация в течение дня выполнила 152 сварочные работы, что стало рекордным показателем по проекту TANAP

TANAP. Для ясности, хочу отметить, что эта работа представляет собой сварку за один день трубопровода протяженностью 2048 м. В апреле Корпорация совместно со своими партнерами по проекту завершила строительство первого поперечного перехода в точке Кр753 с использованием микротоннельного бурового оборудования в Сиваском регионе Турции. В настоящее время продолжаются работы по строительству 10-ти аналогичных переходов, которые предусмотрены проектом. Выполнение работ по проекту TANAP, согласно подписанному с консорциумом "Sicim-Yüksel-Akkord" договору, запланировано до конца 2017 года.

CE: Как Вы охарактеризуете минувший год для «Аккорд» и каковы дальнейшие планы развития?

Гёксел Айбек: Минувший год для Корпорации стал итогом проводимых за последние годы целенаправленных структурных преобразований. 2016 год стал значимым годом с точки зрения создания чёткой и ясной базы стратегии дальнейшего развития.

Естественно, реформы будут продолжаться как сегодня, так и в будущем по мере необходимости. Используя более совершенные и современные формы и варианты достижений, мы постараемся максимально использовать заботу и внимание высшего государственного руководства, направленное на развитие нефтяного сектора. Итогом такой деятельности будет являться усиление и развитие Корпорации, достижение крепких позиций частного сектора, способного противостоять любым вызовам мирового рынка и выдерживать жёсткие условия конкуренции. Рост экономической мощи нашей страны, создание новых рабочих мест, рост промышленного производства и экспортного потенциала, улучшение социального благосостояния являются нашей важной целью. Я уверен, что мы достойно выполним поставленные перед нами задачи и достигнем еще более высоких целей.

We are strongly committed to introducing brand-new drilling technologies

General Director of SOCAR-AQS LLC Ramin Isayev

Caspian Energy (CE): Mr. Isayev, could you please tell about the key objectives of the Company in the oil and gas market of Azerbaijan?

Ramin Isayev, General Director of SOCAR-AQS LLC: Our company was established in 2007 as a joint venture between the State Oil Company of the Republic of Azerbaijan (SOCAR) and Absheron Drilling Company (AQS). As a co-founder, SOCAR brings to the joint venture more than a 160-years' experience of industrial drilling. The other co-founder AQS brings advanced technologies and modern management methods to the joint venture.

The main purpose of the joint venture is the provision of drilling, construction, completion and the delivery of high-quality oil and gas wells to the customer in the shortest time and at the lowest cost in accordance with the highest international safety and environmental protection standards. Our second focus is on the development of organizational and individual capabilities with an eye on creating a modern, competitive drilling company. In the process of well drilling and construction we strictly adhere to the values and standards that are in place in our company, as well as customer requirements for maximum safety, good-quality and quick delivery of wells. During the entire period of operation our company has developed into an advanced drilling company which, thanks to quality and trouble-free service, has earned us a good reputation among customers and internationally within the industry.

Our goal is to drill and deliver highly productive and efficient oil and gas wells ahead of schedule, focusing our activities mainly on quality, safety and performance. The main area of operations of SOCAR-AQS LLC covers the drilling of oil and gas wells in the Caspian Sea.

CE: Which projects is the company working at now? What achievements has the company enjoyed recently?

Ramin Isayev: At present SOCAR-AQS is involved in drilling operations at 5 fixed platforms: Platform #7 and #11 (Shallow Water Gunashli), Platform #20 (West Absheron) Platform #1 (Umid field) and Platform #6 (Bulla field). The drilling is performed for Azneft PU of the State Oil Company of the Republic of Azerbaijan (SOCAR).

In April SOCAR-AQS LLC commenced drilling of well #316 from the recently commissioned Platform #7 at Shallow Water Gunashli Field. The well is expected to be drilled directionally into the Fasila Layer. SOCAR-AQS is constructing wells from the new platform, with 2 drilling rigs. During the initial stage, it is planned to drill 6 gas and 14 oil wells from the new platform.

At the same time, we commenced well construction work, using the new drilling rig Drillmec 3000 HP at Fixed Platform #6 in Bulla field. Four HP gas wells are to be drilled from this platform. Our objective is to carry out the construction of wells using special drilling technologies since the wells to be drilled feature high pressure and abnormal temperature characteristics.

SOCAR-AQS also recently completed drilling well #26 at the Offshore Fixed Platform #20 at Western Absheron field. We have already drilled and delivered to our customer 6 wells from Platform #20. The drilling is being performed with the new hydraulic drilling rig of HH 300 series. This totally automated and compact drilling rig is able to apply an additional 30 tonnes of weight on the drill bit.

Cost-effective and high-speed drilling is a very important factor these days. We are confident that by using modern methods and technologies in the oil and gas fields, which are of great importance for Azerbaijan. The company will hand over the completed wells to the customer in accordance with HSE regulations, without complications, ahead of schedule, and cost-effectively.

CE: Which innovations does the company use in drilling?

Ramin Isayev: All the high-tech equipment the company uses meets

The company has been a contractor member of the International Association of Drilling Contractors (IADC) since 2009. SOCAR-AQS has been assessed and certified as meeting the requirements of ISO 9001: 2008, ISO 14001: 2004 and OHSAS 18001: 2007 international standards for provision of Integrated Offshore Oil & Gas Drilling and Well Services; Casing Running Services and BOP and Wellhead Equipment Repairing and Testing Services. SOCAR-AQS is currently progressing towards API Q2 certification which will hopefully be secured in the near future.

modern industry requirements and standards. This is sourced mainly from Western Europe and the United States.

I would like to highlight the new 3,000HP rig, the first ever of its kind used in Azerbaijan at the recently commissioned Platform #7 at shallow water Gunashli field. Installation of one of the drilling rigs, Hong Hua ZJ 70/4500 DZ, has already been completed. The second rig, Bentec 3000 HP, is manufactured in Germany.

It should be noted that the new generation drilling rig, Bentec 3000 HP, which is the first for Azerbaijan, has a number of advantages. The use of this drilling rig will create a unique opportunity to drill wells in productive strata to measured depths exceeding 9000 meters, with a large radius of deviation. One of the other unique characteristics of the Bentec 3000 HP drilling rig is that it is equipped with a safety system against dropped objects.

This environmentally and economically reliable new equipment has a highly effective noise isolation feature. It will definitely create an opportunity to drill and deliver wells of varying complexity ahead of schedule.

Also, I would like to mention the new generation drilling rig, Drillmec 3000 HP, that we use in Bulla field. It is unique in the national drilling industry and has a number of advantages. The new rig enables 13 5/8" casing running in one run with a total weight of 525 tonnes. The blowout preventer unit is rated for 1000 bar pressure and equipped with blind-shear ram. The internal blowout preventer (IBOP) used in the rig is also similarly rated for 1000 bar pressure and is remotely controlled.

In addition, it has a fully automated rig relocation system. This relieves us from cable and mud services line assembly and disassembly. The mud pumps are also equipped with the latest fluid end technology permitting fast and efficient fluid end maintenance.

I am proud that we are known as a company that continually introduces innovations within the national drilling industry of Azerbaijan and one that applies new technologies and techniques.

After passing the elimination round of the competition announced in 2015 by BP Azerbaijan among national companies, SOCAR-AQS reached the finals in the nomination for successful introduction of new techniques and technologies. We won "The Company of the Year Award" in the category for the best introduction of Advanced Technologies. These BP awards are highly prestigious and are significant achievements for our company, opening new horizons for us in the development of bilateral relations with BP.

CE: SOCAR-AQS has introduced new management methods. What impact do they have on the overall performance of the company?

Ramin Isayev: The FASTRAK programme, which is our new, innovative accelerated promotion programme, has initially been established for drilling personnel. As a company we realise that sustainable corporate growth depends on our ability to develop people, our most important resource.

Confirmation of practical ability and understanding is carried out using a variety of testing and evaluation methods with the intent of simultaneously developing their soft skills, management abilities and English language.

We believe that through the introduction of FASTRAK it provides our best opportunity in ensuring we acquire and retain highly qualified and skilled personnel in reserve to support our present increasing national and future international drilling projects.

FASTRAK is yet another demonstration of SOCAR-AQS commitment to our personnel's learning and development while providing challenging career opportunities.

Also, I would like to highlight the country's need for teaching aids that reflect the development of the drilling industry, innovations and experience of oil majors. The famous book named "Drilling Engineering" written by the American professor, J.J. Azar, who is well-known in area of drilling engineering, in cooperation with experienced consultant in the area of drilling, G. Robello, has been translated into the Azerbaijan language with the support of SOCAR-AQS. The main purpose of translation and further publication of the book was to acquaint the specialists, who receive education on the oil and gas specialization, and specifically, in the drilling engineering field, with modern technologies, methods and ways of taking optimal decisions.

Since the first days of its foundation, the company has been making a significant contribution towards the development of the drilling industry of Azerbaijan. In addition to the steady introduction of innovations, new equipment and technology, it is also our professional staff in SOCAR-AQS contributing to the company's success iachievement. The company's management regularly monitors the development of the staff, take steps to improve their knowledge and skills and constantly recognize their merits and achievements. I would like to note that since its establishment, SOCAR-AQS has been attaching particular importance to training of our young workforce. We have also announced our decision to award student scholarships for the 2015-2016 academic year to two students enrolled in the field of "Oil and Gas Engineering".

Such projects motivate the youth, strengthen their sense of responsibility and broadly increase their chances of employment.

Мы твердо привержены внедрению абсолютно новых буровых технологий

Генеральный директор ООО «SOCAR-AQS» Рамин Исаев

Caspian Energy (CE): Г-н Исаев, каковы основные цели, стоящие перед компанией на нефтегазовом рынке Азербайджана?

Генеральный директор ООО «SOCAR-AQS» Рамин Исаев: Наша компания основана в конце 2007 года в качестве совместного предприятия партнёрами-учредителями: Государственной нефтяной компанией Азербайджанской Республики (SOCAR) и Абшеронской буровой компанией (AQS). В качестве соучредителя, SOCAR привносит в совместное предприятие более чем 160-летний опыт промышленного бурения нефтяных и газовых скважин. Другой соучредитель – AQS, привносит в совместное предприятие передовые технологии бурения и современные методы управления.

Целью создания СП является, во-первых, бурение, строительство, заканчивание и сдача заказчику в минимальные сроки и с наименьшими затратами высококачественных нефтяных и газовых скважин в соответствии с самыми высокими международными стандартами по технике безопасности и охране окружающей среды; и, во-вторых, развитие организационных и индивидуальных возможностей с целью создания современного, конкурентоспособного бурового предприятия. В процессе бурения и строительства скважин мы строго придерживаемся ценностей и стандартов, внедренных в нашей компании, а также требований заказчиков по максимально безопасной, качественной и быстрой сдаче скважин. За период своей работы наша компания превратилась в передовую буровую компанию, которая, благодаря предоставляемым качественным и безаварийным услугам, позволила нам завоевать хорошую репутацию как среди заказчиков, так и на международной арене в этой сфере промышленности.

Нашей целью является бурение и сдача высокопродуктивных и эффективных нефтяных и газовых скважин с опережением графика, фокусируя свою деятельность, главным образом, на качестве, безопасности и эксплуатационных характеристиках. Основная зона операций ООО «SOCAR-AQS» охватывает бурение нефтяных и газовых скважин в Каспийском море.

CE: В каких проектах задействована в настоящее время компания? Каких успехов добилась компания в последнее время?

Рамин Исаев: В настоящее время SOCAR-AQS ведет буровые работы на 5-и стационарных платформах: Платформа №7 и №11 (мелководная часть месторождения "Гюнешли"), Платформа №20 (месторождение «Западный Абшерон») и Платформа №1 (месторождение «Умид»). Параллельно с этим, компания ведет работы по подготовке к бурению на Платформе №6 (месторождение «Булла»). Заказчиком бурения скважины выступает производственное объединение «Азнефть» Госнефтекомпании Азербайджана (SOCAR).

В апреле ООО «SOCAR-AQS» начало бурение скважины №316 с недавно сданной в эксплуатацию платформы №7 на мелководной части месторождения «Гюнешли». Бурение будет осуществляться с наклоном до Свиты перерыва («Фасиля»). Компания SOCAR-AQS ведет работы по строительству скважин с новой платформы с использованием 2-х буровых установок. На первоначальной стадии с новой платформы планируется бурение 6 газовых и 14 нефтяных скважин.

Параллельно мы начали работы по строительству скважин, используя на стационарной платформе №6 на месторождении «Булла» новую буровую установку Drillmec 3000 HP. С этой платформы предусмотрено бурение четырех скважин высокого давления. Мы намерены осуществить строительство скважин с использованием специальных технологий бурения, так как скважины, которые будут пробурены, имеют показатели высокого давления и анормальной температуры.

Недавно SOCAR-AQS также завершила бурение скважины №26 на морской стационарной платформе №20 на месторождении «Западный Абшерон». Мы уже пробурили и сдали нашему заказчику 6 скважин с платформы №20. В бурении скважин используется новая гидравлическая буровая установка компании серии HH 300. Эта полностью автоматизированная и компактная гидравлическая буровая установка способна приложить дополнительно 30 тонн нагрузки на буровое долото.

Рентабельное и скоростное бурение скважин является в наши дни очень важным фактором. Мы уверены в том, что, используя современные методы и технологии на нефтяных и газовых месторождениях, которые имеют большое значение для Азербайджана, компания сдаст законченные скважины заказчику в соответствии с требованиями техники безопасности, охраны труда, без каких-либо осложнений, с опережением графика и экономически эффективным способом.

CE: Какие новшества используются компанией в бурении?

Рамин Исаев: Все высокотехнологичное оборудование, применяемое компанией, отвечает требованиям и стандартам современной промышленности. Оно преимущественно поставляется из Западной Европы и США.

Хочу особо отметить новую буровая установку мощностью 3000 л/с, которая впервые используется в Азербайджане на недавно сданной в эксплуатацию платформе №7 на мелководной части месторождения «Гюнешли». Установка одной из буровых установок – Hong Hua ZJ 70/4500 DZ, уже полностью завершена. Вторая

Компания является членом Международной ассоциации буровых подрядчиков (IADC) с 2009 г. SOCAR-AQS была оценена и сертифицирована, как отвечающая требованиям международных стандартов ISO 9001:2008, ISO 14001:2004 и OHSAS 18001:2007 для таких видов деятельности, как: предоставление комплексных услуг по бурению и обслуживанию нефтяных и газовых скважин на море; Услуги по спуску обсадных колонн и услуги по ремонту противовыбросового оборудования и оборудования устья скважин. В настоящее время SOCAR-AQS продвигается к получению сертификата по стандарту API Q2, что мы надеемся, произойдет в ближайшем будущем.

установка – Bentec 3000 HP производства Германии.

Следует отметить, что буровая установка нового поколения – Bentec 3000 HP, не имеющая аналогов в Азербайджане, обладает рядом преимуществ. Использование данной буровой установки создаст редчайшую возможность бурения скважин на продуктивных горизонтах до глубин, превышающих 9000 м, с большим радиусом кривизны. Еще одним из уникальных технических характеристик буровой установки Bentec 3000 HP является оснащение ее системой безопасности от падающих объектов. Являясь надежным с экологической и экономической точек зрения, данное новое оборудование обладает также и высокоэффективной шумоизоляцией. Это оборудование непременно создаст возможность бурения и сдачи скважин различной сложности с опережением графика.

Хочу отметить также буровую установку нового поколения Drillmec 3000 HP, которую мы используем на месторождении «Булла». Она имеет ряд преимуществ, у этой установки нет аналогов в национальной буровой промышленности. Благодаря использованию буровой установки мощностью 3000 лошадиных сил станет возможным одновременный спуск в скважину 13 5/8" обсадной колонны общим весом 525 тонн. Блок противовыбросовых превентеров оборудован глухими плашками, и на нем установлено давление в 1000 бар. Внутренний превентер (IBOP), используемый в буровой установке, также настроен на работу при давлении 1000 бар и управляется дистанционно.

Кроме того, система перемещения буровой вышки на скважину полностью автоматизирована. Нет необходимости монтажа и демонтажа кабеля, а также обратного потока раствора. Насосы также оборудованы новейшим гидравлическим оборудованием, обеспечивающим быстрое и эффективное обслуживание гидравлики.

Я горжусь тем, что нас знают как компанию, постоянно внедряющую новшества в национальную буровую индустрию Азербайджана и применяющую новые технологии и технику.

После прохода отборочного тура конкурса, объявленного в 2015 году со стороны BP Azerbaijan среди национальных компаний, SOCAR-AQS вышла в финал в номинации за успешное внедрение в производстве новой техники и технологий. Мы выиграли и получили награду «Компания Года» в номинации «Успешное внедрение передовых технологий». Эти награды со стороны BP весьма престижны и являются важными достижениями для нашей компании, открывающими перед нами новые горизонты в сфере развития двусторонних отношений с BP.

CE: SOCAR-AQS внедрил новые методы управления. Как они повлияли на общую производительность компании?

Рамин Исаев: Программа FASTRAK, являющаяся нашей новой, инновационной программой ускоренного развития, которая изначально была разработана для персонала, задействованного в сфере бурения. Как компания, мы понимаем, что стабильный корпоративный рост зависит от нашей способности развивать наш важнейший ресурс – наш персонал.

Подтверждение практической способности и понимание осуществляется с применением различных методов оценки и тестирования с целью одновременного развития навыков межличностного общения наших сотрудников, их управленческие способности и знания английского языка.

Мы верим, что посредством внедрения FASTRAK мы создаем максимальные возможности для приобретения и удержания высококвалифицированных сотрудников и квалифицированных кадров в запасе с целью реализации растущего числа нынешних и будущих международных проектов в области бурения.

Программа FASTRAK является еще одним доказательством приверженности SOCAR-AQS обучению и развитию нашего персонала, обеспечивая при этом интересные возможности для карьерного роста.

Хочу отметить, что в стране существует необходимость в методических пособиях, отражающих в себе развитие буровой индустрии, новшества и опыт крупных нефтяных компаний. Так, при поддержке SOCAR-AQS знаменитая книга «Буровая инженерия» известного американского профессора Дж.Азара и опытного бурового консультанта Г.Робело Самуэля переведена на азербайджанский язык. Основная цель издания книги на азербайджанском языке – ознакомление молодых студентов нефтегазового профиля, в особенности студентов, изучающих буровую инженерию, с современными технологиями, средствами и методами принятия оптимальных решений.

С первых дней своего основания компания привносит весомый вклад в развитие буровой индустрии Азербайджана. Одновременно с этим, постоянно внедряя новшества, новую технику и технологии, SOCAR-AQS достигает успехов именно благодаря наличию в нашей компании профессионального кадрового потенциала. Руководство компании регулярно следит за развитием кадров, предпринимает шаги по усовершенствованию их знаний и навыков, и постоянно ценит их заслуги и достижения.

Хочу особенно подчёркивать, что со дня своего основания, SOCAR-AQS уделяет особое внимание подготовке наших молодых кадров. Мы также объявили о своем решении наградить Студенческой Стипендией за 2015-2016 учебный год двух студентов, обучающихся по специальности инженера по нефти и газу. Такого рода проекты мотивируют молодежь, усиливают в них чувство ответственности и, самое главное, намного увеличивают возможность быть обеспеченным работой.

The priority is to increase production volumes

General Director of Detal Holding Sarkhan Babayev

Caspian Energy (CE): Mr. Babayev, active development of non-oil sector has started in Azerbaijan. Reforms, offered by President of Azerbaijan Ilham Aliyev in this sphere, cover all areas, including industry. What are the prospects of development of the aluminum industry in Azerbaijan in particular?

Sarkhan Babayev, General Director of Detal Holding: Azerbaijan is an oil country. This factor has been efficiently used in both external and internal policy of our country as one of the major tools aimed at strengthening its economic power. In the meantime, development of the non-oil sector is also of paramount importance in the economic policy of the state. For this reason, the non-oil sector's share, characterizing the development of our country, increased by 7-8 times over the past 13 years. Creation of Detal Alüminium complex has been the result of work carried out in this direction. After rapid decline of oil prices at the global market, the state started attaching more importance to the aluminum industry. Development of this industry has become one of the priorities of the economic policy of the country.

> Detal is exporting its products to over 17 countries of the world

CE: To what extent have the economic problems at the global market, oil prices and other aspects influenced on this sector?

Sarkhan Babayev: It is commonly known that oil producing countries finance big infrastructure and construction projects at the expense of profits gained from oil. Naturally, decline of oil prices caused the decline in cost of aluminum and aluminum products.

In this regard Detal Holding mobilized all its capacities and advanced global practice in order to minimize the impact of emerged negative factors.

> Nowadays we are exporting 99% of products we manufacture to the external markets. 45% of them fall to the share of the EU countries

CE: Is the company planning to switch to the closed cycle production which leads to considerably saving of raw material as well as electricity?

Sarkhan Babayev: The Company's strategic plans for the next 5 years are to use local resources in our production, further deepen processing of currently produced semi-finished products and accordingly ensure obtaining end products. We, as Detal Holding, hope that intensive transformations carried out by the government, will promote broad effectiveness in this direction. A large network of small and medium enterprises will be created in coming years around Ganja Aluminum Complex of our Holding. It is noteworthy that small business entities possess a substantial potential in this direction. Detal is ready to lend any support to these business entities so that to inspire them to produce aluminum products.

CE: What products can Detal Aluminum offer today to reach a value added from raw materials designed for end products?

Sarkhan Babayev: Detal has been currently exporting its products to over 17 countries of the world. These products are aluminum ingots, coils and sheets as well as several sorts of end products. Semi-finished products are used in the construction sector, packaging sector, manufacturing of industrial products vehicles as well as in production of different end products.

Our country is currently importing products of this category. The major part of these goods can be manufactured out of semi-finished products produced by us.

CE: Which areas does the Holding develop? Which areas are in particular demand at the market?

Sarkhan Babayev: At present, the priority for the holding is to increase the volumes of production of semi-finished products. The preferential is production of high cost semi-finished products, mainly painted aluminum sheets and coils 0.15-0.20mm in thickness. Production of these products requires high-tech knowledge and professional skills and in this regard our holding is relying on its professional team of engineers-technologists, who are also a major strategic resource of the holding. At the same time, the process to supply products manufactured owing to the introduction of know-how and advanced technologies is ongoing.

CE: To what extent has the export of finished products been increased?

> … aluminum is a broadly used material, it will be in demand in future as well

Sarkhan Babayev: During the first years of activity Detal Alüminium sold semi-finished products only to Russia and Belarus. Later, accumulated experience, introduction of the European and ISO-standards, international certificates received by us made it possible to export products to the leading European countries.

Nowadays we are exporting 99% of products produced by us to the external markets. 45% of them fall to the share of the EU countries.

CE: Which projects does the Holding plan to develop in future?

Sarkhan Babayev: Aluminum is a widely used metal. Its properties cause versatility of its use. We prefer aluminum sorts which are widely used in construction, automobile industry, packaging sector, etc.

We hope to get high profits from production of new sorts of aluminum facing materials, which are mainly used in the construction sector.

Taking into account that aluminum is a broadly used material, it will stay in demand in future as well. Detal plans to use this potential and relies on support and further creation of the favorable legal and business atmosphere by the state.

Приоритетной задачей является увеличение объёма производства

Генеральный директор Detal Holding Сархан Бабаев

Detal экспортирует свою продукцию в более чем 17 стран мира

Caspian Energy (CE): Г-н Бабаев, в Азербайджане начался этап активного развития ненефтяного сектора. Реформы в этой области, предложенные Президентом Азербайджана Ильхамом Алиевым, касаются всех отраслей, включая промышленность. Каковы перспективы развития алюминиевой промышленности в Азербайджане?

Генеральный директор Detal Holding Сархан Бабаев: Азербайджан – нефтяная страна. Этот фактор умело используется во внешней и внутренней политике нашей страны как один из важных инструментов с целью укрепления ее экономической мощи. Вместе с тем развитие ненефтяного сектора также имеет первостепенное значение в экономической политике государства. По этой причине доля ненефтяного сектора, характеризующая развитие нашей страны, за последние 13 лет выросла в 7-8 раз. Создание Комплекса Detal Alüminium является результатом работ, осуществляемых в данном направлении. После резкого падения цен на нефть на мировом рынке государство еще больше внимания стало уделять алюминиевой промышленности, развитие этой отрасли стало одним из приоритетных направлений экономической политики страны.

CE: Насколько повлияли на отрасль экономические проблемы на мировом рынке, цены на нефть и другие аспекты?

Сархан Бабаев: Общеизвестно, что крупные инфраструктурные и строительные проекты в любой нефтяной стране финансируются за счёт прибыли, получаемой от нефти. Естественно, падение цен на нефть стало причиной снижения стоимости алюминия и алюминиевой продукции.

В этой связи Detal Holding мобилизовал все свои возможности и передовую мировую практику с целью снижения до минимума воздействия образовавшихся негативных факторов.

CE: Планирует ли предприятие переход к производству замкнутого цикла, что позволяет значительно экономить сырьё и электроэнергию?

Сархан Бабаев: В стратегических планах компании на ближайшее пятилетие в организации нашего производства предусмотрено использование местных ресурсов, дальнейшее

> Сегодня мы экспортируем на внешние рынки 99% производимой нами продукции, из них 45% приходится на долю стран Европейского союза

углубление переработки производимых в настоящее время полуфабрикатов и соответственно обеспечение получения конечной продукции. Мы как Detal Holding надеемся, что проводимые руководством страны интенсивные преобразования будут способствовать получению большой результативности в этом направлении. В ближайшие годы вокруг Гянджинского Алюминиевого Комплекса нашего Холдинга будет создана большая сеть предприятий малого и среднего бизнеса. В этом направлении следует отметить, что субъекты малого предпринимательства обладают серьёзным потенциалом. Detal готов оказать любую поддержку этим субъектам предпринимательства с целью воодушевления их к производству продукции алюминиевой направленности.

CE: Какую продукцию сегодня может предложить Detal Aluminum для получения добавочной стоимости от сырья к готовым изделиям?

Сархан Бабаев: В настоящее время Detal экспортирует свою продукцию в более чем 17 стран мира. Эти товары состоят из алюминиевых слитков, рулонов и листов, а также ряда сортов конечной продукции.

Продукция полуфабрикатов применяется в секторах строительства, производства упаковочных материалов, производства промышленной продукции, производства автомобилей и т.д., а также в производстве различной конечной продукции.

Наша страна в настоящее время импортирует продукцию данной категории. Основную часть этих товаров можно изготовлять из производимых нами полуфабрикатов.

CE: Какие направления развивает холдинг, какие особенно востребованы на рынке?

Сархан Бабаев: Приоритетной задачей для холдинга на сегодняшний день является увеличение объёма производства полуфабрикатов. Предпочтение отдается производству полуфабрикатов с высокой стоимостью, в основном крашеных алюминиевых листов и рулонов толщиной до 0,15-0,20 мм. Производство этой продукции требует высоких технологических знаний и профессиональных навыков и в этом отношении наш холдинг опирается на свою профессиональную команду инженеров-технологов, которые являются его основным стратегическим ресурсом. Параллельно продолжается выход на рынок продукции, созданной благодаря внедрению know-how и передовых технологий.

> … алюминий является самым широко используемым материалом, он сохранит потенциал широкого применения и в будущем

CE: Насколько удалось расширить поставки готовой продукции на экспорт?

Сархан Бабаев: В первые годы деятельности полуфабрикаты Detal Alüminium продавались только в Россию и Беларусь. В дальнейшем, благодарю накопленному опыту, внедрению европейских и ISO-стандартов, полученные нами международные сертификаты позволили экспортировать продукцию в ведущие европейские страны.

Сегодня мы экспортируем на внешние рынки 99% производимой нами продукции, из них 45% приходится на долю стран Европейского союза.

CE: Какие проекты холдинг планирует развивать в будущем?

Сархан Бабаев: Алюминий является металлом широкого применения. Его свойства обуславливают многогранность его использования. Мы отдаем предпочтение тем сортам алюминия, которые широко используются в строительстве, автомобилестроении, производстве упаковочных материалов и т.д.

Мы надеемся на получение высокой прибыли от производства новых сортов алюминиевых облицовочных материалов, которые в основном используются в секторе строительства.

Учитывая, что алюминий является самым широко используемым материалом, он сохранит потенциал широкого применения и в будущем. Detal планирует использовать этот потенциал с пользой, в этой работе надеется на поддержку и дальнейшее создание благоприятной юридической и бизнес-атмосферы со стороны государства.

Azpetrol expanding presence in regions

Jeyhun Mammadov
General Director, Azpetrol Ltd

Azpetrol Ltd., which has become one of the most valuable national brands in the country's economy, has successfully completed last year too. Nowadays Azpetrol is number one among companies, engaged in retail petrol trade in Azerbaijan, and always moves beyond by considering further development options. Expansion of the filling station chain, especially in regions is of great importance in terms of creation of permanent working places. It is noteworthy that Azpetrol is currently providing services to the residents of the capital through 18 filling stations, 4 gas filling stations operating in Baku. The substantial part of the retail network, including 63 petrol stations and one gas filling station are operating in the regions.

The main business of Azpetrol, which joined in the country's economy after the launch of the first petrol station in Baku on July 15, 1997, is to carry out retail and wholesale fuel trade via the chain of petrol and gas filling stations.

> The company has 81 filling stations and 5 gas filling stations operating at present and equipped with the most advanced facilities

The company has 81 filling stations and 5 gas filling stations operating at present and equipped with the most advanced facilities.

In 1999 Azpetrol launched an oil terminal fully meeting the modern standards in order to enhance the quality and secure stable supply of filling stations. The oil terminal has been equipped with electronic equipment of advanced European countries, fire-fighting, security and fuel's quality control systems.

In 1999 the company commissioned a vehicle fleet to transport fuel as well as provide timely and uninterrupted fuel supply to petrol and gas filling stations. The motor car park has 110 fuel transportation vehicles which meet international standards and are ready to leave at any time.

Nowadays Azpetrol is providing its clients the following types of fuel: AI-92, Premium Euro-95 gasoline, diesel fuel and liquid gas (propane-butane). Customer-specific services are provided promptly and on a high level.

Apart from this, clients can enjoy services of café, markets, car-wash, motels and other types of services provided at petrol and gas filling stations of the company. It is noteworthy that Azpetrol is one of the biggest employers. There are over 3200 people working for the company at present.

To create comfortable conditions and meet high quality fuel needs of customers living in regions, this year Azpetrol has opened 4 new filling stations, designed in a modern style, by using contemporary technologies. These stations feature high level service as there is a motel operating within each filling station. New motels have all comfort facilities and the company hopes that clients will be satisfied.

> This year Azpetrol has opened 4 new filling stations designed in a modern style by using contemporary technologies

Opening of new filling stations in Beylagan, Ganja, Mingechevir and Samuh districts is of big importance in terms of opening of permanent working places. There are 35, 28 and 40 new permanent working places opened in Beylagan, Samuh and Ganja respectively. The top priority business line of Azpetrol is to secure population's employment through opening of new working places in regions.

Azpetrol Company has been awarded the following diplomas and prizes by local and international organizations: Business prestige, International gold star for quality, Queen Victoria commemorative medal, Best Enterprise, Caspian Energy Integration Award, Company of the Year, Azeri Business Award, Quality Summit Award, International Quality Crown, etc. The most significant among them is the Mingechevir

> Provision of employment is the priority business line of the company and is carried out mainly through opening of working places in regions.

city filling station's becoming a winner of the award, announced by "Modern Filling Station" journal in 2015, in the "Best Filling Station in CIS" category.

At the prize awarding ceremony, hosted in Turkey's capital Istanbul on April 14, 2014, official ISO - International Organization for Standardization representative presented Azpetrol the following certificates: ISO 9001:2008 (quality management system), ISO:14001 (environmental management system) and OHSAS:18001 (HSE management system).

Azpetrol has its HSE management system developed and adopted in accordance with the state's current strategy in this area. Appropriate technical passport has been issued for each facility. In the field of environmental impact assessment the company cooperates with firms which it implements joint projects with.

As early as March 2002 Azpetrol introduced a Smart Card non-cash payment system, meeting international standards, in order to improve services and comfort of clients. As the number of clients using these types of services is increasing every day, the company decided to replace this system with Petrol Plus Online system meeting all modern requirements of information technologies and security. This measure was taken to provide comfortable, quality and reliable services.

To provide comfort of clients and guests there are Azpetrol motels operating and providing high level services in Sheki, Balakan, Gazakh, Gusar, Beylagan districts as well as Ganja and Mingechevir cities. Guests are offered with luxe and semi-luxe rooms provided with high comfort. Motels' guests enjoy free Wi-Fi internet.

Azpetrol is engaged not only in business in Azerbaijan, it is also committed to the objectives of observance of charitable traditions. The company finds its duty to take part in strengthening of material-technical base in the field of education, culture and sport. Azpetrol gives preference to preservation and development of the literature and cultural heritage of Azerbaijan.

Noteworthy is Nizami Ganjavi's work "Khamsa", "Anthology of Azerbaijani Folk Music" (10-volume edition), works of such classic workers of the national culture as Khagani, Khatayi, Vagif, Vidadi and others, all published in Roman for the first time. In recent years the company has been funding

> Azpetrol is engaged not only in business in Azerbaijan, it is also committed to the objectives of observance of charitable traditions

conduction of different tournaments of federations for chess, table tennis, gymnastics, bicycle and automobile federation.

In coming years the company plans to commission filling stations in the capital and regions, expand chain of filling stations and contribute to the development of Azerbaijan.

High quality, respectability, maintenance people's trust have been the company's major goal since the first day of its operation and these objectives have always been achieved in a worthy manner.

Azpetrol расширяет присутствие в регионах

Компания Azpetrol Ltd., превратившаяся в один из ценнейших национальных брендов экономики страны с успехом завершила и минувший год. Сегодня Azpetrol занимает лидирующее положение среди компаний, которые занимаются розничной торговлей автомобильного горючего в Азербайджане и не останавливается на достигнутых успехах, постоянно рассматривая пути дальнейшего развития. Расширение сетей АЗС, особенно усиление своей деятельности в регионах имеет особо важное значение с точки зрения создания постоянных рабочих мест. Следует отметить, что Azpetrol в настоящее время оказывает услуги жителям столицы посредством 18 автозаправок, 4 газозаправочных станций, функционирующих в Баку. Большая часть розничной сети, в том числе 63 автозаправки и одна газозаправочная станция осуществляют свою деятельность в регионах.

> В настоящее время функционируют оснащенные самым современным оборудованием 81 АЗС и 5 ГЗС компании

Основная деятельность Azpetrol, вошедшего в экономику страны с вводом в эксплуатацию первой автозаправочной станции в городе Баку 15 июля 1997 года, заключается в розничной и оптовой торговле топливом через сеть автозаправочных и газозаправочных станций. В настоящее время функционируют оснащенные самым современным оборудованием 81 автозаправочная (АЗС) и 5 газозаправочных станций (ГЗС) компании, охватывающие основные экономические зоны Азербайджана.

С целью улучшения качества топлива и беспрерывного снабжения заправочных станций топливом в 1999 году Azpetrol сдал в эксплуатацию Нефтебазу, которая полностью соответствует требованиям современных стандартов. Нефтебаза снабжена электронным оборудованием передовых европейских стран, противопожарной системой, системами безопасности и контроля за качеством топлива.

> Azpetrol в этом году открыл 4 новые автозаправочные станции, оформленные в современном стиле с использованием современных возможностей и технологий

> Обеспечение занятости является приоритетным направлением деятельности компании и выполняется в основном за счет открытия рабочих мест в регионах.

Компания в 1999 году сдала в эксплуатацию автопарк для перевозки топлива с целью своевременной и беспрерывной доставки топлива на АЗС и ГЗС. 110 автомобилей по перевозке топлива, имеющихся в автопарке, соответствующем международным стандартам, находятся в состоянии готовности выехать в любое время.

В настоящее время Azpetrol своим клиентам предлагает следующие виды топлива: бензин марки АИ-92, бензин марки Premium Euro-95, дизельное топливо и жидкий газ (пропан-бутан). Услуги оказываются оперативно, на высоком уровне и с учётом самых незначительных требований клиентов.

Кроме того, клиенты могут воспользоваться услугами кафе, маркетов, центров мойки машин, мотелей и другими видами услуг, которые предоставляются в составе АЗС и ГЗС компании. Необходимо особо отметить, что Azpetrol является одним из самых крупных работодателей. В настоящее время в компании работает более 3200 человек.

С целью создания комфортных условий и удовлетворения нужд клиентов, проживающих в регионах в качественном топливе Azpetrol в этом году открыл 4 новые автозаправочные станции, оформленные в современном стиле с использованием современных возможностей и технологий. Эти станции отличаются наличием высокого уровня обслуживания, поскольку на территории каждой заправочной станции функционирует мотель. Новые мотели имеют все удобства и в компании надеются, что клиенты останутся довольными.

Открытые компанией новые заправочные станции в Бейляганском, Гянджинском, Мингячевирском и Самухском районах имеют немаловажное значение с точки зрения открытия постоянных рабочих мест. В Бейлягане открыто 35 новых постоянных рабочих мест, в Самухе – 28, в Гяндже – 40. Основным приоритетным направлением Azpetrol является обеспечение занятости населения за счёт открытия новых рабочих мест в регионах.

Компания Azpetrol со стороны местных и международных организаций удостоена следующих дипломов и премий: "Business prestige", "International gold star for quality", "Queen Victoria commemorative medal", "Best Enterprise", "Caspian Energy Integration Award", "Company of the Year", "Azeri Business Award", "Quality Summit Award", "International Quality Crown" и т.д. Среди них, особенно значимым является выбор автозаправочной станции в городе Мингячевир победителем премии, объявленной в 2015 году журналом "Современная АЗС", в номинации "Самая лучшая автозаправочная станция" на пространстве СНГ.

Официальный представитель организации "Международные стандарты - Международная организация по стандартизации" (ISO - International Organization for Standardization) в Турции вручил в 14 апреля 2014 года в Стамбуле компании Azpetrol сертификаты по следующим стандартам: ISO 9001:2008 (Системы управления качеством), ISO:14001 (Системы управления окружающей средой) и OHSAS:18001 (Системы управления охраной труда и безопасностью).

Политика охраны труда и безопасности Azpetrol подготовлена и принята в соответствии с существующей стратегией государства в этом направлении, подготовлен соответствующей технический паспорт для каждого объекта компании. В области оценки влияния на окружающую среду (ОВОС) компания сотрудничает с предприятиями, с которыми реализуются совместные проекты.

С целью усовершенствования услуг и удобства клиентов компания Azpetrol еще в марте 2002 года внедрила в соответствии с международными стандартами в сети заправочных станций услугу безналичных платежей по карточной системе (Smart Card). Учитывая, что численность клиентов, пользующихся этими видами услуг, ежедневно растет, компания в целях оказания комфортных, качественных и надёжных услуг приняла решение о замене этой системы платежной системой Petrol Plus Online, отвечающей всем современным требованиям информационных технологий и безопасности.

С целью обеспечения удобств клиентов и гостей в Шекинском, Балакянском, Газахском, Гусарском, Бейляганском районах и городах Гянджа, Мингячевир функционируют мотели Azpetrol, которые оказывают услуги на самом высоком уровне. Гостям в мотелях предоставляются люксовые и полулюксовые комнаты, обеспеченные высоким уровнем комфорта и уюта. Гости мотелей обеспечиваются бесплатным пользованием интернета посредством Wi-Fi.

> Azpetrol в Азербайджане занимается не только бизнесом, он привержен целям соблюдения традиций благотворительности

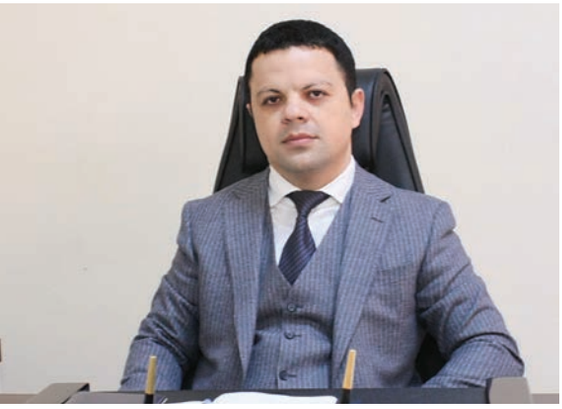
Azpetrol в Азербайджане занимается не только бизнесом, он привержен целям соблюдения традиций благотворительности. Компания считает своим долгом принимать участие в укреплении материально-технической базы в сферах образования, культуры и спорта. Azpetrol отдаёт предпочтение сохранению и развитию литературного и культурного наследия Азербайджана. В качестве примера можно указать издание впервые в латинской графике произведения "Хамса" Низами Гянджеви, 10-томника "Антология Азербайджанской народной музыки", произведений таких классиков национальной культуры как Хагани, Физули, Хатаи, Вагиф, Видади и других. В последние годы компания выступает в качестве спонсора при проведении различных турниров федераций по шахматам, гимнастике, настольному теннису, велосипеду, и автомобильной федерации.

В планах компании на предстоящие годы - сдача в эксплуатацию заправочных станций в столице и регионах, расширение сети заправочных станций, внесение вклада в развитие Азербайджана.

Высокое качество, добропорядочность, сохранение доверия людей – основная цель компании с первого дня своей деятельности и эти цели всегда выполняются с достоинством.

Catering company must be responsibile for foodservice

Director of Seaport Catering LLC Namiq Hasanov



Caspian Energy (CE): Mr. Hasanov, important measures, aimed at simplifying business dealing, are currently carried out under the leadership of President Ilham Aliyev. Tax holidays are introduced. The number of spheres, requiring licensing, has been reconsidered and reduced. To what extent have these reforms affected the catering sector?

Namiq Hasanov, Director of Seaport Catering LLC: Reforms, introduced under the leadership of President Ilham Aliyev, including reduction of spheres requiring licensing, stoppage of tax inspections and other measures have considerably simplified conducting of business and given an additional incentive to entrepreneurs. The reality is that devaluation has affected all business areas including a catering sector and our customers. However, concern and support, provided by the government of the country at such important period, promotes revitalization of our business.

We already witness serious changes in our area of activity. Apart from this, nowadays purchase of food products is carried out in accordance with the official documentation, and it is a very positive aspect for the development of our business.

In general, I do believe that these reforms will play a very important role in our future activity.

CE: What prerogatives should be offered for the development of the catering sector?

Namiq Hasanov: We are dealing mainly with corporate clients. The concept of catering is perceived as corporate catering in Azerbaijan but in reality it bears a much broader meaning. Catering implies not only corporate foodservice but also buffet reception and banquets.

Companies often address food issues on their own. Very often they have no slightest idea what catering is.

We want businessmen to consider catering companies more seriously.

Apart from this, we really would like to see a more broad-scale introduction of catering services in our country. It is noteworthy that both a company and workers benefit from catering as it lets them spend less time on food supply and focus more on the labor process.

As far as price parameters are concerned, it costs a company 10-15% cheaper to apply our service than arranging food supply for its workers on its own. In other words, we try to offer competitive prices.

CE: I.e. you are offering services that save time...

Namiq Hasanov: We say leave all the work concerning foodservice to us. Yes, we can hold a consulting but it is a short-term solution of the matter as provision of catering services requires a well-run system and skilled personnel. We think that everybody must mind his own business. Catering company must bear all responsibility for foodservice.

I find it important to mention that lack of foodservices for a worker means waste of time, concentration and personal financial means. Employers must realize that catering enhances performance skills of workers.

In general, we want to change companies' views in order to provide workers with qualitative catering.

CE: How does domestic catering business differ from the international one? What should be done in order to switch to a new stage of development?

Namiq Hasanov: There are certainly some differences. The most important thing is to have skilled human resources. We handled this issue within our company.

Our whole activity starting from purchase of food products right to preparation and delivery to clients is being controlled by professionals. At the same time, our employees regularly attend trainings and courses aimed at enhancing their professional skills. As a Seaport Catering, we fully guarantee safety of products we offer. As a catering company, supply of high-quality food products to customers is one of our top priority goals.

I would like our companies to work in accordance with HACCP (Hazard Analysis and Critical Control Points) standards. It is a global standard of food safety. As Seaport Catering LLC, we have organized our work in compliance

with HACCP (Hazard Analysis and Critical Control Points) standard, the most prestigious standard of the world in the field of food safety and hygiene.

Food security, quality and hygiene lie in the basis of the major philosophy of Seaport Catering trying to maximally observe HACCP standard which is also recommended by the UN's Food and Agriculture Organization for all stages of the working process.

We are currently working to obtain another certificate ISO 22000 (Food Safety Management System). We will have an audit over this standard in November of this year whereafter we are able to move to an international level.

CE: What are company's capacities on provision of catering services at present?

Namiq Hasanov: We are currently arranging a foodservice of over 3000 people. However, the company is capable of providing foodservice for over 10,000 people simultaneously. Therefore, a company possesses a high-skilled personnel and a well-run supply system.

Our marketing department is currently expanding the coverage of our activity.

In general, the company's potential is boundless once it has a professional system of food supply. At present, our annual turnover exceeded 1 mln AZN which is not a limit as well.

CE: What importance is attached to the quality of food and variety of menu?

Namiq Hasanov: People in Azerbaijan like delicious food rich in calories. The quality of service and food, neatness of workers and cleanness of facilities is of great importance to Seaport Catering which has been offering a broad assortment of delicious dishes to its customers since 2009. Seaport Catering, which at present supplies 3,000 people with high-quality food, has always served its clients by skilled employees. High quality services we offer have always been highly appreciated by clients and specialists engaged in this area. The experience proves that Seaport Catering, making and offering delicious dishes of our local cuisine to a high standard, has been repeatedly certified by different structures and awarded by letters of gratitude and diplomas.

We use an individual approach to employees of companies serviced by us.

Before issuing a menu, we arrange questioning among employees and define preferences of the personnel. We make dishes considering the age, nationality, religion as well as working conditions of our customers. It is known that in the majority of cases there is a food taste difference between the younger and older generation as well. Young people prefer fast food while the older generation tries to abstain from it. We also make special diet dishes for people getting treatment in hospitals. We are very sensitive to nationality and religion of customers when making food. As we know, Muslims account for the majority of the population in Azerbaijan. For this reason, we try to make sure that meat and meat products we use are "khalal" meaning that animals are butchered in accordance with the rules of the Islamic religion.

One of the major advantages of the Seaport Catering is that we compose a menu for a client in accordance with working conditions. Obviously, the content of food made for an employee working in the office in a sitting position cannot be the same as food made for a person working at the construction site. People doing work requiring physical efforts must eat more calorie-rich food compared to office workers, as they spend more energy. It is what specialists of Seaport Catering, possessing big experience in this area, take into account while composing a menu. They attach a due attention to a relevant distribution of calorie as well as to a variety of food.

Every employee can choose food on the day of supply. As far as variety is concerned, a menu includes two types of side dishes, two types of salad, two types of soup, two types of major dishes and a dessert. The first-course dish mainly consists of meat and chicken products, which means that an employee has broad assortment. It is a difference between our catering and other types of activity concerning foodservice. Maximum observance of hygienic terms in the course of the working process is the major feature distinguishing us from other catering companies.

CE: You mentioned that catering is a multisided system. Which areas do you plan to develop in future?

Namiq Hasanov: As I have already mentioned, the concept of catering implies not only corporate food supply but also buffet reception and banquets. As far as organization of banquets is concerned, this area is broadly developed in Azerbaijan. But now we are developing buffet reception services which are also in demand. We also see the interest of companies. The system has already been set in this area. We permanently receive proposals each considered individually.

CE: What made you enter a catering sector and develop this area of business?

Namiq Hasanov: I hold a degree in economy and worked a financial director in different business areas for a long time.

In the course of the work catering aroused an interest in me, so I decided to open my own company in 2009. The purpose was to introduce all my goal-directed ideas to the catering development through my own company. I think our company is on the right track which is of great importance now.

Всю ответственность за питание должна нести кейтеринговая компания

Директор ООО «Seaport Catering» Намиг Гасанов

Caspian Energy (CE): Г-н Гасанов, сегодня в Азербайджане под руководством Президента Ильхама Алиева проводятся активные реформы по упрощению ведения бизнеса, вводятся налоговые каникулы, сокращены сферы, требующие лицензирования. Насколько эти реформы затронули сферу кейтеринга?

Директор ООО «Seaport Catering» Намиг Гасанов: Реформы, проводимые под руководством Президента Ильхама Алиева, в том числе сокращение сфер, требующих лицензирования, приостановка налоговых проверок и другие мероприятия значительно упрощают ведение бизнеса, придают дополнительный стимул предпринимателям. Реальность заключается в том, что девальвация уже затронула все сферы бизнеса, в том числе и сферу кейтеринга, включая наших клиентов. Однако забота и поддержка бизнеса со стороны руководства страны в такой важный момент способствует активизации нашей деятельности.

В нашей сфере деятельности мы уже замечаем серьезные изменения. Кроме того, сегодня закупка продовольственных товаров ведется согласно официальной документации и это очень позитивный аспект для развития нашего бизнеса.

В целом, считаю, что эти реформы будут играть очень важную роль в нашей будущей деятельности.

CE: Какие прерогативы следует предложить для развития сферы кейтеринга?

Намиг Гасанов: Мы работаем в основном с корпоративными клиентами. Само понятие кейтеринг в Азербайджане воспринимается как корпоративное питание, но на самом деле кейтеринг представляет собой нечто большее. Под кейтерингом подразумевается не только корпоративное питание, но и фуршеты, и банкеты.

Зачастую компании сами решают вопросы с питанием, а в большинстве случаев даже не имеют понятия, что такое кейтеринг. Мы хотим, чтобы бизнесмены более серьёзнее относились к кейтеринговым компаниям.

Кроме того, мы очень хотели бы, чтобы внедрение кейтеринговых услуг в нашей стране стало более широкомасштабным. Следует отметить, что если рассматривать сферу кейтеринга, то это выгода для работников компаний, это выгодно и самим компаниям, поскольку компании меньше времени тратят на организационные процессы, связанные с питанием и больше времени уделяют трудовому процессу.

Что касается ценовых параметров, наши услуги зачастую обходятся компаниям на 10 - 15% дешевле, чем если компания сама занимается обеспечением питания своих сотрудников. Т.е. мы предлагаем конкурентные цены.

CE: Т.е. Вы предлагаете услуги, они экономят время ...

Намиг Гасанов: Мы говорим, давайте мы освободим вас от всех обязанностей и забот, связанных с питанием. Да, мы можем провести консалтинг, но это позволит решить вопрос на короткий период времени, поскольку для предоставления кейтеринговых услуг нужна налаженная система и профессиональные работники. Мы считаем, что каждый должен заниматься своим делом. Всю ответственность за питание должна нести кейтеринговая компания.

Считаю важным отметить, что отсутствие питания для работника это потеря времени, концентрации и личных финансовых средств. Работодатели должны осознавать, что обеспечение сотрудников питанием повышает их КПД.

В целом, мы хотим изменить мировоззрение компаний для того, чтобы обеспечить работников качественным питанием.

CE: Насколько отличается кейтеринговый бизнес в Азербайджане от международного кейтеринга? Что следует сделать, чтобы выйти на новый этап развития?

Намиг Гасанов: Отличия, конечно же, есть. Самое главное, нам нужны квалифицированные кадры. Но в нашей компании этот вопрос мы решили.

Вся наша деятельность, начиная от закупки продовольственных продуктов, до приготовления и представления клиентам, контролируется профессиональными специалистами. В то

же время, наши работники регулярно привлекаются к тренингам и курсам для повышения профессионального уровня. Будучи Seaport Catering, мы полностью гарантируем безопасность предлагаемых нами продуктов, и обеспечение клиента качественными продовольственными продуктами является одной из наших главных целей, как кейтеринговой компании.

Я бы хотел, чтобы наши компании работали согласно стандартам HACCP (Hazard Analysis and Critical Control Points), это мировой стандарт по пищевой безопасности. Будучи ООО «Seaport Catering», мы построили нашу деятельность в соответствии со стандартом HACCP (Hazard Analysis and Critical Control Points), являющимся самым престижным стандартом мира в области продовольственной безопасности, гигиены. Основную философию «Seaport Catering», старающегося максимально соблюдать требования стандарта HACCP, рекомендованного также Продовольственной и сельскохозяйственной организацией ООН (FAO) на всех этапах рабочего процесса, составляют продовольственная безопасность, качество и гигиена.

В настоящее время мы работаем также в направлении получения и другого сертификата ISO 22000 (Food Safety Management System), аудит по которому будет проведен в ноябре текущего года, после чего мы можем выйти на международный уровень.

CE: Каковы возможности компании по обеспечению услугами кейтеринга на сегодняшний день?

Намиг Гасанов: В настоящее время мы ежедневно обеспечиваем питанием более 3000 человек, однако возможности компании позволяют обеспечить более 10000 человек одновременно. Для этого компания обладает высококвалифицированным персоналом и налаженной системой обеспечения. В настоящее время наш маркетинговый департамент расширяет охват нашей деятельности.

В целом, возможности компании не имеют предела, когда налажена профессиональная система обеспечения питания. В настоящее время наш ежегодный оборот превышает 1 млн. манатов и это тоже не предел.

CE: Какое внимание уделяется качеству питания и разнообразия меню?

Намиг Гасанов: В Азербайджане любят вкусно и калорийно питаться. Для Seaport Catering, предлагающего своим клиентам широкий ассортимент вкусных блюд, начиная с 2009 года, очень важно качество обслуживания и еды, чистота работников и помещения. Seaport Catering, обеспечивающее по сегодняшний три тысячи людей качественной едой, всегда служил своим клиентам своими опытными сотрудниками. Оказываемые нами высококачественные услуги всегда высоко оценивались клиентами и специалистами в этой области. Данный опыт доказывает, что Seaport Catering, готовящее и предлагающее насыщенные, вкусные яства нашей кухни по высоким стандартам, неоднократно сертифицировано различными структурами, и награждено благодарственными письмами, дипломами.

Мы индивидуально подходим к сотрудникам обслуживаемых нами компаний. При составлении меню мы проводим опрос среди работников и выявляем предпочтения коллектива. Наши блюда приготавливаются с учетом возраста, здоровья, национальности, вероисповедания, а также рабочими условиями наших клиентов. Известно, что в большинстве случаев вкус молодого и старшего поколения в еде отличается. Молодые люди предпочитают фастфуды, тогда как старшее поколение старается меньше употреблять такие блюда. Мы также готовим специальные диетические блюда для лиц, получающих лечение в больницах. При приготовлении блюда с чуткостью относимся к национальной и религиозной принадлежности клиента. Как мы знаем, подавляющее большинство населения Азербайджана составляют мусульмане. По этой причине, особое внимание обращаем на то, чтобы используемое нами мясо и мясные продукты, были «халал», то есть, животных забивали в соответствии с правилами Исламской религии.

Одним из основных преимуществ компании Seaport Catering является то, что мы составляем меню, предлагаемое клиенту, в соответствии с рабочими условиями. Очевидно, что содержание еды для сотрудника, работающего в офисе в сидячем положении, и работника, работающего на строительстве, не может быть одинаковым. Занятые на работах, требующих физическое усилие, должны питаться более калорийной едой, нежели офисные работники, так как тратят больше энергии. Профессиональные специалисты Seaport Catering, обладающего большим опытом в данной области, составляют меню с учетом именно этого момента, уделяя особое внимание правильному распределению калорий, а также разнообразию еды.

Каждый сотрудник в день поставки может выбрать для себя еду. Что касается разнообразия, в меню присутствует два вида гарнира, два вида салатов, два вида супов, два вида основных блюд и десерт. Первое блюдо это мясные и куриные продукты. То есть, сотруднику предоставляется широкий выбор. Это является отличием нашего кейтеринга от других видов деятельности в сфере предоставления услуг питания.

Основная же особенность, отличающая нас от других кейтеринговых компаний, состоит в том, что мы стараемся максимально соблюдать гигиенические условия на всех этапах рабочего процесса.

CE: Вы отметили в нашей беседе, что кейтеринг многогранная система. Какие направления Вы планируете развивать в дальнейшем?

Намиг Гасанов: Как я уже отметил, само понятие кейтеринга, это не только корпоративное питание, но и фуршеты и банкеты. Что касается организации банкетов, эта сфера достаточно развита в Азербайджане, но сейчас мы развиваем услуги по предоставлению фуршетов и спрос на этот вид услуг тоже есть. Мы также видим заинтересованность со стороны компаний. В этом направлении система уже налажена, постоянно поступают новые предложения, и каждое из них рассматривается индивидуально.

CE: Каким образом Вы пришли к решению заняться кейтеринговой деятельностью, развивать это направление бизнеса?

Намиг Гасанов: Я по образованию экономист и долгое время работал финансовым директором в разных сферах бизнеса.

В процессе работы у меня появилась симпатия к кейтерингу и в 2009 году решил открыть собственную компанию. Цель заключалась в том, чтобы внедрять все свои идеи целенаправленно в развитие кейтеринга через свою компанию. Я считаю, что наша компания движется в правильном направлении и это очень важно.

We aim to develop new products and solutions for the region

Cem Öçal, International Sales, Group Manager, KoçSistem Turkey

Caspian Energy (CE): Mr. Öçal, KoçSistem has been present in the IT market since 1945. Could you please tell about the achievements in the IT sector and the current possibilities of the company?

Cem Öçal, International Sales, Group Manager, KoçSistem Turkey: KoçSistem, a member of the Koç Group is one of Turkey's leading information technology companies. A pioneering corporation since it was established in 1945, KoçSistem has been serving enterprise customers to reach their targets for sustainable growth, and also facilitates their digital future with innovative solutions.

KoçSistem provides IT services to the top 500 companies in Turkey, providing extensive experience, reliable partnerships and a cutting-edge approach. KoçSistem also greatly enhances the competitiveness of their business models.

KoçSistem runs its own research and development department, and delivers data center, network solutions and services and business applications to customers, ranging from large corporations to medium-sized enterprises.

KoçSistem's corporate vision is to carry stakeholders towards the future in Europe and in the MEA region with innovative technologies, solutions and services. KoçSistem's corporate mission is to become an institution which uses the power derived from stakeholders for their own development; thus provide reliable, innovative and directing technology, solutions and services, and henceforth creates added value for its country and to maintain this position.

KoçSistem makes strong strategic partnerships with world's leading technology companies.

CE: What about KoçSistem in Azerbaijan?

Cem Öçal: Well, Azerbaijan–Turkey relations have always been strong with the two often being described as "one nation with two states" by National Leader of Azerbaijan Heydar Aliyev, due to both being Turkic nations.

It is also deeply assuring to see the priority which goes to Information Technologies, in terms of Country's strategic focus and investment.

We have seen all these opportunities in Azerbaijan and hence invested on KoçSistem Azerbaijan MMC (founded in 2012) which is one of the greatest step having been taken in our 70 years journey.

Our goal is to become "one stop shop" for public and private companies, delivering a turnkey added-value service model. We also volunteer to be part of the digital transformation that is expected to happen.

We always plan the link between R&D, innovation and productivity. In order to create successful services before the investment made, the key action is to strategize on R&D for any large Project.

I am also proud to share that on December 15, 2015, KoçSistem opened its first foreign Research and Development Center at the Technopark affiliated with Azerbaijan's established and advanced Qafqaz University.

We aim to develop new products and solutions in the medium and long term for the Caucasus region, to ensure more investment in economic and social areas by launching innovative processes, to bring the know-how and experience we have gained in the software sector in Turkey to Azerbaijan, and we trust that this solidarity will increase mutual productivity. Our added-value is to duplicate our success in a country like Azerbaijan which shares the same culture

and business climate. We had emphasized this message for instance, in the Technology Days, KoçSistem event, in Baku, last autumn.

CE: You have mentioned about "digital transformation". Can you please elaborate more?

Cem Öçal: It is obvious that the companies, which execute the technology driven transformation, are more capable to increase their profits, global performance and the market share.

The digital transformation represents a unique opportunity in emerging markets, such as Turkey and Azerbaijan, and has to be considered as a big step forward.

The digital transformation's key is to provide a smooth experience between the machine and the men within the technologic platforms.

We see a lot of success stories everyday and those are not necessarily driven by huge investments. The principal is to maintain a comprehensive capability on digital technologies. For instance, the "platform thinking" is a great example about the successful business models in today's environment.

CE: What are the preparations that the enterprises have to consider?

Cem Öçal: IT is now the inevitable parameter in all business models and the strategic driver. We may also say that turned to be the DNA mechanism of an organization which needs to be well perceived by its management. The mega trends such as "big data", "mobility", "Internet of things" are now the key factors for the transformation.

CE: And what about the public sector?

Cem Öçal: The public sector influences the private in terms of the investment strategy to be planned. The support from the government and the easiness of legal procedures are also anticipating the digital transformation. There is definitely a big role of the R&D in this equation.

On the other hand; the digitalisation strategy lets the public sector not only to reduce the operational cost but also to increase the efficiency. All the public services procedures, which are being provided on digital platforms, are well welcomed by the consumers and also by the corporates.

So, to summarize… Any public project related to infrastructure modernization or application platforms make a great example for other public entities or private sector.

CE: What are KoçSistem preparations for this new approach?

Cem Öçal: KoçSistem is pioneering the digital transformation with its 70 years know-how. We had been prepared well in advance, before the wave of transformation started happening. We delivered many projects which enabled our customers to execute their digital transformation. So, this is not something new for us.

With our value-creating, market focused approach to product management, our strategic outlook paving the way to the future, our expert team and our R&D and innovation power that shapes the future of technology, we are ready for new transformations!

I also feel that is the right time to talk about KoçSistem "NoW" concept. The world is getting smarter, and we are witnessing a technological transformation in which everything from security systems to corporate applications is getting smarter and more connected. This transformation holds many unique opportunities. We name this new world "NoW – New Opportunities World", and we invite our clients to take advantage of these opportunities NOW. And we invite our customers to be part of this "NoW" journey.

NoW is the initiative of KoçSistem where we invite our clients to experience the latest in technology and take advantage of the state of the art right now, as we realize their digital transformation processes.

NoW helps our customers to have the technology not tomorrow but today. NoW enables the digital transformation. NoW means a KoçSistem which presents it now…

We are prepared thanks to: our value-added product marketing focus, our visionary strategy, our people and the expertise, our R&D centers.

We are prepared for the transformation!!!

Allow me please to share few examples with you from 2015:

- 4500 users over 4 continents, audio and video integration Project, smart enterprise.
- Internet of things projects for over 100 workstations across Turkey, smart agriculture.
- Integrated IT infrastructure and automation for 500 thousand residences for reliable energy services, smart energy.

We will continue to grow in 2016 while pursuing the mega trends which will lead us to tomorrow.

CE: How is your approach when it comes to new transformation project?

Cem Öçal: Thanks for touching to this point. Our digital transformation strategy is based on a customer centric approach. We optimize the customers business processes for a perfectionist experience in today's smart world.

Only the positioning of the right strategy into the heart of the digital transformation will bring added-value and will succeed. We then implement the right technology to adapt the strategy, while the frame is based on mega trends.

Next step is to define and execute agile, functional, integrated and innovative processes. Last but not the least is the human perspective. That is to improve internal and external customer satisfaction to the highest level.

The methodology supporting this approach is to: Analyze, Define the requirements and realize the outcome.

CE: Thank you very much for your time on this interview, really appreciated. Do you have any last comments to the Azerbaijan IT market professionals?

Cem Öçal: We, KoçSistem, a pioneer in IT business would like to address our expertise in Azerbaijani market. We believe that there are mutual expectations which can be met with the right business engagement. 1250 KoçSistem employees are ready to fulfill this engagement.

Мы нацелены на разработку новой продукции и решений для региона

Менеджер группы по международным продажам KoçSistem Turkey Джем Очал

CE: Г-н Очал, KoçSistem работает на рынке информационных технологий с 1945 года. Не могли бы Вы рассказать нам о достижениях в сфере IT и сегодняшних возможностях компании?

Менеджер группы по международным продажам KoçSistem Turkey Джем Очал: KoçSistem, которая входит в состав Koç Group, является одной из ведущих компаний Турции в сфере информационных технологий. Будучи одной из первопроходцев в своей сфере, поскольку корпорация была создана в 1945 году, KoçSistem предоставляет услуги корпоративным клиентам, способствуя достижению их целей в сфере устойчивого роста, а также содействует продвижению их цифрового будущего, предлагая инновационные решения.

KoçSistem предоставляет IT-услуги 500 ведущим компаниям в Турции, обладая обширным опытом, надежными партнерскими отношениями и передовым подходом. KoçSistem также значительно содействует повышению конкурентоспособности их бизнес-моделей.

В распоряжении KoçSistem имеется свой собственный отдел исследований и развития, кроме того, компания создает дата-центры и предлагает сетевые решения, услуги и бизнес-приложения для клиентов, начиная от крупных корпораций до средних предприятий.

Корпоративное видение KoçSistem состоит в том, чтобы подвести предприятия к будущему в Европе и в регионе Ближнего Востока и Африки с помощью инновационных технологий, решений и услуг. Корпоративная миссия KoçSistem заключается в становлении компанией, которая направляет сильные стороны партнерских предприятий на их же собственное развитие, предоставляет надежные, инновационные и направляющие технологии, решения и услуги, обеспечивает дополнительные преимущества для своей страны и работает над тем, чтобы удержать эти позиции. KoçSistem строит сильные стратегические партнерства с ведущими технологическими компаниями мира.

CE: Что Вы можете рассказать о деятельности KoçSistem в Азербайджане?

Джем Очал: Азербайджано-турецкие отношения всегда были сильными. Общенациональный лидер Азербайджана Гейдар Алиев часто говорил о наших странах как «одна нация - два государства», поскольку Азербайджан и Турция являются тюркскими государствами.

В контексте этого приоритетность сферы информационных технологий приобретает более глубокий характер с точки зрения стратегической направленности и инвестиций страны.

Мы увидели все эти возможности в Азербайджане и впоследствии вложили инвестиции в KoçSistem Azerbaijan LLC (основана в 2012 году), что является одним из величайших шагов, предпринятых нами за 70 лет нашей деятельности.

Наша цель состоит в том, чтобы стать «единым окном предоставления услуг» для государственных и частных компаний, обеспечивая высокоэффективную модель обслуживания «под ключ». Мы также побуждаем присоединиться к цифровой трансформации.

Мы всегда планируем взаимосвязь между научными исследованиями, инновациями и производительностью. Ключевой шаг на пути к обеспечению успешного обслуживания на этапе до вложения инвестиций состоит в выработке стратегии по исследованиям и разработкам, как и для любого крупного проекта.

С большой гордостью отмечу, что 15 декабря 2015 года KoçSistem открыла свой первый зарубежный центр исследований и разработок в Технопарке, аффилированном с передовым Азербайджанским Университетом «Кавказ».

Мы нацелены на разработку новой продукции и решений для региона Кавказ в среднесрочной и долгосрочной перспективе. Кроме того, мы намерены содействовать росту инвестиций в экономическую и социальную сферы за счет внедрения инновационных процессов, а также внедрять в Азербайджане приобретенные в Турции ноу-хау и опыт в секторе программного обеспечения. Мы надеемся, что эта солидарность повысит обоюдную производительность. Наш вклад заключается в том, чтобы дублировать наш успех в такой стране, как Азербайджан, который обладает схожей культурой и деловым климатом. К примеру, мы сделали акцент на этих целях в ходе Дней Технологий, организованных KoçSistem в Баку прошлой осенью.

CE: Выше Вы говорили о «цифровой трансформации». Могли бы Вы рассказать об этом подробнее?

Джем Очал: Несомненно, что компании, которые проводят трансформацию, подкрепленную технологиями, располагают лучшими возможностями увеличить свою прибыль, производительность на мировых рынках и долю рынка.

Цифровая трансформация представляет собой уникальную возможность на развивающихся рынках, таких как Турция и Азербайджан, которую следует рассматривать как большой шаг вперед.

Ключевой момент в цифровой трансформации состоит в том, чтобы обеспечить плавное взаимодействие между машиной и человеком на базе технологических платформ.

Ежедневно мы наблюдаем множество успешных примеров, которые не обязательно сопряжены с огромными инвестициями. Основной момент заключается в поддержании всеобъемлющего потенциала цифровых технологий. К примеру, «платформенное мышление» является прекрасным примером

преуспевающей бизнес-модели в современных условиях.

CE: Какую подготовку следует учитывать предприятиям?

Джем Очал: Информационные технологии в настоящее время являются обязательным атрибутом всех бизнес-моделей и стратегической движущей силой. Можно также сказать, что они являются механизмом ДНК организации, и должны надлежащим образом восприниматься ее руководством. Такие мега тенденции как «большие данные», «мобильность», «Интернет вещей» в настоящее время являются ключевыми факторами этой трансформации.

CE: А как обстоят дела в этом отношении в государственном секторе?

Джем Очал: Государственный сектор оказывает влияние на частный сектор с точки зрения планируемой инвестиционной стратегии. Поддержка со стороны правительства и простота юридических процедур являются предпосылкой для цифровой трансформации. В этом уравнении большая роль, безусловно, принадлежит научным исследованиям и разработкам.

С другой стороны, стратегия дигитализации позволяет государственному сектору не только снизить эксплуатационные расходы, но и повысить эффективность. Все процедуры государственного обслуживания, которые предоставляются на базе цифровых платформ, хорошо воспринимаются потребителями и юридическими лицами.

Итак, подведем итоги... Любой государственный проект, связанный с модернизацией инфраструктуры или платформами приложений, является хорошим примером для других общественных организаций или частного сектора.

CE: Какую подготовку осуществляет KoçSistem для перехода на новый подход?

Джем Очал: KoçSistem осуществляет цифровую трансформацию, имея за плечами ноу-хау, подкрепленные 70-летним опытом. Мы были хорошо подготовлены заранее, до начала волны трансформации. Мы осуществили множество проектов, благодаря которым наши заказчики смогли провести цифровую трансформацию. Таким образом, это не является для нас чем-то новым.

Мы готовы к новым преобразованиям благодаря нашему ориентированному на рынок и обеспечение эффективности подходу к управлению производством, а также стратегическому мировоззрению, прокладывающему путь к будущему, нашей команде экспертов и потенциалу в сфере исследований и инноваций, который формирует будущее технологий!

Я также нахожу уместным сейчас рассказать о концепции NoW компании KoçSistem. Мир становится более интеллектуальным, и мы наблюдаем процесс технологического преобразования во всем: всё, начиная от систем безопасности и заканчивая корпоративными приложениями, становится более интеллектуальным и взаимосвязанным. Эта трансформация сопряжена со множеством уникальных возможностей. Мы называем это «миром новых возможностей» (NoW - New Opportunities World) и приглашаем наших клиентов воспользоваться этими возможностями NoW. Мы приглашаем наших клиентов присоединиться к этому процессу.

NoW является инициативой KoçSistem, в рамках которой мы приглашаем наших клиентов испытать новейшие технологии и воспользоваться их преимуществами, так мы воспринимаем процесс их цифровой трансформации.

NoW помогает нашим клиентам поставить технологии на службу не завтра, а сегодня. NoW обеспечивает цифровую трансформацию. NoW это KoçSistem, который сейчас создает возможности для цифровой трансформации …

Мы готовы, благодаря нашей ориентации на эффективный маркетинг продукции; нашей дальновидной стратегии; нашим людям и опыту; нашим научно-исследовательским центрам.

Мы готовы к трансформации!!!

С Вашего позволения, приведу Вам ряд примеров за 2015 год:

- 4500 пользователей на 4-х континентах, проект аудио и видео интеграции, умные предприятия.

- Проекты «Интернета вещей» на более 100 рабочих станциях по всей Турции, интеллектуальное сельское хозяйство.

- Интегрированная IT-инфраструктура и автоматизация для 500 тыс. жилых домов в целях предоставления надежных энергетических услуг, умной энергии.

Мы продолжим наш рост в 2016 году, следуя мега тенденциям, которые приведут нас к завтрашнему дню.

CE: В чем состоит Ваш подход, когда речь идет о новом проекте трансформации?

Джем Очал: Спасибо за то, что затронули этот вопрос. Наша стратегия по цифровой трансформации построена на подходе, ориентированном на клиента. Мы оптимизируем бизнес-процессы клиентов в целях формирования их перфекционистского опыта в современном интеллектуальном мире.

Только поместив правильную стратегию в основу цифровой трансформации, можно добиться успеха и эффективности. Затем мы внедряем надлежащие технологии, чтобы применить стратегию, а ее рамки построены на мега тенденциях. Следующим шагом является определение и реализация гибких, функциональных, интегрированных и инновационных процессов. И последний, но не завершающий элемент, это человеческая перспектива. То есть, улучшение внутреннего и внешнего удовлетворения клиента на самом высоком уровне.

Методология, поддерживающая данный подход, заключается в следующем: анализ, определение потребностей и реализация результатов.

CE: Большое спасибо за то, что уделили время для интервью, это очень ценно для нас. Хотели бы Вы что-нибудь пожелать профессионалам азербайджанского рынка информационных технологий?

Джем Очал: Будучи первопроходцем в сфере информационных технологий, компания KoçSistem хотела бы применить свой опыт на азербайджанском рынке. Мы верим, что есть взаимные ожидания, которые можно оправдать, задействовав надлежащие деловые круги. 1250 сотрудников KoçSistem готовы содействовать этому процессу.

Cargo transportation from China to Europe and back via Azerbaijan is already twice as faster

General Director of ASE Express Azerbaijan Rashad Abasov

Caspian Energy (CE): Mr. Abasov, let us congratulate you on your company's winning the nomination 'Transportation Company of the Year' within the framework of Caspian Business Award international premium. What do you think is the main distinguishing feature of ASE Express company engaged in cargo transportation?

Rashad Abasov, General Director of ASE Express Azerbaijan: I would like to express our gratitude to Caspian European Club (Caspian Business Club) and Caspian Energy International Media Group. Today, the activity of the club helps local businessmen in various spheres to promote their services or goods on the market. I think the polls among the companies operating both within the republic and abroad which were the basis for ASE Express's awarding prove that we have succeeded in our segment.

Cargo transportation is the main direction in our activity. We transport cargoes by air, sea, railway and motor transport worldwide using a broad network of our representative offices, as well as the offices of our partners. Being a branch of Turkish company ASE, we at the same time represent the interests of Japanese OCS and American DSV as we have signed the respective agreements. Today we run nearly 300 offices worldwide and the geography of our services covers almost all parts of the world. With such coverage, our main task is to provide a high-level service in all of our representative offices.

Our company also represents Turkish Airlines in Azerbaijan. We allocate places for cargo aboard all airplanes of this aviation company.

> Today we run nearly 300 offices worldwide and the geography of our services covers almost all parts of the world.
> With such coverage, our main task is to provide a high-level service in all of our representative offices.

We also realize our potential in transportation of project cargoes, oil facilities, oil transportation, dry cargo, as well as in container transportation, railway, express, group transportation by land transport and so on. We have been operating on the market since 1994 and throughout that period we have created a good ground and mechanisms for cooperation, settling on the leading positions in most segments.

CE: Azerbaijan's geography has determined its role as a transit hub. Do you think the efforts taken nowadays to achieve this goal are sufficient?

Rashad Abasov: I think the country's government has conducted and

> Formation of the Baku-Tbilisi-Kars railway communication and the North-South corridor also seems promising for business. Existing opportunities allow transporting cargo from China to Europe not for 30-35 days but twice as fast and this is very good advantage for business.

> With the growth in cargo transportation, the number of ferry boats to sail via Caspian Sea will also be increased.

continues to implement a huge work in this direction. As an example, I can mention the completing construction of a seaport in Alat, which will open up great opportunities for the country in terms of transit cargo transportation. Formation of the Baku-Tbilisi-Kars railway communication and the North-South corridor also seems promising for business. Existing opportunities allow transporting cargo from China to Europe not for 30-35 days but twice as fast and this is very good advantage for business.

CE: Is it necessary to overhaul the system of preparing shipping documentation and cargo execution?

Rashad Abasov: Due to the approved laws, the entire cargo execution procedure has been dramatically simplified. I can say that there is no red-tape observed in this direction. In addition, the entire process is promoted through the whole way from China to Europe. For example, the pilot launch of the container organized by JSC Azerbaijan Railway Company was delivered in time, without any delay on the road. With the growth in cargo transportation, the number of ferry boats to sail via Caspian Sea will also be increased.

CE: Country's economy is experiencing hard times. How did the new economic situation influence logistics?

Rashad Abasov: These difficulties also affected the companies, operating in cargo transportation. The matter is that the manat devaluation also influenced people's purchasing capacity. Volumes of sales have dropped, reducing the need for imported goods, thus the demand for the service of logistics companies has declined as well.

We understand that this is a natural process and most important here is not to give up. It is necessary to try to expand our activity, covering new areas and producing new services.

In addition, the present currency rate gives a certain stimulating effect for organization of domestic export-oriented production. We need to produce more goods to form part of Azerbaijan's export potential.

CE: What is currently dominating in the sphere of domestic cargo transportations: import or export?

Rashad Abasov: At present, Azerbaijan is a country where the share of import exceeds export. We mainly export oil and gas and, to the lesser extent, agricultural production. I would like to note that industrial zones are currently being actively created in Azerbaijan. Their formation started years earlier, as part of the economic diversification process. Azerbaijan's export positions are expected to boost dramatically in the next few years.

> … in the nearest future we will start to provide the customs warehousing services.

CE: How does ASE Express plan to preserve its leading positions within the market in the current economic conditions?

Rashad Abasov: We are assimilating new market segments. For example, in the nearest future we will start to provide the customs warehousing services. Cargo execution process may linger if the shipping documentation is not in order. It would be more suitable to warehouse cargo till completion of the execution process. This is one direction.

Online-shopping has become another new segment of our company, and we offer our services in the sphere of online sales. In addition, in anticipation of a dramatic actualization of railway transport, we are already working intensely in this direction. Furthermore, considering our partner agreements with various companies, we invest in alternative businesses to offer new services. This will, undoubtedly, influence the company's development and consequently further strengthen our market positions.

Уже сейчас перевозка грузов из Китая в Европу и обратно через Азербайджан вдвое быстрее

Генеральный директор компании ASE Express в Азербайджане Рашад Абасов

Caspian Energy (CE): Г-н Абасов, разрешите поздравить Вас с присуждением возглавляемой Вами компании международной премии Caspian Business Award 2016 в номинации «Транспортная компания года». Что именно, по Вашему мнению, отличает компанию ASE Express, осуществляющую свою деятельность в сфере грузоперевозок?

Генеральный директор компании ASE Express в Азербайджане Рашад Абасов: Хочу поблагодарить Caspian European Club (Caspian Business Club) и Caspian Energy International Media Group. На сегодня деятельность клуба очень помогает отечественным бизнесменам в разных сферах продвигать на рынке свои услуги или товары. Проводимые опросы среди компаний, осуществляющих свою деятельность как в республике, так и за рубежом, на основании которых и была награждена ASE Express, думаю, говорит о том, что наша деятельность в своем сегменте успешна.

Основным направлением нашей деятельности являются грузоперевозки. Мы перевозим грузы посредством авиа, морского, железнодорожного и автомобильного транспорта по всему миру, и используем для этого разветвленную сеть наших представительств, а также представительств наших партнеров. Являясь филиалом турецкой компании ASE, мы также представляем интересы японской OCS и американской DSV, с которыми у нас подписаны соответствующие соглашения. На сегодня у нас около 300 офисов по всему миру, и география наших услуг охватывает практически все части света. Имея такой охват, главной нашей задачей становится оказание высокого уровня сервиса во всех наших представительствах.

Наша компания также представляет Turkish Airlines в Азербайджане. Мы предоставляем места для грузов во всех самолетах этой авиакомпании.

Мы реализуем себя в сфере транспортировки проектных грузов, нефтеоборудования, нефтеперевозки, сухогрузов, также в контейнерных перевозок, железнодорожных перевозок, экспресс перевозок, групажных перевозок наземным транспортом и др. Мы на рынке работаем с 1994 года и за этот период создали хорошую почву и механизмы для сотрудничества, и во многих сегментах укрепились на лидирующих позициях.

CE: Географическое положение Азербайджана предопределило его роль в качестве транзитного центра. По вашему мнению, достаточно ли сегодня прикладывается усилий для достижения этой цели?

Рашад Абасов: Считаю, что в этом направлении правительством страны проведен и продолжает осуществляться огромный объем работы. В качестве примера, могу привести уже близкое к завершению строительство морского порта в Аляты, который даст стране большие возможности по части транзитных грузоперевозок. Многообещающим для бизнеса также выглядит и формирование железнодорожного сообщения Баку-Тбилиси-Карс, а также коридора Север-Юг. Уже сейчас имеющиеся возможности позволяют транспортировать грузы из Китая в Европу не за 30-35 дней, а вдвое быстрее. А это очень хорошо для бизнеса.

На сегодня у нас около 300 офисов по всему миру, и география наших услуг охватывает практически все части света. Имея такой охват, главной нашей задачей становится оказание высокого уровня сервиса во всех наших представительствах.

CE: Есть ли необходимость совершенствовать систему подготовки товаросопроводительных документов и оформления грузов?

Рашад Абасов: В результате принятых законов, вся процедура оформления грузов уже была значительно упрощена. Скажу, что никакой волокиты в этом направлении не наблюдается. Более того, весь этот процесс совершенствуется на всей протяженности пути из Китая в Европу. К примеру, пилотный контейнер, организованный ЗАО «Азербайджанские железные дороги», был доставлен своевременно, без задержек в дороге. По мере роста грузоперевозок будет увеличено и количество паромов на переправе через Каспий.

Многообещающим для бизнеса также выглядит и формирование железнодорожного сообщения Баку-Тбилиси-Карс, а также коридора Север-Юг. Уже сейчас имеющиеся возможности позволяют транспортировать грузы из Китая в Европу не за 30-35 дней, а вдвое быстрее. А это очень хорошо для бизнеса.

По мере роста грузоперевозок будет увеличено и количество паромов на переправе через Каспий.

CE: Экономика страны переживает не самый лучший свой период. Как сказалась новая экономическая ситуация на секторе логистики?

Рашад Абасов: Эти трудности затронули и компании, которые работают в сфере грузоперевозок. Дело в том, что девальвация маната сказалась на покупательной способности населения. Объемы продаж упали, и снизилась потребность в завозе новых товаров, а следовательно услуги логистических компаний оказались менее востребованы.

Мы понимаем, что всё это естественный процесс, и самое главное здесь не нужно сидеть сложа руки. Нужно стараться расширять свою деятельность, охватывать новые направления, создавать новые услуги.

Кроме того, нынешний валютный курс дает некий стимулирующий эффект для организации внутреннего производства, направленного на экспорт. Нужно больше производить товаров, которые станут частью экспортного потенциала Азербайджана.

CE: Что в настоящее время преобладает в сфере отечественных грузоперевозок: импорт или экспорт?

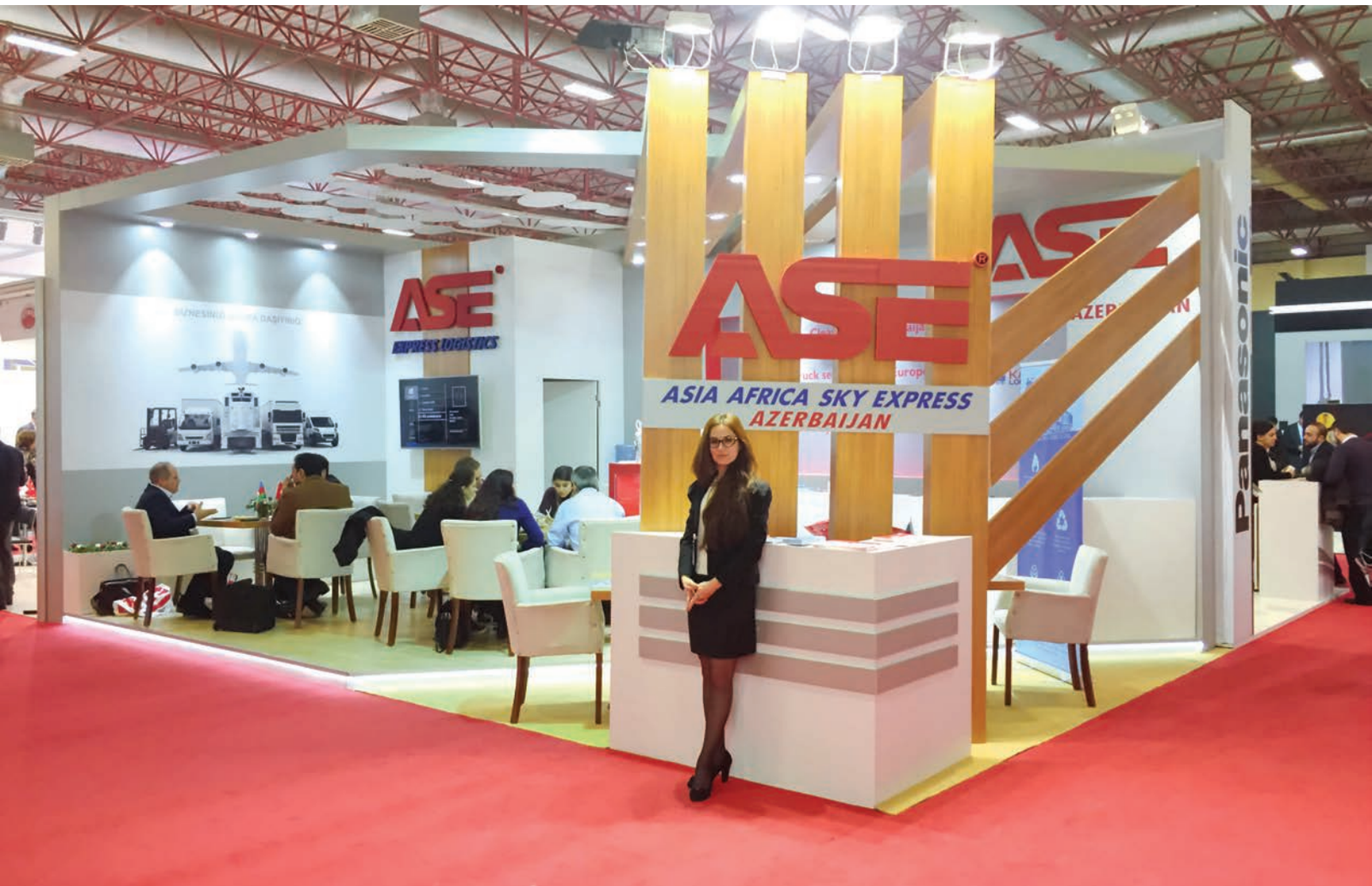
Рашад Абасов: На сегодня Азербайджан является страной, где доля импорта превышает экспорт. В основном, у нас экспортируется нефть и газ, а также в меньшей степени – продукция сельского хозяйства. Стоит отметить, что в настоящее время в Азербайджане активно создаются промышленные зоны. Их формирование началось годами ранее, в рамках процесса по диверсификации экономики. Ожидается, что в течение нескольких лет будут значительно расширены экспортные позиции Азербайджана.

CE: Как компания ASE Express планирует поддерживать свое лидерство на рынке в нынешних экономических условиях?

Рашад Абасов: Осваиваем новые сегменты рынка. К примеру, в самое ближайшее время мы начнем предоставлять услуги таможенного складирования. Процесс оформления грузов может затянутся в случае, если сопроводительные документы не в порядке. В таких случаях, владельцы грузов платят за простой и несут довольно существенные убытки. Гораздо выгоднее будет складировать груз до завершения процесса оформления. Это одно направление.

...в самое ближайшее время мы начнем предоставлять услуги таможенного складирования.

Другим нашим новым сегментом стал онлайн-шоппинг, и мы предлагаем наши услуги в сфере интернет-продаж. Кроме того, ожидая значительной актуализации железнодорожных перевозок в будущем, мы уже сейчас активно работаем и в этом направлении. Параллельно, учитывая наши партнерские соглашения с разными компаниями, делаем вложения в альтернативные виды бизнеса, чтобы предоставлять новые услуги. Все это в целом, без сомнений, скажется на развитии компании и соответственно еще больше укрепит наше положение на рынке.



Only by giving best shot,
it is possible to ensure successful event

General Director of ORLI Service Lali Palagashvili

Caspian Energy (CE): Ms. Palagashvili, over the past year the notion of 'cost cut ' has come into general use among event organizers. Customers are cutting budgets, slightly moderating their demands, therefore expecting from the event-companies an exemplary product and economic proposals without compromising the image of the event for relatively moderate amounts. How does ORLI Service manage to work in such conditions and preserve its leading positions on the market?

Lali Palagashvili, General Director of ORLI Service: When the country's economy is facing certain difficulties, it certainly affects business. These difficulties are undoubtedly felt on the event-market. But it is certainly not a ground for staying idle and just waiting for everything to get in order. We have worked out a plan of complex measures, which, I hope, will help us keep the high level of provided services even within limited budgets. Depending on the customer's wish, economy can be achieved by using decorative flowers instead of live ones, quality materials of local production can replace imported expensive ones and so on.

But, I have to repeat, that the quality of events must be kept on the highest level both in terms of organization and decoration. No matter whether if it is a presentation, an opening of a state facility and structure trade complexes and boutiques, a wedding party or a jubilee, children's matinee or a corporate party, a conference, a training or a picnic – we will always give our best shot.

We need to understand that economic processes are cyclic and current difficulties are temporary. We have been working since 1998 that is for more than 17 years. Within those years, we have already faced the period when the country's economy was affected by the implications of the world financial crisis. We did not have a single job cut, optimizing the spending on technical aspects and preserving confidence for tomorrow.

CE: And probably your business experience and feminine wisdom help you in this issue. After all, if I am not mistaken, you are one of the first business ladies of independent Azerbaijan. By the way, which qualities must a leader and business woman have?

Lali Palagashvili: In order to achieve success in business, a woman, just like a man, must have a power of will, ability to sacrifice something for the case, be competent, sincere, demanding and, most importantly, love what she does. If employees see that you are a professional and give yourself up to your business, they also start to strive for success in business.

I think women face more difficulties in business than men do but only from the point that she must also realize her mother potential. Personally I have never felt an unserious attitude to me as a business partner.

CE: Do you think it would suffice to remain an executer of the order to achieve success? Should an event company also try to play a role of a consultant on the stage of developing objectives and tasks of an event or a project?

Lali Palagashvili: Everything depends on an executer. It is easier to work with those who in advance know for sure what they expect from the project. You offer what they need, at least you can recommend something as an alternative.

It is much more difficult to work with clients who have great expectations regarding the event but have no idea what to start with. In this case, we offer several variants of the project to choose one, which suits original expectations best of all.

CE: What is the maximal number of people you arrange the events for?

Lali Palagashvili: We have an experience of holding events for 2,000 people. It was BP's New Year Party for its employees. Certainly, it is difficult to regulate such a big project, but we coped with the task successfully.

CE: Do you work only in Azerbaijan?

Lali Palagashvili: Not only here. We had projects implemented in Georgia, Russia and Turkey. We are planning to organize an event in Kazakhstan soon.

CE: Does the quality organization of an event depend on the chosen venue?

Lali Palagashvili: I think competent designers are able to display their abilities in any space. Technical aspects of any ground are of importance, but they are generally solvable and an experienced team does not face any insuperable obstacles.

For example, we had the practice of decorating a small hall in Nizami cinema theater as a Kremlin and the Red Square – the event dated to the arrival of the Russian delegation. We also turned a

BEFORE

AFTER

hall at Jumeirah hotel into the famous Toscana gardens of natural plants.

Offsite open-air events also have their peculiarities. Organizing the groundbreaking ceremony for Heydar Aliyev Museum and the building of executive power in Sheki where we recreated the future image of these buildings in 3D format and it was especially difficult. Organization of a gold refinery ceremonial opening in Gadabay which was held at the height with no mobile communication also stood out for its increased complexity. I have to note that it was a great responsibility for us, since the events were attended by Head of State Ilham Aliyev.

CE: Nearly a year has passed since our last interview. Which were the most remarkable events that ORLI Service has executed over this period?

Lala Palagashvili: Over the past year we have performed quite enough projects. The work with the Heydar Aliyev Foundation was the most significant for us. That cooperation was a great honor to us. We feel a professional approach to our proposals in which any creative ideas are appreciated. Over the past three years we have been organizing the New Year parties at Buta Palace for the Heydar Aliyev Foundation, greatly enjoying the very process of work.

The opening of Pasha Insurance affiliate in Khachmaz was also memorable. It was a difficult but also the same an amazing offsite project.

CE: It is indicative that by implementing such complex projects, ORLI Service applies its own potential in creating decorations, using flowers or sewing clothes or curtains…

Lali Palagashvili: Yes, our company has a department responsible for floral activity – ORLI Flowers, a division for preparing a special uniform and other textile production – ORLI Tekstil, for cleaning – ORLI Cleaning, as well as for decorations, transportations, and so on. We created those divisions for we had to spend much on these services. Thus, our company decided to expand the spectrum of its services and this helps us much in offering the best solutions for our customers.

We are actively using advanced technologies. For example, we offer a 3D design of the planned space. By wearing a special helmet, it is possible to sink into a virtual space and see the event décor in advance.

CE: How can a customer be attracted and kept in the contemporary conditions?

Lali Palagashvili: One can attract customers by presenting them the level of own work. I do not appreciate the obtrusiveness of some companies, which resort to everything, imposing their services through constant calling days and nights. I think this is the right way to lose the client forever.

We are not involved in many orders deliberately giving preference to working over a small number of projects. But we do our best, because the quality of work declines when you work on several projects and we cannot afford this.

ORLI Service is a self-sufficient company. We have had our say on the market and showed our potential. The whole spectrum of our services is oriented on customer satisfaction. This is our level and our customers are certainly important for us. We must keep this reputation and are even ready to compromise the here-and-now profit.

BEFORE

AFTER

Лишь вложив всю душу, можно обеспечить успех мероприятия

Генеральный директор компании ORLI Service Лали Палагашвили

Caspian Energy (CE): Г-жа Палагашвили, за последний год понятие costcut (дословно, - сократить расходы) прочно вошло в обиход организаторов мероприятий. Заказчики сократили бюджеты, слегка умерив свои требования. Причем, за относительно скромные суммы ждут от event-компаний образцовый продукт и предложения экономии не в ущерб имиджу мероприятия. Как работает компания ORLI Service в этих условиях, чтобы сохранить за собой лидерские позиции на рынке?

Генеральный директор компании ORLI Service Лали Палагашвили: Когда экономика страны переживает определенные трудности, то это всегда сказывается на бизнесе. Однозначно, эти трудности ощущаются и на event-рынке. Но это, разумеется, не повод, чтобы сидеть сложа руки и ждать когда само-собой все образуется. Мы разработали план комплексных мероприятий, который, надеюсь, позволит нам сохранить высокий уровень предоставляемых услуг даже при небольших бюджетах. В зависимости от пожеланий заказчика экономии можно достигнуть, используя декоративные цветы, вместо живых; качественные материалы местного производства, вместо привозных дорогих и т.д.

Но, повторюсь, качество самих мероприятий - и по организации, и по оформлению, должно оставаться при этом на высоком уровне. И не важен формат мероприятия – презентация, открытие гособъектов и учреждений, торговых комплексов и бутиков, свадьба, юбилей, детский утренник, корпоративный вечер, конференция, тренинг или пикник, мы вложим всю душу в него.

Необходимо понимать, что экономические процессы цикличны и нынешние трудности носят временный характер. На рынке мы работаем с 1998 года, то есть более 17 лет. За это время мы уже заставали период, когда на экономике страны сказывались последствия мирового финансового кризиса. Мы не сократили ни одного нашего работника, а оптимизацию расходов проводим на технических аспектах. И сохраняем уверенность в завтрашнем дне.

CE: В этом должно быть Вам помогает и предпринимательский опыт, и женская мудрость. Ведь, если я не ошибаюсь, Вы одна из первых бизнес-леди независимого Азербайджана. Кстати, какими качествами должна обладать женщина лидер и бизнесмен?

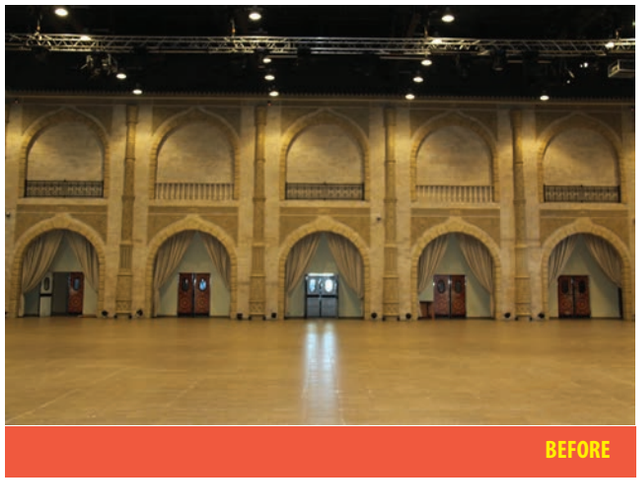
Лали Палагашвили: Для того, чтобы достичь успеха в бизнесе, женщине, равно как и мужчине, нужно обладать силою воли, умением чем-то жертвовать во имя дела, нужно быть компетентным, честным, требовательным и, самое главное, любить то, что делаешь. Если работники видят, что ты профессионал своего дела и отдаешься ему без остатка, то и сами начинают душой болеть за успешность бизнеса.

Я думаю, что женщинам в бизнесе всегда немного сложнее, чем мужчинам. Но только в том смысле, что она еще должна реализоваться как мать. Лично я никогда не ощущала какое-то несерьезное отношение к себе как к партнеру по бизнесу.

CE: Как по-вашему, достаточно ли для достижения успеха оставаться исполнителем заказа? Может быть event компании нужно выступать в роли консультанта еще на стадии зарождения целей и задач мероприятия или проекта?

Лали Палагашвили: Все зависит от заказчика. С теми, кто конкретно знают, чего хотят от реализации проекта, работать проще всего. Ты предлагаешь то, что им нужно, на крайний случай можешь посоветовать что-нибудь в качестве альтернативы.

Более кропотливой является работа с клиентами, которые имеют определенные ожидания от мероприятия, но абсолютно не представляют с чего начинать. В этом случае, предлагается несколько вариантов проекта, среди которых избирается один, максимально соответствующий первоначальным ожиданиям.


BEFORE

AFTER

CE: На какое максимальное количество людей вы проводите мероприятия?

Лали Палагашвили: У нас имеется опыт проведения мероприятий на 2 тыс. человек. Это был новогодний вечер BP для своих сотрудников. Конечно, сложно регулировать такие проекты, но мы успешно справились.

CE: Только ли в Азербайджане Вы работаете?

Лали Палагашвили: Не только. У нас были проекты в Грузии, России, Турции. В ближайшем будущем планируется организация мероприятия в Казахстане.

CE: Зависит ли качественная организация мероприятия от выбранной площадки?

Лали Палагашвили: Думаю, грамотный дизайнер сможет проявить себя в любом пространстве. Имеют значение технические аспекты той или иной площадки, но они, как правило, решаемы и для опытной команды не возникает непреодолимых препятствий.

У нас, к примеру, был опыт, когда небольшой зал киноцентра «Низами» мы оформили под Кремль и Красную площадь - мероприятие было посвящено прибытию российской делегации. Или же зал в отеле Jumeirah мы превратили в знаменитые Тосканские сады из живых растений.

Свою особенность имеют и выездные мероприятия под открытым небом. В частности, весьма сложным выдалась организация мероприятия по закладке фундамента для Музея Гейдара Алиева и здания исполнительной власти в городе Шеки, где мы на гористой местности воссоздали будущий облик этих зданий в формате 3D. Повышенной сложностью также отличалась организация торжественного открытия золотоперерабатывающего завода в Гедабеке, которая проходила на высоте, где не работала мобильная связь. Отмечу, что для нас это была огромная ответственность, ведь в этих мероприятиях принимал участие глава государства Ильхам Алиев.

CE: С нашей последней беседы прошло около года. Какие наиболее запоминающиеся мероприятия провела в этот период компания ORLI Service?

ЛалиПалагашвили: У нас за прошедший год было достаточно много

проектов. Самой запоминающейся для компании стала работа с Фондом Гейдара Алиева. Это сотрудничество является для нас большой честью. Мы чувствуем профессиональный подход к нашим предложениям, при котором ценятся любые креативные идеи. В последние три года мы организуем для Фонда Гейдара Алиева новогодние мероприятия в Buta Palace, получая колоссальное удовольствие от процесса работы.

Запоминающимся было также и открытие филиала компании Pasha Insurance в Хачмазе. Это сложный и одновременно интересный выездной проект.

CE: Показательно, что осуществляя подобные сложные проекты, компания ORLI Service задействует собственные возможности по созданию декораций, украшению цветами или пошиву одежды или занавесей…

Лали Палагашвили: Да, в структуре нашей компании функционирую подразделения, отвечающие за флористическую деятельность - ORLI Flowers, за изготовление специальной униформы или прочей текстильной продукции - ORLI Tekstil, за очистку - ORLI Cleaning, а также за изготовление декораций, транспортные перевозки и т.д. Эти подразделения мы создали в связи с тем, что много бюджетных средств приходилось расходовать на эти услуги. Таким образом, наша компания решила расширить спектр оказываемых услуг, и это очень помогает нам предлагать лучшие возможности для заказчиков.

Активно используем современные технологии. К примеру, мы предлагаем ознакомиться с 3D дизайном планируемого пространства. Одев специальный шлем, можно погрузится в виртуальное пространство и заранее увидеть оформление мероприятия.

CE: Чем можно в современных условиях завоевать и удержать клиента?

Лали Палагашвили: Завоевать клиента можно лишь показав ему уровень своей работы. Категорически не приемлю навязчивость некоторых компаний, которые идут буквально на все, денно и нощно доставая звонками в попытке навязать собственные услуги. Думаю, что это верный путь, чтобы навсегда отвратить от себя клиента.

Мы сознательно не берем много заказов. Предпочитаем работать с малым числом проектов. Но работать на славу. Как никак разрываясь между проектами, снижается качество работы, а этого мы не можем себе позволить.

ORLI Service – самодостаточная компания. Мы сказали свое слово на рынке, показали на что способны. Весь спектр предоставляемых нами услуг направлен на то, чтобы наши заказчики остались довольными. Вот это наш уровень, и нам немаловажно кто выступает в качестве наших клиентов. Это реноме мы должны сохранить и готовы даже поступиться сиюминутными доходами.

Caspian Oil and Gas 2016 expanding business partnership and scientific and technical cooperation

Caspian Oil and Gas exhibition and conference has been the central event in the sector of oil and gas industry of Azerbaijan. For more than two decades the exhibition has played a role of a platform for establishment of strong business contacts, signing of mutually profitable contracts and successful implementation of the projects. As a rule more than 10,000 local and foreign specialists attend the exhibition every year. The high status of the exhibition is confirmed by participation of President of Azerbaijan Ilham Aliyev. Ministry of Energy of the Republic of Azerbaijan and the State Oil Company of Azerbaijan (SOCAR) provide an invaluable support to the project. Caspian Oil and Gas is organized by Iteca Caspian and ITE Group.

This year Caspian Oil and Gas will involve over 240 companies from more than 30 countries, including Azerbaijan, Belgium, Spain, Italy, Kazakhstan, China, Netherlands, Poland, Portugal. Czech Republic, Italy, Germany are to present their national pavilions. Among the debutants are the companies from Great Britain, Portugal, Romania, the United States as well as some other countries. SOCAR is the general sponsor of Caspian Oil and Gas. This year's gold sponsors are BP and Petronas, while Bos Shelf is a silver sponsor. Among other sponsors it is possible to mention Azeri M-I Drilling, Caspian Marine Services, Caspian Drilling Company, Global Energy, GMS, AZFEN J.V., Gidromashservis, RussNeft, SOCAR Polymer, Tekfen Construction. Caspian Energy International Media Group is the general media partner of the exhibition and conference.

The exhibition is going to feature a wide range of equipment, services, innovational technologies in the sphere of oil production and transportation of energy sources, provision of oil and gas storage systems, maintenance services. In addition, a range of expositions at the exhibition will be devoted to fuel production and manufacture of ready goods from crude.

By gathering the top managers of the leading companies, representatives of profile ministries, influential profile experts on a single discussion platform, the oil and gas forum provides a regular opportunity for exchanging views on the relevant issues of oil and gas sector development. Caspian Oil and Gas international conference which is due to be held at the JW Marriott Absheron Baku hotel on June 2-3 is a traditional platform for such discussions. Among the main topics put for discussion this year are the issues of further development of Azerbaijan's oil and gas industry in the modern realities, Azerbaijan's role in ensuring energy supplies to Europe, provision of ecological and industrial security of supplies as well as a number of other related matters. Nearly 400 delegates representing more than 30 countries plan to participate in the conference. More than 50 speakers including the leading specialists, representatives of state structures, heads of major oil and gas companies from different countries will deliver reports on key issues of production, management and transportation of energy sources amid low oil prices. Azerbaijan's Minister of Energy Natiq Aliyev will take part in the plenary session of the conference. SOCAR President Rovnag Abdullayev, BP's Regional President on Azerbaijan, Georgia and Turkey Gordon Birrell, Statoil Vice President for International Development Al Cook, Nobel Upstream executive Vice President Larry Bates and others will also make reports at the conference.

For the first time this year the conference will consider the issue of training specialists for oil and gas projects. As part of the session, the specialists will discuss the obligations of the market participants related to corporate and social responsibility, development of the system for searching talents, educational programs as well as other technologies which help the employees be more effective, formation of the effectiveness assessment system and staff reserve, as well as many other issues. The moderator of the session is Khalik Mammadov, SOCAR Vice-President on Regime, Staff and Information Technologies.

The list of speakers also includes the representatives of BP, SAP, Petronas, Baku High Oil School. The composition of conference sponsors is also large. SOCAR is the general sponsor of the conference, BP, General Electrics and Snam are its gold sponsors, Inpex, McDermott are silver sponsors, and Caspian Geophysical, Dentons, Nobel Upstream, SAP, Schlumberger, Statoil, Total, GMA Petroleum are bronze sponsors.

Farid Mammadov, Director of Iteca Caspian: "Azerbaijan's oil and gas sector has entered a rather complicated period of toughening competition on the world energy markets. In order to increase its competitiveness, the sphere needs to address a whole range of tasks, including raising effectiveness of work in old fields, introducing innovational technologies, modernizing oil and gas refining capacities.

Professional meetings at Caspian Oil and Gas which have become traditional provide a unique opportunity for a broad consideration and discussion of scientific and technical, economic, organizational and other aspects of applying science-intensive technologies in Azerbaijan's oil and gas complex. The exhibition and conference enjoy authority among the professional community and have already become a popular platform for exchanging views between the leading Azerbaijani and foreign experts, governmental and business representatives. I am sure that the results of discussions at such meetings will help resolve the pressing tasks of oil and gas development, oil and gas refining and petrochemical complex, give a new impulse to raising effectiveness of using local energy sources and expand the sphere of business partnership and also scientific and technical cooperation."

Caspian Oil and Gas 2016 расширяет сферу делового партнерства и научно-технического сотрудничества

Выставка и конференция Caspian Oil and Gas - центральное мероприятие в секторе нефтегазовой промышленности Азербайджана. На протяжении более двух десятков лет выставка представляет собой площадку для формирования крепких деловых контактов, заключения взаимовыгодных контрактов и успешной реализации проектов. Ежегодно выставку посещает свыше 10 тысяч местных и зарубежных специалистов. Высокий статус выставки подкрепляет участие в выставке Президента Азербайджанской Республики Ильхама Алиева. Неоценимую поддержку проекту Caspian Oil&Gas оказывают Министерство энергетики Азербайджанской Республики и Государственная нефтяная компания Азербайджанской Республики (SOCAR). Организаторами Caspian Oil and Gas выступает Iteca Caspian и ITE Group.

Фарид Мамедов, директор компании Iteca Caspian: «Азербайджанская нефтегазовая отрасль вступила в сложный период ужесточения конкуренции на мировых энергетических рынках. Для укрепления собственной конкурентоспособности отрасли необходимо решить целый ряд задач – повышение эффективности работы на старых месторождениях, внедрение инновационных технологий, модернизация нефтеперерабатывающих мощностей. Профессиональные встречи на Caspian Oil and Gas, ставшие традиционными, дают уникальную возможность широкого смотра и обсуждения научно-технических, экономических, организационных и иных аспектов применения наукоемких технологий в нефтегазовом комплексе Азербайджана. Выставка и конференция пользуются авторитетом в профессиональном сообществе и уже стали известной дискуссионной площадкой для обмена мнениями между ведущими азербайджанскими и иностранными экспертами, представителями власти и бизнеса. Уверен, что результаты дискуссий на таких встречах помогут решению актуальных задач нефтегазового, нефтегазоперерабатывающего и нефтехимического комплексов, дадут новый импульс повышению эффективности использования локальных энергоресурсов, расширят сферу делового партнерства и научно-технического сотрудничества».

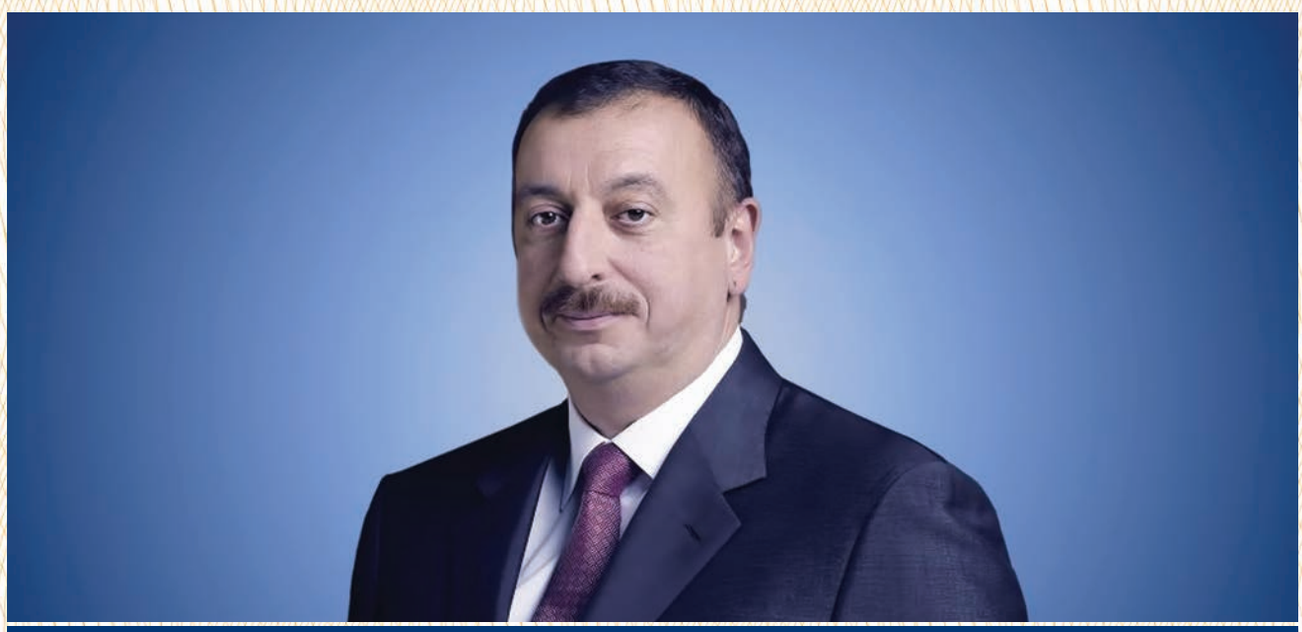
В этом году на выставке Caspian Oil and Gas соберутся более 240 компаний из свыше 30 стран мира, среди которых Азербайджан, Бельгия, Испания, Италия, Казахстан, Китай, Нидерланды, Польша, Португалия. Национальные павильоны представят Чехия, Италия, Германия. Среди дебютантов компании из Великобритании, Португалии, Румынии, США и других стран. Генеральным спонсором выставки Caspian Oil & Gas выступает SOCAR. Золотыми спонсорами этого года являются компании BP и Petronas, серебряным спонсором - Bos Shelf. Среди других спонсоров Azeri M-I Drilling, Caspian Marine Services, Caspian Drilling Company, Global Energy, GMS, AZFEN J.V., Гидромашсервис, RussNeft, SOCAR Polymer, Tekfen Construction. Генеральным медиа-партнером выставки и конференции выступает Caspian Energy International Media Group.

На выставке будет представлен широкий ассортимент оборудования, услуг, инновационных технологий в области нефтедобычи и транспортировки энергоресурсов, обеспечения систем хранения нефти и газа, сервисные услуги. Кроме того, ряд экспозиций на выставке будет посвящен технологиям в сфере очистки топлива и производства из сырья готовой к потреблению продукции.

Собирая на одной дискуссионной площадке топ-менеджеров ведущих компаний, представителей отраслевых министерств, авторитетных отраслевых экспертов, нефтегазовый форум предоставляет возможность для обмена мнениями по актуальным вопросам развития нефтегазовой отрасли. Традиционной площадкой для таких обсуждений является международная конференция Caspian Oil & Gas, которая пройдет 2-3 июня в отеле JW Marriott Absheron Baku. Среди основных тем, вынесенных на обсуждение в этом году, вопросы дальнейшего развития нефтяной и газовой промышленности Азербайджана в современных реалиях, роль Азербайджана в обеспечении энергопоставок в Европу, обеспечение экологической и промышленной безопасности поставок и другие актуальные темы. В конференции планируется участие около 400 делегатов из более чем 30 стран мира. Свыше 50 спикеров, среди которых ведущие эксперты, представители государственных структур, руководители крупных нефтегазовых компаний из разных стран мира, выступят со своими докладами по ключевым вопросам добычи, управления и транспортировки энергоресурсов в условиях низких цен на нефть. В пленарной сессии конференции примет участие министр энергетики Азербайджанской Республики Натиг Алиев. С докладами на конференции также выступят Ровнаг Абдуллаев, президент, SOCAR, Гордон Биррелл, региональный президент по Азербайджану, Грузии и Турции, BP, Ал Кук, вице-президент по международному развитию, Statoil, Ларри Бейтс, исполнительный вице-президент, Nobel Upstrem и другие.

Впервые в этом году конференция затронет тему подготовки специалистов для нефтегазовых проектов. В рамках данного заседания специалисты обсудят обязательства участников рынка в отношении кадровой и социальной ответственности, развитие систем поиска талантов, обучающих программ и других технологий, которые помогают сотрудникам стать эффективнее, выстраивание систем оценки эффективности и формирование кадрового резерва и многие другие темы. Модератором этой сессии выступает Халик Мамедов, вице-президент по режиму, кадрам и информационным технологиям, SOCAR. Также среди докладчиков представители компаний BP, SAP, Petronas, Бакинской Высшей Школы Нефти.

Состав спонсоров конференции также значителен. Генеральным спонсором конференции выступает SOCAR, золотыми спонсорами являются компании BP, General Electrics и Snam, серебряными - компании Inpex, McDermott, бронзовыми - Caspian Geophysical, Dentons, Nobel Upstream, SAP, Schlumberger, Statoil, Total, GMA Petroleum.



Ilham Heydar oglu Aliyev
President of the Republic of Azerbaijan and Chairman of the Caspian European Club

The Caspian European Club is the largest and dynamically developing regional organization that brings together over 5000 member companies and organizations from 50 countries around the world operating (or having intentions to work) in the Caspian, Black Sea and Baltic regions.

The Caspian European Club (Caspian Business Club) was established in June 2002 through active involvement of Caspian Energy International Media Group and under support of the largest oil & gas companies operating in the Caspian-Black Sea region.

Ilham Aliyev, President of the Republic of Azerbaijan, has been a Chairman of the Caspian European Club (Caspian Business Club) since its establishment.

The official name is the Caspian European Club. Along with the official name it is called Caspian Business Club, Caspian Energy Club and CEIBC (abbreviated form).

Official website of the Caspian European Club (Caspian Business Club) – www.caspianenergy.org

"Caspian Energy jurnalı" MMC has been announced a managing company to arrange an activity of the Club.

The Caspian European Club (Caspian Business Club) is headquartered in Baku, the only littoral capital in the Caspian Sea region.

Primary objectives of the Caspian European Club (Caspian Business Club):

- attract oil revenues from the oil industry into the development of the non-oil sector;
- create conditions on the informational level to work out a common programme on such matters as economy, power industry, customs, taxes, environmental protection, etc.;
- examine systematically problems of foreign and local business representatives and convey this information to the Administration of the President, government, parliament and government entities bearing responsibility for an economic bloc;
- implement programs and proposals promoting creation of favorable investment and business climate;
- implement various information projects of regional significance;
- maintain the dialogue between government institutions and the private sector within the framework of business forums, round tables and working groups;
- support and develop small and medium businesses on the informational level;
- support and promote ecological projects as well as projects on alternative energy on the informational level;
- support projects on development and introduction of information technologies and telecommunications on the informational level;
- lobby and promote companies of the Caspian-Black Sea region in the European countries and companies of Europe in the Caspian-Black Sea region on the informational level.

The similar branch associations according to the sectors function within the Club:

- Caspian European Oil&Gas Club
- Caspian European Energy Club
- Caspian European Industry Club
- Caspian European Finance Club
- Caspian European Investment Club
- Caspian European Construction Club
- Caspian European Transport Club
- Caspian European Tourism Club
- Caspian European ICT Club
- Caspian European Medical Club
- Caspian European Education Club
- Caspian European Services Club

The Caspian European Club (Caspian Business Club) members are divided into honourary, platinum, golden, silver, bronze and associate members.

Platinum and golden members have the widest powers within the Club. They take advantage of maximum discounts for placement of advertisements and advertising materials in all electronic and printing media sources of Caspian Energy International Media Group. Only platinum and golden members of the Club are allowed to take part in meetings with heads of state and government.

Within the framework of the Caspian European Club (Caspian Business Club), the Caspian-Black Sea and Baltic region countries annually host:

- International forums Caspian European Forum, Caspian Business Forum and Caspian Energy Forum(www.CaspianEnergyForum.com);
- awarding of international prizes Caspian Energy Award and Caspian Business Award(www.CaspianEnergyAward.com), Caspian CEO Award (www.Award.CEO), Caspian Brand Award(www.BrandAward.org), Media Award (www.Award.org), Luxury Brand Award (www.LuxuryBrandAward.org).

A wide range of information projects is running under support of the Caspian European Club (Caspian Business Club).

Caspian Energy (www.caspianenergy.media), Caspian Business Club (www.caspianbusiness.club), CASPIAN ENERGY CEO (www.caspianenergy.ceo) journals are published.

Online newspaper Caspian Energy News (www.caspianenergy.net), an oil-gas encyclopedia Caspian Energy Hisotry (www.oil-gas.az), an internet-catalogue CASPIAN ENERGY INFO (www.caspianenergy.info), an internet-television CASPIAN ENERGY TV(www.caspianenergy.tv), photo-agency CASPIAN ENERGY PHOTO (www.caspianenergy.photo), CASPIAN ENERGY SPORT (www.caspianenergy.sport) agency, research group Caspian Energy Marketing (www.caspianenergy.marketing) and others are currently in operation.

CASPIAN EUROPEAN CLUB
www.caspianenergy.org

Президент Азербайджанской Республики, Председатель Caspian European Club

Ильхам Гейдар оглы Алиев

Caspian European Club (Caspian Business Club) – самая крупная и динамично развивающаяся региональная организация, объединяющая в своих рядах более 5000 компаний и организаций из 50 стран мира, осуществляющих свою деятельность (или имеющих намерение) на территории государств каспийско-черноморского и балтийского регионов.

Caspian European Club (Caspian Business Club) был создан в июне 2002 года при активном участии Caspian Energy International Media Group и при поддержке крупнейших нефтегазовых компаний, работающих в каспийско-черноморском регионе.

Председателем Caspian European Club (Caspian Business Club) со дня основания является Президент Азербайджанской Республики Ильхам Алиев.

Официальное название - Caspian European Club. Также параллельно с официальным названием используется название Caspian Business Club, Caspian Energy Club и аббревиатура CEIBC.

Официальный сайт Caspian European Club (Caspian Business Club) – www.caspianenergy.org

На данный момент управляющей компанией для организации работы Клуба объявлена компания «Caspian Energy Jurnalı» MMC.

Штаб-квартира Caspian European Club (Caspian Business Club) находится в Баку - единственная прибрежная столица государства в прикаспийском регионе.

Основные цели Caspian European Club (Caspian Business Club):

- привлечение доходов от нефтяной отрасли на развитие ненефтяного сектора;
- создание на информационном уровне условий для разработки общей программы по вопросам экономики, энергетики, таможни, налогов, охраны окружающей среды и т.д.;
- систематическое изучение проблем представителей иностранного и местного бизнеса и доведения этой информации до Администрации Президента, правительства, парламента и госструктур, курирующих экономический блок;
- реализация программ и предложений, способствующих созданию благоприятного инвестиционного и бизнес-климата;
- реализация различных информационных проектов регионального значения;
- поддержка диалога между государственными структурами и частным сектором в рамках бизнес-форумов, круглых столов и рабочих групп;
- поддержка и развитие малого и среднего бизнеса на информационном уровне;
- поддержка и продвижение на информационном уровне экологических проектов и проектов по альтернативной энергетике;
- поддержка на информационном уровне проектов по развитию и внедрению информационных технологий и телекоммуникаций;
- лоббирование и продвижение на информационном уровне компаний каспийско-черноморского региона в странах Европы и компаний стран Европы в каспийско-черноморском регионе.

В составе Клуба функционируют аналогичные объединения по отраслевому признаку:

- Caspian European Oil&Gas Club
- Caspian European Energy Club
- Caspian European Industry Club
- Caspian European Finance Club
- Caspian European Investment Club
- Caspian European Construction Club
- Caspian European Transport Club
- Caspian European Tourism Club
- Caspian European ICT Club
- Caspian European Medical Club
- Caspian European Education Club
- Caspian European Services Club

Компании-члены Caspian European Club (Caspian Business Club) подразделяются на почетных, платиновых, золотых, серебряных, бронзовых и ассоциативных.

Наибольшими полномочиями обладают платиновые и золотые члены Клуба, которые получают максимальные скидки при размещении рекламы и рекламных материалов во всех электронных и печатных СМИ, входящих в Caspian Energy International Media Group. Также только платиновые и золотые члены Клуба могут принимать участие на встречах с главами государств и правительств.

В рамках Caspian European Club (Caspian Business Club) в странах каспийско-черноморского и балтийского регионов ежегодно проходят:

- международные форумы Caspian European Forum, Caspian Business Forum и Caspian Energy Forum (www.CaspianEnergyForum.com);
- вручение международных премий Caspian Energy Award и Caspian Business Award (www.CaspianEnergyAward.com), Caspian CEO Award (www.Award.CEO), Caspian Brand Award (www.BrandAward.org), Media Award (www.Award.org), Luxury Brand Award (www.LuxuryBrandAward.org).

При поддержке Caspian European Club (Caspian Business Club) функционирует целый ряд информационных проектов.

Издаются журналы Caspian Energy (www.caspianenergy.media), Caspian Business Club (www.caspianbusiness.club), CASPIAN ENERGY CEO (www.caspianenergy.ceo).

Функционируют электронная газета Caspian Energy News (www.caspianenergy.net), нефтегазовая энциклопедия Caspian Energy History (www.oil-gas.az), интернет-справочник CASPIAN ENERGY INFO (www.caspianenergy.info), интернет-телевидение CASPIAN ENERGY TV (www.caspianenergy.tv), фото-агентство CASPIAN ENERGY PHOTO (www.caspianenergy.photo), агентство CASPIAN ENERGY SPORT (www.caspianenergy.sport), исследовательская группа Caspian Energy Marketing (www.caspianenergy.marketing) и т.д.

SOCAR

President:
Rovnag Abdullayev
Президент:
Ровнаг Абдуллаев

First Vice-President:
Khoshbakht Yusifzadeh

Первый вице-президент:
Хошбахт Юсифзаде

Vice-President on Economic Issues:
Suleyman Gasimov

Вице-президент по экономическим вопросам:
Сулейман Гасымов

Vice-President on Strategic Development:
Tofig Gahramanov

Вице-президент по стратегическому развитию:
Тофик Гахраманов

Vice-President on Refining Issues:
David Mammadov

Вице-президент по переработке:
Давид Мамедов

State Oil Company of Azerbaijan Republic

About the company: Geophysical and geological operations, exploration and production drilling, oil&gas production, oil&gas field development, refining and transportation of oil, gas and refined products, marketing, sale of production, external economic activity, scientific projects, machinery-building and construction.

Branches and offices: Azneft Production Union, Azerigaz Production Union, Azerikimya Production Union, Department for Marketing and Operations, Oil Pipeline Department, Heydar Aliyev Baku Deepwater Jackets Factory, Heydar Aliyev Oil Refinery, Gas Processing Plant, Investment Department, Geophysics and Geology Department, Security Department, Social Development Department, Gas Operations Department, IT and Communication Department, Ecology Department, Complex Drilling Works Trust, Oil&gas Construction Trust, Training Education and Certification Department, Nanotechnology Research& Production Center, Neftgazelmitatgigatlayihe Institute.

Established in: 1992 **Personnel: over 79, 000**

Address: 73, Neftchilar Avenue, Baku, Az1000, Azerbaijan
Tel.: (+994-12) 521-03-32
Fax: (+994-12)-521-03-83
Email: info@socar.az
URL: www.socar.az

Государственная Нефтяная Компания Азербайджанской Республики

О компании: Геофизические и геологические работы, разведывательное и эксплуатационное бурение, добыча нефти и газа, обустройство нефтяных и газовых месторождений, переработка и транспортировка нефти, газа и продуктов их переработки, маркетинг, реализация продукции, внешняя экономическая деятельность, научные проекты, машиностроение и строительство.

Филиалы и офисы: Производственное объединение «Азнефть», Производственное объединение «Азеригаз», Производственное объединение «Азерикимия», Управление маркетинга и экономических операций, Управление нефтепроводов, Бакинский завод глубоководных оснований имени Гейдара Алиева, Нефтеперерабатывающий завод имени Гейдара Алиева, Газоперерабатывающий завод, Управление инвестиций, Управление геофизики и геологии, Управление безопасности, Управление социального развития, Управление газовых операций, Управление информационных технологий и связи, Управление экологии, Трест комплексных буровых работ, Трест «Нефтегазстрой», Управление обучения, образования и сертификации, Научно-производственный центр «Нанотехнологии», Институт «Нефтгазэлмитатгигатлайиха».

Год основания: 1992 **Численность работников: свыше 79 000**

Адрес: Азербайджан, AZ 1000, г.Баку, просп. Нефтяников, 73
Телефоны: (+994-12) 521-03-32
Факс: (+994-12) 521-03-83
E-mail: info@socar.az
URL: www.socar.az

Chairman:
Rauf Valiyev

Председатель:
Рауф Велиев

Azerbaijan Caspian Shipping Closed Joint-Stock Company

About the company: Azerbaijan Caspian Shipping Company is the largest shipping company in the Caspian, with the history lasting for over 150 years. Azerbaijan Caspian Shipping CJSC consists of a merchant fleet, offshore support fleet, shipyards and Azerbaijan State Maritime Academy. The CJSC is operating 285 vessels and employing about 9,000 people.

Azerbaijan Caspian Shipping Company performs cargo transportation in the basins of the Caspian, Black and Mediterranean Seas, and plays a connecting role in the Transport Corridor Europe-Caucasus-Asia (TRACECA).

The merchant fleet consists of 97 vessels, including 33 tankers, 13 ferries, 14 universal dry-cargo, 2 Ro-Ro ships as well as 35 engineering, support and auxiliary ships.

The CJSC's offshore support fleet performs operations on full provision of offshore services covering oil-gas production in the sea. The offshore support fleet is comprised of 188 vessels, including 21 crane, 22 supply and tug, 29 passenger, 2 pipe lay, 7 firefighting, 5 geological, 11 diving support, and 91 of service and auxiliary vessels.

The shipping company has two shipyards where about 1600 people are working. These shipyards meet own needs of the CJSC as well as provide ship-repair services to other organizations.

The human resources policy is one of the priority directions of development of Azerbaijan Caspian Shipping Company. Azerbaijan State Maritime Academy and the Center for Training and Certification of Sailors, recognized by the International Maritime Organizations, are engaged in training of high-skilled specialists. These educational institutions also train specialists for other companies, including foreign companies, engaged in maritime transport.

Address: 5, M.A. Rasulzada Street, Baku, AZ1005, Azerbaijan
Tel.:(+994 12) 404 37 00 **Fax:** (+99 412) 404 38 00
E-mail:contact@acsc.az **URL:** www.acsc.az

ЗАО «Азербайджанское Каспийское Морское Пароходство»

О компании: Азербайджанское Каспийское Морское Пароходство - крупнейшая судоходная компания на Каспии с более чем полуторавековой историей. В состав ЗАО «Азербайджанское Каспийское Морское Пароходство» входят транспортный флот, нефтепромысловый флот, судоремонтные заводы и Азербайджанская Государственная Морская Академия. АКМП оперирует 285 судами, численность работников около 9 тысяч человек.

Азербайджанское Каспийское Морское Пароходство занимается грузоперевозками в бассейне Каспийского, Черного и Средиземного морей, выполняет роль связующего звена в транспортном коридоре Европа-Кавказ-Азия (ТРАСЕКА). Транспортный флот состоит из 97 судов, в том числе 33 танкеров, 13 паромов, 14 универсальных сухогрузов, 2 судов типа Ro-Ro, а также 35 технических и служебно-вспомогательных судов.

Нефтепромысловый флот АКМП выполняет работы по полному обеспечению оффшорных услуг, охватывающих процессы добычи нефти и газа на море. В состав нефтепромыслового флота входят 188 судов, в том числе 21 крановое, 22 буксирно-снабженческих, 29 пассажирских, 2 трубоукладывающих, 7 пожарных, 5 инженерно-геологических, 11 водолазных, 91 служебных и вспомогательных судов.

В структуру Пароходства входят также два судоремонтных завода с общей численностью сотрудников около 1600 человек. Эти заводы обеспечивают собственные потребности АКМП, а также оказывают судоремонтные услуги сторонним организациям.

Кадровая политика одна из приоритетных направлений развития АКМП. Подготовкой специалистов занимаются Азербайджанская Государственная Морская Академия и Центр Подготовки и Сертификации Моряков, признанные Международной Морской Организацией. Эти учебные заведения готовят специалистов также для других компаний, связанных с морским транспортом, в том числе и зарубежных.

Адрес: Азербайджан, AZ1005, г.Баку, ул. М. А. Расулзаде, 5
Тел.: (+994 12) 404 37 00 **Факс:** (+99 412) 404 38 00
E-mail: contact@acsc.az **URL:** www.acsc.az

azərişıq
AÇIQ SƏHMDAR CƏMİYYƏTİ

Chairman of the Board:
Baba Rzayev

Председатель правления:
Баба Рзаев

Azerishig OJSC

About the company: Bakielektrikshebeke OJSC has been transformed into Azerishig OJSC in accordance with the order of President of the Republic of Azerbaijan Ilham Aliyev, dated February 10. Purchasing electricity in the Republic of Azerbaijan, Azerishig OJSC is supplying electricity to consumers in reliable, safe and efficient manner, applying new technologies in this area, upgrades a material-technical base and its efficient use as well as doing other work aimed at development of this area.

6 units of 110kV substations and a circular supply scheme have been built in the city of Baku since 2006. It played an important role in ensuring regular, sustainable and high quality power supply to the capital and Absheron peninsula. Over 70 units of 35 kV substations have been built so far. The receiving and distribution capacity of the power grid of the capital grew almost by 105% owing to complex measures. Installed capacity of the power grid has been increased twice as much since 2006. Technical losses reduced down to 8%. A modern distribution control room was built. Azerishig OJSC carries out reconstruction of all its administrative buildings, attaches special importance to introduction of information-communication technologies. Though, the department for power supply had not met requirements, dictated by rapid social-economic development of the country, prior to 2006, now this balance improved as additional technical and power capacities ensuring perspective development of the country were created. In general, complex measures undertaken in the energy management of Baku and neighbor settlements indicate the role of the human factor in development of Azerbaijan and state building philosophy.

Emergency service 199 and a hot line operate within Azerishig OJSC's system. Consumers can receive answers to all questions they are interested in 24 hours a day and witness operative solution of technical issues concerning power supply.

Address: 13, Bakikhanov str., Baku, AZ1065, Azerbaijan
Tel.: (+994 12) 440-39-93
Fax: (+994 12) 440-22-26
E-mail: info@azerishiq.az **URL:** www.azerishiq.az

ОАО «Азеришыг»

О компании: Распоряжением Президента Азербайджанской Республики Ильхама Алиева от 10 февраля Открытое акционерное общество «Бакыэлектрикшебеке» преобразовано в Открытое акционерное общество «Азеришыг». ОАО «Азеришыг», закупая электроэнергию на территории Азербайджанской Республики, в надежной, безопасной и эффективной форме осуществляет снабжение потребителей электроэнергией, выполняет применение новых технологий в данной области, модернизацию материально-технической базы и ее эффективное использование, а также другие работы, связанные с развитием данной области.

С 2006 года в городе Баку были сооружены двадцать шесть 110-киловольтных подстанций и схема кольцевого снабжения. Это сыграло важную роль в бесперебойном, устойчивом и качественном энергоснабжении столицы и Абшеронского полуострова. К настоящему времени сооружено свыше семидесяти новых 35-киловольтных подстанций. Благодаря комплексным мерам принимающая и распределяющая способность энергосети столицы выросла почти на 105 процентов. С 2006 года установленная мощность сети увеличилась в два раза, а технические потери сократились до 8%. Создан современный Диспетчерский центр. ОАО «Азеришыг» реконструирует все находящиеся на его балансе административные здания, уделяет особое внимание внедрению информационно-коммуникационных технологий. Если до 2006 года организация энергоснабжения города Баку серьезно отставала от потребностей, диктуемых стремительным социально-экономическим развитием столицы страны, то сейчас этот баланс изменился в позитивную сторону, созданы дополнительные технические и силовые возможности, соответствующие перспективному развитию столицы. В целом, комплексные меры, осуществленные в энергохозяйстве Баку и пригородных поселков, являются реальными показателями того, что в основе модели развития Азербайджана и философии государственного строительства находится человеческий фактор.

В системе ОАО «Азеришыг» функционирует «Аварийная служба 199» и «Горячая линия», с помощью которых потребители в течение 24-х часов в сутки получают ответы на все интересующие их вопросы, являются свидетелями оперативного решения технических вопросов, связанных с энергоснабжением.

Адрес: Азербайджан, AZ1065, г.Баку, ул. Бакиханова, 13
Тел.: (+994 12) 440-39-93
Факс: (+994 12) 440-22-26
E-mail: info@azerishiq.az **URL:** www.azerishiq.az

CASPIAN CEO AWARD

www.award.ceo

INTERNATIONAL CASPIAN MEDIA AWARD

www.award.az

INTERNATIONAL CASPIAN BRAND AWARD

www.brandaward.org

AKKORD
SƏNAYE TİKİNTİ İNVESTİSİYA KORPORASİYASI

General Director:
Göksel Aybek

Генеральный директор:
Гёксел Айбек

Akkord Industry Construction Investment Corporation OJSC

About the company: Akkord Corporation is a public interest entity that managed to become a national leader in the construction business field within a short period. We are currently involved in large scale infrastructure projects of a total contract value of around $2 billion. To date, Akkord Corporation has completed infrastructure projects with a total contract value of more than $1.7 billion in Azerbaijan and abroad. We are currently active in several foreign markets, including Turkey, Georgia, Kazakhstan, Uzbekistan and Ukraine. In 2012 Akkord Corporation opened its representative office in Frankfurt, Germany.

Beside infrastructure construction, Akkord Corporation has been continuously developing two other lines of its core business: the construction of real estate and the production of construction materials. As an important construction materials supplier, we provide cement, concrete and precast concrete, marble, granite, steel structures, asphalt, gravel, sand, bricks and others. Akkord Corporation finalized the installation of the first production line of its brand new cement plant in the Gazakh region of Azerbaijan. In general, Akkord Corporation owns and operates 40 various plants throughout the country. Regarding real estate development, Akkord Corporation has constructed and commissioned 831.000 sqm in Baku.

One of our most recent business directions is the construction of water supply and sewerage systems in Azerbaijan. Currently, Akkord Corporation is implementing 11 such projects in six regions of the country, with a total contract value of almost $400 million.

Akkord Corporation was given "The best enterprise in the field of construction in South Caucasus and Central Asia" award by the Europe Business Assembly in 2012, London, UK. In 2013, Akkord Corporation became a corporate affiliate member of International Tunneling and Underground Space Association (ITA-AITES) and World Road Association (PIARC).

Address: "Akkord Plaza", 224, Aga Nematulla str., Narimanov district, Baku, AZ1052, Azerbaijan
Tel.: (+994 12) 404 77 77 **Fax:** (+994 12) 404 77 80
E-mail: info@akkord.az **URL:** www.akkord.az

ОАО «Строительно-Промышленная Инвестиционная Корпорация Аккорд»

О компании: Будучи организацией представляющей общественные интересы, Корпорации «Аккорд» удалось стать лидером в строительной сфере за короткий промежуток времени. В настоящее время мы участвуем в реализации крупномасштабных инфраструктурных проектов общей стоимостью около $2 млрд. На сегодняшний день, Корпорации «Аккорд» удалось завершить реализацию инфраструктурных проектов общей контрактной стоимостью более $1,7 млрд. как в Азербайджане, так и за рубежом. В настоящее время мы осуществляем деятельность на нескольких иностранных рынках, включая Турцию, Грузию, Казахстан, Узбекистан и Украину. В 2012г. Корпорация «Аккорд» открыла свое представительство во Франкфурте (Германия).

Помимо инфраструктурного строительства, Корпорация «Аккорд» продолжает непрерывно развивать два других направления своей основной деятельности: строительство недвижимости и производство строительных материалов. Будучи поставщиком важных строительных материалов, мы обеспечиваем поставку цемента, бетона, железобетонных изделий, мрамора, гранита, металлоконструкций, асфальта, гравия, песка, кирпичей и других стройматериалов. Корпорация «Аккорд» запустила первую производственную линию своего нового цементного завода в Газахском районе Азербайджана. В целом, Корпорация «Аккорд» владеет и управляет 40 различными заводами, действующими в стране. В сфере недвижимости Корпорация «Аккорд» построила и сдала 831 тыс. кв.м в Баку.

Одним из направлений нашей деятельности является строительство систем водоснабжения и канализации. В настоящее время, Корпорация «Аккорд» реализует 11 таких проектов в 6 регионах Азербайджана общей стоимостью почти $400 млн.

В 2012г. Корпорация «Аккорд» была награждена премией «Лучшая компания года в области строительства в регионе Южного Кавказа и Центральной Азии» со стороны Европейской Бизнес Ассамблеи, Лондон, Великобритания. В 2013г. Корпорация «Аккорд» стала корпоративным аффилированным членом Международной Ассоциации Тоннелестроения и освоения Подземного Пространства (ITA-AITES), а также членом Всемирной Ассоциации Дорожного Строительства (PIARC).

Адрес: Азербайджан, AZ1052, г.Баку, Наримановский район, ул. Ага Нейматуллы, 224, "Akkord Plaza"
Тел.: (+994 12) 404 77 77 **Факс:** (+994 12) 404 77 80
E-mail: info@akkord.az **URL:** www.akkord.az

AZERBAIJAN AIRLINES

President: Jahangir Asgarov

Президент: Джахангир Аскеров

Azerbaijan Airlines CJSC (AZAL)

About the company: Azerbaijan Airlines (AZAL) is a major air carrier and one of the leaders of the aviation community of the CIS countries. Total route network of the airline is 40 destinations in 19 countries. Azerbaijan Airlines transported more than 1.8 million people in 2014.

Azerbaijani civil aviation fully meets the standards of the International Civil Aviation Organization (ICAO), and AZAL is a member of the most prestigious civil aviation association - the International Air Transport Association (IATA).

In June 2015 AZAL received a prestigious "4 Stars" from the leader in air transport research, world-famous British consulting company Skytrax. At the same time, Azerbaijani national carrier was nominated for the award established by Skytrax agency – the "World Airline Awards" in the global category "World Airline that achieved most progress", taking its second place of honor.

AZAL has one of the newest airplane fleet that consists of 25 airplanes. AZAL headquarters is in Baku, at Heydar Aliyev International Airport that meets international standards (it was awarded "4 Stars" rating in December 2014).

Heydar Aliyev International Airport has become the number one in the post-Soviet space and Eastern European countries due to its revolutionary modernization.

Address: 11, Azadliq ave, Baku, AZ 1095, Azerbaijan
Tel.: (+994 12) 497-26-00 **Fax:** (+994 12) 598-52-37
E-mail: azal@az-avia.com **URL:** www.azal.az

ЗАО «Азербайджанские авиалинии» (АЗАЛ)

О компании: «Азербайджанские авиалинии» (AZAL) – крупный авиаперевозчик и один из лидеров авиационного сообщества стран СНГ. Совокупная маршрутная сеть авиакомпании насчитывает 40 пунктов в 19 странах. В 2014 году «Азербайджанские авиалинии» перевезли более 1,8 миллиона пассажиров.

Самолеты гражданской авиации Азербайджана полностью соответствуют стандартам Международной организации гражданской авиации (ICAO), а AZAL является членом самого престижного объединения гражданской авиации - Международной ассоциации воздушного транспорта (IATA).

В июне 2015 года наиболее влиятельная в сфере оценки качества сервиса авиакомпаний британская консалтинговая Skytrax присвоила AZAL престижный рейтинг «4 Звезды».

Кроме того, национальный авиаперевозчик Азербайджана был номинирован на учрежденную агентством Skytrax премию World Airline Awards в глобальной номинации "Авиакомпания мира, добившаяся наибольшего прогресса" и занял второе почетное место.

AZAL обладает одним из самых молодых самолетных парков, который насчитывает 25 воздушных судов. Штаб-квартира AZAL расположена в Баку, в Международном аэропорту Гейдар Алиев, который отвечает требованиям международных стандартов (в декабре 2014 года он был удостоен рейтинга «4 Звезды»).

Благодаря революционной модернизации Международный аэропорт Гейдар Алиев стал номером один в постсоветском пространстве и странах Восточной Европы.

Адрес: Азербайджан, AZ 1095, Баку, пр. Азадлыг, 11
Тел.: (+994 12) 497-26-00 **Факс:** (+994 12) 598-52-37
E-mail: azal@az-avia.com **URL:** www.azal.az

AZERSUN

Chairman of the Supervisory Board:
Abdolbari Goozal

Председатель Наблюдательного Совета:
Абдолбари Гоозал

Azersun Holding

About the company: Azersun Holding which has started operating in Azerbaijan since 1991 is the largest non oil holding of Azerbaijan. A group of companies includes over 20 enterprises which have international quality standard certificates ISO 9000:2001 and specialize in food industry, agriculture, packing-paper industry and trade. These are plants for production and processing of fat-and-oil products, tea-packing factories, tinned food factories, factories for production of packing and paper products, the largest sugar plant in the region and a factory for production of lump sugar, a plant for production of iodinated salt, a factory for production of bakery products, dairy, a plant for hazelnut processing, a plant for production of ethyl alcohol and fodder, as well as a broad range of agricultural enterprises engaged in raising various crops on a territory comprising about 4000 ha and equipped with the drip irrigation system that belongs to Valmont Industries Company. Today, the holding has representative offices and branches in many world countries such as Russia, UAE, Turkey, Switzerland, Sri-Lanka, Georgia, Iran, Iraq, etc. Azersun holding's activity aims not only at securing the market of the country and the region. The company also has a broad export network. Azersun Holding is also a distributor of the trans-national company Unilever in Azerbaijan. Nowadays, over 5,000 people are employed at holding's enterprises.

Azersun Holding forms a part of Intersun group. Apart from food and agriculture industry enterprises, those that are engaged in banking, construction and oil transportation sector also form a part of Intersun group.

Address: 94, H. Aliyev ave., Baku, Azerbaijan
Tel: (+99412) 404-19-19
Fax: (+99412) 496-68-88
E-mail: info@azersun.com
URL: www.azersun.com

Азерсун Холдинг

О компании: Азерсун Холдинг, начавший свою деятельность в Азербайджане в 1991 году, является крупнейшим ненефтяным холдингом Азербайджана. В группу компаний входят свыше 20 предприятий, обладающих международными сертификатами стандартов качества ISO 9000:2001, специализирующихся в области пищевой промышленности, сельского хозяйства, упаковочно-бумажной промышленности и торговли. Это заводы по производству и переработке масложировой продукции, чаеупаковочные фабрики, консервные заводы, фабрики по производству упаковочной и бумажной продукции, крупнейший в регионе сахарный завод и фабрика по производству кускового сахара-рафинада, завод по производству йодированной соли, фабрика по производству хлебобулочных изделий, молочный комбинат, завод по переработке фундука, завод по производству этилового спирта и кормов для скота, а также широкий комплекс сельскохозяйственных предприятий, занимающихся выращиванием различных культур на территории около 4000 га, оснащённых системой капельного орошения компании Valmont Industries. Сегодня холдинг имеет представительства и офисы во многих странах мира, в числе которых Россия, ОАЭ, Турция, Швейцария, Шри-Ланка, Грузия, Иран, Ирак и т.д. Деятельность Азерсун Холдинг, направлена не только на обеспечение рынков страны и региона, компания имеет широкую экспортную сеть. Также Азерсун Холдинг является дистрибьютором транснациональной компании Unilever в Азербайджане. На предприятиях холдинга сегодня постоянным местом работы обеспечены свыше 5000 человек.

Азерсун Холдинг входит в группу Интерсун. Помимо предприятий пищевой и сельскохозяйственной промышленности в структуру группы Интерсун входят предприятия банковского и строительного и нефтеперевозочного сектора.

Адрес: Азербайджан, г. Баку, пр. Г. Алиева, 94
Тел: (+99412) 404-19-19
Факс: (+99412) 496-68-88
E-mail: info@azersun.com
URL: www.azersun.com

Azərbaycan Dəmir Yolları QSC

Chairman:
Javid Gurbanov

Председатель:
Джавид Гурбанов

Azerbaijan Railways CJSC

About the company: The construction of the 20km long Baku-Surakhany-Sabunchu line, the first railway in Azerbaijan, began in 1878. The construction was completed on January 20, 1880. Oil transportation in cisterns has been launched for the first time in the world. This day went down in history as the date of creation of the railway in Azerbaijan.

Azerbaijan President Ilham Aliyev signed an order on establishment of Azerbaijan Railways CJSC on July 20, 2009 so that to ensure the conformity of the railroads of Azerbaijan to international standards. Azerbaijan government affirmed the charter and the structure of Azerbaijan Railways CJSC on February 15, 2010. The works in this direction were intensified. New process of reforms envisaging the improvement and restructuring of railroad especially modernization of railroad infrastructure and rolling stock was launched. President Ilham Aliyev signed an order (July 6, 2010) on approval of the state program for the development of the railroad transportation system of Azerbaijan for 2010-2014. All major aspects ensuring future development of Azerbaijan railroads were reflected in the program. 135th jubilee of the Azerbaijan railroads was celebrated in 2015.

Currently, the total length of main roads is 2,932 km; the operational length is 2,117 km, including 815 km of bilateral roads. The road consists of 176 stations, two of them - Shirvan and Bilajari are large automated sorting stations using the hill. 12 stations include container platforms, equipped with the necessary equipment and machinery, 3 stations (Keshla, Ganja, Khirdalan) have the ability to conduct large-scale container operations.

Address: 230, D.Aliyeva str., Baku, AZ1010, Azerbaijan
Tel.: (+99412) 498-58-75
Fax: (+99412) 498-61-93
URL: www.railway.gov.az

ЗАО "Азербайджанские железные дороги"

О компании: Прокладка первой железной дороги в Азербайджане, линии Баку - Сураханы - Сабунчи, протяженностью 20 км началась в 1878 году. Строительство было завершено 20 января 1880 года. Впервые в мире нефть начали перевозить в цистернах. Этот день попал в историю, как дата создания железной дороги в Азербайджане.

С целью соответствия уровня железных дорог Азербайджана международным стандартам Президент Азербайджана Ильхам Алиев 20 июля 2009г. подписал Распоряжение о создании ЗАО «Азербайджанские железные дороги». Правительством Азербайджана 15 февраля 2010г. были утверждены устав и структура ЗАО "Азербайджанские железные дороги" и работы в этом направлении были ускорены. Был дан старт новому процессу реформ в направлении усовершенствования и реструктуризации железной дороги, в частности по модернизации инфраструктуры железной дороги и подвижного состава. 6 июля 2010г. Президентом Ильхамом Алиевым было подписано Распоряжение об утверждении госпрограммы по развитию железнодорожной транспортной системы Азербайджана на 2010-14гг., где нашли отражение все основные аспекты, обеспечивающие будущее стремительное развитие железных дорог Азербайджана. В 2015 году был отмечен 135-летний юбилей Азербайджанских железных дорог.

В настоящее время протяженность главных дорог составляет 2932 км, эксплуатационная протяженность составляет 2117 км, из них 815 км дорог двусторонние. Дорога состоит из 176 станций, две из них - Баладжары и Ширван являются большими автоматизированными станциями сортировки с холма. 12 станций включают контейнерные площадки, оснащенные необходимой техникой и механизмами, 3 станции (Кишлы, Гянджа, Хырдалан) имеют возможность проводить широкомасштабные контейнерные операции.

Адрес: Азербайджан, AZ1010, г.Баку, ул.Д.Алиевой, 230
Тел.: (+99412) 498-58-75
Факс: (+99412) 498-61-93
URL: www.railway.gov.az

AGA GROUP

President of AGA Group of Companies:
Aydin Demirchi

Президент AGA Group of Companies:
Айдын Демирчи

AGA GROUP OF COMPANIES

About the company: Established in 1994, AGA Group consists of several independent companies. Caspian Investment Company is the first-born of AGA Group. Caspian Business Center which is the first building of the company was built in 1996 and launched in 1998 for provision of offices and other accompanying services. The company is one of the pioneers of foundation of Business-centers in Azerbaijan. AGA Group has started expanding its activity through construction of new buildings and extending the range of rendered services. For this purpose, Silk Way Business Center, Old Caspian Business Center, Caspian Plaza complex (consisting of 3 towers), AGA Center and "Demirchi Tower" buildings were launched during 2000-2013. Company's further development aims at improvement of services rendered to companies and provision of comfort conditions for them.

Address: 44, C. Cabarli str, Baku, Azerbaijan
Tel: (+99412) 436-70-00
Fax: (+99412) 436-70-07
E-mail: office@agagroup.com

AGA GROUP OF COMPANIES

О компании: Основанная в 1994 году, AGA Group состоит из нескольких независимых компаний. Первенцем компании является «Caspian İnvestment Company». В 1996 году компания построила и в 1998 году ввела в строй своё первое здание «Caspian Business Center» с целевым назначением по предоставлению офисных помещений и других сопутствующих услуг. Компания является одним из пионеров основания Бизнес-центров в Азербайджане. AGA Group начала расширять свою деятельность посредством строительства новых зданий и расширения предоставляемых услуг. С этой целью в 2000-2013 годах были введены в строй здания «Silk Way Business Center», «Old Caspian Business Center», комплекс «Caspian Plaza» (состоящий из 3-х блоков), «AGA Center» и "Demirchi Tower". Дальнейшее направление своей деятельности компания видит в усовершенствовании предоставляемых услуг компаниям и создания для них комфортных условий.

Адрес: Азербайджан, г. Баку, ул. Дж.Джаббарлы 44
Тел: (+99412) 436-70-00
Факс: (+99412) 436-70-07
E-mail: office@agagroup.com

AGA

AGA GROUP

DEMİRCHİ TOWER

37, KHOJALY AVE. BAKU, AZERBAIJAN

TEL: +994 12 488 88 88

MOBILE: +994 55 525 50 05

MOBILE: + 994 55 525 50 15

E-MAIL: OFFICE@TOWER.AZ

PASHA Bank

Chairman of the Executive Board:
Taleh Kazimov

Председатель Правления:
Талех Кязымов

PASHA Bank OJSC

About the company: PASHA Bank is one of Azerbaijan's leading corporate banks. Established in 2007, we offer all major financial services, including investment banking, trade financing and asset management to a range of clients, from large corporates to small and medium enterprises. The Bank works particularly closely with companies operating in the non-oil sectors of the economy, including agriculture, transportation, construction and retail, which are vital for helping Azerbaijan to diversify its economy. Today, PASHA Bank is an international team of about 430 people representing 8 nationalities and members of our team speak a total of 14 languages. As one of Azerbaijan's youngest but largest banks, we constantly keep abreast of financial and technological innovations. We work hard to keep ahead of market trends and adopt international experience and state-of-the-art technology to ensure that we provide the best possible service to our customers.

Address: 13, Yusif Mammadaliyev str., Baku, AZ1005, Azerbaijan
Tel.: (+994 12) 496-50-00
Fax: (+994 12) 496-50-10
E-mail: office@pashabank.az
URL: www.pashabank.az

ОАО "PASHA Bank"

О компании: : Основанный в 2007 году, PASHA Bank является ведущим корпоративным банком Азербайджана. Мы предоставляем все основные виды финансовых услуг, включая инвестиционный банкинг, торговое финансирование, управление активами, а также полный сервис услуг для малого и среднего предпринимательства. Банк обслуживает ключевые отрасли ненефтяной экономики – агробизнес, транспорт, строительство, торговлю и другие сферы, вносящие вклад в диверсификацию азербайджанской экономики.

PASHA Bank сегодня – это интернациональная команда, в которую входят свыше 430 квалифицированных сотрудников – представителей 8 национальностей, разговаривающих на 14 языках мира. Являясь одним из самых молодых, и в то же время, крупнейших банков Азербайджана, мы постоянно держим «руку на пульсе» финансовых и технологических перемен. Шагая в ногу с современными тенденциями рынка, мы уверенно перенимаем международный опыт и новейшие технологии для еще большего обеспечения удовлетворения предпочтений своих клиентов.

Адрес: Азербайджан, г. Баку, AZ1005, ул. Юсифа Маммедалиева, 13
Тел.: (+994 12) 496-50-00
Факс: (+994 12) 496-50-10
E-mail: office@pashabank.az
URL: www.pashabank.az

Managing Director:
Rustam Gasimov

Исполнительный директор:
Рустам Гасымов

CFO:
Sevda Mammadova

Финансовый Директор:
Севда Мамедова

Head of Sales:
Jeyhun Huseynov

Руководитель отдела продаж:
Джейхун Гусейнов

ABB

About the company: ABB is a global leader in power and automation technologies. Based in Zurich, Switzerland, the company employs 145,000 people and operates in approximately 100 countries. The firm's shares are traded on the stock exchanges of Zurich, Stockholm and New York. ABB's business is comprised of five divisions that are in turn organized in relation to the customers and industries they serve.

The group is particularly proud of its record for innovation - widely recognized through countless awards and scientific accolades. Many of the technologies we take for granted today, from ultra efficient high-voltage direct current power transmission to a revolutionary approach to ship propulsion, were developed or commercialized by ABB.

Today ABB is the largest supplier of industrial motors and drives, the largest provider of generators to the wind industry and the largest supplier of power grids in the world.

ABB provides electrical, instrumentation, control and telecoms systems, lifecycle services and consultancy. Our broad portfolio of systems and services improves plant productivity, minimize costs throughout the complete lifecycle and extend equipment or asset life. ABB is your partner in safe, reliable, efficient operations for today and tomorrow. We are committed to a high standard of integrity which is expected of every employee and in every country where we do business.

Address: 12th floor, Bridge Plaza Business Center, 6 Bakikhanov Street, Baku, AZ1065, Azerbaijan
Tel.: (+99412) 404-52-00
Fax: (+99412) 404-52-05
E-mail: firuza.ahmadova@az.abb.com
URL: www.abb.com

ABB

О компании: Компания ABB является мировым лидером в сфере автоматизированных и энергетических технологий. Общая численность людей, работающих на компанию, штаб-квартира которой находится в швейцарском городе Цюрих, составляет 145000 сотрудников. Компания осуществляет деятельность приблизительно в 100 странах. Акции компании торгуются на фондовых биржах Цюриха, Стокгольма и Нью-Йорка. В составе компании функционируют пять подразделений, которые в свою очередь организовывают работу в зависимости от запросов клиентов и отраслей, которые они обслуживают.

Группа особо гордится своим вкладом в сферу инноваций, которые оценены многочисленными начными премиями и наградами. Большинство технологий, начиная от ультра-эффективной электропередачи постоянного тока до революционного подхода к судовой силовой установке, были разработаны и выведены на коммерческую основу компанией ABB. На сегодняшний день компания ABB является крупным поставщиком промышленных двигателей и приводов, генераторов предназначенных для ветроэнергетики, а также крупным мировым поставщиком для распределительных электрических систем.

Компания ABB предоставляет электрооборудование, контрольно-измерительные системы, системы связи и консультационные услуги. Широкий ассортимент систем и услуг способствует росту производительности установок и снижению их затрат в течение всего жизненного цикла, а также продлению эксплуатационного срока оборудования и установок. Как сегодня, так и завтра компания является вашим партнером в процессе осуществления безопасной, надежной деятельности. Мы стремимся к высоким стандартам единого целого в каждой стране, которой работаем и ожидаем выполнения этих требований от каждого сотрудника.

Адрес: Азербайджан, AZ1065, г.Баку, ул. Бакиханова 6, Бизнес-центр Bridge Plaza, 12 этаж
Тел.: (+99412) 404-52-00
Факс: (+99412) 404-52-05
E-mail: firuza.ahmadova@az.abb.com
URL: www.abb.com

G O L D E N M E M B E R

SOCAR

General Director:
Akbar Hajiyev

Генеральный директор:
Акбер Гаджиев

SOCAR Azerigaz PU

ПО «Азеригаз» ГНКАР

About the company: Azerigaz PU was established on the basis of Azerigaz CJSC within the State Oil Company of Azerbaijan in accordance with Azerbaijan President's order dated July 1, 2009.

The production association, operating in Azerbaijan, is engaged in reception, distribution and sale of natural gas. The number of workers of PU, that has construction, transportation and design-engineering structures operating within it, exceeds 11,000 people. Azerigaz PU is supplying gas to over 1.5 mln subscribers in all the regions of the country. An optimal mechanism, managing a well-developed gas distribution system including numerous technical-process facilities, has been created for ensuring gas supply to subscribers.

Based on SOCAR's broad-scale program for modernization of industry and setting of production in compliance with modern standards, Azerigaz PU is carrying out an intensive work over new projects.

О компании: Указом Президента Азербайджана от 1 июля 2009 года на базе ЗАО «Азеригаз» было создано ПО «Азеригаз» в составе Госнефтекомпании Азербайджана.

Производственное объединение осуществляет деятельность на территории Азербайджана в сфере приема, распределения и продажи природного газа. Численность работников ПО, в составе которого функционируют строительные, транспортные и проектно-конструкторские структуры, превышает 11 тыс. человек. ПО «Азеригаз» обеспечивает подачу природного газа свыше 1,5 млн. абонентам во всех регионах страны, для газообеспечения которых создан оптимальный механизм управления сложной газораспределительной системой, включающий многочисленные технико-технологические объекты.

В рамках широкой программы Госнефтекомпании Азербайджана по модернизации отрасли и организации производства в соответствии с современными требованиями, ПО «Азеригаз» ведется интенсивная работа над новыми проектами.

Address: 23, Y.Safarov str., Baku, AZ 1025, Azerbaijan
Phone: (+994 12) 490-43-34
Fax: (+994 12) 490-42-92
E-mail: info@azerigaz.com

Адрес: Азербайджан, г. Баку, AZ1025, ул. Ю.Сафарова 23
Тел: (+994 12) 490-43-34
Факс: (+994 12) 490-42-92
E-mail: info@azerigaz.com

G O L D E N M E M B E R

AZPETROL

General Director:
Jeyhun Mammadov

Генеральный директор:
Джейхун Мамедов

AZPETROL LTD

About the company: Established in 1997, Azpetrol Ltd is the national oil company owning a network of the most modern petrol and gas filling stations which meet the international standards. The company offers its clients high-quality services in the fuel market of the republic. Covering the main economic zones of Azerbaijan, the company operates 81 petrol and 5 gas filling stations equipped with the most advanced technology. Azpetrol is controlling over 50% of the fuel market in Azerbaijan. It possesses an oil base and a vehicle fleet.

The main objective of the Azpetrol Company is to hold its positions in the private sector of the Azerbaijani economy as well as contribute to its further development. The company intends to keep improving its activity, covering all the regions of the republic, opening new working places, expanding the range of its services as well as applying advanced technologies.

О компании: Начиная со времени своего основания в 1997г. и по сей день, нефтяная компания «Азпетрол» является национальной компанией владеющей сетью самых современных, отвечающих международным стандартам бензозаправочных и газозаправочных станций и оказывающей высококачественные услуги своим клиентам на рынке продажи горючего в Республике. На сегодняшний день, компания, охватывая основные экономические зоны Азербайджана, эксплуатирует 81 бензозаправочную (БЗС) и 5 газозаправочных станций (ГЗС), оснащенных самым современным оборудованием. «Азпетрол» удерживает инициативу контроля более чем 50% рынка продажи горючего в Азербайджане. Компания владеет нефтяной базой и автопарком.

Основной целью компании «Азпетрол» является сохранение своих позиций в частном секторе азербайджанской экономики, а также участие в ее дальнейшем развитии. «Азпетрол» намерена и далее совершенствовать деятельность компании, охватить всецело регионы республики, открывать новые рабочие места, расширять сферы предоставляемых услуг, а также применять передовые технологии.

Address: "Yeni Hayat" Business Center, 15, Nobel ave.,
Baku, AZ1025, Azerbaijan
Tel.: (+99412) 488 67 51, 488 67 61
Fax: (+99412) 488 67 57, 488 67 52
E-mail: azpetrol@azpetrol.com
URL: www.azpetrol.com

Адрес: Азербайджан, г.Баку, AZ1025, пр.Нобеля, 15, бизнес-центр "Yeni Hayat"
Тел: (+994 12) 488 67 51, 488 67 61
Факс: (+994 12) 488 67 57, 488 67 52
E-mail: azpetrol@azpetrol.com
URL: www.azpetrol.com

G O L D E N M E M B E R

GCM GLOBAL ENERGY AZERBAIJAN

President:
Igor Kirdoda

Президент:
Игорь Кирдода

Global Energy Azerbaijan

About the company: Global Energy Azerbaijan Group (GEA) is the largest foreign onshore oil producing company in Azerbaijan. Together with its partner, the State Oil Company of Azerbaijan Republic (SOCAR), GEA is implementing five projects based on the PSA. Two of them are underway in the Apsheron Pennisula near Baku, and three in the Kura Valley region in central Azerbaijan. GEA is a wholly-owned subsidiary of GCM Global Energy, Pic, a privately-owned UK based company.

The Aphseron PSA includes Zikh and Govsan oil fields. The Binagadi PSA includes 8 oil fields located not far from Baku. The Karasu PSA envisages rehabilitation and development of Mishovdag and Kelametdin oil fields. The Shirvan PSA contains the Kyurovdag oil field. The Neftechala PSA is a project on rehabilitation and development of Neftechala and Khilly oil fields.

О компании: Global Energy Azerbaijan (GEA) является крупнейшей иностранной нефтедобывающей компанией работающей на суше Азербайджана. GEA, вместе со своим партнером по долевому участию, Госнефтекомпанией Азербайджана, согласно Соглашениям о долевом разделе добычи (СРД) осуществляет пять проектов, два из которых находятся на Абшеронском полуострове, а три - в районе Прикуринской низменности в центральной части Азербайджана. GEA является дочерней компанией, находящейся в собственности GCM Global Energy, Pic, частной компании Великобритании.

СРД компании Абшерон включает нефтяные месторождения Зых и Говсаны. СРД компании Бинагади включает восемь нефтяных месторождений, расположенных недалеко от Баку. СРД компании Карасу представляет собой проект реабилитации и разработки нефтяных месторождений Мишовдаг и Кяламеддин. СРД компании Ширван включает разработку нефтяного месторождения Кюровдаг. СРД Нефтечала - проект реабилитации и разработки, включающий нефтяные месторождения Нефтечала и Хилли.

Address: 11th floor, ISR Plaza, 69, Nizami street, Baku, Azerbaijan
Tel.: (+99412) 437 23 60
Fax: (+99412) 437 27 16

Адрес: Азербайджан, г.Баку, ул. Низами 69, ISR Plaza, 11-й этаж
Тел.: (+99412) 437 23 60
Факс: (+99412) 437 27 16

G O L D E N M E M B E R

SOCAR

Director:
Adnan Ahmadzade

Начальник:
Аднан Ахмедзаде

SOCAR Marketing and Operations

Управление маркетинга и экономических операций SOCAR

About the company: SOCAR Marketing and Operations was established to ensure effective sale of oil and petroleum products in Azerbaijan and the global market in accordance with the interests of SOCAR.

SOCAR MO is also engaged in sale of hydrocarbons of operating companies functioning on basis of production sharing and joint venture agreements.

SOCAR MO seeks to carry out effective supply of oil and oil products to customers and tap new markets. Oil export is carried out via three pipelines: Baku-Tbilisi-Ceyhan, Baku-Supsa, Baku-Novorossiysk. Azeri Light oil produced at Azeri-Chirag-Guneshli fields is exported along the Baku-Tbilisi-Ceyhan and Baku-Supsa pipelines. Crude oil produced at SOCAR fields is exported along the Baku-Novorossiysk pipeline.

SOCAR MO also exports motor gasoline, diesel fuel and jet fuel.

О компании: Управление маркетинга и экономических операций создано с целью эффективной продажи нефти и нефтепродуктов в Азербайджане и на мировом рынке в соответствии с интересами SOCAR.

Управление также участвует в операциях продажи углеводородов операционных компаний, функционирующих на основании соглашений о разделе продукции и договоров о совместных предприятиях. УМЭО преследует цели эффективных поставок нефти и нефтепродуктов покупателям и освоения новых рынков. Экспорт нефти осуществляется по трем трубопроводам: Баку-Тбилиси-Джейхан, Баку-Супса, Баку-Новороссийск. По трубопроводам Баку-Тбилиси-Джейхан и Баку-Супса экспортируется нефть марки Azeri Light, добытая на месторождениях «Азери»-«Чыраг»-«Гюнешли». Сырая нефть, добытая с месторождений SOCAR, экспортируется по трубопроводу Баку-Новороссийск.

УМЭО SOCAR также осуществляет экспорт автомобильного бензина, дизельного топлива и топлива для реактивных двигателей.

Address: 28, Sabit Orujov Str., Baku, AZ1025, Azerbaijan
Tel: (+99412) 521-04-51
Fax: (+99412) 496-73-43
E-mail: office.mo@socar.az
URL: www.socar.az/mo

Адрес: Азербайджан, AZ1025, г.Баку, улица Сабита Оруджева, 28
Тел.: (+99412) 521-04-51
Факс: (+99412) 496-73-43
E-mail: office.mo@socar.az
URL: www.socar.az/mo

GOLDEN MEMBER

SOCAR
KULEVI OIL TERMINAL

Black Sea Terminal LLC

ООО «Терминал Чёрного моря»

General Director:
Karim Guliyev

Генеральный директор:
Карим Гулиев

About the company: Black Sea Terminal LLC is an oil and oil products transshipment marine terminal and port in Kulevi, Georgia. The terminal is built to the highest international standards, and offers modern infrastructure. The terminal has 16 storage tanks with a total 320,000 m3 of storage capacity. The terminal's storage tanks are distributed as follow: 4 storage tanks for the storage of high-viscous oil products (80,000 m3); 8 storage tanks for the storage of low-viscous oil products (160,000 m3); 4 storage tanks for storage of light oil products (80,000 m3).

There are three operating berths at the terminal. Two of them are used for the loading of tankers, and the third one is used for the docking of the auxiliary fleet. The terminal is able to receive AFRAMAX-class tankers with a DWT of up to 105,000 tons. There are 4 line trestles for offloading operations, which makes it possible for the simultaneous discharge of 168 railway tank cars. In addition, the terminal has a separate import trestle for the loading of 10 rail tank cars directly from the vessel.

Address: Khobi, Kulevi, 5800, Georgia
Tel.: (+995 32) 224-38-38
Fax: (+995 32) 224-38-39
E-mail: info@bst.socar.az
URL: www.kulevioilterminal.com

О компании: Black Sea Terminal LLC - морской терминал и порт по перевалке нефти и нефтепродуктов, построенный в Кулеви (Грузия) по самым высоким международным стандартам. Терминал построен в соответствии с высочайшими стандартами и предоставляет современную инфраструктуру. Резервуарный парк общей емкостью 320000 кубометров состоит из 16 резервуаров. Резервуары распределены следующим образом: 4 резервуара для хранения высоковязких нефтепродуктов (80000 кубометров); 8 резервуаров для хранения маловязких нефтепродуктов (160000 кубометров); 4 резервуара для хранения легких нефтепродуктов (80000 кубометров).

На терминале функционируют три причала. Два из них используются для загрузки танкеров, а третий для стыковки дополнительного флота. Терминал способен принимать танкера класса AFRAMAX с дедвейтом до 105000 тонн. На 2-х эстакадах по 4 линии каждая возможна одновременная разгрузка 168 железнодорожных цистерн. Вдобавок, на терминале действует отдельный эстакадный комплекс для загрузки 10 железнодорожных цистерн прямо с танкера.

Адрес: Грузия, г.Кулеви, Хоби, 5800
Тел.: (+995 32) 224-38-38
Факс: (+995 32) 224-38-39
E-mail: info@bst.socar.az **URL:** www.kulevioilterminal.com

GOLDEN MEMBER

Cross Caspian
OIL & GAS LOGISTICS LLC

Cross Caspian Oil and Gas Logistics LLC

General Director:
Dmitriy Solovyov

Генеральный директор:
Дмитрий Соловьев

About the company: Established as a joint venture with the State Oil Company of Azerbaijan Republic (SOCAR), Cross Caspian Oil and Gas Logistics LLC coordinates and provides integrated hydrocarbons transportation services across the Caspian Sea to the Black Sea and the Baku-Tbilisi-Ceyhan (BTC) main export pipeline entry point through marine, pipeline and railway shipments. The company is committed to operational excellence acting in a safe and environmentally responsible manner and adhering to all international standards. The company has a unified vision of the Caspian-Black Sea hydrocarbons transportation; networks all transshipment facilities across the Caspian Region; has over 1.2 million tons of crude and oil products transshipment capability per month, multimodal transportation solutions for crude oil and oil products as well as a highly professional staff steered by an experienced management team. All operations are performed strictly in accordance with international standards.

Address: 45, Khagani str., Landmark 2, 2nd floor, Baku, AZ1010, Azerbaijan
Tel.: (+99412) 448-02-04/06
Fax: (+99412) 448-02-09
E-mail: info@crosscaspian.com
URL: www.crosscaspian.com

О компании: Cross Caspian Oil and Gas Logistics LLC является совместным предприятием с Государственной нефтяной компанией Азербайджанской Республики (ГНКАР/SOCAR), координирующим и предоставляющим комплексные услуги по транспортировке углеводородов через Каспийское море на Черное море, а так же в систему основного экспортного трубопровода Баку-Тбилиси-Джейхан посредством морских, трубопроводных и железнодорожных перевозок. Компания стремится к безупречности операций, выполняя свои обязательства надежно и экологически безопасно. Компания обладает: видением единого коридора транспортировки углеводородов через Каспийское море на Черное море; координацией всех активов, задействованных в перевалке и перевозке через каспийский регион; возможностью перевозки более 1,2 млн. тонн нефти и нефтепродуктов в месяц; мультимодальными решениями по транспортировке нефти и нефтепродуктов; высококвалицифированным персоналом, управляемым группой опытных руководителей. Вся работа ведется в строгом соответствии со всеми международными стандартами.

Адрес: Азербайджан, AZ1010, г.Баку, ул. Хагани 45, Лэндмарк 2, 2 этаж
Тел.: (+99412) 448-02-04/06
Факс: (+99412) 448-02-09
E-mail: info@crosscaspian.com
URL: www.crosscaspian.com

G O L D E N M E M B E R

General Manager:
Gaghamali Seyfullayev

Начальник:
Гагамали Сейфуллаев

SOCAR Gas Export Department

Управление "Газ Экспорт" SOCAR

About the company: The Gas Export Department receives gas produced by operating companies at the Shahdeniz and ACG fields, markets SOCAR's gas in foreign countries, fulfills agreements, promotes Azerbaijan in the international energy market, ensures dependable and steady supplies to gas-importing countries, diversifies export routes, and expands gas supplies to new markets.

In performing its assigned duties, the Gas Export Department ensures the safe and economical gas supply to Georgia, the Islamic Republic of Iran, and Russian Federation, and at the same time ensures reliable imports of gas via the Islamic Republic of Iran to the Nakhchivan Autonomous Republic (swap), and delivers and accepts gas at delivery points. Associated gas from the ACG fields and gas from the Shah Deniz field are received at the gas terminal of the Sangachal Facilities and transferred to the transportation systems of importing countries via international gas metering stations.

Address: 19, Rovshan Aliyev Str., Baku, AZ1025, Azerbaijan
Tel: (+99412) 521 07 00
Fax: (+99412) 521 07 47
E-mail: office.gas@socar.az
URL: www.socar.az

О компании: Управление "Газ Экспорт" SOCAR обеспечивает приёмку газа, добываемого операционными компаниями на месторождениях "Шах Дениз" и АЧГ, его реализацию на внешних рынках и исполнение заключённых договоров, способствует укреплению роли Азербайджана на мировом топливно-энергетическом рынке, обеспечивает стабильное газоснабжение государств-импортеров, диверсификацию экспортных маршрутов и расширение географии сбыта природного газа.

В рамках своих обязанностей Управление "Газ Экспорт" обеспечивает безопасную и экономичную транспортировку газа в Грузию, Исламскую Республику Иран, Российскую Федерацию. Кроме того, Управление обеспечивает надежный импорт газа через территорию Исламской Республики Иран в Нахчыванскую Автономную Республику (на основе договоров по обмену/swap), его транспортировку и приёмку на пунктах приема-сдачи. Попутный газ с блока месторождений АЧГ и газ с месторождения «Шах Дениз» транспортируется на Сангачальские головные установки и далее в транспортные системы стран-импортеров посредством международных газоизмерительных станций.

Адрес: Азербайджан, AZ1025, г.Баку, ул. Ровшана Алиева, 19
Тел.: (+99412) 521 07 00
Факс: (+99412) 521 07 47
E-mail: office.gas@socar.az
URL: www.socar.az

G O L D E N M E M B E R

Director:
Elchin Zulfugarov

Начальник:
Эльчин Зульфугаров

SOCAR Transportation Department

Управление транспорта SOCAR

About the company: The Transportation Department under the State Oil Company of the Republic of Azerbaijan (SOCAR) was established in line with the decree of the President of the Republic of Azerbaijan on improvements across the structure of the State Oil Company of the Republic of Azerbaijan dated 24 February 2014.

The Transportation Department offers transport services and transport-technological services to all firms and organisations under SOCAR across the Republic of Azerbaijan. The new machinery and technologies have enabled the SOCAR Transportation Department to develop into a structure directly involved in oil and gas production operations, as well as drilling and workover operations. In order to increase the technical competence coefficient of brand-new vehicles, the cutting-edge and sophisticated technology is used in the process of manufacturing parts and rigs.

The operation of the Transportation Department is organized in accordance with the international standards, in particular in accordance with the standards TS EN ISO 9001:2008 (Quality Management System), ISO 14001:2004 (Environmental Management System) and OHSAS 18001:2007 (Occupational Health and Safety Management System).

Address: 7 S.Vazirov Str., Baku, Azerbaijan
Tel.: (+99412) 496-51-73
Fax: (+99412) 496-71-64
E-mail: office@socar.az
URL: www.socar.az

О компании: Управление транспорта Госнефтекомпании Азербайджана (SOCAR) было создано в соответствии с Распоряжением Президента Азербайджанской Республики «Об усовершенствовании структуры Государственной нефтяной компании Азербайджанской Республики» от 24 февраля 2014г.

Управление транспорта оказывает транспортные и технологические транспортные услуги всем предприятиям и организациям SOCAR на территории Азербайджанской Республики. Благодаря внедрению новой техники и технологий Управление транспорта превратилось в структуру, которая непосредственно занимается добычей нефти и газа, бурением и ремонтом нефтегазовых скважин. Для повышения коэффициента технической подготовки современных транспортных средств при изготовлении деталей и агрегатов используются самые высокие и сложные технологии. Деятельность Управления транспорта организована в соответствии с международными стандартами, в частности, в соответствии со стандартами TS EN ISO 9001:2008 (система управления качеством), ISO 14001:2004 (система управления охраной окружающей среды) и OHSAS 18001:2007 (система управления охраной труда и техникой безопасности).

Адрес: Азербайджан, г.Баку, улица С.Везирова 7
Тел.: (+99412) 496-51-73
Факс: (+99412) 496-71-64
E-mail: office@socar.az
URL: www.socar.az

GOLDEN MEMBER

SOCAR

Complex Drilling Works Trust of SOCAR

Трест «Комплексные буровые работы» SOCAR

Head of the Trust:
Iskandar Shirali

Управляющий:
Искендер Ширали

About the company: Established on March 12, 2007 in line with the Executive Order of President of the Republic of Azerbaijan Ilham Aliyev #539 dated March 7, 2007, over the years of operation the Trust has positioned itself as a reliable partner. At present the Complex Drilling Works Trust operates six production units (Bulla-8 March-Umid PU, Gunashli PU, Neft Dashlary PU, Garadagh-Galmaz PU, Absheron PU and Siazan PU), Gazmaservis and Logistics Unit, Backfill Unit and Storage Facilities Unit.

The Trust does not just rest on laurels and stays strongly committed to improving its operation. In particular, in order to conduct exploratory drilling aimed at maintenance of stable oil production in the republic, the Trust tightly cooperates with the SOCAR departments, which possess a big scientific potential. Currently, the Trust is involved in drilling of exploratory and production wells for SOCAR, both offshore and onshore.

О компании: Созданный 12 марта 2007г. Указом Президента Азербайджана Ильхама Алиева за №539 от 7 марта 2007 года трест за годы деятельности зарекомендовал себя как надежный партнер. В настоящее время в составе треста «Комплексные буровые работы» функционируют шесть Производственных подразделений (ПО «Булла-8 Марта-Умид», ПО «Гюнешли», ПО «Нефтяные камни», ПО «Гарадаг-Галмаз», ПО «Абшерон» и ПО «Сиязянь»), подразделение «Газмасервис и Логистика», Тампонажное подразделение и подразделение Складского хозяйства.

Трест не останавливается на достигнутом и проводит постоянную работу в направлении совершенствования своей деятельности. В частности, с целью проведения поисково-разведочных буровых работ для поддержания стабильной нефтедобычи в республике, трест тесно сотрудничает с управлениями, входящими в структуру SOCAR, которые располагают огромным научным потенциалом. В настоящее время трест занимается бурением поисково-разведочных и эксплуатационных скважин SOCAR на море и суше.

Address: 1222 Alasgar Gayibov Str., Baku AZ1029, Azerbaijan
Tel.: (+994 12) 521 32 10
Fax: (+994 12) 521 32 00
E-mail: office.cdwt@socar.az
URL: www.socar.az

Адрес: Азербайджан, AZ1029, г.Баку, ул. Алясгяра Гайыбова, 1222
Тел.: (+994 12) 521 32 10
Факс: (+994 12) 521 32 00
E-mail: office.cdwt@socar.az
URL: www.socar.az

GOLDEN MEMBER

SOCAR AQS

SOCAR-AQS LLC

ООО "SOCAR-AQS"

General Director:
Ramin Isayev

Генеральный директор:
Рамин Исаев

About the company: SOCAR-AQS LLC was established in 2007 as the joint venture by parent companies: SOCAR and AQS.

SOCAR-AQS is an integrated drilling and well services management company, specializing in drilling of oil and gas wells, including drilling of directional and horizontal wells, cementing, pressure testing, completion, well workover and sidetracking.

SOCAR-AQS has an Integrated Management System that meets the requirements of ISO 9001:2008 Quality Management System, ISO 14001:2004 Environmental Management System and OHSAS 18001:2007 Occupational Health and Safety Management System. The company's 2Integrated Management System was successfully certificated based on the requirements of the above standards. At present, SOCAR-AQS is carrying out the works on implementation and subsequent certification of its system based on the requirements of API Spec Q2.

О компании: ООО SOCAR-AQS было образовано в 2007 г в качестве совместного предприятия партнерами-учредителями – SOCAR и AQS.

SOCAR-AQS является компанией, предоставляющей интегрированные услуги по бурению и обслуживанию скважин, и специализируется на бурении нефтяных и газовых скважин, включая бурение наклонно-направленных и горизонтальных скважин, цементирование, опрессовку, заканчивание, капитальный ремонт и зарезки боковых стволов.

В SOCAR-AQS внедрена Интегрированная система управления, отвечающая требованиям ISO 9001:2008 (Система управления качеством), ISO 14001:2004 (Система управления охраной окружающей среды) и OHSAS 18001:2007 (Система управления охраной труда и техникой безопасности). Интегрированная система управления компании была успешно сертифицирована на базе вышеупомянутых стандартов. В настоящее время SOCAR-AQS ведет работы по внедрению и последующей сертификации на базе требований API Spec Q2.

Address: 10, A.Rajabli-2 street, Baku, AZ 1075, Azerbaijan
Tel: (+994 12) 565-15-15
Fax: (+994 12) 565-15-55
E-mail: office@socar-aqs.com
URL: www.socar-aqs.com

Адрес: Азербайджан, г.Баку, AZ 1075, ул. А.Раджабли-2, 10
Тел: (+994 12) 565-15-15
Факс: (+994 12) 565-15-55
E-mail: office@socar-aqs.com
URL: www.socar-aqs.com

G O L D E N M E M B E R

Director:
Brian Garrad

Директор:
Брайан Гаррад

Caspian Marine Services Limited

About the company: The Azerbaijan Branch of CMS started its operations in Azerbaijan in the early 2006. CMS provides a professional ship management services in a competent and cost effective manner in order to meet the requirements of its customers. Realizing the necessity of meeting customers' demands, our company is committed to continual improvement of its services and the quality and effectiveness of its management system. In its work CMS is always applying the best industry practices and striving to maintain high standards across all aspects of the business. The Company operates a fully integrated safety, environmental and quality management system (SEQMS) which has been externally verified by American Bureau of Shipping (ABS) System as being compliant to the requirements of ISO 9000:2008, ISO 14001:2004, OHSAS 18000:2007 and the ISM Code. As an ongoing commitment to maintaining the standards set, the Company SEQMS is externally audited and certified.

О компании: Азербайджанский филиал компании CMS начал свою деятельность в Азербайджане в начале 2006г. CMS предоставляет профессиональные услуги по управлению морскими судами на должном уровне и с надлежащей эффективностью для удовлетворения требований клиентов. Осознавая необходимость удовлетворения требований клиентов, компания привержена постоянному совершенствованию уровня предоставляемых услуг и эффективности системы управления. В своей деятельности CMS всегда применяет примеры наилучшего опыта в индустрии и стремится поддерживать высокие стандарты во всех аспектах своей деятельности. Компания внедрила систему комплексной безопасности, охраны окружающей среды и контроля качества, которая одобрена системой Американского Бюро Судоходства на соответствие стандартам ISO 9000:2008, ISO 14001:2004, OHSAS 18000:2007 и Международному кодексу по управлению безопасностью. Проводится внешняя проверка и аттестация системы комплексной безопасности, охраны окружающей среды и контроля качества компании с целью поддержания установленных стандартов.

Address: 38A, N. Aliyev str., Khatai district, Baku, AZ1025, Azerbaijan
Tel: (+994 12) 464 15 31 / 32
Fax: (+994 12) 464 15 33
E-mail: info@caspmarine.com
URL: www.caspmarine.com

Адрес: Азербайджан, г.Баку, AZ1025, Хатаинский р-н, ул. Н.Алиева, 38А
Тел.: (+994 12) 464 15 31 / 32
Факс: (+994 12) 464 15 33
E-mail: info@caspmarine.com
URL: www.caspmarine.com

SHIP REPAIR

G O L D E N M E M B E R

General manager:
Ilgar Akhundov

Генеральный менеджер:
Ильгар Ахундов

Bon Accord Engineering Supplies (Caspian) Ltd

About the company: Bon Accord Engineering Supplies Ltd. was established in 1997 to provide services and support to the energy related industries. Based in Baku, Azerbaijan the company is one of the main stockholders and suppliers of fluid piping material including Pipes (Carbon Steel, Stainless Steel, Duplex and Super Duplex, etc), Fittings, Flanges, Valves, Gaskets, Pipe Supports and bolting material in Caspian region. In May 2005, the company became a part of Group Genoyer, a worldwide leading manufacturing and supply company in fluid piping equipment. Group Genoyer is the owner of well known manufacturing brands: MGI, Munro & Miller, Vilmar, Wilhelm Geldbach. In 2007 Integrated Management System (certification ISO 9001, ISO 14001 and OHSAS 18001) was implemented in BAES.

О компании: Bon Accord Engineering Supplies Ltd (BAES) была основана в 1997г. для оказания и обеспечения услуг в энергетической сфере. Бакинское представительство компании является одним из главных поставщиков в каспийском регионе трубопроводного оборудования для транспортировки жидких углеводородов, включая трубы (из углеродистой стали, нержавеющей стали, из материалов Duplex и Super Duplex и т.д.), фитинги, фланцы, вентили, уплотнители, опоры для труб. В мае 2005 года компания стала частью группы Genoyer - международной компании-производителя и поставщика трубопроводного оборудования. Группа Genoyer является владельцем известных производственных брендов, таких как MGI, Munro & Miller, Vilmar, Wilhelm Geldbach. В 2007 году в компании была внедрена интегрированная система менеджмента (ISO 9001, ISO 14001 и OHSAS 18001).

Address: 13th km, Salyan Highway,
Baku, AZ1023, Azerbaijan
Tel.: (+99412) 4474336
Fax: (+99412) 4474337
E-mail: Ilgar.Akhundov@Bonaccord.org
URL: www.genoyer.com

Адрес: Азербайджан, AZ1023,
г.Баку, 13 км Сальянского шоссе
Тел.: (+99412) 447-43-36
Факс: (+99412) 447-43-37
E-mail: Ilgar.Akhundov@Bonaccord.org
URL: www.genoyer.com

OIL & GAS EQUIPMENT SUPPLIES

OIL & GAS EQUIPMENT SUPPLIES

G O L D E N M E M B E R

VOSTOK SERVICE

Vostok-Service Baku CJSC

ЗАО «Восток-Сервис Баку»

General Director:
Elvin Bayramov

Генеральный директор:
Эльвин Байрамов

About the company: Vostok-Service CJSC is the official representative of Vostok-Service group of companies - the leader of Russian and European labor protection market, the leading developer, producer and supplier of workwear, safety footwear, individual ppe and other accompanying goods.

Vostok-Service is well known for its sourcing, development and introduction of innovative products and technologies in occupational safety and health. The company works in close cooperation with the world leading PPE companies. Our specialists find modern materials for the manufacture of protective equipment, the most efficient technologies, products and solutions.

Vostok-Service is an international holding company incorporating such assets as Cerva Export Import a.s. (Czech Republic), Cerva Slovakia (Slovakia), Cerva Poland (Poland), Vektor Kft. (Hungary), a shoe company Panda Sport srl. (Italy) and Cerva India (India). Russian assets of Vostok-Service comprise unique production facilities, a powerful network of regional representative offices, and an extensive retail network in Russia, Belarus, Ukraine, Kazakhstan, and Azerbaijan.

О компании: ЗАО «Восток-Сервис» - официальный представитель группы компаний «Восток-Сервис», который является лидером российского и европейского рынка средств по охране труда, ведущим разработчиком, производителем и поставщиком спецодежды, спецобуви, СИЗ, сопутствующих товаров и услуг.

«Восток-Сервис» - поиск, разработка и внедрение инновационных продуктов и технологий в сфере охраны труда. Компания находится в тесном сотрудничестве с ведущими на мировом рынке СИЗ-компаниями. Наши специалисты находят современные материалы для производства СИЗ, самые эффективные технологии, продукты и решения.

«Восток-Сервис» - международный холдинг, в состав которой входят такие компании, как Cerva Export Import a.s. (Чехия), Cerva Slovakia (Словакия), Cerva Poland (Польша), Vektor Kft. (Венгрия), обувная компания Panda Sport srl. (Италия), Cerva India (Индия). Российские активы «Восток-Сервис» - собственная уникальная производственная база, мощная сеть региональных представительств, разветвленная розничная сеть в России, Беларуси, Украине, Казахстане, Азербайджане.

Address: 87A Hasan bay Zardabi Ave., Baku, Azerbaijan
Tel./Fax: (+994 12) 465 81 85, (+994 50) 274 31 97, 347 99 41
E-mail: info@az.vostok.ru
URL: www.az.vostok.ru

Адрес: Азербайджан, г.Баку, пр. Гасан бека Зардаби 87А
Тел./Факс: (+994 12) 465 81 85, (+994 50) 274 31 97, 347 99 41
E-mail: info@az.vostok.ru
URL: www.az.vostok.ru

ENGINEERING

G O L D E N M E M B E R

Новые Технологии

New technologies JSC

АО «Новые технологии»

General Director:
Rafis Muhametshin

Генеральный директор:
Рафис Мухаметшин

About the company: New technologies JSC is the service engineering company, providing technical services in the field of oil and gas transportation, such as: welding-assembling works (including works are made without interruption of product transport); in-line pipes diagnostics, extension pipelines lifetime.

Also, we provide services for cleaning and repair of the containers, vessels and railway cisterns; as well as processing and recycling of oil sludge (from soil).

We keep the leading positions in the field of "hot tapping" works on existing pipelines upon their repair, building and re-construction; as well as in the highly effective chemical cleaning of pipelines.

Our emerging business areas are as follows: production of modular complexes for processing of associated gas, seawater desalination and cleaning of produced water.

We operate both in the RF, and Eurasian Economic Union territory.

О компании: АО «Новые технологии» - сервисная инженерная компания, специализирующаяся на оказании технических услуг, СМР (в т.ч. по безостановочной врезке в трубопроводы), по реконструкции, капитальному ремонту, очистке (механическая и химическая), внутритрубной диагностике и повышению надежности трубопроводов. Также компания предоставляет услуги по механизированной очистке РВС и ремонту РВС, очистке и утилизации замазученного грунта.

Мы входим в число лидеров нефтегазового рынка в области работ по безостановочной врезке на действующих трубопроводах при их ремонте, строительстве и реконструкции, в области высокоэффективной химической очистки внутренней полости трубопроводов.

Перспективными направлениями деятельности компании являются производство блочно-модульных комплексов для переработки попутного газа, опреснения морской воды и очистки пластовых вод.

География проведенных работ АО «Новые технологии» обширна и охватывает как территорию России, так и Евразийского экономического союза.

Address: P.O.B. 804, 5 Building, 1 Tower, 22 Kaspiyskaya str., Moscow, 115304, Russia
Tel./Fax: (+7 495) 215-16-13
E-mail: info@zao-nt.com
URL: www.zao-nt.com

Адрес: Россия, 115304, г.Москва, ул. Каспийская, д.22, к.1, стр.5 (а/я 804)
Тел./Факс: (+7 495) 215-16-13
E-mail: info@zao-nt.com
URL: www.zao-nt.com

GOLDEN MEMBER

SOCAR

Heydar Aliyev Oil Refinery

Нефтеперерабатывающий завод им. Гейдара Алиева

Director:
Elman Ismaylov

Директор:
Эльман Исмайлов

About the company: Heydar Aliyev Oil Refinery which is the largest and advanced manufacturing firm of Azerbaijan was founded on July 29, 1953. The main processing route of the refinery started working in 1976 when the 6MT/year capacity ELOU-AVT-6 crude distillation plant was commissioned. The catalytic reformer designed for production of high-octane petroleum was built at the refinery in 1980. The refining capacity reached 1 mln tonnes. A delayed coking unit and catalytic cracking unit Q-43-107M were commissioned in the refinery in 1986 and 1993 respectively. Nowadays, the Oil Refinery fully meets Azerbaijan needs in oil products by means of its units and also exports them. Considering All-National Leader's significant role in the history and development of the Oil Refinery the plant has been named after Heydar Aliyev since 2004.

О компании: Нефтеперерабатывающий завод (НПЗ) им. Гейдара Алиева Госнефтекомпании Азербайджана, являющийся самым крупным и передовым производственным предприятием Азербайджана был основан 29 июля 1953г. Основная технологическая схема завода заработала в 1976г., когда была введена в строй установка ELOU-AVT-6, мощностью переработки 6 млн. тонн нефти в год. В 1980г. на заводе была построена установка каталитического риформинга по производству высокооктанового бензина, мощностью переработки 1 млн. тонн. В 1986г. была введена в эксплуатацию установка замедленного коксования, а в 1993г. была пущена в строй установка каталитического крекинга Г-43-107М. В настоящее время посредством своих установок НПЗ полностью обеспечивает потребности Азербайджана в нефтепродуктах, а также отправляет их на экспорт. Учитывая значимую роль в истории и развитии НПЗ Общенационального лидера, с 2004г. завод стал носить имя Гейдара Алиева.

Address: 1, Oktay Veliyev str., Baku, AZ1060, Azerbaijan
Tel.: (+99412) 521-23-10
Fax: (+99412) 521-23-24

Адрес: Азербайджан, AZ1060, г.Баку, ул. Огтая Велиева, 1
Тел.: (+99412) 521-23-10
Факс: (+99412) 521-23-24

GOLDEN MEMBER

SOCAR POLYMER

SOCAR Polymer LLC

General Manager:
Farid Jafarov

Генеральный директор:
Фарид Джафаров

Deputy General Manager:
Emil Eminov

Заместитель генерального директора:
Эмиль Эминов

About the company: SOCAR Polymer LLC is a petrochemical company incorporated on July 16, 2013. It was established on a Public-Private-Partnership basis with the involvement of SOCAR and Pasha, Gilan and Azersun Holdings.

The Project consists of construction of two facilities for production of 200KT of Polypropylene ("PP") and 120KT of High Density Polyethylene ("HDPE") within Sumgait Chemical Industrial Park. PP production will start in 2017 and HDPE in 2018.

More than 70% of the production volume will be exported to the Western and Central Europe, as well as Turkey and Russia. The rest is planned to have import replacement effect for domestic market.

Leading global engineering companies, such as Fluor and Tecnimont, are engaged in the project to set international practices and methodologies for project management.

О компании: ООО «SOCAR Polymer» является нефтехимической компанией, зарегистрированной 16 июля 2013 года. Компания была создана на основе государственно-частного партнерства, с привлечением SOCAR и холдингов Pasha, Gilan и Azersun.

Проект включает в себя строительство двух объектов для производства 200 кт полипропилена и 120 кт полиэтилена высокой плотности на территории Сумгайытского химико-промышленного парка. Производство полиэтилена начнется в 2017 году, а полиэтилена высокой плотности в 2018 году.

Более 70% объема производства будет экспортироваться в Западную и Центральную Европу, а также в Турцию и Россию. Планируется, что остальной объем будет способствовать импортозамещению на внутреннем рынке.

Ведущие мировые инжиниринговые компании, такие как Fluor и Tecnimont, вовлечены в проект, с целью создания международной практики и методологии управления проектом.

Address: 13th floor, Sapphire Plaza, 1/3 Nizami Street, Baku AZ-1001, Azerbaijan
Tel: (+994 12) 599 08 30
Fax: (+994 12) 497 04 36
E-mail: project@socarpolymer.az
URL: www.socarpolymer.az

Адрес: Азербайджан, AZ-1001, г.Баку, ул. Низами 1/3, Sapphire Plaza, 13-й этаж
Тел.: (+994 12) 599 08 30
Факс: (+994 12) 497 04 36
E-mail: project@socarpolymer.az
URL: www.socarpolymer.az

METALLURGY

G O L D E N M E M B E R

General Director:
Sarkhan Babayev

Генеральный директор:
Сархан Бабаев

DETAL HOLDING

About the company: DETAL HOLDİNG is a leading group of companies engaged in the non-ferrous industry of Azerbaijan and producing primary aluminum, aluminum oxide and semi-products out of bauxite and aluminum ore. DETAL HOLDING is the founder and owner of Det.Al Aluminium LLC operating within the holding. The company which signed bilateral agreements with government agencies and state-owned industrial enterprises of Azerbaijan, is also making investments within the country.

Det.Al Aluminium LLC, which operates within the holding and is a local company, possesses Ganja Aluminium Smelter and Ganja Rolling Plant (Hot rolling, Cold rolling, Coating) which is going to operate at full capacity soon.

О компании: DETAL HOLDING - ведущая группа компаний в сфере цветной металлургии Азербайджана, которая производит первичный алюминий, оксид алюминия и полуфабрикаты из бокситовой и алюминиевой руды. DETAL HOLDING является основателем и владельцем акций ООО «Det.Al Alüminium», которая входит в холдинг. Компания, подписав с государственными органами и государственными промышленными предприятиями Азербайджанской Республики двусторонние договора, осуществляет деятельность в сфере инвестиционных вложений в стране.

ООО «Det.Al Alüminium», входящая в холдинг и являющаяся местной компанией, является собственником Гянджинского завода по производству первичного алюминия и Гянджинского завода непрерывного литья металла, холодного проката и покраски, который в ближайшее время выйдет на полную производственную мощность.

Address: 53 Yevlakh Highway, Ganja AZ 2005, Azerbaijan
Tel.: (+994 22) 257 95 63
Fax: (+994 22) 257 72 81
E-mail: office@detalholding.az
URL: www.detalholding.az

Адрес: Азербайджан, AZ 2005, г.Гянджа, Евлахское шоссе, 53
Тел. (+994 22) 257 95 63
Факс: (+994 22) 257 72 81
E-mail: office@detalholding.az
URL: www.detalholding.az

AGROINDUSTRY

G O L D E N M E M B E R

Chairman of the Board:
Elshad Rasulov

Председатель правления:
Эльшад Расулов

ATROPATENA

About the company: Atropatena CJSC was established in November 1992. The company is the official distributor of below given leading global producers at the Azerbaijani market:

Hygiene products: Kimberly-Clark, GlaxoSmithKline, Schwarzkopf, 3M;
Household chemical goods: Reckitt Benckiser, Henkel;
Pharmaceutics: GlaxoSmithKline, Reckitt Benckiser Healthcare,;
Dairy products: Danone;
Professional safety and hygiene products: Kimberly-Clark Professional.

By opening the largest dairy factory of Azerbaijan in 2011, Atropatena has started new phase in local production along with distribution. Atena Milk Factory which is equipped with the updated technology produces milk, yogurt, buttermilk, smetana, etc.

О компании: АОЗТ «Атропатена» создано в ноябре 1992г. Компания является официальным дистрибьютором указанных ниже ведущих мировых производителей на азербайджанском рынке:

Средства гигиены: Kimberly-Clark, GlaxoSmithKline, Schwarzkopf, 3M;
Бытовая химия: Reckitt Benckiser, Henkel;
Фармацевтика: GlaxoSmithKline, Reckitt Benckiser Healthcare;
Молочная продукция: Danone;
Профессиональные средства защиты и гигиены: Kimberly-Clark Professional.

В 2011 году компания вступила в новый этап развития, построен самый большой в Азербайджане молочный Завод Атена. Таким образом, Атропатена будет продолжать свою деятельность дистрибьютора являясь также местным производителем и экспортёром. Построенный по самым последним технологиям молочный завод «Атена» производит молоко, катык, айран, сметану и т.д.

Address: 11, Teymur Aliyev Str., Baku, AZ1106, Azerbaijan
Tel: (+994 12) 493-87-62
Fax: (+994 12) 440-86-95
E-mail: office@atropatena.az

Адрес: Азербайджан, г. Баку, AZ1106, ул. Теймура Алиева 11
Тел: (+994 12) 493-87-62
Факс: (+994 12) 440-86-95
E-mail: office@atropatena.az

G O L D E N M E M B E R

General Director:
Jeyhun Bakhtiyarli

Генеральный директор:
Джейхун Бахтиярлы

Nestlé Azerbaijan LLC

ООО «Nestlé Азербайджан»

About the company: Nestlé, the world's leading Health, Nutrition and Wellness Company, is committed to bringing good food and good life to consumers everywhere.

Nestlé's roots date back to 1866. In that year, Henri Nestlé, out of a desire to help address the high incidence of infant mortality, invented his Milk Food (Farine Lactée Nestlé), a milk-based infant cereal that was the world's first infant formula.

From those roots, Nestlé's product range has expanded to include over 8,000 different food products sold across five continents.

The Company's representative office - Nestlé Azerbaijan LLC was established on May, 2012.

Today, the company delivers the wide product range on the market of Azerbaijan: coffee and beverages, cocoa, culinary products, infant foods, ice cream, chocolate products, breakfast cereals, pet foods and other products.

О компании: «Нестле» — крупнейшая в мире компания-производитель продуктов питания и напитков, эксперт в области правильного питания и здорового образа жизни. Кредо «Нестле» — делать жизнь лучше, предлагая потребителям только качественные и полноценные продукты.

История «Нестле» уходит корнями в 1866г. Именно в том году Генри Нестле, решив побороть детскую смертность, изобрел молочную смесь Farine Lactée и приступил к ее производству.

С тех пор ассортимент продукции «Нестле» постоянно расширяется и в настоящее время насчитывает свыше 8000 торговых марок продуктов питания, которые знают потребители на всех пяти континентах.

Представительство компании - ООО «Nestlé Азербайджан» - было открыто в мае 2012г.

Сегодня компания поставляет на рынок Азербайджана широкий ассортимент продукции: кофе и кофейные напитки, какао, кулинарные продукты, детское питание, мороженое, шоколадные изделия, готовые завтраки и другие продукты.

Address: 12th Floor, Caspian Plaza 3, 44, Jafar Jabbarly Street., Baku, AZ1065, Azerbaijan
Tel.: (+99412) 437 31 01
Fax: (+99412) 437 28 93
E-mail: contact@az.nestle.com
URL: www.nestle.com

Адрес: Азербайджан, AZ1065, г.Баку, ул. Дж.Джаббарлы, 44, Caspian Plaza 3, 12 этаж
Тел.: (+99412) 437 31 01
Факс: (+99412) 437 28 93
E-mail: contact@az.nestle.com
URL: www.nestle.com

AGROINDUSTRY

CASPIAN EUROPEAN INDUSTRY CLUB

G O L D E N M E M B E R

Director:
Mahir Musayev

Директор:
Махир Мусаев

Caspian Catering Service

About the company: Caspian Catering Service was established in 2008. Caspian Catering Service is an Azerbaijani company set up to provide professional catering services to big companies that develop and operate in oil & gas fields both in Azerbaijan and abroad. The company applies ISO 9001:2008, ISO 14001:2004, OHSAS 18001:2007 standards and fully meets all requirements for provision of services in the oil-gas industry. The company has a large professional work force, trained and certified to work offshore and onshore, be it on Supply Ships, Platforms or Work Barges. Daily task of Caspian Catering Service is to solve the everyday problems that customer-companies face so that they can concentrate on their main work. The number of consumers increases year by year due to the quality of services the company provides. The gratitude of clients is the highest assessment of company's work.

О компании: Caspian Catering Service основана в 2008 году. Компания Caspian Catering Service является азербайджанской компанией, созданной для обеспечения профессиональных кейтеринговых услуг крупным компаниям, которые занимаются разработкой нефтегазовых месторождений как в Азербайджане, так и за рубежом. Компания работает по стандартам ISO 9001:2008, ISO 14001:2004, OHSAS 18001:2007 и полностью отвечает всем требования по предоставлению услуг в нефтегазовой промышленности. На компанию работает большой профессиональный коллектив, прошедший подготовку и сертифицированный для работы на суше, море, снабженческих судах, платформах и рабочих баржах. Ежедневная задача компании Caspian Catering Service сфокусирована на решении проблем, возникающих в сфере быта у компаний-заказчиков, тем самым позволяя им сконцентрироваться на своей основной работе. Численность потребителей увеличивается с каждым годом, что, несомненно, говорит о качестве предоставляемых компанией услуг. Наивысшая оценка деятельности компании - благодарность клиентов.

Address: 38A, Natig Aliyev Street, Baku, Azerbaijan
Tel.: (+99412) 464 15 28
Fax: (+99412) 464 15 29
Mob.: (+99450) 286 76 76
E-mail: office@caspcatering.com
URL: www.caspcatering.com

Адрес: Азербайджан, г.Баку, ул. Натига Алиева, 38A
Тел.: (+99412) 464 15 28
Факс: (+99412) 464 15 29
Моб.: (+99450) 286 76 76
E-mail: office@caspcatering.com
URL: www.caspcatering.com

CATERING

CASPIAN EUROPEAN SERVICES CLUB

CATERING

GOLDEN MEMBER

Director:
Namiq Hasanov

Директор:
Намиг Гасанов

Seaport Catering LLC

ООО «Seaport Catering»

About the company: Seaport Catering offers clients professional catering services. Seaport Catering LLC arranges complex food preparation and its delivery the staff of many enterprises. It also arranges business lunch breaks, receptions, banquets and other corporate events. We have built our activities in accordance with the standard of HACCP (Hazard Analysis and Critical Control), which is the most authoritative standard for world food security and hygiene. Our company's activity, beginning from the purchase of food to cooking and presenting to clients ,is supervised by professional staff. At the same time, involving our employees to regular trainings and courses, we improve their professional skills.

This experience proves that Seaport Catering, making and offering you rich, delicious meals of our cuisine according to high standards, was certificated by the various organizations repeatedly and awarded with certificates and diplomas.

О компании: Seaport Catering предлагает клиентам профессиональные кейтеринговые услуги. Seaport Catering осуществляет комплексное приготовление и доставку питания для персонала многих предприятий, а также организует деловые обеденные перерывы, фуршеты, банкеты и прочие корпоративные мероприятия. Будучи ООО «Seaport Catering», мы построили нашу деятельность в соответствии со стандартом HACCP (Hazard Analysis and Critical Control), являющимся самым престижным стандартом мира в области продовольственной безопасности и гигиены. Вся наша деятельность, начиная от закупки продовольственных продуктов до приготовления и предоставления клиентам, контролируется профессиональными специалистами. Наши работники регулярно привлекаются к тренингам и курсам для повышения профессионального уровня.

Seaport Catering, готовящее и предлагающее Вам насыщенные, вкусные яства нашей кухни по высоким стандартам, неоднократно сертифицировано различными структурами и награждено благодарственными письмами и дипломами.

Address: 29, J.Jabarly Str., Baku, Azerbaijan
Tel./Fax: (+99412) 555 18 37
Mob.: (+99451) 707 07 70; (+99455) 654 54 45
E-mail: info@seaport-catering.az
URL: www.seaport-catering.az

Адрес: Азербайджан, г.Баку, ул. Дж. Джаббарлы, 29
Тел./Факс: (+99412) 555 18 37
Моб.: (+99451) 707 07 70; (+99455) 654 54 45
E-mail: info@seaport-catering.az
URL: www.seaport-catering.az

EVENT MANAGEMENT

GOLDEN MEMBER

Director:
Farid Mammadov

Директор:
Фарид Мамедов

Iteca Caspian LLC /
ITE Group PLC

About the company: Iteca Caspian LLC that organises the largest exhibitions and conferences in the Caspian region and is a partner of ITE Group plc, one of the world's leading event organizers, was established in 2000. Every year, the company holds over 20 exhibitions and conferences in Azerbaijan and Georgia covering the following industries: oil and gas, construction, telecommunications and IT, security, food and drink, agriculture, transport, healthcare, health and beauty, travel and tourism, hospitality, education and careers and the environment.

Exhibitions organized in Azerbaijan pass annual audits of UFI, the Global Association of the Exhibition Industry. Caspian Oil & Gas, BakuBuild, WorldFood Azerbaijan, BIHE, BakuTel, AITF hold UFI 'Approved Event' status, testifying to the high standards of the events and the reliability of their statistics. All exhibitions are officially supported by institutions within the Azerbaijan Government.

О компании: Iteca Caspian LLC – организатор крупнейших выставок и конференций Каспийского региона, партнер одного из ведущих организаторов выставок и конференций компании ITE Group PLC, была основана в 2000г. Iteca Caspian LLC ежегодно организовывает более 20 выставок и конференций в Азербайджане и Грузии. Портфолио выставок организованных компанией включает: Нефть и Газ, Строительство, Телекоммуникации и Информационные Технологии, Охрана и Безопасность, Пищевая Промышленность, Сельское Хозяйство, Транспорт, Здравоохранение, Красота и Здоровье, Путешествие и Туризм, Индустрия Гостеприимства, Образование и Карьера, Экология.

Проводимые в Азербайджане выставки проходят ежегодный аудит уровня организации со стороны Всемирной ассоциации выставочной индустрии UFI. Знак «Одобрено UFI» присвоены выставкам: Caspian Oil & Gas, BakuBuild, WorldFood Azerbaijan, BIHE, BakuTel, AITF, что свидетельствует о высоком организационном уровне событий и подтверждает достоверность статистики. Выставки официально поддерживаются госструктурами Азербайджана.

Address: 15, Nobel avenue, Azure Business Centre,
7th floor, Baku, AZ1025, Azerbaijan
Tel.: (+994 12) 404-10-00
Fax: (+ 994 12) 404-10-01
E-mail: office@iteca.az
URL: www.iteca.az

Адрес: Азербайджан, г. Баку, AZ1025, пр. Нобеля, 15
Azure Business Centre, 7-й этаж,
Тел.: (+994 12) 404-10-00
Факс: (+994 12) 404-10-01
E-mail: office@iteca.az
URL: www.iteca.az

istanbul 2017

22nd WORLD PETROLEUM CONGRESS

09 - 13 July 2017

22nd WPC

CALL FOR PAPERS

NOW OPEN

BRIDGES to our ENERGY *Future*

22wpcistanbul2017
WPCIstanbul2017
wpc-istanbul-2017

www.22WPC.com

HOST COUNTRY SPONSOR

TURKISH PETROLEUM

CASPIAN EUROPEAN SERVICES CLUB

EVENT MANAGEMENT

GOLDEN MEMBER

Caspian Event Organisers LLC

ООО «Caspian Event Organisers»

Executive Director:
Bahruz Hidayatzadeh

Исполнительный директор:
Бахруз Гидаятзаде

About the company: Caspian Event Organisers LLC offers wide range of services for congresses, conferences and meetings.

Being a partner of the group with global network of over 1,000 full-time event professionals in more than 20 offices worldwide, allows Caspian Event Organisers to produce, promote and sell events that are valued and respected marketplaces for business.

The team earned reputation of the reliable partner by the long term and close cooperation with the government structures, international organisations and corporations.

Asian Development Bank Annual Meeting, Arts and Jewels of the World Exhibition, Azerbaijan International Defence Exhibition and Conference ADEX, Baku CSR Conference, Caspian Agro Exhibition, Internet Governance Forum, OIC Labour Ministers Meeting, SOCAR OGPC Forum are some events from the company's portfolio.

Address: 7th floor, Azure Business Centre, 15, Nobel avenue,
Baku, AZ1025, Azerbaijan
Tel: (+994 12) 447 47 74
Fax: (+994 12) 447 85 58
E-mail: office@ceo.az
URL: www.ceo.az

О компании: ООО «Caspian Event Organisers» (CEO) предлагает широкий спектр услуг по проведению конгрессов, конференций и мероприятий.

Будучи партнером группы компаний, включающей более 1000 профессионалов по организации мероприятий в 20 офисах по всему миру, «CEO» имеет все ресурсы для создания, продвижения, продажи событий, которые являются профессиональными площадками для ведения бизнеса.

Наша команда заработала репутацию надежного партнера, благодаря долгосрочному тесному сотрудничеству с государственными структурами, международными организациями и корпорациями.

Среди мероприятий, организованных нашей компанией: 48-й Съезд Азиатского Банка Развития, Выставка «Arts and Jewels of the World», Азербайджанская международная оборонная выставка ADEX, Азербайджанская международная конференция «Устойчивое развитие и корпоративная социальная ответственность», Азербайджанская международная выставка «Сельское хозяйство» Caspian Agro, Форум по управлению интернетом, Конференция министров труда стран-членов Организации Исламского Сотрудничества, SOCAR OGPC Форум и многие другие.

Адрес: Азербайджан, AZ1025, г.Баку, пр.Нобеля 15,
Бизнес-центр Azure, 7-й этаж
Тел.: (+994 12) 447 47 74
Факс: (+994 12) 447 85 58
E-mail: office@ceo.az **URL:** www.ceo.az

CASPIAN EUROPEAN CONSTRUCTION CLUB

CONSTRUCTION

GOLDEN MEMBER

Lindab Buildings

General Director of Lindab Buildings LLC:
Pavel Korenkov

Генеральный директор ООО «Линдаб Билдингс»:
Павел Кореньков

Sales Director Russia and CIS, Astron:
Salam Goussous

Директор по продажам Astron в России и странах СНГ: **Салам Гоуссоус**

General Director of Nabucco Architecture and Construction:
Kyamaleddin Mansimov

Генеральный директор ООО "Набукко Акитекче & Констракшен":
Кямаледдин Мансимов

About the company: Astron produces steel buildings for industrial and commercial use: manufacturing halls, logistic centers, warehouses, trading centers, sport facilities, show rooms, air craft hangars. We offer complete solutions for your needs. From the planning and designing to the manufacturing of the building - we look after everything.

Our structural systems, as well as our wall and roof systems meet the highest European quality demands with respect to both building physics and esthetic appearance.

Astron Buildings operates through a network of authorized Astron Builders - independent local and regional construction companies that offer complete and turnkey services.

Astron Builder's professionalism guarantees an individual approach to each project.

Nabucco Architecture and Construction is our official Astron Builder in Azerbaijan.

Astron is Europe's largest manufacturer of complete steel buildings, certified with ISO 9001 quality management. Offering a range of architectural features, flexibility in planning, and high performance buildings with unique thermal solutions, Astron is a reliable partner for your needs.

Our production facilities are located in Luxembourg, the Czech Republic and the Russian Federation.

Address: 73 Pozharskogo str., Yaroslavl, RU-150066, Russia
Tel.: (+7 4852) 581 600
E-mail: info.ru@astron.biz
URL: www.astron.biz

О компании: Astron проектирует и производит полнокомплектные стальные здания промышленного и коммерческого назначения: заводы, склады, спортивные комплексы, торговые центры, автосалоны, авиационные ангары. Комплект стального здания Astron – это основные несущие конструкции, система стеновых и кровельных прогонов, кровельные и стеновые системы, аксессуары и эффективная теплоизоляция.

Здания Astron реализуются через сеть официальных партнеров-строителей: независимых региональных строительных компаний, предоставляющих услуги строительства «под ключ».

Профессионализм партнеров-строителей Astron гарантирует индивидуальный подход к каждому проекту. Компания Nabucco Architecture and Construction является официальным партнером-строителем Astron в Азербайджане.

Astron – крупнейший в Европе производитель полнокомплектных стальных зданий. Производственные центры находятся в Люксембурге, Чехии и России.

Адрес: Россия, 150066, г. Ярославль, ул. Пожарского, д. 73
Тел. (+7 4852) 581 600
E-mail: info.ru@astron.biz
URL: www.astron.biz

ASTRON

Проектирование, производство, доставка, монтаж и полный сервис полнокомплектных стальных зданий промышленного и коммерческого назначения.

Стальные здания Astron

весь комплект здания от одного поставщика

NABUCCO A&C, Официальный Партнер-Строитель Astron в Азербайджане:

1102, г. Баку
пр. Тбилиси 1058, д. 34
Тел.: +994 12 530 6203
info@nabucco.az
www.nabucco.az

NABUCCO A & C

G O L D E N M E M B E R

AZƏRAVTOYOL
AÇIQ SƏHMDAR CƏMİYYƏT

Azeravtoyol OJSC

ОАО «Азеравтойол»

Chairman of the Board:
Saleh Mammadov

Председатель правления:
Салех Мамедов

About the company: Azeryolservis OJSC was renamed Azeravtoyol OJSC by the Azerbaijan Republic President's Order dated March 9, 2016. Azeravtoyol OJSC is a successor of the public road system enterprises that managed road facilities of Azerbaijan. Azeravtoyol OJSC is engaged in implementation of projects on repair, maintenance, reconstruction and construction of public motor roads, streets and avenues, bridges, ramps, pedestrian crossings, road junctions within the Republic and in Baku. There are a total of 114 maintenance, landscaping and road protection departments and enterprises operating within Azeravtoyol. The OJSC possesses a strong workforce capacity and material-technical base. The OJSC has asphaltconcrete plants as well as over 2,600 units of automotive equipment, mechanisms and tools which play an important role in different areas of road infrastructure. Implementing successfully large-scale projects in the road-transport sector, Azeravtoyol plays an important role in social-economic development of Azerbaijan.

Председатель правления: Указом Президента Азербайджанской Республики от 9 марта 2016г. ОАО «Азейолсервис» был переименован в ОАО «Азеравтойол». ОАО «Азеравтойол» является наследником предприятий дорожного хозяйства, которые управляли автомобильным дорожным хозяйством Азербайджана. ОАО «Азеравтойол» занимается реализацией проектов по ремонту, сохранению, реконструкции и строительству автомобильных дорог общего пользования, улиц и проспектов, мостов, эстакад, пешеходных переходов, дорожных узлов на территории Республики, в том числе и Баку. В составе «Азеравтойол» функционируют 114 управлений и предприятий по эксплуатации, озеленению и охране дорог. ОАО владеет сильным кадровым потенциалом и материально-технической базой. Находящиеся на балансе общества асфальтобетонные заводы, а также свыше 2600 единиц автотехники, механизмов и оборудования играют важную роль в разных сферах дорожной инфраструктуры. Успешно претворяя в жизнь крупномасштабные проекты в дорожно-транспортном секторе, «Азеравтойол» играет важную роль в социально-экономическом развитии Азербайджана.

Address: 2025 R. Ismayilov str., Baku, AZ 1010, Azerbaijan
Tel.: (+994 12) 498 94 14
Fax: (+994 12) 498 96 06
Email: info@azeravtoyol.gov.az
Web: www.azeravtoyol.gov.az

Адрес: Азербайджан, AZ 1117, г.Баку, ул. Р.Исмаилова, 2025
Тел.: (+994 12) 406 96 77
Факс: (+994 12) 406 97 02
Email: info@azeravtoyol.gov.az
Web: www.azeravtoyol.gov.az

G O L D E N M E M B E R

ASE ASIA SKY EXPRESS — OCS OVERSEAS COURIER SERVICE

ASIA SKY EXPRESS & OCS

Managing Director
Baku branch office:
Rashad Abasov

Управляющий Директор Бакинского офиса:
Рашад Абасов

About the company: The ASE EXPRESS & OCS Company has been operating in the cargos transportation market of Azerbaijan since 1994 as a representative of Turkish and Japanese transport companies: ASE Express and OCS overseas courier service. ASE EXPRESS performs timely delivery of goods from Western and Eastern Europe, Central and South-East Asia, North and South America to any points in Azerbaijan as well as arranges a full range of relative services starting from cargo consolidation and insurance right up to customs registration. The company provides air transportation of small freights and cargoes within loading gauges (from door to door and to airport), express-delivery of all types of consignments and documents all over the world, cargo transportation in trucks, customs clearance, warehousing and booking of cargo, as well as control throughout the whole route. ASE EXPRESS also offers its customers private air transportation.

О компании: Компания «ASE EXPRESS & OCS» осуществляет свою деятельность на рынке грузоперевозок Азербайджана с 1994 года, является представителем турецких и японских транспортных компаний - ASE EXPRESS, OCS и UTI. Компания обеспечивает своевременную доставку товара из Западной и Восточной Европы, Центральной и Юго-Восточной Азии, Северной и Южной Америки в любую точку Азербайджана и организует полный спектр сопутствующих услуг: от консолидации грузов и страхования до таможенного оформления. Компания предоставляет авиа-перевозки мелких и габаритных грузов "от двери до двери и до аэропорта", экспресс-доставку всех видов грузов и документов по миру, грузоперевозки на фурах в режиме "сборных грузов", таможенную очистку, складирование и бронирование груза, контроль на протяжении всего пути следования. «ASE EXPRESS» предлагает клиентам также частные авиаперевозки с выделением отдельного транспорта.

Address: 25, U.Hajibayov Str., Baku, Azerbaijan
Tel.: (+99412) 497-37-75/76; 494-88-45
Fax: (+99412) 493-84-73
E-mail: asebaku@ase.az; ocsbaku@ocs.az;
URL: www.ase.com.tr; www.ocstracking.com; www.ocscourier.com

Адрес: Азербайджан, г. Баку, ул. У.Гаджибекова 25
Тел.: (+99412) 497-37-75/76; 494-88-45
Факс: (+99412) 493-84-73
E-mail: asebaku@ase.az; ocsbaku@ocs.az;
URL: www.ase.com.tr; www.ocstracking.com; www.ocscourier.com

GOLDEN MEMBER

BOULEVARD HOTEL
BAKU
AUTOGRAPH COLLECTION HOTELS

General Manager:
Clive Smith

Hotel Manager:
Valentin Osolos

Boulevard Hotel Baku

About the company: Set along Baku's seafront promenade with close proximity to major city attractions, Boulevard Hotel Baku offers 818 comfortable bedrooms and suites. Being the largest conference hotel in Transcaucasia, Boulevard Hotel Baku features the finest facilities to suit a variety of occasions and functions of different sorts. Boulevard Hotel Baku offers one of the most comprehensive fitness and spa facilities with a 25-meter indoor swimming pool and state-of-the-art fitness facilities. Unique with its concept dining venues – Black City Cafe, Green House Kitchen and White City Bar & Lounge offer a diversified culinary experience.

Address: Khagani Rustamov street 4C, Baku, AZ1010, Azerbaijan
Tel.: (+994 12) 310 00 10
Fax: (+994 12) 310 00 11
E-mail: boulevard.reservations@absheronhotelgroup.com
URL: www.boulevardhotelbaku.com

Генеральный Менеджер:
Клайв Смит

Менеджер Отеля:
Валентин Осолос

О компании: Расположенный вдоль набережной города Баку в непосредственной близости к основным столичным достопримечательностям, Boulevard Hotel Baku предлагает 818 удобных спальных комнат и люкс-номеров.

Будучи самой крупной гостиницей в Закавказье, обладающей возможностями для проведения приемов, Boulevard Hotel Baku располагает самой приемлемой инфраструктурой для проведения различных мероприятий.

Boulevard Hotel Baku предлагает один из самых современных спа и фитнес-центров с 25-метровым закрытым бассейном и современным тренажерным залом. Различные виды кулинарии предлагаются в Black City Cafe, Green House Kitchen и White City Bar & Lounge, функционирующих в отеле.

Адрес: Азербайджан, AZ1010, г.Баку, ул. Хагани Рустамова 4С
Тел.: (+994 12) 310 00 10
Факс: (+994 12) 310 00 11
E-mail: boulevard.reservations@absheronhotelgroup.com
URL: www.boulevardhotelbaku.com

HOTELS

GOLDEN MEMBER

improtex TRAVEL

General Director:
Alexander Guliyev

Генеральный директор:
Александр Гулиев

Improtex Travel Tours & Conferences

About the company: Improtex Travel Tours & Conferences, a part of the holding company Improtex Group, is the first private tour company established in sovereign Azerbaijan in 1991. 9 divisions and a tourist-information center with a guest house in the city of Gakh are operating within the company. It was the first among tour companies of Azerbaijan to pass accreditation of the International Association of Travel Agents in 1996. The company is a member of a number of such tour agencies as ASTA (USA), JATA (JAPAN), AzTA (Azerbaijan) as well as other organizations and alliances.

The Company provides such travel services as reservation and sale of air tickets in all directions, booking of hotels worldwide, provision of guide and interpreter services, tourist trips to foreign countries, reception of foreign guests, arrangement of traveling and excursion across Azerbaijan, including Silk Road Tours, servicing and arranging of international exhibitions and conferences, VIP services etc.

Address: 16, Samed Vurgun Street, Baku, AZ 1000, Azerbaijan
Tel.: (+99412) 498 10 74, 493 26 33
Fax: (+99412) 493 75 20
E-mail: info@improtex-travel.com
URL: www.improtex-travel.com

О компании: Improtex Travel Tours & Conferences - первая на территории суверенного Азербайджана частная туристическая компания, созданная в 1991г., входящая в холдинг «Improtex Group». В структуре предприятия действует 9 отделов и туристический информационный центр с гостевым домом в г.Гах. В 1996г. предприятие первым из туристических компаний Азербайджана получило аккредитацию Международной ассоциации транспортных агентств (IATA), является членом ряда ассоциаций туристических агентств, таких как ASTA (США), JATA (Япония), AzTA (Азербайджан) и других организаций и альянсов.

Предприятие оказывает туристические услуги, такие как: бронирование и продажа авиабилетов на все направления, бронирование отелей по всему миру, предоставление услуг гидов и переводчиков, туристические поездки за рубеж, прием иностранных гостей и организация путешествий и экскурсий по Азербайджану, в т.ч. по маршрутам Великого шелкового пути, обслуживание и организация международных выставок и конференций, VIP-обслуживание и т.д.

Адрес: Азербайджан, AZ1000, г. Баку, ул.Самеда Вургуна 16
Тел.: (+99412) 498 10 74, 493 26 33
Факс: (+99412) 493 75 20
E-mail: info@improtex-travel.com
URL: www.improtex-travel.com

TRAVEL

GOLDEN MEMBER

Chairman of the Executive Board:
Farhad Adigozalov

Председатель правления:
Фархад Адыгёзалов

Azər Türk Bank OJSC

OAO "Azər Türk Bank"

About the company: Azər Türk Bank OJSC, founded in 1995 (75% belongs to Azerbaijan), has entered into a new stage of development. The major mission of the Bank is to lend strong support to the real sector of the economy in accordance with the common development concept of the country, and as a universal bank to meet requirements of individual and corporate clients for bank products and services.

At present Azər Türk Bank is developing rapidly to reach its strategic goals and strengthening its positions on the financial market of the country.

Introducing modern standards, bank technologies and innovations as well as owing to existing potential and own corporate values, Azər Türk Bank OJCS intends to take its place among leading financial institutions of the country and the region within a short period of time.

О компании: Открытое Акционерное Общество "Azər Türk Bank", основанное в 1995 году (75% акций принадлежат азербайджанскому государству), вступило в новый этап развития. На данном этапе основная миссия Банка заключается в активной поддержке реального сектора экономики в соответствии с общей концепцией развития страны, и будучи универсальным банком - в обеспечении на самом высоком уровне потребностей индивидуальных и корпоративных клиентов в банковских продуктах и услугах.

Сегодня "Azər Türk Bank" стремительно развивается в направлении своих стратегических целей и все больше укрепляет позиции на финансовом рынке страны.

С внедрением современных стандартов, банковских технологий и инноваций, благодаря имеющимся возможностям и собственным корпоративным ценностям, Открытое Акционерное Общество "Azər Türk Bank" решительно настроено занять свое место среди ведущих финансовых институтов страны и региона в самые кратчайшие сроки.

Address: 85, 192/193, Jalil Mammadguluzade Str., Baku, Azerbaijan
Tel: (+99412) 404 14 45/49
Fax: (+99412) 599 10 11
E-mail: atb@azerturkbank.az
URL: www.azerturkbank.az

Адрес: Азербайджан, г.Баку, улица Джалила Мамедгулузаде 85, 192/193
Тел.: (+99412) 404 14 45/49
Факс: (+99412) 599 10 11
E-mail: atb@azerturkbank.az
URL: www.azerturkbank.az

GOLDEN MEMBER

Chairman of the Board /
General Director:
Cenk Yuksel

Председатель правления/
Генеральный директор:
Дженк Йуксель

YAPI KREDİ BANK AZERBAIJAN

About the company: Yapi Kredi Bank Azerbaijan, which has been providing its services and products in the country since 2000, keeps carrying out an activity in the field of individual and corporate banking. The assets of the Bank totaled $451 mln according the end of 2014. It provides a wide range of services to 181,000 individuals, 4,626 SME and 3,056 corporate customers through a network of 18 branches, 463 employees and 27 ATMs.

Yapi Kredi Bank Azerbaijan has been serving its Retail and Corporate customers with a wide range of products and services since the last 15 years. As a member of banking conglomerate group UniCredit, Yapi Kredi Bank Azerbaijan is providing international access to Corporate companies to grow their business. Yapi Kredi Bank Azerbaijan is offering its extensive experience and internationally acknowledged experience in banking sector to every segment in Azerbaijan market.

О компании: Yapi Kredi Bank Azerbaijan, предоставляющий банковские услуги и продукты в стране с 2000г., осуществляет деятельность в сфере обслуживания физических лиц и корпоративных клиентов. К концу 2014г. активы банка составили $451 млн. Он предоставляет широкий спектр услуг 181000 физическим лицам, 4626 малым и средним предприятиям, а также 3056 корпоративным клиентам посредством 18 филиалов, 463 сотрудников и 27 банкоматов. В течение последних 15 лет Yapi Kredi Bank Azerbaijan предоставляет широкий спектр услуг и продуктов клиентам розничного бизнеса, а также корпоративным клиентам. Будучи членом банковского конгломерата UniCredit, Yapi Kredi Bank Azerbaijan предоставляет корпоративным компаниям международный доступ для расширения их деятельности. Yapi Kredi Bank Azerbaijan предлагает свой широкий и признанный на международном уровне опыт в банковской сфере каждому сегменту рынка Азербайджана.

Address: Block 628, J.Mammadguluzade Street 73 "F", Nasimi district,
Baku, AZ 1078, Azerbaijan
Tel.: (+994 12) 497 77 95
Fax: (+994 12) 497 02 76
E-mail: info@yapikredi.com.az
URL: www.yapikredi.com.az

Адрес: Азербайджан, AZ 1078, г.Баку, Насиминский район,
628-й квартал, ул. Дж.Мамедгулузаде, 73 "F"
Тел.: (+994 12) 497 77 95
Факс: (+994 12) 497 02 76
E-mail: info@yapikredi.com.az
URL: www.yapikredi.com.az

GOLDEN MEMBER

A-GROUP Insurance Company

Страховая компания A-GROUP

Chairman of the Supervisory Board: **Sabir Adnayev**

Председатель Наблюдательного Совета: **Сабир Аднаев**

Chairman of Board: **Anar Bayramov**

Председатель Правления: **Анар Байрамов**

About the company: A-Group is one of the largest companies in the insurance market of Azerbaijan. Company was founded in 1995 and currently offers 14 types of voluntary insurance. Covering such fields as property, vehicle, cargo and liability insurance A-Group is regarded as a true leader in the health insurance market. Medical Department of Insurance Company is represented by highly qualified professionals; so far Insurance Company has been holding leadership in the field of medical insurance for several years by now. The Company is proud of the list of its customers, including famous international and national enterprises. The daily amount of insurance payments to the clients of A-Group is more than $20,000! A-Group Insurance Company repeatedly assured compliance of its management system to ISO 9001 international standard. A-Group works hard towards provision of services corresponding to the highest standards to maintain its unexceptionable business reputation gained through years of activity. A-Group constantly works in the direction of acquiring new fields of business (activity) and professional development of its staff. A-Group policy holder benefits from the highest standards of personal service!

О компании: СК A-Group, является одной из крупнейших компаний на страховом рынке Азербайджана, которая успешно ведёт свою деятельность с 1995 г. Работая в сфере страхования имущества, автотранспорта, страхования грузов, ответственности, СК A-Group является лидером в области медицинского страхования. Компания гордится представительным списком своих клиентов, который включает известные международные и национальные компании. Объем ежедневных выплат застрахованным лицам превышает $20 тыс. СК ежегодно подтверждает соответствие компании международному стандарту качества ISO 9001. Дорожа безупречной деловой репутацией, сформированной на протяжении многих лет, СК стремится выполнять все свои обязательства на самом высоком уровне. A-GROUP постоянно совершенствует свою деятельность в плане освоения новых сфер страхования, а также в плане профессионального роста своих сотрудников. A-Group дорожит своими клиентами, и своей основополагающей задачей считает сохранение их доверия!

Address: 87, R. Behbudov Str., Baku, Azerbaijan
Tel: * 0909
E-mail: insurance@a-group.az
URL: www.a-group.az

Адрес: Азербайджан, г. Баку, ул. Р. Бейбутова, 87
Тел: * 0909
E-mail: insurance@a-group.az
URL: www.a-group.az

GOLDEN MEMBER

PASHA Insurance Company

Страховая Компания PAŞA Sığorta

Chairman of the Management Board: **Ulviyya Jabbarova**

Председатель правления: **Ульвия Джаббарова**

First Deputy Chairman of the Management Board: **Ali Bayramov**

Первый заместитель председателя правления: **Али Байрамов**

Deputy Chairman of the Management Board: **Tural Aliyev**

Заместитель председателя правления: **Турал Алиев**

Management Board Member: **Murad Suleymanov**

Член правления: **Мурад Сулейманов**

Management Board Member: **Aygun Malikova**

Член правления: **Айгюн Меликова**

About the company: PASHA Insurance Open Joint Stock Company, is a leading organization in the insurance market of the Republic of Azerbaijan. The authorized share capital of AZN 50 million provides PASHA Insurance with the real financial power to cover its insurance liabilities and guarantees its solvency. Moreover, the sufficient funds indicate huge potential of further growth capacity of the insurance company. PASHA Insurance presents itself as a universal insurance company. The Company provides more than 35 voluntary and compulsory insurance services to both corporate and individual customers. The business processes of PASHA Insurance are based on the experience of the best Western insurance experience with consideration of the specifics of the national market. Our Company is the member of well-known organizations such as AMCHAM, Global Compact, IMIA and Azerbaijan Insurers Association.

О компании: Акционерное общество открытого типа PAŞA Sığorta является признанным лидером на рынке страховых услуг Азербайджана. На сегодняшний день величина уставного капитала компании составляет 50 миллионов AZN. Подобный уровень капитализации дает PAŞA Sığorta необходимые финансовые возможности для уверенного выполнения страховых обязательств и гарантирует ее платежеспособность. Кроме того, достаточная обеспеченность собственными средствами позволяет говорить о необходимом потенциале для дальнейшего развития страховой компании. PAŞA Sığorta позиционирует себя в качестве универсальной страховой компании. Она предлагает 35 вид услуг обязательного и добровольного страхования как для индивидуальных, так и для корпоративных клиентов. В основу бизнес-процессов PAŞA Sığorta легли механизмы лучших западных практик, скорректированные с учетом особенностей национального рынка. Компания представлена членством в таких известных организациях как AMCHAM, Global Compact, IMIA, Ассоциация Страховщиков Азербайджана.

Address: 170, L.Tolstoy street, , Baku, AZ 1000, Azerbaijan
Tel.: (+99412) 598 18 03
Fax: (+99412) 598 18 07
E-mail: office@pasha-insurance.az
URL: www.pasha-insurance.az

Адрес: Азербайджан, AZ1000, Баку, ул. Л.Толстого, д. 170
Тел: (+99412) 598 18 03
Факс: (+99412) 598 18 07
E-mail: office@pasha-insurance.az
URL: www.pasha-insurance.az

GOLDEN MEMBER

PASHA Life
Your Reliable Life Insurer

PASHA Life Insurance OJSC

Chairman of the Board:
Mursal Rustamov

Председатель правления:
Мурсал Рустамов

Deputy Chairman of the Board:
Niyaz Ismaylov

Заместитель председателя правления:
Нияз Исмайлов

Member of the Board:
Dilara Babayeva

Член правления:
Дилара Бабаева

About the company: PASHA Life Insurance OJSC, with 40,250 million AZN authorized capital, is a part of PASHA Holding Group of Companies, carries out its activity on the basis of the official registration at the Ministry of Taxes of the Republic of Azerbaijan dated 24.11.2010 and the license for provision of services for life insurance dated 14.02.2011 issued by the Ministry of Finance of the Republic of Azerbaijan. PASHA Life Insurance currently provides the following classes of insurance products meeting requirements of every customer: Term Life Insurance; Endowment Life Insurance; Disability Insurance; Compulsory Insurance against disability as a result of industrial accidents and occupational diseases; Critical Illness Insurance.

In the near future, in order to strengthen its position in the insurance market on life insurance class, "PASHA Life Insurance" is planning to create new products and is already working in this direction.

О компании: Открытое акционерное общество "PAŞA Həyat Sığorta" с уставным капиталом в 40,250 млн. манатов входит в состав группы компаний "PAŞA Holdinq" и осуществляет свою деятельность на основе государственной регистрации в министерстве налогов Азербайджана от 24.11.2010 года и лицензии на предоставление услуг по страхованию жизни от 14.02.2011 года министерства финансов Азербайджана. "PAŞA Həyat Sığorta" в настоящее время представляет следующие классы страховых продуктов, отвечающих требованиям каждого клиента: Страхование на случай смерти; Страхование жизни; Пенсионное страхование; Страхование от критических заболеваний; Страхование от утраты трудоспособности; Обязательное страхование от утраты трудоспособности в результате несчастных случаев на производстве и профессиональных заболеваний.

В ближайшем будущем, для укрепления своих позиций на страховом рынке по классу страхования жизни, "PAŞA Həyat Sığorta" планирует создание новых продуктов и уже работает в этом направлении.

Address: 15, Mayakovsky Street, AZ1154, Baku, Azerbaijan
Tel.: (+994 12) 567 32 36 (ext. 571)
Fax: (+994 12) 567 32 39
E-mail: info@pasha-life.az
URL: www.pasha-life.az

Адрес: Азербайджан, AZ1154, г.Баку, ул. Маяковского 15
Тел.: (+994 12) 567 32 36 (доп. 571)
Факс: (+994 12) 567 32 39
E-mail: info@pasha-life.az
URL: www.pasha-life.az

GOLDEN MEMBER

Standard Insurance
sizi qoruyan sığorta

Standard Insurance

Chairman of the Board:
Aydin Rahmanov

Председатель правления:
Айдын Рахманов

About the company: Standard Insurance (2002) is one of the leading insurance companies of Azerbaijan. In 2007 the company changed it`s legal status becoming thus an open joint-stock company. At present, the authorized stock capital of Standard Insurance totals AZN 11 mln and the company became one of the highest authorized capital among Azerbaijan insurance companies. In 2009 the company managed to open a 100% daughter company in Georgia.

Standard Insurance has a reinsurance support Treaty program and is registered in AON's list of reliable companies.

In 2010 company was officially appointed as a fronting partner of Zurich Insurance Group Ltd (Switzerland) for providing fronting services in Azerbaijan. In 2011 Standard Insurance became a network partner for RSA (UK) and QBE (UK) and from 2014 Standard Insurance starts broadening its cooperation with Allianz and HDI-Gerling Insurance. There are 28 types of insurance coverages including 3 types of compulsory insurance that are presented by the company.

О компании: Standard Insurance основана в 2002г., является одной из лидирующих страховых компаний Азербайджана. В 2007г. была преобразована в ОАО Standard Insurance. На сегодняшний день уставной капитал возрос до 11 млн. AZN и компания стала одной из лидирующих по данному показателю среди страховых компаний Азербайджана. В 2009г. компания открыла дочернюю компанию в Грузии.

Компания обладает программой облигаторной перестраховочной защиты и введена в список надежных компаний AON.

В 2010г. компания была официально назначена фронтинг партнером Zurich Insurance Group Ltd для предоставления фронтинг услуг в Азербайджане. В 2011г. компания стала сетевым партнером RSA и QBE, с 2014г. начала расширять свое сотрудничество со всемирными страховыми компаниями - Allianz İnsurance и HDI-Gerling Insurance. Компания оказывает услуги по 28 видам страхования, в т.ч. по 3 видам обязательного страхования.

Address: 94, Shamsi Badalbeyli Street, Baku AZ1014, Azerbaijan
Tel.: (+994 12) 930
Fax: (+994 12) 598 51 02
E-mail: office@standardinsurance.az
URL: www.standardinsurance.az; www.930.az

Адрес: Азербайджан, AZ1014, г.Баку, ул. Шамси Бадалбяйли, 94
Тел.: (+994 12) 930
Факс: (+994 12) 598 51 02
E-mail: office@standardinsurance.az
URL: www.standardinsurance.az; www.930.az

GOLDEN MEMBER

Azərbaycan Respublikası Dövlət Sığorta Kommersiya Şirkəti

Chairman of the Board:
Mammad Mammadov

Председатель правления:
Мамед Мамедов

The State Insurance Company AZERSIGORTA

Государственная страховая компания AZERSIGORTA

About the company: The State Insurance Company AZERSIGORTA was formed in 1991 on the basis of former State Insurance Inspection of the Azerbaijan SSR. The Company has 90 branches in all areas and regions of Azerbaijan. We render services to legal entities and population by 30 kinds of insurance. The authorized capital of "Azersigorta" makes 9.6 million US dollars and assets 43.36 million US dollars.

The State Insurance Company closely cooperates with leading local and foreign insurance and reinsurance companies in the field of insurance and reinsurance. Among them are "INQOSSTRAKH", "AzRe", "BELQOSSTRAKH", "ASIYA" and etc.

Company has a licence to provide nonlife insurance services on all classes of insurance. Core business lines are property, liability, medical insurance, personal accident and motor insurance.

О компании: Государственная страховая компания AZERSIGORTA была создана в 1991 году на базе бывшей Государственной страховой инспекции Азербайджанской ССР. Компания имеет 90 филиалов во всех регионах республики. Компания предлагает более 30 видов страховых услуг юридическим и физическим лицам. Уставной капитал составляет 9,6 млн. долларов США, а активы компании около 43,36 млн. долларов США.

Компания тесно сотрудничает с местными и зарубежными страховыми и перестраховочными компаниями в сфере страхования и перестрахования. Среди них "ИНГОССТРАХ", "АзРе", "БЕЛГОССТРАХ", "АЗИЯ" и др.

Компания имеет лицензию на реализацию всех видов страхования, не связанных со страхованием жизни. При этом, приоритетными направлениями являются страхование ответственности, медицинское страхование, страхование от несчастных случаев, ОСАГО и т.д.

Address: 60 I.Dadashov Street, Baku, Azerbaijan
Tel./Fax.: (+99412) 561 68 81 / 41, 561 29 85, 561 26 17, 561 28 87
E-mail: office@azersigorta-az.com
URL: www.azersigorta-az.com

Адрес: Азербайджан, г. Баку, ул. И.Дадашева 60
Тел./Факс: (+99412) 561 68 81 / 41, 561 29 85, 561 26 17, 561 28 87
E-mail: office@azersigorta-az.com
URL: www.azersigorta-az.com

INSURANCE

CASPIAN EUROPEAN FINANCE CLUB

GOLDEN MEMBER

nar
Gəlin birlikdə böyüyək

Chief Executive Officer:
Kent McNeley

Генеральный директор:
Кент Макнили

Chief Information Officer:
Khayyam Hasanli

Главный директор по информационным технологиям:
Хайям Гасанлы

Chief Financial Officer:
Kenul Kerimova

Главный финансовый директор:
Кёнюль Керимова

Chief Marketing Officer:
Maxim Fyodorov

Главный директор по маркетингу:
Максим Федоров

Nar Mobile

About the company: Azerfon LLC has served its customers since March 2007 under the Nar Mobile brand name. The company became one of the leading companies in the field of telecommunications and mobile communications of the country in a short period of time. Nar Mobile brand name represents a combination of rich cultural heritage of our country and modern Azerbaijan. Nar Mobile is an innovative mobile operator which has been offering various innovative solutions to the local mobile market from the first day of its activity. Nar Mobile remained always committed to its policy of affordable prices providing an exceptional value for its customers via a variety of attractive tariff offerings.

Since its creation, the mobile operator has been carrying out large-scale social projects and has been supporting many projects in other fields. Nar Mobile spares no effort to always satisfy the needs of its customers, including employees and shareholders. The main mission of the mobile operator is to provide its customers with easy and comfortable mobile communication services.

О компании: Azerfon оказывает телекоммуникационные услуги в Азербайджане под торговой маркой Nar Mobile с 2007г. В короткие сроки компания заняла одну из лидирующих позиций в сфере телекоммуникаций и мобильной связи. Бренд Nar Mobile - сочетание богатого культурного наследия нашей страны и современного Азербайджана. Nar Mobile - инновационный мобильный оператор, предлагающий разнообразные новаторские решения для местного рынка мобильной связи с первого дня деятельности. Оставаясь приверженцем принципа доступной ценовой политики на протяжении всего периода своего существования, мобильный оператор завоевал признание абонентов благодаря предоставляемым различным выгодным тарифным планам.

С момента создания, компания реализует крупномасштабные социальные проекты и осуществляет поддержку многих проектов в других сферах.

Nar Mobile постоянно радует своих клиентов, сотрудников и акционеров. Компания представляет собой прекрасное и успешное объединение, ставящее целью обеспечение людей удобной и простой мобильной связью.

Address: 106A H.Aliyev Ave, Baku, AZ1029, Azerbaijan
Tel.: (+99412) 444 07 30
Fax: (+99412) 444 07 31
URL: www.azerfon.az

Адрес: Азербайджан, AZ1029, Баку, пр. Г.Алиева 106A
Тел: (+99412) 444 07 30
Факс: (+99412) 444 07 31
URL: www.azerfon.az

COMMUNICATION

CASPIAN EUROPEAN ICT CLUB

CASPIAN EUROPEAN ICT CLUB

IT

G O L D E N M E M B E R

PROSYS
Professional IT Systems

Director:
Khanbuta Ibadullayev

Директор:
Ханбута Ибадуллаев

Technical Director:
Sadig Habibullayev

Технический директор:
Садиг Габибуллаев

PROSYS

About the company: PROSYS LLC, established in 2010, is a system integrator in the ICT sector. PROSYS LLC is providing ICT equipment, software solutions and services, development and introduction of technical requirements of a project.

Along with implementation of own software products such as ERPpro: HRMpro, DMSpro (Document Management System) and TMSpro (Task Management System), PMSpro, FMSpro, etc., PROSYS also provides custom software development, implementation of smart card solutions, local and wide area networks, installation and setting of server, storage and security solutions.

PROSYS is an authorized partner of world's leading companies HP, Avaya, Cisco, Checkpoint, HID, Fargo, Microsoft, Oracle, Tibco Spotfire, Fortinet, F5 and Apollo in Azerbaijan.

For realized projects, PROSYS was awarded in 2016 a prize by Avaya in the "Best partner of the year Central Asia" nomination.

О компании: ООО PROSYS, учрежденное в 2010 году, является системным интегратором в области информационно-коммуникационных технологий. ООО PROSYS поставляет ИКТ-оборудование, программное обеспечение и услуги, осуществляет подготовку и внедрение технических заданий проектов.

PROSYS, наряду с внедрением собственного программного обеспечения ERPpro: HRMpro, электронный документооборот (DMSpro) и управление обращениями (TMSpro), PMSpro, FMSpro, осуществляет на основании требований клиентов также проекты по разработке программного обеспечения, внедрению смарт-карт, локальных и глобальных сетей, установке и настройке оборудования серверов и информационной безопасности.

PROSYS является уполномоченным партнером таких ведущих компаний мира как HP, Avaya, Cisco, Checkpoint, HID, Fargo, Microsoft, Oracle, Tibco Spotfire, Fortinet, F5 и Apollo в Азербайджане.

За реализованные проекты компания PROSYS была удостоена в 2016 году со стороны Avaya премии в номинации "Best partner of the year Central Asia".

Address: 88A/66 Shamil Azizbeyov str., Baku, AZ1009, Azerbaijan
Tel.: (+994 12) 594 12 32
Fax: (+994 12) 594 27 18
E-mail: info@prosys.az
URL: www.prosys.az

Адрес: Азербайджан, AZ1009, г.Баку, ул. Шамиля Азизбекова 88A/66
Тел..: (+994 12) 594 12 32
Факс: (+994 12) 594 27 18
E-mail: info@prosys.az
URL: www.prosys.az

CASPIAN EUROPEAN EDUCATION CLUB

EDUCATION

G O L D E N M E M B E R

Barattson
School of Business & Finance

CEO: **Elshan Rahimov**

Главный исполнительный директор: **Эльшан Рагимов**

Barattson

About the company: Barattson provides assistance to students and professionals to reach goals in the field of professional education and career.

Company's services consist of four different segments: preperation for qualification exams in the field of finance, audit and accounting (ACCA, CIMA, CIA, CFA, FRM, DipIFR); conduction of training in the field of corporate business and people skills; teaching of computer skills; teaching of common and business English, preperation for IELTS, GMAT, GRE, SAT, TOEFL.

We are cooperating with such leading education companies as BPP LM, ACCA, IELTS, Pearson VUE: we are a Gold Member of ACCA, partner of CIMA, IELTS Test Centre, Pearson VUE Test Center, SAT Test Center, exclusive distributor of Becker, authorized distributor of BPP LM.

О компании: Barattson оказывает содействие студентам и деловым людям в достижении их целей в сфере профессионального образования и карьеры.

Услуги компании по обучению разделены на четыре различных сегмента: подготовка к сдаче квалификационных экзаменов в сфере финансов, аудита и бухгалтерского учета (ACCA, CIMA, CIA, CFA, FRM, DipIFR); тренинги в сфере корпоративного бизнеса и навыков работы с людьми; обучение компьютерной грамотности; обучение общему и деловому английскому языку и подготовка к тестированию по IELTS, GMAT, GRE, SAT, TOEFL.

Мы сотрудничаем с такими ведущими образовательными компаниями как BPP LM, ACCA, IELTS, Pearson VUE: являемся золотым партнером ACCA, партнером CIMA, тест-центром IELTS, тест-центром Pearson VUE, тест-центром SAT, эксклюзивным дистрибьютором Becker, авторизованным дистрибьютором BPP LM.

Address: 7th floor, Caspian Plaza 3, 44 Jafar Jabbarli street, Baku, AZ1065, Azerbaijan
Tel.: (+994 12) 505 44 96/97
Mob.: (+994 70) 205 44 96/97
Email: office@barattson.com
URL: www.barattson.com

Адрес: Азербайджан, AZ1065, г. Баку, ул. Дж. Джаббарлы 44,
Caspian Plaza 3, 7-ой этаж
Тел.: (+994 12) 505 44 96/97
Моб.: (+994 70) 205 44 96/97
Email: office@barattson.com
URL: www.barattson.com

CASPIAN CEO AWARD

www.award.ceo

INTERNATIONAL CASPIAN MEDIA AWARD

www.award.az

INTERNATIONAL CASPIAN BRAND AWARD

www.brandaward.org

SOCAR-FUGRO LLC

General Manager: Chris Mott

About the company: SOCAR-FUGRO's main activities in Azerbaijan involve carrying out geophysical and geotechnical surveys of the sea and the seabed for offshore oil and gas developments. We also carry out condition surveys of offshore oil & gas infrastructure as well as aerial, geophysical and geotechnical surveys onshore. Fugro has been operating here for over 20 years and is a part of the world's largest independent survey group of its kind. Local knowledge and experience combine with global reach to supply our clients with world class data on which to base their developments design and engineering.

Address: `Chirag Plaza`, 49/C, Tbilisi Ave., Baku, AZ1065, Azerbaijan
Tel.: (+99412) 497-11-31; 497-40-27
Fax: (+99412) 497-11-32
E-mail: c.mott@fugro.com
URL: www.fugro.com

SOCAR-FUGRO LLC

Генеральный менеджер: Кристофер Мотт

О компании: Деятельность SOCAR-FUGRO в Азербайджане заключается в проведении геофизических/геотехнических исследований моря и морского дна для разработки оффшорных нефтегазовых месторождений. Мы проводим обследование состояния морской нефтегазовой инфраструктуры, аэросъёмку, геофизические и геотехнические исследования на суше. Fugro работает в Азербайджане свыше 20 лет, являясь частью крупной мировой независимой исследовательской группы. Местная специфика и опыт в сочетании с обширной географией позволяют предоставлять клиентам данные мирового класса.

Адрес: Азербайджан, AZ1065, г. Баку, Тбилисский пр., 49/С, «Чыраг Плаза»
Тел.: (+99412) 497-11-31; 497-40-27
Факс: (+99412) 497-11-32
E-mail: c.mott@fugro.com
URL: www.fugro.com

AzMetco JSC

Chairman of the Directors Board: Shukur Aghazadeh

About the company: AzMetco Public Corporation is a specialized company, which since 1981 has been performing maintenance on adjustment, repair, installation and calibration of metering and remote-control systems, appliances and equipment used in Oil and Gas Industry.

AzMetco covers a large operating area of the South Caucasus (Azerbaijan, Georgia) and Turkey, performing these service works on SOCAR oil terminals and BP export pipelines – Sangachal, Supsa, Ceyhan.

Address: 63 A.Bagirov str., Ramana settl., Baku, AZ1037, Azerbaijan
Tel.: (+994 12) 488-65-94, 451-35-66/68
E-mail: office@azmetco.az
URL: www.azmetco.az

OAO AzMetco

Председатель Совета Директоров: Шукюр Агазаде

О компании: Открытое акционерное общество AzMetco - специализированное предприятие, с 1981-го года выполняет сервисные работы по наладке, ремонту, монтажу и калибровке измерительных и телемеханических систем, приборов и оборудования, применяемых в нефтяной и газовой промышленности.

AzMetco охватывает большое рабочее пространство Южного Кавказа (Азербайджан, Грузия) и Турции, выполняя эти сервисные работы на нефтяных терминалах ГНКАР и экспортных трубопроводах BP в Сангачалах, Супсе и Джейхане.

Адрес: Азербайджан, AZ1037, г.Баку, пос. Рамана, ул. А.Багирова, 63
Тел.: (+994 12) 488-65-94, 451-35-66/68
E-mail: office@azmetco.az
URL: www.azmetco.az

ENGINEERING SERVICES EKOL CJSC

General Director: Ramil Aliyev

About the company: "Engineering services Ekol" CJSC was established by SOCAR (51%) and a foreign company (49%) on March 01, 2006. The company has a strong material and technical base, high qualified personnel, as well as ISO 9001, ISO 14001 and OHSAS 18001 certificates. The company is involved in purification of polluted industrial waters, refinery and utilization of oil mud, conduction of ecological monitoring, provision of laboratory services, installation of fountains, irrigation systems, planting of greenary, making chemical analyses of floor profile, etc.

Address: 10b, Babek avenue, Khatai district, Baku, Azerbaijan
Tel.: (+994 12) 464 14 35; 464 14 36; 464 14 37
Fax: (+994 12) 464 14 27
E-mail: info@ekol.az
URL: www.ekol.az

ЗАО «ИНЖЕНЕРНЫЕ УСЛУГИ ЭКОЛ»

Генеральный директор: Рамиль Алиев

О компании: ЗАО «Инженерные услуги Экол» учреждено 1 марта 2006г. ГНКАР (51%) и иностранной компанией (49%), обладает сильной материально-технической базой, высококвалифицированными кадрами, получены сертификаты ISO 9001, ISO 14001 и OHSAS 18001. Компания осуществляет очистку загрязненных промышленных вод, переработку и утилизацию нефтяного шлама, осуществляет экологический мониторинг, оказывает комплексные лабораторные услуги, занимается установкой фонтанов, оросительных систем, озеленением, снятием профиля почвы, проведением его химического анализа и др.

Адрес: Азербайджан, г. Баку, Хатаинский район, пр. Бабека, 10 б
Тел.: (+994 12) 464 14 35; 464 14 36; 464 14 37
Факс: (+994 12) 464 14 27
E-mail: info@ekol.az
URL: www.ekol.az

Tekfen Engineering

Azerbaijan Branch Office Manager: Bayram Erdoğan

About the company: Tekfen Engineering was founded in 1984 and became a global services provider delivering high quality technical and management services in oil&gas, power, industrial plants, transportation, pipelines, motorways/highways and harbor/offshore areas.

Tekfen Engineering is a multidisciplinary engineering company provides all aspects of engineering services with the power of 3D design which provides us a perfect coordination between disciplines and more feasible design.

Address: 5th floor, Demirchi Tower, 37 Khojaly ave, Baku, AZ1025, Azerbaijan
Tel./Fax: (+ 99412) 488-80-25
E-mail: info@tekfenengineering.com
URL: www.tekfenengineering.com

Tekfen Engineering

Глава филиала в Азербайджане: Байрам Эрдоган

О компании: Tekfen Engineering был основан в 1984г и стал мировым поставщиком услуг, предоставляя высококачественные технические и управленческие услуги в сфере нефти и газа, а также в напрвлениях электроэнергетики, промышленных установок, транспортировки, трубопроводов, автомагистралей/шоссе и портов/морских участков.

Tekfen Engineering многопрофильная инжиниринговая компания предоставляющая все аспекты технических услуг с помощью 3D проектирования, что представляет прекрасную координацию между профилем деятельности и наиболее приемлемым дизайном.

Адрес: Азербайджан, AZ1025, Баку, пр. Ходжалы 37, Demirchi Tower, 5 этаж
Тел./Факс: (+ 99412) 488-80-25
E-mail: info@tekfenengineering.com
URL: www.tekfenengineering.com

Tekfen Construction and Installation Co., Inc. Azerbaijan Branch

Vice President for the Caspian Region: Bulent Karaca

About the company: Tekfen Construction and Installation Co., Inc., as an affiliate of Tekfen Holding Co., Inc., is a respectable signature as an international contractor with major accomplishments in Turkey, the Middle East, North Africa, Caucasia, Central Asia, East and Central Europe. Its wide span of activities ranges from mega sports complexes, superstructures, infrastructures, heavy civil works to refineries and petrochemical plants; from satellite towns to major industrial processing plant; from pipelines and marine structures to power plants, electrical and communication works.

Address: 9th floor, Demirchi Tower, 37 Khojaly avenue, Khatai district, Baku, Azerbaijan
Tel: (+99412) 404 76 41/42/43
Fax: (+99412) 404 83 59
E-mail: business@tekfen.com.tr **URL:** www.tekfenconstruction.com

Tekfen Construction and Installation Co., Inc. Azerbaijan Branch

Вице-президент по Каспийскому региону: Бюлент Караджа

О компании: Tekfen Construction - основное подразделение Tekfen Holding, является респектабельной компанией со многими достижениями в Турции, Ближнем Востоке, Северной Африке, Кавказе, Центральной Азии, Восточной и Центральной Европе. Широкий размах деятельности компании варьируется от мега-спортивных комплексов, суперструктур, инфраструктуры, тяжелых строительных работ до нефтеперерабатывающих и нефтехимических заводов; от городов-спутников до крупных промышленных перерабатывающих заводов; от трубопроводов и морских сооружений до электростанций, электрических и коммуникационных работ.

Адрес: Азербайджан, г.Баку, Хатаинский район, пр. Ходжалы, 37, Demirchi Tower, 9-ый этаж
Тел.: (+99412) 404 76 41/42/43
Факс: (+99412) 404 83 59
E-mail: business@tekfen.com.tr **URL:**www.tekfenconstruction.com

WEATHERFORD, WEUS HOLDING INC

Country Manager Azerbaijan and Georgia: Elnour Babaiev

About the company: Weatherford is one of the world leading oilfield services company and operates in 110 countries with more than 45000 employees. Weatherford is broadly represented in Azerbaijan providing services for clients like BP, Lukoil Overseas, Socar AQS, Absheron OC, Karasu OC and others. Weatherford is a leader in providing engineering solutions and performing qualified services for Tubular Running, Drilling, Inspection and Fishing, Intelligent Completions, Artificial Lift Systems, Expandable Tubulars and Screens, Production Optimization and Aluminum Drilling Equipment production and etc.

Address: Bakikhanov street 6, Bridge Plaza Building 9th floor, Baku, AZ1022, Azerbaijan
Tel.: (+994 12) 404-50-40
Fax: (+994 12) 404-50-43
E-mail: info.cis@eu.weatherford.com
URL: www.weatherford.com

WEATHERFORD, WEUS HOLDING INC

Директор по Азербайджану и Грузии: Эльнур Бабаев

О компании: Weatherford International является одним из мировых лидеров нефтесервисного рынка, со штатом сотрудников более 45000 человек в 110 странах. Компания широко представлена в Азербайджане, работая с такими операторами, как BP, Lukoil Overseas, Socar AQS, Absheron OC, Karasu OC и др. Weatherford - ведущий провайдер инженерных решений и качественных услуг в области спуска обсадных колонн, бурения, дефектоскопии оборудования, ловильных работ, интеллектуального заканчивания скважин, систем мехдобычи, расширяемых труб и фильтров, оптимизации добычи и производства продуктов для бурения из алюминия.

Адрес: Азербайджан, Баку, AZ1022 Ул.Бакиханова 6, Bridge Plaza, 9 этаж
Тел.: (+994 12) 404-50-40
Факс: (+994 12) 404-50-43
E-mail: info.cis@eu.weatherford.com **URL:** www.weatherford.com

Weir Oil & Gas

General manager: Graziano Saltarelli

About the company: Weir Group PLC, provides specialized engineering solutions worldwide. It operates in three segments: Minerals, Oil & Gas, and Power & Industrial within 70 countries. The Oil & Gas segment designs and manufactures pumps, valves, wellheads and ancillary equipment, as well as provides specialist repair and field service for the upstream and downstream offshore,marine, and onshore oil and gas markets.

Address: Sabail district, Salyan highway 12km, Baku, AZ1023, Azerbaijan
Tel.: (+99412) 565 20 30
Fax: (+994 12) 446 65 19
E-mail: info@weirservices.com
URL: www.weiroilandgas.com

Weir Oil & Gas

Генеральный директор: Гразиано Салтарелли

О компании: Weir Group PLC предоставляет специализированные решения в сфере машиностроения. Компания осуществляет деятельность по трем сегментам в 70 странах: нефтегазовый сектор, электроэнергетика и промышленный сектор. Для нефтегазового сектора разрабатываются и производятся насосы, клапаны, оборудование для применения на устьях скважин, вспомогательное оборудование, предоставляются услуги по ремонту и эксплуатационному обслуживанию для оффшорных секторов upstream и downstream, а также услуги в рамках оншорных нефтегазовых рынков.

Адрес: Азербайджан, AZ1023, г.Баку, Сабаильский район, 12 км Сальянского шоссе
Тел.: (+99412) 565 20 30
Факс: (+994 12) 446 65 19
E-mail: info@weirservices.com
URL: www.weiroilandgas.com

Aggreko

General Manager: Stewart Miller

About the company: Aggreko Eurasia is Aggreko plc Business Unit in CIS countries. Aggreko plc a company with headquarters in Glasgow and a manufacturing facility in Dumbarton, Scotland. Representative office in Azerbaijan was launched in 2012. Aggreko Eurasia has a depot with power generation and temperature control equipment available for local customers.

Aggreko provides reliable on-site rental power and temperature control solutions, considering specifics of each industry.

Address: The Branch of «Aggreko (Middle East) Limited» in Azerbaijan Republic, 38, E. Azizov street, Baku City, AZ1023, Azerbaijan
Тел.: (+994 12) 491 47 50; 491 77 51
E-mail: rentals@aggreko.az
URL: www.aggreko.com

Aggreko

Генеральный Директор: Стюарт Миллер

О компании: «Аггреко Евразия» является подразделением Aggreko plc, работающим на территории СНГ. Головной офис компании находится в Глазго, производство – в Дамбартоне, Шотландия. Представительство компании в Азербайджане работает с 2012 года. В Баку расположен офис «Аггреко» и сервисный центр со складом оборудования и запчастей.

«Аггреко» предоставляет заказчикам надежные решения по обеспечению собственной генерации на предприятии, а также временного температурного контроля с учетом специфики каждой отрасли.

Адрес: Азербайджан, AZ1023, город Баку, ул. Э. Азизова 38, Представительство компании Aggreko (Middle East) Limited в Азербайджанской Республике
Тел.: (+994 12) 491 47 50; 491 77 51
E-mail: rentals@aggreko.az **URL:** www.aggreko.com

Eastern Chemical Company-Baku Ltd.

General Director: Emil Guliyev

About the company: Eastern Chemical Company-Baku Ltd., which has been operating since 2010, is considered to be one of the largest traders of chemical products in Azerbaijan. The Company specializes in sale of products of chemical plants.

The Company supplies all sorts of caustic soda, synthetic and inhibited hydrochloric acid, Soda ASH of brand A and brand B, Sulfuric and Nitric acid, Formaldehyde, Ammonia liquor and other chemical products to Azerbaijan. ECC Ltd is developing dynamically, regularly increasing the range of its products and expanding the markets.

Address: 4th floor, 11 Topchubashov Street, Baku AZ 1022, Azerbaijan
Tel: (+99 412) 595-00-57
Fax: (+99 412) 595-00-58
E-mail: info@vxk.az
URL: www.vxk.az

ООО «Восточная Химическая Компания-Баку»

Генеральный директор: Эмиль Гулиев

О компании: ООО «Восточная Химическая Компания-Баку», созданная в 2010 году, является одним из крупнейших трейдеров химической продукции на азербайджанском рынке. Компания специализируется на продаже продукции химических заводов.

Компания поставляет в Азербайджан все виды каустической соды, кислоту соляную синтетическую и ингибированную, кальцинированную соду марки А и марки Б, серную и азотную кислоты, формалин, аммиачную воду и другие химические продукты. Компания динамично развивается, постоянно увеличивая ассортимент поставляемой продукции и расширяя рынки сбыта.

Адрес: Азербайджанская Республика,
AZ 1022, г.Баку, ул. Топчубашова 11, 4-этаж
Тел: (+99 412) 595-00-57
Факс: (+99 412) 595-00-58
E-mail: info@vxk.az **URL:** www.vxk.az

Procter & Gamble Azərbaycan Servisləri

Director: Taygun Gunay

About the company: P&G is a global consumer goods company. The Company is operating with the purpose of touching and improving lives now and for the generations to come. The P&G community includes operations in approximately 70 countries worldwide.

P&G Azerbaijan has over 20 brands including Pampers®, Tide®, Ariel®, Head & Shoulders®, Always®, Pantene®, Fairy®, Blend-a-med®, Oral-B®, Gillette®, Safeguard®, Lenor®, Dreft®, etc.

Address: 4th floor, Landmark III, 90A, Nizami str.,
Baku, AZ1010, Azerbaijan
Tel: (+99412) 598 07 11
Fax: (+99412) 598 02 10
E-mail: office@pg.com
URL: www.pg.com

Procter & Gamble Azərbaycan Servisləri

Директор: Тайгун Гюнай

О компании: P&G является мировым производителем потребительских товаров. Деятельность компании направлена на улучшение жизни людей в настоящее время и будущих поколений. P&G ведет деятельность приблизительно в 70 странах по всему миру.

P&G Azerbaijan предлагает свыше 20 брендов, включая Pampers®, Tide®, Ariel®, Head & Shoulders®, Always®, Pantene®, Fairy®, Blend-a-med®, Oral-B®, Gillette®, Safeguard®, Lenor®, Dreft® и т.д.

Адрес: Азербайджан, AZ1010, г.Баку, ул. Низами 90А,
Landmark III, 4 этаж
Тел.: (+99412) 598 07 11
Fax: (+99412) 598 02 10
E-mail: office@pg.com
URL: www.pg.com

Beyli Group

Director: Mustafa Abbasbayli

About the company: Beyli Group Company that combines different business directions was established in 2012. The Group, which brings together several companies, mainly offers business consulting, as well as legal, human resources, accounting and consulting services in the field of insurance as auxiliary activities, and provides insurance mediation services. The Group offers a wide range of IT solutions, as well as a wide range of services in the field of internet marketing.

Address: 9A Ziya Bunyadov Avenue, Baku, Azerbaijan
Tel.: (+99412) 562 90 30
E-mail: mabbasbeyli@beyli.az
URL: www.beyli.az

Beyli Group

Директор: Мустафа Аббасбейли

О компании: Компания Beyli Group, которая сочетает в себе различные направления деятельности, была создана в 2012г. Группа, в составе которой функционирует несколько компаний, предлагает, главным образом, услуги в сфере бизнес-консалтинга, а также юридические, кадровые, бухгалтерские и консультационные услуги в области страхования в качестве вспомогательной деятельности, а также услуги страхового посредничества. Группа также предлагает широкий спектр IT-решений и обширный спектр услуг в области интернет-маркетинга.

Адрес: Азербайджан, г.Баку, пр. З.Буньядова, 9А
Тел.: (+99412) 562 90 30
E-mail: mabbasbeyli@beyli.az
URL: www.beyli.az

Caspian International Investment Company

General Manager:
Elvin Ashirov

About the company: Caspian International Investment Company (CIIC) is a private equity investment firm founded in 2008. CIIC's shareholders are Azerbaijan Investment Company; Saham Holding Company, investment fund from Kuwait; Al-Ahmar Group from Yemen; ICD and IDB, supranational development focused organizations. The main goal of CIIC is to serve as an investment vehicle in order to receive exposure to the growing Azerbaijani economy.

Address: Yeni Hayat Plaza, 55, Z.Aliyeva street,
Baku, AZ1000, Azerbaijan
Tel.: (+994 12) 499 77 21/87
Fax: +994 12 499 78 21
E-mail: info@ciic.az
URL: www.ciic.az

Каспийская Международная Инвестиционная Компания

Генеральный менеджер:
Эльвин Аширов

О компании: Каспийская Международная Инвестиционная Компания (CIIC) – это инвестиционная компания, созданная в 2008-ом году. Акционерами CIIC являются Азербайджанская Инвестиционная Компания; Saham Holding Company - инвестиционный фонд из Кувейта; Al-Ahmar Group – компания из Йемена; Исламский Банк Развития и Исламская Корпорация по Развитию Частного Сектора. Основной целью CIIC являются инвестиции в частный сектор, способствующие развитию экономики Азербайджана.

Адрес: Азербайджан, AZ1000, г.Баку, улица З.Алиевой, 55,
Yeni Hayat Plaza
Тел: (+994 12) 499 77 21/87
Факс: (+994 12) 499 78 21
E-mail: info@ciic.az **URL:** www.ciic.az

Norm LLC

CEO: Hasan Yalchinkaya

About the company: Established in 2006 as an industrial developer, since 2008 NORM LLC has focused on implementation of "Norm Sement" Project with Technical Consultancy rendered by Holtec Consulting Private Limited (India). Majority of selected process equipment is supplied from leading German and other European manufacturers. The Plant, constructed in Garadagh district of Baku, with capacity of 2 million tons will produce a variety of Portland cement brands as well as oil-well cement.

Address: 11th floor, Demirchi Tower, 37, Khojaly ave., Baku, AZ 1025, Azerbaijan
Tel.: (+994 12) 310 10 10
Fax: (+994 12) 310 10 20
E-mail: office@norm.az
URL: www.norm.az

ООО «Норм»

Генеральный директор: Гасан Ялчынкая

О компании: Основанное в 2006г. как промышленный девелопер, ООО «Норм» приступило к проекту «Norm Sement» в 2008 г. при техническом консалтинге, осуществляемым Holtec Consulting. Оборудование завода закуплено у ведущих производителей Германии и ЕС. Мощность строящегося в Гарадагском районе Баку завода составляет 2 млн. тонн цемента в год с ассортиментом марок портландцемента, а также тампонажного цемента.

Адрес: Азербайджан, AZ 1025, г.Баку, пр. Ходжалы, 37, Demirchi Tower, 11 этаж
Тел.: (+994 12) 310 10 10
Факс: (+994 12) 310 10 20
E-mail: office@norm.az
URL: www.norm.az

PolyMart

Director: Rashad Mammadov

About the company: The main business direction of a company is to provide the sales of goods which are required in water, gas and sewage systems and also provide sales of various products which are required in construction and building sector in Azerbaijan and abroad (Russia, Georgia and Kazakhstan).

Company predominantly provides the sales of national goods. Along with this company also is an official distributor of certain foreign producers from Holland, Germany, Turkey and Russia.

Address: 4th floor, Adore Plaza, Haji Murad street, Baku, AZ1075, Azerbaijan
Tel./Fax: (+994 12) 464 83 70
E-mail: support@polymart.az
URL: www.polymart.az

PolyMart

Директор: Рашад Мамедов

О компании: Основное направление деловой деятельности компании - обеспечение продаж продукции для водоснабжения, газоснабжения и канализационных систем, а также различных товаров для строительного сектора как в Азербайджане, так и за рубежом (Грузия, Россия, Казахстан).

Компания преимущественно занимается сбытом товаров местного производства. Вместе с этим, компания является официальным дистрибьютором некоторых зарубежных производителей из Голландии, Германии, Турции и России.

Адрес: Азербайджан, AZ1075, г.Баку, ул. Гаджи Мурада, Адоре Плаза, 4 этаж
Тел./Факс: (+994 12) 464 83 70
E-mail: support@polymart.az
URL: www.polymart.az

Ideal Dizayn

Director: Javid Yolchuyev

About the company: Ideal Dizayn, established in 2000, manufactures and sells office furniture in Azerbaijan. Ideal Dizayn is a trademark of Embawood LLC. The brand is engaged in both project and retail sales. In terms of the number of showrooms, it is one of the leading office furniture brands in Azerbaijan: two showrooms are available in Baku and one in Ganja. Ideal Dizayn, strongly committed to the philosophy of ergonomics in offices, offers the widest choice of office furniture.

Address: 40 A.Rajably str., Narimanov district, Baku, Azerbaijan
Tel.: (+99412) 480-37-55
Fax: (+99412) 564-73-04
E-mail: office@idealdizayn.az
URL: www.idealdizayn.az

Ideal Dizayn

Директор: Джавид Йолчуев

О компании: Ideal Dizayn, основанный в 2000г., занимается производством и продажей офисной мебели в Азербайджане. Ideal Dizayn является торговой маркой ООО Embawood. Бренд осуществляет как проектные, так и розничные продажи. По количеству магазинов является одним из ведущих брендов офисной мебели в Азербайджане: два магазина функционируют в Баку, один - в Гяндже. Ideal Dizayn, уделяющий большое внимание философии эргономики в офисе, предоставляет богатый ассортимент офисной мебели.

Адрес: Азербайджан, г.Баку, Наримановский район, ул. А.Раджаблы, 40
Тел.: (+99412) 480-37-55
Факс: (+99412) 564-73-04
E-mail: office@idealdizayn.az
URL: www.idealdizayn.az

KONSİS

Project Manager: Sabina Asaliyeva

About the company: KONSiS provides organizational support for conferences, events, meetings and trainings with full support including written translation, consecutive and simultaneous interpretation services. KONSiS provides conference equipment rental services, including simultaneous translation equipment, booth, LCD projectors, wide screens, laptops and other audio/video equipment. KONSiS will support your event, making travel and accommodation arrangements, conference room reservation and setup, food and beverage arrangements.

Address: 3rd floor, Caspian Plaza 1, 44 Jafar Jabbarly str., Baku, AZ1065, Azerbaijan
Tel: (+99412) 497-81-13
E-mail: info@konsis.az
URL: www.konsis.az

«КОНСИС»

Менеджер по проектам: Сабина Асалиева

О компании: «КОНСИС» оказывает организационную поддержку конференций, мероприятий, встреч и тренингов, с полным перечнем услуг, включая услуги письменного, последовательного и синхронного перевода. «КОНСИС» предоставляет услуги по аренде конференц-оборудования, включая оборудование для синхронного перевода, будки, ЖК-проекторы, широкие экраны, ноутбуки и другое аудио-видео оборудование. «КОНСИС» предоставит поддержку Вашему мероприятию, спланирует поездку и размещение, сделает резервацию и оснащение комнаты для конференции, организует еду и напитки.

Адрес: Азербайджан, AZ1065, г.Баку, ул. Джафара Джаббарлы 44, Caspian Plaza 1, 3-й этаж
Тел: (+99412) 497-81-13
E-mail: info@konsis.az **URL:** www.konsis.az

Narimanfilm LLC

Chairman of the Board: Nariman Mamedov

About the company: Narimanfilm LLC was established in 1994. In order to provide clients and partners with the best products and services, the company has created a team out of skilled scenario writers, directors, technical workers and designers.

Narimanfilm is one of the advanced providers both in the field of professional video and photo shooting and in realizing new media-technological solutions in selected business spheres.

The company offers a full range of services on production of movie and video materials. There is an Az Cinema Online operating online.

Address: 13/5, F.Gurbanov Str., Baku, AZ 1003, Azerbaijan
Tel: (+994 12) 491 63 79; 464 43 06; (+994 50) 216 32 65
E-mail: mail@narimanfilm.az
URL: www.narimanfilm.az; www.azcinemaonline.com

ООО "Нариманфильм"

Председатель правления: Нариман Мамедов

О компании: "Нариманфильм" основан в 1994г. С целью предоставления лучших продуктов и услуг клиентам и партнерам, создана опытная команда сценаристов, режиссеров, техников и дизайнеров.

"Нариманфильм" является одним из самых передовых провайдеров как в области профессиональных видео- и фотосъемок, так и в реализации новых медиа-технологических решений в избранных бизнес-сферах.

Компания предлагает полный спектр услуг по производству кино- и видеопродукции, владеет интернет кинотеатром Az Cinema Online.

Адрес: Азербайджан, AZ 1003, г.Баку, ул. Ф.Гурбанова 13/5
Тел: (+994 12) 491 63 79; 464 43 06; (+994 50) 216 32 65
E-mail: mail@narimanfilm.az
URL: www.narimanfilm.az; www.azcinemaonline.com

ACCESS TRANS LLC

General Director: Mahammad Umudov

About the company: Access Trans company is forwarding any cargo by any means of transport all over the world. Strategic directions of activity of the company are the transport corridors Europe-Caucasus-Asia "TRACECA" and "North-South".

The purpose of Access Trans company is to make communication between consignor and consignee shortening distances by underlying out individuality and indicating our priorities to make long term relations.

Individual attitude toward each customer, long-time co-operation on mutual reliability, transparence and right business relations are the main line of our activity.

Address: 92-a, 2023, Haydar Aliyev ave., Baku, Azerbaijan
Tel: (+994 12) 496-66-63, 447-57-41/42/43
Fax: (+994 12) 566-05-88, 567-91-89
E-mail: info@accesstrans.az
URL: www.accesstrans.az

ООО "ACCESS TRANS"

Генеральный директор: Магомед Умудов

О компании: Компания Access Trans осуществляет доставку грузов любыми средствами транспорта по всему миру. Стратегические направления деятельности компании проходят через транспортные коридоры ТРАСЕКА (Европа-Кавказ-Азия) и Север-ЮГ.

Цель компании заключается в установлении связи между грузоотправителем и грузополучателем, сокращении расстояния, а также в стремлении компании установить долгосрочные отношения. Индивидуальный подход каждому клиенту, долгосрочное сотрудничество на взаимном доверии, прозрачность в деловых отношениях являются главным направлением нашей деятельности.

Адрес: Баку, Азербайджан, пр. Гейдара Алиева 2023, 92-а
Тел: (+994 12) 496-66-63, 447-57-41/42/43
Факс: (+994 12) 566-05-88, 567-91-89
E-mail: info@accesstrans.az **URL:** www.accesstrans.az

AZERTRANS LTD

General Director: Parviz Aliyev

About the company: Azertrans Ltd LLC was established by Azpetrol Oil Company as oil transportation and transshipment company. The Company offers freight forwarding services in relation to the transportation of oil and oil products through the transportation corridor from the Azerbaijan Caspian Sea Coast to the ports of Georgia on the Black Sea.

The Company owns and operates two crude oil/oil products transshipment terminals in Baku and Sangachal. Azertrans Ltd LLC Sangachal terminal has two interconnection pipelines linking it with the AIOC Sangachal terminal.

Address: 37 Boyuk Gala Street AZ1004, Baku, Azerbaijan
Tel.: (+994 12) 437-28-27
Fax: (+994 12) 437-19-52; 497-63-11
E-mail: office@azertrans.az

AZERTRANS LTD

Генеральный директор: Пярвиз Алиев

О компании: ООО "Azertrans Ltd" учреждена «Нефтяной Компанией Azpetrol» для предоставления услуг по транспортировке и перевалке нефти. Компания предоставляет экспедиторские услуги по транспортировки нефти и нефтепродуктов по транспортному коридору от азербайджанского берега Каспия до черноморских портов Грузии.

Компания владеет и управляет двумя нефтяными терминалами в Баку и Сангачалах. Сангачальский терминал ООО "Azertrans Ltd" связан с Сангачальским терминалом АМОК двумя трубопроводами.

Адрес: Азербайджан, Баку, AZ1004, ул. Беюк Гала 37
Тел.: (+994 12) 437-28-27
Факс: (+994 12) 437-19-52; 497-63-11
E-mail: office@azertrans.az

BM-Logistics

Deputy Director: Murad Rahimov

About the company: Founded in 2009, BM-Logistics LLC carries out domestic and international transportation. The Company lends transportation services to well-known companies of Azerbaijan, Turkey, Georgia, Russia and other companies. It holds a leading position in the field of logistics.

BM-Logistics LLC is an official dealer of the Russian company KAMAZ and accounts for considerable amount of KAMAZ vehicles sold in the Azerbaijani market.

The Company that possesses high material-technical base and high-skilled human resources is distinguished by high-quality service it provides to clients.

Address: 2nd floor, entry point 2Altes Plaza, 507/511 block, Ismayilbey Gutgashinly str., Baku, AZ 1006, Azerbaijan
Tel.: (+99412) 497-29-95; 497-29-85; 448-10-88
Fax: (+99412) 497-29-86
E-mail: murad.rahimov@bmlogistics.az
URL: www.bmlogistics.az

BM-Logistics

Заместитель директора: Мурад Рагимов

О компании: Основанное в 2009г. ООО «BM-Logistics» осуществляет внутренние и международные перевозки. Предприятие оказывает транспортные услуги известным компаниям Азербайджана, Турции, Грузии, России и других стран, занимает ведущее место в сфере логистики.

«BM-Logistics» является официальным дилером российской компании КАМАЗ, на ее долю приходится весомая доля продаж автомобилей марки КАМАЗ на азербайджанском рынке.

Предприятие, обладающее высокой материально-технической базой и высококвалифицированными кадрами, отличает высококачественное обслуживание клиентов.

Адрес: Азербайджан, AZ 1006, г.Баку, ул. Исмайылбяй Гутгашынлы, квартал 507/511, Altes Plaza, блок А, этаж 2
Тел.: (+99412) 497-29-95; 497-29-85; 448-10-88
Факс: (+99412) 497-29-86
E-mail: murad.rahimov@bmlogistics.az **URL:** www.bmlogistics.az

Murphy Shipping and Commercial Services

Director: Shaig Mirzayev

About the company: Murphy Shipping and Commercial Services (MSCS) has been operating within transportation industry for more than 35 years. Over this period the Company has successfully implemented a great number of projects world-wide and become globally recognized effective solutions provider in freight forwarding service. MSCS has a license for providing brokerage service in the territory of Azerbaijan.

Address: Bridge Plaza, Bakikhanov str.24, Baku, AZ 1065, Azerbaijan
Tel.: (+99412) 499-85-10
Fax: (+99412) 499-85-11
E-mail: shaig.mirzayev@murphyshipping.co.az; office@murphyshipping.co.az
URL: www.murphyshipping.com

Murphy Shipping and Commercial Services

Директор: Шаиг Мирзоев

О компании: Murphy Shipping and Commercial Services (MSCS) работает в транспортной сфере более 35 лет. За этот период компания успешно реализовала множество проектов по всему миру и стала глобально признанным поставщиком эффективных решений в сфере транспортно-экспедиторских услуг. У MSCS имеется лицензия на предоставление брокерских услуг на территории Азербайджана.

Адрес: Азербайджан, AZ 1065, Баку, ул. Бакиханова 24, Бизнес-центр Bridge Plaza
Тел.: (+99412) 499-85-10
Факс: (+99412) 499-85-11
E-mail: shaig.mirzayev@murphyshipping.co.az; office@murphyshipping.co.az
URL: www.murphyshipping.com

Air Astana

Representative office of Air Astana in Azerbaijan, Country Manager: Daken Shemet

About the company: Air Astana was registered in 2001. These shareholders remain committed partners in the airline, with the Kazakhstan Government holding a 51% share through its Samruk-Kazyna National Welfare Fund, and BAE Systems PLC holding 49%.

Today the airline operates a fleet of 30 western aircrafts with an average age of 5.4 years. The network includes close to 60 domestic and international routes.

Address: 2nd floor, Demirchi Tower, Khojali distr. 37, Baku, AZ1025, Republic of Azerbaijan
Tel.: (+994 12) 404-75-15
E-mail: Daken.Shemet@airastana.com
URL: www.airastana.com

«Эйр Астана»

Региональный менеджер представительства «Эйр Астана» в Азербайджане: Дакен Шемет

О компании: Авиакомпания «Эйр Астана» зарегистрирована в 2001 году. Компания «Эйр Астана» совместное предприятие с долями участия Правительства Казахстана 51%, принадлежащими АО «Фонд национального благосостояния «Самрук-Казына», и компании BAE Systems PLC (Великобритания) 49%.

На сегодняшний день авиапарк «Эйр Астаны» состоит из 30 самолетов западного производства, их средний эксплуатационный возраст составляет 5,4 лет. Маршрутная сеть включает около 60 внутренних и международных рейсов.

Адрес: Азербайджан, AZ1025, г.Баку, пр. Ходжалы 37, Demirchi Tower, 2-ой этаж
Тел.: (+994 12) 404-75-15
E-mail: Daken.Shemet@airastana.com
URL: www.airastana.com

AVIS

Country Manager: Berat Ecemis

About the company: Avis started operating in Azerbaijan on April 15, 1997. In 2002, the autopark of Avis Azerbaijan was filled in with new vehicles, meant both for self drive and chauffeur driven. The fleet size has climbed up to 1000 units. The personnel capacity totaled 50 people.

Today, Avis Azerbaijan is running with a fleet size of 1100 vehicles as a market leader in short term and long term rental operations.

Address: 50, Ismayil Gutgashinli Str, Baku, AZ1073, Azerbaijan
Tel.: (+99412) 497 54 55
E-mail: info@avis.az
URL: www.avis.az

AVIS

Глава представительства: Берат Эджемиш

О компании: Компания Avis начала свою деятельность в Азербайджане 15 апреля 1997 года. В 2002 году автопарк Avis Azerbaijan пополнился новыми автомобилями как для езды с шофером, так и без него. Количество автомобилей достигло 1000 единиц, а численность персонала выросла до 50 человек.

Сегодня автопарк Avis Азербайджан насчитывает 1100 автомобилей, компания является лидером рынка в сфере краткосрочной и долгосрочной аренды автомобилей.

Адрес: Азербайджан, AZ1073, г.Баку, ул. Исмайыла Гутгашынлы, 50
Тел.: (+99412) 497 54 55
E-mail: info@avis.az
URL: www.avis.az

Excelsior Hotel & Spa Baku

General Manager: Turhan H. Poyraz

About the company: The Excelsior Hotel & Spa Baku is a beautiful 5 star hotel in Baku city. The hotel is furnished with a mélange of classical architecture and contemporary design elements. It is a hotel with a unique ambiance and distinctive service, enhanced by modern technology.

Located near the cosmopolitan downtown of Baku, the Hotel offers easy access to business, shopping and entertainment centers, while the Airport being 25 minutes away.

Address: 2, Heydar Aliyev Avenue, Baku, AZ 1154, Azerbaijan
Tel.: (+994 12) 496 80 00
Fax: (+994 12) 496 80 08
E-mail: info@excelsior.az
URL: www.excelsior.az

Excelsior Hotel & Spa Baku

Генеральный директор: Турхан Пойраз

О компании: Отель Excelsior Hotel & Spa Baku - великолепный пятизвездочный отель в городе Баку. Меблировка отеля представляет собой сочетание классической архитектуры и современных элементов дизайна. Это отель с уникальной атмосферой и превосходным сервисом, поддерживаемым современными технологиями.

Отель, расположенный недалеко от центра города, дает возможность легко добраться до предприятий, торговых и развлекательных центров, а аэропорт находится в 25 минутах езды от отеля.

Адрес: Азербайджан, AZ 1154, г.Баку, пр.Гейдара Алиева, 2
Тел.: (+994 12) 496 80 00
Факс: (+994 12) 496 80 08
E-mail: info@excelsior.az
URL: www.excelsior.az

GRAND HOTEL EUROPE

General Manager: Kemal Eratay

About the company: Welcome to the Grand Hotel Europe - one of the major landmarks of the city, with a wonderful view to the Caspian Sea. The hotel offers 96 well decorated spacious Deluxe Guest Rooms and Suites, most of them having a marvelous view to the Caspian Sea.

The hotel guests will be impressed by the quality and variety of the international and national specialties served in our Caviar restaurant, Caspian Bar, Capones Nightclub, Olympus Health Club.

Address: Tbilisi avenue 1025/30,
Baku, AZ1078, Azerbaijan
Tel.: (+99412) 490-70-90
Fax: (+99412) 490-70-96
E-mail: k.eratay@grand-europe.com
URL: www.grand-europe.com

GRAND HOTEL EUROPE

Генеральный Менеджер: Кемал Эратай

О компании: Grand Hotel Europe является одной из главных достопримечательностей города, откуда прекрасно видно Каспийское море. Отель предлагает вашему вниманию 96 Deluxe Guest комнат и номеров с прекрасно выполненной декорацией. Гости отеля будут поражены качеством и разнообразием международного и национального обслуживания со стороны нашего ресторана «Caviar», «Caspian Bar», ночного клуба «Capones», оздоровительного клуба «Olympus».

Адрес: Азербайджан, AZ1078, г.Баку,
Тбилисский проспект, 1025/30
Тел.: (+99412) 490-70-90
Факс: (+99412) 490-70-96
E-mail: k.eratay@grand-europe.com
URL: www.grand-europe.com

"Shahdag Tourism Center"

Closed Joint-Stock

Chairman: Rustam Najafov

About the company: The first ski resort in Azerbaijan located near Shahdag National Park, the largest national park in the country. The resort can be found on piedmont of Shahdag Mountain, surrounded by the mystique charm of unspoiled nature and clean mountain air. Shahdag Mountain Resort is 3 hours drive from the buoyant Baku and less than an hour's journey from Gusar via new Gusar-Laza road.

Address: Shahdag Mountain Resort,
29th km of Gusar-Laza road, Azerbaijan
Tel.: (+99412) 310 11 10
Mob: 1110
Email: info@shahdag.az
URL: www.shahdag.az

ЗАО «Туристический центр Шахдаг»

Председатель: Рустам Наджафов

О компании: Первый горно-лыжный центр Азербайджане «Шахдаг» расположен рядом с Национальным Парком Шахдаг, являющимся самым большим национальным парком страны. Курорт находится у подножья горы Шахдаг (гора Большого Кавказа) и окружен мистическим очарованием нетронутой природы и чистым горным воздухом. Горный курортный комплекс «Шахдаг» находится в трех часах езды от Баку и менее часа езды из Гусара по новой дороге Гусар - Лаза.

Адрес: Азербайджан, 29 км дороги Гусар - Лаза,
Shahdag Mountain Resort
Тел.: (+99412) 310 11 10
Mob: 1110
Email: info@shahdag.az
URL: www.shahdag.az

Access Bank

Chairman of the Management Board: Michael Hoffmann

About the bank: AccessBank was established in 2002 to provide access to financial services for Azerbaijan's low and middle-income households, micro and small businesses. The International Fitch Rating Agency has recognised AccessBank as the most reliable non-state owned bank in Azerbaijan (BB+). AccessBank is 100% foreign owned by six shareholders, consisting of: EBRD, IFC, BSTDB, KfW Development Bank, Access Microfinance Holding, and LFS Financial Systems.

Address: 3, Tbilisi ave., Baku, AZ 1065, Azerbaijan
Tel: (+994 12) 490 80 10
Fax: (+994 12) 510 37 71
E-mail: bank@accessbank.az
URL: www.accessbank.az

AccessBank

Председатель Правления: Михаэль Хоффманн

О компании: AccessBank был создан в 2002 году с целью оказания финансовых услуг азербайджанским семьям, а также микро- и малым предпринимателям. AccessBank признан самым надежным банком среди частных банков Азербайджана международным рейтинговым агентством Fitch (BB+) и является 100%-ой собственностью шести международных финансовых институтов: EBRD, IFC, BSTDB, KfW Development Bank, Access Microfinance Holding и немецкой компании LFS Financial Systems GmbH.

Адрес: Азербайджан, AZ 1065, г.Баку, Тбилисский проспект, 3
Тел.: (+994 12) 490 80 10
Факс: (+994 12) 510 37 71
E-mail: bank@accessbank.az
URL: www.accessbank.az

OJSC RABITABANK

Chairman of Supervisory Board: Zakir Nuriyev

About the company: OJSC Rabitabank was established in 1993. Rabitabank renders full range of bank services to corporate, SME and retail customers throughout 20 branches including 6 in the city of Baku and 14 in the regions of the country. The Bank has a successful history of cooperation with the international financial institutions, such as EBRD, IFC, ICD, as well as investment funds in Europe and USA.

Address: 33, 28 May str., Baku, Azerbaijan
Tel.: (+994 12) 598 - 44 - 88,
Fax: (+994 12) 497 - 11 - 01
E-mail: rb@rabitabank.com
URL: www.rabitabank.com

ОАО "РАБИТАБАНК"

Председатель Наблюдательного Совета: Закир Нуриев

О компании: Открытое акционерное общество (ОАО) «Рабитабанк» создан в 1993г. «Рабитабанк» оказывает полный спектр финансовых услуг физическим и юридическим лицам. Банк сотрудничает с EBRD, IFC, ICD, и частными инвестиционными фондами Европы и США в сфере привлечения международных ресурсов для финансирования кредитов. В настоящее время филиальная сеть банка состоит из 20 филиалов и отделения, 6 из которых находится в Баку, а 14 – в регионах страны.

Адрес: Азербайджан, г.Баку, ул. 28 Мая, 33
Тел.: (+994 12) 598 - 44 - 88
Факс: (+994 12) 497 - 11 - 01
E-mail: rb@rabitabank.com
URL: www.rabitabank.com

AXA MBASK

Chairman of the Board:
Selchuk Adiguzel

About the company: MBASK Insurance Company, operating from 1992, is one the first private insurance companies of independent Azerbaijan Republic. AXA Group, one of the largest insurance groups in the world, acquired a majority shareholding (51%) in MBASK Insurance Company through its subsidiary AXA Seguros Generales, S.A., De Seguros Y Reaseguros in 2010. MBASK's license was renewed into AXA MBASK in 2010 due to the change of the company name.

Address: Azure Business Centre, 15, Nobel Ave., Baku, Azerbaijan
Tel.: (+99412) 596 55 70
Fax: (+99412) 596 55 72
E-mail: office@axambask.az
URL: www.axambask.az

AXA MBASK

Председатель правления: Селчук Адыгёзел

О компании: Страховая компания MBASK осуществляет свою деятельность с 1992г. и является одной из первых частных страховых компаний независимого Азербайджана. В 2010г. одна из крупнейших страховых компаний мира AXA Group посредством своей дочерней компании «AXA Seguros Generales, S.A., De Seguros Y Reaseguros» приобрела контрольный пакет акций MBASK. В 2010г. лицензия MBASK была обновлена на AXA MBASK в связи с изменением названия компании.

Адрес: Азербайджан, г.Баку, проспект Нобеля,15, Azure Business Centre
Тел.: (+99412) 596 55 70
Факс: (+99412) 596 55 72
E-mail: office@axambask.az
URL: www.axambask.az

INSURANCE

FINCA Azerbaijan Non-Banking Credit Organization

CEO: Timothy Tarrant

About the company: FINCA Azerbaijan is the leading microfinance institution in Azerbaijan, serving businesses across the country with loans and other services, including for agriculture. It currently has more than 110,000 borrowers and an outstanding loan portfolio of USD 110 million. Since it opened doors in 1998, FINCA Azerbaijan has provided more than one million loans.

Address: J.Jabbarli 44, Baku, AZ1065, Azerbaijan
Tel.: (+994 12) 596 33 84/85
Fax: (+994 12) 596 33 85
Call Center: *2525
E-mail: info@fincaazerbaijan.com
URL: www.fincaazerbaijan.com

Небанковская кредитная организация «FINCA Azerbaijan»

Директор: Тимоти Таррант

О компании: Компания FINCA Azerbaijan является ведущей микрофинансовой организацией в Азербайджане, предоставляющей кредиты и прочие услуги предприятиям, в том числе и в сфере сельского хозяйства. В настоящее время она насчитывает более 110 тыс. заемщиков, а активный кредитный портфель составляет $110 млн. С начала своей деятельности в 1998 году компания FINCA Azerbaijan предоставила свыше одного миллиона кредитов.

Адрес: Азербайджан, AZ1065, Баку, ул. Д.Джаббарлы, 44
Тел.: (+994 12) 596 33 84/85
Факс: (+994 12) 596 33 85
Информационный Центр: *2525
E-mail: info@fincaazerbaijan.com
URL: www.fincaazerbaijan.com

NON-BANKING CREDIT ORGANIZATION

Azerbaijan Leasing Company LLC

About the company: Azerbaijan Leasing Company LLC, established by the Islamic Corporation for the Development of the Private Sector (ICD) in 2008, is engaged in leasing activity under the ANSAR Leasing trademark. The charter capital of ANSAR Leasing makes 5 mln AZN which is at present the highest one among the leasing companies operating in Azerbaijan. The services are provided both to corporate clients and physical individuals in different spheres of the economy of the country.

Address: 90 A, Academician Hasan Aliyev str., Narimanov district, Baku, Azerbaijan
Tel: (+994 12) 404 54 54
Fax: (+994 12) 404 54 55
E-mail: office@ansar.az
URL: www.ansar.az

ООО «Азербайджанская Лизинговая Компания»

О компании: Созданное Исламской Корпорацией по Развитию Частного Сектора (ИКЧС) в 2008г. ООО «Азербайджанская Лизинговая Компания» занимается лизинговой деятельностью под торговой маркой ANSAR Leasing. Уставной капитал ANSAR Leasing – 5 млн. манатов - на сегодняшний день самый высокий среди лизинговых компаний, действующих на территории Азербайджана. Услуги осуществляются в двух направлениях – как для корпоративных клиентов, так и для физических лиц в различных сферах экономики страны.

Адрес: Азербайджан, г.Баку, Наримановский район, ул. академика Гасана Алиева, 90А
Тел: (+994 12) 404 54 54
Факс: (+994 12) 404 54 55
E-mail: office@ansar.az
URL: www.ansar.az

LEASING

Delta Telecom

General Director:
Ramazan Valiyev

About the company: Delta Telecom is the leading telecom operator in the Caucasus region. Delta Telecom owns the largest Internet backbone network in the region. The network serves to all ISPs of Azerbaijan and more than 78% of Georgia. The company's DWDM network infrastructure covers all regional centers and international gates, its interconnection capacity with neighbor countries reached tens gigabit per second. Delta Telecom's Carrier Ethernet and Metro Ethernet network infrastructure has the capability to accommodate corporate networks, DATA and professional IP/MPLS services. Delta Telecom's achievements also include the first deployment of mobile WiMAX and IMS technologies.

Address: 241 Sharifzadeh str., Baku, AZ1012, Azerbaijan
Phone : (+994 12) 4311420; 4040478
Fax : (+994 12) 4310065
E-mail: office@delta-telecom.net
URL : www.delta-telecom.net

Delta Telecom

Генеральный директор:
Рамазан Велиев

О компании: Delta Telecom – лидирующая телекоммуникационная компания в Закавказье, владеющая крупнейшим Internet backbone-ом в регионе, оказывающим услуги всем ISP Азербайджана и более 78% ISP Грузии. DWDM-инфраструктура компании со скоростью соединения с соседними странами в десятки гигабит в секунду охватывает все региональные центры и международные выходы республики. Инфраструктура сети Carrier Ethernet и Metro Ethernet способна вместить корпоративные сети, услуги передачи данных, профессиональные услуги IP/MPLS. К достижениям Delta Telecom также относиться развертывание технологий мобильного WiMAX и IMS.

Адрес: Азербайджан, Баку ул. Шарифзаде 241
Тел.: (+994 12) 4311420; 4040478
Факс: (+994 12) 4310065
E-mail: office@delta-telecom.net **URL:** www.delta-telecom.net

COMMUNICATION

BestComp Group

General Manager: Rauf Hasanov

About the company: BestComp Group founded in 1995, is one of the leading IT companies in the region. Cooperating closely with almost 30 world's leading companies in the ICT sphere, BestComp Group focuses on project solutions, networking, communication, software development and IT services as well as distribution and retail sales. "BestComp Group" is ISO9001:2008 certified.

Address: 2A, Ashig Alı str., Baku, Azerbaijan
Tel.: (+994 12) 541-47-47
Fax: (+994 12) 493-41-61
E-mail: office@bestcomp.net
URL: www.bestcomp.net

BestComp Group

Генеральный менеджер: Рауф Гасанов

О компании: BestComp Group, созданная в 1995г., является одной из ведущих ИКТ компаний в регионе. Сотрудничая более чем с 30-ю ведущими мировыми компаниями в ИКТ области, BestComp Group занимается активной дистрибьюторской деятельностью, проектированием и осуществлением бизнес критических ИКТ решений для корпоративных заказчиков, установкой коммуникационных сетей, систем бесперебойного питания, а также розничной продажей компьютерной техники. Компания удостоена сертификата соответствия международным стандартам ISO 9001:2008.

Адрес: Азербайджан, г.Баку, ул. Ашыга Алы, 2А
Тел.: (+994 12) 541-47-47
Факс: (+994 12) 493-41-61
E-mail: office@bestcomp.net
URL: www.bestcomp.net

KoçSistem Azerbaijan LLC

"Your imagination is our strength"

Finance and Operations Manager: Serdar Çelik

About the company: KoçSistem as a member company of Koç Group and a pioneering organization of ICT sector in Turkey founded in 1945 and is celebrating its 70th anniversary this year. KoçSistem, offers special technological solutions according to specific needs of its customers with its business model, consultant company vision, human resources and technological infrastructure. KoçSistem has been serving ideal technology to the business world for 70 years and gives companies competitive advantage and efficiency. KoçSistem Azerbaijan MMC was established in 2012 as it's the first international Office.

Address: Demirchi Tower, Khojaly Avenue, Baku, AZ1025, Azerbaijan
Tel.: (+99412) 488 80 40
Fax: (+99412) 488 80 44
E-mail: serdar.celik@kocsistem.com
URL: www.kocsistem.az

ООО «KoçSistem Азербайджан»

Финансовый и операционный менеджер: Сердар Челик

О компании: KoçSistem является членом группы Koç, а также первой организацией в секторе ИКТ Турции. Компания учреждена в 1945г. Используя свою модель ведения бизнеса, видение консалтинговой компании, кадровые ресурсы и технологическую инфраструктуру, KoçSistem предлагает специальные технологические решения. 70 лет KoçSistem обслуживает мир бизнеса идеальными технологиями, предоставляет компаниям преимущества в конкуренции и эффективности. ООО «KoçSistem Азербайджан» учреждено как первое представительство компании за рубежом в 2012г.

Адрес: Азербайджан, AZ1025, г.Баку, пр. Ходжалы, Demirchi Tower
Тел.: (+99412) 488 80 40
Факс: (+99412) 488 80 44
E-mail: serdar.celik@kocsistem.com
URL: www.kocsistem.az

ASELSAN

Director: Birol Oğuz

About the company: ASELSAN was founded by the Turkish Armed Forces Foundation in 1975 to produce tactical communication equipment for the Turkish Armed Forces. Today ASELSAN has become a multi-product defence electronic company of Turkey.

ASELSAN Bakü Co. was founded by ASELSAN A.Ş. and has been operating in the field of communication in Azerbaijan since 1998. The company provides sales and after sales services to the customers in the field of radio communication, security and automation systems.

Address: Block 520, Huseyn Cavid Avenue 8c, Baku Az1073, Azerbaijan
Tel.: (+994 12) 498 93 80
Fax: (+994 12) 498 93 85
E-mail: boguz@aselsanbaku.az; yimanov@aselsanbaku.az
URL: www.aselsanbaku.az; www.aselsan.com.tr

ASELSAN

Директор: Бирол Огуз

О компании: ASELSAN была основана Фондом вооруженных сил Турции в 1975г. в целях производства оборудования тактической связи для вооруженных сил Турции. Сегодня ASELSAN является турецким многопрофильным предприятием по производству электронного оборудования для оборонной промышленности.

ASELSAN Bakü Co. была основана ASELSAN A.Ş. и работает в Азербайджане с 1998г. в сфере связи. Компания осуществляет продажи и гарантийное обслуживание в сфере систем радиосвязи, безопасности и автоматизации.

Адрес: Азербайджан, AZ1073, г.Баку, квартал 520, пр. Гусейна Джавида 8с
Тел.: (+99412) 498 93 80
Факс: (+99412) 498 93 85
E-mail: boguz@aselsanbaku.az; yimanov@aselsanbaku.az
URL: www.aselsanbaku.az; www.aselsan.com.tr

R.I.S.K. Company

think forward

General Director: Jabir Jumshudov

About the company: Established in 1993, R.I.S.K. Company is one of the leading IT companies in the Central Asia and Caucasus market providing solutions in IT consultancy, System Integration, IT-outsourcing, Application Development and Geographical Information Systems. R.I.S.K. offers a broad range of innovative solutions for telecom, oil & gas, government & defense, banking & finance and transport sectors. Company has active sales operations in more than 20 countries all over the world with registered offices in Azerbaijan, Tajikistan, Kazakhstan, and Georgia.

Address: 59 Rashid Behbudov Street, Baku AZ1022, Azerbaijan
Phone: (+994 12) 497-37-37
Fax: (+994 12) 498-19-93
E-mail: info@risk.az **URL:** www.risk.az

R.I.S.K. Company

Генеральный директор: Джабир Джумшудов

О компании: Основанная в 1993г. R.I.S.K. – ведущая ИТ-компания на рынках стран Восточной Европы и Кавказа. Компания предоставляет решения в области ИТ-консалтинга, системной интеграции, ИТ-аутсорсинга, разработки программных приложений и геоинформационных систем. Обладает обширным пакетом инновационных решений для государственного, финансового, телекоммуникационного, нефтегазового и транспортного секторов. Сегодня R.I.S.K. – компания регионально масштаба, постоянно расширяющая географию реализованных проектов и имеющая официальные представительства в Азербайджане, Таджикистане, Казахстане, и Грузии.

Адрес: Азербайджан, Баку, ул. Рашида Бейбутова, 59
Тел.: (+994 12) 497-37-37
Факс: (+994 12) 498-19-93
E-mail: info@risk.az **URL:** www.risk.az

CASPIAN EUROPEAN ICT CLUB

IT

SINAM

President: Elchin Aliyev

About the company: SINAM Company based in 1994, is the largest system integrator of South Caucasus and Central Asia. Over a 20 year activity, the company implemented a row of infrastructural projects by introducing high-technology solutions into the system of state management, corporate and bank sector. HP, IBM, Alcatel/Lucent, Cisco, Oracle, Microsoft, EMC, 3M, IMC and ABBYY are the partners of the SINAM Company. The company exports its products and services to the USA, Europe, and countries of the Middle East, Russia and CIS.

Address: 9, B. Vahabzadeh str., Baku AZ1141, Azerbaijan
Tel: (+994 12) 510 1100
Fax: (+99 412) 497 51 96
E-mail: office@sinam.net
URL: www.sinam.net

SINAM

Президент: Эльчин Алиев

О компании: Основанная в 1994г., компания является крупным системным интегратором Южного Кавказа и Центральной Азии. За более чем 20-летний период деятельности, компания реализовала ряд инфраструктурных проектов, внедряя высокотехнологичные решения в систему госуправления, корпоративного и банковского сектора. Партнерами SINAM являются HP, IBM, Alcatel/Lucent, Cisco, Oracle, Microsoft, EMC, 3M, IMC, ABBYY. Компания экспортирует свои продукты и сервисы в США, Европу, страны Ближнего Востока, Россию и СНГ.

Адрес: Азербайджан, AZ1141, г.Баку, ул. Б.Вахабзаде, 9
Тел: (+994 12) 510 1100
Факс: (+99 412) 497 51 96
E-mail: office@sinam.net
URL: www.sinam.net

CASPIAN EUROPEAN MEDICAL CLUB

HOSPITAL

"Sağlam Ailə" Medical Center

General Director: Vugar Eyvazov

About the company: "Sağlam Ailə" (Healthy Family) Medical Center, which has a general accredited laboratory, has been providing services to the population since 2003. The clinic is also popular with the youth for introduction of the prenuptial medical check-up.

The work of the laboratory is accredited against ISO 15189:2012 and ISO 9001:2008 standards.

The medical center does preclinical research for its patients. Different types of checkup services are offered for each age group here.

The motto of the clinic is "Today's check-up means healthy family in future".

Address: 10 A.Rajabli Street, AZ1075, Azerbaijan
Tel.: (+99412) 910
Fax: (+99412) 541-55-32
E-mail: info@saglamaile.az
URL: www.saglamaile.az

Медицинский центр "Sağlam Ailə"

Генеральный директор: Вюгар Эйвазов

О компании: Медицинский центр "Sağlam Ailə" с аккредитованной лабораторией широкого профиля предоставляет населению услуги с 2003 года. Клиника также известна среди молодежи внедрением новой культуры «добрачных» обследований.

Деятельность лаборатории аккредитована согласно стандартам ISO 15189:2012 и ISO 9001:2008.

Медицинский центр предоставляет своим пациентам профилактические услуги и различные виды обследований типа "check up" для любой возрастной группы.

Девиз клиники «Сегодняшнее обследование – здоровая семья будущего».

Адрес: Азербайджан, AZ1075, ул. А.Раджаблы, 10
Тел.: (+99412) 910
Факс: (+99412) 541-55-32
E-mail: info@saglamaile.az
URL: www.saglamaile.az

www.caspianenergy.info

COMING SOON...

AZERBAIJAN AIRLINES

BAKU - NEW-YORK - BAKU

Direct flights twice a week.
Comfortable Boeing 787 Dreamliner.
Excellent service in First, Business and Economy classes.
Convenient flight connections to Tbilisi, Tel Aviv and Tehran.