SEPTEMBER 20 - AZERBAIJAN OILMEN'S DAY PAGE 28

CASPIAN ENERGY®

EST. 1999

INTERNATIONAL ANALYTICAL JOURNAL SEPTEMBER-NOVEMBER #3 (116)

GREEN ENERGY TRANSITION

PAGE 16

Frans Timmermans
European Commission Executive Vice-President for the European Green Deal

PAGE 32

Jozef Síkela
Minister of Industry and Trade of the Czech Republic

PAGE 40

Terje Aasland
Minister of Petroleum and Energy of Norway

PAGE 48

Zorana Mihajlovic
Deputy Prime Minister & Minister of Mining & Energy of the Republic of Serbia

PAGE 58

Virgil Daniel Popescu
Minister of Energy of Romania

PAGE 66

Francesco La Camera
Director-General of the International Renewable Energy Agency

NATURAL GAS PROVES TO BE THE WORLD'S MAIN ENERGY CARRIER

PAGE 6

SUPPORTED BY

CASPIAN ENERGY CLUB

2002

ENERGY
FOR **BUSINESS**

CASPIAN ENERGY JOURNAL

CEO FORUM

CASPIAN ENERGY TV

CASPIAN ENERGY INVESTOR

CASPIAN ENERGY PHOTO

CASPIAN ENERGY JOBS

TELLMANN

MARKETING

INTERNATIONAL CASPIAN ENERGY FORUM

INTERNATIONAL SMART BUSINESS FORUM

INTERNATIONAL CASPIAN ENERGY AWARD

INTERNATIONAL CASPIAN BUSINESS AWARD

NATIONAL CEREMONY BRAND AWARD AZERBAIJAN

CEO AWARD NATIONAL CEO AWARD

CEO SUMMIT

B2G FORUM

B2B FORUM

ROUND TABLE

CEO LUNCH

CEO BRUNCH

CEO BREAKFAST

BUSINESS TOUR

BUSINESS TRAINING

CINEMA TOUR

NOW RUZ PARTY

NEW YEAR PARTY

SUMMER PARTY

CASPIAN ENERGY CUP

www.caspianenergy.club

www.caspianenergy.club

CASPIAN ENERGY INTERNATIONAL MEDIA GROUP

www.caspianenergy.net

SUPPORTED BY

www.caspianenergy.club

Caspian Energy International Media Group

Natalya Aliyeva - Susel President & Editor-in-Chief

Sevil Aliyeva Chief Accountant

Emil Mammadov Deputy Editor-in-Chief

Zeynur Babayev Chief Designer

Sevinj Imanova Commercial Director

Elnur Babayev Designer

Caspian Energy Club

Telman Aliyev Chairman & Group CEO

Rasim Mahmudov First Deputy Group CEO

Eldar Maqsumov Deputy Group CEO

Huseyn Rasulov Event Manager

The CASPIAN ENERGY trademark which belongs to the "Caspian Energy jurnalı" LLC was registered by the State Committee for Standardization, Metrology and Patent of the Republic of Azerbaijan on 03.09.08 (registration No. 2008 1349) and the World Intellectual Property Organization (certificate №1092856) on March 30, 2011. According to the certificate given by WIPO, the Caspian Energy trademark conforms to the recording made in the International Register of Marks under the Madrid Agreement and Protocol.

According to the certificate, the CASPIAN ENERGY trademark is registered in the Republic of Azerbaijan, 28 EU countries, the Russian Federation, Georgia, Turkmenistan, Turkey, Ukraine, the Islamic Republic of Iran and the Republic of Kazakhstan.

Reproduction of any publications of Caspian Energy is permitted only with the agreement of the publisher. The editorial staff does not bear any responsibility for the content of advertising materials. Authors' opinion may be different from that of the editorial staff.

Photos by

European Commission Press Office
Press office of the Czech Republic Ministry of Industry and Trade
Press office of the Ministry of Petroleum and Energy of Norway
Press office of the Mining and Energy of Serbia
Press office of the Ministry of Energy of Romania
Press office of IRENA

The editorial office address:

World Business Center, 43 S. Vurgun, Baku, AZ1014, Azerbaijan
Tel /Fax: (+99412) 447-02-38
E-mail: office@caspianenergy.net
URL: www.caspianenergy.net

The journal is registered in the Ministry of Publication and Information of the Republic of Azerbaijan.
License No. 272 dated 09.04.1999
Estimated circulation: 10,000 copies.

Distributed at exhibitions and conferences free of charge. Distributed in 50 world countries. Fluctuating price.
Caspian Energy journal is reprinted as licensed throughout the Caspian-Black Sea and Baltic region countries.

azərişıq
AÇIQ SƏHMDAR CƏMİYYƏTİ

e-gov

ELEKTRİK ŞƏBƏKƏSİNƏ **BİR TOXUNUŞLA QOŞUL**

Elektron müraciət avtomatik icra olunur.

20 gündən gec olmayaraq sahibkarın obyekti 150 kVt-a qədər elektrik enerjisi ilə təmin edilir.

azerishiqasc **azerishiq.asc** **AzerishiqASC**

info@azerishiq.az **www.azerishiq.az** **www.e-gov.az**

CONTENTS N3 (116)`2022 SEPTEMBER-NOVEMBER

6 | ACCENT • GAS
Natural gas proves to be the world's main energy carrier

12 | ACCENT • GAS
Газ подтверждает свою роль основного мирового энергоносителя

16 | EXCLUSIVE • EU
From 2035, all new cars and vans registered in the EU will be zero-emission
Frans Timmermans European Commission Executive Vice-President for the European Green Deal

22 | EXCLUSIVE • EU
С 2035 года все транспортные средства ЕС будут работать без выхлопов
Франс Тиммерманс Исполнительный вице-президент Еврокомиссии по Европейской Зеленой Сделке

28 | ACCENT • OIL & GAS
AzerbaijanOilmen's Day

30 | ACCENT • OIL & GAS
День Нефтяника Азербайджана

32 | EXCLUSIVE • CZECH REPUBLIC
We will develop cooperation with strategic partners
Jozef Síkela Minister of Industry and Trade of the Czech Republic

36 | EXCLUSIVE • CZECH REPUBLIC
Мы будем развивать сотрудничество со стратегическими партнерами
Йозеф Сикела Министр промышленности и торговли Чехии

40 | EXCLUSIVE • NORWAY
We will do our best to continue to deliver gas to the European market
Terje Aasland Minister of Petroleum and Energy of Norway

44 | EXCLUSIVE • NORWAY
Мы сделаем все возможное, чтобы и дальше поставлять газ на
европейский рынок
Терье Аасланд Министр нефти и энергетики Норвегии

48 | EXCLUSIVE • SERBIA
Serbia will continue diversifying supply sources
Zorana Mihajlovic Deputy Prime Minister and Minister of Mining and Energy of the Republic of Serbia

54 | EXCLUSIVE • SERBIA
Сербия продолжит диверсификацию источников поставок
Зорана Михайлович Вице-премьер правительства Сербии и министр горной промышленности и энергетики

58 | EXCLUSIVE • ROMANIA
Azeri gas volumes came as a safety belt for many states in the region
Virgil Daniel Popescu Minister of Energy of Romania

62 | EXCLUSIVE • ROMANIA
Объемы азербайджанского газа стали "поясом безопасности" для многих государств региона
Вирджил-Даниэль Попеску Министр энергетики Румынии

66 | EXCLUSIVE • IRENA
Renewable energy is the only solution to the dependence on fossil fuels
Francesco La Camera Director-General of the International Renewable Energy Agency

70 | EXCLUSIVE • IRENA
ВИЭ – единственное решение зависимости от ископаемого топлива
Франческо Ла Камера Генеральный директор Международного агентства по возобновляемым источникам энергии (IRENA)

74 | ACCENT • KARABAKH
Karabakh's revival

76 | ACCENT • KARABAKH
Возрождение Карабаха

78 | ACCENT • KAZAKHSTAN
Azerbaijan and Kazakhstan expanding cooperation

80 | ACCENT • KAZAKHSTAN
Азербайджан и Казахстан расширяют сотрудничество

82 | ACCENT • UZBEKISTAN
New railroad to link China and Europe

84 | ACCENT • UZBEKISTAN
Китай и Европу свяжет новая железная дорога

86 | ENERGY • AZERBAIJAN
Азеришыг: Модернизация будущего – в руках молодых энергетиков!

88 | OIL & GAS • INDUSTRY
Результаты поисково-разведочных работ, проводимых ПО «Азнефть», дают оптимистичные прогнозы

90 | GAS • INDUSTRY
Президент Ильхам Алиев создал азербайджанскую модель экономического развития

92 | DRILLING • CASPIAN
SOCAR CDWT - на пути становления крупной интегрированной международной буровой компанией

94 | CONSTRUCTION • CASPIAN
We plan to increase our export markets in the coming years

95 | CONSTRUCTION • CASPIAN
Мы планируем увеличить
наши экспортные рынки в ближайшие годы

96 | EXHIBITION • CASPIAN REGION
Baku Energy Week attracted special attention of the world energy establishment

98 | INVESTMENT • CASPIAN
We contribute to the solution of all kinds of financial problems of companies

100 | INVESTMENT • RUSSIA
Бизнес Азербайджана ждут на рязанской земле

SOCAR
"Azneft"İB

Missiyamız

Neft-qaz yataqlarının kəşfiyyatı, işlənməsi
Neft-qaz quyularının tikintisi, istismarı
Neftin, qazın, qaz-kondensatının hasilatı və təhvili
Təbii qazın yeraltı qaz anbarlarında təhlükəsiz və etibarlı şəkildə saxlanması
Təbii qazın emali
Neft-mədən avadanlıqlarının hazırlanması

Dəyərlərimiz

İnsan amili, Təhlükəsizlik, Ekoloji tarazlığın qorunması, Yenilik, Dürüstlük, Qətiyyət

Hədəflərimiz

İnsan kapitalının inkişaf etdirilməsi
Təhlükəsiz iş şəraitinin qorunması və təkmilləşdirilməsi
Karbon emissiyasının sıfıra salınması
Əməliyyatların mükəmməl şəkildə icrası
Maliyyə imkanlarından düzgün istifadə-gəlirlərin artırılması
Yeni neft-qaz yataqlarının kəşfiyyatı
Mövcud yataqlarin işlənməsinin optimallaşdırılması
Quru yataqlannin reabilitasiyası -hasilatının yüksəldilməsi
Neft-qaz hasilatının stabil saxlanması və artırılması
Beynəlxalq standartlara cavab verən sistem qurmaq.

Natural gas proves to be the world's main energy carrier

Natural gas accommodates about 24% of the world's total energy demand and, thus, just as oil, plays a very important role in meeting global energy needs. Natural gas has accounted for almost a third of the growth in global energy consumption over the past decade, and its consumption is also expected to increase in the future. Natural gas is mainly used for heating homes and commercial buildings, cooking and generating electricity, as well as in the petrochemical industry.

Many of the products we use every day, such as cell phones, cosmetics, sunglasses, computers, medicines and fertilizers for agriculture, are produced using natural gas as a feedstock. Natural gas is transported by pipeline or cooled and compressed to produce LNG, which is transported by LNG carriers. Economic growth, prices for alternative energy sources, weather, temperature, adaptation to the climate change and measures to mitigate its consequences – these are all factors affecting the demand for gas.

Using gas instead of coal to generate electricity can lead to a significant reduction in greenhouse gas emissions. Europe and the rest of the world use a lot of coal to generate electricity. When generating electricity, gas emits about half as much CO2 as coal. Therefore, replacing coal with gas in electricity production is a simple, efficient and cheap way to quickly reduce greenhouse gas emissions and improve air quality.

In 2019, the EU managed to reduce CO2 emissions from electricity generation by 42 million tons, replacing coal with gas. Just for comparison, 42 million tons of CO2 correspond to about 80% of total CO2 emissions in Norway.

Gas is also a good partner for renewable energy. Unlike hydroelectric power, other renewable energy sources

---

The proven natural gas reserves in the world are estimated at 198.8 trillion cubic meters, of which 38 trillion cubic meters fall to the share of Russia. This is stated in bp's report on the global reserves of energy resources.

According to the report, the main natural gas fields in the world are in the Middle East – 75.6 trillion cubic meters and in the CIS countries, especially in Russia and Turkmenistan – 64.2 trillion cubic meters.

The smallest reserves of natural gas are in Europe - 3.4 trillion cubic meters.

Russia comes first in the list of countries possessing the largest reserves of gas – 38 trillion cubic meters. Following are Iran (32 trillion cubic meters) and Qatar (24.7 trillion cubic meters).

The 2019's list (this data has not changed) of countries possessing natural gas reserves:

Countries with proven gas reserves

(in trillion cubic meters)

Russia - 38

Iran - 32

Qatar - 24.7

Turkmenistan - 19.5

USA - 12.9

Venezuela - 6.3

Saudi Arabia - 6

UAE - 5,9

Nigeria - 5.4

azəriqaz

ÖLKƏNİN TƏBİİ QAZ TƏMİNATÇISI

such as solar and wind cannot be stored and are therefore less flexible. In the absence of efficient energy storage capabilities, gas can produce energy when the sun is not shining and the wind is not blowing.

As Europe uses more and more renewable energy sources, it will need the flexibility that gas can provide to balance fluctuations in energy supply and provide consumers with a reliable electricity supply.

High liquidity leads to extreme vulnerability of the natural gas market in case of its shortage. Any - political, country, technical, environmental risks lead to an increase and subsequent high price volatility. If we add to this a high cost of exploration and development of natural gas fields, as well as insufficient development (relative to the oil market) of spot gas trade, it becomes clear that the EU's sanctions policy to limit Russian gas supplies will result in a change of export vectors and remodeling of their marketing component on the one hand, and lead to the construction of new infrastructure and stimulation of new supplies on the other.

Traditional suppliers like Norway (25%) and Algeria (11%) will have to compensate for the gradually outgoing 39% of the Russian supply segment, adding supplies from Azerbaijan and new LNG terminals. Russian Gazprom will have to redirect supplies to Asia, which is already happening. Under a bilateral long-term contract between Gazprom and CNPC the volume of gas exports to China via the Power of Siberia ('Sila Sibiri') gas pipeline increased by 60.9% in the period from January to July 2022, the company's website reported on August 1.

At the same time, in July, deliveries to China went beyond the daily contract volumes, and the historical record of the daily export volume was updated three times.

There is no gas shortage in the EU. Moreover, there is even an overabundance of gas and gas storage facilities continue to fill up.

The decline of global gas demand made about 35 billion cubic meters within a 7-month window compared with the same period in 2021. Total consumption of gas in the EU countries decreased by 31 billion cubic meters, and exports to non-CIS countries fell by 34.7% and amounted to 75.3 billion cubic meters. "The reduction of gas consumption in the EU has become a key factor in the decline of global demand," Gazprom believes.

Floating liquefied gas terminals are being installed quickly (several of them will be operational by winter, including in Estonia, Finland, the Netherlands, Germany, and a dozen more will be ready in 1-2 years).

Thirdly, reserves of coal-fired power plants are tapped to be able to turn off gas-fired power plants if necessary and thereby save gas (in some European countries, most of the electricity is produced from gas).

Azerbaijan increased gas supplies to Europe already this spring, and in July the European Commission signed a

Azerbaijan exported 22 billion cubic meters of gas in 2021. Besides, deliveries to Europe began for the first time, the volume of which made 8.2 billion cubic meters. The 2022 export volume is projected at the level of 24 billion cubic meters, including Europe – over 10 billion cubic meters. Deliveries of Azerbaijani gas via the TAP gas pipeline to consumers in Italy, Greece and Bulgaria began on December 31, 2020. In addition, Azerbaijani gas is also exported to Turkey (via the TANAP gas pipeline and the South Caucasus Pipeline, SCP) and Georgia (via the SCP and the Gazimagomed-Gazakh gas pipeline)

SOCAR
Kompleks Qazma İşləri Tresti

- Azərbaycanın 175 illik qazma sənayesinin hüquqi və mənəvi varisi
- İnteqrə olunmuş qazma və quyu xidmətləri
- 25-ə yaxın quru və dəniz yatağında zəngin qazma təcrübəsi
- Peşəkar İnsan Kapitalı
- Yeni nəsil Qazma avadanlığı, Təchizat və Logistika parkı
- Müasir idarəetmə
- Qazma sənayesində təhlükəsizlik və keyfiyyət nişanı

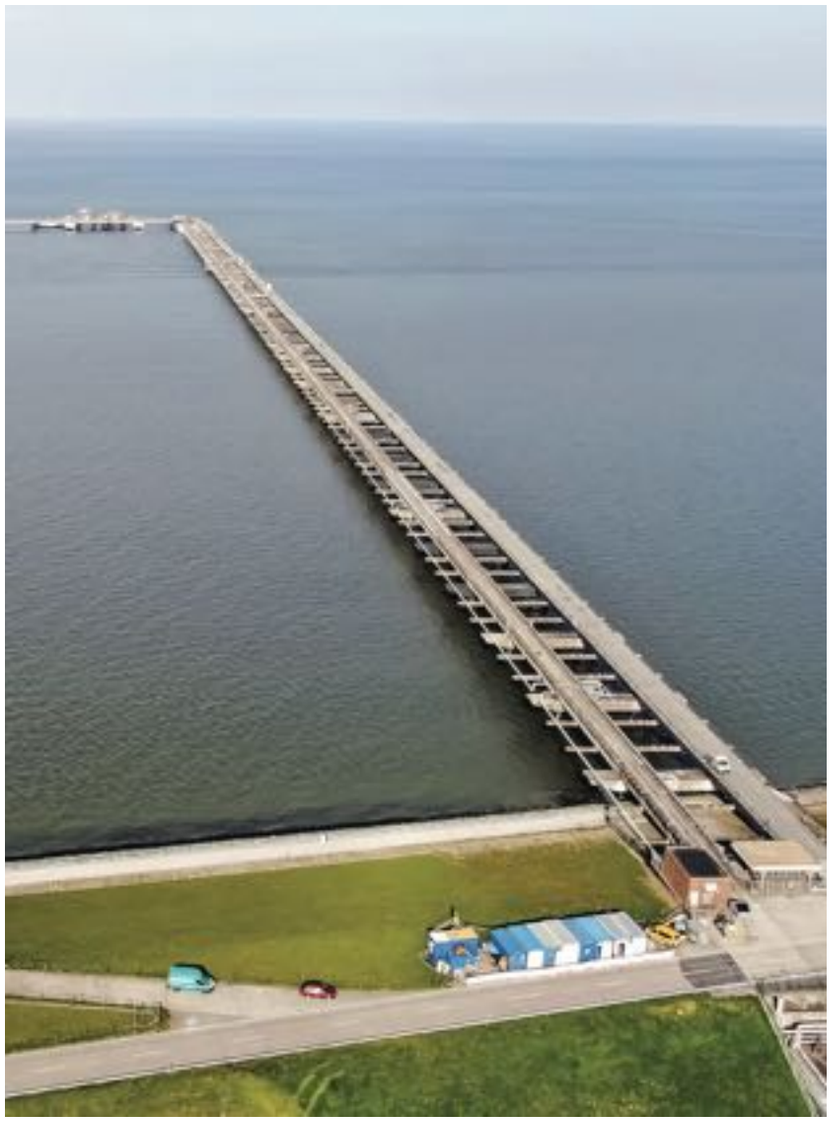
Xidmətlər

- Şaquli, maili-istiqamətləndirilmiş və horizontal quyuların qazılması, quyuların layihələndirilməsi, əsaslı təmiri, yan (II lülə) və çoxşaxəli lülələrin qazılması, qüllə tikintisi, kəmərendirmə, sementləmə, kəmərlərin kipliyə yoxlanılması
- Yüksək Anomal Lay Təzyiqli yataqlarda quyuların qazılması
- "Ümid" dəniz strukturunun hasilat potensialının aşkar edilməsi
- Subartezian və termal quyularının qazılması

Təhlükəsiz və İnteqrə Olunmuş Qazma və Quyu Xidmətləri

SOCAR KQİT – Azərbaycanda neft-qaz hasilatının sabit saxlanılması üçün istismar qazma işlərini və yeni yataqların aşkar edilməsi istiqamətində axtarış-kəşfiyyat qazma işlərini beynəlxalq standartlara uyğun səviyyədə keyfiyyətlə icra edən, işçilərin sağlamlığına zəmanət verən tam təhlükəsiz əmək şəraitini təmin edən, ətraf mühitə ziyan vurmadan sifarişçinin bütün tapşırıqlarını vaxtında həyata keçirən milli qazma brendidir.

IADC MEMBER



memorandum of understanding with Azerbaijan on doubling the import of Azerbaijani natural gas to at least 20 billion cubic meters per year by 2027. The export of gas volumes, declared at customs, from Azerbaijan in the first half of 2022 amounted to 11 billion 364 million 844.71 thousand cubic meters, which is 9.5% higher than in January-June last year, the State Customs Committee (SCC) told Interfax-Azerbaijan. Gas supplies accounted for 40.26% of Azerbaijan's total exports during the reporting period (18% in January-June 2021). The export value of declared gas from Azerbaijan amounted to $7 billion 440 million 434.54 thousand (an increase of 4.7 times).

Algeria has recently concluded agreements with Italy to increase gas supplies through the Transmed gas pipeline by the end of the year. Algeria became the first supplier to Italy, getting ahead of Russia after the invasion of Ukraine.

Since the beginning of 2022, Algeria has delivered 13.9 billion cubic meters to Italy, exceeding the previously agreed volumes by 113%.

Algeria is the first gas exporter in Africa and meets about 11% of the Europe's needs.

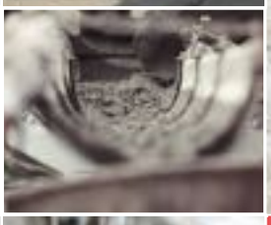
Thus, any peretrubation in the global energy market emphasizes, first of all, the indispensability of gas as the most liquid energy carrier. The seclusion of the Eurasian gas market through export pipelines of Russia, Kazakhstan and Turkmenistan serves as the basis for continuing stable supplies, stimulating investment in the industry, especially into the upstream sector of regions where export infrastructure has already been built. Further construction of regasification terminals will lead to a more flexible hedging of risks, increase in supplies and price volatility reduction for an increasingly longer term.

Global electricity demand slowed significantly in 2022 due to the slowdown in economic activity and rising prices, which should allow a slight reduction in greenhouse gas emissions in the sector, despite the preservation of coal, the International Energy Agency (IEA) said on Wednesday.

This year, the growth of renewable capacities (solar and wind) should exceed the growth of electricity consumption. Carbon dioxide (CO2) emissions from electricity generation are expected to decrease compared to the peak reached in 2021, despite the return of coal to some countries, says the IEA report on electricity markets.

However, the reduction in emissions will be less than 1%, the report notes. According to the analysis, electricity demand will grow by 2.4% this year, compared with a 6% increase in 2021, the year of recovery after the pandemic.

İctimai bina, **İnfrastruktur** və **Prefabrik**
betonlarına hər mövsüm və hər şəraitdə güc qatırıq.



- Super axışqanlaşdırıcılar
- Hiper axışqanlaşdırıcılar
- Su keçirməzlik qatqıları
- Antifreeze beton qatqıları
- Priz tezləşdirici beton qatqıları
- Hava sürükləyici beton qatqıları

www.mrfix.az

mr.fix®

Газ подтверждает свою роль основного мирового энергоносителя

Природный газ обеспечивает около 24 % общего мирового спроса на энергию и, таким образом, как и нефть, играет очень важную роль в удовлетворении мировых энергетических потребностей. За последнее десятилетие на природный газ приходилось почти треть роста мирового потребления энергии, и ожидается, что использование природного газа также возрастет в будущем. Природный газ используется в основном для отопления домов и коммерческих зданий, приготовления пищи и производства электроэнергии, а также в нефтехимической промышленности.

Многие продукты, которые мы используем каждый день, такие как сотовые телефоны, косметика, солнцезащитные очки, компьютеры, лекарства и удобрения для сельского хозяйства, производятся с использованием природного газа в качестве исходного сырья. Природный газ транспортируется по трубопроводу или охлаждается и сжимается для производства СПГ, который транспортируется на газовозах. Экономический рост, цены на альтернативные источники энергии, погода, температура, адаптация к изменению климата и меры по смягчению его последствий — все это факторы, влияющие на спрос на газ.

Использование газа вместо угля для производства электроэнергии может привести к значительному сокращению выбросов парниковых газов. Европа и остальной мир используют много угля для производства электроэнергии. При производстве электроэнергии газ выделяет примерно вдвое меньше CO2, чем уголь. Поэтому замена угля газом в производстве электроэнергии —простой, эффективный и дешевый способ быстро сократить выбросы парниковых газов и улучшить качество воздуха.

В 2019 году ЕС удалось сократить выбросы CO2 от

Подтвержденные природного запасы газа в мире оцениваются в 198,8 трлн кубометров, из них 38 трлн кубометров приходятся на Россию. Об этом говорится в докладе британской компании bp о запасах энергетических ресурсов на планете.

Согласно докладу, основные месторождения природного газа в мире находятся на Ближнем Востоке – 75,6 трлн кубометров и в странах СНГ, в особенности в России и Туркменистане – 64,2 трлн кубометров.

Наименьшие запасы природного газа находятся в Европе – 3,4 трлн кубометров.

В списке стран наибольшими запасами природного газа обладает Россия – 38 трлн кубометров. Далее следуют Иран – 32 трлн кубометров и Катар – 24,7 трлн кубометров.

Перечень стран по запасам природного газа в 2019 году: (эти данные не изменились)

СТРАНЫ - Запасы природного газа *(трлн кубометров)*

Россия - 38
Иран - 32
Катар - 24,7
Туркменистан - 19,5
США - 12,9
Венесуэла - 6,3
Саудовская Аравия - 6
ОАЭ - 5,9
Нигерия - 5,4

ENERGY FOR **BUSINNES**

alkan consulting

Maliyyə konsaltinqi

Yerli və xarici investisiyalara dair konsaltinq xidməti. Maliyyə qurumları ilə müxbir əlaqələrin qurulması.

Biznes konsaltinqi

Biznesin təşkili və hər növ biznes tələbələrinin ödənilməsi istiqamətinə yönləndirilmiş konsaltinq növü

İdari konsaltinqi

Top menecment üçün ən optimal biznes həllərinin tərtibi və onların həyata keçirilməsində intellektual dəstək növüdür.

Address: BEGOC Business Center, 93 Zarifa Aliyeva Street, Baku, Azerbaijan
Tel: (+994 51) 2610061 **E-mail:** info@alkanconsulting.az **URL:** www.alkanconsulting.az

производства электроэнергии на 42 млн тонн CO2 за счет замены угля газом. Для сравнения, 42 миллиона тонн CO2 соответствуют примерно 80 % общих выбросов CO 2 в Норвегии.

Газ также является хорошим партнером для возобновляемой энергии. В отличие от гидроэлектроэнергии, другие возобновляемые источники энергии, такие как солнце и ветер, не могут храниться и поэтому менее гибки. При отсутствии эффективных возможностей хранения энергии газ может производить энергию, когда не светит солнце и не дует ветер.

Поскольку Европа использует все больше возобновляемых источников энергии, она будет нуждаться в гибкости, которую может обеспечить газ, чтобы сбалансировать колебания в энергоснабжении и обеспечить потребителей надежным электроснабжением.

Высокая ликвидность приводит к чрезвычайной уязвимости рынка природного газа в случае его дефицита. Любые - политические, страновые, технические, экологические риски приводят к росту и последующей высокой волатильности цен. Если добавить к этому высокую стоимость разведки и разработки месторождений природного газа, а также не развитость (относительно нефтяного рынка) спотовой торговли газом, санкционная политика ЕС по ограничению поставок российского газа может привести с одной стороны к смене векторов экспорта и переделыванию их маркетинговой составляющей, возведению новой инфраструктуры и стимулированию новых поставок - с другой стороны.

Традиционным поставщикам Норвегии (25 процентов), Алжиру (11%) придется компенсировать выбывающие постепенно 39% сегмента российских поставок, добавляя поставки из Азербайджана и новые терминалы СПГ. Российскому Газпрому придется переориентировать поставки в Азию что уже происходит. Объем экспорта газа в Китай по газопроводу «Сила Сибири» в рамках двустороннего долгосрочного контракта между «Газпромом» и CNPC вырос на 60,9 % в период с января по июль 2022 года, сообщает сайт компании 1 августа.

При этом в июле поставки в Китай шли сверх суточных контрактных количеств, а исторический рекорд суточного объема экспорта был обновлен трижды.

Дефицита газа в ЕС нет. Более того, есть даже переизбыток газа и газохранилища продолжают заполняться.

Снижение мирового спроса на газ за семь месяцев составило около 35 млрд куб. м в сравнении с аналогичным периодом 2021 года. Всего потребление сырья в странах ЕС сократилось на 31 млрд куб. м, а экспорт в страны дальнего зарубежья уменьшился на 34,7 % и составил 75,3 млрд куб. м. «Снижение потребления газа в ЕС стало ключевым фактором сокращения мирового спроса», — считают в «Газпроме».

Быстро устанавливаются плавучие терминалы сжиженного газа (к зиме заработают несколько из них – в том числе в Эстонии, Финляндии, Нидерландах, Германии, еще десяток будет готов через 1-2 года). В 2021 году нетто-экспорт газа из США вырос на 41 %.

В-третьих, задействуется резерв угольных электростанций, чтобы иметь возможность в случае необходимости отключить газовые электростанции и тем самым сэкономить газ (в некоторых странах Европы большая часть электроэнергии производится из газа).

Азербайджан увеличил поставки газа в Европу уже весной этого года, а в июле Еврокомиссия подписала с Азербайджаном меморандум о взаимопонимании по удвоению импорта азербайджанского природного газа как минимум до 20 миллиардов кубометров в год к 2027 году.

Экспорт задекларированных на таможне объемов газа из Азербайджана в I-ом полугодии 2022 года составил 11 млрд 364 млн 844,71 тыс. кубометров, что на 9,5% выше показателя января-июня прошлого года, сообщили агентству "Интерфакс-Азербайджан" в Государственном таможенном комитете (ГТК).

На поставки газа в отчетный период пришлось 40,26% от общего объема экспорта Азербайджана (в январе-июне 2021 года – 18%).

Стоимость экспорта задеклари-

В 2021 году Азербайджан экспортировал 22 млрд кубометров газа. При этом впервые начались поставки в Европу, объем которых составил 8,2 млрд кубометров. В 2022 году объем экспорта прогнозируется на уровне 24 млрд кубометров, в том числе в Европу – свыше 10 млрд кубометров. Поставки азербайджанского газа по газопроводу TAP потребителям в Италии, Греции и Болгарии начались 31 декабря 2020 года. Кроме того, азербайджанский газ также экспортируется в Турцию (по газопроводам TANAP и Южно-Кавказской трубопроводной магистрали, ЮКТМ) и Грузию (по ЮКТМ и по газопроводу Газимагомед-Газах)

Мировой спрос на электроэнергию значительно замедлился в 2022 году из-за замедления экономической активности и повышения цен, что должно позволить немного снизить выбросы парниковых газов в секторе, несмотря на сохранение угля, указывает в среду Международное энергетическое агентство (МЭА).

В этом году рост возобновляемых мощностей (солнечных и ветряных) должен превысить рост потребления электроэнергии.

Ожидается, что выбросы углекислого газа (CO2) от производства электроэнергии снизятся по сравнению с пиком, достигнутым в 2021 году, несмотря на возвращение угля в некоторые страны, говорится в отчете МЭА о рынках электроэнергии.

Однако сокращение выбросов составит менее 1% , отмечает он.

Согласно анализу, в этом году спрос на электроэнергию вырастет на 2,4% по сравнению с 6%-ным ростом в 2021 году, в год восстановления после пандемии.

рованного газа из Азербайджана составила $7 млрд 440 млн 434,54 тыс. (рост в 4,7 раза).

Алжир недавно заключил соглашения с Италией об увеличении поставок газа до конца года по газопроводу «Трансмед». Алжир стал первым поставщиком Италии, опередив Россию, после вторжения в Украину.

С начала 2022 года Алжир поставил в Италию 13,9 млрд кубометров, превысив ранее согласованные объемы на 113%.

Алжир является первым экспортером газа в Африке и поставляет в Европу около 11% ее потребностей.

Таким образом, любые перетрубации на мировом энергетическом рынке подчеркивают прежде всего незаменимость газа как наиболее ликвидного энергоносителя. Замкнутость евразийского газового рынка посредством экспортных трубопроводов России, Казахстана, Азербайджана и Туркменистана, служит основой продолжения стабильных поставок, стимулирования инвестиций в отрасль , особенно в upstream регионов, где уже построена экспортная инфраструктура. Дальнейшее строительство регазификационных терминалов приведет к более гибкому хеджированию рисков, росту поставок, снижению волатильности цен на все более и более отдаленную перспективу.

FROM 2035, all new cars and vans registered in the EU will be zero-emission

Frans Timmermans

European Commission Executive Vice-President for the European Green Deal

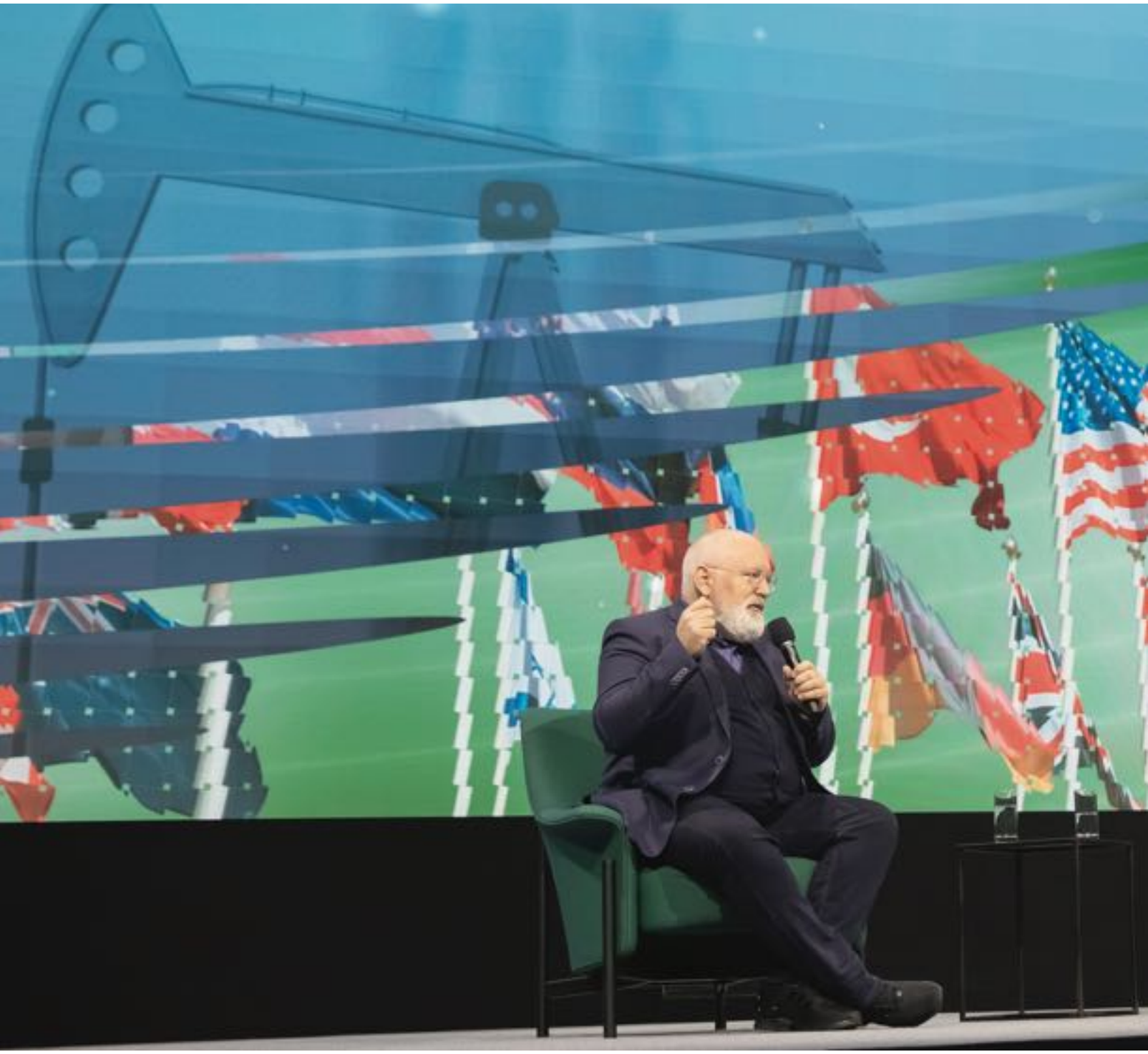
The more international cooperation we have, the more effective our fight against the climate and biodiversity crises will be.

Caspian Energy (CE): Mr. Timmermans, how will the EU's «Green Deal», if implemented by 2050, save the climate situation on the planet? Is it planned to be coordinated with India, China, the USA, Great Britain and Russia?

Frans Timmermans, European Commission Executive Vice-President for the European Green Deal: The European Green Deal is the EU's strategy to become the first climate-neutral continent in the world. The European Green Deal is about renewable and cutting-edge technologies for the energy transition, about protecting and restoring nature, about moving to a circular economy, about improving the wellbeing of people and making sure this is a just transition where no one will be left behind. Making Europe climate-neutral will be good for people, planet and the economy.

The EU is currently responsible for about 8% of global greenhouse gas emissions. The climate crisis is a global crisis, and each country will need to step up and reduce its own emissions. That is, after all, what we committed to in the Paris Agreement and reinforced at last year's climate summit in Glasgow. Major emitters have a specific responsibility to ensure that we can keep global warming to the limit of 1,5 degrees.

So we have to cooperate. In this sense, the Green Deal itself can offer solutions that could also benefit other



countries' fight against the climate crisis. International fora like the G7, G20, the climate COP27 in Sharm el-Sheikh, and the biodiversity COP15 in Montreal are important moments for global cooperation, and to take stock of everyone's efforts so far to act on what we all agreed. The more international cooperation we have, the more effective our fight against the climate and biodiversity crises will be.

CE: You have been dealing with climate issues in the EU since 2019, how far has the European Commission managed to move in this direction during this time?

Frans Timmermans: Despite the impact of Russia's invasion of Ukraine and the pandemic, the European Union has made enormous progress on implementing the Green Deal and tackling climate issues.

In June 2021, we agreed on the EU Climate Law. This law sets a legally binding greenhouse gas emission reduction target: by 2030, we must emit at least 55% less as compared to 1990 levels. The EU Climate Law also puts our commitment to be climate-neutral by 2050 into law. And with the Fit-for-55

...we are clearly making steady progress on each element of the Green Deal.

...Member States are free to determine their own energy mix.

package presented in July 2021, we proposed a wide set of measures to reach these targets. Negotiations to adopt this package are ongoing, and we aim to finalize them by the end of the year. I am confident that the outcome will be an ambitious one.

Recently, we also presented plans to ensure we move towards a circular economy. We want to make sustainable products the norm in the EU. We therefore proposed new rules that will apply to almost all physical goods on the market. They should contain a minimum percentage of recycled materials, have no harmful chemicals, and be more energy efficient, for example.

Last, but not least, in June we proposed new laws to enhance nature restoration, and significantly reduce the use of chemical pesticides. There will be binding targets to restore degraded ecosystems, in particular those areas with the most potential to help tackle the climate crisis. For example, ecosystems that are good at storing carbon and areas where restoration can reduce the impact of natural disasters. We also aim to reduce the use and risk of chemical pesticides by 50% by 2030, which will benefit pollinators, soil, the environment as

well as our own health. These proposals are an important signal to Europe's international partners ahead of the big biodiversity summit – the COP15 – that takes place at the end of this year in Montreal.

All things considered, I think we are clearly making steady progress on each element of the Green Deal.

CE: How common is the opinion of all 27 EU countries on climate issues? Is it possible to reach consensus without infringing on the democratic and liberal values of the EU?

Frans Timmermans: All EU Member States agree on the fact that the climate crisis is a major challenge for our citizens, economies and the planet. And they are united in their determination to tackle this crisis: the EU Climate Law and the targets it established were agreed upon consensually and adopted unanimously.

To pass climate legislation, all three European institutions – the Council, the Parliament, and the Commission – have to jointly agree on the proposed legislation before it can be adopted and applied. Doing so, we ensure that law-making in Europe follows a clearly defined and democratic process.

Of course, individual circumstances in Member States differ, which is why

> ...technologies to replace fossil-fuel combustion engines are all allowed, as long as they comply with the emissions norms set in the legislation.

measures to implement these laws may differ across Member States. EU legislation leaves enough flexibility for this. Take the example of energy: we have common European targets on the share of renewable energy and the need to reduce greenhouse gas emissions, but Member States are free to determine their own energy mix.

CE: Will the EU use gas as a replacement for petrol engines?

Frans Timmermans: No, that is very unlikely. From 2035, all new cars and vans registered in the EU must be zero-emission. We are still finalizing details in the negotiations, but we already know that the European Parliament and Member States back this target. The European Commission does not tell industry how to replace the combustion engine technologies, but it's clear that European car makers have decided to focus on electrification. The number of plug-in electric vehicles on European roads is increasing every year. There are also other technologies to replace fossil-fuel combustion engines, such as hydrogen and even solar power. They are all allowed, as long as they comply with the emissions norms set in the legislation.

Thank you for the interview.

С 2035 ГОДА все транспортные средства ЕС будут работать без выхлопов

Франс Тиммерманс

Исполнительный вице-президент Еврокомиссии по Европейской Зеленой Сделке

Чем шире мы будем поддерживать международное сотрудничество, тем эффективнее будет наша борьба с ухудшением климата и кризисом в области биоразнообразия.

Caspian Energy (CE): Г-н Тиммерманс, как Зеленая сделка ЕС в случае ее реализации к 2050 году спасет ситуацию с климатом на планете? Планируется ли ее согласование с Индией, Китаем, США, Великобританией, Россией?

Исполнительный вице-президент Еврокомиссии по Европейской Зеленой Сделке Франс Тиммерманс: Европейский зеленый курс представляет собой стратегию ЕС, направленную на становление первым климатически нейтральным континентом в мире. Зеленый курс касается технологий возобновляемых источников энергии и новейших разработок для осуществления энергетического перехода, а также предусматривает защиту и восстановление природы, переход к экономике замкнутого цикла, повышение благосостояния людей и обеспечение справедливого перехода, при котором никто не останется за бортом. Превращение Европы в климатически нейтральную зону положительно скажется на людях, планете и экономике.

В настоящее время на долю ЕС приходится около 8% глобальных выбросов парниковых газов. Климатический кризис является глобальным кризисом, и каждая страна должна будет принять меры и сократить свои собственные выбросы. В конце концов, это то, в чем мы обязались в Парижском соглашении и что подтвердили на прошлогоднем

климатическом саммите в Глазго. Основные производители выбросов несут особую ответственность за то, чтобы мы могли поддерживать глобальное потепление на уровне 1,5 градусов.

Поэтому мы должны сотрудничать. В этом смысле сам Зеленый курс может предложить решения, которые также могут принести пользу другим странам в борьбе с климатическим кризисом. Международные встречи G7, G20, климатическая конференция COP27 в Шарм-эль-Шейхе и конференция ООН COP15 по биоразнообразию в Монреале, являются важными моментами для глобального сотрудничества и подведения итогов усилий, предпринятых до сих пор всеми сторонами, чтобы действовать в соответствии с тем, о чем мы все договорились. Чем шире мы будем поддерживать международное сотрудничество, тем эффективнее будет наша борьба с ухудшением климата и кризисом в области биоразнообразия.

CE: Вы занимаетесь климатическими вопросами в ЕС с 2019 года, насколько удалось продвинуться в этом направлении еврокомиссии за это время?

Франс Тиммерманс: Несмотря на последствия российского вторжения в Украину и пандемии, Европейский союз добился огромного прогресса в

...мы добиваемся устойчивого прогресса по каждому элементу Зеленой сделки.

...государства-члены могут свободно определять свой собственный энергетический баланс.

реализации Зеленой сделки и решении климатических проблем.

В июне 2021 года мы согласовали Европейский климатический закон. Этот закон устанавливает юридически обязывающую цель по сокращению выбросов парниковых газов: к 2030 году мы должны сократить выбросы по крайней мере на 55% по сравнению с уровнем 1990 года. Закон ЕС о климате также закрепляет наше обязательство стать климатически нейтральными к 2050 году. И с пакетом «Fit-for-55», представленным в июле 2021 года, мы предложили широкий набор мер для достижения этих целей. Переговоры по принятию этого пакета продолжаются, и мы намерены завершить их к концу года. Я уверен, что результат будет амбициозным.

Недавно мы также представили планы по обеспечению перехода к экономике замкнутого цикла. Мы хотим, чтобы экологичные продукты стали нормой в ЕС. Поэтому мы предложили новые правила, которые будут применяться практически ко всем физическим товарам на рынке. Например, они должны содержать минимальный процент переработанных материалов, не содержать вредных химических веществ и быть более энергоэффективными. И последнее, но не менее важное: в июне мы предложили новые законы, направленные на улучшение восстановления природы и значительное сокращение использования химических пестицидов.

Будут установлены обязательные целевые показатели для восстановления деградированных экосистем, в частности тех районов, которые обладают наибольшим потенциалом для содействия преодолению климатического кризиса. Например, экосистемы, которые хорошо накапливают углерод, и районы, восстановление которых может уменьшить воздействие стихийных бедствий. Мы также стремимся сократить использование и риск химических пестицидов на 50% к 2030 году, что принесет пользу опылителям, почве, окружающей среде, а также нашему собственному здоровью.

Эти предложения являются важным сигналом для международных партнеров Европы в преддверии большого саммита в области биоразнообразия – COP 15, который состоится в конце этого года в Монреале. Учитывая все обстоятельства, я думаю, что мы добиваемся устойчивого прогресса по каждому элементу Зеленой сделки.

CE: Насколько едино мнение всех 27 стран ЕС по вопросам климата? Возможно ли достижение консенсуса,не

ущемляя демократические и либеральные ценности ЕС?

Франс Тиммерманс: Все государства-члены ЕС согласны с тем фактом, что климатический кризис является серьезной проблемой для наших граждан, экономики и планеты. И они едины в своей решимости разрешить этот кризис: Закон ЕС о климате и установленные им цели были согласованы на основе консенсуса и приняты единогласно. Для принятия климатического законодательства, все три европейских института — Совет, Парламент и Еврокомиссия — должны совместно согласовать предлагаемое законодательство, прежде чем оно может быть принято и применено. Поступая таким образом, мы гарантируем, что законотворчество в Европе следует четко определенному и демократическому процессу.

Разумеется, индивидуальные обстоятельства в государствах-членах различаются, поэтому меры по применению этих законов могут отличаться в разных государствах-членах.

Законодательство ЕС предоставляет достаточную свободу для этого. Возьмем пример энергетики: у нас есть общие европейские цели в отношении доли возобновляемых источников энергии и необходимости сокращения выбросов парниковых газов, но государства-члены могут свободно определять свой собственный энергетический баланс.

CE: Будет ли ЕС использовать газ в качестве замены бензиновых двигателей?

Франс Тиммерманс: Нет, это очень маловероятно. С 2035 года все новые автомобили и микроавтобусы, зарегистрированные в ЕС, должны иметь нулевой уровень выбросов. Мы все еще дорабатываем детали в ходе переговоров, но мы уже знаем, что Европейский парламент и государства-члены поддерживают эту цель. Еврокомиссия не указывает промышленности каким способом заменить технологии двигателей внутреннего сгорания, но ясно, что европейские автопроизводители решили сосредоточиться на электрификации. Количество электромобилей, заряжаемых от розетки электросети, увеличивается на дорогах Европы с каждым годом.

Существуют также другие технологии для замены двигателей внутреннего сгорания на ископаемом топливе, такие как водород и даже солнечная энергия. Все они разрешены при условии, что они соответствуют нормам выбросов, установленным законодательством.

Благодарим вас за интервью.

...технологии для замены двигателей внутреннего сгорания разрешены при условии, что они соответствуют нормам выбросов.

dbt debetsafety
PERSONAL
PROTECTIVE
EQUIPMENT &
WORKWEAR
76L, Y.Safarov str., AZ1025,
Baku, Azerbaijan
Tel: +(994 12) 490 38 95 (3 lines)
Fax: +(994 12) 490 46 48
E-mail: office@debet.az
www.debet.az

Azerbaijan Oilmen's Day

September 20 is the Oilmen's Day in Azerbaijan, the day of signing the international contract of the century under the leadership of the national leader of Azerbaijan Heydar Aliyev. This year the project has turned 28 years old.

Since the beginning of ACG development in 2001, the total revenue from the sale of profitable oil from the block has exceeded $160 billion.

Since the commissioning of the Azeri-Chirag-Guneshli (ACG) fields, 560.2 million tons of oil were produced as of September 1, 2022.

ACG is the largest block of oil fields in Azerbaijan and the first contract in the world that has been signed twice, which underlines its high significance to this day.

The rising global demand for oil contributes to the growth of the investment attractiveness of the Caspian fields, as well as to the growth of the international authority of the Caspian countries.

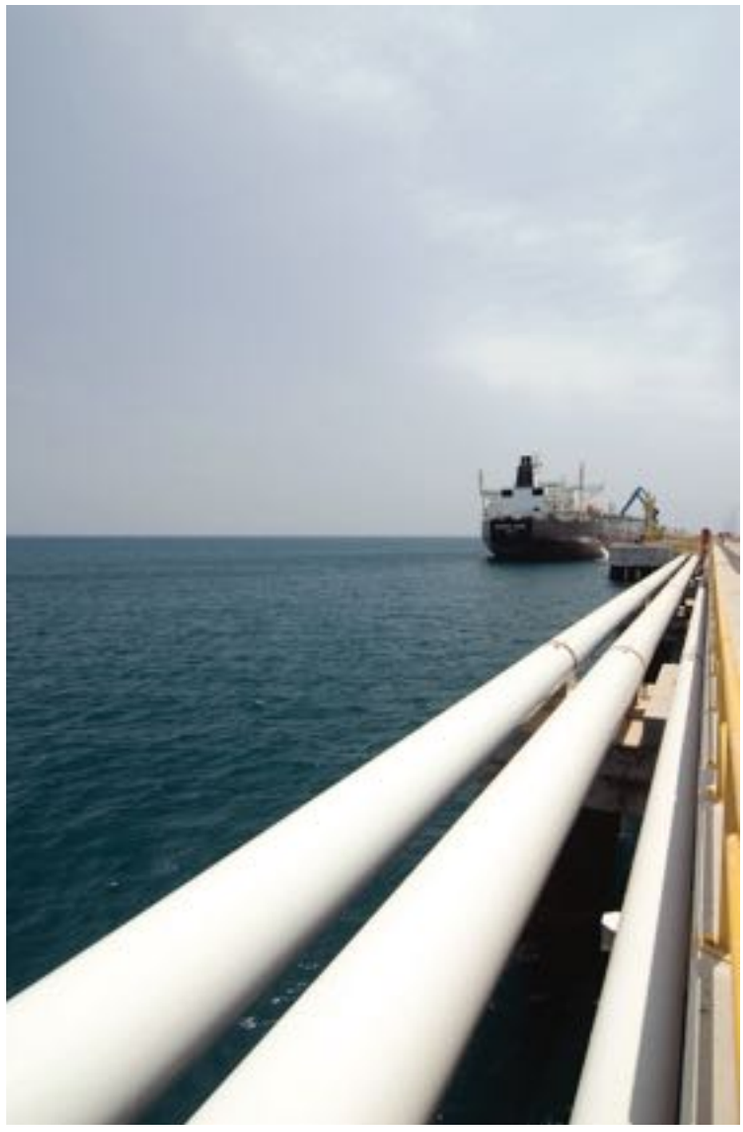
The contract of the XX century, as the Western media "dubbed" it right away after its signing, smoothly acquired the status of a project of the XXI century. It continues to contribute to the strengthening of the international authority of Azerbaijan on the world stage. This is reflected in the successful visit of President Ilham Aliyev to Italy in early September.

In the interviews with the European media, President Ilham Aliyev said that a very active political dialogue has been established between Italy and Azerbaijan, and the

The first production sharing agreement for the development of the block of fields was signed on September 20, 1994. An updated agreement was signed on September 14, 2017, which provides for the development of fields until the end of 2049.

ACG shareholders are BP (30.37%), SOCAR (25.0%), MOL Group (9.57%, substituted Chevron since April 16, 2020), INPEX (9.31%), Equinor (7.27%), ExxonMobil (6.79%), TPAO (5.73%), ITOCHU (3.65%) and ONGC Videsh Limited (OVL) (2.31%).

According to OPEC, this year global oil demand is expected to increase by 3 million 100 thousand barrels per day compared to the last year and will amount to about 100 million barrels.
It is expected that the oil demand in the member countries of the Organization for Economic Cooperation and Development will increase by 1 million 600 thousand barrels compared to the last year, and in non-OECD countries by 1 million 500 thousand barrels.



two countries are developing ties in the fields of economy, energy and education. Commissioned a year and a half ago, the Trans-Adriatic gas pipeline (TAP) transported 13.5 bcm to Europe. Italy accounted for 11.7 bcm of this volume, and this year it is planned to transport 10 billion cubic meters to the Italian market.

The TAP pipeline, which has a capacity of 10 billion cubic meters, is currently operating at full swing. This volume has to be increased at least to 20 bcm, which requires additional financial resources. Azerbaijan is ready for it as an investor, but it is necessary to have also other investors involved in this process. Since the beginning of the Russian-Ukrainain war we have received official requests from more than 10 countries asking to increase the export volumes or commence the export of Azerbaijani gas.

Thus, the value of the contract of the century also lies in the fact that it is the point from which the gas component of the world's energy security began to form. According to the contract of the XX century, associated gas was to be transferred to Azerbaijan free of charge. Today, the liquidity of gas supplies from the Shah Deniz field is as good as that of oil supplies.

In his interview, the President of Azerbaijan said that the volume of the country's confirmed natural gas reserves is 2.6 trillion cubic meters, it is planned to double the volume of gas supplies to Europe, agreements with Italy, Greece and Bulgaria have been signed, and gas transportation to other countries of the continent is being estimated. President Ilham Aliyev expressed confidence that Italy will become a country transiting Azerbaijan's hydrocarbon resources to other regions of Europe.

Italy is a strategic and closest trade partner of Azerbaijan. Italy is the first largest buyer of Azerbaijani oil and comes third among European countries buying Azerbaijani gas. The mutual trade turnover between the two countries amounted to $9.6 billion last year and reached $11 billion in seven months of this year.

День Нефтяника Азербайджана

20 сентября День Нефтяника Азербайджана, - день подписания под руководством национального лидера Азербайджана Гейдара Алиева международного контракта века, в этом году проекту исполнилось 28 лет.

С начала разработки АЧГ в 2001 году, общий объем доходов от продажи прибыльной нефти с блока превысил 160 млрд долларов.

С момента ввода в эксплуатацию месторождений «Азери-Чираг-Гюнешли» (АЧГ) по данным на 1 сентября 2022 года было добыто 560,2 миллиона тонн нефти.

АЧГ является крупнейшим блоком нефтяных месторождений Азербайджана и первым в мире договором, который был подписан дважды, что подчеркивает его сохранившуюся по сей день, высокую актуальность.

Растущий мировой спрос на нефть способствует росту инвестиционной привлекательности каспийских месторождений, а также росту международного авторитета прикаспийских стран.

Контракт XX века, как его «окрестили» сразу после подписания западные СМИ, плавно приобрел статус проекта XXI века, он продолжает способствовать укреплению международного авторитета Азербайджана на мировой арене. Об этом говорит успешный визит президента Ильхама Алиева в Италию в начале сентября.

Президент Ильхам Алиев в интервью европейским СМИ заявил, что налажен очень активный политический диалог между Италией и Азербайджаном, и между двумя странами развива-

Первый договор о разделе добычи по разработке блока месторождений был подписан 20 сентября 1994 года. 14 сентября 2017 года было подписано обновленное соглашение, которое предусматривает разработку месторождений до конца 2049 года. Долевое распределение акционеров АЧГ следующее: BP (30,37%), SOCAR (25,0%), MOL Group (9,57%, заменила Chevron с 16 апреля 2020 года), INPEX (9,31%), Equinor (7,27%), ExxonMobil (6,79%), TPAO (5,73%), ITOCHU (3,65%), ONGC Videsh Limited (OVL) (2,31%).

Согласно информации ОПЕК, в этом году мировой спрос на нефть, как ожидается, увеличится на 3 миллиона 100 тысяч баррелей в сутки по сравнению с прошлым годом и составит примерно 100 миллионов баррелей. Ожидается, что спрос на нефть в странах -членах Организации экономического сотрудничества и развития увеличится по сравнению с прошлым годом на 1 миллион 600 тысяч баррелей, а в странах, не входящих в ОЭСР, на 1 миллион 500 тысяч баррелей.

ются связи в сферах экономики, энергетики и образования. По Трансадриатическому газопроводу (TAP), введенному в эксплуатацию полтора года назад, в Европу транспортировано 13,5 млрд. кубометров природного газа, 11,7 млрд. кубометров этого объема пришлось на Италию, а в этом году планируется транспортировать на итальянский рынок 10 млрд. кубометров газа.

Трубопровод TAP, пропускная способность которого составляет 10 млрд. кубометров, в настоящее время работает на полную мощность, что необходимо увеличить этот объем как минимум до 20 млрд. кубометров, для этого требуются дополнительные финансовые ресурсы, и что Азербайджан готов к этому как инвестор, но необходимо участие в этом процессе и других инвесторов. С начала российско-украинской войны, по словам Президента Ильхама Алиева, получены официальные запросы от более чем 10 стран об увеличении объемов экспорта или о начале экспорта азербайджанского газа.

Таким образом, ценность контракта века еще и в том, что именно с него начала формироваться газовая составляющая мировой энергетической безопасности. Попутный газ согласно контракту XX века должен был безвозмездно передаваться Азербайджану. Сегодня ликвидность газовых поставок с месторождения «Шахдениз» не уступает нефти.

В своем интервью Президент Азербайджана сообщил, что объем подтвержденных запасов природного газа страны составляет 2,6 трлн кубометров, планируется удвоить объемы поставок газа в Европу, подписаны соглашения с Италией, Грецией и Болгарией, оценивается транспортировка газа в другие страны континента. Президент Ильхам Алиев выразил уверенность, что Италия станет страной, которая будет осуществлять транзит углеводородных ресурсов Азербайджана в другие регионы Европы.

Италия – стратегический и ближайший торговый партнер Азербайджана. Италия является первым крупнейшим покупателем азербайджанской нефти и третьим по величине покупателем азербайджанского газа среди европейских стран. Взаимный товарооборот между двумя странами в прошлом году составил 9,6 млрд. долларов, а за семь месяцев текущего года достиг 11 млрд. долларов.

We will develop cooperation with strategic partners

Jozef Síkela

Minister of Industry and Trade of the Czech Republic

Caspian Energy (CE): Mr. Sikela, how does the energy market situation affect the main indicators of the Czech economy?

Jozef Síkela, Minister of Industry and Trade of the Czech Republic: First of all, we have to say that calling the current situation an energy market situation is a big euphemism. We are in energy war with Russia, which is doing its utmost to harm us by misusing energy as a weapon. The effects of this war are clearly visible. The rapid rise in the prices of oil, gas, electricity together with other commodities on world markets significantly drives prices of domestic producers up, which is reflected in consumer prices. So, there is a clear connection to the inflation rate, which reached 16 % in May in the Czech Republic.

CE: Is the European Commission doing enough to reduce the «energy burden» on industry, the private sector and the population?

Jozef Síkela: The European Commission is paying the situation on energy markets the utmost attention. So far it has introduced many recommendations on how to tackle high energy prices and

We will offensively focus on the positive aspects that trade brings...

We are in energy war...

reduce the burden put on industry and households. Recently presented communication "Short-Term Energy Market Interventions and Long Term Improvements to the Electricity Market Design" is one of the good examples. Of course, it has limited possibilities and it is up to Member States which recommendations they will apply.

CE: The countries of the Iberian Peninsula have advanced the initiative to temporarily regulate the energy market prices due to force majeure sanctions. Will this help the industrial sector?

Jozef Síkela: We do not believe this is a good example to follow. All the more so because the countries of the Iberian Peninsula traditionally have different suppliers of natural gas than we do and are therefore much better prepared for the today's difficult situation. For example, Spain obtains natural gas by re-evaporating LNG, a large amount of which it draws from Algeria. Of course, at much better prices than we can realistically achieve today. For this reason, price regulation is not as costly for them as it would be in our case.

However, our situation is completely different. Mainly thanks to speculations and market manipulations and interventions by the market leader and price maker, i.e. Russia, natural gas prices are rising uncontrollably and the final bill will be paid by the end consumer, be it a company or a household.

If the Czech Republic introduced similar price regulation, in addition to a dramatic fiscal consequence, it would have seriously disrupted the market, and we cannot afford further volatility and disruption. That is why we focus on various short-term and more direct measures. For example, indirect cost compensation is considered. It is intended for industrial enterprises belonging to sectors threatened by carbon leakage and is provided in the form of public support. For small and medium-sized enterprises, there is

also the possibility of state-guaranteed interest-free loans through the National Development Bank.

CE: How effective is the use of renewable sources in the industrial sector of the economy?

Jozef Síkela: The industrial companies in the Czech Republic, even with regard to high energy prices, are increasingly investing in renewable energy sources, reducing energy intensity, etc. The effectivity is increased when the industry combines it with some kind of storage or uses waste heat.

CE: How effective are Czech investors' investments in international markets?

Jozef Síkela: Out of more than 51 billion USD of investments of Czech companies invested abroad, 43.5 billion USD are allocated in the other Member States of the European Union – obviously the Czech biggest export markets. Such increase of presence of Czech companies on the European internal market allows their deeper involvement in European supply chains. Additionally, it brings specific know-how, including knowledge how to operate on the labour markets that belong to the most expensive worldwide and are extremely competitive. Second largest destination of Czech investments is the United Kingdom with over 3 billion USD. In this comparison, investments of Czech companies to other geographical areas are much smaller and, in some cases, we witness a few countries with the decrease of Czech investments. However, at the same time, we´ve been witnessing rising interest among Czech investors towards major overseas markets, like the United States.

CE: How did Brexit affect the Czech Republic's trade indicators?

Jozef Síkela: The United Kingdom of Great Britain and Northern Ireland is one of the Czech Republic's main trading partners. In the recent years, it has been our fifth to seventh largest export market. In terms of imports, it ranks currently 16th place amongst the countries from which we import the most goods. Since 2001, the Czech Republic has been achieving a positive trade balance, the volume of which has grown significantly

The European Commission is paying the situation on energy markets the utmost attention.

The industrial companies in the Czech Republic, even with regard to high energy prices, are increasingly investing in renewable energy sources...

in recent years with respect to the decline in British exports to the Czech Republic. In a year-on-year comparison to the first quarter of 2022, there is actually an increase in exports to the United Kingdom by 1.5% and in terms of imports by 20% for the time being. In 2021, the share of exports to the UK accounted for 3.8% of the total Czech exports, whereas imports accounted for 1.55% and the whole turnover for 2.7%.

The indicators of trade exchange with the United Kingdom are unfortunately greatly affected by the restrictions resulting from the global Covid-19 pandemic, as well as by the current geopolitical situation in the world. It is therefore difficult to assess the actual impact of Brexit. However, it can be said that Brexit resulted in a decrease in imports from the UK to the Czech Republic and a stagnation of our exports in the opposite direction.

...the role of railway freight will continue to increase...

CE: Which type of transport is the most efficient and widespread in the trade sector of the EU and the Czech Republic?

Jozef Síkela: Last year, the total turnover of international transport to and from the Czech Republic valued about 14.5 billion USD, 70% of it is related to the transport to or from our EU partners. Preferred means of transport differ mainly based on the kind of transferred goods as well as by distances. As most of our major trading partners are neighbour countries, it comes as no surprise that the road transport still plays a crucial role in our trade. But in the line with the EU policies, the role of railway freight will continue to increase, especially considering dense network and huge investment projects targeting further improvement of rail infrastructure. As the Czech Republic is a land locked country, the share of water transport is below 4 %.

CE: What measures will be taken in the near and long term to increase the trade turnover of the Czech Republic and the EU as a whole?

Jozef Síkela: At the national level, we have already made steps to foster the trade promotion of companies and their production. We are strengthening the network of Czech trade representatives abroad and thus assisting Czech companies to diversify their export destinations. We decided to set up several new foreign offices in exchange for the withdrawn ones in the Russian Federation. For example, we set up a new representative office in Georgia, Tbilisi. In addition, we support our exporters with trade promotion services abroad, which includes assistance in finding suppliers of raw materials and inputs to their production. This can be considered as a short-term measure. On more general level, we consider the Czech Presidency of the Council of the EU to be an opportunity to mitigate negative effects of the current crisis. Ensuring the energy and raw material security for industrial production can be seen as a long-term measure but we need to act quickly. In the area of international trade during our Presidency, we want to move forward with the negotiations of new trade agreements and the finalization of those already negotiated. We believe that the agreements can help us to strengthen the European resilience and competitiveness of our economy, as well as alleviate the impact of lost markets and supplies from Ukraine and Russia, find new outlets for companies previously operating in these countries and reduce the EU's dependence on strategic products and services. We will offensively focus on the positive aspects that trade brings and develop cooperation with strategic partners, mainly in the transatlantic area.

Thank you for the interview.

Мы будем развивать сотрудничество со стратегическими партнерами

Йозеф Сикела

Министр промышленности и торговли Чехии

Caspian Energy (CE): Г-н министр, как ситуация с энергетическим рынком влияет на основные показатели экономики Чехии?

Министр промышленности и торговли Чехии Йозеф Сикела: Прежде всего, мы должны сказать, что называть нынешнее положение «ситуацией с энергетическим рынком» - это большой эвфемизм. Мы находимся в состоянии энергетической войны с Россией, которая делает все возможное, чтобы навредить нам, используя энергию как оружие. Последствия этой войны четко видны. Стремительный рост цен на нефть, газ, электроэнергию и другие сырьевые товары на мировых рынках значительно повышает цены отечественных производителей, что отражается на потребительских ценах. Итак, наблюдается четкая связь с уровнем инфляции, которая в мае достигла 16% в Чехии.

Мы будем наступательно акцентировать внимание на положительных аспектах, которые приносит торговля...

CE: Достаточно ли делает Еврокомиссия для снижения "энергетической нагрузки" на промышленность, частный сектор и население?

Йозеф Сикела: Еврокомиссия уделяет первостепенное внимание ситуации на энергетических рынках. К настоящему времени комиссией представлено множество рекомендаций о том, как бороться с высокими ценами на энергоносители и снизить нагрузку на промышленность и домохозяйства. Недавно представленный документ "краткосрочные интервенции на энергетическом рынке и долгосрочные стратегии улучшения структуры рынка электроэнергии" является одним из хороших примеров. Конечно, его возможности ограничены, и от государств-членов зависит, какие рекомендации они будут применять.

Мы находимся в состоянии энергетической войны...

CE: Страны Пиренейского полуострова выступили с инициативой временного регулирования энергетического рынка цен в связи с форсмажорными санкционными причинами, поможет ли это промышленному сектору?

Йозеф Сикела: Мы не считаем, что это хороший пример для подражания. Тем более что страны Пиренейского полуострова традиционно пользуются услугами разных поставщиков природного газа, и поэтому гораздо лучше подготовлены к сегодняшней сложной ситуации. Например, Испания получает природный газ путем регазификации СПГ, большой объем которого она получает из Алжира. Конечно, по гораздо более выгодным ценам, чем мы можем реально достичь сегодня. По этой причине регулирование цен обходится им не так дорого, как это было бы в нашем случае.

Однако наша ситуация совершенно иная. Главным образом благодаря спекуляциям, рыночным манипуляциям и вмешательствам лидера рынка, являющегося также стороной, определяющей цены, то есть России, цены на природный газ бесконтрольно растут, и окончательный

счет будет оплачен конечным потребителем, будь то компания или домохозяйство.

Если бы Чешская Республика ввела подобное ценовое регулирование, помимо драматических финансовых последствий, это серьезно подорвало бы рынок, а мы не можем позволить себе дальнейшее возникновение волатильности и сбоев. Именно поэтому мы фокусируемся на различных краткосрочных и более прямых мерах. Например, рассматривается компенсация косвенных затрат. Она предназначена для промышленных предприятий, принадлежащих к отраслям, которым угрожает рост выбросов углерода, и предоставляется в форме государственной поддержки. Для малых и средних предприятий также существует возможность получения гарантированных государством беспроцентных кредитов через Национальный Банк Развития.

CE: Насколько эффективно применение возобновляемых источников в промышленном секторе экономики?

Йозеф Сикела: Промышленные компании в Чешской Республике, даже несмотря на высокие цены на энергоносители, все больше инвестируют в возобновляемые источники энергии, снижая энергоемкость и т.д. Эффективность повышается, когда промышленность комбинирует его с возможностью хранения или использует повторно уже отработанное топливо.

CE: Насколько эффективны инвестиции чешских инвесторов на международных рынках?

Йозеф Сикела: Из более чем 51 миллиарда долларов инвестиций чешских компаний, вложенных за рубежом, 43,5 миллиарда долларов размещены в других странах-членах ЕС - очевидно, на крупнейших экспортных рынках Чехии. Такое расширение присутствия чешских компаний на внутреннем европейском рынке обеспечивает их более глубокое участие в цепочках поставок Европы. Кроме того, это позволяет приобретать конкретный опыт, в том числе знания о том, как работать на рынках труда, которые относятся к самым дорогим в мире и являются чрезвычайно конкурентоспособными. Вторым по величине направлением чешских инвестиций является Великобритания с более чем 3 миллиардами долларов США. В этом сравнении инвестиции чешских компаний в другие географические регионы намного меньше, и в некоторых случаях мы наблюдаем за уменьшением суммы чешских инвестиций в нескольких стран. Однако в то же время мы видим растущий интерес чешских инвесторов к крупным зарубежным рынкам, таким как Соединенные Штаты.

CE: Как Brexit повлиял на торговые показатели Чехии?

Йозеф Сикела: Соединенное Королевство Великобритании и Северной Ирландии является одним из основных торговых партнеров Чешской Республики. В последние годы это был наш пятый-седьмой по величине экспортный рынок. По объему импорта в настоящее время она занимает 16-е место среди стран, из которых мы импортируем больше всего товаров. С 2001 года Чешская Республика добивается положительного сальдо торгового баланса, объем которого значительно вырос в последние годы в связи со снижением британского экспорта в Чехию. В годовом исчислении по сравнению с первым кварталом 2022 года фактически наблюдается увеличение экспорта в Соединенное Королевство на 1,5%, а в плане импорта увеличение на данный момент составляет 20%.

В 2021 году доля экспорта в Великобританию составила 3,8% от общего объема чешского экспорта, в то время

Еврокомиссия уделяет первостепенное внимание ситуации на энергетических рынках.

Чехия все больше инвестируют в возобновляемые источники энергии...

как импорт составил 1,55%, а общий оборот - 2,7%.

На показатели торгового оборота с Соединенным Королевством, к сожалению, сильно влияют ограничения, вызванные глобальной пандемией Covid-19, а также текущая геополитическая ситуация в мире. Поэтому трудно оценить реальные последствия Брексита.

CE: Какой вид транспорта наиболее эффективен и распространен в торговом секторе ЕС и Чехии?

Йозеф Сикела: В прошлом году общий оборот международных перевозок в Чешскую Республику и из нее составил около 14,5 млрд долларов США, 70% из которых связаны с перевозками в обе стороны по ЕС. Предпочтительные транспортные средства различаются в основном в зависимости от вида перевозимых грузов, а также от расстояний. Поскольку большинство наших основных торговых партнеров являются соседними странами, неудивительно, что автомобильный транспорт по-прежнему играет решающую роль в нашей торговле. Но в соответствии с политикой ЕС роль железнодорожных перевозок будет продолжать возрастать, особенно учитывая плотную сеть и огромные инвестиционные проекты, направленные на дальнейшее улучшение железнодорожной инфраструктуры. Поскольку Чешская Республика является страной, не имеющей выхода к морю, доля водного транспорта составляет менее 4%.

...роль железнодорожных перевозок будет продолжать возрастать...

CE: Какие меры предпринимаются в ближайшей и долгосрочной перспективе для увеличения торгового оборота Чехии и ЕС в целом?

Йозеф Сикела: На национальном уровне мы уже предприняли шаги по стимулированию торговли компаний и их продукции. Мы укрепляем сеть чешских торговых представителей за рубежом и тем самым помогаем чешским компаниям диверсифицировать свои экспортные направления. Мы решили открыть несколько новых зарубежных представительств взамен отозванных из Российской Федерации. Например, мы открыли новое представительство в Грузии - Тбилиси. Кроме того, мы поддерживаем наших экспортеров услугами по продвижению торговли за рубежом, которые включают в себя помощь в поиске поставщиков сырья и материалов для их производства. Это можно рассматривать как краткосрочную меру. На более общем уровне мы рассматриваем председательство Чехии в Совете ЕС как возможность смягчить негативные последствия нынешнего кризиса. Обеспечение энергетической и сырьевой безопасности промышленного производства можно рассматривать как долгосрочную меру, но действовать нужно быстро. В области международной торговли во время нашего председательства мы хотим продвинуться вперед в переговорах по новым торговым соглашениям и доработке уже заключенных.

Мы считаем, что соглашения могут помочь нам укрепить европейскую устойчивость и конкурентоспособность нашей экономики, а также смягчить последствия потери рынков и поставок из Украины и России, найти новые рынки сбыта для компаний, ранее работавших в этих странах, и снизить зависимость ЕС от стратегических продуктов и услуг. Мы будем наступательно акцентировать внимание на положительных аспектах, которые приносит торговля, и развивать сотрудничество со стратегическими партнерами, в основном в трансатлантическом пространстве.

Благодарим вас за интервью.

We will do our best to continue to deliver gas to the European market

Terje Aasland

Minister of Petroleum and Energy of Norway

Caspian Energy (CE): Mr. Aasland, Norway is one of the major oil-gas producers and exporters in the EU. What do you think about today's energy crisis, which threatens to grow into a financial one?

Terje Aasland, Minister of Petroleum and Energy of Norway: Norwegian companies are doing what they can to deliver as much oil and gas as they can to the market. Production is near the maximum daily capacity.

Our main contribution to the current crisis in the short term will therefore be to maintain the current high production of oil and gas through high uptime at fields in related transport infrastructure.

Photo by Flickr.com / dr ashok kolluru

The goal is to ensure generation of 30 000 MW offshore wind at the Norwegian continental shelf by 2040.

This is a high priority for the gas producers in Norway and is a strategy which the Ministry supports and facilitates.

CE: Can Norway physically replace the volume of oil and gas supplies from Russia?

Terje Aasland: It is the companies operating on the Norwegian continental shelf that are responsible for selling oil and gas they produce into the market on a purely commercial basis.

We have discussed Norway's role as the sole large exporter of oil and gas in Europe with the European leaders, and there is close contact. They are well aware of that companies operating in Norway today produce and sell oil and gas on the market up to capacity.

Our shared ambition is to maximize Norway's contribution to Europe's energy security by facilitating high daily deliveries of oil and gas from our fields also going forward, and to cooperate also on important issues for the ongoing energy transition.

CE: How pressing are the climate change challenges and the impact of oil production on it in Norway?

Terje Aasland: In the current situation,

Our main contribution to the current crisis in the short term will therefore be to maintain the current high production of oil and gas...

Photo by Flickr.com / Gorm Helge Grønli Rudschinat

the most important thing we do is to produce at maximum. Norway produces oil and gas with very low CO2 emissions and our target is to further reduce the emissions by 50% within 2030. We will do our best to continue to deliver gas to the European market.

We have just stepped up our cooperation with the EU to ensure the industrial changes we need to supply more renewable energy to Europe – and to capture and safely store large quantities of CO2. Norway is a leading player on carbon capture and storage technology – we are close to a complete value chain with transport and storage under the seabed in the North Sea. Capacity to store all of Europe´s CO2 for a century.

We have also ambitious plans for ocean wind, including floating wind turbines. The goal is to ensure generation of 30 000 MW offshore wind at the Norwegian continental shelf by 2040.

We build on the experience gained over 50 years of oil and gas exploration under the harsh conditions in the North Sea. This is a textbook example of how we transform Norwegian oil and gas competence to the low emission society. The transformation goes on across our industries – green aluminum and green shipping are other examples.

CE: Does Norway plan to invest in offshore oil and gas exploration on an international scale and in the North Sea?

Terje Aasland: It's the companies within the oil and gas sector, not Norway/Ministry of Petroleum and Energy, who invest on the Norwegian continental shelf in the North Sea. The authorities approve plans for development and operations, and we have received a total of eight plans for development and operations during 2021, which is positive for the level of activity going forward.

CE: Which companies are actively engaged on the Norwegian shelf today?

Terje Aasland: Equinor Energy AS is among companies actively engaged on the Norwegian shelf today. It is operating production on Aasta Hansteen (Norwegian Sea), Alve (Norwegian Sea), Asgard (Norwegian Sea), Urd (Norwegian Sea), Tyrihans (Norwegian Sea), Trestakk (Norwegian Sea), Skuld (Norwegian Sea), Johan Castberg (Barents Sea, approved for production), Byrding (North Sea), Fram H-Nord (North Sea), Fram (North Sea), Gimle (North Sea), Gina Krog(North Sea), Grane(North Sea), Gudrun(North Sea), Gullfaks (North Sea), Gungne (North Sea), etc. Noteworthy are also such companies as Aker BP ASA, TotalEnergies EP Norge AS, ConocoPhillips Skandinavia AS, Lundin Energy Norway AS, Repsol Norge AS, Wintershall Dea Norge AS and Neptune Energy Norge AS.

Thank you for the interview.

Our shared ambition is to maximize Norway's contribution to Europe's energy security...

We build on the experience gained over 50 years of oil and gas exploration under the harsh conditions in the North Sea.

BAKU ENERGY FORUM

1·2 JUNE 2023

BAKU, AZERBAIJAN

28th BAKU ENERGY FORUM

www.bakuenergyforum.az

#BakuEnergyForum

Organisers
Tel. : +994 12 404 10 00
Fax : +994 51 224 10 00
E-mail : ccf@teca.az

Мы сделаем все возможное, чтобы и дальше поставлять газ на европейский рынок

Терье Аасланд

Министр нефти и энергетики Норвегии

Caspian Energy (CE): Г-н министр, Норвегия - один из крупных производителей и экспортеров нефти и газа в ЕС, что Вы думаете по поводу сегодняшнего энергетического кризиса, грозящего перерасти в финансовый?

Министр нефти и энергетики Норвегии Терье Аасланд: Норвежские компании делают все возможное, чтобы поставлять на рынок как можно больше объемов нефти и газа. Уровень добычи близок к максимальной суточной мощности.

Photo by Flickr.com / Role Bigler

Цель состоит в обеспечении выработки 30 000 МВт морской ветровой энергии на норвежском континентальном шельфе к 2040 году.

Таким образом, наш основной вклад в текущий кризис в краткосрочной перспективе будет заключаться в поддержании нынешнего высокого уровня добычи нефти и газа за счет увеличения периода непрерывной эксплуатации месторождений и соответствующей транспортной инфраструктуры. Это является приоритетной задачей для производителей газа в Норвегии и стратегией, которую министерство поддерживает и продвигает.

CE: Может ли Норвегия физически заместить объемы поставок нефти и газа из России?

Терье Аасланд: Именно компании, работающие на норвежском континентальном шельфе, несут ответственность за продажу добываемых ими нефти и газа на рынок на чисто коммерческой основе. Мы обсудили с европейскими лидерами роль Норвегии как единственного крупного экспортера нефти и газа в Европе, и мы продолжаем поддерживать тесную связь.

Они прекрасно знают, что компании, работающие сегодня в Норвегии, добывают и продают нефть и газ на рынке, полностью насыщая его.

Наша общая цель состоит в том, чтобы максимально увеличить вклад Норвегии в энергетическую безопасность Европы, способствуя ежедневным поставкам в больших объемах нефти и газа с наших месторождений в будущем, а также сотрудничать по важным вопросам продолжающегося энергетического перехода.

CE: Насколько актуальны в Норвегии проблемы изменения климата и влияния на него добычи нефти?

Терье Аасланд: В текущей ситуации самое важное - достижение максимального объема добычи. Норвегия добывает нефть и газ с очень низкими выбросами CO2, и наша цель состоит в дальнейшем сокращении выбросов на 50% к 2030 году. Мы сделаем все возможное, чтобы и дальше поставлять газ на европейский рынок.

Мы укрепили наше сотрудничество с ЕС, чтобы обеспечить промышленные изменения, необходимые нам для поставок большего количества возобновляемой энергии в Европу, а также для улавливания и безопасного хранения больших объемов CO2. Норвегия является ведущим игроком в области технологий улавливания и хранения углерода – мы близки к созданию полной цепи производства с транспортировкой и хранением под морским дном в Северном море. Речь идет о возможностях хранения всех выбросов CO2 Европы в течение столетия.

У нас также есть амбициозные планы в отношении океанского ветра, в том числе плавучих ветровых турбин. Цель состоит в обеспечении выработки 30 000 МВт морской ветровой энергии на норвежском континентальном шельфе к 2040 году.

Мы опираемся на опыт, накопленный за 50 лет разведки нефти и газа в суровых условиях Северного моря. Это хрестоматийный пример того, как мы трансформируем норвежскую нефтегазовую отрасль в отрасль с низким уровнем выбросов. Преобразование происходит во всех отраслях нашей промышленности - другими примерами являются экологически чистый алюминий и экологичное судоходство.

CE: Какие компании сегодня активны на норвежском шельфе?

Терье Аасланд: Equinor Energy AS входит в число компаний, активно работающих сегодня на норвежском шельфе. Компания ведет добычу на месторождениях Aasta Hansteen (Норвежское море), Alve (Норвежское море), Asgard (Норвежское море), Urd (Норвежское море), Tyrihans (Норвежское море), Trestakk (Норвежское море), Skuld (Норвежское море), Johan Castberg. (Баренцево море, одобрен для ведения добычи), Byrding (Северное море), Fram H-Nord (Северное море), Fram (Северное море), Gimle (Северное море), Gina Krog (Северное море), Grane (Северное море), Gudrun (Северное море), Gullfaks (Северное море), Gungne (Северное море) и т. д.

Следует отметить также компании Ask BP ASA, TotalEnergies EP Norge AS, ConocoPhillips Skandinavia AS, Lundin Energy Norway AS, Repsol Norge AS, Wintershall Dea Norge AS и Neptune Energy Norge AS.

CE: Планирует ли Норвегия инвестировать в разведку нефти и газа на море в международном масштабе и на Северном море?

Терье Аасланд: Именно компании нефтегазового сектора, а не Норвегия/Министерство нефти и энергетики, инвестируют в норвежский континентальный шельф в Северном море. Официальные органы утверждают планы развития и эксплуатации, и мы уже получили в общей сложности восемь планов развития и эксплуатации в течение 2021 года, что положительно скажется на нашей деятельности в будущем.

Благодарим вас за интервью.

Наш основной вклад в текущий кризис в краткосрочной перспективе будет заключаться в поддержании нынешнего высокого уровня добычи нефти и га за...

Наша общая цель состоит в том, чтобы максимально увеличить вклад Норвегии в энергетическую безопасность Европы...

Мы опираемся на опыт, накопленный за 50 лет разведки нефти и газа в суровых условиях Северного моря.

CASPIAN POWER

MAY 31 – JUNE 2 2023

BAKU, AZERBAIJAN
BAKU EXPO CENTER

11TH CASPIAN INTERNATIONAL

POWER AND RENEWABLE ENERGY EXHIBITION

Organisers

Tel. : +994 12 4041010
: +994 55 2241010
E-mail : power@iteca.az

SERBIA will continue diversifying supply sources

Zorana Mihajlovic

Deputy Prime Minister and Minister of Mining and Energy of the Republic of Serbia

Caspian Energy (CE): Dear Madam Minister, to what degree does the «gas component» affect the economy and long-term plans of Serbia today?

Zorana Mihajlovic, Deputy Prime Minister and Minister of Mining and Energy of the Republic of Serbia: For Serbia, as for many other European countries, the key question is how to be energy safe, because it is also a matter of national security, as well as economic stability and development. Gas security is an important component of energy security, especially in countries that are not rich in this energy product. The source of our gas security is therefore in our ability to diversify sources and suppliers of gas, to have our own gas storage facilities, and to connect with all the surrounding countries so that gas from different sources can reach Serbia and be transported through Serbia. Serbia's location is such that Serbia should be a transit corridor in energy, as it is already in transport.

Therefore, the first component of gas security in both the short and long term is the diversification of suppliers. Serbia has the opportunity to get gas from several directions, because it has built the Balkan Stream gas pipeline, but it is still dependent on one supplier, and that is an enormous risk for small economies, regardless of who the supplier is. Unfortunately, like many other European countries, Serbia has not solved this issue earlier, and with that vulnerability, we have entered the energy crisis.

Gas security is an important component of energy security...

The construction of the gas interconnection Serbia-Bulgaria, with a capacity of 1.8 billion cubic meters of gas, is of strategic importance to us because it will enable us to connect to the gas pipelines in the Southern Corridor via Bulgaria and Greece and enable us to get gas from Azerbaijan and the Caspian region, LNG terminals in Greece, as well as other sources in the Middle East. We expect that next year at least 30 to 40 percent of our gas needs - and they average at 3 to 3.2 billion cubic meters of gas per year–will be met from other sources.

Also, our plan is to connect via interconnections with other neighbors of ours, primarily Northern Macedonia and Romania. We are also discussing this with Bosnia and Herzegovina, and we will also discuss it with Croatia. Only if we are connected, as a region, can we be energy safe, because no country can do it alone.

Also, the construction of a new gas storage facility, with a capacity of one billion

cubic meters of gas, is planned, where the estimated value of the investment is about 200 million euros. Serbia owns only one part of the existing gas storage facility in Banatski Dvor, while the rest is owned by Russian Gazprom, which means that we cannot make all decisions independently.

For this winter, we expect to meet our needs from the contract with Gazprom, by withdrawing the agreed quantities of gas from the storage facility in Hungary, and reserves from our gas storage facility in Banatski Dvor.

CE: What could you say about the investment attractiveness of the Serbian energy system, and which new regional and international projects are planned for implementation?

Zorana Mihajlovic: By adopting a new legislative framework in energy, Serbia has taken the first step in the energy transition, and simultaneously created conditions for much more investments in the energy sector, which are a prerequisite for a successful transition.

With the adoption of the first independent Law on Renewable Energy Sources, we have created the conditions to increase the share of green energy in the energy mix. The total value of all planned and potential projects in energy and mining is about EUR 35 billion, of which the largest part are projects in RES.

At the moment, the share of solar energy and wind energy in the energy mix is only about 3.5 percent, which means that there is a huge potential for new investments in this sector, both of the public company "Elektroprivreda Srbije", which did not deal with this enough in the previous years, and of the private sector, as well as through partnerships of private investors with "Elektroprivreda Srbije".

Particularly important and thus priority projects for us include the construction of two reversible hydroelectric power plants, Djerdap 3 and Bistrica, which are important

Serbia's location is such that Serbia should be a transit corridor in energy...

...our plan is to connect via interconnections with other neighbors of ours, primarily Northern Macedonia and Romania.

for security of supply in the conditions of transition to green energy due to balancing of large capacities used by RES. Also, besides investments in new gas interconnections and gas storage facilities that I have already mentioned, investments in the transmission and distribution system in the electricity sector are planned, where interconnections with neighboring countries are also particularly important.

CE: To what extent is Serbia's energy system integrated into the EU energy system today?

Zorana Mihajlovic: Serbia is a contracting party to the Energy Community, an organization that has as its main goal the creation of a pan-European energy market, i.e. the connection of the market in the countries of Southeast Europe and the Black Sea region with the EU energy market. This is, therefore, an area that we are already working on and where, besides creating preconditions in terms of harmonization of regulations, it is very important that there is an infrastructure in place to connect with energy markets. In this sense, we have also launched projects and initiatives for connecting with neighbors both in the gas sector, and in electricity, because Serbia meets all the conditions to become a transit corridor for energy and energy products and thus contribute to greater energy security of the region, as well as greater integration of the market in the region and the region with the EU.

Also, let us not forget that the Green Agenda and the energy transition are an important part of Serbia's European path and that we have already made significant steps in the EU accession process, where harmonization of the normative framework is only the beginning. I believe that the opening of Cluster 4 in negotiations with the EU will encourage faster implementation of reforms in the chapters covered by this cluster–energy, environment and climate change, transport and trans-European networks.

CE: Do you plan to use the Southern Gas Corridor?

Zorana Mihajlovic: In parallel with the execution of works on the interconnection with Bulgaria, which will be completed by the autumn of next year, potential sources of natural gas supply along this route are analyzed. The Ministry of Mining and Energy is already conducting talks with the line ministry of Azerbaijan, so that long before the completion of the pipeline, we have a contract for the supply of this energy product.

In the current geopolitical conditions in Europe, it is certain that the importance of the gas reaching Europe by the Southern Gas Corridor will increase, as discussed by the memorandum signed between the European Commission and Azerbaijan to double gas imports for the EU. Azerbaijani gas is an important part of the solution for the diversification of gas supply sources in our region, where Serbia, in perspective, with the construction of interconnections

with its neighbors, can be not only a user of gas from the Caspian region, but also a transit country through which that gas will arrive to other countries in the region.

CE: Do you support the development of the LNG terminals network along the entire maritime perimeter of the EU, how will this help the processes of diversification of sources in such small markets - "islands" of the EU?

Zorana Mihajlovic: Diversification of gas suppliers in Europe was topical ten years ago, but little was done about it, and the consequences are seen and felt today, when we have an energy crisis. This applies both to our region and to Serbia, where the first steps in the construction of the interconnection to Bulgaria were made a decade ago, so that only after many years of halt, this project would be returned to the priorities of this Ministry. The importance of Serbia-Bulgaria gas interconnection is also reflected in the connection with LNG terminals in Greece, where we expect the terminal in Alexandropoulis to be completed at a similar time.

Our idea is to create infrastructure prerequisites for connection with other LNG terminals in the area, such as the LNG terminal in Krk, Croatia, as this means an increasing choice and competition among potential suppliers. The construction of LNG terminals, together with the construction of interconnections that would allow that gas to reach all parts of the region, is another way to increase our energy security. In times of energy crisis, the possibility of connecting with gas producers that are geographically more distant, but can provide certain quantities, should also not be underestimated.

Diversification of gas suppliers in Europe was topical ten years ago, but little was done about it...

CE: Which renewable energy sources are the most market-efficient and have the highest efficiency in the Serbian market?

Zorana Mihajlovic: Serbia has great potential for investment in RES, solar, wind, biomass, geothermal and other sources. The Ministry's priority was to create a quality and modern legal framework, aligned with EU regulations, so that we could attract investments in RES.

The first independent Law on the Use of Renewable Energy Sources (RES) has just been adopted to enable new investments in RES and the increase of the RES share in the total energy produced. The new law introduces, among other things, market premiums instead of earlier feed-in tariffs, which have been kept only for small plants and demonstration projects, under EU state aid rules. The new incentive system will expose producers to the impact of the market and competition, reducing costs for citizens and the economy. For the first time, this law has also recognized green hydrogen as a RES, which will play an increasingly important role in the energy transition.

Global data shows that the prices of electricity production in the last 10 years from solar power plants have decreased about seven times, from wind power plants halved. The development of technologies and market trends have already given impetus to the move towards green energy and will continue to go in this direction, regardless of current developments in Europe in times of crisis, and it is up to us to create the conditions to convert the interest of investors into concrete cooperation and projects that will enable Serbia to be energy safe, together with investments made by public companies and the state.

Thank you for the interview.

СЕРБИЯ продолжит диверсификацию источников поставок

Зорана Михайлович

Вице-премьер правительства Сербии и министр горной промышленности и энергетики

Caspian Energy (CE): Госпожа министр, насколько "газовая составляющая" сегодня влияет на экономику и долгосрочные планы Сербии?

Вице-премьер правительства Сербии и министр горной промышленности и энергетики Зорана Михайлович: Для Сербии, как и для многих других европейских стран, ключевым вопросом является обеспечение энергетической безопасности, поскольку это также вопрос национальной безопасности, экономической стабильности и развития. Газовая безопасность является важной составляющей энергетической безопасности, особенно в странах, которые не богаты этим энергетическим продуктом.

Таким образом, источник нашей газовой безопасности заключается в нашей способности диверсифицировать источники и поставщиков газа, иметь собственные газохранилища и соединительные трубопроводы со всеми соседними странами, чтобы газ из разных источников мог поступать в Сербию и транспортироваться через Сербию. Расположение Сербии таково, что она должна стать транзитным энергетическим коридором, коим она уже является в транспортной отрасли.

Поэтому диверсификация поставщиков является пер-

Газовая безопасность является важной составляющей энергетической безопасности...

вой составляющей газовой безопасности, как в краткосрочной, так и в долгосрочной перспективе.

У Сербии есть возможность получать газ с нескольких направлений, потому что она построила газопровод "Балканский поток", но страна по-прежнему зависит от одного поставщика, а это огромный риск для малых экономик, независимо от того, кто является поставщиком. К сожалению, Сербия, как и многие другие европейские страны, не решила эту проблему раньше, и с этой уязвимостью мы вступили в энергетический кризис.

Строительство соединительного газопровода Сербия-Болгария мощностью 1,8 миллиарда кубометров газа имеет для нас стратегическое значение, поскольку это позволит нам подключиться к газопроводам Южного коридора через Болгарию и Грецию и позволит нам получать газ из Азербайджана и Каспийского региона, с СПГ терминалов в Греции, а также из других источников на Ближнем Востоке. Мы ожидаем, что в следующем году, по крайней мере, 30-40 процентов наших потребностей в газе - а они в среднем составляют от 3 до 3,2 миллиарда кубометров газа в год – будут удовлетворяться из других источников.

Кроме того, наш план состоит в том, чтобы обеспечить связь с другими нашими соседями через соединительные трубопроводы, в первую очередь с Северной Македонией и Румынией. В настоящее время мы ведем переговоры по этому вопросу с Боснией и Герцеговиной, и мы также обсудим это с Хорватией. Мы сможем обеспечить энергетическую безопасность, только если будем связаны как регион, потому что ни одна страна не может достичь этого в одиночку.

Также планируется строительство нового газохранилища емкостью один миллиард кубометров газа, где ориентировочная стоимость инвестиций составляет около 200 миллионов евро. Сербия владеет только одной частью существующего газохранилища в Банатском дворе, в то время как остальная часть принадлежит российскому "Газпрому", а это значит, что мы не можем принимать все решения самостоятельно.

Этой зимой мы рассчитываем удовлетворить наши потребности по контракту с «Газпромом» за счет отбора согласованных объемов газа из хранилища в Венгрии и резервов из нашего хранилища газа в Банатском дворе.

CE: Какова инвестиционная привлекательность энергосистемы Сербии, и какие новые региональные и международные проекты планируются к реализации?

Зорана Михайлович: Приняв новую

законодательную базу в области энергетики, Сербия сделала первый шаг к энергетическому переходу и одновременно создала условия для значительного увеличения инвестиций в энергетический сектор, что является предпосылкой для успешного перехода.

С принятием первого независимого Закона о возобновляемых источниках энергии мы создали условия для увеличения доли зеленой энергии в энергобалансе. Общая стоимость всех запланированных и потенциальных проектов в области энергетики и горнодобывающей промышленности составляет около 35 миллиардов евро, из которых большая часть приходится на проекты в области ВИЭ.

На данный момент доля солнечной и ветровой энергии в энергетическом балансе составляет всего около 3,5 процентов, что говорит о наличии огромного потенциала для новых инвестиций в этот сектор, как со стороны государственной компании «Elektroprivreda Srbije», которая недостаточно занималась этим в предыдущие годы, так и частного сектора, а также через партнерские отношения частных инвесторов с компанией «Elektroprivreda Srbije».

К особо важным и потому приоритетным для нас проектам относится строительство двух реверсивных ГЭС Джердап 3 и Бистрица, которые важны для надежности энергоснабжения в условиях перехода на зеленую энергетику за счет балансирования больших мощностей, используемых ВИЭ. Кроме того, помимо инвестиций в новые соединительные газопроводы и газохранилища, о которых я уже упоминала, планируются инвестиции в систему передачи и распределения в электроэнергетическом секторе, где особенно важны межсетевые соединения с соседними странами.

CE: Насколько интегрирована сегодня энергосистема Сербии в энергосистему ЕС?

Зорана Михайлович: Сербия является членом Энергетического сообщества, организации, основной целью которой является создание общеевропейского энергетического рынка, то есть соединение рынка стран Юго-Восточной Европы и Черноморского региона с энергетическим рынком ЕС. Таким образом, это область, над которой мы уже работаем, и где, помимо создания предварительных условий с точки зрения согласования норм и правил, очень важно наличие инфраструктуры для подключения к энергетическим рынкам.

В этом смысле мы также запустили проекты и инициативы для установления связей с соседями, как в газовом секторе, так и в электроэнергетике, потому что Сербия отвечает всем условиям по становлению транзитным энергетическим коридором, способствуя, таким образом, повышению энергетической безопасности региона, а также большей интеграции рынка региона и региона с ЕС.

Кроме того, давайте не будем забывать, что Зеленая повестка дня и энергетический переход являются важной частью европейского пути Сербии и что мы уже сделали значительные шаги в процессе вступления в ЕС, в котором согласование нормативно-правовой базы - это только начало. Я считаю, что открытие Кластера 4 в переговорах с ЕС будет способство-

Расположение Сербии таково, что она должна стать транзитным энергетическим коридором...

...наш план состоит в том, чтобы обеспечить связь с другими нашими соседями через соединительные трубопроводы, в первую очередь с Северной Македонией и Румынией.

вать более быстрой реализации реформ в разделах, охватываемых этим кластером – энергетика, окружающая среда и изменение климата, транспортная политика и трансъевропейские сети.

CE: Планируете ли Вы использовать Южный газовый коридор?

Зорана Михайлович: Параллельно с выполнением строительных работ интерконнектора с Болгарией, которые будут завершены к осени следующего года, анализируются потенциальные источники поставок природного газа по данному маршруту. Министерство горнодобывающей промышленности и энергетики уже ведет переговоры с отраслевым министерством Азербайджана, чтобы задолго до завершения строительства трубопровода у нас был контракт на поставку этого энергоресурса. В нынешних геополитических условиях в Европе, несомненно, возрастет важность газа, поступающего в Европу по Южному газовому коридору, о чем говорится в меморандуме, подписанном между Еврокомиссией и Азербайджаном об удвоении импорта газа для ЕС. Азербайджанский газ является важной частью решения по диверсификации источников поставок газа в нашем регионе, где Сербия, в перспективе, со строительством соединительных трубопроводов со своими соседями, может стать не только потребителем газа из Каспийского региона, но и транзитной страной, через которую этот газ будет поступать в другие страны региона.

CE: Поддерживаете ли Вы развитие сети терминалов СПГ по всему морскому периметру ЕС, как это поможет процессам диверсификации источников на таких маленьких рынках - «островках» ЕС?

Зорана Михайлович: Вопрос диверсификации поставщиков газа в Европу был актуален десять лет назад, но мало что было предпринято в этом направлении. Последствия видны и ощущаются сегодня, когда у нас энергетический кризис. Это относится как к нашему региону, так и к Сербии, где первые шаги по строительству интерконнектора с Болгарией были сделаны десять лет назад, так что только после многолетнего перерыва этот проект будет снова включен в приоритеты этого министерства. Важность соединительного газопровода Сербия-Болгария также отражена в связи с терминалами сжиженного природного газа в Греции, где мы ожидаем завершение проекта терминала в Александропулисе в один и тот же период.

Вопрос диверсификации поставщиков газа в Европу был актуален десять лет назад, но мало что было предпринято в этом направлении.

Наша идея состоит в том, чтобы создать инфраструктурные условия для связи с другими терминалами СПГ в этом районе, такими как терминал СПГ в Крке (Хорватия), поскольку это означает расширение выбора и конкуренции среди потенциальных поставщиков. Строительство СПГ терминалов вместе со строительством соединительных газопроводов, которые позволили бы этому газу достигать всех частей региона, является еще одним способом повышения нашей энергетической безопасности. Во времена энергетического кризиса также не следует недооценивать возможность подключения к производителям газа, которые географически более удалены, но могут обеспечить определенные объемы.

CE: Какие возобновляемые источники энергии наиболее рыночно эффективны и обладают наибольшим КПД на рынке Сербии?

Зорана Михайлович: Сербия обладает большим потенциалом для инвестиций в ВИЭ, солнечную энергию, ветровую энергию, биомассу, геотермальные и другие источники. Приоритетом министерства было создание качественной и современной правовой базы, соответствующей нормам ЕС, чтобы мы могли привлекать инвестиции в возобновляемые источники энергии.

Недавно был принят первый независимый Закон об использовании возобновляемых источников энергии (ВИЭ), позволяющий осуществлять новые инвестиции в ВИЭ и увеличить долю ВИЭ в общем объеме вырабатываемой энергии. Новый закон вводит, среди прочего, рыночные надбавки вместо прежних льготных тарифов, которые были сохранены только для небольших заводов и демонстрационных проектов в соответствии с правилами государственной помощи ЕС. Впервые этот закон также признал зеленый водород в качестве ВИЭ, который будет играть все более важную роль в энергетическом переходе.

Глобальные данные показывают, что цены на производство электроэнергии за последние 10 лет на солнечных электростанциях снизились примерно в семь раз, на ветряных электростанциях – вдвое. Развитие технологий и рыночные тенденции уже дали толчок движению к зеленой энергетике и будут продолжать идти в этом направлении, независимо от текущих событий в Европе во времена кризиса, и от нас зависит создание условий для преобразования интереса инвесторов в конкретное сотрудничество и проекты, которые позволят Сербии стать энергобезопасной благодаря инвестициям, как государственных компаний, так и самого государства.

Благодарим вас за интервью.

Azeri gas volumes came as a safety belt for many states in the region

Virgil Daniel Popescu

Minister of Energy of Romania

Caspian Energy (CE): Mr. Popescu, what are the plans for oil and gas production in the Romanian sector of the Black Sea? How attractive is the Romanian shelf for investments?

Virgil Daniel Popescu, Minister of Energy of Romania: When we talk about the South-Eastern European countries, Romania has a privileged position being the second gas producer in the European Union. More than that, we have the chance to become a net exporter in the region by capitalizing on the significant gas reserves discovered in the Black Sea area that are estimated at 200 bcm. The Neptun Deep asset in the Black Sea represents a unique opportunity for Romania, but also for the entire region. The Romanian Company ROMGAZ SA signed on May 3rd, the sale-purchase contract of all the shares issued by ExxonMobil Company, representing 50% of the rights and obligations assumed in the Oil Agreement for the Neptune Deep perimeter in the Black Sea. It is a huge investment in consolidating the energy security not only of Romania, but of the entire region. Romania will take all the necessary steps, so that this exploitation to become a reality. We estimate that the first gas production from

Romania has a privileged position being the second gas producer in the European Union.

Neptun Deep block, where the estimated reserves are of approximately 100 bcm, will be obtained at the end of 2026 or in early 2027. We hope also that after the last technical tests the production in the Midia perimeter, another important perimeter in the Black Sea, will start by the end of June, with 1 bcm/year.

Romania has a privileged position on the Black Sea, an area of production and distribution of strategic importance for the regional energy security, so the development of Black Sea resources is a priority for Romania, as well as attracting investment and collaborating with companies that have the necessary know-how and technology. The Romanian offshore area covers 22,000 square kilometers and reaches depths of over 1,000 m. Given the significant potential of natural gas reserves that could become commercial exploitations, large-scale investments in the upstream sector of the Black Sea should be made in the coming years. I want to mention that the Romanian Parliament has approved the Law amending and supplementing the Offshore Law, which regulates the activity of exploration and production of natural gas in the Black Sea and in deep onshore perimeters (over 3,000 m). The new legal framework creates a useful tool for reducing dependence on natural gas imports, given the potential for natural gas production from proven onshore and offshore deposits on the Romanian territory. Moreover, the internal gas transmission infrastructure can ensure the takeover of current production, with additional investments being made to meet the expected increase in extracted volumes.

But, the Black Sea does not mean only hydrocarbons, this area has also a significant potential in the offshore wind sector which Romania wants to capitalize on. It is important to mention that Romania benefits from funds offered by the National Recovery and Resilience Plan and Modernization Fund for investments in renewable sector, as well as green production capacities.

... large-scale investments in the upstream sector of the Black Sea should be made in the coming years.

CE: How much gas is imported and how is the crisis of a fourfold price increase being overcome?

Virgil Daniel Popescu: Romanian gas demand is covered using approx. 20-25% imported gas. The volumes depend on how long and severe the cold season is. But the increased prices are not driven just by the imported gas. Romanian market is liberalized and integrated in the regional gas market. Romanian National Gas Transmission System is connected with the neighbors' transmission systems through interconnection points which ensure bidirectional flows of gas between our markets. In that case, the prices are determined by regional balance of demand and supply.

Due to the current context, Romanian authorities adopted a package of legal measures in order to reduce the pressure from the wholesale market on the final clients, especially on the ones being affected by the energy poverty. In this regard, the price reduction for gas and electricity was made through GEO 118/2021 and GEO 27/2022 by establishing caps for both utilities on the level of the final clients. In order not to distort the wholesale market, Romanian Government has engaged important budgetary funds so that the final prices would be limited until March 2023.

Concomitant with these measures, Romania is making the best efforts for finding out alternatives to the Russian gas. It is worth mentioning here the Romania's approach for mitigating the impact of Russian gas dependency:

-Diversification of gas supply sources and routes is the key to ensure security of supply for the upcoming cold seasons and phase out EU's dependency on Russian gas imports.

-Ensuring access for the Southeast Eu-

rope, including Romania, to new gas sources (LNG and/or pipeline imports) for example such as those from the Caspian region (AZ) can be ensured via the Vertical Gas Corridor (Greece-Bulgaria-Romania) and Trans-Balkan reverse flow Corridor (Turkey-Bulgaria-Romania-Ukraine-Republic of Moldova). These are two very important Corridors and making them operational at their full capacity is critical.

The interconnection points between Romania and the neighboring states, as well as the transport capacities ensured in bi-directional flow through these points can increase their relevance at regional level, provided that the neighboring states also make the necessary efforts to optimize the use of gas infrastructure at regional level.

Given the current general context, both at regional and European level, caused by the serious events currently unfolding, coupled with the ambitious process of the European Union to complete the metamorphosis of the European energy sector, it is necessary to take all legislative steps and investment, which will allow Romania to ensure as much as possible the security of supply of primary energy resources and especially natural gas.

The Black Sea offshore gas resources from the Romanian territorial waters will increase the energy security of Romania and of the region. Consequently, the new legal framework can help to achieve an optimal balance between the sources of budgetary revenue and the taxation policy to which the activity of crude oil and gas production is subordinated, representing an important premise for ensuring an efficient exploitation and use of primary energy resources and to ensure the supply of natural gas to the Romanian energy market.

In order to increase resilience in security of gas supply, Romania is promoting on the current 5th PCI list 2 storage projects (6.20.4-Depomures and 6.20.7-Bilciuresti) that aim at increasing the existing storage capacity and flexibility by increasing the injection and withdrawal capacity. These projects are a key instrument in terms of enhancing the security of supply of the region of South-Eastern Europe. These projects become more relevant in the context of the new Gas Storage Proposal Regulation. Therefore, Romania strongly encourages the European Commission to provide priority in financing for gas storage projects in the upcoming calls for proposals under Connecting Europe Facility (CEF). This will allow a timely implementation that will increase the security of gas supply in the upcoming winter seasons.

Regarding the potential of biomethane, Romania is acting to overcome a number of obstacles inherent in the start of a new industry:

- The need of supportive regulatory framework for biomethane production and injection;
- Implementing financial incentives for developing biomethane projects and injecting biomethane into the natural gas grid;
- Ensuring the right of biomethane producers to access the gas network in a non-discriminatory manner.

Biomethane production potential can replace at least 20% of the country's natural gas consumption by 2030, comparing with 2021 gas consumption.

CE: Which countries and companies are the main partners in the oil and gas industry?

The Black Sea has also a significant potential in the offshore wind sector...

...the prices are determined by regional balance of demand and supply.

... it is necessary to take all legislative steps and investment, which will allow Romania to ensure as much as possible the security of supply...

Virgil Daniel Popescu: Foreign companies have a special interest for the Southeastern countries, but for many Romania offers the most opportunities, due to its strategic location and a market with significant growth potential. There are few countries in the region that have the same advantages as Romania has. The country has its own oil, gas, coal, huge potential for renewable energy and is strategically located in the region, linked to other major energy markets.

The Romanian authorities have taken important steps to ensure a friendly climate for investors in Romania. In recent years, foreign direct investment has increasingly targeted the energy sector. Romania does not look only at itself when it comes to investment and energy security, but it must also look at its trading partners. And this comes natural because the economies at regional and global level are interconnected. There are extremely many examples of important foreign investments in the Romanian energy sector, so I will mention only a few of them: the French group ENGIE is present in Romania in three sectors of activity: natural gas, electricity and energy services; the German group E.ON, present in Romania through the companies Delgaz Grid and E.ON Energie Romania, has invested in the last 15 years on the local market for the modernization of the distribution networks and the development of energy solutions, having about 3.2 million customers. The American company BSOG is present in the Black Sea, in the Midia perimeter and started this month the gas production in this perimeter. OMV Group Austria - OMV Petrom has oil & gas production activities in Romania and is engaged in exploration activities and they operate the Petrobrazi refinery, with a 4.5 MN tons annual capacity. Also, they are engaged in gas and power sales and trading on the Romanian gas and power markets and are engaged in power production through the Brazi power plant, commissioned in 2012, with an 860 MWh production capacity. The main Azerbaijani oil company SOCAR is present in Romania with a chain in continuous development of distribution stations and we hope that this company will diversify its portfolio of activities in the gas supply and electricity production sector. KMGI - Rompetrol Rafinare is the largest asset held by the KMG International Group in Romania. The company operates the two refineries of the Group - Petromidia of Navodari, county of Constanta, together with the only petrochemical division of the country, and Vega Refinery of Ploiesti, which keeps the local refining industry at high standards. Also, based on the Kazakh-Romanian Energy Investment Fund, a new cogeneration plant will be built on the Petromidia platform, which will play a major role in balancing the production and distribution of electricity in the Dobrogea region, by ensuring the energy needs of the platform, but also by injecting the surplus electricity into the national system; Azerbaijan, Georgia and Romania already started the discussions on the implementation of a submarine cable project for electricity transmission under the Black Sea and the list can continue with many other examples.

Foreign companies have a special interest for the Southeastern countries...

CE: Are you planning to increase gas supplies from the Caspian region through the Southern Gas Corridor?

Virgil Daniel Popescu: The Azeri gas volumes transported through the infrastructure of the Southern Corridor came as a safety belt for many states in the region in the last cold season. The extension plans of the Southern Gas Corridor are of significant importance, as new gas suppliers are needed in the Balkans and South-Eastern European countries, which still depend on a single source of supply. The project has gained new opportunities of development taking into consideration the growing interest of many countries in the region to access the Azeri gas volumes that could reach the European market. Therefore, an enhancement of the Southern Gas Corridor transmission infrastructure will be an extremely valuable achievement for the Europe's energy security. Additional gas volumes could make an important contribution to Europe's energy diversification goals.

Romania is ready to join the efforts to develop the Southern Gas Corridor project, by capitalizing on the potential of the Interconnector between Bulgaria and Romania and of the BRUA gas pipeline, the main component of the Vertical Gas Corridor. More than that, Romania is interested in importing gas from Azerbaijan and, in this regard, has identified and proposed to the Republic of Azerbaijan a concrete transport route for the import of Azerbaijani gas, on the direction of Turkey-Bulgaria-Romania. We hope that the discussions with the countries transited by the Azerbaijani gas volumes towards the border of Romania, respectively Turkey and Bulgaria, will be completed as soon as possible, for the operationalization of this import.

Moreover, once the Interconnector between Bulgaria and Greece will be finalized in July, as the Bulgarian authorities have recently announced, Romania will be able to access the Azeri gas volumes that will be transported through the Southern Gas Corridor infrastructure.

Thank you for the interview.

Объемы азербайджанского газа стали “поясом безопасности” для многих государств региона

Вирджил-Даниэль Попеску

Министр энергетики Румынии

Caspian Energy (CE): Г-н министр, каковы планы по добыче нефти и газа на Черном море Румынии? Насколько инвестиционно-привлекателен румынский шельф?

Министр энергетики Румынии Вирджил-Даниэль Попеску: Когда мы говорим о странах Юго-Восточной Европы, Румыния занимает привилегированное положение, являясь вторым производителем газа в ЕС. Более того, у нас есть шанс стать нетто-экспортером в регионе, используя значительные запасы газа, обнаруженные в акватории Черного моря и оцениваемые в 200 млрд. кубометров. Блок «Neptun Deep» в Черном море представляет собой уникальную возможность не только для Румынии, но и для всего региона. 3 мая румынская компания ROMGAZ SA подписала договор купли-продажи всех акций, выпущенных компанией ExxonMobil, что составляет 50% прав и обязательств, предусмотренных в нефтяном соглашении по периметру «Neptun Deep» в Черном море. Это огромные инвестиции в укрепление энергетической безопасности не только Румынии, но и всего региона. Румыния предпримет все необходимые шаги, чтобы эта эксплуатация стала реальностью. По нашим оценкам, добыча первых объемов газа на блоке «Neptun Deep», где предполагаемые запасы составляют около 100 млрд куб. м, начнется в конце 2026 или - начале 2027 года. Мы также надеемся, что после последних технических испытаний добыча в периметре «Midia», еще одном важном участке в Черном море, начнется к концу июня объемом 1 млрд. кубометров в год.

Румыния занимает привилегированное положение на

Румыния является вторым производителем газа в ЕС.

Черном море, в районе добычи и распределения, имеющем стратегическое значение для региональной энергетической безопасности, поэтому разработка ресурсов Черного моря является приоритетом для Румынии, а также привлечение инвестиций и сотрудничество с компаниями, которые обладают необходимыми ноу-хау и технологиями. Морская зона Румынии охватывает 22 000 квадратных километров и достигает глубины более 1000 метров. Учитывая значительный потенциал запасов природного газа, которые могут быть использованы в коммерческих целях, в ближайшие годы следует осуществить крупномасштабные инвестиции в сектор апстрим Черного моря. Хочу отметить, что румынский парламент одобрил закон о внесении изменений и дополнений в закон о шельфе, который регулирует деятельность по разведке и добыче природного газа в Черном море и в глубоких периметрах (свыше 3000 м) на суше. Новая правовая база создает полезный инструмент для снижения зависимости от импорта природного газа, учитывая потенциал добычи природного газа из разведанных наземных и морских месторождений на территории Румынии. Кроме того, внутренняя газотранспортная инфраструктура может обеспечить прием объемов текущей добычи, при этом будут вложены дополнительные инвестиции для удовлетворения ожидаемого увеличения в объемах добычи.

Но Черное море означает не только углеводороды, этот район также имеет значительный потенциал в секторе оффшорной ветроэнергетики, который Румыния хочет использовать. Важно отметить, что Румыния извлекает выгоду из средств, предлагаемых в рамках плана восстановления европейской экономики и устойчивого развития, а также средств, выделяемых Фондом модернизации для вложения инвестиций в возобновляемый сектор и экологически чистые производственные мощности.

CE: Какой объем газа импортируется и как преодолевается кризис четырехкратного роста цен?

Вирджил-Даниэль Попеску: Доля импортируемого газа для удовлетворения внутреннего спроса в Румынии составляет примерно 20-25%. Объемы зависят от того, насколько продолжительным и суровым является холодный сезон. Но рост цен обусловлен не только импортируемым газом. Румынский рынок либерализован и интегрирован в региональный газовый рынок. Румынская национальная газотранспортная система связана с соседними газотранспортными системами через точки соединения, которые обеспечивают двусторонние потоки газа между нашими рынками. В этом случае цены определяются региональным балансом спроса и предложения.

В связи со сложившейся ситуацией власти Румынии приняли пакет правовых мер, чтобы уменьшить давление со стороны оптового рынка на конечных потребителей, особенно на тех, кто страдает от энергетической бедности. В связи с этим снижение цен на газ и электроэнергию было осуществлено посредством чрезвычайных правительственных указов 118/2021 и 27/2022, установивших предельные цены на оба энергоносителя для конечных пользователей. Чтобы не искажать оптовый рынок, правительство Румынии привлекло значительные бюджетные средства для сдерживания окончательных цен до марта 2023 года.

Параллельно с этими мерами Румыния прилагает все усилия для поиска альтернатив российскому газу. Здесь стоит упомянуть подход Румынии к смягчению последствий зависимости от российского газа:

- Диверсификация источников и маршрутов поставок газа является ключом к обеспечению безопасности поставок в предстоящие холодные сезоны и постепенному снижению зависимости ЕС от импорта российского газа.

- Обеспечение доступа Юго-Восточной Европы, включая Румынию, к новым источникам газа (СПГ и/или импорт по трубопроводам), например, к тем, что из Каспийского региона (АЗ), может быть налажено с помощью Вертикального Газового Коридора (Греция-Болгария-Румыния) и Транс-

...в ближайшие годы следует осуществить крупномасштабные инвестиции в сектор апстрим Черного моря.

балканского газового коридора (Турция-Болгария-Румыния-Украина - Республика Молдова). Это два очень важных коридора, и обеспечение их функционирования на полной мощности имеет решающее значение.

Точки соединения между Румынией и соседними государствами, а также транспортные мощности, обеспечиваемые двусторонним потоком через эти пункты, могут повысить их актуальность на региональном уровне, при условии, что соседние государства также предпримут необходимые усилия для оптимизации использования газовой инфраструктуры на региональном уровне.

Учитывая нынешнюю общую обстановку, как на региональном, так и на европейском уровне, вызванную разворачивающимися в настоящее время серьезными событиями, вкупе с амбициозным процессом Евросоюза по завершению метаморфозы европейского энергетического сектора, необходимо предпринять все законодательные шаги и инвестиции, что позволит Румынии максимально обеспечить безопасность поставок первичных энергоресурсов и особенно природного газа.

Морские газовые ресурсы Черного моря из румынских территориальных вод повысят энергетическую безопасность Румынии и региона. Следовательно, новая правовая база может помочь достичь оптимального баланса между источниками бюджетных доходов и налоговой политикой, которой подчинена деятельность по добыче сырой нефти и газа, что представляет собой важную предпосылку для обеспечения эффективной эксплуатации и использования первичных энергетических ресурсов и организации поставок природного газа на румынский энергетический рынок.

В целях повышения надежности газоснабжения Румыния в текущем 5-м списке PCI (проектов общего интереса) продвигает 2 газохранилищных проекта (6.20.4-Depomures и 6.20.7- Bilciuresti), которые направлены на расширение существующей емкости хранилищ и гибкости путем увеличения объемов закачки и отбора. Эти проекты являются ключевым инструментом с точки зрения повышения безопасности поставок в регионе Юго-Восточной Европы. Эти проекты становятся более актуальными в контексте нового регламента предложения по хранению газа. Поэтому Румыния настоятельно призывает Еврокомиссию предоставить приоритет в финансировании проектов по хранению газа в ходе предстоящих конкурсов проектов в рамках Фонда Соединения Европы (CEF). Это позволит своевременно реализовать проекты, что повысит надежность газоснабжения в предстоящие зимние сезоны.

Что касается потенциала биометана, Румыния принимает меры для преодоления ряда препятствий, присущих запуску новой отрасли:

- Необходимость создания благоприятной нормативно-правовой базы для производства и закачки биометана;
- Внедрение финансовых стимулов для разработки биометановых проектов и закачки биометана в сеть природного газа;
- Обеспечение права производителей биометана на доступ к газовой сети на недискриминационной основе.

Потенциал производства биометана может удовлетворить не менее 20% потребления природного газа в стране к 2030 году, по сравнению с потреблением газа 2021 года.

CE: Какие страны и компании являются основными партнерами в нефтегазовой отрасли?

Вирджил-Даниэль Попеску: Иностранные компании проявляют особый интерес к юго-восточным странам, но для многих Румыния предлагает больше всего возможностей благодаря своему стратегическому положению и рынку со значительным потенциалом роста. В регионе мало стран, которые обладают теми же преимуществами, что и Румыния. Страна обладает собственной нефтью, газом, углем, огромным потенциалом для возобновляемых

Черное море также имеет значительный потенциал в секторе оффшорной ветроэнергетики...

...цены определяются региональным балансом спроса и предложения...

...необходимо предпринять все законодательные шаги и инвестиции, что позволит Румынии максимально обеспечить безопасность поставок...

источников энергии и стратегически расположена в регионе, связанном с другими крупными энергетическими рынками.

Власти Румынии предприняли важные шаги для обеспечения благоприятного климата для инвесторов в Румынии. В последние годы прямые иностранные инвестиции все больше направляются в энергетический сектор. Румыния смотрит не только на себя, когда речь заходит об инвестициях и энергетической безопасности, но она также должна смотреть на своих торговых партнеров. И это естественно, потому что экономики на региональном и глобальном уровнях взаимосвязаны. Существует очень много примеров относительно важных иностранных инвестиций в румынский энергетический сектор, поэтому я упомяну лишь некоторые из них: Французская энергетическая группа Engie осуществляет деятельность в трех секторах: природный газ, электричество и энергетические услуги. Немецкая группа E.ON, присутствующая в Румынии через компании Delgaz Grid и E.ON Energie Romania, за последние 15 лет инвестировала на местном рынке в модернизацию распределительных сетей и разработку энергетических решений, имея около 3,2 миллиона клиентов. Американская компания BSOG ведет деятельность в Черном море, в периметре Мидия, и в этом месяце начала добычу газа на данном участке. OMV Group Austria - OMV Petrom ведет добычу нефти и газа в Румынии, занимается разведкой, а также управляет нефтеперерабатывающим заводом Petrobrazi мощностью 4,5 млн тонн в год. Кроме того, они занимаются продажей газа и электроэнергии на местных румынских рынках, а также производством электроэнергии на электростанции Брази, введенной в эксплуатацию в 2012 году, с производственной мощностью 860 МВтч. Основная азербайджанская нефтяная компания SOCAR присутствует в Румынии с сетью постоянно развивающихся заправочных станций, и мы надеемся, что эта компания диверсифицирует свой портфель деятельности в секторе газоснабжения и производства электроэнергии. KMGI - Rompetrol Rafinare является крупнейшим активом группы KMG International в Румынии. Компания управляет двумя нефтеперерабатывающими заводами группы – НПЗ Петромидия в Нэводари, округ Констанца, вместе с единственным нефтехимическим подразделением страны, и НПЗ Вега в Плоешти, который поддерживает местную нефтеперерабатывающую промышленность на высоком уровне. Также на базе Казахстано-румынского энергетического инвестиционного фонда на платформе НПЗ Петромидия будет построена новая когенерационная установка, которая сыграет большую роль в балансировании производства и распределения электроэнергии в Добруджском регионе, обеспечивая энергетические потребности платформы и подавая избыточную электроэнергию в национальную систему. Азербайджан, Грузия и Румыния уже начали обсуждения по реализации проекта подводного кабеля для передачи электроэнергии по дну Черного моря, и список можно продолжить многими другими примерами.

Иностранные компании проявляют особый интерес к юго-восточным странам...

CE: Планируете ли Вы увеличить поставки газа с каспийского региона посредством Южного Газового коридора?

Вирджил-Даниэль Попеску: Объемы азербайджанского газа, транспортируемого по инфраструктуре Южного Газового Коридора, стали поясом безопасности для многих государств региона в последний холодный сезон. Планы расширения Южного Газового Коридора имеют большое значение, поскольку на Балканах и странам Юго-Восточной Европы необходимы новые поставщики газа, так как они попрежнему зависят от одного источника поставок. Проект получил новые возможности развития с учетом растущего интереса многих стран региона в получении доступа к объемам азербайджанского газа, которые могли бы поступить на европейский рынок. Таким образом, улучшение транспортной инфраструктуры Южного Газового Коридора станет чрезвычайно ценным достижением для энергетической безопасности Европы. Дополнительные объемы газа могли бы внести важный вклад в достижение целей энергетической диверсификации Европы.

Румыния готова присоединиться к усилиям по развитию проекта «Южный Газовый Коридор», используя потенциал интерконнектора между Болгарией и Румынией и газопровода BRUA, основного компонента Вертикального газового коридора. Более того, Румыния заинтересована в импорте газа из Азербайджана и в этой связи определила и предложила Азербайджанской Республике конкретный транспортный маршрут для импорта азербайджанского газа в направлении Турция-Болгария-Румыния. Мы надеемся, что переговоры со странами, через которые объемы азербайджанского газа проходят транзитом к границе Румынии, соответственно Турции и Болгарии, будут завершены как можно скорее, для осуществления этого импорта. Более того, как только в июле будет завершено строительство интерконнектора между Болгарией и Грецией, как недавно объявили власти Болгарии, Румыния сможет получить доступ к объемам азербайджанского газа, который будет транспортироваться через инфраструктуру Южного Газового Коридора.

Благодарим вас за интервью.

Renewable energy is the only solution to the dependence on fossil fuels

Francesco La Camera

Director-General of the International Renewable Energy Agency

Caspian Energy (CE): In conditions of high oil and gas prices, and therefore high market demand for them, doesn't this mean that renewable energy sources, for all their importance, have suffered a complete commercial collapse in the "battle for markets"?

Francesco La Camera, Director-General of the International Renewable Energy Agency: "On the contrary, we are seeing unprecedented demand for renewables. Despite global uncertainties, renewable energy continues to expand steadily and is well above the long-term trend. The share in total capacity expansion reached a new record of 81% last year. Renewables are cost-competitive, while fossil fuels are becoming increasingly uneconomic, and there is an increased risk of stranded assets.

IRENA's new costs reports shows how economically viable new renewable power generation has become. Two-thirds of newly installed renewable power in 2021 had lower costs than the world's cheapest coal-fired option in G20 countries. We estimate that, given the current high fossil fuel prices, renewable power added in 2021 will create savings of USD 55

...renewable energy continues to expand steadily...

billion in global energy generation costs in 2022. The drive for renewables is unstoppable, but we must increase the pace of the change and scale up activities."

CE: How interconnected are the latest developments and discoveries today with the economy, its market component?

Francesco La Camera: "Energy planning, coupled with long-term investment choices, are critical to address the variables in energy integration. But there is also a need for innovation in renewable energy. Advances that overcome barriers and accelerate the deployment of renewables to support the energy transition. We must connect the innovation to dynamic policymaking that combines the policy instruments across the entire technology lifecycle. This means uniting R&D to the scale up of markets, developing smarter technologies, generating new types of market instruments and devising the necessary business models that introduce new actors onto the energy system stage."

CE: IRENA has announced support for hydrogen projects, but they have a higher energy intensity for production than the return on consumption, that is to say, a rather poor efficiency. Which environmental problems can be solved with such a low efficiency, high cost and, moreover, high waste of drinking water for catalysis?

Francesco La Camera: "Hydrogen is an essential component of a net zero energy system. It provides an alternative to decarbonise sectors that are difficult to electrify such as heavy industry and long-haul transport. One of the main challenges that green hydrogen faces today is its higher cost compared with fossil fuels and other alternative low-carbon technologies. However, I expect green hydrogen to move from niche to mainstream by 2030.

I say this because green hydrogen production is also currently limited to a few applications due to its high cost and its production capacity. The deployment of new technology and innovation can improve performance. Given larger electrolyser plants and the continuous decrease in renewable power costs, green hydrogen is expected to reach cost parity with fossil-derived hydrogen within the next decade."

CE: What do you think the concept of circular economy implies? Is it possible to apply it in the oil and gas sector, nullifying the industry's waste and emissions into the environment? Have such surveys been conducted, what are their results?

Francesco La Camera: "The energy transition must be implemented in a sustainable way, otherwise we face large amounts of decommissioned renewable energy equipment. The circular economy provides a unique opportunity to mitigate this risk and unlock multiple benefits.

Designing products with 'end-of-life' and the circular economy in mind can eliminate waste and unlock a large stock of raw materials and valuable components. This approach will ensure significant socio-economic benefits, jobs, environmental gains and economic value. Key actions by leading industry associations are critical. Governments also have a role to play by putting in place waste regulations for renewables, accompanied by waste management infrastructure."

CE: Will IRENA support, from the investment attractiveness standpoint, the unification of energy grid markets in order to make them more coherent? For example, getting Israeli energy grid market united with the European one, Qatar and Iran with the North-South corridor? What work is underway in this direction?

Francesco La Camera: "Interconnected power systems and cross-border electricity

...renewable power added in 2021 will create savings in global energy generation costs...

trade offer great opportunities to optimise diverse and abundant renewable energy resources, particularly at the regional level. Interconnections can enable larger deployment of renewables and can address the variability of solar and wind energy generation and related grid stability issues.

Establishing cross-border interconnection frameworks, however, is not simple and requires addressing a set of complex issues. However, with shared political will, it is possible. This already exists and there are so many good examples of cross-border electricity interconnections and regional power markets across the globe such as the Central American Integration System and the Nordic Power Market. As an example of ongoing work, IRENA, as a modelling partner, will support African stakeholders with the development of their Continental Master Plan, identifying the most cost-effective ways of expanding clean electricity generation and transmission infrastructure across the African continent.

A unified transmission network in Africa will enable inter-country trade between African countries as well as cross-continental trade with Europe and Asia, via existing links in North Africa. It will also create beneficial socioeconomic opportunities by increasing interregional access to affordable African renewable energy resources within the continent, investment opportunities, job growth and ultimately contribute to the region's sustainable development."

CE: Is there a way to reduce the political component in energy projects of vital necessity for the population?

Francesco La Camera: "I think it is important to define the meaning of politics in your question. I take it to mean those activities associated with the good governance of a country. If that is true then it is an absolute necessity to have a political component, I say this because only governments have the power to enact laws and the determination to deliver beneficial social and economic change. We desperately need them on our side, and they play a pivotal role within IRENA. Yes, we also need the private sector and civil society, but governments are at the very heart of the energy transition. We cannot afford to ignore them, and we must do everything to persuade them of the need for change."

CE: How can we level out the consequences of high taxation that accompanies the introduction of renewable sources on the one hand, and on the other hand, their dependence on natural phenomena and weather conditions in the EU and US markets?

Francesco La Camera: "I prefer to see this from a very different perspective. Look at the climate crisis, the energy insecurity, and the inflationary pressures caused by the global dependence on fossil fuels. The only solution to this deadly dependence is renewable energy."

CE: What kind of work is IRENA carrying out within the framework of the G20?

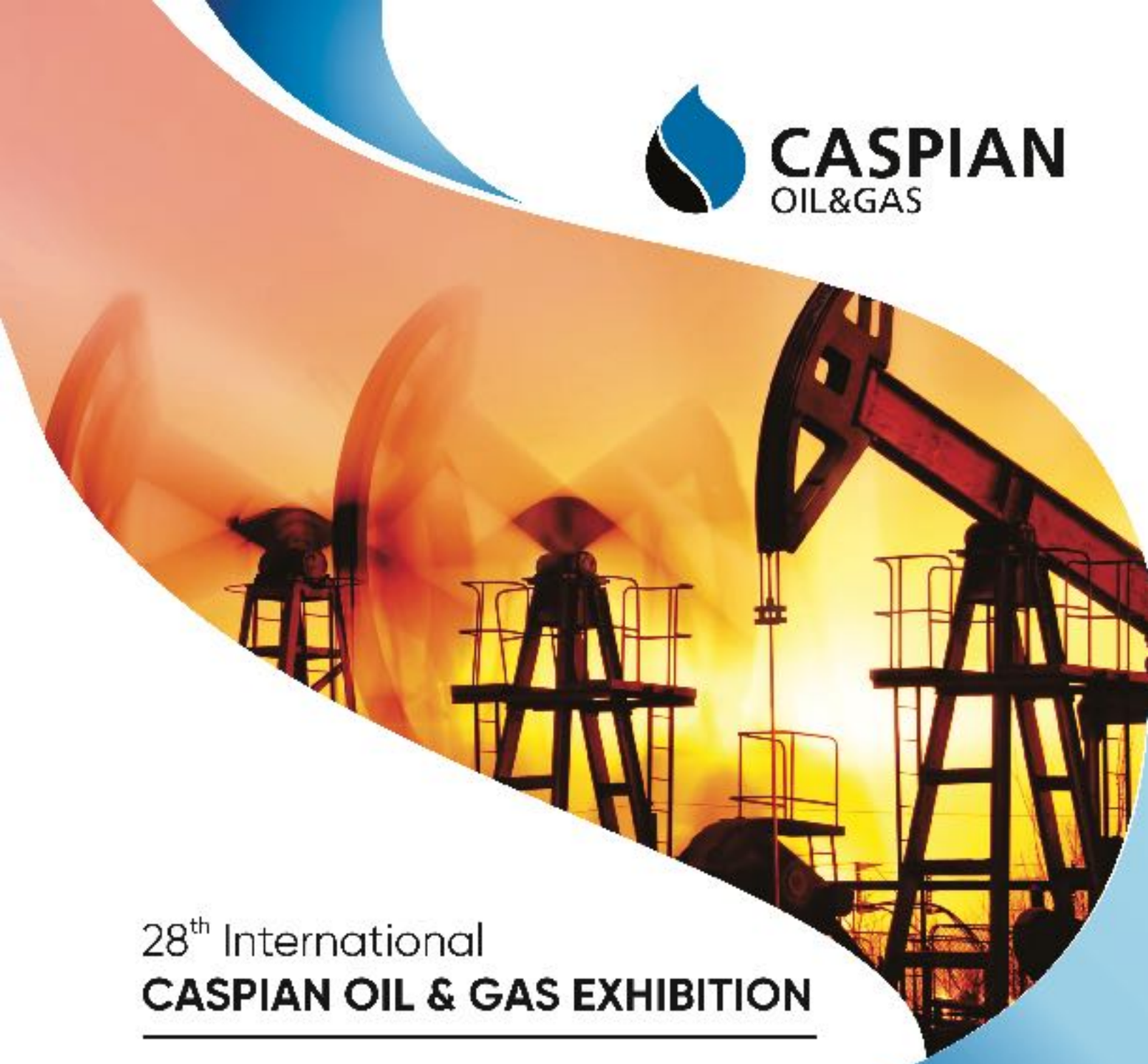
Francesco La Camera: "IRENA is hosting its first regional Investment Forum in September as part of Indonesia's G20 agenda in Bali, bringing together policymakers, companies, and investors from G20 and ASEAN. During the G20 energy ministerial, I will also present the results of IRENA's publications on Indonesia's and ASEAN's energy transition. Our goal is to use our data as the platform for encouraging policies, making investments accessible and delivering renewable projects on the ground."

Thank you for the interview.

...devising the necessary business models that introduce new actors onto the energy system stage.

...green hydrogen production is also currently limited to a few applications due to its high cost and its production capacity.

CASPIAN
OIL&GAS



28th International
CASPIAN OIL & GAS EXHIBITION

MAY 31 - 2 JUNE 2023
BAKU EXPO CENTER

www.cog.az

LEADING OIL & GAS EVENT
IN THE CASPIAN REGION

Organisers

Tel.: +994 12 404 10 00
: +994 55 227 10 00
E-mail: oilgas@teca.az

#CaspianOilandGas CaspianOilGas

ufi Approved Event

ВИЭ – единственное решение зависимости от ископаемого топлива

Франческо Ла Камера

Генеральный директор Международного агентства по возобновляемым источникам энергии (IRENA)

Caspian Energy (CE): В условиях высоких цен на нефть и газ, а значит высокого рыночного спроса на них, не означает ли это, что возобновляемые источники энергии при всей их актуальности потерпели полный коммерческий крах в "битве за рынки"?

Франческо Ла Камера, Генеральный директор Международного агентства по возобновляемым источникам энергии (IRENA): "Напротив, мы наблюдаем беспрецедентный спрос на возобновляемые источники энергии. Несмотря на глобальные факторы неопределенности, возобновляемая энергетика продолжает неуклонно расширяться и существенно опережает долгосрочную тенденцию. В прошлом году доля в общем объеме расширения мощностей достигла нового рекорда в 81%. Возобновляемые источники энергии конкурентоспособны, в то время как ископаемое топливо становится все более нерентабельным, и существует повышенный риск неприбыльных активов.

Новые отчеты IRENA о затратах показывают, насколько экономически обоснованной стала выработка новых объемов возобновляемой энергии. Две трети новых уста-

...возобновляемая энергетика продолжает неуклонно расширяться

новленных мощностей возобновляемых источников энергии в 2021 году имели более низкие затраты, чем самый дешевый в мире вариант, работающий на угле, в странах G20. По нашим оценкам, при нынешних высоких ценах на ископаемое топливо мощности возобновляемой энергии, введенные в 2021 году, позволят сэкономить 55 миллиардов долларов США на глобальных затратах на производство энергии в 2022 году. Стремление к возобновляемым источникам энергии невозможно остановить, но мы должны ускорить темпы изменений и расширить масштабы деятельности".

CE: Насколько взаимосвязаны сегодня новейшие разработки и открытия с экономикой, ее рыночной составляющей?

Франческо Ла Камера: Энергетическое планирование в сочетании с выбором долгосрочных инвестиций имеет решающее значение для учета переменных факторов в энергетической интеграции. Но существует также потребность в инновациях в области возобновляемых источников энергии. Достижения, которые преодолевают барьеры и ускоряют внедрение возобновляемых источников энергии для поддержки энергетического перехода. Мы должны связать инновации с динамичным формированием политики, объединяющей инструменты политики на протяжении всего жизненного цикла технологии. Это означает объединение исследований и разработок для расширения рынков, разработка более интеллектуальных технологий, создание новых типов рыночных инструментов и разработка необходимых бизнес-моделей, которые вводят новых участников в энергетическую систему.

CE: Irena объявила о поддержке водородных проектов, но они имеют большую энергоемкость для производства, чем отдачу при потреблении, то есть достаточно низкий КПД, какие экологические проблемы можно решить при столь низком КПД, высокой стоимости и кроме того высоких затратах питьевой воды для катализа?

Франческо Ла Камера: Водород является важным компонентом системы с нулевым энергопотреблением. Это обеспечивает альтернативу декарбонизации секторов, которые трудно электрифицировать, таких как тяжелая промышленность и дальнемагистральный транспорт. Одной из главных проблем, с которыми сегодня сталкивается зеленый водород, является его более высокая стоимость по сравнению с ископаемым топливом и другими альтернативными низкоуглеродными технологиями. Однако я ожидаю, что к 2030 году «зеленый водород» перейдет из категории нишевых в категорию массовых.

Я говорю это потому, что производство зеленого водорода также в настоящее время ограничено несколькими областями применения из-за его высокой стоимости и производственных мощностей. Внедрение новых технологий и инноваций может повысить производительность. Учитывая расширяющиеся электролизные заводы и постоянное снижение стоимости возобновляемой энергии, ожидается, что в течение следующего десятилетия зеленый водород будет иметь стоимость близкую к цене водорода, полученного из ископаемого топлива.

CE: Что по-вашему мнению включает в себя понятие циркулярная экономика? Можно ли ее применить в нефтегазовой сфере, сделав реально нулевыми отходы отрасли и выбросы в окружающую среду? Проводились ли подобные исследования, каковы их результаты?

Франческо Ла Камера: Энергетический переход должен осуществляться устойчивым образом, в противном случае мы столкнемся с большим количеством выведенного из эксплуатации оборудования для возобновляемых источников энергии. Циркулярная экономика предоставляет уникальную возможность снизить этот риск и получить множество преимуществ.

Разработка продуктов с учетом «конечного срока службы» и циркулярной экономики может устранить отходы и высвободить большой запас сырья и ценных компонентов. Такой подход обеспечит

...мощности возобновляемой энергии, введенные в 2021 году, позволят сэкономить...

значительные социально-экономические выгоды, рабочие места, экологические выгоды и экономический потенциал. Ключевые действия ведущих отраслевых ассоциаций имеют решающее значение. Правительства также должны сыграть свою роль, внедряя правила обращения с отходами для возобновляемых источников энергии, наряду с инфраструктурой по утилизации отходов.

CE: Будет ли IRENA поддерживать с точки зрения инвестиционной привлекательности объединения энергосетевых рынков с целью их большей когерентности? Например, Израиля с европейским рынком, Катара и Ирана с коридором Север-Юг? Какая работа ведется в этом направлении?

Франческо Ла Камера: Объединенные энергосистемы и трансграничная торговля электроэнергией открывают большие возможности для оптимизации разнообразных и обильных возобновляемых источников энергии, особенно на региональном уровне. Межсетевые соединения могут обеспечить более широкое использование возобновляемых источников энергии и могут решить проблему изменчивости выработки солнечной и ветровой энергии и связанные с этим проблемы стабильности сети.

Однако создание механизмов трансграничных межсистемных линий является непростой задачей и требует решения ряда сложных вопросов. Однако при наличии общей политической воли это возможно. Существует так много хороших примеров относительно трансграничных энергосистем и региональных энергетических рынков по всему миру, таких как Центральноамериканская интеграционная система и Рынок электроэнергии Северных стран. В качестве примера текущей работы IRENA, как партнер по моделированию, окажет поддержку африканским заинтересованным сторонам в разработке их Континентального генерального плана, определяя наиболее экономически эффективные способы расширения инфраструктуры производства и передачи чистой электроэнергии по всему африканскому континенту.

Единая сеть линий передачи в Африке позволит осуществлять межстрановую торговлю среди стран Африки, а также межконтинентальную торговлю с Европой и Азией через действующие каналы в Северной Африке. Это также создаст благоприятные социально-экономические возможности за счет расширения межрегионального доступа к приемлемым по цене африканским возобновляемым источникам энергии на континенте, обеспечит инвестиционные возможности, рост числа рабочих мест и, в конечном счете, будет способствовать устойчивому развитию региона.

CE: Как можно уменьшить политическую составляющую в энергетических проектах жизненной необходимости для населения?

Франческо Ла Камера: Я думаю, что важно определить значение политики в вашем вопросе. Я полагаю, здесь подразумеваются те виды деятельности, которые связаны с благим управлением страной. Если это так, то наличие политического компонента абсолютно необходимо, я говорю это потому, что только правительства имеют право принимать законы и решимость обеспечить благоприятные социальные и экономические изменения. Мы отчаянно нуждаемся в них на нашей стороне, и они играют ключевую роль в IRENA. Да, нам также нужны частный сектор и гражданское общество, но правительства находятся в самом центре энергетического перехода. Мы не можем позволить себе игнорировать их, и мы должны сделать все, чтобы убедить их в необходимости перемен.

CE: Как можно нивелировать последствия высокого налогообложения, которое сопровождает внедрение возобновляемых источников с одной стороны и их зависимость от природных явлений и метеоусловий на рынках ЕС и США?

Франческо Ла Камера: Я предпочитаю смотреть на это с совершенно другой точки зрения. Посмотрите на климатический кризис, отсутствие энергетической безопасности и инфляционное давление, вызванное глобальной зависимостью от ископаемого топлива. Единственным решением этой смертельной зависимости являются возобновляемые источники энергии.

CE: Какую работу проводит Irena в рамках G20?

Франческо Ла Камера: IRENA организовывает свой первый региональный инвестиционный форум в сентябре в рамках повестки дня G20 в Индонезии на Бали, сводя воедино политиков, компании и инвесторов из G20 и АСЕАН. Во время встречи министров энергетики G20 я также представлю результаты публикаций IRENA об энергетическом переходе Индонезии и АСЕАН. Наша цель - использовать наши данные в качестве платформы для поощрения политики, обеспечения доступности инвестиций и реализации проектов по возобновляемым источникам энергии на местах".

Благодарим вас за интервью.

...необходимы бизнес-модели, которые выводят новых участников на энергетическую сцену...

...производство зеленого водорода ограничено несколькими областями применения из-за высокой стоимости его производственных мощностей

Rebuild Karabakh

19 | 20 | 21 ОКТЯБРЯ 2022

БАКУ ЭКСПО ЦЕНТР

2-ая АЗЕРБАЙДЖАНСКАЯ МЕЖДУНАРОДНАЯ

ВЫСТАВКА «ВОССТАНОВЛЕНИЕ, РЕКОНСТРУКЦИЯ И РАЗВИТИЕ КАРАБАХА»

www.rebuildkarabakh.az

#RebuildKarabakh

#RebuildKarabakh

Организатор
Тел. : 994 12 404 10 00
: 994 55 224 10 00
E-mail: rebuild@ceo.az

Karabakh's revival

IN THE ECONOMIC CONTEXT OF AZERBAIJAN

The construction of the infrastructure necessary for the population's return and building of the economy, including in the agricultural sector, is now actively running in the Karabakh territories liberated within 44 days. Investments with a high technological potential are attracted to these lands in order to create high-value-added and export-oriented industries, and provide citizens with permanent jobs. The revival of the devastated lands is considered in the context of development of Azerbaijan's economy. The «2022-2026 Strategy of Socio-economic Development of the Azerbaijan Republic», approved by President Ilham Aliyev, implies the active reintegration of the Karabakh and East Zangezur economic regions into the Azerbaijani economy.

On July 7, President Ilham Aliyev signed a decree on the new division of economic regions in Azerbaijan. According to the decree, their number rose from 11 to 14. Baku, the country's capital, was identified as a separate economic region. Thus, established were the Karabakh and East Zangezur economic regions. The Karabakh economic region has included the following cities: Khankendi, Agjabedi, Agdam, Barda, Fuzuli, Khojaly, Khojavend, Shusha, Terter. The decree states that a decision to create this region was passed in order to ensure the restoration and rapid development of the ancient land which has a rich cultural and historical heritage and picturesque nature.

The other recently established East Zangazur district includes liberated territories such as Jebrail, Kalbajar, Gubadly, Lachin and Zangilan. These cities are located in the eastern part of the Zangezur plateau surrounded by the Zangezur mountain range and extending over a vast territory from Lachin and Kelbajar toward Nakhchivan located on the border with Armenia. It is worth reminding that these territories were historically located within a single area. For many years they were considered a part of the Zangezur district established in 1861, and were linked by traditional socio-economic, historical and cultural relations. This fact intensified the need for uniting into a single economic region.

REGION'S ECONOMY

According to the strategy, special attention will be paid to the production of high-quality goods and services, which will accelerate the integration of Azerbaijan's economy into the global value chain. The document also outlines measures to expand non-oil and gas export and further diversify it so that to have its annual volume increased by 85% in 2026, compared to 2021 figures. A draft national export strategy has also been worked out in order to promote the export-oriented economic development of the country. About 120 high export potential products, focused on more than 20 target markets, have been identified under the strategy. At the same time, remaining in the focus are other potential sectors or markets that local exporters will target.

According to the Strategy, the economy will develop in the region in compliance with the «smart» business models using closed-cycle production. On the other hand, local minerals will be included into the turnover within the framework of the pub-

lic-private partnership. The state will also focus on the development of the tourism potential of Karabakh and East Zangezur.

In parallel with the infrastructure construction, there will be trade, service, logistics centers and industrial parks created in the region. They will have modern production infrastructure and support private business initiatives. Entrepreneurs will receive exemption from tax and customs duties, as well as access to preferential loans and investment insurance.

Another direction of development of the liberated territories is the creation of environmentally friendly and cost–effective renewable energy sources in accordance with the "green energy zone" concept. The final goal of all the works is the constant growth of the share of Karabakh and Eastern Zangezur in Azerbaijani production, exports and employment.

REGION'S HYDROPOWER INDUSTRY

Earlier, almost 7000 enterprises were closed down in Karabakh due to the 30-year occupation. They provided 24% of income from grain crops, as well as accounted for 41% of wine production, 46% of potatoes, 18% of meat products and 34% of dairy products. In the territories, which used to be under occupation, there are various rich deposits of minerals, such as gold, copper, mercury, chromite, lead and zinc.

Although the share of the region in the total GDP of Azerbaijan has decreased down to 0.1% during the occupation, in the near future it will be possible to sell agricultural and industrial products worth $1.76 billion in the Jabrayil, Kalbajar, Gubadli, Lachin and Zangilan districts.

The liberated territories also have significant potential for renewable energy sources, especially hydropower. About 2.56 billion cubic meters of water, or 25% of Azerbaijan's local water resources, are formed in Karabakh, which creates opportunities for the creation of hydroelectric power plants (HPPs). Azerbaijan gained control of the hydroelectric power plants during the 44-day war. Many of these power plants have been reconstructed, while others are undergoing restoration work. Karabakh also has significant potential in the solar and wind energy industry. According to preliminary estimates of the International Renewable Energy Agency, the liberated areas have a potential of more than 4,000 megawatts of solar energy and up to 500 megawatts of wind energy. Kalbajar and Lachin districts have great potential for wind energy, while Zangilan, Jabrayil and Fuzuli districts are rich in solar energy potential.

Construction of an integrated transport infrastructure is one of the main directions of the program for the restoration of the liberated territories. The Fuzuli International Airport, the first airport in Karabakh, has already been built and test flights have been conducted, the runway strip of this airport is 3,000 meters long and 60 meters wide. Besides, the foundations of two other international airports were laid in the Zangilan and Lachin districts of Karabakh. Azerbaijan has also begun working on the restoration and expansion of the network of local roads and railways in the liberated territories: some highways have already been put into operation. They will make it possible to reach Karabakh from both the northern, southern and eastern directions, and thereby turn it into one of the promising economic crossroads of Transcaucasia.

Возрождение Карабаха

В КОНТЕКСТЕ АЗЕРБАЙДЖАНА

На освобожденных в течение 44 дней территориях Карабаха, сейчас активно возводится инфраструктура, необходимая для возвращения населения и построения экономики, в том числе в аграрной сфере. На эти земли привлекаются инвестиции с высоким технологическим потенциалом с целью создания производств с высокой добавленной стоимостью, ориентированных на экспорт, и обеспечения граждан постоянными рабочими местами. Возрождение опустошенных земель рассматривается в контексте развития экономики Азербайджана. Программа "Стратегия социально-экономического развития Азербайджанской Республики на 2022-2026 годы", утвержденная президентом Ильхамом Алиевым, подразумевает активную реинтеграцию Карабахского экономического региона и Восточно-Зангезурского экономического региона в азербайджанскую экономику.

Президент Ильхам Алиев 7 июля подписал распоряжение о разделении Азербайджана на зоны экономических регионов. Согласно распоряжению, их количество возросло с 11 до 14. Баку - столица страны - был выделен в отдельный экономический регион. Таким образом были созданы Карабахский и Восточный Зангезурский экономические регионы. В Карабахский экономический регион входят следующие города: Ханкенди, Агджабеди, Агдам, Барда, Физули, Ходжалы, Ходжавенд, Шуша, Тертер. В распоряжении указывается, что с целью обеспечения восстановления и стремительного развития древнего края, обладающего богатым культурным историческим наследием и живописной природой, было принято решение о создании этого региона.

Другой, недавно созданный Восточный Зангезурский район охватывает освобожденные территории: Джебраил, Кельбаджар, Губадлы, Лачин и Зангилан. Эти города находятся в восточной части Зангезурского плато, окруженного Зангезурским горным хребтом и простирающимся по обширной территории от Лачина с Кельбаджаром до Нахчывана, расположенного на границе с Арменией. Напомним, что эти территории исторически располагались в одном районе. В течение многих лет они считались частью Зангезурского района, созданного в 1861 году, и были связаны традиционными социально-экономическими, историческими и культурными отношениями. Этот факт и обусловил необходимость объединения в один экономический регион.

ЭКОНОМИКА РЕГИОНА

Согласно Стратегии, особое внимание будет уделено производству качественных товаров и услуг, что позволит ускорить интеграцию экономики Азербайджана в глобальную цепочку добавленной стоимости. В рамках документа намечаются также меры по расширению ненефтегазового экспорта и дальнейшей его диверсификации для того, чтобы в 2026 году его годовой объем вырос на 85% по сравнению с показателями 2021 года.

В целях содействия экспортно-ориентированному экономическому развитию страны также разработан проект Национальной экспортной стратегии. В рамках стратегии определены порядка 120 продуктов с высоким экспортным потенциалом, ориентированных более чем на 20 целевых рынков. При этом в фокусе внимания остаются и другие потенциальные секторы или рынки, на которые будут ориентироваться местные экспортеры.

Согласно Стратегии, экономика будет развиваться в регионе по "умным" бизнес-моделям, использующим производства замкнутого цикла. С другой стороны, местные полезные ископаемые будут включены в оборот в рамках государственно-частного партнерства. Также государство уделит внимание развитию туристического потенциала Карабаха и восточного Зангезура с уникальными и конкурентоспособными услугами.

Параллельно с проведением инфраструктуры в регионе будут создаваться торгово-сервисно-логистические центры и индустриальные парки с современной производственной инфраструктурой, которые будут поддерживать частные бизнес-инициативы. Предприниматели получат освобождение от налоговых и таможенных сборов, а также доступ к льготным кредитам и страхованию инвестиций.

Еще одно направление развития освобожденных территорий – создание экологически чистых и экономически эффективных возобновляемых источников энергии в соответствии с концепцией "зеленой энергетической зоны". Итоговая цель всех работ – постоянный рост доли Карабаха и Восточного Зангезура в азербайджанском производстве, экспорте и занятости.

ГИДРОЭНЕРГЕТИКА РЕГИОНА

Ранее из-за 30-ти летней оккупации в Карабахе было закрыто почти 7000 предприятий. Они обеспечивали 24% доходов от зерновых культур, 41% производства вина, 46% - картофеля,

18% - мясной продукции, 34% - молочной продукции. На ранее оккупированных территориях имеются различные богатые залежи полезных ископаемых, таких как золото, медь, ртуть, хромит, свинец, цинк.

Хотя за время оккупации доля региона в общем ВВП Азербайджана снизилась до 0,1%, но в ближайшем будущем в Джебраильском, Кяльбаджарском, Губадлинском, Лачинском и Зангиланском районах станет возможной реализация производства сельскохозяйственной и промышленной продукции на сумму 1,76 миллиарда долларов.

Освобожденные территории также обладают значительным потенциалом возобновляемых источников энергии, особенно гидроэнергетики. В Карабахе образуется около 2,56 миллиарда кубометров воды, или 25% местных водных ресурсов Азербайджана, что создает возможности для создания гидроэлектростанций (ГЭС). Во время 44-дневной войны Азербайджан получил контроль над ГЭС. Многие из этих электростанций были реконструированы, а на других продолжаются восстановительные работы. Карабах также обладает значительным потенциалом в отрасли солнечной и ветровой энергии. По предварительным оценкам Международного агентства по возобновляемым источникам энергии, освобожденные районы обладают потенциалом более 4000 мегаватт солнечной энергии и до 500 мегаватт энергии ветра. Кяльбаджарский и Лачинский районы обладают большим потенциалом энергии ветра, в то время как Зангиланский, Джебраильский и Физулинский богаты потенциалом солнечной энергии.

Одним из основных направлений программы восстановления освобожденных территорий является создание комплексной транспортной инфраструктуры. Международный аэропорт Физули, первый аэропорт в Карабахе, уже построен и проведены пробные полеты, взлетно-посадочная полоса этого аэропорта имеет 3000 метров в длину и 60 метров в ширину. Помимо этого, были заложены фундаменты двух других международных аэропортов в Зангиланском и Лачинском районах Карабаха. Азербайджан также начал работу по восстановлению и расширению сети местных автомобильных и железных дорог на освобожденных территориях: некоторые магистрали уже введены в эксплуатацию. Они позволят добраться до Карабаха как с северного и южного, так и восточного направлений, и тем самым превратят его в один из перспективных экономических перекрестков Закавказья.

Azerbaijan and Kazakhstan expanding cooperation

Multifaceted cooperation

Last summer was marked by the intensification of cooperation between Azerbaijan and Kazakhstan. For Kazakhstan having no direct access to the open sea, Azerbaijan, with its developed export infrastructure, is one of the main trading partners, given the geographical proximity and long-standing friendly relations between the two countries.

After meeting with the President of Kazakhstan Kassym-Jomart Tokayev in Baku on August 24, President of Azerbaijan Ilham Aliyev announced the strengthening of cooperation between the countries, noting that Azerbaijan and Kazakhstan have similar positions on international issues.

The parties signed 20 documents during the official visit of the President of Kazakhstan to Baku, among which the main are:

- The declaration on strengthening strategic relations and deepening allied interaction between the Republic of Kazakhstan and the Republic of Azerbaijan.

- The comprehensive program for the development of cooperation between the Republic of Azerbaijan and the Republic of Kazakhstan for 2022–2026.

- The agreement on trade and economic cooperation between the Government of the Republic of Azerbaijan and the Government of the Republic of Kazakhstan.

Earlier in June, the negotiations, held in Baku within the framework of the Kazakhstan trade and economic mission, resulted in signing of 8 export contracts worth more than $38 million, says the data of the Ministry of Trade of the Republic of Kazakhstan.

To date, more than 80 Kazakhstani companies are permanent exporters of their products to Azerbaijan.

Besides, there is a potential to increase exports from Kazakhstan by 105 commodity items worth $272 million, including metallurgical products, food and beverages, products of the engineering and chemical industries.

Since the beginning of this year, twice as much cargo has been transported through the commercial ports in the Caspian Sea than in the same period of 2021. It is expected that the volume of shipments on the trans-Caspian route will increase sixfold by the end of this year.

The trade turnover between Kazakhstan and Azerbaijan in 2021 amounted to $332.2 million, which is 3 times higher than in the same period of the previous year ($109.2 million).

The 2021 exports from Kazakhstan to Azerbaijan in-

creased 3.4 times and amounted to $287.9 million. Imports to Kazakhstan from Azerbaijan increased by 77.3% and amounted to $44.4 million in 2021.

Ro-Ro

On July 7, the day after the information about the month-long suspension of the Caspian Pipeline Consortium (CPC) operation came out, President of Kazakhstan Kassym-Jomart Tokayev called the diversification of oil supplies an important task. In this regard, he ordered to work out the best option for the implementation of the Trans-Caspian route and increase the capacity of two oil pipelines, the press service of Akorda reports.

«The priority direction is the Trans-Caspian route. I task KazMunayGas to work out the best option for its implementation, including the possibility of attracting investors of the Tengiz project. The Government, together with Samruk-Kazyna, should take measures to increase the capacity of the Atyrau—Kenkiyak and Kenkiyak—Kumkol oil pipelines», Tokayev said on the July 7 meeting dedicated to the development of the transport and transit potential.

Tokayev also tasked to turn the ports of Kazakhstan into the leading hubs of the Caspian Sea.

"I set a strategic task for the government — to transform our ports, turning them into one of the leading hubs of the Caspian Sea. Conceptually, I agree that it is necessary to strengthen the maritime fleet and create a container hub in the port of Aktau", Kassym-Jomart Tokayev said.

He also noted that Kazakhstan «has never been a maritime country and therefore has not fully utilized the possibilities of the sea transportation». However, now, the President stressed, is another time. Following this order, Kazakhstan plans to export five million tons of oil through Azerbaijani pipelines. This was reported by the Reuters agency on August 12. Of these, Kazakhstan is going to export 1.5 million tons of oil via the Baku - Tbilisi - Jeyhan pipeline. The national company «KazMunayGas» is negotiating with the Azerbaijani state company SOCAR.

If the parties come to an agreement, Kazakhstan will be able to ship about 30 thousand barrels through the pipeline to the Turkish Mediterranean port of Jeyhan. "According to the two sources, another 3.5 million tons of Kazakh oil per year may begin to flow through another Azerbaijani pipeline to the Georgian Black Sea port of Supsa in 2023", the agency reported.

The total volume of exported Kazakh oil may reach more than 100 thousand barrels per day. This makes 8% of the volume transported by the Caspian pipeline. 1.3–1.4 million barrels per day run through the Caspian Pipeline Consortium (CPC) connecting the fields in western Kazakhstan with the port of Novorossiysk in the Black Sea. The difficulty of an alternative route through Azerbaijan is that Kazakhstan will have to rely on small tankers to transport oil, given the specifics of the Caspian Sea.

A permanent ferry service has been established between the ports of Aktau and Baku (Azerbaijan). Railway ferries and Ro-Ro vessels transport petroleum products, goods, grain and mineral fertilizers, covering 253 nautical miles in 18-20 hours. Ferries can accommodate up to 54 railway cars and 35 heavy-duty vehicles.

Азербайджан и Казахстан расширяют сотрудничество

Многовекторное сотрудничество

Минувшее лето ознаменовалось активизацией сотрудничества Азербайджана и Казахстана. Для Казахстана, не имеющего прямого выхода к открытому морскому пространству, Азербайджан с его развитой экспортной инфраструктурой стал одним из основных торговых партнеров, свою позитивную роль сыграли географическая близость и давние дружеские отношения, сложившиеся между двумя странами.

Президент Азербайджана Ильхам Алиев после встречи с президентом Казахстана Касым-Жомартом Токаевым 24 августа в Баку заявил об укреплении взаимодействия между странами, отметив, что Азербайджан и Казахстан имеют схожие позиции по международным вопросам.

Стороны подписали 20 документов в рамках официального визита Президента Казахстана в Баку среди которых основные:

- Декларация об укреплении стратегических отношений и углублении союзнического взаимодействия между Республикой Казахстан и Азербайджанской Республикой.

-Комплексная программа развития сотрудничества между Республикой Казахстан и Азербайджанской Республикой на 2022–2026 годы.

-Соглашение между правительством Республики Казахстан и правительством Азербайджанской Республики о торгово-экономическом сотрудничестве.

Ранее в июне по итогам переговоров в Баку в рамках казахстанской торгово-экономической миссии подписано 8 экспортных контрактов на общую сумму более $38 млн. согласно данным Минторговли РК.

На сегодняшний день более 80 казахстанских компаний являются постоянными экспортерами своей продукции в Азербайджан. При этом имеется потенциал наращивания экспорта из Казахстана по 105 товарным позициям на сумму $272 млн, включая металлургическую продукцию, пищевые товары и напитки, продукцию машиностроительной и химической отраслей.

С начала текущего года через морские торговые порты на Каспии перевезено вдвое больше грузов, чем за аналогичный период 2021 года. Ожидается, что до конца текущего года объем перевозок по транскаспийскому маршруту увеличится в шесть раз.

Товарооборот между Казахстаном и Азербайд-

жаном за 2021 год составил $332,2 млн, что в 3 раза выше, чем за аналогичный период предыдущего года ($109,2 млн).

Экспорт из Казахстана в Азербайджан за 2021 год вырос в 3,4 раза и составил $287,9 млн. Импорт в Казахстан из Азербайджана за 2021 год вырос на 77,3% и составил $44,4 млн.

Ро-Ро

7 июля, на следующий день после информации о приостановлении на месяц деятельности Каспийского трубопроводного консорциума (КТК), президент Казахстана Касым-Жомарт Токаев назвал важной задачей диверсификацию поставок нефти. В связи с этим он поручил проработать оптимальный вариант реализации Транскаспийского маршрута и увеличить мощности двух нефтепроводов, сообщает пресс-служба Акорды.

«Приоритетным направлением является Транскаспийский маршрут. Поручаю "КазМунайГазу" проработать оптимальный вариант его реализации, в том числе с возможностью привлечения инвесторов Тенгизского проекта. Правительству совместно с "Самрук-Казына" следует принять меры по увеличению мощностей нефтепроводов Атырау — Кенкияк и Кенкияк — Кумколь», — сказал Токаев 7 июля на совещании по развитию транспортно-транзитного потенциала.

Токаев также поручил превратить порты Казахстана в ведущие хабы Каспия.

«Перед правительством я ставлю стратегическую задачу — трансформировать наши порты, превратив их в один из ведущих хабов Каспийского моря. Концептуально согласен, что требуется укрепить морской флот и создать контейнерный хаб в порту Актау», — сказал Касым-Жомарт Токаев.

Он также отметил, что Казахстан «никогда не был морской страной и поэтому не задействовал в полном объеме возможности морских перевозок». Однако теперь, подчеркнул президент, настало другое время.

Вслед за этим распоряжением Казахстан планирует отправлять на экспорт пять миллионов тонн нефти по азербайджанским трубопроводам. Об этом 12 августа сообщило агентство Reuters.

Из них 1,5 миллиона тонн нефти Казахстан собирается экспортировать по трубопроводу Баку — Тбилиси — Джейхан. Национальная компания «КазМунайГаз» ведет переговоры с азербайджанской государственной компанией SOCAR.

Если стороны придут к соглашению, Казахстан сможет отправлять по трубопроводу в турецкий средиземноморский порт Джейхан около 30 тысяч баррелей. «По словам двух источников, еще 3,5 миллиона тонн казахстанской нефти в год могут начать поступать в 2023 году по другому азербайджанскому трубопроводу в грузинский черноморский порт Супса», — сообщило агентство.

Общий объем экспортируемой казахстанской нефти может составить более 100 тысяч баррелей в сутки. Это 8 процентов объема, который транспортирует Каспийский трубопровод, пролегающий через территорию России. Через Каспийский трубопроводный консорциум (КТК), соединяющий месторождения на западе Казахстана с портом Новороссийск в Черном море, проходит 1,3–1,4 миллиона баррелей в сутки.

Трудность альтернативного маршрута через Азербайджан заключается в том, что Казахстану придется полагаться на небольшие танкеры для перевозки нефти учитывая специфику Каспия.

Между портами Актау и Баку (Азербайджан) установлено постоянное паромное сообщение. Железнодорожные паромы и суда Ро-Ро перевозят нефтепродукты, товары, зерно и минеральные удобрения, покрывая 253 морские мили за 18-20 часов. Паромы вмещают до 54 железнодорожных вагонов и 35 большегрузных автомобилей.

New railroad to link China and Europe

Despite the fact that Azerbaijan is not yet among Uzbekistan's major trading partners, everything can be fixed in a fairly short time. This is particularly evidenced by the frequent contacts between the heads of states and a strong growth of the trade turnover. These plans will be further strengthened by the commencement of the 523-km (325-mile) km long railway construction between China, Kyrgyz Republic and Uzbekistan in 2023, President of the Kyrgyz Republic Sadyr Japarov said. A possible connection with Baku-Tbilisi–Kars will lead to further intensification of economic cooperation between all countries of the region.

A visible progress in implementation of the agreements, reached at the high-level meetings held in June of this year, was stressed with satisfaction during the telephone conversation between the President of the Republic of Uzbekistan Shavkat Mirziyoyev and the Azerbaijan Republic President Ilham Aliyev on August 23.

• A regular meeting of the joint Intergovernmental commission and the first meeting of the Ministers of Foreign Affairs, Trade and Transport of Uzbekistan, Azerbaijan and Turkey were held early in August.

• Mutual trade turnover has increased by 70% this year. The implementation of joint cooperation projects in the field of agriculture, sericulture and textile industry, mechanical engineering, chemical and other industries has begun.

• The work is underway to launch the Uzbek-Azerbaijani investment fund as soon as possible. Cultural and humanitarian exchange is expanding.

On August 23, President of Azerbaijan Ilham Aliyev approved a number of agreements with Uzbekistan, the website of the head of state reports.

In particular, approved were the intergovernmental Agreement on cooperation in the military sphere, Agreement on inter-regional cooperation, Agreement on cooperation in combating illegal migration and Agreement on cooperation in the industrial sphere.

All agreements were signed on June 21, 2022 in Tashkent during the official visit of the President of Azerbaijan to Uzbekistan.

President Ilham Aliyev also approved an agreement on cooperation in the field of archival affairs between the National Archives Department of Azerbaijan and the "Uzarchiv" Agency of Uzbekistan, signed on June 20, 2022 in Tashkent.

INNOVATIVE COOPERATION

In January - July 2022, Uzbekistan's foreign trade turnover increased by 29.2% and totaled $28.1 billion compared to the same period of last year ($21.8 billion), Trend reports with reference to the State Statistics Committee of Uzbekistan.

According to the Committee, Uzbekistan's foreign trade turnover with the CIS countries amounted to $10.4 billion in January - July 2022, increasing by 26.7% compared to the same period in 2021 ($8.2 billion).

Uzbekistan's foreign trade turnover with other countries in the specified period increased by 30.6%, up to $17.7 billion compared to January - July 2021 ($13.6 billion)

During the reporting period, export of goods and services from Uzbekistan totaled $11.3 billion, and imports - $16.8 billion.

China, Russia, Kazakhstan, Turkiye, the Republic of Korea, Kyrgyzstan and Turkmenistan were the largest trading partners of Uzbekistan in January - July 2022.

• In particular, in the years 2018-2022 the Ministry of Innovative Development raised investments worth $58.5 million to implement 44 investment projects (including foreign investments worth $33.1 million). In addition, 372 scientific developments were commercialized, products worth 235.3 billion UZS were produced and services worth 228.8 billion UZS were provided. 105 start-up-companies worth 80 billion UZS were created.

• Also, the successful implementation of the «2019-2021 Innovative Development Strategy of the Republic of Uzbekistan» let our republic move up, compared to 2015, by 36 positions in the Global Innovation Index ranking which is evaluated by 81 indicators. So, Uzbekistan took the 86th position among 132 countries in the GII ranking announced in 2021.

• Such results are certainly associated with established conditions and relevant factors. That is to say, today the volume of annual funds allocated from the state budget to the fields of innovation and science has tripled compared to 2018, reaching 1.5 trillion UZS. As the result, the number of young scientists in the country today is 10,800 people.

• The seminar presented 19 new innovative infrastructure facilities, such as a business incubator, a technopark, a business accelerator, a coworking center, and 8 information systems for digitalization of innovative development were introduced (grant.mininnovation.uz, ias.gov.uz, nsp.gov.uz, anjumanlar.uz, phd.mininnovation.uz, antiplag.uz, innoweek.uz, slib.uz).

• Currently, 784 local projects with a total value of about 1.2 trillion UZS have been selected, and implementation of another 98 international joint projects (equal partnership projects) worth 98.3 billion UZS is carried out on the basis of the state program.

• The «2022-2026 Innovative Development Strategy of the Republic of Uzbekistan» adopted in this direction as an important document covering all reforms creates an opportunity for purposeful implementation of the tasks set.

Китай и Европу свяжет новая железная дорога

Несмотря на то, что Азербайджан пока не входит в число крупных торговых партнеров Узбкистана, все можно исправить в достаточно сжатые сроки, об этом в частности говорят участившиеся контакты глав государств и активный рост товарооборота. Эти планы еще больше усилит начало в 2023 году строительства 523-километровой (325-мильной) железнодорожной линии между Китаем, Кыргызстаном и Узбекистаном, об этом заявил президент Кыргызстана Садыр Жапаров. Возможное соединение с Баку-Тбилиси–Карс приведет к последующей активизации экономического взаимодействия всех стран региона.

В ходе телефонного разговора Президент Республики Узбекистан Шавката Мирзиёева 23 августа с Президентом Азербайджанской Республики Ильхамом Алиевым был с удовлетворением отмечен заметный прогресс в реализации договоренностей, достигнутых по итогам встреч на высшем уровне в июне этого года.

• В начале августа проведены очередное заседание совместной Межправительственной комиссии и первая встреча министров иностранных дел, торговли и транспорта Узбекистана, Азербайджана и Турции.

• Взаимный товарооборот в текущем году вырос на 70 процентов. Начата реализация совместных проектов кооперации в области сельского хозяйства, шелководства и текстильной промышленности, машиностроении, химической и других отраслях.

• Ведется работа по скорейшему запуску узбекско-азербайджанского инвестиционного фонда. Расширяется культурно-гуманитарный обмен.

23 августа Президент Азербайджана Ильхам Алиев утвердил ряд соглашений с Узбекистаном, сообщает сайт главы государства.

В частности, утверждены: межправительственное «Соглашение о сотрудничестве в военной сфере», «Соглашение о сотрудничестве между регионами», «Соглашение о сотрудничестве в борьбе с незаконной миграцией», «Соглашение о сотрудничестве в промышленной сфере».

Все соглашения подписаны 21 июня 2022 года в Ташкенте в ходе официального визита в Узбекистан президента Азербайджана.

Также Президент Ильхам Алиев утвердил соглашение о сотрудничестве в сфере архивного дела между Управлением национальным архивом Азербайджана и агентством «Узар-

хив» Узбекистана, подписанное 20 июня 2022 года в Ташкенте.

ИННОВАЦИОННОЕ СОТРУДНИЧЕСТВО

В январе - июле 2022 года внешнеторговый оборот Узбекистана вырос на 29,2 процента по сравнению с аналогичным периодом прошлого года (21,8 миллиарда долларов) - до 28,1 миллиарда долларов, сообщает Trend со ссылкой на узбекский Госкомстат.

По данным ведомства, внешнеторговый оборот Узбекистана со странами СНГ в январе - июле 2022 года составил 10,4 миллиарда долларов, увеличившись на 26,7 процента по сравнению с аналогичным периодом 2021 года (8,2 миллиарда долларов).

Внешнеторговый оборот Узбекистана с другими странами в указанный период вырос на 30,6 процента по сравнению с январем - июлем 2021 года (13,6 миллиарда долларов) - до 17,7 миллиарда долларов.

В отчетный период экспорт товаров и услуг из Узбекистана составил 11,3 миллиарда долларов, а импорт - 16,8 миллиарда долларов.

Крупнейшими торговыми партнерами Узбекистана в январе - июле 2022 года были Китай, Россия, Казахстан, Турция, Республика Корея, Кыргызстан и Туркменистан.

• В частности, в 2018-2022 годах Министерством инновационного развития для реализации 44 инвестиционных проекта привлечено 58,5 млн долларов инвестиций (в том числе 33,1 млн долларов - иностранные инвестиции). Кроме того, проведена коммерциализация 372 научных разработок, произведено продукции на 235,3 млрд сумов, оказаны услуги на сумму 228,8 млрд сумов. Создано 105 стартап-компаний на порядка 80 млрд сумов.

• Также в соответствии с успешной реализацией «Стратегии инновационного развития Республики Узбекистан на 2019-2021 годы» наша республика в рейтинге Глобального индекса инноваций, который оценивается по 81 показателю, поднялась на 36 позиций по сравнению с 2015 годом и в объявленном в сентябре 2021 г. рейтинге ГИИ, Узбекистан занял 86 место из 132 стран.

• Такие результаты, безусловно, связаны с созданными условиями и соответствующими факторами. То есть на сегодня объем ежегодных средств, направляемых из государственного бюджета в сферы инноваций и науки, увеличился в три раза по сравнению с 2018 годом, достигнув 1,5 трлн сумов. В результате количество молодых ученых в стране на сегодня составляет 10 800 человек.

• На семинаре представлены 19 новых инновационных инфраструктур, таких как бизнес-инкубатор, технопарк, бизнес-акселератор, коворкинг-центр, внедрены 8 информационных систем по цифровизации инновационного развития (grant.mininnovation.uz, ias.gov.uz, nsp.gov.uz, anjumanlar.uz, phd.mininnovation.uz, antiplag.uz, innoweek.uz, slib.uz).

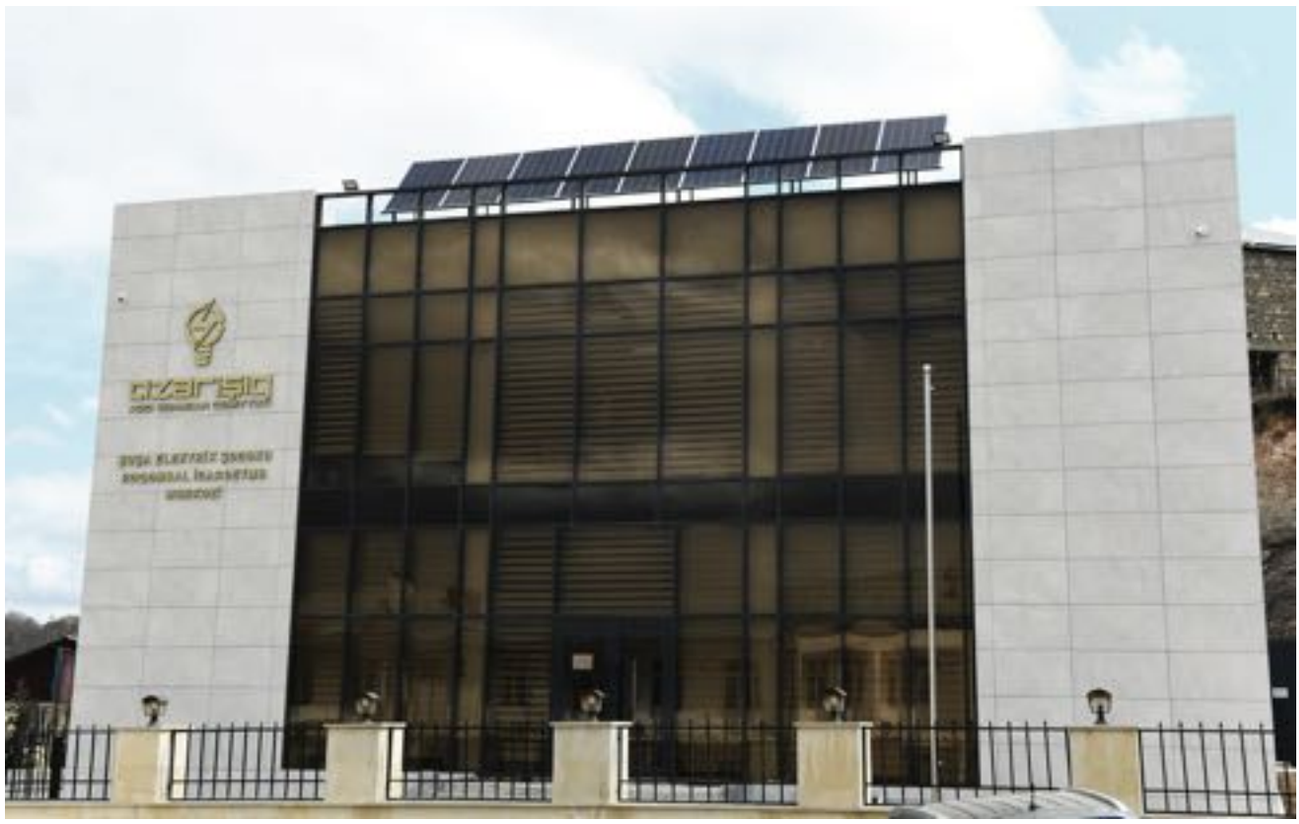
• В настоящее время отобрано 784 местных проектов общей стоимостью около 1,2 трлн сумов, еще 98 международных совместных проектов равноправного партнерства на 98,3 млрд сумов, реализация которых обеспечивается на основе государственной программы.

• Принятая в этом направлении «Стратегия инновационного развития Республики Узбекистан на 2022-2026 годы» как важный документ, охватывающий все реформы, создает возможность для целенаправленной реализации поставленных задач.

Азеришыг: Модернизация будущего – в руках молодых энергетиков!

Председатель
ОАО «Азеришыг»,
Вугар Ахмадов

Применение зеленых энергетических технологий на освобождённых территориях имеет особое значение в перспективных направлениях развития современного инфраструктурного строительства. С этой целью, ОАО «Азеришыг» продолжает строительство новых электрических сетей с использованием самых современных технологий в родном Карабахе. Так, применение силовых кабелей на разные классы напряжения с волоконно-оптическими линиями связи, строительство двухуровневых сетей глубокого доступа 35/0,4 кВ по упрощенной схеме питания, впервые в области электроэнергетики были применены композитные опоры при строительстве ЛЭП на 35 и 0,4 кВ, достижение высокого уровня услуги по обеспечению потребителей качественной и бесперебойной электроэнергией осуществляются через единую систему. С этой целью при Акционерном обществе был создан «Центр Цифрового Управления сетями», а в Учебно-инновационном Центре учреждена кафедра «Технологические инновации» для изучения возможностей применения инновационных технологий в области электроэнергетики. Применение новых, инновационных технологий - еще больше увеличивает спрос на молодых специалистов и инженеров-педагогов с современным мышлением. С учетом этого при Акционерном обществе был создан Мозговой центр - Группа совершенствования, к работе которого были привлечены молодые специалисты, добившиеся наивысших результатов на курсах по подготовке инженерно-технического персонала. Так как, подготовка кадров по энергетическим специальностям - один из актуальных вопросов для нашего развивающегося государства в современную эпоху.



В первую очередь будущие специалисты, обучающиеся по энергетическим специальностям, должны понимать свою роль как гражданина в формировании единой государственной политики в области энергетики независимо от социального положения и занимаемой должности. Со стороны специалистов это должно быть ясно и четко объяснено персоналу, персонал должен быть мотивирован к участию в реализации поставленной цели.

Стратегия «Азеришыг» заключается в том, что подготовка высококвалифицированных специалистов не должна ограничиваться преподаванием односторонних – одной специальности – профессиональных дисциплин, она должна быть всесторонне охвачена. Таким образом, преподавание гуманитарных дисциплин должно стать неотъемлемой частью этой работы. Потому что поставленная цель - воспитать достойного специалиста, настоящего гражданина, а не робота, нагруженного информацией. Подготовка кадров в этом направлении также может считаться для них первым шагом к активной карьерной лестнице. Впервые запущен проект «Учебно-экспериментальная лаборатория» совместно с ведущими высшими учебными заведениями страны. В рамках проекта студенты 4 курса пройдут оплачиваемую практику в структурных подразделениях Акционерного Общества, и в дальнейшем будут обеспечены соответствующей работой на предприятии.

Для достижения эффективного, устойчивого, экологически чистого экономического развития ОАО «Азеришыг» успешно развивает исследования по применению зеленых технологических инноваций, которые планируется внедрить в цифровые электросети.

Мы уже наблюдаем постепенное внедрение новых технологий в энергетическую отрасль, что обеспечит ее дальнейший рост в ближайшие годы без опасения возникновения энергокризисных ситуаций. Конечно, при наличии у энергоснабжающего предприятия мощной аккумулирующей системы и высокоразвитой электрической сети, при реализации проектов строительства энергомостов (мощных кабельных ЛЭП) между региональными сетями эту проблему можно считать устраненной.

Одной из основных причин катастрофических изменений климата является выброс углекислого газа, поэтому внедрение возобновляемых источников энергии создаст благоприятные условия для борьбы с этой глобальной проблемой. В конечном счете, цель состоит в том, чтобы уменьшить экологический ущерб в цикле CO2, не меняя образ жизни людей. Этот фактор особенно важен при создании зелёных зон. В этом направлении, ОАО «Азеришыг» впервые для компенсации потерь электроэнергии, применил Солнечную микро-станцию на здании Центра Цифрового Управления в городе Шуша, что позволит в дальнейшем, сократить выбросы углекислого газа и использование природных ресурсов с применением ВИЭ. Прямой пуск подстанции 110/35/10 кВ, расположенной в Баку, из Центра Цифрового Управления в городе Шуша, стал возможен в результате применения инновационных работ по организационной реконструкции, проведенных в системе управления сетью. Так же, на стадии планирования находится проект по внедрению модели Распределённой Генерации (РГ) электроэнергии на распределительных сетях.

Особое значение с первых дней придается строительству энергетической инфраструктуры и обеспечению энергетической безопасности как важной составляющей процесса восстановления освобожденных от оккупации территорий. В настоящее время в рамках задачи по созданию ОАО «Азеришыг» «Зоны зеленой энергии» строятся Цифровые Трансформаторные Подстанции 35/0,4кВ современного типа, Центры Цифрового Управления, внедряются принципы передовых достижений строительства современной инфраструктуры.

Пользуясь случаем, от имени коллектива «Азеришыг» поздравляем всех энергетиков, внесших свой вклад в возрождение и модернизацию электроэнергетики страны, с 20 октября – профессиональным днем энергетиков, и желаем им успехов в их будущей деятельности.

Результаты поисково-разведочных работ, проводимых ПО «Азнефть», дают оптимистичные прогнозы

Генеральный директор Производственного объединения (ПО) «Азнефть» SOCAR Шахмар Гусейнов

Сегодня производственное объединение (ПО) «Азнефть» ГНКАР своей успешной, организованной на уровне современных требований деятельностью вносит важный вклад в сохранение энергетического баланса и развитие экономики нашей республики. Являющееся основным добытчиком нефти и газа ГНКАР, ПО «Азнефть» продолжает свою деятельность по разведке и разработке нефтяных и газовых месторождений, строительству и эксплуатации нефтяных и газовых скважин, добыче и транспортировке нефти, газа и газового конденсата и безопасному хранению природного газа. Наряду с этим, Объединение оказывает услуги в нефтегазовой сфере по переработке природного газа, изготовлению и ремонту ряда позиций нефтепромыслового оборудования, водолазным работам и специальным перевозкам.

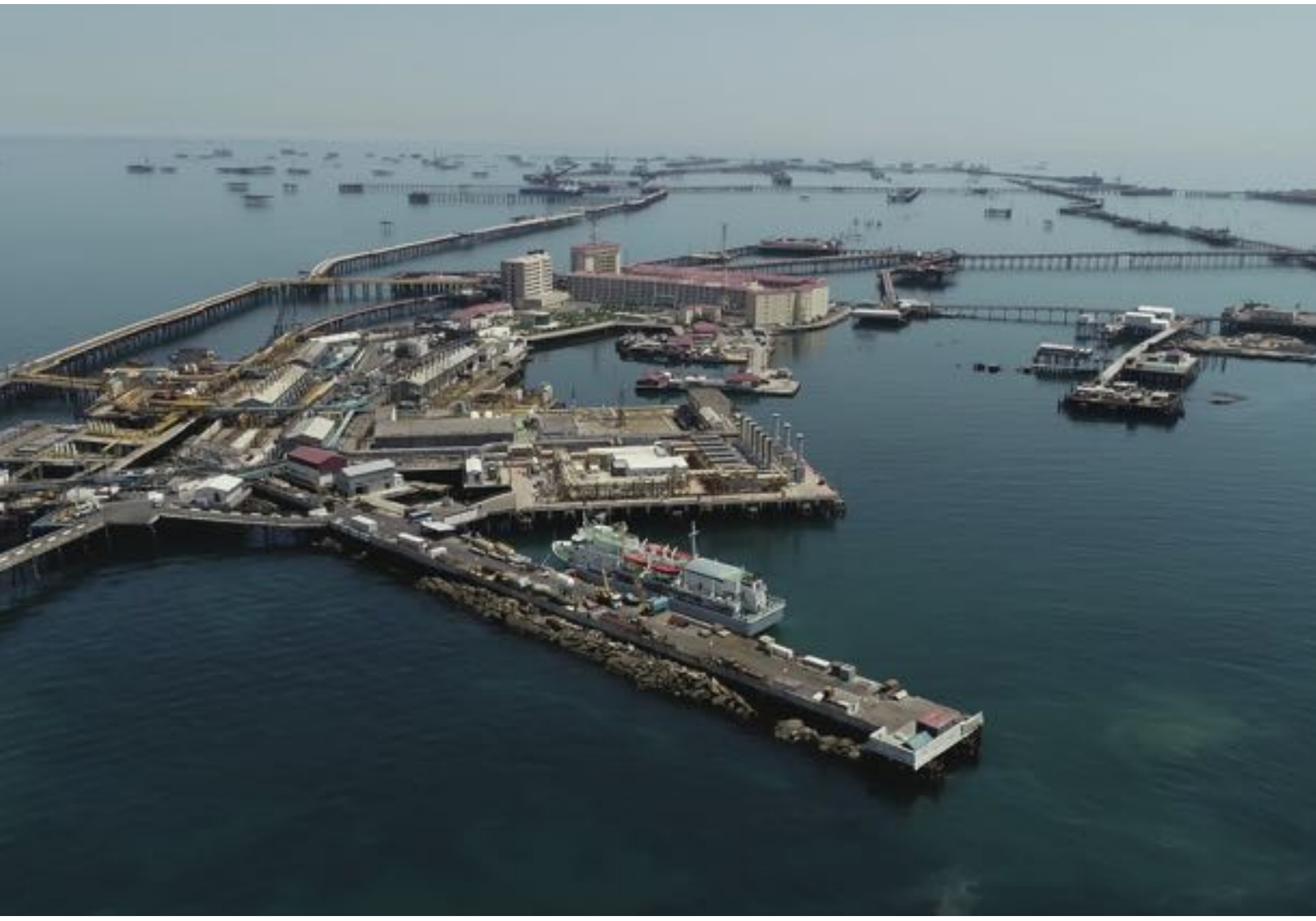
Следует отметить, что на сегодняшний день в нашей стране обнаружено 81 месторождение нефти и газа. В настоящее время ПО «Азнефть» эксплуатирует 28 месторождений нефти и газа. Большинство этих месторождений находятся на завершающей стадии разработки. На начало 2022 года на эти месторождения приходилось 18% подтвержденных остаточных извлекаемых запасов нефти и конденсата и 12% запасов газа. В результате заботы государства и самоотверженного труда коллектива ГНКАР при поддержке головного офиса на эксплуатируемые ПО «Азнефть» месторождения приходится 19% добываемых в стране нефти и конденсата и до 15% газа. Добыча нефти и газа с месторождений ПО «Азнефть» также покрывает 90% перерабатываемой в стране нефти и более 40% потребляемого газа.

В последние годы ПО «Азнефть» проявляет тенденцию к увеличению добычи. Это результат непрерывного изучения потенциала месторождений, грамотного использования фонда скважин, вовлечения в разработку месторождений и пластов, характеризующихся низкими темпами разработки, совершенствования методов эксплуатации, эффективных геолого-технических мероприятий и особенно самоотверженного и напряженного труда нефтяников. Благодаря составленным нами программам к 2026-2027гг. ПО «Азнефть» сможет сохранить стабильность добычи за счет максимально эффективного использования резервного потенциала действующих месторождений. Также подготовлена и в настоящее время продолжается реализоваться программа поисково-разведочных работ, нацеленная на поиск новых запасов. В результате мы собираемся поддерживать стабильную добычу как минимум до 2035 года.

В нашей стране есть 2 подземных хранилища газа, находящихся на балансе ПО «Азнефть». В настоящее время проводятся соответствующие исследования по росту числа и вместимости таких хранилищ. Также Газоперерабатывающий завод осуществляет переработку и очистку газа, подаваемого потребителям в составе ПО. Другие наши структурные подразделения в основном относятся к сфере услуг. Они также продолжают действовать соответствующим образом для обеспечения непрерывности и эффективности нефтегазовых операций.

Меры, предпринимаемые ПО «Азнефть» в соответствии с глобальными вызовами современности, предпринимаемые в этом направлении шаги, используемое программное обеспечение, анализы и оценки дают реальные результаты. Последние изменения на мировом рынке и цифровизация ускорили внедрение новой техники и технологий и автоматизацию процессов в нефтегазовой отрасли. Искусственный интеллект уже заменяет человеческий труд во многих областях. Цифровизация влияет на численность персонала предприятий, трудовые функции и способы ведения работ. Развитие технологий может создать новые рабочие позиции и ликвидировать утратившие свою актуальность. В связи с этим внедрение новой техники и технологий, быстрая автоматизация процессов создает потребность в приобретении специалистами новых навыков в соответствии с изменяющимися условиями. Внедрение каждой новой техники и технологии создает потребность в специалистах, умеющих работать с соответствующим оборудованием. ПО «Азнефть» также руководствуется принципом саморазвития в целях надлежащего повышения квалификации специалистов и эффективности операций и быстрой адаптации к изменениям как в производственной, так и в непроизводственной сферах.

Офисы и предприятия ПО «Азнефть» продолжают работу в направлении улучшения экологической обстановки, наряду с очисткой загрязненных нефтью территорий, озеленением и сведением к нулю количества выбрасыва-



емых в атмосферный воздух токсичных газов. В соответствии с договором, заключенным между ПО «Азнефть» и норвежской компанией Carbon Limits, впервые в Азербайджане в рамках проекта LDAR «Upstream Emission Reduction» была проведена сертификация выбросов, образующихся при добыче нефти и газа. Начальный этап проекта был успешно завершен с предотвращением выброса 21 644 тонн CO2. В результате реализации проекта ПО «Азнефть» получила дополнительный доход в размере 3 млн манатов. Наряду с серьезным снижением выбросов реализация данного проекта создала условия для получения дополнительного экономического дохода в нефтегазовом секторе. В соответствии с экологической политикой проводятся и другие важные мероприятия по защите и улучшению экосистемы. Осуществляется полная утилизация пластовых вод, захваченных с нефтью. Успешно проводится очистка и благоустройство загрязненных нефтью территорий, оставшихся еще с советских времен.

Одним из приоритетных вопросов, находящихся в центре внимания, является дальнейшее улучшение социальных условий наших работников. Следует особо подчеркнуть, что с 2022 года для обеспечения комфортной доставки персонала морских нефтепромысловых объектов к месту работы сменным (вахтовым) методом выделено современное быстроходное пассажирское судно имени Кара Караева. Судно рассчитано на 120 пассажирских мест. Для сравнения, раньше на судне имени Генерала Асадова до Нефтяных Камней можно было дойти за 6 часов, а сейчас на судне имени Кара Караева - за 2 часа. Кроме того, созданы условия для отъезжающих и прибывающих морским транспортом рабочих. Так, в Зыхском порту построен новый зал ожидания судов. Персонал морских объектов обеспечен горячим питанием. Мы постоянно следим за качеством продуктов, увеличиваем разнообразие блюд, обеспечиваем сотрудников сезонной плодоовощной продукцией и натуральными соками.

В рамках политики социально-экономического развития регионов, основа которой была заложена Президентом Республики господином Ильхамом Алиевым, продолжаются исследования и оценка перспектив нефтегазоносных регионов в целях поиска и ввода в эксплуатацию новых месторождений. Результаты поисково-разведочных работ, проводимых ПО «Азнефть» в регионах и на Абшеронском полуострове, а также в азербайджанском секторе Каспийского моря, дают оптимистичные прогнозы.

Стоящие перед нами цели включают в себя стабильное производство, повышение социального благосостояния работников, сохранение и улучшение экологического баланса, оптимизацию затрат, рост доходов и прибыли, одним словом, своевременное и эффективное выполнение намеченных планов и задач при соблюдении правил техники безопасности.

«Азнефть» как член семьи SOCAR и впредь будет вносить свой вклад в устойчивое экономическое развитие нашей страны, а наш многотысячный коллектив нефтяников добьется еще больших успехов.

Президент Ильхам Алиев создал азербайджанскую модель экономического развития

В соответствии с задачами и рекомендациями Президента Азербайджанской Республики Ильхама Алиева, направленными на повышение социального благосостояния населения, продолжается поэтапная газификация населенных пунктов нашей страны, не получавших природный газ. При этом также в плановом порядке ведутся работы по реконструкции и модернизации существующих газопроводов, оборудования и прочих объектов.

В частности, в 2022 году ПО «Азеригаз» ГНКАР проводит неотложные работы по улучшению газоснабжения регионов республики, газификации населенных пунктов, не обеспеченных голубым топливом, а также бесперебойного и безопасного обеспечения населения природным газом.

Caspian Energy (CE): Как известно, недавно исполнилось 28 лет с момента подписания «Контракта века». Хотелось бы узнать, что Вы думаете по этому поводу.

Генеральный директор производственного объединения «Азеригаз» Руслан Алиев: 20 сентября 1994 года благодаря гениальному государственному руководству Великого лидера Гейдара Алиева был подписан «Контракт века», и был создан международный консорциум с участием крупнейших нефтяных компаний мира. Так, в развитие нефтегазовой промышленности Азербайджана были вложены миллиарды долларов, и тем самым был заложен фундамент беспрецедентного развития Азербайджана в последующие годы. Повысился международный имидж Азербайджана. Азербайджан стал важным игроком на международной политической и экономической арене в энергоснабжении региона, в том числе Европы. Целенаправленная политика Великого лидера Гейдара Алиева всегда приносила Азербайджану большой успех, и его вечные идеалы последовательно и решительно продолжает сегодня воплощать Президент Ильхам Алиев.

Так, Президент Ильхам Алиев как автор реализуемой в стране концепции совершенных реформ создал азербайджанскую модель экономического развития. Являясь неотъемлемой частью общей политики нашей страны, она служит экономическому прогрессу Азербайджана, укреплению его прочных позиций в мировом сообществе, вхождению его в число сильных развитых государств. Макроэкономические проекты, реализуемые благодаря успешной и решительной политике, свидетельствуют о дальнейшем подъеме экономики Азербайджана. Реализация мероприятий, предусмотренных различными государственными программами, является важным этапом социально-экономического развития Азербайджана, играет все более важную роль в экономическом развитии страны и повышении благосостояния населения.

CE: Какими успехами запомнился нефтегазовый сектор, в частности, газовая отрасль за прошедший период?

Руслан Алиев: Разумеется, проводимые реформы не могли не оказать влияния на деятельность ПО «Азеригаз». В июле 2009 года Распоряжением Президента Азербайджанской Республики о совершенствовании механизмов управления нефтегазовой отраслью Закрытое Акционерное Общество «Азеригаз» было реорганизовано и присоединено к ГНКАР, и в настоящее время продолжает свою деятельность в составе ГНКАР как Производственное объединение «Азеригаз». В результате целенаправленных работ, проведенных за период деятельности ПО «Азеригаз» - 2009-2022 годы, было проложено 55582,6 км новых газопроводов, капитально отремонтировано 11556 км газопроводов, газифицировано и обеспечено природным газом 1680 населенных пунктов. В целом по республике число абонентов, обеспеченных природным газом, достигло 2 млн 480 тысяч. Наша страна достигла таких высоких показателей газификации в очень короткие сроки. Быстрый рост газификации в стране стал возможен, прежде всего, благодаря своевременным стратегическим решениям и дальновидной политике руководства страны. Именно благодаря его руководству за последние годы государственная независимость и международные позиции Азербайджана укрепились, национальная армия Азербайджана продемонстрировала свой силовой потенциал и смогла за короткое время освободить наши оккупированные земли, улучшилось социальное положение населения, и экономика страны стала развиваться быстрыми темпами. В кратчайшие сроки был достигнут положительный сдвиг в бесперебойном обеспечении населения природным газом. Быстрый темп газификации населенных пунктов, формирование современной газохимической отрасли, 4-кратный рост числа абонентов занимают

важное место в летописи успехов современного Азербайджана и напрямую связаны с именем Ильхама Алиева. Уверен, что мудрое руководство, политическая воля и решительность господина Ильхама Алиева станут главной опорой устойчивого развития нашей страны в ближайшие годы.

CE: Руслан-муаллим, сколько кубометров природного газа Ваше Объединение получило в текущем году? И сколько кубометров полученного природного газа было потеряно?

Руслан Алиев: Для информации скажу, что в январе-августе Объединение получило 5 миллиардов 118 миллионов кубометров природного газа. Из полученного объема газа 1 миллиард 598 миллионов кубометров поступает в промышленные линии, 3 миллиарда 520 миллионов кубометров - в линии населения. В сравнении с соответствующим периодом прошлого года объем полученного газа возрос на 338 млн кубометров.

За 8 месяцев текущего года потери газа в распределительной сети ПО «Азеригаз» составили 7,8%, что на 2,4% (88 млн кубометров в объеме) меньше в сравнении с соответствующим периодом прошлого года.

CE: Планируется ли отмена или увеличение лимита газа для потребителей?

Руслан Алиев: В результате работы, проделанной в направлении бесперебойного, стабильного и качественного обеспечения потребителей природным газом, а также дальнейшего расширения абонентской базы число обеспеченных природным газом абонентов по стране на 1 сентября 2022 года достигло 2 478 224. Всего за 8 месяцев текущего года до 1 сентября 2022 года было зарегистрировано 36 448 абонентов.

В январе-августе текущего года 67,4 процента от общего числа абонентов, зарегистрированных в секторе населения (а именно, 1 645 209 абонентов) пользовались природным газом по низким тарифам. Число абонентов, превысивших лимит, установленный для низкого тарифа, составило 32,6 процента от общего числа абонентов (а именно, 794 335 абонентов).

Кроме того, за указанный период 371 мечеть и религиозный храм, действующие на территории республики, получили лимит на бесплатное пользование природным газом.

CE: Сколько населенных пунктов планируется газифицировать в текущем году? Начаты ли работы в населенных пунктах, подлежащих газификации на данный момент?

Руслан Алиев: Газификация осуществляется поэтапно в соответствии с финансовыми возможностями в рамках «Государственной программы социально-экономического развития регионов Азербайджанской Республики на 2019-2023 годы».

В 2022 году планируется построить газораспределительную сеть в 116 селах и новых жилых массивах, охватив 44 города и района в регионах и 3 района в городе Баку. На данный момент работы в рамках указанной программы начаты в 107 селах и массивах.

SOCAR CDWT - на пути становления крупной интегрированной международной буровой компанией

Трест «Комплексные буровые работы» SOCAR
Управляющий:
Эльнур Сулейманов

Коллектив «Треста комплексных буровых работ» SOCAR (SOCAR CDWT), являющийся правопреемником и духовным наследником исторически древней Азербайджанской школы бурения, постоянно нацеленный на внедрение инноваций, а также эффективно применяющий новую технику и передовые технологии, успешно проводит буровые работы с высокими технико-экономическими показателями согласно поставленным перед ним текущим задачам, в соответствии с мировыми стандартами бурения и с соблюдением правил техники безопасности и охраны окружающей среды. С большим чувством гордости можем отметить, что разведочная скважина месторождения «Умид», которая является одной из самых ярких страниц национальной нефтяной отрасли в период независимости, была пробурена именно коллективом SOCAR CDWT. К череде подобных успехов можно отнести результаты успешного бурения и геолого-технологических исследований, полученные на месторождениях «Булла-дениз», «Гюнешли», «Нефт Дашлары», «Чилов», «Западный Абшерон», «Гошадаш», «Алет-Дениз», «Агбурун», «Гум адасы», «Джахандар», «Тюркан», «Бейимдаг-Текчай», «Пираллахи адасы», «Бёюкдуз», «Шимали Шихигая», «Тумбул», «Эльдароюгу», «Мурадханлы», «Дарвин Банкасы», «Гарадаг». SOCAR CDWT, являющийся крупной сервисной компанией нашей республики, помимо бурения вертикальных, наклонно-направленных и горизонтальных скважин, проводит проектирование скважин, капитальный ремонт, зарезку боковых стволов и бурение многоствольных скважин, а также спуск обсадных и эксплуатационных колонн, их цементирование, испытания (опрессовку) колонн и другие скважинные работы.

Среди успехов, достигнутых коллективом SOCAR CDWT, следует отметить успешное бурение и геолого-технологические результаты разведочной скважины № 91 и эксплуатационной скважины № 122, пробуренных на месторождении «Булла-Дениз» в очень сложных геолого-технологических условиях бурения.

Среди месторождений, открытых на Бакинском архипелаге, месторождение «Булла-Дениз», очень важное с точки зрения запасов углеводородов и перспективы дальнейших поисково-разведочных работ, имеет довольно сложное геолого-тектоническое строение и гидродинамические условия. Глубокое залегание продуктивных пластов со скоплением углеводородных запасов, наличие аномально высоких пластовых и поровых давлений, узкое окно эквивалентной циркуляционной плотности бурового раствора, играющей важную роль в процессе бурения, наличие высокотвердых пород в стратиграфическом разрезе существенно осложняют ведение работ.

Система бурения с управляемым давлением MPD (Managed Pressure Drilling), используемая на немногих геологически сложных месторождениях мира с узким окном эквивалентной циркуляционной плотности бурового раствора, была впервые применена азербайджанскими бурильщиками в национальном секторе на разведочной скважине № 91. Также следует отметить, что разведочная скважина № 91 является самой глубокой из пробуренных на месторождении «Булла-Дениз». Эта скважина была пробурена на глубину 6703 метра. Применение технологии MPD на разведочной скважине № 91 не только застраховало от возможных осложнений, но и позволило получить дополнительные геологические данные, добиться высокой коммерческой скорости бурения и снижения финансовых затрат. Также, в соответствии с категорией разведочной скважины, одной из основных задач пробуренной скважины было уточнение геолого-литологического строения месторождения путем проведения ряда геолого-геофизических исследований в процессе бурения. Кроме того, несмотря на то, что бурение скважины № 122 на месторождении «Булла-Дениз» проводилось в очень тяжелых геологических и технологических условиях, эти сложности не смогли сломить стремление коллектива треста к успеху, благодаря глубоким знаниям и профессиональному подходу которого скважина была сдана ПО "Азнефть" с высоким дебитом. В апреле 2022 года начато бурение вторым стволом скважины № 126, которую буровики обязались сдать в эксплуатацию в самые короткие сроки.

Коллектив SOCAR CDWT – члена Международной ассоциации буровых подрядчиков (IADC), использующий современное оборудование, передовые методы и технологии и инновационные программы, настроен на новые трудовые достижения в 2022 году, мобилизовав все свои ресурсы для успешного продолжения разведочных и буровых работ на морских и сухопутных территориях страны. Так, в ближайшее время, в соответствии с представленным SOCAR планом поисково-разведочных работ, SOCAR CDWT предполагает закончить бурение поисковой скважины № 1703 на территории Локбатан-Пута-Гушхана, рассчитанное на миоценовые отложения. Учитывая важность поисково-разведочных работ для обеспечения устойчивого развития топливно-энергетического комплекса нашей страны, можно еще раз отметить особое значение скважины № 1703, которую планируется пробурить в миоценовых отложениях. В южном крыле месторождения «Локбатан» разработана только часть продуктивного пласта до VIII горизонта, пласты ниже VIII

горизонта уточнены на основе корреляции пробуренных разведочных скважин и сейсмических данных, и наличие на месторождении углеводородонасыщенных пород-коллекторов подтверждено геофизическими характеристиками эксплуатационных скважин, результатами сейсмической разведки и данными проведенных испытаний. Запланированное бурение скважины № 1703 проводится в целях полномасштабного исследования миоценовых отложений и позволит получить более достоверные данные о нефтегазоносности южного крыла. Учитывая, что разведочная скважина № 1703 является первой пробуренной в миоценовых отложениях на месторождении «Локбатан» и дальнейшие работы на этом месторождении во многом будут зависеть от результатов скважины № 1703, коллектив SOCAR CDWT намерен выполнить все поставленные задачи.

В SOCAR CDWT всегда в центре внимания находится развитие человеческого капитала и аттестация сотрудников аккредитованными учебными центрами. На основе программы обучения, разработанной с учетом стратегии устойчивого развития компании, проводится аттестация и сертификация специалистов по каждой профессии с целью постоянного повышения теоретических и практических знаний персонала. В целях проведения буровых работ в соответствии с международными стандартами и обеспечения участия в международных проектах в регионе и за его пределами, в учебных центрах SOCAR регулярно проводятся различные тренинги по скважинам для буровиков и инженеров, а также международные тренинги от Baku Drilling School по WELL CONTROL, аккредитованные IWCF и IADC .

В целях сохранения рентабельности и контроля над затратами при SOCAR CDWT создано производственное подразделение «Газмасервис». В настоящее время SOCAR CDWT проводит в пробуренных скважинах спуск обсадных и эксплуатационных колонн, их цементирование, лабораторные исследования тампонажного цемента, наклонно-направленное бурение, демонтаж/монтаж устьевого оборудования, услуги по инженерному сопровождению и приготовлению буровых растворов и лабораторных испытаний буровых растворов. Кроме того, с использованием программных модулей Landmark разрабатываются программы бурения и составляются отчеты для выполнения инженерных работ. Кроме того, при SOCAR CDWT было создано подразделение "Материально-технического снабжения и логистики", которое предоставило прекрасные условия для своевременного и качественного бурения скважин.

SOCAR CDWT предпринимает шаги по проведению буровых работ за пределами Азербайджана. С этой целью ведутся работы по размещению представителей SOCAR CDWT в представительствах SOCAR за рубежом. Это позволит SOCAR CDWT находить новые проекты в этих странах и регионах. Так, участие в выставках в этих регионах, прямой контакт с нефтяными компаниями, получение информации о будущих проектах, проведение маркетинговых исследований поможет SOCAR CDWT получить проекты по бурению и обслуживанию бурения в этих регионах. Кроме того, одним из вопросов в дальнейших планах SOCAR CDWT является налаживание сотрудничества с другими буровыми компаниями и совместное участие в проектах. SOCAR CDWT уже предпринят ряд шагов в отношении местных компаний, и начаты переговоры с зарубежными организациями.

SOCAR CDWT сделал своим приоритетом продолжение серии успехов, завоеванных нашей страной на международном уровне, и принял участие в международных тендерах в братской Турецкой Республике, Узбекистане, Украине, Катаре, Кувейте, Ираке, Индии, Шри-Ланке и Бангладеше. SOCAR CDWT принял участие в 6 тендерах, объявленных Турецкой нефтяной корпорацией (TPAO) в Турецкой Республике, и стал победителем тендера, объявленного 23 февраля. В настоящее время TPAO и SOCAR CDWT расширяют свое сотрудничество, и SOCAR CDWT планирует реализовать еще несколько проектов. Всего планируется пробурить 8 скважин за 280 дней двумя буровыми установками грузоподъемностью 300 тонн (ZJ50D). Следует отметить, что этот тендер, в котором мы были объявлены победителем, можно считать первым в истории SOCAR CDWT выходом на международный уровень.

SOCAR CDWT подал техническое и ценовое предложение на тендер, объявленный ООО «ЛУКОЙЛ Узбекистан Оперейтинг», на бурение «под ключ» в течение 5 лет 56 вертикальных, наклонных и разведочных скважин, а также освоение, испытание и консервацию 76 скважин; состоялся прием делегации Лукойла на высоком уровне с презентацией для проверки механизма реализации предложений. SOCAR CDWT прошел этап преквалификации и успешно прошел аудит со стороны «Лукойл Москва».

SOCAR CDWT также принял участие в 5 тендерах (последний, из которых SOCAR CDWT выиграл) на бурение скважин со средней проектной глубиной 6000-7000м, проводимых компанией «DTEK» - крупнейшим инвестором в энергетику и промышленность Украины; и предложения по этому тендеру находятся на этапе оценки. Однако ввиду известной ситуации в Украине подписание договора временно приостановилось.

SOCAR CDWT поступило предложение от компании «Ичташ» к участию в тендере на бурение 12 скважин в рамках проекта подземного газохранилища «Тузгелю» в Турецкой Республике.

Из России же получено приглашение к участию в тендере в Республике Коми и в настоящее время в рамках тендера ведется разработка технических и ценовых предложений.

SOCAR CDWT подписал меморандумы со многими компаниями в Индии, Шри-Ланке, Бангладеш и принял участие в 4 тендерах. Получено также приглашение участвовать в еще двух тендерах.

Подписаны агентские соглашения с катарской «TalebGroup» и кувейтской «Bite», были проведены обсуждения по нескольким проектам, также состоялись онлайн-конференции. В связи с этим Трестом ведется подготовка к участию в отборочной стадии с целью участия в тендере.

We plan to increase our export markets in the coming years

Caspian Energy (CE): How do you assess the development of the construction sector, having in consideration the revival of the formerly occupied territories?

Necmeddin Tashbag, General Director of Kartaş Ltd LLC: The construction sector in Azerbaijan has been developing rapidly for many years. A large amount of work on construction of infrastructure, residential and social-public buildings has been carried out in the country throughout this period. Along with the growing demand for new residential buildings, a lot of renovation and reconstruction work over existing buildings was done. At the same time, there were roads, bridges and railways built in all regions of the country, including urban improvement activities. This work gave rise to the development of the construction and building materials sector in Azerbaijan. Finally, our lands, which had been under occupation for 30 years, were liberated, and a great historical victory was won. Our Supreme Commander-in-chief and our triumphant army are the main heroes of this victory. I split our triumph into two stages. The first stage is already complete because our lands have been cleared of the enemy. The second stage will feature the economic and social development of Karabakh. The entire infrastructure, all residential buildings and dwelling settlements on these lands were looted and destroyed during the occupation. Right after the completion of the military victory, the state began implementing major projects to return citizens, who had been banished from their native lands for years, back to the lands to which they belong. Transport and energy supply projects were launched first. And after that, production and industrial enterprises will be created to reconstruct settlements and provide jobs for people returning to these lands. In this regard, the implementation of some projects has already been commenced. Considering all these works, these actions show that the construction sector in Azerbaijan will step into an active phase in the next few years. When I first visited the liberated territories in the framework of our engagement in projects launched there, I witnessed that the Armenians were perfectly aware of their not being true owners of these lands. That's why they destroyed and looted everything. The subsequent visits let me witness what a large amount of work was carried out within a short period of time.

CE: Do you use local raw materials when producing building materials or you simply import them? Are there company's products and services used in the restoration operations running in Karabakh? Did the company participate in operations performed in Karabakh?

Necmeddin Tashbag: The assortment of construction chemicals we produce is quite large. For this reason we use more than 100 different types of raw materials. If analogues of raw materials we need are available in the domestic market, we use them. Those that are not produced domestically, we import them from different countries.

Our products have been used in many projects since the start of restoration work in Karabakh. Our company has been engaged in the production of concrete additives for many years and gained broad experience. It made our company the largest supplier to all infrastructure projects implemented in the region. Noteworthy among them are railways, motor roads and tunnels driven in the direction of Fuzuli-Shusha, as well as highways towards Jebrail-Gubadly-Lachin. Our products are used on highways and tunnels laid in the direction of Toganaly-Kalbajar and Kalbajar-Lachin. They were also used in many buildings and monuments which were renovated and reconstructed in Shusha. Many of our products have also been used in the 'smart village' project implemented in the village of Agaly, the first settlement built in Karabakh. Mr.Fix concrete and chemical additives are also used in the structure of the under-construction mountain tunnel in Murov which, at a length of about 12 km, will also be one of the few tunnels in Europe.

CE: What is the main criterion of success for you as a manager, and what hopes do you rest on the government support in the development of this business sector?

Necmeddin Tashbag: Our success rests upon the fact that since the very beginning we have been doing what was right. It became our main criterion over the years. Our main goal is not only to sell products, but also to provide the most suitable solution. Along with this, we have always followed the rapid development of the sector in which we are engaged, and we have also made improvement in our skills and our products to keep up with this development.

In general, government support is very important in all sectors, not just in the industry in which we are involved. In particular, the importance of this support in the production sector is growing even more. We felt this support as a local producer who has been working for 20 years. In recent years, the state has begun paying more attention to the development of the non-oil sector and production.

We hope that this support will contribute to our further development and the entry of our products into new markets outside the country.

CE: Do you plan to work on international markets, and how competitive are your company's products and services in foreign markets?

Necmeddin Tashbag: We are already working in international markets. We export our products to Uzbekistan. There are over 60 points selling Mr. Fix products in this country. Our products compete not with locally produced goods, but with goods exported to this country from Europe, Russia and Turkey. Our products and quality policy, complying with international standards, also increase our competitiveness in international markets. We plan to increase our export markets in the coming years.

CE: Do your products and services meet the latest standards of environmental safety and labor protection?

Necmeddin Tashbag: We make products in accordance with the requirements of international standards. The environmental safety and labor protection are certainly our top priority. Given that the products we make are chemical, it is also important for the end user to comply with the rules of storage, use and subsequent disposal of products. In this regard, the company meets all the requirements related to this, as well as instructs customers and suppliers.

Мы планируем увеличить наши экспортные рынки в ближайшие годы

Caspian Energy (CE): Как вы оцениваете развитие строительного сектора в Азербайджане с учетом возрождения оккупированных ранее территорий?

Генеральный директор ООО Kartaş Ltd Неджмеддин Ташбаг: Строительный сектор в Азербайджане на протяжении многих лет развивается повышенными темпами. За это время в Азербайджане проделана большая работа по строительству инфраструктуры, жилых и социально-общественных зданий. Наряду с растущим спросом на новые жилые дома, была проделана большая работа по ремонту и реконструкции существующих зданий. В то же время во всех регионах страны были построены дороги, мосты, железные дороги и проводились работы по внутригородскому благоустройству. Эта работа дала толчок развитию сектора строительства и строительных материалов в Азербайджане. Наконец, наши земли, которые находились под оккупацией в течение 30 лет, были освобождены, и была одержана великая историческая победа. Главные герои этой победы - наш верховный главнокомандующий и наша победоносная армия. Я делю наш триумф на два этапа. Первый этап уже состоялся, наши земли очищены от врага. Второй этап станет стадией экономического и социального развития Карабаха. В ходе оккупации вся инфраструктура, жилые дома и все населенные пункты на этих землях были разграблены и разрушены. Сразу после завершения военной победы государство начало реализовывать крупные проекты по возвращению граждан, которые годами были изгнаны с родных земель, обратно на земли, к которым они принадлежат. В первую очередь, были начаты проекты по транспортным линиям, энергоснабжению. И после этого будут созданы производственные и промышленные предприятия для реконструкции населенных пунктов и обеспечения работой возвращающихся на эти земли людей. Даже некоторые проекты в связи с этим уже начали реализовываться. Учитывая все эти работы, эти деяния показывают, что строительный сектор в Азербайджане в ближайшие несколько лет перейдет в активную фазу. Когда я впервые посетил освобожденные территории благодаря нашему сотрудничеству с начатыми проектами, я стал свидетелем того, что армяне знали, что эти земли не принадлежат им. Поэтому они все разрушили и разграбили. А во время последующих визитов я становлюсь свидетелем того, как за короткое время была проделана очень большая работа.

CE: Используете ли вы местное сырье при производстве стройматериалов или вы импортируете его? Применяются продукция и услуги компании в восстановительных работах в Карабахе? Принимала ли компания в каких-либо работах, проводимых в Карабахе?

Неджмеддин Ташбаг: Ассортимент производимых нами строительных химикатов довольно велик. По этой причине мы используем более 100 различных видов сырья. Мы завозим это сырье отсюда, когда оно имеет аналоги отечественного производства, и из разных стран, когда его нет.

С момента начала работ в Карабахе наша продукция используется во многих проектах. Наша компания много лет занимается производством бетонных добавок и имеет большой опыт. По этой причине она является крупнейшим поставщиком всех инфраструктурных проектов, проводимых в регионе. Эти проекты включают железнодорожные, автомобильные дороги и туннели, проложенные в направлении Горадиз-Агбенд, автомагистраль и туннели в направлении Физули-Шуша, автомобильные дороги в направлении Джабраил-Губадлы-Лачин. Наша продукция используется на автомобильных дорогах и туннелях, проложенных в направлении Тоганалы-Кяльбаджар и Кяльбаджар-Лачин. Наша продукция также использовалась во многих зданиях и памятниках, которые были отремонтированы и восстановлены в Шуше. Многие наши продукты также были использованы в проекте «умного села», расположенного в селе Агалы, первом поселении, построенном в Карабахе. При длине около 12 км, строящийся горный туннель в Мурове также будет одним из считанных туннелей в Европе, в строении которого тоже используются бетонные и химические добавки Mr.Fix.

CE: В чем заключается главный критерий успеха для вас как руководителя, и какие надежды вы возлагаете на поддержку правительства в развитии данного сектора бизнеса?

Неджмеддин Ташбаг: Основная причина нашего успеха заключается в том, что с того дня, как мы начали действовать, то, что мы всегда делали, было самым верным. И с годами это стало нашим главным критерием. Этот критерий сформировал нас как производителя качественной продукции. Наша главная цель заключается не только в продаже продукции, но и в предоставлении наиболее подходящего решения. Наряду с этим мы всегда следили за быстрым развитием сектора, в котором мы находимся, и мы также улучшали себя и свою продукцию, чтобы не отставать от этого развития.

В целом, государственная поддержка очень важна во всех секторах, а не только в той отрасли, в которой мы находимся. В частности, важность этой поддержки в производственной сфере еще больше возрастает. Как местный производитель, который работает уже 20 лет, мы чувствовали эту поддержку. В частности, в последние годы государство стало уделять большее значение развитию ненефтяного сектора и производства. Мы надеемся, что эта поддержка будет способствовать нашему дальнейшему развитию и выходу нашей продукции на новые рынки за пределами страны.

CE: Планируете ли вы работать на международных рынках, и насколько конкурентоспособна продукция и услуги вашей компании на международных рынках?

Неджмеддин Ташбаг: Мы уже работаем на международных рынках. Продукцию, которую производим, мы экспортируем в Узбекистан. В более чем 60 точках в этой стране продается продукция Mr. Fix. Наша продукция конкурирует не с товарами местного производства, а с товарами, экспортируемыми в эту страну из Европы, России и Турции. Наша продукция и политика в области качества в соответствии с международными стандартами также повышают нашу конкурентоспособность на международных рынках. Мы планируем увеличить наши экспортные рынки в ближайшие годы.

CE: Отвечает ли ваша продукция и услуги новейшим стандартам экологической безопасности и охраны труда?

Неджмеддин Ташбаг: Продукция, которую мы производим, производится в соответствии с требованиями международных стандартов. Конечно, защита окружающей среды и здоровья людей - наш главный приоритет. Учитывая, что продукция, которую мы производим, является химической, конечному потребителю также важно соблюдать правила хранения, использования и последующей утилизации товара. В связи с этим внутри компании соблюдаются все требования, связанные с этим, а также информируются клиенты и поставщики.

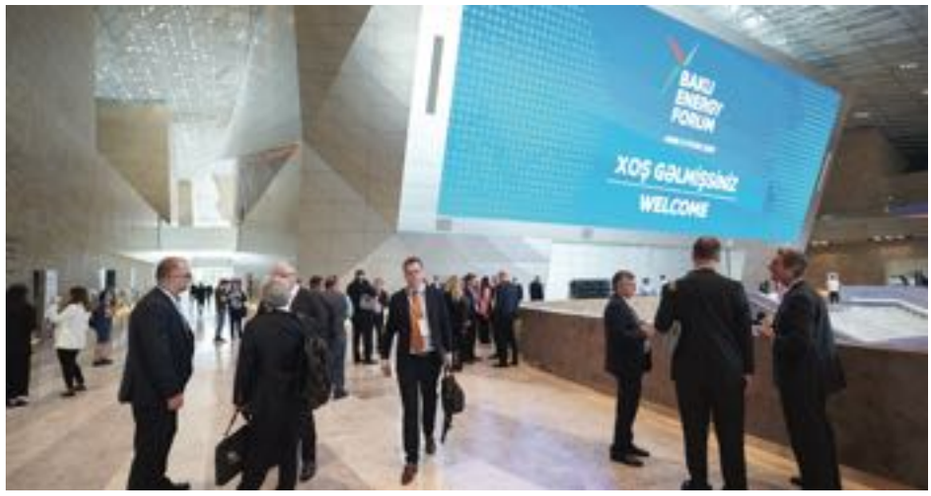
Baku Energy Week attracted special attention of the world energy establishment

Today Azerbaijan is successfully implementing a consistent energy policy, the result of which is stability and energy security in the region. 2020 has become a historic year for our country; after many years of occupation, it is wonderful to witness this historic military success, achieved under such strong leadership, with an army now acknowledged throughout the world as professional and brave, and in such a short time. In the near future, the liberated territories will be provided with green energy, thereby expanding the possibilities for cooperation in the field of investments and joint projects on renewable energy sources.

The brand of Baku Energy Week has become a symbol of the most prestigious event in the petroleum and energy sector of the Caspian region. This event brings together the Caspian Oil & Gas exhibition, Caspian International Power and Renewable Energy exhibition, as well as the Baku Energy Forum, which is the successor to the Caspian Oil and Gas Conference.

250 companies representing over thirty countries of the world took part in the exhibitions and the forum. The event was traditionally held with the support of the Ministry of Energy of the Republic of Azerbaijan and the State Oil Company of the Republic of Azerbaijan (SOCAR).

From the first days of its existence, the exhibition has been under close attention of the republican leadership. The annual participation of the President of the Republic



of Azerbaijan Ilham Aliyev in the opening ceremony once again confirms the high status of the exhibition. The leaders of the USA, UK, Turkey sent congratulatory letters to the exhibition in connection with the many years of success.

Speaking at the opening ceremony of the Baku Energy Week, President of Azerbaijan Ilham Aliyev stressed the important role of Azerbaijan in ensuring the energy security of a number of countries. Annual International Exhibition and Conference «Caspian Oil and Gas» played an important role, attracted the attention of global energy players to Azerbaijan, the head of state noted.

- The energy infrastructure of Azerbaijan works without any failures, the President said in his speech. – Obviously, this demonstrates our predictability and reliability, and the fact that we can complete large-scale infrastructure projects that are technically and financially complex.

In this case, the words of the head of our state were clearly reflected in numerous expositions, in which the practical significance of scientific and technical developments successfully complemented the effect of modern innovations. The best ideas, projects, achievements were demonstrated by the majority of participants representing local and foreign companies accredited in Azerbaijan.

The traditional exhibition «Caspian Oil & Gas» brought together leaders of the energy industry from around the world, including government officials, ministers of energy and industrial departments, general secretaries and heads of leading international organizations.

The Baku Energy Week 2022 attended by such high-ranking guests as: Deputy Prime Minister of the Republic of Serbia (Minister of Mining and Energy); Deputy Prime Minister of Moldova (Minister of Infrastructure and Regional Development); Deputy Assistant Secretary of State for Energy Diplomacy; General Director of the Directorate-General for Energy of the European Commission; Energy Ministers of Romania, Bulgaria and Kazakhstan; Minister of Oil of the Islamic Republic of Iran; General Secretary of the International Energy Forum; General Secretary of the Gas Exporting Countries Forum; Deputy Secretary of State, Italian Ministry of Ecological Transition; Indonesian Director General for Oil and Gas (Ministry of Energy and Mineral Resources); Additional Secretary, Department of Energy, Republic of India; Member of the Board and Executive Director (Bulgargaz EAD); General Director of the TANAP Consortium.

As a part of the additional program of the Energy Week, bilateral business meetings (B2B) were traditionally held.

The companies showcased innovative technologies in the field of oil production and energy transportation, pilot projects in the field of renewable energy, oil and gas storage systems and services, as well as current and prospective oil and gas developments in the region and a number of other achievements.

The companies showcased innovative technologies in the field of oil production and energy transportation, pilot projects in the field of renewable energy, oil and gas storage systems and services, as well as current and prospective oil and gas developments in the region and a number of other achievements.

The ceremonial end of the Baku Energy Week took place on June 4 in the liberated territories of Karabakh. As a result, four agreements were signed in Shusha, including an agreement between the Ministry of Energy of Azerbaijan and BP and Masdar (UAE) on the production of energy from renewable energy sources. A similar agreement on cooperation in the field of renewable energy was also concluded by SOCAR with BP and Masdar.

Thus, the exhibitions and forum became a venue for a number of important meetings of the leading representatives of the energy industry, presented the latest technological products to the whole world, allowed establishing effective and mutually beneficial relations, and contributed to the signing of new promising agreements.

The next Baku Energy Week will be held from May 31 to June 2, 2023 in the capital of Azerbaijan.

We contribute to the solution of all kinds of financial problems of companies

Caspian Energy (CE): Could you please tell us about the key factors and reasons which drove the creation of Alkan Consulting?

Avni Demirci, Founder of Alkan Consulting Group: The experience gained and observations made over my 30+year banking career in 5 different countries around the world are the most valuable elements for both the banking and business environment. Problems facing local and foreign investors arose due to their lack of information and the investment decisions being made without necessary information. As a result, a path chosen on basis of wrong information led to further increase and aggravation of problems. The need to find a solution or prevent an occurrence of such problems has generated this idea. For this reason, after a long career in the banking sector I decided to work in the consulting field in order to point and show people the right way on time. Alkan Consulting was established to provide people with the right information, they need, in a prompt manner.

CE: We would like to know more about the company's activity areas…

Avni Demirci: Alkan Consulting is operating on basis of the knowledge and experience gained over my 30-year career. We provide consultations on financial, investment, management, legal and technological integration-related issues. In these areas, we contribute to the solution of all kinds of financial problems of companies, and to the development of their business. We organize financial management, and at the same time we lend services to meet financial needs, we carry out optimization work on basis of financial analysis and help to make connections between companies and financial institutions. Apart from this, noteworthy are also companies which need support in management issues. We live in the age of technology, and one of the major things that companies need is the transition from the old classic management form to a new management system, using technologies widely throughout this process. Along with the consulting services, we also do advising on organizational issues.

CE: How competitive are the company's services provided on the domestic market?

Avni Demirci: There is a myth saying that consulting is the easiest business in the world. Many people get themselves engaged in the consulting field, bearing in mind such assumptions as "I can do consulting easily" or "I can have my idea sold by some means or other". This, in turn, led to the emergence of many consulting companies on the market. The quality of service provided to a customer is the main distinguishing feature of consulting companies engaged in our areas of activity. The following factors have to be taken into account when assessing skills of a consulting company: A consulting company must inform customers correctly, must be effective, must be reliable, quick and prompt.

For a consulting company, it is important to be capable of carrying out necessary work to meet customers' needs or find a solution to their problems. To properly manage relationships of customers with other parties also has equal importance. We offer the most optimal solution, applying an unconventional and individual approach to each client. In addition to our international connections, we also offer our international financial/banking options. Our foreign and local connections, our access to international databases make it possible to solve difficulties and problems of our clients not only in Azerbaijan but also in any part of the world.

We secure financing for a number of large projects and provide an opportunity to use funds of international financial institutions.

In addition, I am a judge at the European Commercial Court in Brussels. This point makes a special contribution to the workout of many solutions and the organization of consulting for international companies.

CE: With which leading companies are you cooperating at present?

Avni Demirci: We cooperate with a number of large companies both inside and outside the country, but it should be noted that the consulting sector is an area requiring confidentiality. For this reason, calling the names of the clients we cooperate with may run counter to their interests.

CE: Which of the services you provide enjoys the highest demand?

Avni Demirci: Among the most popular services we provide noteworthy are financial consulting, establishment of correspondent relations with financial institutions, financing of projects and attraction of investments. Besides, ensuring full intended use of offered public subsidies and discount mechanisms in the Azerbaijan Republic is also among the most in-demand services. In particular, considering the interest toward the agricultural sector, we stay close to our customers in arranging any kind of public support to them in this direction.

Мы вносим свой вклад в решение всех видов финансовых проблем компаний

Caspian Energy (CE): Не могли бы вы рассказать о ключевых факторах и причинах, способствовавших созданию компании Alkan Consulting?

Учредитель Alkan Consulting Group Авни Демирчи: Опыт и наблюдения, которые я приобрел за свою банковскую карьеру, в которой я проработал более 30 лет и в 5 разных странах мира, являются наиболее ценным элементом, как для банковского дела, так и для деловой среды. Проблемы, с которыми сталкиваются как местные, так и иностранные инвесторы, возникли из-за того, что они недостаточно осведомлены или принимают инвестиционные решения, не имея необходимой информации. Следовательно, появляются случаи, когда проблемы, возникающие на этом пути с неправильной информацией, только увеличиваются и увеличиваются. Потребность в поиске или предотвращении решения таких проблем породила эту идею. По этой причине после долгой банковской карьеры я решил заняться консалтингом с целью своевременного и правильного направления людей. Alkan Consulting была создана, чтобы оперативно предоставлять людям правильную информацию, которая им больше всего необходима.

CE: Расскажите, пожалуйста, о сферах деятельности компании?

Авни Демирчи: Alkan Consulting функционирует на основе знаний и опыта, которые я приобрел за свою 30-летнюю карьеру. Наши услуги включают консультации по финансовым вопросам, консультации по инвестициям, консультации по вопросам управления, юридические консультации и консультации по технологической интеграции. В этих областях мы вносим свой вклад в решение всех видов финансовых проблем компаний и развитие их бизнеса. Организуем управление в сфере финансов, а также оказываем услуги по удовлетворению финансовых потребностей, ведем оптимизационные работы на основе анализа финансового состояния и помогаем в установлении связей между компаниями и финансовыми учреждениями. Кроме того, следует отметить и компании, которые нуждаются в поддержке по вопросам управления. Сейчас эпоха технологий, и среди важнейших потребностей компаний - обеспечение перехода от старой классической формы управления к новой системе управления и широкое использование технологий в этих изменениях. Наряду с предоставляемыми консалтинговыми услугами, мы оказываем услуги по организационным вопросам.

CE: Насколько конкурентоспособны услуги, предоставляемые компанией, на местном рынке?

Авни Демирчи: Существует миф о том, что консалтинг-это самый простой бизнес в мире. Многие относятся к консалтингу с подходом "я могу заниматься консалтингом" или "я могу так или иначе продать свою идею", что привело к появлению на рынке большого количества консалтинговых компаний. Главной особенностью, отличающей консалтинговые компании, относящиеся к нашим сферам деятельности, является качество предоставляемых ими клиентам услуг. Чтобы оценить такую компанию, необходимо учитывать следующие факторы: консалтинговая компания должна 1) правильно информировать клиентов, 2) быть эффективной, 3) быть надежной, 4) быть быстрой и оперативной.

Для консалтинговой фирмы важно иметь возможность проводить необходимую работу в направлении потребностей клиентов или решения существующих проблем. Не менее важно правильно управлять отношениями и связями клиентов с другой стороной.

Мы предлагаем наиболее оптимальный подход, нетрадиционный для клиентов и с индивидуальным отношением к каждому клиенту. Мы предлагаем использовать наши международные финансовые/банковские возможности, а также наши международные связи. Наши международные и местные связи, доступ к международным базам данных создают потенциал, который может решить проблемы или трудности наших клиентов не только в Азербайджане, но и в любой стране мира.

Мы обеспечиваем финансирование ряда крупных проектов и возможность использования средств международных финансовых институтов.

Тем не менее, я сам являюсь судьей в Европейском торговом суде Брюсселя. Этот момент также вносит особый вклад в разработку многих решений и организацию консалтинга международных компаний.

CE: С какими ведущими компаниями вы сотрудничаете в настоящее время?

Авни Демирчи: Мы сотрудничаем с рядом крупных компаний, как внутри страны, так и за ее пределами, но также следует отметить, что консалтинговый сектор-это область, требующая конфиденциальности. По этой причине раскрытие имен клиентов, с которыми мы сотрудничаем, может противоречить их интересам.

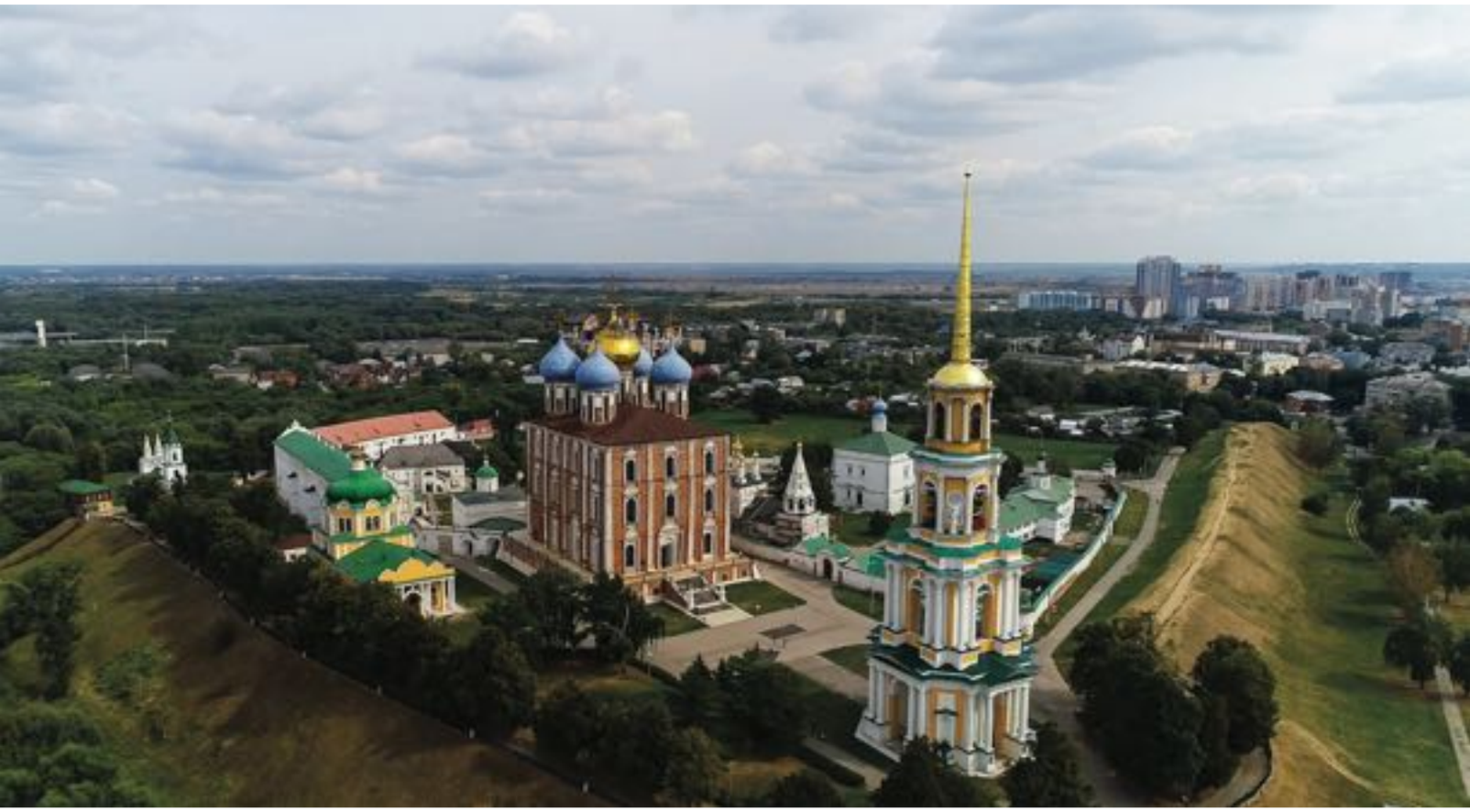
CE: Которые из предоставляемых вами услуг пользуются наибольшим спросом?

Авни Демирчи: В списке наших самых популярных услуг можно отметить финансовый консалтинг, установление корреспондентских отношений с финансовыми учреждениями, финансирование проектов и привлечение инвестиций.

Кроме того, среди услуг, пользующихся наибольшим спросом, в Азербайджане в полном объеме используются предоставляемые государством механизмы субсидий и льгот. В частности, учитывая интерес к сфере сельского хозяйства, мы находимся рядом с нашими клиентами в направлении организации всех видов государственной поддержки в этой сфере.

Бизнес Азербайджана ждут на рязанской земле

«Есть солнца мощь в твоих лучах, искусства нашего очаг», – писал поэт Самед Вургун о родном Азербайджане. Его коллега Сергей Есенин описал Россию не менее красноречиво, назвав ее «страной березового ситца». Обоих поэтов объединяет трепетное отношение к родному краю, его природным богатствам и живописности пейзажей. Оба преимущества – важные составляющие понятия «инвестиционная привлекательность».



Один из самых крупных регионов центральной России – Рязанская область – в последние годы вышла в лидеры ЦФО по темпам роста отечественных и иностранных финансовых вложений. Общий объем инвестиций в основной капитал за последние три года увеличился с 69 до 74 млрд рублей. Плановый показатель на текущий год составляет 80,5 млрд рублей. В основе положительной динамики специалисты отмечают как транспортно-логистические преимущества региона, так и непрерывную работу над созданием инвестиционной инфраструктуры.

Курс на инвестиционный формат развития – в центре внимания областного правительства и региональных институтов развития. В его основе лежит и административное сопровождение, и финансовые вспомогательные механизмы. Если на территории отдельных субъектов наблюдается дефицит земельных участков для локализации инвестпроектов, то в рязанском регионе насчитывается свыше трехсот перспективных предложений, с которыми можно познакомиться на интерактивной карте Инвестиционного портала Рязанской области.

Флагманской инвестиционной площадкой региона сегодня является индустриальный (промышленный) парк «Рязанский». Его площадь – 559 га – лишь одна из основных характеристик, по которым он превышает среднестатистические показатели аналогичных площадок в России. Сегодня там завершаются работы по строительству необходимой инженерной и транспортно-логистической инфраструктуры, а первые резиденты уже начали возводить свои производства. Проект площадки предусматривает выходы на транспортные артерии федерального значения: автомобильную трассу М5 «Урал» и железнодорожную ветку Московской железной дороги, что значительно упрощает логистику товарооборота. Наземная коммуникация между Рязанью и Баку пролегает через международный транспортный коридор «Север-Юг», который обеспечивает сообщение как железнодорожным и автомобильным транспортом, так и речными путями (в

столице региона и втором по значимости областном центре – городе Касимове, действуют два речных порта).

В работе с инвесторами Рязанская область стремится предвосхищать потребности бизнеса, действуя на опережение – создавая новые инвестплощадки. В этом году регион приступил к проектированию агропромышленного парка «АгроТерра» в Александро-Невском районе области. Его выгодное отличие – месторасположение на юге региона и примыкание к границам двух соседних субъектов. На территории парка смогут осуществлять деятельность предприятия и организации по производству и переработке сельскохозяйственной продукции, сырья и продовольствия. Площадь парка составит 98 га.

Приоритетное направление международного взаимодействия для Рязанской области сегодня - локализация на свободных индустриальных площадках региона производств в сфере машино-, автомобиле- и приборостроения, фармацевтики, автокомпонентов, легкой и пищевой промышленности. Регион является особенно перспективным с точки зрения производства продукции для строительного рынка. Согласно данным Рязаньстата, за первое полугодие 2022 года введено в эксплуатацию порядка 400 тысяч кв.м. жилья, что превысило показатели прошлого года более, чем на 20%, а значит, на региональном рынке востребованы предприятия, специализирующиеся на производстве цемента, керамзита, железобетонных изделий и другой профильной продукции.

С целью улучшения инвестиционного климата в области работает несколько институтов поддержки бизнеса. Один из них – «Корпорация развития Рязанской области», которая призвана решать вопросы, связанные с поиском и привлечением инвесторов, а также их поддержкой на всех этапах реализации проектов. Именно «Корпорация развития» становится проводником бизнеса от прихода в регион до выхода на стройплощадку и запуска производства. Цель Корпорации – сделать «клиентский путь» инвестора максимально понятным и прозрачным, чтобы предприниматели видели результат своей работы, а не беспокоились о бюрократических проволочках.

Прозрачности и открытости процессов взаимодействия с инвесторами на территории региона способствует внедрение Регионального инвестиционного стандарта 2.0. Одной из его ключевых составляющих является свод инвестиционных правил – детальные алгоритмы действий инвестора при реализации проекта. Цель внедрения свода правил – повышение прозрачности и упрощение механизмов взаимодействия инвестора с органами исполнительной власти региона, контрольными и надзорными органами, ресурсоснабжающими организациями. Этот документ также направлен на сокращение для инвесторов сроков стартовых процедур и минимизацию количества документов, необходимых для запуска проекта.

Специалисты Корпорации консультируют инвесторов о мерах государственной поддержки, успешно реализующихся в регионе. Для предприятий, получивших статус резидента рязанских инвестплощадок, в дополнение к федеральным механизмам предусмотрен пакет внушительных льгот и субсидии из областного бюджета. Комплекс мер включает сниженные ставки налога на прибыль и налога на имущество организации, а также снижение арендной платы за пользование участками, находящимися в пользовании региона, до 1%. Одной из мер дополнительной поддержки бизнеса является программа, которая позволяет предоставлять юридическому лицу земельный участок без торгов при реализации масштабного инвестпроекта. Объем инвестиций такого проекта в форме капитальных вложений должен составлять не менее 100 млн рублей.

КОРПОРАЦИЯ РАЗВИТИЯ РЯЗАНСКОЙ ОБЛАСТИ
сопровождение инвесторов в формате
«одного окна»: от подачи заявки
до оформления права собственности
на введенный в эксплуатацию обьект.

390000, г. Рязань, ул. Каширина, 1Б
+7 (4912) 777-717, office@rrdc.ru

investryazan.ru

ipromparkrzn.ru

The Caspian Energy Club is the largest and dynamically developing regional organization that brings together over 5,000 member companies and organizations from 50 countries around the world, operating (or having intentions to work) in the Caspian, Black Sea and Baltic regions.

The Caspian Energy Club was established in June 2002 through an active involvement of Caspian Energy and with the support of the largest oil & gas companies.

The formal name is the Caspian Energy Club. Along with the formal name, in different countries it is also called the Caspian Business Club, Caspian European Club and CEIBC (an abbreviated form).

The official website of the Caspian Energy Club – www.caspianenergy.org

For now, the Caspian Energy Club company has been announced a managing company to arrange the work of the Club.

The Caspian Energy Club is headquartered in Baku, the only littoral state capital in the Caspian Sea region.

Primary objectives of the Caspian Energy Club are:

- To be actively involved in the business-to-government (B2G) dialogue within the framework of organized CEO Lunch events, business forums, round tables, and meetings of sectoral committees and workgroups;
- To carry out systematic study of problems and suggestions of foreign and local business representatives, and bring this information to the top leadership of the country, including representatives of the Administration of the President, the government, parliament and government entities supervising the economic bloc;
- To lobby and promote companies, as well as their products and services in the Caspian, Black Sea and Baltic regions and far beyond;
- To provide informational support and promotion for projects facilitating an establishment of a favorable investment and business climate, and also lobby introduction of digital economy, innovative and environmentally clean technologies in all the sectors of economy;

-To implement different information projects promoting support and development of small and medium business, and also establishment of a dialogue between SME and large business representatives.

The Caspian Energy Club member companies are divided into honorary, platinum, gold, silver, bronze and associated members.

There are sectoral and intersectoral committees and workgroups within the Caspian Energy Club.

The Caspian Energy Club conducts:

- monthly B2G, B2B and B2C business forums;
- monthly CEO Lunch, CEO Brunch and CEO Party events;
- annual Nowruz Party, Summer Party and New Year Party events;
- monthly Business Training;
- online CEO Forum;
- monthly Business Tour;
- annual Caspian Energy Forum;
- annual Caspian Energy Award, Caspian Business Award and Caspian CEO Award ceremonies;
- annual Caspian Brand Award ceremony;
- annual chess, bowling, soccer, tennis, carting and golf competitions for the CASPIAN ENERGY CUP;

Operating with the support of the Caspian Energy Club are:

- quarterly Caspian Energy journal (www.caspianenergy.net);
- Caspian Energy News newspaper;
- CASPIAN ENERGY TV internet television;
- CASPIAN ENERGY PHOTO photo agency;
- Caspian Energy Marketing research group;

The Club has official representative offices operating in Azerbaijan, Georgia and Kazakhstan.

Photos arranged randomly by computer / Последовательность фотографий расставлена компьютером случайным образом

AZERBAIJAN AIRLINES

President: Jahangir Asgarov

Президент: Джахангир Аскеров

"Azerbaijan Airlines" (AZAL)

About the company: "Azerbaijan Airlines" (AZAL) is a major air carrier and one of the leaders of the aviation community of the CIS countries.

Azerbaijani civil aviation fully meets the standards of the International Civil Aviation Organization (ICAO), and AZAL is a member of the most prestigious civil aviation association - the International Air Transport Association (IATA).

AZAL received a prestigious "4 Stars" from the leader in air transport research, world-famous British consulting company Skytrax.

AZAL has one of the youngest airplane fleet that consists of 19 aircrafts.

AZAL headquarters is in Baku, at Heydar Aliyev International Airport that meets international standards.

Heydar Aliyev International Airport was awarded the maximum "5 Stars" of prestigious Skytrax World Airport Awards. Baku Heydar Aliyev Airport is also named the best airport among airports of CIS countries for the level of the provided services.

Address: 11 Azadliq Avenue, Baku, AZ1095, Azerbaijan
Phone: (+994 12) 598 88 80
Fax: (+994 12) 437 40 87
E-mail: callcenter@azal.az
URL: www.azal.az

«Азербайджанские Авиалинии» (AZAL)

О компании: «Азербайджанские Авиалинии» (AZAL) – крупный авиаперевозчик и один из лидеров авиационного сообщества стран СНГ.

Самолеты гражданской авиации Азербайджана полностью соответствуют стандартам Международной организации гражданской авиации (ICAO), а AZAL является членом самого престижного объединения гражданской авиации - Международной ассоциации воздушного транспорта (IATA).

Наиболее влиятельная в сфере оценки качества сервиса авиакомпаний британская консалтинговая организация Skytrax присвоила AZAL престижный рейтинг «4 Звезды».

AZAL обладает одним из самых молодых самолетных парков, который насчитывает 19 воздушных судов.

Штаб-квартира AZAL расположена в Баку, в Международном аэропорту Гейдар Алиев, который отвечает требованиям международных стандартов. Международный аэропорт Гейдар Алиев удостоен максимальной награды от Skytrax World Airport Awards – «5 звезд».

Бакинский аэропорт также возглавляет список самых лучших по уровню предоставляемых услуг среди всех аэропортов стран СНГ.

Адрес: пр. Азадлыг 11, Баку, Азербайджан, AZ1095
Тел. (+994 12) 598 88 80
Факс: (+994 12) 437 40 87
E-mail: callcenter@azal.az
URL: www.azal.az

2024

2-4 октября

Казахстан, Алматы

KIOGE

OIL&GAS KAZAKHSTAN

29-я Казахстанская
международная выставка и конференция

«Нефть и Газ»

Подробная информация:

www.kioge.kz

Chairman
Vugar Ahmadov

Председатель
Вугар Ахмадов

Azerishig OJSC

About the company: Azerishig OJSC was established on the basis of Bakielektrikshebeke OJSC (Baku electricity grid) by the order of the President of Azerbaijan Ilham Aliyev, dated February 10, 2015. Purchasing electricity within Azerbaijan, Azerishig OJSC is supplying electricity to consumers in reliable, safe and efficient manner, introduces new technologies in this field, upgrades a material-technical base, ensuring its efficient use, as well as performs other activities with the aim to develop this area.

Since 2015, 4 units of 110kV substations and a circular supply scheme have been constructed. It played an important role in ensuring regular, sustainable and high-quality power supply. To date, 152 units of 35 kV substations have been constructed. Since 2006, an installed capacity of the power grid has been increased 4,5 times, while technical losses have been reduced down to 8.9%. A modern distribution control center was established. Azerishig carries out reconstruction of all its administrative buildings and attaches special importance to introduction of information-communication technologies. Prior to 2006, the power supply had not met the requirements driven by the rapid social-economic development of the country, while now this balance improved as additional technical and power capacities, ensuring perspective development of the country, were created.

There is a call center #199 operating at Azerishig. Consumers can receive answers to all their questions in 24/7.

Wind farms in Yeni Yasma and Shurabad settlements were passed to Azerishig OJSC in order to increase the efficiency of the wind energy use. This can be a start of the new stage for the OJSC.

ОАО «Азеришыг»

О компании: Открытое акционерное общество «Азеришыг» создано на базе открытого акционерного общества «Бакыэлектрикшебеке» (Бакинские электро-распределительные сети) распоряжением Президента Азербайджанской Республики Ильхама Алиева от 10 февраля 2015 года. ОАО «Азеришыг», закупая электроэнергию на территории Азербайджанской Республики, в надежной, безопасной и эффективной форме осуществляет снабжение потребителей электроэнергией, внедряет новые технологии в данной области, проводит модернизацию материально-технической базы и обеспечивает ее эффективное использование, а также проводит другие работы, связанные с развитием данной области.

С 2015 года были сооружены сорок четыре 110-киловольтных подстанций и схема кольцевого снабжения. Это сыграло важную роль в бесперебойном, надежном и качественном электроснабжении. К настоящему времени сооружено и реконструировано сто пятьдесят две 35 киловольтных подстанций. С 2006 года установленная мощность сети увеличилась в 4,5 раза, а технические потери сократились до 8,9%. Создан современный диспетчерский центр. ОАО «Азеришыг» реконструирует все находящиеся на его балансе административные здания, уделяет особое внимание внедрению информационно-коммуникационных технологий. Если до 2006 года организация энергоснабжения серьезно отставала от потребностей, диктуемых стремительным социально-экономическим развитием страны, то сейчас созданы дополнительные технические и силовые возможности, соответствующие перспективному развитию страны.

В системе ОАО «Азеришыг» функционирует «Центр обработки звонков 199», с помощью которого потребители в течение 24-х часов в сутки получают ответы на все интересующие их вопросы.

Парки ветроэнергетики в поселениях «Ени Яшма» и «Шурабад» были переданы Открытому Акционерному обществу «Азеришыг» с целью повышения эффективности использования ветровой энергии, что может стать началом нового этапа для акционерного общества.

Address: 13 Bakikhanov Street, Baku, AZ1065, Azerbaijan
Tel.: (+994 12) 440-39-93
Fax: (+994 12) 440-22-26
E-mail: info@azerishiq.az
URL: www.azerishiq.az

Адрес: Азербайджан, AZ1065, г.Баку, ул. Бакиханова, 13
Тел.: (+994 12) 440-39-93
Факс: (+994 12) 440-22-26
E-mail: info@azerishiq.az
URL: www.azerishiq.az

24TH WORLD PETROLEUM CONGRESS 2023

BE PART OF THE ENERGY

CALGARY | CANADA

17 - 21 SEPTEMBER

LESS THAN 1 YEAR TO GO

TO THE WORLD'S PREMIER ENERGY GATHERING

THEME:

Energy Transition: The Path to Net Zero

As a global strategic and technical gathering, the Congress attracts the biggest names from the energy sector to focus on delivering an accessible, affordable and secure energy transition.

The future of the entire sector will be examined under the lens of the path to net zero at the 24th World Petroleum Congress in Calgary, Canada.

Be part of the energy.

24wpc.com

@24WPC2023

Chairman of the Supervisory Board
Abdolbari Goozal

Председатель Наблюдательного Совета
Абдолбари Гоозал

Azersun Holding

About the company: Azersun Holding, which has started operating in Azerbaijan since 1991, is the largest non-oil holding of Azerbaijan. A group of companies includes over 30 enterprises which have international quality standard certificates ISO 9000:2001 and specialize in food industry, agriculture, packing-paper industry and trade. These are plants for production and processing of fat-and-oil products, tea-packing factories, tinned food factories, factories for production of packing and paper products, the largest sugar plant in the region and a factory for production of lump sugar, a plant for production of iodinated salt, dairy, a plant for hazelnut processing, a plant for production of fodder, as well as a broad range of agricultural enterprises engaged in raising various crops on a territory comprising about 4,000 ha and equipped with the drip irrigation system that belongs to Valmont Industries Company. Today, the holding has representative offices and branches in many world countries such as Russia, UAE, Turkey, Switzerland, Sri-Lanka, Georgia, Iran, Iraq, etc. Azersun holding's activity aims not only at securing the market of the country and the region. The company also has a broad export network. Azersun Holding is also a distributor of the trans-national company Unilever in Azerbaijan. Nowadays, over 5,000 people are employed at holding's enterprises.

Azersun Holding forms a part of Intersun group. Apart from food and agriculture industry enterprises, those that are engaged in banking, construction and oil transportation sector also form a part of Intersun group.

Азерсун Холдинг

О компании: Азерсун Холдинг, начавший свою деятельность в Азербайджане в 1991 году, является крупнейшим ненефтяным холдингом Азербайджана. В группу компаний входят свыше 30 предприятий, обладающих международными сертификатами стандартов качества ISO 9000:2001, специализирующихся в области пищевой промышленности, сельского хозяйства, упаковочно-бумажной промышленности и торговли. Это заводы по производству и переработке масложировой продукции, чаеупаковочные фабрики, консервные заводы, фабрики по производству упаковочной и бумажной продукции, крупнейший в регионе сахарный завод и фабрика по производству кускового сахара-рафинада, завод по производству йодированной соли, молочный комбинат, завод по переработке фундука, завод по производству кормов для скота, а также широкий комплекс сельскохозяйственных предприятий, занимающихся выращиванием различных культур на территории около 4000 га, оснащённых системой капельного орошения компании Valmont Industries. Сегодня холдинг имеет представительства и офисы во многих странах мира, в числе которых Россия, ОАЭ, Турция, Швейцария, Шри-Ланка, Грузия, Иран, Ирак и т.д. Деятельность Азерсун Холдинг, направлена не только на обеспечение рынков страны и региона, компания имеет широкую экспортную сеть. Также Азерсун Холдинг является дистрибьютором транснациональной компании Unilever в Азербайджане. На предприятиях холдинга сегодня постоянным местом работы обеспечены свыше 5000 человек.

Азерсун Холдинг входит в группу Интерсун. Помимо предприятий пищевой и сельскохозяйственной промышленности в структуру группы Интерсун входят предприятия банковского и строительного и нефтеперевозочного сектора.

Address: 94 H. Aliyev Avenue, Baku, Azerbaijan
Tel: (+99412) 404-19-19
Fax: (+99412) 496-68-88
E-mail: info@azersun.com
URL: www.azersun.com

Адрес: Азербайджан, г. Баку, пр. Г. Алиева, 94
Тел: (+99412) 404-19-19
Факс: (+99412) 496-68-88
E-mail: info@azersun.com
URL: www.azersun.com

OFFICIAL PARTNERS

azpromo

KOBİA

BRAND AWARD AZERBAIJAN

DIGITAL PARTNER

SocialLab

ORGANIZER

22.08.2022

12.09.2022

azəriqaz

BİLİM BAKI

innovasiyalar markazı

INNOLAND

SİRAB

VITAM

milla

FOTO OBOY ART

Sun

badamlı

BAZARSTORE

AZERÇAY

SLAVYANKA

Shokki Mokki

Bizim Tarla

Azər Süd

Telim.az

Berqa

Bizim Süfrə

Position.az

Final

Super Sun

atena

azəraşıq

mobex

SOCAR "Azneft" İB

AZPETROL

AzərDuz

NAXÇIVANBANK

Mobil BROKER

AzərŞəkər

Mobil GROUP

Aura

PASHA Insurance

AZERBAIJAN AIRLINES

CINEMA PLUS

AL

Mobil LOGISTICS

SOB SAN

BIZON

PREMIUM BANK

SOCAR KQT

Iceland

Sultan

AZQRANATA

166

myshops

ZEYTUN BAĞLARI

çörəkçi

LƏZZƏT

TOP 50 WINNERS

www.brandaward.az

SOCAR
"Azneft" İB

General Director
Shahmar Huseynov

Генеральный директор
Шахмар Гусейнов

Azneft PU

About the company: Azneft PU, the largest structural unit of SOCAR, operates a total of 30 oil and gas fields in the Caspian Basin of Azerbaijan, 12 in the Caspian Basin (offshore) and 18 onshore. The main mission of the Union is the exploration and development of oil and gas fields, construction and operation of oil and gas wells, production and delivery of oil, gas and gas condensate. The union includes 8 oil and gas production departments, Gas Storage Operations Department, Gas Processing Plant, 2 transport departments, Diving Service, Experimental Production Enterprise for Repair and Rental of Submersible Facilities.

The main values of the Union are the human factor, security, protection of ecological balance, innovation, honesty and determination. The Union is constantly taking measures to maintain and increase production. The drilling process of the ordered wells is carried out using the most modern and high-quality equipment, well control and geophysical-measurement work is carried out in accordance with world standards. In preparation for the autumn-winter season, a lot of work is being done to increase the volume of active gas in underground gas storage facilities. In the future, it is planned to further increase the volume of gas pumped into underground gas storage facilities.

The main goals of the Union are to develop human capital, protect and improve safe working conditions, reduce carbon emissions to net zero, use financial resources - increase profits, explore new oil and gas fields, optimize the development of existing active fields, rehabilitate onshore fields - increase in production, to maintain and increase oil&gas production and build a system that meets international standards.

ПО Азнефть

О компании: ПО Азнефть, крупнейшее структурное подразделение SOCAR, осуществляет эксплуатационные работы в общей сложности на 30 нефтегазовых месторождениях, 12 из которых расположены в Каспийском бассейне, а 18 на суше. Основной миссией объединения является разведка и разработка нефтегазовых месторождений, строительство и эксплуатация нефтегазовых скважин, добыча и поставка нефти, газа и газового конденсата. В состав ПО входят 8 нефтегазодобывающих управлений, управление по эксплуатации газохранилищ, газоперерабатывающий завод, 2 транспортных управления, водолазная служба, опытно-производственное предприятие по ремонту и аренде погружных устройств.

Основными ценностями ПО являются человеческий фактор, безопасность, сохранение экологического баланса, инновации, честность и решительность. ПО непрерывно осуществляет меры по поддержанию стабильности и увеличению добычи. Процесс бурения заказанных скважин осуществляется с помощью самого современного и качественного оборудования, контроль же за работой скважин и геофизические измерения проводятся в соответствии с мировыми стандартами. В рамках подготовки к осенне-зимнему сезону проводится большая работа по увеличению объемов активного газа в подземных хранилищах газа. В будущем предусматривается дальнейшее увеличение объемов газа, закачиваемого в подземные газохранилища.

Основными целями Союза являются развитие человеческого капитала, защита и улучшение безопасных условий труда, сокращение выбросов углерода до чистого нуля, использование финансовых ресурсов - увеличение прибыли, разведка новых месторождений нефти и газа, оптимизация разработки существующих действующих месторождений, реабилитация месторождений на суше - увеличить добычу, сохранить и увеличить добычу нефти и газа и построить систему, соответствующую международным стандартам.

Address: 73 Neftchilar Avenue, Baku, AZ1000, Azerbaijan
Tel: (+99412) 521 10 94
Fax: (+99412) 521-11-55
E-mail: azneft@socar.az

Адрес: Азербайджан, AZ1000, Баку, проспект Нефтяников 73
Тел: (+99412) 521 10 94
Факс: (+99412) 521-11-55
E-mail: azneft@socar.az

A leading supplier of pipeline products and structural steels in the Caspian region

Meeting and exceeding increasing complex customer requirements and expectations for over 25 years

Being one of the oldest enterprises in the region, specializing in the supply of structural steel, pipes, fittings, flanges, valves, sealing, insulation, and bolding materials, Bon-Accord Engineering Supplies (Caspian) Ltd. has successfully participated in most of the strategic oil & gas projects in Azerbaijan.

- Structural steel
- Pipes
- Butt-weld fitting
- Flanges
- Valves
- Pipe supports
- Gaskets
- Forged fitting
- Bolting
- Insulation material

BON-ACCORD
• CASPIAN •

BON ACCORD ENGINEERING SUPPLIES (CASPIAN) LIMITED
Floor 20, Azure Business Center, 8th November Avenue, AZ1025 Baku, Azerbaijan
www.bon-accord.com

General Director
Ruslan Aliyev

Генеральный директор
Руслан Алиев

Azerigaz PU

About the company: Azerigaz Closed Joint Stock Company was reorganized in July 2009 by the Azerbaijan Republic President's order "On improving the management framework of the oil-gas industry", and continues operating as Azerigaz Production Union within SOCAR.

Receiving natural gas from delivery points within the Republic of Azerbaijan, the Production Union is performing distribution and sale of these gas volumes. Working for the PU are scientists, engineers, maintenance and technical personnel. Besides, there are a construction-renovation department, storage service, as well as other units, departments and zones performing production operations within the PU. The PU is providing gas to about 2.4 million consumers in all the regions of the country. There is an optimal control mechanism over a complex gas distribution system consisting of gas control points, pipelines and many other technical and technological facilities, which makes it possible to perform this function. Azerigaz PU is actively engaged in new projects within the framework of SOCAR's in-progress broad program on restructuring of the field and set-up of production in line with modern requirements.

The PU's mission is to ensure safe operation of the gas network in the Azerbaijan Republic in accordance with the requirements of the legislation and international standards, protect the environment, achieve customer satisfaction by providing uninterrupted, high-quality and safe gas supply to all natural gas consumers, as well as introduce modern equipment and technologies in all areas of the PU by using advanced methods that have a positive impact on the development of gas production, and ensure sustainable development. The "PLAN-FULFILL-CHECK-DEVELOP" motto is taken as the basis in order to ensure sustainable development.

Address: 35 Y.Safarov Street,
Baku, AZ 1025, Azerbaijan
Phone: (+994 12) 521-21-94, 521-22-83
Call-center: 104/185
Fax: (+994 12) 490-42-59
E-mail: office.azerigas@socar.az

ПО «Азеригаз»

О компании: В июле 2009 года Распоряжением Президента Азербайджанской Республики «О совершенствовании механизмов управления нефтегазовой промышленностью» Закрытое акционерное общество «Азеригаз» было реорганизовано и продолжает свою деятельность как Производственное объединение «Азеригаз» в составе SOCAR.

Производственное объединение получив природный газ из точек поставки на территории Азербайджанской Республики, осуществляет распределение и продажу этого газа. В состав Объединения входят ученые, инженеры, обслуживающий и технический персонал, а также такие отделы как ремонтно-строительный отдел, складское хозяйство и другие отделы, департаменты и участки, выполняющие производственные функции. Производственное объединение обеспечивает газом около 2,4 млн потребителей во всех регионах страны. Для выполнения этой функции существует оптимальный механизм управления сложной газораспределительной системой, состоящей из пунктов газового контроля, трубопроводов и множества других технических и технологических объектов. Активная работа над новыми проектами ведется ПО «Азеригаз» в рамках реализуемой SOCAR обширной программы по реструктуризации отрасли и организации производства на уровне современных требований.

Миссия Объединения - обеспечить безопасную работу газовой сети в Азербайджанской Республике в соответствии с требованиями законодательства и международных стандартов, не нанести вред окружающей среде, достичь удовлетворенности потребителей путем бесперебойного, качественного и безопасного обеспечения газом всех потребителей природного газа, а также используя передовые методы, оказывающие положительное влияние на развитие газопроизводства, внедрить современную технику и технологии во все области Объединения и обеспечить устойчивое развитие. Чтобы обеспечить устойчивое развитие, за основу взят принцип «ПЛАНИРУЙ - ВЫПОЛНЯЙ - ПРОВЕРЯЙ - РАЗВИВАЙ!».

Адрес: Азербайджан, AZ1025, г.
Баку, ул. Ю.Сафарова 35
Тел: (+994 12) 521-21-94, 521-22-83
Колл-центр: 104/185
Факс: (+994 12) 490-42-59
E-mail: office.azerigas@socar.az

STP Şirkətlər Qrupu

SAHƏLƏR

STP-nin məhsulları neft və qaz, inşaat, enerji, telekommunikasiya və IT, kənd təsərrüfatı, maşınqayırma sahələrində xidmət edir.

Müxtəlif kabellər

Polimer məmulatlar

Terminallar

Alüminium profilləri və billetlər

Armatur

Texniki Qazlar

Sendviç panel

Metal konstruksiya

Kran təsərrüfatı

Qaynar sinkləmə

STP
dünya standartında

+0990 info@stp.az www.stp.az

Chairman of the Supervisory Board
Ruslan Eyyubov

Председатель Наблюдательного Совета
Руслан Эюбов

NB Group

About the company: NB Group OJSC has been one of the leading companies in the chemical industry field of Azerbaijan since 2004. The company is engaged in production of a wide range of construction and household products, including paints, paint and varnish raw materials, construction chemicals, plastic and metal utensils, soap and detergents, materials based on cement and gypsum, artificial marble and granite, etc.

All production facilities operated by NB-Group OJSC are equipped with the latest technological equipment.

The company produces various construction and industrial paints, epoxy and polyurethane paints, lacquers, solvents, furniture paints, as well as cement-based materials under the "Azpol", "Corella", "Bermuda" and "Muflon" brand names. Soap and detergents under the "Alev" trademark are products produced by NB-Group JSC in the field of household chemicals. It is noteworthy that "Alev" solid soap for hands and face is the first brand of such soap in Azerbaijan. Many of the company's products are not only consumed in the domestic market, but also are exported.

Being the first has become a tradition of NB-Group OJSC. With an annual production capacity of 3 million m3 NB-Keramik LLC was founded in 2016 and is operating under the control of the company. Artificial marble and granite slabs are produced here. NB-Keramik is able to fully meet domestic demand for artificial marble and granite slabs. There is also a gypsum plant of NB-Group OJSC with an annual production capacity of 70,000 tons.

The "EuroAlchi" product of this plant has already become a competitive product on the market; consumers like and make a choice in favor of this product. Each product produced by the company meets the latest European and international standards.

NB-Group JSC attaches great importance to the quality management system, environmental and labor protection, and production of safe products. NB-Group OJSC is looking ahead with confidence. The company's development concept is to meet the expectations of consumers in the best possible way.

Address: Albalilig settlement, Zavod Street,
Khazar district, Baku
Tel: +99412 453-90-50, +99450 201-99-22. +99455 201-99-22
Instagram: nbgroup_az
URL: www.nbgroup.az

NB Group

О компании: ОАО «NB Group» является одной из ведущих компаний в области химической промышленности Азербайджана с 2004 года. Деятельность компании охватывает производство широкого спектра строительных и бытовых продуктов, в том числе красок, лакокрасочного сырья, строительных химикатов, пластиковой и металлической посуды, мыла и моющих средств, материалов на основе цемента и гипса, искусственного мрамора и гранита, и др.

Все производственные мощности, действующие под управлением ОАО «NB Group» , оснащены новейшим технологическим и лабораторным оборудованием.

Компания производит различные строительные и промышленные краски, эпоксидные и полиуретановые краски, лаки, рас-творители, мебельные краски, а также материалы на основе цемента под брендовыми именами «Azpol», «Corella», «Bermuda», «Muflon». Мыло и моющие средства под торговой маркой «Alev» являются продукцией ОАО «NB Group» в области бытовой химии. Марка «Alev» является первой маркой в своем сегменте в Азербайджане. Многие продукты компании не только потребляются на внутреннем рынке, но и экспортируются.

Быть первыми стало традицией ОАО «NB Group» . ООО «NB-Keramik» с годовым производственным потенциалом в 3 млн м3 основано в 2016 году и действует под управлением компании. Здесь производятся искусственные мраморные и гранитные плиты. «NB-Keramik» способно полностью удовлетворить внутренний спрос в области искусственных мраморных и гранитных плит. Действует также гипсовый завод ОАО «NB Group» с годовой производственной мощностью 70 000 тонн.

Продукт «EuroAlchi» этого завода уже получил статус конкурентоспособного продукта на рынке; его любят и выбирают потребители. Каждый производимый компанией продукт соответствует последним европейским и мировым стандартам.

ОАО «NB Group» придает большое значение системе управления качеством, охране окружающей среды и труда, производству безопасных продуктов. ОАО «NB Group» с уверенностью смотрит в будущее. Концепция развития компании - наилучшим образом соответствовать ожиданиям потребителей.

Адрес: г.Баку, Хазарский район,
посёлок Албалылыг, ул.Завод
Тел.: +99412 453-90-50, +99450 201-99-22. +99455 201-99-22
Instagram: nbgroup_az
URL: www.nbgroup.az

Forbes

Forbes
CASPIAN ENERGY

WWW.CASPIANENERGY.CLUB

Chairman of the Board
Faruk Eroglu

Председатель Правления
Фарук Ероглу

Agrobest Grup Tarım İlaçları A.Ş

About the company: Agrobest Grup Tarım Ilaçları A.Ş began operating in 2002 and has developed to its modern structure by using domestic Turkish investments only. Operating within Agrobest Grup which possesses broad portfolio of pesticide chemicals, are such firms as Agrobest Grup Tarım İlaçları A.Ş, ABG Enternasyonel Kimya San. and Tic. Ltd. Şti, Sency Fresh Tarım Tic. Ltd. Şti which offers post-harvest storage solutions, United Biotics Tarım Ticaret Ltd. Şti engaged in different biological and plant products, and AD-Rossen Tarım San. and Tic. A.Ş. developing and producing hybrid vegetable seeds. In addition, Agrobest Grup Tarım İlaçları A.Ş has a subsidiary company operating in Uzbekistan and called Agrobest Central Asia Ltd. Agrobest Grup Tarım Ilaçları A.Ş has a very modern production facility with a closed area of 16 thousand square meters, located on 20 thousand square meters of the Izmir Kemalpaşa Organized Industrial Zone. Moreover, the enterprise founded at Salihli district of Manisa province and built on an area of 200,000 m2 is fully conforming to Industry 4.0 and planned to be fully launched in 2022. With more than 600 plant protection licenses, 220 of which exist in Turkey, Agrobest Group releases its products in full compliance with today's quality standards and without compromising the values of the environment and people, innovation, sustainable agriculture and customer satisfaction, and offers them to farmers within the country, as well as in many countries such as Turkey, Turkmenistan, Georgia, Kazakhstan, Uzbekistan, Azerbaijan, Sudan, Jordan, Syria, Ukraine, Russia, Belarus and Egypt. Operating in eight regions of Turkey, Agrobest Grup Tarım İlaçları A.Ş provides products/services to more than 600 customers through its developed sales network and competent sales staff.

Address: Kemalpaşa Organized Industrial Zone, 61 Kazım Karabekir str., Izmir city, Turkey
Tel: 00 90 232 877 17 70
E-mail: info@agrobestgrup.com
URL: www.agrobestgrup.com

Agrobest Grup Tarım İlaçları A.Ş

О компании: Компания «Agrobest Grup Tarım İlaçları A.Ş» начала свою деятельность в 2002 году и достигла своей нынешней современной структуры путем применения толлько турецкого капитала. Под эгидой «Agrobest Grup», обладающего широким портфелем пестицидов, активно действуют фирмы «Agrobest Grup Tarım İlaçları A.Ş», «ABG Enternasyonel Kimya San. ve Tic. Ltd. Şti», «Sency Fresh Tarım Tic. Ltd. Şti» предлагающей решения по хранению продукции после сбора урожая, «United Biotics Tarım Ticaret Ltd. Şti», занимающаяся различными биологическими и растительными продуктами, и «AD-Rossen Tarım San. ve Tic. A.Ş», разрабатывающая и производящая гибридные семена овощей. Кроме того, в Узбекистане «Agrobest Grup Tarım İlaçları A.Ş» имеет дочернюю компанию под названием «Agrobest Central Asia Ltd». «Agrobest Grup Tarım İlaçları A.Ş» имеет очень современное производственное предприятие с закрытой площадью 16 тысяч квадратных метров, расположенное на 20 тысячах квадратных метров в организованной промышленной зоне Измир, Кемальпаша. Кроме того, предприятие, которое было основано в 2019 году в районе Салихли провинции Маниса и создано на площади 200 тысяч м2, полностью совместимое с «Industry 4.0», планируется запустить на полную мощность в 2022 году. Группа компаний «Agrobest Group», имеющая более 600 лицензий на защиту растений, 220 из которых находятся в Турции, производит свою продукцию в полном соответствии с сегодняшними стандартами качества и без ущерба для ценностей окружающей среды и людям, инновациям, устойчивому сельскому хозяйству и удовлетворенности клиентов, и предлагает их фермерам в пределах страны, а также во многих странах, таких как Турция, Туркменистан, Грузия, Казахстан, Узбекистан, Азербайджан, Судан, Иордания, Сирия, Украина, Россия, Беларусь и Египет. Компания «Agrobest Grup Tarım İlaçları A.Ş», действующая в восьми регионах Турции, обладая развитой сетью продаж и компетентным торговым персоналом, предоставляет товары/услуги более чем 600 активным заказчикам.

Адрес: Турция, Измир, ул. Кязым Карабекира 61, организованная промышленная зона Кемальпаша
Тел.: 00 90 232 877 17 70
E-mail: info@agrobestgrup.com
URL: www.agrobestgrup.com

BUSINESS TOUR

CASPIAN ENERGY CLUB
ENERGY FOR BUSINESS

BATUMI

Director General
Taleh Ziyadov

Генеральный директор
Талех Зиядов

Baku International Sea Trade Port CJSC (Port of Baku)

About the company: As one of the leading trade and logistics centers in Eurasia, the Port of Baku is located at the crossroads of the East-West and North-South transport corridors, on the ancient Silk Road connecting Europe and Asia. Covering an area of 400 hectares, the Port of Baku offers logistics services for all types of cargo handling, including open and closed storage areas with the application of a modern operating system.

Located at the junction of the main railways and highways of Azerbaijan, 70 km away from the capital Baku, as a major intermodal distribution hub the Port of Baku has 13 bridges consisting of the Ro-ro, the Ferry, and the General Freight Terminals.

The first development phase of the Port of Baku has already been completed and the Port's current total throughput capacity is 15 million tons, including 100,000 TEU. The second development phase of the port is in progress and it envisages further increase in the port's capacity to a total throughput of 25 million tons, including 500,000 TEU. The cargo volume of the Port of Baku is growing year by year, in 2021 the cargo handling volume grew by 15%.

Currently, the construction of a fertilizer terminal with an annual throughput capacity of 2.5 million tons is underway in the port. Besides, two warehouses with a total capacity of 60,000 tons, a newly-designed wagon loading station, and a state-of-the-art conveyor facility for unloading various types of fertilizers directly into warehouses, and open or closed wagons are planned to be installed in the port. In the future, a project has been prepared for the construction of a grain terminal and a heavy truck park in the port area.

In 2019, Baku Port was awarded the EcoPorts (Green Port) certificate of the European Seaports Organization for the first time in the region. The Port of Baku also holds ISO 9001: 2015, 14001: 2015, 45001: 2018, and 50001: 2018 international certificates.

Address: 140 U. Hajibayov Street,
Baku, AZ1010, Azerbaijan
Tel.: (+994 12) 599 00 03
Fax: (+994 12) 599 00 04
E-mail: office@portofbaku.com
URL: www.portofbaku.com

ЗАО "Баку Международный Морской Торговый Порт»

О компании: Бакинский порт является одним из ведущих транспортно-логистических центров Евразии. Порт расположен на пересечении транспортных коридоров Восток-Запад и Север-Юг, на древнем Шелковом пути, соединяющем Европу и Азию. Занимая площадь в 400 га, Бакинский Порт предлагает оперативную погрузку всех видов грузов, а также открытые и закрытые складские площадки с применением современной операционной системы.

Расположенный на стыке основных железнодорожных и автомобильных путей Азербайджана, в 70 км от столицы, Бакинский Порт имеет Ro-Ro, паромный и сухогрузный терминалы состоящий из 13 причалов.

Завершен первый этап строительства Бакинского Порта. В настоящее время грузоподъемность порта составляет 15 млн тонн грузов и 100 000 TEU контейнеров в год. Принимаются соответствующие меры по строительству второго этапа порта, что позволит увеличить годовую грузоподъемность Порта до 25 млн тонн и 500 000 TEU контейнеров. Грузоподъемность Бакинского Порта растет из года в год, и в 2021 году в порту было перевалено более 5,6 млн тонн грузов, рост примерно на 15%.

В настоящее время в порту ведется строительство терминала удобрений годовой мощностью погрузки 2,5 млн тонн. Кроме того, в порту планируется построить два склада общей вместимостью 60 000 тонн, а также новую станцию погрузки вагонов и современный конвейерный комплекс для отгрузки различных видов удобрений непосредственно на склады, а также в полувагонах или крытых вагонах. В дальнейшем планируется строительства пшеничного терминала и автостоянки в порту.

В 2019 году Бакинский Порт впервые в регионе получил сертификат EcoPorts (Зеленый порт) от Европейской организации морских портов. Бакинский Порт также имеет международные сертификаты ISO 9001:2015, 14001:2015, 45001:2018 и 50001:2018.

Адрес: Азербайджан, AZ1010,
г.Баку, ул. У.Гаджибекова, 140
Тел.: (+994 12) 599 00 03
Факс: (+994 12) 599 00 04
E-mail: office@portofbaku.com
URL: www.portofbaku.com

GRAND CEO LUNCH BAKU

CASPIAN ENERGY CLUB
ENERGY FOR BUSINESS

GAZELLI GROUP
AZERBAIJAN | EST. 1999

Founder and President
Zarifa Hamzayeva

Учредитель и Президент
Зарифа Гамзаева

Gazelli Group Ltd

About the company: Gazelli Group, the first national perfume and cosmetics company engaged in making products out of rich natural medicinal ingredients of Azerbaijan, was founded by Dr. Zarifa Hamzayeva in 1999.

A factory, located on an area of 12,000 m2, equipped with the latest equipment and possessing a monthly production capacity of more than 120 tons of high-quality products, is playing a crucial role in the company's structure. Over 20 years of activity, the company has obtained 18 patents for important active ingredients, and developed more than 1,600 recipes for cosmetic products in the course of scientific research.

The company's ability to produce high-quality products with minimal negative environmental impact was confirmed by the GMP certificate, which is considered the most prestigious international standard, as well as the European standards ISO 9001, ISO 14001 and ISO 18001. As the first company which received an environmental passport in Azerbaijan in 2009, Gazelli Group constantly focuses on environmental safety and environmental protection issues during its activities.

Owing to its huge technological potential, Gazelli Group offers on favorable contract terms a whole range of services, starting from developing recipes right up to production of finished products.

At present, Gazelli Group is not simply a factory producing cosmetic products or a research and production laboratory. In 2002, the 'Gazelli House' beauty, health and active longevity center was opened. In 2007, Gazelly House UK started operating in London. Adhering to the single philosophy of physical and spiritual development of the company, the 'Gazelli Art House' gallery was opened in Baku in 2003 and then in London in 2011.

Today, our products are already known all over the world under the "Made in Azerbaijan" brand. This is proved by the prestigious national and international awards given to us.

Address: 28 May str. 4/4, Baku, AZ1044, Azerbaijan
Tel: (+994 12) 404 9313
E-mail: info@gazelligroup.com
URL: www.gazelligroup.com

Gazelli Group Ltd

О компании: «Gazelli Group» - первая национальная парфюмерно-косметическая компания в сфере производства продуктов из богатых, природных и лечебных ингредиентов Азербайджана была основана в 1999 году доктором Зарифой Гамзаевой. Решающую роль в структуре компании играет фабрика, расположенная на площади 12 000 м2, оснащенная новейшим оборудованием и обладающая ежемесячной производительной мощностью более 120 тонн высококачественной продукции. За 20 лет деятельности компании получено 18 патентов на важные активные ингредиенты, в ходе научных исследований разработано более 1600 рецептов косметических продуктов.

Способность предприятия производить высококачественную продукцию с минимальным негативным воздействием на окружающую среду была подтверждена сертификатом GMP, считающимся самым престижным международным стандартом, а также европейскими стандартами ISO 9001, ISO 14001 и ISO 18001.

Будучи первым предприятием, получившим экологический паспорт в Азербайджане в 2009 году, Компания «Gazelli Group» в период своей деятельности постоянно держит в центре внимания вопросы экологической безопасности и охраны окружающей среды. Благодаря огромному технологическому потенциалу, «Gazelli Group» предлагает на выгодных контрактных условиях целый комплекс услуг, начиная от разработки рецептуры вплоть до производства готовой продукции. В настоящее время Gazelli Group – это не только фабрика по производству косметической продукции или научно-исследовательская и производственная лаборатория. В 2002 году был сдан в эксплуатацию центр красоты, здоровья и активного долголетия «Gazelli House». В 2007 году в Лондоне начал свою деятельность «Gazelly House UK». Придерживаясь единой философии физического и духовного развития компании, в 2003 году в Баку, а в 2011 году в Лондоне состоялось открытие художественной галереи «Gazelli Art House».

Сегодня наша продукция уже известна во всем мире под маркой «Made in Azerbaijan». Доказательством тому являются врученные нам престижные, национальные и международные награды.

Адрес: ул 28 мая, 4/4, AZ 1044, Баку, Азербайджан
Тел: (+994 12) 404 9313
E-mail: info@gazelligroup.com
URL: www.gazelligroup.com

GRAND CEO LUNCH BAKU

CASPIAN ENERGY CLUB
ENERGY FOR BUSINESS

Ziraat Bank Azərbaycan

Chairman of the Board
Dr. Selçuk Demir

Председатель правления
Др. Сельчук Демир

"Ziraat Bank Azərbaycan" OJSC

About the company: "Ziraat Bank Azərbaycan" OJSC operates under the license No. 255 issued by the Central Bank of the Republic of Azerbaijan on December 30, 2014. The main shareholder of the bank is "T.C. Ziraat Bankası" with 99.98% of shares. The other shareholders are "Ziraat Teknoloji" OJSC with 0.01% and "Ziraat Yatırım Menkul Değerler" with 0.01% of shares. "Ziraat Bank Azərbaycan" OJSC is a part of the Ziraat Financial Group. The main shareholder of the bank is "T.C. Ziraat Bankası", which is the state bank of Turkey and has more than 157 years of successful business history. The State Bank of Turkey is currently represented in 18 countries with 115 branches.

"Ziraat Bank Azərbaycan" OJSC provides a wide range of financial services for both corporate and retail customers. One of the main goals and values of the bank is the commitment to create long-term trustful relationship with its customers by providing high-quality services and individual financial solutions. The bank aims to increase financial sustainability of customers, also supports the real sector of the economy. At present, "Ziraat Bank Azərbaycan" OJSC is represented with six branches in Baku, Ganja and Sumgait. Furthermore, bank is planning to expand its branch network. In a short time "Ziraat Bank Azərbaycan" OJSC completed works on its Internet Banking and Mobile application, providing its customers with a wide range of services delivered through these channels. The bank also uses the internal money transfer system of the Ziraat Financial Group, thereby it allows clients to transfer money more beneficially between the countries, where members of this group are represented.

Address: 191 H. Zardabi Avenue,
Baku, Az1122, Azerbaijan
Tel.:*9229
E-mail: info@ziraatbank.az
URL: www.ziraatbank.az

ОАО "Ziraat Bank Azərbaycan"

О компании: ОАО "Ziraat Bank Azərbaycan" осуществляет свою деятельность на основании лицензии № 255, выданной со стороны Центрального Банка Азербайджанской Республики 30 декабря 2014-го года. Основным акционером банка является «T.C.Ziraat Bankası», которому принадлежит контрольный пакет акций в размере 99.98%. ОАО «Ziraat Teknoloji» и «Ziraat Yatırım Menkul Değerler» принадлежат по 0.01% акций. ОАО "Ziraat Bank Azərbaycan" входит в состав финансовой группы "Ziraat", а главный акционер банка «T.C.Ziraat Bankası» является государственным банком Турции и имеет более чем 157-летнюю историю успешной деятельности. Государственный банк Турции в настоящее время представлен в 18 странах мира со 115 точками обслуживания.

ОАО "Ziraat Bank Azərbaycan" предоставляет широкий спектр финансовых услуг как корпоративным, так и физическим лицам. Одним из основных целей и ценностей банка является стремление к созданию долгосрочных доверительных отношений с клиентами и предоставление им высококачественного сервиса и индивидуальных финансовых решений. Основную роль в деятельности банка занимает поддержка реального сектора экономики.

В настоящее время банк представлен в Азербайджане шестью филиалами, расположенными в Баку, Гяндже и Сумгаите. Ведутся работы по расширению филиальной сети банка.

За короткий период ОАО "Ziraat Bank Azərbaycan" закончил работы над своим интернет банком и мобильным приложением, предоставив своим клиентам широкий спектр услуг, выполняемых посредством данных каналов. Банк также использует внутреннюю систему денежных переводов финансовой группы "Ziraat", тем самым позволяя клиентам более выгодно осуществлять денежные переводы между странами, в которых представлены члены данной группы.

Адрес: Азербайджан, AZ1122,
г.Баку, пр. Г. Зардаби 191.
Тел.: *9229
E-mail: info@ziraatbank.az
URL: www.ziraatbank.az

CASPIAN ENERGY CLUB
ENERGY FOR BUSINESS

AZERBAIJAN - TÜRKİYE

SPECIAL SESSION DEDICATED TO THE COOPERATION

ASG
BUSINESS AVIATION

President
Teymur Mammadov

Президент
Теймур Мамедов

AVIATION SERVICES GROUP LLC

About the company: Aviation Services Group is a well-known group of companies in the Republic of Azerbaijan and the international aviation business, consisting of professional enterprises with a long history.

The enterprises operating within the ASG Group are as follows:

1) ASG Business Aviation It is the largest private aviation center in the region, providing its customers with the fastest, safest, most luxurious and technologically advanced aircrafts for making private flights.

Since its establishment in 2007, ASG Business Aviation has been making flights to any part of the world. Our company offers an individual flight schedule that takes into account personal preferences of each client. A member of the EBAA (European Business Aviation Association).

2) ASG Helicopter Services Established in 2008, the company provides all types of helicopter services, including tourist and VIP flights, passenger and cargo flights to points located on land and at sea, as well as rescue and ambulance flights, etc. Has a broad helicopter fleet and maintenance center.

3) ASG Ground Handling Has the certificate of the International Air Transport Association (IATA) and other international licenses for performing aviation services to local and foreign airlines, air passengers, as well as handling of air freight services at the international airports of Azerbaijan. The company uses automated complexes of three-tier cargo terminals with an area of more than 24,000 m2, managed by the most modern and advanced systems in the region. It has an RA3 aviation security certificate given by the EU.

4) ASG SkyCatering A specialized aviation company that provides inflight catering, special cleaning and aircraft disinfection services to civil aviation companies and business sectors. All processes are certified in accordance with international ISO, HACCP, GOST and SNiP standards.

5) ASG Construction As specialized construction and design company that implements infrastructure projects for airports and airfields, the company has gained professional experience by implementing many important projects.

6) ASG Logistics &Supply A logistics company with many years of experience in organizing and managing international deliveries.

Address: AZ1044, Heydar Aliyev International Airport, Baku, Azerbaijan
Tel: +994 (12) 437-47-57
Fax: +994 (12) 437-40-36

OOO AVIATION SERVICES GROUP

О компании: Aviation Services Group является известной в Азербайджанской Республике и международном авиационном бизнесе группой компаний, охватывающей профессиональные предприятия с многолетней историей. В группу ASG входят следующие предприятия:

1) ASG Business Aviation Является крупнейшим частным авиационным центром в регионе, предоставляющим своим клиентам самые скоростные, безопасные, роскошные и технологически современные самолеты для совершения частных поездок.

С момента создания в 2007 году ASG Business Aviation выполняет рейсы в любую точку мира.

Наша компания предлагает индивидуальный график полетов с учетом личных предпочтений каждого клиента. Является членом EBAA (Европейская ассоциация деловой авиации).

2) ASG Helicopter Services Учрежденное в 2008г., предприятие предоставляет все виды вертолетных услуг, в том числе туристические и VIP полеты, пассажирские и грузовые полеты в пункты, расположенные на суше и в море, спасательные и санитарные полеты, и т.д. Имеется обширный вертолетный парк и центр технического обслуживания.

3) ASG Ground Handling Обладает сертификатом Международной ассоциации воздушного транспорта (ИАТА) и другими международными лицензиями для оказания авиационных услуг, авиапассажирам, а также услуги по авиагрузовым перевозкам в международных аэропортах Азербайджана. Предприятие использует автоматизированные комплексы трехъярусных грузовых терминалов с площадью более 24000 м2, управляемые современнейшими и передовыми системами в регионе. Обладает сертификатом авиационной безопасности RA3, выданным ЕС.

4) ASG SkyCatering Специализированное авиационное предприятие, предоставляющее услуги бортового питания, специальной очистки и дезинфекции воздушных судов компаниям гражданской авиации и бизнес-секторам. Все процессы сертифицированы в соответствии с международными стандартами İSO, HACCP, GOST и SNİP.

5) ASG Construction Являясь специализированным строительно-проектным предприятием, реализующим инфраструктурные проекты аэропортов и аэродромов, компания приобрела профессиональный опыт, обеспечив реализацию многих важных проектов.

6) ASG Logistics &Supply Логистическое предприятие, обладающее многолетним опытом в области организации и управления международными поставками.

Адрес: AZ 1044, Международный Аэропорт Гейдар Алиев Баку, Азербайджан
Тел: +994 (12) 437-47-57
Факс: +994 (12) 437-40-36

Founder/Director
Avni Demirci

Учредитель/Директор
Авни Демирчи

Alkan Consulting Group

About the company: Alkan Consulting Group has been operating in the Republic of Azerbaijan since July 2, 2021. In its work, the company represents 30 years of international experience in finance and business.

The list of services we provide includes financial consulting, legal advice, marketing surveys, creation of legal entities or their representative offices with the participation of local and foreign investments, establishment of their correspondent relations with local and foreign agencies, introduction and management of accounting, personnel issues, etc. Possessing a large team, Alkan Consulting Group goes beyond any certain area of consulting, and offers its clients a full range of services.

Our goal is to support national and international companies in starting new business initiatives, expansion, along with targeted support for business needs. It implies provision of individual approach-based, high-quality, professional services to our clients, as well as playing a special role in the development of their business and establishment of long-term cooperation.

Alkan Consulting Group

О компании: Alkan Consulting Group осуществляет деятельность в Азербайджанской Республике со 2 июля 2021 года. В своей деятельности компания представляет 30-летний международный опыт в области финансов и бизнеса.

В перечень оказываемых нами услуг входят финансовый консалтинг, консультирование по правовым вопросам, проведение маркетинговых исследований, создание юридических лиц или их представительств с участием местных и иностранных инвестиций, установление их корреспондентских отношений с местными и зарубежными агентствами, введение и управление бухгалтерским учетом, кадровые вопросы и т. д. Alkan Consulting Group, имеющая большую команду, не ограничивается каким-либо направлением консалтинга, а предлагает своим клиентам полный спектр услуг.

Наша цель - внести вклад в бизнес местных и иностранных компаний, поддержать их в их новых начинаниях и удовлетворить их бизнес-требования. Это предоставление качественных, профессиональных услуг нашим клиентам, применяя индивидуальный подход, сыграние особой роли на пути развития их бизнеса и налаживание долгосрочных отношений для сотрудничества.

Address: BEGOC Business Center,
93 Zarifa Aliyeva Street, Baku, Azerbaijan
Tel: (+994 51) 2610061
E-mail: info@alkanconsultinggroup.com

Адрес: ул. Зарифы Алиевой 93,
бизнес центр «BEGOC»
Тел.: (+994 51) 2610061
E-mail: info@alkanconsultinggroup.com

Chairman of the Board of Directors
Rahim Sultanov

Председатель Совета директоров
Рагим Султанов

CASPIAN SERVICE

About the company: The international construction company CASPIAN SERVICE was founded in 2001 in Baku, becoming the foundation of the revival of the construction industry in Azerbaijan. The cultural mission of the company is to popularize the process of integrating the traditional oriental architectural style with modern world trends. This fusion of traditions and modernity turned out to be so in demand that it got the name - "Baku architecture", becoming the hallmark of the company.

For such a relatively short time, the company has transformed into a rapidly developing construction organization, whose forces have built and commissioned more than 1 million square meters areas, including luxury housing, office buildings, shopping and sports complexes, and many more.

Importantly, in the construction of any facility, particular importance is attached to the infrastructure of the environment, the creation of high-level services and operating conditions.

The company continues to implement many projects not only in Azerbaijan, but also in Ukraine, Kazakhstan, Georgia, Russia, and Poland. Services provided by the company: Development, General contract in construction, Design, Construction management, Marketing.

Moreover, CASPIAN SERVICE is the first of the construction companies in Azerbaijan, which has expanded its activities outside the republic, by forming and defining the architectural appearance of modern cities.

A non-trivial approach to problem-solving, a creative attitude to each project, the highest level of professionalism of specialists and well-coordinated team work, the company's own technical base and established relations with the world's best manufacturers allowed CASPIAN SERVICE to take its rightful place as a leader in the construction industry.

CASPIAN SERVICE

О компании: Международная строительная компания CASPIAN SERVICE была основана в 2001 году в столице Азербайджанской Республики в городе Баку, став у основания возрождения строительной индустрии в Азербайджане. Культурной миссией компании является популяризация процесса интеграции традиционного восточного архитектурного стиля с современными мировыми тенденциями. Этот сплав традиций и современности оказался настолько востребованным, что успел получить название – «бакинская архитектура», став визитной карточкой компании.

За столь относительно непродолжительное время функционирования компания преобразовалась в быстро развивающуюся строительную организацию, силами которой на сегодняшний день построено и введено в эксплуатацию более 1 млн. кв.м. площадей, среди которых элитное жилье, офисные здания, торговые центры, спортивные комплексы, медицинские учреждения, и многое другое.

Во всех застройках бренд CASPIAN SERVICE четко отличается от других компаний своим неповторимым национальным колоритом, сочетанием европейского и классического стилей зодчества. Важно отметить, что при возведении любого объекта особое значение придается инфраструктуре окружающей среды, созданию высокоуровневого обслуживания и условий эксплуатации.

Компания продолжает реализовывать множество проектов не только на территории Азербайджана, но и в Украине, Казахстане, Грузии, России, Польше. Среди ряда услуг, предоставляемых компанией, выделим: 1. Девелопмент; 2. Генподряд в строительстве; 3. Проектирование; 4. Управление строительством; 5. Маркетинг.

CASPIAN SERVICE - первая из строительных компаний Азербайджана, развившая свою деятельность за пределы республики, используя уникальную возможность формировать и определять архитектурный облик современных городов.

Нетривиальный подход к решению задач, ответственное и креативное отношение к каждому проекту от замысла до воплощения, высочайший уровень профессионализма специалистов и слаженная работа команды, собственная техническая база и налаженные связи с лучшими мировыми производителями строительных материалов позволили компании CASPIAN SERVICE занять достойное место лидера строительной индустрии.

Address: AZ1009, 14, Z.Ahmadbayov str., Baku
Tel/Fax: +994 (12) 598 00 91
E-mail: cs@caspianservice.com
URL: www.caspianservice.com

Адрес: AZ1009 г. Баку, ул. З.Ахмедбекова 14
Тел/факс: +994 (12) 598 00 91
E-mail: cs@caspianservice.com
URL: www.caspianservice.com

CASPIAN SERVICE

Инвестиционно строительная компания Caspian Service с многолетним опытом работы в данной сфере представляет новый проект на рынке Грузии, созданный по инновационным стандартам. GARDEN PALACE – это уникальное 13 этажное здание премиум класса, расположенное на новом Бульваре г.Батуми, по адресу Реджеб Нижарадзе 6

Основные особенности и преимущества проекта:

Благоприятное расположение:

- здание находится всего в 100 м от моря, а также имеет прекрасный панорамный вид на город, горы Малого Кавказа и Черное море;

развитая инфраструктура

- высокоуровневое обслуживание и условия эксплуатации;
- совмещение в проекте отельного комплекса и жилой части: начиная со 2 до 4 этажей будут размещены 30 номеров отеля, а с 5-го по 13-й этажи жилые апартаменты общим числом в 81 квартир;
- наличие апартаментов на любой вкус: квартиры будут представлены как студиями в размере от 31 м², так и полноценными 2-х и 3-х комнатными площадью до 68 м²;
- наличие ресторана азербайджанской кухни «Dolma», СПА и фитнес-центра, на прилегающей к зданию озелененной территории будет находиться наружный бассейн, паркинг, сквер, детская площадка, а также летняя терраса с шезлонгами и джакузи на крыше дома;

G O L D E N M E M B E R

Head of the Trust
Elnur Suleymanov

Управляющий
Эльнур Сулейманов

Complex Drilling Works Trust of SOCAR

Трест «Комплексные буровые работы» SOCAR

About the company: SOCAR CDWT, the successor of the old and proud school of Azerbaijani drillmen, was established by the order of the Azerbaijan Republic President Ilham Aliyev in March 2007.

The Trust is a full-fledged member of the International Association of Drilling Contractors (IADC). Possessing a high-skilled staff of specialists and well-equipped production base meeting all latest standards, the Trust successfully performs all types of the industrial work.

The Trust's portfolio includes such projects as a discovery of Umid field, horizontal wells at West Absheron and Pirallakhy fields, a project on enlargement of underground gas storages and a commissioning of high-output, gas condensate wells at Bulla Deniz field.

The level of the production professionalism and technological support makes SOCAR CDWT the largest and the advanced national drilling organization of our Republic.

О компании: Указом президента Азербайджанской Республики Ильхама Алиева в марте 2007 года был основан SOCAR CDWT, являющийся наследником старой и гордой школы азербайджанских буровиков.

Сегодня трест является действительным членом Международной ассоциации буровых подрядчиков(IADC). Обладая высококвалифицированным штатом специалистов и хорошо оснащенной производственной базой отвечающей всем последним стандартам, тресту удается успешно осуществлять все виды отраслевой деятельности.

В портфеле работ треста такие проекты, как открытие месторождения Умид, горизонтальные скважины на месторождении Западный Абшерон и Пираллахи, проект по расширению подземных газовых хранилищ и сдача в эксплуатацию высокодебитных, газоконденсатных скважин на месторождении Булла Дениз.

Уровень производственного профессионализма и технологического обеспечения делает SOCAR CDWT самой большой и передовой национальной буровой организацией нашей Республики.

Address: Narimanov district, 105 Agha Neymatulla Street, Baku, AZ1033, Azerbaijan
Tel.: (+994 12) 521 31 93. 521 20 10
Fax: (+994 12) 521 32 00
E-mail: office.cdwt@socar.az
URL: www.socar.az

Адрес: Азербайджан, AZ1033, г.Баку, ул. Ага Нейматулла 105, Н.Нариманоского района
Тел.: (+994 12) 521 31 93. 521 20 10
Факс: (+994 12) 521 32 00
E-mail: office.cdwt@socar.az
URL: www.socar.az

G O L D E N M E M B E R

General Manager
Adil Valiyev

Начальник управления
Адиль Велиев

SOCAR Marketing and Operations

Управление маркетинга и экономических операций SOCAR

About the company: SOCAR Marketing and Operations was established to ensure effective sale of oil and petroleum products in Azerbaijan and the global market in accordance with the interests of SOCAR.

SOCAR MO is also engaged in sale of hydrocarbons of operating companies functioning on basis of production sharing and joint venture agreements. SOCAR MO seeks to carry out effective supply of oil and oil products to customers and to achieve new markets. Oil export is carried out via three pipelines: Baku-Tbilisi-Ceyhan, Baku-Supsa, Baku-Novorossiysk. Azeri Light oil produced at Azeri-Chirag-Gunashli fields is exported along the Baku-Tbilisi-Ceyhan (BTC) and Baku-Supsa pipelines. Condensate from Shah Deniz field is exported via BTC. Crude oil produced at SOCAR fields is exported along the Baku-Novorossiysk pipeline.

SOCAR MO also exports petroleum products such as gasoil L-62 (D-01), jet fuel TS-1, vacuum gasoil, bitumen BNB 50/70 and etc., as well as methanol, urea and petrochemical products.

О компании: Управление Маркетинга и Экономических Операций создано с целью эффективной продажи нефти и нефтепродуктов в Азербайджане и на мировом рынке в соответствии с интересами SOCAR.

Управление также участвует в операциях продажи углеводородов операционных компаний, функционирующих на основании соглашений о разделе продукции и договоров о совместных предприятиях. УМЭО преследует цели эффективных поставок нефти и нефтепродуктов покупателям и освоения новых рынков. Экспорт нефти осуществляется по трем трубопроводам: Баку-Тбилиси-Джейхан, Баку-Супса, Баку-Новороссийск. По трубопроводам Баку-Тбилиси-Джейхан (БТД) и Баку-Супса экспортируется нефть марки Azeri Light, добытая на месторождениях «Азери»-«Чыраг»-«Гюнешли». Конденсат с месторождения Шах Дениз экспортируется посредством трубопровода БТД. Сырая нефть, добытая с месторождений SOCAR, экспортируется по трубопроводу Баку-Новороссийск.

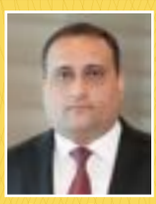
В то же время УМЭО SOCAR экспортирует такие нефтепродукты, как дизельное топливо L-62 (D-01), топливо для реактивных двигателей марки ТС-1, вакуумный газойль, битум нефтяной марки BNB 50/70 и т.д., а также метанол, карбамид и нефтехимические продукты.

Address: 28 Sabit Orujov Street, Baku, AZ1025, Azerbaijan
Tel: (+99412) 521-04-51
Fax: (+99412) 496-73-43
E-mail: office.mo@socar.az
URL: www.socar.az/mo

Адрес: Азербайджан, AZ1025, г.Баку, улица Сабита Оруджева, 28
Тел.: (+99412) 521-04-51
Факс: (+99412) 496-73-43
E-mail: office.mo@socar.az **URL:** www.socar.az/mo

G O L D E N M E M B E R

AZPETROL



General Director
Jeyhun Mammadov

Генеральный директор
Джейхун Мамедов

AZPETROL LTD

About the company: Established in 1997, Azpetrol Ltd is the national oil company owning a network of the most modern petrol and gas filling stations which meet the international standards. The company offers its clients high-quality services in the fuel market of the republic. At present, the company has 91 petrol filling stations, 4 liquid gas filling stations, 4 compressed natural gas filling points, 1 liquefied petroleum gas point (propane-butane), 1 compressed natural gas terminal and 17 electric vehicle charging points which are operating within the territory covering the majority of economic zones of Azerbaijan, and fitted with the most modern equipment.

The main objective of the Azpetrol Company is to hold its positions in the private sector of the Azerbaijani economy as well as contribute to its further development. The company intends to keep improving its activity, covering all the regions of the republic, opening new working places, expanding the range of its services, as well as applying advanced technologies.

Address: Azure Business Center, 91, 8 November avenue, Baku, Azerbaijan
Tel.: (+99412) 957
Fax: (+99412) 488 67 57
E-mail: azpetrol@azpetrol.com
URL: www.azpetrol.com

О компании: Начиная со времени своего основания в 1997г. и по сей день, нефтяная компания «Азпетрол» является национальной компанией владеющей сетью самых современных, отвечающих международным стандартам бензозаправочных и газозаправочных станций и оказывающей высококачественные услуги своим клиентам на рынке продажи горючего в Республике. На территории, охватывающей большинство экономических зон Азербайджана, в настоящее время функционируют принадлежащие компании и оснащенные самым современным оборудованием 91 автозаправочная станция (АЗС), 4 заправочных станций для жидкого газа (ГЗП), 4 заправочных поста для сжатого природного газа (СПГ), 1 пост сжиженного нефтяного газа (пропан-бутан), 1 терминал для сжатого природного газа (СПГ) и 17 заправочных постов для электромобилей.

Основной целью компании «Азпетрол» является сохранение своих позиций в частном секторе азербайджанской экономики, а также участие в ее дальнейшем развитии. «Азпетрол» намерена и далее совершенствовать деятельность компании, охватить всецело регионы республики, открывать новые рабочие места, расширять сферы предоставляемых услуг, а также применять передовые технологии.

Адрес: Азербайджан, AZ1025, г.Баку, пр. 8 ноября 91, бизнес-центр "Azure"
Тел: (+99412) 957
Факс: (+994 12) 488 67 57
E-mail: azpetrol@azpetrol.com
URL: www.azpetrol.com

G O L D E N M E M B E R

SOCAR
KULEVI OIL TERMINAL

General Director
Karim Guliyev

Генеральный директор
Карим Гулиев

KULEVI OIL TERMINAL (BLACK SEA TERMINAL LLC)

About the company: Kulevi Oil Terminal and port is one of the first and the most important investments of SOCAR in Georgia. Kulevi Oil Terminal is designated for the transshipment of oil and oil products – discharge from railway tank cars and vessels, storage in the reservoirs and loading to vessels. The company provides a high level of service, and operates in compliance with international market requirements by following all rules and regulations.

Among the numerous products transshipped via the Terminal there are crude oil, fuel oil, diesel oil, gasoil, methanol, aviation kerosene, BBF, propylene, heavy pyrolysis resin, naphtha and ULSD.

All products are stored in the tank park which consists of 21 reservoirs with total capacity of 402, 000 m3.

There are 3 berths at the Terminal. Two of them are used for loading of tankers and the third one is used for anchorage of auxiliary fleet. The Terminal is able to receive Aframax class tankers with the DWT up to 105 000 tons.

Address : Kulevi, Khobi, 5800, Georgia
Tel.: (+99532) 224-38-38
Fax: (+99532) 224-38-39
E-mail: info@bst.socar.az
URL: www.kulevioilterminal.com

О компании: Кулевский нефтяной терминал и порт - одни из первых и важнейших инвестиций SOCAR в Грузии. Кулевский нефтяной терминал предназначен для перевалки нефти и нефтепродуктов - слив с железнодорожных цистерн и нефтеналивных судов, хранение в резервуарах и погрузка на суда. Компания обеспечивает высокий уровень обслуживания и работает в соответствии с требованиями международного рынка, соблюдая все правила и положения.

В числе многочисленных нефтепродуктов, перегружаемых посредством терминала: сырая нефть; мазут; дизтопливо; газойль; метанол; авиационный керосин; бутан-бутиленовая фракция; пропилен; тяжелая пиролизная смола; нафта; ультранизкосернистое дизельное топливо.

Все нефтепродукты хранятся в парке цистерн, который состоит из 21 резервуара общей емкостью 402 тыс. м3. На терминале 3 причала. Два из них используются для погрузки танкеров, а третий для крепления вспомогательных судов. Терминал может принимать танкеры класса Aframax водоизмещением до 105 тыс. тонн.

Адрес: Грузия, г.Кулеви, Хобский муниципалитет, 5800
Тел.: (+99532) 224-38-38
Факс: (+99532) 224-38-39
E-mail: info@bst.socar.az
URL: www.kulevioilterminal.com

GOLDEN MEMBER

B.O.S. (Baku Oil Services)

CIS Region's Operations Director
Elnur Mamedov

Операционный директор по странам СНГ
Эльнур Мамедов

About the company: Our company has been actively working in the region since 2005 and specializes in fabric maintenance, scaffolding, all types of Insulation, surface preparation and coating application, materials and rental equipment (compressors, lighting towers, generators, mobile cranes,and etc). Apart from this, we also have a training facilty where we trained more than 1000 of local personnel and a division which specialises in provision of skilled and semi skilled multi discipline manpower.

We are subcontractors and vendors to the most oil and gas related contractors in Azerbaijan and CIS region, and have excellent track record in doing our job, safely, at a reasonable price and on time.

О компании: Наша компания осуществляет активную деятельность в регионе с 2005 года и специализируется в области обеспечения сохранности защитных покрытий, установки строительных подмостей, проводит все виды изоляционных работ, работ по подготовке грунтовых поверхностей и нанесения покрытий, осуществляет поставку материалов и оборудования, сдаваемого в аренду (компрессоры, осветительные вышки, генераторы, передвижные краны, и т.д.). Помимо этого у нас есть учебный центр, где более 1000 местных сотрудников разного профиля прошли обучение, и подразделение, специализирующееся на обеспечении квалифицированными и полуквалифицированными кадрами широкого профиля.

Мы являемся субподрядчиками и поставщиками для большинства подрядчиков, связанных с нефтегазовым сектором Азербайджана и СНГ. У нас хорошая репутация и отличный послужной список по выполнению наших работ, которые осуществляются в соответствии с нормами безопасности, по разумной цене и сдаётся в срок.

Address: 10km, Salyan Highway, Baku, AZ1023,Azerbaijan
Tel: +99412 581 01 12-4
Fax: +99412 581 01 15
Email: admin@bakuoilservices.com
URL: www.bosgroup.info

Адрес: Баку, Азербайджан, Сальянское шоссе, 10 км, AZ1023, Баку, Азербайджан
Тел: (+994 12) 581 01 12-4
Fax: (+994 12) 581 01 15
Email: admin@bakuoilservices.com **URL:** www.bosgroup.info

GOLDEN MEMBER

Debet Safety

General Director
Asad Nasrullayev

Генеральный директор
Асад Насруллаев

About the company: Debet Safety was established in 1997 as a manufacturer, importer and distributor of a full range of Personal Protective Equipment. Debet Safety cooperates with many companies operating in the oil and gas, construction and other industries.

Along with holding a leading position in production and sales of various types of Personal Protective Equipment, Debet Safety is also an official distributor of 3M, Uvex, MSA, Bolle, Ansell, Jallatte, HexArmor, DuPont and many other world leading manufacturers in this field. In manufacturing of all its products, the company uses raw materials that meet international quality standards. After being successfully tested by test laboratories and certification bodies of the European Union the workwear manufactured by Debet Safety received EN ISO 11612, EN 1149, EN ISO 14116, EN ISO 13688 certificates of conformity.

Debet Georgia Ltd. is company's branch in Georgia that sustains a supply of Workwear and Personal Protective Equipment to a number of local companies in Oil and Gas, Construction and many other industries.

О компании: Компания Debet Safety, основанная в 1997 году, осуществляет производство, импорт и продажу Средств Индивидуальной Защиты. Debet Safety сотрудничает со многими компаниями, функционирующими в нефтегазовой, строительной и других отраслях промышленности.

Наряду с производством широкого ассортимента высококачественной продукции, Debet Safety также является официальным дистрибьютором 3M, Uvex, MSA, Bolle, Ansell, Jallatte, HexArmor, DuPont и многих других ведущих мировых производителей. При производстве всей продукции, компания использует сырье и материалы, отвечающие мировым стандартам качества. Производимая компанией рабочая одежда, успешно пройдя испытательные тесты в аккредитованных Европой лабораториях, была удостоена следующих сертификатов соответствия: EN ISO 11612, EN 1149, EN ISO 14116, EN ISO 13688.

Деятельность грузинского филиала компании Debet Georgia Ltd также направлена на снабжение Средствами Индивидуальной Защиты и рабочей одеждой ряда компаний, функционирующих на территории Грузии в нефтегазовой, строительной и монтажной сферах.

Address: 76 L, Y.Safarov str., Baku, AZ1025, Azerbaijan
Tel.: (+994 12) 490 38 95
Fax: (+994 12) 490 46 48
E-mail: office@debet.az
URL: www.debet.az

Адрес: Азербайджан, AZ1025, г.Баку, ул. Ю.Сафарова 76 L
Тел. (+994 12) 490-38-95
Факс: (+994 12) 490-46-48
E-mail: office@debet.az
URL: www.debet.az

Baku Oil Services

BOS

- RENTAL EQUIPMENT
- MAN POWER SUPPLY
- SCAFOLDING
- SURFACE PREPARATION
- COATING APPLICATION
- INSULATION
- SUPPLY CHAIN
- WAREHOUSE FACILITIES

Address: 10km, Salyan Highway, Baku, AZ1023,Azerbaijan
Tel: +99412 581 01 12-4
Fax: +99412 581 01 15
Email: admin@bakuoilservices.com
URL: www.basgroup.info

GOLDEN MEMBER

Project Manager
Khaled Ben Musa

Руководитель проектов
Халед Бен Муса

Diving Offshore Manager
Salvatore Lavore

Руководитель водолазных работ
Сальваторе Лаворе

Director
Domenico Scianitti

Директор
Доменико Шанитти

CNS INTERNATIONAL

About the company: CNS INTERNATIONAL® is an offshore diving contractor with a global footprint providing a full range of subsea services to the energy sector. Our Mission is to achieve consistent and reliable performances, having a clear commitment on personnel safety and operating with integrity and respect.

We are presently in 5 countries, with more than 250+ personnel in our offshore crews from several different nationalities accountable for safety and constantly focusing on client needs.

CNS provides saturation and surface supplied diving services for the whole field lifecycle: relying on more than 33 years of experience, delivering services for subsea installation & construction, IMR and decommissioning projects, with a constant focus on diver's safety and with a proven track record of effective performances in complex and challenging environments.

О компании: CNS International – всемирно известный подрядчик для выполнения и водолазных работ предоставляющий полный спектр подводно-технических услуг в энергетическом секторе.

Наша миссия состоит в достижении должного и надежного качества обслуживания, целенаправленной политике безопасности персонала с соблюдением моральных принципов.

В настоящее время мы заняты в 5 странах с небереговым персоналом более 250 человек представляющих разные национальности, ответственных за безопасность постоянно фокусируясь на нужды клиента.

CHC предоставляет услуги глубоководных погружений без декомпрессии и в шланговом снаряжении на протяжении всего периода эксплуатации месторождения: имея хороший послужной список выполнения работ в нестандартных и сложных условиях и опираясь на более чем 33 летний опыт компания предоставляет сервис по глубоководным установкам , строительству, инспекции, техническому обслуживанию и текущему ремонту, демонтаж объектов постоянно фокусируясь на безопасности водолазов.

Address: Izmir Plaza, Yasamal district, 7A Izmir Street, Baku, AZ1065, Azerbaijan
Tel.: (+994 51) 3038940
E-mail: Baku-office@cns-international.com
URL: www.cns-international.com

Адрес: Азербайджан, AZ1065, г. Баку, Ясамальский район, ул. Измира 7А, Измир Плаза
Тел.: +994 51 3038940
E-mail: Baku-office@cns-international.com
URL: www.cns-international.com

GOLDEN MEMBER

General Director
Zaur Mustafayev

Генеральный директор
Заур Мустафаев

ENERMUS CJSC

ЗАО ENERMUS

About the company: ENERMUS CJSC has started operating since 07.01.2016 and gained wide experience over the period of its activity. The company, specializing in the gas industry since the beginning of its activity, over time switched from the sale of household and industrial gas equipment to the local production of cabinet-type gas control points and pneumatic odorization units. Having received a license in 2017, ENERMUS CJSC started performing construction and installation works, as well as providing services in the gas industry.

Among major areas of activity noteworthy are the design of gas supply, construction of gas pipelines, sale of gas equipment and engineering consulting services in the gas industry. The CJSC is the official representative in Azerbaijan of manufacturing plants of such countries as the USA, Italy, Germany, Russia and Turkey. The company has international certificates such as ISO9001, ISO14001 and ISO 45001.

The official representative office has been operating in the Republic of Kazakhstan (Almaty) since 2017.

О компании: ЗАО "ENERMUS" начало функционировать с 07.01.2016 года и приобрело широкий опыт за период своей деятельности. Компания, специализирующаяся в области газовой промышленности с момента начала своей деятельности, с течением времени переключилась с продажи бытового и промышленного газового оборудования на местное производство шкафов ШРП и пневматических одоризационных установок. Получив лицензию в 2017 году, ЗАО "ENERMUS" приступило к выполнению строительно-монтажных работ и оказанию услуг в сфере газового хозяйства.

К основным направлениям деятельности ЗАО относятся проектирование газоснабжения, строительство газопроводов, продажа газового оборудования и инженерно-консультационные услуги в сфере газовой промышленности. ЗАО является официальным представителем в Азербайджане заводов-производителей таких стран, как США, Италия, Германия, Россия, Турция. Компания имеет международные сертификаты, такие как ISO9001, ISO14001, ISO45001.

С 2017 года открыто официальное представительство компании в Республике Казахстан, в городе Алматы.

Address: 139B Hasan Aliyev str., Baku, Azerbaijan
Tel: +994 12 525 95 95; +994 50 763 04 05
E-mail: info@enermus.com
URL: www.enermus.com

Адрес: Азербайджан, Баку, улица Гасана Алиева 139B
Тел: +994 12 525 95 95; +994 50 763 04 05
E-mail: info@enermus.com
URL: www.enermus.com

GOLDEN MEMBER

Negshijahan Holding

«Негшиджахан Холдинг»

Deputy Director
Nariman Qasimov

Заместитель директора
Нариман Гасымов

Deputy Director
Rifat Mahmudov

Заместитель директора
Рифат Махмудов

Chief Financial Officer
Mirziyeddin Seyidzadeh

Финансовый директор
Мирзиеддин Сейидзаде

About the company: Dominating since 2007 in many sectors such as tourism, services, industry, energy, construction, pharmaceuticals, agriculture and telecommunications, Negshijahan Holding is one of the country's largest investment companies playing a key role in the economy of the Nakhchivan Autonomous Republic. The holding is the country's only company cooperating with the global tech giant Huawei. It represents a group of companies with long-term growth potential and continues to create value through large investments.

The holding's primary goal is to make the best use of the economic and tourist resources of the Nakhchivan Autonomous Republic, promote the tourism potential of Nakhchivan, increase its share in the world tourism, improve the social welfare of the local population through opening of new jobs, as well as create and maintain sustainable business.

О компании: Занимая с 2007 года ведущие позиции во многих секторах, таких как туризм, услуги, промышленность, энергетика, строительство, фармацевтика, сельское хозяйство и телекоммуникации, «Негшиджахан Холдинг» является одной из крупнейших инвестиционных компаний страны, играющей ключевую роль в экономике Нахчыванской Автономной Республики. Холдинг является единственной компанией в стране, сотрудничающей с мировым технологическим гигантом Huawei, и представляет собой группу компаний с долгосрочным потенциалом роста и продолжает создавать ценность за счет крупных инвестиций.

Основной целью холдинга является эффективное использование экономических и туристических ресурсов Нахчыванской Автономной Республики, продвижение туристического потенциала Нахчывана, увеличение его доли в мировом туризме, повышение социального благосостояния местного населения за счет новых рабочих мест, создание и поддержание устойчивого бизнеса.

Address: 1. N. Aliyev str., Nakhchivan city, NAR
Phone: 036 211; (+994)60 204 00 09
E-mail: info@neqsicahan.az
URL: www.neqsicahan.az

Адрес: НАР, г. Нахчыван, ул. Н.Алиева 1
Тел.: 036 211; (+994)60 204 00 09
E-mail: info@neqsicahan.az
URL: www.neqsicahan.az

GOLDEN MEMBER

NEQSOL Holding

CEO
Yusif Jabbarov

Главный исполнительный директор
Юсиф Джаббаров

Chief Financial Officer
Imran Ahmadzada

Главный финансовый директор
Имран Ахмедзаде

Chief Human Capital Officer
Meric Tunc

Главный директор по человеческому капиталу
Мерич Тунч

About the company: NEQSOL Holding is an international group of companies with main business areas covering energy, telecommunications, hi-tech and construction industries. The major companies within the holding are Nobel Energy, Nobel Upstream, Vodafone Ukraine, Bakcell and Norm. The group of companies operates in the UK, the USA, Turkey, Azerbaijan, Ukraine, Georgia, Kazakhstan, the UAE, and more, providing services to over 25 million customers across the globe.

The companies within the holding have solid expertise in their industries, with some of them operating for more than two decades. NEQSOL Holding brings the companies together to build a multifaceted and multi-industry business portfolio that ultimately strengthens strategic management and synergies between them.

NEQSOL Holding has a professional team of more than 12,000 employees worldwide.

О компании: NEQSOL Holding является международной группой компаний, осуществляющей деятельность в энергетической, телекоммуникационной, высокотехнологичной и строительной отраслях. Крупнейшими компаниями холдинга являются Nobel Energy, Nobel Upstream, Vodafone Ukraine, Bakcell и Norm. Группа компаний осуществляет деятельность в Великобритании, США, Турции, Азербайджане, Украине, Грузии, Казахстане, ОАЭ и других странах, предоставляя услуги более 25 миллионам пользователей по всему миру.

Компании холдинга, некоторые из которых осуществляют деятельность более двух десятилетий, имеют солидный опыт в своих отраслях. NEQSOL Holding объединяет компании для создания многогранного и многоотраслевого бизнес-портфеля, что в конечном итоге укрепляет стратегическое управление и синергию между ними.

NEQSOL Holding имеет профессиональную команду из более 12.000 сотрудников по всему миру.

Address: Baku Bay Tower, 113, 8th November Ave., Baku, Azerbaijan
Tel.: +994 12 3104004
E-mail: office@neqsolholding.com
URL: www.neqsolholding.com

Адрес: Азербайджан, г.Баку, пр. 8 Ноября 113, Baku Bay Tower
Тел.: +994 12 3104004
E-mail: office@neqsolholding.com
URL: www.neqsolholding.com

GOLDEN MEMBER

ASE
ASIA AFRICA SKY EXPRESS

ASE EXPRESS & OCS, DSV

Managing Director Baku branch office
Rashad Abasov

Управляющий Директор Бакинского офиса
Рашад Абасов

About the company: The ASE EXPRESS & OCS, DSV Company has been operating in the cargos transportation market of Azerbaijan since 1994 as a representative of Turkish and Japanese transport companies: ASE Express and OCS overseas courier service. ASE EXPRESS performs timely delivery of goods from Western and Eastern Europe, Central and South-East Asia, North and South America to any points in Azerbaijan as well as arranges a full range of relative services starting from cargo consolidation and insurance right up to customs registration. The company provides air transportation of small freights and cargoes within loading gauges (from door to door and to airport), express-delivery of all types of consignments and documents all over the world, cargo transportation in trucks, customs clearance, warehousing and booking of cargo, as well as control throughout the whole route. ASE EXPRESS & OCS, DSV also offers its customers private air transportation.

О компании: Компания «ASE EXPRESS & OCS, DSV» осуществляет свою деятельность на рынке грузоперевозок Азербайджана с 1994 года, является представителем турецких и японских транспортных компаний - ASE EXPRESS, OCS и DSV. Компания обеспечивает своевременную доставку товара из Западной и Восточной Европы, Центральной и Юго-Восточной Азии, Северной и Южной Америки в любую точку Азербайджана и организует полный спектр сопутствующих услуг: от консолидации грузов и страхования до таможенного оформления. Компания предоставляет авиа-перевозки мелких и габаритных грузов "от двери до двери и до аэропорта", экспресс-доставку всех видов грузов и документов по миру, грузоперевозки на фурах в режиме "сборных грузов", таможенную очистку, складирование и бронирование груза, контроль на протяжении всего пути следования. «ASE EXPRESS & OCS, DSV» предлагает клиентам также частные авиаперевозки с выделением отдельного транспорта.

Address: 61B, U.Hajibayov Street., Baku, Azerbaijan
Tel.: (+99412) 497-37-75/76; 494-88-45
E-mail: asebaku@ase.az; ocsbaku@ocs.az;
URL: www.ase.az

Адрес: Азербайджан, г. Баку, ул. У.Гаджибекова 61Б
Тел.: (+99412) 497-37-75/76; 494-88-45
E-mail: asebaku@ase.az; ocsbaku@ocs.az;
URL: www.ase.az

GOLDEN MEMBER

FORMAG
FORWARDING

Formag Forwarding

General Director
Najaf Malikov

Генеральный директор
Наджаф Маликов

About the company: Formag-Baku has been providing international logistics services in Azerbaijan since 2004. We have earned the trust of more than 200 corporate clients, many of whom are leaders in their industries.

Our activity is to provide logistics services in various directions for the private sector and government agencies, as well as participate in various government projects.

Currently, we provide all types of transportation and logistics services from America, Europe, Asia, Africa, Australia and Oceania. Along with imports to Azerbaijan, we also regularly provide export services in above mentioned directions.

We have branches operating actively in a number of countries: Ukraine, Estonia, Russia, Georgia, Kazakhstan, India, Vietnam, etc. In parallel with our branches, we have more than 2000 partner networks.

О компании: Компания Formag-Baku предоставляет международные логистические услуги в Азербайджане с 2004 года. Мы завладели доверием более 200 корпоративных клиентов, многие из которых являются лидерами в своих отраслях.

Наша деятельность заключается в оказании логистических услуг по различным направлениям для частного сектора и государственных органов, а также участие в различных государственных проектах.

В настоящее время мы предоставляем все виды транспортных и логистических услуг из Америки, Европы, Азии, Африки, Австралии и Океании. Наряду с импортом в Азербайджан, мы также регулярно оказываем экспортные услуги по указанным направлениям.

Наши филиалы активно работают в ряде стран: Украина, Эстония, Россия, Грузия, Казахстан, Индия, Вьетнам и др. Параллельно с нашими филиалами у нас более 2000 партнерских сетей.

Address: 3rd floor, 3 Gurban Khalilov str., Baku, Azerbaijan
Phone: (+99412) 3100330; (+99412) 3100331
E-mail: baku@formag.com
URL: www.formag.com

Адрес: Азербайджан, Баку, ул. Гурбана Халилова 3, 3-й этаж
Тел.: (+99412) 3100330; (+99412) 3100331
E-mail: baku@formag.com
URL: www.formag.com

GOLDEN MEMBER

WE-FORWARD

General Director
Salimkhan Allahverdiyev

Генеральный директор
Селимхан Аллахвердиев

Director
Roman Allahverdiyev

Директор
Роман Аллахвердиев

About the company: Founded in 1997, W&E Forward provides all types of logistics and transport services. Our company occupies one of the leading positions in the logistics services market in the country, providing a professional level of logistics service that meets the high requirements of customers, their market needs and goals. We align our work with individual needs of each client and features of their cargo, as well as offer effective solutions to any, even complex and non-routine situations.

The head office is located in Baku, with adjacent branches in Europe, Asia and CIS countries. The company owns its own vehicle park, car service, warehouse and is a dealer of several world brands for cargo spare parts, which allows us to provide any service on a high-quality level.

О компании: Компания W&E Forward, основанная в 1997 году, осуществляет все виды логистических и транспортных услуг.

Наша компания занимает одну из ведущих позиций на рынке логистических услуг в стране, обеспечивая профессиональным уровнем логистического сервиса, отвечающим высоким требованиям клиентов, их рыночным потребностям и целям. Подстраиваемся под индивидуальные потребности каждого клиента и особенности его груза. Предлагаем эффективные решения любых, даже сложных и нестандартных ситуаций.

Основной офис располагается в Баку, с прилегающим им филиалами в Европе, Азии и странах СНГ. Компания владеет собственным автопарком, автосервисом, складом и является дилером нескольких мировых брендов по грузовым запчастям, что позволяет нам предоставлять любой сервис с качественным им исполнением.

Address: M. Jafarov st. 10, 188apt., Baku, AZ1102
Tel: (+99 12) 3100203; (+994 50) 2126471
E-mail: office@we-forward.com
URL: www.we-forward.com

Адрес: AZ1102, Баку, ул. М.Джафарова 188
Тел: (+994 12) 3100203; (+994 50) 2126471
E-mail: office@we-forward.com
URL: www.we-forward.com

GOLDEN MEMBER

MBM Group

General Director
Bahaaddin Mirza

Генеральный директор
Бахаеддин Мирза

About the company: MBM Group is a limited liability company that brings together companies operating in various service areas (customs broker services, financial and accounting services, personnel and human resources management, logistics, consulting, etc.). MBM Group LLC has gained the trust of the most famous companies in Azerbaijan by providing services in the field of customs brokerage, finance and accounting, personnel and human resources management, logistics, consulting, legal assistance, etc.

The LLC's contribution lies in the fact that many companies which applied to MBM Group clients for services have managed to achieve significant success in their activities.

Consequently, customer satisfaction allowed MBM Group to attract a large number of new customers and gain their trust. Currently, we are successfully cooperating with more than 100 companies engaged in different areas of activity.

О компании: «MBM Group» - это общество с ограниченной ответственностью, объединяющее в себе компании, действующие в различных сферах услуг (услуги таможенного брокера, финансово-бухгалтерские услуги, управление персоналом и кадрами, логистика, консалтинг и т.д.). ООО «MBM Group» завоевало доверие самых известных компаний в Азербайджане, оказывая услуги в сфере таможенного брокерства, финансов и бухгалтерии, управления персоналом и кадрами, логистики, консалтинга, юридической помощи и т.д.

Вклад ООО заключается еще в том, что многим компаниям, обратившимся за услугами к клиентам «MBM Group», удалось достичь значительных успехов в своей деятельности. Следовательно, удовлетворенность клиентов позволило «MBM Group» привлечь большое число новых клиентов и завоевать их доверие. В настоящее время мы успешно сотрудничаем с более чем 100 компаниями, действующими в различных сферах.

Address: 11 Salyan highway, Baku, Azerbaijan
Tel.: +994 (55/77) 7466333
E-mail: office@mbmgroup.az
URL: www.mbmgroup.az

Адрес: Азербайджан, Баку, Сальянское шоссе 11
Тел.: +994 (55/77) 7466333
E-mail: office@mbmgroup.az
URL: www.mbmgroup.az

GOLDEN MEMBER

Chairman of the Board
Abbas Ibrahimov

Председатель Правления
Аббас Ибрагимов

ABB

About the company: ABB is a state-owned bank, presenting most advanced technologies to provide a wide range of high-quality banking services to its customers.

The bank started its activity on Jan. 10, 1992 and is the largest bank of South Caucasus region in terms of assets volume. ABB holds leading positions for the cashless payments turnover and has the largest ATM network in Azerbaijan. ABB is also a local leader in terms of the number of partnering international payment systems. Based on these partnerships, Bank provides innovative card products, worldwide services and privileges to its customers. Introduction of best banking practices, further strengthening of the market positioning, and the widespread use of innovative banking technologies are the main strategic goals of ABB.

Bank consistently develops its e-commerce infrastructure to promote the expansion of non-cash payments in the country.

О компании: ABB – это государственный Банк, предоставляющий своим клиентам широкий и инновационный ассортимент высококачественных банковских услуг.

ABB основан 10 января 1992 года и является крупнейшим банком Южного Кавказа по размеру активов. Банк ABB также является лидером рынка страны по числу международных платежных систем партнеров, безналичным операциям и охвату банкоматной сети. Основываясь на этом, Банк предлагает своим клиентам широкий выбор карточных продуктов и преимуществ, воспользоваться которыми можно в любой точке мира. Внедрение передового опыта в банковской сфере, дальнейшее укрепление рыночных позиций, широкое использование инновационных банковских технологий являются основными стретегическими целями ABB. Банк постоянно развивает инфраструтуру электронного банкинга с целью расширения объема безналичных платежей в стране.

Address: 67 Nizami Street, AZ1005 Baku, Azerbaijan
Phone: (+994 12) 493 00 91; Information Center: 937
Fax: (+994 12) 493 40 91
E-mail: info@abb-bank.az
URL: www.abb-bank.az

Адрес: Азербайджан, AZ1005, Баку, ул. Низами, 67
Тел.: (+994 12) 493 00 91; Информационный Центр: 937
Факс: (+994 12) 493 40 91
E-mail: info@abb-bank.az
URL: www.abb-bank.az

GOLDEN MEMBER

Chairman of the Board of Directors
Rovshan Allahverdiyev

Председатель Правления
Аллахвердиев Ровшан

Kapital Bank

About the company: Kapital Bank operates successfully as the heir of Saving Bank of Azerbaijan. Kapital Bank, the country's first bank, is part of PASHA Holding. Kapital Bank has the largest service network with 112 branches and 24 departments all over the country.

Kapital Bank serves more than 5 million individuals and more than 100,000 legal entities. At the same time, Kapital Bank closely participates in a number of state-owned social projects and implements a number of development programs of the real sector.

Kapital Bank has ratings from such international rating agencies as Moody's and Standard & Poor's. These ratings are among the highest in the banking sector of Azerbaijan.

О компании: Kapital Bank, будучи правопреемником Сбербанк Азербайджан, успешно осуществляет свою банковскую деятельность. Kapital Bank, первый банк страны, входит в состав PAŞA Holding и оказывает услуги населению в 112 филиалах и 24 отделениях, имея самую широкую сеть обслуживания в Азербайджане.

Банк, являясь универсальным, оказывает банковские услуги более 5 млн. физическим и более 100 тыс. юридическим лицам. Банк также участвует в ряде социальных государственных программ и программ по развитию реального сектора.

Kapital Bank имеет рейтинги от международных рейтинговых агентств Moody's и Standard & Poor's. Эти рейтинги являются одними из наиболее высоких в банковском секторе Азербайджана.

Address: 71 Fizuli str., Baku, Azerbaijan
Phone: (+994 12) 598 12 95
E-mail: info@kapitalbank.az
URL: www.kapitalbank.az

Адрес: Азербайджан, Баку, ул. Физули 71
Тел.: (+994 12) 598 12 95
E-mail: info@kapitalbank.az
URL: www.kapitalbank.az

GOLDEN MEMBER

PREMIUM BANK

Chairman of the Supervisory Board
Elchin Ahmadov

Председатель наблюдательного совета
Эльчин Ахмедов

PREMIUM BANK

About the company: Established in 1993, Premium Bank is one of the most reputable banks in Azerbaijan. It is our good standing that attracts customers who want to save and increase their savings, as well as to benefit from high-quality banking services.

As of the end of 2017, Premium Bank OJSC made the top-five banks in the "Cashless Payment Leader" nomination. The bank's achievements were officially commended by the Central Bank of Azerbaijan, and the contest, held by the CBA in the field of cashless payment development for the year of 2018, brought us the first award among the banks in the "POS-Terminal Cashless Payment Leader" nomination.

As the integration of cutting-edge technology becomes increasingly relevant in view of customers' convenience and interest in e-banking, the launch of the updated version of mobile and internet-banking applications for legal entities and individual entrepreneurs in January 2019 was a bright example of our successful activity in this respect.

О компании: Созданный в 1993 году, «Premium Bank» является одним из наиболее надежных банков Азербайджана. Именно наша надежность привлекает клиентов, желающих сохранить и приумножить свои сбережения, равно как и получить качественные банковские услуги.

По итогам 2017 года ОАО «Premium Bank» вошел в пятерку лучших банков в номинации «Лидер по безналичным платежам». За свои достижения банк также получил официальную благодарность от Центрального банка Азербайджанской Республики, а в рамках конкурса, объявленного Центральным банком Азербайджанской Республики по развитию безналичных расчетов за 2018 год, занял первое место среди банков в номинации «Лидер по безналичным платежам на POS-терминалах».

В период актуальности интеграции современных технологий с учетом удобства клиентов и их интереса к электронному банкингу наглядным примером успешной деятельности банка в этой сфере стал запуск обновленной версии услуг мобильного и интернет-банкинга для юридических лиц и индивидуальных предпринимателей в январе 2019 года.

Address: 131A, H. Aliyev str., Baku, Azerbaijan
Tel: (+994 12) 931
E-mail: info@premiumbank.az
URL: www.premiumbank.az

Адрес: Азербайджан**,** Баку, ул. Г. Алиева 131A
Тел: (+994 12) 931
E-mail: info@premiumbank.az
URL: www.premiumbank.az

GOLDEN MEMBER

Chairman of the Supervisory Board
Sabir Adnayev

Председатель Наблюдательного Совета
Сабир Аднаев

Chairman of the Board
Abas Miskarli

Председатель Правления
Абас Мискарли

A-GROUP Insurance Company

Страховая компания A-GROUP

About the company: A-Group is one of the largest companies in the insurance market of Azerbaijan. Company was founded in 1995 and currently offers 14 types of voluntary insurance. Covering such fields as property, vehicle, cargo and liability insurance A-Group is regarded as a true leader in the health insurance market. Medical Department of Insurance Company is represented by highly qualified professionals; so far Insurance Company has been holding leadership in the field of medical insurance for several years by now. The Company is proud of the list of its customers, including famous international and national enterprises. The daily amount of insurance payments to the clients of A-Group is more than $20,000! A-Group Insurance Company repeatedly assured compliance of its management system to ISO 9001:2015 international standard. A-Group works hard towards provision of services corresponding to the highest standards to maintain its unexceptionable business reputation gained through years of activity. A-Group constantly works in the direction of acquiring new fields of business (activity) and professional development of its staff. A-Group policy holder benefits from the highest standards of personal service!

О компании: СК A-Group, является одной из крупнейших компаний на страховом рынке Азербайджана, которая успешно ведёт свою деятельность с 1995 г. Работая в сфере страхования имущества, автотранспорта, страхования грузов, ответственности, СК A-Group является лидером в области медицинского страхования. Компания гордится представительным списком своих клиентов, который включает известные международные и национальные компании. Объем ежедневных выплат застрахованным лицам превышает $20 тыс. СК ежегодно подтверждает соответствие компании международному стандарту качества ISO 9001:2015. Дорожа безупречной деловой репутацией, сформированной на протяжении многих лет, СК стремится выполнять все свои обязательства на самом высоком уровне. A-GROUP постоянно совершенствует свою деятельность в плане освоения новых сфер страхования, а также в плане профессионального роста своих сотрудников. A-Group дорожит своими клиентами, и своей основополагающей задачей считает сохранение их доверия!

Address: 87 R. Behbudov Street., Baku, Azerbaijan
Tel: * 0909
E-mail: insurance@a-group.az
URL: www.a-group.az

Адрес: Азербайджан, г. Баку, ул. Р. Бейбутова, 87
Тел: * 0909
E-mail: insurance@a-group.az
URL: www.a-group.az

GOLDEN MEMBER

Qala Life Insurance Company OJSC

Chairman of the Board of Directors
Kamal Ibrahimov

Председатель Совета директоров
Кямал Ибрагимов

About the company: Qala Life Insurance Company OJSC has been operating at the insurance market of Azerbaijan since November 30, 2010. Over the years of operation ,the Company gained a positive image of a stable, reliable and responsible partner in the modern insurance market. The Company is the member of Bureau for Mandatory Insurance and the American Trade Chamber (AMCHAM). The only reinsurance company of Azerbaijan 'AzRe Reinsurance' is the founder of Gala Life. The authorized stock of the IC is 12, 870, 000 manats. Qala Life IC is the first insurance company which received an open-ended license for life insurance.

Qala Life Insurance Company provides services on voluntary (6 products) and mandatory types of insurance.

О компании: Страховая компания «Qala Həyat» Sığorta Şirkəti ASC функционирует на страховом рынке Азербайджана с 30-го ноября 2010-го года. За годы своей деятельности компания завоевала позитивный имидж стабильного, надёжного и ответственного партнёра на современном страховом рынке. Является членом Бюро по обязательному страхованию (İSB), Американской торговой палаты (AMCHAM). Учредителем страховой компании «Qala Həyat» является единственная перестраховочная компания в Азербайджане «AzRe Reinsurance». Уставной капитал СК компании составляет 12 870 000 манат. СК «Qala Həyat» является первой страховой компанией в своём секторе, которая получила бессрочную лицензию по страхованию жизни.

Страховая компания «Qala Həyat» предоставляет услуги по обязательному и по добровольным видам (6 продуктов) страхования.

Adress: 5A Izmir str., Baku, AZ1065, Azerbaijan
Tel. / Fax: (+994 12) 404 77 74
Call Centre: 1540
E-mail: office@qala.az
URL: www.qala.az

Адрес: Азербайджан, AZ 1065, г.Баку, ул. Измир 5А
Тел./Факс: (+994 12) 404 77 74
Горячая линия: 1540
E-mail: office@qala.az
URL: www.qala.az

GOLDEN MEMBER

«Mega Insurance» OJSC

ОАО Страховая Компания «МЕГА»

Chairman of the Board of Directors:
Yashar Gurbanov

Председатель Совета Директоров:
Гурбанов Яшар

Chairman of the Management Board:
Sevinj Gulmaliyeva

Председатель Правления:
Гюльмалиева Севиндж

About the company: "Mega Insurance" OJSC founded in 2010. Currently, the authorised capital of the Company is 23,000,000 manat.

For the last couple of years the Company is listed as one the leaders of the Insurance Market of Azerbaijan due to the professional approach, high level of reliability, quality of services and wide range of insurance products offered to individual and corporate customers.

We provide services on 31 types of voluntary and 3 types of compulsory insurance. In order to provide prompt response to customer requests, besides offices in Baku, we have 7 branches and 7 representative offices network in various regions of Azerbaijan.

To ensure the transparency of the activity, high financial stability, Mega Insurance annually passes the financial audit by world leading audit companies in accordance with the International Financial Reporting Standards (IFRS) and implemented the Quality Management System in accordance with ISO 9001 international standard, confirmed by SGS.

О компании: Страховая Компания «МЕГА» основана в 2010 году. На данный момент уставной капитал компании составляет 23 000 000 манат.

Благодаря профессиональному подходу, высокому уровню надежности, качественному и оперативному обслуживанию, широкому перечню предлагаемых страховых услуг как юридическим, так и физическим лицам, Компания является одним из лидеров страхового рынка Азербайджана на протяжении многих лет.

Страховая Компания «МЕГА» предоставляет услуги по 31 виду добровольного и 3 видам обязательного страхования. Для оперативного реагирования на запросы клиентов, Компания, помимо Головного офиса в Баку, имеет сеть 7 филиалов и 7 представительств в различных регионах Азербайджана.

Для обеспечения транспарентности нашей деятельности и высокой финансовой устойчивости, Компания ежегодно проходит аудит финансовой отчётности со стороны ведущих мировых аудиторских компаний в соответствии с Международными Стандартами Финансовой Отчетности (IFRS), а также с самого начала деятельности внедрена Система Менеджмента Качества в соответствии с международным стандартом ISO 9001, подтвержденным компанией SGS.

Address: 19A A.Rajabli, Baku, AZ 1052, Azerbaijan
Tel.: (+994 12) 565 32 32
E-mail: office@meqasigorta.az
URL: www.megainsurance.az

Адрес: Азербайджан, AZ 1052, Баку, А. Раджабли 19А
Тел.: (+994 12) 565 32 32
E-mail: office@meqasigorta.az
URL: www.meqasigorta.az

GOLDEN MEMBER

General Director
Barış Altıparmak

Генеральный директор
Барыш Алтыпармак

Kolin Azerbaijan

About the company: Established in 1977 in Turkey as a General Contractor, the company has managed to extend its business portfolio ever since, implementing various projects around the world. As the flagship of Koloğlu Holding, Kolin Construction has successfully completed various projects in Azerbaijan since 2006 with high quality and in a timely manner. With the annual turnover more than $2 billion on through various business sectors, Kolin has grown as a major player in Industrial, Energy, Oil and Gas, Mining and Infrastructure Sectors of the Global Construction Market. With the principle of being a pioneer, in 2016 Kolin also constructed Turkey's first private Floating Storage Regasification Unit within a record time.

О компании: Компании, учрежденной в 1977 году в Турции в качестве генподрядной организации, с тех пор удалось расширить свой бизнес-портфель, реализовав различные проекты по всему миру. Будучи флагманом холдинга «Koloğlu», с 2006 года Kolin Construction успешно выполнила различные проекты в Азербайджане в установленные сроки с высоким качеством. С годовым оборотом более 2 миллиардов долларов в различных секторах бизнеса, Kolin превратился в крупного игрока в промышленном, энергетическом, нефтегазовом, горнодобывающем и инфраструктурном секторах мирового строительного рынка.

Руководствуясь принципами лидерства, компания в 2016г. также построила за рекордно короткие сроки первое в Турции частное плавучее хранилище сжиженного природного газа.

Address: Representative office of Kolin Azerbaijan,
6 Azer Aliyev str., Nasimi district, Baku, Azerbaijan
Phone: +994 (12) 377 00 10
E-mail: azerbaijanhq@kolin.com.tr
URL: www.kolin.com.tr

Адрес: Азербайджан, Баку, ул. Азера Алиева 6,
Насиминский район, представительство «Kolin Azerbaijan»
Тел.: +994 (12) 377 00 10
E-mail: azerbaijanhq@kolin.com.tr
URL: www.kolin.com.tr

GOLDEN MEMBER

Director
Kamran Eiubov

Директор
Камран Эюбов

MASTER TOOLS

About the company: Established in 2012, Master Tools LLC is selling the materials used in construction sector, as well as in oil and gas industry. We provide our customers with industrial equipments and their spare parts, security equipment, lifting security tools, hand tools, power tools, electronic measuring devices, metal cutters,grinding discs and many other goods and services.

Along with being the official representative of many brands which are famous in Azerbaijan and in the world market, such as Miller, Hobart, Yildiz, Bosch, Izeltash, Yakamoz, Loctite, Egesan, Permolit, etc. we were also provided with the certificates (ISO 9001, 14001, 45001) meeting the world standards.

О компании: Компания ООО «Master Tools» которая начала свою деятельность в 2012 году занимается продажей материалов, используемых в строительном секторе и нефтегазовой отрасли. Мы обеспечиваем наших клиентов промышленным оборудованием и запасными частями к нему, защитными инструментами, подъемным оборудованием для обеспечения безопасности, инструментами общего назначения, ручными и электроинструментами, оптическими и лазерными измерительными приборами, металлорежущими и шлифовальными дисками и многие другие товары, которые представляют собой широкий ассортимент товаров и услуг.

«Master Tools» является официальным представителем многих известных брендов в Азербайджане и на мировом рынке, а также имеет сертификаты ISO: 9001, 14001, 45001, соответствующие международным стандартам. Бренды, которые мы представляем, производятся в Америке и Европе: Miller, Hobart, Yildiz, Bosch, Izeltas, Yakamoz, Loctite, Egesan, Permolit , которые получили положительные отзывы от известных пользователей на Азербайджанском рынке.

Address: Azerbaijan, Baku, Ahmad Rajabli 228
Tel.: +994 12 404 94 94
Fax: +994 12 564 33 35
E-mail: info@mastertools-az.com
URL: www.mastertools-az.com

Адрес: Азербайджан, Баку, ул. Ахмед Раджабли 228
Тел.: +994 12 404 94 94 **Факс:** +994 12 564 33 35
E-mail: info@mastertools-az.com
URL: www.mastertools-az.com

WATERING EQUIPMENT & NAVIGATION SYSTEM

G O L D E N M E M B E R

"YAGMUR-2" LLC

Director
Namiq Hajiyev

Директор
Намик Гаджиев

About the company: "Yağmur-2" LLC which has been operating since 2006, offers a complete solution to the irrigation issue using smart technologies both on crop areas and on household plots. Irrigation systems offered by the company allow minimizing human participation in the irrigation process, metering the amount of water used, and also controlling the irrigation process from a distance. The company's scope of activity also includes the creation of artificial reservoirs.

To date, «Yağmur-2» has implemented most of the largest projects for irrigation, both landscape and agriculture in the entire territory of Azerbaijan. Irrigation system for large plantations of almonds, apples, nectarines, plums, vineyards, as well as cereals is an example of this.

The company is the first in the country to use underground drip irrigation and is practicing this technology to this day.

Address: 129A, Hasan Aliyev Street, Baku, AZ1110, Azerbaijan
Tel.: (+994 12) 465 94 27
Mob.: (+994 50) 222 92 52
Fax: +994 12 465 94 27
E-mail: yagmur2@yandex.ru
URL: www.yagmur2.com

О компании: Функционирующая с 2006 года компания "Yağmur-2" предлагает полное решение вопроса орошения с применением смарт-технологий как на посевных площадях, так и на приусадебных участках. Системы полива, предлагаемые компанией позволяют свести к минимуму участие человека в процессе орошения, дозировать количество используемой воды, а также контролировать процесс полива на расстоянии. В сферу деятельности компании также входит и создание искусственных водоемов.

По сегодняшний день "Yağmur-2" реализовала большинство крупнейших проектов по поливу как ландшафтного характера, так и в сфере сельского хозяйства на всей территории Азербайджана. Примером этому можно привести системы орошения крупных насаждений миндаля, яблонь, нектарина, слив, виноградников, а также зерновых культур.

Компания является первой в стране по применению подземного капельного орошения и практикует данную технологию по сей день.

Адрес: Азербайджан, AZ1110, Баку, ул. Гасана Алиева129A
Тел.: (+994 12) 465 94 27
Моб.: (+994 50) 222 92 52
Факс: +994 12 465 94 27
E-mail: yagmur2@yandex.ru
URL: www.yagmur2.com

COMMUNICATION

G O L D E N M E M B E R

Azerconnect LLC

ООО "Azerconnect"

Chief Executive Officer
Emil Masimov

Генеральный директор
Эмиль Масимов

About the company: Azerconnect is the first B2B (Business-to-Business) company operating in Azerbaijan's dynamically developing ICT and high technologies sectors. Established in 2013, the company provides a wide range of ICT services in line with international standards.

Azerconnect contributes to the sustainable development of the country's ICT sector and digital transformation processes by providing fully comprehensive, centralized, and innovative telecommunications services in the B2B sector. The list of the company's services includes: The full scale of technology services, Customer experience management services, Specialized financial, human resources, supply chain, and other support services, strategic marketing and sales services.

The company continuously improves the range of its services guided by the principles of customer orientation, business acumen, agile and innovative approach. Azerconnect is part of NEQSOL Holding, an international group of companies operating across industries and countries.

Address: Khatai district, 8 November Avenue, 113
AZ1025, Baku, Azerbaijan
Tel: (+994 12) 310 13 13
Fax: (+994 12) 514 88 52
E-mail: info@azerconnect.az
URL: www.azerconnect.az

О компании: Azerconnect - первая компания B2B (Business-to-Business), работающая в динамично развивающихся сферах ИКТ и высоких технологий Азербайджана. Основанная в 2013 году, компания предоставляет широкий спектр услуг в области ИКТ в соответствии с международными стандартами.

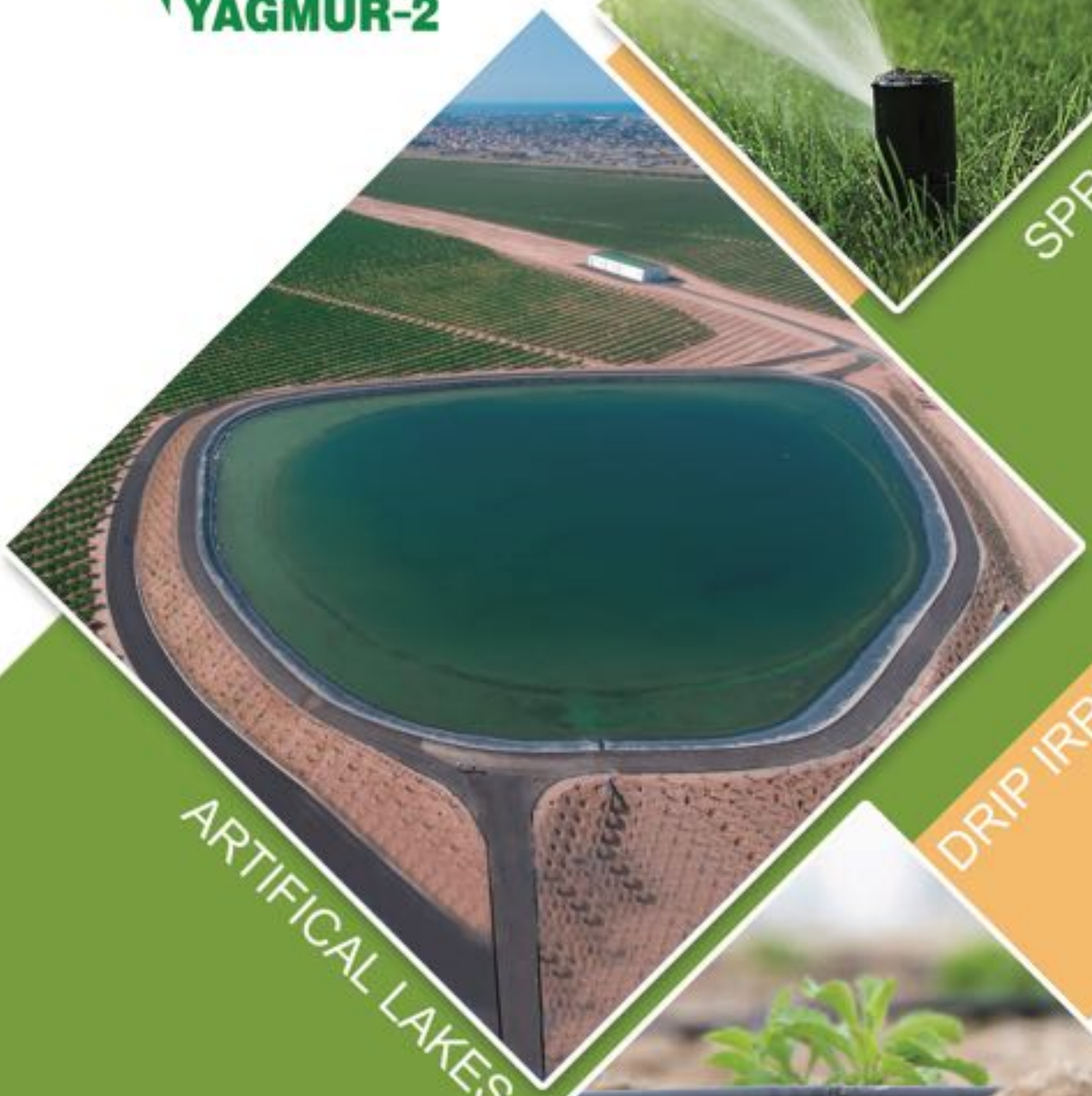
Azerconnect способствует устойчивому развитию сферы ИКТ страны и процессам цифровой трансформации, предоставляя комплексные, централизованные и инновационные телекоммуникационные услуги в секторе B2B. В перечень услуг компании входят: полный спектр технологических услуг, услуги по управлению клиентским опытом, специализированные финансовые услуги, услуги по кадровым ресурсам, закупкам, логистике и другие вспомогательные услуги, а также услуги по стратегическому маркетингу и продажам.

Компания постоянно совершенствует спектр своих услуг, руководствуясь принципами клиентоориентированности, инициативности, гибкости, новаторства и инновационности. Azerconnect является частью NEQSOL Holding, международной группы компаний, работающих в разных отраслях и странах.

Адрес: Хатаинский район, Проспект 8 Ноября, 113
AZ1025, Баку, Азербайджан
Email: info@azerconnect.az
Тел: (+994 12) 310 13 13
Факс: (+994 12) 514 88 52
URL: www.azerconnect.az

YAĞMUR-2

SPRINKLING



ARTIFICAL LAKES

DRIP IRRIGATION

Address: 129A, Hasan Aliyev Street, Baku, AZ1110, Azerbaijan
Tel.: (+994 12) 480 21 66 Mob.: (+994 50) 222 92 52
E-mail: yagmur2@yandex.ru URL: www.yagmur2.com

COMMUNICATION

GOLDEN MEMBER

General Director
Ramazan Veliyev

Deputy General Director
Technical Director
Elburus Zeynalov

Technical Director for Projecting and Infrastructure Development
Atesh Rzayev

Delta Telecom

Генеральный директор
Рамазан Велиев

Зам. Генерального Директора -Технический Директор
Эльбурус Зейналов

Технический Директор по Проектированию и Развитию Инфраструктуры
Атеш Рзаев

About the company: Delta Telecom is the leading telecom operator in the Caucasus region which provides wide range of services such as IP Access and IP Transit, DWDM/SDH, IP/MPLS VPN, Metro Ethernet, VSAT Satellite communication, Data Center solutions VOICE services, DDoS Protection and etc.

The provided capacities to neighboring countries ISPs are more than 1 Tbps.

Delta Telecom's direct peering with most of Tier1 operators, Content Operators and the greatest Internet Exchanges in European most reliable Data centers/Telecom Hubs reaches up to 2 Tbps.

The company's full meshed Carrier Ethernet network covers whole Azerbaijan and European point of presences locations, which allows us to provide all types of MPLS VPN services to our governmental and private organization customers.

Delta Telecom also has the Satellite Hub by the American company Hughes Network Systems.

The new TIER 3 Data Center by Delta Telecom will be launched in the nearest future.

О компании: Delta Telecom - ведущий оператор связи в Кавказском регионе, который предоставляет широкий спектр услуг, таких как IP-доступ и IP-транзит, DWDM / SDH, IP / MPLS VPN, Metro Ethernet, спутниковая связь VSAT, решения для центров обработки данных, услуги VOICE, защита от DDoS-атак и др.

Предоставляемая емкость провайдерам соседних стран составляет более 1 Тбит / с.

Прямой пиринг Delta Telecom с большинством операторов Tier1 в самых надежных европейских центрах обработки данных / телекоммуникационных узлах достигает 2 Тбит / с.

Полносвязная сеть Carrier Ethernet покрывает весь Азербайджан и точки присутствия в Европе, что позволяет нам предоставлять все типы услуг MPLS VPN клиентам как государственного, так и частного сектора.

Delta Telecom также имеет спутниковый узел (хаб) американской компании Hughes Network Systems.

Новый дата-центр TIER 3 от Delta Telecom будет запущен в ближайшем будущем.

Address: Muzaffar Hasanov str. 69., Baku, AZ1012, Azerbaijan
Phone : (+994 12) 4311420; 4040478
Fax : (+994 12) 4310065
E-mail: office@delta-telecom.net
URL : www.delta-telecom.net

Адрес: Азербайджан, Баку ул. ул. Музаффар Гасанов, 69
Тел.: (+994 12) 4311420; 4040478
Факс: (+994 12) 4310065
E-mail: office@delta-telecom.net
URL: www.delta-telecom.net

EVENT MANAGEMENT

GOLDEN MEMBER

Executive Director
Bahruz Hidayatzadeh

Исполнительный директор
Бахруз Гидаятзаде

Caspian Event Organisers LLC

ООО «Caspian Event Organisers»

About the company: The scale and importance of the events arranged, including the "ADEX" Azerbaijan International Defence Exhibition, "Bakutel" Azerbaijan International Telecommunications, Innovations and High Technologies Exhibition and Conference, "AITF" Azerbaijan International Travel and Tourism Fair, "Caspian Agro" Azerbaijan International Agriculture Exhibition, Azerbaijan International "EduExpo" Exhibition, "TransLogistica Caspian" Caspian International Transport, Transit and Logistics Exhibition, "InterFood Azerbaijan" Azerbaijan International Food Industry Exhibition, "BakuBuild" Azerbaijan International Construction Exhibition and others indicates the high professionalism of the services provided by CEO.

As a result of 15 years of successful organisation of meetings, conferences and large-scale congresses, PCO team of Caspian Event Organisers gained trust of governmental bodies and many international organisations and corporations from around the world.

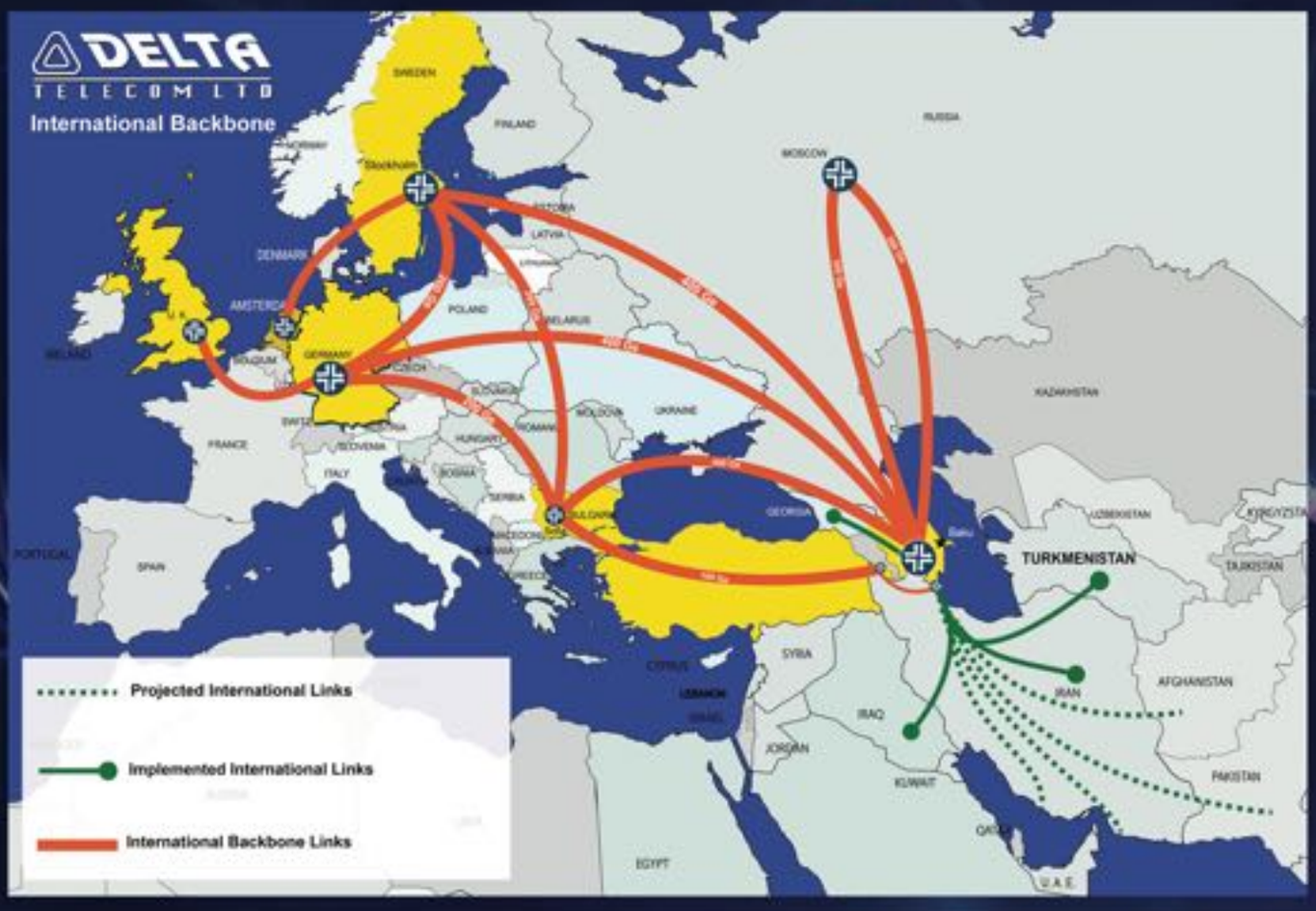
О компании: Масштаб и значимость проводимых мероприятий таких, как Азербайджанская Международная Оборонная Выставка "ADEX", Азербайджанская Международная Выставка «Сельское Хозяйство» «Caspian Agro», Азербайджанская Международная Выставка «Туризм и Путешествия» AITF, Азербайджанская Международная Выставка и Конференция «Телекоммуникации, Инновации и Высокие Технологии» "Bakutel", Азербайджанская Международная Выставка «Образование», Азербайджанская Международная Выставка «Строительство» BakuBuild, Азербайджанская Международная Выставка «Пищевая Промышленность» InterFood Azerbaijan, Каспийская Международная Выставка «Транспорт, Транзит и Логистика» TransLogistica Caspian и др., свидетельствуют о высоком профессионализме и качестве предоставляемых услуг.

Обладая более чем 15-летним опытом в организации успешных встреч, конференций и масштабных конгрессов, команда профессиональных конгресс-организаторов (PCO) заслужила доверие государственных органов, международных организаций и корпораций по всему миру.

Address: 7th floor, Azure Business Centre, 15, 8 November ave.,
Baku, AZ1025, Azerbaijan
Tel: +99412 4041000
E-mail: office@ceo.az
URL: www.ceo.az

Адрес: Азербайджан, AZ1025, г.Баку, пр. 8 Ноября15,
Бизнес-центр Azure, 7-й этаж
Тел.: +99412 4041000
E-mail: office@ceo.az
URL: www.ceo.az

DELTA TELECOM LTD



(012) 404 12 12 , (050) 203 12 95
noc@delta-telecom.net, office@delta-telecom.net

Azerbaijan Republic, Baku, Muzaffar Hasanov str. 69, Delta Telecom LTD

EVENT MANAGEMENT

GOLDEN MEMBER

Iteca Caspian

Iteca Caspian LLC

Director
Farid Mammadov

Директор
Фарид Мамедов

About the company: Iteca Caspian LLC which organised in 2000,has established itself as the leading organiser of exhibitions and conferences in Azerbaijan. The events of Iteca Caspian are held with the official support of Azerbaijan State structures. The company's portfolio includes such events as International Caspian Oil & Gas Exhibition and Conference and Caspian International Power and Alternative Energy Exhibition.

The Global Association of the Exhibition Industry (UFI) awarded the "UFI Approved Event" sign to the International Caspian Oil and Gas Exhibition. The "UFI Approved Event" sign indicates a high organisational level of events, their impact on business development and the formation of the industry, and also confirms the accuracy of statistics.

О компании: Компания Iteca Caspian LLC, созданная в 2000 году, зарекомендовала себя как ведущий организатор выставок и конференций в Азербайджане. События Iteca Caspian проходят при официальной поддержке Азербайджанских Государственных структур. В портфолио компании входят такие мероприятия как Международная Выставка «Нефть и Газ Каспия», Каспийская Международная Выставка «Энергетика и Альтернативная Энергия» Международная Конференция «Нефть и Газ Каспия». Всемирная ассоциация выставочной индустрии (UFI) присвоила знак «UFI Approved Event» выставке Международная Выставка «Нефть и Газ Каспия». Знак «UFI Approved Event» свидетельствует о высоком организационном уровне событий, их влиянии на развитие бизнеса и формирование отрасли, а также подтверждает достоверность статистики.

Address: 7th floor, Azure Business Centre,
15, 8 November ave., Baku, AZ1025, Azerbaijan
Tel.: (+994 12) 404-10-00
Fax: (+ 994 12) 404-10-01
E-mail: office@iteca.az
URL: www.iteca.az

Адрес: Азербайджан, AZ1025, г. Баку, пр. 8 Ноября, 15
Azure Business Centre, 7-й этаж,
Тел.: (+994 12) 404-10-00
Факс: (+994 12) 404-10-01
E-mail: office@iteca.az
URL: www.iteca.az

ADVERTISING AGENCY

GOLDEN MEMBER

times consulting

Times Consulting

Founder
Elgar Baghirov

Основатель
Эльгар Багиров

About the company: Times Consulting is a specialized advertising company offering 360 degree marketing services, from technical design of the product to its presentation, from outdoor advertising to digital advertising, from TV and radio placements to major campaigns. The company, with its head office in Baku, has successfully implemented effective advertising campaigns for a number of global and local brands with its creative and professional approach for more than 15 years of its operation. The secret of this success lies in the company's approach to its partners with the motto: "our customer's success is our success". Behind creativity and professionalism comes a marketing team consisting of specialists each being professional in their own field. The core principles of the company are based on uniqueness, creativity, punctuality and responsibility. Times Consulting, with its target to become the most advanced advertising company of the country, plans to achieve this goal by relying on its professional staff, capabilities and potential.

О компании: «Times Consulting» -специализированное рекламное агентство, предлагающее широкий спектр услуг, начиная от технического дизайна продукта, его презентации, наружной и цифровой рекламы, медиа-рекламы и заканчивая масштабными рекламными кампаниями. Агентство с центральным офисом, расположенным в Баку, за 15 лет своей деятельности благодаря творческому и профессиональному подходу успешно реализовало эффективные рекламные кампании как для многих глобальных, так и местных брендов. Секрет этого успеха кроется в подходе к партнерам с девизом «Успех нашего клиента – это и наш успех». За креативностью и профессионализмом стоит маркетинговая команда, состоящая из специалистов, являющихся профессионалами каждый в своей области. В своей деятельности агентство руководствуется такими принципами, как уникальность, креативность, пунктуальность и ответственность. «Times Consulting» вместе со своим профессиональным персоналом планирует достичь своей приоритетной цели «стать ведущим рекламным агентством в стране», опираясь на свои возможности и потенциал.

Address: 25th floor, Demirchi Tower, Khojaly Avenue 37B, Khatayi district,
Baku, AZ1025, Azerbaijan
Tel.: (+994 12) 408 77 22
E-mail: info@timesconsulting.az
URL: www. timesconsulting.az

Адрес: Азербайджан, AZ1025, Баку, Хатаинский район, пр-т Ходжалы,
Demirchi Tower, 25-ый этаж
Тел.: (+994 12) 408 77 22
E-mail: info@timesconsulting.az
URL: www. timesconsulting.az

GOLDEN MEMBER

Chairman of the Board of Directors
Ganbar Suvanverdiyev

Председатель совета директоров
Ганбар Суванвердиев

Chief Executive Officer
Emin Rahimov

Главный исполнительный директор
Эмин Рагимов

Atena Group CJSC

АОЗТ «Atena Qrup»

About the company: Atena Group CJSC was established in November 1992. The Company entered a new stage of development within the framework of the State programme for the social and economic development of the regions of the Azerbaijan Republic launched in 2010. Such subsidiaries as ATENA LLC, ATENA AGRO LLC were established.

ATENA LLC is the most powerful milk processing enterprise built with the latest technology and processing about 250 tonnes of milk per day. All ATENA products undergo about 100 types of analyses, of which 98 apply to milk. There are 4 labs operating in the plant, accredited by the state and aimed at maintaining the milk quality.

ATENA is one of the active participants of the "Made in Azerbaijan" brand development and export mission of the country.

Along with its own development, ATENA Group CJSC is involved in social-economic development of the country and the region as a whole.

О компании: АОЗТ «Atena Qrup» создано в ноябре 1992 года. В рамках государственной программы социально-экономического развития регионов Азербайджанской Республики в 2010 году Компания вступила в новый этап развития. Были созданы такие дочерние предприятия, как ООО «ATENA» и ООО «ATENA AQRO».

ООО «ATENA» - самое мощное молокоперерабатывающее предприятие, построенное по самым последним технологиям, где перерабатывается около 250 тонн молока в сутки. Над всеми продуктами «ATENA» проводятся около 100 видов анализов, из которых 98 применяются только к молоку. На заводе действуют 4 аккредитованные государством лаборатории, нацеленные на обеспечение и поддержание качества молока.

«ATENA» является одним из активных участников развития бренда – «Made in Azerbaijan» и экспортной миссии страны.

Наряду с собственным развитием, АОЗТ «ATENA QRUP» участвует в социально-экономическом развитии страны и региона в целом.

Address: 25 Building, Ahmad Rajabli Street, Baku, AZ1075, Azerbaijan
Tel.: (+994 12) 404-99-88
Fax: (+994 12) 404-99-86
E-mail: info@atenagroup.az
URL: www.atena.az

Адрес: Азербайджан, AZ1075, Баку, ул. Ахмеда Раджабли, 25Д.
Тел.: (+994 12) 404-99-88
Факс: (+994 12) 404-99-86
E-mail: info@atenagroup.az
URL: www.atena.az

GOLDEN MEMBER

Executive Director
Ilkin Shabanov

Исполнительный директор
Илькин Шабанов

"Delta Qrup C.O." LLC

ООО "Delta Qrup C.O."

About the company: "Delta Qrup C.O." LLC was established in 1999. As of today, our company plays a significant role in the Azerbaijani market. Today, our company is the official distributor in Azerbaijan of many special brands such as «Anchor», «Доярушка», «Molkerei Ammerlander», «Golden Cow», «Tibet», «Nordex Food», «NZMP», «Peros» etc. Annual distribution volume exceeds 36 000 MT. Today we have more than 6,000 active clients base.

Along with the distribution, "Delta Qrup C.O." LLC is also engaged in manufacturing. Currently, we have five large factories which produce bread, bakery products, (brand "Çörəkçi") flour, confectionery (brand "B!smak") and pasta (brand "Odad"). Factories are equipped with the most modern equipment. Product quality control is carried out at each stage of the production chain.

In the FMCG sector "Delta Qrup C.O." L.L.C is among the five largest companies in Azerbaijan.

О компании: ООО "Delta Qrup C.O." была учреждена в 1999 году. На сегодняшний день наша компания занимает значимое место на Азербайджанском рынке. На сегодняшний день наша компания является официальным дистрибьютором в Азербайджане таких значимых торговых марок как «Anchor», «Доярушка», «Molkerei Ammerlander», «Golden Cow», «Tibet», «Nordex Food», «NZMP», «Peros» и т.д. Объём распространения за год составляет более 36 000 МТ продукции. На сегодняшний день мы имеем более 6000 клиентов.

На ряду с дистрибьюцией ООО "Delta Qrup C.O." также занимается производством. На данный момент действуют пять крупных заводов по производству хлеба, хлебобулочных изделий (марка «Çörəkçi»), муки, кондитерсих изделий (марка «B!smak») и макаронных изделий (марка «Odad»). Заводы оснащены самыми современными оборудованиями. Контроль качества продукции производится на каждом этапе производственной цепочки.

В секторе FMCG компания ООО "Delta Qrup C.O." входит в пятёрку самых крупных компаний Азербайджана.

Address: Sulh str., quarter 76, 10 D, AZ5000, Sumgait, Azerbaijan
Phone: (+99412) 447 73 40 / 41 / 42 (ext: 1077)
Fax: (+99412) 448 00 89 **Mob:** (+99455) 204 47 34
E-mail: social@delta-group.az
URL: www.delta-group.az

Адрес: Азербайджан, Сумгайыт, ул. Мира, 76-й кв., 10 D, AZ5000
Тел.: (+99412) 447 73 40 / 41 / 42 (ext: 1077)
Факс: (+99412) 448 00 89 **Моб:** (+99455) 204 47 34
E-mail: social@delta-group.az **URL:** www.delta-group.az

IT

GOLDEN MEMBER

R.I.S.K. COMPANY | think forward

R.I.S.K. Company

General Director
Jabir Jumshudov

Генеральный директор
Джабир Джумшудов

About the company: Established in 1993, R.I.S.K. Company is one of the leading IT companies in Azerbaijan, providing solutions in IT consultancy, system integration, information security, SW applications development and geographic information systems. R.I.S.K. offers a broad range of innovative solutions for government, banking&finance, telecom, oil&gas, and transport sectors. Possessing innovation-based solutions for Air Navigation and represented in the world market, R.I.S.K. has customers in more than 20 countries and constantly extends its service coverage area.

О компании: Основанная в 1993г. R.I.S.K. – одна из ведущих ИТ-компаний в Азербайджане. Компания предоставляет решения в области ИТ-консалтинга, системной интеграции, информационной безопасности, разработки программных приложений и гео-информационных систем. Обладает обширным пакетом инновационных решений для государственного, финансового, телекоммуникационного, нефте-газового и транспортного секторов. Своими инновативными решениями в области Аэронавигации, R.I.S.K. – компания представленная на мировом рынке, имеет заказчиков в более чем 20-и странах, и постоянно расширяет эту географию.

Address: 59 Rashid Behbudov Street, Baku AZ1022, Azerbaijan
Phone: (+994 12) 497-37-37
Fax: (+994 12) 498-19-93
E-mail: info@risk.az
URL: www.risk.az

Адрес: Азербайджан, Баку, ул. Рашида Бейбутова, 59
Тел.: (+994 12) 497-37-37
Факс: (+994 12) 498-19-93
E-mail: info@risk.az
URL: www.risk.az

ENTERTAINMENT

GOLDEN MEMBER

CINEMA PLUS

«CinemaPlus»

Chairman of the Supervisory Board
Zaur Darabzadeh

Председатель
наблюдательного совета
Заур Дарабзаде

Director
Murat Camcı

Директор
Мурат Джамчы

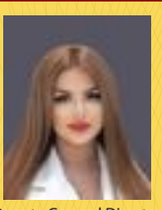
About the company: "CinemaPlus" is a network of cinemas that has digital projection systems with high resolution and the ability to display 3D content. Also, high-quality screens, high-brightness technology and image clarity "Enhanced 4KBarco" allow you to watch movies in the best and highest quality. The network of cinemas "CinemaPlus" includes 9 cinemas, 42 screens and 3927 seats. The concept of "Platinum Movie Suites", used in the network of cinemas "CinemaPlus", offers viewers the opportunity to watch a movie in the hall with luxurious leather Italian comfort seats and a folding backrest, the possibility of ordering food and drinks right during the show. In addition, the cinema network "CinemaPlus" for the first time in Azerbaijan applied the world system Dolby Atmos. Also, the largest cinema in the country and the Caucasus was opened in the middle of the capital, on the shore of the Caspian Sea in "Dəniz Mall" shopping mall - "CinemaPlus" with the latest technology 4DX.

О компании: «CinemaPlus» - это сеть кинотеатров, которая имеет цифровые проекционные системы с высоким разрешением и возможностью показа 3D-контента. Также высококачественные киноэкраны, технологии повышенной яркости и четкости изображения «Enhanced 4KBarco» позволяют показывать кинофильмы в наилучшем и наивысшем качестве. В сеть кинотеатров «CinemaPlus» входит 9 кинотеатров, 42 экрана и 3927 посадочных мест. Концепция «Platinum Movie Suites», применяемая в сети кинотеатров «CinemaPlus» предлагает зрителям возможность просмотра фильма в зале с роскошными кожаными итальянскими креслами повышенной комфортности и откидной спинкой, возможностью заказа еды и напитков прямо во время киносеанса. Кроме этого, сеть кинотеатров «CinemaPlus» впервые в Азербайджане применила мировую систему Dolby Atmos. Также в центре столицы, на берегу Каспийского моря в торговом центре «Dəniz Mall» открылся самый большой в стране и на Кавказе кинотеатр «CinemaPlus» с новейшей технологией 4DX.

Address: St. Fatali Khan Khoyski, Ganjlik Mall
Tel.: (+99412) 499 89 88
E-mail: office@cinemaplus.az
URL: www.cinemaplus.az

Адрес: Ул. Фатали Хан Хойского 38, ТЦ Ganjlik Mall
Тел.: (+99412) 499 89 88
E-mail: office@cinemaplus.az
URL: www.cinemaplus.az

GOLDEN MEMBER



Deputy General Director
Sidgiyayeva Elvira

Заместитель генерального директора
Сидгияева Эльвира

Bravo Travel

About the company: Operating in the tourism sector of Azerbaijan since 2016, Bravo Travel has won the trust of customers with its professional service. Our company has an IATA-accredited travel agent certificate and is a member of the Azerbaijan Tourism Association.

Arranging of air tickets and tours in all directions of the world, provision of services for getting tourist visas, registration of travel insurances, organization of cruise tours, provision of transfer services in any part of the world - all this is just a part of the diversified tourist services we provide. Our professional staff with many years of experience helps tourists to choose tours in accordance with the desired destinations, and organizes perfect trips for them.

О компании: Осуществляющая деятельность в сфере туризма Азербайджана с 2016 года, компания Bravo Travel завоевала доверие клиентов своим профессиональным обслуживанием. Наша компания обладает статусом аккредитованного туристического агента IATA и является членом Ассоциации туризма Азербайджана.

Организация авиабилетов и туров по всем направлениям мира, оказание услуг для получения туристических виз, оформление туристической страховки, организация круизных туров, оказание услуг трансфера в любой точке мира – все это является лишь частью предоставляемых нами многопрофильных туристических услуг. Наши профессиональные сотрудники с многолетним опытом работы помогают туристам подобрать туры в соответствии с желаемыми направлениями и организуют для них идеальное путешествие.

Address: Nasimi branch office, 95/12 Azadlig av., Baku, Azerbaijan
Elmler branch office, 2B Ahmad Jamil str., Baku, Azerbaijan
Tel.: (+994 12) 440 90 60; (+99451) 488 33 33
E-mail: info@bravotravel.az
URL: www.bravotravel.az

Адрес: Азербайджан, Баку, пр. Азадлыг 95/12, Насиминский филиал
Азербайджан, Баку, ул. Ахмеда Джамиля 2B, филиал "Эльмляр"
Тел.: (+994 12) 440 90 60; (+99451) 488 33 33
E-mail: info@bravotravel.az
URL: www.bravotravel.az

GOLDEN MEMBER

Chairman
Parviz Musayev

Председатель
Парвиз Мусаев

Falcon Luxury Travel LLC

About the company: Falcon Luxury Travel LLC was founded in Baku in 2016. At present, in addition to the Baku-based head office - Falcon Travel LLC, there are branch offices operating in Dubai (UAE) - Falcon Luxury Travel DMCC and in Istanbul - ALKHALEEJ Travel&Tourism.

Falcon Travel LLC is a General Sales Agent of Salam Air in Azerbaijan, as well as is a Passenger Service Agent of the Kuwait Airways in Azerbaijan.

As the company specialized in inbound and outbound tourism, Falcon Luxury Travel LLC (IATA) is providing the following services both in Azerbaijan and across the world:

- Reservation of hotels, air and railway tickets, rent a car services
- Excursions (regional and city tours, sports, religious, culinary, ski, ropeway and hunting tours, etc.)
- Transportation, VIP-services
- Services for getting visas to the UAE (Dubai and Abu Dhabi)
- Guide services in different languages
- Organization of sport events, seminars, business forums, conferences and other events

О компании: ООО «Falcon Luxury Travel» было основано в Баку 2016 году. В настоящее время головной офис компании находится в г.Баку – ООО «Falcon Travel», а также функционируют филиалы в Дубае (ОАЭ) - Falcon Luxury Travel DMCC и в Стамбуле - ALKHALEEJ Travel&Tourism.

ООО «Falcon Travel» является основным торговым представителем Оманских авиалиний «Salam Air» в Азербайджане, а также представителем Кувейтских авиалиний по обслуживанию пассажиров в Азербайджане.

Как компания, специализирующаяся на въездном и выездном туризме, ООО Falcon Luxury Travel (IATA) предоставляет следующие услуги в Азербайджане и по всему миру:

- Бронирование гостиниц, авиа и ж/д билетов, аренды автомобилей
- Экскурсии (региональные и городские туры, спортивные, религиозные, кулинарные, лыжные, канатные, охотничьи туры и и т. д.)
- Транспорт, VIP-услуги
- Оказание услуг для получения виз в ОАЭ (Дубай и Абу Даби)
- Услуги гида на разных языках
- Организация спортивных мероприятий, семинаров, бизнес-форумов, конференций и других мероприятий

Address: 2 Central Boulevard Street, Khatai district, Baku, Azerbaijan
Tel.: (+1) 775 277 77 77; (+994) 50 2882112; (+971) 56 559 98 98
E-mail: pm@falcon-travel.com
URL: www.falcon-travel.com

Адрес: Азербайджан, Баку, Хатаинский район, Улица Центральный бульвар 2
Тел.: (+1) 775 277 77 77; (+994) 50 2882112; (+971) 56 559 98 98
E-mail: pm@falcon-travel.com
URL: www.falcon-travel.com

AZMETCO COMPLEX ADJUSTMENT AND AUTOMATION JSC

Chairman of the Board of Directors: Shukur Agazada

About the company: AzMETCO Public Corporation is a specialized enterprise, which has been performing technical and metrological services in the Oil, Gas and Chemical industries since 1981.
Operations workspace is Azerbaijan, Georgia, Turkey.
Customers: SOCAR and BP Azerbaijan.
Certificates: CMC-VSL, International Standard ISO/IEC 17025, ISO 9001 TSE, ISO 14001 TSE, ISO 45001 TSE, AzAK Certificate.

Address: 63 A.Bagirov Street, Ramana settlement, Baku, AZ1037, Azerbaijan
Tel: (+99412) 450 95 66, (+99412) 450 95 68, (+99412) 488 65 94
E-mail: office@azmetco.com
URL: www.azmetco.com

AZMETCO COMPLEX ADJUSTMENT AND AUTOMATION JSC

Председатель Совета Директоров: Шукюр Агазаде

О компании: Открытое Акционерное Общество Azmetco - специализированное предприятие, с 1981-го года выполняет сервисные работы по техническому и метрологическому обслуживанию в нефтяной, газовой и химической промышленности.
Рабочее пространство - Азербайджан, Грузия, Турция
Заказчики - ГНКАР и BP Азербайджан.
Сертификаты: CMC-VSL, международный стандарт ISO/IEC 17025, ISO 9001 TSE, ISO 14001 TSE, ISO 45001 TSE, Сертификат AzAK.

Адрес: Азербайджан, AZ1037, г.Баку, пос. Рамана, ул. А.Багирова, 63
Tel: (+99412) 450 95 66, (+99412) 450 95 68, (+99412) 488 65 94
E-mail: office@azmetco.com
URL: www.azmetco.com

ENGINEERING SERVICES EKOL CJSC

General Director: Ramil Aliyev

About the company: "Engineering services Ekol" CJSC was established by SOCAR (51%) and a foreign company (49%) on March 01, 2006. The company has a strong material and technical base, high qualified personnel, as well as ISO 9001, ISO 14001 and OHSAS 18001 certificates. The company is involved in purification of polluted industrial waters, refinery and utilization of oil mud, conduction of ecological monitoring, provision of laboratory services, installation of fountains, irrigation systems, planting of greenary, making chemical analyses of floor profile, etc.

Address:10b, Babek avenue, Khatai district, Baku, Azerbaijan
Tel.: (+994 12) 464 14 35; 464 14 36; 464 14 37
Fax: (+994 12) 464 14 27
E-mail: info@ekol.az
URL: www.ekol.az

ЗАО «ИНЖЕНЕРНЫЕ УСЛУГИ ЭКОЛ»

Генеральный директор: Рамиль Алиев

О компании: ЗАО «Инженерные услуги Экол» учреждено 1 марта 2006г. ГНКАР (51%) и иностранной компанией (49%), обладает сильной материально-технической базой, высококвалифицированными кадрами, получены сертификаты ISO 9001, ISO 14001 и OHSAS 18001. Компания осуществляет очистку загрязненных промышленных вод, переработку и утилизацию нефтяного шлама, осуществляет экологический мониторинг, оказывает комплексные лабораторные услуги, занимается установкой фонтанов, оросительных систем, озеленением, снятием профиля почвы, проведением его химического анализа и др.

Адрес: Азербайджан, г. Баку, Хатаинский район, пр. Бабека, 10 б
Тел.: (+994 12) 464 14 35; 464 14 36; 464 14 37
Факс: (+994 12) 464 14 27
E-mail: info@ekol.az
URL: www.ekol.az

Tekfen Construction and Installation Co., Inc. Azerbaijan Branch

Country representative: Umit Hira

About the company: As a major affiliate of Tekfen Holding Co., Inc., Tekfen Construction is a respectable signature with major accomplishments in Turkey, the Middle East, North Africa, Caucasia, Central Asia, East and Central Europe. Its wide span of activities ranges from mega sports complexes, superstructures, infrastructures, heavy civil works to refineries and petrochemical plants; from satellite towns to major industrial processing plant; from pipelines and marine structures to power plants, electrical and communication works.

Address: 9th floor, Demirchi Tower, 37 Khojaly Avenue, Khatai district, Baku, Azerbaijan
Tel: (+99412) 404 76 41/42/43
Fax: (+99412) 404 83 59
E-mail: business@tekfen.com.tr
URL: www.tekfenconstruction.com

Tekfen Construction and Installation Co., Inc. Azerbaijan Branch

Региональный представитель: Умит Хира

О компании: Tekfen Construction - основное подразделение Tekfen Holding, является респектабельной компанией со многими достижениями в Турции, Ближнем Востоке, Северной Африке, Кавказе, Центральной Азии, Восточной и Центральной Европе. Широкий размах деятельности компании варьируется от мега-спортивных комплексов, суперструктур, инфраструктуры, тяжелых строительных работ до нефтеперерабатывающих и нефтехимических заводов; от городов-спутников до крупных промышленных перерабатывающих заводов; от трубопроводов и морских сооружений до электростанций, электрических и коммуникационных работ.

Адрес: Азербайджан, г.Баку, Хатаинский район, пр. Ходжалы, 37, Demirchi Tower, 9-ый этаж
Тел.: (+99412) 404 76 41/42/43
Факс: (+99412) 404 83 59
E-mail: business@tekfen.com.tr
URL:www.tekfenconstruction.com

GEOENGINEERGING

Director: Arzu Zeynalov

About the company: Established in 2008, GeoEngineering LLC is a specialist survey company providing geotechnical, geophysical, environmental and topographical services.
GeoEngineering has successfully implemented many projects of national importance in Uzbekistan, Kazakistan, Georgia and Azerbaijan. Examples include Modernization and Reconstruction of Heydar Aliyev Oil Refinery in Azerbaijan, Almalyk Copper Processing Plant and Shurtan Gas Chemical Complex Upgrade project in Uzbekistan, and a number of infrastructure projects in Kazakhstan and Georgia.

Address: Binagadi dis., M. A. Rasulzada set., S.Rustamov str. Apartment 1, Baku, Azerbaijan
Tel.: +994 12 568 45 49
Email: info@geoeng.az
URL: www.geoeng.az

GEOENGINEERGING

Директор: Арзу Зейналов

О компании: Созданное в 2008 году ООО «GeoEngineering» является специализированной компанией, оказывающей геотехнические, геофизические, экологические и топографические услуги.
GeoEngineering успешно реализовало множество проектов государственной важности в Узбекистане, Казахстане, Грузии и Азербайджане. Так, например, в Азербайджане модернизация и реконструкция Нефтеперерабатывающего завода имени Гейдара Алиева, в Узбекистане Завод по переработке меди в г.Алмалык, Газохимический Комплекс в г.Шуртан, в Казахстане и Грузии много инфраструктурных проектов.

Адрес: Binagadi dis., M. A. Rasulzada set., S.Rustamov str. Apartment 1, Baku, Azerbaijan
Тел.: +994 12 568 45 49
Email: info@geoeng.az
URL: www.geoeng.az

ENERGY

Uniper Global Commodities SE

Head of the representative office in Azerbaijan: Rashad Huseynli

About the company: Uniper is an international energy company, based in Düsseldorf, active in more than 40 countries and operates roughly 33 GW of generating capacity in Europe, which ranks us among the world's largest power producers. In addition, we design and implement innovative and climate-friendly decarbonization solutions. We intend for our power business in Europe to be carbon-neutral by 2035.

Address: The Landmark I, Nizami str. 96E,
AZ 1010 Baku, Azerbaijan
Tel.: +99412-498-11-08; +994 50-349-11-79
E-mail: rashad.huseynli@uniper.energy
URL: www.uniper.energy

Uniper Global Commodities SE

Руководитель представительства в Азербайджане: Рашад Гусейнли

О компании: Uniper - международная энергетическая компания со штаб-квартирой в Дюссельдорфе, работающая более чем в 40 странах и управляющая примерно 33 ГВт генерирующей мощностью в Европе, что ставит нас в число крупнейших мировых производителей электроэнергии. Кроме того, мы разрабатываем и внедряем инновационные, безопасные для климата решения по снижению выбросов углерода. Мы рассчитываем, что к 2035 году наш энергетический бизнес в Европе станет углеродно-нейтральным.

Адрес: Азербайджан, Баку, AZ 1010, ул. Низами 96E,
Бизнес центр "Лендмарк 1"
Тел.: +99412-498-11-08; +994 50-349-11-79
E-mail: rashad.huseynli@uniper.energy
URL: www.uniper.energy

ENERGY EQUUIPMENT SUPPLIES

Aggreko

Business Development Manager for Azerbaijan: Suleyman Majidli

About the company: Aggreko Eurasia is Aggreko plc Business Unit in CIS countries. The head office is in Glasgow and the manufacturing facility in Dumbarton, Scotland. The representative office in Azerbaijan has been operating since 2012. Aggreko's office and a service center with a depot of equipment and spare parts are located in Baku. Aggreko provides customers reliable on-site generation and temperature control solutions.

Address: The Branch of «Aggreko (Middle East) Limited»
in Azerbaijan Republic, 3 Salyan Highway,
Baku, AZ 1023, Azerbaijan
Tel.: +994 50 281 67 95, +994 12 4914750
E-mail: Suleyman.Majidli@aggreko.com, Azerbaijan@aggreko.com
URL: www.aggreko.com/az-az

Aggreko

Менеджер по развитию бизнеса в Азербайджане: Сулейман Маджидли

О компании: "Аггреко Евразия" является подразделением Aggreko plc, функционирующего на территории СНГ. Головной офис компании находится в Глазго, а производство – в Дамбартоне (Шотландия). Представительство в Азербайджане работает с 2012 года. В Баку расположен офис «Аггреко» и сервисный центр со складом оборудования и запчастей. «Аггреко» предоставляет заказчикам надежные решения по обеспечению собственной генерации на предприятии и временного температурного контроля.

Адрес: Азербайджан, AZ 1023, Баку, Сальянское шоссе 3
Представительство компании Aggreko (Middle East) Limited
в Азербайджанской Республике
Тел.: +994 50 281 67 95, +994 12 4914750
E-mail: Suleyman.Majidli@aggreko.com, Azerbaijan@aggreko.com
URL: www.aggreko.com/az-az

INDUSTRY EQUUIPMENT SUPPLIES

Fleetstock group of companies

General Director: Emin Hasanli

About the company: The Fleetstock Group of Companies began operating in 1999.

In addition to 40 activity profiles we offer, we conduct technical audits by visiting enterprises and calculate your standard expenses in accordance with all technical indicators, whereupon we submit you a difference between actual costs. In the report, we explain to a client company why it faces too much energy expenses, present solutions to reduce them and so forth.

Address: Baku, Azerbaijan, Ziya Bunyadov 67 A.
Tel: (+99412) 4085666; 4095666
Fax: (+99412) 3479306; 3462242
Email: info@fleetstock.info
URL: www.fleetstock.az

Группа компаний «Fleetstock»

Генеральный Директор: Эмин Гасанлы

О компании: Группа компаний «Fleetstock» начала свою деятельность в 1999 году.

Помимо предлагаемых нами 40 профилей, мы проводим технический аудит, посещая предприятия, и рассчитываем ваши нормативные расходы в соответствии со всеми техническими показателями, после чего приводим вам разницу между фактическими затратами. В пояснительном отчете мы объясняем, почему ваши расходы на электроэнергию слишком велики, предлагаем решения для сокращения этих расходов и так далее.

Адрес: Азербайджан, Баку, пр. Зия Буньядова 67 А.
Тел: (+99412) 4085666; 4095666
Факс: (+99412) 3479306; 3462242
Email: info@fleetstock.info
URL: www.fleetstock.az

LIGHT INDUSTRY

Baku Textile Factory LLC

Director: Sakina Babayeva

About the company: Baku Textile Factory has been operating since 2010. The founder and head of the enterprise is Babayeva Sakina.

Currently, the company employs 300 people. In addition to applying the latest raw materials and technologies from Germany, Italy, the Netherlands, Japan and Turkey, the company also attracts foreign experts with modern experience. At present, the company produces more than 5,000 different types of textile products in accordance with European standards, as well as fulfills various government and company orders.

Address: Binagadi district, M.A. Rasulzade settlement, Baksol 1
Tel: (+99412) 412 02 06
E-mail: bsakina@hotmail.com
Web: www.btf.az

"Бакинская Текстильная Фабрика" ООО

Директор : Сакина Бабаева

О компании: Бакинская Текстильная Фабрика работает с 2010 года. Учредителем и руководителем предприятия является Сакина Бабаева.

В настоящее время в компании работает 300 человек. Помимо применения новейшего сырья и технологий из Германии, Италии, Нидерландов, Японии и Турции, компания также привлекает зарубежных специалистов с современным опытом. В настоящее время компания производит более 5000 различных видов текстильной продукции в соответствии с европейскими стандартами, а также выполняет различные государственные и корпоративные заказы.

Address: Бинагадинский район, поселок М.А.Расулзаде, Баксол 1
Tel: (+99412) 412 02 06
E-mail: bsakina@hotmail.com
Web: www.btf.az

INDUSTRY EQUUIPMENT SUPPLIES

SOLAB

Director: Sadiq Ahmadov

About the company: The company started working mainly in the field of electrical equipment testing. Then it began providing maintenance of electrical equipment, performing installation operations, as well as offering design and technical consulting.

In order to meet customer needs the company uses a mobile electrical test laboratory and other equipment made by leading companies in this field (Megger, Fluke, Chauvin Arnoux, B2 Electronics, SebaKMT and others). Its professional and well experienced specialists detect shortcomings during equipment troubleshooting and prevent potential equipment failure in advance.

Address: Khatai district, 29 Najafgulu Rafiyev str., Baku, Azerbaijan
Tel: (+994 12) 489 32 73; (+994 50) 260 30 90
E-mail: info@solab.az
URL: www.solab.az

SOLAB

Директор: Садиг Ахмедов

О компании: Компания начала работать в основном в области испытаний электрооборудования, затем обеспечивала обслуживание электрического оборудования, монтажные работы, проектирование, технические консультации.

Для удовлетворения потребностей клиентов компания оснащена мобильной лабораторией электрических испытаний и оборудованием ряда ведущих компаний (Megger, Fluke, Chauvin Arnoux, B2 Electronics, SebaKMT и др.). Во время диагностики профессиональные и опытные специалисты заблаговременно обнаруживают дефекты электрооборудования и заранее предупреждают возможные аварии.

Адрес: Азербайджан, Баку, ул. Наджафгулу Рафиева 29, Хатаинский район
Тел.: (+994 12) 489 32 73; (+994 50) 260 30 90
E-mail: info@solab.az
URL: www.solab.az

SHIP REPAIR

Caspian Marine Services Limited

Director: Farid Gurbanov

About the company: The CMS branch office started operating in Azerbaijan early in 2006. CMS provides professional ship management services in a competent manner.

The Company has introduced a fully integrated safety, environmental and quality management system (SEQMS) verified by the American Bureau of Shipping (ABS) against the ISO 9001, ISO 14001, OHSAS 18001 standards and the ISM Code.

The strategic target for CMS is to achieve ISO 50001 certification to comply with the highest standards of energy management.

Address: 38A, N. Aliyev Street, Khatai district, Baku, AZ1025, Azerbaijan
Tel.: (+994 12) 464 15 31 / 32
Fax: (+994 12) 464 15 33
E-mail: info@caspmarine.com
URL: ww.caspmarine.com

Caspian Marine Services Limited

Директор: Фарид Гурбанов

О компании: Азербайджанский филиал компании CMS начал свою деятельность в 2006г. CMS предоставляет профессиональные услуги по управлению морскими судами на должном уровне.

Компания внедрила систему комплексной безопасности, охраны окружающей среды и контроля качества (SEQMS), которая одобрена системой Американского Бюро Судоходства на соответствие стандартам ISO 9001, ISO 14001, OHSAS 18001 и Международному кодексу по управлению безопасностью.

Стратегической целью CMS является достижение сертификации ISO 50001 в соответствии с самыми высокими стандартами управления энергопотреблением.

Адрес: Азербайджан, AZ1025, г.Баку, Хатаинский р-н, ул. Н. Алиева, 38A
Тел.: (+994 12) 464 15 31 / 32
Факс: (+994 12) 464 15 33
E-mail: info@caspmarine.com
URL: www.caspmarine.com

AVIA

Turkish Airlines

General Manager: Seyfullah Ilyas

About the company: Established in 1933, Star Alliance member Turkish Airlines, flying to more countries and international destinations than any other airline, today with a fleet of 325 (passenger and cargo) aircrafts is flying to 304 destinations worldwide with 255 international and 49 domestic.

Turkish Airlines has direct flights from Baku to Istanbul Airport, Sabiha Gokcen Airport, Antalya and Ankara.

Address: 2nd floor, Demirchi Tower, 37 Khojaly Avenue, AZ1025, Baku
Tel.: +994124048849
E-mail: bakusalesmg@thy.com
URL: www.turkishairlines.com

Turkish Airlines

Генеральный директор: Сейфуллах Ильяс

О компании: Основанная в 1933 году, авиакомпания-член Star Alliance Turkish Airlines, выполняющая рейсы в большее количество стран и международных направлений, чем любая другая авиакомпания, сегодня располагает парком из 325 (пассажирских и грузовых) самолетов, выполняющих рейсы по 304 направлениям по всему миру с 255 международными и 49 внутренними.

Turkish Airlines выполняет прямые рейсы из Баку в аэропорт Стамбула, в аэропорт имени Сабихи Гёкчен, в Анталию и Анкару.

Адрес: Бизнес центр «Demirchi Tower», второй этаж, проспект Ходжалы 37, AZ1025, Баку
Тел.: +994124048849
E-mail: bakusalesmg@thy.com
URL: www.turkishairlines.com

LOGISTICS

Transbroker LLC

General Director: Nariman Mammadov

About the company: Main purpose of Transbroker LLC's operations is assistance to clients performing export and import operations. Transbroker LLC proposes complex customs brokerage services to clients, which involves not only customs registration but also assistance in preparation of necessary permits of state authorities.

Customs services include customs registration of exported, imported and transit cargoes without any restrictions by categories of goods in accordance with the Commodity List of the Foreign Economic Activities of Azerbaijan.

Address: 10th floor, AGA Centre, 55, Khojaly Street, Baku, Azerbaijan
Tel.: (+994 12) 464-40-53
Fax: (+994 12) 464 42 34
E-mail: office@transbroker.az; operations@transbroker.az
URL: www.transbroker.az

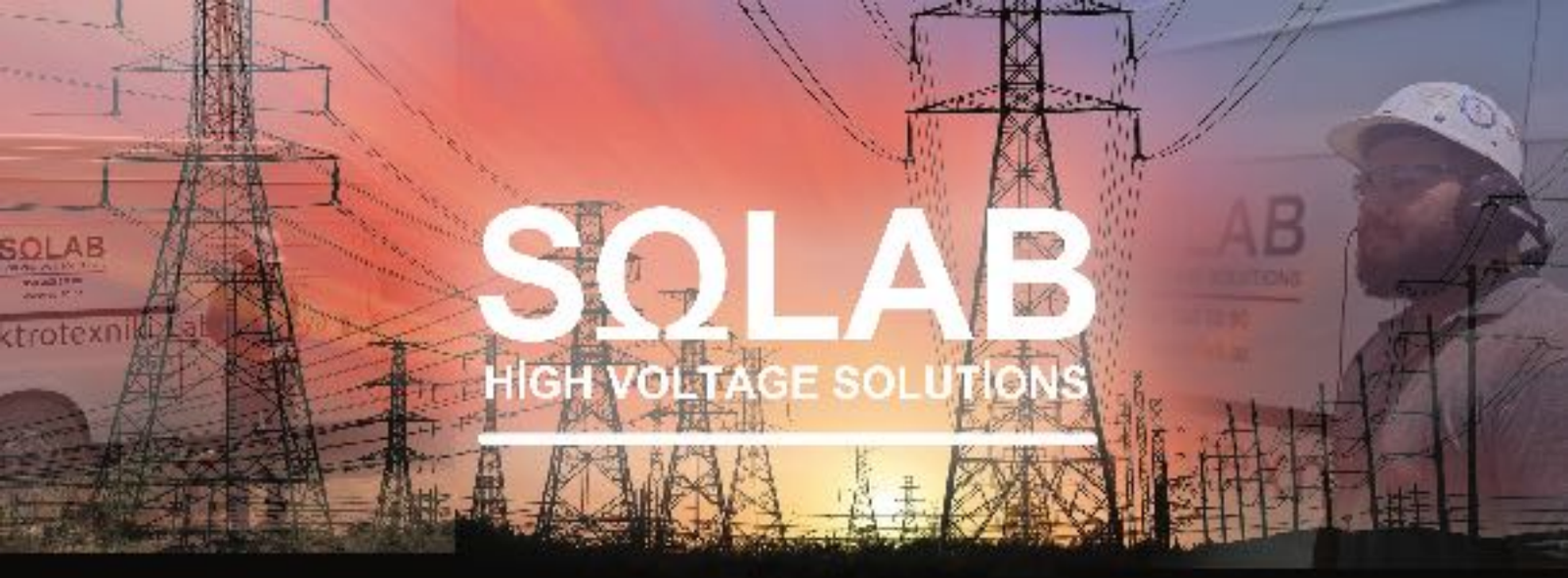
ООО «Transbroker»

Генеральный директор: Нариман Мамедов

О компании: Основной целью деятельности ООО «Transbroker» является помощь клиентам в осуществлении экспортно-импортных операций. ООО «Transbroker» предлагает комплексное таможенно-брокерское обслуживание клиентов, включающее в себя не только оформление на таможне, но и помощь в подготовке необходимых разрешений государственных органов.

Таможенные услуги включают в себя таможенное оформление экспортируемых, импортируемых и транзитных грузов без ограничений по категориям товаров согласно товарной номенклатуре внешнеэкономической деятельности Азербайджана.

Адрес: Азербайджан, г. Баку, ул. Ходжалы 55, AGA Centre, 10-ый этаж
Тел.: (+994 12) 464-40-53
Факс: (+994 12) 464 42 34
E-mail: office@transbroker.az; operations@transbroker.az
URL: www.transbroker.az



SQLAB

HIGH VOLTAGE SOLUTIONS

Electrical equipment tests

Installation services

Maintenance of existing equipment

Technical consultation services

In order to meet customer needs in an operative manner our company has developed a mobile electrical test laboratory equipped with the test equipment made by leading companies in this field (Megger, Fluke, Chauvin Arnoux and others). Our professional and well experienced specialists identify shortcomings in the equipment during diagnostics and prevent potential equipment failure and therefore costly power outages in advance.

Address: Khatai district, 29 Najafgulu Rafiyev str., Baku, Azerbaijan
Legal address: apartment 13, building 29, Nasimi district, Imran Gasimov str., Baku, Azerbaijan
Tel: (+994 12) 489 32 73; (+994 50) 260 30 90
E-mail: info@solab.az
URL: www.solab.az

LABORATORY

A CLASS SUPPLY CHAIN LLC

Director: Jamil Akbarov

About the company: Established in 2019, A CLASS SUPPLY CHAIN LLC is a local company specializing in production and sale of laboratory equipment.

Our company is the Azerbaijani representative of the leading producers of both laboratory equipment and chemical reagents in Europe, the USA and China (RADWAG, SAHA, Chem-Lab, Wenk-Lab instruments, Biolab, Biobase, etc.).

We also offer scented and unscented hand sanitizers, as well as masks, gloves, and other medical supplies.

Address: Binagadi district, 85 Nizami Narimanov str., Baku, Azerbaijan
Tel.: +9940125551640; +9940554003730
E-mail: info@a-classs.com
URL: www.a-classs.com

ООО «A CLASS SUPPLY CHAIN»

Директор: Джамил Акбаров

О компании: «A CLASS SUPPLY CHAIN LLC», созданная в 2019 году, является местной компанией, специализирующейся как на производстве, так и на продажах лабораторного оборудования.

Наша компания является азербайджанским представителем ведущих производителей как лабораторного оборудования, так и химических реактивов в Европе, США и Китае (RADWAG, SAHA, Chem-Lab, Wenk-Lab instruments, Biolab, Biobase и др.).

Мы также предлагаем дезинфицирующие средства для рук с запахом и без, маски, перчатки и другие медицинские принадлежности.

Адрес: Азербайджан, Баку, ул. Низами Нариманова 85, Бинагадинский район
Тел.: +9940125551640; +9940554003730
E-mail: info@a-classs.com
URL: www.a-classs.com

INSURANCE

Insurance Company PASHA Insurance

Chairman of the Board: Ulviyya Jabbarova

About the company: PASHA Insurance OJSC is a recognized leader in the insurance market of Azerbaijan. To date, the value of the company's capital is 50 million AZN. PASHA Insurance offers 36 types of compulsory and voluntary insurance services for around 300 000 individual and corporate customers. International rating agency S&P Global Ratings has affirmed PASHA Insurance's long-term credit rating and financial sustainability rating at 'BB+', and rating outlook at 'Stable.' It is also worth mentioning that PASHA Insurance has just received its ISO 10002 certification on Complaint Management.

Address: Sahil Plaza, 61, M. Huseynov Street, Baku, AZ1095, Azerbaijan
Tel.: (+99412) 505 12 22 | *7000
Fax: (+99412) 505 12 21
E-mail: office@pasha-insurance.az
URL: www.pasha-insurance.az

Страховая Компания PASHA Insurance

Председатель правления: Ульвия Джаббарова

О компании: Акционерное общество открытого типа PASHA Insurance является одним из признанных лидеров на рынке страховых услуг Азербайджана. На сегодняшний день уставной капитал компании составляет 50 миллионов AZN. Компания оказывает услуги по 36 видам добровольного и обязательного страхования около 300 000 корпоративным и индивидуальным клиентам. Международное рейтинговое агентство S&P Global Ratings подтвердило долгосрочный кредитный рейтинг и рейтинг финансовой устойчивости PASHA Insurance на уровне «BB +», а прогноз рейтинга - «стабильный». Также стоит отметить, что компания PASHA Insurance в этом году получила сертификат ISO 10002 по управлению жалобами.

Адрес: Азербайджан, AZ1095, Баку, ул. М. Гусейнова 61, Sahil Plaza
Тел: (+99412) 505 12 22 | *7000
Факс: (+99412) 505 12 21
E-mail: office@pasha-insurance.az
URL: www.pasha-insurance.az

INVESTMENT

PASHA Capital Investment Company CJSC

CEO: Jeyhun Hajiyev

About the company: PASHA Capital Investment Company CJSC was established in June, 2012. The Company was awarded "The Best Broker in Azerbaijan" in 2013 by "EMEA Finance" journal and "The Investment Company of the Year" in 2019 by CBONDS.

PASHA Capital is one of the leading members of Baku Stock Exchange and Association of Azerbaijan Capital Market Participants. The Company conducted 8.07 billion AZN worth of operations in 2019 and became the largest member of Baku Stock Exchange by operations volume.

Address: Caspian Plaza, J.Jabbarly str. 44, Baku AZ1065, Azerbaijan
Tel.: +994 12 493 33 66
Mob.: +994 55 226 33 66
E-mail: office@pashacapital.az
URL: www.pashacapital.az

«Инвестиционная компания PASHA Capital»

CEO: Джейхун Гаджиев

О компании: Закрытое акционерное общество «Инвестиционная компания PASHA Capital» создано в июне 2012-го года. В 2013 году компания была признана «Лучшим брокером в Азербайджане» на конкурсе «Europe Banking Awards 2013», организованном журналом «EMEA Finance», и «Лучшей инвестиционной компанией года» на конкурсе Cbonds Awards CIS 2019, организованном Cbonds.

PASHA Capital является одним из ведущих членов Бакинской фондовой биржи и Ассоциации участников фондового рынка Азербайджана. В 2019 году Компания заняла первое место по объему сделок на Бакинской фондовой бирже с общим оборотом 8,07 миллиарда манатов.

Адрес: Caspian Plaza, ул. Д. Джабарлы 44, Баку AZ1065, Азербайджан
Тел.: +994 12 493 33 66
Моб.: +994 55 226 33 66
E-mail: office@pashacapital.az
URL: www.pashacapital.az

TRADE HOUSE

Azerbaijan Trade House in the Republic of Kazakhstan

Director-General: Rahim Sultanov

About the company: On May 25, 2021, in Nur-Sultan, the official opening of the "Azerbaijan Trade House" complex took place. Today, branches of Azerbaijan Trade House are also successfully operating in such cities of Kazakhstan as Aktau and Karaganda. The establishment of the Trade House is intended to encourage the development of trade and economic relations between two countries, promoting "Made in Azerbaijan" branded products.

Address: 6 Alikhan Bukeikhan Str. Nur-Sultan, Kazakhstan 010018
Tel.: +7 7172 29 4181 ; +7 777 615 0042
E-mail: info@aztradehouse.kz
URL: www.aztradehouse.kz

Торговый Дом Азербайджана в Республике Казахстан

Генеральный директор : Рагим Султанов

О компании: 25 мая 2021 года, в г. Нур-Султан состоялось официальное открытие комплекса «Торговый Дом Азербайджана», где расположены: торговый зал, выставочный зал, офис, а также ресторан национальной азербайджанской кухни «Dolma». Сегодня филиалы Торгового Дома Азербайджана успешно функционируют и в таких городах Казахстана, как Актау и Караганда. Деятельность Торгового Дома призвана поощрять развитие торгово-экономических отношений между двумя странами, продвигая местную продукцию бренда «Made in Azerbaijan».

Адрес: ул. А.Бокейхана, д.6, 010018, г. Нур-Султан, Казахстан
Тел.: +7 7172 29 4181 ; +7 777 615 0042
E-mail: info@aztradehouse.kz
URL: www.aztradehouse.kz

+994 55 400 37 30
+994 12 555 16 40

@aclasssupplychain
www.a-classs.com

Baku, Azerbaijan
Nizami Narimanov 85

LAW

Mirzayev and Partners Law Firm LLC

Director-General: PhD. Shaig Mirzayev

About the company: Mirzayev and Partners Legal Firm LLC is a law company employing professional attorneys and lawyers specializing in different areas of law.

Business support and assistance in legal issues are among major activities of the company. Noteworthy are also provision of legal services in the field of corporate, public and contract law, as well as handling of migration, municipal and other issues relating to the government bodies.

Address: 8 November Av, Khatai district, Azure Business Center 11/68, AZ1025, Baku, Azerbaijan
Tel.: +994 12 310 09 88
E-mail: office@m-p.az
URL: www.m-p.az

Mirzayev and Partners Law Firm LLC

Генеральный директор : Др. Шаиг Мирзаев

О компании: Mirzayev and Partners Law Firm LLC - юридическая компания. В компании работают профессиональные юристы и адвокаты разных областей права. Основная деятельность - поддержка бизнеса и сопровождение судебных дел, а также оказание юридических услуг в сфере корпоративного, договорного и гражданского права, а также вопросы связанные с миграционными, муниципальными и инымы делами связанными с государственными органами.

Адрес:Проспект 8-го Ноября, Хатаинский район, Бизнес центр "Azure" 11/68, почтовый индекс 1025, Баку Азербайджан
Тел.: +994 12 310 09 88
E-mail: office@m-p.az
URL: www.m-p.az

PAYMENT SYSTEMS

Azericard LLC

Chief Executive Officer: Farid Guliyev

About the company: Azericard is the first and the largest Processing Centre in Azerbaijan, completely certified by the International Payment Systems: MasterCard, Visa, American Express, Diner's Club, Union Pay and JCB. Azericard performs processing for 21 banks both in Azerbaijan and abroad, and continues broadly introducing modern high-tech projects in the field of digitalization and remote banking.

Address: 54 Bulbul Avenue, Baku, Azerbaijan
Tel: (+994 12) 505-21-51
Fax: (+994 12) 505-21-51 (3200)
E-mail: office@azericard.com
URL: www.azericard.com

ООО Azericard

Главный исполнительный директор: Фарид Гулиев

О компании: Azericard является первым и крупнейшим в Азербайджане процессинговым центром, полностью сертифицированным Международными Платежными Системами MasterCard, Visa, American Express, Diner's Club, Union Pay и JCB. Azericard процессирует 21 банк как в Азербайджане, так и за его пределами и продолжает активно внедрять современные высокотехнологичные проекты в области цифровизации и удалённого банкинга.

Адрес: Азербайджан, г.Баку, проспект Бюльбюля 54
Тел: (+994 12) 505-21-51
Факс: (+994 12) 505-21-51 (3200)
E-mail: office@azericard.com
URL: www.azericard.com

CONSULTING

SERA Holding

Director: Sevinj Rahimova

About the company: SERA Holding is an international group of companies covering such key business areas as law, accounting, auditing and collection activities.

Currently servicing more than 250 clients, SERA Holding has been providing legal and accounting services to local market participants since its incorporation. The Holding's financial businesses have been consolidated into two groups called SERA Accounting and SERA Audit. In 2018, SERA Holding expanded its portfolio by creating SERA Collector to provide services to individual and corporate clients. To date, the Holding has successfully conducted litigation proceedings for more than 8,000 individual and corporate clients, securing the recovery of more than AZN 4,350,000 in funds and property.

Address: 151, Neftchiler ave., Port Baku. Baku, Azerbaijan
Tel.: (+99455) 588 51 51; +99412 404 76 71
E-mail: info@seraholding.az
URL: www.seraholding.az

SERA Holding

Директор: Севиндж Рахимова

О компании: «SERA Holding» - международная группа компаний, охватывающая такие ключевые области бизнеса, как юриспруденция, бухгалтерский учет, аудит и коллекторская деятельность.

С более 250 текущими клиентами, «SERA Holding» со дня своего основания начал обслуживать местных участников рынка в области права и бухгалтерского учета. Бизнесы холдинга в финансовой сфере были объединены в составе двух групп под названием «SERA Accounting» и «SERA Audit». В 2018 году «SERA Holding» расширил свое портфолио, создав «SERA Collector» для обслуживания индивидуальных и корпоративных клиентов. На сегодняшний день холдинг успешно провел судебные процессы для более 8 тысяч частных и корпоративных клиентов, обеспечив возвращение средств и имущества на сумму более 4 350 000 манатов.

Адрес: пр. Нефтчиляр, Port Baku, Баку Азербайджан
Тел.: (+99455) 588 51 51; +99412 404 76 71
E-mail: info@seraholding.az **URL:** www.seraholding.az

COMMUNICATION

AzerTelecom LLC

Chairman of the Board of Directors: Fuad Allahverdiyev

About the company: Azerbaijan's leading backbone internet provider "AzerTelecom" was established in 2008. The company has broad and sustainable network that covers all regions of country and reaches all major telecommunications hubs worldwide. "AzerTelecom" provides clients with wholesale internet, mobile backhaul, international transit, leased line services, VoIP and other advanced telecommunication services. The company realizes a range of high-tech projects in Azerbaijan's ICT segment and implements new approaches in the world's telecommunication environment.

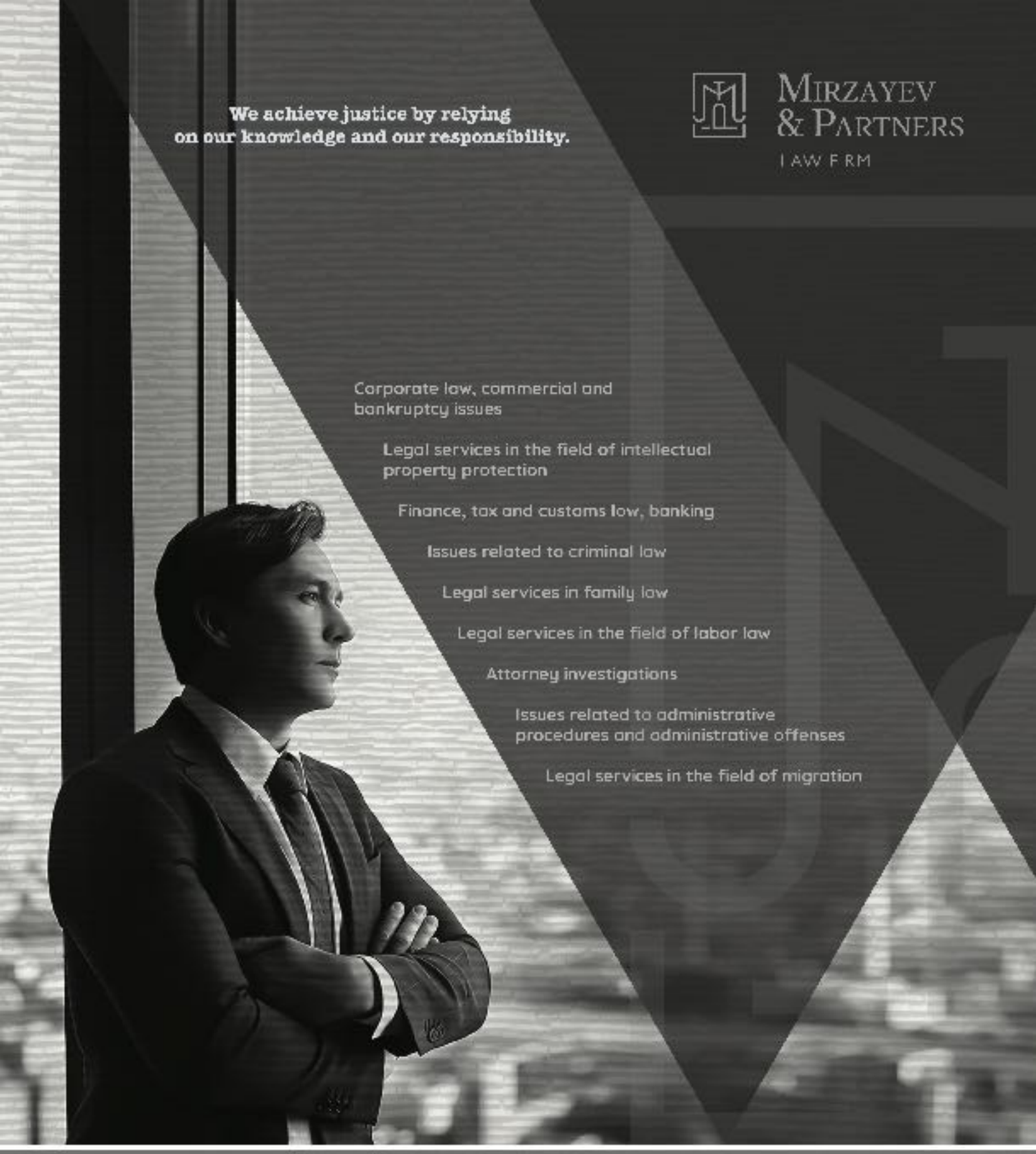
Address: 106 A Heydar Aliyev Ave, Baku, AZ1029, Azerbaijan
Tel.: (+994 12) 310-10-01
Fax: (+994 12) 310-82-81
E-mail: info@azertelecom.az
URL: www.azertelecom.az

ООО "AzerTelecom"

Председатель Совета Директоров: Фуад Аллахвердиев

О компании: Ведущий магистральный интернет провайдер Азербайджана ООО "AzerTelecom" учрежден в 2008 году. Компания имеет широкую и устойчивую сеть, которая охватывает все регионы страны и соединена ко всем основным телекоммуникационным хабам мира. "AzerTelecom" предоставляет клиентам оптовый интернет, транспортировку в мобильных сетях, международный транзит, услуги по выделенным линиям, VoIP и другие передовые телекоммуникационные услуги. Компания реализовывает ряд высокотехнологичных проектов в ИКТ сегменте Азербайджана и внедряет новые подходы, имеющиеся в мировой телекоммуникационной среде.

Адрес: Азербайджан, AZ1029, Баку, проспект Гейдара Алиева 106 А
Тел.: (+994 12) 310-10-01
Факс: (+994 12) 310-82-81
E-mail: info@azertelecom.az **URL:** www.azertelecom.az


We achieve justice by relying
on our knowledge and our responsibility.
MIRZAYEV
& PARTNERS
LAW FIRM
Corporate law, commercial and bankruptcy issues
Legal services in the field of intellectual property protection
Finance, tax and customs law, banking
Issues related to criminal law
Legal services in family law
Legal services in the field of labor law
Attorney investigations
Issues related to administrative procedures and administrative offenses
Legal services in the field of migration

Business support and assistance in legal issues are among major activities of the company. Noteworthy are also provision of legal services in the field of corporate, public and contract law, as well as handling of migration, municipal and other issues relating to the government bodies.

Address: 8 November Av, Khatai district,
Azure Business Center 11/68, AZ1025, Baku, Azerbaijan
Tel.: +994 12 310 09 88
E-mail: office@m-p.az URL: www.m-p.az

CONSULTING

Altegris

General Director: Sergey Polukhin

About the company: Altegris is a Russian consulting company engaged mainly in organization of business missions, search for partners, as well as in arranging Russian exporters and importers' participation at exhibition events. The main countries of presence: Republic of Azerbaijan; Republic of Belarus; Republic of Kazakhstan; Kyrgyz Republic; Republic of Turkey; Republic of Uzbekistan. LLC "Altegris" has branches in Turkey (Istanbul), in Azerbaijan (Baku), as well as a large base of business contacts in the countries of presence.

Address: Russian Federation, Tyumen city, Republic str. 164, building 2, office 418.
Tel: +994555378683
E-mail: info@altegris.ru
URL: www.altegris.ru

Altegris

Генеральный директор: Сергей Полухин

О компании: Альтегрис - российская консалтинговая компания, занимающаяся в основном организацией бизнес-миссий, поиском партнёров, а также организацией участия в выставочных мероприятиях для российских экспортёров и импортеров. Основные страны присутствия: Азербайджанская Республика; Республика Беларусь; Республика Казахстан; Киргизская Республика; Турецкая Республика; Республика Узбекистан. ООО «Альтегрис» имеет филиалы в Турецкой Республике (г.Стамбул), в Азербайджанской Республике (г.Баку), а также большую базу деловых контактов в странах присутствия.

Адрес: Российская Федерация, г.Тюмень, ул.Республики 164,стр.2, офис 418.
Тел.: +994555378683
E-mail: info@altegris.ru
URL: www.altegris.ru

COMMUNICATION

KoçSistem Azerbaijan LLC

Director: Natig Pashayev

About the company: KoçSistem is a leading information technology company, presenting technology to the business world for over 75 years.

KoçSistem offers a wide range of products and services in such areas as Internet of Things, Big Data & Analytics, Security, Corporate Cloud, Corporate Mobility, Business Solutions, Digital Workforce and RPA. KoçSistem offers own Software Products like Pixage, Workplace, HR Edition, Platform360, Worksafe, E-Government.

Address: Demirchi Tower, Khojaly Avenue, Baku, AZ1025, Azerbaijan
Tel.: (+99412) 488 80 40
Fax: (+99412) 488 80 44
E-mail: natiq.pasayev@kocsistem.com.tr
URL: kocsistem.az

ООО «KoçSistem Азербайджан»

Директор: Натиг Пашаев

О компании: KoçSistem - является ведущей компанией в области информационных технологий, которая уже более 75 лет представляет технологии в мире бизнеса.

KoçSistem предлагает широкий спектр продуктов и услуг в таких областях, как Internet of Things, Big Data & Analytics, Security, Corporate Cloud, Corporate Mobility, Business Solutions, Digital Workforce и RPA. KoçSistem предлагает собственные программные продукты, такие как Pixage, Workplace, HR Edition, Platform360, Worksafe, E-Government.

Адрес: Азербайджан, AZ1025, г.Баку, пр. Ходжалы, Demirchi Tower
Тел.: (+99412) 488 80 40
Факс: (+99412) 488 80 44
E-mail: natiq.pasayev@kocsistem.com.tr
URL: kocsistem.az

IT

ARIS

Director: Ruslan Hagverdiyev

About the company: Founded in 2018, ARIS is the Azerbaijani company offering IT services, as well as system integrations, solutions for data centers, private software for companies, video communication services, parking management systems, cloud solutions, etc. The company, which provides services to many domestic and foreign firms, is an official partner of such global companies as Cisco, Microsoft, Dell, PaloAlto, Fortinet, Juniper, Vmware.

Address: SAT Plaza 12fl., 133, Bashir Safaroglu, Baku, AZ1009, Azerbaijan
Tel : +994 12 404 80 55
Mob : +994 50 224 66 66
URL: www.aris.az

ARIS

Директор: Руслан Хаквердиев

О компании: Основанная в 2018 году, «ARIS» - это азербайджанская компания, предоставляющая услуги в сфере ИТ, а также системные интеграции, решения для центров обработки данных, частные программные обеспечения для компаний, услуги видеосвязи, системы управления парковкой, облачные решения и прочие услуги. Компания, обслуживающая многие отечественные и зарубежные компании, является официальным партнером таких мировых компаний, как Cisco, Microsoft, Dell, PaloAlto, Fortinet, Juniper, Vmware.

Адрес: SAT Plaza 12fl., 133, Башир Сафароглу, Баку, AZ1009, Азербайджан
Тел: +994 12 404 80 55
Моб : +994 50 224 66 66
URL: www.aris.az

BESTCOMP GROUP

Chairman of the Supervisory Board: Rauf Hasanov

About the company: Established in 1995, BestComp Group is one of the biggest Southern Caucasus and Central Asian ICT industry leaders in system integration, data center solutions, software development, as well as distribution and IT services.

Having subsidiaries on the international level, the company cooperates with partners in Georgia, Kyrgyzstan, Tajikistan, and Turkmenistan. BestComp Group has successfully implemented hundreds of various IT projects in Azerbaijan, Georgia and Central Asia countries.

Address: Baku White City Office Bulding 25, 8 November ave, Baku, Azerbaijan
Tel: (+994) 12 541 47 47
E-mail: office@bestcomp.net
URL: www.bestcomp.net

BESTCOMP GROUP

Председатель наблюдательного совета: Рауф Гасанов

О компании: Компания BestComp Group, основанная в 1995 году, является одной из ведущих ИКТ-компаний на Южном Кавказе и в Центральной Азии в области системной интеграции, решений для центров обработки данных, разработки программного обеспечения, информационной безопасности, розничных продаж и прочих ИТ-услуг. BestComp Group успешно реализовала сотни различных ИТ-проектов в Азербайджане, Грузии, Узбекистане, Кыргызстане, Таджикистане и Туркменистане. Следует отметить, что компания располагает дочерней компанией в Грузии и региональным офисом в Центральной Азии представительство которого находится в Узбекистане.

Адрес: Проспект 8 Ноября 25, Офисное Здание Baku White City, Баку, Азербайджан
Тел.: (+994) 12 541 47 47
E-mail: office@bestcomp.net
URL: www.bestcomp.net

Altegris

marketing & events

Networking
connecting countries

Connecting partners worldwide

- Trade missions
- Field marketing
- Networking
- Business events
- Fairs & exhibitions

Address: Russian Federation, Tyumen city, Republic str. 164, building 2, office 418.

+994555578685 (Azerbaijan) +7 9698097409 (Russia);

info@altegris.ru www.altegris.ru

IT

Global Technology Services (GTS)

CEO: Gafarzade Rashad

About the company: Global Technology Services (GTS) is an IT consulting, design and digital application company. The parent company GTS includes Web Coder Agency, Hostimul and ADAS. Web Coder Agency is engaged in development, technical support and optimization of websites. Hostimul delivers services such as domain registration, rental of hosting and servers in 52 countries. ADAS focuses on programming, design and digital marketing lessons.

Address: 192E Azadlig ave., Nasimi district
Tel.: (+994 50)233 25 21
E-mail: office@webcoder.az, office@gtservices.az, rashad@webcoder.az
URL: www.hostimul.com www.gtservices.az www.webcoder.az

Global Technology Services (GTS)

CEO: Гафарзаде Рашад

О компании: Global Technology Services (GTS) - компания, занимающаяся ИТ-консалтингом, дизайном и цифровыми приложениями. В материнскую компанию GTS входят 3 компании - Web Coder Agency, Hostimul и ADAS. Агентство Web Coder занимается разработкой, технической поддержкой и оптимизацией сайтов. Hostimul предоставляет такие услуги, как регистрация доменов, аренда хостингов и серверов в 52 разных стран мира. ADAS специализируется на обучении программирования, дизайна и цифрового маркетинга.

Адрес: Насиминский район, пр. Азадлыг 192E
Тел.: (+994 50)233 25 21
E-mail: office@webcoder.az, office@gtservices.az, rashad@webcoder.az
URL: www.hostimul.com www.gtservices.az www.webcoder.az

Kibrit.Tech

CEO: Tural Mammadov

About the company: Kibrit.Tech company began its history in 2010. Our activity is focused on improving the development of automated control systems of buildings and industrial facilities, software, VAS services and communications.

Kibrit.Tech is the only official partner of Siemens, Sauter and Johnson Controls in Azerbaijan.

Our main goal is not only to improve the quality of services provided, but also to minimize the costs of our customers.

Address: 102A J.Mammadguluzade,"City Point" Business Center 10th fl., Baku, AZ1022, Azerbaijan
Tel: +994 (12) 404 - 3140
E-mail: office@kibrit.tech
URL: www.kibrit.tech

Kibrit.Tech

CEO: Турал Маммадов

О компании: Компания Kibrit.Tech начала свою историю в 2010-ом году. Наша деятельность сосредоточена на совершенствовании разработки автоматизированных систем управления зданий и промышленных объектов, программного обеспечения, услуги VAS и связи.

Компания Kibrit.Tech является единственным в Азербайджане официальным партнёром компании «Siemens», «Sauter» и «Johnson Controls».

Основной целью является не только повышение качества оказываемых услуг, но также и минимизация расходов наших клиентов.

Адрес: 102A J.Mammadguluzade,"City Point" Business Center 10th fl., Baku, AZ1022, Azerbaijan
Тел: +994 (12) 404 - 3140
E-mail: office@kibrit.tech **URL:** www.kibrit.tech

Innovations Center LLC, State Agency for Public Service and Social Innovations under the President of the Republic of Azerbaijan

Acting Director: Vusal Rustamov

About the company: The Innovations Center has been established to conduct a social innovation related research, introduce and apply innovative solutions within public authorities and business structures. The Innovations Center covers a wide range of activities. Application of information technologies and provision of technical support for them in various organizations, introduction of innovative solutions, creation and development of information systems and information resources, and conduction of trainings are the main operational fields of the Center.

Address: 36, Academician Hasan Aliyev Street, Baku, AZ1078, Azerbaijan
Tel.: (+994 12) 444-74-33
URL: icenter.az

ООО «Инновационный центр» в подчинении Государственного агентства по оказанию услуг гражданам и социальным инновациям при Президенте Азербайджанской Республики

Исполняющий обязанности директора: Вюсал Рустамов

О компании: «Инновационный центр» создан для проведения исследований, связанных с инновациями социальной направленности, использования и применения инновационных решений со стороны государственных органов и бизнес-структур. Направления деятельности «Инновационного центра» разнообразны. Применение информационных технологий в организациях и их техническая поддержка, применение инновационных решений, создание и усовершенствование информационных систем и информационных запасов, проведение тренингов – среди основных направлений Центра.

Адрес: Ул. Академика Гасана Алиева, 36, AZ1078, Баку, Азербайджан
Тел: (+994 12) 444-74-33 **URL:** icenter.az

iTech Group

Director: Ilham Azizov

About the company: iTech Group is a leading integration company in Azerbaijan specializing in information technology. We are driving the industry by being one of the innovative and open providers of integration solutions on the market. Our customers are our number one priority for products, services and support. That's why we've been getting top marks for customer loyalty for over 21 years in a row.

Address: Baku, Azadlıq ave., 192E
Tel.: +99412 310 14 14
Mob.: +994 50 221 82 03
E-mail: ilham@itechgroup.az
URL: www.itechgroup.az

iTech Group

Директор: Ильхам Азизов

О компании: iTech Group - ведущая компания по интеграции в Азербайджане, специализирующаяся в области информационных технологий. Мы развиваем отрасль, являясь одним из инновационных и открытых поставщиков интеграционных решений на рынке. Наши клиенты являются нашим приоритетом номер один в отношении продуктов, услуг и поддержки. Вот почему мы получаем высшие оценки за лояльность клиентов уже более 21 год подряд.

Адрес: Баку, пр. Азадлыг, 192E
Тел.: +99412 310 14 14
Моб.: +994 50 221 82 03
E-mail: ilham@itechgroup.az
URL: www.itechgroup.az

IT

SINAM

President: Elchin Aliyev

About the company: Founded in 1994, SINAM Company is the largest system integrator of South Caucasus and Central Asia. Throughout a 25-year plus activity, the company has implemented a row of infrastructural projects by introducing high-technology solutions into the system of state management, corporate and bank sector. SINAM partners are HPE, Lenovo, CISCO, OPENTEXT, RED HAT, NUTANIX, Avigilon. The company exports its products and services to the USA, Europe, and countries of the Middle East, Russia and CIS.

Address: 68 B. Vahabzadeh Street, Baku, AZ1141, Azerbaijan
Tel: (+994 12) 510 1100
Fax: (+99 412) 497 51 96
E-mail: office@sinam.net
URL: www.sinam.net

SINAM

Президент: Эльчин Алиев

О компании: Основанная в 1994г., компания является крупным системным интегратором Южного Кавказа и Центральной Азии. За более чем 25-летний период деятельности, компания реализовала ряд инфраструктурных проектов, внедряя высокотехнологичные решения в систему госуправления, корпоративного и банковского сектора. Партнерами SINAM являются HPE, Lenovo, CISCO, OPENTEXT, RED HAT, NUTANIX, Avigilon. Компания экспортирует свои продукты и сервисы в США, Европу, страны Ближнего Востока, Россию и СНГ.

Адрес: Азербайджан, AZ1141, г.Баку, ул. Б.Вахабзаде, 68
Тел: (+994 12) 510 1100
Факс: (+994 12) 497 51 96
E-mail: office@sinam.net
URL: www.sinam.net

AGRO

"AZGRANATA" LLC

Chairman of the Board: Jeyhun Bakhtiyarli

About the company: "AZGRANATA" company is one of the largest producers of alcoholic and non-alcoholic beverages in the South Caucasus. Modern technologies that meet world standards allow us to produce high quality products, which are also exported to many countries around the world. "AZGRANATA" products enjoy great demand in the domestic market.

Selected varieties of grapes and pomegranates have grown in our own vineyards and orchards allow the production of organic (bio) products.

The company fulfills and upholds international quality requirements ISO 9001 and ISO 22000 certificates.

Address: Pirhasanli village, Aghsu district
Sales & Logistics center: Heybat station the South-East part, Lokbatan settl., Garadagh dist., AZ1063
Tel: +994123105304
E-mail: office@azgranata.az
URL: www.azgranata.az

ООО «AZGRANATA»

Председатель Правления: Джейхун Бахтиярлы

О компании: Компания "AZGRANATA" является одним из крупнейших производителей на Южном Кавказе по производству алкогольных и безалкогольных напитков. Современные технологии отвечающие мировым стандартам позволяют производить высококачественные продукты, которые также экспортируются во многие страны мира. Продукции "AZGRANATA" пользуются большим спросом на внутреннем рынке.

Выращенные на собственных плантациях отборные сорта винограда и граната позволяют производить органические (био) продукты.

Компания соблюдает и поддерживает международные требования по качеству сертификат ISO 9001 и ISO 22000.

Адрес: Агсуинский район, село Пирхасанлы
Центр продажи и логистики: Гарадагский район, пос. Лёкбатан станция Хейбат, юго-восточная часть, AZ1063
Тел.: +994123105304
E-mail: office@azgranata.az **URL:** www.azgranata.az

FMCG

Badamli Mineral Waters LLC

General Director: Hunbat Gahramanov

About the company: Badamli Mineral Waters LLC produces the first and most famous mineral water brand in Azerbaijan, called Badamli. Thanks to its coolness and taste granting people with positive emotions, "Badamli" has become widely-known since 1947. The company has ISO 22000 food safety certificate. The products fully comply with the requirements of international standards. At present, along with the local market of Azerbaijan, Badamli is also exported to such countries as Russia, China, the United Arab Emirates, Iraq and Kazakhstan.

Address: Badamli settlement, Shahbuz district, Nakhchivan AR, the Republic of Azerbaijan
Tel.: +994365435401, 02, 03; +994605401947
URL: www.badamli.az

ООО «Минеральные Воды Бадамлы»

Генеральный директор: Хюнбет Гахраманов

О компании: ООО «Минеральные Воды Бадамлы» производит первый и самый известный в Азербайджане бренд минеральной воды «Бадамлы». Благодаря своей прохладе и вкусу, «Бадамлы» с 1947 года стала пользоваться широкой славой. Предприятие имеет сертификат безопасности пищевых продуктов ISO 22000. Продукция полностью соответствует требованиям мировых стандартов. В настоящее время «Бадамлы» наряду с местным рынком Азербайджана экспортируется также в такие страны, как Россия, Китай, Объединенные Арабские Эмираты, Ирак и Казахстан.

Адрес: Азербайджанская Республика, Нахчыванская АР, Шахбузский район, поселок Бадамлы
Тел.: +994365435401, 02, 03; +994605401947
URL: www.badamli.az

EMSA GROUP COMPANY

Chief Executive Officer: Unsal Yeltan

About the company: EMSA Group of Companies operates in Azerbaijan and abroad.

As a member of the Group, EMSA Food builds its business according to modern food standards, provides quality service, and offers table products that stand out for their taste.

EMSA Food is fulfilling its mission through a number of services such as DineHall, DineBistro, DineBurger and DineCatering.

EMSA Food values its customers, and is proud of the services it provides and the people it serves.

Address: 1st floor, Deniz Mall, Baku, Azerbaijan
Mob.: (+99450)8089999
E-mail: dinehallazerbaijan@gmail.com
Instagram: dinehall.az

ГРУППА КОМПАНИЙ EMSA

Главный Исполнительный Директор: Унсал Йелтан

О компании: Группа компаний EMSA работает в Азербайджане и за рубежом.

Как член группы, EMSA Food строит свой бизнес на уровне современных пищевых стандартов, предоставляет качественный сервис, предлагает столовые продукты, которые отличаются своим вкусом.

EMSA Food выполняет свою миссию посредством ряда услуг, таких как DineHall, DineBistro, DineBurger и DineCatering.

EMSA Food ценит своих клиентов и гордится услугами, которые они предоставляют, и людьми, которым они служат.

Адрес: Deniz mall 1-ый этаж, Баку, Азербайджан
Моб.: (+99450)8089999
E-mail: dinehallazerbaijan@gmail.com
Instagram: dinehall.az

FMCG

Gedebey Mineral Sulari LLC

Director: Adil Hagverdiyev

About the company: Founded in 2004, 'Gedebey Mineral Sulari' LLC is engaged in the production and sale of water coming from the natural springs of the Gedebey Mountains. For the first time, the water from the Novlu spring, located in the village of Slavyanka, was presented to consumers under the "Gedebey" and "Slavyanka" brands. Currently, the factory receives water from 8 springs in the mountains located at an altitude of 1500 meters. In 2010, a factory equipped with new technologies was commissioned in the village of Zahmat, Gedebey district. A lemonade factory has also been put into operation since 2014.

Address: 20/61 Ziya Bunyadov Avenue, Narimanov district, Baku, Azerbaijan
Tel.: *2121;
Mob: +99455 414 21 21, +99455 515 21 21
E-mail: info@gedebeywater.com
URL:www.gedebeywater.com

ООО «Гедебей Минерал Сулары»

Директор: Адыль Хагвердиев

О компании: ООО «Гедебей Минерал Сулары», основанное в 2004 году, занимается производством и продажей воды, поступающей из природных источников гедабекских гор. Впервые вода из источника «Новлу», расположенного в селе Славянка, была представлена потребителям под брендами «Гедебей» и «Славянка». В настоящее время на предприятие поступает вода из 8 источников в горах, расположенных на высоте 1500 метров. В 2010 году в селе Захмат Гедабекского района была запущена в эксплуатацию фабрика, оснащенная новыми технологиями. С 2014 года запущен в эксплуатацию и лимонадный завод.

Адрес: Азербайджан, Баку, Наримановский район, проспект Зии Буньятова 20/61
Тел.: *2121;
Моб: +99455 414 21 21, +99455 515 21 21
E-mail: info@gedebeywater.com
URL: www.gedebeywater.com

NANT LLC

General Director: Nazim Gasimov

About the company: NANT LLC was founded on March 18, 2002. The main profile of NANT is importing and distributing food products to Azerbaijan. NANT LLC is the official distributor of leading producer companies in Russia, Indonesia, South Korea, Greece, and Ukraine. Our company has a head office in the city of Baku and 6 branch offices all over Azerbaijan. The customer base of NANT has more than 7,000 sales points.

Address: Rich Plaza, 31H Babek Avenue, Baku, Azerbaijan
Tel.: (+994 12) 440 22 02 +994 12 441 60 26
E-mail: office@nant.az
URL: www.nant.az

ООО "НАНТ"

Генеральный директор: Назим Гасымов

О компании: ООО "НАНТ" было основано 18 марта 2002 года. Основной профиль компании НАНТ - это импорт и дистрибуция продуктов питания в Азербайджан. ООО "НАНТ" является официальным дистрибьютором ведущих производителей в России, Индонезии, Южной Корее, Греции и Украине. Наша компания состоит из центрального офиса в городе Баку и 6 филиалов по всему Азербайджану. Клиентская база компании НАНТ насчитывает более 7000 торговых точек.

Адрес: Азербайджан, Баку, Проспект Бабека 31H, Rich Plaza
Тел.: (+994 12) 440 22 02 +994 12 441 60 26
E-mail: office@nant.az
URL: www.nant.az

LEZZET FOOD INDUSTRY LLC

Director: Teymur Rzayev

About the company: Founded in 1995, Lezzet Food Industry LLC started its business from sugar production. Over the past period, the LLC, which expanded its production facilities, has achieved success in cleaning and packaging grain products, roasting and packaging dried fruits, as well as in production of 'lukum' and corn sticks. Over the years, Lezzet Food Industry LLC has expanded the range of its business, creating new enterprises. Nowadays, operating are "Ləzzet Biskvit və Şokolad Fabriki" LLC, "Ləzzət Broiler", Lezzet Food Industry LLC and "Naxçıvan Şərab".

Address: 2 N.Tusi str., Nakhchivan city, AZ7000, Nakhchivan Autonomous Republic, the Republic of Azerbaijan
Tel: (+994 36) 544 51 33/34
E-mail: info@lezzet.az
URL: www.lezzet.az

ООО «LƏZZƏT QIDA SƏNAYE»

Директор: Теймур Рзаев

О компании: Основанное в 1995 году, ООО «Ləzzət Qida Sənaye» начала свою деятельность с производства сахара. За прошедший период предприятие, расширив свои производственные мощности, добилась успехов в очистке и упаковке зерновой продукции, обжарке и упаковке сухофруктов, а также в производстве лукума и кукурузных палочек. В разные годы ООО «Ləzzət Qida Sənaye» расширяло сферу своей деятельности, создавая новые предприятия. На сегодняшний день функционируют ООО «Ləzzət Biskvit və Şokolad Fabriki», «Ləzzət Broyler» , ООО «Ləzzət Qida Sənaye», «Naxçıvan Şərab».

Адрес: Азербайджанская Республика, Нахичеванская Автономная Республика, AZ7000, Город Нахичевань, улица Н.Туси, 2.
Тел: (+994 36) 544 51 33/34
E-mail: info@lezzet.az
URL: www.lezzet.az

LOGISTICS

CLK İpekyolu Lojistik ve Ticaret AŞ

General Director: Yahya Abdullahoglu

About the company: CLK is a logistics, trading and procurement company founded by Calik family, which is engaged in several sectors, including energy, construction, textiles, mining, finance and digital with operations spread throughout 31 countries, spanning Central Asia, the Balkans, Middle East, CIS countries and MENA regions.

In addition to this, CLK plays an important role in trading of agro and petrochemical products in order to meet global demands.

Address: Esentepe block, 163 34394 Boyukdere av., Zincirlikuyu Şişli, Istanbul, Turkey
Tel.: +90(212)3065000
E-mail: info@clkworld.com
URL: www.clkworld.com

CLK İpekyolu Lojistik ve Ticaret AŞ

Генеральный директор: Яхья Абдуллахоглу

О компании: Основанная семьей «Calik», CLK является логистической, торгово-закупочной компанией, осуществляющей деятельность в нескольких секторах, в том числе в сфере энергетики, строительства, текстиля, горнодобывающей промышленности, финансов и цифровых технологий. Операции проводятся в 31 стране, охватывая Центральную Азию, Балканы, Средний Восток, страны БВСА и СНГ.

В дополнение к этому, CLK играет важную роль в торговле сельскохозяйственной и нефтехимической продукцией для удовлетворения глобального спроса.

Адрес: Турция, Стамбул, проспект Беюкдере 163 34394, квартал Эсентепе, Зинджирликкую Шишли
Тел.: +90 (212) 3065000
E-mail: info@clkworld.com
URL: www.clkworld.com

ScanEX

Director: Kanan Sadigli

About the company: ScanEx is one of the companies operating in the transport and logistics sector of Azerbaijan, and constantly developing in this sector. Operating in this sector for many years, the company provides customers different services. These services include international cargo transportation, forwarding, customs clearance, rental of vehicles, as well as heavy equipment. The geographic reach of the company goes beyond Azerbaijan. It also operates in Georgia.

Address: 22nd floor, Demirchi Plaza, 37 Khojaly str., Baku, Azerbaijan
Tel: (012) 404 75 96
E-mail: office@scanex.az
URL: www.scanex.az

ScanEX

Директор: Кянан Садыглы

О компании: ScanEX является одной из компаний, работающих в транспортно-логистическом секторе Азербайджана и постоянно развивающейся в этом секторе. Работая в этом секторе в течение многих лет, компания предоставляет клиентам различные услуги. Эти услуги включают международные грузоперевозки, экспедирование, таможенное оформление, аренду транспортных средств, а также тяжелой техники. География деятельности компании не ограничивается Азербайджаном, также она осуществляет деятельность в Грузии.

Адрес: Азербайджан, Баку, ул. Ходжалы 37, Демирчи плаза, 22-й этаж
Тел: (012) 404 75 96
E-mail: office@scanex.az
URL: www.scanex.az

Blue Water Shipping Caspian Ltd

General Director: Fina Garber
(Anfia Shahsuvarli)

About the company: Blue Water Shipping Caspian Ltd was founded in 1997 as a joint Azerbaijani-Danish venture. Blue Water Shipping Caspian Ltd" is an organization of experienced professionals offering comprehensive and customized solutions for all types of transportation in any part of the world.

Our services include loading, customs clearance, port-related services, as well as placement, consolidation, and packing of cargo in warehouses.

BWSC LLC has its own trucks for the transportation of goods to all regions of the Republic of Azerbaijan.

Address: AGA Business Center, 55 Khojali Avenue, Baku, AZ1025, Azerbaijan
Tel: +994 124 644 230
Email: baku@bws.net

«Blue Water Shipping Caspian Ltd»

Генеральный директор: Фина Гарбер
(Анфия Шахсуварли)

О компании: «Blue Water Shipping Caspia Ltd» была основана в 1997 году как совместное азербайджано-датское предприятие.

«Blue Water Shipping Caspian Ltd» - это организация опытных профессионалов, предлагающая комплексные и индивидуальные решения для осуществления любых транспортных перевозок в любой точке мира. Наши услуги включают погрузку, таможенное оформление, услуги, связанные с портом, а также размещение, комплектацию, упаковку грузов на складах.

«BWSC LLC» имеет собственные грузовые автомобили для перевозки грузов во все регионы Азербайджанской Республики.

Адрес: Азербайджан, AZ1025, Баку, пр. Ходжалы 55,
AGA Business Center
Тел: +994 124 644 230
Email: baku@bws.net

North West Construction LLC

Chairman of the Management Board:
Elchin Badalov

About the company: Since its establishment in 2007, North West Construction LLC (NWC) has developed into a modern construction and engineering company with experience in implementing complex and modern projects both in Azerbaijan and in the Caucasus region, as well as abroad.

NWC's engineering and construction experience covers industrial facilities, multi-purpose buildings and complexes, roads, bridges, tunnels and other transport infrastructure facilities, water supply and sewerage systems. In addition, NWC provides project management services.

Address: Port Baku Towers, 7th floor, 153 Nefchilar Avenue, Baku, Azerbaijan
Tel: (+99412) 404 88 22, (+99412) 555 50 90
E-mail: office@nwconstruction.com **URL:** www.nwconstruction.com

ООО «North West Construction»

Председатель Правления:
Эльчин Бадалов

О компании: С момента учреждения в 2007 году ООО «North West Construction» (NWC) развилась в современную строительно-инжиниринговую компанию с опытом реализации комплексных и современных проектов как в Азербайджане, так и в регионе Кавказа и зарубежом.

Инженерно-строительный опыт NWC охватывает промышленные объекты, многофункциональные здания и комплексы, дороги, мосты,тоннели и другие объекты транспортной инфраструктуры,системы водоснабжения и канализации. Кроме того NWC предоставляет услуги по управлению проектами.

Адрес: Азербайджан, Баку, пр. Нефтяников 153,
Port Baku Towers, 7 этаж
Тел: (+99412) 404 88 22, (+99412) 555 50 90
E-mail: office@nwconstruction.com **URL:** www.nwconstruction.com

BUXAR MUHANDISLIK

Director: Bahadur Ali

About the company: 'Buxar Muhandislik' was founded in 1971.

By continuing its specialized activity on boiler house repair/installation, 'Buxar' has successfully implemented various projects in the field of education, health, industry and agriculture.

Possessing almost the 50-years work experience, "Buxar Muhandislik" is expanding its activity in the area of steam supply, heating, cooling, ventilation and installation of water supply systems.

We have also successfully signed a number of major projects on equipment sale and maintenance of the companies we cooperate with.

Address: 6, A.Rajabli-2 str. Baku, Azerbaijan, AZ 1052
Tel: +99412 465 20 09
E-mail: office@buxar.az
Web: www.buxar.az

«БУХАР МУХАНДИСЛИК»

Директор : Бахадур Али

О компании: «Бухар Мухандислик» основано в 1971 году.

Бухар, продолжая свою специализированную деятельность в области ремонта и установки котлов, успешно реализовал различные проекты в сферах образования, здравоохранения, промышленности и хозяйства.

Обладая почти 50-летним опытом работы, «Бухар Мухандислик» расширяет свою деятельность в области пароснабжения, отопления, охлаждения, вентиляции и установки систем водоснабжения.

Мы успешно подписали также ряд крупных проектов по продаже оборудования и техническому обслуживанию фирм, с которыми мы сотрудничаем.

Address: 6, A.Rajabli-2 str. Baku, Azerbaijan, AZ 1052
Tel: +99412 465 20 09
E-mail: office@buxar.az
Web: www.buxar.az

CONSTRUCTION

CONSTRUCTION MATERIALS

NABUCCO A&C

General Director of Nabucco Architecture and Construction: Kamaleddin Mansimov

About the company: "NABUCCO A&C" is the official and exclusive partner-constructor of the European company ASTRON BUILDINGS within the whole territory of Azerbaijan. The company holds a leading position in the field of construction, and also performs design, production, delivery and assembling of industrial and commercial buildings made of steel. Building quickly, easily and reliably are the main words when characterizing the work of the company NABUCCO A&C. We highly appreciate the trust and time of our partners and clients.

Address: 34 Building, 1058 Tbilisi Avenue, Baku, AZ1102, Azerbaijan
Tel.: (+ 994 12) 530 62 03
E-mail: info@nabucco.az
URL: www.nabucco.az

NABUCCO A&C

Генеральный директор ООО "Набукко Акитекче & Констракшен": Кямаледдин Мансимов

О компании: «NABUCCO A&C» является официальным и эксклюзивным Партнёр-Строителем европейской компании «ASTRON BUILDINGS» на всей территории Азербайджана. Компания занимает лидирующее положение в сфере строительства, а также осуществляет проектирование, производство, доставку и монтаж полнокомплектных стальных зданий промышленного и коммерческого назначения. Главные слова, которыми можно охарактеризовать работу компании «NABUCCO A&C» - строить быстро, легко и надежно. Мы высоко ценим доверие и время наших партнеров и клиентов.

Адрес: Азербайджан, AZ1102, г.Баку, Тбилисский пр., 1058, д.34
Тел.: (+ 994 12) 530 62 03
E-mail: info@nabucco.az
URL: www.nabucco.az

Kartaş Ltd LLC

General Director: Necmeddin Tashbag

About the Company: Kartaş Ltd. LLC was incorporated in Azerbaijan and started its production under Mr.Fix brand. The Company is engaged in production of ceramic and tile adhesives, joint fillers, waterproofing materials, "Polyboard" EPS heat insulation materials, repair mortars, plasters, concrete admixtures "Betonmix", and succeeds in one of the developing sectors of the world. All products are produced in accordance with ISO 9001 quality management system, AZS standard and European standards.

Address: 7 Hirdalan-Binagadi highway, Baku, AZ0100, Azerbaijan
Tel: (+994 12) 448-18-81, (+994 12) 447-15-18, (+994 12) 347-00-10
Fax: (+994 12) 448-15-18
E-mail: info@mrfix.az
URL: www.mrfix.az

ООО Kartaş Ltd

Генеральный директор: Неджмеддин Ташбаг

О компании: ООО "Kartaş Ltd" было учреждено в Азербайджане и начало свое производство под маркой Mr.Fix. Компания занимается производством кафельных и керамических клеев, заполнителей швов, водоизоляционных, теплоизоляционных материалов, ремонтно-строительных опорных материалов, готовых штукатурок, бетонной смеси "Betonmix", теплоизоляционных материалов «Polyboard» и является успешной в одном из развивающихся секторов в мире. Вся продукция выпускается в соответствии с системой контроля качества ISO 9001, согласно Европейским стандартам и стандарту AZS.

Адрес: Азербайджан, AZ0100, Баку,
Хырдалан - Бинагадинское шоссе 7
Тел.: (+994 12) 448-18-81, (+994 12) 447-15-18, (+994 12) 347-00-10
Факс: (+994 12) 448-15-18
E-mail: info@mrfix.az
URL: www.mrfix.az

Nakhchivan Cement Plant LLC

Director: Kamal Karimov

About the company: Nakhchivan Cement Plant LLC is one of the important industrial structures of the region and the largest investment project implemented in the Nakhchivan Autonomous Republic. The construction of the plant started late in 2009, and the clinker and cement lines were commissioned in 2012.

The facility is fully meeting the demand for cement in the Autonomous Republic and also selling it under the "Made in Azerbaijan" brand in the neighbor regions.

The plant is playing an important role in acceleration of the social-economic development of the region.

Address: Boyuk duz area, Kangarli district, Nakhchivan AR
Tel: (+994 36) 554 41 15; (+994 77) 561 33 08
Email: info@nakhbuildingmaterials.az
URL: www.nakhbuildingmaterials.az

ООО «Нахчыванский Цементный Завод»

Директор: Камал Каримов

О компании: ООО «Нахчыванский Цементный Завод» является одним из важных промышленных структур региона и крупнейшим инвестиционным проектом, реализованном в Нахчыванской Автономной Республике. Строительство завода началось в последние месяцы 2009 года, а в мае 2012 года была сдана клинкерная и цементная линии.

Завод полностью отвечает спросу цемента в Автономной Республике, а также осуществляет продажи в соседних регионах под брендом "Made in Azerbaijan"

Завод играет важную роль в ускорении социально-экономического развития региона.

Адрес: Нахчыванская А.Р., Кенгерлинйский район, массив Бойукдюз
Тел: (+994 36) 554 41 15; (+994 77) 561 33 08
Email: info@nakhbuildingmaterials.az
URL: www.nakhbuildingmaterials.az

Veliev LLC

Deputy General Director: Jeyhun Veliyev

About the company: Established by Pimaş in 1982, Pimapen has achieved to significantly grow within a short period of time thanks to its successful and systematic efforts. A generic name for windows, Pimapen operates in the field of door and window systems with a customer oriented approach offering the following series: Nirvana-80mm; Maximus-70 mm; Alfa-60 mm; Dynamic (Sliding systems); Albatros (Sliding systems); Infinity/ Heibesiebe (Sliding systems).

VELIEV LLC is the representative of Pimapen in Azerbaijan.

Address: Ziya Bunyadov 19/69 Narimanov district, Baku Azerbaijan
Mob.: +99450 555 41 41
E-mail: ceyhun@veliev.az
URL: www.Veliev.az , www.Pimapen.az

ООО «ВЕЛИЕВ»

Заместитель генерального директора:
Джейхун Велиев

О компании: Основанная компанией Pimaş в 1982 году, компания Pimapen за короткое время добилась значительного роста благодаря своим успешным и систематическим усилиям. Компания Pimapen, давшая "название окну", в данный момент производит ниже указанные серии: Nirvana - 80мм; Maximus - 70мм; Alfa - 60мм; Dynamic (раздвижные системы); Albatros (раздвижные системы); Infinity/Heibesiebe (раздвижные системы)

ООО «ВЕЛИЕВ» является представителем Pimapen в Азербайджане.

Адрес: Ziya Bunyadov 19/69 Narimanov district, Baku Azerbaijan
Моб.: +99450 555 41 41
E-mail: ceyhun@veliev.az
URL: www.Veliev.az , www.Pimapen.az

Проектирование, производство, доставка, монтаж и полный сервис полнокомплектных стальных зданий промышленного и коммерческого назначения.

Герметичные стальные здания Astron

весь комплект здания от одного поставщика

NABUCCO A&C, Официальный Партнер-Строитель Astron в Азербайджане:

AZ1102, г. Баку
пр. Тбилиси 1058, д. 34
Тел.: +994 12 530 6203
info@nabucco.az
www.nabucco.az

NEO PARK
МЫ ДЕЛАЕМ ПАРКОВКИ

NABUCCO A&C

ASTRON

CONSTRUCTION MATERIALS

VEKA Rus Ltd

Regional Representative for Azerbaijan, Turkmenistan, Tajikistan: Sabuhi Nuriyev

About the company: VEKA Rus is a subsidiary of VEKA AG, one of the world leaders in development and production of window and door systems made of high-quality plastic, as well as folding and roller shutters. All VEKA Group production facilities operate under the constant supervision of the main VEKA AG plant in Sendenhorst, which defines a single quality standard for all enterprises, regardless of the country of production.

Address: Ziverbey Ehmedbeyov 2, Baku, Azerbaijan
Tel.: (+99412)510 40 83
Mobile: (+99450) 208 05 26
Email: snuriyev@veka.com
URL: www.veka.az

VEKA Rus Ltd

Региональный представитель компании в Азербайджане, Туркменистане, Таджикистане: Себухи Нуриев

О компании: Компания VEKA Rus является дочерней производственной компанией концерна VEKA AG - одного из мировых лидеров в области разработки и производства оконных и дверных систем из высококачественного пластика, а также откидных и рольставен. Все производства группы компаний VEKA ведут свою деятельность под постоянным контролем главного предприятия VEKA AG в городе Зенденхорст, определяющего единый для всех предприятий стандарт качества независимо от страны производства.

Адрес: Зивербек Ахмедбеков 2, Баку, Азербайджан
Тел.: (+99412)510 40 83
Моб.: (+99450) 208 05 26
Email: snuriyev@veka.com
URL: www.veka.az

QAYO

Founder: Anar Gahramanov

About the company: «QAYO» has launched the production of stranded copper (Cu) and aluminum (Al) wires since 2015. At the same time, from 2020 «QAYO» also commenced the production of plain, composite and rolled plastic pipes. Thus, demonstrating high standards, our products, made from excellent quality prime materials imported from Turkey and other foreign countries, received wide praise from customers within a short period of time.

Address: 107C, Mamed Araz str., Baku, Azerbaijan
Tel: (+994) 55 258 24 24
E-mail: info@qayo.az
URL: www.qayo.az

QAYO

Учредитель: Анар Гахраманов

О компании: Компания «QAYO» запустила производство многожильных медных (Cu) и алюминиевых (Al) проводов с 2015 года. В то же время, начиная с 2020 года, компания «QAYO также приступила к производству простых, композитных и рулонных пластиковых труб. Таким образом, наша продукция, производимая из сырья отличного качества, привезенного из Турции и других зарубежных стран, в течение короткого периода времени получила высокую оценку клиентов, демонстрируя высокие стандарты.

Адрес: Азербайджан, Баку, ул. Мамеда Араза, 107C
Тел.: (+994) 55 258 24 24
E-mail: info@qayo.az
URL: www.qayo.az

COMMERCIAL & RESIDENTIAL PROPERTY

Pasha Property Management LLC

CEO: Fuad A. Karimov

About the company: PASHA Property Management performs sale, leasing, and management of premium class real estate. The Company's portfolio includes commercial and residential properties include offices, apartments, villas, parking locations, exhibition center and event venue. Among assets managed by the Company include Port Baku Tower I & II, Port Baku Residence, Knightsbridge Residence, JW Marriott Absheron Apartments, Baku City Villas, Bilgah Estates, Izmir Villas, Crescent Bay, Baku Palace, Park View Business Center, Expo Center, Olympic Residence, Fountain Square Parking, Molokan Garden Car Parking, Garage Parking, etc.

Address: Port Baku Tower I Business Center
Tel.: (+994 12) 499 89 00

Pasha Property Management LLC

Генеральный директор: Каримов Фуад

О компании: PASHA Property Management осуществляет продажу, аренду и управление недвижимостью премиум класса. В сферу деятельности Компании входят аренда, продажа и управление офисами, квартирами, виллами, а также помещениями для проведения выстовочных мероприятий. Портфель Компании включает такие активы как Port Baku Tower I & II, Port Baku Residence, Knightsbridge Residence, JW Marriott Absheron Apartments, Baku City Villas, Bilgah Estates, Izmir Villas, Crescent Bay, Baku Palace, Park View Business Center, Expo Center, Olympic Residence, Fountain Square Parking, Molokan Garden Car Parking, Garage Parking, etc.

Адрес: Port Baku Tower I Business Center
Тел.: (+994 12) 499 89 00

PRODUCTION & SERVICES

Sensum By Amapola

Director: Lala Sharifova

About the company: SENSUM is a brand based on an individual approach to the client and a new perception of the familiar. We provide services in several segments, united by the idea to educate, determine the intention and awaken emotions.

The scope of our services: Coffee – from the production of own roasted coffee to the Academy; Floristry – flowers as an interpretation of a character; Photo Art – is the art of transformation in every photo; Event – organization of events of any scale; Tourism – tour concierge, individual approach to leisure planning; Education is the key to unlocking your potential, which is the best way to develop your skills.

Address: Ahmad Rajabli 2/29, Baku, Azerbaijan
Tel.: (+994 12) 499 72 80; (+994 55) 208 84 51
E-mail: office@sensum.az
URL: www.sensum.az

Sensum By Amapola

Директор: Лала Шарифова

О компании: SENSUM – это бренд, основанный на индивидуальном подходе к клиенту и новом восприятии привычного. Мы предоставляем услуги в сфере нескольких сегментов, объединенных идеей обучить, определить намерение и пробудить эмоции.

Сфера наших услуг: Кофе – от производства кофе собственной обжарки до Академии; Флористика – цветы как интерпретация характера; Фото Арт – искусство преображения в каждой фотографии; Ивент – организация мероприятий любого масштаба; Туризм – тур- консьерж, индивидуальный подход в планировании досуга; Образование – совершенная методика по развитию навыков, которая раскроет ваш потенциал.

Адрес: Азербайджан, г.Баку, ул. Ахмеда Раджабли 2/29
Тел.: (+994 12) 499 72 80; (+994 55) 208 84 51
E-mail: office@sensum.az
URL: www.sensum.az

VEKA

PLASTİK PƏNCƏRƏLƏR VƏ QAPILAR
SÜRGÜLÜ SİSTEMLƏR

Əlaqə +994 50 208 05 26 / +994 12 377 40 83 / www.veka.az
Azərbaycan, Bakı ş., Ziverbəy Əhmədbəyov 2

VIDEO PRODUCTION & SERVICES

Narimanfilm LLC

Chairman of the Board:
Nariman Mamedov

About the company: Narimanfilm LLC was established in 1994. In order to provide clients and partners with the best products and services, the company has created a team out of skilled scenario writers, directors, technical workers and designers.

Narimanfilm is one of the advanced providers both in the field of professional video and photo shooting and in realizing new media-technological solutions in selected business spheres.

The company offers a full range of services on production of movie and video materials. There is an Az Cinema Online operating online.

Address: 10th floor, AGA Business Centre, 55 Khojali Avenue, Baku, AZ 1025, Azerbaijan
Tel: (+994 12) 491 63 79; 464 43 06; (+994 50) 216 32 65
E-mail: mail@narimanfilm.az
URL: www.narimanfilm.az; www.azcinemaonline.com

ООО "Нариманфильм"

Председатель правления: Нариман Мамедов

О компании: "Нариманфильм" основан в 1994г. С целью предоставления лучших продуктов и услуг клиентам и партнерам, создана опытная команда сценаристов, режиссеров, техников и дизайнеров.

"Нариманфильм" является одним из самых передовых провайдеров как в области профессиональных видео- и фотосъемок, так и в реализации новых медиа-технологических решений в избранных бизнес-сферах.

Компания предлагает полный спектр услуг по производству кино- и видеопродукции, владеет интернет кинотеатром Az Cinema Online.

Адрес: Азербайджан, AZ 1025, Баку, проспект Ходжалы 55, AGA Business Centre, 10-ый этаж
Тел: (+994 12) 491 63 79; 464 43 06; (+994 50) 216 32 65
E-mail: mail@narimanfilm.az
URL: www.narimanfilm.az; www.azcinemaonline.com

ADVERTISING AGENCY

Azimut

Chief Executive Officcer: Balagha Jafarov

About the company: Our company started its activity on 13.02.2021.

The average experience of our employees in this area is over 7 years.

I would like to note that Azimut is an advertising and printing company, which has been established recently and has world equipment inventory among similar companies.

Azimut cooperates with many different companies, and some of them are indicated in the corresponding section of our website.

Address: Lermontov str., 3
Tel.: (012) 505 96 51
Mob.: (051) 505 96 51
WatsApp: (051) 505 96 51
E-mail: info@azimut.az
URL: www.azimut.az

Azimut

Главный исполнительный директор:
Балага Джафаров

О компании: Наша компания начала свою деятельность с 13.02.2021-го года.

Средний опыт наших сотрудников в этой области составляет более 7 лет.

Хотелось бы отметить, что «Azimut» - это рекламно-полиграфическая компания, являющаяся одним из новейших и хорошо оснащенных перечнем оборудований, среди аналогичных компаний.

Азимут сотрудничает со многими различными компаниями, и некоторые из них указано в соответствующем разделе нашего сайта.

Address: Lermontov str., 3
Tel.: (012) 505 96 51
Mob.: (051) 505 96 51
WatsApp: (051) 505 96 51
E-mail: info@azimut.az
URL: www.azimut.az

HOTELS

HOTELS GROUP

General Director: Nigar Ramazanova

About the company: 'Hotels Group was established in 2007 and incorporates 5 properties - FLY INN BAKU (Baku, Azerbaijan), SKY INN Guest House (Baku, Azerbaijan), RIVER INN RESORT & SPA (Nabran, Azerbaijan), Tiflis Palace (Tbilisi, Georgia) and Grand Gloria (Batumi, Georgia), becoming one of the leading hospitality companies in the region.

Years of expertise and our team of professionals provide world-class service and personalized approach to every guest.

Address: Heydar Aliyev International Airport (FLY INN BAKU) Nabran, Azerbaijan (RIVER INN RESORT & SPA)
Tel: (+99412) 4374949(FLY INN BAKU), (+99450)2569940 (RIVER INN RESORT & SPA)
E-mail: info@flyinn.az, info@riverinn.az
Web: www.flyinn.az, www.riverinn.az

HOTELS GROUP

Генеральный Директор : Нигяр Рамазанова

О компании: Компания Hotels Group была основана в 2007-м году и включает в себя 5 отелей - FLY INN BAKU (Баку, Азербайджан), SKY INN Guest House (Баку, Азербайджан), RIVER INN RESORT & SPA (Набрань, Азербайджан), Tiflis Palace (Тбилиси, Грузия) и Grand Gloria (Батуми, Грузия), являясь одной из ведущих организаций в сфере гостеприимства в регионе.

Наш многолетний опыт и команда профессионалов обеспечивают высококачественное обслуживание и индивидуальный подход к каждому гостю.

Address: Международный Аэропорт Гейдар Алиев (FLY INN BAKU), Набрань, Азербайджан (RIVER INN RESORT & SPA)
Tel: (+99412) 4374949(FLY INN BAKU), (+99450)2569940 (RIVER INN RESORT & SPA)
E-mail: info@flyinn.az, info@riverinn.az
Web: www.flyinn.az, www.riverinn.az

Hyatt Regency Baku

General Manager:
Орхан Алекберов

About the company: One of the most popular business hotels in the city, Hyatt Regency Baku is a luxury 5 star hotel strategically located close to the main shopping and business areas, as well as the Heydar Aliyev International Airport. With its 159 luxury rooms & suites, Mezzo Restaurant, Armaiti Spa & Fitness Center, Hyatt Regency Baku is a venue for both business and social events, offering variety of meeting, holiday and personalized catering services.

Address: 1033 Izmir Street, Baku, AZ 1065, Azerbaijan
Tel: (+994 12) 490 1234
Fax: (+994 12) 490 1235
Email: baku.hotels@hyatt.com
URL: https://baku.regency.hyatt.com/

Hyatt Regency Baku

Генеральный Директор: Orkhan Alakbarov

О компании: Один из самых популярных бизнес отелей города Баку Hyatt Regency Baku является пятизвездочным отелем расположенным близко к главным торговым и деловым районам, а также международному аэропорту имени Гейдара Алиева. Со 159 номерами высшей категории и номерами люкс, рестораном Mezzo, фитнес/spa-центром Armaiti, отель является местом для проведения как деловых, так и социальных мероприятий, предоставляющим различные услуги в сфере организации встреч, праздников, индивидуального кейтеринга.

Адрес: Азербайджан, г.Баку, AZ1065, ул. Измира 1033
Тел: (+994 12) 490 1234
Факс: (+994 12) 490 1235
E-mail: baku.hotels@hyatt.com
URL: www.baku.regency.hyatt.com

HOSPITAL

International SOS

Director: Lala Bilandarli

About the company: International SOS provides health and security services to organizations throughout Azerbaijan and across the entire Caspian and Central Asian region. Possessing large international resources which include a 24/7 hour Assistance Centre located in Dubai, we have a number of certified suppliers in Azerbaijan, including medical institutions, security specialists, travel services and logistics providers, as well as an International SOS medical clinic in Baku and air ambulance service.

Address: 1 Yusif Safarov str., Baku, Az-1025, Azerbaijan
Tel.: 012 489 54 71; 050 310 07 68
E-mail: Lala.bilandarli@internationalsos.com
URL: www.internationalsos.com

International SOS

Директор: Лала Биландарлы

О компании: International SOS предоставляет услуги организациям в области здравоохранения и безопасности по всему Азербайджану, а также в Каспийском и Центральноазиатском регионах.

Обладая мощными международными ресурсами, которые включают в себя круглосуточный Координационный центр в Дубае , мы имеем ряд сертифицированных поставщиков в Азербайджане, включая медицинские учреждения, специалистов по безопасности, поставщиков туристических услуг и логистики, а также медицинскую клинику International SOS в Баку и службу скорой медицинской помощи.

Адрес: Азербайджан, Баку, Az-1025, ул.Юсифа Сафарова 1
Тел.: 012 489 54 71; 050 310 07 68
E-mail: Lala.bilandarli@internationalsos.com
URL: www.internationalsos.com

"Sağlam Ailə" Medical Center

Executive Director: Nigar Rustamli

About the company: "Having started operating in 2003 under the motto "We are not a hospital, but a Center for Preventive Check-Up", "Sağlam Ailə" medical center, possessing ISO 9001:2008, ISO15189:2012 and ISO 10002:2018 certificates, is providing 6000 different laboratory examinations and ambulatory services.

At present, the Center has five branches in Baku, Sumgait and Ganja, and 4 points of "ASAN XİDMƏT".

Address: 3,10 A.Rajabli Street, AZ1075, Azerbaijan
Tel.: (+99412) 910
E-mail: info@saglamaile.az
URL: www.saglamaile.az

Медицинский центр "Sağlam Ailə"

Исполнительный директор: Нигяр Рустамли

О компании: Начав в 2003 году свою деятельность под лозунгом «Мы не больница, а центр профилактического обследования», Медицинский центр «Sağlam Ailə» обладающий сертификатами ISO 9001:2008, ISO15189:2012, ISO 10002:2018 для предоставления более 6000 лабораторных и амбулаторных услуг, в том числе вызова медицинского персонала по адресу .

В настоящее время центр имеет 5 филиалов в Баку, Сумгайыте и Гяндже обслуживает население в 4 пунктах "ASAN XİDMƏT".

Адрес: 3,10 A.Rajabli Street, AZ1075, Azerbaijan
Тел.: (+99412) 910
E-mail: info@saglamaile.az
URL: www.saglamaile.az

ADVERTISING AGENCY

VITAM

Chief Executive Officer: Tehran Aliyev

About the company: VITAM LLC has been operating since 2004. Our goal is to support the development of our customer's business by developing creative and unusual advertising systems. Our company offers a wide range of advertising and concept furniture solutions. They are advertising structures, exhibition and showcase stands, acrylic products, POSM products, promotion systems, direction signboards, wide format printing, car branding, decor and ambient, maquettes, structural design, corporate and office furniture. We cooperate with global companies like Samsung, BOSCH, SONY, Pepsi, GSK, etc.

Address: Murtuza Mukhtarov 185A/16, Baku, Azerbaijan
Tel.: +994 (12) 436 81 81
Mob.: +994 (50) 437 80 60
E-mail: vitam@vitam.az
URL: www.vitam.az

VITAM

Главный Исполнительный Директор: Техран Алиев

О компании: ООО VITAM оперирует с 2004 года. Цель компании поддерживать развитие бизнеса наших клиентов путем разработки креативных и необычных рекламных продукций. Компания VITAM предлагает широкий спектр рекламы и концептуальной мебельной услуги. Это рекламные конструкции, выставочные и витринные стенды, акриловые изделия, POSM-продукты, рекламные системы, указатели направления, широкоформатная печать, брендирование автомобилей, декор, макеты и дизайн конструкций, а также производство корпоративной и офисной мебели. Мы сотрудничаем с такими мировыми компаниями, как Samsung, BOSCH, SONY, Pepsi, GSK и др.

Адрес: ул. Муртуза Мухтарова 185A/16, Баку, Азербайджан
Тел.: +994 (12) 436 81 81
Моб.: +994 (50) 437 80 60
E-mail: vitam@vitam.az **URL:** www.vitam.az

"Social Lab"

Director: Ilham Mammadov

About the company: The rapid development of digitalization in our modern world creates a serious need for appeals to digital advertising agencies for the promotion, PR and sales of the production and service sector.

As Social Lab team, we are always with you with 360-degree marketing and PR services.

Our company provides you with digital marketing, SMM, SEO, Branding, design, media, website and mobile application, advertisement videos.

You run your business, we run the digital side!

Address: 79 Faig Yusifov str., Narimanov district, Baku Azerbaijan
Tel.: +994124096682
Mob.: +994705096682
E-mail: info@sociallab.az
URL: www.sociallab.az

"Social Lab"

Директор: Ильхам Мамедов

О компании: Стремительное развитие цифровизации в нашем современном мире создает большую потребность к цифровым рекламным агентствам по вопросам продвижения, PR и продаж в сфере производства и услуг.

Команда «Social Lab» предлагает вам 360 градусов комплексных услуг по маркетингу и PR.

Наша компания предоставляет вам услуги по цифровому маркетингу, SMM, SEO, брендинг, дизайн, медиа, создание веб-сайтов и мобильных приложений, а так же съемки рекламных роликов.

Вы ведете свой бизнес, а мы – цифровую сторону!

Адрес: ул. Фаик Юсифов 79., Наримановский район, Баку Азербайджан
Тел.: +994124096682
Моб.: +994705096682
E-mail: info@sociallab.az
URL: www.sociallab.az

EDUCATION

Bakı Modern Educational Complex

Director: Afandiyeva Gulara

About the company: Baku Modern Educational Complex, operating since 2012 is the only secondary educational institutution in Azerbaijan that was certified to ISO 9001 quality management system. BMEC includes the kindergartens Modern Kids' Academy, Baby Plaza, and NeoKids, as well as Modern Baku School where instruction is in Azerbaijani and Russian and Modern Baku International School where instruction is in English. Instructions are conducted on the basis of programs of the Ministry of Education and international programs.

Address: 218 Aliyar Aliyev str., Narimanov district, Baku Azerbaijan
Tel.: *9800
E-mail: info@bakumodernschool.az
URL: www.bmtk.edu.az; www.bakumodernschool.az

«Bakı Modern Təhsil Kompleksi

Директор: Афандиева Гюляра

О компании: BMTK (Образовательный Комплекс Баку Модерн) начал функционировать в сентябре 2012 года. Это единственное общеобразовательное учреждение в Азербайджане, получившее сертификат ISO 9001. В состав комплекса входят детские сады Modern Uşaq Akademiyası, Baby Plaza, NeoKids, Школа Баку Модерн и Международная Школа Баку Модерн. Обучение ведется на основе программ Министерства Образования и на основе международных учебных программ.

Адрес: ул А.Алиева 218, Наримановский район, Баку Азербайджан
Тел.: *9800
E-mail: info@bakumodernschool.az
URL: www.bmtk.edu.az; www.bakumodernschool.az

ACCESSORIES

Prime Accessories

CEO: Tural Aliyev

About the company: Prime Accessories has been serving the people of Azerbaijan for more than 10 years with more than 100 professional teams. You can find world famous brands - beautiful designs, high quality watches and silver accessories in our stores. We present world-famous watch brands such as Romanson, Timex, Citizen, Hanowa,Zeppelin with international and domestic warranty . Among the silver accessories, SETTE a well-known Turkish brand, is the choice of millions of Azerbaijani women. In the field of leather, the Guard Istanbul brand, which has won the sympathy of everyone with every taste, has been represented by Prime for more than 10 years.

Address: 46b, 28 May str., Baku Azerbaijan
Tel.: +994517254848
E-mail: tural.a@bhe.az
URL: www.prime-accessories.com

Prime Accessories

CEO: Турал Алиев

О компании: Сеть магазинов Prime Accessories, с командой проффесионалов более 100 человек служит Азербайджанскому народу на протяжении более чем 10 лет. Вы можете найти всемирно известные бренды - часы и серебро с прекрасно выполненным дизайном и лучшего качества именно в наших магазинах. Мы на протяжении 10 лет представляем вам часы с международной гарантией таких всемирно известных брендов как Romanson, Timex, Citizen , Hanowa , Zeppelin . Турецкий бренд серебра Sette который является выбором миллионов Азербайджанских женщин. Кожанные изделия бренда Guard Istanbul заработавший доверие своими моделями на любой вкус.

Адрес: ул. 28 May 46б, Баку Азербайджан
Тел.: +994517254848
E-mail: tural.a@bhe.az
URL: www.prime-accessories.com

BRONZE MEMBER

ADVERTISING AGENCY

BHB Strategic & Creativ Co

www.bhb.az

ADVERTISING PRODUCTION COMPANY

ELCOM GROUP

www.elcom.az

AGRO

Green Tech LLC

www.greentech.az

AGRO

GROW GROUP

www.growgroup.az

AGRO

SAVALAN

www.savalan.az

AIRLINE

Buta Airways

www.butaairways.az

AUDIT & CONSULTING

GROW AUDIT

www.grow.az

AUTO

EKOMOBIL

www.ekomobil.az

BANKS

Azerbaijan Industry Bank OJSC

www.asb.az

BANKS

Nakhchivanbank OJSC

www.naxcivanbank.az

BANKS

Pasha Bank

www.pashabank.az

BROKER

MBM BROKER LLC

www.mbmbroker.az

CATERING

ASG Sky Catering

www.businessaviation.az

CHEMICAL INDUSTRY

"Bakı Kimya" LLC

www.bakikimya.az

COMMUNICATION

Bakcell

www.bakcell.com

CONSTRUCTION

Afshan Studio Architecture & Design

www.afshanstudio.com

CONSTRUCTION

ASG Construction

www.businessaviation.az

CONSTRUCTION

Nafta Construction

www.nafta-construction..az

CONSTRUCTION

Negshijahan İnshaat

www.neqsicahaninsaat.az

CONSTRUCTION

NURWIN

www.veka.com.az

CONSTRUCTION

QARTAL CONSTRUCTION COMPANY

www.qartal.az

CONSTRUCTION

Rental Crane & Service

www.rcs.az

CONSTRUCTION

Regus Azerbaijan

www.regus.az

CONSTRUCTION

Silo Construction LLC

www.siloconstruction.az

BRONZE MEMBER

CONSTRUCTION

STV ENGINEERING LLC

www.stv-eng.com

CONSTRUCTION

Teoria art LLC

www.teoria-art.az

CONSTRUCTION MATERIALS

MOLDING

www.molding.az

CONSTRUCTION MATERIALS

Norm OJSC

www.norm.az

CONSTRUCTION MATERIALS

Sobsan Paint

www.sobsan.com

CONSULTING

Caspian Energy Georgia

www.caspianenergy.net

CONSULTING

Caspian Energy Kazakhstan

www.caspianenergy.net

COURIER SERVICES

DHL

www.dhl.com

COURIER SERVICES

FedEx

www.fedex.com/az
www.tnt.com

DRILLING

Integrated Drilling Services

www.intdrill.com

ENERGY

Nobel Energy

www.nobelenergy.com

EDUCATION

London School

www.londonschool.az

BRONZE MEMBER

EDUCATION

StyduLab

www.studylab.az

ENTERTAINMENT

Park Bulvar

www.parkbulvar.az

EQUIPMENT SUPPLY

ZE-Tronics CJSC

www.ze-tronics.com

EQUIPMENT SUPPLY

Enerji - N LLC

www.enerji-n.az

ELECTRONICS

MyShops LTD

www.myshops.az

ENGINEERING

Trast BV Branch in AR

www.trastbv.com

FMCG

Anchor

www.delta-group.az

FMCG

Azerbaijan Food & Packaging Company

www.milla.az

FMCG

COREKCI

www.delta-group.az

FMCG

Danone

www.danone.com

FMCG

Procter & Gamble Azerbaijan Services LLC

www.pg.com

GAS INSPECTION

«Temiz Gaz»

www.temizqaz.az

GEOPHYSICS

SOCAR-FUGRO LLC

www.fugro.com

GEOTECHNICAL ENGINEERING

GEOTEST LLC

HOTELS

Duzdag Hotel

www.duzdag.com

HOTELS

Recreation center «Agbulag»

www.agbulaq.com

HR

İşartı

www.isarti.az

INDUSTRY

AvomatikaAz LLC

www.avtomatika.az

INDUSTRY

Azelektromash Open Joint Stock Company

INDUSTRY

"Azerbaijan Industrial Corporation" Open Joint Stock Company

www.ask.gov.az

EQUIPMENT PRODUCTION & SALES

Azeltex LLC

www.azeltex.az

INDUSTRY

BON ACCORD ENGINEERING SUPPLIES (CASPIAN) LTD

www.genoyer.com

INDUSTRY

Borusan Makina ve Güc Sistemleri Sanayi ve Tic. A.Ş Azerbaijan Representative

www.borusancat.az

INDUSTRY

ENERGAZER

www.energazer.com

BRONZE MEMBER

INDUSTRY

STORM ENGINEERING

www.storm-eng.az

INDUSTRY

Sumgait Technologies Park

www.stp.az

LIGHT INDUSTRY

Alyans Tekstil LLC

www.alyans.az

OIL & GAS CONSTRUCTION

VIEN GROUP

www.viengroup.com

SERVICES

ASG Ground Handling

www.businessaviation.az

SERVICES

ASG Helicopter Services

www.asg-helicopters.az

INSURANCE

Azerbaijan Industry Insurance OJSC

www.aiic.az

INSURANCE

«AzRe Reinsurance» OJSC

www.azre.az

INSURANCE

"Mega Life Insurance" OJSC

www.megalife.az

IT

AzInTelecom LLC

www.azintelecom.az

IT

Change Group

www.changegroup.biz

IT

GTSOLUTIONS

www.gts.az

BRONZE MEMBER

IT

BLOOM GROUP

www.bloomgroup.az

IT

IT Grup SRL AR

www.wevoteam.com

IT

CUBICS TECHNOLOGY LLC

www.cubics.technology

IT

DIGITELLO

IT

Smart Solutions Group

www.smartsolutions.az

IT

Gulfstream Distribution

www.gulfstream.az

IT

MONT LLC

www.mont.az

IT

Altair technologies

www.altair.az

IT

Xerotek LLC

www.xerotek.az

IT

PROSYS LLC

www.prosys.az

IT

Smart Systems Technology LLC

www.smart.az

IT

SPECTRA LLC

www.spectra.az

BRONZE MEMBER

IT

ULTRA TECHNOLOGIES

www.ultra.az

IT

OKmedia MMC

www.okmedia.az

LAW

LEGALAID

www.legalaid.az

LOGISTICS

ACE Forwarding

www.acecaspian.com

LOGISTICS

ASG Logistics and Supply

www.businessaviation.az

LOGISTICS

Assistance Group

www.assistance.az

LOGISTICS

CJ ICM FZCO

www.cj-icmlogistics.com

LOGISTICS

Gianti Logistics

www.giantilogistics.com

LOGISTICS

GOKBORA

www.gokbora.com

LOGISTICS

HELLMANN WORLDWIDE LOGISTICS

www.hellmann.net

LOGISTICS

HERITUS LOGISTICS

www.herituslogistics.com

LOGISTICS

LV Logistics

www.lvshipping.com

LOGISTICS

MBM Logistics LLC

www.mbmlogistika.az

LOGISTICS

MGLOGISTIC

www.mglogistic.ge

LOGISTICS

MOBIL GROUP LLC

www.mobilgroup.az

LOGISTICS

SARR Logistics LLC

www.sarrlogistics.com

LOGISTICS

SG Logistics

www.sglogistics.az

LOGISTICS

Transporting Azerbaijan

www.transporting-az.com

LOGISTICS

Transmarine Shipping Enterprise Ltd.

LOGISTICS

U.F.E. Shipping LLC

www.ufeshipping.com

MEDICAL CENTER

MediClub

www.mediclub.az

MEDICAL CENTER

A-Medical Health

www.amedical.az

OFFICE EQUIPMENT

A4 Ofis

www.a4ofis.az

RETAIL

Bazarstore

www.bazarstore.az

BRONZE MEMBER

CERTIFICATION

Bureau Veritas - Azerbaijan

www.group.bureauveritas.com

SERVICES

FLOWER CLEANING COMPANY

www.flowercleaning.az

SPORT EQUIPMENT

Technogym Azerbaijan

www.wellness.az

TOURISM

Dreamland

www.dreamland.az

TOURISM

Fovero Tour

www.foverotour.az

TOURISM

PASHA Travel

www.pashatravel.az

TRADE

Vital Chemistry LLC

www.vitalfoodexport.az

WATERING EQUIPMENT

SUVARAN

www.suvaran.az

LOGISTICS

AZTUGEM

www.aztugem.az

INDUSTRY

Avto Motor Servis LLC

www.ams.az

MARKETING

CASPIAN ENERGY MARKETING

www.caspianenergy.club

MEDIA

CASPIAN ENERGY INTERNATIONAL MEDIA GROUP

www.caspianenergy.net

CEO BREAKFAST BAKU

CASPIAN ENERGY CLUB
ENERGY FOR BUSINESS

ОНЛАЙН ЕЩЕ ВЫГОДНЕЕ!

Покупайте авиабилеты на нашем сайте и в мобильном приложении

GET IT ON Google Play

Download on the App Store

www.azal.az

AZAL
15:38
Azal Booking
azal.travel
08:50
GYD
3 saat 5 dəq
birbaşa
10:55
IST
Terminal: 1
Daşıyıcı:
Azerbaijan
Airlines
Comfort
Terminal: 1
J2 75 BOEING
787-8
Daşıyıcı:
Azerbaijan
Airlines
İstanbul

CASPIAN ENERGY CLUB
2002
ENERGY
FOR BUSINESS

ENERGY
FOR **BUSINESS**

www.caspianenergy.club